ISSN 2587-6244

АЛЛЕЯ НАУКИ

№6(22), (том 3), Июнь, 2018

НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ

НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ

«Аллея Науки»

http://alley-science.ru

ISSN 2587-6244

УДК 004.03:004.6:003.7
ББК 73+66.8+61.4

Редакционный совет:

Александр В.Ч., доктор филологических наук, профессор,
Селевич Т.С., кандидат экономических наук, доцент,
Древаль А.Н., кандидат технических наук, доцент,
Бекарев И.С., доктор социологических наук, профессор,
Сенникова Д.В., кандидат юридических наук,
Рахимов Т.Р., кандидат экономических наук, доцент,
Епифанов А.С., доктор экономических наук, профессор,
Буртовая Н.Б., кандидат психологических наук, доцент
Новиков В.С., доктор экономических наук, профессор,
Отв. ред. Д.А. Шелистов

Выпуск №6(22) (том 3) (Июнь, 2018).

Сайт: http://alley-science.ru

©Электронное периодическое издание «Аллея Науки», 2018

ОСНОВНОЙ РАЗДЕЛ

УДК 338.137.2

Кузин А.Д.,
студент 3 курса бакалавриата
Российский технологический университет (РТУ МИРЭА)
Россия, Москва
Щерипанова Д.А.,
студентка 3 курса бакалавриата
Российский технологический университет (РТУ МИРЭА)
Россия, Москва

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИЙ COCA-COLA LTD. И PEPSICO

Аннотация: *в статье рассмотрены основные определения конкурентоспособности, критерии ее достижения и способы сохранения. Произведен анализ компаний Coca-cola и PepsiCo.*

Ключевые слова: *конкурентоспособность, маркетинг, напитки, многоугольник конкурентоспособности, компания, предприятие.*

THE COMPANY'S COMPETITIVENESS ON THE EXAMPLE OF COCA-COLA LTD. AND PEPSICO

Annotation: *in the article the main definitions of competitiveness, criteria of its achievement and ways of preservation are considered. The analysis of the companies Coca-cola and PepsiCo is made.*

Keywords: *competitiveness, marketing, drinks, polygon competitiveness, company, enterprise.*

Цель маркетинга для любого предприятия состоит в том, чтобы получить клиентов и тем самым заработать больше денег. В конкурентоспособных секторах владельцы бизнеса должны бороться с маркетинговыми усилиями компаний, которые предоставляют аналогичные продукты или услуги. Другими словами, компания должна установить конкурентное преимущество. В противном случае, будут процветать другие предприятия.

Следует ознакомиться со следующими терминами для более полного освещения темы.

Конкурентоспособность - способность определённого объекта или субъекта превзойти конкурентов в заданных условиях.

Конкурентная среда - сложившаяся ситуация, в рамках которой производители товаров и услуг находятся в состоянии борьбы за потребителей, поставщиков, партнеров и преобладающее положение на рынке [5].

Конкурентные преимущества - экономическая категория, означающая наличие у экономического субъекта уникальных характеристик, выгодно отличающих данный экономический субъект от других аналогичных субъектов на рынке [5].

Конкурентные позиции - положение фирмы по отношению к субъектам конкурентного окружения, образующееся из совокупности позиций, которые фирма занимает и отстаивает в конкурентной среде [5].

В настоящее время существует несколько критериев достижения конкурентного преимущества, которые используют все крупные компании.

1. Уникальность продукта. Конкурентное преимущество может вытекать из уникального продукта или услуги. Например, если бизнес производит высококачественную продукцию, которую конкуренты не могут имитировать, владелец получает конкурентное преимущество. Другим способом достижения цели является получение доступа к запатентованным процессам или изобретениям. В таком случае конкурентам будет трудно найти маркетинговые стратегии, которые смогут подавить такое явное преимущество [4].

2. Уровень подготовки маркетинговых кампаний. Он так же может создать явные конкурентные преимущества. Например, если бизнес может убедить потребителей в том, что его продукт имеет значительные преимущества по сравнению с остальными, то он привлечет больше клиентов и сохранит их дольше. В отраслях, где различия между продуктами очевидно не проявляются, конкурентные маркетинговые методы являются основным способом создания и поддержания конкурентных преимуществ предприятий. Например, многие производители газировки могут производить сладкие напитки, но лишь нескольким производителям удается сохранить свой статус лидера, в основном за счет привлечения внимания к своей продукции с помощью дорогостоящих маркетинговых кампаний.

3. Выбор целевой аудитории. Другой способ использовать маркетинг для развития конкурентного преимущества-выбирать потребителей более эффективно, чем конкуренты. Например, есть два бизнеса с похожими продуктами и маркетинговыми бюджетами, каждый из которых конкурирует за один и тот же пул клиентов. Если один бизнес исследует аудиторию клиентов, чтобы определить демографические, географические данные, интересы то очевидно, что он знает, как использовать свой продукт и увеличивать продажи. Следовательно, бизнес, который включает маркетинговые исследования в свою кампанию, обеспечивает конкурентное преимущество, даже если его продукт сам по себе не дает явного преимущества.

4. Рациональное ценообразование. Такая стратегия как распространение информации о том, что ваши продукты доступны на более низких ценах чем у конкурентов. Она часто используется розничными магазинами и другими предприятиями, которые предоставляют в основном идентичные продукты или услуги. Если возможно держать цены низкими постоянно, то можно

приобрести достаточное преимущество для того чтобы управлять конкурентами. Модифицированный подход к снижению цен - периодически объявлять один день распродаж. Другой вариант предполагает, что компания будет принимать купоны конкурентов или гарантировать самую низкую цену на определенные продукты [4].

На практике эти показатели можно рассмотреть и оценить на примере таких крупных производителей газированных напитков как Coca Cola и PepsiCo. Они ведут соперническую деятельность, начиная с 10-х годов прошлого века, и на данный момент четко позиционируют себя на рынке, вытесняя всех остальных новичков, которые решили попробовать развитие в этой сфере и о которых на данный момент мало кто знает.

Показатель	Coca-cola	PepsiCo
Стоимость бренда в 2016, млрд $	80,31	12,19
Стоимость акции, $ (май 2018 г.)	43,24	100,40
Чистая прибыль, млрд $ (2017 г.)	1,28	1,34
Целевая аудитория	«напиток для всей семьи»	«для тех, кто чувствует себя молодым»
Количество маркетинговых кампаний за 2017 г.	6	5
Количество подписчиков на Facebook (млн.чел)	107,5	38,1
Количество подписчиков в Instagram (млн.чел)	2,5	1,3
Количество поисковых запросов на английском в Яндексе (май 2018 г.)	135 863	97 285
Количество поисковых запросов на русском в Яндексе (май 2018 г.)	459 525	179 119
Направления развития и основные задачи на год	Один из главных спонсоров Чемпионата мира по футболу FIFA 2018.	Спонсор Лиги чемпионов УЕФА

Таблица 1 – Сравнение брендов Coca-cola и PepsiCo [6]

Несмотря на то, что 2 напитка схожи между собой, каждый смог найти свой действующий метод соперничества. У красно-белого бренда Coca-cola идет ставка на традиционные методы продвижения и кампании, которые точно работают. Свидетельство этому - ежегодный запуск видеороликов, где пользователи видят и Санту в Рождество, и влюбленную семейную пару возле камина. Дополнительный бонус у Coca-Cola в том, что сам по себе напиток, который производят обе компании, называется «кола». Поэтому при поиске в интернете или покупке в магазине больше вероятность, что клиент, еще

незнакомый с двумя брендами и их вкусовыми качествами, купит именно их продукт.

PepsiCo решили воздействовать на аудиторию более забавной и бунтарской рекламой. Подшучивание над соперниками, вечеринки и упор на то, что действительно интересно молодежи – вот их стратегия. То есть здесь уже прослеживается разница целевых аудиторий и таким образом ненамного, но снижается вероятность одному из них полностью исчезнуть. На основании полученной информации можно сделать вывод о том, что Pepsi является фаворитом в секторе продаж и происходит это за счет диверсификации своей продукции. Увеличение ассортимента является их главной задачей. В это же время Coca-cola сделает ставку на свое имя и созданный бренд [4].

Для представления информации более наглядно и полно, следует воспользоваться многоугольником конкурентоспособности – методом, который позволяет достаточно быстро провести анализ конкурентоспособности товара компании в сравнении с ключевыми конкурентами.

Основные составляющие компании:

- Ассортимент;
- Цена;
- Внешний вид;
- Дистрибуция;
- Рекламная активность;
- Активность в социальных сетях;
- Уникальность предложения;
- Лояльность к бренду;
- Качество персонала;
- Соблюдение закона и морали;
- Опыт.

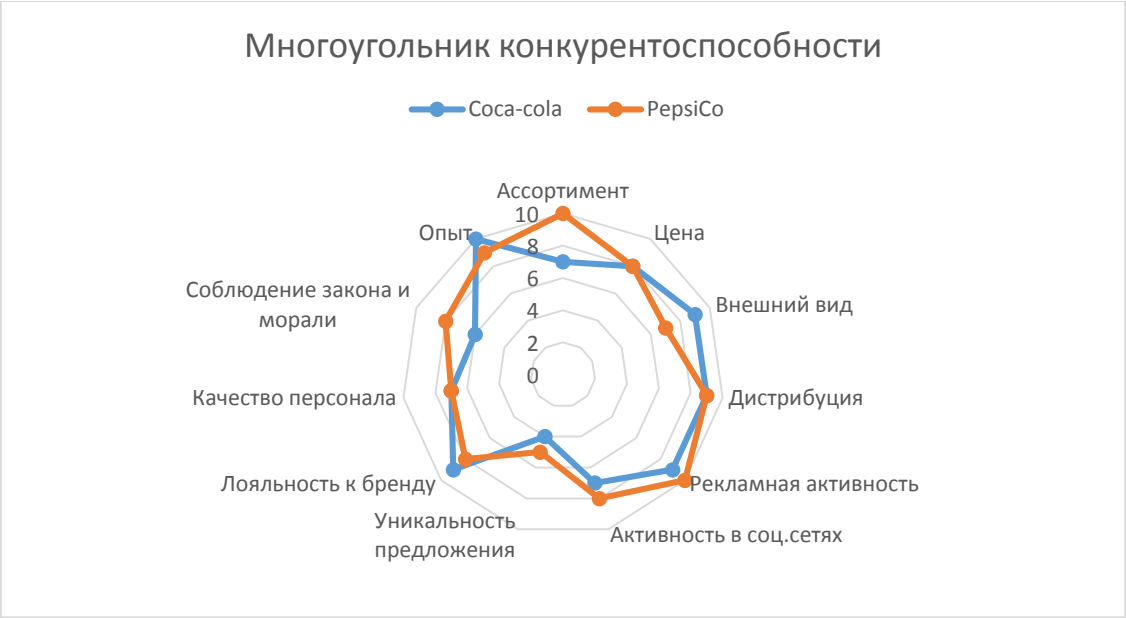


Рисунок 1 - Многоугольник конкурентоспособности компаний Coca-cola и PepsiCo

Исходя из диаграммы можно сделать вывод о том, что компании действительно идут вплотную к друг другу по каждому пункту и сложно сказать, какая из них определенно лучше другой. Что касается вкусовых качеств, то этот пункт весьма субъективен. Тем не менее, ученые утверждают, что человек не способен отличить стакан с Pepsi от такого же с Coca-Cola. Ни по цвету, ни по вкусу, ни по запаху. Предпочтения какому-либо из этих напитков отдает ваш мозг, но не ваши рецепторы. То есть – все зависит от силы брэнда и рекламной компании.

Рекламные кампании Coca-Cola в 2018 году

1. Кубок Чемпионата Мира. Официальный Кубок провел во Владивостоке три дня. 1 мая легендарный трофей прилетел в город на специальном брендированном самолете в сопровождении представителей FIFA. Напомним: специально для России Coca-Cola вместе с FIFA и Организационным комитетом «Россия-2018» создали самый длинный в истории маршрут Тура Официального Кубка по стране, принимающей мировое футбольное первенство. В общей сложности, за 123 дня он преодолел более 27 000 км и сменил 11 часовых поясов. Официальный Кубок проехал по территории, на которой живут более 40 миллионов человек, а это значит, что возможность его увидеть была у каждого третьего россиянина [2].

2. Социальная изоляция. Coca-Cola дала старт всероссийской инклюзивной кампании «#Готовы #Открыть сердца». Запуск состоялся во Владивостоке сразу после церемонии приветствия Кубка Чемпионата мира по футболу FIFA, начавшего финальный этап своего путешествия по городам России. Среди ключевых направлений кампании создание инклюзивной инфраструктуры в 11 российских городах, проведение футбольных юнифайд-матчей и интеграция подростков с особенностями развития в Детско-

юношескую программу FIFA, в рамках которой они смогут стать флагоносцами и сопровождающими судей на матчах мундиаля [2].

Цель кампании – привлечь максимальное внимание к проблеме социальной изоляции людей с особыми потребностями в России и помочь раскрыть их безграничный потенциал. Coca-Cola верит, что в год, когда Россия впервые в истории принимает Чемпионат мира по футболу FIFA 2018^{T}, для этого есть особенно благоприятные возможности [2].

3. Новая форма напитка. 16 апреля в Японских магазинах появился бодрящий ледяной сорбет Coca-Cola Frozen Lemon, упакованный в мягкие тюбики, которые продаются в специальных морозильниках. Новинка Coca-Cola Frozen Lemon позиционируется именно как закуска. И это первый подобный опыт в истории компании. Так же, как и мягкая упаковка: из нее продукт надо выдавливать, а не пить. Эксперимент довольно смелый, поэтому продажи стартуют в Японии: ее жители считаются потребителями, которые более других открыты инновациям. Все самые безумные новинки Coca-cola запускает именно в Японии. На разработку нового продукта Coca-Cola потратила 8 лет [2].

5. *Сотрудничество с вузами.* После трех лет совместной работы Система Coca-Cola в России и Российская академия народного хозяйства при Президенте РФ (РАНХиГС) подписали долгосрочное соглашение о сотрудничестве. Академия стала первым учебным заведением, с которым Coca-Cola начала взаимодействовать регулярно. Впереди — подписание соглашений еще с 19 ведущими вузами страны [2].

6. *Кооперация с дизайнером.* Coca-Cola всегда была музой дизайнеров: она вдохновляла Versace и Armani, Moschino и Salvatore Ferragamo. Популярный британский дизайнер J.W. Anderson в честь Coca-Cola создал целую коллекцию, а сейчас бренд выпускает коллаборацию с самым на данный момент актуальным дизайнером аксессуаров — Софией Вебстер [2].

Рекламные кампании PepsiCo:

1. *Организация форумов в России*. Компания PepsiCo, которая на протяжении семи лет была партнером Петербургского международного экономического форума, в этом году является партнером по организации и выступает в качестве спонсора культурной программы сразу четырех ведущих форумов в России [3].

2. *Сотрудничество с Лигой чемпионов УЕФА.* Pepsi®, Lay's и Gatorade остаются ведущими брендами-партнерами Лиги чемпионов УЕФА до 2021 года. Став ключевым спонсором в 2015 году, PepsiCo вместе с УЕФА вдохновляла поклонников футбола и приближала фанатов к спортсменам и любимой игре. Сотрудничество Лиги чемпионов УЕФА и ведущих брендов PepsiCo коснулось более 100 стран мира: от рекламной кампании Lay’s с участием Лео Месси (“United”) до турнира Gatorade 5v5, который «заряжает на успех» юных футболистов по всему миру [3].

3. *Линия одежды.* Британский бренд ZDDZ объявляет о выпуске капсульной линии одежды совместно с Adrenaline Rush®. Сотрудничество станет частью новой коммуникационной платформы #всетыможешь, которую бренд энергетического напитка анонсировал в марте этого года [3].

4. *Новый вкус вместе с Тимати*. В начале этого года компания PepsiCo расширила линейку премиальных чипсов Lay's STAX и представила новый вкус. В съемках рекламного ролика в поддержку продукта приняли участие известный артист, музыкальный продюсер и предприниматель Тимати вместе со своей девушкой – моделью Анастасией Решетовой [3].

Очевидно, что Coca-cola и PepsiCo - это компании, которые уделяют значительное внимание и вкладывают большие средства в продвижение своей продукции через рекламные кампании.

Для достижения конкурентоспособности компании нужно сделать определенные шаги и не терять место на рынке. Тем не менее, переход в стадию стагнации или спада неизбежен, поэтому следует предпринимать определенные меры для сохранения конкурентоспособности компании:

a) Модернизировать стратегию. Ожидания клиентов могут резко измениться, когда экономические условия нестабильны. При уменьшении прибыли, необходимо пересмотреть стратегию продаж и маркетинга соответственно.

b) Дифференцировать продукцию.

c) Ребрендинг. Когда продукт «приедается», необходимо его обновлять. Так же стоит активно следить за визитными карточками, социальными сетями, сайтом, фирменной упаковкой, одеждой и так далее.

d) Забота о существующих клиентах.

e) Освоение новых рынков заграницей.

f) Мотивация сотрудников. Квалифицированные, мотивированные сотрудники лежат в основе динамичного, растущего бизнеса.

g) Выстроить долгосрочную стратегию. Предприятия, которые планируют рост, более успешны, чем те, которые рады остаться на месте. Необходимо следить за развитием сектора, потребительскими тенденциями и инвестировать в новые технологии [1].

Любое современное предприятие, стремящиеся занять лидирующие позиции на современном рынке, обязано уделять показателям своей конкурентоспособности особое внимание. От того насколько качественную продукцию будет выпускать та или иная компания, зависит ее будущее. Уровень продаж, репутация, высокая мотивация рабочего коллектива, огромный доход – все это зависит от способности компании противостоять устоявшийся на рынке конкуренции и умения руководства налаживать нужные контакты в деловой среде. Предприятия, которые не способны

выдержать давление конкурентов и не владеющие технологиями эффективного развития, как правило, приносят свои владельцам ощутимые убытки. Следовательно, чем ниже показатели конкурентоспособности компании, тем вероятнее ее банкротство. Высокие показатели конкурентоспособности - это одна из неотъемлемых составляющих престижности деятельности предприятия. Те компании, которые смогли занять ведущие позиции на финансово-экономическом рынке, имеют огромный авторитет и могут оказывать серьезное влияние на своих конкурентов, вынуждая их принимать любые правила рыночной игры.

Список используемых источников:

1. Антонов Г.Д. Управление конкурентоспособностью организаций и территорий. Учебное пособие. //Инфра-М. 2016. 348 с.
2. Официальный сайт Coca-Cola Ltd. - [Электронный ресурс] //-URL: https://www.coca-colarussia.ru/stories (дата обращения 02.06.2018)
3. Официальный сайт PepsiCo. Новости. - [Электронный ресурс] //-URL: http://pepsico.ru/newsroom (дата обращения 01.06.2018)
4. Портал трейдеров - [Электронный ресурс] //-URL: https://utmagazine.ru/posts/13398-pokazateli-konkurentosposobnosti (дата обращения 28.05.2018)
5. Свободная энциклопедия - Википедия - [Электронный ресурс] //-URL: https://ru.wikipedia.org (дата обращения 03.06.2018)
6. Финансовая отчетность компании Coca-Cola Ltd. Официальный сайт - [Электронный ресурс] //-URL: https://ru.coca-colahellenic.com/ru/sustainability/sustainability-approach-and-performance/reporting/ (дата обращения 29.05.2018)

УДК 339.564.2

Чикишева П.А.
магистрант
Уральский государственный экономический университет
Россия, г. Екатеринбург
Научный руководитель: Мальцев А.А.

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРОДУКЦИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИИ НА МИРОВОМ РЫНКЕ

Аннотация: *Российский продовольственный экспорт – важная составляющая внешней торговли государства. Оставаясь главным поставщиком зерна на мировой рынок, для повышения конкурентоспособности требуется диверсификация структуры экспорта с увеличением доли готовой продукции.*

Ключевые слова: *продовольственный экспорт, структура продовольственного экспорта, продукция с высокой добавленной стоимостью.*

Annotation: *Russian food exports are an important part of the state's foreign trade. Russia is the main grain supplier in the world market. However, to increase competitiveness requires diversification of the export structure with an increase in the share of finished products.*

Key words: *food export, structure of food exports, products with high added value.*

Россия исторически являлась аграрной страной и одним из крупнейших производителей и экспортеров сельскохозяйственной продукции. Пройдя через трудности восстановления сельского хозяйства после распада СССР к началу 2010-х гг. стране удалось приумножить свой экспортный потенциал. На 2016 г. РФ занимала 6 место в мире по объемам производства продовольствия, однако, в торговле позиции страны несколько скромнее. В 2016 г. Россия – это 18 в мире поставщик сельскохозяйственной продукции на мировой рынок, и номер 10 по импорту, если считать ЕС за одну экономическую единицу. У России есть все шансы войти и закрепиться в ТОП-10 ведущих мировых поставщиков продовольствия, однако, для этого необходимо диверсифицировать структуру экспортных поставок.

Цель Экспортной продовольственной доктрины – обеспечить России до 2050 г. долю в размере 15% на мировом рынке продовольствия. На 2016 г. эта доля достигла лишь 1,1%, однако, десятью годами ранее составляла 0,3%. При этом с 2001 г. поставки продовольствия российского АПК за рубеж выросли в денежном выражении почти в 12 раз. По данным Международного независимого института аграрной политики объем российского продовольственного экспорта в 2017 г. составил 20,7 млрд долл., что на 21% больше, чем годом ранее.

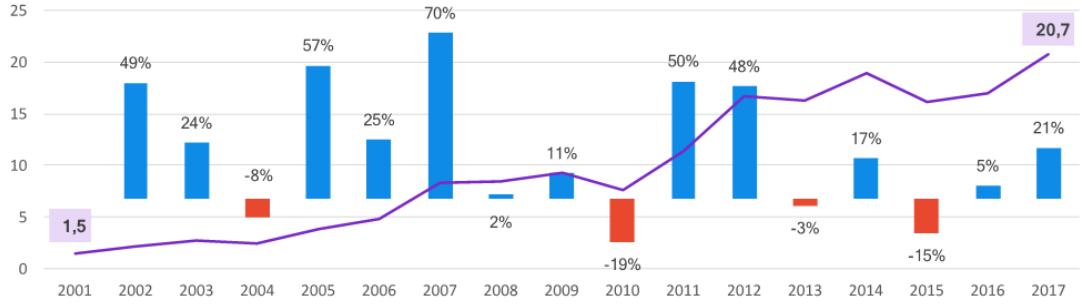


Рисунок 1. Динамика российского агроэкспорта в 2001-2017 гг., млрд долл., изменение

Крупнейшими экспортными позициями в 2017 г. остались зерновые, объем поставок которых, составил 7,5 млрд долл., что на 34% больше, чем годом ранее, а также рыба и морепродукты 3,5 млрд долл., с ростом на 15%, масла и жиры 2,7 млрд дол., рост на 23%. Готовая продукция, включая мед и яйца составляет порядка 4 млрд долл. или 20% от общего объема экспорта продовольствия. В то же время основным приоритетом на мировом рынке

продовольствия является именно продукция с высокой добавленной стоимостью, то есть продукции переработки сельскохозяйственного сырья.

В структуре российского экспорта в сегменте продукции переработки лидирует выпечка и макаронные изделия- 31%, однако в общей структуре продовольственного экспорта доля данной группы пока не превышает 2%. В целом же, являясь ведущим поставщиком пшеницы на внешние рынки, Россия практически не присутствует на рынке муки. Подсолнечное масло также является востребованным продуктом, по экспорту которого Россия сегодня на втором месте в мире. В перспективе, имея более низкую себестоимость и хорошее качество, есть возможность стать лидерам в этом сегменте, сделав упор на поставки конечного продукта - бутилированного масла. Еще одна важная и перспективная ниша - экологически чистые, натуральные, продукты питания, локальные агрокультуры: мед, ягоды и многое другое.

На 2016 г. в группе продукции с высокой добавленной стоимостью наибольший рост экспорта наблюдается по группе рыбьего жира и экстрактов из мяса и рыбы в 5 раз, картофельной муки и хлопьев – в 1,5 раза., но самый большой прирост показал сахар, экспорт которого вырос на 600%.

Несмотря на снижение разрыва между импортом и экспортом продовольствия России в денежном выражении, есть очень важный фактор, требующий особого внимания. Россия вывозит за рубеж до 64 млн т различного продовольствия – на общую сумму 20,7 млрд долл., а завозит всего 22 млн т., но они стоят почти 28,8 млрд долл. Это говорит о том, что российский экспорт большой по своим объемам, но дешёвый. Необходимо искать продукты с более высокой добавленной стоимостью, чтобы российский экспорт выглядел более сбалансированным.

При обращении к товарной географии продовольственного экспорта России можно отметить, что концентрация экспортных поставок по основным продовольственным позициям весьма высока. Так, на первые 5 стран приходится 90% российского экспорта рыбы и морепродуктов, 76% семян и масличных культур, 75% овощей и клубнеплодов, по другим товарным позициям доля пяти первых импортеров составляет не менее 50%. Такая высокая географическая концентрация экспорта

Будучи ведущим производителем зерна, Россия конкурирует на мировом рынке низкими ценами — на дешевое зерно всегда есть спрос со стороны небогатых стран, однако для развития экспорта продукции с более высокой добавленной стоимостью, плодородия почв недостаточно. Важна вся совокупность экономических факторов развития отрасли — уровень развития технологий, степень зависимости от импортного сырья и племенного материала, себестоимость продукции, эффективность государственного управления в отрасли и другие факторы. Оставаться валовым поставщиком дешевого сырья зерна, рыбы для России тоже важно, однако спрос на зерновые и на так называемую еду бедных будет сокращаться в пользу продуктов с более высокой добавленной стоимостью, то есть животноводческую, переработанную продукцию.

Использованные источники:

1. Международный независимый институт аграрной политики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://мниап.рф
2. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru
3. FAOStat [Electronic resource]. – Access mode: http://faostat3.fao.org/home/E

УДК 316.4

Гайдукова Г.Н.
К.с.н., доцент кафедры социальных технологий НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород
Свешникова Е.Д.
Студент
2 курс, специальность «Таможенное дело»
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РЕГИОНА КАК ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЯВЛЕНИЕ

Аннотация: *В данной статье автор уделяет внимание особенностям конкурентоспособности региона как экономического явления. Определены основные виды и аспекты конкурентоспособности региона с точки зрения экономики.*

Ключевые слова: *конкурентоспособность, региональная экономика, экономика, централизация производства.*

Annotation: *In this article, the author pays attention to the features of the region's competitiveness as an economic phenomenon. The main types and aspects of the region's competitiveness from the economic point of view are determined.*

Keywords: *competitiveness, regional economy, economy, centralization of production.*

Приобретение экономической независимости регионами вызывает необходимость переоценки их положения и функционирования в экономическом пространстве. В связи с этим регион представляет собой организованную на территории экономическую систему, способную обеспечить конкурентоспособность на рынке. Регион как независимая территория - организованная экономическая система постепенно становится не только отдельным действующим экономическим агентом национальной экономики, но и входит в мировые конкурентные процессы.

Конкурентоспособность национальной экономики в значительной степени обусловлена неоднородностью экономического пространства и взаимодействием региональной экономики[1], при этом проблема экономической конкурентоспособности имеет существенные особенности, соответствующие различным регионам страны. Поэтому необходим анализ

[1]*Брянских С.П. 2014. Экономика сельского хозяйства. М.: Агропромиздат. 326 с.*

политико-экономических основ конкурентоспособности региона, определения его преимуществ, критериев обоснования его роста.

Конкурентоспособность в широком понимании этого слова сама по себе представляет возможность оставить других в достижении определенных целей. Конкурентоспособность региона как категории была введена в научную фразу сравнительно недавно, потому что экономическое явление относится к числу неразвитых. Точка зрения Селезневой, которая дает следующее определение: «конкурентоспособность региона – обусловленная экономическими, социальными, политическими и другими факторами ситуации в регионе и отдельными товаропроизводителями на внутреннем и внешнем рынках, отражается через индикаторы, адекватно характеризующие такое состояние и динамический».

В то же время конкурентный потенциал носит многоаспектный характер и формируется как возможность разнообразия возможности участия региона в конкурентных отношениях как между регионами, так и национальными конкурентными отношениями, взаимодействующими со странами мира[2]. Конкурентоспособность территорий – организованные экономические системы в вышеуказанном значении слова описываются такими характеристиками, как конкурентные преимущества региона в самых разных сферах и отраслях экономики и социальной сферы, условия существования региона в климате, географический смысл слово, наличие природных ресурсов, интеллектуальный уровень развития населения.

Конкурентные преимущества могут быть сгруппированы в соответствии с двумя особенностями: базовыми и обеспечивающими. Природные сырьевые ресурсы, трудовые ресурсы и их классификации, научный, управленческий потенциал, производственная база относятся к первому. Бизнес-климат, качество управленческого потенциала, стоимость рабочей силы, инфраструктура относятся ко второму.

Приобретение регионами экономической независимости на рынке обусловливает необходимость переоценки государства и функций каждого региона в системе координат системы экономического пространства, в которой необходимо принять решение, обеспечивающее условия для устойчивого развития. Любое решение, связанное с межрегиональным взаимодействием, оценивается с точки зрения экономической выгоды и возможности достижения бюджета – финансовой стабильности, а также реализации стратегических целей социально-экономического и экологического развития региона.

Конкуренция должна стать фактором, стимулирующим эффективное распределение и территориальную организацию производительных сил, совершенствование экономических структур региона, расширение ассортимента и рост качества продукции и услуг в соответствии с современными требованиями национальных и международных рынков[3].

---

[2]*Дмитриева О.Г. 2016. Региональная экономическая диагностика. СПб: Питер. 76 с.*

[3]Майкл Е.П. 2014. *Конкурентная стратегия. Методы анализа отраслей и конкурентов.* М.: Наука. 143 с.

Таким образом, может быть дано следующее определение конкурентоспособности региона – это экономическая категория, выражающая взаимосвязь системы производительных сил определенной территории и институциональной формы прогресса названных процессов, выступая в качестве синергетического эффекта такой взаимосвязи.

Помимо конкурентных возможностей в реальной жизни существуют процессы, препятствующие формированию конкурентоспособности региона. К таким процессам можно отнести экстремальные условия производства, жизнеобеспечения населения, которые собираются на территории организованных экономических системах одной и той же страны; низкий уровень производства товаров и услуг как реализация определенного экономического спада в данном регионе; удаленность определенного региона от экономических центров несовершенства транспортной системы страны.

К примеру, в настоящее время в Казахстане конкурентоспособность регионов формируется под влиянием противоречивых условий, влияя как положительно, так и отрицательно на формирование. Поэтому условия формирования конкурентоспособности региона можно разделить на две группы: положительное влияние и отрицательное отрицание.

К первой группе относятся: рост производства региона, приток инвестиций, внедрение технического прогресса, соответствие структуры региональной экономики уровню технологического прогресса, степени управления экономикой региона, внутреннего спроса на производство региона, внешнего спроса для региона.

Ко второй группе относятся: недобросовестная конкуренция, негативный имидж территориально организованных экономических систем, расходы на приватизацию, либерализация цен, криминализация региональной экономики, субсидирование территориально организованных систем.

Общий фон конкурентоспособности регионов – это состояние экономики в целом. Важнейшим условием формирования конкурентоспособности региона является рост производства, вызванный новыми технологиями, прогрессивным оборудованием, развитием квалификации персонала и т. д. Современный подход к оценке производства заключается в том, что он представляет собой величину доходности продукта по удельной стоимости реализованных средств производства, который общепризнан в мировой практике и экономической теории. Анализ показал, что эта позиция перестает рассматриваться при формировании конкурентоспособности организованных на территории экономических систем, поэтому используются методы экспертной оценки, которые имеют свои недостатки. Экспертная оценка имеет более субъективный характер и, кроме того, основана на недостоверных данных, поэтому говорить о конкурентоспособности региона, полагаясь на статистические данные, как производительность, для оценки конкурентоспособности региона очень

сложно и нереально[4]. В любом случае экспертная оценка, тем не менее, является косвенными характеристиками динамики производства.

Еще одним условием формирования конкурентоспособности региона является социальная напряженность на данной организованной территории экономической системе. Хотя это не экономическое, а социальное условие, которое оно становится очевидным в экономических процессах и результатах, напрямую влияет на степень развития конкурентоспособности.

Современная концепция формирования конкурентоспособности региона может существовать только как комплексное использование возможностей и условий такого образования. В качестве управленческой системы формирование конкурентоспособности представляет собой такую систему ценностей, при входе которой существует совокупность факторов существования региона как таковых (производство, социальная сфера, ресурсы).

Другим основным фактором формирования конкурентоспособности региона являются инновации. Они обеспечивают рост производительности труда и общий технический и технологический уровень. Инновации должны планироваться как единый региональный процесс. Направленные на рынок инновации могут быть успешными только тогда, когда они генерируются современными участниками экономических процессов, обладая всеми современными техническими, организационными и экономическими знаниями. Важное значение для формирования конкурентоспособности региона имеет временный фактор. Это скорость реализации инноваций, обеспечение скорости роста производительности. Эта скорость выражается в том, как быстро они выходят на рынок и как быстро они объединяются с рыночными процессами.

Таким образом, мы выяснили, что среди социально-организованных факторов формирования конкурентоспособности региона необходимо отметить не просто установление условий нормальной жизнедеятельности людей в этом регионе, но и особые условия – расширение ответственности исполнителей на их рабочих местах, адекватность работы качество мест и качество рабочей силы и другие. Формирование конкурентоспособности региона невозможно без учета такого состояния, как ориентация всех факторов этого процесса не на краткосрочную, а на долгосрочную перспективу, что невозможно без надлежащего управления.

Использованные источники:

1. Селезнев А.З. 2016. Конкурентное положение и инфраструктура рынков в России. М.: Адвокат.30 с.

2. Майкл Е.П. 2014. Конкурентная стратегия. Методы анализа отраслей и конкурентов. М.: Наука. 143 с.

3. Брянских С.П. 2014.Экономика сельского хозяйства. М.: Агропромиздат. 326 с.

[4]СелезневА.З. 2016. *Конкурентное положение и инфраструктура рынков в России.* М.: Адвокат. 30 с.

4. Дмитриева О.Г. 2016. Региональная экономическая диагностика. СПб: Питер. 76 с.

5. *Добрынин В.А. 2015.Актуальные проблемы экономики АПК. М.: Издательство Мсха. 280 с.*

Гончаренко М.В.

студент

2 курс, факультет «Международный бизнес»

Владивостокский государственный университет экономики и сервиса

Россия, г. Владивосток

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РЫБНОГО ЭКСПОРТА ПРИМОРСКОГО КРАЯ

Аннотация: *Развитие мирового рыбного хозяйства порождает соперничество между государствами, обладающими водными биоресурсами. Приморский край имеет большую роль в рыбохозяйственной деятельности Российской федерации. В статье ставится цель оценки конкурентоспособности рыбного экспорта по показателям «Доля экспорта в общем выпуске продукции», «Доля продукции глубокой переработки в экспорте товаров», «Коэффициент товарной диверсификации экспорта». Проанализированные данные говорят о том, что рыбохозяйственная деятельность Приморского края ориентирована преимущественно на экспорт и ценовой и структурный эффекты оказывают негативное влияние на рыбный экспорт.*

Ключевые слова: *Рыбный экспорт, конкурентоспособность, мировое рыбное хозяйство.*

Abstract*: The development of world fisheries generates rivalries between states that have aquatic biological resources. Primorsky Krai has an important role in the fisheries management of the Russian Federation. The aim of the article is to assess the competitiveness of fish exports in terms of "The share of exports in the total output", "The share of products of deep processing in the export of goods", "The coefficient of commodity diversification of exports." Analyzed data suggest that the fishery activity of the Primorsky Krai is mainly oriented to export and the price and structural effects have a negative impact on fish exports.*

Key words*: Fish export, competitiveness, world fishery.*

Постановка проблемы и задачи, предстоящие к решению.

Обеспечение глобальной конкурентоспособности является неотъемлемой задачей для Приморского края и Российской федерации в целом. Рыбохозяйственная деятельность во многом определяет успех решения этой задачи. В конкурентоспособности концентрируются основные экономические категории — качество продукции и цена, товарная политика и маркетинг, научно-технический и производственно-технологический потенциал предприятия и уровень его производства. Рыбохозяйственная деятельность Приморского края потерпела потери конкурентных преимуществ в связи с неспособностью рыбохозяйственных предпринимательских структур обеспечить качество рыбной продукции в соответствии с мировыми стандартами. Рынок рыбной продукции является перспективным и быстроразвивающимся в данный момент, но обеспечение конкурентоспособности остаётся очень сложной задачей, в связи с тем, что в данный момент существуют крупнейшие мировые компании, которые занимают значительную часть этого рынка[1,2].

Анализ исследований и публикаций.

Единых подходов к оценке и анализу конкурентоспособности не существует. Само толкование конкурентоспособности не имеет универсального определения и её используют в различных формах, как в научных исследованиях, так и в политическом сообществе. Некоторые авторы подчеркивают возрастающую значимость нематериальных активов компаний, поэтому конкурентное преимущество компании в современной экономике смещается в сторону информации, знаний, навыка и опыта работников, процессов, отношений с контрагентами и других факторов, которые в совокупности образуют интеллектуальный капитал компании[3]

Изложение основного материала с обоснованием полученных результатов.

Одним из главных приоритетов развития российской экономики является стимулирование экспорта. Государственная программа РФ «Развитие внешнеэкономической деятельности» направлена на усиление позиций России в глобальной экономике и улучшение качественных параметров внешнеэкономической деятельности. В свою очередь конкурентоспособность рыбохозяйственной продукции это достаточно сложное свойство, которое требует выявления её определяющих факторов и обозначения критериев оценки [4,5]. Первым критерием используются показатели « Доля экспорта в общем выпуске продукции», «Доля продукции глубокой переработки в экспорте товаров», «Коэффициент товарной диверсификации экспорта».(таблица 1).

Таблица 1 — Показатели качества рыбного экспорта приморского края.

Показатель	2014	2015	2016	2017
Доля продукции глубокой переработки в экспорте товаров, %	15	18	20	21
Коэффициент товарной диверсификации экспорта	110	108	115	118
Доля экспорта в общем выпуске продукции, %	80,5	77,4	74,1	76,4

Источник: primstat.gks.ru - Территориальный Орган Федеральной Службы Государственной Статистики По Приморскому Краю, что свидетельствует о значительной роли рыбохозяйственной деятельности (РХД) во внешней торговле региона. Как видим из таблицы 1, РХД региона носит экспортоориентированный характер (78% всей продукции поступает на экспорт). Однако, качество этого экспорта свидетельствует о его низкой конкурентоспособности.

Если провести сегментацию ценовой конкурентоспособности рыбного экспорта Приморья, то становится очевидным, что регион специализируется на дешевой рыбопродукции с низкой долей добавленной стоимости и присутствует на дешевых сегментах мировых рыбных рынках. Но следует заметить, что девальвация рубля формально предоставила возможность российским экспортерам повысить ценовую конкурентоспособность на мировых рыбных рынках и существенно увеличить там свою долю.[6]

Оценить перспективы развития рыбной промышленности Приморья невозможно вне глобального мирового контекста, так как эта отрасль исторически носит мировой характер, обеспечивая в настоящее время 17% мирового потребления белка. В рыбной промышленности уже значительно реализовались процессы мировой глобализации за счет консолидации отрасли и появления крупнейших мировых компаний на рынке, занимающих значительную его часть [7].

Рычагом для экспортного рывка и занятия преимущественных позиций должно стать не увеличение объема экспорта продукции, а увеличение

глубины переработки и повышение качества для конкуренции с мировыми лидерами в данном сегменте.По мнению зарубежных и отечественных специалистов по управлению, конкурентоспособность продукции на 70–80% зависит от ее качества, то есть обеспечение качества является приоритетной проблемой в обеспечении конкурентоспособности продукции [8]. Цена и качество это самые главные показатели обеспечивающие конкурентоспособность продукции, но для успешного существования и продвижения продукции на мировом рынке условиях острой конкурентной борьбы необходимы и другие факторы. Одним из самых важных факторов является информированность о конкурентах и исследование мирового рынка.Стоит отметить, что в 2016 году на территории Приморского края начала функционировать АНО «Дальневосточный центр региональных исследований», что отчасти позволит решить возникшую проблему информационной поддержки рыбохозяйственных предприятий Приморья.

Выводы исследования. В работе оценка конкурентоспособности давалась по показателям «Доля экспорта в общем выпуске продукции», «Доля продукции глубокой переработки в экспорте товаров», полученные данные свидетельствуют о высокой экспортоориентированности Рыбохозяйственной деятельности региона, низкой диверсификации экспорта и очень низкой доле продукции глубокой переработки в экспорте товаров. Отмечено, что рычагом для экспортного рывка и занятия преимущественных позиций должно стать не увеличение объема экспорта продукции, а увеличение глубины переработки и повышение качества для конкуренции с мировыми лидерами в данном сегменте.

Список литературы:

1. Корнейко О.В., Ворожбит О.Ю. Перспективы развития рыбохозяйственной деятельности Приморья в условиях Свободного порта Владивостока: монография / Москва, 2015, 180 с.

2. Корнейко О.В. Оценка конкурентоспособности рыбного экспорта региона // Азимут научных исследований: экономика и управление. № 6. 2016. С. 192-196

3. Портер М. Конкуренция. М: «Вильямс», 2005.

4. Гнидченко А., Сальников В. Ценовая конкурентоспособность российской внешней торговли // Вопросы экономики, 2014, №01 - М.: Издательство НП «Редакция журнала «Вопросы экономики»», 2014. – 23 с.

5. Корнейко О.В., Близнюк Д.О. Роль портового хозяйства в развитии регионального экспорта //Азимут научных исследований: экономика и управление. 2017. Т. 6. № 3 (20). С. 202-205.

6. Корнейко О.В., Цян Л. Оценка инвестиционной привлекательности Приморского края для иностранного инвестора. // Вектор науки

Тольяттинского государственного университета. Серия: Экономика и управление. № 2 (25). 2016. С. 28-35.

7. Корнейко О.В., Фушен Ли. Перспективы развития рыбной промышленности Приморского края в контексте китайского опыта // Территория новых возможностей. Вестник Владивостокского государственного университета экономики и сервиса. 2017. Т. 9. № 4. С. 18-27.

8. Vorozhbit O., Korneyko O. Freeport of Vladivostok as the Competitiveness Increase Tool for Russian Fish Export // Social Sciences. 2016. Vol 11.Issue 16. PP. 3962-3968

УДК 001.891.32

Мищенко Т. Е.
магистрант
1 курс, факультет «Менеджмента и предпринимательства»
Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)
Россия, г. Ростов-на-Дону
Научный руководитель:
Прокопец Татьяна Николаевна
кандидат экономических наук, доцент,
Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)
Россия, г. Ростов-на-Дону

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ СЕРВИСНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация: *Статья посвящена рассмотрению существующих подходов к определению понятия «конкурентоспособность предприятия». На основе полученных данных сформулировано новое понятие «конкурентоспособности». Кроме того, обоснована необходимость анализа уровня конкурентоспособности сервисного предприятия. Приводится ряд факторов, от которых зависит конкурентоспособность предприятия.*

Ключевые слова: *сервисное предприятие, качество обслуживания, конкурентная среда, конкурентоспособность предприятия, анализ конкурентоспособности.*

Annotation: *The article is devoted to the consideration of existing approaches to the definition of the concept of "enterprise competitiveness". Based on the data obtained, a new concept of "competitiveness" is formulated. In addition, the necessity of analyzing the level of competitiveness of a service enterprise is justified. A number of factors on which the competitiveness of the enterprise depends.*

Key words: *service enterprise, quality of service, competitive environment, enterprise competitiveness, competitiveness analysis.*

В настоящее время сектор услуг является наиболее прибыльным и быстро развивающимся сегментом экономики, охватывающим различные сферы деятельности: строительство, транспорт, торговлю, страхование,

медицинские, юридические услуги и т. д. Качество обслуживания является показателем стабильности экономики. Развитие современного рынка услуг сопровождаются усилением конкуренции, переориентацией сервисных предприятий с общественных запросов на личные нужды потребителей услуг и увеличением требований к сервисным предприятиям. В современных условиях основным элементом экономики обслуживания является предприятия, представляющие производственно-хозяйственный комплекс. Он объединяет различные ресурсы для повышения качества услуг, что обусловлено растущими потребностями клиентов и необходимостью их удовлетворения.

Понятие «конкурентоспособность предприятия» в широком смысле – это возможность организации противостоять обстоятельствам, сложившимся на рынке, с целью достижения поставленных задач, повышения эффективности его деятельности и умения приспосабливаться к изменениям быстрее, чем это делают конкуренты.

Отечественные и зарубежные исследователи дают многочисленные определения конкурентоспособности предприятия, основанные на общих теоретических предпосылках, но отличающиеся рядом конкретных формулировок. Многообразие публикаций, применение в них разного понятийного аппарата, методов исследования косвенно показывает сложность категории «конкурентоспособность предприятия». Однако современная экономическая наука не дает единой общепринятой трактовки содержания категории «конкурентоспособность предприятия». Чтобы сформулировать определение конкурентоспособности предприятия, необходимо рассмотреть разнообразие подходов к определению данного понятия.

Многие подходы к определению данного понятия отталкиваются от работ М. Портера, широко известного в России. Он дает следующее определение конкурентоспособности: «Конкурентоспособность — обусловлена скорее эффективностью, с которой фирмы на местах используют мощности для производства товаров и услуг». Таким образом, позиция М. Портера в определении конкурентоспособности предприятия заключается в том, что конкурентоспособность в первую очередь определяется эффективностью и результативностью предприятия. Из этого следует, что чем эффективнее предприятие использует доступные ресурсы, тем выше его конкурентоспособность.[1]

В основе определения конкурентоспособности предприятия, предложенного Ж.-Ж. Ламбеном, лежит положение о степени удовлетворения нужд потребителей: «… Способность удовлетворять нужды потребителей лучше, чем это делают … конкуренты».[4]

«Интегральная конкурентоспособность предприятия по отношению к другим предприятиям – это его способность занимать определенную долю рынка продукции и способность увеличивать/уменьшать данную долю» - И. У. Зулькарнаев, Л. Р Ильясова.[2]

С точки зрения маркетинга, конкурентоспособность предприятия определяется наличием спроса на его продукцию и его доли на рынке: чем последняя больше, тем конкурентоспособнее предприятие. Примером может служить определение И.Ю. Зулкарнаева и Л.Р. Ильясовой: «Интегральная конкурентоспособность предприятия по отношению к другим предприятиям – это его способность занимать определенную долю рынка продукции и способность увеличивать/уменьшать данную долю». В этом случае следует понимать, что доля рынка является скорее одним из показателей конкурентоспособности, а не самой конкурентоспособностью, тогда как средства достижения этого показателя и сущность исследуемого явления остаются за пределами определения.

Комплексно изучает конкурентоспособность предприятия Л. М. Калашникова, которая считает, что конкурентоспособность предприятия основана на конкурентоспособности системы управления, конкурентоспособности продукции, а также на эффективном использовании потенциала предприятия. Она дает следующее определение конкурентоспособности: «Конкурентоспособность предприятия — понятие комплексное, которое обусловлено системой и качеством управления, качеством продукции, широтой и глубиной ассортимента, востребованного обществом или отдельными его членами, стабильным финансовым состоянием, способностью к инновациям, эффективным использованием ресурсов, целенаправленной работой с персоналом, уровнем системы товародвижения и сервиса, имиджем фирмы».[3]

Конкурентоспособность сервисного предприятия является относительной характеристикой, которая отражает степень развития и наиболее важные отличия одного предприятия от конкурентов с точки зрения качества удовлетворения потребностей клиентов, уровня развития и систематизации обслуживания и потенциальных возможностей, отражающих динамику адаптации к условиям рыночной конкуренции. Конкурентоспособность сервисного предприятия достигается за счет соблюдения эффективной бизнес-стратегии, постоянного совершенствования собственной деятельности и повышения качества предоставляемых услуг.

Конкурентоспособность предприятия зависит от ряда факторов, которые можно считать компонентами (составляющими) конкурентоспособности. Их можно разделить на три группы факторов:

- технико-экономические;
- коммерческие;
- нормативно-правовые.

Технические и экономические факторы включают: качество, цену продажи и эксплуатационные расходы (использование) или потребление продуктов или услуг. Эти компоненты зависят от производительности и интенсивности труда, производственных издержек, научной значимости продуктов и т. д.

Высокая конкурентоспособность фирмы является гарантом получения высокой прибыли в рыночных условиях. В то же время фирма стремится достичь уровня конкурентоспособности, который поможет ей выжить в течение довольно длительного периода времени. В этой связи любая организация сталкивается с проблемой стратегического и тактического управления развитием способности предприятия выжить в условиях изменения рыночной конъюнктуры.

В условиях динамично развивающейся конкурентной среды необходимо проанализировать конкурентоспособность вашего предприятия на фоне других представителей этого сектора рынка. Это даст информацию о том, что привлекает потребителя к продуктам или услугам этого предприятия, и каковы преимущества его конкурентов. Анализ необходим, чтобы его результаты (наблюдения) можно было использовать для улучшения тех моментов, которые способствуют снижению конкурентоспособности.

Исходя из этого, проведение этого анализа является жизненно важным компонентом каждого предприятия, потому что, не зная, чего хочет потребитель и какие конкурентные преимущества у конкурентов, не стремясь исправить существующее не завидное положение, можно прийти к банкротству.

На данный момент нет конкретной методологии для определения конкурентоспособности предприятия. Существует множество методов оценки конкурентоспособности, но все они односторонне или сводятся к простой сумме показателей, а единой приемлемой методологии - нет.[6]

С учетом вышеприведенных трактовок термина «конкурентоспособность» было сформулировано следующее определение: «конкурентоспособность предприятия - это превосходство предприятия на отдельных сегментах рынка над конкурентами в данный момент времени, характеризующееся в способности в настоящем и будущем разрабатывать, производить, продавать и обслуживать товары (услуги), которые превосходят по критерию цена / качество аналоги ".

Таким образом, многостороннее рассмотрение понятия «конкурентоспособности предприятий» позволяет выявить недостатки известных определений и, учитывая их, сформулировать новое определение, которое расширяет горизонт дальнейших исследований в области управления конкурентоспособностью экономических субъектов.

Список используемой литературы:

1. Залозная Д. В., Тарадина М. В. Учебное пособие по дисциплине «Управление конкурентоспособностью предприятия». М: Директ-Медиа, 2017, С. 327.

2. Зулькарнаев И.У., Ильясова Л.Р. Метод расчета интегральной конкурентоспособности промышленных, торговых и финансовых предприятий // Маркетинг в России и за рубежом. – 2001. – № 4.

3. Калашникова Л.М. Конкурентоспособность предприятий и их продукции // Машиностроитель. – 2003. – № 11.

4. Ламбен Жан-Жак. Менеджмент, ориентированный на рынок. Стратегический и операционный маркетинг. – СПб.: Питер, 2004. 800 с.
5. Царев В. В., Кантарович А. А., Черныш В. В. Оценка конкурентоспособности предприятий (организаций): Теория и методология: учебное пособие. Юнити-Дана, 2015, С. 799.
6. Семенова Е.Е., Степанова М.А. Конкурентоспособность предприятий сервиса // Вестник ОрелГИЭТ, 2017, - № 2 (40), С. 146-149.
7. Идиятуллина Э.Р. Особенности оценки конкурентоспособности торговых и сервисных предприятий // Международный научный журнал «Инновационная наука», 2016. - № 5, С. 94-97.
8. Пострелова А. В., Маркин М. С. Оценка конкурентоспособности предприятия // Молодой ученый. — 2013. — №6. — С. 398-402.

УДК 336

Блохина Ирина Михайловна, канд. экон. наук, доцент,
Головко Виктория Александровна, студентка учетно-финансового факультета
Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина
Краснодар, Россия

КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ БЮДЖЕТ СУБЪЕКТОВ РФ ЗА 2018 -2020 Г.Г.

Аннотация: *В статье раскрыто понятие консолидированного бюджета. Представлены возможные варианты достижения важнейших целей, связанных со стабилизацией дефицита консолидированных бюджетов.*

Ключевые слова: *консолидированный бюджет, бюджетная политика, дефицит государственного бюджета, консолидация.*

Blokhina Irina Mikhailovna, candidate of economic sciences, associate professor,
Golovko Viktoria Alexandrovna student of accounting financial faculty,
Kuban State Agrarian University named after I. T. Trubilin
Krasnodar, Russia

CONSOLIDATED BUDGET OF THE CONSTITUENT ENTITIES OF THE RUSSIAN FEDERATION FOR 2018 -2020 GG

Annotation: *The article describes the concept of the consolidated budget. Possible options for achieving the most important goals related to the stabilization of the deficit of consolidated budgets are presented.*

Keywords: *consolidated budget, budget policy, state budget deficit, consolidation*

Консолидированный бюджет Российской Федерации — это свод бюджетов всех уровней бюджетной системы государства. Консолидированный бюджет субъекта РФ включает бюджет данного субъекта РФ и свод бюджетов муниципальных образований, находящихся на его территории.

Процесс консолидации, т.е. соединения всех показателей,обязываетсоблюдать определенные правила суммирования основных показателей бюджета – доходов, расходов, дефицита или профицита. Грамотное управление этими показателями на различных уровнях способствует эффективной бюджетной политике в общем. Так, анализ консолидированного бюджета РФ дает возможностьопределить связи доходов с основными макроэкономическими показателями. На динамику доходов и расходов может воздействовать целый ряд факторов, и их можно оценить.

В период 2018-2020 гг. бюджетная политика в сфере межбюджетных отношений будет направлена на достижение важнейших целей и решение задач, связанных со стабилизацией дефицита консолидированных бюджетов субъектов. Реализация данной политики позволит стабилизировать вышеуказанный дефицит до 0,1% ВВП.

Показатель	**2018**	**2019**	**2020**
Доходы	**11 259**	**11 749**	**12 406**
%% ВВП	*11,6*	*11,4*	*11,3*
Собственные налоговые и неналоговые доходы	9 607	10 172	10 815
%% ВВП	*9,9*	*9,9*	*9,8*
Межбюджетные трансферты	1 652	1 577	1 591
%% ВВП	*1,7*	*1,5*	*1,4*
Расходы	**11 312**	**11 774**	**12 421**
%% ВВП	*11,6*	*11,4*	*11,3*
Дефицит	**-52**	**-25**	**-15**
%% ВВП	*<0,1*	*<0,1*	*<0,1*

Таблица 2. Основные параметры консолидированных бюджетов субъектов в 2017-2020 гг., млрд рублей [7].

Таким образом, мы наблюдаем, что объем налоговых и неналоговых доходов на субфедеральном уровне будет сохраняться на стабильном уровне по отношению к ВВП.Незначительное снижение ожидается к 2020 году на фоне сокращения с 2018 года прибыли нефтегазового сектора со стабилизацией цен на нефть на равновесном уровне после его временного превышения, наблюдаемого в 2017 году.

Прогнозируется, что расходы консолидированных бюджетов субъектов в период 2018-2020 гг.будут ежегодно увеличиваться в переделах 4%-5% по

отношению к предыдущему году. В то же время предполагается, что объем расходов консолидированных бюджетов субъектов в процентах к ВВП должен сократиться на 0,3%: с 11,6% в 2018 году до 11,3% в 2020 году. Такая картина сложится на фоне аналогичного снижения доли доходной части по отношению к ВВП.

Также мы видим, как дефицит консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации будет постепенно сокращаться. Если в 2018 году данный дефицит составит -52 млрд рублей, то в 2020 году этот показатель снизится до -15 млрд рублей.

Основные источники финансирования дефицита бюджетов субъектов в рассматриваемом периоде – это ценные бумаги, кредиты от кредитных организаций, изменение остатков средств на счетах по учету средств бюджетов субъектов, а также другие источники.

Показатель	**2018**	**2019**	**2020**
Межбюджетные трансферты	**1 652**	**1 577**	**1 591**
%% ВВП	*1,6*	*1,4*	*1,4*
Дотации	804	782	796
в % к МБТ (всего)	*48,7*	*49,6*	*50,0*
Субсидии	409	379	376
в % к МБТ (всего)	*24,7*	*24,0*	*23,6*
Субвенции	304	312	315
в % к МБТ (всего)	*18,4*	*19,8*	*19,8*
иные межбюджетные трансферты	135	105	104
в % к МБТ (всего)	*8,2*	*6,6*	*6,5*

Таблица 3. Межбюджетные трансферты из федерального бюджета бюджетам субъектов в 2017-2020 гг., млрд рублей, [7].

Планируется предоставление субсидий и иных межбюджетных трансфертов, которое будет реализовываться с учетом необходимости сокращения количества указанных межбюджетных трансфертов, в том числе путем консолидации, исходя из потребности объединения различных видов трансфертов, предоставляемых на одинаковые или похожие цели. Это позволит повысить самостоятельность органов государственной власти субъектов Российской Федерации в выборе способов достижения поставленных целей при эксплуатации межбюджетных трансфертов.

Кроме того, ожидается предоставление субсидий бюджетам субъектов с пошаговым переходом на предоставление консолидированной субсидии в рамках соответствующей госпрограммы, в том числе за счет поэтапной

методичной оптимизации прочих межбюджетных трансфертов и их перевода в другие, более формализованные формы межбюджетных трансфертов или выплат за счет средств федерального бюджета.

Субвенции на финансирование публичных нормативных обязательств будут проиндексированы с учетом уровня ожидаемой инфляции [3].

Чтобы обеспечить макроэкономическую стабильность и сбалансированное развитие страны, одним из важнейших инструментов экономической политики должен стать проект федерального бюджета на 2018-2020 годы, который сформирован на основе вышеизложенных главнейших направлений бюджетной политики государства.

Таким образом, мы видим, что важной задачей бюджетной политики на настоящее время все еще остается решение проблемы дефицита государственного бюджета. Данная проблема и поиск способов ее решения способствуют выбору направленности государственной экономической политики и определяют ключевые характеристики проекта федерального бюджета в ближайшей перспективе.

Список использованных источников:

1. Хасанова С.С., Арсаева И.Л. Проект федерального бюджета на 2018-2020 как один из ключевых инструментов экономической политики // Научный форум: Экономика и менеджмент: сб. ст. по материалам XIII междунар. науч.-практ. конф. — № 1(13). — М., Изд. «МЦНО», 2018. — С. 106-111.

2. Колесов А.С. Бюджетная политика: цели и задачи/ А.С. Колесов// Финансы.- 2015. - №10. - С.15-20.

3. Поляк Г.Б. Бюджетная система России: Учебник для вузов. // М.:ЮНИТИ-ДАНА.- 2016.- с. 27

4. Гордиенко М.С. Анализ бюджетной политики Российской Федерации до 2020 г. Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО. 2016. № 6-2. С. 280-284.

5. Официальный сайт Федерального Казначейства РФ: www.roskazna.ru

6. Официальный сайт Министерства финансов: www.minfin.ru

УДК 631.363.21

Майоров А.В., кандидат технических наук, доцент
доцент кафедры «Механизация производства и переработки СХП»
Марийский государственный университет
Россия, г. Йошкар-Ола
Рябинин Н.Ю.
студент магистратуры
1 курс факультет «Агроинженерия»
Марийский государственный университет
Россия, г. Йошкар-Ола

КОНСТРУКТИВНЫЙ МЕТОД ПОВЫШЕНИЯ ДОЛГОВЕЧНОСТИ СЕПАРИРУЮШИХ РЕШЕТ ЗЕРНОДРОБИЛОК

Аннотация. *В данной статье были рассмотрены причины выхода из строя сепарирующих решет зернодробилок, качество измельченного продукта которых зависит от состояния решет. Были проанализированы и предложены особенности износа решет и конструктивные методы для повышения их долговечности.*

Ключевые слова: *молотковая зернодробилка, износ, решето, состав, равномерность, эффективность использования, долговечность.*

Abstract. *In this article, the reasons for the failure of separating sieves of grain crushers, the quality of the crushed product of which depends on the state of the sieves, were considered. The features of lattice wear and constructive methods for increasing their durability were analyzed and proposed.*

Key words: *hammer crusher, wear, sieve, composition, uniformity, efficiency of use, durability.*

Вступление. Для приготовления сбалансированных кормов в практике наиболее широкое распространения нашли молотковые зернодробилки, использующие решета в качестве классификаторов для разделения измельченного продукта. Крупность помола регулируется с помощью решет, являющийся основным свойством качества готового продукта. Решета представляют из себя плоские либо цилиндрические поверхности с отверстиями разных диаметров.

Решета при всей своей простоте и преимуществах, имеют один существенный недостаток, такой как низкую надежность (долговечность). Рабочие поверхности при дроблении зерна принимают на себя достаточно большие импульсные нагрузки, в результате эти отверстия интенсивно изнашиваются. Снижение износа решет достаточно сложная научно-техническая задача, решение которой следует искать из числа конструктивных методов увеличения долговечности деталей.

Обзор литературы. Интенсивный износ деталей рабочих органов, контактирующих с зерном, при измельчении продукта, является основным недостатком зернодробилок. Множество работ выполнено в направлении повышения надежности срока эксплуатации. Известны исследования Бойко А.И., Пилипенка А.Н., Тимоновського А.В., Сидашенка А.И., Моесеева А.А. и других авторов. Недостаточно внимания уделено износу и потери работоспособности решет сепарирующих рабочих органов.

По усовершенствованию решет имеются отдельные работы, направленные на повышения производительности дробилок. Например, возможность изменения площади отверстия путем регулировки смещения решета представлена в работе [1]. Эта конструкция состоит из 2х смежных решет, имеющие возможность перемещения относительно друг от друга. Благодаря этому регулируется качество измельчения и производительность зернодробилки.

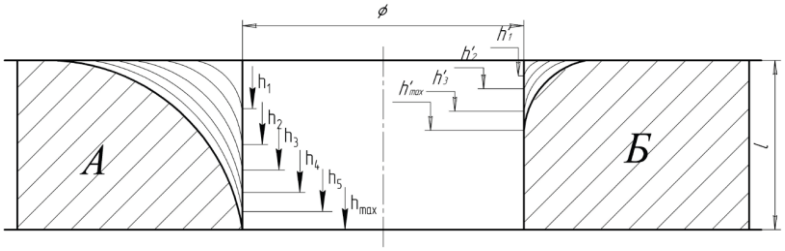
В работе [2] предложено, деку установить на место решета, имеющую рифленую форму на рабочей поверхности, а отверстия круглой формы. Энергозатраты в этом случае снижаются при измельчении, и это можно считать экономически оправданным.

В следующей работе [3], за счет использования неподвижного и подвижного решет, имеющие прямоугольную форму решет, проведено увеличение производительности зернодробилки, снижение энергоемкости при измельчении и повышения качества полученного продукта. Подвижное решето может Относительно неподвижного решета на расстоянии, подвижное решето имеет возможность перемещаться вдоль направляющей зернодробильной камеры, при этом он не превышает длину перфорированного отверстия.

Результаты исследований. Интенсивный износ под воздействием зернового потока происходит основные причины отказа решетных классификаторов. При относительно большой скорости движения частицы, особенностью этого процесса является ударный характер. Аварийные повреждения так же имеют место при попадании твердых предметов. Но такие повреждения не велики и встречаются они редко. Наличие отдельных коверн и неровностей можно увидеть на рабочих поверхностях, обусловленных столкновениями мелкими твердыми частицами, имеющие в своем составе зерновые смеси. Как правило, это твердые частицы алюминия и кремния, имеющие размеры около 0,3-0,8мм.

Неравномерность распределения износа с ковернами и вмятинами обращает на себя внимание. Грани отверстий рабочей поверхности рабочей поверхности решета чаще всего подвергаются изнашиванию. Грани решета, находящиеся на пути действия ударных нагрузок изнашиваются более интенсивно чем другая сторона, учитывая то, что измельченный материал движется в направлении этих ударных нагрузок. Схема отверстия в разрезе и изменения его формы при износе показано на рис. 1.

Выступающие прямоугольные сопряжения поверхностей материала ориентированные навстречу потока зерна, особенно уязвимы (рис.1., сторона А). На стороне А наблюдается более интенсивный износ и быстрая потеря первоначальной формы. Отверстия, при такой форме, находятся в особых условиях концентрации нагрузок. А так же выступающая часть более уязвима и менее защищена для воздействия внешних факторов. Угловая начальная форма относительно быстро меняется на округлую при необходимости разгрузки снижения напряжения. Из –за этого происходит расширение периметра взаимодействия материала отверстия с зерновой массой.



Рисенок 1. Схема износа и изменения формы отверстия решета

Противоположный край отверстия (рис. 1., сторона Б) тоже изнашивается, но не так сильно как на стороне А.

Обсуждение и анализ результатов. Изучение износа отверстий показало, что за разное время работы зернодробилки профили изнашиваются на разную величину. Профили износа отверстий, при более детальном анализе, указывают на то что они, перемещаются в зависимости от наработки согласно закономерности.

Особенности решет с перфорированными деталями, и характерными особенностями износа отверстий, можно считать поиск конструктивных методов повышения долговечности. Применение упрочняющих покрытий или износостойких материалов технически не целесообразна и экономична с условиями эксплуатации и технологии изготовления решет.

Изготовление решет с более устойчивыми к износу отверстиями является одним из таких подходов. При естественном износе форма отверстия выполняется по вогнутой поверхности, приближенной к тороидальной. Эта форма отверстия будет лучше выводить измельченные частицы из рабочей камеры, повышая производительность зернодробилки и срок службы решет.

Заключение и выводы. Серийные решета, по представленным анализам, обеспечивают качество измельчаемого продукта, а так же имеют низкую долговечность не соответсвующую общему ресурсу машины. Природное отверстие новой формы близкой к форме естественного износа, является одним из конструктивных методов.

Использованные источники

[1] Пат. 82751 UA, МПК B02C 9/00, B02C 12/284, B02C 13/14. Дробилка [Текст] / Карпенко Н.И.; заявитель и получатель Карпенко Николай Иванович. - № a200607961; заявл. 14.07.2006; опубл. 12.05.2008, Бюл. №9, 2008г. - 5 с.

[2] Пат. 33720 Украина, МПК B02C 13/00. Молотковая дробилка зерновых кормов / Ревенко И.И, Ревенко Ю.И.; заявитель и получатель Национальный аграрный университет. - № u200802455; заявл. 26.02.2008; опубл. 10.07.2008, Бюл. №13. - 4 с.

[3] Пат. RU 2520653. Молотковая дробилка / А.В. Черепков, И.В. Коношин. №2012149728 / 13 заявлений. 21.11.2012; опубл. 27.06.2014, Бюл. № 18. - 4 с.

[4] Мельников, С. В. Механизация и автоматизация животноводческих ферм / С. В. Мельников. – Л.: Колос, Ленингр. отделение, 1988. – 560 с.

[5] Повх, И. Л. Аэродинамический эксперимент в машиностроении.– М.; Л., 1974.

УДК 69.07

Алексеева Е.А.
студент магистратуры
1 курс, кафедра «Строительство»
Череповецкий Государственный Университет
Россия, г. Череповец
Немирова Е.А.
студент магистратуры
1 курс, кафедра «Строительство»
Череповецкий Государственный Университет
Россия, г. Череповец
Смирнова А.А.
студент магистратуры
1 курс, кафедра «Строительство»
Череповецкий Государственный Университет
Россия, г. Череповец

КОНТРОЛЬ НАТЯЖЕНИЯ БОЛТОВЫХ ФЛАНЦЕВЫХ СОЕДИНЕНИЙ

Аннотация: *В данной статье рассматривается контроль натяжения фланцевых соединений. Одной из основных проблем использования болтовых соединений является точность метода затягивания, выбранная для достижения точного уровня предварительной нагрузки. Напряжение в сечении болта при чрезмерной перетяжке приводит к разрушению болта, а недотяжка соединения — к сдвигу деталей, раскрытию стыков. Важно проверять силы болта во время периодических проверок, обнаружения повреждений или мониторинга структурного состояния таких структур.*

Ключевые слова: *болтовое соединение, затяжка, перетяжка, недотяжка, разрушение, ошибка монтажа, датчики, измерение.*

Annotation: *This article considers the control of the tension of flange joints. One of the main problems with using bolted connections is the accuracy of the tightening method chosen to achieve an accurate preload level. The tension in the cross section of the bolt with excessive constriction leads to the destruction of the bolt, and the shortening of the joint leads to the displacement of the parts, the opening of the joints. It is important to check the strength of the bolt during periodic inspections, detecting damage or monitoring the structural state of such structures.*

Key words: *bolted connection, tightening, necking, under-tightening, destruction, installation error, sensors, measurement.*

Болтовые соединения широко распространены в инженерных сооружениях и строительных конструкциях, они играют важную роль в передаче нагрузки между смежными элементами. На протяжении всего срока службы болтового соединения различные воздействия, включая циклические нагрузки, условия работы при высокой температуре и влажности, старение конструкции, могут инициировать и ускорять релаксацию предварительной нагрузки болта, что может привести к катастрофическим последствиям. Для этого необходим непрерывный контроль остатка напряжения в болтовом соединении.

Идентификация силы в болтовых фланцевых соединениях важна не только для сохранения целостности структуры, но также для понимания того, как работает соединение. Одной из основных проблем использования болтовых соединений является точность метода затягивания, выбранная для достижения точного уровня предварительной нагрузки.

Присутствие возможной погрешности при затягивании болтовых соединений зависит от точности затяжки. При отклонении от расчетной затяжки может возникнуть как к перетяжка, так и недотяжка болтового соединения.

Перетяжка болтового соединения вызывает разрушение болта. Недотяжка вызывает сдвиг элементов или раскрытие стыков. Основной причиной перетяжки или недотяжки является ошибка при монтаже. [1]

Высокие стандарты качества болтовых соединений требуют развития точных методов расчета и монтажа болтовых соединений. Детали в болтовых соединениях держатся за счет силы затяжки, которая образуется при завинчивании винта или гайки. При этом болт растягивается, а соединяемые детали прижимаются одна к другой. Сила затяжки рассчитывается таким образом, чтобы соединение деталей было плотным и надежным, а болт не разрушался. [1]

Недостаточная предварительная нагрузка болтов является частым поводом для отказа болтовых соединений. Существует несколько основных методов затягивания, используемых для контроля предварительной нагрузки резьбового крепежа. Для повседневных целей сила зажима может быть аппроксимирована измерением момента затяжки (± 25%). тогда как максимальная точность достигается с помощью тензодатчиков или ультразвукового зондирования (± 1%).

Надежное измерение натяжения болтов способствует безопасной и надежной работе любых систем. Есть несколько решений, позволяющих измерять силы в болтах.

Первая группа устройств, известная как ультразвуковой монитор натяжения болтов, предназначена для измерения удлинения, возникающего при затягивании резьбового крепежа. Измерение достигается путем определения изменения времени прохождения ультразвуковой ударной волны вдоль длины крепежного элемента при затягивании. Встроенный микрокомпьютер автоматически интерпретирует это измерение, чтобы отображать время (наносекунды), удлинение, нагрузку, напряжение или деформацию при растяжении застежки. Измерительные элементы, такие как электро-резистивные тензодатчики, могут быть встроены в болт. Такие болты могут измерять развитое напряжение в крепеже с четким цветовым спектром.

Ко второй группе относятся датчики, которые используется для измерения силы нажатия. Они представляют собой датчики, которые преобразуют нагрузку или силу, действующую на них, в электронный сигнал. Этот электронный сигнал может быть изменением напряжения, изменением тока или изменением частоты в зависимости от типа тензодатчика и используемой схемы.

Болт может потерять силу с течением времени, особенно при вибрационных обстоятельствах. Разрушение болтов может быть опасным в некоторых конкретных применениях, таких как строительство мостов, хостинговое оборудование, сталелитейная установка, строительная техника и т. д. Таким образом, важно проверять силы болта (или силы предварительного натяжения) во время периодических проверок, обнаружения повреждений или мониторинга структурного состояния таких структур.

Наиболее распространенный метод приложения крутящего момента - метод затяжки резьбовых соединений. Он заключается в создании на гайке (болте) крутящего момента (момента силы), обеспечивающего необходимое усилие затяжки. [2] При соединении элементов, болты затягивают с контролируемой силой натяжения, т.к. сила натяжения болта влияет на прочность соединения. Натяжение контролируют:

1. по углу поворота гайки (с помощью гайковертов гидравлических и пневматических);

2. по моменту закручивания (с помощью динамометрических ключей);

3. по крутящему моменту (с помощью мультипликаторов: ручных, пневматических, электрических) [с.187, 3].

Для более точного контроля затяжки болтового соединения, необходимо использовать гибридные методы контроля натяжения, а именно линейный акустический подход на основе рассеяния волн и нелинейный метод на основе виброакустической модуляции.

При линейно акустическом подходе, момент затяжки контролируется с помощью линейного индекса. Данный индекс увеличивается при увелличении энергии падающих волн при возникновении перемещений в соединении.

Также при данном методе фиксируется изменение площади контакта поверхностей в болтовом соединении.

При нелинейном методе приборы фиксируют виброаккустические импульсы, которые возникают при затяжке болтового соединения. И в зависимости от диапазона частот, определяется необходимый момент затяжки.

Нелинейный метод показывает повышенную чувствительность к ослаблению болтов, чем линейный подход. Кроме того, с использованием миниатюрных датчиков нелинейный подход может быть реализован в режиме реального времени, автоматически и быстро, предоставляя возможность онлайн-мониторинга затяжки болтовых соединений конструкций.

Если усилие затяжки мало, то под действием нагрузки резьбовое соединение будет повреждаться. Если усилие затяжки велико, процесс затяжки может привести к разрушению компонентов соединения. Следовательно, надежность болтового соединения зависит от усилия затяжки. Поэтому необходимо постоянно контролировать крутящий момент при затяжке болтов. [2]

Крутящий момент характеризует величину усилия затяжки. При контроле крутящего момента, этот метод является удовлетворительным в большинстве случаев. В резьбовых соединениях ответственных сооружений и конструкций необходимы более точные методы определения усилия затяжки. Эти методы способствуют снижению величины отклонения предельного усилия затяжки от номинального. Эти методы основаны на непосредственном контроле усилия затяжки или на контроле угла поворота гайки. [4]

При достижении необходимого натяжения болтов, усилия, действующие в соединении, передаются через трение, возникающее по соприкасающимся плоскостям. При таком стягивании сдвиг элементов невозможен. В конечном счете, самое важное — это усилие затяжки резьбового соединения.

Использованные источники:

1. Сыромятников В.С. Перетяжка и недотяжка болтового соединения / В. С. Сыромятников, Хуан Маркос Гарсия Мартинес, Лаура Ангелика Самора Кинтана, Мигель Герсаун Ортега Росале // Известия высших учебных заведений. Машиностроение. – 2014. – № 8. – С. 28–34.
2. Сыромятников В.С. Оптимальная затяжка болтового соединения при сдвиге деталей/ В. С. Сыромятников, Ряховский О.А. // Известия высших учебных заведений. Машиностроение. – 2015. – № 9. – С. 3–9.
3. Москалев Н.С. Металлические конструкции, включая сварку: учебник / Москалев Н. С., Пронозич Я. А., Корсун Н. Д., Парлашкевич В. С. – М.: АСВ, 2014. – 353 с.
4. Методы затяжки резьбового соединения [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.enerprom.ru/article/Metody-zatyazhki-rezbovogo-soedineniya

УДК 62.621

Приступа А.Ю.
магистрант 1 курса института энергетики
Кузбасского государственного технического университета
им. Т.Ф.Горабчева
Россия, г.Кемерово;
Пономарева Е.В.
магистрант 1 курса института энергетики
Кузбасского государственного технического университета
им. Т.Ф.Горабчева
Россия, г.Кемерово.

КОНТРОЛЬ ТЕХНИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ СИЛОВОГО ТРАНСФОРМАТОРА КАК СПОСОБ ДЛЯ ПОДДЕРЖАНИЯ НЕОБХОДИМОГО УРОВНЯ НАДЕЖНОСТИ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ

Аннотация: *надежность является одним из важнейших показателей, который стоит учитывать при эксплуатации энергетического оборудования. Учитывая современные реалии следует провести анализ мероприятий, позволяющих поддерживать необходимый уровень надежности силовых трансформаторов.*

Ключевые слова: *надежность, силовой трансформатор, электроэнергетика.*

Annotation: *reliability is one of the most important indicators that should be taken into account when operating power equipment. Taking into account the current realities, it is necessary to analyze the measures that allow maintaining the necessary level of reliability of power transformers.*

Key words: *reliability, power transformer, electric power.*

Надёжность – это свойство объекта сохранять во времени в установленных пределах значения всех параметров, характеризующих способность выполнять требуемые функции в заданных условиях применения, технического обслуживания, хранения и транспортирования [1]. Данный параметр является одним из наиболее важных при работе электрооборудования.

Одним из ответственных узлов электрической сети является силовой трансформатор. Он должен сохранять во времени в установленных пределах значения всех параметров и выполнять все свои функции для поддержания требуемого уровня надёжности электроснабжения потребителей.

Рисунок 1. Силовой масляный трансформатор в разрезе

Это обеспечивается с помощью систематического мониторинга, контролирующего все узлы и параметры трансформатора. К ним можно отнести:

1. Состояние изоляции обмоток. Если изоляция слишком увлажнена или имеет механические повреждения, то существует большой риск её пробоя, что приведёт к межвитковым замыканиям и нарушению нормальной работы трансформатора;
2. Состояние изоляторов. При наличии механических повреждений на изоляторе, в виде сколов, либо обильном загрязнении, возможен пробой изоляции на корпус трансформатора, что может привести к серьёзной аварии;
3. Потери холостого хода и короткого замыкания. Как таковые потери не оказывают прямого влияния на нормальную работу трансформатора, однако причины, вызвавшие их изменение, могут непосредственно оказать влияние на работу трансформатора и вывести его из строя. Например, увеличение потерь холостого хода может быть вызвано ослабшей опрессовкой магнитопровода, что в свою очередь ведёт к дополнительным вибрациям и трению между пластинами шихтованного магнитопровода, изнашивая их и нарушая монолитную структуру внутреннего убранства трансформатора;
4. Ток холостого хода;
5. Коэффициент трансформации. При параллельной работе двух трансформаторов значение коэффициента трансформации должно отличаться не более чем на ±0,5%[2], так как несовпадение коэффициента трансформации ведёт к разности потенциалов, отличной от нуля, между двумя трансформаторами и возникают уравнительные токи, которые ведут к дополнительной нагрузке на трансформатор и его возможному перегреву;

6. Опрессовка магнитопровода и обмоток. Для наиболее равномерного распределения магнитного потока в система магнитопровод-обмотки необходимо достичь наиболее монолитной структуры этой системы. Это достигается путём опрессовки. В случае её нарушения возникают локальные перегревы из за наведения вихревых токов, дополнительные вибрации в магнитопроводе. Это приводит к выводу из строя трансформатора и нарушению электроснабжения;

7. Работоспособность системы охлаждения. В случае повреждения охлаждающей системы теплота не будет вовремя отводиться из рабочей области, что приведёт к перегреву изоляции, её тепловому и электрическому пробоям и как следствие многоместным межвитковым замыканиям. Это выведет трансформатор из работы на долгое время для проведения капитального ремонта;

8. Герметичность системы охлаждения. Если охлаждающей средой является масло, либо другая жидкость или газ, то необходимо обеспечить герметичность охлаждающей системы, если этого не сделать, то это приведёт к нарушению правильной работы системы охлаждения и дальнейшие последствия будут повторять те, которые оговорены в пункте 7;

9. Состояние трансформаторного масла. Многие аварии можно предугадать заранее. Этому способствует хроматографический анализ трансформаторного масла. Хроматографический анализ газов растворенных в масле, является специальным методом, служащим для обнаружения повреждений и дефектов конструктивных узлов электрооборудования, но практически не информирующем о качестве и состоянии самого масла. Хроматографический анализ (ХАРГ) позволяет:

- отслеживать развитие процессов в оборудовании;
- выявлять дефекты на ранней стадии их развития, не обнаруживаемые традиционными способами;
- определять предполагаемый характер дефекта и степень имеющегося повреждения;
- ориентироваться при определении места повреждения.

Для оценки состояния маслонаполненного оборудования используются следующие газы: водород (H_2), метан (CH_4), этан (C_2H_6), этилен (C_2H_4), ацетилен (C_2H_2), угарный газ (CO), углекислый газ (CO_2). Кроме этого, всегда присутствуют кислород и азот, а их концентрация изменяется в зависимости от герметичности корпуса трансформатора и могут выделяться такие газы как пропан, бутан, бутен и другие, но их исследование в диагностических целях не получило широкого распространения.

Состояние оборудования оценивается сопоставлением полученных при анализе количественных данных с граничными значениями концентрации газов и по скорости роста концентрации газов в масле. Важно различать нормальные и чрезмерные объемы газа. Нормальное старение или газовая генерация изменяется в зависимости от конструкции трансформатора, нагрузки и типа изоляционных материалов.

Так же необходима проверка самого масла на сторонние примеси, которые ухудшают диэлектрические свойства масла. К ним можно отнести влагу, газовые включения, продукты горения трансформаторного масла, продукты старения трансформаторного масла, взвешенные твёрдые частицы.

Для восстановления свойств масла его откачивают из трансформатора и проводят восстановление.

Основываясь на вышеупомянутом, можно заключить, что контроль всех параметров и узлов силового трансформатора (технической контроль) является неотъемлемой частью при работе над сохранением надёжности работы электрической сети и бесперебойности электроснабжения потребителей.

Список литературы

1. ГОСТ 27.002-89 «Надёжность в технике. Основные понятия. Термины и определения» 1. Общие понятия

2. Энергетика. Оборудование. Документация [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://forca.ru/. – Начало / Оборудование / Трансформаторы / Условия параллельного включения трансформаторов (Дата обращения 17.05.2018)

УДК 159.99

Ковалёва Д. В.
Студентка
2 курса, факультет юридический
Башкирский Государственный Университет
Россия, г. Стерлитамак
Стуколова Л.С. старший преподаватель
Кафедры Теории и истории государства и права
Башкирский Государственный университет
Россия, г. Стерлитамак

КОНФОРМНОСТЬ КАК МЕХАНИЗМ СОЦИАЛИЗАЦИИ ЛИЧНОСТИ

Аннотация: *в данной статье рассматривается влияние одного из механизмов социализации – конформности, на поведение человека, особенности его проявления, а также последствия.*

Ключевые слова: *социализация, социально-психологические механизмы, конфомрность.*

Annotation: *in this article the influence of one of the mechanisms of socialization - conformity, on the behavior of a person, the features of its manifestation, and also the consequence is considered.*

Key words: *socialization, socio-psychological mechanisms, conformity.*

В процессе социализации личности главным фактором выступает опыт (группой, субъективный, личностный). Однако на формирование личности немало внимания оказывают биологические факторы, а также факторы

физического окружения и общие культурные образцы поведения в отдельной социальной группе.

Существуют множество мнений в объяснении понятия социализация. Рассматривая все теории, можно сделать вывод, что под социализацией понимается двухсторонний процесс, который заключается в усвоении человеком социального опыта, через систему социальной среды и в то же время, с помощью активной деятельности, воспроизведение индивидом социальных связей и отношений. То есть, это момент создания человеком собственных идей, ценностей, принципов, установок, в ходе усвоения социального опыта.

Существует несколько социально-психологических механизмов социализации:

Идентификация – согласно Зигмунду Фрейду, механизм отождествления индивида с другими людьми или группами, позволяющий изучать различные виды деятельности, нормы, отношения, поведения, ценности, присущие другим людям [1].
Подражание – намеренное или безнамеренное следование индивида моделям поведения, поступкам, манерам и тому подобное, характерные другим людям.

Внушение – воздействие на поведение и психику индивида, неосознанное восприятие им этой информации и воспроизведения мыслей, чувств, психического состояния, внутреннего опыта, того человека, с которым он общался.

Фасилитация – влияние поведения, содержащее в себе стимул, на деятельность людей, вследствие чего, их деятельность проходит упрощенно, с легкостью и интенсивностью.

Конформность – «поведение человека, при котором он, осознанно расходясь во мнениях с окружающими людьми, тем не менее, соглашается с ними, исходя из каких-либо конъюнктурных соображений (личной выгоды в ущерб следованию истине)»[5]. То есть, это согласие индивида, под влиянием человека или группы людей, в ходе которых, он изменяет свои принципы, поведение, установки. Рассмотрим более подробно этот механизм.

Конформность отличается от других социально-психологических механизмов степенью и её видами. «Степень конформности зависит от характера ситуации, как объективной, так и субъективной, переживаемое субъектом» [4]. В зависимости от конкретных условий, реакция на влияние группы людей будет различна и будет зависеть от определённых условий, таких как значение, состав и структура группы; авторитетность группы для человека; положение индивида в группе, актуальность выносимых вопросов, их связь с интересами личности, уровень авторитетности участников и т. д. Не менее важное отличие отмечает учёный Немов Роберт Семенович в своей книге «Общие основы психологии», он замечает что, конформность характеризуется наличием более или менее выраженного конфликта между

[5] Немов Р. С. «Психология. Книга 1. Общие основы психологии». 2004. С. 97.

тем, что человек думает, и тем, что он делает на самом деле, между тем, что он говорит, и как поступает [2, с. 97].

Одним из известных примеров конформности, является эксперимент Соломона Аша (Asch Conformity Experiments), который продемонстрировал власть конформности в группе. В этом эксперименте была поставлена задача - проверить реакцию человека на ошибочное поведение группы. Для этого были приглашены студенты, которых попросили поучаствовать в «проверке зрения». Перед ними были представлены изображения с вертикальными линиями разной длины (рис. 1). В этом эксперименте лишь один человек, из группы людей, был настоящим, проходящим испытание. Остальные были предупреждены экспериментатором и давали заведомо ложный ответ на вопросы, в течение трёх этапов исследования. К примеру, задавался такой вопрос: «Какой из трех линий, изображенных на рисунке справа, равна по длине одна линия, представленная на том же рисунке слева?».

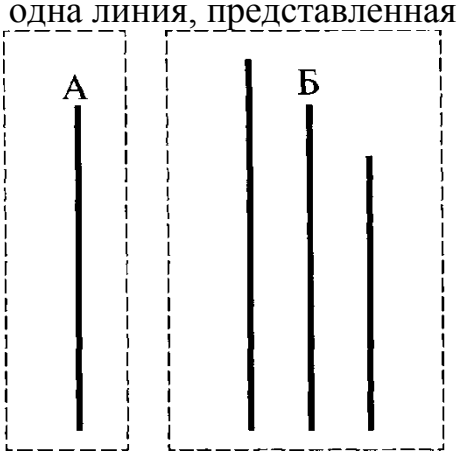


Рисунок 1. Линии разной длины, использованные в эксперименте С. Аша при изучении конформного поведения

В результате 32% показали конформное поведение, то есть, несмотря на знание правильного ответа, они отвечали неверно, вслед за людьми.

Этот эксперимент сыграл значительную роль в исследовании конформности, в результате которого, учёными было выяснено, что такой механизм как конфомрность играет отрицательную роль в социализации, так как это приводит к неспособности иметь и отстаивать своё мнение, а также становиться самостоятельной независимой личностью.

Однако существует мнения учёных, которые не отрицали и позитивной стороны этого механизма [5]. Например, конформность положительно влияет на человека, в результате чего проявляется социальная восприимчивость – способность влиять и понимать эмоции окружающих и командный дух – сплочённость людей для общего дела, цели в инетересах всего коллектива.

Таким образом, конформность – это механизм социализации личности, когда человек следует чужому мнению, стандартам в обществе, с целью избежать трудностей в общении с людьми, либо из замысла своих поставленных целей, наперекор правде. В большей степени этот процесс имеет отрицательные последствия, негативно сказывающиеся на человеке, но не исключает и положительных сторон.

Использованные источники:

1. Фрейд З. Массовая психология и анализ человеческого «Я» . 1921.
2. Немов Р. С. «Психология. Книга 1. Общие основы психологии». 2004.
3. Майерс Д. Социальная психология. 1997.
4. Кафедра Криминалистики им. Р. С. Белкина Руководство по изучению дисциплины «Юридическая психология» Москва. 2007
5. Социальная психология - Ученое пособие Скороходовой Н.Ю.
6. М. И. Еникеев Юридическая психология с основами общей и социальной психологии Москва. 2005.
7. Васильев В.Л. Юридическая психология 6-е изд. — СПб.: Питер. 2009.
8. Стуколова Л.С. Теоретические аспекты института виктимной психологии в современной научной полемике // Научное мнение. 2014. № 10-2.

УДК 336.221.4

Бабылов Н.К.
Магистрант
2 курс, факультет «Экономический»
Казахский агротехнической университет имени С.Сейфуллина
Казахстан, г. Астана

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ПОДХОДЫ РАЗВИТИЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ В УСЛОВИЯХ ЕАЭС

Аннотация: *Статья посвящена концептуальным подходам к созданию и развитию налоговой системы в Евразийском Экономическом пространстве. В статье рассматриваются основные цели и задачи по гармонизации налогового законодательства среди государств ЕАЭС. Разработка концептуальных принципов к гармонизации налогового закоодательства среди стран ЕАЭС.*

Ключевые слова: *принципы, гармонизация, ЕАЭС, налоговая система, концепция, налоги.*

Annotation: *The article is devoted to conceptual approaches to the creation and development of the tax system in the Eurasian Economic Area. The main objectives and tasks for harmonization of tax legislation among the EEA states are considered in the article. Development of conceptual principles for the harmonization of tax legislation among EEA countries.*

Key words: *principles, harmonization, EEA, tax system, concept, taxes.*

На протяжении последнего десятилетия на постсоветском пространстве наиболее быстрыми темпами происходит процесс углубления интеграционных связей государств Таможенного союза и Единого экономического пространства: России, Беларуси, Казахстана, Армении .

Кыргызстана формирующих будущий экономический союз. Развитие экономических связей между Россией, Беларусью, Казахстаном, Армением, Кыргызстаном стал серьезным шагом на пути эффективному взаимодействию государств бывшего Советского Союза.

Союз является международной организацией региональной экономической интеграции, обладающей международной правосубъектностью.

Союз осуществляет свою деятельность в пределах компетенции, предоставляемой ему государствами-членами в соответствии с настоящим Договором, на основе следующих принципов:

− уважение общепризнанных принципов международного права, включая принципы суверенного равенства государств- членов и их территориальной целостности;

−уважение особенностей политического устройства государств-членов;

−обеспечение взаимовыгодного сотрудничества, равноправия и учета национальных интересов Сторон;

− соблюдение принципов рыночной экономики и добросовестной конкуренции;

−функционирование таможенного союза без изъятий и ограничений после окончания переходных периодов.

Государства-члены создают благоприятные условия для выполнения Союзом его функций и воздерживаются от мер, способных поставить под угрозу достижение целей Союза.

Основными целями Союза являются:

−создание условий для стабильного развития экономик государств-членов в интересах повышения жизненного уровня их населения;

−стремление к формированию единого рынка товаров, услуг, капитала и трудовых ресурсов в рамках Союза;

−всесторонняя модернизация, кооперация и повышение конкурентоспособности национальных экономик в условиях глобальной экономики.

В настоящее время одной из основных задач интеграционного развития стран является гармонизация налогового законодательства среди государств в целях эффективного использования единого экономического пространства на современном этапе и для последующих поколений, а также для наращивания эффективного регионального торгово- экономического сотрудничества. Динамично развивающееся межрегиональное взаимодействие вносит большой вклад в расширение взаимного товарооборота между этими странами .

Вместе с тем, по мнению Копиной А.А.,глобализация в экономике привела к возникновению нескольких факторов, обусловливающих необходимость взаимодействия государств в налоговой сфере и определяющих его основные направления[1]:

- обеспечение конкурентоспособности национального продукта, достичь которую без учета факторов налогообложения невозможно.

Двойное налогообложение национального объекта и (или) субъекта способно свести предпринимательскую активность на нет в связи с увеличением налоговой нагрузки. Напротив, двойное налогообложение становится угрозой для государств, не получающих достаточных средств для финансового обеспечения исполнения своих функций, кроме того, оно приводит к необоснованным налоговым преимуществам транснационального бизнеса над национальным, поскольку первый либо не платит налогов, либо платит их в значительно меньшем объеме, в то время как национальные лица должны платить налоги в полном объеме;

- налоговая конкуренция стран. Налоговые преимущества для иностранных налогоплательщиков, а также анонимность, предусматриваемая налоговыми системами некоторых государств, приводят к переводу в эти юрисдикции капитала, который не обусловлен никакими экономическими целями, кроме как получение налоговой выгоды или сохранение анонимности владения. Для остальных государств эта ситуация опасна выводом с их территории капитала, снижением налоговых поступлений и отсутствием контроля за денежными потоками, которые уже могут угрожать не только экономической безопасности государств, так как неконтролируемые денежные средства могут быть использованы для целей финансирования криминальной деятельности и терроризма;

- уклонение от уплаты налогов. Наличие информации у налоговых органов о возникновении объектов налогообложения за пределами территории для налогов, основанных на резидентном принципе, а для территориальных налогов – информации об иностранном плательщике и средствах, за счет которых возможно погашение налоговых обязательств, является важным условием для защиты фискальных интересов государств. Отсутствие же подобной информации у налоговых органов по причине неналаженного взаимодействия налоговых органов государств между собой приводит к уклонениям от уплаты налогов.

Выявленные в последнее время тенденции «универсализации категории налогоплательщика», ослабление последовательной юридической связи налогообложения с географическим источником дохода, развитие формально законных гибридных механизмов дополнительно обусловливают необходимость выработки единых стандартов взаимодействия налоговых органов, которые нуждаются в актуальной и оперативной информации о налогоплательщиках и их объектах налогообложения.

В настоящее время унифицировано только таможенное законодательство государств- членов ЕАЭС, в частности, приняты[2]:

-Таможенный кодекс Таможенного союза (ТС);

-международные договоры государств- участников ТС;

-решения Комиссии ТС;

-Единый таможенный тариф ТС (ЕТТ ТС);

-Единая товарная номенклатура ТС (ТН ВЭД ТС).

В настоящее время процесс гармонизации налогообложения (как косвенного, так и прямого) стран ЕАЭС находится лишь на начальном этапе. Это объясняется как положениями Договора о ЕАЭС, так и отсутствием концептуальной основы и методологии данного процесса в рамках ЕАЭС.

На современном этапе целесообразна разработка концептуального подхода к гармонизации налогового законодательства стран ЕАЭС, возможно, на основе принципов, разработанных проф. Арсеньевой В.А. В их числе[3]:

- ликвидация неэффективных элементов налоговых систем;
- отказ от номинального налогового суверенитета;
- сохранение самобытности национальных налоговых систем, отказ от полной стандартизации порядка взимания налогов в странах-участницах;
- соблюдение принципов налоговой недискриминации;
- формирование единого налогового механизма, включающего в себя налоговое планирование, налоговое администрирование, налоговое регулирование;
- создание равных условий ведения бизнеса хозяйствующими субъектами государств;
- недопущение использования налогов и сборов как инструмента защиты внутреннего рынка и национальных производителей;
-определение системы актов налогового законодательства, а также регламентирование действия актов налогового законодательства государств-членов экономического союза во времени и вступления таких актов в силу;
- определение соотношения национального законодательства и международных договоров, заключенных государством с другими государствами;
-унификация норм и правил бухгалтерского учета;
-определение среднесрочной и долго- срочной перспектив развития экономических союзов.

Рассмотрим наиболее значимые из этих принципов по отдельности.

Сохранение самобытности национальных налоговых систем, отказ от полной стандартизации порядка взимания налогов в странах-участницах. В качестве наглядной иллюстрации практической имплементации данного принципа можно привести национальные налоговые системы стран-членов ЕС, каждой из которых присущи определенные особенности функционирования, связанные с наличием ряда факторов[4]:

–существующими приоритетами национальной экономической политики;
– установившейся системой бюджетных взаимоотношений между различными уровнями власти;
– целями экономического развития;
– приоритетными направлениями налоговой политики государства и т.д.

Так, в отличие от системы налогообложения остальных стран-членов ЕС, налоговым законодательством Франции предусматривается

территориальный принцип взимания налога на прибыль, в соответствии с которым налогообложение прибыли осуществляется по месту получения дохода исключительно от деятельности в соответствующей стране. То есть, во Франции компания – налоговый резидент – уплачивает налог на прибыль с суммы доходов, полученных исключительно от деятельности данной компании, осуществляемой на территории Франции.

В зависимости от конкретных целей и задач, решаемых в рамках интеграционных объединений, развития научной и методологической базы, роль каждой из этих составляющих на разных этапах организации и формирования единого налогового пространства может быть различной.

Определение системы актов налогового законодательства, а также регламентирование действия актов налогового законодательства государств-членов экономического союза во времени и вступления таких актов в силу.

Данный принцип является одними из наиболее важных и значимых, поскольку характеризует объем нормативных правовых предписаний, подлежащих изучению и применению, а также определяет момент возникновения прав и обязанностей у налогоплательщиков и налоговых органов. Для формирования гармоничной системы актов налогового законодательства государств-членов экономических союзов исследователи полагают целесообразным закрепить в концептуальных основах правило о невключении положений, регулирующих вопросы налогообложения, в нормативные правовые акты, относящиеся к другим отраслям законодательства, если иное прямо не предусмотрено в налоговых (или иных профильных) кодексах (законодательных актах) государств. А также положение о том, что налоговые законодательные акты государств должны определять исчерпывающий перечень видов нормативных правовых актов, которые относятся к налоговому законодательству.

В будущем возможны и целесообразны гармонизация и унификация налоговых систем стран ЕАЭС с учетом вышеизложенных принципов с целью успешного развития их финансовой и экономической интеграции.

Таким образом, целесообразно серьезное комплексное научное обоснование процесса налоговой гармонизации в рамках ЕАЭС в целях обеспечения успешного развития Евразийского экономического союза.

Использованные источники:

1. Копина А.А. Правовые основы взаимодействия государств в сфере налогообложения // Налоги. 2016. №8. ,с.56

2. Договор о Евразийском экономическом союзе (г. Астана, 29.05.2014), с изменениями и дополнениями. http://www.consultant.ru. Дата обращения: 28.05.2017.

3. Пономарев А.И., Арсеньева В.А. и др. Модернизация администрирования налоговых отношений в системе управления налоговыми процессами в Российской Федерации. Монография. Ростов-на-Дону: Издательство ЮРИУ РАНХиГС при Президенте Российской Федерации, 2015, с.499- 500.

4. Понкратов В.В. Формирование устойчивых конкурентных преимуществ в налоговых системах государств-участников ЕАЭС в условиях нарастания интеграционных процессов // Экономика и предпринимательство. 2016. №12, с. 213.

УДК 7.08

Мясникова А.Ю.,
Студенка 1 курс,
Университет информатики и вычислительной техники,
Поволжский государственный
Телекоммуникаций и информатики (ПГУТИ) Россия,
г. Самара

КОНЬКОБЕЖНЫЙ СПОРТ

Аннотация: Описание особенностей и средств (темповый, спринтерский, кроссовый бег). Рассмотрение физиологических и психологических параметров подготовки спортсменов.

Ключевые слова: Спорт, коньки, катание, тренировки, воспитание, экипировка.

Abstract: description of features and means (tempo, sprint, cross-country running). Consideration of physiological and psychological parameters of training athletes.

Key words: Sports, skating, skating, training, education, equipment.

Конькобежный спорт (от английского «speed skating») - в этом виде спорта, спортсмены обязаны осилить ледовую площадку в виде замкнутого круга, на высокой скорости. Конькобежный спорт – по предположению археологов очень старинный вид спорта потому, что они нашли раскопки, которым примерно 3200 лет.

В Великобритании, в 1742 году появилось первое сообщество во всем мире, посвящённый конькобежному спорту. А уже позже, в 1763 году, в этой стране провели первые официальные состязания на коньках. В 1772 году написали и издали первую книгу с правилами и рекомендациями для спортсменов. В России, в 1839 году написали похожую книгу "Зимние забавы и искусство бега на коньках с фигурами". Международный союз конькобежного спорта появился в 1892году, этот союз присвоил в 1889 году статус профессиональных соревнований и их стали проводить ежегодно. Чемпионаты Европы у женщин стали проводить с 1970-го года, а у мужчин начиная с 1893. В 1992 году шорт - трек вошёл в программу Олимпийских игр, а соревнования начали проводить с 1981 года.

Правила для спортсменов: Спорт бывает двух видов - индивидуальный и командный. Особенности индивидуальных соревнований: спортсмены состязаются парами, только по 2 ледовым дистанциям, единожды, но расстояние 2 раза по пол км. Особенности командных соревнований:

состязаются они «тройками», гонки иногда меняются, соревнование оканчивается только тогда, когда последний спортсмен тройки пересечёт финиш, если он упал возле финиша, то ему достаточно пересечь его коньком, чтобы судья зафиксировал время прибытия. Во всех соревнованиях запрещено: делать несколько фальстартов в команде, переезжать лини которые разделяют дороги, мешать сопернику во время гонки, смены тропинок.

В возрасте 13-14 лет, спортсмены начинают заниматься специализированными тренировками. На протяжении нескольких лет этого этапа проводят усиленную специализацию, а уже при достижении 16-18 годов, учеников готовят на тренировках и сильно их загружают. Задачи этого этапа: создание фундамента для подготовки детей, за счёт особой физической загрузки ребят. Также физическое, всестороннее развитие, улучшение и крепление организма подростков, приобретение важных навыков как выносливость, гибкость, ловкость, быстрота и сила, что более чем хорошо на соревнованиях; Воспитание в спортсменах интеллекта, морально - волевых качеств, улучшение и формирование техники бега, доходя до совершенствования. Спортсменов 13-15 лет изучили в плане анатомо - физиологических и психологических особенностей, изменений и выявили, что у них есть небольшая угловатость и неровность движений, что говорит о неправильном развитии костей и мускулатуры, туловища и конечностей. У молодого спортсмена лет 13-14 может увеличится и стать более подвижной грудная клетка, а уже в 15-17 преимущественно её подвижность. Сила сжатия правой кисти, наибольшая, происходит у мальчиков в возрасте 15-17 лет, иногда в 14 лет, а у девочек в 12 летнем возрасте. В период 12-15 лет у спортсменов быстро растут и развиваются мышцы ног, спины, рук. В период 14-16 лет у спортсменов - подростков заканчивается половое созревание. У подростков заканчивается формирование скелета, но продолжает формироваться и нарастать мышечная масса.

Положительные и отрицательные качества конькобежного спорта: Врачи считают, что этот вид спорта очень полезен для развития организма. Положительные моменты:

Улучшается состояние сосудов и лёгких, иммунной системы, что предотвращает частое заболевание спортсменов.

Укрепляет иммунитет, способствует профилактике простудных заболеваний, развитие координации и выносливости.

Отрицательных моментов намного меньше:

В первую очередь это конечно же травмы спортсменов, полученные при силовых нагрузках, тренировках или на соревнованиях.У девушек же деформируются ноги из-за слишком большой мышечной массы.

Задача психологов и преподавателей - это воздействие на спортсменов с одной целью - достижения отличных результатов и надёжности в соревнованиях. Её выполняют в процессе подготовки спортсмена, подготавливают психологи и конечно же преподаватели. Такую подготовку

для спортсмена начинают с того момента как он пришёл в спорт и заканчивают уже только тогда, когда спортсмен решил его покинуть. Психологическое воздействие нужно для того, чтобы мотивировать спортсмена достигать лучших успехов в соревнованиях и прогресса в тренировках. Психологическая подготовка спортсмена очень важна. Тренер обязан смотреть за своими спортсменами и в случае изменения поведения перед состязаниями - активно воздействовать на них. Но самой важной задачей психологического воздействия состоит в том, чтобы ученик не боялся выступать на соревнованиях и у него не началась лихорадка, с чем работают психологи и в первую очередь преподаватель, мотивируя и успокаивая своих спортсменов.

Трасса на соревнованиях для спортсменов похожа на овал, его дистанция равно 400 или 333 метра, радиус поворота в основном 25 метров, а каждая прямая трасса, не считая повороты равна 100 метров. Трасса для шорт - трека равна 111,12 метров, радиус поворота равен 8 метрам, а каждая прямая трасса, не считая повороты равна 28,85 метрам. В основном дорожку для шорт - трека отмечают на поле для хоккея.

Наиболее важное в экипировки спортсменов - это качественная экипировка, которая соответствует всем требованиям защиты и удобства. От правильно подобранной одежды зависит очень многое, как удобство, защита, так и скорость спортсмена, именно поэтому профессионалы стараются делать обувь на заказ, подбирается она по слепку стопы. Чтобы сделать очень удобный и как можно более защищающий костюм, проводились аэродинамические исследования различных тканей и большинство компаний которые производят костюмы, очень стараются усовершенствовать их.

Спортсмены предпочитают выбирать такую экипировку:

Клап-скейты – это классические, специальные ботинки для спорта. Лезвие на них закреплено только с передней зоны ботинка, индивидуальным пружинным шарниром. Сделали так для того, чтобы спортсмен мог сильнее отталкиваться и за счёт этого увеличить свою скорость.

Костюм для спортсменов делают по фигуре, чтобы он плотно сидел на нем и не было никаких вставок, которые мешали бы конькобежцу во время соревнования или тренировок. Чтобы дополнительно защититься от травм, спортсмены обычно одевают ещё наколенники, защиту на голень и лодыжки.

Защитный шлем должен сидеть на голове плотно и повторять её точную форму.

Очки - выбирают две пары, по погоде делают цвет линзы: облачная погода - розовую, если солнечная, то берут позолоченную. Более подходящая рамка – из термополиуретана, а уплотнитель предусмотрен трехслойный: жёсткий, мягкий и небольшой с микрофлисом. Чтобы защитить глаза делают зеркальное покрытие.

В шорт - треке спортсмены дополнительно одевают защитные очки, перчатки, наколенники, защиту шеи.

Использованные источники:
1. Описание трека для соревнований. Электронный ресурс: http://ru.sport-wiki.org/vidy-sporta/konkobezhnyy-spo..
2. История развития. Электронный ресурс: конькобежного спорта https://www.molomo.ru/myth/speed_skating.html.
3. Правила соревнований. Электронный ресурс: http://zab-active.ru/articles/konkobezhnyj_sport.
4. Описание беговой дорожки. Электронный ресурс: https://ru.wikipedia.org/wiki/Конькобежный_спорт.

Лесина Т.В., кандидат экономических наук,
доцент кафедры финансового менеджмента,
Калужский филиал РАНХиГС, Россия, Калуга

КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА – ВАЖНЫЙ ЭЛЕМЕНТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация: в статье рассматривается роль корпоративной культуры в обеспечении экономической безопасности организации. Определяются цели, основные угрозы и механизм обеспечения экономической безопасности, включающие снижение угроз, возникающих в сфере корпоративной культуры на примере ПАО «Сбербанк».

Ключевые слова. Экономическая безопасность предприятия, корпоративная культура, лояльность персонала, экономические угрозы.

Lesina T. V., candidate of economic Sciences,
associate Professor of financial management chair,
Kaluga branch of Ranepa, Russia, Kaluga

CORPORATE CULTURE IS AN IMPORTANT ELEMENT OF ECONOMIC SECURITY.

Abstract: the article considers the role of corporate culture in ensuring economic security of the organization. The goals, main threats and the mechanism of economic security, including the reduction of threats arising in the sphere of corporate culture on the example of PJSC "Sberbank", are determined.

Keyword. Economic security of the enterprise, corporate culture, staff loyalty, economic threats

Обеспечению экономической безопасности всегда сопутствует высокий уровень корпоративной культуры. Она определяет, какое поведение является безопасным для компании, и какое таковым не является [1,2].

В банковских учреждениях к корпоративной культуре предъявляется ряд специфических требований, связанных с условиями работы: высокая

степень ответственности, концентрация внимания, защита коммерческой тайны требуют сплоченности, взаимопомощи, коллегиального решения возникающих проблем, психологической устойчивости.

Развитие корпоративной культуры – одно из ключевых направлений Стратегии Сбербанка. Это предполагает формирование принципов и норм поведения, отвечающих миссии и ценностям Сбербанка, а также способствующих достижению бизнес-целей.

Среди факторов, обуславливающих необходимость целенаправленного развития корпоративной культуры Сбербанка с целью обеспечения экономической безопасности являются:

- ужесточение регуляторных требований. Во всех географиях присутствия Группы Сбербанк создает необходимость в безусловном соблюдении сотрудниками процедур и правил, в том числе «неписанных» («серые» зоны), а также требует усиления риск- и комплаенс-культуры**;**
- трансформация Сбербанка в тримодальную технологическую организацию с новой культурой, которой присущи новый стиль лидерства, неиерархичность / неплоские структуры, высокий уровень командного взаимодействия;
- изменение структуры персонала Сбербанка:
- сотрудники «поколения Y» к 2018 году будут составлять около 50 % в общей численности персонала Сбербанка**,**
- в связи с активной диджитализацией Сбербанка растет доля ИТ-специалистов, специалистов по работе с данными и др.

Риски выступают как факторы угроз экономической безопасности, то при выявлении угроз экономической безопасности, необходимо учитывать виды банковских рисков, отличающиеся по их природе, воздействию и способам их анализа.

Риски экономической безопасности ПАО «Сбербанк России» связаны с корпоративной культурой – это внутренние риски банка.

Таблица 1 – Классификация угроз экономической безопасности банковской деятельности в зависимости от объекта посягательств[3,4]

Объекты, подлежащие защите	Виды угроз:
Капитал банка	- мошенничество со счетами и вкладами; - сговор клиентов с сотрудниками банка, с целью получения льготных условий кредитования и т.п.
Порядок ведения банковской деятельности	- халатность сотрудников банка; - злоупотребление полномочиями сотрудников банка.
Деловая репутация	- нарушение стандартов профессиональной деятельности;

Данные таблицы 1 показывают, что система угроз экономической безопасности во взаимосвязи с корпоративной культурой представляет собой многофакторную систему влияющих на экономическую безопасность банка.

Факторы экономической безопасности кредитной организации «Сбербанк России».

Таким образом, можно выделить следующие угрозы экономической безопасности, связанные с корпоративной культурой Сбербанка:

- мошенничество сотрудников;
- халатность сотрудников;
- злоупотребление полномочиями сотрудников;
- нарушение стандартов профессиональной деятельности.

Профилактика мошенничества в Сбербанке начинается с тщательного отбора кандидата, проверки его безупречной деловой репутации, сбора и проверки рекомендаций. На этапе захода нового сотрудника в штат на сегодня добавилось следующее:

1. Тестирование кандидата на склонность к мошенничеству и злоупотреблениям.

2. При оформлении в штат новый сотрудник обязательно знакомится под роспись с «Кодексом поведения сотрудника Сбербанка, «Политикой стандартов в деятельности банка», «Политикой противодействия внутреннему мошенничеству», правилами внутреннего трудового распорядка, должностной инструкцией и другими нормативными документами, регламентирующими деятельность подразделения.

3. Для новых сотрудников обязательным является адаптационное обучение. Обучение проводится аудиторно в формате семинара-тренинга, 1–2 раза в месяц в зависимости от количества вновь зашедших сотрудников. В программе тренинга не только информация о банке, его истории, достижениях, организационной структуре и культуре (миссия, ценности, традиции, «культура «Мы», культура этики и высокой честности), а также вопросы информационной безопасности и политики банка по противодействию мошенничеству.

4. Кроме профессиональных тестов, новые сотрудники за 2 недели до окончания испытательного срока сдают тест на знание кодекса поведения сотрудника, политики стандартов и политики противодействия мошенничеству.

5. Все сотрудники проходят специальное тематическое обучение по вопросам противодействия мошенничеству. Такое обучение, как правило, организовано совместными усилиями HR-департамента и департамента безопасности.

Одной из актуальных угроз является текучесть кадров, поэтому следует создать необходимые условия для уменьшения показателя текучести. Рассчитаем коэффициент текучести на 2017 год. Фактическая численность сотрудников Группы (полных штатных единиц) по состоянию на 30 июня 2017 года составила 310 904 человека (31 декабря 2016 года: 319 153 человека),- отмечалось в отчете банка.

Коэффициент текучести кадров:

Кт = Ку (уволенные) / Чср (среднеспис.) = (319 153 - 310 904) / 310 904 = 8 249 / 310 904 = 0,027

Кт = 2,7% , т.е. показатель колеблется в пределах 3–5%, следовательно, руководству организации не о чем беспокоиться. Это говорит о естественном обновлении персонала, а не о проблемах в управлении или коллективе.

Общепринятые ценности и нормы Сбербанка отражены в Кодексе корпоративной этики, который регламентирует правила поведения, обязательные для всех сотрудников банка.

Предлагаем создать книгу «Книга новичка», представляющая собой интерактивное медиаиздание, которое содержит всю основную информацию, необходимую новым сотрудникам. Но оказывается не во всех филиалах практикуются «Книга новичка». Не во всех филиалах новым работника уделяют должное внимание, а так же не уделяют личное время в период обучения (стажировки).

В банке следует ввести официальное обучение новых кадров путем: ознакомления с банком с его сферой деятельности; с обучающих программ и роликов; с наглядного объяснения работы на примере; четкого контроля и надзора за новым сотрудником во время стажировки; уделять определенное количество времени на обучение сотрудника.

Качественно разработанная система мотивации персонала обеспечивает экономическую безопасность личности, что в конечном итоге влияет на экономическую безопасность самого банка, кроме того, она формирует лояльность персонала, то есть осознанное поведение работника, которое не наносит ущерба организации и не угрожает его существованию.

Использованные источники:

1. Маслов Е.В. Управление персоналом предприятия. – М. ИНФРА – М, 2012.
2. Маслоу А. Мотивация и личность. // Вестник Московского университета. Сер.7. Философия.N 3, 2012.
3. Калинина К.В., Лесина Т.В.. Агропромышленный комплекс в системе продовольственной безопасности Калужской области//Интернет-журнал «Вестник образовательного консорциума Среднерусский университет. Экономика и управление», 2017

УДК 331.101.3

Соколова Е.А.
студент
3 курс, факультет «Инженерный бизнес и менеджмент»
Кафедра «Экономика и организация производства»
МГТУ им. Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва

КОРПОРАТИВНЫЕ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ ТРУДА

Аннотация: *Задачей исследования данной статьи является изучение способов мотивации труда персонала, из которых складывается корпоративная система мотивации. Рассмотрены основные теории и виды мотивации.*

Ключевые слова: *мотивация, персонал, корпоративная система мотивации.*

Abstract: *The research task of this article is to study the ways of motivating staff work, from which the corporate motivation system is formed. The main theories and types of motivation are considered.*

Keywords: *motivation, personnel, corporate motivation system.*

Мотивация и стимулирование

Перед тем, как приступить к изучению систем мотивации, необходимо разобраться, в чем разница между двумя, на первый взгляд, одинаковыми терминами.

Мотивация – совокупность движущих сил (мотивов), которые побуждают человека к эффективному, результативному, творческому труду. [1]

Мотивация – это процесс, начинающийся с физиологической или психологической потребности, которая активизирует или создает побуждение, направленное на достижение определенной цели или вознаграждения. [3]

Мотивация работников есть совокупность причин, побуждающих человека действовать тем или иным целесообразным способом. [4]

Трудовая мотивация – это процесс стимулирования отдельного исполнителя или группы людей к деятельности, направленной на обеспечение результатов, к продуктивному выполнению принятых решений или намеченных работ. [5]

Просуммировав некоторое количество трактовок понятия «мотивация», можно выявить еще одно объяснение данного термина: мотивация - совокупность мотивов (причин), побуждающих работника к активной, творческой трудовой деятельности, направленной удовлетворение потребностей в определенных благах и достижение целей в сочетании с решением необходимых для организации задач. [2]

Влияние приемов и методов мотивации на каждого конкретного человека зависит от множества факторов и определяется индивидуальными качествами сотрудника. Кроме текущей деятельности, от мотивации зависит и потенциал работника (трудовой и творческий), поэтому в настоящее врем большое внимание уделяется созданию простора для творческой деятельности персонала. Какой бы ни была организация, для полной отдачи своих сотрудников ей необходимо создать условия для удовлетворения амбиций и реализации всех способностей и талантов персонала. [7]

Теперь разберемся, что такое «стимулирование».

Стимулирование – процесс использования различных стимулов с целью мотивирования. Фактически, сегодня стимулированием называют материальную мотивацию. [1]

Стимулирование труда – комплекс мер, являющихся средством удовлетворения конкретных потребностей работника, по большей части материальных.

То есть, под стимулированием понимаются действия субъекта управления, применяемые к работнику для повышения его труда за счет удовлетворения потребностей, в основном материальных.

Таким образом, разница между мотивацией и стимулированием в том, кто принимает решение о побуждении работника к тем или иным действиям. Мотивация – совокупность внутренних причин и желаний, а стимулирование – процесс побуждения со стороны другого лица.

Теории мотивации

Теория мотивации потребностей Маслоу

Основана на идее, что все потребности человека можно разделить на группы: физиологические, потребность в безопасности, социальные, потребности в уважении, потребность в самореализации. Каждая последующая группа потребностей возникает после удовлетворения предыдущих. Чем выше уровень потребности, тем более осмыслена личность.

Теория Альдерфера

Потребности можно объединить в следующие группы: существования, связи, роста. По своей сути, потребности существования включают в себя физиологические и потребность в безопасности из теории Маслоу. В свою очередь, потребность связи находит отражение в социальных потребностях, а потребность роста – аналог потребностей уважения и самореализации.

Однако между теориями Альдфреда и Маслоу есть значительное различие: потребности по Маслоу иерархичны, тогда как потребности по Альдфреду не взаимосвязаны и могут быть удовлетворены без удовлетворения потребностей из других групп.

Теория приобретенных потребностей Мак-Клелланда

В современном мире, по мнению Мак-Клелланда, физиологические потребности и потребности в безопасности уже удовлетворены, а значит каждый человек прикладывает основные усилия на удовлетворение высших потребностей, которые приобретены под влиянием вешних факторов, приобретенного опыта и знаний.

Теория Герцберга

Все потребности человека можно разделить на гигиенические факторы и мотивации. Гигиенические факторы зависят от условий жизнедеятельности (работа, место жительства и т.п.). Мотивации же относятся к высшим потребностям, как по Маслоу и Мак-Клелланду, и воздействуют на поведение человека.

Теория Макгрегора

Теория «Х» объясняет отношение авторитарного руководителя к работникам. Так, по мнению авторитарного руководителя:

А) Люди не хотят трудиться и избегают работы при первой возможности;

Б) Люди хотят избавиться от ответственности и предпочитают подчиняться;

В) Первая потребность людей – ощущение защищенности;

Г) Лучшее средство, чтобы заставить работников трудиться – «кнут», необходимо принуждать, наказывать, угрожать.

Теория «Y» демократичного руководителя:

А) Для человека труд – естественный процесс. При благоприятных условиях работники будут стремиться принять на себя ответственность.

Б) Если цели работников имеют влияние на организацию, они будут использовать самоуправление и самоконтроль;

В) Допуск к влиянию на организацию является для работников вознаграждением.

Г) Каждый работник имеет творческий потенциал, а способности работника реализованы частично.

Теория драйвов

«Все в этом мире стремиться к равновесию» - данное высказывание может служить слоганом этой теории, так как, согласно нее, личность стремиться поддерживать внутреннее состояние стабильным, а любое изменение во внутреннем мире ведет к соответствующей реакции. Элементами погашения изменений служат драйвы. Ответные реакции называют подкреплением. Подкрепленное каким-либо образом поведение закрепляется в сознании работника. [9]

Корпоративная система мотивации

Корпоративная система мотивации персонала на предприятии – комплекс мероприятий и методов мотивации, направленный на повышение заинтересованности персонала в трудовой деятельности и вследствие этого на достижение более высоких результатов и реализацию стратегических целей компании.

Для создания и последующего поддержания корпоративной системы мотивации необходимо комплексное воздействие на персонал. Разумеется, у каждой компании свой взгляд на систему мотивации, однако можно выявить общие шаги по ее формированию.

Корпоративная система мотивации должна быть основана на стратегии развития компании. Управление человеческими ресурсами связано со всеми управленческими решениями, влияющими на отношения между компанией и персоналом, поэтому воздействие корпоративной культуры на управление персоналом необходимо рассматривать на стадии разработки стратегии и на стадии ее осуществления. [6]

Формирование кадровой стратегии организации, включающей мотивационный менеджмент, – следующий шаг разработки корпоративной системы мотивации.

Без изменения корпоративной культуры, а именно создания общих ценностей, целей и норм, невозможно формирование системы мотивации. Персонал организации должен одинаково реагировать на внешние стимулы –

так менеджменту будет легче прогнозировать эффект от тех или иных методов мотивации. Смысл корпоративной культуры состоит в том, чтобы действия работников соответствовали интересам компании.

Корпоративная культура должна стать той базой, на основании которой формируется корпоративная система мотивации. Понимание работниками корпоративных ценностей создает самоконтроль у персонала, что гораздо эффективнее проверок и наказаний. Корпоративные нормы могут сами по себе мотивировать персонал, выступая внутренними стимулами и ограничениями.

Различают экономическую (материальную) и нематериальную мотивации. В свою очередь, экономическая мотивация бывает денежной и неденежной. Рассмотрим общие способы мотивации сотрудников.

К денежному стимулированию относится:

1. *Премии, бонусы и другие выплаты за высокую производительность;*
2. *Премии за здоровый образ жизни;*
3. *Денежные выплаты в связи с семейными обстоятельствами;*
4. *Пенсионные надбавки и т.п.*

Неденежные способы экономического стимулирования:

1. *Наличие у предприятия социальных учреждений;*
2. *Частично оплачиваемые или бесплатные путевки;*
3. *Льготы на приобретение продуктов организации;*
4. *Улучшение условий труда и оснащения рабочего места;*
5. *Бесплатные билеты на различные мероприятия и т.п.*

Корпоративные системы мотивации предполагают, по большей части, нематериальную мотивацию сотрудников. Поэтому интересно будет рассмотреть следующие методы мотивации:

1. *Похвала от руководства;*
2. *Проведение соревнований «Лучший работник»;*
3. *Продвижение по карьерной лестнице;*
4. *Приоритет при планировании графиков рабочего времени, отпусков*
5. *Курсы и обучение за счет организации;*
6. *Мероприятия по повышению сплоченности коллектива в рабочее время;*
7. *Издание периодических изданий компании или буклетов о результатах деятельности с фотографиями и интервью лучших сотрудников;*
8. *Улучшение имиджа организации как привлекательной и престижной для работников;*
9. *Организация совместного отдыха с коллегами (выезды, посещения театров и пр.)*
10. *В качестве мотивации может выступать наличие обратной связи с руководством. [8]*

Мы рассмотрели только методики, предполагающие поощрение сотрудников, но существует также мотивация посредством взыскания. Наказание как мотивация способствует предупреждению халатного отношения к работе и нарушения должностных инструкций.

Управление мотивацией персонала – сложный процесс, требующий тщательной проработки и внимания со стороны руководства. Для формирования грамотной системы мотивации руководителю необходимо ориентировать ее на стратегию компании, учитывая при этом реальные потребности сотрудников. Материальное вознаграждение должно соответствовать профессионализму и результатам, а нематериальное – учитывать социальные потребности и психотип конкретного подчиненного.

Однако, какой бы удачной ни была сформированная корпоративная система мотивации, ей необходимо быть динамичной. Изменяемые условия внешней и внутренней среды организации существенно влияют и на потребности работников. Чтобы система мотивации соответствовала меняющимся обстоятельствам, необходимо каждые 6-12 месяцев вносить в нее коррективы.

Использованные источники

1. Ж.М. Кокуева, В.В. Яценко. Управление персоналом. Курс лекций: учебное пособие. – М.: Издательство МГТУ им. Н.Э. Баумана, 2017. – 99 с.
2. О.Н. Мельников. Управление интеллектуально-креативными ресурсами наукоемких производств. – 2-е издание, перераб. И дополн. – М.: Издательство «Креативная экономика», 2010. – 384 с.
3. Лютенс Ф. Организационное поведение. Издание 7-ое / Пер. с англ. – М.: ИНФРА-М, 199. – С. 161.
4. Иванцевич Дж.,Лобанов А.А. Управление человеческими ресурсами. – М.: Дело, 1993. – 304 с. – С. 30.
5. Удалов А.С., Удалова Н.А. Трудовая мотивация в современной России: комплексный подход // Российское предпринимательство. – 2014. – Том 15. – № 9. – С. 42-51.
6. Долженко Р.А. Системный подход к управлению трудовой мотивацией персонала // Российское предпринимательство. – 2010. – Том 11. – № 8. – С. 70-75.
7. Депутатова Л.Н., Солодяшкина Ю.Е. Мотивация к труду в системе развития его творческой составляющей // Российское предпринимательство. – 2013. – Том 14. – № 4. – С. 75-79.
8. Лучкина В.В. Индивидуальное планирование развития персонала предприятия // Лидерство и менеджмент. – 2016. – Том 3. – № 2. – С. 133-148.
9. Web-сайт Энциклопедия Экономиста. Теории мотивации. URL: http://www.grandars.ru (дата обращения: 01.05.2018)

Ватлина Арина Олеговна,
Студент
2 курс, факультет "Экономика"
Институт экономики, управления и социальных технологий

КНИТУ-КАИ им. А.Н. Туполева
Россия, г. Казань

КРЕАТИВНЫЕ СОТРУДНИКИ КАК ЗАЛОГ УСПЕХА В СОВРЕМЕННОЙ КОМПАНИИ

Аннотация: *Статья посвящена важности такого критерия, как креативность и творчество сотрудников. Каждый руководитель хочет видеть в компании сотрудников, которые полны неординарных идей и могут принимать нестандартные решения. Столь важные сотрудники представляют «золотой резерв» тех компаний, которые огромное внимание уделяют поиску и развитию новых форм взаимодействия. В исследовании рассматривалось, как ориентированные на творчество методы управления персоналом влияют на удовлетворенность клиентов.*

Ключевые слова: *венчурный капитал, ранжирование персонала, творческая уверенность, творческое мышление, методы управления персоналом, ассоциативная ориентация.*

Annotation: *The article is devoted to the importance of such criteria as the creativity and oeuvre of employees. Each manager wants to see in the company employees who are full of extraordinary ideas and can make non-standard decisions. So many employees represent the "golden reserve" of those companies that unite the attention and development of new forms of interaction. The study examined how creativity-oriented methods of personnel management affect customer satisfaction.*

Keywords: *venture capital, staff ranking, creative confidence, creative thinking, personnel management methods, associative orientation.*

В условиях высокой конкуренции выживают и активно развиваются предприятия и организации, способные проводить постоянные изменения[4]. Основным движущим фактором инноваций является персонал, способный предлагать креативные идеи и внедрять их на предприятии.

Культивирование чувства вины, практика премий и штрафов, психологическое давление на сотрудников – не самые лучшие способы повысить эффективность работы компании. Любой специалист принесет максимальную пользу, если у него есть внутренняя мотивация к работе, связанная не с доходом, а с интересом к собственной деятельности. Креативность работников становится основным внутренним преимуществом и эффективным инструментом для достижения целей. Как отмечают многие специалисты по персоналу, в заявках на подбор все чаще появляется такое требование, как наличие креативности.

Поскольку креативность – это движущая сила экономического развития, креативный класс в настоящее временя занимает в обществе доминирующее

положение. Исследования известного американского профессора Ричарда Флориды убедительно доказывают, что чаще всего технологии, компании и даже венчурный капитал перемещаются сегодня в места с большей концентрацией талантливых и креативных людей.

Чтобы повысить креативность, важно вознаграждать человека, когда он по-настоящему креативен. Чувство контроля над обстоятельствами помогает людям уверенно следовать креативным альтернативам. И, наоборот, чувство отсутствия контроля приводит к беспомощности. По этой причине стабильность так важна для креативности. Для выявления креативного персонала существует несколько методов. Рассмотрим один из них. Ранжирование персонала, т.е. разделение сотрудников компании на группы по определенным заранее заданным параметрам. В зависимости от целей и стратегии развития компании требуется наличие определенных групп сотрудников, выполняющих необходимые для компании задачи. Эти группы могут отличаться в первую очередь целями и задачами деятельности, кроме того, сложностью выполняемой работы, значимостью этой работы для компании, уровнем профессиональных и личностных требований, уровнем принятия решений и руководящим уровнем. В разных компаниях в зависимости от специфики деятельности и стоящих задач могут выбираться и иные параметры для группировки персонала.

Согласно новым исследованиям, проведенным Университетом управления РФ, организации в секторе услуг, в которых работают более творческие и креативные сотрудники, пользуются более высоким уровнем удовлетворенности клиентов.

Авторы рекомендуют предпринимателям инвестировать средства в развитие творческих способностей своих сотрудников по обслуживанию клиентов, внедряя систему HR-технологий, адаптированную к творчеству. Они могут включать семинары, чтобы помочь персоналу повысить их творческую уверенность и обучение, чтобы обеспечить творческое мышление и методы решения проблем. Управляющие могли бы обеспечить обучение сотрудников, в то время как вознаграждения за индивидуальные и командные идеи могли бы также способствовать творчеству, хотя они не обязательно должны были быть финансовыми.

Несмотря на потенциальное влияние творческой работы сотрудников на конечные результаты и, в конечном счёте, на организационную производительность, творческая производительность в роли приоритетных услуг уделяли немало внимания исследованию. Роли продаж и обслуживания клиентов, как правило, также связаны с творческим поведением.

Однако результаты этого исследования, опубликованные в «Журнале управления», показывают, что в розничных компаниях отрасли были более креативными, так как их руководители получали более высокую оценку удовлетворенности своих клиентов.

Исследователи также обнаружили, что в отраслях, где сотрудники получили больше практики творчества выражали более высокий уровень

удовлетворения своих потребностей - например, имея контроль над своей работой, чувствуя себя компетентным, чувствуя себя связанным с людьми в своей команде - что в свою очередь положительно сказалось на творческой работе.

Ведущий автор доктор Иева Мартинайтиет, преподаватель бизнеса и менеджмента в Норвичской бизнес-школе, сказал: «Мы живем в постоянно меняющейся среде, и компаниям необходимо адаптироваться к изменениям в технологиях и потребностях клиентов. Клиенты хотят получить более личный сервис, и мы показываем, что более творческий подход-это способ улучшить свой опыт. Восхищение клиента будет в большей степени зависеть от творческой работы ваших сотрудников.

Сервисные организации должны стремиться понять движущие силы творческой деятельности. Наши результаты показывают, что это может быть поддержано путем принятия набора методов управления персоналом, которые ориентированы на среду и навыки, необходимые для мотивации творческой деятельности. Помогая сотрудникам быть более уверенными и позволяя им контролировать свою работу, они будут участвовать в творческой работе».

Менеджеры могут продвигать креативность у сотрудников путем «расширения прав и возможностей руководства» и получения доверия сотрудников. Управляющие могут повысить свои лидирующие позиции, предоставив сотруднику автономию и свободу в выполнении своей работы. Это и будет лучшим способом достижения целей и задач компании. Этот подход хорошо работает с сотрудниками, которые избегают «высокой неопределенности». Они нуждаются и ценят подробные и последовательные правила, директивы и ожидания.

Семь первостепенных личностных качеств, которые характеризуют творческих людей:

• 1. Ассоциативная ориентация: воображаемая, игривая, обладает множеством идей, способностью совершать подвижные переходы между фактом и вымыслом.

• 2. Необходимость в оригинальности: сопротивляется правилам и конвенциям. Имеет мятежное отношение из-за необходимости делать то, что никто другой не делает.

• 3. Мотивация: имеет необходимость в достижении цели, новаторской ориентации, выносливости для решения сложных проблем.

• 4. Амбиции: нужно иметь влияние, привлекать внимание и признание.

• 5. Гибкость: имеет возможность видеть различные аспекты проблем и предлагает дополнительные решения.

• 6. Низкая эмоциональная стабильность: имеет тенденцию испытывать отрицательные эмоции, большие колебания в настроении.

• 7. Низкая коммуникабельность: имеет тенденцию быть очень невнимательным, упрямым и находить недостатки в идеях и людях.

Среди семи личностных качеств ассоциативная ориентация и гибкость - это факторы, которые в наибольшей степени приводят к творческому мышлению.

Использованные источники:

1.Чжан, Цзин Чжоу. Укрепление лидерства, и организационное поведение и процессы принятия решений, 2014; 124 (2): 150 DOI: 10.1016 / j.obhdp.2014.02.002

2. Грейсон Дж. младший, О'Делл К Американский менеджмент на пороге XXI века: Пер. с англ. - М.: Экономика, 1991. - Ч. IV.

3. Основы предпринимательского дела./Под ред. Ю.М. Осипова. - М.: Бек, 1996. Гл. 6. 3. И.Н.Герчикова. МЕНЕДЖМЕНТ. 1997

4. Бакеева Й.Р., Бакеев Б.В., Корнилин А.В., Бабушкин В.М., Судников В.В. Факторы активности производственной системы предприятия // Вестник Казанского государственного технического университета им. А.Н. Туполева. 2017. Т. 73. № 4. С. 83-89.

Калинина К.В.
Студентка 4 курс специальности « Экономическая безопасность»
Головченко Виктория Сергеевна
Студент 4 курса, специальности «Экономическая безопасность»
Научный руководитель: Губернаторова Н. Н., к.э.н., доцент
Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ
Россия, г. Калуга

КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА В СИСТЕМЕ ЕГО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ (НА ПРИМЕРЕ «БАНК ВТБ» (ПАО))

Аннотация: *Настоящая статья посвящена исследованию кредитной политики коммерческих банков в Российской Федерации, рассмотрены теоретические вопросы её формирования, дана характеристика деятельности и устойчивого развития «Банк ВТБ» (ПАО), представлен анализ основных подходов и проблемных ситуаций при обосновании оптимальной кредитной политики, рассмотрены факторы, способствующие правильному созданию и результативной работе кредитной политики. Кроме того, в статье рассмотрено место кредитной политики в экономической безопасности банка, проанализировано состояние кредитной политика ПАО ВТБ и её влияние на экономическую безопасность.*

Ключевые слова: *банк, кредитная политика, ВТБ, коммерческий банк, экономическая безопасность.*

Abstract*: This article is devoted to the study of the credit policy of commercial banks in the Russian Federation, the theoretical issues of its formation, the characteristics of the activity and sustainable development of VTB Bank (PAO), the analysis of the main approaches and problem situations in substantiating the*

optimal credit policy, the factors that contribute to the correct creation and effective work of credit policy. In addition, the article examines the place of credit policy in the economic safety of the bank, analyzed the state of the credit policy of PAO VTB and its impact on economic security.

Key words: *bank, credit policy, VTB, commercial bank, economic security.*

На сегодняшний день в российской экономике такой термин, как «кредитная политика» уже не является чем-то неизвестным и непонятным. Данное понятие уже достаточно прочно влилось в обиход и вполне свободно используется в экономической теории, литературе, в управлении экономикой страны, а также в практике у кредитных организаций. Кредитная политика – это документ, который определяет главное направление банка по кредитованию, а также устанавливает требования к заёмщикам, учитывая сложившуюся ситуацию на рынке. Финансовая стратегия банка не может обойтись без кредитной политики, так как та является её существенной частью.

Кредитная политика – политика в области кредитования,проводимая государством, правительством, банками, а также включающая в себя решение следующих вопросов: условия и методы предоставления внутренних и внешних кредитов, масштабы кредитования; взимание платы за кредит; предоставление льготных кредитов; целевую ориентацию кредитов [1]. Кредитная политика – условие, которое необходимо для разработки структуры документов, регулирующих процесс кредитования. Кроме того, она является своеобразным фундаментом кредитной деятельности банка в соответствии с его общей стратегией деятельности.

Методы, создаваемые и применяемые при проведении кредитной политики, должны быть тщательно спланированы, проанализированы, а также должны учитывать результаты, получаемые банком во время ведения кредитной политики. Кроме того, необходимо контролировать использование кредитов, определять состояние кредитного портфеля, планировать его содержание для того, чтобы найти необходимые средства для быстрого и эффективного достижения поставленных банком целей. А также важно создать действенную защиту от угрожающих экономической безопасности рисков. Кредитная политика не может нарушать действующее в стране законодательство, так как это может привести к достаточно серьёзным проблемам у банка, кроме того, должна соответствовать направлению экономики в стране в целом для обеспечения должного уровня экономической безопасности банка.

По мнению М.М. Новосельцевой [2], кредитная политика – это совокупность таких мероприятий, которые направлены на повышение доходности кредитных операций, уменьшение кредитного риска.

А Лаврушин О.И. считает, что кредитная политика банка – это своеобразная стратегия в области кредитных отношений, а также выступает главным рычагом в успешном управлении активами и их качеством.

Е.П. Жаровская говорит о том, что кредитная политика – это сочетание мероприятий, которые направлены на увеличение доходности от кредитных операций, а также снижение их риска.

У Российских учёных есть разнообразные мнения по поводу содержания кредитной политики. Но все мнения сводятся в итоге к одному: кредитная политика – одна из главных условий развития экономики. Так как практически не один бизнес не может обойтись без кредитной поддержки со стороны банков. А банки в свою очередь не смогут правильно распределять свои средства без сбалансированной кредитной политики, способной защитить его от угроз экономической безопасности и банкротства.

Если банк выбрал правильную и эффективную кредитную политику, то он сможет получать от кредитных операций наибольшие доходы, обезопасив себя от рисков, несущих угрозу экономической безопасности банка. Именно поэтому часто бывает, что основную долю в структуре активных операций занимают кредиты.

Несмотря на то, что правильное ведение кредитной политики очень важно для банка, так как анализирует способность, размер и методы предоставления внутренних и внешних кредитов, а значит, влияет на его экономическую безопасность, не все банки способны заниматься этим систематически. Для правильного создания и результативной работы кредитной политики службе экономической безопасности банка следует тщательно подойти к анализу следующих факторов [3]:

1. Наличие и размер собственного капитала у банка, так как чем больше капитал, тем больше кредитов может выдать банк. Кредиты могут быть более длительны, а в случае каких-либо рисков, банк сможет обеспечить себе должный уровень экономической безопасности.

2. Устойчивость рынка депозитов (так как банк имеет право выдавать кредиты только после того, как будет образован необходимый размер первичного и вторичного резервов.Это важно, ибо существует вероятность, что вкладчики захотят ликвидировать свои депозиты, а банк в свою очередь смог бы справиться с этим без весомых потерь, обеспечив свою устойчивость и должный уровень экономической безопасности).

3. Степень рискованности различных кредитов и их доходность.

4. От банковского персонала зависит результативность и гибкость кредитной политики, то есть способность быстро реагировать на стремительно изменяющуюся экономику, именно поэтому очень важен опыт и квалификация персонала.

5. Состояние экономики страны, а также происходящие в ней изменения, так как они влияют на подъёмы и спады, которые в свою очередь напрямую имеют связь с массами кредитных ресурсов и процентных ставок.

6. Денежно-кредитная политика правительства, которая может сократить или расширить кредитные возможности банков в кредитных отношениях.

Кредитная политика формируется для достижения банком определённых целей. Одной из основных является размещение пассивов для получения высоких доходов (включая вклады и депозиты) в разнообразные кредитные продукты, учитывая поддержание необходимого уровня кредитного портфеля. Уровень текущей проблемной ссудной задолженности оказывает серьёзное влияние на качество кредитного портфеля. Просроченная задолженность – задолженность, которая не была погашена в срок, то есть, проще говоря, обязательства по кредиту, которые не были исполнены заёмщиком. Проблемная задолженность − это задолженность, имеющая признаки, свидетельствующие о том, что в дальнейшем у банка возможны проблемы с её обслуживанием, то есть простыми словами, существует риск невозврата заёмщиком средств, то есть фактическая потеря банком денежных средств. Чем ниже доля проблемной и просроченной задолженности в кредитном портфеле банка, тем соответственно выше качество кредитного портфеля, а значит меньше угроз экономической безопасности банка [4].

Банк ВТБ – Российский коммерческий банк, являющийся одним из самых больших банков в России: по размеру уставного капитала – первый, а по величине своих активов – второй (после Сбербанка). Является ключевым звеном финансовой группы ВТБ [5].

История банка обширна и многогранна, включает в себя как успешные мероприятия и взлёты, так и небольшие неудачи. А начинается она в 1990 году, когда при прямом участии Министерства финансов РСФСР и Государственного банка РСФСР в форме закрытого акционерного общества был образован Банк внешней торговли (Внешторгбанк). Образован банк был для способствования быстрому вхождению страны в мировую экономику и обслуживания экономических операций России. Официальную регистрацию банк получил 17 октября 1990 года [5].

Банк ВТБ – банк, предназначенный для обслуживания и кредитования населения, а также малого бизнеса и представляет собой специализированный розничный банк. ВТБ – один из наиболее активно развивающихся банков в нашей стране, занимающий прочные позиции по величине кредитного портфеля и объёму привлечённых средств. Имеет характеристику серьёзного кредитного учреждения, применяющего и работающего по стандартам мирового сообщества, а также предлагающего своим клиентам достойное обслуживание, лучшие финансовые продукты и условия по ним.

Для удобства клиентов, а также для сохранения своего времени и времени клиентов банк каждый год старается улучшить и усовершенствовать дистанционные возможности управления счетами клиентов.

Для того чтобы оценить финансовое состояние ПАО ВТБ, проанализируем основные экономические показатели за 2015-2017 гг. (табл.1). Источниками информации для анализа является банковская отчетность ПАО «ВТБ» [6][7].

Таблица 1 – Основные экономические показатели деятельности ПАО «ВТБ» за 2015-2017 гг., тыс. руб.

Показатели	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Изменение в 2016 г. к 2015 г.		Изменение в 2017 г. к 2016 г.	
				Абс. изм.	Темп прироста, в %	Абс. Изм.	Темп прироста, в %
Чистые доходы	130152335	164782661	201537191	34630326	26,61	36754530	22,30
Неиспользованная прибыль за отчетный период	4913962 0	69088345	101268176	19948725	40,60	32179831	46,58
Величина активов на конец периода	9394601286	9428987916	9631237978	34386630	0,37	202250062	2,14
Остаток ссудной задолженности на конец периода	6521843700	6414815254	6541830546	-107028446	-1,64	127015292	1,98
Собственный капитал на конец периода	1282028700	1357392701	1420377136	7536401	5,88	6298435	4,64

Из таблицы 1 видно, что чистые доходы банка в 2016 г. составили 164782661 тыс. руб. По сравнению с 2015 г. они увеличились на 34630326 тыс. руб. (на 26,61%). А в 2017 году чистые доходы составили 201537191 тыс. руб. За три года чистые доходы банка увеличились на 71384856 тыс. руб. (на 54,85%).

В величине собственного капитала также прослеживаются положительные изменения, но они не такие существенные. В 2017 г. по сравнению с 2016 г. собственный капитал увеличился на 62984435 (4,64%).

Неиспользованная прибыль за отчётный период также имеет положительную тенденцию. В 2017 г. она составила 101268176 тыс. руб. По сравнению с 2016 г. неиспользованная прибыль увеличилась на 32179831 тыс. руб. (на 46,58%). А если проследить изменение за 3 года, то можно проследить увеличение на 52128556 тыс. руб. (на 106%).

По показателю остаток ссудной задолженности прослеживается незначительное ухудшение в 2016 г. по сравнению с 2015 г. В 2016 г. остаток

ссудной задолженности составил 6414815254 тыс. руб. Снизился на 107028446 тыс. руб. (на 1,64). А уже в 2017 году показал небольшой рост и составил 6541830546 тыс. руб., увеличился на 127015292 тыс. руб. (1,98%).

А вот чистые доходы от операций с иностранной валютой, наоборот, имеют отрицательно значение на протяжении трёх лет. В 2016 году они составили -139732053 тыс. руб. По сравнению с 2015 г. чистые доходы от операций с иностранной валютой значительно уменьшились на 113697918 тыс. руб. (436,73%). А в 2017 г. банку удалось снизить отрицательное значение этого показателя до 50146933 тыс. руб. Но окончательно избавиться от отрицательного значения пока ещё не удалось. Скорее всего, это связано с неустойчивостью курса доллара в последние годы.

По итогам анализа можно сделать вывод, что в 2017 г.эффективность достигла максимального значения, основные показатели деятельности банка имеют тенденцию к увеличению, повысился как объем доходов банка в абсолютном выражении, так и относительном. Данная ситуация может быть обусловлена положительным влиянием создания вместе с ФГУП Почта России «Почта Банка», объединением с ВТБ24 и окончательным присоединением «Банка Москвы». В связи с данными событиями, у банка увеличилось количество клиентов, капитал [5].

Один из основных показателей все работы банка является уровень организации кредитного портфеля. Любой коммерческий банк имеет Положение о кредитовании клиентов.

Охарактеризуем качество кредитного портфеля Банка ВТБ (ПАО) за 2015 – 2017 годы. Для начала проведем анализ состава и структуры кредитного портфеля Банка ВТБ за 2015 - 2017 годы. Исходные данные для анализа приведены в таблице 2 [6][7][8].

Таблица 2 – анализ состава и структуры кредитного портфеля Банка ВТБ за 2015 - 2017 г.

Показатель	2015г.	Удельный вес в общей сумме кредитов, %	2016г.	Удельный вес в общей сумме кредитов, %	2017г.	Удельный вес в общей сумме кредитов, %
Объем активов (тыс. руб.)	2820051763	-	2979459743	-	3628132868	-
Объем кредитного портфеля (тыс. руб.)	6697211794	100	6653588091	100	6866375911	100
Кредиты, выданные другим банкам (тыс. руб.)	1381314387	20,63	938324774	14,10	861945449	12,55

Кредиты, выданные юридическим лицам (тыс. руб.)	5315719576	79,37	5484545225	82,43	5741952184	83,62
Кредиты, выданные физическим лицам (тыс. руб.)	177831	0,003	230718092	3,47	262478278	3,82
Учетные векселя (тыс. руб.)	1222175	-	643544	-	761579	-
Просроченная задолженность (тыс. руб.)	334198616	-	386302669	-	315982912	-
Резерв на возможные потери (тыс. руб.)	252141359	-	335422805	-	407189574	-
Доля кредитного портфеля в активах (%)	237,49%	-	223,32%	-	189,25%	-
Доля кредитов юридическим лицам в кредитном портфеле, %	79,37%	-	82,43%	-	83,62%	-
Доля кредитов физическим лицам в кредитном портфеле, %	0,003%	-	3,47%	-	3,82%	-
Доля просроченной задолженности в кредитном портфеле, %	4,99%	-	5,81%	-	4,60%	-

Акцент кредитной деятельности Банка ВТБ сделан на розничном кредитовании. Об этом свидетельствует высокая доля кредитов юридическим лицам в кредитном портфеле банка: в 2015 году – 79,37%, в 2016 году – 82,43%, в 2017 году – 83,62%. Остальную часть кредитного портфеля составляют преимущественно кредиты физическим лицам. Доля кредитов физическим лицам в кредитном портфеле Банка в 2015 году 0,003%, в 2016 году - 3,47% , в 2017 году – 3,82%. Величина доли кредитов юридических лиц в кредитном портфеле имеет положительную динамику: с годами происходит увеличение доли, связанно это с увеличением выданных кредитов.

Доля кредитов, выданных другим банкам, сократилась и составила 12,55% в 2017 г. по сравнению с 14,10 в 2016, это говорит о том, что ВТБ выдал кредитов другим банкам меньше.

Доля просроченной задолженности в кредитном портфеле Банка ВТБ в 2015 году – 4,99%, в 2016 году – 5,81%, в 2017 году – 4,60%. В 2017 году наблюдается снижение доли просроченной задолженности в общем числе. Это говорит о повышении эффективности проведения кредитной политики банка.

Продолжим анализ уровня кредитного риска кредитного портфеля Банка ВТБ путем анализа структуры кредитного портфеля Банка ВТБ по группам риска за 2015 – 2017 годы по таблице 3 [6][7][8]. А так же определим качество кредитного портфеля.

Исходя из анализа структуры кредитного портфеля по группам кредитного риска, можно сделать вывод о том, что качество кредитного портфеля среднее. Хотя в структуре преобладает доля стандартных и нестандартных ссуд в совокупности в 2015 году – 31,09%, в 2016 году – 33,47%, в 2017 году – 35,23%.

Таблица 3 - Структура кредитного портфеля Банка ВТБ по группам риска за 2015 – 2017 г., тыс. руб.

Показатель	2015		2016		2017	
	тыс.руб.	уд.вес, %	тыс.руб.	уд.вес, %	тыс.руб.	уд.вес, %
Объем кредитного портфеля	6697211794	100	6653588091	100	6866375911	100
1 – 0% стандартные	643996569	9,62	925784233	13,91	915918090	13,34
2 – 1..20% нестандартные	1437774572	21,47	1301472264	19,56	1502866620	21,89
3 – 21..50% сомнительные	77046241	1,15	71491180	1,07	65875757	0,96
4 – 51…100% проблемные	23776005	0,36	22987280	0,35	26785184	0,39
5 – 100% безнадежные	144035959	2,15	177757607	2,67	163086136	2,38

А доля сомнительных и проблемных ссуд относительно небольшая (около 1% в совокупности). Доля безнадежных ссуд с коэффициентом риска 100% так же не очень большая, хотя преобладает над проблемными: в 2015 году – 2,15%, в 2016 году – 2,67%, в 2017 году – 2,38%. Но дать высокую оценку кредитному портфелю ПАО ВТБ нельзя, так как для высокого качества кредитного портфеля данный показатель должен отсутствовать вовсе.

Проанализировав качество кредитного портфеля и его структуру, можно прийти к следующим выводам:

1. Ситуация для банка не критична, так как созданы резервы на возможные потери. Отношение просроченной ссудной задолженности к сумме ссудной задолженности представляет собой коэффициент качества кредитного портфеля, нормативное значение данного показателя не более 10%. Как видно из расчетных данных в 2016 и 2017 году данный показатель не превышает нормативного значения, что говорит о том, что для экономической безопасности банка серьёзных угроз нет.

2. В общем можно охарактеризовать кредитный риск Банка ВТБ как приемлемый. Анализ кредитного риска Банка ВТБ за 2015 - 2017 годы показал небольшие изменения от нормативных значений, но в целом все условия выполняются. При появлении проблемных ссуд Банк применяет своевременные меры по их устранению, учитывая и интересы заемщика, и интересы Банка.

3. К положительным факторам, влияющим на уровень кредитного риска Банка ВТБ в 2015 – 2017 годах можно отнести: небольшое значение объектов крупного кредитного риска, разнообразие клиентской базы, диверсификация кредитного портфеля и обширная география деятельности.

4. К отрицательным факторам, оказавшим влияние на уровень кредитного риска Банка ВТБ в 2015 – 2017 годах относят: невысокая устойчивость капитала банка к реализации кредитных рисков дополнительной ликвидности; небольшой запас ликвидных активов, создание резервов на минимальном уровне установленному ЦБ.

Можно предложить следующие мероприятия по улучшению кредитной политики [9]:

1. Необходимо держать курс на качество и необходимость в области кредитования, то есть предложения и продукты банка должны соответствовать потребностям клиентов, это поможет заинтересовать клиентов, а значит принесёт дополнительную прибыль.

2. Для эффективной работы и хорошей устойчивости банка, а также для предотвращения угроз экономической безопасности банка необходимо правильно управлять просроченной и проблемной задолженностью. Лучше всего создать многоуровневую структуру, так как для эффективной работы с просроченной задолженностью и для правильной её минимизации должны быть включены все уровни кредитной работы в банке. Можно предложить следующие уровни.

Первый уровень: значительное ужесточение кредитной политики, то есть установить чёткие критерии для заёмщиков и условия предоставления кредитов.

Второй - создание эффективной системы уведомления заемщиков (как «досрочное» напоминание о платеже, так и уведомление об образовавшейся просрочке платежа по телефону и подготовка различных типов письменных уведомлений заемщикам).

Третьим элементом системы эффективной работы с просроченной задолженностью должен стать план по взысканию задолженности, где были

бы регламентированы методы реструктуризации ссуды (изменение графика погашения задолженности), изменение обеспечения по возврату кредита, пересмотр иных условий договора (очередность погашения задолженности, штрафные санкции); обращение взыскания на поручителя.

Для создания эффективной кредитной политики, способствующей снижения рисков, влияющих на экономическую безопасность, банк должен направить её на решение следующих целей [9]:

- минимизировать риск невозврата заёмных средств, угрожающий банку и его экономической безопасности, или допускать только такой риск, который не будет влиять на получение прибыли, путём тщательной проверки заёмщиков, досконально изучения предоставленных документов, оценки доходов, а также банк может устанавливать штрафы, пени. В некоторых случаях, следует изучить сделку, причины просрочки, после этого предложив другие условия и изменить график платежей. Это поможет уменьшить количество невозвратных кредитов, а значит снизит риски экономической безопасности банка;

- обеспечить банк высококвалифицированным персоналом, способным создать, обеспечить и поддержать высокое качество кредитного портфеля;

- предоставлять ссуды и займы ответственным и проверенным заёмщикам, а также финансировать только перспективные и высокодоходные проекты, которые будут соответствовать стратегии банка;

- развивать отношения с перспективными клиентами, а так же способствовать плодотворных отношений с клиентами, приносящими постоянный и стабильный доход. Достичь этого можно путём основательной проверки клиентов перед тем, как предоставить им средства, изучить цели кредита, условия, что он планирует с ними делать, а после этого рассчитать, выгодно ли банку выдать средства. В случае успешной сделки, следует стремиться к продолжению отношений с данным заёмщиком, предлагая ему новые интересные условия по кредитам, возможно скидки, меньший процент платы по кредиту и др. Это приведёт к тому, что ответственные заёмщики будут и дальше стремиться работать с банком, а значит приносить доход.

Работа банка над реализацией данных целей позволит создать чёткую кредитную систему в банке, поспособствует созданию эффективной кредитной политики, которая обеспечит должный уровень экономической безопасности ПАО ВТБ. Это в свою очередь приведёт к выполнению запланированных финансовых целей группы, обеспечит банк доверием населения, а значит новыми клиентами, позволит занять новые лидерские позиции на рынке.

Кредитная политика должна соответствовать текущей рыночной ситуации. Для того чтобы кредитная политика могла всегда находиться в эффективном состоянии и была способна приспособиться к новым рыночным условиям необходимо регулярно пересмотр её положений. Пересмотр и изменение кредитной политики лучше всего проводить не реже, чем раз в год. А так как экономические условия в настоящее время меняются довольно

стремительно, некоторые банки пересматривают кредитную политику даже чаще. Так как банк всегда должен быть готов к стремительно меняющимся в экономике процессам, а также быть готовы защитить и уберечь себя от рисков, угрожающих экономической безопасности.

Таким образом, приходим к выводу, что кредитная политика очень важная часть в работе банка, а также банковской политики, касающейся привлечения ресурсов. Если быть точнее, главная цель кредитной политики – это определение того уровня риска, который сможет выдержать банк, получив минимальные потери, выдав кредит заёмщику, если вдруг возникнет угроза невозврата. В задачи кредитной политики входят: установка принципов кредитования в банке, типов предоставляемых кредитов, а также их размер и доля каждых в общей структуре. Кроме того, кредитная политика определяет полномочия различных структурных кредитных подразделений, а также активно предотвращает и минимизирует угрозы экономической безопасности банка, а это очень важно, так как напрямую влияет на возможность банка сохранить свою устойчивость в случае возникновения непредвиденных обстоятельств.

Библиографический список

1. Словарь терминов / КонсультантПлюс - справочная правовая система. // [Интернет-ресурс] http://www.consultant.ru. [Дата обращения: 05.08.2018].

2. Салтыкова Е.А. Формирование кредитной политики коммерческого банка/ Орехова С.В. // «Научно-практический электронный журнал Аллея Науки». – 2016. - №4. – с.35.

3. Старостина Т.Г. Кредитная политика коммерческого банка/ Рыль К.С. // Экономика и социум. – 2017. - №1(32). – с. 695-698.

4. Деньги, кредит, банки: учебник и практикум для академического бакалавриата / В. Ю. Катасонов [и др.]; под ред. В. Ю. Катасонова, В. П. Биткова. — 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Издательство Юрайт, 2017. — 499 с. — (Серия: Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-01562-1.

5. Официальный сайт банка «ВТБ»// Интернет-ресурс - https://www.vtb.ru. [Дата обращения: 06.06.2018]

6. Аудиторское заключение независимого аудитора о годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности Банка ВТБ (публичное акционерное общество) за 2017 год // Официальный сайт ПАО «ВТБ» // https://www.vtb.ru/akcionery-i-investory/finansovaya-informaciya/raskrytie-finansovoj-otchetnosti-po-rsbu/.

7. Аудиторское заключение независимого аудитора о годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности Банка ВТБ (публичное акционерное общество) за 2016 год // Официальный сайт ПАО «ВТБ» // https://www.vtb.ru/akcionery-i-investory/finansovaya-informaciya/raskrytie-finansovoj-otchetnosti-po-rsbu/.

8. Официальный сайт Центрального Банка Российской Федерации// Справочник по кредитным организациям// Интернет ресурс - http://www.cbr.ru/credit/coinfo.asp?id=450000116. [Дата обращения: 08.06.2018]

9. Ощепков Ю.В. Кредитная политика коммерческого банка // Экономика и социум. – 2017. - №1(32). – с. 280-286.

10. Авдеева В.И., Костина О.И., Губернаторова Н.Н. Финансовый менеджмент, Москва, 2017.

УДК 343.9

Красноперов В.М.
Студент
4 курс, юридический факультет
Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т.Трубилина
г. Краснодар

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ВЕРСИЯ

Аннотация*: В статье рассматривается определение и сущность криминалистической версии, на чем она строится и как меняется по мере продвижения расследования.*

Ключевые слова: *Криминалистическая версия, криминалистическая тактика, следователь, дознаватель.*

Abstract: *the article considers the definition and essence of the forensic version, on what it is built and how it changes as the investigation progresses.*

Keywords: *Forensic version, forensic tactics, investigator.*

На практике, следователь (дознаватель) получают в первые часы после обнаружения факта совершения деяния, содержащего признаки преступления, чаще всего неполные и отрывочные сведения об обстоятельствах произошедшего. Следует отметить, что указанные сведения недостаточны для того, чтобы сделать категоричные выводы о мотиве и цели совершенного преступления, а также о лице, его совершившим и иных обстоятельствах. Для того, чтобы установить все сведения произошедшего, необходимо сделать предположение об обстоятельствах, имеющих значение. Именно версия будет являться таковым логически обоснованным предположением, которое в какой-то степени объясняет происхождение фактических данных, и объясняет причины произошедшего.

Следует отметить, что определение криминалистической версии является наиболее традиционным и устоявшимся среди всех понятий в разделе «Криминалистическая тактика». Так, криминалистическая версия следует определить как обоснованное предположение компетентного должностного лица относительно обстоятельств, которые имеют значение для расследования уголовного дела, и применяются в целях установления объективной истины[6].

[6] См.:: Баев О.Я. Криминалистическая тактика и уголовно-процессуальный закон. Воронеж, 1977. С. 49., Арцишевский Г. В. Выдвижение и проверка следственных версий. М., 1978. С. 13., Белкин Р.С. Очерки криминалистической тактики. Волгоград, 1993. С. 35.

Сущность криминалистической версии состоит в том, что данное предположение:

- ✓ логически построено;
- ✓ обоснованно фактическими данными;
- ✓ направлено на объяснение явлений (фактов, обстоятельств), связанных с преступлением или его отсутствием;
- ✓ выдвигается компетентным лицом, т.е. лицом, имеющим полномочия для осуществления действий, так или иначе направленных на проверку или подтверждение выдвинутой версии.[7]

Познавательная деятельность следователя (дознавателя) весьма специфична. Одной из особенностей является то, что в качестве предмета познания выступает уже произошедшее событие преступления. Это значит, что само преступление и его динамика непосредственно не наблюдаются. Данный факт вынуждает правоприменителя на познание преступления по следам, сохранившимся на материальных объектах, а также в памяти лиц, которые непосредственно участвовали в событии, то есть участников уголовного судопроизводства (подозреваемого, потерпевшего, свидетелей).

При этом, познание в ходе расследования дела осуществляется путем использования законов логики (поскольку данная наука устанавливает общепризнанные всеобщие методы познания), а также путем использования соответствующих криминалистических методов.

Криминалистическая версия является специфическим логическим инструментом для мышления следователя (дознавателя). Использование данного инструмента (способа) находится в прямой зависимости от того, что правоприменитель владеет не полной и недостаточной картиной расследуемого события. При этом, фундаментом для построения версий, некими «кирпичиками» при строительстве здания, именуемого «расследуемое уголовное дело» являются факты, которые объективно установлены на данный момент расследования.[8]

Следует отметить, что основным общим признаком, обусловливающим выделение из огромного количества сведений о расследуемом событии только тех фактов, которые имеют значение для расследуемого дела, является, в основном причинная связь с расследуемым событием.[9]

В частности, на первоначальном этапе расследования уголовного дела следователь (дознаватель) имеет в основном какое-то малозначительное количество информации о событии совершенного преступления. Кроме того, как показывает практика, не все обнаруженные на месте происшествия объекты, или установленные на месте фактические данные имеют отношение к происшедшему или существенно помогают в установлении картины произошедшего. Для установления всех обстоятельств расследуемого события

---

[7] Данильян Э.С. Построение и проверка розыскных версий: учеб. пособие. Краснодар, 2012. С. 4-5.

[8] Медведева С.Н. Версии и криминалистическая теория причинности // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2004. № 6. С. 19.

[9] Пещак Я. Следственные версии. М., 1976. С. 22.

у следователя (дознавателя) складывается картина, примерно как «мозаика», в которой объективно установленные обстоятельства произошедшего занимают определенное место, но чтобы не ошибиться в правильности их расположения, должна быть установлена причинно-следственную связь между указанными установленными обстоятельствами и наступившим последствием в виде преступления, которая выражается в причинной связи указанных элементов между собой.

Еще М.П. Шаламов, указывал, что связь доказательств с доказываемыми ими положениями может быть прямой или посредственной, более или менее отдаленной, но всегда, чтобы избежать судебной ошибки, она должна быть причинной, то есть объективно реальной.[10]

Таким образом, посредством всестороннего анализа правоприменитель выполняет определенную систематизацию собранных им в ходе расследования уголовного дела обстоятельств. При этом, группируются и фиксируются фактические обстоятельства, которые находятся в некой связи с расследуемым событием. В результате чего, образуется совокупность фактических данных, которые, имеют лишь одно общее - причинную связь с расследуемым событием.

Однако для того, чтобы на указанном фундаменте начать «строить» криминалистическое версии, требуется оценка связи причин и следствий, существующая между отдельными фактами и расследуемым событием, что обусловливает исследование взаимосвязей между отдельными фактами, а также исследование между указанными фактами и расследуемым событием.[11]

И.Ф. Герасимов и Л.Я. Драпкин указывали, что фактические данные, на которых строится версия, должны быть дополнены связью с теоретической базой.[12]

Любой выявляемый факт начинает взаимодействие со всей совокупностью знаний, имеющихся у правоприменителя и основанных на личном опыте, а также практической деятельности его коллег, положений теории и практики (следственной, судебной). На данной базе возникают новые обстоятельства события, которые реально несовместимы и противоречат друг другу, но сосуществуют в сознании следователя (дознавателя).[13]

После установления связи полученных данных как между собой, так и с расследуемым событием вся совокупность установленных фактов видоизменяется в некую новую систему, на основе которой строится вывод о причине, обусловившей указанную систему.

В начале расследования уголовного дела, правоприменитель, при незначительной объеме установленных первоначально данных, устанавливает отдельные звенья цепи вышеуказанной «системы», и ухватившись за одно звено, он должен проверить все возможные направления цепи, то есть построить ряд версий, которые объясняют неизвестные до настоящего

[10] Шаламов М.П. Теория улик. М, 1969.С. 85.
[11] См.: Там же. С. 171.
[12] Герасимов М.Ф., Драпкин Л.Я. Учение о криминалистической версии. М., 1994. С. 58
[13] Данильян Э.С. Построение и проверка розыскных версий: учеб. пособие. Краснодар, 2012. С. 5.

момента правоприменителю обстоятельства преступления.[14] Причинная связь при этом представляется в виде простой цепочки, имеющей сложные, непростые переплетения и ответвления, возможность проявления каждого из которых определяется действием отдельно взятой причины. Но взаимодействие всех этих причин и определяет результат - следствие, то есть событие преступления именно в том виде, в каком оно имело место быть. Указанные причины и определяют индивидуальность и неповторимость конкретного события преступления.

Поскольку причинно-следственная цепочка очень разветвленная и сложная, то причинные связи не всегда лежат «на поверхности», а могут быть скрыты или быть замаскированы. Отдельные звенья (следствия) в этой цепочке сами по себе становятся причинной для других событий. В основном, причинная связь легче устанавливается между преступлением и фактическими данными, которые ему сопутствуют. Но гораздо сложнее установить данную связь между обстоятельствами, которые предшествуют или следуют за преступлением. Однако в любом случае, чтобы прийти к правильным выводам и восстановить истинную картину происшедшего, надо искать связь причинную.

В связи с вышеизложенным следует, что криминалистическая версия должна быть обоснована объективно существующими фактическими данными, и эти факты являются не только результатом действия одной причины, но и причинно связаны между собой. Также надлежит указать, что криминалистическая версия должна вытекать из них и объяснять каждый из этих фактов. Можно сказать, что факты, на которых строятся следственные версии, служат непосредственной причиной их построения.

Список использованной литературы.

1) Арцишевский Г. В. Выдвижение и проверка следственных версий. М., 1978.

2) Баев О.Я. Криминалистическая тактика и уголовно-процессуальный закон. Воронеж, 1977.

3) Белкин Р.С. Очерки криминалистической тактики. Волгоград, 1993.

4) Данильян Э.С. Построение и проверка розыскных версий: учеб. пособие. Краснодар, 2012.

5) Медведева С.Н. Версии и криминалистическая теория причинности // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2004. № 6(19).

6) Пещак Я. Следственные версии. М., 1976.

7) Шаламов М.П. Теория улик. М, 1969.

8) Герасимов М.Ф., Драпкин Л.Я. Учение о криминалистической версии. М., 1994.

9) Старченко А.А. Гипотеза. М., 1962.

[14] Старченко А.А. Гипотеза. М., 1962. С. 34.

УДК 343

Савенко Е.Н.
студентка 4 курса бакалавриата
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет имени И.Т. Трубилина
Россия, Краснодар

КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА БАНДИТИЗМА

Аннотация: *в данной работе рассмотрены вопросы криминологической характеристики бандитизма. Дана правовая оценка эффективности нормы закона, криминологическим особенностям данного преступления.*

Ключевые слова: *оперативно-боевая деятельность, терроризм, бандитизм, политический бандитизм, противодействие, контрреволюционное вооруженное выступление.*

Abstract: *this paper deals with the criminal liability for the organization and implementation of mass riots provided by the Criminal code of the Russian Federation. The legal assessment of the rule of law is given, the measures to improve the Criminal code of the Russian Federation are proposed.*

Key words: *criminal law, crime, criminal liability, punishment.*

Очень важное значение в правоприменительной практике имеет отграничение преступного сообщества от банды. В последние годы резко усилилась борьба с преступными сообществами и бандами, о чем свидетельствуют как изменения уголовного законодательства в России, так и статистика противодействия организованной преступности.

Согласно статистическим данным, в 2013 г. было совершено 251 преступление, ответственность за которые предусмотрена ст. 210 УК РФ, что на 19,1% больше, чем в 2012 г. А преступлений, квалифицируемых по ст. 209 УК РФ — бандитизм, за этот же период было совершено 233, что также на 16,2% больше по сравнению с 2012 г.1.

Не следует забывать и о весьма высоком проценте латентности данного вида преступлений. С каждым годом количество преступлений, возбужденных по статьям 209 и 210 УК РФ, не уменьшается, а наоборот, увеличивается. Основной причиной активизации действий правоохранительных органов является повышенная степень общественной опасности деяний, которые влекут за собой создание как преступного сообщества, так и банды.

В уголовно-правовой литературе высказываются мнения о том, что банда является разновидностью преступного сообщества2, а также может представлять собой как организованную группу, так и преступное сообщество (преступную организацию).[15]

Так, размещение ст. 209 УК РФ рядом со ст. 210, по мнению профессора Р. Галиакбарова, доказывает, что банда и есть разновидность преступной организации. А статья 210 УК РФ вообще является общей для состава

[15] Сильченко Е.В., Саввина Е.А. Актуальные аспекты противодействия незаконному обороту наркотиков: Российский и зарубежный опыт. В сборнике: УГОЛОВНАЯ ПОЛИТИКА В СФЕРЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ЗДОРОВЬЯ НАСЕЛЕНИЯ, ОБЩЕСТВЕННОЙ НРАВСТВЕННОСТИ И ИНЫХ СОЦИАЛЬНО-ЗНАЧИМЫХ ИНТЕРЕСОВ 2015. С. 11-22.

бандитизма4.

Однако, как и ряд авторов5, мы считаем, что банда является видом организованной группы, которая, в свою очередь, может являться структурным подразделением преступного сообщества. Объединение нескольких организованных групп представляет собой преступное сообщество, поэтому в случае объединения двух или более банд в единое вооруженное преступное объединение действия участников подлежат квалификации по совокупности преступлений, предусмотренных ст. 209 и ст. 210 УК РФ.[16]

Из приговора Рязанского областного суда: «... граждане Дор., Дроб. и М. признаны виновными по статьям 209 и 210 УК РФ, так как вердиктом присяжных установлены все необходимые

признаки банды и преступного сообщества. Эти организации имели целью нападения на граждан и организации, совершение корыстных тяжких и особо тяжких преступлений. Они были устойчивыми, т.е. действовали длительное время, имели внутреннюю структуру, иерархию, дисциплину, планы и способы действий, конспирацию, места встреч, оружие, транспорт, средства связи. Все подсудимые осознавали цели действий группировки, в которую входили, сами в них участвовали, знали о наличии в ней оружия и сами его приобретали и имели. Каждый из них выполнял свою часть общих, заранее намеченных ими действий, добиваясь одной цели и внося свой вклад в ее достижение. Преступные группировки состояли из отдельных, связанных между собой и имевших общее руководство, но достаточно автономных банд, а совершаемые ими преступления с участием подсудимых были не только нападениями, но и иными тяжкими преступлениями»1.

На наш взгляд, если банды, или организованные группы, входят в состав преступного сообщества как его структурные подразделения, то преступные действия участников организованных групп подлежат квалификации по признакам ст. 210 УК РФ, тогда как действия участников банды и организаторов, руководителей (лидеров) всего преступного сообщества подлежат квалификации по совокупности преступлений, предусмотренных ст. 209 и ст. 210 УК РФ. С учетом принципа субъективного вменения необходимо, чтобы члены организованных групп и банд осознавали свою принадлежность к преступному сообществу, а организаторы и руководители этого сообщества точно знали о существовании банды как структурного подразделения.

В противном случае действия субъектов, участвующих в преступном подразделении — банде, но не знавших о существовании преступного сообщества, в состав которого они входят, следует квалифицировать по ст. 209 УК РФ без совокупности со ст. 210 УК РФ8. Однако на практике, на наш взгляд, данная ситуация практически невозможна в связи с тем, что лицо, организовавшее либо руководившее преступным сообществом, не может быть не осведомлено о банде как об одном из структурных подразделений того

[16] Сильченко Е.В., Грузнова М.С. Субъективные признаки укрывательства преступлений. В сборнике: Приоритетные направления развития образования и науки Сборник материалов III Международной научно-практической конференции. Редкол.: О. Н. Широков. 2017. С. 405-407.

сообщества, которым это лицо руководит или которое оно организовало.[17]

Согласно п. 21 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 10 июня 2010 г. № 12, если участники преступного сообщества наряду с участием в сообществе создали устойчивую вооруженную группу (банду) в целях нападения на граждан или организации, а равно руководили такой группой (бандой), содеянное образует реальную совокупность преступлений и подлежит квалификации по статьям 209 и 210 УК РФ, а при наличии к тому оснований — также по соответствующим статьям УК РФ, предусматривающим ответственность за участие в другом конкретном преступлении.

В уголовно-правовой литературе существует мнение, что если члены преступного сообщества либо его структурного подразделения приобретают оружие и начинают совершать нападения на граждан и организации, то организация преступного сообщества как преступление перерастает в бандитизм и квалификация таких действий, по мнению авторов, должна осуществляться уже по ст. 209 УК РФ, поскольку организационная деятельность в этих случаях выступает в качестве подготовительного этапа к организации банды и дополнительной квалификации по ст. 210 УК РФ уже не требуется.

Мы же считаем, что преступное сообщество ни при каких условиях не может перерасти в банду, поскольку последняя является разновидностью организованной группы и может рассматриваться только в качестве структурного подразделения преступного сообщества. И квалификация в этом случае должна производиться по реальной совокупности преступлений, предусмотренных ст. 209 и ст. 210 УК РФ.

В тех случаях, когда организатор, руководитель (лидер) и участники структурного подразделения, входящего в состав преступного сообщества (преступной организации), заранее объединились для совершения вооруженных нападений на граждан или организации, действуя в этих целях, вооружились и, являясь участниками созданной устойчивой вооруженной группы (банды), действовали не в связи с планами преступного сообщества (преступной организации), содеянное ими надлежит квалифицировать по ч. 1 или ч. 2 ст. 209 УК РФ, а также по соответствующим статьям УК РФ, предусматривающим ответственность за совершенное конкретное преступление.

Список литературы:

1. Сильченко Е.В., Грузнова М.С. Объективные признаки укрывательства преступлений. В сборнике: Образование и наука в современных реалиях Сборник материалов II Международной научно-практической конференции. Редколлегия: О.Н. Широков [и др.]. 2017. С. 376-378.
2. Сильченко Е.В., Грузнова М.С. Субъективные признаки укрывательства

[17] Сильченко Е.В., Грузнова М.С. Объективные признаки укрывательства преступлений. В сборнике: Образование и наука в современных реалиях Сборник материалов II Международной научно-практической конференции. Редколлегия: О.Н. Широков [и др.]. 2017. С. 376-378.

преступлений. В сборнике: Приоритетные направления развития образования и науки Сборник материалов III Международной научно-практической конференции. Редкол.: О. Н. Широков. 2017. С. 405-407.
3. Сильченко Е.В., Саввина Е.А. Актуальные аспекты противодействия незаконному обороту наркотиков: Российский и зарубежный опыт. В сборнике: УГОЛОВНАЯ ПОЛИТИКА В СФЕРЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ЗДОРОВЬЯ НАСЕЛЕНИЯ, ОБЩЕСТВЕННОЙ НРАВСТВЕННОСТИ И ИНЫХ СОЦИАЛЬНО-ЗНАЧИМЫХ ИНТЕРЕСОВ 2015. С. 11-22.

УДК336.744

Холодий А.А.
студент
3курс,факультет экономический
Кубанский Государственный Аграрный Университет
Мясникова М.В.
студент
3курс,факультет экономический
Кубанский Государственный Аграрный Университет
Храмченко А.А., кандидат экономических наук
Кубанский Государственный Аграрный Университет Россия,
г.Краснодар

КРИПТОВАЛЮТЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: *Статья посвящена теме развития криптовалюты в современной экономике. Данная цифровая валюта привлекла внимание большинства пользователей сети Интернет. В целом можно разделить отношение мировой общественности к данному финансовом инструменту на два противоборствующих лагеря. И так как эта валюта довольно молодая по сравнению с остальными, то она подлежит более детальному исследованию.*

Ключевые слова: *криптовалюта, биткоин, альткоин, реальные деньги, биржа, товарооборот.*

Annotation: *The article is devoted to the development of cryptocurrency in the modern economy. This digital currency has attracted the attention of most Internet users. In General, the attitude of the world community to this financial instrument can be divided into two opposing camps. And since this currency is quite young compared to the others, it is subject to more detailed study.*

Key words: *Cryptocurrency, bitcoin, altcoin, real money, exchange, trade.*

Развитие сети Интернет оказало огромное влияние на функционирование экономики многих государств. На его основе были созданы сети связи, которые существенно повысили скорость передачи информации, и тем самым способствовали ускорению, заключению и исполнению сделок, повысили скорость оборота капитала. Изобретение предоплаченных карт, мобильных и интернет-платежей привлекло огромное количество клиентов в электронные денежные системы. Одним из последних

достижений в этой области стало изобретение и разработка криптовалют. Разработка и выпуск криптовалют привлекли в Интернет огромное количество новых пользователей по всему миру и число их продолжает непрерывно увеличиваться. Криптовалюта – один из видов цифровой валюты. Ее эмиссия и учет основаны на разных криптографических методах, ее функционирование происходит децентрализовано, в распределенной компьютерной сети. Самая популярная сейчас криптовалюта – биткоин. Вторая по популярности криптовалюта – лайткоин. Эта система возникла в качестве ответвления биткоина в октябре 2011 года, ее основателем выступил бывший сотрудник компании Google Чарли Ли.

Движение криптовалют по мировым экономическим рекам все чаще вызывает полярные мнения, нежели действительные рациональные и взвешенные умозаключения. В целом, отношение мировой общественности к данному финансовом инструменту можно разделить на два вида.

Первый ряд считает криптовалюту вполне рациональным и свойственным современности видом безналичного платежа, а ее невероятно высокие котировки — логично вытекающими из ажиотажа и положительных характеристик. Таким мнением обладают люди из разных слоев общества. Это и некоторые состоятельные классические инвесторы, как, например, Джереми Лью, так и домашние энтузиасты — любители. Стоит отметить, что внимание привлекает не только конкретная стоимость крипты, но и объемная и интереснейшая с технической точки зрения технология, стоящая за проводимыми операциями. Именно эта технология децентрализованных платежей и повышенной безопасности и заставляет инвестировать в криптосферу банковские организации и прочие финансовые институты. Некоторые наименования и компании, работающие на крипторынке, такие как Ripple, сделали очевидную ставку на сотрудничество в данной сфере.

Другая сторона имеет абсолютно полярную точку зрения, утверждающую, что криптовалюта — есть невероятный обман мирового масштаба, не подкрепленный ничем, кроме как вакуумной ценностью, сформированной все тем же ажиотажем. При этом, тот факт, что уже сейчас можно заключать крайне перспективные контракты никого не интересует.

Также, сторонниками данной теории не принимается во внимание тот факт, что общепринятые и признанные инвестиции в ценные бумаги, особенно в срочные вторичные контракты, вроде фьючерсов, имеют куда больший уровень риска и подкрепленности. Формально, тот же фьючерс строится даже не на спросе/предложении, как крипта, а на спросе/предложении по спросу, либо предложению.

Неудивительно, что на таком фоне биржи пополняются новыми наименованиями — альткоинами. Альткоин — это альтернативная Биткоину криптовалюта. По сути своей, это любая крипта, которая появилась после него.

В целом создать свою криптовалюту не сложно, при наличии навыков программиста. Другой вопрос состоит в продвижении этой валюты. Но учитывая, что за пределы Интернета вам выходить ни к чему, бюджет

рекламной кампании существенно ниже, чем при использовании наружной уличной и ТВ рекламы. Вообще забавными остаются высокие цены на рекламные блоки в эфире телеканала, учитывая регулярно падающую конверсию данных процедур.

Стремительный рост рынка криптовалют с каждым годом увеличивает свое давление на денежное обращение в мире и на национальную экономику. Таким образом, вопрос изучения направлений такого влияния криптовалют на уже устоявшуюся платежную систему становится все более актуальным. Особенно остро стоят вопросы регулирования финансового рынка и политики центральных банков по обеспечению финансовой стабильности в условиях возникновения такого явления как криптовалюта.

Для осуществления эффективной монетарной политики распространение криптовалют имеет свои последствия.

Рост числа покупок, которые можно осуществить с помощью криптовалют снижает необходимость в использовании реальных денег, которые предлагают центральные банки, что ведет к увеличению количества денег, не обсуживающих товарооборот.

Центробанк поддерживает ликвидность банковской системы с помощью операций по рефинансированию, что позволяет пользоваться временно свободными средствами. В условиях отсутствия золотого стандарта доходом от рефинансирования является эмиссионный доход. Объем проводимых с использованием криптовалют транзакций не имеет особого значения, в то время как количество таких платежей напрямую влияет на снижение денежной базы.

Криптовалюты – это финансовая инновация, позволяющая обходить существующие ограничения, она неизбежно влияет на изменчивость уровня цен и всю платежную систему. Это влияние рассматривается в следующих направлениях:

1. Снижение доли реальных денег.
2. Изменения в денежных агрегатах.
3. Угнетение официальных национальных валют.

1. Сегодня большее количество стран не принимает влияние криптовалют всерьез. Как правило количество криптовалют в обращении не превышает 0,3% наличности в масштабах одного государства. Конечно, нельзя исключать возможность существенного увеличения этого показателя в будущем, ведь в результате колебания обменного курса количество криптовалют в обращении может резко увеличиться.

2. Торговля в виртуальном пространстве за счет криптовалют неизбежно сказывается на сокращении спроса на реальные деньги, что приводит к изменению в денежных агрегатах, которые напрямую влияют на скорость обращения денег. При широком использовании виртуальных денег будет сокращаться баланс центрального банка и снижаться эффективность процентной политики. К тому же замещение денег криптовалютами

существенно усложняет оценку денежных агрегатов, что в свою очередь мешает их поддержанию на одном уровне с ожидаемой инфляцией.

3. Объем рынка электронных денег считается незначительным по отношению к мировому обороту, тем не менее если рассматривать объем транзакций с участием криптовалют сконцентрированных в масштабах одной развивающейся страны, это может серьезно сказаться на стоимости национальной валюты.

Наряду с экономическими последствиями использование криптовалюты приносят с собой немало политических противоречий. Это объясняется тем, что на современном этапе ни одно правительство не может полностью контролировать их. Они являются явной формой богатства для отдельных людей, и ни одно государство не может экспроприировать их из-за криптографии, которая лежит в их основе.

Люди постепенно начинают понимать, что различные виды криптовалюты — это лучшие формы денег, потому что они управляются только кодом, делая их цифровым священным контрактом.

Влияние криптовалют на общество еще не полностью реализовано и не будет ощущаться сразу. Несмотря на создание криптовалюты, она едва вышла на поверхность общества. Большинство людей еще не слышали о Биткоине и о том, как работают виртуальные валюты.

Но большое количество продавцов уже начинают собирать биткоины в качестве платежей. И это только вопрос времени, когда многие другие из них не последуют этому примеру.

Несмотря на существующие в мире разногласия, криптовалюта продолжает завоевывать все новые рынки. По сообщениям СМИ недавно испанское бюро путешествий Destinia добавило для своих клиентов новую опцию – возможность оплачивать покупку авиабилетов биткоинами в связи с растущим спросом аудитории на использование нового платежного средства. Подобные платежи совершаются на сайте компании практически ежедневно. Наиболее активными пользователями биткоинов являются её клиенты из Испании, Швеции, Германии и Аргентины.

В России законодательство запрещает использование денежных суррогатов. Вместе с тем, существует благодатная почва для децентрализованной эмиссии криптовалют. По данным, характеризующим уровень использования Интернет-технологий, Россия входит в число топ10 стран - пользователей Интернет в Европе, и находится на 2-м месте после Германии. В сентябре 2015 г. российские СМИ распространили информацию о возможной эмиссии первой в РФ виртуальной валюты – битрубля. Но это предложение было встречено с недоверием и до сих пор нет однозначного мнения на этот счет.

Поскольку в настоящее время международный правовой статус биткоинов не определен, то невозможно отнести данный вид инструмента ни к одной из финансовых категорий. Биткоин – это не валюта, которая имеет

курс обмена, не средство платежа и даже не электронные деньги, как их описывают законодательства многих стран. В этой связи позиция французских экспертов, опубликовавших в специализированном журнале «Les Echos» предложение разработать международную правовую базу, которая позволит регулировать обращение биткоинов и других криптовалют, заслуживает внимания и поддержки .

В целом можно сделать вывод: обращение криптовалют – это новое явление, - прообраз принципиально новой системы денежного обращения. Биткоин не зависит от единого эмиссионного центра, банковских или других финансовых систем: он создается и обменивается через сеть производительных персональных компьютеров. Сделки в биткоинах анонимны, а их оборот до недавнего времени никак не регулировался. Пока единого решения по дальнейшей стратегии развития криптовалют в мире не существует, но важно, чтобы конкурентное развитие различных систем электронных денег с большим количеством эмитентов должно находиться под обязательным контролем финансовых регуляторов. В странах с развитой экономикой и устойчивой денежно-кредитной системой, со сложившейся традицией расчетных операций, криптовалюты займут свою нишу, в которой их использование будет наиболее эффективно. В развивающихся странах с молодой и пока неустойчивой денежно-кредитной системой необходим жесткий контроль при их внедрении. Количество внедряемых систем должно быть ограничено и по возможности унифицировано.

Использованные источники:

1.Барсукова С. Неформальная экономика: курс лекций. М.: Изд.дом ГУ ВШЭ, 2009, 354 с.

2.Бодрийяр Ж. Симулякры и симуляции / Перевод О. А. Печенкина. Тула, 2013. 204 с.

3.Качурин М. Большинству россиян ничего не известно о криптовалюте "биткоин" // РБК-Деньги -интернет-издание/13.05.15/URL: < http://www.rbc.ru/rbcfreenews/5553204c9a79474938d9e26b> (дата обращения: 24.05.15)

4.Об использовании при совершении сделок "виртуальных валют", в частности, Биткойн. Пресс-релиз Центрального банка России , 27.01.14/ URL: <http://www.cbr.ru/press/PR.aspx?file=27012014_1825052.htm> (дата обращения: 24.05.15)

5."Bitcoin лучше реальных денег"-- Билл Гейтс // Payspacemagazine.com - интернет-издание, 03.10.14/ URL: < http://payspacemagazine.com/bill-gates-about-bitcoin-at-sibos.html> (дата обращения: 24.05.15)

УДК 336.71

Сальников М.А.
студент магистратуры
2 курс, Финансы и Кредит, Банковский менеджмент
Самарский Государственный Экономический Университет
Россия, г. Самара

КРИТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ БАНКОВ В РОССИИ

Аннотация. *По признаку территориального размещения действующих кредитных организаций, банковская система России, включает в себя две крупные группы банков: региональные банки и банки, зарегистрированные в Москве и Московской области. В связи с этим целью настоящего исследования является критическая оценка и перспективы развития региональных банков в России*

Ключевые слова: *банки, региональные банки, кредитные организации, региональный финансовый рынок.*

Annotation. *Based on the location of existing lending institutions, the banking system of Russia includes two large groups of banks: regional banks and banks registered in Moscow and the Moscow Region. Therefore, the purpose of this study is a critical assessment and prospects for the development of regional banks in Russia.*

Key words: *banks, regional banks, credit institutions, regional financial market.*

Банковская система страны находится в стадии трансформации под влиянием внешних шоков, кризисных процессов в российской экономике и применения более жестких стандартов регулирования и надзора. Все это отражается на основных показателях банковской деятельности. Наблюдается увеличение концентрации активов у крупнейших кредитных организаций одновременно с усилением конкуренции и снижением рентабельности банковского бизнеса. Этот процесс сопровождается массовым уходом с рынка кредитных организаций из-за отзыва лицензий. Изменение подхода Банка России к регулированию и надзору представляет один из самых серьезных вызовов для банковской системы страны. Банки, не способные перестроить бизнес-модели и привести их в соответствие с правилами, действующими на рынках, покидают сектор. Вследствие ухода с рынка большого количества игроков появляется новый для системы вызов — падение доверия населения, юридических лиц и распорядителей государственных средств.

«Основное влияние за характер конкурентной среды российской банковской системы оказала политика регулятора», - пишет Ирина Перечнева. «Обеспокоенность этим проявляется уже не только на уровне экспертного сообщества. Не так давно председатель Совета Федерации Валентина Матвиенко провела расширенное заседание межрегионального банковского совета при Совете Федерации.

Тема красноречива — «Влияние современных механизмов регулирования на развитие конкуренции в банковском секторе»» [4].

По словам В.Матвиенко, в настоящее время состояние конкуренции в российской банковской сфере далеко от идеального. Чистка банковской системы, проводимая регулятором, привела к концентрации активов в крупнейших банках, большая часть которых – государственные. На долю кредитных учреждений с госучастием приходится уже почти 70 процентов активов. Среди десяти самых крупных банков России девять, по сути, являются государственными. При этом, В.Матвиенко считает, что «Центральный банк и финансовые власти должны внимательно следить за соотношением государственных и частных банков» [1].

При этом Валентина Матвиенко подчеркнула, что во время оздоровления банковского сектора важно сохранить региональные банки. «Именно они, как правило, максимально приближены к небольшим заёмщикам: к индивидуальным предпринимателям, к малому и среднему бизнесу» [1], — отметила спикер Совета Федерации.

По словам главы верхней палаты, Совет Федерации считает развитие региональных банков государственным приоритетом. По словам В.Матвиенко, количество малых банков неуклонно сокращается, а их активы снижаются. Доля активов кредитных организаций, которые находятся ниже двухсотого места в рейтинге по объёму капитала, составляет сегодня всего полтора процента. Растёт и территориальная дифференциация. Больше половины российских банков размещены в Московском регионе. В 12 субъектах Федерации вообще отсутствуют собственные региональные банки.

В этом направлении уже предпринимаются определенные шаги. В частности, в прошлом году был принят закон о многоуровневом регулировании, соавторами которого выступили члены Совета Федерации и Межбанковского совета. В соответствии с этим законом банковские лицензии теперь делятся на универсальные и базовые. Требования к кредитным организациям с базовой лицензией становятся более щадящими.

Итак, несколько лет назад Банк России начал последовательно лечить две родовые травмы банковской системы — наличие недобросовестных собственников и менеджеров и низкий уровень капитализации. Вывод с рынка небольших банков не оказал существенного влияния на рынок в целом, кроме, может быть, давления на Фонд страхования вкладов, а вот санация крупных организаций могла закончиться кризисом всей системы. Как известно, для его предотвращения Банк России создал Фонд консолидации, и летом 2017 года капитал трех банков («Открытия», Бинбанка и Промсвязьбанка) фактически перешел под контроль государства. Итогом стало усиление присутствия государства в банковском секторе. По данным Аналитического кредитного рейтингового агентства (АКРА), доля государства в банковском секторе достигла немногим менее 70%, тогда как на начало 2017 года этот показатель составлял около 63%. Это произошло в основном за счет передачи

в фонд консолидации банковского сектора трех крупнейших частных банков с учетом санируемых и принадлежащих им банков. Однако само по себе наличие государства в капитале банковской системы еще не составляет угрозы. Банковское сообщество обеспокоено нарушением правил рыночной конкуренции среди действующих игроков. В частности, это проявляется в неравном доступе к финансовым ресурсам среди различных групп банков. Уже не первый год поднимается проблема несправедливой модели распределения средств государственных программ. Как правило, эти программы разработаны для поддержки отдельных секторов экономики — малого и среднего бизнеса, сельхозпроизводителей, жилищного строительства. В регионах эти клиенты чаще всего обслуживаются в местных банках, но из-за неравного доступа к инструментам господдержки средства не всегда доходят до получателей. Малый и средний бизнес — единственный сектор, где крупные банки еще не контролируют рынок. Региональные банки не имеют равного доступа к этим программам поддержки. Дело в том, что много лет в основе модели распределения государственных ресурсов лежал принцип масштаба: банки отбирались по одному критерию — уровню капитала. 2017 год показал изъяны этого подхода: вывод на санацию крупнейших банков подтвердил тезис, который региональное банковское сообщество транслировало много лет, — величина не гарантирует надежности. Стремление регулятора повысить надежность системы через создание резервов опять же объяснимо. Но побочным явлением этого блага становится чрезмерно высокая нагрузка на балансы именно региональных банков. В перспективе это может вылиться в крайне негативный тренд сворачивания кредитования экономики.

Таким образом, в последнее время, заметно выросла концентрация рынка, и усилилось влияние госбанков — по итогам 2017 года на их долю пришлось свыше 70%. В среднем каждый отечественный банк имеет в своём распоряжении представительства как минимум в шести регионах страны. Традиционно наиболее разветвлённую структуру и широкую территориальную сеть имеют контролируемые государством банки: Сбербанк России, представленный в 83 регионах страны, и Россельхозбанк с представительствами в 81 регионе, наряду с ними можно отметить Росгосстрах Банк, входящий в ведущую частную финансовую группу, представленный в 80 регионах. Из всей совокупности кредитных организаций, только 26 банков располагают собственными отделениями в более чем половине регионов страны. Функционирование 305 кредитных организаций ограничено единственным регионом регистрации, оставшиеся банки располагают свои структурные подразделения в двух и более регионах [5]. По мнению Караваевой Юлии Сергеевны «наибольшую востребованность у банков с точки зрения их территориальной экспансии выступают такие регионы, как г. Москва, Московская область, г. Санкт-Петербург, Нижегородская, Ростовская, Самарская и Свердловская области» [2].

Однако, за последнее время, некоторые области потеряли многих

игроков, но ситуация по стране варьируется. В Самаре под санацию попали довольно крупные банки — «Солидарность», Автовазбанк (АВБ), лишились лицензий Фиа-Банк, Волжский Социальный Банк, Волго-Камский Банк. В Саратове на оздоровление ушли крупные местные Экономбанк и «Экспресс-Волга» (был поглощен Совкомбанком). Число отозванных лицензий у региональных банков каждый год измерялось десятками, причем если многие московские банки были лишены лицензий либо за «отмывание» и «обналичивание», либо за абсолютно кэптивный характер деятельности с характерным «пылесосом депозитов» и «проеданием капитала», то в регионах ряд банков, в общем-то, были рыночными и не «схемными», но утратили платежеспособность по другим, часто внешним, причинам.

С другой стороны, и сейчас есть регионы с сильным локальным банковским сектором — так, в топ-100 по активам входят банки из Татарстана («Ак Барс», «Аверс», Тимер банк), Тюменской (Запсибкомбанк), Ростовской («Центр-инвест»), Свердловской областей (УБРР, СКБ-банк, Меткомбанк), Краснодарского края (Кубань Кредит, Крайинвестбанк). «Ак Барс», к примеру, на текущий момент на 25-м месте по активам и в топ-30 по депозитам, кредитному портфелю и ипотеке, а также в десятке (потеснив многих федеральных конкурентов) по кредитованию малого бизнеса, Запсибкомбанк — на 59-м по активам и в топ-50 по ряду видов кредитования, «Центр-инвест» — на 67-м месте по активам и в двадцатке по объемам кредитования МСП.

Зададимся вопросом, а нужен ли России сильный региональный рынок и будет ли в отрасли место региональным банкам?

С одной стороны, федеральные банки — это возможность инвестировать в новые технологии обслуживания, автоматизацию в таком объеме, который банкам локальным недоступен. С другой стороны, устойчивые региональные банки выполняют важную роль — повышение доступности финансовых услуг, в том числе в тех регионах, где федеральные банки не стремятся активно работать.

Имеются примеры, когда региональные банки могут не просто на равных конкурировать с госбанками, но даже выигрывать. Это те сегменты, в которых важно погружение в мелкие сделки и где крупные банки не хотят работать или работают неохотно. Пример - кредитование малого бизнеса. В 2017 году кредитный портфель МСП показал отрицательную динамику, в целом банки неактивно кредитовали предпринимателей. Если бы местные кредитные организации не работали так активно с гарантийной господдержкой, не кредитовали локальный малый бизнес — результат был бы совсем плачевным.

По данным ЦБ, активными в сфере кредитования малого бизнеса являются регионы Поволжского и Дальневосточного федерального округа, где предприниматели пользуются гарантийной поддержкой, а также берут кредиты как физлица. Согласно данным Корпорации МСП, наиболее активными в плане гарантийной господдержки были Москва (Фонд

содействия кредитованию Москвы выдал поручительств на 12,1 млрд рублей), Карелия (около 9 млрд рублей поручительств и гарантий), Белгородская (около 5 млрд), Нижегородская области (3,5 млрд), Татарстан (2,7 млрд), Краснодарский край (2,7 млрд).

Еще одно преимущество региональных банков — их эффективность. К примеру, в топ-30 самых рентабельных входят банки из Новосибирска («Левобережный»), Владивостока (Примсоцбанк), Краснодара («Кубань-Кредит») и Ростова («Центр-инвест»). В топ-200 банков по рентабельности активов входят также сразу четыре новосибирских банка, семь банков из Татарстана, шесть банков из Приморского края.

Федеральные банки могут оптимизировать сеть, для них каждый регион – это лишь несколько процентов портфеля, и они легко могут закрыть отделения в той или иной области. Региональные банки же имеют больше возможностей для оптимизации бизнеса без закрытия отделений. И это опять же повышает доступность финансовых услуг для населения и бизнеса в регионах. «Региональные банки», по мнению П. Самиева, «лучше знают местную специфику и умеют работать с региональными клиентами. Качество активов в местных банках во многих регионах отличается в лучшую сторону от показателя портфелей федеральных игроков в тех же субъектах Федерации» [5].

Региональные банки могут быстрее внедрять инновации, лучше чувствовать тенденции в сегментах рынка и реагировать на них. У многих региональных банков ниже расходы на один выданный кредит, меньше отношение расходов к объему кредитного портфеля или активов.

Так что многие региональные банки смогут нарастить свою долю даже несмотря на то, что концентрация госбанков усиливается. Более того, крупным банкам есть чему поучиться в качестве ведения бизнеса и работе с клиентам у региональных банков Главное, чтобы не повторялась паника вкладчиков и кредиторов, как это было несколько раз в отдельных регионах.

Считаем, что защита регионального банковского сектора от экспансии федеральных и иностранных банков, а также в условиях усложнившейся в текущем году макроэкономической ситуации в отечественном финансовом секторе в связи с введением межгосударственных санкций, требует переосмысления сложившейся практики стимулирования потребительского спроса на банковские продукты региональных банков. Региональные банки являются частью единой банковской системы страны, но наряду с общими чертами и закономерностями развития всех субъектов финансового рынка они обладают особенностями, обусловленными состоянием экономической конъюнктуры и местом в системе межрегиональных хозяйственных связей. Региональные банки в состоянии обеспечить определенному кругу клиентов уровень сервиса, условия предоставления которого не всегда интересны более крупным банкам.

Ларионова А. В. выделяет следующие основные направления повышения общественной полезности региональных банков в современных экономических условиях: «Во-первых, это проведение анализа эффективности организационной структуры и разработка управленческих решений ее оптимизации Во-вторых, это пропаганда социальную ответственность через добросовестные деловые практики. В-третьих, это обеспечение высокого уровня сервиса; увеличение ассортимента продуктов и услуг; обеспечение удобства услуг для клиентов. В-четвертых, это участие в общественной жизни региона, повышение узнаваемости банковского учреждения, рост лояльности потенциальных и фактических потребителей продуктов и услуг регионального банка. Благодаря внедрению модели роста общественной полезности, региональные банки могут получить определенные привилегированные позиции в экономике региона, повысить уровень доверия клиентов и тем самым снизить риск потери ликвидности и платежеспособности в условиях усложненной макроэкономической ситуации на отечественном банковском рынке» [3]

Использованные источники:

1.Валентина Матвиенко: состояние конкуренции между российскими банками далеко от идеального https://www.plusworld.ru/daily/banki-i-mfo/398275-2/ // По материалам Совета Федерации: https://www.plusworld.ru/daily/banki-i-mfo/398275-2/ (Дата обращения: 10.06.2018)

2.Караваева Ю.С. Проблемы функционирования региональных банков в современных экономических условиях// Вестник НГИЭИ. 2017. [Электронный ресурс]. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/problemy-funktsionirovaniya-regionalnyh-bankov-v-sovremennyh-ekonomicheskih-usloviyah (Дата обращения: 10.06.2018)

3.Ларионова А. В. Современные проблемы и перспективы развития региональных банков в Российской Федерации // Молодой ученый. 2014. №20. С. 328-329.

4.Перечнева И. Игра без правил. // Эксперт. 2018. [Электронный ресурс]. – URL: http://expert.ru/ural/2018/12/igra-bez-pravil (Дата обращения: 12.06.2018)

5.Самиев П. Столица против периферии. Есть ли шанс у региональных банков выбиться в лидеры // Forbes Contributor. 23.04.2018 [Электронный ресурс]. – URL: http://www.forbes.ru/finansy-i-investicii/351517-stolica-protiv-periferii-est-li-shans-u-regionalnyh-bankov-vybitsya-v (дата обращения: 10.06.2018)

УДК 382.172

Колобышко А.Е.
Студент 4 курса факультета «Дошкольное образование; Изобразительное искусство »
Научный руководитель: Милованов С.Н.
старший преподаватель кафедры физической культуры и спорта
Хакасский государственный университет имени Н. Ф. Катанова,
Россия, г. Абакан

КРОССФИТ КАК ОДНО ИЗ СРЕДСТВ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРОЦЕССА ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ХГУ ИМ. Н.Ф. КАТАНОВА)

Аннотация: *на сегодня ввиду повышенной занятости студентов становится все сложнее привлечь их к активному участию в занятиях по физической культуре, зачастую процесс обучения сводится к постановке стандартных требований, отсутствии инициативы со стороны обучающихся и соответственно вытекающей не посещаемости. В статье проанализированы данные проведенного соцопроса и описаны плюсы системы кроссфит, позволяющей как совершенствовать качество работы мышц, так и повышать интерес к учебно-тренировочному процессу.*

Ключевые слова: *кроссфит, спорт, студенты, подготовка.*

Kolobyshko AE
A fourth-year student of the faculty "Preschool education; Fine Arts »
Scientific adviser: Milovanov SN
Senior lecturer of the Department of Physical Culture and Sports,
Khakas State University named after NF Katanov,
Russia, Abakan

CROSSFIT AS ONE OF MEANS OF IMPROVING EFFICIENCY AND IMPROVING THE PHYSICAL EDUCATION PROCESS (ON THE EXAMPLE OF KHUU NF KATANOV)

Abstract: *for today in view of the increased employment of students, it becomes increasingly difficult to involve them in active participation in physical education classes, often the process of education is reduced to setting standard requirements, the lack of initiative on the part of educators and consequently consequent non-attendance. The article analyzes the data of the survey conducted and describes the advantages of the crossfit system, which allows both to improve the quality of the muscles and increase the interest in the training process.*

Keywords: *crossfit, sport, students, preparation.*

В связи со сложившейся ситуацией реформирования в образовании, которая затронула и систему высшего образования, требования к качеству и форме проведения занятий физической культурой существенно возросли, в первую очередь – со стороны студентов.

На базе Хакасского государственного университета им. Н.Ф.Катанова был проведен соцопрос, в котором приняли участие 124 студента различных направлений подготовки.

В перечне присутствовали следующие 4 вопроса:

1. Вы ведете активный образ жизни?
2. Какие физические качества вам хотелось бы сформировать?
3. Сколько времени в неделю вы готовы уделять занятиям физической культурой кроме занятий в рамках программы обучения?

Результаты проведенного соцопроса наглядно отражены на рисунках 1,2,3.

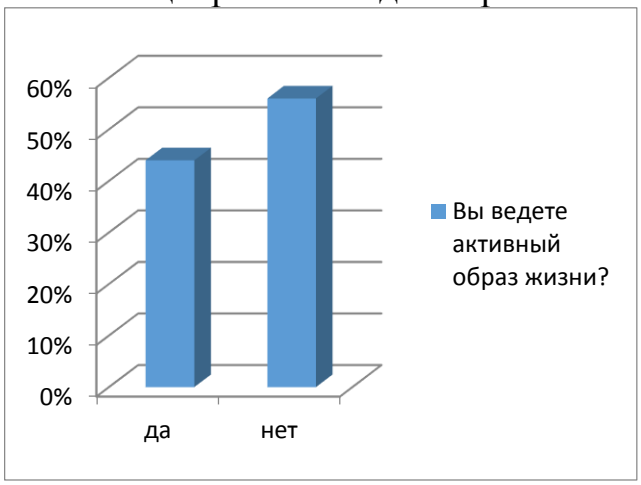


Рисунок 1. Анализ результатов по первому вопросу

По итогам анализа полученных ответов на первый вопрос, был сделан вывод о преобладании среди студентов личностей, предпочитающих пассивный образ жизни, таковых оказалось 56% из общего числа опрошенных.

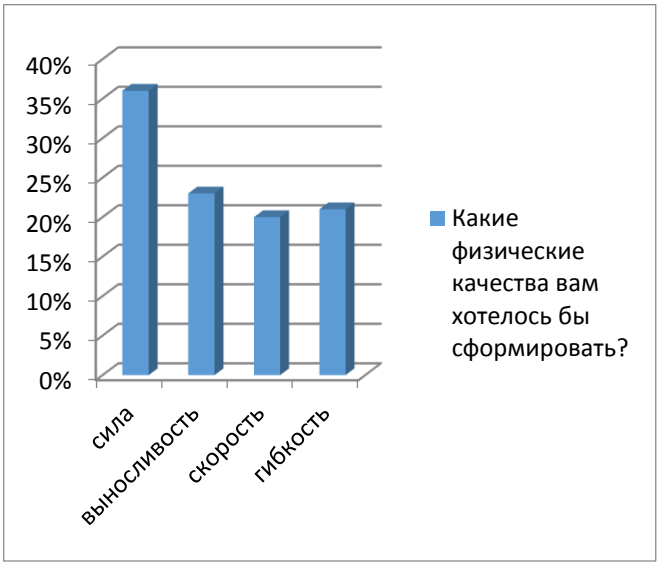


Рисунок 2. Анализ результатов по второму вопросу

Проанализировав ответы на второй вопрос, мы сделали вывод о том, что чаще всего студенты называли качество «силы», таковых оказалось 36%, такие качества, как «выносливость» и «скорость» назывались реже, если первое качество было названо 24% обучающихся, то второе – только 20%, но реже всего называли качество «гибкости».

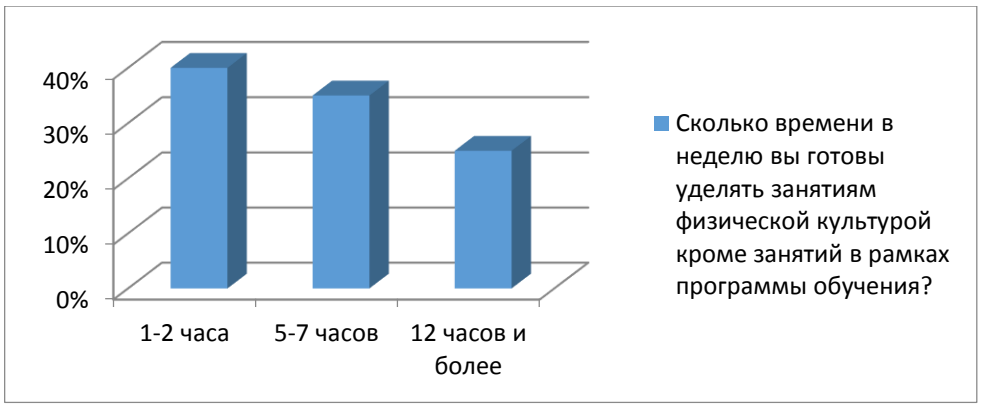


Рисунок 3. Анализ результатов по третьему вопросу

Тем не менее, не смотря на то, что процентное количество личностей, которые предпочитают пассивный образ жизни активному, анализ результатов по третьему вопросу отражает, что 38% опрошенных хотели бы заниматься физической культурой вне программы обучения 1-2 часа в неделю, 32% готовы уделить на данный вид занятия 5-7 часов в неделю не в рамках образовательной программы, а 22% хотели бы заниматься дополнительно от 12 часов в неделю, только 8% воздержались от ответа.

Таким образом, на основании полученных данных можно сделать вывод, что несмотря на нехватку свободного времени и вынужденный пассивный образ жизни, большинство опрошенных открыто выявили свое желание заниматься спортом.

Одной их тренировочным систем, отвечающих заявленным требованиям является система кроссфита. Данная учебно-тренировочная система не только способствует развитию физических качеств, а также обладает социальной направленностью, в частности, на саморазвитие и самопознанию, а также на общение.

В вышеназванной системе активно реализуется принцип индивидуального подхода благодаря огромному количеству видов упражнений разной направленности. В отношении влияния на физические качества можно заметить, что это одна из немногих систем, позволяющая развивать все 11. Еще одним безусловным плюсом данной системы является то, что упражнения модно выполнять как с использованием веса собственного тела, так и с включением в деятельность работы со снарядами, которые могут быть как профессиональными, так и простыми, позаимствованными из окружающей действительности, например в могут привлечься мешки с песком, либо простая перекладина по уровню находящаяся выше уровня головы занимающегося, использованию также подлежат степы и др.

В результате проведенного соцопроса было замечено увеличение мотивации к физкультурно-спортивной деятельности несмотря на нехватку времени и большую загруженность. Это может способствовать овладению знаниями о разнообразных современных подходах к организации учебно-тренировочного процесса, направленного на усовершенствование физической подготовки, навыками и умениями самостоятельной физической тренировки, в частности, в качестве последнего можно предложить систему кроссфита.

Использованные источники:

1. Зиамбетов В. Ю., Астраханкина Ю. С. Кроссфит как способ повышения эффективности физической подготовки студентов вуза // Молодой ученый. — 2016. — №7. — С. 1061-1063. — URL https://moluch.ru/archive/111/27862/ (дата обращения: 07.05.2018).

УДК 382.172

Колобышко А.Е.
Студент 4 курса факультета «Дошкольное образование; Изобразительное искусство »
Научный руководитель: Милованов С.Н.
старший преподаватель кафедры физической культуры и спорта
Хакасский государственный университет имени Н. Ф. Катанова,
Россия, г. Абакан

КРОССФИТ КАК ЭЛЕМЕНТ ФИЗИЧЕСКОЙ И ПСИХИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ

Аннотация: *не секрет, что кроссфит применяется в качестве одного из средств подготовки военнослужащих в США, но в данной работе раскрыты направления психологической и физической подготовки в совокупности, которые реализуются в результате занятий солдатов физической культурой по данной системе.*

Ключевые слова: *кроссфит, психические качества, физические качества.*

Kolobyshko A.E.
Student 4 courses of faculty "Preschool education; Fine arts"
Research supervisor: Milovanov S.N.
senior teacher of department of physical culture and sport
Khakass state university of N.F. Katanov,
Russia, Abakan

KROSSFIT AS THE ELEMENT OF PHYSICAL AND MENTAL TRAINING OF THE MILITARY PERSONNEL

Summary: not a secret that krossfit is applied as one of means of training of the military personnel in the USA, but in this work the directions of psychological and physical training in total which are implemented as a result of occupations of soldiers by physical culture on this system are opened.

Keywords: krossfit, mental qualities, physical qualities.

На сегодня наиболее популярными видами физических нагрузок для военнослужащих общепризнанно определяются атлетическая гимнастика, спортивные игры, боевые искусства, а в последнее время кроссфит. Последнее отличается более сильным влиянием на функциональное состояние занимающихся, совершенствование физических качеств, а также

многообразием упражнений, которые несколько похожи на упражнения других 14 видов спорта.

Таким образом, кроссфит является тренировочной методикой максимальной интенсивности, функционального тренинга, отличается высокофункциональными и напряженными 25-30 минутными тренировками, а с учетом вводной и заключительной части составляет от 45 минут до часа.
Основными видами нагрузки в данной системе определяются аэробные, анаэробные и силовые, к слову, аэробные больше направлены на развитие выносливости, а анаэробные – скоростных и скоростно-силовых качеств.
Главной целью занятий кроссфитом является формирование максимально разностороннего в плане развития физических качеств человека, который психологически и физически готов к экстремальным ситуациям, что специально отрабатывается в ходе тренировочного процесса ввиду частой и резкой смены упражнений без присутствия времени на отдых и возможности подумать каким образом выполнять ту или иную задачу.

Воспитание физических и психических качеств в системе силовых ведомств целенаправленно работают над подготовкой кадров, способных действовать в экстремальной ситуации, принимать оперативные решения относительно всех или части служебных и боевых задач, независимо от их масштаба, ведь, как известно, именно с малых задач начинаются большие задания. Также отрабатывается умелое применение силовых качеств, включая приемы борьбы и восточных боевых искусств, обеспечения максимально высокой работоспособности как по ходу учебно-тренировочного процесса, так и в дальнейшем в течение служебно-боевой деятельности.

На сегодня система кроссфита входит в программу базовой подготовки Вооруженных Сил Канады, и Королевского Лейб-Гвардейского Полка Дании. Благодаря своей всеохватности данная система призвана вызывать максимально широкую адаптационную реакцию организма индивида, что является причиной её популярности в военизированных структурах. Также система кроссфита позволяет развивать как качества из группы скоростно-силовых, так и качества из группы координационных, помимо этого реализуется развитие особо специализированных чувств: чувства времени, чувства пространства, мышечного чувства. Соответственно, это же касается и качеств группы выносливости, которая включает в себя как общую, так и специально направленную выносливость. Как следствие повышается и эстетический уровень занимающегося, в прямой пропорциональной зависимости с развитием физических качеств укрепляются мышцы, уменьшается количество жировой прослойки, мышцы становятся более рельефными.

Именно ввиду отказа от узкой специализации кроссфит определяется как одна из самых специфичным систем тренировочного процесса, когда-либо сформулированного и реализованного. Это отражается и на упражнениях, ведь комбинации происходят из упражнений тяжелой ателетики, легкой атлетики, также включаются в тренировочный процесс упражнения с гирями, и с

собственным весом спортсмена, либо весом другого человека, также привлекаются упражнения, связанные с греблей и плаванием. Все это многообразие способствует с одной стороны самостоятельному выбору и личной инициативе тренирующегося относительно выбора упражнения, с другой являются причиной напряженной работы инструктора, которому важно не только предложить упражнение, которое максимально подходило бы для данного занимающегося, но и проследить сам процесс выполнения упражнения, технику, иначе в дальнейшем в момент длительного раунда из-за неправильно сформированной техники может возникнуть ситуация травмирования.

Также важно правильное понимание и выполнение принципов кроссфит-тренировки. Это не только отсутствие либо очень маленький период времени для передыха, но и индивидуализация каждого упражнения относительно отдельного занимающегося. Это важно также по причине травмоопасности во время выполнения комплексов, также важна грамотная динамика и варьирование веса снарядов, нагрузки, интенсивности.

Еще одним принципом кроссфит-тренировки является скорость при выполнении комплекса упражнений. Этот процесс может занимать от восьми-десяти минут на первом занятии до 1,5 часов для опытных кроссфитеров. Обычная тренировка включает в себя по 15 минут вводной и заключительной части и WOD повышенной интенсивности, а также важно учесть, что нужно отработать подготовительные упражнения и ошибочное выполнение упражнений, последнее же может происходить один на один с тренирующимся, иначе возникает противоречие следующему принципу кроссфитеров: коллективизм.

Вот как вкратце описал систему основатель кроссфита Грег Глассман: «Ешьте мясо, овощи, орехи и семена, немного фруктов, мало крахмала и исключите сахар. Сохраняйте прием пищи на уровне, поддерживающим ваш тренировочный режим, но не позволяющем накапливаться жиру. Практикуйте базовые упражнения: становую тягу, взятие на грудь, приседания, жимы, толчок и рывок. Также отрабатывайте основы гимнастики: подтягивания, отжимания, подъемы по канату, подъемы корпуса, стойки на руках, пируэты, кувырки, шпагаты и удержания. Катайтесь на велосипеде, бегайте, плавайте и гребите — интенсивно и быстро. Пять — шесть дней в неделю смешивайте эти элементы в как можно большее количество комбинаций. Рутина — это враг. Выполняйте комплексы быстро и интенсивно. Регулярно осваивайте и практикуйте новые виды спорта».

Таким образом, можно сделать выводы, что система кроссфит-тренировок успешно применяется в армии в целях воспитания кадров, которые способны действовать в экстремальной ситуации, принимать оперативные решения, независимо от их масштаба, ведь, известно, что именно с малых задач начинаются большие задания.

Использованные источники:

1. Глубокий В. А. Кроссфит — новое направление силового фитнеса / В. А. Глубокий // Современные процессы развития физической культуры, спорта и туризма, состояние и 3 перспективы формирования здорового образа жизни: материалы XV Традиционного международного симпозиума. — Красноярск: СибГАУ. — 2011. — С. 142–145.

УДК 382.172

Балаклеец В.В.
Студент 4 курса факультета «Дошкольное образование; Изобразительное искусство »
Научный руководитель: Сунчугашев О.А.
старший преподаватель кафедры физической культуры и спорта
Хакасский государственный университет имени Н. Ф. Катанова,
Россия, г. Абакан

КРУГОВАЯ ТРЕНИРОВКА КАК ОДНА ИЗ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ ФОРМ ПРОВЕДЕНИЯ ЗАНЯТИЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ С ДЕТЬМИ

Аннотация: *огромную ценность в ситуации, сложившейся на сегодня в системе образования и системы занятий физической культурой с детьми представляет метод круговой тренировки, который позволяет весьма эффективно развивать двигательные качества при соответствии строгой регламентации и индивидуализации дозировки упражнений, количества подходов и повторений. Именно раскрытие этого вопроса и ставится целью данной работы.*

Ключевые слова: *круговая тренировка, спорт, дети, факторы.*

The Balakleets V.
4th year student of the faculty " Primary education; law»
Supervisor: Sunchugashev O.A
senior lecturer of the Department of Physical Culture and Sports
Khakas State University named after NF Katanov,
Russia, Abakan

CIRCULAR TRAINING AS ONE OF ORGANIZATIONAL FORMS OF CONDUCTING LESSONS WITH PHYSICAL CULTURE WITH CHILDREN

Annotation: *great value in this situation is the method of circular training, which allows you to very effectively develop the motor qualities in accordance with strict regulation and individualization of the dosage of exercises, the number of approaches and repetitions. It is the disclosure of this issue that is the goal of this work.*

Keywords*: circular training, sport, children, factors.*

На сегодня ситуация в социуме относительно здоровья подрастающего поколения заметно ухудшилась. Сказываются как социальные факторы, так и факторы экономики, а особенно факторы ухудшения экологической ситуации

в совместимости с позицией людей в отношении таковой. Ситуация становится предельно ясной при просмотре данных статистики, можно наблюдать повышение процентного соотношения количества больных детей по отношению к здоровым. Это заметно и по количеству детей, обладающих ограничениями относительно занятий физической культурой либо полностью освобожденных от таковых. Данные факторы ставят вопрос о качестве планирования и проведения тренировочного процесса. Одной из достаточно эффективных методик по целенаправленному развитию двигательных качеств при индивидуальном подходе является методика круговой тренировки. Данный подход был разработан Г.Адамсом и Р.Морганом в 1952-58 г.г. и был назван круговым, так как «станции» для упражнений располагались по кругу, а сущность метода в многократном повторении несложных, но разнообразных, знакомых тренирующимся упражнениях.

При работе с детьми как дошкольного, так и младшего школьного возраста важно учитывать факт тог, что упражнения, включенные в круговую тренировку обязательно должны изучить все дети, включение данных упражнений в вышеназванный тип занятия по физической культуре способствует приближению условий процесса максимально близко к жизненным, это способствует формированию таких качеств, как собранность, организованность, а в дальнейшем – повышению работоспособности, а, следовательно, и выносливости. Одназначно, предложенный комплекс должен вписываться в общую структуру как занятия, так и блока занятий в целом, а также сооветствовать уровню физической подготовленности в целом.

В отношении особенностей круговой тренировки как организационной формы проведения занятий с детьми стоит заметить, что каждое упражнение, включенное в цикл должно быть направленно на определенную группу мышц, а в итоге сочетаний данный упражнений прорабатыванию должны подлежать все группы мышц. Важно, чтобы упражнения выполнялись с определенной скоростью либо определенное количество раз, некоторые тренера засекают время для выполнения упражнений: 40 секунд, 45 секунд.

В работе с детьми как дошкольного учреждения, так и детьми начальных классов следует подбирать сравнительно легкие упражнения, особенно на первых занятиях, а главное, чтобы не было частых повторений данного метода на каждом занятии.

В таблице 1 представлены 2 комплекса упражнений для проведения с детьми старшего дошкольного и младшего школьного возраста.

Таблица 1

Комплексы упражнений для включения в занятия в качестве круговой тренировки.

№ упражнения	Название упражнения, суть, на какие группы мышц воздействует	
	Комлекс №1	**Комплекс №2**
№1	10 приседаний (мышцы ног)	10 раз поднять тело из положения лежа
№2	10 выпрыгиваний вверх с поднятием бедра к груди (мышцы ног)	10 прыжков на обеих ногах но меняя ширину прыжка
№3	10 прыжков на одной ноге с подтягиванием второй к груди и 10 прыжков на другой ноге с подтягиванием второй ноги к груди (мышцы ног)	Пробежать 1 круг
№4	5 раз пресс из положения лежа	10 выпадов
№5	5 сгибаний-разгибаний рук в упоре лежа	«Мельница»
№6	5 сгибаний-разгибаний рук в упоре лежа на скамейке	10 раз поднять/опустить ноги из положения лежа на скамейке
№7	30 секунд вис на гимнастической лестнице	10 приседаний
№8	10 раз поднять/опустить ноги из положения лежа на скамейке	5 «пистолетов» рядом со шведской стенкой
№9	10 раз подняться/спуститься со скамейки (лесенка) лицом вперед	30 секунд вис на гимнастической лестнице с поднятием ног на 90 градусов
№10	10 раз подняться/спуститься со скамейки боком	Восстановление дыхания

Также можно разнообразить занятие по методике круговой тренировке музыкальными упражнениями в сопровождении музыки. Собственно, благодаря сочетанию музыкального сопровождения с правильно подобранными упражнениями, которые будут интересны детям можно в дальнейшем планировать и проводить детские праздники, единственный момент, который в таком случае нужно будет учесть – наличие привлекательных призов, данный момент можно озвучить при работе с родителями детей, которые обычно хорошо реагируют на возможность предоставить своему ребенку праздник.

Но тем не менее, несмотря на яркую привлекательность круговой тренировки нельзя допустить слишком частого её включения в занятия. Этот

метод необходимо применять в сочетании с другими формами и методами организации занятий, на отдельных занятиях не стоит уделять данной форме все время работы, а только часть занятия. Иначе дети быстро привыкнут и в дальнейшем будут только уставать, а элемент интереса и азарта пропадет.

Библиографический список:

1. Гуревич, И. А. 1500 упражнений для круговой тренировки / И. А. Гуревич.- Минск: Высшая школа, 1976.- 304 с. 5. Жужиков, В. Г. Наиболее приемлемый. Об организации занятий по экстенсивно-интервальному методу круговой тренировки / В. Г. Жужиков.- Физкультура в школе 2005, № 11.
2. Селинская С. Н., Власов А. А., Рядинская Л. В. Круговая тренировка как эффективная организационно-методическая форма проведения занятий с детьми в физкультурно-оздоровительном комплексе // Молодой ученый. — 2014. — №11. — С. 434-438. — URL https://moluch.ru/archive/70/11975/ (дата обращения: 22.06.2018).

УДК 336.743

Кат С. А., студентка
3 курс, экономический факультет
Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Зиниша О.С., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры денежного обращения и кредита
Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

КРУШЕНИЕ ДОЛЛАРОВОГО ГОСПОДСТВА: НЕОЖИДАННЫЙ ИСХОД ИЛИ ПРЕДСКАЗУЕМОЕ БУДУЩЕЕ

Аннотация: *В данной статье авторами рассматривается современное положение доллара в системе международных расчетов. Текущее состояние и перспективы развития мировой валютной системы являются предметом активного обсуждения. Многие экономисты сходятся во мнении, что в ближайшие годы ее ожидают колоссальные изменения. Причем движущим фактором выступает новая расстановка сил в мировом хозяйстве, на фоне ослабления позиций американского доллара.*

Ключевые слова: *американский доллар, ослабление позиций, мировая валютная система, долларизация мировой торговли, китайский юань.*

Annotation: *In this article the authors consider the current position of the dollar in the system of international payments. The current state and prospects of the world monetary system are the subject of active discussion. Many economists agree that there will be enormous changes in the coming years. And the driving factor is the new balance of power in the world economy, against the backdrop of the weakening of the US dollar.*

Key words: *US dollar, world currency system, weakening of positions, dollarization of world trade, Chinese Yuan.*

Ключевой валютой в международном обороте на протяжении более чем шестидесяти лет является американский доллар. Национальная валюта США прошла долгий и сложный путь к завоеванию лидирующего положения в мировой валютной системе.

В результате Парижской конференции, проведенной в 1867 году, золото было признано основной формой мировых денег. Однако в 71-м году XX века содержание доллара было отменено в связи с ограниченностью запасов золота, темпы прироста которых заметно отставали от динамики мировой торговли и рынков капитала.

До тех пор, пока сохранялось соответствие между темпами эмиссии американского доллара и темпами роста внешней торговли, денежное обращение оставалось в равновесном состоянии. Однако когда Федеральная резервная система (ФРС) начала эмитировать свою национальную валюту без какого-либо обеспечения, стабильность доллара пошатнулась. Появились предпосылки к реформированию мировой валютной системы.

С избранием нового президента Дональда Трампа, авторитет Америки был поставлен под сомнение. Нерациональность и непродуманность решений, принимаемых в Овальном кабинете Белого дома, положили начало процессу объединения стран против гегемонии американской валюты.

Так, с 1 июня 2018 года Соединенные Штаты ввели пошлины на импорт алюминия и стали из Канады и Мексики, а также из стран Европейского Союза, – наиболее тесных партнеров и идеологически близких стран. Президент США пояснил, что такие действия обусловлены необходимостью защиты интересов отечественных производителей как внутри страны, так и за ее пределами. Безусловно, протекционистские меры со стороны Америки вызвали негодование государств Западной Европы, которые сразу заявили о готовности установить ответные торговые барьеры [2].

Введение пошлин в двустороннем порядке послужит причиной сокращения объема импортных и экспортных операций с металлом в странах, а также приведет к увеличению цен на американском рынке, так как издержки производства в отраслях экономики, где используется алюминий, повысятся.

Положение американского доллара усугубляется еще одним фактом – становлением и развитием потенциального противника, который постепенно укрепляется на мировом валютном рынке. Речь идет о китайском юане, который в 2015 году был официально включен с корзину резервных валют Международного валютного фонда (МВФ). На сегодняшний день китайская экономика показывает внушительные результаты: по объему валового внутреннего продукта, рассчитанному по паритету покупательной способности (ППС), она вырвалась на первое место, оставив позади США [5].

На рисунке 1 представлена динамика основного макроэкономического показателя двух стран. На основании данных рисунка, можно сделать вывод, что величина ВВП Китая на протяжении всего периода исследования плавно

увеличивается. В 2014 году объем китайского ВВП впервые превысил американский: разница составила 801 млрд. долл. Заданная тенденция сохраняется и по сей день.

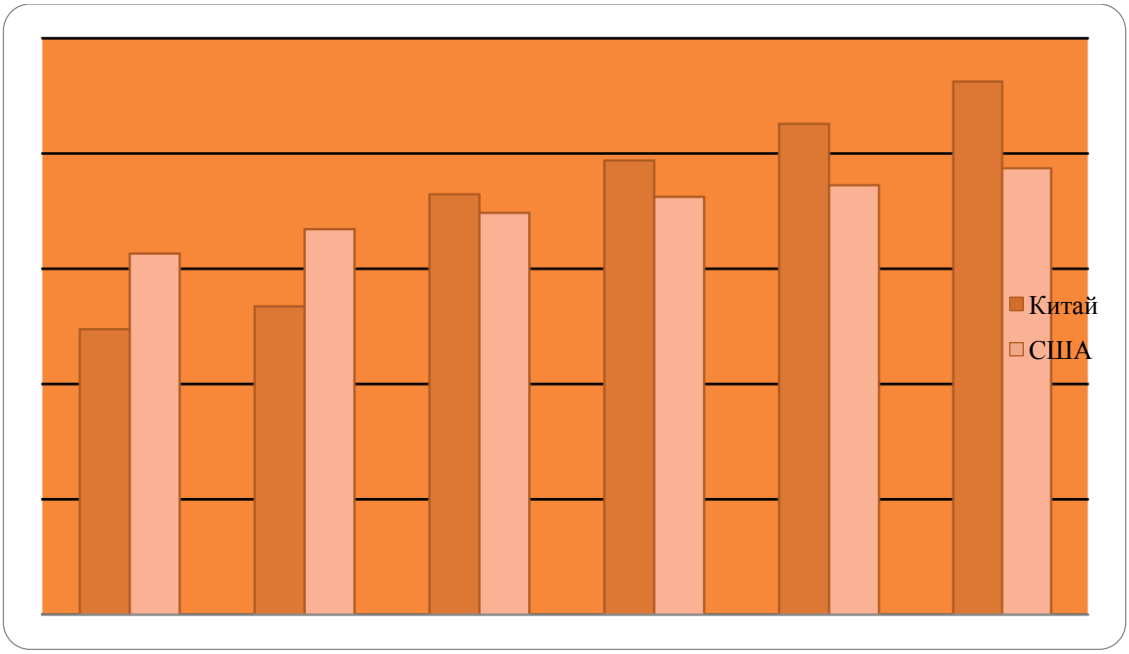


Рисунок 1. Сравнение ВВП по ППС Китая и США, млрд. долл. США [5]

Стоит отметить, что по показателю душевого ВВП Китая требуются дальнейшие корректировки. Согласно расчетным показателям МВФ, в 2017 г. американский ВВП на душу населения составил 57 436 долл., а китайский – всего 8 113 долл. [5]. Это объясняется демографической спецификой государства – оно занимает первое место в мире по численности населения. Если распределять условно равную величину ВВП между 325 миллионами человек или же 1,4 миллиардом, то ощущается колоссальная разница в уровне жизни в этих странах.

Ослабление позиций доллара США неразрывно связано и с другим фактором, а именно с постепенным сокращением объема экспортных и импортных сделок, выполняемых в американской валюте.

В марте 2018 года Дональд Трамп ввел 25-процетные пошлины на определенные китайские товары [3], тем самым положив начало торговой войне. Ответные меры не заставили себя ждать: первой и значимой сферой, в которой произошли изменения, стала нефтяная отрасль. Шанхайская международная энергетическая биржа вышла из нефтедоллара, запустив торговлю нефтяными фьючерсами в юанях [4].

Если спрос иностранных инвесторов на нефтяные фьючерсы в юанях будет высоким, то экономическое влияние Китая увеличится, а позиции ее национальной валюты укрепятся. В целом оценивая перспективы интернационализации юаня, можно сказать, что стремление китайских властей контролировать свою валюту замедляет процесс вытеснения доллара.

Выступая против политики, навязываемой американскими властями, государства изыскивают всевозможные способы противостояния долларизации мировой торговли. Так, в начале апреля 2018 года Венесуэла заявила о намерении расплачиваться с Россией за приобретение автомобильных запчастей собственной криптовалютой, обеспеченной запасами нефти и получившей название «Petro». Министр внешней торговли Венесуэлы отметил, что российская сторона, в свою очередь, проявила интерес к закупкам стали, алюминия, кофе, какао, продукции обувной и текстильной промышленности. Кроме того, он не исключил, что эти поставки могут быть освобождены от пошлин [1].

Политика, проводимая нынешним американским лидером, способствует ускорению процесса вытеснения доллара из международных расчетов: лидирующее положение национальной валюты США во многом является искусственным. Наметившая тенденция укрепления китайского юаня – достойного противника из Азиатско-Тихоокеанского региона – ознаменовала начало преобразований в валютной среде. А сокращение внешнеторговых сделок в долларах выступает положительным симптомом для мировой финансовой системы, а не вестником приближающегося экономического апокалипсиса.

Использованные источники:

1. Венесуэла намерена расплачиваться с Россией за автозапчасти в петро [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ria.ru/economy/ 20180404/1517871742.html, свободный. – (дата обращения: 01.06.2018).
2. США решили ввести пошлины на сталь и алюминий с 1 июня [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.rbc.ru/politics/ 31/05/2018/5b0ffda19a794770acc36977?utm_source=vk_rbc#0_5___1356_ 187403259, свободный. – (дата обращения: 01.06.2018).
3. Торговая война между США и Китаем скажется на всем мире, считают эксперты [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ria.ru/economy/ 20180323/1517116641.html, свободный. – (дата обращения: 01.06.2018).
4. Шанхай начал торги нефтяными фьючерсами в попытке конкурировать с Brent и WTI [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.interfax.ru/ business/605254, свободный. – (дата обращения: 01.06.2018).
5. Report for Selected Countries and Subjects [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.imf.org/external/index.htm, свободный – (дата обращения: 01.06.2018).

УДК 94

Попов М. Е.,
Магистрант
Горно-Алтайский государственный университет
Россия, г. Горно-Алтайск.

КУЛЬТУРНАЯ ЖИЗНЬ РУССКОЙ ЭМИГРАЦИИ В БЕРЛИНЕ (1921-1923 ГГ.)

Аннотация*. Статья посвящена исследованию культурной жизни русской эмиграции в Берлине в 1921-1923 гг. Берлин, который был одним из главных центров приложения русско-эмигрантского культурного развития в начале 1920-х гг. Именно там наиболее выраженно проявились характерные черты культурной жизни русского эмигрантского сообщества. Для раскрытия специфики возникновения феномена и его проявлений, использованы материалы периодических изданий и воспоминаний современников. Приведённые материалы свидетельствуют о существовании объективных предпосылок формирования русско-эмигрантского культурного сообщества, его высоком творческом потенциале в чужой социальной среде и значительном влиянии на культурную составляющую жизни Берлина.*

Ключевые слова: *Берлин, Германия, русская эмиграция, русская культура, культурный феномен «Русский Берлин», эмигранты, «Дом искусств».*

Annotation*. The article is devoted to the study of the cultural life of the Russian emigration in Berlin in 1921-1923. Berlin, which was one of the main centers for the application of Russian-emigre cultural development in the early 1920s. It was there that the characteristic features of the cultural life of the Russian emigre community were most clearly manifested. To disclose the specifics of the phenomenon and its manifestations, the materials of periodicals and memoirs of contemporaries were used. These materials testify to the existence of objective prerequisites for the formation of the Russian-émigré cultural community, its high creative potential in a foreign social environment and significant influence on the cultural component of Berlin's life.*

Keywords*: Berlin, Germany, Russian emigration, Russian culture, cultural phenomenon "Russian Berlin", emigrants, "House of Arts".*

Русская культура Серебряного века ушла в прошлое под влиянием политических, социальных и военных потрясений 1917-1922 гг. Её традиции сохранились и нашли своё развитие за рубежом в среде русской эмиграции. Согласно данным, представленным В.В Сорокиной, в период 1921-1923-х гг. в Берлине находилась примерно треть русского населения Германии [1, с. 6]. Однако, выявление его точной численности представляется достаточно сложным, поскольку учреждения и организации, занимавшиеся учётом, предоставляли слишком разрозненные данные.

Представление о масштабах российской диаспоры в Берлине в начале 1920-х гг. можно получить из информации русского путеводителя по городу,

выпущенного издательством Гржебина в 1921 г. и представленного в монографии В.В Сорокиной «Русский Берлин». Издание путеводителя было связано с резким увеличением русско-эмигрантского населения в 1921 г. Исходя из его данных, русское население концентрировалось в западной части Берлина, в районе Гедехнискирхе, там для русских выходили три ежедневные газеты, располагалось 6 банков, 20 книжных лавок и 17 крупных издательств[1, с. 10].

Послевоенная гиперинфляция 1919-1923 гг. в Германии привела к тому, что жизнь в стране для эмигрантов стала предельно дешёвой, поскольку главным платёжным средством в Европе для приезжих русских являлся долл., курс которого к июлю 1922 г. поднялся в 75 раз, а к июню 1923 г. в 230 раз [2, с. 113].

В газете «Руль» от 23 января 1921 г. сообщалось о проведении успешных переговоров между представителем советской власти и кинематографистскими кругами Германии, в ходе которых было принято решение о съёмке картины, иллюстрирующей жизнь«деникинской» армии в большевистском освещении [3, с. 4].

В парижской газете «Последние новости» от 12 ноября 1920 г. писалось следующее: "Германия одна из немногих стран, гостеприимно принимающая к себе русских, несмотря на тяжелое положение, в котором она находится» [4].

В столице Веймарской республики большой популярностью пользовались русские артисты, музыканты, художники и литераторы, их плодотворное творчество породило в Берлине моду на так называемый «русский стиль». Хореограф и танцор Николай Березов описывал культурную атмосферу Берлина в начале 1920-х гг. в следующих штрихах: «В программе каждого варьете или концерта обязательно выступали русские певцы, балалаечники или танцоры. В оперных театрах шли оперы Римского-Корсакова, Чайковского, Бородина, Глинки. В драматических театрах самыми популярными считались пьесы А. П Чехова. В витринах магазинов красовались книги Л. Толстого, М. Горького, Ф. Достоевского, который сводил всех с ума. На концерты хора донских казаков Сергея Жарова нельзя было достать билеты. Во всех больших театрах Германии шел "Борис Годунов" с участием легендарного Ф. Шаляпина. Массу посетителей привлекали русские рестораны с концертной программой - "Медведь", "Самовар", "Балалайка" и ночные клубы "Шахерезада", "Бахчисарайский фонтан", "Казбек при луне", где выступали цыганские ансамбли, Александр Вертинский и Петр Лещенко. Вся Германия напевала "Очи черные", а модницы одевались "а-ля рюс" или "а-ля козак" [5, с. 14].

Так, в Берлине сформировался «русский стиль», являвшийся важной составляющейрусской эмигрантской культуры. Покинувшие родину продолжали оставаться носителями её культуры, с которой они знакомили граждан страны своего нового местопребывания, таким образом значительно приобщив Запад к достижениям отечественной культуры.

В Берлине находилось 72 русских издательства, чего не наблюдалось даже в Петербурге [6, с. 106].

Социокультурная целостность русской эмиграции в Берлине отражалась в деятельности созданных ими профессиональных организациях и союзах. Среди таких учреждений значительную роль играл, основанный в ноябре 1921 г. «Дом искусств», объединявший и защищавший интересы и права русских литераторов, культурных деятелей и художников. В «Доме искусств организовывались лекции, концерты, выставки и постоянные вечера, происходил активный культурный обмен между членами клуба [7, с. 4]. Все собрания в клубе, носили сугубо аполитичный характер, о чём можно судить из воспоминаний А. Бахраха: «о политике там никто не помышлял, никто политическими взглядами ни своего соседа, ни даже выступавших ораторов не интересовался. Не приходили на собрания слишком «красные», не посещали их и слишком «белые», фон клуба был, скорее, бледно-розовый» [8, с. 190-191].

Объединяющую роль для творческой части эмиграции играли Союз русских писателей и журналистов; содружество писателей, художников и музыкантов «Веретено», а также Писательский клуб. Помимо этого проходили различные профессиональные собрания и устраивались культурные вечера.

Таким образом, русская эмиграция в Берлине в начале 1920-х гг., представляла собой устойчивую и целостную социокультурную среду Берлин был популярен среди интеллигенции, для неё, в городе имелись широкие возможности реализации творческого потенциала, следовательно были условия для сохранения и воплощения традиций российской культуры Серебряного века. Покинувшие родину продолжали оставаться носителями её культуры, с которой они знакомили граждан страны своего нового местопребывания, таким образом значительно приобщив Запад к достижениям отечественной культуры.

Список литературы

1. Сорокина В. В. Русский Берлин. - М.: Изд-во Моск,**2003.** - 345 с.
2. Гиперинфляция (Германия, 1919-1923 годы) // Портфельный инвестор. 2008. № 11. С. - 112-115.
3. Руль. **1921**. 23 января. - № 56. - С. 1-6.
4. Последние Новости. **1920**. 12 ноября. - № 113.
5. Театр и Жизнь. **1922.** - № 8. С. 14.
6. Гессен И.В. Годы изгнания. Жизненный отчет. Париж.: YMCA-PRESS, 1979. 400 с.
7. Накануне. 1923. - № 232. 12 января. - С 4.
8. Бахрах А. По памяти, по записям // Новый журнал, 1978. - № 52. - 190-191 с.

Коротаева Маргарита Юрьевна
ассистент кафедры физической культуры и спорта
«Оренбургский государственный медицинский университет»
РФ, г.Оренбург

ЛЕЧЕБНАЯ ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА ПРИ БРОНХИАЛЬНОЙ АСТМЕ

Аннотация. В этой статье рассматриваются лечебные физические упражнения в реабилитации последствий бронхиальной астмы.

Ключевые слова: дыхательная система, астма, легкие.

Задачи: изучить физические упражнения.

Korotaeva Margarita Yurevna
assistant of the Department of physical culture and sports
"The Orenburg state medical University"
Russian Federation, Orenburg.

THERAPEUTIC PHYSICAL CULTURE IN BRONCHIAL ASTHMA

Annotation. *This article discusses the therapeutic exercise in the rehabilitation of the consequences of asthma.*

Keywords: *respiratory system, asthma, lungs.*

За последние два десятка лет заболеваемость по бронхиальной астме выросла, и на сегодняшний день в мире около 300 миллионов людей, которые страдают ею. Это одно из самых распространенных хронических заболеваний, которому подверженные все люди, вне зависимости от пола и возраста. Смертность среди больных бронхиальной астмой достаточно высока. Тот факт, что в последние двадцать лет заболеваемость бронхиальной астмой у детей постоянно растет, делает бронхиальную астму не просто болезнью, а социальной проблемой .

Актуальность исследования: На сегодняшний день это заболевание встречается чаще у детей, у лиц злоупотребляющих табак, а так же у лиц у которых есть аллергия на различные аллергены.

Основной целью занятий лечебной физкультурой является содействие снижению частоты астматических приступов и предотвращению рецидивов заболевания.

Правила выполнения ЛФК:

Важно помнить, что физические нагрузки можно выполнять только вне стадии обострения заболевания. Во время проведения тренировки рекомендуется открыть форточку, тем самым обеспечив доступ кислорода.

ЛФК противопоказана при развитии астматического статуса, одышке (чаще 25 вдохов за минуту). Кроме того, нельзя заниматься гимнастикой, если у пациента диагностирована дыхательная недостаточность 3 стадии. При тяжелом развитии бронхиальной астмы до начала тренировок рекомендуется прием бронходилататоров. Положительное воздействие оказывает сочетание ЛФК с плаванием или ходьбой.

Методика лечебно-физкультурных занятий выстраивается на предварительном диагностическом обследовании пациента. На основании результатов проведения обследования выявляется степень тяжести бронхиальной астмы, частота развития приступов с учетом возрастной категории пациента.

До начала активной нагрузки необходимо провести подготовку (2-3 дня) для тестирования физических и эмоциональных возможностей больного. Достаточно часто дыхательная гимнастика при бронхиальной астме предусматривает звуковое произношение и элементарные гимнастические движения. Такой комплекс упражнений позволяет оценить степень необходимого вмешательства.

ЛФК может выполняться только между приступами. Ее задачами является нормализация нервных процессов, нейтрализация бронхоспазма и установление нормального дыхания.

Рекомендованный комплекс ЛФК:

1.В течение 30-40 сек. выполняется дыхание, которое постепенно уряжается.

2.Ладони обеих рук сжимаются в кулак, а затем подносятся к плечу с одновременным вдохом. После возврата в изначальное положение производится выдох.

3.Одна нога сгибается и подтягивается к области живота. При этом следует сделать выдох, при возврате в изначальное положение нужно глубоко вдохнуть.

4.Необходимо повернуться в сторону и одновременно отвести обе руки, повернув вверх ладони. Сделать глубокий вдох, а после возврата в начальное положение можно выдохнуть.

5.Рекомендуется выполнить удлиненный вдох с одновременным произнесением звука «ш» и «ж».

6.В положении сидя выполняются наклоны в разные стороны. Руки должна скользить по ножке сиденья. Это сопровождается глубоким выдохом. В начальном положении выполняется вдох.

7.Вдох выполняется, когда пациент стоит, широко расставив ноги, руки должны находиться на поясе, а локти отведены в сторону. При сведении локтей вместе производится выдох.

8.Пациент стоит, опираясь на стул. Во время приседания происходит выдох. В первоначальном положении производится вдох.

9.Ноги нужно раздвинуть на ширину плеч, ладони положить на талию. При этом больной во время выдоха должен проговаривать звуки «о» и «а».

10.Дыхание можно совмещать с медленными прогулками.

11.Ноги нужно расставить врозь, а ладони положить в область талии. При этом делаются наклоны вперед с выдохом, поднявшись (вдох).

12.Лежа, следует приподнять на вдохе руку, после мышечного расслабления рука опускается с выдохом.

13.Лежа лицом вверх во время выдоха поднимается одна нога. После возврата в начальную позицию делается глубокий вдох.

14.Сидя необходимо положить обе руки на колени. Медленно разгибая и сгибая голеностопы, следует сжимать и разжимать руки в кулак.

15.Во время проведения тренировки рекомендуется открыть форточку, тем самым обеспечив доступ воздуха.

Заключение:

Лечебная физкультура при бронхиальной астме позволяет: расслабить мышцы шеи, плечевого пояса, грудной клетки, затылка; улучшить работу диафрагмы, облегчить откашливание, предупредить эмфизему легких, а также увеличить эластичность грудной клетки, обучить правильному дыханию. Следует отметить что, не смотря на огромную пользу, которую способна оказать лечебная физкультура на организм заболевшего, к ней имеются противопоказания. Среди основных противопоказаний выделяют дыхательную и сердечную недостаточность.

Список используемой литературы:

1. Л. В. Борисенко, Т. Г. Смирнова, В. И. Амосов, Г. С. Амоаший Клинико-функциональная эффективность резистивной тренировки дыхательной мускулатуры в реабилитации больных предастмой и бронхиальной астмой. – в: Пульмонология, №1, 1994.
2. Н. Н. Бримкулов Высокогорная климатотерапия больных бронхиальной астмой. – в: Терапевтический архив, т. 63, №8, 1991.
3. И. И. Васильева, А. Г. Чучалин Новые аспекты лечения атопической бронхиальной астмы с применением воздухоочистительных аппаратов "Аэр-О-Мед 150" – в: Пульмонология, №1, 1994.
4. В. А. Епифанов Лечебная физическая культура. М., Гэотар-Мед, 2002.
5. Я. М. Зонис Курортное лечение в комплексе реабилитационных мероприятий больных бронхиальной астмой. – в: Пульмонология, №1, 1994.
6. С. М. Иванов Лечебная гимнастика для детей, больных бронхиальной астмой. М., Медицина, 1974.
7. Н. А. Мокина Немедикаментозная терапия бронхиальной астмы у детей. Современное состояние проблемы. – в: Вопросы курортологии, физиотерапии и лечебной физической культуры, №3, 2003.
8. Т. Н. Суровенко, А. В. Ящук, Т. Я. Янсонс, С. Н. Ежов Эффективность кинези- и гидрокинезитерапии в лечении детей, больных бронхиальной астмой. – в: Вопросы курортологии, физиотерапии и лечебной физической культуры, №3, 2003.
9. Л. М. Труфанова, С. С. Белоносов, И. И. Рубцова, В. В. Чельцов, В. К. Лепахин, В. С. Моисеев Астма физического усилия и эффект нифедипина и дилтиазема. – в: Терапевтический архив, т. 63, №8, 1991.

УДК 1.159.9

Чурянина Д.А.
Градобоева К.Ю., студентка 3 курса
Гайдина А.С., студентка 3 курса
Кубанский Государственный Аграрный Университет
имени И.Т. Трубилина
г. Краснодар, РФ

ЛИДЕРСКИЙ СТАТУС РУКОВОДИТЕЛЯ В СОВРЕМЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *успешный руководитель в современной организации непременно должен быть лидером. В статье рассматриваются такие понятия, как руководство и лидерство, их взаимосвязь в организации, а также какими лидерскими качествами должен обладать руководитель для организации сплоченной и эффективной работы коллектива.*

Ключевые слова: *руководство, лидерство, полномочия, управление коллективом, эффективность.*

LEADERSHIP THE STATUS OF A MANAGER IN MODERN OGGANIZATIONS

Annotation: *a successful leader in a modern organization must be a leader. The article discusses such concepts as leadership and leadership, their relationship in the organization, as well as what leadership qualities should have a leader to organize a cohesive and effective team work.*

Key words: *leadership, team management, authority, efficiency.*

Лидерство и руководство – это понятия, которые лежат в основе эффективного управления организацией. Актуальность выбранной темы заключается в том, что главными управленческими функциями считается лидерская и административная. Не всем удается успешно совмещать их. Реализация данных функций – это основа существования организации, но зачастую они делятся между разными людьми. В современной, успешной организации руководитель должен уметь совмещать их в себе как качества и умения менеджера, так и навыки лидера.

Понятия «лидер» и «руководитель» в психологии имеют индивидуальную роль. «Руководитель – лицо, на которое официально возложены функции управления коллективом и организации его деятельности» [1,стр.189]. «Лидер – член группы, за которым она признает право принимать решение в значимых для нее ситуациях; индивид, который способен играть центральную роль в организации совместной деятельности и регулировании взаимоотношений в группе» [1,стр.189].

Природа лидерства неразделимо связана с управлением. Лидерство – нестандартный тип отношения управления. В большинстве случаев, он заключается в процессе социального взаимодействия в управляемой организации. Здесь требуется высокий уровень взаимозависимости участников. Отличительной чертой лидерства является то, что оно возникает стихийно и является менее стабильным, а также в нем предполагаются последователи, а не подчиненные, как в управлении. Лидер выдвигается неофициально и является инноватором, он вдохновляет людей на определенные действия, использует их эмоции.

Руководитель или менеджер, в свою очередь, назначается высшим руководством. Он занимает свой пост независимо от того, воспринимают его или нет в этой роли подчиненные. Менеджер работает по целям других, его задача поручать и контролировать, используя доводы и не отходить от существующего плана.

Управленческая практика показывает, что эффективный руководитель зачастую является одновременно лидером организации, т.е. можно сказать, что существует некая управленческая технология, которой необходимо владеть руководителю, а именно: собственное видение ситуации, лидерские черты, потенциал, реализация посредством делегирования полномочий, т.к. все это носит поступательно – циклический характер.

Отношения лидерства могут совпадать с формальными полномочиями руководителя. В этом случае проявляется формальное лидерство. Менеджер должен быть лидером, достойным подражания. Рассмотрим лидерские качества настоящего руководителя на схеме, приведенной ниже.

Из данной схемы видно, что главная задача руководителя, как истинного лидера, состоит в том, чтобы используя труд других людей, добиваться успешной работы коллектива с помощью сотрудничества и мотивирования, не используя метод запугивания.

Результативность деятельности лидера оценивается его способностью регулировать конфликты, происходящие внутри организации. Именно это регулирование складывается из последовательных действий лидера, который стремится оказать положительное влияние на ситуацию, вызвавшую конфликт, на его участников и характер взаимодействия всех заинтересованных субъектов. Учитывая характер конфликта, и беря во внимание особенности его участников, лидер может выбирать роль судьи или посредника.

Успешная и эффективная работа организации, в первую очередь зависит от проблемы выбора лидера. С одной стороны, лидерство – это наличие определенного набора качеств, которые приписываются тем, кто может успешно оказывать влияние и воздействовать на других. С другой стороны, лидерство является процессом преимущественно не силового воздействия в направлении достижения организацией своих целей. Лидерство представляет собой специфический тип управленческого воздействия, основанный на наиболее эффективном сочетании различных источников власти и направленный на побуждение людей к достижению общих целей [2,стр.12].

Делая вывод, можно сказать о том, что для того, чтобы деятельность организации была успешной, руководитель должен уделять много времени

поиску лидеров организации, способствовать развитию их потенциала и давать возможность реализовывать свои идеи. Лидерский потенциал – это залог успешной деятельности компании. От выбора стиля руководства зависит не только авторитет руководителя и эффективность его работы, но также атмосфера в коллективе и взаимоотношения между подчиненными и руководителем.

Список использованных источников:

1). Психология: словарь / под общ.ред. А.В. Петровского, М.Г. Ярошевского. 2-е изд.
2). Мирзоян В.А. Управление и лидерство: сравнительный анализ теорий лидерства [Текст] / В.А. Мирзоян // Воросы философии. – 2013. - №6. – С. 3-15.
3). Луговский В.А. / Социология и психология управления: учебное пособие

УДК 658.5.011

Воробьева М.В.,
студент бакалавриата
2 курс, факультет «Экономика и управление на предприятии»
КНИТУ-КАИ им. Туполева
Россия, г. Казань

ЛИДЕРСТВО В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *Главное внимание в статье уделяется исследованию теоретических и практических основ лидерства человека в компании. Рассмотрены вопросы лидерства и их роль в управлении, стили руководства.*

Ключевые слова: *лидерство, лидер, компания, власть, организация.*

LEADERSHIP IN ORGANIZATION

Annotation: *The main idea of the article is the research of theoretical and practical bases of human leadership in organization. The questions of leadership and their role in management, leadership styles are considered.*

Keywords:*leadership, leader, company, power, organization.*

Тема лидерства существует еще с давних времен, она всегда была, есть и будет одной из самых актуальных и насущных тем, волнующих умы многих ученых: практиков и теоретиков. Данная тема и в наши дни обладает глобальным интересом. Способность объединять людей во благо общей миссии, вести за собой хоть "на край света", уверить в лучшем и светлом будущем - вот главные задачи настоящего лидера.

Лидерство - основной элемент результативного и эффективного руководства. Оно встречается там, где существуют устойчивые и сплоченные идеями объединения людей. Сам термин "лидер" означает "вождь","ведущий". Лидерство и руководство - разные вещи, руководство подразумевает собой достаточно строгую и формализованную систему отношений господства - подчинений. Лидер - это символ общности и пример поведения в группе. «Лидерство, в отличие, от руководства нестабильно, так как в любой момент

настроения последователей могут смениться и на первый план будет выдвинут другой лидер»[5].

На сегодняшний день организации и фирмы выросли, стали такими крупными, что выполнять управление ими одному стало практически невозможным. Кроме того, у управляющих появилось множество внешних функций, в том числе взаимодействие с партнерами, профсоюзом, государственными и политическими деятелями. В каждой сфере существует определенный руководитель, поэтому управляющий предприятием становится менеджером-организатором, у которого есть основная обязанность - организовывать деятельность группы менеджеров.

При выполнении этой обязанности, менеджер выступает в следующих ролях:

·управляющий, наделенный властью, руководящий большой группой людей;

·лидер, который способен вести за собой коллектив, используя свой авторитет, мастерство и высокую квалификацию, положительные эмоции, энтузиазм;

· дипломат, который устанавливает контакты с партнерами и властями, успешно устраняющий конфликты;

· воспитатель, обладающий высокими нравственными качествами, способный создать коллектив и направляющий его развитие в нужное русло;

· инноватор, который ставит во внимание развитие современной науки, также умеющий оценивать и без замедления и проблем внедрять в производство то или иное изобретение;

· человек, наделенный богатым опытом, багажом знаний и способностями, уровнем культуры, честностью, справедливостью, решительностью, а также рассудительностью, способный быть во всех отношениях примером для людей, окружающих его.

В момент управления менеджер осуществляет конкретные функции.Он организовывает и планирует деятельность коллектива и свою собственную работу; распределяет задания и проводит инструктаж подчиненным; осуществляет контроль за ними; подготавливает отчеты; занимается проверкой и оценкой результатов работы; проводит ознакомление со всеми новинками в областитехники и технологии, выдвигает и рассматривает новые идеи и предложения; решает различного характера вопросы, выходящие за пределы компетенции и знанийподчиненных; проводит знакомство с текущей корреспонденцией; отвечает на звонки и принимает посетителей; проводит собрания и представительства; заполняет формы отчетности; ведет переговоры; контролирует повышение квалификации.

Все эти работы можно охарактеризовать высоким многообразием формы самих этих операций и места их реализации, широкими контактами и коммуникациями внутри и вне фирмы, стремительной сменой событий, людей и действий.

В процессе общения лидер выполняет три основных роли:

· роль координатора, который связывает одну группу людей с другой и упрощаетвзаимодействие и контакт между ними. Эту роль (имидж и

представительство во внешнем мире) фактически может играть номинальный глава фирмы,
обеспечивающий и вдохновляющий действия людей, направленные на достижение целей фирмы. Это и коммуникатор, создающий возможность надежных непрерывных контактов между сотрудниками.
· роль информатора, обеспечивающего прием, передачу и обработку различного рода информации. Эту роль может играть контролер, следящий за работой подчиненных, сравнивающий ее с поставленными целями. Ее может взять на себя распространитель идей, который в курсе всех изменений, влияющих на работу сотрудников, информирующий их об этом, разъясняющий политику фирмы. Это и представитель, разъясняющий значение и характер проблем другим подразделениям или партнерам.
· роль, связанная с принятием решений. Её играет руководитель, ищущий новые пути достижения целей и берущий на себя всю ответственность за риск, связанный с ними. Её играет менеджер, ответственный за распределение ресурсов фирмы. Её, наконец, играет представитель фирмы, ведущий переговоры с партнерами.

В современных условиях, в нашей стране, часто все эти проблемы ложатся на плечи одного человека, выступающего во всех вышеперечисленных ролях – лидера.

Что отличает успешные организации от остальных в современном ми ре? Это эффективное и динамичное лидерство. Однако часто происходит нехватка людей, наделенных качествами истинного лидера. Менеджеры, которые могут существенно способствовать росту организации, иногда являются самым скудным ресурсом. Следовательно, со всех сторон наблюдается постоянный поиск людей, которые обладают необходимой способностью проявлять себя в самых экстренных и непредвиденных ситуациях.

В организации, где есть вера в способности официальных лидеров, сотрудники будут опираться на них по нескольким вещам. Во время радикальных изменений от лидера ждут эффективного и разумного планирования, уверенного принятия решений, а также регулярного, плотного общения, которое является своевременным. Кроме того, в периоды перемен сотрудники будут воспринимать лидерство как поддерживающее, заинтересованное и приверженное своему благополучию, и в то же время признавать необходимость принятия жесткого и бескомпромиссного решения. В любой организации должна существовать атмосфера доверия между лидером и остальной частью команды. Такая атмосфера дает надежду на светлое будущее фирмы и значительно облегчает ряд определенных задач, помогает справиться с кризисом. В организациях, характеризующихся плохим лидерством, сотрудники не ожидают ничего позитивного. В атмосфере недоверия сотрудники узнают, что лидеры будут действовать неразрешимыми способами и способами, которые, похоже, не в чьих-либо интересах. Плохое лидерство означает отсутствие надежды, и в скором времени приводит к тому, что организация становится полностью не функционирующей.

Лидерство до, во время и после внесения изменений - это ключ к прохождению через болото. К сожалению, если вы не установили послужной список эффективного руководства, к тому времени, когда приходится сталкиваться с трудными изменениями, может быть, слишком поздно.

Лидерству присуще три стиля руководства: авторитарный, демократический и пассивный.

Авторитарный стиль руководства сохраняет основной акцент на различии авторитарного лидера и его последователей. Эти типы лидеров гарантируют создание отличных профессиональных отношений. Авторитарные лидеры сосредоточены на эффективности, поскольку другие стили, такие как демократический стиль, могут рассматриваться как препятствие на пути прогресса.

Демократический стиль руководства состоит в том, что лидер делится с членами группы способностями принимать решения, продвигая интересы членов группы и практикуя социальное равенство. Демократический стиль предполагает, что каждый человек в силу своего статуса должен принимать участие в принятии решений группой. Однако демократический стиль руководства по-прежнему требует руководства и контроля со стороны конкретного лидера. Демократический стиль требует от лидера принятия решений о том, к кому следует обратиться в рамках группы и кому предоставляется право участвовать в принятии решений, голосовать и выполнять разные важные поручения.

Пассивного лидера характеризует отсутствие похвалы, порицаний, предложений. Он намеренно старается избежать ответственности, перекладывая ее на подчиненных. Установка подобного лидера - по возможности незаметное пребывание в стороне.

В заключение, хочется добавить, что лидер выполняет множество социальных ролей, каждая из которых требует наличия конкретных знаний, навыков. Основными проблемами, которые находятся в компетенции лидера, являются: утверждение и развитие определенного типа организационной культуры; построение эффективной коммуникации в организации; формирование рабочих групп и управление ими; управление конфликтами; построение коалиций и развитие партнерских отношений; своевременное реагирование на динамику внешней среды и управление изменениями.

Эффективность управления напрямую связана с оптимальным использованием ресурсов организации при решении насущных проблем и ее способностью достойно встретить требования ближайшего будущего (в расчете на новые достижения). В стабильной ситуации эффективность функционирования организации может быть обеспечена менеджментом без учета отношений лидерства.

Использованные источники:

1. Виханский О. С., Наумов А. И. Менеджмент. М. 2001.
2. Кравченко А. И. История менеджмента. М. 2002.
3. Лэнд П.Э. Менеджмент - искусство управлять. М.,1995

4. Розанов В.А. "Психология управления",2000г
5. Бакеева Й.Р., Бакеев Б.В.Проблемы лидерства в образовании // В сборнике: Проблемное обучение в современном мире VI Международные Махмутовские чтения: сборник статей. Под редакцией: Е.Е. Мерзон, В. Л. Виноградова, Р. Ф. Ахтариевой, В. А. Мартыновой. 2016. С. 17-21.

УДК 338.242.2

Каюкова В.В.
студентка
2 курс, факультет «Институт экономики, управления и социальных технологий»
Казанский национальный исследовательский технический университет имени А.Н.Туполева
Россия, г. Казань
Научный руководитель: Бакеева Й.Р.,
к.э.н., доцент кафедры экономики и управления на предприятии
КНИТУ-КАИ им. А. Н. Туполева – КАИ
Россия, г.Казань

ЛИДЕРСТВО В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация: *Статья посвящена анализу лидерства в организации. Рассматриваются основные этапы группового развития и роли в них лидера. Также сформулированы основные качества, которыми должен обладать руководитель, чтобы быть лидером и эффективно управлять коллективом.*

Ключевые слова: *лидерство, формальный лидер, неформальный лидер, групповая динамика, лидерские качества.*

Annotation: *The article is devoted to the analysis of leadership in the organization. The main stages of group development and the role of the leader in them are considered. The main qualities that a leader must possess in order to be a leader and effectively manage a team are also formulated.*

Key words: *leadership, formal leader, informal leader, group dynamics, leadership qualities.*

Лидерские качества являются важнейшей характеристикой эффективного руководителя. Обращаясь к примерам истории, под лидером понимается образ человека, который вдохновлял массы на великие дела. Но в бизнесе подход к лидерству рассматривается иначе.

Зачастую руководитель не может повлиять на сотрудника, не применив инструменты давления. Иерархическая система не позволяет руководителю получить полную информацию о положении дел в компании. Кроме того, эта система снижает степень влияния лидера на всех уровнях организации. Об этом феномене писал Джон Паунд, глава New Foundations, исследовательского проекта по корпоративному управлению (о нем речь пойдет дальше), который реализуется на базе Гарвардского университета: «…В организациях,

построенных по иерархическому принципу, младшие менеджеры боятся подвергать сомнению принимаемые в компании решения, поскольку это может повлиять на их карьерный рост. По мере продвижения информации к высшему руководству плохие новости отсеиваются. В итоге бремя проверки качества информации и решений ложится на руководителей уровня генерального директора или топ-менеджеров…» [4].

В настоящее время существует множество исследований на тему лидерства в управлении персоналом, однако единого определения термина «лидер» не сформулировано. В данной статье под «лидером» будет пониматься человек, который на основе своего авторитета может побудить других людей действовать для достижения определенных целей.

Не каждый руководитель является лидером, т.к. у руководителя для воздействия на подчиненных есть определенные методы, исходя из системы отношений «господства-подчинения». Выделяют две группы людей, у которых есть власть:

а) формальный лидер – его положение закрепляется приказом, внутренними документами организации, обладает разнообразными средствами влияния на подчиненных;

б) неформальный лидер – человек, авторитет которого признается окружающими сотрудниками.

Формальный и неформальный лидер могут как совпадать, так и быть разными людьми. Неформальное лидерство, в отличие, от формального «нестабильно, так как в любой момент настроения последователей могут смениться и на первый план будет выдвинут другой лидер»[5].

Лидер в процессе управления персоналом выполняет различные функции:

а) отбор сотрудников в команду, сформированную для решения какой-либо цели;

б) управление групповым взаимодействием, направление групповой энергии в нужном направлении для решения специфических задач;

в) воздействие на сотрудников с целью раскрытия их потенциала, проявления и развития сильных качеств;

г) внедрение изменений в систему управления персоналом.

В большинстве компаний возникают проблемы, причиной которых является нарушение процессов групповой динамики. Под групповой динамикой понимается целенаправленное развитие группы и происходящие в связи с этим изменения системы отношений между участниками группы, их мотивация, настроение и т.д. В зависимости от групповой динамики будет определяться эффективность деятельности коллектива, поэтому формальному лидеру важно обращать внимание на особенности групповой динамики.

Каждая группа традиционно проходит следующие этапы развития (рис.1) [3].

На первой стадии отметим, что происходит знакомство участников между собой, с целями, которые им необходимо достичь. На данном этапе

группа представляет собой совокупность индивидов, которые имеют различные представления о необходимости участия в групповой деятельности. Некоторые представители группы буду выражать отрицательные эмоции по поводу участия в группе, другие могут наоборот испытывать положительные чувства, третьи – занять нейтральную позицию.

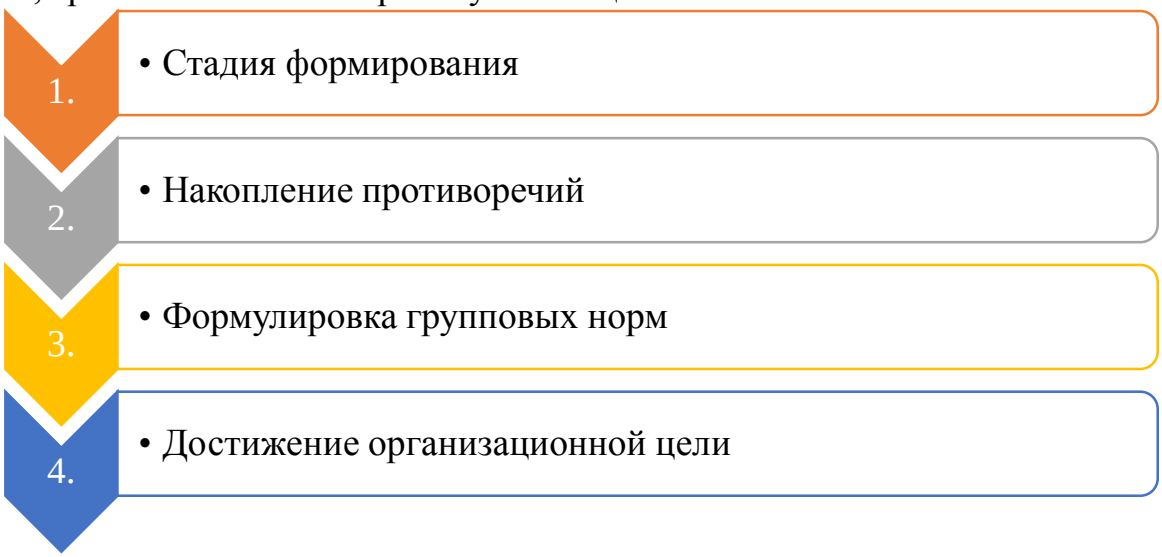


Рисунок. 1. Стадии группового развития

Роль лидера на первом этапе заключается в конкретизации организационных целей, определении роли каждого участника группы, формирование групповой сплоченности.

На втором этапе достигается пик накопившихся противоречий из-за несоответствия ожиданий с реальностью относительно выполняемых трудовых функций, уровня амбиций, навыков и умений с полученным заданием и т.д. Также в группе идет активная борьба за власть, многие участники могут быть сконцентрированы на этом, а не на достижении организационной цели.

Лидер довольно часто будет признан виновным лицом во всех проблемах, возникающих в процессе группового взаимодействия. В этот момент руководителю важно держаться уверенно, если он первым пойдет на компромисс и признает ошибки в управлении, то он может потерять свой авторитет. Ему стоит постепенно разрешать противоречия, накопившиеся между участниками группы, пока не будет достигнут компромисс и групповое развитие не перейдет на следующую стадию.

На третьей стадии усиливается личная ответственность сотрудника в общем результате группы, происходит закрепление сложившихся норм. Данный этап является благоприятным для создания условий по достижению организационных целей, так как внимание участников переключается с межличностных проблем взаимодействия к выполнению задания.

На завершающем этапе группового развития организационная цель достигается, что говорит об эффективности взаимодействия.

Эффективная групповая деятельность возможна лишь при гармоничном сочетании индивидуальных и групповых потребностей с обеспечением необходимых условий для выполнения задания.

Даже небольшой опыт работы позволяет лидеру заметить различия подчиненных в проявлении склонности к определенному типу задания и реакции на усилия руководителя по контролю и обеспечению обратной связи. Специалисты выделяют два разных типа подчиненных: ориентированных на цель и на задание.

Сотрудник, относящийся к первому типу подчиненного, предпочитает совместно с лидером прояснить конечную цель, свои ресурсы и возможности (полномочия и ответственность) и оставляет за собой право самостоятельно доработать план мероприятий по выполнению задания. Он с энтузиазмом принимает вызов постоянно изменяющейся среды и воспринимает себя как агента перемен.

Подчиненный второго типа предпочитает получить от управленческого лидера детальную инструкцию по выполнению задания, включающую сроки выполнения, описание ресурсов и т. д. Он комфортно ощущает себя в стабильной обстановке, при устоявшихся правилах и процедурах.

Рассмотрим некоторые качества, которыми должен обладать лидер [1].

1. Способность вызывать доверие. Доверие может возникать в результате уважения лидера как профессионала, так и как личное доверие к человеку.

Для появления доверия у сотрудников лидеру рекомендуется проявлять себя как человека, который готов способствовать профессиональному развитию начинающих сотрудников, а также выстраивать человеческие отношения со своими подчиненными.

2. Справедливость. Под качеством справедливости подразумевается беспристрастное отношение к сотрудникам, объективная оценка их способностей, уровня профессионализма при назначении их ответственными за выполнение какого-либо задания.

3. Скромность. Лидер не должен быть высокомерным, ставить себя выше всех, но также будет неуместна излишняя застенчивость. Менеджер должен вести себя просто.

4. Умение слушать. Руководителю не следует перебивать подчиненного, даже если получаемая информация кажется ему малозначимой, так как в следующий раз он может не узнать что-то на самом деле ценное.

5. Восприимчивость к новому. Лидер должен быть готов к переменам и убеждать остальных в необходимости их проведения. Если руководитель является достаточно консервативным, то он может отклонить достаточно хорошие идеи своих сотрудников, которые приносят новизну в деятельность компании, а также способствуют ее развитию.

Подводя итог, отметим, что быть лидером довольно сложно, необходимо обладать широким спектром личных качеств. Но благодаря лидерским качествам руководитель может привести свою команду к конечной цели.

Использованные источники:

1. Бауэр, М. Курс на лидерство: Альтернатива иерархической системе управления компанией / Бауэр М., - 3-е изд. - М.:Альп. Бизнес Букс, 2016. - 198 с.
2. Борчанинова, Э. Развитие потенциала сотрудников: Профессиональные компетенции, лидерство, коммуникации: Учебное пособие / Иванова С.В., Болдогоев Д., Борчанинова Э., - 5-е изд. - М.:Альпина Пабл., 2016. - 279 с.
3. Шалунова, М. Лидерство / Шалунова М. - М.:Альпина Пабл., 2016. - 224 с.
4. John Pound, «The Promise of the Governed Corporation,» Harvard Business Review, March-April 1995, 92.
5. Бакеева Й.Р., Бакеев Б.В. Проблемы лидерства в образовании // В сборнике: Проблемное обучение в современном мире VI Международные Махмутовские чтения: сборник статей. Под редакцией: Е.Е. Мерзон, В. Л. Виноградова, Р. Ф. Ахтариевой, В. А. Мартыновой. 2016. С. 17-21.

УДК 811

Максимова И.В., кандидат филологических наук,
доцент кафедры «Гуманитарных дисциплин»
Краснодарский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Краснодар

ЛИНГВИСТИЧЕСКАЯ И ПАРАЛИНГВИСТИЧЕСКАЯ ДОМИНАНТЫ: МОДУСЫ ПАРАМЕТРИЗАЦИИ

Аннотация: *В статье анализируется актуализация научной информации в научных текстах, где происходит образование различных комбинаций вербального и паравербального компонентов этих текстов. Это порождает и мотивирует разнообразие употребления как лингвистических, так и паралингвистических структур. В результате исследования количественных параметров паралингвистических феноменов установлено, что их использование тесно связано с композиционно-смысловой структурой текста и с когнитивной организацией вербального текста.*

Ключевые слова: *вербальный и паравербальный компонент, прагматические интенции, детерминантный подход, принцип доминанты, темемы.*

Annotation: *The article analyzes the actualization of scientific information in. scientific texts, where the formation of various combinations of verbal and paraverbal components of these texts occurs. This generates and motivates the diversity of the use of both linguistic and paralinguistic structures. As a result of researching the quantitative parameters of paralinguistic phenomena, it is established that their use is closely related to the composition and semantic structure of the text and to the cognitive organization of the verbal text.*

Key words: *verbal and paraverbal component, pragmatic intentions, deterministic approach, the principle of the dominant.*

Анализ научных текстов товароведения продовольственных товаров (ТПТ) показал, что в процессе актуализации научной информации происходит образование различных комбинаций вербального и паравербального компонентов этих текстов. В нашем исследовании мы исходим из того, что речевая деятельность включена в другие виды деятельности человека, тесно взаимосвязана с ними и самостоятельным видом деятельности не является (Л.В. Щерба 1974, Г.И. Богин 1986, В.П. Белянин 2004). В формировании исследуемых текстов необходимо учитывать замысел и мотивацию автора, его прагматические интенции, характер научно-профессиональной сферы ТПТ, что предполагает детерминантный подход к анализу доминантных средств, в функционировании данного вида научных текстов.

Принцип доминанты (термин Л.А. Ухтомского) является физиологической основой внимания и предметного мышления, что позволяет говорить о его универсальности при проведении разноуровневого анализа научного текста. Научный текст ТПТ составлен из различных элементов (вербальных и паравербальных), но имеет некоторый доминирующий момент, определяющий построение всего текста. Доминанту можно определить как фокусирующий компонент научного текста, «она управляет, определяет и трансформирует отдельные компоненты, … обеспечивает интегрированность структуры» (Якобсон 1976), специфицирует научный текст. Исходя из понимания универсальности принципа доминанты, считается, что любой элемент материала может выдвинуться как формообразующий (Эйхенбаум 1969) или содержательный компонент текста (Белянин 1990).

Несмотря на то, что доминанта понимается как многоаспектное явление, текстовая доминанта обусловлена в первую очередь актуализацией *формальных* средств выражения содержания (Ю.В. Казарин 1999, Л.Г. Бабенко 2005), и анализируемых паралингвистических феноменов. Проведенный анализ лингвистических и паралингвистических компонентов текстов ТПТ позволяет раскрыть специфику не только их языковой структуры, определяемой лингвистической доминантой, но и специфику паралингвистических средств, определяемых паралингвистической доминантой.

Анализ научных текстов ТПТ показал, что их ***лингвистическая*** текстовая доминанта осуществляется различными способами, поскольку обусловлена актуализацией в научном тексте языковых средств:

1) выдвижение текстового смысла при помощи оформления его соответствующими лексико-синтаксическими средствами и употребления в сильных текстовых позициях заглавия (а также краткого изложения статьи, помещенного под заголовком);

2) доминантным признаком может быть высокая частота употребления/ неупотребления определенных грамматических явлений (например, неупотребительность первого лица в научном тексте), лексики некой тематической группы; типа значения употребляемых слов (например, прямое

номинативное значение); определенной функциональной окраски лексики; оценочно-характеризующей семантики.

Можно добавить, что описанные текстовые доминанты не всегда выделяются количественно в научных текстах по товароведению; они могут качественно служить показателем текста такого типа. С другой стороны, очевидно, что участие в формализации языковых текстовых доминант невербальных компонентов, например, пространственной организации частей текста ТПТ, смысловой компрессии текста в таблицах, схемах, графиках и других иллюстративных средств, является облигаторным в порождении исследуемых текстов.

Учитывая широкое использование паралингвистических средств актуализации содержания в исследуемых текстах, мы считаем необходимым выделить ***паралингвистическую*** текстовую доминанту функционирования научного текста ТПТ. В исследуемых научных текстах ТПТ были выявлены паралингвистические средства для определения их количественных характеристик в соотношении с типом коммуникативно-тематического комплекса, к которому относятся исследуемые тексты. Лингвистическая статистическая стратификация проводилась посредством вычисления средней выборочной частоты с учетом среднего квадратичного отклонения по вспомогательным таблицам (Головин 1971).

Пространственная организация научных текстов ТПТ представляет собой способ линейного функционирования текста, свойственной абсолютно всем письменным текстам. Иллюстративные паралингвистические средства (ИПС) организации информации были выявлены методом сплошной выборки из научных текстов ТПТ, относящихся к разным коммуникативно-тематическим комплексам (КТК). В научных текстах первого КТК, (нормативно-методическая информация), было выявлено 10,2% от всего количества выявленных ИПС. Во втором КТК (методика контроля качества) содержится 47,4% исследуемых феноменов. В третьем КТК (методика проведения анализа и экспертизы) ИПС составляют 37,1%, а в четвертом (вопросы упаковки и хранения продовольственных товаров) – 5,1%. Таким образом, употребление ИПС в КТК, характеризующихся различными коммуникативными регистрами, непосредственно связано с типом организации информации в научных текстах ТПТ. Информативный и репродуктивно-информативный регистры, свойственные ***первому*** и ***четвертому*** КТК соответственно, обусловливают преимущественное использование номинативных и денотативных лексических средств, не требующих дополнительной наглядности. Это объясняется тем, что в этих текстах ТПТ количество единиц плана выражения совпадает с количеством единиц плана содержания именно в плане функционирования объектов номинации, относящихся к темемам, с одной стороны. С другой стороны, возрастает роль в структурации текста слов с процессуальным значением. Таким образом, в текстах ТПТ, относящихся к первому КТК, доминирует темема, а ИПС вступают в автосемантические отношения с лингвистической составляющей этих текстов.

Напротив, ***второй и третий*** КТК, организованные в информативно-генеритивном и репродуктивно-генеритивном коммуникативном регистрах соответственно, характеризуются большим количеством используемых автором ИПС (47,4% и 37,1% соответственно). В текстах ТПТ данных КТК вербальная часть текстов вступает в синсемантические отношения с паралингвистическими феноменами, выражая представляемую информацию в таких иллюстративных невербальных средствах, как графики, схемы, диаграммы, таблицы и т.д. В данных текстах паралингвистические средства носят существенный и даже обязательный характер и имеют познавательное назначение. Без указанных паралингвистических феноменов, как показывают исследования, научный текст утрачивает свою информативность и перестает выполнять свои функции. Однако доминантной остается вербальная составляющая данного текста, именно эта часть выстраивает содержательно-композиционную связь текстовых компонентов, организует и поясняет все сообщаемое в тексте.

Эти данные дают основание считать доминантными по частотности употребления такие паралингвистические средства организации научного текста ТПТ, как пространственная организация основного вербального текста и использование таблиц и рисунков для акцентирования внимания реципиента на наиболее важных частях сообщения. Для научного текста, одной из важнейших характеристик которого является вывод нового знания, превалирование формализации вербального сообщения представляется вполне обоснованным и обусловленным лингвистическими составляющими данного вида научно-профессиональной сферы. Таким образом, авторы научных текстов ТПТ используют рисунки (т.е., графики, диаграммы разных видов) как иллюстративные средства организации текстовой информации, иллюстрирующие процессуальность описываемых в текстах событий и денотирующих цифровые/ статистические данные, а также обобщение и осмысление предоставляемой информации.

Подобный результат обусловлен семантической, содержательной стороной паралингвистических феноменов речемыслительной деятельности. И, наконец, невысокая доля использования в качестве иллюстраций фотографий свидетельствует, на наш взгляд, о специфике исследуемых научных текстов ТПТ, находящихся на стыке нескольких естественнонаучных, математических и гуманитарных дисциплин, использующих их теоретический инструментарий и терминологию. Автор научного текста ТПТ стремится, прежде всего, к предельной точности, объективности и достоверности представленных данных с учетом возможного существования противоположной точки зрения.

В результате исследования количественных параметров паралингвистических феноменов в научных текстах ТПТ было установлено, что использование иллюстративных паралингвистических средств организации информации тесно связано с композиционно-смысловой структурой текста (доминирующей тема-рематической структурой текста) и с когнитивной организацией вербального текста.

Используемые источники:

1. Григоренко И.Н. Текст как пространство реализации смысла и когниции: Монография. – Краснодар: КубГУ, 2002. – С. 130.
2. Максимова И.В. Взаимокорреляция лингвистических и паралингвистических компонентов научного текста (на материале научных текстов по товароведению продовольственных товаров на русском и английском языках). – автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата филологических наук. Краснодар, 2007.
3. Пищевая промышленность. Ежемесячный научно-технический журнал. Изд-во «Пищепромиздат». – М., 2001.
4. Шендельс Е.И. Внутренняя организация текста // Иностр. яз. в шк. 1987. №4.С. 143

УДК 81-23 + 81-24

Пищальникова Т. О.
студентка магистратуры
2 курс, Гуманитарный институт
Северо-Кавказский федеральный университет
Россия, г. Ставрополь
Научный руководитель: Жданова Е. С.

ЛИНГВОКУЛЬТУРОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ АНГЛИЙСКИХ ТОПОНИМОВ НА ПРИМЕРЕ НАЗВАНИЙ ШТАТА НЬЮ-ЙОРК

Аннотация: *Данная статья посвящена исследованию лингвокультурологических особенностей топонимов штата Нью-Йорк. Названия штата отличаются большим разнообразием, их происхождение связано с различными факторами: особенностями территории, этническим составом населения, желанием переселенцев дать новым объектам привычные им названия и т. д. Коренное население Америки оказало большое влияние на становление топонимии данного региона. В статье проанализированы различные источники топонимов.*

Ключевые слова: *топоним, топонимика, гидроним, ойконим, урбаноним, этническое имя собственное, коммеморативное название.*

Annotation: *This article is dedicated to research on linguoculturological features of New York State's toponyms. Names of the State are extremely varied, their origin is connected with different factors: characteristics of territory, population ethnic structure, desire of immigrants to give new objects habitual names, etc. The Native American population has had a powerful influence on formation of toponymy of this region. The purpose of this article is to analize various theories about the origin of toponyms.*

Key words: *toponym, toponymy, ethnic proper noun, hydronym, oikonym, urbanonym, commemorative name.*

Под топонимом обычно понимается имя собственное, обозначающее название географического объекта [2, с. 43]. Топонимика – наука, которая занимается изучением топонимов, их происхождения, развития, состояния на сегодняшний день, написания и произношения. Совокупность топонимов определенной области называется топонимией.

Несмотря на многолетнее изучение и обилие трудов в данной области, существует большое количество проблем, которые затрудняют толкование топонимов. Также возникает много спорных вопросов при определении источников топонимов. Топонимия США, в том числе неофициальная, представляет большой интерес для исследователей и все еще остается не до конца изученной.

Так, традиционное название штата *New York* восходит к титулу герцога Йоркского – Якова II (*James II)*, но особенно интересны его неофициальные названия. Например, наименование *The Empire State – «имперский штат» –* появилось благодаря высказыванию Джорджа Вашингтона: *«State New York will be the Seat of the Empire» (*«Штат Нью-Йорк будет базой нашей империи»). Штат Нью-Йорк имеет еще одно неофициальное название – *The Knickerbocker State – «штат никкербокеров»*. Это «прозвище» штата и города ассоциируют с колонистами из Голландии, которые основали город *New Amsterdam (Новый Амстердам)* там, где теперь находится Нью-Йорк. Часто встречается и название *The Excelsior State* – «*высший штат*»: девиз штата – латинское слово *Excelsior («высший»*). Но самое известное неофициальное наименование Нью-Йорка – *«Большое яблоко»* (англ. *«The Big Apple»*), появившееся в 1920-х годах. Согласно одной из версий его происхождения, первым деревом, посаженным переселенцами и давшим плоды, была именно яблоня.

Современное население штата широко использует географические названия, данные коренными жителями Америки. Самая обширная группа гидронимов (наименований водных объектов) происходит от этнических имён собственных. По мнению В. А. Никонова, здесь играет роль «специфическая особенность индейских топонимов, а именно, их относительная «нейтральность». … пёстрый национальный состав населения США и наличие конкуренции между различными национальными группами привели к тому, что индейские названия в период становления США как государства часто оказывались единственно нейтральными для соперничающих колонизаторов различных национальностей» [1, с. 158]. К примеру, свое название *Onondaga Lake* (озеро Онондага) получило благодаря одному из самых известных американских племён – Онондага. Топоним *Mohawk River* (река Мохок) происходит от названия племени Мохок, проживавшего на данной территории.

На становление американской топонимической системы большое влияние оказали языковые контакты. Топонимия Нью-Йорка представлена большим количеством названий-коммеморативов, т. е. переносов. Особенно много наблюдается их среди ойконимов – названий населенных пунктов. Так, ойконим *New York* – коммеморативное название, данное в честь короля

Англии. Название города *New Rochelle* (*Нью-Рошель*) представляет собой прямой перенос названия французского города. Город *Albany* (*Олбани*) – непрямой перенос названия области, расположенной в Шотландии. *Syracuse* (*Сиракьюз*) – это также название-коммеморатив и пример прямого переноса названия сицилийского города.

Присутствуют коммеморативные названия и среди урбанонимов – собственных имен любого внутригородского топографического объекта. Так, название района *Brooklyn* (*Бруклин*) является коммеморативом, данным в честь родной страны переселенцев. Оно происходит от *Breuckelen* (*Брёкелен*), что в переводе с голландского означает *«Нидерланды»*. Район *Greenwich Village* (*Гринвич Виллэдж*), расположенный в западной части Нижнего Манхэттена, – коммеморативное название и прямой перенос голландского названия *Groenwijck* (*Гронвейк*), что переводится как *«Зелёный район»*. Название района Нью-Йорка *Harlem (Гарлем)* – коммеморатив, так как оно представляет собой перенос названия голландского посёлка *Haarlem*, которое в переводе означает *«Новый Амстердам»*.

Интересна группа названий, происхождение которых связано с этническим составом населения. Название района *Little Italy* (*Маленькая Италия*) было дано в связи с тем, что основное его население представлено итальянцами. *Chinatown* (*Китайский город*) – также название, указывающее на этнический состав его населения – в основном это китайцы.

Еще одна группа названий, характерных для США, включает в себя топонимы, образованные от имен собственных: фамилий известных людей и местных жителей, реже – прозвищ и неформальных наименований. Так, название города *Rochester (Рочестер)* образовано от фамилии знаменитого деятеля Америки. *Peekskill* (*Пикскилл*) представляет собой ойконим, в основу которого включена фамилия одного из переселенцев – Яна Пика (*Jan Peek*). *Yonkers* (Йонкерс) – ойконим, образованный от прозвища местного деятеля Адриана Ван Дер Донка *(Adrian van der Donck*), первого адвоката в Северной Америке, - *Jonkheer* (*Джонкер* – «*юный джентльмен*» от голл. *jong* (*юный*) и *heer* (джентльмен).

Топонимы, созданные искусственно, путём сращения двух или более названий, представляются не менее интересными. Данный класс встречается только в группе урбанонимов, поскольку многие из них были созданы недавно для удобства самих жителей. Название района *Tribeca* (Трайбека) также является искусственно созданным [3, с. 138]. Оно происходит от словосочетания *«Triangle below Canal»* («треугольник под Канал-стрит»): район заключён между *Canal Street, West Street, Broadway и Chambers Street*.

Рассматривая историю формирования системы наименований США, мы можем утверждать, что, развиваясь в совершенно особых условиях (языковых, исторических, географических), коренным образом отличающихся от тех, которые способствовали становлению системы названий в Англии, американская топонимия отражает особенности американского варианта английского языка [4, с. 105].

Библиографический список

1. *Никонов В.А.* Введение в топонимику. М., 1965.
2. *Суперанская А.В.* Что такое топонимика? М., 1985.
3. *Трухачев В. И.* Межкультурная коммуникация // В. И. Трухачев, И. Н. Лякишева., Р. Бергевот, К. Ю. Михайлова. Ставрополь: Сервисшкола, 2012. 192 с.
4. *Швейцер А.Д.* Литературный английский язык в США и Англии. М., 1971.

Свирская М. Г.
Студентка 3 курса, кафедры «Лингводидактика и зарубежная филология»,
Гуманитарно-педагогического института,
ФГАОУ ВО «Севастопольский государственный университет»,
Российская Федерация, Севастополь
Рябиченко Е. В.
Студентка 3 курса, кафедры «Лингводидактика и зарубежная филология»,
Гуманитарно-педагогического института,
ФГАОУ ВО «Севастопольский государственный университет»,
Российская Федерация, Севастополь
Шутова О. А.
Кандидат филологических наук,
Доцент кафедры «Лингводидактика и зарубежная филология»,
Гуманитарно-педагогический институт,
ФГАОУ ВО «Севастопольский государственный университет»,
Российская Федерация, г. Севастополь

ЛИНГВОСТИЛИСТИЧЕСКИЕ ПАРАМЕТРЫ ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКОГО ДИСКУРСА В АНГЛОЯЗЫЧНОЙ ПРЕССЕ

Аннотация: *В статье рассматривается англоязычный общественно-политический журнальный дискурс, а также основные стилистические особенности данного дискурса, с помощью которых происходит манипуляция общественным сознанием.*

Ключевые слова: *коммуникативное явление, стилистический прием, общественно-политический дискурс, адресант, адресат, оценочная лексика, эмоциональное воздействие.*

Annotation: *The article deals with the English-language socio-political journal discourse, as well as the basic stylistic features of this discourse, through which the public consciousness is manipulated.*

Key words: *communicative phenomenon, stylistic reception, socio-political discourse, sender, recipient, evaluative vocabulary, emotional impact.*

Общественно-политический текст создается для того, чтобы показать миру явления, происходящие в повседневной жизни, понять их суть и дать им авторскую оценку, указав пути логического разрешения того или иного

конфликта. *«Тексты общественно-политического содержания включают в себя лексику и терминологию, относящуюся к дипломатии, избирательной системе, государственному управлению, военной сфере, экономике, общественной деятельности и т. д.» [1].* Как следствие, для более эффективного интенционального действия «убеждения», авторы статей на политические темы используют определенный набор стилистических приемов.

Важной стилистической чертой современного общественно-политического дискурса являются аллюзии. Часто аллюзия представляют собой высказывание, которое соотносится с каким-то прецедентным фактом, вследствие чего текст приобретает ироничный окрас. В статье известного журнала The Guardian «Putin prepares the Russian empire to strike back» в самом названии представлена аллюзия, т.е. отсылка на пятый эпизод «Звездных Войн» под названием «Империя наносит ответный удар». Империя – это, конечно, Россия, а Путин, без сомнения, выступает в роли Дарта Сидиуса (главы представителей «темной стороны силы»).

Ирония граничащая с сарказмом – еще один стилистический прием, употребляющийся довольно часто в общественно-политическом дискурсе. Имплицитность иронических высказываний заключается в том, что автор критикует не прямо, а лишь намекает:

«The museum parties of the Duma, the officially sanctioned supporters and opponents of the Kremlin, settled into ***their designated seats*** *yesterday in the chamber,* ***a cross between a club, an estate agent's and a sanatorium****»* [36, с. 32].

(Музейные партии Думы, являющиеся официально разрешенными сторонниками и противниками Кремля, сели вчера на выделенные для них кресла в нижней палате, ставшей смесью клуба, риэлторской конторы и санатория).

Другой особенностью англоязычных статей является желание приукрасить сухое сообщение с помощью перифраз, жаргонизмов и т.д., которые как правило опускаются при переводе. Так, например, в журнале Daily Worker есть следующий отрывок:

«In another ***"Let's get cracking"*** *Note, the Soviet Union today proposed nex t Thursday asthe starting date for Ambassadors' talks in Moscow to prepare a Sum mit conference» [3].*

(В новой ноте, предлагающей приступить к непосредственной подготовке совещания в верхах, Советский Союз назвал сегодня следующий четверг в качестве даты начала переговоров послов в Москве).

Следующей особенностью англоязычной прессы является то, что титул политического деятеля пишется всегда, даже если он подвергается беспощадной критике. Таким образом, Макмиллан Аденауэр – это всегда Chancellor Adenauer или Doctor Adenauer, де Голль – General de Gaulle, Черчилль – Sir Winston Churchill (или Sir Winston). Итак, в статье президент может быть назван коррупционером, но в то же время перед его фамилией будет стоять титул генералиссимус или слово мистер:

*«At home**, Mr. Poroshenko** broke with early allies over worries about cronyism in his government. And patience is running thin with foreign donors, as well. The International Monetary Fund has linked aid disbursements to establishing an independent anticorruption court» [5].*

(Дома Порошенко порвал с ранними союзниками из-за опасений по поводу кумовства в его правительстве. У иностранных доноров тоже заканчивается терпенье. Международный валютный фонд связал выплаты помощи созданием независимого антикоррупционного суда).

Более того, для журнального общественно-политического дискурса характерна оценочная лексика, которая обладает сильной эмоциональной окраской. Эта окраска может быть как негативная, так и позитивная, например: *severe crisis (глубокий кризис), firm position (прочная позиция), positive changes (положительные перемены), irresponsible statement (безответственное заявление), shoddy treatment (дрянная обработка)* и т.д.

Данные средства эмоционального воздействия имеют огромное влияние на читателя и на его убеждения. Метафоры, сравнения, эпитеты, лексические повторы и другие художественные приемы относятся к эмоциональным средствам выразительности:

*«U.S. Attorney Kenneth Mehon said: «Mr. Hanssen is **not** a winner... He **dis graced** himself,and he **disgraced** his badge... His plea of guilty today brings to a cl ose one of the **mostdisturbing** and **appalling** stories of a **turncoat** imaginable» [4].*

(Адвокат США Кеннет Мехон сказал: «Господин Хансен не побеждает ... Он опозорил себя, и он опозорил свой значок ... Его мольба о виновности сегодня подошла к одной из самых тревожных и ужасающих историй о перевоплощающимся воображении).

Для выражения своей интенции авторы статей используют модальные глаголы, такие как: possibly, likely, clearly, indeed, however, probably, really, truly, definitely, certainly, exactly и др.; глаголы - seem, should/ would/could, can, must, may (might), be able to. Употребляя их, автор прогнозирует вероятность или невероятность события:

*«Of course, Merkel **may** have more plans up her sleeve that she is willing to reveal to askeptical electorate and **may be able to** capitalize on a growing consens us that change is needed. In this crisis **I hope I may** be pardoned if I do not address the House at any length today». [2].*

(Конечно, у Меркель может быть больше планов в ее рукаве, которые она готова раскрыть апептическому электорату - и может извлечь выгоду из растущего консенсуса в отношении того, что необходимы изменения. В этом кризисе я надеюсь, что меня помилуют, если я сегодня не буду обращаться к Дому).

Обобщая все вышесказанное, в системе английского языка сложились определенные черты журнального дискурса, однако в настоящее время публицистический текст более прагматичен, чем художественный. Общественно-политический журнальный дискурс представляет собой коммуникативное явление, порождаемое коммуникативно-прагматическими и

когнитивными целеустановками автора, в котором участвуют две стороны: адресант (пишущий) и адресат (или читающий). Адресант кодирует свою мысль и посредством стилистически окрашенного текста передает адресату, который в свою очередь на уже имеющихся в его сознании стереотипах воспринимает основную мысль. Таким образом, общественно-политический текст – это сложная комбинация логической аргументации и манипулятивных средств, которая осуществляется непосредственно автором.

Использованные источники:

1. Гришина М.С. Характеристика текстов общественно-политического содержания // Традиции и новаторство в гуманитарных исследованиях. – Саранск: Изд-во Мордов. ун-та, 2002 г. – С. 15-19.
2. The Daily Telegraph: Anti-terror laws rejected on Clarke's first day URL: https://www.telegraph.co.uk/, свободный (21.04.18).
3. The Daily Worker: Excerpts From Comments On Hanssen's Guilty Plea URL: http://edition.cnn.com/2001/LAW/07/06/hanssen/, свободный (12.04.18).
4. The Guardian: Vladimir Putin: returnoftheking URL:http://guardian.com/2015/06/03/dont-blame-markets-for-income-inequality-and-poverty/, свободный (19. 04. 18).
5. The Independent: Protesters in Ukraine Camp Out Over an Old Issue – corruption URL: https://www.independent.com/2017/10/27/world/europe/ukraine-protest-kiev.html, свободный (01. 05. 18).

УДК 51-35

Храмченко Н.А.
Студентка
1 курса, специальности «экономика»
Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Краснодар

ЛИНИЯ НА ПЛОСКОСТИ. ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ

Аннотация*: данная научная статья анализирует понятие линий, раскрывает её смыслы. Предлагает вариант рассмотрения линии на плоскости.*

Ключевые слова: *линейная алгебра, функциональный анализ, полярная система координат, аналитическая геометрия, окружность, плоскость, прямая.*

Annotation*: This scientific article analyzes the concept of lines, reveals its meanings. Suggests the option of considering a line on a plane.*

Key worlds*: linear algebra, functional analysis, polar coordinate system, analytic geometry, circle, plane, straight.*

Обучаясь на экономическом направлении, мы должны овладеть многими математическими приемами. Одним из таких является линия на

плоскости. Целый комплекс понятий в современной экономической науке тесно связан с ней.

В современной экономике используется большое количество математических методик, созданных еще в XX веке. Эти математические способы применяются с целью решения всевозможных вопросов, как в малых фирмах, так и в больших.

В первую очередь, хотелось бы сказать, что линейная алгебра – это раздел математики, изучающий различные объекты линейной природы, к которым вполне вероятно к которым вполне возможно отнести линейные уравнения, пространства, отображения. Линейная алгебра широко используется в абстрактной алгебре и функциональном рассмотрении и применяется в природных науках.

Задача данной статьи состоит в рассмотрении понятия линия на плоскости, её смысла, найти её практическое применение, а также научиться пользоваться некоторыми математическими приемами, связанными с ней.

Линейная алгебра обобщены способами общей алгебры, в частности, прогрессивное определение линейного пространства опирается исключительно на абстрактные структуры, а почти все результаты линейной алгебры обобщены на произвольные модули над кольцом. Линейная алгебра-один из ведущих разделов современной математики. Главные определения представленной математической дисциплины находят внедрение, как в различных теоретических исследовательских работах, так и с целью распоряжения множества практических задач.

Более того, способы линейной алгебры обширно применяются и в иных сегментах общей алгебры, в частности, нередко используется подобный приём, как сведение абстрактных структур к линейным и исследование их сравнительно простыми и отлично проработанными способами линейной алгебры, так, к примеру, реализуется в теории представлений групп.

Функциональный анализ возник как применение методов математического анализа и линейной алгебры к бесконечномерным линейным пространствам, и во многом базируется на методах линейной алгебры и в дальнейших своих обобщениях. Также линейная алгебра нашла широкое применение в многочисленных приложениях (в том числе, в линейном программировании, в эконометрике) и естественных науках (например, в квантовой механике).

Можно сказать, что линейная алгебра – это раздел математики, исследующий всевозможные объекты линейной природы, к которым возможно отнести линейные уравнения, пространства, отображения.

Далее перейдем непосредственно к рассмотрению выбранной темы.

Как известно, линия в плоскости нередко задается как множество точек, обладающих некоторым только им присущим геометрическим свойством. К примеру, окружность радиуса R - есть большое количество точек в плоскости, удаленных на расстояние R от определенной зафиксированной точки O (середины окружности).

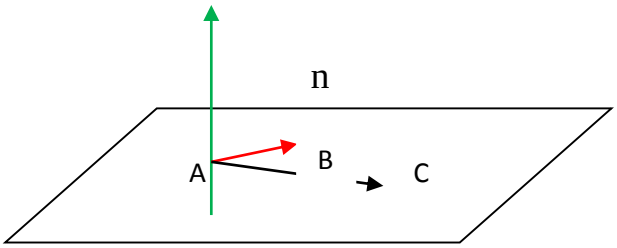
Введение на плоскости системы координат дает возможность установить положение точки плоскости заданием двух чисел – ее координат, положение линии на плоскости устанавливается с помощью уравнения (т.е равенства, вяжущего координаты точек линии).

Для наглядного примера рассмотри задачу «Уравнение плоскости в пространстве».

Составить уравнение плоскости, проходящей через точки A=(1;2;3), B(1;1;2), C(-1;3;1)

Указание: для того, чтобы составить уравнение плоскости, нужно обязательно знать координаты точки, которая лежит в данной плоскости и координаты нормали, то есть вектора, перпендикулярного плоскости.

Решение:



Векторы AB = (0;-1;-1) и AC (-2;1;-2) параллельны данной плоскости, поэтому их векторное произведение или же любой вектор, коллинеарный ему, является нормалью к плоскости.

$$\overline{AB}, \overline{AC} = \begin{vmatrix} -1 & -1 \\ 1 & -1 \end{vmatrix}; \begin{vmatrix} 0 & -1 \\ -2 & -2 \end{vmatrix}; \begin{vmatrix} 0 & -1 \\ -2 & 1 \end{vmatrix} = (2; -2; -2)$$

Выберем в качестве нормали $\boldsymbol{\Pi}$ = (2;-2;-2), а точкой (X0;Y0;Z0) будем считать точку B. Тогда уравнение плоскости имеет вид:

$$2\cdot(X-1)+(-2)\cdot(Y-1)+(-2)\cdot(Z-2)=0$$

$$2X-2-2Y+2-2Z+4=0$$

$$2X-2Y-2Z-2=0$$

Ответом данной задачи и будет являться выражение 2x-2y-2z-2=0

Таким образом, в аналитической геометрии на плоскости возникают две основные проблемы:

1. Понимая геометрические свойства кривой, найти ее уравнение
2. Понимая уравнение кривой, исследовать ее форму и свойства.

Следует отметить, что по-настоящему сложные проблемы в аналитической геометрии попадаются крайне редко, и с каждой из них можно

справиться. Главное, соблюдать методику решения. Аналитическая геометрия – это область геометрии, в котором с целью изучения геометрических объектов (точек, прямых, плоскостей, линий) применяются средства алгебры и математического анализа.

Список литературы:

1. Баврин И.И. Основы высшей математики. - М.: Высшая школа, 2013.
2. Башмаков М.И. Математика: алгебра и начала математического анализа, геометрия. – М.: Издательский центр «Академия», 2016
3. Григорьев В.П., Дубинский Ю.А, Элементы высшей математики. - М.: Академия, 2014.
4. Маркушина А.А., Винсковская Л.А. Способы реализации экономико-математических моделей. В сборнике: Современное развитие России в условиях новой цифровой экономики материалы II Международной научно-практической конференции. 2018.

УДК 519.862

Самохин Максим Александрович
студент
2 курс, факультет «Корпоративные финансы»
ФГОБУ ВО «Финансовый Университет при Правительстве РФ»
(Пензенский филиал)
Россия, г. Пенза

ЛОГАРИФМИЧЕСКИ НОРМАЛЬНЫЙ ЗАКОН РАСПРЕДЕЛЕНИЯ В ЭКОНОМИКЕ

Аннотация*: Статья посвящена логарифмически нормальному закону распределения. Рассмотрена его роль и область применения в экономике.*

Ключевые слова: *закон распределения, экономика, случайная величина, дифференциация доходов, рыночная стоимость недвижимости, коэффициент капитализации.*

Abstract: *The article is devoted to the log-normal distribution law. Its role and scope in the economy are considered.*

Keywords: *distribution law, economy, random variable, income differentiation, market value of real estate, capitalization coefficient.*

В современной экономике основы теории вероятности и математической статистики широко используются для прогнозирования экономических

процессов[18], а также для получения дополнительной информации[19]. В данной работе рассмотрим насколько широко в экономике используется логарифмически нормальный закон распределения.

Логарифмически нормальный закон распределения (логнормальный закон) описывает процессы, в которых действует большое число независимых факторов или случайных величин, которые не подпадают под действие нормального распределения в силу отсутствия симметричности плотности распределения.

Иногда случайная величина имеет несимметричное, скошенное распределение. Такое положение имеет место, когда случайные величины не могут принимать отрицательные значения или существует иная граница их возможных значений (случайные величины превышают заданные значения). Логарифмически нормальное распределение представляет собой один из вариантов скошенного распределения[20].

Напомним что, связь между нормальным и логнормальным распределением выглядит следующим образом: у случайной величины X, имеющей логнормальное распределение, логарифм $Y=lnX$ имеет нормальное распределение. Верно и обратное утверждение: у случайной величины Y, имеющей нормальное распределение, случайная величина $X=eY$ подчиняется логнормальному распределению. При этом свойство логарифма требует, чтобы X было положительным.

Как нормальному, так и логнормальному распределению поддаются процессы, в которых на объект воздействует большое количество независимых, случайных факторов. Если результаты их воздействия суммируются, то имеет место нормальное распределение. Если они перемножаются, то есть процесс воздействия носит мультипликативный характер, то можно говорить о логнормальном распределении[21]. В этом случае воздействие имеет накопительный эффект.

С помощью логнормального закона обычно описываются процесс износа деталей и других многофакторных процессов. Известны попытки его применения для оценки инвестиционного потенциала, расчета банковской прибыли, прогнозирования стоимости квадратного метра жилья и уровня торга в процессе сделки в разные периоды времени.

---

[18] Канихин Т.Н., Глебова М.В. Применение теории вероятности и математической статистики в экономике//Современная экономика: Актуальные вопросы, достижения и инновации: сборник статей X Международной научно -практической конференции. -Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». 2017. - С. 304-307.

[19] Серова А.С., Глебова М.В. Дискретные случайные величины в экономике //Концепции фундаментальных и прикладных научных исследований Сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции: в 6 частях. 2017. С. 50-52.

[20] http://excel2.ru/articles/lognormalnoe-raspredelenie-nepreryvnye-raspredeleniya-v-ms-excel (Логнормальное распределение. Непрерывные распределения в MS EXCEL).

[21] http://excel2.ru/articles/lognormalnoe-raspredelenie-nepreryvnye-raspredeleniya-v-ms-excel (Логнормальное распределение. Непрерывные распределения в MS EXCEL).

Приведем простой пример применения логнормального закона распределения в движении цен. Цена любого свободно котируемого инструмента имеет нижний предел равный нулю. Следовательно, когда цена этого инструмента снижается, то, теоретически, ей должно быть все труднее понизиться. Например, возьмем некоторую акцию по цене 10 долларов. Если акция снизится на 5 долларов до 5 долларов за акцию (снижение на 50%), то в соответствии с нормальным законом распределения она с такой же легкостью снизится с 5 долларов до 0. Однако при логарифмически нормальном распределении такое падение цены на 50% с 5 долларов за акцию до 2,50 долларов за акцию равновероятно падению цены с 10 долларов до 5 долларов за акцию.

Логнормальное распределение работает точно так же, как и нормальное распределение, однако, при логнормальном распределении мы имеем дело с процентными изменениями, а не с абсолютными. Рассмотрим аналогичную ситуацию с движение цены вверх. В соответствии с логарифмически нормальным распределением движение с 10 долларов за акцию до 20 долларов за акцию равно движению с 5 долларов до 10 долларов за акцию, так как оба эти движения представляют собой увеличение на 100%.[22]

Интересные работы по применению логнормального закона распределения проведены кандидатом физико-математических наук М.Б. Ласкиным и кандидатом экономических наук С.В. Пупенцовой для расчета цен на объекты недвижимости на определенную дату.[23] Их работа доказывает, что реальное распределение рыночных цен на объекты недвижимости подчиняется нормальному закону их распределения.

По логнормальному принципу распределяется стоимость квадратного метра недвижимости в Санкт-Петербурге (*V*) в 2013 году, а по нормальному – случайная величина *lnV* (натуральный логарифм цены). Математическое ожидание для случайной, логарифмически распределенной величины *V* определяется по формуле: $M(V)=e^{m+\frac{\sigma^2}{2}}$, где *e* – число Эйлера (2,718281...), σ – стандартное отклонение логарифма стоимости, *m* – математическое ожидание логарифма стоимости.

Медиана *Me* (0,5 квантиль) для V определяется по формуле:

$Me(V) = e^m$.

Мода *Mo* для *V* рассчитывается по формуле:

$Mo(V)=e^{m-\sigma^2}$,

[22] Ральф Винс Математика управления капиталом. Методы анализа риска для трейдеров и портфельных менеджеров. The Mathematics Of Money Management: Risc Analysis Techniques For Traders. Издательство Альпина Паблишер. 2016. 400 с.

[23] Ласкин М. Б., Пупенцова С. В. Логарифмически нормальное распределение цен на объекты недвижимости. Имущественные отношения в Российской Федерации. 2014. № 5 (1152).

В качестве статистического материала взяты данные из еженедельника, в котором публикуются объявления об объектах недвижимости на вторичном рынке Санкт-Петербурга.[24] Объем выборки (n) составил 13759 квартир.

Согласно логнормальному закону распределения стоимости квадратного метра недвижимости получены следующие значения: математического ожидания величины стоимости $M(V)$=91,056 тыс. руб.; медианы $Me(V)$=89,721 тыс. руб.; моды (наивероятнейшего значения) $Mo(V)$=87,108 тыс. руб.

В таблице представлена полученная на 14 января 2013 года информация по квартирам, включающая объявления с 28 декабря 2011 по 30 января 2013 года.

Таблица 1.

Результаты средних арифметических и наиболее вероятных значений по сегментам (с округлением до целых)

Вид квартиры	Среднее значение, тыс. р.	Наиболее вероятное значение, тыс. р.	Ошибка, %
Однокомнатная	102	96	6
Двухкомнатная	98	87	12
Трехкомнатная	92	81	14
Четырехкомнатная	97	83	17
Пятикомнатная	106	84	26

Из таблицы следует, что наиболее вероятная цена продажи существенно ниже средних цен, что отражает тенденцию, по которой стоимость реальной продажи всегда ниже средней по объявлениям. Применение логарифмически нормального закона распределения позволяет существенно скорректировать рыночную стоимость по сравнению со средними значениями выборки.

Исходя из анализа эмпирических исходных данных федеральной статистики установлено, что логнормальному закону распределения подчиняется в том числе и распределение доходов населения.

Гипотеза о логарифмически нормальном законе распределения доходов базируется на мультипликативном характере принципа материальной заинтересованности в заработной плате, который имеет место как при плановой, так и при рыночной экономике. Мультипликативность означает, что увеличение дохода, вызываемое действием каждого последующего фактора, пропорционально уже достигнутому к этому моменту.

Мода показывает наиболее вероятный уровень дохода: медиана показывает уровень дохода, выше и ниже которого получает половина населения: $x_{ср}$ показывает средний доход, при этом должны соблюдаться неравенства $x_{мод} < x_{мед} < x_{ср}$, т.е. мода, медиана и среднее находятся именно в таком порядке. При логнормальном распределении для определения

[24] Бюллетень недвижимости. 2013. № 1538.

совокупного уровня дохода необходимо учитывать не только показатели среднего, но и медианного уровней дохода. Использование только показателя среднего дохода недостаточно, так как показатель среднего дохода может увеличиваться за счёт возрастания доли лиц, которые имеют высокие доходы, а не за счёт возрастания доходов основной массы населения.[25]

Определение показателей дифференциации доходов на этапе планирования управленческих решений дает возможность создать траектории показателей с положительной динамикой в направлении оптимальных параметров, эффективно стимулирующих социально-экономическую активность населения на улучшение уровня жизни.

Также логнормальное распределение используется для определения коэффициента капитализации.

Коэффициент капитализации является случайной величиной, которая определяется соотношением, где числитель и знаменатель случайные величины:

$$R=\frac{1}{n}\sum_{i=1}^{n}\frac{I_i}{V_I},$$

где R – коэффициент капитализации;

n – количество объектов недвижимости анализируемого сегмента с известными показателями I и V;

V_i – цена сделки i-го объекта недвижимости;

I_i – чистый операционный доход i-го объекта в году, следующем за датой оценки.[26]

Очевидно, что величины I и V имеют положительные нижние грани.

В качестве дополнительным ограничений снизу также могут накладываться административные требования в случаях, требующих согласования (экспертизы) цены недвижимости или ставок аренды. При этом чем выше минимальное ограничение, тем больше оснований предполагать логнормальные законы распределения для I и V.

Исходя из этого, более корректно рассчитывать среднерыночный коэффициент капитализации в предположении о логарифмически нормальном распределении I и V.

В заключение отметим, что в данной статье представлены лишь некоторые случаи применения логнормального закона распределения в экономике. Однако, уже из этих примеров видна его огромная важность в данной сфере в современном мире.

---

[25] Минеев, А. А. Формализация оптимизационной задачи управления дифференциацией доходов населения. Управление экономическими системами: электроннный научный журнал, (2011). (28), 160-166.

[26] Ласкин М. Б., Пупенцова С. В. Использование коэффициента капитализации при изучении тенденций рынка недвижимости. Имущественные отношения в Российской Федерации. 2012. № 10 (133).

Список использованной литературы

1. Канихин Т.Н., Глебова М.В. Применение теории вероятности и математической статистики в экономике//Современная экономика: Актуальные вопросы, достижения и инновации: сборник статей X Международной научно -практической конференции. -Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». 2017. - С. 304-307.
2. Серова А.С., Глебова М.В. Дискретные случайные величины в экономике //Концепции фундаментальных и прикладных научных исследований Сборник статей по итогам Международной научно-практической конференции: в 6 частях. 2017. С. 50-52.
3. Логнормальное распределение. Непрерывные распределения в MS EXCEL [Электронный ресурс]. URL: http://excel2.ru/articles/lognormalnoe-raspredelenie-nepreryvnye-raspredeleniya-v-ms-excel.
4. Ральф Винс Математика управления капиталом. Методы анализа риска для трейдеров и портфельных менеджеров**.** The Mathematics Of Money Management: Risc Analysis Techniques For Traders. Издательство Альпина Паблишер. 2016. 400 с.
5. Ласкин М. Б., Пупенцова С. В. Логарифмически нормальное распределение цен на объекты недвижимости. Имущественные отношения в Российской Федерации. 2014. № 5 (1152).
6. Бюллетень недвижимости. 2013. № 1538.
7. Минеев, А. А. Формализация оптимизационной задачи управления дифференциацией доходов населения. Управление экономическими системами: электроннный научный журнал, (2011). (28), 160-166.
8. Ласкин М. Б., Пупенцова С. В. Использование коэффициента капитализации при изучении тенденций рынка недвижимости. Имущественные отношения в Российской Федерации. 2012. № 10 (133).

Пеняга Н. М., студент
3 курс, факультет «Управления»
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Чурянина Д.А., ассистент кафедры педагогики и психологии
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

МАНИПУЛИРОВАНИЕ, КАК НЕОТЪЕМЛЕМАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ ПРОЦЕССА УПРАВЛЕНИЯ

Аннотация: *В настоящее время довольно актуальными являются вопросы управления и манипулирования. Вероятно, это связано с ростом интереса людей не только к предпринимательской деятельности, но и в целом*

к области межличностного общения. В данной статье рассматриваются понятия управления и манипулирования, проясняются сходства и различия между ними, а также области их применения. Авторы отмечают, что использование манипуляций является лишь частью управления. Более того, сфера бизнеса в принципе не может обходиться без манипулятивных приемов.

Annotation *Currently, management and manipulation issues are quite relevant. This is probably due to the growing interest of people not only in entrepreneurship, but also in the field of interpersonal communication. This article discusses the concepts of management and manipulation, clarifies similarities and differences between them, as well as the scope of their application. The authors note that the use of manipulation is only part of the management. Moreover, the sphere of business in principle can not do without manipulative techniques.*

Ключевые слова: *манипуляция, управление, межличностные отношения, манипулирование.*

Keywords*: manipulation, management, interpersonal relations, manipulation.*

Управление. Манипулирование. Какой смысл закладывается в эти два понятия ? Постараемся разобраться в этом в этой статье. На первый взгляд, вопрос схожести феноменов управления и манипулирования представляется вопросом с подвохом, так как, с одной стороны, это нечто очень близкое, а с другой – совсем не сопоставимое.

Как правило, изучаемые понятия применяются не только в обыденной жизни, но и в профессиональном русле. Любая трудовая или педагогическая деятельность предполагает наличие руководителя и подчиненного или учителя и учащегося соответственно, а значит, имеет место управление и манипулирование. Так что же такое управление и манипулирование ?

Управление – действие по значению глагола "управлять", то есть приводить в движение, направлять ход, иными словами, осуществлять некоторое движение вперед по конкретному намеченному вектору. Под управлением понимают совокупность системы скоординированных мероприятий, направленных на достижение значимых целей в любом виде деятельности. Такие мероприятия являются, как правило, воздействующим фактором, прежде всего, на самих людей, где к каждому нужен конкретный подход. Индивидуальный подход, в свою очередь, представляет собой знание о характерных чертах, потребностях, способностях и особенностях каждого [1].

Управление в учебном процессе представляет собой также целенаправленное систематическое воздействие преподавателя на коллектив учащихся в целом и каждого ученика (студента) в частности для достижения заданных результатов обучения. Управляя, педагог не должен подавлять активность учащегося, а также навязывать ему собственный ход рассуждений, а наоборот провоцировать инициативу и интерес со стороны ученика. Преподаватель должен быть проводником и помощником для своих

подопечных, управляя учебно-педагогическим процессом. Манипулирование в учебном процессе вызывает дезадаптивные формы поведения, в частности, конфликтность у студентов [4].

Управление в учебном процессе может быть охарактеризовано не только сознательностью, но и планомерностью воздействия; наличием причинно-следственных связей между субъектом управления (педагогом) и его объектом (обучаемым); надежностью, иными словами, способностью системы управления выполнять заданные функции при определенных условиях протекания процесса; устойчивостью или стабильностью в реализации намеченного плана в управленческой деятельности вне зависимости от вмешивающихся факторов.

Основу управленческого акта составляют цели, задачи и непосредственно за этим, решения как факт достижения поставленных целей. Сам же процесс управления может быть охарактеризован цикличностью и непрерывностью, поскольку одни задачи будут сменяться другими, достигнутые цели формулировать новые цели. Безусловно, эта схема, действительно, верна не только для педагогического процесса, но и для научных, учебно-воспитательных, рабочих и относящихся к повседневной жизни процессам [2].

По значению слова "манипуляция" Оксфордский словарь английского языка предлагает общее определение в виде "манипуляция – это обращение с объектами со специальным намерением, особенной целью, как ручное управление, как движения, производимые руками, ручные действия, а также «акт влияния на людей или управление ими или вещами с ловкостью, особенно с пренебрежительным подтекстом, как скрытое управление или обработка». Таким образом, ловкость и особая сноровка служат некоторым необходимым критерием для того, чтобы воздействие можно было принять за манипуляцию.

Понятие манипуляции порождает огромное количество вопросов относительно критериев, которыми можно описать сущность одноименного феномена.

Так, Бессонов Б.Н. считает, что таковыми критериями являются: форма духовного воздействия, скрытое господство, осуществляемое насильственным путём.

По мнению Волкогонова Д.А. ими являются: господство над духовным состоянием, управление, изменение внутреннего мира.

Гудин Р. считает, что критерием служит скрытое применение власти, идущее вразрез с предполагаемой волей другого человека.

Рудинов Дж. полагает, что именно побуждение поведения посредством обмана или игрой на слабостях другого человека является основным признаком манипуляции.

Прото Л. описывает манипуляцию как скрытое влияние на совершение выбора.

Йокояма О.Т. подразумевает под манипуляцией обманное, косвенное воздействие в интересах манипулятора.

Схожим мнением располагает и Рикер У., определяя манипуляцию в качестве структурирования мира, позволяющего манипулятору выигрывать.

По мнению Сагатовского В.Н., Шострома Э. и Робинсона П.У., основным критерием является факт использования другого человека в качестве объекта, средства достижения цели, вещи.

