ISSN 2587-6244

АЛЛЕЯ НАУКИ

№6(22), (том 7), Июнь, 2018

НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ

НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ

«Аллея Науки»

http://alley-science.ru

ISSN 2587-6244

УДК 004.03:004.6:003.7
ББК 73+66.8+61.4

Редакционный совет:

Александр В.Ч., доктор филологических наук, профессор,
Селевич Т.С., кандидат экономических наук, доцент,
Древаль А.Н., кандидат технических наук, доцент,
Бекарев И.С., доктор социологических наук, профессор,
Сенникова Д.В., кандидат юридических наук,
Рахимов Т.Р., кандидат экономических наук, доцент,
Епифанов А.С., доктор экономических наук, профессор,
Буртовая Н.Б., кандидат психологических наук, доцент
Новиков В.С., доктор экономических наук, профессор,
Отв. ред. Д.А. Шелистов

Выпуск №6(22) (том 7) (Июнь, 2018).

Сайт: http://alley-science.ru

©Электронное периодическое издание «Аллея Науки», 2018

ОСНОВНОЙ РАЗДЕЛ

УДК 619

Киселева Е.В. студент, 4 курс ИВСЭБиПБ
Московский государственный университет пищевых производств
Борлюк Н.А. студент, 2 курс ИВСЭБиПБ
Московский государственный университет пищевых производств
Елизарова Т.С. к.в.н., доцент
кафедра «Ветеринарная медицина»
Московский государственный университет пищевых производств
Боев В.И. к.в.н., доцент
кафедра «Ветеринарная медицина»
Московский государственный университет пищевых производств
Москва, Российская Федерация

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МЕТОДОВ ЛЕЧЕНИЯ ПАНЛЕЙКОПЕНИИ КОШЕК

Аннотация: *В статье приводится сравнительный анализ терапевтической эффективности и расчет экономических затрат двух схем лечения панлейкопении кошек с применением специфических биопрепаратов «Витафел» и «Иммуновет-1Ин».*

Ключевые слова*: панлейкопения кошек, комплексное лечение, Витафел, Иммуновет-1Ин.*

Annotation: *The article provides a comparative analysis of therapeutic efficiency and the calculation of the economic cost of two treatment regimens of panleukopenia of cats with the use of specific biological products «Vitafel» and «Immunovet-1 In».*

Key words*: panleukopenia of cats, holistic treatment, Vitafel, Immunovet-1In.*

Панлейкопения — высококонтагиозная, остро протекающая болезнь, которая характеризуется лейкопенией, дегенеративными изменениями внутренних органов, общей интоксикацией и обезвоживанием. Панлейкопенией болеют преимущественно неиммунизированные кошки в возрасте до 2-х лет. Среди спонтанно заболевших и павших кошек наиболее высокий процент составляют котята в возрасте от 1,5 до 3 месяцев. [1]

Для того чтобы выявить наиболее эффективную терапию при панлейкопении кошек, мы проанализировали две схемы лечения с применением специфических биопрепаратов «Витафел» и «Иммуновет-1Ин» на группе животных со схожими клиническими признаками. Данные исследования проводились на базе ветеринарной клинике «Велес» (г. Москва).

Первичный диагноз был поставлен с помощью экспресс-тестов, окончательный – посредством ПЦР-диагностики.

Препарат «Витафел» представляет собой фракции сыворотки крови кошек, имеющих иммунитет к возбудителям заболеваний, содержащие гамма-глобулины и бета-глобулины. Препарат «Иммуновет-1Ин» – нативный иммуноглобулин, содержит антитела к возбудителю панлейкопении кошек, полученные из крови лошадей, гипериммунизированных вирусным антигеном данной болезни. [2]

В составе комплексной терапии панлейкопении кошек использовали: иммуностимуляцию, противовирусные средства, инфузионную терапию, антибиотики, симптоматическую (противорвотные, спазмолитики), витаминную терапию. [3]. Лечение проводилось согласно рекомендациям лечащих врачей клиники. О терапевтической эффективности судили по улучшению клинического состояния: появление аппетита, снижение угнетения, исчезновение диареи, снижение температуры.

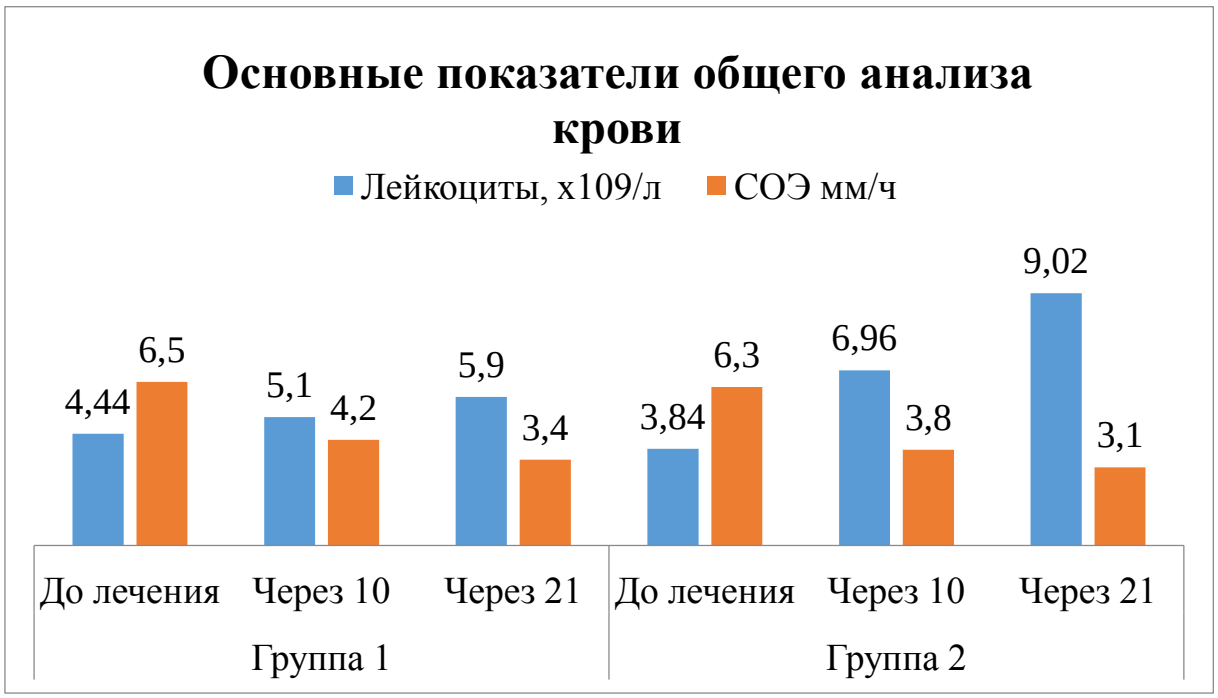
Сравнительная характеристика схем лечения с применением препаратов «Витафел» и «Иммуновет-1Ин».

	Группа 1 (n=5)	Группа 2 (n=5)
Дозировка, кратность введения иммуноглобулинов	Витафел – по 1 дозе подкожно каждые 24 ч до 3-4 раз (одновременно внутримышечно вводили тавегил 0,3 мл).	Иммуновет-1Ин по 2 мл, при тяжелом течении повторяли через каждые 10-12 ч до 3-4 раз (одновременно внутримышечно вводили тавегил 0,3 мл).
Комплексное лечение	Фелиферон 400 000 МЕ внутримышечно 1 раз в день 5 дней подряд; Раствор Рингера, глюкоза 5 % разделены на 2 введения (утро/вечер); Антибиотик амоксициллин подкожно через день, 3 инъекции; Бария сульфат перорально 1 раз в день индивидуально до купирования диареи; Церукал внутримышечно 2 раза в день по 0,3 мл; Витам по 2 мл подкожно 2 раза в день 5 дней подряд.	
Примерная стоимость лечения	Общая стоимость лечения – 2237 руб., в том числе стоимость Витафела – 1012 руб.	Общая стоимость лечения – 1497 руб., в том числе стоимость Иммуновет-1Ин – 272 руб.

При исследовании препаратов «Витафел» и «Иммуновет-1Ин» нами были выявлены следующие закономерности. На третий день после введения препаратов титр антител животных 1 группы составил всего 1:16, а 2 группы -

1:64. К окончанию лечения титр антител 2 группы животных был 1:256, а 1 группы всего 1:128, что в два раза ниже от применения «Иммуновет- 1Ин».

При применении «Иммуновет-1Ин» клиническое выздоровление происходило быстрее, чем при применении «Витафел». Такие показатели, как ректальная температура, диарея и аппетит нормализовались на 2-3 суток раньше, через 10 суток лечения численность лейкоцитов уже вошла в норму, показатель СОЭ снизился до верхней границы нормы, тогда как при применении «Витафел» через 10 суток еще наблюдали лейкопению, и показатель СОЭ еще превышал норму.



Проведенные нами исследования показали, что комплексное лечение панлейкопении кошек с применением специфического биопрепарата «Иммуновет-1Ин» в 2 раза эффективнее, чем лечение с препаратом «Витафел». Общая стоимость схемы лечения с применением препарата «Иммуновет-1Ин» дешевле на 34%, чем схема с применением препарата «Витафел».

Использованные источники:

1. Бессарабов Б.Ф., Воронин А.А., Воронин Е.С. Инфекционные болезни животных. // под ред. А. А. Сидорчука. М.: КолосС, 2007. С.671.

2. Горчакова М.Д., Бойкова Ю.М., Жавнис С.Э. Новое в лечении панлейкопении кошек. // Российский ветеринарный журнал. МДЖ. 2014. №6. С.28-31.

3. Переслегина И.О., Дубровина Т.С., Клинцова Т.Ю., Агафонова А.Д., Зотова С.Н. Сравнение двух схем лечения панлейкопении кошек. // Российский ветеринарный журнал. 2017. № 5. С. 24-28.

УДК 697.357

Кочергин А.С.

к.т.н., декан института инженерной экологии

ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства», Россия, Пенза

Брюханова М.В.

студент 3 курса

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства»

Россия, Пенза

Сегаев И.Н.

к.э.н., доцент кафедры "Экспертиза и управление недвижимостью"

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства»

Россия, Пенза

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРЕИМУЩЕСТВ И НЕДОСТАТКОВ КИРПИЧА И ГАЗОБЕТОНА

Аннотация: *В данной статье будут раскрыты преимущества построек из кирпича по сравнению с газоблоком, а так же его специфика и принцип работы.*

Ключевые слова: *кирпич, газобетон, материал, строительство.*

Abstract: *This article will reveal the advantages of buildings made of brick compared to the gas block, as well as its specificity and principle of operation.*

Key words*: brick, aerated concrete, material, construction.*

Строительство дома, впрочем, как и любой другой постройки, требует огромного количества внимания и ежедневного принятия решений. Одним из наиболее важных вопросов является выбор строительного материала.

На данный момент рынок предлагает огромное количество различных материалов. Из них наиболее популярными являются газобетонные блоки и кирпич. Чтобы разобраться, что же все-таки лучше выбрать, нужно узнать их особенности и сравнить их.

Конструкционные отличия. Внешний вид

Газобетон

Газоблок или газобетон в последнее время является одним из наиболее используемых строительных материалов. У него есть множество преимуществ, над остальными материалами. Газобетон – это один из представителей ячеистого бетона, строительный/искусственный материал с равномерно распределенными по всей поверхности микроскопическими воздушными порами. Стандартный газоблок состоит из извести, цемента, воды, кварцевого песка и алюминиевой пудры. Недобросовестные производители часто добавляют в этот состав шлаки, золу и т.п., с целью уменьшения затрат на производство. Конечно же, это плохо влияет на качество газобетона.

Еще одно название газобетона - автоклавный ячеистый бетон. Такое наименование само по себе говорит о его технологии производства. Вышеупомянутый состав замешивают водой и заливают в форму. Из-за алюминиевой пудры (газообразователь), которая вступает в реакцию с известью, выделяется водород. Он в свою очередь и образует микроскопические поры. Вся смесь, словно дрожжевое тесто, поднимается в высоту и затвердевает. После чего, масса разрезается на блоки, которые, в свою очередь, под давлением в автоклаве «доходят» до необходимого состояния.

Кирпич

В строительстве используют два вида кирпича:

1) Керамический: изготавливается из песка, воды и извести. Полученная смесь загружается в специальную форму в автоклав для прохождения термической обработки. Производится под воздействием насыщенного пара воды под давлением, при температуре около 200 градусов.

2) Силикатный: песок и известь. Является одним из самых древних строительных материалов. Такой кирпич является экологически чистым, имеет хорошую шум изоляцию (имеет большую прочность, чем керамический).

Таблица 1 – Технические характеристики кирпича и газобетона

Параметр	Кирпич		Газобетон
	Керамика	Силикатный	
Размеры, мм	250×120×65	250×120×88	650×(250/300)×(200/300)
Масса, кг	2,3…2,5 (пустотелый) 3,3…3,6 (полнотелый)	3,2…3,5 (полнотелый одинарный)	От 22 кг
Плотность, кг/м³	1350	1750	400
Прочность на сжатие, кг/см²	125	150	15 – 30
Теплопроводность, Вт/м*С	0,4	0,95	0,1
Морозостойкость, n циклов	35	35	До 25
Водопоглощение, %	13	15	30

При определении ширины и типа фундамента самый важный показатель это плотность. Масса имеет прямое воздействие на фундамент и вес стен +перекрытий. Данные, приведенные в таблице 1, четко показывает, что стена, построенная из газобетона, будет в 3-5 раза легче стены из кирпича. В этом случае газобетон является бесспорным победителем.

Теплопередача

Показатели теплопроводности при выборе материала - очень важный фактор , ведь жить с комфортом можно лишь в тёплом доме . Эти данные показывают какое количество тепла один образец материала способен проходить за 1 расчетный час . Чем выше показатель , тем хуже проявляются «тепловые» качества .

Кирпич

Чем выше ее коэффициент, тем больше тепла из здания будет выходить наружу. Для кирпичной стены этот показатель находится в пределах 0,32-0,46 Вт/мК Сравнение этих показателей однозначно дает понять, что дом из кирпича в 4 раза холоднее и требует дополнительного утепления.

Газоблок

Так как теплопроводность газобетона 0,1 ВТ/м*С – материал почти не проводит тепло, потери очень незначительны. Именно это качество делает его лидером, среди несущих наружных стен. Толщина стены минимальна – расход материала такой же.

Водопоглощение

Газобетонный блок требует обязательной защиты от атмосферных явлений, так как он впитывает влагу в 1,5 раза быстрее кирпича.

Морозостойкость

Морозостойкость – это способность материала во влажном состоянии и при многократном замораживании и оттаивании – сохранять прочность.

У кирпича около 50-100 циклов. А вот газобетон всего 25-50 циклов – это означает, что необходимо дополнительно утеплять материал.

Долговечность и срок эксплуатации

Долговечность материала зависит от его водопоглощения (способности стен поглощать влагу). Из газоблоков нельзя делать «мокрые» помещения, такие как сауна, баня, прачечная.

Силикатный кирпич при надлежащем уходе не теряет своих свойств долго – 50 лет и более. Если между блоками нет зазоров, то срок службы газобетонного блока составляет 60 лет.

Огнестойкость

Способность строительных конструкций и материалов ограничивать распространение огня, а также сохранять необходимые эксплуатационные свойства при высоких температурах. Оба материала относятся к классу А – негорючие, это означает, что они имеют наивысший показатель огнестойкости.

Стоимость

Для рентабельного подхода к выбору материала немаловажным пунктом является его стоимость.

Начиная с размеров кирпича 6,5х12х25 см, и газоблока не менее, чем 20х20х60 см мы сразу понимаем, что для выкладки 1 куб.м. кирпичной стены необходимо израсходовать 380 штук, а в случае с газобетоном количество сокращается до 27.

Например, стоимость одного газоблока 103 рубля. В то же время, стоимость керамического кирпича от 8 до 10,5 рублей. Выполнив простой математический подсчет, мы получаем, что стоимость кубического метра первого материала составляет около 3000 рублей, а второго около 5000 рублей. При производстве самой работы их стоимость тоже будет различаться – стоимость работ по укладке газоблока на 20% дешевле, чем кирпича. Из-за размеров газоблока и его веса постройка здания будет производиться гораздо быстрее (для строительства газобетонной коробки небольшого дома требуется около двух недель, а постройка точно такой же по размерам кирпичной коробки займёт не менее месяца).

Выводы

В данной статье был произведён сравнительный анализ технических характеристик газоблока и кирпича. Однозначного ответа на вопрос, какой материал лучше, не существует, как и идеального материала для строительства. Можно построить свой дом, используя только кирпич или только газобетон или кирпич и газоблок - выбор стоит исключительно за заказчиком строительства.

Библиографический список:

1) Гринфельд Г.И. ЭКСПЛУАТАЦИОННЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ АВТОКЛАВНОГО ГАЗОБЕТОНА МАРКИ ПО СРЕДНЕЙ ПЛОТНОСТИ D400. Строительство уникальных зданий и сооружений. 2013. № 5 (10). С. 28-57.

2) Пастушков П.П., Гагарин В.Г. ИССЛЕДОВАНИЯ ЗАВИСИМОСТИ ТЕПЛОПРОВОДНОСТИ ОТ ПЛОТНОСТИИ КОЭФФИЦИЕНТА ТЕПЛОТЕХНИЧЕСКОГО КАЧЕСТВА АВТОКЛАВНОГО ГАЗОБЕТОНА. Строительные материалы. 2017. № 5. С. 26-28.

3) Комаров Д.А., Крамаренко А.В. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗУЕМЫХ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ НЕКОТОРЫХ КАМЕННЫХ МАТЕРИАЛОВ. Научный альманах. 2016. № 4-3 (18). С. 108-110.

УДК 69.07

Самось Александр Сергеевич
Студент магистратуры
2 курс, Институт Строительства и Архитектуры
ФГБОУ ВО «МГСУ»
Россия, г. Москва

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ РАЗЛИЧНЫХ ПОДХОДОВ К НОРМИРОВАНИЮ РАСЧЕТА ВНЕЦЕНТРЕННО СЖАТЫХ ЭЛЕМЕНТОВ НА ДЕЙСТВИЕ ПОПЕРЕЧНЫХ СИЛ

Аннотация: *Статья посвящена рассмотрению различных методик при проектировании сжато-изгибаемых элементов от значительной нагрузки при учете продольного армирования на элемент. Определение и учет высоты сжатой зоны по каждой грани рассматриваемого железобетонного элемента. Вывод и анализ методик расчета п.8.1.34 по СП 63 13330.2011 “Бетонные и железобетонные конструкции” высоты сжатой зоны.*

Ключевые слова: *Сжато-изгибаемый элемент, высота сжатой зоны, внецентренно-сжатый элемент, продольное армирование, железобетонная колонна.*

Annotation: *The article is devoted to the consideration of various techniques in the design of compressed-bent elements from a significant load when longitudinal reinforcement per element is taken into account. Determination and consideration of the height of the compressed zone along each face of the reinforced concrete element in question. Conclusion and analysis of calculation methods 8.1.14 on SP 63 13330.2011 "Concrete and reinforced concrete structures" of the height of the compressed zone*

Key words: *Compressed-bent element, height of the compressed zone, eccentrically-compressed element, longitudinal reinforcement, reinforced concrete column*

Влияние продольной силы на прочность железобетонных элементов по наклонным сечениям до сих пор недостаточно изучена**.** Ранее в СССР при проектировании железобетонных каркасов зданий не проверяли колонны

на поперечную силу, так как практика применения таких каркасов свидетельствует, что при обеспечении несущей способности колонны по нормальному сечению также обеспечивается ее несущая способность по наклонному сечению. Однако проектирование не стоит на месте, и со временем нормы проектирования менялись, совершенствовались. Вскоре, учитывая предыдущие недоработки, выходит новый СНиП 2.03.01-84 “Бетонные и железобетонные конструкции”. В нем впервые говориться о том, что продольная сжимающая сила увеличивает поперечную силу, воспринимаемую бетоном в наклонном сечении в 1,5 раза. Для проведения эксперимента соорудили специальную траверсу для колонны, на которой создавалась продольная нагрузка N, в тот же момент под углом 30 градусов, при помощи анкерных устройств, которые сжимают колонну, еще создавалось усилие Q с эксцентриситетом, в виде приложенного момента М. В результате, повторив эксперимент более, чем 20 раз, пришли к выводу что при незначительной нагрузке Q=183кН, методика определения сопротивления поперечной силе со СНиП 2.03.01-84 совпадает с данными полученными в результате опытов. Несерьезное отношение к нагрузке N и поперечным силам при проектировании может привести к серьезным последствиям.

На данный момент используются нормы СП 63.13330.2012 (п.8.1.32) в которых говориться, что по полосе между наклонными сечениями в изгибаемых элементах необходимо проводить из условия

$Q \le \phi_{b1} \cdot R_b \cdot b \cdot h_0$, (1)

Где Q-поперечная сила в нормальном сечении элемента;

ϕ_{b1} - коэффициент, принимаемый равным 0,3.

Методики оценки не дают однозначного и точного определения термину “изгибаемые элементы” рассматривая его однобоко, чем порождают ряд вопросов.

В проектировании принято считать что изгибаемые элементы – это, как правило, элементы, которые подвержены действию момента и у которых отсутствует осевая сила. Однако, существуют, например, внецентренно-сжатые элементы, такие как колонны, у которых значение действующего момента чрезвычайно велико. Какие элементы мы можем причислить к колоннам?

-Колонны стен подвалов, со значительной нагрузкой

-Сейсмические воздействия, которые дают очень большую горизонтальную нагрузку.

-В промзданиях - колоссальные нагрузки от ветров в поперечном направлении.

Расчетно-теоретические исследования по учету влияния нормальных напряжений на несущую способность внецентренно сжатых железобетонных элементов

Методика №1 – СП 52

Исходные данные

Рассматривается железобетонный элемент с размерами поперечного сечения $h = b = 600$ мм; $a = 60$ мм; бетон класса В25 ($R_b = 14{,}5$ МПа, $R_{bt} = 1{,}05$ МПа);.

В расчетном нормальном сечении действуют:

Нормальная сила в расчетном сечении $N = 2500$ кН;

Изгибающий момент $M = 800$ кН·м.

Нормальное сечение армируется продольной арматурой: 16 стержней (4 случая):

- 16 Ø20 класса А400 ($R_s = R_{sc} = 355$ Мпа), площадь сечения одного стержня $A_s = 314{,}20$ мм^2
- 16 Ø22 класса А400 ($R_s = R_{sc} = 355$ Мпа), площадь сечения одного стержня $A_s = 380{,}10$ мм^2
- 16 Ø25 класса А400 ($R_s = R_{sc} = 355$ Мпа), площадь сечения одного стержня $A_s = 490{,}87$ мм^2
- 16 Ø28 класса А400 ($R_s = R_{sc} = 355$ Мпа), площадь сечения одного стержня $A_s = 615{,}8$ мм^2

Размещение арматурных стержней показано на рисунке 1.

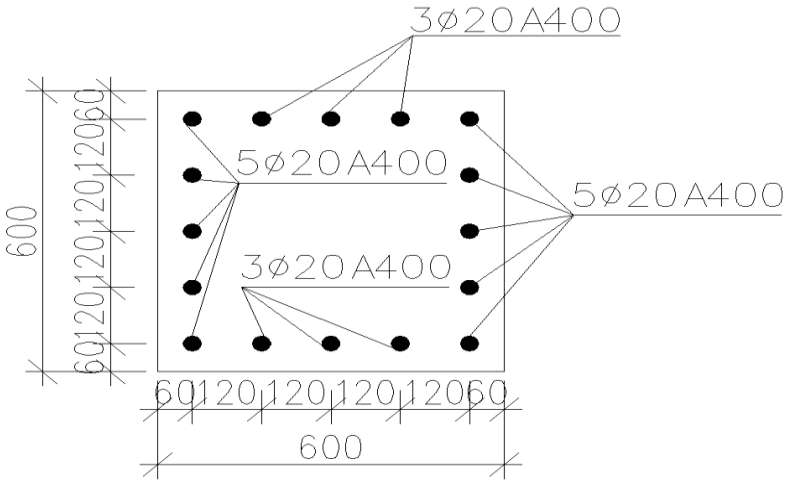


Рисунок.1. Расчетное сечение элемента

Методика №2 – СП 63 (без учета продольного армирования)

Получение коэффициента φ_n

Рассматривается железобетонный элемент с размерами поперечного сечения $h = b = 600$ мм; $a = 60$ мм; бетон класса В25 ($R_b = 14{,}5$ МПа, $R_{bt} = 1{,}05$ МПа);

Схема расчетного сечения показана на рисунке.2.

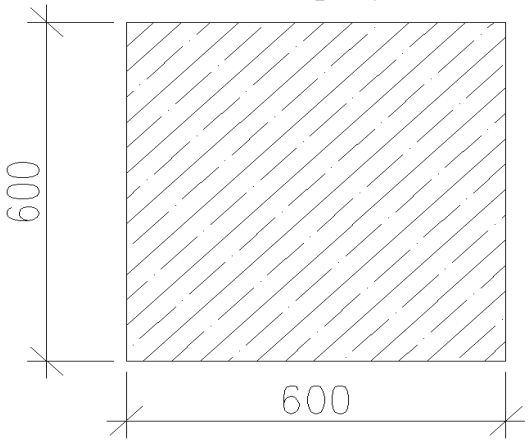


Рисунок.2. Расчетное сечение

Методика №3 – СП 63 (с учетом продольного армирования)

Получение коэффициента φ_n

Исходные данные

Рассматривается железобетонный элемент с размерами поперечного сечения $h = b = 600$ мм; $a = 60$ мм; бетон класса В25 ($R_b = 14{,}5$ МПа, $R_{bt} = 1{,}05$ МПа); армирование элемента составляет 16 стержней Ø25 класса А400 ($R_s = R_{sc} = 355$ МПа), площадь сечения одного стержня $A_s = 490{,}87$ мм^2, размещение показано на рис.3.

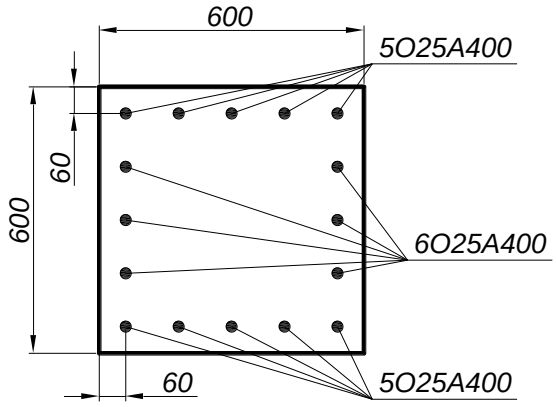


Рисунок.3- Расчетное сечение элемента

В **первом случае** принимается нагрузка на элемент: сжимающая продольная сила в расчетном сечении $N = 2500$ кН, момент в расчетном сечении $M = 850$ кН·м.

Во **втором случае** принимается $N = 2500$ кН; $M = 200$ кН·м.

В основу расчета по СП63 п.8.1.34 значение коэффициента φ_n принимается равными:

$$\varphi_n = 1 + \frac{\sigma_{cp}}{R_b} \text{ при } 0 \le \sigma_{cp} \le 0{,}25R_b$$

$\varphi_n = 1,25$ при $0,5R_b \le \sigma_{cp} \le 0,75\ R_b$

$\varphi_n = 5 \cdot (1 - \frac{\sigma_{cp}}{R_b})$ при $0,75R_b \le \sigma_{cp} \le R_b$

Где σ_{cp}- среднее сжимающее напряжение в бетоне от воздействия продольных сил, принимаемое положительным.

$\sigma_{cp} = \frac{N}{A_b}$;

Результаты
Методика №1 – СП 52

Таблица.1

Полученные результаты

Кол-во стержней; Диаметр арматуры, мм	***B*, мм**	***H*, мм**	***A_s*, мм2**	***N_b*, кН**	***a_n***	***φ_n***
16ф20	600	600	5027,2	7004,656	0,356905	1,56119
16ф22	600	600	6081,6	7378,968	0,338801	1,557258
16ф25	600	600	7854,4	8008,312	0,312176	1,546712
16ф28	600	600	9852,8	8717,744	0,286771	1,531363
16ф32	600	600	12867,2	9787,856	0,255419	1,505301

Методика №2 – СП 63 (без учета продольного армирования)

Таблица.2

Полученные результаты

Без арматуры	***B*, мм**	***H*, мм**	**μ**	***N*, кН**	***A_b*, м2**	***σ_{cp}*, Мпа**	***σ_{cp}=_* R_b***	***φ_n***
ф20	600	600	1,396444	2500	0,36	6,94444	0,47892	1,25
ф22	600	600	1,689333	2500	0,36	6,94444	0,47892	1,25
ф25	600	600	2,181778	2500	0,36	6,94444	0,47892	1,25
ф28	600	600	2,736889	2500	0,36	6,94444	0,47892	1,25

Методике №3 – СП 63 (с учетом продольного армирования)

Таблица.3

Полученные результаты

Высота сжатой зоны	***N*, кН**	***M*, кН·м**	φ_n	φ_n **(СНиП)**
0,3*h*	111,49	628,93	1,25	1,0214
0,4*h*	1104,33	779,13	1,25	1,212
0,5*h*	1969,59	834,47	1,235	1,25
0,6*h*	2831,14	849,71	1,04	1,25
0,7*h*	3833,48	768,4	0,9	1,25
0,8*h*	4888,68	633,87	0,795	0,315
0,9*h*	5856,07	468,05	0,715	$\sigma_{cp} > R_b$

Использованные источники:

1. СП 63.13330.2012 - БЕТОННЫЕ И ЖЕЛЕЗОБЕТОННЫЕ КОНСТРУКЦИИ. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ
2. СП 52-101-2003 -БЕТОННЫЕ И ЖЕЛЕЗОБЕТОННЫЕ КОНСТРУКЦИИ БЕЗ ПРЕДВАРИТЕЛЬНОГО НАПРЯЖЕНИЯ
3. Кодыш Э.Н., Никитин И.К., Трекин Н.Н. Расчет железобетонных конструкций из тяжелого бетона по прочности, трещиностойкости и деформациям. М: Изд-во АСВ, 2011. — 352 с.
5. Гвоздев А.А,, Дмитриев С.А., Гуща Ю.П.. Новое в проектировании бетонных и железобетонных конструкций. Под ред. А.А. Гвоздева. М., Стройиздат, 1978,- 76-98.С
6. Отсмаа В.А., Пелло Й.Э.”Прочность сжатых железобетонных колонн по наклонным сечениям”//Стройиздат, журнал “Бетон ижелезобетон” 1992.№9. С.20-21.

© А.С. Самось, 2018

УДК 004.942

Жданов Кирилл Станиславович
студент 2 курса магистратуры, кафедры ГИС, УГАТУ, г. Уфа
Атнабаев Андрей Фаррагатович
канд. технических наук, доцент каф. ГИС, УГАТУ, г.Уфа

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СОВРЕМЕННЫХ НАСТОЛЬНЫХ ПРОГРАММ ДЛЯ МОДЕЛИРОВАНИЯ ПОВЕДЕНИЯ ТЕЧЕНИЯ РЕКИ

Аннотация: *данная статья посвящена сравнительному анализу современных программных средств моделирования в области газо-и гидродинамики*

Ключевые слова: *Русло реки, русловые процессы, русловые деформации, численное моделирование, гидродинамика.*

Annotation: *this article is devoted to computational methods of river flow modeling for solving the problem of river channel deformation analysis.*

Key words: *Riverbed, channel processes, channel strain, numerical simulation, hydrodynamics.*

Введение

Исследование и прогнозирование поведения рек и русловых деформаций – сложный и трудоёмкий процесс, требующий больших вычислительных и временных затрат. Сложность его заключается в том, что даже для небольшого участка реки необходимо анализировать и обрабатывать большое количество параметров и входных данных, чтобы предсказать, как этот участок изменится через месяц, год, десятилетие. В связи с этим, до относительно недавнего времени практически невозможно было корректно математически описать и графически смоделировать изменение поведения реки и речного русла во времени. Однако стремительно развивающиеся с прошлого века информационные технологии на сегодняшний день предоставляют немало программных продуктов и средств моделирования для решения различного спектра задач. В данной статье будет проведён сравнительный анализ программных продуктов, использующих в своей основе численные методы для решения задач гидродинамики[1].

Для сравнительного анализа были выбраны следующие программные продукты:

ANSYS FLUENT - программный продукт ANSYS Fluent является мощным инструментом, позволяющим моделировать практически любые виды течения жидкости и газа. Кроме широкого набора моделей и численных методов ANSYS Fluent также предлагает пользователю мощный функционал по добавлению в расчет собственных моделей, что делает его пригодным как для промышленного, так и для научно-исследовательского применения[2]. Данный продукт является одним из ведущих коммерческих решений, и стоимость лицензии на одно рабочее место может составлять тысячи евро.

Autodesk® Simulation CFD - система для решения задач гидрогазодинамики (CFD – Computational Fluid Dynamics), основанная на методе конечных элементов, включая моделирование ламинарных и турбулентных течений жидкости и газа с расчетом процессов теплообмена. Данный продукт совместим со многими системами трехмерного моделирования: Autodesk Inventor, SolidWorks, Pro/ENGINEER, Solid Edge и Siemens NX. Стоимость продукта - от 2000 рублей и выше.

STAR-CD и STAR-CCM+ - универсальные системы конечно-объёмного анализа с пре-/постпроцессором, предназначенные для проведения расчётов в области механики жидкости и газа. Области применения данных пакетов достаточно широки: это расчеты для объектов газо- и нефтедобычи, машиностроения, обрабатывающей и химической промышленности, радиоэлектроники, строительства, транспорта, электротехники и энергетики[1]. Стоимость лицензии на одно рабочее место – десятки тысяч долларов.

FlowVision – современный и универсальный CFD комплекс отечественного производства с продвинутым пост-процессором для

моделирования трехмерных течений жидкости и газа. В настоящее время доступна академическая лицензия программного продукта стоимостью 11000 рублей за одно рабочее место.

Возможности программного продукта ANSYS FLUENT

Ansys Fluent позволяет решать и анализировать:

- Различные граничные условия на входе/выходе;
- Стационарные и нестационарные течения;
- Двумерные задачи с использованием тонкого трехмерного сегмента;
- Трехмерные задачи;
- Изменяемые во времени граничные условия;
- Сжимаемую и несжимаемую жидкость;
- Естественная конвекция;
- Модель вентилятора;
- Условия периодичности;
- Модель пористой среды;
- Теплообмен;
- Сопряженный теплообмен;
- Неньютоновская вязкость;
- Турбулентность (изотропная, анизотропная/RSM/LES, переходная /SAS/DES);
- Вращающиеся машины - множественные вращающиеся системы координат;
- Динамические/подвижно деформируемые сетки;
- 6DOF-решатель;
- Внутреннее излучение с учетом и без учета оптических свойств среды;
- Внешнее излучение;
- Солнечное излучение;
- Моделирование многокомпонентных сред;
- Линии тока частиц;
- Связанное моделирование дискретной фазы;
- Акустика - экспорт источника и моделирование шумов;
- Химические реакции;
- Горение;
- Кавитация;
- Многофазные задачи в Эйлеровой постановке;
- Многофазные задачи со свободной поверхностью;
- Расчет взаимодействия жидкости с твердым телом;
- Встроенные средства оптимизации;
- Специализированные модели непрерывного волокна;
- Pressure-based связанный и раздедьный решатели;

- Density-based связанный решатель;
- Анализ чувствительности;
- Распределенные вычисления на локальном ПК.[2]

Возможности программного пакета Autodesk® Simulation CFD

Autodesk® Simulation CFD позволяет решать и анализировать:

- Ламинарный поток;
- Турбулентный поток;
- Несжимаемый поток;
- Дозвуковой поток;
- Устойчивое (стационар.) состояние;
- Декартова 2D- и 3D-система координат;
- Осевая 2D-симметрия;
- Граничные условия по скорости и давлению;
- Граничные условия по объемному и массовому расходу;
- Расчет внешних лопастей с учетом скорости вращения и коэффициента скольжения;
- Граничные условия по периодичности в пространстве;
- Начальные условия по скорости и давлению;
- Сжимаемый поток;
- Переходные состояния;
- Двухфазные потоки;
- Высота столба жидкости;
- Скалярное смешение двух жидкостей;
- Сжимаемая жидкость(гидравлический удар);
- Кавитация.[3]

Возможности программных продуктов STAR-CD и STAR-CCM+

STAR-CD и STAR-CCM+ позволяют решать и анализировать:

- Стационарные и нестационарные течения;
- Ламинарные и турбулентные течения;
- Задачи теплопереноса (конвективный, радиационный, теплопроводность с учетом твердых тел);
- Задачи массопереноса;
- Химические реакции;
- Горение газообразного, жидкого и твердого топлива;
- Распределенное сопротивление;
- Многокомпонентные течения;
- Свободные поверхности.[4]

Возможности отечественного программного продукта FlowVision

Программный продукт FlowVision позволяет решать и анализировать:

- Трехмерные течения;

- Стационарные/нестационарные задачи;
- Ньютоновскую и неньютоновскую жидкости;
- Многоскоростное приближение;
- Морфологию: сплошную, дисперсную (пузыри, частицы, капли);
- Инерциальную/неинерциальную системы координат;
- Турбулентности(k-Epsilon стандартная/квадратичная, ламинарно-турбулентный переход, ILES подход и другие);
- Моделирование свободной поверхности;
- Теплоперенос;
- Горение многофазного течения;
- Задачи массопереноса;
- Изотропное/анизотропное сопротивление среды;
- Пористость;
- Электрогидродинамика(эффект Марангони);
- Модель зазора (учет теплопереноса, кривизны, управление вязкостью, теплопроводимость)[6]

Заключение

Исходя из приведенных выше данных, можно сделать вывод, что наибольшим функционалом из всех рассмотренных продуктов обладает программный комплекс ANSYS FLUENT. Однако его использование не всегда целесообразно, если исследование проходит в узкой специализированной области, и задействуется лишь малая часть возможностей ANSYS FLUENT. К тому же из-за высокой стоимости продукта позволить себе его могут в основном крупные организации, занимающиеся исследованиями и разработкой в различных областях газо- и гидродинамики.

Немного меньшим функционалом и стоимостью обладают продукты STAR-CD и STAR-CCM+. Имея различные возможности и инструменты в области анализа и моделирования движений жидкости и газов в различных условиях, они, благодаря более низким ценам, чем линейка ANSYS, являются оптимальным решением задач гидродинамики. Однако, несмотря на то, что стоимость их ниже, чем ANSYS FLUENT, она всё таки остаётся весьма значительной, и для решения какой то одной конкретной задачи целесообразно выбирать более доступные продукты.

Исходя из вышесказанного, для решения задачи моделирования изменения поведения русла и течения реки следует использовать менее масштабные и более узконаправленные программы. Примерами таких программ являются зарубежный программный комплекс Autodesk® Simulation CFD и отечественный программный комплекс FlowVision. Данные программы обладают доступными ценами и функционалом, немногим уступающим своим более дорогим аналогам, что делает их незаменимыми при решении задач газо- и гидродинамики, когда не требуется всестороннего изучения проблемы, а только её одного конкретного аспекта.

Использованные источники:

1. М. Л. Шустрова, И. М. Аминев, А. Д. Байтимиров «Средства численного моделирования гидродинамических параметров процессов» // Вестник Казанского технологического университета. - 2014
2. [Электронный ресурс], Официальный сайт компании Cadfem, https://www.cadfem-cis.ru/products/ansys/;
3. [Электронный ресурс], официальный сайт Autodesk® Simulation CFD, http://www.autodesk.ru/adsk/servlet/pc/index?siteID=871736&id=17388392
4. [Электронный ресурс], официальный сайт CD-adapco Group, http:// www.cd-adapco.com / products / STAR-CD / index.html;
5. Милн-Томсон, Л. М. Теоретическая гидродинамика / Л. М. Милн-Томсон. – М. : Мир, 1964. – 660 с.
6. [Электронный ресурс], Официальный сайт FlowVision, https://flowvision.ru/ru/flowvision-technologies/63

УДК 343.358

Давидян Н. А.
студентка 2 курса магистратуры
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет имени И.Т. Трубилина
Россия, Краснодар

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ УГОЛОВНО-ПРАВОВЫХ НОРМ, ПРЕДУСМАТРИВАЮЩИХ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ДОЛЖНОСТНЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ ПО УК РСФСР И УК РФ

Аннотация: *в данной работе рассмотрены вопросы применения нормы уголовного кодекса, направленной на охрану правоотношений в сфере государственной власти, интересов государственной службы и службы в органах местного самоуправления. Проведен сравнительный анализ уголовного кодекса Российской Федерации и УК РСФСР.*

Ключевые слова: *уголовное право, государственная власть, полномочия, превышение, преступление, уголовная ответственность, наказание, сравнительный анализ.*

Abstract: *in this paper, the questions of application of the criminal code rules aimed at the protection of legal relations in the sphere of state power, the interests of public service and service in local governments are considered. A comparative analysis of the criminal code of the Russian Federation and the criminal code of the RSFSR.*

Key words: *criminal law, state power, powers, excess, crime, criminal liability, punishment, comparative analysis.*

Преступления в сфере государственной власти являлись и являются актуальными уже на протяжении многих десятилетий.

В первые дни установления советской власти был издан ряд актов, направленных на борьбу с должностными преступлениями, а также на устранение причин и условий, способствовавших их совершению.

В СССР упоминание о должностных преступлений впервые прозвучало в ст. 8 Декрета СНК от 24 ноября 1917 г. «О суде». К компетенции рабочих и крестьянских революционных трибуналов были отнесены дела об опасных преступлениях и в их числе — о злоупотреблениях чиновников.

В инструкции НКЮ РСФСР от 19 декабря 1917 г. «О революционном трибунале, его составе, делах, подлежащих его ведению, налагаемых им наказаниях, порядке ведения его заседаний» предусматривалось отнесение к компетенции революционного трибунала дел о лицах, «которые, пользуясь своим общественным или административным положением, злоупотребляют властью, предоставленной им революционным народом».

Более детальная трактовка понятия дается в Декрете СНК от 8.05.1918 г. «О взяточничестве», который установил субъектов данного преступления, его состав. В Декрете наглядно указано разграничение между должностными лицами и остальными служащими, что является актуальным и в настоящий период времени.

В них не было установлено исчерпывающего перечня признаков должностных преступлений, далеко не в каждом была указана санкция за совершение общественно-опасного деяния, но наличие самих актов указывало на существование проблемы и четкий курс Советской власти по нахождению выхода их нее.

Великий теоретик А.А. Герцензон дал следующую оценку: «Нельзя не констатировать, что в период 1917—1920 годов советская власть в своих декретах и постановлениях уже дала основные понятия и принципы должностных преступлений.

Таким образом, к 1920—1922 годам в уголовном законодательстве РСФСР уже сложилась стройная система должностных преступлений, воспринятая в последующие годы уголовными кодексами»[1].

В Советском уголовном праве с 1920-х годов и до конца 1950-х годов учеными многократно осуществлялись попытки отразить наиболее важные аспекты должностных преступлений, регламентируемых сначала в гл. 2 УК РСФСР 1922 г.3, а затем в гл. 3 УК РСФСР 1926 г.

А.П. Эстрин в определении должностных преступлений особо выделял объективную сторону деяния.

В свою очередь А.Н. Трайнин в понятии должностного лица делает акцент на признаках объекта и специального субъекта, считая, что под должностным преступлением следует понимать посягательство на правильное течение государственной службы, исполнителем которого может быть лишь должностное лицо.

[1] Должностное злоупотребление: проблемы криминализации, квалификации и отграничения от правонарушений / Львович Е.В.; Под ред.: Лопашенко Н.А. Саратов: Изд-во ГОУ ВПО "Саратовская государственная академия права", 2005. 200 с.

При подготовке первого Уголовного кодекса РСФСР необходимо было дать точный перечень преступных деяний. В связи с этим встал общий вопрос: следует ли считать уголовным преступлением всякое нарушение советского правопорядка и, соответственно, надо ли включать в уголовные кодексы нормы, определяющие ответственность за те нарушения правопорядка, которые не имеют общественно опасного характера.

В первоначальном проекте Уголовного кодекса 1921 г. НКЮ РСФСР, не содержавшем материального определения преступления, к числу преступных деяний, караемых уголовной санкцией, были отнесены и всевозможные мелкие правонарушения. Среди должностных преступлений значилось: «непредставление должностными лицами в срок по требованию центральных и местных властей необходимых сведений, справок, отчетов» (ст. 95). В данном случае была стерта грань между должностным преступлением и служебным проступком, влекущим порой незначительное взыскание.

Принятый в 1922 году проект уголовного кодекса произвел замену понятия «упущения по службе» более узконаправленным и точным – «халатное отношение к службе», несмотря на это в диспозиции статьи нормотворческие органы предусмотрели наряду с вышеуказанным деянием и «иные упущения по службе».[2]

Уголовная ответственность за совершение виновных должностных преступлений была введена УК РСФСР 1922г. В Главе 2 которая именовалась «Должностные и служебные преступления» была расположена сразу за преступлениями против государства, которые были направлены на подрыв советской власти и наказывалась высшей мерой пресечения – смертной казнью. Указанная глава содержала в себе 14 статей и была направлена на защиту общественных отношений в сфере государственной власти.

Должностным лицом являлись лица, которые на постоянной или временной основе занимали должности в государственных учреждениях, а так же в организациях, правовой статус которых закреплял за ними особые полномочия.

УК 1922 г. ввел деление преступлений на две группы:

1. Преступления против установленного властью правопорядка.

2. Более опасные преступления.

Несмотря на это судебная практика взяла вектор на снижение круга общественно-опасных деяний, относившихся к первой группе.

Что касается санкций гл. 2 УК РСФСР 1922 г., то можно отметить наличие во многих статьях лишь низшего предела наказания, что достаточно серьезно отличает УК РСФСР от современного уголовного законодательства.

Система наказаний данной главы включала:

а) лишение свободы со строгой изоляцией или без таковой;

б) принудительные работы без содержания под стражей;

[2] Авдеев С.В. Злоупотребления должностными полномочиями криминологический анализ // Деятельность правоохранительных органов и государственной противопожарной службы в современных условиях: проблемы и перспективы развития. Материалы Всероссийской научно-практической конференции, посвященной 60-летию Победы в Великой Отечественной войне 21-22 апреля 2005 г.. Иркутск: Изд-во Вост.-Сиб. ин-та МВД РФ, 2005. С. 3-5

в) конфискацию имущества;

г) увольнение от должности;

д) дисциплинарное взыскание.

Смертная казнь не включалась в систему наказаний, что подчеркивало ее исключительный и временный характер.

9 октября 1922 г. был принят Декрет ВЦИК и СНК «Об изменении текста ст. 114 УК», предусматривавшей ответственность за взяточничество, усиливший ответственность за получение и дачу взятки. Декрет «Об изменениях и дополнениях Уголовного кодекса РСФСР», уточнив признаки составов должностных преступлений и повысив в отдельных случаях наказание, вместе с тем заменил уголовную ответственность ответственностью дисциплинарной за злоупотребление властью, превышение власти, бездействие власти и халатное отношение к службе, совершенные без отягчающих обстоятельств. Такое решение вопроса создавало широкие возможности для индивидуализации ответственности.

С принятием Уголовного кодекса РСФСР 1926 г. под категорию должностных лиц попали и члены профессиональных союзов. Законодатель отказался от термина «высшая мера наказания», заменив его «расстрелом». Были внесены существенные изменения при назначении наказания в виде лишения свободы. В отличие от УК РСФСР 1922 г. последующий УК устанавливал в большинстве случаев верхний предел наказания. В остальном Уголовный кодекс РСФСР 1926 г. остался без существенных изменений.

За время действия Уголовного кодекса РСФСР 1926 г. в него был внесен ряд весьма существенных изменений и дополнений, в которых учитывалась судебная и прокурорская практика, а также задачи, стоявшие перед государством на определенных этапах его развития.

Важным актом для борьбы с должностными преступлениями было постановление ЦИК и СНК СССР от 25 июня 1932 г. «О революционной законности», обращавшее внимание на «наличие все еще значительного числа нарушений революционной законности со стороны должностных лиц и искривлений в практике ее проведения, особенно в деревне».

Библиографический список:

1. Должностное злоупотребление: проблемы криминализации, квалификации и отграничения от правонарушений / Львович Е.В.; Под ред.: Лопашенко Н.А. Саратов: Изд-во ГОУ ВПО "Саратовская государственная академия права", 2005. 200 с.

2. Авдеев С.В. Злоупотребления должностными полномочиями криминологический анализ // Деятельность правоохранительных органов и государственной противопожарной службы в современных условиях: проблемы и перспективы развития. Материалы Всероссийской научно-практической конференции, посвященной 60-летию Победы в Великой Отечественной войне 21-22 апреля 2005 г.. Иркутск: Изд-во Вост.-Сиб. ин-та МВД РФ, 2005. С. 3-5

УДК 330.133.2

Лесива Екатерина Игоревна
Студент магистратуры
финансово-экономического факультета
Оренбургского государственного университета, г.Оренбург
Научный руководитель: Пахновская Наталья Михайловна
Доцент кафедры финансов
Оренбургского государственного университета, г.Оренбург

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ ПОДХОД К ОЦЕНКЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

Аннотация. *В статье рассматривается возможность применения сравнительного подхода к оценке дебиторской задолженности. Приводится практический пример по определению рыночной стоимости дебиторской задолженности сравнительным подходом.*

Ключевые слова: *дебиторская задолженность, оценка прав требования, сравнительный подход.*

Abstract. *The article examines the possibility of applying a comparative approach to the estimation of receivables. A practical example is given to determine the market value of receivables by a comparative approach.*

Key words: *accounts receivable, assessment of claim rights, comparative approach.*

В статье проводится оценка прав требования ООО «Спектр безопасности» к ООО «СтройКом» методом сравнительного подхода.

Сравнительный подход к оценке имущества предполагает, что ценность объектов собственности определяется тем, за сколько они могут быть проданы при наличии достаточно сформированного рынка. Другими словами, наиболее вероятной величиной стоимости оцениваемого объекта может быть реальная цена продажи аналогичного объекта, зафиксированная рынком. Оценка рыночной стоимости дебиторской задолженности в рамках сравнительного подхода предусматривает наличие и анализ рыночной информации о ценах на долговые обязательства предприятий. Он может быть использован в тех случаях, когда долги дебитора продаются на рынке. Анализ деятельности дебитора позволяет сделать вывод о схожести его положения с положением тех предприятий, долг которых продаются, для оценки задолженности можно применить метод сравнительного анализа рынка, сходный с методом рынка капитала при оценке бизнеса. В случае нахождения нескольких задолженностей-аналогов курсы задолженностей взвешиваются, для нахождения средневзвешенного курса задолженности, применяемого к номинальной стоимости оцениваемой задолженности. В распоряжении оценщика имеется следующая выборка данных о состоявшихся сделках по продаже дебиторской задолженности, полученных из открытых источников [1].

Данные по выбранным объектам-аналогам представлены ниже в Таблице 1[3].

Обоснование корректировок.

Корректировка на местонахождение дебитора. Суть поправки на перспективность региона заключается в том, что риск вложений в долговые обязательства в нашей стране может существенно колебаться в зависимости от особенностей региона. Менее рисковыми считаются инвестиционно привлекательные регионы и предприятия в этих регионах.

Корректировка рассчитывалась на основании рейтинга социально-экономического положения субъектов РФ по итогам 2016 года[4], подготовленного Центром экономических исследований «РИА-Аналитика» (Методика рейтинга аудирована ЗАО «БДО»),

Корректировка определяется по формуле:

К = ИРо / Ира,

где *Иро, Ира* - Рейтинг социально-экономического положения региона объекта оценки, Рейтинг социально-экономического положения региона аналога.

Рейтинг региона объекта оценки – Оренбургская обл. (Иро) составляет 50,710. Данные по объекту оценки также представлены в таблице 1.

Таблица 1.

Расчет рыночной стоимости объекта оценки в рамках сравнительного подхода

Номинальная стоимость ДЗ, руб.	Стоимость продажи, руб.	Дисконт,%	Дата предложения к продаже	Регион должника	Рейтинг региона	Поправка ИРо/Ира	Итоговой дисконт, %	Возраст ДЗ (г.)
404045	?	?	12.05.18	Оренбургская обл., г. Оренбург	50,71	-	?	0,75
259675	80000	30,81	11.05.18	Москва и Московская обл.	80,89	0,63	19,31	2,00
285262	50000	17,53	08.05.18	Саратовская обл.	45,18	1,12	19,67	1,33
880000	170000	19,32	06.05.18	Сочи, Краснодарский край.	57,22	0,89	17,12	1,58
720000	120000	16,67	04.05.18	Москва, Московская обл.	80,89	0,63	10,45	1,50
539784	73000	13,52	04.05.18	Ханты-Мансийский автономный округ	69,93	0,73	9,81	1,17
1186805	600000	50,56	26.04.18	Екатеринбург, Свердловская обл.	58,48	0,87	43,84	3,00

[3] https://debbet.ru

[4] http://riarating.ru/infografika/20170530/630063754.html

730000	250000	34,25	18.04.18	Киров (Кировская обл.)	38,33	1,32	45,30	2,17
1533800	110000	7,17	16.04.18	Красноуральск, Свердловская обл.	58,48	0,87	6,22	0,58
249000	109000	43,78	16.04.18	Новосибирская обл.	48,87	1,04	45,43	2,50
644000	380000	59,01	16.04.18	Рязань, Рязанская обл.	44,79	1,13	66,80	3,33
Итого средний дисконт								28,39

Анализ используемых данных.

Среднее значение дисконта по сделкам с долгами юридических лиц составило 28,39%, при этом максимальное значение дисконта аналогов составило 66,8%, минимальное – 6,22%.

В качестве показателя степени связи цены и фактора использовался коэффициент корреляции (R). Корреляция - это статистическая взаимосвязь двух или более случайных величин (либо величин, которые можно с некоторой допустимой степенью точности считать таковыми). При этом изменения значений одной или нескольких из этих величин сопутствуют систематическому изменению значений другой или других величин. Математической мерой корреляции двух случайных величин служит коэффициент корреляции. В случае если изменение одной случайной величины не ведёт к закономерному изменению другой случайной величины, но приводит к изменению другой статистической характеристики данной случайной величины, то подобная связь не считается корреляционной, хотя и является статистической [2]. Автором было рассмотрено наличие зависимости между номинальной стоимостью дебиторской задолженности и дисконтом, а также наличие зависимости между дисконтом и возрастом дебиторской задолженности. Признак существенности связи принимается на уровне $R \geq |0{,}50|$. Зависимость дисконта (%) от номинала дебиторской задолженности представлена на рисунке 1.

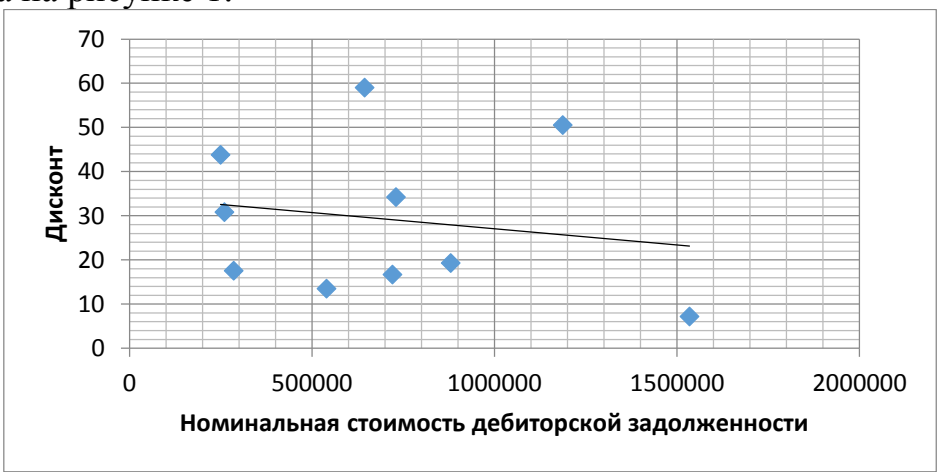


Рисунок 1 - Зависимость дисконта (%) от номинала дебиторской задолженности

По результатам расчета с помощью программных средств Excel коэффициент корреляции составляет R= 0,18, что говорит об отсутствии связи между величиной дисконта и номиналом дебиторской задолженности. На основании этого делаем вывод: значимой зависимости между номинальной стоимостью долга и ценой его реализации не обнаружено.

По результатам расчета с помощью программных средств Excel коэффициент корреляции между возрастом возникновения дебиторской задолженности и дисконтом составляет R= 0,98, что говорит о наличии связи между величиной дисконта и датой сделки.

Зависимость дисконта (%) от возраста дебиторской задолженности представлена на рисунке 2.

На основании этого делаем вывод: зависимость цены сделки от возраста ее возникновения обнаружена. Чем больше возраст дебиторской задолженности, тем больше величина дисконта, так как с течением времени вероятность возврата долга уменьшается и увеличивается риск не погашения задолженности.

С учетом вышесказанного автор считает невозможным для дальнейших расчетов использовать среднее арифметическое значение дисконта по сделкам с дебиторской задолженностью [3].

При возникновении ситуации, когда одна из оцениваемых связей является значимой, автором предлагается определять величину дебиторской задолженности с использованием построения линейного уравнения.

Линейное уравнение, показывающее связь между дисконтом и возрастом дебиторской задолженности, представлено на рисунке 2.

На основе полученного уравнения определяем дисконт оцениваемой дебиторской задолженности: 20,089*0,75-9,2279= 5,84%

Таким образом, средний коэффициент дисконта среди объектов аналогов составил 28,39%. Найденное значение дисконта для оцениваемой дебиторской задолженности при помощи построения линейного уравнения – 5,84% [4].

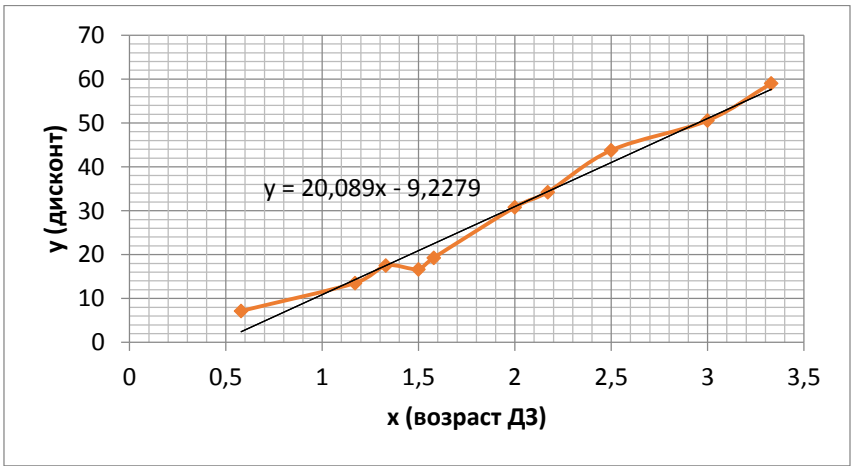


Рисунок 2 - Линейное уравнение, показывающее связь между дисконтом и возрастом дебиторской задолженности

Эти значения и будут использоваться при определении рыночной стоимости объекта оценки сравнительным подходом. Стоимость дебиторской задолженности рассчитывается по формуле: ((номинальный размер задолженности, руб. – 28,39%) + (номинальный размер задолженности, руб. – 5,84%)/2 [5]. Значит, стоимость объекта оценки составит 334 893,25 руб.

Таблица 2.

Рыночная стоимость дебиторской задолженности в рамках Сравнительного подхода.

Дебитор	Номинальный размер задолженности, руб.	Найденное значение коэффициента дисконта	Рыночная стоимость ДЗ, руб.	Среднее значение Рыночной стоимости ДЗ
ООО «СтройКом»	404 045,67	0,2839	289 337,1	334 893,25
		0,0584	380 449,4	

Рыночная стоимость дебиторской задолженности, рассчитанная сравнительным подходом: Триста тридцать четыре тысячи восемьсот девяносто три рубля двадцать пять копеек.

Вывод: Таким образом, в данной статье автором был дан практический пример по оценке дебиторской задолженности сравнительным подходом. По мнению автора, со временем данный подход будет наиболее достоверным и часто используемым, но практика использования сравнительного подхода будет расти с раскрытием информации о сделках на открытом рынке. В виду отсутствия информации о финансовом состоянии должника, статуса дебиторской задолженности не было возможности провести такой корреляционный анализ. Очевидно, что чем хуже финансовое состояние дебитора, тем выше при прочих равных условиях будет размер дисконта. При наличии информации для проведения данного анализа было бы значимо практически доказать данную зависимость.

Использованные источники:

1. Абакумова М.В.. Наседкина Т.И. Особенности оценки дебиторской задолженности // В книге: Материалы международной студенческой научной конференции. 2015.С. 100.

2. Воданюк С.А. Практика применения сравнительного подхода к оценке прав требования (дебиторской задолженности) // Имущественные отношения в Российской Федерации. 2013. № 6 (141). С. 42-53.

3. Галицкая Ю.Н. Роль анализа дебиторской и кредиторской задолженности в оценке финансового состояния организации // В сборнике статей VIII международной научно-практической конференции: в 2 частях. 2017. С. 42-45.

4. Дусаева, А.Х., Колбасина Е.И. (Лесива Е.И.) Дебиторская и кредиторская задолженность: Влияние на экономику организации // Материалы международной научно-практической конференции.

Посвященной 85-летию ФГБНУ всероссийского научно-исследовательского института мясного скотоводства. 2015. С. 187-191.

5. Купреева Д.Ю. Методические подходы к оценке дебиторской задолженности коммерческой организации // В сборнике: В мире науки и инноваций. Сборник статей Международной научно-практической конференции: в 3-х частях. 2016.С. 94-96.

УДК 81372

Пуминова В.А.,
магистрант
ФГАОУ ВО «Северный (Арктический)
федеральный университет имени М.В. Ломоносова, магистрант.
г. Архангельск, Российская Федерация

СРЕДСТВА ВЫРАЖЕНИЯ АППРОКСИМАТИВНОСТИ. ДИФИНИЦИИ И КЛАССИФИКАЦИЯ АППРОКСИМАТОРОВ В ОТЕЧЕСТВЕННОМ И ЗАРУБЕЖНОМ ЯЗЫКОЗНАНИИ

Аннотация. В статье проводится фрагмент исследования, посвященного средствам выражения аппроксимативности. В частности, проведен анализ дефиниций понятия «аппроксимотивность», рассмотрено его место в современном языке и классификации аппроксиматоров в отечественном и зарубежном языкознании и предложен обобщенный вариант, охватывающий основные классификации лингвистов.

Ключевые слова: апрроксимативность, средства выражения аппроксимативности, приблизительность, неопределенность, вторичный текст.

Abstract. This article is devoted to the phenomena of approximation and the means of its expressing in English. In paper, you can find a review of the main variants of definitions and the classifications of the phenomena and a generalized version, based on the result of the review.

Key words: approximation, means of expressing approximation, vagueness, secondary text.

Приблизительность определяется в большом количестве работ термином «аппроксимация», а еще чаще – термином «аппрокисмативность».

Термин «аппроксимативность» пришел из математики, в настоящее время является частью понятийного аппарата различных гуманитарных наук, среди которых философия и лингвистика.

Лингвисты Кобрина О.А. и Кубрякова Е. С. при определении сути термина «аппроксимативность» также указывает на происхождение данного термина из математики и о заимствовании данного термина из латинского языка (от лат. approximāre - приближаться), утверждая, что под аппроксимацией понималась замена одних математических объектов другими, близкими к исходным [Кобрина 2006: 75; Кубрякова 2004: 47; Степанов 1995: 45; Ионова 2006: 250; Левин, Голдберг 2000: 153].

Большинством авторов дефиниций аппроксимации отмечается самое главное её предназначение, заключающееся в «обозначении реализации в языке и тексте значения приблизительности, неточности» [Бузаров 1991:101; Бочарова 2004: 177], в «приблизительном наименовании» [Шкот 1984: 25], в «приблизительном отражении в мышлении предметов и явлений реального мира» [Адамович, 2011: 179], «оценивает и интерпретирует информацию в процессе её передачи языковыми средствами» [Адамович, 2011: 179; Бочарова 2004: 177; Кобрина2006: 75], «модифицирует точное имя объекта, признака, отношения, состояния и «размывает» чёткость определения» [Сёмкина 2006: 7].

Само явление «аппроксимативность» комментируется как «функционально-семантическая категория [Бузаров 1991:101; Бочарова 2004: 177], как «языковая категория, которая определяет различные языковые средства на единой концептуальной базе» [Болдырев, Дубовицкая 2006: 58], как «понятийная категория» [Адамович, 2011: 180], как «модусная категория» [Шкот 1984: 25; Болдырев, Дубовицкая 2006: 58; Бондарко 1984: 77; Бочарова 2004: 178; Кобрина 2006: 75], как «семантическая категория, указывающая на сомнение говорящего по отношению к выбору наименования» [Адамович, 2011: 178, Болдырев, Дубовицкая 2006: 57].

Мы склонны считать аппроксимацию семантической категорией, которая носит универсальный характер, поскольку встречается во многих современных языках и представляет собой один из способов выражения нечеткости в устном и письменном тексте.

Классификация аппроксиматоров по различным признакам гарантирует возможность более детального изучения их природы и смысловой нагрузки. При этом основой могут послужить как грамматические показатели, семантические, морфологические аспекты, так и прагматические, изучение которых позволит проанализировать, каковы наиболее распространенные мотивы использования аппроксиматоров.

Наиболее распространенными являются классификации аппроксиматоров, предложенные Ю.Е. Сорокиным (1988), И.Л. Шкотом (1990), Е.С. Бочаровой (2001).

Ю.Е. Сорокиным. в своей классификации основывался как на структурных, так и на семантических характеристиках аппроксиматоров.

На основе структурного аспекта он выделяет следующие типы операторов неопределенности: морфемные, однословные и неоднословные. Под аппроксиматорами морфемного типа следует понимать номинанты, имеющие в постпозиции суффиксы (-ish, -like, - odd; - something).

К однословным, как правило, относят наречия меры и степени, например, almost, around, about, somewhat, roughly, nearly, practically, kind of.

В следующем типе, выделенном Ю.Е. Сорокиным, – неоднословные аппроксиматоры(more or less, if I am not mistaken), можно определить более мелкие подгруппы – аппроксиматоры, выраженные словосочетаниями,

предложениями, причем последнее может быть как фразой или устойчивым выражением, так и свободным предложением.

По семантическому признаку Ю.Е. Сорокин классифицирует однословные и неоднословные аппроксиматоры, разделяя из на три класса: «предельные» (on the whole, largely), «диминутивные» (faintly, at least); «ограничивающие», включающие три подгруппы: «десинтенсифицирующие» (a bit, sort of, kind of, slightly), «неопределенные» (somewhat, nearly) и «релягивнокомпаративные» (comparatively, relatively, like) [Сорокин, 1985: 87].

Семантические характеристики легли и в основу классификации Е.С. Бочаровой. В её исследовании аппроксиматоры подразделены на четыре группы: «абсолютные» аппроксиматоры (almost, nearly); аппроксиматоры «приблизительного уподобления» (kind of, sort of, something like, half, semi); компаративные аппроксиматоры (at least, no fewer than, not more than); «приблизительно неопределенные» аппроксиматоры (up to, from ... to, of…to).

Более разносторонняя классификация была предложена И.Л. Шкотом. В отличие от своих коллег, которыми была рассмотрено использование аппроксиматоров в структуре: аппроксиматор и определяемое им слово, он рассмотрел средства выражения приблизительности на разных уровнях языковой структуры, добавив к аппроксимации на лексическом и грамматическом уровне аппрокисмацию на фонетическом уровне.

И.Л. Шкот отмечает, что пауза, умышленно используемая автором, может выражать хезитацию говорящего, являясь средством выражения аппроксимативности на лексическом уровне. При этом лингвист отмечает, что подобный приём доступен не только для устной речи – в письменной речи аналогичный эффект может быть достигнут графически - посредством использования многоточия.

На лексическом уровне классификация аппроксиматоров по И.Л. Шкоту включает две категории. К первой относятся отдельные слова, среди которых almost, nearly, practically, kind of. Ко второй – лексикосемантические конструкции, в разряд которых входят устойчивые словосочетания типа in a way, to some extent» [Шкот, 1984: 26-27]. Лингвист также отмечает, что аппроксимативность является модусной категорией, семантический тип аппроксимации зависит от характера значения слова в предложении, характера взаимодействия компонентов словосочетания.

Отдельно И.Л. Шкот отмечает возможность актуализации категории аппроксимации на грамматическом уровне, через конструкции neither…nor, is…is not, either…or. [Шкот, 1984: 26-27].

Еще одним распространенным видом аппроксиматоров являются устойчивые выражения Частным примером могут послужить фразы, используемые в конце перечислений, показывающие при этом, что перечень, представленный в предложении не полон и при желании может быть продолжен. В качестве примера данных выражений можно назвать: and so on; and so on and so forth; etcetera/etc./et cetera; and something like that; or something

like that; or something; or anything; and stuff; and stuff (like this/that), or stuff like that; or what/ where/whoever; or so; and everything; and everything (like that/else); and things like that; and all the rest of it; and all; and all that sort of thing; and something of that nature; and that kind of thing, and that sort of thing; and much more.

Отметим, что подобные выражения употребляются и в официальных источниках, и в публицистических статьях, и в разговорной речи.

Также выделяются слова-заменители (placeholders), которые могут быть использованы для заполнения «данной позиции в структуре высказывания» (например, thingy/thingie; whatsisname, whatsername (for a woman); whatist; thingamajig; thingummybob; thingybob; thingummy).

Данные категории слов характерны для разговорной речи и, как правило, не встречаются в официальных источниках и статьях, где текст является выверенным и подобные речевые обороты недопустимы.

В отдельную группу некоторые лингвисты также выделяют собирательные существительные (например, oodles of, heaps of и др.), а также местоимения-квантификаторы (например, several, some, lots of и т.п.).

Кроме того, в более подробных классификациях лингвисты выделяют в отдельную категорию лексемы, выполняющие функции наречия или вводного слова так называемые «модальные операторы» («hedges») (например, kind of, sort of, like) [Н. Д. Арутюнова,1999: 54].

Необходимо также отметить существование частных вариантов средств выражения аппроксимативности. Операторами являются слова, которые в конкретном случае употребления позволяют избежать конкретики.

Еще одним типом аппроксимации, выделяемым в отдельную категорию, является аппроксимативность на уровне текста. Так, С.В. Ионова исследовала аппроксимацию содержания вторичных текстов. В одноименной работе лингвист утверждает, что категория аппроксимации имеет статус мыслительной, общенаучной категории, что определяет возможность её рассмотрения в системе текстовых категорий. Она подчеркивает, что приблизительность в тексте характеризует основные, конститутивные свойства текста, такие как связность, цельность, завершенность и членимость, споровождает семантические процессы, среди которых информативность, модальность и интерпретируемость, а также является свойством когнитивных способностей человека и участвует в процессах порождения понимания речевых произведений. [Ионова, 2006 : 27].

Можно добавить, что еще одним примером аппроксимативности на текстовом уровне является перевод. Согласно гипотезе о неопределенности перевода, впервые выдвинутой Уиллардом Куэйном в монографии «Слово и объект», переводчик не может гарантировать идентичного смысла. Американский философ аргументирует свою позицию тем, что перевод связан со смысловыми модуляциями, которые зависят, в том числе, и от особенностей интерпретации, и от индивидуальной переводческой манеры. Кроме того,

различия в картинах мира требуют преобразований, способных снять трудности инокультурного восприятия и приблизить текст перевода к инокультурному читателю, утверждает он. [Куэйн, 2000: 178-183].

Анализ применимости принципов аппроксимации ко вторичным текстам, представленный в работе С.В. Ионовой, подтверждает возможность рассмотрения данного явления в системе текстовых категорий, более того, он является подтверждением широкой распространенности апроксимативности. По сути, все пресс-релизы, обзоры, статьи, написанные по итогам различных мероприятий, равно как и телесюжеты, репортажи и иные журналистские материалы в большей или меньше степени являются примерами текстовой аппроксимации – авторы текстов перерабатывают исходный текст, интерпретируют его, обобщая полученную информацию, расставляют определенные акценты.

Оптимальной представляется обобщенная классификация, составленная на основе вышеперечисленных работ.

Вслед за И.Л. Шкотом в отдельную категорию будет выделена фонографическая аппроксимативность.

Согласно классификации Ю.Е. Сорокина, во вторую группу определим морфемные аппрокисматоры. При этом данную категорию можно дополнительно разделить на аппрокисматоры, образованные посредством добавления префиксов, обеспечивающих значение приблизительности (например, semi-; some-; quasi-) и на аппроксиматоры, имеющие в постпозиции суффиксы (-ish; - like; -odd; -something).

На лексическом уровне, равно как и в классификации Ю.Е. Сорокина, выделим однословные (выраженные простыми и сложными, составными словами) и неоднословные аппроксиматоры. Вслед за лингвистом сохраним и членение данных аппроксиматоров по семантическому признаку. При этом в работе предлагается использовать классификацию Е.С. Бочаровой, выделившей следующие виды аппроксиматоров: абсолютные, приблизительного уподобления, компаративные и приблизительно неопределенные.

Внутри этой группы аппроксиматоров можно выделить дополнительную классификацию - основанием для систематизации на уровне слова может стать часть речи. Так, к однословным, как правило, относят наречия меры и степени, например, almost, around, about, somewhat, roughly, nearly, practically; собирательные существительные, например, oodles of, heaps of; местоимения-квантификаторы (например, several, some, lots of и т.п.); а также лексемы, выполняющие функции наречия или вводного слова так называемые «модальные операторы» («hedges») (например, kind of, sort of, like) [Н. Д. Арутюнова,1999: 54]. Отметим, что ранее упомянутые слова-заменители не представляют для нас интереса, поскольку свойственны разговорной речи, в то время как наше внимание будет акцентировано на официально-деловом, публицистическом стилях.

Грамматический уровень будет соответствовать классификации И.Л. Шкота (сема «приблизительность» индуцируется конструкциями типа either…or; from…to; is…is not; neither…nor).

Наиболее укрупненный подход, предложенный С.В. Ионовой, сформирует пятую группу – текстовая аппроксимативность. В рамках которого аппроксимативность рассматривается в качестве функционально-семантической категории, обозначающей реализацию значения приблизительности, неточности средствами языка и текста. При этом аппроксимативность категориальных структур текста связана с возможностью избирательного отношения автора вторичного текста по отношению к элементам содержания текста-основы. Она выражается в избирательности воспроизведения компонентов концептуального содержания текста, в возможности свертывания, развертывания и усложнения первичной содержательной структуры.

Стоит отметить и еще одну классификацию аппроксиматоров, оставшуюся за полями нашего обзора, основанное на умышленности их употребления. Данный признак не был включен в предложенную систему, поскольку классификация предназначена для исследования именно умышленно применяемых средств выражения аппроксимативности, случаев, когда автор намеренно прибегает к использованию операторов приблизительности для достижения коммуникативной задачи.

Многообразие категорий аппроксиматоров доказывает обозначенную в начале статьи востребованность средств выражения приблизительности и отображает широкое разнообразие сфер, где они употребляются.

Список использованных источников:

1. Адамович С.В. Семантическая категория аппроксимации и система средств её выражения. – Гродно: ГрГУ, 2011, - 183 с.
2. Арутюнова, Н. Д., Язык и мир человека / Н. Д. Арутюнова. – 2-е изд., испр. - М.: Языки русской культуры, 1999. – 896 с.
3. Ионова, С.В. Аппроксимация содержания вторичных текстов [Текст]: монография/С.В. Ионова; ВолГУ; науч. ред. В.И. Шаховский. – Волгоград: Изд-во ВолГУ, 2006. – 308 с. (421 с??)
4. Кобрина, О.А. Модусные категории как способы выражения субъективного отношения человека к высказыванию // Вопр. когнитив. лингвистики. 2006. - № 2. - С. 75-100.
5. Кубрякова, Е. С. Язык и знание: на пути получения знаний о языке: части речи с когнитивной точки зрения. Роль языка в познании мира / Е.С. Кубрякова; РАН; Ин-т языкознания. – М.: Языки славянской культуры, 2004. –56 с.
6. Левин Г.Д., Голдберг Ф. И. Аппроксимация // Новая философская энциклопедия. В 4-х тт. Т. 1. – М., 2000. – с. 153 – 154.
7. Бочарова, Е. С. Функционально-семантическое поле аппроксимации в современном английском языке: дис. … канд. филол. наук: 10.02.04 / Бочарова Елена Сергеевна. – Пятигорск, 2001. – 183 с.

8. Бузаров, В.В. Что такое аппроксимация в лингвистике? / В.В. Бузаров, Э.Г. Лынова // Иностранные языки в школе. - 1991. - № 2. - С. 100-102.
9. Болдырев, Н.Н., Дубовицкая Е.Ю. Когнитивный механизм формирования смысла «Приблизительность» (на материале современного английского языка) // Н.Н. Болдырев, Е.Ю. Дубовицкая // Вопросы когнитивной лингвистики/ - 2006. - №1. - С 55-60
10. Ионова С.В. Аппроксимация содержания вторичных текстов [Текст]: монография/С.В. Ионова; ВолГУ; науч. ред. В.И. Шаховский. – Волгоград: Изд-во ВолГУ, 2006. – 308 с.
11. Куэйн У. Слово и объект: пер. с англ. / У. Куэйн. М.: Логос-Праксис, 2000. - 386 с.
12. Сёмкина, А.В. Структуры нечёткой номинации признаков и состояний (на материале английского языка); автореф. дис. … канд. филол. наук : 10.02.04 / Сёмкина Александра Владимировна. - Барнаул 2006, - 15 с.
13. Бондарко А.В. Функциональная грамматика. Л.: Наука, 1984. 133 с.

УДК 630.378

Песков И.А.
магистрант
2 курс, направление подготовки
«Технология лесозаготовительных и
деревоперерабатывающих производств»
Северный (Арктический) федеральный университет
Россия, г. Архангельск
Посыпанов С.В., доктор технических наук, доцент
доцент кафедры технологии лесозаготовительных и
деревообрабатывающих производств
Северный (Арктический) федеральный университет
Россия, г. Архангельск

СРЕДСТВА РЕГИСТРАЦИИ СКОРОСТИ ДВИЖЕНИЯ МОДЕЛЕЙ ПРИ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНЫХ ИССЛЕДОВАНИЯХ В ОПЫТОВОМ БАССЕЙНЕ ГРАВИТАЦИОННОГО ТИПА

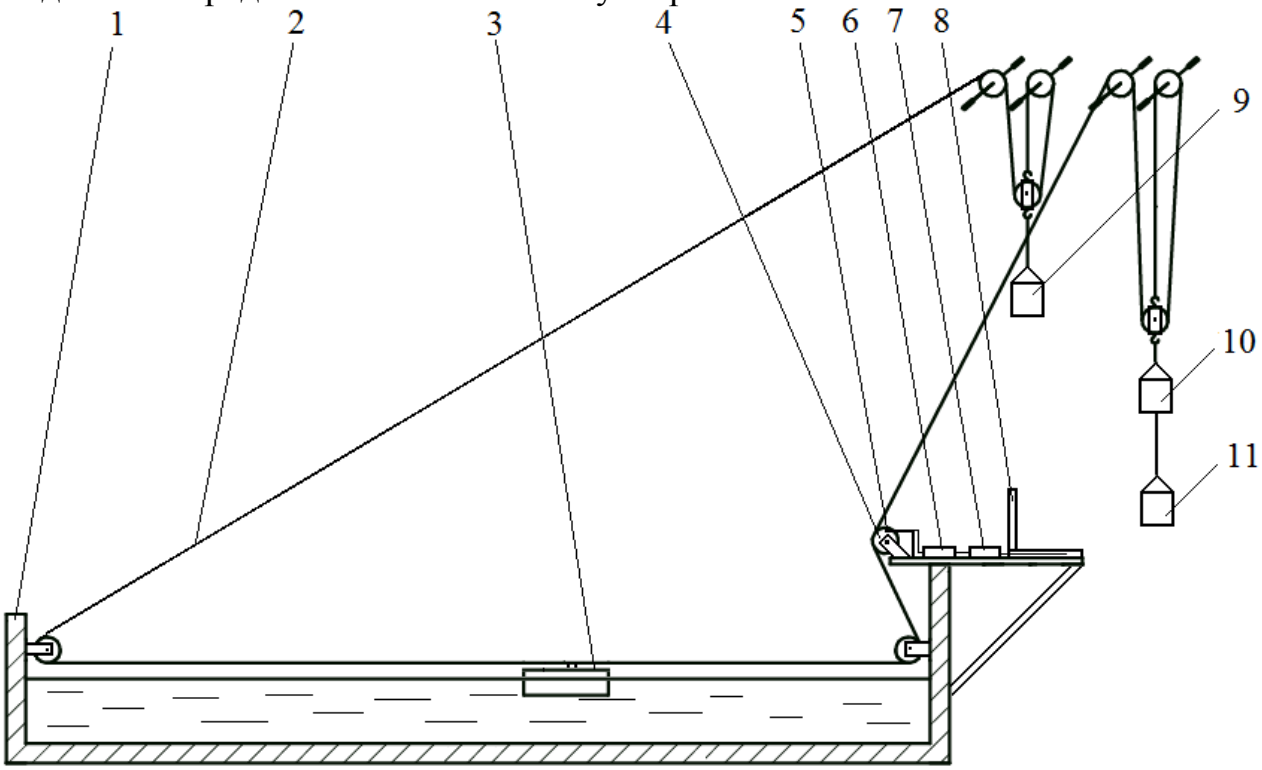
Аннотация: *Приведено описание системы регистрации скоростей движения моделей при проведении исследований в опытовом бассейне гравитационного типа, обеспечивающей снижение трудоемкости обработки экспериментальных данных.*

Ключевые слова: *экспериментальное исследование, опытовый бассейн, модель, скорость движения, регистрация скорости.*

Annotation: *The article describes the system for registering the velocities of the motion of models during research in a towing tank of the gravitational type, which reduces the laboriousness of processing experimental data.*

Key words: *experimental research, towing tank, model, velocity of the motion, registering of velocity.*

Экспериментальные исследования гидродинамических характеристик различных тел зачастую проводят на моделях в специально построенных для этого бассейнах, которые называют опытовыми [1]. Значительная их часть относятся к бассейнам гравитационного типа (рис. 1). Особенностью бассейнов такого типа является то, что буксирующее усилие, прикладываемое к модели, обеспечивается силой тяжести, действующей на грузы, связанные с моделью посредством нитеблочной буксировочной системы.



1 – опытовый бассейн; 2 – буксировочная система; 3 - модель; 4 – блок со светоотражающими метками; 5 - бесконтактный датчик оборотов ВС-401; 6 - дифференциальный усилитель ZET-410; 7 – аналого-цифровой преобразователь ZET-220; 8 –компьютер; 9 – чаша тормозящего груза; 10 – чаша компенсирующего груза; 11 – чаша буксировочного груза

Рисунок 1. Схема экспериментальной установки на базе опытового бассейна

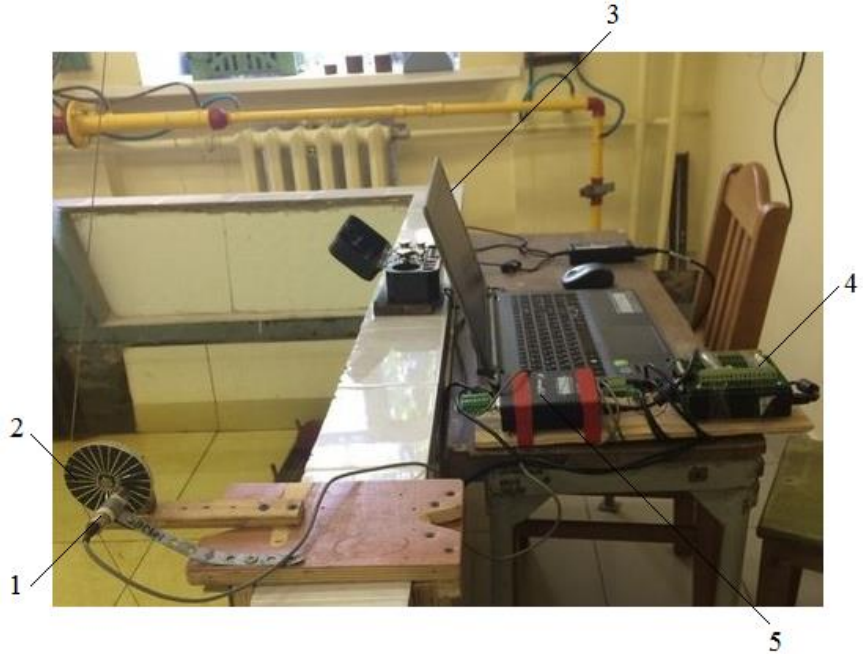
Буксировочная система, представленная на рис. 1, состоит из кордовой нити, направляющих блоков, двух трехкратных полиспастов и трех чаш для грузов. В одну из чаш помещают небольшой груз, компенсирующий силы трения в блоках системы. Массу этого груза определяют опытным путем, его называют тарировочным. При опускании чаши буксировочного груза до опоры происходит разгон и условно равномерное движение модели, после чего тормозящим грузом осуществляется ее торможение. Наличие грузов на обоих концах кордовой нити обеспечивает ее натяжение, которое противодействует возникновению рысканья модели [1] во время ее движения.

Параметры движения модели, как и кордовой нити однозначно связаны с параметрами вращения блоков буксировочной системы. Это позволяет в бассейнах гравитационного типа параметры движения модели определять по

параметрам вращения одного из блоков, регистрация которых технически проще. До недавнего времени для упомянутой регистрации преимущественно использовали оборудование, которое позволяло фиксировать на ленте осциллографа или самописца отметки пути и времени с определенным интервалом. Обработка записей на таких лентах была очень трудоемкой.

В настоящее время для исследования движения в воде моделей различных тел можно использовать современное стандартное оборудование, предназначенное для измерения частоты сигнала, снабдив его дополнительными элементами и адаптировав под решаемую задачу. Для этого в нитеблочную систему включается дополнительный блок, представляющий собой диск с радиальными светоотражающими метками, у которого размещается бесконтактный датчик ВС-401 (рис. 2, рис. 3). В дополнение к стандартному программному обеспечению «ZetLab» создан макрос в «MS Office Excel».

При движении модели кордовая нить, огибающая диск со светоотражающими метками, вращает его. При этом бесконтактный датчик ВС-401 (рис. 3) при прохождении мимо него каждой метки диска генерирует аналоговый сигнал. Сигналы проходят через дифференциальный усилитель ZET-410 и аналогово-цифровой преобразователь ZET-220 (рис. 2, рис. 4).



1 - бесконтактный датчик ВС-401; 2 - диск со светоотражающими метками; 3 - ноутбук; 4- аналогово-цифровой преобразователь ZET-220; 5 - дифференциальный усилитель ZET-410

Рисунок 2. Общий вид рабочего места с регистрирующей аппаратурой

Рисунок 3. Бесконтактный датчик ВС-401 у диска со светоотражающими метками

Усиленные сигналы в цифровом виде поступают на компьютер. Эти сигналы обрабатываются программой «ZetLab», которая представляет результаты обработки в виде таблиц и графиков зависимости частоты сигналов от времени (рис. 5).

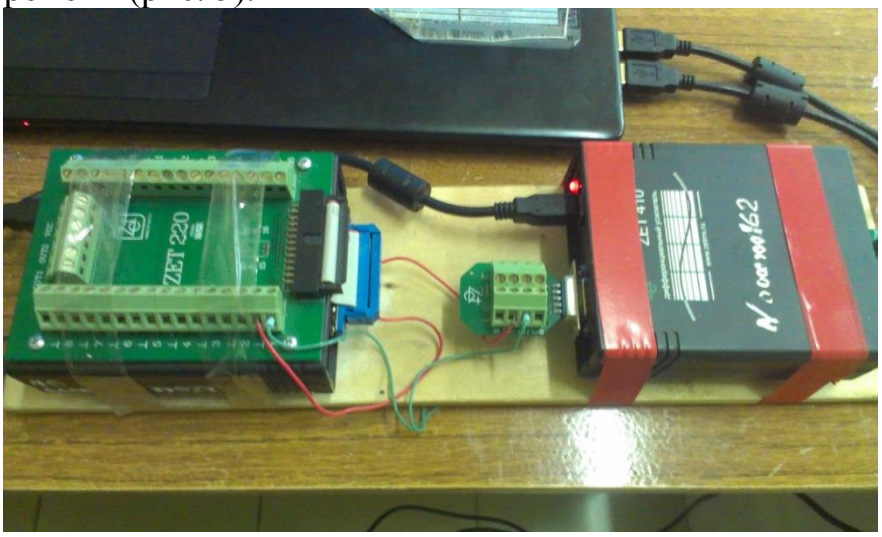


Рисунок 4. Аналого-цифровой преобразователь сигнала ZET-220 и дифференциальный усилитель ZET-410

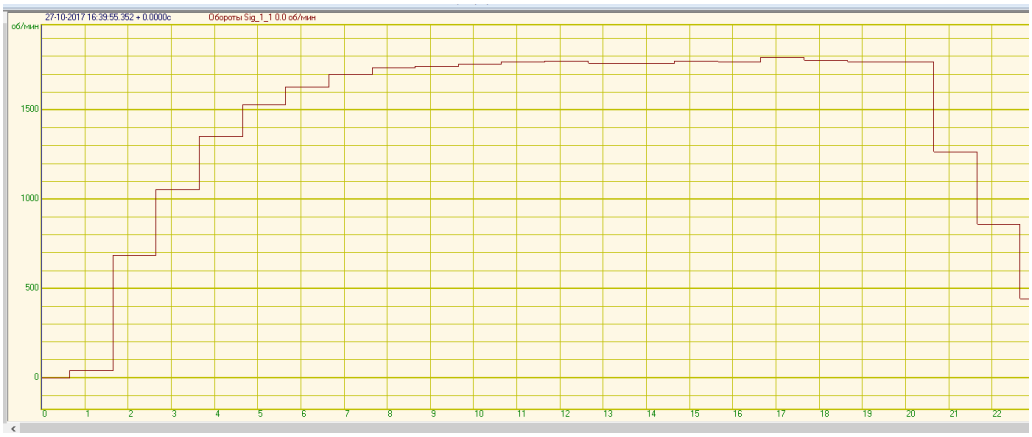


Рисунок 5. Фрагмент графика зависимости частоты сигналов от времени

Упомянутый выше макрос обеспечивает автоматический экспорт данных всех опытов серии. С помощью его по частоте сигналов рассчитываются скорости движения модели в соответствующие моменты времени. Для определения этих скоростей используется формула

$$\upsilon_{мод} = 2 \cdot \pi \cdot R \cdot n / N, \quad (1)$$

где R – радиус диска с метками по дну его канавки, м;

n – частота сигналов, 1/с;

N – количество светоотражающих меток на диске.

По результатам обработки макрос строит графики зависимости скорости движения модели от времени (рис. 6) и выводит соответствующие таблицы.

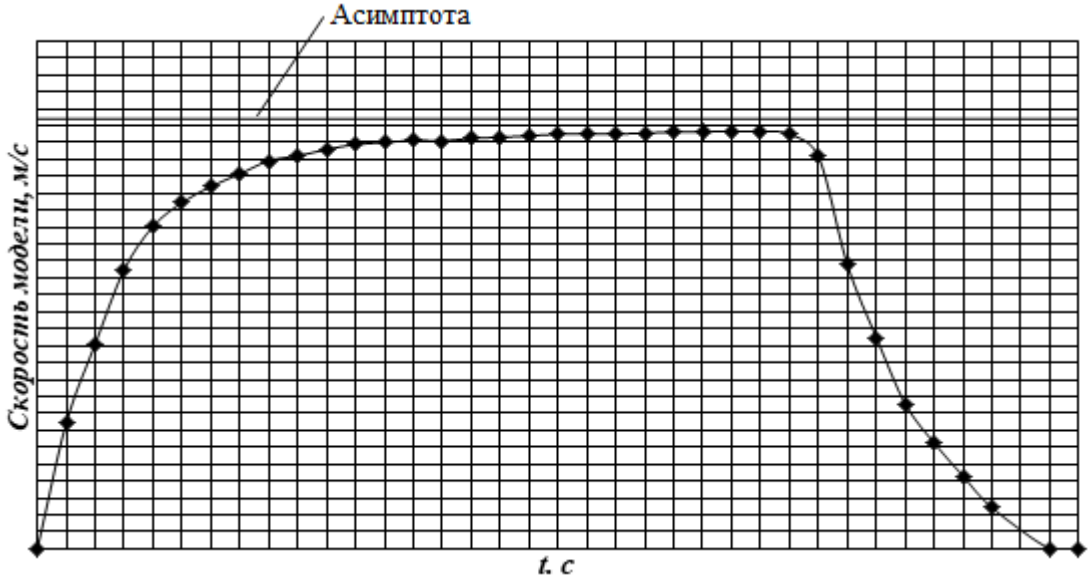


Рисунок 6. Пример графика зависимости скорости движения модели от времени

По участку графика, соответствующему фазе торможения, (рис. 6) определяется скорость равномерного движения модели. Участки, соответствующие разгону и торможению, используются при исследовании неравномерного движения.

Средства регистрации, описанные в статье, позволяют существенно ускорить обработку экспериментальных данных, снизить ее трудоемкость.

Использованные источники:

1. Войткунский Я.И. Сопротивление движению судов. 2-е изд., доп. и перераб. Л.: Судостроение, 1988. 288 с.

УДК 94

Попов М. Е.,
Магистрант
Горно-Алтайский государственный университет
Россия, г. Горно-Алтайск.

СССР И ЗАПАДНЫЕ СТРАНЫ В 1920-Х ГГ.: ОПЫТ РАЗРЕШЕНИЯ ПРОТИВОРЕЧИЙ

Аннотация. *Статья посвящена исследованию особенностям отношений СССР с Западными странами сотрудничества в период 1920-е гг. Рассматриваются предпосылки для экономического сближения СССР с Западом. Отмечается, что, внешнеполитические отношения между странами имели неоднозначный характер, что, в свою очередь, определяло курс советского правительства в направлении укрепления безопасности границ, как самого приоритетного. Выход из международной изоляции явился главным положительным итогом внешней политики Советского Союза в первой половине 1920-х гг.*

Ключевые слова*: Международные отношения, Советская Россия, Германия, Генуэзская конференция, Рапалльский договор, Г. В. Чичерин*

Annotation*. The article is devoted to the study of the peculiarities of relations between the USSR and Western countries in the period of the 1920s. The prerequisites for the economic rapprochement of the USSR with the West are considered. It is noted that the foreign policy relations between the countries were ambiguous, which, in turn, determined the course of the Soviet government in the direction of strengthening the security of borders, as the most priority. The way out of international isolation was the main positive result of the foreign policy of the Soviet Union in the first half of the 1920s.*

Key words*: International relations, Soviet Russia, Germany, Genoa Conference, Rapallo Treaty, GV Chicherin.*

Система международных отношений значительно изменилась после окончания первой мировой войны. Возникновение Советского государства как новой общественно-политической системы неминуемо предопределило конфликт интересов между ней и странами капиталистического мира. В основе противостояния между страной Советов и капиталистическими государствами лежали идеологические разногласия. Наряду с этим страна Советов нуждалась в восстановлении экономики и хозяйства, а также укреплении безопасности своих границ, что заставляло её искать пути налаживания взаимовыгодного сотрудничества со странами Запада.

Главным камнем преткновения в отношениях Советского государства с западными соседями являлись непримиримые идеологические разногласия. Идеологизация внешнеполитического курса Советской Россиибыла основана на двух положениях, сформулированных В.И. Лениным, которые были отражены в Декрете о мире 26 октября 1917 г. Среди них значились равенство наций при решении международных проблем, отказ от аннексий и

контрибуций, а также помощь пролетариату зарубежных стран в его освобождении от эксплуатации [1, с. 289-*290]*.

Вместе с тем, Советское руководство осознавало необходимость налаживания отношений с европейскими странами с целью восстановления разрушенного в ходе гражданской войны народного хозяйства. В свою очередь, Запад, несмотря на острое неприятие коммунистической идеологии испытывал интерес к рынкам сбыта в Советской России, чему в немалой степени способствовал усилившийся кризис перепроизводства в капиталистических странах.

Прагматичный характер внешней политики СССР в 1920-е гг. отмечал Л. В. Милов, однако он полагал, что первостепенной задачей советского правительства было не восстановление экономики страны, а дальнейшее продвижение мировой революции, чему должны были помочь иностранные кредиты [2,с. 411*]*.

Начиная с весны 1921 г. наступил новый период, который, по словам Ленина, «характеризуется некоторым равновесием»[3,с. 215*]*.

Однако, страна по прежнему находилась в международной изоляции. В её выведении из изоляции существенный вклад внёс нарком иностранных дел — Г. В. Чичерин. Во многом благодаря ему РСФСР заручился поддержкой Турции, Ирана и Афганистана. В апреле 1922 г. он возглавил советскую делегацию на Генуэзской конференции, созвать которую предложило Советское правительство ещё в 1921 г. В ходе конференции, Чичерин дал ясно понять, что Советская Россия не собирается платить долги без какой-либо компенсации, в частности за ущерб, который произвела иностранная интервенция в годы гражданской войны. Помимо этого, Чичерин потребовал юридического признания Советского правительства и принятия советской программы всеобщего сокращения вооружений [4,с. 58-59*]*.

Переговоры не способствовали достижению компромисса, тем не менее, в ходе конференции наметился раскол среди западных держав. В частности в разрешении противоречий с РСФСР остро нуждалась Германия,поскольку имела послевоенные обязательства перед странами-победительницами и находилась в тяжёлом экономическом положении. В. И. Ленин подчёркивал, что Германия подавлена Версальским договором, поэтому необходимо использовать создавшееся положение, чтобы «привлечь Германию против Англии» [5,с. 69*]*. Германия, была заинтересована в сотрудничестве с Советским правительством, об этом можно судить из письма рейхсканцлера Й. Вирта графу У. Брокдорф-Ранцау, в котором сообщалось о желании немцев косвенного укрепления собственной военной промышленности через оказание помощи России [6,с. 180*]*.

В Рапалло, предместье Генуи, был подписан советско-германский договор, означавший политическое признание Советской России, установление с ней дипломатических отношений, и готовность экономического сотрудничества. [7*]*. По замечанию О. В Ерохиной, в Рапалло произошло сближение двух «отверженных» государств [8,с. 45-46*]*.

Отношения с другими европейскими государствами, в частности, с Англией и Францией сохраняли напряжённый характер. В 1923 г. возник конфликт между СССР и Великобританией, причиной которому стало задержание английских рыболовецких траулеров в территориальных водах СССР в Белом море. В связи с чем английский министр иностранных дел ДЖ. Керзон предъявил Советскому правительству ноту (ультиматум Керзона), в которой обвинил СССР в агитации против Англии, а также выразил протест против расширения влияния России на Ближнем и Среднем Востоке. Согласно ультиматуму Керзона, необходимо было прекратить антианглийскую агитацию в Азии и удовлетворить остальные её требования в 10-дневный срок. В конечном счёте ультиматум был отвергнут. Страны обменялись дополнительными нотами, в которых они обязались не вмешиваться во внутренние дела и не предпринимать враждебные акты в отношении друг друга [9,с. 324-325*]*. Тем не менее сторонам не удалось прийти к окончательному примирению. С приходом к власти консервативной партии в Англии в 1924 г., отношения между странами резко ухудшились. Англия ещё в большей степени начинала прилагать усилия к созданию антисоветского блока [10,с. 2*]*.

Об устойчивости антисоветских настроений 1920-х гг. в сопредельных западных странах свидетельствует серия международных соглашений и договоров, направленных против СССР. В частности, соглашение Польши с Чехославакией, Румынией, Югославией, Венгрией в 1925 г. По данному соглашению, страны обязывались обеспечить всемирную поддержкупротив СССР в случае войны. Были также заключены секретные соглашения военного характера Румынии, Латвии и Эстонии с Англией против России[11,с. 2*]*.

Однако, создание единого общего военного союза против СССР в 1920-е гг. было крайне затруднительно, многие из европейских стран были заинтересованы в экономическом сотрудничестве с большевиками, в том числе и Англия, благодаря чему советским дипломатам в 1924 г. удалось добиться признания СССР Западом. Об успехах внешней торговли СССР можно судить из интервью комиссара внешней торговли СССР Л.Б. Красина, согласно его заявлению за 1924 г. Советский союз добился превышения выручки от сбыта своей продукции над затратами на закупку заграничных товаров [12,с. 8*]*.

Таким образом, внешнеполитические отношения между СССР с западными странами имели неоднозначный характер, что, в свою очередь, определяло курс советского правительства в направлении укрепления безопасности границ, как самого приоритетного. Выход из международной изоляции явился главным положительным итогом внешней политики Советского Союза в первой половине 1920-х гг.

Список литературы

1. Хрестоматия по истории с древнейших времен до наших дней : учеб. пособие / сост. Г. А. Гончаров. Челябинск.: Изд-во Челяб. гос. ун-та, 2012. - 410 с.

2. Милов Л. В. История России с древнейших времён до начала XXI века. - М.: Эксмо, 2006. - 906 с.
3. История СССР с древнейших времен до наших дней в 12 томах / под ред. Ю.А. Полякова. - М.: Наука, 1967. - Т. 8. -710 с.
4. Голотик С. И., Евсеева Е. Н., Зимина В. Д. Советская Россия (СССР) в системе международгых отношений в 20-е гг. // Новый исторический вестник. 2001. - № 3. - С. 1-7.
5. Штейн Б. Е. Торговая политика и торговые договоры Советской России, 1917-1922 гг. - М.: Государственное изд-во, 1923. - 247 с.
6. Ленин В. И. Полн. собр. соч.: в 56 т. - М.: Изд-во полит. лит.,1970. -Т. 42. - 608 с.
7. Ахтамзян А. А. Рапалльская политика. Советско-германские дипломатические отношения в 1922-1932 годах. - М.: Международные отношения, 1974. - 304 с.
8. Ленин В. И. Полн. собр. соч.: в 56 т. - М.: Изд-во полит. лит., 1975. - Т. 54. - 886 с.
9. Ерохина О. В. Концессии как форма экономического сотрудничества СССР и Германии в 20-е годы XX века // Вестник Волгоградского государственного университета. 2011. - № 2. - С. 45-51.
10. История дипломатии: в 5 т. / под ред. А. А. Громыко. - М.: Политиздат, 1965. - Т. 3. - 834 с.
11. Циплин В. Г. К вопросу о потенциальных противниках СССР в возможной войне в 1920-х гг. // Известия Саратовского университета. 2012. - № 1.- С. 68-72.
12. Интервью Народного Комиссара Внешней Торговли СССР Л. Б. Красина представителям советской печати о развитии советской внешней торговли от 1 января 1924 г. // Документы внешней политики СССР: в 24 т. / под ред. А. А. Громыко. - М.: Политиздат, Международные отношения, 1963. - Т. 7. - С. 7-8.

УДК 339.5

Кряжева-Черная П.С.
студент
3 курс, Экономический факультет
Санкт-Петербургский государственный университет
Россия, г. Санкт-Петербург
Лейкина В.И.
студент
3 курс, Экономический факультет
Санкт-Петербургский государственный университет
Россия, г. Санкт-Петербург

СТАТИСТИКА ВНЕШНЕТОРГОВОГО ОБОРОТА РОССИИ С КИТАЕМ

Аннотация: *Проведен анализ динамики товарооборота между Россией и Китаем за период 2003-2016 гг. с целью оценки структуры, выявления факторов, влияющих на ее объемы. Соотнесены цепные темпы прироста товарооборота с темпами прироста ВВП Китая и суммарного ВВП стран БРИКС. Исследована зависимость товарооборота между странами с ВВП КНР, курсом рубля к китайскому юаню и мировыми ценами на нефть и газ. Выявлены наиболее крупные товарные группы в структуре экспорта России в Китай и исследована их динамика.*

Ключевые слова: *товарооборот, экспорт, импорт, сотрудничество, Россия, Китай*

Abstract: *The analysis of the dynamics of trade turnover between Russia and China for the period 2003-2016 was conducted with the purpose of assessing the structure and identifying factors that affect its volume. The relationship between the chain rates of growth in trade turnover, the growth rates of China's GDP and the total GDP of the BRICS countries was reseached. The dependence of commodity turnover on GDP of the PRC, the ruble exchange rate against the Chinese yuan and world prices for oil and gas was studied. The largest commodity groups in the structure of Russia's exports to China were identified and their dynamics was investigated.*

Key words: *trade turnover, export, import, cooperation, Russia, China.*

Введение

Международные экономические отношения являются важной частью жизни мирового сообщества, так как развитие всего мира и каждой страны в отдельности во многом зависит от взаимодействия между ними. В частности, действия одной страны часто существенно влияют на экономическую ситуацию в другой, яркими примером являются санкции, объявленные против России в 2014-2015 гг. несколькими членами мирового сообщества, и ответные меры РФ.

В настоящее время одним из наиболее важных партнеров России на международной арене является Китайская Народная Республика. Между данными странами заключаются различные стратегические соглашения, создаются условия для взаимовыгодного сотрудничества, что влияет на развитие России и Китая, их торговых отношений. Товарооборот между этими странами в значительной степени подвержен изменениям в мировой экономике и существенно зависит от процветания или упадка национальных экономик. Экономическое развитие государств, в свою очередь, зависит от мировой торговли. Таким образом, за редким исключением успешность в мировой торговле и успешное развитие национальной экономики большинства стран взаимосвязаны и взаимозависимы.

Исследованию торговых отношений России и Китая посвящено большое количество научных трудов. В частности, в статье А.В. Белолипецкой, С.А. Комарова [6] рассмотрены основные стратегические сферы партнерства России и Китая и показаны растущие показатели сотрудничества стран, однако не проведены статистические исследования в доказательство позиции авторов. В исследовании Э.А. Тынырвердиевой, Я.Г. Небыловой [7] проанализированы основные совместные проекты России и Китая, а также приведены наиболее крупные группы экспорта и импорта, однако не рассмотрено их изменение во времени. В работе Т. Фан [8] рассмотрены основные перспективы взаимодействия России и Китая в энергетической отрасли, однако не проанализировано влияние мировых цен на нефть на успешность сотрудничества. В исследовании А.С. Адамяна, О.И. Макаровой, Т.Н. Афанасьевой [4] отражены ключевые моменты торгово-экономического сотрудничества России и Китая в ближайшей перспективе и уделено внимание вопросам увеличения товарооборота в период 2003-2014 гг., но не проанализированы причины данного увеличения. Таким образом, можно констатировать, что торговые отношения России и Китая изучены недостаточно, и продолжение исследований в этой области является актуальным.

Основные оценки и тенденции

Внешний товарооборот – это один из важных показателей, показывающий объем торговли между странами, представляет собой сумму экспорта и импорта. В данном исследовании была проанализирована динамика товарооборота между Россией и Китаем в период 2003-2016 гг. в млрд долл. США в ценах 2003 г. [1]. Значения показателя в этот период были нестабильны, в период 2003-2008 гг. наблюдался рост в итоге на 323% (с 11,5 до 48,9 млрд долл. США), затем в 2009 г. снижение на 30%, причиной которого стал мировой финансовый кризис 2008 г., однако уже в 2010 г. товарооборот между Россией и Китаем вырос на 48%, преодолев докризисную отметку (50,8 млрд. долл. США). С этого года Китай – наиболее крупный торговый партнер Российской Федерации[5].

[5] Министерство экономического развития Российской Федереации URL: http://economy.gov.ru (дата обращения: 19.05.2018 г.)

Рост товарооборота между рассматриваемыми странами продолжался до 2012 г., причем такой положительной динамике способствовали действия глав этих стран, поставивших цель повышения товарооборота. Однако после этого наблюдалось незначительное снижение в 2013-2014 г., а в 2015 г. товарооборот снизился еще на 29% до отметки 50,12 млрд долл. США, что объясняется ослаблением российского рубля, а также санкциями, введенными западными странами против России. В 2016 г. показатель вырос на 2%. Из этого можно сделать вывод, что величина товарооборота между Россией и Китаем уязвима перед кризисными ситуациями в мире, но данные страны способны наращивать его совместными усилиями, заключая различные соглашения, направленные на налаживание отношений и рост торговли.

Исследуем динамику составных частей в структуре данного показателя (экспорт и импорт). Можно утверждать, что в период с 2003-2008 гг. импорт из Китая в Россию рос, причем быстрее, чем экспорт из России в Китай (в период 2003-2008 гг. импорт вырос на 819%, а экспорт на 123%) (рис. 1). После 2009 г., на результаты торговли повлияли последствия мирового финансового кризиса 2008 г., экспорт и импорт имели положительную динамику до 2012 г., после чего до 2014 г. темпы роста замедлились, а в 2015 г. рассматриваемые показатели резко снизились (экспорт – на 25%, импорт – на 32%). По итогам 2016 г. экспорт России в Китай продолжил снижаться (на 3,3% в год), а импорт из Китая в Россию вырос на 7,6%.

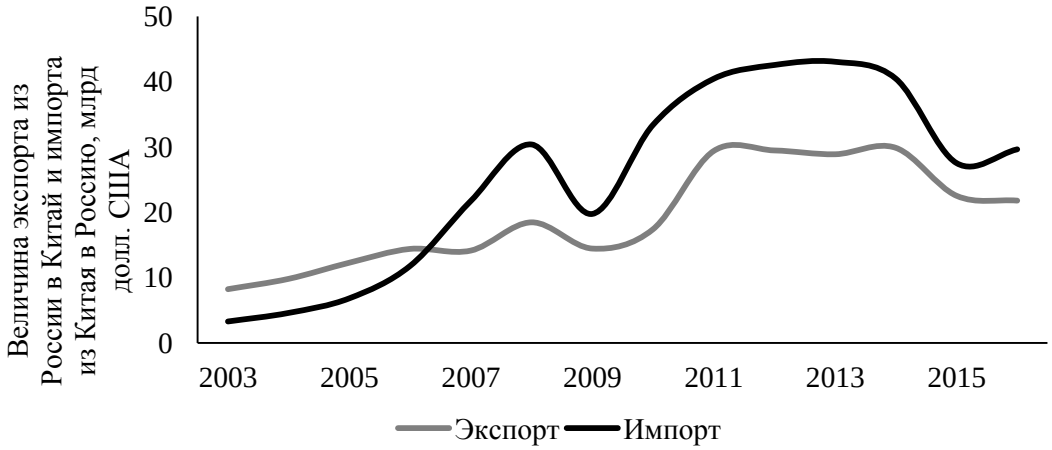


Рисунок 1. Динамика экспорта из России в Китай и импорта России из Китая

Можно предположить, что Россия наращивает производство, направленное на внутреннее потребление и экспортная ориентация данной страны становится не такой выраженной. Причиной этого могли стать санкции, направленные против России, так как они ограничили поставки некоторых товаров в эту страну, что вынуждает Россию производить товары для потребления внутри страны. Возможно, данная ситуация поможет развить экономику страны в сфере производства качественных товаров для внутреннего потребления. Это необходимо, чтобы снизить зависимость экономики России от внешнеэкономической конъюнктуры. Что касается Китая, то можно отметить, что его экономика является экспортно-ориентированной, однако в последние годы данная тенденция снижается. Если

Китай продолжит сокращение производства, работающего на экспорт, которое в Китае является дешевым, то возможна ситуация, когда данная страна увеличит риск зависимости от внешних поставок.

Структура экспорта России в Китай

Рассмотрим 5 наиболее крупных по объему товарных групп согласно ТН ВЭД (ГС), занимавших значительную долю в структуре экспорта из России в Китай за период 2003-2016 гг. На рис. 2 представлена структура экспорта по данным группам в 2003 и 2016 г.

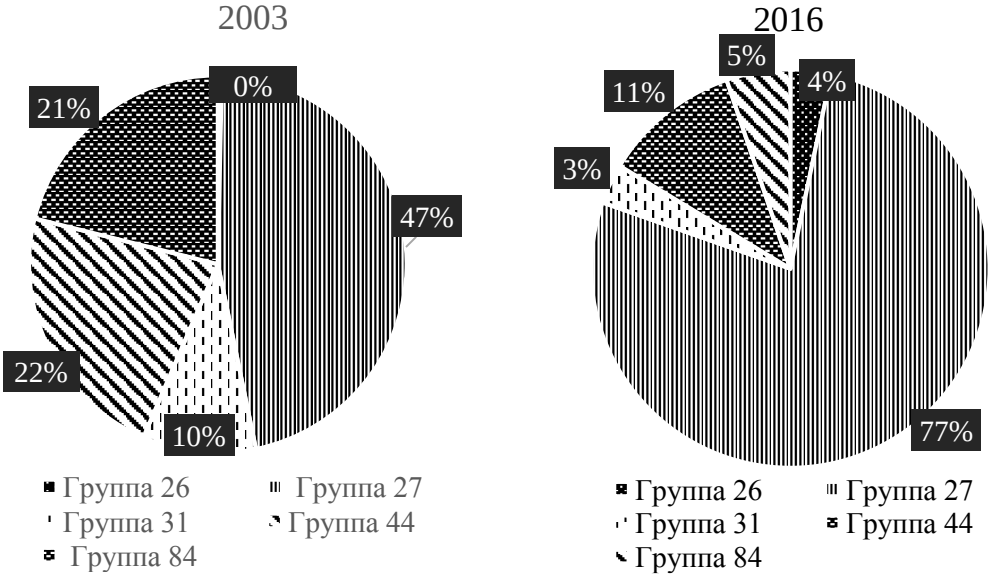


Рисунок 2. Топ-5 товарных групп в экспорте РФ, 2003, 2016 г.

На протяжении рассматриваемого промежутка времени самой крупной товарной группой являлась «Минеральное топливо, нефть и продукты перегонки, битуминозные вещества, минеральные воски» (группа 27). Именно она оказывала наиболее значимый вклад в экспорт между рассматриваемыми странами, графики динамики данных показателей схожи. С 2006 г. второй по величине товарной группой в экспорте из России в Китай являлась древесина и изделия из нее (группа 44). В период 2003-2007 гг. продажа древесины в Китай наращивалась, и в 2007 г. экспорт по данной товарной группе составил 17% экспорта из России в Китай, однако к 2009 г. произошло значительное снижение, после чего – подъем в 2010 г. на 7%, в 2011 г. – на 9%. В 2012 г. экспорт по группе 44 снизился на 15%, а до 2014 г. наблюдался рост, но в 2015 г. – очередное снижение на 12%. В топ-5 товарных групп в структуре экспорта также входит группа «Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части» (группа 84). В 2003 г. она составляла 9% экспорта, в остальные годы в рассматриваемом периоде – 2-5%. Что касается группы «Удобрения» (группа 31), то до 2008 г. происходил рост экспорта из России в Китай. В 2009 г., как и по большинству рассматриваемых товарных групп, продажи удобрений упали, что стало последствием кризиса 2008 г., затем до 2012 г. наблюдалась положительная динамика, но к 2016 г. экспорт значительно упал. В 2011 г. резко возрос экспорт по группе «Руды, шлак, зола» (группа 26), после этого года – нисходящая тенденция.

Таким образом, наибольшую долю в структуре экспорта России составляет нефть, что объясняет зависимость величины товарооборота от цен на нее. Именно обвал цен на этот ресурс стал основной причиной снижения товарооборота между Россией и Китаем в 2015 г. Кроме того, в 2009 г. наблюдалось резкое снижение практически по всем рассматриваемым товарным группам, которое стало последствием мирового финансового кризиса 2008 г. Также можно сделать вывод о том, что на протяжении периода 2003-2016 гг. наиболее весомые товарные группы в структуре экспорта менялись незначительно, что говорит о проблемах в развитии многих отраслей российской экономики, а схожесть динамики товарооборота и экспорта по группе 27 свидетельствует о высокой зависимости торговли России с Китаем от нефтегазовой отрасли. Это в очередной раз подтверждает необходимость развития в Российской Федерации производства, не связанного с природными ресурсами.

Сравнение товарооборота между Россией и Китаем с ВВП Китая

Одной из составляющих анализа товарооборота между этими странами является его сопоставление с различными макроэкономическими индикаторами, позволяющее проследить, в каких условиях происходило изменение товарооборота, и какие факторы оказывали на него влияние. Снижение значения товарооборота между Россией и Китаем в 2015 г. как в абсолютном, так и относительном выражении предположительно связано не только поддержанием Китаем санкций против России, объясняемое «желанием компенсировать риск от ведения бизнеса с российскими бизнесменами» [11], но и снижением темпов прироста ВВП Китая (рис. 3) [3]. В том же периоде «Китай вложил в российскую экономику 794 млн. долл., что составляет всего 0,7% от общего объема инвестиций за рубеж ($116 млрд)» [11].

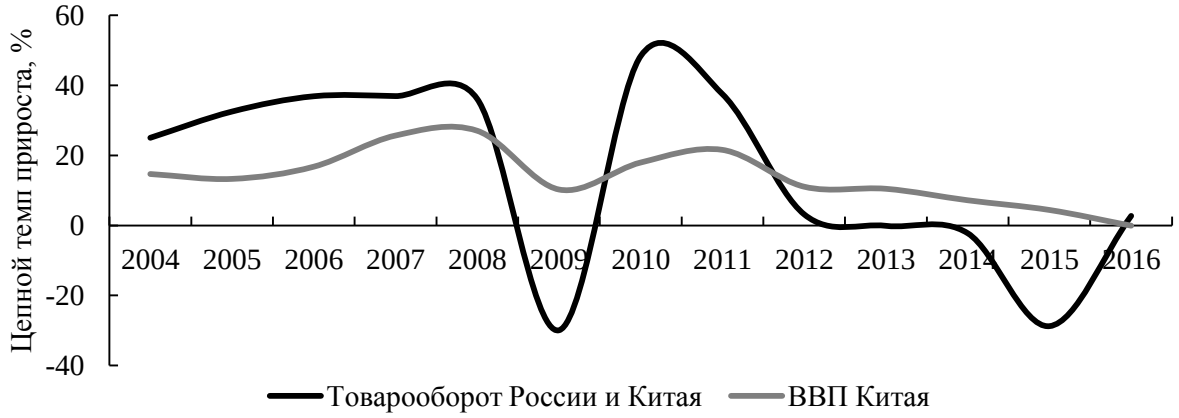


Рисунок 3. Цепные темпы прироста товарооборота между Россией и Китаем и ВВП Китая, %

В целом, начиная с 2012 г. темпы увеличения ВВП Китая начали снижаться, что может являться причиной низких положительных и отрицательных темпов прироста товарооборота в 2013-2014 гг. Необходимо также заметить, что во время мирового экономического кризиса 2008 г., ставшего причиной значительного сокращения мировой торговли, темпы

роста Китайской экономики замедлились, однако снижения ВВП в абсолютном выражении не произошло. Предположительно это связано с эффективным наращиванием внутреннего спроса в стране в условиях снижения экспорта, являвшегося ранее одним из главных факторов роста ВВП Китая. Как было замечено выше, в 2010 г. значение товарооборота между странами значительно увеличилось, что свидетельствовало о достаточно стабильных торговых отношениях государств. В этот время «сложилась устойчивая модель взаимной торговли России и Китая, характеризующаяся возрастающей сырьевой направленностью российского экспорта при сохранении в довольно крупных объемах поставок отдельных видов промышленной продукции и полуфабрикатов» [5].

Похожим образом на рассматриваемом промежутке происходили изменения и суммарного ВВП стран БРИКС. В 2009 г. наблюдалось значительное снижение темпов прироста ВВП, однако в абсолютном значении совокупный ВВП стран не уменьшился, в основном за счет роста ВВП Китая. С 2012 г. по 2014 г. темпы прироста ВВП не были высокими, а в 2015 г. наблюдалось снижение совокупного ВВП стран на 5% по сравнению с предыдущим годом. Темпы прироста товарооборота России и Китая во многом повторяют темпы прироста ВВП БРИКС, однако товарооборот между этими странами сильнее реагирует на внешнеэкономические изменения и шоки.

Сопоставление темпов прироста товарооборота между Россией и Китаем, ВВП Китая и ВВП БРИКС показало, что с 2012 г. по 2016 г. наблюдалось значительное снижение темпов роста экономик Китая и БРИКС, что отразилось на товарообороте России с Китаем, при этом наименьшего по сравнению с предыдущим годом значения (с 2012 г. по 2016 г.) товарооборот достиг в 2015 году. Снижение его в 2009 году обусловлено кризисной ситуацией в мире, что подтверждают данные о ВВП России и Китая. Среднегодовой темп прироста товарооборота на всем рассматриваемом временном интервале составил 15,24%.

Оценивание тесноты взаимосвязи и причинно-следственной зависимости между товарооборотом России с Китаем и ВВП Китая позволяет более глубоко исследовать его изменения с 2003 г. по 2016 г. Полученная в ходе корреляционно-регрессионного анализа модель позволяет сделать вывод о существенной зависимости показателей. Линейное уравнение регрессии вида $y = 0{,}0069x + 9E{+}06$ (R^2=0,727) [16] указывает на то, что при увеличении ВВП Китая на 1 тыс. долл. товарооборот России с Китаем увеличивается в среднем на 0,69 долл., что незначительно. (по *t*-критерию коэффициент корреляции значим, по *F*-критерию коэффициент детерминации существенен).

Сопоставление товарооборота между Россией и Китаем с курсом рубля к китайскому юаню, мировыми ценами на нефть и газ

В рамках анализа товарооборота между этими странами представляется целесообразным рассмотреть валютные условия и факторы, предположительно влияющие на товарооборот. В качестве таких показателей

были выбраны курс рубля к китайскому юаню, а также мировые цены на нефть и газ [2]. Курс рубля к китайскому юаню является «своеобразным индикатором российско-китайских политических отношений», в свою очередь влияющих на торговлю между двумя государствами. Россия также является страной, в экспорте которой большую долю занимают минеральные продукты [1], следовательно, состояние экономики страны во многом зависит от цен на нефть и газ.

Динамика как товарооборота, так и курса рубля к китайскому юаню является положительной. За рассматриваемый временной интервал значение товарооборота возросло на 39,9 млрд долл. в постоянных ценах 2003 г. Значение курса рубля за тот период увеличилось на 63,4 руб. (рис. 4). В период мирового кризиса 2008 г. курс увеличился, однако сразу в следующем году его значение снизилось. Построенная корреляционно-регрессионная модель показала, что зависимости между курсом рубля и товарооборотом между Россией и Китаем не выявлено.