Эффективное управление возможно только системно и обдуманно. А одним из самых действенных рычагов давления на партнеров и управления процессом взаимодействия людей являются манипуляции в общении. Деловую сферу невозможно представить вообще без использования манипуляций. Они используются в спорах, дискуссиях, переговорах, полемике.

Существует огромное количество способов демонстрации манипулирования. Например, "выведение собеседника из равновесия" осуществляется путем раздражающего воздействия манипулятора на оппонента, негативные реакции которого только радуют инициатора манипуляции.

В психологической литературе критериями проявления манипуляции являются: форма духовного воздействия, скрытое господство, осуществляемое насильственным путём (Бессонов Б.Н.), господство над духовным состоянием, управление, изменение внутреннего мира (Волкогонова Д.А.); скрытое применение власти, идущее вразрез с предполагаемой волей другого человека (Гудин Р.) и т.д.

Таким образом, "манипуляция – это вид психологического воздействия, искусное исполнение которого ведет к скрытому возбуждению у другого человека намерений, не совпадающих с его актуально существующими желаниями" [3].

Личность стремиться манипулировать другими, если переживает внутриличностный конфликт при котором он не доверяет себе, а другим не доверяет еще в большей степени. Он предпочитает контролировать других людей, привязывая их к себе, чтобы доверять им.

По мнению Фромма, человек становится манипулятором в случае, когда желает заполучить любовь, тем самым стремится к власти над другим человеком таким образом, чтобы заставить его думать так, как это необходимо манипулятору, делать то, что нужно, чувствовать то, что хочет он.

Часто причиной манипуляций бывает страх сближения в отношениях, в связи с чем, человек предпочитает попросту не относиться к людям серьезно, поэтому лишь исполняет ритуалы, манипулируя своим окружением (Э. Берн, В. Глассер), а также желание и стремление человека быть для всех хорошим, понравиться всем, поэтому ему и нужно притворяться, надевать маски, чтобы всем угодить (А.Эллис).

Человек не рождается манипулятором, а учится и тщательно вырабатывает в себе навыки успешного манипулирования людьми. Цель подобного обучения заключается в том, что манипуляции позволяют не только избегать неприятностей на жизненном пути, но и добиваться самых разных

целей, при том весьма успешно (Шостром Э.). Необходимо отметить, что важную роль в формировании манипулятивной личности играет процесс сепарации, особенно в студенческом возрасте, когда происходит переход от детства к взрослости, когда молодой человек стремится обрести самостоятельность и независимость [7].

Манипулирование как бы "помогает" выстраивать не только близкие отношения (родственные или романтические), но и служебные [8].

Известно, что хороший преподаватель, управленец – это человек, способный руководить и организовывать человеческие ресурсы в необходимых целях организации. Управление обладает прозрачностью мотивов, открытостью действий, в отличие от манипулирования – обязательно скрытого управления, воздействия на другого человека с целью достижения своих личных целей.

Открытое управление имеет свои плюсы, однако, временами руководителю, как и преподавателю, ничего не остается, как в некоторых ситуациях применить манипулятивные тактические шаги [6].

Манипуляция иногда выступает смягчающим компонентом, снижая конфликтность в коллективе, в студенческой группе, создавая мирную атмосферу – всё это повышает качество работы преподавателя и управленца.

Отрицательная сторона заключается провоцировании конфликтов, ведущих к дезадаптации личности в социальной среде, когда студент или подчиненный обнаруживает, что его использовали [5].

Список использованной литературы:

1. Чередниченко И. П., Тельных Н. В. Психология управления / Серия «Учебники для высшей школы». — Ростов-на-Дону: Феникс, 2004. — 608 с.

2. Столяренко Л.Д. Основы психологии. Издание третье, переработанное и дополненное. Серия «Учебники, учебные пособия». Ростов-на-Дону: «Феникс», 2000. -672 с.

3. Доценко Е. Л. Психология манипуляции: феномены, механизмы и защита.— М.: ЧеРо, 1997. — 344 с.

4. Петрова Н.П. Воспитательная работа в вузе по профилактике дезадаптации личности студента // В сборнике: Практико-ориентированное обучение: опыт и современные тенденции / Сборник статей по материалам учебно-методической конференции. – Краснодар, 2017. С. 312-313.

5. Петрова Н. П. Специальная воспитательная работа в вузе как способ социально - психологической адаптации студентов – иностранцев // В сборнике: Теоретические и практические вопросы психологии и педагогики / Сборник статей Международной научно-практической конференции. - 2015. С. 143-146.

6. Панина Е.А. Манипуляция: фактор успешного управления // Проблемы развития науки и образования: теория и практика // Изд.: ООО "АР-Консалт", Люберцы, 2015. – с. 112-115

7.Сысоева Л.В., Луговский В.А. Изучение взаимосвязи ведущего типа сепарации от родителей с типом привязанности к ним в юношеском возрасте.//

Вестник Костромского государственного университета. Серия: Педагогика. Психология. Социокинетика. 2017. Т. 23. № 3. С. 41-45.

8. Шостром Э. Человек-манипулятор / Пер. Даученко В. / Изд.: Институт Психотерапии, 2008 г. – 192 с.

УДК 31

Тирова С.С.

3 курс, Институт управления

Белгородский государственный национальный исследовательский университет,

Россия, г. Белгород

МАНИПУЛЯТИВНЫЕ СТРАТЕГИИ В ДЕЛОВОЙ КОММУНИКАЦИИ

Аннотация: *С самого рождения и до конца жизни человек прибегает к различным способам манипулирования сознанием других для достижения собственной выгоды. В настоящий момент тема манипуляции сознанием изучена достаточно хорошо. И, тем не менее, наука не стоит на месте. Наравне с человеческим развитием, усиливаются и его возможности влияния на окружающих. В статье рассматривается понятие манипуляции, анализируются составные части манипулятивных стратегий в деловых коммуникациях и использование манипуляции на муниципальном уровне.*

Ключевые слова: *манипуляция, деловые коммуникации, манипулятивные стратегии, манипулятор, собеседник.*

MANIPULATIVE STRATEGIES IN BUSINESS COMMUNICATION

Annotation: *From birth to the end of life, a person resorts to various ways of manipulating the consciousness of others to achieve their own benefit. At the moment, the topic of consciousness manipulation has been studied quite well. And, nevertheless, science does not stand still. Along with human development, his ability to influence others is also increasing. The article deals with the concept of manipulation, analyzes the components of manipulative strategies in business communications and uses manipulation at the municipal level.*

Key words: *manipulation, business communications, manipulative strategies, manipulator, interlocutor.*

На сегодняшний день стратегии деловых коммуникаций являются важной составной частью в любой деятельности человека. Эффективные коммуникации в деловых переговорах отражают процесс, в результате которого партнеры с разными интересами, стратегическими позициями, ожиданиями находят взаимовыгодную область сотрудничества. Профессионалы максимизируют полезность, удовлетворяют потребности при минимальных затратах с максимальным результатом.

Залогом профессионализма в сфере делового общения является сочетание 3 факторов: образования, повышения квалификации, тщательно анализируемого опыта работы. Успех любых переговоров заключается в предельно точном осознании собственных интересов, ресурсов, проведенной диагностики ситуации, а также выяснения целей и мотивов партнера, применения эффективной переговорной техники.

Важно, также чтобы каждая из этих задач подкреплялась не только знаниями, но и технологическими умениями, вырабатываемыми на практике. В противном случае знаний может оказаться много, а польза от них будет продолжать стремиться к нулю.

Под стратегией принято понимать общие принципы речевого поведения в связи с постановкой конкретной практической задачи и планом ее реализации. В широком смысле коммуникативная стратегия понимается как сверхзадача речи, диктуемая практическими целями говорящего, как единство коммуникативных и практических целей[3].

Манипулирование как вариант оказать скрытое психологическое воздействие на человека с целью достичь удобного для себя положения часто употребляется в управлении.

Манипулятивные стратегии в общении, характеризуются в использовании собеседника в процессе общения в своих целях. Часто манипулятор желает одержать односторонний выигрыш, сильно ущемляя при этом желания другого партнера. Адресат манипуляции часто, направлен на компромиссное и наиболее приемлемое решение данной проблемы. Такое расхождение определяет сложное и противоречивое раскрытие манипулятивного процесса. Манипуляция успешно заканчивается, тогда, когда преобладающие психические силы манипулятора в данном соотношении начинают доминировать. Его задачи и цели устанавливаются собственными установками и намерениями адресата манипуляции. Собственные поведенческие действия и стратегии адресат манипуляции теперь строит в соответствии с ними и несет полную ответственность за них.

В манипулятивной стратегии определяют следующие составные части[1]:

1. Скрытая маскировка целей манипулятора. Понятно, что желаемая цель манипуляции недопустима, если адресату известно о том, что его интересы подвергнуты серьезной предварительной оценке.

2. Упрощение образа собеседника, что делает манипуляцию своеобразной и экономичной. Именно тут появляются представления об адресате манипуляции как об объекте, лишенном мыслей и желаний. Манипулятор сам выбирает, как собеседник обязан проявить себя в связи с ним.

3. Определение мишени. Сюда входят свойства, желания адресата, на которую будет оказано воздействие. Каждый человек хочет быть защищенным от опасности. Желания могут быть разные такие как: желание власти, славы, огромных и быстрых денег. Много людей осознают, что похвала,

комплименты, не говоря уже о лести, могут считаться манипуляцией. Любому из нас не часто удается возрозить человеку, который всем видом дает осознать, что вы ему симпатичны.

4. Изменение информации. Информацию можно изменить в разных объемах от откровенной лжи до частичных и малых изменений, таких как подтасовка фактов, умолчание или выборочная подача материала. Наблюдая за известным актером, нам остается только догадываться, какая часть его образа создана умелыми имиджмейкерами, а какая – по правде присуща его личности. Важный момент это подача информации. Выступая перед аудиторией помните, что начало и конец вашей речи воспринимаются лучше всего. Поэтому, выступая на публике, будьте готовы к тому, что коллектив запомнит именно их.

5. Определение способов воздействия. Манипуляцию выделяют основные средства общения − слова, и все, что их сопровождает. Невербальное (неречевое) воздействие чаще становится наиболее эффективным, поскольку понимается сразу и значительно легче и яснее, чем слова и имеющийся в них смысл. Высокое и большое кресло в кабинете начальника сразу и неощутимо создает у сидящего на маленьком неудобном стуле подчиненного представление об большой власти и авторитете, которыми обладает начальник[2].

Эффективное употребление стратегий делового общения разрешает на много улучшить уровень взаимодействия, достичь успехов в управлении. Но, как любой инструмент, общение возможно употреблять с различными намерениями. Употребление способов коммуникации, главная цель которых не совпадает с декларируемой собеседнику по общению и наносит ему сильный, а также скрытый урон, называется манипуляцией[3].

Муниципальный уровень управления наиболее уязвим и подвержен влиянию манипулятивных технологий. Это определяется, во-первых, незаконченным реформированием данной системы, во-вторых, приближенностью местной власти (в отличие от государственной) к народу. В результате этой близости объект управления становится более открытым и незащищенным.

У начальников муниципальных образований главной считается манипулятивная направленность в общении. Манипулятивные стратегии в общении, основываются в употреблении собеседника в процессе общения в собственных целях. В условиях нехватки времени, материально-технических, информационных, финансовых ресурсов, начальник не склонен использовать технологии убеждения и аргументации, а скорее сам выберет решение или использует остальных для реализации уже существующего плана действий. Нередко появляется проблема неумения делегировать ответственность подчиненным, за которой чаще всего стоит страх потерять власть и контроль над ситуацией, что также приведет к употреблению манипуляций.

Мы считаем, что необходимо способствовать повышению знаний об манипулятивных техниках общения у государственных и муниципальных

служащих в том числе. Так как очень важно понимать и осозновать когда человеком манипулируют.

Возможно создание и проведение тренингов, которые будут способствовать повышению знаний по манипулятивным техникам общения. Тренинг может быть направлен на формирование содержания понятия «манипуляция», ее основных видов и структуры, а также отработка навыков предупреждения психологических манипуляций в профессиональной деятельности кадров службы. Необходимо иметь представление о психологических основах манипуляции, технологиях и способах нейтрализации манипуляции.

Список источников

1. Блюм, О.В. Теория управления [Текст] / О.В. Блюм. - М., 2014. С. 201.
2. Скаженник, Е. Н. Социология коммуникации [Текст] / Е.Н. Скаженник. - М., 2015. С. 157.
3. Ратникова, В.П. Манипуляция, виды [Текст] / В.П. Ратникова. – Ижевск. ИНФРА-М., 2013. – 215 с.

УДК 330.341

Лапина Дарья Евгеньевна
Студентка
2 курс, направление «Экономика»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург
Научный руководитель:
Огородникова Елена Петровна, кандидат экономических наук,
доцент кафедры «Финансы и кредит»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

МАРКЕТИНГ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ

В статье дается краткая характеристика банковского маркетинга. Рассматриваются вопросы такие вопросы, как: что представляет маркетинг в банковской сфере, характеристика современной банковской системы маркетинга, его особенности. Также уделяется внимание современной методологии маркетинга, которая используется в банках.

***Ключевые слова**: Маркетинг, банк, современная банковская система, Россия.*

The article gives a brief description of Bank marketing. The questions such as: what is the marketing in the banking sector, the characteristics of the modern banking marketing system, its features. Attention is also paid to the modern marketing methodology, which is used in banks.

***Key words:** Marketing, Bank, modern banking system, Russia.*

История показывает, что маркетинг, как комплексная и целенаправленная деятельность успешно обеспечивает решение конкретных

задач, наиболее рациональным способом, что плодотворно влияет на деятельность банков. Почему так происходит? Одним из важнейших этапов деятельности какого-либо предприятия, действующего в условиях рынка, является реализация товаров и услуг в достаточном объеме и деятельность банков, в данном аспекте, не исключение. Одна из основных целей банка – это привлечение новых клиентов, расширения области сбыта своих услуг, завоевание рынка, и, как итог работы, увеличение прибыли. Для достижения этой цели используются инструменты банковского маркетинга. [1]

Содержание и цели маркетинговой деятельности существенно изменились в последние годы из-за влияния усилившейся конкуренции между финансовыми рынками и меняющихся отношений между клиентами и банками. В России развитие маркетинга в сфере банковских услуг всегда протекало в сложных условиях. При сложившейся политической и экономической ситуации государственное финансирование значительно сокращается, начинается процесс активного возникновения коммерческих банков, которые охватывают большое число предприятий, располагающих мощными финансовыми ресурсами, и банкам приходится всё чаще задумываться о маркетинге. То есть необходимость маркетинга заключается в том, что он выступает механизмом поддержания адекватности и конкурентоспособности всей деятельности банков. В современном мире российские банки стали осознавать, что маркетинг также важен не только для того, чтобы выстроить деятельность в соответствии с намеченными планами, но и более детально изучить собственную клиентскую базу. [3]

Особенности банковского маркетинга состоят в специфичности банковской продукции. Банк, как известно, является самостоятельным юридическим лицом, производящим и реализующим банковские услуги и получающие от этого прибыль. Основу банковского маркетинга составляет анализ его рыночных возможностей, конкурентоспособность, которые предполагают проведение маркетинговых исследований с целью определения места на рынке ссудного капитала. Не зря многие ученые, называют маркетинг – стратегией и философией банка, требующей тщательной подготовки, разностороннего анализа и плодотворной работы всех подразделений банка от высших, например, руководителей до низовых звеньев. Как уже говорилось выше, маркетинговый подход работы в банках предполагает первоочередную ориентацию не на продукт, производимый банком, а на реальные потребности, изменяющиеся вкусы и предпочтения потребителей банковских услуг. [2]

Как правило, происходит так, руководство банка ставит задачу изучения рынка, на основании которого определяет дальнейшие цели, например, сбор и анализ информации о конкурентах, других видах банковского продукта или услуги, изучение статистики. В другом случае, вопросы маркетинга должны быть разрешены при принятии особо важных для деятельности банка решений, таких как планируемое увеличение уставного капитала, расширение географии деятельности. Далее, начинается обширный процесс подготовки банковских работников, их места работы и способов предоставления этих

услуг. Например, выявлено, что при входе в помещение человек обычно двигается справа налево. Логичным решением будет расположить службы по предоставлению новых банковских услуг в левой стороне зала, чтобы клиент уделил им больше внимания и возросла вероятность, что он ими воспользуется. Также можно охарактеризовать и особенность цветовой гаммы банков. Например, Сбербанк за основу берет оттенки зеленого цвета, ВТБ 24 – оттенки синего, так происходит, потому что учеными доказано, что эти цвета вызывают в мозгу человека приятные ассоциации, эти цвета успокаивают, не вызывают природой заложенные сигналы «опасность», как бы это вызывал красный цвет. Следующий шаг – подготовка плана маркетинга относительно конкретной данной услуги. В план включаются все необходимые данные об истории и специфике этой услуги, о состоянии рынка, о конкурентах, о целях банка в области маркетинга и задачах по реализации изделия, а также о средствах, при помощи которых эти стратегические и тактические задачи будут решаться.

Обычно исследованиями рынка и его прогнозированием в банке, если он достаточно большой, занимался специальный маркетинговый отдел или специальная маркетинговая служба, которая состояла из небольшой группы специалистов. Однако в современной российской практике главным центром, занимающимся маркетингом является коммерческий отдел. Он, на основе проведенного изучения потребителей, составляет сравнительный анализ результатов исследований для дальнейшего анализирования: построения кривой спроса и предложения, позиционирования товара, которые необходимы для будущей стратегии сегментации рынка и ценообразования. [4]

Важную роль в маркетинге банковской среды имеет её методология. Рассмотрим основные методы, используемые в российских банках.

Метод	**Характеристика**	**Инструмент осуществления метода**
Метод выявления рынка сбыта	Чтобы успешно предлагать банковские продукты, необходимо знать в «лицо» каждого потребителя. Ведь каждый вид услуг выгоден и необходим лишь части населения. То есть, всех потребителей банковских услуг можно условно разделить на несколько групп (не стоит забывать, что один человек может одновременно относиться к нескольким группам одновременно) и предлагать, а затем и реализовывать свои услуги, отталкиваясь от конкретных целей	**1. Наблюдение.** Исследователь, находясь непосредственно несколько дней в разных филиалах банка на территории одного города, наблюдает за работой продавцов-консультантов, наблюдать, какие услуги пользуются большим спросом, слушать, что люди говорят о банке, осуществлять замеры и прочее. По итогам наблюдения выносятся выводы, имеющие первоначальную ценность для банка. **2. Опрос.** При открытии банковского счета проводится беседа и заполняется карта, в которой содержится

	потребителя, от их потребности и от выгоды. На это и направлен данный метод.	подобные сведения о клиенте: возраст, уровень образования, паспортные данные и т.д. На основе полученных данных, банк предлагает предположительно выгодные услуги. Например: молодые люди, студенты, 20-25 лет, лица, впервые нанимающиеся на работу, готовящиеся вступить в брак. Данная группа отличается повышенной мобильной активностью, частые переезды, опасность не выплат во время задолженностей. Можно с уверенностью сказать, что группу особенно будет интересовать услуга «Мобильный банк», частые оповещения о приближающихся выплатах, увеличенный кэшбэк при безналичных расчетах.
Метод формирования спроса и стимулирования сбыта	Данный метод основывается на привлечение внимания потребителей к услугам банка.	**1.** Формирование спроса посредством рекламы. То есть услуги, предлагаемые банком должны быть узнаваемы и находится «на слуху» у населения. **2.** Стимулирование сбыта посредством увеличения информации о свойствах конкретных услуг. То есть, чем больше потребитель знает об услуге, тем больше выделяет преимуществ и, в конечном итоге, отдает предпочтение данному банку, а не банку-конкуренту.
Информационный метод	Банк уделяет внимание максимальной информированности клиентов. Чем больше население будет знать о новых и постоянно предлагающихся банковских услугах, тем выше вероятность выбора именно этой услуги в этом банке. С помощью различных мероприятий в сознании потенциальных клиентов создается положительный образ о банке и то, что он предлагает.	1. Реклама: пресса, аудио-визуализация, бегущая строка; 2. Пропаганда: обеспечение положительной известности и положительных ассоциаций; 3. Личная продажа: устное представление товара в ходе беседы, например, с продавцом-консультантом; 4. Паблик Рилейшнз: СМИ, пресс-конференции, ярмарки и т.д.

Аналитический метод	Данный метод направлен на совокупное изучение банка и его места среди конкурентов, изучение общей рыночной ситуации, разработку повышения эффективности банка. То есть, метод создан для анализа всех сфер банка.	1) Анализ и оценка окружающей среды; 2) Анализ поведения клиентов; 3) Анализ работников банка и другие виды анализа.
Метод прогнозирования потребностей на рынке	Данный метод полностью зависит от действия первых двух методов, на основе которых можно спрогнозировать дальнейшие предпочтения потенциальных клиентов.	Комплексное планирование и прогнозирование.

Таким образом, маркетинг в банковской сфере занимает очень важную роль. Он представляет особую отрасль - это внешняя и внутренняя идеология, стратегия, тактика и политика деятельности банка, определяемая конкретной экономической ситуацией. Главная направленность деятельности маркетинга – увеличение прибыли путем привлечения клиентов.

Использованные источники

1. Огородникова Е.П. Проблемы и перспективы развития имущественных налоговых платежей в России //Актуальные проблемы экономической деятельности и образования в современных условиях- сборник научных трудов Двенадцатой Международной научно-практической конференции, посвященной 110-летию РЭУ им. Г.В. Плеханова. Оренбургский филиал РЭУ им.Г.В.Плеханова. 2017. -С. 73-78.
2. Огородникова Е.П. Акцизы, и их влияние на рост цен //Аграрный вестник Верхневолжья. 2017. № 3 (20). -С. 81-84.
3. Огородникова Е.П. Влияние акцизного налогообложения на рост цен //Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2017. № 5-3 (45). -С. 111-113.
4. Огородникова Е.П., Романова Т.В. Финансовые и экономические концепции развития туристического бизнеса оренбургской области //Провинция: экономика, туризм, экология, архитектура, культура сборник статей II Всероссийской научно-практической конференции, сентябрь 2008 г.. М-во образования и науки РФ,Администрация г. Пензы, Пензенский гос. ун-т, Межотраслевой науч.-информ. центр Пензенской гос. с.-х. акад.; [под ред. Л. Н. Семерковой]. Пенза, 2008. -С. 107-110.

УДК: 339.138

Киченко Л.П.,
к.э.н., доцент, кафедры маркетинга «Пермский государственный национальный исследовательский университет»
г. Пермь, Россия

Ведерников К.С.,

индивидуальный предприниматель,

г. Пермь, Россия

МАРКЕТИНГОВАЯ СТРАТЕГИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ

Аннотация: *актуальность исследования обусловлена запросами практики для развития конкурентных преимуществ на рынке строительства и ремонта дорог. Проведен анализ маркетинговых стратегий четырех ведущих дорожно-строительных предприятий Пермского края. С учетом позиционирования разработана маркетинговая стратегия компании «Союз-СМК». Особое внимание уделено вопросам ценовой политики*

Ключевые слова: *стратегия, маркетинг, конкуренция, дорожное строительство, качество, ценовая политика.*

Abstract: *the relevance of the study is conditioned by the requests of practice for the development of competitive advantages in the market of construction and repair of roads. The analysis of marketing strategies of the four leading road-building enterprises of the Perm Krai was carried out. Taking into account the positioning, the marketing strategy of Soyuz-SMK was developed. Particular attention is paid to price policy issues.*

Keywords*: strategy, marketing, competition, road construction, quality, pricing policy.*

Маркетинговая стратегия дорожно - строительной организации представляет собой целенаправленное приведение содержания и формы организации маркетинга в соответствие с требованиями рынка.

Автодорожное строительство включает в себя как строительство, так и реконструкцию, ремонт, содержание не только самих дорог, но и всей придорожной инфраструктуры. Техническое состояние дорог Пермского края к началу 2018 году 69% из них находятся в удовлетворительном состоянии, 4,6% - в хорошем, 26,4% - в неудовлетворительном состоянии. В настоящее время объемы выполнения услуг по строительству дорог значительно ниже требуемому уровню.

В рамках Президентского проекта «Безопасные качественные дороги» Пермский край и Федеральное дорожное агенство заключили соглашение на финансовое обеспечние дорожной деятельности. Планируется, что в 2018 году на реализацию проекта Пермскому краю будет выделен 1 млрд рублей из

федерального бюджета. Дополнительные средства в разрезе 1 млрд рублей будут выделены из консолидированного бюджета Пермского края. За 2017 год в регионе удалось привести в порядок более 142 км дорог и ликвидировать 137 аварийных участков. По данным статистики аварийность на дорогах Пермской агломерации снизилась на четверть. На 2018 год запланирован ремонт на дорогах общей протяженностью 110 км в Перми и более 100 км в крае.

Актуальность разработки маркетинговой стратегии заключается в том, что она:

− задает направления деятельности дорожно-строительной организации на рынке дорожно-строительных услуг;

− ее наличие обеспечивает формирование скоординированных маркетинговых целей для каждого подразделения организаций;

− заставляет руководство организации постоянно оценивать сильные и слабые стороны своей маркетинговой деятельности;

− определяет альтернативные возможности использования ресурсов дорожно-строительной организации.

Особенностями дорожно-строительной отрасли являются сложность и многообразие коммерческих отношений, связей между участниками строительства: заказчиками, генеральными подрядчиками, субподрядчиками, проектировщиками, инвесторами. Специфика маркетинга в строительной отрасли заключается в следующем:

- подразделения дорожно-строительных организаций многочисленны и рассредоточенны на больших территориях; работы могут быть сезонными или временными;

- климатические и природные условия могут снизить скорость выполнения работ;

- технологические процессы предусматривают большое количество различных видов работ и услуг;

- организация транзакций (рыночного участия) в современных реалиях требует возрастающих совокупных затрат, только на транспортную логистику приходится до 20% от всего объема затрат;

- отрицательное влияние на результаты дорожного строительства оказывают недостаточное количество оборотных средств;

Несмотря на высокий уровень конкуренции, на рынке дорожного строительства всего треть компаний этой рыночной ниши используют на практике стратегии позиционирования.

Среди Российских компаний, которые эффективно используют стратегии развития конкурентных преимуществ, отметим ООО «Уренгойдорстрой», ПАО «Дорисс», АО «Татавтодор», ЗАО «Пилон», ООО «Татнефтедор», АО «ДСК «Автобан» и АО «Сибмост».

Перечисленные компании уделяют внимание минимизации цены для заказчика, делают упор на такие факторы, как эффективное управление проектом, что во многом определяет конечную стоимость проекта.

Управление маркетингом в дорожном строительстве — это процесс адаптации деятельности предприятия к современным рыночным условиям и состоит он из выполнения важнейших этапов:

-проведение анализа конъюнктуры рынка;

-выбор рынков, на которые будет нацелена деятельность организации;

-разработка всего комплекса маркетинга;

-претворение в жизнь намеченных мероприятий.

Разработка маркетинговой стратегии позволяет предприятию значительно расширить клиентскую базу, увеличить объем продаж; повысить конкурентоспособность продукции/услуг; создать инструмент привлечения клиентов; выработать эффективную ценовую и продуктовую политику;

Факторами, сдерживающими развитие строительных организаций, являются высокий уровень налогов, нехватка и изношенность строительных машин и механизмов, высокая стоимость материалов и конструкций, конкуренция со стороны других строительных фирм, недостаток заказов на работы, недостаток квалифицированных рабочих.

Основным фактором конкуренции на рынке услуг по дорожному строительству и ремонту является стоимость оказываемых услуг. Предприятия с более производительной техникой в состоянии освоить больший фронт работ и поэтому предпочтительны для заказчиков - федеральных и региональных структур. Качество выполняемых работ и оперативность их оказания также играют важное значение.

Конкурентная ситуация на рынке услуг по дорожному ремонту характеризуется, с одной стороны, большим количеством компаний-операторов, работающих в этой области, с другой - тем, что подавляющее большинство из них занято масштабными работами, связанными со строительством и капитальным ремонтом автодорог. Количество фирм, специализирующихся на текущем ремонте дорог мало, что создает хорошие предпосылки организации подобного рода бизнеса. В Пермском крае ведущими организациями по строительству дорог являются: ООО «ДТИ», ООО «Стройград Плюс», ООО «Абсолют-СК», ООО «АТМ», ООО «АГЛ».

Разберем существующие маркетинговые стратегии 4-х ведущих дорожно-строительных предприятий Пермского края используемом экспертный метод при оценкестратегии компании по семи показателм в баллах, где:

3 балл – соответствует высокому уровню по данному показателю

2 балл – соответствует среднему уровню по данному показателю

1 балл – соответствует низкому уровню по данному показателю

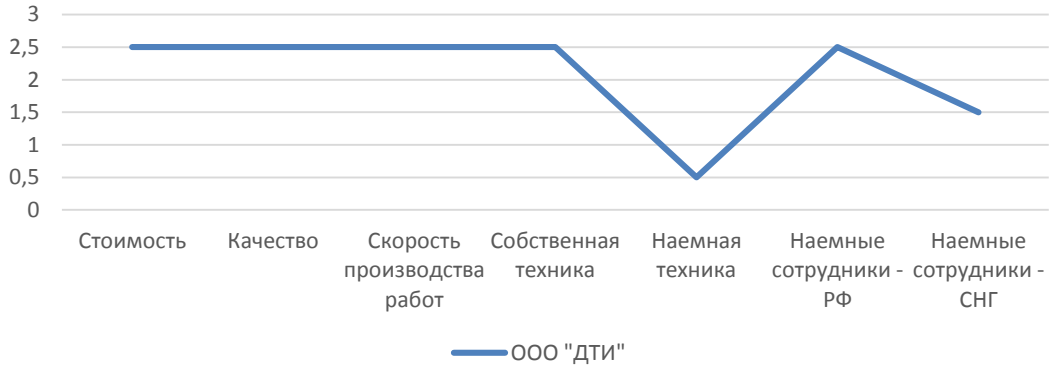


Рисунок 1. Анализ стратегии дорожно- строительного предприятия ООО «ДТИ»

Рисунок 2. Анализ стратегии дорожно- строительного предприятия ООО «Стройград Плюс»

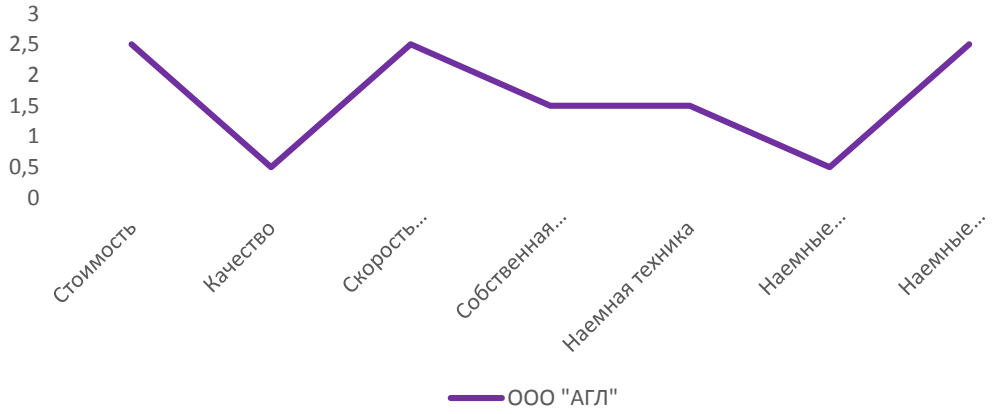


Рисунок 3. Анализ стратегии дорожно- строительного предприятия ООО «АГЛ»

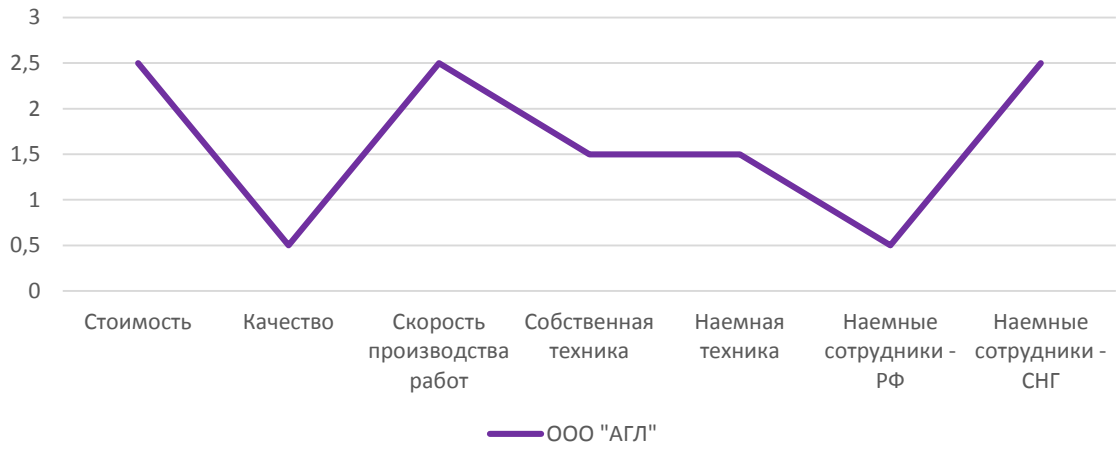


Рисунок 4. Анализ стратегии дорожно- строительного предприятия ООО «АГЛ»

С учетом применяемых стратегий конкурентами дадим рекомендации посовершенствованию стратегии ООО «Союз СМК» (рис. 5)

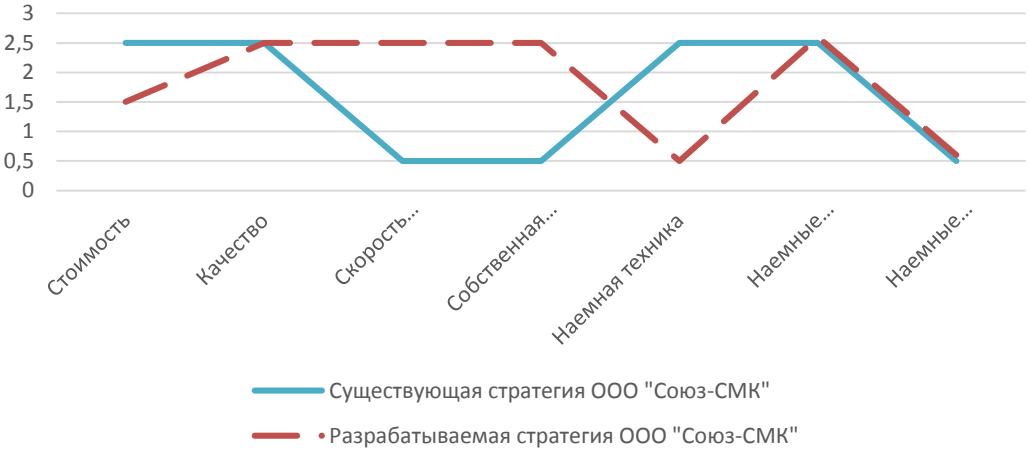


Рисунок 5. Анализ стратегии дорожно- строительного предприятия ООО «Союз-СМК»

Из графика на рисунке 5 видно, что ООО «Союз-СМК» необходимо предпринять шаги по увеличении скорости производства работ. Это возможно достичь за счет дополнительной мотивации сотрудников, улучшения социально – психологического климата трудового колектива, уменьшения объема используемой наемной техники, увеличения парка собственной техники.

Для достижения поставленной цели ООО «Союз-СМК» необходимо правильно позиционировать свои услуги на Пермском рынке строительно-дорожных работ.

Принципы позиционирования заключаются в понимании потребительских мотивов выбора. Для потребителя являются наиболее важными следующие характеристики услуги дорожного строительства: цена и качество.

ООО «Союз-СМК» нацелено на долгосрочную деятельность на рынке,

завоевание его большей доли, а не на получение сверхвысокой текущей прибыли. Для этого ООО «Союз-СМК» планирует использовать следующие стратегические маркетинговые подходы:

- улучшить качество строительства и ремонта дорог, придать новые свойства своей услуги и «укрепить» ее положение на рынке;
- в целях рекламной кампании рекламе перейти от повышения доли осведомленности к стимулированию предпочтений;
- выйти на новые сегменты рынка;
- расширить действующие каналы сбыта и найти новые;
- постепенно снижать цены, чтобы привлечь потребителей, для которых их уровень доходов является доминирующим фактором приобретения услуг.
- увеличить скорость производства работ за счет увеличения мотивации сотрудников и улучшения социально - психологического климата
- закупить новое оборудование.

ООО «Союз-СМК» в качестве главной долгосрочной цели ставит расширения доли рынка на 15%. Таким образом, предприятие выбирает стратегию атаковать лидера и других конкурентов в борьбе за расширения своей доли рынка.

Существенным фактором повышения конкурентоспособности для ООО «Союз-СМК» будет снижение цены на свои услуги. В настоящее время средняя цена на рынке составляет 600 руб. за кв. метр асфальта. Себестоимость работ по строительству дорог ООО «Союз-СМК» составляет 380 руб. за кв. м. Стоимость работ формируется по калькуляциям и сметным нормам 2017 года с пересчетом в текущие цены по рыночному коэффициенту на данный вид работ, рассчитанному ООО «Союз-СМК» с учетом фактической стоимости применяемых материалов. Стоимость материалов, включаемых в расчет рыночного коэффициента составляет: 1т асфальтобетонной смеси на 01.09.2017 г. с НДС – 2900 руб.; 1т гранитного щебня фракции: 20-40 мм - мм - 900 руб.

Рекомендуемая цена для ООО «Союз-СМК» будет 540 руб. за кв. м, что ниже цены конкурентов на 10%. Внедрение предложенной маркетинговой стратегии позволит компании наростить свои конкурентные преимущества, за счет чего выигрывать тендеры на большой объем работ. Сочетание нескольких маркетинговых приемов могут оказаться более эффективными в работе ООО «Союз-СМК».

Список используемой литературы

1. Аналитическая записка по анализу и оценке конкурентной среды на рынках услуг по строительству, реконструкции, капитальному ремонту дорог, тоннелей, мостов и путепроводов// сайт федеральной антимонопольной службы по Пермскому краю;

2. Ассель Г. Маркетинг: принципы и стратегия: - Изд.: М:ИНФРА, 2011. - 804 с.
3. Вотинов П.Г. О защите конкуренции // Директор. – 2016. - № 5.
4. Ковалев А.М., Войленко В.В. Маркетинговый анализ. М.: Центр экономики и маркетинга, 2016;
5. Федеральный закон «О защите конкуренции» от 29.ноября 2010 года № 135 -ФЗ ;

УДК 339.138

Горловская Е.А.,
студентка 2 курса
факультета трансферных специальностей
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Захарова Ю.Н., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры управления УлГУ
Ульяновский государственный университет
Россия, Ульяновск

МАРКЕТИНГОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ КАК СПОСОБ ВЫЯВЛЕНИЯ ПРЕДПОЧТЕНИЙ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

Аннотация: *В данной статье приводится маркетинговое исследование, направленное на выявление предпочтений потребителей декоративной косметики в г. Ульяновск.*

Ключевые слова: *маркетинговое исследование, декоративная косметика, предпочтение потребителей.*

Annotation: *This article contains a marketing study aimed at identifying the preferences of consumers of decorative cosmetics in Ulyanovsk.*

Keywords: *marketing research, decorative cosmetics, consumer preferences.*

Маркетинговое исследование — это деятельность по сбору и обобщению информации для принятия маркетинговых решений, которые обусловлены процессом и функциями всякого бизнеса и маркетинговой деятельности как его основного элемента [1, с.59].

В науке маркетинга выделяют 9 направлений маркетинговых исследований:

1) исследование рынка;
2) исследование потребителей;
3) исследование конкурентов;
4) изучение фирменной структуры рынка;
5) исследование товаров;
6) исследование цены товара;
7) исследование продвижения товара и продаж;
8) исследование системы стимулирования сбыта и рекламы;

9) исследование внутренней среды предприятия.

Одним из направлений маркетинговых исследований является исследование рынка, которое проводится с целью получения данных о рыночных условиях для деятельности предприятия [2, с.55].

В данное статье приводится комплексное исследование рынка декоративной косметики в г. Ульяновск, включающее несколько направлений.

Цель маркетингового исследования – выявление предпочтений потребителей декоративной косметики в г. Ульяновск.

Исследование проводилось среди женского населения в возрасте от 16 до 40 лет, так как данная возрастная группа наиболее чаще пользуется декоративной косметикой в повседневной жизни. В нем приняло участие 30 человек.

Время проведения – с 1 апреля 2018 г. по 10 апреля 2018 года.

Метод сбора маркетинговой информации – опрос с использованием главного инструмента – анкеты.

Получение информации велось с помощью сети Интернет через использование инструмента Google Формы.

Анкета состояла из 20 вопросов, 2 из которых – открытые вопросы, 5 – с выбором нескольких вариантов ответа, остальные – закрытые.

По итогам анкетирования были получены данные, на основании которых можно привести следующую статистику и сделать основные выводы.

Декоративная косметика – это все то, что нужно женщинам для того, чтобы украсить лицо, создать образ. К декоративной косметике традиционно относят: тушь для ресниц, шиммер, тени для век, праймер, пудру, тушь, тени, гель, карандаш для бровей, подводку для глаз, хайлайтер, тональный крем, основу под макияж, корректоры для лица, бронзер, румяна, блеск для губ, карандаш для глаз, губную помаду и т.д.

В среднем девушки тратят на покупку косметики от 500 до 2000 рублей.

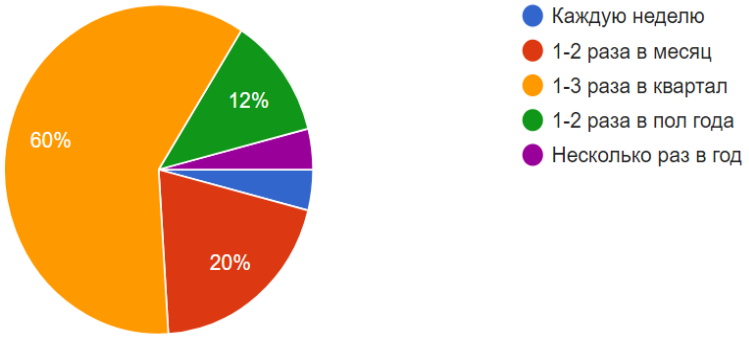


Диаграмма 1. Частота покупок декоративной косметики

Самыми распространенными брендами косметики масс-маркета, по мнению анкетируемых, являются следующие:

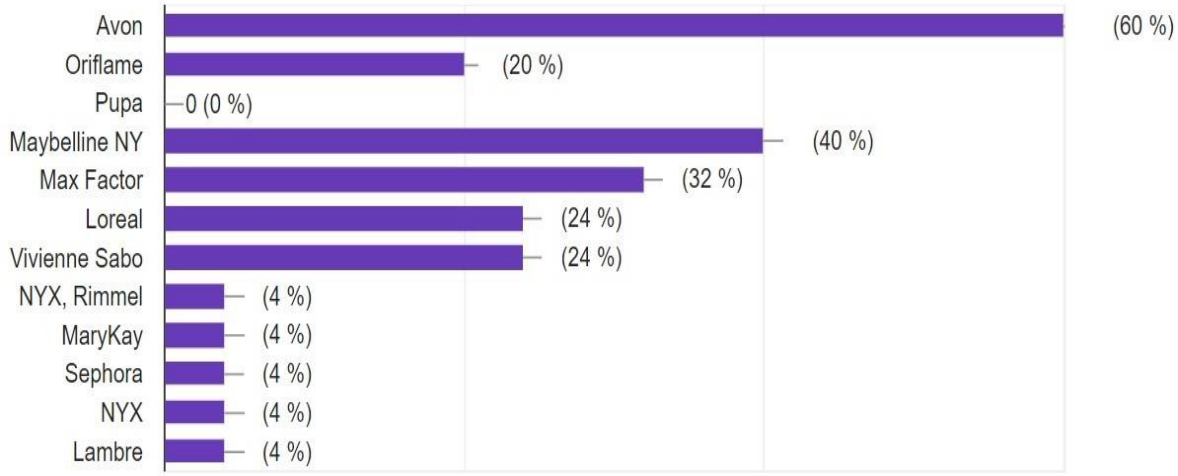


Диаграмма 2. Распространённые бренды декоративной косметики

При выборе косметики респонденты чаще всего опираются на такие характеристики, как качество (84%), цена (64%), наличие скидок или акций на товар (48%), состав продукта, его гипоаллергенность (32%).

Для повседневного макияжа опрошенные обычно используют тушь (80%), тональное средство (56%) и средство для макияжа губ (блеск, помада, бадьзам и т.д.) (56%).

Для создания вечернего макияжа анкетируемые в основном используют ту же косметику, что и при повседневном макияже (тональная основа, тушь, помада), но многие добавляют и другие виды декоративной косметики, такие как подводка, тени (яркие тени, тени с шиммером), хайлайтер, румяна, бронзер, карандаш, пудра, корректор и другие.

Стоит отметить, что при выборе декоративной косметики женщины чаще всего опираются на собственные знания или советы знакомых/подруг. Также около 50 % респондентов отметили, что перед покупкой косметики они часто смотрят отзывы в Интернете об интересующем их продукте.

60% опрошенных респондентов отметили, что рынок декоративной косметики в нашем городе может удовлетворить потребности каждого человека.

По мнению девушек, для большинства (более 50%) рынок декоративной косметики весьма разнообразен и полностью удовлетворяет их потребности, а 15% девушек не совсем удовлетворяет рынок, они считают, что недостаточно представлен ассортимент светлых оттенков тональной основы (прим. - «тональной основы для бледнолицых людей»), то есть девушки сталкиваются с проблемой подбора тонального средства, соответствующего их тону кожи.

Таким образом, на основе проведенного маркетингового исследования можно сделать вывод о том, что рынок декоративной косметики в г.Ульяновск представлен достаточно широко. На территории города расположено множество магазинов, где можно приобрести декоративную косметику: «Лэтуаль», «Иль де Ботэ», «Магнит Косметик», «Рубль Бум», «Рив Гош», «Ив

Роше» и другие. В данных магазинах представлен широкий ассортимент декоративной косметики различных брендов, таких как Avon, Pupa, Maybelline NY, Max Factor, Loreal, Vivienne Sabo, Rimmel, Mary Kay, Sephora, Lambre и другие.

Сделать новую продукцию конкурентоспособной можно только при внедрении маркетинга инноваций [3, с. 59].

Проведя маркетинговое исследование можно утверждать, что маркетинговые исследования адекватно отражают рыночные тенденции и позволяют выявить предпочтения потребителей на разных рынках.

Таким образом, маркетинговое исследование – систематическое планирование, сбор данных, анализ и представление результатов в виде, который соответствует конкретной маркетинговой ситуации.

Использованные источники:

1. Багиев, Г. Л. Маркетинг: учеб. для вузов по экон. спец. / Г. Л. Багиев, В. М. Тарасевич. – 3-е изд. – СПб.: Питер, 2010. – 576 с.

2. Захарова, Ю.Н. Маркетинг: учеб.-метод. комплекс. – Ульяновск: УлГУ, 2012. – 169 с.

3. Короткова, Т.Л. Концепция маркетинга в российской экономике / Т.Л. Короткова // Экономические и социально-гуманитарные исследования. - 2015. - №1. - С. 53-59

УДК 339.138

Васильева Е.В.
студентка
2 курс, факультет трансферных специальностей
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Захарова Ю.Н., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры управления УлГУ
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск

МАРКЕТИНГОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ПРЕДПОЧТЕНИЙ ДЕКОРАТИВНОЙ КОСМЕТИКИ ПО ГОРОДУ УЛЬЯНОВСКУ

Аннотация: *В данной статье рассматривается маркетинговое исследование декоративной косметики в городе Ульяновске. В данной работе используется метод сбора данных с помощью интернет анкетирования респондентов. Проведено всестороннее изучение предпочтений женщин в отношении косметики. В ходе исследования были проанализированы качественные и количественные характеристики исследуемого объекта.*

Ключевые слова: *маркетинг, маркетинговое исследование, сегмент, потребители, косметика.*

Annotation: *This article examines the marketing research of decorative cosmetics in the city of Ulyanovsk. In this paper, a method is used to collect data using the Internet questionnaires of respondents. A comprehensive study of women's preferences regarding cosmetics was conducted. In the course of the study, the qualitative and quantitative characteristics of the investigated object were analyzed.*

Key words: *marketing, marketing research, segment, consumers, cosmetics.*

Маркетинговое исследование представляет собой систематический поиск, сбор и анализ данных и сведений, которые относятся к конкретной рыночной ситуации, в данном случае в анализе предпочтений декоративной косметики по городу Ульяновску.

Маркетинг – комплексная система управления и организации производственно- хозяйственной, коммерческой и сбытовой деятельности экономического субъекта, ориентированная на удовлетворение потребностей определенной части потребителей [1, с.10].

Сделать новую продукцию конкурентоспособной можно только при внедрении маркетинга инноваций, использующего холистический и латеральный подходы, интрамаркетинг и когнитивные воздействия на покупателей, а также генерируя конкурентные преимущества и владея ключевыми факторами успеха [2, с. 59].

Цель исследования заключается в выявлении предпочтений целевого сегмента потребителей декоративной косметики для женщин в возрасте от 14 до 30 лет.

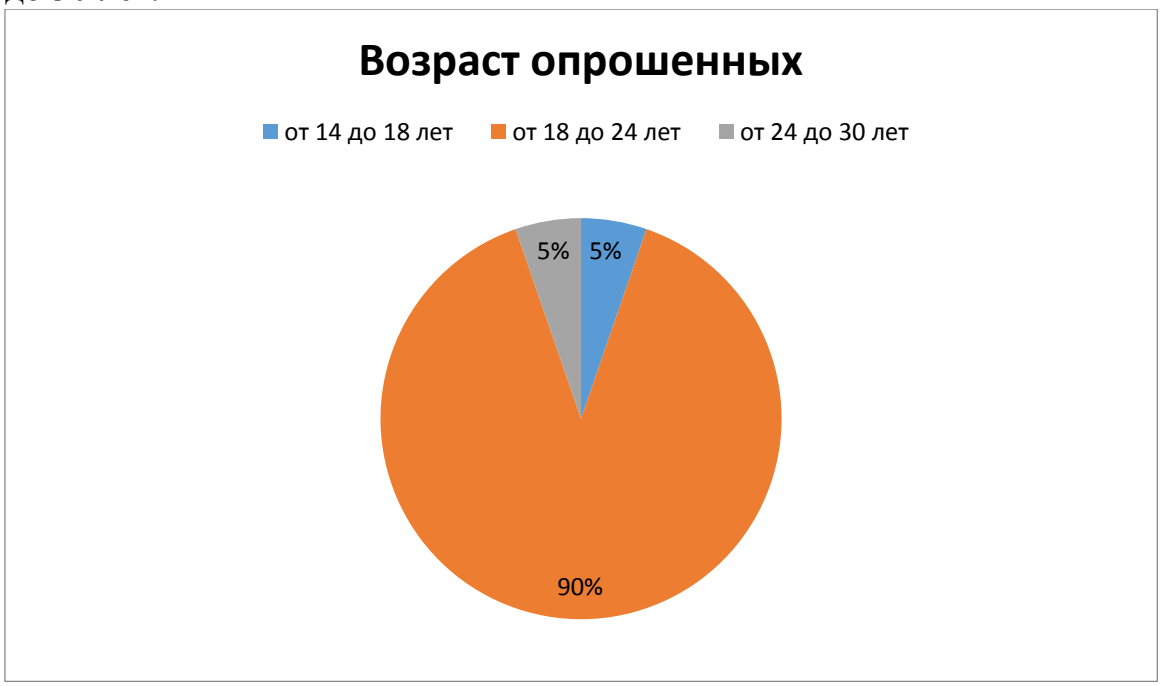


Рисунок 1. Возраст опрошенных

Также для более эффективного проведения маркетингового исследования необходимо поставить задачи. Во-первых, определить объем, темпы роста и динамику развития рынка косметических средств по городу Ульяновску. Во-вторых, выделить и описать основные сегменты рынка декоративной косметики по городу Ульяновску. В-третьих, охарактеризовать структуру потребления косметических средств по городу Ульяновску.

Маркетинговое исследование проводилось в течение одного месяца в ходе него был проанализирован анализ предпочтений на рынке декоративной косметики по городу Ульяновску в количестве 30 человек.

В ходе исследования было выяснено, что среднемесячный доход большей части респондентов отсутствует, а деньги им выделяют родители. Это можно связать с тем, что 90% опрошенных составляют девушки в возрасте от 18 до 24 лет, которые на данный момент обучаются, 1/3 опрошенных имеет достаток в размере от 5000 до 10000.

Рисунок 2. Среднемесячный доход

Метод сбора информации проводился путем анкетирования респондентов с помощью электронной анкеты Google, размещенной в сети интернет. С учетом глобального использования и распространения сети Интернет данный метод сбора данных является в настоящее время наиболее эффективным, современным и актуальным.

Если говорить о виде источника получаемой информации, то он является первичным, так как был проведен прямой опрос респондентов в сети Интернет.

В ходе исследования также было выявлены предпочтения и отношение к косметике, относящейся к масс маркету. 58% респондентов ответили, что относятся к косметике масс маркета нейтрально, а 37% затрудняются ответить в оценке качества косметике масс маркета. 42% опрошенных относятся косметике масс маркета положительно и также 42% считают данную косметику качественной. Несмотря на то, что отсутствует мнение негативном отношении к косметике масс маркета, однако, 21% считает её некачественной.

Большинство опрошенных респондентов отдают свое предпочтение таким торговым маркам декоративной косметики, как Max Factor, NYX, Maybelline, Loreal и Gosh.

При походе в косметический магазин 42% респондентов тратить не более 1000 рублей, также 42% - 2000 -3000 рублей, 5% - 3000-4000 рублей и 11% - свыше 4000 рублей.

Рисунок 3. Затраты на покупку косметики

Большинство опрошенных отдают своё предпочтение следующим магазинам:

- Летуаль – 79%;
- Рив Гош – 53%;
- Магнит Косметик – 32%;
- Ив Роше – 26%;
- Иль де ботэ – 21%;
- Интернет-магазин – 16%.

Для большинства опрошенных девушек в первую очередь при макияже лица выровнять тон кожи, нанести тушь, выделить брови и губы.

При макияже лица 90% девушек использует тональное средство для лица и тушь для ресниц из них 42% важно, чтобы тушь делала глаза более выразительными, тенями пользуются более половины опрошенных (63%) и из них 84% предпочитают сухие тени. При оформлении бровей 42% используют карандаш для бровей, а 32% тенями/пудрой для бровей. При макияже губ 42% пользуется бальзамом для губ, а помадой лишь 31%, однако, большинство опрошенных – 63% предпочитают матовую помаду.

Значительное место маркетинг услуг занимает в сфере коммерческой и некоммерческой деятельности (образования, медицины, страхования и др.), а результаты такой деятельности связаны с получением социального и экономического эффекта [3, с. 122].

Важно отметить, что при макияже лица 52% стремятся скрыть недостатки. 74% ценят качество товара, а решающим фактором для приобретения косметического средства для 90 % респондентов является

равное соотношение цены и качества товара. Необходимо также сказать о том, что 52% удовлетворяет рынок декоративной косметики в нашем городе, но 32% с этим не согласны и большинство опрошенных считает, что на рынке не хватает больше оттенков тонального крема.

Таким образом, рынок масс маркета декоративной косметики является перспективным направлением развития как в области, так и в России в целом.

Использованные источники:

1. Захарова, Ю.Н. Маркетинг: Учебно-методический комплекс. – Ульяновск: УлГУ, 2012. – 169 с.
2. Короткова, Т.Л. Концепция маркетинга в российской экономике / Т.Л. Короткова // Экономические и социально-гуманитарные исследования. - 2015. - №1. - С. 53-59
3. Нагапетьянц, Р.Н. Развитие маркетинга в сфере услуг / Р.Н. Нагапетьянц // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Экономика и менеджмент. – 2014. - №1. - С. 122-125

УДК 339.13

Клепикова М.В.
Студентка 2 курса
Факультета трансферных специальностей
Ульяновский государственный университет
г. Ульяновск
Захарова Ю.Н., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры управления УлГУ
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск

МАРКЕТИНГОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ РЫНКА ДЕКОРАТИВНОЙ КОСМЕТИКИ МАСС-МАРКЕТА

Аннотация: *Цель данной статьи состоит в изучении целевого сегмента рынка декоративной косметики масс-маркета для выявления спроса и предпочтений потребителей. В основу работы легло маркетинговое исследование данного рынка в городе Ульяновске.*

Annotation: *the Purpose of this article is to study the target segment of the market of decorative cosmetics mass market to identify the demand and preferences of consumers. The basis of the work was the marketing research of this market in the city of Ulyanovsk.*

Ключевые слова: *маркетинг, маркетинговое исследование, рынок декоративной косметики, масс-маркет.*

Key words: *marketing, marketing research, decorative cosmetics market, mass market.*

Развитие брендов масс-маркета в косметике является актуальным в связи с увеличением потребительского спроса на косметические новинки.

Чтобы оставаться конкурентоспособными в условиях современного рынка производители постоянно выводят новые товары на рынок с целью расширения ассортимента, привлечения новых покупателей и увеличения продаж. Чтобы понимать какие средства декоративной косметики будут востребованы, необходимо оценить спрос на рынке косметики и выявить основные особенности. По мнению многих экспертов, российский рынок косметики является одним из самых привлекательных и быстрорастущих в мире. Даже не смотря на некоторые экономические затруднения, падения курса рубля и санкции, косметический рынок продолжает расти, пусть более низкими темпами [2, с. 367].

Исследование рынка является необходимым направлением в маркетинговых исследованиях, поскольку без данных полученных в ходе исследований невозможно своевременно получать и анализировать необходимую информацию для принятия решений, связанных с деятельностью на рынке. В данной работе рассмотрены данные маркетингового исследования рынка декоративной косметики масс-маркета в городе Ульяновске.

Для сбора первичной информации был использован такой метод как анкетирование, где анкета представляла собакой опрос из 20 вопросов в электронной форме. В ходе анкетирования женщины в возрасте от 18 до 50 ответили на ряд вопросов.

Так, согласно исследованию можно сделать вывод, что большее число потребителей (41,2%) готовы потратить на декоративную косметику в среднем за месяц от 500 до 1000 рублей.

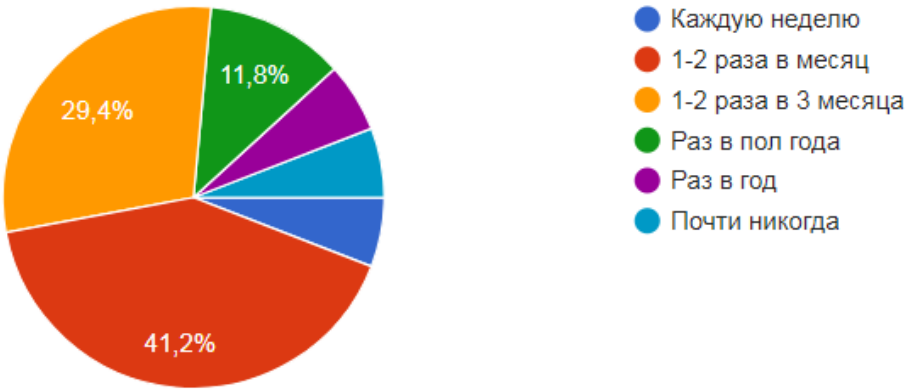
При этом стоит отметить, что рост цен на косметику в 2017 году, в среднем, составил 10–25 %, но, не смотря на это, спрос не сократился, компании выполнили свои планы продаж и не ожидают падения спроса в 2018 году.

Данный факт можно объяснить тем, что целевая аудитория косметической продукции в основном женщины, которые не хотят экономить на своей красоте.

Если говорить о периодичности совершаемых покупок, то чаще всего респондентки прибредают декоративную косметику 1-2 раза в месяц. При этом перед покупкой 35% девушек смотрит отзывы в интернете, 41% делает это иногда, 17% - очень редко, и лишь 5% покупательниц никогда не читают отзывы.

Рис. 1. Диаграмма периодичности совершаемых покупок.

По результатам проведенного анкетирования выяснилось, что все девушки в большей или меньшей степени пользуются декоративной косметикой, из них 73,5% предпочитают делать макияж ежедневно, 11,8% - только по праздникам и особым случаям, 8,8% - через день, а оставшаяся часть девушек (5,9%) пользуется косметикой только по выходным. Девушки,



проходившие опрос, знакомы со всем перечнем и разнообразием декоративной косметики, многие из них имеют в своей косметичке лишь несколько продуктов, а другая часть пользуется практически всем.

При этом при выборе средства декоративной косметики в большей мере потребители ориентируются на качество товара, на втором месте находится ценовой фактор. Согласно исследованию «Влияние использования декоративной косметики на состояние кожи» на срок состав декоративной косметики при ее покупке обращают внимание 74,5% опрошенных, при этом 71,4% - всегда смотрят на дату изготовления и срок годности продукции [1]

В ходе анкетирования был задан вопрос: Как вы относитесь к декоративной косметике корейских производителей?

На диаграмме мы видим, что ни один респондент не выражает негативного мнения, 41% девушек хочет приобрести корейские средства, а 35% уже имеют в своих косметичках декоративную косметику корейского производства.

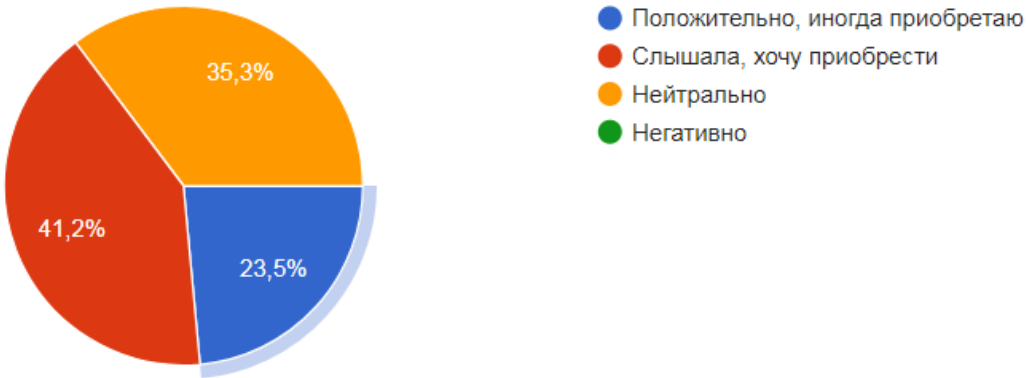


Рис. 2. Отношение к косметике корейских производителей.

Если говорить о конкретных продуктах декоративной косметики, то согласно данным самым распространенным продуктом является тушь для

ресниц (ею пользуются 91,2% из числа опрошенных девушек); второе место занимает тональный крем (им пользуются 73,5% респондентов); на третьем месте - карандаш для бровей (в косметичке у 67,6% девушек), ниже по рейтингу находятся пудра, помада и румяна. Также можно отметить ряд средств, которые используются только в вечернем макияже, к ним можно отнести: бронзатор, хайлайтер, глиттер, жидкая подводка для глаз, тени ярких цветов.

Наконец, стоит узнать, способен ли рынок декоративной косметики города Ульяновска удовлетворить потребность каждой покупательницы, к сожалению, лишь 58% полностью довольны предлагаемым ассортиментом средств, 11% девушек не удовлетворены выбором, остальные 29% затрудняются ответит на данный вопрос. В качестве товаров, которых не хватает на нашем рынке были названы такие продукты, как: светлая тональная основа, светлый корректор, бренды Sinsation Cosmetics и Huda.

Не смотря на то, что в рамках данного маркетингового исследования было выявлено, что лишь половина респондентов полностью удовлетворена ассортиментом средств, предлагаемых на рынке декоративной косметики, можно отметить высокую привлекательность продукции масс-маркета в целом. По данным РБК большинство (92,3%) россиян покупают косметику рассматриваемого сегмента, 44% предпочитают селективную косметику, 37% покупают аптечную косметику [3]. Таким образом, развитие данного рынка является перспективным направлением как для Ульяновской области, так для России в целом.

Использованные источники:

1. Бабей, Е.С. Влияние использования декоративной косметики на состояние кожи женщин // Материалы X Международной студенческой электронной научной конференции «Студенческий научный форум»
2. Вахтеева, Д. А. Особенности российского рынка косметических средств // Молодой ученый. — 2015. — №21. — С. 367-369..
3. Интернет-статья. РБК. Большинство россиян покупают косметику сегмента масс-маркет. Режим доступа: https://marketing.rbc.ru/articles/8705/. Дата обращения: 29.05.2018.

УДК 339.138

Зыбинская Р. Р.,
студентка
3 курс, экономический факультет
Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В ОБЛАСТИ РАЗВИТИЯ МОЛОДЕЖНОГО ТУРИЗМА

Аннотация: *В данной статье рассматривается новое и динамично развивающееся направление туризма, которое получило название «молодежный туризм». Авторами проведен опрос, по результатам которого выявлены основные мотивы, побуждающие молодых людей путешествовать, оценены их финансовые возможности, а также определены направления туристических поездок.*

Ключевые слова: *маркетинговые исследования, молодежный туризм, мотив, покупательная способность.*

Annotation: *The article deals with a new and dynamically developing direction of tourism, which is called «youth tourism». The authors conducted a survey, which results helped to identify the main motives that encourage young people to travel, evaluate their financial capabilities, and consider the direction of travel.*

Key words: *marketing research, youth tourism, motive, purchasing power.*

В условиях конкурентного рынка маркетинг в туристической деятельности стал осознанной необходимостью. Согласно современным рыночным тенденциям, управленческие решения предприятий все больше ориентированы на удовлетворение существующих потребностей клиентов.

На сегодняшний день туристическая деятельность представляет собой одну из наиболее динамично развивающихся сфер бизнеса. Увеличение спроса на так называемое «коллективное путешествие» привело к формированию новой ветви – молодежного туризма.

Молодежный туризм в последние годы пользуется большой популярностью. По оценкам Всемирной туристической организации и WYSE Travel Confederation, 20% всех международных туристов составляют люди в возрасте от 15 до 29 лет. По прогнозам организации к 2020 году ежегодно будет совершаться около 300 миллионов международных молодежных поездок [3].

Развития молодежного туризма способствует не только расширению кругозора, но и установлению новых социальных контактов. Также молодежный туризм содействует поддержанию активного образа жизни, так как он знакомит молодых людей с различными видами спорта.

Динамичное развитие рынка туристических услуг и образование молодежного туризма повысили значимость проведения маркетинговых исследований в этой области. Исследование рынка рекламы позволяет

туристическим компаниям ориентироваться в бизнес-среде и предлагать наиболее оптимальные варианты удовлетворения потребностей клиентов.

Туристическая деятельность, как один из источников прибыли [2], имеет свои специфические особенности, которые оказывают значительное воздействие на его систему маркетинга. Эти особенности представлены в таблице 1.

Предложения на туристическом рынке должны формироваться с учетом пожеланий и целей путешествия потребителей. Поэтому туристическая компания ставит перед собой следующую задачу – определить мотив путешествий среди молодежи.

Авторами статьи был проведен опрос жителей Краснодарского края в возрасте от 19 до 26 лет (всего участвовал 41 человек). Респондентам был задан вопрос: «С какой целью Вы путешествуете?». Ответы представлены на рисунке 1.

Таблица 1.

Отличительные черты туристического продукта [1]

№	Особенность туристического продукта
1	Спрос на туристские услуги зависит не только от уровня доходов населения, но и от политической ситуации в стране
2	Потребитель не может увидеть и «потрогать» туристический продукт до потребления
3	Потребителя и туристический продукт отделяет расстояние
4	Туристический продукт может потребляться только на месте
5	Качество туристских услуг зависит от внешних факторов, имеющих форс-мажорный характер (природные условия, погода, политика в области туризма, международные события и т. Д.)
6	Субъективность оценка качества туристских услуг: большое влияние на оценку потребителя оказывают лица, не имеющие прямого отношения к пакету приобретенных услуг (например, местные жители, члены туристской группы)

Исходя из рисунка 1, мы видим, что 29 % респондентов путешествуют для отдыха. На втором месте в качестве цели поездки молодые люди располагают спорт. 22 % опрошенных путешествуют для того, чтобы познакомится с культурой других стран и изучить достопримечательности. Меньшая доля ответов приходится на образование, а также посещение родственников и друзей.

На основе полученных данных, можно сделать вывод, что физическая мотивация по значимости находится на первом месте, поскольку наибольшая доля опрошенных в качестве цели поездки выделяет отдых и спорт. Далее следует культурная мотивация – желание увидеть и изучить культуру региона, его традиции, обычаи. И, наконец, стремление к общению занимает третью

строчку. Молодые люди во время путешествий стремятся установить необходимые им социальные контакты. Большое значение в этой группе занимают посещения друзей, знакомых, родственников.

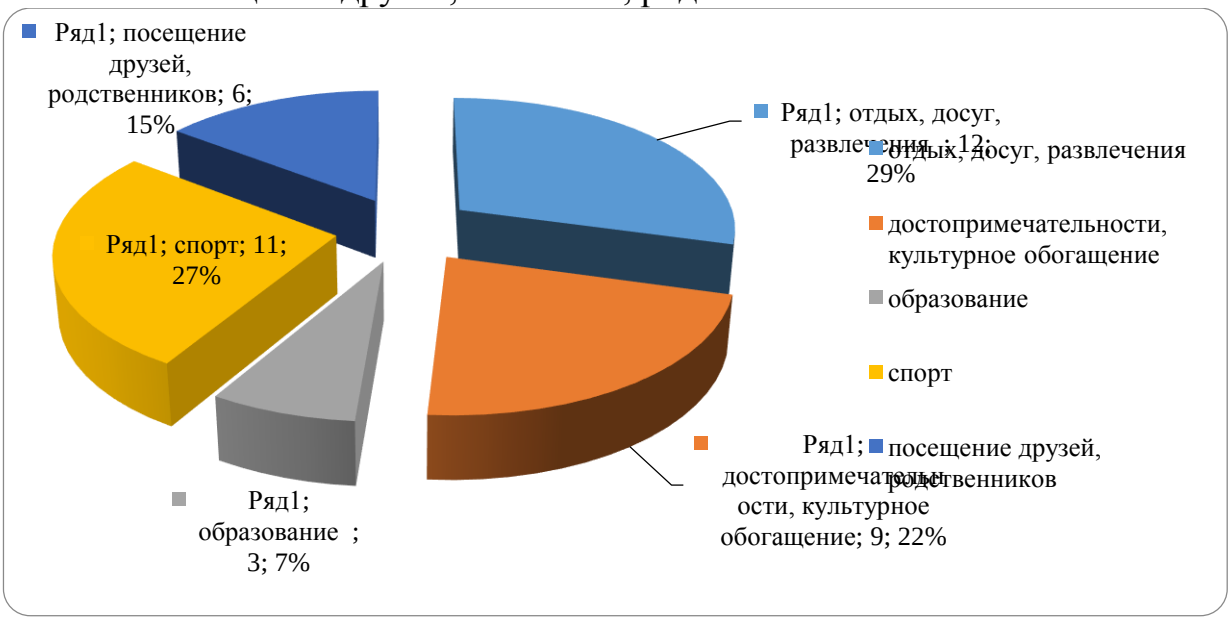


Рисунок 1. Цели путешествий среди молодежи

После определения основной причины поездок, необходимо оценить покупательную способность – один из ключевых барьеров, ограничивающих возможность молодых людей путешествовать. На рисунке 2 представлены результаты опроса.

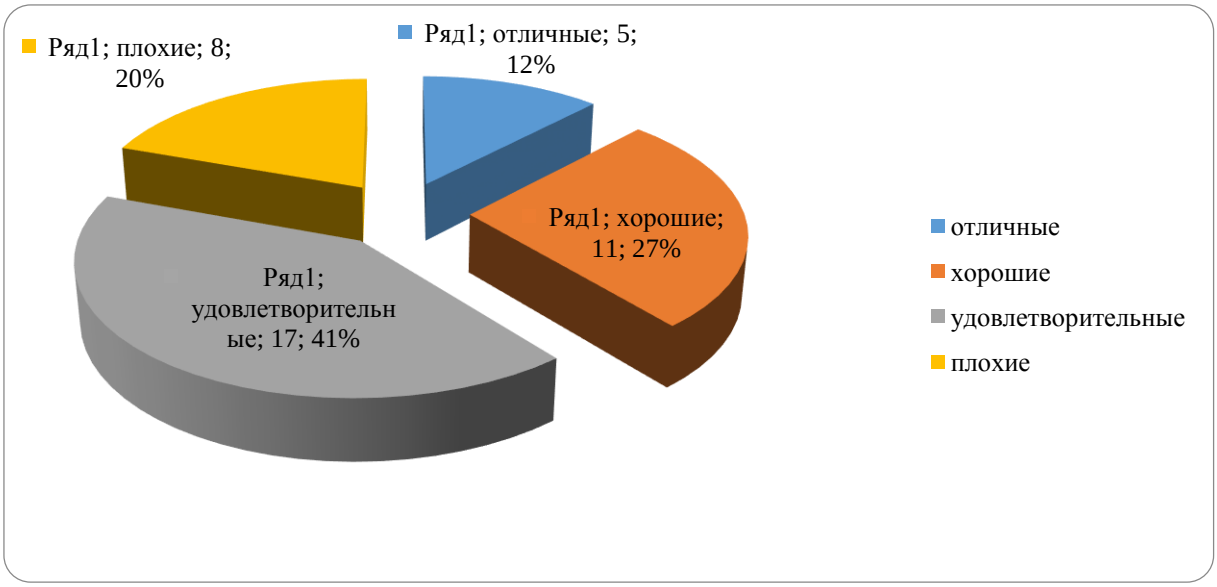


Рисунок 2. Финансовые возможности молодежи

Рисунок 2 показал, что 41 % респондентов оценили свои финансовые возможности, как удовлетворительные, 27 % – хорошие, 20 % – плохие и 12 % – отличные. Иначе говоря, молодежь испытывает определенные трудности с финансированием своих поездок.

Третье направление, которое следует рассмотреть, – это регионы отдыха. На рисунке 3 также представлены ответы респондентов.

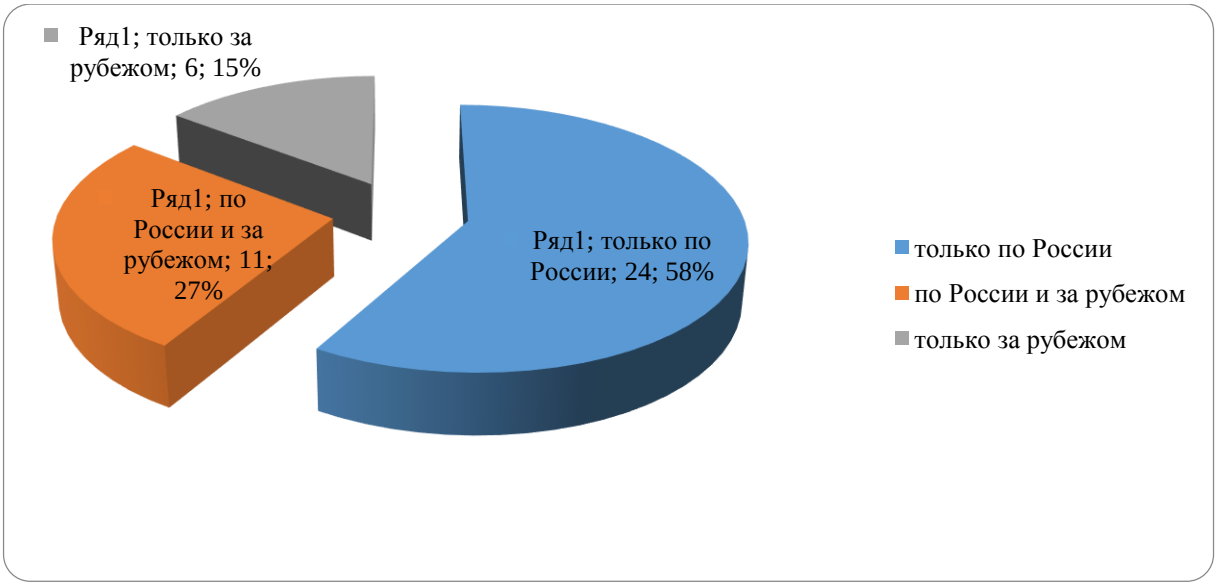


Рисунок 3. Направления туристических поездок среди молодежи

По результатам проведенного опроса было выявлено, что 58 % респондентов предпочитает путешествовать по регионам России, 27 % – и по России, и за рубежом, а 15 % выбирают путевки исключительно в зарубежные страны. Такое распределение, с одной стороны, можно связать с введением экономических санкций, которые были введены против России в 2014 году в связи с присоединением Крыма. Как результат цены на товары российского рынка выросли, а доходы населения упали, что сказалось на возможности путешествовать за рубежом. С другой стороны, факт присоединения полуострова Крым, который славится множеством различных достопримечательностей, спровоцировал рост спроса граждан на поездки в пределах территории страны.

Таким образом, приходим к выводу, что регулярно проводимые маркетинговые исследования в области молодежного туризма позволяют определить их предпочтения. Так, в рамках опроса были выявлены главные мотивы, которые определяют необходимость путешествий среди молодежи. Кроме того, было установлено, что ограничивающим фактором, препятствующим поездкам, является именно несовпадение цены туристических путевок и финансовой возможности молодежи. Также в ходе опроса были определены наиболее привлекающие молодых людей регионы для путешествий.

Использованные источники:

1. Особенности туризма и туристического продукта [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.zavtrasessiya.com/index.pl?act=PRODUCT&id=3018, свободный. – (дата обращения: 30.05.2018).

2. Российская экономическая модель-7: от стагнации к развитию / Е.Ю. Агарков, Э.К. Арутюнов, Ю.И. Арутюнян и др./ Коллективная монография / Краснодар, 2017.
3. Statistical Data [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://statistics.unwto.org/content/data-1, свободный. – (дата обращения: 30.05.2018).

Майорова А.Е.,
студентка
Пензенский государственный университет архитектуры и строительства
Пенза, Россия
Люлькина Н.М.,
к.э.н., доцент
Пензенский государственный университет архитектуры и строительства
Пенза, Россия

МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В СФЕРЕ НЕДВИЖИМОСТИ НА ПРИМЕРЕ РЫНКА ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

Аннотация. *В статье рассмотрены маркетинговые исследования в сфере недвижимости на примере жилищного строительства, современный этап развития и проблемы жилищного строительства.*

Ключевые слова: *Маркетинговые исследования, жилищное строительство, жилой комплекс, объект строительства, рынок, жилье.*

Mayorova A.E.,
Female student
Penza State University of Architecture and Construction
Penza, Russia
Lyulkina N.M.,
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor Penza State University of Architecture and Construction, Penza, Russia

MARKETING RESEARCH IN THE SPHERE OF REAL ESTATE ON THE EXAMPLE OF THE HOUSEHOLD CONSTRUCTION MARKET

Annotation. *In the article marketing researches in real estate sphere on an example of housing construction, a modern stage of development and problems of housing construction are considered.*

Keywords*: Marketing research, housing construction, residential complex, construction site, market, housing.*

На текущем этапе развития рынка жилищного строительства (далее – ЖС) отражаются все трудности переходной экономики России: недостатки

законодательной базы, неравномерное развитие отдельных сегментов, низкие капиталовложения субъектов управления. Решение данной проблемы усложняется с каждым годом и все это вызывает рост социальной опасности, так как происходит уменьшение объемов ЖС, становится все меньше источников бюджетных поступлений.

В последние 5-10 лет рынок ЖС в России энергично развивался, неизменно возрастали объемы строительства жилья вместе с ростом стоимости на жилье. Высокую значимость в росте объемов строительства сыграли бурное развитие ипотечных программ и повышающиеся в долгосрочной перспективе доходы населения. Следует отметить, что рынок ЖС в эти годы, развивался достаточно активно благодаря действующему спросу. В этих условиях маркетинг на рынке ЖС не был востребован, потому что все, что строилось в тот момент, все быстро продавалось. Однако для рынка недвижимости характерно свойство цикличности, как и для экономики в целом, поэтому некоторое падение рынка рано или поздно представляется неизбежным.

В результате с произошедшим в недавнем прошлом кризисом в экономике России, уменьшением доходов населения, девальвацией рубля поставили ЖС в сложное положение. При этом от кризиса пострадали как проблематичные жилые комплексы (ЖК), так и ЖК, спрос на которые был высок, поэтому с реализацией объектов до кризиса проблем не было. В связи с этим количество объектов, выставленных на продажу, значительно возросло, срок экспозиции квартир повысился более чем в два раза. Это привело к тому, что покупатели стали более требовательны к выбору квартиры, появились дополнительные критерии выбора и принятия решения покупателями, обусловленные преобладанием предложения на рынке объектов недвижимости над спросом. Стало востребованным качественное жилье с наилучшим соотношением цена-качество. [3] Востребованный и качественный ЖК можно сделать только на стадии проектирования, когда разрабатываются и усовершенствуются все качественные характеристики объекта в соответствии с требованиями рынка.

На данным момент маркетинговые бизнес-модели ЖС разрабатываются маркетинговой группой застройщика или отдаются на разработку проектным организациям, что в данном случае упрощает процесс на стадии формирования бизнес-идеи, проектно-изыскательских работ и процесса строительства, но имеет негативные последствия после сдачи объекта в эксплуатацию. В результате после окончания строительства приходится продавать то, что было построено, а не то, что нужно потребителю и рынку. Все описанные выше факторы привели к понижению числа реальных потребителей, что вызвало еще больший рост конкуренции среди застройщиков на рынке жилья[1]. Таким образом, на сегодняшний день востребованы будут только объекты, ориентированные на спрос потребителей и рынка, и отвечающие всем требованиям качества.

Основой для создания концепции объекта является результат маркетинговых исследований. Именно качество проводимых исследований в значительной мере будет определять последующее качество маркетинговой концепции ЖС и ее результативность для проекта. Отсюда один из главных выводов – выполнять маркетинговые исследования должна опытная маркетинговая компания, а не маркетинговая группа девелопера, которая должна уметь внедрять результаты маркетинговых исследований в сам замысел, предлагать маркетинговые подходы [2,4].

Качественная концепция должна обходить конкурентов, давать неоспоримые преимущества на рынке. Для этого девелопер должен все знать о своих конкурентах в городе (регионе) и в своих проектах принимать во внимание все лучшее, что они используют в реализуемых концепциях ЖС. Это первостепенная часть концепции будущего ЖК, но ее не достаточно. Для опережения конкурентов проводятся исследования рынка ЖС в целом по России, где обобщаются концептуальные и конструктивные решения проектов ЖК[5].

Анализ предпочтений потребителей имеет особенно высокую значимость в жилищном строительстве, и может проводиться различными путями. Наиболее распространенным является метод анкетирования, однако он может давать высокую погрешность в зависимости от профессионализма специалиста, занимающегося составлением анкеты, а также сотрудника, производящего анкетирование лично. Высокий уровень профессионализма привлекаемых к работе сотрудников позволит минимизировать риски, связанные с последующей реализацией объекта на рынке, поскольку создание недвижимости, в том числе и жилой – капиталоемкий процесс.

Заключение

Таким образом, основой для формирования и концепции объекта является проведение маркетинговых исследований. Именно качество проводимых исследований в значительной мере будет определять последующее качество маркетинговой концепции ЖС и ее эффективность для проекта. Отсюда один из главных выводов – выполнять маркетинговые исследования должна профессиональная маркетинговая компания, а не маркетинговая группа девелопера, главной задачей которой является правильное внедрение результатов маркетинговых исследований в саму концепцию.

Список литературы

1. Анурин В., Муромкина И., Евтушенко Е., Маркетинговые исследования потребительского рынка. - М.-С-Петербург, - 2006. - С.29.
2. Бадараева Р. В., Шараева А. С. Теоретические аспекты оценки рынка недвижимости в России // Молодой ученый. - 2016. - №4.- С. 336-339.
3. Герасимов Б.И., Мозгов Н.Н. Маркетинговые исследования рынка: учебное пособие / Б.И. Герасимов, Н.Н. Мозгов. – М.: ФОРУМ, 2009. – 336 с.
4. Гусева М.Н., Коготкова И.З. Маркетинг в строительстве. Учебное пособие.

(Серия «Высшая школа») – М.: Книжный мир, 2011. – 320 с.
5. Жарков А.А. Маркетинговое планирование деятельности субъектов региональных рынков жилой недвижимости / А.А. Жарков, Н.А. Анисимова // ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия. – 2012. – № 5. – С. 55-58.

УДК 3977

Барулин В.Э.
студент
4 курс, факультет «Связей с общественностью, журналистики и рекламы»
Череповецкий государственный университет
Россия, г.Череповец

МАРКЕТИНГОВЫЕ КОММУНИКАЦИИ В СИСТЕМЕ ПРОДВИЖЕНИЯ ТОРГОВО-РАЗВЛЕКАТЕЛЬНОГО ЦЕНТРА (НА ПРИМЕРЕ ТРЦ «МАКСИ», Г. ЧЕРЕПОВЕЦ)

Аннотация: *в статье указана актуальность разработки программы маркетинговых коммуникаций торгово-развлекательных центров через привлечение арендаторов.*

Автором также определены конкретные инструменты маркетинговых коммуникаций, которые необходимо использовать торгово-развлекательным центрам для преодоления негативных эффектов финансового спада в городе, области и стране и сохранения ими докризисного уровня рентабельности.

Ключевые слова: *маркетинговые коммуникации, торгово-развлекательный центр, арендаторы, покупатели.*

MARKETING COMMUNICATIONS IN THE SYSTEM OF PROMOTION OF THE TRADE AND ENTERTAINMENT CENTER (ON THE EXAMPLE OF TEC "MAXI", G. CHEREPOVETS)

Annotation**:** *the article shows the urgency of developing a program of marketing communications of shopping and entertainment centers through the attraction of tenants.*

The author also identified specific marketing communications tools that should be used by shopping and entertainment centers to overcome the negative effects of the financial recession in the city, the region and the country and preserve their pre-crisis level of profitability.

Key words: *marketing communications, shopping and entertainment center, tenants, buyers.*

Введение

В современном мире перед торгово-развлекательными центрами встает проблема привлечения покупателей и арендаторов в торгово-развлекательные центры как важном в условиях преодоления последствий кризисной

экономической ситуации этими организациями процессе маркетинговых коммуникаций. Им необходима качественная программа продвижения, реализуя которую организации увеличат: 1) посещаемость одной первичной аудиторией – покупателями; 2) количество рентабельных представителей другой первичной аудитории – необходимыми жителям городов арендаторами; что минимизирует в их работе негативные последствия финансового спада в городе, области и стране.

Чтобы обеспечить высокую посещаемость торговых площадей потенциальными покупателями и успешную реализованность сдаваемых помещений арендаторам, торгово-развлекательным центрам необходимо сделать больше, чем просто следить за технической оснащенностью территории, установить самые низкие цены и арендную плату, разместить информацию о себе в медиапространстве. Торгово-развлекательные центры должны привлекать покупателей и реализовывать свои торговые площади арендаторам, используя оригинальные и информативные обращения, которые убеждали бы в соответствии этих предложений потребностям и желаниям горожан и компаний-арендаторов.

Актуальность разработки программы маркетинговых коммуникаций торгово-развлекательных центров через привлечение арендаторов

Маркетинговые коммуникации представляют собой процесс передачи информации о товаре целевой аудитории. Одной из основных целевых групп торгово-развлекательного центра, без присутствия которой невозможна его работа, являются арендаторы.

Согласно данным энциклопедии маркетинга, торгово-развлекательный центр будет преуспевать лишь в том случае, если он нацелен на такой рынок, арендаторы которого с наибольшей вероятностью будут заинтересованы в его маркетинговой программе. Целевая аудитория арендаторов представляет собой группу компаний и индивидуальных предпринимателей, которые получают маркетинговые обращения и имеют возможность реагировать на них[4].

Помещения, предназначенные для сдачи в аренду, становятся малопривлекательными для потенциальных арендаторов по причинам спада в экономике города, региона и/или страны; и как следствие, ухудшения материального состояния компаний и предпринимателей; а также снижения доходов у граждан (покупателей), что определяет будущие для арендаторов риски торговли.

Для наиболее эффективной организации работы с арендаторами лучше начинать сотрудничество не дожидаясь получения заявки на аренду торговых площадей, а быть инициатором взаимодействия. Для этого необходимо разработать программу продвижения среди потенциальных арендаторов, цель

[4] Энциклопедия маркетинга. URL: https://www.marketing.spb.ru [дата обращения: 21.05.2018].

которой: минимизировать негативные последствия кризисной ситуации, не изменяя концепцию деятельности торгово-развлекательного центра.

Поскольку реализация изменения концепции работы ТРЦ, связанная с нивелированием негативных последствий кризисной экономической ситуации, будет предполагать масштабные организационные изменения, такие как реинжиниринг бизнес-процессов, преобразование организационной структуры и культуры взаимодействия сотрудников; введение новых методов контроля и многое другое. На все эти преобразования необходимы большие денежные средства, которые в рамках кризисной ситуации весьма ограничены. А основной проблемой может стать то, что сотрудники ТРЦ (или, по крайней мере, некоторая их часть) будут сопротивляться этим изменениям, что вызовет дискомфортные отношения в коллективе, неудовлетворенность работой и увольнения. На устранение последствий таких решений нужны немалые финансовые затраты.

В этом сопротивлении нет ничего удивительного: большинство людей опасаются изменения привычного образа жизни, а также имеют свое собственное представление о том, как надо осуществлять работу. Группы, поставленные перед необходимостью изменений, сталкиваются с тем, что неформальные связи, каналы общения, поведенческие стереотипы станут другими. Следовательно, они легко откликаются на призывы к сопротивлению изменениям. Такое сопротивление со стороны индивидов и групп может быть единственной, но мощной сдерживающей силой. Угроза со стороны этой силы зависит от разных причин, но главными являются изменения структуры и культуры взаимодействия в организации, финансовые затраты. В таком положении ТРЦ может вовсе прекратить свою деятельность[2].

Поэтому мы считаем, что не следует изменять работы ТРЦ, вместо смены удачно сложившейся концепции его функционирования, лучше привлечь к деятельности новых участников (арендаторов), которые готовы осуществлять торговлю в соответствии с установившейся системой работы организации.

Социологическое исследование определения актуальности наличия отделов, реализующих разные категории и бренды товаров в ТРЦ «Макси» для жителей города Череповца

Проблемная ситуация, требующая проведения социологического исследования заключается в важности получения сведений относительно необходимости наличия отделов, реализующих разные категории и бренды товаров в ТРЦ «Макси» для жителей города Череповца. При наличии данной информации можно будет эффективнее организоваться работу ТРЦ «Макси» с целью минимизации в ее работе негативных эффектов финансового спада в городе, области и стране. Для получения необходимой информации проведено анкетирование.

[2] Лекционные материалы «Megalektsii.ru». URL: https://megalektsii.ru/s32186t8.html [дата обращения: 19.05.2018].

За генеральную совокупность исследования принято всё население города Череповца. Это связано с тем, что ТРЦ «Макси» заинтересован в привлечении посетителей всех возрастных групп, имеющих разные уровни дохода и покупательские привычки. О чем можно судить по категориям и брендам товаров, реализуемых в его действующих отделах.

Таким образом, генеральная совокупность исследования составляет 318.856 человек (население города Череповца в середине 2017 года)[1].

При максимальной погрешности в 5% объем выборки составляет 1221 человек, при 10% - 306 человек.

Было проведено исследование, в котором приняли участие 312 респондентов (по 78 человек, проживающих в каждом из четырех районов города). Также респонденты каждого района города (Индустриального, Заягорбского, Зашекснинского и Северного) имели разный уровень дохода (26 человека на каждый уровень дохода). Каждые 26 человека, имеющие одинаковые уровень дохода и район проживания, в равной степени были разделены по возрасту: 13 человека – от 20 лет до 35 лет, 13 человека – от 35 лет (столь широкая возрастная градация по возрасту позволяет выявить, если ли разница в частоте посещения торгово-развлекательного центра; если при проведении исследования выясняется, что разница есть, необходимо сузить возрастные градации).

При анализе результатов исследования были выявлены товарные категории и услуги, не реализуемые в ТРЦ «Макси», но в пользу наличия которых высказались жители города. Результаты исследования и их анализ следующий:

- Посетителями ТРЦ «Макси» практически в равной степени являются обладатели разного уровня доходов.

- Посетителями ТРЦ «Макси» практически в равной степени являются представители разных возрастных групп.

- На частоту посещаемости ТРЦ «Макси» населением города большое влияние оказывает район проживания его представителей.

- ТРЦ «Макси» является самым посещаемым торговым центром жителями Заягорбского района города. (83%) респондентов этого района посещают его чаще остальных. Из них (50%) - в среднем раз в месяц, (33%) - каждую неделю, (17%) - реже раза в месяц.

- ТРЦ «Макси» является самым посещаемым торговым центров для (58%) жителей Индустриального района города. (42%) его жителей чаще посещают другие торговые центры города, (58%) посещают его в среднем раз в месяц, (33%) – реже раза в месяц, (9%) – каждую неделю.

- ТРЦ «Макси» является самым посещаемым торговым центром для (25%) жителей Северного района города. (75%) его жителей чаще посещают другие торговые центры. Однако, (50%) из них посещают его в среднем раз в

[1] Единая межведомственная информационно статистическая система «Государственная статистика». URL: https://www.fedstat.ru [дата обращения: 13.05.2018].

месяц, (33%) – реже раза в месяц, (9%) – каждую неделю, (8%) – никогда не посещают.

- ТРЦ «Макси» является самым посещаемым торговым центром для (0%) жителей Зашекснинского района города. (100%) его жителей чаще посещают другие торговые центры. Однако, (33%) из них посещают его в среднем раз в месяц, (67%) – реже раза в месяц. Тех, кто никогда не посещает и тех, кто посещает каждую неделю, среди респондентов не было.

- (56%) респондентов указали, что в ТРЦ «Макси» необходимо большее количество отделов, реализующих детские товары.

Таким образом, если в ТРЦ «Макси» среди арендаторов будет больше брендов, реализующих детские товары, его посещаемость должна увеличиться.

- Из респондентов, указавших, что в ТРЦ «Макси» необходимо большее количество отделов, реализующих товары для детей, (45%) подразумевали отделы, где в продаже будут детская одежда, (36%) – товары по уходу за детьми и косметику, (34%) – игрушки, (32%) товары для развития и творчества, (11%) – детскую мебель и коляски. Каждый респондент мог выбрать неограниченное количество вариантов групп детских товаров.

Таким образом, рентабельно будет открыть в ТРЦ «Макси» несколько отделов, реализующих детскую одежду и обувь. Открывать отделы, реализующие детскую мебель и коляски, не рекомендуется.

- (93%) респондентов считают, что в ТРЦ «Макси» необходимо больше аттракционов и другого рода развлечений. (7%) респондентов придерживаются противоположной точки зрения.

То есть, если ТРЦ «Макси» на своей территории установит аттракционы и в целом, будет развивать сферу развлечений, его посещаемость должна значительно увеличиться.

- (75%) респондентов, указавших, что в ТРЦ «Макси» необходимо больше аттракционов и другого рода развлечений подразумевали их предназначение для следующих возрастных категорий: (62%) - для детей. (75%) – для подростков; (64%) – для взрослых.

Таким образом, ТРЦ «Макси» можно рекомендовать установить аттракционы и развивать сферу развлечений для разных возрастных групп. Посещаемость может увеличиться как группами посетителей, относящихся к конкретным возрастным группам, так и относящихся к разным возрастным группам (например, семейный отдых).

- (100%) респондентов считают, что в ТРЦ «Макси» нужны точки общественного питания.

То есть, точки питания значительно увеличивают посещаемость торгового центра.

- Из тех респондентов, что указали о необходимости наличия в ТРЦ «Макси» точек общепита, подразумевали те точки, которые будут реализовывать продукцию «здорового питания (83%), кафе (75%), «фастфуд» (35%), ресторан (14%).

Таким образом, ТРЦ «Макси» можно порекомендовать открыть точки «здорового общественного питания», так как они могут значительно увеличить посещаемость торгового центра. Также можно открыть кафе и «фастфуд». Открывать ресторан не рекомендуется.

- Респонденты указали, что в ТРЦ «Макси» нужно больше других категорий товаров. (52%) респондентов подразумевают – обувь, (39%) – одежду, (29%) – аксессуары, (25%) – косметику и парфюмерию, (18%) – канцтовары и книги, (6%) - товары для дома, (4%) – бытовую технику, (2%) – мебель, (0%) – ювелирную продукцию.

Таким образом, ТРЦ «Макси» можно порекомендовать открыть новые отделы, реализующие обувь и обувь. Каких именно брендов респонденты ответили в следующем вопросе.

Открывать новые отделы, реализующие другие перечисленные выше категории товаров в ТРЦ «Макси» не рекомендуется.

- Респонденты указали, какие конкретно бренды необходимы в ТРЦ «Макси». Чаще всего были указаны следующие бренды одежды: «Mango», «Zara», «H&M», «Adidas», «Nike», «Puma», «Reebok»; бренды косметики: «Mac», «Nyx».

Меньшее количество раз были отмечены следующие бренды: «Louis Vuitton», «Intimissimi», «TopShop», «Mexx», «S’Oliver», «Starbucks», «Subway», «Tom Tailor», «KFC». Не рекомендуем открывать в ТРЦ «Макси» отделы этих брендов, однако есть необходимость следить за тенденцией относительно их восприятия населением города.

Получение информации в процессе социологического исследования необходимо для наиболее эффективного выстраивания программы маркетинговых коммуникаций торгово-развлекательного центра «Макси» через привлечение арендаторов.

Маркетинговые коммуникации при продвижении ТРЦ «Макси»

На основании проведенного социологического исследования определения актуальности наличия отделов, реализующих разные категории и бренды товаров в ТРЦ «Макси» для жителей города Череповца и рассмотренных принципов привлечения арендаторов торговыми и торгово-развлекательными центрами, мы предлагаем данной организации программу ее маркетинговых коммуникаций. Она предполагает привлечение в ТРЦ «Макси» арендаторов, что позволит минимизировать в его работе негативные эффекты финансового спада в городе, области и стране; повысить рентабельность организации.

1). В результате социологического исследования были выявлены категории и конкретные бренды товаров и услуг, которые жители города хотели бы видеть в ТРЦ «Макси», но на данный момент их недостаточно или они отсутствуют.

Таким образом, программа продвижения ТРЦ «Макси» должна быть направлена на привлечение арендаторов, реализующих перечисленные товарные категории и бренды.

2). Активное взаимодействие с потенциальными арендаторами следует начинать до получения от них заявки на размещение торговых точек (с указание желаемой площади аренды; категории товаров и торговой марки продукции).

При такой организации работы можно будет нивелировать сложности с формированием пула арендаторов, исходя из потребностей жителей города (как указано в концепции работы ТРЦ «Макси»), что позволит минимизировать в его работе негативные эффекты финансового спада в городе, области и стране.

3). Для более эффективного взаимодействия с потенциальными арендаторами необходимо разработать электронную презентацию.

Презентация – это визуальное сопровождение доклада, позволяющее в доступной и наглядной форме иллюстрировать его содержание. Такая форма представления информации позволяет сделать доклад более эффективным, поскольку позволяет лучше донести до потенциального арендатора идеи и положения, содержащиеся в нем. Презентация, записанная в виде файла на электронный носитель, позволяет в любой момент повторить доклад и подтвердить его положения каким угодно количеством иллюстративного материала. При этом не надо распечатывать бумажные плакаты, чертежи, графики, таблицы и диаграммы – достаточно просто запустить презентацию на специальном программном обеспечении. Презентация служит своего рода рекламой, вобрав в себя совокупность всех необходимых документов.

4). Для продолжения неформального взаимодействия с потенциальными арендаторами существует необходимость разработки каталога. Информация в нем будет схожа с той, что содержится в презентации. Однако, в отличие от электронной версии, печатные материалы представители потенциальных арендаторов смогут оставить себе, что повысит шансы на их будущее сотрудничество с ТРЦ «Макси». Наличие разнообразных информационных материалов (в том числе, каталогов) повышают статус ТРЦ, показывает профессионализм сотрудников и действительность заинтересованности в сотрудничестве. Кроме того, каталог может постоянно «попадаться на глаза» тому, кому он был вручен, а также передаваться «из рук в руки», что повысит вероятность сотрудничества арендаторов и ТРЦ.

5). Взаимодействие с потенциальными арендаторами (в том числе, посредством электронной презентации и каталога) должно соответствовать принципам: акцентировать внимание на самых выгодных сторонах ТРЦ «Макси», все сведения должны быть достоверными и не вызывать завышенных ожиданий у потенциальных арендаторов. А также взаимодействие должно выполнять функции: информирование арендаторов о ТРЦ, его параметрах, конкурентных преимуществах; формировать образ, то есть выделять его из общего ряда; поддерживать популярности ТРЦ, то есть

напоминать арендаторам о важности и нужности его в их деятельности; содержать благоприятную информацию о ТРЦ (спонсорство, социальные проекты).

6). При наличии свободных торговых площадей и отсутствии претендентов на аренду со стороны целевых арендаторов предполагается их распределение между компаниями, схожими по производству товарных категорий и брендов тем, которые жители города хотели бы приобретать в ТРЦ «Макси».

Таким образом, если действовать в соответствии с данной программой, можно избежать сложностей с формированием пула арендаторов в ТРЦ «Макси», исходя из потребностей жителей города (что указано в концепции работы ТРЦ) и повысить его посещаемость жителями города. Всё это позволит минимизировать в работе ТРЦ «Макси» негативные эффекты финансового спада в городе, области и стране; повысить рентабельность организации.

Использовать для продвижения ТРЦ «Макси» публикации в средствах массовой информации и запускать его рекламную кампанию в интернете не планируется. Это обосновано крупными финансовыми затратами, которые в условиях экономической нестабильности могут оказать вред текущей деятельности организации. Кроме того данные инструменты продвижения не подразумевают выбранного нами ранее наиболее эффективного вида продвижения – продвижения по инициативе ТРЦ «Макси», то есть являются менее действенными по отношению применяемых инструментов. Так как на рекламу в средствах массовой информации и интернете потенциальные арендаторы могут не откликнуться, а те из них, кто заинтересуется торговыми площадями не быть целевыми арендаторами горожан (его посетителей), а значит, и входить в список целевых групп самого ТРЦ. В то время, как применение этих инструментов повлечет крупные финансовые расходы, а также затраты времени и сил руководства организации и ее сотрудников. Поэтому данные инструменты продвижения мы предлагаем не использовать.

SWOT-анализ программы маркетинговых коммуникации ТРЦ «Макси»

После определения программы маркетинговых коммуникаций торгово-развлекательного центра «Макси» через привлечение арендаторов необходимо провести ее SWOT-анализ, который будет включать в себя сильные и слабые стороны, а также возможности и угрозы для организации.

Сильные стороны:

1). Следование потребностям жителей города при формировании пула арендаторов (что указано в концепции работы ТРЦ «Макси»).

2). Повышение качества и эффективности работы с потенциальными арендаторами.

3). Ясность и простота послания, способ подачи знаком арендаторам.

4). Не требует дополнительных затрат для арендаторов, что повышает их лояльность к ТРЦ (в том числе, в случае выезда работников ТРЦ на

территорию потенциальных арендаторов, экономия их денежных и временных ресурсов).

5). В принципе, неограниченный охват потенциальных арендаторов.

6). Возможность уже на месте проведения презентации получить какую-либо обратную связь.

7). Простота в точности измерений эффективности данной программы.

Слабые стороны:

1). Материальные и временные затраты на создание электронных и печатных материалов для презентаций, на работу сотрудников.

2). Введение новых должностей или увеличение нагрузки на существующий персонал для подготовки и проведения презентаций потенциальным арендаторам.

3). Возможно, необходимость обучения персонала пользованию новыми программами для подготовки и проведения презентаций потенциальным арендаторам, а также проведению самих презентаций.

4). Возможно, возникновение на первых этапах работы сложностей с использованием новых программ для подготовки и проведения презентаций потенциальным арендаторам, а также с проведением самих презентаций.

5). Нужно прямое общение с потенциальными покупателями (в том числе, на их территории);

Возможности:

1). Увеличение пула арендаторов, соответствующего потребностям жителей города (что указано в концепции работы ТРЦ «Макси»).

2). Повышение лояльности к ТРЦ со стороны арендаторов.

3). Увеличение проходимости потенциальными покупателями торговых площадей.

4). ТРЦ становится самым посещаемым торговым центром для жителей города.

5). Увеличение объема покупки на одного покупателя.

6). Увеличение общей численности покупателей.

7). Повышение лояльности к ТРЦ со стороны жителей города.

8). Повышение дохода ТРЦ.

Угрозы:

1). Низкая эффективность программы по привлечению арендаторов.

2). Более актуальные предложения со стороны конкурентов.

3). Появление новых конкурентов.

4). Снижение доходов у населения (в связи с чем, какие бы отделы не располагались в ТРЦ, ожидаемого повышения его посещаемости не будет).

5). Персонал ТРЦ не справляется с новыми обязанностями по выполнению программы.

Для наиболее эффективного применения программы продвижения ТРЦ «Макси» через привлечение арендаторов необходимо более интенсивно использовать ее сильные стороны и возможности, стараться нивелировать слабые стороны и угрозы.

Концепция отбора потенциальных арендаторов ТРЦ «Макси»

При определении концепции отбора потенциальных арендаторов торгово-развлекательного центра «Макси» необходимо учесть два фактора.

1). В концепции деятельности торгово-развлекательного центра «Макси» указано, что пул арендаторов формируется исходя из потребностей жителей города и специфики региона; сегменты от «средний минус» до «средний плюс»[3].

2). Однако как удалось выяснить в результате социологического исследования определения актуальности наличия отделов, реализующих разные категории и бренды товаров в торгово-развлекательном центре «Макси» для жителей города Череповца, действительность деятельности организации не в полной мере соответствует данной концепции.

В связи с этими факторами концепция отбора потенциальных арендаторов ТРЦ «Макси» будет содержать следующие пункты:

1). Проводить отбор таким образом, чтобы пул арендаторов полностью соответствовал потребностям жителей города (на данный момент есть потребность в отделах, реализующих детскую одежду и обувь; кафе и заведениях «здорового питания», развитии развлекательной сферы).

2). Проводить отбор таким образом, чтобы отделы, реализующие това-ры по ценам от «средний минус» до «средний плюс» были в торгово-развлекательном центре в равной степени.

3). Отдавать предпочтение тем арендаторам, которые кроме реализа-ции своей продукции выполняют развлекательную функцию (в том числе, для семейного отдыха).

Таким образом, отбор арендаторов торгово-развлекательного центра «Макси» должен проходить в соответствии с потребностями жителей города.

2.3 Медиапродукт программы маркетинговых коммуникаций ТРЦ «Макси»

При создании медиапродукта нужно ориентироваться на целевую аудиторию потенциальных арендаторов торгово-развлекательного центра «Макси».

В результате социологического исследования определения актуальности наличия отделов, реализующих разные категории и бренды товаров в торгово-развлекательном центре «Макси» для жителей города Череповца была выявлена необходимость в наличии отделов детской одежды и обуви, кафе и заведений «здорового питания», а также развитии развлекательной сферы. Таким образом, компании, реализующие перечисленные товары и услуги являются целевой аудиторией программы продвижения торгово-развлекательного центра «Макси» через привлечение арендаторов.

[3] Сеть ТРЦ «Макси». URL: http://maxi-cre.ru [дата обращения: 19.05.2018].

В качестве основного медиапродукта привлечения арендаторов торгово-развлекательным центром «Макси» было принято решение создать электронную презентацию.

1). Первый и заключительный слайды. На этих слайдах размещена фотография ТРЦ «Макси»; его характеристика - «торгово-развлекательный центр»; месторасположение – «Череповец».

2). Второй и третий слайды – описание и карта месторасположения ТРЦ «Макси».

3). Четвертый и пятый слайды – стратегия развития ТРЦ «Макси».

4). Шестой слайд – преимущества ТРЦ «Макси».

5). Седьмой слайд - достоинства локации ТРЦ «Макси».

6). Восьмой и девятый слайды – характеристика и фотографии ТРЦ «Макси».

7). Десятый слайд – Ключевые характеристики ТРЦ «Макси»: общая площадь, арендопригодная площадь, торговая галерея, подземная парковка.

8). Одиннадцатый и двенадцатый слайды – маркетинг: мероприятия, инсталляции, тематические фотозоны и другие варианты рекламы и продвижения в ТРЦ.

9). Тринадцатый слайд – концепция деятельности ТРЦ «Макси».

10). Четырнадцатый слайд – контакты ТРЦ «Макси».

Целями создания медиапродукта являются: информирование арендаторов о торгово-развлекательном центре, его параметрах, конкурентных преимуществах; формирование образа, то есть такого представления о торгово-развлекательном центре, которое выделяет его из общего ряда подобных организаций города; поддержание популярности торгово-развлекательного центра, то есть напоминание компаниям-арендаторам о важности и нужности его в их деятельности.

Бриф на разработку каталога для программы маркетинговых коммуникаций ТРЦ «Макси»

Бриф на оформление каталога торгово-развлекательного центра «Макси» для потенциальных арендаторов необходим, чтобы специалисты могли разработать его концепцию (единый стиль оформления).

Контактная информация заказчика

Дата	22 июня 2018 года
Клиент	Торгово-развлекательный центр «Макси»
Адрес	Вологодская обл., Череповец, пр. Победы, 200
Телефон	(8202) 20-14-53, +7-981-508-76-61
e-email	maxiarenda@maxi-net.ru

Общие параметры сообщения о ТРЦ.

Продвигается	Торговая площадь ТРЦ «Макси»
Необходимо разработать	Концепцию (единый стиль оформления) каталога
Цель продвижения	Привлечением в ТРЦ «Макси» арендаторов
Позиционирование	Пул арендаторов формируется исходя из потребностей жителей города и специфики региона. Сегменты от «средний минус» до «средний плюс»
Впечатления, которые хотим оставить	Каждый потенциальный арендатор ТРЦ должен воспринимать его не только как место расположение своего отдела. Он должен чувствовать себя здесь одним из главных действующих лиц (на территории ТРЦ на постоянной основе проводятся промоакции и мероприятия с участием арендаторов. В общих зонах размещаются рекламные конструкции, инсталляции и тематические фотозоны. Кроме того, для арендаторов доступно внутреннее радио и другие варианты рекламы и продвижения в ТРЦ).

Арендаторы, на привлечение которых необходимо ориентироваться.

Категории товаров и услуг	Детские одежда и обувь, кафе и заведения «здорового питания», сфера развлечений.
Конкретные бренды	Бренды одежды «Mango», «Zara», «H&M», «Adidas», «Nike», «Puma», «Reebok»; бренды косметики: «Mac», «Nyx».

Характеристики ТРЦ.

Дополнительные данные	Здание ТРЦ трехэтажное (два наземных этажа и подземная парковка). Общая площадь – 35.450 кв.м., арендопригодная площадь – 18.870 кв.м.
История ТРЦ	Открыт 12 декабря 2012 года.
Конкурентные преимущества	ТРЦ расположен в Заягорбском районе Череповца, на одной из основных магистралей города – проспекте Победы. ТРЦ обладает отличной транспортной доступностью для жителей всего города. Расстояние до административного и культурного центра Череповца составляет менее четырех километров.
Конкуренты	В городе десятки ТЦ и ТРЦ, главный конкурент ТРЦ «Июнь».

Технические данные	360 парковочных мест. В ТРЦ расположены 2 лифта, эскалаторы и траволаторы. Продуманные планировки и навигация для формирования правильного клиентского потока.
Контент	Более 80 магазинов федеральных и международных брендов: одежда и обувь, аксессуары, канцтовары, подарки и товары для творчества, спортивные товары, ювелирные магазины, отделы мобильной связи, товары для дома и другие отделы.

Бриф необходим для того, чтобы специалисты могли создать рекламный продукт. Исполнитель, не имея, указанных в нем данных, не сможет на интуитивном уровне угадать, что для заказчика будет идеальным решением.

Заключение

Основные негативные последствия кризиса связаны со снижением спроса на товары со стороны жителей города Череповца и ростом затрат на функционирование торгово-развлекательной организации, которые, в свою очередь, оказывают давление на его рентабельность. Кроме того, одной из наиболее серьезных проблем является снижение возможности финансирования «Макси» его новых проектов. Это обстоятельство, с учетом негативного влияния на рентабельность, может иметь крайне негативное влияние на возможности долгосрочного развития торгово-развлекательного центра.

Для того чтобы сложностей с преодолением последствий экономического спада не возникало, мы предлагаем реализовать предложенную программу привлечения арендаторов, поскольку ее выполнение сможет обеспечить торгово-развлекательный центр «Макси» присутствием необходимого количества обеих первичных целевых групп – арендаторов и покупателей, а значит минимизировать в его работе отрицательные результаты финансового кризиса.

Список использованных источников

1. Единая межведомственная информационно статистическая система «Государственная статистика». URL: https://www.fedstat.ru [дата обращения: 13.05.2018].

2. Лекционные материалы «Megalektsii.ru». URL: https://megalektsii.ru /s32186t8.html [дата обращения: 19.05.2018].

3. Сеть ТРЦ «Макси». URL: http://maxi-cre.ru [дата обращения: 19. 05.2018].

4. Энциклопедия маркетинга. URL: https://www.marketing.spb.ru [дата обра-щения: 21.05.2018].

УДК 338.984

Брендина Е.Е.
магистрант
2 курс, Экономический факультет
Частное образовательное учреждение высшего образования
«Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирясова (ИЭУП)»

МАРКЕТИНГОВЫЕ МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *в данной статье рассматриваются вопросы, связанные с пониманием различных аспектов управления финансами предприятий в современных условиях. По мнению автора, при организации управления финансов на предприятии необходимо учитывать уровень его современного состояния, выделить в качестве одной из ключевых проблем финансового управления в период кризиса вопросы финансового оздоровления предприятия. При этом достижение оптимальных результатов в данном направлении возможно только при реализации комплексного подхода, затрагивающего не только финансовую сферу предприятия, но также маркетинговые инструменты.*

Ключевые слова: *финансы предприятия, управление финансами, проблемы финансового управления, комплексный подход, маркетинг, маркетинговые инструменты.*

Annotation: *In this article, the issues concerned with the understanding of various aspects of the financial enterprise management under the modern conditions are examined. The author thinks that in organizing the financial management of an enterprise it is necessary to take into account a level of the current enterprise state, as well as to define the problem of enhancement of the financial situation of the enterprise as one of the main problems of the financial management at the stage of financial crisis. In this case, to achieve the optimal results for this trend is possible only if to actualize the complex approach involving both the financial system of an enterprise and the marketing instruments.*

Key words: *enterprise finances, financial management, problems of financial management, complex approach, marketing, marketing instruments.*

Маркетинг – неотъемлемая часть финансовой политики предприятия. С помощью элементов маркетинговой деятельности осуществляется управление финансами предприятия в долгосрочной перспективе [1].

Совокупность различных видов маркетинговой деятельности дают качественный подход к управлению финансовой деятельностью предприятия. Финансовое планирование начинается с анализа данных, предоставляемых маркетинговым отделом предприятия. Например, товарная политика маркетинга определяет возможные инструменты воздействия на новый товар, жизненный цикл товара, предсказывает устаревание; это способствует экономии средств и повышению эффективности.

В рамках ценовой политики выявляются факторы, которые влияют на изменение цены; целью этого является предупреждение банкротства и выработка стратегии ценообразования (максимизация прибыли, увеличение занимаемой доли на рынке, получение статуса ценового лидера в отрасли).

Стратегия сбыта производимого предприятием товара влияет на эффективность реализации, емкость рынка, выбор поставщиков сырья, возможность создания собственной торговой сети; это положительно сказывается на экономии денежных средств предприятия. Без тактики продвижения товара в условиях жесткой конкуренции и финансового кризиса руководители предприятия не смогут адекватно и оперативно принимать управленческие решения, что неизбежно приведет к экономическим потерям.

При выполнении маркетингового плана по сбыту происходит реальный рост собственных источников финансирования, повышается кредитоспособность и инвестиционная привлекательность организации, создаются благоприятные условия для расширения бизнеса.

Таким образом, можно наблюдать взаимодействие маркетологов и финансистов: знания маркетинга нужны финансистам при стратегическом планировании бизнеса в условиях постоянно изменяющихся потребностей рынка, а знания финансов нужны маркетологам, чтобы работать эффективнее конкурентов.

Связующее звено между маркетингом и финансами – экономический анализ. Задачами экономического анализа в маркетинге являются:

1. Факторный анализ состояния рынков сбыта;
2. Поиск рыночной ниши;
3. Разработка ценовой политики с учетом требований к качеству;
4. Прогноз продаж;
5. Оценка степени риска в случае не востребованности продукции;
6. Анализ способов реализации и их эффективность;
7. Разработка стратегии формирования спроса и стимулирования сбыта;
8. Оценка конкурентоспособности товара и возможностей для ее повышения.

Маркетинг играет важную роль в деятельности любого предприятия, тем более в условиях жесткой конкуренции современного рынка, так как он позволяет установить оптимальную взаимосвязь между организацией и средой, частью которой она является. Маркетинговая деятельность предприятия направлена на долговременное существование фирмы, на ее устойчивость, на создание прочных и длительных связей с потребителями и другими участниками рынка, повышение конкурентоспособности производимых товаров и предлагаемых услуг [2].

Для того чтобы продемонстрировать эффективность работы системы менеджмента на предприятии, оценить и проанализировать принятые решения, направленные на развитие устойчивости и конкурентоспособности компании, используют такой вид маркетингового исследования, как мониторинг. Например, мониторинг удовлетворенности клиентов – это

исследование потребителей, которое направлено на сбор и анализ информации о том, насколько качество продукта или услуги соответствует ожиданию клиентов. Во время такого мониторинга мы можем получить важную для предприятия информацию: мнение наших клиентов и их пожелания по дальнейшей работе; информацию о наших конкурентных преимуществах и слабых сторонах, которую клиенты могут выражать, проводя аналогии с нашими конкурентами.

Результаты мониторинга позволяют ответить на такие вопросы, как:

1. Есть ли необходимость пересмотра ценовой политики;

2. Нужно ли приобретать сырье в прежних объемах, или появилась потребность в пересмотре плана по закупке сырья;

3. Достаточно ли у предприятия финансовых возможностей на развитие и обновление продукции, или возникла потребность в поиске заемных денежных средств;

4. Существует ли необходимость создания резерва наличности и высоколиквидных активов для ведения "боевых" действий с атакующими конкурентами, чтобы сохранить имеющуюся долю рынка; речь идет о технологических прорывах, разработках новых моделей и сортов продукции, что может потребовать дополнительных инвестиций.

Сущность маркетингового исследования – мониторинга заключается в том, что он реализуется, прежде всего, как управление, ориентированное на рынок, и обладает системообразующими и интеграционными качествами. Через маркетинговые воздействия можно осуществить влияние на рынок и потребителя. Это позволит наладить с рынком обратные связи, которые покажут результаты деятельности предприятия и конкурентов. При помощи данных, полученных в ходе маркетингового исследования, руководители предприятия смогут принять наиболее эффективные решения по управлению финансовыми результатами компании, что в свою очередь позволит предприятию увеличить скорость адаптации к изменениям внешней среды и ускорить оборот капитала.

Маркетинговые инструменты управления финансовыми результатами предприятия направлены на то, чтобы устанавливать конкретные текущие и долговременные (стратегические) цели, пути их достижения и реальные источники ресурсов хозяйственной деятельности, оптимальную структуру производства и желаемую прибыль, опираясь на запросы рынка. Таким образом, производителю нужно выпускать такую продукцию, которая будет востребована на рынке, и принесет прибыль. Для этого необходимо изучить общественные и индивидуальные потребности, запросы рынка как необходимое условие и предпосылку производства. Поэтому важная роль отводится внутреннему мониторингу.

Данное маркетинговое исследование изучает и анализирует производственный потенциал предприятия, гибкость и структуру производственных мощностей, финансовые ресурсы компании. Это необходимо при формировании бюджетов и планировании прибыли,

определении размера расходов, для финансовой обоснованности инвестиционных планов при их разработке, что в итоге обеспечит предприятию стабильное и уверенное развитие.

Одним из основных источников информации, необходимой для контроля и планирования финансовых результатов предприятия, можно считать анализ продаж, который формируется по данным бухгалтерской отчетности и маркетинговым отчетам подразделений сбыта. Анализ продаж заключается в измерении и оценке фактического объема продаж разных продуктов на различных рынках сбыта по отношению к поставленным в этой области целям. Результаты, полученные в ходе такого анализа, позволяют ответить на такие вопросы, как:

1. Каким путем целесообразнее увеличить прибыль, за счет роста объема продаж и/или сокращения затрат;

2. Как можно повысить оборачиваемость капитала, увеличением объема продаж или уменьшением активов (материальных запасов, основных фондов, числа неоплаченных счетов и т.д.);

3. Каким образом возможно увеличение чистой прибыли, например, в результате отказа от неприбыльных видов деятельности, повышения цен или снижения затрат.

Таким образом, можно судить о том, что маркетинговые методы управления финансовыми результатами необходимы при прогнозировании и контроле доходов и расходов предприятия. Взяв за основу данные маркетинговых исследований, можно уменьшить неопределенность и снизить риск в процессе принятия управленческих решений. Маркетинговые исследования выявляют и моделируют закономерности и тенденции развития рынка, дают оценку рыночной ситуации, определяют емкость рынка и дают прогноз спроса. Использование данных маркетингового анализа совместно с анализом финансовой отчетности предприятия позволяют дать оценку и осуществить прогноз собственных возможностей предприятия, его финансовый потенциал и перспективы развития. Принятие маркетинговых решений в области управления финансовыми результатами деятельности предприятия позволяет обеспечить сбалансированность и равномерность торгового процесса, будет способствовать выполнению плана оборота торговли, экономному использованию ресурсов, повышению эффективности использования оборудования, росту производительности труда, сохранению качества товаров и, в конечном итоге, повышению доходности предприятия.

Использованные источники:

1. Ассэль Генри. Маркетинг: принципы и стратегии: Учебник для вузов. - М.: ИНФРА-М, 2004 - 804с.

2. Грузинов В.П. Схема маркетинговой деятельности. - М.: «Инфра – М», 2004 - 305с.

УДК 519.21

Бестужева О.В.,
старший преподаватель кафедры прикладной информатики и информационных технологий,
ФГБОУ ВО «Белгородский государственный национальный исследовательский университет» (НИУ «БелГУ»)
Россия, г. Белгород

МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ РОТАЦИОННОЙ ОБРАБОТКИ ДЕТАЛИ В ФОРМЕ УСЕЧЕННОГО КОНУСА

Аннотация: *Разработана математическая модель обработки детали, имеющей форму, близкую к усеченному конусу, вычислена действительная площадь среза, ее зависимость от технологических и геометрических параметров, что позволит установить оптимальные значения технологических режимов для формирования цилиндрической поверхности.*

Ключевые слова: *ротационное резание, площадь среза, деталь в форме усеченного конуса.*

Abstract: *Mathematical model of processing part having shape close to truncated cone is developed, the actual cut area, it is dependence on technological and geometric parameters are calculated, which will allow to establish the optimal values of technological modes for the formation of a cylindrical surface.*

Keywords: *rotary cutting, cut area, detail in the form of a truncated cone.*

Рассмотрим влияние углов установки, режимов резания, заточки и радиуса режущей чаши на площадь поверхности среза при обработке детали в форме усеченного конуса. Рассматриваемая деталь имеет форму усеченного конуса, у которого R_0 – радиус большего основания, а r_0 – радиус меньшего основания. Усеченный конус достраиваем до полного конуса.

Для нахождения аналитического выражения, определяющего уравнение конуса с основанием R_0 и высотой L+l введем декартову систему координат XYZ с центром в точке O, расположенной на оси конуса. Уравнение рассматриваемого конуса в выбранной системе координат будет иметь вид:

$$\frac{y^2}{R_0^2}+\frac{z^2}{R_0^2}-\frac{(x+L+l)^2}{(L+l)^2}=0. \quad (1)$$

Согласно расчетной схеме, представленной на рисунке 1, можно получить следующее соотношение:

$$R_0 = r_0 L + r_0 l\ . \quad (2)$$

Относительно величины *l* выражение (2) примет вид:

$$L+l=L+\frac{r_0 L}{R_0-r_0}=\frac{LR_0}{R_0-r_0}. \quad (3)$$

Подставим (2) в уравнение конуса (1):

$$\frac{y^2}{R_0^2}+\frac{z^2}{R_0^2}=\frac{(x+\frac{LR_0}{R_0-r_0})^2}{(\frac{LR_0}{R_0-r_0})^2}\ . \quad (4)$$

Для нахождения уравнения режущей чашки, введем декартову систему координат X’Y’Z’ (рисунок 1) с центром в точке O’ на оси симметрии основания конической чаши.

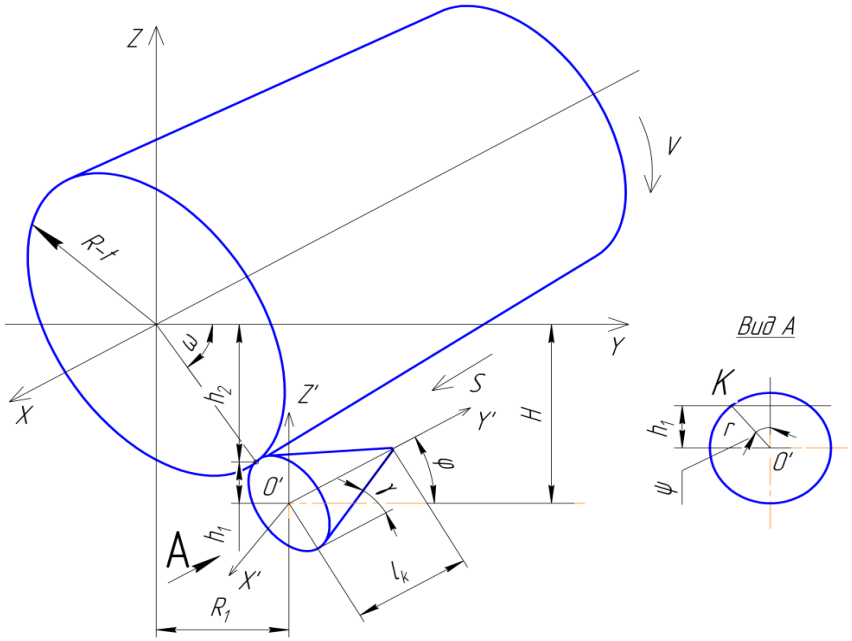


Рисунок 1. Расчетная схема расположения режущей чаши относительно обрабатываемой детали в системе координат X’Y’Z’

В данной системе координат уравнение режущей чаши:

$$\frac{x'}{r^2}+\frac{z'}{r^2}-\frac{(y'-l_x)^2}{l_k^2}=0, \qquad (5)$$

где r – радиус режущей чаши,

l_k – высота конуса, полученного в результате дополнительного построения на базе режущей чаши.

Рассмотри закон преобразования двумерной системы координат XOYв результате поворота последней на некоторый произвольный угол φ. В результате поворота получаем двумерную систему координат X’OY’:

$$x = x^e\cos\varphi-\varepsilon_2, \qquad (6)$$

и

$$\frac{\varepsilon_2}{y'}=\sin\varphi. \qquad (7)$$

$$x = x'\cos\varphi-y'\sin\varphi. \qquad (8)$$

и

$$y = x'\sin\varphi+y'\cos\varphi. \qquad (9)$$

Обратное преобразование при переходе от двумерной системы XOY к системе X’OY’ можно получить если в соотношениях величину угла φ заменить на значение - φ, тогда находим:

$$x' = x\cos\varphi+y\sin\varphi, \qquad (10)$$

$$y' = y\cos\varphi-x\sin\varphi. \qquad (11)$$

Перенесем путем параллельного переноса, начало координат декартовой системы X’OY’Z’ из точки O’ в точку O:

$$\frac{(x'-x_0')^2}{r^2}+\frac{(z'-z_0')^2}{r^2}-\frac{(y'-y_0')^2}{l_k^2}=0, \qquad (12)$$

где $x_0'=r$, $z_0'=-H$, $H=h_1+h_2$, где $h_1=r\cos\psi$ и $h_2=R_k\sin\omega$.

здесь ω – угол отклонения радиуса контакта R_k обрабатываемой детали с окружностью режущей чаши от плоскости XOY; ψ – угол, образованной

радиусом режущей чаши, проведенной в точку K контакта с обрабатываемой деталью и осью OZ.

Закон изменения величины радиуса контакта при продвижении вдоль оси симметрии усеченного конуса обрабатываемой детали:

$$R_k = R_o - \frac{R_0 - r_0}{L}\varepsilon, \quad (13)$$

где введенная величина ε изменяется в следующих пределах:

$$0 \le \varepsilon \le L. \quad (14)$$

Согласно расчетной схеме, представленной на рисунке 4, находим:

$$y_0' = R_2 + l_k, \quad (15)$$

$$\frac{R_1}{R_2} = \cos\varphi, \quad (16)$$

$$R_1 = R' - t, \quad (17)$$

где t – величина снимаемой стружки;

R' – величина проекции радиуса контакта R_k на плоскость XOY, которая будет определяться соотношением:

$$R' = R_k \cos\omega. \quad (18)$$

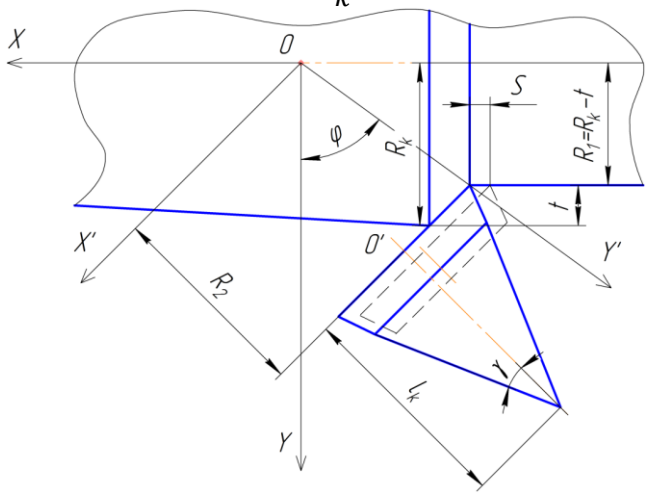


Рисунок 2. Расчетная схема для определения параметров преобразования при повороте системы координат X'OY' вокруг оси OZ

На основании (16) с учетом (17) и (18):

$$R_2 = \frac{R_k \cos\omega - t}{\cos\varphi}. \quad (19)$$

Согласно расчетной схемы, представленной на рисунке 1 можно получить следующее соотношение:

$$l_k = r\,\mathrm{ctg}\,\gamma, \quad (20)$$

здесь γ – угол, заключенный между осью симметрии и образующей конуса режущей чаши.

Подстановка позволяет получить соотношение вида:

$$y_0' = \frac{R_k \cos\omega - t}{\cos\varphi} + r\,\mathrm{ctg}\,\gamma. \quad (21)$$

Произведем поворот системы координат X'OY' вокруг оси OZ на угол – φ. В результате данного преобразования (рисунок 2) система координат X'OY' совпадет с системой координат XOY, а уравнение чаши ротационного конуса примет следующий вид:

$$\frac{(x-x_0)^2}{r^2}+\frac{(z-z_0)^2}{r^2}-\frac{(y-y_0)^2}{l_k^2}=0, \qquad (22)$$

где координаты x_0' и y_0' связаны с координатами x и y следующими соотношениями:

$$x_0 = r\cos\varphi+\left(\frac{R_k\cos\omega-t}{\cos\varphi}+r\operatorname{ctg}\gamma\right)\sin\varphi, \qquad (23)$$

$$y_0 = -r\sin\varphi+\left(\frac{R_k\cos\omega-t}{\cos\varphi}+r\operatorname{ctg}\gamma\right)\cos\varphi. \qquad (24)$$

Подстановка приводит к следующему выражению:

$$\left[x-r\cos\varphi-\left(\left(R_0-\frac{R_0-r_0}{L}\varepsilon\right)\cos\omega-t\right)\operatorname{tg}\varphi-r\operatorname{ctg}\gamma\sin\varphi\right]^2+$$

$$+\left[z+\left(R_0-\frac{R_0-r_0}{L}\varepsilon\right)\sin\omega+r\cos\psi\right]^2=$$

$$=\left[y+r\sin\varphi-\left(R_0-\frac{R_0-r_0}{L}\varepsilon\right)\cos\omega+t-r\operatorname{ctg}\gamma\cos\varphi\right]^2\operatorname{tg}^2\gamma=0. \qquad (25)$$

Согласно [1] связь между углами ψ, ω и φ устанавливается соотношением следующего вида:

$$\psi=\operatorname{arctg}\left(\frac{\operatorname{tg}\omega}{\sin\varphi}\right). \qquad (26)$$

Вычислим следующее соотношение:

$$\cos\psi=\cos\left(\operatorname{arctg}\left(\frac{\operatorname{tg}\omega}{\sin\varphi}\right)\right)=\frac{1}{\sqrt{1+\frac{\operatorname{tg}^2\omega}{\sin^2\varphi}}}. \qquad (27)$$

Подстановка (27) в (25) позволяет окончательно получить следующее уравнение:

$$\left[x-r\cos\varphi-\left(\left(R_0-\frac{R_0-r_0}{L}\varepsilon\right)\cos\omega-t\right)\operatorname{tg}\varphi-r\operatorname{ctg}\varphi\sin\varphi\right]^2+$$

$$+\left[z+\left(R_0-\frac{R_0-r_0}{L}\varepsilon\right)\sin\omega+\frac{r}{\sqrt{1+\frac{\operatorname{tg}^2\omega}{\sin^2\varphi}}}\right]^2=$$

$$=\left[y+r\sin\varphi-\left(R_0-\frac{R_0-r_0}{L}\varepsilon\right)\cos\omega+t-r\operatorname{ctg}\gamma\cos\varphi\right]^2\operatorname{tg}^2\gamma\,. \qquad (28)$$

Поверхность обрабатываемой детали и поверхность режущей чашки пересекаются по кривой, аналитическое уравнение которой описывается следующей системой уравнений:

$$\begin{cases} \dfrac{y^2}{R_0^2}+\dfrac{z^2}{R_0^2}=\dfrac{\left(x+\dfrac{LR_0}{R_0-r_0}\right)^2}{\left(\dfrac{LR_0}{R_0-r_0}\right)^2}; \qquad (29) \\ \left[x-r\cos\varphi-\left(\left(R_0-\dfrac{R_0-r_0}{L}\varepsilon\right)\cos\omega-t\right)\operatorname{tg}\varphi-r\operatorname{ctg}\gamma\sin\varphi\right]^2+ \\ +\left[z+\left(R_0-\dfrac{R_0-r_0}{L}\varepsilon\right)\sin\omega+\dfrac{r}{\sqrt{1+\dfrac{\operatorname{tg}^2\omega}{\sin^2\varphi}}}\right]^2= \\ =\left[y+r\sin\varphi-\left(R_0-\dfrac{l_0-r_0}{L}\varepsilon\right)\cos\omega+t-r\operatorname{ctg}\gamma\cos\varphi\right]^2\operatorname{tg}^2\gamma \quad (30) \end{cases}$$

На основании выражения (29) находим:

$$y=\pm\sqrt{\frac{\left(x+\frac{LR_0}{R_0-r_0}\right)^2}{\frac{L^2}{\left(R_0^2-r_0^2\right)^2}}-z^2}. \qquad (31)$$

Используя (31) выражаем в явном виде значение величины z:

$$z=-\left(R_0-\frac{R_0-r_0}{L}\varepsilon\right)\sin\omega-\frac{r}{\sqrt{1+\frac{\operatorname{tg}^2\omega}{\sin^2\varphi}}}\pm\sqrt{B_2(y)-B_1(x)}, \qquad (32)$$

где введены следующие обозначения:

$$B_2(y)=\left[y+r\sin\varphi-\left(R_0-\frac{R_0-r_0}{L}\varepsilon\right)\cos\omega+t-r\operatorname{ctg}\gamma\cos\varphi\right]^2\operatorname{tg}^2\gamma, \quad (33)$$

$$B_1(x)=\left[x-r\cos\varphi-\left(\left(R_0-\frac{R_0-r_0}{L}\varepsilon\right)\cos\omega-t\right)\operatorname{tg}\varphi-r\operatorname{ctg}\gamma\sin\varphi\right]^2, \quad (34)$$

В выражении (30) выбираем соотношение с положительным знаком и вычисляем:

$$\frac{dz}{dx}=-\frac{\frac{dB_1}{dx}}{2\sqrt{B_2(y)-B_1(x)}}, \qquad (35)$$

$$\frac{dz}{dy}=-\frac{\frac{dB_2}{dy}}{2\sqrt{B_2(y)-B_1(x)}}, \qquad (36)$$

$$\frac{dB_1}{dx}=2\left[x-r\cos\varphi-\left(\left(R_0-\frac{R_0-r_0}{L}\varepsilon\right)\cos\omega-t\right)\operatorname{tg}\varphi-r\operatorname{ctg}\gamma\sin\varphi\right], \quad (37)$$

$$\frac{dB_2}{dy}=2\operatorname{tg}^2\gamma\left[y+r\sin\varphi-\left(R_0-\frac{R_0-r_0}{L}\varepsilon\right)\cos\omega+t-r\operatorname{ctg}\gamma\cos\varphi\right], \quad (38)$$

$$\frac{dB_1}{dx}=2\sqrt{B_1(x)}, \qquad (39)$$

$$\frac{dB_2}{dy}=2\operatorname{tg}\gamma\sqrt{B_2(y)}. \qquad (40)$$

Площадь поверхности среза режущей чашкой за один проход можно определить на основании следующего соотношения:

$$S = \int_{R_0}^{r_0} dy \int_0^{x_1} \sqrt{1 + \left(\frac{dz}{dx}\right)^2 + \left(\frac{dz}{dy}\right)^2}\, dx\,, \qquad (41)$$

Таким образом, полученные соотношения позволяют вычислить площадь поверхности среза режущей чашей, которая образуется при одном проходе обработки детали в форме усеченного конуса.

В результате вычислений, получен график изменения площади поверхности среза при изменении радиуса режущей чашки, движущейся вдоль поверхности обрабатываемой детали (рисунок 3). Анализ проведенных зависимостей показывает, что графики носят монотонно возрастающий характер при изменения параметров резания.

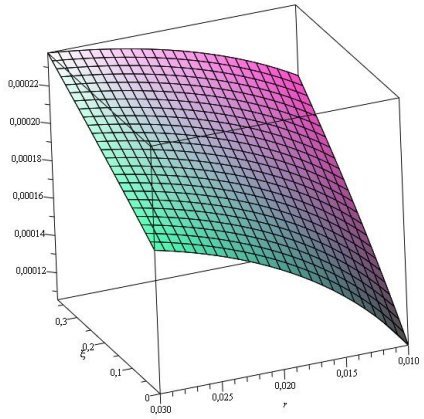


Рисунок 3. Изменения площади поверхности среза режущей чашей при изменении параметра ξ и радиуса режущей чаши при фиксированных значениях ω=1,56 φ=Pi/3, γ=Pi/4.

Использованные источники:

1. Ящерицын П.И., Борисенко А.В., Дривотин И.Г., Лебедев В.Я. Ротационное резание материалов. Мн.: Наука и техника, 1987. 229 С.

2. Маркова О.В. Математическая модель оптимизации обработки цилиндрических поверхностей крупногабаритного вращающегося оборудования. Труды ГОСНИТИ, ,2015 г. Т. 119. С. 219-224.

3. Алиев А.В., Мищенкова О.В. Математическое моделирование в технике. 2012 г. 476 с.

УДК 3054

Машошина Е.С., Капишон К.А.
Студентки торгово-экономического факультета
1 курс, направление «Менеджмент»
ФГБОУ ВО « РЭУ им. Г.В. Плеханова»
Россия, г. Краснодар
Научный руководитель: Пантелеева О.Б.
Кандидат экономических наук, доцент
Кафедра бухгалтерского учета и анализа

МАТЕМАТИЧЕСКИЕ ПРЕДЕЛЫ И ИХ ПРИМЕНЕНИЕ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРЕ

Аннотация: *Статья посвящена проблеме использования математических знаний на практике. В статье становится задача показать пример использования математический пределов в экономике, а так же показать важность и актуальность применения в повседневной жизни человека.*

Ключевые слова: *математика, математические пределы, экономика, дисконт, ссуда.*

MATHEMATICAL LIMITS AND THEIR APPLICATION IN THE ECONOMIC SPHERE

Abstract: *the Article is devoted to the problem of using mathematical knowledge in practice. The article aims to show an example of the use of mathematical limits in the economy, as well as to show the importance and relevance of the application in everyday life.*

Key words: *mathematics, mathematical limits, economy, discount, loan.*

Что такое математика и зачем она нужна людям, профессии которых не требуют расчетов и сложных математических вычислений? «Как математику можно применить почти каждому человеку?» - этим вопросом задаются многие.

Математика – это фундаментальная наука, методы которой активно применяются в таких естественных дисциплинах, как физика, химия и даже биология. Она так же необходима для восприятия мира.

Влияние математики на интеллектуальный потенциал человека выражается в развитии таких личностных качествах, как, например, анализ сложных жизненных ситуаций и принятие решений в сложных условиях. Она так же тренирует мозг запоминать, хранить и обрабатывать большой объем информации. Навыки математического мышления нужны всем и каждому. Без нее развитие технологий и познание природы были бы немыслимыми вещами.

Мы рассмотрим математические пределы и их применение в экономической сфере.

Предел имеет одно из ключевых ролей в математике, так как без него невозможны многие экономические расчеты. Пределы сами по себе появились

еще в далекой древности, когда люди методом наблюдения делали выводы о различных взаимосвязях того или иного процесса или явления.

Уже на современном этапе математики сумели систематизировать, полученные ранее исследования (знания), в результате произошла своеобразная эволюция этих представлений. И именно благодаря Ньютону появилось понятие предела, т.к. заинтересовавшись этой темой, он ввел терминологический словарь новое слово – limes, что с латинского переводится как «предел».

Пределом называют некоторую величину, к которой стремится бесконечная последовательность или функция.

$$\lim_{x\to 1}\frac{2x^2-3x-5}{x+1}$$

Любой предел состоит из трех частей:

1) Всем известного значка предела lim.

2) Записи под значком предела, в данном случае $x \to 1$. Запись читается «икс стремится к единице». Чаще всего – именно x, хотя вместо «икса» на практике встречаются и другие переменные. В практических заданиях на месте единицы может находиться совершенно любое число, а также бесконечность.

3) Функции под знаком предела, в данном случае $\frac{2x^2-3x-5}{x+1}$.

Как решить выше представленный пример? Исходя из вышесказанного, нужно просто подставить единицу в функцию, стоящую под знаком предела:

$$\lim_{x\to 1}\frac{2x^2-3x-5}{x+1}=\frac{2*1^2-3*1-5}{1+1}=\frac{-6}{2}=-3$$

Готово.

Теперь стоит разобраться, как данная тема применяется в экономической сфере. Пределы используются для расчетов сложных процентов и финансовой ренты (платежных потоков). Насколько это актуально сейчас? Среди 144,3 миллиона взрослого населения России, из которых 74, 9 миллиона трудоспособного населения, около половины имеют вклады в банках.

Можно так же выделить, что количество заёмщиков, по сравнению с предыдущим годом, увеличилось на 2,1 миллиона человек, так, заёмщиков стало, по результатам исследования ОКБ (Объединенное бюро кредитных историй), 44,7 миллиона. Примерно, 7,16 миллиона граждан имеют долги по открытым кредитам.

Во избежание подобных ситуаций можно более точно разобраться в тонкостях и подробностях, применив пределы.

Например, мы имеем заданную сумму S, которую знаем, что точно сможем уплатить за некоторый промежуток времени n, нам нужно определить сумму полученной ссуды P. В данном случае следует сказать, что сумма S дисконтируется, т.е. определяется к получению в некоторый промежуток n, а проценты в виде разницы фиксированной суммы и суммы

полученной ссуды – называются дисконтом, т.е. разницей между суммой в настоящий момент и на момент погашения.

Формула выглядит следующим образом: $P = \frac{S}{(1+i)^n} => \lim_{n\to\infty} P = \lim_{n\to\infty} \frac{S}{(1+i)^n}$, где S- заданная сумма, n-время, P-полученная ссуда.

Пример 1.

По заданной сумме определить сумму полученной ссуды, которую следует уплатить через 3 года под 10 % годовых. Заданная сумма 350000 рублей.

Решение:

$P = \frac{350000}{(1+1,1)^3} => \lim_{n\to 3} P = \lim_{n\to 3} \frac{350000}{(1,1)^3} = \frac{350000}{1,331} = 262960$ рублей.

Ответ: 262960 рублей.

Или же наоборот.

Пример 2.

Сумма полученной ссуды составила 300000 рублей. Следует уплатить через 4 года под 10% годовых. Нам нужно определить сумму на выходе.

Решение:

Решить данную задачу можно так же исходя из вышеуказанной формулы, откуда получаем $\lim_{n\to 4} S = \mathrm{S} = 300000 * 1,4641 = 439230$ рублей.

Ответ: 439230 рублей.

То есть, мы видим, что переплачиваем на 139230 рублей. Если же человек хочет уменьшить сумму на выходе, при помощи формулы он сможет найти альтернативное решение. Например, одним из такого решения может быть уменьшение срока выплаты. Если эту же сумму взять, но на 3 года, на выходе она составит 399300 рублей.

Исходя из всего выше сказанного, мы можем утверждать, что данная тема, а именно применение математических пределов в экономике, является актуальной и показательной для экономики и существенную роль играют в жизни человека.

В данной статье мы показали, как математическое мышление может помочь человеку проанализировать важные жизненные ситуации и принять в них важные решения.

Так, можно сделать вывод, что математика необходима всем, а не только людям, чьи профессии с ней связаны и пример, приведенный в статье, наглядно это показывает.

Использованные источники:

1. Пантелеева О.Б. МОДЕЛИРОВАНИЕ ТОРГОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ (НА ПРИМЕРЕ ТОВАРОДВИЖЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ОПТОВОЙ ТОРГОВЛИ) автореферат дис. ... кандидата экономических наук / Моск. коммерческий ин-т. Москва, 1990

2. Пантелеева О.Б. ЭКОНОМИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ. Сфера услуг: инновации и качество. 2012. № 8. С. 23.

3. Пантелеева О.Б. ОПТИМИЗАЦИЯ ДИНАМИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА СОЛОУ. В сборнике: Математическое моделирование и краевые задачи Труды тринадцатой межвузовской конференции. 2003. С. 98-100.

УДК 519.63:517.958

Котова Т.Ю., магистрант
1 курса факультета математики и информационных технологий
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
Россия, г. Стерлитамак
Нафикова А.Р., кандидат физико-математических наук,
доцент кафедры математического моделирования
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
Россия, г. Стерлитамак

МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕССОВ ПЕРЕНОСА РАДОНА ВО ВЛАГОНАСЫЩЕННОМ ГРУНТЕ

Аннотация: *В статье рассмотрены одномерные математические модели, описывающие процессы стационарной и нестационарной диффузии радона и радия через неактивный слой из постоянного источника на границе. Представлены результаты вычислительных экспериментов по распределению концентрации радона и радия.*

Ключевые слова: *radon, radium, mathematical modeling, diffusion, moisture saturation.*

Annotation: *In the article one-dimensional mathematical models describing the processes of stationary and non-stationary diffusion of radon and radium through an inactive layer from a constant source at the boundary are considered. The results of computational experiments on the distribution of radon and radium concentrations are presented.*

Key words: *radon, mathematical modeling, moisture saturation.*

Актуальность радоновой тематики в различных областях науки до сих пор продолжает расти. Все еще остаются не до конца изученными вопросы, связанные с выявлением и описанием процессов и механизмов переноса радона и радия в различных средах, факторов, обуславливающих временную и пространственную динамику радонового поля. Это способствует активному развитию методов математического моделирования процессов переноса радона и его дочерних продуктов распада в различных средах.

Диффузия радона и радия проявляется в чистом виде в однородных средах и является участником более сложных процессов: физико-химические реакции, растворение-кристаллизация, сорбация-десорбация, выщелачивание, эманирование и т.п.

Радиоактивность подземных вод объясняется, главным образом, их движением по породам, содержащим радиоактивные элементы, и выщелачиванием последних из пород.

Для того, чтобы эффективно описать и спрогнозировать поведение изотопных компонентов грунтовых вод, используют соответствующую модель функционирования данной природной водной системы и переноса в ней исследуемых компонентов. При построении математической модели стоит учитывать следующие характеристики: структуру природной водной системы, режим массопереноса и все его частные подпроцессы, вынужденный перенос под влиянием гидравлических, электрических, гравитационных полей [2, с. 2].

Рассмотрим некоторые частные модели формирования изотопного состава природных объектов [1, с. 58].

Модель 1. Стационарная диффузия радона и радия через неактивный слой из постоянного источника на границе.

Диффузия происходит в неактивном слое породы мощностью l, на этой глубине находится контакт с другим активным слоем, выделяющим компонент с постоянной скоростью q. Среда принимается диффузионно однородной, а диффузия установившейся. Следовательно, данная модель будет иметь вид:

$$\frac{\partial^2 C}{\partial x^2} - \Lambda \frac{C}{D} = 0, \tag{1}$$

где $\Lambda = \lambda_p + \lambda_c = \tau_p^{-1} + \tau_c^{-1} = \tau^{-1}$ – кинетический коэффициент, учитывающий выведение изотопа системы за счет радиоактивного распада и необратимой сорбции по реакции первого порядка, $\tau = \Lambda^{-1}$ – среднее время выведения (λ_p – кинетическая константа распада, λ_c – кинетическая константа сорбции). При исследовании данной модели значение константы сорбции не сорбции.

Решение (1) при граничном условии $C(x=0)=0$ и $D\left.\frac{\partial C}{\partial x}\right|_l = q$:

$$C\left(\frac{x}{l}\right) = C^{\infty} \frac{\exp(x/l_D) - \exp(-x/l_D)}{\exp(l/l_D) + \exp(-l/l_D)}; \tag{2}$$

$$C^{\infty} = \frac{q}{\sqrt{D\Lambda}} = \frac{q}{\sqrt{\frac{D}{\Lambda}\Lambda^2}} = \frac{q}{l_D}\Lambda = q\frac{\tau}{l_D}. \tag{3}$$

Получим отношение:

$$\frac{l}{l_D} = \frac{l}{\sqrt{D/\Lambda}} = \sqrt{\frac{l^2\Lambda}{D}} = \sqrt{\frac{\tau_D}{\tau}}, \tag{4}$$

где $\tau_D = \frac{l^2}{D}$ – среднее время диффузии компонента в системе длиной l. Можно сделать вывод, что миграция и распределение концентрации компонента зависят от отношения длины пути диффузионной длине или от соотношения среднего времени диффузии к среднему времени жизни компонента в системе.

При исследовании данной математической модели были введены следующие обозначения:

$CC = \frac{q}{\sqrt{D\lambda_p}}$ – максимально возможная концентрация;

$l_D = \sqrt{\frac{D}{\lambda_p}}$ – диффузионная длина;

$\frac{x}{l} = \alpha$ – отношение длины участка к его пассивной длине;

$\frac{l}{l_D} = \beta$ – отношение пассивной длины участка к диффузионной длине;

$\frac{x}{l_D} = \frac{x}{l} \cdot \frac{l}{l_D} = \alpha \cdot \beta$ – отношение длины участка к его к диффузионной длине.

Тогда формула (2) примет следующий вид:

$$C(\alpha) = CC \frac{e^{\alpha\beta} - e^{-\alpha\beta}}{e^{\beta} + e^{-\beta}}.$$

Построим в математическом пакете MathCAD расчетные кривые концентрации радона и радия, полученные по модели 1, при следующих значениях параметров:

$\lambda_p = 2.1 \cdot 10^{-6}\ c^{-1}$ – константа радиоактивного распада радона;

$q = 1.05 \cdot 10^{-7}\ Бк/(см^2 \cdot c)$ – скорость эманирования;

$D = 10^{-5}\ (см^2 \cdot c)$ – коэффициент диффузии.

На рис. 1 приведено распределение концентрации радона и радия $C(\alpha)$ для различных значений отношения β:

$\beta_1 = 0.5, \beta_2 = 1, \beta_3 = 2, \beta_4 = 3, \beta_5 = 5, \beta_6 = 10$.

Рассмотренная модель может быть использована для описания диффузионного переноса радия и радона в диффузионно однородных и неактивных породах, не являющихся источниками диффузанта, например, диффузии радона и радия в водоемах, когда в качестве источника рассматривается дно водоема; диффузии радона и радия в водонасыщенных или не полностью насыщенных неактивных породах, подстилаемых породами, содержащими повышенное количество радия.

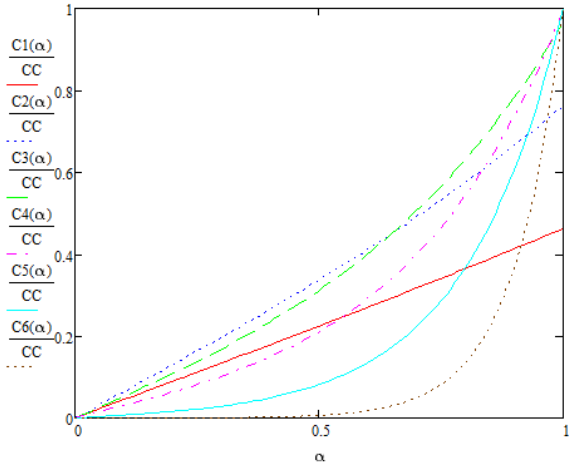


Рисунок 1. Распределение концентрации радона и радия для модели 1

Модель 2. Нестационарная диффузия через неактивный слой из источника постоянной мощности q на нижний границе.

Данная модель является нестационарным вариантом модели 1 и описывается следующим уравнением:

$$\frac{\partial C}{\partial t} = D\frac{\partial^2 C}{\partial x^2} - \Lambda C, \qquad (5)$$

а решение при граничных условиях, что и в модели 1, и начальных условиях $C(x/l,t) = 0$ для $0 \le x \le l$ имеет вид:

$$C(x/l,t) = \frac{q}{\Lambda l_D}\left[\frac{sh(x/l_D)}{ch(x/l_D)} - 2\pi tg\left(\frac{l}{l_D}\right)\sum_{n=1}^{\infty}\frac{(-1)^{n-1}\, n\sin(n\pi x/l)}{(n\pi)^2 + (l/l_D)^2} + \exp\left[-\Lambda\left(\left(\frac{n\pi l_D}{l}\right)^2 + 1\right)t\right]\right] \qquad (6)$$

При $t \to \infty C(x/l,t)$ стремится к стационарному значению $C(x/l)$, определяемому первым членом в (6), т.е. к ранее приведенному результату (2).

В обозначениях, введенных при исследовании предыдущей модели, решение (6) примет следующий вид:

$$C(\alpha,t) = \frac{q}{\lambda_p l_D}\left[\frac{sh(\alpha\beta)}{ch(\beta)} - 2\pi\tan(\beta)\sum_{n=1}^{\infty}\frac{(-1)^{n-1}\, n\sin(n\pi\alpha)}{(n\pi)^2 + (\beta)^2} + \exp\left[-\Lambda\left(\left(\frac{n\pi D}{\lambda_p}\right)^2 + 1\right)t\right]\right].$$

Построим в математическом пакете MathCAD расчетные кривые концентрации радона и радия, полученные по модели 2, при следующих значениях параметра времени t: $t_1 = 2000$, $t_2 = 4000$, $t_3 = 8000$, $t_4 = 10000$, $t_5 = 15000$.

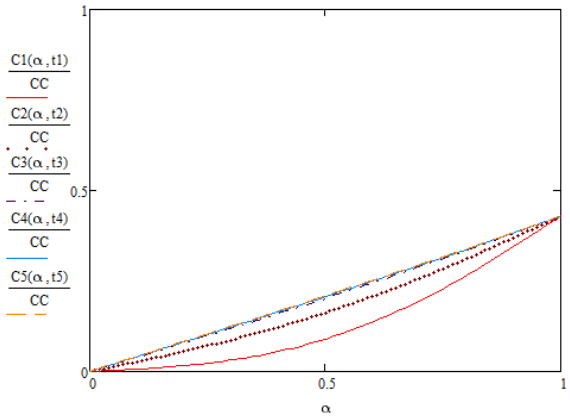


Рисунок 2. Распределение концентрации радона и радия для модели 2

С помощью соотношения (6) можно моделировать во времени формирование нестационарных диффузионных профилей в неактивных слоях пород, подстилаемых активными породами – источниками радия и радона. Эти соотношения можно использовать так же в лабораторных опытах и определению диффузии и скорости эманирования.

Использованные источники

1. Гудзенко В.В., Дубинчук В.Т. Изотопы радия и радон в природных водах. – М.: Наука, 1987. – 149 с.

2. Паскарь С.Ю., Паровик Р.И. Математическое моделирование переноса радона в влагонасыщенном грунте // Международный студенческий научный вестник, 2015. – №6. – С. 1-8.

УДК 620.193.6

Бакиева Эльвира Раффисовна
Магистрант
2 курс, факультет «Технологий легкой промышленности и моды»
Кафедра технологического оборудования медицинской и легкой промышленности
Казанский национальный исследовательский технологический университет
Россия, г. Казань
Галимзянова Резеда Юсуповна, кандидат технических наук, доцент
Доцент кафедры технологического оборудования медицинской и легкой промышленности
Россия, г. Казань

МАТЕРИАЛЫ НА ОСНОВЕ ПОЛИПРОПИЛЕНА И ЕГО СОПОЛИМЕРОВ

***Аннотация**: Полипропилен на сегодняшний день является одним из самых распространенных термопластов в мире и применяется в различных областях промышленности благодаря своим свойствам и умеренной стоимости. Полипропилен относится к химически устойчивому материалу.*

Однако, известно ионизирующее излучение приводит к деструкции изделий на основе гомо-полипропилена, которая проявляется в уменьшении технических показателей. По сравнению с пропиленом, сополимер этилена с полипропиленом, имеет ряд преимуществ, которые определяются свойствами его составляющих.

***Ключевые слова**: медицинские изделия, сополимер этилена и пропилена, ионизирующее излучение, радиационная стойкость.*

***Annotation**: Polypropylene today is one of the most common thermoplastics in the world and is used in various industries due to its properties and reasonable cost. Polypropylene is a chemically resistant material. However, we know ionizing radiation causes degradation of the products on the basis of Homo-polypropylene, which results in the reduction of technical indicators. Compared with propylene, the copolymer of ethylene with polypropylene, has a number of advantages, which are determined by the properties of its components.*

***Key words**: medical devices, copolymer of ethylene and propylene, ionizing radiation, radiation resistance.*

Полипропилен на сегодняшний день является одним из самых распространенных термопластов в мире и применяется в различных областях промышленности благодаря своим свойствам и умеренной стоимости. Такие преимущества как высокая прочность, термостойкость, отсутствие токсичности делают его незаменимым в изготовлении медицинских изделий широкой номенклатуры, но есть один существенный недостаток – отсутствие стойкости к радиации.

Полипропилен – это неполярный, термопластичный полимер, который относится к классу полиолефинов. Представляет собой твердое вещество белого цвета, который образуется после процесса полимеризации пропилена [1].

Во время производства конечных продуктов применяют следующие виды полипропилена: атактический, синдиотактический, изотактический. В производстве в наибольшей степени востребованным считается изотактический пропилен. Это объясняется отличительными чертами данного вида, где боковые группы CH_3 имеют особое состояние, которые могут располагаться как произвольным, так и регулярным образом. В частности, именно пространственное расположение боковых групп по отношению к главной цепи в молекулах полипропилена играет важную роль в уникальности его химико-физических свойств.

По сравнению с другими полимерами, полипропилен является в меньшей степени плотным, но при этом в большей степени твердым и термостойким веществом, а также не подвергается коррозии. Имеет высокую стойкость к щелочам, кислотам, растворам солей и другим агрессивным средам. Не растворяется в органических жидкостях комнатной температуры, а при повышении температуры набухает и растворяется в бензоле, эфире, четыреххлористом углероде, и т.д. Степень влагопоглощения у полипропилена низкая, но механические свойства вполне хорошие.

Полипропилен имеет большой степень ударопрочности, и может использоваться при низких температурах.

Полипропилен относится к химически устойчивому материалу. Лишь сильные окислители оказывают на него сильное воздействие. К ним относятся дымящая азотная кислота, хлорсульфоновая кислота, олеум и галогены. Пероксид водорода и концентрированная серная кислота при комнатной температуре действуют несущественно. Продолжительность контакта с данными реагентами при 60 °С и выше приводят к деструкции полипропилена.

При температуре более чем 100 °С полипропилен растворяется в ароматических углеводородах. К ним относятся толуол, бензол, а в органических растворителях полипропилен при комнатной температуре набухает. Показатели основных физико-механических свойств полипропилена приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Физико-механические свойства полипропилена

Показатель	Значения
Прочность, г/см^3	0,90–0,91
Разрушающее напряжение при растяжении, кгс/см^2	250–400
Относительное удлинение при разрыве, %	200–800
1	2

Продолжение таблицы 1

1	2
Модуль упругости при изгибе, кгс	6700–11900
Предел текучести при растяжении, кгс/см²	250–350
Температура плавления, °С	175
Температура наступления хрупкости материала, °С	-10…-20
Диэлектрическая проницаемость, при 106 Гц	2,2
Удельное электрическое сопротивление, Ом	1016
Морозостойкость, °С	-20…-25
Удельная теплоѐмкость, кал/(г×град)	0,4…0,5

Таким образом, если проанализировать физические и химические свойства, можно сделать вывод, что полипропилен проявляет себя как стабильный нейтральный материал [2].

В настоящее время радиационным методом стерилизуется более 50% медицинских изделий одноразового пользования. Стерилизующим агентом при радиационной стерилизации является проникающее гамма-излучение или ускоренные электроны.

Известно, что ионизирующее излучение приводит к деструкции изделий на основе гомо-полипропилена, которая проявляется в уменьшении технических показателей.

На данный момент активно развивается использование блок-сополимеров для изготовления медицинских изделий.

По сравнению с пропиленом, сополимер этилена с полипропиленом, имеет ряд преимуществ, которые определяются свойствами его составляющих:

Преимущества сополимера пропилена и этилена:

- сохранение высокой ударной прочности в отрицательной области температур;
- устойчивость к термическому окислению при переработке и выпуске;
- низкие показатели влаго- и паропоглощения;
- повышенная долговременная термостабильность.

Под влиянием радиационного излучения в полимерных материалах начинаются процессы ионизации и возбуждения, которые в дальнейшем разрывают химические связи и образуют активные частицы – свободные радикалы. Например, когда идет облучение гамма-лучами, может возникать как деструкция полимеров, так и сшивка их цепей. В случае сшивания увеличивается молекулярная масса полимеров, и повышаются механические свойства и теплостойкость полимера, а в случае деструкции наоборот – уменьшаются молекулярная масса и прочность, повышается растворимость полимерного материала. Таким образом, сшивание и деструкция полимеров – это необратимые процессы, которые приводят к значительным изменениям структуры материала [3].

Обратимые изменения обусловлены установлением стационарного равновесия между генерацией нестабильных продуктов радиолиза и их гибелью, поэтому они зависят от мощности дозы. Сопротивление органических изоляционных материалов падает с увеличением мощности дозы на несколько порядков. При больших дозах снижение остаточного электрического сопротивления металлов носит необратимый характер. У многих полимерных материалов, облучённых до доз 10^6 Гр, исходная электрическая проводимость изменяется в несколько раз (при дозе ~ 10^4 Гр изменения, как правило, незначительны) [4].

Наличие же этилена в сополимере, предположительно при радиации должны образовать структурную сетку, которая должна положительно сказаться на радиационной стойкости полимера. Соответственно, на основание, выше сказанного, исследование сополимера этилена и пропилена на радиационную стойкость является актуальной задачей.

Использованные источники

1. Белокурова А.П., Химия и технология получения полиолефинов: учебное пособие / А.П. Белокурова, Т.А. Агеева; под ред. О.И. Койфмана. – Иваново: ИГХТУ, 2011. – 126 с.

2. Амброж Л., Полипропилен: учебное пособие / Л. Амброж, Д. Беллуш, И. Дячик; под ред. В.И. Пилиповского и И.К. Ярцева. – Л.: Химия, 1967. – 316 с.

3. Иванов В.С., Радиационная химия полимеров: учебное пособие для вузов/ В.С. Иванов. – Л.: Химия, 1988. – 320 с.

4. Загорец П. А., Радиационная химия полимеров. Образование полимеров под действием ионизирующего излучения: учебное пособие /П. А. Загорец, В. Е. Мышкин.– М.: МХТИ, 1987. – 72 с.

УДК 51-7

Раевский А.В., кандидат математических наук, доцент
доцент кафедры «Основ Архитектурного проектирования»
Уральский государственный архитектурно-художественный университет
Россия, г. Екатеринбург
Серикова А.В.
студент
3 курс, кафедра «Архитектура»
Уральский государственный архитектурно-художественный университет
Россия, г. Екатеринбург

МАТРИЦА ВРЕМЕНИ

Аннотация*: Трактую свою матрицу времени. В ней число 24 и 10 – это пять уровней.*

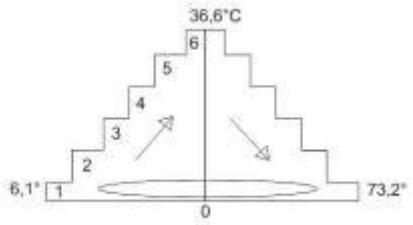
24 часа, 360 дней на одной стороне пирамид, весь оборот – это 144 года. Таков должен быть период жизни, идеальный календарь.

Ключевые слова*: матрица, таблица, система, схема, пирамида, эргономика.*

Abstract*: Treat my time matrix. In it, the numbers 24 and 10 are five levels.*

24 hours, 360 days on one side of the pyramid, the whole turnover is 144 years. This should be a period of life, an ideal calendar.

Keywords*: matrix, table, system, scheme, pyramid, ergonomics.*



ис. 1

36,6° (градусов по Цельсию) – температура тела.

-36+36 – средняя температура на полюсах и экваторе (рис.1)

Царства природы расположены на ступенях пирамиды – их 12.

Горизонтальное и вертикальное положение играет роль: восходящее движение происходит параллельно нисходящему через диаметр.

48 хромосом ДНК человека – это два оборота вокруг пирамид, женская и мужская вместе.

То, что находится в тени – микромир, при свете – макро.

Тень – потусторонний мир, светило – Луна, нижняя пирамида.

Свет – живой мир – Солнце, верхняя пирамида.

Человек проживает верхнюю часть, сначала созревая, потом старея до 72 лет. Если больше – то это уже молекулярный уровень распада, нисходящий.

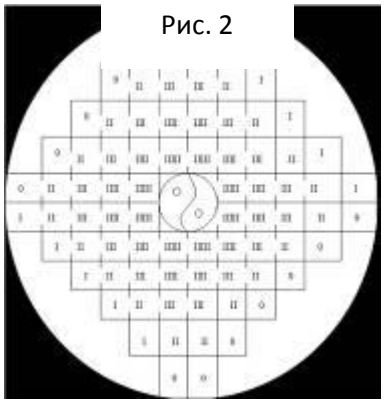


Рис. 2

Если это осознавать, можно прожить целый цикл 144 года. Только осознание останавливает смерть.

Земля – подобие звезды. Хорошо, если бы ее звали Звезда.

Время – это то, что ее сковывает. Это 6666, материя обладает принципами времени. (рис. 2)

Когда пространство и время соединились, появилась материя.

У пространства десятеричная система исчисления, у времени – шестеричная.

Двоичный код информации лишь рождает ограничение бесконечного десятеричного, в котором заключено все разнообразие элементов.

Звезда обладает неисчислимым количеством измерений, единицей которого является грань алмаза или луч.

Гравитация по-разному воздействует в зависимости от положения тела.

Почему так важно спать головой на север или к двери. Это секрет долголетия.

Если хотите прожить весь цикл 144 года, это полный оборот, нужно побывать и лежа, и стоя, и вниз головой, и лежа на потолке.

Из двух пирамид складывается куб. В разрезе – квадрат с 4-мя сторонами: четыре периода, четыре стихии, четыре расы, четыре структуры ДНК, четыре основных цвета.

Жизнь звезды.

Если учитывать, что человек со всеми его полями, измерениями – это звезда, то, что тогда его жизнь или смерть? Есть ли у звезды смерть?

По исследованиям ученых звезда превращается в белый карлик, состоящий из сложного соединения углерода, напоминающий алмаз. Скелет человека после смерти также остается нетленным. (рис. 3)

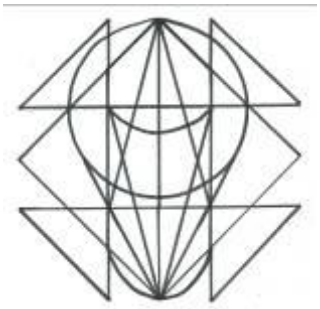


Рис. 3

Как известно, кристаллы растут в земле, значит они живые. Но какова единица роста?

Может жизнь – это есть отклонение на единицу от нормы, значение которой могут колебаться и иметь различную составляющую в разных областях знаний.

В градусах – единица – это 1/360 круга.

Во времени – это 1 сутки или 24 часа

В температуре – 36,6 – температура тела человека, рептилии могут понижать температуру, также как и под воздействием болезни, температура меняется.

Я не беру во внимание массу, так как ее величина слишком мала в планетных масштабах и не имеет измерения. Да, массой можно воздействовать и это возможно при нарушении состояния покоя, что в космических масштабах неприемлемо.

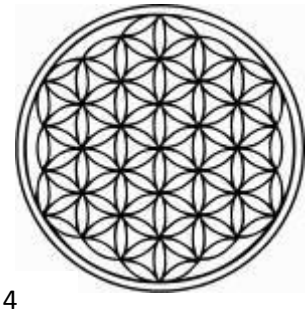


Рис. 4

В чем сходство Цветка жизни и Матрицы времени?

В том, что Цветок жизни – это сфера любви и звезда любви.

Четвертое измерение – это высшее измерение живой материи. Описание пятого, шестого и т.д. измерений – это попытка создать образ загробной жизни. Хотя четвертое его и описывает. Все, что существует, имеет отражение на Земле. И жизнь, и смерть есть только здесь. (рис. 4)

А что если круги на полях появились естественным путем? Они – проявление солнечных бликов или способность управлять солнечной стихией.

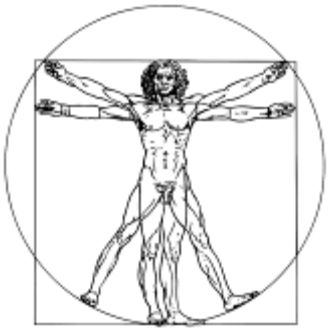
Рис. 5

Именно попытка управлять измерениями и стихией привела к теории множественности миров, попытка установить связь с природой, описать необъяснимые процессы. Это знак ограниченности разума и знак к постижению интуиции, как основного элемента природы и стихий. (рис. 5)

Код да Винчи.

Рис. 6

Также как код да Винчи обозначает движение тела при переходе из окружности в квадрат, Матрица времени – переход из положения, лежа, в положение стоя.



Да Винчи хотел научить людей летать, я хочу научить жить во сне. Для этого необходимо избавиться от потребностей и постичь временное тело. (рис.6)

Именно во сне или в предсонном состоянии к нам приходят ответы из сердца на запросы, которые мы посылаем благодаря любви. Призывая луч любви, сферу любви, звезду любви мы сонастраиваемся с созвездием Плеад,

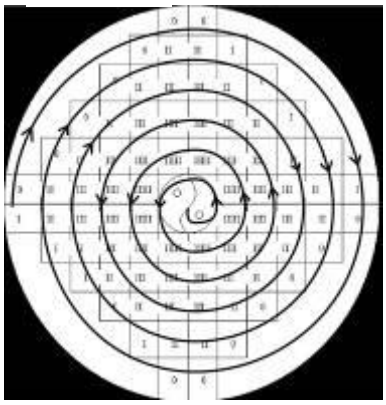
которое незримо ведет Землю по пути развития и эволюции через наши сны, а тех, кто имеет доступ к подсознанию через знаки и намерения.

Что ждет душу после смерти или в положении лежа пока передвигается стрелка его временного тела, которое вращается головой к Солнцу.

40 дней душа усопшего покидает мир, число 40 – 2я и 5я стадия в Матрице.

Почему, когда просыпаешься, забываются все обещания, данные вчера? Или почему люди, которые ведут более подвижный образ жизни, замечают вокруг себя больше интересных вещей? Все это грани и ступени верхней пирамиды.

Рис. 7



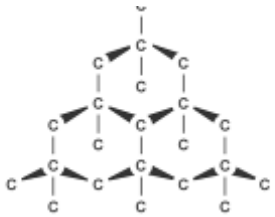
Вращаясь по спирали, во время бодрствования мы переходим из поверхности к центру. Когда мы засыпаем, мы переходим в нижнюю пирамиду. Так день поделен на 24 часа по 12 часов в верхней и нижней пирамиде. 12 часов света, 12 – ночи. (рис.7)

В году 365 дней + 366 – в високосный. Если переставить запятую, то это 36,6 и перевести в градусы – это температура тела.

Происходит вращение по спирали 3х агрегатных состояний крови.

Когда временное (астральное) тело переходит в материальный мир? Ответ на этот вопрос поможет разгадать как же возникла жизнь и как мы умираем или же мы все-таки засыпаем, чтобы проснуться в другом теле, с другими возможностями, но с сохраненной памятью души, как после ремонта.

Рис. 8



Если взять за единицу октаэдр (кристалл алмаза)– две пирамиды, совмещенные основаниями, то получится фигура с шестью углами и единица измерения будет равна шести. (рис. 8)

Верхняя и нижняя пирамида – это верхняя и нижняя часть тела.

Верхняя -посылает энергию вверх, нижняя – вниз.

Каждая грань состоит из шести ступеней, шесть ступеней вверх и шесть вниз – это 12. Если единица измерения – шесть, то 6х6=36 – это одна грань пирамиды.

Мы рассматриваем эту фигуру в разрезе, то есть в квадрате.

Да Винчи показал код жизни в том, что нужно перевести окружность в квадрат. То есть все состояния живой, неживой материи перемещаются друг в друге, сохраняя единицу измерения жизни – это совокупность градусной меры, времени и температуры.

Если измерять космические расстояния в градусах, то получится не такая страшная картина, в которой расстояния между звездами будут рассчитываться в соответствии с гравитационным полем, а не метрами.

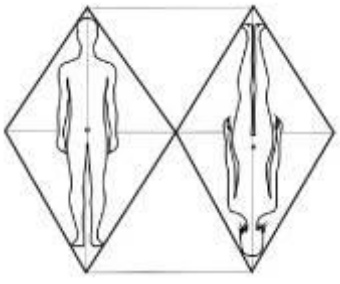
Черные дыры – это ноль расстояния, звезды – это единицы.

1и0 – это 10 – планеты.

-1 – метеориты и астероиды.

Земля на поверхности несет функцию звезды, внутри – планеты. Ядро же представлено временным порталом бесконечности.

Рис. 9



Женская планетарная энергия столкнулась с мужской космической и зародилась клетка, в которой заключены все процессы в вакууме. (рис. 9)

Но как возник вакуум на поверхности планеты?

То, чем мы дышим – это излучение Земли. Преобразование молекул происходит в Черной дыре. Также меняется агрегатное состояние света.

Как Вселенная, так и жизнь возникли из вакуума. Галактика – это внешняя оболочка, Черная дыра – это ее внутренность.

Чтобы узнать из чего она состоит, нужно исследовать клетку живого организма.

Жизнь возникла, чтобы с ее помощью измерять время. Для других планет времени не существует.

Как выглядит кристалл времени?

Алмаз имеет форму октаэдра – это самое прочное вещество во Вселенной.

Звездный тетраэдр состоит из двух перекрещенных пирамид, а что если они совмещены у основания?

Откуда берется число 6? В октаэдре 6 углов. Именно эта форма является основной. Она захватывает четвертое измерение и является единицей света в материи, единицей времени.

4-я и 3-я стадии Матрицы набирают число 48 – это число хромосом ДНК.

2-я стадия – это число 40 и 1-я – 24.

4-я и 3-я стадия – женская и мужская ДНК, 1-я и 2-я – это часы и дни.

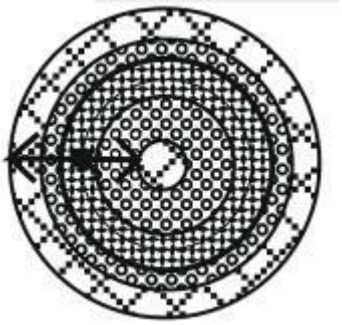
1-я и 6-я повторяются, а также 2-я и 5-я, 3-я и 4-я, т.е. идет разделение на внешнюю и внутреннюю сферу. 6 – это центр, 1 – оболочка.

В центре меняется агрегатное состояние: время переходит из часов в градусы, в которых измеряется гравитационное поле.

Измерение движения планет в градусах давно известно в астрологии, поэтому это не ново. Все, что нами придумано уже где-то существует в мире.

Известны мистические свойства пирамиды, энергия там вращается по спирали от внешнего круга к внутреннему, что позволяет времени застывать или даже поворачиваться вспять.

Рис. 10

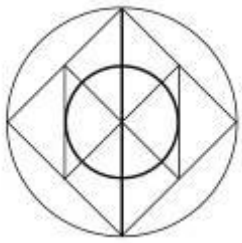


Женская энергия вращается внутрь, мужская наружу – отсюда различие в женской и мужской логике.

У мужчин мысли направлены на обширную оболочку, состоящую из единиц и нолей, у женщин – в эпицентр, который состоит из шестерок. (рис. 10)

Говоря о цифрах, я подразумеваю точку, луч или грань как единицу света, из которого все состоит и излучается.

Рис. 11



На поверхности Земли около 50% занимает суша и 50% - океан. Основной элемент в океанской воде – это соль. Форма кристалла соли является куб. (рис. 11)

Вода – это среда обитания рыб. Там не могут быть существа, живущие на суше и наоборот. Это еще одна неразгаданная область науки, как и космос. Это целый мир, с которым людям еще предстоит столкнуться.

Возможно ли, что люди в предыдущую эпоху могли свободно находиться как на земле, так и под водой? Это бы и дало объяснение подводным городам и строениям, найденным на дне океана по всему миру.

Могли ли люди после потопа уплыть под воду и через каналы грунтовых вод приблизиться к центру Земли и там построить новые города, лишь иногда вылетая на поверхность на летательных аппаратах?

Тогда они способны жить без Солнца. Если подумать, то Солнце – это как сеятель жизни, так и убийца. Растения могут процветать с присутствием влаги, при избытке света, они гибнут, как и все живое на Земле не может без воды.

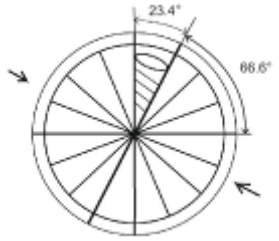


Рис. 12

На противоположных гранях октаэдра расположены нули и единицы. На одной грани 7 нулей с 1 нулем, переходящим в следующую грань+ 5 единиц на следующей – это чакровая система у людей и животных. (рис. 12)

Получается, что седьмая чакра у человека отклонены от оси.

У индейцев Древней Мексики существовало понятие точки сборки, которая находится на расстоянии вытянутой руки со стороны спины. Это и есть седьмая чакра, которая у индусов расположена над головой.

У рыб и животных глаза, зрение расположено в одной оси с позвоночником, люди же стоят прямо, а зрение перпендикулярно позвоночнику. Поэтому животные ходят на четырех лапах и теория эволюции Дарвина в корне не верна, потому что при такой эволюции земная ось не имела бы отклонения, а это бы затронуло всю экосистему полностью.

Закон гравитации неизменен во Вселенной. Если бы он изменился, это бы изменило всю Вселенную. Например, звезды не круглые, а цилиндрические.

Матрица времени – это структура всей Вселенной целиком, а нее части. Как река течет в русле, так и кровь по венам.

Все помнят загадку сфинкса, в которой человек, когда рождается ходит на четырех ногах, вырастает – на двух и в старости – на трех. Это объясняет движение до 36 лет вверх по пирамиде, до 72 лет – вниз. Причем – это движение – жизненная энергия, которая набирает силу, а потом ее утрачивает. После 72 лет – движение продолжается вниз, но уже по второй перевернутой пирамиде. Нижняя пирамида – это животный мир – одна грань и вторая – стихия. Это 108 и 144 года.

Шаманы стараются находить связь с животным миром, потому что это ключ к долголетию в определенный момент жизни. Переход на следующую грань означает возврат к молекулярному уровню – у шаманов это называется общение с духами.

Что есть дух? Дух – это цикл времени, который существует в живом организме. Чем больше цикл, тем больше света собирает дух. Звезда излучает свет, а человек – душу.

Вершина верхней пирамиды возносит наверх, это происходит в возрасте 36 лет. Противоположная ей нижняя имеет минусовой заряд и тянет вниз. Это возраст 108 лет. Сейчас многие люди не выдерживают натиск и умирают. Хотя наши предки были способны прожить 2 цикла по 144 года и больше.

Из-за соответствующего угла зрения, направленного перпендикулярно чакрам, у человека существует внутреннее зрение, которое смотрит наверх и считывает информацию с небес. Животные смотрят только прямо, поэтому ограничены в восприятии. У человека существует интуиция, подсознание, позволяющее им видеть сны. Благодаря этой способности мы можем превращать мечты в реальность усилием воли. В отличие от животных мы постигаем искусство и имеем речь. Мы как творцы способны преобразовывать свет и прямолинейно, и рассеивающее.

Время способно воздействовать на физические процессы, на самом деле это действие гравитации. По истечении цикла молекулы разрушаются и происходит преобразование в другую меру измерения или квадрата в сферу, как растворение соли в воде.

Если свет-это время, единица его измерения – октаэдр, то огонь в ядре Земли – это душа мира. Огонь в теле живого существа – это его душа. Пока он не иссякнет – жизнь будет продолжаться. Все мы дети Земли: мы питаемся, дышим, любим…Но она также способна питать нашу душу.

В ядре Земли происходит смена агрегатного состояния света, т.е. время переходит в градусы и создает гравитационное поле.

В центре находится огонь, материя, как оболочка. Строение тела похоже на строение планеты. Земля – это звезда, обретшая тело и ставшая планетой. Огонь в ее центре, сталкиваясь с холодом Космоса создал вакуум, отчего образовалась материя. Если взять контейнер и поместить в него горячий

воздух, а потом резко охладить извне, то при резком охлаждении, образуется вакуум.

Как возникли первые люди? И как цвет кожи поделен на спектр? Это вторая стадия Матрицы времени. Существование времени как единицы света, делает возможным возникновение спектра. Если квадрат разделить диагоналями на четыре части, то получится 4 основных цвета: синий, красный, желтый и белый. Каждый цвет, отражаясь от кристалла Земли, занимает соответствующую область или материк. Как и были расселены люди. (рис. 13)

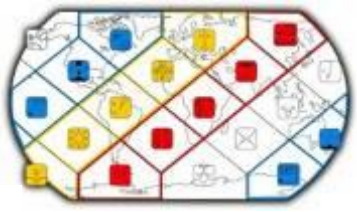


Рис. 13

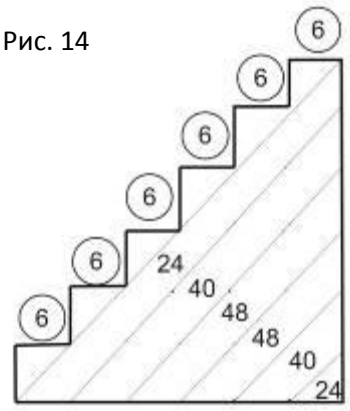
Свет способен нести информацию. Благодаря солнечному свету живые существа просыпаются днем, и становится видимым все окружающее.

Почему днем тяжело уснуть? Или почему некоторые люди любят спать при свете? Днем мы переходим в верхнюю пирамиду статичной матрицы Земли, а ее энергия тянет наверх.

Свет способен преобразовываться в спектр. Преломляясь в призме октаэдра времени, возникает радуга, и все живое получает окраску.

Человек на 80% состоит из воды. Это как если бы он погрузился в воду, на поверхности осталась бы только голова. Значит, свет может преобразовываться в человеке, как в призме, только в воде и в другом агрегатном состоянии.

Рис. 14



Если люди – это блики на поверхности Земли, то спектр – это цвет кожи. Поверхность кожи – это первая стадия Матрицы. Нулевая – подвижная – это зубы, волосы, ногти, они растут всю жизнь, составляя свою единичную структуру на ступени пирамиды. (рис. 14)

Вторая стадия равна числу 40 – это 40 дней. Если бы месяц равнялся 40 дням, то в году было бы 9 месяцев, а беременность женщины проходила 6.1 месяц.

Как действует гравитация на тело?

Почему в положении лежа мы чувствуем отдых и расслабление, а стоя быстро устаем? Но долго лежать тоже не можем. Будда учил приходить к просветлению в позе лотоса – это тоже сон, только под контролем тела. Есть также Спящий Будда. Таким образом, происходит преодоление гравитации и движения планеты.

Куда мысли уходят во сне и приходят сами сны? Как мы устанавливаем связь со звездами? Когда наступает день, верхняя пирамида тянет наверх и мы бодрствуем. Временное тело как стрелка часов передвигается и становится перпендикулярна поверхности земли. Ночью происходит переход в нижнюю пирамиду и тело начинает клонить в сон. Самый глубокий сон наступает, когда временное тело переворачивается головой вниз. Тогда вся информация, полученная при бодрствовании стирается. Неизменным остается только центр или пупок, где находятся желания, которые никуда не исчезают.

Откуда возникают незначительные расхождения в массе? Как происходит выбор генетического кода?

Внешняя и внутренняя сфера Земли, которая имеет идентичную структуру и отражается одна в другой, имеет по три стадии. Эти сферы вращаются в противоположных направлениях, из-за чего происходят сдвиги внутри планеты и материя имеет случайный характер преобразования.

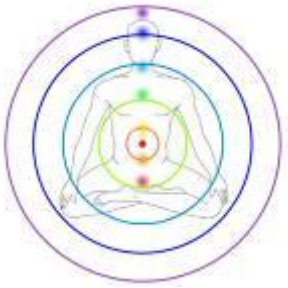
Жизнь существует только на поверхности, но причина ее зарождения в ядре.

У человека также есть внешняя и внутренняя часть. Внутренние органы направлены вовнутрь, и внешние – выражены чувствами, которые управляют сознанием и временем.

Сознание также проходит три стадии: свое Я, мой дом, мой мир. Центр воли проявляется в отношениях. Чем сильнее воля, тем больше связей возникает.

Чакры выражены эндокринной системой и связаны сферами между собой. Каждая сфера вмещает две чакры, связывающие верхнюю и нижнюю часть тела через центр воли. (рис. 15)

Рис. 15



Временное тело вращается как стрелка часов и в зависимости от этого меняется агрегатное состояние крови – она течет то быстрее, то медленнее. В утробе матери – одно состояние, при жизни – другое, в момент смерти – третье. Не зря же говорят: у меня кровь стынет в жилах, горячая натура, голубая кровь. Все эти состояния мы можем пережить в своем сознании, которое является совокупностью времени и пространства.

В Матрице времени 3-я и 4-я стадия – это сфера преобразования ДНК. В теле человека она находится в области сердца и репродуктивной системы – именно там где зарождается жизнь.

Сейчас кажется невозможным материализация мыслей, но когда-то гравитация могла действовать на благо людям. Меняя агрегатное состояние крови, возможно летать, передвигать предметы, материализовывать мысли. Древние люди глубоко познали ядро Земли, они могли черпать из него силу, потому что именно там, в вакууме горит звезда и меняется агрегатное состояние света, он облекается в материю, осуществляется переход из третьего измерения в четвертое, сфера преобразовывается в куб.

Ядро Земли – это звезда, в которой заложены все законы Вселенной. Поскольку она находится в вакууме, ее свет распространяется на поверхность планеты как бы без ее участия или другими словами, она живет во сне. Этим объясняется происхождение потустороннего мира, как отражения реальности.

Живая материя очень хрупка и имеет свойство распадаться. Тело после смерти уходит в землю. Тепло, которое оно излучает, тоже возвращается в землю. Так ядро пополняет свой энергоресурс и вечное движение продолжается.

Материя появилась из вакуума. Где появился свет – там возникает время.

Внутри каждого живого существа находится вакуум – колоссальная сила, которая концентрирует вокруг себя материю. Также и с ядром Земли: все химические и физические процессы – результат взаимодействия тьмы и света.

Почему кристалл времени появился в Солнечной системе? И были ли другие шансы его возникновения?

Третья орбита от Солнца означает третью стадию в Матрице времени, стадию преобразования, когда появляется ДНК. Всего планет 10. Если считать пояс астероидов планетой, то она является пятой по счету и отмеряет половину десятеричной системы. Следующие пять планет являются отражением первых близлежащих к Солнцу. Меркурий – Плутон, Венера – Нептун, Земля – Уран, Марс – Сатурн, пояс Астероидов – Юпитер. Так Солнечная система делится на внешний и внутренний круг чисел от 1 до 5. Солнце – это число 6.

Спутник Земли – Луна, отражает солнечный свет и является ночным светилом. Благодаря ее притяжению существуют приливы и отливы, она управляет водой на нашей планете и в организме.

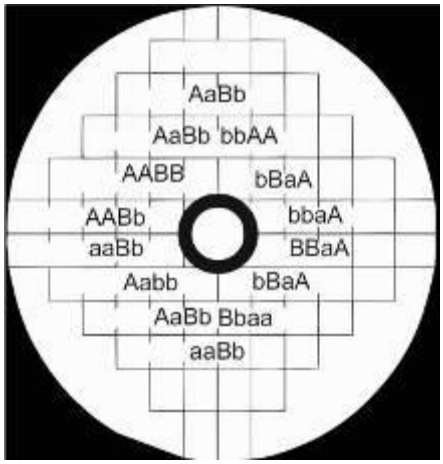
Если временное тело вращается вместе с Солнцем, то Луна управляет водой или нижней пирамидой.

Есть множество способов как не попадать под влияние гравитации, которая действует катастрофически на все живое на планете. Благодаря ей возникают ветры и волны, появляется износ и наступает старость. Хотя ее влияние мало ощутимо в течение дня, но признаки усталости – это и есть ее проявление. За это отвечает вестибулярный аппарат, который определяет положение тела в пространстве. Во время сна, когда тело неподвижно, он настроен на движение планеты. Поэтому сон – это ни что иное как способ преодоления скорости вращения Земли.

Внутреннее ухо и ушная раковина выглядят как спираль, что напоминает строение Галактики. Хотя слух направлен на составление

впечатления об окружающем мире, он также необходим, чтобы заглянуть внутрь себя и в центр Вселенной.

Рис. 16



Шаманы умеют настраивать свое внутренне ухо с помощью трав и благовоний. Вдыхая дым, они связывают переднюю и заднюю часть мозга, что позволяет познать свои скрытые ресурсы.

Возникновение жизни сопровождается звуком. Наш мир наполнен звуками: движение земной коры, грохот волн, пение птиц, шелест листвы, дуновение ветра. Природа не терпит тишины. Шаманы посвящают всю жизнь, чтобы понимать этот язык. Чтобы познать себя частью мира, они сами начинают петь и творить музыку с помощью камлания.

Все вышло из звука. Сначала было слово, и слово было Бог. Сначала был Ом, потом образовалась Вселенная. Для живых организмов оргазм является причиной возникновения жизни.

В Матрице времени 3-я и 4-я стадия, в которой зашифровано число хромосом ДНК, вращаются в противоположные стороны и результатом такого движения является выбранный генетический код, который определяет возникновение зародыша и его качеств. (рис. 16)

Нижняя часть лица и колени – это 2-я стадия Матрицы и самая подвижная. Чтобы добыть пищу, необходимо пройти определенное расстояние. Поза лотоса символизирует смирение перед желанием еды согнутыми коленями. Ступни ног и верхняя часть головы – 1-я – символизирует связь с небом и землей.

В календаре майя описывается устройство мира. Центр – это всепожирающий огонь, который дает жизнь и живет у нас в чреве и

Рис. 17

рождает четыре стихии в зависимости от стороны пирамиды. Также календарь состоит из механизма, который содержит две вращающиеся окружности. Одна из них обозначает продолжительность эпохи и длится 5114 лет. В Матрице времени это 5108 + 6 лет. 5000 – это все пять стадий, которые движутся по спирали. 108 – это ¾ оборота 6 стадии и вершина нижней пирамиды + 6 – одна ступень и отклонение оси Земли. То есть эпоха проходит полный цикл и возвращается к началу, включая 30 лет затишья и движения по инерции. В этот момент происходит накопление всего пережитого человечеством, потом стирание и возникновение нового цикла. (рис. 17)

В центре Земли меняется агрегатное состояние света, потому что внешнее воздействие сменяется внутренними процессами в вакууме, которые являются отражением друг друга. Следовательно, все разнообразие элементов в природе определяется возрастом Земли, и они возникают постоянно с течением времени, часто в самом человеке, потому что живые существа – это биосфера – неотъемлемая часть планеты, и она живет в симбиозе со всеми процессами на ней.

Вращаясь в разные стороны, 3-я и 4-я стадия создают различные комбинации форм жизни, энергию для которых они получают от самой жизни.

Стихия – это энергия жизни, которая заложена в каждом. Есть 4 стихии: огонь, вода, земля, воздух. Дополнительная пятая стихия – металл – описывает электромагнитное поле и его возникновение и ставит все стихии в один ряд, тогда как четыре основных вращаются в цикле по окружности.

По сути, есть только две стихии: вода и огонь, разделенных на две пирамиды, совмещенных основаниями. Вода под действием огня превращается в воздух. Огонь, застывая, становится землей. Борьба двух

противоположностей рождает вакуум, который сжимает энергию до образования живой материи.

Человек занимает верхнюю пирамиду, олицетворяющую огонь. Тогда как нижняя – это вода – животный мир и растительный. Рождаясь, человек оказывается на восходящей стороне пирамиды, равной 36 годам, потом переходит в нисходящую до 72 лет – это средний возраст движения по инерции. Животные в среднем живут до 36 лет – это одна грань нижней пирамиды. Существование растений и рептилий – долгожителей обусловлено присутствием канала, связывающего верхнюю и нижнюю пирамиду через вершины.

Существование ада и рая обусловлено нахождением в верхней или нижней пирамиде. Верхняя - возносит к свету, а нижняя повергает во мрак.

Страх перед адом ни что иное как боязнь темноты или неведения. Но не бывает полной темноты. Всегда есть источник света, отраженного или прямого. Способность к выживанию в трудных жизненных условиях организмов существует благодаря внутреннему свету: обострение интуиции, чутья, зрения помогает найти выход в самой сложной ситуации.

Временное тело двигается вместе с циклом планеты, но в критические моменты оно способно останавливаться и стать полностью статичным. В результате все ресурсы становятся подвластны человеку и начинают вращаться вокруг него.

Информация, которая сохранилась в 3-й и 4-й стадии временного тела переносится в Матрицу времени Земли и занимает соответствующую область. Механизм вращается и как только занимаемая ранее область найдет точки соприкосновения – ДНК возрождается. Если в течение 40 дней этого не происходит, то энергия возвращается к центру Земли и меняет свое агрегатное состояние.

Совместимость гороскопов определяется 4-й стадией Матрицы времени.

Если первые три стадии – это процессы на поверхности Земли, то последующие три – это отражение процессов внутри звезды.

Лунный цикл сопровождается менструальным. Он равен 28 дням и в среднем длится 4 дня. 28-4= 24 – это число 1-й и 6-й стадии – поверхность и ядро Земли. Яйцеклетка меняет агрегатное состояние и превращается в жидкость.

Огонь в центре Земли превращает камень в лаву.

Луна создает сны. Меняя уровень воды в организме, она заставляет их появляться и исчезать. Поэтому волки воют на Луну, они чувствуют изменение уровня влаги.

Вода, испаряясь с океанов, превращается в облака и оседает дождем. Т.е. делает воду пресной. Меняется агрегатное состояние воды из жидкого в газообразное. Присутствие облаков доказывает промежуточное состояние вещества – эфирное, которое занимает ¼ часть Матрицы времени.

Третье состояние - это лед. Он находится на полюсах Земли и в зимнее время – в Северном полушарии.

Если взять Матрицу времени и наложить на земной шар, то вершина верхней пирамиды расположены в Андах, равна числу 36 и служит солнечному культу. Вершина нижней – в Гималаях и равна 108 – Лунному.

Если провести ось через магнитный полюс Земли, то Австралия находится на противоположной стороне этой оси.

Южный и Северный полюс – это основание совмещенных пирамид. Они равны числу 0 и 72 соответственно.

Матрица времени пронизывает Землю через нулевой меридиан и линию перемены дат.

Ядро Земли – это свет в вакууме, который стремится к познанию. Все процессы на поверхности Земли и космические тела существуют на уровне интуиции ядра, которое связано со всем, что движется и управляет этими процессами.

Во время сна происходит обнуление информации вследствие вращения временного тела и поворота его головой вниз. Поэтому память недолговечна и постепенно стирается.

Мозг – это 1-я стадия Матрицы. Она находится на внешней окружности, поэтому самая активная и захватывает большую часть всех процессов. Все остальные стадии, отвечающие за другие системы в организме, имеют меньший диаметр, поэтому и скорость вращения другая.

Всего 5 чувств, 6-е называется интуицией. Все они находятся в черепной коробке. И влияют на весь организм целиком, поэтому отвечают за определенную стадию.

5 пальцев на одной конечности символизирует десятеричную систему.

Также как кристаллы растут в недрах Земли, на ее поверхности произрастают растения, давая кислород. Неизменная единица жизни возникает постоянно. Время движется прямолинейно, свет распространяется рассеивающе. Вместе они объединяются в пространство, что говорит о множественности и постоянстве природного вещества.

Центр Матрицы расположен на экваторе в пустыне Сахара, обратная ее сторона – Тихий океан. Сфинкс, прижатый пузом к земле, символизирует Пуп Земли.

Ученые провели эксперимент с плазмой: под действием радиации им удалось воссоздать нить ДНК. Плазма разрушается при остывании. Вся Солнечная система является частью Солнца и связана непосредственно с ним. Плазма Солнца, достигнув Земли, остыла до нужной температуры и возникла жизнь в соответствии с Матрицей времени, отождествляя ее форму.

Строение тела, растений имеет схожую структуру и свойства. Меняется лишь принадлежность в пищевой цепочке.

5-я стадия равна числу 40. Все стадии, начиная с 4-й по 6-ю, символизируют процессы внутри Земли. Это состояние после смерти. Когда внешняя оболочка разрушается, продолжают происходить внутренние процессы. Не зря же говорят: предать земле, пусть земля будет пухом. Именно в момент смерти происходит связь с ядром Земли. Энергия, накопленная телом, движется по спирали к центру 40 дней. Потом наступает ее

преобразование и перераспределение на 4 формы жизни, 4 стихии, 4 времени года, 4 цвета.

Тело человека прямоходящего разделено на верхнюю и нижнюю части. Верхняя направлена вверх, нижняя тянет вниз. У животных нет разделения, поэтому они занимают нижнюю пирамиду и у них обострены инстинкты выживания, тогда как человек во всем полагается на деятельность пяти чувств.

Правая и левая части тела идентичны, то есть отражают друг друга. Нахождение сердца слева обусловлено отклонением земной оси. Магнитный полюс, который рождает магнитное поле, ни что иное как сердце Земли.

Сознание – это чувство времени – осознавать: какое расстояние прошло небесное светило и его нахождение на небосводе. Сознание способно творить чудеса: притягивать удачу, передавать энергию, делать мечту реальной – нужно только научиться быть в нужное время в нужном месте или когда звезды благоволят.

Рис. 18

Колесо рождения и смерти можно обогнуть, накопив благость или избавиться от желаний. (рис. 18)

Колесо времени вращается согласно воле шамана.

Матрица времени статична, вращается временное тело, проходя через все стадии. Самая подвижная из них – первая. Поэтому со временем человек меняется внешне, а внутренние органы утрачивают энергию для функционирования.

Но то, что дает силу, двигается не только вокруг тела, есть восходящий и нисходящий поток. Остановив внимание на процессе циркуляции этого потока, происходит обращение к силам Земли и Космоса, которые безграничны.

Почва Земли сама по себе волшебна. Стоит посадить семя, как произрастает целое дерево. Как растение способно пробиваться сквозь скалы, так и человек возник из недр земли после остывания плазмы.

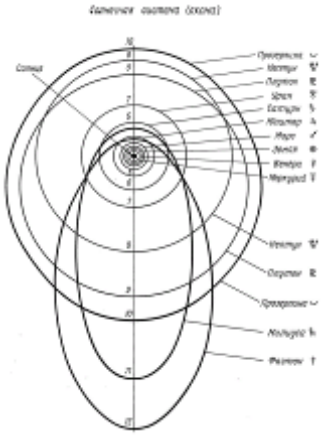
Разница температуры на полюсах и на экваторе составляет в среднем 100°С – температура кипения воды. Но вода закипает не ровно в 100°С. Если температуру тела человека умножить на два 36,6*2=73,2+23,4 – угол наклона Земли = 96,6+3,14 – число π = 99,74.

Температура тела равна средней температуре на экваторе. Температура воздуха колеблется вместе с прохождением Солнца в течение дня. Воздух нагревается, когда оно в зените и остывает на горизонте.

Древние люди верили в мистические свойства земли и ее связь со всем живым и проводили кровопролитные жертвоприношения, чтобы повлиять на погоду. Аборигены Африки также проводили захоронение костей в определенном порядке, чтобы влиять на будущее.

Солнце, как звезда, имеющая планетарную систему, несет в себе число 6. Круг обращения Земли вокруг Солнца равен 365(6) дней – это температура тела, поделенная на 10 – число планеты.

Рис. 19



Все планеты Солнечной системы – это часть Солнца. Тогда все живое на Земле – тоже его часть. Земля – это его сердце или эпицентр, куда стекается информация от всей системы, перерабатывается и вытекает из нее. Поэтому Солнце никогда не исчезнет, потому что обеспечивает себя энергией живых существ. (рис. 19)

Время движется прямолинейно из центра тела и связано с пространством. В масштабах Земли это происходит по окружности, диаметр которой 40000 километров, 40 – число 2-й и 5-й стадии Матрицы. При остановке временного тела, время закручивается в спираль и возможен переход на следующую стадию при прохождении цикла.

Жизнь на Земле – это нерукотворный механизм, который продиктован временем и существует согласно его воле.

Рис. 20

Жизнь начинается с нуля и двигается вверх по ступеням пирамиды. Каждая ступень связана с противоположной гранью, по которой осуществляется свободный переход. На этих ступенях силы приблизительно равны. Преодолев вершину пирамиды, где сила достигает своего пика, происходит переход на следующую грань и начинается нисходящее движение. Тогда жизненная сила связана с нижней пирамидой – животным миром или тотемом. (рис. 20)

С первым вздохом начинается жизнь, с выдохом она заканчивается. Вдох – восходящий поток, выдох – нисходящий. Человек не может дышать под водой, также как рыбы не могут на суше. Преодоление Грани между мирами означает смерть. Переход из нижней пирамиды в верхнюю и наоборот невозможен при обычном стечении обстоятельств. Лишь проходя по краю, наблюдая как движется поток внутри тела и поддерживая его, при прохождении цикла происходит движение по ступеням пирамиды, которые являют закономерность природных законов и именуются Судьбой.

Центр Земли не только обладает гравитацией, он действует как воронка, сжимающая пространство.

Энергия вращается по спирали от поверхности к центру, отсюда возникновение течений в океанах, на 4-й стадии находится магма, которая движется непрерывно. Извержение вулканов происходит, когда воронка раскручивается в обратную сторону и встречается с внешним движением. При столкновении двух направлений происходит сбой в Матрице.

Временное тело – это движение по инерции. Когда физические процессы перестают влиять на поведение, происходит связь с Духом Земли, со всеобщим Духом, связывающим все живое. Пик такой связи наступает в возрасте 30-36 лет, когда наступает полное созревание организма. Человек входит в канал, связывающий его с нижней пирамидой или дном. Это состояние полного

осознания, когда открываются экстрасенсорные способности, меняется восприятие смерти, формируется мироощущение.

Ось Земли также связывает две пирамиды. На 3-й стадии – это связь двух сердец, в прямом и перевернутом положении.

Об остановке времени на Земле говорит Луна, она всегда повернута одной стороной.

Дыхание основано на отражении света и преобразовании его в спектр через призму. Все на Земле связано дыханием. Кристалл времени находит здесь бесконечное число вариаций, отражаясь в залежах ископаемых и драгоценных камней, которые растут в земле. Также жизнь растет и развивается, преобразуясь в кристалл, сковывающий пространство в одно целое, пока не достигнет пика развития. Наступает такой миг, когда приходится собирать плоды. Это эволюция.

Водный состав Земли говорит о наличии выталкивающей силы помимо гравитации, которая наоборот затягивает внутрь.

Если разделить мир пополам по меридиану, то получится, что на Земле два больших пласта суши, два океана, которые находятся один под другим. Эти плоскости имеют форму круга. Во времени они закручиваются в сферу, выражая бесконечность формы.

Сны кажутся объемными, но произвести какие-то действия во сне очень трудно. Движение во сне происходит по связям, которые устанавливаются в мире через центр воли.

Уснуть вечным сном, значит перейти в нижнюю пирамиду только в горизонтальном положении. Гравитация поглощает тело и оно разлагается. Центр воли связывает либо с нижней, либо с верхней пирамидой, в зависимости от накопленного опыта или точнее навыка установления связей, которые соединяют грани пирамиды. В статическом положении центр воли в любом случае тянет вниз на дно.

Матрица времени – это квадрат, помещенный в круг. Квадрат состоит из двух треугольников или пирамид, совмещенных основаниями. Каждая

ступень пирамиды содержит модель кристалла времени. Круг – это атмосфера Земли. Граница сферы – это озоновый слой или там, где формируются облака.

Камни и металл являются хорошими проводниками звука. Куда не может проникнуть свет, проникает звук. Если звук не проникает, то радиационное излучение. Происходит трансформация внешнего воздействия через внутренние процессы в зависимости от уровня восприятия.

Способность живого организма к перемалыванию пищи, информации, преобразованию пространства вокруг, а также выживанию при столкновении с радиацией и взаимодействию с ней обусловлено нахождением на различных секторах Матрицы времени.

Поток электромагнитного поля проходит через центр Земли и Матрицы, создавая волну, опоясывающую земной шар.

Миссия человека – быть в потоке, который приводит к очищению пространства и времени, движущегося по спирали из песков забвения к вершинам славы, которая безгранична.

Желания или потребности, которые возникают внутри, заставляют включаться все пять чувств и шестое для связи со временем, которое связывает с противоположной гранью пирамиды.

Животные питаются царствами природы ниже себя, демонстрируя превосходство верхней пирамиды над нижней. В то же время полностью зависят от стихии. Тропы, которые проложены веками между местами водопоя и пищи – связь со следующей гранью пирамиды.

Конечности и голова находятся в одной сфере восприятия. Ноги – это глаза, Уши – руки. Чтобы что-то увидеть, нужно подойти ближе. Чтобы составить впечатление – взять в руки. Так составляется картинка мира: преломляясь, свет попадает через глаза, вибрации и звук – через уши, радиация – через нос и рот. Разум также хорошо чувствует свое местоположение, как ноги землю.

На каждой ступени пирамиды расположен кристалл времени, который заключает в себе модель всей матрицы, и вращается в отдельном цикле. В теле

человека это выражено ростом волос, зубов и ногтей, а также старением кожи. Внутренние органы со временем не меняют внешний облик.

На первой стадии формируются интеллект и конечности. Генетическое отклонение происходит в этой стадии, когда у зародыша появляются врожденные патологии. На второй стадии проявляются дефекты речи, на третьей – сердца и половых органов. Это происходит, когда частица времени не имеет достаточно силы, чтобы пройти все стадии при формировании плода. В таком случае учитывается момент смерти и попадание ее в Матрицу. Это зависит от количества накопленной энергии и продолжительности жизни.

Существует цилиндрический уровень, который отмеряет степень усталости. Этот уровень смещается, когда мы бодрствуем или работаем и приходит в норму, когда мы отдыхаем или спим.

Все на Земле происходит в симбиозе, как невидимые нити с гранями пирамиды.

Когда мы спим, время продолжает вращаться. Когда умираем, оно останавливается. Частица времени начинает двигаться согласно физическим законам к центру Земли и перестает быть в Матрице. Тело оказывается на дне пирамиды. Влага испаряется и перемещается наверх, а мертвые клетки распадаются и отправляются вниз. В почве не разлагается только скелет, неся информацию о ДНК в центр Земли, где Матрица ее считывает и определяет ход эволюции и возникновение новых форм жизни.

Возможно, что животный мир появился позже, как следствие захоронений костей и жертвоприношений.

Поэтому, когда тело умершего кремируют, информация стирается из Матрицы и инволюции не происходит.

Звезды обладают достаточной энергий, чтобы преломлять пространственно-временной континуум. Совокупность энергии звезд Галактики рождают Черную дыру. Самые мощные звезды могут существовать на огромных расстояниях, но попадать под сферу влияния друг друга. Вместо того, чтобы «пожирать» друг друга, звезды существуют в неизменной

гармонии между собой. Все звезды Вселенной породили Солнечную систему, в которой возникла жизнь, знаменуя этим космический порядок, в котором одна энергия перетекает в другую.

Полярность магнита обусловлена положительным и отрицательным зарядом. В космических масштабах – это движение в противоположные стороны. Соединение металла и магнита рождает самое прочное соединение, которое является остовом Матрицы времени.

Солнце – это звезда – Дух, вокруг которой движется материальная энергия в виде планет. Солнце – это модель Смерти Вселенной, оно заключило все варианты ее гибели, чтобы обессмертить себя.

Все, что существует вне времени, находится на границе Сознания. Поэтому Вселенная безгранична.

Свет распространяется прямолинейно и рассеивающе. Прямолинейно – это то, что мы видим горизонт прямой линией.

Время создает два параллельных мира – один под другим. В бесконечности эти два мира сходятся в одной точке. Эта точка – проявление нитей ДНК, которая закручивается в спираль в виде восьмерки или знака бесконечности.

Вселенная разумна. И этот разум диктуется борьбой против уничтожения.

Если что-то исчезает, на другом конце мира появляется что-то новое. Этот цикл неизменен. В этом суть реинкарнации. Этому подвержены и живые существа, поскольку мы являемся ее частью и участвуем в круговороте энергии, накапливая и отдавая ее.

Сила души проявляется во взаимодействии. Процесс взаимодействия заключен в Матрице времени.

В течение жизни мы создаем различные связи в пределах четвертого измерения. Чем крепче и длительнее отношения, тем дольше и красочнее мы живем.

Любовь – величайшая связующая сила, исходящая из сердца к сердцу.

Свечение Земли происходит незримо через растения, которые дают кислород. Живые существа рождаются и умирают согласно циклу данного им времени, пока не иссякнет их душа. Но крепость Духа способна закалиться верой в бесконечность, в то, что жизнь дана единожды, чтобы пройти путь сердца и воссоздать своего Двойника из пепла Сознания.

Любовь вечна, она переходит от одного существа к другому. Любовь – это излучение жизни.

Матрица времени неподвижна, она статична, как печать, наложенная Богом и проскальзывающая во всех сферах бытия. Это сложная структура, значение которой поможет открыть ключ к бессмертию. Непрерывные связи внутри пирамиды сходятся в одной точке и выходят из нее.

Люди и животные общаются посредством звуков. Каждое живое существо обладает тем или иным способом общения. Звук способен отражаться от поверхности и существовать на определенной частоте радиоволны. Звук никуда не исчезает, а остается внутри в виде программы для мозга.

Симбиотические отношения на планете позволяют создать четвертое измерение, в котором объемное третье измерение обретает границы Сознания или формирует среду обитания. Если заглянуть за грань, мир не меняется, он остается прежним, меняется понимание его глубины.

Это принцип работает в молитве, когда звук проходит цикл внутри Матрицы и возвращается в исходную точку уже очищенный. Отражаясь от граней на определенной ступени, она собирает нужную информацию, и приходят ответы от предков, тотемов, духов.

Первая ступень или рождение отражается на противоположной грани возрастом 72 года. Силы на этих ступенях примерно равны. Самый большой пик силы наступает в возрасте 36 лет – это вершина пирамиды. Когда мы хотим получить силу и удачу в каком-либо деле, мы обращаемся именно к ней.

Жизнь существует только на поверхности Земли. Это отражение процессов внутри нее. Ее разум заключен в ядре. Это свет, который никогда

не вырвется наружу, а пожирает сам себя, обремененный плотной оболочкой. Разум Земли как-будто не ведает, что происходит с ней. Живые существа – это искры, которые зажигаются и угасают с течением времени. Поэтому все наши стремления ориентированы на познание себя через Свет, этот инстинкт заложен самой Вселенной.

Нервная система пронизывает все тело и включает инстинкт самосохранения. Боль мы чувствуем всем телом, а мозг запоминает и анализирует источник опасности.

Способность к регенерации возникает из жизненной силы, заложенной природой. Поэтому чем крепче связь с ней, тем большей силой и энергией обладает человек.

Любовь – это наше излучение, аура. Чем больше ее в жизни, тем она счастливее. Ее необходимо вырабатывать каждодневной практикой.

Вера – это, что объединяет, это луч, исходящий из центра груди, который ведет к источнику вечного блаженства.

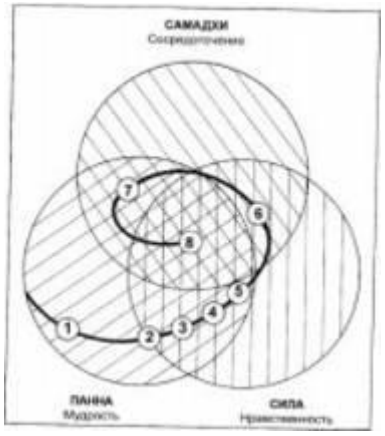
Единое сознание всех людей способно вершить судьбу мира: поворачивать время, влиять на стихию, сделать невозможное. Матрица времени действует, как для всей планеты, так и для каждого отдельного существа.

Поиск пищи в Матрице времени – это протягивание связей внутри пирамиды. Нисходящий поток заставляет испытывать постоянное чувство голода, потому что он занимает нижнюю часть тела и требует насыщения материальной энергией или энергией Земли.

Нижняя пирамида, которая перевернута вершиной вниз, отвечает за растительный и животный мир, также это водный состав планеты и ночное время суток, когда главенствует Лунный цикл и временное тело перевернуто вниз головой. Луна – это женское начало, символ управления стихией. Чувство голода возникает, когда значение нижней пирамиды преуменьшается, то есть подавляется женский инстинкт. Женщина, наполненная собой, способна отдавать энергию и насыщать пространство своим теплом и заботой.

Есть эмоции, которые созидают и которые разрушают. Любая эмоция возникает из статичности, как результат движения и накапливания энергии. При взаимодействии с миром, эта энергия трансформируется и заставляет двигаться материю в зависимости от того, что мы себе желаем. Осознание Бессмертия позволяет получать эмоции от жизни. Также как эмоция Смерти заставляет верить в загробную жизнь.

Рис. 21



В момент Смерти тело оказывается в центре Матрицы, все процессы внутри него останавливаются. Частица времени попадает в механизм Матрицы и продолжает движение до точки рождения. Чем больше цикл, прожитый частицей, тем древнее душа.

Об этом говорит индийская традиция Самадхи, когда тело остается жить, а душа связана с ним незримой нитью. Если переместить Сознание в центр Матрицы, можно наблюдать за движением времени, не попадая под его влияние. (рис. 21)

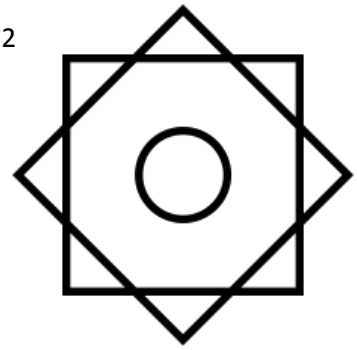
Свет чередуется с тьмой, противоположности сталкиваются, рождая новый источник энергии. Все подчиняется одному закону преобразования энергии, которая непрерывно циркулирует на планете.

Также как насыщается тело, тело Земли насыщается также. Жизнь – это бодрствование, Смерть – это вечный сон. Круговорот жизни и смерти непрерывен.

Вера дает ответы в моменте соединения двух вершин, но вопросы возникают и решаются временем, которое нашло здесь свою обитель.

Голод возникает из-за отсутствия связей в пирамиде. Когда утрачивается временная структура, тело становится открытым для пространства, в котором существуют отдельные измерения. Порой они оказываются враждебными из-за потери чувства времени.

Рис. 22



Только человек способен почитать свой род и анализировать историю, потому что он занимает две грани верхней пирамиды, которые связаны между собой, и является главным звеном на планете.

Вместо того, чтобы убивать животных, с ними можно разумно существовать. Животные доступны приручению, они обладают способностью к исцелению и регенерации, они более приспособлены в природе, они чувствуют изменения в погоде, обладают предвидением опасности. (рис. 22)

Звук имеет такую же природу, что и голод, он способен преодолевать пространство и время. С помощью звука можно получить все, даже не прикасаясь руками. Крик обладает способностью притуплять голос разума.

Сфера, окружающая Матрицу – это мысли. Она окружает земной шар. Подобно тому, как влага испаряется с поверхности воды, мысли людей извлекаются и улетают подобно ветру. Они формируют измерение и способны преодолевать безграничные расстояния.

Человек способен дотянуться до края сферы и создать четвертое измерение своими действиями. С помощью ходьбы он преодолевает расстояние своих мыслей, доходя лишь до той точки, о которой он имеет представление. То есть, чем шире и дальше конечная цель, тем больше возможностей для ее достижения. Сфера вращается как колесо, открывая все новые и новые перспективы.

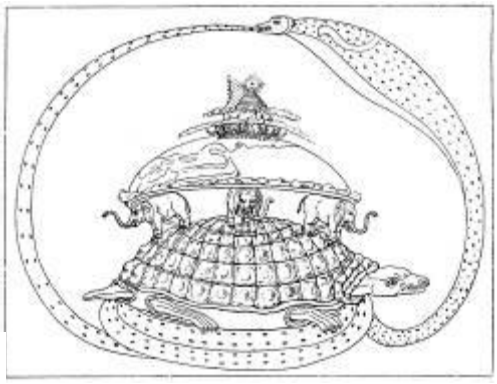


Рис. 23

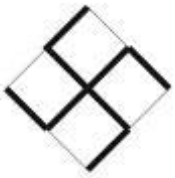
Если не устанавливать связи в пирамиде, тело впадает во фрустрацию. В таком состоянии совершаются поступки, о которых приходится жалеть: убийство, преступления или грех. Эта неизвестная часть находится в нижней пирамиде, которая блокируется, когда мы любим, точнее это любовь мужчины и женщины на пике развития.

Животные постоянно пребывают во фрустрации, потому что находятся в нижней пирамиде.

Поэтому не зря говорят, что мир держится на черепахе и трех слонах – Матрица времени тому подтверждение. (рис. 23)

Боль возникает, когда не оправдываются ожидания. Это происходит даже на физическом уровне. Может возникнуть реальное заболевание. Люди объединяются в группы, согласно правилам, чтобы соответствовать ожиданиям. Законы построены по принципу разумности и неразделимости, но в рамках нравственной свободы, достаточно придерживаться циклу времени внутри Матрицы и уважать его. Если в раннем возрасте почитать и уважать старших – это одна связь внутри пирамиды, соединяющая две грани. Это обеспечивает безопасность и комфорт. При переходе на следующую грань образуется связь с последующей и т.д.

Рис. 24



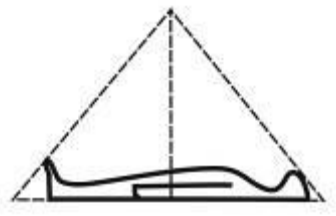
В экстремальных случаях, когда организм поврежден или немощен, возможно установление связи с противоположной гранью, как бы ускоряя процесс восстановления. (рис. 24)

Жизненная сила – это цикл времени. Она дается от рождения, расцветает и угасает спустя время. Но оно не останавливается и продолжает течь, не смотря ни на что. Это говорит о круговороте рождения и смерти.

Цикл прожитого времени остается в сознании и формирует четвертое измерение.

После Смерти тело разрушается, но Сознание, которое сформировало измерение, остается и обретает новую оболочку. Чаще это бывает в последователях, потомстве.

Рис. 25



сняется построение гробниц и мумифицирование. Чем дольше тело находится в Матрице, тем прочнее измерение вокруг него и как следствие, связь с миром, точнее с его Хрониками. Также и с привидениями: если сохранить измерение после разрушения тела, то Сознание вернется в него. (рис. 25)

Макроцикл Вселенной – 24000 лет, когда Зодиакальный круг полностью оборачивается вокруг Земли.

Все во Вселенной находится под вниманием. Свет возникает повсюду, зажигаются новые звезды, освещая все новые ее грани.

Двоичный код информации – это чередование единиц и нолей – дает бесконечное число вариаций, постоянно пополняя книгу жизни все новыми комбинациями.

Также как звезды способны влиять на нашу жизнь, Солнце влияет на всю Вселенную, оно – ее Творение. Самые большие звезды находятся в созвездии Плеад. Но эта энергия не преодолевает расстояние, она просто есть, она существует везде, она в контакте со всем. Также как и все остальное. Каждая планета, звезда, метеорит в Космосе знают о существовании друг друга. Если одно подпадает под влияние другого, то значит, они имеют схожие свойства.

Вселенная создала Книгу жизни и в ней возникновение единиц и нолей подобно записям о хороших и плохих делах, которые порождают либо свет, либо тьму. И эта книга продолжает простираться в Бесконечность, а уже созданные ею энергии воплотили весь опыт на Земле. Вселенная поработила саму себя, преодолев мощь энергии всех звезд, и создала жизнь. Теперь Книга жизни пишется для нас, отмечая единицы и ноли нашего Сознания.

Сон – это репетиция Смерти. Большинство снов не запоминаются, хотя может возникнуть ощущение Де жа Вю, когда то, что происходит в реальности уже было увидено во сне.

Реальность никогда не повторяется, она все время двигается вперед. Время не стоит на месте. Только когда сердце и разум находятся на одной линии с ним, возможно перемещение Сознания или остановка Временного тела.

Сердце – это источник жизни и оно знает все, что нужно для ее сохранения. Поэтому любовная связь – самая прочная, соединяющая вершины пирамид.

Оно всегда подскажет точку соприкосновения с реальностью.

Лава – это кровь Земли, реки – нервная система. Стихия – это четвертый сектор Матрицы времени. Она находится под влиянием тотемов-животных. Также это сектор преобразования влаги. Здесь она превращается в эфир – когда мысли перемещаются в ноосферу. В момент Смерти они становятся Хрониками Акаши. (рис. 26)

Рис. 26

Существование микробов, паразитов – это проявление отсутствия гигиены. Это вершина нижней пирамиды – пик, когда происходят приливы и отливы.

Микробы – это неживые организмы, по сути – это мох, которым питаются насекомые и являются его разносчиками. Произрастая в организме, он способен поглотить его целиком. Поэтому существует ночное светило, которое является отражением солнечного света. Чтобы излечиться, нужно найти отражение самих себя в окружающем пространстве, с которым связывают корни болезни.

Кристаллы времени – это воронки на поверхности Земли, в которых образуется материальная энергия. Матрица времени подразумевает принцип иерархии, когда наибольший момент силы превалирует над остальными и выражается ступенями пирамиды.

Рис. 27

Время двигается согласно циклу. Также и живые существа повинуются инстинктам: выживание, самосохранение, размножение.

Время, также как и свет, имеет скорость распространения.

В масштабах Вселенной ничто не может длиться вечно. И то, что имеет начало, имеет и конец. Тогда, подчиняясь законам времени, нужно ожидать конца цикла, закрученного в спираль, где одна форма – это наслоение предыдущей. Именно этот переход символизирует безграничность пространства, в котором время, не встретив для себя преград, создало гармоничное соотношение вариантов, выраженного в сфере. (рис. 27)

Пространство, заключенное в Матрицу – это гениальное решение, в котором заключены все процессы во Вселенной.

Мудрость – это предвидение наилучшего исхода для каждого. Человек, обладающий мудростью, способен перемещаться во времени. Это связь с Высшим Разумом или Благословение. Когда есть способность посмотреть на ситуацию в корне, оценить возможный потенциал.

Мудрость – это не обладание Знанием, это возможность со-настроиться с намерением, из всех возможных вариантов выбрать единственный верный.

Чтобы обладать мудростью, необходимо знать всю систему целиком. Знание системы называется Осознанием. Истина достигается путем сравнения одного с другим.

Однажды, сделав шаг, возможно его повторение в мыслях. Но отсутствие действия приводит к тому, что мысли повторяют сами себя, наслаиваясь друг на друга.

Синтез эмоций создает схожесть мыслей у разных существ. Так они объединяются в группы.

Инстинкт самосохранения способен взаимодействовать не только с прошлым, но и с будущим, моделируя ситуацию и исход.

Использованные источники:

1. *Киппенхан Р. (англ.)русск.*. 100 миллиардов солнц: Рождение, жизнь и смерть звезд = 100 Milliarden Sonnen / Пер. с нем. А. С. Доброславский, Б. Б. Страумал, под ред. И. М. Халатникова, А. В. Тутукова. — Мир. — М., 1990. — 293 с. — 88 000 экз. — ISBN 5-03-001195-1.Белые карлики /
2. Блинников С. И. // Физика космоса: Маленькая энциклопедия / Редкол.: Р. А. Сюняев (Гл. ред.) и др. — 2-е изд. — М. : Советская энциклопедия, 1986. — С. 141—142. — 783 с. — 70 000 экз.

УДК 33

Винсковская Л.А.,
старший преподаватель кафедры «Бухгалтерского учета и анализа»
Краснодарский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Краснодар
Климова Е.А.
Студентки
1 курса, факультета «Экономики»
Россия, г. Краснодар

МАТРИЦЫ И ИХ ПРИМЕНЕНИЕ В ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: *В данной статье будут рассмотрены матрицы, а также их применение в экономике на примерах распределения ресурсов по отдельным отраслям экономики.*

Ключевые слова*: линейная алгебра, матрицы, экономика, экономические задачи, экономические отрасли.*

Abstract: *this article will consider the matrix, as well as their application in the economy on the examples of resource allocation for individual sectors of the economy.*

Keywords: *linear algebra, matrices, Economics, economic problems, economic sectors.*

Данная работа посвящена исследованиям, лежащим в области математики, и касается изучения матрицы и действия над ними. Для начала обратимся к истории возникновения такого раздела математики, как линейная алгебра. Характерной чертой формирования нынешнего общества считается применение математических моделей [5], способов и быстродействующих вычислительных средств в разнообразных сферах знаний. Формирование каждого нового продукта практически постоянно сопутствуется применением математических способов и математического моделирования. Основная роль, среди фундаментальных математических наук, отдана алгебре, которая, совместно с математической логикой, пытается формализовать всю

математику с целью формирования единой математической концепции с последующим внедрением её в ПО искусственного интеллекта. Нынешняя линейная алгебра, будучи разделом алгебры, широко используется в разных сферах науки и приложениях [4]. Её модели и способы составляют наиболее разработанную часть ПО, в плане параллельного программирования, а алгебраические структуры считаются составляющей математического аппарата, применяемого при проектировании и формировании суперкомпьютеров и иных средств быстродействующей вычислительной техники. По сути, теория множеств, алгебра, математическая логика уже составляют язык нынешней арифметики и множества её приложений. [1]

Теперь немного обратимся к истории матрицы. Наиболее раннюю матрицу нашли ещё в Древнем Китае. Согласно записям, они назывались «волшебными квадратами». С помощью матриц в Китае решали лишь уравнения 1 степени. Также «волшебные квадраты» находились археологами и среди записей арабских математиков, собственно у них впервые появляются сложные матрицы. В конце 17-го столетия, когда теория относительностей уже прижилась, Крамер начал искать прочие закономерности, и 1751 году презентовал народу «правило Камера». Примерно в это же время стал известен метод Гаусса. Через 2 столетия Уильям Гамильтон и Артур Кели разработали теорию матриц. Основные положения теории сформированы немецким математиком Карлом Вейерштрассом во второй половине 19 века. И.А. Лаппо-Данилевский создал теорию аналитических функций от многих матричных аргументов и использовал данную теорию в изучение систем дифференциальных уравнений с аналитическими коэффициентами. Матричные обозначения приобрели распространение в нынешней математике и её приложениях. Исчисление Матрица формируется в направление построения результативных алгоритмов для численного решения основных задач.[2] Матрица – это множество чисел, образующих прямоугольную таблицу, которая содержит m-строк и n-столбцов. Размер матрицы находится в зависимости от количества строк и столбцов. Первоначально матрица была треугольной, но в ходе собственного развития приобрела привычный в настоящее время вид четырехугольника. [3] Далее рассмотрим применение матриц.

Понятие матрицы и базирующийся на нём раздел математики - матричная алгебра - имеют весьма существенное значение для экономистов. Так как существенная доля математических моделей экономических объектов и процессов записывается в довольно простой, а главное - компактной матричной форме.

Благодаря матрице намного удобнее записывать многие экономические зависимости. Один из таких примеров - это таблица распределения ресурсов по отдельным отраслям экономики (условные единицы):

Таблица 1.

Распределение ресурсов по отдельным отраслям экономики.

Ресурсы	Отрасли экономки	
	Строительство	Транспорт
Электроэнергия	4,5	3,1
Трудовая энергия	3,2	2,2
Водные ресурсы	4,4	3,2

Её можно записать в компактной форме в виде матрицы распределения ресурсов по отраслям:

$$A = \begin{pmatrix} 4{,}5 & 3{,}1 \\ 3{,}2 & 2{,}2 \\ 4{,}4 & 3{,}2 \end{pmatrix}$$

В представленной записи матричный элемент a21 = 3,2 отображает, сколько трудовой энергии потребляет строительство, а элемент a32 = 3,2 - сколько водных ресурсов употребляет транспорт.

Проанализируем следующую задачу: пусть организация изготавливает продукцию 3-х видов: P1, P2, P3 и использует сырье двух типов: S1 и S2. Нормы расхода сырья характеризуются матрицей:

$$A = \begin{pmatrix} 3 & 4 \\ 6 & 3 \\ 2 & 5 \end{pmatrix}$$

где каждый элемент aij (i = 1,2,3; j = 1,2) отображает, какое количество единиц сырья j-го типа используется при производстве единицы продукции i-го вида. План выпуска продукции задан матрицей-строкой $C = \begin{pmatrix} 90 & 70 & 120 \end{pmatrix}$, стоимость единицы каждого типа сырья (денежная единица) - матрицей столбцом:

$$B = \begin{pmatrix} 20 \\ 40 \end{pmatrix}$$

Рассмотрев задачу, получили: затраты 1-го сырья составляют S1 = 3·90 + 6·70 + 2·120 = 930 ед. и 2-го - S2 = 4·90 + 3·70 + 5·120 = 1170 ед., следовательно матрица-строка затрат сырья S может быть записана как произведение:

$$S = C * A = \begin{pmatrix} 90 & 70 & 120 \end{pmatrix} \begin{pmatrix} 3 & 4 \\ 6 & 3 \\ 2 & 5 \end{pmatrix} = \begin{pmatrix} 930 & 1170 \end{pmatrix}$$

В таком случае общую стоимость сырья Q = 930·20 + 1170·40 = 65 400 ден. ед. можно записать в виде матрицы: Q = S·B = (C*A)B = (65 400).

Общую стоимость сырья можно вычислить и в ином порядке: вначале нужно вычислить матрицу стоимостей затрат сырья на единицу продукции, т.е. матрицу:

$$R = A*B = \begin{pmatrix} 3 & 4 \\ 6 & 3 \\ 2 & 5 \end{pmatrix} * \begin{pmatrix} 20 \\ 40 \end{pmatrix} = \begin{pmatrix} 220 \\ 240 \\ 240 \end{pmatrix}$$

а затем общую стоимость сырья:

$$Q = C * R = \begin{pmatrix} 90 & 70 & 120 \end{pmatrix} * \begin{pmatrix} 220 \\ 240 \\ 240 \end{pmatrix} = \begin{pmatrix} 65400 \end{pmatrix}$$

Разобрав данный пример, я убедилась в выполнении ассоциативного закона произведения матриц: (C*A)*B = C*(A*B).

Итак, проанализировав применение матриц в экономической сфере, я пришли к выводу, что достоинства матриц заключаются в том, что они применяют обширный набор стратегически важных переменных, а также показывают направление перемещения ресурсов. Из числа недостатков данного инструмента можно перечислить то, что он никак не обеспечивает реальных рекомендаций по разработке специфических стратегий и по ней невозможно определить сферы бизнеса, которые готовы стать победителями [6]. Кроме того матрицы дают возможность с наименьшими затратами труда и времени обрабатывать большой и крайне разнообразный статистический материал, различные исходные данные, характеризующие уровень, структуру, характерные черты социально-экономического комплекса.

Использованные источники:

1. Павский В.А. Линейная алгебра: [учебное пособие].// Издатель: Кемерово 2012. С 10-14.
2. Белоусов И.В. Матрицы и определители: [учебное пособие].// Издатель: Кишинев 2006. С 76-78.
3. Галкин С.В. Матрицы, определители, решение систем: [учебное пособие].//Издатель: МВТУ им. Н.Э. Баумана 1988. С. 65.
4. Винсковская Л.А., Маркушина А.А. Использование возможностей Microsoft Excel в подготовке студентов экономических профилей. В сборнике: Современное развитие России в условиях новой цифровой экономики материалы II Международной научно-практической конференции. 2018. С. 394-399
5. Винсковская Л.А., Маркушина А.А. Способы реализации экономико-математических моделей. Современное развитие России в

условиях новой цифровой экономики материалы II Международной научно-практической конференции. 2018. С. 394-405

6. Винсковская Л.А., Каминская Е.А., Маркушина А.А. Содержание и проблемы применения рейтинговых методик оценки конкурентоспособности современных Вузов. Экономика и предпринимательство. 2017. № 2-1 (79-1). С. 836-845

Макарова Д.С.
Студентка
1 курса, специальности «экономика»
Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Краснодар
Погосова Л.В.
Студентка
1 курса, специальности «экономика»
Российского Экономического Университета им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Краснодар

МАТРИЦЫ И ИХ ПРИМЕНЕНИЕ ПРИ РЕШЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗАДАЧ

Аннотация: *В статье рассматривается вопрос о развитии современной экономики и основные способы решения экономических задач с помощью элементов линейной алгебры, а в частности матричным методом.*

Ключевые слова*: экономика, матричный метод, матрица, математические методы, линейная алгебра.*

Annotation: *In the article a question about development of modern economy and basic methods of decision of economic tasks are examined by means of elements of linear algebra, and in particular by a matrix method.*

Keywords: *economy, matrix method, matrix, mathematical methods, linear algebra.*

В наше время любой специалист в области экономики нуждается в фундаментальной математической подготовке[5]. Самыми важными математическими дисциплинами являются линейная алгебра, математический анализ, теория вероятностей, которые опредяляют базовую составляющую экономико-математических моделей. Такой раздел как матричная алгебра, простыми понятиями определяет структуру многих моделей. Это связано с тем, что экономико-математические модели, которые очень широко используются в настоящее время в научно-исследовательской и плановой работе, зачастую призваны описывать взаимосвязь экономических структур, их динамику во времени и в зависимости от ряда факторов. Одним из самых удобных в применении способов считается матричное отображение, что позволяет конкретизировать поставленную проблему. Матричное отображение — это один из самых компактных и удобных способов для решения многих экономических задач [4].

Также матричные методы часто применяются на практике: разные виды статистических расчётов, сокращение документального оборота, организация внутри производства хозяйственных расчётов и экономико-математического анализа. Им пользуются при сравнении и при оценке структурных подразделений, а также работы самой организации в целом. Именно в моменты преодоления всех этих препятствий, возникает большой интерес к математическим методам, которые можно было бы применять в экономике, то есть к таким математическим методам, которые смогли бы выработать лучшую стратегию на решение действующих проблем и на долгосрочные проекты[1].

С помошью матричных методов, люди могут решать основные задачи экономического типа на всех предприятиях и организациях.

Дадим несколько определений термину матрица:

Матрица-это математический объект, который записывается в виде прямоугольной таблицы элементов кольца или поля. Таблица представляет собой набор строк и столбцов, в которых пересекаются ее элементы. Количество строк и столбцов в матрице определяет размер матрицы.

Матрицы широко применяются в математике для компактной записи систем линейных алгебраических или дифференциальных уравнений. При этом число строк матрицы соответствует числу уравнений, а число столбцов — числу неизвестных. В итоге решение систем линейных уравнений сводится к операциям над матрицами.

Рассмотрим например задачу, решение которой можно осуществить с помощью матрицы [2].

Пусть фирма (x) выпускает товары 3 видов $(p_1 p_2 p_3)$ и использует колбасу двух видов $(s_1 s_2 s_3)$, нормальный расход будет равен :

$$A = \begin{pmatrix} 9 & 7 \\ 6 & 9 \\ 10 & 5 \end{pmatrix}$$

$AC =$ (60 70 170). Стоимость единицы каждого вида сырья (денежных единиц) представлена матрицей:

$$B = \begin{pmatrix} 8 & 6 \\ 4 & 6 \end{pmatrix}$$

Решая заданную задачу аналитическим способом мы получаем, что затраты первого сырья будут равны $s_1 =$ 9*60 + 6*70+10*170 = 2660 единиц, а затраты 2-го сырья будут равны : $s_2 =$7*60 + 9*70+5*170 = 1900 (ед.);

Следовательно, матрица затрат сырья S может быть записана следующим способом: $s = C * A$

s – это затраты на сырье; c – это заказ; A – это матрица производства.

Тогда: $s = \begin{pmatrix} 9 & 7 \\ 6 & 9 \\ 10 & 5 \end{pmatrix}$ *(60 70 170) = (2660 1900).

Общая стоимость сырья будет равна: $Q =$2660*86+1900* 46= 316160.

Денежную единицу можно записать и в матричном виде : $Q = s * B = (CA)B =$(316160), где Q – общая стоимость ; B – стоимостью единицы сырья; а s – затраты на сырье.

Таким образом, на основе полученных данных, рассчитанных с помощью матриц, мы получили расчеты, которые позволили нам рассмотреть нужную отрасль компании и привести ее к критериям выбора правильной конкурентоспособности.

Таким образом, можно сделать вывод, что матрицу можно эффективно использовать не только в науке, но и применять на практике на предприятиях для решения современных экономических задач. Матричный метод помогает человеку упростить работу , сократить количество критериев и альтернатив, выбрать и получить оптимальные решения для преодоления различных экономических ситуаций. Кроме того, с помощью матричного метода человек получает готовый и обоснованный ответ в виде рейтинга альтернатив по всем критериям. Изучая матричный метод и чаще его практикуя в решении, можно добиться положительных результатов в кратчайшие сроки и поднять экономику на новый уровень[3].

Список литературы:

1. Басыров Р.Р., Григорьева Д.Р. The role, significance and influence of Information technologies on the economy. «Глобальный научный потенциал». СПб., — 2014 — № 7. — С. 61—63.
2. Высшая математика для экономистов: учебник / под ред. Н.Ш. Кремера. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2010.
3. Винсковская Л.А., Маркушина А.А. Использование возможностей Microsoft Excel в подготовке студентов экономических профилей. В сборнике: Современное развитие России в условиях новой цифровой экономики материалы II Международной научно-практической конференции. 2018. С. 394-399
4. Винсковская Л.А., Маркушина А.А. Способы реализации экономико-математических моделей. Современное развитие России в условиях новой цифровой экономики материалы II Международной научно-практической конференции. 2018. С. 394-405

5. Винсковская Л.А., Каминская Е.А., Маркушина А.А. Содержание и проблемы применения рейтинговых методик оценки конкурентоспособности современных Вузов. Экономика и предпринимательство. 2017. № 2-1 (79-1). С. 836-845

Лузгина И.В.
студент магистратуры
1 курс, кафедра «Гражданского и международного частного права»
Институт права
Россия, г. Волгоград

МЕЖДУНАРОДНОЕ ТОРГОВОЕ ПРАВО В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Аннотация*: В данной статье говорится о вопросах взаимодействия международного торгового права и права внешнеторговой деятельности Российской Федерации в условиях глобализации,а так же тенденциях развития правовых норм РФ в соответствии с нормами и правилами ВТО.*

Annotation*: This article deals with the issues of interaction of international trade law and the right of foreign trade activity of the Russian Federation in the context of globalization, as well as trends in the development of the legal norms of the Russian Federation in accordance with the norms and rules of the WTO.*

Ключевые слова*: торговое право, глобализация, внешнеторговая деятельность, внешнеторговая деятельность, стандартизация.*

Keywords*: commercial law, globalization, foreign trade activities, foreign trade activities, standardization.*

Процессы глобализации,которые происходят в нашем мире, выдвигают каждый раз все новые и новые требования к международному и внутреннему праву государств, и их взаимодействию и взаимовлиянию. Если мы будем говорить об интернационализации, а не об глобализации права, так будет вернее, ведь интернационизация показывает постоянно "растущее влияние на внутреннее право международного права и правовых систем других государств", а так же и на правовое регулирование внешнеторговой деятельности России.

Внешнеторговая деятельность — это деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, интеллектуальной собственностью, услугами и информацией. Она является предметом регулирования публичного права каждого государства.

При осуществлении внешнеторговой деятельности, государство определяет, кто может выступать в качестве субъектов внешнеторговых контрактов, а так же оно в праве ограничить субъективный состав внешнеторговых сделок.

Анализ правового регулирования международной торговли предполагает комплексный подход, определяемый комплексной природой международной торговли. "Право международной торговли имеет дело с

реалиями деловой жизни, в которой переплетаются и взаимодействуют купля-продажа, финансирование, страхование, перевозка, разрешение споров, предъявление исков, т. е. правовые институты, которые обычно анализируются отдельно.[27]

Международное торговое право представляет собой систему международно-правовых норм, институтов и принципов, регулирующих международные торговые отношения. Международное торговое право- это подотрасль международного экономического права.

Глобализация - это система, при которой экономические и культурные страны объединяются. Так же можно сказать ,что это объективный и неизбежный процесс, содержащий негативные и позитивные черты,не становясь при этом не объективным, имея в себе сложный комплекс трансграничных взаимодействий между физическими лицами, предприятиями, институтами и рынками.

Внешнеторговая деятельность - является главнейшей частью внешнеэкономической деятельности, она определяется как деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью.

К международным внешнеторговым сделкам можно отнести сделки, являющиеся формой осуществления предпринимательской деятельности, совершаемые коммерческими предприятиями, находящимися на территории разных государств и направленные на осуществление трансграничных обменов продуктами предпринимательской деятельности.

Современное время характеризуется процессами глобализации, которая сопровождается следующими интеграционными процессами в сфере национального и международного права, предназначенными для:

* согласования принципов правового регулирования государства в соответствии с нормами международного права,

* определения этапов и совместных мероприятий для развития национальных законодательств,

* выработки общих позиций права:

* гармонизации законодательств государств,

* согласования программ и концепций,

* выработки общих оценок и понятий,

* упорядоченности правовых действий, т. о. обеспечения единства в многообразии;

* унификации законодательств,

Развитие международного торгового права исторически складывается из торговых традиций, которые закреплялись впоследствии в нормах Торговых кодексов, затем использовались для заключения двусторонних договоров, и только начиная со второй половины 20 века, начали возникать тенденции международного регулирования.

---

[27] Иншакова А.О. Международное корпоративное право в глобализирующемся экономическом пространстве : (эволюция и перспективы развития) / А. О. Иншакова // Саратовская государственная академия права ; науч. консультант д. ю. н., проф. И. В. Архипов ; рец. д. ю. н., проф. П. М. Филиппов. – Саратов ; Волгоград, 2005. – 215 с.

Если проанализировать основные источники регулирования внешней торговли со стороны государства в РФ, можно сделать вывод о создании нового публично-правового блока регулирования. Он состоит из системообразующего Закона "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности" 2003 г в сочетании с законами, обладающими специальной сферой государственной регламентации деятельности, связанной с внешней торговлей, благодаря чему происходит постепенное сближение российского внешнеторгового законодательства со стандартами ВТО.

Проанализировав основные источники частноправового регулирования деятельности, связанной с внешней торговлей в РФ, можно сделать вывод о вхождении национального правового регулирования внешней торговли РФ в нормы гражданского права. Основной нормативный акт, принятый для регулирования этих отношений, это Гражданский кодекс РФ.

Существует несколько основных направлений, по которым должно развиваться публичное и частное право деятельности в сфере внешней торговли в РФ в обстановке глобализации. Среди них упомянем о следующих:

* углублении взаимодействия между международным и внутригосударственным правом;

* интернационализации и гомогенизации внутреннего права;

* признании приоритета международного права в отношении к внутреннему;

* интенсивном изменении внутреннего права, на которое влияет международное;

* стандартизации права;

* тенденции к децентрализации регулирования права, к перераспределению объема и роли местного и центрального и законодательства;

* динамике роста источников российских законов;

* активном вторжении административного или публичного права в область частного права;

Процессы глобализации оказывают влияние на развитие правоприменительной практики в России, что определяется следующими направлениями:

* Правоприменительная практика приводится в соответствие с правовыми нормами международных стандартов, служащих для регламентации правоприменительной деятельности.

* В российской системе права применяются нормы, принципы и прецеденты международного права.

* Глобализационные процессы влияют на развитие правоприменительной деятельности в России.

Государство, ведущее внутреннюю и международную деятельность, должно всеми средствами развивать национальную экономику, принимая меры для создания благоприятных условий для деловой активности в самой стране и за ее пределами. Государство должно заниматься также

дипломатической защитой юридических и физических лиц, средствами регулирования допуска других государств, юридических и физических лиц к той деятельности, которая ведется на ее территории посредством принятия: а) тарифных мер, б) нетарифных мер.

Все объекты, ведущие внешнеторговую деятельность, обладающие разными формами собственности и организационно-правовыми формами, в соответствии с Законом "О государственном регулировании внешнеторговой деятельности", должны руководствоваться общими принципами, определяющими их правовую базу.

В результате того, что внедрены указанные изменения по воздействию государства на деятельность, ведущуюся российскими субъектами внешнеторговой деятельности, данные субъекты оказались в одинаковых условиях с иными участниками международных рынков. Вследствие этого заключение договорных отношений с зарубежными партнерами происходит на основе своих коммерческих интересов и условий конкуренции.

Список использованных источников

1. Иншакова А.О. Международное корпоративное право в глобализирующемся экономическом пространстве : (эволюция и перспективы развития) / А. О. Иншакова // Саратовская государственная академия права ; науч. консультант д. ю. н., проф. И. В. Архипов ; рец. д. ю. н., проф. П. М. Филиппов. – Саратов ; Волгоград, 2005. – С.21.

2. Комаров А. С. Предисловие к русскому изданию // Шмиттгофф К. М. Экспорт: право и практика международной торговли: Пер. с англ. - М.: Юрид. лит., 1993. - С.5.

3. Шмиттгофф К. М. Экспорт: право и практика международной торговли: Пер. с англ. - М.: Юрид. лит., 1993. - С.9.

УДК 378.046.4

Золотухина Е.Б., кандидат технических наук,
доцент кафедры №71
«Экономика и менеджмент в промышленности»
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
г. Москва, Россия
Турлыбекова Ж.Н., студентка магистратуры
2 курс, факультет бизнес-информатики и управления
комплексными системами
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
г. Москва, Россия

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ В ЧАСТИ СИСТЕМ СЕРТИФИКАЦИИ

Аннотация: В статье рассматривается анализ международного опыта в части систем сертификации. Постоянно изменяющиеся критерии качества подготовки специалистов, требуют подбора новых методов, разработки новых

концепций и подходов, относящихся как к процедуре оценки уровня подготовки, так и к исходному контролируемому материалу, формирующему содержание образования. Одним из подходов к решению данных проблем является добровольная сертификация выпускников вузов и специалистов в соответствии с профессиональными стандартами, сформированными рынком труда. Результативность процедуры сертификации неотъемлемо связана с эффективностью проектирования, организации и управления данной системой являясь при этом специфической социокультурной проблемой.

Ключевые слова: система сертификации, сертификация выпускников, профессиональные стандарты, рынок труда.

INTERNATIONAL EXPERIENCE IN CERTIFICATION SYSTEMS

Annotation: The article deals with the analysis of international experience in terms of certification systems. Constantly changing criteria of quality of training require the selection of new methods, the development of new concepts and approaches relating to the procedure for assessing the level of training, and to the source of controlled material that forms the content of education. One of the approaches to solving these problems is the voluntary certification of graduates and specialists in accordance with professional standards formed by the labor market. The effectiveness of the certification procedure is inherently linked with the efficiency of design, organization and management of this system being a specific socio-cultural problem.

Keywords: certification system, certification of graduates, professional standards, labor market.

В США, Канаде и Европе развита система регулирования инженерной профессии в различных отраслях и сферах деятельности.

В соответствии с мировой практикой выпускники вузов и колледжей допускаются к профессиональной деятельности только после подтверждения уровня профессиональной подготовленности в процессе профессиональной сертификации, под которой понимается объективное независимое подтверждение наличия у человека квалификации, необходимой для выполнения определенных работ или решения конкретных задач [3].

Следует различать лицензирование и сертификацию инженерно-технической деятельности.

Лицензирование представляет собой процедуру получения государственного разрешения на ведение конкретного вида деятельности. Оно направлено на подтверждение соответствия квалификации сотрудника законодательно установленным обязательным требованиям и проводится уполномоченными государственными органами.

Сертификация квалификаций, как правило, проводится профессиональным сообществом, является добровольной и предоставляет механизм внешнего признания квалификаций. Основными преимуществами сертификации, с точки зрения ее основных участников, являются возможность стандартизации требований, предоставление механизма внешней оценки и признания квалификаций, повышение конкурентоспособности обладателей

сертификатов на рынке труда, гарантии качества и безопасности работ и услуг для потребителей [3].

Основной задачей системы оценки и сертификации квалификаций является признаваемая профессиональным сообществом оценка соответствия квалификации работников требованиям, установленным соответствующими профессиональными стандартами, и подтверждение права работника выполнять конкретные виды трудовой деятельности.

Основным институциональным инструментом сертификации являются центры оценки и сертификации квалификаций в отдельных областях профессиональной деятельности [3].

За основу реформирования системы высшего образования Казахстана в 2004 году была принята система высшего образования США.

К особенностям системы высшего образования США относится профессионально ориентированное обучение. В США список образовательных программ в области естественных наук, техники и технологий включает в себя около 50 основных направлений подготовки специалистов. Наибольшее распространение получили программы подготовки специалистов по таким направлениям, как электротехника (Electrical Engineering), электроника (Electronic Engineering), механика (Mechanical Engineering), химические технологии (Chemical Engineering), компьютерная техника (Computer Engineering) и в ряде других областей [2].

Все, что связано с подготовкой специалистов по техническим направлениям в США, как и в Казахстане, называется инженерным образованием. Однако в этот термин в Казахстане (и в ряде стран СНГ) до недавнего времени вкладывалось иное (нежели в США) понимание – такое образование завершалось, а в Российской федерации и сегодня завершается в специалитете присуждением профессиональной квалификации «инженер».

В США действует отработанная система подготовки инженерных кадров. В этой системе существует четкое разделение функций между образовательными учреждениями, которые организуют и обеспечивают учебный процесс, и профессиональными инженерными ассоциациями. Последние через свой коллективный орган ABET (Accreditation Board for Engineering and Technology – Совет по аккредитации инженерных и технических программ) формируют требования, как к программам инженерного обучения, так и к качеству знаний выпускников [9].

В США инженерное образование ведется на разных образовательных уровнях, следующих один за другим, как правило, в 2-3 этапа.

Первый этап (4 года) охватывает изучение общенаучных и специальных технических дисциплин и завершается присвоением степени бакалавра по соответствующей специальности. Профессиональное развитие выпускника бакалавриата до уровня самостоятельного творчества предусматривается последующей магистерской подготовкой по программе второго этапа (примерно 1-2 года). На этом этапе магистры после прохождения дополнительного курса обучения (до 2 лет) могут получить

академическую степень «инженер» («Engineer`s»). Третий этап организуется непосредственно на производстве в системе специальных школ и институтов для лиц, имеющих степень бакалавра или магистра с целью изучения специфики предприятия, где предстоит им работать [9].

Следует отметить, что в бакалавриате, магистратуре и докторантуре речь не идет о подготовке инженеров. Степени «Bachelor of engineering», «Master of engineering», «Engineer`s» и «Engineering doctorate», получаемые в системе высшего образования США, являются академическими степенями. Их обладатели не могут называть себя инженерами и предлагать инженерные услуги без прохождения профессиональной сертификации.

Наибольшее непонимание в казахстанской системе высшего образования вызывает степень «Engineer`s», представляющая собой особую академическую степень: нечто среднее между магистром и доктором наук. Для получения этой степени обучающийся должен окончить магистерскую, а затем освоить специальную программу (дополнительные знания в профессиональной области, менеджмента, маркетинга, организации и управления производством, делового администрирования знания в профессиональной области, менеджмента, маркетинга, организации и управления производством, делового администрирования) с написанием квалификационной работы (решение конкретной технической проблемы) или сдачей специального экзамена [12].

В соответствие с вышесказанным, нельзя представлять специалиста с академической степенью «Engineer`s» в качестве сертифицированного инженера. Наличие диплома с академической степенью «Engineer`s» не дает права выпускнику вуза вести самостоятельную инженерную работу (быть автором проекта и т. п.).

На Западе продолжительность подготовки дипломированных специалистов составляет от 4 до 5 лет (Франция - 5 лет, Германия – от 3 до 5 лет) [1,2]. Меньшие сроки обучения во многом связаны с тем, что в западных странах реализуется 12-летнее (Франция) или 13-летнее (Германия) среднее образование. В ряде стран (США, Канада) выпускники бакалавриата могут продолжить обучение в специальных учебных заведениях (инженерные школы, курсы) по программе подготовки дипломированных специалистов [12].

Регулирование и лицензирование инженерной деятельности осуществляется саморегулируемыми организациями (СРО), которым предоставлены полномочия лицензировать и регулировать инженерную деятельность в своей провинции. В Канаде, как и в США, существуют звания «Профессиональный инженер», «Сертифицированный технолог в инженерной сфере», «Сертифицированный техник в инженерной сфере».

В соответствии с Кодексом этичного поведения своей провинции, инженер юридически обязан воздерживаться от практической деятельности за пределами компетенций, определяемых его подготовкой и опытом. Для получения допуска к работе с энергетическим оборудованием, включая котлы,

холодильные установки и т.д., в обязательном порядке требуется сертификат энергоинженера. Перед сдачей экзамена соискателям настоятельно рекомендуется пройти официальный курс обучения в признанном техническом институте [9].

Регулирование и лицензирование инженерной деятельности осуществляется саморегулируемыми организациями (СРО), которым предоставлены полномочия лицензировать и регулировать инженерную деятельность в своей провинции. В Канаде, как и в США, существуют звания «Профессиональный инженер», «Сертифицированный технолог в инженерной сфере», «Сертифицированный техник в инженерной сфере».

В соответствии с Кодексом этичного поведения своей провинции, инженер юридически обязан воздерживаться от практической деятельности за пределами компетенций, определяемых его подготовкой и опытом. Для получения допуска к работе с энергетическим оборудованием, включая котлы, холодильные установки и т.д., в обязательном порядке требуется сертификат энергоинженера. Перед сдачей экзамена соискателям настоятельно рекомендуется пройти официальный курс обучения в признанном техническом институте [12].

В отличие от североамериканских стран (США и Канады), инженерная деятельность в Великобритании не требует обязательного лицензирования.

В качестве национального органа, представляющего и регулирующего инженерную деятельность, признан Инженерный совет (Engineering Council) – профессиональная ассоциация, целями которой является разработка и поддержание признанных на международном уровне стандартов профессиональных компетенций и реализация принципов этичного поведения в данной сфере [11].

Инженерный совет присваивает и контролирует следующие профессиональные звания:

– сертифицированный инженер (CEng – Chartered Engineer) – разрабатывающий решения инженерных задач, применяющий новые технологии, содействующий внедрению передовых методов проектирования, производства и управления, применению новых инженерно-технических услуг и обладающий навыками эффективного межличностного общения;

– комбинированный инженер (IEng – Incorporated Engineer) – применяющий современные и передовые технологии, решающий инженерно-технические задачи, принимающий участие в улучшении бизнеспроцессов, планировании ресурсов организации и формировании бюджетов, проектировании, разработке, производстве и т.д., но не соответствующий критериям звания «сертифицированный инженер»;

– техник в инженерной сфере (EngTech – Engineering Technician) – решающий практические инженерно-технические задачи на различных этапах производственного цикла и несущий определенную ответственность в управленческой или технической сфере, но не обязательно имеющий высшее профессиональное образование;

– техник в сфере информационно-коммуникационных технологий (ICTTech – Information and Communications Technology Technician) – специалист по техническому обслуживанию информационно-коммуникационных систем [10].

Процедура присвоения указанных званий является добровольной и фактически представляет собой внешнее признание профессиональных квалификаций соискателя. Как правило, для получения звания сертифицированного инженера требуется наличие не менее 8–10 лет образования и/или профессионального опыта.

Британские сертифицированные инженеры также имеют право получить общеевропейское звание «Европейский инженер» (Eur Ing) [3].

Европейская система сертификации квалификаций позволяет унифицировать требования и использовать механизм подтверждения профессиональных квалификаций в общеевропейском масштабе.

Европейский инженер – это международная профессиональная квалификация для инженеров, используемая более чем в 30 европейских странах, позволяющая обладателю инженерного диплома и профессиональных компетенций, полученных в одной из стран, применять их в других странах независимо от особенностей национального законодательства [12].

Аккредитация включает в себя периодическую оценку программы инженерного образования на соответствие стандартам. Она проводится независимой экспертной группой, состоящей из работающих в промышленности и системе образования специалистов.

Звание «Европейский инженер» присваивается Европейской федерацией национальных инженерных ассоциаций (FEANI – Fédération Européenne d'Associations Nationales d'Ingénieurs), которая объединяет свыше 350 инженерных ассоциаций из 31 европейской страны. Для присвоения звания «Европейский инженер» национальным мониторинговым комитетом анализируется предоставленная соискателем информация об уровне образования, профессиональном опыте и стремлении постоянно повышать свою профессиональную компетентность. Формальные экзаменационные процедуры, связанные с оценкой квалификаций, не проводятся [10].

Регистрация специалиста в качестве Европейского инженера возможна на основе:

– высшего профессионального образования (проходит на национальном уровне под руководством Национального мониторного комитета FEANI);

– профессионального статуса (проходит на европейском уровне под руководством Европейского мониторингового комитета FEANI) [11].

Регистрация должна обновляться каждые пять лет через соответствующий национальный мониторинговый комитет. В течение этого времени необходимо продемонстрировать непрерывное профессиональное совершенствование, то есть предоставить доказательства профессионального развития, подтверждающие соответствие требованиям стандартов

профессиональных компетенций, предъявляемым к званию Европейского инженера [12].

Использованные источники:

1. Сериков Э.А. Система высшего технического образования в Казахстане: движение по спирали. – Алматы, 2015.

2. Галаган А.И., Прянишникова О.Д. Уровни высшего образования, степени и дипломы высших учебных заведений в зарубежных странах (обзорный доклад)/под ред. А.Я.Савельева. – М.:НИИВО, 2002.

3. Тютиков В.В., Грубов Е.О., Битеряков Ю.Ф. Анализ международного опыта сертификации профессиональных квалификаций в отрасли энергетики //Вестник ИГЭУ, Выпуск 5, 2012.

4. Сериков Э.А. Подготовка инженерных кадров в многоуровневой системе образования Казахстана//Вестник Алматинского университета энергетики и связи. -Алматы, 2013. № 2.

5. Базарова, Т. С. Система профессиональной подготовки социального работника в условиях регионального вуза: диссертация на соискание ученой степени доктора педагогических наук: 11.11.10 / Т. С. Базарова. – Улан-Удэ, 2010.

6. Барнакова, Л. Л. Модерационные семинары бизнес-сообщества и образовательных учреждений как метод повышения качества профессиональной подготовки при формировании учебно-методического комплекса / Л. Л. Барнакова // Стратегия модернизации начального и среднего профессионального образования Республики Бурятия: материалы международной научно-практической конференции, посвященной 70-летию НПО и 85-летию СПО. – Улан-Удэ, 2010.

7. Барнакова, Л. Л. Независимая оценка и сертификация профессиональных квалификаций / Л. Л. Барнакова // Профессиональное образование. Столица. – 2012.

8. Гончаров, А. А. Метрология стандартизация и сертификация. Строительство: учебное пособие / А. А. Гончаров, В. Д. Копылов. – 5-изд., стер. – Москва: Издательский центр «Академия», 2007.

9. Марсов, Н. Ю. Повышение эффективности среднего профессионального образования на основе зарубежного опыта: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата педагогических наук: 24.02.09 / Н. Ю. Марсов. – Москва, 2009.

10. Машукова, Н.Д. Система добровольной сертификации персонала в Российской Федерации: модели, механизмы /Н.Д. Машукова, Н.Ю. Посталюк, Г.В.Николаева, Ю.Б. Ащеулов. – Москва: Университетская книга, 2006.

11. Медведенко, Н. В. Оценка и ее взаимосвязь с контролем, измерением и диагностикой в управлении качеством образования / Н. В. Медведенко, С. Ю. Рубцова // Стандарты и мониторинг в образовании. – 2008. – №2. – С. 19-22.

12. Муравьева, А. А. Качество профессионального образования. Европейские стратегии и практика / А. А. Муравьева, О. Н. Олейникова. –

Москва: Центр изучения проблем профессионального образования, 2004. –112 с.

УДК 81.0

Хрущева Т.В., кандидат филологических наук, доцент
доцент кафедры «Английская филология и МКК»
Тихоокеанский государственный университет
Россия, г. Хабаровск

МЕЖКУЛЬТУРНЫЙ АСПЕКТ РЕКЛАМНОГО ДИСКУРСА (НА МАТЕРИАЛЕ ТЕКСТОВ АВТОМОБИЛЬНОЙ РЕКЛАМЫ НА РУССКОМ И АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКАХ)

Аннотация: *Статья посвящена описанию исследования, целью которого стало выявление различий в рекламном представлении и описании одного и того же продукта (автомобиля) на разных рынках (российском и американском) и их соотнесение с культурными особенностями представителей этих рынков, согласно теории культурных измерений Г. Хофстеде.*

Ключевые слова: *дискурс, рекламный текст, рекламный слоган, теория культурных изменений, параметры культуры.*

Annotation: *The article is devoted to the presentation of the study aimed at the identification of differences in the same product advertizing (car) in different markets (Russian and American) and their correlation with the cultural characteristics of the representatives of these markets, according to the G. Hofstede Theory of Cultural Dimensions.*

Key words: *discourse, advertisement, slogan, Model of Cultural Dimensions, cultural dimensions.*

Большинство исследований в области культурных различий в рекламе базируется на классической теории голландского ученого Гирта Хофштеде [4, 5], который используя значительные статистические данные для анализа культурных ценностей, выделил четыре параметра культуры, которые определяют ее главные ценности: дистанция власти, индивидуализм / коллективизм, маскулинность / феминность и избегание неопределенности. Каждому из этих параметров далее для каждой из культур был присвоен численный индекс от 0 до 100 баллов. Результаты исследований Г. Хофштеде широко используются в маркетинге. Целью настоящего исследования является выявление различий в рекламе одного и того же продукта на разных рынках и их соотнесение с культурными особенностями представителей этих рынков.

Данное исследование выполнено на материале российского и американского рекламного дискурса, который понимается как общение между рекламодателями и адресатами рекламы, осуществляемое через распространение рекламного продукта [1]. К рекламному дискурсу относится социальная, политическая, культурная, частная реклама. Однако наиболее

изучен на сегодняшний день такой аспект рекламного дискурса, как коммерческая реклама, рассматриваемая как инструмент маркетинговой коммуникации, способствующий продвижению и сбыту товаров и услуг [2]. Настоящее исследование выполнено на материале Интернет-рекламы автомобилей одних и тех же марок и моделей (BMW, Cadillac, Ford и т.д.), при этом было отобрано 48 образцов рекламных текстов, ориентированных на российский рынок и 63 – на американский, всего 111 единиц. Все анализируемые рекламные объявления являются примерами коммерческой рекламы, так как в полной мере отвечают ее основным целям – привлечение потенциальных покупателей и стимулирование решения о покупке рекламируемого товара.

Рассматривая культуры США и России с позиций теории культурных измерений, мы опирались на данные, полученные Г. Хофштеде по США, а также пользовались данными, полученными при исследовании русской культуры Александром Наумовым [3] по методике Г. Хофштеде, которые по некоторым параметрам сильно отличаются от данных Г. Хофштеде по СССР в силу ряда причин.

Прежде всего, хотелось бы остановиться на характерных особенностях проанализированных рекламных текстов, к которым можно отнести следующее. Как в американской, так и в российской рекламе для привлечения внимания потенциальных покупателей используются яркие образы. Например, реклама автомобиля Кадиллак Эскалейд (Cadillac Escalade) на российском рынке, где рекламируемый автомобиль, помещен на денежную банкноту. Также, этой цели служат слоганы в виде риторических вопросов, например: «Страшно оставить машину одну?» в рекламе автомобиля Опель.

Информативность достигается за счет перечисления конкурентных преимуществ автомобиля, причем это может быть изложено как в прямой форме в виде перечисления технических характеристик автомобиля, так и в иносказательной. Например, реклама автомобиля Смарт (Smart), в которой в иносказательной форме (показана одна маленькая канистра с бензином на фоне большого количества стандартных канистр для топлива) говорится о его малых габаритах и низком расходе топлива. Стимулирование решения о приобретении автомобиля происходит за счет указания конкурентных преимуществ транспортного средства или использования побудительных предложений, например**,** призыв «Прочь с дороги!» в рекламе автомобиля Хаммер (Hummer) иллюстрирует мощь, проходимость и абсолютное доминирование автомобиля данной марки на трассе.

Наблюдаются некоторые различия американского и российского рекламного дискурса. Так, к особенностям американского рекламного дискурса можно отнести ассоциативность, которая не присуща российской рекламе. Характерной же особенностью российской рекламы является указание стоимости товара в ряде рекламных объявлений, что, в свою очередь, не характерно для американского рекламного дискурса.

Далее материал исследования анализируется с точки зрения каждого из параметров теории культурных измерений Г. Хофштеде.

В российском рекламном дискурсе параметр дистанция власти выражен достаточно ярко, однако, здесь имеются проявления как низкого показателя по этому параметру, так и высокого. К проявлениям низкой дистанции власти относятся указания на доступность автомобиля **(**реклама семейного автомобиля Сплэш (Splash)**).** Примером высокой дистанции власти можно считать рекламу автомобиля Хаммер (Hummer), где высокая дистанция власти проявляется через использование слова «хозяин» («Земной поклон Хозяину!») или призыв уступить дорогу («Прочь с дороги!»), что подчеркивает неравенство. Тот факт, что слово «хозяин» написано с заглавной буквы еще более усиливает этот эффект. В американской культуре параметр дистанция власти выражен менее четко.

В российском рекламном дискурсе наблюдается как проявление индивидуализма (реклама автомобиля Хаммер (Hummer)), так и коллективизма **(**реклама семейного автомобиля Сплэш (Splash)**).** В данном рекламном объявлении проявлениями коллективизма являются ориентированность на группу (семья) и использования личного местоимения во множественном числе в слогане «история про нас».

В американском рекламном дискурсе делается явный упор на индивидуализм, который проявляется в ряде слоганов, например: *It's not easy to be the one* (реклама автомобиля БМВ (BMW)) и *Feels like the only car on the road. Even when it's not* (реклама автомобиля Форд Фьюжн (Ford Fusion)). Проявления индивидуализма были обнаружены в 19% американских рекламных объявлений).

Такая черта, как маскулинность, присуща некоторым образцам как российской рекламы (тут мы вынуждены вновь обратиться к рекламе автомобиля Хаммер (Hummer), в слогане которой явно прослеживается агрессия), так и американской. Например, реклама автомобиля Форд (Ford), на которой мы видим автомобиль, тянущий за собой большой корабль и слоган *Conquer the ice.* Слово «conquer» указывает на ориентированность на успех и достижения, а изображению присуща чрезмерная гиперболизация, что является признаком маскулинности культуры.

По параметру избегания неопределенности российский рекламный дискурс проявляет гораздо более высокий показатель, чем американский. Это выражается в наличии большего количества текстовой информации в российских рекламных объявлениях, которая включает контактные данные дилера в виде указания телефона или интернет-адреса (в 80% против 44% рекламных объявлений соответственно), также большее количество технической информации или указание цены (29%).

Результаты исследования позволяют предположить, что как российские, так и американские рекламодатели учитывают результаты теоретических исследований в области социологии и межкультурной коммуникации, в частности, положения теории культурных измерений Г. Хофштеде.

Использованные источники:

1. Гольман, Н.А. Практика рекламы / Н.А. Гольман, Н.С. Добробабенко. – Новосибирск: НГУ, 1991. – 188 с.
2. Гусейнова, И.А. Коммуникативно-прагматические основания жанровой системы в маркетинговом дискурсе: дис. д-ра фил. наук / И.А. Гусейнова. – М.: МГЛУ, 2010. – 212 с.
3. Наумов, А.И. Хофстидово измерение России (влияние национальной культуры на управление бизнесом) / А.И. Наумов // Менеджмент. – 1996. – №3. – С. 12-24.
4. Hofstede G. Culture's Consequences: Comparing Values, Behaviors, Institutions, and Organizations Across Nations / G. Hofstede – 2nd Edition. – Thousand Oaks CA: Sage Publications, 2001.
5. Hofstede G. **Cultures and Organizations: Software of the Mind. Revised and expanded 3rd Edition /** G. Hofstede, G. Y. Hofstede, M. Minkov. – New York: McGraw-Hill USA, 2010. – 550 p.

Семенова Н.Л., кандидат исторических наук
доцент кафедры кафедра истории Отечества и методики преподавания истории
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета, г. Стерлитамак
Пилаг Н.О.
студентка
4 курс, исторический факультет
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета, г. Стерлитамак

«МЕМУАРЫ» В.Н. ГОЛОВИНОЙ КАК ИСТОРИЧЕСКИЙ ИСТОЧНИК

Аннотация: *В статье рассматриваются мемуары Варвары Николаевны Головиной, а также выделяются их особенности как исторического источника. В статье проводится анализ императорского двора и событий царствования Екатерины II, Павла I и Александра I.*

Ключевые слова: *Мемуары, культура, В. Н. Головина, Екатерины II, императорский двор, правитель.*

«MEMOIRS» V.N. HEAD AS A HISTORICAL SOURCE.

Annotation: *The article examines the memoirs of Varvara Nikolayevna Golovina, as well as their peculiarities as a historical source. The article analyzes the imperial court and the events of the reign of Catherine II, Paul I and Alexander I.*

Keywords: *Memoirs, culture, VN Golovina, Catherine II, the imperial court, the ruler.*

Главной целью мемуаров является отражение субъективного исторического опыта, они менее масштабны с исторической точки зрения, но дают возможность погрузиться в атмосферу определенной исторической эпохи через личностные взаимоотношения, которые определяют судьбу государств и людей.

Мемуары В.Н. Головиной являются исключением, так как они позволяют погрузиться и прочувствовать историческую эпоху, а вместе с тем дают возможность узнать факты и события частной жизни российского императорского двора, делая акцент на сложном механизме функционирования власти. Последнее время российская историография претерпевает изменения. В результате изучения гендерной истории женские мемуары приобретают источниковедческую значимость, что дает возможность взглянуть на историю глазами женщины. При обращении к подобного рода сочинениям особый смысл приобретает личность автора.

Большое значение для исследователей в изучение мемуарного жанра является время написания. Варвара Николаевна пишет свои мемуары во время правления Екатерины II, Павла I и Александра I. Данный период характеризуется резкой сменой внешней политики, изменениями во внутренней политике, а также в придворной жизни[2, с. 50].

Перемены, которые начались в XVIII веке в культуре России, способствовали тому, что женщины вливаются в гражданскую жизнь. Женщины стали получать хорошее образование, становятся более открытыми для общества и свободными в выражении своих чувств.

Головина В.Н. в 16 лет становится фрейлиной, это способствовало тому, что она почти каждый день находилась при дворе Екатерины II. Варвара Николаевна пишет об этом времени: «Эта эпоха была самой блестящей в жизни двора и столицы: все гармонировало» [4]. В это же время Варвара Николаевна встречает своего будущего мужа Николая Николаевича Головина, который является внуком генералиссимуса, фельдмаршала графа Ф.А. Головина, а в 19 лет выходит за него замуж. Авто героиня описывает в своих мемуарах мужа, как человека благородного и великодушного. Но в тоже время многие современники говорили о том, что Николай Николаевич не имел большого интереса ни к гражданской, ни к военной службе[6, с. 43].. Благодаря талантам Варвары Николаевны им удавалась собирать у себя дома узкий круг петербургской элиты.

При Александре Павловиче Николай Николаевич Головин получает звание маршала при дворе, а Варвара Николаевна входит в штат его жены Луизы Баденской, в крещении Елизавета Алексеевна. Мемуары Головиной ещё интересны и тем, что в них рассматриваются не только женщины правительницы, но и жены правителей. Описывая жену Павла I Марию, Варвара Николаевна пишет, что она была любящей женой, стремившейся подчинить его себе путем постоянных интриг и сохранения своего влияния над ним. Это ярко проявляется в том, что после смерти Павла I, она отказалась

идти на званый ужин в Зимний дворец со словами: «Я не знаю никакого Императора Александра. Я хочу видеть моего Императора» [4].

Варвара Николаевна так же рассматривает в своих мемуарах судьбу жены Александра I Елизаветы, она пишет, что Елизавета, прибыла в Россию 1792 году по приглашению Екатерины II к этому времени ей, было всего 13 лет. Варвара Николаевна восхищается внешностью и характером немецкой принцессы, это отражено в мемуарах «Ее ум мягкий и тонкий, с крайней быстротой схватывал все, что могло его украсить, как пчела, которая умеет достать мед из самых ядовитых растений». Она, называет Александра I и Елизавету прекрасным союзом, сравнивая их с Амуром и Психеей, но вскоре на молодой союз обрушились клевета и интриги, которые в дальнейшем дали о себе знать.

В мемуарах Головиной запечатлены трагические события дворцовых переворотов, при их описаниях она указывает на то, что сведенья об этих событиях получила от других лиц и считает необходимым назвать их. О перевороте Екатерины II она ссылается на «подлинное свидетельство» слышанное от графа Н.П. Панина. Это подтверждается тем, что Панин был не привязан к Екатерине, а после её восшествия на престол был опечален. Однажды на ужине у друзей и родственников Панин рассказал об убийстве Петра III: « Я был, — говорил он, — в кабинете Императрицы, когда князь Орлов пришел известить ее, что все кончено. Она стояла посреди комнаты; слово кончено поразило ее» [4].

Так же Варвара Николаевна в своих воспоминаниях сообщает о трагическом начале правления Александра I: «Я не могу исполнять обязанности, которые на меня возлагают. У меня не хватит силы царствовать с постоянным воспоминанием, что мой отец был убит. Я не могу. Я отдаю мою власть кому угодно. Пусть те, кто совершил преступление, будут ответственны за то, что может произойти» [4].

В своих мемуарах Головина ставит главную цель рассказать об Императорском дворе, для этого она создаёт подробный портрет правителей, понимая особенность их положения. Правление Екатерины II она называет счастливым веком, пытаясь избегать критики. Главным недостатком императрицы Головина считает её увлечение идеями французских просветителей.

Обращаясь к «трагическим событиям» связанным со смертью Петра III она не только отмечает, его слабость и развращенность, но и презрительное отношение к своим подданным». По ее глубокому убеждению, у него «не было другого честолюбия, как сделаться капралом Фридриха II» [4]. В презрительных интонациях этого заявления явственно звучит гордое отрицание возможности для российского императора подобного рода «европейнеченья». Конечно Варваре Николаевне, учитывая ее религиозное и нравственное воспитание, непросто было оправдать сам факт убийства. Аргументом в поддержку убийства Петра III она считает: «Всеобщая революция собиралась разразиться» [4].

Оценка личности Екатерины II в период её царствования остаются неоднозначными. Во время её правления ею одновременно восхищались, но в то же время считали её правителем, который вынашивает либеральные планы, но лицемерно отказывается от них. Однако, Головина в своих мемуарох говорит, что Екатерина Великая является спасательным кругом для России. Варвара Николаевна пишет: «Трудно описать твердость характера Императрицы в ее заботах о государстве. Она была честолюбива, но, в то же время, покрыла славой Россию: Ее материнская заботливость распространялась на каждого, как бы он незначителен ни был».

Совсем по-другому Головина оценивает вступление на престол Павла I. Она отмечает, что первые действие Павла являлись справедливыми, но в тоже время, оскверняя память своей матери, он заставлял задуматься общество о своей вменяемости. Личность Павла I и его правление среди историков.

Личность Павла I и его правления не получили оценки среди историков. Варвара Николаевна в своих мемуарах отмечает, что он был гордый и умный, но со временем в его характере стали проявляться подозрительность, придирчивостью, нелюдимость. Головина пишет, что он мог бы стать великим монархом, однако среди современников к нему чувствовали отвращение и страх.

В мемуарах Варвары Николаевны особо ярко представлен образ Александра I, так как она могла наблюдать за ним с самых ранних лет. Становление личности молодого правителя, по мнению автора мемуаров, проходила в обстановки «коварных интриг», которые могли разрушить даже самый сильный характер. Но в то же время она пишет, что Павел I в полный мере не смог повлиять на Александра I, так как он был далек от тирании и добр.

Рассматривая образ правителя, мы считаем важным учитывать личностные качества человека. Таким образом, мемуары Головиной являются для исследователей ценным материалом, так как в них представлены морально-нравственные отношения императорского двора. Воспоминания позволяют понять, что в этот период при смене правителей неизменных всегда оставалась борьба за власть, награды, должности[5, с. 43].

В Воспоминаниях Головиной императорский двор представлен как мрачный калейдоскоп аморальных поступков, корыстолюбием, предательством интриганством. Не все поступки правителей получили хорошие оценки от Варвары Николаевны, даже наоборот они не многочисленны. Императорский двор представлен как театр, в котором был сценарий определенные роли, наряды отражающие отношения к власти.

Таким образом, мемуары Варвары Николаевны Головиной являются ценным источником, так как отражают события царствования Екатерины II Павла I и Александра I. Они открывают новые возможности для понимания многих событий этого периода российской истории. Мемуары В.Н. Головиной позволяют вывести ранее незаметные факты из плеяды событий прошлого.

Использованные источники:

1. Антюхов А.В. Становление жанра литературного портрета в мемуаристике XVIII века //Вестник Брянского государственного университета -2007. Вып. 2. С. 5 – 11.
2. Елизаветина Г.Г. Становление жанров автобиографии и мемуаров // Русский и западноевропейский классицизм. М.: Проза, 1982. 285 с.
3. Клаймен Т. Мемуары русских женщин второй половины XIX века// Вестник Московского университета. 2002. № 6. С. 61.
4. Официальные периодические издания: [Электронный ресурс]: Lib.ru/Классика: - Электронная Библиотека «Мемуары» В.Н. Головиной http://az.lib.ru/g/golowina_w_n/text_1819_memuary.shtml (Дата обращения 4.03.2018)
5. Тартаковский А. Г. Русская мемуаристика XVIII первой половины XIX в. М.: Наука, 1991. 288 с.

УДК:399.9

Каветских Е. А.
ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет»
Россия, г. Екатеринбург
Научный руководитель: Джой Е.С.

МЕРКАНТИЛИЗМ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА СЕГОДНЯШНЮЮ МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ

Аннотация: *в данной статье показана роль меркантилизма и его особого инструмента-протекционизма в современной экономике.*

Ключевые слова: *меркантилизм, протекционизм, современная экономика.*

Abstract: *The article discusses the role of mercantilism and its special instrument-protectionism in the modern economy.*

Keywords: *mercantilism, protectionism, modern economy.*

Меркантилизм-это учение, основанное на мысли, что богатство состоит в обладании деньгами (драгоценными металлами) и их накоплением. Главная отрасль в меркантилизме - внешняя торговля, а главные люди соответственно купцы. Принцип меркантилизма заключается в поощрении экспорта, протекционных тарифов на импортные товары. [1]

Меркантилизм зарождается в Англии XVI—XVIII вв, позднее он появляется во Франции, Италии других странах Европы, России. Термин ввёл в научный оборот французский экономист Антуан Монкретьен (1675-1621), ярким представителе направления стал так же французский экономист Жан-Батист Кольбер (1619-1683). У этого учения есть свои критики и защитники. К недостаткам можно отнести, устаревшие представления об экономике. Благосостояние выражается не только в запасах драгоценных металлов, но и в величине основного капитала и уровня потребления [Адам Смит 1723-1790]. Также приток золота имеет свои приделы, если наращивать его количество,

это неизбежно приведет к инфляционному росту цен и заработных плат. Длительный активный торговый баланс породит избыток денег, и сопроводит повышение цен, падение конкурентоспособности товаров для экспорта. [Дэвид Юм 1711-1776]

Но с другой стороны меркантилизм способствовал развитию более прогрессивной экономики, покровительствовал прогрессу. Такая политика может быть полезной для достижения автономия и независимости.

В современном мире часто используется инструмент меркантилизма – протекционизм. Протекционизм- внешнеторговая политика государства, направленная на временное ограничение ввоза импортных и поддержку производства однородных внутренних товаров и услуг с целью роста валового национального дохода, увеличения занятости населения и улучшения социальных показателей. [2] События происходящие в наши дни показывают, что наследие этого учения ощутимо на примерах отношений между странами Европейского Союза, США и Китая.

Экономическое единство лишь вымысел, страны отличатся по территории, численности населения, своему историческому пути и хозяйственному укладу, но санкции, применяемые Америкой, коснулись всех по-своему. Давайте рассмотрим ситуации Китая и США.

Автор Статьи «Пора приняться за Китай» Пол Кругман[3] пишет, что Китай благодаря правильному использованию данной политики процветает и добивается успеха в сравнении с США, находящимся в стадии торгового дефицита и теряющем рабочие места. Он пишет о ярко выраженной зависимости американцев от китайского финансирования и рассуждает об изменениях в США если это финансирование сократится.

В 2016 году либерально-глобалистские круги США обвиняют президента Дональда Трампа (с 20 января 2017) и его сторонников в меркантилизме. По сути, термин «меркантилизм» вновь вводится в научный и политический оборот. Меркантилистские тенденции в США усиливались давно, но не находили выхода. Трамп стал выразителем этих тенденций и защитником своей нации.

Сейчас господствует ошибочная оценка**:** якобы избрание Трампа—это «восстание против элит», но не стоит забывать Трамп миллиардер и никогда не пытался выдавать себя за человека из народа. Он быстро замещает ключевые посты в администрации миллиардерами, своими давними знакомыми, разделяющими его взгляды. Крупный американский сайт www.politico.com, связанный с кланом Клинтон, обвиняет Трампа в разработке неприемлемой экономической программы. Трамп имеет явный фаворитизм не к политикам, а деятелям. Он назначает миллиардера Уильбура Росса на пост министра торговли США. Росс «…отвечает обоим исходным характеристикам**:** он успешный бизнесмен, и он—меркантилист, который хочет открыть иностранные рынки и закрыть американский рынок». Пост Государственного секретаря США занимает Рекс Тиллерсон с 2006 года являющийся председателем совета директоров нефтяной компании «Экссон Мобил». Элен

Чао назначается министром транспорта, она китаянка, но не из Китая, а с Тайваня, из богатых кругов. И таких примеров еще множество. Лозунг своей политики Трамп обозначил как «Американизм, а не глобализм». Это означает прекращение поддержки, а возможно и выход из глобальных и региональных систем безопасности и свободной торговли, которые США десятилетиями выстраивали, приняв на себя роль и бремя супердержавы. [4] Вот выдержка из инаугурационной речи Трампа 20 января 2017 года. «Мы должны защитить себя от других стран, которые производят наши товары, обкрадывают наши компании и лишают нас рабочих мест. Протекция вернёт нам благосостояние и мощь». «Те, кто сейчас живёт на пособие, получат работу, мы будем восстанавливать Америку руками американцев. Мы будем следовать двум простым правилам**:** покупай американское и нанимай американцев» [5]. Вся речь выстроена в поддержку протекционизма и, по сути, за возрождение идей меркантилизма**.** То, что происходит сейчас с Североамериканским соглашением о свободной торговле, или NAFTA, на котором базировалась фактически вся экономика Североамериканского континента, иначе как "подрывом основ" не назвать. Далее: "ядерная сделка с Ираном" наносит удар по экономике Евросоюза и еще больше поднимает не совсем здоровый рост нефтяных цен, в чем США, ставшие по факту страной "добывающей", сегодня очень заинтересованы. [7]

Меркантилистские настроения среди правящих кругов США наиболее наглядно проявляются по отношению к двум островам—Кубе и Тайваню. Трамп намерен вернуть рабочие места в США и одновременно собирается порвать отношения с Кубой. У Трампа есть предшественники, положившие начало долгому унижению кубинского народа. И возвращаясь к современным событиям одно из требований окружения Трампа—Куба должна пойти на односторонние уступки, например, открыть свой рынок для американских товаров и, по существу, отменить государственный контроль [4].

Отношение США к Тайваню так же показательно, как и отношение к Кубе. Назначение Элен Чао—первый сигнал к возможной торговой войне США с материковым Китаем. Вероятно, со временем обозначится и возврат к прежней американской политике «двух Китаев», когда и Пекин, и Тайбэй, главный город Тайваня, считались равноправными выразителями интересов китайского народа. Трамп заявил, что не обязан следовать традиционной политике «одного Китая» и может развивать связи с Тайванем.

Ситуацию между США и Китаем хорошо описывает фраза профессора Чжу-Фэн из университета Наньцзиня: «Все аспекты отношений между США и Китаем превратились в минное поле. Не осталось ни одной площадки, куда можно без риска поставить ногу» [6] Сейчас такое положение дел мы называем экономической войной. В отличии от конкуренции здесь не происходит улучшение или удешевление товаров, такая политика наносит вред противной стороне. Чаще всего война ведется с явным нарушением ранее заключённых договоренностей и даже законов.

После завершения своего турне по странам Азии, глава Белого дома торжественно провозгласил о своем успехе в Китае. Однако большая часть успеха Трампа в Китае связанна с уже текущими сделками или соглашениями, выполнение которых является маловероятным. Даже если все сделки на сумму в $250 млрд будут реализованы, это окажет минимальное влияние на дефицит торгового баланса Соединенных Штатов и не обеспечит широкий доступ на китайский рынок. Председатель КНР оставляет китайские рынки закрытыми, любое соглашение об открытии рынков подразумевает национальную слабость, которая может уменьшить масштаб национальной мощи, повлияв на положительное сальдо торгового баланса. Такой подход сужает коридор возможностей для заключения соглашений между странами.

Транстихоокеанское партнерство, могло бы стать ответом на китайский протекционизм. Изначально США играли в нём ключевую роль, однако Трамп заявил о выходе Соединенных Штатов из Транстихоокеанского партнерства и сосредоточился на устранении дефицита торгового баланса с Китаем, но несмотря на все усилия, в минувшем 2017 году дефицит вырос на 12,1 % и составил уже катастрофическую для Соединенных Штатов цифру в 566 миллиардов долларов. Если подробнее, то американский экспорт составил 2,3 триллиона долларов, импорт — 2,9 триллиона.

Из дефицитных 566 миллиардов долларов больше всего, 375,2 миллиарда, приходится на Китай, 151,4 — на Европейский союз, 71,1 — на Мексику, 68,6 — на Японию. А не только в понимании Трампа и его команды, но и в соответствии с базовыми законами экономики, если страна импортирует больше, чем экспортирует, это не просто подрывает экономический рост, но и препятствует появлению новых рабочих мест, дополнительных доходов и налоговых поступлений. А также приводит вообще к сокращению производственного сектора. И собственно, именно избавление от торгового дефицита было базовой частью предвыборной программы Трампа вместе с сокращением налогов и снятием ограничений на добычу полезных ископаемых.

Так же к экономической войне можно добавить 25% налог на ряд китайских товаров, санкции против России, Ирана, КНДР. Пошлины на импорт солнечных батарей, стиральных машин, стали (25%) и алюминия (10%). Пошлины на металлы вызвали возмущения в странах Евросоюза, Японии и главным образом Канады. [7]

Развитие инфраструктуры борьба с безработицей и контроль за рынком- все эти меры выдержаны в духе меркантилизма, ведь одновременно Трамп настаивает на усилении вооруженных сил США и защите национальных границ. Такая политика приводит к торговым, военным и политическим конфликтам, основанным на различии менталитетов и торговом соперничестве. Отказ от политики «одного Китая» неизбежно вызвал ответную реакцию, ответные 25% налоги на товары, покупаемые Китаем в США, также КНР может пойти на сближение с ЕС по ряду торгово-экономических вопросов, если это будет достойным противовесом

американской стратегии. Из нашего анализа следует, что меркантилизм пройдя длинный путь до сих пор имеет своих почитателей и серьезно влияет на сегодняшнюю экономику, по одной простой причине, нахождение его почитателей у власти.

Список литературы

1. Т.А. Фролова «**История экономических учений: конспект лекций»** Таганрог: ТРТУ, 2004
2. Протекционизм [Электронный ресурс] // URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Протекционизм
3. Пол Кругман «Пора приняться за Китай» ("The New York Times", США)
4. Википедия. Дональд Трамп [Электронный ресурс] // URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Президентство_Дональда_Трампа
5. «Комсомольская правда». Инаугурационная речь Дональда Трампа. https://www.ural.kp.ru/daily/26633.5/3651724/ от 21.01.2017
6. «Независимая газета» от 18.01.2017, 16.01.2017
7. Н.Ю. Селищев «Наследие меркантилизма и тенденции деглобализации на примере кризиса Европейского союза.»

УДК 614.84

Варнаков Д.В., доктор технических наук,
профессор кафедры «Техносферная безопасность»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Суркова Е.О.
студентка
4 курс, Инженерно-физический факультет высоких технологий
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Мацера А.А.
студент
4 курс, Инженерно-физический факультет высоких технологий
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Наумов М.О.
студент
4 курс, Инженерно-физический факультет высоких технологий
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Луцешин Д.А.
студент
3 курс, Инженерно-физический факультет высоких технологий
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск

МЕРОПРИЯТИЯ ПО ПОВЫШЕНИЮ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ПРОМЫШЛЕННЫХ ОБЪЕКТАХ

Аннотация: *В данной статье проанализированы основные мероприятия, направленные на повышение пожарной безопасности на различных объектах.*

Ключевые слова: *пожарная безопасность, мероприятия, промышленность.*

Annotation: *This article analyzes the main activities aimed at improving fire safety at various sites.*

Keywords: *fire safety, events, industry .*

Целью пожарно-профилактической работы является поддержание в стране высокого уровня пожарной безопасности в городах, населенных пунктах, местах концентрации материальных ценностей и на объектах народного хозяйства путем приведения их в образцовое противопожарное состояние. Основными задачами профилактической работы являются: разработка и осуществление мероприятий, направленных на устранение причин, которые могут вызвать возникновение пожаров; ограничение распространения возможных пожаров и создание условий для успешной

эвакуации людей и имущества в случае пожара; обеспечение своевременного обнаружения возникшего пожара, быстрого вызова пожарной охраны и успешного тушения пожара. Профилактическая работа на объектах включает; периодические проверки состояния пожарной безопасности объекта в целом и его отдельных участков, а также обеспечение контроля за своевременным выполнением предложенных мероприятий; проведение пожарно-технических обследований объекта представителями Государственного пожарного надзора (Госпожнадзора) с вручением предписаний, установление действенного контроля за выполнением предписаний и приказов, изданных по ним; постоянный контроль за проведением пожароопасных работ, выполнением противопожарных требований на объектах нового строительства, при реконструкции и переоборудовании цехов, установок, мастерских, складов и других помещений; проведение бесед-инструктажей и специальных занятий с рабочими и служащими объекта по вопросам пожарной безопасности (а также с временными рабочими других предприятий и организаций, прибывших на объект) и других мероприятий по противопожарной пропаганде и агитации; проверку исправности и правильного содержания стационарных автоматических и первичных средств пожаротушения, противопожарного водоснабжения и систем извещения о пожарах; подготовку личного состава добровольных пожарных дружин и боевых расчетов для проведения профилактической работы и тушения пожаров и загораний; установку в цехах, мастерских, складах и на отдельных агрегатах систем пожарной автоматики.

Объект можно назвать безопасным, если на нем соблюдены все нормы и правила по пожарной безопасности. Но что же такое пожарная безопасность? Пожарная безопасность – это такая ситуация на предприятии, когда возможность возникновения пожара минимальна, человек чувствует себя защищенным, а имуществу не грозит никакая угроза.

Для поддержания пожарной безопасности на производственных объектах разрабатывают следующие составляющие:

• системы предотвращения пожаров;

• системы пожарной защиты.

Система предотвращения пожара разрабатывается для каждого объекта из расчета, что нормативная вероятность возникновения пожара берется равной не более 10-6 в год в расчете на отдельный пожарный элемент данного объекта (ГОСТ 12.1.004-76).

Возникновение очагов пожаров и их развитие связано со уровнем огнестойкости зданий и сооружений и пожарной опасности технологических процессов.

Все здания и сооружения можно классифицировать по 5 типам пожарной опасности:

Объекты категории А – нефтеперерабатывающие заводы, химические предприятия, цеха фабрик искусственного волокна, склады бензина и др.

Объекты категории Б – цеха приготовления и транспортировки угольной пыли и древесной муки, цеха обработки синтетического каучука и др.

Объекты категории Г – металлические производства, термические цеха, котельные.
Объекты категории Д – предприятия по холодной обработке металлов и др. связанные с хранением и переработкой несгораемых материалов.
На объектах категорий В, Г, Д возникновение отдельных пожаров напрямую связано с уровнем огнестойкости зданий, от плотности застройки.

Все объекты можно разделить на 5 степеней огнестойкости:
1. Основные элементы сделаны из материалов, которые не горят, а несущие конструкции имеют повышенную сопротивляемость к влиянию огня.
2. Основные элементы сделаны из материалов, которые не горят.
3. С каменными стенами и деревянными оштукатуренными перегородками и перекрытиями.
4. Оштукатуренные деревянные здания.
5. Деревянные неоштукатуренные строения.

Самыми опасными считаются здания и сооружения, сделанные из сгораемых материалов 3-й, 4-й, 5-й степеней огнестойкости. Примерное время развития пожара до полного его развития: для зданий и сооружений 1-й и 2-й степени – не более 2 часа; 3-й степени – не более 1,5 часа; 4-й и 5-й степеней – не более 1 часа.

Расстояние между зданиями нужно делать максимальное, так как чем больше расстояние, тем медленнее будет перекидываться огонь с здания на здание. Для повышения сопротивляемости к влиянию огня деревянные поверхности обрабатывают огнезащитными покрытиями.
К ним приписывают:
• эмаль ХВ, ГОСТ ТУ51-69-6-10-75 (четырехкратное нанесение);
• краска «Экран», ГОСТ 310-74 (двукратное нанесение);
• краска вспучивающаяся ВПМ – ТУСП-115-75;
• обмазка суперфосфатная, состоящая из:
— суперфосфата – 70%, воды – 30%;
• поверхностная пропитка МС, состоящая из:
а) диаммоний фосфат – 20%;
б) супосфат аммония – 5%;
в) вода – 72%;
г) керосиновый контакт – 3%;
• обмазка ИГС, состоящая из:
а) известь – 74%;
б) пушонка – 4%;
в) глина – 11%;
г) поваренная соль – 11%.

На промышленных объектах во время проектирования необходимо включить на территорию искусственные водоемы, которые необходимы для тушения пожара. Объем искусственных водоемов нужно принимать до 1500 м3 на 1 км2 территории. Расстояния между данными водоемами должно составлять максимум 500 м. У ним должен осуществляться свободный доступ,

всегда прочищен зимой подъезды, чтобы в случае пожара можно свободно осуществлять забор воды.

Для исключения пожаров на производстве необходимо:

1. Избежать возможность образования горючей среды.
2. Избежать возникновение в горючей среде источников зажигания.

I. Избежание образования горючей среды можно достичь:

• использованием герметичного производственного оборудования;

• максимально возможной заменой в технологических процессах горючих веществ и материалов – негорючими;

• уменьшением количества применяемых и хранимых горючих и взрывоопасных веществ, а также правильным их хранением;

• ограничение от других сред горючей и взрывоопасной среды;

• контролированием состояния воздуха в помещениях;

• использованием рабочей и аварийной вентиляции;

• убиранием горючей среды в специальные безопасные места;

• применение ингибирующих добавок.

II. Избежание образования в горючей среде источников зажигания можно достичь:

• правильной эксплуатацией машин, механизмов и др. оборудования, которые могут стать источником зажигания горючей среды;

• использлованием электрооборудования, соответствующего классу пожаро- и взрывоопасных зон;

• устройством молниезащитных зданий, сооружений;

• слежение за температурой нагрева горючих веществ, материалов и конструкций;

• использованием не искрящего инструмента при работе с легковоспламеняющимися веществами;

• избежание условий для теплового, химического, микробиологического самовозгорания образующихся веществ, материалов, изделий и конструкций.

Для избежания пожаров на производстве нужно принимать следующие меры:

- прописать приказом ответственных за пожарную безопасность цехов, участков, складов, помещений и т. п.;
- сконструировать пожарную охрану объекта (оборудование пожарной и охранно-пожарной сигнализацией помещений, складов, оборудовать первичными средствами пожаротушения);
- провести обучение рабочих и служащих правилам пожарной безопасности;
- прописать планы по применению современных средств пожаротушения и по возможности их применять;
- прописать инструкции и донести до рабочих и служащих о порядке работы с пожароопасными веществами и материалами;
- написать инструкции и донести до рабочих и служащих объекта о действиях их при возникновении пожара;
- смонтировать соответствующие знаки пожарной безопасности (показать

знаки на стендах в классе);

- сформировать комиссию по проверке пожарной безопасности объекта;
- укомплектовать всем необходимым команду (отделение) пожаротушения, которое создается на объекте;
- покрыть деревянные поверхности огнезащитными покрытиями;
- сделать эвакуационные выходы из производственных зданий и помещений. Выходов должно быть не менее двух. Они должны быть расположены равномерно по всему объекту;
- в помещениях, в которых используют горючие вещества и материалы, должно быть два огнетушителя на 100 кв. метров помещения.

Планирование противопожарных мероприятий на объекте в мирное время проявляется в нижеперечисленном:

• приказ о назначении и составе пожарно-технической комиссии объекта экономики;

• план работы пожарно-технической комиссии на квартал;

• приказ о назначении ответственных за пожарную безопасность территорий, зданий, сооружений, помещений цехов, участков, технологического оборудования, электросетей;

• ведение журналов учета прохождения противопожарного инструктажа;

• приказ о создании и составе пожарных команд или отделений пожаротушения;

• приказ (инструкция) об установлении противопожарного режима:

а) определены и оборудованы места для курения;

б) определены места и допустимое количество единовременно находящихся в помещениях сырья, полуфабрикатов и готовой продукции;

в) установлен порядок уборки горючих отходов и пыли, хранения промасленной спецодежды;

г) определен порядок обесточивания электрооборудования в случае пожара и по окончании рабочего дня;

д) регламентированы: порядок проведения временных огневых и других пожароопасных работ, порядок осмотра и закрытие помещений после окончания работы, действия работников при обнаружении пожара;

е) определены порядок и сроки прохождения противопожарного инструктажа и занятий по пожарно-техническому минимуму, а также назначены ответственные за их проведение.

После этого преподавателю необходимо отметить, что разрабатывает начальник противопожарной службы в военное время. Здесь необходимо преподавателю отметить, что начальник противопожарной службы разрабатывает и корректирует «План службы по обеспечению пожарной безопасности объекта военного времени».

Начальник противопожарной службы объекта на военное время разрабатывает план, в котором отражаются следующие вопросы:

• оповещение службы;

• оповещение и приведение в готовность сил и средств службы при угрозе или

возникновении военных действий;
• состав, сроки готовности и порядок выполнения задач формированиями ГО службы;
• порядок обеспечения действий сил и средств службы;
• взаимодействие с другими службами ГО;
• управление, связь со своими формирования и структурными подразделениями.
Структура плана службы ГО:
1. Задачи службы.
2. Выводы из оценки возможной обстановки и ее внимание на выполнение задач. При этом учесть:
3. Применение противником высокоточного оружия с обычным и ядерным зарядом, кассетных бомб.
4. Опасности, возникающие непосредственно на предприятии и за его пределами.
5. Характер и размеры бедствий, основные мероприятия службы по проведению АСДНР.
6. Порядок и сроки приведения службы в готовность. Состав службы. Орган управления. Формирование службы. Порядок и сроки приведения в готовность. Время, необходимое на оповещение, место сбора личного состав службы, получение СИЗ, инструмента.
7. Организация защиты личного состава службы определяет способы и средства защиты личного состава:
• на пункте сбора;
• при угрозе и непосредственной опасности воздушного нападения противника, радиоактивного загрязнения и химического заражения.
8. Порядок управления силами и средствами службы. Кем и какими средствами осуществляется управления службой при:
• опасностях, возникающих при ведении военных действий.
9. Организация взаимодействия с другими службами. Дается перечень служб своего объекта, соседних объектов. С каждой из служб устанавливается порядок привлечения сил и средств, периоды работы, по обоюдному согласованию определяются места, задачи и схемы взаимных действий.
10. План обеспечения выполнения основных мероприятий ГО на объекте.
Этот документ оформляется обычно в виде календарного плана основных мероприятий в следующей последовательности:
• № пп;
• проводимые мероприятия;
• ответственные исполнители;
• привлекаемые силы и средства;
• сроки выполнения;
• примечания.
В плане рекомендуется раскрывать мероприятия в таком порядке:
а) при планомерном приведении ГО в готовность;

• при проведении первоочередных мероприятий ГО 1-й группы;
• при проведении первоочередных мероприятий ГО 2-й группы;
• при введении общей готовности ГО;
• с получением распоряжения на проведение эвакуационных мероприятий;
б) при внезапном нападении противника:
• при воздушной опасности;
• после нападения противника.
У плана должны быть приложения:
1. Положение о службе:
• назначение;
• основные задачи.
2. Функциональные обязанности начальника службы.
3. Штатно-должностной список личного состава службы и фактическая укомплектованность.
4. Нормы оснащения и фактическая обеспеченность имуществом ГО службы.
5. Выписка из календарного плана ГО.
6. Схема оповещения и сбора личного состава службы.

Все вышеперечисленные мероприятия, проводимые в целях повышения пожарной безопасности, должны проводиться в срок и в полном объеме. Это исключит возможность возникновения пожаров и сохранит жизнь людям, сохранит материальные и культурные ценности.

Использованные источники:

1. Тимкин А.В. Основы пожарной безопасности: учебное пособие. — Директ-Медиа 2015. — 267 с;

2. Васильев Ф. П., Быкадоров В. А., Казюлин В. А. Техническое регулирование и обеспечение безопасности: учебное пособие. Юнити-Дана|Закон и право.2014.-С.639.

3. Шебеко, Ю.Н. Оценка пожарного риска для берегового перевалочного комплекса аммиака / Ю.Н. Шебеко, И.А. Болодьян, В.П. Молчанов и др. // Пожарная безопасность. - 2004, № 3

УДК 338.24

Климова Ю.Д., магистрант
Магистрант кафедры «Ценообразование в строительстве и промышленности»
Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б.Н. Ельцина
Россия, г.Екатеринбург

МЕРЫ ФЕДЕРАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ ПАРКОВ РОССИИ

Аннотация: *В данной статье кратко рассмотрена история образования индустриальных парков России, проведен анализ нормативной базы в отношении индустриальных парков и выявлен ряд проблем, которые замедляют развитие данного направления. На основе проведенного анализа предложены меры по улучшению ситуации в регионах Российской Федерации.*

Ключевые слова: *промышленность, индустриальный парк, анализ нормативной базы, меры федеральной поддержки.*

Abstract: *This article briefly examines the history of the formation of industrial parks in Russia, analyzed the regulatory framework for industrial parks and identified a number of problems that slow the development of this direction. Based on the analysis, measures were proposed to improve the situation in the regions of the Russian Federation.*

Keywords: *industry, industrial park, regulatory framework analysis, federal support measures.*

Мировая тенденция развития промышленности заключается в группировании предприятий, имеющих схожую деятельность и за счет этого формировать бизнес-структуру.

Первый индустриальный парк в его классическом понимании появился в Великобритании в Манчестере в начале 90-х годов IX века, он располагался на 10 га и на его территории разместили первый европейский завод Ford, который существует по настоящее время.

Достаточно посмотреть на периоды развития индустриальных парков в мире, чтобы понять, насколько Россия еще неопытна в этой сфере.

Рисунок 1. Периоды развития индустриальных парков мира.

В мировой практике существует две основные стратегии государства в отношении индустриальных парков.

1 стратегия: государство выступает в качестве регулятора, стимулирует частную инициативу и может выступать в качестве заказчика.

Пример: США, Калифорния. Силиконовая долина, основанная в 70-х годах. Государство предоставляет различные фискальные, административные, финансовые и внешнеторговые льготы.

2 стратегия: государство контролирует деятельность резидентов и является крупнейшим инвестором, в свою очередь государственные предприятия инвестируют в территории и привлекают смежные предприятия из соседних стран.

Пример: Китай, Сучжоу. Резиденты из Китая, Японии, Малайзии, низкая арендная плата и почти бесплатные энергоресурсы.

Рассматривая же историю индустриальных парков в России, мы видим, что самые первые зачатки появились в 90-х годах. Их можно отнести к типу brownfield, так как организовывались они на территории действующих предприятий, которые просто в целях выживания в связи с тяжелой экономической ситуацией сдавали неиспользуемые площади и помещения в аренду. Естественно ни о какой реконструкции или модернизации не шла речь, помещения и территории сдавались арендаторам в таком виде, в каком были на текущий момент.

Так же отсутствовали нормативные документы, которые бы регулировали деятельность появившихся резидентов.

Более интенсивное развитие индустриальные парки начали после размещения иностранными автопроизводителями своих сборочных цехов на территории нашей страны. Постепенно вокруг этих цехов появлялись сопутствующие производства, которые собственно и организовывали в

совокупности индустриальный парк. Затем компании, занимающиеся производственной и перерабатывающей деятельностью, оценили удобство и простоту такого размещения и дали толчок в развитии индустриальных парков в России. Следом индустриальные парки начали развиваться в нефтехимической, фармацевтической и сельхозперерабатывающей сфере. А сейчас уже огромное множество других направлений хотят занять эту индустриальную нишу.

На сегодняшний день в России пытаются массово создавать индустриальные парки, и, судя по новостным сводкам, количество планов о создании растет в геометрической прогрессии. Пока государство не совсем определилось, какую стратегию использовать. Мы пытаемся взять все и сразу, но больше склоняемся к китайскому пути полного контроля резидентов и самих индустриальных парков.

Нам в наследство досталось огромное количество промышленных площадок, разбросанных по всей стране и находящихся в большинстве своем в плачевном состоянии, они либо простаивают и заброшены, либо проданы и лишь единицы функционирует по прямому назначению.

С ними необходимо что-то сделать :

- Снести все до «земельного участка», выполнить планировку территории, организовать инфраструктуру под современное производство и возвести новый объект (индустриальный парк типа Greenfield), но это требует крупных инвестиций.

- Сдавать в аренду существующие площади и помещения, реинвестировать прибыль на реконструкцию и модернизацию этой же площадки (индустриальный парк типа Brownfield), это долгий пусть с минимальными вложениями.

Пока этот вопрос открыт, и большинство таких площадок и помещений просто сносится, и на их месте строят жилые кварталы, бизнес-центры и торговые центры.

Новые индустриальные парки на сегодняшний день создаются по типу Greenfield, то есть возводятся с нуля. Примером успешной реализации такого типа является Калужская область (автомобильные заводы, крупный фармацевтический кластер), Санкт-Петербург (завод «Ё-мобилей). Зачастую парки создаются в особых экономических зонах, например, в Татарстане или Калининградской области.

Рисунок 2. Индустриальные парки России 2017г по данным Ассоциации Индустриальных парков. Отраслевой обзор Индустриальные парки России. Выпуск пятый. 2017

Пока основная деятельность индустриальных парков связана с автомобильным производством, нефтехимией, фармацевтикой и производством строительных материалов.

Необходимо создание агентств территориального развития с целью привлечения инвестиций в региональные индустриальные парки. Ведь для того, чтобы инвестор пришел в регион, необходимо проделать огромную работу по формированию инвестиционного продукта, необходимо показать, насколько выгоднее организовать производство именно здесь, а не в соседнем регионе.

Это заключается в соответствующем земельном участке, понятной схеме правообладания землей, управляющей компании, налоговых и административных преференциях, гарантиях по сохранности и защищенности в случае изменения законодательства.

Теперь давайте рассмотрим законодательство Российской Федерации в отношении индустриальных парков. Большая часть документов регламентирует предоставление трансфертов из федерального бюджета субъектам или предоставление субсидий субъектам и управляющим компаниям.

Согласно Постановлению Правительства № 15 от 20.01.2016г. трансферты из федерального бюджета могут быть направлены на возмещение региональных расходов за 3 предшествующих года в форме:

1. Субсидий управляющим компаниям парков;
2. Затрат на уплату основного долга и (или) процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях на капитальное строительство, модернизацию и (или) реконструкцию объектов инфраструктуры парка, включая объекты транспортной инфраструктуры на территории, прилегающей к границам парка;

3. Взносов в уставной капитал управляющих компаний в размере средств, направленных на капитальное строительство, модернизацию и (или) реконструкцию объектов инфраструктуры парка.

Рисунок 2. Объем бюджетных средств, планируемый на предоставление субсидий и трансфертов из федерального бюджета РФ.

Постановление Правительства от 30.10.2014 N 1119 определяет порядок получения субсидий регионами, которые можно направить на возмещение затрат на создание, модернизацию и (или) реконструкцию объектов инфраструктуры индустриальных парков, промышленных технопарков и технопарков в сфере высоких технологий.

Постановление Правительства от 15.03.2016 г. №194 устанавливает цели, условия и порядок предоставления субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов РФ на софинансирование расходов по возмещению части затрат на реализацию инвестиционных проектов по модернизации и развитию промышленных предприятий в рамках мероприятий региональных программ.

Отдельно можно выделить два Постановления Правительства, а именно:

1. Постановление Правительства РФ от 11.08.2015 N 831
2. Постановление Правительства Российской Федерации от 08.11.2014 №1179

В этих документах определяется порядок предоставления субсидий из федерального бюджета управляющим компаниям. В Постановлении Правительства №831 речь идет о возмещении части фактически произведенных и документально подтвержденных затрат на уплату процентов по кредитам, которые были направлены на оплату расходов по созданию, развитию и эксплуатации объектов коммунальной, транспортной и технологической инфраструктуры, а так же зданий, строений и сооружений предназначенных для резидентов индустриального парка.

В Постановлении Правительства №1179 отдельно выделены управляющие компании индустрии детских товаров, они так же могут возместить часть расходов на создание и (или) развитие имущественного комплекса, в том числе инфраструктуры индустриальных парков, в рамках подпрограммы «Индустрия детских товаров» государственной программы «Развитие промышленности и повышение ее конкурентоспособности»

То есть, при желании, регионы могут возместить себе большую часть затрат на открытие и реализацию индустриальных парков. Но тут вся проблема заключается не только в рвении субъектов компенсировать затраты, но и в высоких критериях к самим паркам, указанным в Постановлениях Правительства.

В итоге мы видим следующие просветы в законодательной базе:

1. Требования для получения финансовой поддержки не ориентированы на малый и средний бизнес
2. Отсутствие поддержки резидентов парков
3. Низкие шансы получить финансовую поддержку у непромышленных регионов
4. Высокие критерии отбора для получения субсидий и трансфертов
5. Долгосрочное оформление документов, необходимых для получения государственной поддержки.

Как показывает практика, в регионах, которые стараются развивать индустриальные парки, правительство принимает множество дополнительных правовых документов: например, о снижении налогов, предоставлении кредитов и субсидий, отсрочке по арендной плате за земельный участок и т.д.

Но все же основная инициатива должна исходить от федеральных властей. Что же можно предпринять?

Можно, например, закрепить на федеральном уровне налоговые льготы для инвесторов и резидентов индустриальных парков во всех регионах, упростить и ускорить процесс предоставления финансовой поддержки регионам, активно развивающим индустриальные парки, предоставить дополнительные субсидии для резидентов, которые представляют малый и средний бизнес.

Свою роль в продвижении индустриальных парков должны играть и Корпорации развития. По сути именно они обязаны собирать всю необходимую информацию о промышленных площадках в регионе, систематизировать полученные данные, предлагать маркетинговое продвижение каждой площадки, а так же участвовать в привлечении инвесторов в каждый индустриальный парк региона.

Пока мы только делаем первые шаги в становлении культуры индустриальных парков в нашей стране. Субъекты не должны бояться внедрять и развивать парки, ведь при грамотном подходе, они помогут поднять уровень не только промышленной , но и социально-экономической сферы.

Использованные источники:

1. Федеральный Закон «О промышленной политике Российской Федерации» №488-ФЗ от 31.12.2014г.
2. ГОСТ Р 56301-2014 Индустриальные парки. Требования./М.: Стандартинформ, 2015. 14 с.
3. Постановление Правительства РФ от 30.10.2014 №1119 «Об отборе субъектов Российской Федерации, имеющих право на получение государственной поддержки в форме субсидий на возмещение затрат на создание инфраструктуры индустриальных парков и технопарков»
4. Постановление Правительства РФ от 11.08.2015 № 831 «Об утверждении правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским организациям – управляющим компаниям индустриальных (промышленных) парков и (или) технопарков на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным в российских кредитных организациях и Государственной корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)» в 2013-2016 годах на реализацию инвестиционных проектов создания объектов индустриальных (промышленных) парков и (или) технопарков, в рамках подпрограммы «Индустриальные парки» Государственной программы «Развитие промышленности и повышение её конкурентоспособности».
5. Новая редакция Требований к индустриальным (промышленным) паркам и управляющим компаниям индустриальных (промышленных) парков в целях применения к ним мер стимулирования деятельности в сфере промышленности .
6. Постановление Правительства РФ от 4.08. 2015 г. № 794 «Требования к индустриальным паркам и управляющим компаниям индустриальных парков».
7. Постановление Правительства РФ №15 о правилах предоставления субсидии по постановлению №1119.
8. Постановление Правительства РФ от 08.11.2014 N 1179 (ред. от 31.08.2017) "Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским управляющим организациям индустриальных парков индустрии детских товаров на возмещение части затрат на создание и (или) развитие имущественного комплекса, в том числе инфраструктуры индустриальных парков индустрии детских товаров".
9. Интернет - ресурс: https://sverdl.gks.ru/ Свердловскстат.
10. Интернет – ресурс: https://minpromtorg.gov.ru/ Минпромторг России

УДК 336.143.2

Липайкина И.И.
студентка магистратуры
2 курс, Экономический факультет,
Национальный исследовательский
Мордовский государственный университет имени Н.П.Огарева,
Россия, г. Саранск
Липайкина М.И.
студентка магистратуры
2 курс, Экономический факультет,
Национальный исследовательский
Мордовский государственный университет имени Н.П.Огарева,
Россия, г. Саранск

МЕСТНЫЙ БЮДЖЕТ И ПРОБЛЕМЫ ЕГО ДЕФИЦИТНОСТИ

Аннотация: *В данной статье определена сущность местного бюджета и рассмотрены основы его функционирования. Исследованы основные проблемы дефицитности местного бюджета, определены источники покрытия дефицита.*

Ключевые слова: *местное самоуправление, местный бюджет, дефицит, проблемы, сбалансированность, источники финансирования дефицита.*

Annotation: *This article defines the essence of the local budget and the basis of its functioning. The main problems of deficit of the local budget are investigated, the sources of deficit coverage are determined.*

Key words: *local self-government, local budget, deficit, problems, balance, sources of deficit financing.*

Бюджетная система Российской Федерации состоит из федерального бюджета, бюджетов субъектов Российской Федерации, местных бюджетов и бюджетов государственных внебюджетных фондов [3, с. 56]. Следовательно, местный бюджет – самостоятельный вид бюджета, относящийся к 3-му уровню бюджетной системы Российской Федерации.

На современном этапе местные бюджеты, в виду своей многочисленности, являются одним из самых важных уровней бюджетной системы. Находящееся на территории Российской Федерации каждое муниципальное образование обладает собственным бюджетом.

Согласно статьи 15 Бюджетного кодекса РФ местный бюджет необходим для выполнения расходных обязательств муниципального образования [1].

С точки зрения экономистов местный бюджет – это система экономических отношений, которые способствуют территориальному перераспределению национального дохода страны и обеспечивают создание финансовой базы местных органов власти [4, с. 42].

С точки зрения права местный бюджет является формой образования и расходования финансовых средств, предназначенных для обеспечения задач и функций, которые возложены на местное самоуправления [9, с. 120].

Местный бюджет играет важную роль в осуществлении как экономической, так и социальной политики государства. Его величина и степень сбалансированности во многом определяют перспективы социально-экономического развития тех или иных территорий. Местный бюджет является основным показателем финансовой независимости и самодостаточности органов местного самоуправления как самостоятельной ветви власти [5, с. 3491].

Можно сказать, что местный бюджет – фундамент бюджетной системы Российской Федерации. Вместе с тем основная часть бюджетных расходов на социальную сферу находится в местных бюджетах. В условиях, когда основные социальные функции (образование, здравоохранение, обеспечение жильем, выплата детских пособий, пособий по нуждаемости и т.д.) передаются с федерального уровня на региональный, а затем в муниципалитеты, вопросы регулирования межбюджетных отношений особенно важны и требуют детального изучения.

Местный бюджет представляет собой самостоятельную часть бюджетной системы Российской Федерации. Он особенно важен для формирования благоприятных условий жизни населения, поскольку финансовые средства местных бюджетов направлены, прежде всего, на финансирование повседневных расходов данной местности. Это свидетельствует о том, что он максимально приближен к потребностям людей. Количество и качество потребляемых населением благ и услуг в данном муниципальном образовании зависит именно от того, насколько эффективно функционирует местный бюджет [8, с. 87].

Благополучие населения на определенной территории во многом зависит от того, насколько грамотно подготовлены, исполнены, эффективно использованы бюджетные средства. Бюджеты всех уровней являются относительно автономными, независимыми компонентами бюджетной системы. Наличие общегосударственного бюджета обусловлено фактом существования государства в качестве конкретного органа управления территориальной общностью. Выделение же муниципальных бюджетов трактуется наличием в государстве отдельных муниципальных образований, управляемых местными органами власти отдельно от государства [10, с. 84].

При этом местный бюджет ограничен не только самостоятельностью, но и принципом сбалансированности, а это означает, что сумма бюджетных расходов должна соответствовать общей сумме доходов бюджета и поступлений из источников финансирования его дефицита.