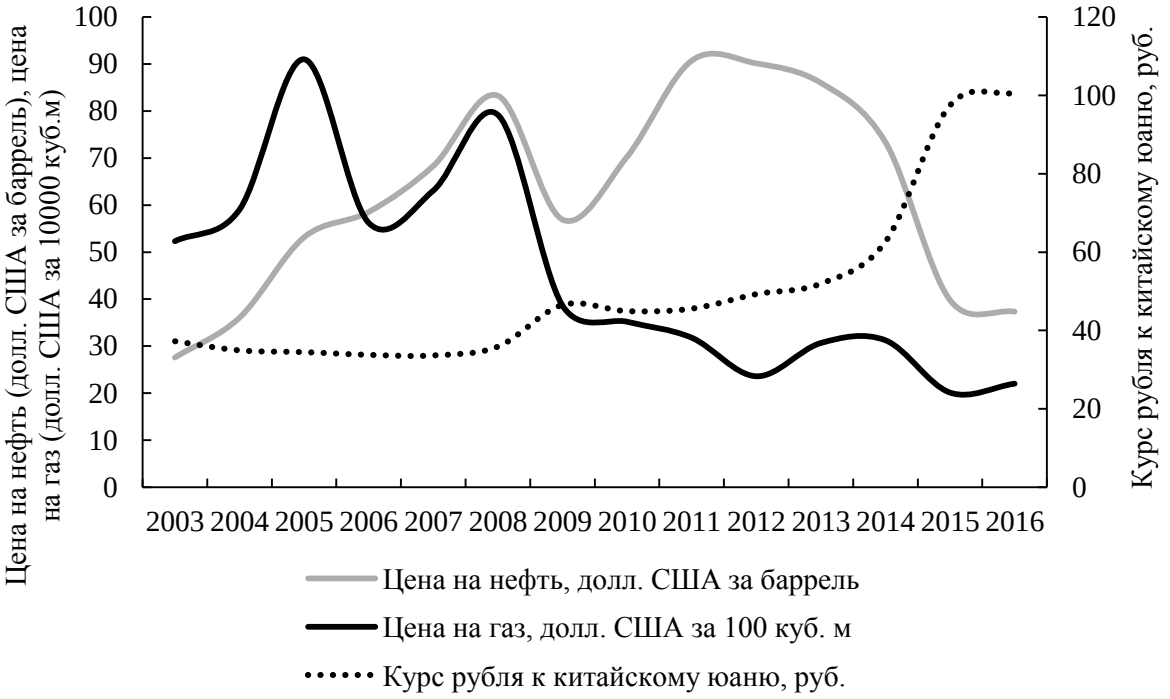


Рисунок 4. Динамика курса рубля к китайскому юаню (руб.), мировых цен на нефть (долл. США), мировых цен на газ (долл. США).

Динамика изменения мировых цен на нефть очень схожа с динамикой товарооборота России и Китая. Как и в случае с товарооборотом, цены на нефть устойчиво растут с 2002 г. по 2008 г., затем наблюдается падение цен в 2009 г., потом их восстановление и снижение в 2014-2015 гг. Уменьшение цен 2014-2015 гг. предположительно можно объяснить тем, что в мире потребность в объемах энергии уменьшилась. При этом, в Китае, реформирующем свою экономику и модель развития страны, многолетняя нужда в ресурсах также ослабевала [13]. Следует заметить, что падение цен на нефть, в отличие от уменьшения товарооборота между рассматриваемыми странами, началось раньше – в 2011-2012 гг., однако из-за сторонних причин – проблемами в Еврозоне и политическими кризисами во Франции и Греции

[9]. Графики динамики мировых цен на нефть и газ «зеркальны», в последние годы цены на нефть и газ изменялись в разных направлениях.

Сырьевая направленность российского экспорта, являющаяся причиной значительного сходства динамики мировых цен на нефть и товарооборота между Россией и Китаем, сопряжена со значительным риском, так как, во-первых, Россия не является единственным поставщиком нефти для Китая, а во-вторых, КНР как страна, испытывающая значительную потребность в энергетике, с каждым годом все большее внимание уделяет энергосберегающим технологиям. Одним из способов устранения данного риска может служить диверсификация российского экспорта.

При проверке гипотезы о наличии связи между мировыми ценами на нефть и товарооборотом России с Китаем линейный коэффициент корреляции составил 0.74, что говорит о наличии довольно сильной прямой связи. Соответствующая регрессионная модель (y = 0,7434x - 2,3094, R^2=0,55) демонстрирует, что увеличение цены нефти на 1 доллар за баррель ведет к увеличению товарооборота между странами на 0,74 млрд долл. США, что свидетельствует о значительной доле нефти в экспорте РФ в Китай. Коэффициент корреляции значим, и коэффициент детерминации существенен (по t-критерию и F-критерию), при исключении из выборки нетипичных данных за 2015 и 2016 гг., когда происходило резкое падение цен на нефть, коэффициент корреляции увеличивается до 0,91.

При проверке гипотезы о наличии связи между товарооборотом России с Китаем и мировыми ценами на газ линейный коэффициент корреляции составил -0.65, что говорит о возможности существования обратной линейной связи средней силы. В соответствии с регрессионным уравнением (y = -6,2792x + 73,836, R^2=0,43) увеличение цены газа на 1 долларов США ведет к снижению товарооборота между Россией и Китаем на 6,3 млрд долл. США. Коэффициент корреляции значим, но значение t-статистики невысокое и R^2 менее 50%. Можно предположить, что сильной причинно-следственной зависимости между этими двумя факторами нет и целесообразно построение множественных моделей.

Таким образом, внешнеэкономическое сотрудничество России с Китаем во многом определяется факторами, напрямую не относящимися к этим странам (мировые цены на нефть, газ и т.д.). Значительное влияние на торговлю между ними также имеет политическая ситуация в мире, и целесообразно построение долгосрочных отношений, основанных на доверии и общих интересах государств.

Заключение

По результатам проведенного исследования можно сделать следующие выводы:

1. Величина товарооборота России с Китаем в период 2003-2016 гг. имела тенденцию к росту, однако в значительной степени зависела от мировых шоков. При этом до 2006 г. включительно в структуре товарооборота преобладал экспорт, а после – импорт. Сотрудничество с КНР является

важнейшим направлением внешнеторговой деятельности РФ, имеющим значительные перспективы.

2. Наиболее значимыми товарными группами российско-китайского экспорта являются «Минеральное топливо, нефть и продукты перегонки, битуминозные вещества, минеральные воски»; «Древесина и изделия из нее»; «Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические устройства; их части»; «Удобрения»; «Руды, шлак, зола». Таким образом, поставки РФ в Китай состоят в основном из ресурсов, что является характерной чертой для российского экспорта в целом и вызывает неоднозначное мнение аналитиков и экономистов.

3. Темпы прироста товарооборота России с Китаем схожи с темпами прироста ВВП Китая, при этом величина товарооборота во многом связана с ВВП Китая и суммарного ВВП стран БРИКС. Следовательно, развитие торговых отношений России и КНР зависит как от стремления стран к сотрудничеству, так и общего состояния их национальных экономик.

4. Динамика как товарооборота, так и курса рубля к китайскому юаню является положительной. Тем не менее, курс рубля к китайскому юаню статистически незначительно влияет на товарооборот между рассматриваемыми странами, и можно сделать вывод, что валютные факторы не играют главную роль в торговых отношениях РФ и Китая.

5. На товарооборот России с Китаем оказывают влияние мировые цены на нефть и газ, при этом зависимость от цен на газ является обратной, а от нефти – прямой. Более того, динамика товарооборота имеет значительное сходство с динамикой мировых цен на нефть, что объясняется сырьевой направленностью российского экспорта. Из этого можно заключить зависимость торговой деятельности России от внешних факторов, что сопряжено с экономическими рисками.

Для того, чтобы торговые отношения России и Китая развивались и способствовали экономическому росту двух государств, необходима благоприятная мировая экономическая ситуация, процветание национальных экономик стран, а также стремление к сотрудничеству и поиску компромиссов.

Использованные источники

1. Официальный сайт Федеральной таможенной службы. - [Электронный ресурс]. URL: http://www.customs.ru (дата обращения: 03.05.2018)
2. Информационно-справочная система «Bloomberg – Terminal». URL: www.bloomberg.com.
3. Официальный сайт The World Bank. - [Электронный ресурс]. URL: https://data.worldbank.org/ (дата обращения: 05.05.2018)
4. Адамян А.С., Макарова О.И. Торгово-экономическое сотрудничество России и Китая: выгоды и перспективы // Современные проблемы экономической теории и регионалистики. – 2015. – С. 526 – 527.
5. Андрейчук Е.Л., Лизунов Н.С. Перспективы развития торгового оборота между Россией и Китаем // Вестник Владивостокского государственного

университета экономики и сервиса. – 2015. – С. 82 – 92.
6. Белолипецкая А.В., Комаров С.А. Экономические взаимоотношения России и Китая // Концепт. – 2015. – Спецвыпуск №09. – С. 1-8.
7. Танырвердиева Э.А., Небылова Я.Г. Экономическое сотрудничество Китая и России // Инновационная наука. – 2017. – С. 78 – 81.
8. Фан, Т. Проблемы и перспективы энергетического сотрудничества между Россией и Китаем // Власть. – 2015. – С. 137-138.
9. Динамика цен на нефть с 1990 г. Досье. Информационное агентство России ТАСС. - [Электронный ресурс]. URL: http://tass.ru/ekonomika/ (дата обращения: 17.05.2018)
10. Министерство экономического развития Российской Федерациии. - [Электронный ресурс]. URL: http://economy.gov.ru (дата обращения: 18.05.2018)
11. Росбалт - новости, статьи, мнения // - [Электронный ресурс]. URL: https://www.rosbalt.ru/ (дата обращения: 09.05.2018)
13. Цзин Х. Каковы причины резкого падения цен на нефть и как это влияет на обстановку в мире? - [Электронный ресурс]. URL: https://inosmi.ru/world/ (Дата обращения: 18.05.2018)
15. Официальная статистическая методология расчета.
16. Теория статистики с элементами эконометрики: учебник. Серия: Бакалавр. Академический курс / В.В. Ковалев, Т.О. Дюкина, Е.И. Зуга, В.А. Колычева, И.Н. Попова, Н.А. Смирнова, С.Л. Третьяков, О.А. Подкорытова, С.И. Шаныгин. / Под ред. В.В. Ковалева. - М.: Изд-во Юрайт, 2014. - 670 с.

УДК: 330.43

Иремадзе Э.О. кандидат химических наук, доцент
Ишмаева В.М., студент магистратуры экономического факультета
Стерлитамакский филиал Башкирский Государственный Университет
Россия, г. Стерлитамак

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВЫЯВЛЕНИЯ РЕЗЕРВОВ РОСТА ПРИБЫЛИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *Статья посвящена рассмотрению факторов, влияющие на изменение налога на прибыль в деятельности предприятия. Рассчитаны резервы роста уровня прибыли. Проведен анализ прибыли. Выявлены основные резервы снижения себестоимости продукции.*

Ключевые слова: *Налог на прибыль, анализ прибыли, резервы роста прибыли, себестоимость, прибыль.*

Abstract:*: The article is devoted to the consideration of factors that influence the change in the profit tax in the activity of the enterprise. The reserves of profit growth are calculated. Profit analysis is carried out. The main reserves of lowering the cost of production are revealed.*

***Keywords**: Profits tax, profit analysis, profit growth reserves, prime cost, profit.*

Рассматривается анализ прибыли в деятельности предприятия. Выделены и изучены факторы, оказывающие влияние на изменение данного показателя и определены формулы расчета.

Прибыль являющийся показателем, наиболее полно отражающим эффективность деятельности организация, состояние производительности труда, уровень себестоимости, как экономическая категория, характеризует финансовый результат предпринимательской деятельности предприятия. В условиях рыночной экономики получение прибыли является непосредственной целью деятельности предприятия. [1]

Организация должна стремиться к увеличению размера прибыли, то есть к такому ее объему, который позволял бы предприятию не только прочно удерживать позиции сбыта на рынке своей продукции, но и обеспечивать динамичное развитие его производства в условиях конкуренции. [2]

Актуальность данной работы определяется целесообразностью расчета резервов роста уровня прибыли, на которые они могли бы рассчитывать.

Для анализа факторов, влияющие на изменение уровня прибыли в работе, предварительно формируются данные по базовому и отчетным периодам (табл. 1.1).

Таблица 1.1.

Сведения для расчета влияния факторов на величину прибыли

Показатель	Базовый период	Данные базового периода, пересчитанные на объем реализации отчетного периода (факт)	Отчетный период
Объем реализации продукции (работ, услуг)-$Q_р$	1979956	1997984,17	2255499
Затраты на производство (себестоимость) продукции – С	1741032	1756868,43	1995489
Прибыль от реализации продукции – $П_{об}$	238924	241115,75	260010

При рассмотрении воздействия изменения прибыли за счет изменения «объема реализации продукции» уменьшении или увеличении объема реализации соответственно изменяется и доход, полученный организацией: при условии неизменности факторов - структуры товарной продукции; расходов на производство, согласно которым реализуется продукция. [3]

Расчет уровня прибыли выполняется по формуле(1.1):

$$П_{О1} = П^{n}_{Об} \times I_{об}, (1.1)$$

где $П^{n}_{Об}$- прибыль от реализации продукции в базовый период.

$$П^{n}_{Об}= 238\ 924 \text{ (ден.ед.)};$$

$I_{об}$- индекс роста объема реализации продукции. Он рассчитывается по формуле (1.2):

$$I_{об} = \frac{Q^{ф}_{р}}{Q^{б}_{р}}, (1.2)$$

где $Q^{ф}_{р}$- объема реализации продукции в отчетном периоде; $Q^{б}_{р}$- объема реализации продукции в базовом периоде.

$$I_{об} = 2255499/\ 1979\ 956 = 1,\ 14.$$

Отсюда, прибыль в отчетный период под влиянием изменения «объема реализации продукции» и при неизменности остальных факторов, составила бы $П_{от}$= 238 924 х 1,14 = 272 373, 36 (ден.ед.).

С целью раскрытия того, как сказалось в абсолютном выражении изменение величины прибыли в отчетном периоде изменение объема реализации продукции, необходимо из полученной условной величины изменения прибыли в отчетный период (272 373,36 ден.ед.) вычесть необходимую сумму дохода, которую планировали для базового периода. В данном случае исходим из предположения, что при вычитании из величины суммы прибыли, которая могла бы оказать влияние под воздействием изменения объема реализации, плановой величины прибыли выявится точное воздействие данного фактора.

В данной статье изменение величины суммы дохода в отчетный период под влиянием фактора – «объем реализации продукции» рассчитывается $\Delta П_{ОЗ} = П^{n}_{Об} - П_{Ор}$= 272 373,36 – 238 924 = 33 449,36 ден.ед. В таком случае, прибыль отчетного периода под влиянием данного фактора увеличилась на + 33 449,36 ден.ед. [4]

При рассмотрении воздействия изменения прибыли за счет перемены «структуры товарной продукции» исходим из предположения, что в фактических объемах осуществление продукции сказалось на изменении в составе реализуемой продукции. В таком случае, если из изменения прибыли под воздействием перемены объема реализации продукции с учетом структурных изменений $П^{Ст}_{Об}$ отнять то ее изменение, которое могло получиться под воздействием перемены объема реализации ($П_{Ор}$) получим влияние фактора изменения «структуры товарной продукции». В данном случае получим, $\Delta П_{Ст} = П^{Ст}_{Об} - П_{Ор}$=241 115, 74 – 272 373, 36 = - 31 257, 61 ден.ед.

Это означает, что под влиянием изменения структуры товарной продукции прибыль в отчетный период уменьшилась на 31 257, 61 ден.ед.

При анализе влияния изменения прибыли, за счет изменения фактора «цены, согласно которым реализуется продукция» исходим из предположения, что в фактических объемах и фактической структуре реализованной продукции сказалось увеличение/уменьшение цен, согласно

которым реализуется продукция. Вычисления начинаются с установления суммы прибыли $П^{Ц}_{Об}$, которую могла бы получить организация при фактических значениях размера реализации; структуры товарной продукции и фактических цен, и базовой величине расходов. Выполняя подобное вычисление из объема реализации за отчетный период– 2 255 499 ден.ед. отнимают расходы на производство продукции базового периода, пересчитанную на объем реализации отчетного периода – 1 756 868,43 ден.ед. (табл. 1.1.) $П^{Ц}_{Об}$= 2 255 499 – 1 756 868, 43 = 498 630, 58 ден.ед. $\Delta П^{Ц}_{Об} = П^{Ц}_{Об} - П^{Ст}_{Об}$= 498 630, 58 – 241 115, 75 = 257 514, 83 ден.ед.

Это означает, что под влиянием изменения цен, согласно которым реализуется продукция, прибыль в отчетный период увеличилась на + 257 514, 83 ден.ед. [5]

При анализе влияния изменения прибыли за счет изменения фактора «затраты на производство продукции» исходим из предположения, что при сравнении прибыли в фактических объемах, при фактической структуре реализованной продукции, при фактических ценах и фактических расходах, с прибылью, которую могло бы получить организация при базовой величине затрат и фактических значениях остальных факторов, сказалось воздействие на прибыль изменения затрат на ее производство. Для этого, необходимо из прибыли отчетного периода $П^{Ф}_{Об}$= 260 010 ден.ед. (1,1.), отнять сумму прибыли $П^{Ц}_{Об}$= 498 630, 58 ден.ед., которую могла бы получить организация при базовой величине расходов, но при фактических значениях всех остальных факторов. $\Delta П^{С}_{Об} = П^{Ф}_{Об} - П^{Ц}_{Об}$= 260 010 – 498 630, 58 = - 238 620, 58 ден.ед.

Анализ изменения прибыли отчетного периода от обычных видов деятельности продемонстрировал, как повлияли на ее величину отдельные факторы.

Таким образом, из-за изменения размера реализации продукции прибыль отчетного периода возросла на 33 449,36 ден.ед., под влиянием изменения структуры товарной продукции и расходов на производство она уменьшилась, соответственно, на 31 257, 61 ден.ед. и 238 620, 58 ден.ед., и за счет изменения цен, по которым была реализована продукция она увеличилась на 257 514, 83 ден.ед.

Данные вычисления дают возможность сделать некоторые выводы. В организации качество прибыли невысокое, так как даже ее увеличение за счет роста объемов реализации +33 449, 36 ден.ед.значительно ниже, чем потери прибыли из-за увеличения расходов 238 620, 575 ден.ед., а основная часть прироста прибыли отчетного периода была получена за счет изменения цен + 257 514, 83 ден.ед. [6]

На формирование финансовых результатов организации оказывают большое влияние последующие условия: - цена продукции; - объем реализации и продукции; - первоначальная стоимость готовой продукции; - ассортимент и номенклатура выпускаемой продукции. [7]

Главными резервами уменьшения себестоимости продукции считаются: - регулярное снижение расходов живого труда на единицу продукции на основе научно-технического прогресса; - усовершенствование применения ключевых производственных фондов и повышение в связи с этим выпуска продукции на каждый рубль основных фондов;- разумное применение сырья, материалов, топлива, энергии снижение затрат на единицу изделия без снижения качества продукции; - снижение издержек от брака и устранение непроизводственных затрат; - снижение затрат по сбыту продукции.

Использованные источники:

1. Григорьева Т.В., Иремадзе Э.О., Белобородова Т.Г. Прогнозирование Возможности Банкротства Предприятия На Основе Модели Альтмана // Сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. —2016. — С. 322-323.

2. Ивашкевич В.Б. Бухгалтерский управленческий учет учебник: для вузов // В.Б. Ивашкевич.- М.: Магистр, 2015 – 576 с.

3. Иремадзе Э.О. Оптимизация Структуры Потребительского Кредитного Портфеля Коммерческого Банка "Уралсиб"//Научное обозрение. — 2014. — № 4. — С. 352-354.

4. Иремадзе Э.О., Кривцова Д.Н. Анализ Экономической Деятельности ОАО Банк «Уралсиб» // В сборнике: Вопросы образования и науки: теоретический и методический аспекты сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 11 частях. —2014. — С. 81-83.

5. Кулинич О.В., Иремадзе Э.О. Прогнозирование основных экономических показателей // Сборник статей Международной научно-практической конференции.— 2014. — С. 107-109.

6. Кулинич О.В., Иремадзе Э.О. Моделирование Современной Экономической Ситуации В России// Материалы VII Международной научно-практической конференции. Северо-Западный институт управления РАНХиГС при Президенте РФ, Факультет экономики и финансов. —2015. — С. 16-20.

7. Сакаева Э.З., Иремадзе Е.О., Григорьева Т.В. Прогнозирование И Анализ Показателей Финансовой Устойчивости Предприятия На Основе Математического Моделирования //Вестник Московского государственного открытого университета. Москва. — 2010. —№ 3. — С. 78.

УДК 373.5; 159.923

Жанзакова Марина Нуржановна,
Воспитатель
Оренбургский государственный педагогический университет,
Россия,
г.Оренбург

СТИЛЕВЫЕ ОСОБЕННОСТИ САМОРЕГУЛЯЦИИ ПОВЕДЕНИЯ У ПОДРОСТКОВ, ЗАНИМАЮЩИХСЯ КОМАНДНЫМИ ВИДАМИ СПОРТА

Аннотация: *В статье приводятся результаты исследования стилевых особенностей саморегуляции поведения у подростков, занимающихся командными видами спорта, в сравнении со сверстниками, занимающимися индивидуальными видами спорта. Автор анализирует общий уровень и профили саморегуляции (по отдельным звеньям саморегуляции) и приходит к выводу, что у подростков, занимающихся командными видами спорта, специфика стиля саморегуляции заключается в преобладании гармоничного и акцентуированного стилей саморегуляции поведения.*

Ключевые слова: *саморегуляция, стиль саморегуляции, спортивная деятельность, командные виды спорта, подросток, подростки-спортсмены.*

THE STYLISTIC FEATURES OF SELF-REGULATION BEHAVIOR IN ADOLESCENTS ENGAGED IN TEAM SPORTS

Annotation: *In the article results of research of style features of self-regulation of behavior at the adolescents engaged in team sports, in comparison with the contemporaries engaged in individual kinds of sports are resulted. The author analyzes the overall level and profiles of self-regulation and concludes that in the adolescents engaged in team sports, the specificity of the style of self-regulation consists in the predominance of harmonious The isolation of these styles is confirmed statistically significantly lower than in the group of adolescents engaged in individual sports, indicators of the overall level of self-regulation, as well as higher rates of modeling, programming and flexibility.*

Key words: *self-regulation, self-regulation style, sports activity, team sports, adolescents, adolescents-athletes.*

В подростковом возрасте овладение спортивным мастерством происходит параллельно с процессами получения основного (школьного) образования и активного личностного развития (В.А. Багина, Г.Б. Горская, В.И. Енин, М.Ю. Кондратьев, Ф. Райс и др.). Наиболее важным психологическим компонентом спортивного мастерства является саморегуляция поведения, стиль которой определяет как индивидуальные достижения подростка-спортсмена, так и достижения команды. Роль саморегуляции поведения в командном спорте велика, т.к. именно саморегуляция определяет надежность деятельности спортсмена в команде, его способность соотносить свои действия с действиями членов команды.

Также стоит отметить и то, что в подростковом возрасте саморегуляция поведения является одним из важнейших новообразований, что обусловливает сензитивность самого возраста к развитию компонентов саморегуляции [1; 2; 3; 4; 5].

Для выделения стилевых особенностей саморегуляции поведения у подростков, занимающихся командными видами спорта нами было организовано эмпирическое исследование. Рассмотрение результатов исследования осуществлялось в логике сравнительного анализа двух групп подростков: группа подростков, занимающихся баскетболом (командный вид спорта), и группа подростков, занимающихся теннисом (индивидуальный вид спорта). Получение эмпирических данных проводилось с помощью методики «Стиль саморегуляции поведения» В.И. Моросановой, позволяющей выявить стиль саморегуляции поведения (гармоничный, акцентуированный) как специфическое соотношение отдельных звеньев саморегуляции (особенности планирования, моделирования, программирования, оценивания результатов, гибкости и самостоятельности) [3; 5].

Сравнительный анализ данных начнем с рассмотрения показателей общего уровня саморегуляции в группах подростков, занимающихся командными и индивидуальными видами спорта (рис. 1).

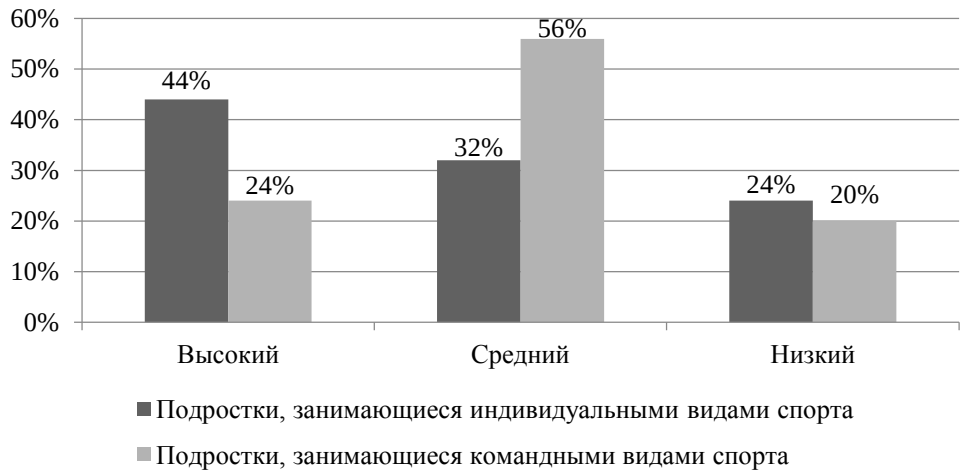


Рис. 1. Общий уровень саморегуляции в группах подростков, занимающихся командными и индивидуальными видами спорта

На гистограмме (рис. 1) можно видеть, что у подростков, занимающихся индивидуальными видами спорта, выявляется большее количество показателей высокого уровня саморегуляции поведения (44%), в сравнении со сверстниками, занимающимися командными видами спорта (24%), у которых преобладающими являются показатели среднего уровня саморегуляции (56%). Такие различия в общем уровне саморегуляции могут объясняться тем фактом, что в командных видах спорта постоянно происходит «распределение» ответственности за достижением общей цели команды, что приводит к своеобразному снятию напряжения и минимизации потребности в постоянной саморегуляции. В индивидуальных видах спорта, напротив, вся

ответственность за результат принадлежит самому подростку, что требует от него постоянной саморегуляции.

Анализ общего уровня и отдельных звеньев саморегуляции показывает, что у подростков, занимающихся командными и индивидуальными видами спорта, существуют различия, которые складываются в стилевые особенности саморегуляции поведения, которые можно наглядно продемонстрировать на сравнительном профиле (рис. 2).

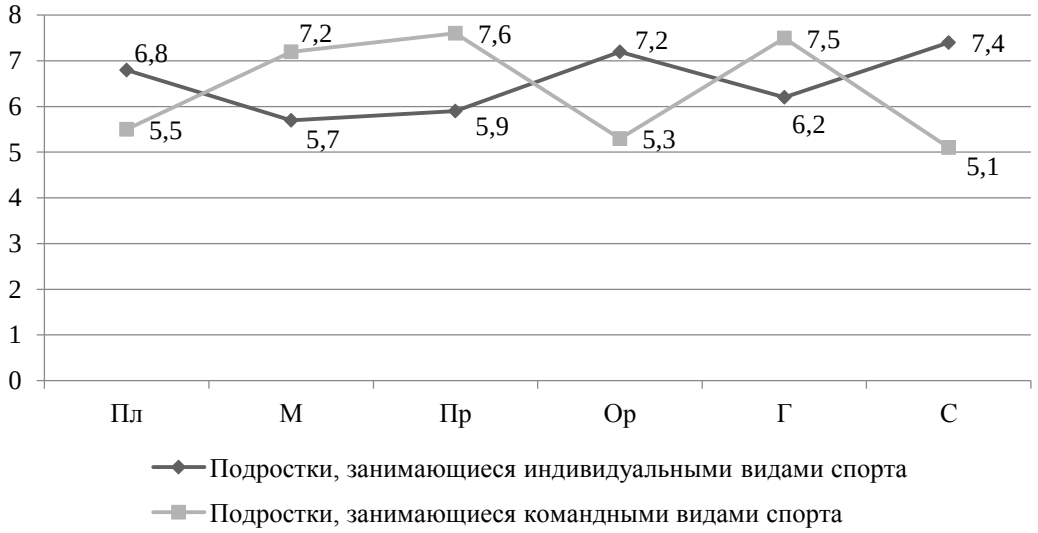


Рис. 2. Сравнение профилей саморегуляции в группах подростков, занимающихся командными и индивидуальными видами спорта

На представленном сравнительном профиле саморегуляции (рис. 2) мы можем видеть, что у подростков, занимающихся индивидуальными видами спорта, стилевые особенности саморегуляции складываются не как типичные (согласно предложенным в методике В.И. Моросановой): профиль характеризуется высокими показателями планирования и оценивания результатов, дополненный развитой самостоятельностью как регуляторно-личностным свойством. Это означает, что стиль саморегуляции у большинства подростков группы является акцентуированным и его условно можно обозначить как «результирующий» стиль, т.е. стиль, в котором доминирующее положение занимает устойчивость субъективных критериев оценки результатов, на основе которого выстраивается регулирование деятельности (соотнесение процесса с целью, результата с целью, коррекция действий при рассогласовании процесса и цели и т.д.) и автономность принятия решений в регуляции деятельности и поведения.

В группе подростков, занимающихся командными видами спорта, можно видеть иное строение профиля саморегуляции поведения: согласно типологии В.И. Моросановой, данный акцентуированный профиль схож с типичным стилем саморегуляции №3, где регуляторные действия моделирования и программирования оказываются более сформированными, в сравнении с другими регуляторными действиями. В рассматриваемой группе

подростков такой профиль дополняется высокими показателями гибкости, что может определять высокую эффективность саморегуляции поведения и деятельности в быстро меняющихся, нестабильных условиях. Общий уровень саморегуляции при этом характеризуется преимущественно как средний у большей доли выборки, что при выявленном типе профиля №3 указывает на то, что процесс планирования у подростков развит слабо, однако они нацелены на построение развернутых программ действий, эффективность которых регулируется извне (спортивной командой, тренером), а развитость моделирования помогает им быстро включаться в ту или иную ситуацию или задачу, оценивать предъявляемые к ним требования и определять, что именно необходимо сделать и предпринять в соответствующей ситуации. Подростки, занимающиеся командными видами спорта, вовремя замечают препятствия на пути к цели и стремятся их преодолеть. Их поведение, деятельность, общение чаще всего ориентированы на поиск внешней опоры, одобрения со стороны, на что указывают сниженные показатели самостоятельности. В силу высоко развитой гибкости умеют реально оценивать обстановку, управлять ситуацией, избегать трудностей. Собственные (самостоятельные) цели часто характеризуются отсутствием конкретики и противоречивостью и, при нехватке внешнего регулятора осознанной активности, могут стремительно изменяться (вплоть до возникновения противоположных целей). Согласно данным В.И. Моросановой также можно отметить, что типичный акцентуированный профиль №3 при среднем уровне саморегуляции предполагает неумение личности принимать ответственность за осуществляемый выбор и результаты собственной деятельности, осуществленный выбор.

Достоверность обнаруженных в группах подростков, занимающихся командными и индивидуальными видами спорта, различия в показателях саморегуляции мы проверяли с помощью расчетов непараметрического критерия различий U-Манна-Уитни, результаты которых представим в таблице 1.

Таблица 1. Различия в показателях саморегуляции в группах подростков, занимающихся командными и индивидуальными видами спорта

Показатели саморегуляции	$U_{эмп}$	p*
Планирование	1,48	незначимо (p>0,05)
Моделирование	2,34	p<0,05
Программирование	2,97	p<0,01
Оценивание результатов	2,65	p<0,01
Гибкость	3,11	p<0,01
Самостоятельность	2,79	p<0,01
Общий уровень саморугуляции	2,83	p<0,01

**При $n_1=25$, $n_2=25$ $U_{кр}=227$ для $p\leq0,05$, $U_{кр}=195$ для $p\leq0,01$*

Согласно приведенным в таблице 1 данным, в группах подростков, занимающихся командными и индивидуальными видами спорта, нами обнаружены следующие достоверные различия в показателях саморегуляции поведения:

– показатели моделирования, программирования и гибкости являются более высокими у подростков, занимающихся командными видами спорта (достоверно при 0,05 и 0,01 по U-Манна-Уитни);

– показатели общего уровня саморегуляции являются более низкими у подростков, занимающихся командными видами спорта (достоверно при 0,01 по U-Манна-Уитни);

– показатели оценивания результатов и самостоятельности являются более низкими у подростков, занимающихся командными видами спорта (достоверно при 0,01 по U-Манна-Уитни).

Таким образом, проведенное исследование позволяет выделить следующие стилевые особенности саморегуляции у подростков, занимающихся командными видами спорта. Преобладающими в группе подростков, занимающихся командными видами спорта, являются гармоничный (средний уровень) и акцентуированный (с высокими показателями по звеньям «моделирование», «программирование» и «гибкость») стили саморегуляции поведения. Выделение данных стилей подтверждается более низкими, чем в группе подростков, занимающихся индивидуальными видами спорта, показателями общего уровня саморегуляции, а также более высокими показателями моделирования, программирования и гибкости. Согласно типологии автора применяемой методики В.И. Моросановой, акцентуированный профиль саморегуляции у подростков, занимающихся командными видами спорта, схож с типичным стилем саморегуляции №3, где регуляторные действия моделирования и программирования оказываются более сформированными, в сравнении с другими регуляторными действиями. В силу высоко развитой гибкости умеют реально оценивать обстановку, управлять ситуацией, избегать трудностей. Процесс планирования у подростков развит слабо, однако они нацелены на построение развернутых программ действий, эффективность которых регулируется извне (спортивной командой, тренером), а развитость моделирования помогает им быстро включаться в ту или иную ситуацию или задачу, оценивать предъявляемые к ним требования и определять, что именно необходимо сделать и предпринять в соответствующей ситуации. При этом у подростков, занимающихся индивидуальными видами спорта, преобладающими являются гармоничный (высокий уровень) и акцентуированный (с высокими показателями по звеньям «оценивание результатов» и «самостоятельность») стили саморегуляции поведения.

Список литературы

1. Абульханова-Славская, К.А. Личностные механизмы регуляции деятельности / К.А. Абульханова-Славская // Проблемы психологии личности. – М.: Наука,1982. – С. 92-102.

2. Конопкин, О.А. Общая способность к саморегуляции как фактор субъективного развития / О.А. Конопкин // Вопросы психологии. – 2004. – №2. – С.128-135.

3. Конопкин, О.А. Психическая саморегуляция произвольной активности человека (структурно-функциональный аспект) / О.А. Конопкин // Вопросы психологии. – 1995. – №1. – С. 5-12.

4. Конопкин, О.А. Стилевые особенности саморегуляции деятельности / О.А. Конопкин, В.И. Моросанова // Вопросы психологии. – 1989. – №5. – С. 18-26.

5. Моросанова, В.И. Стилевые особенности саморегуляции личности / В.И. Моросанова // Вопросы психологии. – 1991. – №1. – С. 121-127.

УДК: 005.32

Фазлиев Бахтияр
студент 2 курса
факультета «Мировая экономика»
ИУЭиСТ, КНИТУ-КАИ им. А.Н. Туполева
Россия, г. Казань

СТИЛИ РУКОВОДСТВА В МЕНЕДЖМЕНТЕ

Аннотация: *В данной статье рассматриваются разные стили управления в менеджменте. Актуальность данной темы исследования обусловлена сложностью выбора наиболее подходящих стилей управления организации, в среде динамично меняющихся условий, в которых работает современное предприятие. Выделены преимущества и недостатки перечисленных стилей управления.*

Ключевые слова: *стиль управления, стиль руководства, управление, менеджмент, авторитарный стиль, демократический стиль, либеральный стиль, руководитель, менеджер.*

Annotation: *This article discusses different management styles in management. The relevance of this research topic is due to the complexity of choosing the most appropriate management styles of the organization, in an environment of dynamically changing conditions in which the modern enterprise operates. The advantages and disadvantages of these management styles are highlighted.*

Key words: *management style, leadership style, management, management, authoritarian style, democratic style liberal style, head, manager*.

Успех организации, динамика развития фирмы зависит от стиля управления руководителя своими подчиненными. Каждому менеджеру

присущ определенный, свойственный только ему стиль работы. От стиля управления зависит очень многое, к примеру: отношение работников к труду, их мотивация, а также взаимоотношения подчиненных. Таким образом, эта область менеджмента имеет огромную значительность в управлении предприятием, т. к. знание стиля руководства позволяет решить проблему профессиональной пригодности административного резерва.

Стиль руководства – это способ (или их совокупность), система методов, манера поведения руководителя, который оказывает влияние на подчиненных и побуждает их к достижению целей организации. Один из важнейших факторов эффективной работы организации, полной реализации потенциальных возможностей людей и коллектива. Отношения с персоналом напрямую влияют на эффективность и продуктивность деятельности всей компании.

На сегодняшний день теоретики менеджмента выделяют большое количество стилей руководства.

Так, например, **Д. Макгрегор** делит руководителей всего на 2 типа: X и Y:

- Начальник типа X видит в подчиненных ленивых бездельников, и потому берет под полный контроль их деятельность от начала и до конца, не пренебрегая жесткой стимуляцией.
- Начальник типа Y относится к подчиненным как к партнерам и развивает в коллективе позитивную мотивацию к совместному труду.

Менее обобщенно разделил руководителей на типы **К. Левин**. Именно его классификацию сегодня рассматривают в качестве основной. К. Левин выделил в менеджменте **три стиля руководства**, каждый из которых определяется как система принципов, методик, применяемых руководителем в процессе взаимодействия с подчиненными:

1) авторитарный;
2) либеральный;
3) демократический.

Авторитарный стиль

Авторитарный (единоличный, директивный) стиль управления является диктаторским. Авторитарный менеджер отдает предпочтение официальному характеру отношений, не советуется с коллегами или подчиненными, занимает четкие позиции и использует административные методы воздействия на людей, навязывая им свою волю путем принуждения или вознаграждения. Этот стиль наиболее актуален вначале процесса формирования организации, ее коллектива, когда у работников пока еще не выработаны навыки распознавание целей и путей их достижения. Руководитель такого типа может привести свою организацию к большому успеху, но также и к полному краху («единоличный хозяин»).

Этот стиль применяется в компаниях, где на первое место выдвигается результат функционирования организации вне зависимости от того, какими способами и путями он достигнут.

Авторитарный стиль руководства находит широкое применение в силовых органах власти (МВД, ФСБ, МЧС, МО), где необходимо быстрое принятие управленческого решения и доведение его без обсуждений и искажений до нижестоящих подразделений.

Преимущества: точность отдаваемых указов; железная дисциплина в коллективе; минимум времени на принятие решений; предсказуемые результаты; быстрая организация любого производственного процесса; в «молодых», недавно созданных фирмах, позволяет быстрее и успешнее справиться с трудностями становления.

Недостатки: недостаток мотивации работников; подавление (неиспользование) инициативы, творческого потенциала исполнителей; отсутствие действенных стимулов труда; невысокая удовлетворённость исполнителей своим трудом; значительная взаимозависимость подчиненных и руководителя; текучесть кадров.

Демократический стиль

Во многом противоположен авторитарному демократический стиль руководства. Демократический (коллегиальный) стиль является наиболее продуктивным, так как основан на сочетании принципа единоначалия с активным привлечением подчиненных в процессы принятия решений и управления организацией, тем самым обеспечивает большую вероятность верных решений. Данный стиль управления характеризуется возможностью самовыражения, свободой принятия решений в рамках квалификации сотрудником под началом руководителя.

Демократический стиль управления – это распределение полномочий, инициативы и ответственности между руководителем и заместителями, руководителем и подчиненными. Руководитель демократического стиля всегда выясняет мнение коллектива по важным производственным вопросам, принимает коллегиальные решения. Общение с подчиненными проходит в форме просьб, пожеланий, рекомендаций, советов, поощрений за качественную и оперативную работу; по необходимости применяются приказы.

Этот стиль руководства в менеджменте считается сегодня очень перспективным, однако, демократический метод эффективен для управления далеко не всеми подчиненными. Демократический стиль применим при следующих условиях: при стабильном, устоявшемся коллективе; при высокой квалификации работников; при наличии активных, инициативных, нестандартно думающих работников, даже если их немного; при неэкстремальных производственных условиях и др.

Преимущества: создание хороших условий для работы; уважение подчиненных, свобода действий, единый коллектив-команда; перспектива карьерного роста для работника; стимулирует проявление инициативы, раскрывает творческий потенциал исполнителей; дает возможность эффективнее решать современные, неординарные проблемы; включает психологические механизмы трудовой мотивации.

Недостатки: демократическое управление требует много сил и внимания для контроля; требует подбора высококвалифицированного персонала с целью создания наилучшей атмосферы в коллективе; на принятие решения уходит слишком много времени, затрачивается масса усилий.

Либеральный стиль

Либеральный стиль (попустительский, анархический) – это самый нейтральный стиль руководства, характеризуется тем, что менеджер ставит проблему перед подчиненными, и для них создает определенные рабочие условия, задает границы решения, а сам отходит на второй план. За собой он сохраняет функции консультанта, арбитра, эксперта, оценивающего полученные результаты. Этот стиль характеризуется пассивностью со стороны руководства, низкой степенью контроля, склонностью перекладывания ответственности на плечи подчиненных. Глава компании предпочитает опираться на указания высших инстанций и выполняет скорее роль посредника между высшим и низшим звеньями, чем поддерживает статус активного лидера. Он работает по принципу неукоснительного следования инструкциям и очень редко вмешивается в дела подчиненных. Поэтому руководитель — либерал обязан умело владеть принципом делегирования полномочий, создавать и сохранять хорошие отношения с подчиненными, уметь ставить задачи и определять основные направления деятельности.

Либеральный стиль управления наиболее предпочтителен там, где речь идет о необходимости стимулирования творческого подхода исполнителей к решению поставленных задач. Подобным образом может функционировать только высококвалифицированный коллектив, с большой степенью самостоятельности.

Применение этого стиля находит все большее распространение в связи с растущими масштабами научных исследований и опытно-конструкторских разработок, осуществляемых силами высококлассных специалистов, не приемлющих давления, мелочной опеки и прочего. Его эффективность обусловлена реальным стремлением подчиненных к самостоятельности, четкой формулировкой руководителем задач и условий их деятельности, его справедливостью в отношении оценки результатов и вознаграждения.

Преимущества: подчиненные компетентны в принятии решений, обладают свободой действий, не подвержены критике или давлению сверху; замечательный шанс реализоваться для подчиненного, стать лидером в коллективе; лояльность начальства часто является причиной щедрой оплаты труда.

Недостатки: при отсутствии целеустремленного лидера компания не способна активно расти и может прийти в упадок; такой стиль не способствует повышению эффективности фирмы в целом; либерализм на предприятии создает двойственность в управлении: формально полномочия у менеджера, реально управляет коллективом его лидер (один из коллег).

Комбинированный или смешанный стиль

Не существует «плохих» или «хороших» стилей управления. В процессе управления компанией рано или поздно руководитель склоняется к определенному стилю руководства. Его становлению способствуют такие факторы, как тип руководителя, вид деятельности, конкретная ситуация, личностные особенности подчиненных. Сегодня очень редко встречаются компании, управление в которых соответствует единому стилю. В основном в работе эффективного руководителя в той или иной степени присутствует каждый из трех стилей руководства. Успешно комбинируя различные стратегии руководства, глава компании добивается высоких результатов и уверенно справляется с управлением при возникновении самых непредвиденных ситуаций. Такой тип руководства в менеджменте носит название смешанный стиль (комбинированный, адаптивный), ориентированный на реальность, и именно он приносит наибольшие плоды в управлении коллективом.

Смешанный стиль предусматривает сочетание перечисленных выше типов. Либеральный, авторитарный и демократический стили могут преобладать у того или иного руководителя, но никогда не достигают абсолюта. Например, президент СССР М.С. Горбачев и президенты РФ Б.Н. Ельцин и В.В. Путин в разное время проявляли все три стиля руководства.

Руководство и лидерство являются искусством. Постоянные перемены, различные обстоятельства, свойственные каждой организации, заставляют руководителей постоянно изменять стиль руководства, быть готовыми к проведению технических и организационных реформ. Применяя пересмотренные в этой статье модели, какие исследовались разными учеными, управляющий может в определенных условиях рассмотреть, выбрать и дать оценку итогам с применением этой либо другой манеры управления. С подбором манеры управления зависит не только престиж управляющего и результативность его деятельности, а и обстановка в коллективе и отношения среди подчиненных и управляющих. «Для того чтобы быть руководителем и лидером одновременно нужно развивать в себе лидерские качества. Руководитель должен разбираться в преимуществах и недостатках использования различных стилей управления и стараться варьировать их в зависимости от сложившейся ситуации»[8].

Из выше перечисленного, можно сделать вывод о степени важности правильного выбора стиля руководства в той или иной ситуации.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Азимов Т. А., Безнощук Л. Ю. Сравнение стилей руководства // Молодой ученый. — 2016. — №11. — С. 590-593.
2. Кабушкин Н.И. Основы менеджмента: учебное пособие — II изд., испр. — М.: Новое Знание, 2009. — 336 с.
3. Коровкина О. В. Стили руководства и их влияние на формирование морально-психологического климата в коллективе //Экономика и социум: современные модели развития. 2011. № 1. С. 108–111.

4. Морозов, В. А. Совместимость стилей (ролей) управления организацией (предприятием) / В. А. Морозов // Креативная экономика. — 2015. — № 7. — С. 36-12.
5. Мухамедов Т. Н. Индивидуальные стили управления и руководства //Акмеология. 2012. № 2 (42). С. 130–132.
6. Павлов, В. П. Проблема формирования нового стиля управления в российском менеджменте/ В. П. Павлов // Креативная экономика. — 2015. — № 12. — С. 17-20.
7. Шпитонков С. В. Стили руководства и ресурсы управления персоналом организации//Психология. Экономика. Право. 2013. № 4. С. 39–44.
8. Бакеева Й.Р., Бакеев Б.В. Проблемы лидерства в образовании // В сборнике: Проблемное обучение в современном мире VI Международные Махмутовские чтения: сборник статей. Под редакцией: Е.Е. Мерзон, В. Л. Виноградова, Р. Ф. Ахтариевой, В. А. Мартыновой. 2016. С. 17-21.

УДК 339

Павлов К.А.,
студент бакалавриата
2 курс, факультет государственного управления и международных отношений
Юго-Западный государственный университет
Россия, г. Курск

СТРАНЫ АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОГО РЕГИОНА И ИХ РАЗВИТИЕ ОТНОШЕНИЙ С США

Аннотация: *В условиях международных конфликтов и напряженности все чаще затрагиваются темы, касающихся запретов, санкций одних стран к другим. В статье дается оценка данной проблемы и возможные пути решения.*

Ключевые слова: *санкции, запреты, экономика, импорт, экспорт.*

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF US-ASIAN AND ASIA PACIFIC REGIONAL RELATIONS

Pavlov K.A., student,
The 2rd course, faculty of public administration and management international relations
Southwest State University
Russia, Kursk

Abstract*: In the context of international conflicts and tensions, issues relating to bans and sanctions of some countries to others are increasingly being discussed. The article gives an assessment of this problem and possible solutions.*

Key words: *sanctions, prohibitions, economy, import, export.*

Процесс роста экономики стран Восточной и Юго-Восточной Азии есть и будет значительным фактором в развитии мировой экономики. Не так давно АТР был ретроградным регионом в мире. С точки зрения географических соображений АТР проявляет для США стратегический интерес. Сейчас АТР, как и Западная Европа и США, активно принимает участие в создании мирового центра экономики. Азиатско-Тихоокеанский регион это перспективный проект для внешней политики США. АТР это регион, где, существуют параллельно главные вызовы и возможности для Америки и от развития которых напрямую зависит будущее США, их безопасность и экономическое благополучие. Самыми быстро развивающимися странами этого региона являются Гонконг, Тайвань, Сингапур. Больших успехов в высоких технологиях добились Япония, Корея. Крупнейшими городами этого региона являются: Сиэтл, Токио, Мельбурн и.т.д. Штаб квартиры этих межгосударственных организаций находятся на Гонолулу (Гавайи).

Наиболее сильное взаимодействие в международной сфере стран АТР есть и будет одной из значительнейших сфер развития экономики, как региона, и всего мирового хозяйства в общем. С помощью сотрудничества растут масштабы распространения товаров, капитала, банковских услуг и людских ресурсов, через границы происходит сближение национальных экономик. Это регион с уникальностью своей культуры и мировой торговлей, людскими, а также сырьевыми ресурсами. Он отличается своими высокими технологиями. Внутри АТР есть особенные образования, которые оказывают огромное влияние на развитие системы мирового хозяйства в целом.

Взаимодействие в экономике активизируется в Северо-Восточной Азии. В Китае, Японии и Южной Корее уже созданы группы аналитиков, дающие этим странам общие рекомендации, а именно: проводить денежную, политику, создавать рост международного взаимодействия между государствами. Рассматриваются актуальные проблемы, включающие в себя развитие логистических путей в Европейский союз, в частности путь, который будет вести транзитом через Россию. В торговле проводятся расчеты в валютах этих стран.

Хотелось бы отметить, что экономический рост данных стран значительно превышает, в целом рост экономики, ряда мировых держав. Во главе экономического роста стоят такие страны как: Китай и Индия. Подъёму экономики Азиатского региона, по словам аналитиков, будет способствовать.

1. Электроэнергия;
2. Металлы и полезные ископаемые;
3. Лесные ресурсы.
4. Почвы, обогащенные мелиорацией, в областях, где возможно интенсивное земледелие;
5. Запасы воды;
6. Совершенствование логистики;

7.Улучшение обмена товарами в АТР;
8. Модернизации производства ;
9.Улучшение трудовой миграции;
10.Увеличение внутреннего продукта в регионах АТР.

Североамериканские ученые считают, что Тихоокеанское кольцо, это изобретение США в ответ на экономическое чудо Японии, и усиления роли Восточной Азии. Раскрывается суть этого «кольца». Как считают американских ученых, это «кольцо» образовано за счет низкооплачиваемого труда рабочих. В него входят такие мегаполисы как: (Гонконг, Лос-Анджелес, Токио). Регионы Азии (Кампучия, Индонезия, Индия, Китай) вне этого объединения. Сюда можно отнести свободные экономические зоны как Шэньчжэнь. Классовая суть «Тихоокеанского кольца» показывает себя в структурах политической власти: на «Олимпе» - руководство транснациональных кампаний, топ менеджеры, получившие образование в наилучших университетах Великобритании и США. Следующим пунктом будет квалифицированный рабочий класс, а также широкие народные массы.

Финансово валютный кризис сильно повлиял на рост внешней торговли, что определило подъём в экономиках различных стран, например, в США. Напротив страны АТР оказались в сложной ситуации: именно в торговле электронной продукцией, товаров с информационной системой в экспорте Таиланда, Малайзии, и Сингапура.

Очевидно, что кооперация в международной торговле происходит по многим направлениям. В первую очередь подъём товарооборота среди крупных стран АТР. Параллельно растет объём торговли внутри меньших стран субрегионов. Подводя итог, следует отметить сейчас США активизировало свою деятельность в экономике АТР. Одними из крупных партнёров США являются Китай и Япония. США привлекает АТР гибкой экономикой и новейшими инвестиционными проектами которые с каждым днём всё больше и больше привлекает АТР. На протяжении большого периода времени внешняя торговля активно развивается в положительную сторону. В условиях современного кризиса это является довольно сильным фактором. Основой экономического роста стран АТР были такие условия как:

- экспорт экономики;
- приток инвестиций.

Азиатско-Тихоокеанский регион является сосредоточением всемирных товарных и финансовых потоков. Туда направлены преференция экономики в США.

В становлении экономики АТР активно способствовала США тем самым влияя на экономику КНР и Японии. Нельзя недооценивать роль США с Китаем и Японией. Правительство Китая оказывает поддержку бизнесменам США на внутреннем рынке.

Использованные источники:

1. Головин, А.А. Комплексная оценка условий внешней торговли стран БРИКС / А.А. Головин, М.А. Пархомчук, А.А. Головин // Theoretical & Applied Science. – 2017. – № 9 (53). – С. 216-220.
2. Головин, А.А. Рейтинг Международных финансовых центров// Российская экономика: взгляд в будущее: сб. ст. Тамбов: Тамбовский государственный университет имени Г.Р. Державина. – 2017. – С. 405-408.
3. Головин, А.А. Теоретическое обоснование формирования экономической самодостаточности России / А.А. Головин // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 11-1. – С. 127-132.
4. Головин, А.А. Транстихоокеанское и трансантлатическое партнёрство как индикаторы мировых глобализационных процессов / А.А. Головин, К.О. Панкова, Е.С. Имкина // The Genesis of Genius. – 2017. – №1. – С. 131-134.

УДК 339

Буданцева Е.В.
Студент, 2 курс, магистратура
Тюменский государственный университет
Россия, г Тюмень
Чупина Е.Д.
Студент, 2 курс, магистратура
Тюменский государственный университет
Россия, г Тюмень

СТРАТЕГИИ ВЫХОДА И ЛОКАЛИЗАЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗАРУБЕЖНОЙ КОМПАНИИ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ

Аннотация: *В статье рассматриваются основные стратегии выхода иностранных компаний на российский рынок. Проанализирована специфика и ключевые особенности российского рынка. Изучено понятие «локализация деятельности предприятия» на примере производственной фармацевтической компании, а также особенности локализации производства в России.*

Ключевые слова: *экономика, международный рынок, российский рынок.*

Annotation: *The article examines the main strategies for foreign companies to enter the Russian market. The specifics and key features of the Russian market are analyzed. The concept of «localization of enterprise activity» is studied using the example of a manufacturing pharmaceutical company, as well as features of localization of production in Russia.*

Keywords: *economy, international market, Russian market.*

В современных условиях динамизм и интенсивность международной экономической интеграции способствует развитию международного рынка и национальных рынков отдельных государств. В этой связи на национальные рынки и рынки отдельных интеграционных группировок стран стремятся выйти крупные международные компании. Россия притягательна для

международных компаний, как емкостью национального рынка, так и емкостью региональных рынков. На российском рынке функционируют крупные европейские и азиатские компании, приток последних на российский рынок будет увеличиваться в связи с созданием Евразийского экономического союза. Иностранные компании выходят на российский рынок и закрепление своих позиций на нем требует разработки стратегий с использованием соответствующих методологических подходов.

Выход международных компаний на российский рынок обусловлен рядом причин [1]:

активизация интеграционных процессов в условиях развития глобализации;

поиск новых рынков сбыта, обеспечивающих повышение спроса на производимую продукцию и снижение издержек производства в результате использования широкого потенциала квалифицированной рабочей силы на российском рынке труда;

получение дополнительных выгод за счет использования эффекта масштаба и конкурентных преимуществ перед национальными компаниями, касающихся производства продукции высокотехнологичных отраслей;

выход международных компаний на растущие, емкие внутренние национальные рынки страны позволяет повысить капитализацию международных компаний, адаптироваться к условиям, принимаемым российскими регионами, отрабатывая и перенося достигнутые результаты на другие подразделения сложившейся структуры международной компании в целом.

Определяя перспективы развития бизнеса и закрепляя свои позиции на внутренних национальных рынках принимаемых стран, международные компании главной своей задачей видят разработку и реализацию стратегии ведения бизнеса, наращивание своей многонациональной гибкости и усиление конкурентоспособности. Для сохранения баланса функционирования на российском рынке международных компаний и российских компаний, а также для снижения конкурентных рисков для национальных российских компаний крайне важно выявить методологические подходы, используемые международными компаниями к выбору стратегии ведения бизнеса за рубежом, а также критерии классификации стратегий международных компаний.

Находясь за пределами России, крайне сложно сформировать четкую стратегию выхода на локальный рынок, поскольку:

российский рынок имеет ряд особенностей и традиций, которые не типичны для большинства стран;

организовывая разработку стратегии выхода на Россию дистанционно, можно потратить в разы больше времени, чем представитель компании на территории РФ;

государственные органы крайне неохотно предоставляют информацию по запросам зарубежных компаний.

Решение о выходе на российский рынок редко сопровождается 100%-ной уверенностью в правильности подобной стратегии [2]. Специфичность устоев российского бизнеса и экономики страны в целом вызывает ряд вопросов:

кто будет представлять интересы компании в России – собственное юридическое лицо или российский партнер;

как правильно оформить регистрационные документы;

как наладить отношения с государственными органами;

как обеспечить въезд и легальное трудоустройство в России ключевых сотрудников и многие другие.

Наиболее используемые стратегии выхода зарубежных компаний на российский рынок представлены на рисунке 1.

Рис. 1 – Стратегии выхода зарубежных компаний на российский рынок

Как показывает практика чаще всего иностранные компании выбирают стратегии 1 и 3, поскольку они наиболее точно вписываются под реалии российского рынка. Кроме того, при выходе на российский рынок многие компании сталкиваются с определенными проблемами:

различия в требованиях осуществления торговой деятельности;

бюрократия и взяточничества;

частые смены законодательства.

Локализация деятельности предприятия имеет свою специфику в зависимости от рода деятельности. Рассмотрим на примере производственной фармацевтической компании.

К сложностям локализации производства фармацевтических компаний относят следующие требования:

наличие квалифицированного персонала;

доступ к инвестиционному капиталу;

развитая инфраструктура;
развитая и устойчивая нормативно-правовая база;
доступ к необходимым технологиям;
наличие сырья для производства и иные факторы.

С 2009 г. одним из приоритетов государственной политики в сфере регулирования фармацевтического рынка России является уменьшение доли импортных и увеличение доли отечественных лекарственных препаратов для обеспечения населения недорогими стратегически важными лекарствами [3]. Локализация производства лекарственных препаратов в России является одним из способов для достижения указанной цели.

В 2015 г. на группу лекарственных препаратов, производимых в России иностранными компаниями, пришлось менее 10% наименований из списка препаратов, подлежавших замещению. Чтобы стимулировать транснациональные компании «получать российскую прописку», государством были предприняты меры по ужесточению требований к гос. закупкам лекарств.

Угроза потери российского рынка вынудила зарубежных производителей прибегнуть к ускоренному способу локализации – заключению соглашений по контрактному производству ряда препаратов из готовых субстанций. Некоторые из этих компаний ранее изъявляли желание создать в России собственное небольшое производство по упаковке готовых лекарственных препаратов. Однако, после того как в январе 2016 г. в силу вступил закон о том, что иностранные предприятия не будут считаться локальными производителями, если осуществляют в России только упаковку, перед инвесторами встал выбор – либо создавать предприятие полного цикла, либо начать вести бизнес на территории партнёра. Высокие затраты на перенос полного цикла, его низкая рентабельность, наличие бюрократических барьеров при регистрации продукта для иностранного производителя, а также текущая экономическая ситуация в стране склонили зарубежных производителей в сторону заключения партнёрских соглашений.

Контрактное производство имеет ряд плюсов для развития отечественной фарминдустрии. К таковым можно отнести трансферт технологий, обеспечение дополнительных рабочих мест, расширение производственных мощностей отечественных предприятий и быстрое замещение импортных товаров на рынке. Однако есть и негативный момент – контрактное производство обеспечивает ускоренный доступ (помимо всего прочего) и за счёт использования готовой сырьевой базы (субстанций) заказчика. По истечении срока соглашения наладить эффективное производство самостоятельно будет крайне сложно.

В России пока сохраняются проблемы для локализации высокотехнологичных производств, которые охватывают большинство из критических факторов. И это касается не только фарминдустрии. Так, уже давно обсуждаются вопросы доступности финансирования для реализации крупных проектов (в т. ч. в рамках конструкции государственно-частного

партнерства), но вопрос с предоставлением финансирования под проекты с длительной окупаемостью пока не решен на приемлемом функциональном уровне.

Использованные источники

1. Левицкая А. Выход иностранного бизнеса на российский рынок // Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки: электр. сб. ст. по мат. XIX междунар. студ. науч.-практ. конф. № 12(19). URL: https://nauchforum.ru/archive/MNF_social/12(19).pdf (дата обращения: 18.04.2018)

2. Богатырева К.А., Широкова Г. В. // Предпринимательская ориентация: этапы становления и основные направления исследований. Российский журнал менеджмента 13 (1), 2015: с. 65-90

3. Алканова О.Н., Смирнова М. М. // Маркетинг на развивающихся рынках: подходы к определению и направления исследований. Российский журнал менеджмента 12 (1), 2014: с. 95-108

УДК 332.02

Дохкильгова Д.М., кандидат экономических наук,
доцент кафедры «Управление региональной экономикой»
Чеченский государственный университет
Россия, г. Грозный

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация: *Статья посвящена проблемам стратегического планирования развития регионов. Актуальность выбранной темы обоснована тем, что вопросы стратегического развития и актуализация основных направлений развития регионов являются одними из наиболее злободневных в деятельности региональных органов власти. Разработка стратегического плана развития региона выступает неотъемлемым инструментом регионального управления.*

Ключевые слова: *стратегическое планирование, региональное развитие, стратегия.*

STRATEGIC PLANNING OF REGIONAL DEVELOPMENT

Abstract: *the relevance of the chosen topic is justified by the fact that the issues of strategic development and actualization of the main directions of regional development are among the most topical in the activities of regional authorities. The development of a strategic plan for the development of the region is an integral instrument of regional governance.*

Key words: *strategic planning, regional development, strategy.*

Современный регион – это регион, четко осознающий свои цели и имеющий стратегию развития, которая позволит их достичь. В связи с этим вопросы стратегического развития и актуализация основных направлений развития регионов являются одними из наиболее актуальных в деятельности

региональных органов власти. Эффективная стратегия, отвечающая на вызовы, стоящие перед регионом, и содержащая проекты и мероприятия, направленные на устойчивое социально-экономическое развитие и повышение благосостояния жителей, – неотъемлемый инструмент регионального управления

Сегодня, к понятию продуманной концентрации задач региональной политики, программ развития и отдельных видов государственного вмешательства добавляется компонент многофункциональности и многомерности. В результате, в настоящее время успешные региональные стратегии основываются на комплексных интегрированных программах развития, делающих особый акцент на эффективном использовании синергизма и дополнительных эффектов между отдельными мероприятиями и проектами в различных областях политики.

В России имеются предпосылки формирования сбалансированной региональной стратегии государства. Принцип крупномасштабного территориального планирования впервые был сформулирован в протоколах КЕПС – Комиссии по естественным производительным силам, под руководством В. И. Вернадского.

Стратегическое планирование - это процесс разработки стратегического плана путем формулирования целей и критериев управления, анализа проблем и среды развития, разработки стратегических идей и конкурентных преимуществ, выбора сценариев и базовых стратегий развития, прогнозирования социально-экономического развития, расчета потребностей в ресурсах и инвестициях, составления бюджета региона, разработки целевых комплексных программ и расчета качества жизни населения для обеспечения эффективного функционирования региона.

Цель разработки стратегии развития региона заключается в поиске источников эффективности и повышения социально-экономического развития региона на основе роста материального благосостояния и всестороннего развития личности граждан.

Федеральным законом от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ "О стратегическом планировании в Российской Федерации" предусматривается подготовка принципиально нового для России типа документа, сочетающего в себе подходы стратегического и территориального планирования, – Стратегии пространственного развития Российской Федерации (далее – Стратегия), призванная стать «проекцией» социально-экономических приоритетов развития на территорию, оценить сложившуюся систему расселения в Российской Федерации, дать предложения по ее гармонизации.

В соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации от 20 августа 2015 г. № 870 «О содержании, составе, порядке разработки и утверждения стратегии пространственного развития, а также о порядке осуществления мониторинга и контроля ее реализации» Стратегия разрабатывается применительно ко всей территории Российской Федерации с детализацией ее положений в разрезе субъектов Российской Федерации.

Как документ стратегического планирования Стратегия пространственного развития Российской Федерации призвана отражать совокупность целей и механизмов реализации государственной политики по совершенствованию пространственной организации страны на перспективу, определяя приоритеты, цели и задачи регионального развития России, меры по их достижению и решению, а также предложения по совершенствованию системы расселения и приоритетные направления размещения производительных сил на территории страны.

В качестве отдельного этапа подготовки Стратегии проектом постановления предусматривается подготовка ее концепции.

Исходя из задач, на решении которых должна быть сфокусирована Стратегия пространственного развития, в ее Концепции:

- ✓ отражены место и роль Стратегии пространственного развития в системе стратегического планирования Российской Федерации;
- ✓ определены основные вызовы пространственному развитию России в прогнозный период;
- ✓ на основе комплексного анализа современной пространственной организации России, определены основные диспропорции ее пространственного развития;
- ✓ определены основные факторы, условия, проблемы и риски пространственного развития страны на перспективу;
- ✓ предложены концептуальные подходы к формированию видения пространственного развития России на долгосрочный период;
- ✓ определены основные принципы разработки Стратегии;
- ✓ с учетом анализа внутренних условий, а также идентифицированных внешних вызовов сформулированы возможные сценарии пространственного развития России, предложены подходы к выбору базового (целевого) сценария;
- ✓ предложена система целей, задач и приоритетов пространственного развития России, обеспечивающих ее развитие в соответствии с базовым сценарием, предложены подходы к выбору целевых индикаторов пространственного развития, позволяющих оценить экономические и социальные эффекты от целенаправленного совершенствования пространственной организации страны;
- ✓ в составе приоритетов пространственного развития России определены концептуальные подходы к совершенствованию системы расселения на территории Российской Федерации, к совершенствованию размещения производительных сил России на основе инновационной модернизации экономики на федеральном, региональном, локальном уровнях, а также подходы к совершенствованию перспективной организации основных коммуникационных пространственных систем России (транспортной, энергетической, информационной);
- ✓ предложены концептуальные подходы к определению приоритетных направлений пространственного развития для разноосновных и разноцелевых систем (структур), в том числе: к обеспечению условий и предпосылок устойчивого социально-экономического развития макрорегионов и субъектов

Российской Федерации, включая подходы к определению состава 5 макрорегионов на территории Российской Федерации, к обеспечению сочетания эффективной (высококонкурентной) специализации региональных хозяйственных комплексов и пропорционального и сбалансированного развития секторов экономики и социальной сферы регионов России на основе проведения их типологизации; к использованию различных форм пространственной организации экономики; к разработке стратегий (микростратегий) пространственного развития для основных проблемных зон Российской Федерации;

- ✓ определены концептуальные подходы к сохранению окружающей среды и обеспечению экологической безопасности пространственного развития России, к оценке вероятных экологических последствий реализации Стратегии;
- ✓ предложены подходы к определению приоритетных направлений интеграции пространственных структур России в евразийское и мировое экономическое пространство;
- ✓ даны концептуальные предложения по совершенствованию институциональной территориальной структуры, а также по использованию различных механизмов в целях реализации государственной политики пространственного развития страны.

Кроме того, должны быть определены показатели достижения целей социально-экономического развития субъекта Российской Федерации, сроки и этапы реализации и ожидаемые результаты реализации стратегии. Необходима, также, всесторонняя оценка финансовых ресурсов, необходимых для реализации стратегии и прочие положения, которые определяются законами субъектов Российской Федерации.

Разработка стратегического плана развития региона является сложной научно-практической задачей, которая может быть решена совместными усилиями высшего руководства региона и крупных ученых в области регионального управления.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ "О стратегическом планировании в Российской Федерации".
2. Постановление Правительства Российской Федерации от 20 августа 2015 г. № 870 «О содержании, составе, порядке разработки и утверждения стратегии пространственного развития, а также о порядке осуществления мониторинга и контроля ее реализации». http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/strategicPlanning/regulation/201511136
3. Проект Концепции Стратегии пространственного развития Российской Федерации на период до 2030 года

© Д.М. Дохкильгова, 2018

Чикаров Антон Сергеевич, студент
Сибирский Федеральный университет
г.Красноярск, РФ

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ КАК ФАКТОР УСПЕШНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: В статье рассматривается роль стратегического управления в системе менеджмента предприятий и организаций.

Ключевые слова: управление, стратегическое управление, оперативное управление, стратегический менеджмент, цели управления, стратегическое планирование.

Annotation: The article considers the role of strategic management in the management system of enterprises and organizations.

Key words: management, strategic management, operational management, strategic management, management objectives, strategic planning.

На сегодняшний день специалисты в области стратегического менеджмента не раз заявляли, что в условиях макроэкономической нестабильности грамотно спланированная стратегия развития компании может стать ключом к ее успешной деятельности.

Хорошо организованная работа на предприятии существенно упрощает процесс принятия управленческих решений и повышает эффективность его деятельности. Как показала практика ведущих компаний мира, управление организацией в условиях высоко конкурентной рыночной экономики следует осуществлять, опираясь именно на ее долгосрочные цели и действия. Иными словами, на стратегическое управление (СУ), основанное на разработке комплекса долгосрочных мер и подходов, позволяющее организации удерживать желаемые позиции на рынке в ближайшей перспективе.

Согласно позиции современных ученых, стратегическое управление представляет собой особую технологию в управлении организации в современных условиях, нестабильно развивающейся внешней среды и многих других факторов, которые оказывают значительное влияние на организацию в целом. [1, с. 99].

При этом, в основе СУ лежит стратегическое планирование. Оно является его ключевым элементом - позволяет предвидеть как позитивные, так и негативные изменения в экономике и оперативно адаптироваться к ним. [2, с. 56]. Она предполагает постановку целей, которые определяют перспективы развития управляемых объектов и определяют способы достижения необходимых в процессе управления целей.

К основополагающим составляющим СУ можно отнести [2, с. 45].:

- совокупность целей, которые планируется достичь в рамках управленческой деятельности, система приоритетов в достижении целей;

- технологии, применяющиеся для достижения целей;
- комплекс целевых программ, проектов, мероприятий, позволяющие осуществить поставленные цели;
- совокупность ресурсов разного вида, которые необходимы для достижения стратегии, которые имеются фактически в наличии;
- основные риски, которые реально существуют на пути реализации намеченных целей.

В целом, СУ уделяет внимание, прежде всего миссии предприятия, инновационным, информационным технологиям и совершенствованию кадрового потенциала предприятия.

Какие же именно цели и задачи решаются в рамках стратегического управления организацией? В большинстве научных исследований в области менеджмента выделяют пять основных задач. Они, в свою очередь, соответствуют пяти этапам деятельности в рамках стратегического менеджмента (рис. 1)

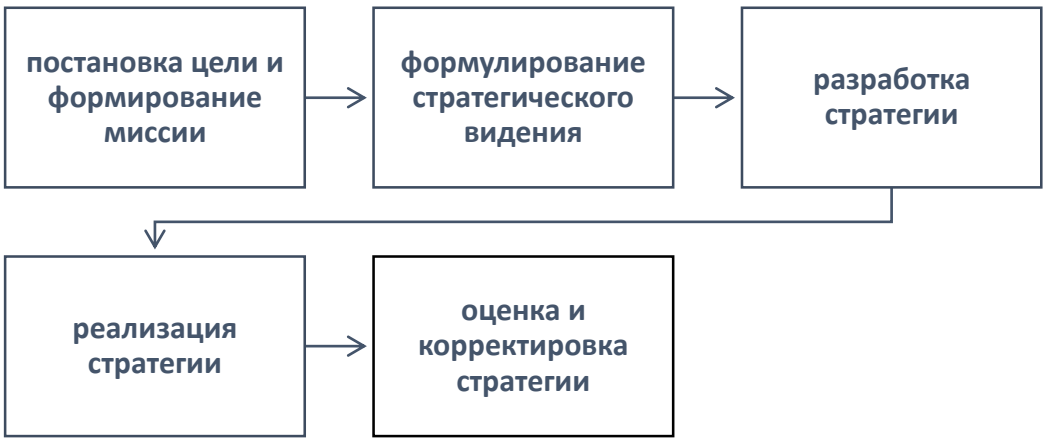


Рис. 1. Пять основных этапов деятельности стратегического менеджера по созданию стратегии предприятия [3, с 495].

Важно отметить, что после разработки стратегии определяется с помощью каких именно средств можно добиться поставленных целей. При этом анализируются сильные и слабые стороны предприятия, ресурсы, возможные в дальнейшем риски. В процессе формулировки стратегического видения предприятия анализируются все факторы внутренней и внешней среды, которые неизбежно оказывают влияние на предприятие. В период же непосредственной реализации стратегии необходимо сформировать условия для ее успешного выполнения, что, в частности, важно провести стратегические изменения на предприятии. Так, между менеджерами может распределяться ответственность за выполнение задач, принятие решений, а также определяется, эффективна ли принятая политика предприятия в области кадрового менеджмента и делается выбор в пользу наиболее эффективной системы управления организацией.

Согласно теории менеджмента, существуют различия в методиках стратегического и оперативного менеджмента. Для построения удачной

концепции управления предприятием грамотному управленцу важно знать о них и не допустить их интеграции (таблица 1) [4, с. 66].

Таблица 1

Стратегическое управление	**Оперативное управление**
Какова цель?	
миссия организации состоит в выживании и развития предприятия в будущем, в долгосрочной перспективе.	целью является максимальное получение прибыли именно в настоящий момент, в краткосрочной и среднесрочной перспективе.
Каким проблемам уделяется внимание?	
проблемам внешней среды предприятия.	решению внутренних проблем предприятия.
Основные факторы	
люди, информационные технологии, инновации.	техника и финансы.
Основная цель в процессе управления персоналом	
долгосрочное благополучие персонала.	работники рассматриваются только как некий производственный ресурс, как исполнители.

Таблица 1. Различия стратегического и оперативного менеджмента

В заключение необходимо отметить, что в условиях рыночной конкуренции целесообразнее всего при планировании стратегии компании на долгосрочный период помимо стратегического управления привлекать еще и менеджмент конкурентных действий. Это позволит руководству компании более успешно управлять конкурентными преимуществами, ресурсами и, в целом, влиять на результат.

Список литературы:

1. Гаршин А. С. Особенности стратегического управления. – Молодой ученый. №26, 2017. – 99-102 с.
2. Баранская А.Н. Проекты как инструмент реализации стратегии. – Вестник МГУ Серия.21: Управление (государство и общество), №2, 2009. – 55-59 с.
3. Кавенькин А.А. Стратегическое управление предприятием. – Актуальные проблемы авиации и космонавтики, № 12, 2016. – 494-499 с.
4. Под ред. Козбаненко В.А. Государственное управление: основы теории и организации. Том 1. – М.: Статут, 2015. – 665 с.

УДК 336.027

Лобачева Инна Семеновна,
Магистрант 2 курса, группы ЭКН-М16, отделения социально-экономических наук ИАТЭ НИЯУ МИФИ, Россия, город Обнинск

СТРАТЕГИЯ ПАО «СБЕРБАНК РОССИИ» КАК ОРИЕНТИР ДЛЯ ПРОГНОЗА РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА РОССИИ

Аннотация: *в статье дана краткая финансовая характеристика ПАО «Сбербанк России» на рынке России, проведён анализ финансовой стратегии ПАО «Сбербанк России» согласно Стратегии 2014-2018 и дан краткосрочный прогноз по завершению реализации Стратегии 2014-2018.*

Ключевые слова: *финансовая стратегия, банки, стратегия развития, Сбербанк России, финансовое состояние, банковский сектор.*

Annotation: *the article analyzes the financial strategy of Sberbank in accordance with Strategy 2014-2018, gives a brief financial description of the bank in the Russian market and gives a short-term forecast for completing the implementation of the Strategy 2014-2018.*

Keywords: *financial strategy, banks, development strategy, Sberbank, financial position, banking sector.*

С каждым днём банкам приходится проходить через разного рода испытания, которые преподносит им общее состояние в экономике и мире. Помимо разработки правильной стратегии, необходима её правильная реализация и быть гибким к быстро изменяющимся и условиям, а главное – это улучшать свои позиции, не останавливаясь на поставленных ранее финансовых и иных целях.

Для подтверждения устойчивости и надёжности банк, как особый финансовый институт, должен регулярно проводить оценку своего финансового состояния для того, чтобы вовремя заметить и предотвратить различные отклонения, от которых возможны негативные последствия, влияющие на клиентов, а значит и на банк в целом. По проведению подобной оценки её результаты становятся гарантом непрерывности и эффективности кредитно-коммерческой деятельности банка, а также помогают выявить правильность построенной финансовой стратегии и стратегии банка в целом.

На сегодняшний день крупнейшим по активам банком страны с 50% долей (и одной голосующей акцией государственного капитала в уставном капитале) является ПАО «Сбербанк России» (далее – Сбербанк). За время своего существования банк сумел завоевать лидирующие позиции по многим

направлениям деятельности среди других банков страны. Банк зарегистрирован 20 июня 1991 года, а годом основания является 1841-й.

По аналитическим данным на Сбербанк приходится 28,9% активов всех банков страны (на 01.01.2018г.), а его активными клиентами является 60% населения. Такие значимые показатели обусловлены доверием огромного числа людей, которое получено вполне заслуженно. Также Сбербанк входит в пятёрку крупнейших работодателей России.

По состоянию на 1 марта 2018 года банк занимает 1 место в банковской системе России с размером активов 23 023,54 миллиардов рублей.

Сбербанк – основной кредитор российской экономики и занимает весомую долю на рынке вкладов. На его долю приходится 46,1% вкладов населения, 40,5% кредитов физическим лицам и 32,4% кредитов юридическим лицам (на 01.01.2018г.).

Базовой методикой по оценке финансового состояния любого банка является расчёт обязательных нормативов, разработанных ЦБ РФ для коммерческих банков.

Финансовое положение предполагает собой концепцию, содержащую в себе набор характеристик, устанавливающих уровень эффективности применения банком его финансовых ресурсов в ходе его функционирования. Для того чтобы дать оценку финансовому положению банка, следует постоянно наблюдать за ним.

Необходимо отметить, что с текущего 2018 года ЦБ добавил в инструкцию «Об обязательных нормативах банков» новый норматив Н1.4 – норматив достаточности собственных средств (капитала) банка с учётом взвешивания активов по уровню риска 100% (min = 3%). Данные по значениям нормативов представлены на рис.1.

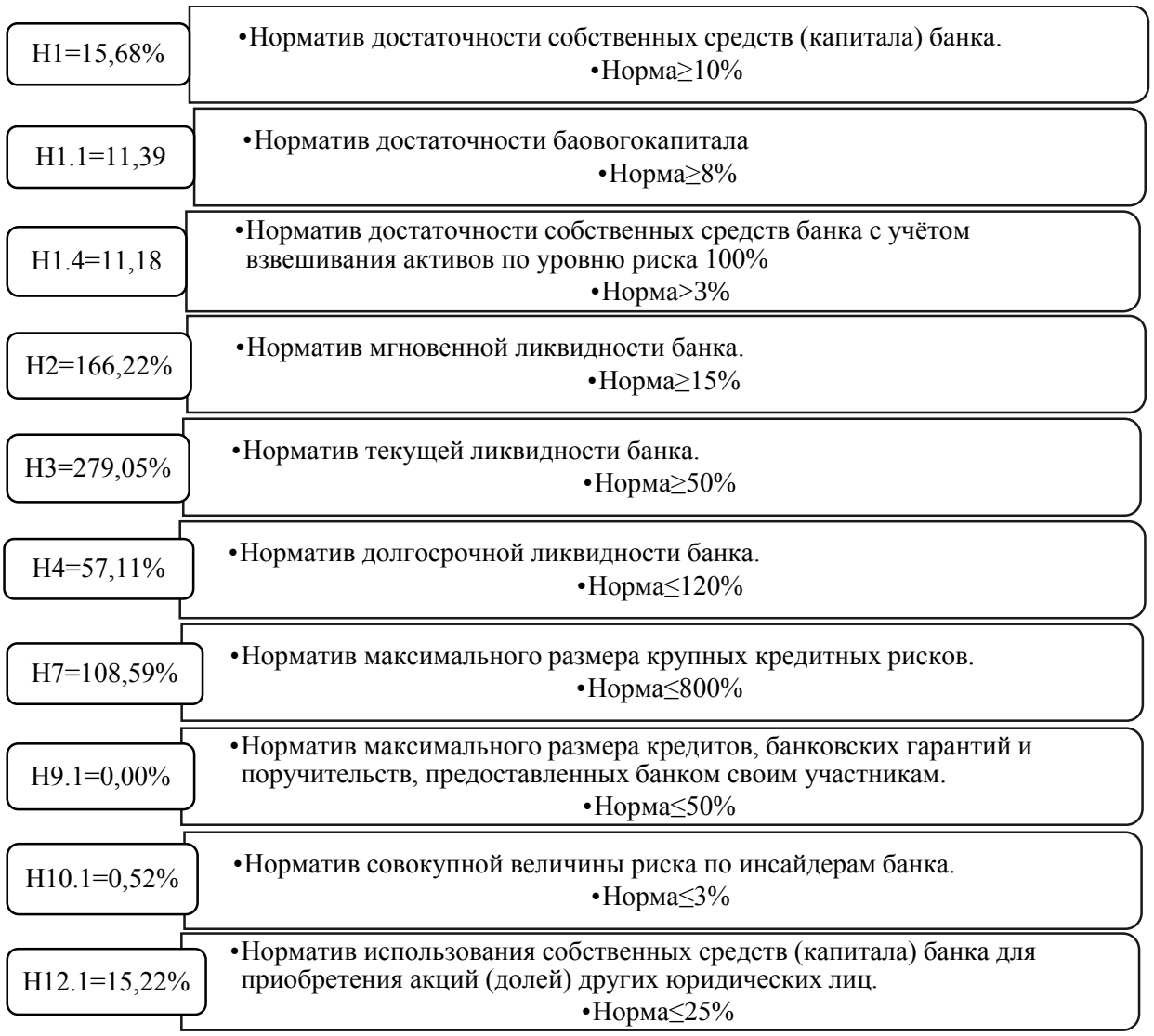


Рис. 1 – Обязательные нормативы ПАО «Сбербанк России» на 01.01.2018 год[6]

Исходя из представленных данных, видим, что каждый из оцениваемых нормативов лежит в необходимых границах. Это говорит о том, что коммерческий банк соблюдает все требования Банка России. Его финансовое состояние находится под контролем.

Помимо этого, во внутреннею методику Сбербанка входит оценка рисков и менеджмента. Но так как не вся необходимая для оценки информация находится в открытом доступе, её проведение не представляется возможным.

Также качестве минуса внутренней методики банка можно отметить, что она не предусматривает сравнение полученных показателей с «идеальными» значениями (с межбанковскими).

В связи с этим было целесообразно не только предложить Сбербанку идею сравнивать своё финансовое состояние с «идеальными» параметрами, но также в дополнение разработать некий новый набор коэффициентов, который было бы возможно оценить только с помощью агрегированных балансов, публикуемых на официальном сайте Сбербанка.

[6] Разработано авторами по данным ЦБ РФ [Электронный ресурс] URL: http://www.cbr.ru/

Хотелось бы также отметить, что с каждым годом Сбербанк наращивает объём как объём активов и пассивов, так и объём прибыли. В качестве вывода можно отметить, что в Сбербанке довольно сильное звено управления, потому что последствия мирового финансового кризиса и введённых против России и самого Сбербанка санкции были преодолены достаточно быстро.

Финансовое положение предполагает собой концепцию, содержащую в себе набор характеристик, устанавливающих уровень эффективности применения банком его финансовых ресурсов в ходе его функционирования. Для того чтобы дать оценку финансовому положению банка, следует постоянно наблюдать за ним.

Надо отметить, что и мировые рейтинговые агентства такие как Fitch и Moody's подтверждают репутацию банка и на международном уровне, присвоив одни из самых высоких оценок (рис. 2-3).

BBB (Стабильный)	• Долгосрочный рейтинг дефолта эмитента в иностранной валюте
F3	• Краткосрочный рейтинг дефолта эмитента в иностранной валюте
BBB (Стабильный)	• Долгосрочный рейтинг дефолта эмитента в национальной валюте
F3	• Краткосрочный рейтинг дефолта эмитента в национальной валюте
bbb	• Рейтинг устойчивости

Рис. 2 – Рейтинги Сбербанка по версии рейтингового агентства Fitch[7]

Ba2 (Стабильный)	• Долгосрочный рейтинг депозитов в иностранной валюте
NP	• Краткосрочный рейтинг депозитов в иностранной валюте
Ba1	• Долгосрочный рейтинг депозитов в национальной валюте
NP	• Краткосрочный рейтинг депозитов в национальной валюте
D+	• Рейтинг финансовой устойчивости

Рис. 3 – Рейтинги Сбербанка по версии рейтингового агентства Moody's[8]

[7] Разработано авторами по данным Статьи Russian Banks Monthly Datawatch [Электронный ресурс] URL: http://www.fitchratings.ru/

[8] Разработано авторами по данным Статьи Moody's takes multiple rating actions on Russian banks [Электронный ресурс] URL: http://www.moodys.ru/

Несмотря на ранее амбициозно поставленные цели Сбербанка в предыдущей стратегии большинство задач были перевыполнены, тем не менее остались и не достигнутые цели, например, понизить свою долю на рынке вкладов физических лиц в России, эффективное управление расходами, надёжность ИТ-систем и зрелость ряда управленческих систем и процессов. На этом и была сфокусирована текущая стратегия 2014-2018.

Сама стратегия Сбербанка основана на трёх сценариях (базовый, оптимистичный. пессимистичный), которые были созданы на базе гипотез о динамике всемирного увеличения стоимости на сырьевые продукты.

Первый, так называемый, базовый сценарий придерживается сохранения цены на нефть марки Urals на уровне 100 долларов США за баррель и роста мировой торговли на 4,5-5%. Оптимистический сценарий основан на гипотезе о росте мировой торговли на 6-6,5%, также предполагается, что цена на нефть вырастет до 115 долларов США за баррель. В третьем пессимистическом сценарии прогнозируется падение цен на нефть до 70-80 долларов США за баррель.

Эксперты рассчитывали на стабильность модели экономики России во всех сценариях – останется прежней её сырьевая направленность с довольно высокой концентрацией производства и весомым присутствием государства. Основным сценарием с вероятностью 70-80% является всё же базовый.

Страны присутствия основных банковских подразделений Группы Сбербанка условно делятся на две подгруппы:

1) Центральная и Восточная Европа (ЦВЕ);
2) СНГ и Турция, отличающиеся характером основных рисков.

Тесная связь стран подгруппы со странами находящейся в рецессии еврозоны вызвала экономический спад в шести из восьми стран подгруппы. Прогнозируется переход стран подгруппы к положительной динамике ВВП, но темпы его роста будут относительно невысокими – в диапазоне 2-3% в год. Инфляция во всех странах подгруппы, кроме Сербии, невысокая – до 3% в год. В будущем, вполне вероятно, она сохранится на прежнем уровне. Затормаживание развития банковских рынков стран ЦВЕ будет обусловлено низкими темпами экономического роста. Темпы роста основных банковских рынков стран ЦВЕ не будут выше 3-5%, кроме Сербии, где рост составит 6-10% в год.

Стратегия Сбербанка была выстроена достаточно амбициозно в условиях макроэкономической нестабильности (рис. 4).

Рис. 4 – Основные показатели деятельности группы Сбербанка[9]

Основными механизмами для достижения поставленных целей являлись сохранение и увеличение доли Сбербанка на рынках РФ, поддержание чистой процентной маржи на уровне лучше конкурентов за счёт изменения структуры международного бизнеса, темпов роста розничного бизнеса, опережающего роста средств до востребования на всех рынках в структуре привлечённых средств на всех рынках.

Также Сбербанк концентрирует особое внимание поддержанию достаточно высокого качества активов, обеспечению опережающего темпа роста некредитных доходов за счёт расширения продуктовой линейки и повышения клиентоориентированности, а также контролю управления расходами.

При рассмотрения сильных и слабых сторон Сбербанка и новых целей, поставленных в среднесрочной перспективе, были обозначены приоритетные направления стратегии: обеспечение прочности и качества процессов; формирование глубоких взаимоотношений с клиентами; за-интегрированность и неравнодушие к собственным сотрудникам организации, необходимо пересмотреть и усовершенствовать корпоративную культуру, принципы отбора, освоения и обучения сотрудников; также нужно сконцентрироваться на увеличении эффективности розничной деятельности.

Говоря отдельно о финансовой результативности банка, то акцент делается на трёх ключевых моментах, а именно:

1. За счёт внедрения и реализации модели функционально-стоимостного анализа подход к оценке финансовой результативности, эффективности затрат и доходов той или иной сделки, канала продаж, процесса, клиента, структуры и направления бизнеса банка теперь стал более детальным.

2. На базе RAROC (Risk Adjusted Return on Capital – показатели рентабельности капитала с учётом риска) созданы механизмы распределения капитала на всех уровнях бизнеса. Данная практика используется в ценообразованиях, планировании и анализе эффективности сделок, клиентских взаимоотношений, продуктов и направлений бизнеса.

[9] Стратегия развития ПАО «Сбербанк России» 2014-2018гг. [Электронный ресурс] URL: http://www.sbrf.ru/

3. Особое внимание уделяется контролю расходов банка. Оптимизации расходов поспособствовало изменение способов взаимодействия с клиентами путём внедрения удалённых каналов для транзакций и продаж, внедрение более совершенных систем ресурсного планирования, а также в корне перестроена система закупок, оптимизирована система управления банка для снижения затрат на управленческий персонал, наиболее значимой категорией для оптимизации стали ИТ-расходы, к тому же проведена работа по повышению доли переменных расходов в структуре затрат банка.

С точки зрения затрат ориентиром успеха послужило соотношение операционных расходов к операционным доходам и активам (C/I и C/A соответственно). Эффективность использования капитала отслеживается через показатели рентабельности капитала (ROE) и рентабельность капитала с учётом риска (RAROC).

Осуществление стратегии формирования Сбербанка станет реализоваться в присутствии абсолютной интеграции предустановленных в её рамках событий и мероприятий во все без исключения административные процессы и концепции банка: бизнес-планы, проектное руководство, концепции мотивации и управления отдачей работы управляющих и эффективностью их деятельности. Сосредоточение на достижении задуманных итогов и контроль соотношения достигнутых целей плановым станут гарантированы за счёт дополнительных операций таких как прогноза, актуализации и мониторинга.

Для осуществлении и свершения стратегии изобретён комплект стратегических инициатив. Для всех инициатив вводится сквозная приоритезация, устанавливающая процедуру отделения ресурсов, прогноза и контролирования их реализации, очерёдность и сроки осуществления, вследствие чего создаются «дорожные карты» осуществления стратегий блоков и банка в целом. Этот комплект инициатив станет базой развития портфеля проектов и планов банка, а КПЭ и основные вехи планов и проектов станут введены в концепцию мотивации и оценки итогов работы, определяющих качество управления руководителей банка.

На протяжении реализации Стратегии 2014-2018 происходили структурные изменения внешней среды, что потребовало мобилизации всех сил, компетенций и ресурсов.

Сбербанку необходимо выйти на новый следующий уровень конкурентоспособности, который даст возможность конкурировать с глобальными технологическими компаниями, по-прежнему оставаясь лучшим банком для населения и бизнеса. На базе внедрения новых технологий и воспитания нового качества людей Сбербанку станет возможным наращивать масштабы бизнеса, повышать прибыльность и эффективность будучи при этом гибким, быстрым и клиентоориентированным банком.

Основные цели Стратегии 2014-2018 перевыполнены по финансовым показателям. К 2020 году Сбербанк планирует стать полностью диджитал-банком и рассматривается возможность, что уже в ближайшем будущем

обслуживание клиентов будет осуществляться без паспортов, с помощью биометрической идентификации. Основная цель Стратегии 2020 – цифровая трансформации банка и рост дивидендов (к концу срока до 40% его чистой прибыли). Сам документ утверждён наблюдательным советом банка, но детали пока не раскрываются.

Сейчас Сбербанк сосредоточен на наращивании масштабах своего бизнеса, увеличении прибыльности, эластичности и расширения технологических инновациях. Основной акцент будет делаться на розничном кредитовании, ведь именно этот сегмент будет расти в России ближайшее время. Ипотека и кредитные карты –вот на чём будет сфокусировано внимание. И тут дело не столько в удобстве, сколько в модернизации бизнеса, который уходит на дистанционные каналы обслуживания, т.к. всё меньше людей пользуются наличными ввиду ряда факторов. Стоит многим банкам взять себе на заметку ориентир на развитие розничного бизнеса, ведь будучи гигантом, охватившим корпоративный сегмент кредитования Сбербанк придерживается именно этой стратегии.

В настоящее время экономика России адаптировалась к низким ценам на нефть и международным санкциям. Ожидается, что ближайшее время цена нефть будет держаться на уровне 55 долларов США за баррель, инфляция будет на уровне 4%, рост реального ВВП до 1,7%. Прогнозируется умеренный, но стабильный рост банковских рынков.

В России на данный момент присутствует дефицит качественных заёмщиков и нехватка уровня капитала для покрытия рисков, которые растут с всё большим темпами. И как следствие это вызвало собой переизбыток низкодоходных ликвидных активов. Подобный рост обуславливает негативное воздействие на прибыльность значительного числа банков. Это приведёт к сокращению в секторе числа банков с средними по размерам активами и уже в этом году прогнозируется, что более 60 банков будут применены регулятивные действия.

Конкурентная борьба за качественных заёмщиков и сужения спреда между уровнем инфляции и ключевой ставкой приводит к демпингу процентных ставок и в связи с этим ожидается, что в 2018 года уровень чистой процентной маржи спадёт на 0,2-0,3 п. п.

До конца года прогнозируется нервозность во всём банковском секторе, однако доля государства продолжит расти. Также по мнению аналитиков АКРА и RAEX конкуренция как на рынке, так и внутри группы госбанков доступна только Сбербанку. И неудивительно. У Сбербанка самый большой запас по стоимости фондирования и чистой процентной марже.

Уникальная ресурсная база Сбербанка и высокая операционная эффективность позволяет ему быть эластичным по кредитным ставкам, что нельзя сказать о других банках.

Но это не единственные фактор, который позволяет Сбербанку быть лучшим. На сегодня банкам нужно быть не только гибкими, но и высокотехнологичными.

Библиографический список

1. Федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1 (ред. от 26.07.2017) «О банках и банковской деятельности» / Информационно-справочная система «Консультант Плюс».
2. Официальный сайт ЦБ РФ [Электронный ресурс] URL: http://www.cbr.ru/.
3. Russian Banks Monthly Datawatch [Электронный ресурс] URL: http://www.fitchratings.ru/.
4. Moody's takes multiple rating actions on Russian banks [Электронный ресурс] URL: http://www.moodys.ru/.
5. Стратегия развития ПАО «Сбербанк России» 2014-2018гг. [Электронный ресурс] URL: http://www.sbrf.ru/.

УДК *336*

Лунин А.Н.
Курсант
Военный Университет министерства обороны РФ
Россия, г. Москва

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ ФИНАНСОВЫХ РЫНКОВ

Аннотация: *Статья посвящена изучению и выявлению ключевых стратегий и тенденций развития банковской системы в условиях глобализации финансовых рынков. В процессе исследования автором предложена классификация стратегических направлений развития банковских систем с учетом процессов глобализации. Более подробно рассмотрены тенденции экспансии, концентрации и консолидации банковского капитала, также отдельное внимание уделено вопросам капитализации банков и повышению эффективности национального и трансграничного банковского регулирования.*

Ключевые слова*: банк, стратегия, развитие, глобализация, капитал.*

Annotation: *The article is devoted to the study and identification of key strategies and trends in the development of the banking system in the context of the globalization of financial markets. In the process of research, the author proposes a classification of strategic directions for the development of banking systems in the context of the globalization of financial markets. The tendencies of expansion, concentration and consolidation of bank capital are considered in more detail, special attention is also paid to the issues of bank capitalization and to the effectiveness of national and cross-border banking regulation.*

Keywords: *bank, strategy, development, globalization, capital.*

Глобализация является всеобъемлющим явлением современной экономической мировой системы. Процессы глобализации перманентно изменяют условия развития международных экономических, социальных и политических отношений, они являются основой возникновения финансовой

глобализации [1]. Сегодня большое значение в рамках глобализационных процессов в сфере финансов приобретают глобализация денежного рынка и глобализация рынка капиталов, происходящие при прямом участии национальных банковских систем.

Как показывает практика, развитие финансового рынка, в том числе и рынка банковских услуг, является одной из важнейших и определяющих составляющих развития мировой экономической системы. Так, общие объемы активов банков в развитых странах мира значительно превышают объемы ВВП самих стран (в Германии - в 3 раза, во Франции - в 4 раза, в Великобритании - в 6 раз) [2].

В современных условиях финансовая глобализация становится одним из ведущих явлений в сфере международных экономических отношений, с ее мощным развитием связано возникновение значительного количества проблем и противоречий, новых тенденций на международных финансовых и банковских рынках. Вследствие этого постоянно происходят существенные колебания и изменения, прямо или косвенно влияющие на развитие национальных банковских систем и объемы транснационального финансового капитала, который имеет устойчивую тенденцию к росту, о чем наглядно свидетельствуют данные табл. 1.

Таблица 1 Тенденции развития крупнейших банков мира [3]

Название банка	Страна	Капитал на начало года, млрд. дол.		Темпы роста, %
Bank America Group	США	44,1	91,1	206,6
Citigroup	США	66,8	90,9	136,0
HSBS Holdings	Великобритания	54,8	87,8	160,2
Credit Agricoli Group	Франция	55,4	84,9	153,2
JP Morgan Chase Et Co	США	43,1	81,1	188,2
Mitsubishi UFJ Financial Group	Япония	37,8	68,5	180,2
Royal Bank Scotland	Великобритания	34,6	58,9	170,2
BNP Paribas	Франция	32,5	45,3	139,4
Mizuho Financial Group	Япония	34,2	41,9	122,5

В данном контексте не подлежит сомнению тот факт, что последние тенденции мировой финансовой индустрии следует рассматривать как один из решающих факторов формирования стратегии развития банковских систем. Банковские учреждения в настоящее время определяют ключевые перспективы своего функционирования с учетом прогнозов макроэкономического развития не только стран базирования головных офисов, но и прогнозов развития мировой экономики в целом.

Таким образом, учитывая вышеизложенное, не подлежит сомнению тот факт, что в условиях влияния интернационализации и глобализации на развитие банковских систем различных стран мира, усиления процессов концентрации и конкуренции в сфере банковского бизнеса, особенно актуальна проблема выбора направлений стратегического развития банков, их рационального взаимодействия с целью сохранения финансовой устойчивости, достижения конкурентных преимуществ и открытия новых перспектив роста, что в целом подтверждает практическую и теоретическую значимость выбранной темы

исследование.

В последние годы ученые уделяли значительное внимание исследованию теоретических и практических основ глобализационных процессов на финансовом рынке, развитию национальных банковских систем в условиях глобализации и уменьшению ее негативных последствий в процессе надзора за банковским сектором.

Немало исследований по данной проблематике в настоящее время появилось в отечественной и зарубежной науке и практике. Непосредственно проблемам влияния глобализации на процессы развития банковского сектора экономики посвящены труды зарубежных авторов Дж. Маклина, Дж. Сороса, В. Ханкеля, Дж. Хансена, и отечественных ученых Т. Вахненко, А. Гончарука, А. Дзюблюка, Л. Кузнецовой, Л. Распутиной, В. Резникова, С. Ткаленко и др.

Изучению проблем и противоречий развития рынка банковских услуг в условиях глобализации посвящены работы У. Бека, Дж. Стиглица, П. Роуза, Б. Айхенгрина и др.

Вместе с тем, несмотря на достаточно мощный пласт научных исследований в этом направлении, можно отметить что многие вопросы развития банковской системы в условиях глобализации остаются еще открытыми. Так в дополнительной проработке нуждаются отдельные аспекты регулирования банковской деятельности, в частности, особенности государственного регулирования банковских систем в условиях глобализации и интеграции финансовых рынков, также требуют дальнейшего углубленного изучения проблемы докапитализации коммерческих банков.

Таким образом, с учетом вышеизложенного, цель статьи заключается в исследовании особенностей стратегических направлений развития банковских систем в условиях глобализации финансовых рынков.

Глобализации финансовых рынков является объективным процессом постепенного развития взаимодействия банковских учреждений на основе требований экономических законов конкуренции, концентрации и централизации банковского капитала [4]. Под влиянием интеграционных процессов в банковской сфере, активно меняются и трансформируются ключевые стратегические направления развития современных банковских систем, которые характеризуют две противоречивые тенденции: первая - это интернационализация национальных банков, интеграция их в мировую банковскую систему, вторая - стремление сохранить независимость, внутреннюю целостность и экономический потенциал для самостоятельного финансирования развития национальной экономики.

С учетом вышесказанного, на рис. 1 приведена предложенная автором классификация стратегических направлений развития банковских систем в условиях глобализации.

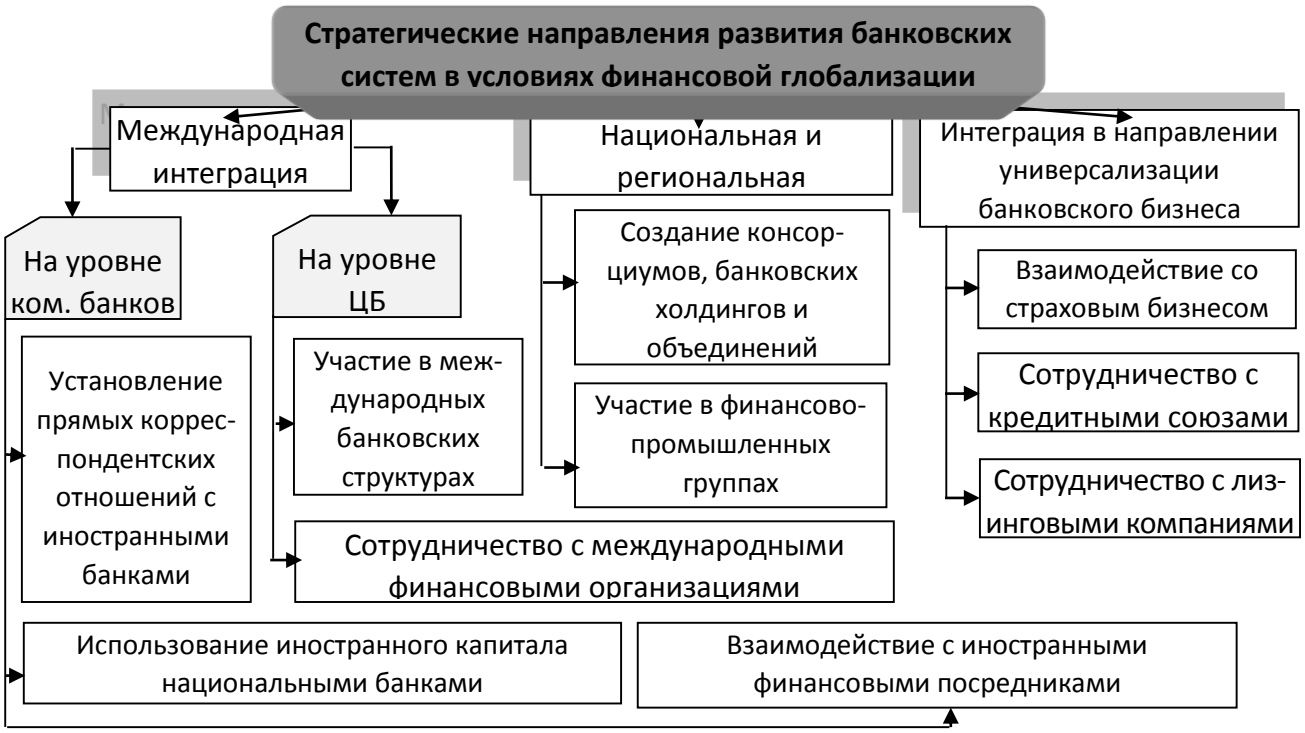


Рис. 1 Классификация стратегических направлений развития банковских систем в условиях глобализации финансовых рынков

Как свидетельствуют данные рис. 1, выбор банковской системой стратегических направлений развития в условиях глобализации является комплексным явлением, отражающим специфику деятельности банка, как финансового посредника. Основной целью банковской системы в данных условиях является формирование и управление финансовыми потоками как на международных финансовых рынках, так и на региональных и национальных.

Очевидно, что в рамках данной статьи подробно проанализировать все стратегические направления развития не представляется возможным, поэтому сосредоточим внимание на некоторых из них, которые непосредственно связаны с международной интеграцией.

Итак, глобализация финансовой сферы, транснационализация банковского бизнеса, активность спекулятивного капитала изменили параметры функционирования национальных банковских систем и соответствующие стратегические направления их развития. Обострение конкуренции на рынке банковских услуг, снижение прибыли финансово-кредитных операторов в развитых странах определили стремление крупных банков к внешней экспансии.

Глобализационные процессы в финансовой сфере обусловливают межгосударственное перемещение банковских ресурсов и рост удельного веса иностранной составляющей в структуре банковского капитала национальных банковских систем (см. табл. 2). Это, в свою очередь, влияет на формирование

конкурентной среды, уровень финансовой устойчивости и эффективности функционирования каждой отдельно взятой банковской системы в частности и мирового финансового сектора в целом.

Таблица 2 Иностранное присутствие банков в разрезе регионов мира [5]

Регионы (количество стран)	1995			2016			Изменения	
	Общие активы банков (млрд. долл.)	Общие активы, контролируемые иностранным капиталом млрд долл.)	Общая доля иностранных активов (%)	Общие активы банков (млрд. долл.)	Общие активы, контролируемые иностранным капиталом млрд долл.)	Общая доля иностранных активов (%)	В общих активах банков (млрд долл.)	В общей доле иностранных активов (%)
Северная Америка (2)	4467	454	10	10242	2155	21	1701	11
Западная Европа (19)	16320	3755	23	31797	9142	29	5387	6
Восточная Европа (17)	319	80	25	632	369	58	289	33
Латинская Америка (14)	591	108	18	1032	392	28	284	20
Африка (25)	154	13	8	156	12	8	-1	-1
Средний Восток (9)	625	85	14	1194	202	17	117	3
Центральная Азия (4)	150	3	2	390	9	2	6	0
Восточная Азия и Океания (13)	10543	545		11721	758	6	213	1
Все страны (105)	33169	5043	15	57165	13039	23	7996	8

Как свидетельствует таблица 1, в течение последнего десятилетия бесспорными лидерами банковского сектора по объему активов являются страны Западной Европы и Восточной Азии. При этом за последнее десятилетие наблюдается значительное ускорение темпов роста присутствия иностранных банков в странах Восточной и Западной Европы, Латинской Америки.

Другое стратегическое направление развития банковских систем в условиях глобализации, связано со снятием законодательных и регуляторных ограничений, а также ростом операций как международных заемщиков, так и международных кредиторов в результате чего происходит постепенное размывание границ, разделяющих различные сектора и сегменты мирового финансового рынка. В частности, вследствие изменения регуляторных требований по разделению инвестиционного и коммерческого банковского бизнеса в США и некоторых других странах, снятия препятствий для выхода иностранных заемщиков на локальные рынки, уменьшения давления антимонопольного законодательства по созданию финансовых холдингов, можно наблюдать объединение различных направлений инвестиционного, банковского и страхового дела [6]. То есть происходит реальное слияние международного банковского рынка и международного рынка долговых ценных бумаг.

Указанные изменения обусловливают сосредоточение внимания банков на использовании высокоструктурированных финансовых инструментов (например, кредитных деривативов и секьюритизации), также банки начинают вкладывать капитал в нетрадиционные для них долговые инструменты (международные синдицированные кредиты).

Вместе с тем, глобализационные процессы приводят к актуализации в

стратегиях развития современных банковских систем тенденций транснациональной консолидации. Что на сегодняшний день уже привело к выделению примерно 20 транснациональных банков, которые имеют самую мощную ресурсную базу и доминируют на мировом рынке финансовых услуг.

Основные факторы, обуславливающие включение в стратегии развития банков мер по финансовой консолидации, связаны со стремлением достичь:

- уменьшения налоговых обязательств и эффективного размещения ресурсов;
- увеличения прибыли благодаря диверсификации продуктов и универсализации банковской деятельности;
- диверсификации кредитных рисков;
- оптимизации организационной структуры и структуры управления.

Отдельно следует отметить, что в современных стратегиях развития современных банковских систем отмечается интенсивное развитие информационных технологий, благодаря которым происходит организационное и техническое перевооружение финансовых рынков, распространение электронных торгов и операций в режиме онлайн, появление новых банковских продуктов и повышение качества предоставляемых услуг.

Большое значение для успешных международных связей банковского сектора страны в контексте значительной подвижности конъюнктуры мирового финансового рынка и рисков международной миграции кризисных явлений, приобретает эффективное государственное управление и надзор за банковским сектором, а также меры по реализации общегосударственной программы экономического развития. В результате сегодня перед банковскими системами стоят непростые задачи нормализации структуры балансов, докапитализации в результате усиления роли государства в банковском секторе.

В условиях развертывания глобализационных процессов, которые вместе с преимуществами и широкими возможностями являются определяющим фактором и инициатором современных банковских кризисов, можно наблюдать существенное ухудшение балансов банков, рост доли проблемных кредитов и проблемных банковских активов в целом, что характерно для подавляющего большинства стран с рыночной экономикой. В связи с этим в последние годы в ведущих банковских системах мира наблюдается тенденция к увеличению доли государственной собственности в банковском секторе отдельных стран и увеличение доли банков, более чем на 50% принадлежащих государству.

Таким образом, подводя итоги проведенного исследования, можно сделать следующие выводы. Основные тенденции и стратегические направления развития банковских систем в мире сегодня формируются под влиянием глобализации. Финансовая глобализация и создание интеграционных объединений все более стирают границы между национальными и международным рынками банковских услуг, формируя таким образом глобальный банковский рынок с присущими ему чертами, а именно: универсализация банковской деятельности; интернационализация и

консолидация банковских капиталов; активизация процессов слияния и поглощения; активное внедрение современных информационных технологий в банковской деятельности.

Вместе с тем, важно отметить, что с одним из факторов устойчивого функционирования банковских систем и эффективной реализации стратегий развития, в условиях глобализации финансовых рынков, является ужесточение требований к регулированию банковской деятельности как на наднациональном уровне, так и внутри каждой из стран.

Литература:

1. Киризлеева А.С. Концепция развития современного банка в условиях финансовой глобализации // Друкеровский вестник. - 2018. - №1. - С. 107-117.
2. Влезкова В.И. Банковская конкуренция в условиях глобализации мировой экономики // Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. - 2017. - Т. 2. - №48. - С. 33-38.
3. Косов М.Е. Транснациональные банки и их роль в условиях мировой финансовой глобализации // Финансовая жизнь. - 2018. - №1. - С. 51-56.
4. Козлова С.Ю. Влияние глобализации на изменение структуры пассивов банков еврозоны // Экономика и управление: проблемы, решения. - 2016. - Т. 3. - №12. - С. 70-75.
5. Титов А.К. Проблемы разработки стратегии деятельности транснациональных банков в условиях финансовой глобализации современной мировой экономики // Экономика и предпринимательство. - 2016. - №12. - С. 120-122.
6. Наточеева Н.Н., Белянчикова Т.В. Особенности межсекторальных сделок слияния и поглощения на финансовом рынке // Экономика и предпринимательство. - 2017. - №8-3 (85-3). - С. 467-470.

УДК 368.811

Васильченко Е. И., доцент
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина» (г. Краснодар)
Кадыров А. Р.
студент
3 курс, факультет «Финансы и кредит»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина» (г. Краснодар)

СТРАХОВАНИЕ РИСКА НЕПЛАТЕЖА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *В статье рассматривается проведения страхования риска неплатежа, условия заключения договора и выплаты страхового возмещения, которые осуществляются на определенных основаниях.*

Ключевые слова: *страхование, страхование риска неплатежа, цель страхования риска неплатежа, условия заключения договора, страховая ответственность, выплаты страхового возмещения.*

Annotation: *The article deals with the implementation of non-payment risk insurance, conditions for concluding a contract and payment of insurance compensation, which are carried out on certain grounds.*

Keywords: *insurance, non-payment risk insurance, non-payment risk insurance purpose, terms of contract conclusion, insurance liability, insurance indemnity payments.*

Страхование – это отношения, возникающие между страхователем и страховщиком по поводу защиты имущественных интересов физических и юридических лиц, субъектов Российской Федерации и муниципальных образований при наступлении несчастных случаев, за счёт страховых фондов сформированных из уплаченных страховых премий. [1]

В Российской Федерации сильное развитие страховых услуг началось в конце 20-го века, когда был осуществлен переход от административной к рыночной экономики. Именно в тот период значительное внимание было сосредоточено на поставки оборудования, материалов, сырья и т.д. Данные поставки производились на основании долгосрочных кредитов, которые позже стали страховаться, с целью гарантии погашения их. Так появился один из разновидностей страхования кредита – страхование риска неплатежа.

Страхование риска неплатежа – это страхование от кредитного риска, который связан с возможными неплатежами за предоставление товаров в кредит. По договору страхования риска неплатежа страховщик берет на себя обязательство выплатить страховое возмещение страхователю, при наступлении страхового случая – не возврата предоставленного им кредита или его части. [1]

Главная цель страхования риска неплатежа – это защитить риски кредиторов, обеспечивая им гарантию возвращения кредитов в определенные сроки в случае неплатежеспособности заёмщика.

К основным принципам проведения страхования риска неплатежа относятся:

1. Перестраховываются те операции, которые относятся к предоставлению товаров;
2. Страхование не распространяется на финансовые операции;
3. Кредитор имеет право на заключение договора страхования;
4. Предварительно заключается договор страхования, прежде чем возникает страховой случай;
5. Включение в договор дополнительного условия, например – часть стоимости поставляемого товара была оплачена авансом.

Условием заключения договора является охват всех операций страхователя, либо охват всех его операций с каким-либо клиентом без ограничений. Однако при предоставлении средств производства, которые имеют высокую стоимость, могут заключаться отдельные договоры

страхования кредитов. В ответственность страховщика включаются строго определенные риски, которые связанны с непредвиденными обстоятельствами.

Исключаются из страховой ответственности случаи неоплаты или задержки в платежах, если возникли следующие причины:

1. Оказание поставки с нарушением условий договора;
2. Противоречивость законодательству условий договора;
3. Отсутствие необходимых документов;
4. Отказ или возврат предоставленных товаров.

Страхователь несёт ответственность за кредит, который брался на незначительную сумму. На данный кредит также возлагается ответственность и тогда, когда наступает страховой случай. Обязательным условием является установка безусловной франшизы, которая варьируется в пределах от 20 до 30% от понесённого ущерба.

Франшиза – это освобождение страховщика от возмещения части убытков по страховому полису в случае наступления страхового случая. Льгота предоставляется в виде определенного процента от нанесенного ущерба или в твердой сумме.

Безусловная франшиза – это возмещение части убытков страховщику за вычетом стоимости безусловной франшизы.

При этом страхователь не имеет право обращаться к иным страховщикам по поводу страхования непокрытой части ущерба.

Страхования ответственность – это обязанность страховщика выплатить страховую сумму или страховое возмещение страхователю, при наступлении страхового случая. Она возникает тогда, когда поставки осуществлены, приняты заказчиком и по ним выставлен счёт. Но при страховании кредитов, предоставляемых на осуществление поставки средств, материалов производства, сроком начала действия договора может быть дата заключения договора на осуществление поставки. К сожалению, из-за этого растёт степень страхового риска, так как заказчик может стать неплатёжеспособным в период производства оборудования.

Выплаты страхового возмещения осуществляются на следующих основаниях:

1. Официальное установление невозможности оплаты долга;
2. Прекращение предпринимательской деятельности должника;
3. Банкротство.

Условием заключения договора страхования риска неплатежа может быть ограничение максимального периода погашения задолженности (при этом краткосрочной обычно считается задолженность, не превышающая 6 месяцев, а среднесрочной — задолженность со сроком до 5 лет).

Выплата страхового возмещения осуществляется после окончательного установления размера ущерба. Для этого необходимо выяснить причины неплатежа, рассмотреть возможные меры для их устранения, выставить на торги имущество, товары или сырьё, служившие обеспечением кредита.

Предпринятые меры позволят уменьшить размер убытков. Полученная сумма направляется в счёт уплаты долга страхователю. Величина убытков, понесенных им, определяется как разница между застрахованной суммой и поступлениями от дебитора, включая выручку от продажи обеспечения.

Страховой взнос – это определенная сумма, которую необходимо заплатить страхователю страховщику за предоставленную ему определенного объёма страховой защиты.

1. Страховой случай при страховании краткосрочной дебиторской задолженности рассчитывается и уплачивается ежемесячно исходя из суммы непогашенной задолженности в среднем за месяц или на конец месяца либо месячного оборота операций;
2. Страхование рисков среднесрочной дебиторской задолженности по сделкам со средствами производства страховой взнос определяется на основании первоначальной застрахованной суммы кредита и времени его погашения.

Для осуществления данных операций необходимо довольно-таки продолжительное время, в договоре страхования риска неплатежа предусмотрены условия срока ожидания страхователем выплаты возмещения страховщиком: страховщик обязан возместить убытки по истечению предусмотренного срока, который ориентировочно составляет от 60 до 180 дней.

Проанализировав основные аспекты проведения страхования риска неплатежа, условия заключения договора и выплаты страхового возмещения, можно сделать вывод, что страхование риска неплатежа прочно закрепилось в страховании Российской Федерации и неуклонно продолжает приспосабливаться к макроэкономическим и микроэкономическим воздействиям с внешней стороны.

Использованные источники:

1. Википедия – свободная энциклопедия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Страхование
2. Основы страхования: Учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям "Финансы и кредит", "Бухгалтерский учет, анализ и аудит" / Алиев Б.Х., Махдиева Ю.М. - М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 503 с.

УДК 699.865

Никитенко А.В., бакалавр
факультет «Промышленное и гражданское строительство»
Петербургский Государственный Университет путей сообщения
Императора Александра I
Россия, г. Санкт-Петербург

СТРОИТЕЛЬСТВО НА МЕРЗЛЫХ ГРУНТАХ

Аннотация: *Статья посвящена основополагающим факторам строительства на крайнем севере. Затронуты такие вопросы как выбор фундамента и основания. Меры, принимаемые для долговечной эксплуатации зданий и сооружений в данных климатических условиях.*

Ключевые слова: *Фундамент, основание, строительство, север.*

Annotation: *The article is devoted to the fundamental factor of construction in the far North. Such issues as the choice of Foundation and Foundation are touched upon. Measures taken for the long-term operation of buildings and structures in these climatic conditions.*

Key words: *Foundation, Foundation, construction, North.*

Наиболее существенная часть всевозможного сооружения и постройки – это основание дома. Фундамент дома считается основой сооружения, делает возможным стабильность постройки, гарантируя, этим её надежность.

Выбор вида основания дома и применимостью схемы сооружения в связи с данными грунтов – непростая задача, особенно, если нужно принимать во внимание динамику мерзлотно-грунтовых критерий на протяжении длительного времени эксплуатации данного сооружения.

На территории Российской федерации северные регионы охватывают вплоть до 40%. Это означает, что значимость отбора беспроигрышных и безубыточных успешных путей строительства оснований домов на промерзших почвах велика.

Множественные изучения и навык эксплуатации штатских и индустриальных строений аргументировали, что свайные основания считаются преимущественными, разумно верными и высоко-экономичными подходящими для возведения построек на просторах мерзлоты.

Тем не менее сваи подвергаются разрушаемому влиянию низкой температуры: нажиму промерзлых вод при замерзании почвы; воздействию воды оттаивающего пласта почвы; формированию расколов при изменении температуры и т.д. Значительные минусы свайных оснований домов, обширно применяемых при постройке строений на севере, заставили приступить к изучению и обследованию других способов построений и оснований домов.

Ключевой способ состоит в неизменности промерзшего состояния почвы. И содержит ряд полезных резолюций:

а) строительство строений на различных засыпках и теплоизоляция плоскости;

б) проветриваемые подполья;

в) структура прохладных начальных этажей;

г) применение остужающих стеков и соединений;

д) применение регулирующих остужающих сооружений.

Наиболее результативные – конструкции проветриваемых подпольев, это дает возможность лучшим способом применять существенные строительные свойства к промерзшей почве.

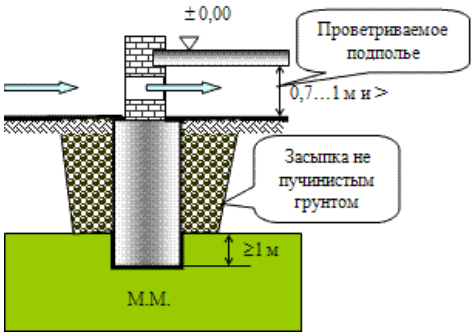


Рисунок 1. Проветриваемое подполье.

Вся суть состоит в том, что основания сооружения режут динамичный пласт и на метр углубляются в прослойку промёрзлой почвы. С профильной плоскостью фундамент закладывается специальным грунтом, а посередине над поверхностью почвы и полом первого этажа (приблизительно в 1 м), создаются продухи. Продухи представляют собой щели, размещенные ровно по всему сооружению, для вентиляции прохладного воздуха, выводящие термо-потоки сооружения через комнаты первого этажа.

В следствии изучения оказалось, что созданные согласно принципу сбережения нескончаемого холода основания, делались наиболее крепкими. Данные проявления существуют обусловленные тем, что пределы долголетней мерзлоты под домами с периодом подымаются из-за неимения растений и влияния природной теплоты.

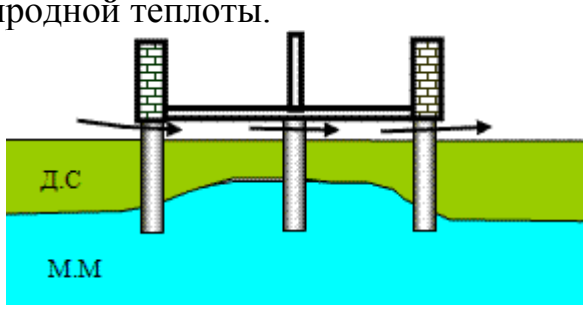


Рисунок 2. Проветриваемое подполье.

Стремясь к уменьшению тепловыделения, самого сооружения в некоторых случаях в подпольях располагают морозильные конструкции.

Второй способ проектирования основания в обстоятельствах постоянного холода предполагает таяние почвы под основанием дома. Он тоже содержит пару альтернативных способов для постройки сооружений: конструктивный и пред построечного таяния.

При таком способе системы основания дома и надстройки подготавливают к неровной осадке. В целях данного особенно немаловажно

подготовить сооружение к непостоянным контракциям посредством увеличения его твердости и формированию изменения швов, в противоположном случае оно станет негодно с целью допустимой эксплуатации (станут образовываться расколы и т.д.), процедура таяния способна длиться много лет под действием термических изменений от сооружения, создавая таким образом, как бы чашу.

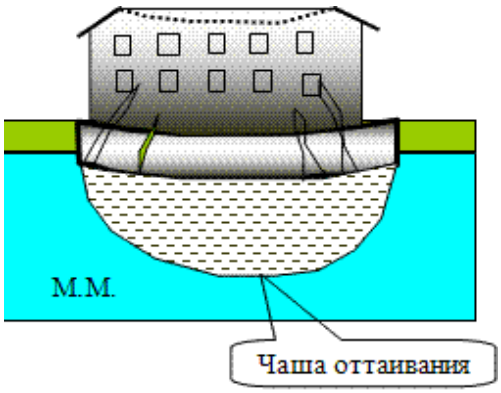


Рисунок 3. Чаша оттаивания.

Если размер таких осадок будет превыше максимальных величин, в этом случае переходят к другому способу постройки, позволяющего таяние почвы постоянной мерзлоты. В таком случае снижение осадок растаявших грунтов выполняются путём заблаговременного уплотнения под действием собственной тяжести либо влияния электроосмоса. В целях пред построечного оттаивания почвы используют и природную теплоту, а так же гидромеханический способ, паро- и электро отогревание. Но подобный способ позволительно применять только лишь в зонах с нестабильным температурным режимом и на почвах, уплотняющихся при оттаивании (песочные, галечные), но никак не глиняные.

Библиографический список

1. СНиП II-18-76 «Основания и фундаменты на вечномерзлых грунтах»;
2. “Основания и фундаменты” Часть 12, Алексеев С.И., 2008 г. – стр.13-17;
3. “Основания и фундаменты” Н.А. Цытович, Б.И. Долматов, В.Г. Березанцев, изд. Высшая школа, 1970 г. – стр.321;
4. “Строительство на многолетнемерзлых грунтах” - Х. Мирзабозорг, М. Вармазяри, М. Хосеини, С.А. Гхаребагхи, 2015 г.

УДК 001.892

Трубиенко А.А.
Магистрант
факультет «Магистратура»
кафедра «Биомедицинская техника»
ФГБОУ ВО "ТГТУ", Россия, г. Тамбов

СТРУКТУРА ЗАКОНОВ ДИНАМИКИ РАЗВИТИЯ ТЕХНИЧЕСКИХ СИСТЕМ НА ПРИМЕРЕ УСТРОЙСТВ ДЛЯ МОНИТОРИНГА ПРИСТУПОВ ЭПИЛЕПСИИ

Аннотация: *проанализированы законы развития технических систем (ЗРТС) по законам динамики, а именно закон динамизации, закон интеграции и закон дифференциации.*

Ключевые слова: *законы развития, закон динамизации, эпилепсия.*

Abstract: *the laws of technical systems development (ZRTS) under the laws of dynamics, namely the law integration and expanding the law of differentiation.*

Keywords: *laws of development, law of dynamization, epilepsy.*

Цель: изучить законы динамики для повышения уровня творчества.

Задачи:

1. Проанализировать закон динамизации и привести примеры, раскрывающие его сущность.
2. Проанализировать закон интеграции привести примеры, раскрывающие его сущность.
3. Проанализировать закон дифференциации и привести пример, раскрывающий его сущность.

Вектор развития стандартов регламентируют законы динамики для развития инноваций по законам динамизации, интеграции и дифференциации при выполнении кинетических законов и канонов статики.

Закон динамизации. Суть закона динамизации – жесткая система в процессе своего развития динамизируется, т.е. становится гибкой

становится гибкой.

Например, рассмотрим развитие устройств для мониторинга эпилептических приступов.

1) Самое простое устройство - измеритель влажности [Патент РФ № 2316759]. Он может быть применен для контроля состояния пациента, а именно детектирования выделений.

Измеритель влажности включает в себя термоэлектрический преобразователь, который в конкретном случае является охладителем, а его поверхность образует охлаждаемую поверхность, на которой конденсируется влага, источник постоянного тока и напряжения, прерыватель тока и напряжения, микроконтроллер и цифровой индикатор. Термоэлектрический преобразователь подключен к источнику тока и напряжения через

прерыватель тока и напряжения, прерыватель управляется микроконтроллером. В момент прохождения тока термоэлектрический преобразователь исполняет роль элемента Пельтье, его поверхность начинает охлаждаться, а в то время когда срабатывает прерыватель, он становится датчиком температуры собственной охлажденной поверхности, работая в качестве элемента Зеебека. Температура точки росы определяется по развитию повышения температуры термоэлектрического преобразователя в момент выпадения конденсата на поверхности преобразователя. По температуре окружающей среды и температуре точки росы, микроконтроллер рассчитывает относительную влажность среды и выводит на цифровой индикатор.

Недостатком данного устройства является малая информативность, а также не высокая эффективность мониторинга. Обладает низкой чувствительностью.

2) Более чувствительное и эффективное устройство – устройство исследования функционального состояния головного мозга [см. Патент РФ № 2252692]. Принцип работы устройства основан на снятии разности потенциалов головного мозга с поверхности головы и последующем их анализе.

Недостатком является громоздкость оборудования, а как следствие низкая эргономичность. Высокая стоимость оборудования.

3) Высокая стоимость оборудования исключается в системе для регистрации пальцевого тремора [см. патент № 79239 (РФ), ПМК A61B, опубликован 2008.12.27], за счет использования компонентов, не требующих высокой точности изготовления. Устройство рассчитывает частоту двигательных движений по разности ускорений, которые возникают на чувствительном элементе акселерометра. Недостатком устройства является низкая эргономичность и невысокая технологическая эффективность, обусловленная регистрацией информации только с акселерометрического датчика.

4) Повышение эргономичности и технологической эффективности отмечается в устройстве-инновации для мониторинга двигательной активности и изменения основных параметров сердечных сокращений человека во время приступа эпилепсии за счет совместного использования акселерометрического датчика и датчика пульса, а также введения микроконтроллера, ПЗУ, часов и дисплея. В отличие от известных решений, данное устройство обладает высокой эргономичностью и технологической эффективностью, поэтому это устройство является идеальным конечным результатом.

Закон интеграции. Суть закона интеграции – системы развиваются в процессе интеграции подобных систем при переходе в надсистемный уровень

Например, при совместном использовании основ системы для регистрации пальцевого тремора [см. патент № 79239 (РФ), ПМК A61B, опубликован 2008.12.27] и устройства экспресс-анализа сердечного ритма

[Патент РФ № 114411] получаем устройство-инновацию для мониторинга двигательной активности и изменения основных параметров сердечных сокращений человека во время приступа эпилепсии.

Закон дифференциации. Суть закона дифференциации – вектор развития системы направлен с макроуровня на микроуровень, т.е. от громоздкой системы к компактной.

Закон дифференциации иллюстрируют устройства, применимые для мониторинга приступов эпилепсии, которые последовательно развиваются от измерителя влажности [Патент РФ № 2316759] – низкоэффективного, мало эргономичного до устройства-инновации для мониторинга двигательной активности и изменения основных параметров сердечных сокращений человека во время приступа эпилепсии, в котором высокая эргономичность и технологическая эффективность обеспечиваются за счет совместного использования акселерометрического датчика и датчика пульса, а также введения микроконтроллера, ПЗУ, часов и дисплея.

Выводы

Рассмотрена структура законов динамики на примере устройств для мониторинга приступов эпилепсии: динамизации, интеграции, дифференциации по координатам творчества с дифференциацией по разделам физики для повышения творческого потенциала и качества методики обучения мастерству.

Список литературы

1. Глинкин, Е.И. Техника творчества. – Тамбов: ТГТУ, 2010. – 165.

УДК 621.3.08:629.33

Петренко В.О., старший преподаватель
автомобильно-дорожный институт
Пензенского государственного университета
архитектуры и строительства, Россия, г. Пенза
Логинов О. Н., студент магистратуры
2 курс, автомобильно-дорожный институт
Пензенского государственного университета
архитектуры и строительства, Россия, г. Пенза
Бибарсов В.Р., студент магистратуры
1 курс, автомобильно-дорожный институт
Пензенского государственного университета
архитектуры и строительства, Россия, г. Пенза

СТРУКТУРА И МЕХАНИЧЕСКИЕ СВОЙСТВА ПОЛИМЕРНО-КЕРАМИЧЕСКИХ ЗАГОТОВОК ПОСЛЕ ВЗРЫВНОГО НАГРУЖЕНИЯ

Аннотация: *Статья посвящена изучению влияния параметров взрывного нагружения и способов уплотнения при взрывном прессовании керамических и полимерно-керамических порошковых заготовок на их*

структуру и физико-механические свойства. Установлено, что чем сильнее спрессован материал, тем большие эластические деформации он испытывает и тем в большей степени он расширяется, увеличивая удельный объем. При взрывном прессовании эффект расширения материала не характерен, из чего следует, что за время приложения давления происходит не только процесс уплотнения, но и процесс релаксации возникающих напряжений.
Ключевые слова: *структура, свойства, заготовка, взрывное нагружение, прессование, уплотнение, порошковый материал, внутренние напряжения.*
Annotation: *The article is devoted to the study of the influence of the parameters of explosive loading and methods of compaction during the explosive pressing of ceramic and polymer-ceramic powder blanks on their structure and physical and mechanical properties. It is found that the more compressed the material, the greater elastic deformation it experiences and the more it expands, increasing the specific volume. In explosive pressing, the effect of expansion of the material is not characteristic, which means that during the application of pressure, not only the process of compaction, but also the process of relaxation of the stresses arising.*
Key words: *structure, properties, billet, explosive loading, pressing, compaction, powder material, internal stresses.*

В настоящее время наряду с традиционными сегнетокерамическими материалами для производства датчиков широкое распространение приобретают композиционные материалы на основе пьезокерамики с добавлением полимерного компонента, в качестве которого может выступать как термопластичный, так и термореактивный полимер. Особый интерес вызывают термопластичные полимеры, обладающие в своем большинстве высоким коэффициентом трещиностойкости, широкой областью упругих деформаций в сочетании с высокой технологичностью и надежностью, позволяющие расширить номенклатуру изделий и упростить технологию получения сложнопрофильных изделий методом горячего прессования.

Для исследования были выбраны полимерно-керамические смеси, состава: полиэтилен низкого давления (ПЭНД (ГОСТ 16338-85)) и пьезокерамика на основе цирконата-титаната свинца (ЦТС-19) объемная доля которой составляла 50 % (ПКМ-50) и 70 % (ПКМ-70). Такое содержание пьезокерамики является граничными условиями получения ПКМ типа 0-3 с максимально возможными значениями пьезочувствительности (g). Для активации материала, смесь подвергали взрывному нагружению.

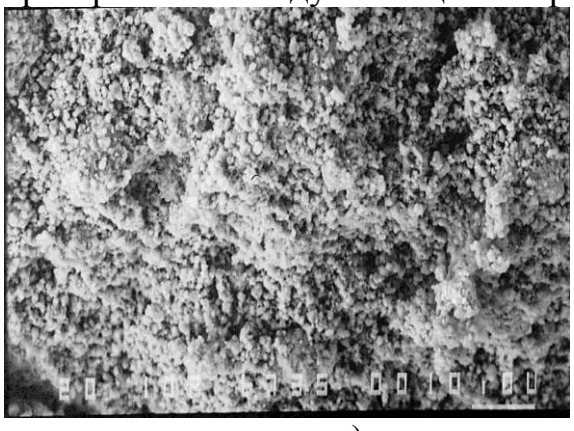
Нагружение проводили с применением плоской схемы нагружения [1], изменяя максимальную скорость полета пластины-поршня по порошку от 67 до 300 м/с для ПКМ-50 и от 87 до 200 м/с для ПКМ-70, соответственно реализуя квазистатическое или ударно-волновое нагружение материала. В качестве взрывчатого вещества использовали аммонит марки 6ЖВ. Рациональные технологические режимы подбирались, опираясь на предложенные математические модели и реализующую их программу [2]. Как

видно из диапазона скоростей прессования, предпочтение отдавалось квазистатическому режиму, так как относительно высокая продолжительность действия давления при квазистатическом прессовании приводит к увеличению времени пластического течения частиц под действием давления, превышая продолжительность периода релаксации напряжений, что способствует получению спрессованных заготовок без их существенного разогрева в процессе уплотнения. В этой связи применение способа эффективно для полимерных материалов и композиций на их основе, имеющих невысокую температуру плавления и разогрев которых не желателен вследствие возможного оплавления и термодеструкции.

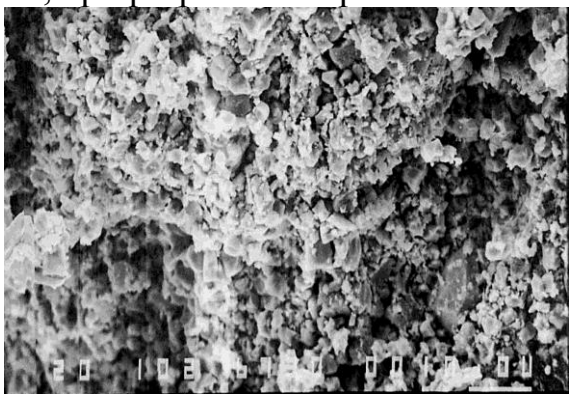
Цель исследований – установление возможности использования взрывного прессования для обработки дисперсных полимеров и композиционных материалов, выработки научно-обоснованных рекомендаций по выбору рациональных технологических режимов. После взрывного прессования, определяли величину плотности заготовки (ГОСТ 2409-80) и микроструктуру полученного материала. Фрактографические исследования состояния и характера поверхности излома проводили на установке «JCXF-733».

Данные, полученные в ходе исследований плотности прессовок (рис 3.4), демонстрируют небольшой интервал значений: от 78 % (3600 кг/м^3) до 89 % (4070 кг/м^3) от теоретической плотности для материала ПКМ-50, и от 79 % (4600 кг/м^3) до 85 % (5000 кг/м^3) для ПКМ-70. Максимальная величина плотности (89 %) получена при V = 300 м/с. Прессовки, полученные при V = 300 м/с, отличаются значительно лучшим качеством и большей прочностью, что объясняется частичным спеканием полимерного компонента прессовки, произошедшим в результате разогрева материала при прессовании. Еще нагляднее данный процесс иллюстрируется результатами микрофрактографического исследования [3].

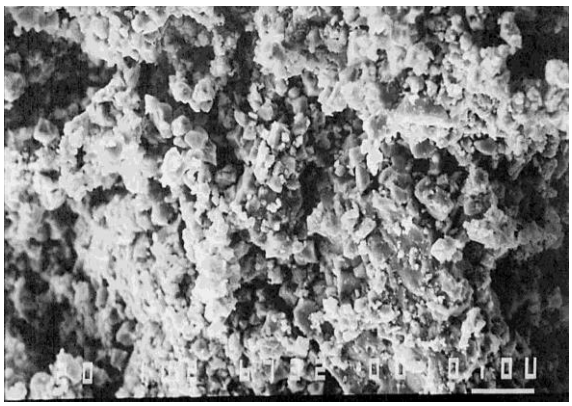
Как видно (рисунок 1), материал после взрывного нагружения является частично или полностью спеченным. На микрофрактограммах образцов, полученных при V > 230 м/с, наблюдается разветвленная сеть «отворотов» полиэтилена, свидетельствующих о вязком течении полимера, находящегося в пространстве между частицами керамики, при разрыве материала.



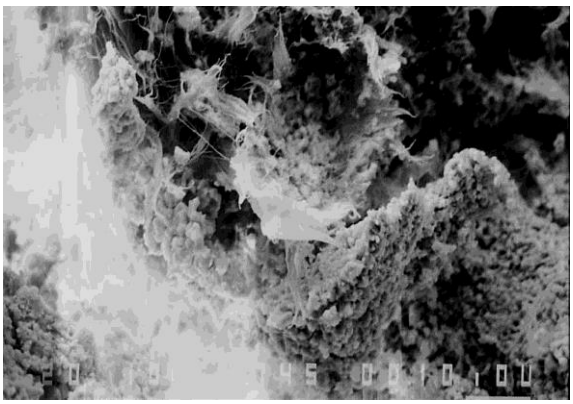
а)



б)



в)



в)

Рисунок 1. Микрофрактограммы (х10000) поверхности излома полимерно-керамического материала (ПКМ-50) спрессованного при различных скоростях прессования:
а – статическое прессование; б - V = 68 м/с; в - V = 97 м/с; г - V = 300 м/с.

Таким образом, даже режимы квазистатического прессования следует рассматривать как процесс высокоскоростного адиабатического сжатия исходного объема порошка, при котором происходят процессы переукладки полимера, трения поверхностей частиц друг об друга, интенсивного сжатия воздуха, запертого в порах материала. Эти явления приводит к локальному разогреву и, следовательно, к релаксации внутренних напряжений и спеканию частиц в конгломераты по всему сечению прессовки. В пользу этого говорит тот факт, что в случае нагрева образца, полученного статическим прессованием, до t = 100 – 120 ^{0}C, происходит релаксация созданных напряжений, образец увеличивается в размерах, что приводит к его разрушению. При этом установлено, что чем сильнее спрессован материал, тем большие эластические деформации он испытывает и тем в большей степени он расширяется, увеличивая удельный объем. При взрывном прессовании на материал действуют давления на порядок большие, чем при статическом [4], однако, эффект расширения для них не характерен, из чего следует, что за время приложения давления, происходит не только процесс уплотнения, но и процесс релаксации возникающих напряжений.

Использованные источники:

1. Родионов, Ю.В. Схемы взрывного прессования при производстве материалов автомобильных датчиков / Ю.В.Родионов, О.Н. Логинов // Научно-практический электронный журнал Аллея науки. - №4(20). – 2018. http://www.alley-science.ru/domains_data/files/19April18

2. Петренко, В.О. Математическая модель процесса ударно-волнового нагружения порошковых материалов / В.О. Петренко, О.Н. Логинов // Научно-практический электронный журнал Аллея науки. - №4(20). – 2018. http://www.alley-science.ru/domains_data/files/052April18.

3. Родионов, Ю.В. Технология производства пьезокерамических материалов автомобильных датчиков: моногр./ Ю.В. Родионов, О.Н. Логинов. – Пенза:ПГУАС, 2017. – 156 с.

4. Миронов, С.Г. Магнито-импульсная обработка металлов. – Рига, 1986. - 370 с.

Стуколова Л. С.
Старший преподаватель
кафедры теории и истории государства и права
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
Акбашева Э. Ф.
Студент
1 курс, факультет «Юриспруденция»
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
Россия, Республика Башкортостан, г. Стерлитамак.

СТРУКТУРА ПРЕЗИДЕНТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

Аннотация. *В данной статье автор рассматривает, описывает и исследует президентскую республику как форму правления.*

Ключевые слова: *демократизм, парламент, выборность, принцип сдержек и противовесов, президент, разделение властей.*

Annotation. *The author in this article examines, describes and explores the presidential republic as a form of government.*

Key words: *democracy, parliament, electivity, the principle of checks and balances, the president, the separation of powers.*

В большинстве случаев форма правления определяется тем, в каком правовом положении находятся высшие органы государства. Форма правления содержит в себе структуру, принципы деятельности высших государственных органов, а также взаимоотношения между ними.

Две основные формы правления: республика и монархия. Пиголкин А.С. определяет республику, как форму правления, при которой в основе организации и функционирования высших органов государственной власти лежат принципы выборности и периодической сменяемости. Иными словами, при республиканской форме правления высшие органы государственной власти либо избираются на определенный срок и к их избранию юридически допускаются граждане, либо образуются общенациональным представительным учреждением. На этой основе можно выделить следующие характеристики республики:

1. Глава государства может быть как единоличным, так и коллегиальным;
2. Глава государства и другие органы государственной власти выбирается на определенный срок;
3. Государственная власть исходит по воле народа;

4. Глава государства также может нести юридическую ответственность;
5. Верховная государственная власть подчиняется закону и действует на его основе.

Главой государства называется официальное лицо (или орган), занимающее, как правило, формально высшее место в иерархии государственных институтов. Это не просто отдельно взятое физическое (или юридическое) лицо со всеми его особенностями, а средоточие власти и влияния в государстве. Следовательно, понятие президента не следует рассматривать как "должность" или "пост". Президент - это не сама должность, а физическое лицо, занимающее ее и тем самым облеченное президентской властью ("должностное лицо"). Правильнее в данном случае говорить о должности президента, т.е. институте президентства [1].

Само определение «президент» в мире различается, так как существуют различные модели института президента.

Обычно президентом называется выборный глава государства в республиканской форме правления.

“Глава государства” и “президент” являются равными.

Президент – это выборный глава государства, но порядок его избрания может быть разным. Этот признак уже отличает президента от монарха, так как его власть наследственная.

Исходными положениями для определения роли Президента в государстве являются статьи основных законов (Конституций, Уставов). Например, в России полномочия Президента РФ указаны в ст.80 Конституции РФ. Основной идеей в статье является то, что Президент является главой государства.

По Конституции Российской Федерации Президент Российской Федерации не входит ни в одну ветвь власти (законодательная, исполнительная, судебная). Он стоит выше них и контролирует их деятельность. Таким образом, можно сказать, что это отдельный орган власти.

В президентской республике президент играет значимую роль в системе государственных органов, в его руках сосредотачивается полномочия как главы государства, так и как главы правительства. Также президентскую республику называют дуалистической, тем самым подчеркивая, что вся полнота исполнительной власти состоит у президента, а законодательная у парламента.

Можно выделить несколько основных признаков, которые характерны для президентской республики:

1. Президент вправе наложить вето на законы, которые принимаются парламентом;
2. Главнокомандующим вооруженными силами в стране является президент;
3. Президент избирается в результате референдума или коллегиями выборщиков;

4. Президент формирует правительство, отстраняет или перемещает от должности его членов.

В президентских республиках наблюдается строгое деление властей с отчетливым разграничением по своей предметной компетенции.

Так как достаточно обширными полномочиями президент обладает в президентской республике, может показаться, что такая форма правления является тоталитарной. Со стороны же представительского органа контроль за работой президента относителен. Но однако в таких государствах в конституции придерживаются принципа демократизма. Это связано с тем, что главу государства выбирают все граждане. То есть граждане влияют на процедуру определения того, кто в дальнейшем будет определять их будущее.

Рассмотрим теперь исполнительную власть. В таких государствах она больше всего влияет на жизнь общества. Демократические же принципы предполагают то, что каждая ветвь власти следит друг за другом. Здесь есть свои минуты, так как глава государства практически полностью контролирует исполнительную власть. Он также может самостоятельно назначать в министры тех личностей, которые ему будут удобны. Таким же образом он может и отстранить от должности. Но уже в некоторых странах в данный порядок внесены изменения. Например, парламент может влиять на исполнительную власть, держать их деятельность под контролем.

Если же будет присутствовать такая черта, как назначение членов правительства с согласованностью парламента, то нельзя будет говорить о том, что это строго президентская республика. Это уже будет смешанной формой правления.

Таким образом можно сделать вывод о том, что в президентской республике глава государства имеет достаточно обширные права и обязанности, а другие институты только лишь сдерживают и контролируют его.

ИСПОЛЬЗОВАННЫЕ ИСТОЧНИКИ

1. Кирпичев В. И. Особенности института главы государства в федеративной республике // Библиотека диссертаций: [http://www.dslib.net] URL: http://www.dslib.net/konstitucion-pravo/osobennosti-instituta-glavy-gosudarstva-v-federativnoj-respublike.html.
2. Стуколова Л.С, Юшкова К.А. Правосознание как явление правовой деятельности// Мировая наука.- 2017. - № 3. - С. 59-61.

УДК 004.35

Стрелец Андрей Иванович
студент магистратуры 1 курс
кафедры «Компьютерные системы и технологии»,
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
Россия, г. Москва
Протопопова Юлия Дмитриевна
студент специалитета 5 курс
кафедры «Компьютерные системы и технологии»,
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
Россия, г. Москва
Иванников Владислав Сергеевич
студент магистратуры 1 курс
кафедры «Компьютерные системы и технологии»,
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
Россия, г. Москва

СТРУКТУРА ПРОГРАММНОГО СТЕНДА ДЛЯ ТЕСТИРОВАНИЯ И ОТЛАДКИ

*Аннотация**:** в статье рассматривается структура и принципы работы программного стенда для тестирования и отладки.*

Ключевые слова: ПЛИС, тестирование, отладка, ЭВМ.

Strelets Andrey Ivanovich
graduate student, first course
Department of Computer Systems and Technologies,
National Research Nuclear University MEPhI
Moscow, Russia
Protopopova Julia Dmitrievna
undergraduate student, fifth course
Department of Computer Systems and Technologies,
National Research Nuclear University MEPhI
Moscow, Russia
Ivannikov Vladislav Sergeevich
graduate student, first course
Department of Computer Systems and Technologies,
National Research Nuclear University MEPhI

THE STRUCTURE OF PROGRAM STAND FOR TESTING AND DEBUGING

Annotation: the report is about structure and working algorithms of program stand for testing and debugging.

Key words: FPGA, testing, debuging, computer science.

1. Введение

Обучение проектированию встраиваемых цифровых устройств невозможно без практических занятий. Выполнение студентами лабораторных работ всегда играло и играет важную роль в этом процессе. Однако, если еще одно-два десятилетия назад в ВУЗах нормой было создание отдельной лаборатории для каждого отдельного курса, то в настоящее время наблюдается тенденция к использованию универсальных лабораторных стендов, способных покрыть требования нескольких учебных программ. Одним из наиболее популярных подобных решений является построение стендов на базе FPGA.

2. Анализ требований

Перед разработкой инструментальных средств создания виртуальных стендов цифровой аппаратуры, необходимо определить основные требования, предъявляемые к виртуальным стендам. Будем рассматривать стенды в виде программно-аппаратных комплексов, в которых виртуальным является обрамление реальной аппаратной платформы в виде ПЛИС (FPGA).

1) Обеспечение масштабируемости и иерархичности как с точки зрения создания графических объектов стенда, так и, с точки зрения отображения состояний иерархических блоков проектируемой аппаратуры.

2) Информативность – адекватное уровню представления входных воздействий и результатов работы схем отображение состояния схем. Например, на физическом уровне входные воздействия можно задавать при помощи виртуальных тумблеров и кнопок.

3) Независимость графического представления и алгоритмов работы виртуального стенда от конкретной FPGA – среда должна уметь с минимальными изменениями работать с различными FPGA.

4) Программное обеспечение для создания виртуальных стендов должно быть кроссплатформенным. Для этого необходимо, чтобы все алгоритмы, необходимые для создания, работы, сохранения и чтения информационных файлов о стенде, а также структуры данных, хранящие информацию о различных элементах виртуального стенда, были в отдельной кроссплатформенной библиотеке.

3. Структура программных средств

Структура программных средств виртуального стенда представлена на Рис.1. В состав данных средств включаются САПР ПЛИС (FPGA design environment) и оригинальное программное обеспечение (Virtual stend). САПР ПЛИС обеспечивает выполнение этапов Synthesis и Implementation проекта пользователя с добавлением к нему автоматически сгенерированного тестового окружения.

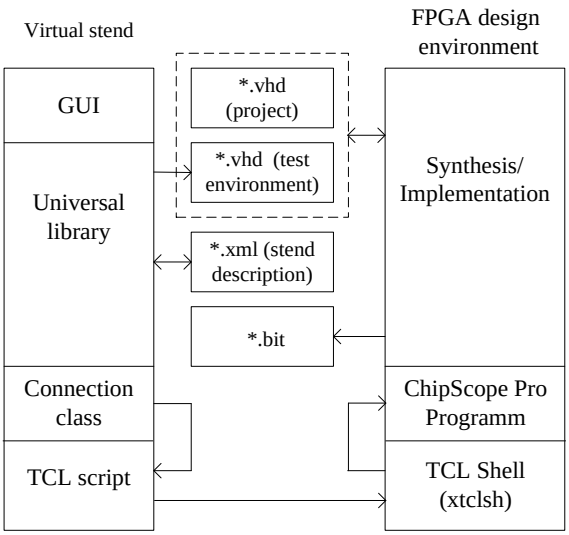


Рисунок 1 – Структура программного обеспечения

4. Структура аппаратных средств

В состав аппаратных средств виртуального стенда входят IP-ядра ICON и VIO, которые обеспечивают доступ к внутренним сигналам проекта пользователя. Интегрированный и настраиваемый пользователем контроллер ICON обеспечивает интерфейс между JTAG Boundary Scan (BSCAN) FPGA и IP-ядрами VIO. VIO – настраиваемый пользователем блок виртуального ввода/вывода, который позволяет выдавать и принимать для последующего отображения синхронные и асинхронные сигналы.

Автоматически сгенерированное тестовое окружение представляет собой набор соединенных по принципу Daisy Chain интерфейсных блоков (Automatically generated object view). Каждый такой блок выполняет функцию установления соответствия графических объектов GUI и реальных входных/выходных сигналов пользовательского проекта.

5. Результаты

На рисунке 2 представлены результаты тестирования 4-х выходной комбинационной схемы от 3-х переменных X,Y,Z с помощью разработанного виртуального стенда.

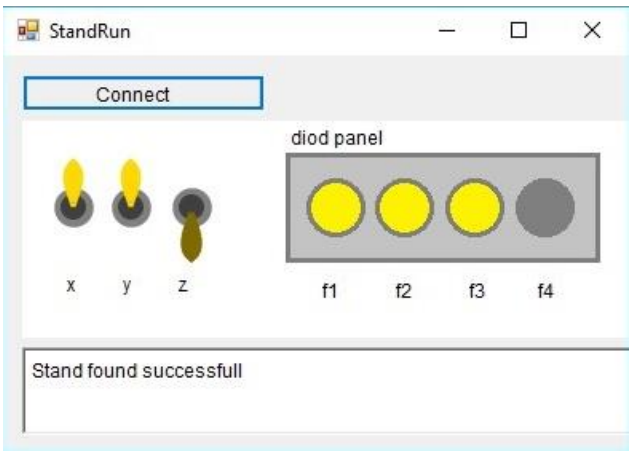


Рисунок 2 - Виртуальный стенд для физического уровня задания входных сигналов и наблюдения результатов

Заключение

В результате проделанной работы определены основные требования, предъявляемые к стенду для отладки и тестирования. Разработана система, позволяющая создавать и использовать виртуальные стенды как в учебных, так и в производственных целях. Структура разработанной системы обладает достаточной гибкостью и позволяет быстро переконфигурировать системы для работы на других платформах или с другими ПЛИС.

Список литературы

1. Джон Хопкрофт, Раджив Мотвани, Джеффри Ульман. Глава 8. Введение в теорию машин Тьюринга // Введение в теорию автоматов, языков и вычислений = Introduction to Automata Theory, Languages, and Computation. — М.: «Вильямс», 2002.

Толибов И.М., магистрант 2 курса,
Шабанов О.А., канд. пед. наук, доцент
ФГБОУ ВО «БГПУ им. М. Акмуллы» (г. Уфа)

СТРУКТУРНОЕ РАЗНООБРАЗИЕ ПАРЕМИЙ И ИХ ЗНАЧЕНИЕ В ЛИНГВИСТИКЕ

Обосновывается широкое понимание паремий, в структуру которых должны быть включены не только пословицы и поговорки, но также и другие устойчивые слова и выражения: фразеологизмы, афоризмы, крылатые слова и выражения. Доказывается возможность и достаточность неразграничения данных языковых единиц, в исследованиях, рассматривающих не структурные, а семантические особенности паремий.

Ключевые слова: *фразеологизм, пословица, поговорка, афоризм, паремиологическое пространство.*

STRUCTURAL DIVERSITY OF SURFACES AND THEIR VALUE IN LINGUISTICS

Broad understanding of proverbs has been justified, the structure of which should include not only the proverbs and sayings, but also other stable words and expressions: idioms, aphorisms, sayings words and expressions. Possibility and sufficiency of not dividing these language units in works considering non-structural but semantic features of proverbs have been proved.

Keywords: *idiom, proverb, saying, aphorism, proverbs and sayings space.*

Разнообразие дефиниций паремий в наибольшей степени отвечает задачам нашего исследования: **паремии** – это вторичные языковые знаки, замкнутые устойчивые фразы, являющиеся маркерами ситуаций или отношений между реалиями [1]. Примем его как главное. Однако оно в большей степени говорит об общих свойствах паремий и не предусматривает конкретные параметры их состава. Поэтому далее необходимо определить состав данных замкнутых устойчивых фраз.

1. лингвистике существует широкое и узкое понимание перечня паремических единиц. Во первых, это относится к разграничению / неразграничению понятий «пословица» и «поговорка», а во-вторых – к противопоставленности / непротивопоставленности пословиц и поговорок с одной стороны и фразеологизмов – с другой.

Рассмотрим относительные разграничения / неразграничения понятий «пословица» и «поговорка». «Довольно частой являлась практика совместного рассмотрения пословицы и поговорки, их неразграничения (Н.М. Шанский, А.М. Мелерович, А.Н. Лисс)» [2;13]. Несмотря на давность указанной проблемы, до сих пор существует неопределенность относительно вопроса дефиниции и разграничений понятий «пословица» и «поговорка» в отечественной научной литературе. «В качестве критериев различия этих языковых единиц выделились следующие понятия: структурная законченность пословицы и незаконченность поговорки (С.И. Ожегов, Б.М. Волин, Д.Н. Ушаков, Г.Л. Пермяков, О.С. Ахманова); обобщенность семантики пословицы и конкретность темы поговорки (Л.И. Тимофеев, С.В. Тураев, Г.Д. Сидоркова); образность пословицы и буквальный смысл поговорки (Л.Б. Савенкова, О. Широкова, В.П. Жуков, В.П. Фелицына, Ю.Е. Прохоров)» [3;434]. Однако, «несмотря на достаточно долгое время дискусий, вопросы, связанные с лексикографической разработкой пословиц, с отграничением их от поговорок и пословично-поговорочных выражений, по-прежнему обсуждаются (Е.В. Иванова, А.В. Королькова, Л.Б. Савенкова, Н.Н. Семененко, Т.В. Гоннова и др.), и во многих существующих сборниках пословицы и поговорки представлены вместе» [2;14].

Порой для решения данной проблемы лингвисты и языковеды прибегают к иной терминологии. Так, А.В. Батулина, оперируя термином «пословично-поговорочное выражение», отмечает что в лингвистической литературе он обычно употребляется по отношению к пословицам и поговоркам как родовое наименование, но в своей диссертационной работе обосновывает принципиально новый подход к определению пословично-

поговорочных выражений; А.В. Батулина объединила в термине «пословично-поговорочные выражения» данные языковые единицы[4].

Что касается второй из проблем, которая включает в себя связь между пословицами, поговорками, фразеологизмами мы предлагаем придерживаться широкого понимания паремий, как это делают, например, Л.А. Булаховский, который ставил пословицы и поговорки на первое место среди других фразеологических оборотов. Подробнее об этом говорят такие известные исследователи, как П.В. Ткаченко, В.П. Фелицина, В.Н. Телия, Г.Д. Сидоркова, Н.В. Курбатова, С.В. Сидорков и многие другие. Ряд ученых считает, что «поскольку поговорка близка к пословице и нередко является ее частью, то не всегда можно провести чёткую грань между этими двумя типами ходячей народной фразеологии» [5;203]. Поэтому бывает очень трудно чётко и однозначно разграничить, что можно назвать народной пословицей, поговоркой, а что «простым» фразеологизмом. Патриарх русско и европейской фразеологии В.П. Жуков, преемник и продолжатель фразеологических концепций В.В. Виноградова и Б.А. Ларина, «сразу же оценил неразрывную связь между фразеологизмами и пословицами …» [6;34]. И.А. Стернин предпочитает оперировать термином «фразеосочетание», который «в широком понимании фразеологиz объединяет сочетания лексем всех типов «от свободных до идиом, включая пословицы» [7;34].

Ряд современных исследователей объединяет пословицы и идиомы уже в определении, например, А. в. Кунин, А. г. Назарян, т. М. Грушевская, Н. В. Луговая И. в. Сиглок придерживается особого мнения и считает, что пословицы как коммуникативные фразеологические единицы представляют собой предикативную комбинацию с замкнутой структурой, или телепродукционные комбинации, или как особый вид фразеологии. В. Н. Телия резюмирует анализ проблемные толкования фразеологизмов: "некоторые авторы включают в объем фразеологии только два класса-идиомы и фразеологические сочетания, другие – пословицы и поговорки. К этому добавлялись иногда клише и различные клише и поговорки. Все эти типы единиц объединяются по двум признакам: несколько слов (иными словами, отдельные формальность) и воспроизводимость. Иными словами, широкую сферу фразеологии можно определить как все, что воспроизводится в законченном виде, а не как слово" [8;58]. Придерживаясь такой широкой трактовки фразеологии, О. И. Натх возьмет паремий материал фразеологии, а паремиология-отрасль, которая сможет лечить фразеологизмы [3;435]. В словаре "английские пословицы и поговорки и их русские соответствия" [9] Автор представляет в дополнение к поговоркам и фразеологизмам.

Большой перечень исследований по фразеологии позволил И. В. Горбану выявить общие черты как паремии, так и фразеологии: «образность, наличие переносимого смысла, воспроизводимость, готовая, экспрессивно-эмоциональная окраска, смысловая целостность, возможность структурно-семантических преобразований (подобно фразеологии), кодификация пословиц и поговорок во фразеологических словарях. Эти признаки

позволяют включать пословицы и поговорки во фразеологическую композицию русского языка, хотя и имеют отличительные черты от фразеологии–семантическое обобщение (обобщение), способность к самосуществованию ... Мы придерживаемся широкого толкования понятия «фразеология», включающего пословицы, поговорки, крылатые выражения и др.»[10;172-173].

Об устойчивых единицах – пословицах и поговорках, помещенных во фразеологических словарях и толковом словаре русского языка, Е.А. Хузина говорит, что они неоднозначно трактуются и квалифицируются специалистами то как паремические элементы, то как особые фразеологические единицы, то как особый жанр фольклора, а в последнее время – как лингвокреативный феномен, несущий в себе огромный поток историко-культурной, лингвокультурологической информации [11;147].

П. И. Чесноков объясняет «несамостоятельность» фразеологических единиц как объектов лингвистического исследования тем, что «фразеология не представляет собой особый уровень в структуре языка, а относится к аспекту содержания синтаксических единиц, занимающих особое место в нем "[12;113]. В то же время вещество, по мнению ученого, то есть конкретное лексическое содержание синтаксических конструкций, «в большинстве случаев относится к сфере речи, а не к языку и« ... не может быть объектом науки "[12;113].

Довольно много ученых к паремии также включают афоризмы, крылатые слова и выражения. О.І. Нато указывает: «С незапамятных времен каждый язык имеет свои собственные фразы, а также слова и устойчивые сочетания слов, одним из разновидностей которых являются паремии. Как правило, ряд языковых явлений относится к области паремиологических единицы: пословицы, пословицы, крылатые слова, афоризмы, которые являются маркерами ситуаций или отношений между реальностями »[3;433]. По-видимому, поэтому «проблема соотношения пословиц, высказываний и фразеологических единиц не изучается в работах иностранных лингвистов. Термин« фразеология »используется ими как« зонтичный термин »для всех устойчивых выражений, включая паремические образования» [3, p. 435].

Притчи и афоризмы имеют ряд отличий, в первую очередь - это авторство последнего. Однако из когнитивно-прагматических позиций между ними существует много особенностей, которые объединяют эти разновидности высказываний. В частности, «пословицы и афоризмы как разновидности лингвокультурных текстов характеризуются следующими жанровыми особенностями: по содержанию - философская глубина, дидактическая (претензионная) истина, по форме - короткая, полная, структурированная в виде предложения, по функции - автосемантика, цитаты, широкое использование. С формальной точки зрения афоризмы занимают промежуточное положение между пословицей и обычным (конкретизирующим) утверждением. Притчи и афоризмы имеют ряд

значимых и формальных различий, но функционально приближаются »[13; 6]. Кроме того, как поведенческие тексты, пословицы и афоризмы иллюстрируют некоторые аксиомы поведения (аксиомы взаимодействия, жизнеобеспечения, коммуникации, ответственности, управления, реализма, безопасности, благоразумия) [14]; «Притчи и афоризмы - это универсальные утверждения с обобщающей семантикой. Притчи имеют образную мотивацию общей ценности, а афоризмы - это прямая мотивация для общего смысла. И те, и другие единицы имеют сходство с точки зрения содержания и функционирования в контексте. они часто вступают в эквивалентность и / или контрастность. Эквивалентность пословиц (и афоризмов) основана на идентификации их глубоких семантических структур »[1; 8].

Кроме того, еще одним очень важным моментом является более широкая тема и проблемы афоризмов по сравнению с половицами и высказываниями. Доказано, что «в каждой культуре есть ряд явлений, которые самоочевидны, которые не отражаются в пословицах, тогда как в афоризмах, наоборот, они отражаются ...» [15;155]. Афоризмы могут быть, в отличие от пословиц, парадоксальными и превращать всю систему ценностей [15]. Поэтому наиболее полное представление не только о языке, но и о менталитете, о культуре людей, может дать вместе как паремии, так и афоризмы.

Таким образом, в тех исследованиях, в которых основное внимание уделяется не структурным, а семантическим особенностям лингвистических единиц, разграничение фразеологических единиц, пословиц, изречений и афоризмов не является фундаментальным

Литература:

1. Савенкова Л.Б. Русские паремии как функционирующая система: дис. … д-ра филол. наук. Ростов н/Д., 2002.
2. Селиверстова Е.И. Русская пословица в паремиологическом пространстве: стабильность и вариативность (лингвистический аспект): автореф. дис. ... д-ра филол. наук. СПб., 2010.
3. Натхо О.И. Английские паремии в языковой картине мира // Язык. Текст. Дискурс: науч. альм. Ставрополь, 2009. Вып. 7. С. 433-439.
4. Батулина А.В. Пословично-поговорочные выражения в современном русском
5. языке: автореф. дис. … канд. филол. наук. Великий Новгород, 2003.
6. Фелицына В.П. О пословицах и поговорках как материале для фразеологического словаря // Проблемы фразеологии. Исследования и материалы. М.; Л.,1964.

© Толибов И. М., Шабанов О. А., 2018

УДК 81'373.21

Клишева А.К.
Студентка магистратуры
1 курс, факультет «Иностранных языков»
Омский государственный педагогический университет
Россия, г.Омск

СТРУКТУРНО-СЕМАНТИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ТОПОНИМОВ В АНГЛИЙСКОМ И ФРАНЦУЗСКОМ ЯЗЫКАХ

Аннотация: *Статья посвящена структурно-семантическим особенностям топонимов в английском и французском языках. Цель данной работы состоит в выявлении интегральных и дифференциальных черт в принципах образования топонимов в английском и французском языках*

Ключевые слова: *ономастика, топоним, топонимика.*

Annotation: *The article considers the peculiarities of the semantic of the English and French toponyms. The purpose of the work is to define common and different features in the methods of formation of English and French toponyms.*

Key words: *onomastics, toponym, toponimy.*

Топонимы зачастую принадлежат к так называемой безэквивалентной лексике. Это означает, что смысл названий городов и природных объектов может быть обусловлен уникальной историей данного места, историей ее осмысления носителями определенного языка и определенной культуры. Такие названия неизбежно носят на себе отпечаток языковой картины мира народа-носителя языка и могут быть непонятны носителям другого языка и культуры и могут не переводиться на другие языки с полным сохранением смысла. Топонимы принадлежат к безэквивалентной лексике. В словаре С.И. Ожегова и Н.Ю. Шведовой топоним определяется как «*собственное название отдельного географического объекта (населенного пункта, реки, угодья и др.)» [1, с.2017]*.

По определению лингвиста А.В. Суперанской топоним - *«собственное имя любого географического объекта, в том числе ойконим, гидроним, ороним, урбаноним, годоним, агороним, дромоним» [2, с.175]*.

Изучением топонимов занимается наука топонимика. Топонимика является разделом ономастики, которая изучает имена собственные и историю их возникновения.

По характеру обозначаемого объекта выделяются такие топонимы, как ойконимы, гидронимы, космонимы, оронимы, урбанонимы, годонимы, агоронимы и дромонимы.

По величине обозначаемого объекта топонимы обычно делятся на: макротопонимы – названия географических объектов значительного размера и отличающиеся устойчивостью и закрепленностью в соответствующих справочниках; микротопонимы – названия небольших объектов местного значения – полей, лесов, холмов и т.п.

По лексическому составу топонимы бывают: одиночными словами, словосочетаниями, топонимическими фразеологизмами.

Топоним может образовываться семантическим путем, т.е. без присоединения к основе аффикса, с присоединением аффикса, путем словосложения, конверсии, а также (обычно это вторичные топонимы, образованные от других топонимов) путем сокращения, стяжения, фонетической трансформации и т.д.

По лексико-семантическому критерию топонимы происходят от: антропонимов, от названий животных или растений, от названий особенностей ландшафта, от наименований видов деятельности, от названия цветов и оттенков и так далее.

Проанализируем топонимы в английском и французском языках с указанием их признаков.

Приведем пример анализа топонимов английского языка:

- Nottingham. По тематике топоним относится к ойконимам (город, адм. ц. графства Ноттингемшир в Великобритании). По лексическому составу – слово. Топоним происходит от антропонима Snot, суффиксов -inga и – hām (усадьба, ферма), т.е. «участок, принадлежащий семье человека по имени Снот». Следовательно, способ образования данного топонима – морфологический, а источник происхождения - антропоним.
- Ben Nevis. По тематике топоним относится к оронимам (гора в Грампианских горах в Шотландии). По лексическому составу – словосочетание. Топоним происходит от кельтского слова «beinn», что значит «гора» и слова «nibheis» - «злобная». Источник образования топонима – характерный признак, а по способу образования он составной.
- Beverley. По тематике топоним относится к ойконимам (город в регионе Йоркшир и Хамбер). По лексическому составу – слово. Топоним происходит от кельтского «beaver lodge» - нора бобра. Источник образования топонима – зооним и особенность ландшафта, а по способу образования он составной.
- Derby. По тематике топоним относится к ойконимам (город в Англии). По лексическому составу – слово. Топоним происходит от зоонима «djúr» (олень) и признака объекта –bý (ферма). По способу образования топоним морфологический.
- Cambridge. По тематике данный топоним принадлежит к ойконимам (город на востоке Англии). По лексическому составу - слово. Топоним происходит от гидронима Cam и староанглийского слова «brycg» - «мост через реку Кам». Источники образования топонима – гидроним и расположение. Способ образования – составной топоним.

Пример анализа топонимов французского языка:

- Vienne. По тематическому критерию топоним принадлежит к гидронимам. По лексическому составу это одиночное слово. Топоним образован от кельтского корня «vindo» (белый). Следовательно, источник происхождения – цветовой признак, а способ – фонетическая трансформация.
- Vosges. По тематическому критерию топоним принадлежит к оронимам. По лексическому составу – к словам. Топоним происходит от

кельтского «vos» - пик. Таким образом, источником происхождения является характерный признак, а способом образования – морфологический (vos – Vosegus – Vosges).

- Garonne. По тематическому критерию топоним принадлежит к гидронимам. По лексическому составу – к словам. Топоним образован от двух основ – «gar» - камень, скала, и «onno» - река. Следовательно, источник происхождения топонима – особенности ландшафта, а путь образования – составной топоним.
- Lorraine. По тематическому критерию топоним принадлежит к хоронимам. По лексическому составу – словам. Происходит топоним от имени владельца земли в левобережье среднего течения Рейна – Лотаря – которые стали называться «Lothari regnum» - гос-во Лотаря. От этого названия нем. «Lotharingen» - люди Лотаря (суффикс –ing обозначает потомков и зависимых). Следовательно, он образован от антропонима путем словосложения и фонетической трансформации.
- Tours. По тематическому критерию данный топоним принадлежит к ойконимам. По лексическому составу – к словам. Топоним образован от «туронов» – древнего поселения галльского племени. Следовательно, источник происхождения топонима – этноним, а путь образования – сокращение.

В результате анализа 100 английских и 100 французских макротопонимов, зафиксированных в топонимических словарях А. Миллза и Е. М. Поспелова, были выделены следующие особенности семантики национальных топонимов. В большинстве своем словари топонимов и географических названий описывают ойконимы (названия населенных пунктов), однако встречаются также такие единицы, как гидронимы (названия водных объектов), хоронимы (названия различных территорий) и реже оронимы (название объекта рельефа местности). Это дает возможность сделать вывод, что данные единицы представляются составителям словарей наиболее важными.

Исследованные топонимы имеют происхождение от антропонимов, характерных признаков, особенностей окружающего ландшафта, культурно-значимых событий и объектов, фитонимов, зоонимов, этнонимов.

Большинство топонимов английского и французского языков по лексическому составу являются словами, меньшинство словосочетаниями.

Главное отличие английских топонимов от французских – в том, что основная часть английских топонимов имеет значение антропонима (личное имя или название деятельности), тогда как среди французских топонимов основную группу составляют единицы со значением этнонима, названия народности. Это отличие можно объяснить тем, что, благодаря положению Британских островов, они гораздо меньше, чем территория современной Франции, становились частью пути миграции различных народов, поэтому этнический состав Британии всегда был более однороден, чем во Франции.

Сходство в семантике национальных топонимов проявляется в группах со значением характерного признака, деталей окружающего ландшафта и культурно-значимого события или объекта. Этих топонимов среди проанализированных нами сравнительно немного. Они, чаще всего, обозначают размер объекта, его сущность (например, «вода, текущая вода, большая вода» для гидронимов, «холм, высота, поляна, лес, брод» для других групп топонимов, а также «церковь, часовня» для ойконимов, построенных на месте указанного объекта). Данные семантические особенности являются отражением аналогичных для обоих народов процессов номинации по наиболее заметному или значимому признаку.

Кроме этого, встречаются единичные случаи топонимов со значением цвета среди французских и со значением зоонимов / фитонимов среди английских языковых единиц. Но, как нам кажется, данных единиц слишком мало, чтобы делать относительно их какие-либо выводы.

Использованные источники:

1. Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка. М.: ИТИ Технологии, 2006 г.

2. 35. Суперанская А. В. Что такое топонимика? / А. В. Суперанская. – М. : Наука, 1984. – 182 с.

УДК 811.111-26

Федотова К.Е.
Студент магистратуры
1 курс, факультет «Филология и журналистика»
Самарский Университет
Россия, г. Самара

СТРУКТУРНО-СОДЕРЖАТЕЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ МЕДИЙНЫХ ТЕКСТОВ

Аннотация. Фокус внимания современной лингвистики сосредоточен на медийных текстах, так как они отражают реальность и фиксируют все изменения, происходящие в языке. В статье рассматривается несколько взглядов на определение масс медийного текста. Кроме того, в статье освещаются основные особенности этих текстов.

Abstract. Modern linguistics focuses on media texts as they reflect the reality and fix all the changes in our language. The article explores several perspectives on the notion of media texts. Apart from that the main characteristics of media text are discussed.

Ключевые слова: текст масс медиа, медиа топик, публицистика, медиа культура, газетный текст, телевизионный текст.

Key words: mass media text, media topic, journalism, media culture, newspaper text, TV text.

Вторая половина XX века знаменовала собой скачок в развитии СМИ и информационных технологий. Это изменение повлияло на процесс употребления и распространения слова, а так же сказалось на характере изменений, происходящих в языке. На сегодняшний день, тексты массовой информации представляют собой распространенную форму существования языка.

С тех пор как СМИ начали свое стремительное развитие, гуманитарные науки, в частности лингвистические, все чаще стали обращаться к медиатекстам как к объекту исследований, что объясняется интересом к изменениям, происходящим в языке. Именно тексты массовой коммуникации, отражая ежедневно меняющуюся реальность, фиксируют все эти изменения.

Термин “медиатекст” появился в 90х годах прошлого столетия в англоязычных научных трудах. Данный термин довольно скоро вошел в активное употребление, как на национальном, так и на международном уровнях. Такое скорое его укрепление объяснялось растущим интересом исследователей к медиаречи, ее особенностям и функционированию.

Над проблемой определения понятия медиатекста работали многие ученые, как зарубежные, так и отечественные. В отечественной лингвистике этот термин впервые появляется в исследованиях Т.Г. Добросклонской.

Представляется целесообразным привести несколько определений этого понятия. Согласно А. Белла, чтобы понять, что такое медиатекст, нужно выйти за пределы классического понимания собственно текста как последовательности написанных или напечатанных слов. Понятие медиатекста на самом деле гораздо шире, так как включает звуки, голос, музыку, визуальные образы. Иными словами, медиатексты являются отражением технологии, которые используются для их производства и распространения.

Медиатекст – это динамичное единство языковых и медийных признаков, существующее на трех уровнях медиаречи: словесный текст, графическое изображение, звук.

Лингвистами выделяется ряд языковых особенностей, характерных для медиатекстов:

1) Усредненность языковой нормы и отказ от индивидуально-авторских способов подачи информации;
2) Документальность медиаречи. Все факты, мнения, идеи, представленные в медиатекстах, являются достоверными.
3) Присутствие текстовой модальности, которая проявляет себя в авторских оценках, суждениях о том или ином предмете.

Помимо вышесказанного, медиа тексты характеризируются высокой динамичностью, которая обусловлена тем, что медиа тексты не бывают закончены, они всегда находятся в процессе создания. Явления, события, которые описываются в медиа текстах, постоянно изменяются, обновляются и развертываются в пространстве и времени.

Динамический аспект медиа текстов существует на трех уровнях: внутритекстовом, надтекстовом и гипертекстовом.

Внутритекстовой уровень соотносится со словесной стороной представления действительности в тексте. Этот уровень отражает средства, использованные для описания реальности в медиа текстах.

Надтекстовой уровень – являет собой отношения автора и читателя, их взаимодействие.

Гипертекстовый уровень отражает вовлеченность медиатектсов в поток информации. Любой текст перекликается с другими текстами, даже если их связь не лежит на поверхности. Тексты в человеческом сознании бытуют как гипертексты, содержащие миллионы связывающих их ассоциативных нитей.

Большая часть особенностей медиатекста обусловлена его социально-регулятивным характером. Медийные тексты зачастую используются как средство толкования и воспроизведения действительности, формируя взгляды адресатов на мир. Так же, медиа тексты обладают влиянием на процессы, протекающие в обществе, как в отдельно взятом, так и в мировом масштабе.

Медиатекст – это объемное явление, имеющее много уровней. Концепция медиатекста дополняется системой определенных устойчивых параметров, таких как: способ создания текста, форма создания текста, форма его воспроизведения, канал передачи, функционально-жанровый тип текста, тематическая доминанта или принадлежность к тому или иному устойчивому медиа топику.

По способу создания текста медиатекст подразделяется на авторский и коллегиальный. Это подразделение зависит от того, сколько человек работает над созданием медиатекста. Авторским текстом считается тот текст, который содержит указание на одного автора, как например репортаж корреспондента. Коллегиальные тексты – это многочисленные материалы, предоставляемые информационными агентствами.

Существование медиа текстов специфично по отношению к дихотомии “речь устная – речь письменная”. Так, многие тексты массовой коммуникации, изначально созданные в устной форме, адресат получает в письменной и наоборот. Например, интервью в журнале или газете, или речь диктора, читающего текст с бегущей строки. Для того чтобы отразить особенности медиатекста, нужно принимать во внимание каким способом он был создан и каким воспроизведен.

Канал передачи, или иными словами средство массовой информации, в пределах которого создан текст, так же играет большую роль для типологического описания медийных текстов. Любое СМИ, будь то пресса, Интернет, телевидение определяются рядом медийных признаков, имеющих значительное влияние на лингвистические и форматные особенности медиа текстов. Например, газетный текст может быть дополнен иллюстрациями, фотографиями, телевизионный текст – видеорядом.

Бытование слова в современной массовой коммуникации динамично и эта динамичность служит причиной того, что жанры текстов находятся в

постоянном движении. Именно поэтому параметр функционально-жанровой принадлежности медиатекста очень важен. Все множество разнообразных текстов СМИ может быть классифицировано по трем функционально-жанровым типам, которые отличаются друг от друга определенными характеристиками их содержания и формы.

Так, Т.С. Добросклонская выделяет новостные тексты, информационную аналитику и тексты публицистические, которые в англоязычной научной традиции принято обозначать термином «feature».

Принимая во внимание все, о чем говорилось выше, мы можем предложить следующее определение медиа текста: медиатекст – это лингвистически специфичный продукт медиа культуры, который характеризуется динамическим характером и социально-регулятивной природой.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Арутюнова, Н.Д. Дискурс / Н.Д. Арутюнова //Лингвистический энциклопедический словарь / Гл. ред. В.Н. Ярцева – М. : Сов. Энциклопедия, 1990. – С. 136–137.
2. Володина М.Н. Язык СМИ как объект междисциплинарного исследования: Учебное пособие. - М.: Изд-во МГУ, 2003. – 89 с.
3. Добросклонская Т.Г. Вопросы изучения медиатекстов / Т.Г. Добросклонская – М., УРСС, 2005. – 300 с.
4. Карасик, В.И. О типах дискурса /В. И. Карасик// Языковая личность: институциональный и персональный дискурс: сб. статей.– Волгоград, 2000.– С. 5–20.
5. Курьянов, Е.И. Англо-русский словарь по средствам массовой /Е. И.Курьянов.- М.: Московская международная школа переводчиков, 1993. – 320 с.
6. Buja, Elena. The Discourse Analysis of a Newspaper Article/ /E. Buja//ActaUniversitatisSapientiae, Philologica. – 2010.–№5. – С. 259–271.
7. Crystal D. Encyclopedia of the English Language. Cambridge University Press, 2000 – 88 с.

Чугунова А.В.
студент
4 курс, факультет «Институт Педагогики и Психологии»
Оренбургский государственный педагогический университет
Россия, г. Оренбург
Научный руководитель: Елфимова М.М.,
кандидат психологических наук
доцент кафедры возрастной и
педагогической психологии
института Педагогики и Психологии
Оренбургского государственного педагогического университета

СТРУКТУРНО-СОДЕРЖАТЕЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ О БРАЧНОМ ПАРТНЕРЕ В ПОЗДНЕМ ЮНОШЕСКОМ ВОЗРАСТЕ

Аннотация: *в статье представлен теоретический анализ подходов к понятию представлений о брачном партнере в позднем юношеском возрасте. Рассмотрены структурные компоненты, которые входят в это понятие и важность изучения представлений о брачном партнере именно в позднем юношеском возрасте.*

Ключевые слова: *представления, брачный партнер, представления о браке, юность, юношеский возраст, познание человека.*

Annotation: *The article presents a theoretical analysis of approaches to the concept of representations about a marriage partner in late adolescence. Structural components that are included in this concept and the results of studying the ideas about the marriage partner in the late adolescent age are considered.*

Key words: *representations, marriage partner, ideas about marriage, adolescence, adolescence, cognition of a person.*

В жизни почти каждого человека есть очень важный выбор, который требует принятия весьма обдуманного решения. В своей жизни мы делаем множество выборов, к которым относиться выбор рода занятий, профессии, места жительства, друзей. Но самый главный выбор, наверное, который требует от нас обдуманного решения – это выбор брачного партнера. Этот выбор будет влиять существенно на все сферы нашей жизни, а так же определяет, будем ли мы счастливы.

Этот выбор, выбор будущего супруга, зависит от множества факторов, которые включают в себя представление об идеальном партнере, более или менее осознаваемый образ которого имеется у каждого. В создании этого образа участвуют собственный опыт, опыт родительской семьи, литературные и киногерои, социальные стереотипы и идеал, который существует в группе людей, чье мнение значимо для конкретного человека. Идеальный образ со временем начнет сопоставляться с реальным, и отрицательные характеристики партнера перемещаются в центр внимания. Если реальный

образ кардинально отличается от идеального, а ожидания от брака не оправдались, в семейных отношениях происходит кризис.

Несмотря на то что исследования в этой сфере многочисленны, проблема представлений о брачном партнере, являясь ключевой для формирования и развития личности и общества в целом, разработана явно недостаточно, что приводит к слабости теоретических, методологических и практических знаний. Основные затруднения у молодых людей в создании образа будущего брачного партнера. Что позволяет нам сформулировать проблему исследования как противоречие между: свойственным юношескому возрасту стремлением найти себе надежного спутника жизни и отсутствием четких представлений о подходящих для супружества личностных качествах.

В психологии достаточно полно изучены: готовность личности к созданию семьи (Кочкарова Ф.Я., 2006) и ее структурно-ролевая организация (Долакова З.М., 2006; Дружинин В.Н., 2000); особенности развития брачных отношений (Ковалев СВ., 1987) и влияние семьи на психическое здоровье членов семьи (Дрыгваль Л.Е., 2007); различные формы дисгармонии (Кратохвил С, 1991; Крюкова Т.А., Сапоровская М.В., Куфтяк Е.В., 2005; Соломатина Е.М., 2007; Тащева А.И., 1987). Изучение представлений, связанных с брачно-семейной сферой, достаточно прочно вошло в арсенал науки последних десятилетий. Так, наряду с выяснением представлений подростков и юношей о своем будущем (Прусова Э.В., 2006), уже реализованы исследования их представлений о сексуальных отношениях и их последствиях (Аристова Н.Г., 1990), о будущей семейной жизни (Прихожан А.М., 1981), о родительстве (Девятых С.Ю., 2006).

Изучение структурно-содержательных особенностей получило меньшее развитие в психологии, что позволяет нам говорить об актуальности данной темы. Особую актуальность приобретает изучение представлений о брачном партнере и их особенностей в юношеском возрасте. В исследованиях С.В. Мерзляковой отмечено, что юношеский возраст является сензитивным периодом развития семейных ценностей, культивирования семейного образа жизни в молодежной среде. Как пишет автор, в юношеском возрасте формируется морально-психологическая готовность к семейной жизни, которая проявляется в сближении, совпадении, как 3 духовных, так и физических устремлений по отношению к определенному партнеру, выражается в реалистичных представлениях о материально-финансовой стороне жизни семьи, сформированности чувства долга по отношению к супругу и семье в целом.

Рассмотрением представлений в контексте общей психологии занимались И.М. Сеченов, П.П. Блонский, Л.С. Выготский, С.Л. Рубинштейн, А.В. Запорожец и др. Представления определялись ими как воспроизведенные образы предметов, которые основаны на прошлом опыте и являются «ступенькой» от единичного образа восприятия к понятию и обобщенному представлению, знанию.

Желудева С.В. в своей работе ссылается на мнение А.М. Шахнаровича и Н.М. Юрьевой, которые объясняют, что представления о брачном партнере характеризуются образностью, функциональной компенсаторностью, эмоциональной окрашенностью и оценочностью [3].

Т.М. Мишина в 1983 году в понятийный аппарат в психологии впервые ввела такой термин как «представление о браке, чтобы обозначить феномен семейного самосознания и подразумевающего под собой определенное целостное, интегрированное образование. Схожим с понятием является понятие «внутренняя картина семьи» – субъективное переживание происходящего в семье, образ семьи глазами ее членов, «видение» семьи изнутри [9]. В целом, представления о брачном партнере является достаточно устойчивой переменной, влияние которую оказывают только существенные факторы-стрессоры или дестабилизаторы, или наоборот стабилизаторы [2]. Представления о брачном партнере являются стойким эмоциональным явлением или чувством, проявляющимся либо в эмоциях, которые возникают при определенных ситуациях, либо разнообразных мнениях, оценках сравнениях [9]. Представления о брачном партнере сказываются на большинстве сфер семейной жизни, формируют оценки тех или иных сфер жизни, обобщая их. Непосредственное влияние представления о брачном партнере оказывают на устойчивость супружества. Из многочисленных исследований таких авторов как, В.В. Коваль, Ю.Л. Латешева, Ю.Л. Сироткин, следует, что представления о брачном партнере играют большую роль не только в поддержании стабильности семьи и благоприятного эмоционального фона, но и влияют на становление и развитие родительства и представлений о нем [6].

Отметим что прямого определения «представления о брачном партнере» в психологической науке не введено. Многие исследователи, такие как А.А. Бодалев, Г.М. Андреева, В.Н. Панферов, Т.М. Мишиной, А.М. Шахнаревич, рассматривали это понятие через понятие «представления» и понятие «представление о другом человеке». Главным источником формирования субъектного опыта, находящего воплощение в системе представлений о будущем брачном партнере, являются образы, мысли и чувства, возникающие в актах межличностного взаимодействия. Данная проблематика входит в проблемную область обширного исследовательского пространства современной психологической науки, раскрывающего особенности восприятия и познания человека человеком.

Человек познается во всех важных для взаимодействия людей аспектах. Существует восемь основных категорий, которые интерпретируются на основе визуальной части невербального поведения человека: действия, свойства, состояния, отношения, взаимодействия, интеллектуально-волевые процессы, статус, роль человека и, наконец, эмоционально-оценочные суждения, играющие направляющую роль во взаимопознании и формирующие определенный фон, на котором происходит интерпретация, считываются представления о намерении людей в общении, так же

образование, национальность, физический облик, виды деятельности, свойства характера, темперамента, способности и т.д. [8].

В целом же, познание человека человеком представляет собой диалектическое единство двух условно различных процессов: выделения (наблюдение, оценка, отбор признаков, качеств, свойств объекта) и приписывания данному человеку определенных признаков. На основе сочетания этих процессов происходит формирование представлений о другом человеке.

Анализ феномена представлений о брачном партнере, позволяет сделать вывод о том, что ученые рассматривают его через понятия познания и восприятия другим человеком, что позволило нам сформулировать своё определение представлений о брачном партнере – это воспроизведенные образы, основанные на прошлом опыте а так же формирующиеся на основе оценки внешнего вида партнера и поведения в условиях непосредственного общения и совместной деятельности. Представления формируются и могут изменятся под влиянием времени, обстоятельств и событий.

В психологических исследованиях чаще можно встретить описание представлений в целом, но мало кто говорит о компонентах, которые входят в представления о брачном партнере. Представления о брачном партнере – являются результатом социального восприятия и продуктом познания социального мира. Особенности того кто воспринимает зависят от его субъективных и объективных характеристик. Эти особенности будут влиять на глубину, всесторонность и скорость познания другого человека. Г.М. Андреева относит к ним пол, возраст, национальность, социальный интеллект, психические состояния, состояние здоровья, установки, опыт общения, профессиональные и личностные особенности [1].

Формирование представлений о будущем брачном партнере, в целом подчиняясь общим закономерностям образования представлений о другом человеке, обладает некоторыми особенностями. И.С. Кон отмечал, что представления о том, каким должен быть будущий супруг, начинают формироваться на основе первого опыта любовных отношений. Они служат своеобразным эталоном выбора и критерием оценки партнера [7].

В настоящее время многие исследователи (Зацепин В.И., Андреева Т.В., и др.) указывают на ряд особенностей, которые характеризуют установки и ожидания по поводу брачного партнера. В.И. Зацепин, указывает, что средний желаемый супруг по своим положительным качествам превосходил «среднего» реального юношу из непосредственного окружения девушек студенток, аналогично юношам студентам идеальная супруга представлялась в виде женщины, которая была не только лучше реальных девушек, но и превосходила их самих по уму, честности, веселью и трудолюбию [4]. То есть первыми из составляющих структуры представлений о брачном партнере являются физические и личностные качества. В настоящее время наблюдается приоритет личных качеств партнера, а не социальных характеристик при выборе супруга. Т.В. Андреева установила, что значительная часть девушек

выдвигает полный набор всех теоретически возможных качеств человека – от красоты, ума, сильной воли и прекрасных свойств характера до финансовой обеспеченности [1]. При этом многие требования выражены весьма категорично, их основной смысл сводится к тому, «чтобы ставил мои интересы в центр своей жизни». Неудовлетворение хотя бы части этих ожиданий в браке приводит к разрыву отношений, несмотря на наличие детей [1].

Процесс поиска и выбора потенциального брачного партнера представляется как последовательное изучение будущего супруга в соответствии с определенными структурными компонентами. О.А. Карабанова выделяет следующие компоненты и модели выбора брачного партнера, которые мы может соотнести с компонентами структуры:

1. модель стимул-ценность-роль» включает в себя последовательные отбора стадии супруга: 1) «стимульная стадия» выбор партнера определяется внешними факторами (физическая привлекательность, социальный статус, профессия и пр.) и оценкой его достоинств референтной группой (родители, друзья и т.д); 2) «ценностная стадия» изучение ценностей, потребностей, мотивов и интересов партнера, определение сходства и различий со взглядами, ценностями и идеалами самой личности; 3) «ролевая стадия» исследование совместимости ролей, которые смогли бы выполнять партнеры в будущей семейной жизни.

2. модель фильтров Дж. Ри представляет собой систему фильтров, последовательно сужающих круг возможных избранников, отсекая неподходящих: 1) возможность систематических и регулярных контактов с партнером; 2) внешняя привлекательность (соответствие претендентов черт лица, телосложения, возраста индивидуальном у идеалу красоты); 3) принадлежность партнеров к одному «социально-психологическому миру», которая определяет сходство различия ценностей, установок, привычек, образа жизни, 4) сходство установок и ценностей в отношении к браку и семейной жизни; 5) оценка комплементарности удовлетворения значимых потребностей предполагает установление способности каждого из партнеров отвечать своим поведением потребностям другого; 6) фильтр социальной готовности к заключению брака в современной России оптимальный «брачный период» от 20 до 30 лет, однако в последние годы наблюдается тенденция к более позднему заключению брака как у мужчин, так и у женщин;

3. модель комплементарности партнеров основана либо на принципе дополнительности потребностей партнеров, либо компенсации собственных недостатков;

4. модель поиска «идеального партнера предполагает соответствие качеств партнера представлениям субъекта выбора об идеале мужчины или женщины [5].

Таким образом, опираясь на работы О.А. Карабановой, В.И. Зацепина, можем выделить следующую структуру представлений о брачном партнере: 1. внешних факторов (физическая привлекательность, социальный статус, профессия и пр.) (Карабанова О.А.); 2. личных качеств партнера (В.И.

Зацепин) ; 3. ценностей, потребности и интересов партнера (В.И. Зацепин); 4. совместимость ролей, которые смогли бы выполнять партнеры в будущей семейной жизни (Карабанова О.А.); Представления о браке и семье в позднем юношеском возрасте, по сравнению с предыдущим возрастным периодом, получают значительное развитие. Как и остальные группы представлений, они изменяются не только в количественную сторону, но и изменяются качественно: дифференцируются, становятся более детализированными, отвечающими действительности, структурируются в более сложные образования.

Использованные источники:

1. Андреева Т.В. Семейная психология: учеб. пособие / Андреева, Т.В. – Санкт -Петербург: Речь, 2004. – 200 с.
2. Волков, Б.С. Возрастная психология. В 2 частях. Часть 2. От младшего школьного возраста до юношества / Б.С. Волков. – М.: Владос, 2010. – 344 с.
3. Жолудева, С.В. Психологическая готовность к браку на разных этапах периода взрослости [Электронный ресурс]/ С.В. Жолудева –Ростов на Дону: южный фед. ун-т, 2009. –239 с. – Режим доступа: http://www.dissercat.com/content/psikhologicheskaya-gotovnost-k-braku-na-raznykh-etapakh-perioda-vzroslosti, свободный. – загл. с экрана.
4. Зацепин, В.И. О жизни супружеской / В.И. Зацепин. – М.: Молодая гвардия, 1978. – 144 с.
5. Карабанова, О.А. Психология семейных отношений и основы семейного консультирования: учеб. пособие / Карабанова, О.А.. – М.: Гардарики, 2005. – 320 с.
6. Коваль, В.В. Подростки из неполных семей: особенности самоотношения / В. В. Коваль. // Мир науки, культуры, образования. – 2011. – № 2. – С. 32-43.
7. Кон, И.С. Психология юношеского возраста (Проблемы формирования личности): Учеб. пособие для студентов пед. ин-тов / И.С. Кон. – М.: Просвещение, 1979. – 175 с.
8. Лабунская, В.А. Экспрессия человека: общение и межличностное познание / В.А. Лабунская. – Ростов н/Д: , 1999. – 608 с.
9. Мишина, Н.Т. Психологические основы формирования семьи: монография / Мишина, Н. Т. – Пятигорск: Рекламно-информационное агентство на КМВ, 2015. – 272 с.
10. Панферов, В.Н. Общая психология. Теоретические основы. Учебник и практикум / В.Н. Панферов, А.В. Микляева. – М.: Юрайт, 2016. – 298 с.

Косых Е.С., доц., к.и.н.
Стерлитамакский филиал БашГУ
Россия,город Стерлитамак
Кагарманова Г.Д., Ишбулдин А.И.
Студенты 1 курса юридического факультета
Стерлитамакского филиала БашГУ
Россия, Стерлитамак

СУД ПРИСЯЖНЫХ (ГАЛИЭЯ) В АФИНАХ

Аннотация: *в данной статье рассматривается значение суда присяжных в Афинах, его структура, требования вступления на должность, а такжезадачи по охране афинской демократии.*

Ключевые слова: *суд присяжных, высший орган, компетенция, сторона защиты, сторона обвинения.*

Annotation: *this article examines the importance of the Court of Assizes in Athens, its structure, the requirements for entry into office, as well as the task of protecting Athenian democracy.*

Key words: *jury trial, supreme body, competence, defense, prosecution.*

Одним из важнейших органов афинской демократии являлся Суд присяжных- галиея. Согласно приданию суд присяжных был создан еще во времена Солона в VII-VIвв. до н.э. В V-IV века роль галиеи возрастает, её влияние в государственной жизни стало довольно высоким. Отличительными чертами афинского суда того времени были: многолюдность суда, публичность его заседаний под открытым небом и безапелляционность решений.[10] Суд присяжных считался у греков неотъемлемой принадлежностью и необходимым условием демократического строя, деятельное участие в отправлении правосудия входило в само понятие гражданина греческой общины, как это определял Аристотель. Именно поэтому, первая организация суда в Афинах, являлась делом первого представителя афинского демоса, Солона. Согласно законам Солона была создана судебная коллегия, состоявшая из большого количества судей, дикастерий, члены которого назначались с помощью жребия. Кстати, некоторые дела решались дикастерием в качестве первой и единственной инстанции. Подробности судебной организации, которые нам известны, относятся приблизительно к эпохе с 450 до 322 годы до н.э. Не подлежит никому сомнению, что эта организация была только дальнейшим развитием начал, введенных в афинскую конституцию. В пору высшего развития демократии суд присяжных избирался в количестве 6 тысяч человек с помощью жребия, под наблюдением 10 должностных лиц, а если быть точнее

[10] Крашенинникова Н.А. Хрестоматия по истории государства и права зарубежных стран. -М.: НОРМА, 2004.-800с.

9 архонтов и их секретаря. К кандидатам выдвигались следующие требование: граждане должны быть не моложе 30 лет, иметь жизненный опыт и определенные знания. После своего избрания, граждане распределялись по 10 дикастериям (палатам) по 600 человек в каждой. Особо важные дела рассматривались на объеденном заседании нескольких дикастерий. Следует отметить, что избираться в гелиею можно было неоднократно, так как это вело к накоплению опыта, повышало профессионализм гелиастов. В свою очередь, судьи выбирались также при помощи жребия, от всех 10 фил в равном числе, по 600 человек. Судьи каждой филы подразделялись на 10 секций. В знак своего звания судья получал бронзовую марку, где было указано имя и отчество судьи, а также буква секции. При вступлении в должность судьи были обязаны дать общую присягу, где обещали судить по законам и народным постановлениям, а в случаях, законами не предусмотренных,- по совести.

Суд присяжных являлся высшим органом Афин, его компетенция была довольно широка. Судебные разбирательства проводились совместно с магистратом. В Афинах не существовало государственных обвинителей и защитников, как в судах нового времени, например. Обвинение и защита того времени носило больше частный характер. Обвинитель подавал заявление магистрату и тот, проведя предварительное расследование, передавал дело в суд. Судебный процесс основывался на принципе состязательности: сторона обвинения приводила аргументы в доказательство вины, а сторона защиты опровергала их. После этого гелиасты принимались за голосование; дело считалось завершенным в том случае, если за него проголосовало свыше половины членов палаты. В этом случае ответчик либо освобождался, либо подвергался наказанию. Как правило, наказание заключалось в тюремном заключение. В случае особо опасного правонарушения обвиняемого приговаривали к смертной казни или к лишению всех гражданских прав, а также к изгнанию. В Афинах была тщательно разработана процедура судебного процесса, большое количество опытных судей разбирали дела граждан, процедуры разработанные против подкупа делали афинскую судебную систему органом демократического строя. В распоряжение историков не найдено материалов, о несправедливых решениях афинских судей, что ещё раз говорит о том, что судьи при рассмотрении дел руководствовались принципом демократизма.[11]

На галилею была возложена задача по охране афинской демократии. Афинскую конституцию охраняли с помощью разбирательства, также еще одной мерой охраны афинской демократии являлась строгая отчетность всех должностных лиц.

В Афинах была тщательно разработана процедура судебного процесса, сюда входили самые опытные судьи. Кроме разнообразных судебных дел на галиею была возложена задача по охране афинской демократии. Например,

[11] Совет 500. URL: http://biofile.ru/his/24507.html

афинскую конституцию оберегали с помощью специального разбирательства («графэпараномон»). Его суть заключалась в следующем: любой афинский граждан мог выступить с заявлением, что некий закон, принятый Народным собранием, противоречит текущему законодательству. Как только такое заявление поступало, действие закона приостанавливалось и специальная палата галиеи приступала к рассмотрению жалобы. Если жалоба признавалась действительной, то неправильно принятый закон отменялся, а его автору грозил большой денежный штраф. Ещё одной охранительной мерой Афинской демократии являлась постоянная отчетность всех должностных лиц. Например, если магистрат решил уйти со своего поста после годового исполнения обязанностей , он должен был отчитаться в Народном собрание или в Совете 500. Всё это было необходимо для того, чтобы частная сменяемость судей не привела к коррупции и злоупотреблением служебным положением.[12]

Таким образом, из всего вышесказанного следует сделать вывод, что суд присяжных- суд, разбирающий и разрешающий уголовные и гражданские дела с участием присяжных заседателей. Такая организация судебного разбирательства дел, при которой суд четко подразделяется на две части: одну составляют судьи-профессионалы, а другую- присяжные заседатели. Судебная система в Афинах в 5-6 веке до н.э. была наиболее хорошо развита и продумана. Согласно историческим данным, она успешно справлялась со своими функциями в сложных исторических условиях, могла решить проблемы политического, экономического, культурного характера.

Список литературы:

1. Совет 500. Электронный ресурс: URL: http://biofile.ru/his/24507.html
2. Крашенинникова Н.А. Хрестоматия по истории государства и права зарубежных стран. -М.: НОРМА, 2004.-800с.
3. Черниловский З.М. Всеобщая история государства и права-М.: Юристъ, 2002 -576с.

[12] Черниловский З.М. Всеобщая история государства и права-М.: Юристъ, 2002 -576с.

УДК 33.336

Окорокова О.А., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Финансов»
Кубанский государственный аграрный университет имени
И. Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Болдырев В.А.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Финансы и кредит»
Кубанский государственный аграрный университет имени
И. Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

СУЩНОСТЬ БЮДЖЕТНЫХ РИСКОВ В РЕГИОНАЛЬНОМ БЮДЖЕТЕ НА ПРИМЕРЕ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Аннотация: *Статья посвящена обзору бюджетных рисков на примере Краснодарского края. Было рассмотрено состояние бюджета Краснодарского края на 2017-2018 года и сделано предложения по оптимизации бюджетных рисков.*

Ключевые слова: *Краснодарский край, бюджетные риски, региональные бюджетные системы, оптимизация рисков, снижение бюджетных рисков, оптимизация расхода бюджета.*

Annotation: *The article is devoted to the review of budget risks on the example of the Krasnodar region. The state of the budget of the Krasnodar region for 2017-2018 was considered and proposals were made to optimize budget risks.*

Key words: *Krasnodar region, fiscal risks, regional budget systems, the optimization of the risk, reducing budget risks, optimization of budget expenses.*

Государственное регулирование играет ведущую роль в формировании и развитии экономической структуры любого современного общества. Государственное регулирование основывается главным образом на финансовый механизм - финансовая система общества, основным звеном которого является государственный бюджет. [1]

Создание централизованных фондов и воздействие на создание децентрализованных фондов позволяет обеспечить возможность выполнения функций, возложенных на органы государственной власти. Государство может сделать это только через финансовую систему. [2]

Государственный бюджет является главным средством мобилизации и расходования государственных ресурсов. Он дает политической власти реальную возможность повлиять на экономику, финансировать ее структурную перестройку, стимулировать формирование приоритетных секторов экономики, гарантировать социальную поддержку наименее защищенным слоям населения.

При анализе бюджетной системы на предмет устойчивости главное значение имеют параметры системы, относящиеся к факторам нестабильности. Такие факторы дестабилизируют бюджетную систему,

воздействуя на определенный параметр ее функционирования, что непосредственно вызывает ее нестабильность. Такие параметры считаются критическими параметрами бюджетной системы.

Под бюджетным риском понимается количественно измеримая неопределенность, приводящая к потерям бюджета, и бюджетный риск определяется как отклонение фактического исполнения бюджета субъекта Российской Федерации от запланированных бюджетных назначений.

Экономическая природа бюджетного риска проявляется в процессе формирования доходов и осуществления расходов соответствующего бюджета и характеризуется возможными их отклонениями от планируемого размера. Важной характеристикой бюджетного риска является объективность его проявления для бюджета любого уровня, поскольку различные виды финансовых рисков сопровождают практически все виды и направления финансовой деятельности. При этом с объективной точки зрения, проявление бюджетного риска неизменно, несмотря на то, что ряд его параметров зависит от принимаемых управленческих решений.

Управление государственными финансами нацелено на обеспечение их устойчивости, поэтому управление бюджетным риском является неотъемлемым элементом управления государственными финансами. Управление бюджетными рисками связано с такими функциональными элементами управления государственными финансами, как финансовое планирования и прогнозирования, оперативное управление и финансовый контроль.

Управлением расходами региональных бюджетов занимаются преимущественно финансовые органы администраций субъектов РФ. Одной из основных проблем, мешающих вести работу по повышению эффективности расходования средств региональных бюджетов, является недостаточный уровень менеджмента в общественном секторе. В основе менеджмента должно лежать планирование бюджетных расходов в увязке с конкретными, видами общественных услуг, сравнительный анализ эффективности расходования бюджетных средств на основе сопоставимых индикаторов, мониторинга деятельности бюджетной сети по оказанию общественных услуг.

В 2017 году власти Краснодарского края сосредоточились на вливании наибольшей доли бюджетных средств в социальную политику (32,28%) и образование (28,33%). Внимание было также уделено общегосударственным вопросам (7,97 %), здравоохранению (7,66 %) и национальной экономике (7,18 %).

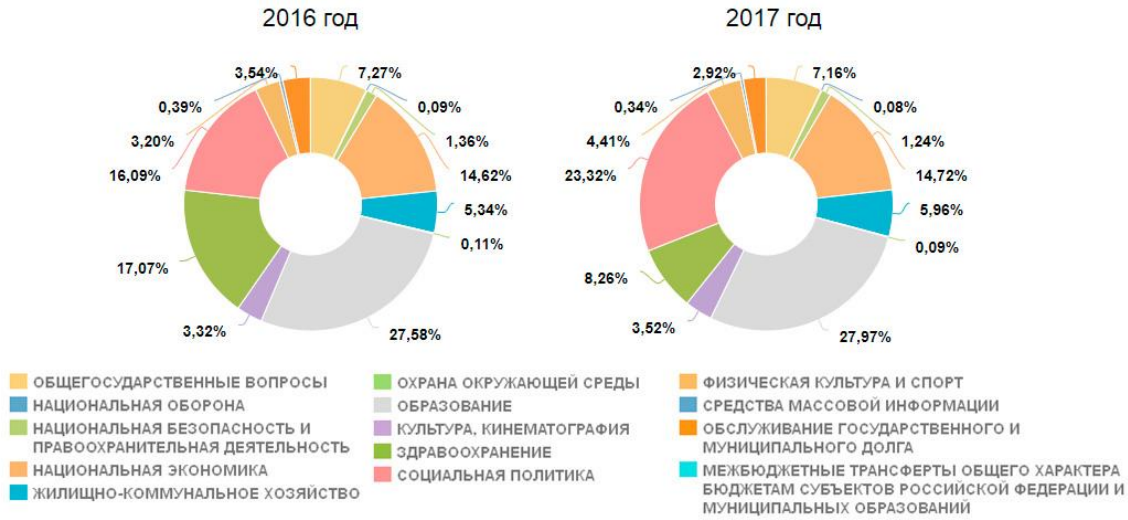


Рисунок 1 - Структура фактических расходов бюджета Краснодарского края

Бюджетирование охраны семьи и детства в социальной политике возросло на 10% в сравнении с показателями 2016 года. Благодаря данному финансовому влиянию, возросло материальное обеспечение социальных служб, что помогло исправить проблему недостатка профессиональных кадров. Здравоохранение в общей сумме расходов 2016 года составил 17,07%, но за последующий год он уменьшился до 8,26%. Финансирование сектора образования позволило повысить качество дошкольного и высшего образования за счет привлечения квалифицированных кадров и приобретения необходимого оборудования в учебных заведениях.

В 2019 – 2020 годах приоритетным направлением должно стать сохранение благоприятных условий налогообложения, для стимуляции развития инвестиционной деятельности, а также разработка качественно новых подходов применения налогоплательщиками установленных налоговых льгот.

Основным критерием получения налоговых льгот в Краснодарском крае должен стать выбор эффективности предоставляемых льгот, получение консолидированным бюджетом области экономического и социального эффектов.

Кроме того, следует продолжить оценку эффективности ранее предоставленных налоговых льгот и их отмены при отсутствии положительного результата.

Изменения в доходах регионального бюджета Краснодарского края в 2017 году по сравнению к 2016 году предусматривают сокращение суммы налоговых и неналоговых доходов регионального бюджета, в том числе: уменьшение налога на прибыль; налога, взимаемого в связи с применением упрощенной системы налогообложения; налога на доходы физических лиц; налога на добычу полезных ископаемых в Краснодарском крае.

Пытаясь минимизировать риски, администрация Краснодарского края в основном стараются применить способы, сопровождающиеся

административными мерами. Между тем они не только не стимулируют развитие налоговых доходов муниципалитетов, но и препятствуют росту экономики городов в целом. Ведь административные меры всегда сопряжены с двойными или даже тройными затратами для бизнеса.

Для снижения риска доходов региональных бюджетов необходимо:

1. Ограничить налогоплательщиков в праве «произвольного переноса» места уплаты налогов;

2. Стремиться создавать благоприятную экономическую конъюнктуру, как для предприятий, так и для населения.

3. Необходимо провести научно-исследовательскую работу для того, чтобы решить каков должен быть норматив отчислений из муниципальных бюджетов в региональные и федеральный;

Для устранения негативных последствий кризиса администрация Краснодарского края разработало список антикризисных мер по обеспечению стабильного функционирования экономики и социальной сферы Краснодарского края. В соответствии с этим планом приняты следующие меры по стабилизации экономической ситуации в регионе:

1. Дополнительные доходы, полученные в ходе исполнения областного бюджета, направлены на сдерживание роста расходов и сокращение государственного долга.

2. Сдержан рост существующих обязательств, в том числе повышение денежного содержания гражданских служащих. Оптимизированы бюджетные расходы.

3. Осуществляется мониторинг направления денежных средств на выплату заработной платы, мониторинг просроченной кредиторской задолженности.

Расходная часть бюджета Краснодарского края была сокращена в связи с сокращением доходов и необходимостью оптимизации расходов, в том числе сокращены расходы на аппарат управления, национальную экономику, расходы по капитальным вложениям и отраслям социальной сферы.

Необходимо провести инвентаризацию действующих расходных обязательств в Краснодарском крае. Однако новые обязательства могут быть приняты только при наличии ресурсов, необходимых для их выполнения.

Важнейшую роль в преодолении финансового кризиса играют механизмы и методы контроля, которые необходимо применять для правильной оценки возникающих рисков и их минимизации. Бюджетное планирование в Краснодарском крае должно основываться на консервативной версии прогноза.

Тщательный анализ текущих условных обязательств позволит оценить их объемы и продумать подходы к снижению бюджетных рисков, вызванных этими обязательствами. Кроме того, следует определить возможные варианты действий в случае, если условные обязательства придется исполнять.

Необходимо совершить переход к методам бюджетирования, которые будут ориентированы на результат. Эти методы должны сопровождаться

изменениями в работе органов финансового контроля Краснодарского края, связанными с дальнейшей координацией их работы и дифференциацией контрольных функций в зависимости от задач, стоящих перед органом финансового контроля, обеспечивающим методологическую и нормативную базу финансового контроля.

Большое значение имеет улучшение финансовой дисциплины всех участников бюджетного процесса, как органов исполнительной власти и органов местного самоуправления, так и бюджетных учреждений Краснодарского края.

Таким образом, необходимо продолжить развитие программно-целевых методов бюджетного планирования, а именно введение показателей в бюджетном процессе в рамках докладов о результатах и основных направлениях деятельности субъектов бюджетного планирования и ведомственных целевых программ в целях использования результатов достижения показателей, указанных в отчетах, при распределении средств между субъектами бюджетного планирования Краснодарского края.

Список литературы:

1. Горохова, Д.В. История становления и современный взгляд на управление бюджетными рисками субъектов Российской Федерации / Д.В. Горохова // РИСК: Ресурсы. Информация. Снабжение. Конкуренция. – 2012. - № III- 2012 июль- сентябрь. – С.180-185. (0,67 п.л.).

2. Горохова, Д.В. Управление бюджетными рисками субъектов Российской Федерации на современном этапе управления государственными финансами / Д.В. Горохова // Управление риском. – 2013. - № 1 (65). – С. 22-27. (0,76 п.л.);

3. Замятина, Н.В. О повышении устойчивости региональных и местных бюджетов / Н.В. Замятина // Региональная экономика: теория и практика. — 2012. - №7 (238). -С. 37-14

4. Каючкина М.А. Риски снижения поступлений налога на доходы физических лиц при формировании муниципального бюджета // Финансы. - 2010. - № 4.

5. Улыбина Л.К., Окорокова О.А. Развитие регионального финансового рынка в условиях мобилизационной экономики / Л.К. Улыбина, О.А. Окорокова // В сборнике: Современные тенденции развития экономики и управления: проблемы и решения Материалы международной научно-практической конференции. 2016. С. 382-387.

6. Окорокова О.А. Особенности регионального финансового рынка в обеспечении доступности финансовых услуг / О.А. Окорокова // В сборнике: Научное обеспечение агропромышленного комплекса Сборник статей по материалам 71-й научно-практической конференции преподавателей по итогам НИР за 2015 год. Ответственный за выпуск А. Г. Кощаев. 2016. С. 690-692.

7. Окорокова О.А., Тураев Ю.Б., Улыбина Л.К. Оценка эффективности управления рисками страховыми организациями России в условиях

инноваций их регламентирования / О.А. Окорокова, Ю.Б. Тураев, Л.К. Улыбина // Вопросы экономики и права. 2016. № 98. С. 61-67.

8. Улыбина Л.К., Тураев Ю.Б. Исследование проблем управления агрорисками в регионе / Л.К. Улыбина, Ю.Б. Тураев // Экономические науки. 2016. № 140. С. 61-65.

9. Улыбина Л.К., Федоренко С.А. Характерные особенности регионального финансового рынка и основные проблемы в обеспечении доступности финансовых услуг / Л.К. Улыбина, С.А. Федоренко // Экономика и предпринимательство. 2015. № 12-3 (65-3). С. 335-338.

10. Улыбина Л.К., Исаков И.Я. Роль инвестиций в социально-экономическом развитии общества / Л.К. Улыбина, И.Я. Исаков // Современные исследования социальных проблем. 2010. № 2. С. 18-21.

11. Улыбина Л.К., Буглак К.А. Инновационные подходы в системе управления агрорисками / Л.К. Улыбина, К.А. Буглак // В мире научных открытий. 2011. № 10-1. С. 522-535.

12. Улыбина Л.К. Трансформация страхового рынка: проблемы, тенденции, перспективы / Л.К. Улыбина // Экономические науки. 2012. № 86. С. 227-235.

УДК 336.22

Черевиченко Татьяна Сергеевна
Кандидат юридических наук, доцент кафедры международного права и политологии
ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»
Россия, г. Самара.
Ковалева Кристина Николаевна
Студент магистратуры,
2 курс, направление «Правовое обеспечение бюджетно-финансовой деятельности и налогообложения»
ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»
Россия, г. Самара.

СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация: *На современном этапе развития финансовой политики РФ формам и методам контроля, осуществляемого со стороны налогового органа, уделяется немаловажное внимание. Это связано с тем, что обеспечиваемые ими налоговые поступления, являющиеся одной из основных доходных статей бюджета РФ, в существенной степени влияют не только на экономическую, но и на общую национальную безопасность нашего государства. В связи с этим проведение государством эффективной налоговой политики, в частности касающейся обеспечения установления эффективного механизма контроля, осуществляемого со стороны налогового органа, субъектов налоговых отношений (организаций и физических лиц),*

будет способствовать систематическому пополнению фондов денежных средств бюджетной системы РФ.

Ключевые слова: *налоговый мониторинг, налоговый контроль, налогоплательщик, налоговая политика, публичная власть.*

Annotation: *at the present stage of development of the financial policy of the Russian Federation, forms and methods of control exercised by the tax authority are given important attention. This is due to the fact that their tax revenues, which are one of the main revenue items of the Russian budget, significantly affect not only the economic but also the overall national security of our state. In this regard, the state's effective tax policy, in particular regarding the establishment of an effective control mechanism carried out by the tax authority, subjects of tax relations (organizations and individuals), will contribute to the systematic replenishment of funds of the budget system of the Russian Federation.*

Keywords: *tax monitoring, tax control, taxpayer, tax policy, public power.*

Важным фактором, обуславливающим успех Российской экономики, является организация эффективно-функционирующей системы налогового контроля (контроля, осуществляемого со стороны налогового органа), это объясняется важностью налогов при формировании денежных фондов, которые, в свою очередь, обеспечивают работу публичной власти.

Налоговый контроль представляет собой механизм управления государственными финансами и, вместе с этим, является условием слаженной работы всей финансовой системы и экономики страны [1, с. 10]. Следует отметить, что специфика контроля, осуществляемого со стороны налогового органа, уже по сравнению с государственным финансовым контролем: объект государственного финансового контроля составляют денежные отношения, распределительные процессы по формированию и использованию финансовых ресурсов в различных звеньях финансовой системы, а объект контроля, осуществляемого со стороны налогового органа - налоговые правоотношения, их экономическая и правовая основа [2, с.38].

При характеристике сущности контроля, осуществляемого со стороны налогового органа, следует отталкиваться от двух базовых положений:

- налоговый контроль как функциональная составляющая государственно-правового управления сферой экономики;
- деятельность специально-уполномоченных органов и налогоплатильщиков по исполнению законодательства в указанной сфере.

Объективное свойство контроля, осуществляемого со стороны налогового органа, выражается в том, чтобы «налоги» могли в полной мере выполнять свою фискальную функцию [3, с.25]:

- формирование денежно-финансовых фондов страны или муниципальных (местных) образований;
- информационного обеспечения оценки возможности применения правовых регуляторов и действенности социально-юридических стимулов в налоговой сфере.

В «Лимской декларации о руководящих принципах финансового контроля» 1977 года отмечается, что финансово-экономический контроль выступает в качестве обязательного элемента управления «общественными» финансовыми средствами.

Данные средства должны:

- выявлять отклонения от установленных стандартов, выявить нарушения установленных принципов законности;
- обеспечивать эффективное использование финансовых ресурсов страны (региона, муниципального образования);
- давать возможность своевременно ввести необходимые корректирующие меры.

Данные положения позволяют сформулировать конкретные функциональные задачи контроля, осуществляемых со стороны налогового органа:

- устанавливать допущенные отклонений;
- анализ причин отклонений;
- коррекция;
- превенция;
- правоохрана [4, с. 89].

Данные функциональные направления контроля, осуществляемого со стороны налогового органа, выступают как неразрывные, целостные элементы, которые обеспечивают эффективность провидимых проверок в системе государственно-правового финансового контроля.

Важным субъектом данного контроля выступают налоговые органы, наделенные исключительными компетенциями, что определяет функциональную значимость выстраивания системы государственного контроля в названной сфере.

Исходя из вышеизложенного, цели деятельности налогового органа должны соответствовать задачам, которые установлены РФ перед налоговой системой страны.

Развитие налоговой системы определяет:

- необходимость усиления контроля со стороны налогового органа и повышение его результативности;
- сосредоточение ресурсов налоговых органов на ключевых сферах потенциальных налоговых нарушений.

Однако без решения проблемы объективизации правовой ответственности налогоплательщиков и государства, а также без согласования интересов данных субъектов, невозможно обеспечить должный и эффективный контроль со стороны налогового органа, который ожидается со стороны государства.

Таким образом, налоговый контроль представляет собой деятельность должностных лиц налоговых органов по контролю за правильностью и своевременностью уплаты законно установленных в РФ налогов и сборов, осуществляемую в пределах своей компетенции. Данная деятельность

пронизывает все сферы общественной жизни, в которых функционируют хозяйствующие субъекты, получающие доходы от своей деятельности.

Используемая литература:

1. Садчиков М. Н. Камеральные и выездные налоговые провери как формы налогового контроля: автореф. дис. … канд. юрид. наук // Саратов. 2010. 210 с.
2. Павлова А. П. Современные проблемы и особенности определения сущности понятия «налоговый контроль» // Налоги и налогообложение. 2015. № 9. С. 38-40.
3. Полтева И. А. Налоговый контроль // Налоговый вестник. 2016. С. 22-25.
4. Крохина Ю. А. Налоговое право // М.: Юрайт-Издат. 2009. 654 с.

УДК 338.984

Брендина Е.Е.
магистрант
2 курс, Экономический факультет
Частное образовательное учреждение высшего образования «Казанский инновационный университет имени В.Г. Тимирясова (ИЭУП)»

СУЩНОСТЬ И РОЛЬ АНАЛИЗА ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: *в статье раскрывается роль анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия как одного из источников повышения эффективности его функционирования с учетом современных экономических отношений. Приводится систематизированная информация о различных методах и видах анализа. Показана значимость анализа с позиции применения его внешними и внутренними пользователями.*

Ключевые слова: *анализ финансово-хозяйственной деятельности, оценка финансового состояния, финансовый анализ, финансовый учет, экономический анализ.*

Annotation: *In the article the role of analysis of financial and economic activity of an enterprises as one of the sources of increasing of effectiveness of functioning of an enterprise taking into consideration modem economic relations is revealed in sufficient details. Organized information on different methods and types of analysis is given. The importance of analysis from the position of its application by external and internal users is shown.*

Key words: *analysis of financial and economic activity, estimate of financial state, financial analysis, financial accounting, economic analysis.*

Чтобы предприятию выжить в условиях рыночной экономики и жесткой конкуренции, а, главное, не допустить банкротства хозяйствующего субъекта,

нужно уметь управлять финансовыми ресурсами. Для этого руководству необходимо владеть методикой финансового анализа.

Анализ финансово-хозяйственной деятельности — это научная база принятия управленческих решений в бизнесе. Для обоснования этих решений необходимо спрогнозировать производственные и финансовые риски, выявить существующие и потенциальные проблемы, а также определить воздействие принимаемых решений на уровень доходов и расходов предприятия [1]. Эффективное управление организацией во многом определяется умением анализировать ее деятельность. Поэтому необходимо иметь определенную информационную базу для проведения экономического анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия и соответствующих квалифицированных работников для реализации этой методики на практике.

Управление предприятием состоит из нескольких взаимосвязанных функций: планирования, учёта и контроля, анализа хозяйственной деятельности и принятия управленческих решений.

Планирование определяет основные направления и содержание деятельности предприятия, его структурных подразделений и отдельных работников. Главная задача планирования — обеспечение развития предприятия, и определение путей достижения лучших результатов его деятельности.

Для управления предприятием нужно иметь полную и правдивую информацию о ходе производственного процесса и выполнении планов. Поэтому одной из функций управления является учёт, который обеспечивает сбор и обобщение информации, необходимой для управления и контроля выполнения планов и производственных процессов.

В процессе анализа хозяйственной деятельности предприятия учётная информация проходит аналитическую обработку, во время которой проводят сравнение достигнутых результатов деятельности с данными за прошлые периоды времени, с показателями других предприятий и среднеотраслевыми значениями. Так же определяют влияние различных факторов на результаты хозяйственной деятельности; в результате этого выявляются недостатки, ошибки, неиспользованные возможности, перспективы. При помощи анализа хозяйственной деятельности достигается осмысление, понимание информации. На основе его результатов разрабатывают управленческие решения. Экономическим анализом обосновываются решения по дальнейшему управлению финансово-хозяйственной деятельностью предприятия для повышения его эффективности.

Из этого следует, что анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия можно рассматривать как подготовку данных, необходимых для научного обоснования и оптимизации управленческих решений.

С помощью анализа финансово-хозяйственной деятельности можно изучить тенденции развития предприятия, подробно исследовать факторы изменения результатов деятельности, разработать новые бизнес-планы и

управленческие решения, а также осуществить контроль над их выполнением, то есть выработать экономическую стратегию развития предприятия.

Зная технику и технологию анализа, руководители предприятия смогут легко адаптироваться к изменениям ситуации на рынке и найти правильные управленческие решения, чтобы не испытать на себе их негативных последствий.

Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия тесно связан с планированием и прогнозированием производства, поскольку без него невозможно осуществление этих функций. Данные анализа необходимы при подготовке информации для планирования, оценки качества и выполнения планов. Утверждение планов для предприятия представляет собой принятие решений, обеспечивающих дальнейшее развитие производства. При планировании учитывают результаты выполнения предыдущих планов, изучают тенденции развития предприятия, изыскивают дополнительные резервы производства [2].

Финансовый анализ является средством не только обоснования планов, но и контроля за их выполнением. Эта функция анализа — контроль за выполнением планов и подготовка информации для их обоснования — очень важна, так как в условиях неопределённости и изменчивости внешней среды требуется оперативная корректировка текущих и перспективных планов. Нестабильная экономическая обстановка требует, чтобы процесс планирования был непрерывным, с возможностью оперативно вносить коррективы в планы предприятия.

Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия играет большую роль в определении и использовании резервов повышения эффективности производства. Он активизирует инновационную деятельность, которая направлена, например, на экономное использование ресурсов, поиск и внедрение передовых технологий производства, научную организацию труда и т.д. Подобные мероприятия укрепляют экономику предприятия, повышая эффективность его деятельности.

Таким образом, анализ финансово-хозяйственной деятельности является одним из важнейших элементов в системе управления предприятием, действенным средством выявления внутрихозяйственных резервов, основой разработки планов и управленческих решений [3].

Роль анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия как средства управления возрастает. Это обусловлено различными обстоятельствами. Например, необходимостью увеличения эффективности производства и повышения внутренней и внешней конкурентоспособности предприятия на рынке. В этих условиях управленческие решения должны быть основаны на точных расчётах, глубоком и всестороннем экономическом анализе. Пока не обоснована экономическая целесообразность какого-либо организационного, технического или технологического мероприятия, оно не должно осуществляться. Недооценка роли анализа хозяйственной

деятельности, ошибки в планах и управленческих действиях в современных условиях могут стать причиной чувствительных потерь.

Основные задачи анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия:

1. Своевременная диагностика финансового состояния предприятия, выявление проблем, и поиск причин их образования;

2. Поиск резервов для улучшения финансового положения предприятия, его платёжеспособности и финансовой устойчивости. А также разработка рекомендаций по использованию выявленных резервов;

3. Разработка конкретных мероприятий, которые позволят более эффективно использовать финансовые ресурсы предприятия;

4. Прогнозирование возможных финансовых результатов, и разработка моделей финансового состояния при разнообразных вариантах использования ресурсов;

5. Контроль за выполнением планов и управленческих решений.

Главной целью анализа финансового состояния предприятия является стратегическая задача – наращивание собственного капитала и обеспечение устойчивого положения на рынке.

Финансовый анализ играет важную роль в управлении предприятием, он дает возможность определить его конкурентоспособность в рыночной экономике. Предприятие осуществляет свою деятельность на рынке самостоятельно, но в условиях конкуренции. Регуляторы рынка вместе с конкуренцией вынуждает производителя учитывать интересы и спрос потребителя. Чтобы не стать банкротом, предприятие должно следить за ситуацией на рынке, обеспечивая себе высокую конкурентоспособность.

Финансовый анализ — один из инструментов исследования рынка, с помощью которого происходит рациональное распределение материальных, трудовых и финансовых ресурсов, обеспечивая конкурентоспособности предприятия. Среди всех ресурсов предприятия только финансовые являются единственным видом ресурсов предприятия, которые трансформируется в любой другой вид в минимальный срок. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия способствует накоплению, прорабатыванию и использованию информации финансового характера, с целью обеспечения жизнедеятельности предприятия в условиях рыночной экономики.

В конкурентной экономической среде для своевременного принятия управленческих решений, необходима качественная обработка финансовой информации о состоянии предприятия; её формируют по данным учета и бухгалтерской отчетности. Результаты анализа финансового-хозяйственной деятельности предприятия могут быть полезны для большого круга пользователей.

Использованные источники:

1. Баканов, Михаил Иванович, Шеремет, Анатолий Данилович. Теория экономического анализа: Учебник для студентов экон. спец.-4-е изд., доп. и перераб. - М.: Финансы и статистика, 1997.- 416 с.

2. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: 4-е изд., перераб. и доп. - Минск: ООО «Новое знание», 2000. - 688 с.

3. Осмоловский В.В, Кравченко Л.И., Н.А. Русак Н.А. и др. Теория анализа хозяйственной деятельности. Под общ. ред. В.В. Осмоловского. - Мн: Новое знание, 2001. - 533 с.

УДК 34.09

Шаймарданов Ф.Ф
студент
Башкирский государственный университет
Россия, г. Стерлитамак
1 курс, факультет «Юридический»

СУЩНОСТЬ ИСТОЧНИКОВ ПРАВА

Аннотация: в данной статье анализируется сущность источников права. Классифицируются основные источники права по официальным (нормативно-правовые акты, судебный прецедент и договор нормативного содержания) и неофициальным источникам (правовой обычай, юридическая наука и религиозные текста).

Ключевые слова: источник права, форма права, нормативный правовой акт, правотворчество, декреты.

Annotation: in this article, the essence of sources of law is analyzed. The main sources of law are classified according to official (regulatory legal acts, judicial precedent and normative content treaty) and unofficial sources (legal custom, legal science and religious texts).

Keywords: source of law, form of law, normative legal act, law-making, decrees.

Определение понятия «источник права» является одним из самых дискуссионных вопросов в юридической науке. Слово «источник» производив от слова «исток», т.е. при употреблении термина «источник права» мы подразумеваем истоки возникновения и формирования права.

Энциклопедический словарь содержит следующее определение понятия «источник прав» - «акты компетентных государственных органов, устанавливающие или санкционирующие нормы права».

Ученый-правовед Г.Ф. Шершеневич считал, что «источник права» -это силы творящие право; материалы, положенные в основу того или иного законодательства; исторический памятник. В начале XX века он высказывал свое мнение о непригодности термина «источник права», введенного в оборот Титом Ливием, в виду своей «многозначности». Он заменяет его термином

«форма права». В то же время, ряд российских исследователей считают, что термин «форма права» гораздо более многозначен (совмещает в себе внутреннюю и внешнюю форму, особенности языка законодательства, его систематизацию и т.д.). На взгляд Кудашевой Е.В. стоит согласиться с мнением большинства ученых, которые считают, что источник права в юридическом смысле и форма права совпадают по своему содержанию[13].

Исходя из определения С.И.Кобзевой «источник права» - это внешняя форма объективизации, выражение права или нормативной государственной воли. М.Н. Марченко определяет источник права как внешнее выражение права; способ, которым правилу поведения придается государственной властью общеобязательная сила*. Можно сделать вывод, что по сути, источник права - это определенным образом оформленная норма права, в связи с чем источники вполне логично называют формами права[14].

Очевидно, что правоведы конца XIX - начала XX века были склонны широко толковать понятие «источник права», тогда как теоретики правовой мысли XX и начала XXI века формулируют определение, опираясь на менее метафоричное понятие - нормы права. В юридическом смысле по-прежнему не существует однозначной трактовки термина «источник права». Источник права в формально-юридическом значении - это «способ выражения (оформления) и закрепления нормы права как идей о должном или допустимом в объективной действительности, то, где содержится норма права, то, откуда юристы-практики черпают знания о нормах позитивного права» [14, с. 52]. Формально-юридическое представление об источнике права является наиболее распространенным и употребляемым.

В научной литературе периодически ставился вопрос об источниках субъективного права, которое рассматривалось «как нравственная возможность, или иначе как законная свобода что-то делать или требовать»[15]. Сохраняется и традиция рассмотрения материальных, естественных и иных реальных источников права преимущественно в теоретическом аспекте, а формально-юридических источников - преимущественно в практическом плане.

Применительно к позитивному и частично естественному праву предпринимаются попытки их классификации по различным критериям. В зависимости от природы, характера, содержания, степени определенности и формы выражения источники права подразделяют на реальные и формальные, первичные (материальные и иные) и вторичные (формально-юридические)[16].

Независимо от критериев классификации источников права, их видов, понятия и содержания они в рамках конкретной правовой системы представляют собой единое целое, формирующее эту систему и наполняющее ее нормативным содержанием.

---

[13] Кудашева Е.В. Определение понятия «источник права» на примере РФ и некоторых стран арабского мира \\ Филиал Московского института государственного управления и права в Рязанской области. – 2014. – С.56-58

[14] Марченко М.Н. Источники права: учебное пособие / М.Н. Марченко. М., 2005.

[15] Чичерин Б. Н. Философия права. М., 1900

[16] Рябко А. И., Василенко О. Н. Актуальные проблемы онтологии форм права // Философия права. 2000. № 2.

Определенной национальной правовой системе присуща собственная система источников права. При этом отдельные источники права могут выходить за пределы такой системы, формируя правовые семьи. Это, прежде всего, формально-юридические источники права: законы, декреты и т.д.

Иерархический характер источников права проявляется не только в делении их на материальные, социальные и т.п. (первичные) и формально-юридические (вторичные), но и в характере отношений между первыми и вторыми. Формально-юридические источники (законы, постановления правительства, министерские приказы и др.) в зависимости от их юридической силы находятся в строгом иерархическом, соподчиненном порядке, дополняя и детализируя друг друга. Взаимозависимость и взаимообусловленность существуют и в системе первичных источников права, материальных и социальных факторов, выступающих в качестве таковых.

Правообразование, правотворчество и законотворчество отражают процесс формирования, становления и развития права и его составных частей, включая источники права[17].

Хотя понятия «источник права» и «форма права» считают «традиционно устоявшимися, а противоречия - преодоленными, проблема форм и источников права продолжает оставаться актуальной, поскольку она имеет не только терминологическую, семантическую сторону, но и содержательную»[18].

Источники права могут быть подразделены на виды по различным основаниям. Применительно к современной Российской Федерации особое значение имеет следующая разновидность источников права - нормативно-правовые акты. Специального рассмотрения требуют судебные решения.

К видам источников права в науке существует разносторонний подход. Так, Шершеневич Г.Ф. выделяет следующие виды источников права применительно к правовой системе России: закон, законодательство России в целом, правовой обычай, административные указы и судебную практику[19]. Согласно классификации Ж.-Л. Бержеля источники права могут быть письменные (закон) и неписьменные (обычай), прямые (закон, обычай) и косвенные (толкование закона и судебная практика), официальные (закон и судебная практика) и неофициальные (обычай и толковании законов)[20].

Изучив и обобщив имеющиеся в науке классификации, можно выделить следующие виды источников права:

1. Нормативный правовой акт.
2. Нормативный договор.
3. Правовой обычай.
4. Судебный прецедент.
5. Религиозные источники.

---

[17] Миронов В.А. О понятиях "источник права", "форма права" и их соотношении // Актуальные вопросы образования и науки. – 2017. - № 4. – [5,с. 42]

[18] Рябко А. И., Василенко О. Н. Актуальные проблемы онтологии форм права // Философия права. 2000. № 2.

[19] Шершеневич Г.Ф. Общая теория права. Т. 2. - М.: Юридический колледж МГУ, 1995.-363с.

[20] Бержель Ж.Л. Общая теория права. Перевод с французского / под общ. ред. В. И. Даниленко. - М.: NOTA-BENE, 2000. - 576 с.

6. Юридическая наука (право юристов, юридическая доктрина).

Нормативный правовой акт - это письменный официальный документ, который устанавливает, изменяет или отменяет нормы права.

Вкратце рассмотрим самый главный источник права – нормативно правовой акт. В системе источников права РФ они занимают первостепенное место, будучи неразрывно связанными с правотворческой деятельностью. Содержание этих актов составляют общие правила поведения, направленные на установление, изменение или отмену юридических норм. Нормативно-правовые акты придают нормам официальный статус, юридическую силу. Им присуща писаная, строго документальная форма и особый порядок издания. Они готовятся компетентными органами на основе специально установленной правотворческой процедуры. Их неукоснительное соблюдение - обязательное условие законности и эффективности подготавливаемых решений.

Нормативно-правовые акты позволяют осуществлять работу по обозрению правового материала, систематизации и кодификации законодательства. Они облегчают ознакомление с содержащимися предписаниями гражданам, другим субъектам права. В отличие от иных источников (форм) права, они, благодаря своим качественным характеристикам, позволяют предметно и результативно воздействовать на социальные связи и поведение личности, организаций, коллективов. Ими, благодаря содержанию, форме, особой процедуре принятия, регулируются многие важные общественные отношения. В их числе - связанные с осуществлением власти, определением основных прав и свобод человека и гражданина, регламентацией ряда имущественных и управленческих связей.

Основные признаки нормативных правовых актов: 1) общеобязательность; 2) постоянное действие и многократное применение; 3) иерархическая соподчиненность; 4) они должны быть доведены до сведения всех субъектов, которым адресованы.

Нормативный акт - источник и главная внешняя форма выражения юридических норм. Однако нельзя абсолютизировать его значение и считать единственным основанием обязательности нормативных решений правотворческую деятельность. В условиях демократической российской государственности существует и применяется непосредственное волеизъявление народа, отраженное в Конституции РФ (ст. 3) и в Федеральном конституционном законе № 5-ФКЗ «О референдуме РФ» от 28 июня 2004 г.

Качество правотворчества и правоприменения во многом определяется содержанием законодательства. В широком значении этого понятия оно охватывает не только совокупность законов, но и иных нормативных правовых актов, принимаемых парламентом, главой государства и правительством, министерствами и ведомствами, уполномоченными на их принятие. В советский период преобладало широкое понимание законодательства. Подобная практика нанесла вред развитию демократии и самоуправления, не способствовала защите законных прав и интересов личности, борьбе с произволом и беззаконием. Вместе с тем в советской и

российской литературе неоднократно высказывались не лишенные веских оснований суждения за более точное, ограничительное употребление понятия законодательство как суммы актов парламента и актов референдума (С.Л.Зивс, Н.Ф.Казьмин, С.В.Поленина, Ю.А.Тихомиров, Л.Б.Тиунова и др.). В принципе оно является более предпочтительным, соответствующим высоким мировым стандартам и ценностям демократии. Оно отвечает смыслу Конституции РФ и идеалам правового государства[21]. Безусловно, ограничительное понимание законодательства в большей степени соответствует началам права, справедливости, законности, но вряд ли является осуществимым на современном этапе.

На мой взгляд, данная классификация обладает наибольшей практической значимостью, так как данное разграничение актов облегчает участие государственного служащего в правотворческом и правоприменительном процессах, а также воспрепятствует многочисленным нарушениям законности в затруднениях с наименованием, содержанием и юридической силой акта.

Исходя из сказанного, напрашивается вывод о том, что различен подход к пониманию сущности источников права и их видов. Очевидна проблема соотношения терминов «источник права» как всего того, что порождает право и «форма права» как все то, чем руководствуется субъект при решении конкретных задач. При всей фундаментальности и незыблемости знаний об источниках права несомненным остается тот факт, что новые взгляды понимания и познания источников права формируют современную юридическую науку и имеют немалое практическое значение для современных правоотношений в обществе.

Использованные источники

1. Бержель Ж.Л. Общая теория права. Перевод с французского / под общ. ред. В. И. Даниленко. - М.: NOTA-BENE, 2000. - 576 с.
2. Колесников Е. В., Тарасова Н. Г. К вопросу об источниках (формах) права // Вестник ВЭГУ. – 2017. - № 1. – С. 65-74
3. Кудашева Е.В. Определение понятия «источник права» на примере РФ и некоторых стран арабского мира \\ Филиал Московского института государственного управления и права в Рязанской области. – 2014. – С. 57-59
4. Марченко М.Н. Источники права: учебное пособие / М.Н. Марченко. М., 2005.
5. Миронов В.А. О понятиях "источник права", "форма права" и их соотношении // Актуальные вопросы образования и науки. – 2017. - № 4. – С. 41-45
6. Рябко А. И., Василенко О. Н. Актуальные проблемы онтологии форм права // Философия права. 2000. № 2.
7. Чичерин Б. Н. Философия права. М., 1900
8. Шершеневич Г.Ф. Общая теория права. Т. 2. - М.: Юридический колледж МГУ, 1995.-363с.

[21] Колесников Е. В., Тарасова Н. Г. К вопросу об источниках (формах) права // Вестник ВЭГУ. – 2017. - № 1. – С. 65-74

УДК 33

Бекк А.А.
магистрант, факультет Управления
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
(Россия, г. Краснодар)

СУЩНОСТЬ МАРКЕТИНГА И ЕГО РОЛЬ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *в статье раскрывается сущность маркетинга и определяется его роль в деятельности предприятий. Рассматриваются основные задачи и принципы маркетинговой деятельности. Приводятся ключевые моменты, которые компании должны учитывать при осуществлении маркетинговой деятельности.*

Ключевые слова: *маркетинговая деятельность, рынок, предприятия, философия маркетинга, потребители, финансовый эффект.*

Abstract: *the article reveals the essence of marketing and defines its role in the activities of enterprises. The main tasks and principles of marketing activity are considered. The key points that companies should take into account in the implementation of marketing activities.*

Key words: *marketing activity, market, enterprises, marketing philosophy, consumers, financial effect.*

Все предприятия в различных странах понимают, что планирование и организация маркетинговой деятельности никогда не потеряют свою актуальность. Фирмы, не уделяющие достаточного внимания маркетинговым исследованиям, как правило, действуют в условиях ограниченной информации о рынке сбыта и процессах, связанных с ним, что, зачастую, приводится к их убыточности и в последствие – к банкротству.

Прежде всего, необходимо разобраться в понятии маркетинга. Под маркетингом понимается комплексная система, связанная с организацией производства и сбыта производимых товаров и ориентированная на удовлетворение потребностей покупателей с учетом получения прибыли. Такая прибыль основывается на исследованиях и прогнозировании рынка, разработке стратегии и тактики поведения в сложившихся рыночных условиях посредством маркетинговых программ [1]. В основе этих программ лежат мероприятия, имеющие следующие направления:

– улучшение качества производимой продукции и увеличение ее ассортимента;

– изучение потребителей и конкурентов;

– обеспечение ценовой политики и формирование спроса;

– стимулирование сбыта и рекламы;

– оптимизация каналов товародвижения и организации сбыта;

– организация технического сервиса и расширение предоставляемых сервисных услуг.

В связи с тем, что в основу понятия «маркетинг» заложено слово «market» («рынок»), то под маркетингом, зачастую, понимают философия по управлению и хозяйствованию в рыночных условиях, которая провозглашает ориентацию производства на удовлетворение конкретных потребностей клиентов [3].

Основными задачами маркетинговой деятельности предприятий являются:

1 Надежная, достоверная и своевременная информация о рынке, структуре и изменении конкретного спроса на определенные товары, вкусах и желаниях потребителей;

2 Воздействие на покупателей, спрос и рынок, обеспечивающее максимально возможный контроль сферы реализации;

3 Формирование такого ассортимента производимых товаров, который мог бы в большей степени соответствовать требованиям рынка, чем набор товаров конкурентов [1].

Неэффективная реализация вышеперечисленных задач или полное пренебрежение ими в деятельности предприятия, как правило, приводят к тому, что остаются невостребованными гибкость и ресурсные возможности различных подсистем фирмы, что, в большинстве случаев, приводит к снижению общей экономической эффективности [2]. Подобное можно сказать и о принципах маркетинговой деятельности. Следует выделить основные принципы:

1 Подробный учет в процессе принятия управленческого решения желаний потребителей, изменения спроса и рыночной конъюнктуры. Этот принцип основывается на понимании динамики спроса на определенные товары, деятельности конкурентов, поведении потребителей и их отношению к производимым предприятием товарам и к продукции других фирм. При этом, важно помнить, что, зачастую, потребители сами не знаю, чего хотят. Поэтому одной из главнейших задач маркетинговой деятельности предприятия является определение скрытых желаний покупателей.

2 Создание условий для максимальной адаптации производства к требованиям рынка, основываясь на долгосрочной перспективе. В сложившихся условиях рынка всегда имеется шанс непредвиденных обстоятельств, например, снижения спроса на производимую продукцию, вследствие появления более сильного конкурента. Таким образом, маркетинговая служба предприятия должна на постоянной основе собирать информацию о состоянии рынка и анализировать ее с целью выработки стратегии развития компании на долгосрочный период с учетом возникновения всех возможных негативных факторов, которые могут отрицательно сказаться на общем финансовом результате деятельности предприятия.

3 Проведение активной информационной политики в отношении потребителей, используя, при этом, все возможные средства и методы продвижения с целью склонить их к приобретению именно данного товара. Огромнейшей ошибкой любого руководителя, ориентированного на производства новой уникальной продукции, является утверждение, что если лаборатория изобрела оригинальный и неповторимый товар, то потребители самостоятельно встанут за ним в очередь. Безусловно, разработка инновационной продукции выступает основой устойчивого развития любого предприятия, однако без своевременного и грамотного продвижения ее на рынок, она может, попросту, не дойти до своего покупателя.

Каждое предприятие имеет определенные финансовые, производственные, кадровые и другие виды ресурсов. Такие ресурсы должны быть мобилизованы и направлены на использование существующего рыночного потенциала наиболее рентабельным образом, который мог бы обеспечить аккумуляцию средств, делающую возможным дальнейшее существование фирмы и ее развитие. Все это делается в рамках маркетинговой деятельности [4]. При этом не стоит забывать об отборе и ориентации на такие рынке, которые обладают достаточно высоким потенциалом, где можно реализовать необходимый объем продаж с целью получения максимальной прибыли.

Предприятия в процессе осуществления маркетинговой деятельности должны также понимать, что использование существующего потенциала рынка имеет двоякий характер. С одной стороны, фирме необходимо предоставлять покупателям свою продукцию, удовлетворяющую их потребности, по той цене, которую они желают и могут заплатить. С другой стороны, компания должна осуществлять продуманные действия по воздействию на потребителя, чтобы он сам захотел купить ее продукцию, иными словами, покупателя необходимо «поймать на крючок». Также при реализации вышеперечисленных мер руководство компании должно помнить о финансовом эффекте, который является конечной целью маркетинговой деятельности. Ведь, как было сказано ранее, чем выше финансовый эффект, проводимых мероприятий компанией, тем выше ее устойчивость и защищенность от внешних факторов, вследствие чего, она может дальше существовать и благополучно развиваться.

Таким образом, от эффективности маркетинговой деятельности напрямую зависит будущее любого предприятия. Подробное изучение конъюнктуры рынка, динамики спроса на определенные товары и грамотное проведение информационной политики в отношении потребителей гарантируют максимальное приспособление предприятия к сложившимся условиям рынка, что делает фирму более конкурентоспособной. Следовательно, компании, руководство, которых уделяет должное внимание маркетинговой деятельности, зачастую, обладают высокой привлекательность среди потребителей, что обеспечивает им высокий финансовый результат и благоприятное существование.

Использованные источники:

1 Мусиенко Д. О. Сущность маркетинговой деятельности на предприятиях // Молодой ученый. — 2013. — №6. — С. 383-386.

2 Перловская Д. С. Выявление проблемных областей маркетинговой деятельности предприятия // Молодой ученый. — 2017. — №15. — С. 444-447.

3 Шуклина З. Н., Самусенко А. В., Мелешенко Н. В. Современное значение маркетингового управления бизнес-организациями // Молодой ученый. — 2017. — №13. — С. 410-416.