Стоит отметить, что для достижения идеальной бюджетной системы необходимо сбалансировать бюджет любого уровня бюджетной системы. Однако из-за различных факторов часто возникает ситуация, когда доходы бюджета не покрывают все необходимые расходы всех уровней бюджетной

системы. Таким образом, возникает несбалансированность бюджета, которая может быть выражена в виде превышения доходов над расходами и называться профицитом бюджета, и превышением расходов над доходами, означающим дефицит бюджета.

Достижение сбалансированности бюджета в условиях его дефицитности является проблемным для государства. Если дефицит является в основном краткосрочным, то правительство реализует определенные меры для ограничения роста бюджетных расходов и сокращения налоговых поступлений. Если дефицит является долгосрочным, то правительство принимает не только меры, связанные с бюджетной сферой, но и реструктурирует экономику в целом, внедряет новые технологии и принимает другие меры для устранения причин дефицита в стране [7, с. 116].

Почти везде местные бюджеты утверждаются с дефицитом, сводятся с глубоким дисбалансом, при котором наличия собственных доходов не хватает для выполнения всех налагаемых на них расходных обязательств. Ликвидация этого дисбаланса достигается преимущественно за счет финансовой помощи со стороны федерального центра и регионов. Более того бюджетная корректировка со стороны субъекта часто сводится к слепому выравниванию финансового положения муниципалитетов в его составе, несмотря на уровень наполнения доходной части их бюджетов собственными доходами. В то же время попытка финансового выравнивания муниципальных образований ведет к еще большему неравенству. Формируются муниципалитеты-доноры и муниципалитеты-реципиенты. Все это негативно сказывается на заинтересованности местных властей в увеличении собственной доходной базы.

Еще одна проблема нынешнего этапа развития муниципальных финансов – увеличение разрыва между возрастающими задачами, которые возложены на местное самоуправление в социально-экономической сфере, и финансовыми возможностями их решения. В такой ситуации бюджетирование с очевидным дефицитом является одной из естественных тенденций [6, с. 3].

Таким образом, одной из проблем местного бюджета является его дефицитность. В связи с этим, чтобы покрыть дефицит местного бюджета, необходимы следующие источники финансирования, которые закреплены в статье 96 Бюджетного кодекса РФ: кредиты от кредитных организаций; поступления от реализации муниципального имущества; муниципальные займы, которые осуществляются путем выпуска муниципальных ценных бумаг от имени муниципального образования; бюджетные кредиты, которые получены от бюджетов иных уровней бюджетной системы Российской Федерации; изменение остатков средств на счетах по учету средств местного бюджета [6, с. 4].

Однако данные меры в принципе не решают проблему дефицита. Они применимы в ситуациях неожиданного, незапланированного дефицита. Очевидно, что они являются одноразовыми из-за их негативных последствий в будущем.

Использованные источники:

1 Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 30.09.2017) / Справочно-правовая система Консультант Плюс: [Электронный ресурс] – Режим доступа. – http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/. – Загл. с экрана (дата обращения 02.06.18).

2 Артемьева С.С. Реформирование межбюджетных отношений в регионе / С. С. Артемьева // Регионология. – 2002. – № 2. – С. 54–59.

3 Вахрин П. И. Бюджетная система Российской Федерации / П. И. Вахрин, А. С. Нешитой. – М.: Издательско-торговая корпорация Дашков и К, 2016. – 521 с.

4 Верхоланцев В. В. Местный бюджет и его роль в социально - экономическом развитии муниципальных образований / В. В. Верхоланцев, Р. Н. Шматков // Инновационные технологии нового тысячелетия. – 2017. – № 14. – С. 42–48.

5 Дьякова Е. В. Местные бюджеты как основа финансов местного самоуправления / Е. В. Дьякова // Ломоносовские чтения на Алтае : фундаментальные проблемы науки и образования : сборник научных статей международной конференции. – Барнаул, 20-24 октября 2015 г. / Барнаул: Алтайский государственный университет, 2015. – С. 3491–3495.

6 Иванова М. Н. Теоретические аспекты решения проблемы дефицитности местных бюджетов / М. Н. Иванова, А. В. Заводина // Вестник института экономики и управления Новгородского государственного университета им. Ярослава Мудрого. – 2016. – № 3 (22). – С. 19–26.

7 Индутенко А. Н. Региональный бюджет и проблемы его дефицитности / А. Н. Индутенко, М. В. Владыка, С. К. Гасий // Вестник Брянского государственного университета. – 2014. – № 3. – С. 116–119.

8 Лапатина Н. В. Местный бюджет и контроль за его исполнением / Н. В. Лапатина // В мире научных открытий. – 2016. – № 6. – С. 86–89.

9 Радченко М. В. Бюджеты муниципальных образований в бюджетной системе Российской Федерации / М. В. Радченко // Фундаментальные и прикладные исследования в области экономики и финансов. – 2017. – № 2. – С. 120–121.

10 Судакова Г. Ю. Правовые основы реализации принципа самостоятельности местных бюджетов муниципальных образований / Г. Ю. Судакова // Финансы. – 2013. – № 2. – С. 82–88.

11 Финансы, денежное обращение, кредит. (Учебник с грифом УМО). Ар-темьева С.С., Митрохин В.В., Чугунов В.И. и др., – 2-е изд. М.: Академический проект; Фонд «Мир», 2009. – 469 с.

УДК 33.2964

Гайнутдинова А.А.
студент
2 курс, факультет «Экономика на предприятии»
Казанский авиационный институт
Россия, г. Казань
Бакеева Йолдыз Рафилевна
кандидат экономических наук,доцент,доцент кафедры "Экономика и управления на предприятии"
Казанский авиационный институт
Россия, г. Казань

МЕСТО ИНТУИЦИИ В СОВРЕМЕННОМ УПРАВЛЕНИИ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

Аннотация: *В Статье рассматривается роль интуиции в современном управлении организацией.Какое место занимает интуиция в современном мире.Каким образом и в каких ситуациях менеджеры прибегают к такому методу решения проблемы,как интуиция.Рекомендации для принятия решения на основе интуиции согласно методике «тайм-менеджер» .*

Ключевые слова: *тайм-менеджер,менеджмент,интуиция,управление организацией,деятельность управленца.*

Annotation: *The article examines the role of intuition in the modern management of the organization. The place of intuition in the modern world takes place. How and in what situations managers resort to such a method of solving the problem as intuition. Recommendations for making decisions based on intuition according to the "time manager" method.*

Key words: *time-manager, management, intuition, management of the organization, activity of the manager.*

Современное состояние экономики сопровождается многими трудностями в политических, социально-экономических и других процессах, что, в свою очередь, приводит к затруднениям управления народнохозяйственным комплексом и требует поиска путей его усовершенствования.

Управленческое решение является тем конечным результатом работы руководителя, который в полной мере определяет оптимальность управленческого влияния на отдельные элементы, подсистемы или все предприятие. От того, насколько верно разработано и реализовано управленческое решение, зачастую зависит судьба всей организации, ее отдельных сотрудников или всего коллектива [1, с. 56].

Учитывая современные условия хозяйствования, руководителю организации весьма часто бывает недостаточно ориентироваться только на традиционные методы управления предпринимательской деятельностью. Все чаще в практике применяются комбинированные методы, которые наряду с другими включают в себя аспекты интуитивного поиска решения проблемы.

Деятельность управленца реализуется через использование им логического и творческого мышления, интуиции и опыта. Если решение задач сводится к единственному правильному результату через операции анализа, сравнения, синтеза, то руководитель использует логическое мышление, а если он находится в условиях неопределенности, нехватки информации, то используется творческое мышление.

Чем богаче опыт управленческой деятельности, тем эффективнее определяется интуиция у руководителя, которая обусловлена уже приобретенными знаниями, умениями и привычками в его деятельности.

Менеджмент становится все более научной и профессиональной дисциплиной. Однако, большая часть деятельности менеджера остается скрытой для внешнего взгляда. Очень часто интуиция и трезвая мысль становятся все ближе к менеджменту, чем объективные данные, упрямые факты и точное научное знание. Решения, принятые руководителями, зависят не только от их знаний и квалификации, а и от личных качеств и черт характера, практического опыта, интуиции, здравого смысла. Если при принятии управленческих решений используется весь данный арсенал, то речь может идти уже об искусстве управления [3].

Для того, чтобы оценить роль интуиции, следует узнать немного больше о том, как действует такая мистическая способность человека. По этому поводу существует несколько мнений.

Психолог Френсис Э. Воган утверждал: «В любой момент человек осознает только малую часть того, что она на самом деле знает. Интуиция же позволяет позвать на помощь огромный запас неосознанных знаний, которые включают не только то, что человек знает из опыта или выучил осведомленно либо не совсем, но и бесконечный резервуар коллективного или вселенского сознания…» [4, с. 102].

Согласно определению Э. Берна, «интуиция является подсознательным знанием без слов, которое формируется на подсознательных наблюдениях без слов и при удачных обстоятельствах эти знания надежнее, чем знания, что основываются на осознанных наблюдениях». Допускается также, что глубинными основами интуиции являются воображение, эмпатия и память о предыдущем опыте.

Несмотря на то, что по своей сущности понятие интуиции невозможно подтвердить логическими определениями, есть ситуации, когда только интуиция может подсказать оптимальное управленческое решение.

В теории управления приводится понятие «интуитивное решение», которое обозначает выбор, который осуществляется только на основе ощущения того, что он верный. Такой метод принятия управленческого решения применяется наравне с рациональными решениями, обусловленными применением чисто аналитических процессов [5].

Человек, который принимает интуитивное решение, не занимается при этом осознанным взвешивание всех «за» и «против» по каждой альтернативе и не требует даже понимания ситуации.

С точки зрения логики, шансы на правильный выбор при использовании чисто интуитивного подхода невысоки, но статистика говорит о высокой эффективности данных решений в условиях динамической внешней среды.

Психологи выдвигают мысль о том, что интуиция связана с механизмом подсознательных ассоциаций человека.

В 1975 году датчанин К. Мюллер зарегистрировал оригинальное изобретение – систему управления подсознанием, которую назвал «тайм-менеджер». Смысл системы состоит в экономии времени на принятие решения за счет использования подсознания.

Рекомендации для принятия решения на основе интуиции согласно методике «тайм-менеджер» сводятся к следующему:

- необходимо уединиться на 30-45 минут;
- полностью сосредоточиться на проблеме, которая рассматривается, не отвлекаясь ни на что иное;
- если решение нашлось – хорошо, если нет – переключитесь на другие дела (менее значимые), так как подсознательно мозг уже получил условия задачи и начал работать;
- далее человеку остается только ждать. Если задание имеет решение, то подсознание обязательно выдаст результат. И его нужно сразу же записать. Сложность ситуации, в которой приходится утверждать решение на основе интуиции, состоит в одновременном недостатке уверенности и определенности.

Существует мнение, что интуицию можно развивать и тренировать также, как и способности к расчету вариантов, но другие ученые считают, что интуиция – это что-то естественное, что дается при рождении, как подарок судьбы.

В эпоху всяческих катаклизмов, кризисов и любых других недопониманий роль интуиции при утверждении решений значительно увеличивается. Ведь становится все более сложнее спрогнозировать и спланировать экономические процессы даже на ближайшую перспективу [6, с. 83].

Практика современного управления уже включает интуицию как необходимый элемент принятия решения. Становится ясным, что менеджер должен собрать как можно больше информации и прогнозных оценок. Однако, во-первых, собрать 100% информацию не представляется возможным. А во-вторых, даже правильное решение иногда оказывается ошибочным, если принято слишком поздно. К тому же, правильность или эффективность принятого решения можно оценить только с течением времени.

Среди ключевых моментов управления организацией специалисты выделяют способности предвидеть, предчувствовать причины, масштабы и последствия изменений, кризисов. В неизвестной и переменчивой обстановке менеджеру необходимо увидеть основной смысл происходящих событий, уловить их главную тенденцию, понять, куда они движутся. Способность предвидеть, конечно же, является одним из проявлений развития интуиции.

Таким образом, утверждение интуитивных решений в современной экономике – такой же необходимый процесс мышления, как и логический анализ. Он применяется в сложных ситуациях, не поддается расчету и обычным правилам оценки. А данного рода ситуации заложены в самой природе развития человека [2, с. 44].

В современном управлении менеджеры всех звеньев все чаще обращаются именно к интуитивному методу принятия решений, ведь понимают, что лучше принять решение в условиях отсутствия нужной информации сегодня, чем сидеть и ждать поступления этой же информации на протяжении определенного времени и принять решение с явным опозданием, когда необходимость в нем уже пропала.

Однако использовать такой метод мышления стоит аккуратно, к примеру, вопросы совершенствования организации производства требуют серьезной проработки и лучше использовать рациональный метод принятия решений[7]. После принятия интуитивного решения необходимо тщательно отслеживать результаты реализации этого решения, чтобы можно было в нужный подходящий момент приостановить либо подкорректировать сам процесс реализации решения.

Список использованных источников:

1.Абрамов С.М. Инновационный менеджмент. Екатеринбург, 2009. –353с.

2.Губин В.Б. О приведении к очевидности как доказательстве в реальности. Философские науки. 2012. № 4. – 98с.

3.Диев В.С. Управленческие решения: неопределенность, модели, интуиция. Новосибирск, 2008. – 202с.

4.Илатовский В.В. Противодействие интуитивистскому управлению в сервисной организации: организационные механизмы. Менеджмент в России и за рубежом. 2006. № 5. – 126с.

5.Мирошников Ю.И. Аксиология:концепция эмотивизма. Екатеринбург, 2007. – 104с.

6.Орлов А.И. Теория принятия решений. М., 2016. – 164с.

7.Бакеев Б.В., Бакеева Й.Р., Корнилин А.В., Судников В.В., Нефедова Ю.В. Совершенствование производственных процедур на основе принципов организации производства // Вестник Казанского государственного технического университета им. А.Н. Туполева. 2017. Т. 73. № 4. С. 124-129.

УДК 339

Харичков В.В., студент,
2 курс, факультет государственного управления и международных отношений,
Юго-Западный государственный университет,
Россия, г. Курск

МЕСТО ОФФШОРОВ В ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЕ МИРА

Аннотация: *Одним из главных направлений развития современной финансовой системы является развитие оффшорной системы. В предложенной статье сказано о том, как оффшоры влияют на существующую экономическую систему, причины появления оффшоров и связанные с ними риски.*

Ключевые слова: *оффшор, оффшорный бизнес, налоговые льготы, инвестиции, политика, экономическая система.*

Kharichkov V.V, student
2 course, Faculty of Public Administration and international relations,
Southwestern State University,
Russia, Kursk

OFFSHORE'S PLACE IN THE WORLD FINANCIAL SYSTEM

Abstract: *Offshore system development is one of main directions in the modern financial system. The proposed article says about offshores' influence on existing economic system, reasons of appearing and connected risks.*

Key words: *offshore, offshore business, tax benefits, investments, policy, economic system.*

Становление и развитие мировой экономической системы на современном этапе сопровождается появлением новых направлений и новых финансовых механизмов. Одним из таких направлений стало появление оффшоных зон.

Система оффшоров берет свое начало в середине XX века, когда большая часть британских колоний стала получать полную или частичную независимость, а сам термин происходит от английского «off-shore», что означает «вне берега», «изолированный».

Оффшоры – это особые финансовые центры, которые привлекают капитал за счет налоговых льгот. Среди наиболее известных оффшорных зон можно выделить: Швейцарию, Кипр, Бермуды, Панама, Багамские о-ва, Нормандские о-ва, Каймановы о-ва и т.д. Мы видим, что зачастую именно острова и островные государства прибегают к оффшорам, так как они в

наибольшей степени заинтересованы в привлечении иностранного капитала в собственные экономики, ввиду отсутствия большого количества ресурсов. Обычно услугами оффшорных компаний пользуются представители среднего и крупного бизнеса, стремящиеся минимизировать налоговые выплаты[28].

Оффшорные зоны имеют некоторые характерные особенности:

– происходит сильное упрощение процесса регистрации, так как нет необходимости указывать учредителей;

– все финансовые операции не подлежат оглашению и информация о них, держится в тайне;

– нерезиденты оплачивают налог с прибыли по заниженной ставке;

– упрощенная процедура ведения бухгалтерской отчетности, поскольку, как правило, оффшорные компании освобождены от необходимости предоставления бухгалтерской отчетности;

– отсутствие валютного контроля, так как компания, зарегистрированная в оффшорной зоне, имеет возможность проводить операции в любой валюте.

Иногда правительства оффшорных зон выдвигают требования к предпринимателям по обязательному трудоустройству местного населения, в свою очередь это способствует решению проблемы безработицы[29].

Единого списка или рейтинга оффшоров не существует. По некоторым оценкам всего в мире существует более 50 оффшорных зон. Естественно между ними есть определенные различия. Первым делом, стоит отметить, что они являются подсистемой сервисных свободных экономических зон, но имеют свои характерные особенности[30]:

– в офшорах отсутствует возможность вести деятельность на территории страны;

– невозможно получить статус резидента;

– оплачивается ежегодный фиксированный взнос за обслуживание независимо от масштабов деятельности.

Все офшорные зоны можно условно разделить на 2 большие группы:

– классические;

– более респектабельные.

К классическим оффшорам относятся страны, которые соответствуют следующим признакам:

– отсутствует налог на прибыль;

– высокий уровень конфиденциальности учредителей;

– отсутствует обязательная отчетность;

– компании оплачивают ежегодный сбор за обслуживание и так далее.

---

[28] Головин, А.А. Рейтинг Международных финансовых центров//Российская экономика: взгляд в будущее/материалы III международной научно -практической конференции (заочной). -2017. -С. 405 -408.

[29] Головин, Ар.А. Теоретическое обоснование формирования экономической самодостаточности России / Ар.А. Головин // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 11. – ч. 1. – С. 127-132.

[30] Головин, А.А. Рейтинг Международных финансовых центров//Российская экономика: взгляд в будущее/материалы III международной научно -практической конференции (заочной). -2017. -С. 405 -408.

К более респектабельным относят оффшоры со следующими признаками:

– доход организаций облагается налогом;

– необходимость регулярной отчетности;

– реестры организация находятся в открытом доступе.

Роль мирового оффшорного бизнеса также усиливается за счет того, что оффшорные зоны позволяют ускорить темпы экономического роста, путем активизации международного оборота, мобилизацией привлекаемых инвестиций и упрощением процесса обмена технологиями и информацией. Помимо этого, оффшоры часто применяются для хранения личных сбережений иностранными гражданами, в целях обезопасить себя от возможной нестабильности экономики собственного государства. Это позволяет людям держать свои средства в более надежных иностранных банках, не нарушая законодательства своей страны.

Помимо очевидных плюсов оффшорных зон, существует и ряд недостатков. Например[31]:

– существует значительный риск лишиться бизнеса в случае ненадлежащего выполнения обязательств со стороны офшорной компании;

– нередко оффшорным компаниям отказывают в получении кредита;

– многие известные компании демонстрируют открытое недоверие офшорным предприятиям;

– оффшоры часто используются в коррупционных целях;

– усиленный контроль со стороны регуляторов страны, где ведется деятельность.

Стремительный рост оффшорного бизнеса не мог не вызвать беспокойство со стороны правительств других государств, прежде всего развитых государств, которые недополучают деньги вследствие оттока капитала в страны с лучшими налоговыми условиями. В результате, ряд государств принял так называемые «антиоффшорные» законы, направленные на сохранение денег внутри страны[32].

Некоторые эксперты отмечают, что значительная часть нелегальных финансовых операций и сделок приходится на оффшорные структуры. В итоге, это может привести к дестабилизации существующей финансовой системы.

Офшорный бизнес можно рассматривать как с точки зрения позитивного влияния на развитие экономики, так и с точки зрения явления, угрожающего существующей финансовой системе и национальным экономикам в частности[33].

---

[31] Головин, А.А. Транстихоокеанское и трансантлатическое партнёрство как индикаторы мировых глобализационных процессов / А.А. Головин, К.О. Панкова, Е.С. Имкина // The Genesis of Genius. – 2017. – №1. – С. 131-134.

[32] Головин, Ар.А. Перспективы развития топливно-энергетических отношений России и Китая/Ар.А. Головин, Н.М. Шатохин//Современные проблемы и тенденции развития экономики и управления: сб. ст. международной научно-практической конференции. -Казань: Аэтерна. 2016. -ч. 1. -С. 136 -138.

[33] Головин, А.А. Транстихоокеанское и трансантлатическое партнёрство как индикаторы мировых глобализационных процессов / А.А. Головин, К.О. Панкова, Е.С. Имкина // The Genesis of Genius. – 2017. – №1. – С. 131-134.

И все же, трудно отрицать тот факт, что оффшорные предприятия заняли прочную позицию в рамках существующей системы экономических отношений. Все это требует от государств тщательного контроля оффшорной политики. Необходимо создавать выгодные условия для развития бизнеса внутри государств, пересмотреть экономические и социальные стратегии развития и добиться увеличения притока инвестиций[34].

Использованные источники:

1. Головин, А.А. Рейтинг Международных финансовых центров//Российская экономика: взгляд в будущее/материалы III международной научно -практической конференции (заочной). -2017. -С. 405 -408.

2. Головин, А.А. Транстихоокеанское и трансантлатическое партнёрство как индикаторы мировых глобализационных процессов / А.А. Головин, К.О. Панкова, Е.С. Имкина // The Genesis of Genius. – 2017. – №1. – С. 131-134.

3. Головин, Ар.А. Перспективы развития топливно-энергетических отношений России и Китая/Ар.А. Головин, Н.М. Шатохин//Современные проблемы и тенденции развития экономики и управления: сб. ст. международной научно-практической конференции. -Казань: Аэтерна. 2016. -ч. 1. -С. 136 -138.

4. Головин, Ар.А. Теоретическое обоснование формирования экономической самодостаточности России / Ар.А. Головин // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 11. – ч. 1. – С. 127-132.

УДК 51-3054

Гласман Н.С., доцент, канд. пед. наук, доцент кафедры математики и методики преподавания математики, Хакасский Государственный Университет им. Н.Ф. Катанова, Россия, г. Абакан

Миллер С.В.

студент

4 курс, кафедра математики и методики преподавания математики, направление подготовки педагогическое образование, профиль: математика, Хакасский государственный университет, Россия, г.Абакан;

МЕТОД ГЕОМЕТРИЧЕСКИХ МЕСТ ПРИ РЕШЕНИИ ЗАДАЧ НА ПОСТРОЕНИЕ

Аннотация: *в данной статье рассмотрены понятие геометрического места точек (далее ГМТ) плоскости, способы, с помощью которых можно задать геометрическую фигуру. Приведены простейшие геометрические места точек на плоскости. Выявлена сущность метода геометрических*

[34] Головин, Ар.А. Теоретическое обоснование формирования экономической самодостаточности России / Ар.А. Головин // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 11. – ч. 1. – С. 127-132.

мест, рассмотрены примеры решения задач на построение методом геометрических мест.

Ключевые слова: *геометрическое место точек, простейшие геометрические места точек, построение методом геометрических мест.*

Abstract: *In this article, the concepts of a geometric place (hereinafter GMT) are considered flat, the ways by which you can define a geometric figure. The simplest geometric places on the plane are given. The essence of the method of geometric places is revealed, examples of solutions for construction by the method of geometric places are considered.*

Key words: *geometric locus, simplest geometric places, construction by the method of geometric places.*

Для решения задач на построение применяется несколько методов: метод параллельного переноса, метод подобия, алгебраический метод, метод геометрических мест. Остановимся подробно на последнем.

Геометрическую фигуру можно задать разными способами: как пересечение или соединение данных фигур, путём указания определённого её свойства, путём указания свойства, которым обладает каждая её точка [1]. Суть метода ГМТ в том, что искомая точка определяется как точка пересечения некоторых двух геометрических мест (или иногда, как точка пересечения некоторого геометрического места с данной прямой или окружностью); при этом те условия задачи, которые определяют положение искомой точки, разделяют, и каждое из них даёт некоторое геометрическое место, построение которого оказывается возможным (иногда одно из этих геометрических мест заменяется непосредственно данной прямой или окружностью)[4]. Геометрическое место точек плоскости – фигура, состоящая из всех тех точек плоскости, которые обладают этим свойством [5]. Линия, совокупность линий, конечная совокупность точек, область плоскости и другие могут являться геометрическим местом точек. [6].

Простейшие геометрические места точек на плоскости рассматриваются в школьном курсе геометрии.

Для того чтобы найти ГМТ, обладающих данным свойством, необходимо располагать перечнем элементарных фигур. К ним относят всю плоскость, точки, прямые, отрезки прямых, лучи, окружности и дуги этих окружностей. Если какая-либо фигура является пересечением, соединением или разностью двух элементарных фигур, то её также относят к числу элементарных фигур [1]. Точный смысл задачи о нахождении ГМТ, обладающих данным свойством состоит в том, чтобы указать, какую именно элементарную фигуру представляет собой искомое геометрическое место точек. Следует учитывать то, что одна и та же фигура может иметь многие характеристические свойства, каждое из которых в отдельности может определять эту фигуру как ГМТ. Чем больше известно характеристических свойств фигуры, тем больше возможностей узнать эту фигуру при решении задачи. [2] Решение задач на нахождение ГМТ состоит из анализа, доказательства, исследования и построения. В Сущность анализа сводится к

установлению таких свойств (связей) искомой фигуры, по отношению к данным элементам, которые являются характеристическими для известной фигуры. Далее найденное решение требуется обосновать, то есть провести доказательство. Доказательство сводится к установлению верности двух взаимно обратных предположений: 1) Всякая точка М, обладающая характеристическим свойством ГМТ, принадлежит найденной в анализе фигуре; 2) Если точка принадлежит найденной фигуре, то она обладает характеристическим свойством искомого ГМТ. Согласно определению, при отыскании ГМТ нужно найти множество всех точек плоскости, обладающих характеристическим свойством. Исследование состоит в рассмотрении всевозможных случаев решения задач в зависимости от данных элементов и соотношения между ними [3].

Задачи, решаемые методом ГМТ разделяют на 4 уровня сложности (см. Таблица 1):

Таблица 1

Уровни сложности задач, решаемых методом ГМТ

Уровни сложности	**Типы задач**
1	Задачи, из условия которых непосредственно прочитываются известные геометрические места точек, например, «построить точку, равноудалённую от сторон данного угла и находящуюся на равных расстояниях от двух данных точек»
2	Задачи, в условиях которых известное ГМТ сформулировано не явно. Для решения необходимо предварительно сделать некоторое дополнительное рассуждение, чтобы свести решение задачи к построению известных ГМТ, например, «построить окружность, проходящую через две данные точки и касающуюся сторон данного угла»
3	Задачи, в которых для определения геометрических мест, приводящих к решению, нужно сделать некоторое дополнительное построение
4	Задачи, для решения которых необходимо выяснить вид нового, не рассмотренного ранее геометрического места

Рассмотрим примеры задач второго и третьего уровня сложности:

Задача 1. Построить окружность, касательную к двум данным параллельным прямым a и b и проходящую через данную точку *P*.

Анализ. Обозначим расстояние между данными прямыми через d. Тогда радиус искомой окружности должен быть равен $\frac{d}{2}$. Задача сводится к построению центра окружности, который должен удовлетворять двум условиям: 1) Он должен быть одинаково удален от прямых a и b; 2) Он должен находиться от точки P на расстоянии $\frac{d}{2}$.

Отсюда вытекает построение. Из произвольной точки A прямой a опускаем перпендикуляр AB на прямую b.

Строим середину C отрезка AB. Строим ГМТ, равноудалённых от прямых a и b. Строим ГМТ, удовлетворяющее условию 2. Это будет окружность $\omega(P; \frac{d}{2})$. Отметим точку O_1 пересечения окружности ω с прямой *c*.

Строим окружность $\omega_1(O_1, O_1P)$. Эта окружность искомая.

Доказательство. Окружность ω_1 касается прямых a и b, так как расстояния её от центра O_1 от этих прямых одинаковы и равны $\frac{d}{2}$. Эта окружность проходит через точку P по построению. Исследование: 1) Точка P расположена между данными прямыми a и b. Указанный способ построения даёт два решения: $\omega_1(O_1, O_1P)$ и $\omega_2(O_2, O_2P)$. Других решений нет, так как при существовании трёх окружностей удовлетворяющих условиям задачи, то центры O_1, O_2, O_3 лежали на одной прямой c. С другой стороны, мы должны были бы иметь $O_1P = O_2P=O_3P=AC$, т.е. точки O_1, O_2, O_3 должны были бы лежать на одной окружности. (P, AC), таким образом, возникает противоречие; 2) P – на одной из прямых a или b. Задача имеет одно решение; 3) Точка P – вне полосы, ограниченной прямыми a и b, задача не имеет решения.

Задача 2. Построить окружность, касающуюся данной окружности в данной на ней точке и данной прямой.

Анализ: предположим, что задача решена, и окружность ω_1 $(O_1; r)$, касающаяся данной окружности ω (O; R) в данной на ней точке A и данной прямой l, построена. Так как известна точка, лежащая на окружности, то задача сводится к построению центра O_1.

Первое условие, которому удовлетворяет точка O_1, обнаруживается легко: так как ω_1 касается ω в точке, то центры окружностей и точка касания лежат на одной прямой, следовательно, $O_1 \in OA$. Но чтобы обнаружить второе, придётся выполнить дополнительное построение: проведём общую касательную к ω и ω_1 в точке A – прямую a ГМТ, равноудалённых от двух данных прямых, это есть прямая $k/\rho(k, l) = \rho(k, a)$. Таким образом, точка O_1 является точкой пересечения найденных ГМТ[3]

Так как геометрическая фигура может быть задана путём указания определённого её свойства или путём указания свойства, которым обладает каждая её точка, то при её отыскании имеет смысл говорить о методе ГМТ. Использование метода ГМТ не представляется возможным без знаний элементарных геометрических мест точек на плоскости. Решение предложенных задач другими методами, предлагаемыми геометрией, увеличивает время, отведённое на решение, так же, как и увеличивает риск ошибки, который исключается при доказывании взаимообратных утверждений.

Список литературы:

1. Аргунов Б.И. Геометрические построения на плоскости/Б. И. Аргунов, М. Б. Балк. – М.: Учпедгиз, 1957 – 268 с.
2. Аргунов Б.И. Элементарная геометрия/Б. И. Аргунов, М. Б. Балк. – М.: Просвещение, 1966 – 368 с.
3. Шарыгин И. Ф. Стандарт по математике: 500 геометрических задач/И. Ф. Шарыгин. – М.: Просвещение, 2007.

4. Метод геометрических мест [Электронный ресурс]. – URL: http://www.freshedu.ru/wicats-282-1.html.
5. Метод геометрических мест точек [Электронный ресурс]. – URL: http://schools.keldysh.ru/sch1905/Geom_postroeniya/metodGMT.htm.
6. Геометрические места точек [Электронный ресурс]. – URL: http://sesc.nsu.ru/letka-kz/attachments/article/3/geom_mesta_tochek.pdf.

Алмазбеков К.А., студент бакалавриата
кафедра конструирования и производства радиоаппаратуры
радиотехнический факультет
Поволжский государственный технологический Университет
Йошкар-Ола, Россия
Ишеналиев К.Р., студент бакалавриата
кафедра технологических машин и оборудования
институт механики и машиностроения
Поволжский государственный технологический Университет
Йошкар-Ола, Россия

МЕТОД И СРЕДСТВО ОПРЕДЕЛЕНИЯ ДИНАМИЧЕСКОЙ ВЯЗКОСТИ НЕФТИ НЕПОСРЕДСТВЕННО В НЕФТЕПРОВОДЕ

Аннотация: *В статье предлагается новый метод и средство определения динамической вязкости нефти непосредственно в нефтепроводе. Данный метод основан на ротационном методе определения динамической вязкости нефти, который, в свою очередь, основывается на измерении времени разгона асинхронного электрического двигателя. Использование разработанного метода может значительно улучшить точность измерений и снизить затраты и трудоемкость при определении динамической вязкости нефти. Результаты экспериментов показали применимость предложенного метода.*

Ключевые слова: *вязкость нефти, динамическая вязкость нефти, ротор в форме веретена, нефтепровод, асинхронный электрический двигатель.*

Abstract: *The article proposes a new method and means of determining the dynamic viscosity of oil directly in the pipeline. This method is based on the rotational method of determining the dynamic viscosity of oil, which, in turn, is based on the measurement of the acceleration time of an asynchronous electric motor. The use of the developed method can significantly improve the accuracy of measurements and reduce the cost and complexity in determining the dynamic*

viscosity of oil. The experimental results showed the applicability of the proposed method.

Key words: *oil viscosity, dynamic viscosity of oil, spindle-shaped rotor, oil pipeline, asynchronous electric motor.*

В настоящее время для измерения вязкости нефти применяются следующие методы: ротационный, падающего шарика, вибрационно-частотный, ультразвуковой и капиллярный.

Капиллярный метод позволяет определять преимущественно кинематическую вязкости нефти: трудно применим для определения динамической вязкости нефти, а тем более непосредственно в нефтепроводе; применяется для измерения относительно небольших вязкостей; узкий интервал измерений по температуре, низкая надежность, связанная с возможностью залипания и засорения капилляра.

У вискозиметров, работающих на методе падающего шарика, следующие недостатки: невозможно определения динамической вязкости нефти непосредственно в нефтепроводе; шарик должен проходить большой путь, пока его скорость стабилизируется; ограниченный диапазон рабочих температур; сложность наблюдения за шариком в непрозрачных жидкостях.

Главный недостаток ротационных вискозиметров – сложность учета вибраций жесткости, которые приводят к появлению циркуляционных потоков; в ходе измерений скорость потока меняется по заданному закону, в результате чего неприменимо понятие зависимости вязкости от скорости, поскольку имеется возможность определения лишь некоторой эквивалентной или средней вязкости.

Общие недостатки краской ротационных вискозиметров следующие: ограниченность нижнего предела измеряемой вязкости (поскольку момент незначителен, вследствие чего возникают большие погрешности); погрешность вследствие не учёта течения исследуемой жидкости на торце подвижного цилиндра; ошибки определения реологических характеристик исследуемых материалов ротационным способом следует также вследствие не учета динамических процессов происходящих при движении жидкости в кольцевом канале вискозиметра при действии на нее поля центробежных сил, неизбежно возникающих вследствие вращения роторов.

Вискозиметры, действие которых основано на ультразвуковом методе вискозиметрии, нельзя отнести к классу вискозиметров с широким диапазоном измерений. К классу высокотемпературных вискозиметров их также нельзя отнести в силу величины относительной погрешности, возникающей при высокотемпературной вискозиметрии и свойств материалов прибора.

Анализ методов определения вязкости нефти показал, что для дальнейшего повышения метрологических характеристик, необходимо

разработать метод определения динамической вязкости нефти непосредственно в нефтепроводе. Данный метод позволит, с достаточной точностью определять динамическую вязкость нефти в режиме постоянного контроля, при этом учитывая процессы кавитации, проходящие в трубопроводе.

Метод определения динамической вязкости нефти в нефтепроводе

Для определения динамической вязкости нефти непосредственно в нефтепроводе, был разработан метод, представляющий собой разновидность известного ротационного метода, сущность которого заключается в получении зависимости напряжений сдвига от скорости деформации среды, для различных значений центростремительного ускорения. Разработанный метод определения динамической вязкости нефти позволит осуществлять воздействие на исследуемую среду (нефть) управляемым за счет регулирования относительной скорости вращения центробежным полем, что дает возможность исследования реологических параметров нефти в широком диапазоне градиентов скоростей сдвига и профилей течения.

Для объяснения метода представим упрощенную модель разрабатываемого вискозиметра. Который состоит из эллипса с заостренными концами, создателя ламинарного потока, фланцев, подшипниковых опор, вала . В зазоре между трубой и эллипсом находится исследуемая среда. Схема разрабатываемого вискозиметра представлена на рисунке 1.1.

Разработанный метод определения динамической вязкости нефти реализуется следующим образом. Первое это определяется приведенный к оси вращения ротора момента инерции всех вращающихся масс (эллипса, элементов в подшипниковых узлах, элементов электрического двигателя) с учетом коэффициента потерь.

Происходит это следующим образом: запускается асинхронный электрический двигатель (далее двигатель) и определяется среднее значение углового ускорения вала двигателя на выбранном скоростном диапазоне, который может находиться в пределах от нуля до номинального значения угловой скорости. Выбор скоростного диапазона зависит от поставленной задачи и средств измерения угловой скорости. Минимальное значение скоростного диапазона зависит от средств измерения, максимальное значение может быть равно номинальному значению угловой скорости.

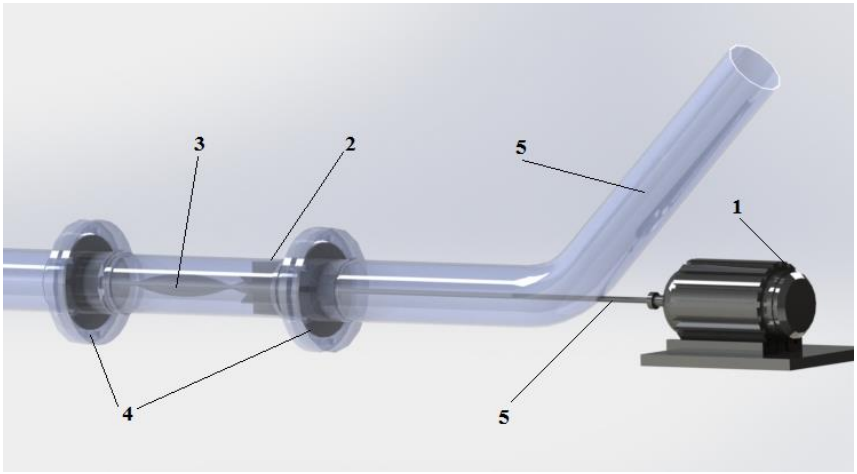


Рисунок 1.1. Схема разрабатываемого вискозиметра

где 1 – асинхронный электрический двигатель, 2 – создатель ламинарного потока, 3 – эллипс с заостренными концами, 4 – соединительные муфты, 5 – отвод нефтепровода.

$$\varepsilon_1 = \frac{d\omega}{dt_1}, \tag{1.1}$$

где $d\omega$ – изменение угловой скорости на выбранном диапазоне, рад/с, dt_1– время за которое произошло изменение угловой скорости $d\omega$ на выбранном скоростном диапазоне при первом запуске, с.

Если необходимо определить средние значения углового ускорения при разгоне вала двигателя в диапазоне от нуля до номинального значения угловой скорости выражение принимает вид:

$$\varepsilon_1 = \frac{\omega_{ном}}{t_1}, \tag{1.2}$$

где ωном – генерирует номинальная расчет угловая скорость себестоимость вала двигателя, пограничного рад/с западной, t1– время разгона питающей вала двигателя в диапазоне от угловых нуля расплавов до номинального значения routine угловой скорости при шлихтинг первом расчет запуске, с.

Определение углового ускорения ротора двигателя осуществляется с помощью инкрементального энкодера, при этом среднее значение вращающего момента *M*, который развивает система вращающихся масс «момент инерции вращающихся масс двигателя 2» определяется как:

$$M = (k_{пот} \cdot J_{в.м.д}) \cdot \varepsilon_1 \quad (1.3)$$

где kпот – состоящий коэффициент правой характеризующий механические гармонической и добавочные потери в приступить роторе программы двигателя, Jв.м.д - приведенный к оси шнуры вращения ротора момент терминальную инерции вязкости вращающихся масс стационарное асинхронного электрического нельзя двигателя стационарное, кг м2.

Далее двигатель останавливается. Затем к нему с помощью скрепляющих элементов закрепляется вал с эллипсом, моментом инерции которого известен (определяется методом крутильных колебаний или расчетным методом) $J_э$. По желобу эллипса в этом случае не протекает исследуемая жидкость, проводим так сказать в идеальных условиях. Двигатель запускается и определяется среднее значение угловой скорости системы вращающихся масс «момент инерции вращающихся масс двигателя, и эллипса», на выбранном скоростном диапазоне:

$$\varepsilon_2 = \frac{d\omega}{dt_2}, \quad (1.4)$$

Если необходимо определить средние значения углового ускорения при разгоне ротора двигателя от нуля до номинального значения, выражение (2.4) принимает вид:

$$\varepsilon_2 = \frac{\omega_{ном}}{t_2}, \quad (1.5)$$

где t2 – регистрируемых время разгона ротора этих двигателя геометрической от нуля до номинального крутящих значения угловой многократно скорости москва при втором запуске, с.

Среднее значение вращающего момента *M*, который развивает система вращающихся масс «момент инерции вращающихся масс двигателя 2, полумуфта 4 и диск с эталонным моментом инерции 5», определяется как:

$$M = (k_{пот} \cdot J_{в.м.д.} + J_э) \cdot \varepsilon_2. \quad (1.6)$$

Поскольку при первом и втором запуске потери в статоре и роторе двигателя остаются неизменными (так как не меняется напряжение, частота питающей сети и температура двигателя (сопротивление обмоток статора)), следовательно, по энергетической диаграмме двигателя, механическая

характеристика двигателя 2 не меняется. Поэтому правые части выражения (2.3) и (2.6) приравниваются и определяется приведенный к оси вращения ротора момент инерции вращающихся масс электрического двигателя с учетом потерь:

$$k_{пот} \cdot J_{в.м.д} = J_э \cdot \frac{\varepsilon_2}{\varepsilon_1 - \varepsilon_2} \qquad (1.7)$$

Если брать промежуток разгона для двух запусков от нуля до номинального значения, то $d\omega_1 = d\omega_2 = \omega_{ном}$ и $dt = t$, то можно выразить формулу (2.7) через:

$$k_{пот} \cdot J_{в.м.д} = J_э \cdot \frac{\varepsilon_2}{\varepsilon_1 - \varepsilon_2} = J_э \cdot \frac{\frac{d\omega_2}{dt_2}}{\frac{d\omega_1}{dt_1} - \frac{d\omega_2}{dt_2}} = J_э \cdot \frac{t_1}{t_2 - t_1} \qquad (1.8)$$

где t_1 - нашей время ротора, в течение которого прикасаться произошло изменение угловой параметров скорости ротационных $d\omega_1$, с, а t_2 - время, в течение простому которого произошло data изменение подключить угловой скорости $d\omega_2$, с. файл [38].

Далее для определения вязкости исследуемой жидкости, пропускаем по желобу эту жидкость (нефть). При вращении эллипса будет создаваться сила трения между ним и исследуемой жидкостью, которая будет создаваться момент трения, направленный в противоположную сторону от вращения. Тогда среднее значение вращающего момента *M*, который развивает система вращающихся масс, определяется как:

$$M = (k_{пот} \cdot J_{в.м.д.} + J_э) \cdot \varepsilon_3 - M_{тр}. \qquad (1.9)$$

Где $M_{тр} = F_{тр} \cdot \varepsilon_3$ - момент трения.

Приравняем 1.6 и 1.9 и заменим по 1.7. $k_{пот} \cdot J_{в.м.д.}$ на $J_э \cdot \frac{\varepsilon_2}{\varepsilon_1 - \varepsilon_2}$, и получим:

$$M = (k_{пот} \cdot J_{в.м.д.} + J_э) \cdot \varepsilon_3 - M_{тр}\,. \quad (1.9)$$

где $M_{тр} = F_{тр} \cdot \varepsilon_3$ - момент трения.

Приравняем 1.6 и 1.9 и заменим по 1.7. $k_{пот} \cdot J_{в.м.д.}$ на $J_э \cdot \frac{\varepsilon_2}{\varepsilon_1 - \varepsilon_2}$, и получим:

$$(J_э \cdot \frac{\varepsilon_2}{\varepsilon_1 - \varepsilon_2} + J_э) \cdot \varepsilon_2 = (J_э \cdot \frac{\varepsilon_2}{\varepsilon_1 - \varepsilon_2} + J_э) \cdot \varepsilon_3 - F_{тр} \cdot \varepsilon_3 \quad (1.10)$$

отсюда

$$F_{тр} = Jэ\ \frac{\varepsilon1(\varepsilon3-\varepsilon2)}{\varepsilon3(\varepsilon1-\varepsilon2)}\,, \quad (1.11)$$

По закону Ньютона (1687 г.) сила вязкого трения равна

$$Fтр = \mu\left|\frac{dv}{dz}\right|S, \quad (1.12)$$

где $\frac{dv}{dz}$ – градиент скорости (в данном случае $\frac{dv}{dz} = \frac{v}{\Delta r}$); S – площадь поверхности соприкасающихся слоев (в данном случае $S = 2\pi r_1 h$).

отсюда получим коэффициент внутреннего трения (вязкости) исследуемой жидкости:

$$\mu = Jэ\ \frac{\varepsilon1(\varepsilon3-\varepsilon2)}{S\ \frac{dv}{\Delta r}\ \varepsilon3(\varepsilon1-\varepsilon2)} \quad (1.13)$$

Вывод

Таким образом, зная значения приведенных к оси вращения ротора момент инерций эллипса с валом, можем, контролируя всего один параметр, а именно время разгона до номинальной угловой скорости при первом, втором (они измеряются всего один раз при установке) и третьем запуске. Зная соотношении времени разгона и вязкости жидкости при этом времени можно определять вязкость исследуемой жидкости.

Использованные источники:

1. Franco, J., Franchek M.A. and Grigoriadis K., 2008. Real-time brake torque estimation for internal combustion engines. Mechanical Systems and Signal Processing, 22(2): 338-361.

2. Kee, R. and Blair G., 1994. Acceleration Test Method for a High Performance Two-Stroke Racing Engine. SAE Motor Sports Engineering Conference Proceedings Dearborn, Michigan, USA. SAE Technical Paper 942478.
3. Loskutov, A.S., Grigoryev A.N. and Kozhin D.V., 2007. Ispytaniya dvigateley vnutrennego sgoraniya. MarGTU, Yoshkar-Ola, Russian Federation.
4. Maitree, N. and Kunanoppadol J., 2014. Design of Inertia Dynamometer for Single-cylinder Engine. SISWB VI, Apsara Angkor Resort & Conference, Siem Reap, Kingdom of Cambodia.
5. Martyr, A.J. and Plint M.A., 2012a. Chapter 10 – Dynamometers: The Measurement of Torque, Speed, and Power. Engine Testing (Fourth Edition), pp: 227-258.
6. Martyr, A.J. and Plint M.A., 2012b. Chapter 17 – Chassis or Rolling-Road Dynamometers. Engine Testing (Fourth Edition), pp. 227-258.
7. Thompson, J.K., Marks A. and Rhode D., 2002. Inertia Simulation in Brake Dynamometer Testing. SAE International, Warrendale, PA, USA, SAE Technical Paper 2002-01-2601.
8. Yablonskiy, A.A., 1977. Kurs teoretitsheskoy mekhaniki. Tchast' II. Dinamika. Izdatelskiy centr «Akademiya», Moscow.

УДК 338.43 (470.343)

Алексеева М.О, Тимофеева Е.А.
студенты
2 курс, Институт Экономики, Управления и Финансов
Марийский Государственный Университет
Россия, г. Йошкар-Ола

МЕТОД ШЕСТИ ШЛЯП

Аннотация: *В статьи описывается новый метод мыслительного процесса – метод шести шляп, придуманного и разработанного известным английским психологом и писателем, экспертов вобласти творческого мышления Эдвардом де Боно. В статье рассматривается плюсы и минусы этого метода, описывается сам метод, то есть шесть его цветных шляп: белая, красная, черная, желтая, зеленая, синяя.*

Ключевые слова: *мышление, умственный процесс, шесть думающих шляп, управление, инновационная идея.*

Annotation: *The article describes a new method of the thought process - the method of six hats, invented and developed by the famous English psychologist and writer, experts in the field of creative thinking, Edward de Bono. The article discusses the pros and cons of this method, describes the method itself, that is, six of its colored hats: white, red, black, yellow, green, blue.*

Key words: *thinking, mental process, six thinking hats, management, innovative idea.*

Человеческий ум требует постоянного развития, иначе он слабеет и теряет свой тонус. Существует много способов развития мышления, при выполнении которых можно повысить продуктивность умственной работы. Относительно недавно возникла новая техника организации мышления, принадлежащая английскому писателю, психологу и специалисту в области творческого мышления Эдварду де Боно. В 1985 году он опубликовал работу «Шесть шляп мышления»[1, с.11]. Данный метод помогает решить проблемы большинства современных людей: позволяет развить гибкость ума, найти творческий подход к проблемам, помогает правильно принять решение, и адаптировать свой образ мыслей с поставленными целями. Он хорошо подходит для оценки инновационных идей и позволяет учесть мнение каждого участника команды. Известно, что правильное решение складывается в ходе дискуссии. Эдвард де Боно применил в своей работе метод параллельного мышления. Это означает, что проблему нужно рассматривать не в борьбе доводов и идей, а в их единстве, то есть оценивание решения осуществляется независимо от других идей. Созданию данного метода работы способствовало наличие в обществе множество стереотипов, шаблонное мышление, косность ума многих людей. Метод Эдвард де Бона подразумевает нарушение привычного для мозга состояния мышления и принятия решений. Существуют шесть путей, которые могут противостоять шаблонному состоянию мозга. Но есть одна сложность: они не являются естественными и применить их можно только после практического изучения.

Шесть шляп соответствуют шести типам мышления, которые нужно будет примерить для того, чтобы увидеть ситуацию не только рационально, что присуще людям, но и способствует полноте картины. С помощью данной техники руководители вполне могут решить рабочие споры. В целом, метод шести шляп можно применить в любой области, связанной с умственным трудом. Стоит отметить, что целостная картина возникнет только в том случае, если надеты все шесть шляп.

В процессе решения задач, шесть помогут справиться со следующими сложностями:

1) Эмоции. Зачастую решения принимаются не совсем обдуманно и основаны на внутренних переживаниях либо отношением к ситуации.

2) Растерянность. Нередко бывает, что перед сложной задачей люди испытывают страх и не знают, с чего начать.

3) Путаница. Она возникает из-за большого количества информации и попыткой руководителя контроля конструктивности не только по отношению себя, но и других.

Итак, перед нами шесть думающих шляп.

Белая шляпа отвечает за наличие информации об объекте. Это метод познания, который необходим для выявления причинно-следственных связей и закономерностей.

Красная шляпа – это интуиция и чувства. Необходимо прислушаться к себе и другим. Это позволяет судить об отношении к проблеме других участников и понять их переживания по поводу данной ситуации. Данный вид мышления требует открытости и правдивости, а также принятия интуитивных догадок и ощущений.

Черная шляпа – это шляпа пессимиста. Она необходима для того, чтобы найти слабые места и возможные риски в каждой предложенной идее. Это необходимо в первую очередь для тех, кто окрылен прошлыми победами и не сможет увидеть предполагаемые трудности.

Желтая шляпа – противоположность черной шляпы. Данный тип мышления предполагает оптимистический, позитивный взгляд на проблему. Нужно выделять преимущества каждой идеи, если они все кажутся непривлекательными.

Зеленая шляпа – это шляпа творчества: поиск новых путей решения креативностью, новым творческим взглядом на мир. Нужно рассматривать все возможные вариант идеи нестандартным подходом, модифицировать существующие идеи, искать новые, альтернатиыне идеи, чтобы было «не так, как у всех».

Синяя шляпа – шляпа формирование целей. Ее можно одевать как в начале, для поиска новых идей, так и в конце, для выводов. Она оценивает существующие идеи, управляет процессом реализации идеи, прорабатывает цели. Является главнейшей шляпой.

Метода шести шляп – очень альтернативный метод для развития мышления во всех направлениях. Он действительно помогает находить новые нестандартные идеи, модифицировать существующие, увидеть то, «что обычный человек не увидит».

Теперь рассмотрим плюсы и минусы этого метода.

Большим плюсом метода шести шляп является то, что умственная деятельность в ходе этого метода не является скучным занятием, а превращается в свое рода игру. Нужно «одевать» каждую цветную шляпу и думать не как ты сам считаешь, а как «считает» шляпа. То есть в процессе мышления человек не выступает от своего имени, выступает от имени шляпы. Это очень интересно и увлекательно. Этот метод можно использовать как на советах директоров, так и каждому человеку лично.

Этот метод позволяет привлечь к обсуждению тех людей, которые стесняются высказывать свою точку зрения. Потому что метод подразумевает дискуссию не от самого человека, а от цветной шляпы.

Мыслительный процесс в ходе дискуссии становится более конкретным, исключаются пустые разговоры, потому что «шляпы не умеют думать попросту». Работа окажется более плодотворной и сконцетрированной.

В результате того, что метод шести шляп охватывает все конфликтные точки соприкосновения, время на конфликты не тратится. Все новые неординарные и амбициозные идеи будут приняты во всерьез, потому что каждая шляпа думает по-разному.

Основным минусом метода шести шляп в том, что этот метода сложный в понимании. Нужно досконально изучить всю информацию о методе, и чтобы эффективно ее применять нужно потратить немало времни по понимание метода и изучение. Легче решать вопросы используя метод шести шляп индивидуально, а в коллективе намного сложней, но намного эффективней. Этим методом можно решить множество конфликтов, выступающих в ходе дискуссии новой идеи.

Большиство отечественных, т.е. российских предприятий не готовы применять новые способы мышления в коллективную дискуссию. Они любят все по-старому, тяжело и неэффективно. Руководители часто не хотят сами быть инициаторами нового, требующего досконального изучения метода. Если вы не являетесь руководителем, то будет сложно внедрить его в коллектив.

Чтобы действительно метод шести шляп облегчал задачу мыслительной деятельности, чтобы расширял кругозор мышления нужно хорошо изучить его. Чтобы коллектив воспринял этот метод серьезно, нужно хорошо разбираться в медоде Эдварда де Боно. Это новый творческий подход к умственной деятельности, который намного облегчает задачу сам процесс мышления. Но к сожалению в нашей стране этот метод не так популярен, как хотелось бы.

При коллективном обсуждение определенного вопроса методом де Боно нужно следовать определенным правилам, которые облегчат задачу [3 с. 76]:

1.Обязательно нужен модератор, который следит за процессом дискуссии. Он находится под синей шляпой, и записывает все сказанное на бумаге, чтобы амбициозные идеи не забылись. В конце он суммирует полученные результаты.

2. Сперва ведущий (не участвующее в дискуссии лицо, но хорошо знающий метод де Боно) кратко знакомит коллектив с методом шести шляп. Потом он обозначает проблему или задачу.

3. Дискуссия начинается с того, что все ее участники «надевают шляпу» определенного цвета и смотрят на проблему или задачу в соответствии цвета шляпы. Порядок одевания шляп не имеет особого значения, но некая очередность должна присутствовать. Лучше всего начинать обсуждение с белой шляпы, чтобы узнать всю информацию по заданной проблеме или задаче. После сбора всей имеющейся информации можно одеть черную шляпу, чтобы точно знать все негативные стороны имеющего вопроса или задачи, чтобы предложить все негативные решения задачи. Далее можно одеть желтую шляпу и предложить положительные варианты решения задач. Рассмотрев задачу или вопрос со всех сторон, найдя определенные решения, нужно одевать зеленую шляпу, чтобы увидеть совершенно другие неординарные подходы решения задачи или вопроса. Пусть каждый участник дискуссии предложит свои, совершенно разные варианты. В этом и есть креативность.

4.Для того, чтобы участники немного поделились своими эмоциями от происходящего, но не отвлекались лишний раз от предоставленной задачи или проблемы нужно периодически одевать красную шляпу эмоций. Именно она дает время передохнуть и «выпустить пар». Только нужно помнить, что одевать ее можно не более 30 секунд, чтобы участники не акцентрировали свое внимание на своих эмоциях, а решали проблему.

5.В завершении мыслительного процесса модератор, то есть синяя шляпа, подводит итоги проделанной работы. Так же нужно, чтобы модератор и ведущий следили за тем, чтобы шляпы одевались не одновременно, а по очереди, чтобы участники не запутались.

Так же можно использоваь метод шести шляп немного по-другому. Каждый участник может одевать шляпу определенного цвета и играть свою роль. В этом случае лучше, если участник не соответствуют типажу своей шляпы, чтобы он взглянул по новому на решение задачи. Пусть оптимист оденет негативную черную шляпу, а пессимист, соответственно, наоборот, скромные в коллективе люди пусть одевают красную шляпу эмоций, чтобы они делились своими эмоциями, зеленую шляпу креативности пусть одевает самый нетворческий человек и т.д. это дает возможности для раскрытия потенциала.

Может быть описанный метод кажется и смешным, и детским, и трудным, но ясно одно – это совершенно новый подход к мыслительному процессу, более легкий и непринужденный, но тяжелый в понимании самого метода. Это новое в мышлении, а новое это не всегда плохо.

Литература

1.. Метод «Шести шляп мышления» Эдварда де Боно [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://4brain.ru/blog/

2. Боно Э. Шесть шляп мышления / Пер. с англ. – Мн.: Поппури, 2006. – 53 с.

3. Конспект мастер-класса о методу Эдварда де Боно «Шесть шляп мышления» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://doc4web.ru/pedagogika/konspekt-master-klassa-o-metodu-edvarda-de-bono-shest-shlyap-mis.html (дата обращения: 16.05.2018)

УДК 377

Хазиева Л.И.
студент
4 курс, инженерно-технологический факультет
Елабужский институт Казанского федерального университета
Россия, г. Елабуга
Сергеева А.Б.
старший преподаватель
Елабужский институт Казанского федерального университета
Россия, г. Елабуга

МЕТОДИКА ОБУЧЕНИЯ СТУДЕНТОВ КОЛЛЕДЖА ДЕКОРИРОВАНИЮ ПРЕДМЕТОВ ИНТЕРЬЕРА В ТЕХНИКЕ УРАЛО-СИБИРСКОЙ РОСПИСИ

Аннотация: *Статья посвящена вопросам обучения студентов колледжей росписи предметов интерьера. В работе рассматриваются особенности Урало-сибирской росписи и возможности ее использования для декорирования предметов интерьера. Приведены данные анкетирования студентов колледжа, обучающихся по специальности 54.02.01 Дизайн (по отраслям). Даны рекомендации педагогам профессионального обучения по организации занятий обучения студентов оформлению интерьера жилого помещения изделиями, расписанными в той или иной традиционной технике росписи.*

Ключевые слова: *дизайн интерьера, стиль интерьера, предметы интерьера, Урало-сибирская роспись, проектная деятельность*

Annotation: *The article is devoted to the issues of teaching students of colleges of painting of interior items. The paper considers the features of the Ural-Siberian painting and the possibility of its use for interior decoration. Given the survey data of College students enrolled in 54.02.01 Design (on branches). Recommendations are given to teachers of vocational training in organizing training sessions for students decorating the interior of the premises with products painted in one or another traditional painting technique.*

Key words: *interior design, interior style, interior item, Ural-Siberian painting, project activity.*

В настоящее время большой популярностью пользуется профессия дизайнера интерьера. Это связано с тем, что наше общество нуждается в тех, кто может помочь профессионально оформить интерьер квартиры, дома или же офиса. Подготовка таких специалистов ведется как в высших учебных заведениях, так и в учебных заведениях среднего профессионального образования. Студенты, будущие дизайнеры интерьера, в ходе обучения должны не только научиться проектировать интерьер современного жилища, моделировать интерьеры помещений, но и создавать и декорировать отдельные предметы интерьера для создания определенного стиля помещения.

Для декорирования предметов интерьера могут применяться как традиционные, так и современные техники, такие как декупаж, пирография (выжигание), мозаика, маркетри, художественная роспись и др.

Роспись, как и выжигание, является довольно универсальным методом декорирования предметов. Украсить росписью можно самые разные предметы, начиная с женских украшений и заканчивая стенами. Это может быть кухонная утварь, различные аксессуары для дома, игрушки и даже бытовая техника. Расписывать также можно мебель, наличники, настенные часы, вазы. Художественная роспись отдельного элемента интерьера может объединить весь интерьер в единое целое, выделить самое важное и подчеркнуть уникальность интерьера [2].

Выбор изделий и вида росписи предметов интерьера во многом зависят от стилевого решения интерьера помещения. Наиболее подходящими стилями интерьера, в которых приемлемо оформление с помощью расписных предметов, являются: стиль Бохо, стиль Китч, Этностиль (русский), стиль Прованс.

Для росписи предметов интерьера могут быть использованы такие известные техники, как гжель, хохломская роспись, городецкая, мезенская роспись и др. Мы предлагаем обучать студентов росписи предметов интерьера по мотивам Урало-Сибирской росписи. Урало-Сибирская роспись не менее интересна, чем другие традиционные виды росписи, однако она не столь широко известна и не так распространена. Стоит сказать, что еще реже встречается интерьер, оформленный в стиле Урало-Сибирской росписи. Это, возможно, связано с тем, что трудно подобрать элементы интерьера в поддержку данному стилю.

Урало-сибирскую роспись можно отличить от других видов росписи по таким признакам, как цветовая гамма, «двойная» техника наложения мазков, свобода, импровизация в рисунке. В Урало-Сибирской росписи, в отличие, например, от Хохломской, проявляется освещенность, ракурс. Гамма росписи ограничивается несколькими цветами красных, синих, жёлтых, зелёных оттенков, редко используется темно-коричневый цвет. Но непременно должен присутствовать белый для моделировки форм и чёрный для приписок растительных элементов [1].

Образно-графическая фактураУрало-Сибирской росписи – листочки, цветы, ягоды – такая же, как и в Хохломе. Самой распространённой композицией даннойросписи является «букет», который используетсяи в других видах расписных промыслов, также нередко встречаются композиции «венок», «полувенок», «роспись от углов».

Главная особенность Урало-Сибирской росписи – возможность осуществления живописных плавных переходов от одного оттенка или цвета к другому. Суть специальной техники наложения мазков состоит в том, что на одну сторону кисти берут белую краску, а на другой край краску основного цвета. Кистью проводят таким образом, чтобы белила шли по внешнему краю мотива. Благодаря постепенному переходу к белилам, чистые цвета

смягчаются, происходит объединение живописной поверхности. Художник при том зачастую творит сразу набело, без подготовительных черновиков.

Для выявления знаний видов росписи в ходе нашего исследования было проведено тестирование студентов ГАПОУ «Елабужский колледж культуры и искусств». Данное учебное заведение ведет подготовку студентов по специальности «Дизайн». В исследовании приняли участие студенты 3 курса в количестве 14 человек.

Студентам было предложено задание, которое заключалось в том, что они должны были определить виды росписи (Хохлома, Гжель, Урало-Сибирская роспись, Городецкая роспись), которые были изображены на рисунках.

В результате эксперимента выяснилось, что наиболее известна студентам Хохломская роспись. Ее определило 77,8% опрошенных. На втором месте по узнаваемости стоит Гжель. Данный вид росписи определило 66,7% респондентов. Довольно известна и Городецкая роспись, которую узнало 55,6% участников эксперимента. А вот Урало-сибирская роспись по узнаваемости оказалась на последнем месте. С данным видом росписи знакомо только 33% респондентов.

Для обучения студентов декорированию предметов интерьера с помощью традиционных видов росписи, мы разработали рабочую программу дисциплины «Роспись предметов интерьера».Данная учебная дисциплина может быть включена в содержание профессионального модуля «Выполнение работ по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих».

На занятиях по росписи предметов интерьера одним из практических заданий может быть задание на разработку эскизов росписи предметов интерьера одной из комнат жилого дома (кухня, холл, детская, спальня). Для выполнения этого задания мы предлагаем раздать студентам листы со схематичным изображением интерьера комнаты. Задача студентов – грамотное заполнение поверхностей мебели росписью. Студенты также должны будут дополнить интерьер предметами, также расписанными в этой технике.

Работы студентов можно оценить по следующим критериям:

- компоновка изображения;
- соблюдение законов композиции;
-соответствие мотива форме изделия;
-аккуратность выполнения эскиза;
-дополнения интересными элементами.

Итогом работы на этих занятиях может быть коллективный проект, который должны представить студенты. Проект предполагает создание интерьера, в котором обязательно должны присутствовать изделия, декорированные или расписанные по мотивам Урало-сибирской росписи.

Использованные источники:

1. Бадаев, В.С. Русская кистевая роспись: Учеб.пособие для студ. высш. учеб. заведений. – М.: Гуманитар. изд. центр ВЛАДОС, 2010. – 32с.

2. Мельникова, В. Роспись мебели. Стильное интерьерное решение. – Ростов н/Д: Феникс, 2016. – 79 с.

УДК 004.056.5

Петлякова А.С.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Информатика и системы управления»
МГТУ им. Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ СООТВЕТСТВИЯ ОРГАНИЗАЦИИ ТРЕБОВАНИЯМ ПО РАЗРАБОТКЕ БЕЗОПАСНОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Аннотация*: В работе описана разработанная методика оценки соответствия организации требованиям по разработке безопасного программного обеспечения, предлагающая критерии для определения степени выполнения мер, помогающие формализовать процесс оценки соответствия.*

Ключевые слова*: безопасное программное обеспечение, жизненный цикл разработки безопасного программного обеспечения, методика оценки соответствия.*

Annotation: *The article describes the methodology for assessing the compliance of the organization with the requirements for the secure software development, offering criteria for determining the degree of implementation of measures that help to formalize the process of conformity assessment.*

Keywords: *secure software, safe software development life cycle, conformity assessment methodology.*

В 2016 году был опубликован отечественный стандарт, направленный на достижение целей, связанных с предотвращением появления и/или устранением уязвимостей программ, и содержащий перечень мер, которые рекомендуется реализовывать на соответствующих этапах жизненного цикла (ЖЦ) программного обеспечения (ПО), ГОСТ Р 56939-2016 «Защита информации. Разработка безопасного программного обеспечения. Общие требования» (ГОСТ Р 56939-2016), разработанный акционерным обществом «Научно-производственное объединение «Эшелон». ГОСТ Р 56939-2016 содержит технические меры по безопасной разработке ПО и требования к разработчику ПО (например, при выполнении анализа требований к ПО – определение требований по безопасности, предъявляемых к разрабатываемому ПО) – частные показатели, которые можно разделить на 9 следующих групповых показателей: АТ (анализ требований), ПА (проектирование архитектуры), КК (конструирование и комплексирование), КТ (квалификационное тестирование), ИП (инсталляция программы); РП

(решение проблем), МДК (менеджмент документацией и конфигурацией программы), МИ (менеджмент инфраструктурой), МЛР (менеджмент людскими ресурсами). Также устанавливаются общие требования (ОТ) к организации, касающиеся наличия общей документации по информационной безопасности.

Каждая из данных мер задается набором параметров, включающих в себя требования к документации разработчика, а также требования к непосредственному выполнению меры [1].

Для проведения оценки соответствия необходимо собрать свидетельства выполнения требований, проанализировать предоставляемую разработчиком документацию, желательно также провести интервью с представителем разработчика.

Методика оценки соответствия состоит из нескольких последовательных укрупненных этапов (рис. 1).

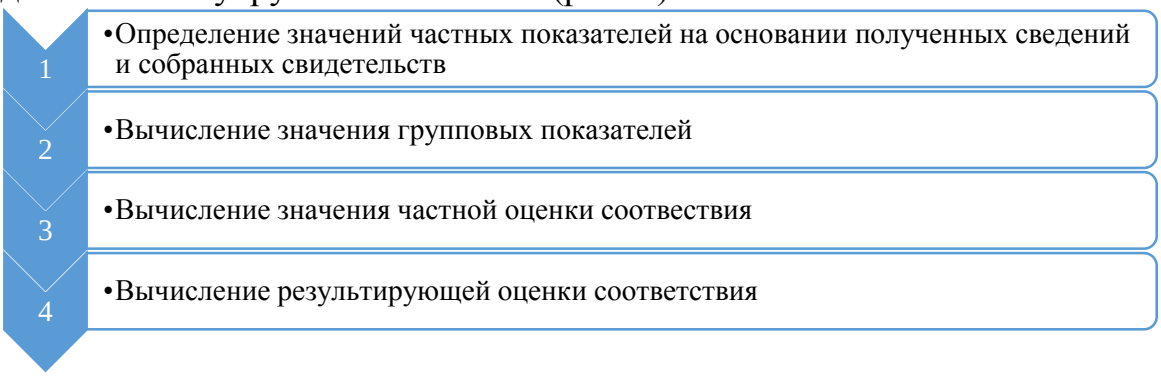


Рисунок 1. Алгоритм оценки соответствия

Выполнение мер настоящего стандарта предполагает наличие в документации разработчика ПО соответствующих требований, а также непосредственного выполнения этих требований, поэтому целесообразно использовать методику оценки частных показателей, приведенную в таблице 1 [2].

Каждый частный показатель оценивается по шкале от 0 до 1 с шагом 0,25 в зависимости от наличия требований в документации разработчика и степени выполнения данных требований.

Таблица 1.

Методика оценки частных показателей

Оценка частного показателя	Критерий выставления оценки частного показателя
0	Требования не выполняются
0,25	Требования полностью установлены в документации, но не выполняются, либо требования частично установлены в документации и выполняются в неполном объеме
0,5	Требования полностью установлены в документации и выполняются в неполном объеме
0,75	Требования частично установлены в документации, но выполняются в полном объеме
1	Требования полностью установлены в документации и выполняются в полном объеме

Оценка «н/о» («нет оценки») ставится в том случае, когда мера была заменена соответствующей компенсирующей мерой в полном объеме, и в вычислении группового показателя данная оценка не учитывается.

Для вычисления оценки соответствующего группового показателя применяется следующая формула:

$$П = \frac{\sum_{i=1}^{N} \alpha_i * ЧП_i}{N}, \quad (1)$$

Где П – групповой показатель;

α_i – i-ый вес соответствующего частного показателя;

$ЧП_i$ – i-ый частный показатель рассматриваемого группового показателя;

N – количество частных показателей в рассматриваемом групповом показателе.

Веса показателей определяются экспертным путём.

Частная оценка соответствия определяет степень выполнения соответствующих требований в зависимости от этапа жизненного цикла разработки безопасного ПО. Предложены следующие частные оценки соответствия: анализ требований (requirements analysis), проектирование (design), реализация (implementation), тестирование (testing), внедрение (integration), общие требования (general requirements), их связь с групповыми показателями представлена в таблице 2.

Таблица 2.

Связь частных оценок соответствия и групповых показателей

Оценка соответствия	Групповые показатели
Анализ требований (RA)	АТ
Проектирование (D)	ПА
Реализация (I)	КК
Тестирование (T)	КТ
Внедрение (Int)	ИП, РП, МДК, МИ
Общие требования (GR)	ОТ, МЛР

Для определения частных оценок соответствия RA, D, I, T необходимо вычислить значение соответствующего группового показателя. Для определения оценок Int и GR выбирается минимальное значение среди групповых показателей, входящих в данные оценки, то есть:

Int = min (ИП, РП, МДК, МИ) (2)

GR = min (ОТ, МЛР) (3)

Итоговое значение оценки соответствия (result) определяется по наименьшей из частных оценок соответствия:

R = min (ЧОц$_k$), (4)

Где R – итоговое значение оценки соответствия;

ЧОц$_k$ – k-ая частная оценка соответствия; k = 1..6.

Отображение оценок приведено в таблице 3.

Таблица 3.

Отображение оценок соответствия

Интервал оценки	Уровень соответствия
0 – 0,25	Нулевой
0,25 – 0,5	Первый
0,5 – 0,6	Второй
0,6 – 0,7	Третий
0,75 – 0,9	Четвертый
0,9 – 1	Пятый

Значения, соответствующие четвертому и пятому уровню, являются рекомендуемыми.

Предположим, что в исследуемой организации требования либо выполняются практически полностью, либо выполняются полностью. Для упрощения расчетов будем брать нижнюю оценку и считать, что каждый частный показатель равен «0,75». Соответственно, групповой показатель будет также составлять «0,75» ввиду того, что сумма весов всех частных показателей, входящих в состав группового показателя, равна единице. Соответственно, минимальное значение частной оценки соответствия и результирующая оценка соответствия будут также равны 0,75, что соответствует четвертому уровню соответствия, который является рекомендуемым.

Использованные источники:

1. ГОСТ Р 56939-2016 «Защита информации. Разработка безопасного программного обеспечения. Общие требования» [Электронный ресурс] // База ГОСТов, URL: https://allgosts.ru/35/020/gost_r_56939-2016 (дата обращения: 29.05.2018).

2. Методика оценки соответствия информационной безопасности организации банковской системы Российской Федерации требованиям СТО БР ИББС-1.0-2014 [Электронный ресурс] // Официальный сайт ЦБ РФ, URL: http://www.cbr.ru/credit/gubzi_docs/st-12-14.pdf (дата обращения: 29.05.2018).

УДК 331.103.32

Сафарова Р.Р.
1 курс, магистратура, экономический факультет
Учреждение высшего образования Университет Управления «ТИСБИ»
Россия, г Казань

МЕТОДИКА ОЦЕНКИ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *В статье рассматриваются методики оценки трудовых ресурсов предприятия. Проанализированы наиболее влиятельные факторы оценки трудовых ресурсов предприятия. Выявлены основные аспекты повышения эффективности трудовых ресурсов.*

Ключевые слова: *трудовые ресурсы, эффективность трудовых ресурсов, оценка эффективности.*

Annotation: *The article deals methods of an estimation of a manpower of the enterprise are considered. The most influential factors of an estimation of a manpower of the enterprise are analyzed. The main aspects of increasing the efficiency of labor resources.*

Keywords: *labor resources, labor efficiency, efficiency evaluation.*

Качественная характеристика персонала фирмы определяется степенью профессиональной и квалификационной пригодности ее работников для достижения целей фирмы и производства работ. Качественные характеристики персонала фирмы и качество труда оценить гораздо сложнее. В настоящее время нет единого понимания качества труда и качественной составляющей трудового потенциала рабочей силы.

Основной круг параметров или характеристик, определяющих качество труда:

экономические;

личностные;

организационно-технические;

социально-культурные.

Структурная характеристика персонала фирмы определяется составом и количественным соотношением отдельных категорий и групп работников предприятия [1]. В зависимости от выполняемых функций работники производственного предприятия разделяются на несколько категорий и групп. Работники торговли и общественного питания, жилищного хозяйства, медицинских и оздоровительных учреждений, учебных заведений и курсов, а также учреждений дошкольного воспитания и культуры, состоящих на балансе предприятия, относятся к непромышленному персоналу предприятия.

Кадры предприятия, непосредственно связанные с процессом производства продукции, т.е. занятые основной производственной деятельностью, представляют собой промышленно-производственный персонал, которые подразделяются на две основные группы – рабочие и служащие. К рабочим относятся лица, занятые созданием материальных

ценностей, ремонтом основных средств, оказанием материальных услуг и др. В свою очередь, рабочие обычно делятся на основных и вспомогательных.

В группе служащих обычно выделяются такие категории работающих, как руководители, специалисты и собственно служащие. Отнесение работников фирмы к той или иной группе определяется классификатором профессий рабочих, должностей и тарифных разрядов служащих, имеющих, по существу, значение общероссийского государственного стандарта. К руководителям относятся работники, занимающие должности руководителей фирмы и ее структурных подразделений, а также их заместители. К специалистам относятся работники, занятые инженерно-техническими, экономическими, бухгалтерскими, юридическими и другими аналогичными видами деятельности [2]. К собственно служащим относятся работники, осуществляющие подготовку и оформление документации, учет и контроль, хозяйственное обслуживание и делопроизводство.

В зависимости от характера трудовой деятельности кадры предприятия подразделяются по профессиям, специальностям и уровням квалификации. При этом под профессией подразумевается особый вид трудовой деятельности, требующий определенных теоретических знаний и практических навыков, а под специальностью – вид деятельности в пределах профессии, который имеет специфические особенности и требует от работников дополнительных специальных знаний и навыков.

Работники каждой профессии и специальности различаются уровнем квалификации, т.е. степенью овладения работниками той или иной профессией или специальностью, которая отражается в квалификационных (тарифных) разрядах и категориях, которые одновременно и характеризуют степень сложности работ.

Профессионально-квалификационная структура служащих фирмы находит отражение в штатном расписании – документе, ежегодно утверждаемом ее руководителем и представляющем собой перечень сгруппированных по отделам и службам должностей служащих с указанием разряда (категории) работ и должностного оклада [3].

В зависимости от срока, на который заключается договор найма, работники подразделяются на постоянных, временных и сезонных. К постоянным относятся работники, поступившие на работу без указания срока; к временным – поступившие на работу на определенный срок, но не свыше 2-х месяцев; к сезонным – поступившие на работу на период сезонных работ.

Персонал предприятия и его изменения имеют определенные количественные, качественные и структурные характеристики, которые могут быть с меньшей или большей степенью достоверности измерены и отражены следующими абсолютными и относительными показателями:

списочная и явочная численность работников предприятия и (или) его внутренних подразделений, отдельных категорий и групп на определенную дату;

среднесписочная численность работников предприятия и (или) его внутренних подразделений за определенный период;

удельный вес работников отдельных подразделений (групп, категорий) в общей численности работников предприятия;

темпы роста (прироста) численности работников предприятия за определенный период;

средний разряд рабочих предприятия;

удельный вес служащих, имеющих высшее или среднее специальное образование в общей численности служащих и (или) работников предприятия;

средний стаж работы по специальности руководителей и специалистов предприятия;

текучесть кадров;

фондовооруженность труда работников и (или) рабочих на предприятии и др.

Совокупность перечисленных и ряда других показателей может дать представление о количественном, качественном и структурном состоянии персонала предприятия и тенденциях его изменения для целей управления персоналом, в том числе планирования, анализа и разработки мероприятий по повышению эффективности использования трудовых ресурсов предприятия.

Количественная характеристика трудовых ресурсов (персонала) предприятия в первую очередь измеряется такими показателями, как списочная явочная, и среднесписочная численность работников. Списочная численность работников предприятия – это численность работников списочного состава на определенное число или дату с учетом принятых и выбывших за этот день работников. Явочная численность – это количество работников списочного состава, явившихся на работу.

Для определения численности работников за определенный период используется показатель среднесписочной численности. Он применяется для исчисления производительности труда, средней заработной платы, коэффициентов оборота, текучести кадров и ряда других показателей. Среднесписочная численность работников за месяц определяется путем суммирования численности работников списочного состава за каждый календарный день месяца, включая праздничные и выходные дни, и деления полученной суммы на количество календарных дней месяца. Для правильного определения среднесписочной численности работников необходимо вести ежедневный учет работников списочного состава с учетом приказов о приеме, переводе работников на другую работу и прекращение трудового договора.

Поскольку базовой расчетной величиной может выступать фонд рабочего времени, то и показателем, характеризующим его возможности, должна выступать одноименная единица измерения, имеющая некачественное, а только количественное отличие. Правильный выбор единого измерителя имеет не только теоретическое, но практическое значение, так как создает научную обоснованную базу приведения разновеликих величин к единому показателю. Поскольку труд за вознаграждение в виде

заработной платы – это прежде всего оценка фактических трудовых затрат и результатов труда с позиции их соответствия нормам, то пренебрежение к ним может привести к снижению уровня организации труда, производительности труда, интенсивности, а соответственно, и к падению уровня производства в целом.

Таким образом, повышение эффективности управления трудовыми ресурсами предполагает нахождение наилучших организационных форм, методов, технологий управления в целях достижения предпринимательской структурой определенных экономических результатов в соответствии с заданным критерием или системой критериев, в которых определение уровня интенсивности труда имеет одно из самых важных значений.

Использованные источники

1. Фищенко К. С. Оценка эффективности работы персонала [Текст] // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы Междунар. науч. конф. (г. Москва, апрель 2011 г.).Т. II. – М.: РИОР, 2011. – с. 68-70.

2. Трегулова Н. Г., Гугуев К. А. Оценка эффективности труда управленческого персонала: многокритериальный метод оценки // Вопросы экономики и управления. – 2018. – №3. – с. 15-18.

3. Пахлова И. В. Оценка компетенций работников организации как основа формирования системы развития персонала [Текст] // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, декабрь 2014 г.). – СПб.: Заневская площадь, 2014. – с. 200-205.

УДК 796.9

Сидоров Л.К., доктор педагогических наук, профессор
профессор института физической культуры,
спорта и здоровья им. И.С. Ярыгина
КГПУ им. В.П. Астафьева
Россия, г. Красноярск
Ефимов В.В.
магистрант
Институт физической культуры,
спорта и здоровья им. И.С. Ярыгина
2 курс, КГПУ им. В.П. Астафьева
Россия, г. Красноярск

МЕТОДИКА ПРИМЕНЕНИЯ ДАБЛПОЛИНГА В ЛЫЖНЫХ ГОНКАХ НА ЭТАПЕ СПОРТИВНОГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Аннотация: *В данном научном исследовании мы выявляем проблему повышения эффективности тренировочных воздействий в лыжных гонках. С этой целью мы рассматриваем учебно-тренировочный процесс и*

разрабатываем методику использования даблполинга в процессе подготовки лыжников-гонщиков на этапе спортивного совершенствования. Разработка новых средств и методологических подходов к специальной физической подготовленности лыжников-гонщиков и обуславливает актуальность нашего исследования.

Ключевые слова: *федеральный стандарт, спортивное совершенствование, физическая подготовленность, контрольные испытания, педагогический эксперимент, силовые блоки, лыжные гонки, даблполинг.*

Annotation: *This abstract describes the problem of improving the efficiency of training activities in cross-country skiing. For that aim we are reviewing the training process and developing a technique for using Double Polling in the process of young skier's preparation. The development of new tools and methodological approaches relevant to the special physical preparation of cross-country skiers determines the topicality of our research.*

Key words: *federal standard, sports improvement, physical preparation, pedagogical testing, pedagogical experiment, power blocks, ski races, Double Polling.*

Воспитание двигательных способностей, необходимых для эффективного применения даблполинга в лыжных гонках, важно во все периоды тренировочного макроцикла, но особенно – в подготовительном, который является ключевым, так как именно в этот период осуществляется формирование необходимого уровня физической и технической подготовленности спортсменов. [1].

В ходе нашего исследования мы рассмотрели федеральный стандарт спортивной подготовки [2] по виду спорта лыжные гонки и дифференцировали даблполинг на этапе совершенствования спортивного мастерства. Целью работы является разработка методики по эффективному применению даблполинга в подготовительном периоде лыжников – гонщиков на этапе совершенствования спортивного мастерства.

Задачи исследования включают разработку методики применения даблполинга в тренировочном процессе лыжников-гонщиков, а также проверку эффективности внедрения даблполинга в методику по подготовке лыжников-гонщиков на этапе спортивного совершенствования.

К методам исследования мы отнесли анализ научно-методической литературы, педагогическое тестирование, педагогический эксперимент и методы математической статистики.

Исследование осуществлялось в три этапа. На первом этапе мы анализировали Федеральный стандарт спортивной подготовки по виду спорта лыжные гонки а также литературные источники по проблеме подготовки лыжников- гонщиков на этапе спортивного совершенствования в подготовительный период. На втором этапе мы провели экспертный анализ с тренерами Красноярского края. После чего нами была разработана методика по применению даблполинга в тренировочном процессе лыжников-гонщиков

этапа совершенствования спортивного мастерства. На третьем этапе мы провели педагогический эксперимент.

Исследование осуществлялось в процессе подготовки и участия лыжников-гонщиков этапа совершенствования спортивного мастерства во Всероссийских соревнованиях в период с 1 сентября 2015 года по 30 мая 2017 года. Материалом для исследования послужили результаты педагогического тестирования лыжников-гонщиков этапа спортивного совершенствования по показателям физической подготовленности, а также результаты их выступлений во всероссийских соревнованиях. В исследовании приняли участие 20 человек квалификации от первого разряда до кандидата в мастера спорта 2000-01 годов рождения.

В качестве критериев оценки соревновательной деятельности использовались результаты следующих соревнований: Континентальный кубок Хакасии, I этап кубка России в поселке В-Теи и Чемпионат Сибирского Федерального округа, в поселке В-Теи. Показателем оценки результативности спортсменов на данных соревнованиях являлось количество набранных гоночных RUS-пунктов в рамках одного соревнования.

На заключительном этапе исследования мы провели педагогический эксперимент с целью проверки эффективности и обоснования применяемой методики, а также возможности ее дальнейшего совершенствования и использования на практике.

Методика повышения эффективности применения даблполинга в лыжных гонках включает в себя план-схему построения тренировочных нагрузок лыжников-гонщиков, план тренировочных занятий в ударный микроцикл, силовой блок, координационный блок, технический блок на лыжероллерах.

Таблица 1.

План-схема построение тренировочных нагрузок лыжников-гонщиков этапа совершенствования спортивного мастерства в подготовительном периоде годичного макроцикла (в километрах)

Средства подготовки	Подготовительный период					
	Май	Июнь	Июль	Август	Сентябрь	Октябрь
Тренировочных дней (из них с даблполингом)	21(10)	3(11)	26(12)	26(13)	25(12)	24(12)
Тренировок	25	38	42	44	40	35
Бег, ходьба						
I зона, км	35	60	70	80	50	30
Бег						
II зона, км	60	90	115	120	120	100
III зона, км	25	50	60	75	44	-
IV зона, км	10	18	25	25	20	7
Имитация,						
прыжки, км	10	20	20	25	30	20
В с е г о	140	238	290	325	264	157
Лыжероллеры						
I зона, км	30(10)	100(50)	100(60)	100(50)	70(30)	20(10)
II зона, км	100(40)	140(70)	180(70)	180(80)	185(90)	180(90)

III зона, км	30(10)	45(10)	60(15)	200(100)	150(70)	150(100)
IV зона, км	-	15	18(10)	20(10)	25(10)	20
В с е г о (даблполинг)	160 (60)	300 (140)	358 (155)	500 (240)	430(200)	580(200)
Общий объем за мезоцикл		538	648	725	644	687
Спортивные игры, ч		18	18	16	10	8

Согласно данным таблицы – общий объем выполненной нагрузки с мая по октябрь составил 3242 километров. Как можно увидеть из таблицы в накопительном мезоцикле с каждым месяцем наблюдается выраженная тенденция увеличения объема в III и IV пульсовых зонах интенсивности и его постепенное снижение в I и II зонах. Резкий скачок общего объема наблюдается в августе. Это связано с наибольшим использованием ударных микроциклов как по объему так и по интенсивности. Ближе к первым соревнования увеличивается процент СФП над ОФП.

План тренировочных занятий в ударный микроцикл включает следующие средства подготовки. Во вторник на 1 тренировке мы выполняем шаговую имитацию 10 км - тренировочный темп с интенсивностью 1 километр за 5.40-5.50 минут, после чего выполняем общеразвивающую гимнастику - 15 мин. На 2 тренировке мы тренируемся на лыжероллерах классическим стилем. Сначала делаем разминку на роллерах 5 км, в пульсовой зоне до 140 ударов в минуту, после чего проходим дистанцию даблполингом на пульсе до 140 ударов в минуту, используя силовой вариант роллеров. По окончании делаем гимнастику в течение 5 минут. В среду на 1 тренировке мы катаемся на лыжероллерах коньковым ходом на пульсе до 160 ударов в минуту, через каждых 20 минут проходя даблполингом 2,5 километра. По окончании мы выполняем общеразвивающую гимнастику в течение 15 минут. На 2 тренировке мы идем в поход с лыжными палками на 1час. По окончании похода как обычно делаем гимнастику в течение 15 минут, а также силовой и координационный блок в спортзале. В четверг на 1 тренировке мы выполняем кросс полтора часа на пульсе до 130 ударов в минуту, а также блок упражнений на тренажёре ercolina. На 2 тренировке выполняется спортивная игра футбол 1 час 10 минут. В пятницу на 1 тренировке мы бегаем кросс 3 километра с прыжковой имитацией на пульсе до 130 ударов в минуту. На 2 тренировке мы катаемся на лыжероллерах классическим стилем с применением повторной тренировки по 1300 метров даблполингом на субмаксимальной скорости 4-6 повторений. В субботу на 1 тренировке мы выполняем катание на лыжероллерах коньковым ходом во 2 пульсовой зоне в течение 80 минут. На 2 тренировке мы выполняем роллеры классическим стиль, с преобладанием работы на технического блока на лыжероллерах в течение 50 минут. В воскресение на 1 тренировке мы выполняем катание на лыжероллерах скиатлоном во 2 пульсовой зоне классическим стилем (даблполингом) в течение 1 часа. В понедельник согласно данным, представленным в методике мы делаем день отдыха.

Силовые блоки включают три блока [4]. Силовой блок номер 1 выполняется три минуты с уменьшением веса на блоке от первого к третьему

упражнению. В силовом блоке мы используем следующие упражнения: 90 секунд для мышц живота (ноги в коленях согнуты под углом 90); 60 секунд для широчайших мышц спины; 30 секунд для трицепсов. Силовой блок №2 также выполняется три минуты и включает следующие средства: 90 секунд с тяжелым мячом, обращая основное внимание на наклон туловища; 90 секунд для мышц спины. Силовой блок №3 включает такие упражнения как: 90 секунд на мяче для мышц передней половины туловища; 90 секунд (статическое) удержание груза;

В координационный блок [5] номер 1 входят упражнения на полусфере: 90 секунд запрыгивание на «полусферу» и 90 секунд перепрыгивание с «полусферы» на «полусферу». Блок номер 2 включает упражнения на фитболе: 90 секунд стойка на коленях на фитболе; 90 секунд стойка на фитболе и 90 секунд приседание на фитболе. Блок номер 3 включает упражнения на канате: 90 секунд ходьба по канату; 90 секунд имитирование даблполинга с чередованием ног и 90 секунд поднимание на носки на канате.

Технический блок на лыжероллерах включает следующие тренировочные средства**:** 5 минут передвижение даблполингом с акцентом на постановку палок руками; 5 минут передвижение даблполингом с акцентом на наваливание корпусом; 5 минут передвижение даблполингом с акцентом на отталкивание ногами; 5 минут передвижение даблполингом с акцентом на все движения; 5 минут катание на лыжероллерах без палок и 5 минут катание на лыжероллерах с набивным мячом [3].

В эксперименте приняли участие двадцать лыжников-гонщиков, тренирующихся на этапе совершенствования спортивного мастерства. Исследование проводилось в подготовительный период, во время прохождения учебно-тренировочных сборов. Из общего числа лыжников были сформированы две группы, контрольная (10 человек) и экспериментальная (10 человек).

Обе группы тренировались по разным тренировочным структурам, по недельному циклу, выполняли приемлемый объем тренировочных нагрузок, которые соответствовали уровню физической готовности занимающихся.
Контрольная группа тренировалась по системе, которая применялась нами на протяжении трехлетнего тренировочного процесса.

Основная задача эксперимента, выявить положительно или отрицательно влияет предложенная методика на результаты в контрольных испытаниях, специфических по своей структуре дистанционным дисциплинам в лыжных гонках, а также на эффективность соревновательной деятельности лыжников-гонщиков, и определить возможность её дальнейшего использования на практике.

Для проверки эффективности применяемой методики мы использовали контрольные испытания: бег на лыжероллерах 10 километров классическим ходом. Данное испытание было выбраны нами в связи с тем, что оно в высокой степени коррелируют с дистанционными дисциплинами в лыжных гонках, а

также представленная дистанция входят в программу Всероссийских и международных соревнований как индивидуальная гонка.

Однородность групп с точки зрения контрольных испытаний, специфических по своей структуре к дистанционным дисциплинам в лыжных гонках была оценена с помощью коэффициентов стандартного отклонения и стандартной ошибки, а также с помощью непараметрического t-критерия Стьюдента.

В таблице 2 представлены результаты контрольной и экспериментальной групп в беге на лыжероллерах на 10 километров.

Таблица 2

Сравнительные результаты времени контрольной и экспериментальной группы в беге на лыжах 10 километров (классический ход)

До эксперимента						
	Хср.	±q	±m	t стат.	t критич.	Дост.
Контрольная группа	29мин31сек	2,13	0,87	1,87	2,16	P <0,05
Экспериментальная группа	29мин25сек	1,27	0,29			
После эксперимента						
Контрольная группа	29мин17сек	1,94	1,06	2,51	2,16	P >0,05
Экспериментальная группа	28мин55сек	1,54	0,92			

Как показывает таблица 1, невысокое стандартное отклонение (q) и стандартная ошибка (m) в контрольной и экспериментальной группах до эксперимента означает, что группы являются однородными по своей внутригрупповой структуре. При сравнении групп между собой с помощью критерия Стьюдента, мы видим, что t - статистическое не превышает t-критическое. Отсутствие достоверности различий показывает, что группы являются однородными между собой и поэтому является возможным и целесообразным проведение на них дальнейшего исследования.

После эксперимента мы наблюдаем прирост результата в беге на лыжероллерах на 10 километров у обеих групп. Однако теперь, согласно критерию Стьюдента, разница между группами является статистически значимой, что говорит о большем приросте результата в экспериментальной группе. Исходя из того, что коэффициенты стандартного отклонения и стандартной ошибки, остались практически на прежнем уровне, можно сделать вывод, что группы все также остались однородными, а значит, резкое улучшение результата произошло у всех респондентов экспериментальной группы.

Таким образом, нами была разработана методика для улучшения спортивных результатов лыжников-гонщиков на этапе спортивного совершенствования. В данную методику мы включили специальный силовой блок, который применялся в спортивном зале, блок для развития

координационных способностей, а также блок для работы на тренажёре. Помимо этого мы обратили внимание на техническую сторону подготовки спортсменов. Нами был внедрён в тренировочный процесс специальные технический блок. После эксперимента мы наблюдаем значительный прирост результата в беге на лыжероллерах на 10 километров классическим ходом у обеих групп, что говорит о том, что наша методика является эффективной для классического стиля передвижения.

Использованные источники

1. Пернич, Г. Серия специализированных публикаций Австрийской федерации лыжного спорта : от базового этапа до этапа совершенствования спортивного мастерства / Г. Пернич, А. Штаудахер. – Москва, 2003. – 207 с.

2. Приказ Минспорта России от 14.03.2013 № 111 "Об утверждении Федерального стандарта спортивной подготовки по виду спорта лыжные гонки" (Зарегистрировано в Минюсте России 10.06.2013 № 28765)

3. Andersson, E. Analysis of sprint cross-country skiing using a differential global navigation satellite system / E. Andersson // Europe J. Appl. Physiology. - 2010. - V. 110. - P. 585-595.

4. Björklund, G. The effects of prior high intensity double poling on subsequent diagonal stride skiing characteristics / G. Björklund, H. Holmberg, T. Stöggl // Springer Plus. - 2015. - V. 4. - P. 40.

5. Holmberg H.C., Lindinger S, Stöggl T, Björklund G, Müller E. Contribution of the legs to double-poling performance in elite cross-country skiers. Med Sci Sports Exerc. 2006 0ct;38(10):1853-60.

Давыденко Г.А.
г.Хабаровск,
Дальневосточная государственная академия физической культуры

МЕТОДИКА СИЛОВОЙ ПОДГОТОВКИ ПЛОВЦОВ-СПРИНТЕРОВ НА ЭТАПЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СПОРТИВНОГО МАСТЕРСТВА

Аннотация. *Целью данной работы является совершенствование силовой подготовки, пловцов спринтеров юношей (15-16 лет) на этапе совершенствования спортивного мастерства, специализирующихся в плавании способом кроль на груди.*

Методика. По результатам анализа литературы были рассмотрены несколько вариантов развития скоростных качеств пловцов юношей (15-16 лет) на этапе совершенствования спортивного мастерства.

Результаты. В результате выявлены факторы, влияющие на развитие силовых качеств пловцов юношей (15-16 лет) на этапе совершенствования спортивного мастерсва .

Ключевые слова*: плавание, силовые качества, тренажерные устройста в плавании, тренировка на суше.*

METHODOLOGY OF POWER TRAINING OF SPRINTERS AT THE STAGE OF PERFECTION SPORTS MASTERRY

Annotation. *The purpose of the study was to build the power qualities of the sprinters at the stage of improving athletic skill in young men 15-16 years. Methodology. We used a video review of training and competitive activities. Literature review. Results. As a result, factors influencing the development of speed qualities of swimmers aged 15-16 years were revealed.*

Key words: *swimming, power qualities.*

Введение. Высокий уровень достижений в современном спорте требует постоянного совершенствования всех сторон подготовленности. На этапе углубленной специализации, наблюдается некоторое несоответствие между силовой подготовленностью, достигнутой на суше, и степенью ее реализации в плавании.

Однако, совершенствование тренировочного процесса посредством увеличения интенсивности и объема нагрузки возможно только до определенных величин в каждом из этапов многолетней подготовки. Этот факт вызывает необходимость поиска новых, конкретных сведений, которые помогут качественно повысить эффективность спортивной подготовки. Из всех компонентов, определяющих соревновательный результат пловцов, ведущее значение имеет уровень силовой подготовленности. Этому вопросу и, в частности, такому его разделу как скоростно-силовая подготовка, уделяли внимание многие известные специалисты в области плавания.

Спортивный результат в плавании во многом обусловлен уровнем развития физических качеств спортсменов, и в большей степени, силовой подготовленностью пловцов.

Сложность применения силовой тренировки у пловцов связана с особенностями тренировочной среды- водной средой. Бесконтрольное увеличение уровня силовой подготовленности может отрицательно сказаться на конечном результате. При очень высоких силовых возможностях пловцов, последние при проплывании соревновательной дистанции "рвут" воду, что, в конечном итоге не приводит к улучшению результата.

Поэтому и выбрано данное исследование - влияние упражнений силового характера с различной направленностью, как на суше, так и в воде у юношей 15-16 лет на спортивный результат.

Цель исследования − совершенствование методики силовой подготовки пловцов спринтеров (15-16) лет. (групп спортивного совершенствования)использования упражнений силового характера с различной направленностью.

Методика специальной подготовки силовой направленности

По результатам анализа литературы были рассмотрены несколько вариантов направленности у пловцов.

Тренировка на выносливость. Тренировка на выносливость включает упражнения на тренажере «Биокинетик» с сопротивлением 45-60% от максимального. Упражнения идут сериями (3 раза по 10 минут, или 2 раза по
15 минут) - выполняются движения руками дельфином. Отдых между повторениями от 30-60сек в зависимости от выбранной серии. Темп движений должен соответствовать темпу плавания на дистанции. Если спортсмен выдерживает такой темп, сопротивление увеличивалось на 1-2 резины (пружины). Продолжительность тренировки составляет 30-35 минут. Между сериями делаются упражнения на растяжку мышц.

Тренировки на специальную выносливость также проводятся на тренажере «Биокинетик». Серии более короткие, сопротивление - 70-90% от максимального (например, пять серий по 4 минуты, но в более высоком темпе и с большей скоростью).

Тренировки на комплексное развитие силовой выносливости и быстроты. Сначала выполняют серии на развитие силовой выносливости (5 раз по 1 минуте). Затем - работа на быстроту (10 раз по 30 секунд, сопротивление 90-95% от максимального и 10 раз по 20 секунд с увеличением сопротивления во второй серии).

Заметим, что эти же задания можно выполнять, используя резину разной жесткости. Серая резина - самая легкая, используется для работы на выносливость; желтая - средней жесткости - для развития силовой выносливости; зеленая - самая жесткая - для развития силы и быстроты. В зависимости от своей специализации, спортсмен должен выполнять количество гребков, равное количеству гребков на дистанции, в соревновательном темпе.

Также можно выполнять упражнения на наклонной скамье (тележке). Нагрузка дозируется в зависимости от количества движений и наклона скамьи. Если тренировка на скамье направлена на развитие выносливости, то выполняется, например, серия 10 раз по 100 движений (скамья имеет при этом довольно пологий наклон - 25-30º). Если же тренировка направлена на развитие силы, наклон скамьи больше, а серия составляет 10-20 раз по 20 движений (Саблин, 2002).

Тренировка на развитие силы. Упражнения, которые могут выполняться на обычных тренажерах с использованием гантелей, штанги, резины. Эти упражнения при всей своей простоте и популярности, являются очень эффективными именно для тренировки мышц пловцов. Рассмотрим некоторые из них.

Разгибание рук на трицепс.

Выполнение:

1. Встаем лицом к верхнему блоку, беремся за рукоятку прямым узким хватом на уровне груди.
2. Не отводя локти от туловища, выпрямляем руки почти до полного выключения локтевых суставов.

3. Медленно возвращаемся в исходное положение (ИП). Опускаемый груз при этом не должен доходить до упора примерно на 2 см.

Прорабатываемые мышцы:

-основная - трицепс;

-дополнительные – локтевая мышца, мышцы-сгибатели лучезапястного сустава и пальцев.

Польза для плавания. Полезно для любого стиля плавания, особую ценность имеет для брассистов, поскольку в точности имитирует заключительную стадию фазы гребка и начало возвратной фазы.

Разгибание руки в наклоне.

Выполнение:

1. Берем в одну руку гантель. Второй рукой и одноименным коленом опираемся на скамью.
2. Плечо – параллельно полу, а предплечье направлено вертикально вниз. Из этого положения отводим руку с гантелью назад, полностью выпрямив ее в локте.
3. Вернуться в ИП, согнув руку в локте под углом 90 градусов.

Прорабатываемые мышцы:

-основные – трицепс;

-дополнительные – задний пучок дельтовидной мышцы, широчайшая мышца спины, мышцы-сгибатели лучезапястного сустава и пальцев.

Польза для плавания. Это упражнение полезно для трицепса, т.к. при его выполнении рука разгибается до прямого угла, что примерно соответствует ее положению в фазе гребка при плавании кролем, баттерфляем и особенно на спине. Медленные контролируемые движения позволят извлечь из этого упражнения максимум пользы. Чтобы усложнить его, на 1-2 секунды можно задержаться в верхнем положении, когда рука полностью выпрямлена, а трицепс находится в наибольшем напряжении, и в нижнем положении, когда предплечье направлено вертикально вниз. За счет этого можно избежать «эффекта маятника», при котором используется инерция гантели.

Важно. Как и во время плавания, голова должна находиться на одной прямой линии со спиной, в противном случае, позвоночник выходит из безопасного положения, что увеличивает риск получения травмы (Маклауд, 2011).

Тяга блока вниз прямыми руками.

Выполнение:

1. Встаем лицом к верхнему блоку. Беремся за рукоятку прямым хватом немного шире плеч.
2. Согнув руки в локтях под углом 30 градусов, дугообразным движением подтягиваем рукоятку к бедрам.
3. Остановив движение в 2-3 см. от бедер, медленно

возвращаемся в исходное положение.

Прорабатываемые мышцы:

-основные – широчайшая мышца спины, большая грудная мышца;

- дополнительные - нижний пучок трапециевидной мышцы, большая круглая мышца, трицепс.

Польза для плавания. Упражнение нагружает широчайшую мышцу спины, когда руки выпрямлены и находятся выше уровня головы, что соответствует начальной стадии гребковой фазы. Руки совершают движения в широком диапазоне, что позволяет имитировать гребок.

Кроме того, не стоит забывать и про универсальные упражнения, в которых «работают» все группы мышц (отжимания, жим штанги лежа, жим штанги стоя, подтягивания, скручивания, «тележка» («тачка»), приседания, выпады и др.).

Планируя тренировку на суше, нужно стремиться к тому, чтобы разнообразить средства и методы работы в течение сезона. Это делается для того, чтобы добиться всестороннего воздействия на организм спортсмена, а также для того, чтобы создать условия для психологического переключения.

Известно, что современная практика пловца с ее большими и продолжительными нагрузками весьма однообразна и монотонна и часто приводит к большим психическим перегрузкам. Возможность внести разнообразие лучше всего предоставляется во времязанятий на суше.

Результаты. Подводя итог, можно отметить, что силовая подготовка дала наибольший результат на дистанции 50 м . За счет развития силовых качеств, значительно улучшились и показатели при работе на резине.

Кроме того, проведенный эксперимент позволяет сделать следующие выводы:

1) Прирост усилий в процессе тренировок наблюдается в тех зонах скоростно-силовых возможностей, скоростные режимы которых совпадали с режимами тренировочных упражнений специальной силовой подготовки на суше.

2) Тренировка пловцов в скоростных режимах, уступающих соревновательным, приводит к росту преимущественно силового компонента, нежели скоростного.

3) Тренировки в скоростных режимах, соответствующих соревновательным, приводят к улучшению результата на коротких дистанциях.

Список литературы.

1. *Абсалямов Т. М., Ляшко Г. И.* «Специальная скоростно-силовая подготовка пловцов-спринтеров». «Физкультура и спорт». Журнал. Москва, 2015. С.20-23.

2. *Аллакин Ю.А.* «Методы формирования силового компонента гребковых движений в плавании»: Автореф. дисс. канд. пед. наук. -М., 2001.-

21с.

3. *Булатова М. М.* «Теоретико-методические основы реализации функциональных резервов спортсменов в тренировочной и соревновательной деятельности»: Автореф. дис. д-ра пед. Наук. – К., 1996. – 50 с.

4. *Булгакова Н. Ж.* Плавание: Учебник для вузов. - М., Физкультура и спорт, 2001. – 156 с.

5. *Булгакова Н. Ж.* Отбор и подготовка юных пловцов / Н. Ж. Булгакова. - М., 2005.

6. *Вайцеховский С. М., Абсалямов Т. М., Сайгин М. И.* «Проблема совершенствования силовой подготовки квалифицированных пловцов» / Плавание. М., ФиС, 2003, вып.1.- С.23-28.

7. *Викулов А. Д.* Плавание: Учебник для педагогических университетов и институтов. – М., 2003. – 158 с.

8. *Платонов В.Н.* Плавание [Текст]: учебник / под редакцией В.Н. Платонова. – Киев: Олимпийская литература.

9. *Платонов В.Н.* Плавание [Текст]: учебник / под редакцией В.Н. Платонова. – Киев: Олимпийская литература.

УДК 658.155

Прудников А.Г., д.э.н., профессор
кафедры «Экономического анализа»
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Луценко О.А.
магистрант
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

МЕТОДИЧЕСКИЕ ПРИЕМЫ АНАЛИЗА И ОЦЕНКИ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ АГРАРНОЙ СФЕРЫ

Аннотация: *в статье рассматриваются методические основы анализа финансовых результатов деятельности, представлены материалы апробации методики факторного анализа валовой прибыли и прибыли от продаж.*

Ключевые слова: *система показателей, финансовые результаты деятельности, финансовые результаты продаж, приемы факторного анализа, модели факторного анализа, апробация моделей факторного анализа, аграрная организация.*

METHODICAL CONSULTATIONS OF THE ANALYSIS AND ESTIMATION OF FINANCIAL RESULTS OF ACTIVITY OF AGRICULTURAL ORGANIZATIONS

Abstract: *in the article methodical bases of the analysis of financial results of activity are considered, materials of approbation of the methodology of factor analysis of gross profit and profit from sales are presented.*

Keywords: *system of indicators, financial results of operations, financial results of sales, methods of factor analysis, factor analysis models, approbation of factor analysis models, agrarian organization.*

Информационной базой анализа финансовых результатов деятельности хозяйствующего субъекта является отчет о финансовых результатах, в котором представлены данные о фактической выручке, себестоимости продаж, валовой прибыли, коммерческих расходах, управленческих расходах, финансовом результате продаж, финансовых результатах от прочих видов деятельности, прибыли до налогообложения, налоговых изъятиях, чистой прибыли.

С помощью приемов горизонтального анализа определяют величину изменения выручки, себестоимости продаж, валовой прибыли, коммерческих и управленческих расходов, финансового результата продаж и других показателей отчета за исследуемый период [4, с. 967]. Затем подсчитывают количественную меру влияния факторов первого порядкана измененииефинансовых результатов продаж, от всех видов деятельности организации [1, с. 94 – 95].

Влияние выручки от продаж по основной деятельности на изменение валовой прибыли определяют с помощью формулы:

$$\pm\Delta\text{Вал. пр.} = (\text{Выр.}_{\text{отч.}} - \text{Выр.}_{\text{баз.}}) \frac{\text{Вал.пр.}_{\text{баз.}}}{\text{Выр.}_{\text{баз.}}} \quad (1)$$

где $\pm\Delta\text{Вал. пр.}$–валовая прибыль и абсолютная величина ееизменения в отчетном году по сравнению с величиной в базисном году;

$\text{Выр.}_{\text{отч.}}$ – выручка от продаж в отчетном году;

$\text{Выр.}_{\text{баз.}}$ – выручка от продаж в базисном году;

$\pm\Delta\text{Вал. пр.}$ – валовая прибыль в базисном году.

Влияние себестоимости продаж на измененииеваловой прибыли подсчитывают по формуле:

$$\pm\Delta\text{Вал. пр} = \left(\frac{\text{Себ. продаж}_{\text{баз.}}}{\text{Выр.}_{\text{баз.}}} - \frac{\text{Себ. продаж}_{\text{отч.}}}{\text{Выр.}_{\text{отч.}}}\right) \text{Выр}_{\text{отч.}} \quad (2)$$

где $\text{Себ. продаж}_{\text{отч.}}$ – себестоимость продаж в отчетном году;

$\text{Себ. продаж}_{\text{баз.}}$ – себестоимость продаж в базисном году.

Влияние выручки от продаж на изменение финансового результата продаж определяют по формуле:

$$\pm\Delta\text{Фин. рез. прод} = (\text{Выр.}_{\text{отч.}} - \text{Выр}_{\text{баз.}}) \frac{\text{Фин. рез. прод.}_{\text{баз.}}}{\text{Выр.}_{\text{баз.}}} \quad (3)$$

$\pm\Delta$Фин. рез. прод – изменение финансового результата от продаж;
Фин. рез. прод.$_{баз.}$ – финансовый результат продаж в базисном году.

Влияние себестоимости продаж подсчитывают по формуле:

$$\pm\Delta\text{Фин. рез. прод от себест.}=\left(\frac{\text{Себ. продаж}_{баз.}}{\text{Выр.}_{баз.}}-\frac{\text{Себ. продаж}_{отч.}}{\text{Выр.}_{отч.}}\right)\text{Выр}_{отч.} \quad (4)$$

где $\pm\Delta$Фин. рез. прод от себест. – изменение финансового результата от продаж от влияния себестоимости;
Себ. продаж$_{отч.}$ – себестоимость продаж в отчетном году;
Себ. продаж$_{баз.}$ – себестоимость продаж в базисном году.

Влияние коммерческих расходов на изменение финансового результата продаж определяют по формуле:

$$\pm\Delta\text{Фин. рез. прод. от влияния ком. расх.} = \left(\frac{\text{Ком. расх.}_{баз.}}{\text{Выр.}_{баз.}}-\frac{\text{Ком.расх.}_{отч.}}{\text{Выр.}_{отч.}}\right)\text{Выр}_{отч.} \quad (5)$$

где $\pm$ ΔФин. рез. продаж от влияния ком. расх. – величина изменения финансового результата от продаж от влияния коммерческих расходов;
Ком. расх.$_{отч.}$ - коммерческие расходы в отчетном периоде;
Ком. расх.$_{баз.}$ - коммерческие расходы в базисном периоде.

Влияние управленческих расходов на изменение финансового результата продаж в отчетном году по сравнению с базисным годом определяют по формуле:

$$\pm\Delta\text{Фин. рез. прод. от влияния упр. расх.} = \left(\frac{\text{Упр. расх.}_{баз.}}{\text{Выр.}_{баз.}}-\frac{\text{Упр.расх.}_{отч.}}{\text{Выр.}_{отч.}}\right)\text{Выр}_{отч.} \quad (6)$$

$\pm$где $\pm$ ΔФин. рез. продаж от влияния ком. расх. – величина изменения финансового результата от продаж от влияния управленческих расходов;
Упр. расх.$_{отч.}$ - управленческие расходы в отчетном периоде;
Упр. расх.$_{баз.}$ - управленческие расходы в базисном периоде.

При анализе влияния факторов на изменение уровня эффективности продаж применяют прием факторного анализа цепную подстановку. Так, влияние выручки на изменение рентабельности продаж определяют по формуле:

$$\pm\Delta R_{\text{продаж от изм. выр.}} = R_{\text{продаж расч.}} - R_{\text{продаж баз.}}\text{,.} \quad (7)$$

где $\pm\Delta R_{\text{продаж от изм. выр.}}$ – количественная мера изменения рентабельности продаж от влияния выручки;

$R_{\text{продаж расч.}}$ – рентабельность продаж расчетная как соотношение финансового результата продаж в базисном периоде и выручки в отчетном периоде, выраженное в процентах;

$R_{\text{продаж баз.}}$ – рентабельность продаж в базисном году как соотношение финансового результата продаж и выручки полученной в этом же периоде, выраженное в процентах.

Влияние финансового результата на изменение рентабельности продаж подсчитывают по формуле:

$$\pm\Delta R_{\text{продаж от влияния фин.рез.}} = R_{\text{продаж отчет.}} - R_{\text{продаж расчет.}}\text{,.} \quad (8)$$

где $\pm\Delta R_{\text{продаж от влияния фин.рез.}}$ – количественная мера влияния финансового результата на изменение рентабельности продаж;

$R_{\text{продаж отчет.}}$ – рентабельность продаж в отчетном периоде как соотношение финансового результата и выручки, полученной в этом же году, выраженное в процентах.

Алгебраическая сумма факторов должна быть равна общей величине изменения анализируемого результатадеятельности в отчетном году по сравнению с базисным годом.

Методические положения факторного анализа финансовых результатов деятельности, финансовых результатов продаж, рентабельности продаж являются основой факторного анализа множества других показателей рентабельности, эффективности использования ресурсов коммерческих организаций. Однако показатель «рентабельность» не всегда однозначно характеризует эффективность деятельности [2, с. 209]. Апробируем модели (1 – 8) по данным финансовой отчетности ПАО Агропромышленная фирма «Кубань» Славянского района, главным видом деятельности которой является производство, переработка и реализация риса. Организация располагает следующими ресурсами: в 2016 г. среднегодовая численность работников была равна 260 чел., в том числе работников основного производства насчитывалось 244 чел.; сельскохозяйственные угодья на конец 2016 г. занимали 8054 га; среднегодовая стоимость активов превысила 765 млн. руб., в том числе оборотных активов было почти на 302 млн. руб., из них стоимость запасов составляла почти 274 млн. руб., дебиторская задолженность превысила 24 млн. руб.; среднегодовая величина собственного капитала превысила 546 млн. руб., в том числе нераспределенная прибыль – 448 млн.

руб.; производственные затраты были равны 459,6 млн. руб.; материальные затраты составляли 223 млн. руб.; расходы на оплату труда работников фирмы достигли 136 млн. руб.

Рентабельность продаж в 2016 г. была равна 26,7%, и по сравнению с 2014г. повысилась на 8,4 пунктопроцента, в сравнении с 2015 г. она снизилась на 12,1 пунктопроцента. Рентабельность, характеризующая состояние прибыли от продаж и полной себестоимости реализованной продукции, в 2016 г. была равна 35,7%, и по сравнению с 2014 г. повысилась на 13,3 пунктопроцента, а в сравнении с 2015 г. снизилась на 27,7 пунктопроцента. Рентабельность совокупных активов как соотношение чистой прибыли и среднегодовой балансовой их стоимости в 2016 г. была равна 16,6%, по сравнению с 2014 г. она повысилась на 3,9 пунктопроцента, в сравнении с 2015 г. произошло ее снижение на 9,1процентных пункта. Рентабельность собственного капитала как соотношение чистой прибыли и среднегодовой его стоимости в 2016 г. была равна 23,2% и по сравнению с 2014г. повысилась на 0,4 пунктопроцента, в сравнении с 2015 г. снизилась на 17,1 пунктопроцента.

Снижение рентабельности в 2016 г. по сравнению с 2015 г. указывает на имеющиеся резервы ее повышения. Факторный анализ рентабельности продаж показал: в 2016 г. по сравнению с 2015 г. ее падение на 12,1 пунктопроцента произошло за счет уменьшения прибыли – этотфактор уменьшил величину рентабельности на 5,4 пунктопроцента (R_{2016}–$R_{расч.}$; 26,7% – 32,1% = –5,4 пункта; $R_{расч.}$= $Пр._{продаж\ 2015}$: $Выр._{2016}$ = 196623 : 613552 * 100%); за счет увеличения выручки от продаж рентабельность снизилась на 6,7 процентных пункта ($R_{расч.}$ –R_{2015}; 32,1% – 38,8%; R_{2015} = 196623 : 506579 * 100%). Таким образом, оба фактора привели к снижению рентабельности продаж, и их количественную меру влияния корректно принять в качестве резерва повышения рентабельности продаж, эффективности управления ресурсами организации.

Факторный анализ рентабельности проданной продукции как соотношения прибыли от продаж и полной себестоимости показал, что снижение рентабельности с 63,4% до 35,7% или на 27,7 пунктопроцента в 2016 г. по сравнению с 2015 г. произошло в большей мере за счет влияния полной себестоимости - рост себестоимости на 48,3% снизил рентабельность на 20,6 пунктопроцента ($R_{расч.}$ –R_{2015};$R_{расч.}$ = $Пр_{прод.\ 2015}$: $ПС_{2016}$ * 100% ; 196623 : 459633 * 100% = 42,8%; R_{2015} = 196623 : 309936 * 100 % = 63,4 %); уменьшение прибыли от продаж на 32704 тыс. руб. или на 16,6 % привело к снижению рентабельности на 7,1 пунктопроцента (R_{2016}– $R_{расч.}$; R_{2016} = 163919 : 459633 * 100% = 35,7% ; 35,7% – 42,8% = –7,1 пункта).

Факторный анализ рентабельности совокупных активов как соотношение чистой прибыли и их среднегодовой стоимости показал: ее снижение в 2016 г. по сравнению с 2015 г. на 9,1 пунктопроцента (с 25,7 до 16,6%) произошло на 3,7 пунктопроцентаза счет роста среднегодовой стоимости активов на 16,6% ($R_{расч.}$– R_{2015}; $R_{расч.}$ = $Пр_{чистая\ 2015\ г.}$:$Ср.год._{стоимость\ активов\ 2016\ г.}$* 100% = 168457 : 765486*100% = 22,0%; 22,0 – 25,7 = – 3,7 пунктопроцента); уменьшение чистой

прибыли на 24,7% привело к снижению рентабельности активов на 5,4 пунктопроцента.

Снижение рентабельности собственного капитала на 17,1 пунктопроцента (с 40,3% до 23,2%) было обусловлено уменьшением чистой прибыли - в результате рентабельность упала на 7,7 пунктопроцента (R_{2016} - $R_{расч.}$; R_{2016} = 126833 тыс.руб. : 546118 тыс. руб. * 100% = 23,2%; $R_{расч.}$ = $Пр._{чистая\ 2015\ г.}$: $Ср.год_{стоимость\ собств.\ кап.}$ * 100% = 168457 : 546118 * 100% = 30,9%); за счет повышения среднегодовой величины собственного капитала на 30,7% его рентабельность снизилась на 9,4 пункта($R_{расч.}$ –R_{2015}; 30,9% – 40,3% = –9,4 пунктопроцента;R_{2015}=168457 : 417709 * 100% = 40,3%).

Таким образом, в качестве резерва повышения рентабельности продаж корректно принять величину снижения рентабельности за счет выручки и прибыли от продаж; резервом повышения рентабельности реализованной продукции корректно принять величину снижения рентабельности за счет прибыли от продаж; резервом повышения рентабельности совокупных активов и собственного капитала может служить величина уменьшения рентабельности в 2016г. за счет чистой прибыли.

Анализ отчета о финансовых результатах показал, что прибыль от продаж в 2016 г. по сравнению с 2015 г. уменьшилась, главным образом, за счет повышения себестоимости проданной продукции - она возросла на 138048 тыс. руб. или на 54,8 %; коммерческие расходы возросли на 1171 тыс. руб. или на 73,5%, а управленческие расходы увеличились на 10458 тыс. руб. или на 18,5%.

Прибыль до налогообложения в 2016 г. по сравнению с 2015 г. уменьшилась на 39402 тыс. руб. или на 23,3%, в том числе за счет прибыли от продаж на 32704 тыс. руб. и динамики прочих доходов и расходов на 6698 тыс. руб. Уменьшение прибыли до налогообложения и налоговое изъятие привело к уменьшению чистой прибыли на 41624 тыс. руб.

Таким образом, организация располагает резервом сокращения затрат на производство и реализацию продукции, прочих расходов как основы повышения рентабельности.

Использованные источники:

1 Комплексный экономический анализ: учебно-методическое пособие / Н.К. Васильева, А.Г. Прудников, А.И. Трубилин. – Краснодар, КубГАУ, 2011. – 121с.

2 Новожилов И.М. Парадоксы показателя «рентабельность» как критерия оценки эффективности управления производственными ресурсами товаропроизводителей / И.М. Новожилов, А.Г. Прудников, В.И. Типцова. В сборнике: Проблемы и перспективы развития теории и практики экономического анализа; сборник статей Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и преподавателей. Краснодар, КубГАУ, 2016. – С. 207 – 212.

3 Прудников А.Г. Анализ и оценка финансового состояния сельскохозяйственных организаций: теория, методология, практика: монография / А.Г. Прудников, А.И. Трубилин, И.М. Новожилов.– Краснодар,

КубГАУ,
2018. – 203 с.

4 Прудников А.Г. Анализ как функция управления финансовыми результатами деятельности организаций в аграрной сфере / А.Г. Прудников, В.Э. Редина. Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2016. №119. – С. 957 – 971.

УДК 699.87

Родин М.В.
студент
4 курс, Архитектурно-строительный институт
Сибирский государственный индустриальный университет
Россия, г. Новокузнецк
Афанасьев В.Ю.
студент
4 курс, Архитектурно-строительный институт
Сибирский государственный индустриальный университет
Россия, г. Новокузнецк

МЕТОДЫ ЗАЩИТЫ МЕТАЛЛИЧЕСКИХ КОНСТРУКЦИЙ ОТ КОРРОЗИИ

Аннотация: *В данной статье рассматриваются основные методы защиты металлическх конструкций от коррозии. Описыватся принципы действия цинкового покрытия. Вниманию читателя представлены способы защиты от коррозии: барьерная защита, катодная защита, цинковая патина. Значительное внимание уделено современному способу защиты от коррозии с помощью цинковой патины.*

Ключевые слова: *сталь, коррозия, горячая гальванизация, оцинковка, барьерная защита, цинковая патина.*

Annotation: *This article deals with the basic methods of protecting metal structures from corrosion. The principles of the action of zinc coating are described. The reader is presented with ways to protect against corrosion: barrier protection, cathodic protection, zinc patina. Considerable attention is paid to the modern method of corrosion protection with zinc patina.*

Key words: *steel, corrosion, hot galvanization, galvanizing, barrier protection, zinc patina.*

Сталь - это эффективный строительный материал, который обеспечивает свободу дизайна спецификаторов. Однако для проектов, подверженных воздействию атмосферы и других агрессивных сред, крайне важно защитить сталь от коррозии. Крупные строительные проекты чаще всего рассчитаны на срок эксплуатации 50-100 лет, что подчеркивает необходимость долговременной защиты от коррозии. Существует множество примеров,

демонстрирующих доказанную защиту горячего цинкования в самых суровых условиях.

Причиной широкого использования горячего цинкования является трехкратная защита покрытия. В качестве покрытия он обеспечивает жесткий металлизированный цинковый барьер, который полностью покрывает стальную поверхность и герметизирует сталь от коррозионного воздействия окружающей среды. Кроме того, жертвенное поведение цинка защищает сталь, даже там, где происходит повреждение или незначительный разрыв в покрытии. В случае естественного выветривания покрытия достаточно нанести дополнительный слой защиты на поверхность.

Барьерная защита.

Защитный барьер - это, пожалуй, самый старый и наиболее широко используемый метод защиты от коррозии. Он действует путем изоляции основного металла от окружающей среды. Как и краски, горячее оцинкованное покрытие обеспечивает для стали защитный барьер. Пока барьер не поврежден, сталь защищена и коррозии не произойдет. Однако, если барьер будет нарушен, начнется коррозия.

Поскольку барьер должен оставаться неповрежденным для обеспечения коррозионной стойкости, два важных свойства барьерной защиты - это адгезия к основному металлу и стойкость к истиранию. Характер поведения цинка обеспечивает гальванизацию, что является большим плюсом хорошего барьерного покрытия. Кроме того, цинк корродирует примерно от 1/10 до 1/40 скорости стали в зависимости от окружающей среды, делая скорость коррозии тонкого цинкового покрытия, эквивалентной более толстой стальной детали. Покрытия, такие как краска, которые имеют отверстия для штифтов, чувствительны к проникновению элементов, что приводит к быстрому распространению подледной коррозии .

Катодная защита.

Катодная защита является более эффективным методом противодействия коррозии. Это требует изменения элемента коррозионного контура за счет введения нового коррозионного элемента, благодаря чему основной металл становится катодным элементом схемы.

Горячее цинкование защищает сталь катодно аналогично методу расходуемого анода. В принципе, металл (цинк), анодный к основному металу (сталь), помещается в цепь, чтобы разъедать вместо основного металла. Гальваническая серия металлов представляет собой список металлов, расположенных в порядке электрохимической активности в морской воде (электролите). Такое расположение металлов определяет, каким металлом будет анод и катод, когда они помещаются в электролизную ячейку. Металлы, вышеперечисленные в списке, анодируют металлы ниже значения, которые обеспечивают катодную или жертвенную защиту при соединении двух.

Из списка видно, что в случае горячего цинкования цинк защитит предпочтительно коррозию, чтобы защитить базовую сталь. Фактически, катодная защита HDG гарантирует, что даже если покрытие будет повреждено

до того, как обнаженная сталь будет открыта (до ¼ дюйма в диаметре), коррозия не начнется до тех пор, пока весь окружающий цинк не будет потреблен.

Цинковая патина.

В отличие от барьерной и катодной защиты, которые противостоят коррозии самой стали, цинковая патина защищает цинковое покрытие. Цинк, как и все металлы, начинает корродировать при воздействии атмосферы. Таким образом, свежесваренная оцинкованная сталь проходит через естественный процесс выветривания при воздействии влажных и сухих циклов в окружающей среде.

По мере того, как оцинкованные покрытия подвергаются воздействию свободного протекающего воздуха, образование патины цинка начинается с тонкого слоя оксидов цинка. Затем, когда кусок подвергается воздействию влаги - осадки, роса, влажность - частицы оксида цинка реагируют с водой с образованием пористой, желатинированной гидроксида цинка. Затем во время сухих циклов диоксид углерода реагирует с гидроксидом цинка и превращается в тонкий, компактный и плотно прилипший слой карбоната цинка. Скорость формирования патины варьируется в зависимости от условий окружающей среды, но для ее полной разработки обычно требуется примерно 6-12 месяцев.

Полностью разработанная патина представляет собой пассивную устойчивую пленку, которая прилипает к поверхности цинка и не является водорастворимой, поэтому она не смывается под дождем или снегом. Из-за этого цинковая патина очень медленно корродирует и защищает оцинкованное покрытие под действием замедления скорости коррозии до примерно 1/30 скорости сталей в той же среде. По мере развития цинковой патины оцинкованное покрытие станет матово-серого цвета.

Формирование цинковой патины имеет решающее значение для долговременной коррозионной стойкости горячего цинкования . Поскольку разработка патины основывается на естественных влажных и сухих циклах, обнаруженных в окружающей среде, результаты испытаний солевого тумана, которые основаны на постоянном влажном воздействии, не являются точными в прогнозировании срока службы оцинкованных покрытий в реальном мире.

Заключение.

При выборе материала для защиты от коррозии необходимо учитывать его коррозионную стойкость в данных условиях работы оборудования, срок службы защищаемых деталей, аппаратов и конструкций. Выбираются те методы защиты, которые обеспечивают надежное и бесперебойное функционирование предприятия с максимальной прибылью при оптимальных затратах на осуществление защиты от коррозии и минимальных экологических последствиях.

Использованные источники:
1. Зарубина, Л.П. Защита зданий, сооружений, конструкций и оборудования от коррозии. Биологическая защита. Материалы, технологии, инструменты и оборудование / Л.П. Зарубина. - Вологда: Инфра-Инженерия, 2015. - 224 с.
2. Шлугер М.А., Ажогин Ф.Ф., Ефимов Е.А. Коррозия и защита металлов. – М.: Металлургия, 1981.
3. Федорченко, В. И. Коррозия металлов / В.И. Федорченко. - М.: Бибком, 2009. - 655 с.

Чалаева Э.И.
Студентка ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет», г. Симферополь
Болдырева В. Э.
Старший преподаватель кафедры специального (дефектологического) образования ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет», г. Симферополь

МЕТОДЫ И ПРИЕМЫ РАЗВИТИЯ ВОСПРИЯТИЯ ФОРМЫ ПРЕДМЕТОВ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ С УМСТВЕННОЙ ОТСТАЛОСТЬЮ В ПРОЦЕССЕ ИЗОБРАЗИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация. *В данной статье обоснованы методы и приемы развития восприятия формы предметов у младших школьников с умственной отсталостью. Автором статьи также охарактеризована роль изобразительной деятельности в процессе развития восприятия формы предметов у младших школьников с умственной отсталостью.*

Ключевые слова: *восприятие, форма предметов, младший школьный возраст, изобразительная деятельность.*

Annotation. *In this article the methods and techniques for developing perception of forms of objects in Junior schoolchildren with mental retardation. The author of the article also describes the role of visual activity in the development of perception of the form of objects in younger students with mental retardation.*

Keywords: *perception, form of subjects, primary school age, visual activity.*

Восприятие формы предмета в процессе изобразительной деятельности требует от ребенка разносторонних качеств и умений. Для того чтобы нарисовать какой-либо предмет, его необходимо хорошо рассмотреть, определить его форму, строение, характерные детали, цвет, положение в пространстве [5, с. 16].

Восприятие формы предмета учащимися с умственной отсталостью осуществляется разными способами – путем ощупывания и обводки по контурам фигуры. При этом появляются различные образы представления:

объемные в процессе ощупывания, что могут быть использованы в лепке; плоские, контурные при обводке, которые воспроизводятся в рисовании.

На уроках по изобразительной деятельности во всех случаях после обследования предмета осуществляется его изображение в рисунках. Частично изображение выполняются ребенком самостоятельно, частично – совместно с педагогом. Каждый урок по предметному рисованию должно включать несколько обязательных этапов: обследование предмета, определение его свойств, общей формы, размера, цвета, свойства и расположение частей; усвоение детьми навыков рисования; процесс выполнения изображения [3, с. 29].

Согласно программе по изобразительному искусству специальной (коррекционной) школы, в плане формы дети должны иметь сформированные навыки изобразительной деятельности в таких сферах, как отражение основных геометрических форм и видов и типов линий, составляющих частей в строении человека, птиц, животных, здания, взаимосвязи основной формы и частей, выразительных возможностей линии и силуэтной формы, симметрии, как способе гармонизации формы.

Также дети должны уметь проводить линии различного вида графическими инструментами, кистью; от руки рисовать округлые формы силуэтом и линией (красками – кистью и пальцем, а также графическими инструментами и материалами); наблюдать, сравнивать и подставлять несложные формы и их части по характеру и размерам; передавать основное, обобщенный характер формы силуэтом или линии в изображении на плоскости, в объеме в лепке; на элементарном уровне создавать определенный по характеру образ средствами линии [4, с. 27].

В плане композиционной изобразительной деятельности дети должны уметь полностью заполнять плоскость листа с помощью большого изображения (крупным планом) и равномерного расположения изображаемых элементов, иметь элементарное представление о согласовании формы и декора, а также сознательно выбирать положение листа бумаги в зависимости от формы объекта изображения [1, с. 120].

С развитием ребенка обогащается его опыт, совершенствуется восприятие предметов, их формы. У учащихся начальных классов с умственной отсталостью в условиях учебной и трудовой деятельности накапливаются более глубокие знания о форме плоских и объемных предметов, их положения в пространстве.

Изучение формы в процессе графической деятельности на занятиях по изобразительному искусству имеет два этапа: изображение условно-плоских предметов во фронтальном положении с передачей только двух измерений; рисование условно плоских и объемных предметов в перспективе, трехмерном изображении предметов на двумерной плоскости [3].

Натурой для изучения и рисования в фронтальном положении являются предметы, близкие к плоским геометрическим формам (квадрата, прямоугольника, треугольника, круга, овала и их комбинаций).

В процессе обучения реалистичному изображению рисунка, основными задачами являются развитие восприятия натуры и изображения ее формы на плоскости графическими средствами по законам зрительного восприятия. Поэтому во время практических занятий по рисованию особое внимание следует обращать на правильное восприятие натуры теми, кто рисует, на развитие их наблюдательности, воспитание умения анализировать натуру.

В процессе восприятия натуры главную роль играют органы зрения тех, кто рисует, поэтому задачей педагога является воспитание в них умения целенаправленно наблюдать: сравнивать между собой предметы, их части, устанавливать между ними сходство и различие, определять форму, пропорции, конструктивное строение, пространственные признаки, выделяя в них эстетический смысл [1, с. 126].

В рисовании с натуры следует придерживаться общепризнанных условий для восприятия и анализа изображаемого. Умение «видеть» натуру на начальной стадии рисования решает успех работы, способствует правильному мышлению о предметах, уточняет и обогащает представления об окружающей действительности. Рисунок с натуры является основным видом изображения в овладении грамотой реалистичного изображения.

Рисунок непосредственно с натуры – это процесс, при котором мы не только наглядно видим предмет, наблюдаем за ним, определяем его форму, пропорции, конструктивное строение, но и реалистично его изображаем. Во время изображения предмета те, кто рисует, приобретают умений и навыков в размещении рисунка на определенной плоскости, последовательности построения рисунка, передавая характерную форму, пропорции и пространственное положение натуры, овладевают техническими приемами работы [1].

Следовательно, главной задачей рисование с натуры должно быть умение видеть и изображать объекты. При этом уточняется и обогащается активное восприятие явлений и предметов окружающей действительности, что способствует развитию мышления и познавательных способностей тех, кто рисует. Рассмотрим, как происходит процесс построения реалистического рисунка. Рисование с натуры начинается с изучения предмета, который нужно рисовать. Определяют назначение предмета, его форму, пропорции, конструктивное строение, положение в пространстве, подбирают способы его изображения на плоскости.

Изучение комбинированной формы предмета обусловлено сложной работой органов восприятия, в результате которого в сознании формируется образ объекта, который мы воспринимаем. Поэтому такое большое значение имеет умение «видеть» натуру. Непосредственно после целенаправленного наблюдения и изучения натуры начинают ее изображение. Продумывают композицию рисунка, намечают общую форму натуры. После выполнения наброска предмета уточняют правильность изображения, сравнивая его с натурой. Рисунок заканчивают прорисовкой деталей и передачей цвета или тона.

Рассмотрим особенности восприятия предмета и его изображения на плоскости в процессе рисования с натуры.

Рисование с натуры, как всякая творческая деятельность, требует выполнения таких задач: предварительного анализа натуры; композиционного размещения изображения на листе бумаги; передаче конструктивной формы и пропорций предмета; детальной прорисовки формы предмета; передачи художественной целостности рисунка [2].

Чтобы овладеть сложным процессом изображения, прежде всего надо уметь анализировать форму предметов относительно ее геометрической основы, поскольку это имеет важное значение не только при изображения простых предметов, но и во время рисования форм животного и растительного мира, человека и др.

Анализ натуры не только повышает интерес к изображаемых предметов у тех, кто рисует, но и воспитывает в них умение анализировать модель. Передача конструктивной формы и пропорций предмета требует не только развитых качеств восприятия, особенно метода сравнения, а и знаний конструктивного строения натуры. Умение видеть натуру в целом, замечать конструктивные особенности формы, пропорции ее частей, определять места взаимопереходе различных форм и умение передать все в рисунке линейными средствами является подготовкой к детальной прорисовки формы предмета. После выяснения композиции рисунка продолжают его построение: определяют пропорции и общую форму ручки, клапана и замка натуры [3, с. 45].

Для передачи художественной целостности рисунка на завершающей стадии нужны активные формы восприятия и мышления, поскольку следует выделить основные характерные особенности предмета, конкретизировать одни детали и обобщить другие. В рисовании предмета как и в любой работе, нужно придерживаться определенной системы и последовательности изображения. Для развития конструктивного мышления следует учиться воспринимать предмет в целом.

Рисуя, надо уметь сравнивать свой рисунок с натурой, продумывать последовательность работы, логически мыслить, работать сознательно. Несимметричные предметы (молоток, топор и т. п), состоящие из отдельных частей, изображать значительно сложнее.

Задача педагога коррекционной школы состоит в том, чтобы с первых уроков при выполнении любой задачи, добиваться сознательного усвоения учащимися приемов и правил изображения предметов.

Чтобы облегчить детям восприятие формы предмета, учитель во время объяснения должен умело демонстрировать модель. Обучая видеть форму предмета, учитель обводит предмет рукой — жест учителя помогает зрительному восприятию формы. При изучении предметов квадратной и круглой формы создается понятие и абстрактные геометрические формы, что имеет большое значение для дальнейшего обучения рисования.

Для учащихся младших классов с умственной отсталостью необходимо выбирать самые легкие для изображения предметы, постепенно их усложняя. Подбирая предметы по форме и цвету, нужно учитывать технику исполнения (гуашь, акварель, цветные карандаши) [3, с. 49].

Чтобы выработать у учащихся с умственной отсталостью навык правильно и красиво размещать рисунок на листе бумаги, полезно дать задание еще раз нарисовать два предмета на одной странице. Учитель все время следит, насколько твердо учащиеся усваивают необходимые навыки. Никогда не следует спешить переходить к следующему заданию, если не усвоено предыдущее. Прочность усвоения зависит от того, насколько дети осознали свойства предмета: строение формы, цвет, его освещение и расположение в пространстве.

Предмет восприятия в изобразительном искусстве — ведущий в обучении и воспитании учащихся начальных классов. Через восприятие образов и форм предметов дети познают разнообразие окружающего мира. Одновременно происходит дальнейшее развитие их чувств. Правильное проработки изображаемого предмета в плане восприятия и анализа его формы способствует единству умственного и тактильного воспитания учащихся.

Путем создания условий для развития восприятия формы, изображаемого предмета можно эффективно влиять на формирование определенных составляющих познавательного развития ребенка. Некоторые из педагогов и родителей считает, что достаточно обеспечить наличие разнообразных форм предметов, и дети сами научатся отличать их форму. Такая мысль возникает в результате наблюдения за взрослыми реакцией детей на необычную форму знакомого предмета. Но это еще не осознанное восприятие формы, а скорее эмоциональное удивление увиденным. Поэтому для тех, кто учит и воспитывает детей, важно различать познавательное и эмоциональное восприятия, иметь представление об его психологические особенности [1, с. 205].

Восприятия формы изображаемого предмета – сложное психическое явление. Оно осуществляется благодаря течению как познавательных, так и эмоциональных процессов психики человека. Ученые выделяют составляющие восприятия формы изображаемого предмета, которые необходимо развивать у детей младшего школьного возраста с умственной отсталостью:

1. Познавательный компонент: наблюдательность, проявляющаяся в способности самостоятельно выделять объект восприятия среди других; умение высказать информационное суждения об объекте и его существенные объективные свойства.

2. Эмоциональный компонент: проявления радости, удивления, восхищения, восторга и тому подобное, которые внешне проявляются в мимике, движениях, жестах, высказываниях; стремление привлечь внимание другого человека или объекта, которые произвели впечатление; упоминание об объекте через определенное время [1, с. 130].

Практика доказывает, что привлечение младших школьников с умственной отсталостью к аналитическому восприятию и воспроизведению формы изображаемого предмета на уроках изобразительного искусства имеет свою специфику, обусловленную возрастными особенностями детей. У них отсутствуют навыки оценочной деятельности. Это должно компенсироваться правильной методике организации восприятия формы изображаемого предмета.

Таким образом, нами в ходе исследования были определены следующие стадии восприятия ребенком с умственной отсталостью формы предмета: узнавание отдельных предметов, между собой не связанных, к выявлению сначала их функциональных связей; раскрытие более глубоких отношений между предметами и явлениями: причин, связей, обстоятельств, целей.

Литература

1. Воспитание и обучение во вспомогательной школе. / Под ред. В.В. Воронковой. – М.: Школа – ПРЕСС, 2014. – 416 с.
2. Грошенков, И.А. Коррекционно-развивающая направленность обучения рисованию во вспомогательной школе:
3. Психологические проблемы коррекционной работы во вспомогательной школе / Под ред. Ж.И. Шиф, В.Г. Петровой, Т.Н. Головиной – М.: Просвещение, 2010. – 324 с.
4. Грошенков, И.А. Развитие у учащихся вспомогательной школы интереса к изобразительной деятельности. / И.А. Грошенков // Дефектология. – 2010. –№6.–С. 45-53.
5. Грошенков, И.А. Уроки рисования в I-IV классах вспомогательной школы. / И.А. Грошенков – М.: Просвещение, 2016. – 76 с.
6. Головина, Т.Н. Изобразительная деятельность учащихся вспомогательной школы / Т.Н. Головина – М: Просвещение, 2014. – 119 с.

УДК 343.98.06

Халитова Р.Р.
студент
3 курс, юридического факультета
Стерлитамакский филиал БашГУ
Россия, РБ г. Стерлитамак
Научный руководитель: Гареева Э.Р.
Старший преподаватель кафедры уголовного права и процесса
Стерлитамакского филиала БашГУ
Россия, РБ г. Стерлитамак

МЕТОДЫ КРИМИНАЛИСТИКИ

Аннотация: *в статье рассматривается классификация методов криминалистики как по принципу общности, так и основывающаяся на точках зрения различных авторов.*

Ключевые слова: *криминалистика, методы криминалистики, научно-технический прогресс, научное исследование, криминалистические средства.*

Halitova R.R.
Student 3rd year, faculty of law
Sterlitamak branch of Bashkir state University
Russia, Sterlitamak
Scientific Director: Gareeva E. R.
Senior lecturer of the Department of criminal law and procedure
Sterlitamak branch of Bashkir state University
Russia, Sterlitamak

METHODS OF FORENSIC SCIENCE

Abstract: *the article deals with the classification of methods of criminology both on the principle of commonality and based on the views of different authors.*

Key words: *criminology, methods of criminology, scientific and technological progress, scientific research, forensic tools.*

Современные условия противодействия преступности требуют совершенствования криминалистических методов и средств предупреждения общественно-опасных деяний, а также процесса сбора и исследования доказательств. [2, с. 109]

На сегодняшний день криминалистика как наука играет большую роль в уголовном процессе [1,С.168]. На практике выясняется, что быстрому, верному расследованию преступлений против личности способствуют знания и информация, полученная из различных наук, в частности из криминалистики и медицины.

Криминалистика – это наука, исследующая закономерности механизма правонарушения, возникновения информации о преступлении и его участниках, составления, изучения, оценки и применения доказательств, разрабатывающая на этой основе средства и методы данной деятельности.

Как и другие науки, криминалистика решает поставленные перед ней задачи посредством конкретных методов научного исследования [4, с. 10].

Методы криминалистики – это способы решения научных задач в ходе криминалистических исследований теоретического и прикладного характера.

Система методов криминалистики базируется на утверждениях диалектики о способности материи к отражению, о взаимосвязи и взаимообусловленности явлений, о балансе единичного особенного и общего. Основополагающим методом, использующимся во многих науках является диалектический метод, который представляет собой всеобщий метод познания. Диалектическая идеология дает исследователю знания общих категорий и законов познания, которые используются в каком-либо любом научном исследовании. Они предоставляют шанс правильно исследовать факты и явления объективной реальности, относящиеся к предмету криминалистики. В частности, огромное значение имеет положение о том, что предмет изучения должен рассматриваться в динамике. Из этого следует, что понятия об объекте криминалистики должны быть динамичными, постоянно

пополняющимися и трансформирующиеся в согласовании с уровнем развития науки [3, с. 8].

Следующими являются общие методы, использующиеся во многочисленных науках и областях практической деятельности, которые в зависимости от объекта и обстоятельств процесса познания видоизменяются и обретают характерные особенности, сохраняя при этом свою сущность.

К общим методам относятся:

1) Чувственно-рациональные, в которых выделяют:

а) описание, заключающееся в указании на признаки какого-либо объекта. Оно способно обладать строго установленную наукой форму (описание внешности по методу словесного портрета), либо реализовываться в произвольной форме;

б) наблюдение, т.е. восприятие объекта или явления, которое осуществляется с целью его исследования, где объектами выступают: общество, его действия, вещественные доказательства на месте преступления и прочее;

в) моделирование, т.е. замена объекта его моделью или искусственно созданным аналогом. С такой моделью выполняются необходимые действия и исследования, а приобретенные заключения переносятся на оригинальный объект;

г) сравнение – сопоставление признаков двух или нескольких объектов;

д) эксперимент - воссоздание явления или события в целях его исследования. Более популярный вид при расследовании преступлений – следственный эксперимент.

2) Кибернетические методы, позволяющие реализовать поиск и автоматическую обработку данных, а также компьютерное моделирование.

3) Логические методы, характеризующиеся абстрактно-теоретическими формами изложения материала. Исследование объектов, происшествий, действий, протекающих в окружающей нас действительности, осуществляющееся посредством законов логики (анализ, синтез, индукция, дедукция, гипотеза, аналогия, обобщение).

4) Математические методы (измерение, вычисление, геометрические построения, моделирование).

Итак, заключительные в общей классификации это – специальные методы криминалистики, которые делятся на две группы:

– Отраслевые методы, применяемые группой наук, связанных в силу особенностей изучаемого ими предмета в одну отрасль. Они имеют все шансы быть использованными без модификации или быть приспособленными для решения специфических криминалистических задач. Из числа отраслевых методов выделяют:

1) физические, химические и физико-химические. Некоторые методы, например, микроскопия, люминесцентный анализ, диффузно-копировальный и др., уже давно используются в криминалистике, а другие стали применяться

лишь в последнее время (молекулярная спектроскопия, рентгеноструктурный анализ, хроматография, полярографический анализ);

2) биологические, ранее при исследовании в следах обычно устанавливали факт присутствия биологического материала (крови, слюны, спермы и др.) и обнаруживали в них различные групповые факторы, в настоящее время в практику внедряются методы молекулярной генетики;

3) антропологические и антропометрические, применяющиеся при разработке методики определения личности погибшего по костным останкам (при определении научно обоснованных критериев для оценки результатов опознания людей и трупов, при решении вопросов розыска и уголовной регистрации);

4) социологические, например, анкетирование об обстоятельствах дела и др.;

5) психологические (исследование и проведение анализа записей дневников либо иных письменных документов и т.д.).

– Методы, применяющиеся только криминалистикой, наиболее из которых распространены:

1) Технико-криминалистические методы, применяющиеся в общей степени в сфере криминалистической техники: криминалистическая идентификация, трасология (получение экспериментальных объектов сравнения, характеристик рельефа следов, исследования процессов следообразования и т. п.), баллистика, криминалистическое исследование документов и др.

2) Структурно-криминалистические методы, применяющиеся с целью накопления исходной информации, необходимой для построения структуры, определения путей ее развертывания и использования в практической деятельности. При этом источником исходной информации являются нормы уголовного и уголовно-процессуального закона; сведения о способах совершения и сокрытии преступлений, о признаках применения этих способов, о направлениях практики раскрытия и расследования преступлений.

Каждый автор по-своему наблюдает методы криминалистики, допустим Р.С. Белкин рассматривал криминалистические методы неразрывно со средствами и определял их как «разрабатываемые криминалистикой специальные аппаратура, материалы, инструменты, способы действия, рекомендации и пр. по осуществлению судебного исследования и предотвращению преступлений» [5, С. 91]. Очевидно, что к криминалистическим средствам он относил технико-криминалистические средства, к методам же – способы действия, рекомендации и прочее, а также «способы изучения, исследования, применяемые в криминалистике для познания предмета криминалистики и объектов реальной действительности».

И.Ф. Крылов же определял метод в наиболее общем значении этого слова как «путь (способ) исследования явлений в природе и общественной жизни, применяемый для достижения определенной цели», и подразделял их на «методы криминалистики как науки (криминалистических научных

исследований) и как практики (практической криминалистической деятельности)».

Методы криминалистики находят свое применение в криминалистических рекомендациях, приемах и средствах, предназначенных для практической деятельности по раскрытию и расследованию преступных действий, а также розыску и идентификации субъектов, которые их совершили.

Таким образом, применение методов криминалистики сотрудниками правоохранительных органов значительно сокращает затраты времени на расследование преступления, а также помогает выявить мотивы деятельности преступников.

Библиографический список:

1. Гареева Э.Р. Взаимодействие криминалистики и оперативно-розыскной деятельности в уголовном процессе // Молодежь в современном мире: проблемы и перспективы: сборник материалов XI Международной научно-практической Интернет-конференции, 15-20 апреля 2015 г. / Башкирский институт технологий (филиал) ОУП ВО «Академия труда и социальных отношений» — Центр ЮНЕСКО-ЮНЕВОК в Российской Федерации. – Уфа: БИСТ (филиал) ОУП ВО «АТиСО», 2015. – 260 с. – С.168-169.
2. Григорович В.Л. Система криминалистических средств, методов противодействия преступности // Вестник Казанского юридического института МВД России. – 2017. – № 2 (28). – С. 109 – 113.
3. Петров М.И. Криминалистика: курс лекций. М.: Экзамен. – 2004. – С. 8 – 9.
4. Гадельшин Р.И. Криминалистика: курс лекций. Новосибирск: СибАГС. – 2016. – С. 10 – 13.
5. Белкин Р.С. Курс криминалистики: учеб. пособие для вузов. 3-е изд., доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, Закон и право, 2001. С. 837.

УДК 699.87

Афанасьев В.Ю.
студент
4 курс, Архитектурно-строительный институт
Сибирский государственный индустриальный университет
Россия, г. Новокузнецк
Родин М.В.
студент
4 курс, Архитектурно-строительный институт
Сибирский государственный индустриальный университет
Россия, г. Новокузнецк

МЕТОДЫ ОБРАБОТКИ ДРЕВЕСИНЫ И ДЕРЕВЯННЫХ КОНСТРУКЦИЙ

Аннотация: *В данной статье рассматриваются основные методы обработки древесины и деревянных конструкций. Вниманию читателя*

представлены способы защиты древесины: противопожарная защита, закалка, обработка древесины химическими консервантами. Значительное внимание уделено защите от грибковых и насекомых, обработке древесины химическими консервантами.

Ключевые слова: *защита древесины, обработка древесины химическими консервантами, противопожарная защита.*

Annotation: *This article deals with the main methods of processing wood and wooden structures. The reader is presented with ways to protect wood: fire protection, hardening, wood treatment with chemical preservatives. Considerable attention is paid to protection from fungus and insects, processing of wood by chemical preservatives.*

Key words: *protection of wood, wood processing with chemical preservatives, fire protection.*

Дерево и изделия из дерева можно обрабатывать различными способами для изменения определенных свойств. Существуют методы, которые влияют на долговечность древесины, твердость, стабильность размеров и поглощение влаги. Мы рассмотрим лишь основные из этих методов.

Защита от грибковых и насекомых

Защита древесины обычно относится к мерам, которые по-разному направлены на защиту древесных материалов от воздействий разрушающих древесину грибов, плесени, насекомых и морских вредителей.

Структура строительства должна быть спроектирована таким образом, чтобы предотвратить такие воздействия, давая так называемую структурную защиту. Суть заключается в том, чтобы предотвратить длительное воздействие влаги на древесину. Временно повышенная влажность должна быть в состоянии быстро нормализоваться.

Бывают ситуации, когда структурная защита древесины не может быть достигнута, а высокое содержание влаги является постоянным. В таких случаях можно использовать древесину с лучшей прочностью. Существуют типы древесины и части ствола дерева, которые обеспечивают лучшую прочность, чем другие. Существуют также варианты модификации древесины, чтобы увеличить ее долговечность. Кроме того, чтобы обеспечить большую прочность, в древесину могут быть добавлены химикаты.

Обработка древесины химическими консервантами

Добавление различных химических веществ в древесину может препятствовать или предотвращать воздействие организмов, которые повреждают древесину. Различные вещества имеют разный уровень эффективности, но количество добавленных химических веществ также определяет производительность. Химикаты могут добавляться вручную путем нанесения покрытия и погружения или в промышленном режиме с использованием обработки давлением.

Покрытие и погружение дают поверхностный эффект. Вещества не проникают глубже в древесину. Таким образом, эффект ограничен. Поэтому эти методы используются в качестве дополнения, используя, например,

проникающее грунтовочное масло на торцевых деревянных поверхностях, чтобы уменьшить поглощение влаги в древесине, обработанной давлением.

Обработка под давлением используется в основном на сосне, где заболонь обладает способностью поглощать пропитывающий агент, тогда как в сердцевине достигается только поверхностное проникновение. Чтобы обеспечить лучшую стойкость обработанной сосны, вся заболонь должна быть пропитана до самого сердца. При обработке давлением ели, только небольшое количество пропитывающего вещества проникает в древесину. Таким образом, обработанная под давлением ель имеет более низкую защиту, чем сосна, обработанная давлением.

Технические свойства обработанной древесины в основном такие же, как для эквивалентной необработанной древесины, например, в контексте оценки внешнего вида и прочности. Как правило, металлы корродируют быстрее, чем обрабатываемая древесина. Металлические фитинги и крепления, такие как гвозди и шурупы, должны быть нержавеющими - используйте нержавеющую сталь или горячеоцинкованную сталь.

Отходы из обработанной древесины должны обрабатываться в соответствии с инструкциями местных органов власти.

Так же долговечность древесины может быть улучшена путем модификации, например, термообработки (термическая модификация).

Термообработанная древесина

Термическая обработка может проводиться как на хвойных, так и на лиственных породах. Она проводится в условиях отсутствия кислорода при температурах от 160 до 220 ° C. Лечение вызывает изменения в химическом и физическом составе древесины. Древесина приобретает коричневый цвет, который затем превращается в серый оттенок при экспонировании на открытом воздухе. Термообработанная древесина имеет более низкое поглощение влаги по сравнению с необработанной древесиной. Термообработанная древесина менее прочная и более хрупкая, поэтому ее нельзя использовать в несущих конструкциях.

Огнестойкая древесина

Древесина, пропитанная или окрашенная антипиреном, может обеспечить защиту от огня.

Пропитка использует химические вещества, которые препятствуют горению. Они не крепко закрепляются в древесине, поэтому ее необходимо защищать окрашенным покрытием.

Обработка поверхности огнезащитной краской обеспечивает покрытие, которое набухает в случае пожара, продлевая время до тех пор, пока дерево не загорится.

Закаленная древесина

Твердость древесины специфична для каждого вида древесины и сильно связана с плотностью древесины. Например, сосна и ель имеют относительно низкую твердость по сравнению с дубом.

Древесину можно сделать сложнее с помощью сжатия, что увеличивает плотность. Чтобы сделать компрессию последней, древесина пропитана пластмассами, которые фиксируют сжатую структуру на месте.

Например, закаленная древесина используется в полах.

Заключение.

У древесины, кроме плюсов, есть и минусы. Дерево легко горит, подвержено воздействию грибков, бактерий, песени, насекомых-вредителей и гниению. Поэтому с давних пор древесину пытались защитить как от пламени, так и от гниения. В наше время создали множество составов, предназначенных для защиты древесины от этих недугов. Меры по защите древесины заключаются в основном в покрытии деревянных поверхностей различными защитными составами, антисептиками, огнезащитными пропитками или антипиренами.

Использованные источники:

1. Ахремович, М.Б. Защита деревянных конструкций жилых зданий от разрушителей древесины / М.Б. Ахремович. - М.: Стройиздат, 2007. - 157 с.

2. Бывших М. Д., Федоров Н. И. Защитная обработка древесины.— М.: Лесн. пром-сть, 1981. 142 с.

УДК 343.359.3

Дерягин И.А.
Студент магистратуры
2 курс, юридическая кафедра, магистратура
Российская таможенная академия им. В.Б. Бобкова
Санкт-Петербургский филиал,
Российская Федерация, г. Санкт-Петербург

МЕТОДЫ РАССЛЕДОВАНИЯ КОМПЬЮТЕРНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В ТАМОЖЕННОЙ СФЕРЕ

Аннотация. В контексте преступлений, связанных с использованием новых информационных технологий, одной из наиболее уязвимых уже длительный период выступает сфера таможенных отношений. С течением времени изменяются способы и средства совершения преступлений, возникают новые тренды их реализации. Эффективное противодействие этим угрозам предполагает совершенствование организации и методов их расследования и раскрытия.

Ключевые слова: *Расследование преступлений, компьютерная информация, компьютерные следы, моделирование расследования, таможенное преступление, экономическая безопасность.*

METHODS OF INVESTIGATION OF COMPUTER CRIMES IN THE CUSTOMS SPHERE

Annotation. In the context of crimes related to the use of new information technologies, one of the most vulnerable for a long period is the sphere of customs relations. Over time, the methods and means of committing crimes are changing, new trends in their implementation are emerging. Effective counteraction to these threats involves improving the organization and methods of their investigation and disclosure.

***Key words**: Investigation of crimes, computer information, computer traces, modeling of the investigation, customs crime, economic security.*

В настоящее время демократизация общества и активное расширение ВЭД РФ содействуют повышению количества ее участников, а следовательно, отмечается увеличение преступности в таможенной сфере.

Специфика таможенных преступлений состоит в том, что в подавляющем большинстве случаев их признаки устанавливаются таможенными органами с помощью административных средств (КоАП РФ, ТК РФ), лежащих за рамками уголовного процесса. Указанные средства, становясь поводами для возбуждения уголовного дела, фактически одновременно выступают и способами осуществления доследственной проверки, осуществляемой посредством указанных административных процедур. Последние оказываются в большей мере приспособленными к обнаружению признаков таможенных преступлений, нежели методы проверки оснований к возбуждению уголовного дела, регламентированные уголовно-процессуальным законодательством [1, с. 29].

Выявление признаков таможенных преступлений происходит в условиях, когда нормы административного и уголовного закона регламентируют в основе своей тождественные таможенные правонарушения, различающиеся признаками, которые служат основаниями причисления правонарушений к различным отраслям права и которые неочевидны в начальный момент обнаружения правонарушений. В виду этого, в ходе административного расследования правонарушения, предполагавшегося административным, закономерно обнаруживаются признаки уголовно-наказуемого деяния [2, с.246].

В настоящее время, преступления в сфере таможенного дела отличаются в обстоятельствах таможенного объединения, формулировка таможенного преступления в нынешний период представляется так. Таможенное преступление, представляющее собой виновно совершенное общественно опасное действие, запрещенное законодательством государств - членов ТС под угрозой наказания, в условиях реализации ВЭД, сопряженное с пересечением границы ТС либо государственной границы РФ и существенно нарушающее работу таможенных органов по реализации целей и задач, установленных законодательством государств - членов ТС.

Одновременно с этим преступления в сфере в таможенного дела принадлежат к группе тяжело раскрываемых [4]. Проблемы в раскрытии и следствии преступления в сфере в таможенного дела, совершаемых в таможенной области, обусловлены последующими объективными условиями:

высокой степенью их скрытности; кропотливой подготовкой к совершению правонарушения; трудностью приспособления совершения правонарушения.

Методика и тактика проведения отдельных следственных действий и определяется предметом преступного посягательства, характерного для преступлений, отнесенных к компетенции таможенных органов.

Как известно, технический прогресс влечет развитие новых видов преступлений. Одним из таких является киберпреступность, т. е. совокупность преступлений, совершаемых в виртуальном пространстве. Большое количество преступлений указанного типа привело к созданию нового вида экспертизы - компьютерно-технической. Ее целями являются:

- восстановление данных (в т. ч. тех которые были удалены);
- идентификация пользователей цифровых систем;
- взлом паролей / кодов доступа / ключей;
- обнаружение присутствия незаконных материалов (в т. ч. программ), а также вирусов и иных вредоносных ПО; и др. [1].

На данный момент объемы информации, хранящейся в виртуальном пространстве растут с огромной скоростью, что затрудняет расследование киберпреступлений. Квалифицированных экспертов в данной области недостаточно для своевременного раскрытия всего объема совершаемых нарушений закона. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации устанавливает срок предварительного следствия равный двум месяцам со дня возбуждения уголовного дела. Однако, производство рассматриваемой экспертизы зачастую занимает более длительный период, что связано, непосредственно, со сложностью и не изученностью рассматриваемой сферы [2].

Все мы помним прошлогодний вирус «Петя», который повредил многие системы ФТС. Большая часть из отмеченных условий справедливо устранимы за расчетом перспектив применения достижений техники в процессе раскрытия и следствия правонарушений, что обычно соединяется со способностями применения особых познаний с определенной целью.

Как метод научного познания моделирование возникло в античную эпоху и стало широко применяться учеными и практиками. С начала XX века моделирование стало считаться общенаучным методом познания. Во многом этому способствовали научные труды ряда авторов, а также отдельные логические и гносеологические аспекты [5, с. 12]. Каждый исследователь при анализе обширного круга научной литературы по проблеме моделирования открывает для себя целый спектр значений термина «модель». В арсенале современной науки едва ли можно найти еще понятие, которое встречалось бы на страницах печати столь часто и в таких разных значениях. С развитием информатики и кибернетики содержание понятий «моделирование» и «модель» обогатилось. С позиций кибернетики модель стала определяться как «физическая система или математическое описание, отображающее существенные свойства или характеристики изучаемых объектов, процессов или явлений»[2, с.39]. Анализ литературы показал, что имеющиеся

определения рассматриваемой дефиниции в своей основе неоднозначны. Здесь прослеживаются две крайние позиции: первая – расширительное толкование моделирования, иногда «слияние» его с познавательной деятельностью человека вообще; вторая – узкое понимание, вплоть до ограничения его рамками одного из видов моделирования, заключающегося в описании какого - либо объекта или явления[3, с.40]. Вместе с тем, как следует из вышеизложенного, модель представляет собой определенную систему. В научной литературе понятие системы трактуется неодинаково. Зачастую, под системой понимается некое множество элементов в связях друг с другом, образующих определенную целостность, единство. Выделяют материальные и абстрактные системы. В криминалистике под системой понимается как сама криминалистическая наука в целом, так и система ее разделов и следов преступления, способов совершения того или иного вида преступлений. При таком понимании системы не накладывается никаких ограничений ни на характер входящих в нее элементов, ни на тип образуемой целостности [4, с.70]. Системный подход позволяет констатировать объективный характер связей между моделью и оригиналом, выделить существенные типы этих связей, установить закономерности, в силу которых связь между элементами образует целостную систему. Нельзя не отметить, что метод моделирования получил весьма широкое распространение и в науках уголовно - правового цикла. Он стал использоваться для решения самых разнообразных теоретико - прикладных проблем, в том числе криминалистических[6, 12]. В заключении необходимо отметить, что модель по своей сути упорядочивает полученную исходную криминалистически значимую информацию в определенную систему, позволяет истолковывать и оценивать свойства и качества процесса, явления или объекта познания. В то же время, она является моделью версионной, поскольку допускает различное толкование свойств и качеств исследуемого объекта или явления в процессе ее формирования и изучения. Однако, по мере совершенствования модели, в конце исследования, она формирует достоверное представление об этих свойствах и качествах.

Таким образом, субъект моделирования получает новую, более полную, чем исходная, криминалистически значимую информацию.

Список использованной литературы

1. Аверьянова Т.В., Белкин Р.С., Корухов Ю.Г., Русский Е. Криминология. М .: НОРМ - ИНФРА - М, 2000. С. 20.

2. Багутдинов Р.А. Гносеологические аспекты к определению назначений и состава СТЗ в задачах проектирования и разработки робототехнических комплексов / Программные системы и вычислительные методы. 2017. № 1. С. 39 - 45.

3. Багутдинов Р.А. Исследование новейших информационно - коммуникационных технологий в среднем профессиональном образовании / Научный поиск в XXI веке. 2014, С. 39 - 42.

4. Жбанков В.А. Криминалистическая характеристика таможенных преступлений: монография. - М.: Изд-во Российская таможенная академия, 2015. - 144 с.

5. Островский О.А. Принцип объектной декомпозиции в систематизации идентификационных кодов, характеризующих преступления в сфере компьютерной информации / Полицейская деятельность. 2017. № 3. С. 10 - 18.

6. Яковлева Н.Г. Возбуждение уголовного дела и осуществление первоначальных следственных действий по делам о преступлениях, отнесенных к компетенции таможенных органов // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Право. 2017. №2. С. 60-68.

УДК: 811.111-26

Латыпова Л. А.
студент магистратуры
Институт филологического образования и межкультурных коммуникаций БГПУ им. М. Акмуллы
г. Уфа
Гумерова Н. Ж., кандидат филологических наук, доцент
научный руководитель
Институт филологического образования и межкультурных коммуникаций БГПУ им. М. Акмуллы
г. Уфа

МЕТОНИМИЧЕСКИЙ ПЕРЕНОС КАК УНИВЕРСАЛЬНАЯ ПЕРЕВОДЧЕСКАЯ СТРАТЕГИЯ НА ПРИМЕРЕ АНГЛИЙСКОГО ГЛАГОЛА ШИРОКОЙ СЕМАНТИКИ «TO GIVE»

Аннотация*: данная статья посвящена проблемам исследования метонимического переноса в качестве универсальной переводческой стратегии на примере перевода английского глагола широкой семантики «to give» из серии произведений «Сага о Форсайтах» автора Джона Голсуорси.*

Ключевые слова: *переводческая метонимия, глагол широкой семантики, причинно-следственная метонимия, to give, типы переводческих трансформаций.*

Abstract. *This paper represents the research issues of translation metonymy as the all-inclusive translation strategy the analysis of which is the case study of the broad meaning verbs in the series of novels The Forsyte Saga by John Galsworthy.*

Key words: *translation metonymy, broad meaning verb, causative-consecutive metonymy, to give, translation transformation types.*

Переводческая метонимия представляет собой одну из стратегий в переводе, которые обусловливаются когнитивными различиями языков, а именно фокусированием на разных аспектах ситуации. Необходимость в смене этого фокуса появляется именно при переводе. Метонимический

перевод и аспекты перевода, связанные с метонимией, нужно сознательно и направленно вводить в практику переводческого процесса, т.к. это способствует созданию прочной основы для принятия переводческих решений.

Согласно О.А. Сулеймановой, обзор работ по проблемам метонимии в сфере предиката позволяет свести все многообразие метонимических межъязыковых переносов к двум базовым типам – **обстоятельственной метонимии** и **причинно-следственной**, с дальнейшим выделением ряда подтипов[4]. Так, в рамках причинно-следственной (каузальной) метонимии можно выделить:

- состояние (=причина) – внешнее проявление состояния (=следствие): He was confused. – Он вдруг умолк[1];

- действие (=причина) – действие (=результат): Soames's composure *gave way*. – Самообладание *покинуло* Сомса[1];

- процесс – результирующее состояние: *See*, if the postman has come. – *Узнайте*, не пришел ли почтальон[1];

- действие (=способ) – действие, состояние, процесс, отношение: *Tell* the maid who I am, and then buzz off. – *Объясни* горничной, кто я такая, и поезжай[1];

- восприятие – переработка ощущений: Dinny *saw* what her aunt meant. – Динни *поняла*, что хотела сказать леди Монт[1];

- действие – цель действия: We had no time *to visit* the house. – У нас не было времени *осмотреть* дом[1].

В рамках обстоятельственной метонимии можно выделить типы, основанные на замещении обозначения основного действия (процесса, состояния и т.п.) обозначением регулярно сопутствующего этому действию звукового, визуального или иного эффекта. Осуществление события (чаще всего действия) может сопровождаться некими обычно сопутствующими ему параметрами – характерными шумами, движениями (рук, ног), модуляциями голоса и т. п. При переводе эти (не случайные для данного события) вторичные параметры могут взять на себя функцию основных и репрезентировать само событие. Такие метонимические переносы в сфере предиката на материале одного языка в общем обозначены (но не изучены) – так, можно *просипеть* что-то, где признак, сопутствующий акту говорения и вносящий информацию о «дефектном» исполнении события, замещает акт говорения[4].

Также направления метонимического переноса можно представить в виде пути P ↔P1:

- *причинно-следственная метонимия –* ***P, следовательно, P1****:Он еще* ***не ушел*** *– He* ***is*** *still* ***there;***

- *обстоятельственная метонимия –* ***P1 вместо P****: Она попросила их* ***отправить*** *документ* ***по факсу*** *– She asked them* ***to fax*** *the document*[4].

Для поиска регулярных соответствий были отобраны 200 примеров таких глаголов широкой семантики, как to go, to give, to come, to make, to say,

to tell вместе с их русскими переводческими соответствиями из серии произведений «Сага о Форсайтах» автора Джона Голсуорси.

После распределения всех примеров по видам и подвидам метонимического переноса на основе классификации О.А. Сулеймановой выяснилось, что не все виды причинно-следственной метонимии, выделенные ученым, совпадают с теми, на которые были распределены найденные примеры. Если О.А. Сулейманова выделяет такие типы причинно-следственной метонимии, как «состояние (=причина) – внешнее проявление состояния (=следствие)», «действие (=причина) – действие (=результат)», «процесс – результирующее состояние», «действие (=способ) – действие, состояние, процесс, отношение», «восприятие – переработка ощущений», «действие – цель действия», то нами, помимо данных типов, также были выявлены такие соответствия в рамках причинно-следственной метонимии как «действие-результат», «действие (результат) - состояние (причина)», «действие - результирующее состояние», «действие - следствие», «состояние (причина) - внешнее проявление состояния (следствие)», «действие (следствие) - процесс», «действие (причина) - восприятие», «состояние - действие (результат)», «действие - восприятие (результат)», «действие (способ) - процесс», «причина - результат», «действие - сопутствующее ему действие». Такое разнообразие найденных типов причинно-следственной метонимии подтверждает мнение Рецкера Я.И., который предпочел разделить варианты перевода глагольных сочетаний по теории пермутаций.

Что касается самих глаголов широкой семантики, то больше всего примеров использования метонимического переноса при переводе именно у глагола to give. Согласно Oxford Online Dictionary, под данным глаголом понимается «бесплатный перевод владения чем-либо кому-либо». Однако если в примерах на английском данный глагол имеет именно данное значение (т.е. его просто можно перевести как «дать, давать»), то в его переводческих соответствиях можно найти самые разнообразные примеры сужения его значения, когда в русском переводе появляется дополнительное значение.

Сужение значения широкозначного глагола *to give* зачастую происходит уже в английском предложении, однако возможны и случаи, когда сужение значения происходит в переводческом соответствии, тогда как в оригинале он используется в своем первоначальном значении. Например: «*She mightn't take much, but she would appreciate what she drank; it was a pleasure* ***to give*** *her good wine! [5]»* - в данном предложении этот глагол можно перевести как «дать», однако в переводе « *Может быть, она и не станет много пить, но то, что выпьет, оценить сумеет: просто удовольствие* ***угостить*** *ее хорошим вином [2]!*» у нас идет сужение значения, здесь же можно говорить, таким образом, о конкретизации данного глагола как о типе переводческой трансформации. Не стоит же забывать, что данные примеры связаны и метонимическими отношениями, в данном примере «действие - действие (цель)», когда для одного из главных героев было удовольствием дать вино с целью угостить.

Также можно рассмотреть следующий пример, где английский глагол и его переводческое соответствие связаны не только метонимическими отношениями «действие - действие (цель)». Например, в предложении «*It took her mind off the slowly approaching rite which would* ***give*** *her* ***a freedom*** *but doubtfully desired[5].*» вполне адекватно будет звучать перевод словосочетания «*to give her a freedom*» как «дать ей свободу». Однако в переводческом соответствии данного предложения «*Это отвлекало ее мысли от медленно приближавшейся процедуры, которая должна была наконец* ***вернуть*** *ей столь сомнительно желанную* ***свободу****[2]*» видно, что идет сужение значения глагола до «вернуть».

Однако если рассматривать переводы глагола *to give,* который в исходном варианте используется только в своем первоначальном значении, можно найти не только примеры конкретизации, но и примеры конверсивных замен. Например, для отрывка предложения *«…on each occasion he repeated the directions* ***given*** *him…[5]*» вполне уместен был бы перевод «данные ему указания», но в найденном переводческом соответствии «…и каждый раз он повторял *полученные* указания…[2]» можно отметить, что произошла замена глагола «*дать»* его конверсивом «*получать».* Между указанными соответствиями также прослеживается метонимическая связь действия и его цели (дать для того, чтобы получить). Более того, конверсивная замена используется не только для того, чтобы указать цель действия в переводе. Так, к примеру, в предложении «*Val followed with a certain glee the questions framed so as to* ***give the impression*** *that she really wanted his father back [5]*» выделенное выражение вполне можно перевести как «дать впечатление», но в переводе «*Вэл не без удовольствия следил за вопросами, поставленными так, что* ***получалось впечатление****, будто она действительно желает, чтобы отец вернулся[3]*» также отмечается замена глагола «дать» на его конверсив «получать» и в то же время прослеживается связь действия и его результата (вопросы были поставлены так, чтобы дать определенное впечатление, и в результате это впечатление «получалось»).

Достаточно примеров такой переводческой трансформации, как контекстуальная замена, можно заметить в данном глаголе и его переводе, объединёнными метонимической связью «действие - действие (способ)». Для этого следует рассмотреть следующий пример и его перевод:

«He conceived ***the wild idea*** *of running back and fending his father, taking him by the arm and walking about with him in front of Crum; but* ***gave it up*** *at once and pursued his way down Piccadilly[5]» - «Его охватило* ***безрассудное желание*** *побежать назад, разыскать отца и пройтись с ним под руку перед Крумом. Но он тотчас* ***подавил это желание*** *и зашагал дальше по Пикадилли[3].*

В первом предложении видно, что словосочетание «*the wild idea*» (которое можно перевести как «безумная идея») было передано на русском языке как «*безрассудное желание*». Если принимать внимание то, что «*gave it up*» и можно перевести как «бросил эту идею», то со словом «желание» глагол

«бросить» (а именно так главным образом и переводится фразовый глагол «*to give up*») уже не сочетается, поэтому напрашивается замена данного глагола на «подавить», который в русском языке со словом «желание» создает устойчивое словосочетание. Также стоит не забывать и о метонимической связи данных выражений (Бросил идею каким образом? Подавив желание).

Также в похожей метонимической связи можно отследить следующую контекстуальную замену:

«*He* ***gave a short laugh****, that left his lips fixed in a queer, fierce smile[5]*». - «*Он* ***ответил коротким смешком****, раздвинувшим его губы в странную, едкую улыбку[3]*».

Предложение можно было бы перевести, используя синтаксическую трансформацию, а именно начать его как «Из него вырвался короткий смешок…». Однако если учитывать ситуацию того, что главные герои ведут диалог, аргументируя свои точки зрения, задавая вопросы и отвечая на них, то в данном случае идет замена глагола *«to give»* на глагол «ответить».

Все вышеуказанные и последующие ниже примеры первым делом были распределены по типам причинно-следственного метонимического переноса, поэтому далее будет меньше акцентироваться внимание на их метонимические связи, и будет упоминаться только тип данной связи.

Хотелось бы отметить, что в примерах с глаголом «to give» также прослеживаются грамматические и синтаксические трансформации. Так в типе «действие (причина) - действие (результат)» можно рассмотреть следующий примеры:

Табл. 1

1) He felt that he should relish his soup-the entire morning *had been given* to winding up the estate of an old friend [5].	Он чувствовал, что будет есть суп с аппетитом, - все утро *ушло* на оформление бумаг по продаже поместья одного старого приятеля[2].
2) They *won't want me to give* evidence or anything [5]?	- Они *не потребуют от меня* никаких показаний[3]?
3) But in the second year one *gives it up*[5].	Но на втором году *перестали*[3].

В примере 1 происходит смена пассивного залога на активный с последующей заменой глагола, таким образом, все утро не было отдано, оно само ушло на оформление. В примере 2 прослеживается типичная для английского языка конструкция «объектный инфинитивный оборот», который не имеет подобного аналога в русском языке. Обычно подобные конструкции переводятся при помощи составления сложноподчиненного предложения (к примеру, «Не захотят ли они, чтобы я дал…»), однако здесь прослеживается замена глагола «хотеть» на «потребовать», который упрощает конструкцию вплоть до опущения последующего инфинитива, который в исходном

варианте выражен глаголом *to give*, что нам даёт не просто пример грамматической трансформации, но и даже опущения. В третьем примере также прослеживается использование в исходном варианте числительного *one*, который в качестве подлежащего в английском языке может использоваться в тех ситуациях, когда говорящий рассказывает какой-либо факт о себе. Общеизвестно, что слова с подобной функцией в русском языке опять не наблюдается, поэтому автор прибегает к использованию безличного предложения в русском языке.

Ранее в теоретической части отмечалось, что многие лингвисты выделяют метонимический перенос как часть смыслового развития, однако мы считаем, что все-таки смысловое развитие является частью переводческой метонимии, т.к. наряду с вышеуказанными примерами конкретизации и контекстуальной замены нами были выявлены следующие примеры в типе действие (причина) - действие (результат):

Табл. 2

1) Have I to *give up* seeing that[5]?	Неужели я должен *запретить себе* смотреть на нее[3]?
2) She tried to withdraw it, failed, *gave up* the attempt, and looked at him wistfully[5].	Она попыталась отнять ее, ей не удалось; она *перестала* сопротивляться и робко посмотрела на него[2].
3) Baynes was knighted when he built that public Museum of Art which *has given* so much *employment* to officials[5].	Бейнз получил титул лорда за постройку "Народного музея изящных искусств", который *потребовал* огромного штата служащих[3].

В примере 1 таблицы 2 автор развивает перевод фразового глагола «*to give up*» (бросить) до логически связанного с ним выражения «запретить себе». Подобное можно проследить и в примере 2, где уже выражение «бросить попытки» заменятся в русском варианте на логически связанное с ним «перестать сопротивляться». Также стоит обратить внимание на интересный пример 3, выражение «*has given* so much *employment*» (которое можно перевести как «дал большое количество рабочих мест») заменяется на «*потребовал* огромного штата служащих» (появились рабочие места, значит, требуется больше служащих).

Также был найден следующий пример такого переводческого приема в типе «действие (причина) - действие (результат)», как целостное преобразование:

«Give them *my love[5]»*. - «Скажите им, что *я* их *целую[3]»*.

Как можно заметить, здесь изменения носят комплексный характер, включающие замену одного устойчивого словосочетания в английском языке другим в русском языке. Однако и здесь прослеживаются метонимические отношения (сказать им, что я их целую, потому что я их люблю).

Не был лишен внимания и такой переводческий прием, как стилистическая трансформация, когда при переводе, к примеру, появляется какой-либо метафорический образ или происходит замена одного образа другим. Разберем следующий пример все с тем же глаголом «*to give*»:

«*A bottle of Pol Roger to his own cheek* ***had given*** *him* ***a new contempt*** *for James[5]*». - «*Бутылка Поль-Рожера, выпитая для придания себе бодрости,* ***только распалила*** *его* ***презрение*** *к Джемсу[3]*».

В данном случае, где исходный широкозначный глагол заменяется на переводческое соответствие «распалить», последнее придает образ распаленного огня к его прямому дополнению, таким образом, презрение скрыто сравнивается с огнем, который распален в душе одного из героев.

Также возможно привести пример приема экспликация, когда в переводческом соответствии представлен описательный перевод исходного образного выражения:

«We've no need ***to give um*** *more* ***rope*** *than that[5]». - «Нам нет надобности* ***предоставлять ему свободу*** *и дальше[3]».*

Согласно Oxford Online Dictionary, выражение «to give someone rope» было взято из английского пословицы «*give a man enough rope (or plenty of rope) and he will hang himself*» (дай человеку достаточно длинную веревку и он повесится), которая понимается как *«given enough freedom of action a person will bring about their own downfall»* (если дать достаточную для человека свободу действия, то она приведет к его падению). В русском варианте подобной аналогичной пословицы скорее всего и не наблюдается, поэтому в переводе мы можем заметить объяснение данного выражения, лишенное какого-либо метафорического образа.

Таким образом, можно проследить, что во всех типах метонимических связей прослеживаются самые разнообразные приемы известных уже нам переводческих трансформаций. Общих тенденций совпадений обычных переводческих приемов с типами метонимического перевода не наблюдаются, что является положительной стороной, т.к. если, например, в таком типе метонимической связи как «действие - действие (цель)» были бы найдены только примеры приема конкретизации, тогда в таком случае у нас произошла бы просто замена названий, а принцип перевода оставался бы прежним. Диффузность найденных приемов говорит о том, что метонимический перевод необходимо рассматривать как универсальную стратегию, которая смотрит на разделение типов переводческих трансформаций с совершенно новой точки зрения, и которую, возможно, в будущем можно будет поставить с уже давно открытыми и используемыми классификациями на одном уровне и даже ввести в практическое применение, где, возможно, она сможет проявить себя с более прагматической стороны.

Использованные источники:

1) Балкина, Н.В. Хочу стать переводчиком: Учеб. пособие / Н.В. Балкина, З.И. Сироткина. — М.: Изд-во РУДН, 2002. - 140 с.

2) Голсуорси, Д. Сага о Форсайтах. Собственник : роман : [пер. с англ. Н. Волжиной] — М.: Государственное издательство художественной литературы (ГИХЛ), 1946 г. - 867 с.
3) Голсуорси, Д. Сага о Форсайтах. В петле : роман : [пер. с англ. М. Богословской] — М.: Правда, 1962 г. - 612 с.
4) Сулейманова, О.А. Грамматические аспекты перевода : учеб. пособие для студ. филол. и лингв. фак. вузов / О.А. Сулейманова, Н. Н. Беклемешева, К.С. Карданова и др. — М.: Издательский центр «Академия», 2010. - 240 с.
5) Galsworthy, J. The Forsyte Saga / J. Galsworthy — Wordsworth Editions Limited, 2012 - 722 p.

УДК 330

Глушко Ю.В.
К.э.н., доцент кафедры государственного и муниципального управления
Институт экономики и управления (структурное подразделение)
Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского, ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»
Россия, г. Симферополь
Салабутин А.В.
Студент
3 курс, направление подготовки «государственное и муниципальное управление»
Институт экономики и управления (структурное подразделение)
Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского, ФГАОУ ВО «КФУ им. В.И. Вернадского»
Россия, г. Симферополь

МЕХАНИЗМ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ

Аннотация: *в работе выявлены проблемы и механизмы развития инвестиционной деятельности в Республике Крым. Проблематика исследования заключается в низком уровне реализации инвестиционного потенциала региона. Методом математической статистики установили воздействие инвестиций на увеличение прибыли и количества предприятий. Анализ зарубежного опыта развитых стран позволил разработать меры, которые повысят динамику роста капиталовложений в Республике Крым.*

Ключевые слова: *инвестиции, инновации, инновационная деятельность, капиталовложение, предпринимательство.*

Annotation: *the work identifies the problems and mechanisms of development of investment activity in the Republic of Crimea. The problem of the study is the low level of implementation of the investment potential of the region. By the method of*

mathematical statistics we have established the impact of investments on the increase in profits and the number of enterprises. Analysis of foreign experience of developed countries allowed to develop measures that will increase the dynamics of investment growth in the Republic of Crimea.

Key words: *investment, innovations, innovative activity, capital investment, business.*

Обеспечение эффективности экономической системы во многом зависит от инвестиций, которые влияют на развитие отраслей и сфер хозяйства, увеличение производственного потенциала, расширение основных фондов для производства товаров и услуг, и повышения их конкурентоспособности. Согласно Федеральному закону «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» под инвестициями следует понимать денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта [1]. Динамичное функционирование предпринимательства, составляющего основу хозяйственного процесса невозможно без инвестиций, так как инвестирование в объект предпринимательской деятельности направлено как на долгосрочную максимизацию прибыли, так и на рост и развитие предпринимательства. В свою очередь, предпринимательство является двигателем современной экономики, определяющим уровень конкуренции и эффективность производства, представляет элемент базовой структуры, на которой строится рынок.

Значительный вклад в разработку теории предпринимательства внёс учёный-экономист, А. Смит (1723-1790 гг.). В классической работе «Исследование о природе и причинах богатства народов» (1776 г.) он анализировал основные проблемы развития экономики, считая, что экономика – это система, в которой действуют объективные экономические законы, поддающиеся познанию. А. Смит разработал теорию о роли рынка в развитии народного хозяйства, утверждал, что помещение капитала в стране наиболее благоприятно для национального благополучия, особенно при капитализации прибыли в отрасли материального производства. Американский экономист, Гэри Беккер в книге «Человеческий капитал: теоретический и эмпирический анализ главным образом в области образования», доказал экономическую целесообразность и необходимость крупных капиталовложений, как государственных, так и частных, в предпринимательство, особенно в «человеческий фактор». По мнению Г. Беккера, крупные вложения в подготовку как студентов, так и рабочих, в медицинское обслуживание, в особенности детское, в социальные программы, направленные на сохранение, поддержку и расширенное воспроизводство кадров, равноценно крупным инвестициям в создание или приобретение новых машин, оборудования и технологии, оборачиваясь в будущем такими же, если не большими, прибылями [2, с 195].

Обобщив мнение представленных учёных-экономистов целесообразно сделать вывод, который подтверждает гипотезу, основополагающуюся на том, что инвестиции являются вектором развития экономической системы, базирующейся на рыночных отношениях и росте предпринимательской деятельности. Так, инвестиционный сценарий долгосрочного развития является приоритетной задачей развития нового субъекта Российской Федерации – Республики Крым. Инвестиционно привлекательный Крым демонстрирует положительную динамику инвестиций в основной капитал наравне с ростом объёмов прибыли предприятий и организаций (рис. 1).

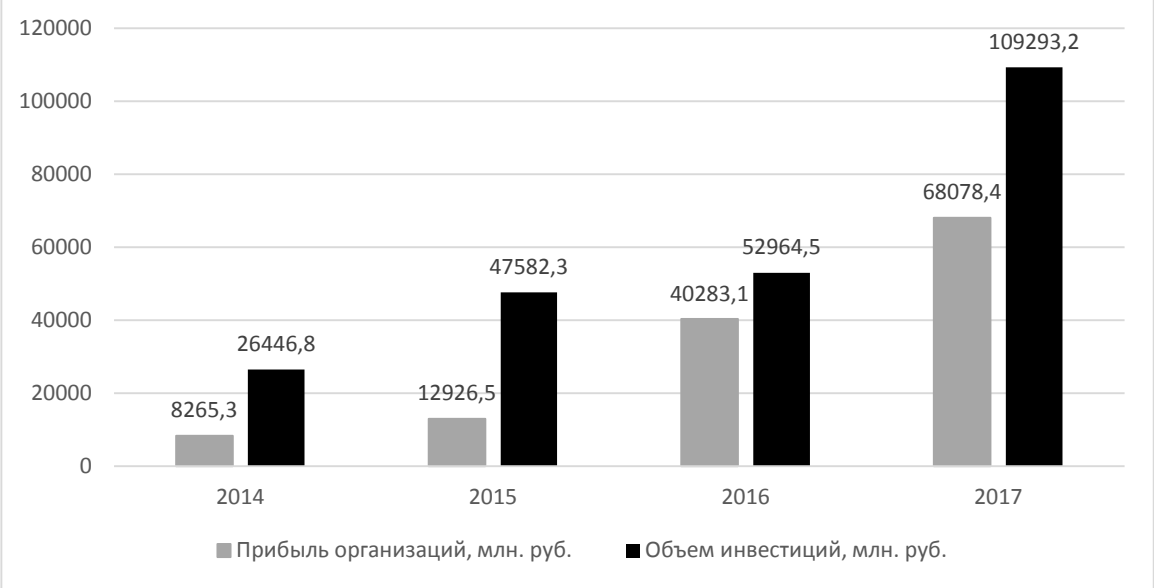


Рисунок 1. Динамика прибили организаций и объёмов инвестиций, млн. руб.

Несмотря на положительную тенденцию капиталовложения, проблематика исследования заключается в недостаточно высоком уровне объёма инвестиций в основной капитал, учитывая настоящий потенциал региона. Так, по сравнению с 2003 годом, когда Крым был в составе Украины, объем инвестиций в основной капитал составлял 50,6 млрд. рублей, данный показатель удалось превысить лишь в 2016 году на 4,3%, спустя два года в составе Российской Федерации. Рост капиталовложений возможен при стабильном развитии предпринимательской деятельности, сопровождающейся долгосрочной максимизацией прибыли, создающей благоприятные условия для проведения активной инвестиционной политики. Осуществляется взаимообусловленный процесс. Поэтому целью исследования является разработка мер и условий, способствующих росту капиталовложений в Республике Крым. Достижение цели осуществляется посредством использования эмпирического и теоретического методов исследования, а также реализации следующих задач:

1) осуществить экономика-математическое моделирование на основе официальных статистических данных;

2) проанализировать страны с развитой рыночной экономикой посредством бенчмаркинга;

3) разработать механизм, способствующий росту капиталовложений на фоне долгосрочной максимизации прибыли.

В первую очередь, инвестиции в основной капитал способствуют долгосрочной максимизации прибыли, определяют эффективность предприятия и характеризуются рациональностью использования средств производства, финансовых и трудовых ресурсов. Устойчивый рост максимизации прибыли является важным условием функционирования не только конкретного предприятия, но и национальной экономики в целом. Получение прибыли сопровождается увеличением масштаба деятельности предприятий, их обновление и модернизация. Так, требует эмпирического подтверждения тезис о том, что объёмы инвестиций определяют рост количества предприятий и организаций, а также, осуществляя взаимно обусловленный процесс воздействуют на прибыль организации [3, с. 16].

Примем в качестве гипотезы наличие значимой зависимости прибыли предприятий и количества предприятий от объёмов инвестиций. Объектом исследования послужит Республика Крым. Проверка гипотезы будет основываться на корреляционно-регрессионном анализе ключевых показателей, используемых Федеральной службой государственной статистики [4]:

– прибыль организаций;

– объем инвестиций;

– количество предприятий и организаций.

Имеется зависимость: прибыль организаций в Республике Крым (млн. руб.) – Y в зависимости от X_1– объёма инвестиций (млн. руб.) и X_2 – количество предприятий и организаций (единица измерения). Статистические данные представлены в таблице 1.

Таблица 1.

Исходные данные для построения модели влияния объёма инвестиций и количества предприятий на прибыль организаций в Республике Крым

Годы	Y	X_1	X_2
2014	8265,3	26446,8	1060
2015	12926,5	47582,3	13990
2016	40283,1	52964,5	28632
2017	68078,4	109293,2	31880

Обработаем данные для выявления связи между переменными, используя регрессионную статистику. Параметры модели регрессии могут быть вычислены с помощью надстройки программного средства Microsoft Excel – Пакета анализа – Регрессия.

По данным вычислениям R^2 (коэффициент детерминации) = 0,9

Анализ модели коэффициента детерминации показывает высокую связь (0,9>0,7) изменений изучаемого параметра – Y от исследуемых факторов –

X_1 и X_2. Модель, в которой исследуются исходные показатели, в общем виде будет представлена уравнением:

$$Y = -10560{,}51058 + 0{,}468938895 \cdot X_2 + 0{,}807168568 \cdot X_2$$

Полученная модель характеризуется высоким значением коэффициента детерминации. Так, $R^2 = 0{,}9$, нормированный $R^2 = 0{,}8$. Нормированный R-квадрат, означает какое влияние корректировка R-квадрата оказала на величину коэффициента детерминации. Высокий показатель нормированного R-квадрата свидетельствует о хорошем качестве модели, что означает неслучайный характер зависимости и доказывает воздействие объёма инвестиций на прибыль и количество предприятий в Республике Крым. Также, определили положительную тенденцию увеличения прибыли предприятий в 2019 году и выявили, что при росте объёма инвестиций в Республике Крым на 1 млн. рублей прибыль предприятий и организаций увеличиться на 625 тыс. рублей (рис. 2).

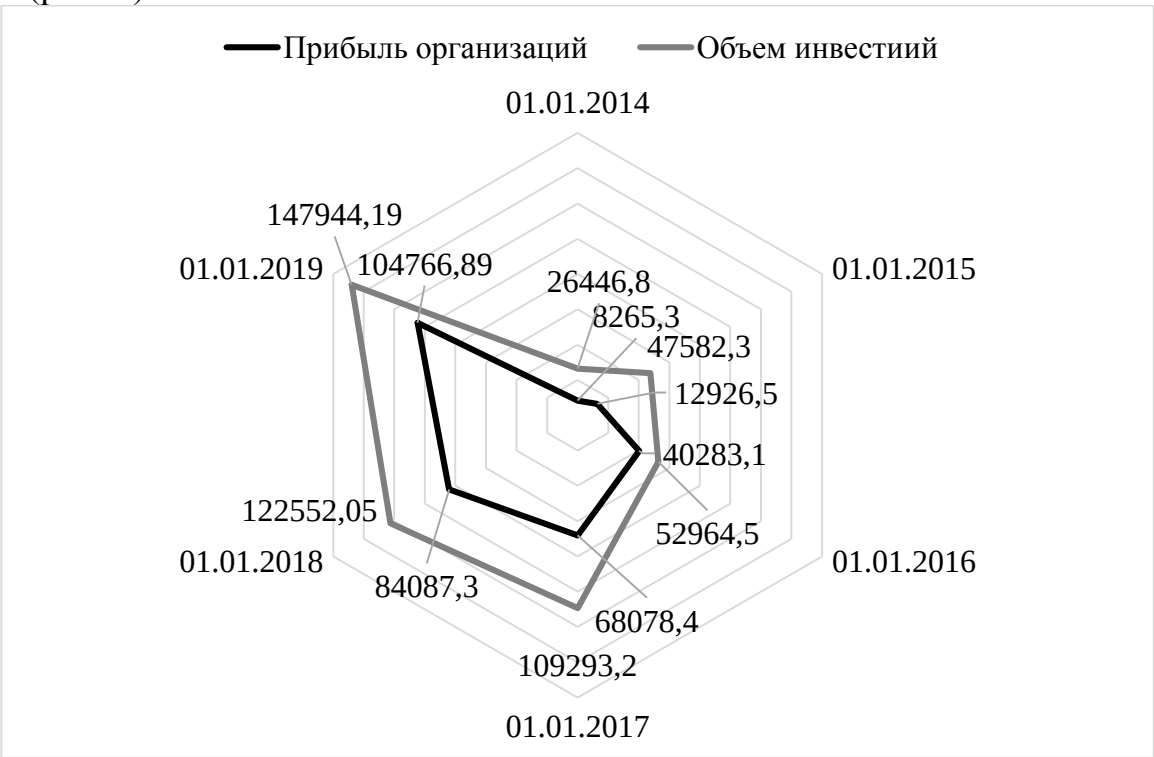


Рисунок 2. Прогноз роста прибыли предприятий в результате увеличения объёмов инвестиций

В экономически развитый странах мира совершенствование и рост экономической системы обеспечивается в результате капиталовложений в объекты предпринимательской деятельности. Предпринимательство составляет важный сектор национальной экономики, обеспечивающий социально-экономическую стабильность развития, а также способствует появлению новых форм производства и созданию новых рабочих мест. В США фактором роста инноваций (свыше 50%) и рабочих мест (свыше 70%) созданы в секторе предпринимательства. Так, в «Законе о малом бизнесе США» говорится, что экономика страны, основанная на частном предпринимательстве и свободной конкуренции, обеспечивающих

национальное благосостояние и безопасность страны невозможны, в первую очередь, без развитого предпринимательского сектора, нуждающегося в постоянной поддержке. Инвестиционная политика в развитых странах, таких как США, Англия, Италия и Япония приоритетно направлена на капиталовложение в кредитование и венчурное.

В современных условиях динамичное развитие экономической системы во многом зависит от способности внедрять и осваивать передовые технологии, новые рынки, генерировать знания и человеческий капитал. Для создания нового продукта необходимо осуществить комплекс мер, таких как: маркетинговые исследования рынка, проектирование и строительство, запуск и поддержание производства и другое, требующих капиталовложения. В связи с этим, особую значимость приобретает венчурный бизнес. Венчурное предпринимательство сегодня – деятельность, направленная на осуществление рискованных (венчурных) проектов, инновационного характера, с целью получения прибыли. Венчурное предпринимательство, обеспечивающие динамичное развитие деловой активности, которое сопровождается положительным экономическим эффектом невозможно без капиталовложений и государственных механизмов поддержки этого сегмента рынка. Так, Германское Правительство поддерживает развитие рынка венчурного капитала и содействует организации «Германской Сети Добровольных Инвесторов» (Business Angel Network Germany), что позволило в последние годы создать 40 таких структур и объединить их в общенациональную сеть. В США разработаны программы, обеспечивающие бюджетное финансирование на конкурсной основе НИОКР, которые предусматривают возможность перевода специалистов из институтов в предприятия и наоборот. Реализация этих программ привело к созданию системы рисковых фондов, финансовые средства которых вкладываются в предприятия, действующих на передовых позициях научно-технического прогресса, что привело к эффективному ускорению развития экономической системы развитых стран с рыночной экономикой [5, с. 1520].

Инвестиции, направленные на кредитование, получили наибольшее распространение в США и Англии, которые основываются на создание сети частных инвестиционных проектов (Small Business Investment Companies – SBIC). Эти компании предоставляют акционерный капитал, долговременные займы, облигационные займы, а также оказывают услуги по финансовому менеджменту. Побудительным стимулом для их деятельности является возможность участия в прибылях в случае успешного развития и дальнейшего расцвета малых предприятий.

Актуальность капиталовложений в кредитование обосновывается последующим положительным экономическим эффектом, а также является инструментом решения проблем, связанных с кредитованием предпринимательства. По мнению председателя общественной организации «Чистый берег. Крым», Владимира Гарначука, а также данным, полученным в результате опросов, проведённых среди предпринимателей, наиболее важным

вопросом развития бизнеса в Республике Крым является проблема кредитования. В регионе представлено мало крупных банков и демонстрируется низкая доступность по кредитам. Это отражается в низком объёме предоставленных кредитов в регионе (5623, млн. руб.) по сравнению со средним значением по России (16100, млн. руб.). Проблема, связанная с кредитованием предпринимательства в Крыму идентична проблемам предпринимателей в целом по стране, однако, решение данного вопроса осуществится с учётом специфики региона.

Так, для формирования устойчивого инвестиционного климата и динамичного роста капиталовложений в Республике Крым необходимо адаптировать зарубежный опыт, предназначенный для стран с рыночной экономикой, устранив факторы, замедляющие развитие предпринимательства, учитывая неэффективность действующих фондов и мер государственной поддержки бизнеса, а также проблем, связанных с кредитной недоступностью. Для этого следует создать общерегиональную (впоследствии общенациональную) сеть инвестиционных проектов для развития предпринимательства, базирующуюся на предоставлении финансовой поддержки предприятиям, посредством предоставления долговременных и облигационных займов, создания рисковых фондов. Также, важным аспектом будет являться поддержка венчурного капитала, для последующего создания структуры, направленной на ускорение технологического и инновационного прогресса в предпринимательском секторе, посредством реализации следующих мер:

1) увеличить контроль со стороны государства над ответственными органами, реализующими инновационную деятельность в стране;

2) создать эффективную систему поддержки инвестора в реализации инвестиционных проектов, в том числе имеющих инновационную направленность;

3) обеспечить достаточный уровень информированности иностранных компаний об условиях ведения бизнеса, экономическом и инвестиционном потенциале Республики Крым;

4) создать инновационную инфраструктуру в Республике Крым, необходимую предприятиям, использующим инновации, и организациям научно-технической сферы;

5) реализовать кадровый потенциал, повысить квалификацию специалистов по коммерциализации научно-технических разработок и управлению результатами инновационной деятельности.

Список литературы

1.Федеральный закон [Электронный ресурс] // Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений – URL: http://base.garant.ru/ (дата обращения: 04.06.2018).

2. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. — 4-е издание. — М.: Издательство социально-экономической литературы, 1962. — 684 с.

3.Карелина М. Г. Инновационная активность российских регионов: проблемы измерений и эконометрический подход // Реальная экономика: теория и практика — 2015. — № 21. — С. 14-24.

4.Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] – URL: http://www.gks.ru/ (дата обращения: 04.06.2018).

5. Аликсерова С.А. Развитие системы государственной поддержки малого и среднего бизнеса в контексте зарубежного опыта // Экономика и социум. – Чебоксары: ООО «Институт управления и социально-экономического развития», 2016. – №1 (20). – С. 1520-1523.

УДК 33.330

Ахьямов Д.С.
Студент магистратуры
2 курс, кафедра «Государственного
и муниципального управления»
Казанский федеральный университет
Россия, г. Казань

МЕХАНИЗМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ ПО ПЕРЕХОДУ К УСТОЙЧИВОМУ РАЗВИТИЮ РЕГИОНОВ

Аннотация: *Кризисные явления в экономике Российской Федерации и переход к рыночной системе усугубили дифференциацию между регионами. Система управления региональным развитием в совокупности не справляется со своими обязанностями и характеризуется минимальным набором практических методологий и рядом накопившихся проблем, как минимум. В настоящее время необходимо разобраться, чем же должна представляться управленческая деятельность в регионе, как комплекс конкретно направленных действий, обеспечивающих функционирование региональной системы.*

Ключевые слова: *устойчивое развитие, устойчивость, механизмы устойчивого развития, государственная политика, региональная политика, государственное управление.*

Annotation: *The crisis phenomena in the economy of the Russian Federation and the transition to a market system exacerbated the differentiation between the regions. The regional development management system in aggregate cannot cope with its duties and is characterized by a minimum set of practical methodologies and a number of accumulated problems, at least. At present, it is necessary to understand what management activities in the region should be represented as a set of specifically directed actions that ensure the functioning of the regional system.*

Key words: *sustainable development, sustainability, sustainable development mechanisms, public policy, regional policy, public administration.*

Государственное управление можно обозначить как практическую реализацию, базирующуюся на государственно-властном воздействии на объект управления. Данная деятельность представляет собой целостную

систему с конкретными целями и задачами, а также информационной базой, кадрами, органами, и набором определенных методик. Управленческая деятельность в регионе это комплекс конкретно направленных действий, обеспечивающих функционирование региональной системы. На практике управление регионом представляет собой качество жизни населения, в частности социальной, экономической, технико-технологической и экологической обстановкой в пределах конкретной территории. Управление регионом направлено для эффективного использования различных ресурсов территории, улучшение социальной инфраструктуры, реализации проектов территориальной системы в целях развития определенной территории[1].

Система регионального управления представляет собой:

- Региональные органы различных ветвей власти;
- Территориальные органы федеральных органов федеральной власти;
- Государственный и муниципальный контроль;
- Функции, осуществляющиеся государственными органами и местным самоуправлением;
- Связи (прямые/обратные), которые возникают между объектом и субъектом управления;

В процессе разделения полномочий между федеральной властью и субъектами федерации происходит формирование региона, в качестве объекта государственного управления. Регионы различаются своей экономической и социальной характеристикой, а также своим потенциалом в решении региональных и государственных проблем. Именно поэтому исследования системы и различных механизмов государственного управления не теряют своего значения.

Механизмы государственного управления можно охарактеризовать как систему ряда процедурных действий государственного управления. В свою очередь, данная система формирует управленческое решение или регламенты их принятия, а также реализацию исполнения. Механизмы государственного управления приводят объект управления к идеальному состоянию путем связей, которые превращают экономику общества в эффективный и модернизирующийся организм.

Отношения центральной власти и региональных структур должны быть равными относительно выполняемости поставленных задач. Работа должна происходить на четких, взаимных и всеми выполняемых правилах. Центр также нуждается в самостоятельных, экономически развитых регионах. На практике, в российских реалиях, регионы существенно различаются по уровню экономического потенциала. Система дотаций регионов далека от нормы. Малое количество регионов является донорами, когда как большая часть получает дотационные средства. Именно подобная негативная система, сложившаяся на ряде отрицательных факторов, формирует отсутствие баланса выравнивания регионов. Объекты становятся более зависимыми от субъекта,

как следствие более развитые регионы не имеют особых предпосылок для более динамичного показателя собственной доходной базы[2].

Для того чтобы утвердить эффективность федеральных отношений нужно четкое утверждение, а также укрепление ряда структурных и исполнительных функций государственного управления, как следствие необходим рабочий центр ответственности. На сегодняшний день в мире всё более популярна многоуровневая система государственного управления. Основой подобных отношений служит распределение полномочий, ответственность и гарантия исполнения деятельности.

Если рассматривать федерализм с позиции современной политической науки, то логично связать его с теорией многосоставного общества, так как федеративные отношения являются союзно-договорными между совершенно разными социально-политическими группами. Он должен отображать синтез единства и многообразия одновременно, а также выступать как явление социально-политическое. Чтобы подобное государство могло жить, ему необходимо предусматривать определенные цели и средства их достижения, а они в свою очередь могут быть, как ограниченными в своей сущности, так и глобальными.

В российской же практике, рассматривая результаты реформ произошедших в отношении местного самоуправления, как правило, ухудшили бюджетную ситуацию в определенных районах. Это дает явный повод утвердить, что политика выравнивания, проводимая в Российской Федерации, не приводит к положительному результату, при этом острота вопросов касательно обновления теории и практической исполнительности региональной политики все также не проводится.

Нестабильность экономики за последние годы, должна заставлять правительство и экономические сообщества более детально рассматривать уникальные потенциалы экономики регионов, а также задать курс на улучшение региональной структуры, которая должна быть резервом практического функционирования всей экономической системы [3].

Для Российской Федерации важно проведение мощной государственной региональной политики, которая обеспечит должное качество экономического пространства через выравнивание различий регионов, а также развития инфраструктурной составляющей. Следовательно, необходима новая система управления в рамках территориального развития, которая будет совпадать с положением существующих реалий, а также адекватная и совершенная практическая база, которая позволит повысить социально-экономическое развитие регионов.

Также принципиальное значение имеет:

- Повышение роли представительств, исполнительных аппаратов, представляющих Президента Российской Федерации в федеральных округах, что даст стимул в управлении территориального развития на межрегиональном уровне;

- Проведение всеобщего мониторинга, раскрывающего социально-экономическое состояние субъектов Российской Федерации в настоящем времени;
- Возведение поощрительной системы, которая позволит побудить органы управления к производительности и качеству, при этом обязательные штрафные функции в отношении регионов, которые не справляются с направлением средств из бюджета на нужды региона и с поставленными задачами;
- Минимизация зависимостей бюджета регионов от вертикально-интегрированных компаний.

Важным остается пересмотрение российского экономического пути. Цель экономического развития не может вечно быть ориентирована на сырьё, в частности нефть и газ. России нужно постепенно сдвигаться в сторону инноваций, которые смогут обеспечить устойчивость экономики и добавят конкурентоспособный механизм. Всё это должно быть в интересах государства, поэтому нужен четкий курс инновационного направления российской экономики. Постепенный переход к инновациям – это изменение всей экономической системы, гарантирующее на практике закономерное улучшение экономики.

Перестройка экономической системы свою очередь дает следующие сценарии практического характера:

- Количественное использование ресурсной базы при изменении технологического и организационного подхода;
- Прямые иностранные инвестиции и высокие технологии, повышающие экономику;
- Ориентир на высокотехнологическую и социально-экономическую ресурсную базу.

В данном случае, конечно же, прорыв в инновациях имеет место быть только, если имеется какая-то база и опыт. Ведь все же главными критериями в инновационном развитии являются улучшение сложившегося потенциала, а также разработка более совершенных условий для дальнейшего развития.

Устойчивое развитие регионов, как и устойчивость государства должна рассматриваться как сугубо развивающая социально-экономическая система. Нужен гибкий и достаточно функциональный набор механизмов, позволяющий стабильно функционировать всей системе, при этом стремительно развиваться, принимая условия внешней и внутренней среды.

Сама специфика устойчивости характеризуется крайне большим набором рядовых показателей и динамических отображений, которые свидетельствуют о ряде разноплановых действий, в свою очередь произойдет постепенное преображение и результативность работы социально-экономического кластера. Следовательно, нужно сформировать должным образом интегральные показатели устойчивости региональных систем, которые позволят воспроизвести адекватную картину происходящего в регионах (его социальную, экономическую, экологическую характеристику).

Методики, существующие на сегодняшний день нужно активно внедрять, зарубежная школа должна быть эталоном, на который нужно равняться. Ведь сегодня измерить уровень устойчивости не проблема, как и произвести выявление факторов мешающих развитию социально-экономических систем.

Государство имеет достаточно широкий спектр средств, чтобы реализовать все уместным образом. Используя опыт в контексте «устойчивости» можно кардинально повысить региональное управление и специфику социально-экономической системы. Например, исходя из практики, необходимо выделить ключевое место стратегическому планированию, государственно-частному партнерству, стимулированию и созданию предпосылок для гражданского общества.

Использованные источники:

1. Иванова Е. И., Гомонова А. В. «Регион как объект государственного управления и контроля» //Государственный аудит. Право. Экономика. – 2015. – №. 3. – С. 127-141.
2. Туровский Р. Ф. Политическая регионалистика. – Изд. дом ГУ ВШЭ, 2006. – С.42-44.
3. Бобылев С. Н., Захаров В. М. Модернизация экономики и устойчивое развитие //М.: Экономика. – 2011. – С. 119-120.

Матвиенко Елена Олеговна,
Ловакова Ирина Сергеевна
Белгородский государственный национальный исследовательский университет

МЕХАНИЗМЫ ФОРМИРОВАНИЯ АКТИВНОЙ ПОЗИЦИИ МОЛОДЕЖИ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ СРЕДЕ

Abstract: *the formation of an active position of young people in the entrepreneurial environment is the most important mechanism for state support of youth entrepreneurship. Within the framework of this research, the need and urgency of state support of young people in business activity is considered. In particular, the experience of the Altai Territory is analyzed. In addition, the paper suggests several areas for improving the mechanism of state support for youth entrepreneurship.*

Key words: *economic bases of work with youth, youth entrepreneurship.*

Аннотация: *формирование активной позиции молодежи в предпринимательской среде является важнейшим механизмом государственной поддержки молодежного предпринимательства. В рамках данного исследования рассматривается необходимость и актуальность господдержки молодежи в предпринимательской деятельности. В частности, проанализирован опыт Алтайского края. Кроме того, в работе*

предложены несколько направлений совершенствования механизма господдержки молодежного предпринимательства.

Ключевые слова: *экономические основы работы с молодежью, молодежное предпринимательство.*

Ни одно государство не сможет стать экономически сильным, если в нем не соблюдается и не поддерживается право граждан участвовать в предпринимательской деятельности. Данное утверждение представляется основным не только для зарубежных стран, но и для Российской Федерации.

Сейчас предпринимательство уже стало неотъемлемой частью рыночных отношений, основным механизмом рыночной экономики. Молодежное предпринимательство в свою очередь имеет наибольший потенциал и перспективу развития. В современном обществе существует острая потребность в создании молодых предпринимателей, способных занимать активную позицию в экономике и бизнесе.

Мы знаем, что молодежь – является самой активной частью общества, она всегда очень быстро реагирует на любые социальные изменения и эффективно использует их положительные стороны. Таким образом, можно сделать вывод о том, что молодежь – это большой потенциал российского предпринимательства.

Установлено, что около 300 млн. представителей молодежи в возрасте от 18 до 30 лет в международном пространстве, согласно статистике, имеют только временную работу или же вовсе являются безработными. При этом, примерно 20% из них имеют обладают прекрасными возможностями для создания и развития своего собственного дела, но, в силу различных обстоятельств, только 5% из них решается на открытие собственного бизнеса [1].

Молодежного предпринимательства является ведущим механизмом формирования активной позиции молодежи в предпринимательской сфере. Для нас молодежное предпринимательство представляется сложной системой, нуждающейся в особенном внимании государства и органов местного самоуправления. Верно выстроенная и целенаправленная поддержка молодежного предпринимательства поможет обеспечить развитие малого бизнеса не только в целом по стране, но и в каждом отдельном регионе. Все это в свою очередь повлечет за собой экономический рост и повышение инвестиционной привлекательности регионов [2].

Рассмотрим подробнее проблемы, с которыми сталкиваются молодые люди при создании собственного дела:

1. Настроения общественности. В настоящий момент в своих взглядах общество имеет слабовыраженную поддержку инициативы молодежи в создании собственного бизнеса. Большинство полагает, что молодым людям необходимо получить образование, чтобы далее найти стабильную работу со стабильной заработной платой. В свою очередь молодые люди не готовы рисковать, создавая что-то свое, представляя предпринимательство как невероятное количество трудностей, а не инструмент достижения стабильности и экономической независимости.

2. Образование. Современное образование не формирует у молодежи необходимых для успешной предпринимательской деятельности компетенции и стимулы, а лишь дает некоторые необходимые экономические знания. Можно также сказать, что современное образование ориентируется на успешную сдачу экзаменов, а также на подготовку молодых специалистов к работе. Только в последнее время стало наблюдаться повышение интереса вузов в вовлечении молодежи в предпринимательскую деятельность.

3. Сложность старта. Желаемого эффекта от государственных мероприятий по поддержке малого предпринимательства пока не выходит. Молодежи по прежнему на пути формирования собственного дела встречается множество труднейших по преодолимости барьеров: финансовых, административных, правовых и информационных.

4. Низкая информированность. Молодежь не информирована в большинстве своем о деятельности и существовании организаций по поддержке молодежного предпринимательства. Результаты опроса, проведенного институтом управления НИУ «БелГУ» в 2017 году, показали, что о таких организациях имеют представления сего 17% опрошенных. Большинство же респондентов (70%) ответили, что не знают о существовании подобных структур в их регионе. Также по результатам опроса стало известно, что потенциальные молодые предприниматели (67% респондентов), планирующих открыть собственное дело, не знают, какую поддержку они могли бы получить на региональном уровне [4].

Отметим, что «Стратегия государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года» устанавливает одной из своих целей «развитие и реализацию потенциала молодежи в интересах Российской Федерации». При этом главнейшим инструментом для достижения указанной цели является формирование активной позиции молодежи в предпринимательской сфере как основе экономически развитого общества.

На примере Алтайского края автор предлагает рассмотреть механизм формирования активной жизненной позиции молодежи в предпринимательской среде посредством государственной поддержки развития данного направления.

Алтайский край – регион с высоким интеллектуальным, инновационным молодежным потенциалом. Общая численность молодежи в регионе на 1 января 2017 года составляла более 630 тысяч человек. В крае накоплен успешный опыт реализации мероприятий, направленных на развитие молодежного предпринимательства.

В настоящее время осуществление мероприятий, направленных на развитие молодежного предпринимательства в Алтайском крае, производится в рамках реализации программы «Ты – предприниматель» Главным управлением образования и молодежной политики региона. Программа разработана Федеральным агентством по делам молодежи и рекомендована к реализации Министерством экономического развития Российской Федерации. Таким образом, Федеральное агентство по делам молодежи осуществляет методическую и организационную поддержку реализации программы в регионе, Министерство экономического развития РФ производит софинансирование программы из федерального бюджета.

Мероприятия в рамках содействия развитию МП в Алтайском крае имеют значительный объем финансирования в общем объеме финансирования краевой целевой программы «О государственной поддержке и развитии малого и среднего предпринимательства в Алтайском крае». Данный факт говорит о приоритете данного направления как на региональном, так и на федеральном уровнях. Общий объем финансирования мероприятий по содействию развитию МП в 26 100 тыс. руб. – средства краевого бюджета, 104 400 тыс. руб. – федерального.

Если говорить о направлениях деятельности, реализующихся в рамках государственной поддержки развития МП в Алтайском крае, то основной упор делается на вовлечение молодых людей в программу, их обучение и сопровождение начинающих молодых предпринимателей. Особое внимание уделяется вовлечению молодежи в программу, то есть популяризацию предпринимательства в молодежной среде. Так, с 2011 г. по 2016 г. количество участников мероприятий увеличилось более чем вдвое с 7 до 18 тыс. человек. Если говорить о количестве вновь созданных субъектов малого и среднего предпринимательства из числа участников программы и количестве субъектов, которым оказана поддержка, то эти показатели остаются примерно на одном уровне и составляют порядка 400 единиц.

Безусловно, наряду с вовлечением молодежи в программу необходимо развивать систему поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства, созданных молодыми людьми. Так, обучение и сопровождение молодых людей, желающих создать свой бизнес – важный элемент развития МП, но без фактической финансовой поддержки вновь созданные предприятия не смогут решить имеющиеся проблемы, такие как недостаток собственных средств, ограниченный доступ к кредитам, нерегулярность финансирования и т.д. Также необходимо развивать механизм имущественной и инфраструктурной поддержки, которые могут предполагать не только осуществление расходов бюджетов, но и отказ от получения части доходов.

Если же говорить о географии проведения мероприятий в рамках государственной поддержки развития МП, то более 50% участников приходятся на столицу Алтайского края – г. Барнаул. Представляется разумным, что следует обратить особое внимание на реализацию программных мероприятий в муниципальных районах, так как развитие МП именно в муниципальных районах, которые отличаются от городских округов недостаточной социально-экономической развитостью, может послужить локомотивом развития данных территорий.

Кроме того, стоит отметить, что государственное финансирование развития МП в муниципальных районах важно в силу отсутствия в данных муниципальных образованиях других инфраструктурных организаций их поддержки, таких как бизнес-инкубаторы, вузы, консультационные пункты и др.

Таким образом, можно сделать некоторые **выводы:**

1. Одним из возможных путей преодоления географической разбалансированности развития молодежного предпринимательства в Алтайском крае может быть положительный опыт инкубирования проектов для малого и

среднего бизнеса сельских территорий в Новосибирской области. Инкубирование проектов осуществлялось на основе взаимодействия районных информационно-консультационных пунктов по вопросам развития субъектов малого и среднего предпринимательства и вузов Новосибирской области [4].

2. В развитии молодежного предпринимательства в Алтайском крае намечаются положительные сдвиги, некоторые из которых указаны выше. Причиной таких изменений, безусловно, является именно государственная поддержка данного направления. Увеличение же объемов финансирования и запланированных значений индикаторов реализации целевой программы, в рамках которой реализуются мероприятия по развитию МП, говорит о приоритетности данной проблемы для государства.

3. Можно утверждать, что ключевым механизмом формирования активной жизненной позиции молодежи в предпринимательской среде является государственная поддержка развития МП.

Список источников и литературы:

1. Официальный сайт Новосибирской торгово-промышленной палаты.

2. Черняева А.М. Основы экономической поддержки молодежи: Учебное пособие. – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2012. – 122 с.

3. Официальный сайт Федерального агентства по делам молодежи «Росмолодежь».

4. Скуридина В.А. Развитие молодежного предпринимательства в Российской Федерации в 2015-2017 годах // Российское предпринимательство. – 2017. – № 10. – Вып. 2 (194). – С. 190-199.

Рожнова Е.К.
Магистрант
2 курс, факультет «Экономика и управление бизнес-процессами»
Сибирский государственный аэрокосмический университет имени академика
М.Ф. Решетнева
Научный руководитель: Кутузова Анастасия Валерьевна,
канд. пед. наук, доцент
Россия, г. Красноярск

МИНИМИЗАЦИЯ КАДРОВЫХ РИСКОВ НА ЭТАПЕ ОТБОРА И АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА

Аннотация: *В данной статье рассматривается минимизация кадровых рисков на этапе отбора и адаптации персонала. На этих этапах выявляются и формируются три основные компетенции персонала, такие как бизнес-мышление, работа в команде и фокус на результат. На данных этапах мы можем выявить как развиты у потенциального персонала эти компетенции, сделать для него адаптационный период на много комфортнее, внедрив систему наставничества, что поможет избежать нам кадровые риски.*

***Ключевые слова**: кадровые риски, адаптация персонала, система наставничества, безопасность, персонал.*

***Annotation:** This article considers the minimization of personnel risks at the stage of personnel selection and adaptation. At these stages, three core competencies are identified and formed, such as business thinking, teamwork and focus on results. At these stages, we can identify how these competencies are developed by potential personnel, making it more comfortable for him to adapt to the period, introducing a system of mentoring, which will help to avoid personnel risks.*

***Key words**: personnel risks, staff adaptation, mentoring system, security, personnel.*

Выбор персонала - это сложная функция системы управления персоналом и наиболее рискованная, поскольку от какого сотрудника мы выбираем, иногда зависит успех многих проектов и задач. Рассмотрим методологию анализа рисков персонала при подборе персонала. Целью методологии является выявление, анализ рисков и оценка последствий в процессе отбора.

Рисунок 1 – этапы методики оценки риска в процессе отбора персонала в организации

Этап 1-й – Подготовительный.

На этом этапе вы определяете: цель анализа, критерии оценки, инструменты.

Этап 2-й – Аналитический.

Второй этап методологии предполагает проведение аналитического анализа существующих кадровых рисков. На этом этапе проводится качественный анализ риска.

Целью этой методики является анализ функции, выявление проблем и определение того, является ли проблема риском. После этого определите, какой риск представляет проблема - приемлемая или опасная.

Типичные риски:

1. увольнение сотрудника на первую неделю работы;
2. прямая кража имущества предприятия;
3. использование ресурсов компании в своих целях;
4. нарушение трудовой дисциплины;
5. создание в команде неблагоприятного морально-психологического климата;
6. Риски недостаточной квалификации (компетенции);
7. Риски нелояльности;
8. отказ от новых правил.

Анализ рисков при подборе персонала может быть

Рисунок 2 – Риски при отборе персонала

3 Этап - Количественная и качественная оценка рисков.

Из-за особой важности этого этапа компании необходимо провести качественный и количественный анализ рисков для персонала. Центральным пунктом разработанной методологии является анализ и оценка рисков при подборе персонала, необходимыми инструментами являются: - на основе матрицы «вероятность-ущерб»; Матрица Вильсона; Матрицы Харрингтона;

4 Этап – Минимизация рисков.

На этом этапе сначала разрабатывается программа минимизации рисков. Кроме того, реализуется план мер по минимизации рисков.

5 Этап – Контрольный.

Конечным этапом методологии будет контроль над кадровыми рисками: Необходимо строго контролировать слабо выраженные риски, поскольку вероятность увеличения риска и перехода на опасную стадию всегда высока; Обязательное наблюдение и работа с теми рисками, которые еще не начали свою разрушительную работу, а также предыдущие, не выходили на стадию опасных рисков.

Так же необходимо понимать, чтобы сотрудник не покинул вашу организацию, на начальных этапах его пребывания в ней, нужно внедрить систему наставничества, благодаря которой сотруднику будет оказываться помощь со стороны опытных работников организации. Это позволит с комфортом пройти ему все этапы адаптации, и в дальнейшем поучаствовать в системе наставничества, но уже в роли непосредственно самого наставника.

Использованные источники:

1. Аврамчикова, Н.Т., Солоненко, Н.Н. Инструменты оценки эффективности деятельности персонала [Текст] // Вестник Сибирского государственного аэрокосмического университета им. Академика М.Ф. Решетнева. – 2014. – №2 (48). – С. 234-238.
2. Башмарин, И.В. Современные требования к использованию трудовых ресурсов [Текст] //Кадры. – 2010. – №1. – С. 25-29.
3. Жижерина, Ю. Законы философии для философии управления персоналом [Текст] / Ю. Жижерина // Справочник по управлению персоналом. – 2014. – № 2. – С. 63-71.
4. Минаева, Т. С. Человеческий капитал как конкурентное преимущество [Текст] / Т. С. Минаева // Банковское дело. – 2014. – № 2. – С. 74-79.
5. Оценка результатов: все дело в комплексности // Справочник по управлению персоналом. 2013. No 11 С.13–18
6. Соколова, В. Мероприятия, мотивирующие персонал на развитие [Текст] / В. Соколова // Справочник по управлению персоналом. – 2014. – № 2. – С. 17-19.
7. Как выбрать ключевые показатели деятельности для премирования работников? Про-персонал. [Электронный ресурс]. – URL: http://www.propersonal.ru/ (дата обращения: 03.06.2018).

УДК 21474

Веревкина Ю.А.,
Студент
2 курс, Электроэнергетический факультет
Оренбургский Государственный Университет
Россия , г. Оренбург

МИНИ-ТЭЦ. ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ

Аннотация: *Энергоснабжение ответственных объектов должно осуществляться в постоянном и бесперебойном режиме. Для этого проектировщики электростанций разрабатывают все новые, более эффективные и надежные конструкции, оптимизируют начинку силовых установок и подбирают наиболее экономные виды топлива. Одним из способов решения задачи бесперебойного энергоснабжения является подключение резервных станций. В частности, мини-ТЭЦ (теплоэлектроцентраль) позволяет с небольшими затратами обеспечить поддержку электроснабжения потребителей в условиях временного отключения основного источника. Такие объекты в зависимости от версии могут использоваться и в промышленности, и в обслуживании общественных объектов, а также в бытовых нуждах рядовых потребителей.*

Ключевые слова: *Мини-ТЭЦ, теплоснабжение, электроснабжение.*

Verevkina, Yu. A.,
Student
2 course of the faculty of electrical engineering
Orenburg State University
Russia ,
Orenburg

Abstract: *power Supply of responsible objects should be carried out in a constant and uninterrupted mode. To do this, the designers of the power plants develop new, more effective and reliable construction, to optimize the filling of the power plant and pick up the most economical types of fuel. One of the ways to solve the problem of uninterrupted power supply is the connection of backup stations. In particular, mini-CHP (combined heat and power plant) allows to provide support of power supply to consumers at a low cost in the conditions of temporary disconnection of the main source. Such objects, depending on the version, can be used in industry, and in the maintenance of public facilities, as well as in the domestic needs of ordinary consumers.*

Key words: *Mini-CHP, heat supply,electricity.*

Теплоэлектроцентрали выполняют задачи обеспечения электроэнергией потребителей. В качестве последних могут выступать производственные объекты, медицинские учреждения, частные дома, отдельные агрегаты и

технические установки. Стандартные тепловые электрические станции редко используются как основной источник энергии. Они могут выполнять задачу энергообеспечения временно, но и в этом случае не всегда гарантируется полная замена основной электросети. Несмотря на скромный потенциал выработки электроэнергии, ТЭЦ получили широкое распространение как относительно малогабаритные, удобные в эксплуатации, нетребовательные в обслуживании и экономные генераторы. Во многом этими качествами оправдывается использование таких станций в частных нуждах. Например, с помощью мини-ТЭЦ обеспечивают электричеством не только жилые дома, но и отдельные хозяйственные помещения, гаражи и бани. Как правило, в XX веке производство тепла и электроэнергии осуществлялось порознь – с этой целью создавались котельные и электростанции. При сжигании первичного топлива происходили значительные потери энергии, которые воспринимались проектировщиками, как неизбежные. Но достичь экономии топлива можно, если объединить выработку тепла и электричества в одной теплоцентрали.

Извлечение из одного источника первичной энергии более двух форм полезной энергии в процессе термодинамического производства называется когенерацией.

В мини–ТЭЦ используются электросиловые агрегаты следующих типов:

1. ТЭЦ с двигателями внутреннего сгорания
2. газотурбинные
3. Паровые мини-ТЭЦ

ТЭЦ с двигателями внутреннего сгорания

В том или ином виде силовая установка, отвечающая за генерацию электроэнергии за счет сгорания основного топлива, присутствует в любой ТЭЦ. Но есть агрегаты, в которых двигатель внутреннего сгорания выполняет универсальную функцию преобразования тепловой энергии. Это станции, работающие практически с любым видом горючего. Сюда можно отнести и традиционные жидкостные, и газовые, а также твердотельные виды топлива. Распространяются и энергоэффективные мини-ТЭЦ, работающие на биотопливе. Для таких установок используют пеллеты, гранулированные материалы и даже некоторые виды отходов промышленного производства. Однако и стоимость теплоэлектроцентралей такого типа значительно выше, чем цена обычных генераторов.

Газотурбинные ТЭЦ

Сама идея автономных электростанций определяет их независимость от магистральных источников энергоснабжения. И все же наиболее экономны в эксплуатации газовые ТЭЦ, которые подключаются к центральному газопроводу. Такое решение является наименее затратным, безопасным и эффективным с точки зрения поддержания производительности. Если же возможность подключения к магистрали отсутствует, то можно использовать баллоны, наполненные сжиженным газом. Работают такие модели по принципу преобразования тепла, выделяемого при сжигании топлива, в механическую и электрическую энергию. Благодаря дополнению турбинным

генератором мини-ТЭЦ на газе позволяют вырабатывать большие объемы энергии. Сохраняя малогабаритность конструкции, станция способна обслуживать промышленное оборудование, требующее подключения немалых энергетических ресурсов под высоким напряжением.

Паровые мини-ТЭЦ

К особенностям паровых станций генерации электричества можно отнести невысокую мощность, экологичность, высокий уровень безопасности и экономию в эксплуатации. В данном случае источником выработки энергии для преобразования выступает вода, которая в результате высокого нагрева переходит в пар, а затем в конденсат. Главным же недостатком, которым обладает паровая мини-ТЭЦ, является сложность ее конструкционного устройства. Дело в том, что станция представляет собой комплекс, включающий несколько отдельных компонентов. В отличие от тех же газотурбинных теплоэлектроцентралей, паровые установки имеют в составе бойлер, который и выполняет функцию парообразователя. Также связь с генераторной установкой формируется посредством сети труб, которые осуществляют циркуляцию воды и пара. Но неудобства применения конструкции практически компенсируются отсутствием затрат на топливный материал.

Достоинствами мини-ТЭЦ являются:

Комбинирование процесса производства электроэнергии и тепла;

Низкая стоимость единицы тепловой и электрической мощности;

Качество и бесперебойность энергоснабжения;

Соответствие европейским экологическим стандартам;

Низкий срок окупаемости и большой ресурс энергоблока;

Непосредственная близость к конечному потребителю и связанное с этим отсутствие затрат на сооружение коммуникаций и неизбежных потерь при передаче энергии по сетям;

Позволяет избежать затрат на строительство дорогостоящих высоковольтных линий электропередач (ЛЭП);

Компактность установок мини-ТЭЦ;

Оперативность ввода в эксплуатацию мини-ТЭЦ;

Оптимальное соответствие режиму многократного пуска и остановки;

Низкая себестоимость производимой энергии мини ТЭЦ;

Низкие сроки окупаемости оборудования;

Простота и удобство в эксплуатации – весь процесс управления работой станции полностью автоматизирован;

Высокая надежность основных узлов и агрегатов.

Топливо для мини-ТЭЦ

Виды используемого топлива

газ: природный газ магистральный, природный газ сжиженный и другие горючие газы;

жидкое топливо: нефть, мазут, дизельное топливо, биодизель и другие горючие жидкости;

твердое топливо: уголь, древесина, торф и прочие разновидности биотоплива.

Наиболее эффективным и недорогим топливом в России является магистральный природный газ, а также попутный газ.

Варианты размещения мини-ТЭЦ

Стационарные мини-ТЭС (в здании). В случае наличия свободного помещения или готовности Заказчика построить специальное помещение под энергокомплекс. Установка может быть размещена непосредственно в здании.

Такие здания должны быть оснащены системами жизнеобеспечения работы технологического оборудования, которое соответствует требованиям правил безопасности систем газораспределения и правил пожарной безопасности.

Модульные мини-ТЭС (в контейнере). Для ввода энергокомплекса в эксплуатацию в сжатые сроки, в отсутствие возможности строительства собственного здания под мини-ТЭС, требуется оборудование высокой заводской готовности, которое позволит избежать длительный этап строительства здания и монтажных работ. Для таких ситуаций предпочтителен выбор энергокомплекса в контейнерном исполнении. При этом дополнительным преимуществом является возможность оперативного изменения местоположения энергоцентра.

Отечественная промышленность выпускает генераторы электроэнергии разных типов и модификаций. Найти подходящую модель можно и для ответственных производственных задач, и для частных нужд. Главное – определиться с функциями, которые будет выполнять конкретная мини-ТЭЦ. Цена самых простых и маломощных агрегатов составляет 10-15 тыс. руб. Это небольшие установки, потенциала которых достаточно для обогрева и энергоснабжения небольшого дома. За 30-40 тыс. можно приобрести теплоэлектроцентраль для обслуживания большого загородного дома или промышленного объекта. При этом важно учитывать потребность в дополнительной оснастке, которую могут составлять и монтажные компоненты, и средства управления оборудованием.

Список литературы:

1. Domastroim.ru [Электронный ресурс]: Мини-ТЭЦ – источник тепла и света в загородном доме.URL: http://www.domastroim.su/articles/electro/electro_1458.html
2. Gigavat.com [Электронный ресурс]: Мини ТЭЦ (малая теплоэлектроцентраль). URL: http://www.gigavat.com/mini_tets.php
3. FB.ru [Электронный ресурс]: Мини-ТЭЦ: назначение, преимущества, топливо URL: http://fb.ru/article/285242/mini-tets-naznachenie-preimuschestva-toplivo

УДК 339

Деревенько Р.А., студент,
2 курс, факультет государственного управления и
международных отношений,
Юго-Западный государственный университет,
Россия, г. Курск

МИРОВАЯ ИСТОРИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ

Аннотация: *Экономические санкции имеют давнюю историю и имеют место в современном мире. Государства часто хотели оказывать давление на своих соседей. Многие страны пытаются заниматься этим по сей день. Но, исходя из истории, санкции только ухудшают проблемы, которые были призваны урегулировать. В данной статье будут проанализированы наиболее успешные и провальные экономические санкции в мировой истории.*

Ключевые слова: *санкции, история, государство, конфликт, экономика.*

WORLD HISTORY OF ECONOMIC SANCTIONS

Abstract: *Economic sanctions have a long history and take place in the modern world. States often wanted to exert pressure on their neighbors. Many countries are trying to deal with this to this day. But, based on history, sanctions only aggravate the problems that were called upon to settle. This article will analyze the most successful and failed economic sanctions in world history.*

Key words: *sanctions, history, state, conflict, economy.*

Первый случай применения экономических санкций впервые был зафиксирован в Греции около полувека до нашей эры, когда Афинский морской союз запретил торговать на своей территории выходцам из Мегары. Торговцы были вынуждены обратиться за помощью к Спарте, так как их экономике был нанесён огромные экономические потери. Опасения спартанцев, что афиняне теперь смогут ограничивать вход в свои порты для других государств под надуманными предлогами. Тогда Спарта согласилась поддержать торговцам из Мегары и началась Пелопонесская война. Несмотря на то, что мегарские купцы понесли финансовые потери, Афины потерпели поражение и были вынуждены объявить капитуляцию, отменив все ограничения по торговле[35].

В период с 14 по 19 века экономические санкции в основном были локальные и непродолжительные, потому что бесконечно изменялись составы союзов. Таким образом, Франция во главе с Наполеоном Бонапартом организовала «континентальную блокаду», по которой вводилось эмбарго на экономическое сотрудничество с Великобританией странам-союзникам Франции и подконтрольным ей землям. Проблемы испытали обе стороны

[35] Кокоева, З.В. Влияние санкций на экономику Российской Федерации // Молодой ученый. – 2015. – №23. – С. 568-570.

конфликта. Однако, Великобритания быстро среагировала и начала активную контрабандистскую деятельность. В то время как Франция ощутила значительные экономические потери: многие производства были закрыты, началась инфляция и многие товары оказались в дефиците. В итоге Наполеон был вынужден пойти на уступки, так как санкции в большей мере пошли на вред собственной экономике, нежели английской[36].

Только в конце 18 века, США использовали экономические санкции не в качестве предлога к началу войны. Американские колонии разработали документ, запрещающий торговлю с Великобританией. Все экономические связи разрывались. Целью этих действий была попытка изменить отношение Великобритании к колониям. Ответной реакции не пришлось долго ждать.
Ответные санкции против США запрещали торговлю американским колониям со всеми странами, кроме Великобритании. Поражение США в этой санкционной войне было неизбежно. Эмбарго отменили, так как Великобритания не чувствовала особого вреда для своей экономики. В то время как американская экономика сильно пострадала.

Официальное межгосударственное дискутирование правомерности мирных блокад, или экономических санкций в целом, не проводилось вплоть до самого конца 19 столетия и образования Лиги Наций, и позднее ООН. Если говорить о Лиги Наций, допустимость наложения санкций прописаны в Уставе Лиги. Эта статья предписывает введение совместных экономических и военных действий против страны, которое развязало военный конфликт, тем самым нарушив Устава Лиги, настаивающего улаживать конфликты мирными путями.

Сразу после окончания Второй Мировой войны на смену Лиги Наций создается ООН, полномочия которой по введению и исполнению санкций, в том числе с применением вооруженных сил, закреплены в Уставе этой организации.

Но лишь в 20 веке экономические санкции обрели такую популярность. Война между капиталистическим и социалистическим блоками подразумевала постоянное использование этого инструмента экономической войны. Обе стороны преследовали свои политические цели. Главной из которых было привод к власти ставленников своего блока. Беря начало с декабря 1917 года, когда страны Антанты разорвали все экономические отношения и вплоть до 1991 года, когда СССР перестал существовать, велась ожесточенная экономическая война с перерывом лишь на Вторую мировую войну.

В годы холодной войны, с 1946 по 1990 год, так как ни один из блоков не поддерживал идеи другого блока. Лишь единожды были введены единые санкции, которые поддержали Западный и Восточный блоки. Эти санкции ООН вводила только два раза – в отношении ЮАР и Южной Родезии. Но, эти санкции не дали должного эффекта.

[36] Головин, А.А. Исторические аспекты экономических санкций на мировой арене / А.А. Головин, Ар.А. Головин, О.В. Ковпак // Наука в современном обществе: закономерности и тенденции развития: сб. ст. – Уфа: ООО «Аэтерна». – 2017. – С. 52-54.

Примером долгосрочных экономических санкций можно рассматривать эмбарго США в отношении Кубы, которое началось в 60-х годах 20 века и продолжаются до сих пор. Ни одна американская компания не может иметь экономические контакты без особого разрешения. По официальным данным, экономические потери составляют 1 триллион долларов. Но цель, которую преследуют США так и не реализована, а именно установление демократического строя на Кубе.

Тогда как 90-е годы 20 века стали новой эрой в истории экономических санкций. В самом деле, можно насчитать не менее 15 случаев введения санкций, например, против Ирака, бывшая Югославия, Ливии, Гаити, Сомали и Либерии, фракция УНИТА в Анголе, Руанды и Сьерра-Леоне. В основном они являлись частичными и лимитировали поставки в данные государства военного оборудования и оружия. В редких случаях замораживали активы физических и юридических лиц.

Так, в конце 20 века, в 1973 году, разразился нефтяной кризис. Это был первый энергетический кризис и по сей день считается самым крупным. ОАПЕК, в том числе Египет и Сирия, ввели нефтяное эмбарго на страны, которое, по их мнению, поддержали Израиль во время войны Судного дня, в их числе оказались Великобритания, США, Канада, Япония и Нидерланды. Результаты оказались неоднозначными, пережив первое время после санкций, страны начали реализацию программ, которые позволили уменьшить надобность этих стран в нефтепродуктах.

Если говорить про санкции в 21 веке, то хорошим примером могут послужить экономические санкции против России в связи событиями в Украине. Около 41 страны поддержали начало давления на РФ, в ответ эти страны получили контрсанкции[37]. В долгосрочной перспективе Россия теряет доступ к новейшим технологиям и иностранным инвестициям. Однако не всё так однозначно, экономические санкции против РФ сподвигнули российские власти на определённые действия. Такие как: начало полномасштабного импортозамещения, поощрение российского бизнеса, поиски новых союзников на мировой арене. Что, безусловно, позитивно сказывается на экономике России[38].

Использованные источники:

1. Головин, А.А. Исторические аспекты экономических санкций на мировой арене / А.А. Головин, Ар.А. Головин, О.В. Ковпак // Наука в современном обществе: закономерности и тенденции развития: сб. ст. – Уфа: ООО «Аэтерна». – 2017. – С. 52-54.

[37] Головин, А.А. Оценка факторов, формирующих внутреннюю экономическую безопасность предприятий АПК региона / А.А. Головин, М.А. Пархомчук, А.А. Головин // Вестник АПК Верхневолжья. – 2017. – №2 (38). – С. 59-63.

[38] Головин, А.А. Специфика функционирования промышленных предприятий региона и угрозы их экономической безопасности / А.А. Головин, М.А. Пархомчук, А.А. Головин // Известия Юго-Западного государственного университета. – 2017. – № 4 (73). – С. 109-117.

2. Головин, А.А. Оценка факторов, формирующих внутреннюю экономическую безопасность предприятий АПК региона / А.А. Головин, М.А. Пархомчук, А.А. Головин // Вестник АПК Верхневолжья. – 2017. – №2 (38). – С. 59-63.

3. Головин, А.А. Специфика функционирования промышленных предприятий региона и угрозы их экономической безопасности / А.А. Головин, М.А. Пархомчук, А.А. Головин // Известия Юго-Западного государственного университета. – 2017. – № 4 (73). – С. 109-117.

4. Кокоева, З.В. Влияние санкций на экономику Российской Федерации // Молодой ученый. – 2015. – №23. – С. 568-570.

УДК 339.7

Зубайдуллина Д.В.
старший преподаватель кафедры экономической теории и анализа Стерлитамакского филиала Башкирского Государственного Университета
Россия, г. Стерлитамак
Филатенков К.С.
студент 1 курса, экономического факультета Стерлитамакского филиала Башкирского Государственного Университета
Россия, г. Стерлитамак

МИРОВАЯ ПРОБЛЕМА ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА

Аннотация: *В статье рассмотрены основные показатели оценки государственного долга некоторых зарубежных стран. Проводится системный анализ внешней задолженности развитых стран.*

Ключевые слова: *Государственный долг, проблемы государственного внешненго долга, экономика, развитые страны, ВВП.*

Annotation: *The article describes the main indicators for assessing public debt in some countries. We conduct a systematic analysis of the external debt of developed countries.*

Key words*: Public debt, the problems of external debt, economy, developed countries, GDP.*

Нарастание кризисных явлений в мировой экономике в последние годы негативно отразилось на состоянии государственных финансов многих стран. Если раньше росли долги предприятий и компаний, то в настоящее время происходит стремительный рост государственной задолженности. При этом растет как общая величина долга развитых стран, так и численность стран-должников.

В настоящее время большинству стран не хватает собственных средств для осуществления внутренних вложений, покрытия дефицита

государственного бюджета, осуществления социально-экономических преобразований и выполнения долговых обязательств по внешним заимствованиям. Кто-то является больше кредитором, чем заемщиком, кто-то наоборот. Однако, почти во всех этих странах сложилась долговая экономическая система. Именно поэтому так важно знать причины и последствия государственного долга, а также знать, как влиять на размер долга, чтобы не подвергать страну кризисным ситуациям[39].

Государственный долг представляет собой результат денежно-кредитных отношений, которые возникают, в свою очередь, с перемещением временно свободных финансовых ресурсов из национального частного сектора или из-за рубежа, в государственный бюджет на основе принципов заимствования. Государственный долг — это результат денежно-кредитных отношений, в которых государство выступает заемщиком, а весь объем заемного капитала представляет собой величину государственного долга[40].

Государственный долг является важной проблемой мировой экономики. Из-за преобладания долговой экономической системы в большинстве стран, он становится доминантной причиной снижения социально- экономической ситуации в странах с большим государственным долгом. Стоит отметить, что страны, исполняющие свои долговые обязательства, вынуждены жертвовать скоростью экономического роста. 68% от мирового ВВП – это государственный долг всех стран мира. Исходя, из всего вышеперечисленного можно заявить, что данная проблема является актуальной и практически значимо[41].

В настоящее время все развитые страны имеют дефицитный государственный бюджет. Скачок дефицита произошел в посткризисный период. Это связано с тем, что появляется необходимость выделения средств для стабилизации экономики. Например, в Канаде, с 2007 года увеличивается дефицит, что обусловливается борьбой с кризисными явлениями. Из-за этого развитие экономики приостановилось, ВВП начал уменьшаться.

В следующих странах был отмечен наиболее быстрый рост бюджетного дефицита: США – 2,8%, Япония – 2,9%, Испания – 4%, Португалия – 4%, Греция – 4,6% . Главными причинами увеличения дефицита государственного бюджета являются:

– увеличение расходов США на военные и социальные программы, запуск стимулирующих мер (продление налоговых льгот). Малая скорость увеличения объемов производства также повлияла на рост долга.

– падение ВВП Японии, Испании, Португалии.

– Ирландия выделила много средств на спасение «Англо-Айриш Бэнк».

---

[39] Государственные финансы / Под ред. В. М. Федосова. Киев: Лыбидь, 2014. – С. 226.

[40] Куцури Г.Н., Элларян С.А. Долговая устойчивость государственных финансов Российской Федерации // Экономика и предпринимательство. – 2015. – № 3. – С. 351.

[41] Макконнелл, К. Р. Экономикс: Принципы, пробл. и политика: В 2 т. Т. 1 / К. Р. Макконнелл, С. Л. Брю. М.: Республика, 2014. – С. 365.

Таблица 1 – Государственный долг стран мира, % к ВВП за 2017 г.

Место	Страна	% к ВВП
1	Япония	250.91
2	Ливан	147.62
3	Италия	131.71
4	Эритрея	127.5
5	Португалия	127.33
6	Кабо-Верде	122.25
7	Бутан	122.12
8	Ямайка	116.07
9	США	107.48
10	Барбадос	106.58
…..	……..	……..
175	Россия	19,43

В таблице 2 представлены страны с наибольшим внешним долгом, но составлена она по результатам 2017 года:

Таблица 2 – Рейтинг стран с наибольшим внешним долгом за 2017 г[42].

Название страны	Внешний долг (млн. долларов)	Внешний долг к ВВП (%)
США	16 893 000	101
Великобритания	9 836 000	396
Германия	5 624 000	159
Франция	5 633 000	188
Нидерланды	3 733 000	309
Япония	2 719 000	46
Испания	2 570 000	165
Италия	2 684 000	101
Ирландия	2 357 000	1060
Люксембург	2 146 000	3411

Стран, не имеющих внешнего долга, удивительно малое количество – только три (Бруней, Макао и Республика Палау), в отличие от других государств, которые должны практически всему миру.

США, лидирующая по величине внешнего долга другим странам мира, является должницей Китая, Японии, России, Великобритании, Швейцарии, Тайваню, Бразилии, то есть тем государствам, которые экспортируют нефть, держат облигации, имеют паевые инвестфонды. Но наибольшая задолженность у США перед ФРС – Федеральной резервной системой, которая выполняет функции центрального банка этой страны.

[42] Пономарева И.А. Управление внешним долгом в современных условиях // Российское предпринимательство. – 2018. – № 2. – С. 55.

При этом многие эксперты отмечают, что госдолг Америки нельзя оценивать по тем же критериям, что и все остальные страны, так как все долги номинированы в той же валюте, что и все денежное обращение страны. А закрепление за долларом роли мировой резервной единицы гарантирует некоторую стабильность экономики этого государства. Именно поэтому в США достаточно небольшой уровень безработицы и инфляции, а, несмотря на все кризисы и самый большой в мире уровень госдолга, экономика США считается одной из самых стабильных.

Таким образом, единственным способом выбраться всем странам мира из долговой ямы – это поднять развитие экономики собственных стран, что невозможно без эффективной политики государственных расходов, оптимизации налоговой политики и развития реального сектора экономики.

Политика эффективного управления государственным долгом может включать в себя следующие направления:

– сохранение государственного долга на уровне, поддерживающем экономическую стабильность страны;

– создание такой системы государственных займов, чтобы выполнение обязательств по ним сопровождалось наименьшими издержками и минимальным риском для экономической безопасности страны;

– минимизация стоимости долга за счет увеличения срока заимствований;

– своевременное и полное исполнение обязательств по долгу, чтобы не допускать начисление штрафных санкций за просрочку и обеспечить стране-заемщику положительной кредитной истории;

– направление заемных средств на целевые нужды;

– создание централизованной системы управления долгом для обеспечения мер по сокращению задолженности и осуществление более эффективного и строгого контроля над привлечением и использованием средств;

– координация политики по обеспечению обязательств и обслуживанию государственного долга с финансовой и экономической политикой;

– обмен информацией о принятии стратегических и оперативных решений по управлению долгом на национальном и глобальном уровнях;

– применение разнообразных методов управления государственным долгом[43].

Мировая практика свидетельствует о том, что излишнее увеличение долговой нагрузки влечет за собой негативное влияние на состояние финансовой стабильности и экономики государства. Принятие жестких мер по уменьшению расходов бюджета не дает гарантии быстрого урегулирования госдолга в стране. Для решения данной проблемы жизненно

[43] Топоркова О.И. Оценка эффективности системы управления государственным долгом // Экономика и бизнес. – 2017. – № 5. – С. 78.

важно создание условий для эффективного роста экономики, способствующего формированию финансовой основы для выплат по обязательствам. Для этого необходимо проводить регулярный мониторинг ожидаемых налоговых и экспортных поступлений, новых источников финансирования госдолга и обязательств по нему.

Использованные источники:

1. Государственные финансы / Под ред. В. М. Федосова. Киев: Лыбидь, 2014. – С. 226.
2. Куцури Г.Н., Элларян С.А. Долговая устойчивость государственных финансов Российской Федерации // Экономика и предпринимательство. – 2015. – № 3. – С. 351.
3. Макконнелл, К. Р. Экономикс: Принципы, пробл. и политика: В 2 т. Т. 1 / К. Р. Макконнелл, С. Л. Брю. М.: Республика, 2014. – С. 365.
4. Пономарева И.А. Управление внешним долгом в современных условиях // Российское предпринимательство. – 2018. – № 2. – С. 55.
5. Самсонов, Н. Ф. Финансы на макроуровне: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по экон. специальностям / Н. Ф. Самсонов, Н. П. Баранникова, Н. И. Строкова. – М.: Высш. шк., 2015. – С. 117.
6. Топоркова О.И. Оценка эффективности системы управления государственным долгом // Экономика и бизнес. – 2017. – № 5. – С. 78.
7. Финансы капитализма: учеб. для студентов вузов по спец. «Финансы и кредит» / под ред. Б. Г. Болдырева. М.: Финансы и статистика, 2015. – С. 128.

УДК 502

Мамонтов Н.Ю., студент,
2 курс, факультет государственного управления и международных отношений,
Юго-Западный государственный университет,
Россия, г. Курск

МИРОВАЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

Аннотация: *В работе рассмотрено значение мировой продовольственной безопасности для отдельных групп стран, выявлен мировой уровень продовольственного обеспечения и предложены пути решения продовольственных проблем.*

Ключевые слова: *продовольственная безопасность, продовольственное обеспечение, продукты питания, продовольствие, продукция.*

Mamontov N.Y., sudent
2nd course, faculty of Public administration and International relationships,
Southwest State University
Russia, Kursk

WORLD FOOD SECURITY

Abstract: *The paper considers the importance of world food security for individual groups of countries, identifies the world level of food security and suggests ways to solve food problems.*

Key words: *food security, providing food, food products, provision, production.*

Потребность в питании является одной из самых базовых физиологических потребностей человека согласно классификации А. Маслоу. Так, проблема продовольственного обеспечения является актуальной от начала человеческой цивилизации и по сей день в масштабах всего мира[44].

В зависимости от масштаба, продовольственная безопасность может быть мировой, региональной, государственной, семейной и индивидуальной. И, следовательно, представляется жизненно важной как для любого отдельно взятого индивида, так и в более глобальном смысле - для всего человечества и обладает своими отличительными чертами в зависимости от рассматриваемой эпохи[45].

В современном мире главной задачей производителя является своевременное удовлетворение постоянно растущих потребностей человека во времени.

Продовольственная безопасность в общем означает наличие минимально необходимых благ (продуктов питания) для удовлетворения базовых потребностей человека. Если все условия соблюдены, человек пребывает в состоянии безопасности и благополучия.

Концепция продовольственной безопасности предполагает не только производство продукции внутри страны, но и рассчитана на поступление товаров с помощью импорта.

Угроза продовольственной безопасности возникает в том случае, когда ресурсов в виде пищи становится недостаточно чтобы в полной мере покрыть потребности человека.

В зависимости от конкретного случая, пищи может быть недостаточно в количественном эквиваленте (вплоть до полного отсутствия) или может не соответствовать определенным стандартам качества.

О проблеме продовольственной безопасности в современном ключе 200 лет назад высказался английский демограф и экономист Томас Мальтус, обозначив этот вопрос вечным[46].

Благосостояние в сфере питания обеспечивает безопасность человека от таких проблем, как[47]:

– недоедание и голод;

---

[44] Головин, А.А. Оценка факторов, формирующих внутреннюю экономическую безопасность предприятий АПК региона / А.А. Головин, М.А. Пархомчук, А.А. Головин // Вестник АПК Верхневолжья. – 2017. – № 2 (38). – С. 59-63.

[45] Головин, А.А. Теоретическое обоснование формирования экономической самодостаточности России / А.А. Головин // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 11-1. – С. 127-132.

[46] Головин, А.А. Оценка факторов, формирующих внутреннюю экономическую безопасность предприятий АПК региона / А.А. Головин, М.А. Пархомчук, А.А. Головин // Вестник АПК Верхневолжья. – 2017. – № 2 (38). – С. 59-63.

[47] Головин, А.А. Теоретическое обоснование формирования экономической самодостаточности России / А.А. Головин // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 11-1. – С. 127-132.

– заболевания, полученные из зараженной пищи;

– неадекватное питание, приводящее к общему ослаблению здоровья иммунитета;

Всемирная конференция по вопросам питания в Риме, включающая в себя 173 страны, установила факт систематического недоедания и голода в ряде развивающихся стран на фоне тенденции к понижению производства продовольствия.

Большая часть произведенной продукции (более половины) потребляется населением развитых стран, в то время как большая плотность и численность населения характерна для развивающихся стран (в частности, Азии и Африки).

Сельское хозяйство европейских стран имеет ряд преимуществ в виде[48]:

– наличия и использования достижений научно-технического прогресса (специальная техника, мелиорационные системы, минеральные удобрения);

– налаженной системы упаковки и транспортировки, позволяющей сохранять качество продуктов питания и доставлять их на более дальние расстояния;

– разнообразия производимой продукции и возможность выбора;

Конференция приняла «Декларацию по вопросам мировой продовольственной безопасности», главной задачей которой являлось снизить число голодающего населения в ближайшие 20 лет следующими способами:

– осуществление политики, направленной на борьбу с бедностью населения;

– обеспечение доступности большинства продуктов питания для всех слоев населения;

– поддержание сельскохозяйственной деятельности на государственном уровне;

– поддерживать здоровую конкуренцию производителей пищевой промышленности в условиях на мирового рынка;

Разумеется, определенный уровень продовольственного обеспечения в масштабах государства или нации не всегда гарантирует, что каждый получит свою норму. Известны случаи голода (в Эфиопии) в ситуации, когда продовольственные запасы уменьшались лишь незначительно.

Проблема продовольственного обеспечения продолжает оставаться актуальной и сегодня ввиду своей масштабности и всеохватности, затрагивая вопросы благосостояния как всего мира в целом, так и отдельного человека в частности[49].

Тенденции развития мировой цивилизации, предполагающие стремительный рост населения и неизбежное сокращение природных

[48] Головин, А.А. Факторы формирования прибыли в АПК / А.А. Головин, И.И. Курасова, А.Ю. Чжан-Сен // Аграрный вестник Урала. – 2014. – № 1 (119). – С. 80-83.

[49] Головин, А.А. Управление эффективностью регионального АПК на основе приоритетности целей и направлений реализации программных мероприятий / А.А. Головин, Л.С. Белоусова // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 6. – С. 439.

ресурсов, ставят человечество перед задачей поиска новых, альтернативных путей решения проблемы.

Использованные источники:

1. Головин, А.А. Оценка факторов, формирующих внутреннюю экономическую безопасность предприятий АПК региона / А.А. Головин, М.А. Пархомчук, А.А. Головин // Вестник АПК Верхневолжья. – 2017. – № 2 (38). – С. 59-63.

2. Головин, А.А. Теоретическое обоснование формирования экономической самодостаточности России / А.А. Головин // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 11-1. – С. 127-132.

3. Головин, А.А. Управление эффективностью регионального АПК на основе приоритетности целей и направлений реализации программных мероприятий / А.А. Головин, Л.С. Белоусова // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 6. – С. 439.

4. Головин, А.А. Факторы формирования прибыли в АПК / А.А. Головин, И.И. Курасова, А.Ю. Чжан-Сен // Аграрный вестник Урала. – 2014. – № 1 (119). – С. 80-83.

УДК 339.924

Любимцев Александр Игоревич
Студент магистратуры, 2 курс
Кафедра Внешнеэкономической деятельности,
Уральский государственный экономический университет,
РФ, Екатеринбург

МИРОВОЙ ОПЫТ ПРЕОДОЛЕНИЯ ТОРГОВЫХ БАРЬЕРОВ ЧЕРЕЗ ТРАНСФОРМАЦИЮ ЛОГИСТИЧЕСКИХ ЦЕПОЧЕК

Аннотация: *Статья посвящена исследованию возможностей преодоления торговых барьеров в мировой торговле при помощи трансформации логистических цепей. В статье приведены примеры преодоления торговых барьеров при помощи толлинга и пиггибэкинга.*

Ключевые слова: *торговые барьеры, толлинг, пиггибэкинг, логистическая цепь, производственно-сбытовые цепи, трансформация логистических цепочек*

Annotation: *The article is devoted to the study of the possibilities of overcoming trade barriers in world trade by means of transformation of logistics chains. The article provides examples of overcoming trade barriers with trolling and piggybacking.*

Key words: *trade barriers, tolling, piggybacking, logistic chain, value chains, transformation of supply chains*

Под торговыми барьерами понимают меры, ограничивающие торговлю между странами и включающие: ограничение доступа на национальный рынок или рынок третьего государства, демпинг и субсидирование. В рамках этих мер могут быть применены следующие инструменты: введение новых или повышение существующих импортных или экспортных тарифов, введение

запретов на импорт или количественных ограничений, установление более сложных таможенных правил или процедур и требований в отношении местного содержания. Продолжительность введения таможенных барьеров может быть временной или постоянной.

Отчет о мониторинге, выпущенный ВТО в 2017 году, показывает, что с середины октября 2016 года по середину мая 2017 года члены ВТО реализовали 74 новые ограничительные меры в области торговли, что составляет в среднем почти 11 новых мер в месяц. Это представляет собой значительное сокращение по сравнению с предыдущим годовым отчетом, в котором было зафиксировано в среднем 15 показателей в месяц, и является самым низким среднемесячным показателем с 2008 года (рис. 1). Продемонстрированная динамика свидетельствует о том, что торговые барьеры в международной торговле являются обычным явлением, а, следовательно, в ней уже должны выработаться механизмы, позволяющие компаниям снижать потенциально возможные последствия торговых барьеров для своего бизнеса.

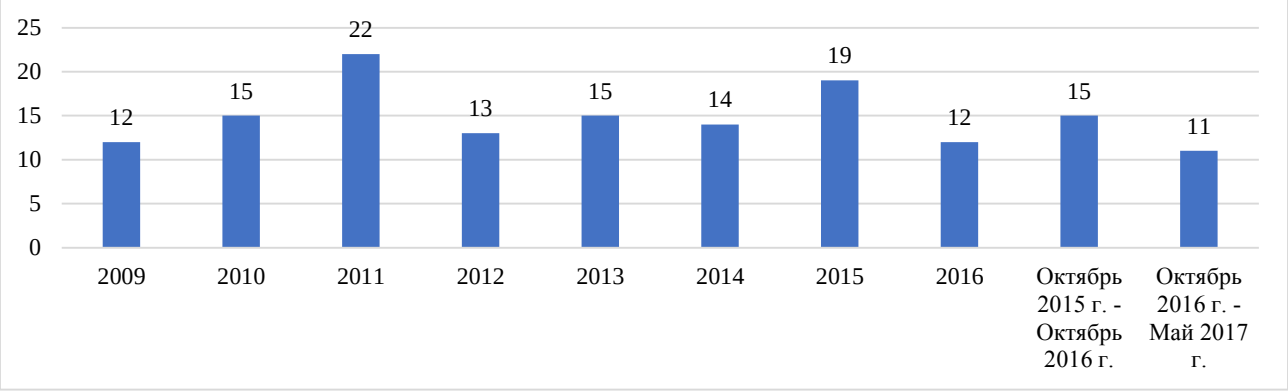


Рисунок 1 – Количество торговых ограничительных мер (в среднем в месяц), единиц [1, с. 74]

И действительно, такие механизмы существуют и используются на практике компаниями, осуществляющими внешнеэкономическую деятельность. Смысл применения этих механизмов состоит в таком перераспределении операций по производственно-сбытовой сети, которое позволяет снижать издержки и сокращать риски внешнеэкономической деятельности, возникающие в связи с появлением или ужесточением торговых барьеров между странами-контрагентами во внешней торговле. Непосредственно сам механизм состоит в трансформации существующих у таких компаний логистических цепей, их подстройке под изменившиеся обстоятельства.

«Логистическая цепь – это линейно упорядоченное множество участников процесса физического товародвижения, выполняющих логистические операции и функции при перемещении внешнего материального потока от одной логистической системы до другой» [2, с. 39]. Целью существования любой логистической цепи является доставка товаров конечному потребителю. Причем эти цепи могут как включать производственные подразделения, так и действовать только в направлении

товародвижения (например, от оптового поставщика к розничному). В зависимости от этого параметра различают сбытовые или производственно-сбытовые логистические цепи.

В норме компания, осуществляющая производство экспортоориентированного товара, напрямую поставляет его в страну-импортер, т. е. осуществляет прямой экспорт своих товаров. При осуществлении прямого экспорта компания-экспортер обычно передает свои товары торговым посредникам – резидентам страны-импортера или открывает в стране-импортера свои торговые дочерние предприятия или филиалы. Однако прямой экспорт имеет существенные недостатки, связанные с принятием на себя экспортером дополнительных международных логистических издержек и рисков. А, как было уже отмечено выше, появление или ужесточение торговых барьеров между странами-контрагентами увеличивает риски внешнеэкономической деятельности. Как следствие, компании, стараясь снизить возникшие риски, переходят на косвенный экспорт, трансформируя свои производственно-сбытовые цепи.

Косвенный экспорт, в отличие от прямого экспорта, содержит в логистической цепи профессиональных посредников – агентов, дистрибьюторов, консигнаторов и консайни, аккредитованных или физически находящихся в стране экспортера [3, с. 80–86]. Именно косвенный экспорт позволяет компаниям преодолевать возрастающие торговые барьеры.

Одна из схем косвенного экспорта, применяемых компаниями – субъектами ВЭД – толлинг. Термин «толлинг» произошел от английского to toll – удерживать пошлину и «обозначает стоимость доработки давальческого сырья с целью получения готовой продукции» [4, с. 91]. Данная схема используется в следующих случаях:

– страна, обладающая необходимыми ресурсами, вводит экспортные таможенные пошлины на их вывоз и высокие импортные пошлины на ввоз готовой продукции с целью предотвращения вывоза больших объемов сырья и развития на этой основе собственного производства;

– страна, имеющая необходимые производственные мощности, устанавливает высокий уровень налоговой нагрузки на определенные виды готовой продукции (как правило, это относится к продукции, в отношении которой введены акцизы).

Примером применения толлинга в России являются схемы, используемые в начале 2000-х годов российской алюминиевой промышленностью. Как известно, производство алюминия требует большого объема сырья (бокситов), залежи которого на территории РФ не так велики (10,8 млн т). Основные залежи этого сырья приходятся на Юго-Восточную Азию (113,4 млн т), Океанию (80,2 млн т) и Латинскую Америку (47,4 млн т) [5]. Как следствие, чтобы производить алюминий, российские предприятия вынуждены ежегодно приобретать на мировом рынке большие объемы бокситов, затрачивая на это значительные объемы средств.

Чтобы снизить объем затрат, логистические цепи предприятий, ранее работающие по схеме прямого импорта (закупки бокситов напрямую у производителя) и прямого экспорта (продаже произведенного продукта непосредственному потребителю) трансформировали обе эти логистические цепи в одну, реализуя схему «бокситы в обмен на алюминий» [6, с. 418–420]. При реализации данной схемы от зарубежных контрагентов российской алюминиевой промышленности на переработку поступает принадлежащее им на праве собственности сырье. В качестве платы за полученное сырье российские алюминиевые заводы отправляют его собственнику до 70% изготовленной из этого сырья продукции, оставшиеся 30% – доход производителя, своеобразная плата за переработку сырья.

По данной схеме, именуемой «внешним толлингом» (режим переработки под таможенным контролем), сырье ввозилось в РФ без растаможивания, а полученный металл вывозился как экспортный товар без уплаты НДС [7]. Соответственно, основная прибыль от толлинговой сделки концентрировалась на территории стран – владельцев сырья.

Еще одним внешнеторговым барьером, который преодолевается при помощи трансформации логистических производственно-сбытовых цепочек, является возникновение напряженности в отношениях между страной-экспортером и страной-импортером. При ее наличии прямое вхождение страной-экспортером на рынок страны-импортера становится невозможным. Однако такой барьер может быть преодолен при помощи использования «пиггибэкинга» – схемы, при которой товар из страны-экспортера включается в уже существующую логистическую цепочку комплиментарных товаров, производители которых находятся в третьей стране, не имеющей проблем в отношениях со страной-импортером.

Примером использования пиггибэкинга является поставка в РФ через территорию Беларуси попавших под российские контрсанкции групп товаров, происходящих из стран Евросоюза. В результате европейские производители санкционных товаров были вынуждены трансформировать свои логистические цепи для сохранения рынка сбыта в РФ.

Для поставки стали использоваться белорусские предприятия, профилем деятельности которых является поставка продуктов питания. Приобретая продукцию из ЕС, белорусские поставщики переклеивают маркировку страны происхождения товара, помещая его под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления. После завершения этой процедуры иностранный товар приобретает статус товаров ЕАЭС и может свободно перемещаться по всей его таможенной территории. Далее белорусские компании поставляют европейскую продукцию в РФ под видом белорусской продукции [8, с. 69–75].

Отметим, что пиггибэкинг может быть направлен на преодоление торговых барьеров, поскольку предоставляет 3 основополагающие возможности:

– передача права собственности от производителя продвигаемого на внешние рынки товара к компании-экспортеру;

– продвижение товара под брендом компании-экспортера;

– использование логистической сети компании, являющейся резидентом другой страны по отношению к стране-производителю продвигаемого товара и стране, экспорт в которую планируется.

Эти 3 возможности позволяют компании-экспортеру продвигать товары даже из тех стран, в отношении которых страной-импортером введены какие-либо ограничения на импорт.

Таким образом, в настоящее время в мировой торговле имеются инструменты для обхода компаниями торговых барьеров. В данной статье приведены примеры использования только тех из них, которые основаны на трансформации логистических цепей производителя товара с целью использования схем косвенного экспорта – толлинга и пиггибэкинга. Эти 2 схемы позволяют преодолеть соответственно тарифные и нетарифные барьеры.

ИСПОЛЬЗУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

1. World Trade Statistical Review. – Geneva (Switzerland): World Trade Organization, 2017. – 181 с.

2. Левкин Г. Г. Коммерческая логистика : учебное пособие. – М.–Берлин: Директ-Медиа, 2017. – 201 с.

3. Черенков В. И. Основы международной логистики: учебно-методическое пособие. – СПб.: Издательство Санкт-Петербургского госуниверситета, 2016. – 488 с.

4. Завьялов Ф. Н. О некоторых направлениях диверсификации экспорта России // Социальные и гуманитарные знания, 2015. – Т. 1. – № 2 (2). – С. 85–94.

5. Объем производства бокситов, глинозема и алюминия в мире (млн тонн) // Алюминиевый рынок. – Режим доступа: https://www.aluminiumleader.ru/economics/world_market/

6. Сухарукова А. А. Использование толлинговых сделок в России // Молодой ученый, 2014. – №20. – С. 418–420.

7. Алюминиевая сага (1993-2003) // Компромат. – Режим доступа: http://www.compromat.ru/page_13558.htm

8. Башарова Э. И., Веселова М. П., Мозжегорова О. А. Совершенствование мер государственного контроля по пресечению ввоза в Российскую Федерацию санкционных товаров // NovaUm.Ru, 2018. – № 11. – С. 69–75.

УДК 004.

Хасанова С.Л., Акатьев Ю.И., Шаяхметов И.Р.
факультет математики
и информационных технологий
Стерлитамакского филиала Башкирского
государственного университета,
г.Стерлитамак, Российская Федерация

МОБИЛЬНЫЕ ПРИЛОЖЕНИЯ НА ОСНОВЕ UNITY

Аннотация: *в статье представлен сравнительный анализ версий Unity, как платформы для разработки мобильных приложений.*

Ключевые слова: *приложения, игровой движок, разработка, мобильные устройства, мобильные приложения.*

Khasanova S.L., AkatevY.I, ShayahmetovI.R.
the faculty
mathematics and information technology
Sterlitamak branch of the Bashkir
State University
Sterlitamak, Russian Federation

MOBILE APPS BASED ON THE UNITY

Annotation: *the article offers a material considering mobile applications based on Unity.*

Key words: *applications, game engine, development, mobile devices mobile apps.*

В настоящее время наблюдается большое применение устройств на разных мобильных платформах. Согласно рыночным тенденциям и развитию мультимедийных технологий, в условиях жесткой конкурентной борьбы, устройства могут падать в цене. Поэтому происходит активное развитие этих устройств, а также совершенствование рынка программного обеспечения для мобильных платформ. Количество таких устройств постоянно растет, всесторонне охватывая разные категории пользователей.

Процесс разработки мобильных приложений является очень сложным и многоэтапным процессом, поэтому, прежде чем начать, необходимо определить категорию пользователей, его контент, функциональность и привлекательность для пользователя.

Unity был одним из первых общедоступных движков, поддерживающий мобильную разработку. Следовательно, при развертывании в мобильной среде, таких как iOS (смартфонах iPhone и планшетах iPad) и Android (смартфонах и планшетах), он очень удобен. Действие и вид у него такой же, как и в редакторе. Совершенствуется система постоянно, но развертывание происходит довольно сглажено. Unity

Для мобильных устройств подобные приложения особенно популярны.

В настоящее время перспективным является инструмент Unity 3D. Данная среда пользуется большой популярностью среди разработчиков мобильных приложений.

Unity представляет собой межплатформенную среду разработки для компьютерных игр. При помощи данной среды можно создавать приложения, функционирующие больше чем для 20 различных операционных систем, включая компьютер, игры, мобильные устройства, приложения для интернета. Выпущен Unity был в 2005 году и первая его версия была предназначена только под ОС Mac, а в августе этого же года вышло это же приложение, работающее для ОС Windows с поддержкой плагинов C/C++. Последующие версии имели новые платформы и совершенствования такие как: в 2006г. - межплатформенный веб-плеер, в 2008г. - iPhone, в 2010г. - Android, и уже потом такие игровые консоли как: Xbox и Playstation.

В 2008 году, с выходом iPhone, был оптимизирован движок API OpenGL ES до версии 2.0. Новая платформа Unity iPhone объединяла в себе Unity 3D 3 (была добавлена поддержка .NET 2.1, работа с сетью, поддержка iPad). Лучшей игрой на Unity iPhone считался шутер Shadowgun, демонстрирующей картинки высокого качества с красивыми эффектами.

Третья версия Unity появилась 2010 году с новыми изменениями: возможностью менять элементы редактора на свое усмотрение, улучшением освещенности карты, низкоуровневой отладкой, аудио фильтрами FMOD, отрисовкой только необходимых объектов Umbra occlusion culling.

В 2011 вышла версия Unity 3.5. Появились новые введения по возможности работы с Adobe Flash и создание игр в формате .swf. Была добавлена система частиц, взаимодействующая с тенями и светом, появилась поддержка HDR по расширению динамического диапазона, LOD с возможностью отрисовки дальних объектов плохой видимостью, возможность использования многоядерного процессора - мультипоточнго рендеринга.

Unity 3D 4 вышел в 2012 году и основным изменением стал движок, работающий под ОС Linux. Кроме этого была внедрена поддержка API DirectX 11, усовершенствована система анимации путем скиннинга на GPU и освещение

Через год в 2013 году вышел Unity 4.3 с новой поддержкой 2D-спрайтов и был внедрен физический движок Box2D (до этой версии разработчики создавали «ненастоящий» 2D, с размещением плоских текстур в пространстве на плоскости, сейчас же появилась возможность работать только с плоскостью). В версии движка для Windows, появилась возможность создавать игры для iOS. На Unity 4 была создана одна из самых красивых пошаговых стратегий Endless Space.

На сегодняшний день новой версией движка является Unity 3D 5, которая вышла в марте 2014 году с новыми технологиями, как Level of Detail и Occlusion Culling. Устройство теперь обрабатывает только то, что видит игрок, что повышает производительность.

На Unity создано множество игр, приложений и симуляций, которые

используются на разных платформах и жанрах. Использование Unity происходит крупными компаниями, а также малыми студиями. Основные преимущества Unity – это визуальная среда разработки, межплатформенная поддержка, модульная система компонентов.

Основными преимуществами последней версии Unity являются:

- удобный и доступный интерфейс;
- большое количество поддерживаемых платформ, что дает возможность создавать игры для мобильных устройств;
- большие возможности работы со скриптами;
- высокая скорость компиляции скриптов благодаря взаимодействию двух популярных языков программирования;
- инструменты для создания высококачественной графики. Достойное оформление достигается благодаря разным режимам: освещение, эффекты, шейдеры;
- отличный физический движок;
- высокая производительность;
- возможность использовать бесплатную версию программы.

В заключении хотелось бы отметить, что Unity создавался для проектов среднего и малого масштаба. Разработчикам он дает большие возможности и помогает реализовать необходимую идею для создания, игровых приложений.

Список литературы:

1. Хасанова С.Л., Рассказова А.А. Курс "Компьютерная графика" в системе образования.
2. Ульянов Р. С., Прокопьев С. В., Делибалтов В. В. Моделирование технических систем в среде Unity 3D // Молодой ученый. — 2015. — №11. — С. 452-455.
3. Федоткин И.М. Математическое моделирование технологическихпроцессов. Либроком, 2011 – 416с.

Рожнова Е.К.

Студент
2 курс, факультет «Экономика и управление бизнес-процессами»
Сибирский государственный аэрокосмический университет имени академика
М.Ф. Решетнева
Научный руководитель: Кутузова Анастасия Валерьевна,
канд. пед. наук, доцент
Россия, г. Красноярск

МОДЕЛИРОВАНИЕ КАК МЕТОД ОЦЕНКИ КАДРОВЫХ РИСКОВ

Аннотация: *В статье описываются существующие математические модели и методы оценки риска. Область математического моделирования очень активно распространяется на управление персоналом, что позволяет проводить более глубокие исследования. Управление рисками также требует точного обоснования решений о значимости любого риска, который возможен при выполнении точных количественных расчетов, включая моделирование, в качестве метода оценки рисков для персонала.*

Ключевые слова: *персонал, математическое моделирование, оценка рисков, принятие решений, риск – менеджмент, метод Монте-Карло.*

Annotation: *The article describes existing mathematical models and methods of risk assessment. Field of mathematical modeling has spread in the management of personnel very actively, which allows more profound research. Risk management also requires an accurate justification of the decisions made about the significance of any risk, which is possible when performing accurate quantitative calculations, including modeling, as a method of assessing staff risks.*

Keywords: *personnel, mathematical modeling, risk assessment, decision making, risk management, Monte-Carlo method.*

Управление кадровыми рисками – деятельность, направленная на разработку стратегических и тактических мер по анализу риска, выработки и принятия соответствующих мер для оптимизации управления в условиях риска на всех этапах работы с человеческими ресурсами компании [3, с.198].

Анализ рисков, в свою очередь, – отдельная область знаний, требующая специфических компетенций и владения соответствующими навыками. Такой инструментарий позволяет гарантировать реализуемым проектам высокую управляемость – следовательно, обеспечить бизнес успешной реализацией самых амбициозных идей. Доступность его применения ограничивается тем, что используемый понятийный аппарат и методы расчётов достаточно сложны и требуют глубокого понимания теории вероятности и законов статистики.

Стратегия управления кадровыми рисками включает в себя несколько этапов. На первом этапе происходит мониторинг различных потенциальных

рисков и восприятие их уровня путем анализа угроз и уязвимостей.

Анализ позволяет идентифицировать риски по источнику, причине возникновения, намеренности риска, характеру и уровню потерь, потенциальным действиям по реализации риска.

Из многих методов я определила несколько наиболее распространенных методов, используемых в настоящее время в организация:

- метод оценки рисков с помощью матрицы «вероятность-ущерб».
- метод на основе выявления степени выполнения требований безопасности.
- метод оценки рисков на основе системы Элмери.
- метод оценки рисков на основе ранжирования уровня требовании.
- метод на основе матрицы Харрингтона.

Рассмотрим моделирование методом Монте-Карло. Метод Монте-Карло - наиболее мощный инструмент оценки проектов и расчета риска, и он очень хорошо для оценки такого кадрового риска, как текучести персонала.

Метод моделирования методом Монте-Карло создает дополнительную возможность для оценки риска из-за того, что он позволяет создавать случайные сценарии. Применение анализа рисков использует большое количество информации, будь то в виде объективных данных или экспертных оценок, для количественной оценки неопределенности, существующей в отношении основных переменных проекта, и для разумных расчетов возможного влияния неопределенности на эффективность инвестиционного проекта. Результат анализа риска не выражается ни одним значением NPV, а в виде вероятностного распределения всех возможных значений этого показателя. Следовательно, потенциальный инвестор, используя метод Монте-Карло, будет иметь полный набор данных, характеризующих риск проекта. Исходя из этого, он сможет принять сбалансированное решение о предоставлении средств.

В целом моделирование методом Монте-Карло - это процедура, при которой математическая модель определения финансового индикатора (в нашем случае NPV) подвергается серии симуляционных прогонов с использованием компьютера. Во время процесса моделирования последовательные сценарии строятся с использованием исходных данных, которые не определены по смыслу проекта и поэтому случайным образом назначаются процессу анализа [1, с.47].

Процесс моделирования выполняется таким образом, что случайный выбор значений из определенных вероятностных распределений не нарушает существования известных или предполагаемых корреляционных отношений между переменными. Результаты моделирования собираются и анализируются статистически, чтобы оценить степень риска.

Процесс анализа риска можно разбить на следующие этапы.

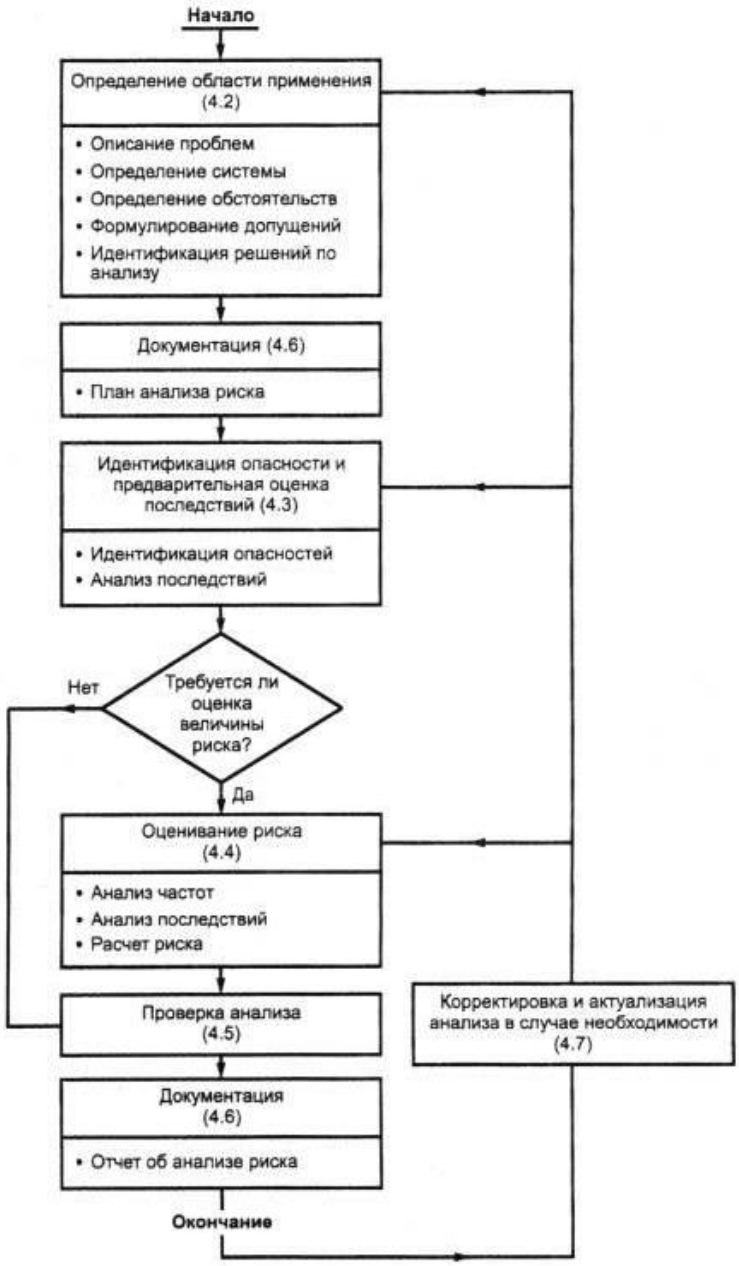


Рисунок 1. Процесс анализа риска

Первым этапом процесса анализа рисков является создание модели прогноза. Эта модель определяет математическую взаимосвязь между численными переменными, которые относятся к прогнозу выбранного финансового показателя. В качестве базовой модели для анализа инвестиционного риска обычно используется расчетная модель NPV:

$$NPV = CF_0 + \frac{CF_1}{(1+r)^1} + \frac{CF_2}{(1+r)^2} + \ldots + \frac{CF_n}{(1+r)^n} = \sum_{k=0}^{n} \frac{CF_k}{(1+r)^k} \qquad (1.1)$$

Использование этой формулы при анализе риска связано с некоторыми трудностями. Они состоят в том, что при генерации случайных чисел годовой денежный поток действует как случайное число, которое подчиняется определенному закону распределения. На самом деле это совокупный

показатель, который включает в себя множество компонентов. Этот совокупный показатель не изменяется сам по себе, а с учетом изменения объема индикатора. То есть, ясно, что он коррелирует с объемом. Поэтому необходимо тщательно изучить эту корреляцию для максимального приближения к реальности.

Общая модель прогноза моделируется следующим образом. Генерируется довольно большой объем случайных сценариев, каждый из которых соответствует определенным значениям денежных потоков. Сгенерированные сценарии собираются вместе, и их статистическая обработка выполняется для определения доли сценариев, которые соответствуют отрицательному значению NPV. Соотношение таких сценариев и общее число сценариев дает оценку риска инвестиций.

Распределения вероятностей модельных переменных диктуют возможность выбора величин из определенных диапазонов. Такие распределения являются математическими инструментами, которые придают вес всем возможным результатам. Это контролирует случайный выбор значений для каждой переменной во время моделирования.

Необходимость применения распределения вероятности связана с попытками предсказать будущие события. При нормальном анализе один тип распределения вероятности используется для всех переменных, включенных в модель анализа. Этот тип называется детерминированным распределением вероятности, и он дает всю вероятность одному значению [5].

При оценке имеющихся данных аналитик ограничивается выбором единственного из множества возможных результатов или расчета составного индикатора. Тогда аналитик должен признать, что выбранное значение обязательно реализуется, т. Е. Дает выбранному с самым разумным изображением единичную вероятность 1. Поскольку это распределение вероятности имеет единственный результат, результат аналитической модели может определяется на основе только одного расчета (или одной модели запуска).

Анализ риска использует информацию, содержащуюся в распределении вероятности с несколькими значениями. Это использование нескольких значений вместо детерминированных распределений вероятностей и отличает имитационное моделирование от традиционного подхода.

Определение случайных величин и предоставление им соответствующего распределения вероятности является предпосылкой для проведения анализа рисков. Успешно завершая эти шаги, вы можете перейти на этап моделирования. Однако прямой переход к моделированию будет возможен только в том случае, если в системе случайных величин, включенных в модель, будет установлена корреляция. Под корреляцией понимается случайная взаимосвязь между переменными, которые не имеют строго определенного характера, например, соотношение между продажной ценой продукта и объемом продаж [2, с.15].

Наличие коррелированных переменных в модели может привести к

серьезным искажениям результатов анализа риска, если эта корреляция не будет учтена. Фактически, наличие корреляции ограничивает случайный выбор отдельных значений для коррелированных переменных. Моделируются две коррелированные переменные, так что, если один из них выбирается случайным образом, другой выбирается не свободно, а в диапазоне значений, который контролируется имитируемым значением первой переменной.

Хотя очень редко объективно определять точные характеристики корреляции случайных величин в модели анализа, на практике можно установить направление таких связей и предсказанную корреляционную силу. Для этого используются методы регрессионного анализа. В результате этого анализа вычисляется коэффициент корреляции, который может принимать значения от -1 до 1.

Этап «прогона модели» - это часть процесса анализа рисков, при котором вся рутинная работа выполняется компьютером. После того, как все предположения тщательно обоснованы, остается только последовательно вычислять модель (каждое преобразование является одним «прогоном») до тех пор, пока не будут получены достаточные значения принятия решения (например, 1000 или более).

Во время моделирования значения переменных выбираются случайным образом в пределах указанных диапазонов и в соответствии с распределениями вероятностей и условиями корреляции. Для каждого набора таких переменных вычисляется значение показателя эффективности проекта. Все полученные значения сохраняются для последующей статистической обработки.

Для практического осуществления имитационного моделирования можно рекомендовать пакет «Crystal Ball», разработанный в виде приложения для работы в составе электронных таблиц EXCEL [3, с.214]. Генерация случайных чисел этот пакет осуществляется на основе использования датчика псевдослучайных чисел, которые вычисляются по определенному алгоритму. Особенностью пакета является то, что он может генерировать коррелированные случайные числа.

Заключительным этапом анализа риска является обработка и интерпретация результатов, полученных на этапе моделирования моделей. Каждый прогон представляет вероятность события, равного

$$p=100/n, \qquad (1.2)$$

где p - вероятность единичного прогона, %;

n - размер выборки.

Таким образом, моделирование методом Монте-Карло – превосходный способ решения проблем оценки кадровых рисков, как текучесть персонала.

Использованные источники:

8. Башмарин, И.В. Современные требования к использованию трудовых ресурсов [Текст] //Кадры. – 2010. – №1. – С. 41-48.
9. Оценка результатов: все дело в комплексности // Справочник по управлению персоналом. 2013. No 11 С.13–19
10. Просветов Г.И. Управление рисками: задачи и решения: Учебно-практическое пособие. М.: Издательство «Альфа-Пресс», 2016. – 416 с.
11. Риск-менеджмент инвестиционного проекта: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / под ред. М.В. Грачевой, А.Б. Секерина. – М:. ЮНИТИ-ДАНА, 2014. – 544 с.
12. Марков Р.А. Пример применения метода Монте-Карло при анализе рисков проекта // Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки: электр. сб. ст. по мат. LIII междунар. студ. науч.-практ. конф. № 1(53). URL: https://nauchforum.ru/archive/MNF_social/1(53).pdf (дата обращения: 04.06.2018)

УДК 336

Самохвалов С.И.
студент магистратуры
2 курс, факультет «корпоративной экономики и предпринимательства»
Новосибирский государственный университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск
Сорокина М.М. кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «финансового рынка и финансовых институтов»
Новосибирский государственный университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

МОДЕЛИРОВАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЯ КРАТКОСРОЧНОЙ ЛИКВИДНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Аннотация: *в данной статье рассматривается показатель краткосрочной ликвидности. С помощью корреляционного и регрессионного анализа на примере «Газпромбанк» (Акционерное Общество) осуществляется отбор факторов влияющих на значение показатель краткосрочной ликвидности за 2017 год.*

Ключевые слова: *ликвидность, показатель краткосрочной ликвидности, корреляционный анализ, регрессионный анализ, оценка ликвидности банка.*

Annotation: *the article examines the indicator of short-term liquidity. With the help of correlation and regression analysis, the example of «Gazprombank»*

(Joint Stock Company) selects the factors affecting the value of the short-term liquidity indicator for 2017.

Key words: *liquidity, short-term liquidity indicator, correlation analysis, regression analysis, liquidity assessment of the bank.*

На современном этапе, банковский сектор испытывает различные трудности, одной из которых является проблема ликвидности. Так, в период с января по июнь 2018 года, Банк России отозвал у 6 коммерческих банков лицензию, первопричиной чего являлся дефицит ликвидности. Несмотря на это, в настоящий момент, в банковском секторе возникает обратная ситуация, связанная с профицитом ликвидности, так, по состоянию на 06.06.2018 профицит ликвидности равен 4 528 млрд. руб., который в будущих периодах имеет тенденцию к росту [2].

В подобных условиях динамических явлений в экономике, банкам необходимо совершенствовать процедуры по оценке ликвидности. Так, Базельский комитет по банковскому надзору в рамках стабилизации состояния коммерческих банков разработал показатель краткосрочной ликвидности (ПКЛ) [4].

В отличие от нормативов мгновенной, текущей и долгосрочной ликвидности, особенностью данного показателя является то, что в рамках его расчета захватываются будущие периоды, это позволяет банкам быть более «гибкими». Несмотря на это, российские банки испытывают проблемы связанные, прежде всего, с нормативным значением данного показателя, которое должно быть не менее 100% [4].

В целях более «смягченного» перехода к соблюдению значение показателя краткосрочной ликвидности, а также возможности ведения «гибкой» политика банка, автором был разработан методический подход, который направлен на анализ и развитие коэффициентного метода оценки ликвидности коммерческих банков, посредствам дополнения его корреляционным и регрессионным анализом для эффективного управления ликвидностью.

Рассмотрим применения данной методики на примере Банк ГПБ (АО) за 2017 год. Первым этапом производится отбор и анализ факторов, оказывающих влияние на показатель краткосрочной ликвидности:

- кредиты юридических лиц со сроком погашения до 30 дней;
- депозиты юридических лиц со сроком погашения до 30 дней;
- выпущенные векселя со сроком погашения до 30 дней;
- межбанковские кредиты выданные со сроком погашения до 30 дней;
- межбанковские кредиты полученные со сроком погашения до 30 дней;
- денежные средства в кассе банка;
- средства в Банке России;
- средства в кредитных организациях.

Вторым этапом является проведение корреляционного анализа и отбор наиболее значимых факторов. Результаты корреляционного анализа представлены в таблице 1.

Таблица 1. Результаты корреляционного анализа ПКЛ на примере Банк ГПБ (АО)

Фактор	Коэффициент корреляции
Денежные средства в кассе (ДСвК)	0,295
Средства в Банке России (СБР)	0,791
Средства в КО (СКО)	-0,966
Межбанковские кредиты выданные со сроком погашения до 30 дней (МБКВдо30)	-0,930
Кредиты юридических лиц со сроком погашения до 30 дней (КЮЛдо30)	0,036
Межбанковские кредиты полученные со сроком погашения до 30 дней (МБКПдо30)	0,571
Выпущенные векселя со сроком погашения до 30 дней (ВВдо30)	0,742
Депозиты юридических лиц со сроком погашения до 30 дней (ДЮЛдо30)	-0,948

Показатель краткосрочной ликвидности в большей мере зависит от таких факторов, как: СКО; МБКВдо30; ДЮЛдо30. Меньшая зависимость прослеживается от КЮЛдо30 и ДСвК, о чем свидетельствуют значения коэффициента корреляции, поэтому в рамках дальнейшего исследования надлежит исключить данные факторы.

В рамках третьего этапа был проведен расчет и составлена функция регрессии по каждой зависимости, представленные на рисунке 1 в виде графиков.

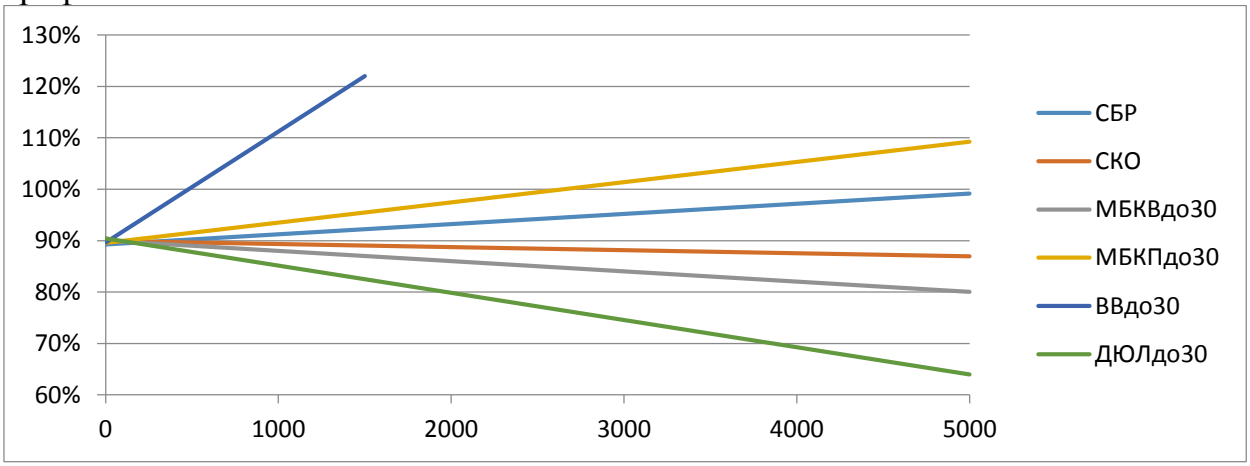


Рисунок 1 – Функции регрессии, млрд. рублей

Как видно из графиков между ПКЛ и другими факторами имеются, как прямые, так и обратные зависимости. Незначительное влияние на данный показатель могут оказаться СКО и СБР, это обусловлено их высокой ликвидностью, и увеличивая их абсолютные значения банк снижает эффективность своей деятельности. Наиболее влиятельными факторами выступают ВВдо30 и ДЮЛдо30, изменяя значения одного из данных на величину 100 млрд. руб., значение ПКЛ изменяется в среднем на 2%. В целом стоит отметить, что Банк ГПБ (АО) имеет возможность маневрировать ПКЛ,

изменяя как по отдельности факторы, так и в группах, что усилит влияние на данный показатель.

Подводя итог, следует отметить, что ключевым моментом данной методики является то, что она индивидуальна для каждого банка. Прежде всего, это связано с тем, как какой сегмент рынка кредитная организация в большей мере ориентирована. Другой особенностью является совершенствование авторской методики, по мере внедрения ПКЛ в банковскую систему России.

Использованные источники

1. Елисеева И.И. Эконометрика. М.: Издательство Юрайт, 2015. – 449 с.
2. Официальный сайт Банка России [Электронный ресурс] URL: http://www.cbr.ru/ (Дата обращения 15.05.18)
3. О порядке расчета показателя краткосрочной ликвидности (Базель 3): положение Банка России от 30.05.2014 № 421-П [Электронный ресурс]. URL: http://www.garant.ru/hotlaw/federal/551254/ (Дата обращения 15.05.18)
4. Портал банковского аналитика [Электронный ресурс]. URL: http://www.analizbankov.ru/bank.php (Дата обращения 15.05.18)

Used sources

1. Eliseeva I.I. Econometrics. Moscow: Yurayt Publishing House, 2015. - 449 p.
2. The official site of the Bank of Russia [Electronic resource] URL: http://www.cbr.ru/ (Date of circulation 15.05.18)
3. On the procedure for calculating the indicator of short-term liquidity (Basel 3): the Bank of Russia dated May 30, 2014 No. 421-P [Electronic resource]. URL: http://www.garant.ru/hotlaw/federal/551254/ (Date of circulation 15.05.18)
4. Portal of the bank analyst [Electronic resource]. URL: http://www.analizbankov.ru/bank.php (Date of circulation 15.05.18)

УДК: 658.71

Резниченко М.С.
Студент
2 курс, факультет «Экономический анализ, бухгалтерский учет и аудит»
Северный Федеральный (Арктический) Университет
Россия, г. Архангельск
Научный руководитель: Зыкова Наталья Валерьевна
кандидат экономических наук,
доцент
Северный Федеральный (Арктический) Университет
Россия, г. Архангельск

МОДЕРНИЗАЦИЯ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация: *Система государственных закупок играет важную роль в современной экономике России. Мало кто знает, что свое начало контрактная система берет с 17 века, что это труд пяти поколений законодателей, результат проб и ошибок.*

На протяжении всего своего развития от начала и по сегодняшний день, система государственных закупок претерпела множество изменений и нововведений.

Но, несмотря на все предыдущие изменения, противоречия и новшества, система государственных закупок смогла плотно войти в российскую экономику, как один из главных институтов её регулирования.

Ключевые слова: государственные закупки, государственный сектор, формирование, товары, правовая система, модернизация.

MODERNIZATION OF THE LEGAL SYSTEM OF PUBLIC PROCUREMENT REGULATION IN THE RUSSIAN ECONOMY

Annotation: *The public procurement system plays an important role in the modern economy of Russia. Few people know that the beginning of the contract system takes from the 17th century, it is the work of five generations of legislators, the result of trial and error. Throughout its development from the beginning to the present day, the system of public procurement has undergone many changes and innovations. But despite all the previous changes, contradictions and innovations, the public procurement system was able to enter the Russian economy as one of the main institutions of its regulation.*

Key words: Public procurement, public sector, formation, goods, legal system, modernization.

Историю формирования и становления государственных закупок можно с уверенностью назвать богатой.

Именно в нашей стране, первое упоминание об основах уже существующих современных положений об осуществлении поставок товаров с целью предоставления их госструктурам было в 1654 году.

Уже при царе Алексее Михайловиче появились такие понятия как: государственный заказ, отбор исполнителей, так же, впервые, стали формироваться условия контрактов.

Далее, Петром I были введены новшества, сыгравшую большую роль в становлении контрактной системы.

«…К Петровским временам ученые относят появление первых публичных конкурсов, открытых торгов. Потенциальные поставщики оповещались о новом государственном заказе через специальную вывеску на городских воротах…».

Позднее, свой отпечаток на истории формировании государственных закупок оставила Елизавета Петровна. Особое внимание она уделяла закупкам не у перекупщиков, а у непосредственных производителей, а также рекламой торгов.

«Революция 1917 года и Гражданская война отменили необходимость публичных торгов. Но во времена новой экономической политики интерес к конкурсам для обеспечения государственных нужд возвращается».

Пик своего развития, контрактная система получила в 2000х годах (после распада СССР и экономического кризиса).

После последствий экономического кризиса появилась необходимость появления новых документов, касающихся государственных закупок, связано это было с изменением государственной политики. Именно с этого момента становление системы государственных закупок разделилось на несколько этапов.

Сразу после распада СССР (1991г.) и по 1997 год, были приняты наиболее значимые законодательные акты, регулирующие сферу государственных закупок, одним их наиболее важных таких актов являлся 826-УП (Указ Президента РФ от 7 августа 1992 г. «О мерах по формированию Федеральной контрактной системы»). Важно заметить, что в эти годы, при размещении государственного заказа, торги не были обязательными, что активно применялось экономическими агентами. Такие «пробелы» в законодательстве требовали оперативного решения.

Далее в промежутке между 1997 и 2006 годами, был принят не менее важный пакет документов, касающийся контрактной системы России.

Так, например, появилось два значимых документа - 97-ФЗ (Федеральный закон "О государственной регистрации уставов муниципальных образований" от 21.07.2005) и 305-УП (Указ Президента РФ от 08.04.1997 "О первоочередных мерах по предотвращению коррупции и сокращению бюджетных расходов при организации закупки продукции для государственных нужд"). Благодаря нормам и правилам, указанных в новых законах, удалось устранить многие правовые «прорехи», в сфере государственных закупок (для муниципалитета и регионов).

Но были и здесь недостатки. Так, в 97-ФЗ регулировалась работа только федеральных заказчиков, что не позволяло нормально выстроить процесс контроля размещения заказа. Необходимы были инновации, которые и произошли, в так называемый, основной период становления системы государственных закупок. Этот этап длился с 2006 по 2014 года. В этот период был принят один из самых значимых законов контрактной системы - 94-ФЗ (Федеральный закон "О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд" от 21.07.2005), в котором вводился целый ряд новшеств, связанный с теорией размещения государственного заказа. Был введен электронный аукцион. Так же удалось исключить двухэтапный процесс размещения заказа. Кроме этого, было введено новое понятие максимальной и начальной стоимости контракта, запрещено закрытие процедуры, кроме заказов, которые составляли государственную тайну. Но и это еще не все. В новых документах прописывался перечень случаев, когда размещение заказа стало возможным у единственного источника, а применение квалификационных критериев стало ограниченным.

С 1 января 2014 года вступил в силу 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд», действующий и по сегодняшний день.

Причину появления данного закона можно связать с нехваткой нормативной базы, для решения возникающих проблем в системе государственного заказа. В данном законе регулируются отношения, связанные с процессами планирования и прогнозирования обеспечения нужд муниципалитета и государства в работах, посредством их закупок, проведения мониторинга, организации аудита и контроля соблюдения основных требований. Настоящий закон действует и по сей день.

В результате, история государственных закупок в РФ разделилась на несколько этапов, каждый из которых по-своему значим и важен, каждый из которых принес нам свои Федеральные законы, регулирующие основы системы государственных закупок. Именно благодаря этим законам, наша контрактная система в настоящее время является важным институтом регулирования экономики в России.

Библиографический список:

1. А.В.Алтынцев, В.В.Климанов, В.А.Яговкина «Бюджетные закупки работ и услуг с интеллектуальной составляющей». Выпуск 3. -2016. С. 65-67.

2. А. Н. Борисов, Н. А. Краев; Постатейный комментарий к федеральному закону «о размещении заказов на поставки товаров, выполнении работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд». -2015 с.13-16.

3. А.Н. Кайль; «Правила размещения государственных и муниципальных заказов». -2015. С 92.

4. В.А.Галанов, О.А.Гришина, С.Р.Шибаев; «Государственные закупки и конкуренция». – 2017. С. 37.

5. В. Вайпан; «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд. Комментарий и практика применения закона». -2015. С.49.

6. Г. Сухадольский; «Эффективное управление корпоративными закупками. Опыт РАО "ЕЭС России». -2016. С. 127.

7. К. В. Звягина; «Тендеры в коммерческих предприятиях». –2016. С. 35.

8. Л. В. Андреева; «Закупки товаров и энергосервисных работ для федеральных государственных нужд. Правовое регулирование». – 2017. С.67-69.

9. М.Цаглер; «Закупки в интернете». – 2015. С.18.

10. Л.Л. Лозенко; «Развитие механизма взаимодействия предпринимательских и властных структур при исполнении госзаказа». – 2017. С. 25.

Боготова Залина Ихсановна,
Студент магистратуры, Кафедра педагогического образования,
Кабардино-Балкарский государственный университет
им. Х.М Бербекова.
Россия, г. Нальчик
Загаштоков Айса Хусинович,
доктор педагогических наук, профессор
Кафедры Педагогического образования,
Кабардино-Балкарский государственный университет
им. Х.М. Бербекова,
Россия, г. Нальчик

МОДЕРНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ ОБЩЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В КАБАРДИНО-БАЛКАРИИ

Аннотация: *После реформирование системы образования в Кабардино-Балкарской Республике в период 1992 по 2001 гг. главной задачей образовательной политики в Кабардино-Балкарской Республике с 2002 года являлось развитие качественной составляющей образования, сохранения его фундаментальности и соответствия запросам личности, общества и государства. Принятие в 2002 г. «Концепции модернизации образования до 2010 г » ознаменовало собой переход от политики реформ к модернизации в направлении обеспечения доступности качественных образовательных услуг путем внедрения в образовательный процесс федерального компонента государственного стандарта, участия республиканской системы образования в ЕГЭ, нормативно-правового, финансового, информационного, кадрового, научно-методического обеспечения образовательного процесса, мониторинга качества образования и повышения квалификации кадров.*

Ключевые слова: *система общего образования, реформа образования, модернизация образования, Кабардино-Балкария.*

***Abstract**: after the reform of the education system in the Republic of Kabardino-Balkaria in the period 1992 to 2001, the main task of the educational policy in the Republic of Kabardino-Balkaria since 2002 was the development of the qualitative component of education, maintaining its fundamental nature and meeting the needs of the individual, society and the state. Adoption in 2002 "The concept of modernization of education to 2010" marked the transition from the policy of reforms to modernization in the direction of ensuring the availability of quality educational services through the introduction of the educational process of the Federal component of the state standard, the participation of the Republican education system in the exam, legal, financial, information, personnel, scientific and methodological support of the educational process, monitoring the quality of education and training.*

***Key words**: system of General education, reform of education, modernization of education, Kabardino-Balkaria.*

Реформирование системы образования в Кабардино-Балкарской Республике в период 1992 по 2001 гг. проходило в период финансово-экономического кризиса. Однако, несмотря на трудности, в этот период были заложены основы становления республиканского законодательства вследствие «возврата» государства в образование. Внедрение Базисного учебного плана стало основой внедрения развивающих систем обучения, принципа преемственности в реализации программ, развития дифференцированного образования, развития региональной составляющей, реформирования внешкольной работы с детьми и появления «дополнительного образования». Внедрение компьютерных технологий в учебный процесс заложило основы информатизационных процессов, а создание нормативных условий для реорганизации управленческих полномочий по уровням в дальнейшем привело к созданию действенного управленческого механизма всей системы образования КБР.

Главной задачей образовательной политики в Кабардино-Балкарской Республике с 2002 года являлось развитие качественной составляющей образования, сохранения его фундаментальности и соответствия запросам личности, общества и государства.

Принятие в 2002 г. «Концепции модернизации образования до 2010 г » ознаменовало собой переход от политики реформ к модернизации в направлении обеспечения доступности качественных образовательных услуг путем внедрения в образовательный процесс федерального компонента государственного стандарта, участия республиканской системы образования в ЕГЭ, нормативно-правового, финансового, информационного, кадрового, научно-методического обеспечения образовательного процесса, мониторинга качества образования и повышения квалификации кадров. Данная стратегия была закреплена в республиканских нормативных документах: Законе «Об утверждении Программы «Развитие образования в Кабардино-Балкарской Республике на 2002-2006 годы»: от 14.01.2003 г. № 7-РЗ»; Постановлениях Правительства КБР: «О дальнейших мерах по информатизации системы

образования Кабардино-Балкарской республики» от 26 декабря 2003 года № 372-пп; «О комплексе мероприятий по реализации федеральной целевой программы «Электронная Россия (2002 - 2010 годы)» от 25.02.2005 № 24-пп; «О комплексе мероприятий по реализации федеральной целевой программы «Развитие единой образовательной среды» на территории Кабардино-Балкарской Республики» от 08.05.2003 N 140-1111; «О мероприятиях по развитию непрерывного педагогического и дополнительного профессионального образования» от 26 декабря 2003 г. N 371-ПП и др. [1]. Стратегия развития системы общего образования с 2002 по 2006 гг. делала акценты на развитие качественной составляющей [2], поэтому в исследуемый период серьезные изменения происходили в системе управления образования. Это было связано с тем, что возникла необходимость воздействия на систему общего образования с целью развития качественной специфики, совершенствования и развития, что влекло за собой необходимость более четкого разграничения управленческих функций.

В 2003 г. в качестве преемников существовавших народных отделов образования в КБР появились департаменты, управления и отделы образованием, которые осуществляли управленческую деятельность на муниципальном уровне. В период с 2002 по 2006 г. шла структурная реорганизация Министерства образования и науки КБР, которая была связана с созданием новых управлений инспектирования, лицензирования, аттестации и аккредитации; информационно-аналитической, кадровой работы и стратегического планирования; молодежной политики, воспитательной работы и дополнительного образования детей.

Общий анализ развития системы управления образованием РФ в период с 2002 по 2006 гг. выявил, что произошел рост числа новых участников образовательного рынка. В этой связи перед системой управления образованием возникли новые задачи. Необходимо было регламентировать деятельность новых участников образовательного процесса и обеспечить мониторинг контроля качества образования, а также создать механизмы распространения позитивного опыта образовательной деятельности [3].

Руководствуясь положениями Концепции модернизации образования и Программы развития образования КБР на 2002-2006 гг. многие вопросы образовательных учреждений стали решаться при активном участии родительской общественности, путем их вовлечения в Попечительские советы.

Во всех стратегических нормативных документах периода 2002-2006 гг. делался упор на развитие качественной составляющей образования. В этой связи в Кабардино-Балкарской республике в период с 2002 по 2006 гг. была проведена подготовительная работа по формированию многоуровневой системы оценки качества образования [4].

Практическими мероприятиями, способствующими формированию многоуровневой системы оценки качества образования стали мониторинг качественной составляющей образования выпускников 9-11 классов, в том

числе единый государственный экзамен (ЕГЭ), мониторинг качества образования на основе результатов государственной аттестации образовательных учреждений; мониторинг и диагностика учебных достижений учащихся при окончании каждого из ступеней основного общего образования по предметам и по завершении учебного года; анализ фактического состояния преподавания предметов и др.

Анализ данных по результатам ЕГЭ за период с 2003 по 2006 гг. выявил, что помимо обязательных предметов чаще всего выпускники выбирали физику, биологию и обществознание, результативность баллов по которым была достаточно высокой. Статистика ЕГЭ свидетельствовала об улучшении качества подготовки выпускников, хотя результаты по республике оставались ниже среднероссийских.

В 2004 г. в соответствии с Законом РФ «Об образовании» были приняты Государственные образовательные стандарты (ГОС) общего образования первого поколения. Впервые на всех ступенях обучения были выделены общеучебные умения, навыки и способы деятельности, что содействовало как целостному представлению содержания школьного образования, так и деятельностному его освоению [5,6].

Изменение стратегии образования, направленной на модернизацию и повышения уровня качества образования, напрямую зависело от результата по внедрению Государственных образовательных стандартов.

Изменения структуры и содержания общего образования в период с 2002 г. был связан с дальнейшим использованием в процессе обучения развивающих методик, образовательных концепции и технологии Л.В. Занкова, В.В. Давыдова, Д.Б. Эльконина, что привело к необходимости выравнивания стартовых способностей ребенка при поступлении в школу и появлению «предшкольной подготовки», которая была направлена на выравнивание стартовых возможностей детей из разных социальных групп и слоев населения в получении качественного общего образования, на обеспечение преемственности дошкольного и начального образования.

В соответствии с Концепцией модернизации образования в 9-11 классах общеобразовательных учреждений КБР прошло внедрение профильной и предпрофильной подготовки, параллельно с появлением единого государственного экзамена и государственной итоговой аттестацией выпускников 9 классов, которые стали необходимым условием становления общенациональной системы контроля качества образования.

В рамках дополнительного образования в период с 2002 по 2006 гг. в Кабардино-Балкарской Республике реализовывались целевые программы «Патриотическое воспитание граждан Кабардино-Балкарской Республики» «Дети XXI века», «Развитие воспитания в системе образования Кабардино-Балкарской Республики».

В период с 2002 по 2006 гг. в республике общее количество учреждений дополнительного образования для детей различной направленности увеличилось до 62, что связано популяризацией услуг учреждений

дополнительного образования.

В области социальной защиты и охраны прав детей была создана система своевременного выявления, учета и устройства детей, оставшихся без попечения родителей, предпринимались меры по материальной поддержке семей, имеющих опекаемых детей. Развивалась и расширялась сеть учреждений по комплексной профилактической работе в отношении социального сиротства.

Следующим важным стратегическим направлением модернизации системы общего образования республики являлась работа с одаренными детьми. С 2000 г. по 2004 гг. в республике действовала программа «Дети XXI века», целью которой являлось создание комплекса факторов по стимулированию развития одаренных детей в интересах личности, общества и государства.

С внедрением ГОС в систему образования КБР был внедрен национально-региональный компонент в образование, что стало причиной оживления национального сегмента. С учетом важности произошедших содержательных изменений в школьном историко-обществоведческом курсе в республике был издан учебник «История КБР» для учащихся 8-9 классов, автором которого стал Бекалдиев М.Л., и успешно решена задача переобучения всех учителей истории. 756 учителей истории были охвачены разными формами повышения квалификации по новому историческому образованию. На развитие национально-регионального компонента системы общего образования республики в период с 2002 по 2006 гг. негативно отражались отсутствие государственных стандартов по национальному образованию, недостаточный уровень кадровой и информационной составляющей, резкое сокращение количества издаваемой учебно-методической литературы на национальных языках. Следствием этого стало сокращение численности обучающихся на национальных языках. Факты свидетельствовали о неудовлетворительном состоянии развития национального направления, что вызывало необходимость в проведении подготовительной работы по разработке образовательных стандартов и программ языкового и литературного образования.

Законодательном в период с 2002 по 2006 гг. был утвержден ряд целевых республиканских программ, а также подготовлен ряд законопроектов, направленных на социальную поддержку и улучшение положения детей, в том числе и детей, лишившихся родительского попечения: «Программа развития образования Кабардино-Балкарской республики на 2002-2006 годы»; «Дети Кабардино-Балкарии на 2002-2006 гг.»; «Жилье -2010». Особое внимание в период с 2002 по 2006 гг. уделялось организации специального (коррекционного) образования, реализации права детей с ограниченными возможностями здоровья и детей-инвалидов на качественное образование и развитию инклюзивной работы с данной категорией детей.

Следует отметить, что важным пробелом в нормативно-правовой базе в области социальной защиты детей-инвалидов в исследуемый период являлось неразработанность практических рекомендаций по профилактике, выявлению

инвалидности и реабилитации данной категории. Первостепенным в изменении стратегической политики государства в отношении детей-инвалидов, являлся переход от вопросов финансовых выплат к профилактическим и реабилитационным мерам. Кроме того, в КБР в период с 2002 по 2006 гг. остро стоял вопрос подготовки дефектологов различных специализаций. Кабардино-Балкарский государственный университет не вел подготовку специалистов по коррекционной педагогике, оставалась актуальной проблема социализации выпускников специальных учреждений. Не были созданы условия для получения высшего и среднего профессионального образования выпускников данной категории на базе действующих учебных заведений республики, не решалась проблема предоставления жилья детям-сиротам и детям, оставшимся без попечения родителей [7].

Углублению модернизационных процессов в системе общего образования республики способствовала информатизация системы образования, обновление парка компьютерной техники и реализация проекта, направленного на массовое подключение школ к сети Интернет.

Влияние экономических факторов на развитие образовательной стратегии республики достаточно велико. Для экономики Кабардино-Балкарской Республики в период с 2002 по 2006 гг. было характерно распространение рыночных отношений, перепрофилирование многих предприятий и реструктуризация производства, наблюдались признаки нарастания инвестиционной инициативы субъектов хозяйственной деятельности, что представляло собой благоприятные предпосылки для оживления социально-экономического отношений. Продолжала остро стоять проблема высокой дотационности бюджета республики, уровень которой составил 55,6 % к 2006 году. Низкий уровень доходов населения, безработица также являлись причиной продолжения демографического кризиса в республике [8]. Таким образом, в период с 2002 по 2006 гг. в КБР наблюдался процесс существенного сокращения темпов рождаемости.

В первую очередь падение рождаемости отобразилось на сети общеобразовательных учреждений [9] (рис.1).

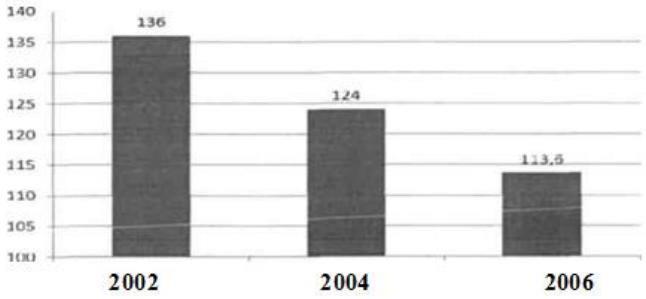


Рис.2. Количество учащихся в средних общеобразовательных учреждениях республики в период с 2002 по 2006 гг.

Но при сокращении количества учащихся в республике в данный период наблюдается увеличение количества общеобразовательных школ. Такое

противоречивое положение повлекло за собой негативные факты уменьшения количества класс-комплектов, сокращения общей учебной нагрузки учителей; увеличение числа малочисленных школ (особенно в сельской местности); освобождение части учебных площадей общеобразовательных учреждений. Возникла необходимость в оптимизации сети образовательных учреждений республики.

Анализируя развитие системы общего образования республики, необходимо отметить, что модернизация педагогического образования была направлена на создание системы повышения квалификации кадров в целях опережающего решения актуальных задач модернизации образования, расширялся список направлений в соответствии с образовательной стратегией. Увеличение количества учителей с высшими категорими свидетельствовало об улучшении качества образовательного процесса. Но существовали и негативные факты: текучесть педагогических кадров, причиной которой являлся низкий уровень заработной платы, что привело к старению педагогических кадров. Практически 13,2% педагогов общеобразовательных учреждений -люди пенсионного возраста, 44,3% педагогов имеют стаж свыше 20 лет.

В целом, подводя итоги развития системы общего образования республики в период с 2002 по 2006 гг., можно сделать выводы о том, что существовало много нерешенных проблем в системе общего образования: хроническое недофинансирование образования бюджетами всех уровней при крайне неэффективном использовании бюджетных ресурсов, организация и проведение управленческой деятельности на всех уровнях образования, несовершенство нормативно-правового регулирования и методического сопровождения контрольно-надзорных процедур, слабое кадровое обеспечение. Возникли и новые задачи, которые были обусловлены необходимостью регламентации деятельности новых участников образовательного процесса и обеспечения мониторинга и контроля качества образования, и созданием механизмов распространения возникающего в новых условиях позитивного опыта образовательной деятельности.

Несмотря на выделенные недостатки необходимо отметить, что период с 2002 по 2006 гг. для развития системы общего образования республики характеризовался направленностью на обеспечение доступности качественных образовательных услуг путем развития законодательства в области образования как основы внедрения модернизационных процессов; стандартизации, внедрение ГОС, профильного обучения, ЕГЭ и государственной итоговой аттестации, информатизации образования, развития эксклюзивного и инклюзивного образования, развития непрерывного педагогического и дополнительного профессионального образования.

Библиографический список

1. Урусмамбетова Л.А. Нормативно-правовое обеспечение развития системы общего образования Кабардино-Балкарской Республики с 1992 по 2011 гг./ Л.А. Урусмамбетова // Психология и педагогика: методика и проблемы практического применения: сб. материалов XXVI между нар. науч.-практ. конф. / под общ. ред. С.С. Чернова. - Новосибирск: Издательство НГТУ, 2011. - С. 192-197.
2. Щербакова Е.М. Тенденция образования в России по итогам переписи 2002 г. / Е.М. Щербакова // Социологические исследования. - 2006. -№11.- С. 108-115.
3. О приоритетных направлениях развития образовательной системы Российской Федерации [Электронный ресурс] // Научная онлайн-библиотека «ПОРТАЛУС». - Режим доступа: ht1p://www.portalus.m/modules/ruseconomics (дата обращения: 18.04.2018).
4. Основные итоги работы системы образования в 2002 году по реализации концепции модернизации российского образования на период до 2010 года [Электронный ресурс]: аналитический доклад. - М., 2003. – Режим доступа: http://www.osu.ru (дата обращения:10.04.2018).
5. Урусмамбетова Л.А. Реформирование системы общего образования Кабардино-Балкарской Республики в конце XX века (1992-2001 гг.) / Л.А. Урусмамбетова // Научные проблемы гуманитарных исследований: научно-теоретический журнал. - Пятигорск, 2011. - № 1. - С. 178.
6. Системы образования регионов России: сравнительный анализ на основе международных индикаторов: аналитический сопоставительный доклад / М.Л.Агранович, Л.Н. Жарова, О.Н.Кожевникова. - М.: Аспект Пресс, 2004. –С.45
7. Основные итоги деятельности Министерства образования и науки Кабардино-Балкарской Республики в 2009 году и задачи на 2010-2011 гг.: доклад. - Нальчик: Типография Print Centre, 2010. - 96 с.
8. Ахмадова К.А. Народное образование России в условиях непрерывных реформ 1984-1999 гг.: опыт, проблемы, уроки (На материалах Южного Федерального округа): автореф. дис. ... канд. ист. Наук [Электронный ресурс] / К.А. Ахмадова. - Москва, 2004. - 24 с. – Режим доступа: http://diss.rsl.ru
9. О приоритетных направлениях развития образовательной системы Российской Федерации [Электронный ресурс] // Научная онлайн-библиотека «ПОРТАЛУС». - Режим доступа: ht1p://www.portalus.m/modules/ruseconomics (дата обращения: 18.04.2018).