4 Щерба Л.М. Интеграция деятельности маркетинговых и инженерных служб как инструмент повышения эффективности деятельности промышленного предприятия // Современная наука: проблемы и перспективы: Центр научного знания "Логос". – 2017. – С. 93-97.

УДК 37.01:39

Гацаева Р.С-А.,
старший преподаватель
кафедры математического анализа, алгебры и геометрии,
Чеченский государственный университет
Россия, г. Грозный

СУЩНОСТЬ МЕЖЭТНИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

Аннотация: *В статье рассматривается вопрос изучения специфики межэтнических отношений, прежде всего в их комплексном многоаспектном характере.*

Ключевые слова: *этнические особенности культуры, этническая психология, межэтническое согласие, этнополитика.*

Annotation: *The article examines the question of studying the specificities of interethnic relations, primarily in their complex multidimensional character.*

Key words: *ethnic features of a culture, ethnic psychology, interethnic concordance, ethnopolitics.*

Главным в развитии межнациональных отношений и в целом человечества был и остается диалог культур. Взаимодействие культур, их диалог – это та благоприятная основа для развития межэтнических, межнациональных отношений. Межэтнические отношения являются весьма специфической частью общественных отношений. Специфичность межэтнических отношений состоит в том, что они охватывают все сферы общественной жизни: экономическую; социальную; семейно-бытовую; политическую; культурно-психологическую .

По сути, состояние межэтнических отношений представляет собой как бы обобщающий результат действий и мер в каждой из названных сфер. Следовательно, мы можем трактовать, что межэтнические отношения определяются как взаимодействие народов в самых разных сферах

общественной жизни.В структуре межэтнических отношений выделяют три уровня:

- ✓ институциональный;
- ✓ межгрупповой;
- ✓ межличностный.

Отношения институционального уровня охватывают государственно-образованные народы, их государственные институты, межгосударственные взаимодействия. Эти отношения можно назвать межнациональными. В связи с этим можно отметить, что в российской (ранее советской) научной и политической лексике чаще использовался термин «межнациональные отношения». Лишь в 90-е годы XX в. стали обращаться к термину «межэтнические отношения». Под межэтническими отношениями понимаются как отношения между этносами, так и взаимоотношения наций, народностей, этнических групп на личностном уровне людей разных национальностей. Термин «межнациональные отношения» также имеет право на существование и имеет свою специфику.

Второй уровень межэтнических отношений -это отношения в целом между народами, любыми этническими общностями. Разумеется, нельзя понимать это в буквальном смысле как участие всей этнической группы в непосредственном общении. Этносы - это большие сложные группы, и очевидно, вся группа не может участвовать в непосредственном общении. На межличностном уровне межэтнические отношения людей разных национальностей происходят в разных сферах общения - трудового, семейно-бытового, а также соседского, досугового, дружеского и других видах неформального общения**.** Следует также различать понятия «этнические отношения» и «межэтнические отношения». Первое обычно употребляется в широком смысле: оно включает в себя как внутриэтнические аспекты, так и межэтнические связи и отношения. Под межэтническими отношениями понимаются отношения, складывающиеся между этносами в ходе их взаимодействия, а также между представителями различных этносов на личностном уровне в рамках полиэтнического государства. Этнические и межэтнические отношения обусловлены социально-экономическими, политическими, духовно-идеологическими и другими факторами общественной жизни. Вместе с тем они обладают относительной самостоятельностью и сами существенно влияют на другие стороны общественных отношений, и их необходимо рассматривать как специфический вид общественных отношений.

Специфика межэтнических отношений заключается, прежде всего, в их комплексном многоаспектном характере. Далее специфика межэтнических отношений обусловлена консервативностью, традиционностью многих сторон жизни народов, что требует особой осторожности и деликатности в их регулировании. Этнические элементы в различной мере подвижны, изменчивы и устойчивы. Наиболее устойчивы такие элементы этнической жизни, как язык, этнические особенности культуры, этническая психология,

традиции, обычаи, привычки и т. д. В силу этого взаимоотношения между народами складываются трудно, противоречиво, нередко они бывают весьма хрупкими, могут быстро измениться. Достижение стабильности, а тем более гармонии, в межэтнических отношениях -задача очень сложная, требующая много времени и терпения. Характер и содержание межэтнических отношений во многом определяются той социально-политической системой, в рамках которой происходит их развитие. Межэтнические отношения могут измениться в зависимости от изменений в экономической сфере, от степени воздействия на них социальных отношений, этнополитики, международной обстановки и других факторов. Определяющее воздействие на них оказывают политические факторы, что обусловлено значением государства в качестве важнейшего института формирования и развития нации как социально-этнической общности. Непосредственно к политическим аспектам межэтнических отношений относятся вопросы самоопределения народов, их равноправия, политические условия свободного развития этнических культур и языков, кадровые вопросы и др.От состояния межэтнических отношений зависит общеполитическая ситуация в полиэтническом государстве. В условиях межэтнического согласия и мира политическое положение в полиэтническом обществе характеризуется стабильностью. И наоборот, когда межэтнические отношения напряжены или конфликтны, то это непосредственно расшатывает политическую обстановку в целом, дестабилизирует общественное развитие. Нередко в полиэтническом государстве острота межэтнических отношений выступает на первый план, определяя всю общественно-политическую ситуацию. Именно так происходит в современной России в связи с обстановкой на Кавказе и, в частности, в Чечне. Следует сказать, что в 90-е годы проблемы межэтнических отношений практически постоянно держат в напряжении многонациональную Россию, что свидетельствует об их большой значимости.

Использованные источники:

1. Бромлей Ю.В. Этносоциальные процессы: теория, история, современность.- М.,1987
2. Кусарбаев, Р. И. Межнациональное согласие и гармонизация межнациональных отношений в образовательной политике Российской Федерации / Р. И. Кусарбаев // Alma mater: Вестн. высш. шк. – 2012. – № 8. – С. 92–96.
3. Магомедов, М. А. К вопросу об изучении межнациональных отношений в России / М. А. Магомедов // Россия и современный мир. – 2011. – № 4. 4 - С. 217–223.
4. Крысько В.Г. Этнопсихология и межнациональные отношения. М.,2006
5. Крысько В.Г. - Этническая психология.М.,2007
6. Стефаненко Т.Г. Этнопсихология. М., 2006

7. Боков, Х. Патриотизм и интернационализм в истории и современности России / Х. Боков // Жизнь национальностей. – 2011. – N 1. – С. 2–10.

© Р.С-А. Гацаева, 2018

Рожнова Е.К.
Магистрант
2 курс, факультет «Экономика и управление бизнес-процессами»
Сибирский государственный аэрокосмический университет имени академика
М.Ф. Решетнева
Научный руководитель: Кутузова Анастасия Валерьевна,
канд. пед. наук, доцент
Россия, г. Красноярск

СУЩНОСТЬ, КЛАССИФИКАЦИЯ И ФАКТОРЫ ВЛИЯЮЩИЕ НА ВОЗНИКНОВЕНИЕ КАДРОВЫХ РИСКОВ

Аннотация: *В настоящее время одним из важнейших условий функционирования организации с ориентацией на повышение ее стоимости, стабильную прибыль и эффективную работу является Управление кадровыми рисками, что становится одним из основных конкурентных преимуществ организации независимо от ее организационно-правовой формы и вида деятельности.*

Ключевые слова: *кадровый риск, классификация кадрового риска, группы кадровых рисков, факторы кадровых рисков.*

Annotation: *Currently, one of the most important conditions for the functioning of the organization with a focus on increasing its value, stable profit and efficient operation is the management of personnel risks, which becomes one of the main competitive advantages of the organization regardless of its organizational and legal form and type of activity.*

Keywords: *personnel risk personnel risk classification, group personnel risk factors personnel risks.*

Кадровый риск понимается как риск убытков от неэффективного функционирования организации система управления персоналом, ошибки руководства и персонала организации в развитии кадровых стратегий и в процессе принятия оперативных решений в сфере управления персоналом.

По мнению Митрофановой А.Е. кадровый риск – ситуация, отражающая опасность нежелательного развития событий, который напрямую или косвенно затрагивают функционирование и развитие организации, персонала, общества в целом и наступление которых связано с объективно существующей неопределенностью системы управления персоналом, его поведением, действием, внешней средой организации. [1; С11]

Модно выделить следующие группы кадровых рисков:

Таблица 1

Группы кадровых рисков

Группа риска	Что включает в себя
По характеру проявления	- риски несвоевременной замены вновь созданных или освобожденных рабочих мест; - риски несвоевременного сокращения численности персонала не в полной мере загруженных структурных подразделений организации; - риски диспропорций численности персонала различных подразделений, характеризующиеся избыточной численностью персонала в некоторых отделах и наличии вакансий в других; - трудовые риски, заключающиеся в несоответствии самой должности видам деятельности, целям, задачам, функциям и технологиям.
Кадровые риски качественного характера	- квалификационный и образовательный риск, суть которого заключается в несоответствии должности сотрудника; - риски недостаточной квалификации персонала; риски отсутствия у конкретных компетентности персонала (например, опыт, установки, ответственность, исполнительность, креативность, хватка и т. д.); риски нелояльности персонала; риски отсутствия у конкретных сотрудников необходимых личностных качеств (например, интеллектуальные способности, психологическая устойчивость, коммуникабельность и т. д.); - риск злоупотреблений и недобросовестности в зависимости от уровня работы по подбору и подбору персонала, эффективности работы служб безопасности, эффективности работы аудиторского аппарата, стиля управления, корпоративной культуры; - риск непринятия сотрудниками нововведений.

Индивидуальные кадровые риски	- биологические риски (возраст, уровень здоровья, психофизиологические особенности, работоспособность); - социально-психологические риски (мотивы, ценности, нормы, культура, социальные роли, конфликт, лояльность); - интеллектуальные риски (уровень интеллекта, образование); - профессиональные риски (креативность, профессиональный потенциал, компетентность, квалификация, опыт); - личные риски (недальновидность, халатность, страх шантажа, внезапное ухудшение или улучшение финансового положения, социального положения, тщеславие,
По форме возможного ущерба	- имущественные риски, ущерб от которых можно точно определить наличными; - нематериальные (или нематериальные) риски, связанные с ущербом, например, имиджу предприятия как делового партнера.

В таблице 1 мы рассмотрели основные кадровые риски которые могут возникнуть на предприятии, что существенно отразиться на имидже организации и её репутации на рынке.

Далее рассмотрим факторы влияющие на кадровые риски. И так выделены следующие группы основных факторов, влияющих на возникновение кадровых рисков в организации.

Внутренние факторы — управляемые, т.е. зависящие от менеджмента предприятия и (опосредованно) от внешних факторов, определяющие условия возникновения рисков:

- несоответствие квалификации персонала требованиям;
- недостаточная квалификация сотрудников;
- слабая Организация системы управления персоналом ;
- слабая Организация системы обучения ;
- неэффективная система мотивации;
- ошибки в планировании кадровых ресурсов;
- снижение количества рационализаторских предложений и инициатив;
- квалифицированная помощь;
- ориентация сотрудников на решение внутренних тактических задач;
- ориентация сотрудников на уважение интересов подразделения;
- отсутствие или неэффективность корпоративной политики;
- некачественная проверка кандидатов на трудоустройство и др. [2]

Без сомнения, менеджеры по персоналу могут продолжить этот список, что необходимо сделать, проанализировав состояние кадровой работы с точки зрения безопасности и безубыточности трудовых отношений на предприятии.

Внешние факторы — неуправляемый, т. е. независимый от организационного управления, но определяющий кадровую политику предприятия и степень риска:

- условия мотивации у конкурентов лучше;
- установка конкурентов на браконьерские рамы;
- давление на сотрудников извне;
- привлечение сотрудников к различным видам зависимостей;
- инфляционные процессы (невозможно не учитывать при расчете заработной платы и прогнозировании ее динамики).

Случаи риска делятся на случайные (непреднамеренные) и неслучайные (целевые).Случайные в основном вызваны следующими причинами:

- неосведомленность о происходящем и последствиях своих действий;
- небрежность, невнимательность, нарушение или отсутствие соответствующих правил и положений;
- несоответствующее Корпоративное обучение;
- собственное видение ситуации (благие намерения);
- разрыв между истинными и объявленными организационными ценностями.

Целенаправленное рисковое поведение преимущественно обусловлено:

- собственное видение ситуации (благие намерения);
- личная выгода;
- индивидуальные ценности, отличные от ценностей организации;
- разрыв между истинными и объявленными организационными ценностями;
- низкий интерес к существованию (развитию) организации;
- внутрикорпоративные интриги, межгрупповые конфликты;
- нелояльность, демотивация, конфликты (иногда с конкретным человеком);
- атмосфера мрачной тайны.[3]

Можно сделать вывод, что кроме того, в зависимости от причин возникновения кадровых рисков, разделенных на случайные (не преднамеренные) и не случайные (целенаправленные). Проявление любого из рисков персонала представляет для организации угрозу. Чтобы организация не несла убытки, нужно предотвратить все существующие в ней кадровые риски.

Использованные источники:

1. Митрофанова, А.Е. Управление кадровыми рисками в работе с персоналом организации //Автореферат. – 2013. – №1. – 28 с.
2. Оценка результатов: все дело в комплексности // Справочник по управлению персоналом. 2013. No 11 С.13–19
3. Просветов Г.И. Управление рисками: задачи и решения: Учебно-практическое пособие. М.: Издательство «Альфа-Пресс», 2016. – 416 с.

4. Риск-менеджмент инвестиционного проекта: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / под ред. М.В. Грачевой, А.Б. Секерина. – М:. ЮНИТИ-ДАНА, 2014. – 544 с.
5. Марков Р.А. Пример применения метода Монте-Карло при анализе рисков проекта // Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки: электр. сб. ст. по мат. LIII междунар. студ. науч.-практ. конф. № 1(53). URL: https://nauchforum.ru/archive/MNF_social/1(53).pdf (дата обращения: 04.06.2018)

УДК 336.2

Собченко Н. В., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Финансовый менеджмент и банковское дело»
Ставропольский государственный аграрный университет
Россия, г. Ставрополь
Банкина В. С.
студент
Ставропольский государственный аграрный университет
Россия, г.Ставрополь

СУЩНОСТЬ, ПРИНЦИПЫ И ПРОБЛЕМЫ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ

Аннотация: *В статье рассматривается современное положение налогового администрирования, его взаимосвязь с реформированием налоговой системы. Проанализированы принципы построение налогового администрирования, а так же основные группы проблем, вызывающие сложность проведения последнего.*

Ключевые слова: *налоговое администрирование, налоговое законодательство, налоговая политика, налоговая система.*

Abstract: *The article examines the current situation of tax administration, its relationship with the reform of the tax system. The principles of building tax administration, as well as the main groups of problems, causing the complexity of the latter.*

Key words: *tax administration, tax legislation, tax policy, tax system.*

На сегодняшний момент налоговая система Российской Федерации проходит очередной этап реформирования, который меняет цели и задачи проведения изменений относительно прошлых реформ. Изначально на этапе зарождения и становления налоговой системы её основной целью являлось упорядочение законодательства в сфере налогов и сборов. Сегодня цель реформирования уходит в сторону качественного улучшения и повышения эффективности налоговой системы.

Специалисты в области налогообложения и экономисты до сих пор спорят на счет точного определения термина «налоговое администрирование». Многие авторы сходятся во мнении, что данное понятие используется

бессистемно, отсутствует единое понятие его содержания. Кроме того, достаточно долгое время законодательно не был закреплен термин «налоговое администрирование». Однако, в 2006 г. Правительство Российской Федерации внесло в Государственную Думу проект Федерального закона «О внесении изменений в часть первую Налогового кодекса Российской Федерации в связи с осуществлением мер по совершенствованию мер налогового администрирования».

Налоговое администрирование – сложная и разноплановая категория, которую можно рассматривать в трёх аспектах: юридическом, финансовом и управленческом. Если говорить о налоговом администрировании с точки зрения юридического аспекта, его можно трактовать как деятельность органов власти по поводу контроля над исполнением налогового законодательства и привлечения к ответственности за совершение налоговых правонарушений. И с позиции финансов – это деятельность органов государственной власти по обеспечению сбора налоговых платежей в бюджет государства.

Таким образом, если рассмотреть эти три аспекта вместе, налоговое администрирование можно определить как целенаправленные мероприятия государственных органов, уполномоченных в сфере налогообложения по управлению налоговым процессом.

Налоговое администрирование, как и любая система государственного управления, основывается на определенных принципах (рис.1).

Рисунок 1- Принципы налогового администрирования

Становление налогового администрирования неразрывно связано с развитием системы налогообложения. В России процесс продвижения налогового администрирования можно разделить на несколько этапов (таб.1):

Таблица 1

Этапы развития налогового администрирования в России

Этап	Содержание	Характеристика
1 этап Конец IX в. – первая половина XVII в.	Становление налоговой системы	Заложение основ прямого и косвенного налогов, появление системы учета налогоплательщиков
2 этап Вторая половина XVII в. – 1916г.	Формирование налогового администрирования Российской империи	Создание Министерства финансов, внедрение подоходного обложения, увеличение собираемости налогов
3 этап 1917 г. – 1991 г.	Разрушение налоговой системы	Прекращение действия налогов в период военного коммунизма, поступления денежных средств в бюджет возлагалось на городские и районные инспекции по государственным доходам
4 этап 1991-настоящее время	Формирование налоговой системы и налогового администрирования, отвечающей рыночным отношениям	Возрождение налоговой системы, введение законов – регуляторов налоговой системы, внедрение новых информационных технологий в деятельность налоговых инспекторов

Проблемы налогового администрирования часто обсуждаются специалистами, работающими в сфере налогообложения. Их можно сгруппировать по степени важности.

К наиболее серьёзным относятся проблемы правового характера. Налоговое администрирование изначально имеет целью соблюдение налогового законодательства всеми участниками данного процесса. Внимание нужно обратить на то, что налоговое законодательство в Российской Федерации достаточно сложно, и иногда противоречит самому себе. Так же изменения, вносимые в налоговое законодательство, часто подвержены субъективному влиянию.

Следующей группой являются проблемы организационного характера. Для стабильного осуществление налогового администрирования необходимо наличие определенных факторов:

1. Оснащенность налоговых органов высококвалифицированными кадрами;
2. Внедрение и использование новых технологий;
3. Скоординированная работа уполномоченных ведомств по обмену данными с налоговыми органами;

Третья группа проблем – проблемы социально – психологического характера. В Российской Федерации очень высок уровень конфронтации налоговых органов и экономических субъектов. Данная группа складывается из сочетания факторов:

1. Отсутствие финансовой грамотности у плательщиков налогов и сборов;
2. Менталитет, основное направление которого направлено на сокрытие доходов и минимизацию платежей по налогам и сборам;
3. Недоверчивость плательщиков к налоговым органам из – за неправильных действий последних.

В настоящее время Министерство финансов совместно с Федеральной Налоговой службой определяет стратегии развития и повышения эффективности налоговой системы. При этом определяется некая цепь задач, решаемых реформированием налоговой политики.

На сегодня в целях разработки показателей эффективности деятельности налоговых органов требуется провести тщательный анализ современной организационной структуры Федеральной Налоговой службы, установить важнейшие функции для каждой структурной составляющей, которые прямым образом воздействуют на эффективность работы налоговых органов в целом.

Использованные источники:

1. Бюджетное послание Президента РФ Федеральному собранию РФ «О бюджетной политике в 2004 году».
2. Доклад о результатах и основных направлениях деятельности ФНС РФ на 2009-2011 гг.
3. Собченко Н.В., Кулешова Л.В., Лапина Е.Н. Особенности определения налоговой нагрузки хозяйствующего субъекта // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2015. № 114. С. 523-536.
4. Кулешова Л.В., Лапина Е.Н., Собченко Н.В. особенности налогообложения агробизнеса в России // Вестник Ижевской государственной сельскохозяйственной академии. 2016. № 2 (47). С. 58-65.
5. Собченко Н.В. Анализ доходной части бюджета Ставропольского края / NewsofScienceandEducation. 2018. Т. 1. № -1. С. 21-23

УДК 35

Бадамшина Е.Ю., кандидат сельскохозяйственных наук, доцент кафедры «Землеустройство»
Башкирский Государственный Аграрный Университет
Россия, г. Уфа
Низаметдинова А.Р.
Студент
2 курс, факультет «Природопользования и строительства»
Россия, г.Уфа

СХЕМЫ ЗЕМЛЕУСТРОЙСТВА МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ

Аннотация: *в статье рассматривается схемы землеустройства муниципальных образований. Что включает в себя документация по составлению схем землеустройства административных районов. Какие задачи предполагает схема землеустройства административного района. И как разрабатывают схему землеустройства.*

Ключевые слова: *административный район, схема землеустройства остается включает, приоритет административных районов, документация, разработанные схемы.*

Abstract*: the article considers the schemes of land management of municipalities. What is included in the documentation for the drafting of schemes of land management of administrative districts. What tasks involves the scheme of land management of the state of the administrative district of conduct. And how to develop a scheme of land management.*

Key words*: administrative district, the scheme of land management remains includes, priority of administrative areas of districts, documentation, developed schemes.*

К муниципальным относятся различные административно-территориальные образования - города, поселки, районы, сельсоветы и т.д. Однако наиболее типичное муниципальное образование — это административный район, который в настоящее время является основной единицей административно-территориального деления субъектов РФ. В компетенции руководителей района – принимать устав, определяющий порядок владения, пользования и распоряжения земельной и иной собственностью на его территории. Последняя включает в себя все земли района независимо от форм собственности и целевого назначения.

Административный район остается основной территориальной единицей ведения земельного кадастра, регистрации земли и иной недвижимости, хозяйственного развития и природопользования. В ведение районной администрации переданы управление земельным фондом района, полномочия по изъятию, предоставлению земельных участков гражданам, предприятиям, учреждениям и организациям, осуществлению землеустройства, ведение земельного кадастра и мониторинга земель, взимание платы за землю и др. Приоритет административных районов

распространяется на распоряжение землями специальных фондов перераспределения земель, организацию оборота земельных и имущественных долей, создание крестьянских (фермерских) хозяйств. Все это требует единого подхода к землеустройству в рамках данной территории, что обусловливает необходимость разработки схем землеустройства района.[1 – с.25]

Схема землеустройства административного района — основной предпроектный и предплановый документ, определяющий наиболее эффективные направления использования и охраны земельных ресурсов на перспективу (не менее 12-15 лет) в увязке с основными путями развития землевладения, землепользования, агропромышленного комплекса и других отраслей административного района. Первую очередь схемы (этап) как предпроектный документ разрабатывают на 5 лет срок.

Схема землеустройства административного района предполагает решение следующих задач:

• эколого-хозяйственное зонирование территории района;

• проведение анализа состояния и использования земель в районе;

• выявление или уточнение площадей земель, используемых не по целевому назначению, неэффективно используемых, выбывших из оборота или переведенных в менее ценные угодья, неиспользуемых земель, формирование и корректировка площадей фонда земель, подлежащего перераспределению;

• установление резервов земель, пригодных для сельскохозяйственного освоения, мелиорации и улучшения, обоснование включения этих земель в фонд перераспределения и очередности вовлечения новых земель в сельскохозяйственный оборот;

• уточнение границ территорий (земель) природоохранного, природно-заповедного, оздоровительного, рекреационного и историко-культурного назначения;

• выделение земель с различными режимами использования, а также ограниченных в использовании и обремененных правами иных лиц;

• уточнение границ городов и поселков городского типа, а также анализ состояния и использования земель, находящихся в ведении сельских администраций;

• обоснование потребности в земельных ресурсах для развития отраслей различных форм хозяйствования в районе, определение потребности в земле граждан, кооперативов, ассоциаций, предприятий, организаций и учреждений для сельскохозяйственных и несельскохозяйственных целей; <г 73 185 о Раздел III. Государственный учет, планирование и контроль за использованием земельных ресурсов работ, разработка мероприятий по рациональному использованию и охране земель, оформление, согласование и утверждение схемы землеустройства, изготовление и выдача материалов.[1 – с. 27]

Схему землеустройства разрабатывают по инициативе и заданию органа местного самоуправления, а также уполномоченного органа исполнительной власти по управлению земельными ресурсами. Документация по составлению схем землеустройства административных районов включает в себя комплекс текстовых и графических материалов. Разработанные схемы подлежат государственной экспертизе. Всего в комиссию в отчетном году представлено к рассмотрению 1630 объектов недвижимости, кадастровая стоимость которых определена в ходе проведения государственной кадастровой оценки, 486 объектов недвижимости, кадастровая стоимость которых определена в соответствии со ст.24.19 Закона об оценке, и 1 объект, кадастровая стоимость которого определена в соответствии с решением суда. По результатам рассмотрения заявлений на заседаниях комиссии в течение года всего принято 1275 решений, из них: - 811 решений об отклонении заявления о пересмотре кадастровой стоимости (63,6%) в отношении 1467 объектов недвижимости; - 464 положительных решений (36,4%) по 650 объектам недвижимости об установлении кадастровой стоимости в размере рыночной. Общая суммарная величина кадастровой стоимости объектов недвижимости, заявления по которым были вынесены на рассмотрение заседаний комиссии в 2016 году и по которым были приняты положительные решения, составила до оспаривания 38,4 млрд. руб., после оспаривания 11,1 млрд. рублей. Всего кадастровая стоимость снизилась на 27,3 млрд. руб. или 71%. 200 Следует отметить, что 374 заявления (по 709 объектам недвижимости), поступившие в комиссию в конце 2016 года, в установленном порядке назначены к рассмотрению в 2017 годульной власти субъекта РФ.[2]

В соответствии с Федеральным законом РФ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» к муниципальным образованиям отнесены сельские округа (волости, сельсоветы). Их территорию составляют земли сельских поселений, прилегающие к ним земли общего пользования, рекреационные зоны, земли, необходимые для развития поселений, другие земли в границах муниципального образования независимо от форм собственности и целевого назначения.

Использованные источники:

1. Схема землеустройства административного района. Практическое пособие /А.А. Фадеев, А.З. Родин, В.Ф. Спиридонов и др. М.: Москва, 2002 г. — стр. 25

2. Федеральный закон "Об оценочной деятельности в Российской Федерации" от 29.07.1998№135-ФЗ

УДК 792.01

Хвостова Т.А.
студент
2 курс, факультет «Культуры и искусств»
Тамбовский государственный университет им. Г.Р. Державина
Россия, г. Тамбов
Научный руководитель: Белякова Наталья Витальевна

ТЕАТРАЛЬНАЯ ЭСТЕТИКА Н.В. ГОГОЛЯ И ЕГО ВЗГЛЯДЫ НА ОБЩЕСТВЕННУЮ РОЛЬ ТЕАТРА

Аннотация: *Статья посвящена жизни и творческому пути великого русского писателя, Николая Васильевича Гоголя, как драматурга. Проанализированы особенности написания и исполнения драматургических произведений писателя. Особое внимание уделяется комедии Николая Васильевича «Ревизор», которая сыграла значимую роль в становлении современного театра.*

Ключевые слова: *Гоголь, биография Гоголя, произведения Гоголя, Ревизор, театр, Гоголь и театр.*

Annotation: *The article is devoted to the life and creative path of the great Russian writer, Nikolai Vasilyevich Gogol, as a playwright. The features of writing and performing dramatic works of the writer are analyzed. Particular attention is paid to the comedy of Nikolai Vasilyevich "The Inspector General", which played a significant role in the formation of the modern theater.*

Key words: Gogol, Gogol's biography, Gogol's works, the Inspector General, the theater, Gogol and the theater.

1. Введение

Жизнь Николая Васильевича Гоголя настолько загадочна и интересна, что ученые-историки до сих пор занимаются исследованием его биографии и произведений, а документалисты снимают фильмы о мистических тайнах неподражаемого гения. Все потому, что Гоголь является одной из самых таинственных фигур в литературном кругу 19 века.

В Николае Васильевиче могли уживаться две натуры: Гоголя-мыслителя и Гоголя-художника. Между его творческим началом и взглядом на мир существовало противоречие. Чаще всего современники оправдывали это его болезнью. Он страдал неким психическим расстройством, которое могло вызвать у писателя как эмоциональный подъем, так и глубокую депрессию. Гоголь считал существующий государственный строй справедливым; но были такие чиновники-бюрократы, которые искажали законы и сам государственный строй. И своим творчеством Гоголь критиковал таких людей, надеясь, что укрепляет таким образом государство.

2. Жизненный и творческий путь писателя

Николай Васильевич Гоголь родился на Украине, в селе Сорочинцы Полтавской губернии в 1809 году. Он рос в большой семье, в которой помимо него было одиннадцать детей, но многие из них умерли в младенческом

возрасте. Свое детство будущий писатель провел в Васильевке, где находилось имение семейства Гоголей. Отец писателя, Василий Афанасьевич, работал по почтовому ведомству в Малороссийской губернии. Он был поэтом, писателем и драматургом, к тому же, владел домашним театром своего приятеля, Трощинского, у которого прежде служил секретарем. А также известно, что Гоголь старший и сам участвовал в представлениях в качестве актера.

Для своих постановок Василий Афанасьевич писал различные комедийные пьесы, основанные на украинских народных балладах и сказаниях. К сожалению, до нас дошло лишь одно произведение – «Простак, или Хитрость женщины, перехитренная солдатом». Николай Васильевич очень любил смотреть на постановки и игру своего отца в театре, и перенял от него большую любовь к литературе и писательский талант.

Николай Васильевич начал интересоваться писательским делом еще с детства. В 15 лет он представил свои первые стихотворения. И с годами его интерес начинал потихоньку усиливаться. Он восхищался Александром Сергеевичем Пушкиным, стремился ему подражать. Однако, первые творения Гоголя были далеки от стиля великого поэта. Молодой писатель сочинял стихотворения, фельетоны, даже элегии, пробовал себя в прозе и других литературных жанрах. Интересно то, что свою тягу к творчеству Николай Васильевич изначально расценивал скорее, как хобби, а не дело всей жизни.

Для Гоголя писательство было похоже на лучик света в темном и мрачном царстве, который помогал отвлечься от мучивших его душевных терзаний. Зимой 1828 года Николай Васильевич прибывает в Петербург, однако, здесь его ждало сплошное разочарование. Он пробовался на чиновничью службу в департамент государственного хозяйства, проработал год в департаменте уделов. Были попытки поступить на службу в театр, но и здесь Гоголя ждала неудача.

В писательстве Николай Васильевич тоже не мог добиться успеха. В то время журналами были изданы всего два произведения Гоголя - стихотворение «Италия» и романтическая поэма «Ганц Кюхельгартен», которые были опубликованы под псевдонимом В. Алов. Ему казалось, что этим ярким и необычным псевдонимом он сообщит миру о том, что взошла новая звезда в литературной вселенной и сможет вызвать одобрение и интерес у читателей. Но его поэма получила ряд отрицательных отзывов критиков. Для Гоголя такое поражение не смогло пройти бесследно. Николай Васильевич приказал скупить все изданные книги под своим псевдонимом и беспощадно сжег их у себя в номере. К счастью, неудача лишь стала поводом для продолжения попыток покорить литературное пространство. И уже в 1830 году в журнале «Отечественные записки» опубликовали его повесть «Вечер накануне Ивана Купала». А спустя еще немного времени произведения Гоголя начинают печататься в таких изданиях, как: «Литературная газета» и «Северные цветы».

Наконец, произведения Николая Васильевича начали приносить свои плоды, и вот, его уже приняли в литературном кругу. Сбылась мечта молодого писателя. Он познакомился с Пушкиным, которому когда-то так сильно хотел

подражать. «Вечера на хуторе близ Диканьки», «Ночь перед Рождеством», «Заколдованное место», пропитанные духом украинских сказаний, легенд, мистики, простого житейского юмора, впечатлили Александра Сергеевича. И многие другие писатели охотно признавали его талант.

Николай Васильевич издает сборник «Миргород», который включает несколько произведений, в том числе одну из самых известных повестей «Тарас Бульба». В 1835 году в тот же самый сборник была включена повесть о славянском демоническом персонаже «Вий». В ней рассказывается о трех бурсаках, которые сбились с пути и случайно набрели на загадочный хутор, где хозяйкой оказалась ведьма.

3. Гоголь и театр

Николай Гоголь с ранних лет проявлял любовь к театру. Он считал, что театр – это великая сила, которая играет огромную и значимую роль в духовно-нравственном воспитании человека. Писатель сравнивал его с кафедрой, откуда обществу преподноситься настоящий жизненный урок. Театр- это не пустая вещь. Он может завлечь тысячи разных, ничем не похожих между собой людей, и заставить их переживать одни и те же потрясения, плакать или смеяться.

Театральный репертуар того времени, который включал в себя: абсолютно пустые мелодрамы, пафосные трагедии, водевили, в корне не устраивали Гоголя. Он считал, что в современной драматургии не хватает простых русских характеров со всеми особенностями и причудами, не хватает самой настоящей жизни, живых эмоций и действий.

Особый интерес у Гоголя вызывает комедия. По его словам, сцене требуется живой, настоящий, а не грубый смех. Николай Васильевич считал, что комедия, становится комедией, лишь тогда, когда смех возникает не от пошлых шуток и острот, а от обличения человеческих пороков. Он стал одержим идеей написания подобной комедии.

В 1833 году Гоголь работает над пьесой «Женихи». В 1835 году он читает ее в Москве у своего приятеля Погодина. Позже произведение получило название «Женитьба». Однако, пьеса вышла из печати и стала появляться в театрах только в 1942 году.

Современники рассказывали, что Гоголь сам любил читать свои произведения вслух, а точнее играть. Он делал это настолько мастерски, что многие считали чтение самого автора гораздо интереснее и удачнее постановки на сцене.

Бытовую комедию с типизированными персонажами городской среды– «Женитьбу» - можно считать жемчужиной русской культуры. В образе Подколесина и Агафьи Тихоновны созданы ставшие нарицательными типы разборчивой невесты и нерешительного жениха.

Поставленная в Александрийском театре в Петербурге комедия провалилась. Актеры играли плохо, некоторые даже не знали своей роли. Причиной такой ужасной неудачи «Женитьбы» была необычная форма пьесы

(отсутствие внешней интриги, медленное развитие действия, вставные эпизоды, купеческий бытовой материал и т.д.).

3.1 Гоголь и его комедия «Ревизор»

Примерно в это же время Гоголь пишет свою знаменитую комедию «Ревизор». Николай Васильевич считал, что театр – это самое настоящее зеркало. Вспомним эпиграф к «Ревизору»: *«На зеркало неча пенять, коли рожа крива»*. А эта комедия сделала его по словам Маяковского еще и «увеличительным стеклом». В течение восьми лет Гоголь тщательно обрабатывает каждое слово, образы, ярко выделяет и подчеркивает разные стороны комедии (например, говорящие фамилии). Вся система образов несет глубокую мысль. Писатель часто использует в своей пьесе такой прием, как – *гротеск* – сильное преувеличение. Но его нельзя назвать карикатурой, потому что он несет в себе глубокое содержание.

Гоголь вкладывает в основу сюжета естественные человеческие стремления, свойственные реальной жизни – служебную карьеру, стремление добыть наследство удачной женитьбой и т.д. Главным героем его произведения является Хлестаков, которого очень трудно сыграть, потому что ему нельзя дать однозначную характеристику. Он и ни хороший и ни плохой, ни жулик и ни меценат. Он - самый обычный человек, который ничего из себя не представляет, но очень хочет хотя бы на миг стать значимым. Поэтому появилось такое понятие, как «хлестаковщина», которое отражает притворство, бесцельное существование, лицемерие за которыми скрывается абсолютная пустота человеческой души.

19 апреля 1836 г. «Ревизор» был сыгран на сцене Александринского театра. Гоголь был крайне недоволен этой постановкой, в связи с тем, что актеры играли плохо, а в особенности Дюр, у которого Хлестаков получился водевильным, а Добчинский и Бобчинский вообще выглядели одной сплошной карикатурой. Последняя, немая сцена, тоже не получилась.

Николай Васильевич передал пьесу в Малый театр, и надеялся, что Щепкин будет руководить постановкой и учтет всё, что беспокоило автора. Московская премьера состоялась в 1836 г. Гоголя тоже не совсем устроила эта работа, хотя здесь удалось избежать многих предыдущих ошибок. Реакция зрительного зала была очень сдержанной, чем очень сильно озадачила писателя. После спектакля друзья объяснили Николаю Васильевичу, что половина зрительного зала – были те, кто дает взятки, а вторая половина – те, кто их берет. Правда глаза колет, как говорится.

Сценическая история «Ревизора» богата. Но не всегда в постановках выявлялось сатирическое содержание, обращенное к современности. В 1908 г. в Московском Художественном театре «Ревизор» был поставлен, как галерея ярких характеров. Спектакль был богат подробностями бытовой жизни героев. Но следует заметить, что этот спектакль был экспериментальным, потому что его режиссером являлся К.С. Станиславский, который на этой постановке опробовал свою «систему».

В 1921-1922 годах во МХАТе – было найдено новое сценическое решение «Ревизора». В этом спектакле не было ярко выраженных подробностей бытовой жизни. Режиссура пошла по линии поисков гротеска. Хлестакова играл тогда Михаил Чехов. Его исполнение этой роли вошло в историю театра как яркий пример гротеска в актерском искусстве.

Самой интересной постановкой середины прошлого столетия можно считать спектакль БДТ, поставленный в 1972 г. Г.А. Товстоноговым. Городничего играл К. Лавров, Хлестакова О. Басилашвили, Осипа – С. Юрский. В этом спектакле важным действующим лицом был «Страх» возмездия. Воплощено это было в образе черной кареты, которая обычно везет ревизора. Она висела, как дамоклов меч, над планшетом сцены на протяжении всего спектакля. Ужас вселялся порой в Городничего так, что он не мог с собой совладать.

В это же время появился «Ревизор» и в Московском театре Сатиры. Играли в нем известнейшие на тот момент актеры: Городничего – Папанов, Хлестакова – А. Миронов и другие артисты, которые каждую неделю появлялись в серийной телепередаче «Кабачок 13 стульев». Однако, все участники этого спектакля воспринимались через персонажей «кабачка», а не гоголевской пьесы.

«Ревизор» приобрел силу документа, который обличал существующий государственный строй. Гоголевская комедия послужила толчком для нашего русского актерского мастерства, которое смогло отойти от зарубежной манеры игры на сцене, и овладеть реалистичным методом существования в постановках.

3.2 Комедия «Игроки»

В 1842 году появилось еще одно произведение Николая Васильевича – одноактная комедия ***«Игроки».*** По своему содержанию, обилию реалистичных красок, силе сатирической направленности ее можно смело воспринимать на ровне с самыми известными комедиями писателя. Это трагикомическая история одного опытного шулера Ихарева, который очень изобретательно был обманут и ограблен целой бандой еще более ловких мошенников чем он сам. Вся его жизнь состоит в том, чтобы обманывать, а самому впросак не попасть, правда, обманывает он только за карточным столом. И по закону подлости, всегда найдется тот, кто окажется лучше тебя, а в данном случае хитрее и изворотливей. Обманутый и оскорбленный Ихарев хочет заявить в суд об украденных у него деньгах, но понимает, что справедливости добиться не удастся. Крапленые карты были его, да и сам он замешан в преступлении, которое было очень тщательно и искусно спланированно.

«Игроки» – маленький шедевр Николая Васильевича. Это не просто произведение о шулерах, Гоголь размышляет о том, что такое «ложь» и порядочность для общества. А тема карточных игр и обманутого мошенника была очень популярна в те годы среди театральных постановок. Благодаря

своей оригинальности, непредсказуемости, неожиданной развязке «Игроки» можно считать комедией- интригой.

4. Заключение

Значение Гоголя для развития русского театра очень трудно переоценить. Николай Васильевич -блестящий новатор и гений, создавший новые принципы драматургии, которые, вместе с его театральной эстетикой знаменовали победу реализма. Главная заслуга русского писателя являлось создание театра, направленного на бытовое изображение жизни, выдвижение персонажей и окружающую их среду на передний план. Он открыл путь, по которому стала развиваться будущая драматическая литература.

Использованные источники:

1. StudFiles — файловый архив студентов. — 9 с. [Электронный ресурс]. URL: https://studfiles.net/preview/6472264/page:9/ (дата обращения: 30.05.2018).
2. Википедия — свободная энциклопедия. [Электронный ресурс]. Дата обновления: 05.10.2008. — URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Гоголь,_Николай_Васильевич (дата обращения: 30.05.2018).
3. Манн Ю. В. Комедия Гоголя «Ревизор». — М. 1966.

УДК 616-056.5:616-003.96(571.513)

Пуликов А.С., доктор медицинских наук, профессор
главный научный сотрудник
НИИ медицинских проблем Севера «ФИЦ «КНЦ СО РАН»,
профессор кафедры фундаментальной медицины и гигиены
ФГБОУ ВО «Хакасский государственный университет им. Н. Ф. Катанова»
Россия, г. Красноярск
Маркович Е.Б.,
техник директората МПСИ
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н. Ф. Катанова»
Россия, г. Абакан
Петров И.А.,
студент
3 курс специальность «Лечебное дело»
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н. Ф. Катанова»
Россия, г. Абакан
Сидоренко А.В.,
студент
3 курс специальность «Лечебное дело»
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н. Ф. Катанова»
Россия, г. Абакан
Власова Е.Н., кандидат психологических наук, доцент
доцент кафедры психологии
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н. Ф. Катанова»
Россия, г. Абакан

ТЕЛОСЛОЖЕНИЕ И ИНДЕКС МАССЫ ТЕЛА У ПОДРОСТКОВ КОРЕННОГО НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ ХАКАСИЯ

Аннотация: *В работе представлены результаты антропометрических измерений 133 подростков хакасской национальности. Установлено, что у подростков коренного населения Республики Хакасия в большей половине случаев наблюдается астенический, гинекоморфный и евнухоидный тип телосложения, индекс массы тела в пределах нормы (ВОЗ). У 27,0% исследуемых отмечена хроническая энергетическая недостаточность.*

Ключевые слова: *тип телосложения, подростки, индекс массы тела, Республика Хакасия.*

Abstract: *The article presents the results of the anthropometric measurements 133 teenagers of the Khakass ethnic nationality.*
It was established that the mostly teenagers of the indigenous population of the Republic of Khakassia have gynecomorphic, asthenic, evnuhoid type of body types, BMI in the normal range (WHO). At 27.0% surveyed noted chronic energy deficiency.

Keywords: *body type, teenagers, body mass index, Republic of Khakassia.*

Физическое развитие и его особенности имеют существенное значение для здоровья населения, главным образом для молодого и растущего организма. Масса тела является одной из основных составляющих физического развития организма, поддержания его гомеостаза и состояния здоровья. Она определяет особенности адаптивных процессов к условиям существования и формирования телосложения. Избыточный вес признан одним из корригируемых факторов риска развития многих заболеваний и после курения является второй по значимости причиной заболеваемости и смертности. К раннему развитию нежелательных патологических изменений со стороны сердечно-сосудистой системы и формированию сахарного диабета 2 типа в молодом возрасте, в основном, приводит ожирение [3].

Факторы образа жизни, а также биологические и психологические (возраст, пол, конституция, наследственность, адаптационные качества, типологические характеристики) можно считать переменными компонентами, которые на фоне постоянных параметров будут обусловливать здоровье определенной группы населения [3, 4,7]. Также факторы внешней среды (условия питания, заболевания, социальные и др.) могут оказывать большее влияние на рост, чем генетические или же другие биологические факторы, особенно в период интенсивного роста и развития молодого организма [9,10]. Комбинация главных признаков конституции, которые детерминируются наследственно: продольные размеры тела и доминирующий тип обмена веществ, причем последний наследуется лишь в том случае, если в одной и той же местности жили постоянно 2-3 поколения людей, — позволяет выделить их в 3-4 основных конституциональных типа, определяемых степенью сходства многих людей друг с другом [1]. Исследования изменчивости конституции от экологических условий проживания выявили отчетливую тенденцию у юношей к астенизации и дисгармоничности развития компонентного состава тела, заключавшуюся в уменьшении размеров грудной клетки, увеличении количества жировой и уменьшении мышечной массы, а также сопровождающуюся снижением функциональных показателей мышечной системы [2;5,6]. В зависимости от типа телосложения (от астеников к нормостеникам и пикникам) и полового диморфизма (от гинекоморфного к мезоморфному и андроморфному) у юношей происходит статистически значимое возрастание абсолютной массы тела, индекса массы тела, избыточной массы тела, а ожирение наблюдается только у пикников и андроморфов [4,5]. Антропологические данные позволяют следить за физическим развитием отдельных групп населения и в ряде случаев диагностировать заболевания [3].Однако до настоящего времени нет однозначных сведений о конституциональной изменчивости физического развития и индекса массы тела у подростков мужского пола различных этносов РФ[7].

Цель работы: выявление конституциональных особенностей, индекса массы тела и физического развития подростков коренного населения Республики Хакасия.

Материал и методы исследования

Проведено обследование 133 лиц мужского пола, хакасской национальности, подросткового возраста (12 - 16 лет) согласно схеме возрастной периодизации онтогенеза человека. Все подростки проживали в Республике Хакасия и учились в школах. Антропометрические измерения проводились на добровольной основе, в первой половине дня, в светлом помещении, стандартным набором антропометрических инструментов и приборов, прошедших метрическую поверку.

Помимо абсолютных и относительных показателей рассчитывались по стандартным методикам коэффициенты и индексы: соматотипирования по W.L. Rees, H.J. Eisenck, полового диморфизма (ИПД) по J. Tanner, массы тела (ИМТ, Кетле^2), евнухоидизма [8].

Статистическую обработку результатов проводили с помощью пакета прикладных программ Statistika 6.0. Так как по возрасту количество подростков не подтверждалось нормальностью распределения измеренных переменных на основе теста Колмогорова—Смирнова, то данные представлены в виде медианы (Me), максимальных и минимальных значений (max-min), в 50%-ном межквартильном диапазоне (Q25-Q75%). При статистической обработке материала использовали t-критерий Стьюдента для независимых выборок. Критический уровень значимости (p) в работе принимали равным или меньше 0,05.

Результаты и обсуждение. Длина тела у подростков-хакасов варьирует от 140 см до 193,0 см, при Me - 166,0 см и 50%-ном межквартильном диапазоне (25-75%) от 160,5 до 171,5 см. Значения массы тела в рассматриваемой группе подростков находятся в пределах от 46,0 до 106 кг, Me - 54,9 кг, межквартильный диапазон 42,32-71,4 кг.

Индекс массы тела (ИМТ, Кетле) имеет очень широкий диапазон — от 14 кг/м^2 до 41 кг/м^2, хотя медианные значения свидетельствуют об энергетической стабильности (Me-19,9 кг/м^2) и 50%-ные квартальные величины находятся в пределах нормы или близких к норме (18,34-21,6 кг/м^2). Оптимальный индекс массы тела имеют 62,41% подростков, хроническая энергетическая недостаточность (ХЭН) выявлена у 27,0% подростков, избыточная масса тела (ИзбМТ) у 8,27% и ожирение у 2,26%.

При конституциональном соматотипировании подростков выявлено, что 66,16% имели астенический тип телосложения, 27,82% - нормостенический тип и 6,02% - пикнический тип телосложения ($P<0,05$ между всеми типами). В целом показатели соматотипирования свидетельствовали об астенизации обследуемых подростков.

Индекс полового диморфизма (ИПД) подростки-хакасы показал, что гинекоморфным типом телосложения обладают 52,63% подростков, мезоморфным - 42,86% и андроморфным - 4,51%, при статистически

достоверной значимости (P<0,05) между всеми типами. Однако общий показатель по всей обследуемой группе свидетельствовал о гинекоморфности подростков.

Детальная характеристика подростков по ИПД от индекса Кетле позволила установить, что при хронической энергетической недостаточности (ХЭН) у 77,78% подростов гинекоморфность преобладает над мезоморфностью — 22,22%. В тоже время среди подростков, которые имели ИМТ в пределах нормы, было 48,2% гинекоморфов,44,6% мезоморфов и 7,2% андроморфов. Из остальных оставшихся двух групп подростки с избыточной массой тела в 9,1% случаев соответствовали гинекоморфии, 81,8% - мезоморфии и 9,1% - андроморфии. Подростки с ожирением в (ИМТ свыше 30,0кг/м³) в 100% случаев были мезоморфами.

Скрининговая диагностика типа телосложения с признаками евнухоидизма у подростков по антропометрическим данным показала, что подростки с хронической энергетической недостаточностью в 91,7% случаев были евнухоидного типа телосложения и 8,3% мужского. Среди подростков с нормальным индексом массы тела 85,5% были евнухоидного типа и 14,5% мужского. Показатели среди подростков с избыточной массой тела имели похожие значения: 91,0% и 9,0% соответственно. Подростки, имеющие ожирение, в 100% имели мезоморфный и евнухоидный тип телосложения с отложением жира по гиноидному типу.

Заключение

У подростков коренного населения Республики Хакасия в большей половине случаев наблюдается тип телосложения - астенический, гинекоморфный и евнухоидный, а индекс массы тела в пределах нормы (ВОЗ). В зависимости от типа телосложения (от астеников к нормостеникам и пикникам) и полового диморфизма (от гинекоморфного к мезоморфному и андроморфному) происходит возрастание абсолютной массы тела, индекса массы тела, избыточной массы тела, ожирение наблюдается только у пикников и мезоморфов. Большое количество подростков (27,0%) имеют хроническую энергетическую недостаточность.

Список литературы

1. Апанасенко, Г.Л. Оценка физического развития: методология и практика поисков критерия оценки // Гигиена и санитария. - 1983. - № 12. - С. 51-53.

2. Егорычева Е.В., Мусина С.В. Исследование отклонений массы тела у современной студенческой молодежи // Современные исследования социальных проблем (электронный научный журнал). 2011. - Т. 8, № 4. - С. 40.

3. Ивлева, А.Я., Бурков С.Г. Избыточный вес и ожирение - проблема медицинская, а не косметическая // Ожирение и метаболизм. - 2010. - №3. - С. 15-19.

4. Пуликов А.С., Москаленко О.Л. Динамика массы и плотности тела в зависимости от конституции, полового диморфизма и возраста юношей в условиях городского антропотехногенного загрязнения // Международный

журнал прикладных и фундаментальных исследований. - 2014. - № 8-3. - С. 77-80.

5.Пуликов А.С., Москаленко О.Л., Зайцева О.И. Конституциональные особенности полового диморфизма и физическое развитие юношей центральной Сибири // Якутский медицинский журнал. - 2011. - №3. - С. 7-9.

6.Пуликов А.С., Москаленко О.Л., Зайцева О.И. Особенности адаптации организма юношей в возрастном аспекте в различных экологических условиях // В мире научных открытий. - 2011. - №5. - С. 76-83.

7.Пуликов А.С., Москаленко О.Л., Зайцева О.И., Колодяжная Т.А. Особенности психоэмоциональной сферы у школьников различного возраста, проживающих в разных регионах Сибири// В мире научных открытий. - 2011. №5.1. - С. 578-587.

8. Способ оценки антропометрических параметров у юношей Пуликов А.С., Кузенков Н.П., Москаленко О.Л., Зайцева О.И. Патент На Изобретение RUS 2550102 21.02.2014

9. Шарайкина Е.П., Вятскин И.Е., Анисимова Е.Н. Характеристика физического статуса призывников г. Красноярска // Сиб. мед. обозрен. -2003. -№ 2-3. -С. 74-76.

10. Moskalenko O.L., Pulikov A.S. Povozrastny dynamics of physical development and adaptation opportunities of young men of Siberia. -Applied and Fundamental Studies: Proceedings of the 2st International Academic Conference, St. Louis, USA. Publishing House «Science & Innovation Center», and the International Journal of Advanced Studies, 2013. - S. 107-113.

УДК: 331

Сатарова М.Н., кандидат экономических наук, доцент

Стерлитамакского филиала Башкирского Государственного Университета
Россия, г. Стерлитамак
Филатенков К.С.

студент 1 курса, экономического факультета
Стерлитамакского филиала Башкирского Государственного Университета
Россия, г. Стерлитамак

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА ТРУДА В РОССИИ

Аннотация. В статье изучены понятие и структура рынка труда, основные тенденции развития рынка труда. Проводится анализ уровня занятости населения и уровня безработицы в России. Изучены проблемы, существующие на сегодняшний день и причины их появления.

Ключевые слова: рынок труда, заработная плата, занятость.

Abstract. The article provides the concept and structure of the labor market, statistical data on the demographic situation in Russia. The influence of demographic development on the labor availability of the economy is shown. Studied the problems that exist today and the reasons for their occurrence.

Keywords: labor market, wages, employment.

Рынок труда занимает центральное место в рыночной экономике, поскольку труд – решающий фактор производства и жизни общества. На этом рынка сталкиваются интересы трудоспособных людей и работодателей, которые представляют государственные, муниципальные, общественные и частные организации[22]. Отношения, складывающиеся на рынке труда, имеют ярко выраженный социально-экономический характер. Они затрагивают насущные потребности большинства населения страны.

Рынок труда служит одним из индикаторов национального благополучия, стабильности, эффективности социально-экономических преобразований. Складывающаяся многоукладная экономика и ее структурная перестройка предъявляют новые требования к качеству рабочей силы, ее профессионально-квалификационному составу и уровню подготовки, обостряет конкуренцию между работниками[23].

Развитие рыночных отношений в России, структурная перестройка экономики породили глубокие изменения в сфере труда и занятости, привели к возникновению принципиально новой картины социально-трудовых отношений, изменению национального рынка труда.

Проблемы рынка труда относятся к числу наиболее актуальных. Именно сфера труда становится ключевой для роста отечественной экономики, повышения ее эффективности и уровня конкурентоспособности. В настоящее время рынок труда испытывает значительное воздействие открытости экономики, активизации внешнеэкономических связей, возросшей международной трудовой миграции. В связи с этим пересмотр и осмысление изменившихся за последнее время социально-экономических отношений, сложившихся форм и методов государственного регулирования становятся центральной темой обсуждения среди ученых-теоретиков и практиков.

Рынок труда представляет собой систему общественных отношений, отражающих уровень развития и достигнутый на данный период баланс интересов присутствующих на рынке сил: работодателей, наемных работников и государств.

Рынок труда выполняет следующие функции:

1. Обеспечение производства и сферы услуг ресурсами труда, их распределение между предприятиями, отраслями и регионами;

2. Обеспечение наемным работникам возможности получать средства существований;

3. Согласование цены и условий труда между работниками и работодателями;

[22] Алонкина Л.И., Цаплин В.Р. Рынок труда, его регулирование // Труд и социальные отношения. – 2015. – № 11. – С. 56.
[23] Болотханов Э.Б. Становление и развитие рынка труда в России // Экономика и управление. – 2016. – № 4. – С. 55.

4. Конкуренция между наемными работниками усиливает экономическую мотивацию труда, побуждает их совершенствовать свою квалификацию[24].

Конкуренция между работодателями за привлечение рабочей силы в нужном количестве и необходимым качеством стимулирует их к повышению заработной платы, улучшать условия труда.

Механизм рынка труда имеет определенную структуру, которая включает следующие элементы: цена рабочей силы, спрос на рабочую силу, предложение рабочей силы, конкуренция. Взаимодействие указанных элементов получило название механизма спроса и предложения, или ценового механизма.

Рынок труда РФ – одна из главных и многосторонних сфер экономической и общественной жизни социума. На сегодняшний день положение российской экономики сложное, по причине падения курса рубля, значительном росте цен на товары и услуги, снижению заработной платы. Особенно в фазе экономического кризиса встречаются рост дифференциации в обществе, внушительный рост уровня безработицы, осложнение социальной и психологической среды в обществе и повышение стрессовой ситуации[25].

В России ситуация на рынке труда на протяжении прошедших 15 лет была достаточно нестабильная. На неё огромное влияние оказывали кризисы 2008 и 2014 года, крупные государственные проекты, реализованные в стране, различные федеральные программы, направленные, в основном, в социальную сферу, экономическая и политическая ситуация в стране[26].

На сегодняшний день ситуация на рынке труда в России продолжает оставаться напряженной. Это связано с наличием большой территории, неравномерным размещением хозяйства и населенных пунктов. За последние 15 лет Россия потеряла 6% населения, в том числе 4% трудовых ресурсов[27].

К тому же модернизация производства, применение новых технологий повышают требования работодателей к образовательному и квалификационному уровню работников. Вместе с тем около 40% безработных граждан, состоящих на учёте в службах занятости населения, не имеют необходимого уровня профессионального образования.

Состояние российского рынка труда на данный момент имеет такие особенности, как несбалансированность, увеличение полной и частичной занятости, сокращение основного прироста населения и увеличение демографической и экономической загруженности трудоспособной части населения, а также отсутствие структурированной инфраструктуры.

---

[24] Гускова Н.В, Краснов М.А. Рынок труда и высшее профессиональное образование // Экономика и управление. – 2018. – № 1 (40). – С. 51.

[25] Васина Е.В. Занятость и рынок труда: взаимосвязь понятий // Журнал правовых и экономических исследований. – 2017. – № 2. – С. 103.

[26] Салпагаров Р.У., Глаз О.В. Рынок труда и особенности его формирования и функционирования // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2018. – № 2 (46). – С. 318.

[27] Дадашев А. З. Регулирование рынка труда в Российской Федерации // HR менеджмент. – 2018. – № 4. – С. 36.

Рассмотрим ситуацию на рынке труда РФ.

Таблица 1 - Данные оперативного мониторинга по состоянию на 15 мая 2018 г[28].

	на отчетную дату	на предыдущую дату	на начало года	на соответствующую дату предыдущего года	Изменения (+/-)		
					за неделю	с начала года	за год
1	2	3	4	5	6	7	8
Численность безработных граждан, тыс. человек	740,51	754,92	775,54	862,86	-14,41	-35,03	-122,35
1	2	3	4	5	6	7	8
Уровень регистрируемой безработицы, % от численности рабочей силы	0,97	0,99	1,02	1,13	-0,02	-0,05	-0,16
Количество свободных рабочих мест и вакантных должностей, заявленных работодателями, тыс. единиц	1 541,33	1 511,07	1 392,18	1 466,10	30,26	149,15	75,23
Численность безработных, приходящаяся на 100 вакантных рабочих мест, человек	48	50	56	59	-2	-8	-11

По состоянию на 15 мая 2018 года численность безработных граждан, зарегистрированных в органах службы занятости, составила 740,5 тыс. человек (на аналогичную дату 2017 года – 862,9 тыс. человек).

За период с 9 мая 2018 по 15 мая 2018 года численность безработных граждан, зарегистрированных в органах службы занятости, снизилась на 14,4 тыс. человек или на 1,9% (по состоянию на 8 мая 2018 года на регистрационном учете состояло 754,9 тыс. безработных граждан).

По данным государственной статистики РФ (Росстат), самый высокий уровень образованности населения в следующих отраслях экономики: банки, финансы и кредит, администрирование, управление, культура и искусство, наука, образование и, меньше в промышленности[29].

В то же самое время, если в сфере финансов и кредита заработная плата

[28] Русаков М. Занятость и рынок труда: Новые реалии, национальные приоритеты, перспективы // Человек и труд. – 2018. – № 5. – С. 23.

[29] Золин И.Е. Рынок труда и политика занятости: вопросы теории, методологии, практики // Трудовые ресурсы. – 2018. – № 3. – С. 45.

превышает среднюю по экономике почти в 3 раза, а в сферах науки и научного исследования – примерно в 1,2 раза, а такие области, как культура, искусство и образование, совсем не относятся к высокооплачиваемым – средняя заработная плата не превышает двух третей от средней в России. А такие виды отрасли, как продажа, строительство, транспорт и связь, где заработная плата, примерно, на 20-25% выше средней по экономике, не характеризуются высокой долей занятого населения с высшим образованием. Это свидетельствует о том, что связь уровня образования работников и уровня их доходов определяется отраслью, к которой относится их место работы[30].

Сегодня на рынке труда существует высокий спрос на высококвалифицированных рабочих специалистов с начальным и средним профессиональным образованием в строительной сфере, обрабатывающем производстве, торговле и ремонте автотранспортных средств. Традиционно много вакансий сохраняется в сферах здравоохранения, образования, особенно в сельской местности. Не хватает кадров с высшим и средним образованием для работы в сфере обслуживания для туристического, гостиничного и ресторанного бизнеса[31].

В то же время российский рынок труда становится менее привлекателен для высококвалифицированных зарубежных специалистов. В основном это связано со снижением зарплат, а также с отсутствием в стране грамотной схемы привлечения необходимых профессионалов. Дефицит экспертных иностранных специалистов приведет к отсутствию возможности для российских специалистов перенимать опыт и ценные навыки. С другой стороны, нехватка на российском рынке труда конкурентов-экспатов означает, что у отечественных сотрудников появляется возможность карьерного роста и руководящих позиций в филиалах западных компаний, что раньше было довольно затруднительно из-за высокой конкурентной среды[32].

Говоря об избытке рабочей силы, следует также сказать, что эта проблема особенно актуальна для сельских местностей, в которых работодатели предпочитают замещение труда капиталом из-за низкого качества трудовых ресурсов. Избыточность трудовых ресурсов в селе позволяет принимать работников на короткий период, чтобы легко увольнять и нанимать новых работников. Это освобождает работодателей от бремени социальной ответственности по содержанию трудоизбыточных работников.

Сегодня политика занятости в России направленна не на развитие трудового потенциала, а на поддержание стабильного уровня, при котором молодое поколение не соответствует требованиям работодателей (образование, опыт работы), а люди пенсионного возраста оказываются не востребованными. В результате перехода квалифицированных работников на лучше оплачиваемую, но не требующую навыков и знаний работу происходит

[30] Новоселов И.К. Российский рынок труда // Кадровик. – 2018. – № 4. – С. 101.
[31] Гелета И.В. Взаимосвязь рынка труда и рынка образовательных услуг // Региональная экономика: теория и практика. – 2016. – № 2. – С. 79.
[32] Куприянова З. В. Социально-экономические условия и качество рабочей силы // Общество и экономика. – 2017. – № 7. – С. 56.

обесценение и растрата человеческого капитала. Этот процесс усугубляется тем, что молодежь все чаще отдает предпочтение не приобретению образования и приобретению квалифицированных профессий, а примитивным видам занятий, быстро приносящих значительные доходы[33].

Для реализации целей стратегии социально-экономического развития необходим рост доли квалифицированных работников в экономике страны. Однако система профессионального образования не готова в полном объеме решить эту проблему, так как требует модернизации и повышения качества образования.

Для обеспечения занятости населения необходимо применить следующий комплекс мер:

1) Создание новых рабочих мест, а именно развитие и стимулирование большого и малого предпринимательства. Основной источник стимулирования малого бизнеса - банковская система. Чаще всего применяется субсидирование процентных ставок по кредиту и снижение налогов.

2) Помощь молодым и перспективным специалистам в интеграции на рынок труда.

3) Устранение препятствий мобильности рабочей силы, то есть миграция рабочей силы из экономически отсталых районов в экономически развитые.

4) Выплата государственных субсидий предприятиям для стимулирования[34].

Развитие системы профессионального образования позволяет повысить квалификацию работников, таким образом, непосредственно, адаптируя их к переменам на рынке труда. Повышенное внимание необходимо уделять дефицитным специальностям и профессиям.

Первоочередными задачами государственной политики в области содействия занятости населения являются:

- поощрение экономической инициативности населения;
- содействие занятости населения на федеральном и региональном уровнях через систему совершенствования законодательства;
- повышение мобильности рабочей силы региональных рынков труда и развитие территориальной;
- увеличение количества рабочих мест;
- оказание качественной адресной помощи гражданам;
- профессиональное повышение квалификации работников кризисных организаций, а также сотрудников, находящихся под угрозой увольнения;
- отслеживание и прогнозирование ситуации на рынке труда;
- совместная работа образовательных организаций и работодателей;
- стажировка выпускников высших учебных заведений в целях формирования требуемых профессиональных компетенций[35].

Как видно, рынок труда функционирует в достаточно трудных

[33] Койчуев Т. Рынок и государственный план совместимы // Общество и экономика. – 2018. – № 3. – С. 100.
[34] Кобец Е.А. Факторы, влияющие на рынок труда // Инновационная наука. – 2018. – № 8-1. – С. 67.
[35] Катульский Е. Д. Основные направления государственной политики на российском рынке труда // Человек и труд. – 2018. – № 1. – С. 566.

экономических условиях, которые становятся источниками следующих актуальных для России проблем: рост уровня безработицы, снижение занятости населения, утечка квалифицированной рабочей силы за пределы государства, ухудшение условий труда, приток из-за рубежа мигрантов с низкой квалификацией. Для успешного преодоления кризисных явлений необходимо стабилизировать экономическое положение путем перехода от сырьевой модели развития к инновационной, модернизировать процессы в сельском хозяйстве и в промышленности, тем самым повысив темпы экономического рост.

Использованные источники:

1. Алонкина Л.И., Цаплин В.Р. Рынок труда, его регулирование // Труд и социальные отношения. – 2015. – № 11. – С. 56-58.
2. Болотханов Э.Б. Становление и развитие рынка труда в России // Экономика и управление. – 2016. – № 4. – С. 55-57.
3. Васина Е.В. Занятость и рынок труда: взаимосвязь понятий // Журнал правовых и экономических исследований. – 2017. – № 2. – С. 103-105.
4. Гелета И.В. Взаимосвязь рынка труда и рынка образовательных услуг // Региональная экономика: теория и практика. – 2016. – № 2. – С. 79-82.
5. Гускова Н.В, Краснов М.А. Рынок труда и высшее профессиональное образование // Экономика и управление. – 2018. – № 1 (40). – С. 51-55.
6. Дадашев А. З. Регулирование рынка труда в Российской Федерации // HR менеджмент. – 2018. – № 4. – С. 36.
7. Золин И.Е. Рынок труда и политика занятости: вопросы теории, методологии, практики // Трудовые ресурсы. – 2018. – № 3. – С. 45-48.
8. Катульский Е. Д. Основные направления государственной политики на российском рынке труда // Человек и труд. – 2018. – № 1. – С.566.
9. Кобец Е.А. Факторы, влияющие на рынок труда // Инновационная наука. – 2018. – № 8-1. – С. 67-77.
10. Койчуев Т. Рынок и государственный план совместимы // Общество и экономика. – 2018. – № 3. – С. 100-105.
11. Куприянова З. В. Социально-экономические условия и качество рабочей силы // Общество и экономика. – 2017. – № 7. – С. 56-58.
12. Новоселов И.К. Российский рынок труда // Кадровик. – 2018. – № 4. – С. 101.
13. Русаков М. Занятость и рынок труда: Новые реалии, национальные приоритеты, перспективы // Человек и труд. – 2018. – № 5. – С. 23-28.
14. Салпагаров Р.У., Глаз О.В. Рынок труда и особенности его формирования и функционирования // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2018. – № 2 (46). – С. 318.

УДК 631.1

Руденко В.С.,
студент магистратуры
2 курс, кафедра теории и истории государства и права
ФГБОУ ВО Красноярский ГАУ Юридический институт
Россия, г. Красноярск
Научный руководитель: Навальный С.В.,
кандидат юридических наук, доцент
ФГБОУ ВО Красноярский ГАУ
Юридический институт
Россия, г. Красноярск

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Аннотация: *В статье рассматриваются вопросы, связанные с проблемой модернизации агропромышленного комплекса России в современных условиях. Выделяются факторы, препятствующие устойчивому динамическому развитию отрасли, определяются направления инновационных преобразований вАПК.*

Ключевые слова: *агропромышленный комплекс, модернизация, инновации, национальная инновационная система.*

Annotation: *The article discusses issues related to the problem of modernization of agriculture of Russia at present. Highlighted the obstacles to sustainable dynamic growth industries to be determined by the direction of innovation in agriculture.*

Key words: *agriculture, modernization, innovation, national innovation system.*

Агропромышленный комплекс России, переживший глубокий спад производства в 90-е годы прошлого столетия, обусловленный резким переходом к рыночной экономике, в настоящее время испытывает немало трудностей, обусловленных различными внутренними и внешними факторами.

Обострению старых проблем и появлению новых послужили радикальная либерализация экономики, ослабление государственного контроля, существенная трансформация организационной структуры, системы управления агропромышленным комплексом, изменение самих принципов деятельности экономической системы.

Реальное положение и очевидные особенности сельского хозяйства, закономерности и тенденции в развитии производства продовольствия в общемировом, в Российской Федерации и локальном масштабе (региона, муниципального образования) позволяют выдвигать дополнительные

экономические аргументы в пользу необходимости государственного регулирования развития отечественного производства продовольственных товаров и соответствующего перераспределения финансовых ресурсов.

Стратегические направления государственного регулирования в России должны определяться развитием глобальных закономерностей и тенденций, необходимостью обеспечения продовольственной безопасности и независимости страны, потенциальными возможностями аграрной сферы экономики на основе концепции экономически эффективного государства.

При сложившемся состоянии отечественного аграрного производства набирающие силу процессы глобализации продовольственного рынка могут поставить нашу страну в полную зависимость от транснациональных корпораций, поскольку наряду с всепланетарным биогеоценотипическим единством сложилось и постоянно прогрессирует общепланетарное социально-экономическое единство, состоящее в расширяющемся международном взаимодействии субъектов хозяйствования и потребления, функционирующих в режиме как свободного самоопределения, так и политико-экономического принуждения.

Согласно данной закономерности любая хозяйственная потребность, инициированная и осознанная, будет искать и обязательно найдет возможности для реализации вначале в локальном, затем в региональном, страновом и мировом масштабе. Причем, принимая во внимание еще одну закономерность - относительное сокращение прироста мирового производства продовольствия при возрастающем спросе на него под влиянием увеличения численности населения Земли (почти пятая часть населения мира (17 %) хронически недоедает и, по некоторым прогнозам, к 2030 г. эта цифра возрастет еще в 1,5 раза) и ряд современных тенденций в развитии сельскохозяйственного производства, к примеру агроинфляцию (только за 2017 г. мировой индекс продовольственных цен, по данным Всемирной торговой организации, увеличился на 45 %, а по многим ценовым позициям достигнуты максимальные значения), можно констатировать, что проблема продовольственной безопасности и независимости России в ближайшей перспективе может стать еще насущнее, вплоть до социальных потрясений. В этой связи следует заметить, что Российская Федерация имеет значительные резервы для увеличения продуктивности сельского хозяйства за счет достижения более высокого технического и технологического уровня аграрного производства (в сельском хозяйстве РФ задействовано всего 13,9 % общего объема земель) и при условии создания эффективной системы государственного воздействия могла бы не только накормить свое население, но и экспортировать значительные объемы продовольствия.

При формировании аграрной политики современной России нельзя не обращать внимания на ряд других общемировых тенденций развития сельского хозяйства. В частности, важнейшими из них являются все активнее пропагандируемая в развитых странах идея биодинамического земледелия, а также широкое использование в производстве достижений генной инженерии;

потеря почвенного плодородия вследствие ветровой и водной эрозии, уплотнения земли из-за интенсивной механической обработки, заболачивания переувлажненных земель и засоления орошаемых, увеличения содержания в почве остатков химических средств. Причем данные процессы приняли в последнее время такие масштабы, что могут привести к деградации природных ресурсов в целом и способны сделать невозможным прирост мирового производства продовольствия.

Проведенные исследования позволяют сделать вывод о том, что государственное перераспределение финансовых потоков в пользу сельского хозяйства является компенсацией, которая восстанавливает статус-кво и ставит труд сельскохозяйственных производителей в один ряд с трудом работников в других отраслях экономики, поскольку рыночные принципы хозяйствования проявляют себя в сельском хозяйстве специфическим образом в связи с особенностями биологической и социально-демографической природы (сезонность производства, медленный оборот капитала, повышенный производственный риск, связанный с подверженностью стихийным силам природы, симбиоз экономики, демографии и культуры и пр.). Причем данные особенности проявляются независимо от национальной принадлежности, уровня развития, форм собственности, методов организации производства, экономической системы, в силу чего и порождают необходимость постоянного регулирования со стороны государства.

В этой связи в большинстве стран мира и их союзах сельское хозяйство признается национальным приоритетом, в них реализуются эффективные системы государственного влияния. Прослеживается отчетливая тенденция повышения внимания развитых стран к проблемам собственной продовольственной безопасности. В странах, не использующих определенные компенсационные схемы для аграрной сферы, происходят деградация сельского хозяйства и разрушение системы продовольственной безопасности.

В процессе исследования выявлены типологические особенности отечественного сельского хозяйства (сложные природно-климатические условия; низкая биологическая и природная продуктивность пашни; невысокий биоклиматический потенциал и низкая степень его использования; высокая доля неиспользованных природных ресурсов (солнечной радиации, тепла и влаги) ввиду низкого уровня технологического развития аграрного производства; глубокая дифференциация земледелия и животноводства в зависимости от природных и социально-экономических условий регионов страны; преобладание экстенсивных форм хозяйствования, деградирующих в технико-технологическом отношении; уменьшение площади посевов; низкая доля занятых на работах «индустриального» типа и пр.).

Они во многом обусловливают отстающий («догоняющий») тип развития АПК РФ и его аграрного сектора, снижают его эффективность и конкурентоспособность, ставят сельскохозяйственных товаропроизводителей в худшие условия на мировом рынке продовольствия, что в свою очередь также требует создания особого режима благоприятствования для этой сферы

экономики. Однако в действительности в условиях практической утраты страной продовольственной независимости этот вопрос практически не решается. В аграрном секторе России, несмотря на предпринимаемые в последние годы меры, не удалось остановить регрессивные тенденции, что требует безотлагательных изменений аграрной политики.

Современная аграрная политика как система целей и мероприятий, реализуемых государством для развития аграрной сферы экономики, предусматривает создание равных экономическо-политических условий функционирования и развития для сельхозтоваропроизводителей всех форм собственности и хозяйствования, соблюдение паритетности обмена между сельским хозяйством, ре-сурсопроизводящими и перерабатывающими отраслями. Такая политика призвана обеспечить замену поддержки отдельных технологически и экономически не связанных между собой мероприятий научно обоснованной системной деятельностью, осуществляемой федеральными и региональными властями совместно с производителями, а также финансовым и аграрным бизнесом.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года (в ред. от 21.07.2014) // СЗ РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 3.07.2016) // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации, часть вторая, от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ (в ред. от 3.06.2016) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 5. Ст. 410.
4. Бондаренко Л. Проблемы развития сельских территорий / Бондаренко Л. // АПК: экономика, управление. — 2014. — № 12. — С. 24-31.
5. О развитии сельского хозяйства [Электронный ресурс]: федеральный закон РФ от 29.12.2006 № 264-ФЗ (ред. от 23.07.2013): принят Гос. Думой 22 декабря 2011 г.; одобрен Советом Федерации 27 декабря 2006 г. // "Консультант Плюс".
6. Модернизация агропромышленного комплекса России: возможности, ограничения и лакуны // http://agrobk.ru/modernizatsiya-agropromyishlennogo-kompleksa-rossii-vozmozhnosti-ogranicheniya-i-lakunyi.
7. Романова Г.В. Земельное право: Курс лекций для бакалавров. М.: Юстиция, 2016.

УДК 336

Труш О. А.
студент
3 курс, факультет «Учетно-финансовый»
Кубанский государственный аграрный
университет имени И. Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

ТЕНДЕНЦИИ СОВРЕМЕННОЙ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ

Аннотация: *Данная статья посвящена возникновению в России национальной платежной системы «Мир». Выявлены причины и предпосылки ее создания. Анализированы сильные и слабые стороны, а также выявлены возможные прогнозы на примере мирового опыта.*

Ключевые слова: *платежная система, платежная карта, эквайринг, эмиссия, безналичные платежи, конвертация, транзакция.*

Annotation: *This article is devoted to the emergence in Russia of the national payment system "Mir". The causes and prerequisites for its creation are revealed. Strengths and weaknesses analyzed, as well as possible forecasts based on the world experience.*

Key words: *payment system, payment card, acquiring, issue, non-cash payments, conversion, transaction.*

Как известно, создание национальной платежной системы в России началось гораздо позже, чем в других развитых странах. С одной стороны, это дало ей некоторые преимущества, позволило «перепрыгнуть» ряд обязательных этапов развития. Но, с другой, любой технологический прорыв влечет за собой множество проблем в таких сферах, как нормативное регулирование национальной платежной системы и ее организационное оформление, а также несомненно принятие этих нововведений населением.

В соответствии с федеральным законом № 161-ФЗ от 27.06.2011 (ред. От 18.07.2017)"О национальной платежной системе", национальная платежная система представляет собой совокупность операторов по переводу денежных средств в том числе операторов электронных денежных средств, банковских платежных агентов, платежных агентов, организаций федеральной почтовой связи при оказании ими платежных услуг в соответствии с законодательством Российской Федерации, операторов платежных систем, операторов услуг платежной инфраструктуры. В соответствии с этим законом платежная система России должна быть максимально приближена к международным стандартам организации платежей и расчетов. Предполагается, что национальная платежная система включает в себя все формы институционального и инфраструктурного взаимодействия в финансовой системе при переводе денежных средств от плательщика к получателю.

За все время своего существования платежная система России претерпела существенные изменения. Реформирование ее началось в 1992 г. За данный

прошедший период ее развитие шло путем внедрения новых форм расчетов и совершенствования банковских технологий. Постепенно началось создание расчетно-кассовых центров, электронные расчеты все больше вытесняли бумажные авизо, а к концу столетия было почти завершено построение двухуровневой платежной системы Банка России. Но вскоре стало очевидно, что в современных условиях давления на Россию со стороны США и Евросоюза, в условиях ожидания новых санкций и ущемления гражданских прав в национальном масштабе, дальнейшее развитие национальной платежной системы стоит под угрозой, что требует немного иного подхода со стороны российского правительства. Единственно верным решением для России в сложившейся ситуации и стало создание политически независимой национальной платежной системы. До 2015 года платежная система России была в основном представлена такими иностранными платежными агентами, как «Visa» и «MasterCard», но уже к концу года начался выпуск той самой «не зависимой» карты «Мир». Правительство РФ в течение нескольких лет планировало ее внедрение. Начало было положено в июле 2014 года, когда было официально зарегистрировано Акционерное Общество «Национальная система платежных карт» (далее «НСПК»). В июле 2015 российская платежная система обрела свой логотип конкурсным путем среди населения. И, наконец, в декабре 2015 «НСПК» объявила о выпуске первых карт. Основной целью развития национальной системы платежных карт является обеспечение эффективного, бесперебойного и доступного оказания услуг по переводу денежных средств в РФ с использованием национальных и платежных инструментов в условиях высокой конкуренции с платежными системами других стран, а также повышения доверия пользователей к безналичным расчетам.

Несомненно, это был необходимый и верный шаг. И для подробного понимания цели создания такой системы рассмотрим такой показатель, как количество карт, эмитированных на территории России. Их увеличение свидетельствует о постоянном и непрерывном развитии банковских карт на российском рынке. За период с 2010 по 2017 годы количество банковских карт увеличилось в два раза, что свидетельствует о высоком и постоянно растущем спросе на данную банковскую услугу на российском рынке. Подробные показатели эмиссии представлены на рисунке 1.

Рисунок 1. Количество выпущенных карт в России.

Для сравнения приведем аналогичный показатель в США, рынок которых является самым развитым национальным рынком в данной сфере. Здесь этот показатель выше, чем в России: в 2014 году – 1246,7 млн. карт, что в 5 раз больше аналогичного показателя в России.

Таким образом, можно сделать вывод, что российский рынок платежных систем наметил устойчивую тенденцию к развитию. Это подтверждается как постоянно увеличивающимся спросом, так и появлением новых технологий, позволяющих использовать банковские карты максимально комфортно и доступно.

Но, несмотря на быстрый рост данного рынка, существует ряд проблем, препятствующих его развитию. Эти проблемы условно можно разделить на внутренние и внешние.

Говоря о первой группе, основными являются следующие проблемы:

1. Слабо развитая структура безналичных платежей, особенно в мелкой розничной торговле. Главным фактором здесь является количество электронных терминалов (POS-терминалов), установленных в организациях. В 2017 году их количество в России составило 2021379 ед. (в США, для сравнения, их около 7 млн. ед.).
2. Недостаточно развитая по сравнению с другими ведущими странами сеть устройств самообслуживания. Далеко не каждый банк может позволить себе держать разветвленную сеть филиалов и банкоматов. Общее количество последних в России в 2014 году составило 230,9 тыс. ед., причем к 2017 году это число снизилось до 201,7 тыс. ед. Такая тенденция может быть вызвана многочисленным отзывом банковских лицензий.
3. Отторжение населением различных новшеств, в том числе использования платежных карт для осуществления платежей, начисления заработной платы и различных пособий. Несмотря на то, что банковские карты появились в России в 1991 году, активно применять их стали только 7-8 лет назад. Но при

этом нельзя забывать, что огромная «пожилая» часть населения до сих пор не приемлет этот способ расчета.

Проблемы, относящиеся ко второй группе, связаны с введением антироссийских экономических санкций в 2014 году. И хотя по нынешнему состоянию санкции прямо не затрагивают взаимодействие российских банков и иностранных платежных систем в целом, некоторые прецеденты все же имеются. Так, платежные системы «Visa» и «Master Card» в 2014 году заблокировали операции по картам банка «Россия» и «СМП Банка» после того как они попали в «санкционный список». 22 декабря 2015 года, после решения США о расширении антироссийских санкций, еще шесть банков были отключены от международных платежных систем «Visa» и «Master Card»: «Генбанк», «Крайинвестбанк», банк «Верхневолжский», «Севастопольский морской банк» – в связи с работой в Крыму; из-за причастности к «СМП Банку» пострадали «Инресбанк» и «Мособлбанк». Помимо этого, «Visa» и «Master Card» прекратили свое обслуживание на всей территории Крымской республики, т.е. эмиссия и обслуживание карт данных систем там не осуществляется.

Все это доказывает, что иностранные платежные системы в настоящее время используются в большей мере как инструмент для давления на российскую экономику, что приводит к коллапсу в финансовом секторе. Соответственно, создание «Мир» было необходимой и успешной мерой поддержания должного уровня обеспеченности страны. Поэтому предполагается, что в будущем карта «Мир» займет лидирующее положение как на российском рынке, так и на мировой платежной арене.

И хотя 15 декабря 2015 года АО «НСПК» официально объявило о начале эмиссии платежных карт «Мир» семью российскими банками, фактически эмиссия состоялась не до конца. Банки постепенно включались в этот проект.

На сегодняшний день «Мир» постепенно наращивает темпы освоения благодаря своим преимуществам. К плюсам данной банковской карты можно отнести следующее:

1. Эквайринговая сеть «Мира» – система приема платежных карт для оплаты товаров, услуг, работ – находится на стадии доработки, но уже довольно развита. Несмотря на свой недолгий срок, карта уже принимается в миллионах торговых точек в России и в самых популярных интернет-магазинах. Это такие торговые сети как: Ашан, Карусель, Metro, Окей, Лента; американские сети питания «Мак Дональдс», KFC и другие. Даже самый популярный интернет-магазин из Китая — AliExpress подключился к этой системе. Также стоит отметить, что к 2017 году уже 1200 тыс. POS-терминалов по всей стране были способны обслуживать данную систему.

2. Бесплатный выпуск карты и низкие тарифы на обслуживание. Годовое обслуживание «Мир» порядком ниже ее зарубежных аналогов (разница в среднем составляет 100-250 рублей), также широко развита практика бесплатного обслуживания для зарплатных клиентов.

3. Безопасность оплаты в оффлайн и онлайн точках. На сегодняшний день для карты создан российских чип, защищающий ее копирование, а также установлена технология для безопасной оплаты в интернете, аналогичная 3D-Secure. Бесконтактная технология MIR Accept также не осталась без внимания, благодаря ей оплата проходит в течение 2 секунд.
4. Бонусная программа лояльности «Привет, МИР!». В октябре 2017 года наконец был запущен кэшбэк-сервис для получения возврата с покупок, оплаченных картами «Мир». На сегодня кэшбэк составляет до 15% от суммы покупки. Конечно же данная программа действует в ограниченных регионах, но с другой стороны, трудно не согласиться, что это достаточно большой прогресс за три года существования.
5. Также нельзя забывать о вновь прибывших территориальных образованиях. Самый популярный российский банк в Крыму – РНКБ, стал одним из первых эмитентов новой карты «Мир» и сейчас сохраняет лидирующие позиции в этом процессе. До конца 2018 года в Крыму планируется выдать до 3 млн. платежных карт.

Принимая во внимание все характеристики платежных систем, главным отличием карты «Мир» от ее зарубежных аналогов является основная валюта расчетов: для Visa – это американский доллар, для MasterCard – американский доллар и Евро, а для «Мир» основополагающей валютой является наш российский рубль.

Недостатки же карты «Мир» постепенно анализируются и дорабатываются. И почти все из них сейчас находятся на завершающей стадии. Таким образом, основным недостатком остается весьма малая география распространения платежной системы. В то время, как «Мир» завоевывает Россию, «Visa» и «MasterCard» активно принимаются практически во всех странах мира. Однако прогресс в этом направлении очевиден – Турция, Таиланд, Вьетнам и ОАЭ уже изъявили желание запустить прием данных карт.

Очевидно, что за столь небольшой срок «НСПК» добилась значительных результатов по внедрению национальной платежной системы. Об этом свидетельствует ряд достижений карты, к которым можно отнести следующие:
- на 1 марта 2018 г. российские банки эмитировали около 33,2 млн национальных платежных карт Мир. В общем объеме выпущенных карт по России это составляет 11%;
- 22 марта 2018 г. был подписан контракт о сотрудничестве платёжной системы «Мир» с РФС (Российским футбольным союзом);
- на базе платежной системы «Мир» создаются социальные и инфраструктурные проекты: выпущены социальная карта в Республике Мордовия, карта жителя Екатеринбурга, студенческая карта для Южного Федерального Университета, карта игрока «Ночной хоккейной лиги» и другие;

- карта «Мир» станет не только платежным средством. К концу 2018 с ее помощью можно будет записаться на прием к врачу онлайн и купить лекарства в аптеках по электронному рецепту;
- внесенные изменения в федеральные законы "О защите прав потребителей" и "О национальной платежной системе" предполагают, что с 1 июля 2018 года предусматривается перевод на карты платежной системы "Мир" всех сотрудников госпредприятий и лиц, получающих социальную помощь из федерального бюджета или государственных внебюджетных фондов. Пенсионеров планируется перевести на карты "Мир" с 1 июля 2020 года. Выдача и обслуживание карт для пенсионеров станут бесплатными;
- в феврале 2017 года проект НСПК «Карта России — вывод на рынок национальной платежной системы «Мир» получил главную награду коммуникационной отрасли — премию «Серебряный Лучник»;
- Платежная система «Мир» с 01.08.2017 г. запустила новую платформу защиты платежей в Интернете MirAccept 2.0 – это собственная разработка Национальной системы платежных карт. При создании этой платежной системы вопрос о безопасности и защищенности стал одним из приоритетных. Необходимо отметить, что на сегодняшний день карта «Мир» полностью соответствует современным стандартам безопасности, используемым во всем мире. Специалисты НСПК тщательно изучили опыт международных платежных систем и предусмотрели необходимый комплекс мер защиты платежного процесса;
- а также другие достижения.

Говоря о российской платежной системе, хочется также провести аналогию с другим крупным и экономически развитым государством – Китаем. «China UnionPay» (далее «CUP») – это крупнейшая в мире платежная система, занимающая первое место в мировом рейтинге по выпуску. Карты UnionPay обслуживаются в 150 странах мира, имеют широкий ассортимент банковских услуг, сотрудничают с рядом других иностранных партнеров, что позволяет им выпускать карты с двумя платежными системами одновременно. В России CUP начала выпускаться в 2008 году банком «ЕВРОФИНАНС МОСНАРБАНК», а на данный момент эмитентами этой карты являются такие банки, как Россельхозбанк, Газпромбанк, Лайтбанк, Зенит, Примсоцбанк и др. Также карты UnionPay от Лайтбанка принимаются в более чем 200 000 точках на всей территории России, включая точки платежной системы Золотая Корона, салоны связи МТС. На сегодняшний день можно говорить о преимуществе китайской платежной системы над американскими аналогами на мировом рынке. Особенно если учитывать политическую ненадежность со стороны Visa и MasterCard, «CUP» – это своего рода «подушка безопасности» для России в том случае, как Visa и MasterCard могут прекратить свое функционирование на российском рынке платежных систем из-за введенных санкций против России, а UnionPay в этом случае выступает в качестве противовеса этим системам. Немаловажным также является соглашение между Россией и КНР о дальнейшей интеграции платежных систем «Мир» и

«CUP» для того, чтобы использовать национальные валюты рубль и юань во взаимных расчетах. Карта «CUP» позволяет напрямую конвертировать рубли в юани, минуя конвертацию в евро и доллары.

Подводя итог вышеизложенному, можно сказать, что в нынешних экономических и политических условиях создание российской платежной национальной системы было логически верным шагом, учитывая то, на сколько международные платежные системы подвержены политическому влиянию со стороны. Благодаря переводу обработки транзакций международных платежных систем на национальный уровень на территории России обеспечиваются бесперебойность их осуществления, защита и суверенитет платежного пространства. И, несмотря на то, что внедрение «Мир» на данный момент не так масштабно, эксперты дают весьма позитивные прогнозы. Ведь уже в течение 2018 года ожидается расширение спектра услуг, предоставляемых данной системой, а также переоборудование большинства банкоматов и POS-терминалов. Карте «Мир» предрекается успешное распространение среди населения России, что, в конечном итоге, и является основной целью ее создателей.

Использованные источники:

1. Федеральный закон № 161-ФЗ от 27.06.2011 (ред. От 18.07.2017)"О национальной платежной системе".
2. https://www.cbr.ru/ - Сайт Центрального банка РФ. Взяты статистические данные о количестве выпущенных пластиковых карт за период.
3. Блохина И. М. Состояние и перспективы развития мирового рынка криптовалют / И. М. Блохина, В. В. Сериков // Экономика и управление: проблемы, решения. 2018. Т. 5. № 4. С. 159-165.
4. Блохина И. М., Федюкова А. В. «Современное положение России в системах мировых финансов», Аллея науки. 2017. Т. 4. № 10. С. 167-169.

УДК 65.012.23

Шульга С. К.,
студент 2-го курса магистратуры
Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина
г. Краснодар

ТЕОРЕТИКО - МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АНАЛИЗА, ПРОГНОЗИРОВАНИЯ И ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация: *В статье определены теоретико - методологические основы анализа прогнозирования и планирования на промышленных предприятиях, раскрыта сущность и содержание функций управления, анализа, планирования и контроля.*

Ключевые слова: *Методы управления, концепции управления, функции управления, планирование, контроль, анализ*.

Abstract: *the article defines the theoretical and methodological foundations of the analysis of forecasting and planning in industrial enterprises, reveals the essence and content of the functions of management, analysis, planning and control.*

Key words: *management Methods, management concepts, management functions, planning, control, analysis.*

Рыночная система хозяйствования, которая формируемая в России, влечет изменение форм и методов управления экономикой предприятия, требует новых подходов к определению места и роли предприятия в развитии общественного производства. Поэтому возникает острая необходимость в совершенствовании процесса управления, с помощью модифицированных функций управления, которые были бы адаптированы к современным условиям существования.

Для эффективного управления на предприятиях и достижения положительного результата необходимо учитывать такие управленческие функции как: планирование и прогнозирование, организация, координация и регулирование, активизация и стимулирование, учет, анализ и контроль.

Проблемы исследования планирования и прогнозирования в управленческой деятельности предприятия находят свое отражение во многих научных публикациях и трудах ученых: П.Друккера, Мескона М.Х Портера М. Определенный вклад в развитие теории планирования сделали отечественные экономисты: М. Алексеева, П. Атамас, Е. Бельтюков, В. Василенко, С. Голов, А. Орлов, С. Рябцун, Л. Соколова.

Анализ разработки проблемы в современных условиях показывает, что по при большом исследовательском внимании, многие аспекты изучены недостаточно. Цель статьи - теоретическое исследование процесса управления предприятием с помощью анализа функций планирования и прогнозирования, раскрытие возможностей построения новой концепции экономического планирования и прогнозирования, для дальнейшей апробации на предприятиях.

Управление предприятием или другими субъектами хозяйствования - это постоянное и системное влияние на деятельность структур для обеспечения согласованной работы и достижения конечного положительного результата. Сам процесс управления представляет собой направленную координацию общественного производства. При этом осуществляется и управление людьми и их отношениями, возникающими в процессе производства. Известный ученый в области управления П.Друккер, подчеркивал, что результативность является следствием того, что «делаются нужные и правильные вещи». А эффективность - следствие того, что «эти вещи создаются правильно» [2, с. 123].

Подходы к определению управления планированием в разных сферах общественных наук представлены в табл. 1.

Таблица 1.

Сравнение трактовки понятия планирования в различных научных сферах

Автор	Определение планирования
Экономическая сфера	
Экономический словарь [4]	Одна из важнейших функций руководителя, содержащий прогнозирования будущего развития и выработки способов реализации этого будущего.
Тарасюк Г.М., Шваб Л.И. [11]	Представляет собой процесс подготовки решений о целях, способах и методах их достижения путем целенаправленной сравнительной оценки различных альтернативных вариантов действий в предполагаемых условиях, и их принятие всегда связано с использованием ресурсов.
Орлов А. В [10]	Это сознательная волевая деятельность для определения целей предприятия, ресурсов для достижения этих целей и предсказания результатов.
Социальная сфера	
Дворецкая Г. В. [3]	Это научно обоснованное определение перспектив и показателей развития социальных институтов, организаций, явлений и процессов, а также разработка мероприятий для достижения желаемого на всех уровнях формирования социальных отношений
Научно – техническая сфера	
Нелеп В.М. [8]	Это целенаправленная интеллектуальная деятельность людей, имеющая целью определения целей и задач функционирования определенных систем (предприятие, район, государство ...) и путей и методов достижения этих целей и задач.
Кузьмин А.Е., Мельник Л.И [5]	Это система расчетов, направленная на выбор и обоснование целей развития субъекта инновационной деятельности и на подготовку решений необходимых для их безусловного достижения.

Рыночные отношения невозможны без планирования, поскольку оно является самой важной управленческой функцией.

Планирование в этом случае выполняет важную роль, определяя какими будут цели организации, что организация будет делать и как. Посредством планирования руководство предприятия стремится определить основные направления для принятия решений.

Таким образом, сущность планирования как функции управления предприятием, заключается в обосновании целей и путей их достижения на основе выявления комплекса задач и работ, а также определение эффективных методов, способов и ресурсов всех видов, необходимых для выполнения этих задач и установления их взаимосвязи. Планирование - основное звено и организационное начало реализации целей предприятия.

Прогнозирование в управленческом цикле предшествует планированию, его задача заключена в научном предвидении развития событий, а также в поиске решений, которые обеспечат развитие предприятия в оптимальном режиме. Прогнозирование ориентируется на данные прошлого, но стремится определить принятие управленческих решений в перспективе. Надежность прогнозирования зависит от достоверности информации.

Прогнозирование развития предприятия - процесс разработки прогнозов, основанный на научных методах познания экономических явлений, научное обоснование возможных качественных и количественных изменений состояния предприятия в будущем, а также альтернативных способов и сроков достижения ожидаемого состояния [4].

Наибольшее распространение получили группировки методов прогнозирования по степени формализации, согласно которому все методы можно разделить на интуитивные (методы экспертных оценок) и формализованные.

Таблица 2.

Характеристика методов прогнозирования

Область применения	Назначение	Особенности применения
Экспертные методы		
Экономическая конъюнктура. Решение проблем научно-технического прогресса. Развитие объектов различной сложности	Для объектов, развитие которых не поддается предметному описанию, математической формализации. В условиях отсутствия достоверной статистики, характеризующей объект управления, в условиях большой неопределенности.	По экспертным оценкам 7-9 специалистов. Выработка коллективного мнения группы экспертов.
Преимущества	Возможно при отсутствии ЭВМ, в экстремальных ситуациях	
Недостатки	Требует много времени для опроса и обработки данных.	
Методы экстраполяции		
Определение прогнозной оценки величины, тенденции развития отдельных показателей экономической деятельности	Используют при относительно стабильного развития пидприемств или при наличии сезонных или циклических колебаний с четко выраженным трендом.	С помощью статистических формул, результатом которых является построение функции и анализ так называемого ряда динамики, который классифицирует значения показателей во времени, в разрезе отдельных периодов и описывает динамику их развития.
Преимущества	Становится возможным достаточно точное определение будущих экономических величин.	
Недостатки	требует оперирования огромным количеством экономических показателей. Не дает точных результатов на длительный срок, так как он базируется на данных прошлого и настоящего, и погрешность постепенно увеличивается по мере удаленности прогноза.	
Методы моделирования		
Используется в сферах проектирования и управления, где основными являются процесс принятия эффективных решений на основе информации, получаемой.	Обработка, представление и использование информации об объектах, которые взаимодействуют между собой и внешней средой	Предусматривает конструирование модели (образца) реального процесса или явления, которые должны состояться в будущем.
Преимущества	Есть точным методом с использованием регрессионных уравнений, количественно описывают взаимосвязи между различными секторами экономики	
Недостатки	Нет четкого формального алгоритма, который бы позволил построить модель для любого объекта	

Экономические прогнозы необходимы для определения путей развития предприятия и экономических ресурсов, обеспечивающих его динамику, для выявления наиболее вероятного и экономически эффективного планирования, обоснования основных направлений политики, предвидение последствий принимаемых решений и проводимых мероприятий. Современные экономические условия требуют максимального расширения фронта прогнозирования, дальнейшего совершенствования методологии и методики разработки прогнозов.

Разновидности прогнозов:

1. Экономические прогнозы носят преимущественно общий характер и служат для описания состояния экономики в целом.
2. Прогнозы развития конкуренции.
3. Прогнозы развития технологии.
4. Прогнозы состояния рынка используют для анализа рынка товаров.
5. Социальное прогнозирование исследует вопросы, связанные с отношением людей к тем или иным общественным явлениям.

Таким образом, прогнозирование - это способ применения приобретенного опыта и текущих предположений с целью определения будущего.

Планирование и прогнозирование позволяет выявить проблемы, существующие на рынке, и наметить необходимые меры для их преодоления в будущем. Однако невозможно абсолютно точно предсказать все параметры экономической системы, ведь формирование плана всегда происходит в условиях информационной недостаточности. Именно рынок корректирует экономические процессы и приводит их к необходимому равновесию. План в условиях рынка и самостоятельности предприятий должен обеспечить, прежде всего, ритмичность производства, получения стабильных доходов и устойчивое финансовое положение предприятия.

Использование методов прогнозирования на промышленном предприятии позволит на основании ретроспективных, экзогенных и эндогенных данных, а также их изменений в рассматриваемом периоде времени, сделать выводы относительно будущего экономического развития предприятия.

Подытоживая все рассмотренные подходы, ну отменотить, что для результативности и эффективности планирования и прогнозирования в экономической сфере сегодня возникает необходимость сочетания существующих подходов с новыми, модернизированными взглядами на процесс управления. Поэтому была сформирована сравнительная характеристика понятия планирования в различных научных сферах. На основе проведенного аналитического обзора известных методов прогнозирования были определены особенности их применения, проанализированы преимущества и недостатки, что позволит учесть их в

процессе моделирования деятельности предприятия и способствовать экономическому развитию предприятия.

Библиографический список

1. Алексеева М. М. Планирование деятельности фирмы / Н. Н. Алексеева. - М .: Финансы и статистика, 2014. - 248 с.

2. Друкер Петер. Как обеспечить успех в бизнесе: новаторство и предпринимательство. Пер. с англ / Петер Друкер. - М .: Украина, 2013.- 241 с.

3. Кузьмин А. Е. Основы менеджмента: учебник / Кузьмин А. Е., Мельник А. Г. - М.: Академвидав, 2013. - 416 с.

4. Мескон М. Основы менеджмента [Электронный ресурс] / Майкл Мескон, Альберт Майкл, Хедоури Франклин. - Режим доступа:http://exsolver.narod.ru/Books/Management/meskon/index.html.

Кувшинова К.Д.
Студент
2 курс, факультет « Экономика»
Финансовый университет при Правительстве РФ (Пензенский филиал)
Россия, г. Пенза

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ АНАЛИЗА БЕЗУБЫТОЧНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Ключевые слова: *анализ безубыточности, точка безубыточности, постоянные, переменные затраты, метод маржинального дохода, графический метод.*

Аннотация. *В статье изложены основные аспекты проведения анализа безубыточности, как способа выявления взаимосвязи между издержками и доходами предприятия при разных уровнях производства. Анализ безубыточности производства выполняют для исследования зависимости между изменениями объема производства, прибылью, издержками. Целью анализа служит определение точки безубыточности компании. С целью расчета точки безубыточности рассмотрены такие методы, как математический метод, метод маржинального дохода, графический метод.*

THEORETICAL ASPECTS OF THE ANALYSIS OF BREAK-EVEN ENTERPRISE

Key words: *breakeven analysis, breakeven, fixed, variable costs, contribution margin method, graphical method.*

Annotation. *The article describes the main aspects of the analysis of break-even as a way to identify the relationship between costs and revenues at different levels of production. Break-even analysis of production is performed to study the relationship between changes in production, profit and cost. The purpose of the analysis is to determine the break-even point of the company. For the purpose of*

calculating the break-even point, such methods as the mathematical method, the method of margin income, the graphical method are considered.

Успешная работа любой компании оценивается размером полученной прибыли и ее динамикой.

Актуальность темы исследования связана с тем, что руководству компании постоянно приходится принимать большое количество разных управленческих решений. Любое решение, которое касается вопросов установления цен на производимую продукцию, затрат на ее производство, объема и номенклатуры продаваемой продукции, сказывается непосредственным образом на финансовых результатах. Точным и несложным способом определения взаимосвязи между этими категориями считается установление точки безубыточности – определение того момента, когда доходы компании полностью покрывают ее расходы.

Анализ безубыточности - это аналитический подход к изучению взаимосвязи между издержками и доходами предприятия при разных уровнях производства [3, с. 55].

Безубыточность – это такое положение дел, когда в результате деятельности компании нет ни убытков, ни прибыли. Безубыточность можно выразить и в количестве единиц продукции, которое следует продать, чтобы только покрыть расходы, после чего следующая единица проданной продукции будет компании приносить прибыль.

Разность между реальным числом в количественном выражении проданной продукции и безубыточным объемом продаж – это зона безопасности (зона прибыли), и чем она больше, тем стабильнее финансовое состояние компании.

Анализ безубыточности производства выполняют для исследования зависимости между изменениями объема производства, прибылью, издержками. Целью анализа служит определение точки безубыточности компании.

Точка безубыточности считается критерием эффективности деятельности компании. Так компания, которая не достигает точки безубыточности, признается действующей неэффективно.

Главным моментом анализа безубыточности считается определение точки равновесия, т. е. такого объема продажи, при котором выручка от продажи продукции равна общей сумме всех затрат на производство продукции. Очевидным при этом является тот факт, что превышение этого объема обеспечивает компании получение возрастающей прибыли, а его уменьшение - убытка.

Анализ безубыточности полезен в целях текущего управления, поскольку он обеспечивает руководство информацией для принятия решения в отношении цены продукции, объемах производства, продаж, а также прогнозирования динамики финансовых результатов.

Для анализа безубыточности затраты подразделяют на два вида: постоянные и переменные [7, с. 100].

Постоянные затраты - это такие затраты предприятия, которые в случае колебания объемов производства за конкретный период (например, год) не изменяются.

К постоянным затратам относят затраты на амортизацию основных средств, лизинг, аренду, проценты по кредитам, заработная плата служащих, руководства компании. Эти затраты не изменяются при колебании объемов продаж и объемов производства.

Переменные затраты - это такие затраты, которые изменяются в большинстве случаев прямо пропорционально росту или снижению объема производства (учитывая, что затраты на единицу продукции являются практически стабильными, постоянными).

К переменным затратам относят затраты на материалы и сырье, электроэнергию, коммунальные услуги, используемые в ходе производства, зарплата рабочим с учетом того, что она может увеличиваться или уменьшаться при росте или снижения объемов производства.

Важно отметить, что при выполнении анализа безубыточности в расчет берутся операции за вполне конкретный период времени, например, операции, которые должны быть проведены в прогнозном году. Они также могут быть и за месяц. Так, например, размер оплаты аренды офисных или производственных помещений может быть неизменной в течение продолжительного времени, но может измениться в дальнейшем.

С целью расчета точки безубыточности используют такие методы, как математический метод (его еще называют методом уравнения), метод маржинального дохода, графический метод.

В случае применения математического метода исходят зависимости, выраженной формулой 1 [1]:

$$П = px - (A+вx), \quad (1)$$

где П - прибыль от продаж;

p – цена продажи единицы продукции;

x - количество единиц продукции, которое требуется реализовать с целью достижения точки равновесия;

А – совокупная величина постоянных затрат;

в - переменные затраты на единицу продукции.

В связи с тем, что в точке равновесия прибыль равна нулю, то формула 1. Будет иметь следующий вид (формула 2):

$$Px = A+вx \quad (2)$$

Допустим, что цена продажи единицы продукции -330 руб., сумма постоянных затрат - 12 000 руб., переменные затраты на единицу продукции - 30 руб.

Тогда точку равновесия можно определить из уравнения 2:

$330 x = 12\,000 + 30 x,$

$x = 40$ единиц.

Метод уравнения базируется на том факте, что любой отчет о финансовых результатах можно представить в виде уравнения (формулы 3 и 4) [1]:

Выручка – Переменные затраты – Постоянные затраты = Прибыль, (3)

или

(Цена продукции х кол-во ед. продукции) – (Переменные затраты на ед. продукции х кол-во ед.) – Постоянные затраты = Прибыль (4)

Форма уравнения демонстрирует, что все затраты разделяют на зависящие от объема продаж и независящие от него.

Рассмотрим метод маржинального дохода для расчета точки безубыточности.

Маржинальный доход – это разница между выручкой от продажи продукции и переменными затратами при ее производстве [1].

Известны два метода расчета размера маржинального дохода.

Первый способ описывается формулой 5:

Маржинальный доход = Выручка – Переменные затраты (5)

Второй способ описывается формулой 6:

Маржинальный доход = Постоянные затраты + Прибыль (6)

Значит, если маржинальный доход уменьшить на постоянные затраты, то получается выручка от продаж.

Прибыль = Маржинальный доход – Постоянные затраты.

Точку безубыточности можно рассчитать по формуле 7:

$$\text{Точка безубыточности продаж (шт.)} = \frac{\text{Постоянные затраты}}{\text{Маржинальный доход на ед.продукции}} \quad (7)$$

При использовании графического метода нахождение точки безубыточности выполняют построение графика «издержки-объем-прибыль» [5, с. 277].

Последовательность построения графика состоит в следующем :

1. Определяется система координат для построения графика «издержки-объем-прибыль». По оси абсцисс показываем объем производства либо объем продаж в натуральном выражении, а по оси ординат будет показатель выручки и сумма постоянных и переменных затрат;

2. Далее на график наносится параллельно оси абсцисс линия постоянных затрат;

3. Затем наносится линия общих затрат, которая берет свое начало от линии постоянных затрат;

4. Затем на графике наносится прямая линия, которая соответствует величине выручки от продаж. Прямая будет выходить из точки с координатами ноль, ноль;

Таким образом, получает на графике точку безубыточности как точку пересечения линии общих затрат и выручки от продаж. Область ниже точки безубыточности – это область убытков, а область выше точки безубыточности – это область прибыли [5, с. 278].

Построенный по описанному алгоритму график приведен на рис. 1.

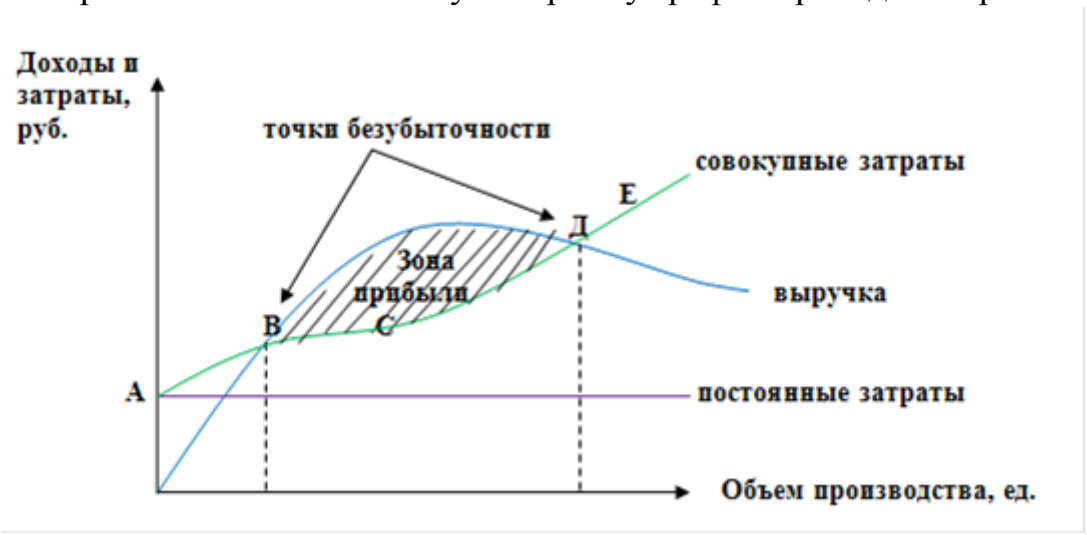


Рис. 1 График безубыточности

Из рис. 1 видно, что линия выручки от продажи в двух точках пересекает линию совокупных затрат. Это говорит о том, что в экономической модели безубыточности имеются два уровня производства и продажи продукции, когда общие затраты равны выручке от продажи, значит, имеются две точки безубыточности.

Линия выручки на графике - это кривая, которая показывает, что сначала с ростом объема производства и продажи продукции, выручка увеличивается, но наступает момент, когда с целью роста доходов требуется существенно нарастить объемы производства и понизить цены продажи и, потом, когда при росте объемов продаж доходы начинают уменьшаться.

В значительной степени изменение переменных затрат оказывает влияние на поведение суммарных затрат компании. На рис. 1 на отрезке АВ суммарные затраты увеличиваются по причине увеличения переменных затрат по причине наращивания объемов производства продукции.

На отрезке ВС линия суммарных затрат постепенно выравнивается, и достигается самый желательный режим производства, когда практически нет экономических потерь, средние переменные затраты на единицу продукции сокращаются, формируется так называемый «положительный эффект масштаба».

Далее, на отрезке СЕ суммарные затраты растут, поскольку производственные мощности загружены сверх меры, начинают применять сверхурочный труд рабочих, производятся незапланированные поставки сырья и материалов, что в совокупности приводит к росту расходов.

На экономической модели в точках В и Д суммарные доходы и затраты равны, это точки безубыточности. Точка В характеризует завершение периода превышения затрат над доходами и начало получения прибыли от продажи продукции. Точка Д показывает, что компания вышла на недопустимые объемы производства и наступил момент, когда совокупные доходы стали уменьшаться при одновременном увеличении совокупных затрат. Область

между совокупными доходами и совокупными затратами, берущая начало в точке В и заканчивающаяся точкой Д, является зоной прибылей [8, с. 565].

Таким образом, безубыточный объем продаж и зона безопасности компании обоснованно признаются ключевыми показателями при составлении бизнес-планов по вводу в производство новых видов продукции, обосновании ценовой политики.

Список используемой литературы

1. Гулюкина, В.А. Анализ безубыточности предприятия на примере ООО «ГК Альянс» Электрон, дан. - Режим доступа: https://www.scienceforum.ru/2017/2781/34062 (дата обращения 06.05.2018).
2. Екимова, К.В. Финансы организаций (предприятий). Учебник / К.В. Екимова, Т.В. Шубина. – М.: Инфра-М. 2018. – 412 с.
3. Косолапова, М.В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебник / М.В. Косолапова, В.А. Свободин. – М.: Дашков и К, 2016. – 248 с.
4. Лысенко, Д.В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности / Д.В. Лысенко. – М.: ИНФРА-М. 2016. – 320 с.
5. Любушин, Н.П. Экономический анализ: Учеб. Пособие / Н.П. Любушин. – М.: ЮНИТИ, 2016. – 575 с.
6. Савиных, А.Н. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия. Учебное пособие / А.Н. Савыных. – М.: КноРус. 2016. – 300 с.
7. Финансы организаций: Учебник / Под ред. Колчина Н.В. – М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2016. – 399 с.
8. Хачатурян, Н.М. Анализ финансово-хозяйственной деятельности. Конспект лекций / Н.М. Хачатурян. – М.: Феникс. 2017. – 884 с.

УДК 336

Самохвалов С.И.
студент магистратуры
2 курс, факультет «корпоративной экономики и предпринимательства»
Новосибирский государственный университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск
Сорокина М.М. кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «финансового рынка и финансовых институтов»
Новосибирский государственный университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЛИКВИДНОСТИ БАНКА

Аннотация: *в данной статье анализируются позиции российских ученых и экономистов, Лаврушин О.И., Жарковская Е.П., Коробова Г.Г., Жуков Е.Ф., к определению понятия ликвидности банка. Приведена классификация имеющихся подходов, произведено их сравнение и сформулировано авторское определение.*

Ключевые слова: *ликвидность, коммерческий банк, ликвидность банка, сравнение, исполнение обязательств.*

Annotation: *the article analyzes the positions of Russian scientists and economists, Lavrushin O., Zharkovskaya E., Korobova G., Zhukov E., to the definition of the liquidity concept of the bank. The classification of available approaches is given, their comparison is made and the author's definition is formulated.*

Key words: *liquidity, commercial bank, bank liquidity, comparison, fulfillment of obligations.*

Коммерческий банк, направляя свой функционал на получение прибыли, как основной цели своей деятельности, сталкивается с различными трудностями. Их преодоление зависит не только от эффективного использования привлечённых ресурсов, но и от грамотно выстроенной политики руководства банка, которая влияет, прежде всего, на состояние его ликвидности, и должна быть построена с учетом экономических особенностей страны.

Ликвидность банка имеет важное значение не только для самой кредитной организации, но и для всех его клиентов. Для банковской системы и экономики вопрос ликвидности банка играет ключевую роль, её состояние влияет на степень удовлетворения потребностей различных секторов экономики в обеспечении расчетов, в кредитных ресурсах и размещении средств. Поэтому, первостепенной особенностью каждого элемента данной системы, является детальное понимание данного понятия, что в свою очередь позволит снизить риск возникновения кризиса ликвидности банка. В связи с

этим, детальный анализ данного понятия, является первостепенным в изучении ликвидности банковской системы.

История происхождения понятия ликвидность банка имеет свои особенности. В отличие от ликвидности, которая зародилась вместе с основами экономической науки, понятие ликвидность банка связанно непосредственно с зарождением банковской системы. Так в Древнем Риме банковской деятельностью занимались аргентарии[36], которые специализировались на привлечении средств и выдаче кредитов, а также денежных переводах между городами. Что, в свою очередь, показывает наличие особенностей понятия ликвидности банка, а значит, имеет место зарождение определений данного понятия.

На сегодняшний день, большинство экономисты схожи в определение понятия ликвидности банка, но при более подробном анализе можно выделить критерии их различия, представленных в таблице 1.

Таблица 1. Сравнительный анализ определений ликвидности банка

Критерии сравнения	**Авторы**			
	Лаврушин О.И.	**Жарковская Е.П.**	**Коробова Г.Г.**	**Жуков Е.Ф.**
Своевременность выполнение обязательств	+	+	+	
Полнота выполнение обязательств	+	+		
Структурность активов и пассивов	+			
Сохранение стоимости банка			+	
Выделение денежных средств в качестве «запаса» и «потока»				+

Проведя анализ определений ликвидности банка, следует отметить, что, в целом, подходы ученых к трактовке данного понятия имеют, как различия, так и схожие особенности. Исходя из этого, необходимо разделить экономистов на несколько подходов, чьи мнения имеют общую особенность.

Так, Лаврушин О.И. и Жарковская Е.П. выделяют в качестве основополагающего критерия понятия ликвидности банка своевременность и полноту выполнения обязательств. «Ликвидность банка – это возможность своевременно и в полном объеме обеспечивать выполнение своих долговых и финансовых обязательств перед контрагентами, что определяется наличием достаточного собственного капитала банка, оптимальным размещением и величиной средств по статьям актива и пассива баланса с учетом соответствующих сроков» [4]. Ключевой особенностью данной трактовки является её схожесть с использующемся в нормативных документах понятием «Ликвидность банка – способность обеспечить своевременное и полное выполнение своих денежных и иных обязательств, вытекающих из сделок с использованием финансовых инструментов»[5].

Вместе с тем, Коробова Г. Г, в научных трудах делает аспект на

[36] Банкиры в Древнем Риме, осуществлявшие прием денег на хранение, выдачу ссуд, безналичные расчеты между клиентами [6].

разделение денежного оборота на наличный и безналичный. «Ликвидность банка – возможность банка своевременно обеспечивать наличный и безналичный денежный оборот по счетам клиентов, а также способность коммерческого банка сохранять свою собственную стоимость» [3]. Данное определение способно показать, что коммерческий банк, является не отдельно существующей организацией, а входит в экономику страны и функционирует как элемент данной системы.

Третьим подходом к формированию определения ликвидности банка стоит выделить позицию Жукова Е.Ф., который раскрывает сущность данного понятия в виде сопоставления денежных средств кредитной организации в виде запаса и потока. «Ликвидность банка – это, с одной стороны запас его денежных средств, сопоставленный с потребностями в них, с другой стороны поток, при расчете которого учитывается возможность обращения менее ликвидных активов в более ликвидные» [2].

На основании проведенного анализа стоит отметить, что на сегодняшний день понятие ликвидность банка все также не имеет единого определения, но имеют ряд общих признаков, а именно:

- своевременность выполнения обязательств;
- полнота выполнения обязательств.

Рассмотрев определения ликвидности банка, автор сходится во мнении с Лаврушиным О.И., так как оно в большей мере отражает суть данного понятия, и имеет ключевую особенность, указывая на то, что коммерческие банки должны структурировать активы и пассивы по их объему и срочности, что существенным образом сказывается на их ликвидности.

Таким образом, по результатам проведенного анализа автором было сформулировано следующее определение: под ликвидностью коммерческого банка понимается готовность и способность данного банка, полноценно, в указанные сроки и без потерь выполнять свои обязательства по требованию клиентов, с учетом сохранения структурности баланса и стоимости кредитной организации.

В целом, изучение вопроса ликвидности банка, является актуальным на сегодняшний день, ведь именно основа данного понятия позволяет разрабатывать те или иные особенности в управлении ликвидности кредитной организации.

Использованные источники

1. Жарковская Е.П. Банковское дело. М.: Омега-Л, 2016. – 526 с.
2. Жуков Е.Ф. Деньги, кредит, банки. М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015. − 703 с.
3. Коробова Г.Г. Банковское дело. М.: Магистр, Инфра-М, 2015. – 592 с.
4. Лаврушин О.И. Банковское дело. М.: КНОРУС, 2016. − 800 с.
5. Об обязательных нормативах банков: инструкция Банка России от 28.06.2017 № 180-И [Электронный ресурс]. URL: http://base.garant.ru/71721584/ (Дата обращения 20.02.18)
6. Словарь банковских терминов. Информационное агентство Bankir.Ru [Электронный ресурс]. URL: http://bankir.ru/publikacii/slovar (Дата обращения

23.02.18).

Used sources

1. Zharkovskaya E.P. Banking. Moscow: Omega-L, 2016. - 526 p.
2. Zhukov E.F. Money, credit, banks. M .: UNITY-DANA, 2015. - 703 p.
3. Korobova G.G. Banking. M .: Master, Infra-M, 2015. - 592 p.
4. Lavrushin O.I. Banking. M .: KNORUS, 2016. - 800 p.
5. On mandatory standards of banks: Instruction of the Bank of Russia of June 28, 2017 №. 180-I [Electronic resource]. URL: http://base.garant.ru/71721584/ (Date of circulation: 20.02.18)
6. Dictionary of banking terms. Information agency Bankir.Ru [Electronic resource]. URL: http://bankir.ru/publikacii/slovar (Date of circulation: 23.02.18)

Кашибадзе А. Г.,
преподаватель кафедры
«Физической и тактико-специальной подготовки»
Самарского юридического института ФСИН России,
Россия,г.Самара

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПО ПОДГОТОВКЕ ДЕТЕЙ ШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА К СДАЧЕ НОРМ КОМПЛЕКСА «ГОТОВ К ТРУДУ И ОБОРОНЕ» ПО СТРЕЛЬБЕ

Аннотация. *Для успешной сдачи норм комплекса «Готов к труду и обороне» необходима тщательная подготовка детей. Возвращение в стиль жизни российского школьника комплекса ГТО по стрельбе обуславливает необходимость подробного изучения данного норматива.*

Ключевые слова. *ГТО, подготовка, дети школьного возраста, стрельба из пневматической винтовки.*

THEORETICAL ASPECTS ON THE PREPARATION OF SCHOOL-AGE CHILDREN TO DELIVER THE STANDARDS OF THE COMPLEX "READY FOR LABOR AND DEFENSE" SHOOTING

Annotation. *For successful delivery of the norms of the complex "Ready for work and defense" requires careful preparation of children. Returning to the lifestyle of the Russian schoolboy of the TRP complex, in particular in shooting, is possible only under the condition of active propaganda, bright advertising, and, first of all, the creation of a situation aimed at success, which is possible only after the effective delivery of standards, as well as obtaining a badge.*

Keyword. *TRP, training, school-age children, air rifle shooting.*

Указом президента Российской Федерации Владимиром Владимировичем Путиным был возрождён комплекс «Готов к труду и обороне». Правительству РФ совместно с региональными властями поручено разработать план мероприятий по поэтапному внедрению ГТО, а также принять меры по стимулированию различных возрастных групп населения к

выполнению нормативов и требований ГТО. Координировать деятельность федеральных и региональных властей по внедрению ГТО поручено Минспорту России. Указ вступает в силу со дня его официального опубликования[37].

Современный комплекс «Готов к труду и обороне» (ГТО) — это полноценная программная и нормативная основа физического воспитания населения страны, нацеленная на развитие массового спорта и оздоровление нации.

За последнее десятилетие набирает обороты положительная тенденция в области развитии физической культуры и спорта в России. Так, в соответствии со Стратегией развития физической культуры и спорта в стране поставлена задача по увеличению числа лиц, занимающихся физической культурой и спортом. Поэтому решить поставленную цель призван вновь возрожденный комплекс «Готов к труду и обороне». Комплекс ГТО предусматривает подготовку к выполнению и непосредственное выполнение населением различных возрастных групп (от 6 до 70 лет и старше) установленных нормативных требований по трем уровням трудности, соответствующим золотому, серебряному и бронзовому знакам отличия «Готов к труду и обороне».

Для начала рассмотрим положение о Всероссийском физкультурно-спортивном комплексе « Готов к Труду и обороне».

Постановлением Правительства Российской Федерации от 11 июня 2014 г. № 540 было принято положение о Всероссийском физкультурно-спортивном комплексе «Готов к труду и обороне».

В положении изложены цели и задачи ГТО, а также его содержание и структура. Населению страны было изложено, какими навыками и умениями они должны обладать как с физической, так и умственной стороны, т.е. подготовка населения к сдаче норм и требований ГТО. В положении указано, чем будут награждаться отличившиеся, которые успешно сдали все предложенные нормативы. Не могу не отметить, что правительство в этом положении указала, каким образом будет внедряться и реализовываться комплекс ГТО, т.е. организация этого процесса[38].