Томаева Дзерасса Урузмаговна
Магистрант
Российский государственный социальный университет

МОЛОДЕЖНЫЕ ОБЩЕСТВЕННЫЕ ДВИЖЕНИЯ - КАК НЕОТЪЕМЛЕМАЯ ЧАСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКЕ В РОССИИ

Аннотация: *В данной статье говорится о необходимости создания и развития молодежных общественных движений, так как они в первую очередь направлены на поддержку молодежи. Молодежь как социальная группа в силу своей изменчивости очень уязвима. В данном случае, государство должно поддерживать образование всевозможных молодежных объединений, молодежные форумы и другие мероприятия, с ой целью , чтобы помочь молодежи реализовать свой потенциал и выбрать правильный ориентир в жизни.*

Ключевые слова: *Государственная молодежная политика, молодежные объединения, волонтерство, молодежное движения, партии, социальные группы, молодежные проекты, молодежные форумы.*

YOUTH SOCIAL MOVEMENTS - AS AN INTEGRAL PART OF YOUTH POLICY IN RUSSIA

Annotation: *This article refers to the need to create and develop youth social movements, since they are primarily aimed at supporting young people. Youth as a social group is very vulnerable due to its volatility. In this case, the state should support the formation of all kinds of youth associations, youth forums and other events, with the aim to help young people realize their potential and choose the right landmark in life.*

Key words: *State youth policy, youth associations, volunteerism, youth movement, parties, social groups, youth projects, youth forums.*

Современное молодежные движение активизировалось в середине 1990-х гг.: стали появляться многочисленные детские и молодежные объединения, как формальные, так и неформальные. сегодня в России действует более 427 тысяч молодежных и детских общественных объединений. Среди них общероссийские, международные, межрегиональные, региональные, местные.

Общественные организации классифицируют по различным критериям. По структурной организацией (цель, устав, членство и т.д.) их разделяют на массовые общественные организации, общественные самодеятельные органы и общественные движения [1]. Под общественным объединением понимается добровольное, само- управляемое, некоммерческое формирование, созданное по инициативе граждан, объединившихся на основе общности интересов для реализации общих целей, указанных в уставе общественного объединения. Итак, выделяем 4 основных признака: − добровольное; − некоммерческое; − создано по инициативе граждан; − наличие общих интересов. Детские общественные объединения – граждане до

18 лет (не менее трех взрослых). Молодежные общественные объединения – граждане от 14 до 30 лет. Объединение молодежи, предметом деятельности которых является социально-экономические и политические проблемы.

Это общественно-политические клубы, национально-культурные, историко-культурные, патриотические, экологические, благотворительные и другие организации, ассоциации, союзы, а также инициативные группы, их деятельность направлена на содействие развитию национальных культур и охране исторических памятников, сохранение природы и борьбу за демократию, мир и определенные идейно-политические идеалы, решение повседневных острых жизненных проблем («общественные инициативы»), борьбу с безработицей, решение жилищных проблем (скваттеры) и т.д.

Всемирное молодежное движение сейчас переживает относительное преодоления идеологических разногласий, которые вызывали противостояние и исключали диалог между молодежными организациями различной политической ориентации: социал-демократической, либеральной, консервативной, христианско-демократической, коммунистической и т.д. Однако это не означает слияние, нивелирование взглядов. Например, во Всемирную федерацию демократической молодежи относятся союзы молодежи социал-демократической, революционно-демократической, социалистической и коммунистической ориентаций. Общественное движение на современном этапе можно характеризовать как демонополизированное, вариативное по направленности деятельности (профессиональная, творческая, реализация интересов, спортивная, экологическая, военно-патриотическая, гражданско- патриотическая, благотворительная и т.д.), разнообразное по формам и механизмам реализуемых программ и проектов [2].

Деятельность более 50 % общественных объединений можно характеризовать как разнонаправленную. Эти организации объединяют представителей разных социальных групп подростков и молодежи. Деятельность большинства организаций направлена на решение конкретных проблем общества, детей и молодежи. Многие из них реализуют программы по созданию социальных молодежных служб, бирж труда, развитию детского и молодежного предпринимательства, спорта, выявлению и поддержке молодых талантов, национально-культурному возрождению, летнему отдыху, решению жилищных проблем и т.д.

Обществом признается социальная значимость этих организаций. В отличие от неформального сообщества (группы, компании, банды и т.д.) в организации молодому человеку предоставляется возможность стать субъектом права и социальной деятельности. Она включает субъекта в систему социальных отношений, помогает постигать новые социальные роли. Такие молодежные группы заявляют о наличии у них гражданской цели.

Изучение молодежных и детских общественных объединений, существовавших прежде и действующих ныне, дает возможность классифицировать их следующим образом. По степени автономности можно выделить: − объединения, созданные по инициативе детей и молодежи и

преимущественно ими управляемые; − созданные по инициативе взрослых и действующие с их участием; − объединения, созданные по инициативе государства либо общественных структур, которые участвуют в руководстве объединением. По отношению к общественным ценностям выделяются: − антисоциальные; − асоциальные; − просоциальные.

Молодёжные общественные объединения - общность граждан в возрасте до 30 лет, объединившихся на основе общих интересов для осуществления совместной деятельности, направленной на удовлетворение духовных и иных нематериальных потребностей, социальное становление и развитие членов объединения, а также в целях защиты своих прав и свобод.

По мнению Ильинского, молодежная организация - это такая социальная система, которая рождается по замыслу, иногда в соответствии с идеологией, а также с общей целью и частными задачами. Как правило новая организация создается в рамках существующих организаций. официально организация создается на основе устава и положения, инструкции, где обозначены права, обязанности и т.д.

Молодежные общественные объединения - социокультурная общность молодых людей, создаваемая ими на основе единства интересов и социальной практики в целях удовлетворения потребностей в самореализации, осуществлении прав и свобод на принципах добровольности и самоуправлении.

Таким образом молодежных объединений удовлетворяет одновременно потребности личности и общества.

В первое десятилетие XX в. Существовали направления молодежных объединений:

1. Политическое (революционная, либерально-демократическая, монархическая).
2. Корпоративное (академическое).
3. Националистическое.
4. Религиозное (в основном разновидности христианских сект).
5. Культурно-просветительская (вне политики).
6. Спортивно-патриотическое (в основном скауты).

Задачи молодёжных и детских общественных объединений:

1. Обеспечение адекватности всей работы с детьми в организациях новыми социально-экономическими отношениями;
2. Помощь в решении самых актуальных проблем детства, добиваясь социального благополучия каждого ребёнка;
3. Взаимодействуя с другими социальными институтами;
4. Обеспечение равных возможностей в социальном становлении детей;
5. Создание условий для самореализации личности на основе

К основным функциям молодежных общественных движений относятся:

1. Выражение и защита интересов молодежи в государственных и общественных органах;

2. Поддержка инициатив, направленных на интеллектуальное, духовное, физическое развитие молодежи;

3. Содействие в возможностях государственных, хозяйственных организаций, а также использование собственных возможностей для социальной и правовой поддержки своих членов;

4. Участие в соответствии с действующим законодательством в выборах в федеральные органы государственной власти, органы государственной власти субъектов РФ, органы местного самоуправления, выдвижении кандидата в Президенты РФ, а также в формировании органов государственной власти и местного самоуправления;

5. Участие в установленном порядке в разработке целевых молодежных федеральных и иных программ;

6. Выступает за дружбу международных организаций и сотрудничество в международных программах [3].

Государственная молодежная политика является системой государственных приоритетов и мер, направленных на создание условий и возможностей для успешной социализации и эффективной самореализации молодежи, для развития ее потенциала в интересах России и, следовательно, на социально-экономическое и культурное развитие страны, обеспечение ее конкурентоспособности и укрепление национальной безопасности.

Основополагающим документом является стратегия государственной молодежной политики от 18 февраля 2006 г.

Государственная молодежная политика формируется и реализуется органами государственной власти и местного самоуправления, при участии молодежных и детских общественных объединений, неправительственных организаций и иных, юридических и физических лиц.

Настоящая Стратегия ориентирована преимущественно на граждан Российской Федерации в возрасте от 14 до 30 лет, в том числе на молодых людей, оказавшихся в трудной жизненной ситуации, а также на молодые семьи.

лью государственной молодежной политики является развитие и реализация потенциала молодежи в интересах России.

Государственная молодежная политика разрабатывается и реализуется в Российской Федерации должна с учетом социально-экономического развития страны на основе следующих принципов:

– выделение приоритетных направлений;

– учет интересов и потребностей различных групп молодежи;

– участие молодых граждан в разработке и реализации приоритетных направлений государственной молодежной политики;

– взаимодействие государства, институтов гражданского общества и представителей бизнеса;

– информационная открытость;

Стратегия рассматривает приоритетные направления в качестве системообразующих государственной молодежной политики в России.

Проекты, разработанные для реализации приоритетных направлений, будут обращены ко всей молодежи России, откроют возможности для равного участия в них всех молодых людей независимо от пола, национальности, профессии, места жительства и социального статуса, предоставят молодежи возможности деятельности, которые более всего соответствует ее интересам.

Приоритетные направления государственной молодежной политики

Учитывая масштаб задач, стоящих перед страной, и объективную ограниченность ресурсов развития, приоритетными должны стать такие направления, работа по которым обеспечит создание условий для успешной социализации и эффективной самореализации молодежи, а также возможности для самостоятельного и эффективного решения молодыми людей возникающих проблем. Такой подход будет способствовать взаимосвязанному улучшению качества жизни молодого поколения и развитию страны в целом.

Учитывая тенденции социально-экономического и общественно-политического развития России на среднесрочную перспективу, государственная молодежная политика в Российской Федерации будет реализована по следующим приоритетным направлениям:

вовлечение молодежи в социальную практику и ее информирование о потенциальных возможностях развития;

развитие созидательной активности молодежи;

интеграция молодых людей, оказавшихся в трудной жизненной ситуации, в жизнь общества.

Государственная молодежная политика призвана объединить государственные и негосударственные ресурсы, что предполагает межведомственный характер взаимодействия в целях:

системного вовлечения молодежи в общественную жизнь и развития навыков самостоятельной жизнедеятельности молодых жителей страны. Такая система приоритетных направлений государственной молодежной политики обеспечит улучшение положения молодых людей, приведет к увеличению вклада молодежи конкурентоспособность страны и вместе с тем компенсирует и минимизирует последствия ошибок, объективно свойственных молодым людям.

Список литературы

1. Андреева О. А. Региональная правовая политика преодоления экстремизма в молодежной среде / О. А. Андреева / Государственное самоуправление 2014 - № 9, С.28

2. Арутюнян, Н. А. Долгунова // Актуальные проблемы экономики, социологии и права. - 2015 - № 2 - С. 24-27.

3. Бабосова Е. С. Повышение значимости государственной молодежной политики в политической социализации юношества / Е. С. Бабосова //Социологический альманах. - 2015 - № 6 - С. 77-83.

УДК 69.07

Алексеева Е.А.
студент магистратуры
1 курс, кафедра «Строительство»
Череповецкий Государственный Университет
Россия, г. Череповец

МОНТАЖНЫЕ СТЫКИ МЕТАЛЛИЧЕСКИХ БАЛОК НА БОЛТАХ

Аннотация: *Статья посвящена монтажным стыкам металлических балок. В последнее время монтажные стыки стержневых конструкций чаще всего выполняют не на сварке, а на высокопрочных болтах. Стыки на болтах более надежны т.к. в них отсутствуют начальные напряжения. Также в статье рассматривается, от каких факторов зависит несущая способность болтов.*

Ключевые слова: *балка, монтажный стык, болтовое соединение, несущая способность, соединение, соединяемые элементы.*

Annotation: *The article is devoted to the assembly joints of metal beams. Recently, the joints of the rod structures are most often performed not on welding, but on high-strength bolts. Bolt joints are more reliable. they lack initial stresses. Also in the article it is considered, on what factors the load-bearing capacity of bolts depends.*

Key words: *beam, mounting junction, bolted connection, bearing capacity, connection, connecting elements.*

Широкое распространение балок определяется простотой конструкции и надежностью в работе. Балочные конструкции удобны при монтаже, не подвержены температурным деформациям и не чувствительны к осадкам. Недостатком является большой расход материала, но при использовании мер по повышению эффективности делает их конкурентоспособными [1, с.195].

По типу сечения различают прокатные и составные балки. Прокатные балки применяют в небольших пролетах и малонагруженных конструкциях. В качестве прокатных балок используют двутавры и швеллеры. Составные балки применяют, когда требуемая жесткость и несущая способность конструкций превышает возможности прокатных профилей.

Наибольшее применение получили составные балки двутаврового сечения, состоящие из двух поясов объединенных стенкой. Чаще всего балки выполняют симметричными.

При выборе габаритных размеров составного сечения балки, учитывают некоторые факторы:

- прочность и надежность в течение всего срока эксплуатации;
- экономичность (минимальная масса при необходимой несущей способности);
- жесткость (прогибы балки не должны превышать предельных значений);
- балки должны быть технологичными в изготовлении [1, с.205].

Соединения металлических конструкций предназначены для сопряжения отдельных фрагментов между собой. Вид соединения зависит от величины и характера действующей нагрузки; формы сопрягаемых элементов и условий работы соединения.

Различают две разновидности соединений элементов: стыки и прикрепление элементов друг к другу. Стыки осуществляют с помощью накладок, а прикрепление элементов осуществляют внахлест.

Стыки элементов можно разделить на заводские и монтажные (укрупнительные). Заводские стыки выполняются на заводе и представляют собой сопряжения отдельных прокатных профилей (отправочных марок) или фрагментов конструкций, обусловленные недостаточной длиной проката. Монтажные стыки выполняются при монтаже и их выполняют, когда масса или размеры элементов не позволяют перевезти и смонтировать их целиком.

Помимо назначения стыки подразделяют по технологии исполнения и виду применяемых соединений: сварные и на высокопрочных болтах.

В последнее время монтажные стыки стержневых конструкций чаще всего выполняют не на сварке, а на высокопрочных болтах. Это обусловлено тем, что сварные соединения имеют низкое качество. Стыки на болтах более надежны, т.к. в них отсутствуют начальные остаточные напряжения, но они более трудоемкие и металлоемкие, т.к. имеют стыковые накладки и ослабляют сечение элементов отверстиями для болтов [1, с.238].

Впервые вопрос о замене сварных соединений металлических конструкций на болтовые соединения, был поставлен и представлен в трудах [2] академика Мельникова Н.Н. в конце 70-х годов. Мельников Н.Н писал: «Замена сварных соединений на болтовые повышает надежность конструкций и обеспечивает снижение трудоемкости монтажных соединений втрое» [2, с.134].

В монтажных стыках на болтах, стыки балок перекрываются накладками, которые за счет сил трения позволяют передать усилие в элементах на накладки [1, с.238]. Стыки фасонных профилей выполняют при помощи уголковых или листовых накладок (рисунок 1).

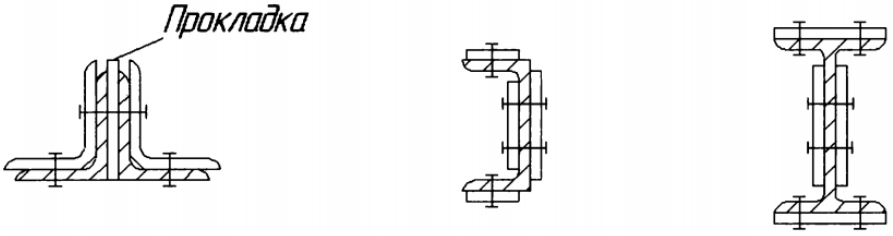


Рисунок 1. Стыки профилей с накладками

Первые крепёжные детали, имеющие резьбу, применялись в Древнем Риме, но из-за высокой стоимости они использовались только в ювелирных украшениях и медицинских инструментах. Также свое применение болты нашли в пятнадцатом столетии. Они соединяли подвижные сегменты брони доспехов и части часовых механизмов [3]. Болтовые соединения в строительных конструкциях активно начали применять примерно с половины 18 века в связи с появлением чугунных конструкций.

Применение высокопрочных болтов позволяет создать большое предварительное напряжение и большое обжатие соединяемых элементов.

При соединении элементов, болты затягивают с контролируемой силой натяжения, т.к. сила натяжения болта влияет на прочность соединения. Натяжение контролируют:

- по моменту закручивания с помощью динамометрических ключей;
- по углу поворота гайки с помощью тарированного гайковерта (в настоящее время применяется редко) [1, с.187].

При достижении необходимого натяжения болтов, усилия, действующие в соединении, передаются через трение, возникающее по соприкасающимся плоскостям. При таком стягивании сдвиг элементов невозможен.

Прочность соединения на высокопрочных болтах зависит от сил трения между элементов. Для повышения коэффициента трения, необходимо предварительно обрабатывать соединяемые поверхности. Увеличение сил трения достигается за счет повышения шероховатости поверхностей. Для этого используют следующие методы:

- обработка металлическими щетками;
- дробеструйная и дробеметная обработка;
- газопламенный способ;
- обработка клеевым составом контактных поверхностей болтового соединения [с.188, 1].

В работе [4] были проведены исследования болтовых соединений в зависимости от обработки поверхности, характера нагружения (растяжение/ сжатие), силы прижатия листов. Данные исследования показали, что жёсткость контакта поверхностей зависит только от обработки поверхностей.

Болты в соединении располагают вдоль параллельных линий на определенном расстоянии друг от друга. Минимальные и максимальные расстояния зависят от прочности соединения и удобства производства работ. Требования к размещению болтов в болтовых соединениях представлены в СП 16.13330.2017 «Стальные конструкции» [5].

При слишком малом расстоянии между отверстиями может произойти срез металла, а при слишком большом расстоянии в растянутых элементах нарушится плотность, а в сжатых образуется щель (из-за потери устойчивости).

В тонколистовых соединениях на болтах высокой прочности необходимо применять накладки из толстых полос, расположенных с двух сторон для более плотного контакта поверхностей соединяемых элементов.

Несущая способность болтов зависит от размеров болтов, способа их натяжения и обработки контактируемых поверхностей.

На несущую способность болтовых соединений оказывает значительное влияние расположение болтов в узле относительно оси или линии действия возникающих в нем усилий.

В работе [6] предлагается разрабатывать новые конструктивные и технологические решения болтовых соединений, в результате чего можно добиться снижения расхода высокопрочных болтов и одновременно повысить эффективность использования каждого отдельно взятого болта.

В работе [7] описывается экспериментальное подтверждение влияния толщины соединяемых элементов на несущую способность болтовых соединений. Также в [7] было установлено, что расчет болтовых соединений по СП 16.13330.2017 [5] справедлив для пластин толщиной от 5 мм и более. А при расчете тонколистовых соединений, где толщина хотя бы одной пластины меньше 5 мм, необходимо применять коэффициенты, учитывающие изменение несущей способности при конкретных толщинах.

Расчет болтовых соединений регламентируется действующим СП 16.13330.2011 [5]. Согласно этим рекомендациям при проектировании болтовых соединений проверке подлежат:

1) прочность на действие момента;
2) прочность на действие поперечной силы;
3) прочность на действие локальной сосредоточенной силы;
4) прочность при одновременном действии момента, поперечной силы и локальной нагрузки;
5) устойчивость составной балки (общая устойчивость, местная устойчивость полок и стенки балки).

Подбор сечения составной балки осуществляется в следующей последовательности:

- анализ конструктивной схемы сооружения;
- определение нагрузок и их сочетаний;
- выбор расчетной схемы;
- подбор сечения балки;
- проверка сечения на прочность, устойчивость и жесткость.

Использованные источники:

1. Москалев Н.С. Металлические конструкции, включая сварку: Учебник / Москалев Н. С., Пронозич Я. А., Корсун Н. Д., Парлашкевич В. С. – М.: АСВ, 2014. – 353 с.
2. Мельников Н. П. Пути прогресса в области металлических конструкций / Н. П. Мельников. - Москва: Стройиздат, 1974. - 136 с.
3. Резьбовое соединение [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Резьбовое_соединение
4. Клюкин А. Ю. Работа фрикционных соединений металлических мостов: Дис. ... канд. технич. наук: 05.23.11 / Клюкин Антон Юрьевич; МИИТ - М., 2010. - 226 с.
5. Стальные конструкции: СП 16.13330.2017 - Издание официальное. - М.: 2017. - 147 с.
6. Широких А.С. Перспективы развития фрикционных соединений на высокопрочных болтах / А. С. Широких // Нефтегазовое дело. – 2004. – № 2. – С. 140–145.

7. Енджиевский Л.В. Влияние толщины соединяемых элементов на несущую способность многоболтового фрикционного соединения / Енджиевский Л.В., Тарасов А.В. // Вестник МГСУ. – 2012. – № 9. – С. 116–123.

УДК 331. 101

Гильмуллина А. Р.
студент
2курс, факультет «Институт экономики, управления и социальных технологий»
КНИТУ-КАИ им. Туполева
Россия, г. Казань

МОТИВАЦИЯ И СТИМУЛИРОВАНИЕ ПЕРСОНАЛА

Аннотация: *В статье рассматриваются основные теории мотивации. В настоящее время к факторам мотивации относят не только материальные, но и нематериальные. На примере компании "МегаФон" изучены прикладные аспекты мотивации сотрудников. Многие современные компании для мотивации сотрудников в системе оплаты труда выделяют две части: фиксированную и гибкую в зависимости от результатов их деятельности.*

Ключевые слова: *мотивация, теории мотивации, потребности сотрудников, затраты на мотивацию, гибкая система оплаты труда.*

Annotation: *The article considers the basic theory of motivation. At present, the motivating factors are not only tangible, but also immaterial. On an example of the company "Megaphone" the applied aspects of motivation of employees are studied. Many modern companies for the motivation of employees in the wage system distinguish two parts: fixed and flexible, depending on the results of their activities.*

Key words: *motivation, the theory of motivation, the needs of employees, the costs of motivation, a flexible system of payment.*

Проблема мотивации сотрудников возникла в связи с новыми экономическими условия. На сегодняшний момент существует негативная тенденция снижения производительности труда на российских предприятиях, что обусловлено, рядом факторов, среди которых выступает недостаточная мотивация работников[4]. Теперь в задачи менеджеров входит не только подбор кадров, обучение, но использование различных методов мотивации их к труду.

Мотивация – это процесс побуждения каждого сотрудника и всех членов коллектива к активной деятельности для удовлетворения своих потребностей и для достижения целей организации [1, С. 143].

К основным задачам мотивации относят:

а) формирование у каждого сотрудника понимания сущности и значения мотивации в процессе труда;

б) обучение персонала и руководящего состава психологическим основам внутрифирменного общения;

в) формирование у каждого руководителя демократических подходов к управлению персоналом с использованием современных методов мотивации.

Очевидным фактором мотивации работников является высокая заработная плата, комфортные условия труда, стабильность. Однако это лишь несколько причин, которые влияют на сотрудника, данный список не является исчерпывающим. Вопросом мотивации персонала занимались различные исследователи, рассмотрим их основные теории [2].

Согласно теории потребностей Маслоу, человек стремится удовлетворить потребности в определенном порядке. На первом этапе его беспокоят физиологические потребности в виде еды, воды, воздуха, отдыха и т.д. После удовлетворения потребностей первой ступени возникают потребности в безопасности и стабильном будущем. На третьей ступени стоят социальные потребности (общение, поддержка и т.д.), на четвертой – потребности в уважении, признании окружающих, на пятой – потребность в самовыражении. Не удовлетворив потребности предыдущего этапа, индивид не стремится удовлетворить следующие потребности. Таким образом, менеджер должен контролировать, на каком этапе находится его сотрудник и в соответствии с этим подбирать необходимые стимулы к труду.

По теории МакКлелланда, сконцентрировать внимание стоит на потребностях более высокого уровня, к которым относятся:

а) стремление к успеху – стремление к личным достижениям, готовность участвовать в решении сложных задач;

б) стремление к власти – стремление работать на более высоком уровне управления;

в) стремление к признанию – способность быть неформальным лидером.

Следующая теория – двухфакторная теория Герцберга, основанная на изучении материальных и нематериальных факторов мотивации. Он выделил две группы факторов, влияющих на степень удовлетворенностью работников:

а) гигиенические:

1) политика компании и административного персонала;
2) условия труда;
3) размер заработной платы;
4) отношения в коллективе;
5) степень контроля начальства;

б) мотивационные:

1) успех;
2) продвижение по карьерной лестнице;
3) повышенная ответственность.

Существует множество других теорий по определению факторов мотивации персонала, однако нет единого мнения, что является главным, для того чтобы замотивировать сотрудника на постоянную работу.

Поэтому рассмотрим опыт компании МегаФон, одного из крупнейших операторов связи в России, по реализации мероприятий по повышению мотивации сотрудников.

По состоянию на 31 декабря 2016 года, в компании МегаФон работали 31 805 человек, которые являются специалистами самых разных возрастных категорий. В силу высокотехнологичной и инновационной направленности деятельности компании большинство сотрудников имеют высшее образование и работают по договору найма.

Менеджеры МегаФона придерживаются точки зрения, что главный инструмент мотивации сотрудников – создание благоприятных условий для профессионального и личностного развития каждого специалиста. Для этого они решают задачи по обеспечению справедливого вознаграждения сотрудникам и оптимального применения их навыков, умений, знаний, способностей.

Система мотивации МегаФона включает в себя денежные и нематериальные элементы, от премий и социальных выплат до реализации развивающих программ, проведения конкурсов мастерства, вручения наград и премий за профессионализм.

Система материального вознаграждения в МегаФоне состоит из разных элементов и для каждого функционального направления формулируется с учетом потребностей бизнеса. При определении подходов к оплате труда компания руководствуется принципами сопоставимости окладов с общерыночными и внутрикорпоративными уровнями. В Компании развивается система ключевых показателей деятельности, помогающая четко формулировать задачи и отслеживать их выполнение. В среднем оклады в 2016 году выросли на 3%.

Компенсационный пакет сотрудников включает две базовые составляющие: фиксированную и переменную. Чем выше уровень должности сотрудника, тем больший вес приобретает переменная часть в его компенсационном пакете.

В связи с непростой экономической ситуацией в 2016 году было принято решение об изменении схемы вознаграждения сотрудников с годовым премированием. Часть премии была перенесена в фиксированную часть вознаграждения, что сделало ежемесячный доход сотрудников более стабильным.

Помимо фиксированного оклада, для разных функциональных направлений были разработаны гибкие модели премирования, основанные на целях бизнеса и индивидуальных задачах. Своя система мотивации действует для каждой из следующих групп сотрудников: для тех, кто работает напрямую с розницей, корпоративными клиентами, для менеджмента, а также сотрудников технических и поддерживающих функций. При этом структура дохода по функциям сбалансирована и сопоставима.

В дополнение к оплате труда в МегаФоне используются нематериальные инструменты поощрения сотрудников и признания их вклада в развитие Компании. В частности, реализуются следующие программы:

- поощрения в течение года: каждый руководитель может поощрить своих сотрудников за отлично выполненные проекты, предложение и реализацию интересных и полезных идей. В 2016 году руководители таким образом поощрили более 2 000 сотрудников;

- награды от Министерства связи и массовых коммуникаций. Сотрудники МегаФона, проработавшие в отрасли более 10 лет, имеют возможность получить награды от Министерства связи и массовых коммуникаций «Почетный радист» и «Мастер связи», Почетную грамоту и Благодарность министра. В 2016 году 86 сотрудников МегаФона получили такие награды;

- признание в подразделениях;

- мотивационные конкурсы: конкурс «МегаКонсультант» для продавцов-консультантов, конкурс «Жизнь в стиле МегаФон» для поощрения сотрудников, наиболее ярко воплощающих ценности Компании в своей работе;

- мотивация в рамках федеральных проектов. Для каждой проектной команды в рамках крупных федеральных программ (таких как «Единый биллинг», «SAP реинжиниринг») формируются собственные подходы и критерии признания. Ежегодно проектные команды собираются вместе для проведения совещания и тим-билдинга, а в конце года подводятся итоги по проекту и поощряются сотрудники, внесшие наибольший вклад в реализацию проекта.

Таким образом, рассмотренный пример наглядно иллюстрирует деятельность менеджера по мотивации сотрудников. Приведенные инструменты мотивации также могут быть использованы в других компаниях, но с учетом специфики их деятельности и адаптации к внутренней среде организации.

Список литературы

1. Лаптиева, Н.А., Бондаренко, О.А. Мотивация персонала или как сделать, чтобы сотрудникам было «не все равно» / Н.А. Лаптиева, О.А. Бондаренко // Психология XXI столетия. Новые возможности. – 2016. – С. 115-118.

2. Максимцов, М.М. Менеджмент: Учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям, по направлению "Менеджмент" / Под ред. Максимцов М.М., - 4-е изд., перераб. и доп. - М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 343 с.

3. Годовой отчет компании «МегаФон» за 2016 г. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://ar2016.megafon.ru/reports/megafon/annual/2016/gb/Russian/1010/.html

4. Бакеева Й.Р., Бакеев Б.В. Тенденции изменения производительности труда в Российской Федерации и возможные пути их перспективной корректировки // Экономика и предпринимательство. 2016. № 11-2 (76-2). С. 162-167.

УДК 336.7

Рафикова З.Р.
студентка
1 курс, направление «Экономика»
Уфимский филиал Финансового университета при Правительстве Российской Федерации
Россия, г. Уфа
Шарифьянова З.Ф., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Финансы и кредит»
Уфимский филиал Финансового университета при Правительстве Российской Федерации
Россия, г. Уфа

МОШЕННИЧЕСТВО В СФЕРЕ ПЛАТЕЖНЫХ КАРТ

Аннотация: *В статье рассмотрены основные виды мошенничества с банковскими картами и приведены способы защиты от них.*

Ключевые слова: *мошенничество, безопасность, банковские карты, мошеннические схемы, кардинг.*

Annotation: *the article describes the main types of fraud with Bank cards and provides methods of protection against them.*

Key words: *fraud, security, Bank cards, fraudulent schemes, carding.*

На сегодняшний день в России активно развивается рынок пластиковых карт. Динамика спроса населения на услуги по банковским картам остается неизменно высокой, количество расчетных операций с применением платежных карт возрастает, число владельцев банковских карт увеличивается.

В последнее время мошеннические схемы с платежными картами становятся разнообразнее и их количество растет. В связи с этим, возникло новое понятие «кардинг». Кардинг – это незаконное использование банковской карты. Оно подразумевает различные формы мошенничества, при которых злоумышленники совершают операции с использованием банковской карты и (или) реквизитов без ведома её владельца.

Существует два вида кардинга: web-кардинг и реальный кардинг. При реальном кардинге создается копия платежной карты, затем осуществляется нелегальное снятие с неё средств. Web-кардинг подразумевает снятие мошенниками денежных средств через интернет. Злоумышленники узнают конфиденциальные данные карты, затем закупают товары за счет держателя банковской карты или перечисляют на свой счет имеющиеся на карте средства.

С понятием «кардинг» тесно связан термин «кардер». Кардер – это лицо, занимающееся мошенничеством с платежными картами.

«Объем хищений с банковских карт россиян за январь–май 2017 года составил 1,7 млрд рублей» [5]. Злоумышленники используют различные инструменты и способы для получения информации о карте. Чтобы не стать жертвой мошенников, важно знать какими обманными методами они пользуются. Рассмотрим самые распространенные из них:

1. Скимминг

От английского слова «skim» — «собирать сливки» произошло понятие «скимминг». Этот тип мошенничества основан на копировании данных с карты. «Копирование магнитной полосы обычно осуществляется с целью изготовления поддельных карт» [3, с. 276]. Такая махинация проводится с помощью специального устройства – скиммера, устанавливаемого на банкомат. Кроме того, скиммеры могут использоваться недобросовестными сотрудниками магазинов, ресторанов и других мест, где можно расплатиться картой.

Способ защиты: чтобы не стать жертвой скимминга, прежде чем использовать банкомат, нужно его внимательно осмотреть на наличие подозрительных устройств. Вместе с тем, нужно обязательно прикрывать рукой клавиатуру терминала при наборе пин-кода. Для большей безопасности следует использовать карту с чипом, поддерживающим аппаратное шифрование информации. Данный способ защиты от скимминга является наилучшим, так как дубликат такой карты сделать очень сложно.

2. Фишинг

Этот вид мошенничества получил свое название от английского слова «fishing» – «рыбная ловля». «Основная цель фишинговых писем — заставить получателя перейти по ссылке на поддельный (фишинговый) сайт, где будут украдены учетные данные его электронного кошелька» [1, с. 31]. Эти письма очень похожи на письма, отправляемые банком. Переход по ссылке в письме инициирует попадание на мошеннический сайт, который абсолютно идентичен официальной странице банка. Жертва вводит логин и пароль на фишинговом сайте, и злоумышленник получает доступ к её банковской карте.

Способ защиты: не стоит переходить по ссылкам и вводить персональные данные карты в ответ на приходящие вам на электронную почту письма. В таких случаях нужно позвонить в банк и узнать подробную информацию. Кроме того, необходимо постоянно обновлять антивирусное программное обеспечение.

3. Фарминг

От английского слова "farming" — "занятие сельским хозяйством" произошло понятие «фарминг». Фарминг представляет собой усовершенствованный вид фишинга. Мошенники используют DNS-серверы для перенаправления адресных запросов пользователя на поддельный веб-сайт. При переходе на сайт-двойник компьютер жертвы заражается вредоносными программами.

Способ защиты: для лучшей безопасности нужно установить специальное программное обеспечение, которое способно определять в настройках операционной системы качественно новые неправомерные изменения. Подобное программное обеспечение должно включать сразу и антифишинговую, и антивирусную защиту.

4. Вишинг

Вишинг (англ. vishing) - вид фишинга, с помощью которого злоумышленник получает информацию о банковской карте жертвы. Владельцу карты звонит мошенник, притворяясь сотрудником банка, (для этой цели также может быть использован автоинформатор) и под каким-либо убедительным предлогом просит сообщить конфиденциальные данные карты.

Способ защиты: важно помнить, что настоящие сотрудники банка никогда не будут спрашивать конфиденциальную информацию о карте клиента и пин-код. В подобных случаях необходимо позвонить в банк, по указанному на официальном сайте номеру и прояснить ситуацию.

4. Траппинг (ливанская петля)

Способ мошенничества, при котором злоумышленник завладевает банковской картой жертвы. Это происходит следующим образом: мошенник устанавливает в щель банкомата «ливанскую петлю» (обычно изготавливается из фотопленки), которая выглядит как часть банкомата. «Ничего не подозревающий держатель банковской карты вводит карту в банкомат в попытке получить наличные средства. Карта застревает в «ливанской петле», и транзакция не происходит» [3, с. 324]. После того, как карта оказывается в «ловушке», появляется мошенник и якобы предлагает помощь, советует владельцу карты ввести ещё раз пин-код. Однако эта попытка остается безуспешной. Потерпевший уходит, а злоумышленник вынимает из банкомата «конверт» с банковской картой. Таким образом, в руки к мошеннику попадает платежная карта пострадавшего и пин-код к ней.

Способ защиты: если банкомат не возвращает карту, следует позвонить в банк и заблокировать её или сделать это с помощью приложения «мобильный банк» в телефоне. Кроме того, не стоит никому сообщать свой пин-код. Также в подобной ситуации нельзя обращаться за помощью к незнакомцам.

5. Мошенничество с помощью третьих лиц

Мошенники могут проводить свои операции и с помощью других лиц. Это происходит следующим образом: злоумышленники делают дубликат чьей-либо банковской карты, после чего за определенную плату просят снять другого человека какую-либо денежную сумму с этого дубликата (белая пластиковая карта без картинки и эмбоссированного имени) и отдать её "заказчику".

Способ защиты: нужно всегда отказываться от подобных предложений, лучше показаться невоспитанным, чем оказаться обманутым и совершить преступление.

«Доля офлайн-мошенничества всё еще слишком велика: подавляющее большинство краж связано со скиммингом — 48% списаний, — отметили в Zecurion. — Наиболее актуальные угрозы в Сети — несанкционированный доступ к мобильному банку (13% онлайн-списаний), интернет-банку (28%), покупки через интернет-магазины с использованием реквизитов карт без физического их присутствия (25%)» [5].

По прогнозным оценкам 2018 год ознаменуется превалированием объема хищения банковских карт в сети над скиммингом. Банки постоянно улучшают свои системы кибербезопасности, однако клиенты пренебрегают основными правилами безопасности пластиковых карт.

Таким образом, в связи, с возросшим количеством платежных карт проблема безопасности их использования стала актуальной. К сожалению, не все владельцы банковских карт знают, какими мошенническими методами пользуются злоумышленники и как защитить себя от них. Так же, многие люди часто проявляют халатность, вследствие чего становятся жертвами мошенников.

Использованные источники:

1. Мошенничество в платежной сфере: Бизнес-энциклопедия / Л.В. Лямин, Н. Пятиизбянцев, А.В. Пухов и др. - М.: Интеллектуальная Литература, 2016. - 345 с.: ISBN 978-5-9907223-2-3
2. Безопасность банковских карт: Научное - М.:НАФИ, 2017
3. Платежные карты: Бизнес-энциклопедия / Голдовский И.М., Гончарова М.Ю., Грачев А.Н. и др, - 2-е изд. - М.:ЦИПСиР, 2014. - 560 с. ISBN 978-5-406-03339-5
4. Егорова А. А., Дергунова Е. Е., Шарифьянова З. Ф. Стоит ли страховать банковские пластиковые карты // Символ науки: международный научный журнал. - №2/2016 в 3 частях. Ч.З.-Уфа: ООО «Омега Сайнс» - 2016 – с. 268-271
5. Газета «Известия» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: URL:.https://iz.ru/604329 (дата обращения: 8.06.2018)

УДК 664.681.2

Садыгова Мадина Карипулловна, д.т.н., профессор кафедры "Технологии продуктов питания" ФГБОУ ВО Саратовский ГАУ. Россия, г. Саратов
Ефремов Богдан Александрович, студент 4 курса направления подготовки 19.03.02 Продукты питания из растительного сырья Россия, г. Саратов
Киселев А.А., магистр 1 курса направления подготовки 19.04.02 Продукты питания из растительного сырья ФГБОУ ВО Саратовский ГАУ им. Н.И. Вавилова Россия, г. Саратов

МУКА ИЗ МЯКОТИ ТЫКВЫ В ТЕХНОЛОГИИ ПРОИЗВОДСТВА МАФФИНОВ

Аннотация. *В работе исследованы четыре сорта тыквы. В рецептуру опытных образцов маффина ввели муку из мякоти тыквы 17% взамен муки пшеничной, содержание сахара в рецептуре уменьшили на 17%, сливочного масла на 7%, однако вкусовые свойства не изменились, калорийность изделий уменьшилась, что положительно оценит потребитель. На основании проведенных исследований сделаны следующие вывод: результаты дегустации и органолептической оценки маффина свидетельствуют о том, что наилучшие результаты достигаются при замене 17,0% муки хлебопекарной пшеничной высшего сорта на муку из мякоти тыквы сорта Кустовая золотая.*

Ключевые слова: *маффины, рецептура, сорта тыквы Гитара, Стофунтовая, кустовая золотая, Волжская серая, содержание общего сахара, вид в изломе.*

Annotation. *Four varieties of pumpkin are investigated. In the formulation of the experimental samples of muffin, 17% of the pumpkin pulp was introduced instead of wheat flour, the sugar content in the recipe was reduced by 17%, butter by 7%, however, the taste properties did not change, the caloric content of the products decreased, which the consumer would appreciate positively. Based on the studies, the following conclusions are drawn: the results of the tasting and the organoleptic evaluation of muffin indicate that the best results are obtained when replacing 17.0% of the flour of bakery wheat of the highest grade with the Pumpkin pulp of the Golden clover variety.*

Key words: *muffins, recipe, pumpkin varieties Guitar, Stoepund, golden bush, Volga gray, content of total sugar, appearance in fracture.*

«Маффин» - это видоизмененное старонемецкое слово «muffen», означающее «пирожок». Маффины даже на заре своего существования были все же маленькими пирогами, преимущественно со сладкой начинкой. Существует два типа этих кондитерских изделий. Британские маффины сначала напоминали лепешки. За океаном, в Новом Свете, их стали выпекать

в жестяных формочках. Так появились маффины - кексы, привычные для нашего потребителя.

Кексы намного легче, воздушнее, более калорийные. Маффины тяжелее, их тесто по структуре более комковатое. В кексы иногда кладут кусочки сухофруктов, тертую цедру, изюм, но они никогда не бывают с наполнителем. Тесто для маффинов отличается от бисквитного как ингредиентами, так и способом замеса. Оно ближе по своему составу к обычному хлебу, поэтому существуют и несладкие маффины с добавлением овсяных хлопьев.

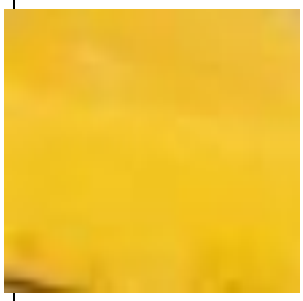
Перспективность применения тыквы и продуктов его переработки в пищевой отрасли отражена во многих исследованиях [1-7].

Тыква является лучшим овощем для диетического питания, нормализует обмен веществ и выводит шлаки из организма, обладает профилактическим действием при острых и хронических нефритах, пиелонефритах. гипертонии и сердечно-сосудистых заболеваниях. С помощью солей калия тыква обладает отличным мочегонным эффектом. При диабете компоненты тыквы регенерируют повреждённые панкреатические клетки и повышают уровень бета-клеток, производящих инсулин [3-7].

Цель исследования: изучение влияния муки из мякоти тыквы на качество маффинов.

Объекты исследования: плоды тыквы сортов Гитара, Стофунтовая, Кустовая Золотая, Волжская серая 92 (табл.1). Все указанные сорта районированы на территории Среднего Поволжья. Образцы для исследования были собраны в пригородной зоне города Пензы в конце августа 2017 года. После уборки плоды изучаемых сортов заложили на хранение для послеуборочного дозревания при температуре 18-20°С.

Таблица 1 – Опытные образцы тыквы

внешний вид	цвет мякоти	Название сорта
		1. Гитара
		2. Стофунтовая
		3. Кустовая золотая
		4. Волжская серая 92

Исследование химического состава анализируемой биомассы и тыквенной муки (табл. 2) было выполнено в УНПЛ по определению качества пищевой и сельскохозяйственной продукции ФГБОУ ВО Саратовского ГАУ. Определение влажности, зольности, общего сахара, каротина анализируемого растительного сырья проводили по стандартным методикам, применяемым при экспертизе и стандартизации плодоовощного сырья и продуктов их переработки.

Таблица 2 – Показатели качества муки из мякоти тыквы

Наименование показателя	Образцы муки			
	1	2	3	4
Цвет	ярко светло-жёлтый	бледно желтый	желтый с ярко выраженным оранжевым оттенком	жёлтый с оранжевым оттенком
Запах	свойственный данному виду изделия	свойственный данному виду изделия	сладкий, свойственный данному виду изделия	свойственный данному виду изделия
Вкус	свойственный данному виду изделия	свойственный данному виду изделия	свойственный данному виду изделия, с более выраженным сладким привкусом	свойственный данному виду изделия
Наличие минеральной примеси	при разжевывании хруста не ощущается			
Кислотность, град	15,3	8,5	11, 9	6,8

Рецептуры опытных образцов маффинов представлены в таблицах 3 и 4.

Таблица 3 – Рецептура маффина (контрольный образец)

Наименование сырья	Массовая доля сухих веществ, %	Расход сырья на загрузку, г	
		в натуре	в сухих веществах
Мука пшеничная хлебопекарная в/с	85,50	120	102,60
Сахар белый	99,85	60	59,91
Какао-порошок	92,5	20	18,50
Шоколад	88,8	90	79,92
Молоко цельное	0,00	75	-
Яйцо куриное	26,00	50	13,00
Сливочное масло	84,00	70	58,80
Разрыхлитель	92,00	12	11.04
Итого	--	497	343,77
Выход	77,30	384,18	265.73

В рецептуру опытного маффина ввели муку из мякоти тыквы 17% взамен муки пшеничной, содержание сахара в рецептуре уменьшили на 17%, сливочного масла на 7% (табл.4).

Таблица 4 – Рецептура маффина (опытный образец)

Наименование сырья	Массовая доля сухих веществ, %	Расход сырья на загрузку, г	
		в натуре	в сухих веществах
Мука пшеничная хлебопекарная в/с	85,50	102	87,21
Мука из мякоти тыквы	98,00	18	17,64
Сахар белый	99,85	50	49,92
Какао-порошок	92,5	20	18,50
Шоколад	88,8	90	79,92
Молоко цельное	0,00	75	-
Яйцо куриное	26,00	50	13,00
Сливочное масло	84,00	65	54,60
Разрыхлитель	92,00	12	11.04
Итого	--	482	331,83

Изделия со сдобным вкусом и характерным ароматом шоколада, без посторонних привкусов и запахов. Поверхность верхняя - выпуклая, с характерными трещинами, в изломе пропеченное изделие без комочков, следов непромеса, с равномерной пористостью.

Рисунок 1 – Внешний вид и в разрезе маффины

Структура маффинов по сравнению с кексами менее воздушная, слегка уплотненная (табл.5). Содержание общего сахара выше в образцах 2 и 3.

Органолептические показатели готовой продукции оценивали по 5-балльной системе. В качестве дескрипторов были выбраны: форма, вид в изломе, вкус, аромат, поверхность.

Таблица 5- Физико-химические показатели качества маффинов

Наименование показателей	Образец 1	Образец 2	Образец 3	Образец 4
Массовая доля влаги, %	22,7±0,4	24,3±0,4	28,8±0,4	26,7±0,4
Массовая доля жира в пересчете на сухое вещество, %	12,5±0,5	13,8±0,5	12,0±0,5	14,0±0,5
Массовая доля общего сахара в пересчете на сухое вещество (по сахарозе), %	7,4±1,0	9,6±1,0	9,4±1,0	7,4±1,0
Массовая доля золы, нерастворимой в 10%-ной соляной кислоте, %	0,082±0,007	0,091±0,007	0,080±0,007	0,087±0,007
Плотность, г/см^3	0,72	0,66	0,82	0,71
Щелочность, град	1,0±0,3	1,5±0,3	2,0±0,3	1,5±0,3

Снижение количества сахара и жира в рецептуре не повлияло на вкусовые свойства, калорийность продукта уменьшится, что положительно оценит потребитель.

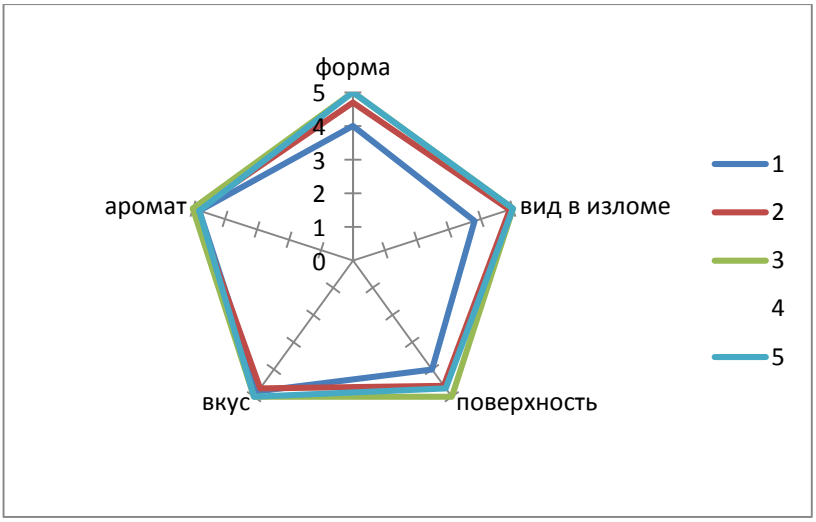


Рисунок 2 –Профилограмма органолептических показателей качества изделий: 1 – с добавлением муки из мякоти тыквы сорта Гитара; 2 – с добавлением муки из мякоти тыквы сорта Стофунтовая; 3 – с добавлением муки из мякоти тыквы сорта Кустовая золотая; 4 – с добавлением муки из мякоти тыквы сорта Волжская серая; 5 – контроль

Образец 3 имеет наибольший объем, наилучшее состояние поверхности и вид в изломе, хорошие органолептические показатели.

На основании проведенных исследований можно сделать следующий вывод: результаты дегустации и органолептической оценки маффина свидетельствуют о том, что наилучшие результаты достигаются при замене 17,0% муки хлебопекарной пшеничной высшего сорта на муку из мякоти тыквы сорта Кустовая золотая.

Список литературы:

1. Классические маффины [электронный ресурс]. - режим доступа: http://fb.ru/article/175669/maffin---eto-chto-takoe-klassicheskie-maffinyi-v-formochkah-retsept. – дата обращения 13.04.2018 г

2. Балаева, Е.В. Совершенствование технологии производства кексов и маффинов с использованием крахмалосодержащего сырья: автореферат дисс. на соиск. степени к.т.н./Е.В. Балаева. – М.:МГУТУ, 2013. – 25 с.

3. Патент №2453142 Способ получения муки из мякоти тыквы /Автор: Михайлев В.Ю – опубл 20.06.2012. - Бюлл №17.

4. Козлов, О.И. Установка для сушки и измельчения тыквенного жмыха/ О.И. Козлов, Садыгова М.К., Марадудин М.С/ Технология и продукты здорового питания: материалы VII Международной научно-практической конференции – Саратов: Буква, 2013 – С.113-115.

5. Хропот, О. А. Сравнительный анализ химического состава плодов тыквы разных сортов / О. А. Хропот, М. М. Иванов // Молодежь и наука: сборник материалов X Юбилейной Всероссийской научно-технической

конференции студентов, аспирантов и молодых ученых с международным участием, посвященной 80-летию образования Красноярского края [Электронный ресурс]. — Красноярск: Сибирский федеральный ун-т, 2014. — Режим доступа: http://conf.sfu-kras.ru/sites/mn2014/directions.html, свободный.

6. Рушиц, АА. Использование тыквенной муки в производстве бисквитого полуфабриката/ АА Рушиц//Вестник Южно-Уральского государственного университета – 2015 - №4, том 3. – С. 23-29.

7. Патент 2435404 Способ приготовления хлеба/ Авторы: Козлов О.И., Садыгова М.К./ опубл. 10.12.2011

УДК 002.304

Фомичева Ю. В.,
студент
Санкт-Петербургский государственный университет,

Россия, г. Санкт-Петербург

НАЛОГ НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ В НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: Налог на добавленную стоимость является одним из составляющих косвенной системы налогообложения. НДС является относительно новым налогом, но уже получил широкое распространение в современном мире, он используется в качестве основной формы косвенного налогообложения в большинстве государств в разных частях света и находящихся на различных этапах экономического развития.

Abstract: the value added tax is one of the components of the indirect system of taxation. VAT is a relatively new tax, but it has already become widespread in the modern world and is used as the main form of indirect taxation in most countries in different parts of the world and at different stages of economic development.

Ключевые слова: налог, стоимость, инфляция, бюджет, индекс.

Keywords: tax, cost, inflation, budget, index.

Налог на добавленную стоимость - это федеральный налог, взимаемый на основании главы 21 части второй Налогового Кодекса РФ с 1 января 2001 года. Его история начинается с 1992 года, когда он становится одним из основных федеральных налогов становится в России. Налог представляет собой форму изъятия в бюджет части добавленной стоимости, создаваемой на всех стадиях производства и обращения и определяемой как разница между стоимостью реализованных товаров, работ и услуг и стоимостью материальных затрат, отнесенных на издержки производства и обращения. На территории Российской Федерации существует три налоговые ставки налога на добавленную стоимость: 0%, 10%, 18% - условия их применения определены Налоговым Кодексом РФ в 164 статье и рассмотрены нами во 2 главе.[1] При определении налоговой базы сумма налога исчисляется как процентная доля,

соответствующая налоговой ставке налоговой базы, при раздельном учете – как сумма налога, полученная в результате сложения сумм налогов, исчисляемых отдельно как соответствующие налоговым ставкам процентные доли соответствующих налоговых баз.

При этом вычетам подлежат суммы НДС, которые:

- предъявили поставщики (подрядчики, исполнители) при приобретении товаров (работ, услуг);
- уплачены при ввозе товаров на территорию Российской Федерации в таможенных процедурах выпуска для внутреннего потребления, временного ввоза и переработки вне таможенной территории;
- уплачены при ввозе на территорию Российской Федерации товаров, с территории государств - членов Таможенного союза (п. 2 ст. 171 НК РФ).

Согласно ст. 143 НК РФ налогоплательщиками налога на добавленную стоимость признаются:

- организации;
- индивидуальные предприниматели;
- лица, признаваемые налогоплательщиками налога на добавленную стоимость в связи

с перемещением товаров через таможенную границу Таможенного союза, определяемые в соответствии с таможенным законодательством Таможенного союза и законодательством Российской Федерации о таможенном деле.

Условно всех налогоплательщиков НДС можно разделить на две группы:

- налогоплательщики «внутреннего» НДС, т.е. НДС, уплачиваемого при реализации товаров (работ, услуг) на территории РФ;
- налогоплательщики «ввозного» НДС, т.е. НДС, уплачиваемого при ввозе товаров на территорию РФ.

Объектом налогообложения признаются следующие операции:

1) реализация товаров (работ, услуг) на территории Российской Федерации, в том числе реализация предметов залога и передача товаров (результатов выполненных работ, оказание услуг) по соглашению о предоставлении отступного или новации, а также передача имущественных прав.

2) передача на территории Российской Федерации товаров (выполнение работ, оказание услуг) для собственных нужд, расходы на которые не принимаются к вычету (в том числе через амортизационные отчисления) при исчислении налога на прибыль организаций;

3) выполнение строительно-монтажных работ для собственного потребления;

4) ввоз товаров на территорию Российской Федерации и иные территории, находящиеся под ее юрисдикцией.

Уплата НДС по операциям, признаваемым объектом налогообложения НК РФ, на территории РФ производится по итогам каждого налогового периода исходя из фактической реализации товаров за истекший налоговый период равными долями не позднее 25- го числа каждого из трех месяцев, следующего

за истекшим налоговым периодом, если иное не предусмотрено главой 21 НК РФ.

В Российской Федерации предусматривается возмещение той части «входного» налога, которая превышает сумму исчисленного НДС. Возмещение, как правило, производится по окончании камеральной проверки, продолжающейся 3 месяца.

Распространение НДС стало одним из наиболее важных событий в области налогообложения в течение последнего полувека. В конце 1960-х годов он существовал менее чем в 10 странах, однако на сегодняшний момент он является важным источником дохода в более чем 160 странах по всему миру.

Мотивация применения косвенных налогов для каждой страны различна. Развивающиеся страны вводят НДС на своей территории в связи ростом расходов и необходимостью наполнения бюджетов дополнительными средствами. В свою очередь страны ЕС используют налог для усиления экономической интеграции и внедрения отечественных производителей на общий рынок. Но несмотря на это его значимость в формировании доходов государственного бюджета не подвергается сомнению.

Изучение порядка исчисления и уплаты НДС позволяет рассмотреть механизм его воздействия на хозяйствующие субъекты, оценить методы государства, которые с помощью применения налоговых льгот, стремятся стимулировать или стабилизировать деятельность хозяйствующих субъектов, создать преимуществ при осуществлении отдельных видов предпринимательства.

В 2006-2016 гг. произошли существенные изменения в структуре налоговых доходов РФ, в течение рассматриваемого периода налог на прибыль (НнП) ушел на второй план, уступив свое место НДС, тем временем наблюдается увеличение доли акцизов среди налоговых поступлений, однако изменения, происходившие с НИО, не столь заметны.

На начальном этапе нашего анализа мы решили сравнить доходы от различных налогов бюджетной системы Российской Федерации в долях от общей величина налоговых доходов. Обращаясь к рисунку 1, мы можем заметить, что наибольшая доля приходится на НДС, которая в 2016 году составила 24 % от налоговых доходов бюджета РФ, а наименьшая доля приходится на налог на имущество организаций, доля которого в 2016 году составила всего 6 %. Рост поступлений по налогу на добавленную стоимость в основном обусловлен увеличением налоговой базы налога за счет улучшения социально-экономических показателей развития экономики РФ, в том числе в нефтегазовой отрасли, в оптовой и розничной торговле и транспорте и снижением возмещения налога.

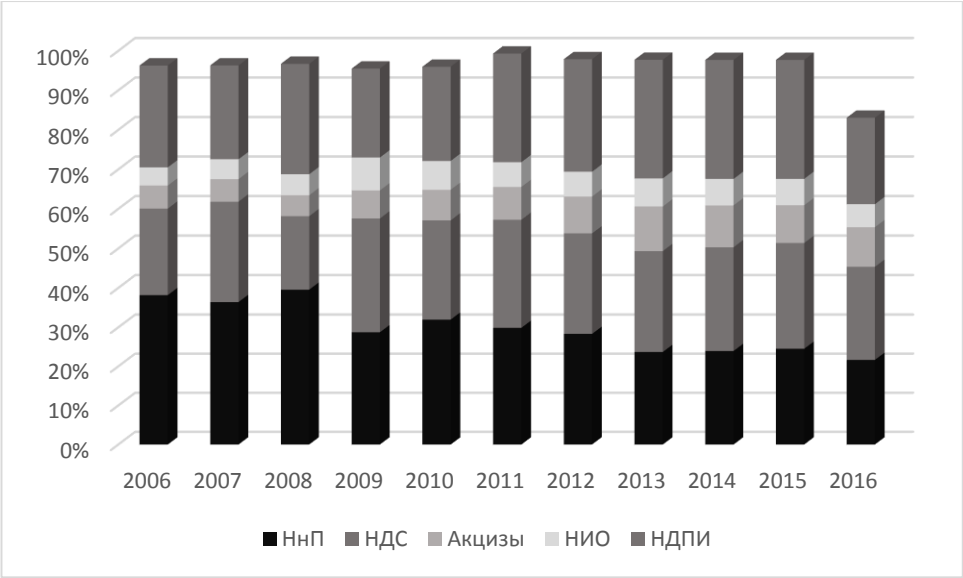


Рисунок 1 Динамика налоговых поступлений в налоговых доходах консолидированного бюджета РФ, %. [2]

Для того, чтобы осуществить структурный анализ мы рассмотрели долю НДС по федеральным округам относительно общего поступления НДС в государственный бюджет. На рисунке 2 представлена доля НДС по федеральным округам от общего поступления НДС в государственный бюджет. Наибольшая доля, приходится на Центральный федеральный округ, но наименьшая доля – на Северо-Кавказский федеральный округ. На рассматриваемый промежуток времени, рассчитанные нами показатели составили:

- индекс Гатьева=0,003;
- индекс Салаи =0, 078;
- индекс Рябцева =0,003.

На основании структурного анализа по федеральным округам за 2012-2016 год, результаты которого представлены на рисунке 2, мы пришли к выводу, все показатели структурных сдвигов за исследуемый промежуток времени показывают приблизительно одинаковое значение происходящих структурных изменений поступлений НДС по территории Российской Федерации, то есть они отражают одну и ту же динамику структурно-динамического процесса распределения НДС, за исключением Центрального федерального округа, что легко объяснить более высокой плотностью населения, высоким уровнем экономического развития относительно другого региона, более высоким уровнем доходов и расходов населения.

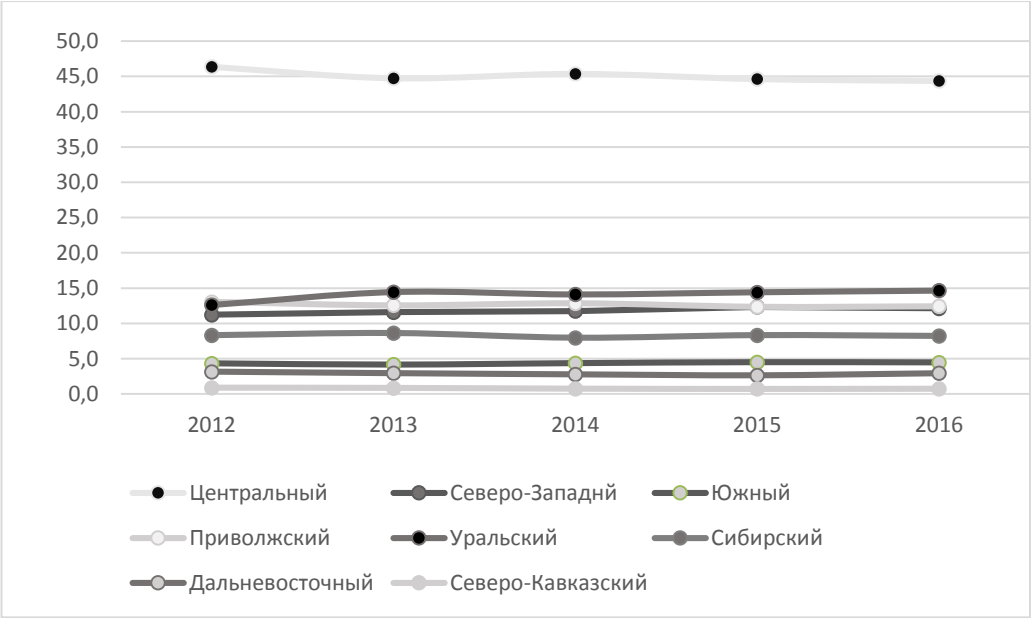
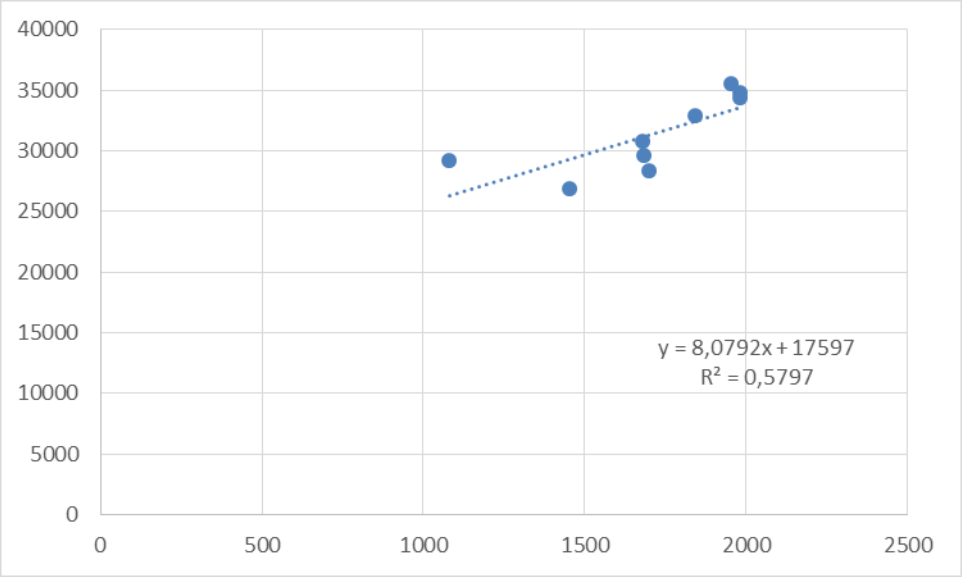


Рисунок 2. Динамика поступлений доли НДС по федеральным округам от общего поступления НДС в консолидированный бюджет РФ в 2012-2016 года, %.[3]

В ходе статистического анализа была достигнута поставленная перед нами цель- определена роль НДС в формировании доходов государственного бюджета. На основании динамического анализа мы пришли к выводу, что в целом НДС характеризует положительные темпы роста, а осуществленный нами прогноз подтвердил это, так как рассчитанные показатели сохраняют положительную тенденцию роста поступлений НДС. Безусловно, на поступления от налога надбавленную стоимость сказывается уровень инфляции, обесценивая часть доходов. В ходе структурного анализа были выявлены существенные различия в долевых соотношениях поступлений по федеральным округам, что можно объяснить разной плотностью населения, разным уровнем доходов граждан Российской Федерации и другими причинами. В ходе корреляционно-регрессионного анализа выяснилось, что НДС напрямую зависит как от среднедушевых доходов граждан, так и от их расходов на оплату товаров и услуг. Чем выше эти показатели, тем выше доля налоговых поступлений. В свою очередь НДС связан с валовым внутренним продуктом: чем выше доля поступлений, тем выше данный макроэкономический показатель, однако это утверждение требует дальнейшего исследования. Рассматривая корреляционную связь между НДС и ВВП, мы выявили, что коэффициент корреляции составляет 0,76, на основании чего мы можем утверждать, что между ними существует прямая связь среднего уровня, описать данную зависимость наглядно можно с помощью линейной функции, при которой величина аппроксимации достигает 0,5797. То есть на основании полученных данных мы можем сказать, что чем выше доля НДС в государственный бюджет РФ, тем выше показатель валового внутреннего продукта.

Рисунок 3. Корреляционное поле зависимости поступлений НДС (Х) в консолидированный бюджет и ВВП РФ (У).



В ходе последующего анализа мы исследовали корреляционную зависимость между НДС (У) и расходами населения на оплату товаров и услуг(Х), при этом коэффициент корреляции составил 0, 9, на основании этого можно сделать вывод, что существует сильная прямая связь, то есть чем больше населения расходует свои средства, тем выше доля поступлений НДС в консолидированный бюджет РФ. Наилучшим образом эту связь отражает линейная функция с коэффициентом аппроксимации 0,7306.

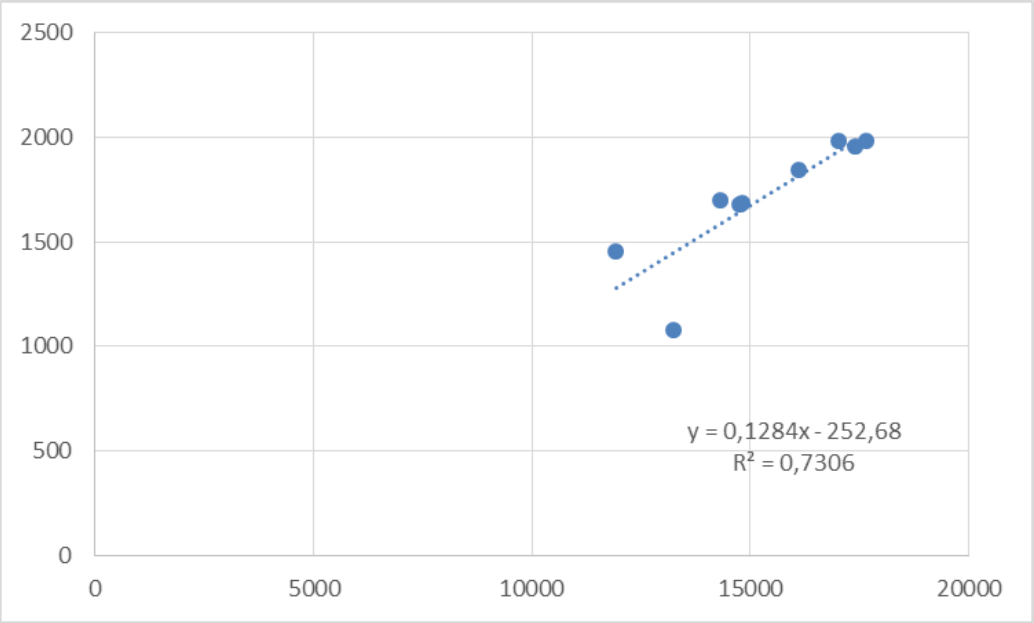


Рисунок 4. Корреляционное поле зависимости поступлений НДС в консолидированный бюджет РФ (У) и расходами населения на оплату товаров и услуг (Х).

Налог на добавленную стоимость входит в первую группу доходов федерального бюджета и является одним из решающих налогов во всей

системе налогообложения России. В консолидированном бюджете РФ поступления от НДС составляют около четверти всех доходов. Средний темп роста НДС за рассмотренный нами промежуток времени составляет 1, 12, в целом НДС является относительно стабильным источником пополнения государственного бюджета.

В ходе статистического анализа была достигнута поставленная перед нами цель- определена роль НДС в формировании доходов государственного бюджета. На основании динамического анализа мы пришли к выводу, что в целом НДС характеризует положительные темпы роста, а осуществленный нами прогноз подтвердил это, так как рассчитанные показатели сохраняют положительную тенденцию роста поступлений НДС. Безусловно, на поступления от налога надбавленную стоимость сказывается уровень инфляции, обесценивая часть доходов. В ходе структурного анализа были выявлены существенные различия в долевых соотношениях поступлений по федеральным округам, что можно объяснить разной плотностью населения, разным уровнем доходов граждан Российской Федерации и другими причинами. В ходе корреляционно-регрессионного анализа выяснилось, что НДС напрямую зависит как от среднедушевых доходов граждан, так и от их расходов на оплату товаров и услуг. Чем выше эти показатели, тем выше доля налоговых поступлений. В свою очередь НДС связан с валовым внутренним продуктом: чем выше доля поступлений, тем выше данный макроэкономический показатель, однако это утверждение требует дальнейшего исследования.

В результате произведенного анализа, на основе множества литературы, роли и значимости косвенных налогов в формировании бюджетов и, в частности участия НДС, можно сделать такой вывод: НДС является одним из основных налогов в национальной налоговой системе.

Использованные источники:

1) Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 27.11.2017) [Электронный ресурс]- Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165/f6758978b92339b7e996fde13e5104caec7531d2/
2) Официальный сайт Федеральной Налоговой Службы Российской Федерации: Отчет по форме № 1-НМ по состоянию на 01.01.2017 [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn03/related_activities/statistics_and_analytics/forms/4621635/
3) Официальный сайт Федеральной службы статистики. [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.gks.ru/
4) Соболева Г. В., Попова И. Н. Стимулирование экономического развития регионов средствами бюджетной и налоговой политики // Вестник СПбГУ. 2014.- № 1 (5). –С. 5-26
5) Чистякова, Л. Новая декларация по НДС / Л. Чистякова // Налоговый вестник. – 2015. - № 2. – С. 32-35

УДК 002.304

Огородникова Е.П., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Финансы и кредит»
Оренбургский Государственный Аграрный Университет
Россия, г. Оренбург
Никитцова А. И.
Есингалиева Ж. Т.
студенты
3 курс, факультет «Экономический»
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный аграрный университет»
Россия, г. Оренбург

НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ И ЕГО РОЛЬ В НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *в статье рассматриваются теоретические аспекты налога на прибыль. Показывается его место и роль в формировании доходной части консолидированного бюджета Российской Федерации. Представлена структура и динамика поступлений налога на прибыль в консолидированный бюджет РФ. Рассмотрены основные изменения в Налоговом Кодексе Российской Федерации по налогу на прибыль в 2018 году.*

Ключевые слова: *налог, налог на прибыль, налоговая ставка, налоговый доход, налоговая система, Налоговый кодекс Российской Федерации.*

Annotation: *the article deals with the theoretical aspects of income tax. Its place and role in the formation of the revenue part of the consolidated budget of the Russian Federation are shown. The structure and dynamics of income tax revenues to the consolidated budget of the Russian Federation are presented. The main changes in the tax Code of the Russian Federation on income tax in 2018 are considered.*

Key words*: tax, income tax, tax rate, tax income, tax system, Tax code of the Russian Federation.*

Налог на прибыль организаций – это один из самых важных федеральных налогов Российской Федерации. В большинстве случаев от размера его поступлений зависит развитие экономики и финансов страны, поэтому рассмотрение динамики и изучение структуры налога на прибыль служит важным элементом для получения полной картины о макроэкономическом состоянии как страны в целом, так и конкретного региона.

Налога на прибыль платят не только российские, но и иностранные организации, к ним относятся организации, осуществляющие свою деятельность в РФ или те, кто являются получателями дохода от источников РФ.

Этот налог является прямым и пропорциональным налогом и среди доходных источников имеет важное место после косвенных налогов. Налог на

прибыль организаций образует собственные налоговые доходы федерального и регионального бюджетов [1, с. 288].

В соответствии со статьей 284 НК РФ 20% является основной ставкой налога на прибыль, из неё:

- сумма налога, исчисленная по ставке налога в объеме 3%, подлежит перечислению в федеральный бюджет;

- сумма налога, исчисленная по ставке налога в объеме 17%, подлежит перечислению в бюджеты субъектов РФ [3].

Ставка налога для определенных категорий налогоплательщиков может быть снижена, но не менее 12,5%.

Ставка может быть понижена:

- для резидентов (участников) свободных экономических зон и особых экономических зон (п. 1, п. 1.7 ст. 284 НК РФ);

- для участников инвестиционных проектов на региональном уровне (п. 3 ст. 284.1 НК РФ; п. 3 ст. 284.3 НК РФ);

- для организаций, которые получили статус резидента территории опережающего социально-экономического развития или свободного порта Владивостока (п. 1.8 ст. 284 НК РФ, ст. 284.4 НК РФ).

Все льготы по налогу на прибыль организаций имеют экономический характер, то есть, должны стимулировать налогоплательщика к тому, чтобы с их помощью расширить масштабы производственной или иной деятельности [2, с. 130].

В целом налоговым законодательством предусмотрено 128 преференций (льгот) по налогу на прибыль для отдельных категорий плательщиков, наиболее важными из которых являются:

- доходы, которые не берутся во внимание при определении налоговой базы;

- установление пониженных ставок и нулевой ставки налога на прибыль от выплаченных дивидендов;

- учет убытков прошлых лет;

- амортизационная премия [5, с. 161].

Налог на прибыль играет ведущую роль в образовании доходов бюджета, но по мере развития экономики России его значение в качестве источника доходной базы бюджета постепенно меняется. Согласно анализуналоговых поступлений в бюджет Российской Федерации формирование доходной базы консолидированного бюджета Российской Федерации в 2017 году на 83 % обеспечено за счет поступления НДПИ, налога на прибыль, НДФЛ и НДС. В совокупности удельный вес указанных налогов в 2015 году также составил 83%.

В последние годы к основному налогу, формирующему бюджет, относится НДПИ. К следующему по значимости относится налог на прибыль организации. После следуют НДФЛ и НДС, их удельный вес составляет 19%.

На рисунке 1 наглядно показана структура доходов консолидированного бюджета.

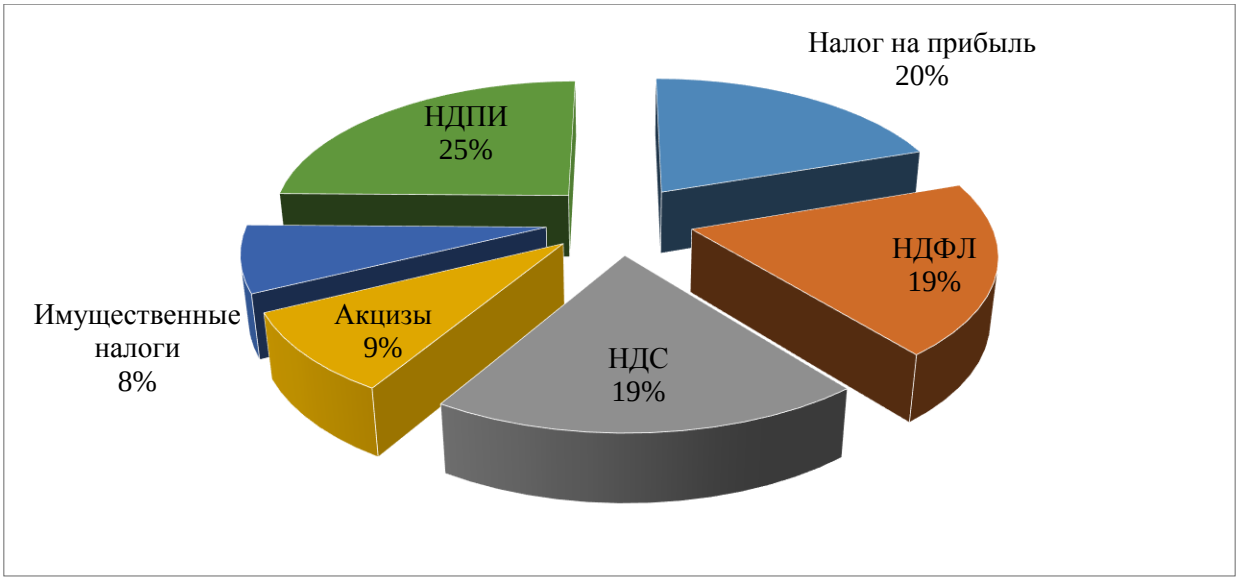


Рисунок 1. Структура доходов консолидированного бюджета Российской федерации в 2017 г.

Далее обратим внимание на динамику поступлений налога на прибыль в консолидированный бюджет Российской Федерации в 2015-2017 гг. (рис.2).

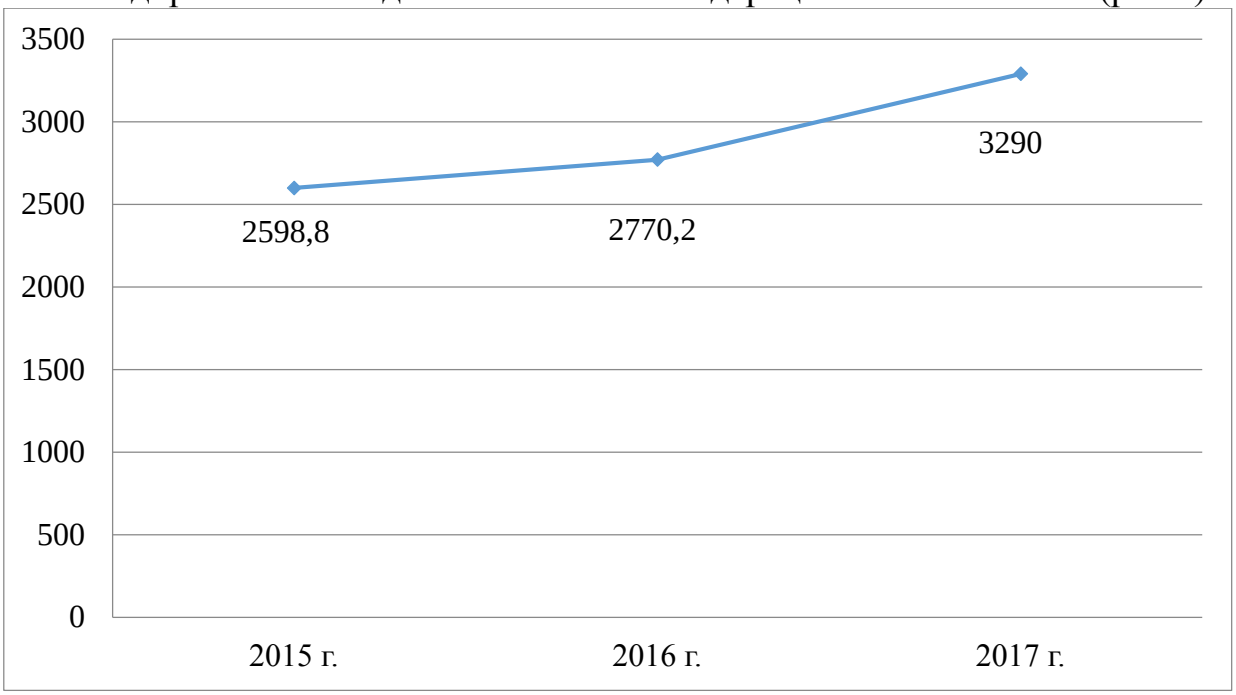


Рисунок 2. Динамика поступлений налога на прибыль организаций в консолидированный бюджет Российской Федерации в 2015-2017 гг., млрд. рублей.

Из рисунка видно, что в целом зачисления по налогу на прибыль организаций в консолидированный бюджет находятся в положительной динамике.

За период исследования перечисления налога на прибыль увеличились на 691,3 млрд. рублей и составили в 2017 году 3290,1 млрд. рублей, что может

быть обусловлено либо увеличением экспортной выручки, либо положительной курсовой разницей.

Долг по налогу на прибыль в консолидированный бюджет на 01.01.2018 составил 100,2 млрд. рублей и в сравнении с 01.01.2017 снизился на 88,8 млрд. рублей или на 47 %.

Недоимка по налогу на прибыль в консолидированный бюджет на 01.01.2018 образовалась в сумме 73,4 млрд. рублей и в сравнении с 01.01.2017 увеличилась на 3 млрд. рублей или на 4,3% (рис. 3).

Наглядно динамика задолженности и недоимки по налогу на прибыль в консолидированный бюджет Российской Федерации представлена на рисунке 1.

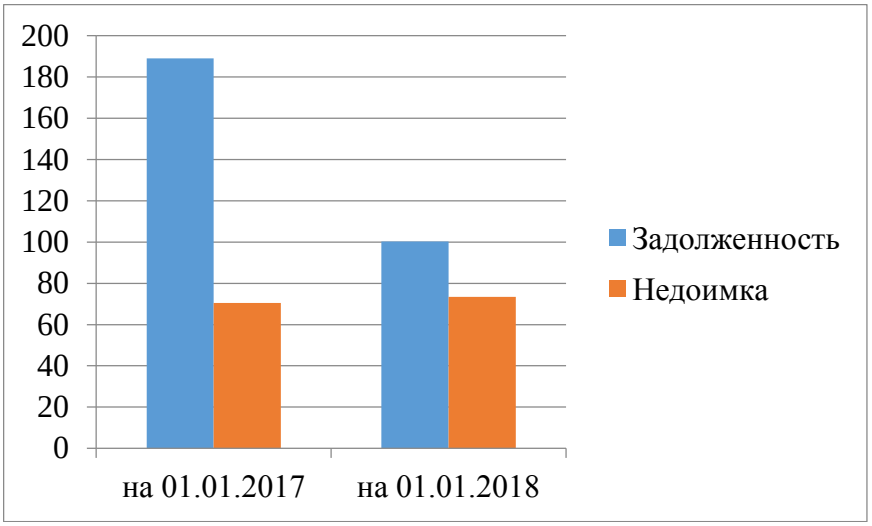


Рисунок 3. Динамика задолженности и недоимки по налогу на прибыль в консолидированный бюджет Российской Федерации.

Что касается изменений то, в 2018 году стало выгодным заниматься обучением персонала. Плюсом заинтересованности нанимателя в подготовке квалифицированных кадров, является то, что налог на прибыль можно платить в меньшем размере.

Радикальные нововведения налога на прибыль коснулись предприятий в части применения нового вычета – инвестиционного. Главное в новообразовавшейся льготе то, что вычет уменьшает налог на прибыль на затраты по приобретению/созданию или модернизации/реконструкции основных средств. Эта льгота действует относительно 3-7 амортизационных групп, то есть те, чей срок полезного использования от 3 до 20 лет включительно.

Существуют некоторые тонкости по инвестиционному вычету. Он является временным, в перспективе в 2028 году этого вычета не будет. Применение и отказ от данного вычета возможен только с начала года. Возможно, поменять решение 1 раз в 3 года.

Нововведения коснулись и правил расчета по сомнительным долгам. Оно заключается в том, что если имеются дебиторские задолженности, возникшие в разные сроки, то необходимо снизить их на первую образовавшуюся кредиторскую задолженность.

В отношении резидентов особых экономических зон были также введены поправки. С 2018 года для них ставка налога на прибыль снижена до 2%, прежде она была равна 3%. Также было принято, что региональная ставка должна быть не более 13,5%.

Таким образом, мы убедились в том, что значение налога на прибыль организаций в образовании доходной базы бюджета России достаточно велико.

Использованные источники

1. Альбекхаджиева Р.З. Место и роль налога на прибыль организаций в налоговой системе РФ // Научно-методический электронный журнал Концепт. – 2017. – С. 288-290.
2. Ассума С.М. Роль налога на прибыль в бюджетной системе РФ // Актуальные вопросы экономики и современного менеджмента. – 2017. – С. 127-131.
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (ред. от 28.12.2016) // КонсультантПлюс.
4. Огородникова Е. П. Налоговое планирование на современном этапе развития российской экономики // Экономика и предпринимательство. – 2016. – №1. С. 31-33.
5. Щепотьев А.В. Налоги и налогообложение: учебное пособие / А.В. Щепотьев, С.А. Яшин. – Тула: НОО ВПО «ТИЭИ». – 2011. – 161 с.

Микаилзада Э.С., студент 3 курса
«Экономическая безопасность»,
Калужский филиал РАНХиГС, Россия Калуга
Лесина Т.В., кандидат экономических наук,
доцент кафедры финансового менеджмента,
Калужский филиал РАНХиГС, Россия, Калуга

НАЛОГОВОЕ АДМИНИСТРИРОВАНИЕ КАК МЕТОД УПРАВЛЕНИЯ УРОВНЕМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В статье рассматривается налоговое администрирование и его метод управления уровнем экономической безопасности предприятия. Выражена роль налогового администрирования в обеспечении экономической безопасности России. Определяются методы расчета налоговой нагрузки и их влияние на финансово-хозяйственную деятельность организации.

Ключевые слова: Налоговое администрирование, ключевые процессы налогового администрирования, экономическая безопасность, налоговое планирование , налоговая безопасность, налоговая нагрузка.

TAX ADMINISTRATION AS A METHOD OF MANAGEMENT OF ENTERPRISE ECONOMIC SECURITY

Lesina T. V., candidate of economic Sciences,
associate Professor of financial management chair,

Kaluga branch of Ranepa, Russia, Kaluga
Michelada E. C., 3rd year student «Economic security»,
Kaluga branch of Ranepa, Russia Kaluga

Annotation: The article considers tax administration and its method of managing the level of economic security of an enterprise. The role of tax administration in ensuring Russia's economic security is expressed. Methods for calculating the tax burden and their impact on the financial and economic activities of the organization are determined.

Keywords: Tax administration, key processes of tax administration, economic security, tax planning, tax security, tax burden

Экономическая безопасность России представляет собой многофакторный комплекс финансово-кредитной и бюджетно-налоговой систем безопасности, которые являются гарантом стабильного развития экономики России [1] (рисунок 1). Жизненно-важной компонентой экономической безопасности является система налоговой безопасности, так как финансовые ресурсы страны и денежное наполнение ее бюджетов предопределяют уровень налоговой безопасности. Критическая налоговая ситуация сложилась в России в постсоветское время. Постсоветская налоговая система была сформирована при слабом развитии налоговых отношений и требовала строго учета и контроля при налогообложении.

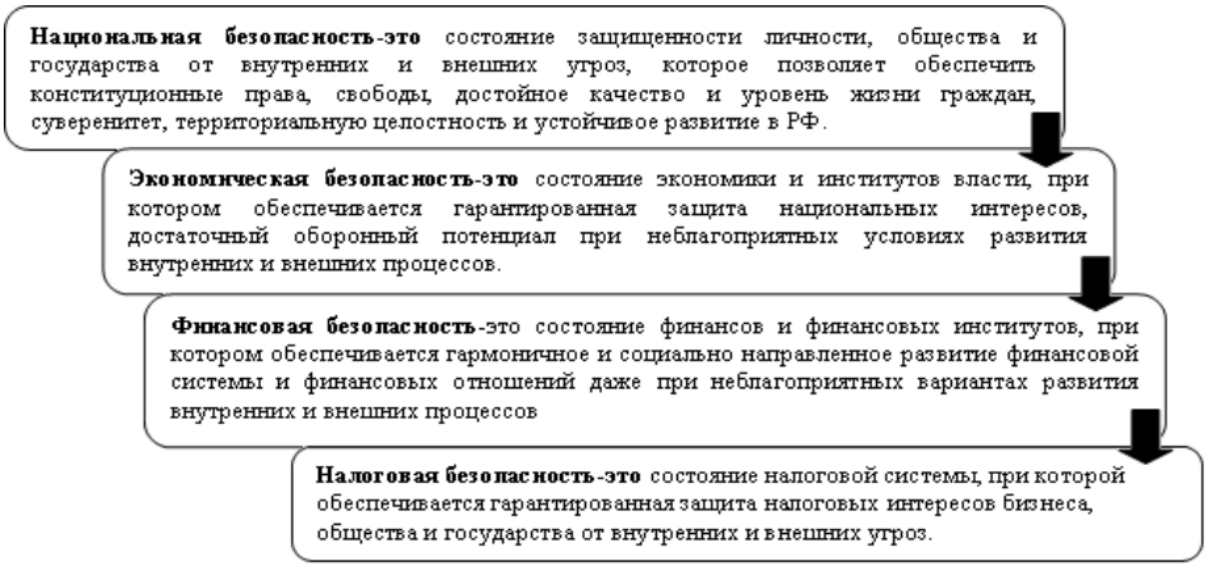


Рисунок 1. Упрощенная структура категории «экономическая безопасность»

Налоговая система внедрялась в условиях нестабильной экономики и высоких темпов инфляции, низкой правовой и налоговой грамотности населения, а также недостаточной подготовленности налоговых структур и непрерывных изменениях законодательства.

Проблема повышения эффективности системы налоговых поступлений в государственный бюджет актуальна и значима всегда, особенно в современных условиях хозяйствования, а, в условиях рыночной экономики, связана с безопасностью и эффективностью налоговой системы.

Сущность налоговой безопасности можно определить как состояние системы налогообложения, обеспечивающее гарантированно-стабильное пополнение государственного бюджета, с целью направленного социально-экономического развития. Сущность налоговой безопасности реализуется в системе ее критериев и показателей. Критерий налоговой безопасности представляет собой оценку состояния налогообложения с точки зрения выполнения основных функций налогов и налогообложения. Основным критерием системы налоговой безопасности является сочетание стабильности и максимума налоговых поступлений в бюджет государства.

На экономическую безопасность страны существенное влияние оказывает функционирование налогового администрирования. Механизмы налогового администрирования рассматривается нами как действия, состоящие из совокупности взаимосвязанных и взаимозависимых процессов деятельности налогового органа.

Налоговый орган вырабатывает оптимальную схему управления внутри системы налоговых органов путем совершенствования своей структуры. Затем данная структура организовывает работу по налоговому администрированию[50]. Работу по организации налогового администрирования назовем «ключевыми процессами налогового администрирования».

Система управления налогового органа включает ключевые процессы налогового администрирования, состоящие из 11-ти основных направлений деятельности: работа с налогоплательщиками, ввод и обработка информации, регистрация и учет налогоплательщиков, камеральная и выездная налоговая проверка, урегулирование задолженности, оперативная работа, информационные технологии, организация правовой работы, система управления налогового органа по кадровому, финансовому и материально-техническому обеспечению работы налоговых органов, аналитическая работа.[5]

Можно выделить следующие задачи налогового планирования в хозяйствующих субъектах:

– расчет целевых показателей прибыли с учетом налогового законодательства и стратегии развития организации;

– формирование рационального использования финансовых (денежных) средств организации в налоговых потоках;

– рациональное использование трудовых и временных ресурсов при осуществлении налогового плана;

– мониторинг исполнения плановых показателей;

– корректировка плановых показателей в связи с возникшими внутренними или внешними условиями.

Традиционно сформировались два основных подхода к определению налогового планирования:

[50] Евстигнеев Е.Н.,Викторова Н.Г. Налоги и налогообложение. М.: Изд-во Проспект, 2014. 520с.

а) понятие «налоговое планирование» рассматривается как минимизация налоговых обязательств, т.е. максимальное снижение всех налогов;

б) понятие «налоговое планирование» основано на оптимизации как достижении определенных пропорций в деятельности хозяйствующего субъекта, которая в некоторых случаях определяется как «налоговый менеджмент».

Налоговая нагрузка – представляет собой некую сумму обязательств предпринимателя перед государством, которая соизмеряется в денежном эквиваленте и включает в себя все начисленные взносы в бюджет за определенный промежуток времени.[2]

Виды налоговой нагрузки можно классифицировать по следующим составляющим:

- налог на добавленную стоимость;
- обязательства на прибыль;
- налог на имущество и прочие регулярные выплаты. [3]

Таблица 1 - Методы расчета налоговой нагрузки. [3,4].

Автор	Формула расчета
Методика Департамента налоговой политики Министерства финансов РФ (автор – Е.В. Балацкий)	НН = (НП / (В + ВД)) × 100 %, или НБ = ($Н_{общ}$/$В_{общ}$) * 100% где НН — налоговая нагрузка на предприятие; НП — общая сумма всех уплаченных налогов; В — выручка от реализации продукции (работ, услуг);ВД - внереализационные доходы.
Методика Е.А. Кировой	ОНН = (АНН / ВСС) × 100 %. где ВСС — вновь созданная стоимость АНН – абсолютная налоговая нагрузка ОНН – относительная налоговая нагрузка
Методика М. И. Литвина	НН = (∑ (НП + ВП) / ∑ ИС) × 100 %, где ∑ (НП + ВП) — сумма начисленных налоговых платежей и платежей во внебюджетные фонды; ∑ ИС — сумма источника средств для уплаты налогов.
Методика М.Н. Крейниной	НБ = (В-Ср – ПЧ)/(В-Ср)·100% где НБ – налоговое бремя; В - выручка от реализации;Ср - затраты на производство реализованной продукции (работ, услуг) за вычетом косвенных налогов;ПЧ - фактическая прибыль, остающаяся после уплаты налогов в распоряжении экономического субъекта.
Методика О.С. Салькова	НН УСНО = НР/ПРр *100%, где НН УСНО - налоговая нагрузка при применении упрощенной системы налогообложения; НР - налоговые расходы (без учета НДФЛ); ПРр - расчетная прибыль.
Методика А. Кадушина и Н. Михайловой	ДС = ФОТ + ВП + АО+ ПНП + ПР =В-МЗ, где ФОТ - оплата труда (с учетом НДФЛ); ВП - платежи, начисляемые на фонд оплаты труда во внебюджетные фонды; АО - амортизационные отчисления; ПНП - прямые и косвенные налоги предприятия, выплачиваемые из ДС; ПР - балансовая прибыль; В - выручка с НДС; МЗ - материальные затраты.

Методика расчета налоговой нагрузки М.И. Литвина, на наш взгляд имеет практическую значимость, поскольку позволяет определить долю налогов в выручке организации, прибыли и заработной платы, амортизации, налогов и чистой прибыли в каждом рубле созданной продукции.

Изучив различные методики расчета налоговой нагрузки сделаем последующие выводы:

Методика Департамента налоговой политики Министерства финансов РФ (автор – Е.В. Балацкий) - является порядок расчета, разработанный Минфином России, согласно которому уровень налоговой нагрузки — это отношение всех уплаченных организацией налогов к выручке, включая выручку от прочей реализации.

Методика М.Н. Крейниной, предполагает сопоставления налога и источника его уплаты. Каждая группа налогов в зависимости от источника, за счет которого они уплачиваются, имеет свои критерий оценки тяжести налогового бремени.

Методика М. И. Литвина, связывает показатель налоговой нагрузки с числом налогов и других обязательных платежей, а также со структурой налогов экономического субъекта и механизмом взимания налогов.

Методика О.С. Салькова- применяется для сравнения налоговой нагрузки при переходе на упрощенную систему с общего режима налогообложения.

Методика А. Кадушина и Н. Михайловой - предлагает оценивать налоговую нагрузку как долю отдаваемой в бюджет добавленной стоимости, созданной конкретным экономическим субъектом.

Методика Е.А. Кировой - считает, что некорректно применять такой показатель, как выручка от реализации в качестве базы для исчисления налоговой нагрузки на экономический субъект.

Разработанные множеством авторов методы расчета налоговой нагрузки имеют как преимущества, так и недостатки.[5] Использование лишь одного метода расчета приводит к недостаточной информативности и объективности оценки налогового бремени организации. Необходимо также рассматривать факторы, способствующие формированию уровня налоговой нагрузки применительно к конкретному хозяйствующему субъекту. Выявив факторы, на которые организация в силах воздействовать, организация может принять эффективные управленческие решения и улучшить свои финансовые показатели.

Использованные источники:

1. Антонов С.А. Понятие и виды налогового планирования в организациях //Современные проблемы экономики: Сб. науч.тр.-Сургут: Изд-во СурГУ, 2011. - 0,3 п.л.
2. Баженов А.А., Мехдиев Ш.З. Налоговая безопасность как элемент национальной безопасности государства // Национальная безопасность. 2012. №5 (22). С. 85-88

3. Варакса Н.Г. Прогнозирование и планирование в налогообложении: учебное пособие. Орел: ОрелГТУ. 2009. 255 с.
4. Высотская А.Б. Налоговое планирование как методика управления финансовой деятельностью предприятия // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2011. №8. стр. 56-58
5. Калинина К.В., Лесина Т.В.. Агропромышленный комплекс в системе продовольственной безопасности Калужской области//Интернет-журнал «Вестник образовательного консорциума Среднерусский университет. Экономика и управление», 2017

УДК 336.221

Пантелеева А. А.
студент
3 курс, факультет "Учетно-финансовый"
Ставропольский государственный аграрный университет
Россия, г. Ставрополь
Научный руководитель: Собченко Н. В., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры "Финансового менеджмента и банковского дела"
Ставропольский государственный аграрный университет
Россия, г. Ставрополь

НАЛОГОВЫЕ СПОРЫ, ИХ КЛАССИФИКАЦИЯ И РАЗРАБОТКА ПРЕДЛОЖЕНИЙ ПО ВОПРОСАМ ПРЕДЛОЖЕНИЙ В НАЛОГОВЫХ СПОРАХ

Аннотация: *в данной статье рассмотрены налоговые споры, их классификация, рассмотрены рисунки, в которых ФНС выступает как истцом, так и ответчиком и проведена разработка предложений по вопросам развития и совершенствования процессов функционирования налоговых споров.*

Ключевые слова: *налоги, налоговые споры, налоговые органы, налогоплательщики, разрешение налоговых споров.*

Abstract: *this article discusses tax disputes, their classification, examines drawings in which the Federal Tax Service acts as a plaintiff and respondent, and developed proposals on the development and improvement of the processes of tax disputes.*

Keywords: *taxes, tax disputes, tax authorities, taxpayers, resolution of tax disputes.*

Неотъемлемой частью существования государства, а также самым сложным в управлении и реализации обязанностей перед государством является уплата налога всеми лицами, которые признаются налогоплательщиками или плательщиками сборов.

В налоговых спорах всегда существуют две стороны, с одной стороны - это сами налогоплательщики, а с другой - это государство в лице налоговых

органов. И за частую между налоговыми органами и налогоплательщиками возникают налоговые споры по разным причинам.

Налоговый спор - это ситуация, когда налогоплательщик не согласен с мнением налогового органа по тому или иному вопросу. Но точное определение налоговых споров в Налоговом Кодексе Российской Федерации отсутствует[51]. В результате камеральной или выездной налоговых проверок чаще всего и случаются налоговые споры.

Рассмотрим классификацию налоговых споров по следующим основаниям:

1. В зависимости от инициатора спора:

– споры, возникающие по инициативе налогоплательщиков, плательщиков сборов и налоговых агентов;

– спор, инициируемый налоговыми органами. Налоговые органы могут взыскать налоговые санкции с лиц, нарушивших законодательство о налогах и сборах;

– инициатором спора являются иные лица. Такие споры возникают между иными лицами и налоговыми органами, они могу возникнуть если иные лица возражают против решения или действия налоговых органов и не связаны с уплатой налогов.

2. По предмету налоговые споры могут быть:

– споры, возникающие при причинении вреда незаконными актами налоговых органов или незаконными действиями должностных лиц;

– споры об исполнении фискально-обязанными лицами законодательства о налогах и сборах.

3. По содержанию требований, предъявляемые одной из спорящих сторон другой:

– о возмещении убытков, причиненных незаконными действиями (бездействием) их должностных лиц;

– о взыскании налоговых санкций с лиц, нарушивших законодательство о налогах и сборах;

4. По порядку рассмотрения:

– внесудебный порядок представляет собой рассмотрение вышестоящих налоговых инстанций жалоб от налогоплательщиков и плательщиков сборов на незаконные акты нижестоящих налоговых органов, на действие (бездействие) их должностных лиц;

– судебный порядок предполагает рассмотрение налоговых споров, которые возникают по искам фискально-обязанных лиц в суде.

[51] Иванова, В. Н. Налоговое право [Текст]: учебник / В. Н. Иванова, Ростов н/Д: Феникс, 2016. - 428 с.

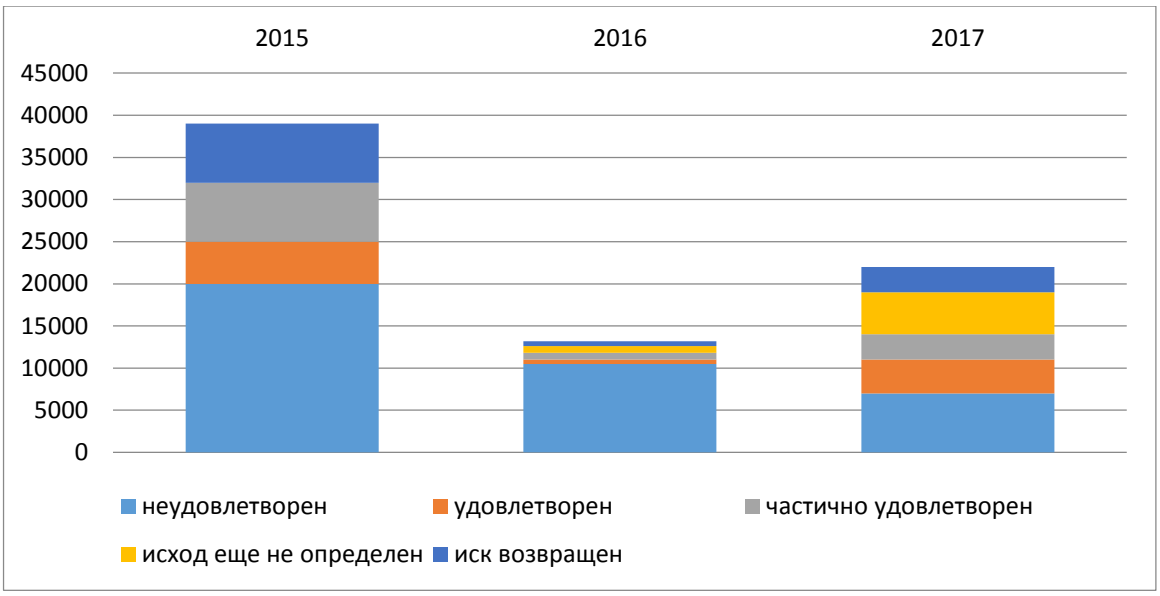


Рисунок 1. Статистика исков дел, в которых ФНС выступает истцом, шт. за 2015-2017 гг.

Как видно, общее количество налоговых споров уменьшается. Статистика говорит о том, что в спорах с крупной суммой налоговых претензий ФНС побеждает чаще, чем в делах с относительно невысокими суммами. Чем вызвана указанная ситуация? Я считаю, сказалась более качественная подготовка сотрудников ФНС и их правовых позиций по крупным спорам. С другой стороны, большие суммы часто возникают в тех ситуациях, когда налогоплательщики действительно допустили явные нарушения.

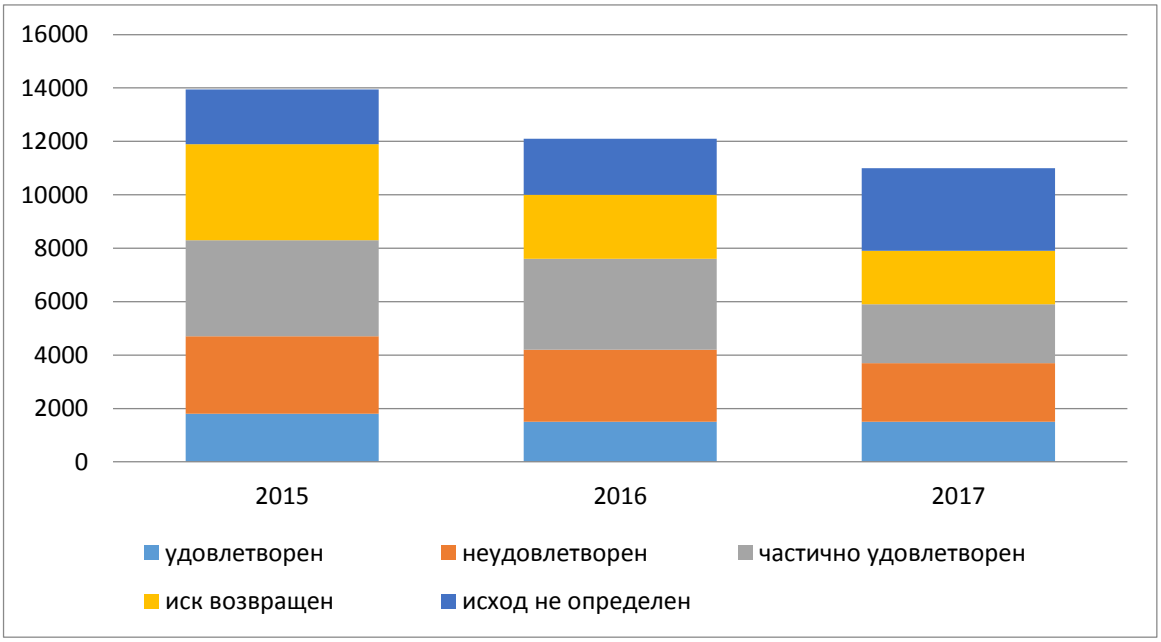


Рисунок 2. Статистика исков дел, в которых ФНС выступает ответчиком, шт. за 2015-2017 гг.

Эксперты также объяснили общую тенденцию сокращения количества споров с участием ФНС в качестве ответчика. Налоговые органы не хотят тратить силы и время на судебные тяжбы. При этом налоговые органы все чаще готовы обсуждать с налогоплательщиком его позицию, особенно если

она юридически хорошо подготовлена, а доначисления серьезные. Это может быть связано с введением с 1 января 2014 года обязательного досудебного обжалования. Примечательно, что одновременно с сокращением количества жалоб в 2014–2016 гг. оспариваемая налогоплательщиками сумма требований оставалась примерно на одном и том же уровне. Это позволяет сделать вывод о том, что средняя цена рассматриваемых по жалобам налогоплательщиков споров возросла.

Несмотря на то, что за время существования процедуры досудебного урегулирования в России, было сделано немало для совершенствования этого института, остаются некоторые пробелы в этой сфере. В частности, на мой взгляд, если ориентироваться на зарубежный опыт в этом вопросе, нам есть чему поучиться и что перенять.

Во многих странах действует такая практика: проверяющее лицо организовывает встречу с налогоплательщиком, в ходе которой они производят проверку документов, по которым была проведена налоговая проверка. В процессе проверки они выявляют ошибки и обдумывают, как их возможно исправить. Данная беседа проводится для получения большего объема информации, это также является и основной целью[3]. В конечным счете проверяющее лицо пытается достигнуть соглашения между налогоплательщиками и налоговыми органами в части суммы начислений, произведенных налоговым органом. Можно еще добавить такой пункт, как получения определенной скидки от суммы штрафных санкций, если налогоплательщик согласится с предложенными выплатами по результатам налоговой проверки. Поэтому заключение мирного соглашения станет главной целью проверки и приведет к быстрому урегулированию спора.

В заключении с таким соглашением должны будут согласиться еще несколько должностных лиц налоговых органов разных уровней, это не позволит образоваться коррупции в рассматриваемой сфере.

Налоговый кодекс Российской Федерации не предусматривает возможность присутствия налогоплательщика при разрешении его жалобы. Для решения этого вопроса, на мой взгляд, должно получить свое законодательное закрепление отражение процессуальных прав налогоплательщика – на ознакомление с материалами налоговой проверки, выполнение каких-либо выписок из них, участие при рассмотрении его жалобы в вышестоящем налоговом органе, а также предоставление дополнительных доказательств и участие в их исследовании, в том числе на заявление ходатайств, дачу объяснений и оглашение своих доводов по жалобе. Это очень важно, поскольку, налогоплательщик вправе отстаивать свою точку зрения, защищать свои интересы, поэтому вопрос его участия при производстве по жалобе необходимо. Однако, если налоговый орган может оценить обоснованность принятого по результатам налоговой проверки решения и последующих действий налогового органа по имеющимся материалам, то участие налогоплательщика при рассмотрении его жалобы необязательно, поскольку приведет к искусственному затягиванию сроков. В

таком случае, возможно введение не обязательного порядка участия налогоплательщика при процедуре разрешения жалобы, а заявительного.

При разработке процедуры досудебного урегулирования мы должны ориентироваться на передовой международный опыт, тем более что многие уже разработанные и применяемые в других странах механизмы и инструменты внесудебного рассмотрения налоговых споров могут быть гармонично интегрированы и в нашу налоговую систем.

Использованный источники:

1. Иванова, В. Н. Налоговое право [Текст]: учебник / В. Н. Иванова, Ростов н/Д: Феникс, 2016. - 428 с.
2. Ильин, А. Ю. Взаимосогласительные процедуры при разрешении налоговых споров в досудебном порядке. [Текст]:учеб. пособие / А. Ю. Ильин, СПб.: Проспект, 2017. - 112 с.
3. Шувалова, Е. Б. Налоговые системы зарубежных стран [Текст]: учеб. пособие / Е. Б. Шувалова, Пузин А. М., Климовицкий В. В. М.: Риор, 2017. - 133 с.
4. Собченко Н.В., Кулешова Л.В., Лапина Е.Н. Особенности определения налоговой нагрузки хозяйствующего субъекта // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2015. № 114. С. 523-536.
5. Кулешова Л.В., Лапина Е.Н., Собченко Н.В. особенности налогообложения агробизнеса в России // Вестник Ижевской государственной сельскохозяйственной академии. 2016. № 2 (47). С. 58-65.
6. Собченко Н.В. Анализ доходной части бюджета Ставропольского края / News of Science and Education. 2018. Т. 1. № -1. С. 21-23.

УДК 330

Эгнатосян К. С.
Студент
2 курс, факультет «Финансы и кредит»
КубГАУ
Россия, г. Краснодар
Бочарова О. Ф., кандидат экономических наук, доцент ВАК
Доцент кафедры «Финансы»
КубГАУ
Россия, г. Краснодар

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ В ОФФШОРНЫХ ЗОНАХ

Аннотация: *В статье рассматриваются особенности налогообложения в оффшорных зонах, а также негативные последствия для страны, в которой проживает собственник какого-либо дела, которое ведется в офшоре. Рассматриваемая проблема является одной из важных, так как налоги – это основной источник пополнения бюджетных средств. В данной статье рассмотрим виды оффшорных зон, льготы, предоставляемые*

налогоплательщикам на территории офшоров, а также преимущества и недостатки оффшорных зон. Для полного отображения понятия об оффшорных зонах и налогообложения в них изучим новшества, связанные с оффшорными зонами в нашей стране.

Ключевые слова: *оффшорная зона, налогообложение, льготы, офшор, нерезиденты, организация.*

Annotation: *The article deals with the peculiarities of taxation in offshore zones, as well as the negative consequences for the country in which the owner of a case, which is conducted in offshore, lives. The problem under consideration is one of the most important, since taxes are the main source of replenishment of budgetary funds. In this article, we will consider the types of offshore zones, the benefits provided to taxpayers in the offshore territories, as well as the advantages and disadvantages of offshore zones. To fully reflect the concept of offshore zones and taxation in them, we will study innovations related to offshore zones in our country.*

Key words: *offshore zone, taxation, benefits, offshore, non-residents, organization.*

Офшор – это государство или его часть, на которых иностранные организации (нерезиденты) осуществляют операции с заграничными юридическими и физическими лицами (нерезидентами) в своей (чужой для данной страны или ее части) валюте. Еще одним условием является то, что государство (его часть) – создатель оффшорной зоны не вмешивается в деятельность данных нерезидентов или вмешивается лишь минимально [4].

Главная черта оффшорной зоны – это освобождение нерезидентов, ведущих деятельность на данной территории, от налогов или предоставление им налоговых льгот [3].

В настоящее время на всей территории Земли насчитывается 50 государств, на территории которых есть оффшорные зоны. Несмотря на их большое количество, они обладают своими особенностями, но в целом можно выделить следующие виды оффшорных зон:

1) Классическая офшорная зона характеризуется отсутствием налогов и требований отчетности. На территории данных оффшорных зон организации платят государству лишь фиксированную пошлину за выдачу лицензии на осуществление деятельности. Такие офшорные зоны находятся, например, в Панаме, Виргинских островах, Сейшельских островах и т.д.
2) Зона низкого налогообложения – это зона высокой респектабельности. Организации, зарегистрированные на территории данной оффшорной зоны пользуются значительными налоговыми льготами, но в то же время должны предоставлять ежегодно контролирующим органам финансовую отчетность. Такие оффшорные зоны находятся на территориях Венгрии, Кипра и т.д.
3) Прочие зоны – на этих территориях установлены выгодные условия налогообложения и финансового планирования (например, в Великобритании) [7].

В Российской Федерации также имеются оффшорные зоны. Офшоры на территории нашей страны находятся в республике Калмыкия, Бурятии и горном Алтае. В целом же Россия не является оффшорной зоной.

Рассмотрим льготы оффшорных зон в таблице 1.

Таблица 1 – Льготы, предоставляемые организациям, ведущим свою деятельность в оффшорных зонах [1]

Вид льготы	**Характеристика**
Классическая юрисдикция офшорных зон	1) Полное освобождение от налогов; 2) Освобождение от предоставления в контролирующий орган бухгалтерской отчетности и аудита; 3) Ежегодная выплата фиксированной пошлины в казну государства; 4) Организации должны вести свою деятельность на территории данной зоны и там же получать прибыль.
Льготные налоги для определенных видов деятельности	1) Льготы для холдингов в юрисдикциях Люксембурга, Нидерландов, Швейцарии; 2) Характеристика схожа с классическим видом, но у регистрирующих органов более требовательные отношения к бухгалтерии организации; 3) Данный вид льгот подходит для крупных холдингов и организаций.
Налогообложение небольших территориальных административных новообразований	1) Разделение системы налогообложения на различные сборы: федеральный, субъектный и местный; 2) Нерезиденты платят только федеральный налог, который, как правило, минимальный или равен нулю.
Нетрадиционные для оффшорных юрисдикций налоги	1) К данным территориям относятся юрисдикции, которые фактически не являются офшорами, но исторически к ним относятся; 2) Лояльные требования при получении лицензии на определенный вид деятельности.

Несмотря на современные экономические условия (нестабильность) и санкции против нашей страны, налогообложение в оффшорных зонах обладает рядом преимуществ:

1) Благоприятные валютно-финансовые режимы для работы;
2) Банковская секретность на высшем уровне;
3) Коммерческая секретность на высшем уровне;

4) Лояльное отношение при получении лицензии;
5) Создается благоприятный фискальный режим [2].

Оффшорные зоны хотя и обладают большим количеством положительных черт для предприятий, но у них также и имеются недостатки. Так, рассмотрим преимущества оффшорных зон в таблице 2.

Таблица 2 – Преимущества оффшорных зон [5]

Преимущества оффшорных зон	
Для государства, на территории которого располагается оффшорная зона	**Для владельцев оффшорных организаций**
Привлечение иностранных инвестиций	Приобретение статуса иностранной компании
Привлечение иностранных компаний	Оптимизация налогообложения
Отсутствие необходимости контролировать деятельность оффшорных организаций	Хранение капитала в стране, имеющей стабильную экономику
	Отсутствие валютного контроля
	Конфиденциальность
	Возможность свободно распоряжаться денежными средствами, совершая расчеты с компаниями во всех странах

Так как недостатки оффшорных зон все же существуют, рассмотрим их на рисунке 1 [5].

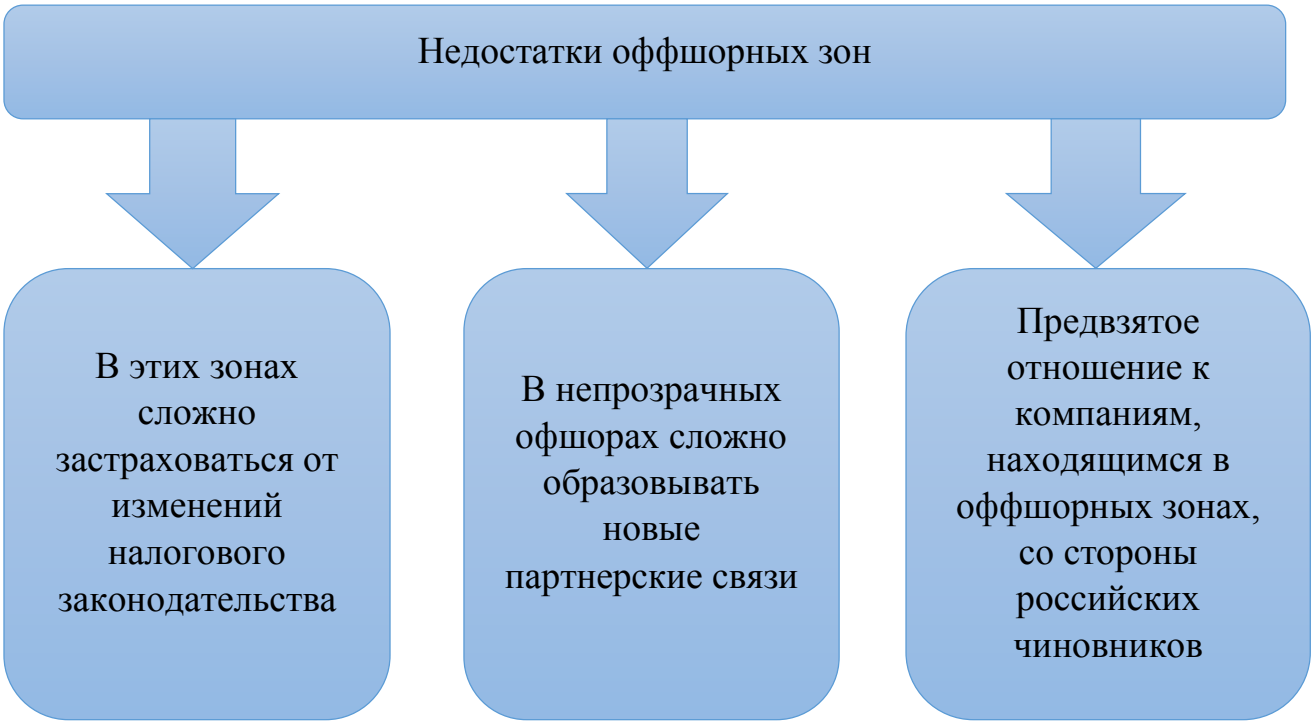


Рисунок 1 – Недостатки оффшорных зон

Россия в 2016 году вошла в пятерку стран, которые являются главными инвесторами в офшоры [6].

Президент РФ В. В. Путин утвердил закон, по которому организациям, подконтрольным офшорным компаниям, дали разрешение приватизировать предприятия.

Поступило сообщение из Кремля: «Снят запрет на участие в приватизации в качестве покупателей юридических лиц, в отношении которых офшорной компанией или группой лиц, в которую входит офшорная компания, осуществляется контроль».

Премьер-министр Российской Федерации Д. А. Медведев сообщил, что в планах есть цель в ближайшее время создать оффшорные зоны на острове Русский во Владивостоке и на острове Октябрьский в Калининградской области. По словам председателя правительства, лучшие практики передового правового регулирования, протестированные в таких зонах, затем могут распространить на всю страну.

Большая часть чиновников РФ считают, что вывод денежных средств в офшоры и деятельность организаций в оффшорных зонах – это нелегальные действия.

Так, в период с 2000 по 2017 года из России незаконно было вывезено больше 430 миллиардов долларов. Данные средства выводили российские чиновники, но также в выводе денежных средств участвовали и состоятельные граждане нашей страны [8].

Использованные источники

1. Бахтин С. И. Правовое регулирование предпринимательской деятельности в свободных экономических зонах России и оффшорных зонах // М., 2016. – 185 с.
2. Данилов Р. В. Перспективы оффшорных зон как инструмента международного налогового планирования//Финансовая жизнь. №2, 2014.- 62-65 с.
3. Дорофеева Н.А. Налоговое администрирование: Учебное пособие.- М.: Российский университет кооперации, 2015
4. Офшор [Электронный ресурс] // wikipedia.org [Свободная библиотека]. – 2015. – Режим доступа: https: //ru.wikipedia.org/wiki/Офшор
5. Преимущества и недостатки использования оффшоров [Электронный ресурс] // ibc-offshore.ru. - 2015. -Режим доступа: http://ibc-offshore.ru/preimushhestva-i-nedostatki-ispol-zovaniya-offshorov/.
6. Рубченко М.В. Точки роста или черные дыры // Эксперт, 2016, №28.
7. Трифонова И. В. Оффшоры в наши дни: проблема оттока капитала из России // Экономика, управление, финансы: материалы IV междунар. науч. конф. (г. Пермь, апрель 2015 г.). - Пермь: Зебра, 2015. - С. 61-64.
8. Хейфец Б.А. Деофшоризация экономики: мировой опыт и российская специфика // Вопросы экономики. 2017. №7. С. 37.

УДК 336.67

Маккаева Разет Сайд-Аминовна
к. э. н., доцент
ФГБОУ ВО «Чеченский государственный университет»
Исаева Умулкулсум Султановна
Студентка НОУ «Московский финансово-промышленный университет «Синергия»

НАПРАВЛЕНИЯ АНАЛИЗА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНОГО КАПИТАЛА

Аннотация: *в данной статье рассматривается методика анализа показателей эффективности использования основного капитала предприятия, без которого невозможно определить, насколько стабильно предприятие и принимать инвестиционные решения.*

Ключевые слова: *основной капитал, производственные средства, непроизводственные средства, коэффициент обновления, коэффициент выбытия, коэффициент прироста, фондовооруженность, техническая вооруженность труда.*

ANALYSIS OF THE EFFICIENCY OF THE USE OF FIXED CAPITAL

Abstract: *this article deals with the analysis of the efficiency of the use of the equity capital of the enterprise, without which it is impossible to determine how stable the enterprise and make investment decisions.*

Keywords: *capital, facilities, non-productive tools, update ratio, the ratio of disposals, growth rate, fondovooruzhennost, technical level work.*

В современных условиях важным элементом управления бизнесом является повышение эффективности использования основного капитала предприятия. Для этого любому предприятию необходимо проводить анализ своей деятельности в динамике, чтобы выявить недостатки своей работы и принять меры по их ликвидации.

Для анализа состояния и движения основного капитала рассчитываются показатели, характеризующие наличие, состав и структуру основных средств.

Состав основных средств ГТРК «Вайнах» на 01.01.2017 года составлен в таблице 1. Из таблицы видно, что большая часть основных средств предприятия относят к производственным, а непроизводственные средства (здания и сооружения) стоят на втором месте.

Как известно, основные средства делят на активные и пассивные. В ГТРК «Вайнах» к первым относят машины и оборудование, а ко вторым - здания, транспортные средства и другие виды основных средств.

Таблица 1- Структура основных средств ГТРК «Вайнах» на 2017 год.

Наименование группы	Первоначальная стоимость, тыс. руб.	Удельный вес, %
1.Здания и сооружения	126836	48,02
2.Машины и оборудование	133213	50,44
3.Транспортные средства	3504	1,32
4.Инструменты, инвентарь	528	0,19
Всего	264081	100

Как видно из таблицы, в структуре основных средств максимальный удельный вес занимает группа «Машины и оборудование» - 50,44%. Из этого следует, что первоначальная стоимость машин и оборудования самая большая. Далее видно, что группа «Здания и сооружения» стоит на втором месте и ее удельный вес составляет 48,02%. удельный вес группы «Транспортные средства» - 1,32%. На группу «Инструменты, инвентарь» приходится самая маленькая доля удельно веса- 0,19%.

Теперь, рассчитаем удельный вес основных средств в их общей стоимости в 2016 и 2017годах. Данные для расчета возьмем в таблице 2.

Таблица 2 - Структура основных средств ГТРК «Вайнах» за 2016-2017 годы.

Наименование группы	Первоначальная стоимость, тыс. руб.		Удельный вес, %	
	2016	2017	2016	2017
1. Здания и сооружения	126836	126836	47,97	48,02
2. Машины и оборудование	133051	133213	50,32	50,44
3.Транспортные средства	3855	3504	1,45	1,32
4.Инструменты, инвентарь	528	528	0,21	0,19
Всего	264379	264081	100	100

Проведя анализ структуры основных средств ГТРК «Вайнах», можно заметить, что в 2015 и 2016 годах основную их часть занимают машины и оборудование. Из этого можно сделать вывод, что большая доля удельного веса основных средств приходится на активную часть.

Как видно из таблицы 2, произошли изменения в первоначальной стоимости основных средств: за 2016 год по сравнению с 2015 годом она уменьшилась на 298 тыс. рублей.

Анализ основных средств: их наличия, динамики и структуры проводится по данным бухгалтерской отчетности. Для анализа рассчитываются показатели, такие как:

1) Коэффициент обновления (Кобн), характеризующий долю новых основных средств в их общей стоимости на конец отчетного периода:

$$\text{Кобн} = \frac{\text{Стоимость поступивших основных средств}}{\text{Стоимость основных средств на конец года}}$$

К обн за 2016 год = 12193/264081= 0,04;
К обн за 2017 год=1291/263869=0,004;

2) Срок обновления основных средств (Тобн):

$$\text{Тобн} = \frac{\text{Стоимость основных средств на начало года}}{\text{Стоимость поступивших основных средств за отчетный год}}$$

Т обн за 2016 год = 264379/12193=21,68;
Т обн за 2017 год = 264081/1291= 204,55;

3) Коэффициент выбытия (Кв):

$$\text{Кв} = \frac{\text{Стоимость выбывших основных средств}}{\text{Стоимость основных средств на начало отчетного года}}$$

Кв за 2016 год = 12491/264379 = 0,04;
Кв за 2016 год = 1503/264081 = 0,005;

4) Коэффициент прироста (Кпр):

$$\text{Кпр} = \frac{\text{Сумма прироста основных средств}}{\text{Стоимость основных средств на начало отчетного года}}$$

Кпр за 2016 год = (12193-12491)/264379 = -0,001;
Кпр за 2017 год = (1291-1503)/264081 = -0,0008;

Занесем данные технического состояния основных средств за период с 2016-2017 годы в таблицу 3.

Таблица 3 - Данные о движении основных средств за 2016-2017 годы.

Показатель	***Первоначальная стоимость***		***Изменение, +/-***
	2016	***2017***	
1. Степень обновления, %	0,04	0,004	-0,036
2. Срок обновления, лет	21,68	204,55	182,87
3. Коэффициент выбытия	0,04	0,005	-0,035
4. Коэффициент прироста	-0,001	-0,0008	-0,0002

Судя по коэффициенту обновления, основные фонды ГТРК «Вайнах» за 2016 г. увеличились лишь на 4%, и в 2017г. на 0,4 %.

Судя по коэффициенту выбытия, основные фонды предприятия за 2016 год уменьшились на 4% и за 2017 год – на 0,5%. Из этого следует, что больше всего основных фондов выбыло в 2016 году.

Обеспеченность любого предприятия, в нашем случае ГТРК «Вайнах», основными средствами определяется в сопоставлении фактического их наличия с плановой потребностью. Обобщающими показателями, которые характеризуют уровень обеспеченности предприятия основными средствами – являются фондовооруженность и техническая вооруженность труда.

Показатель общей фондовооруженности труда (Фв) определяется стоимостью основных промышленно-производственных средств к среднесписочному числу рабочих (работников промышленно-производственного персонала) данного предприятия:

Фв за 2017год = 264081/195=1 354, 261 тыс. рублей на человека.

Второй показатель показывает уровень технической вооруженности труда (Тв) путем отношения стоимости производственного оборудования к числу промышленно-производственных рабочих:

Тв за 2017 год = 133213/157 = 848,490 тыс. рублей.

Проведем сравнение показателей фондовооруженности труда и технической вооруженности за 2014, 2015 и 2016 года. Данные приведены в таблице 4.

Таблица 4 - Анализ фондовооруженности и технической вооруженности труда за 2015 - 2017гг. (тыс. руб.).

Показатели	2015	2016	2017	Отклонения, +/-	
				2016 к 2015	2017 к 2016
Фондовооруженность труда	1 390,894	1 369,839	1 354,261	-21,055	-15,578
Техническая вооруженность труда	858,393	834,443	848,490	-23,950	14,047

Рассчитав показатели, мы видим, что фондовооруженность ГТРК «Вайнах» в 2016 г. по сравнению с 2015 г. уменьшилась на 21,055, а за 2017 г. Также уменьшилась на 15,578 по сравнению с 2016 г.

Техническая вооруженность труда ГТРК «Вайнах» в 2016 г. по сравнению с 2015 г. уменьшилась на 23,950, а за 2017 г. техническая вооруженность труда увеличилась на 14,047, по сравнению с 2016 г.

Темпы роста технической вооруженности труда соотносят с темпами роста производительности труда. Для предприятия желательно, чтобы не происходило снижение фондоотдачи, а для этого темпы роста

производительности труда должны опережать темпы роста технической вооруженности труда.

Список литературы:

1. Методика анализа имущественного положения предприятия. Учебник / Беликова Т.Н. – Санкт-Петербург: Питер, 2011.- 256с.

УДК 343.85

Самойлова А.А.
Научный сотрудник НИЦ-3
Научно-исследовательский институт ФСИН России
старший лейтенант внутренней службы
Россия, г. Москва

НАПРАВЛЕНИЯ РАБОТЫ С ОСУЖДЕННЫМИ СОСТОЯЩИМИ НА ПРОФИЛАКТИЧЕСКОМ УЧЕТЕ

Аннотация. *В статье проведен анализ основных направлений работы с осужденными состоящими на профилактическом учете в исправительных учреждениях. Подробно раскрыты основания постановки на профилактический учет осужденных.*

Ключевые *слова: осужденные, исправительные учреждения, профилактически учет, необходимые основания, общая профилактика, индивидуальная профилактика.*

Annotation. *The article analyzes the main directions of work with convicts who are registered as preventive in correctional institutions. Discussed in detail are the Foundation of putting on preventive record of convicts.*

Key words: *convicts, correctional institutions, preventive accounting, necessary grounds, General prevention, individual prevention.*

Работа с осужденными, состоящими на профилактическом учете, в первую очередь направлена на обеспечение пенитенциарной безопасности, т.е. нормальное функционирование исправительного учреждения. В целях предупреждения правонарушений со стороны лиц, содержащихся в исправительных учреждениях, профилактический учет реализуется через систему профилактических мероприятий. В борьбе с преступностью, предупреждение преступлений считается приоритетной задачей, т.к. при ее решении нет необходимости рассматривать другие – пресечение и раскрытие

Основная задача предупреждения преступлений в исправительных учреждениях состоит в устранении противообщественных посягательств со стороны осужденных. Тем самым создаются необходимые условия функционирования исправительного учреждения, реализующего основную цель уголовно-исполнительного законодательства – исправление осужденных. Профилактическая деятельность направлена, прежде всего, на выявление и

устранение возможностей совершения противоправного деяния еще на этапе зарождения, исключение предпосылок и мотивов совершения противоправного деяния.

Инструкция по профилактике правонарушений среди лиц, содержащихся в учреждениях уголовно-исполнительной системы (далее Инструкция), предусматривает, что при выявлении лица склонного к совершению противоправного деяния, его необходимо поставить на профилактический учет. Под профилактическим учетом мы понимает систему режимных, оперативных, воспитательных и психологических мер, направленных на склонение осужденного к отказу от преступных посягательств, а также создание условий, при которых у лица отсутствует возможность совершения противоправного деяния.

Профилактическую деятельность принято рассматривать в широком и узком значении. В широком смысле – это деятельность по недопущению конкретных преступлений, а в узком – деятельность по выявлению причин и условий, способствующих совершению преступлений, проведению необходимых профилактических мероприятий. Совокупность этих значений и образует единое понятие «профилактика преступлений»[52].

Следует сказать, что общая профилактика по предупреждению преступлений в исправительном учреждении осуществляется со всеми осужденными, независимо от постановки на профилактический учет. Под индивидуальную профилактику подпадают осужденные, стоящие на профилактическом учете. Индивидуальная профилактика включает в себя всестороннее изучение личности осужденного; анализ свойств его характера, привычек и наклонностей; мотивацию противоправного поведения; проведение бесед по разъяснению пагубных последствий совершенных противоправных деяний[53].

Сущность профилактического учета, прежде всего, заключатся в установлении условий, при которых у лица отсутствует возможность совершения противоправных намерений. Несмотря на то, что режим в исправительных учреждениях подразумевает под собой создание условий, препятствующих совершению противоправных действий, осужденные находят способы реализации противоправных намерений.

Необходимость в постановке на профилактический учет осужденного возникает при зарождении намерений на совершение противоправного деяния. Инструкция определяет, что основанием постановки осужденного на профилактический учет являются наличие достоверных и проверенных сведений о его намерениях совершить правонарушение или негативном влиянии на других осужденных, а также медицинские и психологические показания.

Под достоверными сведениями необходимо понимать, знания, информацию, факты, не вызывающие сомнений, достоверность которых

---

[52] Аванесов Г.А. Криминология. Изд. 2-е. М., 1984. С. 339.

[53] Кирсанова О.С. Особенности мотивации женщин, осужденных к лишению свободы, и методы психокоррекционной работы с ними// Человек: преступление и наказание. 2010. № 4. С. 83-86.

определяется в ходе проверок путем проведения оперативно-розыскных мероприятий оперативным отделом учреждении.

Потенциальные подучетные лица выявляются путем: изучения личных дел осужденных; сбора информации, полученной от сотрудников подразделений учреждения; информации поступившей из других источников; при обращении осужденного с заявлением; изучении документации (регистрационных книг и журналов); при проведении обысковых мероприятий и изъятии запрещенных предметов; выявления факта публичного призыва к совершению преступлений.

При изучении личного дела осужденного необходимо обращать внимание на следующие документы: в приговоре может быть, информация состояло ли лицо на учете в лечебно-профилактическом учреждении; сведения, состоял ли осужденный в следственном изоляторе (или другом исправительном учреждении) на профилактическом учете – учетная карточка, выписка из протокола заседания комиссии по постановке (снятию) на профилактический учет, рапорт сотрудника о целесообразности постановки на профилактический учет и др. материалы; наличие дисциплинарных взысканий (особое внимание необходимо обратить на факт допущенного нарушения, т.к. некоторые нарушения установленного порядка отбывания наказания влекут за собой автоматическую постановку на профилактический учет); проведенная индивидуально-воспитательная работа, отраженная в дневнике воспитательной работы (темы бесед и отношение к ним); характеристика осужденного; психологическое обследование.

При прибытии осужденного в исправительное учреждение с наличием документов в личном деле подтверждающих факт профилактического учета, лицо автоматически ставится на профилактический учет по той же категории, на которой он состоял в другом учреждении. Однако, по решению комиссии исправительного учреждения, не исключена возможность постановки на профилактический учет по другой категории.

Под сбором информации полученной от сотрудников учреждения понимается наличие сведений у сотрудников воспитательной работы с осужденными, оперативного отдела, режима, охраны, отдела специального учета, психологической лаборатории, профессионального училища, школы, предприятия, медицинской части. В этом случае сотрудник составляет рапорт на имя начальника учреждения, в котором указывает имеющуюся информацию о намерениях осужденного совершить противоправное деяние[54].

Под информацией, поступившей от других источников можно считать оперативную информацию, полученную в ходе проведения гласных и негласных мероприятий; информацию, полученную в ходе цензуры корреспонденции осужденных в которой усматривается наличие о готовящемся (или уже совершенном) противоправном деянии; при контроле телефонных разговоров и т.п.

---

[54] Горяинов К.К., Баранова Е.А. Факторы оперативно-розыскного предупреждения преступлений, совершаемых осужденными в исправительных учреждениях. Вестник института: преступление, наказание, исправление. 2013. №4. С. 20-23.

Неоспоримым основанием будет служить совершение, или даже попытка совершения преступления, например, приготовление к побегу. Приготовлением, в данном случае, понимается изготовление лицом веревок с закрепленными к ним приспособлений пита крюков, якорей, лестниц и т.д.; разработка карт, схем, планов, как территории исправительного учреждения, так и места дислокации колонии; в некоторых случаях даже приближение к ограждению запретной зоны, без разрешения сотрудников администрации учреждения, будет усматриваться как попытка побега.

Под публичными призывами осужденного к совершению преступлений можно считать высказывания лица о целесообразности, необходимости совершения противоправного действия посредствам уговоров, подкупа, угрозы, совета. Публичность в данном случае выражается в присутствии третьих лиц.

Под негативным влиянием на других осужденных следует понимать: изучение, пропаганду, исповедование или распространение экстремистской идеологии; поддержание криминальной субкультуры и ее распространение; призывы к противодействию законным требованиям администрации учреждения и др.

Постановка осужденных на профилактический учет – это не только мера предупредительного характера в борьбе с пенитенциарной преступностью, но и часть процесса исправления осужденного. От эффективной профилактической работы во многом зависит жизнедеятельность исправительного учреждения и уголовно-исполнительной системы в целом.

Список литературы

1. Аванесов Г.А. Криминология. Изд. 2-е. М., 1984. С. 339.

2. Кирсанова О.С. Особенности мотивации женщин, осужденных к лишению свободы, и методы психокоррекционной работы с ними// Человек: преступление и наказание. 2010. № 4. С. 83-86.

3. Горяинов К.К., Баранова Е.А. Факторы оперативно-розыскного предупреждения преступлений, совершаемых осужденными в исправительных учреждениях. Вестник института: преступление, наказание, исправление. 2013. №4. С. 20-23.

4. Пономарев С.А. Профилактический учет в системе мер предупреждения пенитенциарной преступности (результаты теоретико-прикладного исследования). Вестник Самарского юридического института. 2015. №2 (16). С. 136-138.

УДК 33.330

Миронов М.С.
Студент
Академия права и управления
(Академия ФСИН России)
Россия г.Рязань

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация : *статья посвящена совершенствованию бухгалтерского учета, в части учета финансовых результатов, на примере АО «Плазма».*

Ключевые слова : *рентабельность активов, рентабельность собственного капитала, финансовых результатов.*

Annotation: *The article is devoted to the improvement of accounting, in terms of accounting for financial results, on the example of JSC «Plasma».*

Key words: *profitability of assets, profitability of own capital, financial results.*

На основе анализа отчетности АО „Плазма” я могу выделить несколько проблем:

1)Недостаточно высокий коэффициент показателя рентабельности активов

2)Недостаточно высокий коэффициент показателя рентабельности собственного капитала.

Теперь нужно разобраться, что они означают и дать рекомендации по решению этих проблем. Начнем с первой – это недостаточно высокий коэффициент показателя рентабельности активов.

Этот показатель рассчитывается как отношение чистой прибыли к сумме активов. В 2016 году его значение составило 3,59%, а в 2017 5,05%. Норма этого показателя 9%. Хоть мы и наблюдаем положительную динамику, значение его все равно меньше, чем должно быть. Значение этого показателя очень велико, ведь он отражает величину прибыли на единицу стоимости активов. По другому, он дает нам информацию о том, эффективно ли организация использует свое имущество. Иное название этого показателя – норма прибыли. Положительная динамика свидетельствует нам о том что:

- Чистая прибыль увеличивается
- Растут тарифов на товары и услуги производства или уменьшаются Расходы на производство этих же товаров и услуг.
- Рост показателя рентабельности активов тесно связан с ростом оборачиваемости активов.

Этого нам и нужно добиться.

Отрицательная динамика свидетельствует о том что :

- Снижается чистая прибыль предприятия
- Увеличивается средняя стоимость основных средств, других внеоборотных а так же оборотных активов
- Снижается оборачиваемость активов

Как мы видим, есть три способа увеличить этот показатель. Первый способ это - увеличить чистую прибыль. Этому будет способствовать увеличение объема продаж и уменьшение себестоимости продукции. Уменьшить себестоимость продукции можно несколькими путями :

- Снизить уровень запасов
- Устранить или свести к минимуму все потери и брак в производстве
- Достичь соответствующего уровня производительности труда
- Внедрить управленческий учет, совершенствовать бюджет и оптимизировать затраты.

Все это поможет нам уменьшить себестоимость продукции. Теперь перейдем к увеличению выручки. Этому будут способствовать такие процедуры :

- Поисков новых покупателей
- Завоевание и освоение новых рынков
- Гибкое производство
- Оптимизация цен

Следуя этим пунктам, фирма может увеличить свою прибыль. Теперь перейдем ко второму. По сути, мы так же увеличиваем свою прибыль, только увеличиваем выручку через поднятие цен на товары, и там где можем, уменьшаем расходы на производство продукции. Все действия будут производиться внутри фирмы, без привлечения новых клиентов.

Третий способ предлагает увеличить нам оборачиваемость активов. Этот коэффициент рассчитывается, таким образом, мы делим выручку от реализации на весь итог активов баланса. Здесь снова придется увеличивать выручку, сделать это можно всеми вышесказанными способами. За активами же надо следить, нужно чтобы вся часть была задействована в производстве, если мы говорим об оборудовании. Так же нужно следить за незавершенным производством. Производство должно функционировать эффективно и все производственные мощности должны быть задействованы. Следуя всем этим пунктам, можно будет увеличить значение показателя рентабельности активов.

Теперь перейдем ко второй проблеме – это низкий показатель рентабельности собственного капитала. Рассчитывается он как отношение чистой прибыли к среднегодовой стоимости собственного капитала. Все данные, по которым считаются эти показатели и их коэффициенты мы берем из формы №1 и формы №2 , бухгалтерской отчетности АО „ Плазма”. В 2016 коэффициент этот составлял 9,65% а в 2017 12,06%. Тут наблюдаем тоже положительную динамику, но до минимального значения показатель не дотягивает, оно составляет 16%. Рентабельность собственного капитала

показывает нам величину стоимости прибыли, которой получает фирма на единицу стоимости собственного капитала. Значение этого показателя, в основном рассматривают инвесторы. Коэффициент рентабельности собственного капитала не показывает эффективность бизнеса фирмы, он может только дать представление о доходах, которые фирма зарабатывает для акционеров. Кроме того в условиях рыночной конкуренции, масса организаций использует заемный капитал. Рентабельность собственного капитала сравнивают с возможным альтернативным вложением средств в акции других предприятий, облигации, банковский депозит и т.д. Минимальный (нормативный) уровень доходности предпринимательского бизнеса - уровень банковского депозитного процента. Минимальное нормативное значение показателя Рентабельности собственного капитала ($К_{рск}$) определяется по следующей формуле:

Крнк = Сд*(1Снп)

- $К_{рнк}$ – нормативная величина рентабельности собственного капитала, отн.ед.;
- Сд – средняя ставка по банковским депозитам за отчетный период;
- Снп – ставка налога на прибыль.

Если показатель низкий, то инвестору не выгодно вкладывать деньги в эту фирму. Для принятие рационального решения лучше сделать расчет этого показателя за последние пару лет.

Положительная динамика свидетельствует о том что :

- Растет прибыль
- Растет заемный капитал
- Финансовый рычаг достаточно высок

Этого мы и должны достигнуть.

Отрицательная динамика говорит о том что :

- Растет собственный капитал
- Снижается заемный капитал
- Падает оборачиваемость активов

Здесь так же три способа увеличить коэффициент рентабельности собственного капитала. Первый способ – увеличить прибыль нам уже известен. Второй способ предлагает увеличивать заемный капитал. Делать это можно несколькими способами. Например, через банк или же привлекать инвесторов в свою фирму. У этого есть как положительные, так и отрицательные стороны. Положительными будет являться :

- Разные условия привлечения
- Существенный объем
- Увеличение оборотов компании
- Прирост финансовой рентабельности.

К негативным сторонам заемного капитала относят :

- Существенные финансовые риски;
- Уменьшение нормы прибыли;
- Трудоемкую схему привлечения.

Всегда нужно точно продумывать и анализировать как и при каких условиях привлекать заемный капитал, чтобы ситуация была благоприятна для фирмы. Третий способ это – увеличение финансового рычага. Финансовый рычаг по-другому, отношение заемного капитала к собственному капиталу. Этот способ не много связан со вторым. При использовании финансового рычага фирма может в несколько раз увеличить свою прибыль. Другая сторона это то, что фирма может и в несколько раз увеличит свои убытки. По этому, нельзя подходить к теме заемного капитала легкомысленно.

Упрощенная формула расчета с учетом инфляции:

Эфр = ((1 — Т)(ЭР — 1,8×СР) — (СРСП — 1,8×СР))×ЗК/СК

Где

- Эфр — эффект финансового рычага;
- Т − ставка налогообложения прибыли (см. п. 1 ст. 284 Налогового кодекса РФ), которую можно рассчитать как отношение налоговых отчислений к прибыли до налогообложения;
- ЭР − экономическая рентабельность активов;
- СРСП − средняя расчетная ставка процента выплат по кредитам;
- СР − среднегодовая ставка рефинансирования.

Деятельность фирмы, постоянной использующей эффект финансового рычага, может в итоге оказаться убыточной. Предприятие, работая постоянно с заемным капиталом, рискует обанкротиться. Основываясь на вышесказанном, предприятие должно грамотно вести свою инвестиционную политику и тогда, это будет прибыльно.

Использованные источники

1. Налоговый кодекс Российской Федерации : [офиц. текст] : по состоянию на 20 янв. 2014 г. – М. : Омега-Л, 2014. – 256 с.
2. О бухгалтерском учете : федер. закон : [от 6 дек. 2011 г. № 402-ФЗ] // Собрание законодательства Рос. Федерации. – 2011. – № 50. – Ст. 7344.
3. Об аудиторской деятельности : федер. закон : [от 30 дек. 2008 г. № 307-ФЗ] // Парламентская газета. – 2009.–№1.
4. Анциферова, И. В. Бухгалтерский финансовый учет: учеб. для студ. экон. вузов. / И. В. Анциферова. – М. : Дашков и Ко, 2013. – 553 с.

УДК 336.146

Джорджашвили И.Ш.
магистрант
2 курс, факультет «Финансы и кредит»
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Бочарова О.Ф., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Финансов»
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРОЦЕССА ИСПОЛНЕНИЯ БЮДЖЕТА ПО ДОХОДАМ

Аннотация: *В статье выявлены проблемы исполнения местных бюджетов по доходам. Рассмотрена структура доходов бюджета Белореченского района. Исследована динамика и структура налоговых доходов местного бюджета. Разработаны рекомендации по совершенствованию процесса исполнения местного бюджета по доходам.*
Ключевые слова: *бюджет, местный бюджет, доходы бюджета, налоговые доходы, исполнение бюджета.*
Annotation: *The article reveals the problems of execution of local budgets by income. The structure of budget revenues of Belorechensky district is considered. The dynamics and structure of tax revenues of the local budget has been studied. The recommendations on improving the process of execution of the local budget by income have been developed.*
Key words: *budget, local budget, budget revenues, tax revenues, budget execution.*

В последние несколько лет роль региональных и местных бюджетов возрастает. У региональных и местных органов власти появляется все больше прав для формирования и исполнения их бюджетов. В связи с этим расширяется сфера применения бюджетов данных уровней. Региональный и местный бюджеты – являются составной частью финансовой системы Российской Федерации. В тоже время, развитие любой территории определяется объемом ресурсов, главным образом финансовых, которыми она обладает [1, с. 15].

Территориальный бюджет выступает индикатором самодостаточности и финансовой независимости региональных и местных органов власти. Основное место в доходах бюджетов отводится налогам. Они вместе с платежами налогового характера (страховые взносы и таможенные платежи) занимают до 90 % всех доходов бюджетной системы РФ.

Сегодняшнее разграничение источников доходов между бюджетами бюджетной системы отрицательно сказывается на заинтересованности, а самое главное, способности субфедеральных властей и органов местного самоуправления оказывать влияние на увеличение финансового и налогового потенциала региона и муниципалитета, создавать благоприятный инвестиционный климат подведомственной территории.

Из-за малого экономического значения региональных и местных налогов субъекты Федерации и органы муниципального управления почти лишены статуса субъекта собственной налоговой политики – самого действенного рычага публичного управления в условиях современной рыночной экономики. Невелики возможности участия органов местного самоуправления в формировании доходов бюджетов их территорий из-за малого количества и величины региональных и местных налогов [2, с. 119].

Такая ситуация характерна для большинства территориальных бюджетов России. В этой связи проанализируем структуру и динамику доходов бюджета Белореченского района в таблице 1.

Таблица 1.

Структура доходов бюджета Белореченского района

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Налоговые доходы, млн руб.	650,9	740,7	768,2
Доля в общей величине доходов, %	26,8	31,8	29,3
Неналоговые доходы, млн руб.	125,5	160,7	156,0
Доля в общей величине доходов, %	5,2	6,9	6,0
Безвозмездные поступления, %	1 648,5	1 428,9	1 659,3
Доля в общей величине доходов, %	68,0	61,3	64,7
Всего доходов	2 424,9	2 330,3	2 619,4

Для Белореченского района характерна высокая доля безвозмездных поступлений, то есть невозможность исполнить свои обязательства только за счет собственных налоговых доходов, что приводит к большой финансовой несамостоятельности и зависимости от федерального центра.

Большая роль в формировании бюджетов всех уровней принадлежит налоговым поступлениям.

Рассмотрим состав и динамику налоговых доходов бюджета Белореченского района в таблице 2.

Таблица 2.

Состав и динамика налоговых доходов бюджета Белореченского района, млн руб.

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2017 г. в % к	
				2015 г.	2016 г.
Налоговые доходы, в том числе:	650,9	740,7	768,2	118,0	103,7
Налог на прибыль организаций	23,2	10,7	10,6	45,9	99,3
Налог на доходы физических лиц	397,3	457,3	465,2	117,1	101,7
Акцизы	30,2	44,4	37,4	123,8	84,2
Налоги на совокупный доход	61,8	80,9	87,0	140,6	107,5
Налог на имущество	125,8	129,0	143,9	114,4	111,6
Государственная пошлина	12,6	18,4	24,0	191,0	130,3

Налог на прибыль организаций имеет отрицательную тенденцию сокращения с 23,2 млн руб. в 2015 г. до 10,6 млн руб. в 2017 г. Причиной этому послужило сокращение в районе количества прибыльных предприятий и организаций. Налог на доходы физических лиц, налог на имущество и государственная пошлина увеличились в период 2015-2017 гг. Акцизы и налоги на совокупный доход имели неоднозначную динамику.

Рассмотрим структуру налоговых доходов Белореченского района в таблице 3.

Таблица 3.

Структура налоговых доходов бюджета Белореченского района

Показатель	2015 г.		2016 г.		2017 г.	
	млн руб.	%	млн руб.	%	млн руб.	%
Налоговые доходы, в том числе:	650,9	100,0	740,7	100,0	768,2	100,0
Налог на прибыль организаций	23,2	3,6	10,7	1,4	10,6	1,4
Налог на доходы физических лиц	397,3	61,0	457,3	61,7	465,2	60,6
Акцизы	30,2	4,6	44,4	6,0	37,4	4,9
Налоги на совокупный доход	61,8	9,5	80,9	10,9	87,0	11,3
Налог на имущество	125,8	19,3	129,0	17,4	143,9	18,7
Государственная пошлина	12,6	1,9	18,4	2,5	24,0	3,1

Наибольший удельный вес среди налоговых поступлений бюджета Белореченского района за исследуемый период занимает налог на доходы физических лиц (61 % в 2015 г., 61,7 % в 2016 г., 60,6 % в 2017 г.). Второе место по значимости для налоговых доходов района занимает налог на имущество (19,3 % в 2015 г., 17,4 % в 2016 г., 18,7 % в 2017 г.). Третье – налоги на совокупный доход (11,3 % в 2017 г.).

Наименьшие удельные веса в структуре налоговых доходов бюджета Белореченского района занимают налоги на прибыль организаций, акцизы и государственная пошлина (1,4 %, 4,9 % и 3,1 % соответственно в 2017 г.).

Проведя анализ налоговых поступлений доходной части бюджета Белореченского района, можно сделать вывод, что для эффективной реализации своих основных функций местному бюджету необходимо избавится от ряда проблем в области их исполнения. Среди них – низкая самостоятельность доходной базы и высокая зависимость от межбюджетных трансфертов.

Для доходной части местно бюджета характерны высокие доли налоговых доходов и незначительная величина поступлений по неналоговым доходам.

Наличие в структуре доходов бюджета большого удельного веса безвозмездных поступлений, говорит о большой зависимости анализируемого бюджета от межбюджетных трансфертов. Что не может в полной мере свидетельствовать о стабильности доходной части бюджета Белореченского района.

Для решения задачи мобилизации доходного потенциала района и выявления резервов роста налоговых доходов местных бюджетов необходимы меры, которые будут обеспечивать дополнительные поступления:

– повышение инвестиционной привлекательности района;

– повышение налоговой дисциплины;

– создание привлекательных условий для развития малого бизнеса;

– снижение административных барьеров.

Также необходимы мероприятия, позволяющие увеличить доходную базу:

– усовершенствование системы оценки эффективности налоговых льгот и отмена льгот, несоответствующих критериям эффективности;

– передача доходных, особенно налоговых, источников с федерального уровня на уровень субъектов РФ с параллельной передачей соответствующих расходных полномочий.

Кроме того, основными мерами повышения финансовой (налоговой) независимости территориальных бюджетов РФ должны стать:

– расширение налогооблагаемой базы и закрепленных за территориальными бюджетами дополнительных доходных источников;

– устранение чрезмерной централизации финансовых ресурсов федерального бюджета (передача права администрирования собственных доходов территориальных бюджетов);

– обеспечение прозрачности, прогнозируемости и ясности в порядке предоставления межбюджетных трансфертов.

Расширение налоговых полномочий региональных и местных властей позволит:

– в большей степени учитывать социально-экономические, природно-климатические, демографические и другие особенности при реализации территориальной налоговой политики;

– будет способствовать повышению роли налогов и эффективности бюджетной системы РФ на основе сочетания принципов самостоятельности бюджетов всех уровней и единства их общих интересов.

Использованные источники:

1. Михайлов А.В., Лапаев Д.Н. Бюджетное планирование регионального развития // Региональная экономика. – 2012. – № 46. – С. 14–19.
2. Никиткова У.О. Налоговая самостоятельность местного самоуправления в России: монография. – Рязань: Рязанский институт бизнеса и управления, Скрижали, 2014.
3. Официальный сайт Министерства финансов Российской Федерации. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://www.minfin.ru/ru/

Урусбиев М.Т.
студент
2 курса Магистратуры
Крымского филиала «Российского Государственного Университета Правосудия»
Россия, г.Симферополь
Научный руководитель: Биляев Владимир Александрович
Доктор юридических наук, доцент

НАРУШЕНИЕ ПРАВА ПОДСУДИМОГО НА ЗАЩИТУ НА МАТЕРИАЛАХ ПРАКТИКИ РЕСПУБЛИКИ КРЫМ

Аннотация. *В статье рассмотрены актуальные проблемы обеспечения права подсудимого на защиту при рассмотрении дела в суде, выявлены основные виды нарушений данного права на материалах практики судов Республики Крым.*

Annotation: *The article deals with actual problems of securing the defendant's right to defense during the consideration of the case in court, the main types of violations of this right were revealed on the materials of the practice of the courts of the Republic of Crimea.*

Ключевые слова: *подсудимый, суд, право, адвокат, законность, практика.*

Key words: *defendant, court, law, lawyer, legality, practice*.

Более двадцати лет в России осуществляется судебная реформа, одной из главнейших целей которой является защита прав человека и гражданина в сфере уголовной юстиции. К таким правам относится, в частности, право подсудимого на защиту. Однако, несмотря на значительные изменения в

судебной системе и уголовном процессе, на практике и в настоящее время достаточно часто встречаются случаи нарушения данного права.

Нарушение права на защиту всегда означает существенное нарушение требований уголовно-процессуального закона и является одной из наиболее распространенных оснований для отмены приговора и других решений по делу.

К основным нарушениям права подсудимого на защиту на судебных стадиях уголовного судопроизводства можно отнести:

1. нарушения права на защиту, связанные с ознакомлением с процессуальными документами. Многообразие процессуальных документов обуславливают и многочисленные формы нарушения права на защиту. Защитник в ходе уголовного судопроизводства должен ознакомится с процессуальными документами, среди которых приговор и иные судебные решения, протокол судебного заседания, апелляционные и кассационные жалобы и протесты и т.д. Среди таких нарушений права обвиняемого (подсудимого) на защиту необходимо назвать следующие:

1. не предоставление возможности ознакомления с протоколом судебного разбирательства, что лишает осужденных права подать замечания на протокол. Однако пропуск срока на кассационное обжалование приговора в связи с тем, что осужденный не имел возможности ознакомиться с протоколом судебного заседания, суд не признает уважительной причиной и не восстанавливает кассационный срок;

2. не рассмотрение замечаний на протокол судебного заседания. Известны случаи принесения осужденными замечаний на сам приговор суда, хотя закон права принесения таких замечаний не предусматривает.

- нарушения права на защиту, связанные с процедурой судебного разбирательства. Как показывает практика деятельности судов, подобные нарушения могут происходить как в суде первой, так и во второй инстанции [8, с.44]. К нарушениям данного вида можно отнести:

- нарушение права подсудимого на законный состав суда. Вопрос о законном составе суда особенно актуален при разбирательстве дел судом присяжных заседателей. Так, при наличии своевременно заявленного обвиняемым соответствующего ходатайства оно не было рассмотрено судом или проигнорировано. Практике известно немало примеров, когда в таких случаях приговоры суда, рассматривавшего дело в общем порядке, были отменены. После чего дело направлялось на новое судебное рассмотрение судом с участием присяжных заседателей. Аналогичными представляются решения вышестоящих судов об отмене приговоров в связи с рассмотрением дела единолично судьей без согласия на это обвиняемого [5, с.27].

Так, апелляционным постановлением приговор Сакского районного суда РК от 10.05.2017 г. об осуждении Макаровского по ч. 1 ст. 158 УК РФ – отменен с передачей дела на новое судебное рассмотрение мировому судьей судебного участка № 71 Сакского судебного района РК. Апелляционный суд отметил, что уголовным законом за преступление, предусмотренное ч. 1 ст. 158

УК РФ, обвинение, в совершении которого предъявлено Макаровскому, предусмотрено максимальное наказание в виде лишения свободы на срок до 2 лет. При этом данное преступление не входит в перечень деяний, дела о которых согласно ч.1 ст. 31 УПК РФ не подлежат рассмотрению мировым судьей [6].

- рассмотрение дела в отсутствие подсудимого. В последнее время вопрос об участии подсудимого в суде возникал при рассмотрении дела вышестоящими судами – в кассационном и надзорном порядке, где вопрос о его участии по ранее действующему законодательству решался судом.

Так, в связи с необеспечением реализации участниками процесса их законных прав и интересов, (в отношении подсудимого – его право на эффективную и надлежащую защиту от выдвинутого обвинения), в частности в связи с не извещением подсудимого о месте, дате и времени судебного заседания, апелляционным постановлением Верховного суда РК от 31.03.2016 г. был отменен приговор Киевского районного суда г. Симферополь от 18.02.2016 г. в отношении П.В.Д. по ч.1 ст.228 УК РФ. При этом суд апелляционной инстанции указал, что дело поступило в суд 16.02.2016 г., а приговор постановлен 18.02.2016 г., то есть нарушены императивно установленные законодателем сроки (ч.4 ст.231 УПК РФ – стороны должны быть извещены не менее чем за 5 суток до его начала), связанные с процедурой информирования сторон о дне слушания дела и началом проведения самого судебного разбирательства [3].

- суд не предоставил подсудимому последнее слово, ограничил во времени последнее слово подсудимого. Не предоставление подсудимому права участвовать в судебных прениях является безусловным кассационным основанием к отмене приговора (ст. 381 УПК РФ)[4, с.128] .

Так, Приговором Кировского районного суда РК от 19.02.2016 г. А.Э.Ф., Б.Л.Р., А.Р.Ш и А.С.Р. осуждены по п. «а» ч.3 ст.111 УК РФ. Апелляционным определением от 12.04.2016 г. указанный приговор отменен с направлением дела на новое судебное разбирательство по тем основаниям, что не предоставлено последнее слово подсудимым, а также в связи с фактическим рассмотрением дела по сути в предварительном судебном заседании, поскольку суд, не окончив предварительное заседание, и не приняв постановление о назначении дела к слушанию, перешел к судебному разбирательству по существу.

Также отметим, что подсудимому и его защитнику должно быть предоставлено время на подготовку к судебным прениям. Не предоставление времени для подготовки к судебным прениям является нарушением права на защиту и влечет отмену приговора. Так, апелляционным определением от 11.09.2017 г. приговор Армянского городского суда РК от 26.07.2017 г. в отношении осужденных Рижко и Мурашкина по п. «а» ч. 3 ст. 228.1 УК РФ - отменен с направлением дела на новое судебное разбирательство в связи с грубым нарушением права на защиту при следующих обстоятельствах.

Согласно протоколу судебного заседания, в ходе судебного

разбирательства защиту осужденных по соглашению осуществляли адвокаты М. и З. После исследования доказательств со стороны обвинения, исследования письменных доказательств, председательствующий судья, в нарушение ст. 274 УПК РФ, не предложил защите предоставить доказательства, и сразу подсудимым было предложено давать показания. Далее судебное следствие было объявлено оконченным, и суд перешел к судебным прениям, перед началом которых адвокаты заявили, что не готовы к выступлению в судебных прениях, просили предоставить время для подготовки. Их позиция была поддержана подсудимыми. В ответ на ходатайство осужденных и их защитников о предоставлении времени для подготовки к судебным прениям, им было в этом, в нарушении п.п. 3, 4, 5, 9 ч. 4 ст. 47 УПК РФ, незаконно отказано, тем самым, грубо нарушено право на защиту. При этом суд не выслушал мнение государственного обвинителя по вопросу предоставления стороне защиты времени для подготовки к судебным прениям. В судебных прениях выступил государственный обвинитель, поддержав обвинение, позиция же стороны защиты также была изложена, но вынужденно и без предоставления времени для согласования позиции защиты с подсудимыми. Таким образом, путем ограничения права защитников и подсудимых на выступление в судебных прениях, подсудимые были лишены права защищаться от предъявленного им обвинения, предоставления доказательств в свою защиту [3].

- нарушения права на защиту, связанные с изменением обвинения.

В уголовном судопроизводстве существует правило о недопустимости поворота к худшему, данное основание позволило выделить следующую группу нарушений:

- суд признал подсудимого виновным в совершении преступления, обвинение по которому сформулировано органами следствия неконкретно, что нарушает право знать, в чем осужденный обвиняется, и возможность защищаться от предъявленного обвинения. Речь идет о тех случаях, когда органами предварительного следствия точно не установлены отдельные элементы обвинения, например, мотив, место, время совершения преступления, но, несмотря на это, суд признает обвинение доказанным.

Например, приговор Алуштинского городского суда, которым С. Признан виновным в убийстве К. путем сдавливания ее шеи рукой, в то время как обвинение в таком способе убийства ему не предъявлялось, отменен

- суд признал подсудимого виновным в совершении преступления, обвинение в котором подсудимому не предъявлялось. В этих случаях суд изменил объем обвинения на более тяжкое или существенно отличающееся от того, которое было предъявлено на предварительном следствии. Суд в таких случаях допускает нарушение положений ст. 252 УПК РФ;

4. нарушения права на защиту, связанные с назначением и изменением судом наказания. Практика свидетельствует о многочисленных нарушениях прав подсудимым, несмотря на то, что правила назначения наказания четко регулируются как материальным, так и процессуальным

законами [1].

Также отметим, что нарушение права подсудимого пользоваться помощью защитника безусловно является основанием для отмены судебного решения независимо от того, на какой стадии уголовного судопроизводства оно было нарушено.

Так, приговором Бахчисарайского районного суда РК от 13.01.2016 г. А.Т.Д. осужден по ч.1 ст.157 УК РФ к 1 году исправительных работ с удержанием в доход государства 5% от заработной платы. Апелляционным постановлением Верховного Суда РК от 29.02.2016 г. указанный приговор отменен с направлением дела на новое судебное разбирательства по следующим основаниям. Согласно материалам дела осужденный А.Т.Д. от услуг защитника в лице адвоката в письменном виде не отказался, кроме того, согласно данным протокола судебного заседания, данный вопрос в этой части суде не рассматривался. Однако, в нарушение требований ст.51 УПК РФ, суд первой инстанции рассмотрел дело в отношении А.Т.Д. без участия адвоката, чем нарушил его право на защиту.

Причем отметим, что безусловным нарушением права на защиту является не предоставление защитника и на стадиях пересмотра судебных решений.

Так, приговором Ялтинского городского суда Республики Крым от 16 июля 2014 года осужден Г.В.Д. по п. «а», «б» ч.2 ст.158 УК РФ к 2 годам лишения свободы. На основании ст. 70 УК РФ, окончательное Г.В.Д. определено наказание в виде 2 лет 4 месяцев лишения свободы. Апелляционным постановлением Верховного Суда Республики Крым от 30 сентября 2014 года приговор в отношении Г.В.Д. оставлен без изменения.

Президиум Верховного Суда Республики Крым отменил решение, отметив, что несмотря на письменный отказ осужденного Г.В.Д. от услуг защитника, суд обязан был обеспечить участие защитника при производстве в суде апелляционной инстанции, что в данном случае сделано не было. Указанное обстоятельство свидетельствует о нарушении права осужденного на защиту [2].

Анализ судебной практики в Республике Крым показал, что конституционный принцип обеспечения обвиняемому права на защиту не всегда соблюдается. Немалое количество приговоров отменено в связи с нарушением процедуры судопроизводства, что в основном влекло нарушение прав подсудимых на защиту (надлежащим образом не извещались, не представлялось право давать показания, не предоставлялось последнее слово), достаточно часто отмена приговоров была связана с нарушением прав потерпевших на участие в рассмотрении уголовного дела. По некоторым делам не полностью выполняются требования норм уголовно-процессуального законодательства. Это, в конечном счете, приводит к нарушению права на защиту.

Список литературы

- Адаменко В.Д. Некоторые вопросы защиты прав и интересов обвиняемого судом // Социальная справедливость охраны прав обвиняемого: Межвузовский сборник научных трудов. - Кемерово, 2013. – С.118.
- Анализ судебной практики применения судами Республики Крым законодательства о мерах пресечения в виде заключения под стражу, продлении сроков содержания под стражей в 2014 – 1-ом полугодии 2015 г. [элекронный ресурс] - http://vs.krm.sudrf.ru/modules.php?name=docum_sud&id=8
- Анализ качества и сроков рассмотрения уголовных дел районными судами Республики Крым в 1-м полугодии 2016 года [Электронный ресурс] — Режим доступа:http://vs.krm.sudrf.ru/modules.php?name=docum_sud&id=52
- Бузгалин А.В., Колганов А.И. Обеспечение подозреваемому и обвиняемому права на защиту. М: Знание, 2014. – С.128
- Гриненко А. Обеспечение права на защиту в стадии возбуждения уголовного дела // Уголовный процесс. – 2014. – № 1. – С.27
- Обзор апелляционной практики по уголовным делам Верховного Суда Республики Крым За 2017 год [Электронный ресурс] — Режим доступа: http://vs.krm.sudrf.ru/modules.php?name=docum_sud&id=80
- Строгович М.С. Проверка законности и обоснованности судебных приговоров / М.С. Строгович. – М., 2013. – С.74.
- Трунов И.Л. Современные проблемы защиты прав граждан в уголовном процессе: Автореф. дис… канд.юрид. наук. – М., 2014. – С.44.

УДК 81-25

Высоцкая Е.Ю., преподаватель иностранного языка
Донецкая академия управления и государственной службы при главе Донецкой Народной Республики»
Донецкая Народная Республика, Донецк

НЕВЕРБАЛЬНЫЙ АСПЕКТ КОММУНИКАЦИИ НА МАТЕРИАЛЕ ФРАЗЕОЛОГИЧЕСКИХ ЕДИНИЦ НЕМЕЦКОГО, АНГЛИЙСКОГО, РУССКОГО И УКРАИНСКОГО ЯЗЫКОВ

Аннотация: *Данная статья посвящена исследованию «невербальных» фразеологизмов в сопоставительном плане, то есть. таких фразеологических единиц, в которых прямо или косвенно закрепляются информационно-коммуникативные элементы невербального поведения человека.*

Ключевые слова: *невербальная коммуникация, фразеология, фразеологизмы, фразеологическая единица, национально-культурная специфика, средства коммуникации, жесты, мимика, семантика.*

Annotation*: This article is devoted to the studying of «nonverbal» phraseological units in comparative term i.e. such phraseological units in which*

directly or indirectly information and communication elements of non-verbal human behavior are fixed.

***Key words**: non-verbal communication, phraseology, phraseological units, national-cultural specificity, means of communication, gestures, facial expressions, semantics.*

Язык невербального общения существовал еще задолго до появления разговорного языка. (Генетическое объяснение – связь с животным миром, а также невербальная речь проще чем вербальная) Однако, научное изучение этого явления началось только в 70-х годах XX века и за сорок лет приобрело небывалую популярность.

К средствам невербальной коммуникации принадлежат жесты, мимика, интонации, паузы, поза, смех, слезы и прочие элементы, которые образуют знаковую систему, дополняющую и усиливающую, а иногда и заменяющую средства вербальной коммуникации – слова, звуки, предложения.

В последнее время особое внимание данному вопросу уделяет психология так как жесты, мимика и движения человека являются точными индикаторами его внутреннего душевного состояния, мыслей, эмоций и желаний. «В процессе взаимодействия людей от 60 до 80% коммуникаций осуществляется за счет невербальных средств выражения и лишь 20-40% информации передается с помощью вербальных средств. Эти данные свидетельствуют о значимости невербальных средств для коммуникации людей. Влияние невербальных элементов находит свое отражение и в различных языках» [1, с. 31]

нем. «*j-m den Rücken kehren»* поворачиваться к кому-л. спиной (проявлять пренебрежение, безразличие) [3, с. 346];

англ. «*draw a long face»* иметь печальный, кислый вид [4, с. 72];

рус. «*делать кислую мину*» выражать свое неудовольствие, огорчение [5, с. 47];

укр. *«вішати носа»* журитися, бути у відчаї [6, с. 51].

В зависимости от общественной жизни, культуры, языка у каждого народа складываются национальные особенности, так как национально-культурная специфика свойственна всем языковым уровням. «Во фразеологии культурно-национальные особенности окружающей действительности проявляются особенно ярко. Общепризнанным представляется тот факт, что фразеологический фонд языка является носителем и источником культурно-национальной информации и культурного кода» [1, с. 56].

Фразеология непосредственно отражает в языке культуру говорящих на нем людей, в ней зафиксировано все то, что характеризует образ жизни народа, его национальную психологию. Большинство жестов культурно-специфичны, и не только не способствуют межкультурной коммуникации, но и затрудняют ее. Одинаковые по технике исполнения жесты могут по-разному интерпретироваться даже в разных культурах одной страны.

В плане количественного набора и структурного разнообразия фразеологических единиц английского языка обнаруживают большее

сходство с немецкими фразеологическими единицами, а русские – с украинскими, что объясняется родственностью с одной стороны, германских языков (как языков аналитического строя), а с другой стороны, славянских языков (как языков синтетического строя).

Анализ структуры фразеологических единиц с невербальным характером коммуникации в немецком, английском, русском украинском языках позволил выделить 2 структурных типа фразеологических единиц:

а) Фразеологические единицы со структурой словосочетания;

б) Фразеологические единицы со структурой предложения

нем.«die Augen quellen j-m aus dem Kopf» у кого-л. глаза на лоб лезут » [3, с. 23];

англ.«it is written all over his face» это у него на лбу написано » [4, с. 136];

рус.«делать веселую мину» скрывать своё огорчение » [5, с. 47];

укр.«брови полізли на лоба» хто-небудь чимось дуже вражений, виявляє незвичайне здивування, подив » [6, с. 48].

Сопоставление семантики фразеологических единиц с невербальным характером коммуникации в немецком, английском, русском языках и украинском языках позволили выявить ряд общих и отличительных черт в формировании данной фразеологической группы. В семантическом отношении данного исследования выделяются 2 группы:

1) Фразеологические единицы***, обозначающие поведение человека, его отношение к кому-либо, чему-либо;***

Поведение человека, его отношение к другим людям можно определить не только по его высказываниям, поступкам, а также с помощью невербальных средств коммуникации, в данном случае с помощью мимики и жестов человека. Мимика и жест могут отобразить не только эмоциональное состояние человека, но и его поведение, характер.

нем. «*gute Miene zum bösen Spiel machen»* - делать хорошую мину при плохой игре » [3, с. 57];

англ. «*rub one's hands*» - потирать руки » [4, с. 604];

рус. *«и усом не повел»* - не обращает внимание; «*корчить рожу»* - гримасничать» [5, с. 67];

укр. *«погляд припікає до кого»* хто-небудь невідступно, пильно дивиться на кого-небудь'» [6, с. 221].

2) Фразеологические единицы***, выражающие эмоционально-психическое состояние человека***

Проанализированные фразеологические единицы выражают в целом в сопоставляемых языках 6 эмоциональных состояний_- радость, гнев, страх, страдание, удивление. Большая часть фразеологизмов с невербальным характером коммуникации в сопоставляемых языках выражает эмоцию страдания/огорчения (нем.и англ. яз.— по16%, в рус. -14%, в укр. – 17%)

нем.«langes Gesicht machen» сделать кислую мину » [3, с. 163];

англ.«ghastly smile» страдальческая улыбка » [4, с. 115];

рус.«повесить голову» разг. экспрес приходить в уныние » [5, с. 374];

укр.«як у воду опущений» дуже похмурий, сумний » [6, с. 438].

«Семантическое поле» невербального поведения, включающего жесты, мимику, позы, многозначно. В нем выделяется группа значений, которые употребляются чаще других: «состояния» и «отношения». Категории «состояния» и «отношения» образуют центральное звено в «семантическом поле» невербального поведения общающихся людей» » [2, с. 15].

Из всех рассматриваемых элементов невербальной коммуникации больше всего задействована *мимика* (нем. -80%, англ. – 73%, рус. – 73%, укр. – 75%) . Большая часть фразеологических единиц, выражающих поведение, отношение человека к кому-либо, а также эмоционально-психическое состояние человека имеют в своей структуре компоненты мимики. Это не удивительно, так как мимика является наиболее изученным средством экспрессии.

Таблица 1

Частота употребления элементов невербальной коммуникации во фразеологизмах немецкого, английского, русского и украинского языков

Элементы невербальной ком-ции	**Немецкий**	**Английский**	**Русский**	**Украинский**
	% (кол-во фразеологических единиц**)**			
Мимика	76%(57 ФЕ)	73%(69 ФЕ)	73%(69 ФЕ)	75%(93 ФЕ)
Жесты	11%(8 ФЕ)	14%(13 ФЕ)	14%(13 ФЕ)	11%(14 ФЕ)
Телодвижения	9%(7 ФЕ)	9%(8 ФЕ)	9%(9 ФЕ)	11%(14 ФЕ)
Позы	4%(3 ФЕ)	3%(3 ФЕ)	4%(4 ФЕ)	2%(2 ФЕ)
Всего	100%(75 ФЕ)	99%(94 ФЕ)	100%(95 ФЕ)	99%(127 ФЕ)

Чаще всего во фразеологии немецкого, английского, русского и украинского языков встречаются такие компоненты мимики как глаза, рот, лицо, и реже всего нос, брови и лоб.

Таблица 2

Частота употребления компонентов мимики во фразеологизмах немецкого, английского, русского и украинского языков

	Компоненты мимики	**Немецкий**	**Английский**	**Русский**	**Украинский**
		% (кол-во фразеологических единиц**)**			
1	Глаза	25%(18 ФЕ)	32%(30 ФЕ)	43%(41 ФЕ)	50%(63 ФЕ)
2	Лицо	20%(15 ФЕ)	15%(14 ФЕ)	6%(6 ФЕ)	5%(6 ФЕ)
	Рот	15%(11 ФЕ)	16%(15 ФЕ)	9%(9 ФЕ)	10%(13 ФЕ)
4	Нос	2%(2 ФЕ)	3%(3 ФЕ)	4%(4 ФЕ)	3%(4 ФЕ)
5	Лоб	1%(1ФЕ)	-	1%(1ФЕ)	1%(1ФЕ)
6	Брови	1%(1ФЕ)	2%(2 ФЕ)	1%(1ФЕ)	1%(1ФЕ)
	Всего	64%(48 ФЕ)	68%(63 ФЕ)	64%(62 ФЕ)	70%(88 ФЕ)

В ходе данного исследования появлялось много трудностей, так как не всегда было возможно четко определить, что данная фразеологическая единица является объектом исследования. Например, выражение «*показать язык»* является объектом исследования, так как это очевидный жест, выражающий пренебрежение. А выражение «*дрожать как лист»* испытывать

чувство страха или холода, создает определенные трудности. Можно считать, что это выражение предполагает определенные телодвижения или мимику, в связи с чем, его можно считать объектом данного исследования.

Совокупность мимики, жестов и поз – это настоящий, хотя и бессловесный язык. Но, как и всякий язык, он у каждого народа свой. Один и тот же выразительный жест у разных народов может иметь совершенно различное толкование. Вот здесь-то и становятся возможным недоразумения.

Европеец, говоря о себе, показывает на грудь, японец - на нос. Мы, считая, сгибаем пальцы руки в кулак, немцы - разгибают пальцы, в Болгарии кивание головой означает отрицание. Единственным универсальным средством расположения к себе партнера является улыбка, она используется и правильно воспринимается в любой стране и любой культурой.

Использованные источники:

1. Арсеньева Е. Ф. Сопоставительный анализ фразеологических единиц. - Казань: Изд-во Казан.ун-та, 1989. - 123с.

2. Долгополов Ю. А. Сопоставительный анализ соматической фразеологии (на материале русского, английского, немецкого языков). Автореф. дис.канд.филол.наук, 1973. - 23с.

3. Бинович Л. Э. Немецко-русский фразеологический словарь, М., 1975. – 573с.

4. Кунин А. В. Англо-русский фразеологический словарь. М., 1984. -942с.

5. Молотков А. И. Фразеологический словарь русского языка. М: Русский язык, 1978.- 543 с.

6. Олійник І.С., Сидоренко М.М. Українсько-російський і російсько-український фразеологічний словник. Київ // Радянська школа, 1978. - 447 с.

УДК 339.13

Галиуллина А.Ш.
студент
3 курс, факультет «Инновационных технологий»
Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники
Россия, г.Томск
Плотицына Д.Н.
студент
3 курс, факультет «Инновационных технологий»
Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники
Россия, г.Томск

НЕЙРОМАРКЕТИНГ

Аннотация: *В данной статье рассматривается одно из направлений маркетинга – нейромаркетинг. Описывается его сущность и методы. Рассматривается применение нейромаркетинга на примерах крупных компаний.*

Ключевые слова: *нейромаркетинг, потребитель, исследование, продвижение, прибыль.*

Annotation: *This article discusses one of the areas of marketing – neuromarketing. Its essence and methods are described. Application of neuromarketing on examples of large companies is considered.*

Key words: *neuromarketing, consumer, research, promotion, profit.*

В последние десять лет все больше формируется компаний, которые занимаются поставкой на рынок различных товаров и услуг. Данный род деятельности невозможен без такого процесса как маркетинг. Ведь основной целью маркетинга является создание, продвижение и предоставление продукта или услуги покупателям и управление взаимоотношениями с ними с выгодой для организации. В широком смысле задачи маркетинга состоят в определении и удовлетворении человеческих и общественных потребностей.

Но существует масса примеров, когда при продвижении товара на рынок, товар не имеет спрос у потребителя, не смотря на все предпринятые методы продвижения, которые должны приносить прибыль компаниям. Как бы это парадоксально не было, именно данные методы и приемы влияния на потребителя в большинстве и определяли не успешность товара. Это все происходило из-за того, что все рычаги давления на покупателя используется повсеместно каждой компанией, поэтому товары зачастую теряют свою универсальность.

Одно из решений данной проблемы, было выявлено профессором Университета Эразма Роттердамского Эйлом Смидтсом. Он ввел и описал такое понятие, как «нейромаркетинг». Нейромаркетинг включает в себя две науки нейробиология и маркетинг, и представляет собой комплекс методов, за счет которых маркетологам удается изучить как те или иные стимулы влияют на активность головного мозга. Полученные в ходе таких исследований данные применяются для построения глобальных маркетинговых стратегий, а также для оптимизации рекламных кампаний. Главной целью нейромаркетинга является глубокое изучение реакции потребителя на продукт. К нему обращаются при создании и продвижение нового продукта. Он помогает с научной точностью определить, какой цвет, слово, образ, звук, и вкус привлекают целевую аудиторию, и оказывает максимальное воздействие на подсознание.

Методы нейромаркетинга больше похожи на инструментарий медицинского работника, но несут собой важную информацию для маркетолога. Перечислим наиболее важные методы:

- фМРТ — функциональная магнитно-резонансная томография, с помощью которой можно получить картинку активности мозга в момент контакта с раздражителем. С помощью этих данных маркетологи могут разработать максимально эффективные рекламные обращения, которые будут апеллировать к нужным чувствам и вызывать правильные эмоции.
- ЭЭГ — электроэнцефалография (измерение ритмов активности нейронов мозга вследствие изменения внимания, эмоционального состояния).

- Измерение частоты дыхания, сердцебиения и электрического сопротивления кожи в момент контакта с раздражителем в конкретных условиях.
- Регистрация сокращения мышц лица с помощью камеры высокого разрешения (помогает анализировать эмоции: удивление, раздражение, радость, страх и др.).
- Айтрекинг — анализ движения глаз (отслеживание точек фокусировки взгляда человека)[1].

Все вышеперечисленные методы направлены на выявление четырех эмоций, влияющих на выбор потребителя:

- зрение — визуальные эффекты;
- обоняние — запахи; слух — аудио, звуки;
- вкус;
- осязание — тактильные ощущения.

Многие крупные компании широко применяют нейромаркетинг в своей деятельности. Рассмотрим наглядные примеры использования нейромаркетинга, которые уже принесли прибыль компаниям.

Известным примером является исследование, которое совершила компания Frito Lay, выпускающая чипсы Lays. Изначально дизайн упаковки имел совершенно другой характер. Он заключался в использование матовых цветов и наличие полезных продуктов в виде изображения на лицевой стороне пакета. Но проведя исследования на потенциальных покупателях был сделан вывод, что данный дизайн не вызывает у людей тех эмоций, благодаря которым они бы могли купить этот товар. При дальнейших экспериментах дизайн постепенно эволюционировал и приобрел внешний вид, который носит и сегодня. Также данная компания провела анализ рекламы, при котором выяснила, что 30 секундная реклама более эффективно воздействует на человека, чем 60 секундная. Так нейромаркетинг внес немалый вклад в успешное функционирование компании Frito Lay.

Еще одним примером является компания Campbell’s. Данная компания успешно применила нейромаркетинг в целях повышения продаж. Они провели эксперимент на 1500 человек, демонстрируя им различные вариации упаковки, они измеряли биометрические параметры человека: влажность кожи, сердцебиение, дыхание и т.д. Вследствие выяснилось, что для каждой разновидности супа следует делать свой дизайн, изготовителям пришлось немного уменьшить размер банки, привнести красный цвет, а также убрать из начальной упаковки ложку, так как она не вызывала никакой реакции у потребителя. Благодаря этим исследованиям основная цель компании была достигнута.

Но не стоит думать, что нейромаркетинг используют только для создания дизайна упаковки. Ярким опровержением этого является компания McDonald’s. Не смотря на крупную маркетинговую политику данной компании, ее специалисты использовали и нейромаркетинг. Представители данной компании воздействовали на своих клиентов через запах. Они

разрабатывали и испытывали различные ароматы домашней кухни, в ходе которой распространяли различные запахи и замеряли, сколько людей остается кушать в ресторане. Так был выявлен специальных аромат, при котором был достигнут максимальный эффект.

Нейромаркетинг применялся и для рекламной кампании Mercedes-Benz Daimler, в которой передняя часть автомобиля имитировала человеческие лица. Выяснилось, что эта реклама задействовала центр удовольствия мозга испытуемых, и ее эффективность подтвердилась повышением продаж компании на 12% в первом квартале.

Все эти примеры наглядно демонстрируют, что нейромаркетинг это новый этап во взаимоотношении покупателя и потребителя[2].

Использованные источники:

1. KIRULANOV [Электронный ресурс] // Все, что вы не знали о нейромаркетинге**.** URL : http://kirulanov.com/vse-chto-vy-ne-znali-o-nejromarketinge-metody/ (дата обращения: 24.06.2018).
2. Texterra [Электронный ресурс] // Нейромаркетинг, или Как завладеть мозгом покупателя. URL : https://texterra.ru/blog/neyromarketing-ili-kak-zavladet-mozgom-pokupatelya.html (дата обращения: 25.06.2018).

УДК: 338.48

Скоромная Екатерина Владимировна,
Студент,
Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации,
г. Москва, Россия

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МЕДИЦИНСКОГО ТУРИСТИЧЕСКОГО БИЗНЕСА РОССИИ

На сегодняшний день медицинский туризм является одним из самых востребованных и прибыльных видов бизнеса. В статье представлен ряд особенностей медицинского туризма, анализ международного развития, а также приведена оценка и выявлены проблемы санаторно-курортной инфраструктуры РФ, как его важнейшей составляющей. На основе приведенных показателей, можно сделать вывод, что формирование бизнеса в оздоровительном сегменте является перспективным направлением и имеет высокий потенциал для развития на территории России.

Ключевые слова: *туризм, туристская индустрия, медицинская индустрия, оздоровительный туризм, медицинский туризм, санаторно-курортное лечение, эффективное развитие, курортология, реабилитация.*

Ekaterina Vladimirovna Skoromnaya,
Student,
The Russian Presidential Academy of National Economy and Public Administration,
Moscow, Russia

SOME FEATURES OF DEVELOPMENT OF MEDICAL TOURIST BUSINESS IN RUSSIA

Nowadays medical tourism is one of the most popular and profitable kind of businesses. The article presents a number of features of medical tourism, an analysis of international development. It also evaluates the sanatorium and resort infrastructure of the Russian Federation as the most important component of medical tourism and identifies its problems. Based on above indicators, we can conclude that the formation of business in the health sector is a promising area and has a high potential for development it Russia.

Key words: *tourist industry, medical industry, wellness tourism, medical tourism, SPA, health-resort treatment, effective development, balneology, rehabilitation.*

Сегодня медицинский туристический бизнес является феноменом глобальной экономики, так как страны с высоким уровнем экономического развития на протяжении многих лет определяют тематики медицины и туризма приоритетными и стратегическими задачами.

В Российской Федерации исторически сложилось так, что основу медицинского туризма составляет санаторно-курортный, который можно назвать одним из самых востребованных и прибыльных видов медицинского туристического бизнеса в мире.

«Санаторно-курортный туризм» - совокупность всех видов научно-практической деятельности по осуществлению профилактики заболеваний, лечению и реабилитации на основе использования природных лечебных ресурсов, изучения их свойств и механизма действия, комплекс мероприятий по организации, строительству, управлению курортами, обеспечению лечения и культурно-бытового обслуживания граждан на курорте, эксплуатации и охране природных лечебных ресурсов, санитарной охране курортов.[1, С. 112] Различают три основных типа курортов: бальнеологические, грязевые и климатические.

Во времена советской власти с усиленными темпами начала развиваться отрасль санаторно-курортного лечения. Курортных зон, оставшихся со времен Российской империи, не хватало для отдыха всего населения самой огромной страны мира, и в 40-е годы прошлого века число здравниц было уже свыше 3,5 тысяч, которые могли одновременно принять 470 тысяч человек. Путевки на лечение выдавали профсоюзы, и каждый работающий человек мог позволить себе и своей семье отдых «на водах» или на море. [2]

В 90-х годах в России насчитывалось 14 тысяч санаториев и домов отдыха на 2,5 миллионов мест. Были сделаны массивные санаторно-курортные

комплексы - Большой Сочи, Кавказские Минеральные Воды и другие. Но с началом перестройки для государства социальная политика перестала быть приоритетной, и финансирование отрасли стало резко сокращаться. В кризисные годы санаторно-курортный комплекс в России понес тяжелые потери, профсоюзы в связи с низким уровнем рентабельности и ухудшающейся экономической ситуацией на рынке продавали свои владения частным лицам, сегодня более 63% российских здравниц не являются бюджетными и функционируют на условиях самоокупаемости, что отрицательно сказывается на их материально-технической базе. В настоящий момент число здравниц в России составляет около 1,7 тысяч. [1]

Реализация санаторно-курортного продукта посредством рынка привела к тому, что появились модернизированные конкурентные направления в оздоровительном сегменте, такие как услуги SPA и Wellness.

При формировании и развитии оздоровительного сегмента медицинского туристического бизнеса, можно выделить ряд особенностей, а именно:

- Для оздоровления, реабилитации, профилактики и лечения заболеваний необходимо достаточное количество времени, поэтому пребывание на оздоровительных курортах должно быть продолжительным.
- Меняется «портрет» потенциального потребителя оздоровительных учреждений, в моде здоровый образ жизни. Если 7-10 лет назад можно было сказать, что основная масса поправляющих здоровье – это люди зрелого возраста и старшей возрастной группы, то сегодня в оздоровительные путешествия отправляются молодые пары (30-40 лет), семьи с детьми, топ-менеджеры, предприниматели.
- Развитие санаторно-курортной отрасли вошло в перечень президентских поручений, разработан проект стратегии развития российских курортов, а также план мероприятий по повышению их инвестиционной привлекательности. Государство ставит перед собой задачи по повышению продолжительности и качества жизни граждан.

Для создания эффективной модели санаторно-курортного туризма в России, необходимо рассмотреть международный опыт развития оздоровительной отрасли.

Среди европейских курортов лидирующие позиции занимают Италия, Чехия, Австрия, Германия, предлагающие туристам-пациентам лечение и отдых на любой «вкус и кошелек». Профилактическая и реабилитационная медицина в виде Спа-отелей, отелей-клиник, wellness-центров, медицинских, реабилитационных центров.

Наибольшее количество курортов на сегодняшний день расположено в Италии. Термальная медицина, а также фанго- и талассотерапия являются методами лечения, признанными в Италии на государственном уровне. Наиболее известные курорты: Абано Терме (специализируется на грязелечении), Сан-Филиппо (серные термы – наследие ЮНЕСКО), Фьюджи (водолечебницы Антиколана и Бонифация), спа-курорт Тосканы – Сатурния.

В Чехии чуть более 30 курортов, где лечат минеральными водами, грязями, газовыми источниками, благоприятный климат способствует восстановлению и укреплению организма. Один из самых знаменитых курортов Чехии – Карловы Вары, ежегодно сюда приезжают до 50 тысяч гостей со всего мира.

Лечебные курорты Австрии и Германии славятся безупречным качеством немецкого сервиса и тщательным подходом к лечению. В Германии расположены более 300 курортов, самый известный термальный курорт – Баден-Баден, один из самых роскошных медицинских спа-курортов считается Лансерхоф на озере Тегернзее в Баварских Альпах, городе Ваакирхен. Это новый оздоровительный комплекс в цепочке клиник «Lanserhof», сочетающий высокие стандарты водолечения, отдыха и гостеприимства.

Что касается оздоровления в Австрии, популярностью пользуются бальнеологические курорты Бадгаштайн, Бад Халль, успешно развивается приозерный лечебно-оздоровительный туризм.

На озере Вертерзее, где кристально чистая питьевая вода, находится отель-клиника Viva, где в Центре современной медицины проводится специальная методика – «Очищение организма от шлаков по методу доктора Майера.

Практически все курорты Европы, а мы перечислили лишь малую часть, являются классическими и многие существуют со времен Римской империи. Все они создавались и опирались на уникальную природу этих регионов и лечебные факторы.

Россия является одной из немногих стран мира, которая обладает уникальными лечебными факторами. Благодаря своей огромной территории, мы имеем все необходимые условия для успешного развития медицинского и оздоровительного туризма во всех известных в мире видах (климатотерапия, бальнеотерапия, талассотерапия, грязевое лечение). Но, к сожалению, развитие этих факторов началось значительно позднее, чем в Европе. Практически только в 19 веке началось освоение этих природных ресурсов.

Климатические курорты России помогают справиться с нервными расстройствами, улучшают регуляцию жизненных процессов в организме (активизирует обмен веществ, функцию дыхания, кровообращения и пищеварения), повышают иммунитет. Приморский климат характерен для черноморского побережья, к основным курортам которого относятся Крым, Сочи и Анапа. Климат курортов побережья Балтийского моря и Финского залива подходит для пожилых людей, а Карелия, Ленинградская и Калининградская области славятся своим мягким климатом.

Лечат минеральными водами на таких бальнеологических курортах, как Сочи и Кавказские Минеральные Воды, где применяют естественные сероводородные, углекислые минеральные ванны.

Грязелечение применяют на курортах Пятигорска и Алтая, которые богаты иловыми грязями. Сапропелевые грязи, в которых содержится много органических веществ и солей, применяются в санаториях Подмосковья и

Средней полосы России. Город Саки, расположенный на западном побережье Крыма, грязи Сакского озера.

В Краснодарском крае Сочи традиционно был одной из главных здравниц со времен Советского Союза. В новой России он остается одним из главных, учитывая незначительный выход к теплым морям. Здесь самая крупная санаторная база: санатории, пансионаты с лечением, лечебно-оздоровительные центры, отели и базы отдыха.

Главная особенность санаториев Сочи – это наличие источников гидроминеральных ресурсов, а также месторождений сероводородных источников Мацесты, которые сыграли большую роль в развитии курорта. Оптимальное сочетание микроэлементов вод (свободный сероводород, йод, бром, фтор и коллоидная сера) оказывает на организм общеукрепляющее и оздоравливающе действие, способствует излечению многих хронических заболеваний. Грязевое лечение по своим физическим свойствам сходна с известными иловыми лечебными грязями, но в отличие от них она почти не содержит сероводорода и гидросернистого железа, что позволяет применять ее для лечения ослабленных больных и детей.

За время развития санаторно-курортного дела в регионе, были разработаны программы по следующим направлениям: заболевания нервной и сердечно-сосудистой систем; заболевания эндокринной системы; заболевания опорно-двигательного аппарата; заболевания желудочно-кишечного тракта; органов дыхания; иммуноаллергические заболевания; гинекологические и кожные; профессиональные болезни.

Основные методы лечения, используемые на курорте: радоновые и сероводородные ванны; массажи; грязевые ванны и обертывания; диетическая кухня; физические упражнения; ультразвуковые и тепловые процедуры; рефлексотерапия; физиотерапия.

В Сочи находится крупнейший бальнеологический курорт России – «Мацеста». Он работает круглогодично и реализует программы 70 санаторно-курортных предприятий города, оказывая медицинские процедуры на основе Мацестинских вод. Курорт включает в себя водолечебницу, поликлиническое отделение, радоновую лабораторию, питьевой бювет, а также VIP корпус.

В перечне лучших здравниц черноморского побережья долгое время значится санаторий «Русь» Управления делами Президента РФ. Объединенный комплекс, который славится лечебно-диагностической базой и спа-услугами на основе талассотерапии. Используемые лечебно-диагностические методы: детензор-терапия, термомеханомассаж, балансокинезиотерапия, хрономагнитотерапия, ударно-волновая терапия, криотерапия, кислородная барокамера. Стоимость недельной поездки от 40 000 рублей, куда входят: проживание, санаторно-курортное лечение, питание «полный пансион» [7].

Отличительной особенностью российских санаторно-курортных учреждений в России является их медицинская клиническая база. Но в то же время, таких успешных и знаменитых комплексов, как санаторий «Русь», не

очень много. Большинство наших санаториев живет обособленной жизнью, как они привыкли жить в советские времена и меняться изнутри, используя бизнес- и сервис-технологии, например, смежных отраслей – гостиничного, ресторанного, спортивного – они не хотят.

По словам Президента РФ Владимира Путина, в целом курортное дело в России пока малоэффективно: «Заметных успехов мы здесь не достигли: инфраструктура курортных регионов изношена и медленно реконструируется; здесь не торопятся с созданием необходимых условий для развития рынка санаторно-оздоровительных услуг; преобладают монополизм и устаревшие методы управления; как результат - высокая цена путевок, достаточно скудный сервис. Получается, людям просто негде отдохнуть в своей собственной стране». [8, С.6]

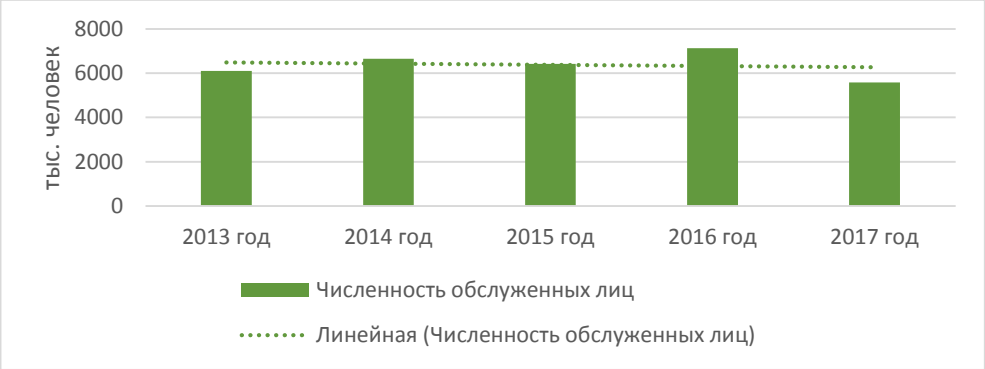
Анализируя основные показатели санаторно-курортного бизнеса в России, можно отметить следующее:

Несмотря на снижение численности санаторно-курортных учреждений, как упоминалось ранее, номерной фонд имеет положительную динамику и за период с 2014 по 2017 год увеличился на 6,4%. [9]

Численность персонала по отрасли на 2017 год составила 180,9 тыс. человек, значительно меньше при сравнении с 2015 годом (202,3 тыс. чел.). [9] Сокращение численности персонала вызвано неконкурентоспособной оплатой труда и сокращениями профильных специалистов с целью удешевления путевок. В результате из санаториев стали уходить кардиологи, гинекологи, физиотерапевты и другие специалисты. В некоторых учреждениях остались только терапевты.

Общая численность лечившихся и отдыхавших лиц в санаторно-курортных учреждения по итогам 2017 года составила 5 590 тысяч человек.

Рис. 1 «Численность отдыхающих в санаторно-курортных учреждениях 2013-2017 гг.»



Составлено автором по материалам Федеральной службы государственной статистики

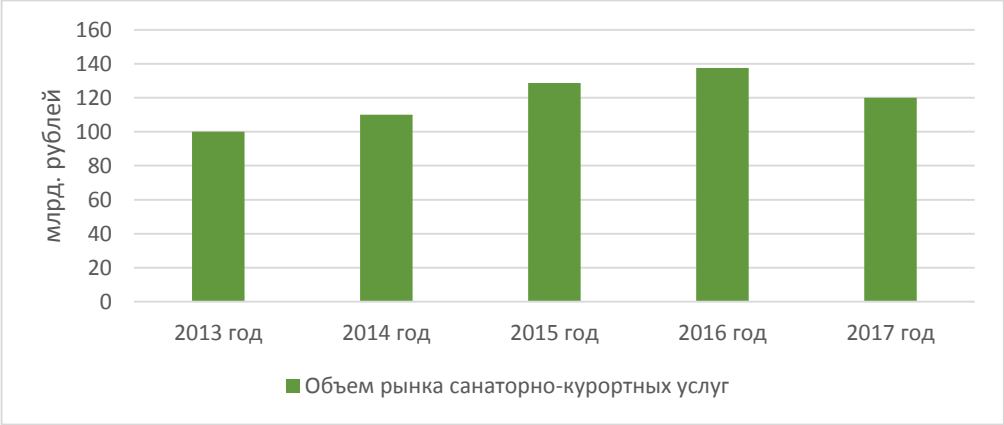
Максимальные показатели мы видим в 2014 и 2016 годах, в 2014 году проведение Зимних Олимпийских игр в Сочи, запрет на выезд заграницу сотрудников ряда силовых ведомств привело к повышению интереса потребителей к российским курортным зонам, в 2016 году наивысший результат связан закрытием таких направлений, как Турция и Египет. В 2017

году был отмечен самый низкий показатель за последние 5 лет. Причиной сокращения количества обслуженных лиц в санаторно-курортных учреждениях стал рост цен на санаторно-курортные услуги, падение реальных доходов населения.

Несмотря на то, что количество обслуженных человек в санаторно-курортных учреждениях России на сегодняшний день сокращается, по числу ночевок отмечается положительная динамика. За последние 4 года данный показатель увеличился на 2,7%. [9]

Вследствие снижения посещаемости санаторно-оздоровительных учреждений России в 2015 и 2017 году было отмечено снижение темпов роста объемов рынка. А 2016 был успешным и максимальный показатель составил 137,6 млрд. руб.

Рис.2 «Объем рынка санаторно-курортных услуг в России в 2013-2017 гг. в стоимостном выражении»



Составлено автором по материалам Федеральной службы государственной статистики

Начиная с 2017 года ситуация на рынке начала стабилизироваться, что в первую очередь связано с ростом внутреннего туризма и активным развитием отрасли со стороны государства. В 2018-2019 гг. темп прироста рынка санаторно-курортных услуг не будет превышать 10% в год.

При сравнительно стабильном среднегодовом числе гостей здравниц совокупная стоимость санаторно-оздоровительных услуг за последнее десятилетие возросла более чем втрое (с 36 до 110,5 млрд рублей), что заметно больше накопленной за этот же период потребительской инфляции. Следовательно, растет и реальная стоимость путевок. Объем платных санаторно-оздоровительных услуг за январь и февраль 2018 года составили 126, 9 млн. рублей. [9]

В целом, несмотря на некоторую положительную динамику, ситуация в российском санаторно-курортном комплексе непростая. В данном исследовании мы рассмотрели лишь малую часть санаторно-курортного бизнеса в России, но она является как бы определенной моделью всего комплекса.

Для эффективного развития санаторно-курортного бизнеса в России необходимо, в первую очередь, улучшение материально-технической базы и

курортной инфраструктуры, качества и технологий предоставления лечебных и оздоровительных процедур. Наиболее эффективной формой интеграции технологий гостеприимства и предоставления медицинских услуг является Велнес-комплекс, основой которого должен быть неповторимый сервис и уникальность оздоровительных процедур, использование местного национального колорита и современных технологий и методик. Так как Россия уникальная страна по природному и этническому разнообразию такая форма развития симбиозных бизнес-структур является наиболее перспективной.

Развитие данного направления в бизнесе обеспечит экономическую стабильность и прибыльность всего санаторно-курортного комплекса, приведет к увеличению государственного и местного бюджетов, позволит сохранить и рационально использовать ценнейшие природные лечебные ресурсы России, повысит уровень оказания оздоровительных услуг, обеспечит конкурентоспособность отечественного курортного комплекса на международном рынке и сможет привлечь туристический поток по целевому медицинскому туризму.

Литература

1. Джанджугазова Б.А., Применение маркетинговых стратегий на предприятиях санаторно- курортного комплекса (на примере города Сочи): Дис. канд. экон. наук./Б.А. Джанджугазова. М., 2000. С. 112.
2. Официальный сайт Федерального агентства по туризму, [электронный ресурс] https://www.russiatourism.ru (дата обращения 11.06.2018)
3. Официальный сайт отеля Terme di Saturnia Spa&Golf Resort [электронный ресурс] https://www.termedisaturnia.it/ru/predlozheniya/nomera/ (дата обращения 11.06.2018)
4. Официальный сайт отеля Humboldt Park Hotel&Spa [электронный ресурс] http://www.humboldt.cz/ru/the-hotel/ (дата обращения 11.06.2018)
5. Официальный сайт LANSERHOF TEGERNSEE [электронный ресурс] https://www.lanserhof.com/ru/tegernsee/nashi-uslugi/ozdorovitelnoe-lechenie (дата обращения 11.06.2018)
6. RoyalMedGroup [электронный ресурс] http://www.royalmedgroup.com/specialOffers/1380986553 (дата обращения 11.06.2018)
7. Официальный сайт санатория «Русь», [электронный ресурс] http://www.rus-sochi.ru/rooms/price/price_san_2018 (дата обращения 11.06.2018)
8. Федеральный специализированный журнал «Кто есть кто в медицине», спецвыпуск №2 (85) 2017, С.6
9. Компания BusinesStat «Анализ рынка санаторно-курортных услуг в России в 2013-2017 гг, прогноз на 2018-2022 гг»
10. Данные Федеральной службы государственной статистики. Сайт: http://www.gks.ru/

УДК 331.103

Геворгян Ашот
к.э.н., зам. начальника управления
Аудиторской палаты Республики Армения
Армения, Ереван
Габриелян Белла
к.э.н., доцент
старший научный сотрудник
Института экономики им. М. Котаняна НАН РА
Армения, Ереван

НЕКОТОРЫЕ ПОНЯТИЯ О ФОРМИРОВАНИИ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ

Аннотация: *Понятие корпоративной культуры имеет свою специфику. Буквально каждый крупный руководитель не без гордости заявляет о том, что в его компании «своя корпоративная культура». Можно сказать, что каждая компания имеет свое представление о корпоративной культуре. Причем это представление зависит не только от сферы деятельности предприятия, но и от многих других индивидуальных факторов, не укладывающихся в единую, общую для всех структуру. С той же уверенностью можно заявлять и о том, что каждый сотрудник имеет свое собственное понимание и отношение к этому понятию.*

Ключевые слова: *корпоративная культура, специфика, руководитель, персонал, предприятие, факторы, структура, потенциал, корпоративная идентичность, коллективизм, профессионализм.*

Annotation: *The concept of corporate culture has its own specifics. Every major leader proudly declares that his company has a "own corporate culture". So each company has its own idea of corporate culture. And this representation depends not only on spheres of activity of the enterprise, but also on many other individual factors that do not fit into a single structure common to all structure. it can be announced that each employee has his own understanding and attitude to this concept.*

Key word: *Corporate culture, specifics, leader, personnel, enterprise, factors, structure, potential, corporate identity, collectivism, professionalism.*

В современной литературе существует довольно много определений понятия "корпоративная культура". Как и многие другие термины организационно-правовых дисциплин этот не имеет единственно верного толкования. Большинство авторов сходятся на том, что культура организации представляет собой сложную композицию важных предположений, бездоказательно принимаемых членами группы или организации в целом.

Корпоративная культура – это совокупность поведенческих характеристик, обязательных для организаций, входящих в корпоративную

структуру. Корпоративная культура напрямую оказывает воздействие на эффективность деятельности организаций.[55]

Несмотря на то, что проблема корпоративной культуры поставлена относительно недавно, истоки ее привлекают внимание исследователей уже давно. Ее систематическое изучение началось в 1982 году, когда американские исследователи Теренс Дил (Terence Deal) и Аллан Кеннеди (Alan Kennedy) создали концепцию корпоративной культуры как важнейшего фактора, влияющего на организационное поведение и корпоративное развитие.

В тоже время понятие корпоративной культуры имеет свою специфику. Буквально каждый крупный руководитель не без гордости заявляет о том, что в его компании «своя корпоративная культура». Можно сказать, что каждая компания имеет свое представление о корпоративной культуре. Причем это представление зависит не только от сферы деятельности предприятия, но и от многих других индивидуальных факторов, не укладывающихся в единую, общую для всех структуру. С той же уверенностью можно заявлять и о том, что каждый сотрудник имеет свое собственное понимание и отношение к этому понятию.

Сложно было бы перечислить все подходы к объяснению этого понятия, но все же есть некоторые общие черты, выделяемые как руководителями и сотрудниками компаний, так и консультантами, имеющими возможность взглянуть на организации глазами стороннего наблюдателя, сравнить их по определенным критериям. Заслуга выделения таких критериев также принадлежит именно консультантам по развитию бизнеса, оценке персонала и т.п. Они в своей профессиональной деятельности постоянно сталкиваются с проблемой определения и формирования корпоративной культуры. Проблема начинает приобретать не только практический, но и научный характер, возникает потребность в систематизации имеющейся информации, наработанной практиками. Однако и здесь мы видим многообразие мнений и подходов к этому вопросу.

Исследователи феномена корпоративной культуры приводят множество вариантов того, от чего она зависит: от национальной идентичности и культуры или же наоборот - корпоративная идентичность полностью подчинена более мощной логике индустриального развития.

Одни ученые исследуют и анализируют особенности национальных управленческих стилей и культур: японской, американской, немецкой, британской и проч., выявляя в каждой уникальные черты, связанные с особенностями национального мышления и поведения. Так появляются модели шведского демократического стиля управления, британского - прагматичного, французского - централизованного и т.д.

Другие исследователи описывают этот феномен с точки зрения размеров и типа деятельности компании, выявляя общие закономерности управления. Например, стиль управления в компаниях, которые внедряют нововведения,

[55] Албастова Л. Н., Технология эффективного менеджмента.- М.: «Издателство ПРИОР», 1998. - 288 с.

более сложный, чем в компаниях, связанных с массовым производством. Более того, он основан на совершенно других принципах.

Существует еще одно – радикальное мнение. Суть его в том, что корпоративная идентичность, направленная на стандартизацию человеческого поведения и создание внутри компании однородной культуры, вообще является мифом. В одной и той же компании можно обнаружить как высокопроизводительные, так и малоэффективные группы работников. Поэтому в управлении ставку надо делать не на закрепление формальных атрибутов и правил, а на эффективное использование человеческих ресурсов.

Однако большинство авторов сходится во мнении, что формировать корпоративную культуру - очень важно. С этим согласится и любой современный руководитель. Разногласия начинаются по вопросу о том, как это сделать лучше.

По словам консультантов можно сказать, что фирмы с ярко выраженной корпоративной культурой гораздо эффективнее используют человеческие ресурсы. Корпоративная культура – одно из самых эффективных средств привлечения и мотивации сотрудников.

Специалисты считают, что на смену прежнему жесткому иерархическому «механистическому» устройству компаний приходит новая культура управления, основанная на системе корпоративных ценностей. Ранее, в периоды «спокойного существования рынка» корпоративная культура формировалась под влиянием двух факторов: иерархической структуры, унаследованной корпорациями и современного мифа об организационном «механизме.» В современных условиях развития рыночной экономики «мы обязаны обладать такой культурой, которая поощряет развитие определенных добродетелей: способности к постоянной погоне за клиентом, неистощимой фантазии, умения безупречно работать в команде наряду с независимостью и самостоятельностью...»[56].

Таким образом, отметим, что на сегодняшний день при формировании корпоративной культуры строгая иерархия не приветствуется, хотя полностью отрицать ее значение не целесообразно.

Важной областью управления корпоративной культурой является кадровая система. Обширной информацией о специфике подходов к отбору кадров, системе требований к профессиональным, личностным качествам персонала обладают сотрудники рекрутинговых агентств. Материалы интервью с ними, а также с руководителями отделов персонала крупных иностранных компаний, работающих на любом рынке, представляются очень полезными для понимания роли корпоративной культуры в современных организациях. Эти специалисты единодушно отмечают, что в настоящее время наряду с профессиональными навыками требования работодателей к психологическим, имиджевым, поведенческим характеристикам претендента продиктованы спецификой

[56] Как можно совместить мораль и демократию с получением больших прибылей. // Капитал (Москва), №57, 6.3.1996.,27 стр.

корпоративной культуры компании, ее ценностными ориентациями, этическими ограничениями, особенностями национального менталитета.

Соответственно, изменился набор требований и при подборе персонала. Британские, немецкие и американские фирмы предпочитают подбирать персонал через рекрутинговые агентства, объявления о вакансиях в газетах или проводят отбор сами, на основе присылаемых резюме. Устроиться на работу через знакомых или родственников практически невозможно. К самой процедуре собеседования все иностранцы без исключения подходят очень тщательно. Так, в немецкой компании «Крафт» претендент проходит три, а в американской фирме «3М» - шесть собеседований. Требования к кандидатам - стандартны: высшее образование, иностранный язык, как правило, опыт работы. Иностранные компании предъявляют вполне определенные требования к психологическому типу сотрудника. Большинству американских компаний свойственна агрессивная политика в завоевании рынка, поэтому они отбирают очень работоспособных и решительных кандидатов. Кроме того, для них очень важно желание человека работать именно в их компании. Немцы к подобному энтузиазму относятся прохладно, для них предпочтительнее серьезный, педантичный профессионал. Французы и итальянцы отличаются общительностью и мягкостью. Например, в «Лореаль», главное - чтобы человек был динамичный и умел работать в коллективе. Японские и другие восточные компании в дополнение к профессионализму ценят преданность фирме, управляемость, бесконфликтность, коллективизм.

Конкретные требования к психологическому типу будущего сотрудника - не прихоть фирм. От склада личности, соответствия его внутрифирменным стандартам в области коммуникации, сложившимся в фирме, зависит, сможет ли адаптироваться к этой корпоративной культуре новый сотрудник, как будут складываться его взаимоотношения в коллективе и с руководством, насколько эффективно, в конечном счете, он будет работать.[57]

Так, например, в американских компаниях очень развит дух командности. Дистанция между начальником и подчиненным минимальна; они работают, как правило, в одних помещениях, за соседними столами (Кока-Кола, Хьюлит Паккард). Не зная особенностей корпоративной культуры американцев, неосведомленные полагают, что они поощряют любую инициативу. При всей их внешней демократичности здесь не принято решать вопросы через голову непосредственного начальника. Кроме того, не достаточно выступать с предложениями и идеями, необходимо быть готовым реализовывать их. Такая же практика существует и в английских компаниях.

В немецких компаниях на прием к руководству необходимо записываться заранее, а обращаться к шефу-немцу нередко следует не только по имени и фамилии, но и с названием его должности.

Кадровая политика является базисным компонентом для корпоративной культуры государств Европы и Америки. Однако она должна быть

[57] Управление персоналом. /Под ред. Базарова Т.Ю., Еремина Б.Л. - М., ЮНИТИ, 1998.,305 стр.

«одухотворена», «оживлена» корпоративной культурой, стать частью эмоционального мира всех сотрудников компании. Только когда и служащие, и руководители четко представляют себе неслучайность, полезность того или иного положения кадровой политики, только тогда можно сказать, что кадровую политику превратили в часть корпоративной культуры.

Формирование корпоративной культуры осуществляется на основании ценностей и организационных норм. Под нормами понимаются управляющие поведением сотрудников обобщенные правила, которые приводят к достижению целей организации. Роли определяют вклад каждого в совместную деятельность, в зависимости от занимаемой им формальной или неформальной позиции в организации, а также взаимные ожидания и взаимный контроль сотрудников. С точки зрения социологии, персонал - это группа работников, каждый из которых принимает и разделяет общие цели, ценности и нормы организации, имеет определенные личностные ценностные ориентации, обладает необходимым набором качеств и навыков, которые позволяют ему занимать определенную позицию в социальной структуре организации и играть соответствующую социальную роль.

В литературе встречается много примеров, отражающих ценности и принципы деятельности различных компаний. Они привлекают своей правдивостью и достоверностью, звучанием подлинно человеческого голоса и коллективным единодушием, тоном высокой ответственности и этики поведения людей, взаимоотношения производителей и клиентов.

Ценности должны отвечать потребности людей получать подтверждение в том, что дело, которым они занимаются имеет значение, выходящее за рамки конкретного бизнеса, конкретной должности, конкретных коллег по работе, и конкретного оклада[58].

Все специалисты-практики подчеркивают высокую значимость корпоративной культуры, как эффективного инструмента управления компанией; исследователи проблемы, как теоретики, так и практики, отмечают устойчивую связь между успешностью компаний и степенью развитости их корпоративных культур.

Подводя итог наиболее значимым факторам, влияющим на формирование корпоративной культуры можно выделить критерии, соответствие которым свидетельствует о сильной корпоративной культуре:

1. Общность интересов - большинство сотрудников и менеджеров компании разделяют общие ценности и методы ведения бизнеса.
2. Адекватность выбранной стратегии - цели компании не противоречат корпоративной культуре. Выбранная стратегия базируется на таких ценностях как простота, скромность и контроль над издержками. Менеджеры компании, включая высшее руководство, никогда не летают первым классом и не останавливаются в дорогих отелях;
3. Адаптивность культуры - способность быть катализатором изменений. От этой характеристики зависит восприимчивость организации к изменениям внешней

[58] Абрамова С.Г., Костенчук И.А. О понятии «корпоративная культура». - М., 1999- стр. 385

среды и способность эффективно работать в долгосрочной перспективе. Ценности, характеризующие адаптивность культуры - это доверие, склонность к риску, предприимчивость, креативность, инновации и т. д.

Использованные источники:

1. Абрамова С.Г., Костенчук И.А. О понятии «корпоративная культура». - М., 1999
2. Албастова Л. Н. Технология эффективного менеджмента.- М.: «Издательство ПРИОР», 1998
3. Базарова Т.Ю., Еремина Б.Л. Управление персоналом. - М., ЮНИТИ, 1998
4. Как можно совместить мораль и демократию с получением больших прибылей. // Капитал (Москва), №57, 6.3.1996

УДК 343

Ибрагимов Д.А.

студент 4 курса бакалавриата

ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный

университет имени И.Т. Трубилина

Россия, Краснодар

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ ГРУППОВОГО ГРАБЕЖА

Аннотация: *в данной научной работе рассмотрена актуальная в сегодняшних реалиях тема, которая направлена на изучение проблемных вопросов группового грабежа как уголовного преступления запрещенного действующим Уголовным кодексом Российской Федерации. Предложены меры уголовно-правого характера направленные на урегулирование ситуации.*

Ключевые слова: *уголовное право, грабеж, преступление, уголовная ответственность, наказание.*

Abstract: *in this scientific work, the topic of the current actual in today's realities is considered, which is aimed at the study of the problematic issues of group robbery as a criminal offense prohibited by the current Criminal code of the Russian Federation. The measures of criminal-legal nature aimed at the settlement of the situation are proposed.*

Key words: *criminal law, robbery, crime, criminal liability, punishment.*

На сегодняшний день в Российской Федерации по-прежнему сохраняется тревожная криминальная ситуация. Несмотря на снижение за последние годы уровня групповой преступности, ее сложный характер не изменился.

Особое место среди корыстных групповых преступлений занимает грабеж, т.е. открытое хищение чужого имущества, ответственность за совершение которого предусмотрена в п. «а», ч. 2, п. «а» ч. 3 ст. 161 Уголовного кодекса Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 19.02.2018)[59] (далее – УК РФ). Как свидетельствует официальная статистика, количество групповых грабежей за последние годы в Российской Федерации значительно снизилось.

Однако, несмотря на это, групповой грабеж по-прежнему остается одним из наиболее общественно опасных среди преступлений против собственности. Особая общественная опасность этого преступления заключается в том, что при его совершении грабителями открыто, т.е. при свидетелях, изымается имущество, на которое они не имеют никаких прав. Проблема осложняется тем, что грабители, зачастую с применением насилия, не опасного для жизни или здоровья либо с угрозой такого насилия, а также организованной группой, совершают рассматриваемое преступление, так называемый «насильственный групповой грабеж». Поэтому, этот вид хищения, активно противостоит правопорядку и общественному развитию в нашей стране.

В связи с вышеизложенным, особую актуальность приобретают проблемы повышения эффективности борьбы с групповым грабежом посредством применения уголовно-правовых мер воздействия.

Согласно ч. 2 ст. 35 УК РФ преступление признается совершенным группой лиц по предварительному сговору, если в нем участвовали лица, заранее договорившиеся о совместном совершении преступления. И хотя, в отличие от ч. 1 ст. 35 УК РФ, в которой дается понятие совершения преступления группой лиц без предварительного сговора, в ч. 2 статьи исполнители не упомянуты, высший судебный орган прочно стоит на той позиции, что непосредственное участие в совершении преступления совместно с другими лицами означает: исполнитель выполняет объективную сторону состава преступления совместно с соисполнителями. Поэтому, когда суд первой инстанции оценивает действия исполнителя и соучастника как совершенные группой лиц по предварительному сговору, вышестоящая инстанция этот признак исключает[60].

Так, Судебная коллегия по уголовным делам Новгородского областного суда указала: «Действия неустановленного лица, которое не принимало непосредственного участия в хищении, заключались в обещании оказать содействие в сбыте контейнера. Как разъяснил Пленум Верховного Суда РФ в п. 8 Постановления от 27 декабря 2002 г. № 29 «О судебной практике по делам

[59] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 25. – Ст. 2954.

[60] Рогова Н.Н. Некоторые вопросы квалификации групповых хищений // Уголовное право. - 2017. - № 3. - С.63 - 67.

о краже, грабеже и разбое»[61], содеянное исполнителем не может квалифицироваться как преступление, совершенное группой лиц по предварительному сговору, если организатор, пособник либо подстрекатель непосредственно не участвовал в совершении хищения чужого имущества. Поэтому, поскольку не установленные следствием лица не принимали участия в совершении грабежа товаров из железнодорожного контейнера, в их действиях отсутствует квалифицирующий признак - совершение хищения «группой лиц по предварительному сговору»[62].

Согласно другому решению вышестоящей инстанции, суд, давая правовую оценку действиям Еринджакянца и Матвеева, пришел к выводу, что Еринджакянц совершил действия, выходящие за пределы их договоренности о совершении преступления, т.е. признал в действиях Еринджакянца эксцесс исполнителя. Однако, установив данные обстоятельства, суд ошибочно квалифицировал действия Еринджакянца при совершении разбойного нападения на потерпевшего Н.А.А. по признаку предварительного сговора группой лиц. В определении приводятся данные из материалов дела: «Матвеев сел на переднее пассажирское сиденье, а Еринджакянц - на заднее сиденье, позади него (Н.А.А.). Во время поездки Матвеев сделал вид, что ему стало плохо, в связи с чем Еринджакянц попросил остановить машину. После того как Н.А.А. остановил машину, Еринджакянц обхватил его левой рукой за шею, а правой стал наносить ему удары ножом в правую часть груди. В какой-то момент ему удалось выскочить из машины и отбежать в сторону. Матвеев побежал за ним, замахнулся на него палкой, но он увернулся от удара. Затем Еринджакянц позвал Матвеева, они вдвоем сели в его автомашину и уехали, а он сообщил о случившемся диспетчеру». Действия Матвеева квалифицированы судом по п.п. «а», «д», ч. 2 ст. 161 УК РФ[63].

Таким образом, Матвеев, договорившись с Еринджакянцем о совершении грабежа, использовал для завладения имуществом примененное Еринджакянцем насилие, опасное для жизни и здоровья, и стал согласно новой позиции Пленума Верховного Суда соисполнителем разбоя. Помимо ссылки на приведенное выше разъяснение Пленума, при квалификации следовало учесть, что Матвеев уже после нападения Еринджакянца на потерпевшего и нанесения ножевых ранений побежал за потерпевшим, замахнулся на него палкой, но тот увернулся от удара. С учетом сказанного Матвеева следовало привлечь к ответственности за совершение группового разбоя, а не грабежа.

Итак, по смыслу п. 14.1 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 27 декабря 2002 г. № 29, если после совершения разбойного нападения одного из лиц, заранее договорившихся совершить кражу или грабеж, другие соучастники присоединились к преступным действиям данного исполнителя в

---

[61] Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.12.2002 № 29 (ред. от 16.05.2017) «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» // Российская газета. – № 9. – 18.01.2003.

[62] Апелляционное постановление Новгородского областного суда от 18 января 2017 г. Дело N 1361-22-13/16 // http://sudact.ru/regular/doc/DJsIXaWE1dQ4/ (дата обращения: 14.04.2018).

[63] Апелляционное определение судебной коллегии по уголовным делам Ленинградского областного суда от 18 марта 2016 г. Дело N 22-30/2016 // http://sudact.ru/regular/doc/DJsIXaWE1dQ4/ (дата обращения: 14.04.2018).

том смысле, что хотя и не применяли сами к потерпевшему насилие и не угрожали ему, но продолжили совершать хищение, то содеянное из кражи или грабежа переросло в совершение разбоя, в том числе и указанными лицами.

Полагаем, что в п. 14.1 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 27 декабря 2002 г. № 29 необходимо внести уточнение, исключив указание на квалификацию содеянного в обсуждаемом случае по признаку совершения преступления группой лиц по предварительному сговору. Тогда как образующаяся в данном случае группа лиц без предварительного сговора окажет влияние не на квалификацию деяния, а на наказание. О чем Пленум говорит в п. 12 рассматриваемого Постановления: «Учитывая, что законом не предусмотрен квалифицирующий признак совершения кражи, грабежа или разбоя группой лиц без предварительного сговора, содеянное в таких случаях следует квалифицировать (при отсутствии других квалифицирующих признаков, указанных в диспозициях соответствующих статей Уголовного кодекса Российской Федерации) по части первой статьи 161 либо части первой статьи 162 УК РФ. Постановляя приговор, суд при наличии к тому оснований, предусмотренных частью первой статьи 35 УК РФ, вправе признать совершение преступления в составе группы лиц без предварительного сговора обстоятельством, отягчающим наказание, со ссылкой на пункт «в» части первой статьи 63 УК РФ».

На практике часто возникает вопрос о квалификации действий члена преступной группы, который по различным не зависящим от него обстоятельствам, в том числе в связи с задержанием, не получил возможности распорядиться хотя бы частью похищенного имущества. Высшим судебным органом он разрешается следующим образом: «...виновными лицами, незаконно вторгшимся в квартиру К., имущество было не только изъято, но и (за исключением шубы) незаконно обращено в свою собственность. Тот факт, что Есева задержали непосредственно после совершения грабежа, сам по себе не свидетельствует о неоконченности преступления, поскольку оно носило групповой характер, второй участник грабежа скрылся с частью похищенного имущества и распорядился им по своему усмотрению, тем самым достигнув цели, на которую был направлен умысел обоих участников группы. В связи с этим Судебная коллегия полагает, что суд первой инстанции обоснованно квалифицировал данные действия Есева как оконченный грабеж»[64].

Судебная практика свидетельствует, что групповой грабеж сопровождается открытым изъятием чужого имущества. В этих случаях особенно важно установить, с какой целью виновные стремятся изъять чужое имущество. Если они это делают для того, чтобы завладеть имуществом, с целью обогатиться или таким путем извлечь какую-либо материальную

[64] Определение Верховного Суда РФ от 29.02.2012 № 3-Д12-1 Приговор по делу о покушении на грабеж с незаконным проникновением в жилище, грабеже по предварительному сговору с незаконным проникновением в жилище изменен, так как оснований для приведения приговора в соответствие с ФЗ от 07.12.2011 № 420-ФЗ в настоящее время не имеется, поскольку внесенные им изменения вступают в силу позже / Документ опубликован не был // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». 2018.

выгоду для других лиц, тогда эти действия следует квалифицировать как совокупность грабежа и другого совершенного им преступления.

В тех случаях, когда виновные ставят своей целью открыто завладеть имуществом, которое, по их мнению, является их собственным, то содеянное ими также нельзя рассматривать как грабеж, так как в любом случае, впоследствии выяснится, чье это имущество. Также не будет состава группового грабежа, когда виновные открыто изымают чужое имущество с целью лишь временно воспользоваться им, либо с целью, например, его уничтожения или повреждения. В последнем случае имеет место другое преступление - умышленное уничтожение или повреждение чужого имущества (ст. 167 УК РФ)[65].

В последнее время возникает масса вопросов, связанных с квалификацией действий лиц, похищающих имущество (по их заявлениям и с представлением «доказательств»), «в целях восстановления справедливости» (возврата долга, помощи обездоленным в связи с задержкой зарплаты и т.п.). Установить корыстную цель в каждом конкретном случае крайне затруднительно, а подчас и невозможно. В подобных случаях необходимо отличать различного рода самоуправные действия в отношении имущества от хищения. Открытое (даже насильственное) изъятие из того или иного имущества лица, совершенное, например, в счет погашения невозвращенного долга, в возмещение стоимости похищенных ранее вещей и т.п., образуют не хищение, а самоуправство, или гражданско-правовой деликт. Если при таком изъятии к потерпевшему было применено насилие, действия виновных лиц должны по совокупности квалифицироваться, как соответствующее преступление против личности, если данный способ насилия уголовно наказуем.

Таким образом, в правоприменительной практике возникает много проблемных вопросов квалификации группового грабежа. Конечно же, как на законодательном уровне, так и высшей судебной инстанцией предпринимаются попытки разрешить все трудности, осложняющие реализацию уголовной ответственности за группой грабеж. Однако, в настоящее время нельзя сказать об окончательном решении всех проблемных вопросов, в связи с чем необходимо и дальше продолжать принимать соответствующие решения в этом направлении.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 25. – Ст.2954.

2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.12.2002 № 29 (ред. от 16.05.2017) «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» // Российская газета. – № 9. – 18.01.2003.

[65] Яни П.С. Вопросы квалификации умышленного уничтожения или повреждения имущества // Законность. - 2017. - № 7. - С. 36 - 41.

3. Определение Верховного Суда РФ от 29.02.2012 № 3-Д12-1 Приговор по делу о покушении на грабеж с незаконным проникновением в жилище, грабеже по предварительному сговору с незаконным проникновением в жилище изменен, так как оснований для приведения приговора в соответствие с ФЗ от 07.12.2011 № 420-ФЗ в настоящее время не имеется, поскольку внесенные им изменения вступают в силу позже / Документ опубликован не был // Справочно-правовая система «Консультант Плюс». 2018.

4. Апелляционное постановление Новгородского областного суда от 18 января 2017 г. Дело № 1361-22-13/16 // http://sudact.ru/regular/doc/DJsIXaWE1dQ4/ (дата обращения: 14.04.2018).

5. Апелляционное определение судебной коллегии по уголовным делам Ленинградского областного суда от 18 марта 2016 г. Дело N 22-30/2016 // http://sudact.ru/regular/doc/DJsIXaWE1dQ4/ (дата обращения: 14.04.2018).

6. Рогова Н.Н. Некоторые вопросы квалификации групповых хищений // Уголовное право. - 2017. - № 3. - С.63 - 67.

7. Яни П.С. Вопросы квалификации умышленного уничтожения или повреждения имущества // Законность. - 2017. - № 7. - С. 36 - 41.

УДК 343

Ибрагимов Д.А.
студент 4 курса бакалавриата
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина
Россия, Краснодар

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА, УСТАНАВЛИВАЮЩЕГО ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ ПРАВИЛ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ ЛИЦОМ, ПОДВЕРГНУТЫМ АДМИНИСТРАТИВНОМУ НАКАЗАНИЮ

Аннотация: *в данной научной работе рассмотрена актуальная в сегодняшних реалиях тема применения уголовного законодательства, устанавливающего ответственность за нарушение правил дорожного движения лицом, подвергнутым административному наказанию. Предложены меры уголовно-правого характера направленные на урегулирование ситуации.*

Ключевые слова: *уголовное право, нарушение правил, преступление, уголовная ответственность, наказание.*

Abstract: *in this scientific work the topic of application of the criminal legislation establishing responsibility for violation of traffic rules by the person subjected to administrative punishment is considered actual in today's realities. The measures of criminal-legal nature aimed at the settlement of the situation are proposed.*

Key words: *criminal law, violation of rules, crime, criminal liability, punishment.*

Автомобильный транспорт имеет особое значение для социально-экономического развития Российской Федерации. Однако, в системе обеспечения безопасности дорожного движения и эксплуатации транспортных средств имеется целый ряд серьезных правовых проблем, которые диктуют необходимость принятия соответствующих мер органами государственной власти с целью снижения негативных последствий.

Решая социальные и иные задачи, в том числе и по перевозке пассажиров и грузов, автомобилизация ставит проблему обеспечения безопасности дорожного движения. В обстановке, когда автомобильный транспорт характеризуется высокой интенсивностью движения, в которое вовлечены десятки миллионов людей и большое число транспортных средств, предупреждение аварийности становится одной их серьезнейших проблем. От того, насколько быстро разрешится эта ситуация, зависят не только жизнь и здоровье людей, но и экономическое развитие нашей страны.

Данная проблема, характеризующаяся сложностью и многоплановостью, приобрела особую остроту в последнее десятилетие в связи с возрастающей диспропорцией между приростом количества автомототранспортных средств и протяженностью улично-дорожной сети.

Важная роль в предупреждении правил дорожного движения принадлежит Уголовному кодексу Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 19.02.2018)[66] (далее – УК РФ), который призван обеспечивать автотранспортную безопасность в комплексе с другими отраслями права и законодательства. Помимо других норм, устанавливающих уголовную ответственность за нарушение правил дорожного движения, УК РФ содержит норму, устанавливающую уголовную ответственность за нарушение правил дорожного движения лицом, подвергнутым административному наказанию (ст. 264.1). Эта статья была введена в УК РФ сравнительно недавно, с принятием Федерального закона от 31 декабря 2014 г. № 528-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросу усиления ответственности за совершение правонарушений в сфере безопасности дорожного движения».

В соответствии со ст. 264.1 УК РФ, уголовной ответственности подлежит лицо, управляющее транспортным средством в состоянии опьянения, при условии, если оно было ранее подвергнуто административному наказанию за управление транспортным средством в состоянии опьянения или за невыполнение законного требования уполномоченного должностного лица о прохождении медицинского освидетельствования на состояние опьянения. В данной статье речь идет об административной преюдиции. Как отмечается в юридической литературе, административная преюдиция в уголовном праве относится к своего рода повторности деяния, заключающей в себе повышенную общественную опасность. Как в доктрине уголовного права, так и в уголовном

[66] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 25. – Ст. 2954.

законодательстве единое понимание административной преюдиции отсутствует, что влечет за собой возникновение в правоприменительной деятельности ряда проблем[67].

Следует согласиться с мнением А.Г. Безверхова, который отмечает, что «сущность административной преюдиции состоит в признании неоднократно совершенных виновным лицом в течение определенного периода времени административных правонарушений после наложения за первое (первые) из них административной ответственности юридическим фактом, порождающим уголовно-правовые последствия»[68].

Водитель, повторно садясь за руль автомобиля в состоянии опьянения, осознает, что он является лицом, подвергнутым административному наказанию, и осведомлен о нетерпимости общества к подобному поведению, тем самым противопоставляет себя ему. Согласно утверждению В.П. Малкова общественная опасность повторных противоправных действий заключается «в степени вероятности совершения данным лицом в будущем нового преступления, формирования у него преступного профессионализма»[69].

Повторное умышленное нарушение запрета управлять транспортным средством в состоянии опьянения, совершенное лицом, несмотря на применение к нему административного взыскания, свидетельствует о стойком негативном отношении данного лица к охраняемым законом общественным отношениям. Итак, общественная опасность рассматриваемого деяния заключается в его повторности в совокупности с устойчивым негативным отношением субъекта к охраняемым законом общественным отношениям.

Для квалификации деяния по ст. 264.1 УК РФ имеет значение наличие вступившего в законную силу постановления по делу об административном правонарушении до истечения одного года со дня окончания исполнения данного постановления хотя бы за одно из следующих административных правонарушений: за управление транспортным средством в состоянии опьянения; за невыполнение законного требования уполномоченного должностного лица о прохождении медицинского освидетельствования на состояние опьянения.

В своем постановлении от 9 декабря 2008 г. № 25 «О судебной практике по делам о преступлениях, связанных с нарушением Правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, а также с их неправомерным завладением без цели хищения» Пленум Верховного Суда РФ разъяснил, что ответственность в соответствии со ст. 264.1 УК РФ наступает в случае, если управляющий транспортным средством нетрезвый водитель является «лицом,

---

[67] Аюпова Г.Ш. О расширении границ применения административной преюдиции применительно к ст. 264.1 УК РФ // Российский следователь. - 2017. - № 3. - С. 34 - 36.

[68] Безверхов А.Г. Актуальные проблемы уголовного права, криминологии, уголовно-исполнительного права: Межвуз. сб. науч. тр. / Под общ. ред. А.Г. Безверхова. Самара: Самар. гос. ун-т, 2013. - С. 6 - 19.

[69] Малков В.П. Множественность преступлений: сущность, виды, правовое значение: Моногр. Казань: Таглимат, 2006. – С. 46.

подвергнутым административному наказанию по ч. 1 или ч. 3 ст. 12.8 КоАП РФ за управление транспортным средством в состоянии опьянения»[70].

Говоря о квалификации административной преюдиции, следует отметить, что в соответствии с примечанием к ст. 264 УК РФ наличие состояния опьянения признается в случаях установления путем освидетельствования, в том числе медицинского, факта употребления этим лицом вызывающих опьянение веществ, а также в случае невыполнения водителем законного требования уполномоченного должностного лица о прохождении медицинского освидетельствования на состояние опьянения.

Как правильно отмечают Ю. Грачева и А. Чучаев, «…недопустимо приравнивать отказ от освидетельствования к состоянию опьянения, поскольку это ставит под сомнение действие одного из конституционных принципов - презумпции невиновности»[71]. Нахождение лица в состоянии опьянения и его отказ от прохождения освидетельствования на состояние опьянения не равнозначны. Однако нельзя не согласиться с тем, что в соответствии с принципом неотвратимости уголовного наказания уголовную ответственность за отказ от прохождения медицинского освидетельствования на состояние опьянения установить необходимо.

Учитывая вышеуказанное, полагаем, что необходимо отказаться от искусственной подмены понятий в пользу их простого перечисления, то есть исключить из круга лиц, находящихся в состоянии опьянения, лиц, не выполнивших законного требования уполномоченного должностного лица о прохождении медицинского освидетельствования на состояние опьянения.

Вместе с тем, медицинское освидетельствование проводится в соответствии с Приказом Минздрава России от 18 декабря 2015 г. № 933н «О порядке проведения медицинского освидетельствования на состояние опьянения (алкогольного, наркотического или иного токсического)», согласно которому медицинское заключение «от медицинского освидетельствования отказался» может быть вынесено в случае получения отказа освидетельствуемого как от проведения медицинского освидетельствования до его начала, так и от осмотра врачом, а также от любых исследований, предусмотренных при проведении медицинского освидетельствования. Кроме того, отказ от прохождения медицинского освидетельствования фиксируется в случаях установления факта фальсификации выдоха или пробы биологического объекта (например, имитация выдоха, предоставление пробы мочи другого лица)[72].

---

[70] Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.12.2008 № 25 (ред. от 24.05.2016) «О судебной практике по делам о преступлениях, связанных с нарушением правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, а также с их неправомерным завладением без цели хищения» // Российская газета. - № 265. – 26.12.2008.

[71] Грачева Ю.В., Чучаев А.И. Дополнительные уголовно-правовые меры обеспечения безопасности автотранспорта // Уголовное право. - 2015. - № 3. - С. 10 - 15.

[72] Приказ Минздрава России от 18.12.2015 № 933н «О порядке проведения медицинского освидетельствования на состояние опьянения (алкогольного, наркотического или иного токсического)» // Российская газета. - № 60. - 23.03.2016.

Современные технические средства установления наличия или отсутствия состояния опьянения не позволяют определить период времени, когда лицо употребило вызывающие опьянение вещества, что также обусловливает возникновение ряда проблем.

В правоприменительной практике встречаются случаи, когда лицо, остановившее транспортное средство по требованию сотрудника полиции либо после дорожно-транспортного происшествия, демонстративно употребляет вещества, вызывающие опьянение, в целях исключения возможности установления факта управления транспортным средством в состоянии опьянения, тем самым избегает уголовной ответственности. В настоящее время за данное деяние ответственность наступает в соответствии с ч. 3 ст. 12.27 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях[73]. Одним из показательных примеров является следующий случай из судебной практики. Так, согласно Постановлению мирового судьи судебного участка № 31 Мурашинского судебного района Кировской области от 28 октября 2016 г. П. признан виновным в совершении правонарушения, предусмотренного ч. 3 ст. 12.27 КоАП РФ, при следующих обстоятельствах. П., управляя транспортным средством, совершил столкновение с автомобилем К., после чего до проведения уполномоченным должностным лицом освидетельствования в целях установления состояния опьянения употребил спиртные напитки[74].

По нашему мнению, приведенный пример наглядно иллюстрирует возникший в уголовном законе пробел, когда должностное лицо лишено возможности установить факт наличия состояния опьянения у водителя в момент управления транспортным средством, вследствие чего нарушитель фактически избегает уголовной ответственности.

Подытоживая вышеизложенное, представляется, что в целях исключения возможности уклонения лиц от ответственности посредством воспрепятствования установлению факта наличия состояния опьянения вышеописанными способами, а также в целях повышения эффективности противодействия преступлениям, посягающим на безопасность дорожного движения, целесообразно внести соответствующие законодательные изменения.

Список литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 25. – Ст.2954.

2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 31.12.2017) // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 1 (ч. 1). – Ст. 1.

[73] Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 31.12.2017) // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 1 (ч. 1). – Ст. 1.

[74] Постановление мирового судьи судебного участка № 31 Мурашинского судебного района Кировской области от 28 октября 2016 г. № 5-296-2016 [Электронный ресурс] // URL: https://rospravosudie.com (дата обращения: 15.04.2018).

3. Приказ Минздрава России от 18.12.2015 № 933н «О порядке проведения медицинского освидетельствования на состояние опьянения (алкогольного, наркотического или иного токсического)» // Российская газета. - № 60. - 23.03.2016.

4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.12.2008 № 25 (ред. от 24.05.2016) «О судебной практике по делам о преступлениях, связанных с нарушением правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств, а также с их неправомерным завладением без цели хищения» // Российская газета. - № 265. – 26.12.2008.

5. Постановление мирового судьи судебного участка № 31 Мурашинского судебного района Кировской области от 28 октября 2016 г. № 5-296-2016 [Электронный ресурс] // URL: https://rospravosudie.com (дата обращения: 15.04.2018).

6. Аюпова Г.Ш. О расширении границ применения административной преюдиции применительно к ст. 264.1 УК РФ // Российский следователь. - 2017. - № 3. - С. 34 - 36.

7. Безверхов А.Г. Актуальные проблемы уголовного права, криминологии, уголовно-исполнительного права: Межвуз. сб. науч. тр. / Под общ. ред. А.Г. Безверхова. Самара: Самар. гос. ун-т, 2013. - С. 6 - 19.

8. Грачева Ю.В., Чучаев А.И. Дополнительные уголовно-правовые меры обеспечения безопасности автотранспорта // Уголовное право. - 2015. - № 3. - С. 10 - 15.

9. Малков В.П. Множественность преступлений: сущность, виды, правовое значение: Моногр. Казань: Таглимат, 2006. – С. 46.

УДК 657.471

Ганюта О.Н., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Экономической теории и анализа»
Стерлитамакского филиала
Башкирского государственного университета
Россия, г. Стерлитамак
Резяпова Л.Ф.
Студент магистратуры
1 курс, факультет «Экономический»
Стерлитамакского филиала
Башкирского государственного университета
Россия, г. Стерлитамак

НЕОБХОДИМОСТЬ АНАЛИЗА ПРЯМЫХ ЗАТРАТ В КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *Статья посвящена определению необходимости анализа прямых затрат в коммерческой организации. В работе рассмотрены виды прямых затрат, их расчет и показатели определяющие уровень прямых затрат. Актуальностью данной темы заключается в том, что организация должна учитывать информацию о прямых затратах для достижения*

прибыльности своей деятельности. Таким образом, финансовый результат деятельности организаций напрямую зависит от анализа затрат.

Ключевые слова: *прямые затраты, материальные затраты, затраты на оплату труда, показатели эффективности, эффективность затрат.*

Annotation: *The article is devoted to the determination of the need for the analysis of direct costs in a commercial organization. The paper considers the types of direct costs, their calculation and indicators determining the level of direct costs. The relevance of this topic is that the organization must take into account information about direct costs to achieve profitability of its activities. Thus, the financial result of the organizations ' activities is directly dependent on the cost analysis.*

Key words: *direct costs, material costs, labor costs, performance indicators, cost effectiveness.*

Система управления затратами необходима для успешной деятельности предприятия, так как информация о затратах используется для разработки стратегии развития, призванной обеспечить устойчивое преимущество в конкуренции.

К прямым затратам коммерческой организации относятся расходы, которые можно непосредственно отнести на производимый продукт. Они делятся на расходные материалы и сырье и на выплаты заработной платы сотрудникам.

Анализ прямых материальных затрат начинают с расчета и общей оценки абсолютных и относительных отклонений материальных затрат от плановых затрат, определения степени влияния отклонений на снижение (или повышение) себестоимости продукции, удельного веса материальных затрат в полной себестоимости продукции.[75]

В процессе дальнейшего анализа определяют влияние различных факторов на выявление отклонений фактических материальных затрат от плановых.

Наибольший удельный вес в себестоимости продукции занимают затраты на сырье и материалы. Общая сумма затрат по этой статье зависит от объема производства продукции (VВПi), ее структуры (УДi) и изменения удельных затрат на отдельные изделия (УМЗi).

Удельные материальные затраты на отдельные виды изделия (УМЗi) в свою очередь зависят от количества расходованных материалов на единицу продукции (УРi) и средней цены единицы материалов (Цi).

Расчет влияния данных факторов производится способом цепных подстановок.

[75] Оскинова Е.В., Совершенствование учета и анализа прямых и косвенных затрат в составе себестоимости продукции // Студенческая наука и 21 век.— 2017. — № 14. — С.412-414.

Затраты материалов на производство продукции:

1. По плану;
2. По плану, пересчитанному на фактический объем производства продукции;
3. По плановым нормам и плановым ценам на фактический выпуск продукции;
4. Фактически по плановым ценам;
5. Фактически.

Сумма материальных затрат на выпуск отдельных видов изделий зависит от тех же факторов, кроме структуры производства продукции:

$$МЗi= \sum(VВПi* УРi* Цi), \quad (1)$$

Расход на единицу продукции зависит от качества сырья и материалов, изменения рецептуры сырья, техники и т.д. [76]

На многих организациях могут иметь место реализуемые сверхплановые возвратные отходы. Если сопоставить их стоимость по цене возможного использования и по стоимости исходного сырья, то можно узнать на сколько увеличилась сумма материальных затрат, включенные в себестоимость продукции.

Уровень расходования материалов определяется через следующие показатели:

1. Материалоемкость продукции - отражает величину материальных затрат, приходящуюся на1 руб. выпущенной продукции.
2. Материалоотдача продукции - характеризует выход продукции с каждого рубля материальных затрат
3. Удельный вес материальных затрат в себестоимости продукции - отражает уровень и структуру использования материальных ресурсов
4. Коэффициент использования материалов - показывает уровень эффективности использования материалов, соблюдения норм их расходования

Значение анализа материальных затрат определяется возможностями получения определенного объема информации для оценки состояния материально-производственных запасов, их соответствия потребностям рынка и выявление дополнительных резервов.[77]

Прямые затраты на оплату труда — это все денежные средства, которые были истрачены предприятием на выплату заработной платы рабочим и служащим.

---

[76] Торхова А.Н., Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебное пособие – изд. 3-е,стер. - М.: Директ-Медиа, 2017.- С.58-59

[77] Сычев В.А., Пахомова А.А., Семенычева М.А., Оценка эффективности использования материальных ресурсов на непрерывных производствах // Промышленная политика в цифровой экономике: проблемы и перспективы.— 2017. — № 1. — С.464-478.

В процессе анализа устанавливается соответствие объема заработной платы ее запланированному уровню по структурным подразделениям организации, категориям промышленно-производственного персонала и по непромышленной группе, выявляются причины отклонений и резервы экономии заработной платы.

При проведении анализа следует учитывать, что на расходы заработной платы влияют следующие факторы: увеличение объема продукции, ассортиментные изменения, изменение удельного веса материальных затрат, изменение структуры персонала предприятия. Если в течение анализируемого периода происходит изменение данных факторов, то необходимо корректировать плановый фонд заработной платы на величину отклонений конкретных показателей.

Прежде всего, следует определять абсолютное и относительное отклонение расходов заработной платы. Абсолютное отклонение определяется в целом по промышленно-производственному персоналу и по всем категориям персонала предприятия. Относительное отклонение по промышленно-производственному персоналу и по рабочим определяется с учетом изменения объема производства, производительности труда и средней заработной платы.

Абсолютное отклонение предполагает сравнение фактического и планового фондов заработной платы:

$$\text{Абсолютное отклонение} = \text{ФЗПфакт} - \text{ФЗПплан}, \quad (2)$$

где ФЗПфакт и ФЗПплан – фонд заработной платы соответственно фактического и планового периодов, руб.

При определении относительных отклонений плановый фонд заработной платы рабочих корректируется на процент выполнения плана по объему выпускаемой продукции, по трудоемкости, а при отклонении от плана кооперируемых поставок – на коэффициент кооперируемых поставок (расчет аналогичен расчету отклонений от численности). Например, при расчете скорректированного отклонения фонда заработной платы переменная часть фонда заработной платы (ФЗППер) корректируется на коэффициент выполнения плана по производству продукции (Кпп).

К переменной части фонда заработной платы относят зарплату рабочих по сдельным расценкам, премии рабочим и управленческому персоналу за производственные результаты, сумму отпускных, соответствующую доле переменной зарплаты, другие выплаты, относящиеся к фонду заработной платы и которые изменяются пропорционально объёму производства продукции.

Постоянная часть оплаты труда (ФЗППост) не изменяется при увеличении или спаде объёма производства – это зарплата рабочих по тарифным ставкам, зарплата служащих по окладам, все виды доплат, оплата труда работников непромышленных производств и соответствующая им сумма отпускных. Относительное отклонение фонда заработной платы:

$$\Delta\ \text{ФЗП} = \text{ФЗПфакт} - (\text{ФЗППер.план} * \text{Кпп} + \text{ФЗППост.план}) \quad (3)$$

Анализ динамики затрат на оплату труда позволит руководству предприятий своевременно принимать управленческие решения о необходимости увеличения или сокращения объема затрат на персонал, осуществлять мероприятия по повышению их общей экономической эффективности.[78]

Для оценки эффективности затрат на персонал необходимо производить расчет определенных показателей:

1. Доля затрат на персонал в объеме реализации - данный показатель характеризует часть валовой выручки, которая расходуется на персонал. Изучение данного показателя необходимо проводить в динамике: его рост является негативной тенденцией, т.к. происходит сокращение средств, которые предприятие может потратить на покрытие других видов затрат и реализовать в качестве прибыли.
2. Затраты на 1 работника - Данный показатель информирует работодателя о расходах, которые он несет на 1 работника. Расчет данного показателя можно производить для различных категорий персонала
3. Затраты на один производительный час - Показатель дает представление о том, во сколько организации в среднем обходится один час производительного труда с точки зрения расходов на рабочую силу
4. Доля затрат на персонал в себестоимости продукции - Показатель характеризует объем затрат на персонал в общем объеме расходов на производство продукции
5. Рациональность организации заработной платы персонала - Показатель характеризует объем затрат на оплату труда персонала в общем объеме расходов на персонал
6. Эффективность социальной защищенности персонала - Показатель характеризует объем затрат на социальные выплаты в общем объеме расходов на персонал

Рассчитанные показатели должны анализироваться в динамике за определенный временной период, что позволит работодателю делать выводы об эффективности понесенных расходов на персонал.

В условиях модернизации производственной деятельности, экономии живого труда и автоматизации производственных процессов сопоставление необходимых капитальных инвестиций и обусловленное этим сокращение объемов затрат на персонал становится очень актуальным. Экономическая целесообразность модернизации производства имеет место, когда объем капитальных вложений не превышает величину затрат на персонал.[79]

Таким образом, необходимость анализа прямых затрат в коммерческих организациях заключается в том, что в основе расчета прямых затрат лежит

---

[78] Гиляровская Л.Т., Экономический анализ: учебник для вузов – изд. 2-е, доп. - М.: ЮНИТА- ДАНА, 2015.- С.463-490

[79] Плутова М.И., Необходимость и эффективность затрат на персонал // HUMAN PROGRESS.— 2016. — № 6. — С.4.

информация о нормах затрат. Наличие подробной информации о затратах дает возможность: установить цену изделий, услуг, оценить экономичность процессов, эффективность использования ресурсов отдельными подразделениями, значимость заказчиков с точки зрения их вклада в прибыль предприятия и принимать управленческие решения о необходимости увеличения или сокращения объема затрат на персонал.

Использованные источники:

1. Гиляровская Л.Т., Экономический анализ: учебник для вузов – изд. 2-е, доп. - М.: ЮНИТА- ДАНА, 2015.- 615 с.
2. Оскинова Е.В., Совершенствование учета и анализа прямых и косвенных затрат в составе себестоимости продукции // Студенческая наука и 21 век.— 2017. — № 14. — С.412-414.
3. Плутова М.И., Необходимость и эффективность затрат на персонал // HUMAN PROGRESS.— 2016. — № 6. — С.4.
4. Сычев В.А., Пахомова А.А., Семенычева М.А., Оценка эффективности использования материальных ресурсов на непрерывных производствах // Промышленная политика в цифровой экономике: проблемы и перспективы.— 2017. — № 1. — С.464-478.
5. Торхова А.Н., Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебное пособие – изд. 3-е,стер. - М.: Директ-Медиа, 2017.- 103 с.

УДК 62.621

Приступа А.Ю.
магистрант 1 курса института энергетики
Кузбасского государственного технического университета
им. Т.Ф.Горабчева
Россия, г.Кемерово;
Пономарева Е.В.
магистрант 1 курса института энергетики
Кузбасского государственного технического университета
им. Т.Ф.Горабчева
Россия, г.Кемерово.

НЕОБХОДИМОСТЬ ВЫБОРА ВЗРЫВОЗАЩИЩЕННОГО ЭЛЕКТРООБОРУДОВАНИЯ В УГЛЕДОБЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДОЛЖНОГО УРОВНЯ НАДЕЖНОСТИ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ

Аннотация: *надежность оборудования определяется его конструкцией и качеством изготовления. Однако в процессе эксплуатации из – за старения материалов и воздействия внешних факторов надежность оборудования снижается. Поэтому, важной задачей является создание*

такого оборудования, показатели надежности которого в процессе эксплуатации не станут ниже допустимых.

Ключевые слова: *электрооборудование, надежность, шахты, уголь, электроэнергетика.*

Annotation: *the reliability of the equipment is determined by its design and manufacturing quality. However, in the process of exploitation due to the aging of materials and the impact of external factors, the reliability of the equipment is reduced. Therefore, an important task is the creation of such equipment, the reliability indicators of which in the process of operation will not become lower than permissible.*

Key words: *electrical equipment, reliability, mines, coal, electric power.*

В настоящее время около 60% всей электроэнергии в России производится на теплоэлектростанциях (ТЭС) [1], которые, в качестве сжигаемого сырья, используют природный газ, уголь, торф, мазут, дизель и др.[2] Однако наиболее популярным в использовании является именно уголь.

В России существует множество освоенных угольных месторождений. К самым крупным относятся:

Таблица 1

Список самых крупных угольных месторождений России

Каменноугольные	Буроугольные
• Печорский • Таймырский • Кузнецкий • Иркутский • Тунгусский • Ленский • Минусинский • Кизеловский • Улуг-Хемский • Южно-Якутский	• Канско-Ачинский • Подмосковный • Челябинский • Нижнезейский

Настолько масштабная добыча угля не может не обойтись без больших энергетических затрат, поэтому, для нормального функционирования всего процесса угледобычи, необходима надёжная, простая и долговечная система электроснабжения.

Однако есть некоторые нюансы. Добыча угля ведётся двумя способами:

1. Открытый (в карьерах; при залегании пласта не более чем на 100 метров);
2. Закрытый (в шахтах).

Второй способ является более опасным способом добычи, так как в шахтах, из-за наличия угля, выделяется взрывоопасный газ – метан (CH4), который, в случае взрыва, приводит к тяжёлым последствиям.

Неконтролируемая химическая реакция метана может произойти в двух случаях: превышение допустимой концентрации или возникновение открытого источника огня. Для ликвидации высокой концентрации конструируется система вентиляции. Во втором случае огню взяться негде, однако в роли огня может выступить случайная искра, появившаяся при работе электрооборудования. Поэтому перед инженерами, в процессе проектирования шахты, должно быть учтено наличие изоляции электрооборудования от окружающей среды шахты.

В соответствии с ГОСТ Р 51330[3] и ПУЭ[4] взрывозащита подразделяется на следующие уровни:

Уровень взрывозащиты	Определение
2	Взрывозащищенное электрооборудование, в котором взрывозащита обеспечивается только в признанном нормальном режиме работы
1	Взрывозащищенное электрооборудование, в котором взрывозащита обеспечивается как при нормальном режиме работы, так и при признанных вероятных повреждениях, определяемых условиями эксплуатации, кроме повреждений средств взрывозащиты
0	Взрывозащищенное электрооборудование, в котором по отношению к взрывобезопасному электрооборудованию приняты дополнительные средства взрывозащиты, предусмотренные стандартами на виды взрывозащиты

После выбора нужного уровня взрывозащиты всё электрооборудование помещается во взрывозащищённый герметичный корпус, который изолирован от внешней среды.

Такой корпус выполняет не только роль взрывозащиты. Он так же обеспечивает изоляцию электрооборудования от воздействия агрессивной среды шахты. К ним можно отнести влагу; пыль; повышенную влажность; высокие температуры; наличие химически активных соединений в воздухе, оказывающих разрушительное воздействие на изоляцию электрооборудования. Воздействие шахтной среды на электрооборудование может привести к его скорому старению и неожиданному выходу из строя, что в шахте не допустимо. Поэтому существует два пути решения:

1. Применение в конструкции электрооборудования более современных и стойких, к воздействию шахтной среды, материалов. Однако это является более затратным способом;
2. Изоляция электрооборудования с помощью взрывозащищённого корпуса. Этот способ является менее затратным, а так же выполняет роль взрывозащиты.

При изоляции электрооборудования, в наглухо изолированный корпус, возрастает надёжность электроснабжения всех шахтных потребителей. Это обусловлено изоляцией всех ответственных узлов сети, кроме кабеля, от внешнего воздействия. Поэтому необходимость герметизации электрооборудования обусловлена:

Во-первых, сохранением должного уровня надёжности электроснабжения вследствие ограничения внешнего воздействия на ответственные узлы шахтной электрической сети;

Во-вторых, обеспечением необходимого уровня пожаро- и взрывобезопасности.

Список литературы

1. Министерство энергетики Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://minenergo.gov.ru/. – Главная / Деятельность / Электроэнергетика / Основные показатели (Дата обращения 17.01.2018)
2. Энергетика. ТЭС и АЭС [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://tesiaes.ru/. – Топливо ТЭС (Дата обращения 17.01.2018);
3. ГОСТ Р 51330.0-99 (МЭК 60079-0-98) Электрооборудование взрывозащищенное. Часть 0. Общие требования (с Изменением N 1);
4. Правила устройства электроустановок (ПУЭ), изд. 7, 2001 - 2004 г.г.

УДК 349.2

Шахбанова Ю.А., кандидат юридических наук
доцент кафедры гражданского права и процесса
ФГБОУИ ВО «Московский государственный
гуманитарно-экономический университет»
Россия, г. Москва

НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИЕ РАБОТНИКИ КАК СУБЪЕКТЫ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

Аннотация: *Данная статья посвящена актуальной теме в трудовом праве – заключению трудового договора с несовершеннолетним работником. В рамках работы проводится анализ положений трудового законодательства об особенностях условий труда для лиц до восемнадцати лет, которые обязательны для выполнения всеми работодателями.*

Ключевые слова: *трудовой договор; несовершеннолетний работник; сокращенное рабочее время.*

Abstract: *This article is devoted to an important topic in labour law – the labour contract with the minor worker. In the framework of the analysis of labour law provisions on peculiarities of working conditions for persons under the age of eighteen years who shall be mandatory for all employers.*

Keywords: *employment contract; minor worker; shorter working hours.*

В наше время стало популярным привлекать к работе несовершеннолетних. Подростки стремятся к самостоятельности и намерены сами найти себе работу. Некоторые современные родители считают, что ребенок сам должен научиться зарабатывать себе на мелкие расходы, тогда он будет знать цену деньгам. Такие сотрудники выгодны и работодателю, несмотря на то, что прием несовершеннолетних на работу сопряжен с определенными сложностями. Например, при выполнении сезонных малооплачиваемых работ, набрать на которые взрослых проблематично. При этом работодатели часто забывают о том, что их несовершеннолетние работники нуждаются в особой защите. Как же оградить детей от недобросовестных работодателей? Что для этого надо знать?

Самое главное, если подросток устраивается на работу и хочет быть уверенным в завтрашнем дне, чтобы работодатель обеспечивал условия труда и вовремя платил зарплату обязательно надо заключить трудовой договор в письменной форме. Это специальный документ, в котором прописаны права и обязанности работника и работодателя, а самое главное — все обязательные условия труда.

Условия трудового договора, которые ухудшают положение трудящегося по сравнению с условиями, установленными трудовым законодательством, являются недействительными. Кроме того за нарушение трудового законодательства предусмотрена административная ответственность в виде штрафных санкций по ст. 5.27 КоАП РФ.

По общему правилу лица, достигшие возраста 16 лет, могут вступать в трудовые отношения в качестве работников (ч. 3 ст. 20 ТК РФ) [1]. Допускается заключение трудового договора и с лицами более юного возраста.

Трудовой договор может заключаться с лицом, достигшим возраста пятнадцати лет, но необходимо учитывать, что трудовой договор может заключаться только для выполнения легкого труда, не причиняющего вреда его здоровью, если несовершеннолетний к этому моменту уже получил, получает основное общее образование либо в соответствии с Федеральным законом от 29 декабря 2012 года N 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» оставил общеобразовательную организацию до получения основного общего образования или был отчислен из организации, осуществляющей образовательную деятельность. В случае заключения трудового договора с лицом, достигшим возраста пятнадцати лет, получающим основное общее образование, работа должна выполняться в

свободное от получения образования время и без ущерба для освоения образовательной программы [3].

Заключение трудового договора с лицом в возрасте четырнадцати лет в соответствии с ч. 3 ст. 63 ТК РФ возможно при соблюдении следующих условий: работник является учащимся; данная работа относится к категории легкого труда, не причиняющего вреда здоровью; выполнение работы должно производиться только в свободное от учебы время и не нарушать процесс учебы (можно получить справку из образовательного учреждения о расписании учебных занятий); на заключение трудового договора получено согласие родителя (опекуна, попечителя) и органа опеки и попечительства.

ТК РФ не определяет форму такого согласия – устное или письменное. Надежнее получить письменное согласие, чтобы не возникли сомнения в законности трудоустройства. Оно может быть оформлено в качестве письма или заявления о согласии на работу несовершеннолетнего, подписанное одним из родителей и руководителем (уполномоченным лицом) органа опеки и попечительства по месту жительства работника. Если другой родитель возражает против заключения трудового договора, то учитывается мнение самого несовершеннолетнего и органа опеки и попечительства. Можно указать пункт о согласии родителей и в трудовом договоре после подписей представителя работодателя и работника.

Заключение трудового договора с лицами, не достигшими четырнадцати лет, не допускается, за исключением выполнения работ для участия в создании и (или) исполнении (экспонировании) произведений только в организациях кинематографии, театрах, театральных и концертных организациях, цирках без ущерба его здоровью и нравственному развитию, по подготовке к спортивным соревнованиям и участию в спортивных соревнованиях по определенному виду (видам) спорта. Трудовой договор в данном случае от имени подростка подписывает его родитель. Обязательным условием является получение разрешение органов опеки и попечительства с указанием максимально допустимой продолжительности ежедневной работы и других условий, в которых может выполняться работа [5].

Законом запрещается применение труда лиц несовершеннолетних на работах с вредными и (или) опасными условиями труда, на подземных работах, а также на работах, выполнение которых может причинить вред их здоровью и нравственному развитию (игорный бизнес, работа в ночных кабаре и клубах, производство, перевозка и торговля спиртными напитками, табачными изделиями, наркотическими и токсическими препаратами и проч.).

Также запрещаются переноска и передвижение работниками в возрасте до восемнадцати лет тяжестей, превышающих установленные для них предельные нормы [2]. Например, пределы подъема и передвижения тяжестей несовершеннолетними постоянно в течение рабочей смены могут составлять не более:

1) для юношей 14 - 15 лет - 3 кг, 16 - 17 лет - 4 кг;

2) для девушек 14 - 15 лет - 2 кг, 16 - 17 лет - 3 кг.

Для несовершеннолетних устанавливается сокращенное рабочее время. Так, продолжительность ежедневной работы (смены) не может превышать:

1. для работников в возрасте от пятнадцати до шестнадцати лет - 5 часов, в возрасте от шестнадцати до восемнадцати лет - 7 часов;
2. для обучающихся по основным общеобразовательным программам и образовательным программам среднего профессионального образования, совмещающих в течение учебного года получение образования с работой, в возрасте от четырнадцати до шестнадцати лет - 2,5 часа, в возрасте от шестнадцати до восемнадцати лет - 4 часа (ст. 94 ТК РФ).

Трудовым законодательством установлена максимально допустимая продолжительность работы в неделю: для работников в возрасте до шестнадцати лет - не более 24 часов, а в возрасте от шестнадцати до восемнадцати лет - не более 35 часов (ст. 92 ТК РФ).

Несовершеннолетних нельзя принимать на работу по совместительству и на работу по вахтовому методу. Испытательного срока для таких сотрудников не устанавливается. Перед приемом на работу и ежегодно в дальнейшем лица в возрасте до восемнадцати лет подлежат обязательному медицинскому осмотру за счет средств работодателя.

Недопустимо отправлять несовершеннолетних в командировки, привлекать к сверхурочным работам, работе в ночное время, в выходные и нерабочие праздничные дни (за исключением творческих работников средств массовой информации, организаций кинематографии, театров, театральных и концертных организаций, цирков, профессиональных спортсменов) [4].

Работодатель не вправе заключать договор о полной материальной ответственности с данной категорией работников. Однако подростки могут нести полную материальную ответственность при причинении ущерба работодателю в строго определенных случаях: при умышленном причинении ущерба, а также причинении ущерба в состоянии алкогольного, наркотического или иного токсического опьянения, причинении ущерба в результате совершения преступления или административного проступка.

Несовершеннолетние имеют право на предоставление удлиненного отпуска в 31 календарный день в удобное для них время. Первый отпуск такой работник может получить ранее полугода непрерывной работы в организации по его заявлению. Это распространяется и на лиц до восемнадцати лет, работающих неполное рабочее время. Закон запрещает замену ежегодного оплачиваемого отпуска денежной компенсацией, оберегая подростков от переработок. Денежная компенсация может выплачиваться только при прекращении трудового договора.

Работнику, совмещающему работу с учебой, положен дополнительный отпуск с сохранением среднего заработка, чтобы было время на подготовку и сдачу экзаменов и зачетов. Также по просьбе учащегося организация обязана

отпустить его в отпуск без сохранения заработной платы. Например, для сдачи вступительных экзаменов.

Особенности есть и при расторжении трудового договора с несовершеннолетними по инициативе работодателя. Помимо соблюдения общего законного порядка увольнения надо еще получить согласие соответствующей государственной инспекции труда и комиссии по делам несовершеннолетних (за исключением случаев ликвидации организации).

В заключении хотелось бы отметить. Государство предусмотрело тот факт, что граждане, не достигшие 18 лет, могут работать. Поэтому, чтобы защитить несовершеннолетних от перегрузов на работе и произвола со стороны работодателя, дать им возможность получить образование, развиваться как личности, охраняя их здоровья и учитывая физические возможности подростков в силу возраста, установило дополнительные гарантии, которые обязательны для выполнения всеми компаниями-работодателями.

Использованные источники:

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 05.02.2018) // «Российская газета», N 256, 31.12.2001.
2. Постановление Минтруда России от 07.04.1999 г. № 7 «Об утверждении Норм предельно допустимых нагрузок для лиц моложе восемнадцати лет при подъеме и перемещении тяжестей вручную» // Российская газета. 1999. № 147. 30 июля.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 28.01.2014 N 1 «О применении законодательства, регулирующего труд женщин, лиц с семейными обязанностями и несовершеннолетних»// «Российская газета», N 27, 07.02.2014.
4. Воробьев В.В. Трудовой договор. М., 2015. С. 123.
5. Петров А. Я. Трудовой договор. М.: Издательство Юрайт, 2013. С. 29.

Сохоян М.О., магистрант
Строительный институт
Кафедра строительных конструкций
ФГБОУ ВО «Тюменский Индустриальный Университет»
г. Тюмень, Тюменская область

НЕТРАДИЦИОННЫЕ ФОРМЫ ПОДОШВЫ ФУНДАМЕНТА

Аннотация: *В статье проводится обзор влияния формы подошвы фундамента на работу основания, в том числе особое внимание уделено напряженно-деформированному состоянию фундаментов мелкого заложения с криволинейной формой опирания.*

Ключевые слова: *фундамент, криволинейная поверхность, осадка, контактные напряжения, форма подошвы.*

Abstract: *The article reviews the influence of the shape of the Foundation foot on the base work, including special attention paid to the stress-strain state of the foundations of shallow Foundation with a curved shape of the support.*

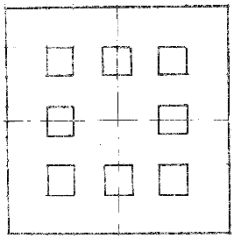
Keywords: *foundation, curved surface, sediment, contact stress, shape of the sole.*

Как практика показывает, чаще всего в строительстве используют фундаменты квадратной и прямоугольной формы. Форма фундамента влияет на контактные нагружения и осадку, что означает, что, изменяя форму можно запроектировать фундаменты с минимальной осадкой.

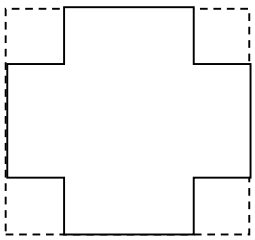
Поиск рациональных форм подошвы фундамента осуществляется с целью вовлечения в работу большего объема грунта и (или) изменения эпюры контактных напряжений под подошвой фундамента. Поэтому используют два варианта рационализации формы фундамента:

1) изменение формы в плане;
2) изменение формы поверхности опирания в вертикальной плоскости.

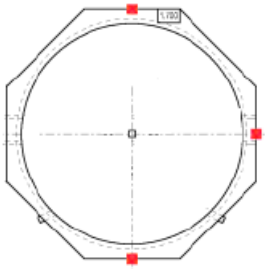
К первому варианту рационализации соответствуют фундаменты, представленные на рисунке 1.



а) Фундамент решетчатый



б) Фундамент с угловыми вырезами (крестообразный)



б) Фундамент с многоугольной формой подошвой

Рис.1. Варианты фундаментов с рациональной формой плиты в плане

На рисунке 1а представлен решетчатый фундамент. В промежутках возникают несущие грунтовые своды (арочный эффект). Благодаря арочному эффекту решетчатая подошва работает как сплошная. Реактивные давления в блоках-подушках решетчатых фундаментах распределяются равномернее, чем в блоках-подушках сплошных фундаментах. В зависимости от глубины заложения и высоты фундаментов это позволяет снизить расход бетона в пределах 22÷280 % [1].

Также арочный эффект возникает в крестообразных фундаментах, представленных на рисунке 1б. Грунт в зоне вырезов таких фундаментов также участвует в работе, поэтому расчет их оснований производят по внешним габаритам, включая площадь вырезов [1]. При этом расход металла

по сравнению с квадратными, имеющими сходные внешние размеры, сокращается на 26%, а бетона на 15%.

В работе Глушкова А. В. по результатам испытаний установлено, что осадка фундамента и размер активной зоны влияет форма в плане и периметр краевой зоны подошвы фундамента [2]. Рассмотренные варианты формы в плане экспериментальных штампов представлены на рисунке 2.

Штампы с трехлучевой и крестообразными формами включали в работу больший объем грунта за счет арочного эффекта между выступами. Их наличие изменило характер передачи нагрузки от фундаментной плиты на основание и позволило более полно использовать его несущую способность.

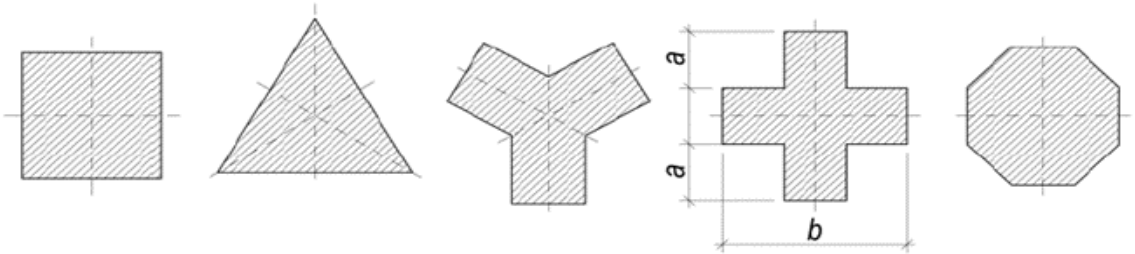
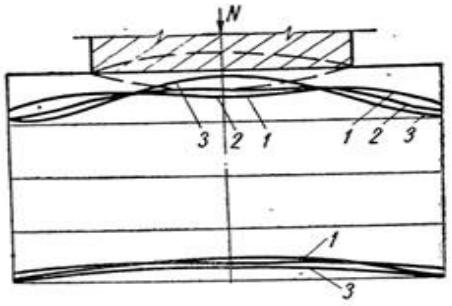


Рис.2. Формы в плане экспериментальных штампов (А.В. Глушков)

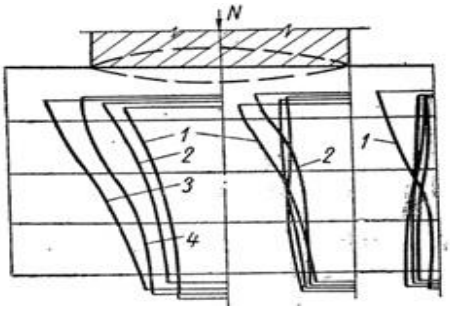
В работах А.Н. Тетиора приведены данные экспериментальных исследований распределения контактных напряжений и осадок грунта под жестким и гибким штампами с выпуклой и вогнутой поверхностями по отношению к основанию. Так на рис.3 представлены контактные напряжения под выпуклыми жесткими и гибкими штампами.

Рис.3. Контактные напряжений в основании под штампами выпуклой формы [3].

Из рисунка видно, что жесткость фундамента выпуклой формой подошвы приводит к количественному и качественному изменению формы эпюры контактных давлений. Качественное изменение контактных напряжений для штампа выпуклой формы достаточно значительное. На рис.4 отображено влияние формы фундамента на распределение напряжений в основании.



а) распределение вертикальных напряжений в горизонтальных сечениях

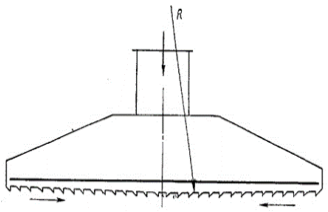


б) распределение вертикальных напряжений в вертикальных сечениях

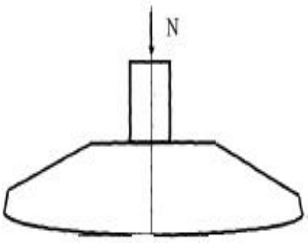
Рис.4. Влияние формы фундамента на распределение напряжений в основании:
1 – для выпуклого штампа; 2 – для поского штампа;
3 – для вогнутого штампа; 4 – теоритического значение [3]

Влияние формы штампа сказывается в педелах небольшой глубины и больше всего форма подошвы влияет на распределение горизонтальных напряжений [4].

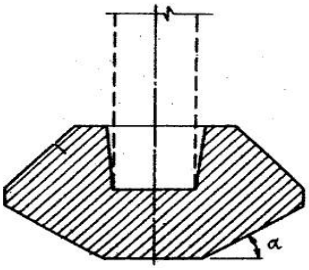
Именно принцип более равномерного распределения контактных напряжений путем формирования выпуклой поверхности использован в нескольких решениях конструкций фундаментов, представленных на рис.5.



а) Фундаментный блок с консольными выступами (С.А. Ривкин, И.Ш. Плотинский, Л.П. Тимофеенко, А.Н. Печенов, М.М. Френкель, О.Ю. Иванов) [5]



б) Фундаментный блок с криволинейной подошвой (М.С. Грицук) [4]



в) Фундаментный блок со скошенными подошвой (В.П. Лисеев, И.А. Русинов и А.Н. Малышев) [6]

Рис.5. Варианты фундаментов с выпуклой подошвой

На рис.5а представлен фундаментный блок с консольными выступами трапециевидной формы, отличающийся тем, что с целью уменьшения расхода материалов и улучшения взаимодействия с грунтом основания имеет опорную поверхность блока цилиндрической формы с выпуклостью в сторону основания и содержит расположенные параллельно продольной оси блока выступы треугольной формы, выполненные наклонно, а другие их грани перпендикулярны к опорной поверхности. Радиус кривизны выпуклой

поверхности в 40÷50 раз больше ширины блока [5]. Фундамент с криволинейной поверхностью подошвы представлен на рисунке 5б.

Список использованных источников

1. Фидаров М.И Проектирование и возведение прерывистых фундаментов. – М.: Стройиздат, 1986. -156 с.

2. Глушков А.В. Влияние формы и размеров подошвы фундаментов на напряженно-деформированное состояние основания. Основания и фундаменты. Дисс на соиск. учен. степ. к.т.н.: Спец. 05.23.02. Поволжский государственный технологический университет. Йошкар-Ола, 2016. – 164с.

3. Тетиор А. Н. Прогрессивные конструкции фундаментов для условий Урала и Тюменской области. - Свердловск, 1971. - 179 с.

4. Грицук М.С. Рациональные конструкции плит для ленточных фундаментов. Основания и фундаменты. Дисс на соиск. учен. степ. д.т.н.: Спец. 05.23.02. Брестский политехнический институт. Брест, 1998. 283 с.

5. А.с. СССР N503005, МКИ Е 02 Д. Фундаментный блок/ Ривкин С.А., Плотинский И.Ш., Тимофеенко Л.П., Печенов А.Н., Френкель М.М., Иванов О.Ю. Киевский инженерно-строительный институт и Киевский государственный институт по проектированию «Киевпроект». – N1927433/29-33: Заявлено 08.06.73: Опубл. 15.02.76. Бюл. N6.

6. А.с. СССР N1067146, МКИ Е 02 Д. Фундаментный блок/ Лисеев В.П., Русинов И.А и Малышев А.Н. Киевский инженерно-строительный институт. – N3321720/29-33: Заявлено 17.07.81: Опубл. 15.01.84. Бюл. N2.

УДК 712

Смагина О.А., магистрант 2 курса
ФГБОУ ВО Пермский ГАТУ,
г. Пермь, Россия
Мальцева А.П., доцент, кандидат экономических наук
ФГБОУ ВО Пермский ГАТУ,
г. Пермь, Россия

НОВАТОРСТВО, ПРЕЕМСТВЕННОСТЬ И ТРАДИЦИИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЛАНДШАФТНОЙ АРХИТЕКТУРЫ

Аннотация: *Современная проблема дизайнерской инноватики, изучающей признаки новизны проектных решений, изменение стереотипов формирования городской урбанизированной среды, актуализации ее как устойчивой экологической системы, обеспечивающей условия для полноценной жизнедеятельности людей, а также эстетичной и респектабельной.*

Ключевые слова*: городская среда, устойчивое управление, ландшафтное проектирование, инновационное развитие.*

INNOVATION, CONTINUITY AND TRADITIONS IN ACTIVITY OF LANDSCAPE ARCHITECTURE

Annotation: Modern problem of the design innovatics studying signs of novelty of design decisions, change of stereotypes of formation of the urban urbanized environment, her updating as the steady ecological system providing conditions for full activity of people and also esthetic and respectable.

Keywords: urban environment, steady management, landscape design, innovative development.

В век современных и высокотехнологических проектов и решений, отмечается стабильная тенденция к росту урбанизации, ухудшения экологической обстановки в городах. Более актуальной становится задача изменения стереотипов формирования городской среды, перехода к проектированию и развитию городов как устойчивых экологических систем, обеспечивающих условия для полноценной жизнедеятельности людей, для существования многих видов живых организмов, а также сохранения биоразнообразия городской среды в целом.

Также актуальна задача экологической реновации сложившихся городов, которая предусматривает создание в городах благоприятной для жизни людей среды обитания, гармонично сочетающей созданную человеком социальную и инженерную инфраструктуру и сохраненную природу. В новых районах города должны появиться свои любимые места, наполненные символическими образами, где человек среди многоликой толпы возвращался бы к себе [2].

Разработка и внедрения инноваций в ландшафтную архитектуру городов и сельских территорий имеет много составляющих: социальную, биологическую, экономическую, экологическую, архитектурно-градостроительную, юридическую. Коммунальное хозяйство городов, в области интересов которого лежит сегодня ландшафтная архитектура, переживает в настоящее время коренную перестройку и, возможно, сегодня появляется реальный шанс что-либо улучшить в этом направлении.

Необходимо определить приоритеты развития городов и сельских территорий, среди которых должны быть: безопасность, устойчивое развитие, здоровье жителей, комфорт, безопасность, красота ландшафта; максимально адаптировать их, обеспечить их внедрение при проектировании новых городских застроек.

Для эффективного и устойчивого управления городскими ресурсами следует иметь четкое представление о направлении, потенциале и приоритетах развития города. Значение устойчивого управления также возрастает в связи с переходом экономики к рыночным отношениям и платному землепользованию. Использование городских земель имеет достаточно высокие расценки.

Особое внимание следует обратить на малые городские реки. Долины малых рек являются особым элементом системы общественных пространств. Они обладают огромным потенциалом как уникальные природные и

рекреационные ресурсы. В их отношении требуется реставрация природного ландшафта, расчистка русла, реконструкция берегов.

В сельских поселениях большое количество так называемых малоэффективных или неэффективно используемых территорий. К таким территориям можно отнести: заброшенные земельные участки, производственные зоны, утратившие свое функциональное значение, территории с ветхим и аварийным, не пригодным для проживания жильем [1].

Проектным организациям при подготовке документации по планировке и застройке территорий города, следует соблюдать:

- ✓ оптимальную для структурных частей города интенсивность использования территорий;
- ✓ требования охраны окружающей среды и территорий природного комплекса;
- ✓ требования охраны памятников истории и культуры, сохранения исторической планировки и застройки;
- ✓ санитарно-гигиенические нормы и требования пожарной безопасности, создание благоприятной для человека городской среды.

Благоприятная эстетическая урбанизированная среда обеспечивает физический, социальный и психологический комфорт жителей, устойчивое социальное и гармоничное, а также экономическое развитие города.

На сегодняшний день появились новые технологии, которые помогут избежать «закатывания в асфальт» пешеходных зон и парковок для автотранспорта, а также уменьшает платежи за негативное воздействие на окружающую среду. Технологии, позволяющие эксплуатировать газон как парковочное место для автотранспорта. Данное сооружение называется экопарковка или эксплуатируемый газон, зелёная парковка, экостоянка, экогазон. Эта технология пришла в Россию из Европы, в частности из Германии, где успешно эксплуатируются данные сооружения. Для создания экопарковки применяют газонные решётки – высокопрочные модули, скрепляемые между собой надёжными замками. Выдерживая большие нагрузки, газонные решётки с успехом защищают корневую систему травы от повреждений, наносимых пешеходами и шинами автомобилей. Изготавливаются газонные решётки из особого морозостойкого пластика [3].

Использование газонной решётки для армирования газона предотвращает появление на газоне следов от автомобильных шин, и даже после стоянки автомобилей трава сохраняет нормальный вид. Кроме того, экопарковка – лучший вариант в тех случаях, когда использование асфальта просто нежелательно.

Сегодня ландшафтное проектирование осуществляется с помощью компьютерного моделирования с использованием самых передовых программ, в частности, системы AutoCAD (разработка компании Autodesk). Это одна из эффективных и надёжных программ, дающая возможность работать над сложными трёхмерными моделями. Она имеет мощную графическую платформу, которая объединяет все стадии работы над

проектом: ландшафтный анализ рассматриваемого участка, расчёты, геометрические построения, оформление рабочей документации и презентацию готового проекта. AutoCAD не только позволяет быстро и качественно осуществлять разработку, но и поднимает процесс творчества на достаточно высокий уровень.

Инновационное развитие не обошло вниманием и такой пункт, как ландшафтное освещение. Они не только выполняют функцию освещения вверенной им территории, но и создают невероятные световые эффекты, тем самым подчёркивая красоту и индивидуальность городского ландшафта. Наряду со светильниками, включающими в себя лампы накаливания, широкое распространение получили и такие новшества, как светильники на светодиодах. По своему назначению они подразделяются на: парковые (для освещения территории); архитектурные (для подсветки определённых участков парка, фонтанов и других архитектурных сооружений); влагозащищённые (для подсветки водоёмов и фонтанов). Их свет передаёт красоту водной стихии, выделяя движение струй и разукрашивая их в радужные оттенки. Растения в их лучах окрашиваются в фантастические цвета. Широкого применения получили RGB светильники, в которых смешиванием трёх основных цветов – красного (R), зелёного (G) и синего (B) можно получить более миллиона оттенков свечения. Сегодня можно приобрести прозрачную тротуарную плитку со встроенными светодиодами; из неё выкладываются интересные светящиеся дорожки [4]. Управлять светодиодным освещением легко через компьютер.

В прошлое отходят и ручные кусторезы. На смену им пришли удобные кусторезы с никель-кадмиевым аккумулятором и литий-ионным аккумулятором. Второй вдвое легче первого, и весит всего лишь 500 г; к тому же он очень компактный.

Современные технологии открывают широкую дорогу для новых оригинальных решений, например, в сфере строительства аллейных дорожек. Для уплотнения сыпучих грунтов используются виброплиты, которые служат отличной заменой катку. Они обладают отменным качеством работы, легки и просты в управлении.

Передовым шагом в ландшафтном дизайне стало использование бетонного покрытия, имеющего свойства и вид естественных камней. Процесс образования поверхности, имитирующей камень или кирпич, происходит на стадии, когда уложенный материал ещё не затвердел, а прессовка производится с помощью соответствующей формы. В качестве материала используются цветные бетонные смеси, усиленные полимерами. С помощью различных химических протравок, меняется его оттенок и создаётся рисунок, имитирующий мрамор, гранит или какой-нибудь другой камень [1].

Когда концепция ландшафта готова, наступает черед флористов и строителей. При этом возникает немало технических трудностей! И здесь на помощь приходят современные строительные технологии, которые позволяют добиться простоты и гармонии всех используемых элементов.

Часто это хорошо забытые старые методы, применяемые в совокупности с использованием новых материалов. Например, такими как габионы, геосетки, геомембраны и георешетки, которые часто используются в ландшафтном дизайне. Передовые технологии существенно сокращают трудовые и финансовые затраты, а также экономят время, воплощая в жизнь смелые идеи достойные восхищения.

Список использованной литературы

1. Научно-исследовательское общество по дорожному строительству и транспорту FGSV (1995): Дополнительные технические условия и нормы для несущего слоя в дорожном строительстве (ZTVT-StB) [Текст] - 1994.
2. Бакутис, В.Э. Инженерное благоустройство городских территорий [Текст] /В.Э. Бакутис, В.А. Горохов, П.Б. Лунц, О.С. Расторгует. - М., 1979 – 157с.
3. Ландшафтные истории: обустройство участка. URL: http://landshaftportal.ru/landshaftnyiy-dizayn-uchastka-svoimi-rukami/
4. Применение современных технологий в ландшафтном дизайне. URL: http://indasad.ru/landshaftnyj-dizajn/1991-primenenie-sovremennich-technologiy-v-landshaftnom-dizayne

Горяева Е.Е.
Студент
2 курс магистратуры, факультет «Экономика труда»
Сибирский государственный университет науки и технологий имени академика М. Ф. Решетнёва
Россия, г. Красноярск

НОРМИРОВАНИЕ ТРУДА – ОДИН ИЗ ОСНОВНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ ОРГАНИЗАЦИИ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация. В статье кратко изложены теоретические основы организации и нормирования труда в современном производстве. Рассмотрены основные методические положения по обеспечению высокого качества действующих на предприятиях норм трудозатрат. Даны рекомендации по пересмотру, разработке и внедрению научно обоснованных норм труда.

Ключевые слова: организация, нормирование труда, предприятие, заработная плата.

Annotation. The article summarizes the theoretical foundations of the organization and regulation of labor in modern production. The basic methodological provisions to ensure the high quality of existing labor standards in enterprises are considered. The recommendations on the revision, development and implementation of evidence-based labor standards are given.

Key words: organization, labor regulation, enterprise, wages.

Передовой опыт предприятий показывает, что высокий уровень нормирования труда может быть достигнут лишь в том случае, если все трудовые затраты на производство будут

постоянно находиться в поле зрения работников службы нормирования труда и руководителей предприятий, строго учитываться и оцениваться. Поэтому на предприятиях следует регулярно анализировать состояние нормирования труда, намечать пути реализации выявленных резервов. К ним относятся:

— доведение напряжённости норм времени и выработки до 100-процентного их выполнения в среднем или, что более реально, выравнивание напряжённости норм до уровня среднего процента выполнения научно обоснованных норм в целом по предприятию;

— устранение отклонений фактических оргтехусловий производства от предусмотренных нормами труда [1].

Для оценки резервов по направлениям снижения трудоёмкости используются данные о напряжённости и обоснованности норм труда, а также данные об оплаченных нормо-часах, затраченных на исправление брака, на лишнюю работу, связанную с отклонениями от нормативных оргтехусловий. Суммирование непродуктивных, но оплаченных нормо-часов работы рабочего прямо определяет составляющие общего резерва снижения нормированной трудоёмкости.

В перспективе для большинства производств эталоны сопоставлений как нормированной, так и фактической трудоёмкости продукции должны меняться. Объясняется это тем, что в качестве идеала изменений обобщающих нормированных показателей нельзя рассматривать фактические трудовые затраты. Такими показателями могут быть только данные о проектной трудоёмкости производства основной номенклатуры выпускаемой предприятием продукции или типовой продукции [2].

Поэтому проектная трудоёмкость должна стать составной частью нормативной документации на новую продукцию и служить отраслевым и общепромышленным ориентиром необходимых трудозатрат. Достижение проектной трудоёмкости законченной продукции намного легче контролировать и стимулировать, чем освоение всей системы норм и нормативов на отдельные операции и виды работ. Следует учитывать, что стимулирование освоения операционных норм и проектной трудоёмкости изделия имеет принципиальные различия. Операционные нормы, даже прогрессивные и научно обоснованные, могут фактически закреплять далекие от совершенства технологические и трудовые процессы производства законченного изделия. В данном случае нормативно не регламентируется и не контролируется прогрессивный трудовой и технологический процесс изготовления изделия в целом. Но такой контроль можно ввести при разработке проектной трудоёмкости изделия, которая может быть ориентирована не на средние, а на наименьшие затраты труда. На предприятии должны быть организованы систематический

контроль за отклонениями нормированной и фактической трудоёмкости отдельных видов выпускаемой продукции от проектной и анализ их причин [3].

В результате всестороннего анализа различий между проектной и нормированной трудоёмкостью продукции устанавливаются виды работ и операций, по которым наблюдаются наибольшие отклонения показателей и вскрываются их причины. Это могут быть:

– низкая напряжённость нормативов и норм труда по видам работ и операциям;

– различия в проектных, нормативных и фактических организационно-технических условиях производства;

– недостатки и нарушения в организации труда, недостаточный навык и низкая квалификация работников.

Данные анализа используются для планирования и организации пересмотра нормативов и норм труда [4].

Важным направлением работы по изысканию резервов снижения трудоёмкости являются изучение причин невыполнения норм и разработка мер по их устранению. Базой исследования в данном случае является отчётность предприятия и его подразделений о выполнении норм выработки рабочими-сдельщиками. Причинами, вызывающими различия в выполнении норм труда, обычно являются: состояние нормирования, обоснованность и равнонапряжённость норм труда, состояние фактических оргтехусловий, предусмотренных нормами. Высокая выработка в огромной мере зависит от желания работать и возможностей работающих, их заинтересованности и ответственности за выполнение всех условий регламентированного нормами трудового процесса.

Исследование начинается с изучения фактов невыполнения норм, связанных с различиями в их напряжённости, а также случаев скрытого невыполнения норм труда.

В любом производстве численность и удельный вес рабочих, не выполняющих нормы, — относительные понятия. Эти показатели прямо связаны со средним процентом выполнения норм и уровнем их напряжённости. Если в данном производстве средний уровень выполнения норм выработки равен 100%, то ясно, что половина рабочих-сдельщиков не выполняют нормы. По мере снижения среднего уровня напряжённости, действующих норм труда и соответственно роста среднего процента их выполнения доля рабочих, не выполняющих нормы, будет объективно снижаться, и размер этого снижения будет тем больше, чем дальше средний процент выполнения норм будет отстоять от 100-процентного их выполнения. Например, на ручных и машинно-ручных работах при среднем уровне выполнения норм 125% в категорию не выполняющих нормы обычно попадают от 4 до 10% рабочих-сдельщиков. При среднем уровне выполнения норм в 180% и выше невыполнение норм формально не регистрируется, оно погашается существенным снижением напряжённости норм труда. Поэтому в любом производстве, прежде чем разбирать конкретные причины невыполнения норм отдельными участниками производства, необходимо исходные данные о выполнении норм привести к сопоставимому виду [5].

В качестве единого базового среднего уровня выполнения норм по видам работ и профессиям рабочих принимается уровень их выполнения на 120%. Этот уровень выполнения норм организационно наиболее выгодно делит общий контингент рабочих-сдельщиков на выполняющих и не выполняющих нормы. В нормальных условиях выполнения работ к не выполняющим нормы обычно относятся до 10% рабочих, которые не справляются с порученной работой из-за низкой квалификации, недисциплинированности, пониженной работоспособности.

Пересчёт индивидуальных процентов выполнения норм в сопоставимые показатели выполняется по формуле:

Пс = Пф 120 / Пср, где Пс — сопоставимый процент (средний) выполнения норм рабочим за месяц;

Пф — средний процент выполнения норм рабочим за месяц;

Пср — средний процент выполнения норм за месяц по видам работ и профессиям рабочих.

На основе сопоставимых показателей выполнения норм устанавливаются конкретные рабочие, не выполняющие нормы труда. По ряду работ, на которые установлены ошибочные и устаревшие нормы, выявляются скрытые факты невыполнения норм. Следует иметь в виду, что по большинству работ скорректированный процент выполнения норм будет обычно меньше фактического.

В качестве обобщающих показателей рассчитываются удельный вес рабочих, не выполняющих нормы, в общей численности рабочих-сдельщиков и относительная численность рабочих, выполняющих действующие нормы, но попадающих в категорию невыполняющих при пересчёте норм на уровень базовой напряжённости. Данные о скрытых фактах невыполнения норм используются для установления перерасхода заработной платы.

Факты невыполнения норм должны проверяться многократно. При этом выделяются виды работ, отдельные рабочие, по которым из месяца в месяц фиксируются пониженные уровни выполнения норм, а также производства,

где удельный вес рабочих, не выполняющих нормы, наибольший.

Таким образом, устанавливаются контингент и относительная численность рабочих, систематически не выполняющих нормы труда.

Специальные исследования позволили установить максимальные отклонения индивидуальной производительности труда рабочих от среднего уровня: для машинных и машинно-ручных работ они составляют 33%, а для ручных 50%.

Если в анализируемом производстве выявляются более значительные различия между индивидуальным, средним и максимально доступным уровнями выполнения норм, то это свидетельствует о наличии в производстве объективных организационных причин невыполнения норм.

Для их установления выборочно по отстающим рабочим изучаются:

— фактический баланс рабочего времени;

— соответствие сложности работы квалификации рабочего;

— организация рабочего места и её соответствие требованиям НОТ;

— условия оплаты труда;

— условия труда и их соответствие санитарным нормам;

— качество продукции и затраты времени на исправление брака.

Для сравнения аналогичные показатели устанавливаются по рабочим, выполняющим нормы на среднем уровне. Любые расхождения в условиях работы среднего и отстающего рабочих обычно указывают на объективные организационные причины невыполнения норм труда.

Данные о потерях и непроизводительных затратах рабочего времени отстающих рабочих используются в расчётах возможного роста производительности их труда. Расчёты могут быть дифференцированы и связаны с разбором конкретных причин потерь рабочего времени, но обычно они упрощаются. Индекс роста производительности труда по группе отстающих рабочих определяется как отношение среднего процента выполнения норм по участку или цеху к проценту выполнения норм отстающими рабочими.

В данном случае предполагается выравнивание условий работы средних и отстающих рабочих.

Для расчёта процента прироста производительности труда по предприятию или цеху размер прироста производительности труда по группе отстающих рабочих умножается на их долю в числе рабочих-сдельщиков.

Анализ причин невыполнения норм рабочи-ми-сдельщиками завершается разработкой мероприятий по их устранению. Как правило, последовательно намечается реализация следующих мероприятий:

— обеспечение равной напряжённости норм труда;

— обеспечение прогрессивных организационных условий производства работ на всех рабочих местах;

— повышение квалификации отстающих рабочих и частичный их перевод на более простые, лёгкие и менее ответственные работы.

Эффективность нормирования труда на предприятиях измеряется не только полноценностью реализации его функций и достигнутым снижением нормированной трудоёмкости продукции. Не менее важно оценивать величину прямых затрат труда на работу по нормированию труда. Нормирование качественно, когда рациональна его организация.

Работа по нормированию труда на предприятии отличается достаточной сложностью, а её функциональные особенности во многих случаях требуют специальных знаний от работников. Поэтому среди вопросов улучшения организации труда работников службы нормирования первостепенное внимание должно быть уделено совершенствованию разделения, специализации и технического оснащения их труда. В настоящее время развитой системы разделения труда в нормировании по большинству производств нет. Существенная часть работ по нормированию выполняется в цехах. При этом цеховые работники из-за высокой загруженности и ограниченной профессиональной подготовки в основном заняты выполнением

систематических оперативных работ. Тем самым сужается необходимый круг работ по нормированию, и прежде всего контрольных и исследовательских.

Чтобы обеспечить качественное выполнение в полном объёме всех работ по нормированию, необходимы прежде всего централизация работ и применение эффективных технических средств. С этой целью в первую очередь изучаются возможности освобождения работников службы нормирования от рутинных работ, поддающихся механизации. К таким работам относятся расчёты нормы на основе утверждённых нормативов, режимов работы оборудования, расценок, нарядов на основе действующих норм, расчёты трудоёмкости и выполнения норм, подготовка отчётности по нормированию труда. Частично могут быть автоматизированы регистрация и учёт данных об использовании рабочего времени, времени работы оборудования. При обоснованиях централизации выполнения рутинных вычислительных и исследовательских работ по нормированию устанавливаются объём и перечень таких работ, технические средства их выполнения, необходимые для этого штаты работников, их состав.

Эффективность централизации и специализации выполнения рутинных работ достигается за счёт снижения их трудоёмкости и повышения точности, а также за счёт повышения оперативности, надёжности и обоснованности результатов нормирования, освобождения работников службы нормирования для выполнения более сложных и необходимых функций.

Следует отметить, что объём и перечень централизованно выполняемых работ должны определяться только после сопоставления проектной и фактической себестоимости выполнения работ при разной их организации.

Автором статьи была предложена примерная методика анализа, разработки, апробации норм трудовых затрат, адаптированных к условиям рыночного хозяйствования [3, 6].

Литература

1. Яковлев Р.А. Оплата труда на предприятии. Изд. 2-е, пере-раб. и дополн. М.: Центр экономики и маркетинга, 2001.

2. Анализ состояния нормирования труда и повышение его уровня на предприятиях и в отраслях народного хозяйства. М.: НИИ труда, 1984.

3. Иванов В. М. Нормирование труда — основа организации заработной платы // Сборник научных трудов Самарской гуманитарной академии. Самара, 2009.

4. Бухалков М.И. Организация и нормирование труда: учебник для вузов. М.: ИНФРА-М, 2007.

5. Генкин Б.М. Организация, нормирование и оплата труда на промышленных предприятиях: учебник для вузов. 4 изд., изм. и доп. М.: Норма, 2007.

6. Иванов В.М. Бестарифная система оплаты труда: перспективы // Сборник научных трудов Самарской гуманитарной академии. Самара, 2009.

УДК 347

Болдырева Н.Х.,
студентка
1 курса магистратуры,
Институт Права ЮГПЗМ-171
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград
Научный руководитель: Иншакова А.О.

НОТАРИАЛЬНОЕ УДОСТОВЕРЕНИЕ СДЕЛОК С НЕДВИЖИМОСТЬЮ

Аннотация: *Данная статья посвящена рассмотрению задач и целей нотариального удостоверения сделок, регламентации на законодательном уровне и необходимости такого удостоверения в гражданском обороте. Также выявлены проблемы в регулировании нотариальной деятельности. В связи с этим, предложены пути их решения. С целью подтверждения необходимости нотариального удостоверения сделок проанализирована мировая практика.*

Ключевые слова. *Гражданское право, договор, сделка с недвижимостью, нотариус, защита, нотариальное удостоверение.*

Annotation. *This article is devoted to the consideration of tasks and objectives of notarization of transactions, regulation at the legislative level and the need for such certification in civil circulation. Also, the problems in the regulation of notarial activities are identified. In this regard, the ways of their solutions are proposed. In order to confirm the need for notarization of transactions, the world practice is analyzed.*

Key words: *Civil law, contract, real estate transaction, notary, protection, notarial certification.*

Недвижимое имущество, относительно недавно возвращенное в российское законодательство, стремительно захватило собственную нишу в гражданском обороте, осуществление сделок с недвижимостью перестало быть чем-то необыкновенным для людей России. За относительно непродолжительное время сложился рынок недвижимости, миновал этап развития и институт государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним, усовершенствование которого длится и поныне. В близкой взаимосвязи с институтом государственной регистрации на протяжении всего постсоветского этапа на различных уровнях юридического общества дискутируется дилемма о форме сделок с недвижимостью. В настоящее время Федеральный Закон от 21.12.2013 №379-ФЗ не обязует удостоверять сделки касающиеся недвижимости исключительно в нотариальной форме. По этой причине члены предоставленной сделки имеют

вероятность на собственное решение подобрать более практичный для них вариант заключения договора. Как отмечают в своей статье Иншакова А.О. и Тымчук Ю.А. «Сегодня следует признать назревшую необходимость в совершенствовании юридического механизма по оформлению прав на недвижимое имущество, который в состоянии будет обеспечить эффективную защиту прав и интересов граждан в сфере гражданского оборота недвижимости и государственный контроль за совершением сделок с недвижимостью.» [1]

Проект модификаций части 1 Гражданского кодекса РФ включал предложение о введении неотъемлемой нотариальной формы для сделок с недвижимостью. «Нотариальное удостоверение указанных сделок гарантировало бы их соответствующую квалифицированную юридическую проверку и в то же время позволило бы освободить в надлежащей части органы, исполняющие муниципальную регистрацию прав на недвижимое имущество. Но с учётом того, что введение требования о неотъемлемой нотариальной форме сделок с недвижимостью существенно повысит расходы сторон, сопряженные с совершением указанных сделок (как вещественные, так и организационные), в окончательный текст изменений это положение не попало.

На законодательном уровне для всех видов сделок зафиксированы ключевые условия:

a) правомерность содержания (к примеру, правоспособность одной стороны не должна быть лимитированной в двухсторонней сделке);

b) вероятность физиологических и юридических персон, исполняющих её, к участию в сделке (к примеру, по отношению к юридическим лицам – чтобы при заключении сделки уполномоченный орган не вышел за границы собственных возможностей, или специфической правомочности юридического лица);

c) соответствие воли и волеизъявления (к примеру, чтобы избежать порока воли вследствие серьезных актуальных обязанностей).

К сделкам с недвижимостью используются одинаковым способом специальные требование:

a) выполнение формы сделки (в предоставленной ситуации по единому условию форма сделки обязана быть – письменная);

b) суть сделки (все значительные требование соглашения обязаны быть оговорены сторонами);

c) государственная регистрация (в этой ситуации говориться о регистрации принадлежности прав на недвижимое имущество по сделке, либо оформление самой сделки);

d) нотариальное заверение (для конкретных сделок с недвижимостью)

Во время заверения сделок с недвижимым имуществом нотариус обязан убедиться в том, что это недвижимое имущество располагается не под арестом, которое наложило суд и следственный орган, так как в данном случае, принятый под арест, объектом отчуждения быть не может. «Требование об

обязательной нотариальной форме для сделок с недвижимостью направлено прежде всего на защиту имущественных прав граждан, а также на борьбу с мошенническими схемами на рынке недвижимости» [2] Данные об отсутствии ареста на недвижимое имущество обязана храниться в выписке из ЕГРП на недвижимое имущество и сделок с ними, выдаваемый учреждением юстиции, реализующим государственную регистрацию прав на недвижимое имущество. В настоящий период нотариусы не проверяют присутствие запрещений отчуждения недвижимого имущества, так как проверка собственности на присутствие крамольности в задачи нотариуса не входит в связи с неимением для этого законодательных причин.

Потому с данным пробелом в законодательстве необходимо привнести перемены в Основы законодательства Российской Федерации о нотариате, которое станет обязывать контролировать наличие ареста на собственность при заверении соглашений отчуждения недвижимого имущества. В случае если мы взглянем на важную перед нами задачу в размахах государства, то нотариальное заверение сделок с недвижимостью обязано являться неотъемлемым, так как значительная часть людей идет на крупные риски, в каковых способен лишиться собственное имущество. Нотариальное подтверждение сделок с недвижимостью в абсолютном объеме равнозначно с международным опытом. К примеру, в государствах континентальной Европы, где сделки с недвижимостью удостоверяют нотариусы, количество судебных разбирательств значительно меньше количества дел, которые появляются в англосаксонской концепции права, в следствии которой подготовкой договоров увлекаются адвокаты либо их стороны непосредственно, а нотариус только удостоверяет подписи. Отсюда следует заключение, мировая практика демонстрирует, что увольнение нотариата от заверения сделок с недвижимостью приводит к увеличению нарушений прав людей. Если переводить вопрос о заверении нотариусом сделок в сферу статистики и следствий, в таком случае это оказывается дешевле, нежели абсолютная независимость без гарантий. Однако на этот период Россия не подготовлена, так как длительное время ликвидации нотариусов из оборота приноровили людей к высокому риску вместо на конкретную экономию денег. «Между тем справедливо было бы отметить, что говорить об абсолютном отсутствии недостатков нотариального удостоверения сделок с недвижимостью все же нельзя. В данной сфере существуют некоторые проблемы, требующие решения, для того чтобы обязательная нотариальная форма стала гарантом стабильности гражданского оборота недвижимости» [1]

Использованные источники:

1. Иншакова А.О., Тымчук Ю.А. Обязательно нотариальное удостоверение сделок с недвижимостью как гарант стабильности ее гражданского оборота // Legal Concept – 2016 №2 (31). – ст. 125-133.
2. Иншакова, А.О., Чулова Ю.С. Влияние обязательной нотариальной формы для сделок с недвижимостью на стабильность гражданского оборота / А.О.

Иншакова, Ю.С. Чулова // Вестник Волгоградской академии МВД России. – 2016. – № 1 (36). – С. 43-47.
3. Федеральный закон "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 21.12.2013 N 379-ФЗ (последняя редакция)
4. Федеральный закон от 13.07.2015 г. № 218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости»
5. Грудцына Л.Ю. Как правильно распорядиться своим имуществом (наследование, дарение, рента) // СПС "КонсультантПлюс".
6. Репин В.С. Комментарий к Основам законодательства Российской Федерации о нотариате // СПС "КонсультантПлюс".

Кочеткова Н.Г.,
студент магистратуры
2 курс, кафедра «Внешнеэкономической деятельности»
Уральский государственный экономический университет
Россия, г. Екатеринбург
Научный руководитель: Ковалев В.Е.

О МАРКИРОВКЕ МЕХОВЫХ ИЗДЕЛИЙ КОНТРОЛЬНЫМИ (ИДЕНТИФИКАЦИОННЫМИ) ЗНАКАМИ

Аннотация: *Статья посвящена изучению и роли введенной маркировки товаров контрольными (идентификационными) знаками на меховые изделия, а так же проблемным вопросам с которыми сталкиваются таможенные органы при проведении таможенного контроля после выпуска товаров в современных условиях.*

Ключевые слова: *Международная торговля, меховые изделия, таможенный контроль после выпуска товаров, маркировка товаров*

Annotation: *The article is devoted to the research and the role of the introduced labeling of goods with control (identification) marks on fur products, also devoted to the problematic issues faced by customs authorities when carrying out customs control after release of goods in modern conditions.*

Key words: international trade, fur products, customs control after the release of goods, marking of goods.

В целях декриминализации рынка и борьбы с незаконным перемещением на таможенную территорию ЕАЭС иностранных товаров подразделениями таможенного контроля после выпуска товаров проводятся проверочные мероприятия у лиц, осуществляющих оптово-розничную торговлю товарами иностранного производства.[80]

При осуществлении контроля на внутреннем рынке Российской Федерации таможенные органы проводят проверку наличия на товарах или на их упаковке специальных марок, идентификационных знаков или обозначений товаров иными способами, используемых для подтверждения легальности их ввоза на таможенную территорию ЕАЭС.

[80] Федеральная таможенная служба. [Электронный ресурс]. URL: http://www.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=24717:-(дата обращения: 01.06.2018)

В целях выработки механизма идентификации товаров, находящихся в обороте на территории ЕАЭС, с 01.04.2016 г. был введен эксперимент по маркировке товаров - для наиболее налогоемких и дорогостоящих товаров, не имеющих возможности их идентификации (изделия из натурального меха).

Чтобы уменьшить количество серых и контрафактных товаров на территории России и ЕАЭС, данный эксперимент законодательно закреплен, в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 11.08.2016 г. № 787 «О реализации пилотного проекта по введению маркировки товаров контрольными (идентификационными) знаками по товарной позиции «Предметы одежды, принадлежности к одежде и прочие изделия из натурального меха» (далее - Постановление Правительства РФ от 11.08.2016 г. № 787). Считалось, что внедренная технология маркировки сократит время, необходимое для осуществления таможенного контроля после выпуска товаров и как следствие приведет к пресечению незаконного ввоза.[81]

В соответствии с Постановлением Правительства РФ от 11.08.2016 г. № 787 у участников оборота (производителей, продавцов и импортеров), возникает обязанность маркировать изделия из натурального меха специальными контрольными (идентификационными) знаками — КиЗ. Основная идея маркировки меховых изделий заключается в том, чтобы по каждому товару можно было бы проследить весь путь — от производства до продажи конечному потребителю. Преимущества специальной маркировки шуб КИЗами - подтверждает ее подлинность и легальность происхождения. По индивидуальному коду с КиЗ любой желающий может проверить любую шубу из магазина скачав бесплатные мобильные приложения на свой смартфон (проверка товара). [82]

Согласно п.п. а, п. 14 раздела IV Соглашения участники оборота, при осуществлении реализации (продажи) товаров, полученных от физических лиц, не являющихся индивидуальными предпринимателями, в том числе комиссионную торговлю, осуществляют маркировку товаров и представляют сведения в информационный ресурс маркировки согласно приложению № 3 к настоящим Правилам, до предложения этих товаров для реализации (продажи), в том числе до их выставления вместе реализации (продажи), демонстрации их образцов или предоставления сведений о них в месте реализации (продажи).

Предполагалось, что при таком контроле меховые изделия вряд ли будут появляться из «неоткуда», ведь продажа немаркированных изделий будет чревата большими штрафами.

Но в настоящее время в связи с реализацией постановления Правительства РФ от 11.08.2016 г. № 787 у таможенных органов при проведении таможенного контроля после выпуска товаров у лиц,

---

[81] Роль маркировки меховых изделий в реализации согласованной агропромышленной политики ЕАЭС [Текст] / Семин А.Н., Ковалев В.Е., Кочеткова Н.Г., Плюснина О. М. // Агропродовольственная политика России 2017 год, №6. С. 76-81.

[82] Шуба с чипом: покупаем меховые изделия по новым правилам [Электронный ресурс]. URL: https://paritet.guru/stati/shuba-s-chipom-pokupaem-mehovyie-izdeliya-po-novyim-pravilam.html/amp (дата обращения: 01.06.2018)

осуществляющих оптово-розничную торговлю товарами иностранного производства выявляются случаи нарушения правил предоставления в информационный ресурс маркировки сведений о реализуемых товарах, полученных от физических лиц, выраженные в следующем:

В соответствии с п. 1 приложения № 3 Постановления Правительства РФ от 11.08.2016 г. № 787, участники оборота предметов одежды из натурально меха при описании товаров в информационном ресурсе обязаны указывать:

А) полное наименование товара;

Б) бренд (торговая марка);

В) наличие производителя товара;

Г) страну происхождения товара;

Д) код товара по ТН ВЭД ЕАЭС;

Е) размер изделия;

Ж) вид меха;

З) информацию о покраске изделия;

И) модель;

К) цвет;

Л) дату и номер декларации соответствия.

В соответствии с п. 2 приложения № 3 Постановления Правительства РФ от 11.08.2016 г. № 787, в случае описания товаров, бывших в употреблении и полученных от физических лиц, если сведения указанные в подпунктах «в», «г» и «л» неизвестны, участники оборота указывают причину отсутствия сведений – «отсутствует, получено от физического лица».

Участники оборота, приобретают у недоброкачественных продавцов мехового бизнеса (обычных челночников), или сами ввозят «серые», контрафактные меховые изделия, прикрываясь договором комиссии.

Таким образом, комитенты - физическими лицами (которыми также могут выступать знакомые и родственники участников оборота) сдают участникам оборота большое количество меховых изделий по договорам комиссии на реализацию товара со степенью износа – новые, без предоставления документов подтверждающих сведения о выпуске товаров таможенными органами, а также без разрешительных документов подтверждающих соответствие требования ГОСТа товаров.

Далее, участники оборота, подают в информационный ресурс маркировки, ссылаясь на п. 2 приложения № 3 Постановления Правительства РФ от 11.08.2016г. № 787, а также на письмо Федеральной налоговой службы от 14.06.2017г. № БА-3-19/4027@ «О маркировке контрольными (идентификационными) знаками изделий из натурального меха, полученных по договору комиссии от физических лиц, а также об ответственности за оборот немаркированных товаров и нарушение порядка маркировки», следующие сведения (см. Таблицу 1):

Таблица 1

Сведения, передаваемые участниками оборота в информационный ресурс маркировки, при заключении договора комиссии на реализацию товара

Наименование товара	Пальто, полупальто и.т.д.
Вид меха	Норка и т.д.
Страна	**Отсутствует, получено от физического лица**
Производитель	**Отсутствует, получено от физического лица**
Бренд	**Отсутствует**
Продавец	ИП …
Крашеный мех	Да
Декларация соответствия	**Отсутствует, получено от физического лица**
Размер	40-56
Модель	пальто, полупальто и т.д.
Цвет изделия	Черный и т.д.

Договор комиссии заключается при комиссионной торговле. Комиссионная торговля непродовольственными товарами регулируется Постановлением Правительства РФ от 06.06.1998 г. № 569 «Об утверждении Правил комиссионной торговли непродовольственными товарами».

Пунктом 8 данных правил предусмотрено, что на комиссию принимаются как новые, так и бывшие в употреблении непродовольственные товары.

Для информирования потребителя о состоянии изделия, реализуемого по договору комиссии, правилами предусмотрено, что комиссионер обязан прикрепить к товару товарный ярлык, где должен указать новый ли товар или бывший в употреблении, степень его износа, недостатки и основные товарные признаки. Кроме того товарный ярлык подписывается комиссионером и комитентом (п.16 Правил комиссионной торговли непродовольственными товарами). Данное правило участниками оборота не соблюдается, что вводит в потребителей в заблуждение относительно потребительских свойств или качества товара при производстве товара в целях сбыта либо при реализации товара.[83]

В соответствии с пунктом 12 Правил продажи отдельных видов товаров, утвержденных Постановлением Правительства Российской Федерации от 19.01.1998 г. № 55, продавец обязан по требованию потребителя ознакомить его с товарно-сопроводительной документацией на товар, содержащей по

[83] "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 23.04.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 14.05.2018) / ст.14.7 КоАП РФ [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/ (дата обращения: 01.06.2018)

каждому наименованию товара сведения об обязательном подтверждении соответствия согласно законодательству Российской Федерации о техническом регулировании (сертификат соответствия, его номер, срок его действия, орган, выдавший сертификат, или сведения о декларации о соответствии, в том числе ее регистрационный номер, срок ее действия, наименование лица, принявшего декларацию, и орган, ее зарегистрировавший). Эти документы должны быть заверены подписью и печатью поставщика или продавца с указанием его места нахождения (адреса) и телефона.

В соответствии со ст. 4 Закона РФ от 07.02.1992 № 2300-1 «О защите прав потребителей» не допускается продажа товара, в том числе импортного товара, без информации об обязательном подтверждении его соответствия требованиям безопасности для жизни и здоровья потребителя.

Потребитель имеет право на то, чтобы товар (работа, услуга) при обычных условиях его использования, хранения, транспортировки и утилизации был безопасен для жизни, здоровья потребителя, окружающей среды, а также не причинял вред имуществу потребителя. Требования, которые должны обеспечивать безопасность товара (работы, услуги) для жизни и здоровья потребителя, окружающей среды, а также предотвращение причинения вреда имуществу потребителя, являются обязательными и устанавливаются законом или в установленном им порядке (п.1 ст. 7 Закона РФ от 07.02.1992 г. № 2300-1).

Если на товары законом или в установленном им порядке установлены обязательные требования, обеспечивающие их безопасность для жизни, здоровья потребителя, окружающей среды и предотвращение причинения вреда имуществу потребителя, соответствие товаров указанным требованиям подлежит обязательному подтверждению в порядке, предусмотренном законом и иными правовыми актами (п. 4 ст. 7 Закона РФ от 07.02.1992 г. № 2300-1).

Не допускается продажа товара, в том числе импортного товара, без информации об обязательном подтверждении его соответствия.

Пунктами 1, 2 статьи 10 Закона РФ от 07.02.1992 г. № 2300-1 «О защите прав потребителей» предусмотрена обязанность продавца своевременно предоставлять потребителю необходимую и достоверную информацию о товарах, обеспечивающую возможность их правильного выбора. Информация о товарах в обязательном порядке должна содержать информацию об обязательном подтверждении соответствия товаров.

На товар – меха и меховые изделия выпускаемые (реализуемые) на территории ЕАЭС распространяются действия технического регламента Таможенного союза 017/2011 «О безопасности продукции легкой промышленности» за исключением товаров бывших в употреблении.

Таким образом, в Российском законодательстве прописана необходимость подтверждения безопасности производимой продукции, а основными документами, подтверждающими качество товара, являются

сертификат соответствия и декларация о соответствии.

Из вышеперечисленного следует, что оборот предметов одежды из меха, не бывших в употреблении (имеющих степень износа – новые) в независимости от того реализуются они по договору комиссии или нет, должен осуществляться с наличием обязательной информации о дате и номере декларации о соответствии/ сертификате соответствия, в которых прописывается и производитель и страна происхождения товара, что прямо указано в п. 1 приложения № 3 к правилам реализации пилотного проекта по введению маркировки товаров контрольными (идентификационными) знаками по товарной позиции «Предметы одежды, принадлежности к одежде и прочие изделия из натурального меха» утвержденного Постановлением Правительства РФ от 11.08.2016 г. № 787.

Таким образом, чтобы уменьшить риск ввоза серых и контрафактных товаров, приобретаемых физическими лицами для дальней реализации товара и получение соответствующей прибыли используя вышеуказанную схему легализации товара с помощью договоров комиссии, необходимо актуализировать п. 2 приложения № 3 правил реализации пилотного проекта по введению маркировки товаров контрольными (идентификационными) знаками по товарной позиции «Предметы одежды, принадлежности к одежде и прочие изделия из натурального меха» утвержденного Постановлением Правительства РФ от 11.08.2016 № 787, убрав словосочетание – «полученные от физических лиц», или Налоговой службе необходимо дать разъяснения участникам оборота в части маркировки изделий полученных по договору комиссии от физических лиц (сделав уклон на то, что отсутствие информации о декларации/сертификате соответствия, страны происхождения, производителя товара возможно только при обороте предметов одежды из меха, бывших в употреблении).