Одним из тестов ГТО является стрельба из пневматической винтовки. Испытания ГТО по стрельбе не входят в число обязательных, этот тест можно выполнить по выбору. Норматив ГТО по стрельбе можно сдать в рамках III-IX ступеней ГТО. Для школьников младше 11 лет (I-II ступени) и пенсионеров старше 60 лет (X-XI ступени) таких испытаний не предусмотрено.

При сдаче нормативов ГТО III ступени стрельбы проводятся с расстояния 5 метров. На всех остальных ступенях испытуемый производит с расстояния 10 метров.

---

[37] Указ Президента Российской Федерации от 24 марта 2014 г. № 172 "О Всероссийском физкультурно-спортивном комплексе «Готов к труду и обороне» (ГТО).

[38] Всероссийский физкультурно-спортивный комплекс «Готов к труду и обороне: документы и методические материалы» / Н.В. Паршикова, В.В. Бабкин, П.А. Виноградов, В.А. Уваров. - М. : Советский спорт, 2014. – С.60.

Как видим, нормы совершенно не зависят от пола и мало меняются с возрастом испытуемого (лишь для детей 11-12 лет эти нормы снижены). Сдать нормативы ГТО по стрельбе несложно, и это испытание может пройти каждый, кто проходил в тире стрелковую подготовку.

ступень	*Бронзовый знак*	*Серебряный знак*	*Золотой знак*
III (11-12 лет)	10 очков	15 очков	20 очков
IV-VII (13-39 лет)	15 очков	20 очков	25 очков
VIII-IX (40-59 лет)	25 очков		

Стрельбы производятся в тире под наблюдением спортивных судей. Сначала испытуемому позволяют произвести 3 пробных выстрела в течение 3 минут (результаты этих выстрелов не засчитываются). Затем нужно провести 5 тестовых выстрелов в течение 10 минут по мишени номер 8. Типы винтовок – ВП, ИЖ-32 (38, 60), МП-532 (512), DIANA, MLG. При сдаче норматива ГТО по стрельбе можно использовать винтовки с оптическим, диоптрическим и оптическим прицелом.

Выстрел можно производить из двух положений:

1) стоя у стойки,

2) сидя с опорой о стол локтями. Считается, что стрелять сидя значительно проще[39].

При прицеливании следует охватить ложе винтовки правой рукой (большой палец охватывает ложе слева, остальные – справа) и прижать затыльник к правому плечу.

При сдаче нормы ГТО (стрельба) выстрел не засчитывается, если заряжение винтовки либо сам выстрел произведены без команды спортивного судьи.

Стрельба на расстояние 10 метров может показаться очень простой задачей. Однако помните, что если размер мишени составляет 45,5 мм, размер «черного яблока» – 30,5 мм., то диаметр «десятки» – всего 0,5 мм, и для получения высоких результатов нужно тренироваться в тире под руководством инструктора.

[39] Перова, Е.И. Совершенствование комплекса ГТО в современных условиях учебного процесса общеобразовательных учреждениях РФ / Е.И. Перова, В.А. Кабачков, В.А. Куренцов // Физическое воспитание и детско-юношеский спорт. - 2013. - № 5. - С. 46-47.

Отметим, что эти усилия имеют смысл. Поскольку сдача этой нормы ГТО (стрельба из пневматической винтовки) играет роль не только при подготовке к службе в армии. Стрельбы неплохо тренируют зоркость. Занятия стрельбой до 2 лет улучшают зрение, в среднем, до 1,4 диоптрии.

Библиографический список

1.Указ Президента Российской Федерации от 24 марта 2014 г. № 172 "О Всероссийском физкультурно-спортивном комплексе «Готов к труду и обороне» (ГТО).

2.Паршикова Н.В., Бабкин В.В. Всероссийский физкультурно-спортивный комплекс «Готов к труду и обороне: документы и методические материалы» – М.: Советский спорт, 2014. – С.60.

3.Перова, Е.И. Совершенствование комплекса ГТО в современных условиях учебного процесса общеобразовательных учреждениях РФ – 2013. - № 5. - С. 46-47.

Мурашкина Алёна Анатольевна
Студент
Шульга Антонина Константиновна
Кандидат юридических наук
ФГБОУ ВО Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРИНЦИПОВ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА

Аннотация: *В статье проводится анализ основных теоретических проблем принципов гражданского права, которые касаются их понятия, функций и признаков их сущности. Под принципами гражданского права следует понимать основные начала, руководящие идеи, которые лежат в основе регулирования личных неимущественных и имущественных отношений граждан.*

Ключевые слова: *гражданское право, принцип неприкосновенности собственности, частная собственность.*

THEORETICAL AND PRACTICAL ASPECTS OF THE PRINCIPLES OF CIVIL LAW

Abstract: *The article analyzes the main theoretical problems of the principles of civil law, which relate to their concepts, functions and signs of their essence. Under the principles of civil law, one should understand the basic principles, guiding ideas that underlie the regulation of personal non-property and property relations of citizens.*

Keywords*: civil law, the principle of inviolability of property, private property.*

Принципами гражданского права являются классические методы и средства правового влияния на общественные отношения, которые составляют предмет гражданского права. Принципы права как верно отмечает Н.Л. Бондаренко, являются историческими категориями, которые создавались на протяжении долговременного периода становления права, причем не на произвольной основе, а в соответствии с закономерностями, которые были отражены в их содержании. [3, с. 305] Специализированные общепризнанные мерки стали атрибутом современных законодательных актов более важного характера («Основные начала законодательства»). Они есть в ГК РФ (статья 1), Семейном кодексе Российской Федерации (статья 1), ТК РФ (глава 1), НК РФ (статья 3). Значение данных норм является приданием концептуальному характеру права и законодательства одной отраслевой принадлежности, концентрированно выразить ту правовую основу, на принципах которой станут реализовываться все иные нормативные установления. Тем самым стал свойственен новый подход для практики российского правотворчества – текстуальное закрепление правовых мыслей. Причем это происходит на

уровне самостоятельной правовой нормы, а не путем их «вкрапления» в преамбулы нормативных правовых актов или вводные статьи.

Юридическая наука также, как и цивилистическая, уделяла всякий раз довольно большое внимание изучению основ права, приведению их в определенную систему, разработке на данной основе рекомендаций, которые призваны оказывать содействие совершенствованию законодательства и использования его на практике. Достаточно вспомнить, что профессор И.А. Покровский в начале XX века, рассматривая главные проблемы гражданского права, уделил довольно значимое внимание правовым основам, отметив при этом, что «…любой образованный человек, а тем более юрист, обязан всегда иметь ясное представление о краеугольных принципах своего права». [8, с. 107] Под определением юридического принципа Г.Ф. Шершеневич понимал направление, общую мысль, вложенную законодателем, бессознательно или осознанно, в целый ряд юридических норм. [8, с. 108] Следует отметить, что дореволюционными учеными проблема правовых принципов только была обозначена, но как таковая научная доктрина на тот момент не была создана.

Единого мнения на понятие «принцип гражданского права» не сформировалось, хотя в цивилистической науке подобный вопрос поднимался многократно. Успешно разрабатывали проблему гражданско-правовых признаков: Ю.Х. Калмыков, С.Н. Братусь, Г.А. Свердлык, В.П. Грибанов, В.Ф. Яковлев.

Далее рассмотрим один из основных принципов гражданского права – принцип неприкосновенности собственности.

В условиях постоянного развития экономических отношений в Российской Федерации особо важным является вопрос неприкосновенности собственности. На протяжении всей истории развития человечества идея о собственности и ее неприкосновенности присутствовала в общественном сознании.

В обществе существуют различные способы обеспечения неприкосновенности собственности, но именно закрепление данного правового явления в законодательстве позволяет собственнику в полной мере реализовать свои права на имущество, поскольку гарантирует невмешательство со стороны третьих лиц под угрозой применения мер государственного принуждения. В российском законодательстве неприкосновенность собственности закрепляется в положениях Конституции РФ и статье 1 Гражданского кодекса РФ, что говорит о ее высокой значимости, не только для общества, но и для государства в целом.

Неприкосновенность собственности является одним из основных начал гражданского правового регулирования общественных отношений, так как закреплено в законодательстве в качестве основополагающего принципа гражданского права. Но на уровне законодательства отсутствует определение данного правового принципа, что порождает неопределенность в его понимании. В Статье 1 Протокола №1 в Европейской конвенции о защите прав и основных свобод имеется следующее положение : каждое физическое

или юридическое лицо имеет право на уважение своей собственности. Никто не может быть лишен своего имущества кроме как в интересах общества и на условиях, предусмотренных законодательством и общими принципами международного права. Конституция РФ практически копирует данное положение в статье 35, в которой написано, что каждый вправе иметь имущество в собственности, владеть, пользоваться и распоряжаться им как единолично, так и совместно с другими лицами. Так лишить имущества можно лишь по решению суда. Принудительное отчуждение имущества для государственных нужд может быть осуществлено только при условии предварительного и равноценного возмещения.

В теории гражданского права часто высказывается мнение о том, что поскольку право собственности — это одно из базовых прав человека, закрепленного в его сознании, то и законодательное объяснение данного явления не является необходимым, так как законы служат лишь для обеспечения права собственности необходимой государственной защитой.

Таким образом, в данном случае указывается на определенный обычай, сложившийся в жизни людей и получивший легитимизацию [9]. Однако подобное понимание данной ситуации порождает ряд проблем, одна из которых содержится в различной интерпретации сущности рассматриваемого правового явления у разных групп людей. Реализуется данная проблема в возникновении различных конфликтов по поводу понимания конкретных законодательных положений. В пример можно привести разногласия, возникающие по поводу соотношения частной и коллективной собственности, или ограничения прав одних людей в пользу других. Иллюзорность простоты и понятности принципа неприкосновенности права собственности несет в себе угрозы сложности его применения, возникающие вследствие недостаточности его осмысления.

Само понятие «неприкосновенность собственности» наталкивает на вопрос, о какой же собственности идет речь? Одним из наиболее приемлемых определений содержания неприкосновенности собственности является определение А.И. Василянской, которая рассматривает данный принцип через призму следующих элементов: [1]

– невмешательство кого бы то ни было в осуществление права частной собственности;

– охрана и защита права частной собственности и ее объектов;

– недопустимость произвольного лишения имущества либо несоразмерного ограничения права собственности.

Невмешательство кого-либо в осуществление права частной собственности предполагает совершение действий со стороны государства для обеспечения автономных действий человека в отношении его имущества, а также нейтрализацию действий со стороны самого государства, общества и других людей.

Обеспечение невмешательства тесно связано с охраной и защитой права частной собственности. Закрепленный законодательством принцип

неприкосновенности собственности в идеале предполагает отсутствие посягательств на конкретно определенный объект собственности, поэтому целесообразным будет построение системы мер, направленных на предупреждение нарушений прав и обязанностей в исследуемой сфере. Суть права собственности заключается в ее исключительности, то есть распоряжаться судьбой имущества может только его владелец.

Таким образом, мы видим, что нарушением неприкосновенности собственности теоретически являются любые действия иных лиц, направленные на имущество собственника, что предопределяет необходимость законодательного закрепления мер защиты прав собственника от неправомерных посягательств иных лиц. Однако пресечение попыток иных лиц совершить незаконные действия с чужим имуществом являются наиболее проблемной точкой в реализации принципа неприкосновенности собственности, поскольку круг этих лиц довольно широк.

Как правило, меры защиты направлены именно на право собственности, а имущество выступает лишь в роли объекта. Например, чье-то имущество было уничтожено или повреждено. Это означает, что защита имущества не состоялась, но никак не свидетельствует о том, что принцип неприкосновенности собственности уже нельзя реализовать. В данном случае роль государства будет состоять в восстановлении нарушенных прав собственника и применении мер государственного принуждения к нарушителю.

Следует также отметить наличие на сегодняшний день в Российской Федерации единой кадастрово-регистрационной системы недвижимости и прав на нее, что является позитивным изменением, поскольку способствует защите не только отдельных имущественных прав участников гражданского оборота, а и всего гражданского оборота в целом, позволяет однозначно установить момент возникновения права собственности [10, с. 200].

Третьей составляющей содержания неприкосновенности собственности является недопустимость произвольного лишения имущества либо несоразмерного ограничения права собственности. Ч. 2 ст. 235 ГК РФ закрепляет недопустимость принудительного изъятия имущества, но сразу же приводит перечень обстоятельств возможного принудительного лишения имущества, для которого необходимы постановление суда и наличие оснований, предопределенных законодательством. В соответствии со ст. 55 Конституции РФ право собственности может быть ограничено федеральным законом в той мере, в какой это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства. И опять же следует отметить тот факт, что на законодательном уровне отсутствует должное толкование определению «ограничение», определение границ его применения. Это порождает дискуссии в научных кругах и множество теорий по поводу данной проблемы.

В частности, В. И. Курдиновский считает, что ограничение права собственности состоит в изымании некоторых правомочий из его содержания [2, с. 81].

В.П. Камышанский, выступая оппонентом в данном вопросе, утверждает, что право, подлежащее ограничению, не изымается из содержания права собственности, а подвергается лишь в ограничении возможности собственника его осуществлять. Действительно, при наличии определенных условий и в определенном объеме собственник может осуществлять ограниченные законодателем права, ведь в противном случае речь шла бы о полном запрете их осуществления, мы же говорим лишь об ограничении.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что неприкосновенность собственности является одним из базовых принципов права собственности и гражданского законодательства в целом. Само право собственности имеет общесоциальную природу, является общеизвестным и понятным для всех людей. Однако это порождает ряд проблем в понимании данного правового явления, поскольку законодателем не закреплено легитимизированное понятие права собственности, а также исследуемого нами правового явления — неприкосновенности собственности. Все это приводит к сложности применения на практике и порождает множество споров, что сказывается на общей стабильности правового государства.

Список литературы

1. Александров, Ю. А. О социальных основаниях неприкосновенности собственности Проблемы современного российского законодательства. — 2013. — [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://elibrary.ru/item.asp?id=21552238
2. Белова, Т.В. Ограничение и соблюдение принципа неприкосновенности права частной собственности при обращении взыскания на отдельные виды имущества // Научный журнал КубГАУ. — №122. — 2016.
3. Бондаренко Н.Л. Современный методологический подход к исследованию принципов гражданского права // Вестн. Перм. ун-та. Юридические науки. 2013. № 4. С. 305.
4. Гражданское право: Учебник: В 2 томах Том 2 / Под общ. ред. Карпычева М.В., Хужина А.М., Демичев А.А. и др. - М.: ИНФРА-М, 2016. - 560 с.-
5. Кришалович Е.Г. Принципы гражданского права как вид позитивных норм гражданского права // Современные научные исследования и инновации. 2015. № 2. Ч. 4 [Электронный ресурс]. URL: http://web.snauka.ru/issues/2015/02/47362 (дата обращения: 12.01.2018).
6. Кулаков В.В. Основные принципы гражданского права как особая форма права // Вестн. Перм. ун-та. Юридические науки. 2013. № 4. С. 185–192.
7. Российское гражданское право. Общая часть. Вещное право. Наследственное право. Интеллектуальные права. Личные неимущественные права/Суханов Е. А., 4-е изд., стер. - М.: Статут, 2015. - 958 с.

8. Развитие гражданского права России. Тенденции, перспективы, проблемы: Монография / Богданов Е.В., Богданова Е.Е. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016. - 335 с.
9. Рыженков, А.Я. Неприкосновенность собственности как принцип гражданского права. — Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 5: Юриспруденция. — №1. — 2013 — [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://cyberleninka.ru/article/n/neprikosnovennost-sobstvennosti-kak-printsip-grazhdanskogo-prava
10. Шигонина, Л. А. Правовые аспекты регистрации земельных участков и прав на них // Политика, экономика и право в социальной системе общества: новые вызовы и перспективы. Сборник материалов международной научно-практической конференции. — Феодосия (Крым). — 4-6 мая 2016. — М., 2016. — 336с

УДК 336.64

Волобуев Никита Валерьевич
Студент магистратуры
1 курс, факультет финансовых рынков
Финансовый Университет при правительстве Российской Федерации
Россия, г. Москва
Глисин Алексей Федорович
к.э.н., доцент Департамента Корпоративных финансов и корпоративного управления
ФГБОУ ВПО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации» (Финансовый университет)
г. Москва, Российская Федерация

ТЕОРИЯ АСИММЕТРИИ ИНФОРМАЦИИ (СИГНАЛЬНАЯ ТЕОРИЯ С. МАЙЕРСА)

Аннотация: *В этой статье рассматривается теория асимметрии информации в рамках финансового менеджмента. Также автор рассматривает способ снижения асимметрии путем оптимизации структуры капитала, с целью создания сигналов.*

Ключевые слова: *корпоративные финансы, финансовый менеджмент, асимметрия информации, структура капитала, сигнальная теория, Скотт Майерс*

Annotation: *This article deals with the information asymmetry theory in financial management. In addition, the author deals with a way to reduce asymmetry by the capital optimizing, in order to create signals.*

Key words: *corporate finance, financial management, information asymmetry, capital structure, signal theory, Scott Meyers.*

При анализе рынка с высокой конкуренцией, чаще всего, создается абстрактная модель с присущими ей условностями. Предполагается, что на

рынке информация распределена симметрично (все участники обладают одинаковым доступом), полностью отсутствует неопределенность, что позволяет использовать ресурсы наиболее оптимальным способом. Но в действительности модели совершенной конкуренции не существует, появляется асимметричность информации и неопределенность.

Асимметричность информации – явление в бизнесе, согласно которому менеджмент имеет более полную картину положения дел на предприятии, его рисках и перспективах, чем инвесторы и внешние контрагенты [4, 116 с.]. Это влияет на взаимодействие компании с рынком, также на управленческие решения, в том числе по финансированию.

Из-за асимметричной информации появляются интернальные эффекты (интерналии), которые заключаются в выгоде или издержках, получаемые участниками сделки, которые не были оговорены во время заключения сделки. Интерналии возникают, потому что существующие транзакционные издержки по сбору достоверной информации могут стать очень высокими и превысить будущую выгоду от владения этой полной информацией. Таким образом, при асимметричности информации нарушается принцип действия рыночного механизма.

В научной статье американского экономиста и лауреата Нобелевской премии 2001 года Д. Акерлофа «Рынок лимонов» изложен классический пример, возникающий на рынке подержанных автомобилей. Итак, на рынке есть обычные поддержанные автомобили в хорошем состоянии, за которые покупатель готов заплатить 6000$, а продавец согласен на любую цену выше 5000$. Но, на этом же рынке есть другие продавцы, которые пытаются продать автомобили в дефектами («лимоны»). Такие продавцы согласны получить цену выше 2000$, а покупатели готовы заплатить не более 3000$. При симметричном распределении информации, имелись бы отдельные рынки как для первых, так и для вторых автомобилей, а также индивидуальная цена для каждого из рынков. Но лишь продавец знает все нюансы о своей машине (т.е. присутствует асимметрия), а покупатель не знает о ней ничего. При равном количестве хороших и плохих автомобилей устанавливается средняя цена: (3000$+6000$)/2=4500$. По такой цене продавцы хороших автомобилей не станут продавать, а «лимоны» буду сбываться по цене, которая превышает реальную стоимость [2, с. 488-500]. Таким образом, дефектные машины вытеснят качественные авто с рынка.

Можно создать ситуацию, при которой для потребителей появится возможность заранее обезопасить себя от приобретения некачественных товаров и услуг. Самым распространенным способом снижения асимметричности информации являются рыночные сигналы, т.е. информация об экономическом благе, которая передается от продавца к покупателю. В финансовом менеджмента в роли таких сигналов выступает структура капитала компании.

Формирование оптимальной структуры источников средств предприятия в целях финансирования требуемых объемов затрат и

обеспечения желательного уровня доходов – одна из главных проблем финансового менеджмента. Под оптимальной структурой капитала понимается сочетание собственного и заемного капитала, которое создаст максимум рыночной оценки всего капитала. Поиск такого соотношения – проблема, которая решается теориями структуры капитала. Одной из таких теорий является динамическая сигнальной модель Майерса.

Эта модель предполагает, что менеджеры действуют в интересах акционеров, что толкает на определенные действия по изменению структуры капитала, которые являются сигналами для инвесторов [3, с. 192]. Например, в благоприятствующих для развития условиях менеджеры не будут стремиться к размещению дополнительной эмиссии акций, чтобы не делиться потенциальной прибылью. Но в неблагоприятных условиях менеджеры, чтобы разделить потенциальные потери, будут стремиться разместить дополнительную эмиссию акций. Таким образом, дополнительная публичная эмиссия акций – негативный сигнал, который приводит к снижению курса акций компании. Этот вывод также был подтвержден и другими моделями, например моделью Д. Лукаса и Р. Макдональда [4, с. 1049].

В модели показывается, что если инвесторы на рынке имеют ошибочную информацию об оценке компании, то финансирование перспективных инвестиционных проектов путем эмиссии акций сделает эти проекты невыгодными для старых акционеров. Другие источники финансирования (например, долговые обязательства), цена которых слабее зависит от частной информации компании, позволят принять положительное решение по проекту.

Пример:

Для компании возможны две ситуации:

1) руководство считает, что компания имеет хорошие перспективы, но по каким-либо причинам недооценена рынков;

2) руководство считает, что существуют негативные обстоятельства для дальнейшего функционирования и считает, что компания переоценена (рынок не знает о будущем банкротстве).

У компании есть проект выпуска нового продукта, по которому требуется принять решение об источнике финансирования капитала.

Ситуация 1. Финансирование происходит путем дополнительной эмиссии акций.

Так как рынок не имеет информации о будущем росте компании, то акции будут продаваться по текущем курсу. Но после получения прибыли от нового продукта и роста денежных потоков, которые получают владельцы собственного капитала, курс начнет расти. Руководство и старые акционеры выиграют, так как капитал увеличится, но этот прирост они будут вынуждены разделить с новыми акционерами. Старые акционеры поступят рационально, если не выпустят акции в текущий момент, а дождутся роста цены акций (момента, когда рынок оценит новый проект и перспективы роста) и только после этого сделают эмиссию акций в соответствии с оптимальной структурой капитала. Т.е. компании выгодно отклониться от оптимальной структуры

капитала, но, после достижения симметричности информации, вернуться к ней. Заемные средства рационально привлекать на промежуточном этапе.

Ситуация 2. Руководство знает о инвестиционных возможностях у конкурентов.

Такая ситуация потребует значительных затрат для поддержания такого же уровня продаж, что приведет к падению прибыли. В интересах акционеров компании будет размещение дополнительной эмиссии акций по текущей цене с целью покрыть часть потерь капитала от будущего падения цены акции при помощи средств новых акционеров. Чем больше удастся привлечь внешнего капитала, тем большие потери удастся покрыть.

Таким образом, если компании имеет потенциал роста цены акций, то для максимизации оценки стоимости компании не рационально проводить эмиссию акций. Но при отсутствии перспектив роста использование эмиссии будет способствовать максимизировать оценку стоимости компании.

Объявление о дополнительной эмиссии будет воспринято инвестором как сигнал: руководство считает рыночную оценку компании завышенной [3, с. 495]. Следовательно инвестору следует снизить свое представление об оценке компании, особенно крупных, которые долго функционируют, имеющие большие альтернативные возможности для привлечения заемного капитала. Модель дает понять, почему объявление об эмиссии приводит к падению цены на акции – инвесторы снижают оценку компании. Анализ реальных компаний после объявления о дополнительной эмиссии подтверждает сказанное выше.

Еще один способ снижения асимметрии – стандартизация. Например, Макдональдс предлагает стандартизированный продукт; одни и те же ингредиенты используются и один и то же продукт продается в любом Макдональдсе по всей стране.

Проблема морального риска неотделима от асимметрии информации. Риск проявляется в том, что компании охотнее выпускают долговые обязательства, чем акции, например, проблема агента-принципала. Она заключается в том, что менеджеры (агенты) действуют исходя из своих собственных инвесторов, а не в интересах владельцев-акционеров (принципалов), так как менеджеры не сильно заинтересованы в максимизации прибыли, как акционеры.

Описанная выше проблема побуждает постоянно отслеживать деятельность компании, проводить аудиторские проверки и контролировать менеджмент компании.

Специалисты агентства Standart&Poor's оценивают асимметрию информации с помощью показателя информационной прозрачности компании [2, с. 77-78]. Они выделили несколько основных критериев: структура капитала, права акционеров, полнота финансовой и операционной информации, информация о менеджменте и о совете директоров (всего 108 вопросов). S&P ставило оценку 80% от общего балла просто за наличие информации по пункту (например, наличие финансовой отчетности на сайте).

Компания получала дополнительные 10% за дублирование информации в нескольких источниках. Также внимание уделялось тому, как оперативно информация выкладывается и наличие ее на международном языке.

Альтернативной оценкой уровня асимметрии информации компании являются показатели асимметрии информации теории микроструктуры рынка. Методика опирается на закономерности процесса ценообразования, проанализировав которые можно оценить уровень асимметрии компании исходя из факторов ценообразования (спреды, количество сделок и другие). Этот метод получил широкое распространение среди исследователей, которые занимаются проблемами асимметрии информации. В теории существует множество показателей. Наиболее популярными являются те, которые помогают инвестору оценить компанию: бид-аск спред; ликвидность акций; инсайдерская непрозрачность; коэффициент информационной непрозрачности.

Многочисленные исследования российского финансового рынка, проводимые различными рейтинговыми агентствами и исследовательскими центрами (например, S&P, РРС, ЦЭФИР и другие) указывают на существование асимметрии информации.

В период 2012-2014 гг. РРС исследовали российский рынок и пришли к следующим выводам [6]. В исследованиях была рассмотрена различная отчетность крупнейших российских компаний, а также материалы, которые размещены в публичном доступе. Результаты исследований указывают на резкое падение к 2014 году доли компаний, принадлежащие к 1 и 2 уровням прозрачности (в 2013 году доля компаний 1 уровня составляла 7,8%, к 2014 – падение до 6%, когда как в 2012 году это значение составляло 56%). Доля 3 и 3 уровня («полупрозрачные компании») прозрачности компаний в период с 2013 по 2014 гг. изменилась незначительно (с 58,95% до 59,1%). Доля «непрозрачных» компаний имеет тенденцию к сокращению (к 2013 году сократилась до 30%).

Использованные источники:

1. Задорожная А.Н. Теоретические и практические аспекты формирования оптимальной структуры капитала компании, 2015 г. 42-46 с.

2. Akerlof G.A. The market for “lemons”: quality uncertainty and the market mechanism // The Quarterly Journal of Economics. 1970. Vol. 84. P. 488-500, 77-88.

3. Myers S. Corporate financing and investment decisions when firms have information that investors do not have / S. Myers, N. Majluf // Journal of Financial Economics. 1984. Vol. 13. P. 187-221.

4. Lucas D. J. Equity issues and stock price dynamics / D. J. Lucas, R. L. McDonald // Journal of Finance. 1990. Vol. 45. P. 1019-1043.

5. Феофанов Д.А. Асимметрия информации на финансовых рынках. Электронный научно-экономический журнал «Стратегии бизнеса». 2014 г. 115-118 с.

6. Российская Региональная Сеть по интегрированной отчетности. Системный подход к публичной отчетности. URL: http://transparency2015.downstream.ru/#/ru/1345 (дата обращения: 2.06.2018).

УДК 327.2

Гюлазян П. А.
студент
4 курс, факультет «Международные отношения»
Санкт-Петербургский Государственный Университет
Россия, г. Санкт-Петербург
Мазлумян Д. Э.
студент
4 курс, факультет «Международные отношения»
Санкт-Петербургский Государственный Университет
Россия, г. Санкт-Петербург
Беленков Д. В.
студент
4 курс, факультет «Международные отношения»
Санкт-Петербургский Государственный Университет
Россия, г. Санкт-Петербург

ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ ВОПРОС В РОССИЙСКО-ЯПОНСКИХ ОТНОШЕНИЯХ (1991-2018)

Аннотация: *Статья посвящена современных российско-японским отношениях, в рамках которых поднимется вопрос о решении территориального спора и подписания мирного договора. Анализируются перспективы решения «Курильского вопроса».*

Ключевые слова*: территориальные спор, мирный договор, «Курильский вопрос», японские инвестиции, санкции.*

Annotation: *The article is devoted to modern Russian-Japanese relations, within the framework of which the issue of resolving a territorial dispute and signing a peace treaty will be raised. The prospects of solving the "Kurile issue" are analyzed.*

Key words: *territorial dispute, peace treaty, "Kuril question", Japanese investments, international sanctions.*

8 декабря 1991 г. произошло событие, изменившее не только ход советской, но также и ход мировой историй – распад Союза Советских Социалистических Республик и появление 15 независимых государств. Сложная социальная, экономическая и политическая обстановка повлияла на начало сепаратистских движений внутри России, в основе которых лежало желание субъектов о самостоятельном управлении. В этих условиях Б. Н.

Ельцин был вынужден подписать Федеративный договор[40], который разделил полномочия общефедеральных органов и органов субъектов Федерации. Этот документ немного разрядил социальную обстановку в России.

В подобных условиях Япония начала сильное давление на российское правительство по поводу нерешённого территориального вопроса. Японское правительство надеялась, что ввиду экономической слабости России, Б. Н. Ельцин согласится отдать острова за финансовую помощь. Однако поездка первого президента Российской Федерации в Японию в 1992 г. была отложена, а позиция Б. Н. Ельцина кардинально изменилась.

В 1993 г. состоялась официальная встреча президента Российской Федерации Б. Н. Ельцин в Токио. Японское правительство надеялась решить территориальный вопрос в свою пользу. Однако социальное напряжение в стране заставило Б. Н. Ельцина отказаться от решения территориальной проблемы. Он заявил японским журналистам: «Российскому народу сейчас трудно. Добавить ему ещё и территориальную проблему – он не выдержит и взорвётся. Из Японии я уеду под аплодисменты, а в Россию меня не пустят»[41]. На встрече стороны приняли Токийскую декларацию[42], по которой Российская Федерация, как правопреемница СССР признала юридическую силу всех договоров, подписанных в период существования Советского Союза. Этот документ подтверждал признание со стороны России существования территориальной проблемы, однако фактически он не дал никаких перспективных шагов к решению «курильского вопроса», на которое так надеялось японское правительство. Несмотря на замедление темпа решения территориальной проблемы со стороны Российской Федерации, приоритетной целью Японии являлось передача ей спорных островов. В ноябре 1997 г. во время неформальной встречи руководителей России и Японии в Канаве Б. Н. Ельцин предложил японскому премьер-министру Японии Р. Хасимото решить территориальный вопрос к 2000 г. Япония одобрила подход России в урегулировании спора и обещала при таких условиях помочь Российской Федерации ускорить внедрение рыночной экономики.[43]

В ноябре 1998 г. состоялся официальный визит нового премьер-министра Японии – К. Обути. На переговорах была подписана Московская декларация[44], подтверждающая готовность обеих стран прийти к консенсусу по территориальному вопросу к 2000 г. Однако 31 декабря 1999 г. Б. Н. Ельцин добровольно ушёл в отставку, так и не реализовав договорённость с Японией.

7 мая 2000 г. президентом Российской Федерации стал В. В. Путин. В июне того же года он утвердил новую «Концепцию внешней политики

---

[40] Федеративный договор (Утверждён Президентом Российской Федерации Б. Н. Ельциным 31 марта 1992 г.) // Информационно-правовой портал Гарант. URL: http://base.garant.ru/170280/ (дата обращения: 04.06.2018).

[41] Кошкин А. А. Японский фронт маршала Сталина. Россия и Япония: тень Цусимы длиною в век. М.: Алгоритм. 2003. – С. 301-302.

[42] Токийская декларация 1993 г. // Сайт Посольства Японии в России. http://www.ru.emb-japan.go.jp/RELATIONSHIP/MAINDOCS/docs_new.html (дата обращения: 04.06.2018).

[43] Высоков М. С. Курильские острова в 90-е годы XX столетия // kuriles-history.ru: виртуал. библиотека о Курилах. URL: http://www.kuriles-history.ru/book/chapter/23/ (дата обращения: 04.06.2018).

[44] Московская декларация 13 ноября 1998 г. // Электронный Фонд Правовой и нормативно-технической документации. URL: http://docs.cntd.ru/document/901724336 (дата обращения: 04.06.2018).

Российской Федерации»[45], в котором были указаны все первоначальные цели внешней политики России, в частности продолжение сотрудничества с Японией для развития и укрепления отношений между странами. Свою официальную позицию по территориальной проблеме В. В. Путин высказал накануне официального визита в Японию, что «возвращать острова не собирается».[46]

Данной концепцией новый президент Российской Федерации подтвердил способность России твёрдо отстаивать свои позиции на международной арене.

В 2003 г. в Москве во время визита японского премьер-министра Дз. Коидзуми было решено внести в Российско-японское совместное заявление 2003 г. положение о «решимости посредством энергичных переговоров по возможности скорее заключить мирный договор путём решения вопроса о принадлежности островов Итуруп, Кунашир, Хабомаи и Шикотан».[47]

В 2005 г. В. В. Путин выступил с предложением решить территориальный вопрос, основываясь на декларации 1956 г., однако Япония ответила отказом. Этим отрицательным ответом японское правительство показало, что истинной целью Японии является не подписание мирного договора и начала добрососедских отношений между ней и Российской Федерацией без каких-либо претензий, а «возвращение» утраченных ею во время Второй Мировой войны территорий для достижения своих целей и усиления японского и американского влияния в Дальневосточном регионе.

2 июля 2007 г. Россия приняла предложение премьер-министра Японии С. Абэ о помощи в развитии дальневосточного региона для понижения напряженности в российско-японских отношениях ввиду нерешённости территориального вопроса и отсутствием мирного договора. Подразумевалось развивать атомную энергетику, инфраструктуру и продолжить сотрудничество в области экологии, безопасности и туризма.[48] Однако в январе 2008 г. в Давосе на Всемирном Экономическом форуме было официально признано начало Мирового Экономического кризиса. Следствием этого события стал экономический спад во всех ведущих государствах мира. В России уменьшились золотовалютные резервы на 10%, цены на нефть упали со 150$ до 40$, что уменьшило доходы от экспорта, и начался заметный спад производства,[49] а в Японии внутренний валовой продукт упал на 12%, безработица увеличилась на 4%, и произошло

[45] Концепция внешней политики Российской Федерации (Утверждена Президентом Российской Федерации В. В. Путиным 28 июня 2000 г.) // Сайт Министерства иностранных дел Российской Федерации. URL: http://www.mid.ru/brp_4.nsf/0/6D84DDEDEDBF7DA644257B160051BF7F (дата обращения: 04.06.2018).

[46] Кошкин А. А. Японский фронт маршала Сталина. Россия и Япония: тень Цусимы длиною в век. 2003. С. 304.

[47] Там же. С. 305

[48] Япония поможет России развивать Дальний Восток // LENTA.RU. URL: http://www.lenta.ru/news/2007/07/02/japrussia/ (дата обращения: 04.06.2018).

[49] Гуль А. Экономический кризис 2008 года и его последствия // Российский литературный портал. URL: http://www.proza.ru/2011/01/26/1029 (дата обращения: 04.06.2018).

уменьшение экспорта.[50] Ввиду случившихся обстоятельств японское правительство стало более настойчиво оказывать давление на Россию по территориальному вопросу.

7 мая 2008 г. президентом Российской Федерации стал Д. А.Медведев. В интервью представителям зарубежных СМИ новый руководитель России высказал своё мнение о насущных проблемах как в российской, так и в мировой политике, в частности выразил свою позицию по территориальному вопросу с Японией: «У нас действительно существует одна тема, по которой мы пока не смогли договориться, – это пограничный вопрос и связанное с ним заключение соответствующего договора. Я считаю, что мы, во-первых, не должны драматизировать эту ситуацию. Мы должны двигаться вперёд, обсуждать эту тему в соответствии с теми декларациями, которые были ранее сделаны, мы не должны пытаться достигнуть максимальных результатов за короткий период, потому что, скорее всего, они невозможны, но мы должны открыто обсуждать и те идеи, которые уже существуют, и те идеи, которые формируются. Переговоры никогда не прерывались. Мы готовы к продолжению диалога по всем этим вопросам, имея в виду, естественно, ту правовую основу, которая на сегодняшний день существует».[51]

21 мая 2009 г. премьер-министр Японии Т. Асо на выступлении в парламенте произнёс фразу, касающаяся спорных островов: «Продолжается незаконная оккупация Россией Южных Курильских островов».[52]

В ответ на столь жёсткую формулировку проблемы официальный представитель МИД России А. А. Нестеренко сказал: «Острова Кунашир, Итуруп и Малая Курильская гряда «возвращения», которых требует Япония, являются территорией Российской Федерации на законном основании по итогам Второй мировой войны. Так что если применительно к южным Курилам что-либо и является незаконным, то это упорные, не имеющие под собой никаких юридических оснований претензии Японии на упомянутые российские земли».[53]

3 июля 2010 г. Д. А. Медведев посетил остров Кунашир. Он стал первым президентом России, который приехал с визитом на спорные территории. Глава Российского государства отметил: «Мы сегодня планировали вместе с коллегами: министрами, вице-премьерами – посетить острова Курильской гряды, посмотреть строящиеся там объекты в рамках той программы, которая реализуется в последние годы, провести необходимое совещание и наконец, просто с людьми пообщаться»[54].

---

[50] Тимонина И. Л. Япония в условиях мирового финансового кризиса // Электронный журнал «Мировое и национальное хозяйство». URL: http://mirec.ru/old/index.php%3Foption=com_content&task=view&id=96.html (дата обращения: 04.06.2018).

[51] Медведев Д. А. / Интервью брали представители СМИ стран «Большой восьмёрки» // Сайт Президента России. URL: http://archive.kremlin.ru/appears/2008/07/03/0000_type63379_203449.shtml (дата обращения: 04.06.2018).

[52] Япония обвинила Россию в оккупации // Новостной портал «Актуальные Комментарии». URL: http://www.actualcomment.ru/news/3018.html (дата обращения: 04.06.2018).

[53] Брифинг официального представителя МИД России А.А. Нестеренко// Пресс–служба МИД России. URL: http://www.mid.ru/brp_4.nsf/0/08A7D784E6E645EBC32575BD0046E525 (дата обращения: 04.06.2018).

[54] Рабочая поездка Д. Медведева на Курильские острова // РИА Новости. URL: http://ria.ru/trend/medvedev_go_kurills_03072012/#13667973401924&message=resize&relto=login&action=removeClass&value=registration (дата обращения: 04.06.2018).

В ответ на это событие премьер-министр Японии Н. Кан выразил глубокое сожаление и добавил, что их позиция о принадлежности спорных территорий Японии остаётся неизменной.[55] Реакция МИД России не заставила себя ждать. В ответ на заявление Н. Кана министр иностранных дел Российской Федерации С. В. Лавров выразил своё негативное отношение к реакции японского правительства на поездку Д. А. Медведева на остров Кунашир, назвав её некорректной. [56] Таким образом, данная поездка являлась политическим шагом российского правительства, в ответ на усиления давления на Россию по вопросу спорных территорий, давшая понять Японии, что Курильские острова являются территорией Российской Федерации, и она не собирается уступать свои позиции в решении этого вопроса.

2 марта 2012 г. правительство Японии отказалось от жёстких территориальных требований к России. Формулировка «незаконная российская оккупация» была заменена на «заняты без юридических оснований».[57] Это решение было принято после поездки С. В. Лаврова в Японию, во время визита которого было решено развивать экономическое сотрудничество Японии и России на Курильских островах и продолжить дискуссии для решения территориального спора.

7 мая 2012 г. президентом Российской Федерации вновь стал В. В. Путин. Позиция нового руководителя по отношению к «курильскому вопросу» не изменилась, Россия согласна на решение спорного вопроса лишь по конвенции 1956 г.

Основываясь на вышеперечисленных событиях можно сделать вывод, что нежелание японского и российского правительства искать компромиссы и отказ учитывать позиции обеих сторон приводит к выводу, что территориальный вопрос, являющийся камнем преткновения в российско-японских отношениях, будет сохраняться ещё долгое время.

Однако, 29 апреля 2013 г. произошло важное событие в российско-японских отношениях – официальный визит в премьер-министра Японии С. Абэ в Россию. Эта поездка стала первой за последние десять лет.[58] На переговорах стороны договорились продолжать развивать двусторонние экономические связи на основе доверительных отношений и сотрудничества. Отдельно С. Абэ сказал: «С окончания Второй мировой войны прошло уже 67 лет, а между Японией и Россией по-прежнему нет мирного договора. Это, как мне кажется, ненормальная ситуация. Об этом говорил и президент Путин. Заключение мирного договора, по моему мнению, привело бы, вне всяких сомнений, к скачкообразному развитию наших отношений…».[59]

---

[55] Медведев посетил Южные Курилы и тут же "ранил чувства" японского народа // виртуал. новостной портал. URL: http://www.newsru.com/russia/01nov2010/kyrills_print.html (дата обращения: 04.06.2018).

[56] Посещение Курил президентом РФ вызвало возмущение в Японии// Голос Америки. URL: http://www.golos-ameriki.ru/content/japan-russia-2010-11-01-106490064/189942.html (дата обращения: 04.06.2018).

[57] Япония после визита Лаврова передумала: Россия уже не "оккупирует" Южные Курилы // виртуал. новостной портал. URL: http://newsru.com/world/02mar2012/japan.html(30.04.2013).

[58] Москва и Токио возобновили переговоры о мирном договоре // Российская Газета. URL: http://www.rg.ru/2013/04/29/atom-site.html (дата обращения: 04.06.2018).

[59] Синдзо Абэ / Интервью брали ИТАР-ТАСС и "Российской газета" // Российская Газета. URL: http://www.rg.ru/2013/04/26/abe.html (дата обращения: 04.06.2018).

В. В. Путин заявил, что решение о подписании мирного договора должно параллельно развиваться со всеми направлениями двусторонних отношений между Японией и Российской Федерацией.

По данному вопросу С. Абэ подчеркнул: «Это действительно непростой вопрос. И нет в мире волшебной палочки, которая могла бы одним махом решить эту проблему. Фактом является то, что между позициями двух стран существует большое расхождение. А для того, чтобы всё это решить, необходимо, не спеша и основательно вести переговоры».[60]

На пресс-конференции по итогам переговоров в Москве С. Абэ отметил: «Моя встреча с президентом Путиным четвёртая по счёту, и на этот раз мы смогли основательно, без утаек, обсудить широкий круг вопросов, включая переговоры по мирному договору».[61]

Вышеупомянутое событие вселило надежду на предстоящие перемены в российско-японских отношениях, ранее находившихся в состоянии застоя. Однако уже через год эти надежды сошли на нет из-за политического кризиса на Украине, сопровождавшийся присоединением Россией полуострова Крым.

17 марта 2014 г. Советом ЕС был принят Регламент №269/2014[62], который предусматривал меры по замораживанию средств и экономических ресурсов отдельных физических и юридических лиц, организаций и органов, и ограничения на определенные инвестиции, как ответ на незаконную аннексию Крыма и Севастополя. Позже данный список неоднократно расширялся, и в настоящее время насчитывает уже свыше 100 физических и юридических лиц.[63] Однако политические санкции не нанесли такого ощутимого вреда Российской Федерации, что нельзя сказать о экономических ограничениях.

18 марта 2014 г. Япония присоединилась к санкционному режиму против РФ, прекратив переговоры о либерализации визового режима для граждан России[64] и приостановив переговоры о подписании договоров об инвестициях, предотвращении опасной военной деятельности и сотрудничестве в сфере астронавтики с Россией.[65] Однако стоит отметить, что ограничения наложенные Токио носят более умеренны, чем санкции ЕС и США.[66]

---

[60] Россия и Япония настроены заключить мирный договор // РИА Новости. URL: http:// rus.ruvr.ru/2013_04_29/Vladimir-Putin-provodit-peregovori-s-premerom-JAponii-Sindzo-Abje/ (дата обращения: 04.06.2018).

[61] Синдзо Абэ пригласил Путина посетить Японию в следующем году // РИА Новости. URL: http:// rus.ruvr.ru/2013_04_29/ Sindzo-Abje-priglasil-Putina-posrtit-Japoniju-v-sledujushem-godu/ (дата обращения: 04.06.2018).

[62] COUNCIL REGULATION (EU) No 269/2014 of 17 March 2014 concerning restrictive measures in respect of actions undermining or threatening the territorial integrity, sovereignty and independence of Ukraine // Official Journal of the European Union. URL: http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=OJ:L:2014:078:0006:0015:EN:PDF (19.03.2018)

[63] США и ЕС вводят санкции против чиновников РФ и Украины // Русская служба BBC. URL: http://www.bbc.com/russian/russia/2014/03/140317_eu_sanctions_russia.shtml (дата обращения: 05.06.2018)

[64] Япония согласовала дополнительные санкции против России // ИТАР ТАСС. URL: http://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/1360091http://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/1360091 (дата обращения: 05.06.2018)

[65] Япония и Франция ввели санкции против России: денег не дадут, "Мистрали" не продадут // Главред. URL: http://glavred.info/mir/yaponiya-i-franciya-vveli-sankcii-protiv-rossii-deneg-ne-dadut-mistrali-ne-prodadut-274363.html (дата обращения: 05.06.2018)

[66] Япония выбивается из G7 // LENTA.RU. URL: https://lenta.ru/articles/2014/06/17/russiajapan/ (дата обращения: 05.06.2018)

10 мая 2014 г. Японией были прекращены консультации с Россией по вопросу спорных островов, что фактически заморозило переговорный процесс между странами по урегулированию территориального спора.[67]

31 июля 2014 г. ЕС ввёл эмбарго на импорт и экспорт оружия и подобного военного материала в Россию.[68] Однако наиболее болезненным стал запрет на продажу военных и энергетических технологий, замедливших модернизацию данных отраслей в экономике РФ.

5 августа 2014 г. Япония продолжила расширение санкционного режима, введя дополнительные санкции против 40 физических лиц и крымских компаний «Черноморнефтегаз» и «Феодосия».

24 сентября 2014 г. японское правительство ввело санкции против «Сбербанка», «Газпромбанка», «Внешэкономбанка» и «Россельхозбанка», «Внешэкономбанка» и банка ВТБ, запретив им выпускать ценные бумаги в Японии.[69] Эти ограничения стали некоторой политической поддержкой принятых примерно в то же время Европейским Союзом финансовых санкций.

Наличие большого количества политических и экономических ограничений в отношениях между Японией и Россией фактически остановил процесс подписания мирного договора и решения курильского вопроса. Несмотря на этот негативный фон, стороны пытались найти возможность улучшить отношения между странами. Однако усиление боевых действий на юго-востоке Украины и войны в Сирии не давали необходимого политического фона для урегулирования взаимоотношений между государствами. Это стало основной причиной отказа России 2 сентября 2015 г. вести переговоры с Японией по вопросу Курильских островов.[70]

Негативная повестка в российско-японских отношениях сохранялась в течение следующих 2-х лет, однако в конце 2016 г. стороны начали искать пути для укрепления сотрудничества, в частности в экономической сфере.

С этой целью была проведена встреча в Нагато между главами Японии и России в декабре 2016 г. Помимо обсуждения основных международных проблем, стороны рассмотрели перспективы совместной хозяйственной деятельности на южных Курильских островах в таких областях, как рыболовство, туризм, аквакультура, медицина и экология.[71]

В середине марта 2017 г. был организован первый этап консультаций японской и российской сторон по совместному хозяйственному освоению спорных территорий.[72] Японское правительство представило ранее

---

[67] Спор из-за принадлежности Курильских островов: возможно ли мирное разрешение вопроса? // ИНОСМИ.РУ. URL: https://inosmi.ru/politic/20180509/242161456.html (дата обращения: 05.06.2018)

[68] Совет ЕС окончательно принял экономические санкции против России // РИА Новости. URL: https://ria.ru/economy/20140731/1018297636.html (дата обращения: 05.06.2018)

[69] Япония ввела новые санкции против России // Новостной портал LB.ua. URL: https://lb.ua/world/2014/09/24/280373_yaponiya_vvela_novie_sanktsii_protiv.html (дата обращения: 05.06.2018)

[70] В МИД РФ отказались вести переговоры с Японией по поводу Курил // Интерфакс. URL: http://www.interfax.ru/russia/464270 (дата обращения: 05.06.2018)

[71] Встреча с Премьер-министром Японии Синдзо Абэ // Сайт Президента России. URL: http://kremlin.ru/events/president/news/53467 (дата обращения: 05.06.2018)

[72] Ивлева Н. Курильский вопрос: первые планы на совместную работу // Полит.ру. URL: http://polit.ru/article/2017/02/26/kurily/ (дата обращения: 05.06.2018)

подготовленный план развития межгосударственного сотрудничества, который включал:

1) Учреждение совместных предприятий по разведению разных видов рыб, по их переработке и производству морепродуктов.
2) Организация российскими и японскими туристическими компаниями круизов для японских туристов.
3) Совместная экологическая работа ученых обеих стран для поддержания экосистемы островов.
4) Организация японскими специалистами дистанционной медицинской помощи населению Южных Курильских островов.

В течение месяца российско-японские рабочие группы занимались сбором и анализом необходимой информации для подготовки «дорожных карт» по реализации намеченных проектов. А уже 27 апреля 2017 г. В. В. Путин и С. Абэ провели встречу в Москве, где обсудили, как вести совместную хозяйственную деятельность на Курилах.[73] В частности, были приняты решения о реализации проектов по совместному производству морепродуктов, создании туристических маршрутов на острова, а также об обеспечении прямого авиаперелета бывших японских жителей Курил на острова.[74]

Политическая активность в реализации экономического сотрудничества между странами объясняется прежде всего самой ситуацией, в которой оказались страны сегодня. С одной стороны, для России совместное ведение экономической деятельности на Южных Курилах представляет собой возможность привлечения иностранных инвестиций, ценность которых стала повышаться в условиях нахождения в санкционном режиме. С другой же стороны, для Японии данный вопрос имеет большое политическое значение внутри страны: абсолютное большинство граждан с воодушевлением ожидают возвращения их территорий в состав страны.

В связи с вышеизложенным, мы можем утверждать, что совместная активная деятельность Японии и России не только обеспечивает достижение тактических целей, но и создаёт благоприятную среду для возможного рассмотрения разного рода сценариев решения территориального спора.

В этих условиях запланированная в мае 2018 г. встреча В. В. Путина и С. Абэ в Москве[75] может стать очередным важным шагом в нормализации отношений между Токио и Москвой и нахождения общих компромиссных путей решения «вечного» курильского вопроса.

Использованные источники

1. Брифинг официального представителя МИД России А.А. Нестеренко// Пресс–служба МИД России. URL: http://www.mid.ru/brp_4.nsf/0/08A7D784E6E645EBC32575BD0046E525 (дата обращения: 04.06.2018).

[73] Встреча с Премьер-министром Японии Синдзо Абэ // Сайт Президента России. URL: http://kremlin.ru/events/president/news/54388 (дата обращения: 05.06.2018)

[74] Курильский вопрос: Путин и Абэ провели переговоры в Москве // Русская Служба BBC. URL: https://www.bbc.com/russian/news-39735419 (дата обращения: 05.06.2018)

[75] Лавров назвал будущую встречу Путина и Абэ главным событием года // Сайт телеканала Звезда. URL: https://tvzvezda.ru/news/vstrane_i_mire/content/201803210744-tb9q.htm (дата обращения: 05.06.2018)

2. В МИД РФ отказались вести переговоры с Японией по поводу Курил // Интерфакс. URL: http://www.interfax.ru/russia/464270 (дата обращения: 05.06.2018)
3. Встреча с Премьер-министром Японии Синдзо Абэ // Сайт Президента России. URL: http://kremlin.ru/events/president/news/54388 (дата обращения: 05.06.2018)
4. Встреча с Премьер-министром Японии Синдзо Абэ // Сайт Президента России. URL: http://kremlin.ru/events/president/news/53467 (дата обращения: 05.06.2018)
5. Высоков М. С. Курильские острова в 90-е годы XX столетия // kuriles-history.ru: виртуал. библиотека о Курилах. URL: http://www.kuriles-history.ru/book/chapter/23/ (дата обращения: 04.06.2018).
6. Гуль А. Экономический кризис 2008 года и его последствия // Российский литературный портал. URL: http://www.proza.ru/2011/01/26/1029 (дата обращения: 04.06.2018).
7. Ивлева Н. Курильский вопрос: первые планы на совместную работу // Полит.ру. URL: http://polit.ru/article/2017/02/26/kurily/ (дата обращения: 05.06.2018)
8. Концепция внешней политики Российской Федерации (Утверждена Президентом Российской Федерации В. В. Путиным 28 июня 2000 г.) // Сайт Министерства иностранных дел Российской Федерации. URL: http://www.mid.ru/brp_4.nsf/0/6D84DDEDEDBF7DA644257B160051BF7F (дата обращения: 04.06.2018).
9. Кошкин А. А. Японский фронт маршала Сталина. Россия и Япония: тень Цусимы длиною в век. 2003. – 454 с.
10. Курильский вопрос: Путин и Абэ провели переговоры в Москве // Русская Служба BBC. URL: https://www.bbc.com/russian/news-39735419 (дата обращения: 05.06.2018)
11. Лавров назвал будущую встречу Путина и Абэ главным событием года // Сайт телеканала Звезда. URL: https://tvzvezda.ru/news/vstrane_i_mire/content/201803210744-tb9q.htm (дата обращения: 05.06.2018)
12. Медведев Д. А. / Интервью брали представители СМИ стран «Большой восьмёрки» // Сайт Президента России. URL: http://archive.kremlin.ru/appears/2008/07/03/0000_type63379_203449.shtml (дата обращения: 04.06.2018).
13. Медведев посетил Южные Курилы и тут же "ранил чувства" японского народа // виртуал. новостной портал. URL: http://www.newsru.com/russia/01nov2010/kyrills_print.html (дата обращения: 04.06.2018).
14. Московская декларация 13 ноября 1998 г. // Электронный Фонд Правовой и нормативно-технической документации. URL: http://docs.cntd.ru/document/901724336 (дата обращения: 04.06.2018).

15. Москва и Токио возобновили переговоры о мирном договоре // Российская Газета. URL: http://www.rg.ru/2013/04/29/atom-site.html (дата обращения: 04.06.2018).
16. Посещение Курил президентом РФ вызвало возмущение в Японии// Голос Америки. URL: http://www.golos-ameriki.ru/content/japan-russia-2010-11-01-106490064/189942.html (дата обращения: 04.06.2018).
17. Рабочая поездка Д. Медведева на Курильские острова // РИА Новости. URL: http://ria.ru/trend/medvedev_go_kurills_03072012/#13667973401924&message=resize&relto=login&action=removeClass&value=registration (дата обращения: 04.06.2018).
18. Россия и Япония настроены заключить мирный договор // РИА Новости. URL: http:// rus.ruvr.ru/2013_04_29/Vladimir-Putin-provodit-peregovori-s-premerom-JAponii-Sindzo-Abje/ (дата обращения: 04.06.2018).
19. Синдзо Абэ / Интервью брали ИТАР-ТАСС и "Российской газета" // Российская Газета. URL: http://www.rg.ru/2013/04/26/abe.html (дата обращения: 04.06.2018).
20. Синдзо Абэ пригласил Путина посетить Японию в следующем году // РИА Новости. URL: http:// rus.ruvr.ru/2013_04_29/ Sindzo-Abje-priglasil-Putina-posrtit-Japoniju-v-sledujushem-godu/ (дата обращения: 04.06.2018).
21. Совет ЕС окончательно принял экономические санкции против России // РИА Новости. URL: https://ria.ru/economy/20140731/1018297636.html (дата обращения: 05.06.2018)
22. Спор из-за принадлежности Курильских островов: возможно ли мирное разрешение вопроса? // ИНОСМИ.РУ. URL: https://inosmi.ru/politic/20180509/242161456.html (дата обращения: 05.06.2018)
23. США и ЕС вводят санкции против чиновников РФ и Украины // Русская служба BBC. URL: http://www.bbc.com/russian/russia/2014/03/140317_eu_sanctions_russia.shtml (дата обращения: 05.06.2018)
24. Тимонина И. Л. Япония в условиях мирового финансового кризиса // Электронный журнал «Мировое и национальное хозяйство». URL: http://mirec.ru/old/index.php%3Foption=com_content&task=view&id=96.html (дата обращения: 04.06.2018).
25. Токийская декларация 1993 г. // Сайт Посольства Японии в России. http://www.ru.emb-japan.go.jp/RELATIONSHIP/MAINDOCS/docs_new.html (дата обращения: 04.06.2018).
26. Федеративный договор (Утверждён Президентом Российской Федерации Б. Н. Ельциным 31 марта 1992 г.) // Информационно-правовой портал Гарант. URL: http://base.garant.ru/170280/ (дата обращения: 04.06.2018).
27. Япония ввела новые санкции против России // Новостной портал LB.ua. URL: https://lb.ua/world/2014/09/24/280373_yaponiya_vvela_novie_sanktsii_protiv.html (дата обращения: 05.06.2018)

28. Япония выбивается из G7 // LENTA.RU. URL: https://lenta.ru/articles/2014/06/17/russiajapan/ (дата обращения: 05.06.2018)
29. Япония и Франция ввели санкции против России: денег не дадут, "Мистрали" не продадут // Главред. URL: http://glavred.info/mir/yaponiya-i-franciya-vveli-sankcii-protiv-rossii-deneg-ne-dadut-mistrali-ne-prodadut-274363.html (дата обращения: 05.06.2018)
30. Япония обвинила Россию в оккупации // Новостной портал «Актуальные Комментарии». URL: http://www.actualcomment.ru/news/3018.html (дата обращения: 04.06.2018).
31. Япония поможет России развивать Дальний Восток // LENTA.RU. URL: http://www.lenta.ru/news/2007/07/02/japrussia/ (дата обращения: 04.06.2018).
32. Япония после визита Лаврова передумала: Россия уже не "оккупирует" Южные Курилы // виртуал. новостной портал. URL: http://newsru.com/world/02mar2012/japan.html (дата обращения: 04.06.2018).
33. Япония согласовала дополнительные санкции против России // ИТАР ТАСС. URL: http://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/1360091http://tass.ru/mezhdunarodnaya-panorama/1360091 (дата обращения: 05.06.2018)
34. COUNCIL REGULATION (EU) No 269/2014 of 17 March 2014 concerning restrictive measures in respect of actions undermining or threatening the territorial integrity, sovereignty and independence of Ukraine // Official Journal of the European Union. URL: http://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=OJ:L:2014:078:0006:0015:EN:PDF (дата обращения: 05.06.2018)

УДК 69

Перцев П.В.,
магистрант
2 курс, факультет «Современные технологии строительного производства»
Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет
Россия, г. Санкт-Петербург

ТЕХНОЛОГИИ И ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОИЗВОДСТВА УЛЬТРАВЫСОКОПРОЧНОГО БЕТОНА UHFB

Аннотация: *Статья посвящена посвящена актуальным вопросам технологии и исследование производства ультравысокопрочного бетона UHFB. В статье уделяется внимание практической возможности производства бетона с пределом на сжатие 150Mпа и выше, применению высокоэффективных жидкостных добавок, а также реактивных пуццолановых составляющих. Автор представляет результаты в виде перечня добавок и методов повышения прочностных характеристик.*

Ключевые слова: *Высокопрочный бетон, метакаолин, предел прочности, портладцемент, добавки.*

Annotation: *The article is devoted to topical issues of technology and research of production of ultra-high-strength concrete UHFB. The article focuses on the practical possibility of concrete production with a compression limit of 150mpa and above, the use of high-performance liquid additives, as well as reactive pozzolanic components. The author presents the results in the form of a list of additives and methods to improve the strength characteristics.*

Key words: *High strength concrete, metakaolin, tensile strength, portlandcement, supplements.*

Тенденция разработки бетона с постоянно возрастающей прочностью является абсолютно актуальной. Практически возможно произвести бетон с пределом прочности при сжатии более 150 МПа и успешно из него строить. В специальных лабораторных условиях даже удалось изготовить UHFB с пределом прочности 800 МПа. Ультравысокопрочными считаются бетоны, если предел прочности достигает класса С 100/115, таким образом UHFB не попадает больше под стандарты DIN или евронормы.

Способы производства UHFB различны. При применении высокоэффективных жидкостных добавок, реактивных пуццолановых составляющих, таких как: силикатная пыль, метакаолин, мелкозернистый цемент, мелкозернистые горные породы с высокой однородностью (базальт, боксит, диабас) создаются гомогенные бетонные матрицы, которые, при соответствующей обработке и уплотнении, не образуют пустот. В связи с этим мы можем говорить об уплотненном грануломатричном бетоне (Compact Granular Matrix Concrete).

Главным во всех случаях является четкая редукция диаметра зерна в сравнении с традиционным бетоном. Максимальная величина зерна – 1 мм. Более ранние опыты показали прямую зависимость между уменьшением диаметра зерна и пределом прочности при сжатии.

Новейшие разработки сопряжены с модифицированными искусственными материалами высокоэффективных растворов с использованием композиционного портландцемента (Macro Organo Free Concretes, а также Organo Cement Composites). Главным образом, с особыми рецептурами UHFB, возможны очень высокие показатели прочности при изгибе и растяжении. Для снижения возрастающего эффекта хрупкости и для повышения прочности строительного материала, как правило, на помощь приходят волокна или смеси волокон.

Производство UHFB базируется на основном постулате, что повреждения, поры и микроразрывы сойдут на нет и будут гомогенизированы путем выбора и определения рецептуры смеси. Эта идея конкретизируется следующими требованиями:

- *Улучшение гомогенизации структуры бетона путем исключения грубой зернистости;*

• *Улучшение степени уплотнения путем оптимизации смеси, ориентированной на показатели сжатия перед и во время твердения бетона;*
• *Улучшение микроструктуры посредством термообработки по окончании твердения бетона;*
• *Улучшение пластичности посредством примеси волокон;*
• *Сохранение для производства нормального и высокопрочного бетона известных технологий смешивания и бетонирования.*

Для производства UHFB до сих пор использовались следующие исходные материалы:
• *мелко- и крупнозернистые горные породы (например, кварцевый песок);*
• *кварцевая мука и мука других пород;*
• *цемент (портландцемент CEM I и композитный портландцемент CEM II);*
• *силикатная пудра, метакаолин и мелкий доменный шлак;*
• *волокна (стальные и полипропиленовые);*
• *конденсаты;*
• *вода.*

Наряду с вышеперечисленными материалами для производства UHFB используются и другие добавки и материалы.

Зернистые горные породы

Выбор грубо- и мелкозернистых горных пород играет при производстве UHFB значительную роль, особенно форма зерна и его гранулометрический состав, а также механические и минералогические/петрографические свойства, химическое взаимодействие с цементным камнем. Существенное различие смешиваемых составляющих UHFB, по сравнению с традиционным бетоном, состоит в плановом снижении эквивалентных водоцементных показателей.

Основываясь на низком содержании воды, для производства ультравысокопрочного бетона особенно подходит мелкогранулированный доменный шлак. Новейшие разработки доказывают возможность его применения. Зерновая сцепка напрямую зависит от максимальной и минимальной величины зерна. Причем максимальная величина его dmax обычно ограничивается показателем 1.00 мм, а dmin – 0.125 мм. Показатели для таких незначительных сечений зерна основаны на сверхкомпактности и гомогенности бетонной структуры. Для этого существенна определенная зерновая сцепка, при которой учитываются мелкие частицы (наполнители, каменная мука с сечением зерна < 0,063мм). В то время как классический Reactive Powder Concrete (RPC) состоит из мельчайших зерен (самое большее из них 0,5 мм), тем не менее, можно производить UHFB, используя горную породу с величиной зерна от 8 до 16 мм, при этом достижимы величины прочности 150 МПа и выше.

Цемент

В недавно описанных в литературе исследованиях применения UHFB ставка делается на портландцемент (CEM I).Выгодными моментами авторы называют незначительное содержание воды, вследствие незначительного добавления гипса для регулирования твердения, малое тепловыделение, хорошая укладываемость и равномерное твердение в объеме. Для изготовления UHFB с пределом прочности при сжатии между 200 и 350 МПа используется портландцемент, содержащий сульфат.

Силикатная пыль

Чаще всего применяемые и более изученные примеси в рецептурах производства UHFB – это кремниево-кислотные пыли и, прежде всего, силикатная пыль, называемая «микросилика». Основное требование к использованию силикатной пыли при производстве UHFB – это хорошая дисперсия в сырой бетон.

Следует учесть, что силикатная пыль замедляет процессы дисперсионного твердения в рецептурах UHFB с минимальным водо-цементным показателем, а также образование гомогенных минераловяжущих структур.

Метакаолин

По этой теме нет опубликованных результатов исследований. Известно только, что аморфный метакаолин в меньшей степени считается микрозаполнителем, нежели силикатная пыль.

Эксперименты, проведенные в Лейпцигском университете, свидетельствуют, что при реакции метакаолина с образующимся при гидратации гидроксидом кальция, также получаются сверхпрочные бетоны, которые лишь по некоторым характеристикам отличаются от бетонов с силикатной пылью.

Мука из горных пород

Для производства ультравысокопрочных бетонов до сих пор широко использовались тонкомолотые кристаллические кварцы. Кварцевая мука принадлежит к тому же классу зернистости, что и цемент. Эти инертные примеси характеризуются высокой физической проникающей способностью в UHFB и имеют достаточно высокие характеристики твердости. Максимальная эффективность достигается при термической обработке и при величине зерна между 5 и 25 микрон. Средний размер зерна кварцевой муки составляет примерно 10 микрон.

Мелкий гранулированный доменный шлак

Уже давно китайские специалисты задумались над влиянием сверхизмельченного гранулированного доменного шлака на свойства высококачественных бетонов. В комбинации с другими заполнителями (зола уноса, силикатная пыль) удалось уменьшить эквивалентные водоцементные показатели и разработать рецептуру со свойствами UHFB.

Жидкие добавки в бетон

Жидкие добавки могут быть как электростатичными, так и напряженными. Поэтому незначительное напряжение поверхности воды

вызывает разжижение бетона. Чтобы избежать аггломерации мелких частиц, в UHFB добавляют сильнодействующие разжижающие добавки. Жидкие добавки нового поколения на основе акрилатов и карбоксилатов способствуют лучшей функциональной способности.

Волокна

Для улучшения пластичности UHFB служат, как правило, стальные волокна. Диаметр традиционно применяемых волокон колеблется от 0,08 до 0,5 мм, наилучшими считаются показатели между 0,1 и 0,2 мм.

Использованные источники:

1. Schmidt M. et al. Ultra-Hochfester Beton: Perspektive fur die Betonfertigteiling industrial // Betonwerk+Fertigtal-Technik. — 2003. — № 3. — S. 16–29.
2. Калашников В.И. Расчет составов высокопрочных самоуплотняющихся бетонов // Строительные материалы. 2008. № 10. С. 4-6.
3. Schneider, U.; Horvath, J.; Kцnig, G.; Dehn, F.: Materialverhalten von ultrahochfesten Betonen (UHFB), Beton- und Stahlbetonbau 96 (2001), Heft 7, S. 468 – 477.

УДК 631.3.636

Сторожук Т.А., кандидат технических наук,
доцент кафедры «Механизация животноводства и БЖД»
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Плонина В.С.
студентка 2 курса,
факультета зоотехнии
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ КОРМОЦЕХА ДЛЯ ЗВЕРОФЕРМ

Аннотация: *В данной статье рассматривается вопрос по развитию звероферм с выращиванием нутрий, диетическое мясо которых содержит большое количество питательных веществ. Приводится технологическая схема по приготовлению кормов, а также состав машин к конкретному типовому проекту кормоцеха зверохозяйства.*

Ключевые слова: *диетическое мясо, нутрии, технологическая схема, раздача кормов, приготовление кормов.*

Abstract*: This article deals with the issue of the development of farm animals with the cultivation of nutria, the dietary meat of which contains a large number of nutrients. A technological scheme for the preparation of feeds, as well as the*

composition of the machines for a specific standard project of the animal husbandry farm, is given.

Key words: *dietary meat, nutria, technological scheme, distribution of feed, preparation of forages.*

В настоящее время нутрий разводят в приусадебных и фермерских хозяйствах в самых различных климатических зонах, так в Краснодарском крае в Тимашевском районе, станице Медведовской и других районах, а также на территории России имеются звероферм и племенные хозяйства. От нутрий получают высококачественный мех и диетическое мясо, которое по питательности и диетическим свойствам не уступают крольчатине (таблица 1).

Таблица 1

Химический состав (в 100 г) мяса нутрии

Наименование	Количество
Пищевая ценность	
Белки	23,92 г
Жиры	4,72 г
вода	70,81 г
Витаминный состав	
B4	124,91 мг
C	1,98 мг
PP	1,86 мг
B9	12,49 мкг
B12	7,81 мкг
E	0,94 мкг
Микро- и макроэлементы	
Калий	347,66 мг
Фосфор	236,77 мг
Натрий	50,81 мг

Условием получения высокой продуктивности и качества продукции является нормированное кормление на основе действующих норм кормления, отражающих суточную потребность животного в энергии и питательных веществах. Согласно нормам технологического проектирования звероферм требования, к кормоцехам следующие: бесперебойное продвижение кормов в технологической линии, автоматизация труда, надежность и взаимозаменяемость машин.

Примерная технологическая схема приготовления кормов для зверей показана на рисунке 1[1,с.383].

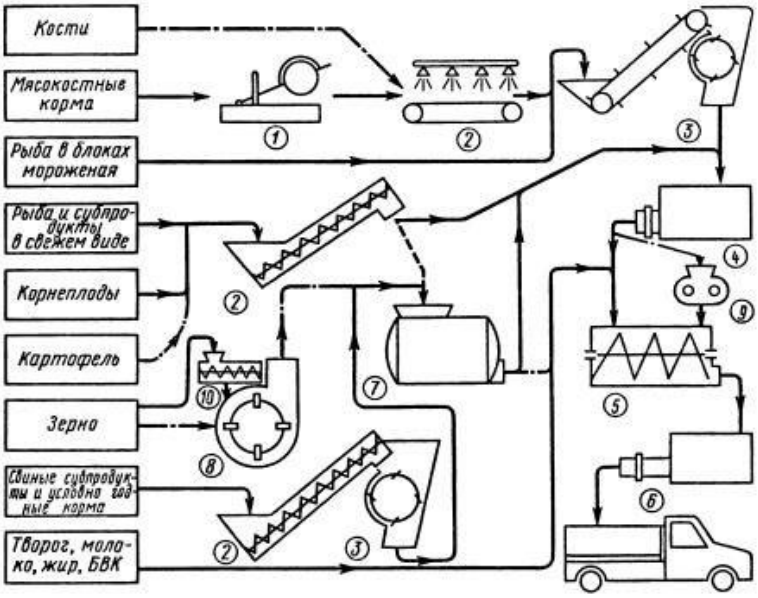


Рисунок 1.Технологическая схема приготовления кормов: 1 - предварительное измельчение; 2 - мойка; 3 - грубое измельчение; 4- окончательное измельчение; 5 - смешивание;6-гомогенизация; 7 - тепловая обработка; 8 - измельчение зерновых кормов; 9 - измельчение костного сырья; 10 - экструдирование зерновых кормов

В настоящее время в разных климатических поясах страны ведется строительство крупных механизированных ферм по производству шкурок и мяса нутрий. Наряду с действующим типовым проектом 806-01-4 "Нутриеводческие фермы на 1500, 2000, 3000, 4000, 4500 и 6000 самок с содержанием поголовья в зданиях закрытого типа" (1981 г.) ЦИТЭПсельхозпром (г. Иваново) разработан проект 806-01-5.84 "Нутриеводческие фермы на 1200, 2400, 3600, 4800 и 6000 самок для южной зоны страны" при разработке использованы данные технологических исследований, проведенных в НИИ пушного звероводства и кролиководства имени В.А. Афанасьева в Северо-Кавказском НИИ животноводства (г. Краснодар), а также опыт эксплуатации нутриеводческих ферм Краснодарского, Ставропольского краев, Ростовской области.

Для приготовления полнорационных гранулированных кормов для нутрий строят специальные цехи по типовым проектам, один из которых 814-74 «Комбикормовый цех производительностью 2 т/ч на базе агрегата ОКЦ-15» [1,с.387]. Системой машин для комплексной механизации предусмотрено более 30 наименований машин и оборудования для переработки, транспортировки и раздачи кормов в клеточном пушном звероводстве [1,с.386]. Техническая характеристика некоторых кормоперерабатывающих машин, применяемых в звероводческих хозяйствах, представлена в таблице 1.

Таблица 1

Техническая характеристика кормоперерабатывающего оборудования

Наименование	Производительность, т/ч	Удельный расход энергии, кВт
ЦС 155а	4-6	1-1,5
Дробилка ДТК-20	2,7-20	3,5-6,5
Измельчитель И-76	12	5-6
КПА-69	1,5-6	4,6-7,6
Силовой измельчитель К7-ФИ2-С	4,5-5,5	4-5
Мясорубка МТК-15	2,5-20	2,5-8,4
Измельчитель костного сырья	1-1,5	20-30
Пастоприготовитель ЦС-254	25	2,2
Вакуумный котел КВМ-4,6	1,5-3,5	-
Смеситель-запарник СЗК-6,5	1,7	-
Шнековый транспортер ТШ-4300	20	0,25
Пресс-экструдер КМЗ-2	0,5	60-80

Анализируя технические характеристики машин [2,с.22; 3, с.18; 4,с.260; 5,с.234; 6,с.20] можно отметить, что отличительной особенностью представленного оборудования является меньшая удельная энергоемкость, качественное измельчение, повышенная надежность. Так решетки измельчителя И-76 выполнены коническими, использован лопастной нож, что повышает производительность измельчителя.

Таким образом, учитывая, что мех и мясо нутрий ценится очень высоко и даже на государственном уровне увеличивается стоимость их закупки, а также предлагаются различные льготы для начинающих бизнесменов в этом направлении необходимо возрождать крупные звероводческие хозяйства на селе. При этом требуется комплексная механизация всех технологических процессов по выращиванию животных для снижения себестоимости продукции.

Использованные источники:

1. Дивеева Г.М., Кучерова Э.В., Юдин В.К. Учебная книга звероводa / Г.М. Дивеева, Э.В. Кучерова, В.К. Юдин -М.: Агропромиздат ; 1985-484с.

2.Фролов, В.Ю. Современные технологии по рациональному использованию имеющихся ресурсов на свиноводческих фермах / В.Ю. Фролов В.Ю., М.И. Туманова // Эффективное животноводство. -2015. -№ 11 (120), -С.22-23.

3.Фролов, В.Ю. Классификация раздатчиков-измельчителей кормов [Текст] / В.Ю. Фролов, Д.П. Сысоев, М.И. Туманова // Техника и оборудование для села. – 2015. - № 7. – С.18-20.

4.Фролов В.Ю. Анализ факторов, влияющих на оптимальные конструктивно-режимные параметры раздатчика-измельчителя/ Фролов В.Ю., Туманова М.И.// В сборнике: Научное обеспечение агропромышленного комплекса. Ответственный за выпуск: А.Г. Кощаев. 2016. С. 260-261.

5. Фролов, В.Ю. Совершенствование технологий и технических средств приготовления и раздачи грубых кормов из рулонов / В.Ю. Фролов, Д.П. Сысоев, М.И. Туманова // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. -2014. -№ 99, -С.234-243.
6.Туманова, М.И. Совершенствование средств по приготовлению и раздаче кормов рулонной заготовки / М.И. Туманова М.И., М.Д. Гаврилов // Эффективное животноводство. -2015. -№ 10 (119), -С.20-21.

УДК 622.276.6

Аминов А.В., магистрант
студент магистратуры
2 курс , факультет «Горно-нефтяной»
Уфимский государственный нефтяной технический университет
Россия, г.Уфа

ТЕХНОЛОГИЯ УПРУГОВОЛНОВОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА НЕФТЯНЫЕ ПЛАСТЫ С ЦЕЛЬЮ УВЕЛИЧЕНИЯ НЕФТЕОТДАЧИ

Аннотация: *Статья посвящена одному из новых технологических методов интенсификации добычи нефти – виброволновому воздействия на пласт. Такая технология должна обеспечить рентабельность разработки месторождений с трудноизвлекаемыми запасами. В статье приведена схема возможного применения данной технологии и ее описание.*

Ключевые слова: *добыча нефти, нетрадиционные запасы, методы увеличения нефтеотдачи, упругие волны.*

Annotation: *The article is devoted to one of the new technological methods of intensification of oil production – vibration wave impact on the reservoir. This technology should ensure the profitability of the development of deposits with hard-to-recover reserves. The article provides a diagram of the possible application of this technology and its description.*

Key words: *oil production, unconventional reserves, methods of increasing oil recovery, elastic waves.*

Среди способов восстановления производительности добывающих и увеличения приёмистости нагнетательных скважин особенно интересны (за счет простоты и относительно низкой стоимостью) гидрофизические методы, основывающиеся на использовании энергии ударных волн [1, с. 29].

Основное свойство волн, независимо от их природы, заключается в следующем: перенос энергии осуществляется без переноса вещества. Упругая энергия передается по, так называемым, волноводам, которые представляют собой каналы с границами в виде стенок, свойства которых отличаются от свойств внутренней и наружной сред. Скважина как раз-таки и представляет собой акустический волновод.

Гидроудары, вызванные ударной волной, способны раскачать столб жидкости с получением перепадов давлений на забое до десятков и сотен МПа. Эти значения тем больше, чем больше скорость движения жидкости, её

плотность, а также скорость распространения ударной волны. Необходимо отметить, что в жидкостях распространяются лишь продольные волны, в то время как в твердых средах – продольные и поперечные.

При таком воздействии, ударно-волновом происходит, отрыв отложений от стенок поровых каналов в зоне перфорационных отверстий. Волны сжатия, в ходе их многократного отражения, преобразуются в волны растяжения, тем самым способствуя развитию и появлению новых трещин. В результате перепадов давлений при импульсном воздействии, жидкость перемещается из застойных зон и каналов в зоны активного дренирования.

Желательно, чтобы колебания, которые возникают в пласте, соответствовали частоте естественных колебаний скелета породы [2]. Такие колебания отражаются на жидкостях и газах находящихся в пласте. Снижаются когезионные и адгезионные связи, уменьшается проявление капиллярных сил, предотвращается «слипание» между жидкостью и породой, стимулируется процесс превращения нефтяных капель в потоки, облегчая течение углеводородов в пористой среде.

В силу того, что осциллирующие силы в пласте развиваются под действием упругих волн, появляются различные ускорения флюидов, вследствие различия их плотностей. Таким образом, между жидкими фазами развивается поверхностное трение, которое способствует выделению теплоты, снижающую их поверстное натяжение.

Газ, который был защемлен, высвобождается благодаря колебаниям и способствует, в свою очередь, проявлению эффекта газлифта в скважине. Продвижению нефти к скважине также способствует, то что осциллирующая сила развивает дополнительное колебательное звуковое давление. Дебиты скважин возрастают и перепады давления увеличиваются, в результате изменения контактного угла между породой и жидкостью, за счет уменьшения гидравлического коэффициента трения.

Нефть, как известно, обладает свойством тиксотропии, которое выражается в резком снижении вязкости при стряхивании среды, так как разрушается структурный каркас. Этот эффект можно использовать в практике интенсификации добычи нефти. Таким образом, с помощью обработки ударными волнами на месторождении можно расширить контуры питания скважин, в результате увеличения проницаемости коллектора, а также улучшить фильтрацию флюидов, за счет снижения вязкости нефти. Такое воздействие способствует не только повышению дебитов скважин, но и повышению КИН в целом по месторождению.

Существующие способы добычи нефти и повышения нефтеоотдачи пласта основываются на поддержании пластовых давлений законтурным, внутриконтурным и приконтурным заводнением [3]. Эффективность данных методов падает при низкой проницаемости пласта или с ее уменьшением в процессе разработки месторождения, одновременно с чем происходит снижение поглотительной способности внутриконтурных и законтурных скважин.

Увеличение нефтеоотдачи пластов при применении виброволнового воздействия заключается в том, что при разработке месторождения, нагнетательные скважины оборудуют волновым излучателем, волновым отражателем и пакером. Через нагнетательные скважины в пласт подают рабочую жидкость, одновременно накладывая волны с частотой от 0,5 до 80 Гц, волноводом для которых является рабочая жидкость, которая движется в насосно-компрессорных трубах. По всему периметру контура нефтеносности в направлении эксплуатационных скважин упругие волны ориентируют волновыми отражателями.

Стабильность частоты генерируемых колебаний является главным условием правильной, безотказной работы механизма гидроударного действия, что обеспечивается стабильностью числа оборотов вала генератора волн. В противном случае генератор разгоняется и вся система впадает в резонанс, в случае которого подача энергии прекращается.

На рисунке 1 приведена схема разработки нефтяного пласта в плане при нагнетании рабочей жидкости одновременно за внешний и внутренний контуры нефтеносности, а на рисунке 2 – схема волнового воздействия на пласт с помощью нагнетательной скважины.

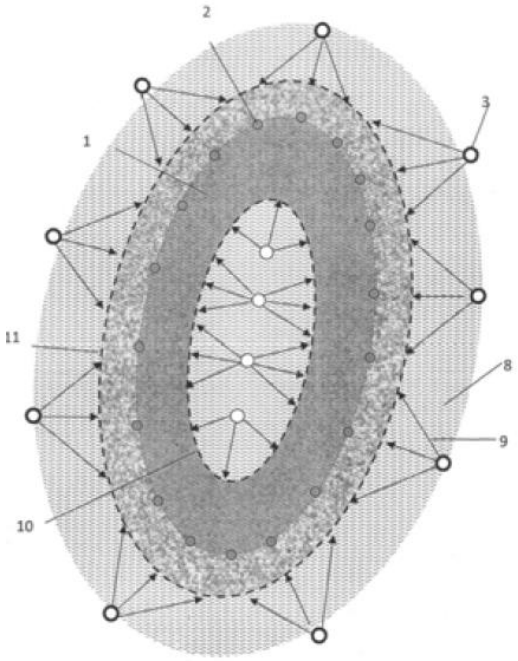


Рисунок 1. Схема разработки нефтяного пласта

Технологический процесс заключается в следующем. Продуктивный пласт 1 вскрывают в соответствии с принятой системой разработки эксплуатационными 2 и нагнетательными 3 скважинами, обсаживают их колоннами обсадных труб, забой оборудуют фильтрами, а устье – фонтанной арматурой. Нагнетательные скважины 3 оборудуют насосно-компрессорными трубами 4, волновыми излучателями 5, волновыми отражателями 6 и пакерами 7. Заранее выбранной рабочей жидкостью 8, которая обеспечивает наиболее полное вытеснение нефти из пласта 1, заполняют НКТ 4 нагнетательных

скважин 3. Как рабочая жидкость может использоваться техническая или пластовая вода. Далее включают нагнетательные насосы и волновые излучатели 5. Под давлением и действием наложенных упругих волн 9 частотой от 0,5 до 80 Гц, рабочую жидкость закачивают в пласт 1 за внутренний 10 и внешний 11 контуры нефтеносности. Движущаяся в НКТ 4 рабочая жидкость 8 выполняет функцию волновода, а установленные на уровне пласта 1 волновые отражатели 6 обеспечивают преломление упругих волн 9 в межконтурное пространство пласта 1 в направлении эксплуатационных скважин 2. Волновое воздействие на зону пласта 1 и закачка рабочей жидкости 8 осуществляется по всему периметру внутреннего и внешнего контуров нефтеносности. В результате закачки рабочей жидкости за внешний 11 и внутренний 10 контуры нефтеносности реализуется продавливание нефти в эксплуатационные скважины 2.

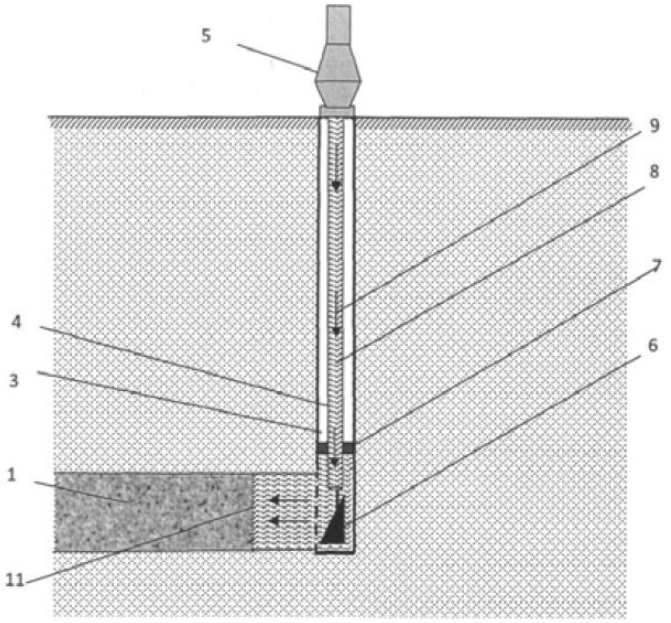


Рисунок 2. Схема волнового воздействия на нефтяной пласт

Приведенная выше технология в комбинации с методами водоизоляции и гидрофобизации призабойных зон нефтяных пластов [4,5] позволяет не только увеличить приемистость нагнетательных скважин и дебиты добывающих, но и значительно повысить КИН при разработке как традиционных, так и высоковязких тяжелых нефтей.

В настоящий момент обработке ударными волнами были подвергнуты продуктивные пласты в более чем 50 скважинах. Работы были проведены на объектах предприятий ОАО «Нижневартовскнефть», ОАО «Татнефть», ОАО «Пурнефтегазгеология», ОАО «Роснефть» и др. Во время проведения испытаний не было зафиксировано ни одного случая прорыва обсадных или насосно-компрессорных труб, так как при скорости ударной волны 1350-1550 м/с трубы не деформируются и не разрушаются даже при очень высоком импульсивном давлении [6].

Использованные источники:

1. Сильвестров Л.К. Мировые запасы нефти и коэффициенты ее извлечения. Периодическое издание «Энергия: экономика,техника, экология», 10’2008.
2. Богатов Б.А., Войтенко В.С., Киреев А.М. Перспективы скважинной добычи полезных ископаемых в Беларуси. — Минск, УП «Технопринт», 2004.-258 с.
3. Жданов М.А. Нефтегазопромысловая геология.-Москва: Государственное научно-техническое издательство нефтяной и горнотопливной литературы, 1962.—535 с.
4. Ланчаков Г.А., Дудов А.Н., Маринин В.И. и др. Повышение эффективности ремнтно-изоляционных работ на скважинах Уренгойского месторождения.-М.: ОАО «ВНИИОЭНГ», 2005.—104 с.
5. Пат. 2172825 РФ. Гаджибеков Г.М., Бурмистров П.В., Хасаев Р.А. и др. Способ ограничения подошвенных вод и заколонных перетоков в эксплуатационных скважинах.
6. Войтенко В.С., Груздилович Л.М., Киреев А.М., Смычник А.Д., Шемет С.Ф. Колтюбинг: основы и практика применения в горном деле.- Минск; Юнипак, 2007.—584 с.

Горбатько А.А., магистрант 2 курса
факультет подготовки специалистов судебной системы
кафедра Гражданского права
Ростовский филиал Российского государственного университета правосудия

ТИПОВЫЕ НАРУШЕНИЯ АРБИТРАЖНЫХ УПРАВЛЯЮЩИХ

Аннотация: *Был проведен анализ наиболее часто встречающихся нарушений Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» (далее: Закон о банкротстве), допущенных членами СРО – арбитражными управляющими за отчетный период.*

Ключевые слова: *банкротство, арбитражный управляющий, ЕФРСБ.*

Abstract: *The analysis of the most frequent violations of the Federal law «On insolvency (bankruptcy)» (hereinafter: the bankruptcy Law), committed by members of SRO – arbitration managers during the reporting period, Was carried out.*

Keywords: *bankruptcy, Trustee, EPSB.*

В настоящее время в деятельности арбитражных управляющих можно встретить нарушения, которые встречаются довольно часто и приводят к некорректной и непрофессиональной работе арбитражных управляющих при производстве процесса банкротства. В данной статье предлагаю рассмотреть нарушения, которые встречаются наиболее часто.

1. Нарушение арбитражным управляющим сроков опубликования сведений, предусмотренных Законом о банкротстве

Наибольшее распространение имеют нарушения, связанные с нарушением сроков, установленных п.п.1,4 ст.68 и п.1 ст.128 Закона «о банкротстве».

Согласно п.6 ст.28, Закон «о банкротстве» при проведении процедур, применяемых в деле о банкротстве, обязательному опубликованию подлежат в том числе сведения о введении наблюдения, об утверждении арбитражного управляющего.

Как следует из п.п.1,4 ст.68 Закона «о банкротстве», временный управляющий обязан направить для опубликования в порядке, установленном ст.28 настоящего Федерального закона, сообщение о введении наблюдения, которое должно содержать, в том числе, фамилию, имя, отчество утвержденного временного управляющего и адрес для направления корреспонденции временному управляющему.

В п.29 постановления Пленума ВАС РФ N 60 от 23.07.2009 "О некоторых вопросах, связанных с принятием Федерального закона от 30.12.2008 N 296-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" разъяснено, что до определения регулирующим органом на основании абз.2 п.1 ст.28 Закона срок опубликования сведений о введении наблюдения данные сведения, в силу аналогии закона (п.1 ст.6 ГК РФ), подлежат направлению временным управляющим для опубликования в десятидневный срок с даты его утверждения (п.1 ст.128 Закона).

В соответствии с Распоряжением Правительства РФ N 1049-р от 21 июля 2008 г., в качестве официального издания, осуществляющего опубликование сведений, предусмотренных Законом «о банкротстве», определена газета "Коммерсантъ".

В силу Приказа Министерства экономического развития Российской Федерации от 21.03.2011 N 121 "Об определении оператора Единого федерального реестра сведений о банкротстве" функции оператора ЕФРСБ осуществляет ЗАО "Интерфакс".

В соответствии с п.3.1 Порядка формирования и ведения Единого федерального реестра сведений о фактах деятельности юридических лиц и Единого федерального реестра сведений о банкротстве, являющегося приложением N 1 к Приказу Минэкономразвития N 178, в случае, если федеральным законом или иным нормативным правовым актом предусмотрено внесение (включение) в информационный ресурс сведений, подлежащих также опубликованию, но срок внесения (включения) сведений в информационный ресурс не установлен, соответствующие сведения вносятся (включаются) в информационный ресурс не позднее трех рабочих дней с даты возникновения обязанности по их опубликованию, установленной соответствующим федеральным законом или иным нормативным правовым актом.

Таким образом, у временного управляющего возникает обязанность по направлению временным управляющим сообщения в газету "Коммерсантъ"

для опубликования в десятидневный срок с даты его утверждения и размещению сообщения на сайте ЕФРСБ в течение 3 рабочих дней с даты вынесения судебного акта.

Фактически данные сообщения публикуются в ЕФРСБ гораздо позже установленного срока.

2. При размещении сообщений о введении процедур банкротства на сайте ЕФРСБ чаще всего арбитражные управляющие допускают нарушение 3-дневного срока обращения с соответствующей заявкой

На арбитражного управляющего в силу п.п. 4.2, 5 ст.28 Закона «о банкротстве» возлагаются обязанности включить сообщение в ЕФРСБ, подписать его ЭЦП и произвести его оплату. На оператора ЕФРСБ возлагается обязанность формирования и ведения реестра (п.2 ст.28 Федерального закона) после получения оплаты за публикацию - разместить соответствующее сообщение в ЕФРСБ (п.2.6 порядка формирования и ведения ЕФРСБ).

В силу положений действующего законодательства о расчетах проведение банковских платежей может занимать от двух рабочих дней, также для оператора ЕФРСБ установлен срок в 1 рабочий день для размещения оплаченного сообщения, таким образом, прохождение платежа может занять 3 рабочих дня. Вместе с тем для многих сообщений в ЕФРСБ установлен срок в 3 рабочих дня для их включения в реестр, что объективно невозможно осуществить, если считать начало течения этого срока с даты события, сведения о котором подлежат опубликованию. Данная позиция подтверждена судебной практикой (постановление Десятого арбитражного апелляционного суда от 18.02.2016 по делу N А41-29038/2014, определение Верховного суда Российской Федерации от 21.09.2016).

Таким образом, арбитражным управляющим целесообразно заблаговременно вносить определенную сумму денежных средств на расчетный счет ЗАО "Интерфакс", достаточную для размещения предполагаемого количества публикаций.

3. Обеспечение полноты сведений, при размещении в ЕФРСБ и газете "Коммерсантъ" сообщений о банкротстве

Согласно абз.2 п.8 ст.28 Закона о банкротстве, если иное не предусмотрено настоящим Федеральным законом, сведения, подлежащие опубликованию, должны содержать: наименование должника, его адрес и идентифицирующие должника сведения (государственный регистрационный номер записи о государственной регистрации юридического лица, государственный регистрационный номер записи о государственной регистрации индивидуального предпринимателя, идентификационный номер налогоплательщика, страховой номер индивидуального лицевого счета).

В соответствии с положениями Федерального закона от 1 апреля 1996 г. N 27-ФЗ "Об индивидуальном (персонифицированном) учете в системе обязательного пенсионного страхования" страховой номер индивидуального лицевого счета является уникальным и принадлежит только одному человеку. На индивидуальный лицевой счет заносятся все данные о начисленных и

уплаченных работодателем страховых взносах в течение всей трудовой деятельности гражданина, которые впоследствии учитываются при назначении или перерасчете пенсии. Присвоение страхового номера носит технологический характер и осуществляется в целях упрощения порядка и ускорения процедуры назначения трудовых пенсий застрахованным лицам. Наличие страхового номера индивидуального лицевого счета (СНИЛС) у юридических лиц не предусмотрено.

П.5 ст.213.7 Закона «о банкротстве» устанавливает, что идентификация гражданина в ЕФРСБ осуществляется по фамилии, имени и (в случае, если имеется) отчеству гражданина (в случае перемены имени также по ранее присвоенным фамилии, имени и (в случае, если имеется) отчеству гражданина), по дате и месту рождения, страховому номеру индивидуального лицевого счета застрахованного лица в системе обязательного пенсионного страхования, идентификационному номеру налогоплательщика (при наличии), месту жительства согласно документам о регистрации по месту жительства в пределах Российской Федерации. Наличие идентифицирующих сведений является обязательным при каждом опубликовании сведений в ходе процедур, применяемых в деле о банкротстве гражданина. Обработка персональных данных, содержащихся в идентифицирующих сведениях, осуществляется в соответствии с п.11 ч.1 ст.6 Федерального закона от 27 июля 2006 года N 152-ФЗ "О персональных данных".

4. Обязанность по опубликованию на сайте ЕФРСБ сообщений о результатах проведения собраний кредиторов должника

Согласно п.7 ст.12 Закона «о банкротстве» сообщение, содержащее сведения о решениях, принятых собранием кредиторов, или сведения о признании собрания кредиторов не состоявшимся, подлежит включению арбитражным управляющим в Единый федеральный реестр сведений о банкротстве в течение пяти рабочих дней с даты его проведения, а в случае проведения собрания кредиторов иными лицами - в течение трех рабочих дней с даты получения арбитражным управляющим протокола собрания кредиторов.

В настоящее время вырабатывается судебная практика, свидетельствующая о том, что если в повестку дня собраний кредиторов включался только вопрос о ходе процедуры конкурсного производства и голосования по каким-либо вопросам на собрании не производилось, то и никаких решений кредиторами на таких собраниях не принималось. Основанием для проведения таких собраний стала обязанность управляющего регулярно представлять отчет собранию кредиторов должника (п.1 ст.143 Закона «о банкротстве»). Поэтому конкурсный управляющий сведения об итогах таких собраний кредиторов должника не публикует в ЕФРСБ, исходя из буквального толкования абз.10 п.7 ст.12 Федерального закона, т.к. Закон прямо обязывает публиковать решения принятые собранием и сведения о несостоявшихся собраниях кредиторов. Указанная правовая позиция сформирована Верховным судом Российской Федерации в постановлении N

310-АД15-18002 от 14.01.2016. Однако, по моему мнению, целесообразно пока придерживаться уже сложившейся практики опубликования результатов собраний кредиторов.

5. В отношении опубликования результатов заседаний комитетов кредиторов арбитражным управляющим следует учитывать, что абз.10 п.5 ст.18 Закона «О банкротстве» устанавливает обязанность арбитражного управляющего включать в ЕФРСБ сведения о решениях, принятых на заседаниях комитета кредиторов, в течение трех рабочих дней с даты получения им протокола заседания комитета кредиторов

При этом если изготовление протокола заседания комитета кредиторов, на основании утвержденного регламента работы комитета кредиторов, возложено на одного из членов данного комитета, то обязанность по опубликованию результатов возникает только после получения управляющим такого протокола. При этом исходя из принципов разумности и добросовестности предполагается, что сам арбитражный управляющий предпринимает меры к получению такого протокола.

Положения абз.10 п.5 ст.18 Закона «о банкротстве» были включены в действующую редакцию Закона Федеральным законом от 29.12.2014 N 482-ФЗ и применяются в отношении комитетов кредиторов, заседания которых проводятся после 15 января 2015 года, вне зависимости от даты введения процедуры, применяемой в деле о банкротстве.

6. Неразмещение арбитражным управляющим в газете "Коммерсантъ" сообщения о проведении собрания работников должника

Согласно п.1 ст.12.1 Закона «о банкротстве» организация и проведение собрания работников, бывших работников должника осуществляются арбитражным управляющим. Для целей настоящего Федерального закона надлежащим уведомлением работника, бывшего работника должника признается направление им сообщения о проведении собрания работников, бывших работников должника по почте не позднее чем за десять дней до даты его проведения или иным обеспечивающим получение такого сообщения способом, не менее чем за пять рабочих дней до даты проведения собрания работников, бывших работников должника, а также опубликование такого сообщения в порядке, установленном ст.28 настоящего Закона (п.2 ст.12.1 Закона).

Согласно п.1 ст.28 Закона «о банкротстве» сведения, подлежащие опубликованию, в соответствии с настоящим Федеральным законом, включаются в Единый федеральный реестр сведений о банкротстве и опубликовываются в официальном издании, определенном Правительством Российской Федерации по результатам проведенного регулирующим органом конкурса между редакциями печатных изданий, а именно на основании п.1 распоряжения Правительства РФ от 21.07.2008 N 1049-р, в газете "Коммерсантъ".

Таким образом, действия арбитражного управляющего в связи с неопубликованием сообщения о проведении собрания работников должника в

официальном издании являются нарушением Закона о банкротстве и образуют объективную сторону административного правонарушения, ответственность за совершение которого предусмотрена ч.3 ст.14.13 КоАП РФ. (Судебная практика: постановление Арбитражного суда Волго-Вятского округа от 07.12.2016 N Ф01-5410/2016, дело N А43-10080/2016.)

При этом хотелось бы отметить, что Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях содержит определенный перечень статей, в которых регламентирована ответственность за нарушения правил публикации информации, в связи с чем, в случае допущенных арбитражным управляющим нарушений, связанных с опубликованием той или иной информации либо ее неопубликованием, советую строить защиту со ссылкой на данные статьи, что может позволить исключить привлечение к административной ответственности по ст.14.13 КоАП РФ.

7. Нарушения при организации и проведении собраний кредиторов должника

1. Арбитражный управляющий обязан заблаговременно предоставить кредиторам возможность ознакомиться с материалами и отчетами, подготовленными к собранию кредиторов.

Согласно п.3 ст.13 Закона «о банкротстве» лицо, которое проводит собрание кредиторов, обязано обеспечить возможность ознакомления с материалами, представленными участникам собрания кредиторов для ознакомления и (или) утверждения, не менее чем за пять рабочих дней до даты проведения собрания кредиторов, если иной срок не установлен настоящим Федеральным законом.

В силу п.11 общих правил подготовки отчетов (заключений) арбитражного управляющего, утвержденных Постановлением Правительства Российской Федерации от 22.05.2003 N 299 "Об утверждении общих правил подготовки отчетов (заключений) арбитражного управляющего", к отчетам конкурсного управляющего о своей деятельности и о результатах проведения конкурсного производства прилагаются копии документов, подтверждающих указанные в них сведения.

2. Конкурсный управляющий может не соблюдать установленный Законом трехмесячный срок для проведения собраний кредиторов в случае приостановлении производства по делу о банкротстве.

Согласно п.1 ст.143 Закона «о банкротстве» конкурсный управляющий представляет собранию кредиторов (комитету кредиторов) отчет о своей деятельности, информацию о финансовом состоянии должника и его имуществе на момент открытия конкурсного производства и в ходе конкурсного производства, а также иную информацию не реже чем один раз в три месяца, если собранием кредиторов не установлено иное.

Конкурсный управляющий представил в материалы дела ходатайство о приостановлении производства по делу, которое было удовлетворено, и определением суда производство по делу о банкротстве было приостановлено до вступления в законную силу иных судебных актов, имеющих значение для

дальнейшего рассмотрения дела о банкротстве. Принимая во внимание обстоятельства приостановления производства по делу, отсутствие необходимости совершения конкурсным управляющим каких-либо действий в период приостановления производства по делу, проведение собраний кредиторов в данный период нецелесообразно, т.к. приведет к увеличению текущих расходов. Данная правовая позиция подтверждается судебной практикой (Постановление Арбитражного суда Дальневосточного округа от 17.08.2016 N Ф03-2840/2016).

В то же время нельзя исключать требования ст. 58 ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)", согласно п.3 которого приостановление производства по делу не является препятствием для вынесения иных, предусмотренных настоящим Федеральным законом определений, а также осуществления арбитражным управляющим и иными лицами, участвующими в деле о банкротстве, действий, предусмотренных настоящим Федеральным законом.

8. Допуск кредиторов к участию в собраниях кредиторов должника

1. Имеются определенные противоречия по допуску на собрание кредиторов кредитора, в отношении которого принят судебный акт о включении в реестр требований кредиторов должника, но судебный акт еще не размещен на официальном сайте суда и не выдан судом по запросу арбитражного управляющего. Дабы избежать жалоб, целесообразно в день оглашения судом резолютивной части определения подать ходатайство о выдаче резолютивной части такого определения.

2. Участником собрания кредиторов с правом голоса является конкурсный кредитор, требование которого включено в реестр требований кредиторов на дату проведения собрания кредиторов (п.1 ст.12 Закона «о банкротстве»), даже если на этот момент кредитор уступил свое право требования к должнику третьему лицу и третье лицо не было включено в реестр требований кредиторов определением суда либо приобретатель требования действовал по доверенности.

Исходя из разъяснений, содержащихся в п.6 постановления Пленума ВАС РФ от 23 июля 2009 г. N 60 "О некоторых вопросах, связанных с принятием изменений в Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)", участниками собрания кредиторов с правом голоса являются конкурсные кредиторы, требования которых включены в реестр требований кредиторов на дату проведения собрания кредиторов. Поскольку определение о включении требований кредиторов в реестр требований кредиторов подлежит немедленному исполнению, право на участие в собрании кредиторов с правом голоса возникает у кредитора с момента вынесения определения о включении его требований в реестр.

П.6 ст.16 Закона о банкротстве устанавливает специальное правило по отношению к п.1 ст.382 и п.1 ст.425 ГК РФ, согласно которому требования кредиторов включаются в реестр требований кредиторов и исключаются из него арбитражным управляющим или реестродержателем только на

основании вступивших в силу судебных актов, устанавливающих их состав и размер.

Исходя из принципа добросовестности (ст.1 ГК РФ) до проведения процессуальной замены лицо, включенное в реестр требований кредиторов, обязано выдать приобретателю требования доверенность на голосование или голосовать на общем собрании в соответствии с указаниями приобретателя (п.1 ст.6 ГК РФ, п.2 ст.57 Федерального закона от 26 декабря 1995 г. N 208-ФЗ "Об акционерных обществах"). Данная правовая позиция была сформирована ВС РФ в определении N 308-ЭС14-7166(4).

9. Затягивание процесса проведения инвентаризации имущества должника и нарушение сроков ее размещения на сайте ЕФРСБ

Согласно п.2 ст.129 Закона «о банкротстве» (в редакции Федерального закона от 23.06.2016 N 222-ФЗ) конкурсный управляющий обязан: принять в ведение имущество должника, провести инвентаризацию такого имущества в срок не позднее трех месяцев с даты введения конкурсного производства, если более длительный срок не определен судом, рассматривающим дело о банкротстве, на основании ходатайства конкурсного управляющего в связи со значительным объемом имущества должника, включить в Единый федеральный реестр сведений о банкротстве сведения о результатах инвентаризации имущества должника в течение трех рабочих дней с даты ее окончания.

При реализации данной правовой нормы конкурсным управляющим необходимо учитывать, что заявление о продлении сроков проведения инвентаризации необходимо подавать в арбитражный суд заблаговременно и мотивировано. Кроме того, из сложившейся практики применения данной нормы видно, что инвентаризация имущества должника может быть опубликована разделами (инвентаризационными описями), по мере ее завершения.

Датой окончания инвентаризации в данном случае является дата составления и подписания конкретной инвентаризационной описи.

Следует отметить, что Законом о банкротстве в прежней редакции не ограничивались сроки проведения инвентаризации, при этом допускалось проведение дополнительной инвентаризации, поскольку это отвечает целям и задачам конкурсного производства и интересам кредиторов, так как направлено на формирование и пополнение конкурсной массы должника, что подтверждается судебной практикой (определение Верховного суда Российской Федерации N 305-ЭС16-10826 от 21.09.2016).

10. Нарушения порядка проведения торгов

1. Порядок определения победителя при проведении публичных торгов в случае поступления нескольких заявок в одном периоде.

С учетом особенностей реализации имущества посредством публичного предложения, допускающих одновременную подачу заявки на участие в торгах и предложения о цене, допуск к участию в торгах и определение победителя торгов также осуществляются одновременно.

Федеральным законом от 22.12.2014 N 432-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации" абз.5 п.4 ст.139 Закона «о банкротстве» изложен в новой редакции. Право приобретения имущества должника принадлежит участнику торгов по продаже имущества должника посредством публичного предложения, который представил в установленный срок заявку на участие в торгах, содержащую предложение о цене имущества должника, которая не ниже начальной цены продажи имущества должника, установленной для определенного периода проведения торгов, при отсутствии предложений других участников торгов по продаже имущества должника посредством публичного предложения. В случае если несколько участников торгов по продаже имущества должника посредством публичного предложения представили в установленный срок заявки, содержащие различные предложения о цене имущества должника, но не ниже начальной цены продажи имущества должника, установленной для определенного периода проведения торгов, право приобретения имущества должника принадлежит участнику торгов, предложившему максимальную цену за это имущество. В случае если несколько участников торгов по продаже имущества должника посредством публичного предложения представили в установленный срок заявки, содержащие равные предложения о цене имущества должника, но не ниже начальной цены продажи имущества должника, установленной для определенного периода проведения торгов, право приобретения имущества должника принадлежит участнику торгов, который первым представил в установленный срок заявку на участие в торгах по продаже имущества должника посредством публичного предложения.

Таким образом, исходя из аб.5 п.4 ст.139 Закона «о банкротстве» в редакции ФЗ от 22.12.2014 N 432-ФЗ победителем торгов (лицом, которому принадлежит право приобретения имущества должника) по продаже имущества должника посредством публичного предложения признается участник торгов, который представил заявку в установленный период снижения и с наибольшей ценой имущества, которая не должна быть менее цены имущества, установленной в публикации о торгах для данного периода снижения.

По смыслу указанных выше разъяснений из двух участников победителем признается тот, в чьей заявке предложена наибольшая цена имущества (но не менее цены предложения в этом периоде), при условии подачи этих двух заявок в определенном периоде снижения, то есть в конкретном периоде действия цены предложения.

Согласно п.15 ст.110 Закона «о банкротстве», решение организатора торгов об определении победителя торгов принимается в день подведения результатов торгов. Данный день не может выбираться организатором торгов произвольно. Днем подведения результатов торгов для публичного предложения является день завершения этапа снижения цены, в котором была

подана хотя бы одна заявка, содержащая цену не менее цены предложения на данном этапе снижения.

Методика проведения процедуры публичного предложения основывается на наличии разумного и добросовестного покупателя, который не осведомлен о наличии заявок других участников и подает заявку на том этапе снижения, который соответствует цене продаваемого имущества. При этом в отсутствие информации об определении победителя торгов на уже прошедших периодах снижения разумный покупатель, считая, что ранее имущество не было продано по более высокой цене по причине отсутствия спроса, не станет сам предлагать цену, превышающую цены предложения, действовавшие в ранее прошедшие периоды.

Процедура публичного предложения технически строится на неосведомленности участников торгов о факте и существе предложений других участников, а также на последовательном снижении цены предложения, поэтому участники не могут иметь возможности переторговывать друг у друга цену заявки.

Согласно ч.1 ст.17 Федерального закона от 26.07.2006 N 135-ФЗ "О защите конкуренции" при проведении торгов запрещаются действия, которые приводят или могут привести к недопущению, ограничению или устранению конкуренции, в том числе: координация организаторами торгов деятельности их участников, создание участнику торгов преимущественных условий участия в торгах, в том числе путем доступа к информации, нарушение порядка определения победителя или победителей торгов.

Судебная практика по данному вопросу - постановление Арбитражного суда Московского округа от 24.10.2016 по делу N А40-223381/2015, постановление Арбитражного суда Поволжского округа от 10.11.2016 N Ф06-3332/2011 по делу N А12-11822/2010, постановление Арбитражного суда Центрального округа от 02.06.2016 N Ф10-4244/2014, определение Верховного Суда Российской Федерации от 09.06.2016 N 308-ЭС-14-9028.

2. Арбитражный управляющий обязан предпринимать активные действия по заключению договора купли-продажи с победителем торгов.

П.8 ст.110 Закона «о банкротстве» устанавливает, что в качестве организатора торгов выступает внешний управляющий или привлекаемая с согласия собрания кредиторов или комитета кредиторов для этих целей специализированная организация.

Организатор торгов выполняет следующие функции: опубликовывает и размещает сообщение о продаже предприятия и сообщение о результатах проведения торгов; принимает заявки на участие в торгах, предложения о цене предприятия; определяет участников торгов; осуществляет проведение торгов в случае использования открытой формы представления предложений о цене предприятия; определяет победителя торгов и подписывает протокол о результатах проведения торгов; уведомляет заявителей и участников торгов о результатах проведения торгов.

Кроме того, организатор торгов обязан осуществлять разумные необходимые действия для поиска и привлечения покупателей с учетом особенностей выставленного на торгах имущества.

Требования к содержанию публикации о торгах содержатся в п.10 ст.110 Закона «о банкротстве», и размещение данной публикации также обеспечивает организатор торгов (п.9 ст.110 Закона «о банкротстве»).

Согласно п.16 ст.110 Закона «о банкротстве» в течение двух рабочих дней с даты подписания протокола о результатах проведения торгов организатор торгов направляет победителю торгов и внешнему управляющему копии этого протокола. В течение пяти дней с даты подписания этого протокола внешний управляющий направляет победителю торгов предложение заключить договор купли-продажи предприятия с приложением проекта данного договора в соответствии с представленным победителем торгов предложением о цене предприятия.

Таким образом, даже если арбитражный управляющий не является организатором торгов, то за процесс заключения договора купли-продажи по результатам проведенных торгов управляющий отвечает в полном объеме. Недопустимым является нарушение сроков подписания договоров и передачи оплаченного имущества покупателю, т.к. такие действия могут повлечь за собой отказ от договора и, как следствие, причинение ущерба.

11. Нарушение арбитражными управляющими порядка оплаты текущих расходов

1. Федеральными законами от 29.06.2015 N 186-ФЗ и от 23.06.2016 N 222-ФЗ были внесены изменения в п.2 ст.134 Закона «о банкротстве» в части изменения порядка удовлетворения текущих требований должника. Ввиду данного факта претерпела кардинальные изменения очередность удовлетворения некоторых текущих налогов и сборов.

Согласно абз.1 п.41.1 постановления Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 23.07.2009 N 60 "О некоторых вопросах, связанных с принятием Федерального закона от 30.12.2008 N 296-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)" (в редакции постановления Пленума ВАС РФ от 06.06.2014 N 37) удерживаемые должником при выплате текущей заработной платы суммы налога на доходы физических лиц как налоговым агентом (ст. 226 НК РФ) или членских профсоюзных взносов (п.3 ст.28 Федерального закона от 12.01.1996 N 10-ФЗ "О профессиональных союзах, их правах и гарантиях деятельности" и ст.377 Трудового кодекса Российской Федерации) уплачиваются им в режиме второй очереди текущих платежей. Требование об уплате должником таких сумм, удержанных им до возбуждения дела о банкротстве, относится к реестровым требованиям второй очереди и предъявляется в деле о банкротстве уполномоченным органом или, соответственно, профсоюзной организацией.

Кроме того, согласно п.14 обзора судебной практики по вопросам, связанным с участием уполномоченных органов в делах о банкротстве и применяемых в этих делах процедурах банкротства, утвержденном

Президиумом Верховного Суда Российской Федерации от 20.12.2016, требование об уплате страховых взносов на обязательное пенсионное страхование подлежит удовлетворению в режиме, установленном для удовлетворения требований о выплате заработной платы.

По общему правилу, требования об уплате задолженности по другим страховым взносам в Российской Федерации, возникшие после даты принятия заявления о признании должника банкротом, относятся к пятой очереди удовлетворения текущих платежей. Задолженность, не являющаяся текущей, включается в третью очередь реестра требований кредиторов должника.

2. В соответствии с п.2 ст.134 Закона «о банкротстве» требования кредиторов по текущим платежам удовлетворяются в установленной настоящим Законом очередности. Требования кредиторов по текущим платежам, относящиеся к одной очереди, удовлетворяются в порядке календарной очередности.

В случае если у арбитражного (конкурсного) управляющего есть возражения по определению очередности оплаты текущих платежей либо по их размеру, он может не оплачивать данный спорный платеж, однако обязан обратиться в арбитражный суд с заявлением об определении порядка его оплаты. В этом случае непринятие управляющим поступившего текущего требования к добровольному исполнению при наличии возражений со стороны конкурсного управляющего не является нарушением, что подтверждается судебной практикой (определение ВАС РФ от 10.01.2014 N ВАС-15789/13).

Кроме того, не следует забывать, что суд вправе признать законным отступление арбитражного управляющего от очередности, предусмотренной п.2 ст.134 Закона «о банкротстве», если это необходимо для целей соответствующей процедуры банкротства (постановление Пленума ВАС РФ от 06.06.2014 N 37 "О внесении изменений в постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ по вопросам, связанным с текущими платежами").

12. Необоснованное привлечение специалистов и превышение лимитов на их оплату

В соответствии с п.6 ст.20.7 Закона «о банкротстве» оплата услуг лиц, привлеченных арбитражным управляющим для обеспечения исполнения возложенных на него обязанностей в деле о банкротстве, за счет имущества должника при превышении размера оплаты таких услуг, определенного в соответствии с настоящей статьей, осуществляется по определению арбитражного суда. Арбитражный суд выносит определение о привлечении указанных в настоящем пункте лиц и об установлении размера оплаты их услуг по ходатайству арбитражного управляющего при условии, что арбитражным управляющим доказаны обоснованность их привлечения и обоснованность размера оплаты их услуг.

В соответствии с п.15 постановления ВАС РФ от 23.07.2009 N 60 "О некоторых вопросах, связанных с принятием Федерального закона от 30.12.2008 N 296-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О

несостоятельности (банкротстве)", п.п.3,4 ст.20.7 Закона «о банкротстве» установлены лимиты расходов на оплату услуг лиц, привлекаемых арбитражным управляющим для обеспечения своей деятельности. Предусмотренный указанными нормами Закона о банкротстве лимит расходов распространяется в целом на соответствующую процедуру. При необходимости привлечения лиц, оплата услуг которых приведет к превышению общей суммы расходов на оплату привлеченных лиц, арбитражный управляющий вправе обратиться с соответствующим ходатайством в суд на основании п.6 ст.20.7 данного Закона. Данное ходатайство рассматривается в порядке, определенном ст.60 Закона «о банкротстве».

Положениями ст.ст.20, 20.2 Закона «о банкротстве» установлено, что арбитражный управляющий осуществляет регулируемую данным Законом профессиональную деятельность, требующую специальной подготовки и сдачи экзамена, стажа работы на руководящих должностях, высшего профессионального образования.

В соответствии с Единой программой подготовки арбитражных управляющих, утвержденной Приказом Министерства экономического развития Российской Федерации от 10.12.2009 N 517, арбитражный управляющий должен обладать комплексными знаниями, включающими познания в области гражданского, налогового, трудового и уголовного права, гражданского, арбитражного и уголовного процесса, бухгалтерского учета и финансового анализа, оценочной деятельности и менеджмента, для осуществления деятельности в качестве арбитражного управляющего. Таким образом, при оценке деятельности арбитражного управляющего следует исходить из презумпции компетентности конкурсного управляющего в вышеперечисленных областях знаний.

Вместе с тем, работа конкурсного управляющего по существу заключается в управленческой деятельности должником. Закон о банкротстве не содержит положений, возлагающих на конкурсного управляющего обязанность по выполнению технической работы своими силами даже при наличии у него познаний в специальных отраслях. Данная правовая позиция подтверждается судебной практикой (постановление Девятого арбитражного апелляционного суда от 26.09.2017 по делу N А40-158538/12, оставленное без изменения постановлением Арбитражного суда Московского округа от 20.12.2017).

Таким образом, Закон о банкротстве специально относит бремя доказывания обоснованности привлечения специалистов и размера оплаты их услуг на арбитражного управляющего, как на лицо заинтересованное. Арбитражным управляющим необходимо учитывать, что, предвидя возможность превышения лимитов, обращение с ходатайством об увеличении лимитов должно предшествовать расходованию средств должника на оплату услуг привлеченных специалистов. В противном случае превышение расходов будет квалифицировано как прямые убытки. Кроме того, целесообразность

привлечения таких специалистов должна подтверждаться достаточностью активов должника, объемом предполагаемых для выполнения работ, а при необходимости - наличием дополнительной страховки арбитражного управляющего.

13. О порядке распределения арендных платежей за пользование заложенным имуществом

В ходе процедуры банкротства были установлены и включены в Реестр требований кредиторов должника, требования банка, как обеспеченные залогом. Впоследствии часть заложенного имущества общество передало в аренду третьим лицам по договорам аренды. Банк, полагая, что имеет право на преимущественное получение денежных средств, поступающих в конкурсную массу от сдачи в аренду имущества, заложенного должником, обратился с соответствующим требованием к конкурсному управляющему обществом. Конкурсный управляющий с позицией банка не согласился, счел, что спорная выручка подлежит распределению между кредиторами в общем порядке (без учета преимуществ банка).

Возникшие разногласия банк передал на разрешение суда.

Разрешая данные разногласия, суд первой инстанций исходил, в частности, из невозможности применения к сложившимся правоотношениям положений п.3 гл.23 ГК РФ в редакции Федерального закона от 21.12.2013 N 367-ФЗ "О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации" (далее - Закон N 367-ФЗ), поскольку договоры залога были заключены до вступления в силу этого Закон (до 01.07.2014).

Отменяя определение суда первой инстанции, суд апелляционной инстанции, основываясь на моменте заключения договоров аренды (01.10.2014), указал на то, что банк преимущественно перед другими кредиторами имеет право на удовлетворение его требований за счет доходов от сдачи в аренду заложенного имущества, применив п.2 ст.334 Гражданского кодекса (в редакции Закона N 367-ФЗ).

Суд округа поддержал позицию суда апелляционной инстанции.

Верховный суд не согласился с данными выводами и указал, что судами апелляционной инстанции и округа не учтено следующее: согласно абз.4 п.2 ст.334 ГК РФ залогодержатель преимущественно перед другими кредиторами залогодателя вправе получить удовлетворение обеспеченного залогом требования также за счет доходов от использования заложенного имущества третьими лицами. Указанная норма включена в Гражданский кодекс Законом N 367-ФЗ, вступившим в силу с 01.07.2014.

П.2 ст.422ГК РФ предусмотрено, что закон, принятый после заключения договора и устанавливающий иные правила, чем те, которые действовали при заключении договора, распространяет свое действие на отношения сторон по такому договору лишь в случае, когда в законе это прямо установлено. Закон N 367-ФЗ подобной оговорки не содержит. Поэтому положения Гражданского

кодекса в измененной Законом N 367-ФЗ редакции не подлежали применению к правам и обязанностям банка-залогодержателя, возникшим из рассматриваемых договоров залога, заключенных в 2011 - 2012 годах.

Поскольку в соответствии с ранее действовавшим законодательством и условиями обеспечительных сделок, определившими объем прав банка как залогодержателя (абз.2 п.1 ст.340 ГК РФ (в прежней редакции)) преимущества последнего не распространялись на денежные средства, поступающие от сдачи в аренду заложенного имущества, соответствующие права не могли возникнуть у банка автоматически после вступления в силу Закон N 367-ФЗ.

Таким образом, вывод суда первой инстанции о том, что выручка от использования заложенного обществом имущества подлежала распределению по общим правилам (в соответствии со ст.134 Закона «о банкротстве»), является верным.

Судебная практика – определение ВС РФ от 20.11.2017 N 306-ЭС17-9235.

14. Уклонение арбитражного управляющего от оспаривания сделок должника

Согласно ст.61.9 Закона «о банкротстве» заявление об оспаривании сделки на основании п.2 ст.61.2 Закона может быть подано арбитражным управляющим по своей инициативе либо по решению собрания кредиторов или комитета кредиторов.

Вместе с тем и отдельный кредитор вправе обратиться к арбитражному управляющему с предложением об оспаривании этим управляющим сделки по названному основанию.

Согласно разъяснениям, содержащимся в п.31 постановления Пленума ВАС РФ от 23.12.2010 N 63 "О некоторых вопросах, связанных с применением главы III.I Федерального закона "О несостоятельности (банкротстве)", в силу ст.61.9 Закона «о банкротстве» заявление об оспаривании сделки на основании ст.ст.61.2, 61.3 может быть подано арбитражным управляющим по своей инициативе либо по решению собрания кредиторов или комитета кредиторов.

Судам следует иметь в виду, что право арбитражного управляющего подать такое заявление не зависит от наличия решения собрания кредиторов. Арбитражный управляющий также вправе подать его и в случае, если по вынесенному на рассмотрение собрания кредиторов вопросу об оспаривании сделки не будет принято положительное решение. В случае уклонения или отказа арбитражного управляющего от выполнения решения собрания (комитета) кредиторов об оспаривании конкретной сделки конкурсный кредитор либо уполномоченный орган вправе в порядке ст.60 Закона «о банкротстве» обратиться в суд с жалобой на бездействие (отказ) арбитражного управляющего. Признание этого бездействия (отказа) незаконным может являться основанием для отстранения арбитражного управляющего (постановление Президиума ВАС РФ от 28.02.2012 N 15935/11).