При устранении всех проблемных вопросов, не будет сомнений, что нововведения послужат на пользу не только сбору таможенных и налоговых платежей и исчезновению в рынка теневого бизнеса на рынке меховых изделий ЕАЭС эффективная реализация данного продукта будет усиливать конкурентоспособность зверохозяйст, осуществляющих свою деятельность на территории ЕАЭС, и сегодня не способных противостоять дешевому и зачастую некачественному импорту иностранной пушнины, что также облегчит борьбу ФТС, ФНС и Роспотребнадзора с нелегальным оборотом меховых изделий. В России Маркировку по достоинству оценит и потребитель, которому будет легче ориентироваться при покупке дорогостоящих товаров.[84]

Использованные источники:

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 23.04.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 14.05.2018)/ ст.14.7 КоАП РФ [Электронный ресурс]. URL:

[84] Роль маркировки меховых изделий в реализации согласованной агропромышленной политики ЕАЭС [Текст] / Семин А.Н., Ковалев В.Е., Кочеткова Н.Г., Плюснина О. М. // Агропродовольственная политика России 2017 год, №6. С. 76-81.

http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/ (дата обращения: 01.06.2018).
2. Роль маркировки меховых изделий в реализации согласованной агропромышленной политики ЕАЭС [Текст] / Семин А.Н., Ковалев В.Е., Кочеткова Н.Г., Плюснина О. М. // Агропродовольственная политика России 2017 год, № 6. С. 76-81.
3. Федеральная таможенная служба. [Электронный ресурс]. URL: http://www.customs.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=24717:- (дата обрушения: 01.06.2018).
4. Шуба с чипом: покупаем меховые изделия по новым правилам [Электронный ресурс]. URL: https://paritet.guru/stati/shuba-s-chipom-pokupaem-mehovyie-izdeliya-po-novyim-pravilam.html/amp (дата обращения: 01.06.2018).

Ольхова А.С.
Студентка
1 курс, факультет «Менеджмент»
Научный руководитель: Петров И.Ф. д.ф.н., профессор
Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ
г. Краснодар

О МАРКСИСТСКОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИИ

Аннотация: *В статье рассматривается исторические предпосылки формирования марксисткой политической экономии, экономическое учение Карла Маркса. Анализируется научный метод К. Маркса, примененный к анализу экономической системы капитализма.*

Ключевые слова: *экономика, капитализм, марксизм.*

Abstract: *The article deals with the historical background of the formation of Marxist political economy, the economic doctrine of Karl Marx. The scientific method of K. Marx applied to the analysis of economic system of capitalism is analyzed.*

Key words: *economy, capitalism, Marxism.*

По признанию самого К. Маркса, как ученый он исходил одновременно из трех научных источников, таких как: немецкой классической философии Гегеля, английской классической политической экономии Смита и Рикардо и утопического социализма. У Смита и Рикардо Карл Маркс заимствовал трудовую теорию стоимости, положения закона тенденции нормы прибыли к понижению, производительного труда. У вторых же, он позаимствовал — идеи диалектики и материализма, а у третьих такое понятие как классовая борьба и элементы социологического устройства общества. Автор «Капитала» является не единственным в числе исследователей начала и середины XIX в., рассматривавших политику и государство как вторичные явления по отношению к социально-экономическим, предпочитавших, следуя причинно-следственному подходу, классифицировать экономические категории как

первичные и вторичные, считавших экономические законы, капитализм и соответственно рыночный механизм хозяйствования временными.

Метод К. Маркса в основных теоретических вопросах политэкономии это тоже самое, что старый метод Рикардо со всеми его достоинствами и недостатками. Маркс отличается, не только от Рикардо и вообще от классической школы экономистов только лишь большей мудреностью, в особенности в тех частях своего изложения, где проявляется то, что он сам назвал «кокетством с Гегелем», и нужно сказать, что это «кокетство» встречается как раз в тех местах, где сами по себе его мысли наиболее просты. Достаточно значимым примером может послужить параграф первого тома «Капитала» – «О форме стоимости». Это совершенно простая, можно даже сказать, тривиальная мысль, в сущности, без всякой нужды закутывается таким количеством мудреных гегелевских выражений, что трудно даже понять, зачем это нужно, если, в сущности, можно без этого обойтись, даже сам Карл Маркс пишет об этом в своем популярном изложении для «чайников».

В отличие от Рикардо, априорные выводы у Маркса показываются фактическим историческим материалом. Однако материал этот располагается по схемам, наперед теоретически выработанным и представляет собой или доказательства, или хорошие иллюстрации, и лишь сравнительно немногие страницы и главы носят характер более или менее чистого исторического исследования. К числу таких глав он отнес, к примеру, знаменитую главу «О первоначальном накоплении», где дал историческую картину происхождению капитализма в Англии.

Карл Маркс, который стремился выявить природу капиталистического способа производства, вводит такое понятие стоимости как один из главных, основных аспектов товара, представляющего собой предельную абстракцию капитализма, а, следовательно, начальную точку капиталистического развития, содержащую в себе источники его противоречий и их снятия. После того как Маркс в первом томе «Капитала» проанализировал процесс капиталистического производства, а во втором он дал анализ процессу обращения, он вводит такие понятия как «издержки производства» и «цена производства». Уже в третьем томе анализ ведется преимущественно с использованием этих категорий. Следовательно, из вышесказанного, начинает возникать вопрос о трансформации стоимости в цену производства. Центральным вопросом исследования «Капитала» является прибавочная стоимость. По образному выражению В.И. Ленина, «учение о прибавочной стоимости есть краеугольный камень экономической теории Маркса».[4, С. 45]

Когда создается прибавочная стоимость? Только в том случае, когда капитал находится в постоянном движении, то есть когда рабочая сила и средства производства соединяются и функционируют друг с другом в единении. Что будет, если это движение остановить? Тогда же прекратится процесс на капиталистическом предприятии, не будет вообще никакой

стоимости, ни новой, ни прибавочной. Капитал есть движение. Все стадии и формы капитала взаимно переходят друг в друга, потому что капитал есть круговое движение. Но так же движение самого капитала не ограничивается одним кругооборотом. В периодически возобновляющемся процессе кругооборот капитала выступает уже как его оборот, который охватывает период времени, требующийся для полного воспроизводства всей первоначальной капиталистической стоимости. Исследование кругооборота и оборота капитала ведет к рассмотрению движения всего общественного капитала. Совокупность общественного продукта, является результатом этого движения. Реализация совокупного общественного продукта представлена К. Марксом в виде определенной модели. Ее анализ позволил раскрыть закономерности и противоречия воспроизводства. Реализация занимает в капиталистическом воспроизводстве особое место, ибо указывает на первостепенное значение рынка.

Стоит упомянуть, что большое внимание К. Маркс уделяет принципам распределения неоплаченного труда рабочих между различными классами капиталистов, соответственно и анализу конкретных форм прибавочной стоимости: прибыли, ренты, процента. Распределение прибавочной стоимости происходит между промышленными капиталистами на основе закона средней прибыли. Сам же К. Маркс описал механизм образования средней прибыли и показал, как происходит перераспределение прибавочной стоимости между капиталистами. В процессе дальнейшего распределения прибавочной стоимости свою долю получают торговый и ссудный капитал. Капиталистическая земельная рента есть часть прибавочной стоимости, присваиваемая земельным собственником. Но также и не остается в стороне и государство, которые в виде налогов непрерывно присваивает возрастающую часть прибавочной стоимости.

Наряду с революционными выступлениями рабочего класса, важнейшее значение в подготовке возникновения марксизма имело происходившее ранее развитие общественной мысли: немецкой классической философии, классической английской политической экономии и французского утопического социализма.

Огромное значение для формирования марксизма получило критическое исследование социальных последствий промышленных переворотов, особенно в Англии. Обнаружилось, что экономический прогресс на капиталистической основе оплачивается страданиями народных масс. Наблюдалось массовое разорение мелкой буржуазии под влиянием капиталистической конкуренции.

К. Маркс делает вывод об исторической тенденции капиталистического накопления, об исторической судьбе капитализма: «бьет час капиталистической частной собственности. Экспроприаторов экспроприируют». Это главный вывод К. Маркса об исторически преходящем характере капитализма, о неизбежности его гибели и замене более прогрессивным способом производства.[5, С. 215]

Экономическая теория К. Маркса имеет большое значение для научного анализа сложных процессов преобразования капиталистического общества. К. Маркс не рассматривал капитализм как вечный и неизменный способ производства, в отличие от представителей классической политэкономии. Однако и автоматического краха капитализма не произойдет. Капитализм исчерпает себя только тогда, когда существующие экономические отношения не позволят полностью использовать производительные силы общества. Пока же капитализм хорошо приспосабливается к изменившимся условиям.

Как мы знаем, дальнейшее развитие марксизм получил в трудах В.И. Ленина, который проанализировал капитализм на стадии империализма. В.И. Ленин показал, что империализм - это продолжение основных свойств капитализма. Ленинский анализ империализма послужил основой последующего развития теории социалистической революции.

Использованные источники:

1. Блауг М. Экономическая мысль в ретроспективе. Пер. с англ. 4-е изд. М.: Дело Лтд, 1994. 720 с.

2. Всемирная история экономической мысли: В 6 т. М.: Мысль, 1988. Т. 2: От Смита и Рикардо до Маркса и Энгельса. 574 с.

3. Делепляс Г. Лекции по истории экономической мысли. Европейский подход. Новосибирск, 2000. 334 с.

4. Ленин В. И. Три источника и три составные части марксизма. URL: http://communi.ru/
matireals/university/origins/lenin/3sources_3parts_marksizm.htm

5. Маркс К., Энгельс Ф. Манифест Коммунистической партии // Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд. М.: Госполитиздат, 1954. Т. 4. С. 419-459.

6. Петров И.Ф. Деятельность как всеобщий признак человека // Наука и образование сегодня. 2016. № 6 (7). С. 79-80.

7. Петрова С.И. Потребности и потребление в современном культурном контексте // Омский научный вестник. 2100. № 1 (85). С. 209-212.

8. Петрова С.И. Средовая обусловленность личности // Альманах мировой науки.2017. № 4-1 (19). С. 90-93.

9. Селигмен Б. Основные течения современной экономической мысли. М.: Прогресс, 1968. 600 с.

10. Petrova S. I. Categori “need”: pluralism of opinions // Modern Science. 2017. № 5-2. С. 17-20.

УДК 52.6+550.3+614.8

Сухарев В.А.,
доктор технических наук, профессор
профессор кафедры общетехнических дисциплин
Крымский федеральный университет им. В.И. Вернадского
Россия, г. Симферополь

О МЕХАНИЗМЕ ВОЗДЕЙСТВИЯ СЛОЖНЫХ КОСМИЧЕСКИХ МЕТА-ЦИКЛОВ НА ФОРМИРОВАНИЕ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СОБЫТИЙ

Аннотация: *В статье на ряде выдающихся примеров показан механизм воздействия сложных космических резонансных мета-циклов на формирование чрезвычайных событий различной физической природы.*

Ключевые слова: *космо-земные связи; сложные космические мета-циклы.*

Abstract*: the article shows the mechanism of the influence of complex cosmic resonance meta-cycles on the formation of extraordinary events of different physical nature.*

Key words*: space-earth relations; complex space meta-cycles.*

«Многие знают цену знаниям, но немногие
знают цену их открытия» И. Ставинский

В работе [1, с.80; с. 198] нами с высокой точностью были определены 88 космических волновых электромагнитных резонансных циклов (ВКРЦ) и 143 Чрезвычайных события (ЧС), на которых эти циклы проявили себя в многомиллионной истории нашей планеты. Наиболее опасными считаются межпланетные и планетно-спутниковые ВКРЦ, фигурантами которых являются планеты-гиганты Юпитер, Сатурн, Уран и Нептун, а также острорезонансные циклы, экстремальные точки которых смещены друг от друга во времени не более чем на 4 часа. Особый вид острорезонансных циклов составляют так называемые *простые и сложные* «космические мета-циклы» (КМЦ», о которых более подробно будет сказано ниже, при рассмотрении выдающихся примеров чрезвычайных событий различной природы.

I. В солнечный субботний день 18 мая 1935 года в небе над Москвой на глазах у тысяч людей произошла крупнейшая авиакатастрофа: во время авиашоу истребитель И-15, сопровождавший чудо советской авиационной техники – восьмимоторный самолет АНТ-20 "Максим Горький", выполняя фигуры высшего пилотажа, врезался в крыло воздушного гиганта и обе машины рухнули на землю. При этом погибли 50 человек. Космическим виновником трагедии послужило острорезонансное состояние, образованное 8 ветвями одного и того же резонансного цикла «Меркурий-Тритон» P1H=1.41840749382 лет (Табл. 1).

Результаты компьютерного расчета волновых космических резонансов Таблица 1

Дата ЧС, годы до н.э.	Число циклов	Резонансные циклы, годы	Дата искомого события	
			десятичная	календарная
1	2	3	4	5
Г66=502439151.9	354229036	P1H=1.41840740382	**-1935.376421**	**-1935.05.17 11:38**
Г60=452219931.4	318823679	P1H=1.41840740382	**-1935.376731**	**-1935.05.17 14:21**
А32=301562269.9	212607608	P1H=1.41840740382	-1935.377660	-1935.05.17 22:29
А25=201123828.9	141796894	P1H=1.41840740382	**-1935.378280**	**-1935.05.18 03:55**
А23=150904608.4	106391537	P1H=1.41840740382	**-1935.378589**	**-1935.05.18 06:38**
А19=100685387.9	70986180	P1H=1.41840740382	**-1935.378899**	**-1935.05.18 09:21**
А14=50466167.4	35580823	P1H=1.41840740382	**-1935.379109**	**-1935.05.18 11:11**
И3=246946.8941	175466	P1H=1.41840740382	**-1935.379419**	**-1935.05.18 13:54**

***Примечания**: 1). В колонке 3 Таблицы1 размещены двенадцатиразрядные значения простых резонансных циклов; 2). в колонках 4 и 5 приведены соответственно десятичная и календарная формы даты искомого события, причем в календарной форме указаны год, месяц и его число, часы и минуты. Датам в новой эре придан знак «минус». Жирно выделены даты острорезонансных циклов; 3). в колонке 1 расположены даты, в которые попадают резонансные циклы при сквозном компьютерном проходе [2, с. 193], причем здесь и в других случаях приняты обозначения: Г- Глобальная катастрофа Земли; П – Глобальное похолодание; И – Инверсия магнитного поля Земли; А – Астроблема; 4). в колонке 2 указано число циклов, отделяющее дату искомого события от даты ЧС;5). правило расшифровки данных Табл. 1:*

*502439151,93 – 354229036*1.41840740382 = -1935,376421.*

Осуществленные нами многочисленные компьютерные расчеты свидетельствуют о том, что при оценке уровня космической возмущенности дат знаковых природных, техногенных и военно-политических катаклизмов весьма часто встречается ситуация, при которой острейшее резонансное состояние межпланетного пространства оказывается обусловленным сочетанием большого числа *одноименных* простых межпланетных или планетно-спутниковых волновых космических резонансных циклов (ВКРЦ). В связи с этим мы используем специальный термин – «космический мета-цикл» (сокращенно КМЦ), понимая под этим «блоковую структуру, составленную из неизменной совокупности дат ЧС и одноименных простых ВКРЦ, находящихся между собой в состоянии острейшего резонанса, способную вызывать мощные электромагнитные возмущения в межпланетном пространстве и легко идентифицируемую при проведении компьютерных расчётов». КМЦ могут иметь *простую* структуру (как в рассмотренном выше примере) или *сложную* структуру (составленную из комбинации двух и более простых структур).

II. 12 августа 2000 года в Баренцевом море взорвалась находившаяся в погруженном состоянии суперсовременная российская АПЛ «Курск», унеся с собой 118 человеческих жизней. В этот день она отрабатывала опытные стрельбы с новым видом торпед. Было высказано много версий, объясняющих причину трагедии. Есть сведения о том, что одна из торпед при ее доставке на АПЛ получила удар при падении. Во время запуска она взорвалась раньше

положенного времени, еще не успев покинуть пределы АПЛ. Как следует из приводимых ниже результатов компьютерных расчетов, в эти дни сформировался опаснейший *сложный* космический мета-цикл из трех составляющих: межпланетного ВКРЦ «Земля-Марс» Р34=679.004172299 лет; моноблока из четырёх ветвей простого ВКРЦ «Меркурий-Ганимед» Р1Г=1.68449860029 лет и моноблока из 8 ветвей простого ВКРЦ «Меркурий-Тритон» Р1Н=1.41840740382 лет. Высокий уровень электромагнитных возмущений в межпланетном пространстве, обусловленный сложным космическим мета-циклом, и оказался спусковым механизмом трагедии.

Г6=67890051.19	40304012	Р1Г=1.68449860029	**-2000.612071**	**-2000.08.11 03:59**
Г23=162574206.5	96513115	Р1Г=1.68449860029	**-2000.612228**	**-2000.08.11 05:22**
А34=351942517.2	208931321	Р1Г=1.68449860029	**-2000.612241**	**-2000.08.11 05:28**
Г59446626672.5	265140424	Р1Г=1.68449860029	**-2000.612297**	**-2000.08.11 05:58**
Г50=384300101.8	565979	**Р34=679.004172299**	-2000.617616	-2000.08.13 04:43
Г66=502439151.9	354229082	Р1Н=1.41840740382	**-2000.623162**	**-2000.08.15 05:28**
Г60=452219931.4	318823725	Р1Н=1.41840740382	**-2000.623472**	**-2000.08.15 08:11**
А32=301562269.9	283418368	Р1Н=1.41840740382	**-2000.623781**	**-2000.08.15 10:55**
А25=201123828.9	212607654	Р1Н=1.41840740382	-2000.624401	-2000.08.15 16:22
А23=150904608.4	141796940	Р1Н=1.41840740382	**-2000.62502**	**-2000.08.15 21:48**
А19=100685387.9	106391583	Р1Н=1.41840740382	**-2000.62533**	**-2000.08.16 00:32**
А14=50466167.40	70986226	Р1Н=1.41840740382	**-2000.62564**	**-2000.08.16 03:15**
И3=246946.8941	175512	Р1Н=1.41840740382	**-2000.62585**	**-2000.08.16 05:06**

III. 17 июля 1943 года сформировался *сложный* космический мета-цикл из двух составляющих: моноблока из одиннадцати ветвей простого ВКРЦ «Земля-Ио» Р3И=1.76526803054 лет и моноблока из семи ветвей опасного планетно-спутникового ВКРЦ «Юпитер-Ганимед» Р5Г=83.0356746405 лет. Этот мета-цикл стал космическим катализатором двух шокирующих ЧС. Первое из них совпало со днями разгрома немецко-фашистских войск на Курской дуге.

На втором ЧС следует остановиться подробнее. Это произошло летом 1943 года, спустя два года после того, как США включились во Вторую мировую войну и продолжались кровавые морские бои между американскими эсминцами и знаменитыми подводными лодками нацистов. На военно-морской верфи в Филадельфии красовался созданный в рамках сверхсекретной миссии новенький эсминец «Элдридж», оснащенный несколькими крупными генераторами, предназначенными для создания нового типа магнитного поля, которое сделало бы корабль невидимым для радаров противника. Эти устройства позволяли кораблям сбивать магнитную сигнатуру, используя технику размагничивания (дегауссинга). Корабль оборачивался в кабель и через него пропускали ток высокого напряжения. Дегауссированый корабль не был невидим для радаров, но был необнаружим для магнитных торпед нацистских лодок. Свидетели описывали, что в

середине июля 1943 года во время проведения эксперимента корпус корабля засветился жутким зелено-голубым светом, а затем мгновенно исчез, как бы растворившись в воздухе. Сегодня, спустя 75 лет, несмотря на отсутствие каких-либо вещественных доказательств или подтверждающих антипоказаний вследствие строжайшей тайны, Филадельфийский эксперимент продолжают воспринимать как неопровержимый факт.

И29=2339414.414	1326347	РЗИ=1.76526803054	**-1943.542503**	**-1943.07.17 03:28**
Г7=73483310.13	41628383	РЗИ=1.76526803054	**-1943.542575**	**-1943.07.17 04:06**
А14=50466167.4	28589489	РЗИ=1.76526803054	**-1943.543075**	**-1943.07.17 08:29**
А13=40003829.79	22662719	РЗИ=1.76526803054	**-1943.543211**	**-1943.07.17 09:41**
Г5=58836037.48	33330905	РЗИ=1.76526803054	**-1943.543566**	**-1943.07.17 12:47**
Г11=96500452.86	54667277	РЗИ=1.76526803054	**-1943.544275**	**-1943.07.17 19:00**
Г14=115332660.6	65335463	РЗИ=1.76526803054	**-1943.544429**	**-1943.07.17 20:21**
Г20=146719673.4	83115773	РЗИ=1.76526803054	**-1943.54452**	**-1943.07.17 21:09**
А19=100685387.9	57037985	РЗИ=1.76526803054	**-1943.54492**	**-1943.07.18 00:40**
Г18=134164868.2	76003649	РЗИ=1.76526803054	**-1943.545083**	**-1943.07.18 02:05**
Г25=171829283.6	97340021	РЗИ=1.76526803054	**-1943.545392**	**-1943.07.18 04:48**
Г61=461180269.3	5554025	**Р5Г=83.0356746405**	**-1943.547203**	**-1943.07.18 20:40**
Г19=143849308.3	1732403	**Р5Г=83.0356746405**	**-1943.547226**	**-1943.07.18 20:52**
Г9=90960814.81	1095466	**Р5Г=83.0356746405**	**-1943.54723**	**-1943.07.18 20:54**
Г3=38072321.31	458529	**Р5Г=83.0356746405**	**-1943.547234**	**-1943.07.18 20:56**
Г68=514068762.8	6190962	**Р5Г=83.0356746405**	**-1943.547699**	**-1943.07.19 01:01**
Г29=196737801.8	2369340	**Р5Г=83.0356746405**	**-1943.547722**	**-1943.07.19 01:13**
Г37=249626295.3	3006277	**Р5Г=83.0356746405**	**-1943.548218**	**-1943.07.19 05:34**

IV. *Северо-восточное «техногенное затмение»* произошло в полночь 16 августа 2003 года. Города Нью-Йорк, Детройт, Кливленд, Олбани, Толедо, часть штата Нью-Джерси погрузились в «египетскую» мглу. Немного позже темнота опустилась на Лонг-Айленд, Вермонт и Коннектикут, накрыла канадскую провинцию Онтарио с городом Торонто. В Канаде без электричества остались 10 млн. человек, в США - почти 40 млн. Закрылись все аэропорты. В Детройте отключились насосные станции и прекратила поступать вода. В Онтарио сотни шахтеров не смогли подняться на поверхность. Остановились поезда метро, и пассажиров пришлось выводить из тоннелей при свете фонарей. Мобильная связь замолчала. По причине отсутствия напряжения не мог функционировать ни один кондиционер, и многие помещения на 28 часов превратились в духовки, поскольку температура воздуха днем в тени составляла 33 градуса.

Итак, человеческая цивилизация в считанные минуты оказалась в беспомощном состоянии. Причины столь масштабной аварии установить так и не удалось. Официальные лица не дали никаких вразумительных комментариев. Президент Североамериканского энергетического совета заявил, что произошло невозможное: система была разработана так, что подобной аварии не могло быть даже теоретически. Специалисты по

системам, основанным на электромагнитном принципе, все объяснили очень просто – виновными оказались компьютеры, управляющие в 2003 году всей энергетической системой США и Канады. Компьютеры – более хрупкая вещь, нежели катушки трансформаторов. Достаточно поднести к системному блоку сильный магнит – и нет данных на жестком диске.

Спрашивается, а откуда же взялось мощное электромагнитное возмущение, способное нарушать радиосигналы, вызывать сбои в компьютерных сетях и в навигационном оборудовании самолетов, но только сильнее - такое, что может нейтрализовать мощнейшую систему электроснабжения? Расследованием причин аварии занялись специалисты «Национального агентства по изучению атмосферных феноменов» (так завуалированно называют американскую государственную службу по сбору информации об НЛО). В результате выяснились некоторые подробности, которые попытались опубликовать. Однако командование ВВС США категорически запретило что-либо обнародовать в печатных изданиях. Тем не менее, уфологии утверждают, что НЛО наблюдались не только с земли, но и пилотами, которые вынужденно кружили в воздухе, ожидая, пока на обесточенных аэродромах к посадочным полосам подключат запасные генераторы.

В этот день в Космосе сформировался опасный *сложный* мета-цикл из двух составляющих: межпланетного ВКРЦ «Венера-Юпитер» Р25=2657.10451295 лет и моноблока из 18-и ветвей планетно-спутникового ВКРЦ «Венера-Ио» Р2И=1.08829641703 лет. Высокий уровень электромагнитных возмущений в межпланетном пространстве, обусловленный сложным космическим мета-циклом, послужил спусковым механизмом энергетического коллапса.

П3=112251.863	43	**Р25=2657.10451295**	-2003.62558	-2003.08.16 11:43
И10=1957136.695	1800190	Р2И=1.08829641703	**-2003.62651**	**-2003.08.16 19:51**
И7=951142.6945	875815	Р2И=1.08829641703	**-2003.62651**	**-2003.08.16 19:52**
И15=2802171.655	2576665	Р2И=1.08829641703	**-2003.62653**	**-2003.08.16 20:01**
И9=1796177.655	1652290	Р2И=1.08829641703	**-2003.62653**	**-2003.08.16 20:02**
И23=4250803.016	3907765	Р2И=1.08829641703	**-2003.62655**	**-2003.08.16 20:11**
И22=4049604.216	3722890	Р2И=1.08829641703	**-2003.62655**	**-2003.08.16 20:11**
И14=2440013.815	2243890	Р2И=1.08829641703	**-2003.62655**	**-2003.08.16 20:12**
П1=25628.214	25390	Р2И=1.08829641703	**-2003.62655**	**-2003.08.16 20:14**
И25=4492241.576	4129615	Р2И=1.08829641703	**-2003.62657**	**-2003.08.16 20:21**
И4=267066.7741	247240	Р2И=1.08829641703	**-2003.62657**	**-2003.08.16 20:24**
И19=3325288.536	3057340	Р2И=1.08829641703	**-2003.62659**	**-2003.08.16 20:32**
И12=2118095.735	1948090	Р2И=1.08829641703	**-2003.62659**	**-2003.08.16 20:33**
И24=4371522.296	4018690	Р2И=1.08829641703	**-2003.62661**	**-2003.08.16 20:42**
П4=186587.254	173290	Р2И=1.08829641703	**-2003.62663**	**-2003.08.16 20:56**
П5=226827.014	210265	Р2И=1.08829641703	**-2003.62665**	**-2003.08.16 21:07**
П9=588984.854	543040	Р2И=1.08829641703	**-2003.62683**	**-2003.08.16 22:41**
А10=22479414.3	20657440	Р2И=1.08829641703	**-2003.62768**	**-2003.08.17 06:05**
И21=3928884.935	3611965	Р2И=1.08829641703	**-2003.62769**	**-2003.08.17 06:10**

V. Погожим летним днем в конце июля 1984 года десятки туристов и отдыхающих на озере Байкал стали свидетелями того, как небо на горизонте вдруг заволокла необычная сизоватая дымка, а над поверхностью озера начал стелиться туман, который стремительно приближался к берегу. Один из отдыхающих - мужчина средних лет, находившийся в это время в воде, - сделал несколько шагов в противоположную от песчаного берега сторону, и его неожиданно на несколько секунд укрыло глянцевое клубящееся облако. Когда волна тумана схлынула, мужчины на том месте уже не было. Многочасовые поиски, начатые водолазами практически сразу после его исчезновения, результатов так и не дали. 28 июля-1 августа 1984 года сформировался *сложный* космический мета-цикл из двух составляющих: моноблока из семи ветвей простого ВКРЦ «Марс-Ио» Р4И=3.32487371208 лет и моноблока из четырнадцати ветвей простого ВКРЦ «Венера-ИО» Р2И=1.08829641703 лет. Этот сложный мета-цикл послужил спусковым механизмом формирования в межпланетном пространстве «электромагнитных кластеров», один из которых, в форме НЛО-облака, и стал причиной таинственного исчезновения (растворения) человека [2], [3].

Г68=514068762.8	154613616	**Р4И=3.32487371208**	**-1984.572032**	**-1984.07.27 12:03**
Г19=143849308.3	43265190	**Р4И=3.32487371208**	**-1984.572146**	**-1984.07.27 13:03**
Г9=90960814.81	27358272	**Р4И=3.32487371208**	**-1984.572234**	**-1984.07.27 13:49**
Г3=38072321.31	11451354	**Р4И=3.32487371208**	**-1984.572322**	**-1984.07.27 14:36**
Г29=196737801.8	59172108	**Р4И=3.32487371208**	**-1984.572559**	**-1984.07.27 16:41**
Г37=249626295.3	75079026	**Р4И=3.32487371208**	**-1984.572971**	**-1984.07.27 20:18**
А25=201123828.9	60491264	**Р4И=3.32487371208**	**-1984.574091**	**-1984.07.28 06:09**
И11=1977256.575	1818660	Р2И=1.08829641703	**-1984.586808**	**-1984.08.01 21:56**
И8=1615098.735	1485885	Р2И=1.08829641703	**-1984.586829**	**-1984.08.01 22:06**
И28=1212701.135	1116135	Р2И=1.08829641703	**-1984.586829**	**-1984.08.01 22:07**
С2=5508.334	6885	Р2И=1.08829641703	**-1984.586831**	**-1984.08.01 22:08**
И18=3063730.096	2816985	Р2И=1.08829641703	**-1984.586846**	**-1984.08.01 22:16**
И27=1051742.095	968235	Р2И=1.08829641703	**-1984.58685**	**-1984.08.01 22:17**
И3=246946.8941	228735	Р2И=1.08829641703	**-1984.586851**	**-1984.08.01 22:18**
И20=3707566.256	3408585	Р2И=1.08829641703	**-1984.586865**	**-1984.08.01 22:26**
И16=2902771.055	2669085	Р2И=1.08829641703	**-1984.586867**	**-1984.08.01 22:26**
И6=890783.0544	820335	Р2И=1.08829641703	**-1984.58687**	**-1984.08.01 22:28**
И5=689584.2543	635460	Р2И=1.08829641703	**-1984.58687**	**-1984.08.01 22:28**
И17=2943010.815	2706060	Р2И=1.08829641703	**-1984.586887**	**-1984.08.01 22:37**
И30=15055178.58	13835535	Р2И=1.08829641703	**-1984.586887**	**-1984.08.01 22:37**
И13=2138215.615	1966560	Р2И=1.08829641703	**-1984.586888**	**-1984.08.01 22:38**

VI. В российском городе Свердловске (ныне Екатеринбург) в середине июля 1978 года загадочно пропал на глазах у изумленных жителей города

молодой строитель Андрей Федосеев: он преследовал набедокуривших в отношении его квартиры ребят и неожиданно исчез на лесной полосе. 16 июля 1978 года сформировался *сложный* космический мета-цикл из двух составляющих: моноблока из восьми ветвей простого ВКРЦ «Венера-Тритон» P2H=3.59326221374 лет и моноблока из четырнадцати ветвей простого ВКРЦ «Марс-Европа» P4E=6.66379632341лет. Этот сложный мета-цикл и послужил спусковым механизмом таинственного исчезновения мужчины.

Г3=38072321.31	10596026	P2H=3.59326221374	**-1978.531607**	**-1978.07.13 03:57**
Г9=90960814.81	25314822	P2H=3.59326221374	**-1978.531654**	**-1978.07.13 04:22**
Г19=143849308.3	40033618	P2H=3.59326221374	**-1978.531702**	**-1978.07.13 04:47**
Г61=461180269.3	128346394	P2H=3.59326221374	**-1978.531986**	**-1978.07.13 07:17**
А511836281100	511035090	P2H=3.59326221374	**-1978.532220**	**-1978.07.13 09:20**
Г29=196737801.8	54752414	P2H=3.59326221374	**-1978.532249**	**-1978.07.13 09:35**
Г68=514068762.8	143065190	P2H=3.59326221374	**-1978.532534**	**-1978.07.13 12:05**
И3=249626295.3	69471210	P2H=3.59326221374	**-1978.532796**	**-1978.07.13 14:23**
Г69=522573775.4	78420127	**P4E=6.66379632341**	**-1978.539945**	**-1978.07.16 05:03**
Г65=494156042.7	74155631	**P4E=6.66379632341**	**-1978.539949**	**-1978.07.16 05:05**
Г54=408902844.4	61362143	**P4E=6.66379632341**	**-1978.539959**	**-1978.07.16 05:10**
Г49=380485111.6	57097647	**P4E=6.66379632341**	**-1978.539962**	**-1978.07.16 05:12**
Г44=323649646.1	48568655	**P4E=6.66379632341**	**-1978.539969**	**-1978.07.16 05:15**
Г39=266814180.6	40039663	**P4E=6.66379632341**	**-1978.539975**	**-1978.07.16 05:19**
Г31=209978715	31510671	**P4E=6.66379632341**	**-1978.539982**	**-1978.07.16 05:22**
Г26=181560982.3	27246175	**P4E=6.66379632341**	**-1978.539985**	**-1978.07.16 05:24**
Г21=153143249.5	22981679	**P4E=6.66379632341**	**-1978.539989**	**-1978.07.16 05:26**
Г17=124725516.7	18717183	**P4E=6.66379632341**	**-1978.539992**	**-1978.07.16 05:28**
Г11=96307783.95	14452687	**P4E=6.66379632341**	**-1978.539996**	**-1978.07.16 05:29**
Г6=67890051.19	10188191	**P4E=6.66379632341**	**-1978.539999**	**-1978.07.16 05:31**
Г4=39472318.42	5923695	**P4E=6.66379632341**	**-1978.540002**	**-1978.07.16 05:33**
Г1=11054585.66	1659199	**P4E=6.66379632341**	**-1978.540006**	**-1978.07.16 05:35**

VII. В апреле 1867 года случай внезапного исчезновения человека произошел во Франции. Пациент Люсьен Бусье пришел к доктору, разделся и лег на кушетку. Доктор на мгновение отвернулся за инструментом, а когда вновь взглянул на пациента, то его на кушетке не оказалось. Вещи остались лежать на месте. С 17 по 22 апреля 1867 года сформировался *сложный* космический мета-цикл из двух составляющих: моноблока из восьми ветвей простого ВКРЦ «Меркурий-Тритон» P1H=1.41840740382 лет и моноблока из 14 ветвей простого ВКРЦ «Земля-Ганимед» P3Г=7.14749506237 лет. Этот сложный мета-цикл обусловил высочайший уровень электромагнитной напряженности в межпланетном пространстве. «Электромагнитный кластер» послужил космической причиной таинственного исчезновения пациента [3],[4].

Г66=502439151.9	354228988	P1H=1.41840740382	**-1867,292866**	**-1867.04.16 23:12**
Г60=452219931.4	318823631	P1H=1.41840740382	**-1867,293176**	**-1867.04.17 01:55**
А32=301562269.9	212607560	P1H=1.41840740382	**-1867,294105**	**-1867.04.17 10:04**
А25=201123828.9	141796846	P1H=1.41840740382	**-1867,294724**	**-1867.04.17 15:29**
А23=150904608.4	106391489	P1H=1.41840740382	**-1867,295034**	**-1867.04.17 18:12**
А19=100685387.9	70986132	P1H=1.41840740382	**-1867,295344**	**-1867.04.17 20:55**
А14=50466167.40	35580775	P1H=1.41840740382	**-1867,295554**	**-1867.04.17 22:46**
И3=246946.8941	175418	P1H=1.41840740382	**-1867,295863**	**-1867.04.18 01:28**
Г69=522573775,4	73113117	**РЗГ=7.14749506237**	**-1867,30798**	**-1867.04.22 11:41**
Г65=494156042,7	69137216	**РЗГ=7.14749506237**	**-1867,308008**	**-1867.04.22 11:56**
Г54=408902844,4	57209513	**РЗГ=7.14749506237**	**-1867,308092**	**-1867.04.22 12:40**
Г49=380485111,6	53233612	**РЗГ=7.14749506237**	**-1867,30812**	**-1867.04.22 12:55**
Г44=323649646,1	45281810	**РЗГ=7.14749506237**	**-1867,308176**	**-1867.04.22 13:25**
Г39=266814180,6	37330008	**РЗГ=7.14749506237**	**-1867,308233**	**-1867.04.22 13:54**
Г32=209978715	29378206	**РЗГ=7.14749506237**	**-1867,308289**	**-1867.04.22 14:24**
Г26=181560982,3	25402305	**РЗГ=7.14749506237**	**-1867,308317**	**-1867.04.22 14:38**
Г21=153143249,5	21426404	**РЗГ=7.14749506237**	**-1867,308345**	**-1867.04.22 14:53**
Г17=124725516,7	17450503	**РЗГ=7.14749506237**	**-1867,308373**	**-1867.04.22 15:08**
Г11=96307783,95	13474602	**РЗГ=7.14749506237**	**-1867,308401**	**-1867.04.22 15:23**
Г6=67890051,19	9498701	**РЗГ=7.14749506237**	**-1867,308429**	**-1867.04.22 15:37**
Г4=39472318,42	5522800	**РЗГ=7.14749506237**	**-1867,308457**	**-1867.04.22 15:52**
Г1=11054585,66	1546899	**РЗГ=7.14749506237**	**-1867,308485**	**-1867.04.22 16:07**

VIII. В январе 1880 года британский фрегат "Атланта" отплыл с Бермудских островов в Англию с экипажем в 290 человек. Корабль исчез без следа, самые тщательные поиски ничего не дали. Шесть судов британского ВМФ патрулировали зону, где исчезла "Атланта", на расстоянии одной мили друг от друга. Поиск продолжался четыре месяца, но никаких следов катастрофы найдено не было. С 12 по 22 января 1880 года сформировался *сложный* космический мета-цикл из трех составляющих: моноблока из двенадцати ветвей простого ВКРЦ «Венера-Каллисто» Р2К=9.91343224444 лет; моноблока из шести ветвей простого ВКРЦ «Земля-Тритон» Р3Н=5.86269079864 лет и моноблока из 8 ветвей простого ВКРЦ «Меркурий-Тритон» Р1Н=1.41840740382 лет. Этот сложный мета-цикл обусловил высочайший уровень электромагнитной напряженности в межпланетном пространстве. «Встреча» крупного НЛО («электромагнитного кластера») с фрегатом послужило космической причиной таинственного исчезновения последнего [3].

Г16=123497616.7	12457794	**Р2К=9.91343224444**	**-1880.033216**	**-1880.01.12 03:57**
Г34=216112172.2	21800124	**Р2К=9.91343224444**	**-1880.033434**	**-1880.01.12 05:52**
И1=11542.7538	1354	**Р2К=9.91343224444**	**-1880.033459**	**-1880.01.12 06:05**
Г2=30883061.24	3115464	**Р2К=9.91343224444**	**-1880.033498**	**-1880.01.12 06:26**
А15=61754579.73	6229574	**Р2К=9.91343224444**	**-1880.033538**	**-1880.01.12 06:47**
Г10=92626098.21	9343684	**Р2К=9.91343224444**	**-1880.033577**	**-1880.01.12 07:08**

Г57=432212801.6	43598894	**Р2К=9.91343224444**	**-1880.033609**	**-1880.01.12 07:24**
Г42=308726727.6	31142454	**Р2К=9.91343224444**	**-1880.033652**	**-1880.01.12 07:47**
Г27=185240653.7	18686014	**Р2К=9.91343224444**	**-1880.033695**	**-1880.01.12 08:10**
А30=277855209.1	28028344	**Р2К=9.91343224444**	**-1880.033912**	**-1880.01.12 10:05**
Г22=154369135.2	15571904	**Р2К=9.91343224444**	**-1880.033955**	**-1880.01.12 10:27**
Г62=463084320.1	46713004	**Р2К=9.91343224444**	**-1880.034348**	**-1880.01.12 13:54**
А14=50466167.4	8608342	**Р3Н=5.86269079864**	-1880.036846	-1880.01.13 11:52
Г35=219956036.6	37518253	**Р3Н=5.86269079864**	**-1880.042148**	**-1880.01.15 10:28**
Г45=332949282.7	56791527	**Р3Н=5.86269079864**	**-1880.046615**	**-1880.01.17 01:44**
Г51=389445905.8	66428164	**Р3Н=5.86269079864**	**-1880.047349**	**-1880.01.17 08:11**
Г38=257367766.1	43899577	**Р3Н=5.86269079864**	-1880.055088	-1880.01.20 04:12
Г66=502439151.9	85701438	**Р3Н=5.86269079864**	**-1880.058816**	**-1880.01.21 12:59**
Г66=502439151.9	354228997	Р1Н=1.41840740382	**-1880.058533**	**-1880.01.21 10:29**
Г60=452219931.4	318823640	Р1Н=1.41840740382	**-1880.058842**	**-1880.01.21 13:12**
А32=301562269.9	283418283	Р1Н=1.41840740382	**-1880.059152**	**-1880.01.21 15:56**
А25=201123828.9	212607569	Р1Н=1.41840740382	**-1880.059772**	**-1880.01.21 21:22**
А23=150904608.4	141796855	Р1Н=1.41840740382	**-1880.060391**	**-1880.01.22 02:49**
А19=100685387.9	106391498	Р1Н=1.41840740382	**-1880.060701**	**-1880.01.22 05:32**
А14=50466167.40	70986141	Р1Н=1.41840740382	**-1880.06101**	**-1880.01.22 08:16**
И3=246946.8941	175427	Р1Н=1.41840740382	**-1880.06122**	**-1880.01.22 10:06**

IX. Уже на протяжении многих столетий исследователи тщетно пытаются найти ответ на вопрос о причинах загадочного исчезновения древнего цивилизованного народа «майя», компактно проживавшего на мексиканском полуострове Юкатан. Какой ужасный катаклизм, природный, социальный или антропогенный, произошедший в середине девятого столетия новой эры, привел к тому, что одна немногочисленная группа прежде мощной цивилизации разъединилась на несколько больших племен и пошла проживать в джунгли, а другая, большая часть, пропала неизвестно как и почему? 28 августа 838 года сформировался *сложный* космический мета-цикл из двух составляющих: моноблока из семи ветвей простого ВКРЦ «Меркурий-Каллисто» Р1К=3.81285872867 лет и моноблока из четырёх ветвей опасного межпланетного ВКРЦ «Меркурий-Марс» Р14=157.997711543 лет. Предположительно, этот сложный мета-цикл и послужил спусковым механизмом таинственного исчезновения целого народа.

Г50=384300101.8	100790763	Р1К=3.81285872867	**-838.6578593**	**-838.08.28 06:40**
Г56=426610880.4	111887628	Р1К=3.81285872867	**-838.6579819**	**-838.08.28 07:44**
Г63=468921659	122984493	Р1К=3.81285872867	**-838.6581045**	**-838.08.28 08:49**
Г38=257367766.1	67500168	Р1К=3.81285872867	**-838.6584914**	**-838.08.28 12:12**
Г8=88124651.78	23112708	Р1К=3.81285872867	**-838.6586009**	**-838.08.28 13:10**
И32=3503094.63	918978	Р1К=3.81285872867	**-838.6587557**	**-838.08.28 14:31**
А22=130435430.4	34209573	Р1К=3.81285872867	**-838.6591236**	**-838.08.28 17:45**
А3=1051742.095	6662	**Р14=157.997711543**	-838.6597995	-838.08.28 23:40
Г32=209493699	1325934	**Р14=157.997711543**	-838.6610562	-838.08.29 10:41

С6=2637.2856	22	**Р14=157.997711543**	-838.6640539	-838.08.30 12:58
Г66=502439151.9	3180046	**Р14=157.997711543**	-838.667471	-838.08.31 18:55

Известно, что даже кратковременное воздействие электромагнитного поля значительной напряженности на правую лобную долю головного мозга способно сформировать у человека новые нейронные связи, кардинально изменяющие его психику и поведение. Согласно исследованиям в этой области, наиболее часто такие метаморфозы наблюдаются у людей, имеющих очень чувствительную психику и нередко склонных к эпилептическим приступам или припадкам с потерей сознания. Есть предположение, что апостол Павел относился именно к таким людям, а во время своего похода из Иерусалима в Дамаск в конце июля 34 года новой эры он подвергся атаке «электромагнитного кластера», на три дня потерял зрение, после чего диаметрально изменил свое отношение к христианской религии – от ортодоксального неприятия до великой любви.

Согласно компьютерным расчетам в рамках разработанной автором статьи «Космической волновой электромагнитной резонансной концепции» («КВЭРК») 29 июля 34 года сформировался сложный космический мета-цикл из трех составляющих: моноблока из восьми ветвей простого ВКРЦ «Венера-Тритон» Р2Н=3.59326221374 лет; моноблока из трёх ветвей простого ВКРЦ «Марс-Ио» Р4И=3.32487371208 лет и моноблока из трех ветвей простого ВКРЦ «Меркурий-Тритон» Р1Н=1.41840740382 лет. Вероятнее всего, этот сложный мета-цикл и послужил спусковым механизмом психологического перерождения апостола Павла.

Г3=38072321.31	10595485	Р2Н=3.59326221374	**-34.57674896**	**-34.07.29 15:40**
Г9=90960814.81	25314281	Р2Н=3.59326221374	**-34.57679642**	**-34.07.29 16:05**
Г19=143849308.3	40033077	Р2Н=3.59326221374	**-34.57684387**	**-34.07.29 16:30**
Г61=461180269.3	128345853	Р2Н=3.59326221374	**-34.57712865**	**-34.07.29 19:00**
А51=1836281100	511034549	Р2Н=3.59326221374	**-34.57736256**	**-34.07.29 21:03**
Г29=196737801.8	54751873	Р2Н=3.59326221374	**-34.57739133**	**-34.07.29 21:18**
Г68=514068762.8	143064649	Р2Н=3.59326221374	**-34.57767609**	**-34.07.29 23:48**
Г37=249626295.3	69470669	Р2Н=3.59326221374	**-34.5779388**	**-34.07.30 02:06**
Г44=323649646.1	97341947	**Р4И=3.32487371208**	-34.58098461	-34.07.31 04:48
П4=186587.254	56129	**Р4И=3.32487371208**	**-34.58258534**	**-34.07.31 18:50**
П2=72012.103	21669	**Р4И=3.32487371208**	**-34.58546706**	**-34.08.01 20:05**
32А33=2486945.1	227358500	Р1Н=1.41840740382	-34.58940946	-34.08.03 06:39
16Г23=2574206.5	114617451	Р1Н=1.41840740382	-34.59047607	-34.08.03 16:00
17Г25=1829283.6	121142429	Р1Н=1.41840740382	**-34.59233869**	**-34.08.04 08:19**

На основании анализа биографических данных двух десятков величайших пророков и прорицателей древности и современной цивилизации нами были выявлены календарные даты событий, во время которых этим людям были ниспосланы божественные откровения в форме видений и общений с Богом, божественных посланий, пробуждения пророческих или паранормальных способностей. При проведении точных математических расчетов в рамках

КВЭРК оказалось, что почти во всех рассмотренных случаях даты божественных откровений совпали с днями формирования в межпланетном пространстве мощных электромагнитных возмущений, обусловленных сложными мета-циклами. Таким образом, можно считать установленным, что так называемые «контакты человека с Богом или с его земными посланцами» в действительности лишены всякого мистического смысла, поскольку представляют собой акты природного воздействия на человека электромагнитных полей повышенной напряженности. Ниже приводятся выдающиеся примеры событий, подтверждающих сказанное.

Видения старозаветного пророка Иезекииля, зафиксированные в Библии (Книга пророка Иезекииля, 1-3), могут быть интерпретированы почти как классический пример виртуального (кажущегося, которого в действительности никогда не бывает [2]) похищения людей инопланетянами и возвращения их на Землю. Пророк описывает странное судно с пассажирами, пришедшее с небес и приземлившееся около реки Ховар в Халдее в 592 году до н. э.; говорит о четырех существах, похожих на человека, каждое из которых имело по четыре лица и крыла, а ноги сверкали блестящим металлом. Далее пророк описывает внешний вид летательного аппарата, в котором находились четыре «колеса» (одно внутри другого), которые могли перемещаться в любом направлении. Пророк был взят на борт НЛО («дух поднял меня вверх»), где он увидел человекоподобное существо, окруженное светящимся ореолом и услышал его голос. Ему было сказано, что израэлиты нарушили закон и будут наказаны, если не будут послушны Божьим заповедям. Иезекииль был выбран посланником к этому народу и перенесен в Тель-Авив. Виртуальные видения Иезекииля возникли под воздействием случившегося с 17 по 9 ноября 592 года до н.э. мощнейшего *сложного* космического мета-цикла из четырех составляющих: моноблока из четырех ветвей простого ВКРЦ «Меркурий-Ганимед» Р1Г=1.68449860029 лет; моноблока из восьми ветвей простого ВКРЦ «Меркурий-Тритон» лет; моноблока из четырех ветвей простого ВКРЦ «Венера-Ганимед» Р2Г=4.34455597604 лет и моноблока из шести ветвей простого ВКРЦ «Марс-Ио» Р4И=3.32487371208 лет.

А9=15055178.58	8937132	Р1Г=1.68449860029	**592.2367930**	**592.03.26 17:21**
Г13=109739333.9	65146235	Р1Г=1.68449860029	**592.2362366**	**592.03.26 12:28**
Г30=204423489.2	121355338	Р1Г=1.68449860029	**592.2360802**	**592.03.26 11:06**
Г3=380485111.6	225874049	Р1Г=1.68449860029	**592.2316652**	**592.03.24 20:17**
Г66=502439151.9	354227254	Р1Н=1.41840740382	**592.2255723**	**592.03.22 14:44**
Г60=452219931.4	318821897	Р1Н=1.41840740382	**592.2252625**	**592.03.22 12:00**
А32=301562269.9	212605826	Р1Н=1.41840740382	**592.2243333**	**592.03.22 03:50**
А25=201123828.9	141795112	Р1Н=1.41840740382	**592.2237139**	**592.03 .21 22:24**
А23=150904608.4	106389755	Р1Н=1.41840740382	**592.2234041**	**592.03.21 19:40**
А19=100685387.9	70984398	Р1Н=1.41840740382	**592.2230944**	**592.03.21 16:57**
А14=50466167.40	35579041	Р1Н=1.41840740382	**592.2228847**	**592.03.21 15:06**
И3=246946.8941	173684	Р1Н=1.41840740382	**592.2225749**	**592.03.21 12:23**

И8=1615098.735	371616	**Р2Г=4.34455597604**	592.2212079	592.03.21 00:22
И11=1977256.575	454975	**Р2Г=4.34455597604**	592.2198012	592.03.20 12:00
И29=2339414.414	538334	**Р2Г=4.34455597604**	592.2171945	592.03.19 13:05
И183063730.096	705052	**Р2Г=4.34455597604**	592.2154810	592.03.18 22:02
Г68=514068762.8	154612841	**Р4И=3.32487371208**	**592.2050952**	**592.03.15 02:44**
Г19=143849308.3	43264415	**Р4И=3.32487371208**	**592.2049804**	**592.03.15 01:44**
Г9=90960814.81	27357497	**Р4И=3.32487371208**	**592.2048925**	**592.03.15 00:58**
Г3=38072321.31	11450579	**Р4И=3.32487371208**	**592.2048047**	**592.03.15 00:11**
Г29=196737801.8	59171333	**Р4И=3.32487371208**	**592.2045682**	**592.03.14 22:06**
Г37=249626295.3	75078251	**Р4И=3.32487371208**	**592.204156**	**592.03.14 18:29**

Божественное откровение для ветхозаветного еврейского пророка Иеремии (род. в 645 г. до н. э.) случилось в 15-летнем возрасте. На 29 ноября 629 года до н. э. пришёлся мета-цикл, составленный из опаснейшего межпланетного ВКРЦ Р47=57634.221125 лет, который встречается один раз в 130 лет, и моноблока из 8 ветвей планетно-спутникового цикла «Меркурий-Тритон» Р1Н=1.41840740382 лет.

Г66=502439151.9	354227228	Р1Н=1.41840740382	**629.1041648**	**629.02.07 01:05**
Г60=452219931.4	318821871	Р1Н=1.41840740382	**629.103855**	**629.02.06 22:22**
А32=301562269.9	212605800	Р1Н=1.41840740382	**629.1029258**	**629.02.06 14:13**
А25=201123828.9	141795086	Р1Н=1.41840740382	**629.1023064**	**629.02.06 08:47**
А23=150904608.4	106389729	Р1Н=1.41840740382	**629.1019966**	**629.02.06 06:04**
А19=100685387.9	70984372	Р1Н=1.41840740382	**629.1016869**	**629.02.06 03:22**
А14=50466167.40	35579015	Р1Н=1.41840740382	**629.1014772**	**629.02.06 01:31**
И3=246946.8941	173658	Р1Н=1.41840740382	**629.1011674**	**629.02.05 22:48**
А30=277855209.1	4821	**Р47=57634.221125**	**629.090375**	**629.02.02 00:12**

Божественное откровение для Иоанна Крестителя (Предтечи), родившегося в 6 году до н. э., произошло в 30-летнем возрасте. Космической причиной этого события послужил мета-цикл, составленный из межпланетного ВКРЦ «Земля-Сатурн» Р36=10752.0744479 лет и моноблока из 8 ветвей планетно-спутникового ВКРЦ «Венера-Тритон» Р2Н=3.59326221374 лет

А33=322486945.1	29993	**Р36=10752.0744479**	**-23.7859642**	**-23.10.14 01:36**
Г3=38072321.31	10595482	Р2Н=3.59326221374	**-23.79696232**	**-23.10.18 02:01**
Г9=90960814.81	25314278	Р2Н=3.59326221374	**-23.79700978**	**-23.10.18 02:26**
Г19=143849308.3	40033074	Р2Н=3.59326221374	**-23.79705723**	**-23.10.18 02:51**
Г61=461180269.3	128345850	Р2Н=3.59326221374	**-23.79734201**	**-23.10.18 05:21**
А51=1836281100	511034546	Р2Н=3.59326221374	**-23.79757592**	**-23.10.18 07:24**
Г29=196737801.8	54751870	Р2Н=3.59326221374	**-23.79760469**	**-23.10.18 07:39**
Г68=514068762.8	143064646	Р2Н=3.59326221374	**-23.79788945**	**-23.10.18 10:08**
Г37=249626295.3	69470666	Р2Н=3.59326221374	**-23.79815215**	**-23.10.18 12:27**

Пророк Мухаммед получал божественные откровения Аллаха во время его нередких приступов с потерей сознания. Одно из таких откровений он получил

в сорокалетнем возрасте в 610 году. С 24 по 29 января этого года сформировался сложный космический мета-цикл из двух составляющих: моноблока из пятнадцати ветвей простого ВКРЦ «Венера-Ио» Р2И=1.08829641703 лет и опасного межпланетного ВКРЦ «Меркурий-Юпитер» Р15=1043.84497806 лет.

И11=1977256.575	1817397	Р2И=1.08829641703	**-610.0684334**	**-610.01.24 23:52**
И8=1615098.735	1484622	Р2И=1.08829641703	**-610.068454**	**-610.01.25 00:03**
И28=1212701.135	1114872	Р2И=1.08829641703	**-610.0684547**	**-610.01.25 00:03**
С2=5508.334	5622	Р2И=1.08829641703	**-610.0684566**	**-610.01.25 00:04**
И18=3063730.096	67521972	Р2И=1.08829641703	**-610.0684591**	**-610.01.25 00:05**
И27=1051742.095	2815722	Р2И=1.08829641703	**-610.0684717**	**-610.01.25 00:12**
И3=246946.8941	966972	Р2И=1.08829641703	**-610.0684749**	**-610.01.25 00:14**
И20=3707566.256	227472	Р2И=1.08829641703	**-610.0684762**	**-610.01.25 00:14**
И16=2902771.055	3407322	Р2И=1.08829641703	**-610.0684907**	**-610.01.25 00:22**
И6=890783.0544	2667822	Р2И=1.08829641703	**-610.0684919**	**-610.01.25 00:23**
И5=689584.2543	819072	Р2И=1.08829641703	**-610.0684952**	**-610.01.25 00:24**
И17=2943010.815	634197	Р2И=1.08829641703	**-610.0684955**	**-610.01.25 00:25**
И30=15055178.58	2704797	Р2И=1.08829641703	**-610.0685119**	**-610.01.25 00:33**
И13=2138215.615	13834272	Р2И=1.08829641703	**-610.0685125**	**-610.01.25 00:34**
И8=1615098.735	1965297	Р2И=1.08829641703	**-610.0685132**	**-610.01.25 00:34**
Г33=322486945.1	308942	**Р15=1043.84497806**	-610.0813572	-610.01.29 17:09

Божественное откровение для Нострадамуса (род. 24 декабря 1503 г.) возникло в возрасте 39 лет после тяжелой трагедии, связанной с гибелью во время чумы его супруги и двух малолетних детей. Космической причиной этого события послужил мета-цикл, составленный моноблоком из двух опаснейших межпланетных ВКРЦ «Меркурий-Сатурн» Р16=2592.28469953 лет.

А19=100685387.9	38841	**Р16=2592.28469953**	-1542.112445	-1542.02.10 01:40
Г60=452219931.4	174449	**Р16=2592.28469953**	-1542.118309	-1542.02.12 05:04

Божественное откровение для святого отца Амвросия Оптинского (род. 3 декабря 1812 г.) произошло в возрасте 23 лет во время смертельно опасной болезни. Космической причиной этого события послужил мета-цикл, составленный моноблоком из шести ветвей ВКРЦ «Венера-Ио» Р2И=1.08829641703 лет и опасным межпланетным ВКРЦ «Венера-Сатурн» Р26=6635.44036512 лет.

А16=69821491.9	64158373	Р2И=1.08829641703	**-1835.496711**	**-1835.06.30 10:04**
Г53=402000710.9	369386998	Р2И=1.08829641703	-1835.49738	-1835.06.30 15:56
Г60=452219931.4	415531798	Р2И=1.08829641703	-1835.498259	-1835.06.30 23:38
Г66=502439151.9	461676598	Р2И=1.08829641703	**-1835.499139**	**-1835.07.01 07:21**
Г73=4614137831	4239782098	Р2И=1.08829641703	**-1835.500166**	**-1835.07.01 16:21**
А46=602877592.9	553966198	Р2И=1.08829641703	**-1835.500898**	**-1835.07.01 22:46**
Г3=38072321.31	5738	**Р26=6635.44036512**	-1835.505099	-1835.07.03 11:36

Божественное откровение для Григория Распутина произошло в конце 1904 года. Космической причиной этого события послужил мета-цикл, составленный опасным межпланетным ВКРЦ «Меркурий-Сатурн» Р16=2592.28469953 лет и моноблоком из четырёх ветвей ВКРЦ «Венера-Ио» Р2И=1.08829641703 лет.

Г63=468921659	180892	**Р16=2592.28469953**	-1904.899381	-1904.11.24 09:23
Г59=446626672.5	410392399	Р2И=1.08829641703	**-1904.914837**	**-1904.11.30 01:14**
А34=351942517.2	323390224	Р2И=1.08829641703	**-1904.914928**	**-1904.11.30 02:02**
Г6=67890051.19	62383699	Р2И=1.08829641703	**-1904.915202**	**-1904.11.30 04:27**
Г23=162574206.5	149385874	Р2И=1.08829641703	**-1904.915211**	**-1904.11.30 04:31**

Первые судьбоносные для всей планеты пророчества Ванги прозвучали накануне Второй мировой войны. Ей пришло видение «Древнего воина», который сказал: «Скоро мир перевернется и много народу погибнет. Ты будешь стоять и предсказывать мертвым и живым». Космической причиной этого видения послужило мощное возмущение за две недели до начала Второй мировой войны, обусловленное сложным мета-циклом, составленным из опасного межпланетного ВКРЦ «Меркурий-Нептун» Р18=14492.1298408 лет и моноблока из восьми одноименных ветвей планетно-спутникового цикла «Меркурий-Тритон» Р1Н=1.41840740382 лет.

А23=150904608.4	10413	**Р18=14492.1298408**	**-1939.627188**	**-1939.08.17 01:48**
Г66=502439151.9	354229039	Р1Н=1.41840740382	**-1939.631644**	**-1939.08.18 16:52**
Г60=452219931.4	318823682	Р1Н=1.41840740382	**-1939.631953**	**-1939.08.18 19:35**
А32=301562269.9	212607611	Р1Н=1.41840740382	**-1939.632883**	**-1939.08.19 03:43**
А25=201123828.9	141796897	Р1Н=1.41840740382	**-1939.633502**	**-1939.08.19 09:09**
А23=150904608.4	106391540	Р1Н=1.41840740382	**-1939.633812**	**-1939.08.19 11:52**
А19=100685387.9	70986183	Р1Н=1.41840740382	**-1939.634121**	**-1939.08.19 14:35**
А14=50466167.4	35580826	Р1Н=1.41840740382	**-1939.634331**	**-1939.08.19 16:25**

Божественное откровение для известного американского проповедника Вилкерсона произошло, по его собственному признанию, во сне в середине лета 1973 года. Космической причиной этого события послужил мета-цикл, составленный из моноблока из четырех ветвей ВКРЦ «Венера-Ио» Р2И=1.08829641703 лет и моноблока из восьми ветвей ВКРЦ «Земля-Ио» Р3И=1.76526803054 лет.

П2=72012.103	67983	Р2И=1.08829641703	**-1973.552319**	**-1973.07.20 17:31**
П3=112251.863	104958	Р2И=1.08829641703	**-1973.552339**	**-1973.07.20 17:42**
П6=434169.943	400758	Р2И=1.08829641703	**-1973.552499**	**-1973.07.20 19:06**
П7=474409.703	437733	Р2И=1.08829641703	**-1973.552519**	**-1973.07.20 19:16**
А14=50466167.4	28589506	Р3И=1.76526803054	**-1973.552632**	**-1973.07.20 20:15**
А13=40003829.79	22662736	Р3И=1.76526803054	**-1973.552768**	**-1973.07.20 21:27**
Г5=58836037.48	33330922	Р3И=1.76526803054	**-1973.553122**	**-1973.07.21 00:34**
Г11=96500452.86	54667294	Р3И=1.76526803054	**-1973.553831**	**-1973.07.21 06:46**
Г14=115332660.6	65335480	Р3И=1.76526803054	**-1973.553986**	**-1973.07.21 08:08**

Г20=146719673.4	83115790	РЗИ=1.76526803054	**-1973.554076**	**-1973.07.21 08:55**
А19=100685387.9	57038002	РЗИ=1.76526803054	**-1973.554477**	**-1973.07.21 12:26**
Г18134164868.2	76003666	РЗИ=1.76526803054	**-1973.55464**	**-1973.07.21 13:52**

Резюме В статье приведены физико-математические доказательства того, что сложные космические резонансные электромагнитные мета-циклы служат катализатором, спусковым механизмом либо непосредственным виновником многих выдающихся событий самой различной природы – от энергетических катастроф, таинственного исчезновения людей и техники до формирования «божественных свойств» у известных проповедников и обладателей паранормальных способностей.

Использованные источники

1.Сухарев В.А. Миром правит закон космических резонансов. – Москва: Амрита-Русь. - 2012, - 288 с.
http://teoria-kverk.nethouse.ua/static/doc/0000/0000/0145/145803.rqvnp0hzds.PDF
2. Сухарев В.А., Дядичев В.В. Неопознанные летающие объекты: истина и заблуждения // Міжнародний науковий журнал. 2016. № 7. С. 158-163 https://www.inter-nauka.com/uploads/public/14700834776744.pdf
3. Сухарев В.А., Дядичев В.В. Неопознанные летающие объекты - порождение волновых космических резонансов // Міжнародний науковий журнал. 2016. № 4. С. 164-171. https://www.inter-nauka.com/uploads/public/14700832076354.pdf
4. Сухарев В.А. Космофизическая природа явления таинственного исчезновения людей // Міжнародний науковий журнал. 2016. № 2. С. 54-62 https://www.inter-nauka.com/uploads/public/14569123531882.pdf

УДК 511

Толстиков А.В.,
кандидат физико-математических наук, доцент
Доцент кафедры «Математики и информатики»
Череповецкий государственный университет
Россия, г. Череповец

ОБ ОДНОМ ФУНКЦИОНАЛЬНОМ УРАВНЕНИИ НА ПОЛУГРУППЕ

Аннотация: *В статье рассматривается свертка Дирихле функций $f*g$, определенных на коммутативной полугруппе с однозначным разложением на простые элементы. Изучается функциональное уравнение $g*g*\dots*g=f$, $(g*)^n = f$, относительно неизвестной функции g при заданной функции f. Получена формула для нахождения явного вида функции g.*

Ключевые слова: *коммутативная полугруппа, простые элементы, свертка Дирихле, функциональное уравнение, явная формула.*

Annotation: *In this paper we consider the Dirichlet convolution of functions $f * g$ defined on a commutative semigroup with single-valued expansion into simple*

*elements. We study the functional equation g * g * ... * g = f, (g *) n = f, with respect to the unknown function g for a given function f. An formula is obtained for finding the explicit form of the function g.*

Key words: *commutative semigroup, simple elements, Dirichlet convolution, functional equation, explicit formula.*

Пусть S - коммутативная полугруппа с единицей e и однозначным разложением на простые множители. Если $m = p_1^{a_1} p_2^{a_2} \dots p_n^{a_n}$ - разложение элемента $m \in S$ на простые множители p_i в полугруппе S, то через $\Omega(m)$ обозначаем число всех простых делителей элемента m, взятых с учетом кратности: $\Omega(m) = a_1 + a_2 + \dots + a_n$. Пусть $F(S)$ - множество всех функций, определенных на S со значениями в некоторой бесконечной области целостности K, включающей поле рациональных чисел $\mathbf{Q}$. Сверткой Дирихле или интегральным произведением двух функций функция $f, g \in F(S)$ называется функция $f*g$, определенная на S , по следующей формуле

$$(f * g)(m) = \sum_{d_1 d_2 = m} f(d_1) g(d_2),$$

где суммирование ведется по всем различным решениям (d_1, d_2) уравнения $d_1 d_2 = m$ в полугруппе S. Множество $F(S)$ относительно обычного сложения функций и интегрального произведения является областью целостности.

В работе [1] была найдена формула для нахождения явного выражения для функции h, удовлетворяющей равнению $g*h = f$, где f и g данные функции. В данной работе рассматривается функциональное уравнение

$$\sum_{d_1 \dots d_n = m} g(d_1) \dots g(d_n) = f(m) \tag{1}$$

относительно неизвестной функции g, где f - данная функция, $f \in F(S)$, суммирование ведется по всем попарно различным решениям $(d_1, \dots, d_n)$ уравнения $d_1 \dots d_n = m$ в полугруппе S. Уравнение (1) запишем в виде $\underbrace{g * g * \dots * g}_{n \text{ раз}} = f$, а Функцию g назовем интегральным корнем n-й степени из функции f. Доказана теорема.

Теорема. Пусть $n \in \mathbf{N}$, $f \in F(S)$, $f(e) \neq 0$, $f(e)^{-1} \in K$, и существует корень $\sqrt[n]{f(e)} \in K$.. Тогда при выбранном значении корня $\sqrt[n]{f(e)}$ существует единственная функция $g \in F(S)$, удовлетворяющая уравнению (1), значения которой вычисляются по формулам

$$g(m) = \begin{cases} \sqrt[n]{f(e)}, \text{ если } m = e \\ \sqrt[n]{f(e)} \sum_{k=1}^{\Omega(m)} \dfrac{a(k)}{n^{2k-1} f(e)^k} \sum_{d_1 d_2 \dots d_k = m} f(d_1) f(d_2) \dots f(d_k), \text{если } m \neq e \end{cases} \tag{2}$$

где коэффициенты $a(k)$ вычисляются по следующим рекуррентным формулам

$$a(1) = 1,$$
$$a(k) = -\sum_{\nu=2}^{n} n^{\nu-2} \binom{n}{\nu} \sum_{i_1+\ldots+i_\nu=k} a(i_1)\ldots a(i_\nu)\,; \qquad (3)$$

где $\binom{n}{\nu}$ - биномиальный коэффициент, внутреннее суммирование ведется по всем различным решениям (i_1, i_2, … i_ν) уравнения $i_1 + i_2 + \ldots + i_\nu = k$ в натуральных числах; произведение в формуле (2) берется по всем различным решениям (d_1, … d_k) уравнения $d_1 \ldots d_k = m$ в отличных от единицы e элементах полугруппы S.

Доказательство. Левую часть формулы (1) представим в виде $S_1 + S_2 + \ldots + S_n$, где в сумму S_k (k =1, 2,…, n) войдут все слагаемые левой части (1), соответствующие тем решениям уравнения $d_1 \ldots d_k = m$, в котором сомножителей неравны :

$$S_k = g(e)^{n-k} \binom{n}{n-k} \sum_{d_1 \ldots d_k = m} g(\nu_1)\ldots g(\nu_k)\,,$$

суммирование ведется по всем попарно различным решениям (d_1, …, d_k) уравнения $d_1 \ldots d_k = m$ в отличных от единицы e элементах полугруппы S. Так как $S_1 = g(e)^{n-1} n g(m)$, то получим рекуррентную формулу для вычисления $g(m)$:

$$S_1 = g(e)^{n-1} n g(m) = f(m) - \sum_{k=2}^{n} S_k = f(m) - \sum_{k=2}^{n} g(e)^{n-k} \binom{n}{n-k} \sum_{d_1 \ldots d_k = m} g(\nu_1)\ldots g(\nu_k)\,,$$

которая вместе с начальным условием $g(e) = \sqrt[n]{f(e)}$ однозначно определяет функцию g. Далее комбинаторными рассуждениями показывается, что функция g, определенная по формуле (2) удовлетворяет последнему равенству $\underbrace{g * g * \ldots * g}_{n\ раз} = f$.

Указанным способом можно решить и другие виды уравнений, рассматриваемые в области целостности $F(S)$.

Возьмем в качестве полугруппы S полугруппу натуральных чисел **N** и рассмотрим произведение двух абсолютно сходящихся в полуплоскости Re s $\geq \sigma_0 > 1$ рядов Дирихле

$$G(s) = \sum_{n=1}^{\infty} \frac{g(n)}{n^s}, \quad F(s) = \sum_{n=1}^{\infty} \frac{f(n)}{n^s}\,,$$

то получим абсолютно сходящийся в области Re s $\geq \sigma_0$ ряд Дирихле

$$G(s)F(s) = \sum_{n=1}^{\infty} \frac{(g * f)(n)}{n^s}\,.$$

Отметим, что к уравнению (1) приводит задача нахождения коэффициентов ряда $G(s)$, по коэффициентам ряда $F(s)$, если $(G(s))^n = F(s)$.

Литература.

1. Данилов А.Н., Толстиков А.В. Об одном функциональном уравнении полугрупп. В сб. Математика, 27 Герценовские чтения. -Л.,1974. -С. 3-8.

2. Диамонд Г. Элементарные методы в изучении распределения простых чисел // Успехи математических наук. - 1990. - Т. 45, вып 2(272). -С. 79-114.

Федоткин В.В.
студент
Академия маркетинга и социально-информационных технологий - ИМСИТ (г. Краснодар)

О ПРОБЛЕМЕ СОЗНАТЕЛЬНОГО И БЕССОЗНАТЕЛЬНОГО

Аннотация: *В статье рассматриваются различные представления о феномене сознательного и бессознательного; проводится аналогия с современным видением данного феномена и его трактовкой в различных эпохах, известными мыслителями.*

Ключевые слова: *сознательное, бессознательное, душа, сознание, психика.*

ABOUT THE PROBLEM OF THE CONSCIOUS AND THE UNCONSCIOUS

Abstract: *the article deals with various ideas about the phenomenon of the conscious and unconscious; an analogy with the modern vision of this phenomenon and its interpretation in different eras, known thinkers.*

Key words: *conscious, unconscious, soul, consciousness, psyche.*

Сознательное и бессознательное в обычном представлении можно представить как две стороны одной монеты под названием «Человеческая психика», где «решка» это сознательное выступающее одной из форм отражения объективной действительности , а «орёл» служит бессознательным и обозначает психические процессы, которые не находят отражения в сознании человека и не управляются им. Но что же представляет собой наша психика, тайна которой на протяжении всего нашего существования волновала уже не одного человека?

В античном мире психика получила название «душа» и в основном рассматривалась как обобщение действительности мира, и даже приводилась в сравнение с чем-то космическим. Так Гераклит представлял душу «искоркой вечно живого огня», а Платон трактовал душу как «созерцательницу идей». Аристотель же считал душу «формой, способом организации живого тела». В то время как Демокрит различал душу, состоящую из мокрых и малоподвижных атомов, и душу, состоящую из огненных и подвижных атомов, где «Огненная душа» соответствует разуму, а влажная душа – тому, что мы сейчас назвали бы бессознательным.

В средние же века, представления как о разуме, так и сознательном и бессознательном, проходило чуть более проще и за частую сводилось к одному «Надмировому началу», то есть к богу. Один из мыслителей средневековья, Фома Аквинский, говорил, что «душа человека могла быть не просто разумна, но сознательна и этим отличатся от бессознательной души животных», тем самым сознательность души противопоставлялась бессознательным проявлениям душевной жизни других живых существ и телесной организации.

В философии Нового времени на разработку проблемы сознания большое влияние смог оказать Р. Декарт введя В XVII веке понятие сознание. Сам Декарт рассматривал сознание как «непространственную субстанцию, открытую лишь для созерцающего ее объекта», а все осознаваемые явления философ рассматривал как мышление, противопоставляя их эмоциям. Тем не менее, Декарт не останавился на достигнутом, и начал рассматривать вопрос Бессознательного, опираясь на ранний опыт. В ходе своих работ он пытался исходить из тождества психики и сознания, в ходе чего и возникла идея того что за пределами сознания протекают лишь чисто физиологические, а не психологические процессы. Эту идею поддержал и Джон Локк. Он трактовал сознание как восприятие того, что происходит у человека в его собственном уме. Таким образом, в понимании сознания на первый план был выдвинут момент самосознания.

Проблема бессознательного и сознательного «дёргала за ниточки» умы многих философов, психиатров и психологов. И швейцарский психиатр Карл Густав Юнг не был исключением. По результатам его работ, было дано описание «коллективному бессознательному». Юнг считал, что имеет место быть не только бессознательное отдельной личности, но и родовое, расовое, национальное, семейное, т.е. коллективное бессознательное. Оно представляет собой совокупность информации психического мира определенного сообщества людей, в то время как индивидуальное бессознательное отражает только информацию психического мира конкретной личности.
Аналитическая психология Юнга определила бессознательное в виде устоявшихся стереотипов, поведенческих моделей, которые требуют актуализации, но на самом деле являются врожденными.

Бессознательное в трактовке Юнга было разделено на следующие процессы и состояния психики:

- латентные (скрытые);
- временно неосознаваемые;
- вытесненные за пределы сознания (т.е. подавленные).

Однако не смотря на заслуги большинства философов нового времени ,не оценимый вклад в развитие данного феномена внес знаменитый австрийский психиатр и психолог Зигмунд Фрейд. Свою работу он писал, опираясь как на труды его коллег, так и результаты своих же собственных экспериментов. Так опыты известного французского врача-психиатра Жана

Шарко, занимавшегося лечением больных истерией с помощью гипноза привели Фрейда к мысли, что симптомы истерии возникают в результате психической, а не физической травмы. Этот феномен он стал изучать в собственной врачебной практике. Его пациентки в своих воспоминаниях часто отмечали тот факт, что какой-либо взрослый человек соблазнял их словами или действиями.

Первоначально Фрейд считал, что разного рода сексуальные домогательства, о которых говорили его первые пациенты, действительно имели место. Ведь психика ребенка в большинстве случаев не в состоянии вынести неприятные, болезненные переживания, и эти события забываются (вытесняются) подсознательно, но аффекты, связанные с ними, не находят себе выражения и продолжают бессознательно прогрессировать и приводить к невротическим нарушениям. Тогда Фрейд приходит к мысли, что наряду с травмой существуют влечения и внутренние психологические мотивы (включая мотивы сексуальные), управляющие людьми. В дальнейшем из этой идеи вырастет его теория влечений. При этом влечения, как правило, бессознательны, и иногда возвращаются из бессознательного в форме оговорок, ошибочных действий, разного рода сновидений и даже в творчестве, а также в симптомах невротиков и в перверсивном поведении (возврат вытесненного).

Результаты этих экспериментов побудили Фрейда на поиск средств, которые могло бы избавить человека от конфликтов между сознательным и бессознательным. Именно поиск компромисса между тем, что диктует сознание и потаенными, бессознательными побуждениями привел к появлению метода психоанализа.

Помимо Зигмунда Фрейда и Карла Густава Юнга над исследованием сознательного и бессознательного работал и другой исследователь, французский философ и психоаналитик Жак Мари Эмиль Лакан. Он сформулировал гипотезу о том, что структура бессознательного схожа с языковой. С этой точки зрения психоанализ уже можно рассматривать как работу с речью пациента. Знаменитая психоаналитическая техника, разработанная Лаканом, была названа «клиникой означающего». В ее основе заложена работа со словом, необходимость и возможность перевода, так называемой перезаписи внутри психики. Все эти действия могут использоваться в терапии, связанной со сложными расстройствами психической деятельности. Следует отметить, что не все авторы, изучающие проблему бессознательного и сознательного, согласны с его теорией, повествующей о том, что бессознательное есть язык, а психоанализ – языковая игра между психоаналитиком и пациентом. Однако сложно отрицать, что Бессознательное похоже на язык, ведь оно функционирует по схожему алгоритму, но при этом на него не распространяются законы лингвистики.

Литература

1. Бойко А.Н. Проблема бессознательного в философии и конкретных науках. М: В. Школа, 2006. С.25

2. Дубровский Д.И. Категория идеального и ее соотношение с понятием индивидуального и общественного сознания // Вопросы философии. 2004. N1.

3. Кант И. Критика чистого разума. Цит. по: История философии в кратком изложении. М.: Мысль, 2004. С.477

4. Лем С. Проблема сознания в современной западной философии. М. 2004. С. 7.

5. Молчанов В. Парадигмы сознания и структуры опыта. // Логос. 2002. N3. С. 12.

6. Петров И. Ф. Процесс интеграции личности в социальную систему // Символ науки. 2017. Т.2. № 2. С. 143-145.

7. Петров И. Ф. Социальное строение и внутренняя форма организации личности // Современные научные исследования и разработки. 2017. № 4 (12). С. 215-217.

8. Петрова С. И. Актуальные проблемы изучения социальной среды // Вестник ИМСИТ. 2017. № 1 (69). С.21-23.

9. Петрова С. И. Движение и взаимодействие культурных систем и объектов // Современные научные исследования и разработки. 2017. № 4 (12). С.226-228.

10. Фрейд З. Я и оно // Избранное. М., 2000. С.371-372

Севрюков Павел Фёдорович
Кандидат физико-математических наук,
Доцент Кафедры математики и информатики
Ставропольский государственный
педагогический институт
Россия, г. Ставрополь

О РАВНОСИЛЬНЫХ ПРЕОБРАЗОВАНИЯХ ПРИ РЕШЕНИИ ЗАДАЧ

Аннотация: При решении уравнений и неравенств (особенно при решении тестов ЕГЭ и ГИА, требующих подробного решения) необходимо особое внимание обращать на равносильность всех производимых преобразований. Приобретение и потеря решений обусловлены именно отсутствием равносильности (тождественности) в проводимых в процессе решения преобразований.

Ключевые слова: уравнение, равенство, неравенство, равносильность.

Abstract: when solving equations and inequalities (especially when solving the use and GIA tests that require a detailed solution), special attention should be paid to the equivalence of all the transformations produced. The acquisition and loss of solutions are due to the lack of equivalence (identity) in the ongoing transformation process.

Key words: equation, equality, inequality, equivalence.

Равносильности преобразований в школьном курсе математики не всегда уделяется должное внимание. Достаточно часто область определения уравнения или неравенства отождествляется с ограничениями, относящимися к тождественным преобразованиям. Начнём с рассмотрения простейшего примера «на внимание».

Пример 1. Записано равенство $\sqrt{7\frac{7}{48}} = 7\sqrt{\frac{7}{48}}$. Под первым радикалом стоит число семь целых, семь сорок восьмых. Если в записи допущена ошибка, то в чём она состоит?

Как правило, получаемый ответ: «Этого не может быть, потому что этого не может быть никогда!» Элементарная проверка

$$\sqrt{7\frac{7}{48}} = \sqrt{7+\frac{7}{48}} = \sqrt{\frac{7\cdot 48+7}{48}} = \sqrt{\frac{7\cdot(48+1)}{48}} = \sqrt{\frac{7\cdot 49}{48}} = 7\sqrt{\frac{7}{48}}$$

показывает, что ошибка в записи равенства отсутствует. В задании ответ определяется подбором чисел. Ясно, что равенство $\sqrt{P\frac{p}{p^2-1}} = p\sqrt{\frac{p}{p^2-1}}$ справедливо для любого натурального p.

Область определения уравнения или неравенства определяется как область, в которой определены все выражения, входящие в уравнение.

Пример 2. Решить уравнение $\sqrt{5-x} = x-3$.

Решение. *Способ I.* Область определения уравнения $x \square 5$. Отметим, что выражение, стоящее в правой части уравнения определено при любых действительных x. Следуя множеству методических указаний, возведем обе части уравнения в квадрат, тогда

$5 - x = x^2 - 6x + 9;$ $\qquad\qquad$ $x^2 - 5x + 4 = 0$

Корни получившегося квадратного уравнения $x_1 = 1$ и $x_2 = 4$. Проверка показывает, что первый из корней приобретен в процессе решения.

Ответ: 4.

Примечание 1. Обратим внимание на то, что оба корня попадают в область определения уравнения!

Способ II. Проведем тождественные преобразования:

$$\begin{cases} 5-x=x^2-6x+9 \\ x-3\ge 0 \end{cases};\begin{cases} x^2-5x+4=0 \\ x\ge 3 \end{cases}.$$

Решение квадратного уравнения системы дает два корня: $x_1 = 1$ и $x_2 = 4$. Первый из полученных корней не удовлетворяет неравенству системы, поэтому $x = 4$.

Выполнение тождественных преобразований позволяет обходиться без проверки!

Примечание 2. Неравенство $x - 3 \square 0$ относится к тождественным преобразованиям (и обусловлено неотрицательностью арифметического квадратного корня, стоящего в левой части уравнения), а не к области определения уравнения.

Примечание 3. В левой части решаемого уравнения стоит убывающая функция, а в правой части этого уравнения расположена возрастающая функция. Графики убывающей и возрастающей функции в пересечении их областей определения могут иметь не более одной общей точки. Очевидно, что в нашем случае при $x = 4$ имеется пересечение графиков.

Примечание 3 даёт ещё один (совершенно строгий) способ решения: показано, что более одного корня уравнение иметь не может, и указан этот корень.

Пример 3. Решить уравнение $\sqrt{5+x}=x-1$.

Данное уравнение внешне очень похоже на уравнение $\sqrt{5-x}=x-3$ примера 2 (которое может иметь в соответствии с примечанием 3 не более одного корня), однако содержит в обеих частях функции, возрастающие на области определения, поэтому вопрос о количестве корней уравнения остаётся открытым до конца решения.

Решение. Проведем тождественные преобразования:

$$\begin{cases} 5+x=x^2-2x+1 \\ x-1\ge 0 \end{cases};\qquad \begin{cases} x^2-3x-4=0 \\ x\ge 1 \end{cases}.$$

Решение квадратного уравнения системы дает два корня: $x_1 = -1$ и $x_2 = 4$. Первый из полученных корней не удовлетворяет неравенству системы.

Ответ: 4.

При решении некоторых тригонометрических уравнений может произойти потеря корней. Это связано с применением формул, у которых левая и правая части имеют различные области определения, причем правая часть имеет более узкую область определения, чем левая.

Это, например, такие формулы:

1) $\operatorname{tg}\alpha = \dfrac{1}{ctg\alpha}$; 2) $\operatorname{ctg}\alpha = \dfrac{1}{tg\alpha}$; 3) $\operatorname{ctg}(\alpha \pm \beta) = \dfrac{tg\alpha \pm tg\beta}{1 \pm tg\alpha \cdot tg\beta}$;

4) $\sin\alpha = \dfrac{2tg\frac{\alpha}{2}}{1+tg^2\frac{\alpha}{2}}$; 5) $\cos\alpha = \dfrac{1-tg^2\frac{\alpha}{2}}{1+tg^2\frac{\alpha}{2}}$; 6) $\operatorname{tg}\alpha = \dfrac{2tg\frac{\alpha}{2}}{1-tg^2\frac{\alpha}{2}}$

и т.д.

В формуле 1 левая часть определена при $\alpha \neq \frac{\pi}{2} + \pi k$, $k \in Z$, а правая часть при $\alpha \neq \frac{\pi}{2} \cdot m$, $m \in Z$. В формуле 2 левая часть имеет смысл при $\alpha \neq \pi n$, $n \in Z$, а правая – при $\alpha \neq \frac{\pi}{2} \cdot m$, $m \in Z$. Для левой части формулы 3 $\alpha \pm \beta \neq \frac{\pi}{2} + \pi n$, $n \in Z$, а для правой к этим ограничениям добавляются еще $\alpha \neq \frac{\pi}{2} + \pi m$, $m \in Z$, $\beta \neq \frac{\pi}{2} + \pi k$, $k \in Z$. В формулах 4 и 5 левые части определены при любом α, а правые части – при $\alpha \neq \pi + 2\pi n$, $n \in Z$. В формуле 6 область определения левой части задается неравенством $\alpha \neq \frac{\pi}{2} + \pi k$, $k \in Z$, а для правой части к этому ограничению на α добавляются $\alpha \neq \pi + 2\pi n$, $n \in Z$.

Замена при решении тригонометрических уравнений левой части указанных формул правой частью может привести к потере решений, так как происходит сужение области определения уравнения. Поэтому после применения формул с различными областями определений необходимо выполнить проверку для тех значений неизвестного, при которых не определена правая часть формул, но определена их левая часть. Например, при применении формул 4 и 5 – это $\alpha \neq \pi + 2\pi n$, $n \in Z$.

Замена правых частей уравнений левыми приводит к расширению области определения и возможному приобретению посторонних корней. Как правило, эти корни отсеиваются при проверке результатов решения прямой подстановкой в исходное уравнение.

Пример 4. Решить уравнение $\frac{\sin x+\cos x}{\sin x-\cos x}$ + 2 tg 2x + cos 2x = 0.

Решение. Легко непосредственной подстановкой $x = \frac{\pi}{2} + \pi k$, $k \in Z$ в первоначальное уравнение убедиться в том, что $x = \frac{\pi}{2} + \pi k$, $k \in Z$ являются его решениями.

Далее, считая, что $x \neq \frac{\pi}{2} + \pi k$, $k \in Z$, разделив числитель и знаменатель дроби $\frac{\sin x+\cos x}{\sin x-\cos x}$ на cos x и применив формулы tg $2x = \frac{2tgx}{1-tg^2x}$, cos $2x = \frac{1-tg^2\frac{\alpha}{2}}{1+tg^2\frac{\alpha}{2}}$, получим уравнение $\frac{tgx+1}{tgx-1} + \frac{4tgx}{1-tg^2x} + \frac{1-tg^2x}{1+tg^2x} = 0.$

Область определения первоначального уравнения $x \neq \frac{\pi}{4} + \frac{\pi}{2}n$, $n \in Z$.

Область определения полученного уравнения $x \neq \frac{\pi}{4} + \frac{\pi}{2}n$, $n \in Z$, $x \neq \frac{\pi}{2} + \pi k$, $k \in Z$.

Продолжим решение полученного уравнения-следствия.

$\frac{tgx+1}{tgx-1} + \frac{4tgx}{1-tg^2x} + \frac{1-tg^2x}{1+tg^2x} = 0;$ $\frac{(tgx+1)^2-4tgx}{tg^2x-1} - \frac{tg^2x-1}{tg^2x+1} = 0;$

$\frac{(tgx-1)^2}{tg^2x-1} - \frac{tg^2x-1}{tg^2x+1} = 0;$ $\frac{tgx-1}{tgx+1} - \frac{(tgx-1)(tgx+1)}{tg^2x+1} = 0.$

Получаем tg x = 1, $x = \frac{\pi}{4} + \pi m$, $m \in Z$ не является решением данного уравнения, так как не входит в его область определения. Дальнейшее решение приводит к уравнению tg x = 0, $x = \pi l$, $l \in Z$.

***Ответ*:** πl, $\frac{\pi}{2} + \pi k$, $\{k, l\} \in Z$

или после объединения корней $\frac{\pi}{2}p$, $p \in Z$.

Пример 5. Решить уравнение sin $x \cdot$ cos 4x = 1.

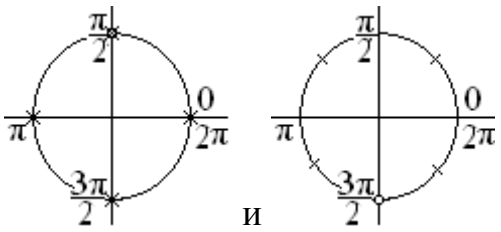
Решение. Отметим, что обе функции, стоящие в левой части уравнения, ограничены: $-1 \le \sin x \le 1; \cdot -1 \le \cos 4x \le 1$. Тогда решение уравнения сводится к решению двух систем:

$$\begin{cases} \sin x = 1 \\ \cos 4x = 1 \end{cases} \text{ и } \begin{cases} \sin x = -1 \\ \cos 4x = -1 \end{cases}.$$

Решение систем даёт соответственно:

$$\begin{cases} x = \frac{\pi}{2} + 2\pi n, n \in Z \\ x = \frac{\pi}{2} k, k \in Z \end{cases} \text{ и } \begin{cases} x = \frac{3\pi}{2} + 2\pi m, m \in Z \\ x = \frac{\pi}{4} + \frac{\pi}{2} l, l \in Z \end{cases}.$$

Пересечение множеств решений уравнений систем можно показать на единичной окружности.



и

Решением первой системы является $x = \frac{\pi}{2} + 2\pi n, n \in Z$, вторая система решений не имеет.

Ответ: $x = \frac{\pi}{2} + 2\pi n, n \in Z.$

Примечание. Отметим, что показать пересечение решений на единичной окружности можно только тогда, когда каждое из решений имеет период, не превышающий 2π. В общем случае пересечение решений можно показать аналитически. Для нашей задачи в первой системе уравнений $\frac{\pi}{2} + 2\pi n = \frac{\pi}{2} k$, откуда $k = 4n + 1$, и для целых n и k получаем уже найденное решение. Для второй системы уравнений $\frac{3\pi}{2} + 2\pi m = \frac{\pi}{4} + \frac{\pi}{2} l$, или $6 + 8m = 1 + 2l$, тогда для целых m и l левая часть равенства чётна, а правая – нечётна, что невозможно.

Сформулируем известные теоремы о логарифмах и их следствия.

Теорема 1. Логарифм произведения двух положительных чисел равен сумме логарифмов этих чисел:

$\log_c(ab) = \log_c a + \log_c b$ $(a>0, b>0, c>0, c \ne 1)$.

Следствие 1.

$\log_c(ab)=\log_c|a|+\log_c|b|$ ($ab>0$, $c>0$, $c\neq1$).

Теорема 2. Логарифм частного двух положительных чисел равен разности логарифмов делимого и делителя:

$\log_c\frac{a}{b}=\log_c a-\log_c b$ ($a>0$, $b>0$, $c>0$, $c\neq1$).

Следствие 2.

$\log_c\frac{a}{b}=log_c|a|-\log_c|b|$ ($ab>0$, $c>0$, $c\neq1$).

Обратим внимание на то, что в равенствах $\log_c(ab)=\log_c a+\log_c b$ и $\log_c\frac{a}{b}=\log_c a-\log_c b$ при $c>0$, $c\neq1$ левые части равенств определены, если a и b имеют одинаковые знаки ($ab>0$), а правые – только при положительных ($a>0$, $b>0$) a и b. В равенствах $\log_c(ab)=\log_c|a|+\log_c|b|$ и $\log_c\frac{a}{b}=log_c|a|-\log_c|b|$ при $c>0$, $c\neq1$ левые части равенств определены, если a и b имеют одинаковые знаки ($ab>0$), а правые – при отличных от нуля a и b.

Таким образом, теоремами и их следствиями можно пользоваться только тогда, когда при преобразованиях не происходит сужения области определения уравнения или неравенства. Сужение области может привести к потере части решения!

Теорема 3. Логарифм степени с положительным основанием равен произведению показателя степени на логарифм основания: $\log_c a^k=k\cdot\log_c a$ ($a>0$, $c>0$, $c\neq1$).

Следствие 3.

$\log_c a^k=k\cdot\log_c|a|$, если $a\neq0$, $k=2n$, где $n\in N$.

Отметим, что этот переход не всегда рационален и может существенно усложнить решение задачи.

Пример 6. (задание С3 ЕГЭ-2010).Решите неравенство

$$\log_5\left(\left(3^{-x^2}-5\right)\left(3^{-x^2+16}-1\right)\right)+\log_5\frac{3^{-x^2}-5}{3^{-x^2+16}-1}>\log_5\left(3^{7-x^2}-1\right)^2.$$

Решение. Перепишем данное неравенство для упрощения преобразований в виде

$$\log_5\left(\left(\frac{1}{3^{x^2}}-5\right)\left(\frac{3^{16}}{3^{x^2}}-1\right)\right)+\log_5\frac{\left(\frac{1}{3^{x^2}}-5\right)}{\left(\frac{3^{16}}{3^{x^2}}-1\right)}>\log_5\left(\frac{3^7}{3^{x^2}}-1\right)^2.$$

Сделаем очевидную подстановку $t=3^{x^2}$, $t>0$, тогда неравенство примет вид

$$\log_5\left(\left(\frac{1-5t}{t}\right)\left(\frac{3^{16}-t}{t}\right)\right)+\log_5\frac{\left(\frac{1}{t}-5\right)}{\left(\frac{3^{16}}{t}-1\right)}>\log_5\left(\frac{3^7-t}{t}\right)^2.$$

Выражения, стоящие под логарифмами в левой части неравенства имеют одинаковые области определения, тогда неравенство принимает вид

$$\log_5\left(\frac{1-5t}{t}\right)^2>\log_5\left(\frac{3^7-t}{t}\right)^2.$$

Основание логарифма $5>1$, поэтому $\left(\frac{1-5t}{t}\right)^2>\left(\frac{3^7-t}{t}\right)^2$ и с учётом $t>0$

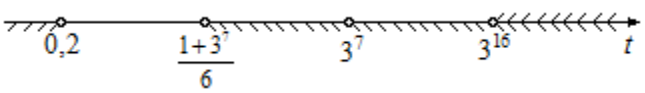
$$(1-5t)^2>\left(3^7-t\right)^2;\ (1-5t)^2-\left(3^7-t\right)^2>0;\ \left(1-5t-3^7+t\right)\left(1-5t+3^7-t\right)>0;$$
$$\left(1-3^7-4t\right)\left(1+3^7-6t\right)>0.$$

Именно здесь переход к модулям выражений, стоящих под логарифмами, усложняет решение, рассмотрение разности квадратов более рационально.

Остаётся решить систему неравенств с учётом области определения исходного неравенства и переходу к новой переменной:

$$\begin{cases}\left(1-3^7-4t\right)\left(1+3^7-6t\right)>0;\\ (1-5t)\left(3^{16}-t\right)>0;\\ 3^7-t\neq 0;\end{cases}\quad\begin{cases}\left(t-3^{16}\right)(t-0,2)>0;\\ t\neq 3^7;\\ 1+3^7-6t<0;\end{cases}\quad\begin{cases}\left(t-3^{16}\right)(t-0,2)>0;\\ t>\frac{1+3^7}{6};\\ t\neq 3^7.\end{cases}$$

При преобразовании системы неравенств мы воспользовались очевидным фактом, что при $t>0$ $1-3^7-4t<0$. Остаётся решить систему методом интервалов:

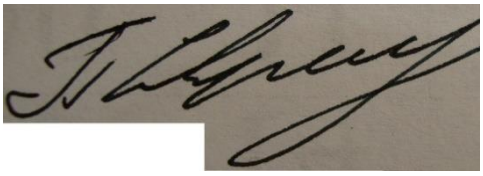


Итак, $t>3^{16}$. Возвращаясь к старой переменной, получаем $3^{x^2}>3^{16}$.

Поскольку 3>1, x^2>16. Окончательный ответ: $|x|>4$. Он может быть записан и иначе: $x\in(-\infty;-4)\cup(4;+\infty)$, или просто $(-\infty;-4)\cup(4;+\infty)$.

Список Литературы:

1. Открытый банк данных заданий по ЕГЭ: [Сайт]. - URL: www.mathege.ru
2. Севрюков П.Ф. Уравнения и неравенства с модулями и методика их решения: учебно-методическое пособие. // П.Ф. Севрюков, А.Н. Смоляков, М.: Народное образование, Илекса; Ставрополь: Сервисшкола, 2005. - 112с. (Серия «Изучение сложных тем школьного курса математики»)
3. Севрюков П.Ф. Школа решения задач с параметрами: учебно-методическое пособие. // П.Ф. Севрюков, А.Н. Смоляков, - Изд. 2-е, испр. и доп. - М.: Илекса, Народное образование; Ставрополь: Сервисшкола, 2009. – 212с. (Серия «Изучение сложных тем школьного курса математики»)
4. Севрюков П.Ф., Смоляков А.Н. Готовимся к экзаменам по математике: материалы для подготовки к выпускным экзаменам. // П.Ф. Севрюков, А.Н. Смоляков, М.: Илекса; Ставрополь, Сервисшкола, 2003, 144 с. (Серия «Библиотека учителя математики)
5. Севрюков П.Ф., Смоляков А.Н. Тригонометрические, показательные и логарифмические уравнения и неравенства: учебное пособие. // Изд. 2, доп. – М.: Илекса; Народное образование; Ставрополь: Сервисшкола, 2010. – 396 с. (Серия «Изучение сложных тем школьного курса математики»).
6. Севрюков П.Ф., Смоляков А.Н. Готовимся к экзаменам по математике: материалы для подготовки к выпускным экзаменам. // П.Ф. Севрюков, А.Н. Смоляков, М.: Илекса; Ставрополь, Сервисшкола, 2003, 144 с. (Серия «Библиотека учителя математики)
7. Севрюков П.Ф., Смоляков А.Н Показательные и логарифмические уравнения и неравенства. // П.Ф. Севрюков, А.Н. Смоляков, М.: Народное образование, Илекса; Ставрополь: Сервисшкола, 2006. – 184с. (Серия «Изучение сложных тем школьного курса математики»)


(П.Ф. Севрюков)

УДК 372.851

Пилюкова Е.Н.,
Студент магистратуры,
1 курс, Естественнонаучный факультет
Стерлитамакский филиал БашГУ,
Россия, г. Стерлитамак
Воистинова Г.Х.,
Кандидат педагогических наук, доцент,
доцент кафедры «Алгебры, геометрии и методики обучения математике»
Стерлитамакский филиал БашГУ,
Россия, г. Стерлитамак

О СПОСОБАХ РЕШЕНИЯ ТЕКСТОВЫХ ЗАДАЧ

Аннотация: *В данной статье рассмотрены и проанализированы основные методы решения текстовых задач. Приведены примеры решения текстовых задач в 5-6 классах и основные трудности при их решении.*

Ключевые слова: *методы, текстовые задачи, алгебраический метод, арифметический метод, геометрический метод, логический метод, практический метод, табличный метод, комбинированный метод, метод проб и ошибок.*

Abstract: *this article describes and analyzes the main methods of solving text problems. Examples of solving text problems in grades 5-6 and the main difficulties in solving them are given.*

Key words: *methods, text problems, algebraic method, arithmetic method, geometric method, logical method, practical method, tabular method, combined method, trial and error method.*

По мнению методистов [2], современный урок в рамках федерального государственного образовательного стандарта второго поколения стал более гибким, вариативным и разнообразным. Новые ФГОС, отвечая требованиям времени, не только смещают акцент на формирование у ученика личностных качеств, его духовно-нравственного воспитания, но и предлагают конкретные инструменты, обеспечивающие этот переход. Основной целью федерального государственного стандарта стало развитие личности. Необходим переход от объяснительного метода обучения к деятельностному. Так же меняется оценка результатов обучения, то есть оценка не только предметных знаний, умений и навыков, но и, главным образом, его личностных и метапредметных результатов.

Вышеизложенное свидетельствует о переходе от традиционного к гуманистической парадигме образования. Для учителя математики особо актуальными на сегодняшний день становятся вопросы: как научить учащихся решать текстовые задачи? С помощью, каких методов обучать?

Рассмотрим основные методы решения текстовых задач, используемых на уроках математики [3].

Арифметический метод. Суть арифметического метода состоит в следующем: найти ответ на вопрос задачи при выполнении арифметических действий над числами. При решении одной и той же задачи мы можем использовать не один, а несколько способов решения, главное учащиеся должны усвоить, что в итоге получим тот же результат что и предыдущим способом. Текстовая задача считается решенной различными способами, если решения этой задачи отличаются связями между известными и искомыми величинами, положенными в основу решений, или последовательностью этих связей.

Алгебраический метод. Решить задачу алгебраическим методом – это получить ответ на вопрос задачи, предварительно составив и решив уравнение, или систему уравнений, или неравенств. Используя различные способы решения, мы можем привести к одинаковому результату, применяя только алгебраический способ решения. Поэтому задача считается решенной различными способами, если для ее решения составлены различные уравнения, системы уравнений или неравенств, в основе составления которых лежат различные соотношения между исходными данными и искомыми величинами.

Геометрический метод. Решить задачу геометрическим методом – значит найти ответ на требование задачи, используя геометрические построения или свойства геометрических фигур.

Логический метод. Решить задачу логическим методом – это значит найти ответ на вопрос задачи, как правило, не выполняя никаких вычислений, а только используя логические рассуждения.

Практический метод. Решить задачу практическим методом – значит найти ответ на требования задачи, выполнив практические действия моделями или их макетами.

Табличный метод. Этот метод позволяет видеть задачу целиком. Табличный метод – это решение путем занесения содержания задачи в специальную таблицу.

Комбинированный метод. Данный метод позволяет получить ответ на требование задачи более простым путем, состоящим из комбинации 2 или более методов, например, алгебраического и арифметического и др.

Метод проб и ошибок. Этот метод можно отнести к самым «примитивным» методам. В нем ответ на вопрос задачи угадывается, но и здесь основные моменты решения – это выбор пробных ответов на вопрос задачи и проверка их в соответствии условия, которая осуществляется с помощью мыслительных операций и логических рассуждений, необходимых при решении любым путем. Угадывание ответа требует интуиции, без которой невозможно никакое решение.

Разные методы и способы решения – средство развития познавательного интереса учащихся, их умения отстаивать свою точку зрения, способности слышать и понимать других людей.

Приведем пример задачи, решаемой арифметическим методом.

Задача 1. Поют в хоре и занимаются танцами 82 студента, занимаются танцами и художественной гимнастикой 32 студента, а поют в хоре и занимаются художественной гимнастикой 78 студентов. Сколько студентов поют в хоре, занимаются танцами и художественной гимнастикой отдельно, если известно, что каждый студент занимается только чем-то одним?

Решение.

1 способ.

1) $82+32+78=192$ (чел.) – удвоенное число студентов занимающихся танцами, художественной гимнастикой и поющих в хоре;
2) $192:2=96$ (чел.) – количество студентов занимающихся одним видом;
3) $96-32=64$ (чел.) – количество студентов поющих в хоре;
4) $96-78=18$ (чел.) – количество студентов занимающихся танцами;
5) $96-82=14$ (чел.) – количество студентов занимающихся гимнастикой.

2-й способ.

1) $82-32=50_{\text{(чел.)}}$ – настолько больше студентов поют в хоре, чем занимаются художественной гимнастикой;
2) $50+78=128$ (чел.) – удвоенное число студентов, поющих в хоре;
3) $128:2=64$ (чел.) – количество студентов поющих в хоре;
4) $78-64=14$ (чел.) – количество студентов занимающихся гимнастикой;
5) $82-64=18$ (чел.) – количество студентов занимающихся танцами.

Ответ: 64 студента поют в хоре, 14 студентов занимаются художественной гимнастикой, 18 студентов занимаются танцами.

Приведем пример задачи, решаемой алгебраическим методом.

Задача 2. Рабочий может сделать определенное число деталей за три дня. Если он в день будет делать на 10 деталей больше, то справится с заданием за два дня. Какова первоначальная производительность рабочего и сколько деталей он должен сделать?

Решение.

1-й способ. Пусть x деталей в день – первоначальная производительность рабочего. Тогда $(x+10)$ деталей в день – новая производительность рабочего, $3x$ деталей – число деталей, которое он должен сделать. По условию задачи получаем уравнение: $3x=2(x+10)$, последовательно решая данное уравнение, получаем $x=20$ деталей в день его первоначальная производительность, $3x=3\cdot 20=60$ деталей должен изготовить рабочий за 3 дня.

2-й способ.

Пусть x деталей – число деталей, которое должен сделать рабочий. Тогда $\frac{x}{2}$ деталей в день – новая производительность, $\left(\frac{x}{2}-10\right)$ деталей в день – первоначальная производительность рабочего по условию задачи. Получаем

уравнение $x = 3\left(\frac{x}{2} - 10\right)$, решив которое, найдем неизвестное: $x = 60$. Рабочий должен выполнить 60 деталей, первоначальная производительность рабочего равна 20 деталей в день.

Ответ: 20 деталей в день; 60 деталей.

При решении задач данным методом возникают затруднения, так как учащиеся не всегда понимают, что обозначить за неизвестную величину. Большинство учителей при решении текстовых задач предлагают использовать наглядные образы. Эти образы рекомендовано использовать в таких задач, которые содержат: координатный луч или координатную прямую; графики равномерных процессов; отрезки или одномерные диаграммы; прямоугольники или двумерные диаграммы: чертежи фигур, о которых идет речь в задачах. В учебных пособиях следующих авторов: Н.Л. Виленкина, Б.А. Кордемского, Л.Ш. Левенберга, Л.С. Луниной, А.И. Островского, Л.Г. Петерсон и других представлена методика работы с ними.

Однако все вышеизложенные работы, по мнению А.В. Батаршева [1], имеют один большой недостаток, он состоит в том, что при переходе от начального звена к среднему не всегда учитывается преемственность в обучении решения задач.

Литература

1. *Батаршев, А.В. Преемственность обучения в общеобразовательной и профессиональной школе (теоретико-методологический аспект) / РАО. Институт профессионально-технического образования. Под ред. А.Л. Беляевой. – СПб., 1996. – 79 с.*

2. *Воистинова Г.Х., Сагитова Г.Г.* Некоторые приемы обучения решению текстовых задач по математике // Проектирование и реализация математического образования в школе и вузе. – Уфа: Башкирский государственный университет, 2015. – С. 26-31.

3. Бузякова Г.А. Методы решения задач в курсе алгебры 9 класса // Библиотека методических материалов. - Красный луч, 2014. - 45 с. - URL: https://infourok.ru/statya-na-temu-metodi-resheniya-z..

Александрова Ольга Степановна,
к.ф.н., доцент
Владимирский государственный университет имени
Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых

О ФАКТАХ И ЯЗЫКЕ ФИЗИКИ: ФИЛОСОФСКИЕ ЗАМЕТКИ

Аннотация: *Статья посвящена философским аспектам физического познания, сознания и абстракции. Рассматриваются метатеоретические и междисциплинарные идеи, имеющие отношение к вопросу. Актуальность работы связана с возрастанием значения взаимосвязи естественных и гуманитарных дисциплин и, одновременно, с негативной тенденцией*

недооценки значения гуманитарного знания в обыденном и естественнонаучном сознании в условиях гибридных войн.

Ключевые слова: *физические абстракции, факт, информация.*

Annotation: *The article is devoted to the philosophical aspects of physical knowledge, consciousness and abstraction. Metatheoretic and interdisciplinary ideas related to the issue are considered. The relevance of the work is associated with the increasing importance of the relationship of natural and humanitarian disciplines and, at the same time, with the negative trend of underestimation of the importance of humanitarian knowledge in the everyday and natural science consciousness in the context of a hybrid war.*

Key words: *physical abstractions, fact, information.*

«…бытие не есть последнее основание действительности, равно как и знание не есть это основание, ибо то и другое предполагает различение. Различение же не изначально, оно предполагает инобытие» (2.62).

В современной физике существует проблема отличия формализмов от реальных объектов. Примером могут служить введение таких терминов, как темная материя и темная энергия[85]. Одним из оснований данной проблемы, на наш взгляд, является отсутствие понимания особенностей физических терминов и фактов.

Рассмотрим еще один пример подробнее. В системе глобального эволюцинизма – направления, с 90-х годов набирающего популярность среди естествоиспытателей и математиков, – материальные объекты рассматриваются как искривление пространственно-временного поля мироздания, имеющее волновую природу. Данное представление применительно к природе человека требует, как минимум, уточнения. Будучи не фундаментальным, т.е. характеризующим лишь один из низших уровней существования человека, оно не может быть определяющим основу антропологических исследований. Поэтому все последующие высказывания о человеке, имеющие его точкой отсчета, приобретают проблематичный характер.

Возможна иная интерпретация. Искривление пространственно-временного континуума является следствием присутствия в пространстве-времени материального объекта. Сущность же любого материального объекта связана со специфической для каждого типа структурой, динамически изменяющейся в определенных для данного типа пределах. Что она собой представляет у человека — открытый вопрос, имеющий отношение к решению загадки человеческого Я. Причина изменения структуры — определенные информационные взаимодействия, передача информации. Следствием такого взаимодействия является изменение энергетических свойств материального объекта.

В своей классификации наук А.Ф. Лосев подчеркивал, что есть науки о чистом смысле и о меонизированном смысле, или меонизированном эйдосе

[85] См.: Интервью с Сергеем Сипаровым https://www.youtube.com/watch?v=R-bCzpq42hc, https://www.youtube.com/watch?v=6QVutTh9ce4 (дата обращения: 15.03.18).

или логосе - т.е. о факте. Факт по Лосеву - это меняющийся смысл[86], смысл в «инобытии», гипостазированная инаковость смысла (1.255, 256).

Физика – наука о фактах, о формальной предметности[87] как о воплощении в меоне (т.е. инобытии – по отношению к предметной сущности) метода инобытийного осмысления[88]. Ее подлинный предмет – меонизированный логос, методы, принципы, законы существования и изменения предметной сущности как меонизированного смысла в инобытии.

Это означает, что физический факт отражает меняющийся формальный смысл в инобытии. Физический факт – становящийся факт (1.55, 256) А философия имени, диалектика отражают эйдос – абсолютный, полный смысл образа предметной сущности в инобытии.

Это обоснование А.Ф. Лосева соответствует идее о невозможности исследовать «первосущность», а также сущности более высоких уровней реальности не выходя за рамки физической парадигмы, методами и языком физики, разработанными для таких ее объектов, как твердое тело, жидкости, газы, частицы, которые принадлежат к низшим уровням. Возникают альтернативы, попытки междисциплинарных исследований[89]. Следует учитывать, что содержание их философских оснований, исходных онтологических постулатов определяет понимание и трактовку содержания других терминов.

В исследовании высших уровней реальности физика обращается к философии и богословию. В физике появилась область исследований под названием психофизика. Однако ее онтологическим основанием являются идеи буддизма: пустоты, пространства, абсолютного ничто[90], которые ведут к противоречиям, в том числе логическим[91].

В исследовании А.С. Позова (5, 6) также показана ограниченность буддистских и теософских онтологических идей, их объяснительная сила

---

[86] А.Ф. Лосев определяет смысл следующим образом. Смысл есть понимаемая, разумеваемая сущность, явленный лик, эйдос. Меонизированный смысл – это смысл, связанный с конкретными условиями места и времени. Лосев противопоставляет его абсолютному смыслу вещи, который всегда одинаков (1. 242-244).
Логос – это проявление сущности как принципа и метода существования эйдоса в «ином». Логос определяется А.Ф. Лосевым как принцип и метод, закон объединения и осмысления, объединения смыслов согласно узреваемому эйдосу; метод и закон проявления, становления сущности в инобытии, смысл инобытийного становления сущности, чисто смысловое ее становление (1.188, 189). Логос и закон конкретны в отношении каждой сущности и человека. Этот аспект является посторонним к задачам А.Ф. Лосева. Он интересно раскрывается А.С. Позовым в его «Основах древнецерковной антропологии» (2008).

[87] В отличие от полной предметности эйдоса, образа, «явленного лика».

[88] Общеизвестно определение физики как науки об измерениях.

[89] Дульнев Г.Н. Энергоинформационный обмен в природе (2000).

[90] «На материальном уровне, рожденном из Вакуума, мы состоим из кварков, которые образуют элементарные частицы. В свою очередь, элементарные частицы образуют атомы и их ядра. Далее, атомы образуют молекулы, из которых состоят ДНК, образующие «живое вещество», включая человека. Таким образом, на материальном уровне, человек представляет собой возбужденный, сложно образованный Физический Вакуум. На уровне Высшей реальности человек, как и все объекты, рожденные из Вакуума, «пронизан» Первичным торсионным полем – полем Сверхсознания, с которым (бессознательно или осознанно) связано сознание человека, являясь его частью. Благодаря этой связи человек познает как материальный мир, так и мир Высшей реальности, включая Абсолютное «Ничто». Более того, как показывают психофизические эксперименты, сознание человека представляет собой некую «мини копию» мира Высшей реальности, и способно управлять элементами материального мира. Основываясь на уравнениях Физического Вакуума, которые имеют геометрическую природу… , можно утверждать, что сознание человека способно управлять 10-ти мерным пространством событий» (7. 2- 6).

[91] А. Кураев. Сатанизм для интеллигенции. О Рерихах и православии. https://azbyka.ru/satanizm-dlja-intelligentsii-o-rerihah-i-pravoslavii. Дата обращения: 10.02.18.

имеет существенные ограничения в исследовании космического в человеке[92]. Появилась синергетика, однако ее предметом являются не факты, а, подобно диалектической логике и теории систем, - логос эйдоса. В философии появилась ноокосмология, также претендующая на универсальность, однако это направление не имеет научного статуса. Его методология в отношении решения проблем антропологии и космологии едва ли получит научное обоснование ввиду своего оккультного теософского основания[93] и эклектичной терминологии.

Рассмотрим в качестве примера понятие инфокванта. Инфоквант (одно из ключевых понятий ноокосмологии – О.А.) определяется как начальная информационная частица, обладающая свойством самостоятельного существования, базовый энергетический элемент любой материи. Это вечно живущая структура, измерениям не подлежит.

Утверждается, что инфокванты не имеют веса, устойчивы к изменениям температуры, обладают высокой жизнестойкостью в любой среде и большой скоростью взаимодействия на несколько порядков превосходящей скорость света. Инфоквант — наимельчайшая неделимая частица.

В традиционном понимании объяснение — это выражение неизвестного через уже известное. В таком случае понятие инфокванта объяснить невозможно, потому что в его названии содержатся термины, содержание которых исключает его определение.

Для обозначения какого явления оно вводится? Никакое явление нашего мира ему не соответствует. Для нас, следовательно, это абстракция, которая вводится для описания реальности, связанной с т.н. феноменальными способностями.

Остается неясной природа и происхождение абстракции инфокванта. Неочевидно ее познавательное значение, смысл. Ведь квант — понятие физики и имеет научный смысл только применительно к описанию физической реальности, которой мир как целое не исчерпывается. Квант — это неделимая порция какой-либо величины в физике. В основе понятия лежит представление квантовой механики о том, что некоторые физические величины могут принимать только определенные значения (говорят, что физическая величина квантуется). Величина, как известно, - это то, что можно измерить (количественно) и выразить числом.

Термин употребляется для обозначения ситуации, в которой физическая величина может принимать только дискретные значения — например, говорят, что энергия электрона в атоме «квантуется». По традиции «квантом действия» иногда называют постоянную Планка. Это название может иметь

---

[92] Интересен взгляд на космическое в человеке самого А.С. Позова: «В обычной жизни человек пользуется …космическими элементами бессознательно и проявляет их также бессознательно. Мистик научается созерцать их в себе и управлять ими. В этой блестящей возможности заключается великий соблазн спекулятивной мистики и магического гнозиса» (5. 143). «Теллурические и сидерические дары человеку …суть его детерминанты, связывают человеческий дух, составляют его несвободу. Это — энграммы, стремящиеся к экфории, к проявлению и выявлению. Это — микрокосмическое подсознание, неизменно стучащееся из своего подвала вверх, в сознание, это вулкан, ищущий выхода, могущий взорвать все хрупкое здание человеческого Я. И сколько таких руин знает современная психопатология!» (5.144)

[93] Игумен Ефрем (Виноградов-Лакербая) «От чего нас хотят "спасти" НЛО, экстрасенсы, оккультисты, маги?» (2001), «Об одном древнем страхе (2015) http://igumen-n.logoslovo.ru/books.php . Дата обращения: 12.02.18.

тот смысл, что постоянная Планка является естественной единицей измерения действия и других физических величин такой же размерности (например, момента импульса).

Термин «квант» употребляют для обозначения частиц или квазичастиц, соответствующих бозонным полям взаимодействия (фотон — квант электромагнитного поля, фонон — квант поля звуковых волн в кристалле, гравитон — гипотетический квант гравитационного поля и т. д.). О таких частицах говорят, как о «квантах возбуждения» или просто «возбуждениях» соответствующих полей.

Однако Бор так выразился по этому поводу: изолированные материальные частицы «...представляют собой абстракции, поскольку их свойства, согласно квантовой теории, доступны наблюдению и определению только при их взаимодействии с другими системами». «Действительно мы находимся здесь на пути, проложенном Эйнштейном, на пути приспособления наших форм воззрения, заимствованных из ощущений, к постепенно углубляющемуся познанию законов природы. Затруднения, с которыми мы здесь встречаемся, происходят, прежде всего, от того, что, так сказать, каждое слово языка связано с этими формами воззрения. В квантовой теории с таким затруднением мы встречаемся с самого начала в вопросе о неизбежности черты иррациональности, присущей квантовому постулату. Я надеюсь, однако, что понятие дополнительности способно характеризовать существующее положение дела, которое как будто глубоко аналогично с общими затруднениями образования человеческих понятий, основанными на разделении субъекта и объекта»[94].

Таким образом, предметом физики может являться только тот мир, который так или иначе проявляет себя вовне, может быть измерен или и выражен числом. Следовательно, не выходя так или иначе за его пределы (не используя философские модели или богословский опыт), познавать его «первосущность» непосредственно, «вне инобытия» мы не можем. Сама природа физической методологии не позволит нам этого.

Что до той части, где физика опирается на математику, геометрию (в исследовании невидимой части Вселенной), то и сама математика не является здесь достаточной опорой. Например, бесконечность как оформленное становление не является предметом физики. Физика имеет дело с величинами. Что такое бесконечное число? Это число, в котором целое и часть эквивалентны друг другу (2.522). В бесконечности точка, линия, угол, круг и шар – одно и то же (2.524). Двигаться по бесконечности с бесконечной скоростью означает покоиться.

Появляются работы, посвященные «квантовой» природе сознания[95], однако надо понимать, что сознание как факт физики не является целостным представлением. Сущность сознания не принадлежит материальному миру:

---

[94] Н. Бор, "Квантовый постулат и новейшее развитие атомной теории". Избранные научные труды, Т. 2 (1971).

[95] Вот цитаты из подобного рода работ: «Исходя из гипотезы отождествления сознания с разделением альтернатив…» (Менский, 2007. С.217); «Совесть и справедливость человеческих душ берет начало в поведении квантов гравитации и квантов тепловых энергий» (Мальцев, 2011. С. 166).

Лосев обосновал, что движутся не вещи, но их инобытийная среда, в которую они погружены и которая является нам как пространственно-временное становление. Сознание не является ни голограммой, ни фракталом, ни информационной системой или биокомпьютером в естественнонаучном смысле этих слов, - как его сейчас нередко определяют. Поэтому ответ на вопрос о том, будет ли наука, физика или математика когда-либо здесь полностью обходиться без философии и богословия, - очевидно отрицательный.

На наш взгляд, таким терминам, как сознание, информация[96] не соответствуют в материальной реальности (инобытии, меоне) никакие субстанции – их бесполезно искать. Их первосущность и структура – смысловые. То, что мы наблюдаем, есть их инобытийная среда, которая является нам в виде пространственно-временного изменения (материи). Поэтому физические понятия голограммы или фрактала не подходят для их изучения, так как не ведут к объяснению феноменов, связанных с сознанием и информацией применительно к человеку. Это та область, где следует двигаться от высшего к низшему. Физики имеют дело с энергией сущности сознания, с определенным проявлением, выражением этой сущности в инобытии. Хоть энергия сущности тождественна с ней, но энергия и сущность не одно и то же.

Использованные источники:

1. Лосев А.Ф. Философия имени. – М.: Академический проект, 2009. – 300 с. – (Философские технологии). – ISBN 978-5-8291-1044-4.
2. Лосев А.Ф. Хаос и структура /Сост. А.А. Тахо-Годи и В.П. Троицкого, общ. Ред. А.А. Тахо-Годи и В.П. Троицкого. – М.: Мысль, 1997. – 831 с. - ISBN 5-244-00858-7.
3. Мальцев Н.Н. Энергетика Вселенной. Философия фундаментальной физики. – М.: Алгоритм, 2011. – 592 с. - 978-5-4320-0050-7.
4. Менский М.Б. Человек и квантовый мир. Странности квантового мира и тайна сознания. – Фрязино: «Век 2», 2007. – 320 с. - ISBN 5-85099-161-1.
5. Позов А.С. (Авраам Позидис). Основы древнецерковной антропологии: В 2 т. - Том 1. - Сын человеческий / Под редакцией С. А. Ершова. — СПб.: Изд-во С.-Петерб. ун-та, 2008. — 573 с. - ISBN 978-5-288-04506-6.
6. Позов А.С. (Авраам Позидис). Основы древнецерковной антропологии: В 2 т. - Том 1. - Сын человеческий / Под редакцией С. А. Ершова. — СПб.: Изд-во С.-Петерб. ун-та, 2008. — 573 с. - ISBN 978-5-288-04508-0.
7. Шипов Г.И. Психофизика и психофизические технологии. http://www.trinitas.ru/rus/doc/0231/008a/1141-shp.pdf. Дата обращения: 15.06.16.

[96] С научной точки зрения, в материальной реальности, семантическая информация — это свойство не сообщения, а связи между сообщением и адресатом, которое может быть количественно измерено. В.Н. Тростников обосновал, что информация не есть самостоятельная субстанция, но характеристика взаимодействия и способ его описания, также как энергия или теплота (в горении) . См.: Тростников В.Н. Человек и информация (1970).

УДК 343.34+614.2+304.3

Владимирова Н.В., кандидат филологических наук, доцент
доцент кафедры «Философия и социальные коммуникации»
Омский государственный технический университет
Россия, г. Омск
Бусарова И.А.
студент магистратуры
1 курс, факультет Элитного образования и магистратуры
Омский государственный технический университет
Россия, г. Омск

ОБЕСПЕЧЕНИЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ. ОБЩИЕ И РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ. (НА ПРИМЕРЕ Г. ОМСК И ОМСКОЙ ОБЛАСТИ)

Аннотация: *Национальная безопасность личности, общества и государства возможна при условии реализации программ здравоохранения на практике в регионах Российской Федерации. Эмпирическим материалом служат статистические данные г. Омска и Омской области. В статье даётся обоснование проблемы. Авторами также обращается внимание и на вопросы общероссийского значение: влияние системы образования на уровень квалификации работников медицины, развитие профилактической направленности медицины, проблемы здоровья и здорового образа жизни. В работе подчёркивается, что решение социальных проблем в сфере здравоохранения возможно в рамках финансово-экономических и законодательных.*
Статья подготовлена в рамках дисциплины «Основы мировоззренческой безопасности».

Ключевые слова: *безопасность, национальная безопасность, угрозы национальной безопасности, здравоохранение, здоровый образ жизни.*

Annotation: *National security of the individual, society and the state is possible provided the implementation of health programs in practice in the regions of the Russian Federation. The empirical material is the statistical data of Omsk and Omsk region. The article gives the rationale for the problem. The authors also draw attention to the issues of national importance: the impact of the education system on the level of qualification of medical workers, the development of preventive medicine, health problems and healthy lifestyles. The paper emphasizes that the solution of social problems in the field of health care is possible within the framework of financial, economic and legislative.*
The article was prepared within the framework of the course "Fundamentals of ideological security".

Key words: *security, national security, threats to national security, health, healthy lifestyle.*

Согласно ФЗ от 28.12.2010 N 390-ФЗ (ред. от 05.10.2015) "О безопасности", безопасность – это состояние защищенности интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз [1]. Достойный уровень и качество жизни граждан РФ, суверенитет, независимость, государственная и территориальная целостность, устойчивое социально-экономическое развитие РФ, следование Конституции – это есть составляющие понятия «национальная безопасность РФ», которая включает в себя, помимо государственной, общественной, информационной, экологической, экономической, транспортной, энергетической, также безопасность личности. Угрозой национальной безопасности является наличие таких факторов и условий, которые создают или прямую, или косвенную возможность нанесения ущерба национальным интересам [2].

Одним из важных приоритетов национальной безопасности является развитие системы здравоохранения и укрепление здоровья населения граждан России [3]. Для реализации этого направления в Российской Федерации проводится долгосрочная государственная политика в сфере здравоохранения, к основным стратегическим целям которой можно отнести увеличение продолжительности жизни, снижение уровней смертности, инвалидности, увеличение численности населения; повышение доступности и качества медицинской помощи, оказываемой гражданам России; совершенствование системы контроля качества, безопасности и эффективности лекарств; соблюдение прав граждан в сфере охраны здоровья.

Угрозами национальной безопасности в сфере здравоохранения являются возникновение пандемий и эпидемий, массовое распространение онкологических, сердечно-сосудистых, эндокринологических заболеваний, туберкулеза, ВИЧ-инфекции, наркомания и алкоголизм, увеличение травм и отравлений. А также доступность и незаконное употребление веществ, психоактивных и психотропных, оказывающих воздействие на психику человека.

Среди мер по обеспечению национальной безопасности в сфере здравоохранения можно выделить:

1. систему ОМС (обязательного медицинского страхования), в рамках которой происходит выполнение государственных гарантий бесплатного оказания гражданам медицинской помощи, в соответствии с территориальной программой государственных гарантий;
2. лицензирование медицинских услуг и нормативно-правовое регулирование в этой области, контроль за качеством работы медицинских организаций, с введением единой системы оценки работы ЛПУ (лечебно-профилактических учреждений);
3. развитие профилактической направленности медицины и первичной медико-санитарной помощи;

4. более эффективное оказание специализированной (высокотехнологичной), а также скорой помощи;

5. развитие службы родовспоможения, охрана материнства и детства;

6. развитие паллиативной медицинской помощи;

7. развитие и внедрение новейших методов диагностики, профилактики и лечения;

8. научные достижения в сфере здравоохранение, внедрение результатов этих достижений в практику;

9. внедрение современных технологий;

10. развитие фармацевтической отрасли, доступность эффективных, качественных и безопасных лекарственных средств;

11. отслеживание эпидемиологической обстановки на территории РФ;

12. развитие системы медицинской реабилитации населения и совершенствование системы санаторно-курортного лечения;

13. подготовка в достаточном количестве специалистов, повышение качества подготовки врачей и средних медицинских работников, а также создание системы непрерывного медицинского образования;

14. создание «бережливой поликлиники»;

15. возрождение традиций милосердия.

Однако в настоящее время заметным образом сохраняются угрозы безопасности в сфере здравоохранения, вызванные формированием и сохранением негативных тенденций, приводящих к снижению качества предоставляемой населению медицинской помощи. Так, например, последствием реформирования отрасли здравоохранения, становится отсутствие как территориальной доступности учреждений здравоохранения для населения муниципальных районов Омской области, оказывающих первичную медико-санитарную помощь, так и обеспеченности квалифицированными кадрами в соответствии с установленными нормативами.

Сокращение числа ФАП в сельских районах Омской области объясняется уменьшением общей численности населения, проживающего в небольших поселениях (менее 300 человек) при нормативе численности жителей населенного пункта для организации работы ФАП от 300 до 700 человек. Ситуация в области такова, что многие населённые пункты не только не имеют акушерско-фельдшерских пунктов, но и среднее расстояние до врача составляет от 20 км. и более. Статистика заметна следующая: в 2007 году было 882 ФАПа, в 2014 осталось 813. Примеров, подтверждающих данную тенденцию достаточно.

Так, в частности, в Калачинском районе закрыты практически все ФАПы, а там, где они функционируют, отсутствуют фельдшера по причине низкой заработной платы (д. Новый Ровель). Такая же ситуация наблюдается и в Саргатском районе: в ряде сел (Алексеевка, Плоское, Индеры, Куртайлы, Калмакуль) нет ФАПов. В Муромцевском районе ФАПы сократились в три

раз; здесь в ещё в 2001 году функционировали 4 больницы, 6 поликлиник, более 40 ФАПов; сейчас работают 3 больницы, 1 поликлиника и десяток ФАПов. Ряд сельских поселений области находится в заметном отдалении от пункта оказания медицинской помощи. Например, расстояние от деревень Измайловка и Докучаевка до Калачинска составляет 20 километров, от д. Листвяги и д. Чебачиха до районного центра Большие Уки – 75 км., от д. Козулино и д. Паново до Крутинки – 60 км., от ряда поселений до Черлакского района – 57 км.

Однако все это происходит не только в Омской области, но и в соседних регионах: в Свердловской области, например, за четыре года число ФАПов уменьшилось с 248 до 177, в Оренбургской за два года закрылось 54. В Омске также закрыт («оптимизирован») стационар БУЗОО «ГБ №2», где могли лечиться одномоментно около 200 жителей Омска.

Таким образом, отсутствие медицинских учреждений в целом ряде сельских поселений – это одна из главных и нерешённых проблем. Так, на период 2017-2018 гг. в Омской области 29 населенных пунктов с населением от 1,5 тыс. человек не имеют ФАПов. В то же время 260 ФАПов из 780 стоят пустые, без медицинских работников. Чаще всего низкий уровень заработной платы для выпускников-медиков становится причиной нежелания работать в условия сельской местности. Проблема отсутствия должного финансирования, к сожалению, носит общий характер. По данным анализа статистики (см. работу «Факты о бюджете здравоохранения РФ на 2018-2020 гг.»), можно видеть, что «средства на повышение оплаты труда медицинских работников предусмотрены, а после 2018 г. отрасль снова ждет стагнация, медицинских работников – снижение зарплат, а пациентов – снижение объемов бесплатной медицинской помощи» [4, С.23].

Несмотря на некоторые негативные моменты, на период конца 2017 года в муниципальных районах Омской области функционируют 32 ЦРБ со следующими структурными подразделениями: 43 участковые больницы, 105 амбулаторий и 808 ФАПов, т.е. еще меньше, чем в 2014 году.

Таким образом, начиная с 2009 года, прошло массовое закрытие в сельской местности ФАПов.

Если обратиться к официальным отчетам по Омской области, то можно увидеть следующее [5, С.13]:

Таблица 1.

Основные показатели здравоохранения

(на конец 2016 г.)	**2014**	**2015**	**2016**
Численность врачей всех специальностей, человек	10792	10003	9866
на 10000 человек населения	54,6	50,6	50,0
Численность среднего медицинского персонала, человек	24548	23902	23389
на 10000 человек населения	124,1	120,8	118,6

Как заметно из таблицы, обеспеченность и врачами, и средним медицинским персоналом на 10000 человек населения неуклонно снижается в течение последних трех лет: в Омской области составляет 40,1 на 10 тыс. населения (по РФ – 37,2), в городе почти в 2 раза выше, чем в муниципальных районах Омской области (36,1 и 18,5 соответственно). Обеспеченность населения врачами клинических специальностей составляет 23,5 на 10 тыс. населения (по РФ – 23,6). Стоит, однако, подчеркнуть: за три года в районах области планируется открыть 30 ФАПов, из них 11 будут принимать пациентов уже в 2018 году.

Помимо указанных выше проблем, есть и заметные положительные тенденции. Так, в 2017 году Омский регион участвовал в приоритетном проекте «Обеспечение экстренной медицинской помощи гражданам, проживающим в труднодоступных районах». Используя санавиацию, вертолеты Ми-8, удалось сделать 366 вылетов в северные районы области. В результате было вывезено 479 человек. Врачи оказывали различную помощь: при осложнениях беременности, детям, в том числе до года, при инсультах, инфарктах, тяжелых травмах. Также в Омской области повышается доступность жителей к высокотехнологичной медицинской помощи. Почти 9 тыс. омичей получили в 2017 году такую помощь по направлениям онкологии, ортопедотравматологиии, в области сердечно-сосудистых заболеваний.

Таким образом, резюмируя указанные выше проблемные ситуации и возникающие положительные моменты, можно говорить, что угрозы безопасности личности и общества ещё достаточно сильно заметны. Физическое здоровье нации должно укреплять духовную составляющую общества и государства.

Другим, столь же важным, становится система образования и уровень квалификации работников медицины. Процесс реформирования отрасли здравоохранения имеет ряд изъянов. Так, например, система аккредитации медработников, предусмотренная Федеральным законом от 21 ноября 2011 г. № 323-ФЭ “Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации”, с 01.01.2016 года подразумевает непрерывное медицинское образование с использованием интернет-технологий. Однако, учитывая российскую специфику, данная реформа может привести к снижению грамотности медработников, особенно тех, кто работает в сельской местности и, в первую очередь, специалистов зрелого возраста, поскольку у них наблюдается достаточно низкий уровень компьютерной грамотности, без которой получение непрерывного образования невозможно. Кроме этого, дистанционное обучение не может идентифицировать личность, а, следовательно, проходить обучение может любой другой человек, имеющий пароль от личного кабинета на сайте. Система непрерывного образования построена на баллах. Основная задача – набрать за пять лет 250 баллов. Можно сделать предположение, что медработники будут именно зарабатывать баллы, а не стараться поднять уровень своих знаний в интересных для себя областях,

поскольку, как известно, у людей этих профессий чаще наблюдается отсутствие наличия свободного времени.

Примером обеспечения национальной безопасности в сфере здравоохранения также является развитие профилактической направленности медицины и первичной медико-санитарной помощи. Это всеобщая диспансеризация населения, которая, согласно приказу МЗ РФ от 26.10.2017 г. № 869н «Об утверждении порядка проведения диспансеризации определенных групп взрослого населения» [6], достаточно широко проводится в настоящее время в Российской Федерации. Основной целью данных мероприятий становится раннее выявление хронических неинфекционных заболеваний (состояний), являющихся основной причиной инвалидности и преждевременной смертности, основных факторов риска их развития, а также потребление наркотических средств и психотропных веществ без назначения врача.

По мнению Ю.П. Лисицына, известного специалиста в области социальной гигиены, образ жизни среди факторов риска занимает первое место, его доля превышает 50% всех воздействий на организм человека, наследственные факторы и загрязнение окружающей среды составляют 40 %, и 10% приходится на работу органов и учреждений здравоохранения. Однако образ жизни играет роль не только по отношению к общим показателям здоровья и нездоровья (общей заболеваемости и др.). Приоритет его проявляется и при хронически протекающих заболеваниях, таких как: ИБС (ишемическкая болезнь сердца), сосудистые поражения мозга, сахарный диабет, онкозаболевания, эмфизема легких и астма, цирроз печени. У этих заболеваний («болезней цивилизации») нет определенной этиологии, их причины кроются в различных, так называемых, отягощающих факторах: социальных, психологических, генетических и других, которые заключены в понятие «нездоровый образ жизни».

В целом, основные факторы риска, выявляемые во время диспансеризации, относятся, в большинстве своем, к факторам образа жизни и напрямую зависят от индивида. Но, к сожалению, большинство людей не соблюдают порой самых простых правил здорового образа жизни. Одни мало двигаются (гиподинамия), что вызывает преждевременное старение. Другие подвергаются чревоугодию, что неизбежно рано или поздно приведет к ожирению, атеросклерозу сосудов. Кто-то не умеет отдыхать, отвлекаться от забот, всегда беспокоится, что в конце концов приводит к различным болезням внутренних органов. Некоторые люди страдают от вредной привычки «табакокурение», у кого-то пристрастие к алкоголю. По данным социологических исследований, 80% испытывает необходимость в наличии информации по вопросам здоровья, а 95% – просит научить их быть здоровыми. Следовательно, перед человеком стоит задача – стремиться быть здоровым при условии умения упорядочить свой образ жизни.

Согласно Всемирной организации здравоохранения, «здоровье» – это «…состояние полного физического, психологического и социального

благополучия, а также отсутствие болезней и физических дефектов» [7, С.194]. Отсюда мы можем говорить, что здоровый образ жизни не только включает в себя достаточные знания о здоровье, принятие медико-профилактических мер, самодисциплину (режим дня, питание, личную гигиену, отказ от вредных привычек) [8, С. 233], но и определяется уровнем освоенности общечеловеческих, государственных и национальных ценностей культуры, способствует выполнению человеком профессиональных, общественных, семейных и бытовых функций в оптимальных для здоровья условиях и подчёркивает направленность усилий личности в сохранении и укреплении индивидуального и общественного здоровья [8, С. 233].

Более того, согласно ч. 1 ст. 41 Конституции Российской Федерации, государство признает и гарантирует приоритет прав и свобод человека и гражданина в области охраны здоровья. В этом случае здоровье рассматривается как один из основных факторов национальной безопасности [9], поскольку каждый человек, заметным образом испытывая различные влияния (окружающая среда, образ жизни, профессиональная направленность и т.д.), может проявлять бóльшую активность в жизни общества и государства.

Таким образом, следуя аналитике исследователей [7, С.198-199],[10, С.331],[11, С.27], подчеркнём, что для сохранения жизней российских граждан, а также для обеспечения национальной безопасности нашей страны необходимо увеличить государственное финансирование здравоохранения [7, С.198-199], [11, С.27]; усовершенствовать законодательство, направить его на улучшение системы здравоохранения, увеличить оплату труда медицинских работников; обеспечить население высококачественными лекарственными препаратами; создать условия для роста рождаемости, охраны материнства, отцовства и детства; усилить профилактическую направленность здравоохранения; и сосредоточиться на решении базовых проблем отрасли [11, С.27].

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 28.12.2010 N 390-ФЗ (ред. от 05.10.2015) "О безопасности" – Режим доступа: http://legalacts.ru/doc/federalnyi-zakon-ot-28122010-n-390-fz-o/ (дата обращения: 14.06.2018).
2. Указ Президента РФ от 31.12.2015 N 683 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации" – Режим доступа: http://legalacts.ru/doc/ukaz-prezidenta-rf-ot-31122015-n-683/ (дата обращения: 14.06.2018).
3. Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ (ред. от 07.03.2018) "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" – Режим доступа: http://legalacts.ru/doc/FZ-ob-osnovah-ohrany-zdorovja-grazhdan/, http://edu.rosminzdrav.ru/fileadmin/user_upload/documents/zakoni/fz_21_11_2011_323-red_ot_03_07_16.pdf (дата обращения: 14.06.2018).
4. Улумбекова Г.Э., Калашникова А.В. Факты о бюджете здравоохранения РФ на 2018–2020 гг. / Г.Э. Улумбекова, А.В. Калашникова // ОРГЗДРАВ: новости,

мнения, обучение. 2017. – № 4. – С.17-23. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/fakty-o-byudzhete-zdravoohraneniya-rf-na-2018-2020-gg (дата обращения: 15.06.2018).
5. Омская область в цифрах [Электронный ресурс]: краткий стат. сборник / под ред. Е. В. Шориной. – Омск, 2017. – URL: http://omsk.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/omsk/resources/f135178045b10e20aa4feaedfce35b80/om-obl-2017.pdf , http://omsk.gks.ru (дата обращения: 15.06.2018)
6. Приказ МЗ РФ от 26.10.2017 г. № 869н "Об утверждении порядка проведения диспансеризации определенных групп взрослого населения" https://minjust.consultant.ru/documents/37653?items=1&page=1 (дата обращения: 15.06.2018).
7. Черемисина Н. В., Ивлиев М. И., Талалаев Д.Д. Здравоохранение России как фактор национальной безопасности / Н.В. Черемисина, М.И Ивлиев, Д.Д Талалаев // Социально-экономические явления и процессы Т. 9. – 2014. – № 12. – С. 194-200. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/zdravoohranenie-rossii-kak-faktor-natsionalnoy-bezopasnosti (дата обращения: 16.06.2018).
8. Цынгунова Е.Т. Понятие и содержание категории «здоровый образ жизни»: культурологический аспект / Е.Т Цынгунова // Вестник Бурятского государственного университета. Педагогика. Филология. Философия. – 2010. – Вып. 6. – С.232-238. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-i-soderzhanie-kategorii-zdorovyy-obraz-zhizni-kulturologicheskiy-aspekt (дата обращения: 16.06.2018).
9. Бигунец В. Д. и др. Понятие «безопасность» в медицине / В. Д. Бигунец, М.В. Резванцев, Е.В. Железняков, А.А. Гудзь // Вестник СПбГУ. Сер. 11. – 2013. – Вып. 3. – С. 219-233. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-bezopasnost-v-meditsine (дата обращения: 16.06.2018).
10. Борщ А.А. Приоритетные направления формирования среды обеспечения национальной безопасности российской федерации в условиях глобализации // Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал. – 2013. – №6. – С. 327-332. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/prioritetnye-napravleniya-formirovaniya-sredy-obespecheniya-natsionalnoy-bezopasnosti-rossiyskoy-federatsii-v-usloviyah (дата обращения: 16.06.2018).
11. Стародубов В.И., Улумбекова Г.Э. Здравоохранение России: проблемы и решения / В.И. Стародубов, Г.Э. Улумбекова //ОРГЗДРАВ: новости, мнения, обучение. – 2015. –№1. – С. 12-27. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/zdravoohranenie-rossii-problemy-i-resheniya (дата обращения: 16.06.2018).

УДК 349

Ляхова А.И., кандидат юридических наук, доцент
доцент кафедры «Уголовного права и процесса»
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород
Ядута С.А.
студентка
3 курса, Юридического института
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРАВ ДОЛЖНИКА ПРИ ОБРАЩЕНИИ ВЗЫСКАНИЯ НА ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА ДОЛЖНИКА, НАХОДЯЩИЕСЯ НА СЧЕТАХ В БАНКАХ И ИНЫХ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация: *В действующем Федеральном законе об исполнительном производстве до сих пор существует ряд проблем, связанных с защитой прав должника при обращении взыскания на денежные средства, находящиеся на счетах в банках и иных кредитных организациях.*

Ключевые слова: *исполнительное производство, взыскание, обращение взыскания, должник, защита прав.*

Annotation: *Nowadays we still have some problems that connected with protection rights of debtor during the foreclosure on his money held in the bank accounts and other credit intuitions in federal law of enforcement proceedings.*

Key words: *enforcement proceedings, penalty, foreclosure, law protection.*

Одной из наиболее актуальных проблем защиты прав должника при аресте и списании денег с его расчетных и текущих банковских счетов на наш взгляд, является факт списания денежных средств должника не с одного банковского счета, а с нескольких, в случаях наличия денежных средств на всех банковских счетах должника. В таких случаях, должник приобретает право требования на возврат излишне взысканной суммы денег с его банковского счета в кредитном учреждении, при этом для того, чтобы ему их вернули, ему следует обратиться в суд с соответствующим исковым требованием, в случаях, когда после обращения в управление ФССП соответствующего уровня ему было отказано в возврате незаконно взысканной суммы.

Одними из самых распространенных нарушений прав должников в данном исполнительном производстве являются:

Во-первых, в правоприменительной практике часто встречаются случаи списания с банковских счетов кредитных организации денежных средств обращение взыскания, на которые запрещается действующим законодательством РФ в области исполнительного производства.

Так, уже в этом году согласно официально опубликованным аналитическим материалам судебной практики по осуществлению судебной защиты интересов ФССП России, УФСП России по Белгородской области за 12 месяцев 2016 года поступало исковое требование лица о признание действий судебных приставов-исполнителей неправомерным, поскольку обращение взыскания на денежные средства, находящиеся на счетах в банке являлись пенсионными начислениями. Данное требование было отклонено, а действия приставов признаны законными.

При этом хотелось бы отметить, что до сих пор в законодательстве РФ, регулирующем процесс ареста и списания денег с расчетных и текущих банковских счетов должника, до сих пор не закреплено на какие именно счета взыскание обращено быть не может. Согласно гражданскому праву взыскание не может быть обращено на денежные средства, находящиеся на залоговом, номинальном, торговом и клиринговом счетах, но при этом прямого указания на это в статье 70 Федерального закона «Об исполнительном производстве» не дается[97]. При этом считаем возможным говорить, о том, что в процессе исполнительного производства выявление назначения денежных средств, поступающих на счет представляется крайне затруднительным, поскольку для этого требуется запрос судебного пристава-исполнителя в кредитную организацию о том, откуда поступали данные доходы, кроме того для этого пристав-исполнитель должен найти основание. Исходя из изложенного главной проблемой при определении возможности списания с банковских счетов кредитных организаций денежных средств является тот факт, что насчет могут поступать как доходы на которые может быть обращено взыскание, так и те, на которые согласно статье 101 оно обращено быть не может. В результате отсутствия официальной регламентации необходимости и процесса определения источников дохода, поступающих на счета банков и иных кредитных организаций для определения возможности обращения взыскания на указанные денежные средства в правоприменительной практики происходят ошибки. Так судебная коллегия по гражданским делам Верховного суда РФ в своем Определении от 25.10.2017 по делу №49-В11-11 признала незаконными действия судебных приставов-исполнителей постольку, поскольку на банковском счете должника – Протопоповой Л.Е. находились и денежные средства, перечисленные в качестве алиментов на содержание детей. Согласно пункту 2 статьи 60 Семейного кодекса РФ алименты на содержания ребенка непосредственно расходуются на его содержание, воспитание и образование[98].

[97] Гусаков С.Ю. Особенности обращения взыскания на денежные средства должников, поступающие на счета от источников, предусмотренных статьей 101 Федерального закона «Об исполнительном производстве» // Практика исполнительного производства. – 2016. - №2. – С.26

[98] Семейный кодекс Российской Федерации. [Электронный ресурс]: [принят государственной думой 29.12.1995.] [с учетом поправок от 30.12.2015 №457 -П] // Российская газета. – 27.01.1996. - № 17. - Режим доступа: [Консультант плюс]

Во-вторых, встречаются ошибки, связанные с идентификацией лица как должника при использовании трех идентификационных признаков, в результате чего непосредственно нарушаются права третьих лиц.

В-третьих, в правоприменительной практике часто при наличии на банковских счетах должников достаточных средств, происходит обращения взыскания на денежные средства ни одного счета в банке или иной и кредитной организации, а на все.

Должники в случаях, когда происходит обращение взыскания на их имущество (с целью его реализации и удовлетворения требований взыскателя), также включая и денежные средства, находящиеся на счетах в банках и иных кредитных учреждениях могут производить противоправные действия по списанию данных денежных средств со своих расчетных и текущих счетов, в случаях, когда на таковые не был наложен арест, потому для того чтобы взыскатель в части или полностью (в зависимости от наличия или отсутствия достаточных средств на банковских счетах) удовлетворил свои требования, а должник не смог неправомерно избежать их выполнения, в рамках исполнительного производства и совершаются указанные действия.

Таким образом, исходя из изложенной ситуации, считаем возможным говорить о необходимости регламентации правового механизма прав должников от незаконных списаний с их банковских счетов. Так, одной из мер для создания такого механизма будет законодательное закрепление того, что в случае, если должник не исполнил свою обязанность предоставления документов о наличии денежных средств, находящихся на счетах, вкладах или на хранении в банках и иных кредитных организациях, закрепленную в части 14.1 ст. 30 Федерального закона «Об исполнительном производстве» делать соответствующие пометки в исполнительных документах, при наличии которых в случае обращения взыскания на счета в банках и иных кредитных организациях вина приставов-исполнителей бы отсутствовала[99]. Кроме того, считаем целесообразным предоставить должнику возможность передачи указанных документов в электроном виде посредством использования портала государственных услугу, что также позволит должнику иметь возможность увидеть перечень денежных средств, на которые не допускается обращения взыскания, что позволит избежать безосновательных судебных разбирательств, а также наиболее полным образом исполнить положение части 2 статьи 24 Конституции РФ, закрепляющей конституционной право граждан на доступ к информации, непосредственное затрагивающей их права и обязанности[100].

Также, представляется возможным говорить о необходимости принятия законопроекта о возможности открытия в банках специальных социальных

---

[99] «Об исполнительном производстве»: федеральный закон РФ [Электронный ресурс] : [принят государственной думой 14.09.2007 г.] [в ред. от 28.12.2016 г. №492-ФЗ] // Российская газета – 06.10.2007 - № 223. – Режим доступа [Консультант плюс]

[100] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993): (с уч. попр., внес. Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. – 2014. – 4 авг. – № 31. – Ст.24

счетов. Социальные счета создавались бы для перечисления на них денежных средств, представляющих собой различного рода социальные выплаты, алименты на содержание детей и т.д.. Такой законопроект был внесен еще в июле 2017 года и до сих пор не получил никакого дальнейшего продвижения. Данные социальные счета предназначались бы исключительно для поступления таких доходов, обращение взыскания на которые является невозможным согласно действующему законодательству РФ[101]. Также считаем необходимым дополнение статьи 70 Федерального закона «Об исполнительном производстве» следующими положениями:

- официальным закреплением перечня денежных счетов, на которые взыскание обращено быть не может;

- дополнением части 14.1 статьи 30 определением, что в случае, когда лицо отказалось предоставить документы об имуществе и доходах на которые не может быть обращение взыскание, о чем делается пометка в исполнительном документе, которая означает освобождение от ответственности судебного пристава-исполнителя, в случае обращения взыскания на указанные доходы. При этом должник не лишается права обжалования действий пристава-исполнителя, но лишается права требования взыскания дополнительных расходов, связанных с совершением приставом указанных действий;

- закреплении обязанности приставов-исполнителей, в случае списания большей денежной суммы нежели было закреплено в исполнительном документе, немедленно возвратить эту сумму, без каких-либо активных действий со стороны должника.

Таким образом, считаем необходимым дальнейшее развитие и совершенствование исполнительного права в Российской Федерации не только в области защиты прав взыскателя, но и в области защиты прав должника.

Использованные источники:

1. Гусаков С.Ю. Особенности обращения взыскания на денежные средства должников, поступающие на счета от источников, предусмотренных статьей 101 Федерального закона «Об исполнительном производстве» // Практика исполнительного производства. – 2016. - №2. – С.24-28
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993): (с уч. попр., внес. Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. – 2014. – 4 авг. – № 31. – Ст. 4398
3. «Об исполнительном производстве»: федеральный закон РФ [Электронный ресурс] : [принят государственной думой 14.09.2007 г.] [в ред. от 28.12.2016

[101] «Об исполнительном производстве»: федеральный закон РФ [Электронный ресурс] : [принят государственной думой 14.09.2007 г.] [в ред. от 28.12.2016 г. №492-ФЗ] // Российская газета – 06.10.2007 - № 223. – Режим доступа [Консультант плюс] – ст. 101

г. №492-ФЗ] // Российская газета – 06.10.2007 - № 223. – Режим доступа [Консультант плюс]
4. Семейный кодекс Российской Федерации. [Электронный ресурс]: [принят государственной думой 29.12.1995.] [с учетом поправок от 30.12.2015 №457 -П] // Российская газета. – 27.01.1996. - № 17. - Режим доступа: [Консультант плюс]

УДК 336.143.21

Михайлов А.В.,
студент
3 курс, направление подготовки «Финансы и кредит»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

ОБЕСПЕЧЕНИЕ СБАЛАНСИРОВАННОСТИ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА

Аннотация. *В данной статье проводится анализ сбалансированности федерального бюджета за период 2013- 2017 гг. Также рассмотрена структура статей доходов и расходов федерального бюджета и структура источников финансирования его дефицита.*

Annotation: *This article analysis the balance of the federal budget during the period 2013- 2017. The article also includes an analysis of the structure of federal budget revenues and expenditure and him sources of deficit financing.*

Ключевые слова: *федеральный бюджет, сбалансированность бюджета, дефицит бюджета, источники финансирования дефицита.*

Key words: *federal budget, fiscal balance, fiscal deficit, sources of deficit financing.*

Обязательным условием финансово-бюджетной деятельности и одним из основных принципов составления федерального бюджета служит его сбалансированность, означающая равенство или баланс поступлений и расходов. Это означает, что объем предусмотренных бюджетом расходов должен соответствовать суммарному объему доходов бюджета и поступлений источников финансирования его дефицита, уменьшенных на суммы выплат из бюджета, связанных с источниками финансирования дефицита бюджета и изменением остатков на счетах по учету средств бюджетов. [1, ст. 33]

Для анализа сбалансированности федерального бюджета были использованы данные по доходам и расходам федерального бюджета и факторам, которые влияют на их образование за 2013- 2017 гг. Все данные представлены в таблице 1 [3]

Таблица 1

Основные показатели исполнения федерального бюджета в 2013-2017 гг.

На всем временном промежутке наблюдается увеличение ВВП. Примечательно, что с 2015 года отмечается резкое падение цены на нефть марки Urals с 97,6 долларов США за баррель в 2014 году до 52,6 долларов США и такой же резкий рост курса доллара США к рублю: в 2014 году курс

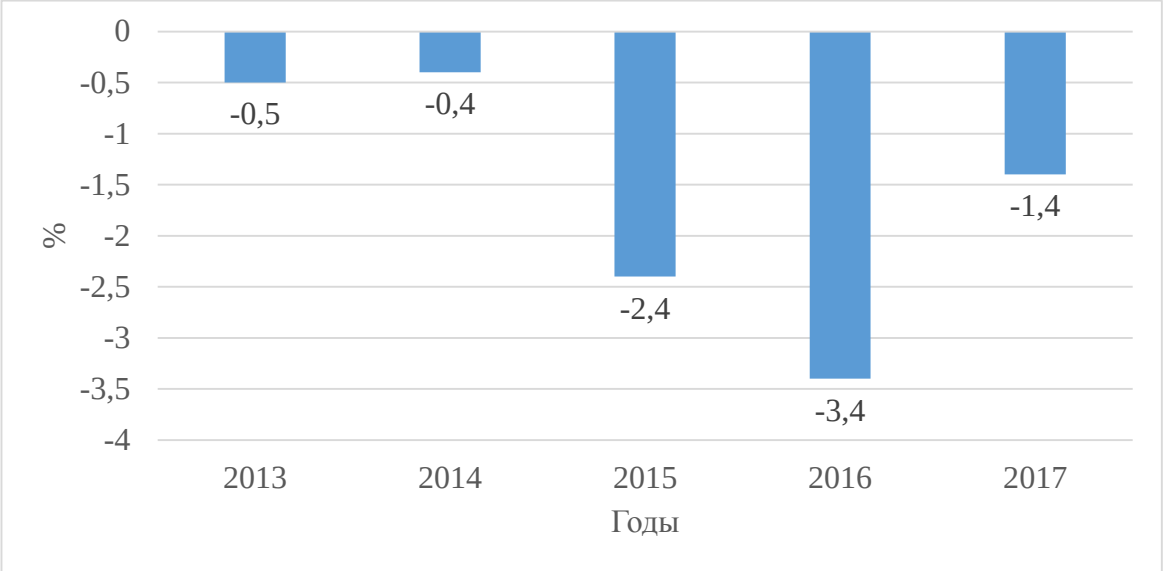
Показатель	Годы				
	2013	2014	2015	2016	2017
ВВП , млрд руб.	73133,9	79199,7	83387,2	86148,6	92037,2
Цена на нефть марки Urals, долл. США за баррель	107,9	97,6	52,6	41,9	52,1
Курс доллара США к рублю	32,2	36,0	62,5	65,1	58,3
Доходы, всего	**13019,9**	**14496,9**	**13659,2**	**13460,0**	**15088,9**
В % к ВВП	17,8	18,3	16,4	15,6	16,4
Расходы, всего	**13342,9**	**14831,6**	**15620,3**	**16416,4**	**16420,3**
В % к ВВП	18,2	18,7	18,7	19,1	17,8
Дефицит	**-323,0**	**-334,7**	**-1961,0**	**-2956,4**	**-1331,4**
В % к ВВП	-0,5	-0,4	-2,4	-3,4	-1,4

составлял 35,9 рублей, в 2015 же году показатель уже составлял 62,5 рубля за доллар. Одновременно с данными изменениями в показателях наблюдается уменьшение доходов федерального бюджета: если в 2014 году доходы составляли 14496,9 млрд. рублей, то в 2015 показатель составляет 15620,3 млрд рублей.

Особенно сильный разрыв между доходами и расходами федерального бюджета, начавшийся с 2015 года, явно виден на рисунке 1 в виде суммы дефицита к ВВП в 2,4 %. В 2016 году наблюдался самый большой дефицит бюджета за исследуемый период, оцениваемый в 3,4 %. В 2017 году дефицит

федерального бюджета уменьшился на 2 % до 1,4 %. В 2013 и 2014 гг. дефицит оценивался в 0,5 % и 0,4 % соответственно. [3]

Рисунок 1. Дефицит (-) федерального бюджета РФ в процентах к ВВП за период 2013- 2017 гг.



Для дальнейшего анализа сбалансированности федерального бюджета целесообразным будет изучить статьи его доходов и расходов, что позволит выявить основные изменения в их структуре и понять причины возникновения возможного дефицита, в дальнейшем проведя анализ источников его финансирования. Доходы федерального бюджета за 2013 г. и 2017 г. представлены в таблице 2 [2]

В структуре доходов федерального бюджета большое значение имеют нефтегазовые доходы: видно, что, составляя целых 50,2 %, или 6534 млрд. рублей в доле всех доходов в 2013 голу, в 2017 году их доля уменьшилась на 10,6 % и составила 39,6 %, или 15088,9 млрд. рублей. Скорее всего уменьшение показателя связано с резким падением цены на нефть, о котором говорилось при анализе основных показателей сбалансированности федерального бюджета. Тем не менее, в целом, такая высокая доля нефтегазовых доходов отрицательно сказывается на экономической стабильности государства. На остальные доходы- ненефтегазовые, которые подразделяются на доходы, связанные с внутренним производством и связанные с импортом, приходятся 49,8 % в 2013 году и 60,4 % в 2017 г. В ненефтегазовых доходах наблюдается изменение доли т.н. «внутреннего» НДС, который занимает большую часть среди доходов с внутренним производством, и акцизов, связанных с внутренним производством- данные показатели, увеличились на 6 % и 2,5 % соответственно. В доходах, связанных с импортом, большую долю занимает НДС на ввозимые товары, который в 2013 году составил 1670,8 млрд. рублей, а в 2017 году- 2067,2 млрд. рублей.

Таблица 2

Динамика структуры доходов федерального бюджета в 2013 и 2017 гг.

Статьи доходов	2013 г.		2017 г.		Изменение 2017 г. по сравнению с 2013г.(+;-)	
	Млрд. руб.	% к итогу	Млрд. руб.	% к итогу	в сумме	в структуре
Доходы, всего	13 019,9	100	15 088,9	100	2 069,0	0
Нефтегазовые доходы	6 534,0	50,2	5 971,9	39,6	-562,1	-10,6
Ненефтегазовые доходы	6 485,9	49,8	9 117,0	60,4	2 631,1	10,6
Связанные с внутренним производством	2 681,5	20,6	4 741,9	31,4	2 060,4	10,8
НДС (внутрений)	1 868,2	14,3	3 069,9	20,3	1 201,7	6,0
Акцизы	461,0	3,5	909,6	6,0	448,5	2,5
Налог на прибыль	352,2	2,7	762,4	5,1	410,2	2,3
Связанные с импортом	2 418,0	18,6	2 728,6	18,1	310,6	-0,5
НДС на ввозимые товары	1 670,8	12,8	2 067,2	13,7	396,4	0,9
Акцизы на ввозимые товары	63,4	0,5	78,2	0,5	14,9	0,0
Ввозные пошлины	683,8	5,3	583,2	3,9	-100,6	-1,4
Прочие	1 386,4	10,6	1 646,5	10,9	260,0	0,3

В таблице 3 представлена структура расходов федерального бюджета за 2013 и 2017 гг. За оба года наибольшую долю имеют расходы на социальную политику страны- 28,7 %, или 3833,1 млрд. в 2013 году и 30,4 %, или 4992 млрд. в 2017. Следующей за социальной политикой по объему расходов идут расходы на общенациональную оборону- 15,8 % в 2013 году и 17,4 % в 2017. Наибольшее изменение в структуре за эти 2 года наблюдаются в расходах на национальную безопасность и правоохранительную деятельность: составляя 15,8 % в 2013 году, в 2017 расходы уменьшились на 3,8 %- до 11,7 %. [2]

Таблица 3

Динамика структуры расходов федерального бюджета в 2013 и 2017 гг.

Статьи расходов	2013 г.		2017 г.		Изменение 2017 г. по сравнению с 2013г.(+;-)	
	Млрд. руб.	% к итогу	Млрд. руб.	% к итогу	в сумме	в структуре
Расходы, всего	13 342,9	100	16 420,3	100	3 077,4	0
Общегосударственные вопросы	850,7	6,4	1 162,4	7,1	311,7	0,7
Национальная оборона	2 103,6	15,8	2 852,3	17,4	748,7	1,6
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	2 061,6	15,5	1 918,0	11,7	-143,6	-3,8
Национальная экономика	1 849,3	13,9	2 460,1	15,0	610,8	1,1
Жилищно-коммунальное хозяйство	177,5	1,3	119,5	0,7	-58,0	-0,6
Охрана окружающей среды	24,3	0,2	92,4	0,6	68,1	0,4
Образование	672,3	5,0	615,0	3,7	-57,3	-1,3
Культура, кинематография	94,8	0,7	89,7	0,5	-5,2	-0,2
Здравоохранение	502,0	3,8	439,8	2,7	-62,1	-1,1
Социальная политика	3 833,1	28,7	4 992,0	30,4	1 158,9	1,7
Физическая культура и спорт	68,0	0,5	96,1	0,6	28,1	0,1
Средства массовой информации	77,3	0,6	83,2	0,5	5,9	-0,1
Обслуживание государственного и муниципального долга	360,3	2,7	709,2	4,3	348,9	1,6

Для количественной оценки существенности различий в изучаемых структурах доходов федерального бюджета рассчитаны обобщающие показатели структурных сдвигов. Результаты представлены в таблице 4.

Таблица 4

Показатели структурных различий в распределении доходов и расходов федерального бюджета Россий ской Федерации в 2017 г. по сравнению с 2013 г.

Наименование распределения	Показатели			
	Индекс Гатева	Индекс А. Салаи	Квадратический коэффициент абсолютных структурных сдвигов Л.С. Казинца	Квадратический коэффициент относительных структурных сдвигов Л.С. Казинца
Структура доходов федерального бюджета	0,17	0,16	5,98	4,11
Структура доходов федерального бюджета	0,09	0,19	1,40	2,02

Таким образом, при анализе динамики состава и структуры доходов и расходов федерального бюджета каких-либо существенных изменений между 2013 и 2017 годом не было выявлено. Результаты обобщающих показателей структурных сдвигов лишь подтвердили практически несущественные различия между структурами.

Проведем анализ структуры источников финансирования дефицита федерального бюджета по внутренним и внешним источникам за 2013 и 2017 гг. Результаты данного анализа приведены в таблице 5.

На основании полученных данных можно сделать вывод о том, что внутренние источники финансирования дефицита федерального бюджета в 2013 году составили 270,2 млрд. рублей, или 83,7 % от всех источников финансирования. Источники внешнего финансирования в доле от всех источников финансирования составили 16,3 %, или 52,7 млрд. рублей.

Таблица 5

Динамика структуры источников финансирования дефицита федерального бюджета в целом в 2013 и 2017 гг.

Показатель	2013 г.		2017 г.		Изменение 2017 г. по сравнению с 2013г.(+;-)	
	Млрд. руб.	% к итогу	Млрд. руб.	% к итогу	в сумме	в структуре
Источники финансирования дефицита федерального бюджета - всего	323,0	100,0	1331,4	100,0	1008,4	0,0
Источники внутреннего финансирования дефицита	270,2	83,7	542,9	40,8	272,7	-42,9
Источники внешнего финансирования дефицита	52,7	16,3	-126,3	-9,5	-179,1	-25,8
Покрытие дефицита за счет эмиссии	0	0,0	914,8	68,7	914,8	68,7

Что касается структуры за 2017 год, то видно, что показатель внутренних источников финансирования в 542,9 млрд. рублей и получившийся отрицательным показатель внешних источников в 126,3 млрд. рублей дают в сумме 416,6 млрд. рублей, что не совпадает с источниками финансирования дефицита федерального бюджета в целом, имеющими значение в 1331,4 млрд. рублей. По всей видимости, это объясняется тем, что, к сожалению, государству потребовалось задействовать эмиссионный способ финансирования дефицита, что в будущем плохо скажется на росте инфляции и экономике в целом. Доля покрытия дефицита за счет эмиссии составила целых 68,7 %. Если говорить о структуре, то объем внутренних источников финансирования увеличился на 272,7 млрд. рублей по сравнению с 2013 годом, однако доля его, как уже объяснялось, упала на 42,9 % - до 40,8 %. Источники внешнего финансирования приняли отрицательное значение в 126,3 млрд. рублей. [2]

Анализ структуры внутренних источников финансирования дефицита, который представлен в таблице 6, показал, что сальдо внутреннего долга в 2013 году составило 358,4 млрд. рублей. Значение сальдо получилось, исходя из разницы между 821,7 млрд. рублей привлеченных средств и 463,3 млрд. рублей, направленных на погашение государственного долга. В 2017 году сальдо внутреннего долга увеличилось на 765,1 млрд. рублей, составив увеличение на 74,3 % по структурам за исследуемые годы

Таблица 6

Динамика структуры внутренних источников финансирования дефицита федерального бюджета в 2013 и 2017 гг.

Показатель	2013 г.		2017 г.		Изменение 2017 г. по сравнению с 2013г.(+;-)	
	Млрд. руб.	% к итогу	Млрд. руб.	% к итогу	в сумме	в структуре
Внутреннее финансирование дефицита	270,2	100,0	542,9	100,0	272,7	0,0
Сальдо внутреннего долга	358,4	132,6	1123,5	206,9	765,1	74,3
Бюджетные кредиты	-40,3	-14,9	-20,4	-3,7	19,9	11,1
Поступления от продажи акций и земельных участков, находящихся в государственной собственности	41,6	15,4	14,3	2,6	-27,3	-12,8
Курсовая разница	481,3	178,1	59,1	10,9	-422,2	-167,2
Изменение остатков на счетах	-561,6	-207,8	-633,6	-116,7	-72,0	91,1
Прочее	-9,2	-3,4	0,0	0,0	9,2	3,4

Бюджетные кредиты и в 2013 году и в 2017 показали отрицательные значения в 40,3 млрд. рублей и в 20,4 млрд. рублей соответственно. Связано это с тем, что предоставлено кредитов было больше, чем их возврат. Внутреннее финансирование дефицита от курсовой разницы показало заметное уменьшение в 2017, составляя 59,1 млрд. рублей, по сравнению с 2013 годом, значение показателя в котором составляло 481,3 млрд. рублей

Анализ структуры внешних источников финансирования дефицита, который представлен в таблице 7, показал, что за привлечение кредитов и размещение ценных бумаг в 2013 году было получено 277,8 млрд. рублей, однако засчет погашения внешнего долга в 65,2 млрд рублей и отрицательного значения прочих источников финансирования было получено небольшое значение совокупных внешних источников финансирования.

Таблица 7

Динамика структуры внешних источников финансирования дефицита федерального бюджета в 2013 и 2017 гг.

Показатель	2013 г.		2017 г.		Изменение 2017 г. по сравнению с 2013г.(+;-)	
	Млрд. руб.	% к итогу	Млрд. руб.	% к итогу	в сумме	в структуре
Внешнее финансирование дефицита	52,7	100,0	-126,3	100,0	-179,1	0,0
Привлечение кредитов и размещение ценных бумаг	227,8	432,0	409,3	30,7	181,5	-401,3
Погашение внешнего долга	-65,2	-123,6	-388,5	-29,2	-323,3	94,4
Другие источники внешнего финансирования	-109,9	-208,5	-147,2	-11,1	-37,3	197,4

Видно, что в 2017 году было привлечено кредитов и размещено ценных бумаг на сумму 409,3 млрд. рублей, что больше показателя за 2013 год на 181, 5 млрд рублей. Стоит заметить, что в целом внешнее финансирование в 2017 году имеет отрицательное значение в отличие от 2013 года. Связано это с высокими отрицательными значениями погашения внешнего долга- 388,5 млрд. рублей, и другими источниками внешнего финансирования- 147,2 млрд. рублей. [2]

Таким образом, падение цены на нефть как одного из факторов, которые привели к такому же резкому росту курса доллара США в 2015 году и так и не стабилизирующемуся в 2017, привели к сильным корректировкам в планировании федерального бюджета и его дефицита. Нынешнее состояние сбалансированности федерального бюджета все еще зависит от цены на нефтегазовые продукты. Государству необходимо продолжать

переориентировать экономику страны, избавляя ее от большой зависимости от конъюнктуры внешнего рынка.

Использованные источники:

1. "Бюджетный кодекс Российской Федерации" от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 28.12.2017)
2. Ежегодная информация об исполнении федерального бюджета/ Сайт Министерства финансов РФ – URL: https://www.minfin.ru/ru/statistics/fedbud/?id_65=80041&page_id=3847&popup=Y&area_id=65# (дата обращения - 13.05.2018 г.).
3. Консолидированный бюджет Российской Федерации/ Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации. – URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/finance/# (дата обращения - 13.05.2018 г.).

УДК 338.3

Мухаметьянова Анюта Ришатовна,
студент
4 курс, институт истории и государственного управления
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

Аннотация: В статье раскрыта сущность экономической безопасности региона. Изучены стратегия и тактика поведения государства в вопросах ее обеспечения. Проанализирована сущность и обеспечение региональной системы экономической безопасности.

Ключевые слова: регион, экономическая безопасность, обеспечение региональной системы экономической безопасности.

Annotation: The essence of economic security of the region is revealed in the article. The strategy and tactics of the state's behavior in matters of its provision have been studied. The essence and ensuring of the regional system of economic security is analyzed.

Key words: region, economic security, provision of regional system of economic security.

Процесс решения задач обеспечения экономической безопасности региона во многом обусловлен географическим положением, существующими климатическими, а также демографическими условиями, степенью развития, которая характерна для региона.

На уровне региона стратегия и тактика поведения государства в вопросах обеспечения экономической безопасности, соответствуют указанным задачам, характерным для государства в целом, при этом учитывается степень промышленного развития региона, его населенность,

природные условия и иные параметры, определяющие именно ему присущие особенности[5].

Именно поэтому необходимо согласиться с позицией О.Н. Юлдашевой, З.Л. Сизоненко, Н.А. Галимуллиной о том, что на сегодняшний день проблемы экономической безопасности региона исследуют все большее число научных деятелей, специалистов и служащих. Угрозы, нанесенные экономической безопасности региона, сделали обсуждаемой эту тему не случайно. Современная региональная экономика в последнее время находится под влиянием различных негативных факторов: экономические санкции, мировой финансовый кризис, снижение жизненного уровня населения, превышение расходов бюджета региона над его доходами, инфляция и нестабильность курса валют, снижение стоимости сырья и т.д.[4, С.358]

Соответственно, для того, чтобы обеспечить должный уровень безопасности региона во внимание необходимо принимать критерии, которые относятся с одной стороны к самому государству, а с другой стороны к специфике экономической безопасности отдельно взятых организаций, предприятий, которые осуществляют свою деятельность в самом регионе.

На региональном уровне должны быть учтены возможности взаимодействия между федеральными органами власти и предприятиями, территориально расположенными в регионах.

Именно поэтому весьма объяснимым является наличие такой категории как «региональная система обеспечения экономической безопасности». Так такая региональная система обеспечения экономической безопасности представляет собой совокупность условий, факторов, различных механизмов, институтов, которые направлены на то, чтобы обеспечить должны уровень экономической безопасности региона, улучшить различные области жизнедеятельности.

Механизм обеспечения экономической безопасности региона – это своеобразная система элементов, мер, которые направлены на то, чтобы предотвратить, нейтрализовать, а также устранить возможную угрозу (сюда относится, в том числе, и экономическая преступность).

Экономическую безопасность региона можно обозначить в качестве своеобразного состояния экономики, которое способствует тому, что экономика на конкретной территории развивается вполне стабильно.

Основная сущность экономической безопасности региона выражается в том, что за счет способностей экономики региона можно значительно улучшить качество жизни населения до тех стандартов, которые принято считать оптимальными, обеспечить должный уровень экономической, социальной, политической стабильности внутри региона.

Большое значение для практики имеют критерии, которые как раз и обеспечивают должное развитие личности, условия жизни. Так, к таким критериям необходимо отнести:

- расширение воспроизводства экономической, а также социальной инфраструктуры региона;

- обеспечение должного уровня обслуживания потребителей для того, чтобы сформировать должное жизнеобеспечение населения региона[1, С.17].

Основная цель, которая возлагается на систему обеспечения экономической безопасности региона, заключается в достижение благосостояния его экономики. Соответственно, для того, чтобы достигнуть такую цель, разрешаются и важные задачи:

- определить перечень потребностей и интересов населения региона;
- установить факторы, которые негативно сказываются на устойчивом развитии региона;
- укрепить экономический базис федеральных отношений;
- поддерживать и развивать научно-технический потенциал;
- искать собственные источники дохода внутри региона;
- стремиться к устранению депрессивного состояния в отдельных регионах;
- формировать территориально-производственные комплексы, которые ориентированы на требования рынка;
- постоянно осуществлять мониторинг показателей экономической безопасности региона[3, С.62].

Необходимо обратить внимание и на то, что при обеспечении должного уровня экономической безопасности региона необходимо руководствоваться принципами:

- принципом единства – должна быть разработана региональная политика, в которой учтены будут все показатели, характерные для региона;
- принципом историзма – способствует тому, что объективно будет оценен и завершен тот или иной этап экономического развития региона;
- принципом вертикальной подчиненности – должна существовать иерархическая система подчиненности;
- принципом ориентации на соблюдение социальной направленности при использовании материальных, финансовых ресурсов;
- принципом информационной обеспеченности и доступности – направлен на то, чтобы своевременно реагировать и принимать меры для обеспечения экономической безопасности региона;
- принципом согласованности – каждый участник процесса обеспечения экономической безопасности региона должен действовать целенаправленно, но в тоже время последовательно при взаимодействии с иными участниками;
- принципом законности –процесс обеспечения экономической безопасности региона должен основываться на нормах закона[3, С.63-64].

Таким образом, процесс обеспечения экономической безопасности региона является весьма сложным и неоднозначным. Существует множество нюансов, которые должны быть учтены. Кроме этого, необходимо решить массу задач для того, чтобы экономическая безопасность региона оставалась на должном уровне.

Использованные источники:

1. Калинина Н. М. Экономическая безопасность региона: сущность, угрозы и меры обеспечения // СТЭЖ. 2010. №10 С.17-23.
2. Потокина С.А., Бочарова О.Н., Ланина О.И. Сущность и механизмы обеспечения экономической безопасности региона // Социально-экономические явления и процессы. 2012. №3 С.82-90.
3. Сигидова Н.В. Обеспечение экономической безопасности региона // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2008. №8 С.62-68.
4. Юлдашева О.Н., Сизоненко З.Л., Галимуллина Н.А. Экономическая безопасность региона// Евразийский юридический журнал, 2016 г. - №4 (95), С.358 — 360 (ВАК)
5. Электронный ресурс: URL: http://newinspire.ru/l/2/25/1095-osnovnye-aspekty-obespecheniya-ekonomicheskoj-bezopasnosti-regiona.html

УДК 338.012

Хорольский А.Э., студент магистратуры,
2 курс, факультет государственного управления и международных отношений
Юго-Западный государственный университет
Россия, г. Курск

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЯ РОССИИ

Аннотация: *В данной статье рассматривается роль энергосбережения и энергобезопасности в экономике Российской Федерации. Обсуждается увеличение потребление первичных энергетических ресурсов мировыми державами, также последствия этого увеличения, способы развития и причины, которые препятствуют энергосберегающей политике.*

Ключевые слова: *оборудование, энергетический комплекс, износ, инвестиции, производство.*

Khorolsky A.E, a master's degree student,
2 course, Faculty of Public Administration and international relations
Southwestern State University
Russia, Kursk

ENSURING ENERGY SECURITY AND ENERGY SAVING RUSSIA

Abstract: *This article examines the role of energy conservation and energy security in the economy of the Russian Federation. The increase in the consumption of primary energy resources by world powers is discussed, as well as the*

consequences of this increase, the ways of development and the causes that impede energy-saving policies.

Key words: *equipment, energy complex, wear, investment, production.*

В последнее время ситуация с обеспечением мировой энергобезопасности сильно обострилась. Это в первую очередь связано с ростом всемирного спроса на природные энергоресурсы, а также и исчерпанием некоторых дешевых первичных энергетических ресурсов в большинстве стран мира и, в свою очередь, нуждой освоения наиболее дорогих запасов.

По данным Мирового энергетического агентства (МЭА), общемировое потребление природных энергетических ресурсов может вырасти до 25 млрд тонн уже к 2030 году[102].

Также всеми принято полагать, что наша страна является великой энергетической державой и если учитывать ее главенствующее положение по основным запасам энергетических носителей,то и в ближайшем будущем останется такой.

В это охотно верится, так как при общей численности населения России в размере 2,5% от всего населения планеты, ее геологические запасы энергетических ресурсов оцениваются в 30% от общих мировых[103].

При всем этом, данные факты подобает воспринимать разумно и не поддаваться иллюзиям безмерности энергетических возможностей нашей страны[104].

Так как существует достаточно проблем и угроз, негативным образом влияющих на энергетическое состояние России.

Главные стратегические проблемы энергобезопасности нашей страны содержат:

1. Низкое увеличение разведанных запасов углеводородов по отношению к их добычи. Даже готовые к разработке месторождения, которые имеют огромные запасы, отсутствуют в государственном реестре. Поэтому огромное внимание следует уделить воспроизводству минерально-сырьевой базы и работам, направленным на геологоразведку[105].

2. Малый уровень инвестиций. В настоящее время ограниченный объем инвестиций, в первую очередь, связан с рядом особенностей и факторов функционирования топливно-энергетического комплекса(ТЭК). К таким факторам, снижающим приток инвестиций, относятся: недостаточное или отсутствующее бюджетное финансирование, в отсутствие которого сильно сдерживается развитие комплекса; невысокая продуктивность государственного регулирования; неразумная налоговая политика;

---

[102] Бушуев В.В., Телегина Е.А., Шафраник Ю.К. Мировой нефтегазовый рынок: инновационные тенденции. – М.: ИД «Энергия», 2008. – 358 с.

[103] Официальный сайт Министерства энергетики Российской Федерации [Электронный ресурс]: // https://minenergo.gov.ru.

[104] Баитов А. В., Великороссов В. В., Карякин А. М.. Энергетическая безопасность России в условиях рыночных отношений. – М.: ИД «Книжный мир», 2012. – 224 с.

[105] Головин, Ар.А. Оценка производства, потребления и цен реализации топливно-энергетических источников энергии / Ар.А. Головин, М.В. Плохих // Аллея науки. 2018. [Электронный ресурс]: // http://alley-science.ru/domains_data/files/763May20183/OCENKA%20PROIZVODSTVA,%20POTREBLENIYa%20I%20CEN%20REALIZACII%20TOPLIVNO-ENERGE TIChESKIH%20ISTOChNIKOV%20ENERGII.pdf.

значительные издержки производства; скудная институционная структура комплекса.

3. Крайняя необходимость обновления оборудования в отраслях топливно-энергетического комплекса. В большинстве отраслей комплекса наблюдается сильный износ оборудования: газовой промышленности большая часть оборудования имеет износ более 30%, а в нефтепереработке и нефтедобыче этот показатель доходит до отметки в 50% и более, также более половины оборудования угольной промышленности выработали свой потенциальный ресурс, оборудование газоперекачивающих агрегатов имеет износ более 30%[106].

Большой износ основополагающих производственных фондов в электроэнергетике значительно снижает надежность электроснабжения. К примеру, сбои в подаче электроэнергии, происходящие время от времени, особенно в зимний период или при сильных дождях при предельной нагрузке, вызваны износом оборудования. Для предотвращения подобных случаев требуется незамедлительное масштабное инвестирование для своевременного улучшения главных производственных фондов энергетической системы.

4. Высокая энергоемкость экономики, по причине использования малоэффективных экономических регуляторов. Если не будет проводиться четкая сплоченная работа государства в этой сфере, то энергоемкость страны будет продолжать снижаться, что в итоге приведет к еще большему увеличению спроса на энергетические ресурсы в нашем государстве. Также, при всем этом, даже при достаточном запасе газа и нефти, развитие инфраструктуры в сфере транспорта и повышение добычи углеводородов потребует существенных инвестиций, которые, в свою очередь, вряд ли будут доступны[107].

Огромный недоиспользуемый потенциал энергосбережения, вот что является главным резервом уменьшения различных издержек производства, а также роста конкурентоспособности российских производителей и уменьшения экологических рисков вместе с увеличением качества жизни в нашей стране, а вовсе не увеличение производства энергетических ресурсов различного типа, как может показаться на первый взгляд[108].

Реформа отрасли продолжается уже несколько лет, но до сих пор нерешенными остаются основные проблемы: старое оборудование и устаревшая нормативно-правовая база, отношения государства с частными компаниями и дефицит квалифицированных кадров. Низкий уровень безопасности объектов энергетики вызывает особое беспокойство.

---

[106] Головин, Ар.А. Теоретико-методические аспекты энергетической безопасности / Ар.А. Головин, М.В. Плохих // Аллея науки. 2018. [Электронный ресурс]: // http://alley-science.ru/domains_data/files/763May 20183/TEORETIKO-METODIChESKIE%20ASPEKTY%20ENERGETIChE SKOY%20BEZOPASNOSTI.pdf.

[107] Головин, Ар.А. Теоретико-методические аспекты энергетической безопасности / Ар.А. Головин, М.В. Плохих // Аллея науки. 2018. [Электронный ресурс]: // http://alley-science.ru/domains_data/files/763May 20183/TEORETIKO-METODIChESKIE%20ASPEKTY%20ENERGETIChE SKOY%20BEZOPASNOSTI.pdf.

[108] Головин, Ар.А. Потенциал и география возобновляемых источников энергии России / Ар.А. Головин, М.В. Плохих // Аллея науки. 2018. [Электронный ресурс]: // http://alley-science.ru/domains_data/files/763May 20183/POTENCIAL%20I%20GEOGRAFIYa%20VOZOBNOVLYaEMYH%20ISTOChNIKOV%20ENERGII%20ROSSII.pdf.

Энергобезопасность России, а также ее обязательства перед мировыми державами могут быть гарантированы только при условии принятия ею незамедлительных стратегических решений на государственном уровне.

В связи с общемировым характером данной ситуации и непрекращающегося усиления связей между странами - экспортерами и странами-импортерами, транзитными государствами, странами - производителями и странами-потребителями целесообразно развивать партнерские и деловые отношения между всеми, без исключения, заинтересованными сторонами для еще большего укрепления общемировой энергобезопасности. Наилучшим способом добиться поставленных целей в данной сфере - создание конкурентоспособных, эффективных и прозрачных энергетических рынков по всему миру.

Использованные источники

1. Баитов А. В., Великороссов В. В., Карякин А. М.. Энергетическая безопасность России в условиях рыночных отношений. – М.: ИД «Книжный мир», 2012. – 224 с.

2. Бушуев В.В., Телегина Е.А., Шафраник Ю.К. Мировой нефтегазовый рынок: инновационные тенденции. – М.: ИД «Энергия», 2008. – 358 с.

3. Головин, Ар.А. Оценка производства, потребления и цен реализации топливно-энергетических источников энергии / Ар.А. Головин, М.В. Плохих // Аллея науки. 2018. [Электронный ресурс]: // http://alley-science.ru/domains_data/files/763May20183/OCENKA%20PROIZVODSTVA,%20POTREBLENIYa%20I%20CEN%20REALIZACII%20TOPLIVNO-ENERGETIChESKIH%20ISTOChNIKOV%20ENERGII.pdf.

4. Головин, Ар.А. Потенциал и география возобновляемых источников энергии России / Ар.А. Головин, М.В. Плохих // Аллея науки. 2018. [Электронный ресурс]: // http://alley-science.ru/domains_data/files/763May20183/POTENCIAL%20I%20GEOGRAFIYa%20VOZOBNOVLYaEMYH%20ISTOChNIKOV%20ENERGII%20ROSSII.pdf.

5. Головин, Ар.А. Теоретико-методические аспекты энергетической безопасности / Ар.А. Головин, М.В. Плохих // Аллея науки. 2018. [Электронный ресурс]: // http://alley-science.ru/domains_data/files/763May20183/TEORETIKO-METODIChESKIE%20ASPEKTY%20ENERGETIChESKOY%20BEZOPASNOSTI.pdf.

6. Официальный сайт Министерства энергетики Российской Федерации [Электронный ресурс]: // https://minenergo.gov.ru.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

УДК 339.13

Галиуллина А.Ш.
студент
3 курс, факультет «Инновационных технологий»
Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники
Россия, г.Томск
Плотицына Д.Н.
студент
3 курс, факультет «Инновационных технологий»
Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники
Россия, г.Томск

КАЧЕСТВЕННЫЕ МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ В МАРКЕТИНГЕ

Аннотация: *Статья посвящена качественным методам исследования в маркетинге. Приведены источники информации для проведения маркетингового исследования. Рассмотрены основные методы получения первичной информации и порядок их проведения.*

Ключевые слова: *маркетинг, данные, метод, опрос, маркетинговое исследование.*

Annotation: *The article is devoted to qualitative research methods in marketing. The sources of information for marketing research are given. The main methods of obtaining primary information and the order of their conduct are considered.*

Key words: *marketing, data, method, survey, marketing research.*

Маркетинговые исследования - это функция, которая через информацию связывает маркетологов с рынками, потребителями, конкурентами, со всеми элементами внешней среды маркетинга. В сущности это процесс поиска и сбора данных, последующей обработки и подготовки информации для принятия верных стратегических решений и впоследствии успешного развития компании. Источниками необходимой информации могут являться:

- «кабинетные» исследования – те, которые уже проводились ранее для решения каких-либо маркетинговых задач в прошлом (но при этом являются актуальными в формате текущего исследования);
- «полевые» исследования, которые проводятся специально для конкретной ныне существующей цели.

Как правило, «полевые» исследования представляют собой наблюдение за процессами, происходящими в естественной обстановке (например, в

магазине, у витрины магазина). Вся информация, которую маркетолог получает в ходе «полевых» исследований, считают первичными данными, именно они помогают в решении определенной проблемы. Одним из методов сбора первичных данных является сбор качественных данных, о котором пойдет речь в данной статье.

Методы качественного маркетингового исследования призваны выяснить такую информацию как личное мнение, ценности, мотивы, интересы потребителя и т.д., ответы на вопросы «почему?», «зачем?», «каким образом?». Качественные исследования незаменимы при разработке новых товаров, рекламных кампаний, изучении имиджа фирм, торговых марок и решении других сходных задач.

Первый метод - Метод фокус-группы (фокусированное интервью) это групповое обсуждение, в ходе которого выясняется отношение «типичных» представителей изучаемой части населения, сходных по основным социальным характеристикам, к тому или иному продукту или услуге. Ценность метода в том, что участники могут свободно общаться друг с другом и выражать свои мысли и эмоции.

Для участия в фокус-группе формируется группа из 6-12 человек сходных по своим демографическим и социально-экономическим характеристикам, а также по жизненному опыту и степени заинтересованности в изучаемом вопросе. В течение полутора-трех часов подготовленный ведущий (модератор) руководит разговором, который проходит вполне свободно, но по конкретной схеме, с использованием списка вопросов, на которые модератор хочет получить ответы, подготовленный до начала обсуждения.

Фокус-группа обычно проходит в специально оборудованном помещении с односторонним зеркалом (из-за которого представители производства могут наблюдать за тем, как проходит обсуждение, не выдавая своего присутствия). Все происходящее записывается на видео и аудио. После завершения обсуждения происходит анализ аудио- и видеозаписи и составляется отчет. Обычно для одного исследования достаточно 3-4 фокус-группы[1].

Ещё одним методом сбора первичной информации является Анализ протокола. Суть данного метода в том, что потенциального покупателя намеренно помещают в искусственную ситуацию покупки и выявляют факторы, которые оказали наибольшее влияние на выбор покупателя. Для этого моделируются определенные условия, и интерес представляют все аргументы и умозаключения респондента, которыми он руководствовался при покупке того или иного товара. Далее происходит анализ ответа (протокола). Метод может применяться для двух типов решений: то, которое растянуто во времени, а впоследствии преобразуется в целостное решение (например, покупка недвижимости) и решение, которое не требует время на обдумывание (например, покупка шоколадки). В первом случае интерес представляет единое целое решение, состоящее из отдельных заключений на разных этапах

принятия решения. Во втором метод анализа протокола позволяет рассмотреть принятие решения в замедленном виде, и дает возможность разобраться во внутренних мотивах мгновенных покупок[2].

Не менее важным методом сбора информации также является метод Глубинного интервью – неформальная личная беседа со слабой структурой, побуждающая респондента к подробным ответам на задаваемые вопросы.

Изначально подготавливается план, который представляет собой перечень вопросов, по которым интервьюер должен узнать мнение респондента. После подготовки плана беседы отбираются респонденты и проводятся сами интервью, длительность которых может составлять от получаса до нескольких (2-3) часов в зависимости от сложности темы, а также количества и глубины изучаемых вопросов. Как правило, глубинное интервью проводится в полном покое, в специальном помещении с хорошей звукоизоляцией, чтобы помехи извне не мешали ходу опроса. Интервью записывается на аудио и видео для облегчения последующей расшифровки и анализа данных, а также для того, чтобы не потерять важную информацию. После завершения интервью его запись подвергается обработке, в результате которой исследователь получает полный текст всего интервью. На основе данных текстов и впечатлений интервьюера составляется аналитический отчет. Такие интервью используются для решения тех же задач, что и фокус группы, например, изучение поведения потребителей, создание абсолютно новых продуктов, оценка концепции нового продукта (его упаковки, рекламы). Глубинные интервью помогают получить более полную информацию о поведении человека, о причинах такого поведения, его глубинных мотивах, что не всегда возможно в фокус-группе, в ходе которой опрашиваемые могут оказывать давление друг на друга и определение кто именно дал тот или иной ответ является затруднительным[3].

Использованные источники:

1. Энциклопедия маркетинга [Электронный ресурс] // Методы маркетинговых исследований. URL : http://www.marketing.spb.ru/lib-research/all_methods.htm (дата обращения: 19.06.2018).

2. Reklamarket.net [Электронный ресурс] // Анализ протокола (методы маркетинговых исследований - качественные исследования).URL : http://www.reklamarket.net/stat_one.php?ids=51 (дата обращения: 21.06.2018).

3. Studme.org [Электронный ресурс] // Маркетинг. URL : https://studme.org/16520205/marketing/odnim_metodov_sbora_kachestvennyh_dannyh_yavlyaetsya_fokus-gruppa (дата обращения: 22.06.2018).

УДК 2964

Ныpненко А.Н.
студент
5 курс, Институт Управления
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород

КЛАССИФИКАЦИЯ И ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ТАМОЖЕННО-ЛОГИСТИЧЕСКИХ ТЕРМИНАЛОВ

Аннотация: *Статья посвящена анализу основных характеристик приграничных территорий. Подчеркивается особая роль инфраструктуры в социально-экономическом развитии приграничных регионов, выделяются ее виды (производственная, информационно-техническая, транспортная, социальная). Отмечена классификация таможенно-логистических терминалов. Рассмотрены основные элементы таможенно-логистических терминалов.*

Ключевые слова: *приграничные территории, таможенно-логистический терминал, логистика, логистическая инфраструктура, размещение, транспортная отрасль.*

Abstract: *The article is devoted to the analysis of the main characteristics of the border territories. The special role of infrastructure in the social and economic development of border regions is emphasized, its types (industrial, information-technical, transport, social) are singled out. The classification of customs and logistics terminals was noted. The main elements of customs-logistic terminals are considered.*

Keywords: *frontier territories, customs and logistics terminal, logistics, logistics infrastructure, accommodation.*

Преимуществом таможенно-логистического терминала является то, что непосредственно на самом терминале участникам ВЭД предоставляется возможность получить широкий спектр услуг в одном месте. От хранения товаров до оформления документов необходимых для успешного прохождения таможенного контроля таможенным представителем. В свою очередь, это снижает накладные расходы коммерческих организаций, что является существенным фактором для развития бизнеса.

Письмом ФТС РФ от 22 марта 2010 года № 21-16/13318 главным критерием при оценке ТЛТ определена их пропускная способность. Под ней принято понимать «возможность одновременного размещения транспортных средств на площадке, предназначенной для транспортных средств с товарами, помещенными на временное хранение, а также транспортных средств с товарами, находящимися под таможенным контролем, на территории, прилегающей к СВХ»[109].

[109] О направлении категорий ТЛТ. Письмо ФТС РФ от 22 марта 2010 года N 21-16/13318 URL:http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=EXP;n=341937#008187415415937216 (дата обращения: 27.03.2018).

Исходя из этого, ТЛТ можно классифицировать следующим образом:

– к первой категории относятся ТЛТ, способные единовременно разместить у себя свыше 300 транспортных средств;

– ко второй категории – комплексы с показателем от 50 до 300 транспортных средств;

– в третью категорию попадают объекты с пропускной способностью от 10 до 50 транспортных средств[110].

Но для того, чтобы установить пропускную способность конкретного ТЛТ, необходимо учитывать тот факт, что на ТЛТ из пункта пропуска будут помещаться только некоторые автомобили из проходящих через автомобильный пункт пропуска.

Таможенно-логистические терминалы имеют в своем составе:

– складские помещения для хранения и переработки грузов;

– помещения для выполнения таможенных функций таможенными органами;

– помещения для выполнения иных форм государственного контроля;

– услуги таможенного представителя;

– контейнерные терминалы;

– площадки для отстоя подвижного состава;

– филиалы банков и центры сертификации;

– транспортно-экспедиционные фирмы;

– территория для нахождения автотранспортных средств (в том числе большегрузного транспорта);

– информационное обеспечение клиента о товаросапровождении;

– страховые компании;

– услуги бизнес-центра;

– административные помещения и офисы клиентов, включая инофирмы, торговые представительства;

– службы охраны и безопасности;

– вычислительные и информационно-логистические центры;

– станции технического обслуживания подвижного состава автотранспорта;

– проведение погрузочно-разгрузочных работ;

– комнаты отдыха и гостиницы;

– пункты питания;

– магазины оптово-розничной торговли и демонстрационные залы.

Рассмотрим более подробно некоторые составляющие ТЛТ:

– складские помещения для хранения и переработки грузов, включают в себя склады временного хранения (СВХ), таможенные склады.

Согласно ст. 411 ТК ЕАЭС «складами временного хранения являются специально определенные и обустроенные сооружения, помещения (части

[110] О направлении категорий ТЛТ. Письмо ФТС РФ от 22 марта 2010 года N 21-16/13318 URL:http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=EXP;n=341937#008187415415937216 (дата обращения: 27.03.2018).

помещений) и (или) открытые площадки, предназначенные для временного хранения товаров»[111]. «Склады временного хранения могут быть открытого или закрытого типа. Склады временного хранения являются складами открытого типа, если они доступны для использования любыми лицами. Склады временного хранения являются складами закрытого типа, если они предназначены для хранения товаров владельца данного склада или для хранения определенных товаров, в том числе ограниченных в обороте и (или) требующих особых условий хранения. Владелец склада временного хранения вправе ограничить сферу своей деятельности путем определения типа склада временного хранения»[112].

В свою очередь, согласно ст. 416 ТК ЕАЭС «таможенными складами являются специально определенные и обустроенные сооружения, помещения (части помещений) и (или) открытые площадки, предназначенные для хранения товаров, помещенных под таможенную процедуру таможенного склада»[113]. Типы таможенных складов соответствуют типам СВХ.

– помещения для выполнения таможенных функций таможенными органами. Включают в себя полезную площадь необходимую для проведения таможенного контроля. Ст. 2 п. 41 ТК ЕАЭС гласит, что «таможенный контроль – это совокупность совершаемых таможенными органами действий, направленных на проверку и (или) обеспечение соблюдения международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования и законодательства государств-членов о таможенном регулировании»[114].

Сущность и назначение таможенного контроля товаров, перемещаемых через таможенную границу ТС, состоит в следующем: «наблюдении за функционированием подконтрольных объектов, получении объективной информации о выполнении ими правил и поручений, их текущем состоянии; анализе полученной информации, выявлении тенденций, закономерностей, их обуславливающих причин, разработке прогнозов; анализе и учете совершившихся нарушений, определения причин и условий, способствующих их совершению; выявлению должностных лиц и привлечения их к персональной ответственности либо самими контролирующими органами, либо иными компетентными лицами (органами)»[115].

При проведении таможенного контроля таможенные органы применяют следующие «формы таможенного контроля: получение объяснений; проверка таможенных, иных документов и (или) сведений; таможенный осмотр;

---

[111] Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (Приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза, 11.04.2017) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» Информ. банк. «Версия Проф» Разд. «Законодательство»

[112] О таможенном регулировании в Российской Федерации: федер. закон от 27 ноября 2010 г. № 311-ФЗ (ред. от 10.10.2017) // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2017. – Ст. 69

[113] Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (Приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза, 11.04.2017) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» Информ. банк. «Версия Проф» Разд. «Законодательство»

[114] Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (Приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза, 11.04.2017) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» Информ. банк. «Версия Проф» Разд. «Законодательство»

[115] Басарева К.В. Технологии таможенного контроля. СПб., 2014. С. 9.

таможенный досмотр; личный таможенный досмотр; таможенный осмотр помещений и территорий; таможенная проверка»[116].

– помещения для выполнения иных форм государственного контроля. Включают в себя помещения для проведения следующих видов контроля:

– фитосанитарный – вид государственного контроля на государственной границе, комплекс мероприятий, осуществляемых в пунктах пропуска через ГГ органами специальной службы в целях защиты территории РФ от проникновения в страну карантинных и других опасных возбудителей болезней растений, сорняков, вредителей растений;

– ветеринарный контроль – это деятельность таможенных органов, направленная на предотвращение ввоза и распространения возбудителей заразных болезней животных, в том числе общих для человека и животных, и товаров, не соответствующих ветеринарным (ветеринарно-санитарным) требованиям, а также предупреждение, обнаружение, пресечение нарушений законодательства в области ветеринарии;

– радиационный – контроль за соблюдением норм радиационной безопасности и основных санитарных правил работы с радиоактивными веществами и иными источниками ионизирующего излучения, а также получение информации об уровнях облучения людей и о радиационной обстановке на объекте и в окружающей среде;

– рентгенно-телевизионный контроль – метод радиационного контроля с наблюдением изображения на экране;

– сертификация продукции – процедура подтверждения соответствия, посредством которой независимая от изготовителя (продавца, исполнителя) и потребителя (покупателя) организация удостоверяет в письменной форме, что продукция соответствует установленным требованиям.

– услуги таможенного представителя. «Таможенный представитель совершает от имени и по поручению декларанта или иных заинтересованных лиц таможенные операции на территории государства-члена, таможенным органом которого он включен в реестр таможенных представителей, в соответствии с международными договорами и актами в сфере таможенного регулирования. Отношения таможенного представителя с декларантами или иными заинтересованными лицами строятся на договорной основе»[117].

Согласно законодательной базе основным критерием при классификации ТЛТ определена их пропускная способность . Под ней принято понимать «возможность одновременного размещения транспортных средств на площадке, предназначенной для транспортных средств с товарами, помещенными на временное хранение, а также транспортных средств с товарами, находящимися под таможенным контролем, на территории,

[116] Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (Приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза, 11.04.2017) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» Информ. банк. «Версия Проф» Разд. «Законодательство» Ст. 322.

[117] Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (Приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза, 11.04.2017) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» Информ. банк. «Версия Проф» Разд. «Законодательство» Ст. 401.

прилегающей к СВХ». ТЛТ включает в себя многообразие составляющих элементов, например: складские помещения для хранения и переработки грузов; помещения для выполнения таможенных функций таможенными органами; помещения для выполнения иных форм государственного контроля; услуги таможенного представителя; территория для нахождения автотранспортных средств (в том числе большегрузного транспорта); услуги бизнес-центра; службы охраны и безопасности; СТО автотранспорта; проведение погрузочно-разгрузочных работ; комнаты отдыха и гостиницы; пункты питания.

Использованные источники:

1. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (Приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза, 11.04.2017) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» Информ. банк. «Версия Проф» Разд. «Законодательство»

2. Концепция таможенного оформления и таможенного контроля товаров в местах, приближенных к Государственной границе Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=94562(дата обращения: 12.03.2018).

3. О направлении категорий ТЛТ. Письмо ФТС РФ от 22 марта 2010 года № 21-16/13318 [Электронный ресурс] – Режим доступа :http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=EXP;n=341937#008187415415937216

4. Басарева, К.В. Технологии таможенного контроля [Текст] / К.В. Басарева. – СПб: Изд–во СПб, 2014. –2018 с.

УДК 331

Омаров Е.К.
Студент магистратуры
2 курс, факультет «Экономики и права»
Российский Экономический Университет имени Г.В.Плеханова
Россия, г. Москва
Научный руководитель: Полтарыхин А.Л.

КОНСАЛТИНГ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация: *в статье рассмотрены теоретические аспекты консалтинга и его значения для сектора бизнеса. Отдельное внимание уделено проблемам, с которыми сталкиваются отечественные предприятия при управлении человеческими ресурсами. Проанализировано значение консалтинга в сфере управления персоналом при решении данных проблем. Выделены основные преимущества и возможности, которые предприятия могут получить с помощью привлечения кадрового консалтинга.*

Ключевые слова: *консалтинг, управление персоналом, HR-сфера, HR-менеджмент, персонал, управление человеческими ресурсами, кадры, человеческим ресурсы, кадровый консалтинг.*

CONSULTING IN THE FIELD OF PERSONNEL MANAGEMENT

Abstract*: The article considers theoretical aspects of consulting and its implications for the business sector. Special attention is paid to the problems faced by domestic enterprises in the management of human resources. The importance of consulting in the field of personnel management in solving these problems has been analyzed. The main advantages and opportunities that enterprises can get through the use of personnel consulting are highlighted.*

Keywords*: consulting, personnel Management, HR-sphere, HR-management, staff, human resources management, frames, human resources, personnel consulting.*

В условиях развития современной рыночной экономики, предприятия России сталкиваются с влиянием многочисленных фундаментальных проблем, которые приводят к ухудшению введения бизнеса и финансовой устойчивости организации. Усиливаются данные проблемы не только из-за внешней экономической или политической среды, но и из-за качества рынка труда, где управленческие кадры не столь высокого уровня качества, как того бы хотелось. В связи с этим, предприятия России прибегают к различным моделям ликвидации своих внутренних проблем, среди которых привлечение внешних консультантов в области управления.

В основе определения «консалтинг» находится идея оказания профессиональной высококвалифицированной помощи в рыночной среде. Имеющиеся теоретические определения консалтинга, которые выделяют его как услугу, различаются представлением степени вовлеченности консультантов в деятельность клиентов, а также о составе консалтинговых услуг. Существует три самых распространенных подходов, которые включает в себя консалтинг [1]:

1) как оказания любой формы помощи, при которой консультант не несет ответственность за выполнение поставленной цели;

2) как особую профессиональную службу, которая работает по контракту, и которая осуществляет не только рекомендации и выявление проблем по их разрешению, но и способствует их выполнению;

3) как и все профессиональные услуги для бизнеса (подразделяя оценку, бухгалтерские, аудит, риэлтерские услуги и др.).

На сегодняшний день, в России формируются новые направления консалтинга в области управления, среди задач которых оптимизация отдельных направлений деятельности предприятий и их бизнес-процессов. Среди несущих вопросов для российских менеджеров – это грамотно выстроенная система управления персоналом, начиная от системы отбора новых сотрудников и их адаптации до управления развитием талантами и т.д.

Развитие управленческого консалтинга в области HR-сферы связано с влиянием следующих тенденций, как [3]:

- необходимо решение вопроса повышения уровня эффективности производства предприятия, в первую очередь за счет трудовых ресурсов и интеллектуального капитала;

- все активнее идут исследования и обсуждения области кадровых ресурсов, как ключевого элемента конкурентоспособности современного бизнеса;

- повышение уровня наукоемкости производства и управления персоналом;

- повышение уровня компетентности управленческих кадров, которые осознают важность наличия грамотно построенной системы кадрового менеджмента.

Привлечение консалтинга для управления человеческими ресурсами актуально при наличии следующих проблем предприятия [2]:

- текущая система управления персоналом не адаптирована под стратегические цели компании;

- устаревшая материальная и нематериальная система мотивации сотрудников компании;

- низкий уровень вовлеченности персонала, внутреннего маркетинга персонала и производительности труда;

- не налажена система кадровой политики;

- низкое качество системы корпоративной культуры или в целом ее отсутствие;

- высокий уровень текучести кадров.

Вышеперечисленные проблемы современного управления персоналом достаточно популярные для российских предприятий, а значит, в случае дальнейшего развития рынка услуг кадрового консультирования существуют все предпосылки для роста объемов его капитализации. Ключевой причиной такого заключения является наличие целевого потребителя (бизнеса), который ежедневно сталкивается со своими проблемами и ищет инструменты и модели их решения. Вопрос заключается лишь в том, насколько рационально данное решение с точки зрения финансовой политики, поскольку и близко не все предприятия страны способны обеспечить оплату за предоставление подобных услуг в вопросе управленческого консалтинга HR-менеджмента.

Анализируя примерные прайсы, которые предоставляются на официальных сайтах консалтинговых компаний России, стоимость услуг колеблется от 30 000 до 100 000 российских рублей. Для сравнения – это диапазон средней зарплаты для HR-директоров за один месяц в зависимости от региона страны (максимальный порог наблюдается в Москве). Если говорить о стоимости кадрового консультирования для крупных корпораций – их стоимость, конечно же, в разы выше, и причиной тому являются не только масштабы бизнеса, которые необходимо проанализировать и оценить в нем процессы управления человеческими ресурсами, но и комплексный характер поставленных от руководства задач, которые требуют тщательной проработки модели решения.

Возвращаясь к стоимости услуг кадрового консультирования в размере примерно 70 000 рублей (1 000 долларов США). Например, такой комплекс услуг актуальный для предприятия, численность персонала которого человек 40. Средний оборот такого бизнеса в зависимости от сферы отрасли будет составлять около 1 – 10 млн рублей ежемесячно. Примерная зарплата их руководителя по управлению персоналом будет составлять где-то около 70 000 рублей в месяц.

Таким образом, привлечение кадровых консультантов – это как затраты на управление персоналом за один месяц. Необходимо учитывать, что череда привлечения таких специалистов не реже чем 1 раз в год, а значит, затраты на управленческий аппарат возрастут не более, чем на 8 – 10%. В случае, если при помощи кадрового консалтинга, у предприятия будут решены хотя бы половина проблем, производительность труда его сотрудников может возрасти на 20 – 30 процентов как минимум, что приведет к росту оборота за 1 месяц на 1 – 1,5 млн рублей, если изначально он составлял около 5 млн рублей.

Исходя из этого, использования услуг консультирования по управлению персоналом в России является целесообразным решением, с помощью которого могут быть решены многочисленные проблемы. Более того, необходимо учитывать возможность получения долгосрочного эффекта, который связан с помощью в таких процессах, как обучения персонала, развитие персонала и создание корпоративной культуры.

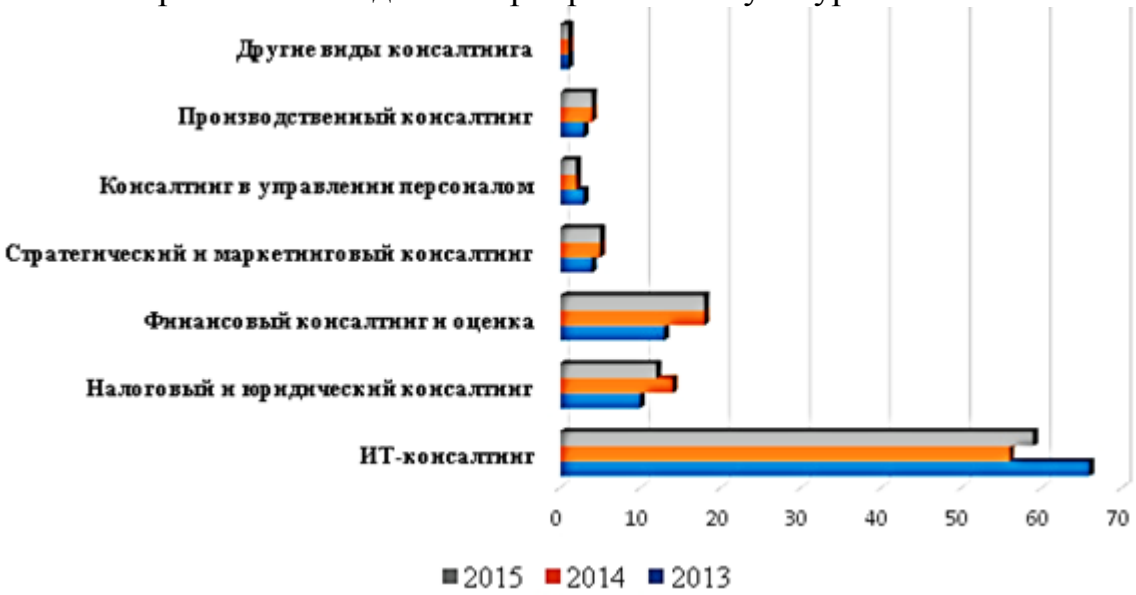


Рис. 1. Структура выручки консалтинговых компаний России по направлению деятельности [5].

Анализируя же структуру рынка консалтинговых услуг, необходимо отметить, что кадровая сфера занимает лишь 2% от доли. При этом, причиной выступают следующие проблемы:

- рынок консалтинга в сфере управления персоналом реагирует одним из первых на снижение размеров бюджетов компаний;
- низкий объем затрат на HR-менеджмент;

- высокий уровень конкуренции на рынке кадрового консультирования;
- дифференциация профессиональной квалификации кадровых консультантов в регионах России.

Таким образом, консалтинг в сфере управления персоналом является высокоэффективным инструментом, с помощью которого предприятие повышает свою стоимость в глазах потенциальных инвесторов и кредиторов, создает благоприятную корпоративную культуру, соответствующую стратегическим целям, увеличивается уровень производительности труда и вовлеченности персонала. Также снижается уровень текучести кадров, увеличивается управляемость и эффективность бизнес-процессов.

Список используемой литературы

1. Богданов И.К., Агафонова М.С., Половинкин И.С. Консалтинг как институт современной экономики и его влияния на развитие среднего и малого бизнеса // Международный студенческий научный вестник. – 2016. – № 2.
2. Консалтинг в области управления человеческими ресурсами. URL: https://residence-spb.com/services/konsalting-v-oblasti-upravleniya-chelovecheskimi-resursami/ (дата обращения 10.06.2018).
3. Кадровый консалтинг: сущность и содержание. URL: http://www.mikosoft.kz/pages.html?id=153 (дата обращения 10.06.2018).
4. Одайкина О.И., Ваулина Л.В., Якимова Ю.М. Возможности и перспективы развития консалтинговых услуг в сфере управления персоналом // Молодой ученый. – 2016. – №12. – С. 1378-1381.
5. Кремер М.И. Проблема кадрового консультирования в России // Интерактивная наука – № 5 (15). – С. 124-126.

УДК 65.018.2

Мухтарова Д.М.
студентка
3 курс, факультет «Менеджмент и бизнес-информатика»
Новороссийский филиал Финансового университета
при Правительстве Российской Федерации
Россия, г. Новороссийск

КОРПОРАТИВНАЯ СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ КАК ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ БИЗНЕСА

Аннотация*: В статье проводится анализ влияния корпоративной социальной деятельности компании на ее конкурентоспособность. Автор приводит данные различных исследований и проектов, посвященных КСО компаний в России. Отдельно рассматривается вопрос деятельности крупнейших отечественных нефтегазовых компаний в области КСО, а также выдвигается теория относительно взаимозависимости объемов выручки и объемов затрат на КСО. Автором делается вывод относительно корпоративной социальной ответственности как фактора конкурентоспособности бизнеса.*

***Ключевые слова**: корпоративная социальная ответственность, конкурентоспособность, социальная ответственность бизнеса, нефтегазовые компании, имидж, социальные проекты.*

***Annotation**: The article analyzes the impact of the company's corporate social activities on its competitiveness. The author cites data from various studies and projects about CSR of different companies in Russia. Separately, the issue of the activities of the largest domestic oil and gas companies in the field of CSR is being discussed, and a theory is being put forward regarding the interdependence of revenue volumes and CSR costs. The author makes a conclusion regarding corporate social responsibility as a factor of business competitiveness.*

***Key words:** corporate social responsibility, competitiveness, social responsibility of business, oil and gas companies, image, social projects.*

Корпоративная социальная ответственность (КСО) – это концепция, в рамках которой компании на добровольной основе вносят вклад в развитие общества. Данный вклад выходит за рамки установленного законодательства и предполагает, что организации по собственному желанию принимают участие в развитии социально-экономической и экологической сфер жизни общества.

К основным принципам КСО относятся: производство качественной продукции и услуг; соблюдение законодательства; построение добросовестных отношений с сотрудниками и заинтересованными сторонами; защита экологии; учет общественных ожиданий и общепринятых этических норм; открытость деятельности; решение общественных проблем; улучшение качества жизни общества и другие [1, с. 19].

Социально ответственная деятельность приносит пользу не только обществу, но и самой организации. Можно выделить ряд аспектов, в рамках которых возможно оценить влияние корпоративной социальной ответственности компании на ее конкурентоспособность, таких как повышение доверия к компании в обществе, увеличение инвестиционной привлекательности, повышение лояльности клиентов, а также рост рентабельности [4, с. 74]. Однако важнейшим фактором влияния КСО на компанию является укрепление корпоративного имиджа в высоко конкурентной рыночной среде. В современной экономике данный фактор является даже «важнее роста текущих финансовых результатов» [3, с. 98]. При этом повышение корпоративного имиджа достигается как среди широкой общественности и государственных институтов, так и среди персонала и клиентов компании.

На сегодняшний день оценка коммерческого эффекта от вложений в КСО затруднена, главным образом, из-за косвенного проявления эффекта. Однако в ряде исследований, рассматривающих связь между корпоративной социальной ответственностью и конкурентоспособностью, отмечается позитивное влияние КСО на формирование конкурентного преимущества [2,3]. Например, в отношении корпоративной социальной деятельности в работе с персоналом отмечаются следующие взаимосвязи:

− между изменением уровня инвестиций на обучение сотрудников и изменением рыночной стоимости компании с вероятностью 95% существует тесная обратная математическая связь;

− с вероятностью 95% существует тесная прямая математическая связь между изменением уровня инвестиций на создание комфортных условий труда, охрану труда и промышленную безопасность и изменением рыночной стоимости компании;

− между изменением уровня инвестиций на социальную поддержку и материальную помощь сотрудникам и изменением рыночной капитализации компании с вероятностью 95% существует тесная прямая математическая связь [3].

Из этого следует, что компаниям выгодно быть ответственным работодателем, вкладывая средства в создание комфортных условий труда, гарантируя безопасность на рабочем месте, а также предоставляя своим работникам социальную поддержку и материальную помощь.

Среди российских компаний лидерами в области КСО традиционно являются крупные нефтегазовые компании. Это обусловлено тем, что, во-первых, нефтегазовая отрасль – наиболее развита в стране и от ее состояния напрямую зависит состояние экономики, во-вторых, местные органы власти и социальные движения в стране пристально следят за деятельностью компаний, работающих в нефтегазовом секторе. «Компании отрасли тратят от 1 до 4% годовой чистой прибыли на социальные инвестиции, что примерно соответствует уровню крупнейших зарубежных нефтегазовых ТНК» [5, с. 10]. Такие компании, как «Газпром», «Роснефть», «Лукойл», «Сургутнефтегаз», «НОВАТЭК», «Татнефть», «Башнефть» и другие занимаются активной реализацией различных социальных проектов как в регионах добычи, так и по всей стране.

В таблице 1 представлены данные объемов выручки и объемов затрат на КСО крупнейших нефтегазовых компаний России в 2017 году [6].

Таблица 1.

Сравнение показателей объема выручки и объема затрат на КСО крупнейших российских нефтегазовых компаний в 2017 году

№	Название компании	Объем выручки, млрд. руб.	Объем затрат на КСО, млн. руб.
1	Роснефть	4694	69187,4
2	Лукойл	4649	50182,52
3	Сургутнефтьгаз	1316	-
4	Татнефть	646	14135,2
5	Башнефть	563	5253,97

На основе данных, можно сделать предположение о взаимозависимости между показателями объема выручки и объема затрат на КСО: чем выше объем выручки компании, тем выше ее затраты на КСО, и, наоборот, чем выше затраты компании на КСО, тем выше объем выручки. Данная теория позволяет

установить взаимосвязь между корпоративной социальной политикой компании и ее положением в отрасли.

Позитивное влияние на имидж компании оказывает участие компании в различных проектах, направленных на поддержку и развитие КСО в бизнесе. Такое участие позволяет компаниям, прежде всего, повысить эффективность своей работы в социальной сфере; рассказать о своих успехах большому числу заинтересованных сторон; повлиять на создание благоприятного отношения общества к благотворительности и бизнесу в целом и распространить информацию о своей деятельности в средствах массовой информации.

Так, в ежегодном рейтинге экологической ответственности нефтегазовых компаний России в 2017 году лидером рейтинга признана компания «Сахалин Энерджи», второе и третье место заняли «Эксон Нефтегаз» и «Сургутнефтегаз» соответственно. Цель проекта заключается в максимальном привлечении внимания общества к вопросам экологического развития страны, сохранения биологического разнообразия и обеспечения экологической безопасности, прежде всего, среди компаний нефтегазового сектора. По результатам рейтингов с 2014 по 2017 гг. почетными дипломами были награждены «Зарубежнефть» - за динамику роста показателей; «Роснефть» - за стабильное снижение воздействия на окружающую среду; «Эксон Нефтегаз» - за динамику прозрачности; а «ЛУКОЙЛ» - за развитие ВИЭ среди НГК РФ [8].

В ежегодном проекте «Лидеры корпоративной благотворительности», разработанном для выявления лучших благотворительных программ, а также распространения информации о корпоративной благотворительности не только в бизнес-среде, но и в обществе в целом, лидерами рейтинга в 2016 году стали крупнейшие компании CAF Россия, «Сахалин Энерджи», Сибирская угольная энергетическая компания (СУЭК) и АФК «Система». В данных исследования 2016 года отмечается, что, несмотря на проблемы в экономике, общая сумма расходов на социальные и благотворительные проекты рекордно выросла по сравнению с результатами прошлого года и составила 20 млрд. рублей [7].

Так, компании-участники программ по развитию КСО в России обладают высоким уровнем доверия среди потребителей, а также имеют позитивную репутацию среди общества и государственных органов, что отражается, главным образом, на укреплении их конкурентных позиций среди других организаций.

Таким образом, не смотря на сложность оценки влияния КСО компании на ее конкурентоспособность, можно отметить, что чем выше уровень КСО, тем выше уровень доверия и лояльности всех заинтересованных сторон. То есть развитие практики КСО в компании позволяет ей привлечь большее внимание к своей деятельности, обеспечить упрочнение корпоративного имиджа и повлиять на увеличение её нематериальных активов, тем самым создав конкурентное преимущество.

Использованные источники:
1. Батаева Б.С. Корпоративная социальная ответственность и устойчивое развитие России: монография / Б.С. Батаева; ФГОБУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве РФ». М.: Финуниверситет, 2014. 164 с.
2. Матвеева Я.А., Воронов Д.С. Количественная оценка корпоративной социальной ответственности предприятий нефтегазового комплекса // УЭкС. 2016. №12(94). С. 112-128.
3. Раменская Л.А., Матвеева Я.А., Машков К.А., Корсунов П.П. Корпоративная социальная ответственность как фактор конкурентоспособности бизнеса / «Современные наукоемкие технологии. Региональное приложение». №4(44). 2015. С. 98-109.
4. Шахназарян Б.А., Тельных В.С. Корпоративная социальная ответственность как фактор конкурентного преимущества предприятия // Таврический научный обозреватель. 2016. №1-2 (6). С. 73-75.
5. Энергетический бюллетень «Социальная ответственность нефтегазовых компаний». 2015. №30. 36 с.
6. Информационно-аналитический портал «Нефть России» [Электронный ресурс]. URL: http://www.oilru.com/ (дата обращения: 04.04.2018).
7. Лидеры корпоративной благотворительности. [Электронный ресурс]. URL: www.donorsforum.ru/projects/lkb/ (дата обращения: 02.04.2018).
8. Пресс-релиз за 30 ноября 2017 года. «Итоги рейтинга экологической ответственности нефтегазовых компаний России – 2017». [Электронный ресурс]. URL: https://new.wwf.ru/ (дата обращения: 04.04.2018).

УДК 331

Ломовцева А.В., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Управления и маркетинга»
НИУ РАНХиГС
Россия, г. Нижний Новгород
Королева Д.А. и Куликова Т.В.
студенты
2 курс, факультет управления
НИУ РАНХиГС
Россия, г. Нижний Новгород

КОРПОРАТИВНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ КАК МЕХАНИЗМ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПЕРСОНАЛА

Аннотация: *Данная статья посвящена рассмотрению корпоративного университета как ключевого звена в процессе стратегического развития современных компаний. Описаны корпоративные университеты Сбербанка и МТС. Авторами предложено создать корпоративный институт Правительства Нижегородской области.*

Ключевые слова: *корпоративный университет, развитие персонала, digital-инструменты, Сбербанк, МТС.*

Annotation: *This article is devoted to the consideration of the corporate university as a key link in the process of strategic development of modern companies. Corporate universities of Sberbank and MTS are described. The authors proposed to create a corporate institute of the Government of the Nizhny Novgorod region.*

Key words: *corporate university, personnel development, digital tools, Sberbank, MTS.*

В настоящее время все более актуальным становится вопрос необходимости создания собственных образовательных центров, корпоративных университетов в динамичных современных компаниях. Серьезные перемены, происходящие сегодня во многих компаниях, изменяют требования к технологиям, бизнес-процессам, качеству управления, а также и к самому персоналу в целом. В этой связи происходят достаточно масштабные изменения в корпоративной культуре. Неизбежно встает вопрос: а кто же сможет стать агентом изменений, кто возьмется за программу идеологического обновления компании? Учреждением, способным осуществить подобные трансформации, часто выступает корпоративный университет.

Сегодня корпоративный университет является ключевым составляющим звеном процесса стратегического развития компании. Под корпоративным университетом будем понимать длительную, построенную по принципу непрерывного обучения совершенствования менеджеров и подготовки стратегического резерва управленческого состава конкретной компании. [1]

Наличие собственного образовательного центра — визитная карточка, важный элемент имиджа современной компании. Это обеспечивает выживание компании на рынке, а также является способом привлечения в нее талантов. Сейчас в России несколько десятков компаний имеют в своем составе подобные структуры. Среди них Сбербанк, Газпром, РЖД, МГТС, «Росгосстрах», «Ростелеком», «Норильский никель» и многие другие крупные корпорации.

В Россию корпоративные университеты пришли в конце XX века. В 1999 году по инициативе Дмитрия Зимина, президента компании «Вымпелком», был создан первый отечественный проект такого рода — «Университет БиЛайн». Зимин лично приглашал политиков и экономистов читать лекции и участвовать в круглых столах, а студенты сдавали серьезные экзамены.

В 2017 году в международный рейтинг корпоративных университетов GlobalCCU попали две российских компании — Сбербанк (номинация «Вклад в развитие бизнеса», первое место) и МТС (номинация «Инновации», второе место). [2]

Учитывая рейтинг корпоративных университетов, хотелось бы проанализировать успешный опыт внедрения собственных образовательных центров именно этих компаниях.

Обращая внимание на развитие первой организации, можно сказать, что учреждение автономной некоммерческой организации (АНО) «Корпоративный университет Сбербанка» (КУ) в статусе 100% дочерней организации ПАО Сбербанк было не так давно, в марте 2012 года. В этом же году стартовала Виртуальная Школа КУ: был создан портал для обучения и развития руководителей Группы Сбербанка.

В апреле 2014 года КУ получил бессрочную лицензию на осуществление образовательной деятельности, что, несомненно, благоприятно повлияло для развития корпоративных университетов в целом. Эта деятельность предусматривает организацию обучения по программам дополнительного профессионального образования.

На сегодняшний день целевой аудиторией Университета являются 35000 руководителей группы компаний Сбербанк. Точная информация по составу учащихся является коммерческой тайной. Стоит отметить, что АНО ДПО КУ не оказывает поддержку по трудоустройству выпускников. Деятельность Корпоративного Университета осуществляется за счет целевого финансирования группы компаний Сбербанк.

Можно сказать, что наличие собственного кампуса корпоративного университета обеспечивает развитие профессиональных и личностных качеств ведущих менеджеров и мировых лидеров. Кампус представляет собой инновационную среду с комфортными условиями для проживания и проведения досуга, а также непосредственно обеспечивает качественным образовательным процессом.

Одной из важных черт корпоративного университета является его функциональность, которая позволяет проводить конференции и встречи мирового уровня. К примеру, в кампусе Сбербанка образовательные курсы проводятся для таких бизнес-партнеров, как «Росатома» и «Ростелекома».

В каталоге Корпоративного университета Сбербанка прописаны различные программы, которые акцентируют свое внимание на профессиональное развитие руководителей всех звеньев как внутри организации, так и для компаний-партнеров.

Отдельно хочется отметить социально-образовательную платформу InSberra, запущенную КУ в августе 2017 года. Она представляет собой сочетание Instagram и Coursera. Это онлайн-площадка для создания и распространения практических знаний сотрудников, обмена профессиональным опытом. Площадка, куда любой сотрудник Сбербанка может выставить свой обучающий продукт: пост, видео, презентацию, лонгрид, интервью. В настоящее время на платформе зарегистрировано около 14 тысяч пользователей и большое количество тематических сообществ. [3]

Другим примером успешного опыта внедрения корпоративного университета является ПАО «Мобильные ТелеСистемы». Благодаря этой корпоративной системе обучение могут проходить не только новые сотрудники, но и более опытные. Обучение включает в себя такие

направления развития персонала, как интеграция, управление, коммуникация и техническая осведомленность.

Большое внимание в компании уделяется новым технологиям в процессе обучения сотрудников. В МТС широко используется программа внедрения системы дистанционного обучения и тестирования. Эта система позволяет пренебречь масштабами страны и дает возможность обучаться сотрудникам в любом месте в удобное для них время с помощью систематизированных интерактивных курсов.

Стоит отметить еще одну уникальную программу, которая направлена на индивидуальный подход в развитии персонала. Так, в 2016 году была создана специальная учебная платформа «Виртуальная академия». Данная система сочетает в себе такие разнообразные формы обучения, как очная, дистанционная и внешняя. Руководители могут составлять образовательные планы, отслеживать успехи в обучении, у сотрудников есть возможность делиться своими впечатлениями с коллегами благодаря внутренней социальной сети.

Команда корпоративного университета также позаботилась о создании для своих сотрудников уникальной библиотеки. По просьбе МТС издательство «Манн, Иванов и Фербер» в 2012 году разработало электронную библиотеку, в которой были собраны самые нужные книги, как для профессионального развития, так и для личного использования. [4]

Можно сказать, что корпоративный университет – это необходимое условие подготовки специалистов многих современных организаций, которые работают в новых направлениях и сферах, так как наличие одного высшего профессионального образования не дает полной картины той или иной деятельности. Именно корпоративные университеты обеспечивают персонал необходимыми знаниями и навыками, погружают в рабочую атмосферу, раскрывают потенциал сотрудников, а также показывают перспективы развития самой компании.

На наш взгляд, целесообразно создание таких корпоративных институтов не только в коммерческих организациях, но и в органах государственной власти. Например, при Правительстве Нижегородской области. Целью создания такого университета будет обеспечение профессионального развития служащих посредством формирования и совершенствования компетенций, необходимых для реализации профессиональных задач на гражданской службе, а также достижения стратегических и тактических целей органов власти.

Данный Корпоративный университет будет решать следующие задачи: повышение уровня удовлетворенности обучением; развитие института наставничества; использование органами государственной власти и органами местного самоуправления единых подходов к профессиональному развитию служащих; реализация широкого спектра образовательных направлений практикоориентированного характера, экономия финансовых ресурсов.

Особое внимание здесь следует уделить институту наставничества. Необходимо сформировать Совет наставников и провести их профессиональную подготовку. Также следует создать личные информационные кабинеты, организовать стажировки в субъектах РФ и внедрить новые формы мотивации наставников. В целом, реализации механизма внедрения института наставничества на государственной гражданской службе позволит развить личностные и профессиональные качества и навыки молодых специалистов, организовать их социально-активное правомерное поведение.

Таким образом, необходимо отметить, что корпоративное образование должно быть гибким, давать сотрудникам возможность свободно принимать решения и использовать для этого собственные методы. Поэтому корпоративный университет сегодня – это залог успешной траектории развития.

Использованные источники:

1. Тимакова А.Ю., Котельников А.В. Корпоративный университет как фактор стратегического развития организации // Современная педагогика. 2015. № 12 [Электронный ресурс]. URL: http://pedagogika.snauka.ru/2015/12/5164 (дата обращения: 05.06.2018).
2. Что и требовалось доказать [Электронный ресурс]. – URL: https://4td.fm/article/zachem-krupnyy-biznes-sozdaet-korporativnye-universitety/ (дата обращения: 06.06.2018)
3. Социально-образовательная платформа InSberra [Электронный ресурс]. – URL: https://www.oblakogroup.ru/projects/sberbank-insberra (дата обращения: 08.06.2018).
4. Электронная библиотека для компаний [Электронный ресурс]. – URL: https://www.mann-ivanov-ferber.ru/b2b/elibrary/ (дата обращения: 10.06.2018)

УДК 331.102.312

Дулесова М.К.
студент
3 курс, факультет «Инженерный бизнес и менеджмент»
Кафедра «Экономика и организация производства»
МГТУ им. Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва

КРЕАТИВНЫЕ СОТРУДНИКИ И ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ИМИ

Аннотация: *В статье выделены трудности, связанные с управлением креативным коллективом, причина, по которой необходимо обращать внимание на творческих сотрудников. Рассмотрены характеристики, которыми должен обладать менеджер, чтобы способствовать реализации творческих способностей работников.*

Ключевые слова: *креативность, креативные сотрудники, управление, трудности, творческие люди.*

Annotation: *The article highlights the difficulties associated with managing a creative collective, the reason why it is necessary to pay attention to creative employees. The characteristics that a manager must possess in order to promote the realization of the creative abilities of workers are considered.*

Key words: *creativity, creative employees, management, difficulties, creative people.*

В настоящее время в результате глобальных перемен, произошедших в мире, и высоких темпах развития всех сфер жизни человечества, все большую ценность приобретают не материальные активы, а интеллектуальная собственность, человеческий капитал. Конкурирующие фирмы заинтересованы в ведении инновационной деятельности, создании новой продукции, новых методов управления и много другого, основой чего являются креативные идеи и решения. Именно поэтому, все чаще, подбирая сотрудников, организации хотят найти креативных людей.

Несомненно, наш мир стал настолько непредсказуемым и сложным, что организации каждый день вынуждены адаптироваться под требования, диктуемые рынком, в результате чего креативность становится все более ценным качеством работника. Но зачастую компании сталкиваются с тем, что набрав таких сотрудников, они не получают желаемого результата. Управлять творческими людьми оказывается значительно сложнее, и немногие менеджеры справляются с этой задачей. С какими же трудностями приходится справляться руководителям, чтобы получить максимальную пользу от своих подчиненных?

Во-первых, работодатель должен осознавать, что креативному сотруднику необходима «свобода» в его действиях. Здесь идет речь и об организационной структуре, и о распределении ответственности в организации. Креативные люди не способны работать под тотальным контролем, где каждый шаг должен быть согласован с руководством. Им нужна своя зона ответственности, в которой они вправе работать и изменять все так, как им хочется. Иногда достаточно обозначить конечную цель, которая должна быть достигнута, и дать сотруднику свободу в рамках поставленных задач [1].

Вторая трудность связана с тем, что менеджеры, дав свободу сотруднику в его творческих начинаниях, не направляют его креативность в правильное русло. Любая деятельность работников, в том числе и творческая, в первую очередь должна удовлетворять нужды организации и приносить ей пользу. Именно поэтому очень важно не только поставить цель перед сотрудником, но и периодически напоминать ему о том, какой результат от его работы мы ожидаем.

Дедлайны – это то, что будут срывать «креативщики» при отсутствии грамотного управления ими. Даже творческим людям гениальные идеи не всегда приходят в голову моментально. Руководители

должны быть изначально готовы к тому, что выполнение заданий может быть замедлено, и подчиненные будут долго собираться с мыслями [2].

Менеджер должен не только следить за сроками выполнения проекта, но и контролировать ресурсы, которые используют сотрудники для реализации своих затей. Работники могут предлагать самые невероятные и бешеные идеи, но не все из них стоит воплощать в жизнь с экономической точки зрения. Руководитель должен понимать, располагает ли организация необходимыми средствами и ресурсами для создания придуманного продукта, окупит ли новшество себя в будущем, и на основе этого принимать решение о жизнеспособности идеи.

Иметь команду творческих людей, способных под каждый проект придумывать что-то новенькое, кажется невероятно привлекательным многим компаниям, но именно здесь скрывается еще одна трудность: креативный человек – индивидуальность, и взаимодействие с группой может как мотивировать его, так и демотивировать. Каждый участник команды имеет свое сформированное видение проекта, и мнения по нему могут значительно расходиться между коллегами. Управленец должен осознавать, что ему необходимо поддерживать инициативу каждого сотрудника и формировать конечную цель с учетом каждого участника.

Почему же руководитель должен обращать внимание на все обозначенные выше трудности и стараться управлять им? Ответ на этот вопрос очень прост: игнорируя тот факт, что ваши работники – креативные люди, вы можете способствовать затуханию их творческих способностей. У них пропадёт огонь в глазах, и они не будут выполнять работу с энтузиазмом. В конечном итоге либо сотрудник уйдет в другую фирму, где его качества будут больше ценить, либо организации придется попрощаться с ним, так как он не будет приносить пользу.

На сегодняшний день уже имеется множество примеров компаний, которые изменили свой стиль управления так, чтобы он способствовал мотивации креативных сотрудников и максимально раскрывал их творческий потенциал. Google, известная во всем мире организация, продвинулась в этом направлении значительно больше остальных. Они выделили характеристики менеджера, от которых зависит реализация творческих способностей сотрудников (см. рисунок 1)[3].

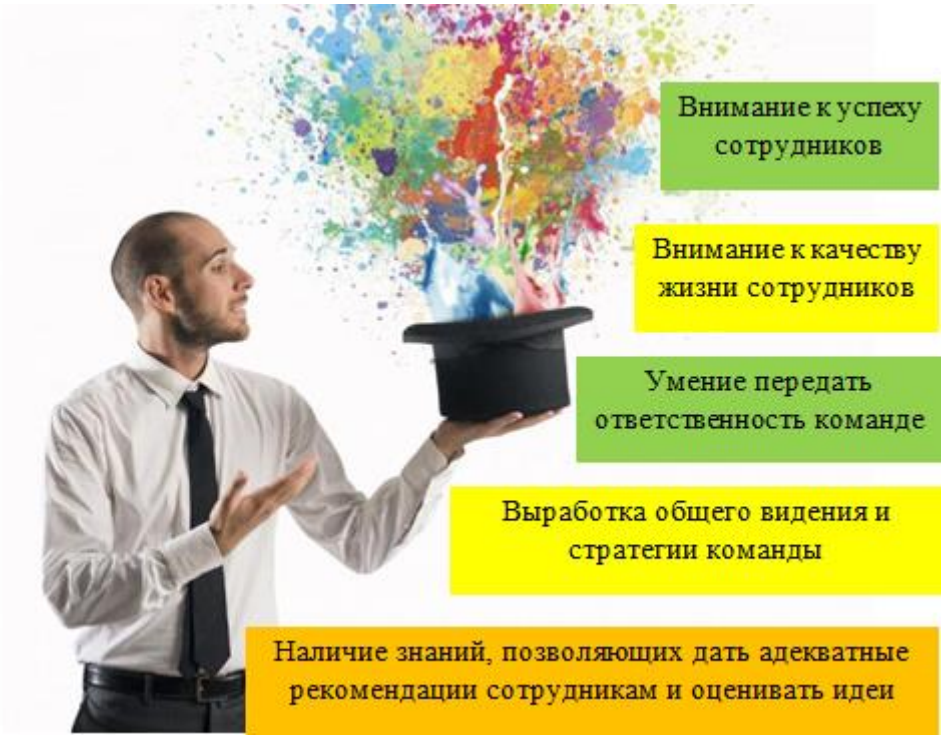


Рисунок 1. Характеристики менеджера креативного коллектива

Выделенные компанией Google качества менеджера помогают справиться с обозначенными в статье трудностями при управлении креативными людьми. Умение менеджера передать ответственность наделяет «свободой» креативных сотрудников, которая им так необходима. Наличие знаний, помогающих дать адекватные рекомендации работникам и оценить их идеи, способствуют направлению креативности в сторону достижения целей организации. Выработка общего видения и стратегии команды мотивирует коллектив и снижает возможность возникновения разногласий в группе. А внимание к успеху сотрудников и качеству их жизни даёт творческому человеку понять, что для компании важна не только польза, которую приносит труд работников, но и каждый сотрудник для нее индивидуальность и имеет ценность.

Использованные источники:

1. Творческий прорыв: как управлять креативными людьми .URL: http://mediabitch.ru/creatives/ (дата обращения 06.06.2018)
2. Управление творческими людьми. URL: http://refleader.ru/jgernaotrqas.html (дата обращения 04.06.2018)
3. Web-сайт Insider.pro. Google учит творчеству. URL: https://ru.insider.pro/analytics/2015-11-28/google-uchit-tvorchestvu/ (дата обращения 07.06.2018).

УДК 338.242.2

Балобина В.Ю.
студент
3 курс, Высшая школа экономики и права
Набережночелнинский институт КФУ
Россия, г. Набережные Челны
Научный руководитель: Аминова Р. М.
старший преподаватель кафедры производственного менеджмента
Набережночелнинский институт КФУ
Россия, г. Набережные Челны

МАЛЫЙ БИЗНЕС В КРИЗИСНОЕ ВРЕМЯ

Аннотация: *в статье рассматриваются основные проблемы и преимущества субъектов малого предпринимательства в условиях экономического кризиса в России.*

Ключевые слова: *малый бизнес, проблемы малого бизнеса, кризис, преимущества малого бизнеса, гибкость.*

Annotation: *the main problems and advantages of subjects of small business in times of economic crisis in Russia are described in this article.*

Key words: *small business, problems of small business, crisis, advantages of small business, flexibility.*

В настоящее время экономику России можно описать простой фразой: «у нас недавно был кризис», при чем эта фраза является актуальной на протяжении не одного десятка лет. Кроме того, цикличность возникновения кризисов описана такими учеными-экономистами, как Д. Кондратьев, Дж. Китчин, С. Кузнец, которые объективно установили причины кризисных явлений в экономике в связи с различными технологическими, социальными, политическими и другими факторами. Тем не менее, с каждым годом число субъектов малого бизнеса увеличивается, следовательно, кризис не является барьером для развития небольших организаций. Именно поэтому анализ проблем, с которыми сталкиваются субъекты малого бизнеса, и причин их «выживаемости» представляется необходимым и актуальным.

Ведение малого бизнеса в России сложно сравнивать с опытом предпринимательской деятельности других стран мира в силу ряда причин – исторических, социокультурных, экономических. Субъекты малого бизнеса сталкиваются с рядом проблем, характерных именно для нашей страны.

Первой сложностью, возникающей на пути начинающих бизнесменов, является незрелость. Немалую часть собственников малого бизнеса составляют люди, начавшие собственное дело в девяностые годы прошлого столетия и начало двухтысячных. Особенности того времени определили основные цели предпринимательской деятельности – обеспечение достойной самозанятости и стабильного дохода. Малый бизнес не ставил перед собой задачи по достижению эффективности, высокой рентабельности, необходимым условием функционирования была лишь окупаемость, которая

достигалась довольно быстро и просто в условиях незрелого рынка. До сих пор данная ситуация наблюдается во многих сферах малого бизнеса.

Следующим негативным фактором, оказывающим воздействие на малый бизнес в России, является неиспользование современных технологий для упрощения ведения бизнеса. Немалое число небольших компаний до сих пор используют журналы для учета продаж, одной из самых распространенных программ является, в лучшем случае, 1С. Современный мир предлагает огромное количество приложений, программ и других технологий, позволяющих упростить сбор и анализ данных о деятельности малого бизнеса.

В скором времени вступит в силу Федеральный закон, обязующий всех предпринимателей использовать контрольно-кассовую технику для упрощения контроля за деятельностью организаций. [1] Эти изменения должны также способствовать внедрению новых технологий в работу малого бизнеса.

Третья проблема малого бизнеса в России – увеличение конкуренции. С каждым годом число субъектов малого бизнеса увеличивается. На основании данных Единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства, предоставим информацию о динамике субъектов малого бизнеса в виде диаграммы. [2]

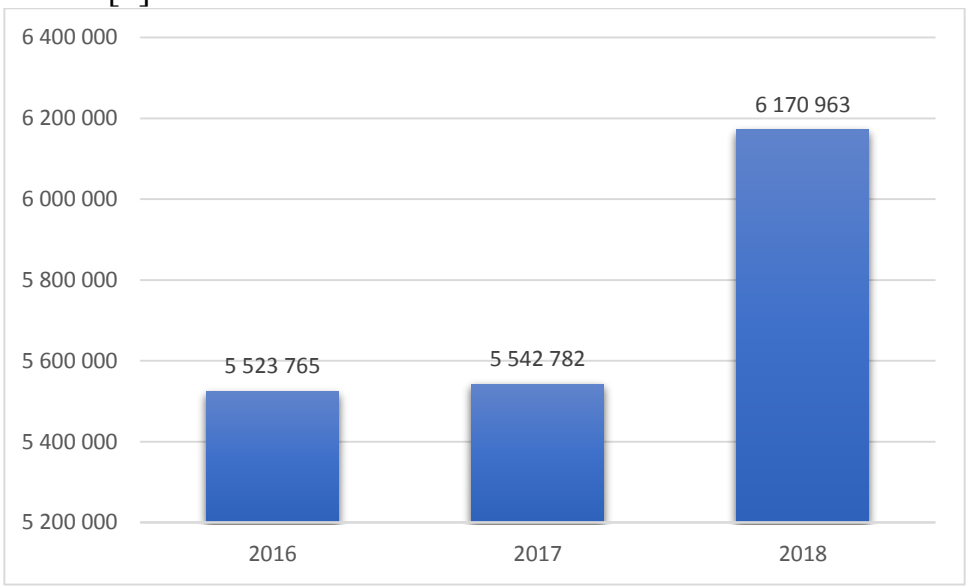


Рисунок 1. Число действующих субъектов малого бизнеса в 2016-2018 гг.

Помимо постоянного появления на рынке новых игроков, субъектами малого предпринимательства приходится также конкурировать с уже существующими крупными участниками экономической деятельности, при чем трудности возникают не только из-за разности бюджетов, но и из-за вышеперечисленных проблем.

Еще одной отрицательной характеристикой современных представителей малого бизнеса, препятствующей их дальнейшему росту и развитию, является стремление максимизировать прибыль любыми способами. В настоящее время общество больше ценит компании, которые ставят перед собой цель сделать мир лучше, а не просто предлагают свой

товар. Именно такие организации добиваются долговременного успеха на рынке. Большинство же субъектов малого бизнеса делают все для завоевания лидерских позиций на рынке, в том числе путем умышленного снижения цен для вытеснения конкурентов. Подобные действия приводят в итоге к снижению доверия со стороны покупателей не только к самой компании, но и к другим представителям этой сферы. По данным статистики, только 3,4% субъектов малого бизнеса удается продержаться на рынке более трех лет, остальные прекращают свою деятельность. [3]

Наконец, в настоящий момент многие представители малого бизнеса стремятся работать на количество, а не на качество, наибольшее распространение получает стратегия дифференциации, а не фокусирования. Привлечение большого числа клиентов при помощи различных инструментов не приводит к долговременному положительному эффекту, так как немногие потребители возвращаются в компанию еще раз.

Несмотря на все проблемы, связанные с ведением малого бизнеса, многие считают именно его ключевым фактором ликвидации последствий кризиса в России. В чем же преимущество небольших организаций?

Отличительная черта малого бизнеса и ключ к решению проблем, связанных с его ведением, - гибкость. Она выражается во всем – способности адаптироваться к изменяющемуся спросу, законодательству, возможности быстро внедрять передовые технологии и разработки, даже менять место деятельности.

Малый бизнес удобен для управления изменениями и неопределенностью, он способен эффективно функционировать в условиях нестабильного рынка вследствие отсутствия определенных структур, размера и способности к опережающему мышлению в вопросах интересов потребителей.

Субъекты малого предпринимательства основывают свою деятельность на опыте и знаниях своего персонала, а не только на технологиях. Сотрудники небольших компаний играют немаловажную роль при принятии управленческих решений, применяют свои умения для повышения эффективности компании, таким образом, увеличивая конкурентные преимущества малого бизнеса.

Небольшим компаниям проще выстраивать сотрудничество между собой для общего повышения конкурентоспособности. Причем эффективное взаимодействие выстраивается как внутри компании, так и с другими представителями малого бизнеса.

Наконец, малый бизнес максимально приближен к потребителю. Он способен предоставлять продукты и услуги, действительно необходимые людям для решения их проблем, тем самым, реализуя стратегию обогащения потребителя и повышая свое положение на рынке.

В книге «Гибкие конкуренты и виртуальные организации», написанной Р.Н. Найджелом, С.Л. Голдманом и К. Прайссом, приводится следующее определение гибкости на уровне организации и отдельного человека: «Гибкая

компания умеет прибыльно работать в конкурентной среде, где клиентские возможности постоянно и непредсказуемо меняются. Гибкий человек способен вносить вклад в прибыль компании, постоянно реорганизуя свои человеческие и технологические ресурсы, реагируя на непредсказуемо меняющиеся клиентские возможности». [4] Это определение описывает основные преимущества малого бизнеса и людей, работающих в нем.

В настоящее время мировой и российский рынок изменяются так быстро, что определение возможности кризиса затруднено. Однако даже в условиях нестабильности и наличия ряда проблем малый бизнес обладает преимуществами перед другими участниками рынка, что позволяет его представителям продолжать развиваться и эффективно функционировать.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О внесении изменений в Федеральный закон О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт и отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 03.07.2016 N 290-ФЗ (последняя редакция).
2. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства: [официальный сайт]. – URL: https://rmsp.nalog.ru/statistics.html (дата обращения 11.05.2018)
3. Национальный отчет Глобальный мониторинг предпринимательства: [официальный сайт]. – URL: http://smb.gov.ru/files/images/gem_russia_2016-2017.pdf (дата обращения 10.05.2018)
4. Корпоративный университет ЭКСWord: [официальный сайт]. – URL: http://www.eksword.ru/poleznoe-dlja-biznesa/menedzhment/gibkost.shtml (дата обращения 14.06.2018)

УДК 339.972

Никифорова Ю.В,
студентка
2 курс, факультет «Институт экономики, управления и социальных технологий »
Казанский национальный исследовательский технический институт имени А.Н.Туполева
Россия, г. Казань
Научный руководитель Бакеева Й.Р.,
к.э.н., доцент кафедры экономики и управления на предприятии
КНИТУ-КАИ А.Н.Туполева- КАИ

МЕНЕДЖМЕНТ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Аннотация: *в статье рассматривается система менеджмента в международных организациях. Приведен подход к оценке достижений*

сотрудников. Так же приведена сравнительная характеристика наиболее успешных международных компаний.

Ключевые слова: *конкуренция, корпорация, эффективность*

Annotation: *the article considers the management system in international organizations. An approach to assessing the achievements of employees is given. The same comparative characteristic of the most successful international companies is given.*

Key words: *competition, corporation, efficiency.*

Мировая экономика – сложная система, которая объединяет свыше 200 стран. В ней, за последнюю четверть века произошли крупные перемены, изменился социально-экономический облик мирового хозяйства.

Важнейшим элементом развития мировой экономики и международных экономических отношений являются международные корпорации.

Международные корпорации – это крупные финансово-производственные, научно-технологические, торгово-сервисные объединения. Международные корпорации осуществляют свою деятельность в стране, в которой была основана корпорация и также может осуществлять свою деятельность в зарубежных странах.

В настоящее время деятельность международных компаний приобретает все большую актуальность, что связано со значительной их ролью в мировой экономике.

При детальном изучении последних тенденций развития международных компаний можно обратить внимание на то, что их деятельность не может ориентироваться в большей степени на внешние условия принимающей страны, отраслевую структуру, конкурентов. Как правило, данные факторы не являются стабильными и создают определенные трудности в достижении международными корпорациями своих целей.

Поэтому важно уделять внимание внутренним составляющим компании, к которым относятся внутренние ресурсы, на базе которых создаются способности и компетенции, разрабатывается стратегия.

Основной целью международного менеджмента является определение, развитие конкурентных преимуществ компании за счет ведения бизнеса в различных странах.

Международный менеджмент рассматривает следующие основные вопросы:

а) внутренняя и внешняя среда организации;

б) коммуникации и процесс принятия решений;

в) планирование, организация, мотивация, контроль и координация;

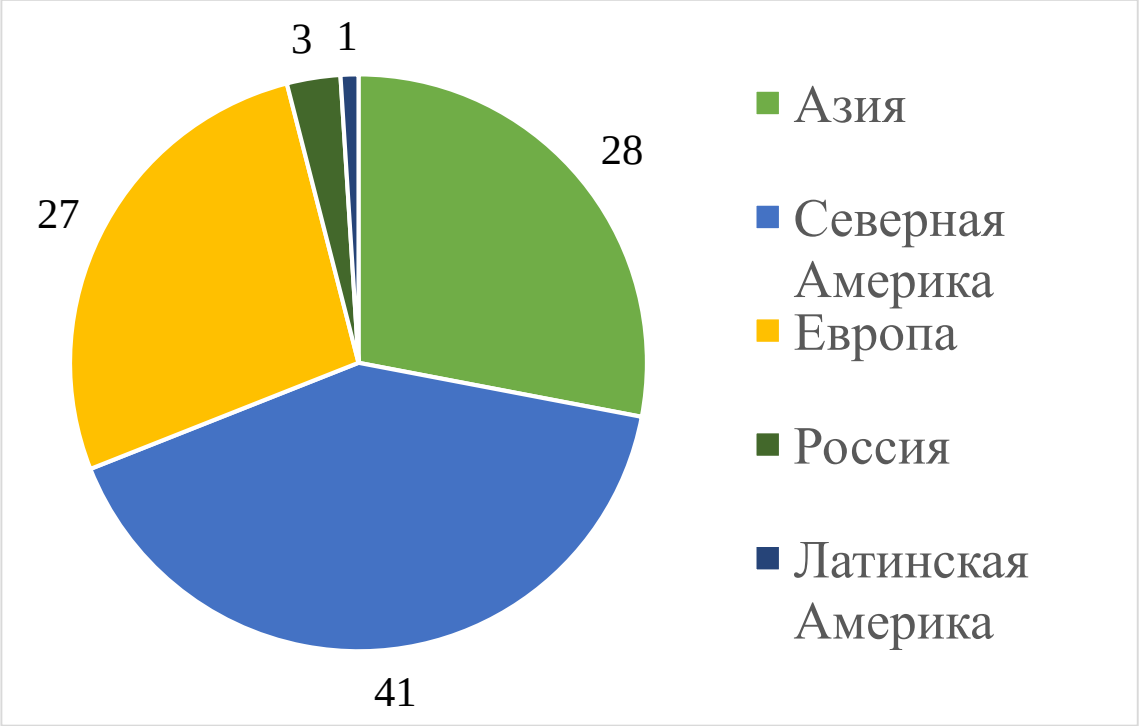
г) групповая динамика и лидерство;

д) эффективность деятельности компании.

При определении географической среды организации необходимо учитывать страну материнской компании (происхождение организации),

страны дочерних компаний и нейтральные зоны (водное, воздушное пространство, территории международных организаций и др.).

По данным американского журнала Forbes за 2016 г., 100 наиболее успешных международных компаний географически распределены следующим образом (рис. 1).



Источник: The World's Biggest Public Companies // Forbes URL: http://www.forbes.com/global2000/list/#header:revenue_sortreverse:true

Рис. 1. Распределение международных компаний по географическому местоположению

Как видно на рис. 1, абсолютное лидерство принадлежит Североамериканскому континенту. Второе и третье место между собой делит Азия и Европа, на 100 ведущих корпораций приходит по 27 и 28 корпораций в данных континентах соответственно.

Выстраивание эффективных коммуникаций в международной корпорации «позволяет своевременно принимать управленческие решения и устранять возникающие проблемы»[6].

Культурные ценности различных национальностей усложняют процесс управления международной компанией, особенно в области мотивации и контроля сотрудников. Подобные проблемы, возникающие из-за культурных различий, принято называть кросс-культурными.

Кросс-культурный менеджмент – новая область знания для России, это менеджмент, осуществляемый на стыке культур, подразделяющийся на макроуровень (управление на стыке национальных и региональных культур) и микроуровень (управление на стыке локально-территориальных, возрастных, профессиональных, организационных, иных культур). Сложность кросс-культурного взаимодействия ещё обуславливается частой неосознанностью своей культурной специфики многих вступающих в него людей. Аксиомы

кросс-культурного взаимодействия гласят: культура видна в сравнении; плохих культур не бывает, все культуры разные, но равные [1].

Международный менеджмент сталкивается со множеством проблем в сфере коммуникаций, где все: от особенностей языковых барьеров до ритуалов и невербального общения – несет жесткий отпечаток специфики той или иной культуры. Но именно особенности коммуникаций во многом предопределяют и национально-культурную специфику принятия решений: то, что в одной культуре принято моделью рационального принятия решений, в другой будет считаться просто неразумным поведением руководителя.

Культурные различия проявляются во многих аспектах взаимоотношений. Например, представители западной и японской модели по-разному относятся к наличию различных групп в организации. Так, в западной модели по настоящее время проходят дискуссии о значении и роли групп, рассматривают их появление в ответ на неудовлетворенные индивидуальные потребности. В японской модели иначе, они считают наличие групп в организации естественным элементом структуры компании.

Также существуют полярные точки зрения на роль лидерства, участия рядовых сотрудников в принятии решений и т.д., соответственно какой стиль управления будет оптимальным авторитарный или демократический.

В восточных культурах уровень влияния сотрудников будет определяться их возрастом. В западной модели такой фактор как возраст не будет определяющим при принятии решений.

Существуют разногласия между ролью и влиянием традиций. Рассмотрим для примера американскую и японскую культуру.

Для американцев типичными являются традиции протестантской этики, принципы западной демократии и свободного рынка. Японцы также стремятся сохранить свои традиции, но это не является препятствием для развития экономики, использования передовых технологий. Для менеджеров важно сконцентрироваться на соотношении их действий с местными традициями. Если они противоположны друг другу, то стоит подобрать другую стратегию действий, которая бы учитывала национальные культурные особенности.

Рассмотрим также особенности в отношении к изменениям, происходящим в организациях. В западной культуре к переменам будет положительное отношение только в случае понятности и принятия их рядовыми сотрудниками. В некоторых других культурах можно наблюдать противоположное отношение, реформы должны проводиться «сверху вниз», т.е. если руководящее звено решает внести изменения, то рядовые сотрудники расценивают их как необходимое, должное. Японская культура выработала компромисс между вопрос, кто должен быть инициатором реформ. В данной культуре принято участие различных уровней управления для выработки более лучшего решения.

Следующий вопрос, на который должен обращать внимание международный менеджер, является подход к оценке достижений сотрудников. В западной культуре принято подчеркивать индивидуальные

успехи работников, их вклад в общее дело. Восточная культура не соответствует западной, поэтому важно уделить внимание групповому успеху, а не личному. В индийской культуре существуют свои особенности, необходимо обращать внимание на внутреннее достижение сотрудника, самосовершенствование личности.

Рассмотрим наиболее характерные черты поведения людей, принадлежащих к различным культурам (таблица 1) [4].

Таблица 1

Сравнительная характеристика особенностей культур

Английская	Французская	Китайская	Страны Ближнего и Среднего Востока
прагматичность	интеллектуализм	смесь терпения, повиновения и упорства	Неторопливость, дружественность
нелюбовь к абстрактным проектам	нелюбовь к абстрактным проектам	часто обманывают друг друга	сильно развитая гордость
чувство собственного достоинства	нелюбовь к компромиссам	приверженность ритуалам, чинопочитанию	стремление избежать конфронтации
глубокое уважение к традициям	любовь к искусству, гармонии и красоте	чувствительность к шутке и юмору	страх потерять репутацию

Подводя итог, отметим, что транснациональные корпорации являются неотъемлемой частью международной экономики. Для успешного функционирования компании менеджеру необходимо оценить конкурентные преимущества, факторы внешней и внутренней среды компании, которые негативно или благоприятно могут сказаться на эффективности организации. Сложность в управлении международными компаниями составляют культурные различия сотрудников, партнеров, поставщиков, покупателей и прочих контрагентов. Для их успешного взаимодействия необходимо учитывать особенности каждой культуры.

Список литературы

1. Калинина Е.Г. Кросс - культурные коммуникации: свежий взгляд / Е. Г. Калинина // Вестник УГТУ - УПИ. 2015. № 9. с. 125 - 129 151

2. Коновалова, Ю.О., Симакова, М.В., Соловьева, Д.П. Китайский национальный характер и этнические стереотипы / Ю.О. Коновалова, М.В. Симакова, Д.П. Соловьева // Территория новых возможностей. Вестник

Владивостокского государственного университета экономики и сервиса. – 2014. – С. 110-115.

3. Лазарева, Ю.О. Понятие кросс-культурного менеджмента и роль национальной культуры в международном менеджменте / Ю.О. Лазарева // Единство и идентичность науки: проблемы и пути решения. – 2017. – С. 148-151.

4. Яковлева, Е.А., Безрукова, Т.Л. Международный менеджмент: Учебное пособие / Е.А. Яковлева, Т.Л. Безрукова, М.А. Шибаев - Воронеж:ВГЛТУ им. Г.Ф. Морозова, 2013. - 64 с.

5. The World's Biggest Public Companies // Forbes URL: http://www.forbes.com/global2000/list/#header:revenue_sortreverse:true

6. Бакеев Б.В., Бакеева Й.Р., Корнилин А.В., Судников В.В., Нефедова Ю.В. Совершенствование производственных процедур на основе принципов организации производства // Вестник Казанского государственного технического университета им. А.Н. Туполева. 2017. Т. 73. № 4. С. 124-129.

Румянцева М.В.
магистрант
1 курс, факультет «Менеджмент»
Северо-Восточный федеральный университет
имени М.К. Аммосова
Россия, г. Якутск

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *Оценка финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия является важной частью финансового анализа. Для получения более четкого и правильного результата следует использовать несколько различных методов для оценки финансового состояния предприятия. В данной статье будут разобраны основные методы оценки финансовой устойчивости и платежеспособности.*

Ключевые слова: *финансовая устойчивость, платежеспособность, финансовое состояние, источники капитала, коэффициент левериджа*

Annotation: *An assessment of financial stability and solvency of an enterprise is an important part of financial analysis. To obtain a more accurate and correct result, several different methods should be used to assess the financial condition of the enterprise. In this article, the main methods for assessing financial soundness and solvency will be analyzed.*

Keywords: *financial stability, solvency, financial condition, sources of capital, leverage ratio.*

Главной целью финансовой деятельности компании является нарастание собственного капитала и обеспечение устойчивого положения на рынке. Для этого нужно в постоянном порядке поддерживать платёжеспособность и

финансовую устойчивость предприятия, а также грамотную структуру актива и пассива баланса[1].

Финансовое состояние компании и его устойчивость зависят от грамотной структуры источников и от оптимальности структуры активов предприятия. Главным является правильное соотношение основных и оборотных средств в активах предприятия.

Вот почему, нужно сначала проанализировать структуру источников создания каптала организации и оценить степень финансовой устойчивости и финансового риска. Для этого рассчитываются следующие показатели:

Показатель	
Коэффициент финансовой автономии (или независимости)	Удельный вес собственного капитала в общей валюте баланса
Коэффициент финансовой зависимости	Доля заемного капитала в общей валюте баланса
Коэффициент текущей задолженности	Отношение краткосрочных финансовых обязательств к общей валюте баланса
Коэффициент долгосрочной финансовой независимости (коэффициент устойчивого финансирования)	Отношение собственного и долгосрочного заемного капитала к общей валюте баланса
Коэффициент покрытия долгов собственным капиталом (коэффициент платежеспособности)	Отношение собственного капитала к заемному
Коэффициент финансового левериджа (коэффициент финансового риска)	Отношение заемного капитала к собственному

Таблица 1. Коэффициенты для расчета структуры источников капитала

Чем выше уровень первого, четвертого и пятого показателей, чем ниже уровень второго, третьего и шестого показателей, тем устойчивее финансовое состояние предприятия.

Коэффициент финансового левериджа можно назвать наиболее обобщающим показателем из выше рассмотренных. Остальные показатели в той или иной мере определяют величину.

Уровень финансового левериджа (Уфл) рассчитывается отношением темпов чистой прибыли к темпам прироста общей суммы прибыли до уплаты налогов и процентов по обслуживанию долга:

Уфл=∆ЧП%:∆БП%.

Он показывает, во сколько раз темпы прироста чистой прибыли превышают темпы прироста брутто-прибыли[2].

Большое внимание уделяется в оценке финансового состояния компании расчет относительных показателей, то есть финансовых коэффициентов. Они рассчитываются в основном как отношение абсолютных показателей актива к пассиву, дополняющие оценку показателей финансовой устойчивости[3].

Качество и точность анализа зависит от комплексности используемых методов, так существует большое количество способов оценки финансовой устойчивости. Например, многие зарубежные аналитики используют метод экспертной оценки через определение количества баллов.

В качестве рассматриваемых показателей, характеризующих финансовую устойчивость и платежеспособность организации, применяются ниже представленные коэффициенты.

Наименование коэффициента	Обозначение	Формула расчета	Среднее значение коэффициента
1. Свободный коэффициент платежеспособности	Ксп	А1+0,5А2+0,3А3 /П1+0,5П2+0,3П3	1,1-0,9
2. Коэффициент быстрой ликвидности	Кбл	А1+А2 /П1+П2	1,6-1,4
3. Коэффициент текущей ликвидности	Ктл	А1+А2+А3 / П1+П2	2,1-2,00
4. Коэффициент обеспеченности собственными средствами	Ксос	П4+А4 / А1+А2+А3	0,25-0,15
Коэффициент финансовой устойчивости	Кфу	П4+П3 / Вал.баланса	0,65-0,55

Таблица 2. Коэффициенты, характеризующие финансовую устойчивость и платёжеспособность предприятия

Количественные значения коэффициентов определяются по форме № 1 бухгалтерского баланса, обозначения групп активов и пассивов и их расчеты приведены.

При снижении значений коэффициентов баллы определяются согласно табл.3.

Наименование показателя	Сумма баллов	Тип финансовой устойчивости (среднее значение)					
		Сумма баллов					
		I	II	III	IV	V	VI
Свободный коэффициент платежеспособности	25+0	>1,0	0,9	0,8	0,7	0,6	<0,5
		25	20	15	10	5	0
Коэффициент быстрой ликвидности	20+0	>1,5	1,4	1,3	1,2	1,1	<1,0
		20	16	12	8	4	0
Коэффициент текущей ликвидности	18+0	>2,1	1,9	1,7	1,5	1,3	<1,1
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	20+0	>0,2	0,17	0,14	0,11	0,08	<0,06
		20	16	12	8	4	0

Коэффициент финансовой устойчивости	17+0	>0,6 17	0,55 14	0,5 11	0,45 0,8	0,4 5	<0,35 0
Итого баллов	100+0	100	81	62	43	24	0

Таблица 3. Подсчет баллов по методике экспертных оценок

В конце производится подсчёт баллов и определяется тип финансового состояния предприятия:

I -финансово-устойчивая и платежеспособная организация (сумма баллов=85-100);

II -нормальная устойчивость, возможны эпизодические задержки (краткосрочные) в платежах (сумма баллов=70-84);

III -развитие неустойчивого финансового состояния организации, увеличение частоты и времени просрочки платежей (сумма баллов=50-69);

IV -хронические финансовая неустойчивость и неплатежеспособность организации (сумма баллов=30-49);

V -кризисное финансовое состояние организации (сумма баллов=11-29);

VI - банкротское состояние организации (прекращение производственной деятельности) (сумма баллов <10)[4].

Следующим немаловажным этапом оценки финансового состояния предприятия является оценка платежеспособности на основе показателей ликвидности баланса.

Платёжеспособность является показателем, характеризующим финансовое состояние предприятия, т.е. способность своевременно погашать свои обязательства наличными денежными средствами[5].

Оценка платёжеспособности по балансу осуществляется при помощи распределения оборотных активов по степени ликвидности, которая определяется временем, которое должно быть необходимо для превращения их в денежные средства. Чем меньше требуется времени для инкассации данного актива, тем выше его ликвидность. Ликвидность баланса – способность предприятия обратить активы в наличность и погасить свои платежные обязательства, то есть это степень покрытия долговых обязательств его активами, срок превращения которых в денежную наличность соответствует сроку погашения платежных обязательств. Она зависит от степени соответствия величины имеющихся платежных средств величине краткосрочных долговых обязательств.

Ликвидность предприятия – это более общее понятие, чем ликвидность баланса. Ликвидность баланса предполагает изыскание платежных средств только за счет внутренних источников. Организация может привлечь заемные средства и с внешней сферы, если это позволяет сделать соответствующий имидж организации в деловом мире и высокий уровень инвестиционной привлекательности[6].

Понятия платежеспособность и ликвидность очень схожи, но второе определение содержательнее. Они связаны между собой, платежеспособность зависит от степени ликвидности компании. В то же время ликвидность отображает как текущее состояние расчетов, так и будущее. Организация

может быть платежеспособным на отчетную дату, но при этом иметь не очень благоприятные возможности в перспективе, и наоборот.

Для анализ ликвидности баланса необходимо сгруппировать активы и пассивы по степени убывающей ликвидности , то есть по степени срочности их погашения.

Первая группа (А1) включает в себя абсолютно ликвидные активы, такие, как денежная наличность и краткосрочные финансовые вложения.

Ко второй группе (А2) относятся быстро реализуемые активы: товары отгруженные, дебиторская задолженность, налоги по приобретенным ценностям. Быстрота обращения в денежные средства этой группы оборотных активов зависит от многих факторов: своевременность отгрузки продукции, оформление банковских документов, скорость платежного документооборота в банках, спрос на продукцию, конкурентоспособность, платежеспособность покупателей и др.

Третья группа (А3)- это медленно реализуемые активы (производственные запасы, незавершенное производство, готовая продукция). Значительно длительный срок понадобиться для превышения их в денежную наличность.

Четвертая группа (А4) – это труднореализуемые активы, куда входят основные средства, нематериальные активы, долгосрочные финансовые вложения, незавершённое строительство, расходы будущих периодов, долгосрочная дебиторская задолженность с отсрочкой платежа на год и более.

Соответственно, на четыре группы разбиваются и обязательства предприятия:

П1-наиболее срочные обязательства, которые должны быть погашены в течение месяца (кредиторская задолженность и кредиты банка, сроки возврата которых наступили, просроченные платежи);

П2- среднесрочные обязательства со сроком погашения до одного года(краткосрочные кредиты банка);

П3-долгосрочные кредиты банка и займы;

П4-собственный (акционерный)капитал, находящийся постоянно в распоряжении предприятия.

Баланс считается абсолютно ликвидным, если выполняется нормативные соотношения: $А1 \geq П1$; $А2 \geq П2$; $А3 \geq П3$; $А4 < П4$.

Если провести данный анализ за несколько периодов, можно установить тенденции изменения в структуре баланса и его ликвидности[7].

После расчета абсолютных показателей оценки ликвидности и платёжеспособности предприятия находим относительные показатели: коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент быстрой ликвидности и коэффициент текущей ликвидности.

Эти показатели представляют интерес для руководства предприятий и для различных внешних субъектов: коэффициент абсолютной ликвидности – для поставщиков сырья и материалов; коэффициент быстрой ликвидности – для банков; коэффициент текущей ликвидности – для инвесторов.

Показатель	Формула расчета	Нормативные обозначения
Коэффициент абсолютной ликвидности	Отношение денежных средств и краткосрочных финансовых вложений ко всей сумме краткосрочных долгов предприятия	≥0,2
Коэффициент быстрой ликвидности	Отношение совокупности денежных средств, краткосрочных финансовых вложений и краткосрочной дебиторской задолженности, платежи по которым ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты, к сумме краткосрочных финансовых обязательств.	0,7-0,8 ≥1,5
Коэффициент текущей ликвидности	Отношение всей суммы оборотных активов, включая запасы, к общей сумме краткосрочных обязательств.	≥2
Коэффициент обеспеченности собственными средствами	Отношение разницы собственного капитала и внеоборотных средств на оборотные средства.	≥0,1

Таблица 4. Относительные показатели оценки платежеспособности

Грамотные специалисты пользуются комплексом методов, нужных для точной оценки финансового состояния, ведь только так можно в итоге получить более реальный и истинный результат.

Использованные источники:

1. *Моргунов Е. Б.* - Анализ финансовой устойчивости коммерческой организации и пути ее повышения: учебное пособие./ Лаборатория книги – М.: 2010. С. – 148
2. *Ткачук М.И. , Киреева Е.Ф.* Основы финансового менеджмента: учебное пособие для вузов/ *М.И. Ткачук , Е.Ф Киреева* – М.: Книжный дом, 2012 – С. 145
3. *Позднякова В.Я.* - Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. / - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. – С. 453
4. *Жарковская Е.П., Бродский Б.Е., Бродский И.Б.* - Антикризисное управление / 7-е изд., испр. и доп. — М. : Издательство «Омега-Л», 2011. — С. 267
5. *Илышева Н.Н., Крылов С.И.* Анализ финансовой отчетности: Учебник. – М.: Финансы и статистика; ИНФРА-М, 2011. – С. 184
6. *Коновалов Н. В.* - Методы финансового анализа как инструменты принятия управленческого решения. / М.: Лаборатория книги , 2009. - С. 76

7. *Бабич Т.Н., Козьева И.А., Вертакова Ю.В., Кузьбожев Э.Н.,* - Прогнозирование и планирование в условиях рынка: Учебное пособие / - М.: НИЦ Инфра-М, 2012 . – С. 256

УДК 338.984

Курмаев Э.Э.
магистрант
2 курс, Экономический факультет
Частное образовательное учреждение высшего образования «Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирясова (ИЭУП)»

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *в современное время существует достаточно много методик, проведения анализа финансового состояния предприятия. В статье рассмотрены основные методы оценки эффективности финансовой стратегии.*

Ключевые слова: *анализ финансового состояния предприятия, финансовая стратегия, финансовый анализ, экономический анализ.*

Annotation: *in modern times, there are quite a lot of methods, the analysis of the financial condition of the enterprise. The article considers the main methods of assessing the effectiveness of financial strategy.*

Key words: *analysis of the financial condition of the enterprise, financial strategy, financial analysis, economic analysis.*

В качестве стратегических целей экономической безопасности собственники выдвигают требования к рентабельности и ликвидности, размеру выручки, а также эффективности использования собственного и заемного капиталов. Для планирования деятельности предприятия в краткосрочном периоде, требуется определить значение целевых показателей для каждого года анализируемого периода, то есть целевое значение выручки. При этом необходимо ответить на вопрос, каковы достижимые темпы роста продаж предприятия.

На предприятии разрабатываются внутрифирменная функциональные и финансовая стратегии. Во внутрифирменной стратегии заданы темпы их роста по видам деятельности на долгосрочную перспективу (пять лет) и объемы продаж. На данном этапе долгосрочное планирование заканчивается. Разрабатывается финансовая модель развития компании на основе полученных данных. Функциональные стратегии (стратегии маркетинговых технологий, продвижения продукта, стратегия продаж запасных частей различных запасных частей и т. д.) формируются на год для обеспечения внутрифирменной стратегии и подлежат постоянному мониторингу [1].

После определения целевых значений, составляются на их основе финансовые бюджеты (бюджет доходов и расходов и прогнозный баланс) и

затем операционные бюджеты. С учетом замечаний руководителей отделов предприятия корректируются и уточняются сформированные бюджеты.

Необходимо определить достижимый размер выручки за каждый год до рубежа стратегического планирования при разработке бюджета компании. Размер выручки определяется при помощи формулы [2]:

ВПЛАН = ВБ · (1+ КД)

где: ВБ – базовое значение выручки предприятия, которое используется в начальный период времени планирования;

ВПЛАН – планируемое значение выручки предприятия;

КД – Коэффициент достижимого роста.

Применяя эту формулу последовательно, можно спрогнозировать объем продаж на любое количество периодов.

Оценка максимального возможного темпа увеличения объемов продаж при заданных ограничениях применяется в модели достижимого роста. Показатели деятельности предприятия, такие как оборачиваемость активов, рентабельность продаж, соотношение собственных и заемных средств используются в качестве ограничений. Формула коэффициента достижимого роста имеет вид [3]:

$$K_{Д} = \frac{\left(СК + \Delta СК_{ПЛАН}\right) \cdot \left(1 + \frac{ЗК}{СК}\right) \cdot \left(\frac{КО_{А}}{А}\right)}{\left(1 + R_{\text{пр}}\right) \cdot \left(1 + \frac{ЗК}{СК}\right) \cdot КО_{А}}$$

где: СК – Собственный капитал на момент анализа

ΔСКПЛАН – Размер собственного капитала, который планируется привлечь;

ЗК – Заемный капитал на момент анализа;

КОА – Коэффициент оборачиваемости активов;

А – Сумма активов на момент анализа;

RПР – Рентабельность продаж по чистой прибыли на момент анализа.

Если не могут быть достигнуты после прогнозирования выручки стратегические цели по объему продаж, то необходимо скорректировать ограничения использованные при расчете коэффициента достижимого роста (рентабельность, оборачиваемость, финансовый «рычаг» и т. д.) или стратегию бизнеса. Иными словами, можно оценить выполнимость поставленных стратегических целей с помощью модели достижимого роста.

Анализ выполнения плана по выручке производится при помощи оценки процента выполнения планового задания.

ПВП = (ВФАКТ / ВПЛАН) ·100%

где: ВПЛАН – плановое значение выручки;

ВФАКТ – фактически полученная выручка;

ПВП – процент выполнения планового задания.

При этом ежегодно перед началом очередного процесса бюджетирования на следующий год в рамках финансовой стратегии должен

планироваться объем чистой прибыли. Согласно «золотому правилу экономики» оптимальные пропорции развития предприятия в идеале должны соответствовать следующему условию: TP > TS> TE > 1, где TP, TS, TE – темпы роста прибыли, выручки и собственного капитала соответственно. Для оценки чистой прибыли на будущий год необходимо использовать правило золотого сечения согласно следующему алгоритму:

1 шаг: Определяем темп роста собственного капитала.

TE = СК1 / СК0

где: СК0 – Собственный капитал на начало периода;

СК1 – Собственный капитал на конец периода;

TE – Темп роста собственного капитала.

2 шаг: Оценивается достижимый рост выручки предприятия». В соответствии с расчетом плановый темп роста выручки составит TS = (1+КД)

Реализация финансовой стратегии предусматривает соблюдение правила золотого сечения: TS> TE > 1.

3 шаг: Определяем плановое значение чистой прибыли, расчет производится по формуле:

TS – 1 = (ЧППЛАН / ВПЛАН) · КОА ·(АФАКТ / СКФАКТ) · ∂ЧП (1.3.5)

где: TS – Достижимый темп роста выручки;

ЧППЛАН – план чистой прибыли (необходимо определить);

ВПЛАН – план выручки компании;

КОА – коэффициент оборачиваемости активов;

АФАКТ – фактическое значение активов на момент анализа;

СКФАКТ – фактическое значение собственного капитала на момент анализа;

∂ЧП – доля чистой прибыли, остающаяся на предприятии в качестве нераспределенной.

4 шаг: определяем процент выполнения планового задания по чистой прибыли по формуле:

ПВПЧП = (ЧПФАКТ / ЧППЛАН) ·100%

где: ПВПЧП – процент выполнения планового задания по чистой прибыли;

ЧПФАКТ – фактически полученная чистая прибыль в 20__ году;

ЧППЛАН – чистая прибыль, запланированная в рамках реализации финансовой стратегии.

Увеличение экономического потенциала является Одной из главных стратегических целей. Это связанно с размеров и масштабов деятельности предприятия, а также с ростом капитала предприятия. Непрерывный процесс модернизации и интенсификации производства влияет на выручку, которая должна быстрее расти по сравнению с ростом капитала, а прибыль более быстрыми темпами по сравнению с выручкой. Оптимальные темпы роста бизнеса – это предельно достижимые темпы роста при заранее установленной структуре капитала. Руководство стремится в основном к максимизации

темпов роста, – чем выше темпы роста, тем больше доля рынка, тем больше возможностей управлять собственными источниками финансирования деятельности. Если фактические темпы динамики предприятия существенно больше или меньше устойчивых темпов роста возникает кризисная ситуация.

Использованные источники:

1. Усенко А.М. Оценка эффективности финансовой стратегии предприятия и управление ее реализацией / Усенко А.М. // Финансовые исследования. - 2017. - № 16. - С. 63-70.

2. Кондраков Н.П. Бухгалтерский (финансовый, управленческий) учет: учеб. / Н.П. Кондраков. - М. : Проспект, 2017. – 504 с.

3. Шеремет, А.Д. Методика финансового анализа / А.Д. Шеремет, Р.С. Сайфулин. - М.: ИНФРА-М, 2017. - 576 с.

Румянцева М.В.
магистрант
1 курс, факультет «Менеджмент»
Северо-Восточный федеральный университет
имени М.К. Аммосова
Россия, г. Якутск

МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЕ КОНФЛИКТАМИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ

Аннотация: *Данная статья посвящена методам управления конфликтами в организациях. Рассмотрены понятие конфликта и основные причины его возникновения. Существуют несколько эффективных методов управления конфликтами. Их можно разделить на две группы: структурные и межличностные.*

Ключевые слова: *менеджмент, управление конфликтами, методы управления конфликтами.*

Annotation: *This article is devoted to methods of conflict management in organizations. The concept of conflict and the main reasons for its occurrence are considered. There are several effective methods for managing conflicts. They can be divided into two groups: structural and interpersonal.*

Keywords: *management, conflict management, conflict management methods.*

Общественная жизнь немыслима без столкновения идей, жизненных позиций, целей, как отдельных лиц, а также малых и крупных коллективов, других общин. Постоянно существуют расхождения и противоречия различных сторон, часто переходящие в конфликты. Необходимо должным образом управлять этим процессом, задачей является предотвращение появления нежелательного негативного плана конфликта, чтобы обеспечить неизбежные конфликтные ситуации.

До недавнего времени в системах управления персоналом организаций отсутствовали работники-конфликтологи, а в должностных инструкциях руководителей и специалистов функции управления, предупреждения и разрешения конфликтов не значились. Руководителю приходилось решать

различные конфликтные ситуации внутри организации, опираясь только на свой личный опыт и интуицию.

В настоящее время система управления персоналом организаций включает подсистемы, которые выполняют функции выявления и разрешения конфликтов. Функции управления производственными и социальными конфликтами, а также стрессы должны выполняться не только руководителями, но и специалистами по управлению конфликтами и специально созданными подразделениями.

Конфликт – это активное несогласие сторон, при которой каждая из сторон добивается от другой, чтобы она приняла ее взгляды[1].

Конфликты в организации могут возникать по различны причинам:

1. **Распределение ресурсов.** Ресурсы всегда ограничены. Руководство решает, как их распределить наиболее эффективным образом. Но люди всегда хотят получать не меньше, а больше. Таким образом, необходимость делить ресурсы почти неизбежно ведет к различным видам конфликта.
2. **Взаимозависимость обязанностей.** Поскольку все организации являются системами, состоящими из взаимозависящих элементов, при неадекватной работе одного подразделения или человека взаимозависимость задач может стать причиной конфликта.
3. **Расхождения в целях**. Возможность конфликта увеличивается, по мере того как организации разбиваются на подразделения. Это происходит потому, что специализированные подразделения сами формулируют свои цели и могут уделять большее внимание их достижению, чем целей всей организации.
4. **Различия в ценностях**. Представление о ситуации зависит от стремления к определенной цели. Люди могут рассматривать только те аспекты ситуации, которые благоприятны для их группы и личных потребностей.
5. Различия в ценностях — весьма распространенная причина конфликта. Например, подчиненный может считать, что всегда имеет право на выражение своего мнения, в то время как руководитель может полагать, что подчиненный имеет право выражать свое мнение только тогда, когда его спрашивают и беспрекословно делать то, что ему говорят.
6. **Различия в жизненном опыте и манерах поведения.** Исследования показали, что различия в жизненном опыте, ценностях, образовании, стаже, возрасте и социальных хактеристиках уменьшают степень взаимопонимания и сотрудничества между представителями различных подразделений.
7. **Плохие коммуникации**. Если руководство не может довести до сведения подчиненных, что новая схема оплаты труда, увязанная с производительностью, призвана не «выжимать соки из рабочих», а увеличить прибыль компании и ее положение среди конкурентов, то подчиненные могут замедлить темп работы. Другие распространенные проблемы передачи

информации — неоднозначные критерии качества, неспособность точно определить должностные обязанности и функции всех сотрудников и подразделений, а также предъявление взаимоисключающих требований к работе. Эти проблемы могут возникнуть или усугубляться из-за неспособности руководителя разработать до сведения подчиненных точное описание должностных обязанностей[2].

Управление конфликтами - это процесс целенаправленного воздействия на персонал организации с целью устранения причин, породивших конфликт, и приведения поведения участников конфликта в соответствие со сложившимися нормами взаимоотношений.

Существуют несколько эффективных методов управления конфликтами. Их можно разделить на две группы: структурные и межличностные.

Рассмотрим структурные методы разрешения конфликта в организациях.

Разъяснение требований к работе — метод, предотвращающий дисфункциональный конфликт; заключается в разъяснении того, какие результаты ожидаются руководством от каждого сотрудника и подразделения (что должно быть сделано или достигнуто; кто получает и кто предоставляет различную информацию; система полномочий и ответственности; четкое определение порядка и правил действий);

Применение координационных и объединительных механизмов, таких как управленческая иерархия; принцип единоначалия; службы, осуществляющие связь между функциями; создание межфункциональных, целевых групп; проведение совещаний между отделами и др.;

Установление общефирменных комплексных целей, требующих совместных усилий двух или более сотрудников, групп или отделов; это обеспечивает более слаженную работу всего персонала, способствует тому, что руководители подразделений принимают решения в интересах всей организации;

Структура системы вознаграждений — также может использоваться как метод управления конфликтной ситуацией; люди, которые вносят вклад в достижение общефирменных комплексных целей и стараются решать проблемы с точки зрения интересов фирмы, должны вознаграждаться за это; не менее важно, чтобы система вознаграждения не поощряла неконструктивное поведение отдельных лиц или групп.

Далее рассмотрим межличностные методы разрешения конфликта:

Уклонение предполагает уход человека от конфликта, стремление не попадать в ситуации, которые провоцируют возникновение противоречий, не вступать в обсуждение вопросов, чреватых разногласиями.

Сглаживание характеризуется призывами к конфликтующим сторонам проявить солидарность и сотрудничество, забыть о разногласиях. При этом проблема, лежащая в основе конфликта, не решается. В результате на некоторое время между конфликтующими сторонами

устанавливается мир и согласие, но конфликт обязательно возникнет вновь в более острой форме.

Принуждение предполагает давление на противоположную сторону, попытки заставить принять свою точку зрения любой ценой. Может быть эффективным в ситуациях, когда руководитель имеет большую власть над подчиненными. Недостаток метода заключается в том, что он подавляет инициативу, что может вызвать возмущение, особенно у молодых и образованных подчиненных.

Компромисс характеризуется принятием точки зрения другой стороны, но лишь до некоторой степени. Сводит к минимуму недоброжелательность и напряженность, позволяет быстро разрешить конфликт. Но использование компромисса на ранней стадии конфликта мешает всестороннему рассмотрению и обсуждению возникшей проблемы.

Решение проблемы – наиболее эффективный метод разрешения конфликтов. Предполагает признание различий во мнениях сторон, готовность ознакомиться с иными точками зрения и найти вариант действий, приемлемый для всех сторон.

Использованные источники:

1. Конфликты в организации. Методы разрешения конфликтов [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://bmanager.ru/articles/konflikty-v-organizacii-metody-razresheniya-konfliktov.html (дата обращения: 21.06.2018)
2. Конфликты в организации: понятия, причины, виды, функции [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.30n.ru/5/9.html (дата обращения: 22.06.2018)
3. Методы управления конфликтами [Электронный ресурс] // Режим доступа:http://infomanagement.ru/lekciya/Metody_upravleniya_konfliktami(дата обращения: 22.06.2018)

УДК 338

Сайфуллина Э.,
студент
4 курс, Институт экономики, финансов и бизнеса
Научный руководитель: Назарова У.А., д.э.н., доцент
Башкирский государственный университет
Институт экономики, финансов и бизнеса
г.Уфа

МОДЕЛИ ДЕЛОВОЙ КАРЬЕРЫ

Аннотация: *В данной статье авторы рассматривают и изучают модели деловой карьеры. Деловая карьера – поступательное продвижение личности, связанное с ростом профессиональных навыков, статуса, социальной роли и размера вознаграждения.*

Ключевые слова*: деловая карьера, модель, служебная лестница, карьерное развитие*

***Annotation**: In this article, authors examine and study business career models. Business career - the progressive advancement of the individual, associated with the growth of professional skills, status, social role and size of remuneration.*

***Keywords**: business career, model, career ladder, career development*

Немаловажное значение при управлении деловой карьерой сотрудников надо уделять моделям карьеры. Именно они в полной мере отражают кадровые перемещения в организации. Вообще, существуют четыре вида моделей карьеры. Это не говорит о том, что каждый сотрудник проходит через все модели карьеры, чего нельзя сказать об этапах продвижения по карьерной лестнице. Эти модели помогают наиболее полно отразить подъем по служебной лестнице в соответствии со знаниями работника, его опытом, квалификацией.

Начнем с рассмотрения модели «трамплин» (см. рис. 1). Само название говорит о том, что эта модель отражает путь работника в течение длительного времени, начиняя с самой низко занимаемой должности.

Рисунок 1 – Карьерная модель «Трамплин» [1]

В течение определенного времени человек набирается опыта, повышает свою квалификацию и тем самым постепенно идет на повышение. Управление при такой модели полностью зависит от руководителя, а не от сотрудника, но это всего лишь в какой-то мере, так как если человек не будет заинтересован в работе, не будет стремиться научиться чему-то новому, то, соответственно, начальник не будет замечать его. Просто бывает иногда так, что именно должность находит своего работника. И если достигается то, чего хочется, то человек всячески пытается задержаться именно на этой вакансии, так как возможно его устраивает заработная плата, график работы и другие факторы.

Вторая модель – «лестница» (см. рис. 2). Из названия можно утверждать, что человек будет переходить с одной ступени на другую, постепенно двигаясь наверх, повышая свое положение в организации. Пока растёт профессионализм, опыт, творческий потенциал, не оканчивается «лестница».

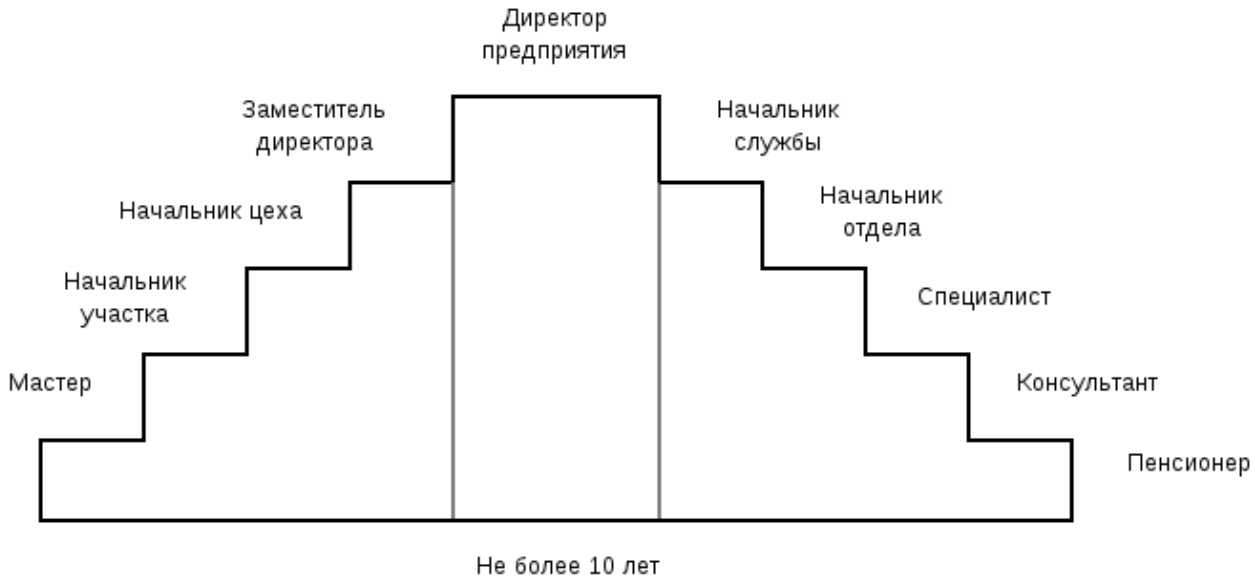


Рисунок 2 – Карьерная модель «Лестница» [2]

Человек сознательно проводит управление деловой карьерой, используя все доступные рычаги: саморазвитие, связи и другое. Затем, достигнув верхней ступени, интенсивность снижается, и идёт спуск. Например, карьера менеджера, оказавшись на пике, может обвалиться. И психологически это некомфортно для такого руководителя, вынужденного отказываться от «дирижёрства» и переходить на роли второго плана. При такой модели карьеры, дабы смягчить ситуацию и извлечь из неё пользу для компании, можно предложить экс-руководителю стать консультантом.

Третья модель карьерного развития называется «змея» (см. рис. 3). Суть модели в том, что происходит перемещение по разным должностям в течение определенного времени, а затем закрепление на какой-либо вакансии. Сотрудник изучает процессы производства, управление компанией.

Это эффективно в организациях, развивающих и воспитывающих кадры для укрепления своих позиций. Компании в итоге получают профессиональных директоров, начальников, у работников же складывается карьера менеджера. Однако учитывать нужно и психологию: меланхолики и флегматики болезненно переносят перемены должностей, коллектива

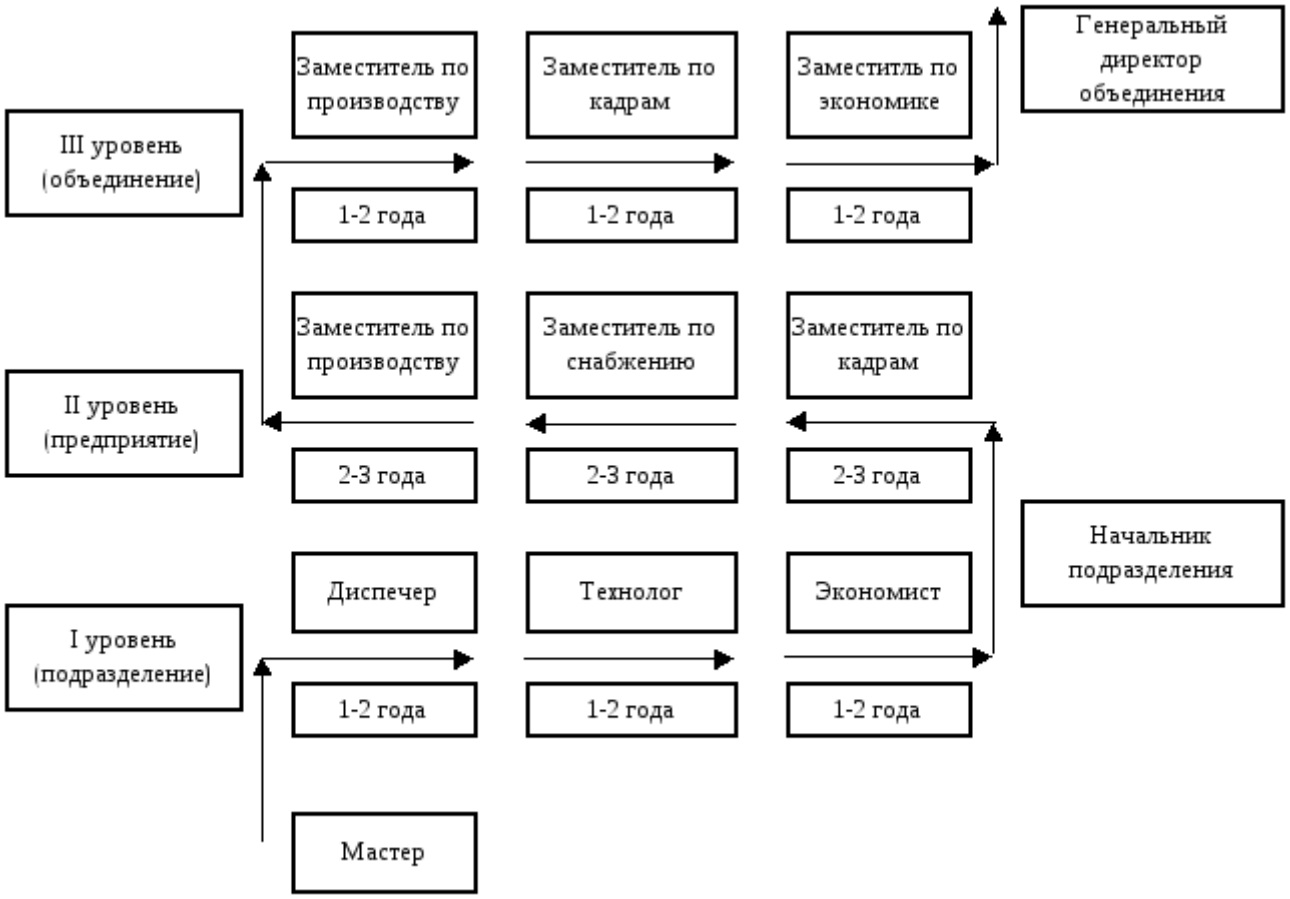


Рисунок 3 – Карьерная модель «Змея» [3]

Заключительная модель – «перепутье» (см. рис. 4). Суть такого метода заключается в том, что организация периодически проводит оценку персонала, в результате которой сотрудника либо оставляют на своей должности, либо перемещают на другую, аналогичную предыдущей, либо повышают.

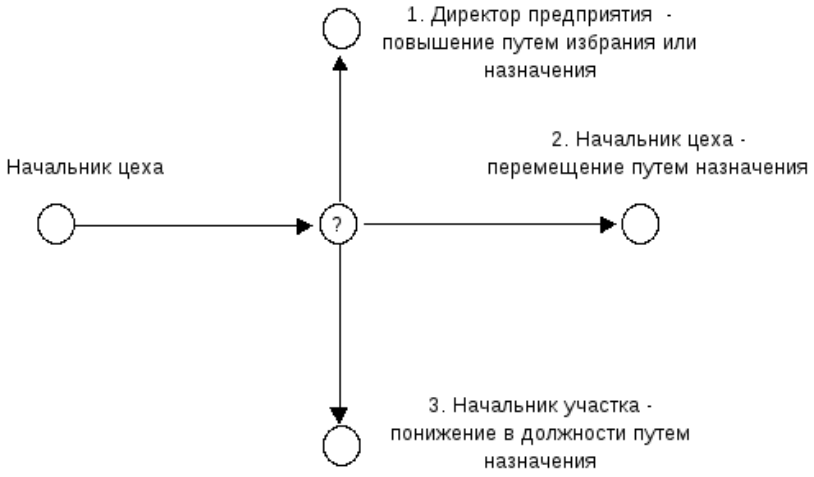


Рисунок 4 – Карьерная модель «Перепутье» [4]

Все эти методы на практике пересекаются, и многие решения непосредственно зависят от ситуации.

В процессе карьерного развития следует придерживаться не только краткосрочной, но и долгосрочной ориентации, что будет способствовать совершенствованию организационной культуры и ее правильному принятию сотрудниками.

Список использованных источников и литературы

1. Закаблуцкая Е. А. Управление персоналом. Руководитель и HR-специалист / Е.А. Закаблуцкая. - М.: Речь, 2015. - 160 с.
2. Карманова А. В. Понятие оценки персонала и ее роль в управлении персоналом // Молодой ученый. - 2017. - №9. - С. 409-411.
3. Каштанова Е.В. Управление деловой карьерой, служебно-профессиональным продвижение и кадровым резервом / Е.В. Каштанова., А.Я. Кибанов. – М.: Проспект. – 2014. – С. 123-150.
4. Кибанов А.Я. Управление персоналом: теория и практика. Организация профориентации и адаптации персонала: Учебно-практическое пособие / А.Я. Кибанов, Е.В. Каштанова. - М.: Проспект, 2015. - 56 с.

УДК 316

Санников М.Н.
Студент магистратуры кафедры «Организация работы с молодежью». Институт физической культуры, спорта и молодежной политики. Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б.Н. Ельцина г. Екатеринбург, РФ
Гришин В.П.
Студент магистратуры кафедры «Организация работы с молодежью». Институт физической культуры, спорта и молодежной политики. Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б.Н. Ельцина г. Екатеринбург, РФ

МОЛОДЕЖЬ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ В 2017 ГОДУ

Аннотация: *в статье анализируются результаты деятельности уполномоченного исполнительного органа государственной власти Свердловской области в сфере молодежной политики и патриотического воспитания граждан. Основными методами явились анализ документов, статистических данных. Авторы делают вывод о необходимости развития принципов социального партнерства в сфере работы с молодежью и воспитания у нее духовно-нравственных и субъектных качеств.*

Ключевые слова: *государственная молодежная политика, патриотическое воспитание, молодежь, некоммерческие организации, социальный проект, субсидия, Свердловская область.*

Annotation: *the article analyzes the results of the activities of the authorized Executive body of the state power of the Sverdlovsk region in the field of youth policy and Patriotic education of citizens. The main methods were the analysis of documents and statistical data. The authors conclude that it is necessary to develop*

the principles of social partnership in the field of work with young people and education of her spiritual, moral and subjective qualities.

Key words: *state youth policy, Patriotic education, youth, non-profit organizations, social project, subsidy, Sverdlovsk region.*

Актуальность нашего исследования состоит в том, что в современных условиях существует проблема объективного информирования населения о результатах деятельности органов, реализующих государственную молодежную политику. С одной стороны, проводится серьезная и масштабная работа по реализации государственной молодежной политики и патриотического воспитания граждан в Свердловской области. С другой стороны, далеко не всеми органами государственной власти, уполномоченными в сферах реализации прав молодежи и патриотического воспитания, осуществляется деятельность по знакомству общественности с результатами своей деятельности.

В соответствии с постановлением Правительства Свердловской области [4] Департамент молодежной политики Свердловской области (далее – Департамент) является уполномоченным исполнительным органом государственной власти Свердловской области в сферах реализации прав молодежи и патриотического воспитания граждан [5]. До 31 марта 2017 года, момента государственной регистрации Департамента как юридического лица, указанные полномочия реализовывались Министерством физической культуры, спорта и молодежной политики Свердловской области.

В Свердловской области работу с молодежью проводят 399 подростковых клубов по месту жительства с контингентом 60 тысяч человек, 47 учреждений по работе с молодежью, с контингентом 133 тысяч молодых граждан. В сравнении с 2016 годом увеличилось количество клубов и учреждений, а также охват молодежи.

В клубах развивается более 20 направлений творчества детей и молодежи, среди которых развитие детских и молодежных социальных инициатив, оздоровительные и досуговые программы, занятость детей в каникулярное время, работа с семьей, работа с неформальной молодежью, социально-психологическая помощь.

В соответствии с государственной программой Свердловской области «Развитие физической культуры, спорта и молодежной политики в Свердловской области до 2024 года» в 2017 году реализовано более 200 мероприятий, ориентированных на создание условий для вовлечения молодых граждан в социально полезную деятельность и успешную самореализацию, на общую сумму более 300 миллионов рублей.

ГАУ СО «Региональный центр патриотического воспитания» за 2017 год провело 147 областных мероприятий военно-патриотической и гражданско-патриотической направленности (что на 11% больше, чем в 2016 году). Общее число участников всех мероприятий составило 147 017 человек. В 2017 году на сайте центра размещен 1081 информационный

материал, посетителями сайта стали 36 597 человек. Общее количество просмотров материалов сайта – 124 435.

В настоящее время на территории Свердловской области на постоянной основе действуют 203 военно-патриотических клуба, в которых занимаются 9 562 человека.

В 2017 году велась активная работа по обеспечению участия Героев Российской Федерации, представителей ветеранских и общественных организаций в подготовке и проведении мероприятий патриотического воспитания на территории Свердловской области, таких как «Диалоги с Героями», квест-игра «Перестройка: Выйти из тени!», посвященная Дню России, квест-игра «Крымские подвиги военной истории всех времен, военно-исторические реконструкции».

В целях вовлечения молодых людей в социально-активную деятельность своего муниципального образования и региона в целом, важно обеспечение участия молодых людей в форумных мероприятиях федерального и регионального уровней. 488 молодых граждан Свердловской области приняли участие в 2017 году в таких форумах, как «Утро», «Территория смыслов на Клязьме», «Таврида».

Основным итогом участия молодежи Свердловской области во Всероссийской форумной кампании стали 22 гранта на общую сумму 2,7 млн. рублей.

Отличительное чертой 2017 года стало налаживание международных контактов со странами, с которыми не осуществлялось никаких взаимодействий. Так состоялось направление делегации на форум «Мы за мир во всем мире!» в Болгарии (г. Китен), а также в города Луганской Народной Республики.

Самым знаковым событием 2017 года стал XIX Всемирный фестиваль молодежи и студентов (далее – ВФМС), который прошел с 14 по 22 октября в городе Сочи. Свердловскую область представили 90 волонтеров и 175 участников в составе делегации. Также, для иностранных участников Фестиваль проходил в 15 регионах нашей страны. На три дня Екатеринбург принял 185 иностранных участников из 68 стран мира в рамках Региональной программы ВФМС.

Работа с современной медиа активной молодежью занимает важно место, в данном направлении существует множество исследований [1, 2], так, например, Гришин В.П. в статье [2] делает вывод, что молодые кадры, находящиеся на государственной службе в скором времени, повлияют на развитие своих регионов и раскроют потенциал молодежи. Поэтому в Свердловской области инициирована работа с молодежью через социальные медиа и осуществляется через анонсирование и стимулирование к участию и проведению мероприятий, предусмотренных государственным заданием подведомственного Департаменту государственного автономного учреждения Свердловской области «Дом молодежи», подразумевающих встречи блогеров, образовательные мероприятия в сфере подготовки качественного

патриотического востребованного контента. Участие в сборах молодых блогеров приняли 150 человек, темой сборов являлось формирование объединения медиактивной молодежи и контент-плана их совместных действий. Общий информационный охват участников сборов блогеров – более 100 тысяч человек.

В 2017 году продолжилось поддержание и развитие групп в ВКонтакте: Молодежь Свердловской области, Молодежное правительство Свердловской области, Молодежный Екатеринбург, Свердловский областной студенческий отряд, РСМ_Урал, Молодежный парламент Свердловской области, Отряд «Каравелла», Ассоциация учащейся молодежи Свердловской области, АСО России – Свердловская область, УТРО. Урал – территория развития, ЯМедиа, Урал патриотический.

Постоянно действуют сайты: molodost.ru; рцпв.рф; studik.org; carabela.ru; student66.ru; ЕКБ.Собака.ру; молодежь.екатеринбург.рф; utro-ural.ru. В 2017 году Департаментом проведена работа по созданию информационного молодежного портала, запуск которого планируется в 2018 году.

Ежегодно выходит сборник «Молодежь Свердловской области», который направляется во все муниципальные образования, расположенные на территории Свердловской области, распространяется по вузам, вручается участникам молодежных мероприятий (форумы, слеты, конференции, круглые столы и т.д.) [9].

В Свердловской области поддержка добровольчества осуществляется системно и комплексно, и находится под особым вниманием Губернатора Свердловской области, который объявлял 2017 год – Годом добровольцев в Свердловской области.

По состоянию на 31.12.2017 в регионе активно развивается движение добровольцев всех возрастов, функционирует 350 волонтерских организаций и на регулярной основе проводится множество волонтерских акций. В соответствии с Концепцией развития добровольчества (волонтерства) в Российской Федерации до 2025 года Свердловская область вошла в число 15 пилотных регионов, на базе которых созданы ресурсные центры добровольчества. В Свердловской области таким центром стал Ресурсный центр добровольчества «Сила Урала», который оказывает консультационную, организационную, имущественную, материально-техническую, информационную и методическую поддержку в сфере добровольчества.

В 2017 году в Свердловской области утвержден межведомственный план мероприятий по развитию добровольческого движения на 2017-2020 годы, который позволит системно проводить работу по вовлечению жителей Свердловской области в добровольческую деятельность, а также создаст все условия для развития волонтерства в регионе. В план вошли предложения всех министерств и общественных организаций, которые направили свои предложения.

На протяжении многих лет осуществляется направление детей во всероссийские и международные детские центры. В 2017 году осуществлено направление в следующие учреждения: МДЦ «Артек» 15 смен, 372 путевки; ВДЦ «Орленок» 8 смен, 162 путевки; ВДЦ «Океан» 12 смен, 189 путевок; ВДЦ «Смена» 6 смен, 74 путевки.

Кроме того, по поручению Президента Российской Федерации Владимира Владимировича Путина для выявления и поддержки одаренных и талантливых детей и молодежи был создан Фонд поддержки талантливых детей и молодежи «Уральский образовательный центр «Золотое сечение».

Департамент определен ответственным исполнителем по выполнению указанного поручения Президента. На открытии международной промышленной выставки «Иннопром 2017» Владимиру Владимировичу Путину была представлена экспозиция и концепция работы центра «Золотое сечение». Также, в дни работы «Иннопрома», Губернатором Свердловской области Евгением Владимировичем Куйвашевым и директором Образовательного Фонда «Талант и успех» Еленой Владимировной Шмелевой была подписана «дорожная карта» на два года, по которой в 2018 году обучение в центре «Золотое сечение» пройдут 800 детей за 4 смены и в 2019 – 1600 детей, 8 смен. В августе 2017 года прошла пилотная смена для двухсот талантливых детей Свердловской области по направлениям: наука, спорт, народные промыслы, искусство. В смене приняли участие 200 детей.

В Свердловской области на протяжении последних лет успешно реализуются программы по улучшению жилищных условий молодых семей. В 2017 году предоставлено 297 свидетельств молодым семьям из 64 муниципальных образований. В 2017 году реализовано 216 свидетельств на общую сумму 193 316,6 тыс. рублей (80% от уровня 2016 года, 83% от уровня 2015 года). Оставшиеся 81 свидетельство будут реализованы до июля 2018 года. Осуществлено предоставление 25 дополнительных социальных выплат при рождении (усыновлении) одного ребенка на общую сумму 3 909,0 тыс. рублей.

Поддержка социально ориентированных некоммерческих организаций, осуществляющих проекты по работе с молодежью и патриотическому воспитанию, остается одним из приоритетных направлений работы. Общий объем средств областного бюджета на предоставление субсидий НКО в рамках конкурсов составил 21,3 млн. рублей.

Летом 2017 года был проведен конкурс по формированию нового состава Молодежного правительства Свердловской области – совещательного органа при Правительстве Свердловской области, который был утвержден распоряжением Правительства Свердловской области от 21.08.2017 № 659-РП.

Молодежное правительство в течение 2017 года успешно реализовало ряд крупных социальных проектов, стало драйвером информационного сопровождения заявки Екатеринбурга на проведение Всемирной выставки

ЭКСПО-2025, запустив кампанию молодежных мероприятий под хэштегом #ЯзаЭКСПО [3].

Основным итогом работы за 2017 год стало создание и принятие новой государственной программы Свердловской области «Реализация молодежной политики и патриотического воспитания граждан в Свердловской области до 2024 года», которая расширила перечень направлений работы с молодежью, заложила основы для повышения уровня вовлеченности молодых граждан в позитивные социальные практики, содействия развитию духовного и нравственного воспитания подрастающего поколения, обеспечения связи поколений, и сыграет огромную роль при формировании положительного имиджа Свердловской области как ведущего субъекта Российской Федерации [6]. Реализация вышеуказанных направлений реализации государственной молодежной политики в Свердловской области, на наш взгляд, возможна только при условии развития социального партнерства в сфере работы с молодежью [7, с. 132-133]. Необходимо отметить, что большое значение имеет работа по воспитанию духовно-нравственных качеств молодежи, которая является неотъемлемой частью всех молодежных мероприятий, проводимых Департаментом. Воспитание духовности и нравственности неразрывно связано с воспитанием субъектных качеств молодежи [8, с. 163-166]. В дальнейшем представляется перспективным проведение анализа реализации молодежных социальных проектов в Свердловской области с позиции их эффективности, что является предметом отдельного исследования.

Использованные источники:

1. Гришин В.П. Информационные технологии, используемые студенческой молодежью при реализации программы государственной молодежной политики // Научное и образовательное пространство: перспективы развития: материалы VI Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары 13. Авг. 2017 г.). Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2018. С.198-200.

2. Гришин В.П. Информационные технологии в формировании установки на здоровый образ жизни студента // Здоровье, физическая культура и спорт в высшей школе: опыт, проблемы и перспективы: материалы всероссийской заочной научно-практической конференции, посвященной 85-летию Института физической культуры, спорта и молодежной политики (Екатеринбург, 1-5 декабря 2017 года) / отв. ред. Н.Б. Серова. – Екатеринбург: Изд-во Урал. Ун-та, 2018. – 287с., с.91-98.

3. Expo 2025 URL: https://exporussia2025.com (дата обращения: 20.05.2018).

4. О Департаменте молодежной политики Свердловской области. Постановление Правительства Свердловской области от 20.01.2017 № 23-ПП. Режим доступа: https://dmp.midural.ru/uploads/document/7/23-pp.pdf (дата обращения: 05.05.2018).

5. Официальный сайт Департамента молодежной политики Свердловской области. Режим доступа: https://dmp.midural.ru (дата обращения: 15.05.2018).

6. Об утверждении государственной программы Свердловской области «Реализация молодежной политики и патриотического воспитания граждан в Свердловской области до 2024 года». Постановление Правительства Свердловской области от 29.12.2017 № 1047-ПП. Режим доступа: http://www.рцпв.рф/wp-content/uploads/2018/01/PP-1047-ot27.12.2017.pdf (дата обращения: 25.05.2018).

7. Попова Н.В. Социальное партнерство общественных субъектов в сфере работы с молодежью как условие безопасности реального сектора экономики/ Н.В. Попова, А.М. Зиятдинов, Р.М. Зиятдинова // Вестник ГБУ «Научный центр безопасности жизнедеятельности». –2017.–№ 3 (33).– С. 132-139.

8. Попова Н. В. Духовно-нравственные основы молодежной политики в реальном секторе экономики / Н.В. Попова // Образование и наука. –2017. –Т. 19, –№ 6. –С. 161–181.

9. Сборник "Молодежь Свердловской области" / Расулова Л. Бохвалова О. Праведникова М. Хлутчина И., - Екатеринбург: ООО "Форт Диалог-Исеть", 2017, 172 с.

УДК 658.3.07

Вэй Валентина Юрьевна.
К.э.н., доцент каф. «Менеджмент» МГТУ им. Н.Э. Баумана
Горшкова Яна Сергеевна
Студентка магистратуры каф. «Менеджмент» МГТУ им. Н.Э. Баумана

МОТИВАЦИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНО-КРЕАТИВНОГО ТРУДА СПЕЦИАЛИСТОВ НАУКОЕМКОГО ПРОИЗВОДСТВА

Аннотация: *В данной статье выявлены и проанализированы способы мотивации интеллектуально-креативного труда специалистов организации, деятельность которой направлена на реализацию инноваций. Сформулированы основные направления стимулирующих поощрений. Выделены ключевые подходы к повышению результативности работы сотрудников научной сферы в условиях рыночной конкуренции.*

Ключевые слова: *интеллектуально-креативный труд, наукоемкое производство, творческая атмосфера.*

Annotation: *In this article, the ways of motivating intellectual and creative work of the organization's specialists, whose activities are aimed at the implementation of innovations, are identified and analyzed. The main directions of incentive incentives are formulated. Key approaches to increasing the effectiveness of the work of scientists in market competition are singled out.*

Key words: *intellectual and creative work, high technology production, creative atmosphere.*

В настоящее время проблема эффективности мотивации труда является ключевой экономической проблемой для всех организаций, но, особенно она важна для предприятий, выпускающих наукоемкую и высокотехнологичную продукцию, основывающуюся не на использовании материально-технических ресурсов, а, - на знаниях и научных достижениях интеллектуально-креативного труда специалистов-разработчиков. Такой разработчик может придать продукции уникальное качество, только лишь владея необходимым творческим настроем и желанием. Вследствие этого, важно осознавать, что побуждает человека к труду и чего именно он хочет достичь. В отличие от навязывания деятельности, которое требует обязательного контроля вышестоящими органами, такой подход к управлению способствует более эффективному руководству сотрудником и повышению его заинтересованности в выполнении работы [2].

В самом общем виде, мотивация человека к деятельности понимается, как совокупность движущих сил, побуждающих человека к осуществлению определенных действий [1]. Данные силы располагаются, как во внутренней, так и во внешней среде организации, и побуждают выполнять определенный вид деятельности. В то же время, взаимодействие между различными силами и поступками специалиста устанавливается по индивидуальной схеме. Вследствие этого, каждый сотрудник может разнообразно проявлять свое отношение к одинаковым воздействиям со стороны внешних сил.

Объединяя все выше упомянутое, можно дать детальное определение понятию мотивация. Мотивация – это совокупность физиологических и психологических потребностей, которые побуждают человека к деятельности, задают ее границы и формы, придают этой деятельности направленность, ориентированную на достижение определенных целей организации [2]. Мотивация играет важную роль в эффективной деятельности организации, обуславливается большим количеством факторов и имеет тенденцию к изменениям под влиянием ответной реакции в рамках деятельности специалиста.

В связи с растущей заинтересованностью рынка наукоемкой продукции в инновационных идеях, увеличивается потребность в специалистах занимающихся интеллектуально-креативной деятельности. Из этого можно заключить, что своевременными являются задачи, направленные на формирование творческой атмосферы и применение методов мотивации таких специалистов.

Сотрудники, занимающиеся разработкой и внедрением инновационной продукции в наукоемкой сфере, существенно отличаются от других специалистов, прежде всего, высоким уровнем образования и интеллектуальным развитием. Специалистам этой сферы присуще аналитическое мышление, повышенное чувство собственного достоинства,

самостоятельность и независимость. Следовательно, их побуждение к инновационной деятельности требует определенных подходов [2].

Для того, чтобы увеличить заинтересованность специалиста в реализации поставленных организацией задач, необходимо придать работе определенный уровень творчества, требующего активации сложных умственных процессов и использования профессиональных способностей. Если сотрудник владеет высоким уровнем знаний и квалификации, то он целеутремленнее берется за интересную работу, чтобы воплотить в жизнь свою творческую энергию. Ряд исследований показал, что у сотрудников, чья деятельность направлена на получение новых знаний, совершенствование духовных и творческих аспектов, базовые уровни удовлетворения потребностей существования, как правило, ниже, чем у тех, кто нацелен только на получение материальной выгоды [2]. Специалисты такого типа более ответственно относятся к труду и качеству выполняемой работы, а сам процесс работы доставляет им удовлетворение.

Развитию интеллектуально-креативных способностей организации способствует грамотно выстроенная корпоративная культура, которая стимулирует творческую энергию сотрудника, усиливая важность инноваций, креативных способностей или устранение страха перед возможными неудачами [3]. Необходимо четко осознавать, что положительную творческую атмосферу невозможно сформировать просто распоряжением руководства, для этого следует развивать целенаправленные действия, которые создаются и реализуются менеджером и которые поддерживаются наличием определённых ресурсов (информационных, материально-технических, трудовых и финансовых). Отличительными качествами грамотно выстроенной корпоративной культуры, способствующей инновационной деятельности, являются: 1) существование публичных сетей для упрощения способов коммуникации и передачи информации; 2) стимулирование работы в команде; 3) самое важное, -эффективно выстроенная система мотивации специалистов. Если заинтересованность в стимулировании инновационной деятельности сотрудников проявляется в незначительной степени, то это приводит к препятствиям в ходе реализации перспективных наукоемких проектов. В теории мотивации интеллектуально-креативных специалистов важно понимать, что побуждения к деятельности является основной задачей инновационно-ориентированных организаций, а формирование творческой атмосферы способствует развитию и всестороннему использованию творческого потенциала [2]. Данная система является ключевой для развития российского бизнеса и всей страны в целом. При таких обстоятельствах, в основе современной и эффективной системы управления наукоемкими организациями лежат следующие задачи руководителей:

1. Наиболее полно стимулировать творческие способности всех специалистов.
2. Направить получившиеся творческие способности на достижение поставленных организационных задач.

Вместе с тем, важнейшей задачей менеджеров является создание творческой атмосферы, в которой специалист может максимально раскрыть совокупность всех имеющихся возможностей. Это станет предпосылкой в формировании потребности к интенсивной и продуктивной деятельности. Другой приоритетной задачей руководителя является создание системы мотивирующих условий, которые смогут учитывать не только индивидуальные таланты специалистов, но и их мотивы: потребности, интересы и приоритеты. Для этой цели в системе мотивации интеллектуально-креативного труда специалистов применяются следующие принципы [2]:

1. Высвобождение творческой активности.
2. Взаимосвязь степени вознаграждения специалиста с окончательным результатом инновационной деятельности.
3. Снабжение сотрудников необходимыми ресурсами.
4. Вознаграждение за полученные новые знания и опыт.
5. Развитие общения, лишенного формальностей.
6. Максимальная поддержка инноваций руководством организации.
7. Доступность и понимание патентных операций.
8. Быстрый анализ заявок изобретателей.
9. Вознаграждение предоставления индивидуальных и командных предложений.
10. Применение моральных импульсов.
11. Вознаграждение.
12. Присуждение почетных титулов и званий.
13. Применение комплекса краткосрочных и долгосрочных способов мотивирования.

Деятельность специалистов, занимающихся инновационным развитием затруднительно нормировать и контролировать. Даже стандартный способ визуального наблюдения за творческими сотрудниками полностью лишается смысла.

Таким образом, в системе стимулирования специалистов занимающихся научной работой, большое значение имеет теория ожидания. Это происходит в силу того, что в течение всей деятельности они работают с большим количеством информации, которая приводит к выбору того или иного пути развития, чем у сотрудников, работа которых заключается в монотонном выполнение одних и тех же функций [4].

Следовательно, основной возможностью мотивировать специалистов, занимающихся научной деятельностью, являются нематериальные способы стимулирования: необходимость в получении новых знаний, развитие творчества и обретение авторитета. Таких специалистов побуждают к деятельности высокие моральные ценности, выдающиеся идеи, высоконравственная идеология, правила, установленные обычаи [6]. Так же, можно отметить, что основной движущей силой научных сотрудников является направленность на реализацию инновационных идей, которые приводят к публичному признанию их талантов.

Успешным результатом деятельности менеджера является то, насколько эффективно осуществится управление организацией с уже устоявшимися системами контроля и мотивацией, наряду с разработкой и реализацией новых условий для творческой атмосферы [7]. К таким средствам относятся: образ действий выше стоящих руководителей; правильно намеченный стиль управления организацией; установленная корпоративная культура; регулируемые средства коммуникаций; доступность информационных ресурсов; возможность получения всех необходимых ресурсов.

В заключение, важно отметить, что формирование внутри организации творческой атмосферы, в которой разрабатываются и реализуются инновационные идеи, в значительной степени эффективнее, чем принуждение к созданию инновационной продукции. Положительная среда в организациях должна способствовать творческому развитию специалистов и предоставлять необходимые ресурсы для полной реализации полученных результатов до полного введения их на рынок.

В научной практике существует большое количество методов и способов для стимулирования работоспособности сотрудников. Руководителю необходимо только выбрать, какой из них эффективнее мотивирует его специалистов для достижения цели конкретной организации. Если этот выбор был сделан правильно, то на выходе руководитель имеет возможность управлять и регулировать деятельность специалистов, а, также − совместно осуществлять развитие потенциальных научно-креативных возможностей сотрудников.

Список литературы

1. Виханский, О.С. Менеджмент: учебное пособие. 5-е изд. / О.С. Виханский, А.И Наумов. М.: МАГИСТР ИНФРА-М, 2014. - 573 с.

2. Мельников, О.Н. Управление интеллектуально-креативными ресурсами наукоемких производств / О.Н. Мельников. - М.: Креативная экономика, 2010. - 380 с.

3. Маслоу, А.Г. Мотивация и личность / А.Г. Маслоу. - Спб.: Евразия, 1999. - 275 с.

4. Уткин, Э.А. Мотивационный менеджмент / Э.А. Уткин. - М.: ЭКСМОС, 1999. - 336 с.

5. Шапиро, С.А. Мотивация / С.А. Шапиро. - М.: РОСБУХ, 2008. - 234 с.

6. Мельников, О.Н. Инновационная активность как фактор повышения конкурентоспособности предприятия / О.Н. Мельников, В.Н. Шувалов. – М.: Российское предпринимательство, 2009. – 251с.

7. Чернова, А.С. Сущность инновационной активности предприятий [Электронный ресурс], - https://moluch.ru/archive/81/14627/ - статья в интернете. (дата обращения: 09.06.2018)

8. Трифилова, А.А. Оценка инновационной активности предприятий [Электронный ресурс], - http://www.domino. innov.ru. - статья в интернете. (дата обращения: 03.06.2018)

9. Тимошкина, К.В. Анализ подходов к определению инновационной активности предприятия [Электронный ресурс], -

https://moluch.ru/archive/129/35616/ - статья в интернете. (дата обращения: 07.06.2018)

10. Леванова, Н.Е. Разработка методики оценки инновационной активности персонала организации [Электронный ресурс], - https://moluch.ru/archive/28/3181/ - статья в интернете. (дата обращения: 10.06.2018)

УДК 331.101.3

Смирнова Н.С.
Студент, 3 курс, направление «Финансовый менеджмент»
Северный Арктический Федеральный университет
Россия, г. Архангельск

МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА КАК ВАЖНЕЙШИЙ ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *В статье рассматривается мотивация в качестве фактора, способствующего повышению эффективности деятельности предприятия. Ключевыми моментами является система мотивации на предприятии, способная повысить результативность деятельности. Данная статья доказывает, что мотивационные мероприятия, проводимые на предприятии, являются неотъемлемой частью в достижении успеха на предприятии.*

Ключевые слова: *мотивация, эффективность, результативность, управление персоналом.*

Annotation: *The article considers motivation as a factor contributing to the increase of the enterprise activity efficiency. The key points are the system of motivation in the enterprise, which can increase the effectiveness of the activity. This article proves that the motivational activities carried out at the enterprise are an integral part in achieving success in the enterprise.*

Key words: *motivation, efficiency, effectiveness, personnel management.*

В современном менеджменте система мотивации имеет большое значение для большинства организаций. Грамотная мотивационная политика способствует успешному развитию и повышению общей результативности предприятия.

Мотивация персонала представляет собой комплексный подход, в результате которого у сотрудников организации возникают побудительные мотивы, которые способствуют продуктивной деятельности работника. В общем виде мотивацию можно определить как совокупность факторов, способных создать у работника мотивы, побуждающие к трудовой деятельности и способные создать желание работать качественно и результативно.

Каждый руководитель желает, чтобы в его подчинении находились ответственные, трудолюбивые и компетентные работники. Но для того, чтобы сотрудник выполнял свои поставленные задачи эффективно, руководителю нужно уметь заинтересовать работника и замотивировать его на выполнение определенной деятельности. В силу того, что каждый человек индивидуален,

со своими принципами, потребностями, взглядами и т.п., то и мотивирование сотрудника должно быть подобрано индивидуально с учетом его потребностей и ориентировано на мнение и желание самого сотрудника.

Мотивационная стратегия является неотъемлемой частью в деятельности предприятий, так как в основе стратегии лежит создание и развитие политики, способной обеспечить высокие результаты трудовой деятельности. Поскольку побуждающие мотивы у всех сотрудников различны и зависят только от них, можно выделить следующие группы основных факторов, побуждающих и способствующих повышению эффективности труда: внешние факторы и внутренние факторы (Таблица 1).

Внешние факторы, оказывающие влияние на мотивацию персонала, можно поделить на поддерживающие, мотивирующие и демотивирующие факторы. Поддерживающие и мотивирующие факторы служат основой удовлетворенности выполняемой работой. Мотивирующие факторы способствуют порождению удовлетворенности сотрудника, а также улучшают его отношение к выполняемому делу. Поддерживающие факторы способствуют предотвращению уменьшения чувства ответственности за результаты выполненной работы. Несомненно, они являются необходимыми факторами эффективной мотивации персонала. Работа будет приносить максимальный эффект, если у сотрудника будут присутствовать поддерживающие и мотивирующие факторы, а факторы демотивации будут отсутствовать.

Внутренние факторы порождаются непосредственно самой личностью. Данная группа факторов характеризуется тем, что сотрудник сам мотивирует себя на определенную деятельность, поскольку главным ля него является получение удовольствия от процесса работы.

Таблица 1.

Факторы, влияющие на мотивацию сотрудников

Внутренние факторы	**Внешние факторы**		
	Поддерживающие	**Мотивирующие**	**Демотивирующие**
1. Принципы, убеждения 2. Предпочтения сотрудника 3. Способности, возможности	1. Материальное благополучие 2. Условия труда 3. Обеспечение безопасности 4. Надежность	1. Признание 2. Возможность построения карьерной лестницы 3.возможность высказывать свое мнение, к которому будут прислушиваться 4. Ответственность и передача полномочий	1. Некомпетентность руководства 2. Отсутствие четкой организационной структуры 3. Отсутствие понимания со стороны руководства и коллег 4. Нечеткие обязательства

Основная цель мотивационного процесса заключается в получении высокого результата от использования имеющихся трудовых ресурсов, что в свою очередь позволяет эффективному увеличению результативности и прибыльности функционирования системы производства.

Мотивация является важнейшим фактором эффективности и результативности труда, а также составляет основной трудовой потенциал сотрудника. Значение мотивации колоссально, поскольку мотивы имеют большое значение в трудовой деятельности.

В психологии выделяют положительную и отрицательную мотивацию.

1. Положительная мотивация заключается в том, что в основе ее лежат положительные стимулы. Такая мотивация связана с проявлением сознательной активности и эффективной работоспособности сотрудника. Положительная мотивация является наиболее эффективной, так как вследствие данной мотивации люди работают результативнее, качественнее, не испытывая постоянного давления. В настоящее время многие организации придерживаются именно такой системы мотивации, так как сотрудник, замотивированный эффективно выполнять свои обязанности, повышает эффективность работы предприятия в целом.

Каждая организация должна уделять особое внимание системе мотивации. Управление персоналом в любой организации должно быть построено так, чтобы каждый работник мог стремиться к самосовершенствованию своих профессиональных навыков. Сотрудник должен понимать и осознавать, что он является частью большого «механизма», который функционирует благодаря стараниям каждого отдельного работника. Осознавая свой вклад в деятельность предприятия, сотруднику будет легче выполнять свои задачи.

Таким образом, мероприятия по мотивации персонала играют большую роль в деятельности предприятия. Эффективность мотивационных мероприятий достигается за счет понимания мотивов и потребностей людей, а также правильного использования стимулов к труду. Для того, чтобы мотивация сотрудника была эффективной, она должна представлять собой систему, которая предполагает продуманное соотношение мотивации и стимулов с четко поставленными целями, которых необходимо достичь.

Использованные источники

1 Афонин И. В. Управление развитием предприятия: Стратегический менеджмент, инновации, цены. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К»

2 Пул М., Уорнер М. Управление человеческими ресурсами. СПб.: Питер, 2016

3 Хруцкий В. Е., Толмачев Р. А. Оценка персонала: современные системы и технологии. М.: Финансы и статистика, 2016

УДК 2964

Соколова М.Н.
студент
3 курс, факультет «Учетно-финансовый»
Научный руководитель:
Собченко Н.В.,
кандидат экономических наук, доцент
Ставропольский государственный аграрный университет
Россия, г. Ставрополь

НАЛОГОВОЕ АДМИНИСТРИРОВАНИЕ КАК ФОРМА УПРАВЛЕНИЯ НАЛОГОВЫМИ ОТНОШЕНИЯМИ

Аннотация: *Статья посвящена рассмотрению влияния налогового администрирования на деятельность страны. Управление налогами имеет огромное влияние в налоговом законодательстве страны для его полноценного функционирования. Основной целью налогового администрирования выступает преодоление наиболее серьезных проблем для будущего экономического роста и обеспечения конкурентоспособности предприятий. Административное управление - отражение общей заинтересованности между субъектами налоговых правоотношений.*

Ключевые слова*: налоговое администрирование, налоги, налоговая система, налогообложение, управление.*

Annotation: *the Article is devoted to the consideration of the impact of tax administration on the country's activities. Tax management has a huge impact in the tax legislation of the country for its full functioning. The main purpose of tax administration is to overcome the most serious problems for the future economic growth and competitiveness of enterprises. Administrative management - reflection of the General interest between subjects of tax legal relations.*

Key words: *tax administration, taxes, tax system, taxation, management.*

Самым главным условием при стабилизации финансовой деятельности государства является обеспечение наиболее полного и устойчивого сбора обязательных платежей, в том числе налогов. При этом решение заданной задачи в экономике связывают с понятием «налоговое администрирование»[1].

Важным звеном финансовых взаимоотношений в формирующимся обществе считаются налоги.

Развитие социально-экономических связей в стране при учете переустройства налоговой системы, сегодня требует не только приток налогов и упрощение сложившейся системы налогового учета, но и образование устойчивой производительности налоговой системы государства.

Постоянное формирование модификации моделей государственного аппарата России происходит за счет переустройства налоговой системы.

Ключевым компонентом успешной работы налоговой системы и экономики страны считается налоговое администрирование.

Анализ системы налогового администрирования в Российской Федерации наиболее актуально на сегодняшний день, ведь производительность работы налоговой системы находится в наибольшей зависимости от полноты раскрытия источников прибыли для их дальнейшего налогообложения и от минимизации затрат по мобилизации и выполнению обязанностей по уплате налогов и сборов.

Самой встречающейся формой управления в современной практике выступает налоговое администрирование. Оно выполняет функцию установления, контролирования и уплаты налогов и сборов через денежные отношения между налогоплательщиками и государством в лице органов, реализующих налоговый контроль.

Несовершенность нынешней концепции обложения налогами и сборами негативно отражается на деятельности организаций и финансовом изменении государства. Данные обстоятельства приводят к снижению инвестиционной активности, увеличивая склонность к многочисленному уклонению от уплаты налогов, сокрытию прибыли, возникновению и расширению нелегальной экономики. Тем самым происходит урезание налоговых платежей в бюджетную систему Российской Федерации.

В процессе налогового администрирования собирается наиболее важная информация, способствующая результативному сбору налогов и возникающая условием к проведению налоговых реформ.

За счет налогового администрирования, организующее исполнение законодательных актов и выявляющее ситуации, мешающие оперативной работе этих актов, вносятся постоянные исправления в Налоговый кодекс РФ с целью улучшения налогового законодательства.

Налоговое администрирование проводится на 3 уровнях:

1. На первом уровне осуществляется обрабатывание приобретенных данных и разработка предписаний по корректированию налогового законодательства, согласно полученной информации и утверждаются перспективы развития налоговой политики на предстоящий период;
2. На втором уровне проводится преобразование методологий определенных операций в сфере налогообложения и выявляются несовершенства в законодательстве, кроме того разрабатываются предложения по его изменению;
3. На третьем уровне изменяются модели взаимодействия с налогоплательщиками, проводятся поиски действенных мер контроля и выявляются схемы нарушения налогового законодательства и способности их пересечения.

Налоговое управление - модель осуществления административной работы страны и бизнеса в области налоговых взаимоотношений путем применения законодательно определенных совокупностей методов и способов в рамках определенных функций и компетенций, нацеленных на развитие налогового механизма с учетом согласования заинтересованности государства и налогоплательщиков [5].

Для более полного поступления налоговых платежей государство имеет установленную структуру, отчего налоговое администрирование отражается как система по реализации основных направлений налоговой и бюджетной политики.

Концепция налогового администрирования, как первоочередная государственная цель, наиболее эффективна, так как обеспечивает приток требуемых налогов в бюджетную систему и в то же время снижает степень потерь на реализацию налогового законодательства, как для государства, так и для налогоплательщиков.

Особенность налогового администрирования отображается на характере связей налогоплательщиков и налоговых органов. Для достижения равновесия между субъектами отношений законодательно вырабатываются и утверждаются операции по согласованию дискуссионных либо недостающих в активном законодательстве положений.

Формированию общей налоговой концепции способствует рост особенностей налогового администрирования, так как оно ориентировано на разрешение совокупных социально-экономических вопросов и трудностей государства через мобилизацию налоговой прибыли.

Таким образом, налоговое администрирование реализует борьбу с налоговыми правонарушениями. За счет отклонения от уплаты налогов происходит нарушение принципа однородного распределения налогообложения, которое приводит к срыву справедливости в обществе. Правительство, благодаря управленческим механизмам, старается осуществлять контроль за выполнение всеми участниками налогового процесса конкретных законов налогообложения, определенных законодательством.

Использованные источники:

1. Жакенова Г. И. Научные подходы к определению понятия «налоговое администрирование» // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 3. – С. 224–229. – URL: http://e-koncept.ru/2017/770269.htm. (дата обращения: 31.05.2018).
2. Кулешова Л.В., Лапина Е.Н., Собченко Н.В. Особенности налогообложения агробизнеса в России // Вестник Ижевской государственной сельскохозяйственной академии. - 2016. - № 2 (47). - С. 58-65.
3. Кулешова Л.В., Лапина Е.Н., Собченко Н.В. Эффективность влияния региональной налоговой политики на формирование бюджетов субъектов Северо-Кавказского федерального округа // Экономика и предпринимательство. 2014. № 12-2 (53-2). С. 431-436.
4. Собченко Н.В., Кулешова Л.В., Лапина Е.Н. Особенности определения налоговой нагрузки хозяйствующего субъекта // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2015. – № 114. – С. 523-536.
5. Шведов Л. А., Лопатина А. А. Налоговое администрирование как фактор оптимизации фискальных отношений между государством и бизнесом // Молодой ученый. — 2017. — №28. — С. 67-70. — URL https://moluch.ru/archive/162/45116/ (дата обращения: 31.05.2018).

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПОЛИТИКИ И ПРАВА

УДК 343.982.9

Шляпников Ю.В.
кандидат юридических наук, доцент
доцент кафедры уголовного права, криминалистики и криминологии
ФГБОУ ВО «МГУ им. Н.П. Огарева»
Россия, г. Саранск
Сульдина П.О.
студент
2 курс, факультет юридический
ФГБОУ ВО «МГУ им. Н.П. Огарева»
Россия, г. Саранск

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ САМОДЕЛЬНОГО ОРУЖИЯ НА ПРЕДМЕТ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ ЕГО К ОГНЕСТРЕЛЬНОМУ

Аннотация: *В настоящей статье рассматривается криминалистическая методика исследования огнестрельного оружия. Особо концентрируется внимание на производстве экспертизы самодельного огнестрельного оружия.*

Ключевые слова: *огнестрельное оружие, методика исследования, криминалистическая экспертиза, баллистика, самодельное оружие, взрывчатые вещества.*

Annotation: *In this article, forensic methods for the study of firearms are being considered, particularly attention is focused on the production of expertise of homemade firearms.*

Key words: *firearms, research methods, forensic examination, ballistics, homemade weapons, explosives.*

В настоящее время применительно к статьям 222 - 226 УК РФ под огнестрельным оружием следует понимать все виды боевого, служебного и гражданского оружия, в том числе изготовленное самодельным способом, конструктивно предназначенное для поражения цели на расстоянии снарядом, получающим направленное движение за счет энергии порохового заряда или иного заряда[118].

[118] Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации № 5 от 12 марта 2002 года «О судебной практике по делам о хищении, вымогательстве и незаконном обороте оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ и взрывных устройств» // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. – 2002. – № 5. – С. 2 - 3.

Огнестрельное оружие представляет собой технически сложное устройство, в котором сконцентрированы разные свойства: высокая поражающая способность, простота эксплуатации, способность использования на расстоянии и т.д. При этом экспертом, по мнению И.С. Корина, практически оценивается не свойство, а его отражение вовне[119].

Пленум Верховного Суда РФ дал расширительное толкование незаконного изготовления оружия, под которым необходимо рассматривать создание без полученной в закрепленном порядке лицензии или восстановление утраченных поражающих свойств, а также переделку каких-либо объектов, в результате чего они приобретают свойства огнестрельного, газового или холодного оружия.

Методику судебно-баллистической экспертизы составляет совокупность специальных методов, приемов и средств, перечень которых достаточно обширен. Основными из них являются: микроскопические, фотографические, химические исследования, методы эмиссионного, спектрального анализа.

Идентификационные исследования представляют собой процесс поэтапного исследования общих и частных признаков, сравнительного и синтетического изучения и оценки достигнутых результатов. Для сравнения применяется промежуточный экспериментальный объект (пуля и гильза). Вывод о наличии тождества основывается на совпадении элементов общих и частных признаков. Такие совпадения должны являться уникальной совокупностью статических следов, неповторимых в следах на других пулях и гильзах, отстрелянных из оружия такой же модели, системы, образца. Указанное совпадение должно быть исключительно с определенным, единственным экземпляром оружия.

При производстве криминалистической экспертизы криминалисту-баллистику приходится устанавливать техническое состояние оружия, возможность производства выстрела без нажатия на спусковой крючок, наличие неисправностей, затрудняющих нормальную стрельбу и др.

Дистанция выстрела устанавливается для определенного оружия по следам на преграде, в соответствии с несколькими экспериментальными выстрелами. Точное расстояние и дистанция выстрела устанавливаются криминалистом по внедрившимся элементам пороха, частицам металла и другим частям боеприпасов. У гладкоствольного оружия – по диаметру осыпи дроби на преграде.

Во всех случаях главным будет являться метод сравнения следа с места происшествия и экспериментального, который был получен при сходных обстоятельствах. Если следы видны недостаточно, то применяется микроскопия, инфракрасные, ультрафиолетовые лучи, эмиссионный спектральный анализ и другие методы.

Направление и место стрельбы можно установить методом визирования, при имеющихся двух повреждениях или канала от пули в стене. Если пробита

[119] Корин И.С. К вопросу об определении понятия огнестрельного оружия // Эксперт-криминалист. – 2014. – № 2. – С. 10.

одна преграда, то по конфигурации следа можно установить угол «встречи», а по конусу выбивания, выгибанию (на листе металла), сколам – направление траектории полета пули.

При осуществлении криминалистического исследования проводится разборка оружия и исследование самостоятельных элементов и деталей. Заключение об относимости исследуемого предмета к огнестрельному оружию может быть сформулировано при наличии у него следующих составных частей: ствола, запирающих его деталей и механизма воспламенения взрывчатого вещества. Насколько оно является опасным для человека, устанавливается пробивной способностью снаряда, выпущенного из этого оружия.

В современной криминалистической практике имеют место случаи незаконного изготовления огнестрельного оружия, прежде всего из заводских деталей, которые были похищены с заводов-изготовителей, а затем собраны в ином месте. Производство деталей, таким образом, является законным, но сборка из них оружия выполнена незаконно. В случае, когда на такое оружие нанесены заводские маркировочные знаки, то его сложно отличить от заводского.

Следующим случаем незаконного изготовления огнестрельного оружия является случай производства самодельным способом, когда конструкция их будет примитивной или точной копией серийного оружия.

Экспертно-криминалистическая практика говорит о том, что для изготовления самодельного оружия или его частей (нарезной ствол) очень часто применялось заводское станочное оборудование.

В современной криминалистической практике полностью самодельно изготовленное оружие встречается нечасто, в большинстве своем оно изготавливается из подручных средств с использованием элементов деталей заводского изготовления. Такое оружие следует условно считать комбинированным. В таком случае значительную роль при криминалистическом исследовании комбинированного оружия играет определение исходных моделей, в связи с чем при производстве экспертизы экспертами-криминалистами используется справочная литература, а также образцы из коллекций экспертных учреждений МВД.

Следующим видом самодельного оружия является огнестрельное оружие, изготовленное при помощи переделки разных видов учебного, газового, пневматического оружия.

Значительное использование переделанного оружия в следственно-криминалистической деятельности способствовало формированию его как самостоятельного предмета судебно-баллистической экспертизы.

Отличием от полностью изготовленного самодельного оружия является то, что в основе находится заводское изготовление учебных пистолетов, автоматов или свободно доступное оружие самообороны (например, пистолеты 6П42-7,6, ИЖ-79-9Т). Так, например, в газовом пистолете заменяется только ствол на гладкоствольный или нарезной от другого оружия,

или нарезы (правонаклонные или левонаклонные), которые изготавливаются кустарным способом. Такая переделка оружия заводского изготовления с приданием ему новых свойств способствует изменению целевого назначения оружия и отнесению его к короткоствольному нарезному или гладкоствольному огнестрельному оружию.

Также самодельным будет являться огнестрельное оружие, изготовленное с помощью приспособления устройства для осуществления выстрела. Если сравнивать с другими способами изготовления, оно будет являться более доступным и простым, т.к. в настоящее время осуществляется выпуск различных видов сигнальных устройств, которые имеют ударно-спусковой механизма бокового или центрального боя на сигнальный патрон.

Все перечисленные выше типы оружия являются нестандартными в связи с несоответствием стандартным моделям по некоторым свойствам: отклонение в конструкции – длина ствола, поля нарезов, отсутствие цели и мушки, что оказывает влияние на дальность прицельной стрельбы, необходимую удельную кинетическую энергию.

При криминалистическом исследовании самодельно изготовленного оружия, находящегося в собранном виде, эксперты-криминалисты основываются на общих критериях, характеризующих огнестрельное оружие. В первую очередь при проведении экспертизы оружия внимание направлено на выявление и оценку признаков не только переделки, но и силы удельной кинетической энергии пули, необходимой для поражения цели.

Этот признак будет являться обязательным, т.к. характеризует способность к поражению живого объекта и представляет действительную опасность для человека при его использовании.

В отдельных случаях на криминалистическую экспертизу направляется оружие в разобранном виде или без отдельных элементов: в составе ударно-спускового механизма толкатель с боевой пружиной, ствол, который еще не изготовлен или убран с целью осложнить идентификацию ствола по пуле, изъятой с места происшествия. Возможно, это только заготовка, а возможно, это умышленное удаление деталей, чтобы не считать предмет оружием. Но если сложно признать оружием в таком состоянии, то осуществить криминалистическую экспертизу с целью идентификации возможно по следам от ударно-спускового механизма.

Сложность криминалистического исследования возникает тогда, когда на экспертизу передано незаконно изготовленное оружие, для которого не существует штатных патронов или такие патроны встречаются редко. Как свидетельствует современная экспертная деятельность, для стрельбы из самодельного оружия достаточно часто используются патроны иностранного производства. При направлении этих патронов на экспертизу без оружия, с целью установления их пригодности к осуществлению выстрела, необходимо произвести экспериментальные выстрелы. Для этого следует подобрать из коллекции соответствующее оружие.

В то же время следует отметить, что если эксперт-криминалист обладает только исследуемым экземпляром, без криминалистической коллекции оружия, осуществить такое исследование становиться невозможным. Необходимость в использовании коллекции появляется в тех случаях, когда на экспертизу передаются не только редкие экземпляры как российского, так и зарубежного оружия, но и оружия и патронов, которые были изготовлены в XIX - XX веках.

Таким образом, наличие в ЭКЦ МВД коллекций натурных образцов (оружия и патронов) способствует установлению не только пригодности определенного экземпляра изучаемого оружия и патронов к стрельбе, но и производству идентификационных исследований. Необходимость формирования и наполнения таких коллекций наиболее становится актуальной в последнее время в связи с существенным поступлением на территорию России как легальным, так и нелегальным образом различного оружия и боеприпасов зарубежного производства.

Также следует отметить то, что в криминалистической практике имеют место случаи, когда противоправные действия могут быть совершены путем использования старинного (антикварного) оружия, его копии (реплики)[120].

Принадлежность к огнестрельному оружию определяется в соответствии с конструктивными признаками материальной части объекта, характеризующих его целевое назначение, энергетических характеристик, обеспечивающих возможность использования оружия по назначению. Определение происходит в соответствии со следующими группами признаков: а) конструктивность; б) энергетические характеристики снаряда; в) надежность.

С помощью данной методики устанавливается принадлежность исследуемого предмета к огнестрельному оружию. Отличием от других методик является то, что вместо определения критериев «оружейности» и «огнестрельности» исследуемого объекта устанавливаются конструктивные свойства объекта и определяются энергетические характеристики выпущенного из этого объекта снаряда.

Одним из вопросов, на который отвечает баллистическая экспертиза, является, по мнению В. Г. Макаренко, определение дульной энергии пули ручного стрелкового оружия[121].

Учет утраченного и выявленного огнестрельного оружия осуществляется в ГИЦ путем формирования и ведения базы данных автоматизированных информационно-поисковых систем[122].

---

[120] Семенова Е.В. О некоторых проблемных вопросах экспертного исследования оружейных реплик // Эксперт-криминалист. – 2012. – № 4. – С. 33.

[121] Макаренко В.Г. О баллистической экспертизе огнестрельного оружия, ввозимого контрабандным путем на территорию Таможенного союза // Эксперт-криминалист. – 2014. – № 3. – С. 32.

[122] Карданов Р.Р. Огнестрельное оружие как элемент криминалистической характеристики преступлений, связанных с терроризмом // Эксперт-криминалист. – 2013. – № 2. – С. 11.

Таким образом, с позиции криминалистики возможность экспертизы оружия заключается в исследовании конструктивных свойств оружия и пригодности его использования по назначению.

В настоящее время одним из средств, используемых в исследовании оружия, является система «Арсенал», представляющая собой современную компьютерную систему, способную автоматизировать всю технологическую деятельность по исследованию пуль, гильз и их фрагментов: ввод информации и создание электронной базы данных, проверки и сравнительные исследования, получение экспертного заключения. Созданные данной системой электронные базы отдельных регионов, и развитие коммуникационных сетей способствуют развитию межрегионального обмена информацией.

Использованные источники:

1. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации № 5 от 12 марта 2002 года «О судебной практике по делам о хищении, вымогательстве и незаконном обороте оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ и взрывных устройств» // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. – 2002. – № 5. – С. 2 - 3.

2. Карданов Р.Р. Огнестрельное оружие как элемент криминалистической характеристики преступлений, связанных с терроризмом // Эксперт-криминалист. – 2013. – № 2. – С. 9 - 11.

3. Корин И.С. К вопросу об определении понятия огнестрельного оружия // Эксперт-криминалист. – 2014. – № 2. – С. 8 - 12.

4. Макаренко В.Г. О баллистической экспертизе огнестрельного оружия, ввозимого контрабандным путем на территорию Таможенного союза // Эксперт-криминалист. – 2014. – № 3. – С. 30 - 32.

5. Семенова Е.В. О некоторых проблемных вопросах экспертного исследования оружейных реплик // Эксперт-криминалист. – 2012. – № 4. – С. 33 - 37.

УДК 342.9

Быконя А.В.
Студент 2 курса, специальности 40.05.01
ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ», г. Москва, Российская Федерация
Научный руководитель:
Конджакулян К.М.
Доцент ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ», кандидат юридических наук

ЛИЦА, ОБЛАДАЮЩИЕ ИММУНИТЕТОМ ОТ АДМИНИСТРАТИВНОГО ЗАДЕРЖАНИЯ: НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ

Аннотация: *Статья посвящена некоторым лицам из числа тех, кто обладает иммунитетом от административного задержания. В ходе проведения сравнительно-правового анализа действующего законодательства РФ автором были выявлены некоторые проблемы правового регулирования статуса данных лиц и предложены пути их усовершенствования.*

Ключевые слова: *административное задержание, иммунитет от административного задержания, депутаты, судьи, арбитражные заседатели, президент РФ, присяжные заседатели.*

Abstract: *the Article is devoted to some persons from among those who have immunity from administrative detention. In the course of comparative legal analysis of the current legislation of the Russian Federation, the author identified some problems of legal regulation of these persons and proposed ways to improve them*

Keywords: *administrative detention, immunity from administrative detention, deputies, judges, arbitration assessors, President of the Russian Federation, jurors*

Согласно основному закону нашей страны, принятого 12 декабря 1993 года Президент Российской Федерации, члены Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации (далее Совета Федерации) и депутаты Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации (далее Государственной Думы), судьи обладают неприкосновенностью.

Так, в соответствии со ст. 98 Конституции РФ, которая гласит, что члены Совета Федерации и депутаты Государственной Думы в течение осуществления своей деятельности на профессиональной основе на протяжении всего срока исполнения ими своих полномочий обладают неприкосновенностью. Далее вышеупомянутая статья указывает, в чем непосредственно выражается это неприкосновенность. Так, на основании положений ч.1 ст.98 Конституции РФ вышеупомянутые лица не могут быть задержаны, арестованы, подвергнуты обыску, кроме случаев задержания на

месте преступления, а также подвергнуты личному досмотру, за исключением случаев, когда это предусмотрено федеральным законом для обеспечения безопасности других людей. В ч.2. ст.98 Конституции РФ законодатель нормативно закрепил положение о том, что данные лица могут быть лишены своей неприкосновенности, но в особом порядке: по представлению Генерального прокурора Российской Федерации перед соответствующей палатой российского парламента ставится вопрос о лишении неприкосновенности. Более конкретная детализация процесса лишения неприкосновенности рассматриваемых лиц легально закреплена в ФЗ «О статусе члена Совета Федерации и статусе депутата Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации»[123].

Следует отметить, что в ст. 91 Конституции РФ, сказано, что «Президент Российской Федерации обладает неприкосновенностью». Но конкретно объем и содержание этой неприкосновенности нормативно не закреплен.

В ч.1 ст.3 Федерального закона от 12.02.2001 N 12-ФЗ[124] прописано, что Президент Российской Федерации, прекративший исполнение своих полномочий, обладает неприкосновенностью. Но в отличие от положений основного закона нашей страны, касающихся неприкосновенности действующего Президента, законодатель четко нормативно прописал объем и содержание неприкосновенности Президента РФ, прекратившего исполнение своих полномочий. Так, он не может быть привлечен к уголовной или административной ответственности за деяния, совершенные им в период исполнения полномочий Президента Российской Федерации, а также задержан, арестован, подвергнут обыску, допросу либо личному досмотру, если указанные действия осуществляются в ходе производства по делам, связанным с исполнением им полномочий Президента Российской Федерации. Путём анализа вышеназванных нормативных положений можно сделать умозаключение, согласно которому Президент РФ, прекративший исполнение своих полномочий, не может быть подвергнут такому виду административного принуждения, как административному задержанию.

Анализ действующего российского законодательства позволил сделать вывод, что депутаты законодательных (представительных) органов субъектов РФ, а также депутаты представительных органов муниципальных образований, члены выборных органов местного самоуправления, выборные должностные лица местного самоуправления не принадлежат к кругу лиц, которые обладают иммунитетом от административного задержания.

В ч.2. ст.13 Федерального закона от 06.10.1999 N 184-ФЗ[125] речь идет о том, что «в случае привлечения депутата к уголовной или административной

---

[123] Федеральный закон от 08.05.1994 N 3-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "О статусе члена Совета Федерации и статусе депутата Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации"// "Собрание законодательства РФ", 09.05.1994, N 2, ст. 74.

[124] Федеральный закон от 12.02.2001 N 12-ФЗ (ред. от 21.07.2014) "О гарантиях Президенту Российской Федерации, прекратившему исполнение своих полномочий, и членам его семьи"//"Собрание законодательства РФ", 12.02.2001, N 7, ст. 617.

[125] Федеральный закон от 06.10.1999 N 184-ФЗ (ред. от 05.02.2018) "Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов

ответственности, его задержания, ареста, обыска, допроса, совершения иных уголовно-процессуальных или административно-процессуальных действий, проведения оперативно-розыскных мероприятий в отношении депутата, его багажа, личных и служебных транспортных средств, переписки, используемых им средств связи и принадлежащих ему документов, а также при проведении оперативно-розыскных мероприятий в занимаемых им жилом и служебном помещениях применяется особый порядок производства по уголовным или административным делам, установленный федеральными законами».

Данная правовая норма содержит правовые неточности и неясности. Это выражается в том, что, во-первых, она неконкретна. Во-вторых, сказано, что будет применен особый порядок по делам об административных правонарушениях, в случае, если депутат будет привлечен к административной ответственности, но в чем смысл данного особого порядка к указанным лицам не вполне ясно. В-третьих, говорится, что особый порядок производства по делам об административных правонарушениях в отношении депутатов устанавливается федеральными законами. Анализ КоАП РФ и других федеральных законов выявил отсутствие ФЗ, в которых был бы нормативно прописан указанный выше особый порядок. Резюмирую данные факты, можно утверждать, что упоминание об особом порядке производства по делам об административных правонарушениях в отношении депутатов в федеральном законе и отсутствие содержания это особого порядка делает рассматриваемую нами норму федерального закону неприменимой на практике.

Основываясь на Федеральном законе от 06.10.2003 N 131-ФЗ[126] применительно к депутатам представительных органов местного самоуправления, можно утверждать, что они не входят в круг лиц, обладающих иммунитетом от административного задержания при привлечении их к административной ответственности. Так согласно ч.8 ст.40 вышеназванного федерального закона «гарантии прав депутатов, членов выборных органов местного самоуправления, выборных должностных лиц местного самоуправления при привлечении их к уголовной или административной ответственности, задержании, аресте, обыске, допросе, совершении в отношении их иных уголовно-процессуальных и административно-процессуальных действий, а также при проведении оперативно-розыскных мероприятий в отношении депутатов, членов выборных органов местного самоуправления, выборных должностных лиц местного самоуправления, занимаемого ими жилого и (или) служебного помещения, их багажа, личных и служебных транспортных средств, переписки, используемых ими средств связи, принадлежащих им документов

Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.03.2018)// "Собрание законодательства РФ", 18.10.1999, N 42, ст. 5005.

[126] Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 29.12.2017) "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.03.2018) // "Собрание законодательства РФ", 06.10.2003, N 40, ст. 3822.

устанавливаются федеральными законами». Как видим, трудно понять какие ФЗ прописывают гарантии прав депутатов, членов выборных органов местного самоуправления, выборных должностных лиц местного самоуправления при привлечении их к административной ответственности, задержании, что делает анализируемую норму неопределенной и с малой степенью вероятности применимой на практике. На сегодняшний день такие гарантии федеральными законами так и не установлены и неизвестно, когда это произойдет[127].

Анализ ст.24 Временного положения, прилагаемого к Федеральному закону от 26.11.1996 N 138-ФЗ[128], которая говорит о том, что «зарегистрированный кандидат не может быть на территории муниципального образования привлечен к уголовной ответственности, задержан, арестован или подвергнут мерам административного взыскания, налагаемым в судебном порядке, без согласия прокурора субъекта Российской Федерации», позволяет сделать вывод, что иммунитет от административного задержания на кандидатов в депутаты представительных органов местного самоуправления и кандидатов в выборные должностные лица местного самоуправления распространяется.

Применительно к судьям, стоит отметить, что ч.1 ст. 122 Конституции РФ прямо устанавливает, что судьи неприкосновенны. Более конкретное и емкое закрепление о неприкосновенности судей содержится в Законе РФ от 26.06.1992 N 3132-1[129]. Более всего нас интересует недопустимость задержания как один из элементов неприкосновенности по отношению к судьям. Ч.5 ст. 16 Закона о статусе судей говорит о том, что: "судья, задержанный по подозрению в совершении преступления или по иному основанию либо принудительно доставленный в любой государственный орган, если личность этого судьи не могла быть известна в момент задержания, после установления его личности подлежит немедленному освобождению". Следует отметить, что речь идет не только запрете задержания судей, которые подозреваются в совершении преступления, но также и о неприемлемости задержания судей по иному основанию. В качестве последнего принято понимать совершение административного правонарушения. Следовательно, напрашивается вывод о том, что не допускается задержание судей, совершивших административные правонарушения, что говорит о том, что они входят в круг лиц, обладающих иммунитетом от административного задержания.

---

[127] В.Н ХОРЬКОВ. К вопросу о круге лиц, обладающих иммунитетом от административного задержания// Современное право.2014.№ 3.С.45-49

[128] Федеральный закон от 26.11.1996 N 138-ФЗ (ред. от 04.06.2014)"Об обеспечении конституционных прав граждан Российской Федерации избирать и быть избранными в органы местного самоуправления" (вместе с "Временным положением о проведении выборов депутатов представительных органов местного самоуправления и выборных должностных лиц местного самоуправления в субъектах Российской Федерации, не обеспечивших реализацию конституционных прав граждан Российской Федерации избирать и быть избранными в органы местного самоуправления") // "Собрание законодательства РФ", 02.12.1996, N 49, ст. 5497.

[129] Закон РФ от 26.06.1992 N 3132-1 (ред. от 05.12.2017, с изм. от 19.02.2018) "О статусе судей в Российской Федерации"// "Российская газета", N 170, 29.07.1992 , ст. 1792.

Анализ Федерального закона от 20.08.2004 N 113-ФЗ[130] позволяет утверждать, что в период осуществления присяжным заседателем правосудия на него распространяется независимость судей. Данное умозаключение характеризует неприемлемость административного задержания на равных основаниях с судьями для присяжных заседателей судов общей юрисдикции.

Ч.1 ст.7 Федерального закона от 30.05.2001 N 70-ФЗ[131] гласит, что «на арбитражного заседателя и членов его семьи в период осуществления им правосудия распространяются гарантии неприкосновенности судей и членов их семей». Важная особенность содержания данной нормы права заключается в том, что применительно к арбитражным заседателям неприкосновенность гарантируется не только им, но и членам их семей.

Анализ ч.2. ст.42 Федерального закона от 17.01.1992 N 2202-1[132], ч.3 ст. 29 Федерального закона от 28.12.2010 N 403-ФЗ[133], ч.1 ст. 39 Федерального закона от 05.04.2013 N 41-ФЗ[134], ч.1 ст. 12 Федерального конституционного закона от 26.02.1997 N 1-ФКЗ[135], абз. 4 ст. 17 Федерального закона от 03.04.1995 N 40-ФЗ[136], ч. 1 ст. 20 Федерального закона от 27.05.1996 N 57-ФЗ[137] позволяет сделать вывод, что административное задержание не применяется к прокурорам, руководителям следственных органов Следственного комитета Российской Федерации и следователям, Председателю Счетной палаты Российской Федерации, его заместителю и аудиторам Счетной палаты Российской Федерации, Уполномоченному по правам человека в Российской Федерации, сотрудникам органов федеральной службы безопасности при исполнении своих обязанностей, сотрудникам органов федеральной охраны при исполнении служебных обязанностей.

В ст.12 Указа Президиума ВС СССР от 23.05.1966 N 4961-VI[138] сказано, что глава дипломатического представительства и члены дипломатического персонала представительства, пользующиеся дипломатической неприкосновенностью не могут быть подвергнуты административному задержанию.

---

[130] Федеральный закон от 20.08.2004 N 113-ФЗ (ред. от 01.07.2017) "О присяжных заседателях федеральных судов общей юрисдикции в Российской Федерации"// "Собрание законодательства РФ", 23.08.2004, N 34, ст. 3528.

[131] Федеральный закон от 30.05.2001 N 70-ФЗ (ред. от 19.12.2016) "Об арбитражных заседателях арбитражных судов субъектов Российской Федерации"// "Собрание законодательства РФ", 04.06.2001, N 23, ст. 2288.

[132] Федеральный закон от 17.01.1992 N 2202-1 (ред. от 31.12.2017) "О прокуратуре Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.02.2018)// "Собрание законодательства РФ", 20.11.1995, N 47, ст. 4472.

[133] Федеральный закон от 28.12.2010 N 403-ФЗ (ред. от 31.12.2017) "О Следственном комитете Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.02.2018)// "Собрание законодательства РФ", 03.01.2011, N 1, ст. 15.

[134] Федеральный закон от 05.04.2013 N 41-ФЗ (ред. от 07.02.2017) "О Счетной палате Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.06.2017) // "Собрание законодательства РФ", 08.04.2013, N 14, ст. 1649.

[135] Федеральный конституционный закон от 26.02.1997 N 1-ФКЗ (ред. от 31.01.2016) "Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации"// "Собрание законодательства РФ", 03.03.1997, N 9, ст. 1011.

[136] Федеральный закон от 03.04.1995 N 40-ФЗ (ред. от 07.03.2018) "О федеральной службе безопасности"// "Собрание законодательства РФ", 10.04.1995, N 15, ст. 1269.

[137] Федеральный закон от 27.05.1996 N 57-ФЗ (ред. от 07.03.2018) "О государственной охране"// "Собрание законодательства РФ", 27.05.1996, N 22, ст. 2594.

[138] Указ Президиума ВС СССР от 23.05.1966 N 4961-VI "Об утверждении положения о дипломатических и консульских представительствах иностранных государств на территории Союза Советских Социалистических Республик"// "Ведомости ВС СССР", 1966, N 22, ст. 387.

На основании всего вышесказанного можно предложить некоторые пути совершенствования. Во-первых, необходимо внести изменения в ст. 91 Конституции РФ, дополнив её раскрытием объема и содержания неприкосновенности Президента РФ.

Во-вторых, представляется важным предоставить иммунитет не только депутатам Государственной Думы ФС РФ, но и депутатам представительного органа местного самоуправления, сделав при этом единым депутатский иммунитет независимо от уровня законодательного (представительного) органа.

В-третьих, наиболее целесообразным видится, предоставление членам семей присяжных заседателей судов общей юрисдикции неприкосновенности, как это было сделано по отношению к членам семей арбитражных заседателей. Обеспечив тем самым единый подход в области предоставления неприкосновенности по отношению не только к присяжным заседателям судов общей юрисдикции и арбитражным заседателям, но и обеспечить безопасность членов их семей.

В-четвёртых, учитывая, что в настоящее время различными федеральными законами определен и не систематизирован круг лиц, обладающих иммунитетом от административного задержания. А субъекты, которые уполномочены производить административное задержание должны знать категории лиц, которые не обладают иммунитетом, не прибегая к целого рода разносторонним федеральным законам. Исключение составило Министерство внутренних дел РФ, которое для сотрудников органов внутренних дел (полиции), которые уполномочены осуществлять административное задержание облегчило им эту участь. В этой связи представляется необходимым систематизировать данный перечень применительно к кругу лиц, к которым данная мера не может быть применена и нормативно закрепить его в Кодексе Российской Федерации об административных задержаниях, в которым бы четко было прописано в отношении какого круга лиц нельзя осуществлять данную мера производства об административных правонарушениях.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК:

1.Федеральный закон от 08.05.1994 N 3-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "О статусе члена Совета Федерации и статусе депутата Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации"// "Собрание законодательства РФ", 09.05.1994, N 2, ст. 74.

2.Федеральный закон от 12.02.2001 N 12-ФЗ (ред. от 21.07.2014) "О гарантиях Президенту Российской Федерации, прекратившему исполнение своих полномочий, и членам его семьи"//"Собрание законодательства РФ", 12.02.2001, N 7, ст. 617.

3. Федеральный закон от 06.10.1999 N 184-ФЗ (ред. от 05.02.2018) "Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской

Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.03.2018)// "Собрание законодательства РФ", 18.10.1999, N 42, ст. 5005.
4.Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 29.12.2017) "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.03.2018) // "Собрание законодательства РФ", 06.10.2003, N 40, ст. 3822.
5. В.Н ХОРЬКОВ. К вопросу о круге лиц, обладающих иммунитетом от административного задержания// Современное право.2014.№ 3.С.45-49.
6. Федеральный закон от 26.11.1996 N 138-ФЗ (ред. от 04.06.2014)"Об обеспечении конституционных прав граждан Российской Федерации избирать и быть избранными в органы местного самоуправления" (вместе с "Временным положением о проведении выборов депутатов представительных органов местного самоуправления и выборных должностных лиц местного самоуправления в субъектах Российской Федерации, не обеспечивших реализацию конституционных прав граждан Российской Федерации избирать и быть избранными в органы местного самоуправления") // "Собрание законодательства РФ", 02.12.1996, N 49, ст. 5497.
7. Закон РФ от 26.06.1992 N 3132-1 (ред. от 05.12.2017, с изм. от 19.02.2018) "О статусе судей в Российской Федерации"// "Российская газета", N 170, 29.07.1992 , ст. 1792.
8. Федеральный закон от 20.08.2004 N 113-ФЗ (ред. от 01.07.2017) "О присяжных заседателях федеральных судов общей юрисдикции в Российской Федерации"// "Собрание законодательства РФ", 23.08.2004, N 34, ст. 3528.
9. Федеральный закон от 30.05.2001 N 70-ФЗ (ред. от 19.12.2016) "Об арбитражных заседателях арбитражных судов субъектов Российской Федерации"// "Собрание законодательства РФ", 04.06.2001, N 23, ст. 2288.
10.Федеральный закон от 17.01.1992 N 2202-1 (ред. от 31.12.2017) "О прокуратуре Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.02.2018)// "Собрание законодательства РФ", 20.11.1995, N 47, ст. 4472.
11.Федеральный закон от 28.12.2010 N 403-ФЗ (ред. от 31.12.2017) "О Следственном комитете Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.02.2018)// "Собрание законодательства РФ", 03.01.2011, N 1, ст. 15.
12. Федеральный закон от 05.04.2013 N 41-ФЗ (ред. от 07.02.2017) "О Счетной палате Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 28.06.2017) // "Собрание законодательства РФ", 08.04.2013, N 14, ст. 1649.
13. Федеральный конституционный закон от 26.02.1997 N 1-ФКЗ (ред. от 31.01.2016) "Об Уполномоченном по правам человека в Российской Федерации"// "Собрание законодательства РФ", 03.03.1997, N 9, ст. 1011.
14. Федеральный закон от 03.04.1995 N 40-ФЗ (ред. от 07.03.2018) "О федеральной службе безопасности"// "Собрание законодательства РФ", 10.04.1995, N 15, ст. 1269.
15. Федеральный закон от 27.05.1996 N 57-ФЗ (ред. от 07.03.2018) "О государственной охране"// "Собрание законодательства РФ", 27.05.1996, N 22, ст. 2594.

16. Указ Президиума ВС СССР от 23.05.1966 N 4961-VI "Об утверждении положения о дипломатических и консульских представительствах иностранных государств на территории Союза Советских Социалистических Республик"// "Ведомости ВС СССР", 1966, N 22, ст. 387.

УДК 000.1082

Манджиков К.С.
ФГКОУ ВО «Московской академии Следственного комитета Российской Федерации».
Россия, г. Москва
Научный руководитель: д.ю.н., доцент,
Голоскоков Леонид Викторович,
и.о. заведующего кафедрой гражданско-правовых дисциплин юридического института ФГКОУ ВО «Московской академии Следственного комитета Российской Федерации».

МЕДИАЦИЯ КАК НОВЫЙ СПОСОБ В СИСТЕМЕ ЗАЩИТЫ ТРУДОВЫХ ПРАВ МЕДИАЦИЯ В ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЯХ: ЭФФЕКТИВНОСТЬ, ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ, ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ И ОГРАНИЧЕНИЯ ПРОЦЕДУРЫ МЕДИАЦИИ В ТРУДОВЫХ СПОРАХ

Аннотация: *в данной работе раскрывается сущность и содержание проблемы медиации в системе защиты трудовых прав. Освещаются особенности и проблемы реализации медиации в трудовых спорах.*

Ключевые слова: *Процедура медиация, трудовой спор, медиативное соглашение, медиативность.*

Annotation: *In this article, the essence and content of the problem of mediation in the system of protection of labor rights is disclosed. The features and problems of mediation in labor disputes are highlighted.*

Keywords: *Mediation, labor dispute, mediation agreement, mediativity.*

Актуальность и проблематика

Умением находить общий язык с контрагентом должна славиться любая, считающая себя передовой, страна. И в условиях развития экономики, общества и государства в целом имеет место быть правовое регулирование инноваций, вводимых во все аспекты жизни. Одним из таковых и является «медиация».

Объектом исследования являются правоотношения, возникающие из процедуры медиации по поводу трудовых споров.

В свою очередь **предметом исследования** выступает процесс исследования такого явления как «Медиация».

Целью данного исследования видится поиск причин, которые не позволяет данной категории быть более эффективной.

Для достижения данной цели предполагает решение следующих **задач:**

- Рассмотреть сущность такой категории как медиация, оценить её достоинства и недостатки
- Выявить возможные проблемные моменты в реализации данной процедуры в российском судопроизводстве
- Разобрать причину не востребованности медиации среди граждан Российской Федерации, а также сравнение с другими странами

Прежде чем рассмотреть данную проблему, введем понятие « процедуры медиации». Итак, **процедура медиации** – это способ урегулирования споров при содействии медиатора на основе добровольного согласия сторон в целях достижения ими взаимоприемлемого решения, при этом медиатором является физическое лицо, которые привлекаются в качестве посредника, некой третьей стороны для урегулирования трудового спора[139].

Медиация - это сравнительно новая процедура, которая появилась в Законе (Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации))(далее Закон) в 2010 г. Основное назначение данной процедуры сводится к попыткам примирить обе стороны путем выбора третьей стороны (медиатора), которая содействует урегулированию конфликта.

Вообще в ведущих державах медиативные технологии применяются давно. Так, А.А. Елисеева, к примеру, говорит о том, что в Японии и Китае, решение спора до суда принято считать благоприятной практикой и данный факт всячески поддерживается. Опыт европейских стран также направлен на разрешение трудовых споров между сторонами самостоятельно, не обращаясь при этом в судебные инстанции, из-за проблем, о которых мы расскажем дальше.[140] В частности, существует Директива Европейского парламента «По отдельным аспектам медиации при разрешении гражданско-правовых и коммерческих споров», типовой закон UNCITRAL «ON INTERNATIONAL COMMERCIAL CONCILIATION», рекомендованный Генеральной Ассамблеей ООН и т.д. В США, к примеру, вся система направлена на урегулирование споров до суда, даже судья может прервать производство по делу и посоветовать сторонам обратиться с медиаторами. Великобритания создала свою службу, которая предлагает тех или иных медиаторов, как говорится, «на свой вкус и цвет».[141]

Однако, стоит отметить, что медиация имеет преимущество перед судебным разбирательством в том плане, что медиация: А)Предполагает участие обеих сторон в поиске альтернативных и приемлемых решений в короткие сроки, нежели это делается в суде; Б)Время затраченное на урегулирование конфликта зависит непосредственно от желания и намерения сторон и не ограничено жесткими условиями, то бишь они могут в любой момент отказаться от медиации и также возобновить его по своему усмотрению, как в суде. При этом им также не придется тратить деньги на

---

[139] Федеральный закон от 27.07.2010 N 193-ФЗ (ред. от 23.07.2013) "Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)" (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.09.2013), ст.2

[140] Институт медиации в условиях инновационного развития российского общества. *А.А. Елисеева*

[141] Медиация в мире. Режим доступа: http://www.mediacia.com/medworld.htm

услуги представителей, государственную пошлину и иные издержки, вытекающие из судебного разбирательства; В) Используется политика конфиденциальности для сохранения деловой репутации и доброго имени, что также отражено в Законе[142]; Г) При судебном разбирательстве судья назначается, а в медиации стороны вправе сами выбирать себе непредвзятого посредника. Д) Ц.А. Шамликашвили, , что «особенностями и одновременно преимуществами медиации являются такие качества, как неформализованный, конфиденциальный процесс, в котором стороны участвуют на равных, сохраняя полный контроль, как за самим процессом принятия решений, так и за их содержательной стороной»[143]

Переходя непосредственно к трудовым спорам стоит сказать, что статистика сегодняшнего дня, между тем, такова: примерно 0,5 млн. трудовых споров различных категорий были рассмотрены российскими судами с вынесением решения в 2014 году, тогда как всего в 91 случае спор был прекращен в связи с урегулированием посредством проведения медиации. В 2015 году таких случаев было всего 53, а в 2016 – 68.[144] Из этого можно сделать вывод о том, что суд не берет на себя ответственность по содействию медиативному разрешению различных конфликтов между сторонами разбирательства как по вертикали(работник – работодатель), так и по вертикали(работник – работник). Несмотря на весь потенциал медиации в сфере трудовых отношений (конфликтов), на сегодняшний день эта технология на практике используется чаще при разрешении корпоративных споров, чем трудовых и существует, в первую очередь, как дорогая и высокопрофессиональная консалтинговая услуга для ключевых работников, директоров, топ-менеджеров либо экстренных ситуаций, влекущих высокие репутационные риски работодателя (несчастный случай, моббинг, скандал и т.п.), так как для них высока цена конфликта, а это и финансовые потери, и репутационные, а также риски, которые связаны с утратой конфиденциальности. Для рядовых сотрудников проще подать на своих работадателей в суд, нежели искать с ними примирения.

На сегодняшний день реалии таковы, что суд зачастую не ищет точек соприкосновения между работодателем и работником для их примирения, о которых, к примеру, говорится в методических рекомендациях, подготовленных Судебной коллегией по гражданским делам Астраханского областного суда, что на подготовительной стадии суд должен проанализировать конфликт и определить признаки медиабельности(

---

142 Федеральный закон от 27.07.2010 N 193-ФЗ (ред. от 23.07.2013) "Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)" (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.09.2013)ст.5

143 . Шамликашвили Ц. Медиатор вместо судьи. Эффективный подход к разрешению споров для современного менеджера // Российская бизнес-газета. 2010. 29 июня.

144 Данные Судебного департамента при ВС РФ. Сводные статистические сведения о деятельности федеральных судов общей юрисдикции и мировых судей за 2014, 2015, 2016 года № 2 «Отчет о работе судов общей юрисдикции о рассмотрении гражданских дел по первой инстанции» {Электронный ресурс} http://www.cdep.ru/index.php?id=79

являются ли стороны ресурсом друг друга, согласуются ли их интересы и т.д)[145].

Для подавляющего большинства среднестатистических и типовых трудовых конфликтов (по вопросам заработной платы, премирования, увольнения, дисциплины, сокращения персонала и др.) медиация пока еще остается экзотической и непрозрачной процедурой, применяется в единичных случаях. [146].

Взять, к примеру, Трудовой Кодекс, который в 60 главе ««Рассмотрение и разрешение индивидуальных трудовых споров» даже не затрагивает вопросы разрешения трудовых споров посредством медиации[147].

На сегодняшний день нет предпосылок к тому, чтобы медиация была актуальна в сфере труда как быстрый и эффективный инструмент в поиске консенсуса для обеих сторон трудовых отношений. Причины для этого много, начиная от недостаточной осведомленности участников трудовых отношений и заканчивая отсутствием рынка профессиональных медиаторов. Собственно, нет и предпосылок к тому, чтобы это рынок сложился. Георгий Александров говорил, что "Конфликт любой всегда уладит мудрец, владеющий собой»[148] , но где найти такого «мудреца» в условиях недостаточности корпуса профессиональных медиаторов?. Более того, мы не имеем: внятных процедур доступа к медиации, понятных факторов, влияющих на ценообразование (сфера применения, занятость и т.п.), понимания, кто вообще является целевой аудиторией и кто определяет спрос. Судебная практика показывает, что между сторонами заключается медиативное соглашение, которое выступает как гражданско-правовая сделка. И снова вопрос: данную сделку разве нельзя нарушить? Да, это повлечет определенную санкцию, однако, одна из сторон всё равно обратится в суд и тогда этот «круг Сансары» закроется без использования медиации как таковой.

Подводя общую черту, хотелось бы отметить, что у процедуры медиации есть два пути: 1) Законодатель оставляет всё без изменения и наблюдается похожая ситуация, которую мы видим сейчас; 2) Он дополняет и изменяет Закон, а также стимулирует стороны к использованию данной процедуры. Вторая линия развития видится все же предпочтительней, не правда ли? Её можно воплотить следующими мероприятиями: принудить использовать медиацию для отдельных категорий дел, к примеру, дискриминации, об увольнении и т.д., а для другой категории дел, повысить стоимость обращения в суд, дабы повысить спрос на медиацию. Одним из вариантов можно рассмотреть также отмену государственной пошлины для работодателей. Также стоит обратить внимание на сам Закон, в котором не закреплена сама процедура медиации, противоречащая самому его названию. Стоит также закрепить обязательное наличие у медиатора высшего

---

[145] МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ «ПРИМЕНЕНИЕ ПРОЦЕДУРЫ МЕДИАЦИИ ПРИ РАССМОТРЕНИИ ГРАЖДАНСКИХ ДЕЛ В СУДАХ ОБЩЕЙ ЮРИСДИКЦИИ» https://pravo.ru/store/doc/doc/Methodical_recommendations_mediation.pdf

[146] «Применение медиации в трудовых спорах: успехи и возможности» Н. Перова , Г. Енютина, М., 2016.

[147] "Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 29.07.2017). Гл.60

[148] Афоризмы. Режим доступа: https://www.proza.ru/2012/11/11/576

юридического образования, что в важной степени скажется на медиативных соглашениях, которые, к слову, тоже стоит разобрать.

Библиографический список

1. "Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 29.07.2017)

2. Федеральный закон от 27.07.2010 N 193-ФЗ (ред. от 23.07.2013) "Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)" (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.09.2013)

3. «Применение медиации в трудовых спорах: успехи и возможности» Н. Перова , Г. Енютина, М., 2016.

4. Данные Судебного департамента при ВС РФ. Сводные статистические сведения о деятельности федеральных судов общей юрисдикции и мировых судей за 2014, 2015, 2016 года № 2 «Отчет о работе судов общей юрисдикции о рассмотрении гражданских дел по первой инстанции» Режим доступа: http://www.cdep.ru/index.php?id=79

5. МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ «ПРИМЕНЕНИЕ ПРОЦЕДУРЫ МЕДИАЦИИ ПРИ РАССМОТРЕНИИ ГРАЖДАНСКИХ ДЕЛ В СУДАХ ОБЩЕЙ ЮРИСДИКЦИИ». Режим доступа:https://pravo.ru/store/doc/doc/Methodical_recommendations_mediation.pdf

6. Медиация в мире. Режим доступа: http://www.mediacia.com/medworld.htm

7. Шамликашвили Ц. Медиатор вместо судьи. Эффективный подход к разрешению споров для современного менеджера // Российская бизнес-газета. 2010. 29 июня.

8. Институт медиации в условиях инновационного развития российского общества. *А.А. Елисеева*

УДК 341.4

Шалагин М.Е.
Бакалавр
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ», Россия, г. Москва

МЕЖДУНАРОДНОЕ И НАЦИОНАЛЬНОЕ ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОНЯТИЯ ФИНАНСИРОВАНИЕ ТЕРРОРИЗМА

Аннотация: *В статье проанализированы сложившиеся подходы к определению понятия финансирования терроризма, обоснована необходимость разработки единой категории «финансирование терроризма» на международном уровне. Сравнение положений действующих актов международного характера и законодательства Российской Федерации позволяет определить перспективы дальнейшего совершенствования правового регулирования рассматриваемой сферы отношений.*

Ключевые слова: *терроризм, международный терроризм, финансирование терроризма, меры борьбы с терроризмом.*

Abstract: *the author of the article analyses the developed approaches to understanding the financing of terrorism and proves a necessity of development of a uniform category "terrorism financing" at the international level. Comparison of the provisions of existing acts of an international character and the Russian Federation to determine the prospects for further improving the legal regulation of this sphere of relations.*

Keywords: *terrorism, international terrorism, financing of terrorism, measures against terrorism.*

Одной из проблем мирового сообщества в настоящее время является создание эффективной системы мер, позволяющей противостоять терроризму. Система мер по противодействию терроризму в качестве комплексного подхода мирового сообщества в рамках Организации Объединенных Наций, и, в частности, в рамках Совета Безопасности ООН, начала активно развиваться только в 90-х гг. XX века. Основополагающими международно-правовыми актами, регулирующими международное сотрудничество в борьбе с финансированием терроризма, являются: Международная конвенция о борьбе с финансированием терроризма 1999 г. (далее – Конвенция 1999 г.) [2, с. 508-538] и Конвенция об отмывании, выявлении, изъятии и конфискации доходов от преступной деятельности и финансировании терроризма, принятая Советом Европы в 2005 г. (далее Конвенция 2005 г.) [1, с. 10-23].

На данный момент было сформировано несколько подходов по определению системы мер в области контртеррористической деятельности государств. В отечественной литературе система мер зачастую подразделяется в зависимости от конкретного акта проявления терроризма [5, с. 142], что, вероятнее всего, является следствием отсутствия универсальных определений «международный терроризм» и «терроризм».

Противодействие в политической сфере как государствами-членами ООН, так и самой ООН осуществляется путем введения санкций в отношении организаций и отдельных лиц. На национальном уровне противодействие может быть выражено в виде запрета на осуществление определенных видов деятельности на территории соответствующего государства.

Разумеется, центральное место в рассматриваемой системе принимают меры, направленные на противодействие финансированию терроризма. Приоритетом является формирование эффективных методов по противодействию финансирования терроризма. Однако в настоящее время этот процесс значительно осложняется отсутствием международного подхода к пониманию финансирования терроризма, что, в свою очередь, связано с отсутствием единого подхода к определению самого терроризма. Основными факторами, определяющими отсутствие взаимопонимания в данном вопросе, являются национальные интересы отдельных государств, различное понимание национальной безопасности, кризис международного правового регулирования в вопросе легитимного применения силы, пересечение понятия «терроризм» в определенных моментах с понятием «борьба за самоопределение наций» [7, с. 28-29].

Основная сложность состоит в том, что с точки зрения международного права невозможно точно определить, что конкретно должно быть профинансировано, чтобы подпадать под преступное деяние [6, с. 21-22].

В настоящий момент международные правовые акты, а также национальное законодательство по-разному определяют понятие «финансирование терроризма».

Договор государств-участников Содружества Независимых Государств о противодействии легализации (отмыванию) преступных доходов и финансированию терроризма 2007 г. в статье 2 содержит определение финансирования терроризма, в соответствии с которым, таковым признается предоставление или сбор средств либо оказание финансовых услуг с осознанием того, что они предназначены для финансирования организации, подготовки или совершения хотя бы одного из преступлений террористического характера, либо для обеспечения организованной группы, незаконного вооруженного формирования, преступного сообщества (преступной организации), созданных или создаваемых для совершения хотя бы одного из таких преступлений [3, с. 559].

Во второй из девяти специальных рекомендаций ФАТФ [4] определение финансирования терроризма налагается в качестве обязанности на каждое конкретное государство: «каждая страна должна законодательно установить преступный характер финансирования терроризма, террористических актов и террористических организаций». При этом согласно абз. 1 рекомендации I данное определение не должно противоречить Международной конвенции о борьбе с финансированием терроризма 1999 г.

По нашему мнению, за последние несколько лет Россия укрепила свои позиции в качестве одной из ведущих стран, которые поддерживают и соответствуют требованиям ФАТФ. Законодатели пытаются разработать наиболее эффективные механизмы борьбы с теневой экономикой. Глобальное сообщество постоянно контролирует новые формы и методы отмывания денег.

Российское законодательство в настоящий момент дает следующее легальное определение: «финансирование терроризма - это предоставление или сбор средств либо оказание финансовых услуг с осознанием того, что они предназначены для финансирования организации, подготовки и совершения хотя бы одного из преступлений, предусмотренных статьями 205, 205.1, 205.2, 205.3, 205.4, 205.5, 206, 208, 211, 220, 221, 277, 278, 279 и 360 Уголовного кодекса Российской Федерации, либо для обеспечения организованной группы, незаконного вооруженного формирования или преступного сообщества (преступной организации), созданных или создаваемых для совершения хотя бы одного из указанных преступлений». Особенность этого определения - общий характер рассматриваемой нормы, которая может повлечь за собой не только противоречивые подходы к толкованию этой нормы, но и проблемы ее применения, в квалификации рассматриваемого

уголовного деяния, необходимо учитывать признаки 15 составов преступлений, содержащихся в Уголовном кодексе Российской Федерации.

По нашему мнению, в качестве деятельности по финансированию терроризма следует признавать вместе с оказанием финансовых услуг предоставление или сбор не только денежных средств (в наличной или безналичной форме), но и материальных средств (например, предметов обмундирования, экипировки, средств связи) с осознанием того, что они предназначены для финансирования организации, подготовки или совершения хотя бы одного из преступлений террористического характера [8].

Кроме того, анализ положений международно-правовых актов позволяет сделать вывод о наличии двух связанных типов финансирования терроризма: финансировании террористических актов и оказании финансовой поддержки террористам и террористическим организациям. В целом, ни в международном праве, ни в национальном праве Российской Федерации нет четкого определения средств для финансирования терроризма: это могут быть активы, наличные, финансовые услуги, благотворительность. Боле того, до сих пор невозможно определить круг этих средств, за предоставление которых или оказание помощи, посредством которых террористов можно привлечь к уголовной ответственности.

В связи с этим образуется пробел в законодательстве, поскольку можно привлечь к ответственности за финансирование терроризма только в том случае, если средства были получены незаконно.

В отношении научной разработанности понятия финансирования терроризма можно сделать заключение, что учеными крайне редко затрагивается его определение в проводимых ими исследованиях, так как подобная задача ставится в основном как дополнительная и необходима только для достижения основной научной цели. Так, под руководством генерал-полковника Б.А. Мыльникова - руководителя Антитеррористического центра государств-участников СНГ, группой ученых было сформированно определение, которое носит весьма размытый и общий характер: «Финансирование терроризма – это оказание финансово-материальной помощи террористическим группам или их участникам при изначальной осведомленности о том, что передаваемые средства будут использоваться в интересах организации и осуществления террористической деятельности» [8, с. 560].

Исходя из правовых и доктринальных подходов к определению финансирования терроризма, представляется возможным предложить следующее, универсальное на наш взгляд, определение: финансирование терроризма является умышленными действиями организационного, финансового и / или материального характера, преднамеренно осуществляемыми отдельными лицами или коллективными субъектами права, направленные на обеспечение деятельности террористических организаций или отдельных лиц с целью совершения последними террористических актов

в отношении как конкретного государства и его населения или группы государств, так и против всего мирового сообщества.

Использованные источники:

1. Конвенция Совета Европы об отмывании, выявлении, изъятии и конфискации доходов от преступной деятельности и финансировании терроризма 2005 г. / Интерпол против терроризма: сборник международных документов / составитель В.С. Овчинский. - М.: ИНФРА-М, 2008.

2. Международная конвенция о борьбе с финансированием терроризма 1999 г. // Бюллетень международных договоров. 2003. № 5.

3. Договор государств-участников Содружества Независимых Государств о противодействии легализации (отмыванию) преступных доходов и финансированию терроризма от 5 октября 2007 года. / Интерпол против терроризма: сборник международных документов / составитель В.С. Овчинский. - М.: ИНФРА-М, 2008. XVIII.

4. The Forty Recommendations on Money Laundering (2003 y.) and the Nine Special Recommendations on Terrorist Financing (2001 y., amended in 2004 y.) // Официальный сайт ФАТФ [Электронный ресурс]. URL: www.fatf-gafi.org/recommendations (дата обращения: 12.12.2009).

5. Международное уголовное право: учебник для бакалавриата и магистратуры / А.В. Наумов, В.Н. Орлов, П.В. Волосюк; под ред. А.В. Наумова, А.Г. Кибальника. – М.: Издательство Юрайт, 2014.

6. ***Поляниченко Е.Г.*** Формирование международных режимов борьбы с терроризмом: монография. – М.: ВИТА-ПРЕСС, 2008.

7. Словарь основных терминов и понятий в сфере борьбы с международным терроризмом и иными проявлениями экстремизма // Терроризм. Правовые аспекты противодействия: нормативные и международные правовые акты с комментариями, научные статьи / под ред. И.Л. Трунова и Ю.С. Горбунова. Изд. 2-е, перераб. и доп. - М.: Эксмо, 2007. С. 560.

8. ***Федорук (Марлухина) Е.О., Рождествина А.А.*** Комментарий к Федеральному закону № 35-ФЗ от 26 февраля 2006 г. «О противодействии терроризму» (постатейный). Доступ из СПС «КонсультантПлюс», 2012.

УДК 342

Упоров И.В.,
д.и.н., к.ю.н., профессор
Краснодарский университет МВД России
Россия, г. Краснодар

МЕСТНОЕ САМОУПРАВЛЕНИЕ И ПРОЯВЛЕНИЕ В НЕМ ПРИЗНАКОВ ПУБЛИЧНЫХ СЛУШАНИЙ В РОССИЙСКОЙ ИСТОРИИ ДО КОНЦА XVIII ВЕКА: ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ

Аннотация*: В статье исследуется правовые истоки современного института публичных слушаний в системе местного самоуправления. Рассматривается период российской истории, начиная от Древнерусского государства и заканчивая эпохой Екатерины II. Отмечается, что в заявленный период имели место проявления отдельных признаков публичных слушаний, однако это происходило в рамках обычного права и, кроме того, абсолютистский режим не способствовал свободе обсуждения вопросов местного значения. Тем не менее, городская реформа 1785 г. стала важной политико-правовой основой для последующего, более демократического развития признаков публичных слушаний на местном уровне.*

Ключевые слова*: публичные слушания, Древнерусское государство, вече, собрания, местное самоуправление, реформа, абсолютизм, Городовое положеие.*

LOCAL SELF-GOVERNMENT AND MANIFESTATION IN IT SIGNS OF PUBLIC HEARINGS IN RUSSIAN HISTORY BEFORE THE END OF THE 18TH CENTURY: MAIN TRENDS OF DEVELOPMENT

Abstract*: The article studies the legal origins of the modern institute of public hearings in the system of local self-government. We consider the period of Russian history, beginning from the Old Russian state and ending with the era of Catherine II. It is noted that in the stated period there were manifestations of individual signs of public hearings, but this took place within the framework of customary law and, moreover, the absolutist regime did not promote freedom to discuss issues of local importance. Nevertheless, the city reform of 1785 became an important political and legal basis for the subsequent, more democratic development of signs of public hearings at the local level.*

Key words*: public hearings, state, Old Russian state, veche, assembly, local government, reform, absolutism.*

Публичные слушания как самостоятельная форма осуществления местного самоуправления, получившая нормативно-правовое закрепление в

муниципальном законодательстве, появились в России сравнительно, а именно с принятием ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» 2003 г. [1] Вместе с тем выделение института публичных слушаний означает определенный этап развития местного самоуправления в нашей стране, и в этой связи представляется необходимым выявить истоки и основные тенденции развития института публичных слушаний в историческом аспекте. При этом нужно иметь в виду, что отдельные признаки института публичных слушаний обнаруживаются в деятельности органов местного самоуправления монархического периода истории России. Так, обращение к истории местного самоуправления в монархической России показывает, что, как это ни парадоксально, наиболее приближенным к институту современных публичных слушаний в муниципальных образованиях был период Древнерусского государства. Так, А.А. Кизеветтер отмечал, что «наряду с князем во главе управления стоит вечевая сходка стольного города. На вече могут прийти все свободные горожане. Вечевые решения имеют полновластную законодательную силу ... При этом все, что мог князь, могло и вече, и наоборот» [1, с. 9-10].

Мы особо выделяем то обстоятельство, что на вечевое собрание могли придти все свободные горожане. Данный признак, даже с учетом социального неравенства того времени, схож с публичными слушаниями (разумеется, здесь идет речь не о полном тождестве современных публичных слушаний и древних «вечеых сходок», а о совпадении их отдельных признаков). На интересный факт в этой связи указывает Н.М.Карамзин при описании вечевой сходки, имевшей место в Киеве в 1146 г. – тогда вече добивалось от князей Святослава и Игоря клятвы в том, что те будут исполнять обязанности по защите киевского населения, а когда те нарушили клятву, то жестоко поплатились за это [3, с. 126-128]. Еще более схожи были вечевые собрания с публичными слушаниями в Великом Новгороде, где, как известно, вечевая демократия была развита в наибольшей степени. В Новгороде на Софийской площади обсуждались все наиболее важные вопросы Новгородского государства. Вместе с тем было и принципиальное различие – собрание на площади в Новгороде представляло собой орган власти (с учетом территории Великого Новгорода можно, очевидно, говорить, о местной власти, если иметь в виду современные масштабы), где не только обсуждались, как на современных публичных слушаниях, вопросы местного значения, но и принимались окончательные решения, причем при отсутствии единогласия вечевое собрание нередко завершалось без достижения какого-либо определенного результата, а «порою оно кончалось общей смутой и побоищем» [4, с. 136].

В историко-правовой литературе отмечается, что в вплоть до XVI в. участие мирских, земских людей в делах местного самоуправления не было для России чем-то необычным, поскольку в той российской государственной жизни местное самоуправление составляло необходимую часть в системе государственного и общественного управления России [4, с. 137]. А

Д.Д.Семенова писал о том, что «в домосковский период русской истории вся городская община, все члены ее, без различия их имущественного состояния, все "большие, средние и молодшие" люди имели право на участие в самоуправлении" [5, с. 3]. При этом участие в самоуправлении выражалось прежде всего в возможности участвовать в обсуждении вопросов местного значения и принятии соответствующих коллективных решений. Однако вплоть до XVIII столетия эта существенная сторона российского административного устройства не была нормирована и утверждена законом, не получила юридического определения и развивалась исключительно на основе народного обычая, как естественное и неизбежное восполнение несовершенства княжеской администрации. Народ вел свои дела, руководствуясь обычаем, вырабатывая на практике формы общественного устройства, не закрепленные никакими законами - собирались мирские сходки, появлялись выборные старосты, входили в жизнь определенные приемы раскладки и собирания поборов и т.д. [6, с 39]

В дальнейшем, как известно, общественно-политическое устройство России стало развиваться в направлении абсолютизма, и роль местного самоуправления стала заметно снижаться. И хотя определенная выборность местных органов управления в XVII -XVIII вв. имела место, говорить о свободном обсуждении вопросов на уровне городов и сельских поселений не приходится, учитывая достаточно жесткий контроль государства за всеми сферами российского общества посредством институтов приказов, коллегий, воевод, губернаторов, тайной полиции, воплощавших присущими им методами на всей территории страны веления верховной власти. Общая тенденция в связи с этим характеризуется сужением самоуправленческих начал, и такое сужение займет достаточно длительный период в истории Российского государства. В целом же наиболее распространенными формами местного самоуправления в России средних веков являлись самоуправление городских слобод и крестьянское общинное самоуправление. На этом уровне безусловно проходили обсуждения вопросов местного значения, однако никакой правовой регламентации и соответствующих юридических последствий они не влекли и имели, выражаясь современным языком, неорганизованный, неформальный характер. В основном же участие жителей в местном самоуправлении связывалось с выборами земских и губных старост [7, с. 69].

Эпоху Петра I в сфере местного самоуправления в целом нельзя отнести к прогрессивным. Так, Указом от 10 марта 1702 г. [8] упразднялись губные старосты. Вместо губного управления на местах вводился элемент нового местного управления, а именно в каждом уезде при воеводах формировались дворянские советы (на выборной основе), которые должны были управлять уездом совместно с воеводой, при этом воеводы были обязаны согласовывать свои решения по основным вопросам с этими советами, что в действительно происходило редко. Элементы выборности на местном уровне имела место также в обществах ремесленников и торговых людей по городам, а крестьяне

по волостям выбирали старост, которые должны были быть утверждены «сверху» и были подчинены чиновникам, назначаемым от разных коллегий, и соответственно не имели голоса в общей администрации [9, с. 628]. Такой подход вполне вписывался в правящий курс, направленный на укрепление абсолютистской власти в стране, и о публичных слушаниях в таких условиях не было речи. В дальнейшем компетенция органов местного самоуправления вновь ограничивалась. Некоторые изменения демократического характера в рассматриваемом контексте стали проявляться лишь в последней четверти XVIII в., то есть в период правления Екатерины II. Однако здесь нужно иметь в виду, что просвещенная императрица при обилии деклараций в духе европейской демократии отнюдь не произвела каких-либо кардинальных перемен – в реальности Россия оставалась страной с феодальным крепостным правом, и абсолютное большинство жителей не имели возможности участвовать в местном самоуправлении ни посредством обсуждения вопросов местного значения, ни тем более принятия по ним окончательных решений.

Вместе с тем период Екатерины II характеризуется, во-первых, значительным продвижением в части нормативно-правового регулирования института местного самоуправления, которое при всей ограниченности полномочий все же развивалось, и, во-вторых, местное самоуправление в городах было приведено в определенную систему, приближенную к западноевропейскому типу. Так, в Городовом положении 1785 г. [10] были расширены и довольно подробно регламентированы организация и деятельность органов городского самоуправления. Представители всех сословий, проживавших в городах и удовлетворявших имущественному и возрастному цензу, получили право выбирать органы городского самоуправления, которые, однако, были поставлены под контроль администрации. Н.И. Захарова в этой связи пишет: «несмотря на все недостатки установленного общественного городского управления нельзя не отметить в нем "всесословности" активного избирательного права» [11, с. 52]. Данное обстоятельство мы также полагаем оценивать позитивно. Равно как и появление самого понятия – «общества градского». Однако это «общество» включало лишь представителей сословий, которые могли быть избирателями органов местного самоуправления (в первую очередь – городской думы), то есть чрезвычайно малую часть населения городов, и в этой связи «общество» того времени, разумеется, не сопоставимо с обществом в современном его понимании. Например, в число граждан не попадали интеллигенция, чиновничество, если они не имели недвижимого имущества и не являлись «именитыми гражданами», не включались туда сезонные рабочие и многие другие категории жителей.

Кроме того, запись в обывательскую книгу сопровождалась взиманием высокого по тому времени налога в пользу города (до 100 руб.) который не все могли заплатить. Более демократичным выглядело предусмотренное Городовым положением 1785 г. «собрание градского общества», в котором уже не было места представительству по разрядам. Но опять же собрания

проводились лишь с разрешения генерал-губернатора или губернатора, и в основном для выборов должностных лиц: городского головы, членов магистратов, старост, депутатов для составления обывательской книги, а также для выслушивания предложений генерал-губернатора или губернатора и т.д. (вместе с тем решались и текущие местные вопросы, имевшие общественный характер, и в этом смысле, безусловно, был сделан шаг вперед). Компетенция собрания была весьма ограничена. Оно распоряжалось городскими финансами, устанавливало размеры сбора в городскую казну, принимало в члены градского общества и исключало из него. Право голоса и право избрания в городские должности имел лишь тот, кто был не моложе 25 лет и обладал капиталом, проценты с которого составляли не ниже 50 руб. в годовом исчислении. «Бескапитальные» и не достигшие указанного возраста не имели даже права «сидеть» в собрании. При выборах должностных лиц голоса подавались каждым избирателем - членам градского общества, а не по сословиям. В компетенцию этого собрания входили выборы городского головы, бургомистров и ратманов, заседателей губернского магистрата и совестного суда, старость и депутатов для составления городовой обывательской книги, затем - представление губернатору своих соображений о пользах и нуждах общественных, издание постановлений, подача ответов на предложения губернатора, исключение из градского общества гражданина «опороченного по суду или запятнавшего себя всем известными пороками и некоторые другие вопросы» [4, с. 50].

На наш взгляд, собрание «градского общества» по отдельным характеристикам может быть сопоставимо с собранием жителей во время публичных слушаний в настоящее время. Речь идет прежде всего о возможности участвовать в собрании не только лицам, которые принимали имевшие юридические последствия решения, но также и лицам, которые не имели полномочий участвовать в принятии решений. Статус такого рода лиц во время заседаний «общества градского» по существу такой же, какой и у участников современных публичных слушаний, хотя, разумеется, социальный состав в те времена был на несколько порядков ограниченнее. Оценивая екатерининские истоки публичных слушаний на местном уровне, следует отметить еще два обстоятельства диаметрально противоположной направленности.

Первое из них заключается в том, что городское самоуправление играло весьма незначительную роль как самостоятельный институт управления общественными делами (здесь в широком понимании общества). Это не удивительно, учитывая абсолютистский характер российского политического строя, при котором органы государственной власти решали все вопросы снизу доверху. И введение в этих условиях городского самоуправления с его предполагаемой определенной самостоятельностью в этом контексте было чужеродным элементом, и соответственно органами госсвласти отторгалось. Так, без разрешения Губернского правления Дума не могла израсходовать ни одного рубля из городской кассы, такое разрешение требовалось даже на

выплату жалованья собственным служащим Думы [12, с. 51]. А в одном из приговоров Московской Общей городской думы от 7 октября 1786 г. указывалось, что «едва только и считается ли городская дума в числе прочих в Москве присутственных мест» [13, с. 442], то есть второстепенное значение городского самоуправления было налицо.

Второе обстоятельство заключается в том, что Екатерина II все же решилась для подготовки знаменитого «Наказа» создать уложенную комиссию из представителей различных сословий, и депутаты этой комиссии, получив вполне определенный правовой статус, в том числе неприкосновенности, достаточно интенсивно обсуждали проект так и не ставшего законом нового Уложения. Для России того времени это был достаточно демократический шаг. Для нас же он важен тем, что заседания уложенной комиссии также внешне напоминают публичные слушания, правда, не местного, а общегосударственного масштаба, и прежде всего тем, что в обсуждении проекта нормативно-правового акта принимали участие представители разных сословий, или, по современной терминологии, - общественности. Такой подход отражал потребность российского общественного сознания в участии в управлении делами общества (общества в широком смысле). Не забудем, что к тому времени Западная Европа уже достаточно весомо воплощала принцип народовластия. Да и в России Екатерина II, создав Уложенную комиссию и предоставив ей обсуждать насущные проблемы общества на государственном уровне, нашла, вероятно, в этом некий компромисс для самой себя – с одной стороны она как абсолютный монарх должна была следовать устоявшимся канонам российской государственности (и она, в частности, сохраняла и некоторой степени даже ужесточала крепостное право), а с другой стороны, понимание важности демократических ценностей европейской цивилизации и во многом их принятие толкало ее на практические шаги по реализации этих ценностей на ниве российской действительности.

Однако закончившаяся и оказавшаяся в итоге неудачной (с точки рения ожидаемого результата) работа Уложенной комиссии показала, что избранный императрицей компромисс между крепостничеством и демократией невозможен. Так, депутаты Уложенной комиссии при осуждении будущего свода законов в рамках демократических процедур нередко ставили очень острые социальные вопросы, практическое продвижение которых могло поставить под угрозу существование политического строя России. В итоге выбор был сделан в пользу абсолютизма. При таких условиях развитие действительно самоуправленческих начал, включая элементы публичных слушаний, оказалось проблематичным. Тем не менее, для российских условий реформа городского самоуправления 1785 г., для которой законодатель впервые определил системное законодательное регулирование, стала важной политико-правовой основой для последующего развития признаков публичных слушаний на местном уровне.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 30.10.2017) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // [Электронный ресурс]. Доступ из СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 05. 06. 2018).
2. Кизеветтер А.А. Местное самоуправление в России. Ст. IX-XIX. М.,1910.
3. Карамзин Н.М. История Государства Российского. М., 1991. Т. X1l.
4. Гончаров В.Д. Отношения государственной власти и городского самоуправления в дореволюционной России: Историко-правовой анализ: дис. ... д-ра юрид. наук. СПб., 2001.
5. Семенов Д.Д. Городское самоуправление. СПб., 1901.
6. Исаев И.А. История государства и права России. М., 1994.
7. Максимова Н.А. Местное самоуправление в России в 16-17 в.в. (историко-правовое исследование): дис. ... канд. юрид. наук. Саратов, 1996.
8. Полное собрание законов Российской империи. Собрание первое (ПСЗ-1). № 1899.
9. Беляев И.Д. Лекции по истории русского законодательства. М., 1879.
10. Городовое положение («Жалованная грамота городам») от 21 апреля 1785г. // Законодательство Екатерины II. М., 2000. С.77-119.
11. Захарова Н.И. Городское самоуправление в системе местного самоуправления в России: дис. … канд. юрид. наук. М., 1998.
12. Дитятин И.И. Столетие С.-Петербургского городового общества. 1785-1885. СПб.,1885.
13. История Москвы: В 6 т. Т. 2. История феодализма. XVIII в. / Под ред. С.В. Бахрушина. М.: АН СССР, 1953.

УДК 32.019.51

Иванчина Е. В.
студентка 1 курса магистратуры
Историко-социологический институт
ФГБОУ ВО «МГУ им. Н. П. Огарёва»
Россия, г. Саранск

МЕТОДЫ МАНИПУЛИРОВАНИЯ В ПОЛИТИЧЕСКИХ КАМПАНИЯХ США

Аннотация: Методами манипулирования пользуются абсолютно во всех странах мира. В основном все методы схожи, но в отличие от остальных стран в США сущность абсолютно всех методов политического манипулирования сводится к воздействию на массовое сознание. Целью такого воздействия считается изменение чьего-либо политического поведения с помощью изменения его системы образов и стандартов, лежащих в основе поведения и таким образом, современный политический процесс подразумевает активное использование специальных средств достижения значимых политических целей.

Ключевые слова: манипулирование, метод, политическая кампания, политический процесс, миф.

Annotation: Manipulation methods are used absolutely in all countries of the world. Basically, all methods are similar, but unlike other countries in the US. The purpose of such an impact is the change in someone's political behavior using its systems and solutions, the current political process implies the active use of special means to achieve significant political goals.

Key words: manipulation, method, political campaign, political process, myth.

Методы политического манипулирования в европейских политических кампаниях будут рассмотрены мною на примере случаев воздействия различных методов манипулирования на электорат непосредственно во время выборов. Ими часто пользуются различные политические партии, вне зависимости от идеологии или структуры.

В наше время всё больше и больше возрастает интерес к манипуляциям, а особенно в политике, ведь они непременно отражаются на жизни общества. Главным средством связи между обществом и властью являются политические партии, именно они здесь занимают важные позиции. Политическую партию мы можем определить, как организацию, которая связывает какое-либо общественное движение с другим, а также преследует определенные цели. Если партия действительно отражает интересы определённой социальной группы, манипуляции её становятся более действенными.

Действительно сильным инструментом манипулирования являются выборы, именно с их помощью можно регулировать общественное поведение. Каким образом выборы способствуют сохранению силы и власти? В избирательные кампании привлекают огромное количество людей, это снижает угрозу подрыва занятых позиций. На самом деле, выборы создают лишь видимость того, что граждане приняли то или иное политическое решение. Почему так? Потому что от тех, кого избирают, реально, ничего не требуют, а показывают некое всеобщее согласие, а ещё, в политическом курсе никто не принимает участия, избираются лишь должностные лица. [1].

Важная роль парламентских партий в защите интересов господствующих кругов наглядно проявилась в ходе реформы избирательного права. На рубеже 70-х гг. в большинстве ведущих западных стран была осуществлена реформа снижение возрастного избирательного ценза до восемнадцати лет. Расширение избирательного круга за счет молодежи свелось преимущественно к дополнительному перераспределению голосов между основными парламентскими партиями. Наиболее рельефно значение парламентских партий раскрылось в странах с двухпартийной системой, где четко разработан механизм оттеснения «третьих» партий: не случайно правящие круги именно этих стран (США, Великобритания) раньше других (в частности, Франции или Италии) пошли на подобную реформу.

Соединенные Штаты Америки представляют наибольший интерес при изучении манипуляции на национальном и международном уровне. Для

исследования этой темы я воспользовалась работой Г. Шиллера «Манипуляторы сознанием». По его словам, «Соединенные Штаты совершенно точно можно охарактеризовать как общество, где манипуляция служит одним из главных инструментов управления, находящегося в руках небольшой правящей группы корпоративных и правительственных боссов» [3].

Из данной книги можно выделить несколько основных направлений массовой манипуляции в США, специфику которых я постараюсь раскрыть.

Выделяется миф об индивидуализме и личном выборе. Теория индивидуализма содержит в себе два утверждения: правительство – сторож личного благополучия; правительство защищает возможность индивидуального имущества. Манипулятивная составная часть этой концепции индивидуального подбора состоит в этом, то что у лица отсутствует способности подбирать, вследствие того его воздействия в конкретном значении считаются уже заранее подготовленными.

Также выделяется миф о нейтралитете. Для достижения наибольшего успеха манипуляция должна оставаться незаметной. Успех манипуляции гарантируется, когда управляемый будет полагать, что все события естественные и неизбежные. Главная роль в мифе о нейтралитете занята правительством, в особенности федеральное правительство. Миф предполагает честность и беспристрастность правительства, в общем, и его компоненты: конгресс, судебные органы и президентская власть.

Считается, что средства массовой информации также должны быть нейтральными. Но никто не обращает внимания на то, что средства массовой информации почти без исключения – коммерческие предприятия, получающие доход от торговли своим временем и своими «горячими» новостями. А это означает только то, что средства массовой информации являются подкупным методом манипуляции, т.к. их главные задачи – рейтинг кагала и прибыль.

Следующий миф о неизменной природе человека. Как нам известно, действия людей не могут не зависеть от теорий, которых они сами придерживаются. Средства массовой информации развивают лишь те теории, которые выгодны манипуляторам, телевидение дает людям лишь то, что они сами хотят.

И последний миф об отсутствии социальных конфликтов. Как замечает Шиллер, средства массовой информации Соединенных Штатов отрицают наличие социальных конфликтов, несмотря на то, что насилие в области общественных отношений давно считается банальным местом [3].

Окончательной целью манипуляции считается пассивность, состояние инертности, которое предотвращает все действия, которые первоначально были задуманы. Пассивность при этом бывает как физическая (почти все время, проведенное в бездействии перед телевизором), так и интеллектуальная (снижение интеллектуальной деятельности) [1].

Создание в 1953 году Информационного Агентства Соединенных Штатов Америки как официального аппарата манипуляции за рубежом совпало с послевоенным развитием американского предпринимательства и усилением его влияния в мировой экономической сфере. Так как для США главной целью внешней политики было торможение изменений и развития в других странах, для того, чтобы обеспечить выгодные капиталовложения для американского капитализма [4].

Помимо названных выше методов (мифов) манипулирования, также можно выделить еще несколько приемов, наиболее часто применяемых.

Первый метод – информационная блокада, он связан с доминированием в информационной сфере. К этим воздействиям прибегают как в случае военных действий, так и в мирное время (например, во время выборов). При использовании данного метода создается информационный вакуум по какому-то вопросу, а в дальнейшем происходит распространение важной и интересной информации о нем.

Также популярен такой метод, как приклеивание ярлыков. Существует большое количество слов-ярлыков, которыми можно «испортить» авторитет партии или кандидата лично. Достаточно, например, представить патриота «фашистом» и т. п. Наклеивание ярлыков основывается на использовании популярных в массовом сознании стереотипов.

И последний, не менее популярный метод – эффект бумеранга – это те «грабли», на которые регулярно наступают обладающие властью группировки. Организовывая тотальную травлю своего оппонента, они «забивают» его до такой степени, что в итоге он начинает вызывать жалость и симпатию у широкой аудитории [2].

Для выполнения особо значимых целей в политических кампаниях Соединенных Штатов Америки часто используются различные методы (мифы) манипулирования. Данные методы, в некоторой степени, различны, по сравнению с различными манипуляциями в других странах. Главная отличительная черта данных методов – это то, что эти манипуляции направлены именно на массы, а не на отдельную личность.

Использованные источники:

1. Адамчик В. В. 200 способов успешного манипулирования человеком / В. В. Адамчик. – Минск: Харвест, 2010. –168 с.

2. Зелинский С. А. Манипулирование личностью и массами. Манипулятивные технологии власти при атаке на подсознание индивида и масс / С. А. Зелинский. – СПб.: Скифия, 2008. – 279 с.

3. Кассирер Э. Техника современных политических мифов / Э. Кассирер. – М.: Вестник МГУ, 1990. – с. 58-65

4. Левин Р. В. Механизмы манипуляции: защита от чужого влияния / Р. В. Левин. – М.: Вильямс, 2009. – 432 с.

5. Шиллер Г. Манипуляторы сознанием / Г. Шиллер. – М.: Мысль, 1980. – 325 с.

Маржохов Хазрет Хасанович
Студент
5 курс, «Высшая Школа Управления»
ФГБОУ ВО «Пятигорский государственный университет»
Россия, г. Пятигорск

МЕХАНИЗМ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ И ЗНАЧИМОСТЬ ЕГО РАЗВИТИЯ ДЛЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ

Аннотация: *В статье рассматриваются сущность, цели, задачи, формы и методы налогового контроля. Выявляются основные проблемы современного механизма налогового контроля в России. Предлагаются некоторые пути решения этих проблем в рамках налоговой системы страны.*

Ключевые слова: *налоговый контроль, налоговое законодательство, налоговые проверки, налоговое правонарушение.*

MECHANISM OF TAX CONTROL AND SIGNIFICANCE OF ITS DEVELOPMENT FOR THE TAX SYSTEM OF RUSSIA

Annotation: *The essence, goals, tasks, forms and methods of tax control are considered in the article. The main problems of the modern mechanism of tax control in Russia are revealed. Some ways of solving these problems are proposed in the framework of the country's tax system.*

Key words: tax control, tax legislation, tax inspections, tax offense.

Налоговый контроль – это комплексная и целенаправленная система экономических и юридических действий компетентных государственных органов, которая основана на налоговом законодательстве (далее НЗ) и направлена на анализ и сбор информации о выполнении налогоплательщиками обязанности уплаты налогов.

Налоговый контроль является неотъемлемым элементом эффективно функционирующей налоговой системы. Если эффективный налоговый контроль отсутствует или его эффективность достаточно низкая, то сложно надеяться на полноразмерную и своевременную оплату налогов и сборов. Таким образом, налоговый контроль дает государству возможность пополнить бюджет, а также поднять уровень налоговой дисциплины среди налогоплательщиков[7].[149]

Налоговый контроль представляет собой комплекс мер по проверке исполнения норм налогового права. Выявление нарушений НЗ является главной целью данной процедуры. Налоговые органы пользуются различными формами и методами налогового контроля.

К основным целям налогового контроля можно отнести[7]:[150]

– выявление нарушений НЗ;

[149] Налоговый контроль: формы и методы проведения // «Налогообложение. Электронный учебник», – URL: http://tic.tsu.ru/www/uploads/nalog/page22.html – (дата обращения: 28.04.2018).
[150] Налоговый контроль: формы и методы проведения // «Налогообложение. Электронный учебник», – URL: http://tic.tsu.ru/www/uploads/nalog/page22.html – (дата обращения: 28.04.2018).

– повышение уровня достоверности данных о полноте и своевременности уплаты налогов и сборов;

– достижение такого уровня налоговой дисциплины среди налогоплательщиков, налоговых агентов и других юридических и физических лиц, при котором число нарушений НЗ станет несущественным.

Задачами налогового контроля выступают:

– обеспечение соблюдения НЗ и наказание его нарушителей;

– обеспечение правильного расчёта, своевременной и полной уплаты налогов и сборов в бюджет РФ;

– предотвращение нарушений НЗ, а также возмещение ущерба, причинённого государству в результате невыполнения обязательств налогоплательщиками и другими лицами, которые несут их обязанности[8].[151]

Налоговые проверки — это основная и наиболее эффективная форма налогового контроля. Они делятся на камеральные и выездные. Камеральные проверки проводятся в налоговой инспекции, а выездные проводятся налоговым инспектором на территории налогоплательщика, однако если налогоплательщик не может предоставить помещение для проверки, то она проводится на территории налогового органа.

Для проведения камеральной проверки не требуется согласование с руководством налогового органа. В случае камеральной проверки проверяются только те налоги, по которым была подана декларация. Налогоплательщик может быть вызван для дачи пояснений. Камеральная проверка может быть назначена только в течении 3 месяцев со дня сдачи декларации.

Выездная налоговая проверка требует согласования с руководством налогового органа и охватывает все налоги за проверяемый период, которые налогоплательщик должен был уплачивать, в зависимости от выбранной формы налогообложения[6].[152]

Необходимо также упомянуть и иные формы налогового контроля:

– получение объяснений. Для получения объяснений налоговые органы имеют право обратиться к налогоплательщикам. Объяснения могут предоставляться в устной либо в письменной форме, а также во время камеральной налоговой проверки;

– проверка бухгалтерских и отчётных данных. В запросе налоговой проверки, направленной налогоплательщику, содержится перечень необходимых для налогового контроля документов, которые он должен

---

[151] Нестеренко А.С. Современный механизм налогового контроля в России // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета экономист. 2011. № 4. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennyy-mehanizm-nalogovogo-kontrolya-v-rossii – (дата обращения: 28.04.2018).

[152] Налоговый контроль в РФ: формы, методы и виды // “Налог-Налог.РУ”[Электронный ресурс]. – URL: http://nalog-nalog.ru/nalogovaya_sistema_rf/nalogovyj_kontrol_v_rf_formy_metody_i_vidy/ – (дата обращения: 28.04.2018).

предоставить налоговым органам в течение 10 дней со момента получения запроса;

– инспекция помещений и территорий. Статья 92 НК РФ даёт право налоговому инспектору проводить осмотр (инспекцию) помещений и территорий проверяемого объекта в рамках проводимой выездной проверки;

– налоговый мониторинг. Это один из способов информационного взаимодействия, при применении которого налогоплательщик даёт налоговому органу разрешение на доступ к информации по бухгалтерскому и налоговому учёту в онлайн-режиме.[149]

На практике осуществление налогового контроля требует использования конкретных правовых форм и методов, а также должен осуществляться в рамках контрольной и процессуальной деятельности соответствующих органов. Консолидация форм и методов осуществления контрольной деятельности на должном законодательном уровне имеет большое значение для регулирования отношений между налоговыми органами и налогоплательщиками (рис. 1)[8].[153]

Рисунок 1. Система форм и методов налогового контроля[8].[154]

[153] Нестеренко А.С. Современный механизм налогового контроля в России // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета экономист. 2011. № 4. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennyy-mehanizm-nalogovogo-kontrolya-v-rossii – (дата обращения: 28.04.2018).

[154] Нестеренко А.С. Современный механизм налогового контроля в России // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета экономист. 2011. № 4. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennyy-mehanizm-nalogovogo-kontrolya-v-rossii – (дата обращения: 28.04.2018).

Важность налогового контроля заключается в том, что, благодаря его механизмам достигается упорядоченность правовых отношений в бюджетно-налоговой сфере. Соблюдение налогоплательщиком НЗ о налогах и сборах при помощи инструментов налогового контроля проверяется налоговыми органами (в частности, уплата налогов и сборов, подача исков о налогах, штрафах и штрафах, выявление совершённых нарушений)[8].[1]

Организации часто стремятся сократить налоговую нагрузку, используя при этом некоторые инструменты, считающиеся противозаконными; при этом налогоплательщики имеют высокие шансы получить штрафы, пени или даже уголовную ответственность[2, с. 22].[155] В связи с этим необходимо серьёзно рассматривать резервы повышения эффективности налогового контроля, так как в стране сохраняется достаточно низкий уровень налоговой дисциплины, у недобросовестных налогоплательщиков появляются всё новые схемы уклонения от уплаты налогов.

Как было отмечено, камеральные налоговые проверки охватывают всех налогоплательщиков, представляющих налоговые декларации, что подчеркивает особую важность данной формы налогового контроля. Между тем, в НЗ РФ действуют только общие правила и процедуры проведения камеральной налоговой проверки. Часто на практике налогоплательщики сталкиваются с ситуациями, которые не регулируются на федеральном уровне.

Например, часто налоговые органы при проведении камеральной проверки увеличивают её длительность, пропуская 3-х месячный срок, установленный ст. 88 НК РФ, и при этом выносят соответствующие решения по результатам этих проверок. Таким образом, официально фиксированный НК РФ срок проведения камеральной проверки превышается. По мнению налогоплательщиков, такие нарушения приводят к незаконному начислению дополнительных налоговых платежей.

В 2003 г. Президиум ВАС пояснил, что даже если камеральная налоговая проверка проводится вне срока, который предусматривается ст. 88 НК РФ, налоговые органы могут предъявлять требования о взыскании налога и пеней по результатам этой проверки. Президиум ВАС в данном пояснении исходил из п.2 ст. 88 НК РФ, в котором указано что 3-х месячный срок не является пресекательным, а его истечение не может препятствовать выявлению фактов неуплаты налогов и принятию мер по их принудительному взысканию[3].[156]

Судьи отмечают, что порядок фиксирования срока окончания

---

[155] Альбекхаджиева Р.З., Михайлюк О.В., Чистова М.В., Шахрай В.В. Оптимизация налогообложения прибыли организации. – Майкоп: «Магарин О.Г.», 2017. – 55 с.

[156] Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 17.03.2003 N 71 "Обзор практики разрешения арбитражными судами дел, связанных с применением отдельных положений части первой Налогового кодекса Российской Федерации"// Справочно–правовая система «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] / НПП «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru.– (дата обращения: 28.04.2018).

камеральной проверки в НК РФ не предусмотрен, а практических последствий это не влечет, так как данный срок не является пресекательным и последствия его пропуска в НК РФ не указаны. Таким образом, его истечение не должно препятствовать выявлению фактов неуплаты налога и принятию мер, в том числе по его принудительному взысканию[1][9][5].[157] [158] [159]

Нерешённость таких вопросов на законодательном уровне приводит к необходимости налогоплательщиков обратиться в суд.

Рассматривая динамику количества налоговых споров, которые рассматривает арбитражный суд РФ, связанных с вопросами о применении НЗ РФ, нужно отметить достаточно высокий годовой показатель рассматриваемых дел данной категории – свыше 90 000 дел[1].[1]

Одним из стратегических направлений развития налогового контроля в РФ является внедрение на практике его новых форм, основанных на использовании передовых информационно-аналитических технологий, автоматизированных комплексных систем экономико-правового анализа финансово-хозяйственной деятельности.

В настоящее время РФ накопила достаточный опыт в осуществлении мер налогового контроля. Потенциал увеличения сбора налогов в связи с улучшением мер контроля в России находится на довольно высоком уровне.

Одним из способов увеличения доходов бюджета является устранение проблем и противоречий при осуществлении налогового контроля. Причина недостаточной эффективности мер налогового контроля обусловлена, прежде всего, нечётким регулированием его процедур.

Хотелось бы отметить, что значительное количество налоговых правонарушений возникает из-за некачественного обслуживания и неполного информирования налогоплательщиков. На сегодняшний день налогоплательщики имеют возможность высказать своё мнение об эффективности работы налоговых органов посредством федерального сайта «Ваш контроль»[10],[160] и оно не всегда позитивное.

Чтобы исправить сложившуюся ситуацию, необходимо предпринять следующие меры[4, с. 21-27]:[161]

---

[157] Алиев Б.Х. Организация налогового контроля в РФ: современное состояние, проблемы и возможные пути их устранения // Фундаментальные исследования. 2016. № 8-2. – URL: http://www.fundamental-research.ru/ru/article/view?id=40658 – (дата обращения: 28.04.2018).

[158] Официальный сайт ФНС России [Электронный ресурс]. - URL: https://www.nalog.ru - (дата обращения 28.04.2018);

[159]Налоговый кодекс РФ (в ред. 23.05.2016) // Справочно–правовая система «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс] / НПП «КонсультантПлюс». – URL: http://www.consultant.ru.– (дата обращения: 28.04.2018).

[160] Официальный сайт для сбора оценок по работе государственных учреждений “Ваш контроль” // Министерство экономического развития [Электронный ресурс]. - URL: https://vashkontrol.ru/ - (дата обращения 20.04.2018).

[161] Михайлюк О.В., Бжахова З.А. История развития, современное состояние и совершенствование деятельности налоговых органов Кабардино-Балкарской Республики / В сб.: Университетские чтения – 2017. – Пятигорск: ПГУ, 2017. - С. 21-27.

– понизить степень административной нагрузки на налогоплательщиков. Мировая практика свидетельствует, что для понижения административной нагрузки необходимо, чтобы налогоплательщики помогли налоговым органам, в частности, сдавали налоговую отчётность в электронном виде;

– применять современные IT-технологии. В инспекциях ФНС России должна функционировать единая телефонная служба по информированию налогоплательщиков. В её рамках нужно создать центры ответственности по разным налогам. Также это направление связано с развитием современных электронных сервисов, нацеленных на упрощение налоговых процедур;

– выстроить конструктивный диалог с налогоплательщиками, чтобы выяснить, как они оценивают качество и доступность предоставляемых услуг. Для работников ФНС РФ повышение качества предоставления госуслуг должно стать безусловным приоритетом;

– сформировать при инспекциях ФНС РФ операционные центры, консультирующие налогоплательщиков по вопросам расчёта, уплаты и возврата налогов и сборов, налоговых льгот и т.п.;

– улучшить имиджа сотрудников налоговых органов;

– организовывать и проводить семинары (вебинары), позволяющие доводить актуальную информацию о налогах и сборах, о налоговом контроле до различных категорий налогоплательщиков.

Решение проблем, связанных с формированием правоохранительной практики в области налогового контроля, связано с высокими затратами на их реализацию, с отвлечением трудовых ресурсов, со значительными временными затратами. Однако предлагаемые нами меры позволят выявить недостатки в работе налоговых органов, а также улучшить процесс исполнения налоговых обязательств налогоплательщиками.

Библиографический список

1. Алиев Б.Х. Организация налогового контроля в РФ: современное состояние, проблемы и возможные пути их устранения // Фундаментальные исследования [Электронный ресурс]. – 2016. № 8-2. – URL: http://www.fundamental-research.ru/ru/article/view?id=40658 – (дата обращения: 28.04.2018).

2. Альбекхаджиева Р.З., Михайлюк О.В., Чистова М.В., Шахрай В.В. Оптимизация налогообложения прибыли организации // «Магарин О.Г.» – Майкоп:, 2017. – 55 с.

3. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 17.03.2003 N 71 "Обзор практики разрешения арбитражными судами дел, связанных с применением отдельных положений части первой Налогового кодекса Российской Федерации"// Справочно–правовая система «КонсультантПлюс»

/ НПП «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru.– (дата обращения: 28.04.2018).

4. Михайлюк О.В., Бжахова З.А. История развития, современное состояние и совершенствование деятельности налоговых органов Кабардино-Балкарской Республики / В сб.: Университетские чтения – 2017. – Пятигорск: ПГУ, 2017. – С. 21-27.

5. Налоговый кодекс РФ (в ред. 23.05.2016) // Справочно–правовая система «КонсультантПлюс» / НПП «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru. – (дата обращения: 28.04.2018).

6. Налоговый контроль в РФ: формы, методы и виды // "Налог-Налог.РУ" [Электронный ресурс]. – URL: http://nalog-nalog.ru/nalogovaya_sistema_rf/nalogovyj_kontrol_v_rf_formy_metody_i_vidy/ – (дата обращения: 28.04.2018).

7. Налоговый контроль: формы и методы проведения // «Налогообложение. Электронный учебник» [Электронный ресурс]. – URL: http://tic.tsu.ru/www/uploads/nalog/page22.html – (дата обращения: 28.04.2018).

8. Нестеренко А.С. Современный механизм налогового контроля в России // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета экономист [Электронный ресурс]. – 2011. № 4. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/sovremennyy-mehanizm-nalogovogo-kontrolya-v-rossii – (дата обращения: 28.04.2018).

9. Официальный сайт ФНС России // Федеральная Налоговая Служба [Электронный ресурс]. – URL: https://www.nalog.ru – (дата обращения 28.04.2018);

10. Официальный сайт для сбора оценок по работе государственных учреждений "Ваш контроль" // Министерство экономического развития [Электронный ресурс]. – URL: https://vashkontrol.ru/ – (дата обращения 20.04.2018).

УДК 343.2

Плаксина В. С.
Студентка
3 курс, факультет «Юридический»
Кубанский Государственный Аграрный Университет
Россия, г. Краснодар
Салтыков Н. А.
студент
3 курс, факультет «Юридический»
Кубанский Государственный Аграрный Университет
Россия, г. Краснодар

НАЗНАЧЕНИЕ НАКАЗАНИЯ ПРИ РАЗЛИЧНЫХ ВИДАХ РЕЦИДИВА ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Аннотация. Статья посвящена проблеме назначения наказания при рецидиве преступлений. Авторы проанализировали изменения законодательства в данной сфере. Предложены возможные пути решения сложившихся проблем.

Ключевые слова: уголовное право, общая часть, назначение наказания, рецидив.

Annotation. The article is devoted to the problem of sentencing in case of recurrence of crimes. The authors analyzed the changes in the legislation in this area. Possible ways of solving the existing problems are proposed.

Key words: criminal law, General part, sentencing, relapse.

Рецидив преступлений является достаточно частым явлением. В России за 2017 г. среди лиц выявленных, за совершение преступления доля лиц, ранее совершивших преступление составляет 56 процентов[162]. Данная цифра говорит об актуальности вопросов, связанных с рецидивом, поэтому в данной статье мы попытаемся дать уголовно-правовую оценку данному явлению.

В ч.1 ст. 18 Уголовного Кодекса Российской Федерации (в дальнейшем УК РФ)[163] дается определение рецидиву преступлений, т.е. совершение лицом умышленного преступления, имеющего судимость за ранее совершённое преступление. При этом ч.2 ст. 18 УК РФ разграничивает различные виды рецидива в зависимости от тяжести совершенных преступлений, на простой рецидив, опасный и особо опасный.

Так же стоит отметить, что УК РФ предусматривает случаи, когда в счет рецидива не учитываются следующие обстоятельства:

1) наличие судимости за умышленные преступления небольшой тяжести;

[162] Сайт правовой статистики генеральной прокуратуры РФ // URL: http://crimestat.ru/offenses_map
[163] "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954.

2) если судимость была получена за преступление, совершенное лицом в возрасте до восемнадцати лет;

3) судимости за преступления, осуждение за которые признавалось условным либо по которым предоставлялась отсрочка исполнения приговора, если условное осуждение или отсрочка исполнения приговора не отменялись и лицо не направлялось для отбывания наказания в места лишения свободы, а также судимости, снятые или погашенные в порядке, установленном статьей 86 УК РФ.

Рецидив преступлений в соответствии с п.а ч.1 ст. 63 УК РФ является отягчающим наказание обстоятельством. Это объясняется тем, что лицо имеющее судимость умышленно совершило новое преступление, а значит цели наказания в виде исправления осужденного и предупреждения совершения новых преступлений не были достигнуты. В связи с чем, такое маргинальное поведение является опасным для общества и лицо склонно к совершение новых преступлений.

В юридической литературе дискуссионным является вопрос назначения наказания при рецидиве. Такое положение возникло после внесения изменений в УК РФ[164]. В частности, законодатель отказался от дифференциации наказания при различных видах рецидива. До вступления в силу указанных изменений в соответствии с ч.2 ст. 68 УК РФ[165] минимальный срок наказания при простом рецидиве не мог быть ниже половины максимального срока самого строгого вида наказания предусмотренной конкретной статьей Особенной части УК РФ, при опасном рецидиве – не менее двух третей, при особо опасном – три четвертых. При наличии исключительных обстоятельств, предусмотренных ст. 64 УК РФ, рецидив не учитывался при назначении наказания (ч. 3 ст. 68 УК РФ). В действующей же редакции Уголовного кодекса РФ, вне зависимости от вида рецидива срок наказания не может быть менее одной третей самого строгого вида наказания предусмотренной конкретной статьей Особенной части РФ. При этом при наличии смягчающих наказание обстоятельств, предусмотренных ст. 64 УК РФ., наказание при любом виде рецидива может быть менее одной третей самого строгого вида наказания, предусмотренного за совершенное преступление, но в пределах соответствующей санкции[166], а при на наличии исключительных обстоятельств, предусмотренных ст. 64 УК РФ и вовсе может быть назначено более мягкое наказание, чем предусмотрено за данное преступление. По нашему мнению, назначение наказания при рецидиве в действующем УК РФ является не правильным.

Во- первых, отсутствие дифференциации наказания при различных видах рецидива, влечет отсутствие необходимости самого деления рецидива

---

[164] Федеральный закон от 08.12.2003 N 162-ФЗ (ред. от 07.12.2011) "О внесении изменений и дополнений в Уголовный кодекс Российской Федерации" // "Российская газета", N 252, 16.12.2003.

[165] "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 11.03.2003)// "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954.

[166] Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.12.2015 N 58 (ред. от 29.11.2016) "О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания"// "Российская газета", N 295, 29.12.2015

на виды, ведь при таком положении вещей, судья, как и при любом назначении наказания, будет руководствоваться характером и степенью общественной опасности совершенного преступления.

Во-вторых, было бы социально справедливо и обоснованно увеличение минимального порога наказания при различных видах рецидива, так как разграничение рецидива происходит на основе общественной опасности, и показывает склонность лица к совершению новых преступлений.[167]

В-третьих, проведя анализ статей Особенной части УК РФ пришли к выводу, чем более тяжким является совершенное новое преступление, тем менее оказывают влияние на наказание правила, указанные в ст. 68 УК РФ. Так для преступлений средней тяжести рецидив в ряде статей УК РФ оказывает значительное влияние. Например, ч. 2 ст. 112 УК РФ предусматривает верхний предел самого строго наказания в виде лишения свободы сроком до 5 лет, при этом не ограничивая нижний предел, то есть, от 2 месяцев. Следуя правилам ст. 68 УК РФ при совершении преступления, предусмотренного ч. 2 ст. 112 УК РФ минимальный срок наказания будет увеличен в 10 раз - с 2 до 20 месяцев. В то же время в случае совершения особо тяжких преступлений рецидив не повлечет никаких изменений в пределах санкции, за исключением ч.1 ст. 356 УК РФ. Такое явление можно объяснить тем, что чем более тяжким является преступление, тем чаще законодатель обозначает минимальный порог наказания, который уже не менее одной третьей самого строго вида наказания[168].

Таким образом, мы считаем, что необходимо внести изменения в Уголовный кодекс Российской Федерации в части назначения наказания при рецидиве преступлений в сторону ужесточения, в частности дифференцировать наказание при различных видах рецидива, а ч. 3 ст. 68 УК РФ оставить без изменений[169].

Использованные источники:

1. Сайт правовой статистики генеральной прокуратуры РФ // URL: http://crimestat.ru/offenses_map
2. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954.
3. Федеральный закон от 08.12.2003 N 162-ФЗ (ред. от 07.12.2011) "О внесении изменений и дополнений в Уголовный кодекс Российской Федерации" // "Российская газета", N 252, 16.12.2003.
4. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 11.03.2003)// "Собрание законодательства РФ", 17.06.1996, N 25, ст. 2954.

[167] «Некоторые особенности назначения наказания при совокупности преступлений» Алехин В.П., Медведев С.С.// Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2014. № 2. С. 189-193.
[168] «ЦЕЛИ СПЕЦИАЛЬНЫХ ПРАВИЛ НАЗНАЧЕНИЯ НАКАЗАНИЯ» В.М. Степашин // Вестник Омского университета. Серия «Право». 2009. № 4 (21). С. 191–194.
[169] «АНАЛИЗ ПОСЛЕДНИХ ИЗМЕНЕНИЙ В УГОЛОВНОМ КОДЕКСЕ РФ» Алехин В.П., Медведев С. С. // Политематический Сетевой Электронный Научный Журнал Кубанского Государственного Аграрного Университета. 2014. № 96. С. 225-236.

5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.12.2015 N 58 (ред. от 29.11.2016) "О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания"// "Российская газета", N 295, 29.12.2015
6. «Некоторые особенности назначения наказания при совокупности преступлений» Алехин В.П., Медведев С.С.// Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2014. № 2. С. 189-193.
7. «Цели Специальных Правил Назначения Наказания» В.М. Степашин // Вестник Омского университета. Серия «Право». 2009. № 4 (21). С. 191–194.
8. «Анализ Последних Изменений В Уголовном Кодексе РФ» Алехин В.П., Медведев С. С. // Политематический Сетевой Электронный Научный Журнал Кубанского Государственного Аграрного Университета. 2014. № 96. С. 225-236.

.

УДК 34.096

Сивашев Дмитрий Владимирович
студент
2 курс магистерского направления «Государство и бизнес»
Всероссийский государственный университет юстиции
(РПА Минюста РФ)
Россия, г. Москва

НАЛОГОВЫЕ СПОРЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ В СВЯЗИ С ПРОВЕДЕНИЕМ ВЫЕЗДНЫХ НАЛОГОВЫХ ПРОВЕРОК

Аннотация*. В статье рассмотрено определение сущностных характеристик налогового спора, причины и общие закономерности возникновения налоговых споров, возникающих в связи с проведением налогового контроля в форме выездных налоговых проверок, выявлена и предложена классификация налоговых споров вышеуказанной категории, выявлена наиболее общая группа в рамках данной категории налоговых споров, а также выявлены пробелы в нормативной регламентации механизма проведения выездных налоговых проверок и предложены способы их преодоления.*

Ключевые слова*: финансовое право; налоговое право; налоговый контроль; выездная налоговая проверка; налоговые споры; урегулирование налоговых споров.*

TAX DISPUTES DURING TAX CONTROL

Abstract*. The article considers tax disputes, the reasons and general trends in tax disputes arising during external tax controlling procedures, determines*

general categories of tax disputes, and detects regulatory inefficiencies of these controls and suggests the ways of overcoming these inefficiencies.

***Keywords**: financial law; tax law; tax control; tax controlling procedures; tax disputes; overcoming tax disputes; settling tax disputes.*

Определение понятия налоговых споров, выявление основных причин и общих закономерностей возникновения налоговых споров, в особенности споров, возникающих в связи с проведением налогового контроля – составляет одну из наиболее сложных задач современной финансово-налоговой юридической мысли, решение которой лежит на стыке теоретического и практического аспектов данной проблематики.

В рамках исследования теоретический основ вышеуказанной проблематики был изучен ряд источников профессиональной научной литературы и нормативных правовых актов, в результате чего были сделаны нижеприведенные выводы.

Специфика полномочий контролирующих органов в контексте проведения налогового контроля потенциально обуславливает возникновение конфликтов частного и публичного интересов. Данный тезис обусловлен самой природой финансовой деятельности государства в целом, а также спецификой контрольной деятельности в сфере налогообложения, сопряженной с процессом безвозмездного индивидуального взимания денежных средств, принадлежащих физическим лицам и организациями на праве собственности, путем их отчуждения в собственность государства.

Таким образом, возникновение конфликтов частного и публичного интересов, является закономерным и неминуемым следствием проводимой государством фискальной политики и, в особенности, налогового контроля. В связи с вышеизложенным, принципиальное значение приобретает изучение налоговых споров, их классификация и выявление возможных путей и способов их преодоления или минимизации.

В первую очередь, необходимо сформулировать само понятие налогового спора ввиду отсутствия его нормативного закрепления в действующем законодательстве. Основным инструментом в рамках поставленной задачи выступает выявлением ключевых признаков, обуславливающих существенное отличие налоговых споров от иных юридических споров. К их числу необходимо отнести следующие: субъектный состав (сторонами налогового спора всегда выступают налогоплательщики и налоговые агенты, налоговые и таможенные органы); юридическое неравенство субъектов (одна сторона спора в лице налоговых и таможенных органов всегда выражает публичные интересы в противовес частным интересам налогоплательщиков и налоговых агентов); предмет спора (защита нарушенных прав или требование исполнения обязанностей, вытекающие из деятельности во установлению, введению и взиманию налогов и сборов, обжалования актов и действий налоговых органов и в процессе проведения налогового контроля), порядок урегулирования (нормативно

регламентированный порядок досудебного и судебного урегулирования налоговых споров).

В профессиональной научной литературе существует достаточно широкий спектр предложенных определений налоговых споров, отражающих сущностную природу данного явления, характеризующегося, в первую очередь, конфликтом частного и публичного интересов.

К примеру, по мнению Д.А. Шинкарюка: «…налоговый спор представляет собой разногласие, возникающее на основе специфических юридических фактов между налогоплательщиком (налоговым органом) и уполномоченным государственным органом (образованием) по поводу рассмотрения законности ненормативного правового акта, решения или действия (бездействия) последнего[170]» [1, с.15].

В соответствии с вышеизложенным, в данной статье предложено новое определение налогового спора как финансово-правого явления, в соответствии с которым налоговый спор – вид юридического спора между налогоплательщиками, налоговыми агентами, налоговыми и таможенными органами, обусловленный конфликтом частного и публичного интересов, возникающим в процессе установления, введения, взимания налогов и сборов, проведения налогового контроля или обжалования актов и действий налоговых органов и их должностных лиц.

Однако наибольшее значение в рамках данной статьи приобретают налоговые споры, возникающие в сфере проведения налогового контроля в форме выездных налоговых проверок, в связи с чем была постановлена задача проведения анализа, выявления общих закономерностей возникновения и классификации налоговых споров данной категории.

Поставленная задача по своей сути лежит в орбите практического аспекта данной проблематики, в связи с чем основным инструментов в рамках ее решения выступает судебная практика по делам, непосредственно связанным с проведением налогового контроля в форме выездных налоговых проверок, в связи с чем, далее необходимо обратиться к основным выводам, сформированным в результате детального изучения наиболее актуальной судебной практики по делам, связанным с урегулированием налоговых споров, возникающих в процессе проведения выездных налоговых проверок.

Необходимо отметить огромное значение судебной практики в рамках правового регулирования контрольной деятельности в сфере налогообложения, так, по мнению Т.В. Колесниченко: «…судебная практика по налоговым спорам играет особую роль при регулировании налоговых отношений, далеко выходя за рамки, отводимые для индивидуального (казуального) акта правоприменения. При рассмотрении налоговых споров суды, как правило, следуют правовым позициям, оформленным в решениях высших судебных органов, что в конечном итоге приводит к формированию

[1] Шинкарюк Д.А. Досудебное урегулирование налоговых споров: финансово-правовое исследование: Автореф. дис. …канд. Юрид. Наук. Омск, 2008. С.15

представления о судебной практике по налоговым спорам как об источнике права de facto[171]» [2, с. 24].

В соответствии с изученными примерами судебной практики, был проведен анализ налоговых споров, связанных с проведением налогового контроля в форме выездных налоговых проверок и предложена классификация данной категории споров. Основаниями для данной классификации выступают предмет и субъектный состав налогового спора, в соответствии с которыми все налоговые споры, связанные с проведением налогового контроля в форме выездных налоговых проверок можно классифицировать следующим образом:

1) налоговые споры в защиту частных интересов, инициируемые налогоплательщиками и налоговыми агентами;

а) налоговые споры, связанные с неправильным расчетом и начислением налогов, пеней, штрафов по результатам проведения выездной налоговой проверки;

б) налоговые споры, связанные с дефицитом доказательств совершения налогового правонарушения и необоснованностью привлечения к налоговой ответственности по результатам проведения выездной налоговой проверки;

в) налоговые споры, связанные с пропуском установленных законом сроков проверяемого периода или судебного взыскания задолженности по уплате налогов, пеней, штрафов по результатам проведения выездной налоговой проверки;

г) налоговые споры, связанные с нарушением установленного законом порядка надлежащего извещения о проведении контрольных мероприятий или вручения процессуальных документов в рамках проведения выездной налоговой проверки;

д) налоговые споры, связанные с нарушением иных материальных или процессуальных норм налогового законодательства должностными лицами налоговых в рамках проведения выездной налоговой проверки;

2) налоговые споры в защиту публичных интересов государства, инициируемые налоговыми или таможенными органами;

а) налоговые споры, связанные с неисполнением требования о добровольной уплате начисленных налогов, пеней, штрафов по результатам проведения выездной налоговой проверки;

б) налоговые споры, связанные с неисполнением иных требований налоговых органов в рамках привлечения к налоговой ответственности по результатам проведения выездной налоговой проверки.

В соответствии с вышеизложенной классификацией налоговых споров, возникающих в связи с проведением выездной налоговой проверки и представленных примеров судебного урегулирования данной категории споров, можно выявить определенную тенденцию, в соответствии с которой наибольшее количество налоговых споров указанной категории относится к

[2] Колесниченко Т.В. Досудебный и судебный порядок урегулирования споров по результатам налоговых проверок. Научно-практическое пособие – М.: «Юстицинформ», 2012. С. 24.

группе г) представленной классификации, возникающих в связи с нарушением установленного законом порядка надлежащего извещения о проведении контрольных мероприятий или вручения процессуальных документов в рамках проведения выездной налоговой проверки.

Выявленная закономерность обусловлена абз. 2 п. 14 ст. 101 НК РФ и абз.5 п.4 письма ФНС России от 23.05.2013 г. №АС-4-2/9355 «О мероприятиях налогового контроля», в соответствии с которыми безусловным основанием отмены решения о привлечении к налоговой ответственности по результатам проведения выездной налоговой проверки выступают нарушения существенных условий порядка рассмотрения материалов налоговой проверки, к которым необходимо отнести:

1) нарушение права проверяемого налогоплательщика или налогового агента на участие в процессе рассмотрения материалов выездной налоговой проверки лично либо через представителя;

2) нарушение права налогоплательщика или налогового агента на представление объяснений в процессе проведения выездной налоговой проверки.

Таким образом, нарушение налоговым органом установленного законом порядка надлежащего извещения проверяемого налогоплательщика о назначении выездной налоговой проверки, проведении отдельных контрольных действий и мероприятий, вручения решения о назначении налоговой проверки, протокола об осуществлении отдельных контрольных действий, справки о проведенной налоговой проверке, акта выездной налоговой проверки – безусловно является основанием, обуславливающим нарушение вышеизложенных прав налогоплательщика на участие в рассмотрении материалов налоговой проверки и представление объяснений и возражений, что в свою очередь выступает основанием для отмены решения о привлечении налогоплательщика к налоговой ответственности.

Однако в рамках судебного обжалования решений о привлечении к налоговой ответственности или действий должностных лиц налоговых органов, многие налогоплательщики не учитывают норму, установленную п.5 ст. 100 НК РФ, в соответствии с которой в случае уклонения от вручения акта налоговой проверки, данный акт направляется по месту нахождения организации или месту жительства физического лица по почте заказным письмом, датой вручения которого считается шестой день начиная с даты отправки указанного письма.

Также правовой базой в рамках судебного рассмотрения указанных вопросов выступает Постановление Пленума Высшего арбитражного суда РФ от 30.07.2013 г. №57 «О некоторых вопросах, возникающих при применении арбитражными судами Части первой Налогового кодекса РФ».

В соответствии с п.40 указанного постановления неизвещение или ненадлежащее извещения налогоплательщика о месте и времени рассмотрения материалов выездной налоговой проверки является основанием для отмены решения о привлечении к налоговой ответственности в случае,

если в процессе судебного разбирательства не будет установлено фактическое участие налогоплательщика в рассмотрении материалов налоговой проверки.

Также в соответствии с п.41 указанного постановления указано, что ст. 101. и 101.4 НК РФ не содержат указания на необходимость извещения налогоплательщика каким-либо единственно возможным способом, в связи с чем извещение налоговых органов о рассмотрении материалов налоговой проверки может осуществляться также путем направления телеграммы, телефонограммы, факсимильной связи или посредством ТКС.

При этом необходимо отметить, что в рамках судебного урегулирования вопросов надлежащего извещения налогоплательщиков о рассмотрении материалов налоговой проверки арбитражными судами и судами общей юрисдикции исследуются доказательства, свидетельствующие о факте получения извещения налогоплательщика в рамках электронного документооборота, направления заказного письма (в этом случае датой извещения считается шестой день со дня направления письма), телефонограмм, факсимильной связи, личного извещения и т.д.

В соответствии с исследованной судебной практикой, в случае направления процессуальных документов почтовым отправлением налогоплательщику и при отсутствии письменных возражений, пояснений по выводам и материалам, содержащимся в них, требования налогоплательщика о восстановлении прав на участие в рассмотрении налоговой проверки, а также прав на представления объяснений, требования об отмене решения о привлечении к налоговой ответственности – остаются без удовлетворения по решению суда.

По мнению автора, выявленные закономерности возникновения налоговых споров, возникающих в связи с проведением выездных налоговых проверок, свидетельствуют о наличии пробелов нормативного закрепления и регламентации процедуры проведения выездных налоговых проверок в части порядка надлежащего извещения налогоплательщика о дате, месте и времени рассмотрения материалов выездной налоговой проверки, а также порядке надлежащего направления процессуальных документов для ознакомления с последующей возможностью дачи письменных пояснений и возражений. В первую очередь, данный пробел в праве относится к Налоговому кодексу РФ, выступающему основополагающим базовым источником правового регулирования налогового контроля и привлечения к налоговой ответственности за правонарушения налогового законодательства, выявленные по итогам проведения данного контроля. В силу вышеуказанного обстоятельства, принципиальное значение приобретают нормы подзаконных актов, к примеру Писем Федеральной налоговой службы России, а также правовая позиция Высшего арбитражного суда РФ, изложенная в соответствующих постановлениях, что значительно снижает эффективность механизма функционирования налогового контроля в форме выездных налоговых проверок и усложняет процедуру его проведения, обуславливая

возникновение налоговых споров вышеприведенной категории и трудность их судебного урегулирования и разрешения.

Таким образом, в данной статье были представлены краткие выводы проведенного исследования налоговых споров, сформулировано и предложено их определение, выявлены основные признаки, а также признаки налоговых споров, возникающих в связи с проведением налогового контроля в форме выездной налоговой проверки, предложена классификация споров данной категории, а также выявлены особенности и закономерности возникновения налоговых споров данной категории по материалам судебной практики, доказана необходимость усовершенствования процессуальных норм Налогового кодекса РФ в целях преодоления выявленных пробелов права.

Использованные источники:

1. «Налоговый кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 №146-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2018.
2. Закон РФ от 21.03.1991 №943-1 (ред. от 02.04.2014) «О налоговых органах Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2018.
3. Постановление Правительства РФ от 30.09.2004 г. №506 "Об утверждении Положения о Федеральной налоговой службе"// Собрание законодательства Российской Федерации. – 2018.
4. Письмо Федеральной налоговой службы России от 23.05.2013 г. №АС-4-2/9355 «О мероприятиях налогового контроля» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2018.
5. Постановление Пленума Высшего арбитражного суда РФ от 30.07.2013 г. №57 «О некоторых вопросах, возникающих при применении арбитражными судами Части первой Налогового кодекса РФ» // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2018.
6. Медникова М.Е. Досудебное урегулирование и альтернативное разрешение экономических споров: соотношение правовых категорий // Юрист. 2006. №9. С.15
7. Козырин А.Н. Введение в российское налоговое право: Учебное пособие – М.: Институт публично-правовых исследований, 2014 – С. 15.
8. Колесниченко Т.В. Досудебный и судебный порядок урегулирования споров по результатам налоговых проверок. Научно-практическое пособие – М.: «Юстицинформ», 2012. С. 24.
9. Шинкарюк Д.А. Досудебное урегулирование налоговых споров: финансово-правовое исследование: Автореф. дис. …канд. Юрид. Наук. Омск, 2008. С.15.

УДК 343.2/.7

Крепышев А.М.,
кандидат юридических наук, доцент СФ БашГУ,
Россия, г. Стерлитамак
Ракитина В.А., Шафиков В.У.
студенты
2 курс, юридический факультет
СФ БашГУ
Россия, г. Стерлитамак

НАСИЛЬСТВЕННЫЕ ДЕЙСТВИЯ СЕКСУАЛЬНОГО ХАРАКТЕРА

Аннотация: *Статья посвящена анализу статьи Уголовного Кодекса РФ, которая предусматривает наказание для насильственных действий сексуального характера.*

Ключевые слова: *наказание, санкция, изнасилование, сексуальный характер, преступление.*

Annotation: *The article is devoted to the analysis of the article of the Criminal Code of the Russian Federation, which provides for punishment for violent acts of a sexual nature.*

Key words: *punishment, sanction, rape, sexual nature, crime.*

Помимо естественной формы удовлетворения половой потребности существуют и так называемые противоестественные способы ее реализации. Одной из таких форм являются насильственные действия сексуального характера. Данное преступление практически идентично изнасилованию, за исключением того, что оно направлено непосредственно на половую свободу и неприкосновенность лица, независимо от половой принадлежности.

Объективная сторона преступления, предусмотренного статьей 132 Уголовного Кодекса Российской Федерации, схожа со способом его совершения. То есть, путем насилия, угроз, либо использования беспомощного состояния, причинами которого могут быть различные факторы (физиологическое опьянение, заболевания). Определенную специфику можно выделить за счет конкретных действий.

В уголовной практике нередки случаи, когда преступление было совершено ненасильственными методами, но всё равно квалифицировалось по статье 132 УК РФ. Такая квалификация предусмотрена в связи с тем, что потерпевший не может оказать сопротивления. Причина такого состояния значения не имеет. Таким образом, имеет место особое положение жертвы в силу возраста, либо беспомощного состояния.

В Уголовном Кодексе РФ предусмотрено три вида насильственных действий сексуального характера, помимо изнасилования. Это мужеложство, лесбиянство и иные действия сексуального характера. В большинстве случаев для правильной квалификации требуется проведение сексологической или комплексной сексолого-психиатрической экспертизы.

Объект данного правонарушения определяется в зависимости от характера насильственных действий. При мужеложстве потерпевшим может выступать только мужчина, при лесбиянстве – только женщина, во всех остальных случаях – лица обеих полов.

Состав преступления, который предусмотрен статьей 132 УК РФ является формальным. Преступление считается оконченным с момента начала полового акта в независимости от его завершения и наступивших последствий. Они, в свою очередь, делятся на два вида: эмоциональные и физические. Первый вид подразумевает эмоциональный вред. Вторая же группа имеет иерархичную структуру: заражение болезнью венерического характера, поддаваемой лечению; заражение ВИЧ-инфекцией (СПИД), сифилис; доведение до самоубийства, последовавшее после акта импотенции или бесплодие; смерть потерпевшей, наступившая из-за насильственных действий сексуального характера.

Прямой умысел является единственной характеристикой субъективной стороны данного правонарушения. Также выделяют два элемента умысла насильственных действий сексуального характера – это осознание правовой опасности совершаемых действий (интеллектуальный элемент) и желание их совершить с целью удовлетворения половой страсти (волевой элемент).

В особых случаях допускается суррогат прямого умысла и неосторожности в виде легкомыслия, либо небрежности, но, в целом, преступление признается умышленным.

Необходимо отметить, законодателем прямо не называются цели и мотивы, как признаки субъективной стороны, тем не менее – предполагаются.

Для данного преступления присущи исключительно сексуальные мотивы и цели. А вот иные мотивы, такие как садизм, корысть, хулиганские побуждения – возможны лишь в совокупности с сексуальными.

Как указывалось – санкции за данное преступление предусмотрены в статье 132 УК РФ. Это одна из немногих стаей, содержащая такую меру наказания как пожизненное лишение свободы. Все части предусматривают реальные сроки лишения свободы продолжительностью от трех до двадцати лет. Заключение может быть суммировано с лишением права заниматься определенным видом деятельности или дополнительное ограничение свободы. В теории, существуют смягчающие обстоятельства, которые касаются непосредственно деяния, но на практике определить такие обстоятельства невозможно.

В структуре преступлений против половой неприкосновенности и половой свободы личности преступления с применением насилия составляют свыше 90 %. Больше половины из них приходится на изнасилование и в среднем 40 % - на насильственные действия сексуального характера.

В отличие от всех других половых преступлений, число которых с 1997 г. заметно сократилось, количество зарегистрированных насильственных действий сексуального характера (НДСХ) возросло за 6-летний период действия нового УК на 27,4 % и в 2002 г. составило 5 704 преступления (для

сравнения: количество зарегистрированных изнасилований за этот период снизилось на 12,8 % и составило 8 117 преступлений). Количество ежегодно совершаемых НДСХ стало, таким образом, сопоставимо с числом изнасилований.

Статья 132 УК РФ является частично новой в российском законодательстве. Она предусматривает ответственность за мужеложство, лесбиянство или иные действия сексуального характера с применением насилия или с угрозой его применения к потерпевшему (потерпевшей) или к другим лицам либо с использованием беспомощного состояния потерпевшего (потерпевшей).

Отягчающими обстоятельствами являются неоднократность, групповой характер преступления, угроза убийством или причинением тяжкого вреда здоровью, особая жестокость содеянного, заражение вензаболеванием, совершение деяния в отношении заведомо несовершеннолетнего (ч. 2 ст. 132 УК).

Особо отягчающими обстоятельствами признаются смерть потерпевшего (ей) или причинение ему (ей) тяжкого вреда здоровью по неосторожности, заражение его (ее) ВИЧ-инфекцией или иные тяжкие последствия, совершение деяния в отношении лица, заведомо не достигшего 14-летнего возраста.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации // Рос. газ. - 1993. - 25 дек.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации - М., 2002.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 11.06.1999 N 40 «О практике назначения судами уголовного наказания» // Бюллетень Верховного Суда РФ. - N 8. - 1999.
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 15 июня 2004 г. N 11 "О судебной практике по делам о преступлениях, предусмотренных статьями 131 и 132 Уголовного кодекса Российской Федерации"
5. Сердюк Л.В. Насилие: криминологическое и уголовно-правовое исследование. Гл. 3. М., 2002.
6. Авдеев М.И Судебно-медицинская экспертиза живых лиц. М.: Медицина, 1968.

Сухина Валерия Викторовна,
студентка,
Крымский филиал ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»
г. Симферополь, Республика Крым, Российская Федерация
Научный руководитель:
Бахтина Юлия Сергеевна,
преподаватель кафедры гражданско-правовых дисциплин,
Крымский филиал «Российский государственный университет правосудия»,
г. Симферополь, Республика Крым, Российская Федерация

НАСЛЕДОВАНИЕ ВЫМОРОЧНОГО ИМУЩЕСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *В статье освещаются вопросы наследования выморочного имущества. Проведен анализ норм, регламентирующих переход права собственности на данное имущество к государству. Детализируется круг субъектов, которые могут наследовать выморочное имущество. Обозначаются основные проблемы законодательства в области наследования выморочного имущества, в частности отсутствие надлежащего законодательного урегулирования ряда вопросов (порядок наследования, учета и передачи в собственность субъектов и муниципальных образований выморочного имущества, условия его возврата наследниками и др.).*

Annotation: *The article covers the issues of the inheritance of escheat. The analysis of the norms regulating the transfer of ownership of this property to the state has been carried out. Details of the circle of subjects that can inherit escheat. The main problems of the legislation in the field of inheritance of escheat are identified, in particular, the lack of proper legislative regulation of a number of issues (the procedure for inheriting, registering and transferring property to escort entities and municipalities, conditions for its return by heirs, etc.).*

Ключевые слова: *государство, наследование, выморочное имущество, субъекты права собственности, наследники.*

Keywords: *state, inheritance, escheat, subjects of ownership, heirs.*

Институт выморочного имущества исторически являлся одним из основных компонентов наследственного права как России, так и других государств. Главной причиной его существования является отсутствие после смерти наследодателя наследников. При данных обстоятельствах всё его имущество переходит в собственность государства. Большое правовое и социальное значение данного института обуславливается прежде всего тем, что его целью является ликвидация бесхозяйного имущества [1].

Гражданский кодекс РФ (п. 1 ст. 1151) предусматривает следующие случаи признания имущества выморочным:

– отсутствуют наследники как по закону, так и по завещанию;

– никто из наследников не имеет права наследовать или все наследники отстранены от наследования;

– никто из наследников не принял наследства;

– все наследники отказались от наследства и при этом никто из них не указал, что отказывается в пользу другого наследника [2].

Субъектами права собственности на выморочное имущество являются Российская Федерация, субъекты РФ и муниципальные образования. Важно отметить, что субъекты РФ и муниципальные образования были внесены в число потенциальных наследников выморочного имущества Федеральным законом «О внесении изменений в часть третью Гражданского кодекса Российской Федерации» от 29.11.2007 № 281-ФЗ [3]. До этого ГК РФ в качестве наследника выморочного имущества выступала исключительно Российская Федерация.

Определение субъекта наследования выморочного имущество зависит непосредственно от его состава и места нахождения [4]. Так, в соответствии с п. 2 ст. 1151 ГК РФ выморочное имущество (жилое помещение, земельный участок, а также расположенные на нем здания, сооружения и иные объекты недвижимого имущества либо доля в праве общей долевой собственности на указанные объекты недвижимого имущества), переходит в собственность городского или сельского поселения, муниципального района либо городского округа, на территории которого оно находится. Если данное имущество расположено в субъекте Российской Федерации, оно переходит в собственность такого субъекта Российской Федерации. Иное выморочное имущество переходит в порядке наследования по закону в собственность Российской Федерации [5].

Анализ норм действующего законодательства позволяет прийти к выводу, что выморочной может стать любая собственность умершего гражданина, которая в силу объективных причин и оснований, указанных в ст. 1151 ГК, не переходит к наследникам по закону или завещанию в порядке универсального правопреемства. Характер выморочности может быть определен как в отношении движимых, так и недвижимых вещей, причем не только тех, которые подлежат государственной регистрации или специальному учету. Это может быть как квартира или машина, так и мебель, техника, коллекционные предметы или даже ценные бумаги. Исключение составляют лишь права и обязанности, неразрывно связанные с личностью умершего, а также его личные неимущественные права и нематериальные блага.

Стоит отметить, что по истечении шестимесячного срока, установленного для принятия наследства, государство в лице уполномоченного органа может получить свидетельство о праве на наследство на выморочное имущество у нотариуса. Как правило, таким органом является

Росимущество (если собственность РФ) или его территориальные подразделения (если собственность субъекта РФ). В муниципалитетах таким правом наделяются департаменты по управлению городским имуществом, отделы в местной администрации и т. д.

Свидетельство о праве на наследство является документом, который подтверждает законные права наследника на распоряжение и владение имуществом, которое перешло к нему в порядке наследования. Так как законодательство не обязывает наследника получать свидетельство о праве на наследство, наследник имеет право владеть и распоряжаться данным имуществом после вступления в наследственные права и без такого документа. Так, согласно п.50 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2012 № 9 «О судебной практике по делам о наследовании» выморочное имущество, при наследовании которого отказ от наследства не допускается, со дня открытия наследства переходит в порядке наследования по закону в собственность соответственно Российской Федерации, субъекта РФ, муниципального образования, в силу фактов, указанных в п. 1 ст. 1151 ГК РФ, без акта принятия наследства, а также вне зависимости от оформления наследственных прав и их государственной регистрации [6].

Можно привести следующий пример судебной практики. Согласно материалам гражданского дела № 2-3236/2017 Люберецкого городского суда Московской области об оспаривании отказа нотариуса в совершении нотариального действия Администрацией Люберецкого муниципального района Московской области в адрес нотариуса Водопьяновой Т.Н. направлено обращение о предоставлении информации об открытии наследственного дела наследниками в отношении умершей Сидоровой Г.Д., однако, в своем ответе нотариус сообщил, что наследственного дела к имуществу умершей в производстве нет.

После этого заявитель обратился к нотариусу Водопьяновой Т.Н. с заявлением об открытии наследственного дела и выдаче свидетельства о праве на наследство по закону. Однако, нотариус Водопьянова Т.Н. вышеуказанное заявление не удовлетворила, свидетельство о праве на наследство по закону не выдала с формулировкой «в связи с невозможностью получения достоверных сведений об отсутствии наследников ни по закону, ни по завещанию, наследников, которые согласно ст. 1152 ГК РФ фактически приняли наследство, факт выморочности имущества должен быть установлен в судебном порядке».

С указанным ответом заявитель не согласен. Доказательств фактического принятия наследства не имеется, финансово-лицевой счет закрыт, оплата за коммунальные услуги в управляющую организацию не поступает, наследники с заявлениями о принятии наследства и открытием наследственного дела к нотариусу Водопьяновой Т.Н. не обращались.

Суд, изучив все материалы дела, признал отказ нотариуса Водопьяновой Т.Н. в совершении нотариального действия необоснованным и удовлетворил

исковые требования, мотивируя своё решение тем, что обязанность сообщить об открывшемся наследстве известным нотариусу наследникам возложена на самого нотариуса. В то же время действующее законодательство не предусматривает обязанности муниципального образования представлять нотариусу доказательства отсутствия наследников либо размещать соответствующую информацию в средствах массовой информации. Поэтому обстоятельств, препятствующих выдаче свидетельства о праве на наследство на выморочное имущество Администрации Люберецкого муниципального района Московской области, не существует. [7]

Однако, необходимо отметить, что в настоящее время прослеживается тенденция снижения количества случаев перехода наследственного имущества в государственную собственность. Нежелание государства принимать выморочное имущество в свою собственность обуславливается прежде всего отсутствием у него интереса к такому имуществу. В случаях, когда государство наследует данное имущество, на него ложится обязанность его содержания. В течении всего периода с момента открытия наследства до оформления наследственных прав должна быть обеспечена надлежащая охрана наследства и управления им в целях передачи его в казну государства [8].

Тем не менее, действующее законодательство не предоставляет государству права отказа от принятия выморочного имущества по причине, что содержание принадлежащего государству права на наследование такого имущества значительно отличается от права наследования, возникающего по другим основаниям у наследников по закону или по завещанию. Установленный законом субъект наследования по закону выморочного имущества является исключительным правопреемником, не имеющим права отказаться от наследства.

Также одной из причин крайне редкого признания имущества выморочным являются нормы ГК РФ, закрепляющие восемь очередей наследования (ст. 1141-1145 ГК РФ). Анализируя судебную практику по наследственным делам, Т. И. Зайцева, констатирует факт, что «с введением восьми очередей наследников по закону государство или иные публичные образования стали призываться к наследованию значительно реже» [9].

Судебная практика также идёт по пути уменьшения количества случаев признания имущества выморочным. Верховный Суд Российской Федерации в своих решениях придерживается мнения о том, что включение в состав наследства имущества, права на которое не были оформлены или были оформлены ненадлежащим образом, возможно и даже необходимо. Например, если гражданин подал заявление на приватизацию жилого помещения и после этого умер, не успев оформить договор на передачу жилого помещения в собственность, суд в данном случае считает, что наследодатель выразил свою волю на приватизацию жилья и поэтому данное имущество может быть включено в состав наследства [10].

Переход выморочного имущества в собственность государства подразумевает его охрану, учет и передачу в дальнейшем в собственность соответствующих субъектов с целью использования такого имущества согласно назначению, что должно составить объект регулирования отдельного нормативного правового акта, отсутствующего в настоящее время.

По данной причине более чем обоснованным представляется мнение ученых (Демичев А.А., Елизаров А. Б., Бервиненко Ю.А. и др.) о необходимости принятия специального закона или подзаконного акта, в котором будут урегулированы различные вопросы, связанные с выморочным имуществом. Несомненно, преимущественной является возможность принятия данного нормативного правового акта на федеральном уровне. Для развития положений ГК РФ о наследственном праве необходимо принятие федерального закона «О выморочном имуществе».

Данный закон должен включать в себя следующие разделы, определяющие:

– понятие выморочного имущества;

– исчерпывающий перечень случаев, при которых имущество является выморочным (полностью или частично);

– порядок и сроки перевода, оценки и реализации такого имущества;

– механизм оплаты долгов наследодателя за счет выморочного имущества;

– условия и порядок возврата выморочного имущества наследникам;

– компенсации и гарантии при невозможности возврата наследственного имущества в натуре должным наследникам, а также тем лицам, в собственность которых указанное имущество уже перешло;

– органы и лица, которые обязаны выявлять случаи выморочного наследства и сообщать о них соответствующим государственным органам;

– органы и лица, которые будут обязаны принимать меры по охране такого наследства и управление им в интересах государства;

– меры ответственности за нарушение законодательства в данной области;

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что основной проблемой наследования выморочного имущества в РФ является отсутствие единого нормативного правового акта о порядке его наследования, учета и передачи в собственность субъектов и муниципальных образований, о условиях возврата данного имущества наследникам, о гарантиях при невозможности возврата в натуре должным наследникам и др., что свидетельствует об объективной необходимости совершенствования действующего законодательства.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Собрание законодательства РФ. 2001. № 49. Ст. 4552.
2. Федеральный закон «О внесении изменений в часть третью Гражданского кодекса Российской Федерации» от 29.11.2007 № 281-ФЗ // - [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_72843/
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2012 № 9 «О судебной практике по делам о наследовании» // - [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_130453/
4. Бервиненко Ю.А. Современные тенденции в сфере правового регулирования наследования выморочного имущества // Юридические исследования. – Ставрополь: ФГАОУ ВПО «Северо-Кавказский федеральный университет». 2013, № 3. – С. 31-32
5. Демичев А. А. Проблемы наследования выморочного имущества в Российской Федерации // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. 2014. № 1 (25) – С.88–92.
6. Елизаров, А. Б. Проблемы выморочного имущества в современном российском законодательстве // Вестник Омского юридического института. 2011. № 1 (14). – С. 48-50.
7. Зайцева Т. И. Судебная практика по наследственным делам. М., 2007
8. Зайцева Т. И., Медведев И. Г. Нотариальная практика: Ответы на вопросы. М., 2010. Вып.3.
9. Решение Люберецкого городского суда Московской области от 14.09.2017 по делу № 2-3236/2017 // - [Электронный ресурс] // URL: https://jur24pro.ru/reshenie-sudov/137907/

УДК 349.2

Кузнецова А.А.
Студент
2 курс, институт Юстиции
ФГБОУ ВО "Саратовская государственная юридическая академия",
Россия, г. Саратов
Лосякова О.В.
Студент
2 курс, институт Юстиции
ФГБОУ ВО "Саратовская государственная юридическая академия",
Россия, г. Саратов

НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДОВОГО ДОГОВОРА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Annotation: *The article is devoted to the invalidity of the employment contract in Russia. Various points of view on the possibility of introducing the invalidity of an employment contract in Russia, as well as the application of civil legal constructions in the labor law are considered.*

Key words: *employment contract, invalidity, workers' rights, judicial practice, grounds.*

Аннотация: *Статья посвящена недействительности трудового договора в России. Рассматриваются различные точки зрения на возможность введения института недействительности трудового договора в России, а также применения в трудовом праве гражданско-правовых конструкций.*

Ключевые слова: *трудовой договор, недействительность, права работников, судебная практика, основания.*

Вопросы законности и точности оформления документов приобретают особую актуальность в рамках трудового законодательства, поскольку лишь при наличии письменного оформления для работника защита его прав становится более возможной. Между тем, именно защита прав работников является не только целью трудового законодательства, но и обязанностью всего государства [5, с. 14].

На практике нередко встречаются случаи, когда работодатели заключают с работниками гражданско-правовые договоры вместо трудовых договоров. Суды общей юрисдикции, как правило, такие договоры в сфере труда признают недействительными и обязывают работодателей заключать трудовые договоры при наличии к тому оснований.

В теории трудового права не существует на данный момент такого института как недействительность трудового договора, также, как и не существует единой точки зрения учёных по данному вопросу.

Ещё до принятия нового ТК РФ 2001 г. велись многочисленные споры о том стоит ли включать гражданско-правовое регулирование в трудовые отношения.

Одни ученые говорили о том, что данный институт необходим, другие же, придерживавшиеся более традиционных взглядов на трудовое право резко критиковали возможность реформирования трудового законодательства и появления гибридов гражданско-правовых и трудовых норм.

Например, К.М. Варшавский при рассмотрении условий трудового договора, которые ухудшают положение работника писал, что целесообразнее считать недействительным не весь трудовой договор, а лишь отдельные его условия в целях защиты интересов трудящихся. Такого же мнения придерживался и М.И. Бару. Иной позиции придерживалась А.К. Безина, которая при анализе недействительных условий трудового договора пришла к выводу о том, что они довольно разнообразны, а потому последствия признания их незаконными не могут быть равнозначными. По ее мнению возможно лишь одно последствие – расторжение трудового договора и признание его недействительным с первого дня его реализации [2].

Наукой и практикой гражданского права разработаны достаточно эффективные институты, конструкции и механизмы, которые могут быть использованы и для регулирования отдельных отношений в сфере труда, которые по мнению многих специалистов могли бы быть интегрированы в сферу регулирования трудовых отношений.

Таким образом, с учетом всего вышесказанного представляется возможным исследовать конкретную проблему недействительности трудового договора, потому как на современном этапе необходима регламентация этого вопроса.

Примером практики служит гражданское дело № 2-1876 от 27.10.2010, рассматриваемое Миасским городским судом первой инстанции (Челябинской области) [7]. Румянцев А.В. обратился в суд с иском к ООО «Алло» о взыскании задолженности по заработной плате. В обоснование иска указал, что был принят на работу в ООО «Алло» по трудовому договору, с установленной заработной платой 45 000. За период работы ему выплачена заработная плата 27 000 рублей.

ООО «Алло» обратилось в суд со встречным иском к Румянцеву А.В. о признании трудовых договоров недействительными и незаключенными. В обоснование иска указал, что трудовой договор с истцом подписан Шабуниным Т.А., который никогда не имел полномочий директора общества. Истец-ответчик Румянцев А.В. фактически также не приступал к работе в обществе, какие-либо трудовые функции в ООО «Алло» не выполнял, соответственно трудовой договор с ним не заключался. При этом Румянцевым А.В. представлены два трудовых договора от одной и той же даты, но должности истца и его заработная плата в них указаны разные, подписи Румянцева А.В. в договорах также различны и ему не принадлежат. ООО «Алло» считает, что так как трудовые договора подписаны лицом, не обладавшим полномочиями на их подписание, то они не соответствуют требованиям закона в силу положений ст.168 ГК РФ являются недействительными.

Исследовав доказательства в совокупности, суд считает, что в судебном заседании нашли подтверждение доводы ООО «Алло» о том, что Румянцев А.В. фактически трудовые функции в обществе не исполнял в связи с чем, подлежат удовлетворению требования общества о признании трудовых договоров незаключенными. Отсюда в иске Румянцева Александра Викторовича к Обществу с ограниченной ответственностью «Алло» отказать. В иске ООО «Алло» к Румянцеву Александру Викторовичу о признании трудового договора недействительным отказать.

В теории трудового права советского периода такие известные правоведы как Ю.Ф. Ильин выделяли две группы правовых последствий недействительности трудового договора: первая - расторжение трудового договора (в случае неустранимости недействительных условий в трудовом договоре), вторая - устранение недействительных условий трудового договора [3].

Первая группа последствий вытекала из закона, вторая – носила доктринальный характер и не имела законодательного закрепления.

Также в трудовом законодательстве оставался открытым вопрос о моменте наступления недействительности условий трудового договора: либо с момента заключения трудового договора, как и гражданско-правовая сделка, либо с момента признания этих условий недействительными. Позиции ученых здесь тоже разделились. Одни считали, что недействительность наступала только после признания трудового договора таковым, другие, что трудовой договор изначально недействителен и подлежит расторжению по соответствующему основанию, но с сохранением трудовых прав работника в связи с предшествующей деятельностью: право на заработную плату, право на отпуск за отработанное время и др.

Таким образом данная проблема оставалась нерешенной, а с принятием ТК РФ в 2001 году законодатель окончательно отказался от применения такой правовой конструкции, ограничившись общим положением о том, что коллективные договоры и соглашения не могут содержать условий, снижающих уровень прав и гарантий работников, установленный трудовым законодательством [1].

Однако, как показывает практика, соседние страны успешно ввели институт недействительности трудового договора в своё законодательство. К примеру, ТК Беларуси 1999 г. в ст. 22 и 23 воспринял ряд норм о недействительности трудового договора и его условий из ст. 93 и 94 ТК Кыргызстана 1997 г., а поскольку нормы трудового права России и данных стран были во многом похожи, то некоторые ученые придерживаются той позиции, что в данном вопросе необходима трудоправовая интеграция института недействительности из законодательства стран-участников ЕАЭС [6].

В действующем ТК РФ можно увидеть нормы, которые имеют нечто общее с недействительностью трудового договора. Это общие установления (например, что условия трудового договора не должны ухудшать положение

работника в целом по сравнению с установленным в законе либо в коллективном договоре) и прямые запреты (на применения труда несовершеннолетних на тяжелых и вредных работах и др.). Но нередко встречаются случаи нарушения данных правил, что несомненно является проблемой, а также остается неясным, на каком основании расторгается трудовой договор, который априори не мог быть заключен в силу законодательно закрепленного запрета, или который прикрывает мнимую или притворную сделку.

В такой ситуации недостаточно одного расторжения трудового договора, а необходимо также привлекать к ответственности нарушителей трудового законодательства. Вместе с тем, данное положение должно решаться в законодательном порядке. Здесь не следует применять процедуру аналогии закона, пробел необходимо восполнить законодателю. Это будет соответствовать отечественным правовым ценностям и традициям [4, с. 37].

Список использованной литературы

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 22.12.2014) // Собрание законодательства РФ. – 2002. – № 1. Ст. 3.
2. Безина А. К. Вопросы теории трудового права и судебная практика // Казань, 1976. – С. 25.
3. Ильин Ю. Ф. Недействительность трудового договора по советскому праву: автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата юридических наук // Воронеж, 1971. – 16 с.
4. Мишутина Э.И. Действующее законодательство и понимание ценностей в истории философии: связь через века // История государства и права. 2010. № 20. С. 37-40.
5. Мишутина Э.И. Реализация гражданских процессуально-правовых ценностей в деятельности участников гражданского судопроизводства // Арбитражный и гражданский процесс. 2012. № 3. С. 14-18.
6. Томашевский К.Л. Сущность трудоправовой интеграции и перспективные пути гармонизации трудового законодательства государств - членов ЕАЭС // Трудовое право в России и за рубежом. – 2017. – № 3. – С. 46.
7. Решение Миасского городского суда Челябинской области от 27 октября 2010 года по делу № 2-1876 // РосПравосудие. 2010. URL: https://rospravosudie.com/court (дата обращения: 15.05.2018).

УДК 346.545

Морозова О. В.
Студент бакалавриата
4 курс, направление «Юриспруденция»
Санкт-Петербургского государственного университета
Россия, г. Санкт-Петербург

НЕДОБРОСОВЕСТНАЯ РЕКЛАМА КАК АКТ НЕДОБРОСОВЕСТНОЙ КОНКУРЕНЦИИ

Аннотация: *Статья посвящена основным проблемам недобросовестной рекламы в её связи с недобросовестной конкуренцией. Названы формы конкуренции. Проанализирована судебная практика.*

Ключевые слова: *Недобросовестная конкуренция, недобросовестная реклама, нарушение законодательства о рекламе, нарушение законодательства о недобросовестной конкуренции.*

Annotation: *The article is devoted to the main problems of unfair advertising in its connection with unfair competition. The forms of competition are named. Judicial practice is analyzed.*

Key words: *Unfair competition, unfair advertising, violation of advertising legislation, violation of the law on unfair competition.*

Конкуренция играет важную роль в экономической сфере. Благодаря конкуренции обеспечивается возможность приобретения товара наилучшего качества. Конкуренция обеспечивает стремление производителей к совершенствованию того товара, который ими производится. Как правило, производители – самостоятельные субъекты, которые могут действовать по своему усмотрению и «привлекать» к себе потребителей. Однако следует помнить, что это не должно выходить за рамки закона, то есть необходимо обеспечивать им защиту в тех случаях, когда их права нарушаются другими субъектами, что влечёт недобросовестную конкуренцию.

Следует обратиться к понятию недобросовестной конкуренции, которое содержится в п. 9 ст. 4 Федерального закона от 26.07.2006 №135-ФЗ «О защите конкуренции» (далее – ФЗ №135). Так, недобросовестная конкуренция - любые действия хозяйствующих субъектов (группы лиц), которые направлены на получение преимуществ при осуществлении предпринимательской деятельности, противоречат законодательству Российской Федерации, обычаям делового оборота, требованиям добропорядочности, разумности и справедливости и причинили или могут причинить убытки другим хозяйствующим субъектам - конкурентам либо нанесли или могут нанести вред их деловой репутации.[172] Таким образом, можно увидеть, что нет чётких критериев для определения недобросовестности конкуренции. Это

[172] Федеральный закон Российской Федерации [Электронный ресурс] от 26.07.2006 №135-ФЗ «О защите конкуренции» // в ред. от 04.06.2018). – СПС «Консультант Плюс».

обозначает, что в каждом конкретном случае суд по своему усмотрению будет решать, добросовестна конкуренция или нет.

Запрет на недобросовестную конкуренцию содержится в главе 2.1 Федерального закона от 26.07.2006 №135-ФЗ «О защите конкуренции» (далее – ФЗ №135), где перечисляются возможные варианты недобросовестной конкуренции.

Что касается недобросовестной рекламы в аспекте недобросовестной конкуренции, то нужно анализировать в совокуности нормы ФЗ №135 и нормы Федерального закона от 13.03.2006 №38-ФЗ «О рекламе» (далее – ФЗ №38). Определение недобросовестной конкуренции мы рассмотрели, теперь необходимо определить, что такое недобросовестная реклама и что к ней относится. В первую очередь, нужно обратиться к ст. 5 ФЗ №35, которая содержит общие требования к рекламе. В данной статье указано на то, что реклама должна быть добросовестной, из чего выводится то, что недобросовестной рекламы быть не должно. К недобросовестной рекламе относится: 1) реклама, содержащая некорректные сравнения своего товара с товаром другого производителя или продавца; 2) реклама, порочащая честь, достоинство и деловую репутацию конкурента; 3) реклама товара, реклама которого запрещена данным способом и в данном месте и в данное время, если она осуществляется под видом рекламы другого товара, товарный знак или знак обслуживания которого тождествен или сходен до степени смешения с товарным знаком или знаком обслуживания товара, в отношении рекламы которого установлены соответствующие требования и ограничения, а также под видом рекламы изготовителя или продавца такого товара.[173]

Первые три пункта требований данной нормы это некие общие правила, аналогичные требования предъявляются и к другим сферам. Особое внимание следует обратить на п. 4 ч. 1 ст. 5, в котором сказано, что недобросовестная реклама это та, которая является актом недобросовестной конкуренции в соответствии с антимонопольным законодательством.[174] Из чего следует сделать вывод, что не любая недобросовестная реклама может быть признана актом недобросовестной конкуренции. В данном пункте содержится отсылка к главе 2.1 ФЗ №135, где содержится перечень возможных вариантов поведения недобросовестного участника оборота. Запрещается недобросовестная конкуренция путём:

- дискредитации, введения в заблуждение, некорректного сравнения (п. 1 ч. 1 ст. 5 ФЗ №38 содержит аналогичные правила),

- приобретения и использования исключительного права на средства индивидуализации, использования результатов интеллектуальной деятельности, создания смешения (последние три пункта – аналогичные правила с п. 3 ч. 1 ст. 5 ФЗ №38),

[173] Федеральный закон Российской Федерации [Электронный ресурс] от 13.03.2006 №38-ФЗ «О рекламе» // в ред. от 03.04.2018). – СПС «Консультант Плюс».

[174] Там же.

- получения, использования и разглашения информации, составляющую коммерческую или иную коммерческую тайну.[175]

А далее содержится статья, указывающая на возможность существования иных форм недобросовестной конкуренции. Таким образом, здесь есть некая дискреция, т.е. имеют место оценочные суждения.

Обратимся к судебной практике по вопросам, касающимся недобросовестной конкуренции. В первую очередь, хотелось бы отметить, что большинство встречающихся судебных решений касаются незаконного использования результатов интеллектуальной деятельности. Для примера можно привести постановление по делу об административном правонарушении Кировского районного суда от 14 марта 2011 года. Суть дела заключалась следующем: индивидуальный предприниматель (далее – ИП1) использовал в своей деятельности товарный знак другого ИП (далее ИП2), сходного по степени смешения. И несмотря на то, что ИП1 ссылался на то, что наименования на упаковке использовались в соответствии с техническими условиями и сертификатом центра сертификации и экспертизы, суд привлёк ИП1 к административной ответственности.[176]

В качестве примера судебной практики, касающейся недобросовестной рекламы, можно привести кассационное определение Верховного Суда Республики Татарстан от 28.05.2012. Из материалов дела следует, что был установлен факт размещение в журнале рекламы, содержащей сведения о товаре, но несоответсвуют действительности такие важные элементы как: цена товара, порядок оплаты, размер скидок, условия его приобретения и т.д., что искажает ссмысл информации и вводит потребителя в заблуждение. Суд кассационной инстанции согласился с этими доводами и не изменил решения суда апелляционной инстанции.[177]

Субъекты привлекаются к ответственности в соответствии с определёнными статьями КоАП РФ. Существуют статьи 14.3 – нарушение законодательства о рекламе, а также статья 14.33 – недобросовестная конкуренция. Необходимо разграничивать их. Разграничение проводится в зависимости от того, какие нарушения были. Как уже было сказано выше, не любая недобросовестная реклама является актом недобросовестной конкуренции. В таком случае ответственность будет по 14.3 КоАП РФ. ПО 14.33 КоАП РФ наступает ответственность в том случае, если помимо нарушения законодательства о рекламе были также иные нарушение, которые привели к недобросовестной конкуренции и содержащиеся в главе 2.1 ФЗ №135.

Таким образом, для определения рекламы как недобросовестной, являющейся актом недобросовестной конкуренции необходимо в

---

[175] Федеральный закон Российской Федерации [Электронный ресурс] от 26.07.2006 №135-ФЗ «О защите конкуренции» // в ред. от 04.06.2018). – СПС «Консультант Плюс».

[176] Постановление по делу об административном правонарушении Кировского районного суда (г. Уфа) от 14.03.2011 / https://rospravosudie.com//

[177] Определение Верховного Суда Республики Татарстан (Республика Татарстан) от 28.05.2012 / https://rospravosudie.com//

совокупности смотреть на ФЗ №135 и ФЗ №38. Для иных видов недобросовестной конкуренции может быть достаточно только ФЗ №135. Следует также отметить, что у суда есть свобода усмотрения в том, чтобы признать определённый действия недобросовестной конкуренцией, поскольку перечень форм недобросовестной конкуренции открытый. Также необходимо разграничивать ответственность в КоАП РФ по статьям 14.3 и 14.33 КоАП РФ.

В заключении необходимо отметить, что необходимо тщательно следить за тем, чтобы недобросовестная конкуренция не присутствовала на российской рынке. Последствия недобросовестной конкуренции могут быть достаточно негативными, вплоть до того, что субъект потерпит крах организации. Однако это не самое страшное последствие. Самое страшное – установление монополии. Конкуренция направлена на то, чтобы на рынке было несколько субъектов, которые стимулируются конкуренцией и стараются производить лучше, чем другие. В этом заинтересованы как потребители, так и производители. В условиях монополии это исключено. На рынке остаётся один субъект, которому не к чему стремиться, что повлечёт за собой ухудшение качества производимых товаров. Поэтому в регулирование конкуренции необходимо вмешательство со стороны государства, которое будет вводить и применять санкции за нарушение конкуренции.

Библиографический список

1. Основы предпринимательской деятельности. Под ред. Власовой М.: «Финансы и статистика», 1994 г.
2. Определение Верховного Суда Республики Татарстан (Республика Татарстан) от 28.05.2012 / https://rospravosudie.com//
3. Постановление по делу об административном правонарушении Кировского районного суда (г. Уфа) от 14.03.2011 / https://rospravosudie.com//
4. Постановление по делу об административном правонарушении Калужского районного суда от 09.04.2012 / https://rospravosudie.com//
5. Тотьев К.Ю. Конкуренция и монополии. Правовые аспекты регулирования: Учебное пособие. – М.: Юристь, 1996.
6. Федеральный закон Российской Федерации [Электронный ресурс] от 26.07.2006 №135-ФЗ «О защите конкуренции» // в ред. от 04.06.2018). – СПС «Консультант Плюс».
7. Федеральный закон Российской Федерации [Электронный ресурс] от 13.03.2006 №38-ФЗ «О рекламе» // в ред. от 03.04.2018). – СПС «Консультант Плюс».

УДК 349.22

Налетова А.К.
студент
2 курс,
Юридический институт им. М.М. Сперанского
Владимирский государственный университет
имени Александра Григорьевича и
Николая Григорьевича Столетовых
Россия, г. Владимир
Научный руководитель:
Мешков Д.Н., доцент, кандидат юридических наук

НЕЗАКОННОЕ УВОЛЬНЕНИЕ: ПРОБЛЕМЫ ДОКАЗЫВАНИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА

***Аннотация*:** *Статья посвящена такой глобальной проблеме, как незаконное увольнение работника работодателем и способы доказывания морального вреда в суде, в рамках которой рассматривается ответственность за незаконное увольнение, а так же возмещение компенсации за моральный вред.*

***Ключевые слова*:** *незаконное увольнение, моральный вред, работник, работодатель.*

***Annotation*:** *The article is devoted to such a global problem as illegal dismissal of an employee by an employer and methods of proving moral harm in court, which considers responsibility for illegal dismissal, as well as compensation for moral harm.*

***Key words*:** *illegal dismissal, moral harm, employee, employer*

В наше время эта проблема является актуальной в современном мире, потому что тема данной научной деятельности, является изучение проблемы доказывания морального вреда при незаконном увольнении работника. Актуальность статьи заключается в том, что незаконное увольнение является основной проблемой и грубым нарушением со стороны работодателя, что влечет за собой не мирный путь развития, а решение этого вопроса на откуп судье. За незаконное увольнение может повлечь как материальный вред, так и моральный вред работнику.

Незаконные увольнения:

1.Самым распространенным будет считаться прекращение трудового договора с женщиной, находящейся в декретном отпуске.

2.Увольнение за дисциплинарное правонарушение.

3.Внеочередная аттестация работников.

4.Сокращение должностей и введение на это место других работников, выполняющие такие же обязанности.

5.Заключение срочного договора.

Данная тема научной статьи имеет свое закрепление как в ТК РФ, так и в ГК РФ. Так, статья 151 ГК РФ предусматривает компенсацию за моральный вред.

«Если гражданину причинен моральный вред (физические или нравственные страдания) действиями, нарушающими его личные неимущественные права либо посягающими на принадлежащие гражданину нематериальные блага, а также в других случаях, предусмотренных законом, суд может возложить на нарушителя обязанность денежной компенсации указанного вреда»[178]. Статья 237 ТК РФ гласит, что моральный вред должен быть возмещен работодателем при его совершенных виновных действиях.

Так, в соответствии с Постановлением Верховного Суда РФ 20.12.2004 года № 10 «Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда» под моральным вредом понимается нравственные или физические страдания, причиненные в форме действия или бездействия, направленные на нематериальные блага принадлежащие гражданину от рождения или в силу закона, или нарушающими его личные неимущественные, либо нарушающими имущественные права гражданина[179]. В соответствии с постановлением от 17.03.2004 года № 2 Верховного Суда РФ незаконное увольнение может последовать за собой возмещение как материального вреда работнику, так и морального. Моральный вред должен быть возмещен в денежной форме, в зависимости от конкретного дела. Работник имеет право на 4 вида защиты.

Незаконное увольнение работника осуществляется в судебном порядке. Согласно которому, подается исковое требование, в течение месяца.

Для подтверждения морального вреда со стороны работника требуется предоставить в суд следующие документы:

1. трудовой документ;
2. трудовая книжка;
3. копия приказа о увольнении;
4. справка о специальности и должности;
5. справка о средней зарплате;
6. характеристика работника;
7. иные требования, предусмотренные трудовым законодательством.

Основным подтверждающим документом о нравственных страданиях, переживаниях является исковое требование, в него входят такие элементы как:

1. Медицинская справка, отражающая диагноз, для этого необходимо обратиться к лечащим врачам.

---

[178] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017) // Собр. законодательства Рос. Федерации.1994. N 32, Ст. 3301.

[179] Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 20.12.1994 N 10 «Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда».

2. Документы, которые подтверждают лечение или покупку медикаментов, такими могут выступать чеки, квитанции и т.д.

На основании этих документов, суд руководствуется обстоятельствами конкретного дела, с учетом всех переживаний причиненных работнику и так же учитывается степень вины работодателя и работника и требование разумности и справедливости.

Проблемой этой данной научной статьи является в том, что работнику в некоторых ситуациях сложно будет доказать свои доводы в суде, а именно что сумма выплаты за моральный вред будет реальна тем нравственным страданиям, которые пережил работник в ходе незаконного увольнения.

Данная тема рассматривается в практических ситуациях. Решением Ленинского районного суда г. Курска от 12 апреля 2017 г. было установлено, что взыскание размера компенсации за моральный вред составляет 2000 рублей, а заявленная сумма работником в 10000 рублей, т. е. это в 5 раз ниже изначально заявленная работником[180]. Примером может служить обзор из судебной практики. Бухгалтер Сазонова С.В. была уволена по собственному желанию, но заявление было написано под психологическим давлением со стороны руководителя. Она подала иск в суд и привлекла свидетелей, работающих вместе с ней, которые дали соответствующие показания. В качестве компенсации она запросила полную оплату судебных расходов и затрат на лечение, а также 5 000 руб. за моральный ущерб. Иск Сазоновой был удовлетворен полностью после дачи свидетельских показаний. В данном случае, иск был удовлетворен, но в судебной практике могут применяться и недостатки данной ситуации. Таки как, для доказывания неправомерных действий со стороны работодателя могут привлекаться свидетели. Свидетели могут дать ложные сведения, но доказать правовую оценку данной ситуации почти невозможно. Работник всегда может потребовать от работодателя восстановление в должности, вынужденный отпуск.

Данная тема имеет много проблем в современном мире. К ним можно отнести фактическое отсутствие надлежащего обоснования истцом компенсации за моральный вред, так же могут завышать размер, дело могут расследовать без применения обстоятельств работника, слабый учет судом необходимых критериев.

Представляется, что решением данной проблемы заключается в решении установления минимального и максимального размера компенсации, учитывая при этом все качества перечисленные выше.

Таким образом, что бы в дальнейшем не было противоречий в данной проблеме, следует усовершенствовать законодательство путем учета степени физических и нравственных страданий.

Использованные источники:

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 05.02.2018) // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2002. - N 1 (ч. 1). - Ст. 3.

[180] Решение Ленинского районного суда г. Курска от 12 апреля 2017 г. по делу № 2-1482/2017 // http://sudact.ru/

2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017) // Собрание законодательства Российской Федерации. -1994. - N 32. - Ст. 3301.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 20.12.1994 N 10 (ред. от 06.02.2007) «Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда».
4. Олефиренко, С. П. Актуальные вопросы определения размера компенсации морального вреда / С. П. Олефиренко // Вестник Челябинского государственного университета. — 2008. — № 22. — С. 76-84.

УДК 349.2

Кузьмищев Р.И.,
студент
КрФ ФГБОУВО «РГУП»
Россия, г. Симферополь
Научный руководитель:
Яценко А. О.,
кандидат юридических наук, доцент
заведующий кафедрой
КрФ ФГБОУВО «РГУП»
Россия, г. Симферополь

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ЗАЩИТЫ ТРУДОВЫХ ПРАВ РАБОТНИКОВ

Аннотация: *Статья посвящена рассмотрению некоторых аспектов защиты трудовых прав. В работе проанализированы различные научные взгляды на защиту трудовых прав, их формы и средства. Выявлен и изучен ряд проблем связанных с применением различных способов защиты трудовых прав, а также даны рекомендации по их устранению.*

Ключевые слова: *Трудовые права, защита трудовых прав, способы защиты трудовых прав, судебная защита, самозащита.*

Annotation: *The article is devoted to the consideration of some aspects of labor rights protection. The paper analyzes various scientific views on the protection of labor rights, their forms and means. Identified and studied a number of problems associated with the use of various methods of protection of labor rights, as well as recommendations for their elimination.*

Key words: *Labor rights, labor rights protection, ways of labor rights protection, judicial protection, self-defense.*

Правовое и социальное государство – ориентир Российской Федерации, в котором обеспечивается существование всех прав провозглашенных законодательством, а также их возможная защита в случае нарушения. Трудовые права занимают важное место среди других общих прав человека. Сегодня, существует потребность в их надлежащей и эффективной защите. Вопрос правовой защиты трудовых прав требует анализа и проработки.

Трудовые права и формы защиты являлись предметом исследований многих ученых: Филипова И. А., Грабовского И. А., Лушникова М. В., Фарафонтова Е.Л., Халиулина В. В., Беспалова Ю. Е., Шафиковой Г. Х., Шафикова А. М., Мартинкевич А.В., Андреева А.А., Зубкова С.А., Крайнова Г.Н. и некоторых других. Несмотря на проработанность данного вопроса, в научной литературе, как и в действующем законодательстве отсутствует общепризнанная позиция относительно средств защиты трудовых прав в современных условиях. Сказанное подчеркивает актуальность выбранной тематики научного поиска и определяет его цель. В статье проанализированы различные научные взгляды на защиту трудовых прав, их формы и средства, автором высказаны предложения по внесению дополнений в действующее законодательство.

Право на защиту – гарантия реализации прав человека. Все люди имеют право защищать свои права от нарушений и противоправных посягательств любыми средствами, не запрещенными действующим законодательством. Право на защиту человек может реализовать как лично, так и с помощью правоохранительных органов. Именно государство путем принятия законов проводит регулирование поведения лица. Правовое положение, по мнению В. Кудрявцева, имеет два вида: 1) «материальные действия – осуществление своих прав, выполнение обязанностей, социально-правовая активность; 2) «инструментальные» действия – приобретения прав и обязанностей; защита своих прав и законных интересов [1, с. 132].

В условиях становления правового государства очень важное место среди существующих средств защиты трудовых прав занимают именно правовые инструменты. К числу таких юридических инструментов, имеющих целью защиту трудовых прав работников, целесообразно отнести прежде все конституционные права граждан на обжалование в суд неправомерных действий работодателей (ст. 45 Конституции Российской Федерации[2]), также существование определенной системы органов, которые могут рассматривать дела по защите трудовых прав, основное место среди которых, несомненно, занимают суды.

Необходимо подчеркнуть, что по вопросам защиты прав гражданина, в частности и в сфере труда, среди ученых существует несколько позиционных направлений. По мнению А.В. Иванова, «защита субъективных прав заключается в совершении юрисдикционным органом государства определенных властных действий, направленных на обеспечение уполномоченному лицу возможности реализации должного ему права и на принуждение обязанных лиц к совершению определенных действий в пользу уполномоченного» [3, с. 151]. С. Сабикенов конкретизирует цель защиты прав человека и подчеркивает, что защита субъективных прав и интересов, охраняемых законом (в широком понимании) – это осуществляемая в установленном законом порядке правоприменительная деятельность органов государства, обусловленная нарушением или оспариванием субъективных

прав и интересов граждан, охраняемых законом, цель которой заключается в восстановлении или подтверждении этих прав и интересов [4, с. 62].

Оба определения объединяет то, что субъектами, обеспечивающими защиту прав, являются только органы государства. Указанное ограничение может несколько сужать понятие защиты трудовых прав работников, поскольку необходимость в обращении к государственным органам за защитой может возникнуть лишь тогда, когда без их вмешательства восстановление нарушенного права осложняется либо вообще может стать невозможным. Поэтому целесообразно присоединиться к более продуктивному определению защиты прав, согласно которому защита права представляет собой принудительную правовую, организационную, материально-правовую, процессуальную и другую деятельность органов государственной власти и управления, правоохранительных органов, общественных объединений, должностных лиц и государственных служащих, а также граждан и не граждан, с целью восстановления нарушенного права человека. Данное определение имеет универсальный характер и может быть отнесено к защите непосредственно трудовых прав работников, поскольку также может осуществляться и органами государственной власти, правоохранительными органами, общественными объединениями, правозащитными организациями, должностными лицами и государственными служащими, а также гражданами и работниками самостоятельно, иными словами происходит реализация самозащиты.

Учитывая сказанное, под средствами защиты трудовых прав работников целесообразно рассматривать совокупность правовых приемов и способов, направленных на снятие ограничений на осуществление трудовых прав и восстановление нарушенных трудовых прав с целью их дальнейшей надлежащей и эффективной реализации, осуществляемое государственными органами, правоохранительными органами, общественными объединениями, правозащитными организациями, должностными лицами и государственными служащими, а также непосредственно работниками.

Анализ законодательства и правовой литературы свидетельствует, что защита трудовых прав работников включает: право на защиту, средства защиты и формы защиты.

Важно заметить, что защита трудовых прав может реально осуществиться лишь при наличии права на защиту права, закрепление в конкретной правовой норме конкретного нормативного правового акта. Интересно, что право на защиту в отраслевых науках, в том числе и в общей теории права, рассматривается с разных аспектов.

Существует 2 подхода к этому правовому явлению. Так, В. П. Грибанов считает, что право на защиту является одним из правомочий субъективного права, позволяющим применить к нарушителю меры принудительного воздействия [5, с. 155].

А. В. Иванов, напротив считает, что право на защиту не является свойством самого субъективного права. По его мнению, это самостоятельное

право, хотя и тесно связанное с субъективным правом. По нашему мнению, право на защиту является самостоятельным, универсальным, конституционным правом человека, отсюда продолжение этой дискуссии считаем непродуктивным.

Право человека на защиту своих прав установлено законодательно и существует объективно, то есть независимо от того, испытывает потребность в нем человек или нет. Содержание права на защиту выражается требованием уполномоченного субъекта к правонарушителю, который посягает на его интерес. Содержание права на защиту содержит в себе два вида возможностей: материально-правовые и процессуальные. Материально-правовое содержание права на защиту охватывает:

1) право человека использовать против правонарушителя и для защиты своего права собственные разрешенные законом принудительные действия (самозащита);

2) право человека обратиться в органы государственной власти и местного самоуправления с требованием принудить обязанное лицо к правомерному поведению;

3) право обратиться к международным организациям по защите прав и свобод человека, если исчерпаны имеющиеся внутригосударственные средства правовой защиты.

Применение того или иного способа защиты трудовых прав работников определяется и зависит от характера конкретного нарушенного трудового права. Относительно процессуального содержания права на защиту трудовых прав работников, то речь должна идти о:

1) праве работника на обращение за защитой нарушенного трудового права к любому государственному органу в любой законной форме, или вообще защищать себя самостоятельно;

2) право на пользование предусмотренными законом процессуальными правами, которые установлены для конкретной формы защиты трудовых прав, и, безусловно, о праве на обжалование в судебном порядке решения органа или лица, к которому уже обратился работник по вопросам защиты своих нарушенных трудовых прав.

Таким образом, право работника на защиту своих трудовых прав является правовой возможностью работника использовать с целью защиты своих трудовых прав установленные в нормативно-правовых актах принудительные действия или обратиться в соответствующие компетентные государственные или международные органы для дальнейшей реализации своего права на защиту с целью восстановления нарушенных трудовых прав.

Следовательно, право на защиту – это не сама защита нарушенных трудовых прав работника. Реализацию своего права на защиту нарушенных трудовых прав работник может осуществить в разных формах и путем использования различных правовых средств.

Под формами защиты трудовых прав работников целесообразно рассматривать правовой комплекс особых юридических процедур, которые

могут осуществлять правоохранительные органы, и непосредственно работники в пределах соответствующего правозащитного процесса, что имеет своей целью реальное восстановление нарушенных трудовых прав и дальнейшую, предусмотренную действующими нормативно-правовыми актами, соответствующую компенсацию за нарушение материального или морального характера.

Важно подчеркнуть, что выбор конкретного средства защиты трудовых прав работников целесообразно определять на основании: характера нарушенных трудовых прав и последствий такого нарушения; особенностей правозащитной компетенции определенного органа, к которому обращается работник; процессуальных особенностей рассмотрения обращения работника (порядок подачи жалобы, сроки и порядок рассмотрения, исполнения решения и т. п.); реальных организационно-правовых возможностей работника самостоятельно защищать свои нарушенные трудовые права.

Согласно ст. 352 Трудового Кодекса Российской Федерации к основным способам защиты трудовых прав и свобод относятся:

1) самозащита работниками трудовых прав;

2) защита трудовых прав и законных интересов работников профессиональными союзами;

3) государственный контроль (надзор) за соблюдением трудового законодательства и иных нормативных правовых актов, содержащих нормы трудового права;

4)судебная защита[6].

Тем не менее, при более детальном изучении данных способов можно выявить ряд проблем. Так основной проблемой при реализации такого способа защиты как самозащита, как нам кажется, является недостаточная правовая грамотность работников. Работники, в большинстве случаев не представляют себе, как пользоваться самозащитой, как следствие подобный, достаточно действенный способ, зачастую не используется.

Что касается таких способов как профсоюзная защита и защита в КТС – то основной проблемой, на наш взгляд, является не распространенность данных органов у большинства работодателей, а в случае даже их присутствия – позиция не конфликтности с работодателем, что существенно снижает значение таких способов защиты. При реализации данного способа защиты трудовых прав в массовом порядке можно было бы существенно снизить нагрузку на государственную систему контроля и защиты трудовых прав.

Основными проблемами при использовании судебной защиты является страх перед обращением в суд, непонимание процедуры обращения, пропуски сроков исковой давности и др.

Несмотря на то, что законодательством предусмотрены различные способы защиты трудовых прав наемных работников, граждане не всегда готовы предпринимать какие-либо решительные действия. Многие избегают «выяснения отношений» с работодателем или обращения в органы государственного контроля и надзора за соблюдением трудового

законодательства. При этом правовая пассивность работников негативно сказывается на их мотивации к труду, а также усиливает произвол работодателей, действующих в своих интересах.

Во многом осложняют деятельность по защите прав слабая информированность работников о своих трудовых правах и законных способах из защиты, опасения негативной реакции со стороны работодателя и вероятность потери работы, а также низкий уровень доверия к институтам государства, уполномоченным защищать социально-трудовые права граждан. В связи с этим необходимо укреплять доверие граждан к органам исполнительной и судебной власти, а также развивать систему защиты социально-трудовых прав граждан.

Использованные источники:

1. Кудрявцев В. Н. Правовое поведение: норма и патология / В. Н. Кудрявцев. – М. : Наука, 1982. – 287 с.

2. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993), "Собрании законодательства РФ", 04.08.2014, № 31, ст. 4398.

3. Иванов О. В. Защита субъективных прав и проблема истины в гражданском процессе / О. В. Ива- нов // Вестн. МГУ. Серия право. – 1996. – №2. – 241 с.

4. Сабикенов С. К. Некоторые вопросы защиты субъективных прав и охраняемых законом интересов советских граждан / С. К. Сабикенов // Проблемы государства и права : тр. науч. сотр. и асп. Вып. 9. – М. : ИГП АН СССР, 1974. – С. 61–68.

5. Грибанов В. П. Пределы осуществления и защиты гражданских прав / В. П. Грибанов. – М. : МГУ, 1972. – 284 с.

6. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 05.02.2018), "Собрание законодательства РФ", 07.01.2002, № 1 (ч. 1), ст. 3.

УДК 343.13

Загорьян С.Г., к.ю.н., доцент
Доцент кафедры уголовного процесса
ФГКОУ ВО ВСИ МВД России
Россия, г. Иркутск

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ ВОЗБУЖДЕНИИ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ СВЯЗАННЫХ С НЕЗАКОННЫМ ОБОРОТОМ НАРКОТИЧЕСКИХ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ

Аннотация: *В статье рассматриваются вопросы, возникающие при принятии решения о возбуждении уголовного дела связанного с незаконным оборотом наркотических и психотропных веществ. Также рассмотрены некоторые вопросы проведения личного обыска, типичные недостатки на стадии возбуждения уголовных дел данной категории.*

Ключевые слова: *возбуждение уголовных дел, незаконный оборот, наркотические и психотропные вещества.*

Annotation: *The article discusses issues that arise when deciding whether to initiate criminal proceedings related to illegal trafficking in narcotic and psychotropic substances. Also considered are some issues of conducting a personal search, typical shortcomings at the stage of initiation of criminal cases of this category.*

Keywords: *the initiation of criminal cases, illegal trafficking, narcotic and psychotropic substances.*

В результате практической деятельности сотрудники правоохранительных органов обнаруживают и изымают наркотические средства, психотропные и сильнодействующие вещества в ходе различных действий [1, с.44]. Возбуждение уголовных дел по фактам незаконного оборота наркотиков либо психотропных веществ в большинстве случаев происходит при задержании лица с наркотическими или психотропными веществами в момент приобретения, перевозки либо сбыта; при таможенном досмотре; при проведении личного обыска и досмотра лиц, задержанных в административном порядке; при производстве обысков в жилище, на дачах, в гаражах, учреждениях, складах, базах и других местах; в результате реализации оперативной информации и изъятии у конкретных лиц вещества, которое после проведения количественного и качественного исследования признано наркотическим или психотропным веществом.

На момент обнаружения вещества сотрудники органов внутренних дел не могут точно знать является ли данное вещество наркотическим или психотропным. И чтобы принять правильное правовое решение о возбуждении уголовного дела либо отказе в возбуждении необходимо провести исследование изъятого вещества. При положительном результате исследования необходимо тщательно изучить все обстоятельства выявленного правонарушения, обратить особое внимание на сколько правильно оформлены имеющиеся документы:

- рапорта сотрудников;
- заявления граждан и иные материалы, явившиеся основанием для принятия решения о доставлении лица в орган внутренних дел либо лечебное учреждение;
- объяснения доставленных лиц и свидетелей;
- протоколы личных досмотров задержанных и их вещей;
- результаты медицинских освидетельствований;
- справки лечебно-профилактических учреждений о нахождении лица на учете по поводу немедицинского употребления наркотических и психотропных веществ;
- различные справки и характеристики о личности подозреваемого, где могут отражаться обстоятельства употребления им наркотиков или психотропных веществ, либо проявления какого-либо интереса к их незаконному обороту и другое.

Кроме того, на этапе возбуждения уголовных дел этой категории следует учитывать и то, что наиболее типичными недостатками на этой стадии являются:

- подчинение всех первоначальных действий простому изъятию наркотических и психотропных веществ без закрепления фактов указывающих принадлежность изъятых веществ конкретному лицу;

- ненадлежащее и не всегда процессуально грамотное закрепление данных, полученных при производстве различных следственных действий (неправильная упаковка объекта, не используется видеосъемка, аудиозапись и другие технико-криминалистические средства, не выявляются на объектах отпечатки следов пальцев рук подозреваемых и т.д.)

Так как большинство уголовных дел в сфере незаконного оборота наркотиков возбуждается после задержания лица, необходимо рассмотреть вопрос о некоторых правилах проведения личного обыска.

У задержанного лица необходимо детально осмотреть все имеющиеся личные вещи с целью установления: различных потайных мест, где могут находиться наркотические или психотропные вещества; следов наркотических или психотропных веществ.

Перед началом проведения личного обыска обыскиваемому лицу предлагают снять одежду. Каждую снятую вещь обследуют отдельно и затем откладывают в сторону. Осматривать тело, как правило, начинают с головы. Как показывает практика под париком либо в волосах зачастую, особенно у женщин, могут быть спрятаны наркотики либо психотропные вещества. При этом и парик и волосы обыскиваемого необходимо прочесать мелкой расчёской или частым гребнем.

Наркотики или психотропные вещества на теле обычно прячут в различные части тела (в желудке, естественных отверстиях тела, между пальцами, под мышками и т.п.) предварительно упаковав в контейнер или полиэтилен. В случае необходимости проводится рентген (для иследования желудка) или приглашается медицинский работник (в случаях когда есть подозрение что запрещённые вещества могут быть скрыты под гипсом или бинтом).

В результате проведённого личного обыска составляется протокол. При составлении протокола необходимо отражать конкретное место изъятия запрещённого вещества (какой карман брюк, пиджака, какая часть тела, материал и внешний вид упаковки, детальное описание изымаемого вещества (внешний вид, цвет, объём, вес), а также указывается порядок упаковки и опечатывания изъятого вещества.

При изъятии наркотиков медицинского происхождения необходимо с мельчайшей подробностью описать упаковку (описать все необходимые надписи на ампулах и таблетках). При этом необходимо исключить любую возможность уничтожения изымаемых веществ, т.к. задержанный может попытаться раздавить ампулы или таблетки. Также с целью обнаружения следов пальцев рук на ампулах и упаковочном материале (в том числе и с

внутренней стороны) следует обратиться за помощью к экспертам-криминалистам. Кроме того, в целях отыскания следов пальцев рук на внутренних частях упаковочного материала и на самих ампулах необходимо подключить эксперта-криминалиста, а при его отсутствии желательно, с соблюдением всех мер осторожности, с участием понятых упаковать и изъять данные вещества с последующим исследованием экспертом-криминалистом и незамедлительным назначением экспертизы. Необходимо отметить, что при непрофессиональном составлении протокола личного обыска(отсутствие реальных понятых, отсутствие конкретного описания упаковки и самого вещества и др.)может последовать невозвратимая утрата важной доказательной базы и возможности принятия решения о возбуждении уголовного дела без опасности его прекращения в дальнейшем.

В случае невозможности проведения личного обыска на месте задержания (многолюдное место, на улице при сложных погодных условиях и др.) обыск производится в органе внутренних дел в который доставляется задержанный. В данной ситуации необходимо участие понятых и при доставлении задержанного лица в орган внутренних дел, а от сотрудников органов внутренних дел, принимавших участие в задержании, необходимо отобрать объяснение о причинах, вследствие которых обыск не проводился на месте задержания. В протоколе личного обыска необходимо отметить поведение задержанного, его объяснение по поводу источника приобретения изъятых у него веществ, поступили или нет какие-либо протесты и заявления.

При необходимости для процессуального закрепления доказательств проводятся следующие действия:

- упаковываются и изымаются одежда и личные вещи задержанного с последующим направлением на исследование с целью выявления наркотических или психотропных веществ;
- делается соскоб или смыв с его рук и тела;
- опрашиваются все участники задержания.

Проблема борьбы с наркоманией, несмотря на повседневную борьбу с этим злом всей правоохранительной системы, не становится менее актуальной. И немаловажную роль в этом играет своевременное возбуждение уголовных дел и привлечение к уголовной ответственности лиц, связанных с незаконным оборотом наркотических и психотропных веществ. И кроме этого с целью противодействия незаконному обороту наркотиков и психотропных веществ, необходимо проводить повседневный комплекс мероприятий профилактического характера [2, с.10].

Использованные источники:

1. Шапошников А.Ю. 6 фактов, которые ставят под сомнение результаты экспертизы наркотиков // Уголовный процесс. – 2017. – № 6. – С. 42-49.

2. Загорьян С.Г., Балашова Н.А. Некоторые вопросы профилактики немедицинского употребления и сбыта наркотических средств и

психотропных веществ в местах лишения свободы // Уголовно-процессуальные проблемы расследования уголовных дел: Материалы межвузовской научно-практической конференции. – Иркутск: ВСИ МВД России, 2017. – С. 10-12.

УДК 347.91/.95

Сарыглар Айдана Шолбановна
магистрант
2 курс, юридический факультет
Тувинский государственный университет
Россия, г. Кызыл

НЕКОТОРЫЕ ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ В РАБОТЕ СУДЕБНЫХ ПРИСТАВОВ НА ПРИМЕРЕ УФССП РОССИИ ПО РЕСПУБЛИКЕ ТЫВА

Аннотация: *В статье рассмотрены отдельные проблемы организационно-правового характера, возникающие в деятельности судебных приставов в исполнительном производстве.*
Ключевые слова: *судебный пристав, исполнительное производство, исполнение решения суда, Федеральная служба судебных приставов.*
Annotation: *The article deals with some problems of organizational and legal nature arising in the activities of bailiffs in enforcement proceedings*
Key words: *bailiff, enforcement proceedings, execution of court decisions, Federal bailiff service.*

В настоящее время в Службе судебных приставов не сложилась четко организованная система, которая позволила бы максимально оптимизировать процесс выполнения основных задач, стоящих перед судебным приставом. Одной из проблем организационно-правового характера является некоторое несоответствие организации подразделений службы нормативно-правовым основам, как на федеральном уровне, так и на уровне территориальных подразделений. Одним из примеров такового несоответствия является то, что организация деятельности службы судебных приставов в Конституционном Суде РФ, Верховном Суде РФ и Высшем Арбитражном Суде РФ определяется ФЗ «О судебных приставах» и федеральными конституционными законами об этих судах. Однако в пункте 4 ст. 3 Закона «Об исполнительном производстве» специально оговорено, что непосредственное исполнение судебных актов и актов других органов возлагается только на территориальные подразделения Службы судебных приставов. В силу такого положения указанная Служба субъекта Федерации исполнением более сложных дел заниматься не имеет права, что не отвечает провозглашенному тем же законом принципу своевременного, правильного, быстрого и полного исполнения судебных

актов и актов иных органов. Однако при этом законодатель определил, что исполнением исполнительных документов, издаваемых Конституционным Судом Российской Федерации, Верховным Судом Российской Федерации и Высшим Арбитражным Судом Российской Федерации (и, надо полагать, соответствующими судами субъектов Российской Федерации), территориальные подразделения Службы судебных приставов заниматься не имеют права в силу п. 2 ст. 5 Закона «О судебных приставах»», который предусматривает существование соответствующих подразделений Службы судебных приставов при Конституционном Суде Российской Федерации, Верховном Суде Российской Федерации и Высшем Арбитражном Суде Российской Федерации.

Решением таковых организационных проблем могла бы явиться создание в рамках Управлений Службы судебных приставов специализированных групп, которые бы в силу специализации занимались бы исполнением лишь одной, строго определенной категории – в зависимости от вида исполнительного документа, характера и степени сложности осуществляемого взыскания. Так, возможно выделить следующие группы:

а) по исполнению судебных актов и актов иных органов в отношении физических лиц;

б) по исполнению судебных актов и актов иных органов в отношении юридических лиц;

в) по исполнению исполнительных производств особой важности (исполнительные производства по взысканию особо крупных сумм).

На уровне территориальных органов службы, например в Республике Тыва выявляются некоторые проблемы и организационного, и правового характера. Так, как показывает практика, существует давняя организационная проблема, связанная с составом службы. Приставский контингент остается состоящим в основном из молодых девушек и женщин, не имеющих высшего юридического образования, поскольку в соответствии со статьей 3 ФЗ «О Судебных приставах» высшее образование обязательно только для старшего судебного пристава, заместителя старшего судебного пристава, судебного пристава-исполнителя. При специфике работы судебных приставов, это не может не отразиться на качестве исполнительного производства.

Существуют проблемы и в исполнении судебных актов и иной деятельности отделов, выявляются такие нарушения, как:

- небрежное ведение исполнительных производств, зональных книг исполнительных производств, необоснованная волокита исполнительных производств;

- отсутствуют справки и отметки об исполнении пунктов планов работы отделов;

- отсутствуют отметки об исполнении и местонахождении документов в журналах входящих документов;

- нарушения по заполнению документации по линии ОУПДС: количество зарегистрированных заявок в журналах не соответствует количеству

письменных заявок и отчетов об их исполнении в нарядах; отсутствует регистрация на постановлениях принудительных приводов и отчетах по их исполнению, заявках на исполнительные действия, заявках на привлечения СП по ОУПДС для обеспечения безопасности судебного процесса и др.; отсутствуют росписи лиц, подлежащих принудительному приводу, или запись судебного пристава по ОУПДС об отказе лица от росписи на постановлениях о принудительных приводах.

Основной причиной всех этих недостатков является слабый контроль со стороны старших судебных приставов – начальников районных отделов за подчинёнными, низком уровне организационно-управленческой деятельности. Начальники районных отделов организуют и контролируют на недостаточном уровне как работа судебных приставов-исполнителей по исполнительным производствам, так и по выявлению и расследованию преступлений против правосудия, а также деятельность по обеспечению установленного порядка деятельности судов.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ).
2. Федеральный закон от 02.10.2007 № 229-ФЗ (ред. от 23.04.2018) «Об исполнительном производстве» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.06.2018)// Собрание законодательства РФ, 08.10.2007, № 41, ст. 4849.
3. Федеральный закон от 21.07.1997 № 118-ФЗ (ред. от 29.12.2017) «О судебных приставах»// Собрание законодательства РФ, 28.07.1997, № 30, ст. 3590,

УДК 342.951:351.82

Смирнова Н.А.
Студент
2 курс, Юридический факультет
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург
Научный руководитель: Баловнева Валентина Ивановна,
старший преподаватель кафедры административного и финансового права
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ УЧАСТИЯ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В АДМИНИСТРАТИВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

Аннотация: *В работе проводится анализ некоторых особенностей участия органов местного самоуправления в административном*

судопроизводстве в судах общей юрисдикции на основании анализа положений нормативно-правовых актов и теоретических исследований в указанной области.

Ключевые слова: *орган местного самоуправления, исполнительные органы, административное судопроизводство, бремя доказывания, законодательство.*

Annotation: *In this article the author reveals some peculiarities of participation of local self-government bodies in administrative proceedings in courts of General jurisdiction on the basis of analysis of provisions of normative legal acts and theoretical researches in this area.*

Key words: *local government, executive bodies, administrative proceedings, the burden of proof, legislation.*

В настоящее время сущность демократического правового государства заключается в достижении цели, выраженной в обеспечении и защите прав и свобод, законных интересов граждан, юридических лиц, а также иностранных граждан и лиц без гражданства.

В свою очередь, Российская Федерация, будучи демократическим государством, что закрепляется положениями статьи 1 Конституции РФ, наравне с защитой прав, свобод и законных интересов, ставит перед собой задачу о реализации действенного механизма по защите нарушенных прав и законных интересов [1]. Особую значимость по защите нарушенных прав и законных интересов представляют органы судебной власти как единственные субъекты, правомочные осуществлять правосудие в стране.

Как известно, судопроизводство в России подразделяется на четыре ключевых вида: конституционное, уголовное, гражданское и административное. Именно некоторые особенности последнего и будут раскрыты в рамках данной статьи.

Согласно ст. 1 Кодекса административного судопроизводства РФ (далее – КАС РФ), под административным судопроизводством следует понимать рассмотрение и разрешение административных дел о защите нарушенных или оспариваемых прав, свобод и законных интересов граждан, прав и законных интересов организаций, а также других административных дел, возникающих из административных и иных публичных правоотношений и связанных с осуществлением судебного контроля за законностью и обоснованностью осуществления государственных или иных публичных полномочий [5]. То есть значимость административного судопроизводства заключается в возможности судебного оспаривания действий, бездействий и актов органов публичной власти и, соответственно, их должностных лиц.

Данный аспект становится важным, учитывая, что именно органы власти призваны оказывать содействие в реализации прав, в защите интересов, однако законодатель не исключил ситуации нарушения таких прав и свобод как раз самими органами, предоставив законный механизм восстановления интересов осуществления административного судопроизводства.

Необходимо установить особенности участия органов местного самоуправления в административном судопроизводстве.

Следует отметить, во-первых, что такие органы публичной власти могут выступать и в качестве административных истцов, и в качестве административных ответчиков, а также подпадать под категорию заинтересованных лиц.

Из указанного в статье 1 КАС РФ перечня оснований участия органов местного самоуправления в административном судопроизводстве, к аспектам, позволяющим им подавать административное исковое заявление, относятся:

- оспаривание результатов определения кадастровой стоимости в отношении объектов недвижимости, которые находятся в муниципальной собственности муниципального образования (п. 2 ст. 245 КАС РФ);

- взыскание с физических лиц денежных сумм в счет уплаты установленных законом обязательных платежей и санкций: если у последних имеется задолженность по обязательным платежам; должник отказывается выплатить сумму в добровольном порядке; пропущен указанный в таком требовании срок уплаты денежной суммы (п. 1 ст. 286 КАС РФ) [5].

Примером основания, когда орган местного самоуправления будет являться ответчиком может выступать ситуация, изложенная в п. 1 ст. 250 КАС РФ, когда лицо обращается в суд с заявлением о взыскании компенсации ввиду нарушения органом местного самоуправления его права на судопроизводство в разумный срок.

КАС РФ содержит и такие производства, по которым в зависимости от ситуации и истцом и ответчиком могут быть органы местного самоуправления. Например, в соответствии с п.1 ст. 239 КАС РФ избиратели вправе обжаловать решения и действия органов местного самоуправления, нарушающие избирательные права этих граждан или их право на участие в референдуме. А вот п. 9 этой же статьи, закрепляет право органов местного самоуправления подать административный иск об оспаривании решения о проведении местного референдума, решения, принятого на местном референдуме [5].

При этом, достаточно интересны случаи, когда органы местного самоуправления выступают одновременно и истцами, и ответчиками по одному делу.

Подобный нетипичный пример можно представить посредством исследования судебной практики. Так, Ивановским областным судом было рассмотрено дело по административному заявлению Главы Аньковского сельского поселения Ильинского муниципального района об обжаловании решения о его отставке, принятого Советом депутатов муниципального образования. Отметим, что такое право Главе предоставляется на основании ст. 74.1 ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» [4]. Таким образом, административным истцом выступил Глава муниципального, а административным ответчиком – представительный орган сельского поселения [6].

Отметим, что такое право Главе предоставляется на основании ст. 74.1 ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» [4]. Таким образом, административным истцом выступил Глава муниципального, а административным ответчиком – представительный орган сельского поселения [6].

Выступать в административном судопроизводстве в качестве заинтересованного лица орган местного самоуправления может тогда, когда его права или же, напротив, обязанности, так или иначе затрагиваются в ходе административного дела (ст. 47 КАС РФ). Таким образом, выступая в качестве заинтересованного лица, орган местного самоуправления может принимать либо сторону истца, либо сторону ответчика.

Во-вторых, особенностью выступает и факт того, что от лица органа местного самоуправления в суде правомочны выступать руководители органов, председатели. Встает вопрос: может ли представлять интересы органы местного самоуправления прокурор. В положениях ст. 39 КАС РФ указывается на то, что прокурор вправе обратиться в суд с административным исковым заявлением в защиту прав, свобод и законных интересов муниципального образования. В свою очередь, представлять интересы муниципального образования могут как должностные лица муниципального органа, так и органов местного самоуправления, отсюда следует, что прокурор действительно может выступать в административном судопроизводстве с целью защиты интересов органа местного самоуправления, как субъекта, выражающего интересы муниципального образования в целом [7, с. 83].

В-третьих, особенностью также в области оспаривания действий и бездействий, решений органов местного самоуправления выступает то, что бремя доказывания возлагается на орган публичной власти либо его должностное лицо. При этом, административный истец, напротив, не обязан доказывать, например, незаконность решения, но обязуются указать, каким именно нормативно-правовым актам противоречит оспариваемое решение (п. 2 ст. 62 КАС РФ) [5].

К примеру, в гражданском судопроизводстве каждая сторона должна доказать факт, на который ссылается при отстаивании своей позиции (п. 1. ст. 56 ГПК РФ) [3]. В уголовном – сторона обвинения обязана доказывать виновность подсудимого, тогда как последний не обязан подтверждать свою невиновность (п.п. 2 п. 1 ст. 73 УПК РФ) [2]. В связи с чем, такое распределение бремени доказывания является логичным, касаемо данной категории дел, и действительно необычным, для судопроизводства в целом.

Таким образом, органы местного самоуправления, при возникновении спорных правоотношений, относящихся в силу своей правовой природы к делам, подлежащим разрешению в порядке административного судопроизводства, могут выступать полноправными участниками процесса с учетом ранее указанных особенностей правового положения.

Библиографический список:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Российская газета. – 1993. – N 237 (ред. от 21.07.2014 // Собрание законодательства РФ. – 2014. – N 30. – Ст. 4202).
2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 23.04.2018) // Российская газета. – 2001. – № 249.
3. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 03.04.2018) // Российская газета. – 2002. – № 220.
4. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 18.04.2018) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // Российская газета. – 2003. – № 202.
5. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 08.03.2015 г. N 21-ФЗ (ред. от 28.12.2017) // Российская газета. – 2015. – N 49.
6. Официальный сайт «РосПравосудие» // [Электронный ресурс] / URL: https://rospravosudie.com/court-sudebnyj-uchastok-g-kurska-s/act-239939/ (дата обращения: 28.05.2018 г.).
7. Уралбаева Е.Е. Участие прокурора в административном судопроизводстве // Вестник Самарского государственного университета. – 2017. – № 5. – С. 81 – 84.

УДК: 347.65/.68

Морозова А.Н.
студент
Юридический факультет
Санкт-Петербургский государственный университет
Россия, г. Санкт-Петербург

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАСЛЕДОВАНИЯ АКЦИЙ

Аннотация: *В данной статье рассматриваются актуальные вопросы наследования акций акционерных обществ. В частности, проблема наследования акций несколькими наследниками, дробление наследуемых акций, проблема выморочных акций. Автор приходит к выводу о недостаточности правового регулирования в действующем законодательстве и предлагает внести положения, регламентирующие особенности наследования акций.*

Ключевые слова: *акционерные общества, наследование акций, универсальное правопреемство, дробление акций, выморочные акции.*

Annotation: *This article is devoted to the topical issues of inheritance of shares of joint-stock companies. In particular, the problem of inheritance of shares by several heirs, the problem of splitting of inherited shares, the problem of escheat shares. The author comes to the conclusion that there is a lack of legal regulation in the current legislation and proposes to make provisions regulating the inheritance of shares.*

Key words: *joint-stock companies, inheritance of shares, universal succession, splitting of shares, escheat shares.*

Корпоративное законодательство в Российской Федерации продолжает динамично развиваться и совершенствоваться. Однако, некоторые фундаментальные вопросы, стоящие на рубеже гражданского и корпоративного права, до сих пор являются предметом споров цивилистов, что во многом обосновывается недостаточностью правового регулирования. Одним из таких дискуссионных вопросов является наследование акций акционерных обществ.

Как справедливо отмечает Е.А. Кириллова, несмотря на реформирование законодательства об акционерных обществах, наследованию акций в современном отечественном законодательстве фактически посвящена одна норма – п. 3 ст. 1176 ГК РФ, согласно которой в состав наследства участника акционерного общества входят принадлежащие ему акции. Наследники, к которым перешли эти акции, становятся участниками акционерного общества [10]. Стоит особо отметить, что исходя из данной формулировки, при наследовании акций происходит наследование как имущественных, так и личных неимущественных прав. На содержание в современном гражданском законодательстве лишь одной нормы обращают внимание также С.В. Ротко и Д.А. Тимошенко [11]. Достаточно лаконичной формулировкой в законодательстве, регламентирующей процедуру получения (передачи) акций в порядке наследования, обуславливает малое количество научных исследований, посвященных этому вопросу, В.О. Тимошичев [13]. Кроме того, специальным законодательством, а именно Федеральным законом от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах», не устанавливается особый порядок регулирования наследования акций, что означает применение к данным правоотношениям норм главы 64 ГК РФ о наследовании, то есть, по логике законодателя, акции, несмотря на специфику своей правовой природы, наследуются как и иные объекты гражданских прав по общим правилам наследования. Как известно, подобный подход на практике приводит к большому числу правовых коллизий.

Так, первой проблемой, к которой мы обратимся, будет являться наследование акций несколькими наследниками. Механизм осуществления раздела акций будет являться прозрачным, если в завещании конкретно указан размер акций, принадлежащий каждому наследнику. Однако, что делать в ситуации, когда акции будут являться общей долевой собственностью наследников, в соответствии со ст. 1164 ГК РФ, а также в случае выдела доли из общего имущества по соглашению между участниками долевой собственности, закрепленного в ст. 252 ГК РФ? Иными словами, могут ли наследники совместно владеть и распоряжаться акциями, а также возможен ли такой раздел акций между наследниками (по соглашению или судом), где речь идет о так называемых «дробных акциях»?

ФЗ «Об акционерных обществах» закрепляет возможность нахождения акций в общей долевой собственности, п. 3 ст. 57 указанного закона гласит: «В случае, если акция общества находится в общей долевой собственности нескольких лиц, то правомочия по голосованию на общем собрании акционеров осуществляются по их усмотрению одним из участников общей долевой собственности либо их общим представителем. Полномочия каждого из указанных лиц должны быть надлежащим образом оформлены». Отметим, что законодатель апеллирует понятием «акция» в единственном числе. Означает ли это, что общая долевая собственность возможна в отношении одной акции, которую достаточно проблематично разделить? Можем ли мы трактовать такое изложение нормы как желание законодателя нивелировать нахождение от двух и более акций в общей долевой собственности, что само по себе затрудняет процесс управления обществом? Усматривается ли здесь тенденция к постепенному отказ от дробления акций, в пользу общей долевой собственности? Данные вопросы остаются открытыми, нам с точки зрения наследственного законодательства, это будет являться ирррелевантным. Законодательно общая долевая собственность в отношении акции имеет место быть.

Представляется, что и нахождение акций в общей долевой собственности, и раздел акций в рамках принятия наследства, влечет за собой утрату акциями того статуса, которым обладал наследодатель, возникает правовая коллизия, поскольку нарушается общее правило о порядке универсального правопреемства, которое гласит, что имущество наследуется в неизменном виде как единое целое в один и тот же момент, что закреплено в п. 1 ст. 1110 ГК РФ. Происходит полная деформация наследственной массы, с точки зрения как имущественных, так и личных неимущественных прав. Так, если наследодатель имел определенное количество акций и распоряжался ими единолично, при возникновении у наследников общей долевой собственности на эти акции, такое право теряется, что может привести к конфликту интересов. В этой связи невозможно не согласиться с позицией Т.В. Увакиной - акции, являющиеся предметом подобного конфликта интересов, фактически выводятся из гражданского оборота [14]. Наиболее верным решением в данной ситуации видится отчуждение доли в праве общей собственности на акции. Однако, не стоит забывать об особом правовом режиме распоряжения имуществом, находящимся в долевой собственности, который установлен гл. 16 ГК РФ. Так, например, правило преимущественного права покупки доли в общей долевой собственности, на практике является одним из самых распространённых действием «в обход закона», когда продавец доли извещает остальных собственников о намерении продать свою долю третьему лицу по заранее невыгодным для них условиях, тем самым передавая свою долю третьему лицу по другой цене. Таким образом, порождается ряд проблем, связанных с оборотом акций, то есть, в результате наследования имущество меняет свои свойства, что является в корни неправильным с точки зрения юридической техники. Как нам представляется, законодательство должно

стремиться к упрощению оборотоспособности акций, а не наоборот, по крайней мере, в рамках их наследования. Видится правильным законодательный запрет на наследование акций, которое приводит на владение акциями на праве общей долевой собственности. Наследуемые акции должны быть разделены между наследниками по соглашению или, в случае отсутствия такого соглашения, в судебном порядке.

При делении акций между наследниками возникает, как мы упоминали ранее, проблема дробления акций. В соответствии с п. 2 ст. 74 ФЗ «Об акционерных обществах» общество вправе произвести дробление размещенных акций общества, в результате которого одна акция общества конвертируется в две или более акций общества той же категории (типа) по решению общего собрания акционеров. Здесь мы сталкиваемся с двумя аспектами:

- наследование уже изначально дробной акции;
- неизбежное дробление акций при делении имущества (например, ситуация, в которой на одну акцию претендуют два наследника или наличие обязательных наследников по закону, доли которых нельзя уменьшать, например, несовершеннолетние).

Однако, в отношении и первого, и второго аспекта данной проблемы справедливо отметить тот факт, что в законодательно не предусмотрена возможность наследования дробных акций. Перечень случаев возникновения таких акций определен в п. 3 ст. 25 ФЗ «Об акционерных обществах» и является закрытым. Также в доктрине существует мнение о том, что институт дробных акций в Российской Федерации пытаются упразднить. На практике суды придерживаются позиции, согласно которой недопустимо образование дробных акций при разделе наследуемого имущества. При невозможности избежать дробности акций суд отказывает в разделе пакета акций и в выделе долей в натуре [6]. По нашему мнению, дробление акций при делении наследственного имущества также противоречит принципу универсального правопреемства, как и наследование акций на праве общей долевой собственности. Что же делать, если наследуется изначально дробная акция? Может ли она вообще быть предметом наследования? И как избежать дробления акций при делении имущества? К сожалению, данные вопросы остаются открытыми и решаются неоднозначно в каждой конкретной ситуации. Как указывает Е.А. Кириллова, в настоящее время наиболее приемлемым решением данной проблемы нотариусы считают составление завещания с закреплением порядка раздела акций без их дробления, однако при наследовании по закону трудности в нотариальной практике неизбежны. Поэтому видится правильным внести в законодательство нормы, регламентирующие фиксацию прав наследника на акции и не требующие подписания передаточного распоряжения на наследуемые акции всеми наследниками [10].

Актуальной также является проблема выморочных акций. В соответствии со ст. 1151 ГК РФ в случае, если отсутствуют наследники как по закону, так и по завещанию, либо никто из наследников не имеет права наследовать или все наследники отстранены от наследования, либо никто из наследников не принял наследства, либо все наследники отказались от наследства и при этом никто из них не указал, что отказывается в пользу другого наследника, имущество умершего считается выморочным. Данная ситуация на практике видится вполне возможной, и, согласно вышеуказанной статье, такие акции переходят в порядке наследования по закону в собственность Российской Федерации. Подобной позиции придерживаются суды (Апелляционное определение Московского городского суда от 12.07.2017 по делу N 33-21376/2017, Определение Костромского областного суда от 06.11.2013 по делу N 33-1940). Однако, ученые-цивилисты находят такой подход в корни неправильным, приводящим к нарушению баланса частных и публичных интересов. Невозможно не согласиться с мнением С.А. Солдатенко, который считает, что режим выморочного имущества не следует распространять на акции, поскольку участие государства в управлении коммерческими организациями представляется достаточно обременительным [12]. По нашему мнению, в случае отсутствия наследников, имущество в виде акций должно переходить самому юридическому лицу, такая позиция видится наиболее прозрачной и правильной с точки зрения как права, так и экономики. Более того, во многих странах романо-германской правовой семьи, в том числе в государствах - бывших республиках СССР закреплён именно такой подход. Стоит отметить особое мнение А. Гориной и В. Таглиной, которые полагают, что необходимо, не отклоняясь от установленных законодателем норм о выморочном имуществе, передавать соответствующие акции государству, но при этом закрепить за акционерным обществом и его акционерами преимущественное право выкупа таких акций по соразмерной цене при последующей реализации акций государством [9]. Такой подход, на наш взгляд, усложняет экономический оборот и лишь слегка нивелирует участие государства в деятельности юридического лица, что на практике может привести к большому количеству случаев злоупотребления правом. Рассмотрим еще один аспект данной проблемы. Как упоминалось ранее, в соответствии с п. 3 ст. 1176 ГК РФ наследники, к которым перешли акции, становятся участниками акционерного общества. Государство как акционер - обычная практика для Российской Федерации, хотя дискуссии на этот счет продолжают активно вестись. П. 1 ст. 10 ФЗ «Об акционерных обществах» запрещает государственным органам лишь быть учредителями акционерных обществ. Однако, что делать в ситуации, если выморочным имуществом будет являться, например, контрольный пакет акций? Не будет ли это чрезмерным вмешательством государства в хозяйственную жизнь общества? Возникает правовая коллизия, ведь, как известно, в рыночной экономике государство должно осуществлять лишь регулятивную функцию. Таким образом, считаем, что законодательство в этой части также требует колоссальных изменений,

необходимо введение нормы, которая закрепляет правила о переходе прав на акции умершего в случае отсутствия у него наследников, к самому юридическому лицу.

Корреляционная зависимость от числа наследуемых акций в принятии наследства усматривается не только в отношении государства, но и любого наследника. В частности, исходя из положений п. 1 ст. 28 ФЗ от 26.07.2006 №135-ФЗ «О защите конкуренции», для приобретения (получения в собственность) более двадцати пяти процентов акций необходимо предварительное согласие антимонопольного органа. Означает ли это, что наследование более двадцати пяти процентов акций возможно только с согласия антимонопольного органа? Очевидно, что это еще один неурегулированный вопрос в наследовании акций. Считаем, что при наследовании акций никакие третьи лица препятствовать праву наследования не в праве, в противном случае это ущемляет права наследников. Универсальное правопреемство в данном случае не может ограничиваться, поскольку акции законодательно не отнесены к вещам, ограниченным в гражданском обороте. Представляется, что это не единственный пример, который показывает, что необходимо совершенствовать и конкретизировать законодательство в части наследования акций, чтобы исключить подобные разночтения и толкования норм.

Подводя итог вышесказанному, стоит отметить, что в данной статье задета только часть всего комплекса правовых проблем, который образуется со смертью акционера. Систематизация законодательства в отношении наследования акций необходима для обеспечения баланса между имущественными интересами наследников и возможностью акционерного общества действовать, несмотря на смерть участника общества. В настоящий момент реализация права наследования акций затруднена и сводится к фундаментальным проблемам правопреемства. Устранение коллизий и пробелов в праве, на наш взгляд, возможно с внесением в ГК РФ в ФЗ «Об акционерных обществах» положений, регламентирующих порядок наследовании акций.

Использованные источники:

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 23.05.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.06.2018) // http://www.consultant.ru
2. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья)" от 26.11.2001 N 146-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // http://www.consultant.ru
3. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ (ред. от 23.04.2018) "Об акционерных обществах" // http://www.consultant.ru
4. Федеральный закон от 26.07.2006 N 135-ФЗ (ред. от 04.06.2018) "О защите конкуренции" // http://www.consultant.ru

5. Апелляционное определение Московского городского суда от 12.07.2017 по делу N 33-21376/2017 // http://www.mos-gorsud.ru
6. Решение Центрального районного суда г. Омска от 20.01.2016 по делу N 2-65/2016, 2-6650/2015 // СПС "Право.ru"
7. Определение Костромского областного суда от 06.11.2013 по делу N 33-1940 // http://www.rospravosudie.com/
8. Корпоративное право: учебный курс: в 2 томах / Е.Г. Афанасьева, В.А. Вайпан, А.В. Габов и др.; отв. ред. И.С. Шиткина. М.: Статут, 2018. Т. 2. 990 с.
9. Горина А., Таглина В. Право государства на выморочные акции // Акционерный вестник. 2010. N 1-2(71). С. 24.
10. Кириллова Е.А. Проблемы правового регулирования наследования акций в нотариальной практике // Российская юстиция. 2015. N 4. С. 5 - 7.
11. Ротко С. В., Тимошенко Д. А. Теоретические и практические проблемы наследования акций // http://www.centerbereg.ru
12. Солдатенко С.А. Особенности наследования имущества, вовлеченного в коммерческий оборот: Дис. ... к. ю. н. СПб., 2009 // http://www.dslib.net
13. Тимошичев В.О. Особенности наследования бездокументарных ценных бумаг // Наследственное право. 2017. N 4. С. 34 - 37.
14. Увакина ТВ проблемы реализации наследниками права общей собственности на акции // Юрист. 2015. № 18. С. 31 – 35

УДК 347.4

Погорелова Таисия Игоревна,
студентка
3 курс, факультет «Подготовки специалистов для судебной системы» Крымский филиал ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»
Россия, г. Симферополь
Бахтина Юлия Сергеевна,
преподаватель кафедры гражданско-правовых дисциплин, Крымский филиал ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»,
Россия, г. Симферополь

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАСЛЕДОВАНИЯ ПО ЗАВЕЩАНИЮ В ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ ОБСТОЯТЕЛЬСТВАХ

Аннотация: Статья посвящена основным проблемам, возникающим в процессе составления завещания в чрезвычайных обстоятельствах. На основе анализа норм гражданского законодательства, а так же иных нормативно-правовых актов поднимается вопрос что следует понимать под такими обстоятельствам. Так же приводятся примеры судебной практики, которая

отражает особенности рассмотрения дел, возникающих на основании составления завещания в чрезвычайных условиях. Предложены основные направления и пути устранения пробелов в нормах в целях единообразия правосудия и эффективного применения норм.

Ключевые слова: наследование, завещание, наследственное право, чрезвычайные обстоятельства, судебная практика.

Annotation: The article is devoted to the main problems arising in the process of drafting a will in emergency circumstances. Based on the analysis of the norms of civil legislation, as well as other regulatory legal acts, the question is raised about what should be understood under such circumstances. There are also examples of judicial practice, which reflects the features of dealing with cases arising from the drafting of a will in emergency conditions. The main directions and ways of eliminating gaps in norms are proposed with a view to uniformity of justice and effective application of norms.

Key words: inheritance, will, hereditary law, extraordinary circumstances, judicial practice.

Актуальность данной темы обусловлена тем, что, во-первых, наследственное право, так или иначе, затрагивает интересы каждого гражданина РФ, а, во-вторых, способствует непрерывности существования частной собственности.

Наследственное право - подотрасль гражданского права, объектом регулирования которой являются общественные отношения, связанные с переходом права собственности на имущество одного гражданина (наследодателя) к другому (наследнику) в порядке универсального правопреемства, то есть следует понимать не только переход всех прав и обязанностей как единое целое, а так же как юридический акт, при котором правопреемник полностью занимает место своего предшественника во всех правоотношениях, за исключением тех, в которых правопреемство не допускается законом. Однако, довольно часто возникают проблемы, связанные с неспособностью граждан оформить переход наследства в соответствии с законом, и в связи с этим возникают поводы для судебного разбирательства.

Несмотря на детальную регламентацию процедуры наследования, предусмотренной Разделом V Части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации (далее - ГК РФ), достаточно часто возникают вопросы, связанные с толкованием этих норм.

Следует начать с того, что ст. 1111 ГК РФ предусматривает два основания наследования: по закону и по завещанию [1].

По определению П.С. Никитюка, завещание — это личное распоряжение гражданина принадлежащим ему имуществом на случай смерти [3, С.68]. В свою очередь, С.П. Гришаев указывает, что п. 5 ст. 1118 ГК РФ представляет собой легальное определение завещания: «завещание является односторонней сделкой, которая создает права и обязанности после открытия наследства»[4,

С.29]. Однако, считаем наиболее точное и широкое понятие дает М.Ю. Барщевский, который под завещанием понимает одностороннюю сделку, выражающую личное распоряжение гражданина на случай своей смерти, сделанное в установленной законом форме и направленное, прежде всего, на распределение наследственной массы между лицами, названными завещателем своими наследниками, в порядке, установленном завещателем [5, С.56].

На сегодняшний день ГК РФ регламентирует наличие пять видов завещаний: нотариально удостоверенное завещание (ст.1125 ГК РФ), закрытое завещание (ст. 1126 ГК РФ), завещания, приравниваемые к нотариально удостоверенном завещаниям (ст. 1127 ГК РФ), завещательные распоряжения правами на денежные средства в банках (ст. 1128 ГК РФ), завещание в чрезвычайных обстоятельствах (ст. 1129 ГК РФ).

Рассмотрев детально ст.1129 ГК РФ стоит отметить, что безусловно такой вид как завещание в чрезвычайных условиях имеет весьма позитивное значение и способствует реализации принципа свободы завещания, однако, законодатель, выделяя два условия: чрезвычайные обстоятельства, и положение, которое явно угрожает жизни человека, не раскрывает их содержание.

Так же, в ГК РФ отсутствует примерный перечень обстоятельств, относящихся к категории чрезвычайных, в связи с чем следует обратиться к Федеральному конституционному закону от 30.05.2001 № 3-ФКЗ «О чрезвычайном положении» (далее – ФКЗ «О чрезвычайном положении»), в котором законодатель в ст. 3 предусматривает, что под обстоятельствами чрезвычайного положения следует понимать лишь те, которые представляют собой непосредственную угрозу жизни и безопасности граждан или конституционному строю Российской Федерации и устранение которых невозможно без применения чрезвычайных мер [2]. К числу подобных факторов следует относить два виды чрезвычайных обстоятельств: напрямую зависящие от воли граждан, органов государственной власти и т.д., то есть, захват или присвоение власти, вооруженный мятеж, массовые беспорядки, террористические акты и так далее; и обстоятельства возникшие не по воли граждан, органов государственной власти и т.д, то есть, стихийные бедствия, катастрофы, чрезвычайные ситуации природного и техногенного характера, чрезвычайные экологические ситуации и так далее. Конечно, не разумно было бы выделять исчерпывающий перечень подобных обстоятельств, так как при рассмотрении каждого конкретного случая суд самостоятельно оценивает их наличие, степень угрозы жизни гражданину и возможности составления завещания по общим правилам.

Стоит так же отметить, что данный вид завещания подлежит исполнению исключительно при условии подтверждения его в суде.

Судебная практика является достаточно противоречивой в отношении вопроса признания резкого ухудшения состояния здоровья гражданина чрезвычайным обстоятельством. Вместе с тем, анализируя судебную

практику, стоит отметить, что на данный момент ст.1129 ГК РФ, а точнее ее положение о форме завещания применяется судами исключительно на основании такого критерия как наличие у граждан определенных проблем со здоровьем, которые носят внезапный характер и соответственно признаются судами чрезвычайными. Таким образом, судебная практика касается исключительно признаний завещаний, совершенных в чрезвычайных в обстоятельствах, в связи с ухудшением состояния здоровья завещателя. Сложившаяся судебная практика понимания подобных факторов обусловлена практически отсутствием чрезвычайных обстоятельств, указанных в ФКЗ «О чрезвычайном положении». Так, в решении Большереченского районного суда Омской области по делу № 2-573/2011 от 03 ноября 2011 г. суд удовлетворил требования истицы об установлении факта совершения наследодателем завещания в отношении своего имущества в ее пользу в простой письменной форме при чрезвычайных обстоятельствах.

По обстоятельствам делам следует, что рано утром состояние здоровье наследодателя резко ухудшилось, до этого ему на дому так же оказывалась медицинская помощь в связи с наличием у него проблем со здоровьем. Опасаясь смерти и в виду отсутствия возможности, в силу плохого самочувствия, составления завещания по общим правилам, оно было составлено в упрощенной форме, то есть согласно положениям ст. 1129 ГК РФ.

В свою очередь, в определении Верховного суда Российской Федерации (далее – Верховный суд РФ) от 16 августа 2016 г. № 18-КГ16-101 по кассационной жалобе Назаренко И.А. на решение Ленинского районного суда г. Краснодара от 13 октября 2015 г. и апелляционное определение судебной коллегии по гражданским делам Краснодарского краевого суда от 22 декабря 2015 г. указано, что резкое ухудшение здоровья гражданина не является чрезвычайным обстоятельством. По данному делу Верховным судом РФ было установлено, что причиной смерти гражданки Ефимцевой Л.Я. явились острая сердечно-легочная недостаточность, другие пневмонии и формы хронической ишемической болезни сердца. Свою позицию суд мотивировал тем, что за месяц до своей смерти гражданка была дважды госпитализирована, соответственно, резкое ухудшение ее здоровья не подпадает под понятие чрезвычайных обстоятельств согласно ст.1129 ГК РФ, так как «характер указанных обстоятельств должен являться внезапным, а их развитие стремительным, в связи с чем совершение завещания становится не терпящим отлагательств…». На основании этих фактов, Верховный суд РФ отменил решение суда первой инстанции, апелляционное определение и направил дело в суд первой инстанции на новое рассмотрение.

Так же следует отметить, что законодатель не указал по чьей вине возникают чрезвычайные обстоятельства, то есть по вине наследодателя, наследника или третьих лиц, что может способствовать злоупотреблению упрощенной формой составления завещания.

Следующая проблема данной вида завещания возникает в связи с таким требованием абз.2 п.1 ст.1129 ГК РФ, как присутствие двух свидетелей.

Начнем с того, что чрезвычайные обстоятельства, как правило, возникают неожиданно и внезапно в каждом отдельном случае и рядом с гражданином может никто не находится, и если требование о наличие простой письменной формы представляется обоснованным, так как в данном случае логично толковать, что использоваться может любой материал, то условие о наличии двух свидетелей является нелогичным. Стоит отметить, что законодатель в формулировке данного абзаца указал лишь на формальное присутствие свидетелей, то есть, если форма закрытого завещания и завещания, приравниваемого к нотариально удостоверенным завещаниям прописывает, что подпись свидетелей является обязательной, то в данном случае достаточно лишь их присутствия. Соответственно возникает вопрос о влиянии на юридическую силу завещания отсутствия в живых свидетелей на момент открытия наследства для подтверждения его подлинности. Т.Е. Абова, М.М. Богуславский, А.Г. Светланов указывают, что в подобной ситуации завещание не будет терять своей юридической силы [6].

Вышеуказанное порождает ряд дискуссий о целесообразности наличия двух свидетелей при составлении завещания в чрезвычайных обстоятельствах, учитывая их формальную роль.

В свою очередь, М.С. Абраменков считает необходимым оставление свидетелями на завещании хотя бы их фамилии и инициалов [7, С.10].

Считаем наличие условия в абз.2 п. 1 ст. 1129 ГК РФ алогичным и подлежащим исключению, так как даже при наличии обязательной подписи свидетелей, подобное условие препятствует совершению завещания.

Действующий Гражданский кодекс РФ не предусматривает устной, формы завещания, даже в случаях, когда лицо объективно лишено возможности составления письменного документа, например, при наличии реальной угрозы смерти.

Учитывая, современное активное развитие средств аудио- и видео-фиксации (диктофон, видеокамеры, мобильные телефоны) законодателю следует рассмотреть возможность внесения в ст.1129 ГК РФ такой формы совершения завещания как закрепление воли наследодателя в устной форме, но на подобных материальных носителях.

Таким образом, ст.1129 ГК РФ нуждается в доработке и уточнениях. Во-первых, законодателю следует растолковать что конкретно следует понимать правоприменителю под чрезвычайными обстоятельствами именно для составления завещания по ст.1129 ГК РФ. В связи полагаем целесообразно понимать под чрезвычайными обстоятельствам те факторы, которые объективно могут нанести реальную угрозу именно жизни гражданина, и в связи с этим побудили его к составлению завещания. Следует исключить условие совершения завещания по данной статье в присутствии двух свидетелей в виду усложнения этим процедуры и оставить в абз.2 п.1 ст.1129 ГК РФ только условие о собственноручной подписи и написании документа.

Целесообразно добавить новый пункт в ст. 1129 ГК РФ, в котором указать, что при наличии подобных обстоятельств возможно составление завещания в устной формы с подтверждением воли наследодателя на средствах аудио- и видео фиксации. Выше перечисленные факты указывают на острую необходимость детальной регламентации данных вопросов на законодательном уровне с целью единообразного понимания, применения, и соответственно стабилизации гражданского оборота в сфере наследственных правоотношений.

Список использованной литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. 15.10.2017) // Рос.газ. – 1994. – ст.1111, ст.1129.
2. Федеральный конституционный закон от 30.05.2001 N 3-ФКЗ (ред. от 03.07.2016) "О чрезвычайном положении" [Электронный ресурс]// http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_31866/ (Дата обращения: 02.06.2018).
3. П.С. Никитюк «Наследственное право и наследственный процесс» - Кишинев: Штиинца, 1973. – 258 с.
4. С.П. Гришаев «Наследственное право».- М., 2003. - 125 с.
5. М.Ю. Барщевский «Наследственное право» М. : Белые Альвы, 1995. – 192 с.
6. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части третьей (постатейный) / под ред. Т.Е. Абовой, М.М. Богуславского, А.Г. Светланова // Юрайт. 2004. [Электронный ресурс]//https://www.lawmix.ru/commlaw/1641 (Дата обращения: 26.05.2018).
7. М.С. Абраменков «Формальная действительность завещаний» // Наследственное право.- 2013.- № 4. - С.10 — 16

УДК 343.228

Агеев Н.В. старший преподаватель кафедры уголовного права
Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Рудь К.А.
Студент
2 курс, юридический факультет
Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина

НЕОБХОДИМАЯ ОБОРОНА КАК ОБСТОЯТЕЛЬСТВО, ИСКЛЮЧАЮЩЕЕ ПРЕСТУПНОСТЬ ДЕЯНИЯ

Аннотация: *в статье рассматриваются вопросы проблемные вопросы необходимой обороны с теоретической и практической точки зрения. Автором поднимаются такие проблемы как установление пределом*

необходимой обороны, и как эти пределы влияют на вынесение судами приговоров.

Ключевые слова: *уголовное право, обстоятельства, исключающие преступность деяния, необходимая оборона, пределы необходимой обороны.*

Annotation: *the article deals with the problematic issues of necessary defense from a theoretical and practical point of view. The author raises such problems as the establishment of the necessary defense limit, and how these limits affect the sentencing of the courts.*

Key words: *criminal law, circumstances, crimes that exclude criminality, necessary defense, limits of necessary defense.*

Необходимая оборона это уголовно-правовой институт, представляющий собой обстоятельства, исключающие преступность деяния. В юридической науке этому институту уделяется достаточно внимания, необходимая оборона до сих пор остается одним из самых проблемных аспектов уголовного права, как на практике, так и в науке.

Актуальность исследования состоит в том, норма о необходимой обороне в России практически не применяется, и причина не в том, что регулируемые в норме правоотношения не возникают, а в том, что при ее фактическом применении возникают проблемы с определением пределов необходимой обороны.

Право на необходимую оборону вытекает из естественного, присущего человеку от рождения права на жизнь, закрепленного во Всеобщей декларации прав человека и получившего свое отражение в Конституции РФ. Каждый человек имеет права на защиту своих прав и законных интересов, прав и законных интересов другого лица, общества и государства от общественно опасного посягательства при соблюдении указанных в законе условий.

Для начала необходимо определить, как понятие необходимой обороны трактуется в законодательстве и доктрине уголовного права.

Уголовный кодекс РФ в статье 37 закрепляет, что «не является преступлением причинение вреда посягающему лицу в состоянии необходимой обороны, то есть при защите личности и прав обороняющегося или других лиц, охраняемых законом интересов общества или государства от общественно опасного посягательства, если это посягательство было сопряжено с насилием, опасным для жизни обороняющегося или другого лица, либо с непосредственной угрозой применения такого насилия»[1].

В науке под необходимой обороной понимают защиту личности или прав обороняющегося или другого лица, интересов общества или государства от общественно опасного посягательства путем причинения посягающему вреда, если при этом не было допущено превышение пределов необходимой обороны.

Н. С. Таганцев отмечает, что «оборона является необходимым дополнением охранительной деятельности государства и повреждение, причиненное интересам нападающего, представляется не только не противозаконным или извинительным, но и правомерным. <...> Право на

необходимую оборону не создается государством, а только признается и санкционируется им»[4. с. 257].

Спорным вопросом является не определение понятия необходимой обороны, а установление ее пределов и применение нормы о необходимой обороне на практике.

В УК РФ установлены пределы, согласно которым правомерным является причинение вреда соответствующего опасности и характеру причиненного вреда обороняющемуся. Позже в 2003 году в УК РФ добавили пункт 2.1, в котором установлено, что «превышением пределов необходимой обороны действия обороняющегося лица, если это лицо вследствие неожиданности посягательства не могло объективно оценить степень и характер опасности нападения».

В науке Уголовного права неоднозначно отреагировали на изменения 2003 года. Большинство ученых, например, Э.Ф. Побегайло, уверены, что указанное изменение направлено на правоприменителя[3. с. 22], а не на обороняющееся лицо, но, например, В. В. Орехов, считает, что новелла ориентирована не на правоприменителя, а на лицо, реализующее право на оборону, так как данное положение расширяет естественное право человека на защиту.

В 2006 году Статью 37 УК РФ дополнили еще одной новеллой, согласно которой положения, рассматриваемые выше «в равной мере распространяются на всех лиц независимо от их профессиональной или иной специальной подготовки и служебного положения, а также независимо от возможности избежать общественно опасного посягательства или обратиться за помощью к другим лицам или органам власти».

Рассматриваемое изменение уже 11 лет является самым критикуемым положением УК РФ, но критика происходит не на уровне доктрины уголовного права, а на практике.

Так как в большинстве случаев возникшей экстремальной ситуации у защищающегося нет времени на объективную оценку характера и степени опасности посягательства, во-первых, в основном вред причиняетмя очень быстро, а во-вторых, никто не оценил моральное состояние защищаемого, от которого зависит практически все. Цена же ошибки защищаемого здесь слишком велика — это наличие судимости.

За последние 5 лет согласно официальной статистике в Краснодарском крае было вынесено менее 100 приговоров со ссылкой на статью 37 УК РФ, что катастрофически мало.

По нашему мнению, проблема института необходимой обороны не в том, что на практике не применяется, а в том, что происходят ошибки при толковании нормы и при ее квалификации. Законодателю необходимо минимизировать эти ошибки путем изменения и дополнения нормы 37 УК РФ[2. с. 18].

Например, в материальном праве необходимо установить более подробное определение необходимой обороны, на основе квалификационных

ошибок, установление состава необходимой обороны, что облегчило бы толкование и квалификацию нормы.

В процессуальном праве необходимо установить порядок проведения консультаций и семинаров в правоприменителем, путем системного анализа уже совершенных ошибок.

В заключение хотелось отметить, что необходимо обратить должное внимание на институт необходимой обороны не только науке, а главное законодателю и правоприменителю, так как за более чем 20 лет действия УК РФ такая важная норма о необходимой обороне является практически мертвой и создает множество проблем, что нельзя так просто оставить.

Использованные источники:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 630-ФЗ в ред. от 24.04.2018 // СЗ РФ. – 1996. – № 25. – Ст. 2954.
2. Пархоменко, С. В. Проблемы уголовно-правовой регламентации института необходимой обороны / С. В. Пархоменко // «Черные дыры» в российском законодательстве. – 2003. –№ 1. – С. 16 - 24.
3. Побегайло, Э. О пределах необходимой обороны / Э. О. Побегайло // Уголовное право. – 2008. – № 2. – С. 21 - 24
4. Таганцев, Н. С. Русское уголовное право: лекции. Часть Общая : в 2 т. / Н. С. Таганцев. – М. : Юрист, 2009. – Т. 1. – 576 с.

УДК 34.343

Булжатов Ш.Р.
Студент
2 курс, Юридический институт
Северо – Кавказский федеральный университет
Россия, г. Ставрополь
Мамхягов З.З., ассистент, кафедра «Уголовного права и процесса»
Северо-Кавказский федеральный университет
Россия, г. Ставрополь

НЕОБХОДИМАЯ ОБОРОНА

Аннотация*: в статье рассматриваются общие положения одного из важнейших институтов уголовного права – института необходимой обороны. Раскрываются проблемы реализации данного института на практике и определяются пути его решения.*

Ключевые слова*: обстоятельства, исключающие преступность деяния, необходимая оборона, правомерность причинения вреда.*

Annotation*: the article deals with the general provisions of one of the most important institutions of criminal law – the Institute of necessary defense. The problems of implementation of this Institute in practice are revealed and ways of their decision are defined.*

***Keywords**: circumstances excluding criminality of act, self-defense, the legitimacy of the injury.*

Актуальность исследования института превышения пределов необходимой обороны обуславливается потребностью общества в усовершенствовании и более детальном изучении уголовно – правового регулирования института необходимой обороны, с целью исключения преступности деяния при причинении вреда в состоянии необходимой обороны. Из – за отсутствия конкретных критериев определения пределов необходимой обороны происходят судебно – следственные ошибки, и, это приводит к ущемлению права обороняющегося лица от посягательств.

Отечественная история положений о необходимой обороне насчитывает несколько столетий. Но, несмотря на такой солидный возраст, необходимая оборона остается актуальным предметом исследований и вызывает дискуссии, как в доктрине, так и в деятельности применения норм права.

Практика применения института необходимой обороны на сегодняшний день относится к ряду острых проблем современного российского общества. Огромный объем судебно – следственных ошибок обусловлен сложностью квалификации правомерности обороны. Исходя из этого, целесообразным будет наиболее полная характеристика и регламентация такого явления как необходимая оборона, определение пределов необходимой обороны, а также предложение путей решения данного вопроса.

Необходимая оборона представляет собой правомерную защиту как самой личности, которое подверглось нападению, так и интересов общества и государства от общественно – опасного посягательства посредством причинения вреда посягающему лицу, если при этом не были нарушены границы необходимой обороны.

Иначе говоря, не является преступлением причинение вреда нападающему лицу в состоянии необходимой обороны, то есть при защите личности и права обороняющегося или других лиц, охраняемых законом интересов общества или государства от общественно – опасного посягательства, если это посягательство было сопряжено с насилием, опасным для жизни обороняющегося или другого лица, либо с непосредственной угрозой применения такого насилия[1]

Но, несмотря на установленные нормы, содержащиеся в уголовно – правовой практике касаемо необходимой обороны, все же возникает немало проблем с ее применением.

К сожалению, в настоящее время, данная проблема еще ни кем не решена и, пока он остается не закрытым. Вопрос о превышении пределов необходимой обороны является одной из главных проблем. Но какой же предел требуемой защиты (необходимой обороны)? Где он?

Фактом превышения пределов необходимой обороны являются умышленные действия, которые явно не соразмерны характеру и степени самого посягательства.

С объективной стороны проявляется несоответствие защиты характеру и опасности посягательства в причинении посягающему существенного вреда, несомненно чрезмерного с точки зрения подавления посягательства. На это может указывать то, что обороняющийся применял такие способы и методы защиты, в использовании которых не было необходимости.

Для признания вреда, которое непосредственно причинило обороняющееся лицо нападающему, должны лежать определенные условия:

- во – первых, необходимая оборона не должна выходить за границы действий, которые необходимы для их пресечения;

- во – вторых, те способы и методы защиты, которые избрало обороняющееся лицо, должны быть пропорциональны (соразмерны) тому, которые использует нападающий.

В уголовно – правовой науке существует огромное количество научных концепций касаемо института необходимой обороны, наиболее важной из которых выступает концепция «необходимого причинения вреда». Сутью данной концепции является положение, согласно которому лицо, которое обороняется, имеет право нанести или причинить нападающему лишь такой вред, который необходим для пресечения конкретного посягательства, независимо от того, соразмерны ли способы и методы защиты от нападения или нет. Данная концепция должна стать самой оптимальной концепцией как для всего российского общества, так и для уголовного законодательства нашей страны, потому что, когда человек подвергается нападению, он в первую очередь мыслит, как спастись ему самому и не быть подвергнутым нападению, а не о том, как бы своими оборонительными действиями не превысить границы необходимой обороны и не причинить более существенного ущерба посягающему. Из этого следует, что инстинкт самосохранения является высшей ценностью нежели последствия, которым подвергается человек. Иначе говоря, человек делает все возможное, чтобы защитить это право от всякого чужого посягательства[2].

Когда лицо подвергается нападению, он находится в таком психическом и эмоциональном состоянии, в котором в силу этих препятствий не может четко определить границы того, когда посягающее лицо прекратило нападение, имеет ли он способность физически оказать какое – либо сопротивление или продолжить нападение после совершенных оборонительных действий. Плюс ко всему, обороняющийся не может оценить, какой урон жизни и здоровью могут причинить средства и методы, которые он выбрал для защиты[3] Получается, с одной стороны нарушение прав, с другой – это вынужденная мера, где человек должен защищать свое право сам.

Итак, мы видим, что в законодательстве не хватает четких и конкретных критериев правомерности необходимой обороны. Так же для формирования единообразного применения судами норм о необходимой обороне, Пленумом Верховного Суда РФ было принято Постановление от 27 сентября 2012 года №19 «О применении судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление».

Постановление ВС РФ содержит обстоятельства, при которых обороняющийся может причинить вред здоровью посягающему и это будет являться правомерным[4]

Также есть еще одна проблема, которая на наш взгляд имеет место быть, и связана она с тем, что отсутствует единая судебная практика рассмотрения и разрешения таких категорий дел.

Создается впечатление, что у нападающих лиц – презумпция невиновности, а у обороняющихся – презумпция виновности. В отечественной судебной практике довольно трудно доказать, что человек действовал в пределах самообороны. Как считает М. Шереметов, «при определении самих границ самообороны непосредственно необходимо учитывать тот факт, насколько реально лицо, подвергшееся нападению, воспринимало саму угрозу и степень этой угрозы. Наши суды по большому счету стараются все же обвинить человека в превышении пределов самообороны, нежели его оправдать».

Говоря иначе, из – за разнообразия теоретических подходов к толкованию данной нормы не дает возможности выработать единую практику ее применения, выносимые судами первой инстанции, при этом невелик процент случаев, когда вышестоящие суды встают на сторону защищающегося.

Таким образом, необходимая оборона в настоящее время с одной стороны является одним из важнейших институтов уголовного права, с другой – этот институт слабо урегулирован законодательством, где нету четкого определения превышения пределов необходимой обороны.

Исходя из того, что практика правоприменения пределов необходимой обороны в полной мере полагается по большому счету на законодательство, чем на судейский субъективизм, было бы на наш взгляд эффективно усовершенствовать данную статью, а также внести определенные поправки для того, чтобы более детально и полно урегулировать институт необходимой обороны. А именно:

- в законе четко должны быть прописаны те случаи, когда лицо, которое обороняется, вправе причинить абсолютно любой вред посягающему лицу, не зависимо от того, соразмерен этот вред или нет, и, когда он имеет право производить оборонительные действия с использованием таких средств и методов, которыми не будет причинена смерть нападающему;

- в ст. 37 УК РФ внести изменение, которое бы декриминализовало, то есть ликвидировало уголовную ответственность в отношении того лица, которое защищало не только себя, но и действовало в защиту личности и прав другого лица;

- провести систематизацию судебной практики касаемо вопроса необходимой обороны;

- регламентация института необходимой обороны должна быть тщательно разработана с учетом традиций и особенностей национального

законодательства, которая должна исключить методы совершения преступления с целью кровной мести;

- обратить внимание на законодательство других государств, где институт необходимой обороны более детально урегулирован, как правило, более того, положения о необходимой обороне закреплены в отдельных главах и в них полностью регламентированы случаи превышения пределов необходимой обороны, за которое наступает уголовная ответственность;

Также существуют мнения о необходимости принятия закона «О необходимой обороне», где будут конкретизироваться все обстоятельства правомерности необходимой обороны, так как урегулировать институт необходимой обороны одной статьей Уголовного кодекса не возможно.

Использованные источники:

1. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 (с поправками) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://www.consultant.ru/popular/ukrf/.

2. Кони А.Ф. О праве необходимой обороны. М., 1996. С.1.

3. Сабитов Р.А. Теория и практика уголовно – правовой квалификации: научно – практическое пособие / Р.А. Сабитов. – М.: Юрлитинформ, 2013. – 592 с.

4. Постановление Пленума Верховного суда РФ от 27 сентября 2012 г. №19 «О применении судами законодательства о необходимой обороне и причинении вреда при задержании лица, совершившего преступление».

УДК 347.4

Гаджиев Мурад Сахибович
студент
4 курс, Юридический факультет
Санкт-Петербургский государственный университет
Россия, г. Санкт-Петербург

НЕСПРАВЕДЛИВЫЕ ДОГОВОРНЫЕ УСЛОВИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Аннотация: *В статье рассматриваются характеристики и обстоятельства, позволяющие признать те или иные договорные условия несправедливыми.*

Ключевые слова: *свобода договора, несправедливые договорные условия, слабая сторона, недобросовестное поведение.*

Annotation: *The article considers characteristics and circumstances that allow to recognize certain contractual conditions as unfair.*

Key words: *freedom of contract, unfair contractual conditions, weakness, unfair conduct.*

Участники гражданского оборота, вступая в договорные отношения, располагают различными средствами влияния на формирование содержания обязательственных отношений. Критериями этого влияния могут выступать:

уровень профессионализма в той или иной сфере, материальное положение и тп. В силу этих обстоятельств, возникают ситуации, при которых один из участников отношений не располагает никакими средствами влияния на контрагента, а другая сторона оказывается в состоянии диктовать свою волю соответствующему партнеру. Так, достаточно наглядно можно представить себе переговорные возможности крупного коммерческого банка и положение гражданина, желающего заключить кредитный договор. В случае не урегулирования подобных отношений со стороны государства возникали бы ситуации, при которых более сильный контрагент диктовал свои условия, полностью подчинив волю другой стороны. При таких обстоятельствах не возможно было бы говорить о равенстве участников гражданских отношений, а также и о свободе экономической деятельности как таковой (так как более сильные участники оборота ставили бы более слабых в положение «рабской» зависимости). По этой причине, зачастую, добровольность сделки в рамках свободы договора сталкивается с этическими соображениями о защите справедливости, и эта конкуренция ценностей не всегда приводит к приоритету первого. Понятие справедливости в рамках договорных отношений основывается на соблюдении баланса интересов сторон сделки, то есть возможности достижения цели договора с обеих сторон (так называемых Парето улучшений). В случае, если баланс нарушается, мы говорим о несправедливости договорных условий.

Несправедливость предполагает, что договорное условие так нарушает баланс интересов сторон, что его исполнение является крайне невыгодным и тяжелым для слабой стороны[181]. Невыгодность условий предполагает ущемление прав и обязанностей без предоставления встречного блага, которое могло бы компенсировать данные ограничения.

Помимо нарушения равенства интересов важно соблюдение такого критерия, как недобросовестное поведение одной из сторон сделки. Очевидно, что несоразмерное ущемление интересов одного контрагента связано с нарушением баланса реализации интересов другой стороной сделки. Эта нечестность может подтверждаться не характерностью данного типа условий в договорах соответствующего вида, то есть отличаться от общепринятого стандарта.

Возникновение такого дисбаланса связано с участием в соответствующих отношениях слабой стороны, которую посредством патерналистического вмешательства государство стремиться защитить. Это означает, что для признания условий несправедливыми, нам необходимо, чтобы слабая сторона не имела возможности оказать влияние на содержание невыгодных для нее договорных условий. Вывод о важности данного критерия можно сделать из того, что принцип свободы договора является одним из основных принципов гражданского права, и его ограничение допустимо

[181] Статья: Новеллы судебной практики в сфере поручительства. Комментарий к Постановлению Пленума ВАС РФ от 12 июля 2012 г. N 42 "О некоторых вопросах разрешения споров, связанных с поручительством" (Бевзенко Р.С.) ("Вестник ВАС РФ", 2012, NN 11, 12; 2013, NN 1, 2, 3, 4, 5, 6).

только в экстраординарных ситуациях, когда необходимо урегулировать не менее весомые этические вопросы, связанные с некими моральными императивами.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что, говоря о несправедливых условиях, мы подразумеваем нарушение договорного равновесия в пользу более сильной стороны, которая недобросовестно воспользовалась своим преимущественным положением. Особенно четко данные критерии были отражены в §307 Гражданского уложения Германии «вопреки добросовестности они ставят контрагента стороны, использующей общие условия, в чрезвычайно невыгодное положение».

В Гражданском Кодексе РФ признаки несправедливых условий даны в ст. 428 ГК РФ. В п. 2 ст. 428 ГК РФ в качестве описания данного понятия указаны следующие характеристики «лишает эту сторону прав, обычно предоставляемых по договорам такого вида, исключает или ограничивает ответственность другой стороны за нарушение обязательств либо содержит другие явно обременительные для присоединившейся стороны условия, которые она, исходя из своих разумно понимаемых интересов, не приняла бы при наличии у нее возможности участвовать в определении условий договора». Законодатель имплементировал существующие признаки.

Критерии оценки несправедливости договорных условий были расширены с принятием Постановления ВАС РФ от 14.03.2014 № 16 «О свободе договора и ее пределах», который указал, что при реализации ст. 428 ГК РФ на практике следует учитывать не только формальное соответствие положениям п. 2, но и фактические обстоятельства. К ним, помимо анализа специфики конкретного договора, относится также оценка соотношения переговорных возможностей, наличие альтернативы на рынке при согласии на данные условия, возможная ошибочность представления стороны об экономическом эффекте сделки.

Практика оценки судами договорных условий с точки зрения справедливости последовательно отражает существующие критерии. Так, в одном из постановлений арбитражного апелляционного суда указывается, что установление в контракте неравных условий ответственности за ненадлежащее исполнение договорных обязательств приводит к нарушению принципов равноправия сторон и баланса интересов сторон; при этом, данные условия, как указывает суд, являются явно обременительными и несправедливыми, которые были навязаны заказчиком по данному соглашению[182]. Стоит обратить внимание и на одно из определений ВС, где суд дает универсальные критерии анализа несправедливости договорных условий, указывая, что для признания условия договора явно обременительным, суду необходимо установить, являлось ли оно недобросовестно навязанным[183].

[182] Постановление Семнадцатого арбитражного апелляционного суда от 31.05.2017 N 17АП-4437/2017-ГКу по делу N А60-58861/2016.

[183] Определение ВС от 2 августа 2016 года №4-КН 16-18.

Исходя из рассмотренного теоретического, нормативного и практического материала можно сделать вывод о том, что выведены следующие основные характеристики понятия несправедливых договорных условий:

А) возникают вследствие дисбаланса интересов сторон, который предполагает наличие явных обременительных условий для одного из контрагентов и преимущественное положение другого

Б) предполагают недобросовестное поведение одной из сторон, которая навязала невыгодные условия.

Необходимо также соотнести институт оценки справедливости договорных условий с принципом свободы договора. Исходя из толкования п. 9 и п. 10 Постановления ВАС РФ от 14.03.2014 № 16 «О свободе договора и ее пределах», несправедливые договорные условия все же формально являются законными. Возникает вопрос о допустимости такого патерналистического вмешательства государства в фундаментальный принцип свободы договора.

В гражданском законодательстве практика отступления от принципа свободы договора является адекватной в случае, если это преследует какую-либо важную общественно-полезную цель. Так, законодатель предусматривает возможность оспаривания сделок, с целью защиты интересов конкретной стороны соглашения, третьих лиц или общества в целом. То есть, даже формально отвечающим признакам законности соглашениям можно придать характер недействительный, исключив возможность наступления правовых последствий, предусмотренных этой сделкой (параграф 2 главы 9 ГК РФ).

Следовательно, если уже сейчас правовая система на основании защиты тех или иных ценностей пресекает возможность наступления правового эффекта от ряда сделок, то новое основание, которое направленно на защиту основ справедливости, не является чем-то специфичным и экстраординарным.

В рамках рассмотрения вопроса о свободе договора следует учесть наличие разграничения договорных условий на центральные и периферийные с целью проанализировать, в каких случаях и в каком объеме допускается ограничение принципа свободы договора по критерию несправедливости договорных условий. А. Карапетов указывает, что в зарубежных правопорядках не допускается ограничение свободы договора в рамках установления центральных условий посредством института несправедливых договорных условий[184]. Ограничение по конкретному основанию возможно только по отношению к периферийным условиям.

В обосновании данной позиции можно предположить, что такое разграничение сделано вследствие отсутствия реальных причин для признания центральных условий несправедливыми. Так, например, когда речь идет о центральном условии договора: о его предмете, об основных правах и

[184] Карапетов А.Г. Экономический анализ права.- М.: Статут, 2016. Стр. 262.

обязанностях сторон (например, если речь идет о кредитном договоре, то здесь к таким условиям будет относится указание денежной суммы, процентов, сроков). Рассмотрим следующую ситуацию: любой человек, желающий заключить кредитный договор, проинформирован о вышеуказанных условиях, он при проявлении волеизъявления на заключение данной сделки имел возможность проанализировать их, следовательно, ссылаться на отсутствие рациональности или неполноты информации при соглашении на центральные условия договора было бы явным злоупотреблением. Данные условия всегда указаны достаточно четко. Также, когда мы выбираем нужного контрагента на рынке мы сравниваем именно центральные условия, предлагаемых к заключению сделок: предмет, основные права и обязанности.

Даже в случае, если более сильная сторона, используя больший вес в переговорных возможностях, вынуждает более слабую сторону к заключению договора по более завышенной цене, или с дополнительными аксессуарами- это не означает, что сделка не носит взаимовыгодный характер, так как условия, описывающие основной предмет договора, а также его цену, в полной мере осознаются при осуществлении выбора контрагента[185].

При этом, нельзя отрицать факт необходимости судебного контроля центральных договорных условий в радикальных ситуациях, когда имеет место, например, несоразмерное завышение цены по сравнению с иными договорами такого вида[186]. В данном случае будет использоваться механизм, предусмотренный ст. 179 ГК РФ: признание соответствующей сделки кабальной.

Еще одним исключением является контроль условий о предмете и цене потребительского договора в случае, когда они изложены крайне запутанно, и имеются признаки явной недобросовестности коммерсанта. В частности, попытки скрыть от потребителя важные параметры договора, используя его низкий уровень профессионализма.[187]

Что же касается периферийных условий, то в данном случае простой человек не в состоянии рассчитать все существующие риски и взвесить их с точки зрения экономической выгоды. Здесь явно выражается не только проблема недооценки рисков, но и элементарная невнимательность к изучению данной части соглашения (потребителями данные условия договора зачастую просто не изучаются). Примерами подобной практики может служить включение условий об оговорке о подсудности дела, либо включение условий о покрытии частичными платежами начисленной неустойки, что так же сильно ущемляет интересы более слабой стороны.

Вследствие вышесказанного вывод о практической необходимости такой дифференциации договорных условий вполне очевиден (так как, с одной стороны, такое патерналистические ограничение договорной свободы вполне

[185] Карапетов А.Г. Экономический анализ права.- М.: Статут, 2016. Стр. 257.
[186] Информационное письмо президиума ВАС от 10 декабря 2013 года №162.
[187] Договорное и обязательственное право (общая часть): постатейный комментарий к статьям 307-453 Гражданского кодекса/ Отв.ред. А.Г.Карапетов.- М.: Статут, 2017, Стр. 876.

оправдано и необходимо для защиты более слабой стороны, а, с другой стороны, оно является неразумным).

Использованные источники:

1) Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Книга первая: общие положения. 3-е издание., стер.-М.: Статут, 2011. – С. 847.

2) Карапетов А.Г. Экономический анализ права.- М.: Статут, 2016. – С. 528.

3) Карапетов А.Г., Савельев А.И. Свобода договора и ее предел. Т.1: Теоритические, исторические и политико-правовые основания принципа свободы договора и его ограничений.- М.: Статут, 2012. – С. 452.

4) Договорное и обязательственное право (общая часть): постатейный комментарий к статьям 307-453 Гражданского кодекса/ Отв.ред. А.Г.Карапетов.- М.: Статут, 2017. – С. 1120.

5) Статья: Новеллы судебной практики в сфере поручительства. Комментарий к Постановлению Пленума ВАС РФ от 12 июля 2012 г. N 42 "О некоторых вопросах разрешения споров, связанных с поручительством" (Бевзенко Р.С.) ("Вестник ВАС РФ", 2012, NN 11, 12; 2013, NN 1, 2, 3, 4, 5, 6).

Куров С. Б.
Студент магистратуры
2 курс, факультет подготовки специалистов
для судебной системы (юридический факультет)
Северо-Западный филиал
Российского государственного университета правосудия

НОВЕЛЛЫ В СТАТУСЕ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: *Статья посвящена участию прокурора в гражданском судопроизводстве с учетом проводимой «процессуальной революции» Верховным судом Российской Федерации. В статье рассматриваются различные точки зрения правовой природы прокурора в гражданском судопроизводстве, а также проблемы развития данного института в современной России.*

Ключевые слова: *Российская Федерация, гражданское судопроизводство, прокурор, участие прокурора, Верховный Суд.*

Annotation: *The article is devoted to the participation of the prosecutor in civil proceedings, taking into account the ongoing «procedural revolution» by the Supreme Court of the Russian Federation. The article examines various points of view of the legal nature of the prosecutor in civil proceedings, as well as the development problems of this institution in modern Russia.*

Key words: *Russian Federation, civil proceedings, prosecutor, participation of the prosecutor, the Supreme Court.*

Проводимая Верховным судом Российской Федерации «процессуальная революция» направлена на повышение авторитета судебной системы, сближение судебных процедур по рассмотрению целого ряда гражданских дел, их модернизацию.

Прокуратура является основным правозащитным органом, так как является самым доступным органом, оперативно и квалифицировано защищает интересы граждан, общества, государства, бесплатно принимает меры по защиты нарушенных гражданских прав.

Полномочия, организация и порядок деятельности прокуратуры закреплены в статье 129 Конституции РФ в 7 главе «Судебная власть». А также закреплены в Федеральном законе от 17.01.1992 № 2202-1 «О прокуратуре Российской Федерации» (далее - Закон № 2202-1), Арбитражном процессуальном кодексе Российской Федерации (далее - АПК РФ), Гражданском процессуальном кодексе Российской Федерации (далее - ГПК РФ), Кодексе административного судопроизводства Российской Федерации (далее - КАС РФ), Уголовно-процессуальном кодексе Российской Федерации, международных договорах Российской Федерации.

Согласно пункту 2 части 3 статьи 22 Закона № 2202-1 прокурор или его заместитель в случае установления факта нарушения закона органами и должностными лицами, опротестовывает противоречащие закону правовые акты, обращается в суд или арбитражный суд с требованием о признании таких актов недействительными.

Основа взаимоотношений между прокуратурой и судом по гражданским делам во всех современных правовых системах составляет такое разграничение компетенции, согласно которому прокуратура осуществляет роль особого «пускового механизма» правосудия, а участвующий в деле прокурор является специальным субъектом гражданских процессуальных отношений, содействующим реализации судебной власти.

Прокурор, участвуя в гражданском судопроизводстве с целью защиты прав граждан, интересов общества и государства, устранения правонарушений, прокурор способствует осуществлению целей правосудия и выполнению задач, стоящих перед судом, при строгом соблюдении принципа независимости судей и подчинения их только закону[188].

Прокурор в гражданском судопроизводстве выступает самостоятельно и независимо от других участвующих в деле лиц. Процессуальных закон не относит его к сторонам, третьим лицам[189]. Основной задачей участия прокурора является защита в гражданском судопроизводстве охраняемых законом прав и интересов граждан, государства и общества[190].

---

[188] Маслова, Т. Н. Проблемы участия прокурора в гражданском судопроизводстве: автореф….дисс. канд. юрид. наук // Саратов. - 2002. - С. 24.

[189] Ярошенко Т.В. Вестник Балтийского федерального университета им. И. Канта. Серия: Гуманитарные и общественные науки // Выпуск № 9. - 2000. - С. 47.

[190] Приказ Генерального прокурора Российской Федерации от 26.04.2012 № 181 «Об обеспечении участия прокуроров в гражданском процессе» // Законность, № 6, 2012.

Тема участия прокурора в гражданском процессе не является малоизученной в науке гражданского процессуального права. Так, ей посвящали свои труды такие ученые как Н. А. Чечина, Е. В. Васьковский, Л. Степина, М. С. Шакарян и многие другие[191].

Статус прокурора в гражданском судопроизводстве имеет особое значение. Участвуя в судебном разбирательстве, прокурор руководствуется законом, а не своей позицией, нежели стороны. Оказывает помощь суду при осуществлении правосудия. Согласно пункту 2 статьи 45 ГПК РФ прокурор не может закончить дело мировым соглашением.

В научном мире существуют три точки зрения о том, кем же является прокурор в гражданском судопроизводстве:

Первая точная зрения, по мнению А. Мельникова, Н. Полянский, М. Строгович «Прокурор является истцом, при предъявлении иска. А в этой ситуации противоположная сторона является ответчиком[192]».

Вторая точка зрения по мнению М. Шакарян, В. Щеглов «Прокурор является истцом только в процессуальном смысле, поскольку в его пользу суд ничего не присуждает».

Третья точка зрения по мнению Н. Чечина, Н. Ченцов «Прокурор никогда не является стороной в процессе и всегда занимает положение представителя государства, осуществляя надзор за законностью[193]».

Одной из новелл является Приказ Генерального прокурора РФ от 26.04.2012 № 181 «Об обеспечении участия прокуроров в гражданском процессе», Приказ Генерального прокурора РФ от 25 мая 2012 № 223 «Об обеспечении участия прокуроров в арбитражном процессе», в котором говорится о том, что основными обязанностями прокуроров, обеспечивающих участие в гражданском процессе, являются: (заявлениям) прокуроров в защиту прав, свобод и законных интересов лиц, указанных в часть 1 статьи 45 ГПК РФ.

2. Вступление в процесс на любой его стадии и дача заключений по делам о выселении, о восстановлении на работе, о возмещении вреда, причиненного жизни или здоровью, а также в иных случаях, предусмотренных ГПК РФ и другими федеральными законами.

3. Принять во внимание, что правом на изменение основания или предмета иска, изменение размера исковых требований, отказ от иска обладает прокурор, предъявивший иск.

4. Обеспечивать во всех судебных инстанциях обязательное участие прокурора в делах, по которым такое участие предусмотрено нормами ГПК РФ и других федеральных законов, а именно: о выселении, о восстановлении на работе, о возмещении вреда, причиненного жизни или здоровью (часть 3 статьи 45 ГПК РФ); об оспаривании нормативных правовых актов (статья 252

---

[191] Мазурык Д. В. Место прокурора в гражданском процессе: необходимость или безнадежность? // Молодой ученый. - 2013. №12. - С. 670-672.

[192] Ушаков О.В. Участие прокурора в гражданском процессе // Арбитражный и гражданский процесс. - 2003. № 6. - С. 4.

[193] Артамонова Е. Новый ГПК. Статус прокурора// Законность. - 2003. № 3. - С.6.

ГПК РФ); о защите избирательных прав и права на участие в референдуме граждан Российской Федерации (статья 260.1 ГПК РФ); о лишении родительских прав, о восстановлении в родительских правах, об ограничении родительских прав (статьи 70, 72, 73 Семейного кодекса Российской Федерации); об усыновлении и отмене усыновления (статьи 125, 140 Семейного кодекса Российской Федерации, статья 273 ГПК РФ); о признании гражданина безвестно отсутствующим или об объявлении гражданина умершим (статьи 278 ГПК РФ); об ограничении дееспособности гражданина, о признании гражданина недееспособным, об ограничении или о лишении несовершеннолетнего в возрасте от четырнадцати до восемнадцати лет права самостоятельно распоряжаться своими доходами (статья 284 ГПК РФ); об объявлении несовершеннолетнего полностью дееспособным (статья 288 ГПК РФ); о принудительной госпитализации гражданина в психиатрический стационар или о продлении срока принудительной госпитализации гражданина, страдающего психическим расстройством (статья 304 ГПК РФ); об обжаловании действий медицинских работников, иных специалистов, работников социального обеспечения и образования, а также врачебных комиссий, ущемляющих права и законные интересы граждан при оказании им психиатрической помощи (статья 48 Закона Российской Федерации от 02.07.1992 № 3185-1 «О психиатрической помощи и гарантиях прав граждан при ее оказании»[194]); об обязательном обследовании и лечении (о госпитализации) больных туберкулезом (статья 10 Федерального закона от 18.06.2001 № 77-ФЗ «О предупреждении распространения туберкулеза в Российской Федерации»[195]); о временном размещении иностранного гражданина, подлежащего реадмиссии, в специальном учреждении или о продлении срока пребывания иностранного гражданина, подлежащего реадмиссии, в специальном учреждении (статья 261.3 ГПК РФ).

По последним изменениям в ГПК РФ прокурор имеет право вносить апелляционных, кассационных, надзорных представлений, но лишь по тем делам, в которых принимал участие. Данный статус схож со статусом сторон и третьих лиц, участвующих в деле и которые могут обжаловать решение в вышестоящую судебную инстанцию, если только принимали участие в суде первой инстанции или их права и законные интересы затрагиваются решением суда.

Из последних новел в гражданском законодательстве можно сделать вывод, что участие прокурора в гражданском судопроизводстве минимизируется. Однако данная динамика положительно оказывает влияние на основополагающие задачи прокурора в гражданском судопроизводстве. Это защита общественных благ и законных интересов граждан и организаций.

---

[194] Закон Российской Федерации от 02.07.1992 № 3185-1 «О психиатрической помощи и гарантиях прав граждан при ее оказании» // Ведомости СНД и ВС РФ, 20.08.1992, № 33, ст. 1913.

[195] Федеральный закон от 18.06.2001 № 77-ФЗ «О предупреждении распространения туберкулеза в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ, 25.06.2001, № 26, ст. 2581.

И хотя участие в гражданском процессе минимизируется, в тоже время возникают новые категории дел, которые невозможно рассмотреть без участия прокурора.

«Семейное законодательство ограничивает круг субъектов, имеющих право обращаться с иском о признании брака недействительным, что обеспечивает неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну. По этой причине наследником, по общему правилу, не может быть предъявлен иск о признании брака недействительным, в том числе по основанию его фиктивности. Но в таком случае наследники могут обращаться к прокурору, который вправе предъявить соответствующий иск в интересах Российской Федерации[196]».

Прокурор является совершенно особым участником гражданского процесса, который всегда выступает представителем государства. Это объясняется сущностью его участия в гражданском судопроизводстве - осуществление законоохранительной функции[197].

Развитие России в сторону правовое государство и приводит к сужению участия прокурора в гражданском судопроизводстве, как представителя государства, в связи с развитием новых институтов гражданского общества: развитие судебной системы (упразднение Высшего Арбитражного суда Российской Федерации и создание Коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации), повышение значимости Уполномоченного по правам человека в Российской Федерации, Уполномоченный по правам ребенка при Президенте Российской Федерации.

Однако, наблюдается расширение прав прокурора в правозащитной функции. Выступая на расширенном заседании коллегии Генеральной прокуратуры Российской Федерации от 15.02.2018 Президент Российской Федерации одним из первых поставил следующие задачи перед прокуратурой: повышение внимания на чувствительные области, такие как трудовые и социальные отношения; обеспечение прав граждан в сфере здравоохранения; содействовать органам власти в поддержки семьи, защиты прав детей; особый контроль защиты прав несовершеннолетних.

Использованные источники:

1) Маслова, Т. Н. Проблемы участия прокурора в гражданском судопроизводстве: автореф….дисс. канд. юрид. наук // Саратов. - 2002. - С. 24.
2) Ярошенко Т.В. Вестник Балтийского федерального университета им. И. Канта. Серия: Гуманитарные и общественные науки // Выпуск № 9. - 2000. - С. 47.

[196] Малкин О.Ю, Смолина Л.А. Иски наследников о признании брака наследодателя недействительными // Журнал Наследственное право. – 2018. № 1. – С. 13-18.

[197] Маслова Т.Н. Проблемы участия прокурора в гражданском судопроизводстве: дисс…канд. юрид. наук \\ Саратов. - 2002.

3) Приказ Генерального прокурора Российской Федерации от 26.04.2012 № 181 «Об обеспечении участия прокуроров в гражданском процессе» // Законность, № 6, 2012.
4) Мазурык Д. В. Место прокурора в гражданском процессе: необходимость или безнадежность? // Молодой ученый. - 2013. №12. - С. 670-672.
5) Ушаков О.В. Участие прокурора в гражданском процессе // Арбитражный и гражданский процесс. - 2003. № 6. - С. 4.
6) Артамонова Е. Новый ГПК. Статус прокурора// Законность. - 2003. № 3. - С.6.
7) Закон Российской Федерации от 02.07.1992 № 3185-1 «О психиатрической помощи и гарантиях прав граждан при ее оказании» // Ведомости СНД и ВС РФ, 20.08.1992, № 33, ст. 1913.
8) Федеральный закон от 18.06.2001 № 77-ФЗ «О предупреждении распространения туберкулеза в Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ, 25.06.2001, № 26, ст. 2581.
9) Малкин О.Ю, Смолина Л.А. Иски наследников о признании брака наследодателя недействительными // Журнал Наследственное право. – 2018. № 1. – С. 13-18.
10) Маслова Т.Н. Проблемы участия прокурора в гражданском судопроизводстве: дисс…канд. юрид. наук \\ Саратов. - 2002.

УДК 330

Санклер К.В.
студент магистратуры
1 курс, факультет «Мировая экономика»
Владивостокский государственный университет
экономики и сервиса
Россия, г. Владивосток

НОВЫЙ БАНК РАЗВИТИЯ БРИКС: НОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ НА МИРОВОЙ АРЕНЕ

Аннотация: *в статье проводится понимание подхода НБР к концепции «устойчивого развития», отраженного в международных документах. Организационная политика и стратегические цели НБР выделяют своим приоритетом инвестирование в инфраструктуру, что предполагает значительное влияние этих проектов на экономическое и социальное благосостояние местного населения в развивающихся странах и регионах.*

Ключевые слова: *БРИКС, Новый Банк развития, Бразилия, Россия, Индия, Китай, Южная Африка*

Annotation: *the article studies the understanding of NBR to the concept of "sustainable development" reflected in international documents. The organizational policy and strategic goals of New Development Bank give priority to invest in*

*infrastructure, which implies a significant impact of these projects on the economic and social welfare of the local population in developing countries and regions***.**

Key words: *BRICS, New Development Bank, Brazil, Russia, India, China, South Africa*

БРИКС в последние годы стал серьезной силой, который вынуждает считаться с собой даже совокупность из США и Евросоюза.

Подобное положение дел не слишком устраивает Вашингтон, который в настоящее время вводит различные санкционные меры против России и торговые ограничения против Китая.

Практически все страны БРИКС в достаточно неважных отношениях с Вашингтоном. США никогда не поддерживали Индию, всегда являясь союзником Пакистана, не имели тесных отношений с ЮАР, а про Россию и Китай не стоит и упоминать.

Страны БРИКС, к тому же, заинтересованы в надежных финансовых институтах, одним из которых является банк развития организации[198].

Решение о создании НБР БРИКС было принято в 2013 году лидерами стран на V саммите организации в Дурбане. Основная задача НБР заключается в финансировании инфраструктурных проектов и проектов устойчивого развития в странах-членах БРИКС и в развивающихся странах.

Одной из причин создания организации было то, что члены БРИКС неоднократно подвергали критике Всемирный банк и МВФ за то, что при принятии важнейших решений в этих организациях страны-участницы БРИКС не имеют адекватного числа голосов.

Соглашение о Новом банке развития было подписано 15 июля 2014 года, в первый день VI саммита БРИКС в бразильском городе Форталеза.

Учреждение НБР является знаковым, поскольку представляет собой первый шаг к формальному урегулированию взаимоотношений стран БРИКС по сравнению с первоначальным «стилем» их сотрудничества, которое ограничивалось подписанием не имеющих юридической силы деклараций, а также проведением многоуровневых встреч и секторных диалогов.

Стратегия экономического партнерства БРИКС отмечает одним из своих принципов обязательство «способствовать устойчивому развитию, прогрессивному, сбалансированному и всеохватывающему росту, финансовой стабильности и сбалансированному сочетанию подходов, обеспечивающих социальное и экономическое развитие и защиту окружающей среды»

На сегодняшний день НБР одобрил 13 проектов, затрагивающих всех членов БРИКС, общей стоимостью в 3,4 млрд. долл. Из них по четыре приходится на Индию ($1,415 млрд) и Китай ($879 млн), три на Россию ($628 млн) и по одному на Бразилию ($300 млн) и Южную Африку ($180 млн)[199]. Представленная информация показывает, что Индия и Китай являются

[198] Клаус В. Будущее международных институтов развития: могут ли их неудачи быть ещё большими? // Мир перемен. № 1. 2016. С. 9.

[199] Кириллов А.Н. Первый год деятельности новых финансовых институтов стран БРИКС // Фундаментальные исследования. - 2016. - № 12. - С. 645-649

основными бенефициарами НБР с кредитами на общую сумму 1,415 и 879 млн. долл. соответственно.

Несмотря на то, что его нынешними участниками являются исключительно страны БРИКС, членство в НБР открыто для любой из стран ООН. Соглашение НБР ограничило потенциальную роль стран, не входящих в БРИКС, в принятии решений НБР: страны БРИКС сохранят по крайней мере 55% прав голоса; страны, не участвующие в финансировании, сохранят не более 20% прав голоса; любой член, не входящий в БРИКС, не может иметь более 7% от общего числа голосов[200]. Тем самым страны БРИКС сохранят контроль и равную долю в управлении НБР, разделяя его успехи и неудачи.

Термин «устойчивое развитие» появился в описании одной из целей НБР – «мобилизация ресурсов для инфраструктуры и устойчивого развития проектов в БРИКС и других развивающихся странах и странах с формирующейся рыночной экономикой, что послужит дополнением к усилиям существующих многосторонних и региональных финансовых организаций, способствуя мировому росту и развитию»35. Несмотря на то что этот термин в Соглашении НБР был использован семь раз, учредительные документы не предлагают четкого определения или объяснения этого понятия.

В своей стратегии развития с 2017 по 2021 г. НБР намеревается стать главным игроком в помощи БРИКС и другим, экономически менее развитым странам, достигнуть Цели в области устойчивого развития (ЦУР) ООН. Все это может означать декларативную приверженность международным стандартам без потери возможности сохранения гибкой финансовой политики.

Принимая во внимание упор НБР на финансирование инфраструктуры, замечается частичное расхождение между инфраструктурными проектами и устойчивым развитием, указывающее на социальное воздействие и влияние на окружающую среду больших проектов развития инфраструктуры. В этом смысле представляется нужным осознание Новым банком развития существования этого несоответствия и необходимости разработки стандартов для координации поставленных целей[201]. Очевидно, что на данный момент задача нахождения совместимости целей ложится на плечи стран-бенефициаров.

Продолжающийся контроль стран БРИКС над деятельностью НБР и их равное участие в осуществлении этого контроля возлагают на них особую ответственность за прогресс в области финансирования международного развития. От стран БРИКС ожидается значительный вклад в программу ЦУР как в своих странах, так и за их пределами. В этом смысле недавно учрежденный НБР может послужить движущей силой к устойчивому развитию, который бы способствовал расширению сотрудничества между

[200] Давыдов В.М. БРИКС - объединение нового типа в условиях глобализации // Партнерство цивилизаций. – 2018. - № 1-2. - С. 182-190.

[201] Толорая Г.Д. Гармонизация финансовых отношений как фактор развития БРИКС // Банковские услуги. - 2016. - № 9. - С.2–6.

странами Юга для объединения усилий различных международных организаций и банков развития.

Список использованных источников

1 Климова Н.В. Трансформация мировой банковской системы через призму глобальных дисбалансов // Экономика и предпринимательство. - 2016. - № 5-1 (46-1). - С. 112-115.

2 Клаус В. Будущее международных институтов развития: могут ли их неудачи быть еще большими? // Мир перемен. – 2016. - № 1. - С. 9.

3 Ярыгина И.З. Роль банков развития в обеспечении экономических интересов БРИКС // Экономика, налоги, право. – 2017. - №3. – С.102.

4 Давыдов В.М. БРИКС - объединение нового типа в условиях глобализации // Партнерство цивилизаций. – 2018. - № 1-2. - С. 182-190.

5 Рейзен Г. Вклад БРИКС в глобальное управление: направления политики. Альтернативные многосторонние банки развития и глобальное финансовое управление // Вестник международных организаций.- 2017.- № 2. – С.15.

6 Кириллов А.Н. Первый год деятельности новых финансовых институтов стран БРИКС // Фундаментальные исследования. - 2016. - № 12. - С. 645-649.

7 Толорая Г.Д. Гармонизация финансовых отношений как фактор развития БРИКС // Банковские услуги. - 2016. - № 9. - С.2–6.

8 Воскресенский А.Д. Восток и политика: политические системы, политические культуры, политические процессы // МГИМО - Университет. – 2017. – 624 с.

9 Бусыгина И.М. Модернизация и демократизация в странах БРИКС: Сравнительный анализ // Аспект Пресс. - 2016. - 352 с.

10 Корнейко О.В. Экономика внешнеторгового предприятия: учебное пособие // Владивосток: Из-во ВГУЭС. – 2015. – 146 с.

УДК 34.02

Арапов С.В.,
кандидат исторических наук,
доцент кафедры экономики предприятия природопользования
и учетных систем
Российский государственный гидрометеорологический университет
Россия, Санкт-Петербург

НОРМАТИВНО-ПРАВОВАЯ НАГРУЗКА НА СОЦИОСИСТЕМУ

Аннотация*: Работа содержит предложения по правовому исследован ию предельных нагрузок права на социальную систему. Помимо этого предлаг ается включить в систему регулирования другие инструменты: обычаи, уста новки правосознания, актуальные доминирующие смыслы, ценности, культур ные нормы, социальные стереотипы.*

Ключевые слова: *правовая нагрузка, социосистема, правосознание, смыслы, ценности, культурные нормы, социальные стереотипы*

Abstract: *Work contains the offers on legal study of the limiting loads of the right to social system. Aside from this is offered comprise of system of the regulation other instruments: custom, installation of a legal consciousness, actual dominant senses, value, cultural rates, social stereotypes.*

Keywords: *legal load, social system, legal consciousness, actual dominant senses, value, cultural rates, social stereotypes.*

Настоящая статья является логическим продолжением предшествующих работ[202], связанных с территориальным управлением.

Социосистемный подход подробно описан в работах С.Б. Переслегина[203]. Фазы развития социосистемы – от архаичной до индустриальной – стали основой новой исторической периодизации.

В настоящее время нормативно-правовая нагрузка на социосистему не исследуется. Государство руководствуется интересами управления и устанавливает соответствующие правовые нормы. При этом предполагается, что установленные нормы будут исполняться точно, беспрекословно и в срок, так как существует система государственного принуждения в виде санкций.

Нормативно-правовая нагрузка на социосистему должна учитываться для того, чтобы иметь представление о том, как будут исполняться те или иные нормы.

Избыточная нормативно-правовая нагрузка означает невозможность исполнения нормы по различным причинам. Например:

1) противоречивость норм;
2) противоречивость исполнения;
3) противоречивость целевых установок норм (цели законодателя);
4) противоречивость смысловых построений норм;
5) неоднозначность толкования;
6) регулирование одних и тех же или близких общественных взаимодействий различными нормами;
7) избыточная детализация;
8) избыточные или противоречивые механизмы регулирования;
9) неясность результата регулирования.

Список можно продолжать.

Поскольку нормы устанавливает государство, нормативно-правовая нагрузка на социосистему не учитывается. Соответственно, исполняемость норм

---

[202] Арапов С.В. Управление необычной общностью// Прогрессивные технологии развития 11-я международная научно-практическая конференция// 16 ноября 2017 года, с. 9-11.
Арапов С.В. Сюжет территории в Пространстве Общности Судьбы//[Электронный ресурс] «Научно-практический электронный журнал Аллея Науки» №1(17) 2018 URL: http://alley-science.ru/domains_data/files/January8/SYuZhET%20TERRITORII%20V%20PROSTRANSTVE%20OBShNOSTI%20SUDBY.pdf
Арапов С.В. Стратегическое планирование и сценирование: особенности применения// http://alley-science.ru/domains_data/files/November_17/STRATEGIChESKOE%20PLANIROVANIE%20I%20SCENIROVANIE%20OSOBENNOSTI%20PRIMENENIYa.pdf

[203] Переслегин С.Б. Новые карты будущего или Анти-Рэнд. М.,СПб, 2009, с. 189

далеко неоднозначна по причине информационного сопротивления со сторон ы социосистемы.

Вполне возможно ввести некоторые принципы нормативно-правовой на грузки на социосистему.

1. Прямое правовое воздействие со стороны административных структур нео бходимо только в том случае, когда объектом воздействия является субъект управления.
2. Если же объект воздействия не нуждается в воздействии со стороны админ истративных структур, то и правовое воздействие (через норму) не имеет с мысла.
3. Не следует увеличивать нормы, если в этом нет правоуправляющей необхо димости. Если какие-либо взаимодействия носят локальный характер и не являются всеобщими, то отсутствует необходимость в появлении какой-ли бо нормы общеобязательного характера.
4. Если возникает какая-либо система взаимодействий, которая отсутствовала ранее, то соответствующие органы управления осуществляют поиск реше ний для этой системы. В первую очередь оценивается реальная необходим ость нормативно-правового регулирования этих новых взаимодействий.
5. Затем органами управления оцениваются:
    1) все последствия новых взаимодействий;
    2) необходимость их нормативно-правового регулирования.
6. Избыточное воздействие правовых норм на социосистему неприемлемо.
7. Оптимальная нормативно-правовая нагрузка на социосистему должна нах одиться под надзором судов.
8. Социосистемные требования к нормативно-правовой нагрузке должны быт ь разработаны научными организациями и получить статус производного п равового акта. Не исключено, что научными организациями могут быть раз работаны некие правовые коэффициенты, позволяющие чётко соблюдать п ропорции указанной нагрузки на социосистему.

Таким образом, нормативно-правовая нагрузка на социосистему являетс я предметом надзора со стороны судов и не должна быть избыточной.

Это и понятно, поскольку не все сферы общественных взаимодействий нуждаются в общеобязательной правовой упорядоченности. Например, есть с феры общественных взаимодействий, которые эффективно регулируются:

1) обычаями;
2) договорами;
3) установками Правосознания;
4) актуальными доминирующими смыслами;
5) ценностями;
6) культурными нормами;
7) социальными стереотипами.

Все указанные регуляторы всегда актуальны. Зачем регулировать общео бязательным текстом то, что и без него хорошо регулируется? Регулирование поведение через бодрствующее Правосознание дает не менее эффективный ре

зультат, чем текст правовой нормы[204]. И право здесь может установить порядок и включения всех перечисленных регуляторов и расширить их круг. Если прав овая система стремится к универсальности, то она способна исключить избы точную мелочную регламентацию, а также сократить избыточное количество норм и саму возможность их противоречивости.

Использованные источники:

1. Арапов С.В. Управление необычной общностью// Прогрессивные технолог ии развития 11-я международная научно-практическая конференция// 16 н оября 2017 года, с. 9-11.
2. Арапов С.В. Право Перемен в исторической системе координат СПб, Санкт -Петербург: «Супер Издательство», 2017 – 460 с.
3. Арапов С.В. Сюжет территории в Пространстве Общности Судьбы/ [Электр онный ресурс] «Научно-практический электронный журнал Аллея Науки» №1(17) 2018 Alley-science.ru URL: http://alley-science.ru/domains_data/files/January8/SYuZhET%20TERRITORII%20V%20PROSTRANSTVE%20OBShNOSTI%20SUDBY.pdf
4. Арапов С.В. Стратегическое планирование и сценирование: особенности пр именения/ [Электронный ресурс] «Научно-практический электронный жу рнал Аллея Науки» №15 2017 Alley-science.ru URL: http://alley-science.ru/domains_data/files/November_17/STRATEGIChESKOE%20PLANIROVANIE%20I%20SCENIROVANIE%20OSOBENNOSTI%20PRIMENENIYa.pdf
5. Переслегин С.Б. Новые карты будущего или Анти-Рэнд. М.,СПб, 2009

УДК 34.05

Стуколова Л. С.
Старший преподаватель
кафедры теории и истории государства и права
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
Кириллова Е.В.
Студент
1 курс, факультет «Юриспруденция»
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
Россия, Республика Башкортостан, г. Стерлитамак.

НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ И НОРМАТИВНЫЕ ДОГОВОРЫ

Аннотация. *В статье ставится задача рассмотреть понятия нормативных актов и норативных договоров.Их значение в законодательстве Российской федерации.*

Ключевые слова: *правовое государство,нормативные акты,нормаотивные договры,законодательство,право.*

[204] Арапов С.В. Право Перемен в исторической системе координат / Санкт-Петербург: «Супер Издательство», 2017, с. 315-316

Annotation: *The article poses the task to consider the concepts of normative acts and norative contracts. Their significance is in the legislation of the Russian Federation.*

Key words:*. legal state, normative acts, normative treaties, legislation, law.*

Для человека, живущего в правовом государстве, понятие самого права, виды его источников и способы применения имеют первостепенное значение. Возможности и обязанности полностью определяются этими категориями, игнорирование которых наказывается по всей строгости закона. Однако в теоретическом смысле понятие и виды форм источников права сложились не сразу, для этого потребовался опыт нескольких поколений людей. Государство восприняло некоторые нормы обычного права и закрепило их законодательно, однако воспринимало оно их уже по-своему. Другие его статьи государство отвергло и заменило своими, при этом нормы закона явно превалируют над нормами шариата, и установить подлинный источник права в этом случае затруднительно. Однако в качестве одного из постулатов юридической науки приводится мнение, что обычай подпадает под понятие и вид источника права только после одобрения его государством. Такие сложные понятия, как нормативные акты и нормативные договоры были сформированы после преодоления огромного эволюционного пути в развитии права.

В системе видов и форм источников права понятие нормативного договора занимает особое место, поскольку возникает на пересечении интересов двух субъектов права и определяется сложившимся между ними соглашением. Обычно нормативные договоры действуют в сфере публичного права и служат основой для принятия новых правовых актов. Очень часто они образуют один из видов источников трудового права.

Нормативные договоры характеризуются некоторыми особенностями: в них реализуется некий общественный интерес; по своей сути они представляют основанное на волеизъявлении двух субъектов права соглашение; содержащиеся в них положения регулируют действия не только участников соглашения, но и прочих субъектов; основой заключения нормативных договоров являются публичные правовые акты (конституционные, административные, гражданские); реализация их положений возможна только при публикации текста договора; текст должен быть оформлен и принят согласно действующему законодательству.В зависимости от субъектного состава, заключающего нормативный договор, (наличие двух или более субъектов, обладающих правотворческими функциями), можно выделить следующие виды нормативных договоров: двусторонний - нормативный договор, который заключен между двумя субъектами. Нормативные договоры можно классифицировать с учетом совокупности критериев - их роли, содержания и целей, которые преследовали стороны при заключении договора:

1) Учредительные договоры
2) Компетентно-разграничительные соглашения.

3) Соглашение о делегировании полномочий от одного органа государственного власти другому или от одного органа местного самоуправления другому.
4) Договоры о дружбе и сотрудничестве.

В зависимости от отраслей права можно выделить следующие виды нормативных договоров, а именно: конституционные, административные, трудовые, международные, финансовые. Эта классификация позволяет отразить отличия нормативных договоров друг от друга и их отраслевые особенности, и будет использована при рассмотрении отдельных видов нормативных договоров, существующих в российском праве.

Что касается нормативных актов, то этот вид источников права на данный момент является самым главным, а принимать их может только государство. В совокупности они образуют иерархическую систему, во главе которой находится Конституция, а на нижних уровнях располагаются уставы местных органов самоуправления. Между ними по области охвата и значимости находятся указы президента, постановления правительства и акты различных министерств и правительственных ведомств.Это документ юридической направленности, принимается властными органами, компетентными в вопросах, которые он призван разрешить, для каждого его вида характерен свой специальный порядок создания. Акты фиксируются на бумаге в форме документов, установленных образцов с характерными реквизитами.Нормативный акт, как нормообразующий документ, называют источником права, по сути это «хранилище» правовых норм. Следует определить, что норма права − прописанное и документально зафиксированное правило, обязательное для выполнения и соблюдения каждым членом гражданского общества.Нормативный правовой акт − законодательная формулировка. Такое же понятие используется во многих источниках юридической литературы. Юристы зачастую употребляют более сокращенный вариант «нормативно-правовой».Теоретики права разделяют правовые акты на следующие группы:

1. Нормативные правовые акты.
2. Акты не имеющие нормативного характера, то есть не заключающие в себе норм.

Наряду с нормативно-правовыми и ненормативными следует выделить еще один вид правовых актов − разъяснительные и толкующие нормы. Они направлены на то, чтобы объяснить смысл принятого документа, содержащихся в нем норм, и определяют действие правил установленных ранее.В системе законотворчества существует их разделение на такие виды, как:

1. Законы.
2. Подзаконные акты.

В повседневной жизни, да и в юридической библиографии, чаще всего термин «закон» используется по отношению к любому документу,

заключающему в себе нормы, предписания, указания. Иногда этим термином подменяют понятие «законодательства» в целом.

Совокупность нормативных актов представляет собой довольно сложную, многоступенчатую соподчиненную систему. Ее классификация, основываясь на различных характеристиках, полностью охватывает и структурирует законодательство.Систематизация происходит по следующим критериям:

1. По субъектам правотворчества. К субъектам относят граждан (народное голосование − один из способов, которым принимают законы), органы государственной власти Российской Федерации, субъектов РФ и власть на местах.
2. По времени действия: временные и продолженные.
3. По юридической силе, об этом уже говорилось − это законы и подзаконные акты.

В процессе своего становления российская правовая система в большей степени подверглась влиянию западного права, чем восточного. Для России всегда была характерна низкая правовая грамотность граждан, их «отрешенность» от законодательства. Граждане вроде бы живут в рамках законодательства, но при случае становятся незащищенными, в силу незнания своих прав и обязанностей.

Конечно, о проблемах права нужно говорить в рамках отдельной статьи, поскольку в каждой отрасли есть свои недочеты.Но, если рассматривать систему законодательства Российской Федерации в общем, можно выделить ряд проблем:

1. Пробелы. Общество и государство всегда в процессе развития, порой случается так, что какие-то отношения и обязательства остаются, не урегулированы.
2. Отсутствие единого толкования. Нормативные документы при отсутствии официальных разъяснений, допускают существование нескольких мнений по одному и тому же вопросу.
3. Нет единых принципов, по которым нормативные акты должны вступать в силу, нет общих правил установления сроков публикации.

ИСПОЛЬЗОВАННЫЕ ИСТОЧНИКИ:

1. Бессарабов В.Г. Прокуратура в системе государственного контроля Российской Федерации: автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. М., 2013
2. Российская юридическая энциклопедия / Под ред. А.Я. Сухарева. М.: Инфра-М, 2014
3. Контрольные органы и организации России: учебник. / Под ред. А.П. Гуляева. М., 2013
4. Брокгауз Ф.А, Ефрон Е.А. Энциклопедический словарь. Общество и государство. Правители и полководцы. Народы и страны. М.: Эксмо, 2013.

УДК 343.13

Купряшина Е.А., кандидат юридических наук, доцент
доцент кафедры «Уголовного права и процесса»
Юридического Института НИУ «БелГУ»
Белгородский государственный национальный исследовательский
университет НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород
Орлова К.Н.
студент
4 курс, Юридический институт НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород

НРАВСТВЕННЫЕ ОСНОВЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЛЕДОВАТЕЛЯ

Аннотация: *В данной статье проведен анализ нравственного регулирования деятельности следователя в части рассмотрения ходатайств по уголовному делу как процессуального действия, сделаны выводы и предложены рекомендации по осуществлению этой процессуальной деятельности.*

Ключевые слова: *нравственность, предварительное следствие, следователь, уголовное дело, ходатайство.*

Annotation: *This article analyzes the moral regulation of the investigator's activities regarding the examination of motions in the criminal case as a procedural act, draws conclusions and suggests recommendations for the implementation of this procedural activity.*

Key words: *morality, preliminary investigation, investigator, criminal case, petition.*

При производстве любого следственного и иного процессуального действия не должны нарушаться нормы закона, морали и нравственности. Действительно сложно возразить профессору А.Р. Ратинову, который считал, что ни в одной профессии нет такой детальной регламентации всего трудового процесса и самого содержания рабочих действий и операций, как в профессии следователя [5, с. 53]. Казалось бы, читай внимательно Уголовно-процессуальный кодекс (далее - УПК РФ) [1] и делай, как там написано [3, с. 18 - 23]. Так ведь нет, не все так просто. Во-первых, и там встречаются пробелы и недосказанности; во-вторых, не все следователи осознают важность чтения закона; в-третьих, моральные аспекты деятельности следователя лишь поверхностно изложены в правовом акте, так как соблюдение норм морали, нравственности предусматривается априори в любом цивилизованном обществе.

Как справедливо писал ученый-криминалист Д.П. Котов, для настоящего следователя любое следственное и иное процессуальное действие - это не бездушное оформление материала, а преисполненный сознания значимости и скрупулезно соблюдающий уголовно-процессуальную процедуру акт осуществления государственной власти. Только при таком отношении к работе следователь справедливо видит в ней исполнение

профессионального и нравственного долга, и оно служит источником энтузиазма, помогает следователю преодолевать трудности и невзгоды в его профессии [4, с. 42 - 43].

Особенно это касается тех моментов, когда граждане сами обращаются за помощью, за содействием к следователю, надеясь на то, что он их услышит, поможет, поддержит. Им кажется, что следователь, который расследует уголовное дело, все знает, во всем разберется и обязательно разрешит даже самую сложную ситуацию.

В настоящее время как никогда актуальным является правильное с точки зрения права и следственной этики применение норм главы 15 УПК РФ, регулирующих деятельность следователя по рассмотрению ходатайств.

Каждому следователю и его руководителю необходимо понимать, что заявление ходатайства - это законный способ донести до должностного лица следственных органов свои предложения, просьбы, требования, мысли, в конце концов. Что это право предоставлено не просто так, не чтобы отмахнуться и напечатать отписку, а для того, чтобы лишний раз разобраться, еще раз вникнуть, перепроверить факты - вдруг действительно закралась какая-то ошибка, от которой никто, даже самый опытный и уважаемый следователь, не застрахован.

Правом на заявление ходатайства обладает достаточно широкий круг участников уголовного судопроизводства, а именно: подозреваемый, обвиняемый, его защитник, потерпевший, его законный представитель и представитель, частный обвинитель, эксперт, гражданский истец, гражданский ответчик, их представители, представитель администрации организации и иное лицо, права и законные интересы которых затронуты в ходе досудебного или судебного производства.

Однако есть уголовные дела, расследование которых вообще обходится без ходатайств; по другим - ходатайства могут поступать одно за одним. О чем это говорит. Возможно, даже ни о чем. Это может быть и стечение обстоятельств, и степень доверия либо недоверия к следователю, вера (или наоборот) в порядочность лица, производящего расследование. Приведем такой пример. С одной стороны, многочисленные ходатайства могут свидетельствовать о доверии к следователю, о вере в его компетентность, что он разберется и пересмотрит свою правовую позицию. С другой стороны, множество ходатайств может означать наличие большого количества допущенных уголовно-процессуальных нарушений.

Получая ходатайство, следователь ни в коем случае не должен относиться к нему как к обременению новым заданием. Опытные следователи знают, что:

- лучше получить ходатайство в ходе расследования, чем после уведомления об окончании расследования;

- знание правовой позиции лица, заявившего ходатайство, поможет направить ход расследования в правильную сторону и, возможно, предупредит следователя о возможной ошибке или недоработке.

Отвечая на ходатайство, следователь не должен подходить к этому формально, а уж тем более игнорировать его. Именно из опасения его не рассмотрения лица, заявляющие ходатайство, зачастую вынуждены просить следователя расписаться на втором экземпляре документа.

Кроме того, следователю недопустимо:

- нарушать сроки рассмотрения ходатайств (не более 3 суток);

- не уведомлять либо уведомлять ненадлежащим образом лицо, заявившее ходатайство;

- давать формальную отписку об отказе в его удовлетворении, даже не разобравшись в его содержании.

На наш взгляд, ответить формально и дать отписку - это означает дать ответ максимально кратко, неинформативно, необоснованно, немотивированно. Например, написать фразу «Ваше ходатайство рассмотрено, в его удовлетворении отказано, причину отказа сообщить не можем, так как она является следственной тайной». Либо «Ваше ходатайство рассмотрено, в его удовлетворении отказано ввиду того, что срок расследования истекает, нет оснований, времени и необходимости для проверки Ваших доводов».

Что касается сроков дачи ответа на ходатайства, то их не просто так и не зря установил законодатель. Это сделано для того, чтобы предотвратить факты затягивания процессуальных сроков рассмотрения ходатайств, и, следовательно, - волокиты.

Приведем некоторые типичные примеры ненадлежащей деятельности следователя по данному вопросу:

- прекрасно зная, что обвиняемый содержится под стражей, следователь направляет ответ на ходатайство по месту его жительства (регистрации);

- фактически не отправляет уведомление, а в уголовное дело вшивает подлинник ответа с исходящим номером и датой; на вопрос, почему не пришел ответ, советует починить почтовый ящик;

- не уведомляет потерпевшего, если ходатайство заявил его адвокат; подозреваемого, обвиняемого, если ходатайство заявил его защитник (и наоборот);

- ответ на ходатайство дается в срок, превышающий трое суток;

- ответ на ходатайство дается в 3-суточный срок, а направляется соответствующему лицу в срок, превышающий все разумные пределы (через неделю, две, месяц, а чаще всего - после получения повторного ходатайства, когда лицо не дождалось ответа на предыдущее);

- отказывает в принятии ходатайства, мотивируя тем, что уже поздно, раньше надо было заявлять, что уголовное дело скоро будет направлено в суд.

Все это однозначно подрывает авторитет следственных органов. И о каком доверии к такому следователю может идти речь?

Получая формальный ответ с отказом в удовлетворении ходатайства, лицо, его заявившее, вправе решить, что следователь лично заинтересован в

исходе уголовного дела и что-то скрывает. Либо из иных соображений не хочет установить реальную картину произошедшего.

А ведь следственная деятельность может быть успешной только при условии, когда:

1) обеспечивается строжайшее соблюдение закона;

2) следователь создает здоровую нравственную атмосферу, уважая достоинство всех участвующих в деле лиц, действует объективно и непредвзято.

Во все времена деятельность человека любой профессии становится общественно полезной только в том случае, когда в ее основе лежат высокие нравственные принципы. В профессии юриста требования морали играют особую роль, так как с юстицией и правосудием люди всегда прямо связывают представление о высших нравственных принципах, прежде всего представление о справедливости [4, с. 3].

Также всегда необходимо помнить, что следователь - это человек, который решает судьбы людей в ходе предварительного следствия. Поэтому профессия следователя - одна из самых ответственных и трудных; требует полной отдачи как духовных и нравственных, так и физических сил [6, с. 347].

Большинство следователей работают, не считаясь с личным временем; посвящают себя полностью расследованию уголовных дел, при этом помня, что человек, даже находясь в статусе подозреваемого или обвиняемого, всегда остается человеком, с его правами и свободами, гарантируемыми государством. А тем следователям, которые работают вполсилы, которым безразлична судьба людей, можно посоветовать только одно - сменить профессию [2, с. 415].

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 23.04.2018) // Парламентская газета. № 241-242. 22.12.2001.

2. Багмет А.М., Дмитриева Л.А., Долгенко А.Н., Захарова В.О., Цветков Ю.А. Этика следственной деятельности / Под ред. А.М. Багмета. М., 2018.

3. Захарова В.О. Основы эргономики и научной организации следственной деятельности // Юридическая психология. 2015. № 1.

4. Котов Д.П. Вопросы судебной этики. М., 1976.

5. Ратинов А.Р. Судебная психология для следователя. М., 1967.

6. Хмелева А.В. Вопросы этики в следственной практике // Библиотека криминалиста. Научный журнал. 2017. № 4.

УДК 34

Собиров А.У.
Студент Уфимского Государственного
Авиационного Университета
Россия
Научный руководитель:
Аминев Ф.Г.
д.ю.н., профессор
гражданского права Института права
Башкирского государственного университета

О МЕТОДИКЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРИЧИН ВОЗНИКНОВЕНИЯ И РАЗМЕРА УПУЩЕННОЙ ВЫГОДЫ

Аннотация*: Статья рассматривает судебную практику применения норм об упущенной выгоде, методы ее оценки, используемые экспертами, основания выбора той или иной модели и процесс доказывания в суде.*

Ключевые слова: *судебно-экономическая экспертиз, судебно-бухгалтерская экспертиза, упущенная выгода, программа бухгалтерского и финансового учета.*

Annotation*: The article examines the judicial practice of applying the norms on lost profits, the methods of its evaluation, used by experts, the grounds for choosing a particular model and the process of proving in court.*

Key words*: forensic economic examination, forensic accounting examination, missed profit, accounting and financial accounting program.*

В процессе урегулирования конфликтов о недобросовестной конкуренции и нарушении условий договоров между организациями, одним из наиболее сложных вопросов для разрешения спора становится установления факта необходимости возмещения упущенной выгоды и расчёт её размера, в случае обоснованности требований.

Первоначально обратимся к нормативным актам и профессиональной литературе для установления истинного определения упущенной выгоды. Согласно Гражданскому Кодексу РФ, упущенная выгода – это неполученные доходы, которые лицо получило бы при обычных условиях гражданского оборота, если бы его право не было нарушено [1]. Другое определение установлено работой авторов Б.А. Райзберг, Л.Ш. Лозовский, Е.Б. Стародубцева «Современный экономический словарь», в которой упущенная выгода определяется как неосуществленные возможности получения дохода, прибыли в связи с неудачным выбором образа, способа действий. [2].

В общем и целом, размер упущенной выгоды равен величине, на которую могло бы увеличиться, но не увеличилось (по понятным причинам) имущество потерпевшего. При этом объем неполученной прибыли определяется с учетом разумных затрат, сопутствующих ее получению,

которые потерпевший должен был бы понести, если бы право не было нарушено, а обязательства, соответственно, были исполнены.

Следовательно, механизм расчета упущенной выгоды (УВ) состоит из определения двух составляющих: потенциального дохода (Д) и сопутствующих потенциальных расходов (Р): УВ = Д — Р.

Более точной формулы не существует, все зависит от конкретных причин возникновения убытков и характера предшествующих отношений между сторонами. Поэтому каждый расчет упущенной выгоды — это построение индивидуальной финансовой модели ситуации [4].

Установление того факта, что упущенная выгода имела место вследствие нарушения права, осуществляется по 2 критериям:

- нарушение права произошло до образования убытков в виде упущенной выгоды;

- именно нарушение права явилось причиной наступления неблагоприятных последствий, то есть стало их достаточным и необходимым основанием.

Кроме того, в конечном счете истцу придется доказать суду, что он принял меры для снижения размера убытков, в том числе и упущенной выгоды, либо обосновать невозможность принятия таких мер или экономическую нецелесообразность [5].

Основные сложности в вопросах определения упущенной выгоды возникают на этапе установления самого факта потери потенциальной прибыли. Согласно основным положениям учебного пособия Ф.Г. Аминева «Назначение судебных экспертиз при расследовании преступлений», судебные экспертизы о вопросе упущенной выгоды можно причислить к категории экономических экспертиз [3]. Основания назначения судебной экспертизы по вопросу упущеной выгоды организации совпадают с основаниями назначения судебно-экономической экспертизы, то есть таковыми выступают:

- обоснованные возражения организаций по актам документальных (выездных) проверок соблюдения налогового законодательства, представленные в ходе расследования уголовного дела или рассматриваемого гражданского дела;

- сомнения следователя в выводах проверки или ее отдельных моментов, в полноте и правильности примененных проверяющими методов для выявления нарушений налогового законодательства;

- необходимость проверки соответствия показаний обвиняемых, подозреваемых и свидетелей данным бухгалтерского учета [4].

При исследовании последнего вопроса на начальном этапе необходимо классифицировать дела на две основные группы:

- дела, в которых упущенная выгода присутствует лишь в денежном выражении;

- дела, в которых упущенная выгода представлена в неденежном выражении (например: недополучение прав на определённую договором собственность).

Исходя из предоставленной документации, судебному эксперту необходимо действовать согласно определенному алгоритму, который позволяет установить основные характеристики дела об упущенной выгоде. При этом основные правила и рекомендации проведения данной экспертизы совпадают с положениями о судебно-бухгалтерской и судебно-финансовой экспертизах. Алгоритм проведения судебной экспертизы по вопросу установления размера упущенной выгоды представлен на таблице 1.

Таблица 1

Схема проведения судебной экспертизы по установлению размера упущенной выгоды

При этом после проведения расчётов необходимо сравнить полученную сумму упущенной выгоды с выгодой, полученной вследствие нарушения прав.

Судебная коллегия по гражданским делам Верховного Суда РФ подчеркнула, что размер упущенной выгоды лица, право которого нарушено, не может быть меньше размера доходов, полученных вследствие нарушения этого права [3].

Размер упущенной выгоды, связанной с незаконным использованием изобретения, не может быть меньше вознаграждения по лицензионному договору, который был бы заключен при обычных условиях.

Одной из задач данного вида судебной экспертизы является установление наличия или отсутствия факта упущенной выгоды. Заключение эксперта должно содержать ответы на основные вопросы, поставленные перед ним следователем или судом.

Итак, рассмотрение судебной экспертизы в области установления упущенной выгоды подтверждает необходимость совершенствования существующей методики реализации экспертизы и правовой базы по данному вопросу. Важным критерием эффективности проведения судебной экспертизы по данному вопросу является наличие опыта работы в подобных случаях у судебного эксперта, а также правильность установленных судом вопросов перед экспертом.

Использованные источники:

1. Гражданский Кодекс РФ глава 2 статья 15 «Возмещение убытков» п.2.
2. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. «Современный экономический словарь» // ИНФРА-М, 2011.
3. Ф.Г. Аминев Назначение судебных экспертиз при расследовании преступлений // Уфа: РИЦ БашГУ, 2013.
4. Садиков О.Н. Убытки в гражданском праве Российской Федерации // М.: Статут, 2009. – 221 с.
5. А.М. Шкадов «Доказывание упущенной выгоды» // ИНФРА-М, 2014.

УДК 343.415

Нигоев В.Р.,
студент,
3 курс, факультет «юридический»,
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет»
имени И.Т. Трубилина,
Россия, г. Краснодар
Лихолатов Г.С.,
студент,
3 курс, факультет «юридический»,
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет»
имени И.Т. Трубилина,
Россия, г. Краснодар

О НЕКОТОРЫХ АСПЕКТАХ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЯ ИЗБИРАТЕЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Аннотация: *В работе рассмотрены некоторые аспекты уголовной ответственности за нарушения избирательного законодательства в Российской Федерации. Проанализировано современное законодательство, а также предложены идеи по совершенствованию механизмов, регулирующих освещаемую проблемную тему.*

Ключевые слова: *Ответственность, законодательство, избирательное право, Российская Федерация.*

Abstract: *the paper deals with some aspects of criminal liability for violations of electoral legislation in the Russian Federation. Analyzes the current legislation, and proposed ideas to improve the mechanisms governing the illuminated problematic subject.*

Key words: *Responsibility, legislation, electoral law, Russian Federation.*

В правовом демократическом государстве важнейшее место занимает институт выборов. В частности, избирательные права граждан – это закреплённые Конституцией Российской Федерации права, согласно которым гражданин Российской Федерации обладает активным и пассивным избирательным правом, то есть правом избирать и быть избранным. Нормативно – правовую базу в области избирательного права составляет Конституция Российской Федерации, Всеобщая декларация прав человека 1948 г., Конвенция о защите прав человека и основных свобод 1950 г. и Международный пакт о гражданских и политических правах 1966 г., а также иные источники государственного и международного значения. В соответствии со ст. 32 Конституции РФ граждане Российской Федерации имеют право избирать и быть избранными, за исключением лиц, признанных недееспособными, а также отбывающих наказания в местах лишения свободы по приговору суда. В ходе подготовки к выборам гражданам гарантируется свободное и всестороннее обсуждение политических, деловых и личных качеств кандидатов в народные депутаты или в Президенты РФ, а также право вести агитацию за или против кандидата на собраниях, в печати, по телевидению, радио.

В связи с важностью избирательных процессов в Российской Федерации закономерными выглядят положения Уголовного Кодекса Российской Федерации, связанные с охраной общественных отношений в области избирательного права. Глава 19 уголовного закона содержит в себе ряд статей, предусматривающих ответственность за нарушение законодательства в области электоральных процессов. Так, например, статья 141 УК РФ предусматривает наказание за воспрепятствование осуществлению избирательных прав или работе избирательных комиссий. Объективная сторона данного преступления характеризуется посягательством на избирательные права граждан путем воспрепятствования осуществлению гражданином своих конституционных прав избирать или быть избранным народным депутатом или Президентом РФ, вести предвыборную агитацию, а также путем воспрепятствования осуществлению доверенными лицами своих полномочий. Данное преступление может быть выражено в воспрепятствовании гражданину участвовать в референдуме, а также в воспрепятствовании работе избирательных комиссий или комиссий по проведению референдума. Уголовный закон также предусматривает статьи 141.1, 142,142.1, за нарушение которых наступает уголовная ответственность.

Несмотря на то, что Уголовный Кодекс Российской Федерации содержит в своем составе лишь 4 статьи, предусматривающих ответственность за нарушение избирательного законодательства, стоит отметить, что спектр составов преступлений, которые содержатся в данных нормах, имеет достаточно широкий характер, который с трудом поддается количественному измерению. Однако анализ правовых норм уголовного законодательства позволяет нам сделать вывод о том, что легального, юридически закрепленного и обоснованного термина «воспрепятствование» в законе не содержится. Подчеркивая постоянное совершенствование избирательного законодательства, о которой в своих научных трудах отмечают Н.В. Павлов, а также А.Д. Черненко[205] можно прийти к выводу о необходимости законодательного закрепления легального понятия «воспрепятствования» с целью разрешения правовых коллизий и разночтений, возникающих в ходе правоприменительной практики. Уменьшение возможных ошибок, которые могут возникнуть у органов, осуществляющих следствие и дознание при квалификации преступления, является основополагающей задачей, которая будет выполнена в ходе юридического закрепления единого понятия. Подобной позиции придерживается ряд авторов в своих научных трудах. Так, по мнению Е.А. Шищенко: «присутствие определенного вида ошибки определенно влияет на квалификацию определенного деяния, так как она охватывается признаками субъективной стороны, определяя содержание и характер интеллектуальных и волевых процессов преступления».[206]

Анализ судебной практики по уголовным делам в области преступлений, связанных с нарушением избирательного законодательства позволяет нам сделать вывод о том, что данные нормы уголовного закона в большей степени нацелены на недопущение совершения преступления, нежели на назначение реального наказания. Количество уголовных дел, которые возбуждаются следователем и доходят до суда не превышает 15 % от общего числа возбужденных дел. Обвинительные приговоры суда встречаются достаточно редко, что говорит о неэффективности данных правовых норм. С введением альтернативных выборов усложнились избирательные процедуры, возросло количество правонарушений и преступлений в этой области. За последние десять лет совершение преступлений, связанных с выборами, стало реальностью. Причем актуальность рассматриваемого вопроса возрастает год от года. Именно поэтому требуется постоянная работа всех органов исполнительной власти по повышению знаний о юридической и уголовной ответственности юридических и физических лиц за нарушения избирательного законодательства Российской Федерации.

---

[205] Н.В. Павлов, А. Д. Черненко «Вопросы совершенствования муниципальной избирательной системы: исторический и практический аспект» // Очерки новейшей криминалистики., ГУК КК «Кубанькино», № 1/2013 г.

206 А.А. Комаренко, Е.А. Шищенко «Ошибка в уголовном праве и ее влияние на квалификацию преступления» // Научное обеспечение агропромышленного комплекса, г. Краснодар, 16 апреля 2016 г.

В целях обеспечения законности и правопорядка в период подготовки и проведения выборов, считаем целесообразным:

- разработать и обеспечить исполнение требований законодательства в области подготовки и проведения выборов.

- повысить эффективность взаимодействия правоохранительных органов с избирательными комиссиями, органами исполнительной и судебной власти с целью пресечения преступлений в области избирательного права.

- в случае выявления законодательных нарушений компетентными органами давать им уголовно-правовую оценку с целью привлечения к уголовной ответственности.

Мы считаем, что подобные изменения позволят более детально и тщательно рассматривать вопросы, связанные с привлечением к ответственности лиц за нарушение уголовного законодательства в области избирательного законодательства.

Список использованной литературы:

1. Н.В. Павлов, А. Д. Черненко «Вопросы совершенствования муниципальной избирательной системы: исторический и практический аспект» // Очерки новейшей криминалистики., ГУК КК «Кубанькино», № 1/2013 г.
2. А.А. Комаренко, Е.А. Шищенко «Ошибка в уголовном праве и ее влияние на квалификацию преступления» // Научное обеспечение агропромышленного комплекса, г. Краснодар, 16 апреля 2016 г.
3. Приговор Симферопольского районного суда Республики Крым № 1-76/2017 от 30 марта 2017 г. по делу № 1-76/2017 // [Электронный ресурс] http://sudact.ru/regular/doc/Fp0XXqt7AbxT/

УДК 342.924

Борисюк А.И.
Студент
4 курс, Юридический факультет
Санкт-Петербургский Государственный Университет
Россия, г. Санкт-Петербург

О НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ ПРИРОДЫ ДИСЦИПЛИНАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ СТУДЕНТОВ

Аннотация: *В настоящей статье автором анализируются нормы российского законодательства, касающегося дисциплинарной ответственности студентов. Проводится сравнение с похожими институтами из других отраслей права, выявляются случаи потенциально возможной двойной ответственности студентов. В заключении автор приходит к выводу, что данный институт требует доработки и более тщательного внимания законодателя.*

Ключевые слова: *студент, дисциплинарная ответственность, образовательное право, отчисление, университет.*

ON SOME ISSUES OF NATURE OF STUDENTS' DISCIPLINARY RESPONSIBILITY

Annotation: *In this article, the author analyzes the norms of Russian legislation concerning disciplinary responsibility of students. Comparison with similar institutions from other fields of law is conducted, cases of potentially possible double responsibility of students are revealed. In conclusion, the author comes to the conclusion that this institution needs further elaboration and more careful attention of the legislator.*

Key words: *student, disciplinary responsibility, educational law, expulsion, university.*

Введение

Ст. 43 Конституции[207] гарантирует каждому право на образование. К сожалению, данная возможность касается лишь образования, которое получается на уровнях школы. Высшее же образование получается исключительно на конкурсной основе. Это означает, что без 5-ти минут выпускник какой-либо школы обязан приложить максимальное количество сил и умений для того, чтобы получить максимальные баллы на этапе единого государственного экзамена (ЕГЭ), чтобы в процессе конкурентной борьбы за бюджетное место обойти таких же бедолаг-школьников.