Исходя из предмета доказывания по требованию о признании подозрительной сделки недействительной кредитор, обращающийся к

арбитражному управляющему с предложением о подаче заявления в арбитражный суд, должен обосновать наличие совокупности перечисленных выше обстоятельств применительно к указанной им сделке. В силу п.4 ст.20.3 Закона «о банкротстве» арбитражный управляющий обязан действовать добросовестно и разумно, в интересах должника и кредиторов. Это означает, что при рассмотрении предложения об оспаривании сделки арбитражный управляющий обязан проанализировать, насколько убедительны аргументы кредитора и приведенные им доказательства, а также оценить реальную возможность фактического восстановления нарушенных прав должника и его кредиторов в случае удовлетворения судом соответствующего заявления. Законодательство о банкротстве, устанавливая годичный срок исковой давности по требованиям о признании подозрительных сделок недействительными, не предполагает как возможности искусственного затягивания арбитражными управляющими процедуры рассмотрения соответствующих обращений кредиторов, так и принятия ими произвольных и немотивированных решений.

Судебная практика постепенно формируется в сторону усиления ответственности конкурсных управляющих в части обязанности по оспариванию сделок должника, что также подтверждается подходами, изложенными в п.10 обзора практики рассмотрения арбитражными судами споров, связанных с отстранением конкурсных управляющих, изложенного в информационном письме ВАС РФ N 150 от 22.05.2012.

В указанном постановлении установлено, что поведение конкурсного управляющего не основывалось на каких-то объективных причинах, названный управляющий не проявил заботливость и осмотрительность, которые следовало ожидать в аналогичной ситуации при аналогичных обстоятельствах от обычного арбитражного управляющего, что, в свою очередь, исключает возможность признания его поведения разумным и добросовестным. Арбитражный управляющий ненадлежащим образом выполнял обязанности конкурсного управляющего обществом, осознавал неправомерность своего бездействия, которое шло вразрез с интересами должника и кредиторов, допущенные им нарушения являются существенными, поэтому он подлежит привлечению к ответственности, предусмотренной п.1 ст.20.4 Закона «о банкротстве», в виде отстранения от исполнения обязанностей конкурсного управляющего, что в рассматриваемом случае отвечает общеправовому принципу соразмерности меры ответственности характеру допущенного нарушения.

Список использованной литературы:

1.«Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.12.2017) // Собрание законодательства РФ, 05.12.1994, № 32. Ст. 3301;

2.«Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.12.2017) // Собрание законодательства РФ, 29.01.1996, № 5. Ст. 410;
3.«Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья)» от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Собрание законодательства РФ, 03.12.2001, № 49. Ст. 4552;
4.«Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая)» от 18.12.2006 № 230-ФЗ (ред. от 01.07.2017) // Собрание законодательства РФ, 25.12.2006, № 52 (1 ч.). Ст. 5496;
5.Федеральный закон от 29.06.2015 № 154-ФЗ (ред. от 23.06.2016) «Об урегулировании особенностей несостоятельности (банкротства) на территориях Республики Крым и города федерального значения Севастополя и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. – 2015. – №27.
6. Постановление Пленума ВАС РФ N 60 от 23.07.2009 "О некоторых вопросах, связанных с принятием Федерального закона от 30.12.2008 N 296-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О несостоятельности (банкротстве)".

УДК 628.315.23

Кокора А.А.
студент
4 курс, факультет «Гидромелиорации»
Кубанский Государственный Аграрный Университет
Россия, г. Краснодар
Меркулова Ю.В.
студент
4 курс, факультет «Гидромелиорации»
Кубанский Государственный Аграрный Университет
Россия, г. Краснодар.

ТОНКОСЛОЙНЫЕ ВТОРИЧНЫЕ ОТСТОЙНИКИ В СИСТЕМАХ ГЛУБОКОЙ БИОЛОГИЧЕСКОЙ ОЧИСТКИ СТОЧНЫХ ВОД

Аннотация: *В статье рассматривается функциональная роль тонкослойных вторичных отстойников в технологических схемах глубокой биологической очистки сточных вод как при проектировании новых очистных станций, так и при реконструкции действующих с целью увеличения их производительности или эффективности для приведения в соответствии о действующих на сегодняшний день нормативами на качество очищенных сточных вод при сбросе их в поверхностные водоемы.*

Ключевые слова: *сточные воды, вторичные отстойники, активный ил, аэротенк, очистная станция.*

Annotation: *The article presents the functional role of thin layer secondary settling tanks in technological schemes for deep biological treatment of wastewater both in the design of new treatment plants and in the reconstruction of those operating with the aim of increasing their productivity or efficiency in order to bring in compliance with the current standards for the quality of treated sewage when discharging them into surface water bodies.*

Key words: *wastewater, secondary settling tanks, active sludge, aerotank, sewage treatment plant.*

При недостаточной обработки загрязненных поверхностных вод происходит изменение водного режима рек, обусловленного паводками с которыми происходит пополнение питательными веществами данных вод, напрямую влияющие на развитие планктона и бентоса, служащие пищей взрослых рыб и их молоди [1, с 2].

Данная ситуация существенно влияет на состояние утилизации дренажного стока и его очистки, тем самым контролируя использование водных ресурсов в бассейнах рек, в соответствии с существующим водохозяйственным комплексом [2, с 1].

Применение рассматриваемого способа очистки сточных вод, как бытовых, так и поверхностного стока, окажет положительное изменение воздействия антропогенных факторов на производство рыбных запасов рек. Будет происходить увеличение площадей нереста, изменятся гидрологические и гидробиологические условия рек и водоёмов [3, с 1] .

Тонкослойные вторичные отстойники работают с гидравлической нагрузкой на зеркало их поверхности до 7,5 $м^3/м^2*ч$ в отличие от традиционных вертикальных, горизонтальных или радиальных отстойников, нагрузка иловой воды аэротенков, на которые не превышает 2 $м^3/м^2*ч$, чаще 1,5 $м^3/м^2*ч$; традиционные вторичные отстойники, например, радиальные имеют еще один существенный недостаток: в их бетонное основание замурован илопровод отвода возвратного активного ила определенного диаметра, пропускная способность которого ограничена возможностью и иловой насосной станции и гидравлическими характеристиками этого илопровода. Можно варьировать величиной расхода возвратного активного ила не более, чем 30-60% от расчетного расхода сточной жидкости, осветляемой во вторичном отстойнике. Но такого интервала варьирования возвратного активного ила недостаточно, чтобы поддерживать в аэротенках концентрацию активного ила более 2,5 $кг/м^3$, поскольку концентрация активного ила в рационализирующем потоке возрастного активного ила не превышает 6 $кг/м^3$.

При варьировании тонкослойных вторичных отстойников непосредственно в коридоры аэротенков можно каждый коридор превратить в аэротенк-вытеснитель со своим вторичным отстойником, в котором рециркуляция иловой смеси может быть установлена на требуемом уровне. В идеальный вытеснитель коридор аэротенка можно превратить устройством

поперечных завесов из насадки для удержания биоценозов, прикрепленных микроорганизмов.

Размещая в коридорах насадку, можно обеспечить поддержание до 4-5 кг/м^3 активной биомассы микроорганизмов, то есть на приведенной возможности окислительной системы аэрации удерживать окислительную мощность биомассы прикрепленных и свободноплавающих микроорганизмов. Вклад прикрепленных и вклад свободноплавающих микроорганизмов по массе может быть примерно равной на 2 кг/м^3 по беззольному веществу, но вклад в окислительную мощность при этом о биомассы прикрепленных микроорганизмов будет безусловно большим вследствие специализации биоценозов по длине коридоров. На разных стадиях эксплуатации очистной станции функциональная роль тонкослойных вторичных отстойников может варьироваться.

На этапе запуска очистной станции, когда насадка еще не обросла специфическими биоценозами тонкослойные вторичные отстойники позволяют удерживать затравку активного ила, доставленную в емкостях с работающих очистных станций канализации. Этот период может длиться до трех месяцев. При низкой нагрузке, когда не все жилые кварталы или абоненты промышленности подключились к очистной станции, прикрепленный биоценоз может вполне обеспечивать работу сооружений биологической очистки и тонкослойные отстойники не будут востребованы. В этот период они могут выполнять функцию илоуплотнителей регенерационных вод из биофильтров из биореактивов доочистки сточных вод. Весь прирост биомассы микроорганизмов не проходит через вторичные отстойники, поэтому задерживается в биореакторах доочистки стоков на насадке. После минерализации прироста биоценозом фильтров-седиментаторов фекалии и псевдофекалии мелких животных-алигохетов либо накапливаются на дне биореакторов доочистки, либо удерживаются на насадке. При регенерации насадки барботажем воздуха с одновременным опорожнением биореакторов доочистки регенерационная вода может быть пропущена через тонкослойные вторичные отстойники, в этот период выведенные из процесса илоразделения основного потока сточных вод.

В период работы тонкослойных отстойников илоуплотнителями осадок из пирамидальных их днищ выводится в цех механического обезвоживания осадков. На этапе стабильной работы очистной станции с полной нагрузкой на сооружеия биологической очистки сточных вод тонкослойные вторичные отстойники обеспечивают наличие в аэротенках свободноплавающего активного ила, функция которого снижать пенообразование на первых метрах аэротенка-вытеснителя, а также вносить свой вклад в окислительную мощность сооружений биологической очистки сточных вод.

На этапе выполнения ремонтно-профилактических работ в одной из секций аэротенка нагрузка на свободноплавающий активный ил остальных секций возрастает пропорционально доли выведенного из работы объема аэротенков, поэтому требуется поддержание максимально возможной

биомассы в аэротенках свободноплавающего активного ила и максимальная рециркуляция возвратного активного ила.

При стрессовых ситуациях на канализационной очистной станции, когда с поступающими сточными водами может вносится в сооружения биологической очистки залповый сброс некоторого количества трудноокисляемых и даже токсичных загрязнений, именно свободноплавающий активный ил принимает на себя главную защитную функцию по снижению токсичного воздействия сточных вод на биоценоз сооружений биологической очистки.

Использованные источники:

1. Косенко О.О., Панкратова Я.А./ Водный режим реки Кубани.// ЭКОЛОГИЯ РЕЧНЫХ ЛАНДШАФТОВ сборник статей по материалам I международной научной экологической конференции. 2017. С. 106-109.
2. Косенко О.О./ СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ УТИЛИЗАЦИИ ДРЕНАЖНОГО СТОКА в сборнике: ИТОГИ НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКОЙ РАБОТЫ ЗА 2017 ГОД сборник статей по материалам 73-й научно-практической конференции преподавателей. 2018. С. 211-212.
3. Гуденко Ю.А., Коптева А.Ю., Косенко О.О. / Воздействие антропогенных факторов на производство рыбных запасов рек Кубани.// Научное обеспечение агропромышленного комплекса. Сборник статей по материалам X Всероссийской конференции молодых ученых, посвященной 120-летию И. С. Косенко. Отв. за вып. А. Г. Кощаев. 2017. С. 1015-1016.

Спас Кирилл Вадимович
Бакалавр
Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет),
Факультет системы управления, информатики и электроэнергетики
г. Москва
Азерников Антон Денисович
Студент магистратуры
ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
г. Москва
Чичеров Кирилл Андреевич
Студент магистратуры,
ФГАОУ ВО «Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
г. Москва

ТОП-3 УГРОЗ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В 2017 ГОДУ. СПОСОБЫ БОРЬБЫ С УГРОЗАМИ

Аннотация: в данной статье рассмотрено понятие информационной безопасности с научной точки зрения и в рамках российского правового регулирования. Рассмотрены угрозы информационной безопасности, которые прогнозировались иностранными специалистами в данной сфере. Проанализированы угрозы, которые выявлены российской системой обеспечения информационной безопасности. По каждой из них даны рекомендации по ее устранению. С учетом этих данных определен ТОП-3 угроз информационной безопасности в 2017 году.

Summary: in this article the concept of information security from the scientific point of view and within the Russian legal regulation is considered in this article. Threats of information security which were predicted by foreign experts in this sphere are considered. Threats which are revealed by the Russian system of ensuring information security are analyzed. On each of them recommendations about her elimination are made. Taking into account these data it is defined TOP-3 threats of information security in 2017.

Ключевые слова: информационная безопасность, пользователь, инфраструктура, угрозы, конфиденциальность, кибербезопасность, Интернет, программное обеспечение, аппаратное устройство.

Keywords: the information security, the user, the infrastructure, the threats, the confidentiality, the cyber security, Internet, the software, the hardware device.

Сегодня в связи с развитием различных технологий обработки информации и появлением новых категорий уязвимости объектов обеспечение информационной безопасности перешло в сферу проблемных вопросов деятельности практически каждого хозяйствующего субъекта и гражданина в отдельности.

Для определения наиболее существенных угроз сегодняшнего дня необходимо для начала установить значение категории информационной безопасности.

Под информационной безопасностью будем понимать защищенность информации и поддерживающей инфраструктуры от случайных или преднамеренных воздействий естественного или искусственного характера, которые могут нанести неприемлемый ущерб субъектам информационных отношений, в том числе владельцам и пользователям информации и поддерживающей инфраструктуры [7, с. 11].

Ввиду того, что информационная безопасность является объектом регулирования государства, а также несет определенный риск для нормального функционирования всех систем в стране, то особое внимание необходимо уделить терминологии указанного понятия на государственном уровне.

Так, информационная безопасность Российской Федерации – это состояние защищенности личности, общества и государства от внутренних и внешних информационных угроз, при котором обеспечиваются реализация конституционных прав и свобод человека и гражданина, достойные качество и уровень жизни граждан, суверенитет, территориальная целостность и устойчивое социально-экономическое развитие Российской Федерации, оборона и безопасность государства [1].

На государственном уровне под обеспечением информационной безопасности понимают комплекс мер (технических, организационных, правовых), которые должны защитить информацию от неправомерного воздействия со стороны третьих лиц, создать и гарантировать достаточный уровень конфиденциальности в отношении сведений ограниченного доступа, а также дать возможность реализовать право на доступ к информационным источникам [3].

Ввиду постоянного развития различных технологий обработки информации и появления новых категорий уязвимости объектов проблемы или угрозы информационной безопасности также видоизменяются.

Так, на конец первого десятилетия XXI века основными угрозами информационной безопасности можно было назвать нарушение конфиденциальности (несанкционированный доступ к информации/ресурсам; несанкционированное изменение информации/состояния ресурсов), проблема идентификации подлинности (как пользователя, так и документа), а также обеспечение надежности управления (несанкционированное использование ресурсов (как информационных, так и физических); отказ от обслуживания и блокировка ресурса) [8, с. 73].

Согласно прогнозам специалистов международной ассоциации по вопросам кибербезопасности и управления информационными рисками (Information Security Forum) главными тенденциями в области информационной безопасности в 2017 году ожидались неконтролируемые риски, связанные с Интернетом вещей и распространением сетевых соединений; стремительный рост «киберпреступлений в виде сервиса» – предоставления цифровых «услуг» криминальными синдикатами; рост правовых рисков, связанных с необходимостью выполнять новые нормативные акты; хакерские атаки, которые направлены на подрыв репутации брендов и доверия к ним.

В России также обеспечивается информационная безопасность как на уровне государства, так и на уровне компаний и отдельных пользователей.

Так, Федеральная служба по техническому и экспортному контролю (ФСТЭК России), действуя в рамках Положения о службе [2], выявляет угрозы безопасности информации и формирует банк данных по этим вопросам.

В настоящее время в России сформирован банк данных угроз безопасности информации [4]. Доступ к банку данных угроз безопасности информации осуществляется через сеть «Интернет» (адрес: www.bdu.fstec.ru).

На указанном ресурсе сгруппированы угрозы информационной безопасности, в том числе даны им наименования, описания, указан источник угрозы и объект воздействия, установлены последствия и даты их включения в реестр угроз и последний изменений в сети).

За 2017 год в указанный реестр были включены следующие угрозы информационной безопасности [5]:

- угроза удаленного запуска вредоносного кода в обход механизмов защиты операционной системы;
- угроза контроля вредоносной программой списка приложений, запущенных на мобильном устройстве;
- угроза хищения аутентификационной информации из временных файлов cookie;
- угроза скрытной регистрации вредоносной программой учетных записей администраторов;
- угроза перехвата управления мобильного устройства при использовании виртуальных голосовых ассистентов;
- угроза хищения информации с мобильного устройства при использовании виртуальных голосовых ассистентов;
- угроза утечки пользовательских данных при использовании функций автоматического заполнения аутентификационной информации в браузере;
- угроза несанкционированной установки приложений на мобильные устройства;
- угроза утечки информации с неподключенных к сети Интернет компьютеров
- угроза несанкционированного изменения вредоносной программой значений параметров программируемых логических контроллеров;

- угроза нарушения работы компьютера и блокирования доступа к его данным из-за некорректной работы установленных на нем средств защиты;

- угроза отказа в работе оборудования из-за изменения геолокационной информации о нем;

- угроза несанкционированного доступа к параметрам настройки оборудования за счет использования «мастер-кодов» (инженерных паролей).

Объектами воздействия в рамках указанных угроз являлись мобильные устройства (аппаратное обеспечение) и запущенные на нем приложения (программное обеспечение, аппаратное устройство) – 5 видов угроз, система управления доступом, встроенная в операционную систему компьютера (программное обеспечение), аутентификационные данные пользователя (программное обеспечение), информация, хранящаяся на компьютере во временных файлах – 8 видов угроз.

Характеристиками угроз 2017 года являлись:

- удаленный запуск вредоносного кода в обход механизмов защиты операционной системы;
- контроль вредоносной программой списка приложений;
- хищение аутентификационной и иной информации;
- скрытная регистрация учетных записей;
- перехват управления мобильного устройства;
- утечка пользовательских данных;
- несанкционированная установка приложений;
- несанкционированное изменение значений параметров контроллеров;
- нарушение работы компьютера и блокирование доступа к его данным;
- отказ в работе оборудования;
- несанкционированный доступ к параметрам настройки оборудования.

Для устранения риска нарушения безопасности информации в рамках ликвидации угроз необходимы использование антивирусных программ, поддержка в актуальном состоянии программы, которая используется для просмотра интернет-страниц, использование альтернативных MS Windows операционных систем (Linux и т.д.), контролировать почтовые серверы и не открывать неизвестные сообщения,

В 2017 году ФСТЭК России опубликовало информационное сообщение, в котором указала на то, что масштабные компьютерные инциденты, которые связаны с проникновением в информационные и автоматизированные системы, в том числе системы органов государственной власти и организаций Российской Федерации, вредоносного программного обеспечения WannaCry, Petya, Misha и их модификаций, были зафиксированы в мае - июне 2017 года отмечены [6].

И действительно, каждая 10-я компания в 2017 года, например, так или иначе стала жертвой вируса-шифровальщика: майский WannaCry, летний

ExPetr и осенний BadRabbit. Вирус WannaCry даже сравнивают с распространением Conficker в 2008-2009 году – одной из крупнейших эпидемией в мире [9].

В России атаке подверглись компьютерные системы «Роснефти», «Башнефти», «Евраза», российских офисов компаний Mars, Mondeles и Nivea, украинских компаний «Киевэнерго», «Укрэнерго», «Ощадбанка» и концерна «Антонов». Также из-за вируса временно отключился автоматический мониторинг промышленной площадки на Чернобыльской АЭС [10].

Указанные вредоносные программы, используя методы перехвата учетных данных привилегированных пользователей, поставили под угрозу все компьютеры системы.

В отчете о развитии киберугроз в 3 квартале 2017 года эксперты «Лаборатории Касперского» указали на то, что в 2017 году резко возросло количество пользователей, атакованных мобильным банковским трояном Asacub (примерно 29 тыс. человек), кроме того обнаружена новая модификация мобильного трояна Svpeng, способного считывать введенный пользователем текст, отправлять SMS-сообщения и препятствовать своему удалению [11].

Странами с самым большим процентом атакованных мобильных устройств в третьем квартале 2017 года стали Иран (35,12%), Бангладеш (28,3%) и Китай (27,38%). Россия заняла 35-е место, на ее долю пришлось 8,68% мобильных угроз. В то же время Россия заняла первое место по количеству атак банковскими троянами - на ее долю пришлось 1,2%, на втором и третьем местах расположились Узбекистан (0,4%) и Казахстан (0,36%).

Если раньше троян и его модификации перекрывали фишинговым окном в основном банковские приложения и некоторые приложения Google, такие как Google Play Store, то теперь в сферу их интересов вошли приложения для вызова такси, заказа авиабилетов и бронирования номеров в гостиницах. Основная цель трояна – сбор данных банковской карты пользователя.

Помимо этого, наблюдается рост активности троянов, похищающих деньги пользователей посредством подписок. Данные трояны могут посещать сайты, позволяющие оплачивать услуги средствами со счета мобильного телефона пользователя. Вредоносное ПО может нажимать кнопки на данных сайтах, используя специальные JS-файлы, таким образом осуществляя оплату неких услуг втайне от пользователя.

Также эксперты отметили рост количества атак с использованием вредоносных документов. Выросло число комбинированных документов (в которых содержится и эксплоит, и фишинговое сообщение) на тот случай, если встроенный в документ эксплоит не сработал.

Для борьбы с такого рода угрозами необходимо проведение комплекса защитных мер, в том числе своевременное обновление программного обеспечения до актуальных версий, определение уязвимостей информационной (автоматизированной) системы, обнаружение и реагирование на поступление в информационную (автоматизированную)

систему незапрашиваемых электронных сообщений (электронных писем, документов); периодическое резервное копирование информации; защита информационной (автоматизированной) системы.

С учетом изложенного, в Топ-3 угроз информационной безопасности в 2017 году включены по степени актуальности: банковские трояны, вирусы-шифровальщики и неконтролируемые риски, связанные с Интернетом вещей и распространением сетевых соединений.

Список литературы

1. Об утверждении Доктрины информационной безопасности Российской Федерации: Указ Президента РФ от 05.12.2016 № 646 / Собрание законодательства РФ, 12.12.2016, № 50, ст. 7074.
2. Вопросы Федеральной службы по техническому и экспортному контролю: Указ Президента РФ от 16.08.2004 № 1085 (ред. от 25.11.2017) / Собрание законодательства РФ, 23.08.2004, № 34, ст. 3541.
3. Об информации, информационных технологиях и о защите информации: Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ / Собрание законодательства РФ, 31.07.2006, № 31 (1 ч.), ст. 3448, (ред. от 23.04.2018).
4. О банке данных угроз безопасности информации: Информационное сообщение ФСТЭК России от 06.03.2015 № 240/22/879 / Электронный ресурс – Режим доступа: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=176456&fld=134&dst=1000000001,0&rnd=0.4795873356051743#022904035868123174.
5. Банк данных угроз безопасности информации / Электронный ресурс – Режим доступа: http://bdu.fstec.ru/threat.
6. О мерах по защите информации, направленных на нейтрализацию угроз безопасности информации, связанных с проникновением и распространением вредоносного программного обеспечения Wannacry, Petya, Misha и их модификаций: информационное сообщение от 2 июля 2017 г. № 240/22/3171 / Электронный ресурс – Режим доступа: https://fstec.ru/normotvorcheskaya/informatsionnye-i-analiticheskie-materialy/1344-informatsionnoe-soobshchenie-fstek-rossii-ot-2-iyulya-2017-g-n-240-22-3171.
7. Макаренко С. И. Информационная безопасность: учебное пособие. – Ставрополь: СФ МГГУ им. М. А. Шолохова, 2009. – 372 с.
8. Смелянский Р .Л . С501 Компьютерные сети : учебник для студ. высш. учеб. заведений : в 2 т. Т. 2. Сети ЭВМ / Р.Л.Смелянский. - М. Издательский центр «Академия», 2011. - 240 с.
9. Итоги 2017 года в сфере ИБ: угрозы, инциденты, тренды, события / Электронный ресурс – Режим доступа: https://ipiskunov.blogspot.ru/2017/12/2017.html.
10. Самые масштабные и значимые атаки компьютерных вирусов в мире. Досье / Электронный ресурс – Режим доступа: http://tass.ru/info/4248876.

11. Лаборатория Касперского опубликовала отчет о развитии киберугроз в 3 квартале 2017 года / Электронный ресурс – Режим доступа: https://www.securitylab.ru/news/489636.php.

Бирюков Иван Валентинович, студент
Санкт-Петербургский государственный университет
(Санкт-Петербург)

ТРАНСФОРМАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В ПОСТСОВЕТСКИХ ГОРОДАХ-МИЛЛИОНЕРАХ

Аннотация: *в данной работе рассмотрены процессы, которые происходили в постсоветских городах-миллионерах в ходе трансформации.*

Ключевые слова: *метрополис, трансформация, город-миллионер, субурбанизация, джентрификация.*

Abstract: *this paper considers the processes that took place in post-Soviet cities-millionaires during the transformation.*

Key words: *metropolis, transformation, millionaire city, suburbanization, gentrification.*

Исследование городов в рамках географической науки с каждым годом становится интенсивнее. Происходит это как в рамках дисциплины общественной географии – геоурбанистики, ранее обозначаемой как география городов (споры о терминологии не завершены), так и в целом в общественной географии [8, с. 3].

В работе «Геоурбанистика» Е.Н. Перцик упоминает исследователей, которые внесли значительный вклад в расширение знаний о городах. Среди них К.И. Арсеньев, А.А, Скальковский, Л. Шмидт, В.Г. Белинский, В.П. Семенов-Тян-Шанский, Н.Н. Баранский, Н.Г. Саушкин, Г.М. Лаппо и другие. Важно упомянуть разделяемое Е.Н. Перциком мнение о том, что города требуют междисциплинарного изучения [8, с. 9].

В рамках географии в данный момент по большей части принято изучать города-миллионеры, городские агломерации, образования надагломерационного уровня (например, мегалополисы), а также феномен мировых городов.

Произошедшая за последние 30 лет трансформация в социально-экономической структуре российского общества масштабностью своих изменений привлекает сильное внимание географов. Важное значение приобретают изменения, произошедшие в постсоветских городах-миллионерах. Изучению эволюции городского пространства Санкт-Петербурга посвящено исследование К.Э. Аксёнова [2], Ростова-на-Дону - А.Г. Дружинина [6], Москвы – А.А. Попова [10].

Крупнейшие города – драйверы роста постиндустриальной экономики. Развитие третичного сектора играет серьезнейшую роль в изменении общественно-географического пространства города-миллионера [2, с. 24]. По

мнению К.Э. Аксёнова исследование данного пространства может производиться на трех уровнях – экономическом, социальном и политическом. На социально-географическом уровне исследуются проблемы социально-экономической стратификации [2, с. 3]. Социальные процессы и связанные с ними явления (в том числе джентрификация), происходящие в городе, изучает социология города [4, с. 10].

Крупнейшие города являются инновационными центрами, играют главную роль в определении курса государства, стили жизни населения. Для продолжения работы необходимо конкретизировать понятия, которые будут применяться в нашей работе.

Вслед за К.Э. Аксёновым считаем целесообразным применение термина «метрополис, который будет употребляться в значении главный город» [2, с. 3]. Его же синоним будет выступать «город-миллионер».

Важно подчеркнуть именно изучение постсоветского метрополиса, который имеет свою специфику. Он может пониматься как город-миллионер, находящийся на территории бывшего СССР, испытавший на себе социально-экономическую трансформацию и находящийся в процессе посттрансформации. Это коренным образом повлияло на его пространство.

По мнению А.Г. Дружинина в «качестве доминантных факторов эволюции пространственной структуры крупнейших городов постсоветской России выступают терциаризация, джентрификация и субурбанизация. Данные процессы корреспондируют с рыночно-стихийными элементами в организаций городской среды, с полномасштабно «заработавшим» рентным механизмом, с селективной капитализацией городских территорий, с растущей фрагментацией городского пространства (в том числе и социальной)» [6, с. 4]. К приведенным выше процессам необходимо также добавить деиндустриализацию и реиндустриализацию [3, с. 140], которые также значительно влияют на трансформацию пространства.

Происходило стремительное преобразование общественно-географического пространства, которое можно определить, как «форму бытия общественно-географических объектов, отражающая отношения их сосуществования: соразмерности (в мерах протяженности, объема, глубины) и взаиморасположенности» [2, с. 19]. Общественные трансформации вызывают в свою очередь трансформации пространства города. Тем не менее, пространство продолжает постепенно эволюционировать и в посттрансформационное время.

Одной из черт переходного состояния в экономике является сокращение вклада одного из секторов и повышение роли другого. В пореформенное время, после преобразования социалистической системы в капиталистическую начался бурный рост сферы услуг – третичного сектора в экономике. Доля сельского хозяйства и промышленности в экономике из-за различных причин упала.

Всё вышеизложенное в предыдущем абзаце послужило причиной трансформации общественного-географического пространства метрополиса,

которое может быть понято, как «процесс адаптации всех видов общественно-географического пространства российского метрополиса, ограниченного пределами повседневной и бытовой активности его жителей, к условиям постсоциалистической общественной трансформации» [2, с. 12]. Под эволюцией пространства в нашей работе будет пониматься постоянное изменение пространства города-миллионера. Наше исследование не претендует на всеохватность и не стремится полностью применить вышеуказанную теорию, но берет её за основу рассмотрения изменений во внутригородском пространстве. Мы также согласны с К.Э. Аксеновым, что эволюционные изменения происходят и после окончания трансформации общества, то есть в ходе его посттрансформации, а также с тем, что изучение изменения пространства невозможно без учёта временного аспекта [2, с. 38].

Необходимо кратко охарактеризовать процессы, происходившие во время трансформации. Один из них, терциаризация обозначает приобретение экономикой страны или соответственно города новых «третичных» (то есть свойственных постиндустриализму) функций, при этом происходит вытеснение функций вторичного сектора [7, с. 36].

Происходит это в том числе и за счет деиндустриализации. Она может быть определена «как комплекс социально-экономических и технико-экономических изменений, выражающихся в снижении производственной и воспроизводственной активности промышленной сферы в регионе или стране» [3, с. 141]. В свою очередь в посттрансформационное время может происходить реиндустриализация, то есть происходить возрождение промышленного производства, внедрение новых отраслей в экономику города. Тем не менее, в ходе деиндустриализации произошло закрытие или переезд многих производств на окраины города или за город. Это в свою очередь привело к освобождению бывших промышленных территорий, которые в ходе редевелопмента превращались в деловые (предприятия третичного сектора) и жилые зоны [1, с. 34].

Такой важный процесс, как субурбанизацию можно определить, как «процесс формирования и развития пригородов крупных городов в результате оттока части городского населения в них» [5, с. 292]. Происходить он может по-разному. В Западной Европе и особенно США, развитие городов происходило по следующей схеме: происходившая деградация городского центра приводила к переезду средних и высших слоёв в пригороды [8, с. 37]. В советских и постсоветских городах она выражается в сезонно-дачной миграции населения. Только в трансформационное и посттрансформационное время он приобрел черты, присущие западным городам, хотя не в таком масштабе [9, с. 90].

Таким образом, в данной статье были рассмотрены важнейшие процессы, происходившие в постсоветских городах-миллионерах.

Список используемой литературы.

1) Агафонова Е.Ю. Девелопмент застроенных территорий мегаполиса: проблемы и перспективы развития (на примере Санкт-Петербурга) // Транспортное дело России. - 2009. - № 4. - С. 34-39.

2) Аксёнов К.Э. Трансформация общественно-географического пространства метрополиса в постсоветской России: автореф. дис. ... д-ра геогр. наук. СПб., 2011. - 57 с.

3) Безлепкина Н.В Кононова Е.Н., Курносова Е.А. Процессы индустриализации, деиндустриализации и реиндустриализации в эволюции российской экономики // Вестник Самарского государственного университета. Серия «Экономика и управление». - 2015. - № 9-2 (131). - С.137-149.

4) Вагин В.В. Городская социология: Учеб. пособие для муниципальных управляющих – М.: Московский научный общественный фонд, Школа муниципального управления, 2001. - 169 с.

5) Демографический понятийный словарь / Под ред. А.А. Рыбаковского. Центр социального прогнозирования. - М., 2003. - 352 с.

6) Дружинин А.Г. Пространственное развитие города-миллионера: тенденции постсоветского периода. Ростов н/Д: Изд-во ЮФУ, 2008. - 192 с.

7) Перепелкин В.А. Перспективы терциаризации российской экономики // Основы экономики, управления и права. - 2014. - № 2 (14). - С. 35-38.

8) Перцик Е.Н. Геоурбанистика. - М.: Издательский центр Академия, 2009. – 432 с.

9) Петри О.В., Аксенов К.Э., Крутиков С.А. Пригородные закрытые жилые комплексы Санкт-Петербурга: начало сегрегации или смена образа жизни? // Вестник Санкт-Петербургского университета. Науки о Земле. - 2012. - № 1. - С. 86-98.

10) Попов А. А. Оценка территориальной дифференциации качества городской среды г. Москвы: автореф. дис. ... канд. геогр. наук. - М., 2008. - 24 с.

УДК 327

Брекман А.А.
студент магистратуры
1 курс, специальность «Международные отношения (Связи с общественностью в сфере международных отношений)»
ФГБОУ ВО «Череповецкий государственный университет»
Россия, г. Череповец
Научный руководитель: Зайцева Т.А.

ТРАНСФОРМАЦИЯ ПОЛИТИЧЕСКОЙ РЕАЛЬНОСТИ В РЕАЛЬНОСТЬ СЕРИАЛА «КАРТОЧНЫЙ ДОМИК» НА ПРИМЕРЕ ОБРАЗА РОССИИ

Аннотация: *Статья посвящена американскому сериалу «Карточный домик» как площадке для отражения политической ситуации в мире. Автор уделяет особое внимание образу России и персонажу Виктора Петрова как прототипу Президента В.В. Путина. Анализ сюжетной линии служит основой для доказательства гипотезы об объективном представлении политической реальности в процессе ее трансформации в реальность сериала.*

Ключевые слова: *образ России, образ президента, трансформация реальности, сериал Карточный домик, реальность сериала, образ Президента в сериале, отражение политической реальности.*

REFLECTION OF POLITICAL REALITY IN THE SERIES "HOUSE OF CARDS" (ON THE EXAMPLE OF THE IMAGE OF RUSSIA)

Annotation: *The article analyzes the reflection of the political situation in the world in the American TV series "House of cards". The author pays a special attention to the representation of the image of Russia and the image of the main character Victor Petrov as a prototype of President Vladimir Putin in the series. The analysis of the storyline helps to prove the hypothesis of the objective representation of political reality in the process of its transformation into the reality of the series.*

Keywords: *the image of Russia, the image of the president, transformation of reality, series "House of Cards", the reality of the series, the image of the President in the series, the reflection of political reality.*

Огромные бюджеты, интересные сюжеты и высокие рейтинги – все это характеризует современные американские сериалы. Однако философия сериального бизнеса не ограничивается лишь потребностью в окупаемости, ведь сегодня сериалы стали весьма действенным способом пропаганды.

Современная политическая драма берет свое начало в конце восьмидесятых с телесериала о предвыборной президентской кампании в США «Таннер-88». С того времени зрители успели посмотреть британскую «Гущу событий», «Западное крыло» Аарона Соркина и «Босса», где в отдельно взятой городской администрации Чикаго кипят не меньшие страсти, чем в коридорах Белого дома. Почти каждая современная драма содержит политико-выборную сюжетную линию, будь то борьба за место прокурора в «Хорошей жене» или битва за пост главы поселка в «Отчаянных домохозяйках».

В 2013 году компания Netflix[76] выпускает в свет один из лучших, на наш взгляд, сериалов в жанре политической драмы – «Карточный домик», снятый по мотивам романа Майкла Доббса и мини-сериала Эндрю Дэвиса. Среди поклонников сериала экс-президенты США Джордж Буш-младший и Барак Обама. Несмотря на слова создателей о том, что сюжет и все герои вымышлены, каждый сезон сериала отражает те или иные политические процессы, что вполне в традициях американского кинематографа [2].

Согласно отзывам зрителей [5] «Карточный домик» признан лучшим телевизионным проектом, заслуживающим пристального внимания. Серьезная и необычная работа с абсолютно новым взглядом на формат сериала и уровень его качества, захватывающий политический сюжет, злободневность и предельная независимость делают «Карточный домик» одной из лучших телевизионных премьер последних лет.

Сюжет сериала строится вокруг человека с большими амбициями и неутолимой жаждой власти — Фрэнка Андервуда, конгрессмена,

[76] Нетфликс

работающего в правительстве и мечтающего любыми путями сесть в президентское кресло, что в итоге ему и удается.

В 2015 году «Карточный домик» заставил обратить на себя особо пристальное внимание – главным оппонентом Америки становится Россия и ее вымышленный президент Виктор Петров, чье сходство с Владимиром Путиным подчеркивается создателями сериала [1].

В 2014 году внешняя политика действующего президента Владимира Путина способствовала тому, что США и Европа стали воспринимать Россию не только как сильную державу, но и как потенциальную угрозу Западу. Стоит признать, что сериальный образ российского Президента передан с поразительной точностью к оригиналу, а тонкое изображение образа нашей страны стало свидетельством возникновения серьезных изменений в восприятии Западом современной России.

Если в первых двух сезонах, предшествующих худшим моментам украинского кризиса, основное действие разворачивалось вокруг возрастания роли Китая, а Россия изображалась слабой и даже варварской страной, то с третьего сезона она превратилась в сильного игрока на международной арене.

Впервые персонаж Виктора Петрова в исполнении датского актера Ларса Миккельсена появляется в 29 главе (серии) 3 сезона. Совпадение с прототипом начинается с инициалов и схожих по звучности имен. Петрову – 51 год (Путину на тот момент было 62 года), он родился 10 августа 1965 года (Путин – 7 октября 1952 года) и исповедует христианство (Путин также православный). Единственное, что сразу обращает на себя внимание – это разница в росте.

Виктор служил солдатом в Советской Армии, год провел в Афганистане (в этом его несоответствие с биографией действующего Президента). Также выдумкой сценаристов является тот факт, что Петров в ходе одной из операций был дважды ранен моджахедами. Позднее, до прихода в политику после распада СССР, он, как и Путин, служил в качестве агента КГБ. Как и В.В. Путин, Петров разведен. Является Президентом Российской Федерации с 2012 года. В тот момент, когда Фрэнк Андервуд поднимался до должности президента Соединенных Штатов, Петров стал президентом уже в третий, как и В.В. Путин [4].

Откровенно говоря, сценаристам не удалось уйти от стереотипных представлений о России в целом и русских в частности. Президент Петров приехал в США с визитом и привез с собой в подарок водку. Заставил всех ее пить и учил правильно закусывать: сначала занюхать хлебом, потом сказать: «Ну!», свиснуть, занюхать рукавом, закусить маринованным огурчиком и продолжать пить, пока не станет плохо. После этого непременно спеть песню (на ломаном русском языке), поцеловать жену коллеги (на манер Брежнева с Хонеккером), а в завершении покурить под лестницей и затушить бычок о стену. Петров позволяет себе неслыханно дерзкий формат общения с первой леди, Клэр Андервуд, и хвастливые рассказы о своих победах на любовном фронте или грандиозных вечеринках в дачной сочинской резиденции. Авторы

сериала неприкрыто подшучивают над «этим русским», но за всеми шутками чувствуется безусловное уважение.

Петров – красивый, умный и слегка хамоватый – по мнению авторов «Карточного домика» именно так должен выглядеть президент России. У главного героя за предыдущие два сезона такого оппонента еще не было. Виктор Петров не только является ровней Фрэнку Андервуду, но и во многом способен дать ему фору. Именно Президент России намекает на временность и шаткость положения американского коллеги в шутливой форме: «Я в Белом доме впервые, а вот вы на моей памяти уже 3-й президент».

Интересен тот факт, что часть съемок сериала проходила в Москве, а в одной из самых запоминающихся сцен снялись в роли самих себя Pussy Riot[77]. Андервуд, провалив переговоры с Петровым, вынужден хвалить и прославлять Pussy Riot, ведь глава России ему не верит, справедливо ожидая подвоха [3].

Мария Алехина, Надежда Толоконникова и ее муж Петр Верзилов появляются в Белом доме как оппозиция российскому Президенту как олицетворение неприкрытой глупости – как и в жизни, они устраивают провокацию. Звучащие в сериале русские реплики были написаны писателем и журналистом Михаилом Идовым, бывшим редактором русского GQ[78]. Будучи вымыслом, «Карточный домик» остается злободневным – правда, образца примерно трехлетней давности, когда одной из главных медийных тем в России была не Украина, а история с Pussy Riot. В тот период небывалого накала дискуссий и судебных разбирательств Алехина и Толоконникова для всего мира стали самыми известными русскими (с ними сопоставим, пожалуй, только сам Путин). После этого вымышленный прием у президента США в «Карточном домике» уже не кажется абсолютной выдумкой [1].

В сериале «Карточный домик», как и в реальной жизни, Россия и США друг другу не доверяют. Так, доверие России к Западу подрывает нарушение обещаний на расширять НАТО и не размещать системы ПРО в Центральной и Восточной Европе. Взаимное недоверие показано в столкновении российской и западной политических систем. Авторы недвусмысленно показывают, как американская демократическая система часто мешает принимать быстрые политические решения. Российские власти, в свою очередь, не связаны ограничениями демократических норм или волей народа.

В «Карточном домике» развивается вымышленный кризис в долине реки Иордан (а не на Украине, как это было в те годы), и Россия в данном случае представляется зрителю не как страна с разгулом коррупции и ослабленной экономикой, а как достаточно серьезное препятствие президенту Америки для заключения мира на Ближнем Востоке [6].

В сериале Россия предпринимает решительные действия для возвращения себе статуса «великой державы». В сюжетной линии сериала

[77] здесь и далее: Пусси Райот
[78] Джи Кью

четко прослеживается идея о том, что мира не будет до тех пор, пока Америка не начнет относиться к России как к равному игроку.

Российское дипломаты в «Карточном домике» действуют гораздо гибче и эффективнее, чем их американские коллеги: именно они берут на себя инициативу в решении украинского кризиса. Американские и европейские дипломаты реагировали достаточно медленно и нерешительно на действия России на Украине, и, казалось, не были склонны сотрудничать в той мере, в какой это было необходимо.

Дипломатические усилия Европы и роль Евросоюза в решении вопросов с Россией в сюжете сериала остаются за кадром, что полностью отражает реальное положение вещей – мы наблюдаем только противостояние двух сильных геополитических полюсов. Стоит отметить, что в предыдущих сезонах «Карточного домика» Европа изображалась как естественный и в определенном отношении равный партнер США в мировой политике.

Отсутствие Евросоюза в третьем сезоне не слишком удивляет, учитывая преследующий Европу сложившийся у американцев образ слабого игрока. С другой стороны, позиция Европы и мощь Китая вызывают у американцев довольно неприятное ощущение того, что мир снова становится все более многополярным, и в нем снова все решает грубая сила. Украинский кризис обнаружил новый уровень напористости в российской внешней политике. Многие наблюдатели за пределами России, разумеется, считают, что за это Россия заплатила слишком высокую цену, но Путин и его режим сумели доказать, что Россия больше не хочет идти на компромиссы и что она готова бросить вызов превосходству Запада [6].

В целом сюжет третьего сезона демонстрирует понимание российской внутренней и внешней политики. Так, например, Петров объясняет закон о запрете гей-пропаганды: «Лично мне до геев дела нет, но в России традиции важнее!». Он настаивает на сокращении ракетного арсенала НАТО в Восточной Европе, реалистично оценивает интересы страны на Ближнем Востоке: «России мир в этом регионе ничего не даст» и даже комментирует свое топлесс-фото: «Моя молодежная аудитория это ценит».

Безусловно, при всей своей правдоподобности политические декорации остаются лишь декорациями. И, вероятнее всего, дело не в отношении к реальному российскому президенту и его политике. По словам экспертов, Виктор Петров идет на те шаги, которые в исполнении его реального прототипа представляются фантастикой. Сериал весьма успешно делает ставки на зрительские привычки и демонстрирует, что как человек подобный Фрэнку Андервуду, так и персонаж Петрова могут если не олицетворять тот тип политика, который кто-то хотел бы видеть у власти, то абсолютно точно отражают тип властителя, которого общество заслужило. Но случайно ли, что одни лишь воображают подобного главу государства в сериалах, другие же узнают своего правителя в вымышленном персонаже [7].

По мнению Кристиана Нитою [6] появление России в образе серьезного противника Запада в самой популярной американской политической драме -

это бесспорная победа В.В.Путина, ведь на протяжении всего последнего десятилетия он настаивал на том, что Запад должен относиться к России, как к равной державе.

Использованные источники:

1. Бурков, О. «Карточный домик»: это вряд ли покажут по телевизору. URL: https://afisha.ngs.ru
2. Галстян, А. «Карточный домик»: как в кино отражается реальная политика. URL: https://www.rbc.ru/opinions/politics
3. Карточныйдомик | HouseofCards. URL: https://house-of-cards.ru
4. Карточный домик Вики. URL: http://ru.house-of-cards.wikia.com
5. КиноПоиск. URL: https://www.kinopoisk.ru/film/kartochnyy-domik
6. Нитою, К. (Cristian Nitoiu) Сериал «Карточный домик» как победа Путина. URL: https://inosmi.ru/world
7. Рузаев, Д. Президент, которого не было. URL: https://lenta.ru

УДК 80

Онегина Елена Сергеевна,
старший преподаватель кафедры
Английского языка профессиональной коммуникации,
Пермский Государственный Национальный Исследовательский Университет (ПГНИУ)
Россия, г. Пермь

«ТРУД» И «ЛЕНЬ» В ПАРЕМИОЛОГИЧЕСКОМ ФОНДЕ РУССКОГО И АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКОВ

Аннотация: *В статье рассматривается проблема изучения пословиц русского и английского языка, связанных с концептом «труд» и «лень». Именно он помогает увидеть общечеловеческие ценности наиболее ярко по сравнению с другими концептами и в русском и в английском языках, так как труд неотъемлемая сторона жизнедеятельности человека.*

Ключевые слова: *труд, лень, концепт, пословицы, поговорки.*

Abstract: *The article deals with the problem of studying Russian and English proverbs and sayings connected with the concept of "work" and "laziness". This concept helps to see universal values most vividly in comparison with other concepts in both Russian and English, because work is an integral part of human life.*

Keywords: *work, laziness, concept, proverbs, sayings.*

В наши дни для успешной карьеры, интересного путешествия и даже пользования Интернетом необходимо хорошее владение не только родным языком, но и английским. Знание иностранного языка предполагает не только качественное произношение, правильное употребление грамматических структур и богатый словарный запас, но и знание культуры, истории, национальных особенностей народа, на чьём языке вы изъясняетесь.

Именно пословицы и поговорки отражают культуру, самобытность, основные ценности народа. Издревле в пословицах и поговорках, как

русского, так и английского языков выражалась оценка норм поведения человека. Следовательно, изучение пословиц и поговорок помогает не только усовершенствовать произношение и расширить словарный запас, но и понять национальные особенности того или иного народа.

Где можно найти ответ на все случаи жизни, когда у тебя горе или когда радость? Молод ты, стар, болен, здоров – на всякое твое переживание, на любую новость сразу отзовется, даст разумный совет, наставление, утешит, развеселит – пословица. Пословица знает про все! Пословицей (добавим сюда еще ее родственницу – поговорку) называют краткие изречения; люди употребляют их почти так же легко и непринужденно, как слова собственной речи. Мы можем сказать: “Чем раньше ты будешь вставать, тем больше дел ты успеешь сделать”! Никто не назовет это словесное сооружение пословицей, хотя по мысли оно правильное. А вот выражения: “Кто рано встает, тому бог дает” или “На печи лежа - генералом не будешь”, — несомненно, пословицы.

Мысль по большей части высказывается здесь не прямо, а иносказательно, образно, то есть с помощью каких – то образов, примеров. И каждый этот образ, пример годится не только для данного случая, а имеет еще и более широкое значение, подходит и для многих других случаев.

Будешь лежать на печи — не станешь генералом. Но ясно, конечно, что тут не только генерал или, скажем, полковник имеется в виду,- вообще не станешь заметным, уважаемым человеком. Значит, самый общий смысл этой поговорки: будешь лениться – ничего из тебя не выйдет.

Пословицы и поговорки являются одним из выразительных языковых средств. Народ любой страны с удовольствием употребляет их в своей речи. Какой бы короткой не была пословица, это все-таки законченное художественное произведение. Оно радует нас не только метким наблюдением, но и тем, как ловко, красиво оно выражено. Ее и запомнить гораздо легче. Пословицы отличаются устойчивой художественной формой.

Особый интерес представляет термин «концепт».

Концепт является калькой с латинского conceptus - «понятие».

С английского (CONCEPT) переводится как понятие, идея, общее представление. По своей внутренней форме в русском языке слова концепт и понятие одинаковы.

Концепт «труд», отражающий трудовую деятельность человечества в целом, имеет универсальное значение. В то же время он отражает и «национальную специфику, зафиксированную в национальной языковой картине мира» [Маркелова 2001, с.232].

Нами будут рассмотрены имена концептов «труд» и «лень» в сопоставительном плане на материале пословиц и поговорок в русском и английском языках, что позволит ярче выделить специфику того или иного концепта.

В основе ментальной деятельности человека лежат контрасты, в силу чего эта деятельность опирается не на рассудочно однозначное понятие, а на объемный символ. Основная единица ментальности – концепт данной

культуры, который в границах словесного знака в целом предстает (является) в своих содержательных формах как образ, как понятие, как символ. В этом случае под концептом следует понимать не conceptus (условно передается термином ‘понятие’), а conceptum – ‘зародыш, зернышко’ первосмысла, из которого и произрастают в процессе коммуникации все содержательные формы его воплощения в действительности [Колесов 1992, с.30]

Мы признаем, что значение слова значением обозначает лишь часть имени концепта. Содержание концепта шире. Оно может быть изучено через синонимы, дефиниции, семиляры, высказывания, тексты. В этом случае концепт отражает языковую картину мира. Антонимические концепты «труд» и «лень», («work», «laziness») могут быть рассмотрены в наивной картине мира, т.е. в системе реальных представлений о мире и человеке какого – либо сообщества на определенном этапе его исторического развития. Сопоставительный анализ антонимических концептов дает основание глубже увидеть эти реальные представления о мире и человеке. Рассмотрим реализацию концепта «труд/лень» в русском языке. В толковых словарях С.И. Ожегова и В.И. Даля синонимом к слову труд является слово работа, оба определяются как имеющие целенаправленную деятельность, требующую усилий и имеющую целью поддержание или улучшение условий жизни человека.

На основе отобранных 200 русских и 200 английских пословиц, содержащих понятие «труд», была проведена классификация.

В выявленной классификации самую многочисленную группу в русском языке составляют пословицы, выражающие положительное или отрицательное отношение к труду. В группе пословиц, выражающих, положительную оценку трудовой деятельности особый акцент сделан на роль работы в жизнедеятельности человека:

Без дела жить - только небо коптить; Труд человека кормит, а лень портит; Не то забота, что много работы, а то забота как ее нет; Не работа сушит, а забота; О добре трудиться, есть, чем похвалиться; На себя работать не барщина и т.п.

Отрицательную оценку труду дают следующие пословицы:

Работа не черт, в воду не уйдет; Дело не малина, в лето не опадет; Что дело, дело не сокол - не улетит; Дело не голуби, не разлетятся; Дело не медведь, в лес не уйдет; На мир не наработаешься; Всех дел не переделаешь; Работа молчит, а плечи кряхтят; От работы (сохи) не будешь богат, а будешь горбат; От трудов праведных не нажить палат каменных; Из топора не богатеют, горбатеют; Из-за хлеба на квас не наработаешь; Заработали чирий да болячку да третий горб и т. д.

В группе отрицательной оценки показано пренебрежительное отношение к труду. При этом в русском языке преобладают пословицы, которые негативно оценивают трудовую деятельность.

Для английского народа не характерно выражение своего отношения к труду.

Как русские, так и английские паремии выражают значение, которое может быть обозначено как «Высокий результат дается высококачественным трудом»:

Глубже пахать - больше хлеба жевать; Кто мелко заборонит, у того рожь мелка; Без труда не вынешь и рыбку из пруда; Делай как-нибудь, так никак и не будет; Пашешь - плачешь, жнешь - скачешь; Посеяно с лукошко, так и выросло немножко; Свесив руки (Сложа руки), снопа не обмолотишь и т. п.

Английские пословицы, реализующие данное значение:

No sweet without sweat (Ничего сладкого без пота); Nothing to be got without pains (Ничего не достигнешь без боли); He that would eat the fruit must climb the tree (Тот, кто хочет съесть фрукт, должен сначала залезть на дерево); He who would search for pearls must dive for them (Тот, кто ищет жемчуг, должен нырять за ним).

При этом если в группе русских пословиц представлены различные реалии и процессы сельскохозяйственного труда, то в английских пословицах этой группы вообще нет упоминания о них.

Оба народа высоко оценивают роль орудий труда в трудовом процессе. Такая оценка в большей степени характерна для пословиц русского народа, в то время как англичан больше беспокоит систематичность трудового процесса. Можно выделить следующие группы значений:

1. Роль орудий труда в достижении цели (такая оценка в большей степени характерна для пословиц русского народа):

Без веретена пряжи не спрядешь; Без косы сена не накосишь; Без снастей только блох ловить; Топор одевает, топор обувает; худая снасть и отдохнуть не даст и т. д.

Пословицы английского народа, передающие данное значение, не выявлены.

2. Без орудий труда нет трудового процесса:

Без клещей кузнец, что без рук; Без топора не плотник, без иглы не портной; Кабы не клин да не мох, так бы плотник издох и т. п. Пословицы английского языка:

What is the workman without his tools (Что за работник без своих инструментов); A good workman doesn't quarrel with his tools (Хороший мастер не ссорится со своими инструментами).

3. Состояние орудий труда как показатель отношения человека к труду:

У плохого мастера такова и пила; У кого больно чист инструмент, тот плохой мастер и т. п.

Английские пословицы, реализующие данное значение: A bad workman always blames his tools (Плохой работник всегда обвиняет свои инструменты); A bad shearer never had a good sickle (У плохого стригаля никогда не было хороших ножниц).

В английских пословицах отмечается систематичность трудового процесса:

Feather by feather a goose is plucked (Перышко за перышком - и гусь ощипан); If at first you don't succeed, try, try, try again (Если сначала ты не преуспел, пробуй, пробуй, пробуй еще);

В русском языке данное значение реализовано лишь в пословице «Терпенье и труд все перетрут»

В английском языке представлены также пословицы, реализующие значение «Не достигнет результата тот, кто боится грязной работы»:

A cat in gloves catches no mice (Кот в перчатках мыши не поймает) и т. п.

В русском языке не обнаружено языковых соответствий, хотя целый ряд русских пословиц выражает желание избежать черной работы:

Хорошо бы орать да рук не марать; Нам бы так махать, чтобы мозолей не набивать и т. п.

Содержательные пословичные эквиваленты обнаружены в выделенной нами группе «Этапы трудового процесса»:

Конец венчает дело; Хорошее начало полдела откачало; Кончил дело, гуляй смело; Конец - всему делу венец.

Английские пословицы:

The end crowns the work (Конец венчает дело); A good beginning is half the battle (Хорошее начало - половина битвы); A good beginning makes a good ending (Хорошее начало совершает и хороший конец).

По-видимому, пословица “Конец венчает дело” в обоих языках является калькой с какой-то более ранней (античной?) пословицы.

В русских пословицах часто предметом порицания становится лень в работе, например:

Ехал бы воевать, да ленив, вставать; Послал Бог работу, да отнял черт работу.

Английские эквиваленты:

By doing nothing we learn to do ill (Ничего не делая, мы учимся плохому); An idle brain is the devil' s workshop (Праздная голова - мастерская дьявола)

Оба народа отрицательно оценивают поспешность в работе. Русские пословицы, реализующие данное значение:

Поспешишь - людей насмешишь; Поспешность нужна только при ловле блох; Скоро только блох ловят

В английском языке это значение реализуется в следующих пословицах:

Nothing to be done hastily but killing of fleas (Ничего не следует делать поспешно, кроме ловли блох); Hasty climbers have sudden falls (Спешащие люди часто падают); Haste make waste (Поспешность совершает растрату); Make haste slowly (Заставь спешить медленно); Hasty people will never make good midwives (Спешащие люди никогда не станут хорошими акушерами).

Языковые эквиваленты были обнаружены и в выделенной нами группе пословиц, реализующих значение «Добросовестное отношение к труду».

Русские пословицы: Не откладывай на завтра то, что можешь сделать сегодня (возможно, это калька с латинского языка).

Английская пословица:

Never put off till tomorrow what you can do today (Никогда не откладывай на завтра то, что можешь сделать сегодня).

Как положительную оценку трудовой деятельности можно классифицировать и группу пословиц, реализующих значение «Предпочтительность труда удовольствиям». Это значение представлено в русской пословице Работе время, а потехе час.

В английском языке это значение реализуется в пословицах:

Business before pleasure (Работа вперед удовольствия); In the morning mountains, in the evening fountains (Утром горы, вечером фонтаны).

Для пословиц английского языка характерно выражение значения «Зависимость результата от профессионализма мастера»:

As the workman so is the work (Каков мастер, такова и работа).

Значение «Мастер-профессионал никогда не имеет продуктов своего труда" реализовано в пословицах обоих народов.

В русском языке это пословицы:

Сапожник ходит без сапог; Санник да колесник (тележник), а выехать не на чем; Не проси у кузнеца угольев и т. п. Английские пословицы:

None more bare than the shoemaker' s wife (Никто не бос так, как жена сапожника); The shoemaker's wife is the worst shoed (Жена сапожника обута хуже всех); Ever busy, ever bare (Всегда занят, всегда гол).

Как в английском, так и в русском языке очень много образов животных, выражающих трудолюбие и добросовестное отношение к труду – пчела, птичка. Русские и англичане выделяют такие качества пчелы, как бережливость, аккуратность, неутомимость в трудовой деятельности. Что касается образов, представленных только в английском языке, то это, прежде всего бобр –(an eager beaver, to be as busy as a beaver), таракан (as busy as a cockcroach). В русском языке трудолюбие сравнивается с такими образами из животного мира как муравей, вол, ишак, что не встречается в английских пословицах.

Сравнение пословиц и поговорок разных народов показывает, как много общего имеют эти народы.

А вместе с тем природа, историческое прошлое, бытовой уклад и способы добычи средств жизни, трудовые навыки, психология разных народов – все-таки имеют свои отличия. Эти отличия и приводят к тому, что одна и та же мысль в поговорках и пословицах выражена неодинаково. Через посредство разных образов, сравнений.

Сравнивая пословицы и поговорки, необходимо обратить внимание на то, какая лексика используется в пословицах и поговорках для выражения одной и той же мысли в английском и русском языка.

Как видно из приведенных примеров, труд всегда являлся жизненной необходимостью и потребностью. Добросовестное отношение к труду отразилось как в русском, так и в английском языках. Лексическое многообразие как положительной, так и отрицательной оценки труда имеет национально-культурную специфику. При этом каждая модель

характеризуется своими семантическими особенностями в выявленных нами фреймах, составляющих антонимичные концепты *труд/лень – work/laziness* позволяет увидеть типичный способ отражения мира и фиксации отражения этого мира средствами паремиологии для исследования национально-культурного социума. Путем сопоставления и сравнения пословиц в пределах семантического содержания имен концептов можно определить сходные и различные черты в способах мировидения различных национальных культур.

ИСПОЛЬЗОВАННЫЕ ИСТОЧНИКИ:

1. Аникин В.П. Русские народные пословицы, поговорки, загадки и детский фольклор: Пособие для учителя/ В.П. Аникин. – М., 1957. – С. 9-53.
2. Пословицы русского народа: Сборник В.И. Даля: В 3 т. – М.: Русская книга, 1993.
3. Словарь английских пословиц и фразеологических выражений. – Смоленск: Русич, 2001. – 560с.
4. Кузьмин С.С. Русско-английский словарь пословиц и поговорок: 500 единиц/ С.С. Кузьмин, Н.Л. Шадрин. – СПб.: МИК/Лань, 1996. – 352с.
5. Райдаут Р. Толковый словарь английских пословиц. Перевод А.П. Нехая/ Р. Райдаут, К. Уиттинг. – СПб.: Лань, 1997. – 256с.
6. Словарь употребительных английских пословиц: 326 статей/ М.В. Буковская, С.И. Вяльцева, З.И. Дубянская и др. – М.: Русский язык, 1985. – 232с.
7. Concise dictionary of proverbs/ Third edition/ -- Oxford: Oxford university press, 1999. -- 333p.
8. Никитина С.Е. Устная народная культура и языковое сознание/ С.Е. Никитина. – М.: Наука, 1993. – 189с.
9. Путилов Б.Н. Фольклор и народная культура/ Б.Н. Путилов. – СПб.: Наука, 1994. – 238с.
10. Тер-Минасова С.Г. Язык и межкультурная коммуникация: (Учебное пособие)/ С.Г. Тер-Минасова. – М.: Слово/Slovo, 2000. – 624с.

УДК 331.101.262

Сафарова Р.Р.,
студент магистратуры кафедры экономики
Университет Управления «ТИСБИ», г. Казань

ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Аннотация: *Базой для формирования экономической политики страны служит анализ темпов экономического роста. При этом одним из важнейших факторов в обеспечении экономического роста являются трудовые ресурсы. Так, необходимо учитывать то, что основным национальным богатством страны являются человеческие ресурсы, их знания, ценностная система личности, творческий потенциал, именно эти составляющие позволяют обеспечить экономический рост, материальное благополучие народа и безопасность страны*

Ключевые слова: *экономика, рост, труд, ресурсы, потенциал, интерес, знания.*

Abstract: *Analysis of economic growth rates serves as the basis for the formation of the country's economic policy, for the comparative characteristics of modern states, for forecasting the economy. Labor resources are one of the most important factors in ensuring economic growth. So, it is necessary to take into account the fact that the main national wealth of the country is the human resources of the state, their intellectual, knowledge, value system of personality, creative potential, these components make it possible to ensure economic growth, the material well-being of the people and the security of the country*

Key words: *economy, growth, labor, resources, potential, interest, knowledge.*

Экономический рост является одним из важнейших показателей развития экономики страны, как в пределах государства, так и на мировой арене. Приоритетной целью экономического роста является увеличение благосостояния населения. То есть уровень и качество жизни напрямую связаны с темпами экономического роста, а следовательно, и с производственным потенциалом страны.

Сегодня особую роль в развитии экономики уделяют трудовым ресурсам. Трудовые ресурсы являются одним из главных факторов экономического роста, от состояния которого зависит возможность вовлечения в хозяйственный оборот других ресурсов, использования и взаимодействия других факторов.

Что же представляют собой трудовые ресурсы? Вопрос о трудовых ресурсах достаточно широко рассматривался отечественными и зарубежными специалистами. Часто трудовые ресурсы приравнивают к трудовому потенциалу. Однако существуют и другие мнения в определении трудовых ресурсов.

Так некоторые авторы, такие как Шлендер П.Э., Кокин Ю.П., считают, что «трудовые ресурсы» представляют собой категорию, занимающую промежуточное положение между экономическими категориями «трудовой

потенциал» и «совокупная рабочая сила». Они отмечают, что «трудовые ресурсы - это трудоспособная часть населения, которая, обладая физическими или интеллектуальными возможностями, способна производить материальные блага и оказывать услуги». [1, с.24]

Несколько иначе трактовалось понятие «трудовые ресурсы» в научной литературе советского периода. Например, Богатыренко З.С. пишет, что «трудовые ресурсы – это часть населения страны, способного участвовать в народном хозяйстве при данном уровне развития производительных сил и в рамках данных производственных отношений». [2, с.154]

По - иному трактует это понятие Соловьев А.П. - «трудовые ресурсы – это совокупность носителей функционирующей и потенциальной общественной и индивидуальной рабочей силы и тех отношений, которые возникают в процессе ее воспроизводства (формирование, распределение, использование)». [3, с.81]

Из этих, и других, встречающихся в экономической литературе определений можно сделать вывод, что трудовые ресурсы – это часть населения страны, которая в силу профессионального содержания, квалификационных характеристик, психофизиологических качеств производит товары и услуги.

Уровень развития и использования трудовых ресурсов определяется его воспроизводством и качеством формирования.

Качество формирования трудовых ресурсов - это одна из актуальных на сегодняшний день проблем. Так как сегодня при сокращении численности работающего населения наблюдается рост количества вакансий квалифицированного персонала.

Нехватка квалифицированных работников, прежде всего, определена тем, что постоянно формируются новые квалификационные требования. Такими требованиями являются: способность к абстрактному мышлению; умение структурировать и систематизировать информацию; способность оперировать знаниями; умение программировать, аналитически и логически мыслить; способность быстро реагировать на любое изменение ситуации.

Все перечисленные выше обстоятельства обусловливают понимание того, что управлять творческими, интеллектуальными работниками с помощью традиционных методов невозможно. Поэтому возникла необходимость разработки системы инновационного управления трудом, которая наиболее полно отвечает современному этапу развития экономики.

Любая современная организация, которая стремится успешно существовать в рыночной среде, должна применять инновационные принципы и методы управления. Такими методами являются переход от функциональных подразделений к процессным командам, от работы, ориентированной на простые задачи, к решению многомерных задач, от контроля над работниками – к наделению их полномочиями.

Если говорить о воспроизводстве трудовых ресурсов, то это означает непрерывное поддержание умственных и физических способностей человека, а также совершенствование образовательного и профессионального уровня.

Для того чтобы восстановить, либо усовершенствовать, способности к труду, работнику необходимы пища, одежда, жилье, удовлетворение культурных и духовных потребностей. В связи со сложившимися условиями разделения труда, все вышеперечисленные и другие потребности человек не в состоянии удовлетворить сам, что служит причиной нашего взаимодействия с другими членами общества в процессе товарно-денежных отношений, отношений обмена и производства. Понимая это, люди извлекают доходы из тех факторов производства, которыми они обладают: земля, труд, капитал, предпринимательские способности.

В экономической литературе данные процессы объединяются в понятии «экономический интерес».

Экономический интерес - это один из самых важных показателей, обусловливающих взаимодействие индивида и общества в системе общественного производства. [4, с.19]

Так, А.М. Михайлов дает следующее определение: «Экономические интересы - это не отношения между людьми, а форма проявления экономических отношений в действиях их субъектов. Интерес всегда присущ вполне определенному участнику экономических отношений. Система экономических интересов определяется системой экономических отношений и, в первую очередь, отношениями собственности» [5, с.21].

Поэтому, интерес является наиболее мощным двигателем экономического, научно-технического и социального прогресса.

Экономический рост, повышение эффективности общественного производства тесно связаны с системой экономических интересов, побуждающих социальную активность трудящихся.

Высокие темпы роста обеспечиваются именно тогда, когда у отдельных работников или трудовых коллективов есть заинтересованность в производительном труде, и наоборот, темпы падают, когда этот интерес сокращается или исчезает. Если экономическая политика страны идет вразрез с интересами основной массы населения, это почти автоматически приводит к серьезным трудностям в экономике. Заинтересованность работника в высоких результатах труда увеличивает его причастность к решению производственных проблем - первейшему условию успеха.

Поэтому одной из главных проблем в обеспечении экономического роста является система стимулов, принятие в расчет экономических интересов, обеспечение на этой основе социальной активности населения.

Развитие современной системы международных экономических отношений и интересов проходит под воздействием процесса глобализации. Знания занимают центральное место в условиях глобализации, вследствие чего, поиск важной для экономического развития информации, а также научные разработки, становятся одним из глобальных направлений.

Генерирование новых знаний и использование уже существующего запаса знаний привносят вклад в процесс экономического роста. Здесь главное место занимает образование, которое способствует совершенствованию качества, поднимает уровень и запас знаний человека, увеличивая при этом качество и количество человеческого капитала. Именно поэтому наиболее важными вложениями в человеческий капитал являются непосредственные инвестиции в образования.

Следующей немаловажной инвестицией в человеческий капитал во времена глобализации является здравоохранение. По мнению А.М. Михайлова «охрана здоровья, сокращая заболевания и смертность, продлевает трудоспособную жизнь человека, а следовательно, время функционирования человеческого капитала». [6, с.46].

Инвестиции, направленные на обеспечение и стабилизация мобильности работников, являются третьим направлением вложений в трудовые ресурсы. Мобильность работников обуславливается способностью оперативно реагировать и подстраиваться к изменяющимся условиям, а также к изменению обязанностей и так далее. Мобильность персонала может проявляться в разных формах, поэтому руководству предприятия необходимо использовать более рациональные из них для развития трудового потенциала.

Итак, экономический рост – это один из важнейших показателей, который отражает развитие экономики на национальном и мировом уровне. Увеличение экономического роста и производственного потенциала означает повышение уровня и качества жизни.

В общей системе ресурсного потенциала особое место принадлежит трудовым ресурсам. Трудовые ресурсы сегодня – это не только фактор экономического роста, главная производительная сила, но и люди с разнообразными способностями и потребностями, удовлетворение которых является главной целью любой экономики и экономического роста. Наиболее мощным двигателем социального, научного – технического и экономического прогресса является экономический интерес.

Кроме того следует отметить, что сегодня мы живем в эпоху глобализации, которая является важнейшей частью развития современной мировой системы. А в условиях глобализации основной составляющей повышения производительности и экономического роста являются знания.

Таким образом, можно с уверенностью сказать, что человеческий фактор играет решающую роль в процессе развития общества в целом и экономики в частности.

Использованные источники:

1. Шлендера П.Э., Кокина Ю.П. Экономика труда / Под общ. ред. Шлендера П.Э., Кокина Ю.П. - М.: Аспект Пресс, 2014. – 184 с.

2. Богатыренко З.С. Труд и заработная плата в СССР. Словарь справочник. / Составитель Богатыренко З.С.- М.: Экономика, 1984. –284 с.

3. Соловьев А.П. Экономическая и социальная эффективность использования трудовых ресурсов / А.П. Соловьев, Г.М. Романенкова. Л.: Лениздат, 2015. – 281с.

4. Хадькова Л.Т. Экономические интересы и их реализация через факторные доходы // Вестн. Самар. финансово-экон. ин-та. № 4 (20), 2013. - С. 19-27.

5. Михайлов А.М. Природа экономических и институциональных интересов. - М.: Просвещение, 2014. – 174 с.

6. Михайлов А.М. Реализация экономических и институциональных интересов собственников факторов производства. - М.: Таус, 2015. – 256 с.

УДК 343

Скляров В.А.
студент 4 курса бакалавриата
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный
университет имени И.Т. Трубилина
Россия, Краснодар

УГОЛОВНО-ПРАВОВЫЕ МЕРЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ МАССОВЫМ БЕСПОРЯДКАМ

Аннотация: *в данной работе рассмотрены массовые беспорядки как общественно опасное деяние запрещенное Уголовным кодексом Российской Федерации.*

Ключевые слова: *уголовное право, массовые беспорядки, преступление, уголовная ответственность, наказание, субъекты.*

Abstract: *in this paper, the historical aspects of criminal liability for the organization and implementation of mass riots are considered. The analysis of the development of the criminal law, up to the Criminal code of the Russian Federation.*

Key words: *criminal law, riots, crime, criminal liability, punishment, history.*

Актуальность темы обусловлена тем, что рассматриваемой проблематике в настоящее время уделяется не достаточное количество внимания. Это связано и с тем, что проблемам массовых беспорядков в дореформенный период уделялось не достаточное внимание. Бытовало мнение, о том, что в процессе построения социализма отпадала реальная основа для возникновения массовых беспорядков. Но, в стране происходили отдельные вспышки массовых беспорядков, которые не были преданы широкой огласке в обществе. Исходя из этого, научное изучение рассматриваемого явления не проводилось.[79] В учебной литературе внимание данному преступлению уделялось только ввиду того, что в уголовном кодексе существовала соответствующая норма. Отсюда можно сделать вывод о том, что при расследовании дел, которые возбуждены по фактам массовых беспорядков,

[79] Сильченко Е.В. Уголовно-правовые средства борьбы с наркобизнесом. Пятигорск, 2009.

практические работники и в настоящее время сталкиваются с трудностями в квалификации действий их участников. Несмотря на обновление и усовершенствование конструкции состава преступления, массовые беспорядки (ст. 212 УК РФ), действия, рассматриваемые в теории уголовного права как "массовые беспорядки", на практике нередко оцениваются как групповое хулиганство, групповое нарушение общественного порядка, групповой захват оружия и иные составы преступлений. А ведь ни кому даже в голову не приходит что этот «мирный демонстрант», «борец за свободу и независимость» может оказаться наемником целью которого выступает развал страны или смена режима власти в регионе, где происходят шествия а это уже преступление против национальной безопасности то квалифицировать их нужно соответствующим образом.

По причине того, что в мире сформировалась проблемная социально-экономическая и политическая ситуация, в обществе на почве различий экономических, национальных, религиозных, политических и других интересов очагов напряженности и конфликтов а так же в период демократических преобразований, которые происходят в российском обществе, становятся популярными явления массового характера, включая проведение различных митингов, шествий, демонстраций и иных мероприятий, которые зачастую приобретают характер массовых беспорядков, которые причиняют ущерб общественному порядку, общественной безопасности и стране в целом.[80]

Объектом являются массовые беспорядки, уголовно - правовые и криминологические проблемы, уголовная ответственность за их совершение, социально-психологические и иные факторы, влияющие на правоприменительную деятельность правоохранительных органов, в сфере борьбы с массовыми беспорядками.

Предметом является его непосредственные элементы: проблемы уголовно-правовой оценки массовых беспорядков, криминологические проблемы массовых беспорядков, уголовно-правовой анализ, правоприменительная деятельность (практика) правоохранительных органов в борьбе с массовыми беспорядками и эффективность борьбы с ними.[81]

Цель и задачи заключаются в проведении уголовно-правового анализа массовых беспорядков и попытки определить пути повышения эффективности борьбы с ними, а также разработать в этом русле научно – обоснованные рекомендации законодательного и практического свойства. Это предполагает решение следующих задач:

1. Исследование исторических этапов развития уголовно-правовой нормы и ответственности за совершение массовых беспорядков;

2. Раскрытие сущности и определение понятия массовых беспорядков;

3. Уголовно-правовой анализ массовых беспорядков;

---

[80] Сильченко Е.В. К вопросу об определении объекта преступных посягательств, образующих систему нелегального наркобизнеса. Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2013. № 4. С. 122-129.

[81] Сильченко Е.В. К вопросу о понятии наркобизнеса. Экономика и право. 2006. № 1-3. С. 31.

4. Выявление причин возникновения, социально - психологических признаков и особенностей, свидетельствующих о повышенной социальной опасности преступлений данного вида, и лиц их совершивших;

5. Изучение социально-правовой природы массовых беспорядков и иных групповых преступлений, схожих по своей внешней природе с массовыми беспорядками;

6. Разработка научно-практических рекомендаций по совершенствованию уголовного законодательства и иных нормативных актов в целях обеспечения эффективности уголовно-правовой борьбы с данным видом преступления.

Меры, направленные на противодействие массовым беспорядкам в государстве необходимы в современном мире. Действующая мировая доктрина провозгласила народовластие, свободу слова и веры, общество непосредственным источником власти в большинстве государств. Данная форма правления именуется как демократическая. Права личности являются приоритетными в таких государствах. Но участившиеся массовые беспорядки в ряде мировых держав, ставят под угрозу демократический режим. Группа людей дестабилизирующая обстановку в государстве путем создания общественно опасной обстановки преследуется по закону. Вышеуказанные люди желают заполучить власть, незаконным методом, путём её узурпации. Поэтому в демократических государствах существует целый спектр правовых инструментов направленный на противодействие данным событиям. В тоже время не ущемляются права граждан на митинги и демонстрации. Установление особой процедуры регистрации мероприятий гарантирует исполнение конституционных прав граждан и не допускает дестабилизации и накаливания обстановке в стране. Законом установлен целый спектр ответственности за нарушение процедуры проведения митингов и демонстраций. Предусмотрен административный штраф, административный арест, уголовная ответственность. Данные нормы сдерживают граждан от правонарушений и преступлений. Массовые беспорядки носят особую угрозу для государства и общества в целом. Необходимо культивировать в обществе взгляда направленные на поддержание безопасности, недопущения государственного переворота и создания беззаконного состояния в государстве.

Если, каждый гражданин Российской Федерации, будет думать о безопасности и спокойствии не только своей жизни, но и жизни окружающих его соотечественников, благосостояния Родины, тогда уровень преступности в государстве значительно снизиться.

Как правило, люди, организующие массовые беспорядки преследуют личные цели, например, захват власти, потребности общества их не интересуют, поэтому необходимо чутко подходить к данному вопросу, многократно осмысливать целесообразность своих действий и не поддаваться ни на чьи провокации!

Список литературы:
1. Сильченко Е.В. К вопросу о понятии наркобизнеса. Экономика и право. 2006. № 1-3. С. 31.
2. Сильченко Е.В. К вопросу об определении объекта преступных посягательств, образующих систему нелегального наркобизнеса. Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2013. № 4. С. 122-129.
3. Сильченко Е.В. Уголовно-правовые средства борьбы с наркобизнесом. Пятигорск, 2009.

УДК 336.228.3

Зиннуров Ильдар Загитович
Студент 2 курса направления Экономическая безопасность
Оренбургского филиала им. Г.В. Плеханова
г. Оренбург, Россия

УКЛОНЕНИЕ ОТ НАЛОГОВ: РЕГУЛИРОВАНИЕ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Аннотация: *Налоговая система является неотъемлемой частью жизни и эффективного действия государства. В данной статье рассмотрены: цель налогов и налоговой системы, какими методами государство проводит контроль в сфере взимания налогов, какую ответственность несет лицо, пытавшееся уклониться от налогов. Также в статье было рассмотрено влияние налогообложения на предпринимательский сектор и отношение населения к налоговой системе.*

Ключевые слова: *налоговая система, налоги, уклонение от налогов, предприниматель и налогообложение.*

Zinnurov Ildar Zagitovich
Two-year student Economic Security
Orenburg branch of. G.V. Plekhanova
Orenburg, Russia

DEPRIVATION OF TAXES: REGULATION AND RESPONSIBILITY

Annotation: *The tax system is an integral part of life and effective government action. This article examines: the purpose of taxes and the tax system, what methods the state controls in the sphere of levying taxes, what responsibility is borne by a person who tried to evade taxes. The article also examined the impact of taxation on the business sector and the attitude of the population towards the tax system.*

Keywords: *tax system, taxes, tax evasion, entrepreneur and taxation.*

Налоговая система возникла и развивалась вместе с государством. Впервые юридическое закрепление налоги нашли в Законах царя Хаммурапи, правителя древневавилонского государства в первой половине XVIII в. до н.э. Это были обязательные подати, своеобразный налог с имущества, который уплачивался в денежной или натуральной форме. Причем подати платили свободные землевладельцы и ремесленники как в царскую казну, так и в казну местной знати пропорционально размеру имеющегося у них в наличии имущества.

В современном мире налоговая система сохраняет основную цель: получить часть денежных средств с граждан, чтобы продолжить свое функционирование. В настоящее время налогоплательщиками являются как физические, так и юридические лица (Рис. 1). Была создана целая система, которая управляют получением и полноценной передачей налогов в государственную казну и в соответствующие фонды, а также созданы органы, контролирующие весь процесс взимания налогов, а в случае нарушения налоговой политики государства, присуждающие наказание.

Рисунок 1. – Структура налоговой системы [6]

Налоги существуют в абсолютно всех странах, а их уплата обязательна. Так зачем людям платить налоги? Таким вопросом задается каждый человек, хотя бы раз в жизни. Налоги обеспечивают, в первую очередь, функционирование социальной среды. Средства, полученные с граждан, направляются на повышение уровня качества жизни, здоровья, уровня образованности и благосостояния нации. Кроме того, отдавая часть своих доходов в бюджет, мы, по сути, выступаем соучастниками создания благоприятной для жизни среды. Мы инвестируем в национальную безопасность, строительство дорог, программы борьбы с бедностью, образование.[5]

Согласно п.1 статьи 8 Налогового кодекса Российской Федерации: «налог — это обязательный индивидуально безвозмездный платеж, взимаемый с организаций и физических лиц в форме отчуждения, принадлежащих им на праве собственности хозяйственного ведения или оперативного управления денежных средств, в целях финансового обеспечения деятельности государства или муниципальных образований.»[1]

Большей части населения непонятны принцип, необходимость налогов и их использование, тогда появляется такое явление как уклонение от налогов. Налоговое бремя, установленное в нормативных актах, легло непосильным грузом на плечи налогоплательщиков, что выразилось в повальной неуплате

налогов. Неуплата налогов может выражаться в двух аспектах: в нарушении налогового закона, и в его обходе.

Уклонение от уплаты налогов, вместе с незаконным их обходом, составляют основную часть налоговых правонарушений, за допущение которых на налогоплательщиков (потенциальных или фактических) накладываются наиболее существенные штрафные санкции.

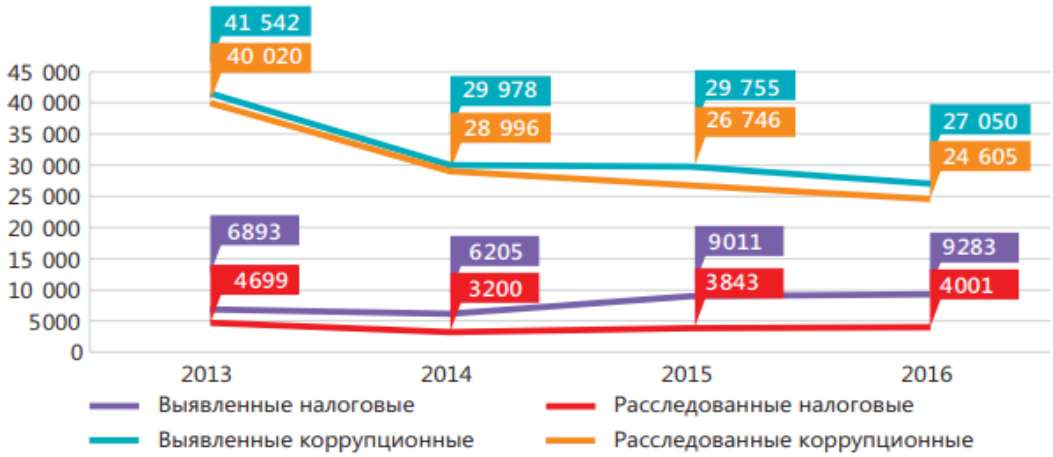


Рисунок 2. Количество налоговых и коррупционных преступлений экономической направленности [7]

Рис. 2 показывает нам, что выявленные налоговые преступления имеют тенденцию к увеличению, что является доказательством увеличения преступлений в налоговой направленности.

В соответствии с действующим законодательством и физические лица, и юридические должны уплачивать установленные налоги. В случае если уполномоченное лицо по каким-либо причинам уклоняется от уплаты налога (полностью или в его части), его могут привлечь к налоговой, административной и даже уголовной ответственности.

Следует при этом отметить, что в рамках уголовного права ответственность за неуплату налогов может наступить только для физ. лица (должностного лица организации), в то время как ответственность административная и налоговая распространяется и на должностных, и на физических, и на юридических лиц.

Что касается физ. лиц, то если такое правонарушение было совершено ими впервые, оно не может повлечь за собой привлечения к уголовной ответственности, если виновный внес за себя полную сумму недоплаты. Кроме того, уголовная ответственность может наступить только в том случае, если совершенное гражданином деяние имеет крупный или особо крупный размер. За мелкие же правонарушения, касающиеся неуплаты налогов, ответственность наступает лишь по административному или налоговому праву.

Предпринимательский сектор является частью рынка в которой наблюдается наибольшее число случаев скрывания реальных доходов и уклонения от уплаты налогов.

Существуют легальные и нелегальные способы сэкономить на налогах. Чтобы легально сократить налоги, необходимо:

1. Выбрать самую подходящую для предприятия систему налогообложения;
2. Провести проверку добросовестности своих контрагентов;
3. Соблюдать требования к заключению договоров;
4. Вести и сохранять первичные документы;
5. Разработать правильную учетную политику;
6. Изучить критерии риска проведения выездных проверок;
7. Соблюдать сроки сдачи отчетов, деклараций и уплаты налогов;
8. Поручать налоговую оптимизацию только профессионалам с большим опытом работы и хорошей репутацией. [3]

К нелегальным методам можно отнести ведение двойной бухгалтерии, завышение внереализационных и чрезвычайных расходов, увеличение амортизационных отчислений.

Незаконные способы минимизации налоговых платежей можно разделить на криминальные и некриминальные.

Некриминальное уклонение от уплаты налогов обозначено главой 16 Налогового кодекса РФ (ст. 116 – 129.1) «Виды налоговых правонарушений и ответственность за их совершение» и представляет собой:

1. Нарушение срока постановки на учет в налоговом органе
2. Уклонение от постановки на учет в налоговом органе
3. Нарушение срока представления сведений об открытии и закрытии счета в банке
4. Непредставление налоговой декларации
5. Грубое нарушение правил учета доходов и расходов и объектов налогообложения
6. Неуплата или неполная уплата сумм налога
7. Невыполнение налоговым агентом обязанности по удержанию и (или) перечислению налогов
8. Несоблюдение порядка владения, пользования и (или) распоряжения имуществом, на которое наложен арест
9. Непредставление налоговому органу сведений, необходимых для осуществления налогового контроля и др.

Налогоплательщик при этом несет ответственность в виде штрафа, размер которого указан в статьях, содержащих в себе налоговое правонарушение.

Криминальное уклонение от уплаты налогов влечет за собой уголовную ответственность, которая предусмотрена 198, 199, 199.1,199.2 и другими статьями Уголовного кодекса РФ. Согласно Уголовному кодексу, лицо, совершившее преступление в области налогов и сборов несет ответственность в виде штрафа или лишения свободы.

Налогообложение России оставляет для налогоплательщиков много возможностей для уклонения от уплаты налогов. Кроме того, процесс

уклонения от налогов облегчается наличием множества недостатков в законодательстве о налогах и сборах, отсутствием четких механизмов, позволяющих предотвратить данные негативные последствия. Поэтому на государственном уровне следует решить назревшие проблемы для создания справедливой налоговой системы с целью реального облегчения налоговой нагрузки на законопослушных налогоплательщиков и предотвращения потерь бюджета за счет уклонения от уплаты налоговых платежей.

Анализ динамики раскрытия налоговых правонарушений в ходе проведения контрольных мероприятий позволяет проследить, насколько результативны камеральные и выездные налоговые проверки.

Эти выездные проверки имеют высокие результаты. Другими словами более чем 98% всех выездных проверок выявляют налоговые нарушения, как у физических лиц, так и у юридических.[2]

Исходя из всего вышесказанного можно сделать вывод, что в современной России у незаконопослушных граждан практически развязаны руки и они могут многими способами уклоняться от налогов. Поэтому дабы это не продолжалось в будущем с такой же тенденцией требуется совершенствовать законодательство на всех уровнях чтобы не было лазеек для таких действий.

Список источников:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации N 146-ФЗ (от 31 июля 1998 года)

2. Косарева, Т.Е. Налогообложение организаций и физических лиц: Учебное пособие / Т.Е. Косарева и др.; Под ред. Т.Е. Косаревой. - 8-е изд., испр. и доп. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 240 с.

3. Лазарева, О.С. Временная ориентация внутрифирменного планирования// Актуальные проблемы экономической деятельности и образования в современных условиях/ Сборник научных трудов Двенадцатой Международной научно-практической конференции, посвященной 110-летию РЭУ им. Г.В. Плеханова. —2017. —с.6-11.

4. Оканова, Т.Н. Налогообложение коммерческой деятельности: Учебно-практ. пособие для студентов вузов, обучающихся по направлению "Торговое дело" и по специальностям "Коммерция (торговое дело)" и "Маркетинг" Учебно-практическое пособие / Оканова Т.Н. - М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2015. - 287 с.

5. Цокова, В.А.// Методологические аспекты анализа сущности налоговой системы на основе системного подхода/ Экономические исследования [Электронный ресурс]. URL: http://www.erce.ru/internet-magazine/magazine/33/515/ (дата обращения: 22.06.2018)

6. Четверикова, И.// Структура и основные черты экономических преступлений в России/ [Электронный ресурс]. URL: https://csr.ru/wp-content/uploads/2017/04/Report-EC-1.pdf (дата обращения: 22.06.2018)

***УДК* 331.109**

Ершова К.Е.
Студент
2 курс, факультет «Институт экономики, управления и социальных технологий»
КНИТУ-КАИ им. А.Н. Туполева
Россия, г. Казань

УЛУЧШЕНИЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *Данная статья посвящена вопросу управлению конфликтами в организации. Конфликт – столкновение интересов, отсутствие согласия между двумя и более сторонами. Конфликт представляет собой довольно сложную ситуацию в организации, результаты которой трудно предсказать. Для менеджера важно занять грамотную позицию в происходящем процессе, так чтобы он мог взвешенно оценить причину конфликта, действия различных участников конфликта.*

Ключевые слова: *Конфликт, организация, управление, этапы конфликтов, виды конфликтов, вертикальный и горизонтальный конфликт, карта конфликтов.*

Annotation: *This article is devoted to the issue of conflict management in an organization. Conflict is a clash of interests, a lack of agreement between two or more parties. Conflict is a rather complex situation in the organization, the results of which are difficult to predict. It is important for the manager to take a competent position in the ongoing process, so that he can carefully assess the cause of the conflict, the actions of various parties to the conflict.*

Key words: *Conflict, organization, management, stages of conflicts, types of conflicts, vertical and horizontal conflict, map of conflicts.*

Деятельность любой организации невозможно представить без протекания в ней конфликтов, которые обусловлены множеством причин. Конфликты могут приводить как к положительным результатам для компании, так и приносить значительные убытки. Положительная функция конфликта также может заключаться в том, что он показывает нарушение законов организации производственных систем[5]. Поэтому менеджменту важно уделять внимание процессу протекания конфликта, направляя его в нужно русло так, чтобы конфликт был переходным этапом на новую ступень развития организации.

Давая определение термину «конфликт» можно выделить множество различных аспектов, остановимся на общем определении «конфликта». Конфликт – столкновение интересов, отсутствие согласия между двумя и более сторонами, которые могут быть конкретными лицами или группами лиц. Каждая сторона делает все, чтобы была принята ее точка зрения или цель и мешает другой стороне делать то же самое.

Управление конфликтами представляет собой процесс, состоящий из нескольких этапов (рис. 1).

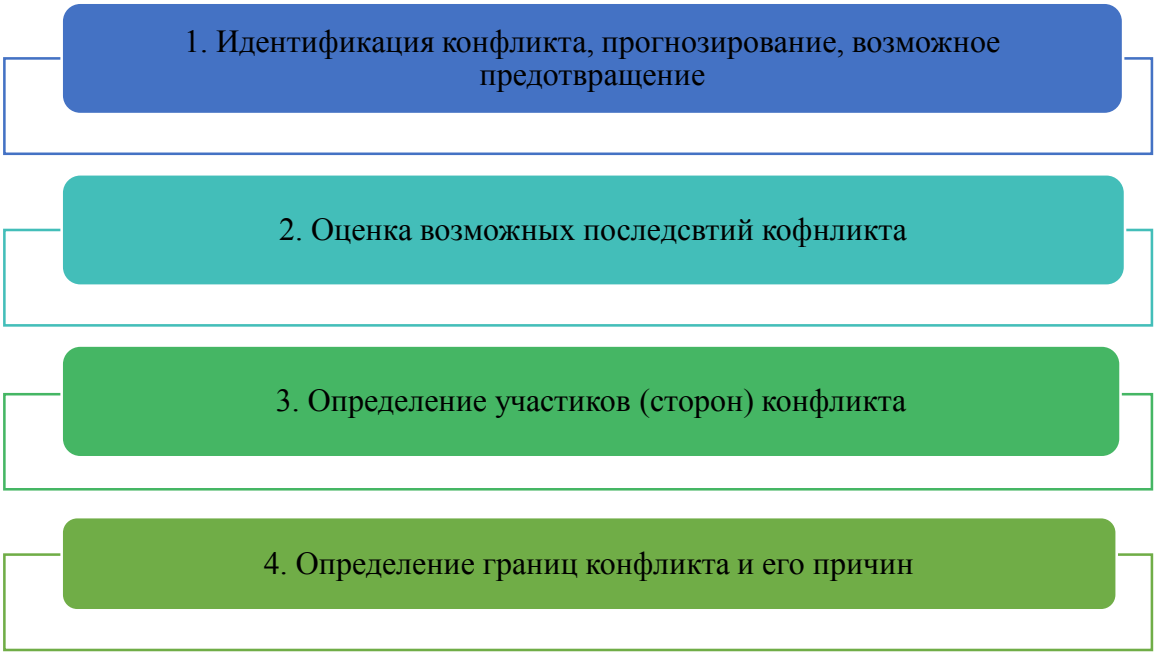


Рисунок 1. Этапы управления конфликтом

Можно выделить несколько видов конфликта (рис. 2).

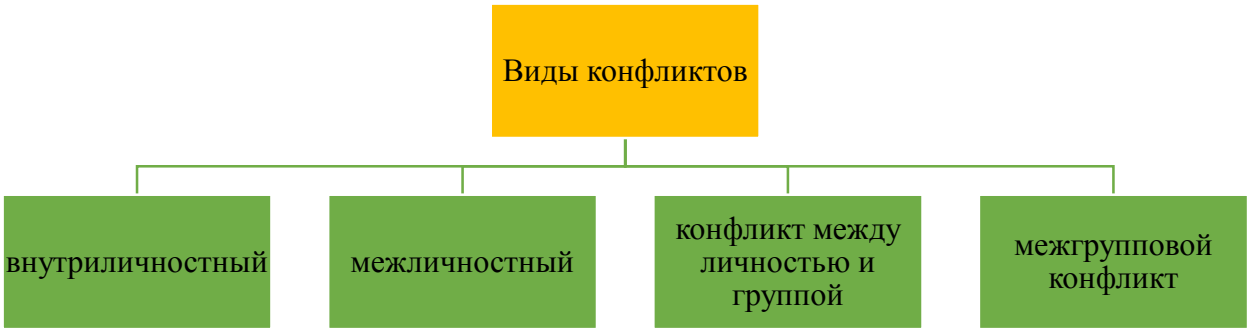


Рисунок 2. Виды конфликтов

Также различают конфликт вертикальный и горизонтальный. Первый вид конфликта протекает между сотрудниками, находящихся на различных уровнях в организации, т.е. между подчиненным и начальником. Горизонтальный конфликт будет протекать между работниками различных функциональных подразделений, имеющих один и тот же статус в компании. Комбинация вертикального и горизонтального конфликта представляет собой смешанную форму конфликта.

Конфликт может протекать как в открытой форме, так и в скрытой.

К основным причинам конфликтов в организации относят [2]:

1. Несправедливое распределение обязанностей и получаемого вознаграждения за труд. Для предотвращения развития данного конфликта менеджеру рекомендуется перед распределением задач оценивать степень

сложности задач, трудоемкость, назначать ответственного за выполнение задания сотрудника в соответствии с его профессиональной подготовленностью, опытом работы. Также менеджеру рекомендуется соблюдать баланс объема работы и ее сложности между сотрудниками, занимающих равные позиции в компании. Например, если один работник выполняет более простые задачи, то их должно быть больше по объему, чем у того работника, которые решает более сложные задачи.

2. Различие в ценностях и представлениях сотрудников. Менеджеру рекомендуется заботиться о развитии корпоративной культуры, которая позволяет формировать общие ценности в коллективе.

3. Плохие коммуникации. Особенностью данного конфликта является тот факт, что участники редко могут осознать объект или предмет конфликта. Иногда они возникают из-за того, что один человек любит ставить себя выше всех в разговоре, подчеркивать собственный вклад в общее дело, принижать роль команды, обвинять в чем-либо других сотрудников и т.д.

4. Противоборство сотрудников за лидерство. Многие работники соперничают за повышение по должности, внимания начальства, взятия на себя большей ответственности и т.д. Для разрешения данного вида конфликта следует разграничить обязанности данных людей так, что бы каждый мог показать результаты своей деятельности.

Как было отмечено ранее, в организации могут протекать конфликты, которые положительно скажутся в дальнейшем на компании. К таким конфликтам относят конструктивные конфликты, основанные на объективных причинах. Конструктивные конфликты позволяют выявить накопившиеся противоречия в организации. К методам решения конфликтов будет относиться проведение дискуссий для выявления причин конфликта. При проведении общего обсуждения сложившейся ситуации руководитель должен занять нейтральную позиции, по возможности должны быть выслушаны все участники конфликта. Также не стоит давать первому высказаться наиболее авторитетному человеку, так как мнение остальных после этого может быть подавлено. Руководитель не должен позволять манипулировать собой, т.е. не поддаваться на слезы сотрудников, жалобные просьбы и т.д., он должен быть максимально объективным при разрешении конфликта.

Для понимания сущности конфликта, его причин и возможных путей решения менеджер может применить следующий метод, который заключается в составлении карты конфликта (рис. 3).

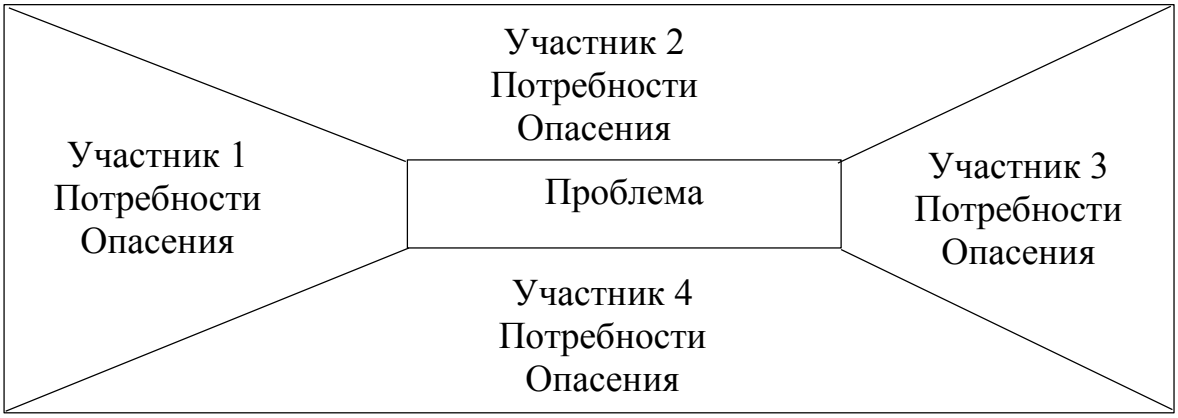


Рис. 3. Карта конфликта

Проанализировав данную карту, руководителю становится понятным, кто является участниками конфликта, из-за чего возник конфликт, он также может подобрать необходимы инструменты для его решения.

Конструктивные конфликты выполняют функции, представленные в таблице 1 [2].

Таблица 1

Функции конфликтов

Функция	Сущность функции
Информационная	- позволяет выявить психологические особенности каждого сотрудника, который является участником конфликта; - определить ценности, которыми руководствуется человек в своих действиях; - оценить устойчивость сотрудника в стрессовых ситуациях
Интеграционная	- сплочение коллектива; - снятие психологической напряженности; - расширение сферы и способов взаимодействий с окружающими

Продолжение таблицы 1

Инновационная	- определяет направления развития личности; - улучшение качества работы; - создание новых более благоприятных условий взаимодействия

Некоторые эксперты также различают между собой конфликтную ситуацию и сам конфликт, различие между которыми заключается в масштабах и формах. Конфликт представляет собой активное противоборство.

Конфликтная ситуация при некоторых условиях перерастает в конфликт, если будут допущены:

• временной период развития;

• эмоциональная поддержка работника другими участниками ситуации или сторонами-наблюдателями;

• утверждение мнения работника о том, что должно быть на самом деле.

Таким образом, конфликт представляет собой довольно сложную ситуацию в организации, результаты которой трудно предсказать. Для компании полезны конструктивные конфликты, позволяющие выявлять накопившиеся противоречия, разрешение которых позволит организации перейти на новую стадию развития.

Для менеджера важно занять грамотную позицию в происходящем процессе, так чтобы он мог взвешенно оценить причину конфликта, действия различных участников конфликта. Менеджер играет не малую роль, так как может направить развитие конфликта в выгодную для коллектива и компании сторону, разрешив противоречия.

Список литературы

1. Блоховцова, Г.Г., Кропот, А.А. Конфликты в управлении и возможности их управления /Г.Г. Блоховцова, А.А. Кропот// В сборнике: Перспективы развития гуманитарных наук. Сборник статей по материалам международной научно-практической конференции. – 2017. – С. 83-85.

2. Дейнека, А.В. Управление персоналом: Учебник / А.В. Дейнека. - М.: Дашков и К, 2011. - 292 с.

3. Зайцева, А.Т. Управление персоналом: Учебник / Т.В. Зайцева, А.Т. Зуб. - М.: ИД ФОРУМ: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 336 с.

4. Шавырина А.Е. Готовность сотрудников организации к управлению конфликтом: содержание, структура, функции. /А.Е. Шавырина// Современные проблемы науки и образования. – 2015. – № 1-1. – С. 829.

5. Бакеев Б.В., Бакеева Й.Р., Корнилин А.В., Судников В.В., Нефедова Ю.В. Совершенствование производственных процедур на основе

принципов организации производства // Вестник Казанского государственного технического университета им. А.Н. Туполева. 2017. Т. 73. № 4. С. 124-129.

УДК 614.8.084

Волгина Д.И.,
студент магистратуры
2 курс, направление подготовки «Управление системами безопасности горного и металлургического производства»
Сибирский федеральный университет, Институт цветных металлов и материаловедения
Россия, г. Красноярск

УЛУЧШЕНИЕ ОГНЕСТОЙКОСТИ ДЕРЕВЯННЫХ КОНСТРУКЦИЙ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗДАНИЙ ЗА СЧЕТ ПРИМЕНЕНИЯ ОГНЕБИОЗАЩИТНЫХ СОСТАВОВ

Аннотация: *Рассмотрены проблема пожаробезопасности на производстве, а также огнебиозащита деревянных конструкций производственных зданий. Проанализированы различные виды огнебиозащитных покрытий, рассмотрены их характеристики. Даны рекомендации по их использованию для обеспечения наиболее эффективной огнебиозащиты деревянных конструкций.*

Ключевые слова: *пожарная опасность, огнезащита, огнебиозащита, огнебиозащитные покрытия*

Annotation*: The problem of fire safety in the production, as well as fire protection of wooden structures of industrial buildings. Various types of fire-bioprotective coatings are analyzed, their characteristics are considered. Recommendations on their use to ensure the most effective fire protection of wooden structures are given.*

Key words*: fire hazard, fire protection, fire protection, fire protection coatings.*

1.Введение

Для того, чтобы обеспечить безопасность какого-либо объекта, необходимо уметь противостоять угрожающим ему опасностям.

Одним из видов опасностей, представляющих угрозу для человека, является пожар.

По данным МЧС России за январь-июнь 2016 года произошло 67864 пожаров на территории Российской Федерации. При этом пострадало 4015505 производственных зданий и складских помещений производственных предприятий.

Для защиты несущих элементов деревянных конструкций производственных зданий, выполненных из легковоспламеняющихся материалов, от вероятных рисков повреждения в случае опасной ситуации, используют специальные средства (I и II группы по степени эффективности огнезащиты). Они входят в комплекс мер по обеспечению пожарной безопасности объекта.

Все применяемые для огнезащиты древесины методы можно подразделить на физические, химические и смешанные, а также на поверхностные, глубокие и комбинированные.

К физическим методам относится применение термоизолирующих одежд, инертных красок и инертных обмазок. К химическим – пропитка антипиренами. Применение красок и обмазок, содержащих антипирены, относится к смешанным методам.

К поверхностным методам огнезащиты древесины относится использование термоизолирующих одежд (в том числе вспучивающихся покрытий), применение красок и обмазок, поверхностной пропитки антипиренами. К методам глубокой огнезащиты относится пропитка древесины в автоклавах под давлением и пропитка в горячее-холодных ваннах. К комбинированным – глубокая пропитка древесины в горячее-холодных ваннах с последующей окраской атмосфероустойчивыми огнезащитными красками.

2.Огнебиозащитные составы

Существует три основных физических процесса, на которых основывается действие огнезащиты:

- плавление веществ, входящих в состав антипиренов (соли кремниевой, борной или фосфорной кислот);
- разложение веществ, выделяющих газы, которые не поддерживают горение (сернистый газ и аммиак);
- вспучивание защитной оболочки, препятствующее контакту огня с поверхностью древесины (фосфороорганические соединения).

Большинство огнезащитных составов помимо антипиреновой составляющей содержат антисептик – вещество, предотвращающее биопоражение древесины (плесень, гниль, синева, жуки-древоточцы). Смесь этих двух веществ носит название «огнебиозащита древесины».

Классификация осуществляется по способу нанесения и принципу действия:

- проникающие вещества (огнезащитная пропитка древесины);
- специальные покрытия.

В первом случае обеспечивается комплексная защита дерева изнутри, во втором – с наружной стороны досок наносятся разнотипные покрытия. Это могут быть лакокрасочные, пастообразные обмазочные вещества. Все они характеризуются разной степенью интенсивности воздействия на огонь.

Встречаются солевые и бессолевые вещества.

Разделение проникающих составов на группы выполняется на основании особенностей веществ. Это органорастворимая огнебиозащита для древесины и водорастворимые составы.

Второй вариант очень популярен, потому как не требует использования опасных растворителей, которые зачастую представляют группу горючих веществ.

В таблице 1 представлена сравнительная характеристика огнебиозащитных составов(пропитка) II группы огнезащитной эффективности.

Таблица 1.

Сравнительная характеристика огнебиозащитных составов II группы огнезащитной эффективности

Огнебио-защитный состав	Назначение	Средний срок огне-защиты	Средний срок биоза щиты	Расход, г/м^2	Цена, руб. за 5 кг.	Стоимость расходов за 30 лет эксплуатации обработки площади 10 м^2, руб.
«СЕНЕЖ ОГНЕБИО»	Защита от возгорания, распространения пламени, воспламенения; гниения, плесени, насекомых - древоточцев	3 года	5 лет	600	350	4200
NEOMID 450		До 7 лет	До 10 лет	400	340	1165,7
Pirilax Classic		До 7 лет	До 9 лет	180	338	522,8
Woodmaster КОРД		До 2 лет	До 4 лет	600	320	5760
Экодом огнебио		4 года	5 лет	300	280	1260

На основе проведенного анализа может быть рекомендовано огнебиозащитное покрытие деревянных конструкций производственных зданий Pirilax Classic с наименьшей стоимостью расходов за 30 лет эксплуатации обработки площади 10 м^2.

Предлагаемый вид покрытия может быть использован на предприятиях в качестве защитной пропитки стен деревянных, дверных и оконных блоков, балок, лаг и несущих брусьев. Негативного воздействия на структуру древесины состав не оказывает. Возможна дальнейшая обработка дерева, например, склеивание, окрашивание.

Библиографический список:

1. С.В. Собурь. Огнезащита материалов и конструкций // Справочник, 2-е издание, дополненное (с изменениями), 2003, с. 233.

2.А.Я. Корольченко, О.Н. Корольченко. Средства огнезащиты // Справочник, 2000, с. 560
3. Сведения о пожарах и их последствиях за январь-март месяцы 2016 года [Электронный ресурс]: МЧС России // статистика. – Режим доступа: http://www.mchs.gov.ru/activities/stats/Pozhari/2016_god. (дата обращения : 27.04.2017).
4. Рекомендации по выбору огнебиозащиты [Электронный ресурс]: Огнебиозащита для древесины // электронная энциклопедия. – Режим доступа: http://woodguide.ru/woodworking/ognebiozashhita-dlya-drevesiny/. (26.04.2017)

Кузнецова И.М.
доцент кафедры бухгалтерского учета и анализа,
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Краснодар

УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *данная статья посвящена порядку учета кредиторской и дебиторской задолженности коммерческих организаций. В статье рассмотрены основные этапы организации внутреннего контроля задолженностей, варианты их сокращения и реструктуризации. Даны рекомендации по управлению состояния задолженностей.*

Ключевые слова: *дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, резерв по сомнительным долгам, внутренний контроль.*

Annotation: *this article is devoted to the order of accounting of accounts payable and accounts receivable of commercial organizations. The article describes the main stages of the organization of internal control of debts, options for their reduction and restructuring. Recommendations for managing the state debt.*

Key words: *accounts receivable, accounts payable, allowance for doubtful debts, internal control.*

Успешное развитие и процветание любого хозяйствующего субъекта неразрывно связано с разумной кредитной политикой и рационально организованной работе с дебиторами и кредиторами.

В соответствии с Федеральным законом от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» все экономические субъекты должны осуществлять внутренний контроль за совершаемыми фактами хозяйственной жизни, а те, которые подлежат обязательному аудиту, - также и внутренний контроль за ведением бухгалтерского учета и составлением бухгалтерской отчетности, за исключением случаев, когда руководитель принял обязанность ведения бухгалтерского учета на себя.

Положение о внутреннем контроле, включенное в Федеральный закон № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете», распространяется на все факты хозяйственной жизни [1]. Если до 2013 года вопрос создания службы

внутреннего контроля являлся правом организаций (за исключением кредитных организаций, для которых это являлось обязанностью), то с 01.01.2013 согласно ст. 19 Федерального закона № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» все экономические субъекты должны осуществлять внутренний контроль за совершаемыми фактами хозяйственной жизни, а те, которые подлежат обязательному аудиту, также и внутренний контроль за ведением бухгалтерского учета и составлением бухгалтерской отчетности.

Под системой внутреннего контроля понимается система финансового и прочего контроля, организованная руководством в целях осуществления упорядоченной и эффективной работы организации, обеспечения соблюдения политики руководства, охраны активов, полноты и точности документов.

Внутренний контроль является важнейшим элементом управления организацией с любой организационно-правовой формой собственности. Значение внутреннего контроля трудно переоценить. Он обеспечивает защиту имущества, качество учета и достоверность отчетности, выявление и мобилизацию имеющихся резервов в сфере производства, услуг, работ, финансов и т.п.

Задачами внутрихозяйственного контроля применительно к проблемам управления дебиторской и кредиторской задолженностью являются:

- установление наличия задолженности как дебиторской, так и кредиторской, а также поиск путей её снижения;
- оценка эффективности их использования;
- выявление отклонений фактических показателей дебиторской задолженности от запланированных величин, а также факторов, повлиявших на эти отклонения;
- поиск внутрихозяйственных резервов роста финансовой устойчивости.

Основными элементами управления дебиторской и кредиторской задолженностями являются:

- сокращение размера дебиторской задолженности до размера, не превышающего уровня кредиторской задолженности;
- мониторинг движения дебиторской и кредиторской задолженности;
- своевременное погашение долгов, не допуская просрочек и штрафных санкций;
- предварительная работа с потенциальными дебиторами на предмет их платежеспособности, а в дальнейшем наблюдение за своевременностью выполнения ими своих обязательств;
- выявление степени риска появления недобросовестных покупателей путем расчета резерва по сомнительным долгам [4].

Для создания системы учетно-аналитического управления состоянием дебиторской и кредиторской задолженностью предлагается следующее:

- повышение квалификации бухгалтеров, юристов, финансистов в области управления финансами, экономики и налогов;
- включение в договоры с покупателями и заказчиками существенных условий, определяющих порядок их исполнения, включая взаиморасчеты;

- установление предельной суммы возможных сделок на основе минимизации количества сомнительных долгов;

- своевременное проведение взаиморасчетов в погашение своей кредиторской задолженности;

- проведение инвентаризации расчетов и обязательств с последующей сверкой взаиморасчетов с дебиторами и кредиторами;

- детализация учета дебиторской задолженности по признаку взаимозависимости.

Таким образом, создание системы внутреннего контроля за управлением дебиторской и кредиторской задолженностью даст возможность хозяйствующим субъектам осуществлять постоянный контроль за состоянием хозяйственной деятельности, в том числе и за использованием поступлений, разрабатывать альтернативные решения по использованию полученных ресурсов.

Управление дебиторской задолженностью предприятия предполагает поддержание ее оптимальной величины с учетом «качества» дебиторской задолженности. Это достигается за счет:

- преддоговорной работы, когда будущий дебитор тщательно проверяется на предмет его платежеспособности;
- юридического сопровождения заключения договоров и их исполнения;
- полного и своевременного учета дебиторской задолженности организации;
- контроля величины, состава и структуры дебиторской задолженности;
- претензионной работы с дебиторами.

На этапе заключения договора с будущим дебитором организация может предусмотреть в договоре различного рода санкции за нарушение сроков оплаты. Это будет дополнительным стимулом для должника не затягивать с оплатой долгов.

Текущий контроль дебиторской задолженности предполагает, к примеру, что на основе составленных графиков погашения дебиторской задолженности производится ежедневный мониторинг своевременности оплаты долгов. Для ускорения оборачиваемости дебиторской задолженности немаловажную роль играет мотивация сотрудников. Система оплаты труда в организации может предусматривать выплату дополнительного вознаграждения работникам, которые эффективно работают с должниками и договариваются об оплате «зависших» долгов.

В вопросах управления дебиторской задолженностью важны расчет и анализ основных показателей, характеризующих состав, структуру и состояние задолженности. К примеру, может рассчитываться и анализироваться в динамике коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности [6]. Снижение показателя может быть дополнительным сигналом к тому, что эффективность работы с дебиторами нужно повысить.

Вопросами управления дебиторской задолженности в организации занимаются различные подразделения. В зависимости от масштабов организации и специфики ее деятельности это могут быть договорной или юридический отдел, бухгалтерия или отдел продаж. Как правило, эффективный процесс управления дебиторской задолженностью обеспечивается за счет слаженного взаимодействия всех подразделений организации, которые в той или иной степени работают с дебиторами.

Управление дебиторской задолженностью предполагает в числе прочего реструктуризацию долгов. Она может предусматривать, к примеру, предоставление скидок при быстром погашении дебиторской задолженности, прощение части долга при условии быстрой оплаты оставшегося долга или уступку дебиторской задолженности другим организациям [5].

В организации также должна быть поставлена претензионная работа в отношении тех должников, которые просрочили оплату, и когда единственный путь погашения задолженности – взыскание дебиторской задолженности.

Бухгалтерская служба организации в вопросах управления дебиторской задолженностью играет немаловажную роль. Именно благодаря ей в отчетности будет представлена реальная величина дебиторской задолженности. Ведь по сомнительной задолженности в бухгалтерском учете должен создаваться соответствующий резерв, а безнадежные долги и вовсе подлежат списанию с баланса. Поэтому нереальная к получению дебиторская задолженность в балансе показана не будет, а величина сомнительных долгов будет скорректирована [3]. А, значит, на основе отчетности пользователь, как правило, сможет сделать обоснованные выводы о реальной величине дебиторской задолженности организации и качестве работы с ней.

В отечественной практике предпринимательской деятельности нередки случаи прекращения обязательств не буквальным исполнением, а альтернативными способами. Одним из таких механизмов является акт взаимозачета между организациями.

Российское гражданское законодательство прямо устанавливает необходимость надлежащего и буквального исполнения обязательств сторонами.

Предписаниями актов отечественного нормотворчества (ст.ст. 309 и 310 ГК РФ) запрещаются:

- немотивированный и необоснованный отказ одного из контрагентов от исполнения своих обязанностей;

- изменение существа обязательства в одностороннем порядке.

Однако, устанавливая указанные запреты, ГК РФ прямо допускает в качестве одного из способов исполнения договоренностей заключение акта взаимозачета.

Принимая решение о прекращении обязательств по основанию, указанному выше, следует помнить, что:

- встречные обязанности должны быть однородными как по предмету, так и по существу (например, деньги, имущество одного и того же рода);

- к моменту принятия решения о прекращении взаимных требований должен наступить срок их выполнения, или же он вовсе не предусматривается в соответствующем договоре;
- для подписания акта взаимозачета между организациями необходима воля участвующих предприятий.

Следует подчеркнуть, что вне зависимости от существа взаимных обязательств описываемый формуляр должен отвечать общим требованиям, предъявляемым отечественными актами нормотворчества к сделкам, а именно:

- должен содержать наименования компаний, указания на их руководителей и основания возникновения полномочий на подписание акта зачета взаимных требований юридических лиц;
- следует соблюдать письменную форму документа;
- также необходимо описать предмет и существо прекращаемых взаимоотношений с непременной отметкой о наступлении срока исполнения;
- должен быть указан размер встречных обязательств и сумма, погашаемая зачетом;
- важным условием является наличие подписей сторон.

Следует отметить, что формальный образец акта зачета взаимных требований в 2018 году не предусматривает в качестве обязательного реквизита наличие на формуляре оттисков печатей предприятий.

Однако согласно сложившейся практике юридические лица могут не только иметь круглые штампы (несмотря на отсутствие законодательной обязанности), но и удостоверять подписи своих руководителей соответствующими оттисками.

Российский законодатель не утвердил официальный образец соглашения о зачете, поэтому это прерогатива каждого экономического субъекта.

Важно помнить, что перечень сведений, подлежащих включению в описываемый формуляр, законодательно не ограничен. Поэтому рекомендуется максимально полно описать прекращаемые права требования сторон друг к другу.

В заключение следует отметить, что для осуществления зачета необязательно составлять и подписывать соответствующий акт. Предписания отечественной гражданской отрасли права указывают на возможность прекращения обязательств путем направления письма о взаимозачете между организациями. Образец такого документа нормативно не утвержден и, соответственно, изготавливается в произвольной форме с обязательным отражением сведений, излагаемых в акте о взаимозачете.

Список использованных источников:

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ (в ред. от 31.12.2017 № 481-ФЗ). Принят Государственной Думой 22.11.2011. Одобрен Советом Федерации 29.11.2011 // Собрание законодательства

Российской Федерации. - 2011. - № 50 - С. 7344.

2. Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации. Утверждено приказом Министерства финансов Российской Федерации от 29.07.1998 № 34н (в ред. от 11.04.2018 № 74н)// Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти. - 1998. - 14 сентября.

3. Актуальные вопросы учета, анализа и аудита в условиях конвергенции стандартов бухгалтерского учета и аудиторской деятельности. Белова М.В., Касьянова С.А., Кузнецова И.М., Лактионова Н.В., Шарудина З.А. Краснодар, 2016.

4. Касьянова С.А. Проблемы применения норм законодательства при заключении крупных сделок. С.А. Касьянова, Н.В. Лактионова // Все для бухгалтера. 2010. № 10. С. 37-40.

5. Лактионова Н.В. Учет и налогообложение скидок и бонусов // Сфера услуг: инновации и качество. 2013. № 12. С. 2.

6. Шарудина З.А. Анализ и оценка показателей рентабельности малых предприятий розничной торговли // В сборнике: Национальные экономики в условиях глобальных и локальных трансформаций Сборник статей международной научно-практической конференции. под редакцией Г.Б. Клейнера, Э.В. Соболева, В.В. Сорокожердьева. 2015. С. 375-385.

УДК 338.439

Шаурина Ольга Сергеевна,
кандидат технических наук,
доцент кафедры таможенного дела и правовых дисциплин
Калужский филиал РАНХиГС
г. Калуга

УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЛИЧНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГРАЖДАНИНА РФ

Аннотация. *Данная статья посвящена вопросу управления качеством продуктов питания как значимым фактором обеспечения личной безопасности граждан Российской Федерации. Статья будет интересна специалистам в области качества и безопасности продуктов питания, студентам и аспирантам технических специальностей пищевой промышленности.*

Annotation. *This article is devoted to the issue of food quality management as an important factor in ensuring personal safety of citizens of the Russian Federation. The article will be of interest to specialists in the field of food quality and safety, students and graduate students of technical specialties of the food industry.*

Ключевые слова: *управление качеством продуктов питания, безопасность потребителей.*

Key words: *food quality management, consumer safety.*

Качество продуктов питания является определяющим в качестве жизни человека и его здоровье. Очевидно, что управление качеством продуктов питания в состоянии обеспечить абсолютную безопасность выпускаемой продовольственной продукции. Актуальность данной проблемы обусловлена несколькими факторами:

- изменение климата и экологической обстановки, вследствие чего появилось множество вредных веществ, загрязняющих окружающую внешнюю среду;
- появление новых продуктов питания, технологий производства и переработки, добавки, ингредиенты, упаковка. Также изменился рацион питания людей и увеличился спрос на качественные продовольственные товары с минимальной обработкой;
- произошли изменения в общем состоянии здоровья населения или некоторых его групп;
- появились новые способы проведения анализа безопасности продуктов питания, с помощью которых можно быстро обнаружить опасные факторы, ранее бывшие неизвестными.

Систему управления пищевой безопасностью и качеством продовольственной продукции можно определить как совокупность нескольких взаимосвязанных составляющих — потребительской, личной, экологической, экономической, общественной, культурной безопасности. Поэтому можно сказать, что продовольственная безопасность должна стать главным условием стабильности, гарантией эффективного развития и основой благополучия нашей страны.

Производством продуктов питания в нашей стране на данный момент занимаются более 25 тысяч предприятий, занятых в 20 вспомогательных отраслях, и работает в них более полутора миллионов человек. Таким образом, доля пищевой промышленности относительно общего объема производства составляет 11-12 процентов[1].

Можно отметить, что выпуск продуктов питания на сегодняшний день является наиболее динамично развивающейся отраслью в России. Однако существуют две значительные проблемы — невысокая конкурентоспособность продукции и ее безопасность. Решению этих двух проблем может поспособствовать управление качеством продуктов питания.

Управление качеством продуктов питания обеспечивает безопасность для потребителей. Для этого можно использовать такие системы:

- менеджмент качества, соответствующий требованиям стандартов ISO 9000;
- управление безопасностью продуктов питания в соответствии с требованиями ХАССП;
- управление экологического менеджмента ISO 14000;
- GMP — Надлежащая производственная практика, указанная в Директиве Европейского союза (ЕС);

- система управления качеством продуктов питания по всей цепочке на базе требований стандартов ISO 22000:2005, что в состоянии обеспечить упреждающий контроль качества, дополняя его контролем всех производственных процессов.

Разработка и внедрение системы управления качеством продуктов питания является хорошим средством для повышения качества продовольственной продукции и ее конкурентоспособности. Для этого можно использовать и международные стандарты.

Самая главная составляющая управления качеством продуктов питания — это их безопасность для конечного потребителя. Если таковую обеспечить не удается, то ни о каком качестве не приходится и говорить. Следовательно, в пищевой промышленности самое большое развитие получили системы управления, которые в состоянии обеспечить абсолютную безопасность и качество на всех производственных этапах — начиная от поставки сырья и до реализации готовой продукции. По большей части такое управление качеством продуктов питания основывается на базовых принципах ХАССП — анализ возможных рисков и определение критических точек. Сама по себе система ХАССП (англ. HACCP – Hazard Analysis and Critical Control Points - анализ рисков и критические точки контроля), не гарантирует полное отсутствие рисков, она лишь способствует их уменьшению. А возникать они могут в связи с возможными проблемами качества пищевой продукции. Данная система является эффективным инструментом управления, который предприятия используют для защиты торговой марки во время продвижения своих продуктов на внутреннем и международном рынках, а также для защиты процессов производства от физических, химических и биологических рисков загрязнения. Первоначально такая система управления рисками разрабатывалась для обеспечения безопасности и качества продуктов питания за счет проведений систематических исследований и контроля каждого производственного процесса. Сюда же входит контроль за поставщиками и качеством поставляемого ими сырья.