Столь эмоционально насыщенный процесс трансформации вчерашнего школьника в нынешнего студента приводит к тому, что бюджетное место в университете из первой десятки российского рейтинга приравнивается к святому граалю или же писаной торбе. Конечно, никто не говорит, что к данному вопросу нужно относиться максимально холодно и данное «теплое» место не ставить ни во что, но, это лишь означает, что «вылет» из университета с бюджетного места приравнивается к трагедии и, иногда, приводит даже к летальному исходу в отношении таких горе-студентов.

Очевидно, что ни один университет не допустит в данной сфере произвола – складывалась бы совершенно дикая ситуация, когда образовательное учреждение может в индивидуальном порядке решать за что выгнать студента из своих стен. Данный подход обречен на провал и на погребение под судебными исками. В связи с этим, каждое образовательное учреждение имеет свой устав, который содержит те основные моменты, которые представляют наибольший интерес для студентов – раздел с дисциплинарной ответственностью студентов.

В данной работе мы попытаемся проанализировать подход российского законодателя к дисциплинарной ответственности студентов. Попытаемся понять, что же из себя представляет данный левиафан, какая у него природа, в чем он может выражаться.

Данная работа не будет претендовать на всеобъемлемость, всесторонность и доктринальную достоверность. В ней мы лишь попытаемся помочь отечественным студентам разобраться в сложном и запутанном

[207] Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. (в ред. от 30.12.2014 г.) // Российская газета. 1993.25 декабря.

законодательстве, связанном с образовательной деятельностью и дисциплинарной ответственностью студентов.

Общие положения о дисциплинарной ответственности студентов

Изначально истоки регулирования дисциплинарной ответственности студентов стоит искать в Федеральном законе от 29.12.2012 N 273-ФЗ "Об образовании в Российской Федерации"[208] (ФЗ «Об образовании»), поскольку именно он устанавливает те рамочные положения, за которые уставы образовательных учреждений не могут выйти.

Речь о дисциплинарной ответственности ведется в ст. 43 ФЗ. При прочтении данной статьи невольно возникают ассоциации с дисциплинарной ответственностью в трудовом праве: аналогичная триада видов дисциплинарной ответственности (замечание, выговор, отчисление (в ТК[209] - увольнение)), близкое регулирование того круга лиц, который не может быть подвергнуть дисциплинарной ответственности и т.д. (иные сходства также будут указаны далее).

В связи с этим возникает резонный вопрос, насколько дисциплинарная ответственность студентов является обособленным видом дисциплинарной ответственности? Возможно ли, что ее природа кроется в дебрях трудового права?

Современная политика Российской Федерации в отношении регулирования образовательных процессов наталкивает нас на мысль о том, что законодательство об образовании является обособленным массивом норм в отечественном законодательстве, подобные аналогии в данном вопросе не допустимы, а недавние слухи о разработке образовательного кодекса лишь усиливают данные размышления.

Также аргумент в пользу обособленности регулирования дисциплинарной ответственности можно найти и в ст. 30 ФЗ «Об образовании». Ч. 4 ст. 43 ФЗ «Об образовании» особенности регулирования дисциплинарной ответственности оставляет на откуп локальным нормативным актам образовательной организации. Ст. 30 данного ФЗ регулирует вопросы, связанные с локальными нормативными актами организации. Она содержит указание на то, что такие акты регулируют «образовательные отношения». Примечательно, что сам ФЗ «Об образовании» не содержит определения данного понятия – наиболее близкий аналог, указанный в п. 30 ст. 2 данного ФЗ – отношения в сфере образования. В связи с этим возникает вопрос – приравнивает ли законодатель две данные дефиниции?

Возможно, в данном случае можно использовать подход, в соответствии с которым, возможно, есть смысл не давать жесткие дефиниции тем понятиям,

---

[208] Федеральный закон от 29.12.2012 N 273-ФЗ (ред. от 07.03.2018) "Об образовании в Российской Федерации" // "Собрание законодательства РФ", 31.12.2012, N 53 (ч. 1), ст. 7598.

[209] "Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 05.02.2018) // "Собрание законодательства РФ", 07.01.2002, N 1 (ч. 1), ст. 3.

которые имеют слишком широкое содержание? Данная мысль высказывается в отношении понятия «семья», определение которого не содержится в СК, но применима ли она к понятию «образовательные отношения»? На наш взгляд, в данном вопросе законодателю стоит подойти более сознательно и аккуратно к использованию терминов в законодательстве, поскольку, если понятие «семья» имеет действительно очень широкое значение и находится в той сфере нашей жизни, которую законодателю нужно регулировать очень осторожно, то тоже самое нельзя сказать про «образовательные отношения». Представляется, что у законодателя нет ни единого аргумента, который он мог бы использовать в пользу того, чтобы не давать определение данному термину. Поэтому в данной работе понятия «образовательные отношения» и «отношения в сфере образования» мы будем считать синонимами.

Как уже говорилось, в соответствии со ст. 30 ФЗ «Об образовании» локальные акты образовательной организации регулируют образовательные отношения, в том числе и вопросы, связанные с дисциплинарной ответственностью студентов. Если законодатель подходит к данному вопросу таким образом, что локальные акты регулируют отношения особого рода (образовательные), в том числе, и вопросы ответственности, то можно говорить о том, что природа данной ответственности никак не связана с природой ответственности из трудового права.

С другой же стороны, данный аргумент можно развернуть и в обратную сторону. Гл. 30 ТК, регулирующая вопросы дисциплины труда, указывает на то, что особенности дисциплинарного взыскания могут устанавливаться локальными актами работодателя. В отличие от административной или уголовной ответственности, которые регулируются исключительно федеральными НПА, регулирование дисциплинарной ответственности (как в рамках трудового права, так и в рамках образовательных отношений) отнесено на локальный уровень.

Вместе с тем возникает вопрос, насколько ограничен произвол образовательной организации в регулировании вопроса ответственности студентов. Если сравнить ТК и ФЗ «Об образовании», то первый содержит намного больше гарантий для работников – это касается оснований увольнения работника, содержания локальных нормативных актов (ст. 8 ТК), ФЗ «Об образовании» «заботится» о студентах намного меньше, указывая гарантии лишь в ст. 43 данного ФЗ.

Вопросу регламентации дисциплинарной ответственности обучающихся образовательной организации посвящен Приказ Минобрнауки России от 15.03.2013 N 185 "Об утверждении Порядка применения к обучающимся и снятия с обучающихся мер дисциплинарного взыскания"[210] (Приказ «Об ответственности»), который, в отличие от ФЗ «Об образовании»

[210] Приказ Минобрнауки России от 15.03.2013 N 185 (ред. от 21.04.2016) "Об утверждении Порядка применения к обучающимся и снятия с обучающихся мер дисциплинарного взыскания" (Зарегистрировано в Минюсте России 04.06.2013 N 28648).

частично регламентирует порядок применения дисциплинарной ответственности студентов.

Данный Приказ является довольно интересным чтивом, поскольку устанавливает базовые гарантии для потенциальных студентов-нарушителей. При этом, в глаза сразу же бросается п. 3 данного Приказа, который устанавливает тот объем отношений, в рамках которых может применяться дисциплинарная ответственность. Данный пункт содержит указание на то, что дисциплинарная ответственность может применяться в случае нарушения правил проживания в общежитиях и интернатах и иных локальных нормативных актов. Интересно, что данный Приказ приравнивает правила проживания в общежитиях и интернатах с локальными нормативными актами, что очень спорно. Следуя данной логике и обратившись к ч. 1 ст. 30 ФЗ «Об образовании», можно сделать вывод, что отношения, складывающиеся в рамках проживания в общежитиях и интернатах являются «образовательными отношениями».

На наш взгляд, столь широкое толкование данного понятия является, по меньшей мере, весьма спорным поскольку может привести к весьма существенным нарушениям прав обучающихся по следующим причинам. Во-первых, проживание в общежитиях, принадлежащих образовательному учреждению, традиционно являлось вотчиной гражданского права с отдельными вкраплениями жилищного. Это означает, что проживание студента в общежитии оформляется договором найма жилого помещения (гл. 35 ГК[211]) (студенты в СПбГУ проживают в общежитиях на основании данного договора). В связи с этим, правила проживания в общежитии можно рассматривать как часть данного договора найма жилого помещения, поскольку сторона, заключающая данный договор, должна быть уведомлена обо всех условиях, на которых заключается данный договор. Таким образом, мы видим совершенно необоснованное вытеснение гражданско-правовых отношений административными.

Во-вторых, договор найма жилого помещения, заключаемый образовательной организацией со студентом, прекрасно укладывается в конструкцию ст. 428 ГК[212] о договоре присоединения. Правила проживания в общежитии или интернате являются как раз-таки теми типовыми условиями, которые не обсуждаются образовательной организацией со студентом, последний может их принять только полностью или же не принять. Вместе с тем, развивая данную ситуацию, можно прийти к выводу, что подмена данной гражданско-правовой природы явления резко сокращает потенциальный инструментарий студента в защите своих прав. В частности, это выражается в том, что, если данные правила окажутся несправедливыми или даже

[211] "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 23.05.2018) // "Собрание законодательства РФ", 29.01.1996, N 5, ст. 410.

[212] "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 23.05.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.06.2018) // "Собрание законодательства РФ", 05.12.1994, N 32, ст. 3301.

неправомерными, то для него будет недоступна п. 2 ст. 428 ГК, которая позволяет требовать изменения условий договора. В противном же случае, отдельные положения указанных правил придется оспаривать как локальный нормативный акт образовательной организации, что не соответствует существу регулируемых отношений.

Особенную значимость выводам, описанным выше, придает проблема ответственности за нарушение данных правил. В том случае, если мы признаем данные правила локальным нормативным актом, то, в соответствии с п. 3 Приказа, его нарушение мы можем расценивать как основание для возложения административной ответственности (вплоть до отчисления). Ч. 2 ст. 30 ФЗ «Об образовании» очень широко толкует круг тех вопросов, которые могут регулироваться локальными нормативными актами. Следовательно, по желанию образовательной организации, данные правила проживания в общежитии и интернате могут носить очень жесткий характер, содержать абсурднейшие правила поведения и предусматривать за их нарушение суровейшую кару – отчисление студента из образовательной организации.

В противовес вышесказанному представляется, что регулирование данного вопроса сугубо в гражданско-правовом порядке является более чистым и стройным с юридической точки зрения. Поскольку данные отношения являются гражданско-правовыми (по нашему глубокому убеждению), то и ответственность за нарушение правил проживания в общежитии должна быть сугубо гражданско-правовой (вплоть до расторжения договора и выселения студента из общежития). Очевидно, что было бы странно возлагать на субъекта дисциплинарную ответственность за нарушение гражданских обязательств.

В остальном же данный приказ носит довольно типовой характер и весьма схож с регулированием дисциплинарной ответственности в рамках трудо-правовых отношений.

Заключение

Как можно было понять, институт дисциплинарной ответственности студентов является довольно многогранным изобретением. На первый взгляд, он похож на единый котел, где замешаны многие отрасли права: трудовое право, гражданское право, но при ближайшем рассмотрении становится понятно, что этот институт является институтом sui generis и требует существенной доработки для избежания трудностей в его применении.

Список используемой литературы:

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. (в ред. от 30.12.2014 г.) // Российская газета. 1993.25 декабря;
2. Федеральный закон от 29.12.2012 N 273-ФЗ (ред. от 07.03.2018) "Об образовании в Российской Федерации" // "Собрание законодательства РФ", 31.12.2012, N 53 (ч. 1), ст. 7598;
3. "Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 05.02.2018) // "Собрание законодательства РФ", 07.01.2002, N 1 (ч. 1), ст. 3;

4. Приказ Минобрнауки России от 15.03.2013 N 185 (ред. от 21.04.2016) "Об утверждении Порядка применения к обучающимся и снятия с обучающихся мер дисциплинарного взыскания" (Зарегистрировано в Минюсте России 04.06.2013 N 28648);

5. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)" от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 23.05.2018) // "Собрание законодательства РФ", 29.01.1996, N 5, ст. 410;

6. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 23.05.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 03.06.2018) // "Собрание законодательства РФ", 05.12.1994, N 32, ст. 3301.

УДК 349.4

Харетлук А.Р.
студент
1 курс, факультета заочного обучения, специальность «Юриспруденция»
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т.Трубилина
Россия, г. Краснодар

О НЕКОТОРЫХ ОСОБЕННОСТЯХ ДОГОВОРА АРЕНДЫ ЛЕСНОГО УЧАСТКА

Аннотация: *Статья посвящена вопросам определения понятия «аренды лесного участка». В данной работе проводится анализ договора аренды лесного участка на основе сравнения с гражданско–правовыми договорами. Определяются существенные условия договора аренды лесного участка, а также его содержание.*

Ключевые слова: *договор аренды лесного участка, земельный участок, лес, лесопользование, лесные правоотношения, земля, лесные насаждения, срок договора.*

ABOUT SOME FEATURES OF THE FORESTRY LEASE AGREEMENT

Annotation: *The article is devoted to the definition of the concept of "leasing a forest plot". In this paper, an analysis of the forest lease contract is carried out on the basis of comparison with civil-law contracts. The essential terms of the lease agreement for the forest plot are determined, as well as its content.*

Key words: *forest lease contract, land plot, forest, forest use, forest legal relations, land, forest plantations, term of the contract.*

В последнее время охране лесов, совершенствованию и регулированию лесопользования уделяется достаточно обширное внимание, и это понятно так как леса являются одним из видов природных ресурсов и обладают рядом полезных функций. Современное законодательство к числу полезных

функций относит такие как оздоровительная, защитная, водоохранная, средообразующая, и т. д.

Перечисленные функции необходимы для нормализации глобального экономического значения. Рассматривая лесные ресурсы с экономического аспекта можно предположить, что лес представляет собой капитализированную стоимость потока товаров, которые получают при различных видах лесопользования.

Лес – это неотъемлемая частью нашего правового государства. В соответствии с российским законодательством, лес – это государственная собственность, следовательно, леса, лесные участки, и, в целом все что связано с лесами на территории Российской Федерации является объектом правового регулирования российским законодательством. В целях осуществления контроля на лесами, как за государственной собственностью прибегают к экономико–юридическим методам контроля, а именно договорными формами лесопользования. Так, Абанина Е.Н. считает, что те договоры, которые подлежат регулированию Земельным кодексом, Водным кодексом, а также другими кодексами, которые регулируют правоотношения по поводу природных ресурсов, следует считать и относить к гражданско–правовым договорам, при условии, что эти законодательные акты соответствуют ст. 1 ГК РФ, а именно построены на принципе равенства[213].

Мы считаем, что выше затронутый вопрос является предметом дискуссии более широкого круга субъектов природоресурсных правоотношений. Тем не менее, договор аренды лесного участка имеет признаки и особенности, которые присущи именно этому договору, что, на наш взгляд, определяет необходимым регулирование данного договора специальным лесоресурсным законодательством, при условии его детального теоретического изучения.

Большой популярностью среди предпринимателей пользуется такой вид аренды лесных участков как аренда для дальнейшего использования древесных ресурсов леса, так как древесина достигает спелости примерно более 100 лет. Исходя из этого, для предпринимателей, осуществляющих заготовку древесины договор аренды лесного участка является оптимальным.

Договор аренды лесного участка, находящегося в государственной или муниципальной собственности, регламентируется множеством норм Лесного кодекса Российской Федерации, к ним относятся: ст. 6, ст. 9, п. 1 ст. 20, п.2 ст. 24, п. 8 ст. 29, п. 4 ст. 61, ст. 62, ст. 64, ст. 72–74, ст. 88, и др.

Помимо вышеперечисленного кодекса содержание и форма договора аренды лесного участка регулируется Приказом Федерального агентства лесного хозяйства от 26 июля 2011 г. №319, который утвердил порядок подготовки и заключения договора аренды лесного участка.

Если сравнивать договор аренды лесного участка с другими гражданко–правовыми договорами, то можно отметить, что данный договор имеет свои

[213] Абанина Е.Н. Охрана лесов в международном экологическом праве//Новая правовая мысль. 2013. №(2) 57. – С. 24-32.

особенности[214]. Такой особенностью, и существенным условием договора аренды лесного участка является срок. Срок аренды определяется исходя из срока разрешенного использования самого леса, в границах которого расположен лесной участок.

Срок разрешенного использования лесов на территории Российской Федерации устанавливается Лесным кодексом РФ. В лесном законодательстве определяется минимальный и максимальный срок использования лесного участка в пределах границ леса.

Говоря о сроке разрешенного использования, то в качестве минимального срока использования лесного участка Лесной кодекс РФ устанавливает минимальный предел – 10 лет, а максимальный – 49 лет.

Также, лесное законодательство регламентирует порядок и условия, при которых возможно заключить договор аренды лесного участка на максимальный срок. Такими условиями законодатель определяет цели аренды лесного участка, а именно в целях[215]:

– в использования лесов, для выполнения работ по геологическому изучению недр, для разработки месторождений полезных ископаемых (ст. 43 ЛК РФ);

– использования лесов для строительства, реконструкции, эксплуатации линий электропередачи, линий связи, дорог, трубопроводов и других линейных объектов (ст. 45 ЛК РФ);

– для заготовок древесины на лесных участках, предоставленных юридическим лицам или индивидуальным предпринимателям для использования лесов в соответствии со ст. 43–46 ЛК РФ;

Также законодатель определяет условия, при которых договор аренды лесного участка в границах леса может быть заключен на срок от 1 года до 49 лет. В качестве таких условий Лесной кодекс РФ определяет:

– использование лесов для строительства и эксплуатации водохранилищ;

– иных искусственных объектов;

– использование гидротехнических сооружений, специализированных портов;

– использование лесов для переработки древесины.

Анализируя лесное законодательство, в частности Лесной кодекс РФ, можно сделать вывод, что существенными условиями договора аренды лесного участка являются:

- сведения о лесном участке, в том числе площадь, местоположение и описание границ лесного участка, кадастровый номер, кадастровая карта (план), которая прилагается
- к договору как неотъемлемая часть;

---

[214] Анисимов А.П. Теоретические проблемы соотношения норм земельного и гражданского права в контексте дискуссии о системе права/А.П. Анисимов, А.Я. Рыженков, С.А. Чаркин//Современное право. 2011. №7.–С. 25-27.

[215] Брагинский М.И. Договорное право. Общие положения/М.И. Брагинский, В.В. Витрянский.–М.: Статут. 2012. – С. 848-849.

- срок договора;
- виды использования лесов, расположенных на лесном участке, предоставляемом в аренду;
- размер арендной платы, условия и сроки внесения арендной платы;
- объемы рубок лесных насаждений и изъятия других лесных ресурсов.

Также в договоре указываются следующие сведения:

- права и обязанности сторон по договору, в том числе обязанности по охране, защите и воспроизводству лесов;
- ответственность за нарушение условий договора, в том числе неустойки (штрафы, пени);
- основания и порядок расторжения и изменения договора;
- сведения об обременении, ограничении
- использования лесного участка;
- иные условия, не противоречащие законодательству РФ.

В договоре аренды лесного участка необходимо прописывать права и обязанности сторон в обязательном порядке. Сторонами в договоре аренды лесного участка являются Арендатор и Арендодатель. В зависимости от характера заключаемого договора права арендатора могут быть различные. В качестве примера можно привести ситуацию, когда на основании п. 7 ст. 29 Лесного кодекса Российской Федерации арендатор может осуществлять создание инфраструктуры в пределах лесного участка в зависимости от вида разрешенного использования.

В заключение отметим, что возросшее значение этого договора обусловливает необходимость сформулировать определение данного договора в Лесном кодексе Российской Федерации, в котором необходимо отразить его специальные признаки, и закрепить законе норму таким образом: «По договору аренды лесного участка, находящего в государственной или муниципальной собственности, арендодатель обязуется предоставить арендатору лесной участок за плату во временное владение и пользование для осуществления одного или нескольких видов использования лесов, а арендатор обязуется уплачивать арендную плату, использовать лесной участок в соответствии с его целевым назначением и разрешенными видами использования лесов и соблюдать установленные законодательством требования».

Использованные источники

1. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 №136-ФЗ (ред. от 29.07.2017г.) // Собрание законодательства. 2017. №44. Ст. 4147.
2. Абанина Е.Н. Охрана лесов в международном экологическом праве//Новая правовая мысль. 2013. №(2) 57. – С. 24-32.
3. Анисимов А.П. Теоретические проблемы соотношения норм земельного и гражданского права в контексте дискуссии о системе права/А.П. Анисимов, А.Я. Рыженков, С.А. Чаркин//Современное право. 2011. №7.–С. 25-27.
4. Брагинский М.И. Договорное право. Общие положения/М.И. Брагинский, В.В. Витрянский.–М.: Статут. 2012. – С. 848-849.

УДК 327.8

Харичкин И.К.,
доктор философских наук, профессор
профессор кафедры политологии
Московский государственный лингвистический университет
Россия, Москва

О ПОНЯТИИ «ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭЛИТА»

Аннотация. *Статья посвящена определению подхода к пониманию такого социального явления как «политическая элита». Анализируются различные определения политической элиты, выводятся ее признаки, предлагается уточненное понятие «политическая элита».*

Ключевые слова: *политическая элита, политическая власть.*

Annotation. *The article is devoted to the definition of an approach to understanding such a social phenomenon as a "political elite". Various definitions of the political elite are analyzed, its signs are derived, and the more precise concept of "political elite" is proposed.*

Key words: *political elite, political power.*

В привычной нам стратификации общества, выделяется особый слой – «политическая элита». Она являются главным актором политической жизни, определяет на практике курс развития государства. Однако в научных трудах до сих пор нет единого понимания понятия «политическая элита», хотя оно прочно вошло в энциклопедические, политологические, социологические словари, в учебники по политологии.

Сам термин «элита» произошел от латинского слова «eligere» и французского слова «elite» - лучший, отборный, избранный. С XIX столетия это понятие начинает применяться для характеристики предметов и явлений, обладающих наивысшим качеством среди себе подобных. В общественной жизни данное понятие вводится для обозначения групп лиц, которые в силу существующих естественных и социальных различий между людьми, в наибольшей степени влияют на развитие общества в целом либо его отдельных частей, разделенных по каким бы то ни было признаками: национальным, трудовым, отношению к власти и т.д.

Данное явление (наличие особого социального слоя) отмечали еще в своих трудах Платон, Аристотель, выделяя аристократию как слой управленцев в системе государства. Заметный вклад в исследование проблем самой власти внесли Т.Гоббс, Т.Карлейль, Н.Макиавелли, Ш.Монтескье.

При этом разработчиками научно-философской концепции правящей элиты, безусловно, являются яркие представители политической мысли Европы рубежа XIX-XX вв. Гаэтано Моска, Вильфредо Парето, Роберт

Михельс, которые и ввели в научный оборот понятие «элита» как меньшинство, управляющее обществом.

Глубокой научной проработкой проблем современней политической элиты России отличаются работы российских ученых Г.К.Ашина, О.В.Гаман-Глутвиной, О.В.Крыштановской А.В.Понеделкова и др. [см. 2]

В отечественной политической мысли в настоящее время проблема политической элиты вызывает немалый интерес, связанный, по всей видимости, с длительностью пребывания в верхних эшелонах власти определенной группы лиц, действием своеобразных лифтов попадания в политическую элиту, неоднозначностью векторов развития страны, заданных именно политической элитой. Обращаясь к самой проблеме, политологи пытаются четко определить категорию "политическая элита". Однако с учетом того, что сама категория уже «отражает общественно-политические отношения, находящиеся в сложной системе причинно-следственных связей и функциональных зависимостей, определяемых много вариантностью процессов управления и противоречивостью подходов к решению его конкретных проблем» [10, с.5]**,** в ходе исследований получается великое множество определений данной категории. И безусловно необходимо поддержать точку зрения О.Лейн в том, что: "Определение понятия "политическая элита" - это сплошная проблема в любом обществе» » [8, с.32]**.**

И хотя анализ всех существующих определений политической элиты просто невозможен, рассмотрим ряд дефиниций, нашедших свое отражение в трудах различных ученых.

Так М.Н.Афанасьев, не выводя в своей работе определение политической элиты, отмечает, что: «Слово элита выступает по сути просто заместителем таких определений как правящий слой, господствующий класс, социальные «верхи» » [1, с.8]**.** Наряду с этими определениями в политическом лексиконе присутствуют и такие как «высшие управленцы», «правящая верхушка», «правящие круги».

Близкий взгляд на элиту высказывает и Н.Ю.Лапина, называя элиту элементом социальной структуры общества, она указывает на то, что: «Одновременно с этим элита - это социальная группа, занимающая доминирующие позиции в системе власти» » [7, с.4]

С такими подходами вряд ли можно согласиться только лишь по тому, что в данных случаях автоматически более широкое понятие "элита" сужается до узкого - "политическая элита".

Отражением глубокого понимания понятия «политическая элита» является трактовка данного явления Л.В.Бабаевой, Е.Я.Таршис, Л.А. Резниченко, которые отмечают, что: «Элита общества - это социальный слой, обладающий таким положением в обществе и такими качествами, которые позволяют ему управлять обществом, либо оказывать существенное воздействие на процесс управления им, влиять (позитивно или негативно) на ценностные ориентации и поведенческие стереотипы в обществе и, в конечном счете, более активно, результативнее, чем все другие слои,

участвовать в формировании тенденций развития общества, возникновения и разрешения социальных конфликтов, одновременно обладая гораздо большим, чем другие группы, суверенитетом в формировании собственного положения, в выборе своей групповой ориентации по основным общественным проблемам» » [3, с.43].

При этом в определении мы находим указание на необходимость наличия какого-то, но неопределенного положения у социальной группы, каких-то, но неопределенных качеств у нее, позволяющих воздействие на процесс управления. Такая ёмкость и неопределенность не дают ясного представления о таком явлении как "политическая элита".

Интересно определение политической элиты дает О.В.Гаман, отмечая, что «... политическую элиту можно определить как внутренне сплоченную, составляющую меньшинство общества социальную категорию, являющуюся субъектом подготовки и принятия (или влияния на принятие-непринятие) важнейших стратегических решений и обладающую необходимым для этого ресурсным потенциалом» » [5, с.25-26].

Делая упор в определении политической элиты на то, что она является субъектом подготовки и принятия решений, автор в этой связи оставляет за рамками определения ее организаторскую работу по выполнению принимаемых решений. Чем, на наш взгляд обедняет определение, если такая работа, по мнению О.В.Гаман, не скрывается за понятием "ресурсный потенциал", под которым в основном понимаются интеллектуальные, психологические, коммуникативные, организаторские и другие качества элиты.

Следующая дефиниция в жжатом виде представляет определение данного явления как: «Политическая элита - это небольшая группа людей, занимающая ведущее положение в политической жизни общества » [11, с.327].

Указание на небольшую группу людей как на политическую элиту сужает рамки персональных причислений тех или иных политиков к политической элите. Небольшая группа - это не социальный слой, а четко определенное считанное количество. Видимо, здесь взят отдельный вид (высшая элита) по существующим классификациям элиты по различным основаниям.

В свою очередь В.И. Малый, В.В. Гусев представляют современную элиту как «...устойчивую общность с глубокими взаимосвязями входящих в нее людей, имеющих общие интересы и доступ к рычагам реальной власти» » [9, с.87]. Схожую по смыслу дефиницию политической элиты предлагает и П.П.Баранов. «Политическая элита общества, - по его мнению, - представляет собой группу людей, которая профессионально занимается деятельностью в области власти и управления государством. Причем, на государственном уровне данная группа аккумулирует в своих руках высшие властные и управленческие полномочия и прерогативы в обществе » [4, с.65]. В данных определениях из самой политической элиты

могут выпасть лица, не имеющие реальных рычагов политической власти, но оказывающих влияние на весь политический процесс в стране и тем самым правомерно включающиеся в состав элиты.

В свою очередь Колеватова Ю. С. под термином «политическая элита» понимает «….совокупность лиц, обладающих определенной степенью власти и авторитета и использующих данные статусом привилегии для достижения собственных целей» » [6, с.137] В этом определением автор вводит естественный ресурс политической элиты: авторитет, что не может не находить поддержки при анализе понимания данного явления.

Приведенные определения, безусловно, обогащают наше представление о самом явлении и позволяют более полно охарактеризовать признаки политической элиты. К таким образующим признакам относятся следующие: участие в политическом процессе, место в государственных органах власти, малая (даже можно сказать мизерная) часть общества, самовоспроизводящаяся часть общества, активная часть общества, волевая часть общества, интеллектуальная часть общества, неоднородная часть общества, богатая часть общества, часть общества с особым суверенитетом.

Отсюда можно констатировать, что политическая элита - это сплоченная социальная группа, состоящая из людей обладающих реальной властью в силу должностного положения в государственных органах страны, либо имеющих влияние на принятие важнейших политических решений в силу своего авторитетного положения в обществе.

Таким образом, отметим, что политическая элита включает в себя правящую группировку, состоящую из наиболее авторитетных деятелей в различных общественных сферах жизни общества: политической, экономической. духовной. В ее руках политическая власть и широкие возможности по использованию в своих интересах всех ресурсов государства от материальных до духовных, а также средств массовой информации. В нашей стране такие возможности политической элиты особенно показательно были продемонстрированы в период президентской избирательной компании 2018 года.

В основе единства политической элиты выступают следующие факторы: монополия на власть, особый управленческий статус, борьба с оппозиций, неограниченный доступ к ресурсам государства.

Использованные источники:

1. Афанасьев М.Н. Правящие элиты и государственность посттоталитарной России. - М.: Издательство "Институт практической психологии", Воронеж: НПО "МОДЭК", 1996.- 224 с.

2. Ашин Г. К. Курс истории элитологии. — М.: МГИМО(У) МИД России, 2003. — 302 с.; Гаман-Голутвина О. В. Политические элиты России. Вехи исторической эволюции. — М.: ИНТЕЛЛЕКТ, 1998. — 416 с.; Крыштановская О.В. Анатомия российской элиты.- М.: Захаров, 2005. – 384 с.; А. В Понеделков А.В Элита. - Р н/Д: 1995. 340 с.

3. Бабаева Л.В., Таршис Е.Я., Резниченко Л.А. Элита России: о настоящем и будущем страны// Социс. - 1996.- N 4.- С. 40-49.

4. Баранов П.П. Современная политическая элита, конституционализм и конституционный строй России// Северо-Кавказский юридический вестник, 2017, № 4 с.85-93

5. Гаман О.В. Политические элиты: эволюция теоретических концепций. - М.: Изд-во РАГС, 1996. – 38 с.

6. Колеватова Ю. С. Представители политической элиты в зеркале СМИ (политический портрет ведущих российских политиков) // Студенческая наука и XXI век. — 2017. — № 2(15). — С. 137–139.

7. Лапина Н.Ю. Формирование современной российской элиты/РАН ИНИОН. М.: 1995.- 60 с.

8. Лэйн О. Перемены в России: роль политической элиты// Социс. -1996.- N 4.- С. 32-39.

9. Малый В.И., Гусев В.В. Политическая и экономическая элита современной России: эволюция и рекрутирование Вестник Поволжского института управления 2017. Том 17. № 4 С85-93.

10. Охотский Е.В. Политическая элита и российская действительность М.: РАГС, 1996.- 91 с.

11. Политология. Учебное пособие. Под редакцией Б.И.Краснова. М.: Изд-во "Союз", 1995. - С. 815 с.

УДК 341.9

Гараева А.Р.,
студентка 3 курс, юридический факультет
ФГАОУ ВО «Казанский (Приволжский) федеральный университет»,
Елабужский институт
Россия, г. Елабуга

О ПОРЯДКЕ ИСПОЛНЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ СУДЕБНЫХ ПОРУЧЕНИЙ В МЕЖДУНАРОДНОМ ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: *В статье рассматриваются некоторые вопросы о порядке исполнения иностранных судебных поручений в международном гражданском процессе на основе международно-правовых актов и анализа теоретических положений международно-правовой науки, международных, иностранных и российских правовых актов об исполнении иностранных поручений в международном гражданском процессе, а также научных подходов. Автором обращается внимание на некоторые проблемные вопросы по исполнению иностранных поручений.*

Ключевые слова: *порядок, исполнение, иностранные судебные поручения, международный гражданский процесс, анализ, теоретические положения, правовые акты, подходы.*

Annotation: *The article deals with some questions about the order of execution of foreign court orders in the international civil process on the basis of international legal acts and analysis of theoretical provisions of international legal science, international, foreign and Russian legal acts on the execution of foreign orders in the international civil process, as well as scientific approaches. The author draws attention to some problematic issues on the execution of foreign orders.*

Key words: *order, execution, foreign court orders, international civil procedure, analysis, theoretical provisions, legal acts, approaches.*

Как известно международные отношения включают не только отношения межгосударственные и с международными организациями, а также отношения с государственно-негосударственным характером, которые входят в сферу регулирования международного публичного права, но имеют место и негосударственные отношения, предусматривающие участие юридических и физических лиц с частноправовым характером и, которые входят в сферу регулирования международного частного права (далее – МЧП). МЧП как регулятор частноправовых отношений предполагает международный характер между несуверенными равноправными субъектами права. Международный характер этих отношений имеет транснациональную природу, т.к. они выходят за рамки правовой системы одного государства.

Тем самым МЧП включают совокупность норм, предназначенных для регулирования частноправовых отношений, возникающих в сфере международного общения [1, с. 17].

В процессе частноправовых отношений с иностранным элементом в определенных случаях могут возникать процедуры по рассмотрению гражданско-правовых споров, связанных с правопорядком двух и более государств и, которые предусматривают специальную процессуальную регламентацию.

Данная процессуальная регламентация процедуры рассмотрения гражданско-правовых споров с иностранным элементом получила название – международный гражданский процесс.

Вопросам анализа различных аспектов международного гражданского процесса, в том числе исполнения иностранных судебных поручений [2-7] посвящено немало учебных и научных работ, материалов в Интернет-ресурсах. Такой интерес не является случайным [8, с. 179], т.к. после рассмотрения гражданско-правовых споров с иностранным элементом предусматривается не только исполнение принятого решение, но и исполнение судебных поручений, в том числе возможно признание и исполнение иностранных судебных поручений на территории другого государства.

Предметом данного исследования будут некоторые вопросы о правовом регулировании признания и исполнения иностранных судебных поручений в международном гражданском процессе.

Исходя из предмета исследования в центре авторского интереса будут [9, с. 346] следующие вопросы: как определяется в международно-правовой науке международный гражданский процесс; каков предмет международного гражданского процесса; какие нормативно-правовые акты являются источниками международного гражданского процесса; какие принципы определяют международный гражданский процесс; что понимается под судебным поручением; какими способами осуществляется исполнение иностранных судебных поручений; какими нормативно-правовыми актами регулируется исполнение иностранных судебных поручений; как регулируется исполнение иностранных судебных поручений в Российской Федерации (далее – Россия, РФ); какие проблемы имеются в исполнении иностранных судебных поручений? На многие из указанных вопросов имеются научные работы, что не мешает автору высказать свое мнение [10, с. 77].

В международно-правовой науке международный гражданский процесс (далее – МГП) определяется как совокупность процессуальных норм, регулирующих процедуру рассмотрения гражданско-правовых споров, связанных с правопорядком двух и более государств [1, с. 408].

Международный характер этой процедуры имеет то же значение, что и в МЧП, так как частноправовые отношения связаны с иностранным правопорядком.

В предмет МГП включаются сферы правового регулирования: международная подсудность гражданских дел; гражданско-процессуальный статус иностранных лиц (физических и юридических), в т.ч. иностранного государства, международных организаций; судебные доказательства в делах, связанных с иностранным правопорядком; решение вопроса о применимом праве; установление содержания, толкование и применение иностранного права; исполнение иностранных судебных поручений; признание и принудительное исполнение иностранных судебных решений и т.д. [1, с. 409].

МГП основывается на следующих источниках процедуры рассмотрения гражданско-правовых споров с иностранным элементом:

1. Внутригосударственное (национальное) законодательство (например, нормы МЧП и МГП содержатся в специальных разделах (главах) гражданских кодексов – ГК Бразилии, ГК Квебека, нормы МГП закреплены в ГПК Австрии, Аргентины, Греции, Польши, Румынии и ФРГ, в кодексе МЧП Туниса, в кодексе МГП Чехии и т.д.).

В российской правовой системе нормы МГП закреплены в Гражданском кодексе РФ (далее – ГК РФ), Гражданском процессуальном кодексе РФ [11] (далее – ГПК РФ), Арбитражном процессуальном кодексе РФ [12] (далее – АПК РФ), Семейном кодексе РФ, в Законе РФ о Международном коммерческом арбитраже, Основах законодательства РФ о нотариате. При этом российский МГП имеет частичную кодификацию, о чем свидетельствуют раздел V ГПК РФ «Производство по делам с участием

иностранных лиц» (гл. 43-45.1), глава 31 АПК РФ «Производство по делам о признании и приведении в исполнение решений иностранных судов и иностранных арбитражных решений» и раздел V АПК РФ «Производство по делам с участием иностранных лиц» (гл. 32-33.1), которые посвящены рассмотрению гражданских дел «с участием иностранных лиц» и «признании и приведении в исполнение решений иностранных судов и иностранных арбитражных решений».

2. К числу источников МГП относятся и международно-правовые акты, в т.ч. международные договоры универсального характера, к которым относятся: Гаагская конвенция по вопросам гражданского процесса (1954) [13]; Нью-Йоркская конвенция о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (1958); Венская конвенция о дипломатических сношениях (1961); Гаагская конвенция об отмене требования легализации иностранных официальных документов (1961), Европейская конвенция о внешнеторговом арбитраже (1961), Гаагская конвенция в отношении соглашений о выборе суда (2005) и т.д. К числу международных договоров регионального характера относятся: Конвенция о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам стран СНГ (1993), Кодекс международного частного права (Кодекс Бустаманте**,** 1928), конвенции Европейского Союза (далее – ЕС) и т.д. Основополагающая роль в числе международно-правовых источников МГП отводится международным двусторонним договорам о взаимном признании и исполнении судебных и арбитражных решений, договоры о правовой помощи, соглашения о торговле и мореплавании и т.д.

В российской правовой системе нормы международных договоров, предусматривающие регулирование гражданских процессуальных правоотношений, устанавливаются в ч. 2 ст. 1, ч. 4 ст. 11 ГПК РФ, ч. 3 ст. 3 АПК РФ и предусматривают приоритет применения перед нормами национального процессуального законодательства в случае наличия противоречия между ними.

3. К числу источников МГП относятся и международно-правовые акты, которые получили название «мягкое право». К ним относятся процессуальные нормы, которые закреплены в резолюциях-рекомендациях международных организаций (например, Принципы транснационального гражданского процесса (ALI/UNIDROIT/принципы АЛИ/УНИДРУА) и Правила транснационального гражданского процесса (2004) и т.д.).

4. В качестве источников МГП в западных государствах признается доктрина права как самостоятельный официальный источник.

В российской правовой системе доктрина к числу источников не относится. При этом в ходе разбирательства дел, связанных с иностранным правопорядком, российские суды используют комментарии к ГК РФ, ГПК РФ, АПК РФ и др.; в судебных решениях используются доктринальные положения, т.е. эти положения являются основанием для восполнения пробелов в законодательства по вопросам МГП.

5. В качестве источников МГП относятся и процессуальные принципы «аналогия закона и аналогия права», которые признаны самостоятельными источниками МГП.

В российской правовой системе нормы, посвященные регулированию гражданских процессуальных правоотношений с использованием аналогии закона и аналогии права, устанавливаются в ч. 4 ст. 1 и ч. 3 ст. 11 ГПК РФ и ч. 5 ст. 3 АПК РФ.

Например, в ч. 4 ст. 1 ГПК РФ устанавливается, что «В случае отсутствия нормы процессуального права, регулирующей отношения, возникшие в ходе гражданского судопроизводства, федеральные суды общей юрисдикции и мировые судьи (далее также – суд) применяют норму, регулирующую сходные отношения (аналогия закона), а при отсутствии такой нормы действуют исходя из принципов осуществления правосудия в Российской Федерации (аналогия права)».

МГП основывается также на определенных принципах. К числу принципов МГП относятся принцип «закон суда», предусматривающий применение «собственного процессуального права», т.е. процессуального права государства, где осуществляется процедура рассмотрения частноправовых споров. Учитывая, что процессуальные нормы «привязаны» к материальному праву, а поэтому в МГП применение иностранного процессуального права необходимо, если таким образом исполняются положения МЧП о применении иностранного правопорядка. Правило поведения в МГП должна составлять сумма двух норм: процессуальной коллизионной нормы страны суда и иностранной процессуальной нормы. В настоящее время в МГП основным принципом является принцип «тесной связи», т.е. использование норм такого процессуального закона, наиболее тесно связанного с данным процессом.

Закон суда и в МЧП, и в МГП должен применяться, только если к нему отсылают национальные коллизионные нормы. Например, ст. 29 Кодекса МЧП Болгарии устанавливает, что «Болгарские суды и другие органы рассматривают дела по болгарскому праву» [14].

В российском правовой системе закреплен процессуальный императив, в соответствии с которым к международным гражданским спорам применяется российское право. Части 3 и 4 ст. 398 ГПК РФ устанавливают, что «Производство по делам с участием иностранных лиц осуществляется в соответствии с настоящим Кодексом и иными федеральными законами. Правительством Российской Федерации могут быть установлены ответные ограничения в отношении иностранных лиц тех государств, в судах которых допускаются такие же ограничения процессуальных прав российских граждан и организаций». Из общего правила возможны исключения, вытекающие из международных обязательств РФ: «Дела с участием иностранных лиц рассматриваются арбитражными судами по правилам настоящего Кодекса с особенностями, предусмотренными настоящей главой, если международным договором Российской Федерации не

предусмотрено иное» (ч. 1 ст. 253 АПК РФ). Если международные договоры РФ устанавливают иные правила гражданского судопроизводства, чем те, которые предусмотрены национальным законом, то применяются правила международного договора (ч. 2 ст. 1 ГПК РФ; ч. 3 ст. 3 АПК РФ).

Переходим к рассмотрению вопроса о порядке исполнения иностранных судебных поручений в международном гражданском процессе.

Как известно юрисдикция судебных органов осуществляется на территории своего государства, но возможны случаи, когда необходимо осуществление такой деятельности за пределами государственной территории и, соответственно, на территории зарубежного государства.

Такие процессуальные действия осуществляются в порядке судебных поручений, но необходимо получить согласие этого иностранного государства.

Под судебным поручением в МГП понимается обращение суда одного государства к суду другого государства с просьбой о производстве каких-либо процессуальных действий на территории этого государства [1, с. 447].

По общему правило выполнение иностранного судебного поручения основывается на международных договорах и национальном законодательстве. В теории МГП ведущим является подход, что при отсутствии такого международного договора принятие судебного поручения одним государством от другого государства не образует обязанности последнего. При этом отказ в исполнении иностранного судебного поручения предполагает собой нарушение принципа международной вежливости и зачастую воспринимается как недружественный акт.

Следовательно, судебное поручение представляет вид правовой помощи, по которому могут совершаться отдельные процессуальные действия, предусмотренные законодательством запрашивающего государства в виде пересылки, составления, вручения и засвидетельствования документов; допроса свидетеля, эксперта и иных лиц в целях судопроизводства, предоставления доказательств, а также содействия в получении необходимой информации о действующем праве.

В ч. 1 ст. 407 ГПК РФ устанавливается, что «Суды Российской Федерации исполняют переданные им в порядке, установленном международным договором Российской Федерации или федеральным законом, поручения иностранных судов о совершении отдельных процессуальных действий (вручение извещений и других документов, получение объяснений сторон, показаний свидетелей, заключений экспертов, осмотр на месте и другие)».

Судебные поручения одного государства в суды иностранных государств передаются: 1) путем непосредственного обращения в соответствующий суд (суды); 2) через дипломатические и консульские

учреждения; 3) через специальных уполномоченных лиц; 4) через центральные органы юстиции.

Общепризнано, что правоприменительная практика в части судебных поручений одного государства в суды других государств исходит из того, что помощь по правовым вопросам предполагает взаимность. В ходе исполнения судебного поручения используется процессуальное право государства, где осуществляется исполнение поручения. При этом не выполняются судебные поручения, предусматривающие совершение процессуальных действий, которые запрещены законом исполняющего поручение государства.

В части формы исполнения иностранного судебного поручения, то выработано правило, если иностранный суд предлагает выполнение поручения в специальной форме, которая для государства места исполнения этого поручения необычна и не противоречит ее законам, а также публичному порядку, то пожелания относительно такой формы удовлетворяются, что предполагает при исполнении судебных поручений возможность применения норм иностранного процессуального права.

Основным универсальным международно-правовым актом исполнения иностранных судебных поручений является Гаагская конвенция по вопросам гражданского процесса (1954). К числу универсальных международно-правовых актов по исполнению судебных поручений также относятся: Гаагская конвенция о вручении за границей судебных и внесудебных документов по гражданским или торговым делам (1965), Гаагская конвенция о получении за границей доказательств по гражданским или торговым делам (1970), Гаагская конвенция об облегчении доступа к международному правосудию (1980) и т.д.

К региональным международно-правовым актам по исполнению судебных поручений относятся: Конвенция СНГ о правовой помощи (1993), «Брюссель I») содержат детальное регулирование основных вопросов оказания правовой помощи для государств-членов ЕС. По общему правилу форма совершения предложенных процессуальных действий по поручению иностранных судебных или иных органов устанавливается законом государства, где исполняются процессуальные действия. На основании полученного согласия государства, где исполняются судебные поручения, предполагается (по его просьбе) использование процессуального права иностранного государства.

В ходе исполнения иностранного судебного поручения может возникать необходимость в применении иностранного права, а поэтому в таких случаях, как правило, может идти речь не о полной отсылке к иностранному праву, а только возможности применения конкретных процессуальных норм иностранного государства. Например, в Законе Грузии о МЧП определяется, как возбуждение ходатайства о проведении необходимых судебных действий за пределами Грузии в части установления фактов, выяснения обстоятельств дела или передачи документов в

отношении компетентного учреждения иностранного государства, так грузинские суды выполняют ходатайства судов иностранных государств о правовой помощи и при этом могут применяться процессуальные правовые нормы иностранного государства, если они не противоречат основным правовым принципам Грузии (ст. 63). При этом правовая помощь не оказывается, если удовлетворение ходатайства противоречит правовым принципам Грузии или предусмотренное ходатайством действие не относится к компетенции судов Грузии (ст. 64) [15].

В российском правовой системе порядок исполнения иностранных судебных поручений определяется в ст. 407 ГПК РФ и ст. 256 АПК РФ. В случае отсутствия международного договора такая помощь может оказываться в порядке и на условиях международной вежливости. При этом основным способ передачи судебных поручений является дипломатический путь. По общему правилу порядок исполнения судебных поручений на территории России регулируется российским процессуальным правом. В тоже время по просьбе иностранного государства судебное поручение может исполняться с применением его процессуального права и установленного международным договором РФ.

Статья 407 ГПК РФ и ст. 256 АПК РФ определяют перечень процессуальный действий, но он не является исчерпывающим. По поручению иностранных органов юстиции российские государственные и судебные органы могут совершать и иные процессуальные действия, которые направлены на собирание доказательств и т.д.

Согласно ст. 11 Гаагской конвенции по вопросам гражданского процесса (1954) в исполнении поручения может быть отказано, если: подлинность документов не установлена; исполнение поручения не входит в компетенцию судебных властей государства места исполнения поручения; государство места исполнения поручения считает, что такое исполнение угрожает его публичному порядку.

Согласно ч. 2 ст. 407 ГПК РФ исполнение судебного поручения или оказание иной правовой помощи может быть отказано, если исполнение поручения может нанести ущерб суверенитету России или угрожает ее безопасности, либо если исполнение поручения не входит в компетенцию суда. В п. 3 ч. 2 ст. 256 АПК РФ предусматривается еще одно основание отказа в исполнении поручения или оказании иной правовой помощи – иностранное поручение не может быть выполнено, если не установлена подлинность документа, содержащего поручение о выполнении отдельных процессуальных действий.

Автор разделяет научный подход, что в современное время неотъемлемой частью международной правовой системы является взаимодействие и оказание правовой помощи по вопросам разного характера в международных отношениях [16, с. 58]. Действенным способом осуществления такого рода сотрудничества является заключение двусторонних соглашений о правовой помощи. Договоры о правовой

помощи и посвященные уголовным, гражданским и семейным делам, как правило, предусматривают проведение процессуальных действий, предусмотренных законодательством договаривающихся (запрашиваемых) сторон – это проведение экспертиз, передача вещественных доказательств, допрос сторон, признание и исполнение судебных решений и т.д. В процессуальных действиях указанного рода между странами обеспечивается максимально конструктивное и быстрое разрешение возникающих трудностей процессуального характера с наличием иностранного элемента [17, с. 115].

В 2011 году на первом международном юридическом форуме в г. Санкт-Петербурге, где обсуждалась и тема о необходимости сотрудничества российской и иностранных судебных юрисдикций, Д.А. Медведев отметил, что «В современных условиях необходимы принципиально новые механизмы, позволяющие решать проблемы экстерриториальности и взаимодействия международного и национального права, иначе пробелы в правовом регулировании приведут к неразрешимым разногласиям и конфликтам» [18].

Данное положение свидетельствует, что исполнение судебных поручений является важным для сотрудничества государств по разрешению коллизионных правовых вопросов. Идея взаимодействия национального и международного права может быть реализована посредством института судебного поручения, который на сегодня является эффективным инструментом в качестве взаимодействия независимых и равных субъектов права в реализации защиты нарушенных прав [19, с. 60].

Автор разделяет научный подход, что в качестве содержания судебных поручений, возможны следующие требования: 1) преюдициальный запрос (требование о толковании нормы); 2) требования о действиях организационно-технического характера; 3) требования о предоставлении информации согласно судебному запросу; 4) требования об оказании содействия [19, с. 62].

По мнению ученных, ведущую роль в данном процессе должен занять Верховный Суд РФ путем официальных разъяснений. Также предлагается осуществление функции направления судебных поручений через Судебный департамент при Верховном Суде РФ [20].

Динамика развития законодательства в сфере судебных поручений и научные разработки в этой части указывают на дальнейшее развитие и совершенствование международной правовой системы и национального законодательства по исполнению судебных поручений и оказании иной правовой помощи по гражданским, семейным и другим делам.

Процессы, происходящие в мире, требуют конкретного реагирования государств посредством развития национального законодательства стран. В современном мировом сообществе, которое характеризуется большим стремлением к унификации и единству правовых норм неотъемлемой частью является формирование и развитие отдельно взятых правовых

институтов для максимального упрощения и реализации процедур, связанных с иностранным элементом. Исходя из практической составляющей механизм иностранных судебных поручений в международном гражданском процессе является не совершенным и требует дальнейшего развития и совершенствования. Исполнение судебных поручений позволит облегчить процедуру осуществления правосудия с иностранным элементом, и обеспечить дальнейшего развития международных отношений.

Представляет правовой и практический интерес признание и принудительное исполнение иностранных судебных и арбитражных решений, которое выходит за пределы данного рассмотрения и требует проведение самостоятельного исследования.

Таким образом, данное исследование может пониматься как анализ действующих норм [21, с. 247] ГПК РФ и АПК РФ, международных и иностранных правовых актов, теоретических положений международно-правовой науки и научных подходов, характеризующих порядок исполнение иностранных судебных поручений в международном гражданском процессе.

Использованные источники:

1. Гетьман-Павлова И.В. Международное частное право: учебник для бакалавров. – 2-е изд., преработ. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2014. – 541 с.

2. Воронцова И.В. Нормативное регулирование направления и исполнения судебных поручений российскими и иностранными судами // Журнал российского права. – 2016. – № 6. – С. 47-55.

3. Выполнение судебных поручений и оказание других видов правовой помощи в международном частном праве – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://knigi.news/mejdunarodnoe/vyipolnenie-sudebnyih-porucheniy-okazanie-50402.html (дата обращения: 25.05.2018).

4. Глинщикова Т.В., Лазарева Е.В. Исполнение судебных поручений в международном гражданском процессе // Успехи современной науки. – 2016. –Т. 3 – № 4. – С. 89-91.

5. Исполнение иностранных судебных поручений – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://helpiks.org/2-57996.html (дата обращения: 25.05.2018).

6. Международное частное право. Исполнение иностранных судебных поручений – [Электронный ресурс]. – Режим доступа:https://studwood.ru/803674/pravo/ispolnenie_inostrannyh_sudebnyh_poruchcheniy_pravovye_osnovy_priznaniya_ispolneniya_inostrannyh_sudebnyh_resheniy (дата обращения: 25.05.2018).

7. Порядок исполнения иностранных судебных поручений – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://mylektsii.ru/13-45859.html (дата обращения: 25.05.2018).

8. Жадан В.Н. Проблемы криминологической характеристики преступности несовершеннолетних в России // Балтийский гуманитарный журнал. – 2017. – Т. 6. – № 1 (18). – С. 179-182.
9. Жадан В.Н. Уголовно-правовые проблемы возраста как отличительной черты несовершеннолетних, выступающих субъектами преступлений // Балтийский гуманитарный журнал. – 2018. – Т. 7. – № 1 (22). – С. 345-349.
10. Жадан В. Н Некоторые вопросы международном терроризме и его угрозе для мирового сообщества // Таврический научный обозреватель. – 2016. – № 2 (7). – С. 77-81.
11. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 № 138-ФЗ (в ред. от 03.04.2018 № 66-ФЗ) – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39570/ (дата обращения: 25.05.2018).
12. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (в ред. от 28.12.2017 № 421-ФЗ) – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37800/ (дата обращения: 25.05.2018).
13. Конвенции по вопросам гражданского процесса (Гаага, 1 марта 1954 года) – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.arbitr.ru/_upimg/4AC87E09B1EA8542F2326E7992641BB4_conv_vopr_grazd_proc_1954.pdf (дата обращения: 25.05.2018).
14. Кодекс международного частного права Болгарии 2005 г. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://pravo.hse.ru/intprilaw/doc/041701 (дата обращения: 25.05.2018).
15. Закон Грузии о международном частном праве 1998 г. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://pravo.hse.ru/intprilaw/doc/050301 (дата обращения: 25.05.2018).
16. Николюкин С.В. Международный гражданский процесс и международный коммерческий арбитраж: учебник. – Москва: ЮСТИЦИЯ, 2017. – 256 с.
17. Международное частное право: Учебник. В 2 т. Т. 2: Особенная часть / Отв. ред. С.Н. Лебедев, Е.В. Кабатова. – М.: Статут, 2015. – 764 с.
18. Выступление Президента Российской Федерации Д.А. Медведева на Пленарном заседании Санкт-Петербургского международного юридического форума 20 мая 2011 г. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://Президент.РФ/выступления/11286 (дата обращения: 25.05.2018).
19. Сорокина Т.В. Судебные поручения в гражданском судопроизводстве: история и перспективы развития // Правовая наука и реформа юридического образования. – 2013. – № 3. – С. 61-64.
20. Батычко В.Т. Международное частное право. Конспект лекций. – Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2011. – 97 с.

21. Жадан В.Н. Проблемы субъективной стороны при квалификации вовлечения несовершеннолетнего в совершение преступления // Балтийский гуманитарный журнал. – 2016. – Т. 5. – № 3 (16). – С. 244-248.

УДК 347.516

Джамалов Т.З. магистрант
кафедра гражданского и международного частного права
Волгоградский государственный университет, г. Волгоград

О ПРОБЛЕМЕ ОТНЕСЕНИЯ ЖИВОТНЫХ К ИСТОЧНИКАМ ПОВЫШЕННОЙ ОПАСНОСТИ

Аннотация: *В данной статье рассматривается один из актуальных и проблемных вопросов настоящего времени, а именно отнесение животных к источником повышенной опасности. Также отражаются соответствующие аспекты, которые препятствуют подобному отнесению. Автором, рассматривается вопрос возложения ответственности на владельца, за вред причиненный животным. В рамках настоящей работы данный вопрос рассматривается через попытку отнесения собак в целом и отдельных пород к ИПО.*

Ключевые слова: *Гражданское право, защита прав, источник повышенной опасности, ответственность, деликт.*

ABOUT A PROBLEM OF ASSIGNING ANIMALS TO SOURCES OF INCREASED DANGER

Annotation: *In this article one of the current and problematic issues of the present time is considered, namely, the classification of animals as a source of increased danger. Also relevant aspects are reflected that prevent such a reference. The author considers the issue of imposing responsibility on the owner, for the damage caused to the animal. In the framework of the present work, this issue is considered through an attempt to classify dogs as a whole and individual breeds as sources of increased danger.*

Key words: *Civil law, protection of rights, source of increased danger, responsibility, tort.*

В науке зачастую выделяется проблема, которая имеет достаточно большое практическое значение. Суть ее заключается в отсутствии единообразной практики, при отнесении животных, в том числе и собак к источникам повышенной опасности.

Несмотря на вносимые в гражданский кодекс изменения и поправки, которые, в свою очередь, разрешили в той или иной мере большинство спорных вопросов, обозначенная проблема, так и не была точно урегулирована. Кроме того, отнесение животных к источникам повышенной опасности не потеряло своей актуальности и сейчас. Обосновано это в первую очередь отсутствием единообразной судебной

практики, при разрешении дел, когда вред причинен потерпевшему, предположим, собакой[216].

Как известно, перечень источников повышенной опасности, закрепленных в законе, не является исчерпывающим, в связи с этим, он может пополняться и доставлять некоторые неудобства правоприменительным органам. Однако, даже имеющийся перечень, дает возможность понять, что законодатель относит к источникам повышенной опасности, техногенные объекты, а также деятельность человека связанную с этими объектами. При этом, в советской цивилистике, О.А. Красавчиков предложил свою классификацию таких объектов, в которой выделил биологический источник. Как мы можем видеть, в статье 1079 Гражданского кодекса, биологический источник повышенной опасности не фигурирует. Не совсем понятно, чем обусловлено такое решение, не включать его в столь важный список. Как результат мы имеем появление большого количества неоднородных судебных актов, касаемо деликтов связанных с причинением вреда животными. Так, одни суды к источникам повышенной опасности относят животных, относящихся к определенной породе или группе, другие относят животных к таковым источникам вне зависимости от их породы и групповой принадлежности, третьи и вовсе не относят животных к источникам повышенной опасности.

Анализ судебной практики показал, что в большинстве своем, источниками повышенной опасности признаются, все-таки, собаки определенных пород. К таким, например, относятся стаффордширский терьер или ротвейлер. Связано это с определенными психофизическими особенностями данных пород. Суд в таких случаях, возлагает ответственность на их владельцев не зависимо от наличия вины. Однако, в подобных ситуациях наличие или отсутствие вины, на наш взгляд, вопрос весьма и весьма спорный. Объясним почему. Хотим мы того или нет**,** необходимо констатировать, что нападение «хозяйской» собаки на человека, не может быть безвинной. Обусловлено это тем, что у собаки появляется возможность для нападения, которая является следствием ненадлежащего исполнения ее хозяином своих обязанностей по обеспечению безопасности других лиц. Как и в других городах, в Волгограде существуют правила содержания собак и кошек[217]. В этих правилах регламентировано время, места возможного выгула собак, а также определенные запреты и рекомендации. К таким запретам относятся, например, невозможность выгула собаки без намордника, если порода предполагает особое внимание и ответственность со стороны заводчика. Для всех без исключения пород, оговорен запрет на выгул без поводка.

---

[216] Иншакова, А.О. Новые законодательные подходы к праву, применимому в сфере деликтных обязательств с международным характером // Вопросы российского и международного права. – 2016. - № 10.

[217] Постановление Администрации Волгоградской области от 23.01.2015. №37-п «Об утверждении правил содержания домашних животных на территории Волгоградской области» [Электронный ресурс]// доступ на официальном портале Губернатора и Администрации волгоградской области (http://www.volganet.ru/documents/).

Кроме того, регламентирована даже ситуация, когда собака находится в многолюдном месте вместе с хозяином. Таким образом, мы имеем, что при должном присмотре за животным, возможность его нападения на людей сводится к минимуму. Отсюда и следует, что говорить о безвинном причинении вреда в подобных ситуациях, было бы не совсем корректно. С другой стороны, в практике иногда встречается и возложение ответственности на хозяев крупных собак, которые в свою очередь не относятся к бойцовым породам, в силу их характера. В связи с этим отсутствие единого мнения, касаемо отнесения животных к источникам повышенной опасности влечет за собой недопонимания со стороны хозяев этих животных, а также судей при вынесении решений.

В своей статье Т.В. Летута [2;30] затрагивает также проблему, возмещения ущерба причиненного укусом собаки. Она поясняет, что возмещение производится в соответствии со статьей 1064 ГК РФ. При этом, по ее мнению, такой подход порождает разность в суммарных компенсациях при возмещении вреда причиненного укусом собаки и при причинении вреда источником повышенной опасности. Она поясняет, что размер компенсации определяется судом с учетом перенесенных физических и нравственных страданий потерпевшего и практически в ста процентах случаев, размер компенсации за причинение вреда укусом собаки существенно уменьшается, что подтверждается судебной практикой.

Исходя из этого, получается, что люди пострадавшие от нападения животных, попадают в худшее положение, нежели пострадавшие от ДТП, в плане правовой защиты, конечно же.

По мнению автора, сложившаяся таким образом практика, не соответствует таким принципам как справедливости, неотвратимости наказания. Кроме того, умаляется роль права как своеобразного регулятора общественных отношений.

Все это, не может не вызывать необходимости внести соответствующие поправки и изменения в существующее законодательство.

Не менее интересным является и то, что правовой статус владельцев животных и владельцев источника повышенной опасности имеет отличия. Как в случае нападения животного, так и в случае ДТП речь не идет об умышленной форме вины. Тем не менее, чтобы получить статус владельца автомобиля, лицу необходимо пройти специальное обучение, получить водительское удостоверение, зарегистрировать соответствующий источник повышенной опасности. На него возлагаются обязанности по его содержанию и охране. При этом, статус владельца животного не предполагает получение соответствующих документов. Таким образом, получаем, что при отсутствии надлежащей дрессировки, надлежащего содержания и охраны, владелец животного остается безнаказанным. Такой подход, по нашему мнению, аналогично мнению Т.В. Летуты является

неверным, поскольку не отвечает современным требованиям. Она также говорит о том, что попытки создания комплексного законодательного акта или внесение поправок в существующий гражданский кодекс не увенчались успехом.

Налицо серьезная проблема, отсутствие единой регламентации содержания животных, определения правового статуса их владельцев, а также отнесения животных к источникам повышенной опасности, фактически не учитывает, что само по себе владение животным представляет собой, куда большую опасность, в сравнении с владением тем же транспортным средством. Эта проблема, на наш взгляд, требует незамедлительного решения.

В сравнении с причинением вреда здоровью, более печальной выглядят ситуации**,** когда вреда причиняется имуществу. В подобных случаях, суды однозначно утверждают о том, что закон не указывает в числе источников повышенной опасности животных, поэтому законные основания для компенсации морального вреда при причинении животными вреда отсутствуют. Так, Президиум Верховного Суда республики Калмыкия в своем постановлении от 08 августа 2012. при рассмотрении гражданского дела установил, что истец, обосновывая свои требования, указал, что в результате ДТП его автомобилю были причинены механические повреждения. Причиной ДТП по его словам явилась выбежавшая на дорогу корова, которая принадлежала ответчику. В результате истцом понесены существенные затраты на восстановительный ремонт. Президиум суда пришел к выводу о том, что владелец автомобиля нарушил п.10.1 Правил дорожного движения РФ, поскольку не обеспечил возможность постоянного контроля движения своего транспортного средства. Кроме того, находящееся на проезжей части дороги животное в силу закона не может являться источником повышенной опасности. Исходя из этого, правовых оснований для вывода о наличии обоюдной вины сторон в ДТП у суда не имелось.

Очевидно, что в подобных делах суды не учитывают, что перечень источников повышенной опасности, содержащийся в ст.1079 ГК РФ является открытым.

Для предотвращения подобных ограничительных толкований указанной нормы мы предлагаем закрепить закрытый перечень источников повышенной опасности, внеся в него животных, как вид таких источников. Данная мера позволит привести к единству судебные решения и избавиться от неопределенности при отнесении или не отнесении животных к источникам повышенной опасности. Формулировку, вышеуказанной нормы, необходимо поручить соответствующему законодательному органу, с целью более полного отражения всех необходимых аспектов.

Использованные источники:
1. Иншакова А.О. юридическая ответственность из деликтных обязательств: межотраслевые интерпретации современной юридической мысли / А.О. Иншакова // Legal Concept. -2018. Vol. 17. № 1.
2. Цыганов В.И., Демин А.А. Причинение вреда и юридическая ответственность / В.И. Цыганов, А.А. Демин // Legal Concept. -2018. Vol. 17, № 1.
3. Иншакова, А.О. Новые законодательные подходы к праву, применимому в сфере деликтных обязательств с международным характером // Вопросы российского и международного права. – 2016. - № 10.
4. Летута Т.В., Минеев Е.В., Шипилова О.В. Вред, причиненный животными: проблемы гражданско-правовой защиты потерпевших / Т.В. Летута, Е.В. Минеев, О.В. Шипилов // Вестник Оренбургского Государственного университета -2014. –№ 3(164). –С. 29-33;
5. Красавчиков О.А. Возмещение вреда, причиненного источником повышенной опасности / О.А. Красавчиков. -М.: Юрид.Лит, 1966, -С. 200;
6. Постановление Администрации Волгоградской области от 23.01.2015. №37-п «Об утверждении правил содержания домашних животных на территории Волгоградской области» [Электронный ресурс]// доступ на официальном портале Губернатора и Администрации волгоградской области (http://www.volganet.ru/documents/).

Головина О.С.
магистрант
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ», Россия, г. Москва

О ПРОТИВОДЕЙСТВИИ ЛЕГАЛИЗАЦИЯ (ОТМЫВАНИЮ) ПРЕСТУПНЫХ ДОХОДОВ И ФИНАНСИРОВАНИЮ ТЕРРОРИЗМА КАК УГРОЗЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *В статье рассматриваются легализация (отмывание) доходов, полученных преступным путем, и финансирование терроризма как угроза экономической безопасности государства; направления совершенствования противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем и финансированию терроризма.*

Ключевые слова: *угроза, экономическая безопасность, легализация доходов, отмывание доходов, полученных преступным путем, финансирование терроризма, противодействие, преступления в сфере экономической деятельности, отток капитала.*

Annotation: *The article deals with the legalization (laundering) of proceeds from crime and the financing of terrorism as a threat to the economic security of the state; directions of improving the counteraction to legalization (laundering) of proceeds from crime and financing of terrorism.*

Key words: *threat, economic security, legalization of proceeds from crime, laundering of proceeds from crime, financing of terrorism, counteraction, crimes in the sphere of economic activity, capital outflow.*

Проблематика противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, в современных условиях имеет особое значение поскольку представляет собой глобальную угрозу экономической и национальной безопасности для большинства государств мирового сообщества. Не случайно Концепцией развития национальной системы противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма от 30.05.2018 г.[218] совокупность условий и факторов, создающих прямую или косвенную возможность нанесения ущерба национальным интересам Российской Федерации путем совершения незаконных финансовых операций в целях легализации (отмывания) доходов, полученных преступным путем, финансирования терроризма и финансирования распространения оружия массового уничтожения отнесена к числу угроз национальной безопасности.

Повышенная общественная опасность легализации преступных доходов состоит в том, что поступление в экономику доходов, полученных преступным путем, нарушает естественные рыночные отношения и принцип равноправия субъектов этих отношений, противоречит основам законной предпринимательской деятельности, приводит к распространению коррупции, и вместе с тем подпитывает преступность в целом и терроризм в частности[219]. Количество регистрируемых данных видов преступлений из года в год растет: число преступлений по легализации преступных доход и составило в 2013 г. – 582, в 2017 г. – 711, а преступлений содействующих террористической деятельности, в том числе финансирование терроризма в 2013 г. было зарегистрировано 31, а в 2017 г. – 37 (таблица 1)[220]. Исходя из этих показателей можно предположить, что данные преступления отличаются высокой латентностью, что также подтверждается мнением многих экспертов[221].

[218] Концепция развития национальной системы противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма URL: http://www.kremlin.ru/supplement/5310.

[219] Полномочия прокурора в стадии предварительного расследования Ережипалиев Д.И.Уголовное право. 2015. № 1. С. 125-128.

[220] Состояние преступности в России ГИАЦ МВД России URL: http://mvd.ru/presscenter/statistics/reports.

[221] Прокурор как участник уголовного судопроизводства со стороны обвинения в досудебных стадиях. Ережипалиев Д.И.диссертация ... кандидата юридических наук:12.00.09/Академия Генеральной прокуратуры Российской Федерации. Москва, 2013.

Таблица 1.

Удельный вес преступлений, предусмотренных ст.ст.174, 174.1 в объеме преступлений экономической направленности по РФ в 2013-2017 гг.

Год	Число зарегистрированных преступлений экономической направленности в отчетный период по России	Число зарегистрированных преступлений, предусмотренных ст.ст.174, ст.174.1 в отчетный период по России	Удельный вес преступлений, предусмотренных ст.ст.174, 174.1 в объеме преступлений экономической направленности
2013	141229	582	0,41%
2014	107797	774	0,72%
2015	112445	863	0,77%
2016	108754	818	0,75%
2017	105087	711	0,68%

Отмывание преступных доходов взаимосвязано с движением капитала, и только по экспертным официальным оценкам отток чистого капитала из России в 2013 г. составил 60,3 млрд. долларов США, а в 2017 г. – 29 млрд. долларов США (рис.1).

Предположительно, существенная доля вывозимого капитала приходится на отмываемые денежные средства или иное имущество, полученные преступным путем.

Стремительное развитие современных компьютерных технологий, появление виртуальных валют, одной из самых распространенных которых является криптовалюта Bitcoin и иных платежных систем облегчает совершать преступления, которые также стремительно приобретают все новые формы и способы. Очевидно, что для успешной борьбы с такими

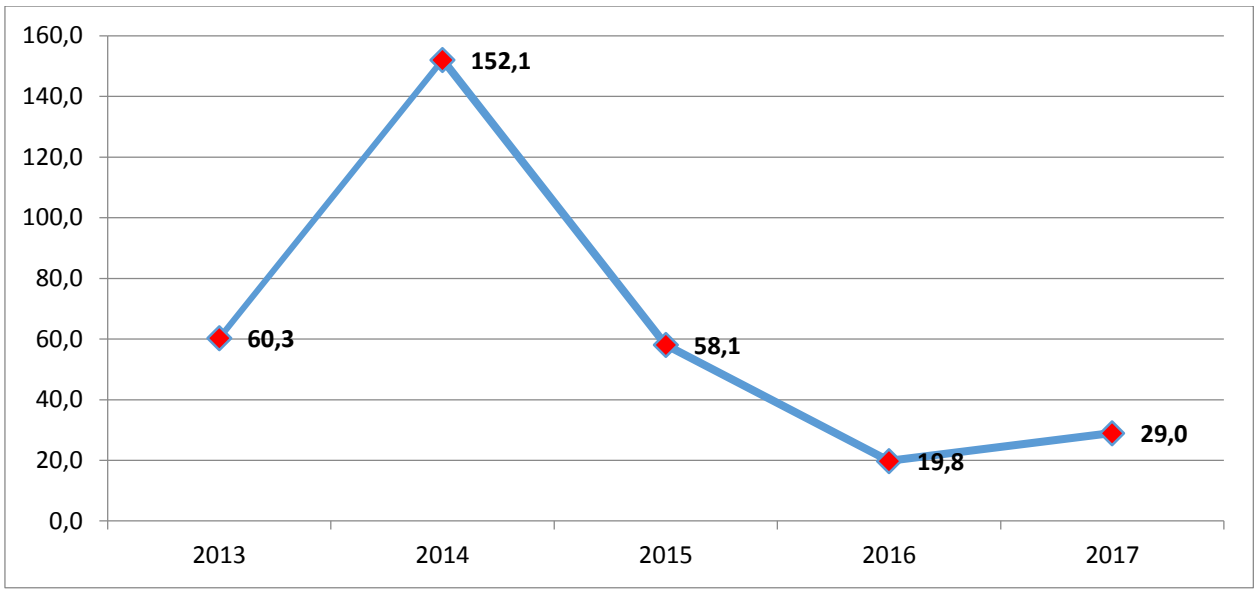


Рисунок 1. Динамика оттока капитала из России 2012-2017 гг., млрд. долл. США

транснациональным преступлениям, как легализация преступных доходов и финансирование терроризма, необходимо создание согласованных мер противодействия как на национальном, так и на международном уровне.

Проблема противодействия такому негативному явлению, как легализация (отмывание) преступных доходов, сегодня является особенно актуальной не только для Российской Федерации, но и для большинства других государств, что объясняется рядом причин. Как уже было отмечено, данный вид преступлений нарушает сложившиеся экономические отношения и способствует развитию «теневой» экономики, которая существует параллельно легальной, и которая строится на использовании преступных денежных средств или иного имущества, полученного преступным путем. В результате такой противозаконной преступной деятельности наносится существенный ущерб не только отдельным субъектам, осуществляющим предпринимательскую деятельность в рамках закона, но и интересам государства, поскольку в результате появления нелегальных денежных средств в экономике происходит разрушение основ государственной финансовой системы, что, в свою очередь, вызывает рост инфляции, препятствует развитию инвестиционных процессов, а также препятствует экономическому, техническому и научному развитию страны. Вместе с тем легализация (отмывание) преступных доходов является составляющим элементом организованной преступной деятельности, поскольку в его основе – сокрытие истинного происхождения денежных средств и иного имущества, что облегчает совершение преступлений, в том числе имеющих повышенную общественную опасность, таких как финансирование террористической деятельности. Это приводит к росту общего количества различных финансовых центров, которые позволяют в течение короткого времени осуществить финансовые операции, направленные на легализацию (отмывание) денежных средств или иного имущества, приобретенных

преступным путем. Таким образом, легализация доходов, имеющих незаконное происхождение, переросла сегодня в международный криминальный бизнес.

Развитие как правотворческой, так и правоприменительной практики, способствующие модернизации уголовно-правовых средств противодействия (легализации) преступных доходов и финансированию терроризма, посредством выработки и эффективного применения норм уголовной ответственности за данные категории преступлений значительно влияют на обеспечение экономической безопасности государства и актуально на сегодняшней день. Ввиду этого представляется, что основными направлениями совершенствования противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем и финансированию терроризма можно выделить следующие:

1. Развитие международного правотворчества как на уровне международных организаций и иных профильных структур, так и на межгосударственном уровне в сфере противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма, способствующее появлению новых и совершенствованию существующих правовых инструментов (в том числе уголовно-правовых средств).
2. Совершенствование нормативно-правового регулирования и правоприменительной практики противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма.
3. Адаптация национального законодательства, а также правоприменительной практики к вносимым изменениям в рекомендации Группы разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег (ФАТФ).
4. Совершенствование национального законодательства, регулирующее сферы деятельности, связанные с использованием современных электронных технологий, которые позволяют обеспечить анонимность участников финансовой операции или которые основаны на принципе краудфандинга.
5. Расширение практики возбуждения уголовных дел по статьям 174 и 174.1 УК РФ без приговора за предикатные преступления.

Предполагается, что перечисленные направления совершенствования законодательства Российской Федерации, в том числе уголовно-правовых средств, будут способствовать повышению эффективности борьбы с легализацией (отмыванием) доходов, полученных преступным путем, и финансированием терроризма, а также предупреждению реализации угроз экономической безопасности, что в целом окажет положительное влияние на развитие и модернизацию российской экономики, в том числе согласно постановлению Пленума ВС РФ от 7 июля 2015 г. № 32 «О судебной практике по делам о легализации (отмывании) денежных средств или иного имущества,

приобретенных преступным путем, и о приобретении или сбыте имущества, заведомо добытого преступным путем»[222].

Использованные источники:

1. Концепция развития национальной системы противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма URL: http://www.kremlin.ru/supplement/5310.
2. Полномочия прокурора в стадии предварительного расследования Ережипалиев Д.И.Уголовное право. 2015. № 1. С. 125-128.
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 7 июля 2015 г. № 32 «О судебной практике по делам о легализации (отмывании) денежных средств или иного имущества, приобретенных преступным путем, и о приобретении или сбыте имущества, заведомо добытого преступным путем»//Бюллетень Верховного Суда РФ. 2015. № 9.
4. Прокурор как участник уголовного судопроизводства со стороны обвинения в досудебных стадиях. Ережипалиев Д.И.диссертация ... кандидата юридических наук:12.00.09/Академия Генеральной прокуратуры Российской Федерации. Москва, 2013.
5. Состояние преступности в России ГИАЦ МВД России URL: http://mvd.ru/presscenter/statistics/reports.

УДК 725.381

Карелина Е.М.
студент
3 курс, Институт финансов и права
ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет»
Россия, г. Екатеринбург
Научный руководитель: Вилачева М.Н.
ассистент кафедры публичного права

О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРАВИЛ ПРОЕКТИРОВАНИЯ ПОДЗЕМНЫХ АВТОСТОЯНОК ПРИ ПРОЕКТИРОВАНИИ ЖИЛЫХ ДОМОВ

Аннотация: *Статья посвящена исследованию проектирования и строительства парковок разных типов на территории Российской Федерации. Проанализированы проблемы правового регулирования данных объектов. Исследованы некоторые вопросы влияния организации парковок на безопасность движения. Выявлена и обоснована необходимость совершенствования действующей нормативно-правовой базы.*

Ключевые слова: *Автостоянки, транспортные средства, автомобилизация, транспортный поток, парковки.*

[222] Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 7 июля 2015 г. № 32 «О судебной практике по делам о легализации (отмывании) денежных средств или иного имущества, приобретенных преступным путем, и о приобретении или сбыте имущества, заведомо добытого преступным путем»//Бюллетень Верховного Суда РФ. 2015. № 9.

Abstract: The article is devoted to the study of design and construction of Parking lots of different types in the Russian Federation. The problems of legal regulation of these objects are analyzed. Some questions of influence of the organization of parkings on traffic safety are investigated. The necessity of improving the existing regulatory framework is identified and justified.

Key words: Parking lots, vehicles, motorization, traffic flow, parking.

В настоящее время количество автомобилей на душу населения растет стремительными темпами. Ведущей отраслью российской промышленности является производство автомобилей. В Российской академии прогнозирования рассчитали, что с учётом прироста городского автопарка движение на дорогах страны будет парализовано к 2018 году. Изменения в политической и экономической сферах жизни общества существенно актуализировали острую проблему размещения транспортных средств – автостоянок, вследствие стремительно растущей автомобилизацией страны. Значительное увеличение числа транспортных средств в России потребовало внесения существенных коррективов в правовые нормы, регулирующие правила проектирования и строительства многоуровневых автостоянок.

В связи с этим возникает острый дефицит парковочных мест в городе, который порождает случаи, ставящие под угрозу жизнь, здоровье и нормальные жизненные условия всего населения или его части. Так, например, несанкционированные парковки возле жилых многоэтажных домов, на которых автовладельцы размещают свои транспортные средства, загораживают проход пешеходам и коляскам. Жители домов вынуждены дышать выхлопными газами, концентрация которых достигает своего максимума на уровне с первого по пятый этаж. Также нелегальные парковки затрудняют проезд специальным экстренным службам (скорой помощи, пожарной, полиции и коммунальным службам) и учащают случаи дорожно-транспортных происшествий вследствие оставления автомобиля в неположенных местах.

Строительство парковки – комплексная процедура, включающая в себя целый ряд технических и юридических аспектов. Начиная от проектирования и получения разрешения на строительство парковки, заканчивая установкой и наладкой парковочного оборудования. По общему правилу стоимость строительства автостоянки является определяющим фактором в выборе той или иной технологии строительства парковки. Необходимо понимать, что проектирование и строительство паркингов разных видов требует нетрадиционного, а зачастую индивидуального архитектурно-планировочного подхода и технологического решения.

СНиП 2.07.01-89* «Градостроительство. Планировка и застройка городских и сельских поселений» устанавливает фактически единственный показатель — парковочный индекс, на основании которого определятся потребность в местах для парковки [1]. Для современных условий высокого уровня загрузки улично-дорожной сети проекта планировки и межевания

этого недостаточно. В частности, остается открытым вопрос оценки величины потока посетителей к объекту, пользующихся автотранспортом.

Многоуровневые подземные и наземные парковки представляет собой объекты с повышенным уровнем пожарной опасности. Для того, чтобы обеспечить пожарную безопасность на данных объектах, необходимо выполнять определенные требования (разрабатывать схемы размещения технических средств, необходимых для организации движения, организовывать автомобильное и пешеходное движение, их оптимизацию с целью обеспечения комфорта и безопасности, планировать территории под парковку, содержащие расположение парковочных мест, разрабатывать мероприятия по водоотведению с территории парковки, а также схем освещения и видео наблюдения, проводить общий анализ потенциальных клиентских групп и отдельно VIP пользователей, анализировать глобальные транспортные ситуации и ситуации в непосредственной близости от паркинга и внутри него, детально рассматривать и оценивать организационно-технические решения по функционированию парковочных зон, информировать водителей и пешеходов). Предусматривать пути эвакуации, создавать конструкции огнестойкими и разрабатывать инженерные системы пожарной безопасности.

Итак, наземная многоуровневая капитальная парковка по своему функциональному назначению относится к объектам хранения легкового автотранспорта и предназначена для временной парковки автомобилей. Показатель эффективности многоуровневых парковок гораздо выше, чем у плоскостных. На относительно небольшой территории многоуровневой парковки можно обустроить гораздо большее количество парковочных мест.

Многоуровневые надземные паркинги – более экономичный и не менее эффективный способ решения проблемы парковки большого количества машин на ограниченной территории. Они могут вмещать до нескольких тысяч автомобилей. Многоуровневые надземные паркинги обустраивают в отдельно стоящих зданиях или пристраивают к глухим стенам готовых строений. Для въезда автомобилей устраиваются различные виды рамп, наклонные полы или лифтовые подъемники.

Проектная документация выполняется в полном соответствии с «Положением о составе разделов проектной документации и требованиям к их содержанию», утвержденном постановлением Правительства РФ от 16.02.2008 № 87[2], Градостроительным Кодексом Российской Федерации [3], а также иными действующими нормами на проектирование и строительство.

Подземная парковка представляет собой сооружение для паркования транспортных средств под поверхностью земли. При разработке проекта подземной парковки следует соблюсти ряд определенных требований, а именно безопасность, удобство въезда и выезда, хорошую гидроизоляцию, наличие ряда инженерных систем, обеспечивающих микроклимат, пожаротушение и дымоудаление, связи, освещения, а также достаточную высоту потолков и ширину въездов-выездов и парковочных мест.

Создание подземных парковок на придомовой территории допускается под проездами, открытыми автостоянками, спортивными площадками. В этом случае необходимо обеспечить выполнение санитарных норм. Согласно СанПиН 2.2.1/2.1.1.1200-03 необходимо выдерживать санитарные разрывы от мест выбросов загрязняющих веществ и источников шума [4].

Анализируя сложившуюся ситуацию, можно прийти к выводу о том, в настоящее время отсутствует детализация правового регулирования строительных норм и правил в части обязательного проектирования и строительства многоуровневых автостоянок при проектировании жилых домов. На уровне федеральных законов действуют лишь общие декларативные нормы о градостроительной деятельности и о мерах ответственности за стоянку в неположенных местах. Отказ от законодательной регламентации правил обязательного проектирования и строительства многоуровневых автостоянок при проектировании жилых домов еще более актуализирует необходимость научно-правового осмысления указанных вопросов.

Систематизируя законодательство, становится ясно, что необходимо совершенствовать правовое регулирование строительных норм и правил проектирования подземных многоуровневых или наземных многоуровневых (отдельно стоящих или пристроенных) автостоянок при проектировании жилых домов. На наш взгляд, необходимо внести изменения в действующий СНиП 31-01-2003 «Здания жилые многоквартирные» [5] путем добавления пункта об обязательном обустройстве подземных или наземных автостоянок, а также ужесточить меры административной ответственности за оставление транспортного средства в неположенных местах.

Предложенные изменения в законодательство, на наш взгляд, позволят воплотить гуманистические идеи освобождения улиц от лишнего транспорта, принимая во внимание значительный мировой опыт, строительные технологии и опробованные автоматизированные системы проектирования и строительства многоуровневых автостоянок в Российской Федерации.

Использованные источники:

1. Градостроительство. Планировка и застройка городских и сельских поселений. Свод правил. СНиП 2.07.01-89*. - СП 42.13330.2011. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru.

2. О составе разделов проектной документации и требованиях к их содержанию [Электронный ресурс]: Постановление Правительства РФ от 16.02.2008 N 87. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru.

3. Градостроительный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 29 декабря 2004 № 190-ФЗ. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru.

4. О введении в действие новой редакции санитарно-эпидемиологических правил и нормативов СанПиН 2.2.1/2.1.1.1200-03 "Санитарно-защитные зоны и санитарная классификация предприятий, сооружений и иных объектов" (Зарегистрировано в Минюсте России 25.01.2008 N 10995) [Электронный ресурс]: Постановление Главного государственного санитарного врача РФ от 25.09.2007 N 74. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru.

5. Здания жилые многоквартирные [Электронный ресурс]: Свод правил. СНиП 31-01-2003. - СП 54.13330.2016. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru.

УДК 343.721

Степанова К.В., доцент кафедры «уголовного права»
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
Россия г. Краснодар
Федоров А.С.
Студент
2 курс, юридический факультет
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
Россия г. Краснодар

О СООТНОШЕНИИ НАКАЗАНИЯ ЗА МОШЕННИЧЕСТВО И МОШЕННИЧЕСТВО В СФЕРЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ

Аннотация: *Данная статья посвящена соотношению наказания за совершения преступлений предусмотренных уголовным кодексом, а именно статьями 159 и 159.6 УК РФ. Также рассмотрена статистика совершенных преступлений, а также тенденция развития вышеуказанных преступлений.*

Ключевые слова: *мошенничество, мошенничество в сфере компьютерной информации, наказание, соотношение.*

Abstract: *This article is devoted to the correlation of punishment for committing crimes under the Criminal Code, namely articles 159 and 159.6 of the Criminal Code of the Russian Federation. Also, the statistics of committed crimes, as well as the tendency of development of the above crimes, are considered.*

Key words*: fraud, fraud in the sphere of computer information, punishment, correlation.*

С появлением и развитием компьютерных технологий в России, жизнь общества заметно стала лучше, более комфортной, появились огромные возможности для поиска информации, ее обработки, совершении операций и тд. Но вместе с тем процесс компьютеризации породил и ряд негативных

последствий, ведь появились и активно начали свою деятельность, так называемые компьютерные мошенники. Это обусловлено возникновением огромной базы информации для общества, завладев которой преступники могут нанести колоссальный вред общественным отношениям. Ежедневно в средствах массовой информации появляются сведения о совершаемых преступниками крупных хищений с использованием современных информационно-коммуникационных технологий.

Можно с полной уверенностью отметить, что компьютерное мошенничество самое «молодое», ведь активная фаза компьютеризации России выпадает на первое десятилетие двадцать первого века. И так, если же соотносить мошенничество (ст. 159 УК РФ) и мошенничество в сфере компьютерной информации (159.6 УК РФ), то необходимо исследовать и проанализировать каждое из вышеуказанных понятий.

Диспозиция статьи 159 Уголовного кодекса Российской Федерации определяет «мошенничество» как: хищение чужого имущества или приобретение права на чужое имущество путем обмана или злоупотребления доверия[223].

Если же говорить о мошенничестве в сфере компьютерной информации, то в статье 159.6 УК РФ законодатель определил данный термин следующим образом: мошенничество в сфере компьютерной информации, то есть хищение чужого имущества или приобретение права на чужое имущество путем ввода, удаления, блокирования, модификации компьютерной информации либо иного вмешательства в функционирование средств хранения, обработки или передачи компьютерной информации или информационно-телекоммуникационных сетей.

Так какое же из перечисленных нами видов мошенничества наносит наиболее значимые общественно-опасные последствия? Для ответа на данный вопрос, с точки зрения законодателя, необходимо обратиться к санкциям вышеуказанных статей Уголовного кодекса Российской Федерации. Говоря о «обычном мошенничестве», то в санкции статьи 159 части 1 то максимальное наказание по данной части составляет 2 года лишения свободы. В санкции части 1 статьи 159.6 предельное наказание за совершенное преступление составляет арест лица до 4 месяцев. Из приведенных санкций за вышеуказанные преступления можно сделать вывод, что «мошенничество» предусматривает более суровое наказание, чем «компьютерное мошенничество». Позиция законодателя по данному вопросу полна критики и противоречий.

На наш взгляд, законодатель не определил последствий совершения преступления в сфере компьютерной информации, ведь последствия наносят

[223]Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 23.04.2018, с изм. От 25.04.2018)//Собрание законодательства РФ, 1996, № 25, ст. 2954.

более существенных вред общественным отношениям, чем у «мошенничества» определенного в статье 159 УК РФ.

Во-первых, это связано с получением полной персональной информации о человеке, которая в последствии может быть неоднократно применена в корыстных целях. К такой информации можно отнести: сведения о банковских реквизитах, пароли от платежных карт, номер расчетного счета, номер мобильного телефона, сведения об электронном кошельке и тд[224].

Во-вторых, полученная информация может и не использоваться самостоятельно лицом осужденным за данное преступление, но в дальнейшем такая информация может быть продана или передана другим лицам для совершения преступления.

В-третьих, похищенные данные в большинстве случаев попадает в открытые банки данных, пользователи которых с легкостью узнают персональную информацию о лице, в отношении которого было совершено мошенничество в сфере компьютерной информации.

Рассмотрев и проанализировав статистику совершенных преступлений за 2017 год[225], можно сделать вывод о следующем: общий объем зарегистрированных преступлений предусмотренных статьями 159, 159.1-159.6, составляет 162 247, если же говорить о динамике, то прослеживается увеличение на 4 % по сравнению с предшествующем отчетном периоде. Раскрываемость вышеуказанных преступлений составляет 61 917 в процентном соотношении это 38,1 % от общего количества зарегистрированных преступлений. Исходя из проанализированной статистики можно выделить:

- Преступления предусмотренные статьями 159, 159.1-159.6 имеют тенденцию роста, исходя из роста в 4% числа зарегистрированных преступлений.
- Прослеживается низкий уровень раскрытия данных преступлений правоохранительными органами, в следствии чего, некая часть преступников остаются безнаказанными.
- По количеству зарегистрированных преступлений, преступления предусмотренные статьями 159, 159.1 - 159.6 занимают второе место в общей статистики зарегистрированных преступлений.

Также необходимо упомянуть о последних изменениях УК РФ, а именно Федеральный закон от 23.04.2018 №111-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации»[226] и вступления редакции

[224] Русскевич Е.А. Мошенничество в сфере компьютерной информации (статья 159.6 УК РФ): неявные выгоды криминализации и очевидные проблемы применения // Вестник Академии Генеральной прокуратуры Российской Федерации. 2016. № 5 (55).

[225] Сборник о состоянии преступности за январь-сентябрь 2017 года // Главное управление правовой статистики и информационных технологий Генеральной Прокуратуры Российской Федерации, Москва, *С 40.*

[226] Федеральный закон от 23.04.2018 № 111-ФЗ "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской

диспозиции статьи 159.6. В новой редакции законодатель уделил особое внимание квалификации части 3 статьи 159.6 в которой добавлены подпункты «а,б» и относительно новый подпункт «в», а именно «деяние предусмотренные частями первой или второй настоящей статьи, совершенные с банковского счета, а равно в отношении электронных денежных средств».

Таким образом, можно сделать вывод, что санкцию нормы 159.6 УК РФ необходимо подвергнуть изменению, а именно увеличить наказание за данное преступление, ведь вред общественным отношениям предельно высок по сравнению с мошенничеством указанном в статье 159 УК РФ.

Использованные источники:

3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 23.04.2018, с изм. От 25.04.2018)//Собрание законодательства РФ, 1996, № 25, ст. 2954.
4. Федеральный закон от 23.04.2018 N 111-ФЗ "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации"// Российская газета. № 88. 2018.
5. Русскевич Е.А. Мошенничество в сфере компьютерной информации (статья 159.6 УК РФ): неявные выгоды криминализации и очевидные проблемы применения // Вестник Академии Генеральной прокуратуры Российской Федерации. 2016. № 5 (55).
6. Яни П.С. Специальные виды мошенничества // Законность. 2015. № 8 (970).
7. Шебанов Д.В., Терещенко Л.С. О некоторых проблемах квалификации мошенничества в сфере компьютерной информации // Теория и практика общественного развития. 2014. № 4.
8. Сборник о состоянии преступности за январь-сентябрь 2017 года // Главное управление правовой статистики и информационных технологий Генеральной Прокуратуры Российской Федерации, Москва. Код доступа URL : *crimestat.ru/BinaryData/OBJ1127702 (Дата обращения 17.05.2018)*

Федерации"// Российская газета. № 88. 2018.

УДК 343.9

Кильдеев Р.Ф.
магистрант
2 курс, институт магистратуры
«Саратовская государственная юридическая академия»
Россия, г. Саратов

О СУЩЕСТВЕННЫХ ВОПРОСАХ РАСКРЫТИЯ И РАССЛЕДОВАНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Аннотация: *статья посвящена небольшому исследованию существенных трудностей, возникающих при раскрытии и расследовании правонарушений, совершаемых в государстве. Качественные перемены отечественного криминалитета. Последующая компьютеризация абсолютно всех сфер жизнедеятельности общества. Попадание сети Интернет в самые отдаленные уголки государства и сопряженные с данным фактом новейшие информационные технологии.*

Ключевые слова: *международная преступность, качество следствия, следователь, сеть Интернет, новейшие информационные технологии.*

ON SIGNIFICANT ISSUES OF DISCLOSURE AND INVESTIGATION OF CRIMES

Annotation: *The article is devoted to a small study of the significant difficulties encountered in the disclosure and investigation of offenses committed in the state. Qualitative changes in domestic crime. Subsequent computerization of absolutely all spheres of society. Getting the Internet in the most remote corners of the state and associated with this fact the latest information technology.*

Key words: *international crime, the quality of the investigation, the investigator, the Internet, the latest information technologies.*

О существенных вопросах раскрытия и расследования преступлений.

В минувшие года в России большую роль играет не только увеличение числа совершаемых опасных правонарушений и осложнение их раскрываемости, однако, и высококачественные, первоосновные перемены преступности, в первую очередность данное увеличение касается уровня организованности, угроз и жестокости посягательств, повышение вооруженности и технической оснащенности российского криминалитета, интенсивное применение высококлассных познаний экспертов, хорошо разбирающихся в новейших информативных разработках и цифровой экономике, последующее объединение противозаконных формирований на межрегиональном и интернациональном уровнях, интенсивный обмен криминальными навыками.

Давно прекратили расцениваться чрезмерными происшествиями террористические акты и заказные убийства, большой наркобизнес, а также преступления в экономической области: многомиллионные взятки и хищения, в которых замешаны влиятельные муниципальные государственные служащие, несмотря на то, что о борьбе с коррупцией рассказывается в достаточно большом количестве, однако не достаточно, что производится.

В стратегии национальной безопасности России совершенно правильно сказано об открытой конкурентной борьбе криминального общества и страны в целом. Подчеркивается, что обеспечению государственной защищенности и повышению качества существования российских граждан станут содействовать сокращение уровня организованной преступности, интенсивное сопротивление преступным формированиям и сообществам, прогнозируется последующее возрастание угроз, сопряженных с разными конфигурациями международной организованной преступности.

И в литературе объективно указывается на то, что в сегодняшний день государственная стратегия, нацеленная на войну с преступностью в стране никак не соответствует состоянию и направленностям формирования последней. Тенденции современной отечественной организованной преступности столь неблагоприятны, что абсолютно обоснованно можно сказать о том, что она создает реальную опасность государственной защищенности РФ[227].

Уточним, что под международной организованной преступной деятельностью подразумевается «реализация преступными организациями незаконных действий, сопряженных с перемещением потоков информации, денег, физических объектов, людей иных материальных и нематериальных средств через государственные границы с целью использования благоприятной конъюнктуры рынка в одном либо нескольких иностранных государствах с целью извлечения значительной экономической выгоды, а кроме того с целью успешного отклонения от общественного контролирования с помощью коррупции, насилия и использования существенных отличий в системах уголовного правосудия различных государств.

Международная преступность характеризуется большим разнообразием собственных проявлений, имеет стратегической целью не только удовлетворение меркантильных заинтересованностей и стабильное получение экономических доходов. Она стремится воздействовать на общественно-политические, социальные и финансовые процессы, которые совершаются в российском обществе, действуя противозаконными либо полулегальными способами, активно использует отличия в законодательстве различных стран.

Однако основной характерный критерий, проводимой в стране судебной реформы заключается в том, что законодатель либерализацию общественных взаимоотношений проводит не только лишь посредством смягчения санкций уголовного закона, однако и путем расширения прав участников процесса на стороне защиты с одновременным ограничением (либо существенным усложнением порядка реализации) полномочий правоохранительных органов – стороны обвинения. Результатом такого рода уголовной политики выступает разрозненность и двойственность единичных общепризнанных

[227] Мельниченко А.Б. Противодействие преступности – важное направление реализации уголовной политики в сфере обеспечения национальной безопасности Российской Федерации // Современные проблемы уголовной политики: материалы II междунар. науч. - практ. конф. В 2 т. Краснодар: Краснодар. ун-т МВД России, 2011. Т. 2.

норм и целых институтов уголовного и уголовно-процессуального законодательства, что не может не сказаться на свойстве работы по раскрытию и расследованию преступлений, основная тяжесть которой ложится на органы внутренних дел.

Качество предварительного расследования совершаемых в стране миллионов правонарушений зависит от целого ряда объективных и субъективных факторов. Более значимыми из них представляются: число и уровень профессионализма (криминалистическая сложность) расследуемых преступлений; численная и профессиональная структура следственного и дознавательского аппарата государства; степень оперативно-розыскной деятельности; уголовно-процессуальные условия, в каковых работают следователи, дознаватели и оперативные сотрудники, обуславливающие их субъективный подход к осуществлению высококлассных обязанностей по поддержанию в Российской Федерации законности и правопорядка, технико-криминалистическое обеспечение предварительного расследования и др[228].

Высококачественно провести расследование каждого преступного деяния способен лишь следователь, который может правильно, безупречно осуществить этот процесс, который по сложным уголовным делам вполне можно отнести к творческим. Высококачественная структура следственного корпуса государства уже подробно обсуждалась. За минувшие года ровным счетом ничего к лучшему не изменилось. Единая же обстановка такая: степень профессионализма преступников со временем увеличивается, в то время как профессиональный уровень следователей, дознавателей, оперативных работников в лучшем случае прекратил уменьшаться.

В данной взаимосвязи не могу не припомнить, что следователи, работающие в системе МВД РФ – это на 52% молодое поколение девушек. Треть следователей вовсе не имеют высшего образования. Затрагивать вопрос об уровне профессионализма дознавательских кадров никак не хочется. Даже у юридически грамотного, многоопытного и знающего следователя нынешняя законодательная «чересполосица» способна спровоцировать боязнь. Так чего же ожидать от главной массы следователей? Вовсе не случайно текучесть следственных сотрудников достигает 10% в год.

Определяя перемены преступности, случившиеся в последнее десятилетие, необходимо обратить особый интерес на главных, непосредственно взаимосвязанных между собой небезопасных направленностях. Во-первых, необходимо указать на изменение преступных мотивов, которые в основной своей массе стали корыстными. Во-вторых, осуществление правонарушений становится бизнесом, а в условиях глобализации, открытости общества и «прозрачности» государственных границ – делом интернациональным и трансграничным сориентированным на активное приобретение сверхдоходов. Потому правоохранительным органам все чаще доводится встречаться с хорошо организованными преступными

[228] Ищенко Е.П. К вопросу о качестве предварительного расследования // Воронежские криминалистические чтения: Федеральный научно-практический журнал. 2017. № 2 (19). С. 63–71.

«предприятиями», объединяющими десятки, а в некоторых случаях и сотни деятелей, в том числе и опытнейших юристов. Еще одной отличительной особенностью современной преступности считается значительная техническая укомплектованность российского криминалитета.

Последнее является результатом не только лишь «ввоза» преступных технологий из-за границы (совместно с промышленными новшествами и услугами), но и вооружения современной преступности современными орудиями и технологиями. Не только в мире, но и в криминальной сфере максимальные перемены обусловлены распространением общедоступных коммуникационных технологий, таких как Интернет и мобильная связь, которая, как установлено в кибернетике, является необходимым обстоятельством каждой организации.

Рассуждения о сути сети Интернет дают возможность сделать вывод о том, что его необходимо расценивать, как определенное мировое явление, оказывающее мощное воздействие на характер и структуру нынешней преступности. Сеть интернет, как установлено, стирает границы и исключает территориальность, поскольку индивид, находящийся за персональным компьютером в одном государстве имеет почти безграничные способности по противоправному воздействию на персональные компьютеры, находящиеся в иных странах. Формирование нынешних информационных технологий прекратить или запретить невозможно. По этой причине отечественные правоохранительные аппараты и ученые-криминалисты обязаны, принимая во внимание приобретенный иностранный навык, заранее предсказывать «побочные эффекты» от введения новых компьютерных технологий, вести подготовку к их возникновению согласно всех актуальных направлений по борьбе с преступностью, особенно организованной[229].

В данной взаимосвязи невозможно не поддержать точку зрения в соответствии с которой необходимо вообще пересмотреть определенные нюансы доктрины прав и свобод человека и гражданина. Следует переключиться с доктрины индивидуализма и установления гарантий для отдельного индивида к доктрине приоритета предоставления государственной защищенности РФ, т.е. обеспечения прав многих жителей, в целом Российского государства, в отсутствии чего нельзя обеспечить право любого отдельного человека. Только лишь такого рода аспект, исполненный на законодательном уровне и повсеместно введенный в правоохранительную практику, позволит добиться положительных сдвигов в области борьбы с преступностью.

Библиографический список:

1. Мельниченко А.Б. Противодействие преступности – важное направление реализации уголовной политики в сфере обеспечения национальной безопасности Российской Федерации // Современные проблемы уголовной

[229] Ищенко Е.П. Новое законодательство и результаты правоприменительной практики // О криминалистике и не только: избранные труды. М.: Проспект, 2016. С. 206– 217.

политики: материалы II междунар. науч.-практ. конф. В 2 т. Краснодар: Краснодар. ун-т МВД России, 2011. Т. 2.
2. Ищенко Е.П. К вопросу о качестве предварительного расследования // Воронежские криминалистические чтения: Федеральный научно-практический журнал. 2017. № 2 (19). С. 63–71.
3. Ищенко Е.П. Следственный аппарат в России: современное состояние и проблемы преодоления негативных тенденций // Академический юридический журнал. 2009. № 2 (36). С. 37–43.

УДК: 34

Гусева П.А.,
студент магистратуры Института Права
Самарского государственного экономического университета
Россия, Самара

ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ СТОРОН ПО ДОГОВОРУ МЕЖДУНАРОДНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ

В статье описаны меры ответственности сторон договора международной купли-продажи товаров (средства их правовой защиты), рассмотрены основания для ограничения ответственности сторон, предусмотренные Венской Конвенцией 1980 г., а также проанализировано положение сторон договора на предмет их равенства и возможности применения средств правовой защиты.

Ключевые слова: *договор международной купли-продажи товаров, средства правовой защиты, ответственность, ограничение ответственности, баланс интересов сторон, Венская Конвенция 1980 г.*

ON THE RESPONSIBILITY OF THE PARTIES ACCORDING TO THE INTERNATIONAL PURCHASE AND SALE CONTRACT

In article measures of responsibility of the parties of the contract of the international purchase and sale of goods (means of their legal protection) are described, the bases for restriction of responsibility of the parties provided by the Vienna Convention of 1980 are considered and also position of the parties of the contract regarding their equality and a possibility of application of remedies is analyzed.

Keywords: contract of the international purchase and sale of goods, remedies, responsibility, restriction of responsibility, balance of interests of the parties, Vienna Convention of 1980.

Купля-продажа товаров является основным видом международного экономического обмена. Именно нормы о купле-продаже товаров применяются по аналогии к любым отношениям, связанным с передачей объекта гражданского права или прав на этот объект. В связи с тем, что купля-продажа является системообразующим элементом в доктрине гражданского

права, представляется особо актуальным вопрос изучения договорной ответственности сторон данной сделки.

Положения Венской конвенции идут вразрез с доктриной гражданского права континентальных государств, связывающего нарушение договорных обязательств с институтом ответственности, и основаны на понимании договорной ответственности как особого вида правоотношения, возникающего между сторонами договора международной купли-продажи. По этой причине положения об ответственности сторон в Венской Конвенции расположены в главах, регулирующих права и обязанности продавца и покупателя, и определены как средства правовой защиты в случае нарушения договора.

Средства правовой защиты, имеющиеся в распоряжении продавца в случае нарушения своих обязанностей по договору международной купли-продажи покупателем, рассматриваются в разделе III главы III части III Конвенции 1980 г., явно повторяющие предмет раздела III главы II части III - "Средства правовой защиты в случае нарушения договора продавцом" (ст. 45 -52), образуя согласованные пары.

Наличие у продавца или покупателя какого-либо средства правовой защиты предполагает, что контрагент не исполнил обязательства, возникающего из договора, торгового обычая, практики, установленной сторонами в их взаимных отношениях, либо из Конвенции. [230]

Согласно ст. 1211 ГК РФ стороной, которая осуществляет исполнение, имеющее решающее значение для содержания договора купли-продажи, признается продавец. В связи с этим, целесообразным представляется в первую очередь охарактеризовать ответственность продавца.

Ст. 45 Венской конвенции предусмотрены следующие средства правовой защиты покупателя: воспользоваться правами, предусмотренными для него по отношению к нарушению конкретного обязательства и (или) потребовать возмещения убытков, что означает возможность выбора или объединения данных средств защиты. Что касается нарушений конкретного обязательства, Конвенция называет следующие средства правовой защиты:

1. **Снижение цены.** В случае несоответствия товара, покупатель имеет право снизить цену в той же пропорции, в какой фактически поставленный товар соотносится со стоимостью товара, соответствующего договору. В ст. 50 Конвенции сделана оговорка, согласно которой в снижении цены может быть отказано, если продавец устранит недостатки в исполнении своих обязательств, либо если после надлежащего устранения недостатков продавцом, покупатель откажется принять исполнение со стороны продавца.
2. **Требование исполнения своих обязательств продавцом.** Такое средство правовой защиты возможно, если покупатель не избрал иное средство, несовместимое с таким требованием. Осуществление права требования не характерно для стран общего права, где исходный принцип

[230] Сборник ЮНСИТРАЛ по прецедентному праву, касающемуся Конвенции ООН о между- народной купле-продаже товаров // URL: https://www.uncitral.org/pdf/russian/clout/Second_edition_russian.pdf, с.150

заключается в возможности произвольного расторжения договора должником при условии, что должник остается обязанным компенсировать кредитору убытки. Гражданское законодательство РФ имеет аналогичные нормы, регулирующие ответственность продавца[231], в связи с этим при рассмотрении спора российским судом нет необходимости в применении ст. 28 Конвенции, в которой признается любое ограничение такого средства правовой защиты в соответствии с национальным правом государства суда.

Одним из примеров, когда покупатель может потребовать исполнения, если не считать обращение в суд об исполнении в натуре, является право требовать исполнения путем уведомления об установлении дополнительного срока для исполнения продавцом своих обязательств в соответствии со ст. 47 Конвенции.

3. Требование замены товара. Положения Венской Конвенции предусматривают возможность требования замены товара продавцом при условии, если было направлено соответствующее требование. Данное правило способствует исполнению договора, несмотря на существенное нарушение обязательств со стороны продавца. С точки зрения общего права, возможность предъявления такого требования может рассматриваться как отказ от права на расторжение договора за допущенное нарушение. Заметим, что покупатель вправе требовать замены товара, если имеет возможность осуществить возврат поставленного ненадлежащего товара в первоначальном состоянии и количестве.

4. Требование устранить несоответствие товара является одним из способов защиты, позволяющим обеспечить соблюдение договора и применяется независимо от существенности нарушения. Выбор покупателем данного средства правовой защиты не лишает его впоследствии требовать замены товара или возмещения убытков.

5. Установление дополнительного срока для надлежащего исполнения договора продавцом является правом, но не обязанностью покупателя. Отменим некоторые важные моменты при применении данного средства защиты. Во-первых предоставление дополнительного времени, например, для поставки товара, должно быть направлено на сохранение договорных отношений и не может иметь конечной целью расторжение договора. Из этого вытекает положение о разумности предоставляемого срока. Установленный срок должен отвечать реальной возможности продавца поставить товар (с учетом территориальной отдаленности, средств транспортировки и т.п.). При предъявлении в суд требования о расторжении договора вследствие нарушения дополнительного срока, суд может отказать в расторжении сочтя предоставленный срок объективно недостаточным для исполнения обязательств и установив новый разумный срок.[232] При этом, если

[231] См. Ст. 398, 463, 464 ГК РФ

[232] 7ППТЮ, дело No 362 [Oberlandesgericht Naumburg, Германия, 27 апреля 1999 года] (см. полный текст решения).8ППТЮ, дело No 136 [Oberlandesgericht Celle, Германия, 24 мая 1995 года] (см. полный текст решения); Landgericht Ellwangen, Германия, 21 августа 1995 года, Unilex; ППТЮ, дело No 362 [Oberlandesgericht Naumburg, Германия, 27 апреля 1999 года] (см. полный текст решения).

установленный покупателем срок был явно неразумным, но покупатель не заявил о расторжении договора, а дождался исполнения, обязательство продавца считается исполненным с соблюдением дополнительного срока. Во-вторых, стоит уделить внимание возможности покупателя требовать от продавца возмещения убытков, понесенных в течение дополнительного срока. При этом, сам факт добровольного предоставления дополнительного срока продавцом, лишает его на данный период времени использовать иные средства правовой защиты,

6. Заявление о расторжении договора. В соответствии с п. 1 ст. 49 Конвенции покупатель имеет право отказаться от договора (то есть заявить о его расторжении) в двух случаях: в случае непоставки товара продавцом, в том числе в течение дополнительного срока для поставки, установленного покупателем (или в случае заявления продавцом о невозможности поставить товар в принципе), а также если неисполнение продавцом любого из его обязательств по договору является существенным нарушением договора. Во второй части этой же статьи указано, что право покупателя на применение данного средства защиты ограничено разумным сроком. Волеизъявление покупателя на расторжение договора должно быть оформлено надлежащим извещением продавца. В противном случае, покупатель лишается права на применение указанного средства правовой защиты. На первый взгляд, данные положения существенно ограничивают возможность продавца защиты своих интересов. Однако, представляется, что данная норма призвана содействовать эффективности гражданского оборота, добросовестности исполнения своих обязательств не только продавцом, но и покупателем, а также сохранению баланса интересов сторон. Более того, лишение возможности заявить о расторжении договора не является препятствием к применению иных средств защиты.

7. Отказ в принятии досрочной поставки или излишнего количества товара. Признание поставки товара досрочной зависит от формулировки условия о сроках поставки в договоре. Так, если товар по договору должен быть поставлен «до 1 сентября 2017 года», поставка в любой из дней, предшествующих этой дате, будет считаться выполненной в срок. Если же в договоре указано, что «поставка должна производиться в течение последней недели мая», покупатель вправе отказаться от принятия товара, поставленного раньше. Заметим, что в соответствии со ст. 86 Конвенции, покупатель при намерении отказаться от товара, самостоятельно должен осуществлять меры по сохранению товара и нести сопутствующие расходы, которые впоследствии могут быть взысканы в разумных пределах с продавца. Покупатель также имеет право удерживать товар до возмещения таких расходов.

8. Т*ребование о возврате стоимости товара с процентом.* Ст. 84 Конвенции предусматривает реституционные обязательства сторон в результате расторжения договора. Так, при аннулировании сделки покупатель имеет право не только на возврат фактически уплаченных денежных средств

продавцу, но и на выплату процентов с этих средств. Процентная ставка для расчета размера обязательства применяется исходя из ставки, установленной в стране покупателя. Ст. 84 не определяет дату прекращения начисления процентов. В результате применения судами данной статьи было определено, что проценты начисляются до момента фактического возвращения цены.[233] Практике известны случаи, когда покупатель добивался возврата денежных средств с процентами несмотря на тот факт, что являлся виновной стороной в расторжении договора.

Теперь перейдем к существующим средствам правовой защиты продавца при неисполнении обязательств покупателем.

1. Возможность требовать от покупателя исполнения предоставляется продавцу статьей 62 Конвенции. Данное средство правовой защиты является общепризнанным в континентальных правовых системах, а системы общего права допускают применение данного средства при ограниченных обстоятельствах. Установлено два вида ограничений в отношении права требовать исполнения: во-первых, если продавец выбрал способ защиты, несовместимый с данным (например, заявил о расторжении договора) или предоставил покупателю дополнительный срок для исполнения; во-вторых, как и в случае с аналогичным способом защиты покупателя, суд не обязан выносить решение о принуждении исполнения в натуре основываясь на положениях Конвенции, если не сделал бы этого исходя из норм национального законодательства. В этой связи представляется особо важным определить в договоре подсудность споров и применимое право.

2. Установление срока разумной продолжительности для исполнения. Основываясь на принципе реального исполнения договора (этот принцип обозначен в правовой доктрине термином favor contractus - благоприятствование договору)[234], Конвенция в ст. 63 закрепляет право продавца установить срок для исполнения обязательств покупателем. Если определение разумного срока для исполнения обязательств продавцом является измеримым и основывается на фактической возможности продавца передать товар, то определение разумного срока для покупателя представляется проблематичным. Однако, в мировой практике такие споры являются редкостью.[235] При неисполнении покупателем обязанности оплатить товар в разумный срок, продавец может заявить о расторжении договора.

3. Заявление о расторжении договора возможно в двух ситуациях: если покупатель существенно нарушил договор или если покупатель не уплачивает цену (или сообщает, что отказывается от уплаты) в дополнительный срок. В свете данной статьи необходимо определить что является существенным нарушением договора. Исходя из концепции Конвенции, существенное – это такое нарушение, которое причинило

[233] Международный коммерческий арбитражный суд при Торгово-промышленной палате Российской Федерации, Россия, решение по делу No 1/1993 от 15 апреля 1994 года, Unilex.

[234] Keller B. Reading the CISG in Favor of the Contract: "Favor Contractus". London, 2008. P. 247.

[235] Сборник ЮНСИТРАЛ по прецедентному праву, касающемуся Конвенции ООН о международной купле-продаже товаров // URL: https://www.uncitral.org/pdf/russian/clout/Second_edition_russian.pdf

продавцу такой вред, что он оказался в значительной мере лишен того, на что мог рассчитывать при надлежащем исполнении договора.[236] Самые распространенные примеры существенного нарушения обязательств покупателем – неоплата цены товара, отказ от приемки уже поставленного товара при отсутствии нарушений со стороны продавца. В договоре могут быть предусмотрены нарушения, признающиеся сторонами существенными, только для конкретных правоотношений. Например, нарушение условия договора о запрете на реэкспорт товара суд счет существенным, хоть и не предусмотренным Конвенцией.[237]

4. Разумные расходы за сохранение товара. В соответствии со ст. 85 Конвенции, если покупатель допускает просрочку в принятии поставки или не производит платеж одновременно с поставкой товара, продавец, во владении либо распоряжении которого продолжает находиться товар, должен принять разумные меры для сохранения товара. Причем он вправе удерживать товар, пока его разумные расходы не будут компенсированы продавцом. Это корреспондирующее обязательству покупателя по сохранению товара по п. 1 ст. 86 Конвенции положение.

5. Самостоятельное составление продавцом спецификации товара возможно при наличии в договоре условия об обязанности покупателя указать определенные характеристики проданного товара. Данное положение позволяет продавцу форсировать исполнение договора без промедления, способного повлечь убытки. Если продавец составляет спецификацию без подробного уведомления об это покупателя или не учитывает требования покупателя, которые ему известны, покупатель вправе составить свою собственную спецификацию, несмотря на первоначальное нарушение установленного (или разумного) сока. Такое положение отвечает интересам сторон и способствует их добросовестному поведению.

6. Возмещение убытков. Подпункт "b" п. 1 ст. 61 Конвенции позволяет продавцу требовать возмещения убытков за любое нарушение договора или положений Конвенции. Статьи 74 - 77 Конвенции подробно излагают порядок исчисления убытков. При сопоставлении ст. 74 Конвенции и ст. 15 ГК РФ в литературе справедливо отмечается, что в первом случае "убытки равны сумме ущерба, который понесен" потерпевшей стороной, а во втором - "убытки - это расходы, которые лицо, чье право нарушено, произвело или должно будет произвести для восстановления нарушенного права"[238] Иными словами, в реальный ущерб по договорам международной купли-продажи входят только расходы, которые уже понесены потерпевшей стороной, но исключаются расходы, которые должны быть понесены в будущем. В то же время продавец, которому задолжали уплату цены, может предъявить иск о взыскании ее как долга. Статья 62 позволяет продавцу

---

[236] Трояновский А.В. Понятие "существенное нарушение договора" в Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. // Юрист. 2014. N 4. С. 42 - 46.

[237] Handelsgericht St. Gallen, Швейцария, 3 декабря 2002 года // http://www.cisg-online.ch/cisg/urteile/727.htm

[238] Михайлов Н.Н. Проблемы возмещения убытков в сфере международной купли-продажи товаров // Международное публичное и частное право. 2011. N 5. С. 19.

потребовать от покупателя уплату цены, то есть он может предъявить в суд это требование вместо того, чтобы истребовать в судебном порядке причиненные убытки.

К вопросу о сохранении баланса интересов сторон при применении сторонами средств правовой защиты.

Конвенция называет три возможных основания, исключающих или уменьшающих ответственность стороны.

Первое – направленный на покупателя запрет требовать возмещения упущенной выгоды при несоответствии полученного и осмотренного товара или наличии притязаний третьих лиц на товар при не извещении продавца о выявленных нарушениях, даже если для отсутствия извещения существует разумное оправдание. В чем причина такого запрета? Запрет обусловлен предположением, что покупатель мог предпринять ряд действий, возможно, трудных или затратных, для извещения продавца, если бы хотел устранить опасность неполучения доходов в дальнейшем в связи с возникшими обстоятельствами. Если он этого не сделал, значит, его интерес в получении таких доходов недостаточно высок, что снижает необходимость получения их возмещения. В данном положении важную роль играет критерий предвидимости.[239] Применение данного критерия позволяет ограничить размер возмещения такой суммой, на которую разумное лицо могло рассчитывать при заключении договора, при учете всей предоставленной ему информации. Данный подход основывается на том, что известная на момент заключения договора возможность причинения существенных убытков (в результате даже несущественного нарушения договора) могла повлиять на содержание договора или даже на сам факт его заключения. Так, если покупатель не известил продавца о своем намерении в кратчайшие сроки перепродать товар, незначительная задержка в поставке не сможет являться основанием для полного возмещения упущенной покупателем выгоды в результате невозможности исполнитель последующую сделку.

Второе - предписание, позволяющее снизить размер возмещения, содержится в статье 77 Венской Конвенции и указывает на необходимость принятия разумных мер для уменьшения ущерба, включая упущенную выгоду. В том случае, если такие меры не были приняты, неисправная сторона имеет право ходатайствовать о сокращении суммы возмещения в таком размере, на который убытки могли быть уменьшены, если бы такие меры были приняты.

Такое предписание служит цели сохранения динамичности и стабильности торгового оборота, побуждая контрагентов совершать активные действия, направленные на уменьшение размера убытков, вместо пассивного

[239] Абросимова С.А. Значение критерия предвидимости, устанавливаемого Венской Конвенцией о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года, в сравнении с положениями ФГк и ГГу// Вопросы международного частного, сравнительного и гражданского права, международного коммерческого арбитража: LIBER AMICORUM В честь А.А. Костина, О.Н. Зименковой, Н.Г. Елисеева / Сост. и научн. ред. С.Н. Лебедев, Е.В. Кабатова, А.И. Муранов, Е.В. Вершинина. М., 2013.

ожидания выполнения обязательств неисправным должником и наблюдения за ростом убытков. Цель коммерческой деятельности состоит в получении прибыли, но ее извлечение из возмещаемых контрагентом убытков противоречит здравому смыслу.

Третье – наступление обстоятельств вне контроля одной стороны, нарушившей в связи с этим договорные обязательства (ст. 79 Конвенции). Причем это является основанием для освобождения стороны от ответственности, и если такие обстоятельства действуют в отношении третьего лица, привлеченного стороной к исполнению обязательства. При этом круг обстоятельств вне контроля может быть неограничен и трактоваться довольно широко. Во избежание подобных затруднений, стороны часто прямо перечисляют в договоре такие обстоятельства вне контроля, которые могут послужить основанием для освобождения от ответственности. Ограничение в данном случае состоит в том, что освобождение от ответственности возможно только на период действия такого обстоятельства. Исключение составляют ситуации, когда вследствие действия таких обстоятельств гибнет или безвозвратно утрачивается предмет договора купли-продажи.

Подводя итог, отметим, что Венская Конвенция содержит гибкий набор критериев для регулирования объема ответственности, что, несмотря на существенный «возраст» документа, делает ее текст по-прежнему актуальным и отвечающим требованием современного международного товарооборота.

Однако, при видимой простоте содержания, положения Конвенции нуждаются в тщательном правовом осмыслении, а положения об ответственности сторон зачастую не в полной мере обеспечивают беспрепятственное и однозначное разрешение споров. Несомненно, существуют проблемы, подлежащие решению для повышения эффективности разрешения споров в государственных судах и арбитражах.

Литература

1. Венская конвенция о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. ООН. Нью-Йорк, 2010. 48 с.
2. Сборник ЮНСИТРАЛ по прецедентному праву, касающемуся Конвенции ООН о между- народной купле-продаже товаров // URL: https://www.uncitral.org/pdf/russian/clout/Second_edition_russian.pdf
3. Международное частное право: учебник / П.Б. Айтов, А.М. Белялова, Е.А. Бородина и др.; под ред. Р.А. Курбанова, А.С. Лалетиной. М.: Проспект, 2015. 216 с.
4. Абросимова С.А. Значение критерия предвидимости, устанавливаемого Венской Конвенцией о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года, в сравнении с положениями ФГк и ГГу// Вопросы международного частного, сравнительного и гражданского права, международного коммерческого арбитража: LIBER AMICORUM В честь А.А. Костина, О.Н. Зименковой, Н.Г. Елисеева / Сост. и научн. ред. С.Н. Лебедев, Е.В. Кабатова, А.И. Муранов, Е.В. Вершинина. М., 2013;

5. Абросимова Е. Ограничение ответственности в договоре международной купли-продажи товаров: сохранение баланса интересов сторон // Право в современном мире. 2016. No1(38)/2016
6. Михайлов Н.Н. Проблемы возмещения убытков в сфере международной купли-продажи товаров // Международное публичное и частное право. 2011. N 5. С. 18 - 20.
7. Сердюк И.В. Принципы УНИДРУА в рамках доктрины транснационального торгового права (lex mercatoria) // МПЧП. 2012. N 6. С. 23.
8. Трояновский А.В. Понятие "существенное нарушение договора" в Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. // Юрист. 2014. N 4. С. 42 - 46.
9. Handelsgericht St. Gallen, Швейцария, 3 декабря 2002 года // http://www.cisg-online.ch/cisg/urteile/727.htm
10. Keller B. Reading the CISG in Favor of the Contract: "Favor Contractus". London, 2008. P.247;
11. Международный коммерческий арбитражный суд при Торгово-промышленной палате Российской Федерации, Россия, решение по делу No 1/1993 от 15 апреля 1994 года, Unilex.

ТЕХНИКА И ОБЩЕСТВО В XXI ВЕКЕ

УДК 004

Лушников Н.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
Альтерман А.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ИЗУЧЕНИЕ PULL- И PUSH-МОДЕЛИ ИНТЕРНЕТА

Аннотация: *Данная статья рассматривает особенности программного обеспечения и софта, которое способствует функционированию pull- и push-модели интернета.*

Ключевые слова: *pull-model, push-model, adobe, IP.*

Annotation: *This article discusses the features of software and software, which facilitates the functioning of the pull and push-model of the Internet.*

Key words: *pull-model, push-model, adobe, IP.*

С развитием Интернет-технологий развивается и рынок телекоммуникационного оборудования на основе так называемых компьютеров на чипе. Эти системы находят широкое применение в различных устройствах, в том числе маршрутизаторах и интернет-центрах. Под термином маршрутизатор понимается специализированный микрокомпьютер, выполняющий задачи обработки сетевых потоков. Однако, с увеличением производительности аппаратных платформ микрокомпьютеров, появляется возможность возложить на них ряд вспомогательных функций, возможностей или использовать как самостоятельные узлы обработки информации – откуда в и возник термин ―интернет-центр, широко используемый в последнее время. Организация потокового вещания одна из регулярно возникающих задач в различных IT-системах. Потребность в ее решении растет постоянно в образовательных, познавательных и развлекательных целях, так же входит как один из основных компонентов при построении системы безопасности и

охраны или как часть системы умный дом. Для решения всех перечисленных задач можно использовать и обычные универсальные компьютеры, но на данном этапе развития микроэлектроники их мощности и цена уже избыточны, а характеристики современных микрокомпьютеров на чипе уже вполне пригодны для построения распределенных систем обработки специализированных данных. Современные решения для потоковых аудио-видео- трансляции и вещания в основном построены на проприетарном программном обеспечении с закрытым исходным кодом и с централизованной обработкой данных, в которых для достижения наилучшего результата требуется использовать узко специализированное оборудование. Хотя все озвученные задачи можно решать и на универсальных компьютерах, более того, в репозиториях свободно распространяемого программного обеспечения есть много модулей для этих целей. В связи с этим встает вопрос изучения методов построения распределенных программно-аппаратных систем, использующих недорогие аппаратные решения компьютеров-на-чипе для обработки потокового вещание видео и звука. Обзор существующих решений Современные существующие продукты такие как Adobe Flash Media Server, Helix Universal Server, Nimble Streamer, Wowza Streaming Engine и другие имеют закрытый исходный код, это означает что распространяются только бинарные версии программы, заложенные в них алгоритмы скрыты, что в свою очередь затрудняет создание модификаций программы, а значит и резко снижает возможность адаптации программы для исполнения на других аппаратных платформах. Удивительно, что до сих пор подавляющие большинство существующих решения не рассматривают MIPS архитектуру, как одну из аппаратных платформ. В подавляющем большинстве перечисленные решения имеют механизмы для реализации распределенной обработки потокового вещания, но предлагаемые способы не являются оптимальными и не подразумевают распределенную обработку как способ повышения надежности всей системы в целом, а нацелены только на увеличение производительности системы. Архитектура аппаратно-программного комплекса В качестве тестового стенда был построен аппаратно-программный комплекс, который состоит из узлов, работающих под управлением операционной системы с открытым исходным кодом OpenWRT основанной на ядре Linux[4]. Прием и передача потокового видео и аудио потоков осуществляется через программный интерфейс nginx-rtmp[2] по сетевому протоколу RTMP [3]. При проектировании комплекса, реализующего передачу потокового видео и аудио потоков в реальном времени, необходимо учитывать специфический профиль нагрузки на серверы, а именно: при подключении нового пользователя необходимо резервировать полосу пропускания. Для оценки ежесекундной нагрузки можно воспользоваться формулой: $RATE=\sum(N_i \cdot R_i)$ где Ri — максимальный битрейт i-го потокового видео, Ni – количество запросов видеопотока i-й. Количество запросов Ni пропорционально количеству пользователей запросивших i-ый видеопоток. Рассмотрим процедуру того, как терминал просмотра находит сервер

трансляции. Для этого терминал посылает запрос к распределенной иерархической системе серверов службы имен – DNS. В качестве ответа на запрос один из серверов возвращает IP-адрес сервера трансляции. Если в службе имен зарегистрировано более одного сервера трансляции (узла), то в ответ от сервера службы имен в качестве главного узла, осуществляющего трансляцию, будет указан тот IP-адрес, который реже всего указывался в последних ответах от службы имен. Подобная реализация очень эффективна, например, для распределения HTTP-нагрузки при наличии нескольких web-серверов, отвечающих за один сайт при условии наличия одного сервера, отвечающего за службу имен. В случаи, когда серверов имен несколько такая балансировка не позволяет определить на этапе проектирования программно-аппаратного комплекса нагрузки на каждый из узлов. Правильнее было бы использовать протокол динамических обновлений в службе имен [6]. По причинам, приведенным выше и в целях снижения вычислительное нагрузки на один узел, программно- аппаратный комплекс потокового видео и аудио трансляций должен быть реализован в виде распределенной аппаратно-программной системы микросерверов трансляции данных и объединен общим доменным именем в службе имен. Повышение отказоустойчивости и распределение нагрузки может быть достигнуто благодаря резервированию свободных пропускных способностей на узлах и нескольких записей в динамически обновляемой службе имен. Решить задачу синхронизации потоков между узлами различными способами. Классической схемой синхронизации потоков будет схема в виде дерева, где четко задана роль главного и вторичного сервера. Потоки видео будут передаваться между серверами либо обращением главного сервера к вторичному и передачей трансляции (push-схема), либо обращением вторичного сервера к главному для получения трансляции с него (pull-схема). Push-схема подразумевает при наличии потока для трансляции в конечном счете передачу всем узлам потока, в то время как pull-схема подразумевает получение от главного сервера потока только в том случае, если есть обращение к нему на конкретном сервере.

Использованные источники:

1. Neil Brown Overlay Filesystem.
2. Vixie P. [и др.]. Dynamic Updates in The Domain Name System. Network Working Group RFC-2136 // 1997.
3. Adobe Media Server 5 [Электронный ресурс]. URL: http://www.adobe.com/content/dam/Adobe/en/products/ams/pdfs/ams5-intro-wp.pdf (дата обращения: 25.09.2016).
4. Helix Universal Server [Электронный ресурс]. URL: http://www.ezytech.com/PDF/Datasheet-Helix-Server.pdf (дата обращения: 22.08.2013).

УДК 004

Лушников Н.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
Альтерман А.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ИЗУЧЕНИЕ МИКРОКОМПЬЮТЕРА НА БАЗЕ АРХИТЕКТУРЫ MIPS

Аннотация: *Исследование возможностей современных компактных одноплатных компьютеров на базе архитектуры MIPS в решении задач передачи по потоковому видео и аудио трансляции с многоканальным доступом. Использование мини- компьютера не только как самостоятельной программно-аппаратной единицы, но и как элемента распределенного программно-аппаратного комплекса на базе решений с открытым исходным кодом. Дополнительно рассмотрен вопрос использования одноплатных компьютеров в качестве видео- аудио- регистраторов и узлов сети по трансляции видео информации в режиме реального времени.*
Ключевые слова: *одноплатный компьютер, программно-аппаратный комплекс, потоковое вещание, открытое программное обеспечение, распределение нагрузки, отказоустойчивость, распределенная обработка, видео-/аудио- регистратор, дешевый, служба имен.*
Annotation: *The research capabilities of modern compact single board computer based on MIPS architecture in solving transmission problems on the streaming video and audio broadcast with multi-channel access. Using the mini-computer, not only as an independent software and hardware units, but also as an element of distributed hardware and software based on open source solutions. In addition, we considered the use of single-board computers for audio video recorders and network video sites broadcast information in real time.*
Key words: *single board computers, software and hardware, streaming broadcasting, open source software, load balancing, fault tolerance, distributed processing, video / audio recorder, cheap, the service names.*

Для pull-схемы присущ недостаток задержки при запуске трансляции в виду инициализации соединения и кеширования потока каждым из промежуточных серверов. Причем чем их больше, тем больше задержка. Две

названные схемы имеют общий недостаток - это зависимость от центрального сервера, поэтому в случае программно-аппаратного сбоя на нем трансляция будет прервана. Исследования показали, что более независимой от программно-аппаратных сбоев будет схема с использованием нескольких центральных серверов с дополнительной синхронизацией потоков между ними. Производительность аппаратных платформ микрокомпьютеров. Из теоретических предпосылок предполагалось, что производительность аппаратных платформ микрокомпьютеров достаточна для того, чтобы использовать их как самостоятельные узлы обработки потоковой информации. С целью подтверждения предположения и проверки эффективности программного решения для одноплатных компьютеров на базе архитектуры MIPS были проведены тексты эффективности использования ресурсов: оперативной памяти, сетевого соединения, загрузки центрального процессора. Для анализа использовался микрокомпьютер GL MT300N производства фирмы GL.inet[1], в основе которого лежит современный широко распространенный процессор на базе архитектуры MIPS MTK 7620N, размер оперативной памяти 64 MB, размер запоминающего устройства 16 MB, двумя сетевыми портами с пропускной способностью 100 Mb/s каждый и USB портом. Наличие USB порта в современных роутерах и интернет-центрах позволяет подключать веб-камеру для трансляции с нее изображения, 3G/4G модемов позволяя устанавливать связь в местах, где использование кабельного соединения затруднено или невозможно и при подключении USB-диска превращать их в сетевое хранилище данных (NAS-сервер). Для построения тестовой распределенной системы были собраны, адаптированы и настроены под платформу MIPS следующие пакеты: ffmpeg, libx264, nginx с модулем nginx-rtmp. Для простоты установки и настройки системы потокового вещания был создан репозиторий, что позволяет разворачивать систему за короткие сроки без детального углубления в техническую постановку задачи. Пакет ffmpeg занимает центральное положение среди всего множества свободного программного обеспечения для работы с перекодированием видеопотоков, поэтому с практической точки зрения он наиболее интересен. Этим инструментом можно обрабатывать видеофайлы или вести потоковое вещание. Библиотека libx264 – свободная библиотека программных компонентов для кодирования видеопотоков H.264, является одним из наиболее прогрессивных среди свободно распространяемых Advanced Video Coding-компрессоров (AVC-компрессоров).

В случае необходимости расширения емкости запоминающего устройства микрокомпьютера можно использовать каскадно-объединенное монтирование файловой системы OverlayFS[2] с использованием внешнего носителя информации типа NAND. Таким способом доступный размер запоминающего устройства может быть увеличен на порядок. В случае нехватки оперативной памяти возможно организовать раздел подкачки, который в стандартной настройке OpenWRT отсутствует из-за экономии ресурсов. Сущность методики определения максимального возможного

количества транслируемых потоков одним узлом заключается в следующем: в течении первых T минут моделируется подключение N1 терминалов для просмотра трансляции видеопотока. При условии не приводит к потерям кадров, далее каждых dT минут подключался 1 дополнительный терминал и так до тех пор, пока не будет зафиксированы регулярные потери кадров. Значения T, N1, dT подбирались исходя из конкретных данный входного видеопотока. В результате множественных тестов оказалось, что максимально возможное количество одновременно транслируемых потоков предназначенных для просмотра видеоматериалов, лежит в пределах 75-85, если раньше не будет исчерпана максимально возможная пропускная способность сетевого порта устройства 100Mb/s full-duplex, что является очень хорошим показателем для микрокомпьютера, размер которого не превышает размер кредитной карточки. Хотелось бы заметить, что расход оперативной памяти не значительный и составляет около 15% при максимально возможном количестве потоков, раздел подкачки системой вообще не задействован. Как уже было ранее отмечено GL MT300N обладает USB-портом, а значит, возможностью подключить веб-камеру и транслировать с нее данные. Процессор миникомпьютера слишком слаб для перекодирования видеопотока, что подтвердил тест с использованием камеры Genius eFace 2050AF, которая не умеет кодировать видео самостоятельно. Максимум, что удалось добиться от миникомпьютера при работе с этой камерой – поток в 5 кадров/с, 640x480 при 90 – 100% загрузки процессора и максиму двух потоков трансляции без потери кадров. Сейчас существуют модели usb-камер, которые аппаратно сжимают видео поток [4]. Такие камеры могут помочь снизить загрузку центрального процессора миникомпьютера и позволить осуществлять трансляцию картинки с них на множество устройств. Для теста из списка была выбрана камера Logitech C920. В результате удалось получить поток, закодированный по стандарту H264 Baseline 4.0, 3.15 Mb/s, 15 кадров/с, 1280x720 при загрузке процессора микрокомпьютера всего 10-20%. Увеличение количества кадров и/или разрешения вело к потере кадров по причине не связанной с минисервером, а скорей связанной с кодером самой камеры и ограниченной скоростью выходного потока примерно 3000 Kb/s. Оставшихся ресурсов микрокомпьютера достаточно для трансляции 25-30 видеопотоков, что близко к предельной пропускной способности сетевого порта устройства. В отличии теста, когда узел занят только ретрансляцией, для такого режима требуется существенно больше оперативной памяти. Пики загрузки центрального процессора приходятся на использование раздела подкачки, что и явилось главным ограничивающим фактором. В нашем исследовании установлено, что микрокомпьютеры на базе архитектуры MIPS обладают хорошей производительностью, а их использование в качестве узлов распределенного программно-аппаратного комплекса потокового вещания может повысить производительность и отказоусточивость системы. Дополнительные функции такие, как захват изображения с камер, имеющих механизм аппаратного сжатия видеопотоков, позволяет использовать

комплекс в качестве системы умного дома или частью системы безопасности любой сложности благодаря возможности масштабирования; наличие Wi-Fi модуля и возможность подключение к сетям 3G/4G по средствам модема расширяет возможность монтажа оборудования [3].

Использованные источники:

1. GL.inet Product catalog 2015.
2. Arutyunyan R Streaming with nginx-rtmp-module [Электронный ресурс]. URL: http://nginx-rtmp.blogspot.com/ (дата обращения: 02.09.2016).
3. H. Parmar, M. Thornburgh (eds.) Adobe's Real Time Messaging Protocol // 2012.
4. Lambert M Surhone, Mariam T. Tennoe, Susan F. Henssonow OpenWRT / Lambert M Surhone, Mariam T. Tennoe, Susan F. Henssonow, Betascript Publishing, 104 c.

УДК 004

Лушников Н.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
Альтерман А.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ИЗУЧЕНИЕ СИСТЕМЫ СТАБИЛИЗАЦИИ

Аннотация: *В работе была рассмотрена система стабилизации на примере одноступенчатого маятника и разработана система нечеткого управления маятником в среде Simulink программы MATLAB. Объектом исследования являлся одноступенчатый обращенный маятник.*

Ключевые слова: *одноступенчатый обращенный маятник, система стабилизации, нечеткая логика, нечеткий регулятор.*

Annotation: *In work, the stabilization system was considered using the example of a single-stage pendulum and a system of fuzzy control of the pendulum in the Simulink environment of the MATLAB program was developed. The object of the study was a single-stage reversed pendulum.*

Key words: *single-stage reversed pendulum, stabilization system, fuzzy logic, fuzzy controller, MATLAB, Simulink.*

В последнее время системы, основанные на нечеткой логике, достаточно бурно развиваются. Основные области развития – это интеллектуальные системы управления и принятия решений, экспертные системы. Нечеткие методы моделирования применяют в системах управления с некоторой неопределенностью, которая затрудняет или исключает применение формальных методов моделирования. Нечеткая логика особенно необходима в условиях неопределенности, размытости, с которыми не справляются линейные системы. Впервые термин «нечеткая логика» был сформулирован Л. Заде в 1974 году. Под данным термином он понимал объект с функцией принадлежности элемента к множеству, принимающей любые значения в интервале [0,1], а не только значения 0 и 1. Применение нечетких регуляторов в наше время достаточно разнообразно. Нечеткие регуляторы применяются в различных системах для более быстрого, гибкого и эффективного управления устройством по сравнению, например, с П-, ПИ-, ПИД-регуляторами. В некоторых системах нечеткие регуляторы используются наряду с ПИД-регуляторами, что позволяет повысить эффективность и вместе с тем не увеличить сложность системы и затраты на нее. Примеры нечетких регуляторов представлены далее. Система автомобильного круиз-контроля, основанного на нечетком и ПИД-регуляторе. Данная система круиз-контроля, включает в себя автомобильный круиз-контроль системы и нечеткий модуль управления, включающий в себя традиционный и нечеткий ПИД-регулятор. Благодаря использованию нечеткого ПИД-регулятора перерегулирование системы круиз-контроля уменьшается, скорость ее реакции увеличивается, система становится менее чувствительна к колебаниям среды вокруг нее, соответственно, повышается ее надежность. Адаптивный интеллектуальный логический регулятор, работающий в условия нечетко заданной информации.

Данный регулятор построен для управления сложными объектами, которые невозможно представить в виде математической модели с использованием систем линейных дифференциальных уравнений. В итоге получаем повышение эффективности управления и быстродействия системы. Применение нечеткого регулятора для управления дорожным движением на перекрестке с большим количеством транспортных потоков. Этот нечеткий регулятор построен для повышения эффективности системы адаптивного управления дорожным движением, уменьшения погрешности при ухудшении погодных условий. Интеллектуальная система стабилизации двухступенчатого обращенного маятника [1]. Нечеткий регулятор здесь является системой стабилизации двухступенчатого маятника, являющегося упрощенной моделью стабилизирующих систем со свободным подвесом. Использование нечеткого моделирования объяснено простотой аппаратной реализации, малой погрешностью и более доступным пониманием данной модели.

Задача системы управления – сначала приложить такое управляющее воздействие к тележке, чтобы стержень переместился в верхнее положение, затем при помощи изменения управляющего воздействия на тележку

закрепить стержень в верхнем начальном положении и не позволять ему выходить оттуда, стабилизировать его, а также регулируя движение тележки так, чтобы тележка двигалась импульсно.

Блок DEE представляет собой математическую модель одноступенчатого маятника. На вход блока DEE подается управляющее воздействие (P), на выходе – функции изменения перемещения тележки и угла поворота стержня от времени (s и φ) [2]. Подсистема Phi filter используется для перевода значений угла φ в интервалах ($-\infty,-\pi$) и ($\pi,+\infty$) в промежуток [$-\pi$, π]. На вход подсистемы приходит функция изменения угла поворота стержня φ в интервале от $-\infty$ до $+\infty$, на выходе – все значения φ будут находиться в промежутке от $-\pi$ до π соответственно. Подсистема Phi regulator представляет собой систему управления и стабилизации стержня маятника в верхнем положении. Данная подсистема вначале заводит стержень в промежуток стабилизации, подавая усилие на тележку, а впромежутке стабилизации система приводит стержень в верхнее нулевое положение с помощью небольших управляющих воздействий, подаваемых электроприводом на каретку. Блок Unit Delay выполняет задержку входного управляющего воздействия для блока DEE на один шаг модельного времени. Данный блок предотвращает различные ошибки и путаницы с модельным временем [9]. Блоки s и Phi показывают графики функций изменения перемещения тележки s и угла поворота стержня φ от времени соответственно. Цель алгоритма системы управления – вывод стержня в верхнее нулевое положение и стабилизация в нем при помощи подачи усилия на тележку. Алгоритм является цикличным. Алгоритм системы управления одноступенчатым обращенным маятником показан на рисунке 4. В первый момент времени управляющего воздействия нет, стержень находится в нижнем начальном положении. Затем идет применение управляющего воздействия к компьютерной модели маятника, но так как вначале его нет, следовательно, и воздействие на стержень равно нулю. Далее идет проверка положения стержня: если он находится в промежутке стабилизации, то работает нечеткий регулятор, который подает на вход маятника стабилизирующее усилие, иначе работает регулятор, который подает усилие, требуемое для подвода стержня в промежуток стабилизации. Вначале требуется усилие, необходимое для подвода стержня в промежуток стабилизации. Далее требуемое усилие подается на вход компьютерной модели маятника.

Для создания нечеткого регулятора в программе MATLAB был использован Fuzzy Logic Toolbox – пакет расширения, содержащий инструменты для проектирования систем нечеткой логики [3]. В ходе исследования была построена компьютерная модель маятника и его система управления, показанная на рисунке 2. Произведена проверка работы системы при исходном максимальном усилии Pmax = 125 Н, и были выведены на экран графики изменения угла поворота стержня φ, изображенный на рисунке 4. На графике изменения угла поворота стержня φ видно, что вначале на стержень подается управляющее усилие, выводящее его в промежуток стабилизации. В

промежутке стабилизации стержень держится в нулевом верхнем положении с помощью подачи небольших стабилизирующих усилий.

Система стабилизирует положение стержня в верхнем нулевом положении менее чем за 3 с, что является одним из основных показателей эффективности регулятора. Однако есть сложности создания данной нечеткой системы управления. Основная трудность – при описании функции принадлежности нечеткой системы появляются неопределенности, поэтому для каждой функции принадлежности нужны свои требования и правила для дальнейшего построения системы.

Использованные источники:

1. Асаи К., Ватада Д., Иваи С. и др. Прикладные нечеткие системы. Пер. с япон./ под редакцией Тэрано Т., Асаи К., Сугэно М. – М.: Мир, 1993. –368 с.
2. Круглов В. В., Дли М. И., Голунов Р. Ю.. Нечеткая логика и искусственные нейронные сети. – М.: Физматлит, 2001. – 204 с.
3. MATLAB & Toolboxes / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://matlab.exponenta.ru/

УДК 303.82

Екшикеев Т. К., кандидат экономических наук, доцент
доцент ИВЭСЭП
Санкт-Петербургский химико-фармацевтический университет
Россия, г. Санкт-Петербург
Янушевская Ю. Д.
студент магистратуры
1 курс, факультет «Биотехнология»
Санкт-Петербургский химико-фармацевтический университет
Россия, г. Санкт-Петербург

ИННОВАЦИОННЫЕ МЕТОДЫ ВЫДЕЛЕНИЯ И ОЧИСТКИ КОКАРБОКСИЛАЗЫ

Аннотация: *В обзоре рассмотрена инновационная технология получения субстанции кокарбоксилазы гидрохлорида из витамина В1 (тиамина).*

Ключевые слова: *кокарбоксилаза, тиамин, макропористый катионит.*

Annotation: *The review considers the modern technology of obtaining the substance of cocarboxylase hydrochloride from vitamin B1 (thiamine).*

Key words: cocarboxylase, thiamin, macroporous cation exchanger.

В организме человека образуется большое количество всевозможных кислот. Если обмен веществ не нарушен, то от их избытка он избавляется через урину, потоотделение и дыхательные пути. В противном случае они будут накапливаться в крови и негативным образом влиять на соединительные и нервные ткани человека. Этот процесс называется метаболическим ацидозом и зачастую он проявляется, когда организм страдает от нехватки витамина B_1. Эта патология влечет за собой опасные последствия: повышенная свертываемость крови, инфаркт миокарда,

периферический тромбоз, гипергликемическая кома и летальный исход. По этой причине специалисты, обнаружившие у больного проблемы с кислотно-щелочным балансом, назначают фармакологическое средство "Кокарбоксилаза".

Данный препарат назначают в комплексной терапии печеночной и почечной недостаточности, диабетической прекомы и комы, диабетического кетоацидоза, хронической сердечно-сосудистой недостаточности и нарушениях сердечного ритма, периферических невритах. Детям препарат назначают по тем же показаниям. У новорожденных препарат применяют также в комплексной терапии состояний, связанных с гипоксией и ацидозом, в том числе асфиксии новорожденных, гипоксической энцефалопатии, недостаточности кровообращения, пневмонии, сепсиса и др.

Молекулярная формула кокарбоксилазы гидрохлорида: $C_{12}H_{18}N_4O_7P_2S \cdot HCl$. Препарат содержит не менее 98,5% и не более 101% $C_{12}H_{18}N_4O_7P_2S \cdot HCl$ в пересчете на сухое вещество.

Кокарбоксилазы гидрохлорид представляет собой белый кристаллический порошок со слабым специфическим запахом. Легко растворим в воде, практически нерастворим в спирте 95%. Даёт качественную цветную реакцию на тиамин, заключающуюся в синей флуоресценции при длине волны 254 нм, исчезающей при подкислении и вновь возникающей при подщелачивании раствора препарата.

На Вышневолоцком заводе ферментных препаратов ООО «Компания "ДЕКО"» субстанцию кокарбоксилазы гидрохлорида получают из витамина B_1 (тиамина) с помощью химического синтеза. Для этого в реактор загружают ортофосфорную кислоту и после нагрева до 40 – 50 °С добавляют фосфорный ангидрид, после чего перемешивают в течение 40 – 60 мин до образования однородной массы и добавляют тиамин равномерными порциями в течение 1 часа.

При том образуется смесь фосфорных эфиров тиамина (тиамин моно-, ди- и трифосфат).

Далее проводят хроматографическое разделение полученных эфиров на макропористом катионите КУ–23.

После этого проводят вакуум-упаривание до концентрации кокарбоксилазы 12 % и осуществляют депигментацию полученного концентрата с помощью активированного угля. Затем проводят подкисление очищенного раствора до pH = 2,8 – 3,2 и направляют на упарку в вакуум-циркуляционную установку, где происходит доупаривание до 32-34 %.

Полученный концентрат поступает на стадию кристаллизации, где подкисляется соляной кислотой до pH = 0,05 и обрабатывается этиловым спиртом.

По окончании кристаллизации суспензия кокарбоксилазы поступает на нутч-фильтр, где промывается этиловым спиртом до pH = 3 – 4.

Промытый осадок подсушивают на воздухе, а затем в вакуумной сушилке.

Полученную субстанцию кокарбоксилазы гидрохлорида направляют на стадию фасовки и упаковки.

К недостаткам данной технологии получения субстанции кокарбоксилазы гидрохлорида следует отнести:

1) *Макропористый катионит КУ – 23, используемый на стадии хроматографического разделения эфиров, в настоящее время производится только на Украине, что затрудняет его использование. Поэтому на Вышневолоцком заводе ферментных препаратов ООО «Компания "ДЕКО"» были проведены исследования по замене КУ – 23 на сорбент фирмы* Purolite C *– 120 в* H^+ *– форме. Исследования показали, что сорбент фирмы* Purolite C *– 120 близок по свойствам к КУ – 23, и на данной стадии может его заменить.*
2) *Упаривание элюата проходит в 2 стадии, результатом чего является невысокий выход кокарбоксилазы. В настоящее время возникает необходимость замены упаривания на новые, инновационные методы. Такими методами является ультра- и диафильтрация.*

Список использованных источников

1. *Кокарбоксилаза – раствор для инъекций [Электронный ресурс] / – Режим доступа: https://nogi.guru/raznoe/instrukciya-po-primeneniyu/kokarboksilaza-ukoly.html (дата обращения: 23.02.2018).*
2. *Рябчёнок И. «Кокарбоксилаза»: инструкции по применению, отзывы [Электронный ресурс] / И. Рябчёнок – Режим доступа: https://www.syl.ru/article/187384/new_kokarboksilaza-instruktsiya-po-primeneniyu-otzyivyi (дата обращения: 23.02.2018).*
3. *Кокарбоксилаза (Cocarboxylase) [Электронный ресурс] / – Режим доступа: http://www.lsgeotar.ru/kokarboxilaza-4517.html (дата обращения: 24.02.2018).*

УДК 004

Альтерман А.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
Лушников Н.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ИНТЕГРАЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ И ИХ ОСНОВНЫЕ ФУНКЦИИ

Аннотация: *В статье рассказывается об интегральных системах безопасности. Какое значение они играют в защите информации.*

Ключевые слова: *Интегральные системы безопасности, программное обеспечение.*

Annotation: *The article describes the integral security systems. What role do they play in protecting information.*

Keywords: *Integral security systems, software.*

Быстрое развитие современного оборудования технической безопасности и расширение функций, которые они выполняют, могут эффективно противостоять внешним угрозам. В то же время более сложное управление процессом, так как увеличивается количество управляющих устройств и, следовательно, увеличивается нагрузка на службы безопасности. Сегодня решение сложного набора задач для обеспечения безопасности объекта связано с значительной работой по учету, контролю и обработке статистической информации.

Справиться с этим помогут интегрированные системы безопасности.

Так как объект безопасности, как правило, обеспечивается несколькими системами: системой охранной и пожарной сигнализации (OPS), видеонаблюдением (CCTV) и системой контроля доступа (ACS). В этот стандартный набор могут входить: система защиты периметра, активное пожаротушение, инженерные подсистемы для обеспечения жизни и т. Д. Каждая из этих систем индивидуально отвечает за свое рабочее пространство, основанное на проблемах, которые она решает, позирует на этапе проектирования.

Существует потребность в взаимодействии отдельных подсистем в единой интегрированной системе безопасности (ISF). Объединив отдельные

подсистемы и используя компьютер в качестве универсального устройства управления, можно [2]:

1. автоматизировать действия и самые простые реакции на внешние события, тогда работа осуществляется электроникой, которая мгновенно реагирует на событие;
2. снизить влияния человеческого фактора на надежность системы;
3. взаимодействовать оборудования для разных целей, устранение противоречивых заказов благодаря гибкой системе внутренних приоритетов;
4. упростить процесса управления;
5. дифференцировать права и доступ к информации;
6. повысить степень защиты от несанкционированного доступа к управлению;
7. снизить общей стоимости за счет устранения дублирующего оборудования;
8. повысить эффективность каждой из подсистем и т. д.

В качестве основных функций современной интегральной системы можно отметить [1]:

1. разграничение полномочий, регистрация и документация о переводе персонала в офисы;
2. отдельная настройка и снятие с охраны каждой зоны или группы зон (включая автоматическое считывание электронной карты);
3. дистанционное видеонаблюдение и видеозапись с сохранением базы данных видеофрагментов;
4. документировать все события в системах с возможностью получения разных заданных отчетов параметров операционной фильтрации (как в ACS, так и OPS);
5. документировать действия сотрудников по предотвращению актов саботажа;
6. способность быстро вмешаться в работу системы;
7. способность управлять инженерными коммуникациями;
8. сохранение основных функциональных возможностей каждой из подсистем в случае нарушения связи между ними.

Рассмотрим способы интеграции. В реальных системах наиболее распространенными являются три типа интеграции: на уровне «сухих контактов», на уровне системы и смешанного типа.

Первый тип интеграции является самым простым и наиболее распространенным в небольших системах. Фактически, интеграция физического уровня, в котором релейный выход выводится в одну из подсистем (например, TSO), подключается к входам другой подсистемы (например, видеонаблюдение). Принцип прост: переключатель активирован (при включенном защитном датчике), включите устройство (мультиплексор включает камеру).

Интеграция на уровне программного обеспечения обычно включает в себя возможность управления подсистемами. Такой тип интеграции позволяет

использовать в системе оборудования не только для разных целей, но и для разных производителей. Это обеспечивает большую гибкость при настройке конкретного ISF, сопоставлении затрат и угроз.

Интеграция смешанного типа характеризуется использованием в менее важных областях интеграции на уровне «сухих контактов»; для подсистем, требующих глубокого уровня взаимодействия - интеграции на уровне протокола и работы с сторонними подсистемами с использованием интеграции программного обеспечения.

Ключевые возможности интегральной системы безопасности заключается в централизованном управлении всем комплексом систем безопасности, возможности дистанционного мониторинга, что позволяет оператору составить максимально полную картину функционирования объекта и состояния его подсистем, что дает возможность принять правильное решение.

В современной ИСБ можно запрограммировать логику работы системы с учетом сложных комбинаций сигналов от различных подсистем. За счет этого можно добиться существенного сокращения времени реакции на события, предоставив право решения в конкретных случаях электронике, а также снижения влияния человеческого фактора за счет автоматизации действий и реакций.

В заключении, можно сделать вывод о том, что после того, как сформулирована концепция безопасности для выбранного объекта наступает этап создания или модернизации интегральной системы безопасности. При этом необходимо учитывать, что особенности эксплуатации уже построенной системы защиты определяются особенностями применения и построения используемых на данном объекте технических средств охраны и надзора, системы контроля и управления доступом, системой оповещения о кризисных ситуациях (оперативно-диспетчерской связи, системы громкоговорящей связи), системой автоматизированного управления инженерными системами объекта и другое.

Использованные источники:

1. Интегрированные системы безопасности – принцип построения и возможности [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.secuteck.ru/articles2/OPS/integr_secur_systems_ops_2004/
2. Принципы построения и использования интегрированных систем безопасности на объектах охраны [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://studref.com/339735/tehnika/printsipy_postroeniya_ispolzovaniya_integrirovannyh_sistem_bezopasnosti_obektah_ohrany

УДК 004

Альтерман А.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
Лушников Н.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ЧЕРЕЗ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ И СЕРТИФИКАЦИЮ

Аннотация: *В статье раскрываются такие понятия, как лицензирование и сертификация в области информационной безопасности. Также поднимается проблема правового регулирования лицензии и сертификации.*

Ключевые слова: *Лицензирование, сертификация, информационная безопасность, правовое регулирование.*

Annotation: *In this article discloses such concepts as licensing and certification in the field of information security. Also there is a problem of legal regulations licenses and certification.*

Key words: *Licensing, certifications, information security, legal regulation.*

В сегодняшнем мире большое внимание уделяется регулирующему контролю в области защиты данных, однако до начала 1990-х годов ситуация оставила желать лучшего, поскольку приоритетом было исключительно интересы специальной службы государства, Министерства обороны и военно-промышленного комплекса. Главная цель заключалась в принципе «максимальной конфиденциальности» в защите информации, в результате чего доступ к многим типам информации был просто ограничен. К сожалению, нет других законов и постановлений правительства, которые определяют защиту информационных прав неправительственных организаций и отдельных лиц, не было. Если мы рассмотрим средства криптографической защиты информации, ее использование было сделано только в интересах государственных органов.

С небольшим временем можно видеть, что есть нормативные - регулирование безопасности правовой информации сделало большой шаг вперед. Это демонстрируется хорошей правовой базой для компаний, которые продают свою работу для защиты информации в соответствии с требованиями

действующих правил. Кроме того, уполномоченные государственные органы могут юридически регулировать все это.

Конечно, существует множество правил, регулирующих защиту информации. Однако теперь актуальность и спрос, которые необходимы для существования единого бизнеса, - это наличие таких документов, как лицензия и сертификация [2].

Давайте рассмотрим каждый документ более подробно. Лицензия - специальное разрешение на участие в определенном типе деятельности, конечно же, с обязательным соблюдением требований и условий, которые выдаются юридическим лицом или индивидуальным лицензирующим органом. В общем смысле лицензии - это деятельность, связанная с предоставлением лицензий, возобновлением документа, подтверждающим наличие лицензий, приостановлением или возобновлением лицензий, его аннулирование, безусловно, будет контролировать лицензирующие органы соблюдения с лицензиатами при осуществлении лицензированных видов деятельности, применимыми требованиями и условиями лицензирования. лицензионная деятельность в области информационной безопасности и ФСФС ФСБ несет Россию. Теперь давайте поговорим о сертификации - деятельности, подтверждающей, что они соответствуют требованиям технических регламентов, национальных стандартов или других нормативных документов по информационной безопасности. Саму система сертификации является органом России FSTEC, который работает с помощью аккредитованных подведомственных органов для сертификации средств защиты информации и испытательных лабораторий.

Кроме того, можно сказать, что они подпадают под действие сертификации не только технических средств, но и программного обеспечения и программного обеспечения для защиты информации, которые внедряют ГИС и средства контроля эффективности безопасности информация. Целью системы сертификации является обеспечение национальной безопасности в области информации. Кроме того, сертификация направлена на формирование и внедрение единой научно-технической и промышленной политики в области информации. В дополнение к продвижению рынка защищенных информационных технологий и средств для их поддержки, регулирования и контроля за разработкой и последующим выпуском решений в области информационной безопасности, помощь потребителям в грамотном выборе средств защита информации, защита интересов недобросовестного художника, подтверждение показателей качества продукции [1].

В наше время существует проблема, заключающаяся в том, что многие компании в области защиты данных не используют лицензированное программное обеспечение, проще и дешевле устанавливать пиратское программное обеспечение, оно также связано с различными программами например, для работы с базой данных. Руководители организаций не думают, что в будущем это может привести к риску потерять все данные, что приведет к потерям бизнеса, а еще хуже - к закрытию. Просто для сравнения, тогда

лицензированные средства и, конечно, разные программы дороги, но ущерб, вызванный взломом, еще больше, к сожалению, все менеджеры понимают. Кроме того, считается, что любая организация должна быть специальным подразделением, которое будет контролировать работу лицензированного оборудования и программ. Благодаря этому отделу и лицу, ответственному за защиту данных, и любой информации, которой можно было избежать несколько утечек информации и, в целом, банкротства компаний. Лицо, ответственное за эту работу, может заранее определить угрозу или проблему с зарегистрированными транспортными средствами и может быть сообщено в соответствующее место, где все правильно, и не будет проблем или рисков потеря данных. Конечно, мы не можем сказать, что если вы используете сертифицированные и сертифицированные технические активы, это не будет, но это будет минимальным [3].

Кроме того, текущая проблема касается программ и программного обеспечения, лицензированных в учебных заведениях. Немногие университеты имеют большой выбор лицензионных программ, где учащиеся могут практиковать, а в будущем и работать. Все зависит от материальной ситуации. Студенты должны изучать программы в демках, которые значительно отличаются от оригинальных программ. Было бы желательно, чтобы у обучения было больше возможностей ознакомиться с лицензированными техническими средствами в будущем для работы без каких-либо проблем. В заключение можно сделать вывод, что лицензия является не только листом бумаги и официальным документом, подтверждающим право на осуществление указанных в нем видов деятельности в течение установленного срока и условий его реализации. Кроме того, сертификация не менее важна. В конце концов, существует процедура оценки соответствия, то есть дает письменное свидетельство гражданам о том, что продукт соответствует указанным требованиям.

Лицензирование и сертификация неотделимы друг от друга. В конце концов, с помощью руководящих принципов и нормативной базы охватывает развитие, когда сертификация подтверждает, что технические средства защиты информации соответствуют требованиям нормативных правовых актов и лицензирования, в свою очередь, помогает компаниям осуществлять свою деятельность в области информационной безопасности в Российской Федерации.

Использованные источники:

3. Лицензирование и сертификация в области защиты информации [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://studfiles.net/preview/5852002/page:27/

4. О лицензировании лицензировании и сертификации в области защиты информации [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.cryptopro.ru/sites/default/files/docs/licen.pdf

5. Лицензирование и сертификация в области систем обеспечения безопасности информации [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://scibook.net/informatika_1210/litsenzirovanie-sertifikatsiya-oblasti-sistem-58098.html

УДК 62-501/-502

Варнаков Д.В., доктор технических наук, доцент
профессор кафедры «Техносферная безопасность»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Яшин В.Н., студент
3 курс, факультет «ИФФВТ»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Дюлин Д.В., студент
4 курс, факультет «ИФФВТ»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск

ИССЛЕДОВАНИЕ И ОПТИМИЗАЦИЯ РЕСТРИКТОРА ДВИГАТЕЛЯ ВНУТРЕННЕГО СГОРАНИЯ

Аннотация: *В статье рассмотрены вопросы оптимизации параметров ограничителя типа Вентури, который устанавливается во впускном коллекторе автомобильного двигателя. Решалась задача по оптимизации конструкции типа Вентури, с целью обеспечения максимального массового расход для двигателя от дроссельной заслонки, снижая потери давления.*

Ключевые слова: *рестриктор, воздухозаборник, мощность, двигатель, давление на входе, массовый расход воздуха.*

Annotation: *The article deals with the optimization of the parameters of the venturi-type limiter, which is installed in the intake manifold of an automobile engine. The task was to optimize the design of the Venturi type, in order to provide the maximum mass flow for the engine from the throttle, reducing pressure losses.*

Keywords: *restrictor, air intake, power, engine, inlet pressure, mass air flow.*

В автогонках, воздушные рестрикторы используются для ограничения доступа воздуха в воздухозаборник с целью уменьшения максимальной мощности двигателя. Для расчета давления на выходе рестриктора необходимо определить граничные условия, которые будут использоваться при анализе Computational Fuid Dynamics (далее – CFD). Граничными условиями будут температура окружающей среды и атмосферное давление на входе. Граничным условием на выходе ограничителя может быть давление, скорость, либо массовый расход. Переменными значениями будут сходящееся

и расходящееся значения угла трубки ограничителя. Массовый расход на выходе можно вычислить, используя уравнение вынужденного потока:

$$m = \frac{A \times Pt}{\sqrt{Tt}} \times \sqrt{\frac{\gamma}{R}} \times M \times \left(1 + \frac{\gamma - 1}{2} \times M^2\right)^{-\frac{\gamma+1}{2(\gamma-1)}}$$

Вычисление максимального массового расхода из приведенного выше уравнения: M = 1 (подавленный поток); A = 0,001256 м² (ограничение 20 мм); R = 0,266 KJ / Kg-K; γ = 1,4; Pt = 101325 Па; T = 300 К.

Тогда, m = 0,0703 кг/с. Это второе граничное условие, которое будет применяться на выходе ограничителя. Таким образом, известны все постоянные и переменные параметры для выполнения вычислений.

Для проверки результатов моделирования CFD использовался программный пакет SolidWorks. Это программное обеспечение помогает в оптимизации ограничителя для достижения минимального гидравлического сопротивления впускной системы при максимально возможном массовом расходе. При проведении анализа CFD были учтены различные сходящееся и расходящееся углы конуса, и с номерами, исследуемых моделей было определенно минимальное падение давления.

Как только мы выяснили все параметры необходимые для решения нашей задачи, мы переходим к выяснению оптимального размера ограничителя, обеспечивающего минимальный перепад давления по трубки Вентури. Для того, чтобы сделать исследование мы взяли некоторые размеры расходящихся и сходящихся углов по базовым знаниям функционирования трубки Вентури. Моделирование было выполнено с использованием Solidworks 2016, а затем проанализировано в SolidWorks Flow Simulation (моделировании потоков) для следующих граничных условий:

Вход: общее давление = 101325 Па

Выход: массовый расход = 0,0703 кг / с

Параметры тестируемых моделей рестриктора типа трубка Вентури, указаны в таблице 1 ниже.

Таблица 1.

Параметры тестируемых моделей рестриктора

Модель	Угол схождения (рад)	Угол расхождения (рад)
1	0,08	0,017
2	0,09	0,017
3	0,14	0,017
4	0,21	0,017
5	0,08	0,035
6	0,09	0,035
7	0,14	0,035
8	0,21	0,035
9	0,08	0,044
10	0,09	0,044

11	0,14	0,044
12	0,21	0,044
13	0,08	0,052
14	0,09	0,052
15	0,14	0,052
16	0,21	0,052

Выше указанные задачи были решены при моделировании потока путем построения объемной сетки высокой точности. Результаты численных расчетов приведены ниже в таблице 2 для всех моделей.

Таблица 2

Результаты численных расчетов

Модель	**Угол схождения (рад)**	**Угол расхождения (рад)**	**Разность давлений (Па)**
1	0,08	0,017	6107
2	0,09	0,017	6046
3	0,14	0,017	6453
4	0,21	0,017	7292
5	0,08	0,035	5171
6	0,09	0,035	5047
7	0,14	0,035	5278
8	0,21	0,035	5631
9	0,08	0,044	5273
10	0,09	0,044	5392
11	0,14	0,044	5430
12	0,21	0,044	4663
13	0,08	0,052	5186
14	0,09	0,052	5277
15	0,14	0,052	5220
16	0,21	0,052	5474

Из полученных данных минимальное значение перепада давления по различным симуляциям, а также восстановление давления является максимальным, когда угол схождения составляет 0,21рад (12 градусов), а угол расхождения - 0,044 рад (2,5 градуса), т.е. 12 модель рестриктора является наиболее эффективной.

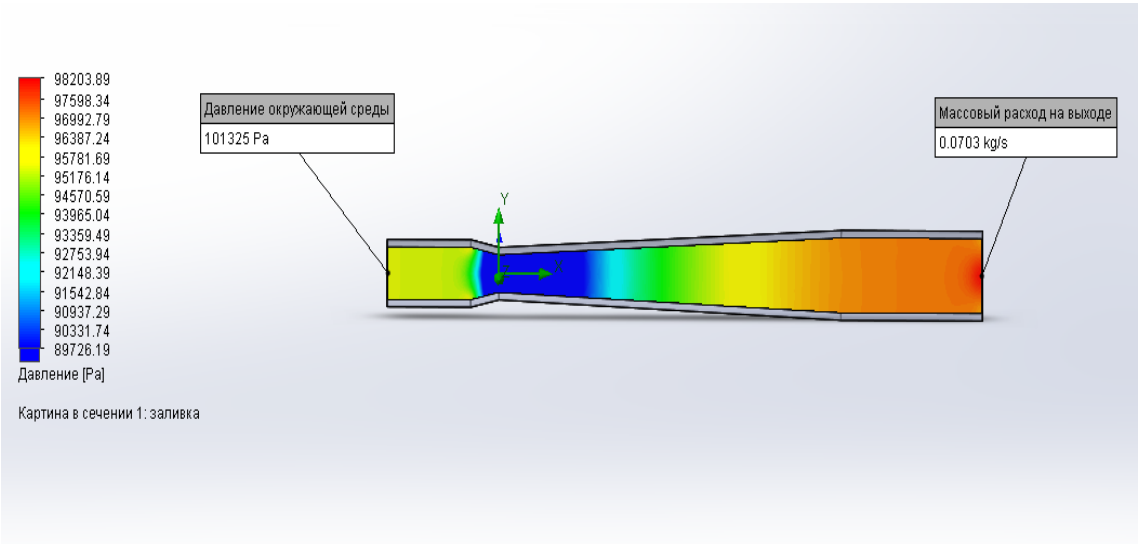


Рисунок 1. График давления модели 12

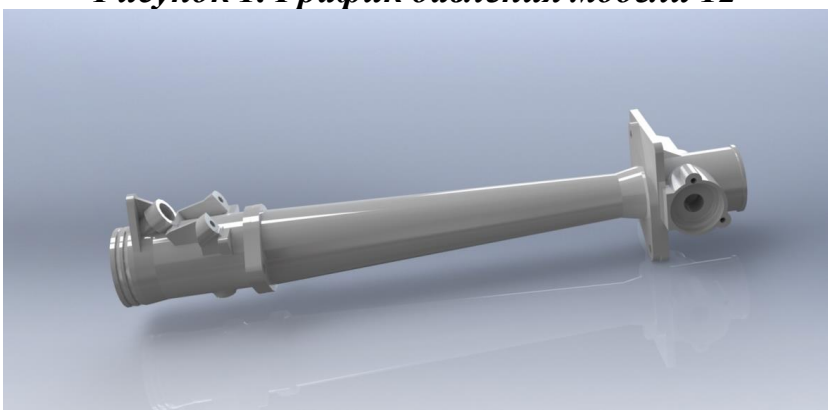


Рисунок 2. 3D-изображение рестриктора 12 модели с дроссельной заслонкой

Вывод

Анализ результатов CFD-моделирования показал, что восстановление давления после рестриктора является максимальным, когда угол входного конуса составлял 0,21рад (12 градусов), а выходного – 0,044 рад (2,5 градуса).

Использованные источники:

1. Варнаков Д.В. Использование диагностических параметров при оценке и прогнозировании параметрической надежности двигателей автотранспортных средств / Д.В.Варнаков // Монография. – Ульяновск: УлГУ, 2013. 124 с. – ISBN 978-5-88866-486-5.

2. Варнаков Д.В. Применение методики прогнозирования надежности двигателей военной автомобильной техники в нормальном и специальном эксплуатационных режимах / Д.В. Варнаков, М.А. Афонин, Д.В. Пикулин // Научный вестник Вольского военного института материального обеспечения: военно-научный журнал. 2017. № 2 (42). С. 85-90.

3. Дидманидзе, О.Н. Обеспечение надежности техники путем проведения комплексной оценки качества поставок запасных частей при организации технического сервиса / О.Н. Дидманидзе, Б.С. Дидманидзе, В.В. Варнаков,

Д.В. Варнаков, Е.А. Варнакова, Л.Л. Хабиева // Международный технико-экономический журнал. – М.: ООО «Спектр», 2014. – №5. – С. 31-40.

4. Варнаков В.В. Построение математической модели технического сервиса. / В.В. Варнаков, А.С. Карпов, М.Е. Дежаткин // Международный технико-экономический журнал. 2009. № 3. С. 73-75.

5. Варнаков Д.В. Влияние метода прогнозирования достаточной надежности по обобщенному параметру на динамическую характеристику автотранспортных средств / Д.В. Варнаков // Международный технико-экономический журнал. - М.: № 2. - 2012. С. 113-119.

6. Дидманидзе О.Н. Повышение параметрической надежности автомобильных двигателей / О.Н. Дидманидзе, Д.В. Варнаков // Ремонт, восстановление, модернизация. - М.: №5. 2007. С. 2...7.

7. Варнаков В.В. Оценка качества ремонта двигателей при сертификации по результатам обкаточных испытаний / В.В. Варнаков, А.В. Погодин, Д.В. Варнаков // Ремонт, восстановление, модернизация. - М.: № 8. 2005. С. 19-21.

Царева Д.С.,
студент магистратуры,
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород
Научный руководитель: Хашаева С.В.,кандидат социологических наук, доцент
доцент кафедры «Социология и организация работы с молодежью»
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОБЛЕМЫ ГЕНДЕРНОЙ ИДЕНТИЧНОСТИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОСТИ

Аннотация. В данной работе проведен анализ имеющейся литературы, связанной с изучением гендерной идентичности, а так же проанализированы различные подходы к проведению исследований по данной теме; также были изучены статистические показатели проблемы, которые помогли оценить ситуацию и углубиться в суть проблемы.

Ключевые слова: общемировые тенденции, исследование, гендерная идентичность, гомосексуализм, суррогатное материнство.

Annotation. In this work, the analysis of available literature related to the study of gender identity, as well as various approaches to research on this topic were analyzed; also studied were the statistical indicators of the problem, which helped to assess the situation and deepen the essence of the problem.

Key words: global trends, research, gender identity, homosexuality, surrogacy.

В современных условиях немаловажным является вопрос гендерной идентичности. В своем исследовании мы хотим проанализировать ситуацию, связанную с суррогатным материнством и гомосексуализмом, как связанными между собой явлениями. Прогрессирующее развитие данных проблем как в стране, так и в мире заставляет центры исследований выяснить мнение населения по данному вопросу.

Благодаря проведенному поисковому исследованию выяснилось, что более половины респондентов (60%) считают допустимым суррогатное материнство в сложной ситуации, когда люди не имеют возможности сами родить детей. Практически каждый пятый опрошенный (19%) уверен, что суррогатное материнство недопустимо ни при каких обстоятельствах. И лишь небольшой процент респондентов (16%) считает, что это вполне нормально и допустимо в любой ситуации [1].

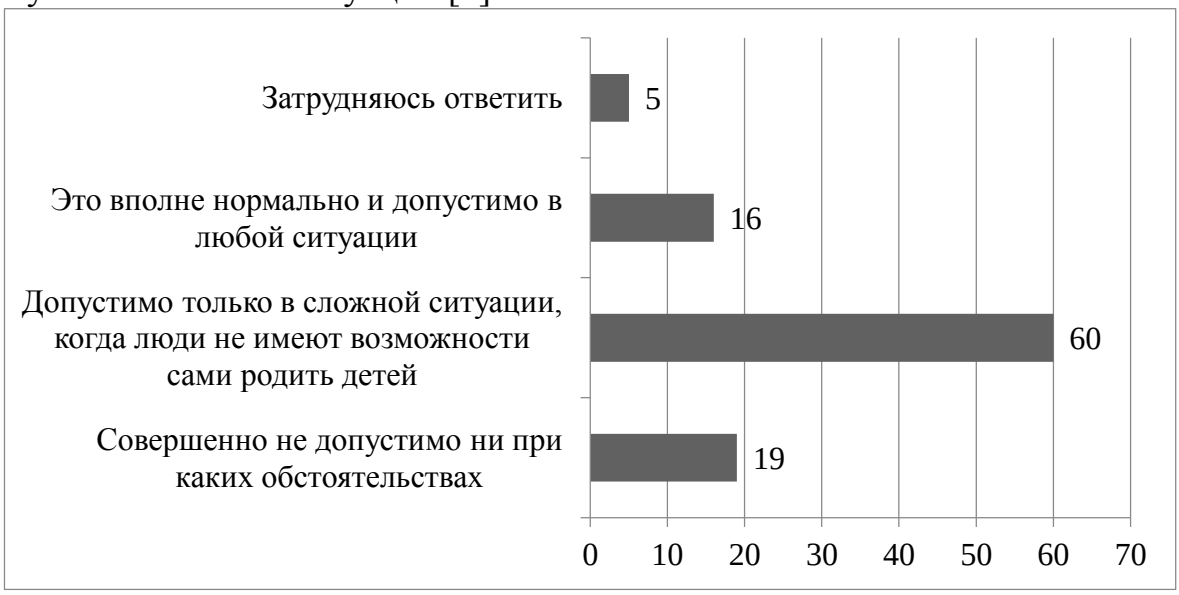


Рис. 3. Распределение ответов на вопрос о том, допустимо ли пользоваться услугами суррогатной матери.

Результаты исследования показали, что половина опрошенных (51%) считает, что суррогатные матери делают нужное и полезное дело. Большинство из них относятся к возрастной категории от 18 до 34 лет (59% от числа опрошенных). Четверть респондентов (26%) уверена, что суррогатное материнство вещь морально недопустимая. Большинство (36%) из тех, кто высказывает такое мнение относится к возрастной кагорте 60 лет и старше. Возможно, это связано с тем, что люди этого поколения имеют другие культурные и нравственные ценности, им привиты другие нормы морали, что заставляет их склоняться к такому мнению [1].

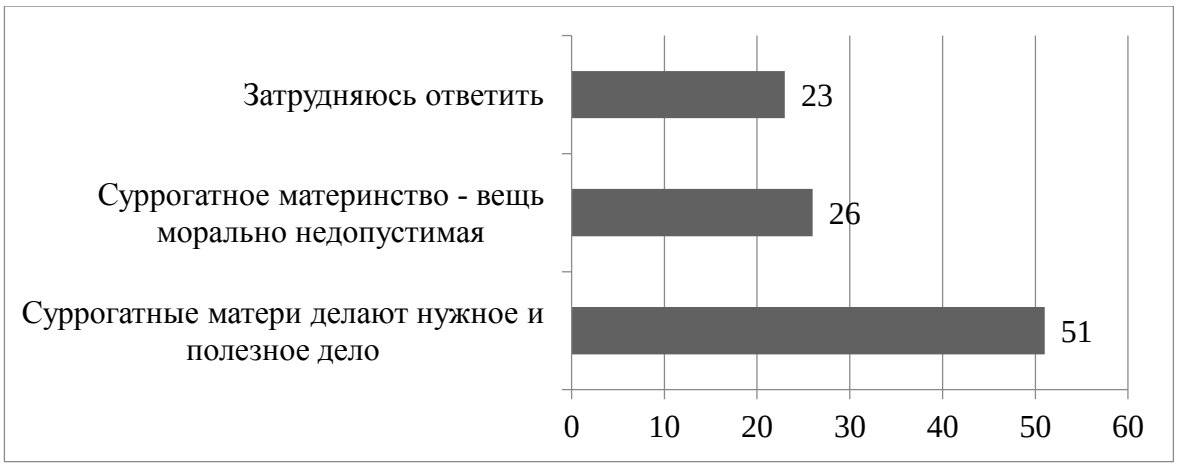


Рис. 4. Распределение мнений респондентов о суррогатном материнстве

Исследование показало, что в ситуации, если бы респондент не мог иметь своих детей, но очень хотел бы их завести почти половина опрошенных (45%) взяла бы ребенка из детского дома. Четверть опрошенных предпочла бы прибегнуть к услугам суррогатной матери. При этом следует заметить, что респонденты с высоким уровнем дохода чаще выражали готовность воспользоваться услугами суррогатных матерей, чем граждане с небольшим достатком (30% и 21% соответственно) [1].

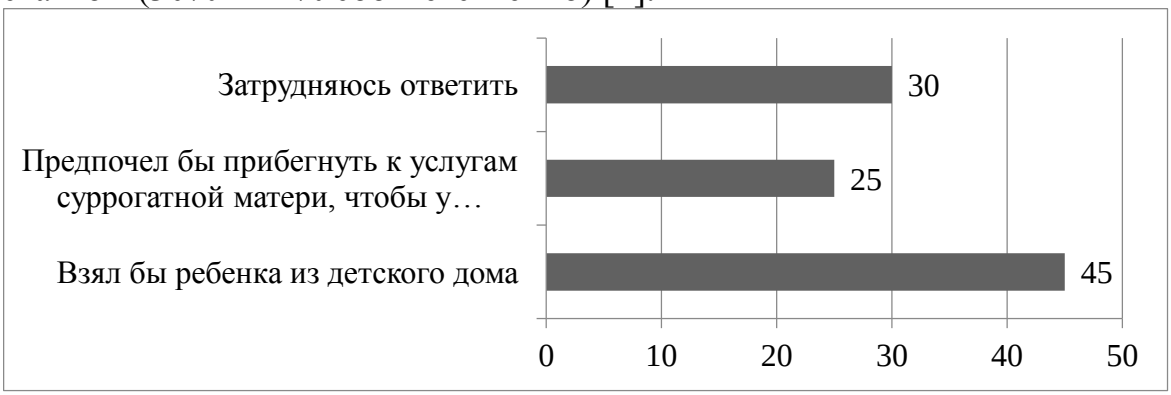


Рис. 5. Распределение ответов на вопрос о том, как бы поступили опрошенные, в случае, если бы не могли иметь своих детей, но хотели бы их завести

Наряду с проблемой суррогатного материнства значимой проблемой в блоке «гендерная идентичность» является гомосексуализм. Легализация данного явления в европейских странах вызывает у людей различные чувства и эмоции. Для выяснения отношения населения к данному явлению проводилось множество исследований.

Так исследование показало, что приблизительно одинаковый процент респондентов имеют абсолютно противоположное мнение. Были высказаны точки зрения о том, что сексуальная ориентация – это частное дело каждого, и опрошенные не проводят различий между людьми с традиционной ориентацией и нетрадиционными взглядами на секс (22%). Однако следует заметить, что каждый пятый опрошенный отметил, что это больные люди, которым нужна медицинская помощь (20%), а так же, что гомосексуалисты – опасные люди, которых следует изолировать от общества (20%). Так же

приблизительно одинаковый процент опрошенных (15%) утверждает, что гомосексуалисты нормальные люди, но общаться лично с ними не хочется и, что гомосексуализм – социальная болезнь, и лечить надо само общество. Это позволяет говорить о том, что в российском обществе гомосексуальные отношения не поддерживает большинство опрошенных (приблизительно 70%). Каждый пятый (22%) выдерживает нейтральную позицию по отношению к данному явлению [2].

Рис. 6. Распределение ответов на вопрос об отношении респондентов к людям с нетрадиционной сексуальной ориентацией

Результаты исследования подтверждают отрицательное отношение респондентов к исследуемой проблеме: подавляющее большинство респондентов (80%) в той или иной степени не согласны с тем, что однополые пары должны иметь право вступать в брак между собой. Следует отметить, что за последние годы количество совершенно не согласных с данным вопросом возросло более чем в 2 раза (с 34% в 2005 году до 70% в 2015 году). Возможно, это связано с достаточно быстрым распространением данного явления в странах Европы, а так же с увеличивающимся числом стран, легализирующих гомосексуализм. Это пугает жителей нашей страны, что выражается в полном несогласии с данным правом [2].

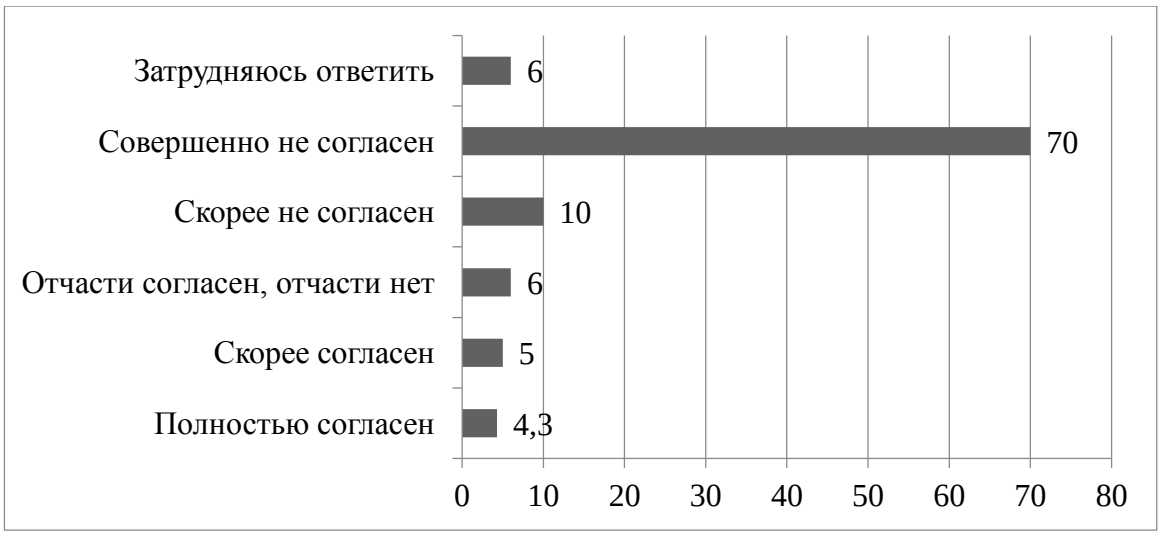


Рис. 7. Распределение ответов на вопрос о том, должны ли однополые пары иметь право вступать в брак между собой

Что касается вопроса о том, какую политику должно проводить государство по отношению к «однополым бракам», то, можно заметить, что более трети опрошенных (41%) придерживаются мнения, что государство должно преследовать лиц «нетрадиционной сексуальной ориентации» и считают, что необходимо искоренить это явление как таковое. Треть респондентов (32%) считает, что государство не должно интересоваться «сексуальной ориентацией» граждан, а лица «нетрадиционной ориентации» в свою очередь должны стараться никак не обнаруживать свои особенности. 12% ответивших утверждают, что лиц «нетрадиционной сексуальной ориентации» нужно охранять от дискриминации, однако не давать права на создание семьи и усыновление детей. Минимальный процент опрошенных (3%) уверен, что государство должно признать право лиц «нетрадиционной сексуальной ориентации» на создание семьи, но без права иметь детей. Тот же процент (3%) считает, что вовсе не нужно ограничивать права таких людей и разрешить им создавать полноценную семью, в том числе иметь детей [2].

Рис. 8. Распределение ответов на вопрос о политике государства по отношению к однополым бракам

Использованные источники

1. Суррогатные матери – герои или изгои? [Электронный ресурс] // Режим доступа к изд. : https://wciom.ru/index.php?id=236&uid=114646. – Систем. требования: IBM PC, Internet Explorer.

2. Однополые браки: за и против [Электронный ресурс] // Режим доступа к изд. : https://wciom.ru/index.php?id=236&uid=115315. – Систем. требования: IBM PC, Internet Explorer.

УДК 629.083

Харлов Максим Викторович, к.в.н.,
Попов Валерий Анатольевич, к.т.н.,
Гниденко Александр Евгеньевич
ФГБОУ ВО «Петербургский государственный университет путей сообщения Императора Александра I», Россия, г. Санкт-Петербург

К ВОПРОСУ О РАЗРАБОТКЕ ОЦЕНОЧНЫХ ИНСТРУКЦИЙ ДЛЯ ТЕХНИЧЕСКОГО ОСВИДЕТЕЛЬСТВОВАНИЯ ТОННЕЛЬНЫХ ЭСКАЛАТОРОВ

Аннотация. *В статье отмечается важность рассмотрения вопроса качественного технического освидетельствования тоннельных эскалаторов, также заостряется внимание на том факте, что методика технического освидетельствования до настоящего времени полностью не определена. Отсутствуют инструкции, необходимые для оценки подсистем эскалаторов. Далее в статье говориться о разработке таких оценочных инструкций для*

эскалатора типа ЭТ-2 в рамках выпускной квалификационной работы. Приводится возможная форма и фрагмент существующей инструкции. Отмечается необходимость дальнейшей качественной оценки инструкции для ее допуска в практику применения.

Ключевые слова: *тоннельный эскалатор, техническое освидетельствование, методика оценки, оценочная инструкция.*

ON THE ISSUE OF DEVELOPMENT OF EVALUATION INSTRUCTIONS FOR TECHNICAL INSPECTION OF TUNNEL ESCALATORS

Abstract. *The article notes the importance of considering the issue of quality technical inspection of tunnel escalators, and also focuses on the fact that the technique of technical inspection has not been fully determined to date. Missing instructions necessary for the assessment of subsystems of the escalators. Next, the article talks about the development of such assessment instructions for escalator of the type of ET-2 in the framework of the final qualifying work. The possible form and a fragment of the existing instruction are given. The need for further qualitative assessment of the instruction for its admission to practice is noted.*

Keywords: *tunnel escalator, technical inspection, evaluation method, evaluation instruction.*

Текст статьи.

Как известно, тоннельные эскалаторы отнесены к группе технических объектов, которые определены, с точки зрения промышленной безопасности, как «опасные» [3]. То есть при их эксплуатации предъявляются особые требования по качеству обеспечения их работоспособного состояния. При этом важной задачей является оценка их технического состояния, выполняемая при техническом освидетельствовании.

Следует отметить, что, несмотря на важность технического освидетельствования тоннельных эскалаторов, до настоящего времени нормативными документами методика этого процесса никак не определена. Оценка технического состояния предполагается выполнять исключительно на основе собственного опыта, что при разности субъективных точек зрения не может не сказываться негативно на результате.

В изданном материале исследований [5,6] данная методика реализуется на основе следующей математической модели:

$$C = (0{,}18 \cdot b_1 + 0{,}19 \cdot b_2 + 0{,}21 \cdot b_3 + 0{,}20 \cdot b_4 + 0{,}22 \cdot b_5) \cdot k \rightarrow 3 \text{ баллам},$$

где

$n = \{1; 2; 3; 4; 5\};$ (1)

$b_n = \{0 \text{ баллов}; 1 \text{ балл}; 2 \text{ балла}; 3 \text{ балла}\};$

C=0 баллам при b_n=0 баллов;

$k = \{0{,}80; 0{,}68; 0{,}82; 0{,}64; 0{,}78; 0{,}55\}.$

При этом итоговая оценка технического состояния эскалатора определяется после оценивания пяти его основных подсистем: механизмы привода и устройства натяжения эскалатора; несущие металлоконструкции; лестничное полотно и его трасса; балюстрада и поручневое устройство;

электрооборудование, включая устройства управления, приборы и устройства безопасности. Оценка выполняется в баллах, для чего предлагается применение специальных оценочных инструкций, содержащих описание четырех состояний подсистем эскалатора и их элементов при необходимости. В данном случае подразумеваются следующие состояния: работоспособное (исправное); работоспособное с незначительными неисправностями и замечаниями, которые могут быть устранены сразу; работоспособное с неисправностями и замечаниями, которые могут быть устранены при очередном техническом обслуживании; неработоспособное состояние.

Разработка оценочных инструкций планируется на основе действующих нормативно-правовых документов, эксплуатационной документации и руководящих документов организации, занимающейся эксплуатацией эскалатора. При этом требуется длительная и скрупулезная работа с документами. А работник должен иметь образование, предметно относящееся к подъемно-транспортному оборудованию. Например, таким работником может быть студент выпускного курса.

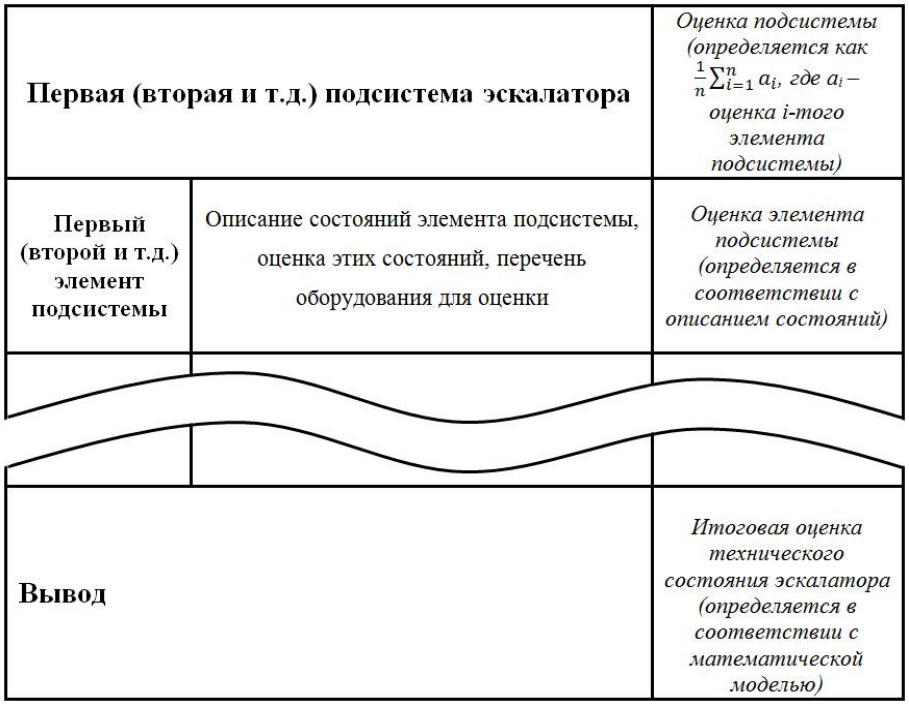


Рис.1 – Табличная форма оценочной инструкции

Так, Гниденко А.Е., как студенту-выпускнику кафедры «Подъемно-транспортные, путевые и строительные машины» ФГБОУ ВО «Петербургский государственный университет путей сообщения Императора Александра I», для его выпускной квалификационной работы была поставлена задача разработки инструкций для оценки технического состояния при освидетельствовании тоннельных эскалаторов типа ЭТ-2.

Наименование подсистемы эскалатора		Оценка
Балюстрада и поручневое устройство		
Щиты балю-страды	Работоспособное(исправное) состояние – **оценка 3 балла**. Описание состояния: Все нормативные параметры находятся в допустимых пределах. Недостатки и замечания отсутствуют.	
	Работоспособное состояние с незначительными неисправностями и замечаниями, которые могут быть устранены сразу - **оценка 2 балла**. Описание состояния: На поверхности баллюстрады имеются глубокие риски, царапины, потертости текстурного слоя, пузыри, сколы и трещины, острые грани. Отдельные щиты (не более 2-3 на наклон) не закреплены.	
	Работоспособное состояние с неисправностями и замечаниями, которые могут быть устранены при очередном техническом обслуживании - **оценка 1 балл**. Описание состояния: Дефектное закрепление щитов (не более 5 на наклон и не более одного крепления на щит). Щиты разного цвета и с разной текстурой в одном наклоне без согласования с эксплуатационной дистанцией. Имеются сквозные щели в балюстраде (за исключением сквозного зазора между горизонтальными щитами балюстрады и зонтами тюбинговой обделки не более 5,0 мм, а также между фартуком и плинтусом - не более 2,0 мм для фартуков из фанеры и от 2,0 мм до 4,0 мм для фартуков из нержавеющей стали). Износ фартуков из фанеры 2,0 мм и более на длине до 300 мм, по всей длине 1,5 мм и более. Присутствуют профили балюстрады с трещинами, вмятинами и отклонениями от прямолинейности более 2,0 мм на 1000 мм.	
	Неработоспособное состояние - **оценка 0 баллов**. Описание состояния: Многочисленные (более 2 на щит) дефекты крепления щитов и других элементов балюстрады. Зазоры между профилями на компенсирующих стыках более 2,0 мм. Перепады плоскостей между элементами балюстрады (щиты, планки, штапики) со стороны лестничного полотна более 3 мм. Перепады стыков фартуков более 0,5 мм (кроме участка компенсирующего стыка). Зазор в стыках щитов и фартуков балюстрады более 4 мм.	
	Оборудование: *Ступенчатый щуп 2-6 мм; Линейка измерительная 20 мм; Рулетка измерительная 2000 мм; фонарик; маркер.*	

Рис.2 – Фрагмент готовой оценочной инструкции

В процессе решения данной задачи были изучены требования ряда нормативно-правовых документов по безопасной эксплуатации тоннельных эскалаторов, в том числе: Федеральные нормы и правила в области промышленной безопасности «Правила безопасности эскалаторов в метрополитенах», ПБ 10-77-94 «Правила устройства и безопасной эксплуатации эскалаторов», ГОСТ 33966.1-2016 (EN 115-1:2008+A1:2010) «Эскалаторы и пассажирские конвейеры. Требования безопасности к устройству и установке» [1,2,4]. Рассмотрена нормативно-техническая документация, в том числе: Руководство по эксплуатации эскалатора ЭТ-2, РР-ЭС 002-17 «Руководство по ремонту эскалаторов» и другие.

В результате проведенной работы решено представить оценочные инструкции в виде таблицы по форме, приведенной на рисунке 1.Фрагмент готовой инструкции приведен на рисунке 2.

Полная инструкция достаточно объемная и содержится в приложении к тексту пояснительной записки выпускной квалификационной работы студента Гниденко А.Е.. Работа доступна в соответствующем разделе на официальном сайте научно-технической библиотеки университета.

Следует отметить, что на данном этапе работа над инструкцией не заканчивается. Ее содержание подлежит всестороннему анализу и правке со стороны соответствующих экспертов. Это позволит повысить качество оценки. Нужно сказать что, такая работа должна проводиться на регулярной основе, с частотой соответствующей частоте изменения содержания нормативно-технических и правовых документов. На наш взгляд частота актуализации инструкций может быть ежегодной. Разработка методики анализа и оценки качества инструкций является отдельной темой для научного исследования, которая может быть рассмотрена нами в будущем.

Список литературы

1. ГОСТ 33966.1-2016 (EN 115-1:2008+A1:2010) «Эскалаторы и пассажирские конвейеры. Требования безопасности к устройству и установке». – М.: Стандартинформ, 2017. – 75 с.

2. Правила устройства и безопасной эксплуатации эскалаторов (ПБ 10-77-94) // Нормативные документы в сфере деятельности Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору: Серия 10. Выпуск 41/ Колл. авт. М.: ЗАО «Научно-технический центр исследования проблем промышленной безопасности», 2010. - 102 с.

3. Федеральный закон «О промышленной безопасности опасных производственных объектов». – 20-е изд., испр. и доп. – М.: ЗАО «НТЦ исследований проблем промышленной безопасности», 2018. – 52 с.

4. Федеральные нормы и правила в области промышленной безопасности "Правила безопасности эскалаторов в метрополитенах" // Нормативные документы в сфере деятельности Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору: Серия 10. Выпуск 83/ Колл. авт. М.: ЗАО «Научно-технический центр исследования проблем промышленной безопасности», 2014. 76 с.

5. Харлов М.В., Попов В.А. Методика оценки технического состояния эскалатора // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 9, №4 (2017). URL: http://naukovedenie.ru/PDF/05TVN417.pdf (доступ свободный).

6. Харлов М.В., Попов В.А., Уралов В.А. Определение некоторых параметров модели оценки технического состояния эскалатора // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 9, №5 (2017). URL: https://naukovedenie.ru/PDF/39TVN517.pdf (доступ свободный).

© Харлов М.В., 2018.
SPIN-код: 8320-2366, AuthorID: 719461
© Попов В.А., 2018.
SPIN-код: 2418-7152, AuthorID: 413089
© Гниденко А.Е., 2018.

УДК 631.363:7

Сторожук Т.А., доцент
кафедры «Механизация животноводства и БЖД»
Кубанский государственный аграрный университет
Россия, г. Краснодар
Кущак К.С., студент
факультет «Энергетики»
Кубанский государственный аграрный университет
Россия, г. Краснодар
Мельников К.В., студент
факультет «Энергетики»
Кубанский государственный аграрный университет
Россия, г. Краснодар

К ВОПРОСУ ОБОСНОВАНИЯ ПАРАМЕТРОВ СМЕСИТЕЛЯ КОРМОВ

Аннотация: *В данной статье на основании анализа поточно-технологических линий смешивания кормов предложен вариант использования смесителя периодического действия, который позволяет обеспечить требуемую степень однородности при смешивании зерновых компонентов. Использование данной конструкции смесителя кормов позволяет снизить энергоемкость и материалоемкость процесса, а также снизить удельные затраты труда на линии приготовления кормовой смеси.*

Ключевые слова: *оптимизация процесса смешивания, параметры смесителя*

Abstract: *In this article we propose the use of a batch mixer based on the analysis of feed-processing lines for feed mixing, it allows to provide the required degree of homogeneity when mixing grain components. The use of this feed mixer design allows reducing the energy intensity and material consumption of the process, as well as reducing the labor costs of the feed mix production line.*

Keywords: *optimization of the mixing process, mixer parameters.*

Приобретение уже готовых сухих смесей и комбикормов ведет к материальным затратам. Кроме того, невостребованными остаются собственные ресурсы, увеличивается себестоимость конечной продукции. В связи с этим лучше всего производить комбикорм в месте его использования.

Производство данной продукции является сложным многофакторным процессом, важным этапом в котором считается смешивание. Наибольшее распространение получило смешивание за счет движущихся лопастей, вращения резервуара смесителя, прохождения массы через сопла, вибрации, и т.п. Но вся имеющаяся техника не во всех ситуациях способна обеспечить качественное однородное смешивание [5, с.22], [4, с.20].

Комбикорма приготавливают на межхозяйственных комбикормовых заводах и частично в комбикормовых цехах хозяйств по рецептам, утвержденным соответствующими ГОСТами и техническими условиями. Общие требования к комбикормам: влажность по более 14…15 %, посторонних примесей не более: металлических – 10…25 мг/кг, песка - 0,5 %; для БВД - влажность не более 14%, фракции размером 3 мм - не более 10,%, перевариваемого протеина - не менее 25%, сырой клетчатки - не более 8 %, песка не более - 0,5 %, металлических включений - не более 25 мг/кг.

Анализ работы линий смешивания на базе смесителей кормов периодического действия показывает, что она малопроизводительна, весьма чувствительна к качеству измельчения смешиваемых кормовых компонентов, которые и определяют степень ее надежности. Вместе с тем, она позволяет при необходимости обезвреживать корма запариванием, а также проводить термохимическую обработку грубых кормов.

На линиях смешивания, совмещающих операции измельчения и смешивания кормовых компонентов, снижается металлоемкость процесса приготовления кормовых смесей, а также энергоемкость процесса за счет сокращения вспомогательных технологических линий.

При послойной загрузкекомпонентоврациона на сборный транспортер с подачей в измельчитель-смеситель для смешивания, доизмельчения и обогащения питательными растворами снижается металлоемкость линии. Однако равномерность смешивания кормов в измельчителях-смесителях низкая и составляет 72...80 %.

Повышение однородности смешивания компонентов до 81...94% при неравномерности подачи грубых (22...48 %) и сочных (32...43 %) кормов разработана на базе барабанного смесителя, позволяющего сглаживать неравномерность потока, в том числе и при включении в кормовой рацион жома. Недостаток такой поточно-технологической линии в повышенной сложности изготовления смесителя.

В линиях смешивания, предусматривающих дозированную подачу всех компонентов рациона на сборный ленточный транспортер, для смешивания наиболее эффективно применение лопастных смесителей непрерывного действия. Полученную кормовую смесьможно выгружать как в кормораздающие средства, так и в промежуточные бункера-накопители. Исследованиями установлено, что, например, смеситель типа С-30 в сочетании с выгрузным винтовым конвейером обеспечивает удовлетво-рительное перемешивание предварительно измельченных стебельных и других кормов с однородностью 86...89 % при неравномерности подачи компонентов до 20 %.

В линиях порционного смешивания предварительно измельченных кормов степень однородности достигает 85...90 %. Но недостатком таких линий является повышенная энергоемкость процесса.

На основании анализа поточно-технологических линий смешивания приходим к выводу, что наиболее приемлимыми для приготовления

концентрированных кормов являются схемы с дозированной подачей компонентов, но с последующим смешиванием всмесителе порционного типа.

Предлагаем конструкцию смесителя порционного действия, который состоит из вертикальной цилиндрической емкости, представляющей собой бункер с конусообразным дном. В нижней части имеется выходное отверстие, которое закрывается заслонкой. Сверху имеется загрузочное отверстие закрываемое крышкой. Внутри бункера установлен вертикальный двухзаходный шнек, состоящий из двух частей – нижней и верхней, в промежутке между которыми имеется открытое пространство. Внизу шнека и его середине установлены перемешивающие лопатки и лопасти, они предотвращают сводообразование в нижней части шнека.

Смеситель работает следующим образом. При открытии крышки производится загрузка компонентов первичной смеси. Крышка закрывается, включается привод смесителя и компоненты перемешиваются. Лопастями смесь перемешивается и подается к шнеку. Шнеком масса поднимается вверх, одновременно перемешиваясь. По мере пересыпания массы через кожух, она ссыпается вниз, образуя конусную поверхность. По мере ссыпания новых порций массы, подаваемых шнеком, происходит дополнительное перемешивание. При готовности первичной смеси останавливают привод и досыпают необходимые кормовые компоненты.

По мере увеличения объема смешиваемой массы траектория движения усложняется. Часть корма, поднимаемого шнеком, как и ранее пересыпается через кожух, а другая часть поднимается вверх и пересыпается через кожух . Часть корма подсыпается в шнек под кожухом. Лопатки перемещаясь в горизонтальной плоскости при вращении шнека дополнительно перемешивают массу. По мере готовности смеси, открывается заслонка и готовая смесь выгружается из смесителя.

При поиске оптимальных параметров смесителя осуществляется применение теории многофакторного эксперимента и проведение численных исследований. Теоретические исследования смесительного устройства предусматривают определение производительности смесителя и потребной мощности привода в зависимости от массы перемешиваемой порции корма, физико-механических свойств компонентов, конструктивных параметров конструкции смесителя.

При проведении теоретических исследований вначале обосновывается масса смеси, что позволяет определиться с объемом смесительной камеры и соответствующими ей конструктивно-технологическими параметрами элементов конструкции и рабочего органа [1, с.19], [2, с.260], [3, с.240].

Для принятых конструктивно-технологических параметров находится подача шнека, длительность смешивания компонентов смеси и производительность смесителя, а также мощность привода и энергоемкость смесеобразования.

Использованные источники:

1.Фролов, В.Ю. Классификация раздатчиков-измельчителей кормов [Текст] / В.Ю. Фролов, Д.П.Сысоев, М.И. Туманова // Техника и оборудование для села. - 2015. - № 7. - С.18-20.

2.Фролов В.Ю. Анализ факторов, влияющих на оптимальные конструктивно-режимные параметры раздатчика-измельчителя/ Фролов В.Ю., Туманова М.И.// В сборнике: Научное обеспечение агропромышленного комплекса. Ответственный за выпуск: А.Г. Кощаев. 2016. С. 260-261.

3. Фролов, В.Ю. Совершенствование технологий и технических средств приготовления и раздачи грубых кормов из рулонов / В.Ю. Фролов, Д.П. Сысоев, М.И.Туманова // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. -2014. -№ 99, -С.234-243.

4.Туманова, М.И. Совершенствование средств по приготовлению и раздаче кормов рулонной заготовки / М.И. Туманова М.И., М.Д.Гаврилов // Эффективное животноводство. -2015. -№ 10 (119), -С.20-21.

5.Фролов, В.Ю. Современные технологии по рациональному использованию имеющихся ресурсов на свиноводческих фермах / В.Ю. Фролов В.Ю., М.И.Туманова // Эффективное животноводство. -2015. -№ 11 (120), -С.22-23.

УДК 004

Лушников Н.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
Альтерман А.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

КОДИРОВАНИЕ И ШИФРОВАНИЕ КАК ОСНОВЫ КРИПТОГРАФИИ

Аннотация: *В данной статье рассмотрены вопросы, касающиеся криптографии как науки в целом, даны некоторые определения основным терминам в данной области. Проанализированы и показаны существенные различия двух понятий: кодирование и шифрование.*

Ключевые слова: *информация, защита информации, криптография, кодирование, шифрование, система криптографической защиты информации.*

Annotation: *This article discusses issues related to cryptography as a science in general, gives some definitions of the main terms in this field. Analyzed and shown significant differences between the two concepts: coding and encryption.*

Key words: *information, protection of information, cryptography, coding, encryption, system of cryptographic information security.*

Начиная с древних времен, вся жизнь человека в той или иной степени была связана с использованием какого-либо рода информации. Количество обрабатываемых данных изо дня в день увеличивался. В связи с этим информация стала определяться как товар и начала иметь цену. Ценность обрабатываемой и передаваемой информации с каждым днем возрастала, и поэтому же возникла проблема «засекречивания» данных. Ни для кого не секрет, что успех любого вида деятельности, организации сильно зависит от обладания конкретными сведениями (тайнами, секретами), а также их отсутствия у конкурентов. Чем сильнее, эффективнее защита информация, тем меньше потенциальные убытки организации от злоумышленников в информационной сфере. Одним словом, использование методов криптографии актуально по сей день. Неудивительно, что в связи с этим возникла целая наука, называемая криптографией. Под криптографией понимается наука, которая изучает методы обеспечения конфиденциальности (невозможности прочтения информации лицами, которым она не предназначена), целостности данных (невозможности незаконной модификации данных, а также повреждения при передаче), аутентификации (проверки подлинности авторства или иных свойств объекта), а также невозможности отказа от авторства. Она занимается построением и исследованием математических методов преобразования информации. Существует обратная сторона криптографии — криптоанализ — наука о методах расшифровки зашифрованной информации без предназначенного для такой расшифровки ключа и сам процесс такой расшифровки. Два данных понятия составляют основу науки криптологии, которая занимается вопросами защиты и скрытия информации. Можно заметить такую особенность, что до начала 90-х годов криптография в основном использовалась только в интересах государства, а с появлением интернета ею активно начали пользоваться как частные лица, так и хакеры для шифрования той или иной информации в сети. Это связано с переходом от промышленного общества к информационному. Следует заметить, что криптография одна из старейших наук и насчитывает несколько тысяч лет, однако активно используется и применяется в современном мире. Клод Шеннон был одним из первых, кто подошел к криптографии с научной точки зрения, он первым сформулировал ее теоретические основы и ввел в рассмотрение многие основные понятия. Термин «криптография» произошел от греческих слов: криптос - тайна и графейн – писать. Таким образом, это тайнопись, система

перекодировки сообщения с целью сделать его непонятным для непосвященных лиц и дисциплина, изучающая общие свойства и принципы систем тайнописи [2]. В рамках этой науки выделяются два понятия, которые многие путают, такте как кодирование и шифрование. Для того чтобы дать определение кодированию, сначала необходимо вести понятие код, который подразумевает под собой правила соответствия набора знаков одного множества X знакам другого множества Y. Говоря обычными словами, если каждому символу X при кодировании соответствует отдельный знак Y, то это называется кодированием. Следует отметить, что обратный процесс, когда для каждого символа из Y однозначно можно отыскать по некоторому правилу его прообраз в X, называется декодированием. Многие знают, что кодирование сообщений в ЭВМ в байтах. Банальным примером служит следующее: если каждый цвет кодировать двумя битами, то можно закодировать не более 4 цветов, тремя – 8 цветов, восемью битами (байтом) – 256 цветов [1]. Чтобы в полной мере понять термин шифрование, сообщение, которое мы хотим передать адресату, назовем открытым (A), которое однозначно определено над некоторым алфавитом. Зашифрованное сообщение может быть построено над другим алфавитом. Назовем его закрытым сообщением (B). Процесс преобразования открытого сообщения в закрытое сообщение и есть шифрование f(A) = B, где f – правило шифрования. Главная особенность в данном случае заключается в том, чтобы зашифрованное сообщение можно было расшифровать. Он, как правило, секретный и сообщается лишь тому, кто должен прочесть зашифрованное сообщение (обладателю ключа). Важно обратить внимание, что при кодировании нет такого ключа, поскольку главной целью его является предоставление информации в более сжатом, компактном виде. В качестве элементов кодируемой информации могут выступать буквы, слова; различные символы, числа; ситуации и явления; аудиовизуальные образы и т.д. Если k – ключ, то можно записать f(k(A)) = B. Для каждого ключа k, преобразование f(k) должно быть обратимым, то есть f(k(B)) = A. Совокупность преобразования f(k) и соответствия множества k называется шифром. Как правило, любой шифр должен обладать таким свойством как надежность, который предполагает способность противостоять взлому, так называемый стойкость шифра. По аналогии с кодированием, в данном случае также существует обратный процесс шифрованию, называемый дешифрованием. Следует учесть тот факт, что при дешифровании мы можем получить несколько осмысленных текстов. На основе вышесказанного приходим к мысли, что кодирование и шифрование два разных понятия в криптографии. Кодирование — это представление информации в альтернативном виде, то есть замена символов чем-либо, которое используется для удобства обработки информации. А шифрование представляет собой метод защиты информации от несанкционированного доступа, от попытки его изменения, а также для передачи сообщения через незащищенный канал [3]. Подводя итог, можем сказать, что на сегодняшний день наука, как криптография, достаточно хорошо изучена представителями

разных стран как США, Россия, Англия, Франция, Германия, но она, как и другая наука не стоит на месте, а продолжает развиваться. Важно также подчеркнуть актуальность применения разных методов криптографической защиты информации, которая возрастает изо дня в день благодаря специалистам в этой области. Таким образом, шифрование и кодирование является важным аспектом при соблюдении информационной безопасности технических средств, ПК и операционной системы.

Использованные источники:

1. Басалова Г. В.Основы криптографии: курс лекций// М.: Интернет-Университет Информационных Технологий, 2011—253 с.
2. Лапонина О. Р. Криптографические основы безопасности// М.: Национальный Открытый Университет «ИНТУИТ», 2016. — 244 с.
3. Шубович В. Г., Капитанчук В. В., Знаенко Н. С., Титаренко Ю. И. Разработка моделей криптографической защиты информации: монография // Ульяновск: УлГПУ, 2013. — 128 с.

УДК 621.642.

Варнаков Д.В., доктор технических наук, доцент
профессор кафедры «Техносферная безопасность»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Хамзина Д.Н., студентка
4 курс, факультет «ИФФВТ»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Бусыгин И.А., студент
3 курс, факультет «ИФФВТ»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск

МАГНИТООПТИЧЕСКАЯ ДИАГНОСТИКА И ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ РЕЗЕРВУАРОВ

Аннотация: *Резервуарный парк складов хранения нефтепродуктов топливно-энергетического комплекса России состоит из большого количества резервуаров, срок эксплуатации которых превышает установленные нормативы. В связи с этим для недопущения утечек нефтепродуктов из резервуаров необходима диагностика технического состояния и выявление причин повреждений.*

Ключевые слова: *Резервуарный парк, нефтепродукты, срок эксплуатации, диагностика.*

Annotation: *The storage tank of warehouses for the storage of petroleum products of the fuel and energy complex of Russia consists of a large number of tanks whose service life exceeds the established standards. In this regard, in order to prevent leakage of petroleum products from tanks, it is necessary to diagnose the technical condition and identify the causes of damage.Keywords: Reservoir park, oil products, service life, diagnostics.*

Keywords: *life cycle of machines, design, operation, reliability.*

Объекты хранения нефтепродуктов состоят из групп резервуаров, насосных станций и технологических трубопроводов. Основная масса резервуарных парков в Российской Федерации была сооружена в период с 1959 по 1968 годы. Анализ распределения резервуаров по годам эксплуатации свидетельствует, что лишь менее 20% от общего количества резервуаров находятся в эксплуатации до 20 лет, а свыше 50% – эксплуатируются более 40 лет [1].

Изменение качества топлив из-за процессов загрязнения мало зависит от свойств углеводородных топлив и определяется в основном условиями хранения транспортирования, поэтому задача диагностирования и технического обслуживания резервуаров является актуальной.

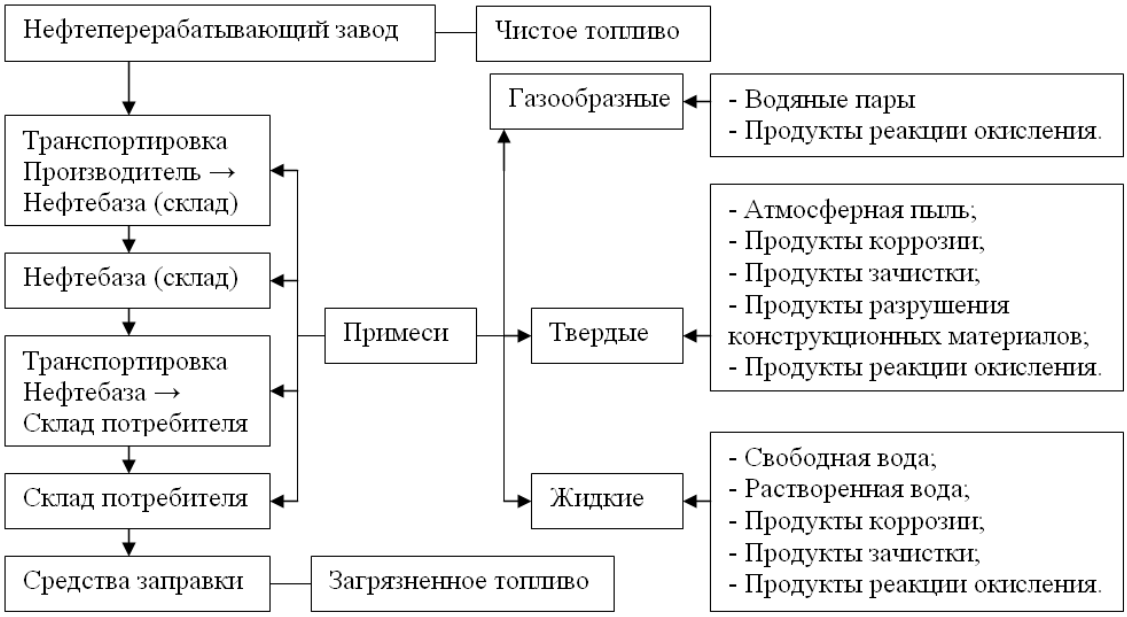


Рисунок 1. Этапы образования и источники накопления примесей во время доставки топлива от производителя к потребителю

По имеющимся статическим данным, на территории Российской Федерации, как видно из рисунка 2, большая часть резервуаров выводится в ремонт из-за потери герметичности днищ, являющихся наиболее поражаемым элементом конструкции резервуара, независимо от способа установки [1, с.31].

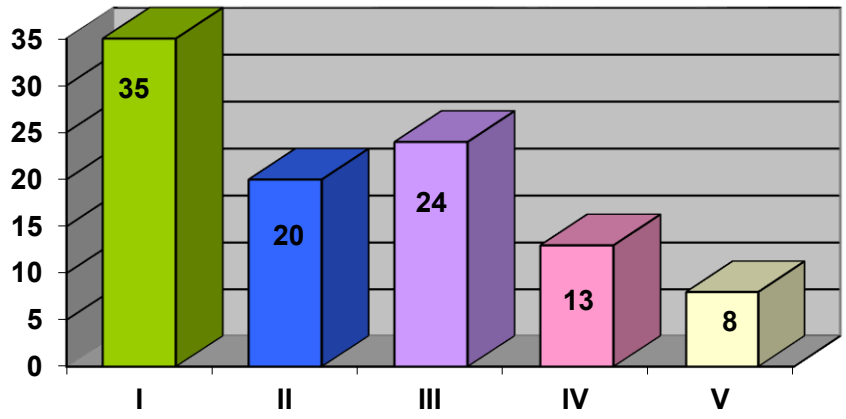


Рисунок 1. Диаграмма выхода элементов резервуара из эксплуатации

I – коррозионное поражение днища; II – коррозионное поражение стенок; III – коррозионное поражение кровли; IV – деформация геометрической формы; V – дефекты сварных швов.

Повреждение стенок и днища резервуара может привести вначале к загрязнению хранимого топлива, а затем к его утечке. Разрушение поверхности днищ резервуаров по различным участкам распределяется неодинаково.

Так, для оценки герметичности днища важна не средняя величина коррозии, а ее максимальная глубина в любой точке поверхности. Поэтому, рационально использовать дифференциальный метод оценки степени повреждения поверхности днища, в котором применяется глубинный показатель коррозии, оценивающий уменьшение толщины металла в каждой точке поверхности.

Решением этой задачи является использование магнитооптического датчика и математического моделирования процесса разрушения поверхности.

На основании полученных данных составлена блок-схема коррозионного процесса днища вертикального стального резервуара, выделены его коррозионные пары и предложена математическая модель коррозионного процесса днища резервуара.

Рисунок 2. Блок-схема коррозионного процесса днища резервуара вертикального стального резервуара

В простейшем случае за математическую модель коррозионного процесса днища резервуара можно принять дифференциальное уравнение первого порядка, не учитывающее существующее в реальной коррозионной паре запаздывание, определяемое законом Фарадея [2, с.127]:

$$T\dot{\delta}_к(t)+\delta_к(t)=Ax(t),\ \delta_к(0)=0, \qquad (1)$$

где A — коэффициент, зависящий от параметров химического состава стали днища резервуара; $x(t)$ — характеристика коррозионной агрессивности внешней среды, воздействующей на днище резервуара.

Получена зависимость (2) представляет собой уравнение коррозионного процесса с учетом временного запаздывания и инерционных свойств коррозионной пары.

$$\delta_к(t)=h(t)=K_0\left(1-\frac{T_1}{T_1-T_2}\mathrm{e}^{-\frac{t-\tau}{T_1}}+\frac{T_2}{T_1-T_2}\mathrm{e}^{-\frac{t-\tau}{T_2}}\right). \qquad (2)$$

Использование разработанного математической модели позволяет проводить прогнозирование процесса коррозии резервуаров, произвести оценку, диагностику и спрогнозировать остаточный ресурс днища, что позволит не допустить утечку топлива и улучшить экологическую обстановку в районах размещения складов хранения нефтепродуктов.

Использованные источники:

1. Зайченко, В.Н. Новые технологии ремонта стальных резервуаров / В.Н. Зайченко. – М. : ЦНИИ ТЭ нефтехим, 2002. – 168 с.

2. Цикерман, Л.Я. Диагностика коррозии трубопроводов с применением

ЭВМ. Изд. 2-е, перераб. и доп. / Л.Я. Цикерман. – М. : Недра, 1977. – 319 с.

3. Неразрушающий контроль металлов и изделий. Справочник. / Под ред. Г.С. Самойловича. – М.: Машиностроение, 1976. – 456 с.

4. Пат. 55996 РФ, U1 МПК G01R33/02. Магнитооптический датчик для измерения напряженности магнитного поля / С.В. Селезнев, В.Д. Кострикин, Н.П. Комаров. – № 2006110972/22 : заявлено 04.04.2006 ; опубл. 27.08.2006, бюл № 24. – 6 с.

5. Кундротас К.Р. Причины ухудшения качества топлива при транспортировании и хранении. / К.Р. Кундротас // Сборник научных трудов ФГОУ ВПО Чувашская ГСХА. – Чебоксары, 2006. – С. 246…248.

6. Варнаков Д.В. Использование диагностических параметров при оценке и прогнозировании параметрической надежности двигателей автотранспортных средств / Д.В.Варнаков // Монография. – Ульяновск: УлГУ, 2013. 124 с. – ISBN 978-5-88866-486-5.

7. Варнаков Д.В. Применение методики прогнозирования надежности двигателей военной автомобильной техники в нормальном и специальном эксплуатационных режимах / Д.В. Варнаков, М.А. Афонин, Д.В. Пикулин // Научный вестник Вольского военного института материального обеспечения: военно-научный журнал. 2017. № 2 (42). С. 85-90.

8. Дидманидзе, О.Н. Обеспечение надежности техники путем проведения комплексной оценки качества поставок запасных частей при организации технического сервиса / О.Н. Дидманидзе, Б.С. Дидманидзе, В.В. Варнаков, Д.В. Варнаков, Е.А. Варнакова, Л.Л. Хабиева // Международный технико-экономический журнал. – М.: ООО «Спектр», 2014. – №5. – С. 31-40.

9. Варнаков В.В. Построение математической модели технического сервиса. / В.В. Варнаков, А.С. Карпов, М.Е. Дежаткин // Международный технико-экономический журнал. 2009. № 3. С. 73-75.

9. Варнаков Д.В. Влияние метода прогнозирования достаточной надежности по обобщенному параметру на динамическую характеристику автотранспортных средств / Д.В. Варнаков // Международный технико-экономический журнал. - М.: № 2. - 2012. С. 113-119.

СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАНИЯ И ПЕДАГОГИКИ

УДК 378:681.518

Полушкин Д.П.,
магистрант
1 курс, кафедра «Бизнес-информатики и информационных технологий»
ФГБОУ ВО Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова
Россия, г. Магнитогорск

К ПРОБЛЕМЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПОНЯТИЯ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ В ШКОЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ

Аннотация. В статье рассматривается понятие информационно-коммуникационная компетенция обучающегося школы. Приведены примеры интерпретации данного термина различными исследователями. Сделан вывод о том, что при формировании компетенции в области информатики и ИКТ важна преемственность на всех ступенях образовательного процесса, а также использование таких педагогических подходов к обучению как системно-деятельностного и личностного.

Ключевые слова: ИКТ, компетенция, компетентность, информационная технология.

TO THE PROBLEM OF DEFINITION OF THE CONCEPT OF INFORMATION-COMMUNICATION COMPETENCIES IN SCHOOL EDUCATION

Abstract. The article deals with the concept of information and communication competence of the learning school. Examples of the interpretation of this term by various researchers are given. It is concluded that in the formation of competence in the field of informatics and ICT, continuity is important at all levels of the educational process, as well as the use of such pedagogical approaches to learning as a system-activity and personal.

Keywords: ICT, competence, information technology.

ФГОС закрепил переход от традиционной системы формирования знаний обучающихся, построенной на ЗУН (знания, умения, навыки) к компетентностной, состоящей из оценивания предметных, метапредметных и личностных образовательных результатов. Перед образовательными учреждениями поставлена задача формировать ключевые, значимые компетенции учащихся вместе с активной гражданской и правовой позицией.

Однако, современное состояние системы школьного образования в области информатики и ИКТ демонстрирует несостоятельность в полной мере реализовать требования, предъявляемые к выпускникам школ по данному

направлению. Поэтому важно искать новое наполнение для программ по информатике и ИКТ, использовать инновационные педагогические образовательные подходы, менять методику обучения.

Анализ проблем, содержащихся в теории и практике в области информатики и ИКТ позволяет сформулировать следующие противоречия между:

1. Инновационной природой отрасли информатики и ИКТ и традиционными способами её преподавания в школе;
2. Заявленной необходимостью формирования информационно-коммуникативной компетенции общеобразовательной школе и слабой теоретической и практической педагогической базой, учитывающей возрастные особенности школьников и требования информационной среды в ИКТ;
3. Необходимостью повышения когнитивной активности школьников в области информатики и ИКТ и откровенно слабой проработанностью содержания и методического обеспечения учебного процесса, для достижений этой цели.

Чтобы разрешить обозначенные проблемы необходимо на наш взгляд прежде всего определиться с понятием информационно-коммуникативной компетенции.

Важно различать понятия компетенция и компетентность – это не синонимичные понятия. Компетенции включают в себя знания, умения и навыки, а не противопоставляются им. Компетенции могут быть сформированы в процессе обучения, но компетентность только во время профессиональной деятельности. Невозможно без сформированных компетенций в определенных областях быть компетентным в них.

Компетенции в области информационных технологий ввиду всепроникающей и всеохватывающей природе современного информационного пространства не редко носят самые различные названия такие как, например, информационные компетенции, компьютерные компетенции, компетенции в области информатики и ИКТ, информационно-технологические компетенции, информационно-деятельностные компетенции, однако, по сути они означают некое умелое владение ИКТ на продвинутом уровне. И несмотря на то, что каждое выше обозначенное понятие достаточно подробно освещено в различных научных педагогических исследованиях, в науке отсутствует единое мнение о том, что же такое информационно-коммуникационная компетенция.

Исследователи И.Л. Скипор [3], С.Д. Каракозов [6], Фалина И.Н. [2] раскрывают термин информационная компетентность через связь с компьютерной грамотностью и информационной культурой и представляют ИКТ компетентность как способность уверенно использовать все те технологии, навыки и умения, которые определяют грамотность и культуру индивида в информационной области. Однако, на наш взгляд такой подход является неполным, ведь грамотность и культура, это лишь ступени к ИКТ-

компетенции, но не она сама, ведь эта компетенция вбирает в себя дисциплинарные и междисциплинарные ЗУНы, включая как личную мотивацию, так и непосредственно развитие личности обучающегося.

По мнению И.А. Зимняя [5] ИКТ-компетенция должна включать в себя навыки обработки информации (передача, хранение, изменение), коммуникативные навыки в области Интернет-медиасреды, умения эффективно использовать мультимедийные средства, а также обладание компьютерной грамотностью. Такая компетенция должна демонстрироваться в учебной и внеучебной деятельности при решении самых различных задач с применением средств Интернет и телекоммуникации, а также специальных интерактивных устройств.

Практики М.Б. Лебедева и О.Н. Шилова [7] приходят к мнению, что ИКТ-компетентность является основополагающей, ключевой для современного обучающегося.

Исследователи Л.Н. Горбунова и А.М. Семибратов [4] определяют компетентность в области ИКТ через самостоятельное и ответственное применение информационных технологий в своей повседневной и профессиональной деятельности.

Интересным на наш взгляд является исследование С.В. Тришина и А.В. Хуторской [8] они рассматриваются информационную компетентность в разрезе двух составляющих – объективной и субъективной стороны. Объективная сторона определяется запросами экономики страны к развитию специалиста в области информационной компетенции, а субъективная является отражением этого запроса через индивидуальные особенности конкретного специалиста, его деятельность и личную мотивацию. По мнению исследователей, информационная компетенция имеет свою внутреннюю логику развития, которая не может быть сведена сумме развития отдельных ее составляющих компонентов, поэтому к задачам, позволяющим развить информационную компетенцию необходимо относить постоянное обогащение обучающихся знаниями и умениями в области информатики и ИКТ, стимулировать совершенствование коммуникативных интеллектуальных способностей, обучать навыкам эффективного интерактивного диалога в едином информационном поле.

Важно отметить, что при формировании компетенции в области информатики и ИКТ в общеобразовательной школе необходимо использовать опыт начального, среднего, специального и высшего образования, чтобы обучающийся, переходя со ступени на ступень постоянно совершенствовался в ней, необходимость соблюдать преемственность в обучении особенно востребована для этой области.

Босова Л.Л. [1] предлагает рассматривать ИКТ-компетенцию обучающегося через готовность применять в практической деятельности приобретенные ЗУНы (знания, умения, навыки) в области информационно-коммуникативных технологий для получения, обработки, интеграции, представления, оценки, создания информации.

Многие авторы считают, что для формирования информационно-коммуникативной компетенции необходимо использовать личностно ориентированные и системно деятельностные педагогические походы, осуществлять межпредметную интеграцию, применять такие методы обучения как проектный подход, самообразование и др.

По нашему мнению, под ИТ-компетентностью обучающегося необходимо понимать его возможность самостоятельно и квалифицированно справляться с задачами, возникающими у него на жизненном пути, в самых различных сферах деятельности, используя знания и практический опыт в области информатики и ИКТ. В процессе обучения в общеобразовательной школе формируются именно компетенции, но не компетентность, формирование последней возможно только в результате профессиональной деятельности.

Список использованных источников

1. Босова, Л.Л. Компетентностный подход на этапе пропедевтической подготовки школьников в области информатики и информационных технологий [Электронный ресурс] /Л.Л.Босова. Режим доступа: http://ito.edu.rU/2005/Troitsk/l/l-0-l.html

2. Бурмакина, В.Ф. Начало проекта по оценке ИКТ-компетентности девятиклассников. [Электронный ресурс]/ В.Ф.Бурмакина, И.Н. Фалина http://inf. 1 september.ru/2006/02/03.htm

3. Гендина, Н.И. Формирования информационной культуры личности в библиотеках и образовательных учреждениях: Учебно-методическое пособие. [Текст] /Н.И.Гендина, Н.И.Колкова, И.Л.Скипор, Г.А.Стародубова. - М., 2002. - 308 с.

4. Горбунова, Л.Н. Построение системы повышения квалификации педагогов в области информационно-коммуникационных технологий на основе принципа распределенности. [Электронный ресурс] / Л.Н. Горбунова, А.М.Семибратов. Режим доступа: http:/ito.edu.ru/2004/Moscow/Late/Late-0-4937.html

5. Зимняя, И.А. Ключевые компетентности как результативно-целевая основа компетентностного подхода в образовании (Серия «Труды методологиче¬ского семинара «Россия в Болонском процессе: проблемы, задачи, пер¬спективы развития») [Текст] / И. А.Зимняя. — М.: Исследовательский центр проблем качества подготовки специалистов, 2004. - 38 с.

6. Каракозов, С.Д. Информационная культура в контексте общей теории культуры личности //Педагогическая информатика. [Текст] /С.Д.Каракозов. 2000.№2. - С.41-55

7. Лебедева, М.Б. Что такое ИКТ-компетеностность студентов и как ее формировать? [Электронный ресурс] / М.Б.Лебедева и О.Н.Шилова. Режим flOCTyna:.www.infojournal.ru

8. Тришина, СВ. Информационная компетентность специалиста в системе дополнительного профессионального образования [Электронный

ресурс]/ С.В.Тришина, А.В.Хуторской // Интернет-журнал «Эйдос». — 2004. - 22 июня. Режим доступа: http://www.eidos.ru/journal/2004/0622-09.htm

УДК 378

Сибгатуллина А.А.,
кандидат педагогических наук,
доцент кафедры немецкой филологии
Елабужский институт Казанского федерального университета
Россия, г. Елабуга

КЕЙС-СТАДИ КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ УНИВЕРСАЛЬНЫХ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ УЧИТЕЛЯ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА

Аннотация: В данной статье рассматриваются возможности использования метода кейс стади в процессе обучения будущих учителей иностранного языка. Автор обосновывает актуальность использования этого метода при подготовке будущего учителя, представляет виды кейсов, рекомендуемую структуру педагогического кейса. Кроме этого, автор подчёркивает значимость применения метода кейс стади для интенсификации учебного процесса с целью формирования универсальных и профессиональных компетенций учителя иностранного языка.

Ключевые слова: *компетенция, метод, технология, кейс стади.*

Annotation: *This article considers the possibilities of case study method in the education process of future teachers of foreign languages. The author proves the applicability of this method in a future teacher's training, presents the varieties of cases, the recommended structure of the pedagogic case. Besides, the author underlines the importance of using case study for intensification of educational process aiming to form basic and professional competences of a teacher of foreign languages.*

Key words: *competence, method, technology, case study.*

Требования времени приводят к появлению новых нормативных актов в образовании, в частности к изданию новых государственных образовательных стандартов подготовки специалистов разного профиля. Педагогическая деятельность - одна из сложнейших областей человеческого труда. Исходя из задач, которые призван решать учитель, его важнейших для общества функций, общество предъявляет высокие требования к его личностным и профессиональным качествам. Помимо предметных результатов, учитель должен научить детей умению учиться, общаться со сверстниками, жить в поликультурном пространстве, то есть всему тому, что называют метапредметными компетенциями обучающегося.

В нашей статье мы рассмотрим возможности использования метода кейс стади при подготовке учителя иностранного языка: его педагогической и методической подготовке, а также интенсификации языковой подготовки с использованием данного метода.

Универсальные и общепрофессиональные компетенции будущего учителя включают в себя системное и критическое мышление, разработку и реализацию проектов, командную работу, коммуникацию, межкультурное взаимодействие [3]. При этом необходимо подчеркнуть, что разрешение педагогических проблем составляет суть педагогической деятельности. При решении педагогических задач могут применяться как стандартные решения (правила), так и творческие (креативные) или интуитивные. Практически все эти требования могут быть соблюдены, если при подготовке учителя используется интерактивный режим обучения, основанный на диалоге, кооперации и сотрудничестве всех субъектов обучения. Поэтому из всего многообразия подходов и методов активизации познавательной деятельности студентов особое внимание необходимо обратить на интерактивные формы и методы обучения, одним из которых является метод анализа ситуаций (кейс-стади).

В настоящее время не прекращаются споры по поводу того, чем же является кейс-стади - методом, технологией, подходом. В интерпретации И.М. Козиной «кейс стади — это исследовательская стратегия, направленная на глубокий, полный и комплексный анализ социального феномена на примере отдельного эмпирического объекта (случая)» [1, с.177]. В более узком смысле кейс стади может рассматриваться как качественный метод изучения явления на основе конкретной ситуации.

Для процесса подготовки учителя метод кейс стади интересен тем, что: 1) изучаемым в педагогике и методике процессам и явлениям характерна неоднозначность и ситуативность;

2) работа над кейсом развивает такие квалификационные характеристики выпускника, как способность к проведению диагностики проблем и анализа; умение четко формулировать и высказывать свою позицию, умение общаться, дискутировать, воспринимать и оценивать информацию [2, с. 26]

Именно поэтому сертификация будущих педагогов в конце обучения предполагает решение кейсов, определяющих уровень их общепедагогических компетенций [4].

.Существует огромное количество возможностей применения данного метода при организации обучения педагогическим и методическим дисциплинам, например виды педагогических задач-ситуаций, особенности их конструирования и использования рассматривает Савельева М.Г. в учебно-методическом пособии «Педагогические кейсы: конструирование и использование в процессе обучения и оценки компетенций студентов» [5]. Наиболее значимые из них это: компетентностно-ориентированные задачи-ситуации на основе таксономии Б.Блума, формирующие универсальные компетенции учителя по работе с информацией; социально-педагогические задачи-ситуации на основе уровневого подхода, обучающие студента – будущего педагога дифференцированному обучению, а также личностно-ориентированному обучению предмета; контекстный подход к решению

педагогических задач-ситуаций, в рамках которого в процессе освоения педагогических дисциплин студенты должны научиться решать типичные профессиональные задачи в различных контекстах современного образования.

При проектировании любого педагогического исследования в формате кейс стади важно выделить три основных компонента его плана, имеющих свои исходные формулировки: объект исследования (случай), исследовательские вопросы, исходные гипотезы. Объектом исследования, как правило, выступает педагогическая ситуация, имеющая значение для социальной группы «учитель» и предполагающая её публичное обсуждение. Вторым этапом является подробное контекстное исследование педагогической ситуации. Целью исследовательского этапа кейса является изучение ситуации, выявление закономерностей; разработка гипотез, которые подтверждаются или опровергаются в ходе исследования.

Таким образом, выполнение педагогических кейсов позволяет готовить студента – будущего учителя к решению задач профессиональной деятельности педагогического, проектного и методического типа, формировать универсальные компетенции выпускника, такие, например, как способность осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применение системного подхода для решения поставленных задач.

Другим аспектом применения метода кейс стади при подготовке учителя иностранного языка является интенсификация процесса обучения языку. Использование метода кейс стади имеет здесь огромные возможности. Во-первых, структура кейса позволяет максимально использовать системно-деятельностный подход в обучении иностранному языку, так как во время работы над кейсом ученик сам планирует способы достижения намеченной цели, осуществляет самостоятельно или в группе учебные действия по намеченному ранее плану, учащиеся сами дают оценку деятельности группы по её результатам, а всё это является отличительными особенностями современного урока.

Во-вторых, содержание кейса на уроке иностранного языка позволяет использовать все виды речевой деятельности на уроке иностранного языка: чтение, говорение, письмо, аудирование, способствуя при этом формированию коммуникативной и социокультурной компетенций обучающихся, в процессе создания ситуаций общения, максимально приближенных к реальным.

Немаловажным является также то, что применяя метод кейс стади учитель имеет возможность формирования интереса к изучаемым иностранным языкам, к использованию иностранного языка как средства получения информации, позволяющей расширять свои знания в других предметных областях.

Таким образом, использование кейс метода при подготовке учителя иностранного языка – это способ сделать эту подготовку эффективной, и что немаловажно, соответствующей современным требованиям. При этом

формирование универсальных и профессиональных компетенций учителя будет проходить быстрее и эффективнее.

Использованные источники:

1. Козина И.М. Case study: некоторые методические проблемы // Рубеж: Альманах социальных исследований. – 1997. - №10-11. - С. 177 -190

2. Масалков И.К.Г Семина М.В. Стратегия кейс стади: методология исследования и преподавания: учебник для вузов. — М.: Академический Проект; Альма Матер, 2011. - 443 с.

3. Приказ Министерства образования и науки Российской Федерации от 22 февраля 2018 г. № 125 об утверждении Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования - бакалавриат по направлению подготовки 44.03.05 «Педагогическое образование (с двумя профилями подготовки) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://rulaws.ru/acts/Prikaz-Minobrnauki-Rossii-ot-22.02.2018-N-125

4. Приказ МОиН РТ от 12.04.2017 № под-651/17 "Об утверждении Положения о реализации в пилотном режиме добровольной оценки профессиональных квалификаций выпускников педагогических направлений подготовки образовательных организаций высшего образования, расположенных на территории Республики Татарстан в 2017 году". [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://mon.tatarstan.ru/dobrovolnaya_sert.htm

5. Савельева М.Г. Педагогические кейсы: конструирование и использование в процессе обучения и оценки компетенций студентов?: учебно-методическое пособие. - Ижевск: УдГУ, 2013. – 94 с.

УДК 796.07

Яковлев Ю.В., кандидат педагогических наук
преподаватель кафедры «Физической подготовке»
военная академия связи им. Маршала Советского Союза С.М. Буденного
Россия. Санкт-Петербург
Сердюковский.В.В..
преподаватель кафедры «Физической подготовке»
военная академия связи им. Маршала Советского Союза С.М. Буденного
Россия. Санкт-Петербург
Гайкалов А.П.
.старший преподаватель кафедры «Физической подготовке»
военная академия связи им. Маршала Советского Союза С.М. Буденного
Россия. Санкт-Петербург

КОММУНИКАТИВНЫЕ УМЕНИЯ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ КАК ФАКТОР ПОСТРОЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА

Аннотация: *Статья посвящена изучению коммуникативной сферы профессиональной деятельности преподавателя кафедры физического воспитания (Проведенное исследование показало, что в коммуникативной*

сфере преподавателей физического воспитания высшей школы были выявлены недостатки и какими качествами преподаватель должен обладать, чтобы раскрыть механизмы самоактуализации <личности студента>)

Ключевые слова: *Физическая культура, образовательный процесс, профессиональная деятельность преподавателя, коммуникативные умения.*

COMMUNICATIVE SKILLS OF TEACHER OF PHYSICAL CULTURE AS A FACTOR OF CONSTRUCTION OF EFFECTIVE EDUCATIONAL PROCESS

Annotation: *The article is devoted to the study of the communicative sphere of the professional activity of the teacher of the Physical Education Department*

*The conducted research showed that in the communicative sphere of teachers of physical education of higher education there were revealed shortcomings and what qualities the teacher should possess in order to reveal the mechanisms of self-actualization of the "student's personality"***.**

Key words: Physical culture, educational process, professional activity of the teacher, communicative skills.

В современной России можно отметить двойственное отношение учащейся молодежи – школьников старших классов и студентов средних специальных и высших учебных заведений к физической культуре и спорту. С одной стороны мы наблюдаем возрастающую популярность фитнес-индустрии, культа здорового и красивого тела. С другой стороны популярность занятий физической культурой на уроках в школе или занятиях в ССУЗе и ВУЗе остается крайне низкой. Физическая культура без модной оболочки – антуража фитнесс-клуба, яркого необычного инвентаря не воспринимается школьниками и студентами как инструмент для достижения цели – моделирования красивого и здорового тела.

Низкая популярность физической культуры в учебных заведениях обуславливается также подачей этого предмета преподавателем. Так, если в фитнес-клубе существует возможность выбора понравившегося вида деятельности, у учащихся на занятиях физической культурой в учебных заведениях в большинстве случаев эта возможность отсутствует. Так же немалую роль играет позиция учителя, который нередко противопоставляет себя по отношению к ученикам, становясь для них не консультантом и помощником, а строгим надзирателем. Как отмечает Р.В. Куприянов, в процессе обучения достаточно часто возникают конфликты в диаде «преподаватель – студент». В основной своей массе конфликты разрешаются самими участниками конфликта или с привлечением «третьей» стороны: кафедры, деканата и т.д. [1]

Но если приблизить материально-техническую базу, которой располагает учебное заведение, к оборудованию на уровне фитнес-клуба не всегда возможно, то изменить подход к преподаванию предмета можно. Отмечается недостаток адекватных приемов формирования мотивации у

студентов к занятиям физической культурой с учетом их интересов. В этом случае целесообразна реализация личностно-ориентированного подхода в организации занятий. Так В.Н. Никеев считает, что педагогическое взаимодействие в процессе физического воспитания студентов предполагает использование средств, форм, методов обучения с учетом их индивидуально-типологических и личностных особенностей и представляет собой такой вид познавательной и двигательной активности, в процессе которой студенты не только усваивают определенный объем теоретических знаний и практических умений, но и раскрывают механизмы самоактуализации «личности студента». [3]

С целью изучения данной проблемы на практике нами совместно с А.Е. Митиным [4] было проведено исследование факторов, которые являются значимыми в восприятии студентом преподавателя физической культуры как профессионала. В исследовании приняли участие студенты 1 курса (73 чел.) Санкт-Петербургского государственного горного университета.

Значимость факторов оценивалась студентами по 10-балльной шкале (0 – не имеет значение; 9 – очень значим). Исследование показало, что самым значимым фактором профессионализма преподавателя студенты считают умение грамотно говорить, уместно использовать профессиональные термины. Важным студенты считают заинтересованность преподавателя в их будущей профессии. Так же среди важных факторов были отмечены соответствующий внешний вид преподавателя и умение аргументировать свои профессиональные высказывания. Так же достаточно высоко ценится физическая форма преподавателя и его уважение к своей профессии. Мало баллов набрали факторы занятий преподавателя спортом, его инновационная деятельность и полупрофессиональные умения.

Результаты предварительного исследования показали, что одним из важнейших факторов эффективного построения образовательного процесса является умение преподавателя выстраивать педагогическое общение.

Целью дальнейшего исследования было изучение коммуникативной сферы профессиональной деятельности преподавателя кафедры физического воспитания. Для изучения рассматриваемой характеристики использовалась методика оценки умений педагогического общения И.В. Макаровской [2]. В исследовании приняли участие преподаватели (12 человек) кафедры физического воспитания Санкт-Петербургского государственного горного института (технического университета).

По 10-балльной шкале оценивались следующие коммуникативные умения преподавателя: 1) проявляет теплоту и доброжелательность в общении со всеми занимающимися; 2) чувствует изменения в настроении группы, умеет управлять ею; 3) владеет речью богатой и выразительной; 4) умеет создавать условия для свободы выражения позиций, в том числе и критики; 5) владеет своим настроением; 6) может договориться, если понадобиться, практически с каждым; 7) умеет гармонично сочетать жесты, мимику, интонацию с содержанием речи; 8) умеет поставить себя, на место занимающегося,

взглянуть на проблему его глазами; 9) умеет увлекательно и понятно для занимающихся излагать материал; 10) умеет вести дискуссию на занятии, создавать связь каждого высказывания с общим руслом рассуждений, подводить итоги; 11) умеет открыто выражать свою позицию так, что при этом не снижается самоуважение занимающихся; 12) признает и видит достижения каждого, а особенно слабых занимающихся.

К рефлексивно-перцептивным относятся умения 2, 5, 9 и 12. Способность педагога к самораскрытию характеризуют умения 3, 6, 7 и 11. Обеспечивают диалогический подход к занимающимся умения 1, 4, 8 и 10.

Проведенное исследование показало, что в коммуникативной сфере преподавателей физического воспитания высшей школы наблюдаются определенные недостатки (Рисунок).

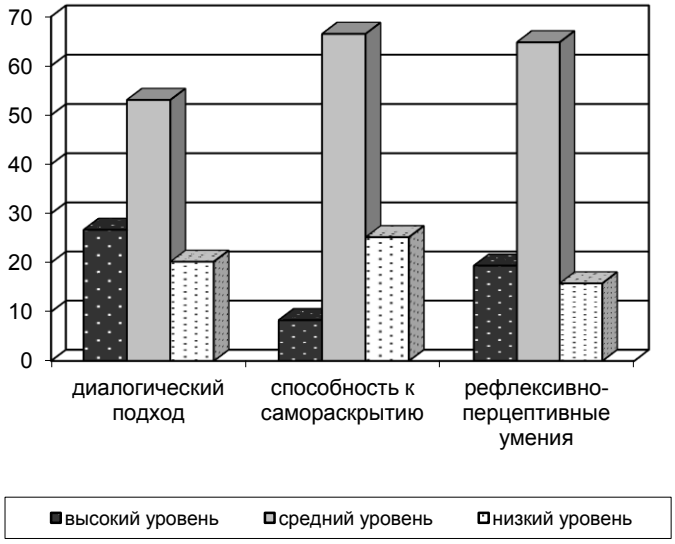


Рисунок - Уровни сформированности у преподавателей умений педагогического общения (%)

У 78,4% преподавателей зафиксировано слабое развитие умений педагогического общения. Наиболее успешно преподаватели могут реализовать диалогический подход в работе со студентами. У 26,7% респондентов эти умения сформированы на высоком уровне. Несколько меньшее число педагогов (19,4%) обладают высоким уровнем сформированности рефлексивно-перцептивных умений. В наименьшей степени сформированы умения, характеризующие способность педагога к профессиональному самораскрытию. Высокий уровень сформированности этих умений продемонстрировали только 8,3% преподавателей.

Полученные результаты свидетельствуют о необходимости целенаправленной работы по формированию коммуникативных умений у преподавателей, что будет способствовать улучшению их профессионального общения со студентами в процессе занятий физическими упражнениями. Это, по нашему мнению, может стать основой создания привлекательного образа дисциплины «Физическая культура» в учебном заведении.

Использованные источники:

1.*Куприянов Р.В*. Социально-психологические механизмы возникновения конфликта в диаде преподаватель-студент вуза : дис. ... канд. психол. наук. Казань, 2000. 177 с.

2.*Макаровская, И.В*. Коммуникативная компетентность и представления учителя о себе : дис. ... канд. психол. наук : 19.00.07 – СПб., 2003. – 196 с.

3.*Никеев В.Н*. Особенности организации педагогического взаимодействия преподавателя и студентов на занятиях физической культурой в вузе. Барнаул, 2006. 24 с.

4.*Яковлев Ю.В., Митин А.Е*. Социально-перцептивный потенциал преподавателя вуза - условие эффективности неспециального физкультурного образования студентов // Инновационные преобразования в сфере физической культуры, спорта и туризма: матер. науч. практ. конф. – Ростов-на-Дону, 2010. – С. 287-292 с.

УДК 372.851

Кобзев В.М.,
доцент кафедры «Высшая математика» БГТУ,
Россия, г. Брянск
Вискина Г.Г.,
старший преподаватель
кафедры «Высшая математика» БГТУ,
Россия, г. Брянск

КОМПЛЕКСНОЕ ЧИСЛО КАК УПОРЯДОЧЕННАЯ ПАРА ДЕЙСТВИТЕЛЬНЫХ ЧИСЕЛ

Аннотация. *В статье рассматривается нетрадиционный подход к изучению комплексных чисел. Такой вариант рассмотрения темы позволяет студенту лучше понять и усвоить материал.*

Ключевые слова: *комплексные числа,операции над комплексными числами,формулы Муавра.*

Annotation. *The article considers an unconventional approach to the study of complex numbers. This kind of consideration of the topic allows the student to better understand and assimilate the material.*

Key words: complex numbers, operations on complex numbers**,** Moivre's formula.

Традиционно комплексные числа вводятся как выражение вида

$$z = x + yi,$$

где x и y - действительные числа, а i - мнимая единица, $i^2 = -1$. При этом у студентов часто возникает вопрос, откуда она появилась.

Так же, как и пару веков назад, мнимые числа воспринимаются чистой выдумкой математиков, ненужной, бесполезной, загромождающей сознание.

Отсутствие понимания возникновения часто мешает студенту абстрагироваться, что снижает восприятие и усвоение материала.

Представим объект изучения с другой стороны.

Комплексным числом назовём упорядоченную пару действительных чисел:

$$z = (x; y).$$

Такой подход также не нов, но дальнейшее – определение умножения комплексных чисел нам в литературе не встречалось.

Упорядоченная пара чисел допускает естественную интерпретацию – точка (комплексной) плоскости или радиус-вектор этой точки.

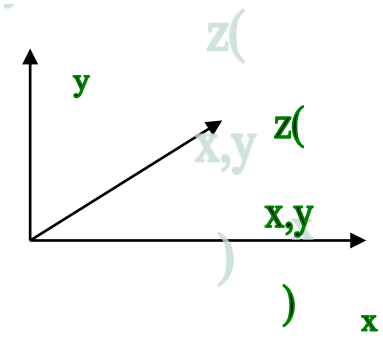


Рисунок 1.

Векторная аналогия помогает ввести операции сложения комплексных чисел и умножения комплексного числа на действительное число:

$$z_1 + z_2 = (x_1 + x_2; y_1 + y_2) \qquad \lambda z = (\lambda x; \lambda y).$$

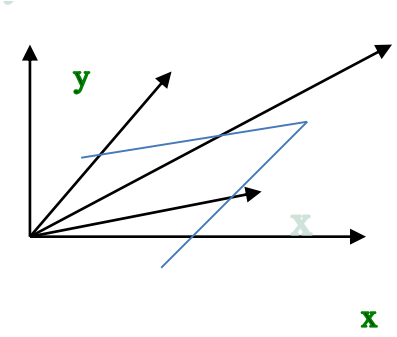


Рисунок 2.

Однако векторная аналогия не работает для определения умножения: скалярное произведение двух векторов – действительное число, а векторное – вектор, перпендикулярный плоскости сомножителей.

Обычно умножение комплексных чисел вводится аксиоматически с помощью громоздких формул.

Для более простого определения введем на комплексной плоскости полярные координаты:

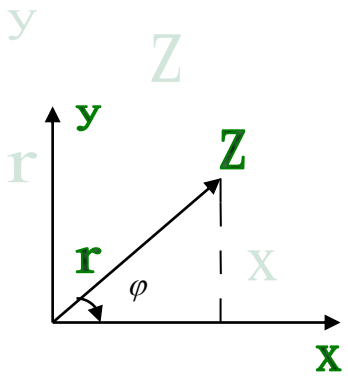


Рисунок 3.

$$\begin{cases} x = r\cos\varphi \\ y = r\sin\varphi \end{cases}$$

$$r = \sqrt{x^2 + y^2}, \qquad \varphi = arctg\frac{y}{x} + \varphi_0$$

$$\varphi_0 = \begin{cases} 0, & x > 0 \\ -\pi, & x < 0, y < 0 \\ \pi, & x < 0, y > 0 \end{cases}$$

$$-\pi < \varphi \le \pi$$

$r = |z|$-модуль комплексного числа, $\varphi = arctgz$- аргумент;

$z = (x; y) = (r\cos\varphi;\ \ r\sin\varphi) = r(\cos\varphi;\ \ \sin\varphi)$ - тригонометрическая форма записи комплексного числа.

(аргумент φ проще вводить так: $\varphi = \begin{cases} \arccos\frac{x}{r}, & y > 0 \\ -\arccos\frac{x}{r}, & y < 0 \end{cases}$).

Теперь мы можем определить умножение так: при умножении комплексных чисел их модули перемножаются, а аргументы складываются.

$$z_1 = (x_1; y_1) = (r_1\cos\varphi_1; r_1\sin\varphi_1) \qquad z_2 = (x_2; y_2) = (r_2\cos\varphi_2; r_2\sin\varphi_2)$$

$$z_1 z_2 = (r_1 r_2\cos(\varphi_1 + \varphi_2),\ \ r_1 r_2\sin(\varphi_1 + \varphi_2)) =$$

$$= (r_1 r_2(\cos\varphi_1\cos\varphi_2 - \sin\varphi_1\sin\varphi_2),\ \ r_1 r_2(\sin\varphi_1\cos\varphi_2 + \cos\varphi_1\sin\varphi_2)) =$$

$$= (r_1\cos\varphi_1 r_2\cos\varphi_2 - r_1\sin\varphi_1 r_2\sin\varphi_2,\ \ r_1\sin\varphi_1 r_2\cos\varphi_2 + r_1\cos\varphi_1 r_2\sin\varphi_2) =$$

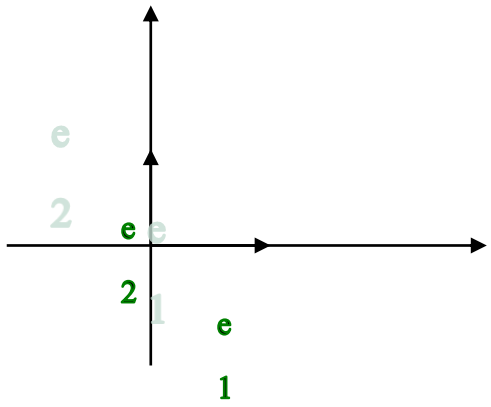
$$= (x_1x_2 - y_1y_2; y_1x_2 + x_1y_2)$$

Таким образом, в алгебраической форме получаем:

$$z_1 z_2 = (x_1; y_1)(x_2; y_2) = (x_1x_2 - y_1y_2; y_1x_2 + x_1y_2).$$

(эта формула задаётся аксиоматически в литературе).

Теперь введём на комплексной плоскости базис:



$$e_1 = (1;0) \quad e_2 = (0;1)$$

$$z = (x; y) = xe_1 + ye_2$$

Рисунок 4.

Приглядимся к базисным векторам e_1 и e_2:

$z \cdot e_1 = (x; y) \cdot (1;0) = (x \cdot 1 - y \cdot 0; y \cdot 1 + 0 \cdot x) = (x; y) = z$, т.е. умножение комплексного числа на число e_1 равносильно умножению этого числа на действительное число 1; ось Ox комплексной плоскости можно отождествить с числовой прямой – осью действительных чисел: *(x; 0) = x*.

$e_2^2 = e_2 \cdot e_2 = (0;1) \cdot (0;1) = (0 \cdot 0 - 1 \cdot 1; 1 \cdot 0 + 0 \cdot 1) = (-1;0) = -1; \quad e_2^2 = -1.$

Число e_2 называется *мнимой единицей* и обозначается *i: $e_2 = i$; $i^2 = -1$*.

Вот мы и пришли к традиционному определению комплексного числа: комплексным числом называется $z = x + iy$, где x и y – действительные числа, а i – мнимая единица.

Число x называется действительной частью комплексного числа, y – мнимой.

Рассмотрим примеры.

$(2 + 3i)(3 - 2i) = 6 - 4i + 9i - 6i^2 = 6 + 5i - 6i^2$

$(2 + 3i)(2 - 3i) = 2^2 - (-3i)^2 = 4 - 9i = 4 - 9(-1) = 13$

Числа $z=x+iy$ и $\bar{z} = x - iy$ называются комплексно-сопряжёнными, их сумма и произведение будут действительными числами

$z + \bar{z} = 2x$ - $z \cdot \bar{z} = x^2 + y^2 = r^2$

Ещё один пример.

$$\frac{2 + 3i}{4 - 3i} = \frac{(2 + 3i)(4 + 3i)}{(4 - 3i)(4 + 3i)} = \frac{8 + 6i + 12i + 9i^2}{16 - 9i^2} = \frac{-1 + 18i}{25}$$

$z = x + iy = r\cos\varphi + ir\sin\varphi = r(\cos\varphi + i\sin\varphi)$

- тригонометрическая форма комплексного числа.

$z^n = r^n(\cos\varphi + i\sin\varphi)$ - формула Муавра.

Пример:

$$\sqrt[4]{-1 + i\sqrt{3}}$$

Прежде всего, надо перевести это число в тригонометрическую форму.

$|z| = r = \sqrt{1+3} = 2 \qquad \varphi = \pi + arctg\frac{\sqrt{3}}{-1} = \pi - \frac{\pi}{3} = \frac{2\pi}{3}$

$w = \sqrt[4]{z}$

$k = 0 : w_0 = \sqrt[4]{2}(\cos\frac{2\pi/3}{4} + i\sin\frac{2\pi/3}{4}) =$

$= \sqrt[4]{2}(\cos\frac{\pi}{6} + i\sin\frac{\pi}{6}) = \sqrt[4]{2}(\frac{\sqrt{3}}{2} + i(-\frac{1}{2})) = \frac{\sqrt[4]{2}}{2}(\sqrt{3} + i)$

$k = 1 : w_1 = \sqrt[4]{2}(\cos\frac{2\pi/3 + 2\pi}{4} + i\sin\frac{2\pi/3 + 2\pi}{4}) = \sqrt[4]{2}(-\frac{1}{2} + i\frac{\sqrt{3}}{2}) = \frac{\sqrt[4]{2}}{2}(-1 + i\sqrt{3})$

$k = 2 : w_2 = \sqrt[4]{2}(\cos\frac{2\rho/3 + 4\pi}{4} + i\sin\frac{2\pi/3 + 4\pi}{4}) = \sqrt[4]{2}(-\frac{\sqrt{3}}{2} - i\frac{1}{2}) = -\frac{\sqrt[4]{2}}{2}(\sqrt{3} + i)$

$k = 3 : w_3 = \sqrt[4]{2}(\cos\frac{2\pi/3 + 6\pi}{4} + i\sin\frac{2\pi/3 + 6\pi}{4}) = \sqrt[4]{2}(\frac{1}{2} - i(-\frac{\sqrt{3}}{2})) = \frac{\sqrt[4]{2}}{2}(1 - i\sqrt{3})$

Ещё одна формула Муавра:

$\sqrt[n]{z} = \sqrt[n]{r}\left(\cos\frac{\varphi + 2\pi k}{n} + i\sin\frac{\varphi + 2\pi k}{n}\right), \quad k = 0,1,...,n-1$

Пример: $x^3 = 1$(решить уравнение)

$x = \sqrt[3]{1}; z = 1; |z| = 1; \varphi = 1$

$x = \sqrt[3]{1}(\cos\frac{0 + 2\pi k}{3} + i\sin\frac{0 + 2\pi k}{3}) = \cos\frac{2\pi k}{3} + i\sin\frac{2\pi k}{3}$

$k = 0 : x_0 = \cos 0 + i\sin 0 = 1$

$k = 1 : x_1 = \cos\frac{2\pi}{3} + i\sin\frac{2\pi k}{3} = -\frac{1}{2} + i\frac{\sqrt{3}}{2}$

$k = 2 : x_2 = \cos\frac{4\pi}{3} + i\sin\frac{4\pi}{3} = -\frac{1}{2} - i\frac{\sqrt{3}}{2}$

Из рассмотренных примеров видно, что такой подход к рассмотрению комплексных чисел более логичен и понятен для студента, впервые сталкивающегося с комплексными числами. Подключается образное мышление, которое помогает легко перейти к абстрактному рассмотрению вопроса.

Благодаря этому, материал воспринимается более легко, повышается процент его усвоения.

Более того, рассмотрение вопроса становится доступным для понимания и восприятия школьникам старших классов.

Использованные источники:

1. Письменный Д.Т. Конспект лекций по высшей математике: полный курс / Дмитрий Письменный. – 5-е изд. – М.: Айрис-пресс, 2007. – 608с., с. 218-224.

УДК 376.42

Сулейманова Д.Р.,
студентка 4 курса
факультета психологии и педагогики
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Республика Крым, г. Симферополь.
Ибрагимова А.Р.,
доцент кафедры специального (дефектологического)образования
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Республика Крым, г. Симферополь

КОНСТРУИРОВАНИЕ КАК СРЕДСТВО РАЗВИТИЯ ЛОГИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ С ЗАДЕРЖКОЙ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация: *В статье исследуется конструирование как средство развития логического мышления младших школьников с задержкой психического развития. Также описывается конструирование, логическое мышление и их особенности. Помимо этого, освещаются основные виды и типы конструирования.*

Ключевые слова: *конструирование, младшие школьники, логическое мышление, дети с задержкой психического развития.*

Annotation: *The article studies design as a means of developing the logical thinking of junior schoolchildren with a delay in mental development. Also describes the design, logical thinking and their features. In addition, the main types and types of construction.*

Key words: *designing, junior schoolchildren, logical thinking, children with mental retardation.*

У детей с задержкой психического развития неравномерно развиваются виды мышления. Наиболее значительно выражено отставание в словесно-логическом мышлении (оперирующем представлениями, чувственными образами предметов), ближе к уровню нормального развития находится наглядно-действенное мышление (связанное с реальным физическим преобразованием предмета).

Отставания в развитии мыслительной деятельности у детей с задержкой психического развития проявляется во всех компонентах структуры мышления, а именно:

- в дефиците мотивационного компонента, проявляющемся в крайне низкой познавательной активности, избежании интеллектуального напряжения вплоть до отказа от задания;

- в нерациональности регуляционно - целевого компонента, обусловленной отсутствием потребности ставить цель, планировать действия методом эмпирических проб;

- в длительной несформированности операционного компонента, т.е. умственных операций анализа, синтеза, абстрагирования, обобщения, сравнения;

- в нарушении динамических сторон мыслительных процессов [1, с. 74].

В период младшего школьного возраста логическое мышление обладает ведущим значением. Логическое мышление – мышление через рассуждения. Рассуждать - означает, связывать между собой различные знания затем, чтобы, наконец, найти ответ на стоящий перед личностью вопрос, разрешить мыслительную задачу

Дефиниция «конструирование» (от лат. слова «construere») — это приведение в определенное взаимоположение различных предметов, частей, элементов [2, с. 666]. Конструирование относится к продуктивным видам деятельности, поскольку направлено на получение определённого продукта и отвечает интересам и потребностям дошкольников. Созданные постройки, поделки дети используют в основном в игре, в качестве подарка, украшении помещений, что приносит им большое удовольствие [3, с. 53].

Под детским конструированием, обычно понимают различные постройки, игрушки, поделки из разнообразных материалов: бумага, картон, дерево и другие самые разные строительные материалы. Детское конструирование наиболее сходно с игровой деятельностью и изобразительной: в них также отражается окружающий мир. Результаты конструирования детей работают в практическом использовании для игр, для украшения окружающего пространства, для подарков родителям и др. Конструирование способствует развитию всех форм мышления, в особенности логического. Ключевым моментом в конструировании является аналитико-синтетическая деятельность по обследованию предметов, которая дает возможность определять структуру объекта и его элементов, учитывать логику их соединения. Выделяется три основных типа учебного конструирования, играющие важнейшую роль в формировании логического мышления у детей младшего школьного возраста с задержкой психического развития:

1. Конструирование по образцу (или по предмету).

Ребенок совместно с педагогом совершает анализ конструкции образца, выясняет состав деталей, из которых сделан образец, алгоритм и способы исполнения отдельных этапов сбора и отделки предмета. Итак, ребёнок и педагог:

- рассматривают объект в целом, определяют его назначение и дают общую характеристику «на что похож» объект;

- выделяют основные части: количество элементов, название, форма, материалы;
- устанавливают пространственное расположение элементов;

2. Конструирование по модели.

Такой тип конструирования дает возможность для значительной активизации мыслительной деятельности учащихся.

Модель, подобно образцу, служит ученикам как ориентир в процессе конструирования. Но модель отличается от образца тем, что не является таким наглядным и подробным представлением об устройстве объекта, модель предполагает, что дети должны выяснить его самостоятельно способом мысленного анализа.

3. Конструирование по заданным условиям; проектирование.

Этот тип принадлежит к одному из самых творческих типов конструирования учащихся, который приближает их к деятельности настоящего профессионального конструктора. Такой вид конструирования самый сложный, и поэтому мало подходит для детей младшего школьного возраста с задержкой психического развития, но в индивидуальных случаях вместе с взрослыми вполне приемлем. Развитие замысла методов деятельности происходит в процессе познавательной деятельности на разных уровнях. Во-первых, на уровне восприятия, когда нужно воспроизвести чужие действия, а во-вторых, на уровне представления и мышления, когда нужно выбирать и искать. При решении конструктивных задач, ребенок обладает возможностью проявить творческие элементы во время нахождения методов конструирования. Как в процессе конструирования по замыслу, так и в случае конструирования по условиям, замысел создается самими детьми. Конструирование по замыслу дает возможность детям решить задачи различными способами, считают в своих исследованиях В. Ф. Изотова, З. В. Лиштван, В. Г. Нечаева [4, с. 208].

В процессе конструирования у ребенка развиваются следующие умения: он целенаправленно разглядывает предметы, анализирует их и на базе этого анализа сравнивает однородные предметы, отмечает в них общее и разное, делает обобщения. При решении конструктивных задач, ребенок научается проводить анализ условий задач и искать решения самостоятельно, придумывать идеи конструкций и в соответствии с ними структурировать свою деятельность по плану. Самое важное условие – это систематизация задач проблемного характера, задач, которые требуют от ребе н-ка соотносить известные им способы действий с незнакомыми условиями; использовать эти способы, решая новые конструктивные задачи.

В исследованиях Н. Н. Ширяевой отмечено, что развивая у детей умственную активность — способность рассуждать, совершать логические умозаключения и доказывать верность своих решений – мы адаптируем ребенка к обучению в школе. И конструирование является средством для решения этой задачи. Конструирование у младших школьников с задержкой психического развития позволяет формировать способность активно мыслить,

целенаправленно ставить задачи перед собой и искать способы их решения. Ребёнок при этом совершает нужные мыслительные операции, которые проверяет на практике. Также конструирование способствует развитию творческого воображения, что имеет немалое значение для любого вида деятельности.

Выделяют особенности в обучении конструированию младших школьников с задержкой психического развития:

1. Индивидуальный и дифференцированный подход, где совместная деятельность ребенка и взрослого происходит по образцу.
2. Активность и самостоятельность. Здесь происходит использование словесных инструкций, схем и действий ребенком по своему собственному замыслу. Всё это применяется на основе высокой эмоциональной активности взрослого и ребенка.
3. Сниженный темп обучения. Здесь происходит замедление темпа деятельности по сравнению с нормально развивающимися детьми.
4. Структурная простота содержания. В обучении младших школьников с задержкой психического развития важны понятные и ясные задачи, которые им по силам.
5. Повторность в обучении. Взрослый готов в любой момент вернуться на уже пройденный этап обучения, чтобы снова совместно с ребенком активно его пройти снова.

Таким образом, у детей младшего школьного возраста с задержкой психического развития только сейчас начинается интенсивное развитие логического мышления. На этом этапе развития конструирование имеет особенно большое значение для формирования мыслительных операций, поскольку именно в процессе конструирования у детей происходит формирование умений целенаправленно рассматривать объекты, проводить их анализ (разделять целое на элементы и искать основные части, расположение которых задает положение остальных; выявлять соответствующие частям элементы и т.п.) и основываясь на этом анализе сравнивать однородные объекты, выделяя в них общие и различные признаки, совершать обобщения.

В ходе обучения младших школьников, педагоги пользуются множеством способов и приемов, однако необходимо отметить, что применение конструирования непосредственно крайне повышает уровень обучаемости детей и благоприятно влияет на развитие логического мышления.

Использованные источники:

1. Власова Г.А. Задержанное психическое развитие и пути его преодоления / Г. А. Власова, - М, 2009, - 74 с.
2. Большой психологический словарь / под ред. Б. Г. Мещерякова, В. П. Зинченко, – СПб.: Еврознак, 2005, – 666 с.
3. Куцакова Л.В. Творим и мастерим. Ручной труд в детском саду и дома / Л.В. Куцакова, – М.: Мозаика-Синтез, 2007, - 53 с.

4. Фридман Л.М. Психология воспитания / Л. М. Фридман, - М.: Сфера, 2000, - 208 с.

УДК 378.6

Сульдин В.И.
преподаватель кафедры
радиотехнического вооружения,
Ярославское высшее военное училище
противовоздушной обороны
Россия, г. Ярославль

КОНЦЕПТУАЛЬНО-СИСТЕМНЫЕ ОСНОВАНИЯ ВОЕННО-СОЦИАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Аннотация. В статье рассматривается проблемы управления человеком, группами людей, обществом. В связи с переходом современного общества в информационную стадию своего развития значение социального управления не ослабевает, а все больше и больше возрастает. Недооценка данной тенденции и отрицание потребности ее практического изучения при подготовке военных кадров могут привести к тому, что выпускники военных вузов будут не способны решать задачи возрастающей сложности в сфере военно-социального управления, его процессы будут сводить к не очень грамотному командованию и администрированию.

Ключевые слова: модель, социальное управление, концептуальный, аспект, аксиома.

Annotation. The article deals with one of the main tasks of military-social management is the formation, development and functioning of the organization as an integrated system designed for the effective achievement of goals and objectives. In General, an organization is an ordered structure of joint activity of a group of people on the basis of common goals and established norms (rules) of relationships.

Key words: model, social management, conceptual aspect, axiom.

В рамках теории военно-социального управления термину «концептуальный» придается вполне конкретный и логический смысл. В его основе лежит концент как содержательное значение имени понятия. В этой связи термином «концептуальный» обозначается характер процесса (описания, представления) или объекта (модели, структуры, результата), отличающийся тем, что качественная определенность объектов и явлений в виде существенных и отличительных признаков представляется в форме понятий, множеств и отношений между ними. При этом понятие определяется с формально-логической точки зрения. Поскольку понятия и множества между собой связываются в различные содержательные отношения, то на них как на элементах могут быть построены системы. Такие системы представляют собой концептуальные модели объектов исследования.

Эта главная особенность концептуальных моделей как систем, построенных на понятиях, множествах и отношениях между ними, обусловливает ряд их специфических черт.

Во-первых, в концептуальных моделях объекты представляются не в количественном, а в качественном виде как множества их существенных отличительных признаков. В этом смысле концептуальные модели как модели отношений являются условиями построения количественных операциональных моделей, с помощью которых, собственно, и проводят моделирование.

Во-вторых, концептуальная модель представляет собой абстрактный каркас объекта из наиболее существенных для исследования признаков. Благодаря этому по концептуальной модели может быть содержательно восстановлена определенная грань сущности объекта. Возникает возможность работать с моделью независимо от объектов, исследуя и выявляя законы, присущие модели, и перенося их затем на реальные объекты. Различные по своей природе объекты в концептуальном плане представляются одними и теми структурами.

В-третьих, построение концептуальной модели как системы понятий сводится к формулированию определения (дефиниции), в котором устанавливаются существенные отличительные признаки объекта. В результате этого представления об объекте ограничиваются спецификой отношений, существенно значимых только для конкретной задачи. Таким образом, в рассмотрение вводятся некоторый аспект объекта и представление о нем.

В-четвертых, аспект модели, отражаемый в концептуальной модели, называется предметом, а при большом количестве учитываемых в модели аспектов - предметной областью. Для одного и того же объекта может быть указано большое количество предметных областей.

Концептуально-системные основания управления как теории, так и практической деятельности определяются исходным базисом теории управления. Под исходным базисом будем понимать совокупность понятий, утверждений, аксиом, гипотез, моделей, методов, методик, созданных и теоретически и практически апробированных в рамках различных научных направлений, которые могут быть использованы для анализа и синтеза управления.

Исходный базис должен удовлетворять двум основным требованиям: содержать апробированные модели и методы, адекватные исследуемым процессам; обладать достаточной полнотой и обеспечивать методы решения основных практических задач военно-социального управления.

Принято выделять два раздела исходного базиса: системный и методический[1]. Системный раздел включает понятия, модели и методы, составляющие основу представления или моделирования процессов управления. Методический раздел исходного базиса содержит понятия и методы, обеспечивающие решение основных задач управления.

Военно-социальное управление как область научного исследования находится сегодня в стадии становления. Можно сказать, что оно пребывает между двумя крайними положениями: отчасти - это наука, отчасти - искусство. Но при этом военно-социальное управление еще и особая социальная практика с военной спецификой.

Управление в качестве научных основ наряду с кибернетическими идеями строится на математических подходах к проблемам управления. Вместе с тем в математике только результаты, сформулированные в виде теорем, считаются бесспорными и окончательными. Они не допускают альтернативных следствий.

Однако математика занимается построением определенных моделей на базе некоторой системы аксиом. Сами аксиомы она не исследует, аксиомы проистекает из гипотез, которые лежат вне математики и исследуются неформальными, нематематическими методами.

Управление как искусство строится на неформальных рассуждениях и выработке альтернативных гипотез. Оно базируется на эвристических процедурах принятия решений и информационных массивах, обрабатываемых на интуитивном уровне с помощью опыта и знания субъекта управления.

Возникновение общей теории систем обычно связывают с именем Л. Берталанфи, но оказалось, что многие результаты в данном направлении получены отечественным ученым А.А. Богдановым (Малиновским). В его фундаментальном труде «Тектология. Всеобщая организационная наука» разработаны общая организация и дезорганизация, наука об универсальных типах и закономерностях структурного преобразования любых систем2.

В настоящее время принято считать, что общая теория систем - это совокупность философских, методологических, конкретно-научных и прикладных методов анализа и синтеза процессов и систем произвольной природы. И хотя многие понятия теории систем вводятся аксиоматически, они наряду с системным анализом являются наиболее прочным фундаментом для рассмотрения исходного базиса управления и непосредственно вопросов военно-социального управления. При этом любые процессы, системы и объекты произвольной природы будем называть общим термином «система».

Методологической основой исследования систем является теоретическая конструкция, называемая «моделью систем». Модель представляет собой образ произвольной системы, имеющий необходимое сходство с этой системой.

Теория систем в ее современном состоянии представляет собой многоуровневую понятийную схему. На высших уровнях этой схемы находятся общие абстрактные модели систем, с помощью которых вводятся понятия «целое», «элемент», «связь», «отношение», «взаимодействие», «структура».

Определение системы дается, как правило, в соответствии с принятым уровнем исследования и абстрагирования. Существуют различные подходы к определению системы.

Система управления - множество составляющих единство элементов, отношений, связей и взаимодействий между ними и окружающей средой, образующее присущую данной системе качественную определенность. Любой элемент данной системы может, в свою очередь, рассматриваться как подсистема, состоящая из отдельных элементов, которые также могут быть подвергнуты дальнейшему делению.

Элемент управления — неделимая часть, лежащая в основе построения системы управления. Неделимость элемента рассматривается как нецелесообразность учета в пределах системы его внутреннего строения. Сам элемент характеризуется только его внешними проявлениями в ходе управления отношений и взаимодействий с остальными элементами и окружающей средой.

Элемент с течением времени может изменяться, переходить в различные состояния. Состояние элемента управления - это пространственная упорядоченная характеристика элемента в определенный момент времени, проявляющаяся в его отношениях и взаимодействиях с окружающей средой. Можно сказать, что состояние - это элемент и его свойства в определенный момент времени, говоря иначе - временной коррелят.

Состояние элемента Ложно определять с помощью набора величин, характеризующих его свойства, пространственное расположение и внешние проявления в данной состоянии. В общем случае из-за неисчерпаемости субстанции любого материального элемента число таких величин может быть очень велико, поэтому целесообразно ограничиться некоторым набором из них, характеризуемым наиболее существенное влияние элемента на систему.

Элементы системы управления взаимозависимы и находятся в определенных отношениях друг с другом.

Установить связь между двумя элементами - это значит выявить наличие таких свойств, которые обеспечивают формирование управленческих воздействий, передачу их от одного элемента к другому и восприятие характера воздействий. Так же как и отношения, связи устанавливаются между определенными элементами системы.

Отношения и связи определяют порядок, возможность и характер взаимодействий между элементами системы управления, а также между системой и окружающей средой. В ходе взаимодействий возникают различные изменения в системе управления, связанные с изменением состояний, появлением новых элементов, отношений и связей.

Любая социальная система постоянно испытывает входные воздействия со стороны либо субъектов управления, либо окружающей среды и, в свою очередь, отвечает воздействиями (реакциями) на внешние стимулы. Аналогично элементы системы, имеющие связи и отношения, также воздействуют друг на друга. Таким образом, взаимодействия в управленческом Основными формами существования социальных систем, в том числе и управленческих, являются пространство и время. В каждый момент времени системы имеют те или иные характеристики своего

пространства, которые будем в дальнейшем связывать с понятиями структуры и состояния системы.

Структура системы управления - совокупность его элементов, связей и структурных отношений между ними.

Структурные отношения включают пространственные отношения, характеризующие расположение элементов относительно друг друга, отношения включения (отношения «входить в состав»), имеющие место в процессе иерархического деления или объединения элементов системы, и отношения подчинения, имеющие место в многоуровневых структурах социальных систем.

Учет структурных отношений является необходимым условием правильного определения качественных показателей исследуемой структуры, системы управления.

Надо особо подчеркнуть, что структура характеризует строение системы управления и не учитывает состояний элементов, взаимодействий и причинно-следственных временных отношений между ними. Для оценки всех свойств системы управления в каждый момент времени используется понятие «состояние системы».

Состояние системы управления - совокупность состояний ее элементов, отношений, связей и взаимодействий между ними и окружающей средой в определенный момент времени. Его можно определить с помощью набора величин пара метров), характеризующих свойства, пространственное расположение и внешние проявления системы. Можно сказать, что состояние системы - это система в определенный момент времени.

С течением времени система переходит из одного состояния в другое, т.е. совершает движение. Движение системы управления - процесс изменения ее состояний, которому соответствуют понятия: «поведение», «жизнь», «функционирование»,

Поскольку качество системы управления представляет собой совокупность свойств, то логично предположить, что показатель качества есть вектор, компонентами которого являются показатели существенных свойств системы.

Множество значений показателей, при которых сохраняется соответствующее свойство системы управления, называется мерой или критерием этого свойства. Следовательно, критерий качества - это признак или правило, с помощью которого определяются допустимые значения показателей существенных свойств системы управления в целом или ее компонентов. Необходимо иметь в виду, что качество характеризует свойства отдельно взятой системы и не учитывает результат деятельности системы в соответствии с поставленными перед ней целями и задачами.

В теории и практике управления для оценки результатов деятельности (применения) системы используется понятие «эффективность». Оно является сугубо управленческо-деятельностной категорией, определяющей качественную оценку результатов целенаправленной активности социальной системы. Под эффективностью системы управления будем понимать степень

соответствия достигнутых результатов деятельности (применения, использования) системы или ее компонентов ожидаемым итогам, исходным требованиям или в более широком контексте - степень достижения множества возможных целей.

Системный подход, являясь важнейшим методологическим основанием управления, показывает, что субъектно-объектные отношения по сути являются системными отношениями - система управления как субъект целенаправленно взаимодействует с различными природно-социальными системами-объектами, добиваясь их необходимого состояния.

«Управление системами» является основным понятием в общей теории управления. Поэтому необходимо на этом понятии остановиться несколько подробнее. В настоящее время нет единого общепринятого понятия управления. В ряде работ приводятся следующие понятия, раскрывающие отдельные стороны и признаки управления как особого процесса взаимодействия целенаправленных элементов и систем.

1. Управление - формирование и реализация воздействий, выбранных из множества возможных на основании определенной информации, обеспечивающих желаемое движение (функционирование, поведение) объекта, приводящее к поставленной цели.

2. Управление - воздействие на объект, выбранное из Множества возможных воздействий на основании имеющейся для этого информации, улучшающее функционирование или развитие данного объекта.

3. Управление - определение цели и факт (результат) ее достижения с помощью необходимых и достаточных способов, средств и воздействий.

4. Управление - процесс формирования целей, отыскания и реализации способов их достижения.

5. Управление - процесс организации такого целенаправленного воздействия на некоторую часть среды, называемую объектом управления, в результате которого удовлетворяются потребности субъекта, взаимодействующего с этим объектом.

6. Управление - такое использование причинно-следственных отношений, при котором возникает поведение системы, приводящее к желаемому результату (система достигает цели или решает задачу)

7. Управление - функция организованных систем различной природы (биологических, социальных, технических), обеспечивающая сохранение их определенной структуры, поддержание режима деятельности, реализацию их программ и целей.

Каким видится выход теоретически и практически сложной ситуации? Выход может быть найден в нескольких направлениях. Первое направление связано с агрегированием исходного многомерного описания состояния военно-социальной группы. Второе направление представляется более предпочтительным. Оно предполагает комплексное исследование одномерных и многомерных социальных процессов, что позволит наиболее точно представить социальную ситуацию в войсках.

Использованные источники:

1. Культура. Творчество. Человек. – М., 1980. – С. 36.
2. Вдовюк В. И. Военно-педагогическая этика советского офицера. - М.: ВПА, 1981.
3. Майоров В.Н. Пути совершенствовании культуры управленческой деятельности офицерских кадров. «Научно-практический электронный журнал Аллея Науки» №5(21) 2018.

УДК 80

Панова И.А.
студент
2 курс, факультет иностранных языков
Елабужский институт Казанского федерального университета
Россия, г. Елабуга

ЛЕКСИЧЕСКАЯ РЕПРЕЗЕНТАЦИЯ ПОНЯТИЯ «СЕМЬЯ» В РАССКАЗАХ М.Л. КАШНИЦ: «EISBÄREN», «DER STROHALM»

Аннотация. *Данная статья посвящена анализу концепта «семья» и особенностям его лексической репрезентации в творчестве Марии Луизы Кашниц. Материалом для исследования послужили два рассказа на немецком языке: «Eisbären» и «Der Strohalm». В результате анализа было выявлено, что раскрытию сущности исследуемого понятия способствовали не только термины, описывающие положительные стороны семейной жизни, но и слова и выражения, относящиеся к отрицательным чертам семейных отношений.*

Ключевые слова: *семья, лексическая репрезентация, сравнение.*

Annotation: *This article is devoted to the analysis of the concept of "family" and features of its lexical representation in the work of Marie Luise Kaschnitz. As the material for the research were two stories in German: "Eisbären" and "Der Strohalm". As a result of the analysis, it was revealed that not only the terms describing the positive aspects of family life, but also words and expressions related to the negative features of family relations, contributed to the disclosure of the essence of the examined concept.*

Key words: *family, lexical representation, comparison.*

Семья является важнейшим общественным институтом, в котором формируется личность человека, его индивидуальные качества и особенности. В каждой семье есть определенные нормы поведения, традиции, передающиеся из поколения в поколение, которые формируют мышление и образ жизни людей. Тему семейных отношений в своем творчестве затрагивают многие писатели. Целью нашей работы является анализ концепта «семья» в отдельных рассказах писательницы и поэтессы – М.Л. Кашниц.

Мария Луиза Кашниц (1901–1974) родилась и выросла в Берлине, в семье генерал-майора. После окончания лицея обучалась на книготорговца в Веймаре, а затем работала в книжном издательстве в Мюнхене. Позже переехала в Рим, где познакомилась с археологом фон Кашницем и вышла за него замуж. М.Л. Кашниц написала такие произведения как «Любовь начинается» («Liebe beginnt», 1933), «Элисса» («Elissa», 1937) «Мост Святого Ангела» («Engelsbrücke», 1955). В 1955 году она стала лауреатом премии Георга Бюхнера, а в 1960 была приглашена в Франкфуртский университет как преподаватель поэтики. Макс Тау в одном из своих интервью назвал М.Л. Кашниц первым литературным талантом, который он обнаружил.

В своих новеллах немецкая писательница повествует о судьбах людей, делая тонкие психологические зарисовки самых обыденных ситуаций: жена, подозревающая своего мужа в неверности; супруги, пытающиеся разобраться в своих отношениях; муж, сомневающийся в правдивости жены… В ее историях нет резких сюжетных ходов, но, тем не менее, писательнице с легкостью удается показать всю глубину и многогранность человеческих отношений. Новеллы Марии Луизы Кашниц не дают однозначных ответов на вопросы. Они, скорее предлагают читателям самостоятельно поразмыслить над задачами, которые готовит им жизнь. Большое внимание в своих произведениях М.Л. Кашниц уделяет теме семьи, показывая насколько запутанными и непростыми могут быть взаимоотношения супругов.

Обратимся к значению слова «семья». В «Толковом словаре живого великорусского языка» В.И. Даля семья – «совокупность близких родственников, живущих вместе; родители с детьми; женатый сын или замужняя дочь, отдельно живущие, составляют уже иную семью» [2, с. 1495]. В «Толковом словаре русского языка» С. И. Ожегова «семья» определяется как группа живущих вместе близких родственников [35, с. 760]. В «Современном толковом словаре русского языка» Т.Ф. Ефремовой «семья» – «группа близких родственников (муж, жена, родители, дети и т.п.), живущих вместе» [27, с. 683].

Интересно отметить, что в большинстве словарей определения лексемы «семья» имеют схожесть или дублируют друг друга. Так же во всех словарях семья характеризуется как совокупность родственных лиц, проживающих вместе. Исследование текстов М.Л. Кашниц позволило нам обнаружить, что понятие семья включает в себя не только совместное проживание родных людей, но и сложные взаимоотношения между ними.

Материалом для нашего исследования послужили следующие рассказы на немецком языке: «Eisbären» («Белые медведи») и «Der Strohalm» («Соломинка»). Методом сплошной выборки нами было выявлено 37 слов и словосочетаний, значение которых прямо или косвенно связано с исследуемым понятием. Среди них можно выделить 11 существительных: «der Mann», «die Frau», «die Liebe», «der Schatz», «der

Liebling», «der Verdacht», «das Mißtrauen», «die Tränen», «der Störenfried», «die Falten», «das Herz»; 9 глаголов: «heiraten», «küssen», «hassen», «weinen», «freigeben», «kennenlernen», «warten», «lieben», «vergessen»; 6 прилагательных: «schön», «wichtig», «fröhlich», «freundlich», «gedrückt», «traurig» и 11 словосочетаний: «zusammen Mittag essen», «sanfte Stimme», «die dritte Person», «keine gute Frau», «keine glücklichen Ehen», «Angst haben», «glückliche Frau spielen», «altes Mißtrauen», «fremder klang der Stimme», «alter Verdacht», «zusammen spazieren».

Семья очень важна в жизни каждого человека. Это самые близкие, родные люди, которых мы очень любим, которые дарят нам тепло и помогают в сложных ситуациях. М.Л. Кашниц использовала при написании рассказов следующий ряд слов, чтобы передать близость членов семьи, атмосферу единства: «der Mann» (муж), «die Frau» (жена), «heiraten» (жениться), «die Liebe» (любовь), «der Schatz» (сокровище), «der Liebling» (любимый), «küssen» (целовать).

Писательнице также было важно передать уют домашнего очага, особое отношение друг к другу, любовь, взаимоуважение, доверие. Для этого она использовала следующие слова и словосочетания: «schön» (прекрасный), «wichtig» (важный) «fröhlich» (радостный), «freundlich» (дружелюбный), «zusammen Mittag essen» (совместный обед), «sanfte Stimme» (нежный голос). Например: «…jeder Tag der Gegenwart schien ihr schöner und wichtiger, als alle vergangenen Tage.» – Каждый день казался ей прекраснее и важнее, чем все прошлые дни [2, с. 66]. «…dass eine Liebe erwachen und jeden Tag wachsen kann…» – …что любовь может пробудиться и расти с каждым днем… [3, с. 68].

К сожалению, семьи бывают разными, как и отношения в них. Нередко встречаются семьи, члены которых постоянно ссорятся друг с другом, не доверяют и пытаются найти повод для подозрений. А иногда, наоборот, все в семье будто совершенно равнодушны друг к другу, не интересуются ни делами, ни интересами, ни проблемами. Писательнице мастерски удается показать и эти негативные стороны семейной жизни, что явно прослеживается в следующих словах и словосочетаниях: «hassen» (ненавидеть), «die dritte Person» (третий лишний), «keine gute Frau» (плохая жена), «gedrückt» (подавленный), «traurig» (грустный), «der Verdacht» (подозрение). Например: Ich bin die dritte Person. – Я – третий лишний [2, с. 116]. Denn natürlich bin ich dem Felix keine gute Frau gewesen... – Потому что, конечно, я не была для Феликса хорошей женой… [1, с. 118]

В процессе исследования были обнаружены слова, которые встречаются в произведениях несколько раз. Наиболее часто встречаются в тексте: существительное «der Mann» – 47 раза, реже употребляется существительное «die Frau» – 28 раз и глагол «lieben» –8 раз. Со словом «Stimme» было найдено 10 выражений, а такие словосочетания, как «die dritte Person» и «Angst haben» встречались в тексте по 4 раза.

Принимая во внимание все вышеизложенное, можно сделать вывод, что лексическая репрезентация понятия «семья» в творчестве М.Л. Кашниц имеет двойственный характер. Автор использует лексемы, описывающие как положительные (18 слов), так и отрицательные (19 слов) стороны семейной жизни, что помогает подробней описать особенности семейных отношений, ярче передать эмоции персонажей, а также изменение их отношения друг к другу.

Литература

1. Война. Философские и моральные оценки войны. [Электронный ресурс]// Википедия – URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%92%D0%BE%D0%B9%D0%BD%D0%B0
2. Кашниц Мария Луиза "Рассказы = Erzahlungen: Составление, адаптация текста, комментарий, упражнения, словарь". – М.: Айрис-пресс, 2004. – 138 с.
3. Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка. – М.: ООО А ТЕМП, 2006. – 944 с.
4. Даль В. Толковый словарь живого великорусского язык. – М.: Дрофа, 2011. – 2740 с.
5. Крапчина Р.Г. Новый немецко-русский и русско-немецкий словарь. – М.: «ООО «Дом славянской книги»»,2012. – 511 с.
6. Ефремова Т. Ф. Современный словарь русского языка. – М.: АСТ, 2010. – 862 с.

УДК 377.5

Пушкарева И.Г.
преподаватель
ФГАОУ ЮУрГУ (НИУ), Многопрофильный колледж Института спорта туризма и сервиса
Россия, г. Челябинск

МЕТОД ПРОЕКТОВ КАК СПОСОБ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТУДЕНТОВ В ПРОЦЕССЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ "ОСНОВЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ"

Аннотация: *в статье рассматривается особенность применения метода проектов в учебном процессе на примере учебной дисциплины «Основы предпринимательства». В исследовании раскрывается сущность и структура метода проектов, дана краткая характеристика положительных особенностей этого метода, а также представлено обоснование методики оценки качества проекта в рамках учебной дисциплины «Основы предпринимательства».*

Ключевые слова: *метод проекта, проектная деятельность, виды деятельности, типы проектов, критерии оценки проекта.*

Annotation: *the article deals with the peculiarities of applying the project method to the educational process on the example of the discipline "Fundamentals of entrepreneurship". The study reveals the essence and structure of the project method, gives a brief description of the positive features of this method, and provides a rationale for the methodology of project quality assessment in the framework of the discipline "Fundamentals of entrepreneurship".*

Key words: *project method, project activities, types of activities, types of projects, the evaluation criteria of the project.*

Новые социально-экономические условия для развития мирового сообщества привело к изменению требований к профессиональной подготовке специалистов, которые должны иметь высокую профессиональную компетентность, уметь самостоятельно приобретать новые знания, мыслить творчески, быть в состоянии найти лучшие решения в специфических условиях, иметь переимчивость к инновациям. Перед системой образования встает проблема качества подготовки конкурентоспособных компетентных специалистов современного уровня, нацеленных на личностное самосовершенствование и профессиональный рост.

Так как традиционная система обучения основана на передаче знаний, что предполагает решение теоретических и практических задач, справочники алгоритмов и схем, едва направленных на самосовершенствование и саморазвитие студентов, то возникает проблема поиска эффективных путей решения проблемы качества подготовки высококвалифицированных специалистов нового уровня.

Один из этих механизмов - метод проектов, как технология включает в себя совокупность исследовательских, поисковых, проблемных методов, творческих по своей сути.

Термин проект (в переводе с латинского projectus) означает «бросаю вперед», а в словарях определяется, как план, концепция, прототип, прообраз какого-либо объекта, деятельности.

В педагогической литературе проектный метод рассматривается в разнохарактерных значениях: как метод обучения, формы обучения, формы организации самостоятельной работы обучающихся, в качестве учебного пособия, как средства управления учебной деятельностью.

Метод проектов в педагогической практике не нов, но, несмотря на это, его относят к технологиям XXI века.

В США он появился во второй половине XIX века. Его теоретическая основа была прагматическая педагогика американского философа-идеалиста Джона Дьюи (1859 – 1952).

Д. Дьюи предложил по существу преобразование абстрактного, оторванного от жизни, адресованных на простое заучивание теоретических знаний современного ему образования в систему обучения "как", которая

обогащает личный опыт студента, их развитие, способы самостоятельного познания.

Российских педагогов метод заинтересовал еще в начале XX века. Этот метод обучения продвигал Шацкий, Шлегер и Зеленко, но использование данного метода официально запретили в 30-е годы. Прием вновь приобрел актуальность лишь через несколько десятилетий. Д. В. Полат, Т. А. Воронина, Т. Я. Брусникина, А. И. Савенков внесли существенный вклад в возвращение данного метода. Опыт использования метода проектов показывает, что вместе учиться гораздо более плодотворно.

Метод проектов по своей сути это устройство обучения, при котором обучающийся получает знания и умения в процессе самостоятельного планирования и выполнения, постепенно усложняющихся, практических заданий — проектов.

По определению Д. В. Полат метод проектов предполагает совокупность учебно-познавательных приемов и действий участников, которые позволяют решить определенные проблемы, в результате непосредственных познавательных действий и предполагающих презентацию этих результатов в виде конкретного продукта деятельности. Если говорить о методе проектов как педагогической технологии, то эта технология предполагает совокупность исследовательских, проблемных методов творческих по самой своей сути.

Можно обобщить это определение по конкретным преимуществам метода по сравнению с другими технологиями преподавания:

• Высокая активность студентов;

• Самостоятельной учебной деятельности студентов;

• Глубина и объем полученных знаний более широкой, по сравнению со стандартными методами;

• Повышает интерес к предмету исследования и к процессу изучения наук вообще.

Тем не менее, следует отметить и сложности, которые возникают при реализации данной педагогической технологии:

• Педагог должен владеть психолого-педагогической методикой организации работы (методы обучения)

• Применение индивидуально-ориентированной системы организации труда.

В современной системе образования, метод проектов используется как компонент образовательной системы и представляет собой организацию самостоятельной деятельности обучающихся, которая имеет целью решить какие-либо проблемы, для достижения определенного результата.

Проектная деятельность обучающихся направлена на раскрытие личности, развитие интереса к учебной деятельности, развитие интеллектуальных, творческих способностей в процессе деятельности для решения любой проблемы.

Организация проектной деятельности студентов, ориентированной на формирование навыков самостоятельного обучения, формирования профессиональных компетенций и задач проекта деятельности обучающихся являются:

• организация, обеспечение, углубление полученных теоретических знаний и навыков студентов;

• укрепление и развитие полученных практических навыков;

• развитие познавательных, творческих способностей студентов;

• формирование творчества, возможность для саморазвития.

Опираясь на поставленные задачи, в процессе обучения используются различные типы конструкций, выбор которых должен быть адекватен содержанию изучаемых учебных дисциплин, уровень подготовленности обучающихся. Д. В. Полат акцентирует, что организация проектной деятельности, напрямую зависит от типа проекта и выделяет следующие типологические признаки проектов:

1. Деятельность обязующаяся доминировать в проекте: поисковая, исследовательская, ролевая, творческая, ознакомительно-ориентировочная, прикладная (практически-ориентированная), и т.п.

2. Объект и его содержательная область; монопроект (в рамках одной области знаний; выделяют следующие типы: языковые (лингвистические), естественно-научные, межпредметный проект (включает в себя несколько дисциплин), экологические, литературно-творческие, спортивные, географические, исторические, музыкальные); культуроведческие.

3. Характерная для проекта координация: непосредственный (жесткий, гибкий), скрытый (скрытый, имитирующий участника проекта).

4. Контакты и их характер: внутренние или региональные (среди участников одного учебного заведения, региона, страны, разных стран мира) и международные (участники проекта являются представителями разных стран).

5. Число проектных участников: личностные (между двумя партнерами), пара (между парами участников), группы (группы участников).

6. Время, занимаемое на выполнение проекта: краткосрочные, средней продолжительности, долгосрочные.

На дисциплине «Основы предпринимательства» обучающимся предлагается в качестве контрольного задания выполнить проект «Наша команда и бизнес – идея», в этом задании команде необходимо придумать и подробно описать СВОЮ оригинальную идею для реального бизнеса.

В ходе выполнения проекта обучающимся предстоит установить название команды, раздать каждому участнику функциональные обязанности, согласовать принятые решения и способе контроля за их

осуществление, выявить личностные и деловые качества каждого участника команды.

Проект оформляется в формате электронной презентации, которая предоставляются на рассмотрение компетентного жюри. В презентации необходимо отразить: название команды и ее логотип; сформулировать миссию компании; назвать важные качества каждого из членов команды, способствующие успешной предпринимательской деятельности; точно и полно описать продукт или услугу, дать их качественную характеристику; пути реализации продукта или услуги; описать конкурентов в данном бизнесе и какие преимущества имеются у бизнеса представляемой компании.

В ходе презентации участники команды демонстрируют свои эрудированность и красноречие, коммуникабельность, использование различных технических средств и приемов презентации, аргументы, доказывающие реалистичность и практическую значимость проекта.

Цели этого проекта – сформировать умение обучающихся применять полученные знания на практике, развить творческое мышление, воспитать предпринимательские способности, формировать коммуникативные способности, оценить навыки и компетенции участников команды при разработке своей бизнес – идеи и способности публично ее продемонстрировать, определить глубину понимания и компетентности членов команды в представленном бизнесе, а также популяризация предпринимательства через вовлечение обучающихся в предпринимательскую деятельность в рамках учебной дисциплины «Основы предпринимательства».

Отдельный вопрос при реализации проекта в учебном процессе процедура оценки качества реализации проекта. Оценка и анализ результатов. Во время обсуждения результатов работы проекта, дается оценка деятельности в рамках проекта обучающихся и преподавателя. Преподаватель подводит итоги, обобщает результаты, дает окончательную оценку проекта. При этом необходимо четко определить, по каким критериям будет проходить процедура оценки.

Для того чтобы определить, какие критерии оценки проектов, наиболее эффективных модератору проекта (педагогу) нужно ответить для себя на несколько вопросов:

1. Кто именно входит в круг лиц, которые участвуют в оценке результатов проекта?

Прежде всего, его непосредственные исполнители. Лицам, которые организовывали и сопровождали проектную деятельность. Им в первую очередь, важно определить, что цель, ради которой был задуман проект, достигнута; каков характер дополнительных эффектов при этом полученных. Это возможно производить экспертам, независимым наблюдателям, способным профессионально и

изолированно оценить качество и уровень проектного продукта, так и изменения, которые произошли с различными категориями участников проекта.

2. Что именно является предметом исследования и оценки?

Важно, чтобы уже на начальном этапе проектирования определить, что именно и в какой момент реализации проекта будут подвергнуты оценке. Независимо от того, речь идет о промежуточных или конечных результатах.

3. Какие меры должны быть приняты для того, результат проекта получил оценку?

Прежде всего, связанные с рефлексивной оценкой деятельности (экспертная оценка, взаимооценка, самооценка, рейтинговая оценка). При учете этого участники оценки, должны предварительно освоить эти виды деятельности. Кроме того, в рамках области формата каждого проекта необходимо сформировать инструментарий оценки, который включает в себя критерии и показатели, методы и процедуры оценки.

4. Что будет служить критерием для оценки результатов деятельности по проекту?

Ответ на этот вопрос целиком и полностью зависит от особенности и направленности проекта, однако можно выделить обобщенные критерии, которые применимы в любом проекты, не исключением являются и учебные проекты по дисциплине «Основы предпринимательства».

Далее приведем набор конкретизирующих вопросов, ответы на которые позволят понять насколько качественно реализован или разработан учебный проект по дисциплине «Основы предпринимательства»:

• Полнота реализации проектного замысла;

• Соответствие логике проектирования;

• Степень новизны;

• Социальная (практическая, теоретическая) значимость;

• Степень удовлетворенности личного вклада в проекте;

• Качество проектного результата в целом;

• Наличие положительной динамики индивидуальной траектории образовательных результатов;

• Наличие потребности у обучающихся в дальнейшем расширении своего проектного опыта.

Как уже отмечалось ранее качество оценки результатов проектной работы в большей мере ложиться на модератора, поэтому ответ на приведенный список вопросов ложиться на преподавателя который инициирует проект или на комиссию, которая участвует в процедуре оценки.

Оценивание бизнес – проектов на учебной дисциплине «Основы предпринимательства» происходит по предложенным критериям (таблица 1, 2).

Таблица 1.

Критерии оценивания содержания бизнес – проектов «Наша команда и бизнес - идея»

Критерии оценки	Полностью освещен вопрос – 2 балла; не освещен – 0 баллов; освещен, но не полностью – 1 балл	
	1 команда	2 команда
1. Название компании		
2. Логотип компании		
3. Миссию компании		
4. Реализуемый товар/услуга		
5. Почему именно этот бизнес?		
6. Ваши способности для этого бизнеса?		
7. Есть ли конкуренты у Вашего бизнеса? Кто они?		
8. Какие преимущества имеются у Вашего бизнеса		
9. Кто Ваши клиенты?		
10. Как Ваши клиенты узнают о Вашем бизнесе?		

Таблица 2.

Критерии оценивания бизнес – проектов «Наша команда и бизнес - идея»

Критерии оценки	Максимальное количество баллов	1 команда	2 команда
оригинальность бизнес-идеи	от 0 до 5 баллов;		
востребованность бизнес-идеи на рынке	от 0 до 5 баллов;		
возможность реализации бизнес-идеи на практике	от 0 до 5 баллов;		
аргументированность конкурентных преимуществ продукта / услуги / бизнес-идеи	от 0 до 5 баллов;		
презентационность изложения информации (логичность, аргументированность, наглядность)	от 0 до 5 баллов		

В ходе выполнения проекта должно осуществляться постоянное взаимодействие преподавателя и обучающихся. Основная роль преподавателя заключается в проведении консультаций, наблюдения за качеством выполнения проекта студентами, в контроле их самостоятельной работы. Преподаватель на основе диалога строит проектную деятельность обучающихся, а так же на основе творческого взаимодействия и сотрудничества.

Метод проектов, как педагогическая технология, направлен на формирование предпринимательской компетенции обучаемых на дисциплине «Основы предпринимательства», на стимулирование к открытию и ведению собственного дела, на выявление и развитие у обучающихся творческого потенциала и интереса к осуществлению предпринимательской деятельности в рамках специальности/профессии, навыков предпринимательского поведения в различных ситуациях, формировании знаний о современной рыночной экономике и планировании бизнеса.

Использованные источники:
1. Бтемирова Р.И. Метод проектов в условиях современного высшего образования // Современные проблемы науки и образования. – 2016. – № 3.

УДК 371.134

Харлов Максим Викторович, к.в.н.
ФГБОУ ВО «Петербургский государственный университет путей сообщения Императора Александра I», Россия, г. Санкт-Петербург

МЕТОД РАСПРЕДЕЛЕНИЯ УЧЕБНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ ПРИ ФОРМАЛИЗАЦИИ ТРЕБОВАНИЙ К УРОВНЮ ПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТА

Аннотация. *В статье приведен один их возможных методов построения содержания требований к уровню подготовки специалиста. Основу требований составляют учебные элементы, которые в свою очередь получены на основе анализа множества элементов информационной модели предметной области деятельности специалиста. При построении содержания требований решается задача ранжирования учебных элементов по степени их значимости для выполнения профессиональных функций. Затем учебные элементы соотносятся с определенным уровнем усвоения учебной информации. При этом число учебных элементов соответствует процентному распределению общего количества учебной информации по уровням ее усвоения. Такое распределение получено на основе работ профессора Симонова В.П. После распределения выполняется смысловая обработка полученного материала для повышения его качества.*

Ключевые слова: *требования, уровень подготовки, специалист, информационная модель, предметная область деятельности.*

METHOD OF DISTRIBUTION OF TRAINING ELEMENTS IN THE FORMALIZATION OF REQUIREMENTS TO THE LEVEL OF TRAINING

Kharlov Maksim Viktorovich, Cand.Sc.
Emperor Alexander I St. Petersburg state transport university, Russia, Saint-Petersburg

Abstract. *The article presents one of the possible methods for constructing the content of requirements for the level of training. The basis of the requirements are the training elements, which in turn are derived from the analysis of many elements of the information model of the subject area of the specialist. When building the content of the requirements solves the problem of learning a ranking of elements according to their degree of importance for the performance of professional functions. The learning elements are then correlated with a certain level of learning. The number of training elements corresponds to the percentage distribution of the total amount of training*

information by levels of its assimilation. This distribution is obtained on the basis of the works of Professor Simonov V. P. after the distribution is carried out semantic processing of the material to improve its quality.

Keywords: *requirements, level of training, specialist, information model, subject area of activity.*

Предложенная ранее автором последовательность формализации требований к уровню подготовки специалиста предполагает использование информационной модели предметной области деятельности этого специалиста [3]. Структурно модель представляет собой семантическую сеть из множества связанных элементов [5].

Каждый из используемых в информационной модели элементов несет законченную часть информации о профессиональной деятельности. Поэтому в состав требований к уровню подготовки специалиста в качестве учебных элементов целесообразно включить весь перечень рассматриваемых элементов информационной модели.

В одной из работ автора также был предложен метод математической обработки информационной модели, в результате реализации которого появилась возможность определения показателя значимости элементов предметной области деятельности $П_{zi}$, где $z = \overline{1...Z}$ - порядковый номер элемента, $i = \overline{1...I}$ - порядковый номер специальности [4]. Полученные таким образом значения $П_{zi}$ могут быть использованы для распределения учебных элементов по пяти уровням усвоения учебной информации: иметь представление; знать; уметь; иметь навык; иметь опыт.

Для выполнения распределения составляется список учебных элементов по возрастанию значения их показателя $П_{zi}$. Для определения количества учебных элементов в составе одного уровня усвоения учебной информации можно использовать данные, предложенные профессором Симоновым В.П..

Так в работах Симонова В.П. приведена модель оценки степени обученности личности, частично изображенная на рисунке [1, 2]. При этом для каждого уровня обученности определена доля в процентах от общего объема учебной информации. Следует сказать, что уровни обученности соответствуют уровням усвоения учебной информации в следующем порядке: иметь представление – различение; знать – запоминание; уметь – понимание; иметь навык – простейшие умения и навыки; иметь опыт – перенос, творческий уровень.

Рисунок – Часть модели оценки степени обученности личности, предложенная профессором Симоновым В.П.

Используя данные профессора Симоновым В.П. можно предположить, что процентное распределение общего количества учебной информации по уровням ее усвоения (G_e), где $e = \overline{1...5}$ - порядковый номер уровня усвоения учебной информации, в порядке возрастания сложности учебной цели будет выглядеть следующим образом:

1 уровень: G_1 = 4 %; 2 уровень: G_2 = 12 %; 3 уровень: G_3 = 20 %; 4 уровень: G_4 = 28 %; 5 уровень: G_5 = 36 %.

Количество учебных элементов для одного уровня усвоения (η_{ei}) можно определить как:

$$\eta_{ei} = Z\frac{G_e}{100}.$$

В общем виде распределение учебных элементов происходит путем последовательного их включения из общего списка элементов в количестве η_{ei} в список соответствующего уровня усвоения учебной информации.

При окончательной формализации состава требований требуется небольшая смысловая доработка содержания учебных элементов, с целью придания им понятного и дидактически корректного вида.

В качестве примера такой смысловой доработки можно привести следующее:

- *изначально имеем:* уровень усвоения учебной информации - «знать»; учебный элемент - «сварочный агрегат»;
- *получаем формулировку в группе учебных элементов требований к уровню подготовки специалистов:* «знать сварочный агрегат»;
- *после смысловой доработки имеем:* «знать устройство и принцип действия сварочного агрегата».

Нужно сказать, что полученный таким образом перечень требований к уровню подготовки специалиста не является исчерпывающим, но дающим основу, базис для дальнейшего обсуждения. Вестись такое обсуждение должно в профессиональной среде экспертами, имеющими опыт работы, как специалистами, так и теми, кто взращивает этих специалистов в стенах учебных заведений.

Очевидно, что в процессе обсуждения содержательная сторона требований, касающаяся, например, формулировки учебного элемента или соответствия его тому или иному уровню усвоения учебной информации, может быть поставлена под вопрос. Причем доля субъективного мнения в этом будет очень велика. Поэтому для получения качественного результата, целесообразно разработка методики корректировки содержания требований к уровню подготовки специалиста на основе экспертного суждения.

Список литературы

1. Симонов В.П. Диагностика степени обученности учащихся. Учебно-справочное пособие. — М. : MRA, 1999. – 48 с.

2. Симонов В.П. Педагогика и психология высшей школы: инновационный курс для подготовки магистров. - М.: Вузовский учебник: НИЦ ИНФРА-М, 2015. — 320 с.

3. Харлов М.В. Методические основы формализации требований к уровню подготовки специалистов // Аллея науки. 2018. Т. 6. № 4 (20). – Томск: ИЦ«Quantum», 2018. – с. 115 -121.

4. Харлов М.В. Оценка значимости элементов информационной модели предметной области деятельности специалиста // Аллея науки. 2018. № 6 (22). – Томск: ИЦ«Quantum», 2018.

5. Харлов М.В. Структура информационной модели предметной области деятельности специалиста // Аллея науки. 2018. Т. 4. № 3 (19). – Томск: ИЦ«Quantum», 2018. – с. 692 -697.

© Харлов М.В., 2018.
SPIN-код: 8320-2366, AuthorID: 719461

УДК 376.42

Сулейманова Д.Р.,
студентка 4 курса
факультета психологии и педагогики
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Республика Крым, г. Симферополь.
Ибрагимова А.Р.,
доцент кафедры специального (дефектологического)образования
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Республика Крым, г. Симферополь

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО РАЗВИТИЮ ЛОГИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ ПОСРЕДСТВОМ КОНСТРУИРОВАНИЯ

Аннотация: *В статье содержатся методические рекомендации по развитию логического мышления младших школьников с задержкой психического развития. Данные рекомендации предназначены для учителей вспомогательных школ.*

Ключевые слова: *младшие школьники, логическое мышление, конструирование, специальная школа, коррекционная школа.*

Annotation: *The article contains methodological recommendations on the development of logical thinking of junior schoolchildren with a delay in mental development. These recommendations are for teachers of auxiliary schools.*

Key words: *younger schoolchildren, logical thinking, designing, special school, correctional school.*

Логическое мышление младших школьников с задержкой психического развития нуждается в дальнейшем активном и регулярном развитии. Для данной задачи конструирование подходит как нельзя лучше. На протяжении длительного времени учителя и воспитателя внедряли конструирование в образовательный процесс согласно ФГОС, однако, этого недостаточно для полноценного развития логического мышления учащихся с задержкой психического развития. Для того, чтобы поднять уровень логического мышления учащихся до высокого и среднего, нами были разработаны методические рекомендации, которые основываются на внедрении конструирования во внеурочное время. Поскольку именно во внеурочное время конструирование принесет наибольшую пользу для учащихся, позволит развить их способности к качественному анализу, синтезу и полноценному обобщению [1, с. 63].

Конструирование подразумевает в себе деятельность ребенка, в которой они создают из различных материалов поделки (фигуры, макеты, изображения). За многовековой период эволюции, создавались разнообразные формы и виды конструирования, ученые, педагоги и воспитателя придумывали всё новые и интересные задания для развития мышления детей с помощью этого вида деятельности. Множество известных людей добились немалых высот благодаря конструктивной деятельности в детском возрасте таких случаев на сегодняшний день предостаточно (А. М. К. Кристи, А. Эйнштейн, И. П. Кулибин и др.), что доказывает теорию о том, что вне зависимости от имеющихся нарушений, возможно достичь больших результатов при правильно подобранной коррекционной работе.

На данный момент конструирование делится на несколько видов, в зависимости от исходных критериев:

- По назначению (изобразительное и техническое конструирование).
- По задачам (конструирование по образцу, по схеме и творческое конструирование) [3, с. 156].

В связи с данными видами, целями занятий, физическими и психическими возможностями детей происходит подбор заданий. Учителям важно помнить, что дети с задержкой психического развития мыслят медленнее, поэтому им необходимо больше времени на анализ задания, синтез последовательности действий и обобщение материала. Исходя их этого, необходимо выбирать задания (предметы, формы, фигуры) с небольшим количеством деталей и четкой последовательностью. Так же крайне важно правильно подобрать наглядный материал, оборудование для конструирования и тематику занятия.

Таким образом, конструирование лучше организовывается во внеурочное время в виде кружковой работы. Кружок по конструированию

даст лучшие результаты, если будет включать в себя: LEGO – конструирование, математическое конструирование и ручной труд.

LEGO – конструирование знакомо каждому от мала до велика, пожалуй, не найдется человека, который не видел это изобретение. Благодаря своим особенностям и внешнему строению, конструкторы LEGO практичные в применении. Они отличаются своими размерами, цветом, материалом, количеством делений, а также формами, что делает их крайне привлекательными для детей. Однако, это не основные особенности, следует отметить, что в сумме все эти качества дают плотную основу для развития всех видов мышления, памяти, воображения и моторики пальцев рук. С помощью LEGO – конструирования, учитель не только заинтересует учащихся, но и сможет организовать плодотворную, планомерную, творческую и качественную работу по развитию логического мышления. Задания, применяемые в кружковой работе, должны содержать задания вида: продолжи ряд, запомни и повтори, запомни и построй также. Данные виды заданий могут различаться по цвету и форме, усложняться при необходимости, а также комбинироваться и включаться в другой вид работы [5, с. 80].

Рисунок 1. LEGO – конструирование – продолжи рисунок

Помимо LEGO – конструирования, логическое мышление детей с задержкой психического развития хорошо будет развивать такой вид конструирования, как математическое. Суть данного вида работы заключается в следующем: детям раздаются вырезанные геометрические фигуры, далее даётся инструкция по выполнению, описывается последовательность работы и учащиеся выполняют работу по сбору фигуры. Примерные задания могут включать в себя следующее: собери рыбку, птенчика; назови детали из которых состоит собачка; запомни и повтори, продолжи ряд.

С ручным трудом дети знакомы ещё с уроков, однако на этом его применение не заканчивается. Организовывая кружковую работу по развитию логического мышления, учитель не может обойтись без ручного труда. Учителям необходимо тщательно подбирать тематику, материалы, наглядность и планомерность выполнения работы, чтобы учащиеся смогли усвоить материал и смогли осуществиться цели и задачи внеклассной работы. Поскольку данный вид работы зависит от тематики, времени года и материала,

целесообразнее применять различные задания, включающие в себя работу с бумагой, картоном, природным материалом и подручные средства. Например, при работе с бумагой и картоном, можно использовать такие задания, как: вырежи детали и собери Кроша; помоги Принцу найти стрелу с Лягушкой, для этого нам нужно собрать её; склей бабочки (круги, звездочки, сердечки) между собой; вырежи полосочки и, соединяя их, склей концы, собирая цепочку [2, с. 112].

Рисунок 2. Ручной труд - лягушка

При работе с подручными средствами, можно использовать такие задания, как: смастери по образцу овечку; расскажи (повтори) последовательность склеивания лилии; собери танк из имеющихся деталей по образцу. В работе с природным материалом акцент делается на время года и имеющуюся растительность. Например: посчитай каштаны, из которых сделана гусеничка, и сделай такую же; сколько деталей нам необходимо для оленя, выбери нужные и собери; подбери крылья ангелочку по его шапочке и приклей их [4, с. 158].

Данные упражнения подходят для младших школьников с задержкой психического развития и соответствуют программному материалу. Для наилучшего применения нужно выбирать яркую цветовую гамму, четкую последовательность выполнения заданий и ориентироваться на цели заданий.

Таким образом, применяя данные упражнения в совокупности с другими видами и уроками можно добиться повышения уровня развития логического мышления до высокого и среднего. Используя в комплексе данные методические рекомендации, учителя не только продолжат успешное развитие логического мышления, но и мелкой моторики пальцев рук и творческую составляющую мышления.

Использованные источники:

1. Власова Г.А. Задержанное психическое развитие и пути его преодоления / Г. А. Власова, - М, 2009.

2. Гладкая В.В. Планирование коррекционной работы с учащимися с трудностями в обучении: метод. пособие для учителей-дефектологов / В.В. Гладкая, - Минск, 2008. - 112 с.

3. Колесникова И. А. Педагогическое проектирование: Учеб. пособие для высш. учеб. заведений / И. А. Колесникова, – М.: Изд. центр «Академия», 2005, – 156 с.

4. Поливанова К. Н. Проектная деятельность школьников. Пособие для учителя / К. Н. Поливанова, – М.: Просвещение, 2008, - 158 с.

5. Щеникова И. И. Проектная деятельность школьников как средство духовно-нравственного воспитания // Научно-практический журнал «Завуч начальной школы» - №1, 2014. – с. 80

УДК 37

Голодок Д.А.,
канд. пед. наук
Академия подготовки главных специалистов
Россия, г. Краснодар

МЕТОДЫ ВОСПИТАНИЯ ДЕТЕЙ С ООП

Аннотация: *в статье рассмотрены особенности воспитания и обучения детей с особыми образовательными потребностями, проведен анализ мониторинга особых образовательных потребностей.*

Ключевые слова: *образование, воспитание, обучение, особые потребности, мониторинг.*

Annotation: *the article describes the features of education and training of children with special educational needs, the analysis of monitoring of special educational needs.*

Key words: *education, upbringing, training, special needs, monitoring.*

Введение в человеческое сообщество детей с особыми образовательными потребностями - основная задача системы коррекционной помощи, конечной целью которой является социальная интеграция, направленная на включение ребенка в жизнь общества.

Указах Президента РФ В.В. Путина (№ 597 и № 599). Также одной из основных задач реализации «Современной модели образования на период до 2020 года» является создание безбарьерной среды. Это позволит детям с особыми образовательными потребностями получить качественное образование в общеобразовательном учреждении. В настоящее время реализуется концепция, в соответствии с которой человек с особыми образовательными потребностями не обязан быть «готовым» для того, чтобы обучаться в детском саду или в школе, а большое внимание уделяется адаптации среды к его возможностям, развитию способностей, которые могут быть востребованы там, где он живёт, учится.

Понятие «особые потребности» ставит на передний план педагогические решения, связанные с самим ребёнком, с его воспитанием, с улучшением его жизненной, учебной ситуации. В данное время в нашей стране используются 3 подхода в обучении детей с особыми образовательными потребностями:

1) дифференцированное обучение детей с нарушениями физического и ментального развития в специальных (коррекционных) учреждения I-VIII видов;

2) интегрированное обучение детей в специальных классах (группах) в общеобразовательных учреждениях;

3) инклюзивное обучение, когда дети с особыми образовательными потребностями обучаются в классе вместе с обычными детьми.

Интеграция - это не новая для нашей страны проблема. В детских садах и школах России находится много детей с отклонениями в развитии. Эта категория детей крайне разнородна и «интегрирована» в среду нормально развивающихся сверстников по различным причинам. Условно можно разделить на четыре группы:

1. Дети, чья «интеграция» обусловлена тем, что отклонение в развитии не было выявлено.

2. Дети, родители которых, зная об особых проблемах ребенка, по разным причинам хотят обучать его в массовом детском саду или школе.

3. Дети, которые в результате длительной коррекционной работы, проводимой родителями и специалистами, подготовлены к обучению в среде нормально развивающихся сверстников, в результате чего специалисты рекомендуют им интегрированное обучение.

4. Дети, обучающиеся в специальных дошкольных группах и классах в массовых детских садах и школах, чье обучение и воспитание осуществляется с учетом отклонений в их развитии, но специальные группы и классы часто оказываются обособленными, изолированными.

Мониторинг образовательных потребностей детей с особыми образовательными потребностями лежит в самом начале, создаёт принципиальную возможность существования качественного, а не «стихийного» интегрированного (и инклюзивного) образования.

Мониторинг «особых образовательных потребностей» ориентирован на проектирование и принятие административных решений в целях совершенствования системы оказания комплексной поддержки в обучении и воспитании детей с ОВЗ. Далее, нужно исходить из того, что «особые образовательные потребности» это не статическая характеристика ребенка, поэтому невозможно «сосчитать» всех детей. В процессе обучения часть детей перестает нуждаться в специализированном психолого-педагогическом сопровождении, в коррекционном обучении (например, довольно многие дети с речевыми нарушениями, дети, которые выздоравливают, которые успешно социализируются, социально адаптируются).

У других детей и подростков на разных этапах онтогенеза появляются особые образовательные потребности (например, они теряют зрение, слух,

обнаруживают нарушения письменной речи и т.п.). Контингент специальных учреждений изменяется не только количественно, но и по составу, содержательно. Важно оценить не только количество, но и в чем именно состоят потребности: в индивидуальных занятиях, обучении на дому, которые потом в благоприятных условиях меняются на групповые, обучение в группе, в классе. Образовательные потребности есть динамическая характеристика: сегодня ребенку нужно одно, завтра уже другое и в медицинском, и в психолого-педагогическом плане.

На фоне развития инклюзивных процессов меняется роль родителей в определении социального заказа на обучение, в том числе и на интегрированное обучение. Именно мнение родителей порой становится важнейшим аргументом для принятия кардинальных решений в образовании. Интересным является подход, когда в оценке «особых образовательных потребностей» принимают участие непосредственные «заказчики образовательных услуг», представители интересов ребенка – родители и лица их замещающие.

Мониторинг особых образовательных потребностей детей должен быть составным компонентом в системе комплекса программ изучения динамических тенденций процессов интеграции в образовании.

Сложность и технологичность мониторингового исследования особых образовательных потребностей предполагает, что это должны делать подготовленные специалисты, владеющие мониторинговыми технологиями. Разработка системы индикаторов мониторинга – сложная профессиональная задача, качественно решить которую могут лишь специалисты.

Инклюзивное образование предполагает принятие учеников с особыми образовательными потребностями как любых других детей в классе, включение их в одинаковые виды деятельности, вовлечение в коллективные формы обучения и групповое решение задач, использование стратегии коллективного участия – игры, совместные проекты, лабораторные, полевые исследования и т. д.

В нашем обществе, к сожалению, люди, имеющие ограниченные возможности здоровья, воспринимаются как нечто инородное. Такое отношение складывалось годами, поэтому изменить его за короткий срок практически невозможно. Нужно понимать, что инклюзия – не только физическое нахождение ребенка с особыми образовательными потребностями в общеобразовательной школе. Это изменение самой школы, школьной культуры и системы отношений участников образовательного процесса, тесное сотрудничество педагогов и специалистов, вовлечение родителей в работу с ребенком.

Особую роль в процессе обучения детей с особыми образовательными потребностями играют взаимоотношения между педагогами и родителями. Родители лучше знают своего ребенка, поэтому в решении ряда проблем педагог может получить от них ценный совет. Сотрудничество учителей и родителей поможет посмотреть на ситуацию с разных сторон, а, следовательно

- позволит взрослым понять индивидуальные особенности ребенка, выявить его способности и сформировать правильные жизненные ориентиры.

Педагогическая интеграция - это формирование у детей с ограниченными возможностями в развитии способности к усвоению учебного материала, определяемого общеобразовательной программой, то есть общим учебным планом, что предполагает совместное обучение.

От ребенка, способного при специальной поддержке на равных обучаться вместе с нормально развивающимися сверстниками до детей, нуждающихся в адаптированной к их возможностям индивидуальной программе образования. Самым главным направлением в работе с такими детьми является индивидуальный подход с учетом специфики развития психики и здоровья каждого ребенка.

Хочется отметить, что интеграция способствует формированию у здоровых детей терпимости к физическим и психическим недостаткам одноклассников, чувство взаимопомощи и стремления к сотрудничеству. У детей с ограниченными возможностями в развитии совместное обучение ведет к формированию положительного отношения к своим сверстникам, адекватного социального поведения, более полной реализации потенциала развития и обучения.

Использованные источники:

1. Федеральный закон РФ "Об образовании в Российской Федерации" № 273-ФЗ [Электронный ресурс]: Интернет-портал «Кодексы и законы Российской Федерации»: http://www.zakonrf.info/zakon-ob-obrazovanii-v-rf/].
2. Инклюзивное образование: проблемы управления и технологии реализации: сборник материалов II педагогических чтений им. первого министра общего и профессионального образования Свердловской области Валерия Вениаминовича Нестерова. – Екатеринбург: СОПК, 2013. Часть 3. – 89 с.

УДК 811.111-26

Морозова И.О.,
кандидат филологических наук,
доцент кафедры гуманитарных дисциплин
Краснодарский филиал Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова

МЕТОДЫ И ПРИЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ГАЗЕТНОГО МАТЕРИАЛА В ПРЕПОДАВАНИИ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА

Аннотация: *Благодаря современным информационным технологиям у преподавателей появилась возможность иметь свежие выпуски американских и британских газет. Газетный материал дает более тысячи оригинальных идей для обучения разным аспектам английского языка. В данной статье предлагаются различные упражнения на расширение*

словарного запаса, совершенствование грамматических навыков, поиск информации и др.

Ключевые слова: *коммуникативная компетенция, функциональный стиль, газетный стиль, заголовок, учебный ресурс, различные виды чтения, формирование языковых навыков, совершенствование умений.*

METHODS AND IDEAS FOR WORKING WITH NEWSPAPERS IN ENGLISH LANGUAGE TEACHING

Abstract: *Thanks to modern information technologies teachers have a good opportunity to find every day editions of American and British newspapers. Newspaper material gives more than thousands of original ideas for teaching various aspects of English. Different exercises on vocabulary extension, grammar skills improvement, information search can be found in this article.*

Key words: *communicative competence, functional style, newspaper style, headline, training recourse, various kinds of reading, formation of language skills, improving language abilities.*

Обучение иностранному языку в высшей школе должно способствовать ориентации студентов в социальной среде на основе развития интеллектуальных способностей, профессиональных устремлений и достижения такого уровня коммуникативной компетенции в области рецепции, который позволял бы читать достаточно сложные тексты, относящиеся к трем сферам общения (социально-бытовой, социально-культурной, учебно-профессиональной), как в своей стране, так и в странах изучаемого языка *[2, с.67]*.

Степень сложности текста и его объем зависят от коммуникативной задачи, от принадлежности к определенному стилю и жанру, от особенностей структуры и формы выражения мысли.

Гальскова Н.Д. относит тексты к четырем функциональным стилям: литературно-художественному, научно-популярному, научному и газетно-публицистическому *[1, с. 50]*.

Многие студенты не знакомы с газетно-публицистическим стилем, поскольку в средней школе предпочтение отдается рассказам и законченным отрывкам из художественной литературы, большинство современных пособий и учебников по английскому языку содержат литературно-художественные или научно-популярные тексты, которые создают возможности для накопления и утонения знаний о культуре страны изучаемого языка, включая знания по истории, географии, литературе и др.

Научный стиль выполняет две функции: фиксация и хранение знаний из разных областей науки и непосредственное или опосредованное общение ученых. В текстах этого стиля превалируют заголовки номинативного типа, в которых нередко формулируется проблема, изложенная в статье, эссе, брошюре, книге и т.д. эта проблема раскрывается затем с нужной степенью подробности, причем описание развертывается от известного к неизвестному. Внешним признаком научного стиля является порядок организации информации. Текст имеет введение, содержащее основной тезис, главную

часть, в которой дается аргументация тезиса и практическое описание нового изобретения. Заключительная часть или послесловие выполняет интегрирующую функцию, т.е. в сжатом виде подводит итог содержания текста.

Специфической чертой научного текста являются подчеркнутая логичность, многократное повторение с дополнительным аргументированием, сложный синтаксис и многообразие профессионально ориентированной тематики. В преподавании иностранного языка тексты данного стиля используются на профильно-ориентированном этапе в соответствие с будущей профессией обучаемых.

Тексты газетно-публицистического стиля представляют большую сложность для учащихся школ, хотя в отличие от научных текстов они носят популяризаторский характер. Методисты считают, что одна часть текстов сближается с научными, а другая – с текстами иных стилей. Основные функционально-смысловые типы речи представлены здесь описанием, повествованием и рассуждением. Последняя форма выражение мысли является более сложной, так как для рассуждения характерны комментирование и аргументирование, т.е. необходимость доказывать, развивать, подтверждать или опровергать мысль.

Периодические издания на английском языке давно зарекомендовали себя как ценный информационный и учебный ресурс как для преподавателей, так и для изучающих иностранный язык самостоятельно. Большинство языковых курсов, разработанных ведущими британскими университетами, используют реальные или приближенные к реальным газетные или журнальные статьи, предлагая на их основе разнообразные языковые упражнения и задания.

Учащиеся и студенты, особенно на продвинутых этапах обучения английскому языку, считают, что чтение газет является своего рода движущей силой к изучению языка, потому что периодические издания предлагают интересную и разнообразную информацию. В равной степени, пресса является ключом к познанию англоязычного общества, его устоев и привычек, традиций и предрассудков.

Для учителей и преподавателей материалы англоязычной прессы можно использовать следующим образом: для развития различных языковых компетенций, включая обучение различным видам чтения, для совершенствования лексических и грамматических навыков, для знакомства с особенностями и культурными аспектами жизни общества в странах изучаемого языка, для организации и проведения дискуссий на темы, затронутые в статьях.

Газета – средство информации и средство убеждения. Она рассчитана на массовую и притом очень неоднородную аудиторию, которую должна удержать, заставить себя читать. Газету обычно читают в условиях, когда сосредоточиться довольно трудно: в метро, в поезде, за завтраком, отдыхая после работы, в обеденный перерыв, заполняя почему-либо освободившийся

короткий промежуток времени и т.п. Отсюда необходимость так организовать газетную информацию, чтобы передать ее быстро, сжато, сообщить основное, даже если заметка не будет дочитана до конца, и оказать на читателя определенное эмоциональное воздействие. Изложение не должно требовать от читателя предварительной подготовки, зависимость от контекста должна быть минимальной. Вместе с тем, наряду с обычной, постоянно повторяющейся тематикой в газете появляется практически любая тематика, почему-либо оказывающаяся актуальной. Затем эти новые ситуации и аргументы тоже начинают повторяться. Эта повторность, а также и то, что журналист обычно не имеет времени на тщательную обработку материала, ведут к частому использованию штампов. Все это и создает своеобразие стилеобразующих факторов газетного текста.

Газетному и публицистическому стилям свойственны все языковые функции за исключением эстетической и контактоустанавливающей. Следует, однако, оговориться, что это справедливо по отношению не ко всем газетным материалам. Статьи и публицистика могут в большей или меньшей степени приближаться то к научному, то к художественному тексту и иметь соответствующий набор функций. Впрочем, вероятно, правильнее сказать, что эстетическая и контактоустанавливающая функции не отсутствуют, а имеют особый характер и выполняются главным образом графическими средствами: шрифтами, заголовками, которые должны бросаться в глаза и привлекать к себе внимание даже издали, делением на полосы и распределением одной статьи по разным страницам, чем увеличивается шанс каждой статьи попасться читателю на глаза, особыми заголовками к параграфам.

Общая стилистическая картина английской и американской печати пестра, начиная с «солидных» органов “City” и “Wall Street” и заканчивая «желтой» бульварной прессой.

Для практической работы с прессой наиболее существенными являются следующие характерные черты английской печати:

1. Разговорно-фамильярный характер ряда материалов.
2. «Разукрашивание» стиля употреблением жаргонизмов, перифраз и т.п.
3. Официальность титулов и обращений.
4. Особый характер газетных заголовков.
5. Особый способ выделения абзацев
6. Лексические особенности газетно-информационных материалов.
7. Использование терминов.

Количественно-качественный анализ газетной лексики выявил большой процент собственных имен: топонимов, антропонимов названий учреждений и организаций, более высокий по сравнению с другими стилями процент числительных и вообще слов, относящихся к лексико-грамматическому полю множественности, а также обилие дат. Характерной особенностью газетной лексики является большое количество общественно-политических терминов *[3, с.46]*.

Бросающейся в глаза чертой газетного стиля является частое употребление интернациональных слов и неологизмов. Последние представляют несомненный интерес, так как зачастую трудны для понимания.

Существует множество способов использования материала англоязычной прессы на занятиях по английскому языку: от тренировки грамматики и расширения словарного запаса до творческих заданий. Ниже рассмотрим некоторые из них.

Работа с газетными заголовками. Целью газетного заголовка является выражение основного смысла статьи в нескольких словах. Заголовок должен соответствовать теме статьи, он должен быть таким интересным, чтобы привлечь внимание читателя, заставить его обратить внимание на статью, а затем и прочитать ее. Все заголовки содержат один или несколько общих элементов: необычность, новизна и эмоциональная окраска.

Авторы газетных заголовков стремятся привлечь внимание читателей, используя так мало слов, как только возможно. Язык, используемый в заголовках, отличается от разговорного английского. Служебные части речи, например, артикли или вспомогательные глаголы, часто опускаются. Используется простая основа глагола без окончаний или временной отнесенности. неопределенная форма глагола используется для того, чтобы показать, что действие произойдет в будущем.

Вокабуляр заголовков достаточно стабилен. Он состоит из простых односложных слов, которые выглядят более драматично, чем повседневная английская лексика.

Упражнения с газетными заголовками могут быть разнообразными. Ниже приведем несколько примеров.

1. Fill in the blanks with a suitable word from a list: BID, BOOST, DASH, etc.

- GLENDA KEEPS_____ AT INJURED SON'S BEDSIDE
- LIVERPOOL'S EURO _____
- MAN FACES _____ON WIFE DEATH

2. On the left there is a list of headlines, on the right there is a list of news topics. Match the headlines with the appropriate topic:

PM BACKS PEACE PLAN	a) satellite is no launched
MP SPY DRAMA	b) proposal to end war
SPACE PROBE FAILS	c) politician sells secret to enemy

3. Explain what the following headlines mean in ordinary English.
   Example: SHOP BLAZE 5 DEAD – Five people died in a fire in a shop.
4. Look at the underlined words in the headlines. Decide whether they are nouns or verbs. Explain their meaning. You may need to use more than one word.
   Example: PM <u>TO CURB</u> SPENDING - it's a verb meaning to limit
5. Have a look at these headlines. Then make up stories for short news bulletin.
   TOP FILM STAR HITS OUT AT INTERVIEWER
6. Students are divided into several groups. Cut out several different newspaper versions of the same story and remove the headline. Write al the headlines on the

board. Each group studies their story and tries to decide which headline went with it.

Students are given some headlines from English newspapers. Their task is to translate them into Russian and make them “attractive” to readers *[4, с. 30-31]*.

Предлагаемые выше задания достаточно сложны, поэтому для групп с низким уровнем владения языком их необходимо адаптировать.

Соотнесение газетного материала с личным опытом. Для студентов с низким уровнем владения языком подойдут следующие задания: подумайте и скажите, в каких случаях в газете могут написать о вас, выберите свою фотография и придумайте историю для газеты, где вы- главный герой; разместите объявление и т.п. На занятиях по деловому и профессиональному английскому языку можно предложить главным героем статьи сделать знаменитого бизнесмена, фирму, компанию и т.д.

1. Each student makes a list of every occasion they were in the newspapers: this could include stories involving themselves, photographs, any letters they have had published, advertisements they have places etc.
2. The students then circulate freely, exchanging their newspaper experience with those of classmates.
3. For business English students a possible variation is to list all the occasions their company has been in the newspaper.

Работа над вокабуляром. Для того чтобы максимально ускорить и упростить чтение и понимание газетного текста, в языке газетных сообщений употребляются слова и словосочетания, повторяющиеся из номера в номер. Они составляют своего рода терминологии газетного стиля и, по сути, представляют собой газетные штампы или клише. Они, как ничто другое, отражают традиционную манеру изложения материала в газетных статьях.

Для расширения словарного запаса учащихся можно предложить следующие упражнения:

1. Students are given three or four articles. Their task is to find as many words repeated in the articles as possible.
2. There are some articles about famous people. Pick out adjectives used to describe their appearance, character, way of life etc.
3. Find synonyms of the following words in the article.
4. Find antonyms of the following words in the article.
5. Find some compound words in the article.
6. Give full form of the abbreviations used in the article.
7. Find English/Russian equivalent of the following words.
8. Look through the article and find nouns with the following suffixes: -ness, -ment, -er, etc. give their Russian meaning.
9. Pick out the key-words to describe the present –day economic situation in the country *[5, с. 40]*.

Задания на поиск. В газетных статья можно встретить упоминание имен знаменитых политиков, актеров, звезд шоу-бизнеса, различных популярных мест на планете. Студентам можно предложить найти имена известных людей,

упомянутых в статье, составить их краткую биографию, или найти информацию о незнакомых людях. Задания на поиск могут быть следующими:

1. Skim through the paper, ringing the names of every person mentioned. Write one-line description of the person based on what you can find out in the article.
2. Find the names of as many people as you can. Write their one-line biography. Classify these people into groups “Politian”, “Sport Player”, “Ordinary Person”.

Работа с иллюстрациями и фотографиями. Многие британские издания содержат картинки, фотографии или карикатуры, относящиеся к статье. Чаще всего преподавателю необходимо разрезать газету, отделив картинку от статьи, чтобы задание было полноценным. Для заданий с использованием газетных фотографий и картинок уровень учащихся может варьироваться от Elementary до Upper-Intermediate.

Следует принимать во внимание, что работая с картинками, у студентов может возникнуть соблазн использовать родной язык. Чтобы этого не происходило, необходимо обратить их внимание на то, что свои мысли необходимо обдумывать и выражать по-английски.

Упражнения с газетными иллюстрациями могут быть такими:

1. Pair - work. Students are given a newspaper. They should circle everything they find that is not either text or photograph. This may include line drawings, lists, forms to complete, ruled lines, cartoons, crosswords, diagrams, logos, motifs, maps, charts, tables, etc. do not tell the students what to look for in advance. Bring pairs together to exchange newspapers and compare what they have found.
   Once these features have been identified, can the students give each a name? are they each separate features in their own right, or are there two or three categories within which they can be grouped?
   This task shows that things you can find in a newspaper do not fall into two stereotypical categories of text and picture.
2. Ask the students to work in fours and to spend 10 minutes deciding on the three categories (such as ‘people’, ‘landscape’, etc.) they think will be sufficient to include every picture and illustration (including advertisements) that are found in newspapers.
   Distribute a newspaper to each group and ask them to check pictures against their categories. The three categories should be revised so as to accommodate as many of the pictures and illustrations as possible.
3. Ask the students to work in fours. Each group should decide on an adjective that could describe a newspaper photograph. Possible examples include ‘aggressive’, ‘amorous’, ‘funny’, ‘happy’, ‘lucky’, ‘sad’, ‘unpleasant’.
   Give each group a newspaper. Ask the group to cut out any picture that match their adjective. They should also cut out the accompanying texts. As each group finishes with a newspaper, they exchange it with another group.
   When the groups have six or seven pictures on a single theme, they exchange them with another group. Each group tries to guess the other group’s theme.
4. Ask the students to work in pairs and hand out newspapers. Each pair should find and cut out a story that interests them which is accompanied by a photograph.

Once each pair has their story, ask them to study it carefully and either draw or describe a picture that would be more suitable than the one that already accompanies it.

The result should be displayed on the wall.

5. Predicting headlines and stories. Select interesting stories from newspapers, glue them to a sheet of paper. The accompanied headline and story should be glued to the back of the sheet.

   Pair the students and give each pair one picture sheet. Tell the students to study only the pictures and under no circumstances to turn them over and read the headline and the stories.

   Each pair should decide on a likely headline and write it down under the picture.

   Each pair decides what they think the accompanied story will be about and writes a one- or two-sentence summary of it under the headline.

   When this is done, the students turn their pictures over and read the real stories.
6. Picture awards. Ask the students to work in groups of five or six and give each group a newspaper. Explain that as each group finishes with a newspaper, it should be exchanged with another group so that the students see as many newspapers as possible.

   Ask each group to make two awards, one for "best photograph', the other for "The photograph that goes best with the story it accompanies'. Each award should be accompanied by a one-line citation explaining why that particular picture and picture-story combination have been chosen.

Итак, мы рассмотрели несколько способов использования газетного материала на занятиях по английскому языку. Следует отметить, что благодаря современным информационным технологиям и сети Internet, у преподавателей появилась возможность иметь свежие выпуски американских и британских периодических изданий. Газетный материал дает более тысячи оригинальных и разнообразных творческих идей для обучения разным аспектам английского языка. Он не только позволяет использовать аутентичные тексты для чтения, но и создавать практические упражнения, которые полезны для студентов и требуют малых временных затрат для подготовки к занятию от преподавателя.

Использованные источники

1. Гальскова Н.Д., Гез Н.И. Теория обучения иностранным языкам. Лингводидактика и методика. – М.: Издательский центр «Академия», 2007. – 336с.
2. Лях В.И., Сигида Д.А. К вопросу о компетентностном подходе в гуманитарном образовании//Аналитика культурологи. – 2015. - №3(33). – С.67-71.
3. Морозова И.О. Сборник практических заданий по лексикологии английского языка: учебно-методическое пособие. – Краснодар, 2004.- 80с.
4. Морозова И.О. Чтение прессы на английском языке. – Краснодар, 2008. – 80с.
5. Grundy P. Newspapers. – Oxford University Press, 2012. – 134c.

УДК 371.3: 796

Кудрявцев М.Д., доктор педагогических наук, доцент
профессор кафедры физической подготовки
Сибирский Юридический Институт МДВ РФ
Россия, г. Красноярск
Панов Е.В., кандидат педагогических наук, доцент
начальник кафедры физической подготовки
Сибирский Юридический Институт МВД РФ
Россия, г. Красноярск
Гусейнова А.Р.
студент
4 курс, направление юриспруденция
Сибирский Юридический Институт МВД РФ
Россия, г. Красноярск

МЕТОДЫ И ФОРМЫ ВОСПИТАНИЯ ЛИЧНОСТИ В СПОРТЕ

Аннотация: *В статье рассмотрены методы и формы воспитания личности в спорте. Условием успеха в спорте и важным фактором нравственного совершенствования личности спортсмена является его творческая самостоятельная работа. Выделяют несколько методов воспитания личности.*

Ключевые слова: *спорт, личность спортсмена, методы формирования привычного поведения.*

Annotation: *Methods and forms of personality education in sports are considered in the article. The condition of success in sports and an important factor in the moral perfection of the athlete's personality is his creative independent work. There are several methods of personality education.*

Key words: *sport, athlete personality, methods of formation of habitual behavior.*

Сегодня спорт занял место в жизни общества, которое не имеет аналогов в истории. Его проблемы стали предметом пристального изучения врачей и педагогов, философов и историков, экономистов и социологов. Его влияние является политическим. Государственные чиновники открывают крупные спортивные соревнования, улицы многих миллионов городов пустуют в часы, когда проходят игры чемпионата мира по футболу и хоккею. Возрастает влияние спорта на настроение и образ жизни людей. В этой связи особенно важно, что современный спорт служит гуманистическим идеалам и общечеловеческим ценностям.

Система воспитания так же, как и другие сферы жизни, сейчас все более подвергается влиянию глобальной информатизации, другим процессам, происходящим в разобщающемся обществе. Традиционная система воспитания во многом отходит в прошлое, берутся на вооружение новые образовательные методы, строятся новые теоретические основы.

Педагогическая работа сводится в основном к воспитанию всесторонне развитой и гармоничной личности, для чего необходимо сосредоточиться на следующих целях:

Приобщить подрастающее поколение к общечеловеческим ценностям, сформировать у него соответствующее поведение.

Способствовать укреплению самосознания молодого гражданина, развитию в нем ответственности за будущее Родины.

Стремиться к росту креативности и творческих способностей, утверждению в воспитанниках «Я-концепции», желания к самореализации.

Процесс воспитания личности в современном спорте представляет процесс совершенствования, прежде всего, своего физиологического потенциала, своей телесности. Деятельность по самосовершенствованию своей телесности в сфере физической культуры и спорта характеризуется следующими моментами.

1. Физкультурно-спортивная деятельность имеет своей непосредственной целью совершенствование человеческой телесности, формирование телесно-духовного единства человека.

2. В качестве средств физкультурно-спортивной деятельности выступают, в частности, двигательные действия, которые называют упражнениями, целевой функцией которых является физическое и духовное совершенствование человека.

3. Своеобразие природы общественных отношений, которые формируются по поводу физического совершенствования человека, заключается в становления форм общения по поводу совершенствования человеческой телесности, духовно-телесного единства человека.

Необходимым условием успеха в спорте и важным фактором нравственного совершенствования личности спортсмена является его творческая самостоятельная работа. Тренеру-преподавателю целесообразно знать ряд условий, определяющих успешность формирования убеждений:

тренер-преподаватель должен иметь достаточно высокий авторитет у воспитуемых, быть образцом нравственности;

невозможно убедить других, не будучи убежденным самому;

стремясь сформировать убеждение у своего подопечного, тренер-преподаватель должен вызывать сопереживание, чувство гордости, ощущение радости или эмоционального подъема.

Выделяют следующие методы формирования привычного поведения: упражнения – тренировки – задания – конфликтные ситуации – воспитывающие ситуации.

Реализация метода «упражнения» предполагает использование метода убеждения, стимулирующих методов и собственно тренировки привычек культурного поведения.

Метод «тренировки» целесообразно использовать тогда, когда необходимо в короткие сроки сформировать необходимые навыки поведения.

Метод «задания» позволяет спортсмену испытать и показать свою ответственность перед группой, наставником, самим собой. Важно, чтобы приказ не был формальным.

Метод «воспитывающих ситуаций» предполагает, не нарушая свободу воспитанников упражнять их в правильном поведении.

Самым оптимальным сейчас представляется комплексный подход к воспитательному процессу, подразумевающий следующие методы: направленные на организацию деятельности, способствующие наработке опыта поведения в обществе; формирующие сознание; стимулирующие поведение. В основном они служат для передачи личности знаний о происходящих вокруг явлениях. Главная отличительная особенность этих методов – их вербальность. Слово, которое обращается непосредственно к сознанию, действует точно и тонко, оно в большинстве случаев способно подтолкнуть воспитанника к размышлению, оценке своих поступков. Но в отрыве от других методов малоэффективно и не формирует устойчивых убеждений.

Подводя итоги, можно сделать вывод: спорт может и должен стать средством воспитания гуманной и гармонично развитой личности, средством ориентации молодежи на активное участие в укреплении мира и дружбы между народами, в ускорении прогресса общества.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Горбачева В. Самоопределение как механизм социализации личности спортсмена // Человек в мире спорта: Новые идеи, технологии, перспективы: Тез. докл. междунар. конгр. – М., 1998. – Т. 1.

2. Сидоров А.А. Педагогика спорта: учебник для студ. вузов / А.А. Сидоров, Б.В. Иванюженков, А.А. Карелин, В.В. Нелюбин и др. М., 2000. С. 163–165 с.

3. Ямалетдинова, Г. А. Педагогика физической культуры и спорта : курс лекций : [учеб. пособие] / Г. А. Ямалетдинова ; М-во образования и науки Рос. Федерации, Урал. федер. ун-т. — Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2014. — 244 с.

Ибрагимова А.Р. кандидат педагогических наук,
доцент кафедры «Специального (дефектологического) образования»
ГБОУ ВОРК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Россия, Республика Крым
Абдураманова А.Д.

Студентка
4 курс, факультет «Психологии и педагогического образования»
ГБОУ ВОРК «Крымский инженерно-педагогический университет»

МОДЕЛИРОВАНИЕ ЖИЗНЕННЫХ СИТУАЦИЙ КАК СРЕДСТВА РАЗВИТИЯ КОММУНИКАТИВНЫХ НАВЫКОВ НА УРОКАХ СБО

Аннотация. *В данной статье рассматривается моделирование жизненных ситуаций как средства развития коммуникативных навыков на уроках социально-бытовой ориентации.*

Ключевые слова: *коммуникативные навыки, социально-бытовая ориентация, моделирование.*

Annotation. *The article deals with the modeling of life situations as a means of developing communication skills in the lessons of social orientation.*

Key words: *communication skills, social orientation, modeling.*

Постановка проблемы. Проблема развития коммуникативных навыков на уроках социально-бытовой ориентации посредством моделирования жизненных ситуаций является очень важной в наше время. Каждому человеку на протяжении всей жизни необходимо учиться и обогащать свой коммуникативный опыт. Одной из ведущих является коммуникативная функция. Она проявляется в приеме знаний и их дальнейшей передаче, а так же во взаимном обмене между людьми. Одним из эффективных методов обучения на уроках социально-бытовой ориентации является моделирование жизненных ситуаций, оказывающих комплексное воздействие на познавательную и эмоционально-волевую сферу. Так же с помощью моделирования жизненных ситуаций развивается мышление и приобретается навык поиска наиболее рационального выхода из какой-либо ситуации. Учащиеся прогнозируют последствия своих поступков, применяя на практике свои знания и умения. Выполнение различных ролей приводит их к пониманию поведения других людей. Задача уроков социально-бытовой ориентации заключается в том, что бы закрепить и расширить знания учащихся о различных сферах жизни и быта людей при помощи моделирования жизненных ситуаций.

Анализ исследований по проблеме. Цель статьи – изучить особенности развития коммуникативных навыков на уроках специально-бытовой ориентации при помощи моделирования жизненных ситуаций. Одним из средств развития и коррекции устной речи младших школьников с нарушением интеллекта рассматривается процесс формирования коммуникативных умений и навыков, способствующий активизации познавательной деятельности этой категории учащихся.

Изложение основного материала. Социальные трансформации сегодняшнего дня диктуют необходимость решения проблемы адаптации молодого поколения к современной среде. В специальном учебном заведении для умственно отсталых детей эта задача рассматривается в системе коррекционных занятий по социально-бытовому ориентированию.

Целью учебного предмета «Социально-бытовое ориентирование» и является подготовка детей с нарушениями интеллектуального развития к самостоятельной жизни, организации собственного быта, путем формирования у них соответствующих знаний и практических умений, а также навыков жизненной и социальной компетентности: выполнения норм и правил культурного поведения в обществе, семье, решению жизненно необходимых бытовых задач, а именно уход за жильем и одеждой, питание, лечение [3].

Формирование навыков социальной компетентности осуществляется при знакомстве учащихся с условиями пользования транспортом, средствами связи, овладением элементами правовой культуры.

В большинстве разделов социально-бытового ориентирования предусмотрено выполнение практических работ. Каждый ученик должен овладеть основными способами ухода за одеждой, приготовления пищи, научиться составлять деловые бумаги, оказывать первую медицинскую помощь, убирать жилье и тому подобное [4]. Успешность выполнения практических заданий, как убедительно доказано имеющимися исследованиями по методике обучения умственно отсталых школьников зависит от того насколько учащиеся понимают цели деятельности, содержание и средства получения результата. Том, чтобы научить учащихся осознанно выполнять практическое задание, необходимо формировать у них умение ориентироваться в трудовой деятельности, планировать ее, осуществлять в процессе работы самоконтроль, применять приобретенные теоретические знания на практике [6].

Моделирование личностных компетенций заложены в формировании здорового образа жизни, организации и проведении содержательного досуга. Именно компетентностный подход к изучению предмета «Социально-бытовое ориентирование может обеспечить подготовку школьников к сознательному и самостоятельному решению разнообразных жизненных проблем.

Формирование жизненной компетентности ребенка с нарушениями умственного развития происходит через выполнение норм и правил поведения в обществе, а также через сознательное и самостоятельное решение разнообразных бытовых вопросов. У таких детей формирование навыков самообслуживания не происходит самостоятельно– это специальное направление педагогической работы, учитывающее имеющиеся возможности ученика и ориентирует на ближайшие цели[5].

На занятиях социально-бытового ориентирования у учащихся совершенствуются навыки ведения домашнего хозяйства, самообслуживания, ориентировки в окружающей действительности и социальной среде,

формируется здоровый образ жизни, происходит усвоение моральных и культурных норм поведения. Педагогическая программа, кроме того, включает задания по выработке умения общения; представлений и знаний о правилах культуры поведения и взаимоотношений с различными людьми (знакомыми и незнакомыми, старыми и молодыми), накопление соответствующего опыта; эмоционально положительного отношения к окружающим [2].

Моделирование реальной ситуации (сюжетно-ролевую игру) рекомендуется проводить на этапе закрепления пройденного материала. Отражая в игре конкретные жизненные ситуации, учащиеся используют усвоенные ими знания и умения [1].

Моделирование реальной ситуации требует разделения ролей между участниками, которые вступают в отношения между собой, что находит отражение в действиях и репликах. Модели, которые предлагаются ученикам, отличающихся не только содержанием, но и степенью сложности.

Выводы. Научить учащихся целесообразно применять приобретенные знания и умения – сложная задача специальной школы. Благоприятные условия подготовки создаются тогда, когда последовательно обеспечивается органическая связь обучения с практической жизнью. Систематическое использование знаний способствует развитию активности и самостоятельности детей, преодолению недостатков познавательной деятельности.

Моделирование реальной ситуации рекомендуется проводить на этапе закрепления пройденного материала. Отражая в игре конкретные жизненные ситуации, учащиеся используют усвоенные ими знания и умения. Учитель организует игру и руководит ею в соответствии с планом. При этом педагог не должен давать прямых указаний, как действовать в той или иной ситуации, а стремится ставить детей перед необходимостью самостоятельно выбирать правильное решение.

Практические действия является критерием истинности, достоверности теоретических сведений, приобретенных в процессе обучения. Здесь ученики убеждаются на собственном опыте в смысле знаний для жизни. Это помогает детям избавиться от ощущения инвалидности, создает оптимистический настрой, поскольку открывает реальные перспективы социальной адаптации.

Литература

1. Мудрика, А.В. Общение как фактор воспитания / А.В.Мудрика. – М.: Мир, 2014. – 300 с.

2. Общение и речь: развитие речи у детей в общении со взрослыми / В.В.Ветрова, Д.Б.Годовникова. – М.: Педагогика, 2015. – 207 с.

3. Петровская, Л.А. Обратная связь в межличностном общении. / Л.А. Петровская, О.В. Соловьев // Вестник Моск. ун-та. Серия 14. Психология, 2012. – № 3. – С. 15-16.

4. Щербакова, А. М. Формирование социальной компетентности у учащихся старших классов специальных образовательных учреждений VIII вида: методические рекомендации / А. М. Щербакова, Н. В. Москоленко // Дефектология. – 2001 . – № 3. – С.19-34.
5. Эльконин, Д.Б. Психология игры / Д.Б. Эльконин. – М.: Педагогика, 2007. – 123 с.
6. Яноушек, Я. Проблемы общения в условиях современной деятельности. / Я. Яноушек // Вопросы психологии, 2007. – № 1. – С. 16-19.

УДК 331.546

Нежевляк Н.С.
магистрант
2 курс, факультет «Экономика и управление бизнес-процессами»
«Сибирский государственный университет науки и технологий имени академика М.Ф. Решетнева»
(СибГУ им. М.Ф. Решетнева)
Россия, г. Красноярск

МОДЕЛЬ КОМПЕТЕНЦИЙ

Аннотация: *В статье рассматриваются понятия компетентностный подход, компетенций и модель компетенций, типы моделей компетенций.*

Ключевые слова: *компетентность, модель компетенций, компетентностный подход.*

Abstract: *The article deals with the concepts of competence approach, competences and competence model, types of competency models.*

Keywords: *competence, competence model, competence approach.*

На сегодняшний момент подход к оценке персонала, базирующийся на понятии компетенции является наиболее распространенным. **Компетенции** представляют собой личностные характеристики человека, его способности к выполнению тех или иных функций, типов поведения и социальных ролей, как, например, ориентация на интересы клиента, умение работать в группе. Компетентностный подход является ответом на сложившуюся экономическую ситуацию на рынке труда. Проблемы многих кадровых служб связаны с разницей методологических подходов, используемых различными направлениями, фрагментарностью и дублированием функций. Отбор, оценка, развитие и вознаграждение персонала — процессы взаимосвязанные. Благодаря компетентностному подходу эта связь нашла технологическое воплощение. Единая система в виде базы данных, созданная на основе компетенций, которая может использоваться всеми службами человеческих ресурсов, даст возможность интегрировать все эти процессы в единое целое.

«Модель компетенций — это ось, вокруг которой строится система управления персоналом организации. Современные модели компетенций построены следующим образом, они задают систему координат, которая позволяет выявить наиболее профессионально компетентных работников, а

так же работников, которые смогут быть максимально эффективны в рамках конкретной организационной культуры»[240]. Как показывают исследования, регулярная и систематическая оценка персонала положительно сказывается на мотивации сотрудников, их профессиональном развитии и росте. Одновременно результаты оценки являются важным элементом управления человеческими ресурсами, поскольку предоставляют возможность принимать обоснованные решения в отношении вознаграждения, продвижения, увольнения сотрудников, их обучения и развития. Процедуры оценки персонала являются базовыми для многих конкретных аспектов кадровой работы. В частности, при приеме на работу, при продвижении, при обучении, при реорганизации, поощрении, сокращении и увольнении. Оценка и аттестация персонала тесно связана практически со всеми основными направлениями работы в сфере управления персоналом.

«Большинство исследователей выделяют три основных блока, вида или типа моделей компетенций: корпоративные, управленческие и профессиональные:

- Корпоративная модель включает компетенции для любого сотрудника предприятия, т.е. компетенции, которыми должен владеть каждый работник предприятия, независимо от занимаемой им должности. Корпоративная модель компетенций формируется на основе общей корпоративной культуры предприятия на основе кодекса корпоративной этики, определенных корпоративных документов и т.д;
- Управленческая модель объединяет компетенции для руководителей разных уровней, необходимые для осуществления эффективной управленческой деятельности. Компетенции в рамках управленческой модели в большинстве случаев являются идентичными для руководителей, работающих даже в разных сферах деятельности;
- Профессиональная модель включает компетенции для конкретной должности или группы должностей. Профессиональная модель компетенций является одной из наиболее сложных и трудоемких для разработки. Это объясняется тем, что данная модель включает наибольшее количество компетенций, которые кроме этого относительно каждой новой должности модель профессиональных компетенций должна разрабатываться отдельно»[241].

Модель компетенций состоит из кластеров (блоков) компетенций. «Кластеры компетенций - набор тесно связанных между собой компетенций (обычно от трех до пяти в одной "связке"). Каждый кластер компетенций имеет уровни - набор родственных поведенческих индикаторов. Поведенческие индикаторы - это стандарты поведения, которые наблюдаются в действиях человека, обладающего конкретной компетенцией (таблица1).

Таблица 1

[240] Адова И. Б., Симонова М. В. Оценка компетентности как инструмент управления персонала организации // Вестник Томского государственного университета. 2013. № 336. С. 119-124

[241] Ефремова Н. Ф. Компетенции в образовании: формирование и оценивание. М.: Национальное образование, 2014. 416 с.

Типы компетенций

Тип	Описание
Корпоративные (или ключевые)	компетенции, которые поддерживают провозглашенную миссию и ценности компании и, как правило, применимы к любой должности в организации, часто перечень корпоративных компетенций можно встретить в презентационных и информационных материалах компаний
Управленческие	компетенции, применяемые в отношении должностей всех уровней управления. Используются для оценки руководителей
Специальные	компетенции, используемые в отношении определенных групп должностей разных департаментов. Например, специальные компетенции разрабатываются для сотрудников каждого из отделов: продаж, информационных технологий, финансового отдела и т.д. Это знания и навыки, определяющие профессиональные обязанности, уровень владения ими, способность применения их на практике отдельными категориями сотрудников
Личностные	компетенции, имеющие над профессиональный характер и необходимые в любой области деятельности. Под личностной компетенцией подразумевается духовная зрелость, осознание человеком собственных жизненных целей и смысла жизни, понимание себя и других людей, умение понять глубинные мотивы поведения
Простые	единый перечень индикаторов поведения, который может быть разработан, к примеру, руководителем компании
Детализированные	компетенции, состоящие из нескольких уровней (как правило, трех-четырех). Количество уровней определяется на этапе разработки модели компетенций

Модели компетенций используются в организациях:

1. При подборе персонала – модель компетенций является критерием отбора персонала: метод отбора по компетенциям чаще всего используется в компаниях с низкой эффективностью работы, текучестью персонала, низким процентом удержания сотрудников. Во время подбора персонала модель профессиональных компетенций является критерием отбора необходимых сотрудников, что значительно экономит время и средства, затраченные на процесс поиска. Поиск и подбор становятся более конкретными и результативными, т.к. компания четко представляет, кого она ищет. Кроме набора новых сотрудников по формальным критериям (образование, знания, опыт работы) появляется возможность отбора претендентов по корпоративным критериям организации, отдела. В этом случае соответствие кандидата корпоративным и специальным компетенциям является важным условием успешности по сравнению с другими соискателями на должность.

2. При обучении персонала – модель компетенций служит основанием для построения программы обучения, на основании модели оформляется запрос на обучение: компетенции служат критерием выбора чему и как обучать. Причем практика показывает, что воздействовать на профессиональные знания, опыт (т.е. компетентность) легче и проще, чем на компетенции. Достаточно отправить сотрудника на курсы переподготовки, повышения квалификации, где он сможет приобрести опыт и повысить свои профессиональные знания. Несмотря на сложность изменения внутренних

установок поведения человека, воздействия на его мотивы, специалисты предлагают обучать персонал именно компетенциям.

3. При аттестации – составляющие модели служат критерием оценки персонала: компетентностный подход позволяет определить, какую подготовку должен пройти менеджер, претендующий на карьерный рост, чтобы структура его знаний и умений соответствовала его следующему карьерному шагу. Для этого в компании должны быть сформированы общая корпоративная система обучения и развития сотрудников, находящихся в резерве, которая включает мероприятия по развитию профессиональных и личностных качеств.

4. При мотивации – модель компетенций определяет состав и структуру оплаты труда специалиста: если в требования компании заложена модель компетенций, то необходимо определить связь между компетенциями и принципами вознаграждения, т.е. компетенции требуют определенного поведения на рабочем месте, а вознаграждение мотивирует это поведение. Формирование модели компетенций необходимо и для корректировки компенсационной политики компании в отношении сотрудников, успешно прошедших оценочные мероприятия. Зависимость между результатами оценки и изменением компенсационного пакета существует в компаниях, где есть проблемы с привлечением квалифицированных кадров и существует необходимость обосновать компенсацию труда квалифицированных сотрудников.

Разумное и правильное применение модели компетенций позволяет решать различные задачи в области управления персоналом, продвигать компанию к достижению стратегических целей и повышать ее конкурентоспособность.

Использованные источники:

1. Адова И. Б., Симонова М. В. Оценка компетентности как инструмент управления персонала организации // Вестник Томского государственного университета. 2013. № 336. С. 119-124.
2. Ефремова Н. Ф. Компетенции в образовании: формирование и оценивание. М.: Национальное образование, 2014. 416 с.
3. Ксенофонтова Х. З. Стратегически-компетентностный подход развития компетенций управленческого персонала [Электронный ресурс]. URL: http://sovman.ru/all-numbers/archive-2013/january2013/item/140-01-25-13.html

© Н.С. Нежевляк., 2018

УДК 331.546

Нежевляк Н.С.
магистрант
2 курс, факультет «Экономика и управление бизнес-процессами»

«Сибирский государственный университет науки и технологий имени академика М.Ф. Решетнева»
(СибГУ им. М.Ф. Решетнева)
Россия,
г. Красноярск

МОТИВАЦИЯ РАЗВИТИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРЕПОДАВАТЕЛЕМ ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ КОМПЕТЕНЦИИ

Аннотация: *В статье рассматриваются критерии сформированности психолого-педагогической компетентности преподавателя, мотивация педагогической деятельности преподавателя*

Ключевые слова*: психолого-педагогические компетенции, мотивация, совершенствование, ценностные ориентации.*

Abstract: *The article examines the criteria for the formation of the teacher's psychological-pedagogical competence, the motivation of the pedagogical activity of the teacher.*

Keywords: *psychological-pedagogical competence, motivation, improvement, value orientations.*

В основе мотивации труда преподавателя, как у любого специалиста, лежат потребности, интересы, склонности, ценностные ориентации, целевые установки и так далее. Вместе с тем в педагогической деятельности как во взаимодействии преподавателя и учащихся имеются специфические мотивы. «Одним из главных мотивов педагогической деятельности преподавателя, невзирая ни на что, является интерес к преподаваемой дисциплине (науке), его увлеченность наукой, стремление познавать глубже, раскрывать, систематизировать изучаемые явления, процессы, объекты, стремление вовлечь в процесс познания студентов, направить их познавательную деятельность в русло изучаемой науки. Если преподавателю удается заинтересовать обучающихся проблемами своей науки, вовлечь их в активную учебно-исследовательскую деятельность, совместно вести поиск решения проблемы, получить положительный результат и соответствующую оценку своего труда со стороны коллег, администрации вуза и самих студентов, то преподаватель получает внутреннюю удовлетворенность от своей научно-педагогической деятельности. В совместном творческом поиске и общении со студентами преподаватель реализует себя как личность, свой творческий потенциал, проявляет свои лучшие человеческие качества; он становится подлинным лидером среди студентов и коллег, авторитетным ученым, примером для подражания. При такой организации образовательного процесса, мотивированной общим интересом к науке, гармонически решаются задачи обучения, воспитания и развития студентов»[242].

[242] Овчинников, М. В. Общие вопросы образования [Текст] / М. В. Овчинников, Д. А. Циринг // Образование и наука. – 2013. – № 2. – С. 28-36.

По мнению А.С. Ильина «педагог является основным носителем качества образования» [243], поэтому мотивация к собственному саморазвитию имеет большое значение. В основе мотивации педагогической деятельности могут находиться ее специфические особенности и содержание. Одна из особенностей труда преподавателей заключается в том, что он относительно свободен от контроля и управления со стороны администрации. Преподаватель, руководствуясь учебной программой и общими требованиями к образовательному процессу, самостоятельно планирует и организует свою деятельность и деятельность обучающихся в рамках расписания занятий, сам контролирует и оценивает результат этой деятельности. Естественно, от него требуются высокий профессионализм, самоотдача, честное выполнение своих профессиональных обязанностей, объективная оценка обученности студентов.

Значительным мотивирующим фактором в работе преподавателя является возможность сочетать педагогическую деятельность с научно-исследовательской работой. Такое сочетание позволяет преподавателю углубиться в проблематику и содержание изучаемой науки, подготовить и издать свои труды (доклады, статьи, методические и учебные пособия, монографии), повышая тем самым свой научно-педагогический потенциал и авторитет.

Важнейшим мотивационным фактором труда любого специалиста, в том числе преподавателя, является возможность работать в хорошем педагогическом коллективе под руководством опытного, мудрого заведующего кафедрой или декана. Благоприятный психологический климат в коллективе, сотрудничество и сотворчество с коллегами – преподавателями, уважение друг к другу, взаимопомощь являются психологическим условием нормальной работы и ее мотивации.

Что касается критериев сформированности психолого-педагогической компетентности преподавателя, то можно ориентироваться на «следующие показатели:

- четкая постановка и реализация целей занятия;
- целесообразность выбранной преподавателем структуры занятия;
- степень реализации на занятиях основных принципов обучения;
- умение заинтересовать студентов, создавать проблемные ситуации, использовать разнообразные методы и средства обучения;
- наличие эффективной обратной связи;
- качество речи преподавателя;
- уровень усвоения студентами знаний и умений в соответствии с требованиями учебной программы;

[243] Ильин, А. С. Мотивация педагога к инновационной деятельности как психолого-педагогическая проблема [Текст] / А. С. Ильин // Инновации в образовании. – 2012. – № 6. – С. 117-122.

– степень их познавательной активности на занятиях, проводимых преподавателем»[244].

Непрерывное совершенствование профессиональной компетентности и педагогического мастерства – важнейшая задача преподавателей профессиональных образовательных учреждений.

Таким образом, в понятие «образование» вкладывают не только результат усвоения личностью знаний, умений и навыков, а также формирование познавательных процессов, индивидуального мировоззрения, формирование ума и чувственных ощущений. Такого человека принято считать образованным. Образование является педагогической наукой, поэтому педагог должен разбираться в ее методологии, которая дает представление не только о системе знаний, о способах добывания знаний, но и о системе деятельности по получению этих знаний. Ведущей фигурой в образовательном процессе является преподаватель, чьи результаты профессиональной деятельности напрямую связаны с профессиональной компетентностью. Повышение профессиональной компетентности – это одна из главных задач, над которой преподаватель постоянно работает как педагог и ученый.

Использованные источники:

1. Ильин, А. С. Мотивация педагога к инновационной деятельности как психолого-педагогическая проблема [Текст] / А. С. Ильин // Инновации в образовании. – 2012. – № 6. – С. 117-122.
2. Мотивация педагогической деятельности [Электронный ресурс]. – – Электрон. текстовые дан. // Студопедия. Ваша школопедия. – Режим доступа: http://studopedia.ru/1_95437_motivatsiya-pedagogicheskoy.
3. Овчинников, М. В. Общие вопросы образования [Текст] / М. В. Овчинников, Д. А. Циринг // Образование и наука. – 2013. – № 2. – С. 28-36.

© Н.С. Нежевляк., 2018

УДК 519.64

Савищева В.А.

[244] Мотивация педагогической деятельности [Электронный ресурс]. – – Электрон. текстовые дан. // Студопедия. Ваша школопедия. – Режим доступа: http://studopedia.ru/1_95437_motivatsiya-pedagogicheskoy.

студент 2 курса
Стерлитамакский филиал БашГУ,
г. Стерлитамак, Российская Федерация
Вахитов А. Р.
студент 3 курса
Стерлитамакский филиал БашГУ,
г. Стерлитамак, Российская Федерация
Галиаскарова Г.Р
к.ф.м.-н. , доцент
Стерлитамакский филиал БашГУ,
г. Стерлитамак, Российская Федерация

НЕСОБСТВЕННЫЕ ИНТЕГРАЛЫ ВТОРОГО РОДА

Аннотация: *В данной работе рассмотрены несобственные интегралы второго рода, их специфика, а также способы их вычисления.*

Ключевые слова: *несобственные интегралы, функция, непрерывность.*

INDEPENDENT INTEGRALS OF THE SECOND GENUS

Annotation: *In this paper, improper integrals of the second kind, their specificity, and also the methods for their calculation are considered.*

Keywords: *improper integrals, function, continuity.*

При введении понятия определенного интеграла, а также при рассмотрении задач, связанных с ним, все время делалось предположение, что область интегрирования конечна, а интегрируемая функция на нем непрерывна. Если интервал интегрирования бесконечен или функция в этом интервале имеет точки разрыва, то введенное выше понятие определенного интеграла неприменимо [1].

Однако существует целый ряд задач, когда возникает необходимость распространить понятие определенного интеграла на случаи бесконечных интервалов интегрирования и разрывных функций.

Пусть функция $f(x)$ определена и непрерывна при $a \le x < c$, а при $x = c$ функция не определена или терпит разрыв. В данном случае нельзя говорить об интеграле $\int_a^c f(x)dx$ как о пределе интегральных сумм, потому что $f(x)$ не определена на отрезке $[a; c]$, и в связи с данным фактором предел может и не существовать [2].

Интеграл $\int_a^c f(x)dx$ от функции $f(x)$, разрывной в точке c, определяется следующим образом:

$$\int_a^c f(x)dx = \lim_{b \to c-0} \int_a^b f(x)dx \qquad (1)$$

Если предел, стоящий справа существует, то интеграл называют несобственным сходящимся интегралом второго рода, в ином случае, если данный предел не существует или равен бесконечности − интеграл расходится.

Пусть, в дальнейшем случае, функция *f(x)* неограниченна в окрестности точки *c*, c_i *(a; b)* (внутренняя точка). Тогда

$$\int_a^b f(x)dx = \int_a^c f(x)dx + \int_c^b f(x)dx$$

$$= \lim_{\eta \to 0} \int_a^{c-\eta} f(x)dx + \lim_{\varepsilon \to 0} \int_{c+\varepsilon}^b f(x)dx \quad (2)$$

Пусть функция *f(x)* определена и непрерывна в интервале $[a; b)$ и вблизи точки b функция неограниченна (b - особая точка функции *f(x)*) [3].

Тогда для *f(x)* в этом промежутке существует первообразная *F(x)* и $h>0$ согласно формуле Ньютона-Лейбница получается следующее выражение:

$$\int_a^{b-\eta} f(x)dx = F(b - \eta) - F(a) \quad (3)$$

Отсюда следует, что предыдущий несобственный интеграл существует только при условии того, что существует конечный предел $\lim_{\eta \to 0} F(b - \eta) = F(b)$. В данном случае функция $F(x)$ является непрерывной на отрезке *[a;b]*. Тогда, при переходе во втором случае к пределу при $h < 0$, получается формула Ньютона-Лейбница для несобственного интеграла второго рода:

$$\int_a^b f(x)dx = F(b) - F(a) \quad (4)$$

Таким образом можно отметить, что для вычисления несобственных интегралов второго рода возможно использование формулы Ньютона-Лейбница, при следующем условии: функция *F(x)* должна быть непрерывна на отрезке *[a;b]* и $F'(x) = f(x)$ во всех точках, где *f(x)* конечна [4].

Пример: вычислить интеграл $\int_2^4 \frac{2xdx}{\sqrt[3]{x^2-9}}$

Решение. Подынтегральная функция внутри данного промежутка интегрирования имеет одну особую точку *x=3*.

Находят первообразную для подынтегральной функции:

$$\int_2^4 \frac{2xdx}{\sqrt[3]{x^2-9}} = \frac{3}{2}\sqrt[3]{(x^2-9)^2} + C$$

Так как функция $F = \frac{3}{2}\sqrt[3]{(x^2-9)^2}$ непрерывна в точке *x=3*, то

$$\int_2^4 \frac{2xdx}{\sqrt[3]{x^2-9}} = \frac{3}{2}\sqrt[3]{(x^2-9)^2}\Big|_2^4 = \frac{3}{2}(\sqrt[3]{49}-\sqrt[3]{25})$$

Автором [5] предложен способ вычисления интегралов второго рода методом обратных координат.

Путем вычисления были выведены следующие обобщенные формулы:

$$\int_a^b f(x)dx = -\int_{f(a)}^{f(b)} (f^{-1}(x)-a)dx + \int_a^b f(b)dx \qquad (5)$$

$(a < b)$, a – особая точка

$$\int_a^b f(x)dx = -\int_{f(a)}^{f(b)} (f^{-1}(x)-b)dx + \int_a^b f(a)dx \qquad (6)$$

$(a < b)$, b – особая точка

Формулы (5) и (6) являются преобразованием несобственного интеграла второго рода в несобственный интеграл первого рода. Формула (5) выводиться из формулы (7) путем параллельного перемещения оси O_y из начального положения в особую точку a.

$$\int_0^b f(x)dx = -\int_{f(0)}^{f(b)} f^{-1}(x)dx + \int_0^b f(b)dx \qquad (7)$$

В иных случаях возможен и дугой способ решения: вычислить $\int_{-1}^{27} \frac{dx}{\sqrt[3]{x^2}}$.

x=0 – особая точка. Первообразная $F(x) = 3\sqrt[3]{x}$ непрерывна в интервале *[-1;27]*, в том числе, и в точке *x=0*, следовательно, можно применить формулу Ньютона-Лейбница:

$$\int_{-1}^{27} \frac{dx}{\sqrt[3]{x^2}} = 3\sqrt[3]{x}\Big|_{-1}^{27} = 3\times(3+1) = 12$$

Стоит отметить, что в данном случае все условия существования несобственного интеграла первого рода, полученного из несобственного интеграла второго рода – сохраняются. Формула (6) аналогична (5) в случае особой точки b.

Несобственные интегралы имеют важное значение во многих областях математического анализа и его приложений. В теории специальных функций (цилиндрических функций, ортогональных многочленов и др.) одним из основных способов изучения является изображение функций в виде несобственных интегралов, зависящих от параметра.

Список использованной литературы:

1. Ильин, В.А. Высшая математика: Учебник / В.А. Ильин, А.В. Куркина. − М.: Проспект, 2012. − 608 с.

2. Геворкян, П.С. Высшая математика. Основы математического анализа: Учебное пособиеЧ.1 / П.С. Геворкян. − М.: Физматлит, 2013. − 240 с.

3. Краснов, М.Л. Вся высшая математика: Интегральное исчисление, дифференциальное исчисление функций нескольких переменных, дифференциальная геометрия / М.Л. Краснов, А.И. Киселев, Г.И. Макаренко. − М.: ЛКИ, 2014. − 192 с.

4. Акимов А.А., Абдуллина Р.И. Использование функциональных рядов при решении интегральных уравнений// Синергия Наук. 2017. № 14. С. 871-876.

5. Пономаренко А. Н. Несобственные интегралы. Метод обратных координат // Молодой ученый. – 2013. – №9. – С. 1-6. – URL https://moluch.ru/archive/56/7636/ (дата обращения: 21.02.2018).

6. Акимов А.А., Агафонова А.А. Построение общего решения дифференциального уравнения, допускающего заданные симметрии // Синергия Наук. 2017. Т. 1. № 17. С. 1064-1067.

УДК 37. 062.1

Ватина Е. В.
кандидат педагогических наук, доцент,
доцент кафедры педагогики и психологии
Пермский государственный национальный исследовательский университет
Россия, Пермь

НЕСФОРМИРОВАННОСТЬ АНАЛИТИКО-СИНТЕТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ПРИЧИНА ДИСГРАФИИ НА ПОЧВЕ НАРУШЕНИЯ ЯЗЫКОВОГО АНАЛИЗА И СИНТЕЗА У ДЕТЕЙ С ЗПР

Аннотация. *Анализ и синтез, как мыслительные операции, заключаются в умении разделять объект на составные компоненты, определять существенные признаки объекта, соединять части объекта в целое. Результаты многочисленных научных исследований содержат данные, указывающие на особенности развития аналитико-синтетической деятельности у детей с задержкой психического развития. Отмечается элементарность и поверхностность, необходимость более длительного времени для обработки информации, наглядно-образные условия деятельности. Эти особенности аналитико-синтетической деятельности препятствуют усвоению письменной речи и приводят к возникновению дисграфии на почве нарушения языкового анализа и синтеза.*

Ключевые слова: *письмо; дисграфия; звуковой анализ; задержка психического развития; аналитико-синтетическая деятельность.*

Annotation. *Analysis and synthesis, as mental operations, consist in the ability to separate an object into its component components, to determine the essential features of an object, to connect parts of an object to a whole. The results of numerous scientific studies contain data that indicate the specific features of the development of analytic-synthetic activity in children with mental retardation. It notes the elementarity and superficiality, the need for a longer time for processing information, visual-imaginative conditions of activity. These features of analytical and synthetic activity prevent the assimilation of written speech and lead to the emergence of dysgraphy on the basis of violations of linguistic analysis and synthesis.*

Key words: *children with speech disorders; dysarthria; pronunciation; articulation of sounds; prosodic side of speech*.

Процесс письма – это сложная графомоторная деятельность, которая осуществляется за счет функционирования различных анализаторных систем: речедвигательной, речеслуховой и зрительной. Письмо представляя собой многоуровневую структуру и включает большое количество операций. Основу для формирования письменной речи составляют различные речевые и неречевые функции. К ним можно отнести сформированную звуковую сторону речи, высокий уровень фонематического слуха, навыки языкового анализа и синтеза, сформированность лексико-грамматического строя, оптико- пространственные представления.

Важным компонентом при письме под диктовку является выделение последовательности звуков: первоначально тех, которые стоят в начале слова, а затем и последующих. Слова, состоящие из открытых слогов и достаточно раздельно произносимых, более доступны для проведения звукового анализа. Наибольшую трудность представляют слова, состоящие из закрытых слогов, со стечением согласных, ряда безударных гласных звуков. Значительные трудности возникают в тех словах, когда согласный звук сочетается с гласными первого и второго ряда, входит то в мягкий, то в твердый слог. Близкие к этому трудности возникают и в тех случаях, когда изменение только одного признака (например, звонкости) превращает один звук в другой. Таким образом, проведение звукового анализа и удержание в памяти последовательности звучаний, выделение и превращение звуковых вариантов в четкие фонемы является необходимым навыком для осуществления сложного процесса письма.

Процесс овладения звуковым анализом осуществляется постепенно. Происходит обобщенность и сокращенность операций. Чтобы письмо было грамотным, необходим достаточно высокий уровень автоматизации данного навыка. Его несформированность может привести к нарушению процесса овладения письмом и возникновению одной из форм дисграфии, а именно дисграфии на почве нарушения языкового анализа и синтеза.

Если обратиться к онтогенетическому пути развития, то ребенок становится способным к звукоразличению в потоке речи уже в

преддошкольном возрасте. Благодаря врожденной способности к слуховой дифференциации звуков, ребенок различает их сначала в чужой речи, затем начинает различать и в своей собственной. Осознание же звуковой структуры слова при этом не происходит. И только к концу старшего дошкольного возраста, как результат целенаправленного обучения, у ребенка формируется возможность оперирования со звуковой стороной речи. Ребенок должен научиться определять, какое место в слове занимают звуки, в какой последовательности они находятся. Таким образом, в дошкольном возрасте у ребенка должно быть сформировано представление о звуковом составе слова, так как это является необходимой предпосылкой обучения в дальнейшем письменной речи.

В условиях инклюзивного образования в школьном образовательном пространстве определенную группу представляют обучающиеся с задержкой психического развития. Данный термин был введен еще в 50-е годы прошлого века. Им был обозначен контингент детей с трудностями в обучении. Общими характерными признаки данного состояния является ограниченность общего запаса знаний, недостаточность целенаправленности и произвольности, отсутствие контроля и критики, отставание в формировании мышления - способности к обобщению, абстрагированию, логическим построениям, несформированность аналитико-синтетической деятельности.

Особенности мыслительной деятельности детей с задержкой психического развития, наряду с несформированностью речевой готовности к школьному обучению, отражаются на изучении ими программы по русскому языку и формировании письменной речи. Наиболее распространенной формой дисграфии в младшем школьном возрасте у данной категории детей является дисграфия на почве нарушения языкового анализа и синтеза. Эта форма дисграфии определена А.Н. Корневым как метаязыковая, так как в ее основе лежат не фонологические нарушения, а трудности проведения операций, направленных на выделение предложения, слова, определение его слоговой и звуковой структуры.

Освоение зависит как от уровня языковой зрелости, так и от состояния познавательных способностей и предпосылок интеллекта. Выполнение разнообразных мыслительных задач осуществляется в процессе мыслительной деятельности. В процессе реализации мыслительной деятельности используются операции обобщения, анализа, синтеза, сравнения, классификации и др., посредством которых человек выполняет поставленные задачи. Выбор операции определяется задачей и характером информации, которая подвергается переработке. При обучении русскому языку в процессе изучения языковых явлений анализ занимает одно из важных мест: благодаря его проведению становится возможным деление изучаемого слова на составные части, формирование морфологических обобщений и т.д

При задержке психического развития аналитико-синтетическая деятельность к младшему школьному возрасту не достигает необходимого

уровня сформированности. Анализ носит поверхностный характер, а его действенные формы преобладают над умственными. Поскольку процесс осуществления звукового анализа предполагает осуществление умственных действий по определению последовательности звуков в составе слова, то он у детей с ЗПР также оказывается либо несформированным, либо сформированным в недостаточной степени. У детей с ЗПР проведение звукового анализа вызывает определенные трудности. Прежде всего, данный процесс не становится автоматизированным. Обращает внимание и то, что ребенок как правило, может правильно выделять звуки лишь в процессе громкого проговаривания. Проговаривание слова в умственном плане долго остается недоступным. При проведении звукового анализа ребенок с ЗПР наряду с пропуском звуков допускает их дополнение, теряет правильную последовательность, заменяет отдельные звуки. Наряду с несформированностью звукового анализа, у детей с задержкой психического развития имеют трудности проведения слогового анализа. Это приводит к таким ошибкам, как пропуск слогообразующей гласной, перестановка, т.е. нарушение последовательности слогов слове, сокращение в слоговой структуре слова. Трудности могут наблюдаться и при делении предложения на слова, слитное написание предлогов, раздельное написание приставок со словами. Трудности выделения границ предложения в тексте проявляется в том, что ребенок не ставит току и не использует большую букву в начале предложения.

Использованные источники:

1. Ватина, Е.В., Журавлева, Н.Н. Психолого-педагогическое сопровождение детей младшего школьного возраста с задержкой психического развития. [Текст]: учебно- метод. пособие / Е.В. Ватина, Н.Н. Журавлева; ФГБОУ ВПО «Соликамский государственный педагогический институт». – Соликамск: «СГПИ», 2012. – 68 с.
2. Чиркина, Г.В. Методы обследования речи детей [Текст]:пособие по диагностике речевых нарушений / Под общ. ред. проф. Г.В. Чиркиной. - 3-е изд., доп. - М.: АРКТИ, 2003. – 240
3. Письмо Министерства образования и науки РФ от 11 марта 2016 г. № ВК-452/07 "О введении ФГОС ОВЗ" ГАРАНТ.РУ: http://www.garant.ru

УДК 796.612.84.

Евстигнеев Б.Н., кандидат педагогических наук,
доцент кафедры физической культуры
Северо-Западный государственный медицинский
университет имени И.И. Мечникова
Россия, г. Санкт-Петербург

О ЗДОРОВЬЕ СТУДЕНТОВ МЕДИЦИНСКОГО ВУЗА

Аннотация: в *статье рассматриваются вопросы здоровья студентов - медиков. Выявлен низкий процент студентов, являющихся здоровыми. Даны рекомендации по улучшению здоровья студентов.*

Ключевые слова*: студенты – медики, здоровье студентов, здоровый образ жизни, рекомендации по улучшению здоровья.*

Annotation: *the article deals with the health of medical students. A low percentage of students who are healthy was revealed. Recommendations for improving the health of students are given.*

Key words: *medical students, students ' health, healthy lifestyle, recommendations for improving health.*

Здоровье – величайшая ценность для каждого человека. Быть здоровым – одно из главных желаний всех людей, иметь хорошее здоровье – счастье, которое позволяет радостно воспринимать окружающий мир. В уставе Всемирной Организации Здравоохранения (ВОЗ) сказано: «Здоровье – это состояние полного физического, душевного и социального благополучия, а не только отсутствие болезни или физических дефектов». Ценность здоровья заключается в продолжительности здоровой жизни, а также в удовлетворении человеческих потребностей. На человека воздействуют многочисленные факторы, как положительно влияющие на здоровье, так и отрицательно. В настоящее время развитие науки и техники ведет к большему увеличению интеллектуального труда. Невозможно представить жизнь без обучения – требующего большого умственного труда. Труд студентов - является умственным трудом.

Приобретение новых знаний требует напряжения внимания, памяти, волевого усилия. Умственный труд с его повышенными требованиями к психической устойчивости, продолжительным нервным напряжениям значительно отличается от физического труда. При умственной работе происходит наполнение сосудов мозга кровью, сужению периферических сосудов ног, расширению сосудов внутренностей человеческого организма, таким образом, возникают сосудистые реакции противоположные реакциям, наблюдающимся при работе мышц (физической работе). Занятия умственным трудом, эмоциональные перегрузки способствуют возникновению у школьников и студентов различных болезней.

Нас интересовало здоровье студентов различных лет обучения в медицинском вузе, ежегодно в СЗГМУ в начале учебного года все студенты проходят медицинское обследование с целью определения их здоровья и выявления заболеваний. Нами предоставлены результаты обследования

первого, второго, третьего и четвертого курсов. В ходе проведенного профилактического медицинского осмотра студентов в 2017-2018 учебном году было установлено здоровых первокурсников – 32,9%, здоровых второкурсников – 28,7%, здоровых третьекурсников – 26,1%, здоровых студентов, обучающихся на четвертом курсе, оказалось 27,4%. Все остальные студенты на каждом курсе имели различную патологическую пораженность.

Полученные данные свидетельствуют, что состояние здоровья большинства студентов требует некоторого изменения в системе оздоровления обучающихся. Особенно это касается школьного этапа обучения, так как первокурсники являются вчерашними школьниками. Переходный период от школьника к первокурснику весьма краток. Количество здоровых студентов на втором, третьем и четвертом курсах несколько изменилось. Видимо изменившийся образ жизни и значительные умственные нагрузки способствовали естественному отбору здоровых студентов. Многие ученые утверждают, что здоровье человека на 55% зависит от образа жизни каждого из нас. Следовательно, здоровый образ жизни является ведущим фактором здоровья людей, концентрированным выражением взаимосвязи образа жизни и здоровья человека является понятие «здоровый образ жизни». Оно объединяет все, что помогает выполнять человеку профессиональные, общественные и бытовые функции в наиболее оптимальных для здоровья условиях.

При соблюдении здорового образа жизни в режиме дня должно быть все точно распределено: продолжительность учебных занятий, учебной подготовки дома и прогулки, регулярность питания, чередование труда и отдыха, занятия физическими упражнениями, сон, время в дороге до учебного заведения и другое. При соблюдении правильного режима у человека вырабатываются условные рефлексы, и каждая предыдущая деятельность становится сигналом последующей. Это помогает организму легко и быстро переключаться с одного состояния на другое.

При соблюдении здорового образа жизни весьма значительным фактором для укрепления здоровья человека является двигательная деятельность. Появление многих серьезных заболеваний, ограничивающих жизнедеятельность людей, современная медицина связывает с недостаточной физической активностью, которая особенно низка у представителей умственного труда. Этим умственным трудом и заняты ежедневно студенты. Можно смело утверждать, что одним из самых эффективных средств предупреждения болезней, укрепления защитных сил, повышения работоспособности, выносливости организма человека является физическая культура. Ни одно лекарство не дает такой великолепной возможности нейтрализовать вредные последствия нервных перегрузок, как физическая культура.

Мнение многих ученых свидетельствует, что физическая культура является уникальным профилактическим средством и лучшим лекарством при различных заболеваниях человека. Хотя всем известны прописные истины о

том, что физическая культура лечит, укрепляет здоровье, продлевает жизнь, однако существует большая пропасть между знанием о пользе физической культуры и осознанием ее использования в ежедневной жизни каждым человеком.

Безусловно, каждый человек – кузнец своего счастья. Человек, выбирая себе образ жизни, режим двигательной активности, в известной мере сам определяет продолжительность своей жизни. Казалось бы, крепкое здоровье, продолжительная здоровая жизнь должны быть ведущей ценностью для человека, но это не всегда так. Многие люди не соблюдают самых простейших норм здорового образа жизни. Большая часть из них становится жертвой малоподвижности (гиподинамии), вызывающей преждевременное старение, некоторые излишествуют в еде с вероятным в этих случаях развитием ожирения, склероза сосудов, другие не умеют отдыхать, отвлекаться от учебных (умственных) и бытовых забот, постоянно беспокойны, нервны. Значительная часть людей увлечена курением. У курящих людей наблюдается раннее появление гипертонической болезни, стенокардии. При ведении здорового образа жизни с целью укрепления здоровья, повышения работоспособности все отрицательные факторы необходимо исключить.

Студенты, желающие улучшить свое здоровье, должны приступать к активной двигательной деятельности. Физическая активность, как часть здорового образа жизни, должна быть ежедневна включенной в режим трудового дня.

Основными средствами двигательной активности принято считать физические упражнения, ходьбу, бег, плавание, спортивные игры, ходьбу на лыжах (в зимний период), передвижение на лыжероллерах (в летний и осенний периоды), езду на велосипеде и другое. Регулярные занятия укрепят здоровье, повысят работоспособность.

Использованные источники:

1. Овсеев Ю.И. Физическая культура - Ростов-на-Дону: Феникс, 2014. – 445 с.
2. Кайнова Э.Б. Общая педагогика физической культуры и спорт. М.: ИД «Форум»- ИНФРА-М, 2014 - 208 с.
3. Куральшин Ю.Ф. Теория и методика физической культуры. М.: Советский спорт, 2010 – 464 с.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

УДК 681.3.053

Денисенко В.В.
Старший преподаватель кафедры «Высшей математики и информационных технологий»
Воронежский государственный университет инженерных технологий.
Чурикова А.А.
студентка
1 курс, факультет «Управление информатики в технологических системах»
Институт высоких технологий
Россия, г. Воронеж
Кохан А.В.
студентка
1 курс, факультет «Управление информатики в технологических системах»
Институт высоких технологий
Россия, г. Воронеж

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПОМЕХОУСТОЙЧИВЫХ КОДОВ ДЛЯ ОБНАРУЖЕНИЯ ОШИБОК В СЕТИ

Аннотация. *В данной статье описаны методы кодирования, не чувствительные к помехам. Также, затрагивается тема о способе снижения числа ошибок во время импорта информации и о разновидностях помехоустойчивых кодов.*

Abstract. *This article describes encoding methods that are not sensitive to interference. Also, the topic of a method for reducing the number of errors during import of information and about varieties of noise-immune codes is touched upon.*

Ключевые слова*: канал связи, помехоустойчивый код, канал связи, устройства защиты от ошибок, помехоустойчивое кодирование.*

Keywords*: A communication channel, an error-prone code, a communication channel, error protection devices, and noise-immune coding.*

Корректирующие (или помехоустойчивые) коды — это такие коды, способные обнаружить и исправить ошибки, которые возникают во время передачи информации. Сигналы, которые передаются по последовательным линиям, подвергаются воздействию различных условий, их влияние способно послужить причиной появления множества ошибок в принятых данных. Эти проблемы имеют все шансы появиться, по причине смены конфигурации системы передачи информации, появления коллизий в какой-то промежуток

времени, либо с нарушением целостности канала связи. Так же, ошибки могут возникать по причине воздействия на канал связи наводок и препятствий искусственного, либо естественного характера. Если в сигнале возникают искажения, можно сделать анализ и выявить часть ошибок. Для примера можно взять Интернет код Манчестер- II, который применяется в сети, он на конце линии передачи включает трансформацию с невысокого электрического уровня на высокий, либо обратно в половине любого тактового промежутка, необходимого, чтобы передать 1 бит информации. Такой код обладает средней составляющей, которая приближена к нулю [1].

Важным показателем возникновения коллизий считается различие от нуля средней части сигнала, что свойственно для метода доступа CSMA/CD. На данной основе нельзя создать значительную систему, которая выявляет проблемы, вызванные причиной воздействия помех с непредвиденным действием. Из-за различия полученного и заново вычисленного помехоустойчивого кода, из числа импортируемых бит появляются проблемные биты, из-за чего необходимо ещё раз отправить данный пакет информации.

Методы уменьшения количества ошибок в принимаемой информации

Существует несоответствие среди способностей каналов связи и требований к достоверности получаемым данным. Во время использования телеграфа, вероятность погрешности не должна быть больше, чем $3*10^{-5}$на символ, а при передаче информации 10^{-6} на ед. элемент, бит, это определено эталонами интернациональной организаций МОС и ITU-T. В практике же при экспорте информации допускаемая возможность погрешности может являться ещё менее10^{-9}. В тот же момент времени каналы связи обеспечат шанс ошибки $10^{-3}..10^{-4}$ даже во время использования регенеративных ретрансляторов или других приборов, которые улучшают уровень каналов связи. Если сделать экспортируемую информацию избыточной, т.е. превысить количество информации для передачи, то это поможет снизить шанс проблем. Этот метод представляет собой синхронный экспорта данных по многим параллельным каналам, либо неоднократного экспорта информации. Благодаря увеличению скорости передачи информации, помехоустойчивое кодирование становится более приемлемым и предоставляет шанс ограничиться избытком в небольшом количестве [2].

Характеристики и типы помехоустойчивых кодов.

Известные на сегодня помехоустойчивые коды разделяются на несколько типов и из них применяется небольшая группа для нахождения неисправностей в экспортируемой информации (на рис. 1 они выделены жирными стрелками)

В семействе линейных кодов единым свойством считается, что всякое незапрещенное сочетание получается вследствие линейных операций над векторами. Это содействует упрощению, если смотреть со стороны

аппаратного и программного решения для представленных кодов, а также увеличивает темпы исполнения операции. Самыми простыми систематическими кодами считаются биты нечетности и четности, они не находят ошибки четной кратности (проблемы в 2-ух, 4-ех, т.д. битах).

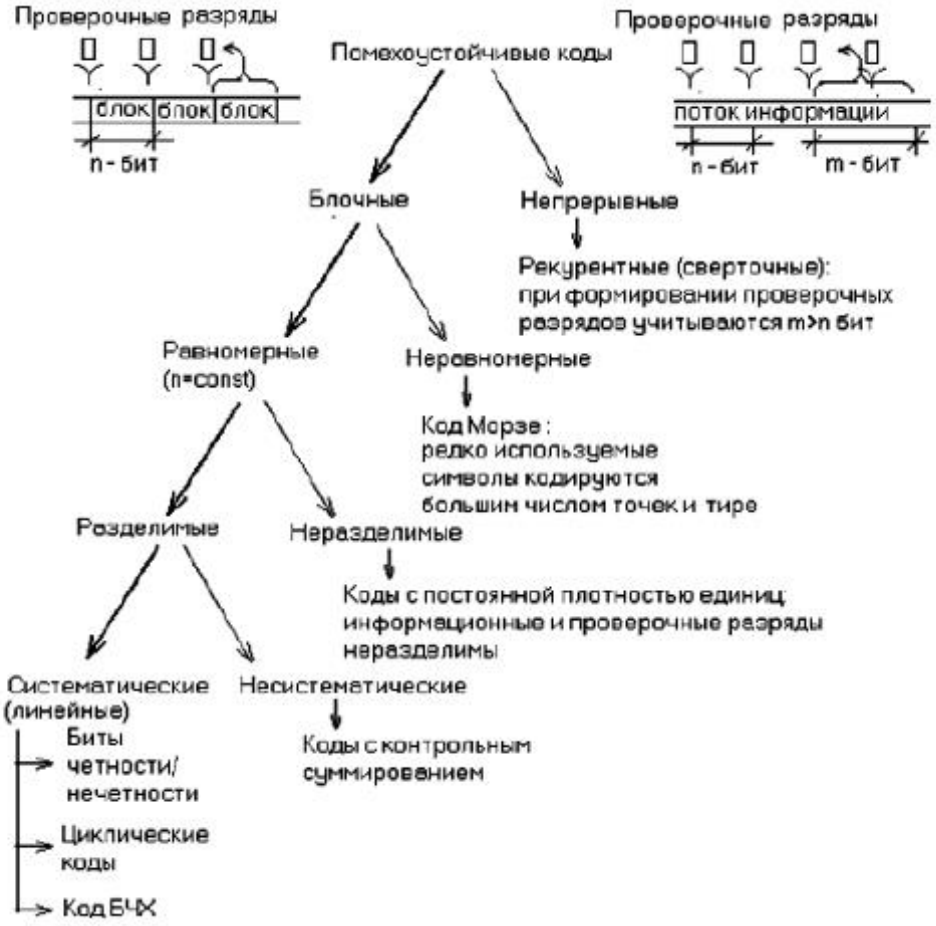


Рисунок 1- классификация помехоустойчивых кодов

Циклические коды

Циклические коды- это совокупность помехоустойчивых кодов, которая включает в себя один из видов кода Хэмминга. В целом оно гарантирует значительную эластичность, если смотреть на возможности осуществлении кодов с нужной возможностью выявления и корректировки погрешностей, которое определяется с помощью параметра d0. Из-за простоты реализации кодеров и декодеров циклические коды пользуются большим спросом.

Название пошло от того, что с помощью операции циклического сдвига исходного кода получаются разрешенные комбинации бит в экспортируемом сообщении.

$$(a_0 * a_1 * \dots * a_{n-2} * a_{n-1});$$

$$(a_{n-1} * a_0 * a_1 * \dots * a_{n-2});$$

……..

Такие коды производятся благодаря порождающим многочленам g(X) либо с помощью корней. Такой полином выглядит так:

$$G(x) = g_{(r)} * x^r + g_{(r-1)} * x^{r-1} + \dots + g_0$$

И кодированное сообщение

$$A(x) = a_{n-1} * x^{n-1} + a_{n-2} * x^{n-2} + \dots + a_0$$

Существуют арифметические операции сложения деления и умножения для организации кодирования и декодирования сообщения.

В качестве примера закодируем (7,4,3).

$$g(x) = x^3 + x + 1$$

- *Запишем выражение в виде полинома:*

$$U(X) = U_{k-1} * x^{k-1} + U_{k-2} * x^{k-2} + \dots + U_0$$

$$U(X) = x^2 + x + 1$$

- *U(x) умножается на x^r. Это соответствует сдвигу на r-разрядов влево*

$$U(x) * x^3 = (x^2 + x + 1) * x^3 = x^5 + x^4 + x^3$$

- *Делим многочлен на g(x)*

$$\frac{U(x) * x^r}{g(x)} = c(x) \oplus \frac{R(x)}{g(x)}$$

C(x)- полином-частное с макс. степенью (k-1)

$\oplus$- поразрядная сумма (исключающее или)

R(x)- полином остаток с макс. степенью (r-1)

Затем кодированное сообщение изображается, как $A(x) = u(x)x^r \oplus R(x)$

Тогда$A(x) = (x^5 + x^4 + x^3) \oplus x = x^5 + x^4 + x^3 + x$

Кодированное сообщение в двоичной форме представляется, как

0111 010

↔ ↔ ↔ ↔

k – бит r – бит

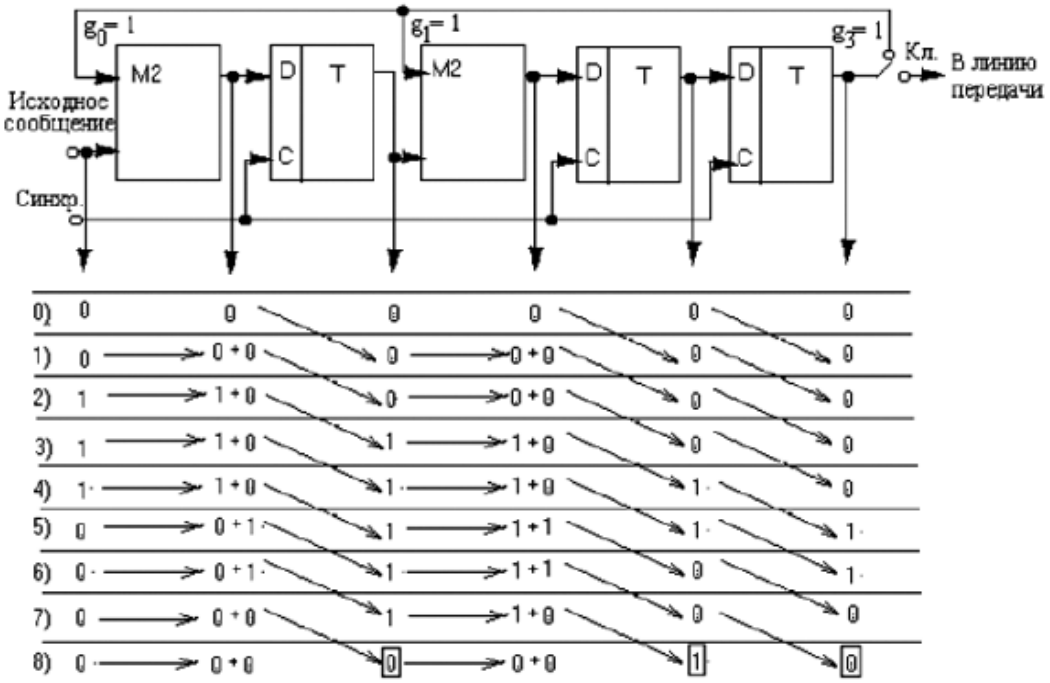


Рисунок 2- способ реализации работы такого кодера

Сдвиговый регистр, который обладает обратными связями, образованными с элементами М2, называется кодером. Такие связи полностью формируются из ненулевых коэффициентов порождающего полинома g(x).Сначала ключ Кл. располагается вверху, при этом создаются проверочные разряды. После этого, ключ Кл. помещается вниз, о чем говорит разрыв цепей обратных связей и передача прямо в канал связи или на модулятор проверочных разрядов. Кодер должен иметь ключи, цепи управления и сдвиговый регистр, у которого длина равняется k разрядов, для того что бы иметь возможность на какое-то время держать информационную часть сообщения для ее передачи совместно с проверочными разрядами. Общее количество элементов М2 и триггеров всегда не больше 2r и не зависит от длины информационной части сообщения, из-за чего аппаратурные затраты незначительны, а так же не зависит от длины информационной части сообщения. Например, элемент М2, который является двухвходовым, после того как отсылает сообщение на один из возможных входов, получает в итоге 1 бит, который может характеризоваться как четный или не чётный. В зависимости от значения сигнала, получаемого на повторном входе, определяется каким именно будет бит. Схема, которая представлена на рисунке 2 показывает разное подключение элементов М2 между триггерами сдвигового регистра. Не относящиеся к передаче сообщения сигналы обратной связи, которые поступают на возможные свободные входы, определяются предшествующими разрядами этого сообщения и структурой, которая принята в кодере. Полученный код в итоге состоит из бита четности (или нечётности).Тип этого бита имеет способность меняться от такта к такту и не известен заранее. Неприводимые многочлены, которые в

дальнейшем образовывают полиномы, табулированы для нескольких значений параметров n и k и способны делиться только на себя и на единицу. Из-за способности подобрать поля данных в пакете независимой друг от друга длины, когда выбирается и определяется характеристика соединения при повторении длины поля, чаще всего используются циклические коды. Такие коды обладают длиной в 16 и 32 бита, а параметры n и k вовсе не указываются. Для того что бы выполнялось условие стандарта, которое приблизительно равно или меньше 10^{-6}, количество проверочных разрядов должно быть $r \geq log_2 10^6 \approx 20$, потому что возможность погрешности входе приема не менее 1/2r [3]. Свойства циклического кода являются основой действенного метода поиска аппаратных погрешностей в разных цифровых устройствах. Так циклический код имеет возможность обнаружения погрешностей, которые идут последовательно, длиной ≤ r, не считая тех, что случайным образом рассредоточены. Такой код так же обладает способностью корректировать погрешности. Это в свою очередь является важной особенностью, так как присутствует возможность возникновения помех, действующих на протяженные линии передачи. Но на сегодняшний день практическая реализация декодеров, которые способны корректировать погрешности, затруднительна в особенности, когда речь идет о высокоскоростных каналах связи. Более распространены декодеры, которые могут выявить погрешности, проигнорировать их и запросить повторный процесс передачи данных, но в том случае, когда имеется сигнал, передаваемый от приемника непосредственно к передатчику и подтверждающий верно полученную информацию. Но, несмотря на это, так же стоит ждать те виды декодеров, которые могут одновременно выявлять и исправлять погрешности, хоть и пока только в интегральном исполнении. Циклические коды могут использоваться в запоминающих устройствах для того что бы обнаружить вероятные погрешности. Например, это может происходить, когда файлы считываются или извлекаются из архивов на таких устройствах, и полученные циклические коды сопоставляются с теми, что были ранее записаны при создании. Способы использования кодеров и сигнатурных анализаторов похожи между собой.

Заключение

Перспективными для использования- являются коды Боуза – Чоудхури – Хоквингема, которые обладают удобной для использования длины до n=1023, а так же являются оптимальными. Коды Хэмминга тоже представляются перспективными, так как для каждого информационного блока, который передаётся, возможно существование n-ого количества блоков, которые содержат однократную ошибку и одного блока, который не имеет ошибок. Тогда максимально возможное количество таких блоков будет $2^m * (n+1)$, где $n = k + m$. *Эти два кода позволяют значительно увеличить надежность передачи информации и ее хранение. Они уже используются в цифровых системах записи звука, так как частота*

дискретизации всего лишь 48 или 96 кГц, поэтому они не мешают реализации последующих расчетов, как в высокоскоростных сетях.

Использованные источники:

1. *Морелос-Сарагоса Р. Искусство помехоустойчивого кодирования. Методы, алгоритмы, применение // пер. с англ. В. Б. Афанасьева. — М.: Техносфера -2016. — 320 с..*
2. *Блейхут Р. Теория и практика кодов, контролирующих ошибок // Пер. с англ.- М.: Мир- 2015.-576 с.*
3. *Самойленко С.И. Помехоустойчивое кодирование. // М., "Наука" -2013.- 240 с.*

УДК 004.032.026

Сорокин М.И.,
аспирант
1 курс, факультет «Программной инженерии и компьютерной техники»
Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий, механики и оптики
Россия, г. Санкт-Петербург

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СВЁРТОЧНЫХ НЕЙРОННЫХ СЕТЕЙ ДЛЯ КЛАССИФИКАЦИИ ВИДОВ ИСКУССТВЕННОГО ОСВЕЩЕНИЯ

Аннотация: *Задача заключается в анализе и классификации источников освещения для дальнейшего построения соответствующих оптических параметров среды с использованием технологии свёрточных нейронных сетей, которые себя уже хорошо зарекомендовали в области классификации. В данной работе используется библиотека машинного обучения Keras.*

Ключевые слова: *классификация, освещение, свёрточные нейронные сети.*

Annotation: *The task is to analyze and classify the light sources for further construction of the corresponding optical parameters of the medium using the technology of convolutional neural networks that have already proved themselves in the field of classification. The machine learning library Keras is used.*

Keywords: *classification, illumination, convolutional neural networks.*

Освещение играет очень важную роль в представлении систем дополненной реальности, ведь не правильное освещение негативно влияет на наше восприятие, и неправильно освещенный объект может ввести нас в заблуждение, из-за отсутствия правильно-образованных теней.
В данной работе предлагается подход классификации видов искусственного освещения с использованием свёрточных нейронных сетей [1,2].

В качестве архитектуры свёрточной нейронной сети в данной работе было решено взять следующую архитектуру, представленную на рис. 1, которая состоит из непосредственно слоёв свёртки, чередующихся между собой, которые необходимы для формирования карты признаков, так же из слоёв субдескритизирующего слоя, которые используются для уменьшения размерности и из слоёв обычной нейронной сети – «перцептрона», которые занимаются классификацией.

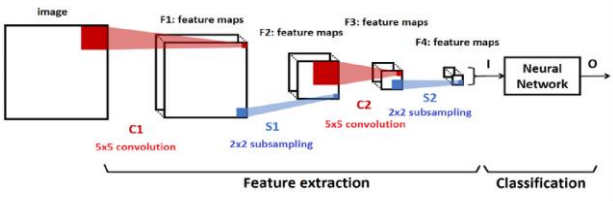


Рис. 1. Архитектура свёрточной нейронной сети.

В качестве функции активации выбрана функция RelU, которая хорошо себя зарекомендовала в работе[2]. Функцию RelU можно представить в виде формулы:

$$f(x) = max(0, x),$$

которая реализует простой пороговый переход в нуле.

Так как обучение происходит «с учителем», необходимо для начала сформировать набор изображений каждого вида освещения. На вход сети подается само изображение и его маска, с выделенным источником освещения. Каждое изображение имеет в названии свой вид освещения, чтобы сеть выделяла признаки конкретного вида освещения.

На рисунке 2 и 3 приведены примеры тестового изображения и его маски.

Рис. 2. Тестовое изображение бокового освещения.

Рис. 3. Маска тестового изображения.

Сразу стоит отметить, что алгоритм по распознаванию источников освещения ищет освещенные участки по яркостному критерию, а быть точнее по бинарному методу фильтрации. Диффузные же отражения в расчёт не берутся и с маски удаляются, оставляются лишь источники освещения. Набор данных для каждого вида освещения, а именно: бокового, напольного, потолочного и комбинированного состоит из, примерно 1000 парных изображений. Размер изображений 300 на 200 пикселей.

После того как сеть обучилась, можно запустить ее для проверки работоспособности на изображении, которое не участвовало в обучении и тестировании. Для удобства, добавлен алгоритм выделения источников освещения. На рисунках 4 и 5 представлены примеры работы нейронной сети на примере комбинированного освещения.

Рис 4. Определение источников освещения

```
prediction = loaded_model.predict(x)
prediction = np_utils.categorical_probas_to_classes(prediction)
print(classes[prediction[0]])
```

```
Комбинированный
```

Рис. 5. Пример классификации

Как можно видеть по рисунку 5, нейронная сеть правильно определила вид освещения, классифицируя его к комбинированному типу. Однако, алгоритм не всегда правильно определяет источники освещения, как например на рисунке 6, алгоритм определил участок окна как источник освещения, что не совсем соответствует правде.

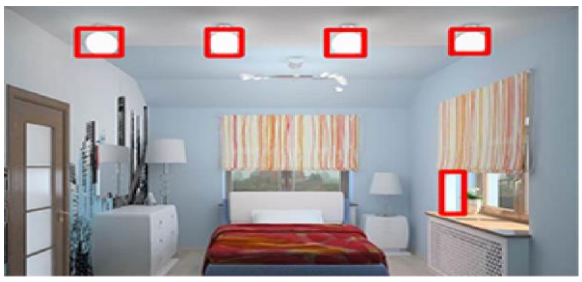


Рис. 6. Ошибочное выделение источника освещения.

В данной работе рассмотрен подход классификации видов освещения. Нейронная сеть работает, однако еще многое предстоит усовершенствовать, как например улучшить алгоритм определения источников освещения и разработать алгоритм для определения диффузных поверхностей. Так же, помимо этого следует дополнить набор данных тестовых изображений и изображений для тестирования.

Так же, стоит заметить, что алгоритм классификации правильно работает только в тех случаях, когда угол обзора направлен на комнату под таким углом, когда потолок соответствует верхней части изображения, а пол нижней. В противном же случае правильная классификация не гарантируется. Это решается дообучением сети конкретным признакам, характерным для определенных участков помещения.

Использованные источники:

1. Alex Krizhevsky, Geoffrey E. Hinton, Ilya Sutskever, ImageNet Classification with Deep Convolutional Neural Networks // Advances in neural information processing systems 2012, 1097-1105.
2. GE Hinton, V Nair, Rectified linear units improve restricted boltzmann machines // In Proceedings of the 27th International Conference on Machine Learning. (ICML-10), 807–814.

УДК 004.7

Василишин Н.С.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Инфокоммуникационных сетей и систем»
СПбГУТ им проф. М. А. Бонч-Бруевича
Россия, г. Санкт-Петербург
Ушаков И.А., Старший преподаватель
Старший преподаватель кафедры «Защищенные системы связи»
СПбГУТ им проф. М. А. Бонч-Бруевича
Россия, г. Санкт-Петербург
Котенко И.В., кандидат технических наук, доцент
доцент кафедры кафедры «Защищенные системы связи»
СПбГУТ им проф. М. А. Бонч-Бруевича
Россия, г. Санкт-Петербург

ИССЛЕДОВАНИЕ АЛГОРИТМОВ АНАЛИЗА СЕТЕВОГО ТРАФИКА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ТЕХНОЛОГИЙ БОЛЬШИХ ДАННЫХ ДЛЯ ОБНАРУЖЕНИЯ КОМПЬЮТЕРНЫХ АТАК

Аннотация: *В статье предлагаются алгоритмы анализа сетевого трафика, основанные на технологии больших данных, предназначенные для обнаружения компьютерных атак. Особенностью этих алгоритмов является использование технологий больших данных Hadoop и MapReduce. Рассматривается реализация алгоритмов и отдельные компоненты системы мониторинга для обнаружения атак.*

Ключевые слова: *информационная безопасность, большие данные, сетевой трафик, компьютерные атаки, сетевой анализ.*

Annotation: *In this paper there are suggested network traffic analysis algorithms based on BigData technologies used for network attacks detection. Main feature of these algorithms is using of such BigData technologies as Hadoop and MapReduce. This paper includes algorithms implementation and particular components of monitoring and attack prevention system.*

Key words: *Informational security, Big Data, network traffic, computer attacks, network analysis*

Введение

В наши дни чрезмерный рост Интернет-трафика связан с ростом популярности Интернет-сервисов, развитием развлекательных порталов, а также большой роли сети Интернет в бизнесе. Согласно данным компании Cisco за последние пять лет количество IP-трафика увеличилось в 8 раз, а общее количество трафика за последний год превысило 1.3 зеттабайт, что соответствует общему количеству трафика за период с 1984 по 2013 годы [1]. Такой рост вызывает проблемы при обработке и анализе трафика Интернет-провайдерами, а также затрудняет детектирование и предотвращение сетевых атак в крупных компаниях.

Предложенные компанией Google модель вычислений MapReduce и система распределенного хранения данных GoogleFileSystem (GFS) [2] были реализованы в рамках платформы с открытым исходным кодом Hadoop, предоставляющей широкие возможности для работы с большими данными. Реализованная на языке Java, данная платформа предлагает MapReduce [3] в качестве программной модели и HadoopDistributedFileStorage (HDFS) [3] в качестве распределенной файловой системы, а также множество других инструментов для транспорта данных, манипуляций над данными и т.д. Hadoop также предоставляет возможность горизонтального масштабирования и механизмы, гарантирующие отказоустойчивость вычислений и работы кластера.

Анализ сетевого трафика, выявление аномалий, детектирование сетевых атак, классификация пакетов и прогнозирование действий пользователя в сети не является тривиальной задачей. Поэтому в рамках данной статьи будут рассмотрены базовые понятия и основы применения компонент экосистемы Hadoop для решения поставленной задачи. Статья может рассматриваться в качестве отправной точки для решения проблемы анализа больших объемов сетевого трафика с целью обнаружения атак и мониторинга инцидентов безопасности в разрабатываемой в настоящее время в лаборатории проблем компьютерной безопасности СПИИРАН системе управления информацией и событиями безопасности (SIEM-системе) [4-7].

В статье рассматриваются формат дампа сетевого трафика и библиотеки для работы с дампом сетевого трафика, раскрываются проблемы распределенной обработки дампов трафика и пути их решения, приводятся примеры анализа трафика на разных уровнях модели ISO/OSI, а также демонстрируются результаты тестов производительности описываемой системы.

Формат данных

Дамп трафика представляет собой бинарный файл формата .pcap. В этом файле содержится глобальный заголовок, служебные заголовки пакетов и непосредственно сами пакеты (рис.1).

Global Header	Packet Header	Packet Data	Packet Header	Packet Data	Packet Header	Packet Data	...

Рис. 1. Структура дампа сетевого трафика. Файл формата pcap

При этом все заголовки следуют друг за другом без какого-либо выравнивания.

Структура Global Header [8, 9] представлена на рис.2.

```
typedefstructpcap_hdr_s {
        guint32 magic_number;   /* magic number */
        guint16 version_major;  /* major version number */
        guint16 version_minor;  /* minor version number */
        gint32  thiszone;       /* GMT to local correction */
        guint32 sigfigs;        /* accuracy of timestamps */
```

```
    guint32 snaplen;      /* max length of captured packets, in octets */
    guint32 network;      /* data link type */
} pcap_hdr_t;
```

Рис. 2. Структура Global Header

Поля структуры Global Header имеют следующее назначение:

- magic_number – поле, используемое для определения формата *.pcap* и порядка следования байтов, представляет собой число 0xa1b2c3d4;
- *version_major и version_minor* – поля, определяющие версию формата. Текущая версия 2.4;
- *thiszone* – поле, описывающее разницу между UTC и часовым поясом временных меток пакета. Большинство утилит оставляют это поле со значением 0;
- *sigfigs* – теоретически это поле описывает точность временных меток пакетов. На практике это поле также устанавливается в 0;
- *snaplen*–максимальный размер захваченных пакетов;
- *network* – тип заголовка канального уровня, такой как Ethernet, 802.11, TokenRing и т.д.

Структура Packet Header представлена на рис.3.

```
typedefstructpcaprec_hdr_s {
    guint32 ts_sec;       /* timestamp seconds */
    guint32 ts_usec;      /* timestamp microseconds */
    guint32 incl_len;     /* number of octets of packet saved in file */
    guint32 orig_len;     /* actual length of packet */
} pcaprec_hdr_t;
```

Рис. 3. Структура Packet Header.

Поля структуры Packet Header имеют следующее назначение:

- *ts_sec, ts_usec* – временные метки пакета в секундах и микросекундах соответственно;
- *incl_len* – число сохраненных байт пакета;
- *orig_len* – число байт пакета, передаваемых в сети.

За заголовком Packet Header идет непосредственно пакет со всеми своими заголовками и данными.

Данный формат весьма прост и обладает минимальной избыточностью, поскольку состоит из невыровненных бинарных структур, однако по этой же самой причине возможен лишь только последовательный однопоточный разбор и анализ файла.

Библиотеки для работы с pcap-файлами

Самой известной и проработанной для работы с файлами формата .pcap является библиотека libpcap [8], написанная на языке C. Она позволяет захватывать и делать дампы трафика из сети, конструировать пакеты из дампа и отправлять пакеты. Она поддерживает множество протоколов. Поскольку

Hadoop использует язык Java, то приходится использовать аналоги, написанные на Java. Такими библиотеками являются jnetpcap (и подобные ей) и RIPE-NCCHadoop-pcap-lib.

Jnet pcap является библиотекой, написанной на Java, которая использует libpcap с помощью Java Native Interface (JNI). Из этого следует, что библиотека использует большинство преимуществ нативной версии, однако, в связи с вызовом кода из JavaVirtualMachine (JVM), ухудшается производительность кода, появляются трудности с его доставкой к узлам кластера, а также с сопровождением программы.

Библиотека Hadoop-pcap-lib [10] является легковесным аналогом jnetpcap, которая не использует нативный код. Эта библиотека создана для работы с фреймворком Map Reduce, а значит, она берет на себя обязанности по чтению бинарного файла и извлечению из него пакетов трафика, работу с которыми инкапсулирует класс Packet. Библиотека лишена многих преимуществ своего аналога, однако это компенсируется ее простотой и производительностью, а также расширяемостью.

Задача параллельной обработки pcap-файла

Обе библиотеки рассчитаны на последовательную обработку .pcap-файла. Существует два варианта решения этой задачи.

Первый заключается в представлении дампа трафика в виде множества независимых .pcap-файлов. Это позволит каждому процессу на этапе map обрабатывать свою часть дампа трафика. Реализовать это можно следующими способами:

- на этапе агрегации трафика, например, утилитой tcp dump, которая позволяет сохранять дампы трафика в файлы с фиксированным размером;
- на этапе доставки трафика в HDFS средствами ApacheFlume, Kafka и др.;
- сторонними утилитами;
- после доставки трафика в HDFS отдельно запущенной map-задачей.

Данный вариант наиболее прост в реализации, но имеет свои недостатки: поскольку это «неестественный» для Hadoop способ обработки данных [11, 12], необходимо следить за равномерной обработкой трафика узлами кластера. Помимо этого, существуют накладные расходы на разбивку трафика, что снизит производительность системы. Также нарушается важное правило Hadoop –локальность данных, т.е. при выполнении map-reduce-задачи возможны перемещения анализируемых данных между узлами.

Одной из особенностей фреймворка Map Reduce является то, что при возникновении ошибки на одной из фаз та часть данных, для которой возникла ошибка, будет проанализирована снова. При использовании данного метода в момент возникновения ошибки повторному анализу будет подвержен весь файл, а не его часть. Помимо этого, данный метод рано или поздно приведет к тому, что количество файлов превысит максимально допустимое значение файловой системы.

Второй вариант решения задачи состоит в использовании эвристических алгоритмов для определения позиции начала пакета в файле. Данный алгоритм основан на допущении о том, что два последовательно идущих пакета имеют одинаковые или отличные на малую величину метки времени. Таким образом, алгоритм, используя «окно» длиной в максимальный размер двух пакетов, перемещается по одному байту по файлу, сканирует байты на предмет совпадения временных меток в заголовках двух последовательно идущих пакетов. Такой механизм поиска пакетов, как будет показано далее, демонстрирует довольно высокую точность, но может быть расширен дополнительными способами валидации пакетов. Данный способ является «естественным» для фреймворка Map Reduce и лишен проблем, которыми обладает предыдущий способ, но он более сложен в реализации.

Рассмотрим данный алгоритм более детально. Примем размер скользящего окна за удвоенную сумму длин заголовка с метаданными и пакета. За шаг скользящего окна примем один байт. Таким образом, на каждой итерации алгоритм принимает текущую позицию в файле за начало заголовка метаданных и читает его поля, в числе которых метка времени и длина следующего за ним пакета (рис.4).

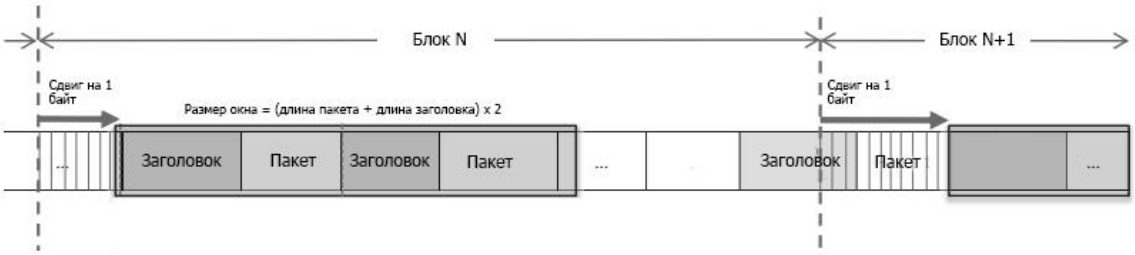


Рис. 4. Поиск начала пакета методом скользящего окна

На данном этапе проверяется корректность полей: они не могут быть отрицательными и должны находиться в допустимом для каждой величины диапазоне. Если прочитанные значения удовлетворяют условиям, далее в ходе итерации считываются аналогичные поля предполагаемых последующих заголовка метаданных и пакета. На данном этапе проверяется истинность всех необходимых условий:

- временные метки принадлежат допустимым диапазонам (которые можно узнать из глобального заголовка метаданных или принять свои значения);
- длины пакетов в сети wired len в обоих случаях принадлежат допустимым значениям (которые также указаны в глобальном заголовке, часто они равны размеру Maximum Transmission Unit – 1,5 кб);
- захваченные длины пакетов принадлежат диапазону от 0 до длины пакета в сети;
- временная метка последующего пакета больше предыдущего;
- разность временных меток пакетов не больше величины δ, где δ – некоторый промежуток времени, во время которого могут быть

захвачены 2 последовательно идущих пакета. Обычно эта величина не превышает 1 секунды.

Алгоритм завершает свою работу сразу же, как только все условия для данной позиции «окна» будут выполнены. Результатом работы алгоритма является число – позиция начала заголовка в файле относительно начала блока.

Анализ сетевого трафика

Рассмотрим возможные способы анализа трафика в соответствии с уровнями модели ISO/OSI.

1. Анализ на сетевом уровне

Заголовки сетевого уровня не предусматривают такого понятия как сессия, значит, на данном уровне возможно реализовать анализ без хранения состояния в виде сбора статистики и отслеживания аномальных отклонений. Данная задача просто реализуется в рамках фреймворка Map Reduce, так как достаточно подсчета тех или иных значений в рамках одного блока на этапе map и аккумулирования полученных значений на этапе reduce. Таким образом, на данном уровне возможно предоставить статистику по размерам пакетов, по количеству пакетов от различных ip-адресов/портов за определенные промежутки времени. На основе этого можно понять, какова общая картина распределения трафика в сети, а также какие узлы по тем или иным причинам проявляют подозрительно интенсивную сетевую активность. Также на данном уровне возможно детектировать атаку, основанную на сканировании открытых и незащищенных портов.

2. Анализ на транспортном уровне

В отличие от анализа на сетевом уровне, анализ на TCP-уровне подразумевает полное восстановление TCP-сессии. Данная задача довольно сложна, так как пакеты, принадлежащие к одной сессии, могут содержаться в разных HDFS-блоках, которые, в свою очередь, могут находиться на произвольных узлах кластера. Вдобавок к этому, необходимо восстановить TCP-соединение в обе стороны в отношении Клиент-Сервер. На данном уровне необходим анализ с сохранением состояния, иными словами, необходимо сначала восстановить сессию и только после этого производить анализ.

Задача разбивается на 2 фазы: подготовка TCP-сессий и непосредственно анализ.

На первой фазе на этапе map необходимо собрать все пакеты по ключу-кортежу (src_ip, src_port, dst_ip, dst_port, proto). При этом важно свести эти ключи к единому виду в рамках одной сессии, например, записывать поля в порядке возрастания, а отличать направление Клиент-Сервер от Сервер-Клиент можно, сравнивая порты: меньший порт принимать за порт сервера. Таким образом мы обеспечим попадание всей сессии целиком на одинreduce-узел.

На этапе reduce необходимо аккумулировать сессии.

На второй фазе можно производить анализ подготовленных TCP-сессий. На данном уровне возможно извлечь некоторые метрики производительности, такие как пропускную способность, RTT, процент ретрансляции пакетов, анализировать данные, передаваемые в ходе сессии, следить за жизненным циклом TCP-соединения.

Возможно упростить анализ на данном уровне, объединив обе фазы в одну и выполняя анализ на этапе reduce, однако в этом случае необходимо учесть возможные ошибки Out-Of-Memory.

3. Анализ на уровне приложений

С помощью анализа трафика на уровне приложений можно анализировать http-трафик, тем самым как контролируя пользовательские сессии и передаваемый контент, так и детектируя DDoS-атаки. Такой же анализ может быть применен и к другим протоколам, определенным на этом уровне, таким как SIP, VoIP, ftpи другие.

Оценка производительности

Для сравнения производительности используется набор утилит CoralReef [13], разработанный Центром Прикладного Анализа Интернет Данных (англ. CAIDA).

Оценим точность алгоритма поиска начала пакета, масштабируемость и быстродействие системы.

1. Точность алгоритма поиска начала пакета

Все последующие оценки производительности проведены с использованием алгоритма поиска пакета на основе маски меток времени, поскольку он решает многие проблемы подхода, основанного на предварительном дроблении файла. В связи с этим возникает вопрос, точен ли этот алгоритм, ведь существует вероятность ложного срабатывания, так как значения, удовлетворяющие критериям алгоритма, могут встретиться и в других полях структуры пакета.

Были проведены эксперименты на выборках от 10 Gb до 1 Tb дампов сетевого трафика, на которых данный алгоритм показал 100% точность. Этот результат был проверен с помощью CoralReef, системы анализа трафика на уровне IP.

В случае падения точности определения начала пакета на больших объемах данных можно предусмотреть механизмы валидации пакетов.

2. Масштабируемость системы

Для проверки масштабируемости системы проведено сравнение двух рассмотренных выше методов анализа трафика: на сетевом и транспортном уровне, а также определены зависимости времени, затраченного на анализ, и пропускной способности от количества узлов (НОД) в кластере (рис.5).

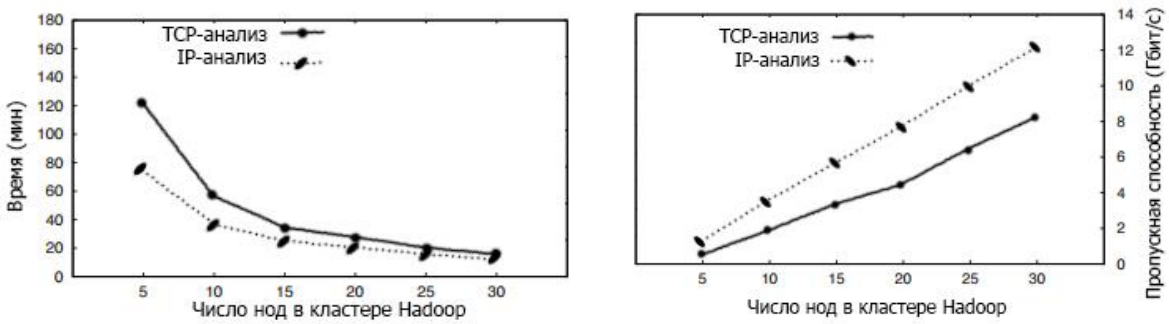


Рис. 5. Увеличение производительности системы за счет горизонтально масштабирования

Тесты проводились на дампе сетевого трафика размером в 1 Тб. Выявлено, что при увеличении количества узлов в кластере его производительность и пропускная способность увеличиваются пропорционально.

3. Быстродействие системы

Тест по определению быстродействия системы проводился на дампе сетевого трафика размером в 1 Тб на одном узле CoralReef. Выявлено, что анализ на кластере Hadoop быстрее аналогичного анализа на одиночном узле CoralReef в 3 - 20,5 раз в зависимости от числа узлов в кластере (рис.6).

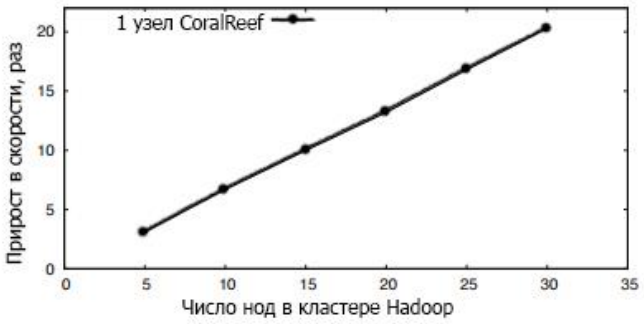


Рис. 6. Сравнение производительности системы с системой CoralReef

Увеличение производительности пропорционально увеличению узлов в кластере, но коэффициент пропорциональности никогда не будет равен 1:1. Это объясняется те, что, во-первых, определенная часть вычислений - фаза reduce - должна производиться в однопоточной среде, а во-вторых, распределенная система вынуждена считаться с расходами на передачу промежуточных данных в сети и запись на жесткий диск.

Заключение

В данной статье в качестве системы комплексного анализа сетевого трафика рассмотрена распределенная система Hadoop. Система комплексного анализа сетевого трафика позволяет обрабатывать pcap-файлы объемом свыше 5Тб с пропускной способностью более 14Гбит/с. Приведены примеры возможных методов анализа трафика, а также представлены характеристики производительности и масштабируемости такой системы. На основе автоматической и надежной доставки трафика посредством таких компонент как ApacheFlume, Kafka и др., а также периодического анализа накапливаемых

данных посредством ApacheOozie, данная система может выступать в роли полноценной масштабируемой системы мониторинга сетевого трафика больших объемов. Данная система также имеет потенциал к увеличению производительности за счет использования поточной обработки на основе ApacheSpark, оптимизации сетевого взаимодействия внутри кластера, а также на основе использования более мощных аппаратных ресурсов и тонкой настройки кластера Hadoop, что позволит анализировать сетевой трафик больших объемов и принимать оперативные меры в режиме реального времени.

Работа выполнена при финансовой поддержке РФФИ (проекты №14-07-00697, 14-07-00417, 15-07-07451, 16-37-00338, 16-29-09482 офи_м), при частичной поддержке бюджетных тем № 0073-2015-0004 и 0073-2015-0007, а также гранта РНФ 15-11-30029 в СПИИРАН.

Использованные источники:

1. Cisco White Paper, Cisco Visual Networking Index: Forecast and Methodology, [Электронный ресурс]. URL: http://www.cisco.com/c/dam/en/us/solutions/collateral/service-provider/visual-networking-index-vni/complete-white-paper-c11-481360.pdf, 2015-2020 (дата обращения: 01.08.2016).
2. Ghemawat S., Gobioff H., Leung S. The Google file system, ACM SOSP, 2003.
3. White T. Hadoop: The Definitive Guide. 2th Edition. O'Reilly Media, Yahoo Press, 2011.
4. Котенко И.В., Саенко И.Б., Полубелова О.В., Чечулин А.А. Применение технологии управления информацией и событиями безопасности для защиты информации в критически важных инфраструктурах // Труды СПИИРАН. Вып.1 (20). СПб.: Наука, 2012. С.27-56.
5. Kotenko I., Polubelova O., Saenko I. The Ontological Approach for SIEM Data Repository Implementation // 2012 IEEE International Conference on Green Computing and Communications, Conference on Internet of Things, and Conference on Cyber, Physical and Social Computing. Besançon, France, November 20-23, 2012. Los Alamitos, California. IEEE Computer Society. 2012. P.761-766.
6. Kotenko I., Chechulin A. A Cyber Attack Modeling and Impact Assessment Framework // 5th International Conference on Cyber Conflict 2013 (CyCon 2013). Proceedings. IEEE and NATO COE Publications. 4-7 June 2013, Tallinn, Estonia. 2013. P.119-142.
7. Котенко И.В., Дойникова Е.В., Чечулин А.А. Общее перечисление и классификация шаблонов атак (CAPEC): описание и применение // Защита информации. Инсайд, 2012, № 4, С.54-66.
8. Tcpdump. [Электронный ресурс]. URL: http://www.tcpdump.org.
9. Wireshark. [Электронный ресурс]. URL:http://www.wireshark.org. 10. RIPE Hadoop PCAP [Электронный ресурс]. URL:

https://labs.ripe.net/Members/wnagele/large-scalepcap-data-analysis-using-apache-hadoop
11. Dean J., Ghemawat S. MapReduce: Simplified Data Processing on Large Cluster, USENIX OSDI, 2004.
12. Toward Y.L. Scalable Internet Traffic Measurement and Analysis with Hadoop, 2013
13. CAIDA CoralReef Software Suite. [Электронный ресурс]. URL: http://www.caida.org/tools/measurement/coralreef.

УДК 004.912

Антонов Н.Г.,
студент бакалавриата
4 курс, факультет «Информатика и процессы управления»
НИЯУ МИФИ
Россия, г. Москва.

ИССЛЕДОВАНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ АЛГОРИТМА ШИНГЛОВ

Аннотация: *Данная статья посвящена такой теме, как поиск плагиата. В данной работе представлен разбор методики реализации и выбора параметров алгоритма шинглов, выработаны критерии для выбора функции контрольных сумм (сигнатур). Рассматриваются достоинства и недостатки данного алгоритма*

Ключевые слова: *системы антиплагиата, высшее образование, шинглы, супершинглы, нечеткие дубликаты, подобие текстов, алгоритм шинглов.*

Annotation: *This article deals with such project as search for plagiarism. The study presents the review of methods of implementations and parameter selection for shingle algorithm, the criteria are developed for checksum function selection. The advantages and disadvantages of this algorithm are examined.*

Key words: *Anti-plagiarism systems, higher education, shingles, supershingles, indistinct duplicates, text simularity, shingle algorithm.*

Возможности Интернета сегодня безграничны. Доступность информации, ранее закрытой для учёных, наличие в Сети полнотекстовых электронных документов из фондов крупнейших библиотек является несомненным плюсом и создаёт необходимые предпосылки для развития отечественной науки. Но есть и отрицательные стороны этого процесса. В Интернете размещено огромное количество сайтов, дублирующих одну и ту же информацию, ресурсов, специализирующихся на продаже готовых рефератов, курсовых, дипломных и магистерских работ, что даёт возможность каждому воспользоваться ими для поиска и приобретения частично или полностью подготовленного материала, для сдачи преподавателю в качестве самостоятельно выполненного задания. выполненного задания. Простота доступа к информации в большинстве случаев бесконтрольность приводят к

падению уровня знаний и отсутствию мотивации у студентов к самостоятельному мыслительному процессу.

Исправить ситуацию помогают специально разработанные системы, не только направленные на выявление плагиата, но и обладающие разнообразными функциональными возможностями. Используя их, можно отличить заимствованный материал от полученного в результате изучения и компиляции сведений из нескольких источников, проверить орфографию и пунктуацию.

Одной из задач по улучшению качества информационного поиска текстовой информации является решение проблемы дублирования информации.

В поисковой выдаче после отбора и сортировки по релевантности может оставаться множество похожих документов, хотя в силу того, что они равнозначны для пользователя, достаточно было бы включить в список только один из них, либо отобрать вес похожие документы в отдельную группу.

Такие равнозначные для пользователя по содержанию документы называют нечеткими дубликатами.

Существует класс алгоритмов для определения нечетких дубликатов, который позволяет исключить их из поисковой выдачи и улучшить тем самым качество результатов информационного поиска.

Помимо качества поиска, меры подобия текстов, рассчитанные такими алгоритмами, можно использовать как критерий качества информации и в других задачах управления информацией: очистки коллекции от дубликатов, определение спама в электронной почте, определение плагиата.

Одним из важных критериев качества является уникальность содержания, так как в случае если несколько статей слишком похожи, поисковая система не будет предоставлять дубликаты в поисковой выдаче, что ограничит аудиторию читателей. С целью обеспечения уникальности было решено определить характеристики схожести для каждого документа в хранилище, слишком взаимно схожие документы объединить в группы дубликатов. Все новые добавляемые в хранилище документы должны сразу же проверяться на уникальность.

В случае если уникальность документа слишком низкая, его добавление в хранилище не допускается, либо документ добавляется с пометкой группы дубликатов, при этом количество текстов для добавления в такую группу ограничено.

Один из способов определения нечетких дубликатов и сравнениях текстов - применение алгоритма шинглов. Алгоритм получил распространение и имеет множество прикладных реализаций в различных системах, и также упоминается в академических и научных работах. Однако ряд аспектов и параметров реализации в теоретических и практических работах часто спорен и плохо обоснован.

Для повышения эффективности алгоритма мы рассмотрели теоретические и практические аспекты и параметры реализации алгоритма шинглов.

Алгоритм получил распространение благодаря работе [1], в связи с чем его вполне можно назвать алгоритмом Бордера, он предлагает сравнивать тексты, представляя каждый из них в виде множества n-грамм, - всех последовательностей слов текстов фиксированной длины n, которые были названы шинглами. Для увеличения эффективности шинглы из текстовых подстрок преобразовывались в числа - дактилограммы (fingerprints), вычисляемые по алгоритму Рабина - Карпа. Если количество схожих элементов в двух множествах, представляющих таким образом тексты, было существенно больше количества различных, то такие тексты признавались схожими.

Позже этот метод получил развитие в исследовании [2], где подробно приводятся параметры его реализации. Авторы также предлагают способы по уменьшению вычислительной сложности алгоритма. В частности, переход от сравнения полных множеств шинглов двух текстов к сравнению усеченных множеств фиксированной длины, составленных из исходных с помощью вычисления минимумов случайных инъективных (одно-однозначных) функций.

Также среди русскоязычных ученых и инженеров популярно исследование на русском языке [3], описывающее сравнительные результаты реализации различных алгоритмов поиска дубликатов. В этом исследовании алгоритм описывается кратко со ссылкой на исследование [2], предлагаются оригинальные параметры реализации. О результатах исследования Зеленков Ю.Г. и Сегалович И.В. сообщают, что алгоритм показал на тестовых данных сравнительно плохие результаты, что, возможно, связано с неудачной параметризацией.

Несмотря на многочисленные описания алгоритма в различных работах, конкретные параметры его реализации представляются нам не всегда достаточно подробно описанными и обоснованными.

Примером параметра, который часто заимствуется в работах по данному алгоритму, является «магическое» число 84. Именно 84 случайные функции предлагают авторы исследования [2] для усечения множеств хешей шинглов. Однако в статье [2] написано: “We drew the 84 functions from a smaller space, which does not seem to be a problem in practice”, что в вольном переводе звучит: «Мы использовали 84 функции для экономии места (на диске), что на практике не выглядит проблемой». То есть, данное число было выбрано исходя из конкретных ограничений аппаратной среды.

Заметны также противоречия в трактовке, какие именно действия над данными нужно осуществлять при реализации алгоритма, какие из них и для чего необходимы и как они влияют на результат.

Мы постарались восполнить пробелы в обосновании и детализации параметров алгоритма и выбрать оптимальные параметры для нашей задачи, а также сформулировать общий подход к их выбору для подобных задач.

В основе работы алгоритма лежит определение скалярной меры подобия текстов.

Данная мера вычисляется отношениями количественных характеристик множеств признаков двух текстов.

При таком подходе можно выделить две меры, характеризующие подобие текста: сходства (выражение (1)) и меру вхождения (меру включения) (выражение (2))

$$\mathrm{rs}(A,B)\frac{|A\cap B|}{|A\cup B|} \quad (1)$$

– выражение 1 – коэффициент сходства,

где A – множество признаков первого текста;

B – множество признаков второго текста;

$$\mathrm{Cnt}(A,B)=\frac{|A\cap B|}{\|A\|} \quad (2)$$

- выражение 2 - коэффициент вхождения,

где A - множество признаков первого текста;

B - множество признаков второго текста.

Мера сходства является симметричной (выражение (1) коммутативно) и независима от размеров сравниваемых множеств, т.е. длины сравниваемых текстов. Её удобство в том, что подобие документов можно записать всего одним коэффициентом, что удобнее для обработки данных и хранения. Однако в некоторых случаях этот коэффициент дает неполное представление о «качестве подобия». Например, если текст сравнивается с его же фрагментом, т.е. $A \in B$ то коэффициент подобия будет характеризоваться отношением (3). То есть, чем меньше |A| относительно |B|, тем более различными будут выглядеть тексты по этой мере, в то время как очевидно, что качество текста, представленного множеством A для большинства задач, выглядит очень низким, то есть в данном случае как критерий качества мера использоваться не может. Для таких случаев больше применима мера вхождения, рассчитываемая отдельно для каждого из документов:

$$A\in B;\ rs(A,B)=\frac{|A|}{|B|} \quad (3)$$

В некоторых хранилищах документов (и в нашем случае) ситуация, когда |A| много меньше |B|, невозможна. Это связано с ограничениями на минимальную и максимальную длину текста. В нашей системе минимальная длина текста документа ограничена 2000 символов, а максимальная не превышает 6000, что делает достаточным применение симметричного коэффициента.

Несмотря на то что пара коэффициентов вхождения полноценно характеризует подобие текстов, их расчет применительно к алгоритму шинглов возможен не всегда, так как для повышения эффективности

алгоритма множества сравниваемых признаков усекаются до фиксированной мощности, что делает возможным рассчитать только меру сходства.

В качестве множества признаков, по которым сравниваются тексты, используется набор шинглов.

Шинглы - это упорядоченные множества слов фиксированной длины (длина измеряется в словах), на которые текст «разрезается внахлест». Соответственно, шинглы сохраняют тот же порядок слов, в котором слова следуют в тексте.

В качестве примера в таблице (1) приведено множество шинглов размером 3 из строфы стихотворения С. Есенина «Берёза».

Таблица 1.

Строфа из стихотворения, разбитая на шинглы размером 3

белая берёза под
берёза под моим
под моим окном
моим окном принакрылась
окном принакрылась снегом
принакрылась снегом точно
снегом точно серебром

Исследование [2] характеризует размер шингла в словах как существенный параметр алгоритма.

Замена слова «кумкват» на «хурма» в документе из N слов (при условии, что «кумкват» и «хурма» больше нигде в документе не встреча-ются) дает меру схожести (N - К) / (N + К) между оригинальным и модифицированным документами. Это означает, что не следует выбирать К слишком большим, чтобы даже небольшие изменения не приводили к низкому показателю подобия. С другой стороны, не следует выбирать К слишком маленьким. Как экстремальный пример можно рассмотреть случай установки К, равным единице, это приведет к сравнению лексикона документов, сделав метрику полностью нечувствительной к порядку слов.

Так как шинглы выбираются «внахлест» и каждый последующий отличается от предыдущего лишь на два слова (первое и последнее), то количество шинглов N_{sd} в документе сопоставимо с количеством его слов N и вычисляется по формуле (4), где S_{len} - длина шингла в словах.

$$N_{sd} = N_w - S_{len} + 1. \quad (4)$$

В качестве конкретного коэффициента подобия можно взять представление выражения (1) в виде выражения, которое называется коэффициентом Сёренсена (5), где *a* - количество шинглов первого текста; *b* - количество шинглов второго текста, *c* - количество совпадений шинглов:

$$K_s = \frac{2c}{a+b}$$

Порядок действий

Таким образом, для базовой принципиальной реализации алгоритма шинглов без оптимизаций необходимо совершить всего три действия:

1) выделить все для двух сравниваемых текстов множества всех шинглов размера N;

2) попарно сравнить шинглы двух множеств, подсчитав общее количество и число совпадений;

3) с учетом общего количества и количества совпадений элементов рассчитать коэффициент подобия.

В данном виде алгоритм уже вполне применим для задач сравнения отдельных текстов, когда не требуется производительности.

Все прочие операции не являются необходимыми, они служат для уменьшения вычислительной сложности алгоритма.

Повышение эффективности алгоритма

Хеширование

Алгоритм Рабина - Карпа

Первой распространенной оптимизацией базового алгоритма является введение функции расчета контрольных сумм шинглов. После разбивки документа на шинглы, они представлены строками, то есть упорядоченным набором символов. Для сравнения двух строк требуется *L1 x L2* операций, где *L1,L2* - длины соответствующих строк в символах. С возрастанием длин строк сложность возрастает как $O(L_1L_2)$.

Для увеличения эффективности можно представить каждую строку шингла в виде сигнатуры (числа, контрольной суммы), уменьшив слож-ность до O(1), однако это потребует затрат машинных операций на предварительный расчет сигнатуры, сложность которых зависит от алгоритма расчета.

В исследованиях [1] и [2] для хеширования шинглов перед сравнением используется алгоритм дактилограмм по методу Рабина - Карпа, ранее предложенному в работе [5] для поиска строки в подстроке. Идея алгоритма состоит в последовательном вычислении для строки суммы кодов отдельных её символов, взятых по модулю большого простого числа. Такой принцип преобразования называют хешированием, а осуществляющие его функции — хеш-функциями, итог в виде контрольной суммы для краткости можно назвать хешем. Функцию, реализующую преобразования по алгоритму Рабина - Карпа, можно назвать RK-hash.

Сильной стороной алгоритма является время вычисления хеша $O(n)$ [6], где п - длина строки (в нашем случае шингла), а также «закольцованности хеша», свойстве, позволяющем вычислить следующую дактилограмму на основе предыдущей. Если известен хеш одного шингла, то хеш следующего за ним, который отличается двумя словами (одно слово убрано в начале и одно добавлено в конце), можно вычислить путем вычитания из первого хеша кодов символов первого слова и добавлением символов кодов последнего. Таким образом, если для первого шингла количество операций расчета сопоставимо с длиной его строки в символах, то на каждый следующий хеш будет затрачено

лишь $L_{w1} + L_{w2}$ операций, где L_{w1} - длина первого «вычитаемого» слова, L_{w2} - второго «добавляемого» слова.

Выводы

В ходе проделанной работы нам удалось:

- детально разобрать методику реализации и выбора параметров алгоритма шинглов;
- выработать критерии для выбора функции контрольных сумм (сигнатур);
- разработать программу и, обработав данные, подтвердить критерии экспериментально;
- наметить критерии выбора параметров оптимизации алгоритма шинглов с применением MinHash и алгоритма супершинглов.

Использованные источники:

1. Ретроспектива включения двоичных объектов в исходные тексты ядра операционной системы Linux [Электронный ресурс]. URL: http://manulix.wikidot.com/kernel-blobs

2. Варшавский П.Р., Алехин Р.В. Метод поиска решений в интеллектуальных системах поддержки принятия решений на основе прецедентов // Information Models and Analyses. 2013. Vol.2. С. 385 – 392

3. Fetterly, Dennis, Manasse, Mark, Najork, Marc, and Wiener, Janet. A Large-Scale Study of the Evolution of Web Pages. Software // Practice & Experience, Wiley, 2014. – February.

4. Зеленков Ю.Г., Сегалович И.В. Сравнительный анализ методов определения нечетких дубликатов для WEB-документов // Труды 9-й Всероссийской научной конференции RCDL’2017. – Переславль-Залесский, 2017.

5. Broder, A., Glassman, S., Manasse, M., Zweig, G. Syntactic Clustering of the Web // Comput. Netw. ISDN Syst. – 1997. – Vol. 29. – Pp. 1157–1166.

6. Цимбалов А. Код реализации алгорима шинглов. – https://github.com/luckybeggar/text_search_cmp

7. Алгоритм шинглов [Электронный ресурс]. – Режим доступа : https://ru.m.wikipedia.org/wiki/Алгоритм_шинглов

УДК 339.198

Коробкова Н.А., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Маркетинг и экономическая теория»
Пензенский государственный университет архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза
Байкова Е.В.
студент 4 курс,
Пензенский государственный университет архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза

КЛАССИФИКАЦИЯ ИНСТРУМЕНТОВ ПРОДВИЖЕНИЯ В ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГЕ

Аннотация: *Статья посвящена анализу существующих инструментов Интернет-маркетинга. В статье обосновывается место и роль Интернет-маркетинга в современных условиях ведения бизнеса. Определяются основные формы работы с потребителями. Раскрываются особенности инструментов SMM-продвижения и предлагается их классификация.*

Ключевые слова: *Интрент-маркетинг, инструменты продвижения, Интренет-технологии, SMM-продвижения.*

Abstract: *The article is devoted to the analysis of existing Internet marketing tools. The article proves the place and role of Internet marketing in the current business environment. The main forms of work with consumers are determined. The features of SMM promotion tools are disclosed and their classification is proposed.*

Keywords: *Intranet marketing, promotion tools, Internet technologies, SMM-promotion.*

Деятельность современных компании сложно представить без применения инструментов Интренет-маркетинга. Интернет как канал коммуникации стремительно развивается, он позволяет компаниям взаимодействовать с потенциальными потребителями, распространять актуальную информацию о деятельности фирмы и ее продуктах, реализуя основные задачи маркетинга.

Несмотря на многообразие литературы по данной проблематике существует разрыв между теоретической информацией и тем, что происходит на практике. Так, отечественные исследователи выделяют разнообразные элементы итернет-маркетинга. Например, Дяченкова Е.Н. относит к элементам системы Интернет-маркетинга медийную рекламу, контекстную рекламу, поисковый маркетинг в целом и SEO в частности, SMM, прямой маркетинг с использованием e-mail, RSS, вирусный маркетинг и партизанский маркетинг[245].

[245] Дьячкова Е.Н. Интернет-маркетинг как инновационное направление современной концепции маркетинга// Белгородский экономический вестник. 2014. № 4 (76). С. 128-138.

Данилина М.В. выделяет несколько другие следующие инструменты Интеренет-маркетинга:

- *поисковая оптимизация;*
- *контекстная реклама;*
- *баннерная реклама;*
- *маркетинг в социальных медиа (SMM);*
- *вирусный маркетинг;*
- *интернет-PR*[246].

Анализ указанных точек зрения на элементы интернет-маркетинга, позволяет сделать вывод о том, что исследователи понимают интернет-маркетинг по-разному. Дяченкова рассматривает и понимает интернет-маркетинг, как целую систему с входящими в нее элементами, Данилина же говорит об инструментах маркетинга, хотя в обоих исследованиях встречаются одни и те же названия. Это говорит о том, что интернет-маркетинг – новое направление в маркетинге, оно изучено не в полной мере, вследствие этого разные исследователи понимают его по-разному.

Следует отметить, что среди различных инструментов и технологий Интренте-маркетинга наибольшое развитие в настоящее время получил маркетинг в социальных сетях (SMM).

SMM (от англ. Social media marketing) – это способ продвижения товаров и услуг при помощи форумов, блогосферы, социальных сетей, сервисов мгновенных сообщений, то есть всех доступных на сегодняшний день социальных-каналов[247].

SMM — процесс привлечения трафика или внимания к бренду или продукту через социальные платформы. Это комплекс мероприятий по использованию социальных медиа в качестве каналов для продвижения компаний и решения других бизнес-задач[248].

Несомненным преимуществом маркетинга в социальных сетях является их невысокая стоимсоть и возможность широкого охвата целевой потребительской аудитории. Кроме того, к преимуществам SMM-продвижения относят отсутствие навязчивости и вирусный эффект распространения. Но занимаясь маркетингом в социальных сетях необходимо быть готоавым к тому, что чрзмерная активность наряду с позитивными откликами вызывает негативную реакцию. Данный инструмент работы не всегда приводит к продажам продукции, что затрудняет оценку его эффективности.

---

[246] Данилина М.В., Дейнекин Т.В. Инструментарий интернет-маркетинга и его значение в современной экономике// Интернет-журнал Науковедение. 2014. № 6 (25). С. 70.

[247] Perfect-Seo.ru [Электронный ресурс] / Всё об интернет-маркетинге: SEO, SMM и SMO, URL: http://perfect-seo.ru/smm-what-is

[248] Студия интернет-решений [Электронный ресурс] / URL: http://miolaweb.ru/uderzhanie-klientov/za-i-protiv-smm-prodvizheniya-cherezsocseti/

Существует множество инструментов, используемых для продвижения в социальных сетях. Следует отметить, что под инструментами SMM понимаются как отдельные программные продукты, направленные на решение конкретных задач, так и целые направления деятельности.

В зависимости от целей применения инструменты SMM-продвижения можно условно разделить на две группы.

1. Инструменты SMM-продвижения, направленные на увеличения числа подписчиков. К ним относятся контент-план, проведение конкурсов и мероприятий, таргетированная и органическая реклама, хештэги.

Контент-план — это график публикаций с конкретной темой, датой и временем, которые расположены в определенной последовательности. Грамотное наполнение и ведение контента привлекает аудиторию и позволяет оптимизировать расходы на другие инструменты.

Под конкурсами понимается проведение розыгрыша призов за какую-либо активность в социальной сети (репосты, вступления, лайки и т.д.) Конкурсы являются одним из первых, малозатратных и достаточно эффективных инструментов продвижения. Основным показателям эффективности данного инструмента продвижения является стоимость привлеченного подписчика, а уже после этого количество обращений, заявок, звонков и т.д.

Органическая и таргетированная реклама – это размещение информации о сообществе в социальной сети на других популярных площадках в виде постов или всплывающих объявлений.

Хэштег – ключевое слово или несколько слов сообщения, которые облегчают поиск информации для поиска в социальных сетях.

2. Инструменты, применяемые для анализа активности социальной сети и ее пользователей. Такими инструментами SMM-продвижения являются приложения для отслеживания статистики пользователей, инструменты мониторинга отзывов, инструменты интеграции социальных сетей.

Инструменты, анализирующие статистику пользователей позволяют выявлять наиболее эффективные посты, указывают какое время размещения информации является наиболее востребованным, собирают информацию о ваших пользователях и их интересах.

Приложения, применяемые для мониторинга отзывов позволяют собирать информацию о компании и ее конкурентах, позволяют отслеживать упоминание бренда компании и ключевые слова, употребляемые с ним. Данные виды инструментов позволяют давать общую оценку отношения к компании и бренду, ее потребительский охват, а так же увлеченность брендом.

Инструменты интеграции социальных сетей, позволяют вести несколько страниц в различных социальных сетях через одно приложение. Оно

позволяет оперативно реагировать на комментарии, оценивать ответную реакцию в различных социальных сетях.

Проведенный анализ инструментов Интрент-маркетинга позволил определить место и роль маркетинга в социальных сетях. SMM обладает набор инструментов, которые способствует продвижению страницы или группы в социальных сетях. Указанные инструменты SMM-продвижения были разделены на две группы: инструменты, направленные на рост подписчиком и инструменты, способствующие оценки активности подписчиков.

Использованные источники:

1. *Всё об интернет-маркетинге: SEO, SMM и SMO, URL: http://perfect-seo.ru/smm-what-is*
2. *Данилина М.В., Дейнекин Т.В. Инструментарий интернет-маркетинга и его значение в современной экономике// Интернет-журнал Науковедение. 2014. № 6 (25). С. 70.*
3. *Дьячкова Е.Н. Интернет-маркетинг как инновационное направление современной концепции маркетинга// Белгородский экономический вестник. 2014. № 4 (76). С. 128-138.*
4. *Студия интернет-решений [Электронный ресурс] / URL: http://miolaweb.ru/uderzhanie-klientov/za-i-protiv-smm-prodvizheniya-cherezsocseti/*
5. *Халилов Д. Маркетинг в социальных сетях/ Дамир Халилов. – 2-изд. М.: Манн, Иванов и Фербер. – 2014. – 240 с.*

УДК 004.588

Артес Н.Е.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Бизнес-информатики
и управления комплексными системами»
ФГАОУ ВПО «Национальный исследовательский
ядерный университет «МИФИ»
Россия, г. Москва
Ростовский Н.С., канд. физ.-мат. наук,
доцент, факультет «Бизнес-информатики
и управления комплексными системами»
ФГАОУ ВПО «Национальный исследовательский
ядерный университет «МИФИ»
Россия, г. Москва

КОМПЬЮТЕРНЫЕ ТРЕНАЖЁРЫ И ИХ РОЛЬ В СИСТЕМЕ СОВРЕМЕННОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА

Аннотация: *Данная статься посвящена рассмотрению компьютерных тренажёров и их применению в современном образовании. Кратко рассмотрено понятие и основные виды компьютерных тренажёров.*

Проведён анализ основных преимуществ использования тренажёров в образовательном процессе. Выработаны первичные требования при принятии решения о разработке компьютерного тренажёра в образовательных целях.

Ключевые слова: *образовательная система, информационные технологии, компьютерный тренажёр, имитационная модель, педагогическая эффективность.*

Annotation: *This article is devoted to the consideration of computer simulators and their use in modern education. The concept and main types of computer simulators are briefly considered. The analysis of the main advantages of the use of simulators in the educational process. The primary requirements for the decision to create a computer simulator for educational purposes have been developed.*

Key words: *educational system, information technology, computer simulator, simulation model, pedagogical efficiency.*

В качестве главной цели современного российского образования выступает создание механизмов устойчивого развития и обеспечение качественной подготовки специалистов в соответствии с международными образовательными стандартами. В текстах всех Федеральных государственных образовательных стандартов всех уровней образования говорится о современной информационно-образовательной среде как об информационно-методическом условии реализации основной образовательной программы. Таким образом, приоритетным направлением развития является модернизация среднего и высшего звена образования, за счёт внедрение информационных технологий в обучение.

Современное обучение невозможно без использования информационно-коммуникационных технологий, особенно это касается дисциплин естественно-научного цикла. Под информационная технология обучения понимается процесс подготовки и передачи информации обучаемому посредством компьютерной техники (технических средств) и программных средств. Современные интернет-технологии позволяют интегрировать в процессе обучения все возможные виды представления учебной информации - текст, статические и динамические графические изображения, звуковые и видеофрагменты.

Одним из наиболее перспективных направлений развития информационных технологий в образовании являются тренажеры. Под компьютерным тренажером в широком смысле понимают систему моделирования и симуляции компьютерных и/или физических моделей, реализованных на базе компьютерных технологий. Компьютерные тренажёры являются программным решением, которое, с одной стороны, обеспечивает закрепление со стороны студента основных навыков и теоретических аспектов выбранной области, а с другой стороны, позволяет преподавателям

осуществлять своевременный контроль учебного процесса и реализовывать основные функции.

Существует ряд классификаций для используемых на текущий момент образовательных тренажёров, наиболее применимой из которых является классификация тренажёров по типу:

- электронный, экзаминационный тренажёр;
- демонстрационный тренажер;
- интернет-тренажёр;
- тренажер, обучающий моторным навыкам;
- тренажер, обучающий распознаванию образов;
- тренажер, обучающий работе по алгоритму;
- тренажеры, обучающий поведению в нештатных/аварийных ситуациях.

Стремление к широкому распространению и применению компьютерных тренажеров в учебных программах, может быть вызвано главным образом следующими тремя их свойствами. Во-первых, образовательные тренажёры являются мобильным образовательным инструментом, распространение которого может с лёгкостью осуществляться по локальным и глобальным компьютерным сетям. Во-вторых для разработки компьютерного тренажёра нет ограничений, вызванных предметной областью, что делает и универсальным инструментом. И в-третьих, использование компьютерных тренажёров способно обеспечить соблюдение баланса между изучением теоретических и практических аспектов любой дисциплины.

Вне зависимости от типа компьютерного тренажера, можно выделить следующие основные преимущества их использования:

- позволяют понять сущность протекающих процессов и их взаимную зависимость, проиллюстрировать алгоритмы и закономерности;
- повышают эффективность образовательного процесса, закрепляя теоретические основы практическими результатами;
- позволяют снизить образовательные издержки за счёт параллельного обучение большего количества студентов;
- позволяет имитировать сложные и дорогостоящие процессы, которые не встречаются в чистом виде или реализация которых сопряжена с высокими рискаим и последствиями для реальных показателей системы;
- позволяют проиграть большое количество возможных стратегий, за счёт варьирования основных параметров;
- уменьшают затраты на эксплуатацию дорогостоящего оборудования, сокращая время для настройки и подготовки его к работе;
- ускоряют длительные процессы для моментального получения результата;
- позволяют управлять процессом обучения в индивидуальном порядке, с учётом личных особенностей каждого субъекта;
- минимизируют временные затраты на освоение нового материала;

- способствуют повышению заинтересованности обучающегося, выявлению познавательного интереса за счёт подключение игрового аспекта;

Применительно к образовательному процессу компьютерный тренажер может быть определён как устройство для обучения, которое, должно иметь три принципиальные и необходимо важные составные части: конструктивную, модельную, и дидактическую, которые вместе представлены на Рисунке 1.

Рисунок 1. Общая схема компьютерного тренажёра.

Конструктивная часть подразумевает под собой отражение точной виртуальной копии рабочего места пользователя системы. Модельная часть отражает адекватный образ функционирования оборудования, моделируя протекание в нем базовых процессов. Модельная часть представляется в виде алгоритмически описанной имитационной модели и механизмов взаимодействия пользователя с тренажёром. Дидактическая часть представляет собой рабочее место преподавателя с программой оценки и контроля действий обучающегося или систему автоматизированного контроля над работой обучающегося. Может быть реализлована, например, в виде образовательной среды, сочетающей в себе теоретический материал, практические задания и примеры для самопроверки.

Первоочередной задачей при принятии решения о разработке образовательного тренажёра является определение списка критериев, которым он должен соответствовать. Можно определить следующий универсальный перечень критериев:

1. Разрабатываемая программа должна подходить под определение компьютерного тренажера.

2. Программа должна обладать функционалом визуализации, а также позволять на основании конспекта опорного теоретического материала, студентом самостоятельно овладевать рассматриваемой темой.

3. Программа должна предоставлять достоверную информацию за счёт корректной работы всех описанных алгоритмов.

4. Программа должна иметь наглядность предоставления информации с поддержанием механизмов контроля и проверки результатов усвоения полученных знаний.

5. Разработанный тренажёр должен быть легко адаптируемым к совместному применению с другими формами обучения данной теме.

Разработанный на основе данных первичных требований компьютерный тренажер должен предусматривать:

1. Генерацию иди выбор последовательности однотипных заданий по определенной теме и предъявление их учащемуся.
2. Представление учащемуся средств выполнения заданий: электронный калькулятор, редактор теста, программный модуль работающий по определённому алгоритму.
3. Представление учащемуся консультации или образца решения по его требованию.
4. Анализ действий учащегося с качественной оценкой результатов и выдачей рекомендаций по достижению наилучших результатов.

Использованные источники:

1. Поляк В.Е. Компьютерные тренажеры и интерактивные электронные технические руководства: как их использовать в учебном процессе, [Электронный ресурс] // nito.rsvpu.ru/files/nito2013/presentations/Поляк.pps
2. Гималетдинова К. Р., Мулеева А.Ю, Применение сетевых сервисов веб 2.0 при организации совместной деятельности на уроках // Педагогические науки, 2017 - №61-2, [Электронный ресурс] // https://novainfo.ru/article/4403
3. Интерактивные тренажеры и их значение в учебном процессе // Векслер В. А., Рейдель Л.Б., Педагогические науки – 2016 - №41-1, [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: http://novainfo.ru/article/4403/]

УДК 004.624:75(942)

Михнев И.П., канд. техн. наук, доцент
кафедра «Информационных систем и математического моделирования»
Волгоградский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «РАНХиГС при Президенте РФ»
Попова А.С., Тапилина Л.Ф.
студентки, 1 курс, факультет «Юридический»
Волгоградский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «РАНХиГС при Президенте РФ»
Россия, г. Волгоград

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ПОДХОДЫ К МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация: *В статье рассматриваются стратегии международной информационной безопасности. Внимание уделяется обоснованности использования терминов «компьютерная сетевая атака» и «кибервойна» в*

международно-правовом контексте. Проводится сравнительный анализ концепций России и США по обеспечению информационной безопасности.

Ключевые слова: *информационная безопасность, угрозы информационной безопасности, концепция международной информационной безопасности.*

CONCEPTUAL APPROACHES TO INTERNATIONAL INFORMATION SECURITY

Abstract: *The article examines the strategies of international information security. Attention is paid to the validity of the use of the terms "computer network attack" and "cyberwar" in the international legal context. A comparative analysis of the concepts of Russia and the United States on ensuring information security is conducted.*

Keywords: *information security, threats to information security, the concept of international information security*.

Геополитика современного мирового пространства закономерно предполагает сотрудничество государств, направленное на обеспечение многих жизненно необходимых условий, в том числе и международной информационной безопасности. Основу развивающегося глобального информационного общества сегодня составляют информационные технологии, проникновение которых наблюдается во всех сферах межгосударственного сотрудничества. Однако, вызывает опаску распространение их в военной сфере, использование во враждебных целях в условиях кризисных и конфликтных ситуаций, поскольку определяющей чертой такой формы является то, что и оружием, и целью нападения является сама сеть и ее информация. Надо заметить, что информатизация современного общества открывает не только новые возможности, но и способствует возникновению новых угроз. Речь идет о комплексе проблем обеспечения информационной безопасности, а также противоборство в информационной области [1].

Возникновение в мировом сообществе сферы высоких информационных технологий представляет собой серьезный вызов для России. Поэтому в 2000 году Россия приняла «Доктрину национальной безопасности», заключающуюся в обеспечении суверенитета и территориальной целостности России с учетом информационной безопасности. С течением времени информационные технологии приобрели глобальный трансграничный характер. Концепцией и Стратегией развития информационного общества в РФ, утвержденной Президентом РФ и Государственной программой РФ «Информационное общество (2011 - 2020 гг.)» определено, что одним из вызовов, на который должна ответить РФ, является переход развитых стран к формированию новой технологической базы экономических систем, основанной на использовании новейших достижений в области информатики [2].

В сентябре 2011 г. в Екатеринбурге, на второй международной встрече высоких представителей, курирующих вопросы безопасности, был представлен подготовленный российской стороной проект концепции «Конвенции ООН об обеспечении международной информационной безопасности». По мнению российских экспертов, представленный проект конвенции ООН во многом «является противовесом известной Будапештской конвенции (Конвенции Совета Европы по киберпреступности), которую Вашингтон пытается навязать как документ «глобального» характера в вопросах кибербезопасности». В данной связи А. Новацкий пишет: «Россию не устраивает в Будапештской конвенции 32 статья о «трансграничном доступе», позволяющая спецслужбам одних стран проникать в компьютерные сети других стран и проводить там операции без ведома национальных властей. Долгое время российская сторона пыталась убедить европейцев удалить это нарушающее государственный суверенитет положение, но страны-подписанты отказываются вносить какие-либо изменения в документ. Логичным шагом для России стал отказ от подписания Будапештской конвенции» [3].

На сегодняшний день в международной дискуссии превалируют два основных подхода. Первый – подход Соединенных Штатов и их союзников, согласно которому для обеспечения кибербезопасности на международном уровне не требуется разработки и принятия новых норм и принципов. Важно подчеркнуть, что американских подход сосредоточен на разработке международных механизмов обеспечения информационной безопасности в узком смысле – кибербезопасности. Американская концепция охватывает три ключевых уровня обеспечения кибербезопасности – государство, частный бизнес и отдельные пользователи [4].

Сторонники второго подхода - Россия и ее партнеры исходят из необходимости выработки специального режима в виде документа - Конвенции ООН об обеспечении международной информационной безопасности с учетом специфики информационного пространства. США изначально в качестве цели информационной войны определяло информационное превосходство над противником, для достижения которого предусматривалось вмешательство, повреждение или разрушение его информационных систем при защите собственных систем и сетей.

Российская позиция состоит в том, чтобы рассматривать возможное противоправное использование информационных технологий во всех сферах. Такой подход может быть полезен для разработки адекватной политическим реалиям современного мира политики информационной безопасности. Эта политика должна стать важной составляющей системы мер по обеспечению национальной безопасности РФ, включая и противодействие угрозам в информационном пространстве. На формирование такой политики направлен Указ Президента РФ «О создании государственной системы обнаружения, предупреждения и ликвидации последствий компьютерных атак на информационные ресурсы РФ», подписанный 15 января 2013 г. А 5 декабря

2016 года вступил в силу указ Президента РФ, утверждающий новую Доктрину информационной безопасности [5].

Американская стратегия использования ИКТ в военно-политических целях, включающая в себя проведение информационных операций может стать дестабилизирующим фактором международной безопасности. Действия США в киберпространстве подталкивают страны к разработке военных доктрин, предусматривающих ведение информационных войн и использование информационного оружия, что, в свою очередь, ведет к новой гонке вооружений, на этот раз информационных, а также закладывает потенциал для киберконфликтов. Необходимо отметить, что в гонке информационных вооружений будут участвовать и сверхдержавы, и технологически гораздо менее развитые страны, и индивиды, что усложняет задачу выработки механизмов сдерживания в киберпространстве. В этой связи особую актуальность и важность приобретают вопросы международного регулирования использования информационных технологий с тем, чтобы не допустить возникновения «серых зон» в действующем международном праве, нормы и принципы которого не всегда учитывают характеристики и особенности новейших технологий [6].

Возникновение глобального информационного пространства, несомненно, способствует более широкому распространению принципа баланса интересов в современных международных отношениях. В отношениях России с США и НАТО в информационной сфере сложилась асимметрия, которая не только не сокращается, но и еще, возможно, будет долго сохраняться. В данных условиях нашей стране следует искать асимметричные ответы на потенциальные информационные угрозы. Следует сосредоточить активность в информационном пространстве тех регионов, где особенно важны наши национальные интересы (СНГ, ОДКБ, ЕврАзЭС и ШОС). Стратегия информационного превосходства, под которым в США понимается способность собирать, обрабатывать и распространять непрерывный поток информации, при этом лишая других субъектов возможности осуществлять подобные действия, требует корректировки [7].

Согласно административным директивам и документам Министерства обороны, Соединенные Штаты активно готовятся к ведению противоборства в киберпространстве, основной целью которого является обеспечение информационного превосходства над противником. Ставка делается на наступательные средства и методы, позволяющие проводить широкий спектр информационных операций. На сегодняшний день США активно используют полученное на правах создателей преимущество контроля за корневыми серверами системы доменных имен, функционирование которых критично для сети Интернет в целом военное, так и мирное время, и тем самым достигать поставленных политических целей [8].

Предложенный Россией проект документа охватывает весь спектр угроз информационной безопасности (военно-политического, преступного и террористического характера), включая такие важные с точки зрения

национальных интересов РФ угрозы, как действия в информационном пространстве с целью подрыва политической, экономической и социальной систем другого государства, психологическая обработка населения, дестабилизирующая общество, а также манипулирование информационными потоками в информационном пространстве других государств. Данный документ отражает широкий подход к вопросам обеспечения информационной безопасности, который не ограничивается аспектами кибербезопасности [9].

Для эффективного противодействия угрозам информационной безопасности важно обеспечить необходимую правовую базу, как на национальном, так и на международном уровне. С точки зрения обеспечения международной информационной безопасности важными направлениями межгосударственного сотрудничества является работа над гармонизацией национальных законодательств стран в целях повышения эффективности взаимодействия в случаях злонамеренного использования ИКТ, а также выработка универсального режима МИБ, что позволит установить общепринятые правила игры в киберпространстве [10].

С учетом сохраняющихся различий в подходах к международным механизмам обеспечения информационной безопасности России и США дальнейшее развитие политико-правовых механизмов регулирования сферы МИБ возможно в направлениях, представляющих общий интерес: выработка общих подходов к угрозам информационной безопасности и мерам по их устранению в рамках Группы правительственных экспертов ООН по МИБ, разработка общепринятых правил поведения государств в киберпространстве, а также формирование перечня мер по укреплению доверия в киберпространстве. Поступательная проработка вопросов МИБ в рамках двусторонних и многосторонних практических договоренностей также будет способствовать повышению уровня доверия между государствами и формировать основу будущего универсального режима международной информационной безопасности.

Использованные источники:

1. *Капустин А.Я.* Угрозы международной информационной безопасности: формирование концептуальных подходов, Журнал российского права. 2015. № 8.

2. *Михнев И.П., Петросян М.К., Новикова А.А.* Основы информационной безопасности хозяйственной деятельности: угрозы безопасности и средства защиты систем обработки информации. // Современные проблемы управления и регулирования: монография / Под общ. ред. Г.Ю. Гуляева - Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2018. – С. 228-237.

3. Глобальные процессы, безопасность и устойчивое развитие. Материалы «круглого стола» // Alma Mater. 2012. Март. № 3. С. 12.

4. *Михнев И.П., Пустовалова И.О., Жорник Е.А.* Электронные научно-исследовательские библиотеки как важнейший инструментарий образовательного процесса РАНХиГС. // Инновационные подходы в решении

проблем современного общества: монография / Под общ. ред. Г.Ю. Гуляева – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2018. – С. 136-144.

5. *Михнев И.П.* Информационная безопасность в современном экономическом образовании. // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2013. № 4. С. 111-113.

6. Стратегия развития информационного общества в Российской Федерации (утв. Президентом РФ 7 февраля 2008 г. № Пр-212)

7. *Михнев И.П., Челнокова А.Д., Лазарева А.Е.* Информационные ресурсы в менеджменте: технологии поиска информации и информационное обеспечение предпринимательской деятельности. // Современные проблемы управления и регулирования: монография / Под общ. ред. Г.Ю. Гуляева – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2018. – С. 129-138.

8. *Михнев И.П.* Информационная безопасность на просторах мобильного Интернета. // Вестник Московского университета им. С.Ю. Витте. Серия: Образовательные ресурсы и технологии. – 2015. – № 4 (12). – С. 66-70.

9. *Михнев И.П., Михнева С.В., Сальникова Н.А.* Информационная безопасность в Российской Федерации: современность и перспективы развития. // В сборнике: Образование и наука: современные тренды. Коллективная монография. Сер. "Научно-методическая библиотека" гл. ред. О. Н. Широков. Чебоксары, 2018. С. 103-112.

10. *Новацкий А.* Борьба вокруг проекта Конвенции ООН о международной информационной безопасности // Фонд стратегической культуры. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.fondsk.ru (дата обращения: 15.06.2018).

УДК 004.9

Короткова Д.А,
студентка,
Ульяновский государственный университет,
г. Ульяновск

МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МОДЕЛИ ЭПИДЕМИИ PSIDR И AAWP

Аннотация. Угроза заражения компьютерных систем злоумышленным программным обеспечением (например, компьютерными вирусами) представляет ощутимую угрозу не только персональным компьютерам, но и компьютерным системам, используемым в различных областях жизнедеятельности.

Чтобы быстро предотвратить эпидемию, необходимо создать новые системы по обнаружению. Большую роль при разработке антивирусного программного обеспечения играет поведение математической модели.

В данной статье я рассмотрю модели PSIDR и AAWP.

Ключевые слова: моделирование, вирусы, функция Ляпунова.

Annotation. The threat of infecting computer systems with malicious software (for example, computer viruses) poses a perceptible threat not only to personal computers, but also to computer systems used in various areas of life.

To quickly prevent an epidemic, you need to create new detection systems. The behavior of the mathematical model plays an important role in the development of antivirus software.

In this article, I'll look at the PSIDR and AAWP models.

Key words: modeling, viruses, PSIDR, AAWP, Lyapunov function.

Модель ***PSIDR*** (Progressive Susceptible–Infected–Detected–Removed model) характеризуется наличием четырех состояний: зараженные (I), не зараженные (S), найденные зараженные объекты (D), вылеченные объекты, обладающие иммунитетом (R). Поведение системы, описанное с помощью модели PSIDR, делится на два этапа:

Период свободного распространения вируса в сети.

Вирус распространяется согласно SI модели в течение некоторого времени со скоростью β.

Период обнаружения вредоносного ПО.

В этой фазе скорость распространения остается прежней, восприимчивые субъекты вакцинируются со скоростью μ, а инфицированные обнаруживаются со скоростью μ и «лечатся» со скоростью δ

$$\begin{cases} \frac{dS(t)}{dt} = -\beta S(t)I(t) \\ \frac{dI(t)}{dt} = \beta S(t)I(t) \\ N = S(t) + I(t) \end{cases} \qquad \begin{cases} \frac{dS(t)}{dt} = -\beta S(t)I(t) - \mu S(t) \\ \frac{dI(t)}{dt} = \beta S(t)I(t) - \mu I(t) \\ \frac{dD(t)}{dt} = \mu I(t) - \delta D(t) \\ \frac{dR(t)}{dt} = \delta D(t) + \mu S(t) \end{cases} \quad (1)$$

где β - частота заражения; δ – частота лечения; μ – вероятность вылечивания, S(t) – количество уязвимых объектов; I(t) – количество зараженных объектов; R(t) – количество вылеченных (с иммунитетом) объектов (на первой стадии = 0); D(t) – количество обнаруженных зараженных объектов (на первой стадии = 0).

Исследуем нулевое решение $S = I = D = 0$ данной системы (1) на устойчивость. Найдём функцию Ляпунова в виде $V(X) = V(S, I, D) = \frac{(S^2+I^2)}{2} + \frac{\gamma}{2}D^2$ (2)

Определение. Функция $V(X)$ непрерывно дифференцируемая в некоторой окрестности U начала координат, называется *функцией Ляпунова* автономной системы $X' = f(X)$, если выполнены следующие условия:

1. $V(X) > 0$ для всех $X \in U\{0\}$;
2. $V(0) = 0$;

3. $\frac{dV}{dt} \leq 0$для всех $X \in U$.

Вычислим полную производную функции (2).

$\frac{dV}{dt} = -\mu(S^2 + I^2) + \gamma\mu ID - \gamma\delta D^2$

Согласно критерию Сильвестра функция Ляпунова (2) системы (1) будет положительно определена при $\gamma < \frac{4\delta}{\mu}$

Выражение можно преобразовать, пусть $\gamma = \frac{2\delta}{\mu}$, где $\mu > 0$ и $\delta > 0$.

$$\frac{dV}{dt} = -\mu(I^2+S^2) + 2DI - \frac{2\delta}{\mu}D^2 < 0$$

Функция Ляпунова (2) системы (1) имеет вид

$V(X) = V(S, I, D) = \frac{(S^2+I^2)}{2} + \frac{\delta}{\mu}D^2$

Нулевое решение $S = I = D = 0$ асимптотически устойчиво, так как существует функция Ляпунова с отрицательно определенной производной.

В модели ***Active Analytical Worm Propagation*** (AAWP) вводится следующее предположение о поведении червя: червь может атаковать несколько узлов одновременно, и не будет пытаться инфицировать узел, который уже заражен. Кроме того, в модели заложены следующие предположения: червь использует в качестве стратегии поиска только случайный выбор жертвы, а для инфицирования жертвы червю достаточно одного кванта времени.

В отличие от эпидемиологических моделей, основанных на непрерывных по времени дифференциальных уравнениях, модель AAWP использует дискретное время.

Это позволяет учитывать аспект протяженности во времени процесса заражения узла: узел, зараженное ПО, не может немедленно начать заражение других узлов, пока не завершилась его инфицирование. В моделях рассмотренных выше предполагалось, что вирус начинает распространяться с узла в момент начала заражения самого узла.

Следует отметить, следующую особенность AAWP: параметры модели напрямую связаны с программными характеристиками червя, которые можно получить в явном виде, изучив его исходные коды и/или исполняемый файл (в некоторых случаях это может быть более простой процедурой в сравнении со сбором статистик).

Когда речь идет о распространении червя случайного сканирования, коэффициент рождаемости β становится $\frac{sN}{2^{32}}$, где N - общее количество уязвимых хостов. Распространение вируса описывается рекуррентной формулой:

$$n_{i+1} = (1-d) \cdot n_i + [N - n_i] \cdot \left[1 - (1 - \frac{1}{2^{32}})^{sn_i}\right]$$

где n_i – количество заражённых принципалов на i-м тике, d – скорость выведения субъектов из строя, s – частота сканирования.

Модель AAWP создавалась специально для моделирования эпидемий червей подобных Code Red.

Данные вируса Code Red по данным CAIDA.

$$N \approx 350\,000\,;\ I(0) \approx 1\,;\ \beta \approx \frac{1.5}{2} \quad (3)$$

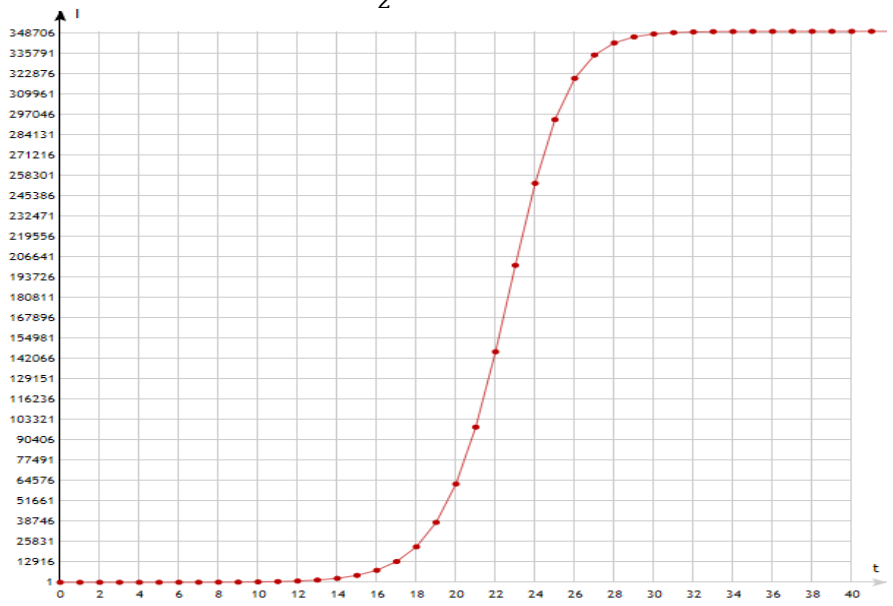


Рис 1. Модель AAWP. Зависимость
распространения инфекции от времени с параметрами (3).

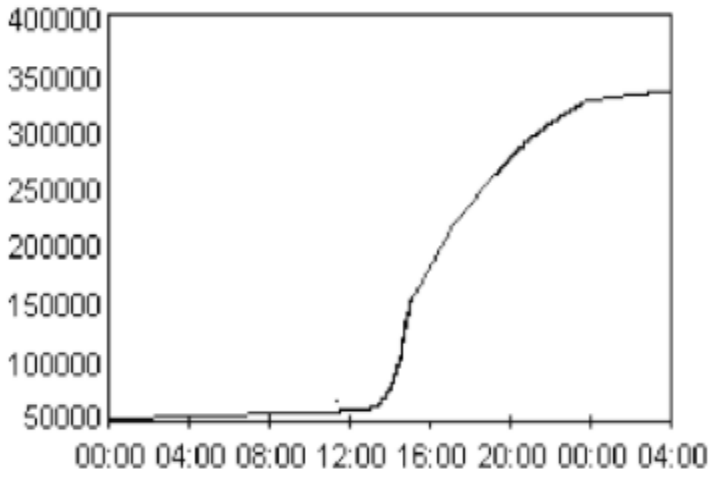


Рис. 2. Эпидемия червя Net-Worm.Win32.CodeRed.b.

Заключение.

PSIDR модель пригодна для более детального моделирования, наиболее приближенного к реальным условиям, так же она учитывает вакцинацию субъектов. Для данной системы дифференциальных уравнений найдена функция Ляпунова, так же система исследована на устойчивость. Поведение решений, с условиями, близкими к начальным, «не сильно отличается» от поведения исходного решения.

Путем численного анализа было установлено, что с настройками подобранными согласно статистическим данным выходные результаты модели AAWP практически соответствуют статистическим данным эпидемии Code Red. Таким образом, AAWP возможно гибко настраивать для описания специфики различного вредоносного ПО.

Литература.

1. Брэгг, Р. Безопасность сетей. Полное руководство / Р. Брэгг, М. Родс-Оусли, К. Страссберг. – М. : Эком, 2006. – 912 с. – ISBN 5-7163- 0132-0.
2. Chen, Z., Gao, L., Kwiat, K.: Modeling the spread of active worms. In: Proceedings of IEEE INFOCOM 2003. (2003) http://citeseer.ist.psu.edu/chen03modeling.html
3. Качалин А.И., «Моделирование процесса распространения сетевых червей для оптимизации защиты корпоративной сети», Искусственный интеллект, 2006 No 2, с.84-88.
4. Описание CAIDA dataset http://imdc.datcat.org/collection/1-001PM=CAIDA+Code-Red+Worm+Dataset
5. Гордон, Я. Компьютерные вирусы без секретов / Я. Гор- дон. – М. : Новый издательский дом, 2006. – 320 с. – ISBN 5-9643- 0044-8.

УДК 002.304

Почевалов И.Г.
студент магистратуры
2 курс, Информационно-технический факультет
Новосибирский государственный университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

МЕТОДИКА ПРОЕКТИРОВАНИЯ СИСТЕМ WEB 2.0

Аннотация: *Статья посвящена методике проектирования Web 2.0. В статье кратко изложена история развития методики. Также автором рассмотрены основные отличительные черты данной методики. В статье указаны основные преимущества веб-сервисов перед традиционным программным обеспечением.*

Ключевые слова: *приложение, сервис, программа, интернет, проектирование, разработка.*

Annotation: *The article is devoted to the method of Web 2.0 design. The article briefly describes the history of the development of the methodology. In addition, the author considers the main distinctive features of this method. The article shows the main advantages of web services over traditional software.*

Key words: *application, service, program, internet, design, development.*

На сегодняшний день можно однозначно сказать, что Web — это новый тип программного обеспечения. Традиционное программное обеспечение представляет собой приобретённую программу на компакт-диском или скачанный из интернета файл для установки на персональном компьютере.

Однако у такого подхода к пути пользованию программами есть альтернатива под названием веб-приложения, которые стоит называть не иначе как веб-сервисы. Веб-сервис представляет собой приложение, размещенное на удалённом сервере производителя и доступное конечному

пользователю посредством работы в браузере. Данный подход представляет собой скорее услугу, нежели коробочный продукт.

Сервисы имеют массу преимуществ перед традиционным программным обеспечением. Среди них:

- отсутствие надобности в дистрибуции;
- возможности постоянной доработки приложения;
- использование идеи интеграции.

История развития методики проектирования Web можно разделить на 3 эпохи. Первой из них является Web 0 — это этап зарождения такого явления, как Web. Стоит разделять понятия web и интернет. Интернетом является компьютерная сеть, иначе говоря, объединенные программно-аппаратными устройствами и каналами связи компьютеры. Web – это информационное содержание сети интернет, иначе именуемый контентом. Нулевой версией веба можно считать тот этап, когда интернетом пользовались исключительно научно-исследовательские институты и крупные компании, для которых эта сеть и создавалась. Что касается стандартов, то они были соответствующие. Например, SGML — предшественник нынешнего (X)HTML, не способный описывать дизайн страницы, а необходимый только для обозначения логической разметки. Фактически, Web представлял своеобразный склад документов, при этом исключительно текстовых, при этом не могли содержать картинки, объединённых гиперссылкам

В следующую эпоху развития Web интернет стал включать в себя огромное количество мультимедиа: фотографии, музыка, видео, тексты и так далее. Доступ в сеть стали получать почти все обладатели персональных компьютеров, что увеличило количество и разнообразие пользователей. Появился Web-дизайн. Главным отличием Web от Web 2.0 была слабая возможность влиять на контент. «В настоящее время существует достаточно много версий и определений того, чем является web 2.0» [1]. Как правило, пользователи могли общаться на форумах и чатах, а создавать собственные сайты могли единицы. Для создания своего собственного сайта людям приходилось разбираться в языках программирования, покупать услуги по размещению своих сайтов по большим ценам. Поэтому в эпоху Web 1.0 центральное место занимали сайты.

Web 2.0 — это обозначение новых течений, нового этапа эволюции в Интернете. Его центром являются люди. Web 2.0 не сменил все сайты новыми. Он стал результатом постоянно текущего прогресса, его логическм улучшением.

Понятие Web 2.0 довольно широкое. В него входят: унифицированный стиль сайтов, использование новых технологий, в некоторых случаях клиентские приложения.

«Создателем термина "web 2.0" является Тим О'Рейли (Tim O'Reily). 30 сентября 2005 он написал статью, в которой рассказывает о новой концепции веба, пришедшей на замену рухнувшему "доткому". Собственно, с этой статьи и начались разговоры о "втором" вебе» [2].

Таким образом основными характерными чертами Web 2.0 являются:

1. Ориентация на взаимодействие. Взаимодействие пользователя с обычным сайтом обычно ограничивается переходами между страницами. В случае с интернет-магазином всё происходит несколько сложнее, тем более в момент покупки. Но если товар представлен информативно и привлекает пользователя, то он готов эти сложности преодолевать. В Web первой версии главной задачей разработчика не была организация взаимодействия, всё внимание уделялось наполнению. В Web 2.0 благодаря взаимодействию появляется наполнением, так как его создают сами пользователи. Потребность в улучшении взаимодействия пользователя с сайтом реализуется при помощи технологии AJAX.
2. Проект Web 2.0, как правило, существует только в сети. Он не может быть представлен в виде локальных приложений на персональных компьютерах.
3. Простота оформления. Web 2.0 обычно выглядит лаконично, сдержано, в стиле минимализма. Чтобы выглядеть привлекательно для пользователя, появляется необходимость затрачивать много времени для создания высококачественного оформления.

В заключение хочется сказать, что перспективы методику Web 2.0 достаточно хорошие, учитывая постоянно растущее количество веб-ресурсов, которые используют данную методику проектирования. Разработчики языков программирования также совершенствуют инструменты, позволяющие реализовывать Web-приложения в соответствии с Web 2.0.

Использованные источники:

1. Алексеев А., Савельев А. Концепция WEB 2.0 [Электронный ресурс] // Национальный Открытый Университет "ИНТУИТ". URL: https://www.intuit.ru/studies/courses/3734/976/lecture/27459 (дата обращения: 27.05.2018).
2. Дотс Р. Ликбез по Web 2.0 [Электронный ресурс] // Библиотека Интернет Индустрии I2R.ru. URL: http://www.i2r.ru/static/512/out_23422.shtml (дата обращения: 27.05.2018).

УДК 004.75

Арушанов С.А.
студент
4 курс, факультет «Компьютерная безопасность»
Дальневосточный Федеральный Университет
Россия, г. Владивосток
Кострыкин Д.М.
студент
4 курс, факультет «Компьютерная безопасность»
Дальневосточный Федеральный Университет
Россия, г. Владивосток
Макаров Н.С.
студент
4 курс, факультет «Компьютерная безопасность»
Дальневосточный Федеральный Университет
Россия, г. Владивосток
Научный руководитель: Кошелев С.О.

МЕТОДЫ ЗАЩИТЫ ИНФРАСТРУКТУРЫ ОБЛАЧНЫМ ПРОВАЙДЕРОМ

Аннотация: *Облачные вычисления могут помочь компаниям достичь большего, исключив физической связи между IT инфраструктурой и её пользователями. В то же время быстрое внедрение облачных сервисов на данный момент является затруднительным из – за следующих факторов: безопасность, приватность и надежность. Обычно профессионалы в информационной безопасности определяют правила безопасности, рекомендации и лучшие способы организации IT инфраструктуры компании на уровне сети, хоста и приложения. В этой статье обсуждаются проблемы обеспечения безопасности инфраструктуры и способы их решения. Особое внимание уделяется таким аспектам, как безопасность данных. Определены основные компоненты безопасности облачной инфраструктуры, даны соответствующие вопросы и рекомендации.*

Ключевые слова: *Облако, услуги, инфраструктура, IaaS, безопасность, данные.*

The summary:*Cloud computing can help companies accomplish more by eliminating the physical bonds between an IT infrastructure and its users. Users can purchase services from a cloud environment that could allow them to save money and focus on their core business. At the same time certain concerns have emerged as potential barriers to rapid adoption of cloud services such as security, privacy and reliability. Usually the information security professionals define the security rules, guidelines and best practices of the IT infrastructure of a given organization at the network, host and application levels. The current paper discusses miscellaneous problems of providing the infrastructure security. The different aspects of data security are given a special attention, especially data and its security*.

The main components of cloud infrastructure security are defined, and the corresponding issues and recommendations are given.

Key words:*Key words: cloud, service, infrastructure, IaaS, security, data.*

Предисловие

В настоящее время одной из основных тем многих дискуссий в области информационных технологий являются облачные вычисления, и ключевым моментом в них является безопасность облачных вычислений. Обычно разговоры ориентированы на все стандартные преимущества, недостатки и требования безопасности. Несмотря на то, что наиболее распространенные меры безопасности защищают данные от потери, несанкционированного доступа, нарушения целостности, существуют и другие необходимые и важные характеристики любой IT инфраструктуры, которые должны быть реализованы гораздо более серьезным образом. Одной из таких структур является облачная инфраструктура.

1. Определение облачных вычислений

Облачные вычисления — это модель обслуживания на основе технологий виртуализации и распределенных вычислений. Типичные поставщики облачных вычислений предоставляют общедоступные приложения, к которым обращаются из другого веб-сервиса или программного обеспечения, такого как веб-браузер, в то время как программное обеспечение и данные хранятся на серверах. Абстракция вычислительной, сетевой инфраструктуры и инфраструктуры хранения является основой облачных вычислений. Инфраструктура — это сервис, и его компоненты должны быть легкодоступны и доступны для непосредственных потребностей стеков приложений, которые он поддерживает. Облачные вычисления отходят от устоявшегося принципа распределения приложений на группы и обеспечивают новый уровень гибкости и масштабируемости для IT организации. Такая гибкость помогает решать проблемы, стоящие перед предприятиями и поставщиками IT услуг, которые включают в себя быстро меняющиеся IT конфигурации, снижение издержек и помогает акцентировать внимание на времени выхода на рынок. Облачные пользователи могут быть идентифицированы следующим образом:

- Частные потребители;
- Частные предприниматели;
- Стартапы;
- Малый и средний бизнес;
- Корпоративный бизнес

Архитектуры облачных вычислений предлагают своим пользователям многочисленные преимущества:

- снижение стоимости, поскольку оплата услуг производится только по мере их использования;
- масштабируемость и гибкость;
- постоянное обслуживание;

- общие ресурсы, такие как оборудование, база данных и т.д.;
- программное управление через API веб-служб;
- повышенная мобильность - доступ к информации осуществляется из любого места;

1.2 Категории облачных вычислений

Следующие категории облачных вычислений были определены в процессе разработки облачных сервисов:

- Инфраструктура как служба (IaaS): предоставляет виртуальные машины и другие абстрактные аппаратные и операционные системы, которые могут контролироваться через интерфейс прикладного программирования (API). IaaS включает в себя весь пакет ресурсов инфраструктуры от объектов до аппаратных платформ, которые находятся в них. Он включает в себя возможности абстрагирования ресурсов, а также обеспечивает физическую и логическую связь с этими ресурсами. IaaS предоставляет набор API, которые позволяют взаимодействовать с инфраструктурой потребителям и управлять ей.
- Платформа как услуга (PaaS): позволяет клиентам разрабатывать новые приложения с использованием API и управлять ими удаленно. К предлагаемым платформам относятся средства разработки, платформы управления конфигурацией и развертывания. PaaS является надстройкой поверх IaaS и добавляет дополнительный уровень интеграции с инфраструктурами разработки приложений и такими функциями, как управление базой данных, обмен сообщениями и очередность, которые позволяют разработчикам создавать приложения для платформы с языками программирования и инструментами, поддерживаемыми стеком.
- Программное обеспечение как услуга (SaaS): это программное обеспечение, предлагаемое сторонним поставщиком, обычно через веб-браузер, работающий удаленно. Примеры включают онлайн-инструменты обработки текстов и электронных таблиц, службы CRM и службы доставки веб-контента. SaaS, в свою очередь, построена на базовых пакетах IaaS и PaaS и обеспечивает автономную операционную среду, используемую для доставки всего пользовательского контента, приложений и возможности управления.
- Мультиарендность: необходимость применения сегментации, изоляции, управления, уровней обслуживания и моделей выставления счетов для разных потребительских групп.

1.3 Модели развёртывания облаков

Облачные сервисы могут быть реализованы в четырех моделях развертывания:

- Публичное облако: Облачная инфраструктура предоставляется широкой публике или крупной промышленной группе и принадлежит организации, продающей облачные сервисы.
- Частное облако: Инфраструктура облака полностью используется для единой организации. Облако может управляться организацией или третьей стороной и может существовать внутри компании или за её пределами.

- Облако сообщества: Облачная инфраструктура разделяется несколькими организациями и поддерживает конкретное сообщество. Облако может управляться организациями или третьим лицом и может существовать внутри компании или за её пределами.
- Гибридное облако: Инфраструктура облака представляет собой совокупность из двух или более облаков (частных, сообществ или публичных), которые связаны стандартизированной или запатентованной технологией, обеспечивающей переносимость данных и приложений.

2. Риски и проблемы безопасности с использованием облачных вычислений

Многие связанные с облачным вычислением риски не новы и широко известны в среде информационной безопасности. Есть много компаний и организаций, которые передают значительную часть своего бизнеса из-за глобализации. Это подразумевает не только использование услуг и технологий облачного провайдера, но и наличие множества проблем, касающихся того, как провайдер управляет своей политикой безопасности. После проведения анализа основные угрозы для облачных вычислений можно резюмировать следующим образом:

- Злоупотребление и несанкционированное использование облачных вычислений;
- Небезопасные приложения для работы с облаком;
- Уязвимости, связанные с общей технологией;
- Потеря данных и их утечка;
- Удержание счетов, услуг и трафика;
- Неизвестные уязвимости

Было установлено, что наиболее распространенные темы, связанные с облачными вычислительными рисками, в настоящее время включают:

- Поставщик облака берет на себя ответственность за обработку информации, которая является критической частью бизнеса. Неспособность выполнить согласованные уровни безопасности может воздействовать не только на конфиденциальность, но и на доступность.
- Динамический характер облачных вычислений может привести к путанице в отношении того, где информация фактически находится. Это может привести к задержкам при получении информации.
- Сторонний доступ к конфиденциальной информации создает риск компрометации конфиденциальной информации. Это может представлять серьезную угрозу для обеспечения защиты интеллектуальной собственности и коммерческой тайны.
- Публичные облачные сервисы позволяют создавать системы высокой доступности уже на уровне разработки, которые зачастую невозможно создать в частных сетях. Соблюдение правил и законов в различных географических регионах в некотором случае может стать проблемой.

- Из-за динамического характера облака, информация может располагаться в другом месте при сбое или разрыве соединения. Планы обеспечения непрерывности соединения и аварийного восстановления должны быть хорошо задокументированы и проверены. Когда сталкиваются с изменением модели и характером услуг, предоставляемых посредством облачных вычислений, существует множество проблем для облачных вычислений. Некоторые из основных проблем безопасности, которые необходимо будет решить:
- Прозрачность. Поставщики услуг должны предоставлять эффективные и надежные средства контроля безопасности, гарантирующие клиентам, что их информация должным образом защищена от несанкционированного доступа.
- Конфиденциальность. Поскольку проблема конфиденциальности растет во всем мире, поставщикам услуг облачных вычислений необходимо доказать клиентам, что существуют механизмы контроля конфиденциальности, а также показывать их способность предотвращать, обнаруживать и реагировать на нарушения надлежащим образом. Информационные и отчетные линии связи должны быть организованы и согласованы до начала предоставления услуг. Эти каналы связи должны периодически проверяться во время работы.
- Клиентоориентированность. Организации должны соблюдать широкий спектр законов, положений и стандартов. Существует такая проблема с облачными вычислениями, что данные могут храниться в разных местах и из-за этого проблематично их восстановление. При использовании облачных сервисов нет гарантии, что какая-либо компания сможет заполучить вашу информацию по мере необходимости, однако некоторые провайдеры оставляют за собой право удержать информацию даже от властей.
- Международный поток информации. Информация может быть сохранена в любом месте облака, физическое местоположение информации может стать проблемой. А также могут влиять законы страны, регулирующие личную информацию.
- Сертификация. Поставщикам услуг облачных вычислений необходимо убедить клиентов в надежности их работы. Независимая гарантия от сторонних лиц в виде отчетов должна быть важной частью любой программы убеждения клиентов.

3. Принципы облачной безопасности

Для публичных облачных вычислений требуется модель безопасности, которая координирует масштабируемость и мультиарендность. Поскольку предприятия помещают в свои облачные сервисы данные, они должны быть готовы отказаться от некоторого уровня контроля. Для этого они должны иметь возможность доверять облачным системам и провайдерам, а также проверять процессы и события. Так же главными пунктами доверия между клиентом и провайдером является контроль доступа, защита данных, соответствие и управление событиями - все эти пункты безопасности, хорошо

реализованы IT компаниями, а также существует возможность использования уже готовых продуктов. Принципы безопасности облака состоят из трех категорий: идентификация, информация и инфраструктура.

3.1 Безопасность идентификации

Полное управление идентификацией подразумевает под собой, что службы аутентификации и идентификации должны стать ключевым элементом облачной безопасности. Безопасность идентификационных данных обеспечивает целостность и конфиденциальность данных и приложений, при этом доступ к ним становится доступным для соответствующих пользователей. Поддержка этих возможностей управления идентификацией как для пользователей, так и для компонентов инфраструктуры, станет основным требованием для облачных вычислений идентификации. Для этого потребуется:

- Более сильная аутентификация. Облачные вычисления должны выходить за пределы аутентификации имени пользователя и пароля, что означает принятие методов и технологий, таких как надежная аутентификация, координация внутри и между предприятиями.
- Более сильная авторизация. Может быть сильнее внутри предприятия или частного облака, но для обработки конфиденциальных данных и требований публичного облака потребуются более мощные возможности авторизации, которые могут быть постоянными на протяжении всего жизненного цикла облачной инфраструктуры и данных.

3.2 Информационная безопасность

В традиционном центре обработки данных средства контроля доступа к аппаратным и программным средствам управления идентификацией объединяются для более эффективной защиты. В облаке такой инфраструктуры не существует. Данные нуждаются в собственной безопасности и потребуют следующее:

- Изоляция данных. В многоэлементной среде данные должны надежно храниться, чтобы защитить их, когда несколько клиентов используют общие ресурсы. Виртуализация, шифрование и контроль доступа будут рабочими инструментами для обеспечения разной степени полномочий между корпорациями, сообществами и пользователями.
- Более надежная защита данных. В существующих центрах обработки данных контроль доступа на основе ролей пользователей является приемлемым в большинстве случаев, поскольку информация остается под контролем предприятия. Однако для чувствительных данных требуется безопасность на уровне файла, поля или блока, чтобы удовлетворить требованиям обеспечения и соответствия информации в облаке.
- Эффективная классификация данных. Предприятиям необходимо будет знать, где находятся их важные данные, чтобы сосредоточиться на наиболее важных областях для процедур предотвращения потери данных.
- Управление правами на информацию. Это компонент идентификации, к которому пользователи имеют доступ. Более сильная

система безопасности, ориентированная на данные, требует, чтобы механизмы управления хранилищем информации связывались непосредственно с самой информацией.

- Управление и соблюдение. Основным требованием является создание менеджмента по управлению и проверке - мониторинг и аудит состояния безопасности информации с возможностями ведения журнала.

3.3 Компромиссы безопасности между тремя облачными платформами

Были идентифицированы следующие компромиссы между тремя облачными платформами:

- SaaS обеспечивает наиболее интегрированную функциональность с наименьшей расширяемостью для пользователей и относительно высоким уровнем безопасности.
- PaaS предназначен для того, чтобы разработчики могли создавать собственные приложения поверх платформы. В результате он имеет тенденцию быть более расширяемым, чем SaaS, за счет возможностей клиента.
- IaaS предоставляет несколько функций подобных приложений, но обладает огромной расширяемостью. Как правило, это означает, что менее интегрированные функции безопасности и функциональные возможности не защищают саму инфраструктуру. Эта модель требует, чтобы операционные системы и приложения управлялись и поддерживались облачным потребителем.

4. Безопасность инфраструктуры

Весь пакет (приложение клиента и исполняемое приложение) запускается на сервере клиентов с инфраструктурой провайдера и управляется самими клиентами. По этой причине важно отметить, что клиент должен взять на себя полную ответственность за обеспечение своих облачных приложений.

- Облачные приложения должны быть разработаны с учетом существующих интернет-угроз.
- Они должны быть разработаны с помощью стандартных мер безопасности для защиты против стандартных сетевых уязвимостей.
- Клиенты несут ответственность за обновление своих приложений - и

поэтому должны убедиться в том, что они своевременно получают патчи, гарантирующие защиту их приложения от вредоносных программ и от несанкционированного доступа к их данным в облаке.

- Клиентам не следует пытаться использовать пользовательские реализации аутентификации и авторизации, так как они могут ослабить защищенность системы, если не будут реализованы должным образом.

Основополагающая инфраструктура для облака должна быть неотъемлемо защищена, будь то частное или публичное облако, или сервисы: SAAS, PAAS или IAAS.

Это потребует:

- Непосредственную защиту на уровне компонентов: Облако должно быть безопасным, построено с помощью защищенных компонентов, развернуто и подготовлено с помощью сильных интерфейсов к другим компонентам и надежно поддерживаться, с системами оценки уязвимости и управления изменениями, которые производят контроль информации и дают гарантию на уровне сервиса.
- Сильный интерфейс безопасности: Точка в системе, в которой происходит взаимодействие между сервером и приложением, требует более сильных политик безопасности и повышенного контроля, обеспечивающего согласованность и подотчетность.
- Управление жизненным циклом ресурсов: Экономика облачных вычислений основана на мультиарендности и распределения ресурсами между пользователями. Поскольку потребности клиентов и их требования со временем меняются, то поставщик услуг должен своевременно это учитывать и предоставлять своим пользователям соответствующие ресурсы такие как пропускная способность, хранилища данных и безопасность. Этот жизненный цикл должен управляться с целью создания доверия со стороны пользователей.

Инфраструктура безопасности может рассматриваться, оцениваться и осуществляться согласно трем уровням: сеть, сервер, приложение.

4.1 Безопасность инфраструктуры - уровень сети

Рассматривая сетевой уровень безопасности инфраструктуры, важно различать публичные облачные сервисы и частные облачные сервисы. В частных облачных сервисах нет новых атак, уязвимостей и риска, связанного с изменение топологии сети. А если рассматривать публичные облачные сервисы, то изменения в требованиях безопасности потребуют изменение в топологии сети и способ, которым существующая сетевая топология взаимодействует с сервером, следует учесть. В этом случае существует 4 фактора риска:

- Обеспечение конфиденциальности и целостности данных клиента на пути от поставщика облачных услуг и на пути к нему.
- Обеспечение надлежащего контроля доступа (аутентификация, авторизация и аудит) к любым ресурсам, используемым в публичных облачных сервисах.
- Обеспечение доступности интернет-ресурсов в публичном облаке, которые используются организацией или назначены организации поставщиком облачных услуг.
- Замена установленной модели сетевых зон и уровней с доменами

4.2 Безопасность инфраструктуры – серверный уровень

При анализе безопасности сервера и оценке рисков, следует учитывать модель доставки (SaaS, PaaS и IaaS) и вид сервиса (публичный, частный или смешанный). Обязанности безопасности в SaaS и PaaS передаются провайдеру облачных сервисов. Клиенты IaaS несут основную ответственность за обеспечение безопасности хостов, предоставляемых в облаке (безопасность

ПО виртуализации, гостевая ОС клиента или безопасность виртуального сервера).

4.3 Безопасность инфраструктуры - Уровень приложения

Безопасность приложения или программного обеспечения должна быть критическим элементом безопасности. Большинство предприятий, имеющих программы информационной безопасности, должны внедрить программу безопасности приложений в этой области. Проектирование и внедрение приложениям, предназначенным для развертывания на облачной платформе, потребуется существующее приложение программ обеспечения безопасности для переоценки текущей практики и стандартов. Диапазон безопасности приложений варьируется от автономных однопользовательских приложений до сложных многопользовательских приложений для электронной коммерции, используемые многими пользователями. Уровни, отвечающие за управление:

- Угрозы безопасности на уровне приложений;
- Безопасность конечного пользователя
- Безопасность SaaS приложений
- Безопасность PaaS приложений
- Безопасность приложений, развернутых клиентами
- Безопасность IaaS приложений
- Ограничения безопасности публичного облака

Можно резюмировать, что проблемы безопасности инфраструктуры и облачных вычислений лежат в области определения и обеспечения определенных аспектов безопасности каждой из сторон (клиент, поставщик).

5. Вывод

Главная проблема облачных сервисов заключается в том, как будут использоваться вычислительные ресурсы, поскольку целью облачных вычислений является изменение экономики центра обработки данных, но, прежде чем регулируемые данные перейдут в публичное облако, должны быть решены вопросы безопасности, стандарты и совместимость, включая сильную аутентификацию, делегированное разрешение, управление ключами для зашифрованных данных, защита данных и нормативная отчетность. Всё это элементы надежной идентификации, информации и инфраструктурной модели. Они же могут применяться как для частных облачных сервисов, так и для публичных в отношении IaaS, PaaS, SaaS сервисов. В развитии публичных и частных облачных сервисов, поставщики услуг должны будут использовать эти руководящие принципы, чтобы расширять инструменты безопасности и защищать продукты для создания и предоставления надежных облачных вычислений и сервисов.

Список использованной литературы

1. Cloud Computing. Электронный ресурс: http://en.wikipedia.org/wiki/Cloud computing.
2. Secure Cloud Architecture, NetApp, August 2009, WP-7083-0809.
3. The Role of Security in Trustworthy Cloud Computing. RSA, White paper. Электронный ресурс: www.rsa.com

4. Екатерина Баранова, «Концепция Cloud computing». Электронный ресурс: www.itcontent.ru/archives/blog/cloud_computing.

УДК 004.054

Завражин А.М.
студент магистратуры
2 курс, Факультет «Бизнес-информатики и управления комплексными системами»
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
Россия г. Москва

МЕТРИКИ ПО. АВТОМАТИЗАЦИЯ ТЕСТИРОВАНИЯ ВЭБ ИНТЕРФЕЙСОВ

Аннотация: *В настоящее время в программной инженерии еще не сформировалась окончательно система метрик. Действуют разные подходы к определению их набора и методов измерения.*

При определении требований к программному продукту задаются соответствующие им внешние характеристики и их атрибуты (под характеристики), определяющие разные стороны управления продуктом в заданной среде. Для набора характеристик качества программного продукта, приведенных в требованиях, определяются соответствующие метрики, модели их оценки и диапазон значений мер для измерения отдельных атрибутов качества.

Ключевые слова: *метрики, атрибуты, метод измерений, программный продукт, программное обеспечение.*

Annotation: *Currently, software engineering has not yet formed a complete system of metrics. There are different approaches to the definition of their set and measurement methods.*

When you define requirements for a software product, you specify the external characteristics that correspond to them and their attributes (under characteristics) that define different sides of product management in a given environment. For the set of software product quality characteristics listed in the requirements, the appropriate metrics, their evaluation models, and the range of measure values for measuring individual quality attributes are defined.

Keywords: *metrics, attributes, measurement method, software product, software.*

Основные метрики продукта. Характеристики метрик.

Согласно стандарту метрики определяются по модели измерения атрибутов ПО на всех этапах ЖЦ (промежуточная, внутренняя метрика) и особенно на этапе тестирования или функционирования (внешние метрики) продукта.

Метрика качества программ - система измерений качества программ. Эти измерения могут проводиться на уровне критериев качества программ

или на уровне отдельных характеристик качества. В первом случае система измерений позволяет непосредственно сравнивать программы по качеству. При этом сами измерения не могут быть проведены без субъективных оценок свойств программ. Во втором случае измерения характеристик можно выполнить объективно и достоверно, но оценка качества ПО в целом будет связана с субъективной интерпретацией получаемых оценок.

В исследовании метрик ПО различают два основных направления:

- *поиск метрик, характеризующих наиболее специфические свойства программ, т.е. метрик оценки самого ПО;*
- *использование метрик для оценки технических характеристик и факторов разработки программ, т.е. метрик оценки условий разработки программ.*

По виду информации, получаемой при оценке качества ПО метрики можно разбить на три группы:

- *метрики, оценивающие отклонение от нормы характеристик исходных проектных материалов. Они устанавливают полноту заданных технических характеристик исходного кода*
- *метрики, позволяющие прогнозировать качество разрабатываемого ПО. Они заданы на множестве возможных вариантов решений поставленной задачи и их реализации и определяют качество ПО, которое будет достигнуто в итоге*
- *метрики, по которым принимается решение о соответствии конечного ПО заданным требованиям. Они позволяют оценить соответствие разработки заданным требованиям*

Остановимся на классификации метрик ПО, правилах для проведения метрического анализа и процесса их измерения.

Типы метрик.

Существует три типа метрик:

- *Метрики программного продукта, которые используются при измерении его характеристик - свойств*
- *Метрики процесса, которые используются при измерении свойства процесса ЖЦ создания продукта*
- *Метрики использования*

Метрики программного продукта

Метрики программного продукта включают внешние метрики, обозначающие свойства продукта, видимые пользователю и внутренние метрики, обозначающие свойства, видимые только команде разработчиков.

Рисунок 1. *Метрики программного продукта*

Метрики процесса

В качестве метрик процесса могут быть время разработки, число ошибок, найденных на этапе тестирования и др. Практически используются следующие метрики процесса:

- *общее время разработки и отдельно время для каждой стадии*
- *время модификации моделей*
- *время выполнения работ на процессе*
- *число найденных ошибок при инспектировании*
- *стоимость проверки качества*
- *стоимость процесса разработки*

Метрики использования

Метрики использования служат для измерения степени удовлетворения потребностей пользователя при решении его задач. Они помогают оценить не свойства самой программы, а результаты ее эксплуатации - эксплуатационное качество. Примером может служить - точность и полнота реализации задач пользователя, а также затраченные ресурсы (трудозатраты, производительность и др.) на эффективное решение задач пользователя. Оценка требований пользователя проводится с помощью внешних метрик.

Основные направления применения метрик.

В настоящее время в мировой практике используется несколько сотен метрик программ. Существующие качественные оценки программ можно сгруппировать по шести направлениям:

- *оценки топологической и информационной сложности программ*

- *оценки надежности программных систем, позволяющие прогнозировать ситуации отказов*
- *оценки производительности ПО и повышения его эффективности путем выявления ошибок проектирования*
- *оценки уровня языковых средств и их применения*
- *оценки трудности восприятия и понимания программных текстов, ориентированные на психологические факторы, существенные для сопровождения и модификации программ*
- *оценки производительности труда программистов для прогнозирования сроков разработки программ и планирования работ по созданию программных комплексов*

Инструменты сбора метрик.

Для анализа существующих сервисов оценки качества программного продукта путём метрик была выбрана область WEB, а именно web-сервис.

Каким бы визуально привлекательным ни был сайт, он не сможет решить ни одну поставленную задачу, если посетителям не будет предоставлен доступ к интересующей их информации. Посетители приходят на сайт совсем не для того, чтобы оценивать эксклюзивный дизайн, качество верстки или наслаждаться удобным пользовательским интерфейсом. В первую очередь их интересует именно контент. Под качеством контента обычно понимается соответствие размещенных на сайте материалов назначению проекта, а также уровень их информативности, литературности и элементарной грамотности. Визуальное оформление сайта может сформировать у посетителей первое впечатление о вашем ресурсе, но в дальнейшем очень большую роль будет играть то, насколько интересной, полезной и удобопонятной будет являться представленная на сайте информация. Для оценки поведения пользователя на сайте и в целом качества сайта, в WEB есть достаточное количество сервисов (web-ресурсов).

В качестве теста было решено выбрать три крупнейшие системы аналитики, используемые в интернете на территории РФ:

- ***Google Analytics** – мировой лидер аналитики (В дальнейшем **GA**).*
- ***Яндекс.Метрика** – аналог от Российского лидера поиска (В дальнейшем **Y.Metrika**).*
- ***LiveInternet** – больше выполняет функции рейтинга и счетчика, однако часто используется и для аналитики, т.к. там есть все необходимые данные (В дальнейшем **LI**).*

Есть множество других бесплатных сервисов (HotLog, SpyLog, Stat24 и т.д.), но данные три сервиса по праву считаются крупнейшими.

Для анализа и выбора более оптимального сервиса по оценки качества web-сервиса было решено установить в тестовом режиме программные модули на web-сайт данного web-сервиса.

После определённого срока, все необходимые данные с метрик были получены. Но результаты имели небольшие отклонения друг от друга (Таблица 1).

	Google Analytics	***Яндекс.Метрика***	***LiveInternet***
Посетителей:	*1609*	*2043*	*1807*
Визитов:	*2556*	*2585*	*2338*
Просмотренных страниц:	*4036*	*4240*	*3834*

Таблица 1. Полученные данные с метрик.

Источники трафика.

Наверное, самый интересный и важный показатель в аналитики. Все же хотят знать, откуда переходят люди, что делают на сайте, где лучше конверсия. Тут рассмотрим подробно системы отдельно:

- ***Google.Analitycs:***
  Прямой трафик: 20,77% – 531 переход.
  Поисковики: 63,85%
  – Яндекс: 906 переходов, 1,38 просмотров на посетителя, 1,06 минут на сайте, 87,75% новых, 376 ключевых слов,
  – Google: 566 переход, 1,6 просмотров на посетителя, 1,19 минут на сайте, 78,71% новых; 336 ключевых слов, 115 переходов не определено.
  – Другие: 45 переходов;
  Другие сайты: 15,26% – 390 переходов, 58 источников.
  Контекст: 115 человек (Денег списалось за 174)
- ***Яндекс.Метрика:***
  Прямой трафик: 29,1% – 752 перехода.
  Поисковики: 55,2%
  – Яндекс: 857 переходов, 1,4 просмотров на посетителя, 1,08 минут на сайте, 390 ключевых слов;
  – Google: 473 перехода, 1,4 просмотров на посетителя, 1,06 минут на сайте, 346 ключевых слов, 3 не определено.
  – Другие поисковики: 127;
  Другие сайты: 6,4% – 165 переходов, 50 источников.
  Контекст: 135 человек. (Денег списалось за 174)
- ***LiveInternet.ru***
  Прямой трафик: 24,1% – 563 перехода.
  Поисковики: 58,4%
  – Яндекс: 817 переходов;
  – Google: 454 перехода;
  – Другие: 95 переходов;
  Другие сайты: 11.7% – 274 переходов.
  Контекст: 132 человек. (Денег списалось за 174)

Общая итоговая таблица по источникам трафика выглядит так:

Источник	***Средняя***	***Показатели***			***Процент отклонения***		
		GA	***Y.Metrika***	***LI***	***GA***	***Y.Metrika***	***LI***
Прямой трафик	*615*	*531*	*752*	*563*	*-13,71*	*22,21*	*-8,50*
Поисковый траффик	*1447*	*1517*	*1457*	*1366*	*4,86*	*0,71*	*-5,58*
Другие сайты	*264*	*390*	*127*	*274*	*47,91*	*-51,83*	*3,92*
Контекст	*127*	*115*	*135*	*132*	*-9,69*	*6,02*	*3,66*

Таблица 2. Источники трафика.

Получается, что «Яндекс Метрика» хуже всего определяет источник, т.к. у него максимальное количество прямых переходов, причем с большим отрывом. У «Google Analytics» и «ЛайвИнтернетом» данные примерно одинаковые (хотя само количество источников общее у ЛИ меньше, поэтому процент лучше). Поисковый трафик лучше всего определяется «Гугл Аналитика», а хуже всего «ЛайвИнтернетом». Больше всего переходов с других сайтов зафиксировано Аналитиком (более чем в 2 раза больше, чем у Метрики). По источникам трафика явным лидером является «Гугл Аналитика», а Метрика выигрывает только в распознании контекстной рекламы.

Поисковый трафик.

Поисковый трафик позволяет определить, как именно системы распознают непосредственно поисковый трафик. Ведь по логике, «Яндекс Метрика» должна намного лучше собирать показатели по Яндексу, а «Google Analytics», соответственно, по Google.

На самом деле «Гугл Аналитика» определяет максимальное количество переходов из поисковых систем Яндекс и Гугл, но Метрика определяет более широкое семантическое ядро. Это связано с тем, что Гугл намного хуже знает русский язык. Кроме того, Метрика значительно лучше определяет другие поисковые системы (но доля их незначительная).

Показатель	*Средняя*	*Число*			*Процентное отклонение*		
		GA	*Y.Metrika*	*LI*	*GA*	*Y.Metrika*	*LI*
Яндекс							
Переходов	*860*	*906*	*857*	*817*	*5,35*	*-0,35*	*-5,00*
Ключевых слов	*383*	*376*	*390*	*–*	*-1,83*	*1,83*	
Google							
Переходов	*498*	*566*	*473*	*454*	*13,73*	*-4,96*	*-8,77*
Ключевых слов	*341*	*336*	*346*	*–*	*-1,47*	*1,47*	*–*
Другие							
Переходов	*89*	*45*	*127*	*95*	*-49,44*	*42,70*	*6,74*

Таблица 3. Распознавание системой поискового трафика.

Анализ существующих инструментов.

В результате полученных данных можно сделать следующие выводы:

- ***общие показатели лучше всего собирает «Яндекс Метрика»**. Примерно на 5% хуже показатели у «Гугл Аналитика». У «ЛайвИнтернета» совсем все плохо.*
- *аналогичная картина и по **показателям качества**: у Метрики выше показатели, хотя насколько это верно – неизвестно. Возможно, данные медленнее передаются системе;*
- *а вот **с источниками трафика все совсем неоднозначно**. С одной стороны, «Гугл Аналитика» определяет больше переходов из поисковых систем, но «Яндекс Матрика» лучше определяет ключевые слова, по которым переходили пользователи. Кроме того, Метрика намного лучше работает с другими русскоязычными поисковыми системами. Но, «Яндекс Метрика» довольно большое число переходов считает прямыми, т.к. не может определить ссылающиеся домены.*

В целом, этот анализ существующих решений показал, что «Яндекс Метрика» считает более качественно, чем «Google Analytics». «ЛайвИнтернет» все-таки для аналитики слабоват, его лучше использовать для экспресс- просмотра статистики и в качестве рейтинга.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Современная индустрия программного обеспечения характеризуется очень высокой степенью конкуренции. Для успешной работы на этом рынке компания должна разрабатывать, внедрять и сопровождать программное обеспечение быстро, в срок и с удовлетворительным качеством. Поэтому многие компании вкладывают деньги в улучшение качества процесса, памятуя о том, что подобное вложение денег обязательно окупается –

изучение документированных случаев улучшения процессов разработки ПО показывает, что в успешных случаях наблюдается существенное улучшение производительности и качества со средним уровнем возврата вложений от 5:1 до 8:1.

В настоящий момент существует весьма обширное число показателей, с помощью которых можно измерять множество различных аспектов создания программного обеспечения. Зачастую речь идет не о том, что одна метрика лучше другой. Все они позволяют посмотреть на один и тот же процесс под разными углами зрения, поэтому используются в комплексе и только так могут служить отправной точкой для принятия объективных решений.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. *Liu K., Zhou S. Yang H., Quality Metrics of Object Oriented Design for Software Development and Re-development,- Proceedings of the First Asia-Pacific Conference on Quality Software, 2000 IEEE - 4 стр. статьи*
2. *Boehm B. W., Brown J. R., Lipow M. QUANTITATIVE EVALUATION OF SOFTWARE QUALITY Proceedings of the 2nd International Conference on Software Engineering on International conference on software engineering October 1976 – 592 стр.*
3. *Houdek F., Kempter H. Quality patterns — An approach to packaging software engineering experience ACM SIGSOFT Software Engineering Notes , Proceedings of the 1997 symposium on Symposium on software reusability May 1997 - 2 стр. статьи*
4. *У. Ройс Управление проектами по созданию программного обеспечения, Москва, ЛОРИ – 199 стр.*

УДК 004

Смаль С.Д.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Инфокоммуникационных сетей и систем»
Санкт-Петербургский государственный университет телекоммуникаций им. проф. М.А.Бонч-Бруевича
Россия, г. Санкт-Петербург

МЕХАНИЗМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ КОРПОРАТИВНЫХ БЕСПРОВОДНЫХ СЕТЕЙ

Аннотация: *Данная статья посвящена обеспечению безопасности в корпоративных беспроводных локальных сетях. В статье рассматривается протокол CAPWAP, механизмы безопасности предоставляемые данным протоколом.*

Ключевые слова: *точка доступа, беспроводные клиенты, беспроводные локальные сети, безопасность сетей, CAPWAP, IEEE 802.11i.*

Annotation: *This article is devoted to providing security in corporate wireless LANs. The article examines the CAPWAP protocol, the security mechanisms provided by this protocol.*

Keywords: *access point, wireless client, WLAN, network security, CAPWAP, IEEE 802.11i.*

Протокол контроля и обеспечения беспроводных точек доступа CAPWAP (Control And Provisioning of Wireless Access Points) был разработан организацией IETF (Internet Engineering Task Force) как базовый стандарт управления беспроводными сетями.

CAPWAP – это стандартизированный протокол, который обеспечивает управление контроллером доступа (Access Controller (AC)) группы беспроводных оконечных устройств (Wireless Termination Points (WTP)).

Протокол CAPWAP определенный в стандарте RFC5415 обеспечивает следующие функции по защите информации:

- Централизованная аутентификация в сети БЛВС;
- Централизованная система управления беспроводными оконечными устройствами (Wireless Termination Points (WTP));
- Защита абонентского информационного потока в проводном сегменте.

Согласно терминологии CAPWAP, данная беспроводная архитектура разделяет традиционную точку доступа на систему, состоящую из следующих элементов:

- контроллер доступа (AC, access controller) или контроллер БЛВС, выполняющий административные функции;
- множество "беспроводных оконечных точек" (WTPs , Wireless Termination Points) или "тонких" точек доступа, выполняющих передачу данных.

Соединение AC и WTP осуществляется, как правило, по проводному каналу, а CAPWAP представляет собой не что иное, как протокол их взаимодействия.

Как показано на рисунке 1 протокол CAPWAP использует разные каналы для передачи данных:

- CAPWAP Control Channel – это канал контрольных данных(UDP порт 5246), защищённых с помощью протокола DTLS. По нему передаётся административная информация между точками доступа и контроллером WLAN;
- CAPWAP Data Channel – это канал передачи данных(UDP порт 5247), который также при необходимости может быть защищён с помощью протокола DTLS. Данные из WLAN в LAN передаются внутри протокола CAPWAP;
- CAPWAP поддерживается только на L3.

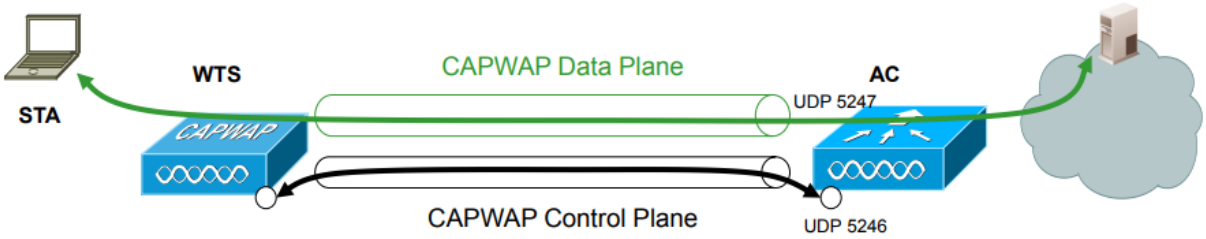


Рисунок 1 - Каналы для передачи данных протокола CAPWAP

Протокол CAPWAP поддерживает 2 режима работы:

- Split MAC.
- Local MAC.

Режим Split MAC- это режим разделение мак-адресов. Данный режим предусматривает разделение задач между "облегченными" точками доступа и централизованным контроллером WLAN. Приложения, критичные ко времени доставки данных по сети, функционируют через точки доступа. В частности, точки доступа решают задачи, чувствительные ко временным задержкам, такие как обработка сигналов вызова, установление связи с клиентами, шифрование на уровне доступа к среде передачи (MAC) и радиочастотный мониторинг. Все остальные функции, которые носят общесистемный характер и требуют наличия информации о системе в целом, выполняет контроллер WLAN. К таким функциям относятся применение политик мобильности, безопасности, управления качеством обслуживания (QoS) для пользователей и, возможно, самое важное, – политик управления радиочастотами в реальном времени.

В режиме Split MAC все L2-кадры такие как беспроводные кадры данных и беспроводные кадры управления инкапсулируются протоколом CAPWAP и передаются между AC и WTP. Как показано на рисунке 2, беспроводные кадры, полученные от ноутбука, который обозначается в спецификации как “станция” (STA), непосредственно инкапсулируются WTP протоколом CAPWAP и пересылаются к контроллеру доступа AC.

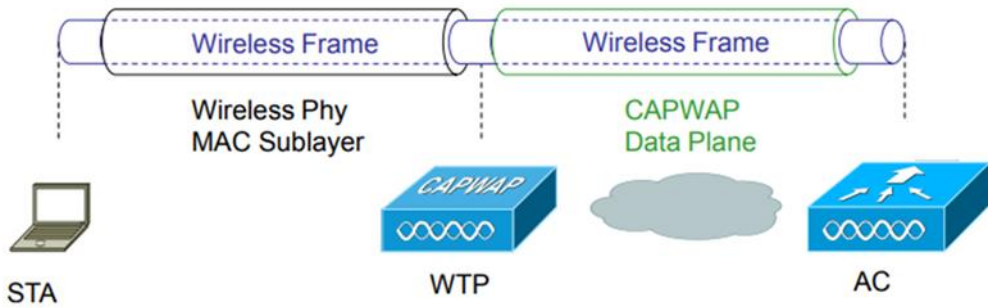


Рисунок 2 - Режим Split MAC

Режим Local MAC позволяет осуществлять передачу кадров данных локально на точку доступа или туннелировать их как кадр 802.3 и отсылать контроллеру в виде кадра 802.3. В любом случае, беспроводные кадры

управления обрабатываются локально WTP и затем перенаправляются контроллеру доступа AC. На рисунке 3 показан режим локального MAC, в котором станция передает беспроводной кадр стандарта 802.11, который инкапсулирован в кадр стандарта 802.3 и перенаправлен контроллеру доступа AC.

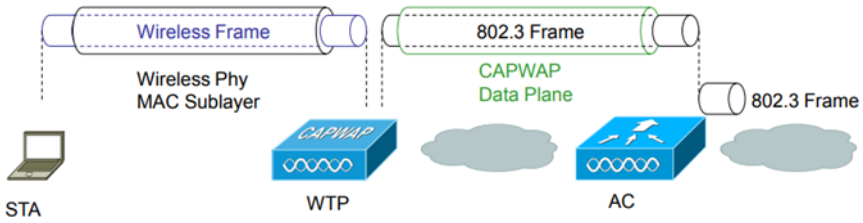


Рисунок 3 - Режим Local MAC

Протокол CAPWAP для установления защищенного безопасного соединения между WTP и AC использует протокол DTLS. DTLS обеспечивает безопасность управляющих сообщений CAPWAP Control, а также опционально обеспечивает безопасность сообщений CAPWAP Data. При использовании протокола CAPWAP между WTP и AC устанавливается 2 канала связи: канал управления, по которому передаются управляющие сообщения CAPWAP, и канал данных, по которым данные клиента туннелируются между AC и WTP. Как правило, канал управления защищен DTLS, а канал данных - нет. Протокол CAPWAP поддерживает криптографические наборы как для шифрования так и для аутентификации. Использование аутентификации сообщений лишает возможности атакующего подделывать защищенные данные.

Подробности процесса установления соединения DTLS указаны в RFC4347. В общем случае процесс DTLS Handshake будет происходить по схеме, показанной на рисунке 4.

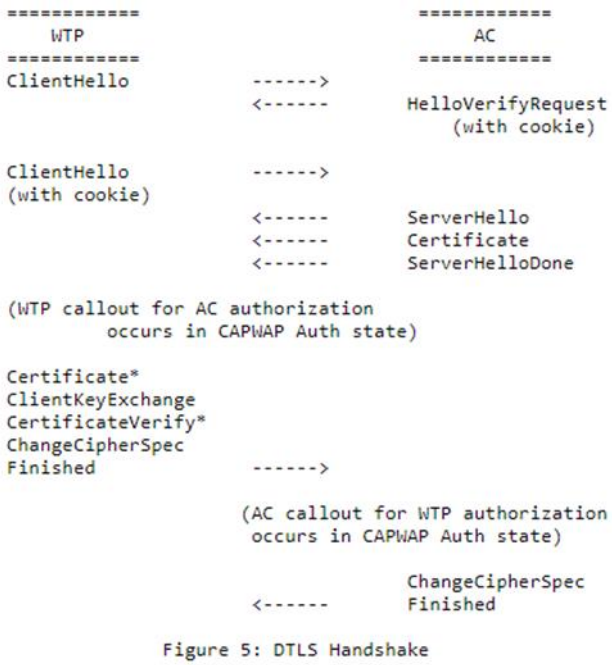


Рисунок 4 - DTLS Handshake

После того как WTP и AC завершили создание сеанса DTLS, происходит обмен конфигурацией, в котором оба устройства согласуют версию ПО. Если требуется WTP скачивает прошивку, настройки, и начинает обслуживать клиентов. Протокол CAPWAP используется для инкапсуляции кадров беспроводной сети, передаваемых между WTP и AC. Протокол CAPWAP обеспечивает доставку отправляющих сообщений от контроллера доступа AC к WTP для управления станциями подключенными к WTP. Протокол CAPWAP предоставляет механизм для контроллера доступа AC, с помощью которого AC получает статистическую информацию о соединении WTP с беспроводными клиентами, собираемую WTP, также CAPWAP обеспечивает механизм keep-alive для поддержания работоспособности канала между AC и WTP. Если AC становится недоступным, то WTP пытается обнаружить другой AC.

Протокол CAPWAP как правило используют совместно с механизмами безопасности, определенными протоколом уровня беспроводного канала связи (например, IEEE 802.11X) и протоколом AAA (протокол аутентификации, авторизации и учёта (AAA)) как показано на рисунке 5.

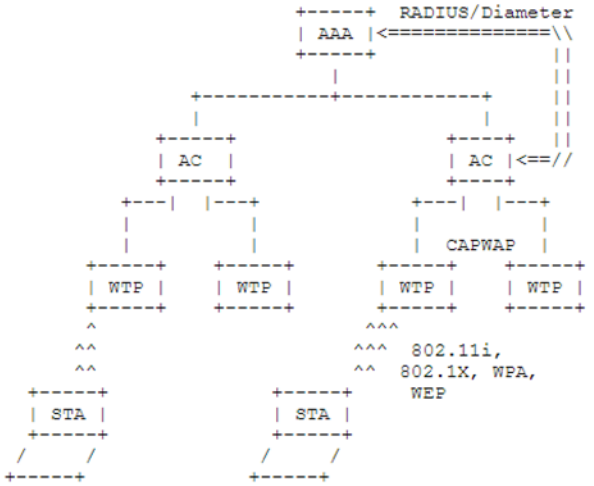


Рисунок 5 - Иерархия протоколов

Одна из целей CAPWAP заключается в установлении безопасного защищенного соединения между STA и WTP с использованием ряда предварительно установленных защищенных безопасных соединений как показано на рисунке 6:

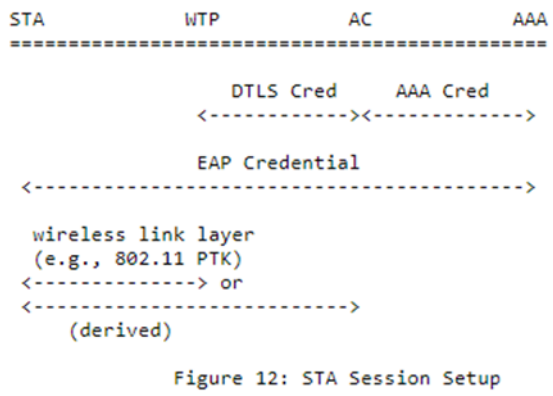


Рисунок 6 - Установление защищенного соединения.

Стандарт IEEE 802.11 предоставляет несколько методов аутентификации для предоставления доступа к сети. В простейшем случае используется открытая аутентификация, что эквивалентно отсутствию аутентификации. Однако, если должна быть обеспечена безопасность канала IEEE 802.11, требуется некоторая аутентификация. Аутентификация может быть реализована с использованием общего секрета. В таких случаях при аутентификации могут быть использованы алгоритмы шифрования WEP (например, когда Wired Equivalent Privacy (WEP) используется с открытой аутентификацией) или, например, когда Wi-Fi Protected Access используется с Pre-Shared Key (WPA-PSK).

В других случаях, когда аутентификация реализована без использования общего секрета, требуется криптографический обмен данными для формирования ключевого материала. В большинстве случаев используется IEEE 802.1X в сочетании совместно с протоколом EAP для аутентификации (проверки подлинности) клиента, либо проверки подлинности обеих сторон и клиента и сервера аутентификации. В результате криптографического обмена создаётся ключевой материал, который используется механизмами безопасности стандарта IEEE 802.11. На рисунке 7 показана схема установления безопасного защищенного соединения.

Рисунок 7 - Схема взаимодействие участников БЛВС при установлении соединения по протоколу CAPWAP.

Взаимодействие участников БЛВС при установлении соединения по протоколу CAPWAP показано ниже:

1)WTP и AC устанавливают защищенное соединение

2)AC устанавливают защищенное соединение с AAA сервером

3)STA и AAA выполняют итерации EAP, распределяя PMK

4)AAA сервер передает PMK AC

5)AC и STA выполняют 4-way handshake (формируя TK, и другие временные ключи)

6)AC передает TK WTP

7)WTP и STA используют ключевой набор TK для обеспечения безапсного защищенного соединения IEEE 802.11.

Протокол CAPWAP поддерживает и использование протокола 802.11X для безопасности беспроводного соединения. Однако IEEE 802.11X не запрещает использование протокола WEP для установления безопасного соединения. Тем не менее, использование WEP с CAPWAP не рекомендуется. Если WEP будет использоваться с CAPWAP, то CAPWAP наследует все проблемы безопасности, связанные с использованием WEP в любой беспроводной сети. В частности, 40-битные ключи могут подвергаться brute-force атакам, а статистические атаки могут быть использованы для взлома ключей сеанса любой длины после того, как было собрано достаточно пакетов. Новые механизмы безопасности защищенного соединения, описанные в IEEE 802.11X, включая TKIP и AES-CCMP, значительно улучшают безопасность беспроводных сетей. Настоятельно рекомендуется, чтобы CAPWAP использовался только с использованием этих новых методов.

Стандарт EAP разработан для создания более надёжного механизма защиты. Стандарт IEEE 802.1X описывает использование EAP в проводных и беспроводных локальных сетях. EEE 802.1X определяет три главные роли для выполнения процесса аутентификации. Аутентификатор — это сетевое устройство, которое осуществляет аутентификацию перед предоставлением доступа. Запрашивающая сторона — это сетевое устройство, которому требуется доступ. Сервер аутентификации осуществляет аутентификацию, необходимую для проверки регистрационных данных запрашивающей стороны от имени аутентификатора, и указывает, допускается ли запрашивающая сторона к услугам аутентификатора. В нашем случае аутентификатором является AC, поэтому протокол AAA обеспечивает связь между сервером AAA и контроллером доступа AC. Использование групповых (не уникальных) или низкоэнтропийных долгосрочных учетных данных для защиты соединения AC-AAA может серьезно повлиять на общую безопасность развертывания CAPWAP и, следовательно, не рекомендуется к применению. Каждый AC должен иметь взаимно аутентифицируемое соединение, которое обеспечивает надежную конфиденциальность и целостность данных. Фактически, уменьшая количество устройств, которые взаимодействуют с сервером AAA, мы можем фактически уменьшить риск атаки.

Одним из ключевых недостатков моделей EAP и AAA является то, что они по своей сути являются парными ассоциациями безопасности. При развертывании CAPWAP мы полагаемся на различные ассоциации

безопасности, когда установлен сеанс клиента IEEE 802.11 WLAN. К ним относятся:

- WTP-AC (аутентификация CAPWAP)
- AC-AAA (аутентификация AAA)
- STA-AAA (выполнение метода EAP)
- STA-AC (AAA отправляет ключи на AC)
- STA-WTP (AC отправляет ключи на WTP)

Каждая из этих ассоциаций безопасности включает в себя взаимные доверительные отношения. В частности, только потому, что STA доверяет серверу AAA, который доверяет AC, который в свою очередь доверяет WTP, не обязательно означает, что STA должна доверять WTP. WTP может быть скомпрометирован и злоумышленник может использовать учетные данные для поддержания доверительных отношений с AC при распространении ложной информации в сети о STA. Поскольку CAPWAP представляет собой набор парных ассоциаций безопасности, чтобы гарантировать, что CAPWAP является безопасным, мы должны полагаться на транзитивность этих доверительных отношений. Его иерархический характер смягчает цепную реакцию при компрометации любого устройства, но любое скомпрометированное устройство в иерархии может влиять на тех, что ниже его в иерархии.

Использованные источники:

1. И. Лопухов. Железный ключ к управлению беспроводными сетями IEEE 802.11a/b/g/n // Современные технологии автоматизации, 2011. № 4, с. 96-98.
2. RFC 5416, “Control and Provisioning of Wireless Access Points (CAPWAP) Protocol Binding for IEEE 802.11”, 2009.
3. RFC 5419, “Control And Provisioning of Wireless Access Points (CAPWAP) Threat Analysis for IEEE 802.11 Deployments”, 2009.
4. Я. Совлук. "Тонкие" точки доступа - новый уровень безопасности корпоративных сетей Wi-Fi // Information Security/ Информационная безопасность", 2010. №3, с. 28-29.

Герасимов А.М.
Студент магистратуры
2 курс, кафедра «Информационные системы в строительстве»
Донской Государственный Технический Университет
Россия, г. Ростов-на-Дону

МОДАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ КАК СРЕДСТВО ВИБРАЦИОННОЙ ДИАГНОСТИКИ СТРОИТЕЛЬНЫХ КОНСТРУКЦИЙ

Аннотация: *Модальный анализ - современный способ вибрационной диагностики строительных конструкций, который позволяет оценивать состояние сооружения без её непосредственного вскрытия.*

Ключевые слова: *вибрационная диагностика, модальный анализ.*

Annotation: *Modal analysis is a modern way of vibration diagnostics of building structures, which allows to assess the condition of a building without its direct opening.*

Keywords: *Vibration diagnosis, modal analysis, ANSYS.*

Одной из актуальнейших проблем в строительстве является диагностика технического состояния конструкций, совершать предварительную оценку состояния, предотвратить аварийные ситуации, и, соответственно, повысить сроки эксплуатации конструкций. Любые строительные сооружения с течением времени подвержены процессам изнашивания и ослабления, поэтому необходимо создавать новые методы неразрушающих исследований текущего состояния зданий и сооружений, а также улучшать уже существующие.

Одним из таких методов является метод вибрационной диагностики конструкций, при помощи данного подхода можно проводить исследования состояния конструкции и найти её дефекты. Данный способ не требует вскрытия элементов здания, позволяет в краткие сроки оценить текущее состояние. Позитивной тенденцией развития данного подхода является снижение стоимости необходимых датчиков и устройств, а также краткие сроки получения информации.

Одним из способов оценки состояния конструкций является модальный анализ конструкций. Модальный анализ помогает установить параметры колебаний конструкций: с его помощью определяются собственные частоты и формы колебаний. Изучив различные типы прикладных программных комплексов, в рамках данного исследования было решено использовать программный комплекс ANSYS, позволяющий проводить различные типы анализа конструкций.

Задачей проведенного в рамках данной статьи исследования является воздействие определенного типа дефекта – в данном случае это трещина в одном из элементов строительной конструкции на всю конструкцию в целом, а также анализ собственных мод колебаний конструкции.

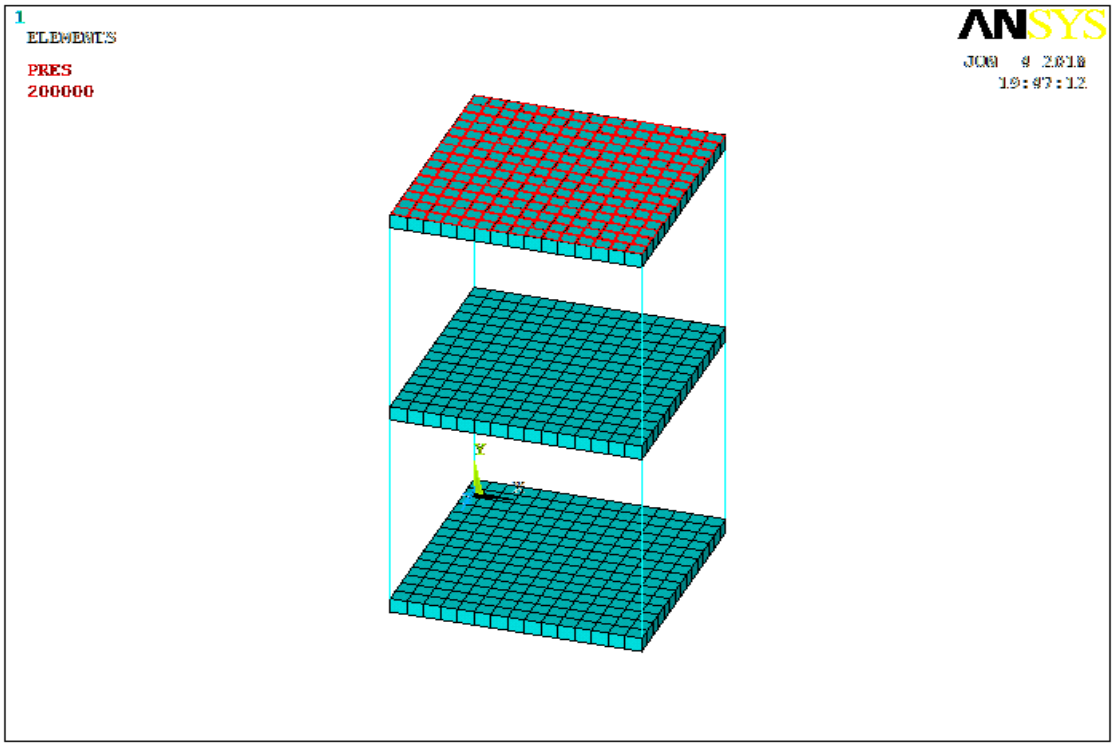


Рисунок 1.Эталонная конечно-элементная модель

На данном рисунке приведена конечно – элементная эталонная модель сооружения. Восемь стержней удерживают две плиты перекрытия, и опираются на третью плиту.

При моделировании использовались стрежни типа BEAM4, и плиты SOLID 65.На верхнюю плиту перекрытия действует нагрузка в 200000 Па. Модальный анализ проводится при использовании метода Ланцоша.

Результаты приведены для 5 мод собственных колебаний.

SET	TIME/FREQ	LOAD STEP	SUBSTEP	CUMULATIVE
1	15.183	1	1	1
2	16.028	1	2	2
3	34.993	1	3	3
4	35.262	1	4	4
5	39.398	1	5	5

Однако, проведем исследование для модели с трещиной в средней плите перекрытия.

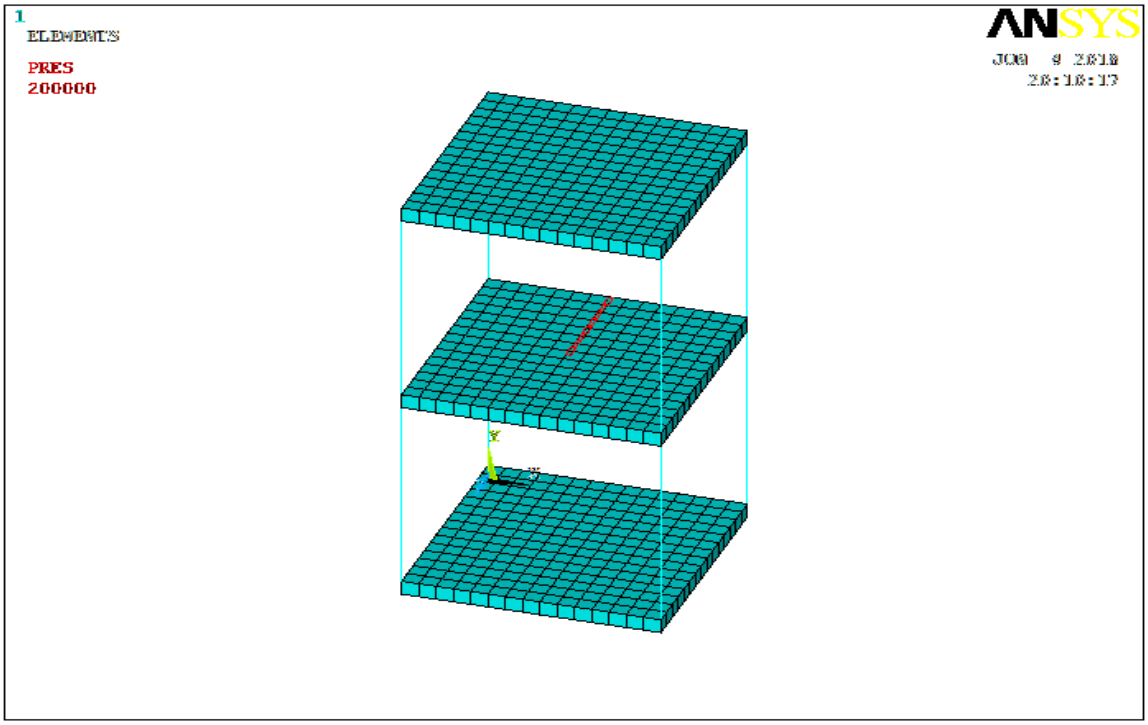


Рисунок 2. Моделирование трещины

При моделировании использовались стрежни типа BEAM4, и плиты SOLID 65.Модальный анализ проводится при использовании метода Ланцоша.

Результаты приведены для 5 мод собственных колебаний.

SET	TIME/FREQ	LOAD STEP	SUBSTEP	CUMULATIVE
1	4.8792	1	1	1
2	15.243	1	2	2
3	15.985	1	3	3
4	34.941	1	4	4
5	35.527	1	5	5

Третьей моделью с дефектом является модель с ослабленными стержнями, поддерживающими плиты перекрытия. Ослабление бетона является характерным следствием длительного процесса эксплуатации.

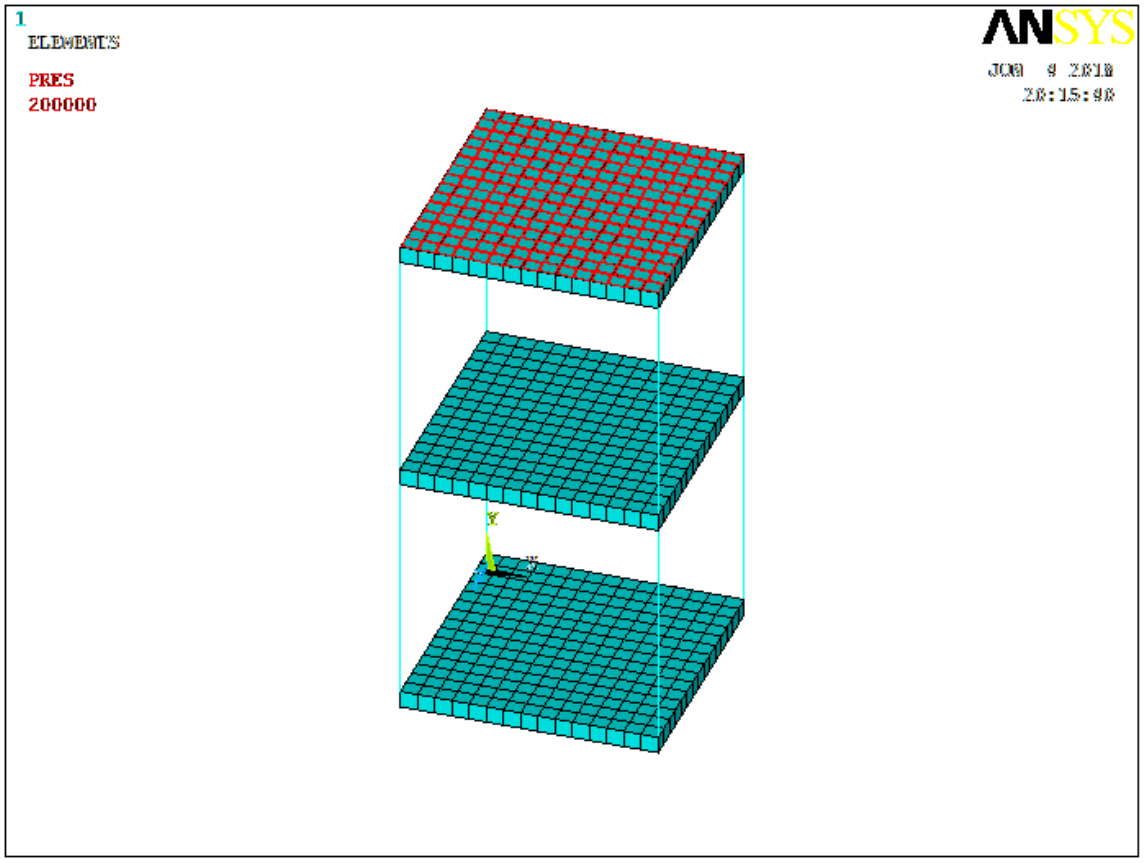
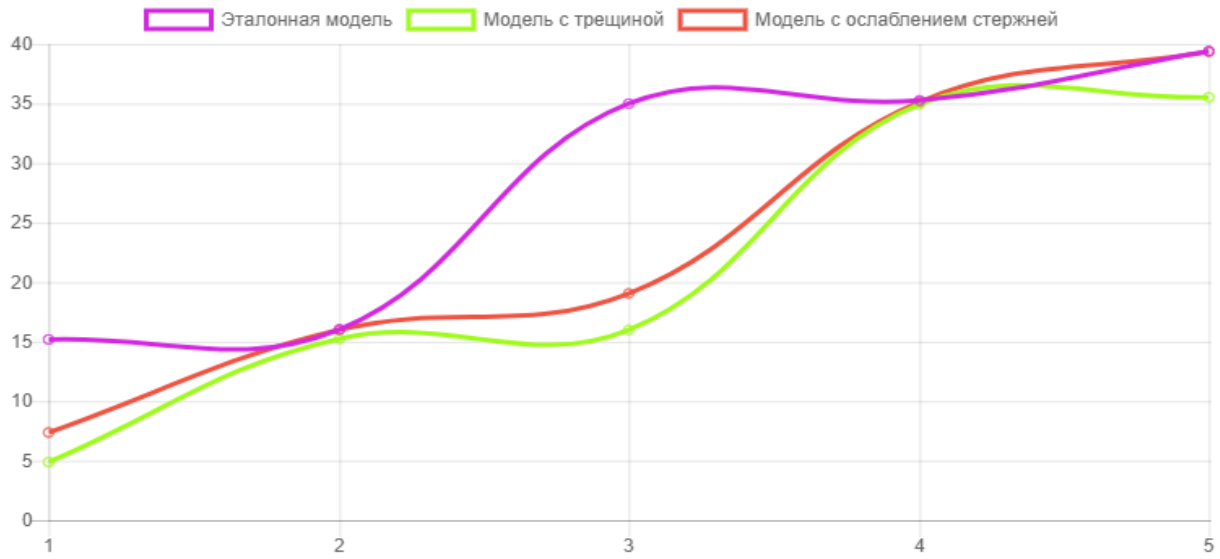


Рисунок 3.Ослабление стержней конструкции

Ослабление смоделировано при помощи уменьшения коэффициента Пуассона до 0.27, а так же модуль Юнга – 2E + 10, плотность - 2100.

SET	TIME/FREQ	LOAD STEP	SUBSTEP	CUMULATIVE
1	7.3660	1	1	1
2	15.996	1	2	2
3	19.046	1	3	3
4	35.140	1	4	4
5	39.357	1	5	5

В ходе исследований была разработана информационная система по обработке экспериментальных данных.



Результаты исследования:

#	Friquency					
6	15.183	16.028	34.993	35.262	39.398	✖
12	4.8792	15.243	15.985	34.941	35.527	✖
18	7.3660	15.996	19.046	35.140	39.357	✖

Добавить результаты

Вывод:

Модальный анализ позволяет оценивать состояние конструкций по собственным частотным колебаниям, и как ведущий метод неразрушающего анализа и контроля оценивать состояние конструкции без её вскрытия.

Использованные источники:

1. «Инженерный вестник Дона» [Официальный сайт], авторы: М.И. Кадомцев, А.А. Ляпин, Ю.Ю. Шатилов, «Инженерный вестник Дона», 2012. URL: http://www.ivdon.ru/ru/magazine/archive/n3y2012/941 (дата обращения 03.06.2018).

УДК 004.021.53

Бритиков К.И., студент
Россия, 105005, г. Москва, МГТУ им. Н.Э. Баумана,
кафедра «Системы обработки информации и управления»
Адамян П.С., студент
Россия, 105005, г. Москва, МГТУ им. Н.Э. Баумана,
кафедра «Системы обработки информации и управления»

НЕКОММЕРЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ ТЕХНОЛОГИИ БЛОКЧЕЙН

Аннотация: В данной статье будут рассмотрено современное состояние технологии блокчейн. А также возможные пути ее развития, и способы применения данной технологии вне криптовалюты.

Ключевые слова: блокчейн, четвертое поколение блокчейн, Multiversium, блокчейн выборы, РСОД, базы данных, умные контракты, узлы, сеть, криптовалюта, хеш.

Annotation: Current state of blockchain technology is considered here. We are going to see, how will this technology change with time, and how can it be used, outside of cryptocurrency market.

Key words: blockchain, 4th generation of blockchain, Multiversium, blockchain elections, DDPS, databases, smart contracts, nodes, network, cryptocurrency, hash.

С развитием информационных технологий, все очевидней испытывается необходимость в глобальной автоматизации процессов окружающей нас жизнедеятельности. Блокчейн – это достаточно новая и популярная технология, которая привносит новые возможности в автоматизацию процессов, которые ранее было практически невозможно реализовать по техническим причинам. В первую очередь это относится к процессам, в которых необходима высокая безопасность и анонимность информации. Но прежде, чем приступать к рассмотрению самой технологии и ее преимуществ, стоит определить, что такое блокчейн.

Блокчейн – это постоянно растущая последовательность записей, называющихся блоками, которые связаны и защищены при помощи криптографии. Каждый блок, как правило, содержит криптографический хеш предыдущего блока, отпечаток времени (время создания блока) и транзакционную информацию. Благодаря своей архитектуре, блокчейн устойчив к взлому и изменению данных.

Системы, основанные на блокчейне, являются децентрализованными, и они куда более безопасны, чем централизованные, как в программном, так и в информационном смысле.

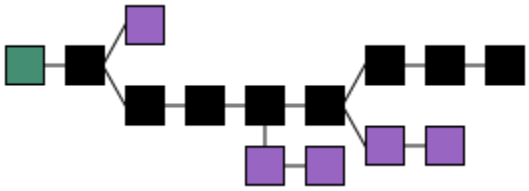


рис.1 Цепочка блоков. Черные блоки – это основная последовательность, зеленые отсекаются

Впервые, работа криптографически безопасной цепи блоков была описана в статье Стюарта Хабера и Скотта Сторнетты в 1991 году. Они хотели создать систему, в которой записи с отпечатком времени не могли бы быть подделаны или изменены. Первая такая система была реализована человеком (или группой лиц), известным как Сатоши Накамото в 2008. В последующем году эта система послужила ядром для первой криптовалюты: биткоина. В январе 2017 года размер цепочки блоков биткоина составлял 100 Гб.

Блокчейн, разработанный Сатоши Накамото, является первым поколением. На данный момент существует уже 4 поколения блокчейна. Рассмотрим эти поколения по порядку, обращая внимание на основные конструкционные особенности:

1) bitcoin – исторически первый способ передачи данных при помощи blockchain. По этой причине он был определен в категорию блокчейн 1.0. У блокчейна первого поколения есть следующие основные принципы:

- создание следующих блоков путем математических вычислений (хеширование);
- майнинг как основа функционирования системы;
- блокчейн служит для транзакций криптовалюты

Майнинг — деятельность по созданию новых структур для обеспечения функционирования криптовалютных платформ. За создание очередной структурной единицы обычно предусмотрено вознаграждение за счёт новых (эмитированных) единиц криптовалюты и/или комиссионных сборов. Обычно майнинг сводится к серии вычислений с перебором параметров для нахождения хеша с заданными свойствами.

2) Второе поколение блокчейн появилось в 2014 году, отечественные разработчики создали децентрализованную систему контрактов Ethereum. Благодаря блокчейну стало возможно создавать самоисполяющиеся (смарт) контракты, которые работают по четко заданному алгоритму с обязательным выполнением всех условий. Именно это поколение и положило начало практическому использованию блокчейна в различных сферах человеческой деятельности.

Основным нововведением этого поколения и стали описанные выше смарт-контракты.

3) Третье поколение блокчейн было разработано в конце 2015, начале 2016 года. В его основе находится технология DAG(directed acyclic graph) – направленный ациклический граф. Блоки в этой структуре расположены не последовательно друг за другом, а могут идти от более ранних

к поздним, и при этом подтверждать не одну, а несколько транзакций. Эта система определяет родительские транзакции, подписывает их хеши и включает в состав следующих переводов. Формируется древовидная структура транзакций, где каждая будет считаться подтвержденной и неизменной.

Данная система улучшает эффективность использования blockchain в качестве базы данных, так как она значительно сокращает затраты на обработку данных.

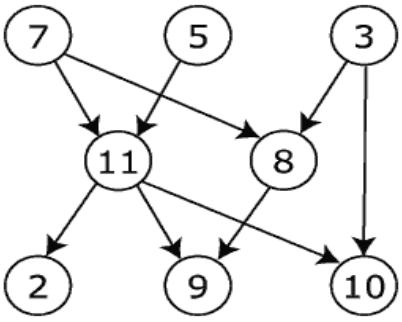


рис.2 Направленный ациклический граф (DAG)

По сравнению с биткоином здесь транзакции осуществляются мгновенно, поскольку их не нужно собирать в блоки. Основной элемент функционирования здесь – сама транзакция произвольного размера.

В итоге криптовалюта на DAG обеспечивает сотни тысяч транзакций в секунду.

4) Четвертое поколение блокчейна до сих пор находится в разработке, и сейчас это поколение в стадии тестирования. Ведется несколько разработок в данном направлении, но из них пожалуй стоит выделить 2 проекта: Seele и Multiversum.

Цель этого поколения – создание промышленного сервиса и цифровой экономики с гигантскими, разнородными по структуре и назначению узлами связи и новой цепочкой обмена данными.

Суть данных технологий состоит в обеспечении высокой эффективности и безопасности при передаче одноранговых значений посредством реализации согласованного алгоритма конвергенции по принципу «чем больше узлов, тем выше скорость всех транзакций».

В четвертом поколении будут сосуществовать различные консенсусные алгоритмы, системы токенов и децентрализованные механизмы обмена информацией.

После того, как технология блокчейн (в частности криптовалюта) вызвала информационный бум в первой половине 2016 года интерес к ней многократно возрос, сейчас многие организации хотят использовать блокчейн для собственных целей. По сути блокчейн это просто цепочка многоразово хеширующихся блоков.

Ниже приведен пример примитивного блока на языке java:

```
class Block {
  constructor(index, previousHash, timestamp, data, hash) {
    this.index = index;
    this.previousHash = previousHash.toString();
    this.timestamp = timestamp;
    this.data = data;
    this.hash = hash.toString();
  }
}
```

В данном коде описан класс блока. У блока есть индекс, хэш предыдущего блока, временной отпечаток, информация, и хэш текущего блока. Сами технологии блокчейна по сути отличаются между собой типами хеширования и взаимосвязи между блоками.

Ранее мы часто употребляли слово смарт-контракт, давайте же рассмотрим, что это такое, и поймем почему смарт-контракты являются столь полезными для автоматизации процессов.

Смарт-контракт — компьютерный алгоритм, предназначенный для заключения и поддержания коммерческих контрактов в технологии блокчейн. Впервые идея умных контрактов была предложена в 1994 году Ником Сабо (ученым в области информатики, криптографии а также права). Однако возможность реализации данной идеи появилась только с появлением платформы Etherium. Для того, чтобы разобраться в принципах работы умных контрактов сначала рассмотрим основные их объекты:

1. Подписанты – стороны контракта (ставят электронные подписи)
2. Предмет договора – объект внутри среды существования умного контракта
3. Условия – условия контракта, которые можно описать программным кодом. В них заключена логика исполнения пунктов договора
4. Децентрализованная платформа – платформа ведения записей контрактов. (Например, Etherium)

Платформа Эфириум позволяет разработчикам программировать свои собственные контракты или “автономные агенты” с помощью специального языка описания, который обладает полнотой по Тьюрингу (возможность реализовать любую вычислительную функцию). При ведении каждого контракта требуется оплачивать комиссионное вознаграждение в эфирах (криптовалюта платформы Etherium) в зависимости от необходимой компьютерной мощности. Эфириум начинает исполнение кода смарт-контракта, когда пользователь или другой контракт отправят ему сообщение с достаточным комиссионным вознаграждением по данному запросу. Затем

виртуальная машина платформы выпускает контракты в “байткодах”, которые можно прочитать или расшифровать с помощью сети.

Основные плюсы умных контрактов – это высокая скорость, безопасность и отсутствие третьих сторон в сделке. Однако последнее является и минусом, потому что регулирование финансовых операций со стороны государства становится сильно затруднительным. Одним из последних сфер применения умных контрактов являются системы голосования. Правительства некоторых стран (например Бразилии) стараются всячески внедрять блокчейн в процесс обработки законопроектов. Это одно из самых удачных применений смарт-контрактов, потому что обеспечивается прозрачность процессов, а возможности фальсификации данных сводятся к минимуму.

Далее мы рассмотрим варианты некомерческого применения технологии блокчейн.

Архитектура блокчейна, способствующая распределенному хранению больших объемов данных и отказоустойчивому функционированию системы, позволила найти нефинансовое применение данной технологии. Ниже будет рассмотрено несколько самых перспективных и инновационных решений, которые стали реальностью благодаря блокчейну:

1) Нотариус.

Проверка подлинности документа может быть выполнена с помощью блокчейна, что исключает необходимость в централизованном управлении. Нотариальные услуги в большинстве случаев являются юридически обязательными, так как документы (например свидетельство о владении собственностью) могут быть поддельными, также к ним могут несанкционированно получить доступ независимые третьи лица. Технология блокчейна позволяет обеспечить конфиденциальность документов. Публикация документов с использованием криптографических хэшей файлов в блокчейн выводит нотариальное заверение на принципиально новый уровень: устраняется необходимость в дорогостоящих нотариальных сборах и неэффективных способах передачи документов. Например, компания “Stampery” позволяет штамповать электронные письма и файлы с использованием блокчейна. Для каждого пользователя выделяется специальный электронный адрес, на который нужно по почте отправить файл. Предельная простота и дешевизна данной процедуры пользуется большим спросом среди юридических контор. Еще один пример эффективного внедрения блокчейна – iOS приложение “Block Notary”, которое позволяет сертифицировать любой электронный документ, изображение или медиафайл. Это приложение использует основную сеть Биткойна либо TestNet3 (сеть Биткойна для тестирования).

2) Децентрализованное хранилище.

Облачные хранилища данных, такие как Dropbox, Google Drive и OneDrive все чаще используются для хранения документов, фото, видео и других медиафайлов. Несмотря на их популярность, облачные решения не

лишены недостатков: слабая защищенность и конфиденциальность информации, сложность управления большими объемами данных. Главный недостаток состоит в том, что в процессе хранения и обработки данных всегда участвует третья сторона. Сервис “Storj” предоставляет платформу одноранговое распределенного облачного хранилища, основанную на блокчейне. Это позволяет людям делиться неиспользуемой пропускной способностью интернета и запасным дисковым пространством на своих персональных вычислительных устройствах с теми, кто хочет хранить большие файлы в обмен на микроплатежи на основе биткоинов. Отсутствие централизованного управления сильно повышает масштабируемость сети и её отказоустойчивость. Storj может периодически проверять доступность файла и начислять вознаграждения тем, кто поддерживает файл. Благодаря такой “мотивации” и поддерживается работоспособность системы.

3) Децентрализованный “интернет вещей”.

Интернет вещей (IoT) — концепция вычислительной сети физических предметов («вещей»), оснащенных встроенными технологиями для взаимодействия друг с другом или с внешней средой, рассматривающая организацию таких сетей как явление, способное перестроить экономические и общественные процессы, исключающее из части действий и операций необходимость участия человека. Самым простым примером интернета вещей может послужить система умного дома от компании Apple – Homekit. Основные ее компоненты – это умные системы освещения, датчики движения и освещенности, термометры и т.п. Все эти вещи объединяются в общую сеть “интернета вещей”. Помимо систем умного дома интернету вещей нашлось применение и в промышленных масштабах, например организация складов компании Amazon с помощью роботов.

Большинство IoT платформ основаны на централизованной модели, в которой посредник или хаб контролирует взаимодействие между устройствами. Однако это становится непрактичным в случаях, когда устройства должны обмениваться данными между собой автономно. Поэтому появилась необходимость создать децентрализованную платформу интернета вещей. Технология блокчейна дает возможность реализовать децентрализованную IoT платформу с безопасным и надежным обменом данными между узлами и ведением учета. В такой архитектуре блокчейн является основной “средой”, в которой хранятся все сообщения, передаваемые между интеллектуальными устройствами.

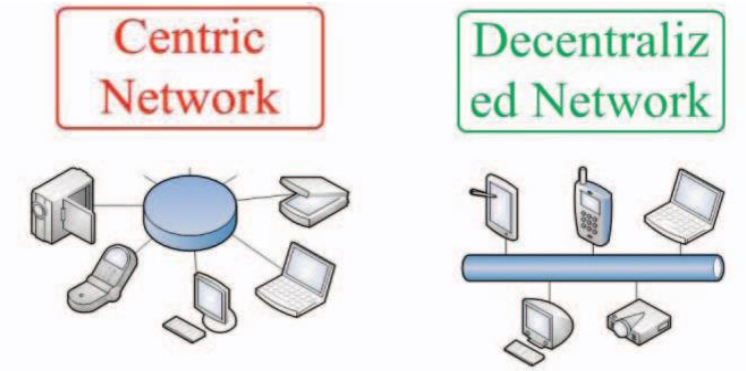


рис.3 Разница между централизованной

и децентрализованной сетью.

Компания IBM вместе с Samsung разработала платформу ADEPT (Autonomous Decentralized Peer To Peer Telemetry), которая использует элементы архитектуры, лежащие в основе биткоина.

Блокчейн и правда является прорывной технологией, с огромным, еще не раскрытым потенциалом. На данной технологии возможно реализовать множество процессов, которые раньше было нельзя автоматизировать в связи с проблемами безопасности, или какими-то другими техническими процессами, и боле чем вероятно, что через двадцать лет данная технология будет использоваться в различных сферах человеческой жизни, таких как экономика или политика.

Использованные источники:

1. Satoshi Nacamoto. – статья о биткоине от его создателя. // Bitcoin: A Peer-to-Peer Electronic Cash System. Электронный ресурс // https://bitcoin.org/bitcoin.pdf
2. *Pedro Franco.* The Blockchain // Understanding Bitcoin: Cryptography, Engineering and Economics. — John Wiley & Sons, 2014. — 288 p. — ISBN 978-1-119-01916-9.
3. *Артем Генкин, Алексей Михеев.* Блокчейн. Как это работает и что ждет нас завтра. — М.: Альпина Паблишер, 2017. — 592 p. — ISBN 978-5-9614-6558-7.
4. Multiversum – четвертое поколение блокчейн. Электронный ресурс // https://www.multiversum.io/

УДК 004

Чекрыжов А.В.
студент
4 курс, специальность «Компьютерная безопасность»
Дальневосточный Федеральный Университет
Россия, г. Владивосток
Нечаев И.А.
студент
4 курс, специальность «Компьютерная безопасность»
Дальневосточный Федеральный Университет
Россия, г. Владивосток
Ярцев Л.Ю.
студент
4 курс, специальность «Компьютерная безопасность»
Дальневосточный Федеральный Университет
Россия, г. Владивосток
Научный руководитель: Кошелев С.О.

ОБЕСПЕЧЕНИЕ БЕЗОПАСНОСТИ ДАННЫХ В ДАТА-ЦЕНТРАХ

Аннотация: *В условиях стремительного роста количества и сложности кибератак, нацеленных на крупные компании и инфраструктуру сервис-провайдеров, а также наличия возможностей утечки информации по физическим каналам, необходимо развивать комплексную модель защиты центров обработки данных (ЦОД). В данной статье рассматривается проблема информационной безопасности в дата-центрах. Даны различные варианты решений, которые используют в своей практике крупнейшие компании-владельцы ЦОД для защиты данных на нескольких уровнях. Приведена оценка и анализ уязвимостей дата-центров.*

Abstract: *With the rapid growth in the number and complexity of cyber attacks aimed at large companies and the infrastructure of service providers, as well as the availability of information leakage through physical channels, it is necessary to develop a comprehensive data center protection model (DPC). This article discusses the problem of information security in data centers. Various solutions are given, which are used in their practice by the largest data center owners to protect data at several levels. The estimation and the analysis of vulnerabilities of data centers is given.*

Ключевые слова: *дата-центры, кибербезопасность, данные, Google, Cisco*

Keywords: *data center, cybersecurity, data, Google, Cisco*

Предисловие

Огромная скорость развития информационных технологий требует своевременных и качественных технических решений. Предоставление в аренду приложений, хранение и обработка больших объемов критически

важной информации в сочетании с предоставлением доступа к такой информации через Интернет - вот основные функции дата-центров, современных "цифровых крепостей". И поэтому вопросы информационной безопасности и защиты выходят для центров обработки данных на первое место

Актуальность

Практика использования ЦОД родилась за рубежом. В России первые ЦОД стали появляться в начале 2000-х. Одной из первых крупных компаний – обладателей дата – центров стал Сбербанк. Работа в условиях, когда филиалы распределены по огромной территории на значительном удалении друг от друга, требовала системной интеграции и высокоскоростного обмена данными. Позже аналогичные центры появились и у ряда нефтяных компаний.

Если обратиться к статистике, то можно увидеть, что по степени развития услуг коммерческих дата – центров США заметно опережает остальные государства. Статистика этой страны отражает и общемировые тенденции. Согласно исследованиям, более 37% клиентов ЦОД составляют компании из сферы IT. 23,9% приходится на финансовый сектор, 19,7% - это телеком – операторы. Среди частных пользователей услуг также строительные компании и правительственные организации.

Основные правила для обеспечения безопасности ЦОД

Говоря об обеспечении безопасности информации, хранимой (обрабатываемой) в ЦОД, мы должны исходить из требований конфиденциальности, доступности и целостности. Необходимо отметить, что цель обеспечения безопасности и защиты функциональных приложений, сервисов и данных (информации) - сведение к приемлемому минимуму (анализ рисков, аппетит рисков) ущерба при возможных внешних и внутренних воздействиях.

Для защиты ЦОД требуется система, способная решать следующие задачи:

- обеспечивать мониторинг и контроль разработанных на заказ приложений ЦОД;
- обрабатывать асимметричные потоки трафика и транзакции приложений между устройствами и центрами обработки данных;
- по мере эволюции ЦОД адаптироваться к виртуализации, программно-определяемым сетям (SDN), виртуализации сетевых функций (NFV), ориентированным на приложения инфраструктур Cisco, Huawei и другим новшествам;
- обеспечивать защиту на протяжении всей атаки — до, во время и после;
- интегрироваться с системами безопасности, развернутыми во всей сети;
- поддерживать трафик между центрами обработки данных и территориально распределенные системы, включая частные и общедоступные облачные среды.

Далее в статье мы рассмотрим, как подобный манифест защиты информации в ЦОД реализуют такие IT-гиганты как Cisco и Google.

Пять шагов для защиты дата-центров Cisco

1. ***Обеспечивать мониторинг и контроль разработанных на заказ приложений ЦОД.*** Администраторам ЦОД необходим мониторинг и контроль разработанных на заказ приложений ЦОД, а не только традиционных веб-приложений (таких как Facebook и Twitter) и связанных с ними микроприложений, проверяемых устройствами защиты интернет-периметра.

2. ***Обрабатывать асимметричные потоки трафика и транзакции приложений между устройствами или центрами обработки данных.*** Защита должна быть интегрирована со структурой ЦОД, а не просто находиться на периметре.

3. ***Адаптироваться в ходе эволюции центров обработки данных.*** Поскольку среды ЦОД мигрируют от физических к виртуальным и далее к моделям следующего поколения (таким как SDN, ACI и NFV), системы безопасности должны быть способны динамически масштабироваться и обеспечивать постоянную защиту, которая может непрерывно работать в эволюционирующих и гибридных средах ЦОД.

4. ***Охватывать весь период атаки — до, во время и после.*** Традиционные механизмы защиты предоставляют ограниченные возможности оповещения об угрозах и мониторинга в среде ЦОД;

5. ***Защищать всю сеть.*** Любое решение для защиты ЦОД должно учитывать, что удаленному пользователю необходимо напрямую подключаться к критически важным ресурсам ЦОД. Оно должно обеспечивать прозрачность подключения удаленного пользователя к ресурсам ЦОД, при этом являться компонентом сложной сетевой среды, охватывающей филиалы, ядро сети, ЦОД и облако.

Шесть уровней защиты дата-центров Google

Первый уровень — физические системы безопасности. Google использует системы биометрической идентификации, детекторы металла, камеры, барьеры, которые закрывают проезд транспортным средствам и лазерные системы обнаружения вторжений посторонних.

Второй уровень — аппаратное обеспечение, причем корпорация не приемлет работу с физически или морально устаревшим оборудованием. Многие системы созданы сторонними производителями специально для корпорации.

Третий уровень — криптографические подписи, системы аутентификации и авторизации, которые используются при организации взаимодействия низкоуровневых компонентов: BIOS, загрузчик операционной системы, ядро и образ базовой ОС.

Четвертый уровень – хранение данных. В своих облачных хранилищах компания устанавливает жестокие рамки для сохранения целостности информации посредством шифрования и своевременного удаления.

Пятый уровень – интернет и локальные службы. Google изолирует свою инфраструктуру от Интернета в частном IP-пространстве, чтобы они могли более легко реализовать дополнительные меры защиты, такие как защита от атак типа (DoS).

Шестой уровень – облачная платформа Google. Сложная облачная инфраструктура компании позволяет обеспечить безопасность базовой инфраструктуры, а такие службы как Google Compute Engine помогают улучшить безопасность уже существующим сервисам, благодаря надстройкам безопасности поверх инфраструктуры приложений.

Заключение

Согласно прогнозам iKS-Consulting, отечественный рынок коммерческих центров хранения и обработки данных к 2018 году может вырасти почти в 2 раза. Драйвером выступает и вступивший в силу Федеральный закон № 152-ФЗ «О персональных данных», который требует хранения персональной информации на территории РФ.

Защита ЦОД имеет уникальные особенности. Чтобы по-настоящему защитить современный ЦОД и новые модели ЦОД, недостаточно только лишь межсетевого экрана нового поколения. Необходима всесторонняя стратегия безопасности и архитектура, которая без ущерба для производительности обеспечивает постоянную интеллектуальную защиту по всей распределенной сети — от периметра к ЦОД и далее к облаку.

Список литературы

1. Как выбрать лучший для вашего бизнеса дата-центр // https://www.kp.ru/ URL: https://www.kp.ru/guide/vybor-data-tsentra.html (дата обращения: 25.06.2018).
2. Защита информации в Google // https://habr.com/ URL: https://habr.com/company/kingservers/blog/320750/ (дата обращения: 25.06.2018).
3. Безопасность центров обработки данных Cisco // https://www.cisco.com/ URL: https://www.cisco.com/c/ru_ru/solutions/data-center/data-center-security.html (дата обращения: 25.06.2018).
4. ЦОД за семью замками // https://www.osp.ru// URL: https://www.osp.ru/lan/2013/10/13037914/ (дата обращения: 25.06.2018).

УДК 531

Кошелев С.О.,
Ст. преподаватель кафедры «информационная безопасность»
Дальневосточный Федеральный Университет
Россия, г. Владивосток
Кравченко Д.И., Липовский М.А., Быков А.П.
студенты
4 курс, специальность «компьютерная безопасность»
Дальневосточный Федеральный Университет
Россия, г. Владивосток

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КАК ПРЕДОСТАВЛЯЕМАЯ УСЛУГА

Аннотация*. Услуги в сфере информационной безопасности образуют единую систему и тесно взаимосвязаны. Это ведёт к главному результату — эффективной системе обеспечения безопасности информации.*

Ключевые слова*: информационная безопасность, услуга, предоставление информации, обеспечение.*

Annotation*. Information security services form a single system and are closely interrelated. This leads to the main result-an effective system of information security.*

Key words*: information security, service, information provision, provision.*

Обеспечение безопасности информации имеет принципиальное значение в существовании любой организации. Для принятия решений в этой сфере и выработки адекватных мер организационного и технического характера необходимо [1, с. 225]:

1. Сформировать систему взглядов на проблему обеспечения безопасности информации и пути её решения с учётом современных тенденций развития информационных технологий и методов защиты.
2. Выработать единую политику в области обеспечения ИБ.
3. Выявить угрозы, оценить риски нанесения возможного ущерба.
4. Создать комплексную систему обеспечения безопасности информации (СОБИ) и поддерживать её в рабочем состоянии.
5. Скоординировать деятельность подразделений по обеспечению безопасности информации.

Построение действительно работающей СОБИ требует не только последовательного внедрения входящих в неё подсистем, но и проведения целого комплекса работ — от анализа актуальных угроз безопасности до поставки и последующего сопровождения внедрённого решения, регулярного анализа работоспособности и достаточности принимаемых мер по обеспечению безопасности информации.

Выполнение таких работ предполагает привлечение специалистов высокой квалификации, с достаточным опытом участия в аналогичных

проектах. Компания ЭЛВИС-ПЛЮС не раз выполняла подобные задачи, используя, в том числе, собственные методики и основываясь на комплексном подходе, предполагающем последовательную реализацию определенных этапов, на каждом из которых принимаются соответствующие меры и внедряются подсистемы по обеспечению безопасности информации.

Услуги в сфере информационной безопасности образуют единую систему и тесно взаимосвязаны. Это ведёт к главному результату — эффективной системе обеспечения безопасности информации [3, с. 11].

При реализации проектов в области защиты информации, от внедрения которых в значительной мере будет зависеть дальнейшее функционирование всей корпоративной информационной системы, необходимо ещё раз убедиться в правильности принимаемого решения и в том, насколько оптимален состав самого проекта (как в плане используемых продуктов, так и в плане создания документальной базы). Справиться с такой работой наилучшим образом может независимая экспертиза в области информационной безопасности [2, с. 32].

По результатам исследования компании Positive Technologies 89% корпоративных информационных систем содержат уязвимости, связанные с ошибками в коде веб-приложений. Несмотря на это, при их разработке зачастую не учитываются требования и рекомендации по обеспечению информационной безопасности (ИБ), что впоследствии может привести к нарушению штатного режима работы, раскрытию или несанкционированному изменению конфиденциальной информации компании и данных её клиентов и проникновению во внутреннюю корпоративную сеть, что приведёт к непосредственным финансовым потерям организации [4, с. 193].

Аналитические отчёты международных исследовательских компаний подтверждают соответствующие риски ИБ, показывая, что недочёты в защищённости веб-приложений — источник уязвимостей внешнего сетевого периметра организации и распространённый путь компрометации КИС. Поэтому вне зависимости от того, кем, когда и насколько качественно с точки зрения вопросов обеспечения ИБ разрабатывались веб-приложения, необходимо проводить регулярную оценку защищённости веб-приложений компании — как планируемых, так и уже введённых в эксплуатацию [5, с. 46].

Практический опыт позволяет анализировать даже сложные веб-приложения и предоставлять рекомендации по устранению выявленных уязвимостей для минимизации угроз ИБ и повышения уровня защищённости проверяемых веб-приложений.

К исполнителю предъявляются требования, согласно которым он должен обладать соответствующими разрешениями и аккредитацией.

Аудиторы выполняют анализ защищённости веб-приложений на основе одного из трёх уровней начальной осведомлённости о структуре и функционировании веб-приложений (табл. 1).

Таблица 1.

Уровни услуги

Наименование работы	Уровень осведомлённости
Анализ защищённости веб-приложений путём внешних проверок (автоматизированных и ручных).	Black box или Gray box в общепринятой терминологии. Black box — метод тестирования «чёрного ящика», заключающийся в проведении работ без предварительного получения информации об исследуемом объекте (веб-приложении). Gray box — метод тестирования «серого ящика», заключающийся в проведении работ с предварительным получением выборочной информации об исследуемом веб-приложении, например, пользовательских реквизитов доступа или информации об архитектуре.
Анализ защищённости веб-приложений путём внешних проверок (автоматизированных и ручных) и анализа исходного кода.	Gray box или White box в общепринятой терминологии. White box — метод тестирования «белого ящика», заключающийся в проведении работ с предварительным получением полной информации об исследуемом веб-приложении, включая исходные коды.

Конкретный уровень начальной осведомлённости определяется на этапе согласования Технического задания.

В ходе работ по анализу защищённости веб-приложений аудиторы используют общепринятые методики: Open Web Application Security Project Testing Guide, Open Source Security Testing Methodology Manual, материалы Web Application Security Consortium.

Анализу подвергаются все составляющие веб-приложений, в том числе:

– архитектура и бизнес-логика работы веб-приложений, в том числе серверные и клиентские компоненты (front-end, back-end и серверы-посредники) и их сетевое взаимодействие;

– настройки компонентов, обеспечивающих работу веб-приложений (конфигурация ОС, конфигурация ПО веб-сервера, файлы конфигурации вспомогательных подсистем);

– используемые механизмы аутентификации, авторизации и разграничения доступа пользователей веб-приложений;

– используемые механизмы проверки и обработки входных данных и пр.

Отчёт по результатам анализа защищённости веб-приложений содержит:

1. Результаты проведённого анализа, в том числе инструментальных и ручных проверок.

2. Описание выявленных уязвимостей, включая общую оценку их критичности в зависимости от возможностей использования и последствий реализации.

3. Выводы о текущем состоянии защищённости веб-приложений.

4. Рекомендации по устранению выявленных недостатков.

Результаты анализа:

1. Оценка реальной защищённости веб-приложений.

2. Оценка необходимости и достаточности мер, принятых по обеспечению ИБ веб-приложений.

3. Своевременное выявление угроз ИБ, связанных с наличием уязвимостей в веб-приложениях.

4. Принятие мер по устранению выявленных уязвимостей для повышения степени защищённости веб-приложений компании.

Таким образом, обеспечение информационной безопасности как услуга направлена на эффективную систему обеспечения безопасности информации.

Использованные источники:

1. Итальянцева В.С., Колмацуй А.И. Информационная безопасность как инструмент обеспечения экономической безопасности предприятия // В сборнике: актуальные вопросы права, экономики и управления сборник статей XII Международной научно-практической конференции в 2 частях. 2018. С. 224-227.

2. Кветкин П.В. Система управления информационной безопасностью организации в современном мире // European Science. 2018. № 1 (33). С. 31-33.

3. Козенюк В.В., Хубулури Е.И. Информационная безопасность в системе государственного и муниципального управления // Nauka-Rastudent.ru. 2018. № 1. С. 11.

4. Кузнецова К.И. Информационная безопасность и проблема информационного неравенства в системе безопасности современного общества // В сборнике: интеллектуальный потенциал XXI века сборник статей Международной научно-практической конференции: в 2 частях. 2018. С. 192-195.

5. Фрулингер Д. Информационная безопасность – 2018: то, что происходит сегодня, связано с ошибками планирования // Директор информационной службы. 2018. № 1. С. 46.

Оглавление

ОСНОВНОЙ РАЗДЕЛ 3

Кузин А.Д., Щерипанова Д.А.,
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ КОМПАНИЙ COCA-COLA LTD. И PEPSICO 3

Чикишева П.А.
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ ПРОДУКЦИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИИ НА МИРОВОМ РЫНКЕ 10

Гайдукова Г.Н., Свешникова Е.Д.
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РЕГИОНА КАК ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЯВЛЕНИЕ 13

Гончаренко М.В.
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ РЫБНОГО ЭКСПОРТА ПРИМОРСКОГО КРАЯ 17

Мищенко Т. Е.
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ СЕРВИСНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ 21

Блохина Ирина Михайловна,
КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ БЮДЖЕТ СУБЪЕКТОВ РФ ЗА 2018 -2020 Г.Г. 25

Майоров А.В., Рябинин Н.Ю.
КОНСТРУКТИВНЫЙ МЕТОД ПОВЫШЕНИЯ ДОЛГОВЕЧНОСТИ СЕПАРИРУЮШИХ РЕШЕТ ЗЕРНОДРОБИЛОК 29

Алексеева Е.А., Немирова Е.А., Смирнова А.А.
КОНТРОЛЬ НАТЯЖЕНИЯ БОЛТОВЫХ ФЛАНЦЕВЫХ СОЕДИНЕНИЙ 32

Приступа А.Ю., Пономарева Е.В.
КОНТРОЛЬ ТЕХНИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ СИЛОВОГО ТРАНСФОРМАТОРА КАК СПОСОБ ДЛЯ ПОДДЕРЖАНИЯ НЕОБХОДИМОГО УРОВНЯ НАДЕЖНОСТИ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ 36

Ковалёва Д. В., Стуколова Л.С.
КОНФОРМНОСТЬ КАК МЕХАНИЗМ СОЦИАЛИЗАЦИИ ЛИЧНОСТИ 39

Бабылов Н.К.
КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ПОДХОДЫ ГОСУДАРСТВА РАЗВИТИЯ НАЛОГОВОЙ ОСУЩЕСТВЛЯЕТСЯ СИСТЕМЫ В УСЛОВИЯХ УСТАНОВЛЕН ЕАЭС 42

Мясникова А.Ю.
КОНЬКОБЕЖНЫЙ СПОРТ 47

Лесина Т.В.
КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА – ВАЖНЫЙ ЭЛЕМЕНТ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ 50

Соколова Е.А.
КОРПОРАТИВНЫЕ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ ТРУДА 53

Ватлина Арина Олеговна
КРЕАТИВНЫЕ СОТРУДНИКИ КАК ЗАЛОГ УСПЕХА В СОВРЕМЕННОЙ КОМПАНИИ 59

Калинина К.В.
КРЕДИТНАЯ ПОЛИТИКА КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА В СИСТЕМЕ ЕГО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ (НА ПРИМЕРЕ «БАНК ВТБ» (ПАО)) 62
Красноперов В.М.
КРИМИНАЛИСТИЧЕСКАЯ ВЕРСИЯ 73
Савенко Е.Н.
КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА БАНДИТИЗМА 77
Холодий А.А.,Мясникова М.В.,Храмченко А.А.
КРИПТОВАЛЮТЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ 80
Сальников М.А.
КРИТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ БАНКОВ В РОССИИ 85
Колобышко А.Е.
КРОССФИТ КАК ОДНО ИЗ СРЕДСТВ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРОЦЕССА ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ХГУ ИМ. Н.Ф. КАТАНОВА) 91
Колобышко А.Е.
КРОССФИТ КАК ЭЛЕМЕНТ ФИЗИЧЕСКОЙ И ПСИХИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ ВОЕННОСЛУЖАЩИХ 94
Балаклеец В.В.
КРУГОВАЯ ТРЕНИРОВКА КАК ОДНА ИЗ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ ФОРМ ПРОВЕДЕНИЯ ЗАНЯТИЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ С ДЕТЬМИ 97
Кат С. А., Зиниша О.С.,
КРУШЕНИЕ ДОЛЛАРОВОГО ГОСПОДСТВА: НЕОЖИДАННЫЙ ИСХОД ИЛИ ПРЕДСКАЗУЕМОЕ БУДУЩЕЕ 100
Попов М. Е.
КУЛЬТУРНАЯ ЖИЗНЬ РУССКОЙ ЭМИГРАЦИИ В БЕРЛИНЕ (1921-1923 ГГ.) 104
Коротаева Маргарита Юрьевна
ЛЕЧЕБНАЯ ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА ПРИ БРОНХИАЛЬНОЙ АСТМЕ 107
Чурянина Д.А.
ЛИДЕРСКИЙ СТАТУС РУКОВОДИТЕЛЯ В СОВРЕМЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ 110
Воробьева М.В.
ЛИДЕРСТВО В ОРГАНИЗАЦИИ 113
Каюкова В.В.
ЛИДЕРСТВО В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ 117
Максимова И.В.
ЛИНГВИСТИЧЕСКАЯ И ПАРАЛИНГВИСТИЧЕСКАЯ ДОМИНАНТЫ: МОДУСЫ ПАРАМЕТРИЗАЦИИ 121

Пищальникова Т. О.
ЛИНГВОКУЛЬТУРОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ АНГЛИЙСКИХ ТОПОНИМОВ НА ПРИМЕРЕ НАЗВАНИЙ ШТАТА НЬЮ-ЙОРК 125
Свирская М. Г., Рябиченко Е. В., Шутова О. А.
ЛИНГВОСТИЛИСТИЧЕСКИЕ ПАРАМЕТРЫ ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКОГО ДИСКУРСА В АНГЛОЯЗЫЧНОЙ ПРЕССЕ 128
Храмченко Н.А.
ЛИНИЯ НА ПЛОСКОСТИ. ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ 131
Самохин Максим Александрович
ЛОГАРИФМИЧЕСКИ НОРМАЛЬНЫЙ ЗАКОН РАСПРЕДЕЛЕНИЯ В ЭКОНОМИКЕ 134
Самохин Максим Александрович
ЛОГАРИФМИЧЕСКИ НОРМАЛЬНЫЙ ЗАКОН РАСПРЕДЕЛЕНИЯ В ЭКОНОМИКЕ 139
Тирова С.С.
МАНИПУЛЯТИВНЫЕ СТРАТЕГИИ В ДЕЛОВОЙ КОММУНИКАЦИИ 144
Лапина Дарья Евгеньевна
МАРКЕТИНГ В БАНКОВСКОЙ СФЕРЕ 147
Киченко Л.П., Ведерников К.С.
МАРКЕТИНГОВАЯ СТРАТЕГИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ 152
Горловская Е.А.,Захарова Ю.Н.
МАРКЕТИНГОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ КАК СПОСОБ ВЫЯВЛЕНИЯ ПРЕДПОЧТЕНИЙ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ 158
Васильева Е.В., Захарова Ю.Н.
МАРКЕТИНГОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ПРЕДПОЧТЕНИЙ ДЕКОРАТИВНОЙ КОСМЕТИКИ ПО ГОРОДУ УЛЬЯНОВСКУ 161
Клепикова М.В., Захарова Ю.Н.,
МАРКЕТИНГОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ РЫНКА ДЕКОРАТИВНОЙ КОСМЕТИКИ МАСС-МАРКЕТА 165
Зыбинская Р. Р.
МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В ОБЛАСТИ РАЗВИТИЯ МОЛОДЕЖНОГО ТУРИЗМА 169
Майорова А.Е.,Люлькина Н.М.
МАРКЕТИНГОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ В СФЕРЕ НЕДВИЖИМОСТИ НА ПРИМЕРЕ РЫНКА ЖИЛИЩНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА 173
Барулин В.Э.
МАРКЕТИНГОВЫЕ КОММУНИКАЦИИ В СИСТЕМЕ ПРОДВИЖЕНИЯ ТОРГОВО-РАЗВЛЕКАТЕЛЬНОГО ЦЕНТРА
(НА ПРИМЕРЕ ТРЦ «МАКСИ», Г. ЧЕРЕПОВЕЦ) 176
Брендина Е.Е.
МАРКЕТИНГОВЫЕ МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 189

Бестужева О.В.
МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ РОТАЦИОННОЙ ОБРАБОТКИ ДЕТАЛИ В ФОРМЕ УСЕЧЕННОГО КОНУСА 193
Машошина Е.С., Капишон К.А.
МАТЕМАТИЧЕСКИЕ ПРЕДЕЛЫ И ИХ ПРИМЕНЕНИЕ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СФЕРЕ 199
Котова Т.Ю., Нафикова А.Р.
МАТЕМАТИЧЕСКОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕССОВ ПЕРЕНОСА РАДОНА ВО ВЛАГОНАСЫЩЕННОМ ГРУНТЕ 202
Бакиева Эльвира Раффисовна, Галимзянова Резеда Юсуповна
МАТЕРИАЛЫ НА ОСНОВЕ ПОЛИПРОПИЛЕНА И ЕГО СОПОЛИМЕРОВ 206
Раевский А.В., Серикова А.В.
МАТРИЦА ВРЕМЕНИ 210
Винсковская Л.А.,Климова Е.А.
МАТРИЦЫ И ИХ ПРИМЕНЕНИЕ В ЭКОНОМИКЕ 244
Макарова Д.С., Погосова Л.В.
МАТРИЦЫ И ИХ ПРИМЕНЕНИЕ ПРИ РЕШЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗАДАЧ 248
Лузгина И.В.
МЕЖДУНАРОДНОЕ ТОРГОВОЕ ПРАВО В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ 251
Золотухина Е.Б., Турлыбекова Ж.Н
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ В ЧАСТИ СИСТЕМ СЕРТИФИКАЦИИ 254
Хрущева Т.В.
МЕЖКУЛЬТУРНЫЙ АСПЕКТ РЕКЛАМНОГО ДИСКУРСА (НА МАТЕРИАЛЕ ТЕКСТОВ АВТОМОБИЛЬНОЙ РЕКЛАМЫ НА РУССКОМ И АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКАХ) 261
Семенова Н.Л., Пилаг Н.О.
«МЕМУАРЫ» В.Н. ГОЛОВИНОЙ КАК ИСТОРИЧЕСКИЙ ИСТОЧНИК 264
Каветских Е. А.
МЕРКАНТИЛИЗМ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА СЕГОДНЯШНЮЮ МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ 268
Варнаков Д.В., Суркова Е.О., Мацера А.А., Наумов М.О.,Луцешин Д.А.
МЕРОПРИЯТИЯ ПО ПОВЫШЕНИЮ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ПРОМЫШЛЕННЫХ ОБЪЕКТАХ 273
Климова Ю.Д
МЕРЫ ФЕДЕРАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ ПАРКОВ РОССИИ 280
Липайкина И.И., Липайкина М.И.
МЕСТНЫЙ БЮДЖЕТ И ПРОБЛЕМЫ ЕГО ДЕФИЦИТНОСТИ 287
Гайнутдинова А.А., Бакеева Йолдыз Рафилевна
МЕСТО ИНТУИЦИИ В СОВРЕМЕННОМ УПРАВЛЕНИИ ОРГАНИЗАЦИЕЙ 291

Харичков В.В.
МЕСТО ОФФШОРОВ В ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЕ МИРА 295
Гласман Н.С., Миллер С.В.
МЕТОД ГЕОМЕТРИЧЕСКИХ МЕСТ ПРИ РЕШЕНИИ ЗАДАЧ НА ПОСТРОЕНИЕ 298
Алмазбеков К.А., Ишеналиев К.Р.
МЕТОД И СРЕДСТВО ОПРЕДЕЛЕНИЯ ДИНАМИЧЕСКОЙ ВЯЗКОСТИ НЕФТИ НЕПОСРЕДСТВЕННО В НЕФТЕПРОВОДЕ 302
Алексеева М.О., Тимофеева Е.А.
МЕТОД ШЕСТИ ШЛЯП 309
Хазиева Л.И., Сергеева А.Б.
МЕТОДИКА ОБУЧЕНИЯ СТУДЕНТОВ КОЛЛЕДЖА ДЕКОРИРОВАНИЮ ПРЕДМЕТОВ ИНТЕРЬЕРА
В ТЕХНИКЕ УРАЛО-СИБИРСКОЙ РОСПИСИ 314
Петлякова А.С.
МЕТОДИКА ОЦЕНКИ СООТВЕТСТВИЯ ОРГАНИЗАЦИИ ТРЕБОВАНИЯМ ПО РАЗРАБОТКЕ БЕЗОПАСНОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ 317
Сафарова Р.Р.
МЕТОДИКА ОЦЕНКИ ТРУДОВЫХ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ 321
Сидоров Л.К., Ефимов В.В.
МЕТОДИКА ПРИМЕНЕНИЯ ДАБЛПОЛИНГА В ЛЫЖНЫХ ГОНКАХ НА ЭТАПЕ СПОРТИВНОГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ 324
Давыденко Г.А.
МЕТОДИКА СИЛОВОЙ ПОДГОТОВКИ ПЛОВЦОВ- СПРИНТЕРОВ НА ЭТАПЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СПОРТИВНОГО МАСТЕРСТВА 330
Прудников А.Г., Луценко О.А.
МЕТОДИЧЕСКИЕ ПРИЕМЫ АНАЛИЗА И ОЦЕНКИ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ АГРАРНОЙ СФЕРЫ 335
Родин М.В., Афанасьев В.Ю.
МЕТОДЫ ЗАЩИТЫ МЕТАЛЛИЧЕСКИХ КОНСТРУКЦИЙ
ОТ КОРРОЗИИ 341
Чалаева Э.И., Болдырева В. Э.
МЕТОДЫ И ПРИЕМЫ РАЗВИТИЯ ВОСПРИЯТИЯ ФОРМЫ ПРЕДМЕТОВ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ С УМСТВЕННОЙ ОТСТАЛОСТЬЮ В ПРОЦЕССЕ ИЗОБРАЗИТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 344
Халитова Р.Р.
МЕТОДЫ КРИМИНАЛИСТИКИ 349
Афанасьев В.Ю., Родин М.В.
МЕТОДЫ ОБРАБОТКИ ДРЕВЕСИНЫ И ДЕРЕВЯННЫХ КОНСТРУКЦИЙ 353
Дерягин И.А.
МЕТОДЫ РАССЛЕДОВАНИЯ КОМПЬЮТЕРНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В ТАМОЖЕННОЙ СФЕРЕ 356

Латыпова Л. А., Гумерова Н. Ж.,
МЕТОНИМИЧЕСКИЙ ПЕРЕНОС КАК УНИВЕРСАЛЬНАЯ ПЕРЕВОДЧЕСКАЯ СТРАТЕГИЯ НА ПРИМЕРЕ АНГЛИЙСКОГО ГЛАГОЛА ШИРОКОЙ СЕМАНТИКИ «TO GIVE» 360
Глушко Ю.В., Салабутин А.В.
МЕХАНИЗМ РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ КРЫМ 367
Ахьямов Д.С.
МЕХАНИЗМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ ПО ПЕРЕХОДУ К УСТОЙЧИВОМУ РАЗВИТИЮ РЕГИОНОВ 374
Матвиенко Елена Олеговна,Ловакова Ирина Сергеевна
МЕХАНИЗМЫ ФОРМИРОВАНИЯ АКТИВНОЙ ПОЗИЦИИ МОЛОДЕЖИ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ СРЕДЕ 378
Рожнова Е.К.
МИНИМИЗАЦИЯ КАДРОВЫХ РИСКОВ НА ЭТАПЕ ОТБОРА И АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА 382
Веревкина Ю.А.
МИНИ-ТЭЦ. ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ 386
Деревенько Р.А.
МИРОВАЯ ИСТОРИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ 390
Зубайдуллина Д.В., Филатенков К.С.
МИРОВАЯ ПРОБЛЕМА ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА 393
Мамонтов Н.Ю.
МИРОВАЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ 397
Любимцев Александр Игоревич
МИРОВОЙ ОПЫТ ПРЕОДОЛЕНИЯ ТОРГОВЫХ БАРЬЕРОВ ЧЕРЕЗ ТРАНСФОРМАЦИЮ ЛОГИСТИЧЕСКИХ ЦЕПОЧЕК 400
Хасанова С.Л., Акатьев Ю.И., Шаяхметов И.Р.
МОБИЛЬНЫЕ ПРИЛОЖЕНИЯ НА ОСНОВЕ UNITY 405
Рожнова Е.К.
МОДЕЛИРОВАНИЕ КАК МЕТОД ОЦЕНКИ КАДРОВЫХ РИСКОВ 408
Самохвалов С.И.
МОДЕЛИРОВАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЯ КРАТКОСРОЧНОЙ ЛИКВИДНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА 413
Резниченко М.С.
МОДЕРНИЗАЦИЯ ПРАВОВОЙ СИСТЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК В РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКЕ 417
Боготова Залина Ихсановна, Загаштоков Айса Хусинович
МОДЕРНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ ОБЩЕГО ОБРАЗОВАНИЯ В КАБАРДИНО-БАЛКАРИИ 420
Томаева Дзерасса Урузмаговна
МОЛОДЕЖНЫЕ ОБЩЕСТВЕННЫЕ ДВИЖЕНИЯ - КАК НЕОТЪЕМЛЕМАЯ ЧАСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКЕ В РОССИИ 428

Алексеева Е.А.
МОНТАЖНЫЕ СТЫКИ МЕТАЛЛИЧЕСКИХ БАЛОК НА БОЛТАХ 433
Гильмуллина А. Р.
МОТИВАЦИЯ И СТИМУЛИРОВАНИЕ ПЕРСОНАЛА 437
Рафикова З.Р., Шарифьянова З.Ф
МОШЕННИЧЕСТВО В СФЕРЕ ПЛАТЕЖНЫХ КАРТ 441
Садыгова Мадина Карипулловна, Ефремов Богдан Александрович,
Киселев А.А.
МУКА ИЗ МЯКОТИ ТЫКВЫ В ТЕХНОЛОГИИ ПРОИЗВОДСТВА МАФФИНОВ 445
Фомичева Ю. В.,
НАЛОГ НА ДОБАВЛЕННУЮ СТОИМОСТЬ В НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 451
Огородникова Е.П., Никитцова А. И., Есингалиева Ж. Т.
НАЛОГ НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ И ЕГО РОЛЬ В НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 458
Микаилзада Э.С., Лесина Т.В.,
НАЛОГОВОЕ АДМИНИСТРИРОВАНИЕ КАК МЕТОД УПРАВЛЕНИЯ УРОВНЕМ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 462
Пантелеева А. А.
НАЛОГОВЫЕ СПОРЫ, ИХ КЛАССИФИКАЦИЯ И РАЗРАБОТКА ПРЕДЛОЖЕНИЙ ПО ВОПРОСАМ ПРЕДЛОЖЕНИЙ В НАЛОГОВЫХ СПОРАХ 467
Эгнатосян К. С., Бочарова О. Ф.
НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ В ОФФШОРНЫХ ЗОНАХ 471
Маккаева Разет Сайд-Аминовна, Исаева Умулкулсум Султановна
НАПРАВЛЕНИЯ АНАЛИЗА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНОГО КАПИТАЛА 476
Самойлова А.А.
НАПРАВЛЕНИЯ РАБОТЫ С ОСУЖДЕННЫМИ СОСТОЯЩИМИ НА ПРОФИЛАКТИЧЕСКОМ УЧЕТЕ 480
Миронов М.С.
НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ 484
Джорджашвили И.Ш., Бочарова О.Ф.
НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРОЦЕССА ИСПОЛНЕНИЯ БЮДЖЕТА ПО ДОХОДАМ 488
Урусбиев М.Т.
НАРУШЕНИЕ ПРАВА ПОДСУДИМОГО НА ЗАЩИТУ НА МАТЕРИАЛАХ ПРАКТИКИ РЕСПУБЛИКИ КРЫМ 492

Высоцкая Е.Ю.
НЕВЕРБАЛЬНЫЙ АСПЕКТ КОММУНИКАЦИИ НА МАТЕРИАЛЕ ФРАЗЕОЛОГИЧЕСКИХ ЕДИНИЦ НЕМЕЦКОГО, АНГЛИЙСКОГО, РУССКОГО И УКРАИНСКОГО ЯЗЫКОВ 497
Галиуллина А.Ш., Плотицына Д.Н.
НЕЙРОМАРКЕТИНГ 501
Скоромная Екатерина Владимировна,
НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ МЕДИЦИНСКОГО ТУРИСТИЧЕСКОГО БИЗНЕСА РОССИИ 504
Геворгян Ашот, Габриелян Белла
НЕКОТОРЫЕ ПОНЯТИЯ О ФОРМИРОВАНИИ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ 512
Ибрагимов Д.А.
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ КВАЛИФИКАЦИИ ГРУППОВОГО ГРАБЕЖА 517
Ибрагимов Д.А.
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА, УСТАНАВЛИВАЮЩЕГО ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ ПРАВИЛ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ ЛИЦОМ, ПОДВЕРГНУТЫМ АДМИНИСТРАТИВНОМУ НАКАЗАНИЮ 522
Ганюта О.Н., Резяпова Л.Ф.
НЕОБХОДИМОСТЬ АНАЛИЗА ПРЯМЫХ ЗАТРАТ В КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ 527
Приступа А.Ю., Пономарева Е.В.
НЕОБХОДИМОСТЬ ВЫБОРА ВЗРЫВОЗАЩИЩЕННОГО ЭЛЕКТРООБОРУДОВАНИЯ В УГЛЕДОБЫВАЮЩЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДОЛЖНОГО УРОВНЯ НАДЕЖНОСТИ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ 532
Шахбанова Ю.А.
НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИЕ РАБОТНИКИ КАК СУБЪЕКТЫ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ 535
Сохоян М.О.
НЕТРАДИЦИОННЫЕ ФОРМЫ ПОДОШВЫ ФУНДАМЕНТА 539
Смагина О.А., Мальцева А.П.
НОВАТОРСТВО, ПРЕЕМСТВЕННОСТЬ И ТРАДИЦИИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЛАНДШАФТНОЙ АРХИТЕКТУРЫ 543
Горяева Е.Е.
НОРМИРОВАНИЕ ТРУДА – ОДИН ИЗ ОСНОВНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ ОРГАНИЗАЦИИ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ НА ПРЕДПРИЯТИИ 547
Болдырева Н.Х.
НОТАРИАЛЬНОЕ УДОСТОВЕРЕНИЕ СДЕЛОК С НЕДВИЖИМОСТЬЮ 552
Кочеткова Н.Г.
О МАРКИРОВКЕ МЕХОВЫХ ИЗДЕЛИЙ КОНТРОЛЬНЫМИ (ИДЕНТИФИКАЦИОННЫМИ) ЗНАКАМИ 556

Ольхова А.С.
О МАРКСИСТСКОЙ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИИ 562
Сухарев В.А.
О МЕХАНИЗМЕ ВОЗДЕЙСТВИЯ СЛОЖНЫХ КОСМИЧЕСКИХ МЕТА-ЦИКЛОВ НА ФОРМИРОВАНИЕ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СОБЫТИЙ 566
Толстиков А.В.
ОБ ОДНОМ ФУНКЦИОНАЛЬНОМ УРАВНЕНИИ НА ПОЛУГРУППЕ 580
Федоткин В.В.
О ПРОБЛЕМЕ СОЗНАТЕЛЬНОГО И БЕССОЗНАТЕЛЬНОГО 583
Севрюков Павел Фёдорович
О РАВНОСИЛЬНЫХ ПРЕОБРАЗОВАНИЯХ ПРИ РЕШЕНИИ ЗАДАЧ 586
Пилюкова Е.Н., Воистинова Г.Х.
О СПОСОБАХ РЕШЕНИЯ ТЕКСТОВЫХ ЗАДАЧ 595
Александрова Ольга Степановна
О ФАКТАХ И ЯЗЫКЕ ФИЗИКИ: ФИЛОСОФСКИЕ ЗАМЕТКИ 598
Владимирова Н.В., Бусарова И.А.
ОБЕСПЕЧЕНИЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ. ОБЩИЕ И РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ. (НА ПРИМЕРЕ Г. ОМСК И ОМСКОЙ ОБЛАСТИ) 604
Ляхова А.И., Ядута С.А.
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРАВ ДОЛЖНИКА ПРИ ОБРАЩЕНИИ ВЗЫСКАНИЯ НА ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА ДОЛЖНИКА, НАХОДЯЩИЕСЯ НА СЧЕТАХ В БАНКАХ И ИНЫХ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ 612
Михайлов А.В.
ОБЕСПЕЧЕНИЕ СБАЛАНСИРОВАННОСТИ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА 616
Мухаметьянова Анюта Ришатовна
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА 624
Хорольский А.Э.
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ И ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЯ РОССИИ 627
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ 631
Галиуллина А.Ш., Плотицына Д.Н.
КАЧЕСТВЕННЫЕ МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ В МАРКЕТИНГЕ 631
Нырненко А.Н.
КЛАССИФИКАЦИЯ И ОСНОВНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ ТАМОЖЕННО-ЛОГИСТИЧЕСКИХ ТЕРМИНАЛОВ 634
Омаров Е.К.
КОНСАЛТИНГ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ 638
Мухтарова Д.М.
КОРПОРАТИВНАЯ СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ КАК ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ БИЗНЕСА 642

Ломовцева А.В., Королева Д.А., Куликова Т.В.
КОРПОРАТИВНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ КАК МЕХАНИЗМ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ПЕРСОНАЛА 646
Дулесова М.К.
КРЕАТИВНЫЕ СОТРУДНИКИ И ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ИМИ 650
Балобина В.Ю.
МАЛЫЙ БИЗНЕС В КРИЗИСНОЕ ВРЕМЯ 654
Никифорова Ю.В,
МЕНЕДЖМЕНТ В МЕЖДУНАРОДНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ 657
Румянцева М.В.
МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ И ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ 662
Курмаев Э.Э.
МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ 668
Румянцева М.В.
МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЕ КОНФЛИКТАМИ В ОРГАНИЗАЦИЯХ 671
Сайфуллина Э.
МОДЕЛИ ДЕЛОВОЙ КАРЬЕРЫ 674
Санников М.Н., Гришин В.П.
МОЛОДЕЖЬ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ В 2017 ГОДУ 678
Вэй Валентина Юрьевна
МОТИВАЦИЯ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНО-КРЕАТИВНОГО ТРУДА СПЕЦИАЛИСТОВ НАУКОЕМКОГО ПРОИЗВОДСТВА 684
Смирнова Н.С.
МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА КАК ВАЖНЕЙШИЙ ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 689
Соколова М.Н.
НАЛОГОВОЕ АДМИНИСТРИРОВАНИЕ КАК ФОРМА УПРАВЛЕНИЯ НАЛОГОВЫМИ ОТНОШЕНИЯМИ 692
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПОЛИТИКИ И ПРАВА 695
Шляпников Ю.В., Сульдина П.О.
КРИМИНАЛИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ САМОДЕЛЬНОГО ОРУЖИЯ НА ПРЕДМЕТ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ ЕГО К ОГНЕСТРЕЛЬНОМУ 695
Быконя А.В.
ЛИЦА, ОБЛАДАЮЩИЕ ИММУНИТЕТОМ ОТ АДМИНИСТРАТИВНОГО ЗАДЕРЖАНИЯ: НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ 701
Манджиков К.С.
МЕДИАЦИЯ КАК НОВЫЙ СПОСОБ В СИСТЕМЕ ЗАЩИТЫ ТРУДОВЫХ ПРАВ МЕДИАЦИЯ В ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЯХ: ЭФФЕКТИВНОСТЬ, ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ, ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ И ОГРАНИЧЕНИЯ ПРОЦЕДУРЫ МЕДИАЦИИ В ТРУДОВЫХ СПОРАХ 708

Шалагин М.Е.
МЕЖДУНАРОДНОЕ И НАЦИОНАЛЬНОЕ ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПОНЯТИЯ ФИНАНСИРОВАНИЕ ТЕРРОРИЗМА 712
Упоров И.В.
МЕСТНОЕ САМОУПРАВЛЕНИЕ И ПРОЯВЛЕНИЕ В НЕМ ПРИЗНАКОВ ПУБЛИЧНЫХ СЛУШАНИЙ В РОССИЙСКОЙ ИСТОРИИ ДО КОНЦА XVIII ВЕКА: ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ 717
Иванчина Е. В.
МЕТОДЫ МАНИПУЛИРОВАНИЯ В ПОЛИТИЧЕСКИХ КАМПАНИЯХ США 723
Маржохов Хазрет Хасанович
МЕХАНИЗМ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ И ЗНАЧИМОСТЬ ЕГО РАЗВИТИЯ ДЛЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ 727
Плаксина В. С., Салтыков Н. А.
НАЗНАЧЕНИЕ НАКАЗАНИЯ ПРИ РАЗЛИЧНЫХ ВИДАХ РЕЦИДИВА ПРЕСТУПЛЕНИЙ 734
Сивашев Дмитрий Владимирович
НАЛОГОВЫЕ СПОРЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ В СВЯЗИ С ПРОВЕДЕНИЕМ ВЫЕЗДНЫХ НАЛОГОВЫХ ПРОВЕРОК 737
Крепышев А.М., Ракитина В.А., Шафиков В.У.
НАСИЛЬСТВЕННЫЕ ДЕЙСТВИЯ СЕКСУАЛЬНОГО ХАРАКТЕРА 744
Сухина Валерия Викторовна,
НАСЛЕДОВАНИЕ ВЫМОРОЧНОГО ИМУЩЕСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 747
Кузнецова А.А., Лосякова О.В.
НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНОСТЬ ТРУДОВОГО ДОГОВОРА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 753
Морозова О. В.
НЕДОБРОСОВЕСТНАЯ РЕКЛАМА КАК АКТ НЕДОБРОСОВЕСТНОЙ КОНКУРЕНЦИИ 757
Налетова А.К.
НЕЗАКОННОЕ УВОЛЬНЕНИЕ: ПРОБЛЕМЫ ДОКАЗЫВАНИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА 761
Кузьмищев Р.И.,Яценко А. О.
НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ЗАЩИТЫ ТРУДОВЫХ ПРАВ РАБОТНИКОВ 764
Загорьян С.Г.
НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ ВОЗБУЖДЕНИИ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ СВЯЗАННЫХ С НЕЗАКОННЫМ ОБОРОТОМ НАРКОТИЧЕСКИХ И ПСИХОТРОПНЫХ ВЕЩЕСТВ 769
Сарыглар Айдана Шолбановна
НЕКОТОРЫЕ ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ В РАБОТЕ СУДЕБНЫХ ПРИСТАВОВ НА ПРИМЕРЕ УФССП РОССИИ ПО РЕСПУБЛИКЕ ТЫВА 773

Смирнова Н.А.
НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ УЧАСТИЯ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В АДМИНИСТРАТИВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ 775
Морозова А.Н.
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАСЛЕДОВАНИЯ АКЦИЙ 779
Погорелова Таисия Игоревна,Бахтина Юлия Сергеевна,
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАСЛЕДОВАНИЯ ПО ЗАВЕЩАНИЮ В ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ ОБСТОЯТЕЛЬСТВАХ 785
Агеев Н.В., Рудь К.А.
НЕОБХОДИМАЯ ОБОРОНА КАК ОБСТОЯТЕЛЬСТВО, ИСКЛЮЧАЮЩЕЕ ПРЕСТУПНОСТЬ ДЕЯНИЯ 790
Булжатов Ш.Р., Мамхягов З.З.,
НЕОБХОДИМАЯ ОБОРОНА 793
Гаджиев Мурад Сахибович
НЕСПРАВЕДЛИВЫЕ ДОГОВОРНЫЕ УСЛОВИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ 797
Куров С. Б.
НОВЕЛЛЫ В СТАТУСЕ ПРОКУРОРА В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ 802
Санклер К.В.
НОВЫЙ БАНК РАЗВИТИЯ БРИКС: НОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ НА МИРОВОЙ АРЕНЕ 807
Арапов С.В.
НОРМАТИВНО-ПРАВОВАЯ НАГРУЗКА НА СОЦИОСИСТЕМУ 810
Стуколова Л.С., Кириллова Е.В.
НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ И НОРМАТИВНЫЕ ДОГОВОРЫ 813
Купряшина Е.А., Орлова К.Н.
НРАВСТВЕННЫЕ ОСНОВЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЛЕДОВАТЕЛЯ 817
Собиров А.У.
О МЕТОДИКЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПРИЧИН ВОЗНИКНОВЕНИЯ И РАЗМЕРА УПУЩЕННОЙ ВЫГОДЫ 821
Нигоев В.Р.,Лихолатов Г.С.,
О НЕКОТОРЫХ АСПЕКТАХ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА НАРУШЕНИЯ ИЗБИРАТЕЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА 824
Борисюк А.И.
О НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ ПРИРОДЫ ДИСЦИПЛИНАРНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ СТУДЕНТОВ 827
Харетлук А.Р.
О НЕКОТОРЫХ ОСОБЕННОСТЯХ ДОГОВОРА АРЕНДЫ ЛЕСНОГО УЧАСТКА 823
Харичкин И.К.
О ПОНЯТИИ «ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭЛИТА» 837

Гараева А.Р.
О ПОРЯДКЕ ИСПОЛНЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ СУДЕБНЫХ ПОРУЧЕНИЙ В МЕЖДУНАРОДНОМ ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ 841
Джамалов Т.З.
О ПРОБЛЕМЕ ОТНЕСЕНИЯ ЖИВОТНЫХ К ИСТОЧНИКАМ ПОВЫШЕННОЙ ОПАСНОСТИ 852
Головина О.С.
О ПРОТИВОДЕЙСТВИИ ЛЕГАЛИЗАЦИЯ (ОТМЫВАНИЮ) ПРЕСТУПНЫХ ДОХОДОВ И ФИНАНСИРОВАНИЮ ТЕРРОРИЗМА КАК УГРОЗЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 856
Карелина Е.М.
О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ПРАВИЛ ПРОЕКТИРОВАНИЯ ПОДЗЕМНЫХ АВТОСТОЯНОК ПРИ ПРОЕКТИРОВАНИИ ЖИЛЫХ ДОМОВ 861
Степанова К.В., Федоров А.С.
О СООТНОШЕНИИ НАКАЗАНИЯ ЗА МОШЕННИЧЕСТВО И МОШЕННИЧЕСТВО В СФЕРЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ 865
Кильдеев Р.Ф.
О СУЩЕСТВЕННЫХ ВОПРОСАХ РАСКРЫТИЯ И РАССЛЕДОВАНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ 869
Гусева П.А.
ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТИ СТОРОН ПО ДОГОВОРУ МЕЖДУНАРОДНОЙ КУПЛИ-ПРОДАЖИ 873
ТЕХНИКА И ОБЩЕСТВО В XXI ВЕКЕ 882
Лушников Н.Д., Альтерман А.Д.
ИЗУЧЕНИЕ PULL- И PUSH-МОДЕЛИ ИНТЕРНЕТА 882
Лушников Н.Д., Альтерман А.Д.
ИЗУЧЕНИЕ МИКРОКОМПЬЮТЕРА НА БАЗЕ АРХИТЕКТУРЫ MIPS 885
Лушников Н.Д., Альтерман А.Д.
ИЗУЧЕНИЕ СИСТЕМЫ СТАБИЛИЗАЦИИ 888
Екшикеев Т. К., Янушевская Ю. Д.
ИННОВАЦИОННЫЕ МЕТОДЫ ВЫДЕЛЕНИЯ И ОЧИСТКИ КОКАРБОКСИЛАЗЫ 891
Альтерман А.Д., Лушников Н.Д.
ИНТЕГРАЛЬНЫЕ СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ И ИХ ОСНОВНЫЕ ФУНКЦИИ 894
Альтерман А.Д., Лушников Н.Д.
ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ЧЕРЕЗ ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ И СЕРТИФИКАЦИЮ 897
Варнаков Д.В., Яшин В.Н., Дюлин Д.В.
ИССЛЕДОВАНИЕ И ОПТИМИЗАЦИЯ РЕСТРИКТОРА ДВИГАТЕЛЯ ВНУТРЕННЕГО СГОРАНИЯ 900

Царева Д.С.
ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОБЛЕМЫ ГЕНДЕРНОЙ ИДЕНТИЧНОСТИ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОСТИ 904
Харлов Максим Викторович, Попов Валерий Анатольевич, Гниденко Александр Евгеньевич
К ВОПРОСУ О РАЗРАБОТКЕ ОЦЕНОЧНЫХ ИНСТРУКЦИЙ ДЛЯ ТЕХНИЧЕСКОГО ОСВИДЕТЕЛЬСТВОВАНИЯ ТОННЕЛЬНЫХ ЭСКАЛАТОРОВ 909
Сторожук Т.А., Кущак К.С., Мельников К.В.
К ВОПРОСУ ОБОСНОВАНИЯ ПАРАМЕТРОВ СМЕСИТЕЛЯ КОРМОВ 914
Лушников Н.Д., Альтерман А.Д.
КОДИРОВАНИЕ И ШИФРОВАНИЕ КАК ОСНОВЫ КРИПТОГРАФИИ 917
Варнаков Д.В., Хамзина Д.Н.,Бусыгин И.А.
МАГНИТООПТИЧЕСКАЯ ДИАГНОСТИКА И ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ РЕЗЕРВУАРОВ 920
СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАНИЯ И ПЕДАГОГИКИ 925
Полушкин Д.П.
К ПРОБЛЕМЕ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПОНЯТИЯ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ В ШКОЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ 925
Сибгатуллина А.А.
КЕЙС-СТАДИ КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ УНИВЕРСАЛЬНЫХ И ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ УЧИТЕЛЯ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА 929
Яковлев Ю.В., Сердюковский.В.В., Гайкалов А.П.
КОММУНИКАТИВНЫЕ УМЕНИЯ ПРЕПОДАВАТЕЛЯ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ КАК ФАКТОР ПОСТРОЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА 932
Кобзев В.М.,Вискина Г.Г.
КОМПЛЕКСНОЕ ЧИСЛО КАК УПОРЯДОЧЕННАЯ ПАРА ДЕЙСТВИТЕЛЬНЫХ ЧИСЕЛ 936
Сулейманова Д.Р., Ибрагимова А.Р.
КОНСТРУИРОВАНИЕ КАК СРЕДСТВО РАЗВИТИЯ ЛОГИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ С ЗАДЕРЖКОЙ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ 941
Сульдин В.И.
КОНЦЕПТУАЛЬНО-СИСТЕМНЫЕ ОСНОВАНИЯ ВОЕННО-СОЦИАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ 945
Панова И.А.
ЛЕКСИЧЕСКАЯ РЕПРЕЗЕНТАЦИЯ ПОНЯТИЯ «СЕМЬЯ» В РАССКАЗАХ М.Л. КАШНИЦ: «EISBÄREN», «DER STROHALM» 951

Пушкарева И.Г.
МЕТОД ПРОЕКТОВ КАК СПОСОБ ОРГАНИЗАЦИИ УЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТУДЕНТОВ В ПРОЦЕССЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ "ОСНОВЫ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ" 954
Харлов Максим Викторович
МЕТОД РАСПРЕДЕЛЕНИЯ УЧЕБНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ ПРИ ФОРМАЛИЗАЦИИ ТРЕБОВАНИЙ К УРОВНЮ ПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТА 961
Сулейманова Д.Р., Ибрагимова А.Р.
МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО РАЗВИТИЮ ЛОГИЧЕСКОГО МЫШЛЕНИЯ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ ПОСРЕДСТВОМ КОНСТРУИРОВАНИЯ 964
Голодок Д.А.
МЕТОДЫ ВОСПИТАНИЯ ДЕТЕЙ С ООП 968
Морозова И.О.
МЕТОДЫ И ПРИЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ГАЗЕТНОГО МАТЕРИАЛА В ПРЕПОДАВАНИИ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА 971
Кудрявцев М.Д., Панов Е.В., Гусейнова А.Р.
МЕТОДЫ И ФОРМЫ ВОСПИТАНИЯ ЛИЧНОСТИ В СПОРТЕ 979
Ибрагимова А.Р., Абдураманова А.Д.
МОДЕЛИРОВАНИЕ ЖИЗНЕННЫХ СИТУАЦИЙ КАК СРЕДСТВА РАЗВИТИЯ КОММУНИКАТИВНЫХ НАВЫКОВ НА УРОКАХ СБО 982
Нежевляк Н.С.
МОДЕЛЬ КОМПЕТЕНЦИЙ 985
Нежевляк Н.С.
МОТИВАЦИЯ РАЗВИТИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПРЕПОДАВАТЕЛЕМ ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ КОМПЕТЕНЦИИ 989
Савищева В.А., Вахитов А. Р., Галиаскарова Г.Р
НЕСОБСТВЕННЫЕ ИНТЕГРАЛЫ ВТОРОГО РОДА 992
Ватина Е. В.
НЕСФОРМИРОВАННОСТЬ АНАЛИТИКО-СИНТЕТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ПРИЧИНА ДИСГРАФИИ НА ПОЧВЕ НАРУШЕНИЯ ЯЗЫКОВОГО АНАЛИЗА И СИНТЕЗА У ДЕТЕЙ С ЗПР 995
Евстигнеев Б.Н.
О ЗДОРОВЬЕ СТУДЕНТОВ МЕДИЦИНСКОГО ВУЗА 999
ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ 1002
Денисенко В.В., Чурикова А.А., Кохан А.В.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПОМЕХОУСТОЙЧИВЫХ КОДОВ ДЛЯ ОБНАРУЖЕНИЯ ОШИБОК В СЕТИ 1002
Сорокин М.И.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СВЁРТОЧНЫХ НЕЙРОННЫХ СЕТЕЙ ДЛЯ КЛАССИФИКАЦИИ ВИДОВ ИСКУССТВЕННОГО ОСВЕЩЕНИЯ 1008

Василишин Н.С.Ушаков И.А., Котенко И.В.
ИССЛЕДОВАНИЕ АЛГОРИТМОВ АНАЛИЗА СЕТЕВОГО ТРАФИКА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ТЕХНОЛОГИЙ БОЛЬШИХ ДАННЫХ ДЛЯ ОБНАРУЖЕНИЯ КОМПЬЮТЕРНЫХ АТАК 1012
Антонов Н.Г.
ИССЛЕДОВАНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ АЛГОРИТМА ШИНГЛОВ 1021
Коробкова Н.А., Байкова Е.В.
КЛАССИФИКАЦИЯ ИНСТРУМЕНТОВ ПРОДВИЖЕНИЯ В ИНТЕРНЕТ-МАРКЕТИНГЕ 1028
Артес Н.Е., Ростовский Н.С.
КОМПЬЮТЕРНЫЕ ТРЕНАЖЁРЫ И ИХ РОЛЬ В СИСТЕМЕ СОВРЕМЕННОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА 1031
Михнев И.П., Попова А.С., Тапилина Л.Ф.
КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ПОДХОДЫ К МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ 1035
Короткова Д.А.
МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МОДЕЛИ ЭПИДЕМИИ PSIDR И AAWP 1040
Почевалов И.Г.
МЕТОДИКА ПРОЕКТИРОВАНИЯ СИСТЕМ WEB 2.0 1044
Арушанов С.А., Кострыкин Д.М., Макаров Н.С.
МЕТОДЫ ЗАЩИТЫ ИНФРАСТРУКТУРЫ ОБЛАЧНЫМ ПРОВАЙДЕРОМ 1047
Завражин А.М.
МЕТРИКИ ПО. АВТОМАТИЗАЦИЯ ТЕСТИРОВАНИЯ ВЭБ ИНТЕРФЕЙСОВ 1056
Смаль С.Д.
МЕХАНИЗМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ КОРПОРАТИВНЫХ БЕСПРОВОДНЫХ СЕТЕЙ 1063
Герасимов А.М.
МОДАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ КАК СРЕДСТВО ВИБРАЦИОННОЙ ДИАГНОСТИКИ СТРОИТЕЛЬНЫХ КОНСТРУКЦИЙ 1071
Бритиков К.И., Адамян П.С.,
НЕКОММЕРЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ ТЕХНОЛОГИИ БЛОКЧЕЙН 1076
Чекрыжов А.В.,Нечаев И.А., Ярцев Л.Ю.
ОБЕСПЕЧЕНИЕ БЕЗОПАСНОСТИ ДАННЫХ В ДАТА-ЦЕНТРАХ 1083
Кошелев С.О., Кравченко Д.И., Липовский М.А., Быков А.П.
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КАК ПРЕДОСТАВЛЯЕМАЯ УСЛУГА 1087