Ввиду того, что к одной из глобальных проблем, которая приводит к ухудшению здоровья и качества жизни россиян можно отнести качество продуктов питания [2,с.1070], необходимо постоянно держать, как говорится, руку на пульсе, чтобы контролировать процесс производства и реализации продуктов питания не только отечественного, но и импортного производства. Продовольственное эмбарго, действующее в нашей стране по сей день, является неким шансом для наших бизнесмено-пищевиков. По словам Горбатова А.В. «…..для отечественных производителей продукции АПК введенные санкции и контрсанкции можно рассматривать, с одной стороны, как шанс увеличить объемы производства продовольствия, избавившись от не всегда качественной импортной продукции и, как следствие, от нежелательной конкуренции, отсутствие которой, с другой стороны, является «удобным» фактором, позволяющим необоснованно завышать цены и

снижать качество отечественной продукции в погоне за сверхприбылями» [3,с. 359].

Положительным моментом является то, что на государственном уровне проблема повышения качества и безопасности продовольственных товаров стоит сейчас на одном из первых мест. Например, проект «Стратегии повышения качества пищевой продукции Российской Федерации до 2030 года» основной своей целью поставил решение следующих задач:

- установление обязательных требований к качеству и подлинности пищевой продукции,
- создание рычагов стимулирования производителей к выпуску продукции, отвечающей обязательным требованиям;
- усиление контроля за соблюдением производителями и другими участниками рынка продовольствия установленных требований;
- актуализация нормативов содержания в продуктах питания пищевых добавок, биологически активных добавок и пр. новых ингредиентов [4].

Главенствующим направлением реализации Стратегии является мониторинг качества пищевой продукции по вопросам безопасности; по вопросам энергетической, пищевой и биологической ценности; по вопросам в области потребительских свойств (внешний вид, маркировка и пр.). Показатели по мониторингу должны обязательно получить отражение в технических регламентах.

Резюмирую все вышесказанное, следует отметить, что управление качеством продуктов питания является значимым фактором обеспечения личной безопасности каждого из нас.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Управление качеством продуктов питания обеспечивает безопасность для потребителей. [Электронный ресурс]. URL: http://www.iksystems.ru/a80/

2. Шаурина О.С., Горбатов А.В. Повышение качества продуктов питания отечественного производства как составляющая продовольственной безопасности России и ее регионов // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университет (Научный журнал КубГАУ) [Электронный ресурс]. – Краснодар: КубГАУ, 2016. – №05(119). С. 1064 – 1076. Режим доступа: http://ej.kubagro.ru/2016/05/pdf/75.pdf

3. Горбатов А.В., Морозова О.В. Продовольственное импортозамещение в РФ: итоги первого санкционного года и перспективы развития // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 10-2. – С. 357-361; URL: http://www.fundamental-research.ru/ru/article/view?id=39179

4. «О Стратегии повышения качества пищевой продукции в Российской Федерации». [Электронный ресурс].URL: http://markets.ru/news/topic/22203

УДК 658.310.9

Любимцева А.П.
студентка
ИУЭиСТ, КНИТУ-КАИ
г. Казань, Российская Федерация
Научный руководитель:
Бакеева Й. Р. к.э.н., доцент

УПРАВЛЕНИЕ КОНФЛИКТАМИ В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *Актуальность выбранной темы заключается в том, что избежать конфликтов в нашей жизни невозможно и поэтому управление конфликтами в организации является одним из главных направлений в деятельности руководителя. Целью данной статьи является понимание конфликта, как явления и изучение способов его контролирования.*

Ключевые слова: *конфликт, диагноз, вмешательство, эффективность, приспособление, компромисс.*

Annotation: *The relevance of the chosen topic is that it is impossible to avoid conflicts in our life and therefore the management of conflicts in the organization is one of the main directions in the activity of the head. The purpose of this article is to understand the conflict as a phenomenon and study ways to control it.*

Key words: *conflict, diagnosis, intervention, efficiency, adaptation, compromise.*

Конфликт – способ социального взаимодействия между людьми при столкновении противоположных взглядов, точек зрения, интересов, целей или ценностей. Когда люди работают в коллективе, в любой ситуации имеется возможность конфликта между ними, так как они по-разному воспринимают ситуацию, в которой они оказываются. Менеджер согласно своей роли находится обычно в центре любого конфликта в компании и призван разрешать его всеми доступными ему средствами.

Снижение производительности труда, эффективности, сокращение общения между сотрудниками, снижение мотивации и неудовлетворенность работников - это лишь некоторые из многочисленных негативных последствий конфликта. При проведении изменений, которые неизменно сопровождают организацию, конфликты могут проявляться в виде сопротивления переменам[1], деструктивного поведения, вредительства и саботажа.

Но сам конфликт не должен быть отрицательным; большинство конфликтов на самом деле могут стать прекрасной почвой для достижения лучших результатов бизнеса, а также импульсом к изменениям и росту самой организации. Конфликты происходят каждый день, и их успешное управление является ключевым элементом организационного и управленческого успеха. Наконец, конфликт - это факт нашей жизни, и если мы сможем понять это и его влияние на работу, то мы можем сделать конфликт полезным и использовать его для достижения лучшего результата.

Более того, если конфликты приводят к конструктивным изменениям, они должны поощряться с целью установления хороших отношений между сотрудниками на основе взаимного уважения.

Иногда конфликты следует рассматривать как ресурс, который позволяет нам получать новые знания, потенциальный рост и развитие. Конфликты позволяют выявить нарушение действия законов организации производственных систем. Например, нарушение закона соответствия элементов производственной системы друг другу может проявляться в том, что чрезмерная нагрузка работника[2] и снижающееся при этом качество работы приводит к конфликту между менеджером и исполнителем, может вызвать стресс и болезни у работника.

Современной организации нужна стратегия, которая полностью снижает негативные последствия конфликтов и способствует организационному обучению и успеху. Выделяют следующие элементы управления конфликтами:

- **Диагноз.** Важнейшим элементом управления конфликтами является проблема признания. Только в случае распознавания правильной проблемы можно сделать эффективное вмешательство. На этом этапе необходимо выяснить количество конфликтов в организации, а также изучить взаимосвязь между аффективными и предметными конфликтами и изучить стратегии, которые используются менеджерами и сотрудниками в решении этих конфликтов. Самая важная проблема заключается в том, чтобы выяснить причину конфликтов.
- **Вмешательство**. Существует два типа вмешательства: технологический подход и структурный подход.

1)Технологический подход. Этот подход предполагает изменение интенсивности конфликта и стиль его обработки. Другими словами, используя этот подход, менеджеры пытаются сопоставить стили, обрабатывая конфликты в разных ситуациях.

2)Структурный подход. Этот подход предполагает улучшение организационной эффективности и изменения дизайна. Он пытается управлять конфликтом, изменяя восприятие интенсивности конфликта на разных уровнях.

- **Конфликт.** Конфликты имеют два аспекта, один из которых состоит из разногласий связанных с задачами, а другой, состоящий из эмоциональных и межличностных проблем, которые приводят к конфликтам. В последние годы исследовали эти два аспекта конфликта и пришли к выводу, что эти типы конфликта имеют разные последствия на рабочем месте.
- **Обучение и эффективность.** Одна из основных задач управления конфликтом в современной организации заключается в усилении организационного обучения, которое включает в себя: приобретение знаний, распространение знаний, информацию интерпретации и сохранение организационной памяти. Индивидуальное обучение необходимо, но это не является адекватным условием для организационного обучения. Должны быть

процессы и структуры для передачи того, что изучено отдельными людьми в коллективе.

Управление конфликтами в организации это очень актуальная проблема в наше время. Проблема конфликтов остро стоит в любой организации. Конфликт может проявляться в различных формах. Некоторые из наиболее часто встречающихся форм представлены на рисунке 1.

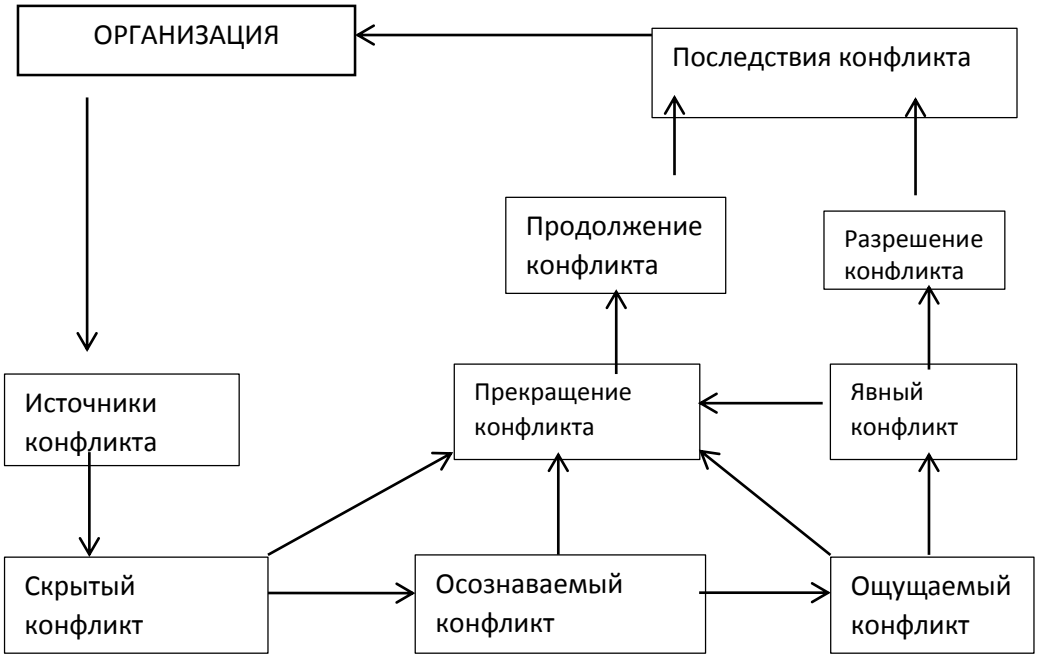


Рисунок 3. Схема развития конфликта

Наиболее известными в зарубежной конфликтологии являются тактические методы управления конфликтным процессом, которые предложил К. Томас:

- *уход от конфликта* (т.е. избегание) – это отрицание существования проблемной ситуации, затягивание решения проблемного вопроса.

Вполне вероятно, что если вы постараетесь игнорировать ее, не выражать к ней свое отношение, уйти от решения, сменить тему или перенести внимание на что-нибудь другое, то конфликт разрешится сам собой. Если нет, то вы сможете заняться им позже, когда будете готовы к этому.

- *приспособление* – это отказ от настаивания на своем, отказ от борьбы, от собственных позиций. Принять подобную стратегию в конфликте человека могут различные мотивы:

– осознание человеком собственной неправоты;

– необходимость сохранить хорошие отношения со своим оппонентом.

- *соперничество* представляет собой навязывание другой стороне конфликта выгодного для себя решения, осуществляется с конкретным давлением и оправдывается в следующих случаях:

– полезность результата для всех членов группы;

– значимость исхода соперничества (материальная, моральная) для использующего эту стратегию;

– недостаток, ограничение времени на мотивацию, уговоры оппонента.

- *компромисс* – это желание обеих сторон прекратить конфликт частичными уступками и характеризуется готовностью признать, принять претензии другой стороны обоснованными;

Когда вы стараетесь прийти к компромиссному решению, вам следует начинать с прояснения интересов и желаний обеих сторон. После этого необходимо обозначить область совпадения интересов. Вы должны выдвигать предложения, выслушивать предложения другой стороны, быть готовым к уступкам, обмену услугами и т.п. Продолжайте переговоры до тех пор, пока не выработаете приемлемую для обеих сторон формулу взаимных уступок. В идеальном варианте компромисс устроит вас обоих.

- *сотрудничество* - это обоюдная направленность оппонентов на эффективное, конструктивное обсуждение и решение их общей проблемы. Сотрудничество является дружеским, мудрым подходом к решению задачи определения и удовлетворения интересов обеих сторон. Однако это требует некоторых усилий. Обе стороны должны затратить на это время, они должны уметь объяснить свои желания, выразить свои нужды, выслушать друг друга и затем выработать альтернативные варианты решения проблемы. Отсутствие одного из этих элементов делает подход неэффективным.

Стиль сотрудничества среди прочих стилей является самым трудным, однако он позволяет выработать решение в сложных конфликтных ситуациях[3].

Поскольку конфликт является частью жизни человека, то невозможно избежать его в деловой жизни. Современные организации признали необходимость конфликтов. Более того, организации часто решают поощрять конфликты внутри организации. Ключевыми ролями являются менеджеры на разных уровнях организации, которые должны быть обучены основам организационного поведения, с акцентом на управление конфликта. Если менеджеры должным образом оценивают уровень конфликта внутри организации, тогда они смогут принять меры по устранению конфликтов. Целью управления конфликтом является достижение оптимального уровня.

Практический опыт показал, что менеджеры не могут полностью исключать конфликты, но они должны принять в нем активное участие. Нецелесообразно оставлять решение конфликтов для высшего руководства, поскольку это показывает, что менеджеры на более низких уровнях не способны справляться с конфликтами и сотрудниками в целом. Опыт также показал, что разрешение конфликтов на более высокие уровни отрицательно влияют на эффективность организации, поскольку у менеджеров есть другие важные бизнес-задачи.

Использованные источники:

1. Бакеева Й.Р., Бакеев Б.В., Корнилин А.В., Бабушкин В.М., Судников В.В. Факторы активности производственной системы предприятия // Вестник Казанского государственного технического университета им. А.Н. Туполева. 2017. Т. 73. № 4. С. 83-89.
2. Бакеев Б.В., Бакеева Й.Р., Корнилин А.В., Судников В.В., Нефедова Ю.В. Совершенствование производственных процедур на основе принципов организации производства // Вестник Казанского

государственного технического университета им. А.Н. Туполева. 2017. Т. 73. № 4. С. 124-129.
3. Целютина Т.В., Линкина Д.Л., Поляков А.Н. Рациональное поведение руководителя и эффективная коммуникация в конфликте: стратегии управления конфликтами // Перспективы науки и образования. 2015. № 1 (13). С. 135-139.

УДК 369.032

Павлова Н.В.

магистрант 2 курса

Нижегородский государственный университет им. Н.И.Лобачевского

Россия, Нижний Новгород

УПРАВЛЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЕМ НА МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация.

Современная система образования в России охарактеризована интенсивностью проведения реформ, внедрением инноваций. Такое развитие системы требует эффективного управления данной сферой. В государственных программах развитие сферы социального управления занимает одну из главных позиций по разработке и проведению программ улучшения эффективности управленческих решений.

Ключевые слова: *управление образованием, государственное управление, информатизация, муниципальные органы управления.*

MANAGEMENT OF EDUCATION AT THE MUNICIPAL LEVEL: TRENDS AND PROSPECTS.

Annotation.

The modern education system in Russia is characterized by the intensity of the implementation of reforms, the introduction of innovations. Such a development of the system requires effective management of this field. In government's programs the development of social management is one of the main positions in the development and implementation of programs to improve the effectiveness of management decisions.

Key words: *education management, public administration, informatization, municipal government.*

Актуальность темы заключается в том, что более 70% образовательной деятельности реализуется на уровне местного самоуправления.

Цель работы - изучение состояния, тенденций и перспектив системы управления образованием на муниципальном уровне.

Задачи работы:

1) Рассмотреть полномочия системы управления образованием на муниципальном уровне;
2) Выявить основные направления тенденции в развитии данной системы;
3) Проанализировать перспективы развития системы в рамках основных тенденций.

Система образования - важнейшая из систем современного государства, так как результатом ее работы является “человеческий капитал”, квалифицированные кадры.

В реализации закона «Об образовании в Российской Федерации» важную роль играют местные органы власти.

На уровне муниципальных образований местные органы власти включают в себя множество структурных подразделений, в том числе и МОУО - местные органы управления образованием. Данному структурному подразделению муниципальная власть передает полномочия в сфере образования.

Согласно закону «Об образовании в Российской Федерации», вступившим в силу 1 сентября 2013 г., к полномочиям местных органов власти в сфере образования относятся:

- предоставление общедоступного и бесплатного образования (среднего, начального, общего) в соответствии с общеобразовательными программами и стандартами (кроме полномочий по финансовому обеспечению);
- организация дополнительного образования детей в муниципальных образовательных организациях (за исключением дополнительного образования детей, финансовое обеспечение которого осуществляется органами государственной власти субъекта Российской Федерации);
- создание условий для содержания детей в муниципальных образовательных организациях, осуществление присмотра и ухода за детьми, обеспечение комфортными условиями;
- управление муниципальными образовательными организация осуществление функций и полномочий учредителей муниципальных образовательных организаций, создание, упразднение образовательных организаций;

- содержание зданий и прилегающих к ним территорий (муниципальные образовательные учреждения);
- учет детей, для обеспечение их образованием по образовательным программам дошкольного, начального общего, основного общего и среднего общего образования;
- закрепление конкретных муниципальных образовательных организаций за конкретными территориями муниципального образования, городского округа;
- создание необходимых условий для получения без дискриминации качественного образования лицами с ограниченными возможностями здоровья, организация инклюзивного образования лиц с ограниченными возможностями здоровья;
- оказание содействия лицам, которые проявили выдающиеся способности и к которым в соответствии с законом об образовании в РФ относятся обучающиеся, показавшие высокий уровень интеллектуального развития и творческих способностей в определенной сфере учебной и научно-исследовательской деятельности, в научно-техническом и художественном творчестве, в физической культуре и спорте;
- осуществление полностью или частично финансового обеспечения содержания лиц, нуждающихся в социальной поддержке в соответствии с законодательством Российской Федерации, в период получения ими образования.
- осуществление иных установленных законом об образовании в РФ полномочий в сфере образования.

Правительство РФ проводит единую государственною политику, определяя основные направления развития в сфере образования. Через Федеральные агентства РОСМОЛОДЕЖ и РОСОБРНАДЗОР осуществляется молодежная политика, а также функции контроля. Отраслевые министерства наделены функциями управления по отношению к подведомственным образовательным организациям.

Статус органов управления образованием на уровне субъектов РФ закреплён в законах об образовании РФ. В правовом плане они единственные государственные органы, реализующие в комплексе государственную политику в сфере образования. На муниципальном уровне местные администрации создают свои органы управления муниципальными образовательными учреждениями.

Данное структурное подразделение на разных территориях может иметь разные названия : управление, отдел, комитет образования - в зависимости от масштабов поставленных перед ним задач.

Реализация полномочий подкрепляется соответствующими правовыми актами, нормативными правовыми документами.

Сама структура на муниципальном уровне представляет собой ряд взаимосвязанных элементов: образовательных (общеобразовательных и профессиональных) стандартов, органов муниципального управления образованием, учреждений образования различного уровня, подведомственных организаций.

Данная структура может характеризоваться как “образовательное пространство” на территории муниципального образования.

В данном образовательном пространстве органами местного самоуправления в рамках своих компетенций реализуются планирование, реализация и контроль в сферах образования.

Система образования обеспечивает страну одним из самых ценных ресурсов - человеческим ресурсом, именно поэтому, грамотное управление этой системой является одним из приоритетных направлений государственной политики.

В век новых технологий все “консервативные” системы терпят те или иные изменения. Система управления образованием также находится под влиянием современных тенденций.

Рассмотрим основные тенденции в системе управления образованием:

1. Информатизация. Согласно Федеральному закону «Об образовании в РФ» глава 12 «Управление системой образования. Государственная регламентация образовательной деятельности» управление образования должно создать и поддерживать единую информационную систему на государственном уровне.
2. Новые пути взаимодействия в рамках образовательного пространства. Современная система образования требует создания и развития новых путей взаимодействия на разных уровнях образовательных организаций. Это позволит упростить процесс управления, облегчит выполнение задач и контроль над процессами.
3. Новые пути контроля. Новые формы взаимодействия потребуют создания новых мер и форм контроля данного взаимодействия.
4. Развитие комплексного обеспечения. (нормативно-правового, информационного, психолого-педагогического, научно-методического, учебно-программного).
5. Формирование у специалистов новых профессиональных компетенций, отвечающих требованием современного прогресса, а также формирование и развитие профессиональных качеств.

Таблица 1.

Тенденции и возможные результаты

Тенденции	Возможный результат
Новое единое информационное пространство	Улучшение системы управления, упрощение систем взаимодействия на информационном уровне.
Комплексное обеспечение	Унификация систем обеспечения в соответствии с новыми государственными стандартами.
Обучение и обновление кадрового состава	Профессиональное развитие кадров

Как можно заметить из приведённых ранее тенденций развития, основным направлением является модернизация существующей системы через внедрение новых информационных технологий.

Несомненными преимуществами будут являться упрощение связи между органами управления образованием на муниципальном уровне, упрощение документооборота засчет введения новых информационных форм, «упрощение» системы полномочий.

Минусом и препятствием к созданию подобных систем может служить недостаток информационной культуры на разных уровнях управления. Поэтому, стоит отметить, что вторым, не менее важным направлением, является развитие кадрового состава.

В условиях современных тенденции управление образованием требует высокий уровень квалификации кадров на уровне всех структур.

Реализация данных нововведений в образовательной практике приведет к повышению показателей результативности в развитии муниципальной системы образования.

Необходим единый подход. Создание действенных механизмов инновационного развития послужит толчком для выявления скрытого потенциала на уровне всех элементов системы, таких как муниципальные образовательные учреждения, отдельные кадры.

Выводы:

Современная система управления образованием на муниципальном уровне имеет определенные тенденции в развитии. Данная система поддерживает государственные стандарты, государственную политику в сфере образования, и, исходя из этого, цели и принципы развития для этих двух систем едины.

Основными направлениями тенденций можно назвать: информационное развитие системы управления образованием (создание единого информационного пространства) и улучшение качества кадрового состава.

При использовании целостного подхода и принятии верных решений на высшем уровне, данные тенденции будут иметь положительные результаты, что послужит толчком для дальнейшего развития всей системы.

Муниципальные органы управления образованием представляют собой действенный государственный механизм, с помощью которого осуществляется качественное внедрение новых систем.

Библиография

1. Звонников В.И. Мониторинг Всероссийской системы оценки качества образования // В.И. Звонников, Н.Ф. Ефремова, М.Б. Челышкова. - М.: Исследовательский центр проблем качества подготовки специалистов, 2006. -116 с.
2. Панасюк В. П., Ковальчук О. В. О политике качества общего образования // Стандарты и качество. 2014. № 7 (925). С. 76-79.
3. Панасюк В.П. Школа и качество: выбор будущего. - СПб.: Изд-во КАРО, 2003. - 384 с.
4. Богачек И. А. Философия управления: очерки профессионального управленца. //С.-Петербург: Наука, 1999. 232 с.
5. Субетто А.И. Основы системологии образования: монография.// - М.: Исследовательский центр проблем качества подготовки специалистов, 2006. -251 с.
6. Саенко Т. В. Профессионализация управленческой деятельности // Народное образование. 2007. № 7. С. 69-72.
7. Ковальчук О. В. Теория и практика управления инновационными процессами в муниципальной системе образования: монография. //Санкт-Петербург: Издательство Политехнического университета, 2013. 140 с.
8. Лисицын С. А., Урсу И. С. Социологическое исследование образования: методология и методика // под общ. ред. И. С. Урсу. Санкт-Петербург: ЛОИРО, 2003. 256 с.

УДК 338

Чаплыгина М.А.,
кандидат экономических наук, доцент
Доцент кафедры «Таможенного дела и мировой экономики»
Юго-Западный государственный университет
Россия, г. Курск
Машуков А.С.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Государственного управления и международных отношений»
Юго-западный государственный университет
Россия, г. Курск

УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ ОТДЕЛА ПО ОБСЛУЖИВАНИЮ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ ОБОГАТИТЕЛЬНОЙ ФАБРИКИ АО «СГОК»

Аннотация: *в данной статье проанализирована концепция управления персоналом отдела по обслуживанию электроэнергетического оборудования обогатительной фабрики АО «СГОК».*

Ключевые слова: *управление персоналом, концепция управления персоналом, персонал организации, мотивация и стимулирование сотрудников, экономические методы управления, организационно-административные методы управления, социально-психологические методы управления.*

Annotation: *the concept of personnel management of the department to servicing electric power equipment of benefication factory of JSC "Stoilensky mining and beneficiation plant" was analyzed in this article.*

Key words: *personnel management, the concept of personnel management, personnel of the organization, motivation and stimulation of employees, economic management methods, organizational and administrative methods, socio-psychological management methods.*

Актуальность выбранной темы для статьи заключается в том, что основой эффективной работы отдела по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрики горно-обогатительного комбината выступает правильное стратегия сотрудников данного отдела, являющаяся продуктом эффективного управления персоналом, что в дальнейшем приведет к повышению показателей финансово-хозяйственной деятельности данного предприятия в целом.

Управлением персонала на предприятия характеризуется тем, что соединяет в себе принципы и методы влияния и взаимодействия с персоналом предприятия, для обеспечения более высокого уровня применения все качеств человеческих ресурсов в процессе работы данных работников [1].

Принципами управления персонала выступают общепринятые принципы менеджмента, а методами называют способы управления работниками. Методы управления направлены на всесторонний контроль за деятельностью сотрудников организации и выявление ее влияния на деятельность отдела и всего предприятия в целом. Все методы разделяют на три группы: административные методы, которые основываются на административных поощрениях или наказаниях, экономические методы, которые основываются на заработной плате и премиях, выплачиваемых за хорошо сделанную работу, и социально-психологические, которые основаны на поддержании моральной мотивации персонала и обеспечении условий труда.

На основе принципов и моделей управления персоналом предприятия формируют концепции – иерархия теоретических и методических основ для формирования способов воздействия на работников предприятия и конкретно отдела. Концепции содержат практическое применение принципов и методов, их положительные и отрицательные стороны при реализации [2].

Директора предприятия и начальники отделов всегда готовы применять в управлении новшества и изменения, делающие управление персоналом, ведение документации и внедрение автоматизации более легким процессом. Потому что каждый управленец знает, что если в процессе работы с персоналом не пользоваться современными концепциями и методами управления персоналом предприятие не сможет конкурировать на рынке и развиваться в соответствии с развитием экономики.

В настоящее время на предприятиях применяются четыре вида концепций, но они дополняют новыми подсистемами. Основной целью концепций управления персоналом является эффективное использование трудовых ресурсов для поддержания работы предприятия.

Основой любой концепции управления персоналом является правильно построенная кадровая политика предприятия, которая представляет собой «механизм по выработке тактических действий и управленческих решений» [3]. Кадровая политика помогает развивать в сотрудниках необходимые для работы в отделе и на предприятии критерии, сплачивает коллективы, помогает выстраивать отношения в коллективе и между сотрудниками и руководством на основе взаимоуважении и помогает сформировать эффективную производственную и коммерческую системы предприятия.

Основой кадровой политики выступает гибкая система организации труда в отделе для сотрудников, основанная на самоорганизации работников в ходе производственной деятельности предприятия и процессе дополнительной и обслуживающей деятельности.

Кадровая политика отдела по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрики АО «СГОК» состоит из методов управления персоналом, при этом принимается руководством предприятия и начальником отдела и распространяется на всех сотрудников отдела.

Основной целью кадровой политики выступает продуктивное управление персоналом отдела для достижения эффективной работы предприятия. На основе цели сформированы основные задачи кадровой политики отдела по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрики АО «СГОК»:

- анализ и регулирование движения персонала отдела;
- разработка методики взаимодействия с персоналом отдела;
- повышения социально-психологического климата в отделе;
- формирование кадрового состава и контроль за его работой.

Основными отделами кадровой политики АО «СГОК» выступают:

- принципы деятельности сотрудников предприятия;
- организационная структура и политика предприятия;
- условия труда и техника безопасности;
- информационные потоки и документооборот на предприятии;
- распределение денежных средств на предприятии;
- развитие и обучение персонала предприятия;
- оценка итогов деятельности предприятия.

В процессе управления персоналом отдела по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрики АО «СГОК» основываются на достижение общих целей предприятия.

Индивидуальный подход к каждому работнику не применяется в АО «СГОК», что видно сходя из того, что на предприятии существует только общая кадровая политика, и каждый отдел руководствуется ей, а не формирует свою собственную кадровую политику.

Положительными качествами системы управления персоналом отдела по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрики АО «СГОК» являются:

- все функции и работа распределена между сотрудниками;
- персонал отдела дисциплинирован и ответственен;
- решения руководством принимают быстро и своевременно;
- персонал отдела обучается на месте;
- увеличивается производительность;
- низкая текучесть кадров в отделе.

Эти положительные характеристики системы управления персоналом положительно воздействуют на всю работу отдела энергетического оборудования. Они являются катализаторами для полной отдачи работников отдела для повышения качества выполняемых ремонтов и обслуживания электроэнергетического оборудования.

Отрицательными характеристиками системы управления персоналом применяемой в отделе являются: бюрократизм и автоматическое управление в общей системе управления АО «СГОК». Отрицательные характеристики разрушают взаимодействие и доверие между руководством и сотрудниками, что в будущем может привести к снижению эффективности работы всего предприятия. Но в настоящее время данные отрицательные характеристики не

влияют на работу персонала отдела по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрикой АО «СГОК».

В отделе оплата труда осуществляется на контрактной основе. Сформированная в АО «СГОК» программа системы управления персоналом является долгосрочным проектом, так как все ее направления только сейчас реализовываются.

Понятно, что если отдел, располагает профессионалами в своем деле, что поваляет достигать высоких финансовых результатов и качества работы сотрудников отдела. Данные факторы подтолкнули руководство отдела к разработке собственной программы по управлению персоналом, которая перекликается с системой управления персоналом всего предприятия.

В управлении персоналом в отделе по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрики АО «СГОК» установленные методы управления, такие как организационно-административные, экономические и социально-психологические.

К организационно-административным методам, используемым в отделе относятся следующие:

- формирование положения отдела и должностных инструкций каждого работника;
- полное подчинение всех работников не только руководителям участков, но и руководителю отдела;
- отказ взаимоисключающих приказов на разном уровне управления отделом.

К экономическим методам, которые применяют в отделе относятся:

- достойная заработная плата сотрудников;
- премии за успешную деятельность;
- дополнительные выплаты;
- материальная помощь.

К социально-психологическим методам относятся:

- формирование сплоченности в коллективе;
- использование спецодежды и канцелярских изделий с логотипами предприятия;
- предоставление социальных гарантий;
- бесплатное питание;
- бесплатное медицинское обслуживание;
- оплачиваемые отпуска;
- установленные перерывы и обед.

Сейчас в АО «СГОК» отсутствует «Положение о мотивации персонала», а основным документом, который регулирует мотивационную деятельность на предприятия, является «Положение о премировании работников АО «Стойленский ГОК» в рамках системы управления по целям» и «Положение о системе оплаты труда АО «Стойленский ГОК», которые регулирует материальное обеспечение и оплату труда сотрудников всего предприятия.

На основе данных документов заработная плата в отделе по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрики АО «СГОК» состоит из базовой заработной платы и премиальных. Базовой заработной платой работников отдела по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрики выступает месячный оклад. Месячный оклад формируется из среднего оклада по должностям в отделе по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрики АО «СГОК».

Пример месячных окладов и соответственных надбавок к ним представлен в таблице 1.

Таблица 1 - Уровень оплаты труда некоторых категорий работников отдела по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрики АО «СГОК» (частично)

№	Наименование должности	Минимальный оклад	Максимальный оклад
1	Инженер	9 400	30 300
2	Электрик	14 300	31 500
3	Энергетик	14 300	31 500

Стимулирующую часть заработной платы отдела по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрики представляет собой премия. Премия работникам зависит от конечного результата деятельности каждого сотрудника отдела по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрики АО «СГОК». Выплата премии осуществляется по решению генерального директора АО «СГОК» по предоставлению данных руководителя отдела и управляющего обогатительной фабрики.

Начисление премиальных сотрудникам производится при учете выполнения критериев премирования. На сумму премии влияет достигло ли предприятия плановую выручку, чистую прибыль и роль в достижении данных значений каждого сотрудника отдела.

Премия включается в должностной оклад работников отдела за практически отработанное время с учетом доплат и надбавок месячному окладу.

На предприятии применяются следующие виды надбавок:

- надбавка за профессиональные качества работника и ее квалификацию;
- надбавка с учетом коэффициента трудового участия.

Премирование на участках работникам отдела по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрики АО «СГОК» следующие:

- за руководство бригадой на участках обогащения, дробления, ДСУ.
- за выполнение обязанностей старшего дежурного электрослесаря в смене на основании пунктов Б2.1.3, Б2.1.10, Б2ДД1 «Правил техники безопасности при эксплуатации электроустановок потребителей».

Надбавка за профессиональные качества и квалификацию формируется исходя из особенностей сотрудников отдела по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрики АО «СГОК» и их

влияний на получение прибыли предприятием в отчетном периоде. Базой для начисления данной надбавки выступает валовая прибыль получаемая обогатительной фабрикой (таблица 2).

Таблица 2 - Зависимость индивидуальных надбавок персонала от валовой прибыли обогатительной фабрики АО «СГОК»

Валовая прибыль, тыс.руб.	Процент премиального фонда, %
До 5000	10
От 5000 до 7000	12
От 7000 до 1000	13
От 1000 до 1500	14
Свыше 1500	15

Чтобы применить надбавку за трудовое участие работников отдела по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрики используется я шкала баллов от 1 до 2. Оценки, которые получили за свою деятельность работники, сравниваются с коэффициентом трудового участия.

Коэффициентом трудового участия является средней оценкой деятельности работников предприятия, рассчитанной при делении среднечасового заработка в месяц на сто. Данный показатель руководитель отдела учитывает и отмечает в табеле учета рабочего времени по согласованию с управляющим обогатительной фабрикой и генеральным директором АО «СГОК».

Если работник отдела выполняет работу более высокой квалификации, чем у него, проявляет постоянную инициативу, увеличивает персональную выработку, повышает свое профессиональное мастерство, повышает качество выполняемой работы, снижает простои оборудования, наставляет или курирует новых работников отдела, то коэффициент трудового участия повышается.

Если работник отдела нарушает трудовую дисциплину, не выполняет приказы руководства, не имеет нужное профессиональное мастерство, снижает качество работ, нарушает технику безопасности при работе, не ухаживает за оборудованием и рабочим местом, неправильно использует рабочий инструмент, не инициативен, то коэффициент трудового участия снижается. Работник лишается премии при грубом нарушении трудовой дисциплины и техники безопасности в полном объеме.

Таким образом, экономические методы управления персоналом в отделе выражены большей степени оплатой труда, показывающей зависимость получаемой заработной платы работников от эффективности их трудовой деятельности.

Сейчас генеральный директор АО «СГОК» выделил главной проблемой управления персоналом на комбинате неправильную мотивацию и стимулирование работы сотрудников, поэтому руководство пришло к решению преобразовать систему материального поощрения на всем предприятия, начиная с отдела по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрики АО «СГОК».

Чтобы оценить отношение к мотивации сотрудников отдела был проведен опрос для оценки уровня мотивации сотрудников, их ценностных ориентаций, уровня удовлетворенности условиями труда и прочие.

Для сбора данных для оценки уровня мотивации персонала в отделе было проведено анкетирование и структурированное интервью. С помощью анкетирования можно охватить большое количество сотрудников и производить полную обработку полученных данных. С помощью структурированного интервью более полно изучаются мнение работников об условиях труда и системе мотивации.

В ходе анализа системы мотивации отдела по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрики АО «СГОК» опросили практически всех сотрудников, а также провели структурированное интервью с руководителем отдела и главными специалистами. На основе анкетирования получены следующие данные: полностью удовлетворены условиями труда в отделе 54% опрошенных, 40% опрошенных полностью не удовлетворены условиями труда, а 6% - затруднились ответить на данный вопрос. Сотрудники отдела разделились на три практически равные группы: 35% опрошенных сотрудников отдела были удовлетворены условиями труда, оплатой труда, социально-психологическим климатом и компонентами, 29% опрошенных не удовлетворяла их заработная плата, а все остальные показатели удовлетворяли и 36% были не удовлетворены практически всеми показателями. Для 35% опрошенных при работе в отделе наибольшую ценность представляет стабильность и социально-психологический климат, для 29% опрошенных главную ценность в работе играет их значимость, высокая оплата труда и карьерный рост, для 36% главным является условия и обеспеченность труда.

На основе результатов анкетирования и структурированного интервью была произведена разработка системы мотивации персонала отдела по обслуживанию энергетического оборудования в обогатительной фабрике АО «СГОК». Для повышения эффективности трудовой деятельности в отделе необходимо привязать уровень оплаты труда с результатами работы сотрудников и производительности его труда, чтобы поднять корпоративный дух в отделе необходимо система «участия в успехах и неудачах отдела» для всех сотрудников.

Также необходимо обеспечивать трудовую деятельность, формировать правильные настрой на работу, развивать в сотрудниках заинтересованность к получению высокого результата работы, учить отдаваться своей работе.

Таким образом, в отделе по обслуживанию энергетического оборудования обогатительной фабрики АО «СГОК» методы управления персоналом содержат все виды управления, а мотивация состоит из материальной и моральной составляющей.

Для повышения эффективности системы управления персоналом отдела по обслуживанию энергетического оборудования, сначала нужно заинтересовать работников отдела в повышении эффекта от их работы и

стремление к высоким финансовым результатам. Поэтому чтобы каждый работник в полной мере отдавался работе в отделе необходимо постоянно морально и материально его стимулировать.

Использованные источники:

1. Армстронг М. Практика управления человеческими ресурсами [Текст] / М. Армстронг. – СПб.: Питер, 2017. – 832 с.
2. Беляцкий, Н.П. Управление персоналом [Текст] / Н.П. Беляцкий, С.Е. Велесько, П. Ройш. – М.: ИП «Экоперспектива» , 2016. – 320 с.
3. Пархомчук М.А. Стратегия управления человеческими ресурсами организации [Текст]: научно – практический журнал Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии №3, -2010. С. 13 – 17.

УДК 336.647/.648

Пеева Т.В.
студент 4 курса факультете «Финансы и кредит»
Кубанского государственного аграрного
университета имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Саввиди Е.С.
студент 4 курса факультете «Финансы и кредит»
Кубанского государственного аграрного
университета имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Безрукова С.А.
студент магистратуры
Кубанского государственного аграрного
университета имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Тюпакова Н.Н., доктор экономических наук, доцент
профессор кафедры «Финансов»
Кубанского государственного аграрного
университета имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

УПРАВЛЕНИЕ ПЛАТЁЖЕСПОСОБНОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *В статье рассматриваются особенности проведения процесса оценки ликвидности и платёжеспособности. Оценка включает проведение группировки активов по степени ликвидности, а пассивов по срочности погашения обязательств. В качестве показателей ликвидности и платёжеспособности были рассчитаны советующие коэффициенты. Сопоставлений результатов оценки абсолютных показателей ликвидности и платёжеспособности с абсолютными показателями позволяет судить об обеспеченности обязательств организации текущими активами.*

Ключевые слова: *имущество, оборотные активы, обязательства, ликвидность, платёжеспособность.*

Annotation: *In the article the features of the process of liquidity and solvency assessment are considered. The evaluation includes the grouping of assets by liquidity level, and liabilities by maturity of liabilities. As indicators of liquidity and solvency, advisory coefficients were calculated. Comparisons of the results of the assessment of absolute liquidity and solvency ratios with absolute indicators make it possible to judge the security of the organization's liabilities with current assets.*

Key words: *property, current assets, liabilities, liquidity, solvency.*

Платёжеспособность выступает одной из важнейших характеристик финансово-хозяйственной деятельности организации. Чем выше платёжеспособность организации, тем независимей она от неожиданного изменения рыночной конъектуры и, следовательно, тем меньше вероятность неисполнения обязательств перед контрагентами.

Платежеспособность баланса в научных публикациях достаточной часто обозначают как ликвидность баланса. Ликвидность баланса – это степень покрытия обязательств организации активами, срок превращения которых в денежные средства соответствует сроку погашения обязательств.

Для оценки ликвидности баланса с учетом фактора времени необходимо провести сопоставление каждой группы актива с соответствующей группой пассива. Динамика наиболее ликвидных активов и наиболее срочных обязательств АО «Ровненский элеватор» представлена на рисунке 1.

Так для АО «Ровненский элеватор» неравенство А1 > П1, свидетельствующее о платежеспособности организации на момент составления баланса, выполнялось лишь в 2015 г. с уровнем платёжного излишка 2216 тыс.руб. и степенью покрытия 149,2%. А в 2016 и 2017 гг. данное условия не выполнялось и наиболее срочные обязательства превышали быстрореализуемые активы на 12603 тыс.руб. в 2016 г. и на 8283 тыс.руб. в 2017 г. Степень покрытия наиболее срочных обязательств быстрореализуемыми активами составила в 2016 г. – 43,6%, а в 2017 г. -64,2%.

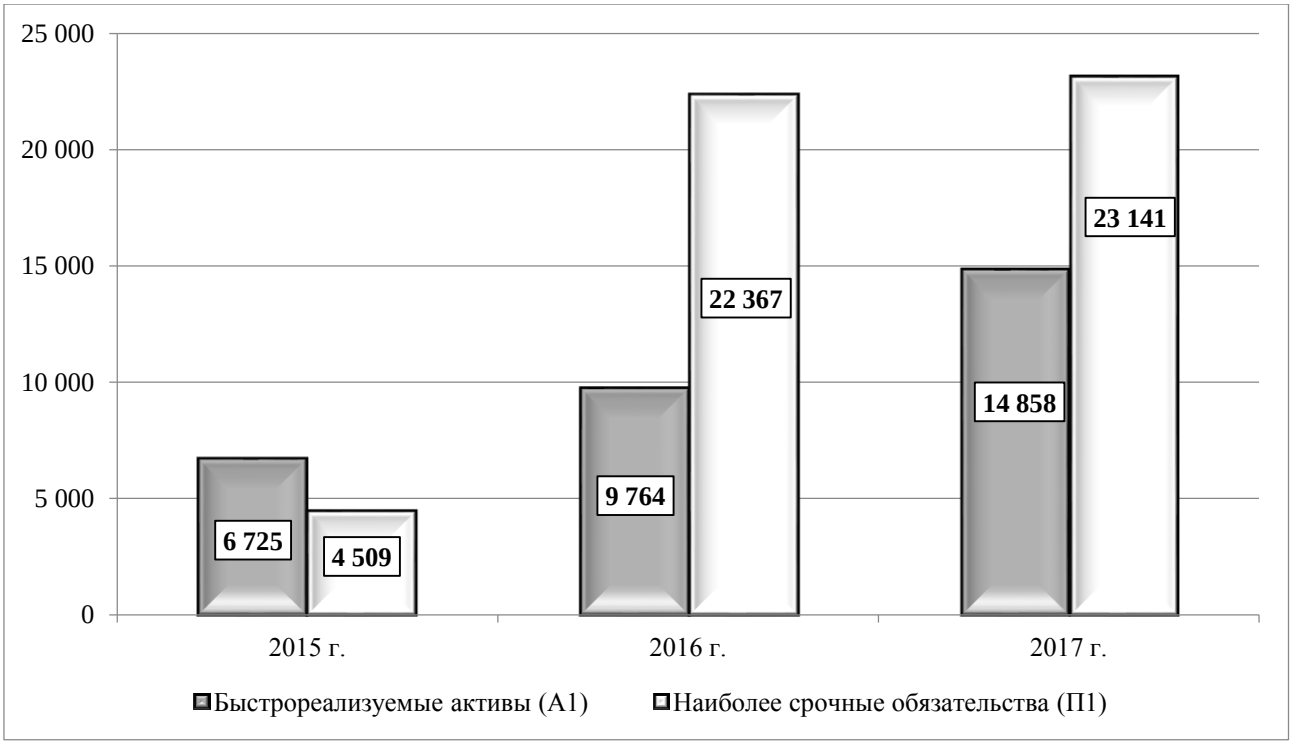


Рисунок 1. Динамика наиболее ликвидных активов и наиболее срочных обязательств АО «Ровненский элеватор»

Данное обстоятельство означает, что у организации достаточно для покрытия наиболее срочных обязательств абсолютно и наиболее ликвидных активов лишь в 2015 г., а в 2016 и 2017 гг. наблюдается их нехватка.

Динамика быстро реализуемых активов и краткосрочных пассивов АО «Ровненский элеватор» представлена на рисунке 2.

Неравенство А2 > П2, свидетельствующее о том, что быстро реализуемые активы превышают краткосрочные пассивы и организация может быть платежеспособной в недалеком будущем с учетом своевременных расчетов с кредиторами, получения средств от продажи продукции в кредит, не выполняется на протяжении всего анализируемого периода. Платежный недостаток имеет тенденцию к сокращению на 15068 тыс.руб. в сравнении с 2015 г., но увеличения на 8576 тыс.руб. в сравнении с 2016 г. Степень покрытия обязательств в 2015 г. – 10,8%, в 2016 г. – 34,1%, а в 2017 г. – 20,3%.

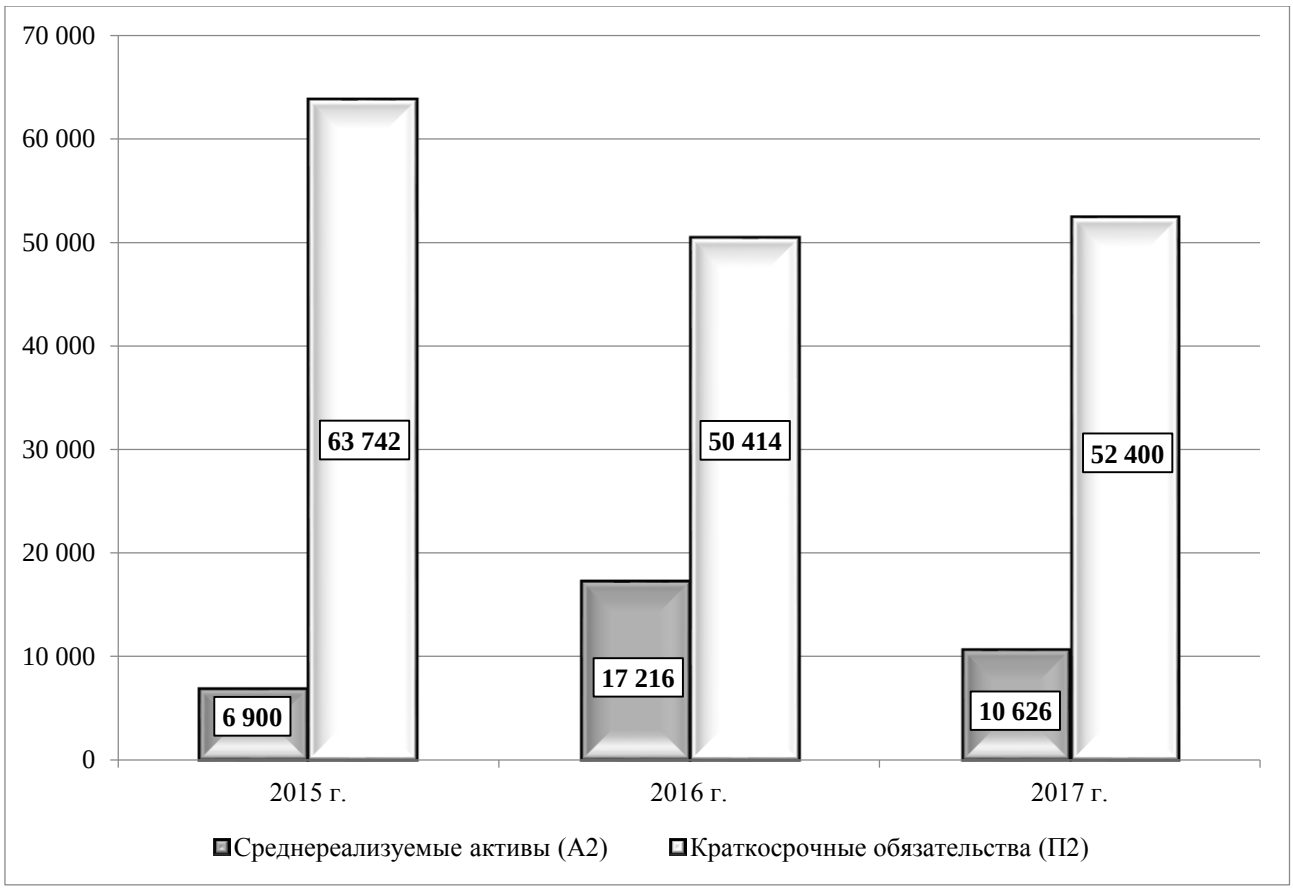


Рисунок 2. Динамика быстро реализуемых активов и краткосрочных пассивов АО «Ровненский элеватор»

Динамика медленно реализуемых активов и долгосрочных обязательств АО «Ровненский элеватор» представлена на рисунке 3.

Неравенство А3 > П3, свидетельствующее о том, что в будущем при своевременном поступлении денежных средств от продаж и платежей организация может быть платежеспособной на период, равный средней продолжительности одного оборота оборотных средств после даты составления баланса, выполнимо на протяжении всего анализируемого периода. Платежный излишек увеличивается на 6721 тыс.руб. в сравнении с 2015 г., но сокращается на 11082 тыс.руб. в сравнении с 2016 г. Степень покрытия обязательств в 2015 г. составила 3,5 раза, в 2016 г. – 55 раз, в 2017 г. 19 раз. Данное обстоятельств связано с тем, что долгосрочные обязательства представлена только отложенными налоговыми обязательствами.

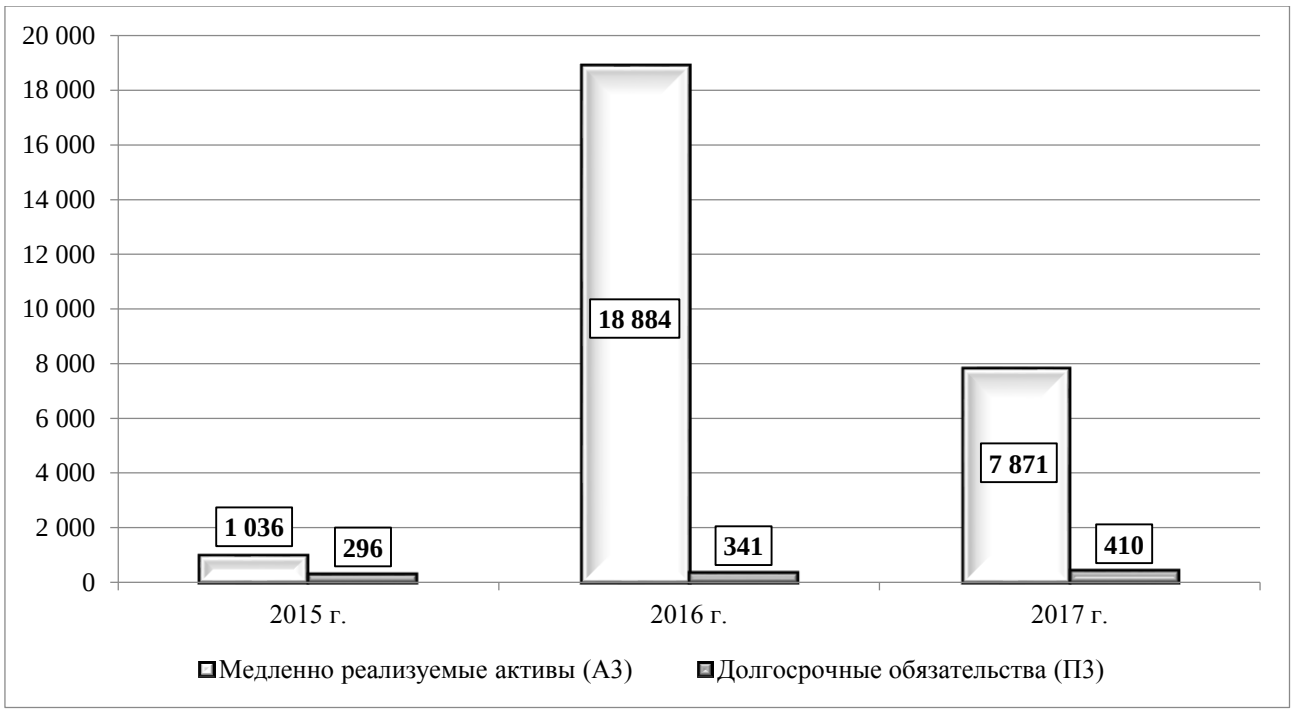


Рисунок 3. Динамика медленно реализуемых активов и долгосрочных обязательств АО «Ровненский элеватор»

Динамика трудно реализуемых активов и постоянных пассивов АО «Ровненский элеватор» представлена на рисунке 4.

Рисунок 4. Динамика трудно реализуемых активов и постоянных пассивов АО «Ровненский элеватор»

Неравенство А4<П4, свидетельствующее о том, что внеоборотные активы профинансированы за счет собственных источников невыполнимы по причине то, что у АО «Ровненский элеватор» собственные средства имеют отрицательное значение по причине превышения непокрытого убытка

прошлых лет над всеми другими источниками собственных средств. Платежный недостаток сокращается на 11290 тыс.руб. в сравнении с 2015 г., но увеличивается на 15338 тыс.руб. в сравнении с 2016 г.

Таким образом, баланс АО «Ровненский элеватор» можно назвать неликвидным по причине нехватки собственных средств и превышении большей части обязательств над текущими активами.

Анализ ликвидности баланса позволяет определить наличие ресурсов для погашения обязательств перед кредиторами, но он является общим и не позволяет точно определить платежеспособность организации. Для этого, на практике, используют относительные показатели ликвидности.

Используя методику коэффициентного анализа платёжеспособности проведем оценку платёжеспособности АО «Ровненский элеватор» в таблице 1.

Таблица 1.

Коэффициенты, характеризующие ликвидность и платёжеспособность АО «Ровненский элеватор»

Показатель	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Коэффициент абсолютной (быстрой) ликвидности	0,10	0,14	0,21
Коэффициент текущей (уточненной) ликвидности	0,21	0,39	0,35
Коэффициент ликвидности при мобилизации средств	0,02	0,27	0,11
Коэффициент покрытия	0,22	0,66	0,46
Коэффициента собственной платежеспособности	-0,78	-0,34	-0,54

Динамика коэффициентов, характеризующих ликвидность и платёжеспособность АО «Ровненский элеватор» представлены на рисунке 5.

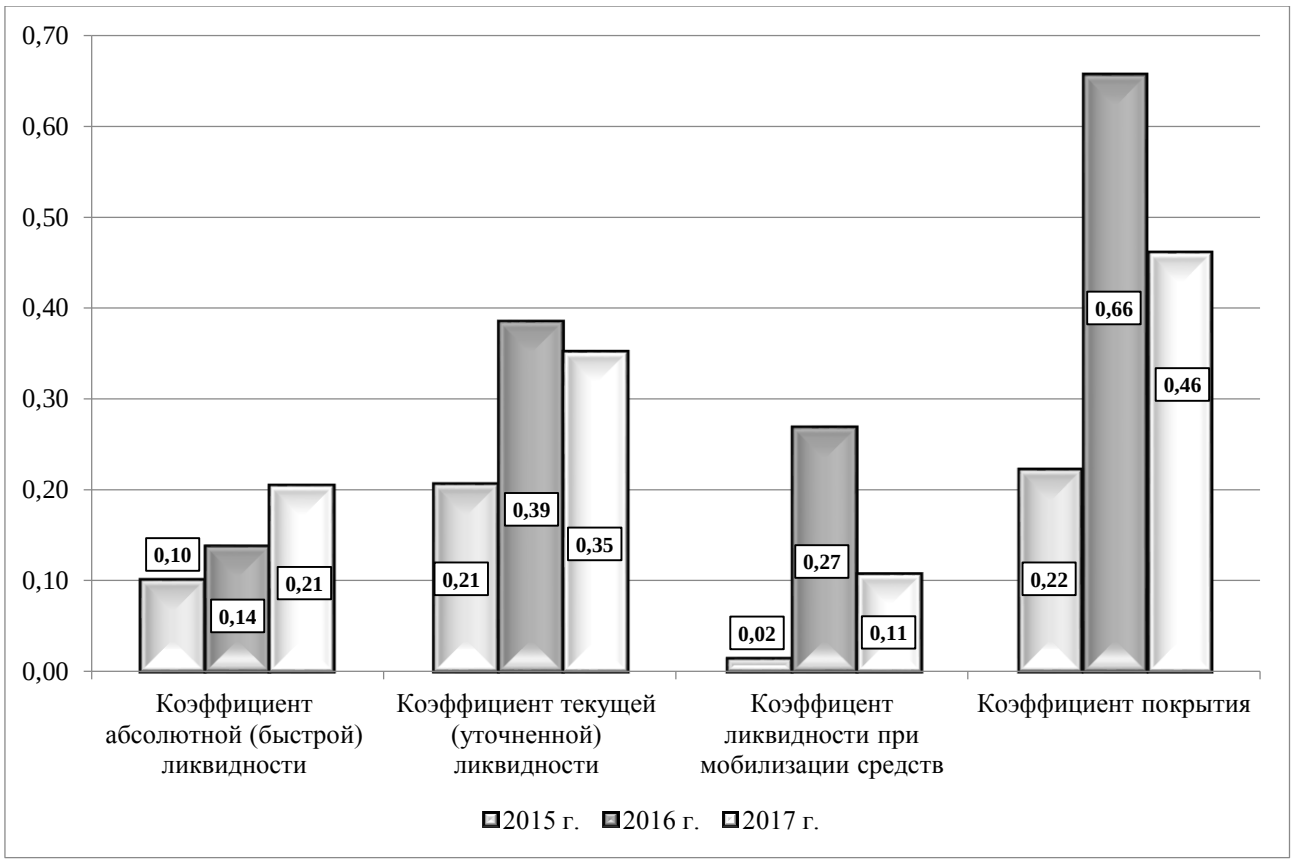


Рисунок 5. Динамика коэффициентов, характеризующих ликвидность и платёжеспособность АО «Ровненский элеватор»

Коэффициент абсолютной ликвидности в 2017 г. соответствует нормативному значению и составляет 0,21, что на 0,11 больше в сравнении с 2015 г. и на 0,07 больше в сравнении с 2016 г. Рост данного показателя обусловлен увеличением краткосрочных финансовых вложений в 9,4 раза. Уровень показателя означает, что у АО «Ровненский элеватор» имеется достаточный объем наиболее ликвидных активов для погашения краткосрочных обязательств – 22 коп.

Коэффициент текущей ликвидности ниже нормативного значения и в 2017 г. составляет 0,35, что на 0,15 больше в сравнении с 2015 г., но на 0,03 меньше в сравнении с 2016 г. Колебания данного показателя связаны с изменением размера дебиторской задолженности. Уровень показателя означает, что у АО «Ровненский элеватор» недостаточно ликвидных активов для погашения краткосрочных обязательств – 35 коп. при норме 50-80 коп.

Коэффициент ликвидности при мобилизации средств в запасах ниже нормативного значения и в 2017 г. составляет 0,11, что на 0,09 больше в сравнении с 2015 г., но на 0,16 меньше в сравнении с 2016 г. Колебания данного показателя связаны с изменением размера запасов. Уровень показателя означает, что у АО «Ровненский элеватор» недостаточно запасов для погашения краткосрочных обязательств – 11 коп. при норме 50-70 коп.

Данный показатель можно назвать не типичным для нашего промышленного предприятия, так как элеватор работает на давальческой основе и на складе хранятся фактически чужие запасы.

Коэффициент покрытия ниже нормативного значения и в 2017 г. составляет 0,46, что на 0,24 больше в сравнении с 2015 г., но на 0,20 меньше в сравнении с 2016 г. Колебания данного показателя связаны с изменением размера оборотных активов. Уровень показателя означает, что у АО «Ровненский элеватор» недостаточно оборотных активов для погашения краткосрочных обязательств – 46 коп. при норме 1-2 руб.

Коэффициент собственной платёжеспособности имеет отрицательное значение по причине нехватки собственных средств для финансирования не только текущей деятельности, но капитальной, так как собственные источники представлены непогашенным убытком прошлых лет.

Таким образом, коэффициентная оценка показала нехватку ликвидных активов для выполнения текущих обязательств перед контрагентами.

Использованные источники:

1 Волосевич Н.В. Методические подходы в оценке платёжеспособности коммерческих организаций / Н.В. Волосевич // Теория и практика общественного развития. – 2014. – №16. – С. 98-102.

2 Коваленко О.Г. Актуальные вопросы управления платёжеспособностью предприятия в современных условиях / О.Г. Коваленко // Карельский научный журнал – 2016. – №4(17). – С. 142-144.

УДК 336.572/.576

Кауненко В.А.
студентка
3 курс, направление «Экономика»
профиль подготовки
«Финансы и кредит»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В.Плеханова
Россия, г. Оренбург

УПРАВЛЕНИЕ СРЕДСТВАМИ ПЕНСИОННОГО ФОНДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *Статья посвящена исследованию изменения объёмов выплат и поступлений Пенсионного фонда России. Рассмотрены и проанализированы основные проблемы. Цель исследования заключается в том, чтобы понять, какие изменения происходили, и будут происходить в сфере пенсионного обеспечения граждан.*

Ключевые слова: *Пенсионное обеспечение, бюджет, доходы, расходы.*

Annotation: *The article is devoted to the study of changes in the amounts of payments and receipts of the Pension Fund of Russia. The main problems are analyzed and analyzed. The purpose of the study is to understand what changes have taken place and will occur in the sphere of pension provision for citizens..*

Key words: *Pension provision, budget, income, expenses .*

Несмотря на то, что страховые пенсии увеличиваются на уровень фактической инфляции за прошлый год, в 2018 году пенсии вырастут выше уровня инфляции 2017 года. Уже с 1 января 2018 года, а не с февраля, как было

раньше, страховые пенсии неработающих пенсионеров выросли на 3,7%, что выше показателя прогнозной инфляции за 2017 год. Размер фиксированной выплаты после индексации составляет 4 982,9 рубля в месяц, стоимость пенсионного балла – 81,49 рубля (в 2017 году – 78,58 рубля). Среднегодовой размер страховой пенсии по старости в России в итоге вырос до 14 075 рублей. Что касается дальнейшего повышения пенсий в 2018 году, пенсии по государственному пенсионному обеспечению, в том числе социальные, с 1 апреля были повышены работающим и неработающим пенсионерам на 4,1%.

Таблица 1 - Средний размер пенсий за год в РФ

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Средний размер пенсий, в среднем за год, руб.	7476,3	8202,9	9040,5	9917,5	10786,0	11986,0	12391,1	13303,7

Источник: http://www.gks.ru

В итоге среднегодовой размер социальной пенсии в целом по стране вырос до 9 045 рублей. Кажется, что в образовавшихся непростых условиях макроэкономики в ходе прогнозируемого дефицита средств федерального бюджета и роста затрат Пенсионного фонда России, синхронное достижение целей стоящего уровня пенсионного обеспечения граждан РФ, и долгосрочной финансовой устойчивости национальной пенсионной системы, считается мало реалистичным, невзирая на значительный объем расходов Пенсионного фонда России (далее – ПФР). Так, анализируя динамику расходов и доходов ПФР, можно отметить тенденцию их роста: исключение составляет 2014 год, тогда наблюдается снижение, как доходов, так и расходов фонда (таблица 2).

Таблица 2 - Динамика доходов и расходов Пенсионного фонда РФ в 2010-2016 гг., млн. руб.

Показатели	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Доходы	4610084	5255643	5890364	6388390	6159065	7126634	7625247
Расходы	4249235	4922109	5451219	6378549	6190128	7670270	7829672
Дефицит(-), профицит (+)	360849	333534	439145	9841	-31063	-543636	-204425

Источник: http://www.gks.ru

При этом размер пенсий в Российской Федерации остается крайне низким и не обеспечивает текущие потребности пенсионеров. Согласно официальным данным Росстата, в составе доходов домохозяйств, состоящих из пенсионеров, пенсии составляют 56,1%, пособия и другие социальные выплаты – 11,3% располагаемого денежного дохода. Достаточно большую долю – 29,5 % в доходах домохозяйств, состоящих из пенсионеров, занимает доход от трудовой деятельности.

Анализируя структуру расходов ПФР, можно отметить, что наибольший удельный вес от общих расходов фонда приходится на выплаты пенсий и пособий (в среднем 89,2%), обязательное пенсионное страхование (в среднем 77,4%). На протяжении всего периода наблюдается рост числа выплат материнского (семейного) капитала (с 2,3% в 2010 году до 4,7% в 2016 году).

Анализируя структуру доходов Пенсионного фонда РФ, можно отметить рост доли налоговых взносов в общем объеме доходов ПФР с 1929016 млн. руб. в 2010 году до 4144948 млн. руб. в 2016 году (Рис. 1). Также наблюдается рост поступлений из Федерального бюджета на всём рассматриваемом периоде, за исключением 2011 и 2014 года. В общем, поступления из Федерального бюджета выросли с 2648397 млн. руб. в 2010 году до 3355303 млн. руб. в 2016 году. Основными причинами увеличения доли средств федерального бюджета в бюджете ПФР являются: возложение на ПФР дополнительных функций по осуществлению отдельных выплат не страхового характера, финансируемых за счет средств федерального бюджета (ЕДВ, ДЕМО - дополнительное ежемесячное материальное обеспечение, материнский (семейный) капитал).

Рисунок 1 - Структура поступлений Пенсионного фонда РФ в 2010 – 2016 гг., млн. руб.

Зависимость российской пенсионной системы от состояния федерального бюджета наглядно демонстрируют данные Министерства финансов Российской Федерации об исполнении бюджета ПФР.

Таблица 3 - Исполнение федерального бюджета и бюджета Пенсионного фонда РФ по доходам и расходам в 2017 г., млрд. руб.

Показатели бюджета	Федеральный бюджет (по состоянию на 07.05.2018)	Бюджет ПФР (по состоянию на 07.05.2018)
Доходы	15 088,9	8260,1
Расходы	16 420,3	8319,5

Источник: https://www.minfin.ru/ru/statistics/fedbud/

Таким образом, растрачивая на пенсионное обеспечение большую долю ВВП, пенсионная система РФ предусматривает низкий уровень пенсий не только в абсолютном выражении (в 2017 г. средняя величина трудовой пенсии составила лишь 13,3 тыс. руб.), но и по отношению к средней заработной плате (в 2014 г. коэффициент замещения составил 34,4%), что говорит о ее низкой результативности. В соответствии с прогнозом Росстата (2010) к 2030 году численность населения в трудоспособном возрасте снизится на 11 млн., а

населения старше трудоспособного возраста вырастет на 9 млн. По прогнозам Росстата, соотношение между числом работников, за которых платятся взносы в пенсионную систему и числом пенсионеров снижается с 1,3 в 2014 г. до 1,2 в 2020 г.; 1,04 – в 2030 г.; 0,95 – 2040 г.; 0,9 – в 2050 г.

Список литературы:

1) Лаптева Е.В. Статистический анализ и прогнозирование уровня доходов населения в Российской Федерации // Интеллект. Инновации. Инвестиции. – 2016. -№ 12. – С.64-69.

2) Золотова Л.В., Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Статистическая оценка влияния сберегательного поведения населения на современное состояние банковского сектора России // Экономика и предпринимательство. – 2015. З № 6-3(59-3). – С. 53-59.

3) Коробейникова Е.В., Лаптева Е.В. прогнозирование основных индикаторов уровня развития банковского сектора Российской Федерации // Наука Красноярья. – 2016. – « 2(25). – С. 190-201.

4) Zolotova L.V., Lapteva E.V., Portnova L.V. Assessment of influence the level of personal saving on the dynamics banking sector indices // Materials of the X international research and practice conference «European science and Technology». - 2015. - С. 234-243.

5) Лаптева Е.В. Динамика основных показателей развития банковского сектора России // Сборник тезисов международной, всероссийских и региональных конференций «Молодежный научный форум» . ФГБОУ ВПО «Оренбургский государственный институт менеджмента». Партнеры Форума: Казахско-Китайская академия, Торгово-промышленная палата Оренбургской области, Оренбургское региональное агентства по поддержке малого и среднего бизнеса, Оренбургский благотворительный фонда «Евразия», Регионального представительство «Евро инфо корреспондентский центр - Оренбургская область», Молодежный парламент Оренбургской области. - 2014. - С. 112-114.

Максименко А. Н.,
кандидат экономических наук, доцент кафедры
«Экономика»
Донской государственный технический университет
Россия, г. Ростов-на-Дону
Пичугина Т.В.,
бакалавр, студент
4курс, факультет «Инновационный бизнес и менеджмент»
Донской государственный технический университет
Россия, г. Ростов-на-Дону

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *Деятельности любого предприятия присущи различные виды рисков. На сегодняшний день проблема риска является одной из основных в коммерческой деятельности предприятия. Поэтому появляется необходимость рационального управления рисками. В данной статье рассматриваются теоретические аспекты управления финансовыми рисками, виды финансовых рисков, также проанализированы причины возникновения и принципы управления финансовыми рисками. Составлен алгоритм управления рисками. Выявлены основные способы минимизации финансовых рисков – диверсификация и хеджирование. Предложена модель управленческого учета резервов предприятия.*

Ключевые слова: *финансовые риски, политика управления финансовыми рисками, минимизация финансовых рисков, диверсификация, хеджирование, модель управления резервами предприятия.*

Abstract: *Activities of any enterprise are inherent in various types of risks. Today the problem of risk is one of the main in the commercial activity of the enterprise. Therefore, there is a need for rational risk management. This article discusses the theoretical aspects of financial risk management, types of financial risks, also analyzed the causes and principles of financial risk management. The risk management algorithm is made. The main ways to minimize financial risks are identified-diversification and hedging. The model of management accounting of reserves of the enterprise is offered.*

Keywords: *financial risks, financial risk management policy, minimization of financial risks, diversification, hedging, model of management of reserves of the enterprise.*

На современном этапе развития экономики управление финансовыми рисками на предприятии является актуальной темой исследования. В условиях рыночной экономики риск возникает на различных стадиях продвижения товаров и/или услуг как и внутри страны, где функционируют предприятия, так и за ее пределами, если осуществляют внешнеэкономическую деятельность.

Риск в условиях рынка становится показателем уровнем конкурентоспособности и устойчивости предприятий. Однако конкурентная рыночная среда приводит, с одной стороны к повышению вероятности банкротства предприятий и снижению уровня их безопасности, а с другой – является двигателем общественного процесса. Вероятностная природа многих рыночных ситуаций и их неопределенность постоянно порождает финансовый риск [2, с. 74].

Под финансовыми рисками предприятия понимается вероятность возникновения непредсказуемых финансовых потерь в неопределенной ситуации в условии финансовой деятельности предприятия. Рациональное управление финансовыми рисками напрямую влияет на эффективность деятельности предприятия.

К основным причинам возникновения рисков относятся:

– природные явления, стихийные бедствия. Стихийные силы природы, такие как землетрясение, наводнение, ураган, мороз, засуха, оказывают негативное воздействие на предпринимательскую деятельность;

– непредсказуемость различных социально-экономических и технологических операций, которая приводит к неоднородности протекания одного и такого же события, то есть имеет элемент непредсказуемости;

– столкновение противоречивых интересов. Такое проявление рисков зависит от многих фактов: конфликты, конкуренция или просто несовпадение интересов.

– вероятностная направленность научно-технического прогресса. Развитие науки и техники достаточно предсказуемо. Однако практически невозможным является определение конкретных последствий;

– неопределенность также связана с недостаточностью информации об объекте, процессе, явлении, по отношению к которому принимается решение. Практика показывает, что информация часто бывает неполной, искаженной. Поэтому, низкое качество информации напрямую влияет на высокий риск наступления неблагоприятных результатов;

– сложность процесса познания, которая связана с невозможностью однозначного познания объекта [4, с. 78].

Необходимо отметить, что все компоненты неопределенности и рисков вносят в финансовую деятельность предприятия обязательность набора новых способов в условии перехода от экстенсивному к интенсивному методу развития экономики; несбалансированностипланирования, ценообразования, материально-технического снабжению и финансово-кредитных отношений [1, с. 35].

Финансовые риски сопровождают всю финансовую деятельность предприятия, которые значительно влияют на результаты деятельности, на финансовую безопасность, и т.д. Риски, которые влияют на деятельность предприятия и являются предпосылкой финансовых угроз, объединяют в определенную группу, являющихся важной ролью в общем «портфеле

рисков» предприятия. «Портфель предприятия» – инструмент, который обеспечивает стабильные доходы при минимальных рисках.

Различают такие виды финансовых рисков, как:

1. Кредитный риск – риск, связанный с невыполнением контрагентом своих обязательств по погашению основного долга;
2. Процентный риск – риск, который связан с убытками от неожиданных изменений процентных ставок на финансовом рынке;
3. Валютный риск – это риск потери предполагаемой прибыли из-за изменений валютного курса;
4. Ценовой риск – совокупность финансовых убытков, которые связаны с неблагоприятными изменениями цены на активы;
5. Риск потери прибыли – риск, который подразумевает потерю доходов вследствие невыполнения финансовых операций;
6. Инвестиционный риск – это риск, связанный с возникновением финансовых убытков в осуществлении инвестиционной деятельности предприятия;
7. Налоговый риск – вероятность появления финансовых убытков, которые связаны с уплатой и оптимизацией налогов [14, с. 44]

Управление финансовыми рисками – это выявление, прогнозирование и анализ рисков, которые непосредственно влияют на деятельность предприятия. Управление финансовыми рисками основывается на разработке резерва, который предполагает предотвращение различного вида рисков. Под резервом понимается запас чего-либо на случай необходимости.

Управление финансовыми рисками предполагает наличие стратегии, которая включает в себя пять позиций:

1. Наличие задачи и цели стратегии;
2. Определение основных переменных;
3. Применение краткосрочного прогнозирования;
4. Непрерывный анализ событий;
5. Управление рисками в области резервной системы.

В случае, когда система управления финансовыми рисками отсутствует, предприятие может стать банкротом.

Также необходимо отметить, что управление активами и пассивами предприятия является одним из важных способов уклонения от рисков. Но в Российской практике такой метод не применятся, в результате чего страна несет большие потери.

Принципы и методы оценки различных видов финансовых рисков и их нейтрализация неблагоприятных последствий являются основой управления финансовыми рисками [3, с. 13].

Главная цель управления финансовыми рисками – минимизация убытков, которые связаны с данным риском. Потери могут быть оценены в денежном выражении, оцениваются также шаги по их предотвращению. Финансовый менеджер должен уравновесить эти две оценки и спланировать, как лучше заключить сделку с позиции минимизации риска.

К методам управления финансовыми рисками, относятся:

1. Уклонение от риска – отказ от события, которое связано с риском;
2. Устранение потерь и контроль – набор операций, которые предотвращают неблагоприятные последствия;
3. Суть страхования заключается в готовности предприятия отказаться от части прибыли, чтобы уклониться от риска, т.е., готовность оплатить снижение риска до минимума;
4. Слияние – принятие потерь и отказ от страхования. Данный метод применяется при той ситуации, когда сумма убытка невелика, и ее можно проигнорировать [12, с. 87].

Алгоритм управления финансовыми рисками предприятия выглядит следующим образом:

– анализ и выявление факторов, которые влияют на финансовое состояние предприятия;
– разработка информационно-статистической базы по основным факторам, которые влияют на финансовое состояние предприятия;
– анализ финансовых рисков предприятия;
– расчет допустимых финансовых убытков, которые связаны с рисковыми ситуациями;
– разработка мероприятия по минимизации финансовых рисков;
– реализация комплекса мер по минимизации финансовых рисков на предприятии [7, с. 215].

Основные принципы, на которых базируется управление финансовыми рисками:

1. Понимание рисков. Предприятию необходимо понимать, что присутствует риск, и идти на него, для того, чтобы в конечном итоге извлечь выгоду из деятельности;
2. Управление рисками. Состав портфеля предприятия включает в себя риски, нейтрализация которых легче реализуется в процессе управления;
3. Независимое управление различными видами рисков. Данный принцип заключается в независимости друг от друга финансовых потерь, и их нейтрализация осуществляется индивидуально;
4. Соотношение уровня принимаемых рисков с уровнем эффективности операций. Предприятие берет на себя только те риски, которые являются нормальной величиной рентабельности, ожидаемой предприятием;
5. Учет временных условий в процессе управления рисками. Предприятие должно учитывать продолжительность времени в управлении рисками, так как, от того, сколько времени уходит на проведение различных операций, зависит величина финансовых рисков. Чем меньше времени требуется, тем меньше произойдет финансовых потерь;
6. Наличие стратегии предприятия в управлении рисками. Управление финансовыми рисками должно иметь единые критерии и подходы, которые разрабатывает само предприятие [5, с. 24].

Исходя, из приведенных выше принципов, разрабатывается политика

управления финансовыми рисками. Данная политика предполагает:

– формирование отдельных групп видов финансовых рисков, которые связаны с деятельностью предприятия;

– оценка вероятной частоты возникновения финансовых рисков в будущем периоде. Данная оценка проводится различными методами с использованием большой системы показателей;

– оценка возможных финансовых потерь, связанных с отдельными рисками. В соответствии с оценкой возможных финансовых потерь, финансовые риски группируются;

– установление предельного значения уровня рисков по отдельным финансовым операциям;

– страхование внутренних и внешних финансовых рисков;

– оценка эффективности страхования финансовых рисков [6, с. 115].

За счет использования политики управления финансовыми рисками разрабатываются меры нейтрализации для устранения угрозы риска и его негативных последствий, связанных с осуществлением различных аспектов хозяйственной деятельности.

Следует также отметить, что при управлении финансовыми рисками предприятие использует различные методы минимизации рисков, такие как страхование, лимитирование, резервирование, диверсификация, хеджирование и т.д.

Минимизация рисков – это комплекс мер по предотвращению потерь финансовых средств. Любой вид хозяйственной деятельность подвергается возникновению убытков, исходя из специфики совершаемых операций. Возможные риски необходимо выявлять и сокращать до минимальных сумм. Для этого предприятию необходимо выявлять вид риска и подбирать рациональный способ минимизации финансовых рисков [9, с. 129 - 131].

Страхование рисков является одним из важнейших способов минимизации финансовых рисков. Данные метод минимизации рисков предполагает заключение договора страхования для снижения рисков, согласно которому страховая компания за заранее согласованное вознаграждение, берет на себя обязательство выплаты убытков при наступлении неблагоприятного события, оговоренного в договоре страхования.

Такой способ минимизации рисков как лимитирование предполагает установление ограничений, т.е. определенной суммы расходов, тем самым уменьшая степень рисков. Применение лимита – совершение операций, которые связаны с переводом финансовых средств, т.е. кредитование, покупка векселя и т.д.

Способ снижения рисков как резервирование предполагает создание фондов, которые возмещают убытки при наступлении непредвиденных ситуаций за счет собственных средств. Данный способ обычно применяется в случаях, когда затраты на резервирование средств являются меньше, чем стоимость страховых взносов при страховании.

Основными способами минимизации рисков в рыночной экономике России, а также в зарубежной практике являются диверсификация и хеджирование.

Диверсификация – это метод управления финансовыми рисками предполагает распределение рисков между различными объектами вложений денежных средств, с целью снижения степени возникновения финансовых рисков. Диверсификация используется для смягчения негативных финансовых последствий определенных рисков. Также диверсификация имеет следующие направления:

- разделение видов финансовой деятельности предприятия;
- использование нескольких видов валют;
- хранение свободных активов в нескольких банках.

Еще одним способом минимизации рисков в рыночной экономике является хеджирование. Хеджирование – процесс нейтрализации финансовых рисков от неблагоприятных изменений цен на товары, контракты, услуги в будущем [7, с. 215].

Существует два вида хеджирования:

1. Хеджирование на повышение – операция по покупке срочных контрактов или опционов. Данный вид применяется в случае необходимости страховки от возможного повышения цены в будущем. Он устанавливает цену покупки значительно раньше, чем приобретается товар. Хеджирование на повышение позволяет застраховаться от возможного повышения цены в дальнейшем;
2. Хеджирование на понижение предполагает проведение биржевой операции по продаже срочного контракта. Данный вид применяется в тех случаях, когда продажу товара необходимо произвести позднее. Хеджирование на понижение предполагает совершение в дальнейшем продажу товара, тем самым происходит страхование от возможного изменения цены в дальнейшем [11, с. 78].

Таким образом, исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что основными способами финансовых рисков является диверсификация и хеджирование.

Совершенствование системы управления банковскими рисками является важным направлением повышения эффективности банковской деятельности. Поэтому для эффективного управления финансовыми рисками можно предложить модель управления резервами предприятия, которая состоит из следующих элементов [10, с. 208]:

1. Управление резервами предприятия;
2. Хеджированные чистые пассивы;
3. Хеджированный производный баланс;
4. Бухгалтерский баланс.

Такая модель создается на основе определенных правил и соглашений, которые используются при проведении анализа и составления отчета по

деятельности предприятия. Данная модель состоит из элементов, представленных в таблице 1.

Таблица 1.

Наименование элемента	Характеристика элемента
Бухгалтерский баланс	На основании данного элемента строится резервная система предприятия. Он корректируется на забалансовые банковские операции для построения хеджированного производного отчета и отчета интегрированного риска, тем самым получается скорректированный бухгалтерский баланс банка, который отражает реальное финансовое состояние банка
Хеджированный отчет	Данный элемент использует позицию, которая компенсирует риск. При хеджировании обычно используются забалансовые позиции. При составлении хеджированного отчета учитываются следующие факторы: использование различных оценок; система корректировок; учет определенных факторов; ресурсный потенциал. Алгоритм составления хеджированного отчета банка заключается в следующем: корректировка записей для получения реального отчета, за счет которого можно будет провести анализ, создать резервную систему, управлять рисковыми активами банка; составление скорректированного отчета, и на его основе определение скорректированных чистых активов; составление хеджированных проводок; составление хеджированного отчета (за счет его определяться хеджированные чистые пассивы, которые необходимы для обеспечения рисков функционирования банка); составление проводок по гипотетической реализации активов и гипотетическому удовлетворению обязательств; составление хеджированного отчета
Балансовый отчет интегрированного риска	Алгоритм составления данного элемента заключается в следующем: отражение корректировочных записей, составление корректировочного баланса, отражение в учете рисковых активов, составление балансового отчета интегрированного риска, гипотетические проводки, составление баланса интегрированного риска
Состояние резервной системы	Данные элемент включает в себя: хеджированные чистые активы, чистые активы интегрированного риска
Управление резервной системой предприятия с определением ее состояния и комплекса мер по усилению	Использование данного элемента происходит на основании таких показателей как: активная резервная система, пассивная резервная система, нормативная резервная система

Таким образом, создание модели управления резервами позволит предприятию достичь целевых показателей рентабельности, предотвратить нерациональное использование ресурсов, а также позволит обеспечить необходимый уровень защиты от неблагоприятных ситуаций на основе показателей: чистых активов и чистых пассивов.

Такой элемент модели управления резервами как бухгалтерский баланс состоит из входящих и исходящих денежных потоков, которые оцениваются по следующим аналогичным показателям:

– время;
– денежные потоки по бухгалтерским данным (в руб.);
– денежный поток в дисконтированной стоимости;
– удельный вес дисконтированных денежных потоков;
– показатель дюрации [13, с. 188].

Следующий элемент модели управления резервами – хеджированный отчет, который составляется на основе таких записей как: бухгалтерский баланс, хеджированные записи, хеджированный балансовый отчет, гипотетические бухгалтерские корректировочные записи, хеджированный балансовый отчет. Все вышеперечисленные записи производятся по следующим разделам:

– внеоборотные активы;
– оборотные активы;
– капитал и резервы;
– долгосрочные обязательства;
– краткосрочные обязательства;
– баланс;
– чистые активы;
– чистые пассивы.

Сравнение хеджированных чистых пассивов с хеджированными чистыми активами позволит определить ценовую составляющую.

Еще одним элементом модели управления резервами является отчет интегрированного риска, который состоит из следующих записей: бухгалтерский баланс, корректировочные записи, скорректированный баланс, бухгалтерские корректировочные записи по отражению рисковых активов, баланс интегрированного риска, гипотетические бухгалтерские корректировочные записи, баланс интегрированного риска. Все эти записи производятся по таким статьям как:

– внеоборотные активы;
– оборотные активы;
– капитал и резервы;
– долгосрочные обязательства;
– краткосрочные обязательства;
– баланс;
– чистые активы;
– чистые пассивы [8, с. 194].

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что проблема управления финансовыми рисками является одной из ключевых на предприятии. Она связана с возможностью потери устойчивого финансового положения предприятия в процессе его деятельности и является неотъемлемым элементом любых экономических решений. Поэтому рациональное управление финансовыми рисками позволит предприятию сохранять свою финансовую устойчивость. Предприятию необходимо

разрабатывать стратегию по управлению рисками, в данной статье предложена разработка модели управленческого учета резервов предприятия, которая позволит достичь поставленных финансовых целей, за счет рационального распределения финансовых ресурсов.

Использованные источники:

1. Авдошин, С. М. Информатизация бизнеса. Управление рисками / С. М. Авдошин, Е. Ю. Песоцкая. - М.: ДМК Пресс, 2014. – 35 с.
2. Балдин К. В. Управление рисками в предпринимательстве. — М.: Дашков и К°, 2015. – 74 с.
3. Балдин К. В. Управление рисками: Учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и упр. / К.В. Балдин, С.Н. Воробьев. — М.: Юнити, 2015. –13 с.
4. Бланк И. А. Управление финансовыми рисками. — Киев: Ника-Центр, 2016. – 78 с.
5. Воронцовский, А. В. Управление рисками: Учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / А. В. Воронцовский. - Люберцы: Юрайт, 2016. – 24 с.
6. Гончаров Д. С. Комплексный подход к управлению рисками для российских компаний. – М.: Вершина, 2014. – 115 с.
7. Екатеринославский Ю. Ю., Медведева А. М. Диагностика, позиционирование и риски предприятий.- М.: Агентство печати «Наука и образование», 2014.- 215 с.
8. Крохичева Г. Е., Методика стратегического анализа деятельности коммерческих организаций: монография / Г. Е. Крохичева, Е. А. Щекотихина, В. В. Лесняк / : Ростов-на-Дону, Ростовский гос. строительный ун-т, 2013. - 194 с.
9. Лукьяненко А. В., Кузьмичева И. А. Управление финансовыми рисками предприятия // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. – 2015. – № 8-1. – С. 129-131; URL: http://applied-research.ru/ru/article/view?id=7055 (дата обращения: 20.04.2018).
10. Максименко, А. Н. Организация сетевого ситуационного (событийного) учета в коммерческих организациях / А.Н. Максименко. — Ростов-н/Д: РГСУ, 2008. – 208 с.
11. Рыхтикова, Н. А. Анализ и управление рисками организации: Учебное пособие / Н. А. Рыхтикова. - М.: Форум, 2012. – 78 с.
12. Рэдхэд К., Хьюс С. Управление финансовыми рисками /пер.с англ.-М.: Инфра-М, 2016. – 87 с.
13. Ткач В. И., Теория, система и модели инжинирингового сетевого учета / В. И. Ткач, О. И. Кольвах / – Азов: Азов-печать, 2014 – 188 с.
14. Уродовских, В. Н. Управление рисками предприятия: Учебное пособие / В. Н. Уродовских.. - М.: Вузовский учебник, ИНФРА-М, 2012. – 44 с.

Клюева Вера Михайловна,
бакалавр юриспруденции, магистрант
Российский университет дружбы народов
Россия, Москва
Научный руководитель: Ситкарева Елена Витальевна

УРЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СПОРОВ В КОНТЕКСТЕ ТРАНСГРАНИЧНОГО БАНКРОТСТВА

Аннотация: *Наступление эпохи глобализации, развитие экономик государств и укрепление предпринимательских связей становятся предпосылками для развития института трансграничных банкротств. Отличительной чертой транснациональной несостоятельности является наличие активов должника или кредиторов в нескольких стран. В рамках статьи автор уделяет особое внимание урегулированию предпринимательских споров, осуществляющихся в ходе банкротных дел.*

Ключевые слова: *транснациональное банкротство, несостоятельность, иностранный элемент, предпринимательский спор.*

Annotation: *The advent of the era of globalization, the development of the economies of states and the strengthening of entrepreneurial relations become prerequisites for the development of the institution of cross-border bankruptcies. A distinctive feature of transnational insolvency is the existence of assets of the debtor or creditors in several countries. Within the framework of the article, the author pays special attention to the settlement of entrepreneurial disputes in the course of bankruptcy cases.*

Key words: *transnational bankruptcy, insolvency, foreign element, entrepreneurial dispute.*

Банкротство, при котором у должника имеются кредиторы или активы за рубежом, приобретает транснациональный характер[82]. В данном случае высока вероятность того, что рассмотрение спора будет осуществляться в нескольких правопорядках. Осложнение процедуры банкротства иностранным элементом может иметь различные проявления: подчинение сделки нормам иностранного права, и тогда возникает вопрос подсудности предпринимательского спора, а также использования правовых норм определенного государства. В иных случаях может возникать вопрос об открытии ряда банкротных производств в ряде государств, поскольку имеет место банкротство связанных между собой экономически, но независимых юридически организаций. Подобная обстановка приводит к фрагментарной реализации имущества должника, что существенно снижает его стоимость.

Изначально было разработано две основные теории – территориальности или универсализма[83]. В силу первой теории предполагалось рассмотрение

[82]Мохова Е.В. Трансграничные банкротства: вопросов больше, чем ответов.// Legal Insight. 2016. N 4-5. С. 27

[83] Мохова Е.В. Модификации традиционных доктрин правового регулирования трансграничной несостоятельности юридических лиц: проблемы и перспективы реализации в международном праве.// Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2007. N 8 (13). С. 102

спора о несостоятельности в рамках юрисдикции государства, на территории которого находится часть имущества должника. Вторая теория подразумевает единое рассмотрение банкротного дела в рамках одной юрисдикции вне зависимости от того, где находится имущество должника.

Рассмотрение банкротных дел в рамках множественности производств является малоэффективным, а единое производство на современном этапе видится невозможным. Все это является основанием для использования территориального принципа при рассмотрении спора.

В дальнейшем были разработаны также иные теории, предполагающие компромисс в разрешении дел о транснациональных банкротствах. Так, сложившаяся практика рассмотрения подобных споров выработала несколько моделей, каждая из которых в том или ином виде используется в различных государствах при рассмотрении банкротных дел[84]. Наиболее оптимальным вариантом является модель, по которой рассмотрение осуществляется в нескольких юрисдикция, но в рамках множественности производств выделяется основное, остальные признаются вторичными.

Важно отметить, что стороны также вправе самостоятельно определить подсудность рассмотрения возникающих между ними споров, что в значительной степени может упростить и банкротные производства. Если стороны самостоятельно определяют юрисдикцию, в соответствии с которой рассматриваются все возникающие между ними споры, то и банкротное производство осуществляется по правилам, предусмотренным сторонами.

Каждая из указанных теорий обладает своими плюсами и минусами. Наиболее оптимальным вариантом на сегодняшний день является возможность выбора юрисдикции, поскольку стороны, самостоятельно определившие правопорядок в рамках взаимодействия, упрощают тем самым возможность разрешения потенциальных предпринимательских споров, в том числе связанных с трансграничным банкротством.

В определенных случаях также разделяют следующие модели производств по банкротным делам, определяемые в зависимости от места открытия дела[85]. Выделяют модели, по которым процедура банкротства осуществляется в месте первого открытия банкротного производства, или место открытия процедуры банкротства определяется из места осуществления предпринимательской деятельности должников. В последнем случае место открытия банкротного производства осуществляется исходя из места регистрации юридического лица.

Наиболее оптимальным вариантом видится возможность осуществления универсального банкротного производства, посредством которого осуществляется эффективный розыск активов должника и объективная оценка его имущества, обеспечивается наиболее активное участие кредиторов в

[84] Ибрагимов А.Ф. Трансграничное банкротство: на пути к формированию единых подходов и механизмов правового регулирования.// Актуальные проблемы российского права. 2017. N 11 (84). С. 142

[85] Голунов С. Трансграничная несостоятельность: вызовы для российской практики.// Legal Insight. 2015. N 2 (38). С. 24

процессе, а также выносится единое решение по указанному производству[86]. Однако практическое осуществление такой ситуации видится невозможным ввиду того, что не разработаны механизмы обеспечения единого банкротного производства.

На настоящий момент правовые положения относительно транснациональных банкротств основаны на сочетании различных принципов, но на универсальном уровне пока не имеется акта, который использовался бы государствами в качестве руководящих положений.

Одним из актов, принятых на универсальном уровне, является Типовой закон ЮНСИТРАЛ о трансграничной несостоятельности 1997 г.[87], в котором содержится 32 статьи, объединяющих в себе общие правила процедуры производств по делам о трансграничной несостоятельности. В данном акте содержатся положения относительно рассмотрения дел о транснациональном банкротстве, но также учитываются особенности национального характера, и отмечают невозможность проведения полной унификации норм в данной сфере.

Данный акт включил в себя международный опыт рассмотрения трансграничных банкротств, а также определил общие принципы осуществления производств о несостоятельности, включая возможность проведения параллельных производств по делам о банкротстве и выделения основного банкротного производства и признании иностранных судебных решений в стране нахождения имущества должника.

Наиболее детализированные положения в сфере трансграничных банкротств содержатся в актах, принятых в рамках сотрудничества стран Евросоюза[88], предполагающего всеобъемлющую интеграцию по основным вопросам взаимодействия.

Единство границ и возможность свободного передвижения лиц, капиталов, товаров, услуг стали основой для расширения взаимодействия государств в торгово-экономической сфере. Увеличение товарооборота между государствами, укрепление экономических связей привело к тому, что возникали наднациональные компании, в случае банкротства которых наличие иностранного элемента было невозможно избежать.

На первом этапе взаимодействия интересы Евросоюза и государств-участников находились в противоречии, но для постепенной оптимизации данных норм было необходимо проведение более слаженной политики государств. Определенные попытки проведения гармонизации национальных законодательств проводились еще с 1960-х гг., однако полноценный документ был принят только в 1995 г. и получил название Конвенции о процедурах

---

[86] Арутюнян Н.Г., Одинцов С.В. Концепция приоритета прав кредиторов: анализ законодательства о несостоятельности ФРГ в сравнении с российским конкурсным правом.// Имущественные отношения в Российской Федерации. 2017. N 6 (189). С. 55

[87] Типовой закон ЮНСИТРАЛ о трансграничной несостоятельности от 30 мая 1997 г. Электронный ресурс. Режим доступа: URL: http://www.uncitral.org/uncitral/ru/uncitral_texts/insolvency/1997Model.html (Дата обращения: 07.05.2018)

[88] Одинцов С.В. Гармонизация регулирования процедур трансграничного банкротства в странах Европейского Союза.// Сравнительно-правовые аспекты правоотношений гражданского оборота в современном мире. Сборник статей Международной научно-практической конференции памяти проф. В.К. Пучинского. – М. Российский университет дружбы народов. 2014. С. 110

несостоятельности. Позднее был принят Регламент «О процедурах банкротства» 2000 г.[89], который включил в себя ряд принципиальных положений о проведении банкротных производств.

Регламент предполагает введение принципа единого производства по делам о банкротстве, в соответствии с которым предполагается, что открытие банкротного дела осуществляется в одном государстве-члене Евросоюза. Также предполагается, что кредиторы подают все соответствующие документы в суд, осуществляющий производство по делу, а иные государства-члены Евросоюза обязаны признавать решения о признании должника банкротом со всеми вытекающими из этого последствиями и осуществлять исполнение решений на своих территориях (в частности, если имущество должника находится на территории страны-участника Евросоюза).

Вместе с этим, в рамках Регламента не исключена возможность проведения нескольких параллельных производств в другой стране Евросоюза, однако первичное рассмотрение является основным и роль первичного ликвидатора остается неизменной.

По умолчанию компетентным судом для рассмотрения споров о банкротстве является суд, находящийся по месту регистрации юридического лица.

Подсудность спора конкретному суду может быть оспорена стороной, если таковая может сослаться на факт отсутствия кредиторов или активов в стране регистрации такой организации. По ходатайству стороны, доказавшей данный факт, производство может быть перенесено в государство нахождения основных активов должника или основного кредитора по делу.

Большинство вопросов материального и процессуального характера относятся к компетенции суда, в котором было впервые открыто банкротное производство. Признание и исполнение решения компетентного суда осуществляется во всех странах Евросоюза. В случае, когда имело место противоречие нормам публичного порядка, а также ограничения личных прав и свобод человека, указанное решение могло не быть исполнено.

Регламент действует как в отношении физических, так и в отношении юридических лиц, тем самым обеспечивая универсальность распространения его норм. Регламент является первичным актом Евросоюза, то есть имеет прямое действие на территории всех стран интеграционного объединения.

Впоследствии также был принят Регламент (ЕС) 2015/848 Европейского Парламента и Совета «О процедурах несостоятельности» от 20 мая 2015 г.[90]. Данный акт придерживается логики ранее принятого акта и отмечает ряд особенностей, связанных с необходимостью максимального удовлетворения требований кредиторов и возможности восстановления платежеспособности должника. Аналогично Регламенту 1346/2000, данный акт обращает внимание

[89] Регламент 1346/2000 Совета Европейского Союза «О процедурах банкротства». Электронный ресурс. Режим доступа: URL: http://eur-lex.europa.eu (Дата обращения: 10.05.2018)

[90] Регламент (ЕС) 2015/848 Европейского Парламента и Совета от 20 мая 2015 г. «О процедурах несостоятельности». Электронный ресурс. Режим доступа: – URL: https://pravo.hse.ru/data/2016/02/28/1125593055/%D0%95%D0%A1%20%D0%91%D0%B0%D0%BD%D0%BA%D1%80%D0%BE%D1%82%D1%81%D1%82%D0%B2%D0%BE%202015.pdf (Дата обращения: 10.05.2018)

на общие вопросы инициирования процедуры банкротства, рассмотрения дел о трансграничных банкротствах, а также процедуре принятия решения, а также его легализации и исполнения в странах Евросоюза.

Важно отметить, что трансграничное банкротство получает широкое распространение как экономическое явление и правовая категория. Глобализация, охватившая практически все сферы жизни общества, определяет объективную необходимость введения норм о трансграничной несостоятельности как на национальном, так и на международном уровне. Торгово-экономическое сотрудничество лиц различных юрисдикций диктует правила построения взаимодействия на принципах выбора юрисдикции, в противном случае при возникновении признаков несостоятельности и инициировании банкротных производств стороны будут вынуждены подчиняться общим правилам проведения банкротств в той или иной правовой системе.

Таким образом, транснациональные банкротства являются дискуссионным вопросом, требующим пристального внимания со стороны государств и участников гражданского оборота. Развитие норм международного права в данной сфере началось еще во второй половине XX в., что свидетельствует о том стремлении государств оказывать взаимную поддержку при рассмотрении дел о трансграничных банкротствах.

Список использованной литературы:

1. Арутюнян Н.Г., Одинцов С.В. Концепция приоритета прав кредиторов: анализ законодательства о несостоятельности ФРГ в сравнении с российским конкурсным правом.// Имущественные отношения в Российской Федерации. 2017. N 6 (189). С. 53-63
2. Голунов С. Трансграничная несостоятельность: вызовы для российской практики.// Legal Insight. 2015. N 2 (38). С. 24-28
3. Ибрагимов А.Ф. Трансграничное банкротство: на пути к формированию единых подходов и механизмов правового регулирования.// Актуальные проблемы российского права. 2017. N 11 (84). С. 140-147
4. Мохова Е.В. Модификации традиционных доктрин правового регулирования трансграничной несостоятельности юридических лиц: проблемы и перспективы реализации в международном праве.// Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2007. N 8 (13). С. 102-106
5. Мохова Е.В. Трансграничные банкротства: вопросов больше, чем ответов.// Legal Insight. 2016. N 4-5. С. 27-35
6. Одинцов С.В. Гармонизация регулирования процедур трансграничного банкротства в странах Европейского Союза.// Сравнительно-правовые аспекты правоотношений гражданского оборота в современном мире. Сборник статей Международной научно-практической конференции памяти проф. В.К. Пучинского. – М. Российский университет дружбы народов. 2014. С. 109-116
7. Регламент (ЕС) 2015/848 Европейского Парламента и Совета от 20 мая 2015 г. «О процедурах несостоятельности». Электронный ресурс. Режим доступа: –

URL: https://pravo.hse.ru/data/2016/02/28/1125593055/%D0%95%D0%A1%20%D0%91%D0%B0%D0%BD%D0%BA%D1%80%D0%BE%D1%82%D1%81%D1%82%D0%B2%D0%BE%202015.pdf
8. Регламент 1346/2000 Совета Европейского Союза «О процедурах банкротства». Электронный ресурс. Режим доступа: URL: http://eur-lex.europa.eu
9. Типовой закон ЮНСИТРАЛ о трансграничной несостоятельности от 30 мая 1997 г. Электронный ресурс. Режим доступа: URL: http://www.uncitral.org/uncitral/ru/uncitral_texts/insolvency/1997Model.html

УДК 330.59

Курдова Малика Агамурадовна
старший преподаватель кафедры «Маркетинг и экономическая теория» ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства», Россия, г. Пенза,
Подгорная Светлана Алексеевна
студентка 2 курса Института Инженерной экологии ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства», Россия, г. Пенза

УРОВЕНЬ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ КАК ИНДИКАТОР СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАНЫ

Аннотация *В статье рассмотрены уровень и качество жизни населения, их основные показатели, дана характеристика основным составляющим качества жизни. Дана оценка уровню жизни населения в Российской Федерации.*

Ключевые слова: уровень жизни, качество жизни, ВВП, среднедушевые доходы, децильный коэффициент, коэффициент Джини.

Abstract *The article considers the level and quality of life of the population, their main indicators, the characteristics of the main components of the quality of life. The estimation of the standard of living in the Russian Federation.*

Keywords: standard of life, quality of life, gdp, average per capita income, decile coefficient, jeanie"s coefficient

Изучение уровня и качества жизни населения в нашей стране никогда не теряет своей актуальности, ведь достижение высоких стандартов жизни является неотъемлемой частью построения общего благосостояния государства. Современное государство может уверенно развиваться только в том случае, если его экономическая политика направлена на повышение уровня и качества жизни граждан, расширение их возможностей формировать собственное будущее. Для этого, необходимо не только увеличивать доходы

населения, но и улучшить многие другие компоненты уровня и качества жизни населения: создание реального равенства в области образования и занятости; обеспечить равные возможности для мужчин и женщин; высокий уровень медицинского обслуживания, качество питания и т. д. Учитывая, что качество жизни является основой развития человеческого капитала и конкурентоспособности страны, влияет на социально-экономические, демографические и миграционные процессы, можно утверждать, что качество жизни существенно влияет на процесс воспроизводства населения.

В настоящее время в связи с обострением ситуации на мировой политической арене научный интерес многих ученых-обществоведов прикован к проблеме влияния политической ситуации в мире на различные сферы жизни российского общества. Особое внимание в таких исследованиях уделяется динамике качества жизни различных социальных, экономических, территориальных групп в связи с введением санкций в отношении России, и ответных санкций. Так, влияние санкций 2014 года на качество жизни в целом рассмотрено в работе Яковлевой А.Д., на качество жизни молодежи обозначено в трудах Аристарховой Т.С., Истоминой С.Ю., на экономику в целом и на отдельные ее составляющие, в том числе на реальные доходы населения, в статье Загашвили В.С., на бизнес – в работе Масютина С.А., Гуськова И.В., Шагалова Т.В., на уровень жизни как одну из составляющих качества жизни – в работах Лещайкиной М.В., Скрыпника Д.В., Яковлевой А.Д. [2]

Отметим, что в литературе можно наблюдать подмену понятий «качество жизни» и «уровень жизни», которые во многом взаимодополняют друг друга. Однако если «уровень жизни» показывает, прежде всего, степень развитости общества, т.е. возможности для удовлетворения потребностей индивида, и формирует потребности более высокого уровня, то «качество жизни» является интегрированным показателем субъективной оценки индивида удовлетворенности собственной жизнью. Уровень жизни является структурной составляющей качества жизни, охватывая материальные потребности человека, что, в частности, иллюстрирует рис. 1.

Рис. 1 Соотношение параметров, определяющих уровень и качество жизни

В рейтинге стран мира непосредственно по уровню жизни в 2009 году Россия заняла 57-е место, а в текущем 2017 году занимает 61-е место, расположенное между Шри-Ланкой и Вьетнамом. Что касается бесспорных

лидеров мирового рейтинга, то на втором месте Швейцария, на третьем-Канада, на четвертом-Швеция, на пятом-Новая Зеландия [3].

Охарактеризуем уровень жизни населения в России посредством проведения статистического анализа основных социально-экономических показателей. На рис. 2 представлена динамика изменения среднедушевых денежных доходов в РФ за 1997-2017 гг.

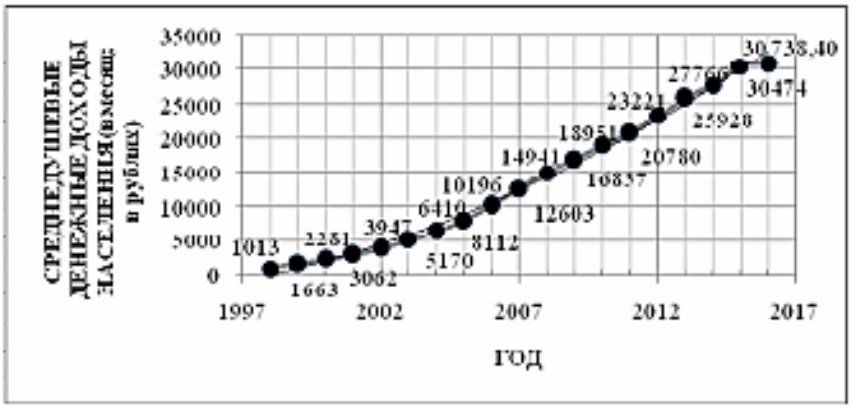


Рис. 2. Динамика денежных доходов населения РФ за период 1997-2017 гг. [4]

Однако изучив темпы роста этого показателя (рис. 3), можно говорить об отрицательной динамике, рост данного показателя ежегодно замедляется. Сравнивая среднедушевые денежные доходы россиян и их реальные денежные доходы, можно утверждать о значительном снижении экономического благосостояния граждан (рис. 3). Экономическая ситуация в стране не способствует материальному благополучию граждан. Реальные денежные доходы граждан растут гораздо более скромными темпами. Период же 2014-2016 гг. отмечен значительным падением реальных доходов населения вследствие инфляции и существенного роста цен в стране.

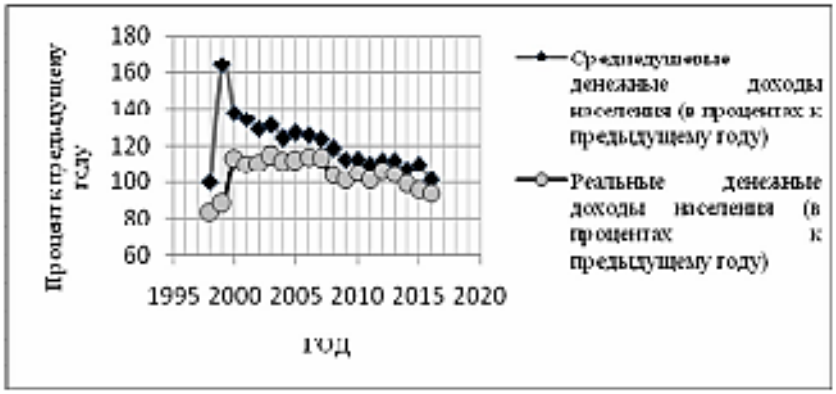


Рис. 3 Темп роста среднедушевых и реальных денежных доходов населения за период 1997-2017 гг.[4]

Таким образом, в условиях ухудшения макроэкономических показателей снижение реальных доходов населения ведет к еще более резкому расслоению населения по уровню экономического благосостояния. На этом фоне возможен рост социальной напряженности. Диверсификация же денежных доходов населения требует стимулирования на государственном уровне. На это нацелены программы социальных выплат с потенциальной

возможностью их индексации на уровень инфляции, государственная политика в направлении поддержки малого бизнеса и предпринимательства. Результатом этих программ должно явиться приближение структуры денежных доходов населения к ситуации в развитых странах мира.

Системный подход к повышению качества и безопасности жизни – это залог формирования здоровой и крепкой нации. Государство должно стремиться к улучшению медицины, к созданию условий для людей для покупки жилья, к развитию агропромышленной сферы, а также к улучшению качества и повышению доступности образования. В этом случае гарантируется создание сильной нации, в которой каждый человек будет здоровым, сильным и хорошо развитым.

Список литературы

1. Кочергина А. М. Статистическое исследование уровня и качества жизни населения РФ // Молодой ученый. - 2016. - № 4. - С. 413-417.
2. Новикова Х.В. Повышение качества и обеспечение безопасности жизни населения: системный подход // Образование и наука без границ: фундаментальные и прикладные исследования. – 2017. - №5. – С. 239-243
3. Садовая Е. С., Сауткина В. А. Качество жизни населения мира: измерение, тенденции, институты. М.: ИМЭМО РАН, 2012. - 208 с.
4. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru.

УДК 373.5; 159.923

Шутенко П.А.
2018, студент 5 курс, факультет « Педагогика и психология»
Оренбургский государственный педагогический университет
Россия, г. Оренбург

УРОВНЕВЫЕ ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ ЗАСТЕНЧИВОСТИ У СТАРШИХ ПОДРОСТКОВ

Аннотация: *В статье рассматриваются причины проявления застенчивости у старших подростков. Анализ проблемы формирования застенчивости в подростковом возрасте. Приводятся результаты исследования уровневых особенностей у старших подростков. Также проведен сравнительный анализ особенностей проявления застенчивости у подростков-девочек и подростков-мальчиков.*

Ключевые слова: *уровневые проявления застенчивости, старший подросток, застенчивость, особенности проявления застенчивости, уровневые особенности.*

LEVEL OF CHARACTERISTICS OF MANIFESTATION OF SHYNESS IN TEENAGERS

Abstract: *The article discusses the causes of shyness in older adolescents. Analysis of the problem of formation of shyness in adolescence. The results of the study of level characteristics in older adolescents are presented. Also, a comparative analysis of the features of the manifestation of shyness in adolescents-girls and adolescents-boys.*

Key words: *level manifestations of shyness, the senior teenager, shyness, features of manifestation of shyness, level features.*

Подростковый период – это этап онтогенеза, находящийся между детством и взрослостью. Основной особенностью этого возраста являются резкие, качественные изменения, затрагивающие все стороны развития. Этот период называют и самым трудным из возрастов человека. И.В. Дубровина связывает трудности этого возраста с половым созреванием как причиной различных психофизиологических и психических отклонений.

Без преувеличения можно сказать, что электронная почта, текстовые сообщения и МПЗ-плееры вызвали глобальную эпидемию застенчивости. По мнению американского психолога (обозреватель Гарвадской бизнес-школы) Робинс Абрахамс , непосредственно общаться с окружающими стесняется примерно половина населения, что значительно больше прежних показателей. «Современная техника позволяет избегать трудных ситуаций и делает людей более замкнутыми – утверждает Робин Абрахамс- Люди не разговаривают, а переписываются по электронной почте и посылают друг другу сообщения». В прошлом всего 40 % респондентов жаловались, что испытывают стеснение и неловкость в общении и социальных ситуациях. А теперь этот показатель увеличился до 60 % [2].

Имеются очевидные свидетельства того, что в подростковом возрасте застенчивости более подвержены девочки, чем мальчики. В выборке, сформированной из учеников четвертого, пятого и шестого классов, среднее количество тех, кто в настоящий момент являются застенчивыми, составляет 42%, как и в иных выборках. Мальчики и девочки склонны оценивать себя примерно одинаково. Но когда мы обращаемся к выборке, составленной из учащихся седьмого и восьмого классов, то оказывается, что этот показатель возрастает до 54% и рост обеспечивается приемущественно за счет девочек. Вероятно, потребность пользоваться популярностью среди сверстников и иметь высокие оценки своей физической (сексуальной) привлекательности в большей степени свойственна от природы девочкам-подросткам, чем мальчикам [3].

По мнению Д. Бретта, застенчивость – явление, гораздо более распространенное, чем думают многие, в особенности застенчивые люди. Исследования свидетельствуют, что около 40% подростков и взрослых считают себя застенчивыми [1].

Несмотря на наличие достаточно обширной литературы по этой проблеме, обсуждение ее чаще всего носит умозрительный характер и не опирается на конкретные исследования. Сегодня можно констатировать, что

многие вопросы внутри этой проблемы остаются открытыми. Так, пока еще не ясна специфика взаимоотношений застенчивого ребенка с другими людьми, нет описания феномена застенчивости, охватывающего наиболее значимые для ребенка стороны его жизни. Таким образом, рассмотрение уровневых особенностей проявления застенчивости в старшем подростковом возрасте приобретает особую значимость в теоретическом и практическом планах, чем и определяется актуальность исследования.

Цель данного исследования - выявить уровневые особенности проявления застенчивости в старшем подростковом возрасте. В результате проведенного теоретического анализа и эмпирического исследования мы сделали следующие выводы.

По мнению К.С. Кондратьевой застенчивость – это сложное, интегративное психологическое явление, охватывающее все сферы личности и проявляющееся в состоянии нервно-психического напряжения, характеризующегося разнообразными нарушениями вегетатики, психомоторики, речевой деятельности, эмоциональных, волевых, мыслительных процессов и ряд специфических изменений самомознания. Застенчивость сопровождается необоснованным чувством вины и стыда, тревожностью, неуверенностью в себе, высоким уровнем рефлексивности и тревоги о своем Я [4].

Застенчивость формируется в детстве и связана, в первую очередь, с эмоциональными отношениями, с чувством доверия и безопасности в семейной системе. В подростковом возрасте, застенчивость правило достигает своего пика, поэтому старший подростковый возраст характеризуется повышенным уровнем застенчивости. В этом возрасте усиливается склонность к самонаблюдению, застенчивости, эгоцентризму, снижается устойчивость образов «Я», общему самоуважению и существенно изменяется самооценка некоторых качеств. Застенчивость имеет две составляющие: субъективные переживания негативного характера и поведенческие проявления, результат переживаний.

Выборка эмпирического исследования включила 42 старших подростка (девочки и мальчики в возрасте 15-16 лет).

Эмпирические данные были получены с помощью метода тестирования и двух методик: «Методика для диагностики застенчивости» (К.С. Кондратьева), «Стенфордский опросник застенчивости», которые позволяют определить уровень проявления застенчивости, субъективные переживания негативного характера и поведенческие проявления старших подростков.

В результате анализа данных эмпирического исследования уровневых особенностей проявления застенчивости старших подростков, мы сделали ряд выводов.

Более 52% старших подростков имеют высокий уровень проявления застенчивости. Самую высокую степень выраженности застенчивости имеют такие показатели: тревожность, самообвинение и настроение. Следующие по выраженности такие показатели: отношение к себе, сдержанность чувств,

неуверенность в себе. Среднюю степень выраженности имеют такие, озабоченность и беспечность. Причинами застенчивости в старшем подростковом возрасте являются: опасение, что подростка негативно оценят; страх быть отвергнутым; недостаточная уверенность в себе; боязнь близких отношений; склонность к уединению; ассоциальные интересы и увлечения; собственное несовершенство и недостатки; неудачи в спорте и плохая успеваемость в школе.

Сравнительный анализ субъективных переживаний и поведенческих проявлений у девочек и мальчиков старшего подросткового возраста позволил выделить следующие уровневые особенности проявления застенчивости. Средний показатель уровня проявления застенчивости в группе девочек-подростков значительно выше, чем в группе мальчиков-подростков (с достоверностью 0,05 и 0,01 по U-Манна-Уитни). Субъективные переживания застенчивости у девочек ярче выражены нежели у мальчиков (с достоверностью 0,05). Характер переживаний девочек более устойчивый и длительный, так они чаще находятся в тревожном, подавленном, озабоченном состоянии, более плаксивы. Девочки имеют более выраженную склонность к печальным размышлениям в одиночестве, им тяжело даются переживания и неудачи, они больше склонны к самоупрекам, и в тоже время обладают более развитым чувством долга, они легче поддаются чужому влиянию, и их настроение и поведение в большей степени зависимы от одобрения или неодобрения со стороны окружающих. Мальчики, напротив более склонны к беспечности, более уверенны в себе и обладают развитыми навыками общения . Переживание застенчивости у мальчиков носит неустойчивый и кратковременный характер. Старшие подростки отметили, что они не испытывали застенчивость и смущение в одиночестве.

Самыми популярные причины проявления застенчивости у девочек-подростков являются: опасение, что их негативно оценят; страх быть отвергнутым; недостаточная уверенность в себе; боязнь близких отношений; склонность к уединению; собственное несовершенство и недостатки; плохая успеваемость в школе. У мальчиков – подростков причинами застенчивости становятся: опасение, что их негативно оценят; недостаточная уверенность в себе; собственное несовершенство и недостатки; недостаточная физическая подготовка. Самые популярные ответы подростков, касающихся восприятия застенчивости, были следующие: девочек считают застенчивыми их близкие друзья, их вторые половинки, некоторые одноклассники и педагоги в школе, мальчиков – родители, педагоги, и некоторые одноклассники. Девочки отметили, что их застенчивость часто принимали за такую черту, безразличие или холодность, а мальчики, трусость. Подростки испытывают застенчивость на основании как внутренних ощущений, так и внешних реакций, но у девочек этот процесс протекает ярче.

По мнению старших подростков последствиями застенчивости стать социальные проблемы и проблемы в общении. По мнению девочек, положительные последствия застенчивости это - появление возможности

производить впечатление скромного человека, возможность избегать конфликты. Но самым главным критерием они выделили - исключение негативных оценок со стороны окружающих. Мальчики указали, что это удобная форма самозащиты, и избегание унижения других людей.

По результатам эмпирического исследования можем сделать вывод, что уровень выраженности застенчивости у старших подростков имеет отличия, а именно: у девочек в старшем подростковом возрасте уровень застенчивости выше чем у мальчиков.

Список литературы

1. Берне, Р. Развитие Я-концепции и воспитание / Р. Берне. Перевод с англ. М.: Прогресс, 2008.− 424 с.

2.Зимбардо, Ф. Застенчивость (что это такое и как с ней справляться). // Ф. Зимбардо СПб: Питер Пресс, – 2014. – 256 с.

3.Зимбардо, Ф. Как побороть застенчивость / Ф. Зимбардо. М.: Альпина Паблишер, – 2013. – 214 с.

4.Кондратьева К.С. Психологический анализ феномена застенчивости [Электронный ресурс] / К.С. Кондратьева / канд.психол. наук. – 2015. Режим доступа: https://vk.com/doc98115523_465902285?hash=ba81d0b235faba6918&dl=ae170d12a576341c6e, свободный. – загл.с экрана.

УДК 510.8

Яцышин А. В.,
студент 4 курса,
факультет прикладной математики – процессов управления,
Санкт-Петербургский государственный университет

УСЛОВИЯ ФАКТОРИЗАЦИИ ХАРАКТЕРИСТИЧЕСКИХ КВАЗИПОЛИНОМОВ СИСТЕМ ЛИНЕЙНЫХ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ УРАВНЕНИЙ С ЗАПАЗДЫВАНИЯМИ

Аннотация: *В статье приведены условия факторизации характеристического квазиполинома системы линейных дифференциальных уравнений с одним запаздыванием размерности n x n.*

Ключевые слова: *Факторизация, квазиполиномы, линейные дифференциальные уравнения с запаздываниями.*

Abstract: *The conditions for factorizing the characteristic quasipolynomial of a system of linear differential equations with one delay of dimension n x n are given in the article.*

Key words: *Factorization, quasipolynomials, linear differential equations with delays.*

В работе [2] приведены условия факторизации характеристического квазиполинома для систем размерности 2 x 2 и одного запаздывания. В это статье речь пойдёт о характеристических квазиполиномах систем размерности n x n.

Рассмотрим систему уравнений с постоянными коэффициентами и постоянным запаздыванием

$$\dot{X} = AX(t) + BX(t - r) \quad (1)$$

Где A, B – вещественные матрицы n x n.

Теорема 1. Если характеристический квазиполином системы (1) можно представить в виде

$$\Phi(\lambda) = \prod_{i=1}^{n}\left(\lambda - a_i - e^{-\lambda r} b_i\right) \quad (1)$$

То верно

$$\Phi(\lambda) = \prod_{i=1}^{n}\left(\lambda - \lambda_i^A - e^{-\lambda r}\lambda_i^B\right) \quad (3)$$

Где λ_i^A и λ_i^B – собственные числа матриц A и B соответственно.

Доказательство: Рассмотрим правую часть уравнения (2). Выделим из этого квазиполинома полином, в котором отсутствуют элементы $e^{-\lambda r} b_i$, заметим, что этому полиному соответствует произведение $\prod_{i=1}^{n}(\lambda - a_i)$**.**

Рассмотрим характеристический квазиполином системы (1):

$$\Phi(\lambda) = det\left(\lambda E - A - Be^{-\lambda r}\right) \quad (4)$$

Также выделим из (4) полином, в котором отсутствуют слагаемые в которые входит $e^{-\lambda r}$, нетрудно заметить, что ему будет соответствовать полином $\det(\lambda E - A)$, так как для равенства (3) и (4), необходимо, чтобы коэффициенты при одинаковых степенях были равны, то тогда и коэффициенты при λ^n должны быть равны, в таком случае получаем равенство

$$\det(\lambda E - A) = \prod_{i=1}^{n}(\lambda - a_i) \quad (5)$$

Таким образом, получаем, что $a_i = \lambda_i^A$, i = $\overline{1,n}$. Аналогичным образом можно показать, что $b_i = \lambda_i^B$, i = $\overline{1,n}$, ч.т.д.

Исследуем теперь уравнения связи, путём подстановок получим следующие уравнения (6):

$$\sum_{i \neq j} \lambda_i^A \lambda_j^B = \sum_{i \neq j} M_{i^A j^B}$$

$$\sum_{i\neq j\neq q} \lambda_i^A \lambda_j^B \lambda_q^B = \sum_{i\neq j\neq q} \mathrm{M}_{i^A j^B q^B}$$

$$\sum_{i\neq j\neq q} \lambda_i^A \lambda_j^A \lambda_q^B = \sum_{i\neq j\neq q} \mathrm{M}_{i^A j^A q^B}$$

……

$$\sum_{i_k\neq i_t\ \forall k,t=\overline{1,n}} \lambda_{i_1}^A \lambda_{i_2}^B \lambda_{i_3}^B \dots \lambda_{i_n}^B = \sum_{i_k\neq i_t\ \forall k,t=\overline{1,n}} \mathrm{M}_{i_1^A i_2^B i_3^B \dots i_n^B}$$

$$\sum_{i_k\neq i_t\ \forall k,t=\overline{1,n}} \lambda_{i_1}^A \lambda_{i_2}^A \lambda_{i_3}^B \dots \lambda_{i_n}^B = \sum_{i_k\neq i_t\ \forall k,t=\overline{1,n}} \mathrm{M}_{i_1^A i_2^A i_3^B \dots i_n^B}$$

……

$$\sum_{i_k\neq i_t\ \forall k,t=\overline{1,n}} \lambda_{i_1}^A \lambda_{i_2}^A \lambda_{i_3}^A \dots \lambda_{i_{n-1}}^A \lambda_{i_n}^B = \sum_{i_k\neq i_t\ \forall k,t=\overline{1,n}} \mathrm{M}_{i_1^A i_2^A i_3^A \dots i_{n-1}^A i_n^B}$$

Где $\mathrm{M}_{i_1^A i_2^A \dots i_q^A i_{q+1}^B \dots i_k^B}$ – определитель матрицы, которую мы получаем путем замещения в матрице B строчек $i_1\ i_2\ \dots i_q$ на соответствующие строчки матрицы A и последующим вычеркиванием всех строчек и столбцов, номеров которых нет в наборе $i_1^A i_2^A \dots i_q^A i_{q+1}^B \dots\ i_k^B$.

Действительно, покажем справедливость уравнения

$$\sum_{i_k\neq i_t\ \forall k,t=\overline{1,r}} \lambda_{i_1}^A \dots \lambda_{i_q}^A \lambda_{i_{q+1}}^B \dots \lambda_{i_r}^B = \sum_{i_k\neq i_t\ \forall k,t=\overline{1,n}} \mathrm{M}_{i_1^A \dots i_q^A i_{q+1}^B \dots i_k^B} \qquad (7)$$

Где r – размерность матриц правой части уравнения и количество множителей в каждом слагаемом левой части уравнения, а q – количество строчек в каждой матрице правой части соответствующих матрице A. Изменяя r и q мы можем получить любое уравнение системы (6).

Система (6) вытекает из необходимости равенства правых частей уравнений (3) и (4). Посмотрим на правую часть уравнения (3), выделим все слагаемые при $\lambda^{n-r} e^{-(\mathrm{r}-\mathrm{q})\lambda \mathrm{r}}$. Получим сумму произведений в которые первое слагаемое каждого множителя $\prod_{i=1}^{n}\left(\lambda - \lambda_i^A - e^{-\lambda \mathrm{r}}\lambda_i^B\right)$ войдет n – r раз, второе слагаемое войдёт q раз, третье слагаемое войдёт r-q раз. Разделим на $\lambda^{n-r} e^{-(\mathrm{r}-\mathrm{q})\lambda \mathrm{r}}$ и получим $(-1)^r \sum_{i_k\neq i_t\ \forall k,t=\overline{1,r}} \lambda_{i_1}^A \dots \lambda_{i_q}^A \lambda_{i_{q+1}}^B \dots \lambda_{i_r}^B$, что эквивалентно правой части. Нетрудно увидеть, что количество слагаемых в данном выражении будет равно $\mathrm{C}_n^r \mathrm{C}_r^q$.

Теперь рассмотрим характеристический квазиполином (4). Применим к нему теорему об определителе суммы матриц λE и $-A-Be^{-\lambda r}$ [1].

Получим следующее равенство

$$\Phi(\lambda)=\det(\lambda E)+\sum\Delta(1)+\sum\Delta(2)+\cdots+\sum\Delta(s)+\cdots+\sum\Delta(n-1)+det\left(-A-Be^{-\lambda r}\right) \quad (8)$$

Где $\Delta(s)$ – определитель, полученный замещением s строчек определителя второй матрицы соответствующими строчками первой матрицы. Знаки сумм означают, что мы суммируем все такие возможные сочетания.

Раскладывая $\Delta(s)$ по строчкам, соответствующим матрице λE можно заметить, что элементы характеристического квазиполинома в которых есть множитель $\lambda^{n-r}e^{-(r-q)\lambda r}$, могут быть получены только из слагаемого $\Delta(n-r)$. Рассмотрим одну из таких матриц, пусть -A-B=C, а матрица C состоит из элементов $c_{ij}=-a_{ij}-b_{ij}e^{-\lambda r}$

$$\Delta(n-r)=det\begin{pmatrix}\lambda & \cdots & 0 & 0 & \cdots & 0\\ \vdots & \ddots & \vdots & \vdots & \ddots & \vdots\\ 0 & \cdots & \lambda & 0 & \cdots & 0\\ c_{n-r+1,1} & \cdots & c_{n-r+1,n-r} & c_{n-r+1,n-r+1} & \cdots & c_{n-r+1,n}\\ \vdots & \ddots & \vdots & \vdots & \ddots & \vdots\\ c_{n,1} & \cdots & c_{n,n-r} & c_{n,n-r+1} & \cdots & c_{n,n}\end{pmatrix}$$

Раскладывая этот определитель по первым n-r строчек, получим следующее равенство (9)

$$\Delta(n-r)=\lambda^{n-r}*det\begin{pmatrix}c_{n-r+1,n-r+1} & \cdots & c_{n-r+1,n}\\ \vdots & \ddots & \vdots\\ c_{n,n-r+1} & \cdots & c_{n,n}\end{pmatrix}=$$

$$=\lambda^{n-r}*$$

$$*\det\begin{pmatrix}-a_{n-r+1,n-r+1}-b_{n-r+1,n-r+1}e^{-\lambda r} & \cdots & -a_{n-r+1,n}-b_{n-r+1,n}e^{-\lambda r}\\ \vdots & \ddots & \vdots\\ -a_{n,n-r+1}-b_{n,n-r+1}e^{-\lambda r} & \cdots & -a_{n,n}-b_{n,n}e^{-\lambda r}\end{pmatrix}$$

Теперь к этому определителю применим теорему об определителе суммы [1], пусть $\bar{A}$ и $\bar{B}$ такие матрицы размерности r x r состоящие из элементов матриц A и B соответственно и верно $\Delta(n-r)=\lambda^{n-r}*\det(-\bar{A}-\bar{B}e^{-\lambda r})$, получим (10)

$$\Delta(n-r) = \lambda^{n-r} * \\ * \left(\det(-\bar{A}) + \sum \Delta(1) + \sum \Delta(2) + \cdots + \sum \Delta(s) + \cdots \right. \\ \left. + \sum \Delta(n-1) + det\,(-\bar{B})\right)$$

Заметим, что элементы с множителем $e^{-(\mathrm{r}-\mathrm{q})\lambda \mathrm{r}}$ можно выделить только из $\Delta(r-q)$, раскладывая эти матрицы по строчкам, нетрудно заметить, что все слагаемые определителя $\Delta(r-q)$ будут содержать множитель $e^{-(\mathrm{r}-\mathrm{q})\lambda \mathrm{r}}$. Таким образом получаем

$$\Delta(n-r) = \lambda^{n-r} * (\sum \Delta(r-q) + Q(\lambda))$$

Где $Q(\lambda)$ – все элементы правой части уравнения (10) помимо $\sum \Delta(r-q)$.

Проделывая аналогичные действия со всеми возможными $\Delta(n-r)$ из уравнения (8) и всеми $\Delta(r-q)$ из уравнения (9), выделим все слагаемые характеристического квазиполинома системы (1), в которых присутствует множитель $\lambda^{n-r}e^{-(\mathrm{r}-\mathrm{q})\lambda \mathrm{r}}$. Конечную сумму можно записать в виде правой части уравнения (7). Таким образом, мы доказали следующую теорему.

Теорема 2. Для того чтобы характеристический квазиполином системы (1) мог быть разложен на множители вида (2), необходимо и достаточно выполнение условий (6).

В таком случае характеристический квазиполином будет представим в виде (3).

Замечание 1. Если выполнены условия теоремы 2, то для проверки системы (1) на асимптотическую устойчивость достаточно проверить асимптотическую устойчивость квазиполиномов $\lambda - \lambda_i^A - e^{-\lambda \mathrm{r}}\lambda_i^B$, где i = $\overline{1,n}$. Области асимптотической устойчивости таких квазиполиномов можно найти в работе [3].

Замечание 2. Следует заметить, что количество уравнений в системе (6) есть $\frac{(n-1)n}{2}$, а количество слагаемых в левой и правой части каждого из уравнений $C_n^r C_r^q$, где r – количество множителей каждого слагаемого левой части или размерность матриц правой части, а q – количество множителей соответствующих собственным числам матрицы A в каждом из слагаемых левой части.

Использованные источники:

1. Сигорский В.П. “Математический аппарат инженера”, Техника, 1977.

2. М. В. Мулюков “О факторизации характеристического квазиполинома системы линейных дифференциальных уравнений

с запаздыванием", *Изв. вузов. Матем.*, 2013, № 9, 38–44; *Russian Math. (Iz. VUZ)*, **57**:9 (2013), 31–36.

3. А.И. Кирьянен "Устойчивость систем с последействием и их приложения", изд-во С.-Петербургск. ун-та, СПб., 1994.

УДК 343.32

Смирнов Александр Михайлович
Старший научный сотрудник НИЦ-2, кандидат юридических наук, доцент
Научно-исследовательский институт Федеральной службы исполнения наказаний,
Россия, Москва

УСЛОВНО-ДОСРОЧНОЕ ОСВОБОЖДЕНИЕ ЛИЦ, СОВЕРШИВШИХ ПРЕСТУПЛЕНИЯ ЭКСТРЕМИСТСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ, ДОЛЖНО БЫТЬ УЖЕСТОЧЕНО

Аннотация: *в статье актуализируется вопрос ужесточения условно-досрочного освобождения лицам, совершивших преступления экстремистской направленности. Для этого предлагается включить в п. «г» ч. 3 ст. 79 Уголовного кодекса Российской Федерации дополнение, устанавливающие условие предоставления данных лицам этого освобождения только после отбытия ими не менее трех четвертей назначенного срока наказания.*

Ключевые слова: *экстремизм, преступления экстремистской направленности, условно-досрочное освобождение, профилактика экстремизма.*

Smirnov Alexander Mikhailovich
Senior Researcher of SIC-2, Candidate of legal sciences, Associate Professor
Research Institute of the Federal Penitentiary Service,
Russia, Moscow

THE CONDITIONAL-PRIMARY EXEMPTION OF PERSONS THAT MADE EXTREMIST DEFECTS MUST BE STRENGTHENED

Annotation: *the article actualizes the issue of toughening conditional early release to persons who have committed extremist crimes. For this it is proposed to include in item «d» part 3 of Art. 79 of the Criminal Code of the Russian Federation an addition that establishes the condition for providing data to persons of this exemption only after they have served at least three quarters of the sentence.*

Key words: *extremism, extremist crimes, conditional early release, prevention of extremism.*

В настоящее время главным вектором реализации современной уголовной и уголовно-исполнительной политики современного российского государства является гуманизация публичного реагирования на совершенные преступные деяния и порядка исполнения уголовных наказаний, что связано с международными либеральными идеями и стремлением руководства

Российской Федерации максимально соответствовать критериям цивилизованного, демократического государства.

Для реализации данного направления отечественное уголовное законодательство, содержит в себе ряд правовых оснований, позволяющих лицам, в отношении которых были избраны некоторые меры государственного принуждения, досрочно освободиться от их дальнейшего отбывания при соблюдении некоторых условий.

С момента принятия Уголовного кодекса Российской Федерации (УК РФ) в указанную статью были введены ряд изменений и дополнений, анализ которых позволяет судить, что в 2001 г. законодатель предпринял попытку существенно гуманизировать институт условно-досрочного освобождения (УДО), сократив минимально необходимые сроки отбытия назначенных судом уголовных наказаний, перечисленных в ч. 1 ст. 79 УК РФ: содержание в дисциплинарной воинской части, принудительные работы или лишение свободы. Это сокращение выразилось в снижении фактического отбытия осужденным за совершение преступлений небольшой или средней тяжести с половины до одной третьи срока назначенного судом наказания, осужденным за тяжкое преступление – с двух третей до половины срока назначенного судом наказания и осужденным за особо тяжкое преступление и лицам, ранее освобождавшимся по УДО и которым данное освобождение было отменено по причине несоблюдения условий, установленных ст. 79 УК РФ, – с трех четвертей до двух третей срока наказания[91].

Однако далее настроения российского законодателя в отношении дальнейшей гуманизации института УДО в уголовно-правовом аспекте под влиянием современных реалий функционирования российского государства и общества, а также ситуации на мировой арене, обусловленных социальными настроениями и опасениями, кардинально изменились на противоположные и были направлены на последовательное ужесточение условий предоставления УДО, для лиц, осужденных за отдельные виды преступлений.

Эти ужесточения к настоящему времени выразились в увеличении:

– до трех четвертей минимально необходимого срока фактического отбытия наказания для осужденных, совершивших преступные посягательства, направленные против половой неприкосновенности несовершеннолетних, за тяжкие и особо тяжкие преступные деяния, связанные с незаконным оборотом наркотиков, а также за преступления террористического характера, предусмотренные статьями 205, 205.2, 205.3, 205.4, 205.5 и 210 УК РФ.

– до четырех пятых минимально необходимого срока фактического отбытия наказания для лиц, осужденных за преступления, направленные против половой неприкосновенности несовершеннолетних, которые не достигли к моменту этого посягательства четырнадцатилетнего возраста.

[91] О внесении изменений и дополнений в Уголовный кодекс Российской Федерации, Уголовно-процессуальный кодекс РСФСР, Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации и другие законодательные акты Российской Федерации: Федеральный закон от 09 марта № 25-ФЗ (ред. от 08.12.2003) // Российская газета. 2001. № 52. 14 марта

Перечисленные ужесточения были обусловлены возросшей террористической угрозой для всего мирового сообщества, практически неконтролируемым распространением организованной преступности и наркопреступности как в России, так и во всем мире, а также социальными опасениями развития так называемой «педофильной» преступности в нашей стране.

Полагаем, что проявление подобной строгости российского уголовного закона на фоне гуманизации отечественной уголовной и уголовно-исполнительной политики является вполне социально необходимой и оправданной.

Однако если мыслить теми же категориями и руководствоваться теми же опасениями, под влиянием которых находился законодатель и лица, лоббирующие внесение указанных ужесточений в институт УДО, то данный институт вполне обоснованно нуждается в дальнейшем ужесточении. Это ужесточение, по нашему мнению, должно коснуться преступлений экстремисткой направленности.

Ужесточение государственного реагирования на преступлений экстремистской направленности обусловлено укреплением и развитием в современном мировом сообществе националистических настроений, сепаратизма, ксенофобии и насильственного экстремизма, культивируемых идеями религиозного радикализма, которые активно проникая в сознание российских граждан, испытывающих удовлетворенность от создания и культивирования различных социальных противоречий и конфликтов, потенциально способны разжечь внутренние гражданское противостояние, реализуемое насильственными способами, что может оказать потенциальную угрозу национальной безопасности России.

Вопрос об ужесточении мер государственного реагирования на преступления экстремистской направленности обусловлен резким увеличением совершения данных деяний в России. Так, согласно анализу статистической информации Генеральной прокуратуры Российской Федерации, за период с 2013 по 2017 годы число данных преступлений возросло в абсолютных показателях на 625 деяний (с 896 в 2013 году до 1521 в 2017 году) или на 70 % в относительных[92].

Исходя из соображений гуманизма, полагаем, что ужесточение применения УДО в отношении преступлений экстремистской направленности должно происходить поэтапно. В первую очередь оно должно коснуться таких деяний, в которых экстремизм выступал основным объектом преступного посягательства, а именно: «Возбуждение ненависти либо вражды, а равно унижение человеческого достоинства» (ст. 282 УК РФ), «Организация экстремистского сообщества» (ст. 282.1 УК РФ), «Организация деятельности экстремистской организации» (ст. 282.2 УК РФ) и «Финансирование экстремистской деятельности» (ст. 282.3). В случае не снижения темпов экстремистской преступности в стране считаем

[92] См.: Портал правовой статистики Генеральной прокуратуры Российской Федерации: Выявлено лиц, совершивших преступления экстремистской направленности // URL // http://crimestat.ru/offenses_chart (дата обращения 18.06.2018).

целесообразным распространить это ужесточение и на все преступления экстремистского характера.

С учетом вышеизложенного, считаем целесообразным адресовать законодателю предложение о рассмотрении вопроса о внесении в п. «г» ч. 3 ст. 79 УК РФ дополнение, представив его в такой редакции:

г) не менее трех четвертей срока наказания, назначенного за преступления против половой неприкосновенности несовершеннолетних, а равно за тяжкие и особо тяжкие преступления, связанные с незаконным оборотом наркотических средств, психотропных веществ и их прекурсоров, а также за преступления, предусмотренные статьями 205, 205.1, 205.2, 205.3, 205.4, 205.5, 210, 282, 282.1, 282.2, 282,3, 295 и 317 настоящего Кодекса.

Использованные источники:

1. О внесении изменений и дополнений в Уголовный кодекс Российской Федерации, Уголовно-процессуальный кодекс РСФСР, Уголовно-исполнительный кодекс Российской Федерации и другие законодательные акты Российской Федерации: Федеральный закон от 09 марта № 25-ФЗ (ред. от 08.12.2003) // Российская газета. 2001. № 52. 14 марта.

2. Портал правовой статистики Генеральной прокуратуры Российской Федерации: Выявлено лиц, совершивших преступления экстремистской направленности // URL // http://crimestat.ru/offenses_chart (дата обращения 18.06.2018).

УДК 338.2

Тубденова Д.В., студентка магистратуры
Сибирская академия финансов и банковского дела,
г. Новосибирск, Россия

УСТОЙЧИВОЕ ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ: СУЩНОСТЬ И ПОНЯТИЕ

Аннотация: *Сегодня, когда основная доля валового внутреннего продукта (ВВП) обеспечивается производством и реализацией наукоемкой продукции, представляет интерес вопрос обеспечения устойчивого развития государства, регионов и предприятий за счет внедрения инноваций. Способность к инновациям становится ключевым компонентом конкурентоспособности современного государства, а также одним из важнейших факторов его устойчивости.*

Ключевые слова: *инновации, инновационное развитие, подход, регион, региональная политика, устойчивость.*

Abstract: *Today, when the main share of the required gross domestic product (GDP) is provided by the production and sale of high-tech products , the issue of sustainable development of the state, regions and enterprises through the introduction of innovations is of interest. The ability to innovate is becoming a key*

component of the competitiveness of the modern state, as well as one of the most important factors of its sustainability.

Key words: *innovations, innovative development, approach, region, regional policy, stability.*

Идея инновационного развития на сегодняшний день считается концепцией, способной вывести мир из экономического застоя, при этом обеспечив каждой стране динамичность и выстроив под нее всю иерархию институтов: экономику, науку, образование, бизнес, государственное управление [1]. Так, основное первостепенное значение в формировании современного общества заключается в переходе от сырьевой и индустриальной экономики к инновационной экономике, основу которой составляют интеллектуальные ресурсы, высококвалифицированные кадры, наукоемкие и информационные технологии. В экономике лидирующих стран, главным образом, ориентированных именно на инновационное развитие, формируется такая система взаимоотношений между промышленностью, бизнесом и наукой, где инновации — это основа развития указанных категорий, а они, со своей стороны, являются стимулами развития инноваций, при помощи которых определяется направление инновационного процесса и важные направления развития науки.

На сегодняшний день, где наблюдается активное вовлечение всего мирового сообщества в новую экономику, при которой основная доля валового внутреннего продукта (ВВП) обеспечивается созданием и реализацией инновационной продукции, представляется интерес сделать возможным устойчивое развитие государства, регионов и предприятий за счет внедрения инноваций.

Инновация по определению Й. Шумпетера есть новая группа взаимосвязанных производственных факторов, инициированная предпринимательским духом. По его мнению, разделяют пять случаев нововведений: ввод в производство либо нового продукта, незнакомого ранее на рынке, либо нового вида технологии; появление нового метода производства в промышленности; открытие нового рынка; нахождение нового источника сырья; а также запуск новой структуры управления в какой-либо отрасли промышленности [2]

В теории инноваций различают два самых популярных на сегодня подхода к определению термина «инновация».

Исходя, из процессного подхода является возможным полагать, что инновация есть действие, где создаются и находят внедрение новшества. Так считают, в частности, зарубежные исследователи в данной области. Б. Твисс, определяет инновацию «как процесс, в котором изобретение или идея приобретают экономическую субстанцию» [4]. По мнению Б. Санто, «инновация – это такой общественный, технический, экономический процесс, который через практическое применение идей и изобретений приводит к созданию наилучших по своим свойствам изделий, технологий» . Среди отечественных исследователей такой позиции придерживаются А.Е.

Абрамешин, М.А. Гершман , Ю.П. Морозов, А.М. Мухамедьяров, В.Л. Попова и другие [3].

Продуктовый подход объясняет, что результатом инновационной деятельности и непосредственно инновацией является конечный продукт, понимаемый как товар, работа, услуга, технология и т.д., доведенный до реализации, т.е. внедрения на рынок. Сторонниками продуктового подхода в определенной степени выступают В.И. Вагизова, Э.И. Крылов, М.П. Посталюк и др.

Согласно «Руководству Осло» (Рекомендации по сбору и анализу данных по инновациям), инновация есть внедрение какого-либо нового или значительно усовершенствованного продукта (товара или услуги) или процесса, нового или улучшенного метода маркетинга, организационного метода, создании рабочих мест или внешних связях. [4].

Исходя из вышесказанного, в более обобщенном виде инновация есть новшество, новая идея, доведенная до стадии производства и внедрения, в конечном итоге, обязательно приносящее значительный положительный эффект: как экономический, для коммерческих инноваций, так и социальный для инноваций, преследующих цель улучшения ситуации в обществе.

Устойчивое развитие – это процесс, в котором применение природных ресурсов, инновационное и инвестиционное развитие, институциональные изменения должны быть взаимосвязаны друг с другом и укреплять, как существующий, так и будущий потенциал страны, для достижения роста и развития экономики, удовлетворения человеческих потребностей, улучшения качества жизни общества [5].

С позиции устойчивого развития инновация есть комплекс результата, процесса и эффекта, связанная с формированием и распространением новшеств во всех сферах человеческой деятельности, обеспечивающая рост социально-экономического состояния и создание системы устойчивого развития общества [6].

Важность инноваций в целях достижения устойчивого развития исследуется весьма тщательно, и находит ряд обоснований среди многих ученых. Итоговый результат обоснований выражается в том, что образующаяся система взаимодействия инновационных факторов и экономики страны обеспечивает значительный эффект от внедрения инноваций в виде прироста ВВП страны в сравнении с затратами в инновационной сфере. В совокупности инновации неодинаково влияют на устойчивое развитие. Так, технологические инновации обеспечивают экономическую эффективность экономики страны и чаще всего способствуют выведению экономики из кризисных ситуаций. Экологические инновации неразрывно связаны с рациональным природопользованием, которое подразумевается при обновлении экономики. А социальные инновации играют важную роль в устранении проблем формирования гражданского общества [7].

Субъекты страны, характеризующиеся целостностью и управляемостью, сегодня выступают «отправной» точкой реализации устойчивого развития. Выступая наиболее устойчивыми территориальными образованиями, владеют наиболее образцовой структурой для позиционирования на внешнеэкономическом рынке; имеют не малый опыт сосредоточения практики стимулирования рыночных улучшений на территориях с политикой управления и контроля этих процессов [8].

В общем виде, переход к инновационному развитию регионов предполагает создание новых институциональных структур управления в экономической политике, которая считала бы ресурсный потенциал их экономик и инновационную результативность. Немаловажным является и то, что инновационные процессы в регионе неразрывно связаны с инвестиционной составляющей и общей экономической активностью. Так, инновации, снабженные инвестициями, могут являться реальным толчком для устойчивого экономического развития любой страны, в частности, России в целом и ее регионов.

Устойчивое развитие региона является невозможным без адекватной реализации региональной социально-экономической политики. Особенностью данной политики в условиях модернизации экономики выступает такое управление инновационной системой, которая имела бы в виду различие характерных черт экономик регионов, слабую взаимосвязь в них процесса генерации инновационных идей и опыта продвижения их на практике.

Необходимым условием стратегии современного экономического роста и развития является акцент именно на инновации, так как новая продукция, товар, услуга, процесс, технология является ключевым фактором роста таких конкурентных преимуществ как низкая себестоимость, повышение качества продукции, освоение новых рынков, улучшение имиджа страны и ее привлекательности [9].

Использованные источники:

1. Евсеев О.С. Развитие инновационной инфраструктуры в условиях модернизации национальной экономики / О.С. Евсеев, М.Е. Коновалова. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: http://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=30208.

2. Маркарова В.В. Форсайт как инструмент стратегического управления инновационной деятельностью в экономических системах / В.В. Маркарова. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: http://www.twirpx.com/file/299298/.

3. Самолдин А.Н. Анализ понятийного аппарата инновационной деятельности / А. Н. Самолдин // Лесной вестник / Forestry bulletin. – 2015. – № 6. – С. 184-190.

4. Руководство Осло. Рекомендации по сбору и анализу данных по инновациям: совместная публикация ОЭСР и Евростата. – М.: ЦИСН. – 2010. – 206 с.

5. Волынская О.А. Устойчивое развитие и корпоративное управление /

О.А. Волынская // Материалы МНПК «Современные финансовые отношения: проблемы и перспективы развития». – Новосибирск, СГУПС. – 2016. – С. 70-73.

6. Митякова О.И. Проблемы устойчивого развития экономики России на основе инновационных преобразований: автореф. дисс. … д-ра экон. наук. – Н. Новгород. – 2009. – 51 с.

7. Шилова Е.В. Инновации как фактор обеспечения устойчивого развития социально-экономических систем [Электронный ресурс] / Е.В. Шилова – Режим доступа. – URL: https://cyberleninka.ru/journal/n/vestnik-permskogo-universiteta-seriya-ekonomika

8. Малышев В.А. Оценка факторов социально-экономического развития региона // Материалы VIII Международной студенческой электронной научной конференции «Студенческий научный форум» / В.А. Малышев, А.В. Орлова – [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: http://www.scienceforum.ru/2017/2746/34140

9. Ахмедова М.Р. Сущность и содержание региональной социально-экономической политики в современных условиях / М.Р. Ахмедова // Молодой ученый. 2016. – №7(111). – С. 760-764.

УДК 621.31

Ахатов Л.Р., бакалавр
студент магистратуры
2 курс, кафедры «Электроснабжение промышленных предприятий»
Институт электроэнергетики и электротехники, КГЭУ
Россия, г. Казань

УСТОЙЧИВОСТЬ АСИНХРОННЫХ МАШИН

Аннотация: *Одним из условий надежной работы электрической системы является ее устойчивость, под которой понимается способность системы восстанавливать нормальный режим работы после большого или малого возмущения режима системы. Различают три вида устойчивости электрической системы: статическая, динамическая и результирующая устойчивости. В данной статье рассматриваются статическая устойчивость.*

Ключевые слова: *асинхронные машины, нормальный режим работы, анормальный режим, ротор асинхронной, первичный двигатель.*

Annotation: *One of the conditions for reliable operation of an electrical system is its stability, which means the ability of the system to restore normal operation after a large or small disturbance of the system's mode. There are three types of stability of the electrical system: static, dynamic and resultant stability. This article discusses static stability.*

Key words: *asynchronous machines, normal operating mode of the machine, anormal mode of operation, rotor of a asynchronous machine, primary motor.*

Интерес к проблеме устойчивости асинхронных машин вызван наличием постоянных несиметричных режимоы и КЗ. Так как асинхронные машины используется широко, то следует обезопасить от аварийных ситуаций.

Проблема устойчивости имеет место и для асинхронных двигателей, что особенно актуально для асинхронной нагрузки достаточно больших мощностей. Для понимания особенностей проблемы рассмотрим идеализированную асинхронную машину и происходящие в ней процессы при возмущениях.

Асинхронная машина имеет «гладкий» ротор с одинаковым магнитным сопротивлением по обеим осям d и q, на роторе помещаются короткозамкнутые обмотки ротора. Переменный ток в обмотках статора создает «вращающееся» магнитное поле статора (см. штриховые линии, замыкающиеся через обмотки. Замыкаясь через ротор, это магнитное поле создает в короткозамкнутых обмотках ротора токи, создающие в свою очередь магнитное поле ротора. «Вращающееся» магнитное поле статора, взаимодействуя с магнитным полем ротора, создает вращающий момент на валу асинхронной машины. Сопротивление проводимого в движение механизма (например, металлорежущего станка) приводит к тому, что вращение ротора замедляется по отношению к «вращающемуся» полю статора, в результате чего ротор асинхронной машины вращается с определенным скольжением по отношению к полю статора, тем большим, чем больше сопротивление вращаемого механизма.

Пусть по каким либо причинам (в результате возмущения) напряжение на зажимах обмоток статора снизилось. В этом случае максимум характеристики электромагнитной мощности также уменьшается (кривая 2 вместо кривой 1, а скольжение ротора увеличивается до значения . Если снижение напряжения на шинах асинхронного двигателя оказывается еще большим, его режим переходит на кривую 3 с рабочим скольжением ротора . Этот режим является близким к критическому, поскольку даже незначительное увеличение механической мощности или дополнительное снижение напряжения приводят к тому, что точка пересечения механической и электромагнитной мощностей исчезает, механическая мощность оказывается больше электромагнитной, происходит увеличение скольжения ротора вплоть до его остановки (так называемого опрокидывания асинхронного двигателя).

Значение скольжения в точке максимума характеристики электромагнитной мощности называется критическим.

Реально в процессах, проявляющихся в асинхронных машинах при большом снижении напряжения на зажимах обмоток статора, важную роль играет еще один фактор. Дело в том, что при затормаживании ротора возрастают токи в обмотках статора, вследствие этого увеличивается падение напряжения в подходящих к шинам линиях и трансформаторах питающих подстанций. Если на шинах асинхронного двигателя нет источников

реактивной мощности, поддерживающих уровень напряжения, этот уровень дополнительно снижается, уменьшая максимум характеристики электромагнитной мощности. Это, в свою очередь, приводит к росту скольжения, что сопровождается дополнительным увеличением токов в обмотках статора, дополнительным снижением напряжения на зажимах обмоток статора, дальнейшим увеличением скольжения и т.д. Происходит лавинообразный процесс, приводящий к полному торможению ротора (опрокидыванию) асинхронного двигателя.

Этот лавинообразный процесс получил название лавины напряжения. По причине опасности возникновения лавины напряжения рекомендуется в узлах с достаточно мощной асинхронной нагрузкой не допускать снижения уровня напряжения более, чем на 15% от нормального рабочего уровня.

Допустим, что синхронный генератор работает при некотором внешнем моменте , передаваемом его ротору от первичного двигателя. При этом ось полюсов ротора сдвинута на некоторый угол в относительно оси суммарного потока и машина развивает электромагнитный момент , который можно считать равным (точки А и С на рис. 1,а).В случае если момент возрастает, то ротор генератора ускоряется, что приводит к увеличению угла до значения . При работе машины в точке А возрастание угла в вызывает увеличение электромагнитного момента до значения (точка В); в результате равновесие моментов, действующих на вал ротора, восстанавливается, и машина после некоторого колебательного процесса продолжает работать с синхронной частотой вращения.

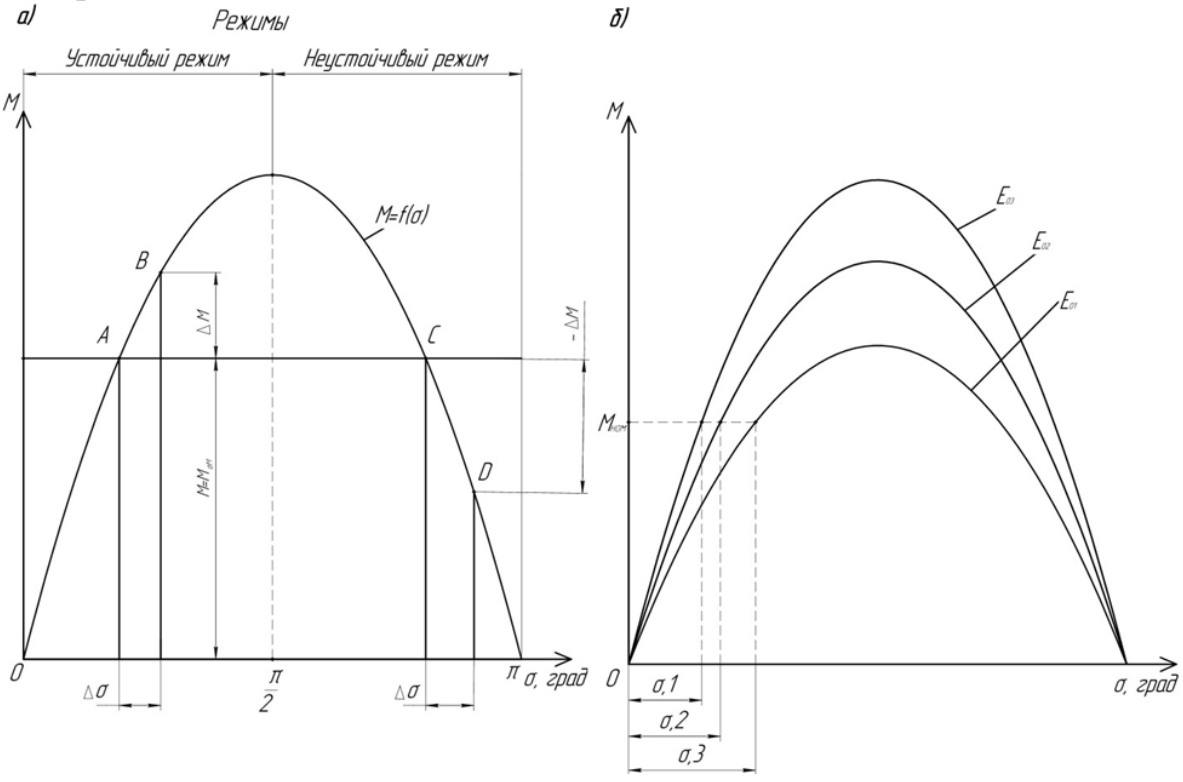


Рисунок 1. Режимы и угловые характеристики при различных значениях токах возбуждения

Влияние тока возбуждения на устойчивость. Устойчивость генератора при заданном значении активной мощности, отдаваемой в сеть, зависит от тока возбуждения. При увеличении тока возбуждения возрастает ЭДС , а следовательно, и момент ; при этом увеличивается устойчивость машины.
На рис. 1,б изображены угловые характеристики при различных токах возбуждения , откуда следует, что чем больше ток возбуждения, тем меньше угол в при заданной нагрузке, а следовательно, тем больше отношение и перегрузочная способность генератора.

Обычно электрическая сеть, на которую работают синхронные генераторы, является для них активноиндуктивной нагрузкой (генераторы отдают как активную , так и реактивную мощности). При этом синхронные генераторы должны работать с некоторым перевозбуждением, обеспечивающим повышение перегрузочной способности. Так, к примеру, согласно ГОСТу в синхронных генераторах при номинальном режиме ток должен опережать напряжение сети (т. е. отставать от напряжения и иметь . При этом если сеть создает активно-емкостную нагрузку (к примеру, из-за подключения к ней большого числа статических или вращающихся компенсаторов), то генератор для поддержания стабильного напряжения работает с недовозбуждением. Такой режим неблагоприятен для него, так как с уменьшением тока возбуждения при заданной активной мощности возрастает угол и снижается перегрузочная способность, определяющая устойчивость машины.

Использованные источники:

1. Веников В.А. Переходные электромеханические процессы. Москва. Энергия, 1970.
2. Е.И. Грачева, Н.В. Денисова, В.О. Иванов «Переходные процессы в системах с электродвигательными нагрузками»
3. Казовский Е.Я. Переходные процессы в электрических машинах переменного тока. - М.: Изд-во АН СССР, 1962.

УДК 64.011.56

Ахметзянов Р.А.
студент магистратуры, 2 курс
кафедра «Электроснабжение промышленных предприятии и городов»
Казанский государственный энергетический университет
Россия, г . Казань

УСТРОЙСТВА СБОРА ИНФОРМАЦИИ И ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЕ МЕХАНИЗМЫ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ В «УМНЫХ ПОДСТАНЦИЯХ»

Аннотация: *статья посвящена автоматизированной системе управления технологическими процессами в электрических подстанциях для перехода к малообслуживаемым технологиями, чтобы уменьшить количество аварийных ситуаций, а так же для уменьшения затрат на эксплуатационные расходы при проведении диагностических и ремонтных работ персоналом.*

Ключевые слова: *Автоматизированная система управления технологическими процессами, подстанция, датчики, «Умные подстанции».*

Annotation: *the article is devoted to the automated control system of technological processes in electric substations for transition to low-maintenance technologies in order to reduce the number of emergency situations, as well as to reduce operating costs for diagnostic and repair work by personnel.*

Key words: *Automated control system of technological processes, substation, sensors, "Smart substations".*

Целью проведения экспериментальных исследований был сбор данных с точек сбора исполнительных механизмов в подстанции.

Чтобы перейти к технологии малообслуживаемых и необслуживаемых подстанций необходимо соблюдать определенные требования, как к средствам сбора данных, так и к исполняющим механизмам.

Данные, которые собираются, условно можно разделить на следующие критерии:

1) Физические аналоговые и дискретные сигналы, поступающие непосредственно с электрооборудования

2) Вычисляемые (виртуальные) сигналы, которые формируются внутри микропроцессорных устройств сбора и обработки данных

Основными первичными датчиками аналоговых сигналов являются измерительные трансформаторы тока и напряжения. Стандартным выходом ТН и ТТ являются сигналы ~0…100 В (0…1 А или 0…5 А), которые поступают в устройства связи с объектом (УСО), непосредственно осуществляющие ввод информации в АСУТП.

Под исполнительными механизмами в АСУТП понимается комплекс средств, обеспечивающих управление силовым электрооборудованием и устройствами вторичной коммутации на подстанции. Для управления силовым электрооборудованием обязательно должны быть предусмотрены дистанционно управляемые электроприводы

В качестве вторичных датчиков (преобразователей) могут использоваться как микроэлектронные (выполненные на базе аналоговых микросхем), так и микропроцессорные.

Вторичные средства измерений электрических величин включают:

1)Вторичные датчики специализированные

2)Вторичные датчики многофункциональные

3) Вторичные датчики, реализованные в терминалах РЗА и ПА

Аналоговые датчики предпочтительнее использовать с интерфейсом 4-20 мА, поскольку в этом случае достигается большая помехозащищенность, контролируется обрыв линии, для ввода информации в АСУТП возможно использование типовых УСО.

Приемники точного астрономического времени - GPS, работающие в составе системы единого времени АСУТП, обеспечивают привязку всех событий в системе к единому астрономическому времени, что значительно

упрощает анализ правильности функционирования различных задач, анализ аварийных ситуаций, контроль за действиями оперативного персонала и т.д.

Информация о состоянии исполнительных механизмов является исходной при анализе текущего состояния и диагностики практически всего электрооборудования подстанции (расчет допустимого времени работы в аномальных режимах, определение часто и редко работающего оборудования, подсчет остаточного ресурса, контроль за деградацией характеристик и др.).

Различаются исполнительные механизмы силового электрооборудования и исполнительные механизмы вспомогательных подсистем электрооборудования.

Исполнительные механизмы силового электрооборудования включают:

- приводы выключателей;
- приводы разъединителей;
- приводы заземляющих ножей;
- привод плунжеров ДГК;
- приводы РПН;
- устройства управления реактивной мощностью.

Исполнительные механизмы вспомогательных подсистем электрооборудования:

- пускатели вентиляторов и маслонасосов охлаждения трансформаторов и реакторов; оптимизированное управление позволит уменьшить затраты энергии на охлаждение трансформатора и оптимизировать условия его работы;
- пускатели электрокомпрессоров для воздушных выключателей;
- контакторы для включения обогрева аппаратных шкафов выключателей;
- контакторы и клапаны управления устройствами пожаротушения трансформаторов.

Структура АСУТП ПС предусматривает возможность совместной работы РЗА и ПА на традиционной элементной базе (электромеханических реле) и на микропроцессорных устройствах. При стыковке с традиционными защитами предусматриваться возможность регистрации последовательности электрических сигналов срабатывания защит и переключения коммутационных аппаратов. Сигналы ввода в этом случае представляют собой «сухой контакт», или потенциальный сигнал стандартного уровня.

Информацию, которая поступает в АСУТП ПС от микропроцессорных защит, условно можно поделить на 2 группы:

3) информация нормального режима
4) информация аварийного режима

Совокупность вышеуказанных устройств позволяет реализовать автономные «Умные подстанции». Примером реализации могут служить «Умные щиты» от компании Schneider Electric. Сочетая передовые аппаратные средства и программное обеспечение с уникальной простотой монтажа и

использования, Умные Щиты позволяют заранее определить проблемные точки системы электроснабжения и потери энергии, принять обоснованные решения для снижения бессмысленных расходов и, наконец, перестать тратить время на определение и устранение аварийных ситуаций.

Список литературы:

1. Автоматизация технологических процессов, Бородин И.Ф., Судник Ю.А.
2. Основы автоматизации технологических процессов и производств, Соснин О.М.
3. Подгурский Ю.Е., Заборовский В.С. Технологии и компоненты передачи данных по линиям электропитания. Сети, № 10, 1999. с.38-47

Ишеналиев К.Р., студент бакалавриата
кафедра технологических машин и оборудования
институт механики и машиностроения
Поволжский государственный технологический Университет
Йошкар-Ола, Россия
Козырев А.Г., студент бакалавриата
кафедра конструирования и производства радиоаппаратуры
радиотехнический факультет
Поволжский государственный технологический Университет
Йошкар-Ола, Россия

УСТРОЙСТВО ДЛЯ ИЗМЕРЕНИЯ ДИНАМИЧЕСКОЙ ВЯЗКОСТИ НЕФТИ

Аннотация: *В статье рассматривается способ и устройство определения динамической вязкости нефти. В основу разрабатываемого метода положены основные характерные особенности для ротационного метода определения вязкости жидкостей. Отличие данного метода заключается в способе измерении вязкости, которое производится непосредственно в потоке нефтяных или масляных жидкостей. Метод предоставляет данные, в которых чем выше показатель вязкости жидкости - тем дольше электромотор будет разгонятся, и наоборот в случае, если вязкость понижается. Метод лишен недостатков, включаемых человеческим фактором, и является более точным за счет учета кавитации в нефтепроводе.*

Ключевые слова: *вязкость, нефть, маслянистые жидкости, динамическая вязкость, ротор в форме веретена, нефтепровод, асинхронный электрический двигатель.*

Abstract: *The article discusses the method and device for determining the dynamic viscosity of oil. The developed method is based on the main features of the*

rotational method for determining the viscosity of liquids. The difference of this method is the method of viscosity measurement, which is made directly in the flow of oil or oil liquids. The method provides data in which the higher the viscosity of the liquid - the longer the motor will accelerate, and Vice versa if the viscosity decreases. The method is devoid of human-induced deficiencies and is more accurate by taking cavitation into account in the oil pipeline.

Keywords: *viscosity, oil, oily liquids, dynamic viscosity, spindle-shaped rotor, oil pipeline, asynchronous electric motor.*

В ходе реализации целей и задач разработанного метода был создал лабораторный стенд - установка для создания потока нефтяных или масляных жидкостей, а также само комплекс - устройство для определения вязкости в потоке жидкости.

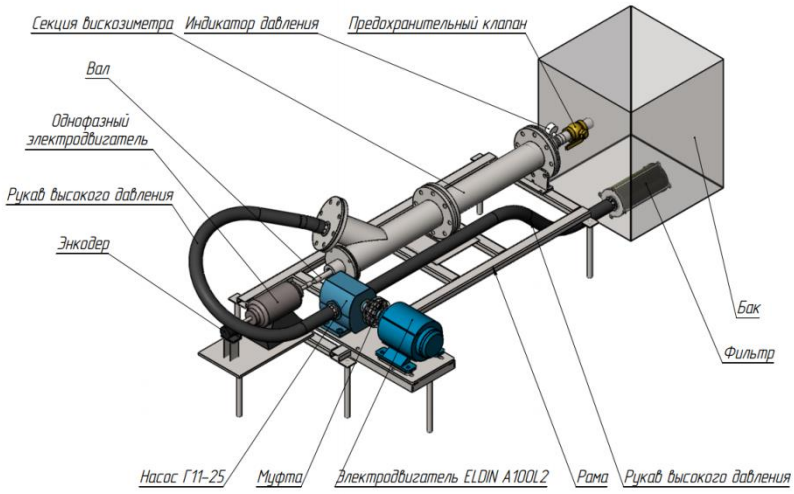


Рисунок 1. Лабораторный стенд для определения вязкости в потоке жидкости

Работа устройства осуществляется следующим образом: бак объемом 150 литров заполняется заливается исследуемой жидкостью в достаточном для правильной работы объеме, через фильтрующий компонент, присоединенный к рукаву высокого давления (в дальнейшем РВД) жидкость подается в входное отверстие шестеренчатого насоса Г11-25, который посредствам муфты приводится в действие асинхронным электрическим двигателем ELDIN A100L2 мощностью 5,5 кВт, с частотным управлением для изменения режимов работы насоса - на выходном отверстии насоса создается подача через РВД жидкости с давление от 2 до 3 МПа и скоростью потока жидкости до 100 л/мин (зависит от выставленных оборотов двигателя). Исследуемая жидкость подается в трубу диаметром 108 мм где проходит через устройство создания однонаправленного (ламинарного) потока, а затем в секцию вискозиметра где установлен вращающийся вал переменного сечения (в дальнейшем ВПС) с устройствами облегчения сопротивления встречному потоку. Вращение ВПС происходит с помощью однофазного электродвигателя присоединенного с помощью промежуточного вала к

одному концу вала электродвигателя - на другом конце однофазного электродвигателя установлен энкодер, который с помощью разработанного АПК определяет время разгона электродвигателя. После секции вискозиметра исследуемая жидкость через регулируемый предохранительный клапан подается в бак. Для регулировки и контроля давления в системе при помощи регулируемого предохранительного клапана установлен индикатор давления, регулировка клапана осуществляется оператором.

Для определения чувствительности времени разгона однофазного электродвигателя к изменению вязкости исследуемой жидкости в секции вискозиметра на базе разработанного лабораторного стенда был проведен следующий эксперименты.

В качестве исследуемой среды была выбрана масляная жидкость G-Energy 10w-60 с известными реологическими свойствами (указаны в паспортных данных жидкости). Замеры вязкости проводились при разной температуре в связи с известными значениями соотношения вязкости и температуры, указанными производителем: При 40°C кинематическая вязкость масла 154 мм^{2}/с, при 100°C - 24 мм^{2}/с.

Давление в системе контролируется по индикатору давления, и поддерживается равное атмосферному, насос выключается. Жидкость, разогретая до 115°C, подается в установку таким образом, чтобы общая масса жидкости имела температуру не менее 100°C. После установки равномерной температуры жидкости электродвигатель ELDIN выключается в сеть создавая посредствам насоса Г11-25 стабильный поток жидкости в установке, производится 12 запусков однофазного электродвигателя. Результаты 12 запусков сводятся к среднему значению времени разгона однофазного электродвигателя с помощью разработанного АПК.

Следующий этап замеров производится, когда общая масса достигнет температуры в 4°C. Без изменений характеристик испытательной установки (давление, расход литров) производится 12 запусков однофазного электродвигателя и с помощью АПК определяется время разгона и высчитывается среднее значение.

Таблица 1.

Результаты эксперимента

№ эксперимента	Время разгона до 2700 об/мин при температуре в 100°C.	Время разгона до 2700 об/мин при температуре в 40°C.
1	1.515	3.51
2	1.575	3.62
3	1.600	3.61
4	1.521	3.54
5	1.534	3.64
6	1.542	3.51
7	1.540	3.57
8	1.499	3.51
9	1.534	3.58

10	1.532	3.54
11	1.520	3.61
12	1.511	3.52
Среднее значение	1,54	3,56

В результате испытаний выявлена существенная разница времени разгона (2,02 секунды) при разнице в кинематической вязкости в 130 мм^2/с, данный результат свидетельствует о высокой чувствительности разработанного метода и средства к изменению вязкости жидкости.

Выводы

Полученные результаты свидетельствуют о том, что метод измерения вязкости нефтяных и масляных жидкостей является актуальным и возможным для исполнения. В результате расчетных мероприятий выявлено, что метод позволяет определять вязкость с достаточной точностью и постоянством, чтобы считать метод допустимым к использованию.

В результате создания испытательного стенда была доказана правильность выбора расчетного метода, а также правильность выбора компоновки и исполнения установки. Выполненные технические комплектующие продемонстрировали свою полную работоспособность в ходе испытательных мероприятий.

Использованные источники:

1. Franco, J., Franchek M.A. and Grigoriadis K., 2008. Real-time brake torque estimation for internal combustion engines. Mechanical Systems and Signal Processing, 22(2): 338-361.
2. Kee, R. and Blair G., 1994. Acceleration Test Method for a High Performance Two-Stroke Racing Engine. SAE Motor Sports Engineering Conference Proceedings Dearborn, Michigan, USA. SAE Technical Paper 942478.
3. Loskutov, A.S., Grigoryev A.N. and Kozhin D.V., 2007. Ispytaniyadvigateleyvnutrennegosgoraniya. MarGTU, Yoshkar-Ola, Russian Federation.
4. Maitree, N. and Kunanoppadol J., 2014. Design of Inertia Dynamometer for Single-cylinder Engine. SISWB VI, Apsara Angkor Resort & Conference, Siem Reap, Kingdom of Cambodia.
5. Martyr, A.J. and Plint M.A., 2012a. Chapter 10 – Dynamometers: The Measurement of Torque, Speed, and Power. Engine Testing (Fourth Edition), pp: 227-258.
6. Martyr, A.J. and Plint M.A., 2012b. Chapter 17 – Chassis or Rolling-Road Dynamometers. Engine Testing (Fourth Edition), pp. 227-258.
7. Thompson, J.K., Marks A. and Rhode D., 2002. Inertia Simulation in Brake Dynamometer Testing. SAE International, Warrendale, PA, USA, SAE Technical Paper 2002-01-2601.

8. Yablonskiy, A.A., 1977. Kursteoretitsheskoymekhaniki. Tchast' II. Dinamika. Izdatelskiycentr «Akademiya», Moscow.

УДК 002.304

Шегурова В.П., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
ФГБОУ «Национальный исследовательский Мордовский
государственный университет им. Н.П. Огарева»
Россия, г. Саранск
Цыгина О.А.
студентка
4 курса, факультет «Экономический»
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский
Мордовский государственный университет им. Н. П. Огарева»
Россия, г. Саранск

УЧЕТ И АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ НА ПРИМЕРЕ ООО «УЗОЛЬСКИЕ КЛЮЧИ»

Аннотация. *В статье приводится характеристика ООО «Узольские ключи», особенности учета финансовых результатов на сельскохозяйственных предприятиях, проводится анализ прибыли, рентабельности и точки безубыточности предприятия за 2015-2017 год, предлагаются пути улучшения финансовых результатов ООО «Узольские ключи».*

Ключевые слова: *доходы, расходы, финансовые результаты, рентабельность, прибыль от продаж, валовая прибыль, чистая прибыль.*

Abstract. *The article describes the characteristics of LLC Uzolsky Keys, the specifics of accounting for financial results in agricultural enterprises, analyzes profit and profitability of the enterprise for 2016, suggests ways to improve the financial results of OOO Uzolsky Keys.*

Keywords: *incomes, expenses, financial results, profitability, profit on sales, gross profit, net profit.*

ООО «Узольские ключи» был зарегистрирован 10 марта 2005 года. Основным видом деятельности данного предприятия является «Растениеводство в сочетании с животноводством (смешанное сельское хозяйство)». Также юридическое лицо было зарегистрировано в таких категориях ОКВЭД, как:

- «Предоставление услуг в области растениеводства и животноводства, кроме ветеринарных услуг»,
- «Охота и разведение диких животных, включая предоставление услуг в этих областях».

Итоговым результатом деятельности ООО «Узольские ключи» за определенный период является финансовый результат, который отражает все стороны деятельности данного предприятия.

Ключевым источником дохода по формированию финансового результата предприятия служит выручка. Однако выручка признается в бухгалтерском учете предприятия только при следующих условиях:

- ООО «Узольские ключи» владеет правом на получение этой выручки по конкретному договору или подтверждающим это соответствующим документом;
- объём выручки может быть определен ООО «Узольские ключи»;
- имеется твёрдая уверенность, что в результате одной операции произойдет повышение экономической выгоды ООО «Узольские ключи»;
- право собственности или распоряжения на продукцию переходит от ООО «Узольские ключи»;
- расходы, которые были произведены ООО «Узольские ключи» или ещё будут произведены, связанные с этой операцией, смогут быть определены.

Финансовый результат представляет собой оценочный показатель, который выражает экономическую эффективность деятельности сельхоз предприятий. Данный показатель обусловливается показателем прибыли или убытка, формируемым в течение календарного года.

Особенности бухгалтерского учета в сельском хозяйстве, которые оказывают влияние на развитие учета доходов, расходов и финансовых результатов:

1. Земля – это основное средство производства. На предприятии необходимо обеспечить четкий и достоверный учет всех земельных угодий, принадлежавших предприятию, а также учет вложений, которые могут быть направлены на:
   - на повышение плодородности путем улучшения качества и состава земель;
   - на расширение объемов посева сельскохозяйственный культур.
2. Формирование доходов и расходов имеет свои отличительные особенности в зависимости от отраслевой принадлежности субъекта сельского хозяйства;
3. Для сельскохозяйственных предприятий характерна сезонность производства, которая связана с климатическими особенностями того или иного региона;
4. От одной культуры или одного вида скота могут получать несколько видов продукции, следовательно, необходимо разграничивать доходы и расходы по каждому отдельному хозяйственному процессу;
5. Производство сельскохозяйственной продукции осуществляется в довольно длительный период времени. Таким образом, необходимо разграничивать учет расходов по производственным циклам, не совпадающие с календарным годом;

6. Часть продукции собственного производства может использоваться для дальнейшей переработки. Следствием этого является четкое разграничение доходов и расходов, которые связаны с каждым этапом продвижения продукции собственного производства;

7. Готовая продукция животноводства и растениеводства частично используется на предприятии для воспроизводства. Также необходимо отметить, что в течение года продукция учитывается по плановой себестоимости, а в конце года плановую себестоимость доводят до фактической.

Финансовый результат слагается из финансового результата по обычным видам деятельности, а также иных доходов и расходов.

Доход от обычных видов деятельности – это выручка от продажи продукции и товаров, поступления, которые связаны с выполнением работ, оказанием услуг. Расходы по обычным видам деятельности – расходы, которые связаны с производством сельскохозяйственной продукции и ее продажей. Аналогичными расходами также признаются расходы, осуществление которых связано с выполнением работ, оказанием услуг. Возмещение стоимости основных средств, нематериальных активов и иных амортизируемых активов, которое осуществляется в виде амортизационных отчислений, также относят к расходам по обычным видам деятельности.

В состав расходов, связанных с производством и реализацией товара в ООО «Узольские ключи», включены:

- материальные расходы;
- расходы на оплату труда;
- сумма начисления амортизации основных средств и нематериальных активов;
- прочие расходы.

Прочими доходами признаются в учете:

- причиненные организации убытки за отчетный период, за который суд вынес решение о взыскании или они признаны должником;
- кредиторская задолженность, по которой закончился срок исковой давности, за отчетный период, в котором срок исковой давности истек;
- сумма дооценки актива за отчетный период на дату переоценки;
- иные поступления по мере образования или выявления. [2]

К прочим расходам в ООО «Узольские ключи» относят:

- расходы, которые связаны с продажей или выбытием имущества, при сдаче объекта в аренду, получении прав на нематериальные активы, расход, связанный с услугами кредитных организаций, равный величине оплаты в денежной или иной форме, или же величине кредиторской задолженности;
- штраф, пеня, неустойка за нарушение условий договора, возмещение причиненного организацией убытка в сумме, присужденной судом или признанные организацией;
- сумма уценки актива в соответствии с правилами, установленными по проведению переоценки актива. [3]

Процесс формирования конечного финансового результата от всех видов дохода и расхода организации в ООО «Узольские ключи» выполняется по счету 99 «Прибыли и убытки». По кредиту (дебету) счета 99 «Прибыли и убытки» ежемесячно списывают финансовый результат, то есть прибыль или убыток, который был выявлен на счетах 90 «Продажи» и 91 «Прочие доходы и расходы».

В дебете счета 99 «Прибыли и убытки» находят отражение все расходы, убытки и потери, а в кредите – все доходы предприятия. Данный учет по всем доходам и расходам производится в течение одного отчетного года. При сопоставлении дебетовых и кредитовых оборотов за отчетный период счет 99 «Прибыли и убытки» формирует конечный финансовый результат отчетного периода.

При окончании отчетного периода, при оформлении годовой бухгалтерской отчетности счет 99 «Прибыли и убытки» закрывают. Но при этом последней записью декабря вся сумма чистой прибыли или убытка за отчетный период списывается со счета 99 «Прибыли и убытки» в кредит или дебет счета 84 «Нераспределенная прибыли или непокрытый убыток». [1]

Для построения аналитического учета в счете 99 «Прибыли и убытки» необходимо обеспечить формирование точных данных, необходимых при составлении отчета по прибылям и убыткам.

Таким образом, в бухгалтерском учете ООО «Узольские ключи» схему по формированию конечных финансовых результатов и чистой прибыли предприятия отражают проводками:

- сумма полученной прибыли по основной деятельности

Дебет счета 90 «продажи» субсчет 9 «прибыль или убыток от продажи» Кредит счета 99 «Прибыли и убытки»;

- сумма полученного убытка по основной деятельности

Дебет счета 99 «Прибыли и убытки» Кредит счета 90 «Продажи» субсчет 9 «Прибыль или убыток от продажи»

- сумма полученной прибыли от прочих операций

Дебет счета 91 «прочие доходы и расходы» субсчет 9 «Сальдо прочих доходов и расходов» Кредит счета 99 «Прибыли и убытки»;

- сумма полученного убытка от прочих операций

Дебет счета 99 «Прибыли и убытки» Кредит счета 91 «Прочие доходы и расходы» субсчет 9 «Сальдо прочих доходов и расходов».

Так, например, по итогу 2017 года ООО «Узольские ключи» получен следующий результат:

Выручка составляет 40742,0 тыс.руб.

Себестоимость продаж составляет 43797,0 тыс.руб.

Прочие доходы составляют 3969,0 тыс.руб.

Прочие расходы составляют 3377,0 тыс.руб.

Весь полученный финансовый результат отражается на счета бухгалтерского учета ООО «Узольские ключи»:

- финансовый результат от текущей деятельности (прибыли) составляет 221 тыс. руб.

Дебет 90 «Продажи», субсчет 9 «Прибыль (убыток) от продажи» Кредит 99 «Прибыли и убытки».

Финансовый результат является итогом деловой активности предприятия и показывает прибыльность проводимой политики предприятия, конкурентоспособность выпускаемой продукции, выполняемых работ и оказываемых услуг.

Важными показателями финансового результата деятельности являются показатели прибыли и рентабельности.

Таким образом, анализ финансовых результатов следует начать с анализа динамики прибыли. Он позволяет провести оценку роста (спада) показателей прибыли за анализируемый период, таких как:

- валовая прибыль;
- прибыль от продаж;
- прибыль до налогообложения;
- чистая прибыль.

Для анализа динамики финансовых результатов следует воспользоваться данными Отчета о прибылях и убытках ООО «Узольские ключи».

Таблица 1

Анализ финансовых результатов деятельности ООО «Узольские ключи» в 2016-2017 гг.

Показатели	2017 год тыс. руб.	2016 год тыс. руб.	Отклонение (+, -)	Темп роста, %
Выручка	40742	38417	2325	106,05
Себестоимость продаж	43797	28087	15710	155,93
Валовая прибыль	-3055	10330	-13385	29,57
Управленческие расходы	-	8092	-8092	-
Прибыль от продаж	-3055	2238	-5293	57,72
Проценты к получению	3363	-	3363	-
Проценты к уплате	741	977	-236	75,84
Прочие доходы	3969	19683	-15714	19,88
Прочие расходы	3377	19996	-16619	16,89
Прибыль (убыток) до налогообложения	159	948	-789	16,77
Чистая прибыль	221	824	-603	26,82

Таким образом, необходимо отметить, что в ООО «Узольские ключи» в 2017 году по сравнению с 2016 годом сократились такие показатели, как валовая прибыль на 13385 тыс.руб. или на 70,43%, так как в 2017 году наблюдается убыток в размере 3055 тыс.руб., управленческие расходы - на 8092 тыс.руб., а также сократились проценты к уплате на 236 тыс.руб. или на 24,16%, прочие доходы – на 15714 тыс.руб. или на 80,12%, прочие расходы – на 83,11% или на 16619 тыс.руб., чистая прибыль на 603 тыс.руб. или на 73,18%, т.е. в 2017 года она равна 221 тыс.руб.

В 2017 году по сравнению с 2016 годом увеличение наблюдается по показателю выручки, который увеличился на 2325 тыс.руб. или на 6,05% и в отчетном году данный показатель равен 40742 тыс.руб. Также 2017 году увеличились себестоимость продаж на 15710 тыс.руб. или на 55,93% и проценты к получению на 3363 тыс.руб.

Так как основную часть прибыли составляет прибыль от продаж, то дальнейшим шагом будет проведение анализа прибыли от продаж, а также оценка структуры выручки от продаж.

Таблица 2

Анализ прибыли от продаж ООО «Узольские ключи» в 2016-2017 гг.

Показатели	2017 год		2016 год		Отклонение (+, -)	Темп роста, %
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%		
Выручка	40742	100	38417	100	2325	106,05
Себестоимость продаж	43797	107,5	28087	73,1	15710	155,93
Валовая прибыль	-3055	-6,98	10330	26,9	-13385	29,57
Управленческие расходы	-		8092	20,5	-8092	-
Прибыль от продаж	-3055	-6,98	2238	5,8	-5293	57,72

По данным таблицы 2 видно, что прибыль от продаж сократилась, как было отмечено ранее, на 5293 тыс.руб. К этому привело увеличение себестоимости продаж на 15710 тыс.руб. или на 55,93%. Необходимо отметить, что основная доля в объеме выручки принадлежит себестоимости и составляет 107,5%, так как себестоимость продаж больше выручки. Что касается доли прибыли от продаж в объеме выручки, то данное значение в отчетном гору равно -6,98% и оно является показателем рентабельности, так как рентабельность продаж находится путем деления прибыли от продаж на выручку от продаж. Следовательно, рентабельность продаж в 2017 году составила -6,98%.

Таблица 3

Структура доходов и расходов ООО «Узольские ключи» в 2015-2017 гг.

показатель	Сумма, тыс.руб.			Структура, %		
	2015	2016	2017	2015	2016	2017
Выручка	43409	38417	40742	82,42	66,12	91,12
Прочие доходы	9256	19683	3969	17,58	33,88	8,88
Всего доходов	52665	58100	44711	100	100	100
Себестоимость продаж	42167	28087	43797	88,58	49,89	92,66
Коммерческие расходы	-	-	-	-	-	-
Управленческие расходы	2872	8092	-	6,03	14,37	-
Прочие расходы	2565	19996	3377	5,39	35,51	7,14
Налог на прибыль и иные аналогичные обязательные платежи	-	128	94	-	0,23	0,2
Всего расходов	47604	56303	47268	100	100	100
Чистая прибыль	2638	824	221	-	-	-
Коэффициент соотношения доходов и расходов	1,106	1,032	0,946	-	-	-

Наибольший удельный вес в общей величине доходов за 2015-2017 гг. занимает выручка (82,42%, 66,12% и 91,12% соответственно). В общей величине расходов наибольшую долю занимает себестоимость: в 2015 году она равна 88,58%, в 2016 году – 49,89%, а в 2017 году – 92,66%. Также в 2016 году значительный удельный вес имеют прочие расходы – 35,51%.

Коэффициент соотношения доходов и расходов в 2015-2017 гг. имеет тенденцию снижения, то есть в 2015 году он равен 1,106, в 2016 году – 1,032, а в 2017 году 0,946. Это связано со снижением общей величины доходов.

Таблица 4

Анализ точки безубыточности и динамика ее изменения ООО «Узольские ключи» в 2015-2017 гг.

Наименование показателя	2015	2016	2017	2016/2015	2017/2016
Выручка, тыс.руб.	43409	38417	40742	-4992	2325
Переменные затраты, тыс.руб.	38295	32805	37137	-5490	4332
Постоянные затраты, тыс.руб.	4571	5453	2308	882	-3145
Валовая маржа, тыс.руб.	5114	5612	3605	1041	-2307
Коэффициент маржинального дохода	0,12	0,15	0,09	0,03	-0,06

Точка безубыточности, тыс.руб.	38091	36353	38466	-1738	2113
Отклонение от точки безубыточности в абсолютном выражении, тыс.руб.	5318	2064	2276	-3254	212
Запас прочности по точке безубыточности,%	12,3	5,37	5,59	-6,93	0,22

Анализ точки безубыточности и динамика ее изменения, а также изменения ее составляющих за анализируемый период представлены в таблице 4.

Согласно данным таблицы 4 в 2016 году возросли постоянные затраты и коэффициент маржинального дохода. Предприятию необходимо было продать товаров, услуг 1738 тыс.руб. меньше, чем в 2015 году для достижения точки безубыточности.

В 2017 году возросли переменные затраты, постоянные расходы были снижены, коэффициент маржинального дохода снизился. Предприятию необходимо было продать товаров, услуг на 2113 тыс.руб. больше, чем в 2016 году для достижения точки безубыточности. Запас прочности по точке безубыточности сократился в 2017 году по сравнению с 2015 годом на 6,71%, но увеличился на 0,22% по сравнению с 2016 годом.

Таким образом, для улучшения финансовых результатов деятельности в ООО «Узольские ключи» могут быть приняты следующие меры:

1. Определение резервов роста прибыли путем возможного увеличения объема реализации продукции
2. Сокращение себестоимости продукции, а также управленческих расходов.

Использованные источники:

1. Приказ Минфина России от 31 октября 2000 г. №94н «Об утверждении плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и Инструкция по его применению (в ред. от 18.09.2006г.) http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_66752/
2. Положение по бухгалтерскому учету «Доходы организации» (ПБУ 9/99) Утверждено приказом Минфина России от 06.05.1999 №32н (ред. от 27.04.2012 г. №55н) http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_6208/
3. Положение по бухгалтерскому учету «Расходы организации» (ПБУ 10/99). Утверждено приказом Минфина России от 06.05.1999 №33н (ред. от 27.04.2012 г. №55н)
http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12508/

УДК 338.512

Домнина Т.В.
Студент магистратуры, 2 курс
Институт экономики, управления и природопользования
Сибирский федеральный университет,
Россия, г. Красноярск
Клишевич Н.Б.
канд. экон. наук, доцент
Институт экономики, управления и природопользования
Сибирский федеральный университет,
Россия, г. Красноярск

УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ В ГЕОЛОГОРАЗВЕДОЧНОЙ ОТРАСЛИ

Аннотация. *Статья посвящена вопросам формирования и практического применения учетно–аналитического обеспечения затратами в организациях геологоразведки.*

Annotation. *The article is devoted to the questions of formation and practical application of accounting and analytical support by costs in the organizations of geological prospecting.*

Ключевые слова: *геологоразведка, управленческий учет, бухгалтерский учет, себестоимость.*

Keywords: *geological prospecting, management accounting, accounting, cost price.*

Геологоразведочная отрасль является залогом стабильности и независимости развития экономики России, оставаясь главным источником налоговых и валютных поступлений государства. Функционирование геологоразведочных предприятий в условиях рыночной экономики является предпосылкой концентрации внимания на проблемах организации финансового планирования и контроля финансовых результатов, поскольку от этого зависит финансовое состояние предприятий, и, соответственно, экономическое развитие страны. Несмотря на существенную поддержку со стороны государства, одной из ключевых задач геологоразведочной отрасли является повышение инвестиционной привлекательности и, как следствие, совершенствование управленческого учета и оптимизация формирования затрат.

Отправной точкой в принятии управленческих решений является учетно – аналитическое обеспечение управления затратами, которое представляет собой сбор, обработку и обмен информацией в управленческой деятельности. На учетно-аналитическое обеспечение управления затратами в организациях отрасли геологоразведки РФ кроме всего прочего оказывают влияние технологические особенности производственной деятельности:

1) нахождение ресурсных объектовгеологоразведки в основном в слабоосвоенных зонах, на значительном удалении от крупных промышленных центров и рассредоточенных по обширной территории;

2) повышенная капиталоемкость освоения ресурсов углеводородного сырья, в т.ч. за счет значительного увеличения затрат на создание систем специализированной и общехозяйственной инфраструктуры;

3) увеличение доли трудноизвлекаемых запасов (сверхвязкие нефти, природные битумы) в структуре минерально-сырьевой базы наряду с низкими темпами применения новых технологий и инноваций;

4) необходимость более частого обновления основных фондов и расширения производственных мощностей в связи с воздействием агрессивной внешней среды и др.

Все это способствует тенденции к росту текущих затрат (от электричества до отраслевых специалистов). Сложившаяся на большинстве предприятий система управления, которую отличает исключительно функциональный подход к управлению и противоречивая организационная структура, охватывающая деятельность предприятий с численностью в тысячи человек и значительным объемом непрофильных активов не способствует оперативному решению данных проблем, поэтому одной из основных задач геологоразведочных предприятий является разработка мероприятий по повышению эффективности систем управления затратами.

Учетно-аналитическое обеспечение затрат представляет собой различные вариации, как источников информации, так и методов, и целей проведения анализа.

Объектом исследования является организация учета затрат и калькулирование себестоимости работ в геологоразведочной организации.

Предметом исследования является формирование учетно-аналитического обеспечения управления затратами и калькулирования себестоимости в геологоразведочных организациях.

Основными источниками информации анализа финансового состояния и процесса формирования себестоимости являются бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах, приложения к отчетности и учетная политика.Целью исследования является совершенствование системы учетно-аналитического обеспечения управления затратами и калькулирования себестоимости в геологоразведочных предприятиях (на примере ООО «БНГРЭ»).

В процессе исследования были решены следующие задачи:

1. Систематизированы перспективы и проблемы развития геологоразведочной отрасли. К проблемам геологоравзедки можно отнести:

– нерациональное недропользование (низкий уровень извлечения запасов нефти) и неудовлетворительная деятельность большинства нефтяных компаний по воспроизводству минерально-сырьевой базы;

– ростудельного весатрудноизвлекаемых запасов (сверхвязкая нефть, природный битум, низконапорный газ и другие) в структуре минерально – сырьевой базы нефтегазового комплекса;

– темпы снижения запасов из-за нарушения соотношений составляющих минерально-сырьевых запасов блоков (прогнозные ресурсы, оцененные и разведанные запасы);

– низкие темпы применения новых технологий и инноваций;

– высокая степень износа основных фондов;

– удорожание добычи и транспортировки углеводородов;

– недостаточное число открытий за последние годы новых месторождений, низкая доля вновь открытых запасов нефти в ежегодных приростах запасов;

– ограничение доступа к участкам недр .федерального значения;

– истощение основных нефтяных месторождений Западной Сибири, необходимость освоения нефтяных и газовых ресурсов континентального шельфа арктических и дальневосточных морей, полуострове Ямал Восточной Сибири и Дальнего Востока.

Основными трендами развития геологоразведочной отрасли являются: уточнение геологического строения перспективных территорий нераспределенного фонда недр, локализация прогнозных ресурсов нефти и газа и подготовка на этой основе лицензионных участков для выставления их на аукционы для последующего проведения на них поисково-разведочных работ силами недропользователей.

2. Выявлены отраслевые особенности производственной деятельности геологоразведочных организаций, влияющие на систему учета и методикуанализа затрат. Так к основным факторам, влияющим на себестоимость геологоразведочных работ можно отнести:

– внедрение новых и модернизацию действующих основных производственных фондов;

– строгое соблюдение установленной последовательности производства по стадиям и подстадиям;

– территориальную разобщенность;

– изменение природных условий;

– необходимость лицензирования деятельности и др.

3. Исследованы способы организации учета затрат на предприятиях геологоразведочной отрасли и выявленосильное на них влияние отраслевых особенностей и действующего законодательства;

4. Проведен анализ организации учета затрат и порядок калькулирования себестоимости геологоразведочных работ, включающий в себя:

– изучение справочника статей затрат, подразделений, номенклатуры, схем производственного процесса и учетной политики рассматриваемого предприятия;

– анализ текущих расходов на предмет отнесения на статьи затрат в соответствие со справочником;

– анализ формирования себестоимости по объектам строительства в соответствие с видами работ;

– изучение процесса формирования себестоимости по элементам затрат, анализ соответствия статей и элементов затрат;

– анализ структуры затрат на производство в разрезе элементов затрат;

– проведение факторного анализа затрат на рубль продукции в разрезе экономических элементов и обобщение результатов;

– определение влияния эффективности использования производственных ресурсов на изменение себестоимости продукции и прибыли, выявление факторов, оказавших наибольшее влияние на прибыль;

– определение и проведение стоимостного анализа услуг.

5. Предложен алгоритм калькулирования себестоимости геологоразведочных работ по стадиям производственного цикла в соответствие со спецификой работ, состоящий из следующих этапов:

Этап 1. Закрепление за каждой стадией производственного процесса центров финансовой ответственности и ответственных лиц.

Этап 2. Составление сметы на строительство скважины.

Этап 3. Определение для каждого бизнес-процесса статьи затрат и место возникновениязатрат (МВЗ);

Этап 4. Калькулирование себестоимости происходит по методу «директ-костинг»для каждой стадии производственного процесса: постоянные расходы в течение отчетного периода собираются на сч.20 «Основное производство»; затраты на содержание производств и хозяйств, обслуживающих производственные подразделения в течение отчетного периода собираются на сч.25 «Общепроизводственные расходы» и распределяются пропорционально доли общей суммы прямых расходов учитываемого обособленно производственного подразделения к общей сумме прямых расходов всех производственных подразделений за отчетный период.

Этап 5. Распределение общехозяйственных расходов, которые по окончанию каждого месяца в полной сумме признаются расходами текущего периода и списываются в дебет 90 «Продажи».

Этап 6. По итогам каждого месяца в целях обеспечения внутреннего контроля и для принятия управленческого решения формируются формы управленческой отчетности.

Осуществление аналитического процесса в производственной деятельности - задача не из легких и несомненным плюсом для управленца будет являться знакомство с технологией и особенностями производственной деятельности организации. Знание теоретических аспектов ведения производственной деятельности недостаточно. Практика в каждой организации разная, и чтобы понять «свою» -управленцу необходимо личное присутствие на производственных участках, изучение технического процесса и технологических карт, а также стабильность взаимоотношений с

производственным персоналом – рабочими, мастерами, нормировщиками, начальниками участка.

Предложенный алгоритм калькулирования себестоимости по стадиям производственного процесса позволит эффективнее проводить анализ понесенных затрат, сравнивать исполнение бюджета доходов/расходов по центрам финансовой ответственности, проводить анализ и сравнение разных объектов по одинаковым стадиям, выявлять резервы снижения себестоимости и оптимизации затрат.

Использованные источники:

1. Зылёва, Н.В. Бухгалтерский учет затрат в геологоразведке : дис. … канд. эконом.наук: 08.00.12/ Н.В. Зылёва. – Тюмень, 2014. - 173 с.

2. Кузьмичев А.А. Учетно-аналитическое обеспечение контроля затрат в процессно-ориентированных производствах/ А.А. Кузьмичев/ Вестник Волжского университета им. В.Н. Татищева. – 2017. –№ 3 (26). – С. 13-23.

3. Иванов, Р. В. Перспективные направления развития систем управления на предприятиях нефтегазовой отрасли России / Р. В. Иванов // Известия Санкт-Петербургского университета экономики и финансов. -2015. - № 3.

4. Волотовская О.С. Нормативный учет как метод оптимизации затрат/ О.С. Волотовская / Теория и практика сервиса: экономика, социальная сфера, технологии. – 2017. –№1(7). – С.15-20.

УДК 510.8

Яцышин А. В.,
студент 4 курса,
факультет прикладной математики – процессов управления,
Санкт-Петербургский государственный университет

ФАКТОРИЗАЦИЯ ХАРАКТЕРИСТИЧЕСКИХ КВАЗИПОЛИНОМОВ СИСТЕМ ЛИНЕЙНЫХ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ УРАВНЕНИЙ С НЕСКОЛЬКИМИ ЗАПАЗДЫВАНИЯМИ

Аннотация: *Статья посвящена поиску условий факторизации характеристических квазиполиномов систем линейных дифференциальных уравнений с несколькими запаздываниями размерности 2 х 2.*

Ключевые слова: *Факторизация, квазиполиномы, линейные дифференциальные уравнения с запаздываниями, триангулизуемость.*

Abstract: *The article is devoted to the search for factorization conditions of characteristic quasipolynomials of systems of linear differential equations with several delays of dimension 2 × 2.*

Key words: *Factorization, quasipolynomials, linear differential equations with delays.*

В настоящее время при изучении окружающего нас мира и построении моделей поведения объектов возникает потребность учитывать тот факт, что

скорость изменения параметров систем может зависеть не только от состояния в данный момент времени, но и в предыдущие. В таком случае на замену обыкновенным дифференциальным уравнениям приходят системы дифференциальных уравнений с последействием, отклоняющимся или запаздывающим аргументом.

Для проверки на асимптотическую устойчивость систем дифференциальных уравнений с запаздываниями необходимо и достаточно, чтобы выполнялась отрицательность действительных частей всех корней характеристического квазиполинома [1].

Проблема заключается в том, что нахождение корней квазиполинома - задача нетривиальная. В общем случае, квазиполином имеет бесконечное количество корней. В связи с этим и возникает потребность в разложении квазиполинома на более простые сомножители, для которых уже получены условия отрицательности всех корней.

Рассмотрим систему линейных дифференциальных уравнений

$$\dot{X} + AX(t) + BX(t-1) = 0 \qquad (2)$$

где A,B – вещественные матрицы 2 x 2.

Пусть $f_1(z) = \lambda_1^A + \lambda_1^B e^{-z} + z$, $f_2(z) = \lambda_2^A + \lambda_2^B e^{-z} + z$. Если возможно представление характеристического квазиполинома системы (1) в виде произведения квазиполиномов бистепеней (1,1), то он будет представляться в виде $f_1(z)\, f_2(z)$.

Рассмотрим теорему предложенную в работе [2], там доказывается равносильность шести утверждений, мы рассмотрим лишь четыре из них.

Теорема 1 [2]. Следующие утверждения равносильны:

1) характеристический квазиполином системы (1) представим в виде $F(p) = f_1(p)\, f_2(p)$;

2) $\det(A + B) = (\lambda_1^A + \lambda_1^B)(\lambda_2^A + \lambda_2^B)$;

3) $\det(AB - BA) = 0$;

4) существует базис, в котором матрицы A и B принимают верхнюю треугольную форму.

Теорема 2 [2]. Рассмотрим систему (1), пусть $\det(AB - BA) = 0$. Для того, чтобы система (1) была асимптотически устойчива, необходимо и достаточно, чтобы корни квазиполиномов бистепени (1,1) $f_1(z) = \lambda_1^A + \lambda_1^B e^{-z} + z$ и $f_2(z) = \lambda_2^A + \lambda_2^B e^{-z} + z$ лежали в левой комплексной полуплоскости.

Нахождение области асимптотической устойчивости в случае вещественных или комплексных λ_i^A и λ_i^B описано в работе [3].

Рассмотрим подробнее получение равносильности между утверждениями 1 и 2 в теореме 1.

Рассмотрим равенство

$$\Phi(\lambda) = \left(\lambda + a_1 + e^{-\lambda r}\, b_1\right)\left(\lambda + a_2 + e^{-\lambda r} b_2\right) \quad (2)$$

Где $\Phi(\lambda)$ – характеристический квазиполином системы (1).

Чтобы равенство (2) выполнялось, необходимо и достаточно равенство коэффициентов при множителях $\lambda^i e^{-i\lambda r}$. Раскрыв скобки и приравняв соответствующие коэффициенты получаем следующую систему уравнений

$$\begin{array}{ll} 1: & a_{11}a_{22} - a_{12}a_{21} = a_1 a_2 \\ \lambda: & a_{11} + a_{22} = a_1 + a_2 \\ e^{-2\lambda r}: & b_{11}b_{22} - b_{12}b_{21} = b_1 b_2 \\ \lambda e^{-\lambda r}: & b_{11} + b_{22} = b_1 + b_2 \\ e^{-\lambda r}: & a_{11}b_{22} - a_{12}b_{21} + b_{11}a_{22} - b_{12}a_{21} = a_1 b_2 + a_2 b_1 \end{array} \quad (3)$$

Нетрудно заметить, что первые два равенства эквивалентны тому, что a_1 и a_2 – являются собственными числами матрицы A, а третье и четвертое равенства эквивалентны тому, что b_1 и b_2 – являются собственными числами матрицы B. Тогда с помощью формулы матрицы суммы последнее уравнение можно привести к виду

$$\det(\mathrm{A} + \mathrm{B}) = (\lambda_1^A + \lambda_1^B)(\lambda_2^A + \lambda_2^B) \quad (4)$$

Таким образом, мы показали равносильность утверждений 1 и 2 в теореме 1.

Теперь рассмотрим с систему линейных дифференциальных уравнений с несколькими запаздываниями

$$\dot{X} + A_0 X(t) + \sum_{i=1}^{m} A_i X(t - r_i) = 0 \quad (5)$$

Где $A_i, i = \overline{0, m}$ – вещественные матрицы размерности 2 x 2.

Рассмотрим равенство

$$\Phi(\lambda) = \left(\lambda + a_{01} + \sum_{i=1}^{m} e^{-\lambda r_i} a_{i1}\right)\left(\lambda + a_{02} + \sum_{i=1}^{m} e^{-\lambda r_i} a_{i2}\right) \quad (6)$$

Нетрудно заметить, что при переходе от одного запаздывания к двум количество уравнений в системе (3) увеличивается на 4, 2 из них свидетельствуют о том, что a_{i1} a_{i2} являются собственными числами матрицы A_i, а оставшиеся можно записать в виде аналогичном уравнению (4)

$$\begin{array}{l} \det(A_0 + A_2) = \left(\lambda_1^{A_0} + \lambda_1^{A_2}\right)\left(\lambda_2^{A_0} + \lambda_2^{A_2}\right) \\ \det(A_1 + A_2) = \left(\lambda_1^{A_1} + \lambda_1^{A_2}\right)\left(\lambda_2^{A_1} + \lambda_2^{A_2}\right) \end{array} \quad (7)$$

При увеличении количества запаздываний с q-1 на q количество уравнений в системе аналогичной системе (3) увеличится на q+2, q из них свидетельствуют об отношениях связи с другими матрицами, а 2 остальных о том, что коэффициенты a_{q1} и a_{q2} в разложении (6) будут собственными числами матрицы A_q. Таким образом, можно сформулировать теорему.

Теорема 3. Для того, чтобы характеристический квазиполином $\Phi(\lambda)$ системы (5) можно было представить в виде

$$\Phi(\lambda) = \left(\lambda + \lambda_1^{A_0} + \sum_{i=1}^{m} e^{-\lambda r_i}\lambda_1^{A_i}\right)\left(\lambda + \lambda_2^{A_0} + \sum_{i=1}^{m} e^{-\lambda r_i}\lambda_2^{A_i}\right) \quad (8)$$

где $\lambda_1^{A_i}$ и $\lambda_2^{A_i}$ – собственные числа матриц A_i, необходимо и достаточно, чтобы выполнялись равенства

$$\det(A_i + A_j) = \left(\lambda_1^{A_i} + \lambda_1^{A_j}\right)\left(\lambda_2^{A_i} + \lambda_2^{A_j}\right) \quad (9)$$

Где $i, j = \overline{0, m}$, $i \neq j$.

Следствие 1. Порядок следования матриц A_i в системе (1.5) не влияет на возможность или невозможность факторизации характеристического квазиполинома данной системы.

Следствие 2. Для того, чтобы характеристический квазиполином $\Phi(\lambda)$ системы (5) можно было представить в виде (8) необходимо и достаточно, чтобы характеристические квазиполиномы $\Phi_k(\lambda)$ систем

$$\dot{X} + A_i X(t) + A_j X(t-1) = 0 \quad (10)$$

Где $0 \leq i < j \leq m$, можно было представить в виде

$$\Phi_k(\lambda) = (\lambda + \lambda_1^{A_i} + e^{-\lambda r}\lambda_1^{A_j})(\lambda + \lambda_2^{A_i} + e^{-\lambda r}\lambda_2^{A_j}) \quad (11)$$

Это следует из равносильности первых двух равенств в теореме 1, теоремы 3 и следствия 1.

Лемма 1. Рассмотрим матрицы $A_1, A_2, \ldots, A_m$ размерности n x n. Если существует базис в котором эти матрицы одновременно принимают верхний треугольный вид, то эти матрицы попарно одновременно триангулизуемы.

Доказательство этой леммы тривиально, пусть существует такое преобразование подобия P, что все матрицы $P^{-1}A_iP$ имеют верхний треугольный вид, тогда благодаря этому же преобразованию подобия все матрицы будут попарно одновременно триангулизуемы.

Однако обратное утверждение не всегда верно, это легко доказать подобрав контрпример. Условия при которых матрицы одновременно триангулизуемы впервые были найдены в работе [4].

Теперь мы можем сформулировать следующую теорему, обобщающую все предыдущие результаты.

Теорема 4. Следующие утверждения равносильны:

1) Характеристический квазиполином $\Phi(\lambda)$ системы (5) можно было представить в виде (8)
2) Характеристические квазиполиномы $\Phi_k(\lambda)$ систем (10) можно представить в виде (11)
3) Выполняются равенства (9)
4) $\det(A_iA_j - A_jA_i) = 0$, $0 \le i < j \le m$
5) Каждая пара матриц A_i и A_j одновременно триангулизуема.

Если же существует базис в котором все матрицы $A_i, i = \overline{0,m}$ одновременно принимают верхний треугольный вид, то это влечет за собой выполнение всех пяти пунктов предыдущей теоремы (в силу следствия 1 и пятого пункта теоремы). В таком случае собственные числа в разложении (8) будут идти в порядке их следования на диагоналях соответствующих им матриц в базисе, который приводит их к верхней треугольной форме.

Однако стоит отметить, что на практике для получения разложения (8) нам не достаточно проверить, например, утверждения 4 из теоремы 4, так как не зная базиса в котором все матрицы будут принимать верхний треугольный вид, мы не можем говорить о порядке следования собственных чисел в этом разложении. Так что помимо этого утверждения, необходимо проверить выполнимость (9) для выбранного порядка собственных чисел.

Использованные источники:

1. Беллман Р., Кук К. “Дифференциально-разностные уравнения”, М., Мир, 1967.
2. М. В. Мулюков “О факторизации характеристического квазиполинома системы линейных дифференциальных уравнений с запаздыванием”, *Изв. вузов. Матем.*, 2013, № 9, 38–44; *Russian Math. (Iz. VUZ)*, **57**:9 (2013), 31–36.
3. А.И. Кирьянен “Устойчивость систем с последействием и их приложения”, изд-во С.-Петербургск. ун-та, СПб., 1994.
4. McCoy N.H. “On characteristic roots of matrix polynomials”, Bull. Amer. Math. Soc., 42 (1936), pp. 592-600.

УДК 316

Голушкина Е. К.
студент
2 курс, факультет Социологии
Российский государственный социальный университет
Россия, г. Москва

ФАКТОРЫ И ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ

Аннотация: *в статье раскрыты факторы молодежной политики, дана их краткая характеристика, изложены проблемы современной молодежной политики, выделены проблемы, которые должны находиться под пристальным вниманием государства.*

Ключевые слова: *молодежь, молодежная политика, факторы молодежной политики, проблемы молодежной политики.*

Annotation: *the article reveals the factors of youth policy, gives a brief description of them, outlines the problems of modern youth policy, identifies the problems that should be under the close attention of the state.*

Key words: *youth, youth policy, factors of youth policy, problems of youth policy.*

Молодежь это будущее любого государства, а от того какой уровень социализации будет у этой молодежи зависит состояние страны. Задача государства и общества, как социального института государства, состоит в создании необходимых условий для вхождения, роста и развития молодых людей в социуме.

Молодежная политика должна строиться с учетом факторов, воздействующих на молодежь.

1.Глобализация общественных отношений. На данный момент глобализацией охвачены все отрасли экономики во всех странах, что способствует созданию и развитию межкультурных отношений, увеличению объема трудовых миграций и формированию глобального рынка рабочей силы. Молодежь среди прочих социальных групп обладает мобильностью и высокими способностями к адаптации, поэтому глобализация значительным образом влияет именно на эту социальную группу, ускоряя и увеличивая возможности мобильности. Глобализацией охвачены и образовательные процессы, в частности, растет доступ к мировым информационно-образовательным ресурсам, что еще более увеличивает желание молодежи переехать в образовательные центры. Интеграция международных образовательных организаций в разные страны, позволяет образованию быть более доступным для всей молодежи, создавая среди молодежи таким образом конкуренцию.

2.Дифференциация по уровню развития среди стран и внутри них. В мире существует множество программ, целью которых является выравнивание социально-экономического и информационного развития, между тем,

социальные механизмы воспроизводят инструменты неравенства, в результате чего провоцируются социальные конфликты.

3.Молодежь как наиболее социально и политически активная социальная группа оказывается вовлеченной в социальные конфликты. Изменение геополитической ситуации, создание новых силовых центров. В нынешнем мире во многих странах до сих пор продолжаются политические столкновения, в результате чего молодежь как ресурс используют в целях ведения политического конфликта.

4.Высокие темпы информационно-технологического развития. В результате быстрого развития технологий и распространения информации рынок труда быстро заполоняется устаревшими профессиональными знаниями. Молодежь, отличаясь своей мобильностью и хорошими способностями к адаптации, улавливает тенденции рынка труда и развивается по этим направлениям, что существенно меняет иерархию рынка труда, строящуюся как правило по возрастному принципу.

Нынешнее поколение молодежи является поколением, воспитанным в цифровую эпоху, поэтому особенности его поведения неразрывно связаны с сетью Интернет. Для молодого поколения современного мира характерны индивидуализм, свободный доступ к информации о социальных практиках.

Проблемам молодежи на данный момент посвящены множества исследований, анализ которых позволяет выделить наиболее важные проблемы молодежи:

1. Проблема политической активности молодежи и формирования политического сознания, проведения молодежной политики. Для большинства стран мира молодежь как политический ресурс имеет важное значение. Молодежь и как носитель активного, и как носитель избирательного права вызывает интерес. Между тем, во многих странах наблюдается снижение молодежи к политике. Доля молодежи во властных структурах и политических партиях незначительна, на выборы также ходят все меньше и меньше молодых людей, что вызывает еще больший интерес исследователей, ввиду того, что политически активная молодежь в скором времени встанет на политическую арену.

2. Ценности современной молодежи, ее отношение к будущему и жизненные стратегии. В условиях усложнения социально-экономического развития, усложнения структуры общества и при этом нестабильности общества, молодежь вынуждена увеличить свою роль в формировании собственных жизненных стратеги, установок и ценностей. Этот вопрос также актуален для исследователей в связи с тем, что существует возможность выбора этих жизненных направлений. Причины выбора, собственно сам выбор и его следствие являются предметом интереса исследователей.

3.Мобильность молодежи, масштабные молодежные миграции, проблемы гражданской идентичности. Нами уже было отмечено, что глобализация мировых процессов экономики, науки и образования значительно увеличило поток молодежных миграций и усложнив направления

миграций, поэтому этот вопрос является актуальных для современных исследователей социологии молодежи

4.Проблемы образования. Эта проблема является одной из самых актуальных среди вопросов, интересующих молодежь и ее исследователей, поскольку значительное число молодежи учатся в образовательных организациях, в мире происходят значительные реформации системы образования, а их следствие влияют на доступность образования и повышение жизненных шансов молодежи.

Среди проблем молодежи, которые должны находится под пристальным вниманием государства можно также выделить:

- высокий уровень алкоголизации и наркомании в молодежной среде;
- интернет зависимость;
- рост числа преступлений, совершаемых молодежью;
- особенности их экономического положения и образ их жизни.

Представляют научный интерес проблемы субкультур молодежи и особенности молодежных взаимоотношений.

Таким образом, следует отметить, что проблемы молодежи касаются всех сфер жизни общества. Молодежь является активной социальной группой, которая наиболее открыта к диалогу, что увеличивает интерес исследователей к ее проблемам.

Использованные источники:

1.Вахабова С. А. Молодежная политика государства как условие для успешной самореализации молодежи // Молодой ученый. — 2016. — №2. — С. 995-996.

2.Макеева Е. А., Жанабергенова Д. Р. Молодежные общественные объединения в системе самореализации студенческой молодежи // Молодой ученый. — 2015. — №8. — С. 824-827.

3.Макеева Е. А., Литвинова М. А. Творческий потенциал современной российской студенческой молодежи // Молодой ученый. — 2015. — №8. — С. 827-829.

4.Минчук О. В., Костина М. П. Профессионализм как ценностная категория студенческой молодежи // Молодой ученый. — 2016. — №21. — С. 783-786.

5.Ярычев Н. У. Молодежная политика: исторические аспекты и современное состояние // Молодой ученый. — 2016. — №2. — С. 1014-1017.

УДК 332.63

Учинина Т.В.
Кандидат экономических наук, доцент кафедры «Экспертиза и управление недвижимостью», ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства»
Шеянкина Г.С.
Магистр группы Ст-14м кафедры «Экспертиза и управление недвижимостью», ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства»

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ФОРМИРОВАНИЕ СТОИМОСТИ ЗЕМЛИ

Аннотация. *Мы нередко задаемся вопросом, почему один участок земли стоит довольно недорого, а вот другой, вроде как раз подобный, стоит значительно дороже. Некоторые объяснения этому лежат на поверхности – к примеру, элитный район, близость автомобильной дороги, развитая инфраструктура и т. п.*

Но на самом деле есть значительно больше факторов, влияющих на стоимость земельных участков. Зная их досконально, можно совершить даже обжалование кадастровой стоимости земельного участка, если она завышена. В данной статье рассматривается, какие факторы влияют на стоимость земельного участка.

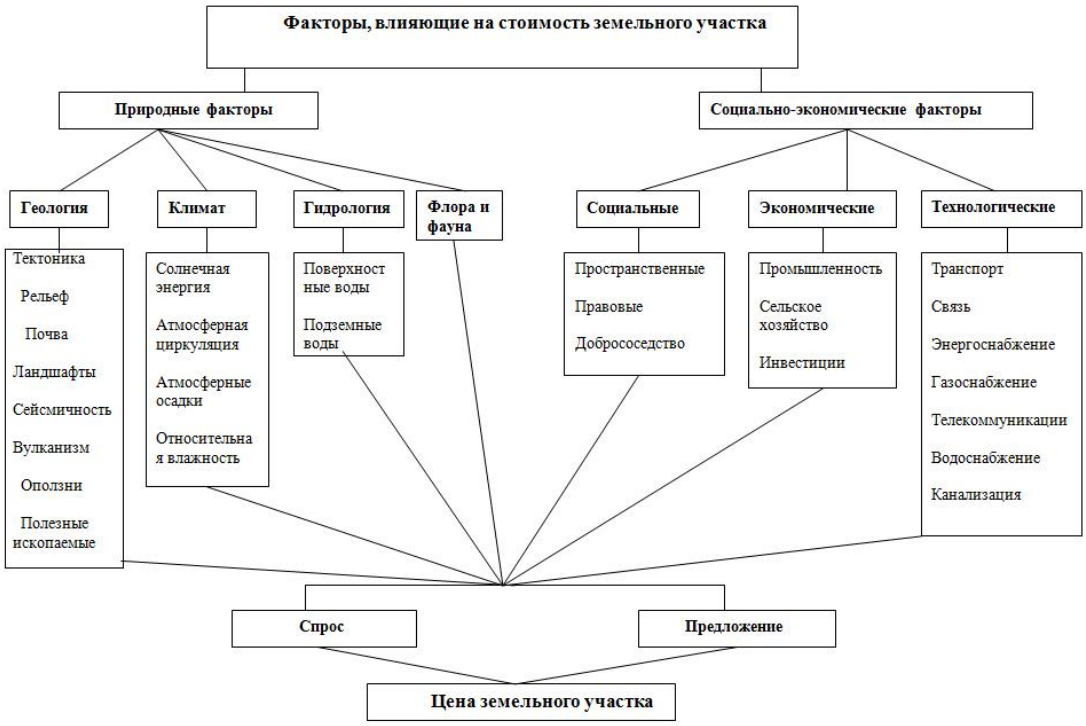
Ключевые слова: *земельный участок, земля, факторы, влияющие на стоимость земли, оценка земли.*

Annotation. *We often wonder why one piece of land is quite inexpensive, but another, just like that, is much more expensive. Some explanations for this lie on the surface - for example, the elite district, the proximity of the highway, the developed infrastructure, etc.*

But in fact, there are significantly more factors affecting the value of land. Knowing them thoroughly, it is possible to make even an appeal of the cadastral value of the land plot, if it is overstated. This article examines what factors affect the value of the land plot.

Keywords: *land, land, factors affecting the value of land, land valuation.*

Недвижимость находится под влиянием окружающей среды и, без сомнения, сама оказывает воздействие на данную среду. Мировая практика оценки недвижимости выделила ряд факторов, наиболее существенно влияющих на стоимость имущества.



Экономические факторы, зависящие от состояния экономической ситуации в стране, регионе и на местном уровне.

Факторы спроса, оказывающие влияние на стоимость земли:

- уровень занятости населения;
- величина заработной платы и доходов в целом;
- платежеспособность населения;
- наличие источников финансирования;
- издержки, связанные с оформлением сделок;

Факторы предложения, оказывающие влияние на стоимость земли:

- площадь земли, имеющейся на продажу;
- затраты на освоение или производство строительных работ;
- затраты, связанные с обеспечением финансирования;
- налоги. заработный финансирование недвижимость

Социальные факторы помогают определить спрос на землю в том или ином регионе. Предусматриваются при этом базовые потребности населения в приобретении земли и цели, с которой эту землю приобретают. Это могут быть как вопросы престижа (например, стремление приобрести участок в дачном поселке), так и стремление жить поближе к городам и областным центрам:

- наличие детских дошкольных учреждений и общеобразовательных школ;

- наличие объектов торговля, питания, бытового обслуживания; наличие объектов культуры, искусства, здравоохранения, спорта и пр.;

- возрастная структура населения и уровень его образования.

Юридические факторы могут рассматриваться на уровне определенного участка – тогда необходимо определить кадастровую стоимость земельного

участка, выявить, нет ли на нем ограничений, долгов, не является ли он кредитным залогом и т. д

Эти факторы могут влиять на спрос как положительно, так и отрицательно:

- политика предоставления различного рода льгот;
- экономическая, фискальная, кредитно-денежная политика;
- налогообложение, зонирование, контроль землепользования;
- качество услуг, предоставляемых местной администрацией.

О природных и экологических факторах говорить много не приходится – как правило они очевидные и всем нам абсолютно понятные. Это и физические характеристики самого участка, и общие географические характеристики местности, в которой он располагается:

- площадь и форма земельного участка (ширина, длина, границы по дороге, улице или реке и любые преимущества или недостатки, вызванные физическими характеристиками);
- целевое назначение земли (отвод территорий сельскохозяйственного назначения на другие цели может сопровождаться повышением или снижением цен);
- характер предыдущего использования земельного участка;
- права на оцениваемое имущество (права на поверхность земли или подземные запасы, права проезда или прохода, сервитуты, права на минеральные ресурсы и проч.);
- плодородие и технологические свойства (для сельскохозяйственных угодий).

Состояние окружающей среды, санитарные и микроклиматические условия:

– загрязнение воздушного бассейна, территории, воды;
– необычная роза ветров;
– повышенная солнечная активность;
– нарушение шумового режима;
– уровень осадков и связанное с ним ограничение землепользования.

Инженерно-геологические условия и степень подверженности территории разрушительным воздействиям природы:

– уровень стояния грунтовых вод;
– подверженность оползневым явлениям;
– заболоченность территории;
– подтопление территории;
– наличие просадочных грунтов;
– сейсмичность;
– уклон местности.

Историческая, эстетическая и ландшафтная ценность территории. Наличие:

– ¦ зон охраны исторических и архитектурных памятников;

– ¦ зон регулирования застройки;

– ¦ ценных эстетических (ландшафтных) факторов (живописный рельеф, лесные массивы и зеленые насаждения, реки и водоемы);

– ¦ ценных природных факторов (уникальная растительность, животный мир).

Рекреационная ценность территории.

Наличие:

– ¦ природно-заповедных территорий (национальные парки, заповедники, заказники, охраняемые урочища, одиночные памятники природы);

– ¦ рекреационно-природных территорий (курортные зоны и местности, зоны отдыха, туристские зоны и местности);

– ¦ лесов заповедных, защитного и охранного значения;

– ¦ санитарно-защитных природных территорий (зоны санитарной охраны водных источников, прибрежные зоны вдоль водных источников).

– Местоположение. Для земель поселений учитываются:

– ¦ доступность населения к центру населенного пункта, объектам культуры и бытового обслуживания (образования и воспитания, культуры и искусства, бытового обслуживания, торговли, здравоохранения, спорта и проч.);

– ¦ обеспеченность централизованным инженерным оборудованием и благоустройством территории и застройки (водопровод, канализация, теплоснабжение, электроснабжение, газоснабжение, твердое покрытие улиц и проездов);

– ¦ соседство (возможность целевого использования прилегающих участков для стоянок, подъездных путей, коммерческого использования);

– ¦ неудобства (размещение в жилой округе промышленных сооружений, шумных шоссе, канализационных колодцев и линий высокого напряжения, пустующих домов и т.п.)

– Для земель сельскохозяйственного назначения значение имеют:

– ¦ удаленность земель от:

– - пунктов реализации и сбыта сельскохозяйственной продукции;

– - баз снабжения промышленными товарами и строительными материалами;

– - элементов окружающего ландшафта;

– - объектов коммунальных услуг;

– - источников загрязнения;

– ¦ качество дорожной сети.

Перечисленные выше факторы в совокупности с градостроительными принципами определяют развитие среды местоположения объекта недвижимости.

Необходимо также учитывать и влияние на объект недвижимости трех уровней факторов: регионального, местного (локального) и уровня непосредственного окружения.

Региональный уровень. На этом уровне анализу и оценке подлежат социальные, экономические, физические и политические факторы, имеющие общий характер, не связанные с конкретным объектом недвижимости и не зависящие непосредственно от него, но опосредованно влияющие на процессы, происходящие с недвижимостью на рынке, и, следовательно, на оцениваемый объект.

Местный уровень. На данном уровне изучаются такие факторы, как: местоположение объекта, его физические характеристики, условия продаж, временные факторы, условия финансирования, непосредственно связанные с оцениваемым объектом.

Уровень непосредственного окружения. На этом уровне исследуется воздействие влияния архитектурно-строительных и финансово-эксплуатационных факторов, непосредственно связанных с объектом недвижимости и обусловленных его характеристиками.

Правовыми факторами влияния на стоимость участка будут считаться существующие правовые нормы в отношении сервитутов, права аренды и иных вещных прав и обязательств, виды разрешенного использования земли и устанавливаемые градостроительные и природоохранные нормы.

Таким образом, стоимость земельного участка зависит от целого комплекса факторов, каждый из которых будет оказывать значительное влияние. В свою очередь, условием получения дохода от использования земельного участка будет знание всех этих факторов и способность использовать это знание.

Библиографический список литературы

1. Асаул А.Н. «Экономика недвижимости», М.: Экономикс,.
2. Гриненко СВ. "Экономика недвижимости".
3. Иванова Е.Н. "Оценка стоимости недвижимости",
4. Татарова А.В. «Оценка недвижимости и управление собственностью»

Симонян А.А., студент
факультет «Инженерный бизнес и менеджмент»
кафедра «Инновационное предпринимательство»
МГТУ имени Н.Э.Баумана
Павлова Н.Б., студент
факультет «Инженерный бизнес и менеджмент»
кафедра «Инновационное предпринимательство»
МГТУ имени Н.Э.Баумана

ФАКТОРЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Аннотация: *В рыночной экономике ключевую роль в деятельности хозяйствующих субъектов играет конкурентоспособность. Существуют различные модели, которые позволяют оценить этот показатель. В статье рассмотрены некоторые модели оценки конкурентоспособности, а также проанализированы факторы, которые влияют на успешную деятельность предприятий, но не отражены должным образом в существующих методах оценки.*

Ключевые слова: *малое предпринимательство, конкурентоспособность, рыночная экономика.*

Annotation: *In a market economy, competitiveness plays a key role in the activities of economic entities. There are various models that allow to estimate this indicator. The article considers some models of competitiveness assessment, as well as the factors that influence the successful operation of enterprises, but are not properly reflected in existing valuation methods.*

Key words: *small business, competitiveness, market economy.*

Развитие рыночных отношений в России за последние десятилетияналожили особый отпечаток на развитие всех сфер жизнедеятельности ипрежде всего экономической. Экономическая сфера, выступаясистемообразующий, оказывает максимальное влияние на развитие остальныхсфер и областей человеческой деятельности. В результате чего, применениеэкономических категорий и понятий получило широкое распространение надругие сферы деятельности.

В качестве движущей силы развития в рыночной экономике выступаетпонятие конкуренции. Для определения экономической сущности конкуренциинеобходимо, прежде всего, установить значение указанной экономическойкатегории.

Конкуренция – это, прежде всего, борьба между различными участниками рынка, имеющими единую цель. Такой целью для предприятий на рынке являетсяполучение максимальной прибыли. Для того чтобы одержать победу на рынке вконкурентной борьбе необходимо иметь

преимущества на этом рынке, уметьсоздавать факторы превосходства в потребительских характеристиках товара и способах его продвижения. Хеймани Р.С. и Шапиро Д.М. под конкуренцией подразумеваютрыночную ситуацию, при которой фирмы или продавцы независимо друг отдруга борются за покупателей (объекты конкуренции), необходимых для достижения определенных хозяйственных целей.

Наибольшие значение в разработке поднятия «конкурентоспособность» оказала работа известного экономиста Адама Смита, который предложилтеорию абсолютных преимуществ.

В последующем его теорию развил Давид Рикардо, который оспаривал некоторые положения теории Адама Смита, и озвучил иное видение основыфункционирования стран во внешнеторговых отношениях, основанных натеории относительных преимуществ.

Большое значение в развитии теории конкурентоспособности сыгралэкономист Майкл Портер, который в своих трудах анализировал ипоследовательно опровергал уже существующие теории и утверждал, что «единственной имеющей смысл характеристикой конкурентоспособности науровне страны является производительность. Важнейшей целью любой страныявляется создание высокого и всё возрастающего уровня жизни для своихграждан. Способность страны достичь этой цели зависит от того, насколькопродуктивно используются трудовые ресурсы и капитал, которыми она располагает».

В работе авторов Александрова Н.Н., Козлова В.Д., Крючкова Д.В. осуществлен обширный обзор существующих теорий к понятиюконкурентоспособности, некоторые экономисты озвучиваютконкретизирующие определения, другие же экономисты напротив отрицаютвозможность единого подхода.

Оценка конкурентного положения проводится для того, чтобы узнать какие угрозы могут возникнуть со стороны действующих и потенциальных конкурентов и не только. Она также помогает определить конкурентные преимущества и недостатки. Все это применяется для эффективного управления МСП.

В данной статье рассмотрим некоторые из методов оценки конкурентоспособности:

1) Матричный метод

Сущность такого метода заключается в анализе матрицы, построенной по принципу системы координат:

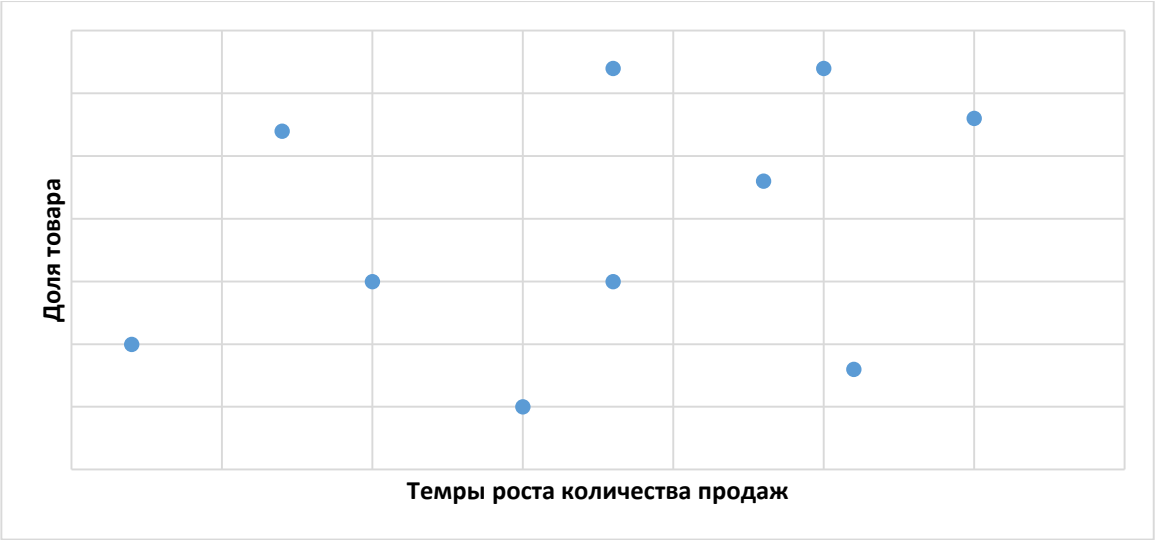


Рисунок 1. Матричный метод оценки конкурентоспособности предприятия

На рис.1, горизонтальная ось показывает темпы роста количества продаж, а вертикальная ось – относительную долю товара или услуги на рынке. Выбор наиболее конкурентного предприятия основывается на объеме доли, которую он занимает на рынке.

2) Метод, основанный на оценке товара или услуги через показатели цены и качества.

Такой метод базируется на прямой зависимости конкурентоспособности предприятия и конкурентоспособности продукции, которую производит текущее предприятие.

Для оценки конкурентоспособности применяют два показатель, которые наиболее точно отражают уровень выпускаемой продукции в конкурентной среде: цена и качество:

$$Kn = K/Ц \quad (1),$$

K – показатель качества товара или услуги;

Ц – показатель цены товара или услуги;

Kn – показатель конкурентоспособности.

Конкурентоспособность выпускаемого товара или услуги считается высокой, когда большая разница между потребительской ценностью и ценой.

3) Методика рейтинговой оценки конкурентоспособности предприятия.

Данный метод основан на анализе финансовой деятельности и других основных показателей, для установления рейтинговой оценки предприятия.

Для сравнения предприятий и составления иерархии, проводятся следующие мероприятия:

1. Сбор информацию по всем исходным предприятиям;
2. Полученная информация составляется в виде матрицы: по строкам – значения показателей (i=1,2…n), по столбцам – анализируемые предприятия, которые будут сравниваться (j=1,2…m)

3. Полученные показатели соотносятся к показателям конкурента, положение которого лучшее в отраслевом рынке, относительно других предприятий:

$$x_{ij} = \frac{a_{ij}}{a_{ij_{max}}} \quad (2)$$

x_{ij} – относительные показатели хозяйственной деятельности предприятия.

4. Составляется рейтинговая оценка для анализируемого предприятия:

$$R_J = \sqrt[n]{X1 + X2 + \cdots + Xn} \quad (3)$$

R_J – рейтинговая оценка j-го предприятия

5. Составляется порядок рейтинговой оценки по убыванию. К каждому предприятию сопоставляют соответствующий рейтинг.

В рассматриваемых методах присутствуют различные показатели, которые, безусловно, являются основополагающими для любого предприятия. Однако, необходимо осознавать, что деятельность субъектов предпринимательства начинается с сотрудников, которые разрабатывают, создают, выводят на рынок и реализуют ту или иную продукцию или услугу. Таким образом, немаловажным фактором конкурентоспособности предприятий являются показатели, связанные с рабочей силой: квалификация сотрудников, их вовлеченность в деятельность предприятия, а также мотивация и потенциал сотрудников.

Вышеперечисленные факторы применимы ко всем субъектам предпринимательства, однако для малого и среднего предпринимательства роль сотрудников становится первостепенной за счет того, что субъекты малого и среднего предпринимательства не обладают теми ресурсами, как материальными, так и нематериальными, какими обладает крупный бизнес. Отсюда следует, что деятельность субъектов МСП напрямую связана с сотрудниками.

Рассмотрим каждый фактор по отдельности. Начнем с самого простого- с квалификации. Здесь под квалификацией подразумевается соответствие знаний и опыта сотрудника занимаемой должности. Каждый сотрудник должно четко знать свои обязанности и уметь с ними справляться. Также необходимо учитывать способность сотрудников должным образом реагировать на возникновение внештатных ситуаций.

Следующий показатель – вовлеченность сотрудников в деятельность предприятия. Для того, чтобы сохранять свои позиции на рынке и укреплять, компания должна постоянно предлагать что-то новое: будь то инновационные товары или услуги, новый сервис, усовершенствованная система доставки, способы оптимизации производственного процесса и т.д. А для достижения таких результатов наличие вовлеченности работников в рабочий процесс необходимо. Каждый сотрудник должен любить то дело, которым занимается. Конечно, здесь значительную роль играет HR- отдел, перед которым следует поставить задачу в подборе персонала.

Не нужно путать вовлеченность с мотивацией. Сотруднику может нравиться его работа, и он готов выкладываться в создание чего-то нового, однако те условия, которые существуют в компании, не мотивируют его на эти действия. Для этого перед руководителями стоит следующая задача: для каждого сотрудника определить факторы, которые для него являются мотивационными. Необходимо понимать, что нет единого фактора для всех работников. Для одного это может быть материальное вознаграждение, для другого – признание, возможность высказывать свои идеи, карьерные рост и многое другое.

И последний показатель – потенциал сотрудников. Большинство компаний, не могут разглядеть и раскрыть внутренний потенциал своих сотрудников, это связано с нежеланием тратить дополнительных финансовых ресурсов. Так же немаловажную роль играет умение правильно распоряжаться навыками, качествами, которые в последующем помогут обрести компании новые возможности для роста и повышения основных показателей, а также рассмотреть возможные варианты изменений устоявшихся воззрений компании. Таким образом, для увеличения конкурентоспособности предприятия нельзя не принимать во внимание, раскрытие и задействование потенциальных возможностей сотрудников, что поможет обрести и раскрыть новые стороны, для дальнейшего эффективного управления предприятием.

Таким образом, конкурентное преимущество предприятий, в особенности малых и средних, достигается не только качеством и ценой предлагаемых товаров или услуг – необходимо постоянное совершенствование, как самих товаров, так и рабочего и производственного процессов. Для этого необходимы сотрудники, способные и желающие привносить изменения, которые будут способствовать развитию компании. Каждое предприятие начинает свою деятельность с работников, которые, в свою очередь, являются основополагающим фактором при оценке конкурентоспособности предприятия.

Список источников:

1. Лазаренко А. А. Методы оценки конкурентоспособности [Текст] / А. А. Лазаренко // Молодой ученый. — 2014. — №1. — С. 374-377.
2. Сафронова Н.А. Экономика предприятия/ Под ред. проф. Н.А. Сафронова. — М.: «Юристъ», 2009 — 584 с.

УДК 336.14

Неводова И.А. ассистент кафедры финансов
Кубанский Государственный Аграрный университет
имени И.Т.Трубилина
Россия, г. Краснодар
Порубель Т.В.
студентка
3 курс, факультет «Учетно-финансовый»
Кубанский Государственный Аграрный университет
имени И.Т.Трубилина
Россия, г. Краснодар

ФЕДЕРАЛЬНЫЙ БЮДЖЕТ КАК ЦЕНТРАЛЬНОЕ ЗВЕНО ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ РФ

Аннотация: *в статье рассматриваются финансовая система России, ее финансовое положение на сегодняшний день, а также раскрывается понятие федерального бюджета страны, как центрального звена, анализируются основные проблемы и пути их развития.*

Ключевые слова: *финансовая система, федеральный бюджет, доходы, расходы, финансовые институты, элементы финансовой системы.*

Annotation: *the article discusses the financial system of Russia, its financial situation to date, as well as the concept of the Federal budget of the country as a Central link, analyzes the main problems and ways of their development..*

Key words: *the financial system, the Federal budget, revenues, expenses, financial institutions, elements of the financial system.*

Финансовая система на сегодняшний день - предмет дискуссий и обсуждений. В качестве проблем современного общества, которые призвана она решать, можно назвать: слабые темпы развития экономики; диспропорции развития экономической системы; отставание в адаптации к изменениям на внешних товарных и финансовых рынках; излишнюю социальную напряженность, отрицательно влияющую на воспроизводственный процесс; низкий уровень удовлетворения потребностей человечества и другие.

Финансовая система в целом - это совокупность различных сфер и звеньев финансовых отношений, участвующих в процессе формирования, распределения и использования фондов денежных средств.

Финансы любого государства представляют собой целостную систему, включающую в себя несколько взаимосвязанных звеньев (институтов) и органов. Наличие различных институтов внутри финансовой системы говорит о том, что финансы обслуживают различные потребности общества, оказывают воздействие всю экономику страны в целом.

Финансовая система РФ — совокупность различных сфер и норм финансовых отношений, каждая из которых характеризуется особенностями в формировании и использовании фондов денежных средств, определенной ролью в общественном воспроизводстве.

Каждый элемент финансовой системы выполняет определенные функции, но вместе они образуют единую финансовую систему (рис. 1).

Рисунок 1- Финансовая система РФ

Одно из важнейших условий развития экономики РФ в целом- это успешное функционирование финансовой системы страны, которая обеспечит экономический рост за счет ее внутренних механизмов.

Главным звеном финансовой системы является федеральный бюджет. Бюджет — это инструмент жизнедеятельности общества и развития страны в целом. К его чертам относят:

1. Единство, соразмерность и взаимодействие доходов и расходов страны;
2. Важность обеспечения макроэкономической сбалансированности и территориальной целостности государства;
3. Отражение совокупности интересов государства, субъектов, властных структур, социальной сферы и др.
4. Связь финансовых институтов;
5. Государственный бюджет используется государством для вмешательства в экономическую жизнь;
6. Воздействие на общество в целях стимулирования экономического роста, занятости, поддержания необходимого уровня потребления.

Таблица 1.

Исполнение федерального бюджета за 2013-2016 год, 2017 год (оценка)

Краткая информация об исполнении федерального бюджета (млрд руб.)						
		2013 год	2014 год	2015 год	2016 год	2017 оценка
1	Доходы, всего	13 019,9	14 496,9	13 659,2	13 460,0	15 088,9
2	Расходы, всего	13 342,9	14 831,6	15 620,3	16 416,4	16 425,8
3	Дефицит(-)/ Профицит (+)	-323,0	-334,7	-1 961,0	-2 956,4	-1 336,9

На основе данных Министерства финансов РФ представим данные об исполнении федерального бюджета в виде диаграммы.

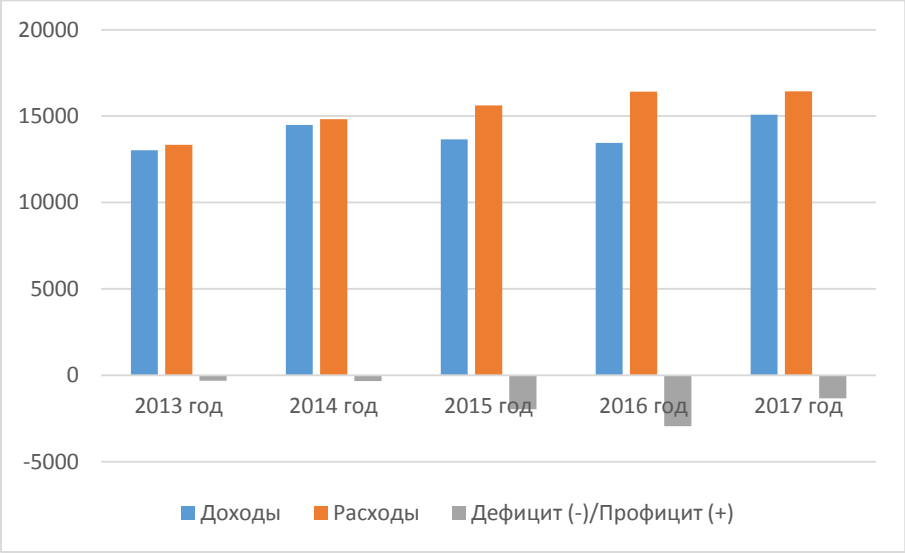


Рисунок 2- Динамика основных параметров федерального бюджета

Анализируя основные параметры федерального бюджета за период 2013-2017 год можно отметить, что за весь этот период бюджет исполнялся с дефицитом. Максимальный уровень дефицита зафиксирован в 2016 году, а именно около 3 трлн руб. Этот показатель на 995,4 млрд руб. больше, чем показатель 2015 г. и больше уровня 2013 и 2014 годов почти в 9 раз. В 2017 году по предварительным данным дефицит бюджета составил 1336,9 млрд руб., что значительно ниже уровня 2016 года.

Рассмотрим структуру расходов федерального бюджета в РФ за 2017 год.

Рисунок 3- Структура расходов федерального бюджета 2017 года

Согласно функциональной классификации расходов бюджета в 2017 году наибольший удельный вес занимает социальная политика 30,8%, следующим значимым разделом является оборона 17,2 % и национальная экономика 12,8%, куда входят финансирование агропромышленного комплекса, строительство, легкая промышленность и другие подразделы.

Проблемы федерального бюджета Российской Федерации вызваны и неблагоприятной геополитической обстановкой. Дальнейшее применение финансовых санкций негативно сказывается на федеральном бюджете. Так низкие цены на нефть в начале 2017 года привели к резкому уменьшению доходов от ее экспорта. Чтобы обеспечить покрытие дефицита бюджета, сокращают финансирование в таких отраслях как: ЖКХ, здравоохранение, социальное обеспечение, а также экономика.

Бюджет дает оценку не только финансовой сбалансированности экономики, но и товарно-ресурсную сбалансированность. Его дефицит, как правило, связан с недостатком сбалансированности всей экономики, ее слабой диверсификацией, провалами в структуре, что создает излишнюю нагрузку на импорт товаров и услуг.

Из этого следует, что нужно и дальше повышать эффективность федерального бюджета, развивать программно-целевой метод распределения расходов, стимулировать экономику и развивать социальную сферу.

Использованные источники информации:

1. Блохина И. М. Эффективность бюджета Краснодарского края / И. М. Блохина, А. С. Вертий, В. А. Черкашин // Экономика и управление: проблемы, решения. 2018. Т. 2. № 3. С. 99-104.

2. Блохина И. М. Основные направления бюджетной политики Российской Федерации / И. М. Блохина // В сборнике: Научное обеспечение агропромышленного комплекса Сборник статей по материалам 71-й научно-практической конференции преподавателей по итогам НИР за 2015 год. Ответственный за выпуск А. Г. Кощаев. 2016. С. 660-661

УДК 59

Ерлыкова Ю. Н.
Студент магистратуры
1 курс, институт естественных наук и математики
Хакасский государственный университет им. Н. Ф. Катанова
Россия г. Абакан.

ФЕНЕТИКА ОКРАСА ШКУР ГИБРИДНЫХ КРОЛИКОВ В ИСКУССТВЕННОЙ ПОПУЛЯЦИИ

Аннотация: *В статье рассматривается влияние межпородного скрещивания на качество окраса шкур кроликов. Автор проводит анализ окраса шкур 40 особей межпородных гибридных кроликов. Межпородные помеси кроликов были получены в потомстве при скрещивании пород «Бабочка», «Советская шиншилла», «Рекс». В статье приводиться оценка шкур особей, полученных в двух поколениях путем межлинейного скрещивания. В процессе получения межлинейных гибридов большую роль играет эффект гетерозиса, в следствии чего, признаки столь разные образуют новые сочетания и выражаются.*

Ключевые слова: *Кролик, гибрид, чистопородный, окрас, фенотип, шкура, порода.*

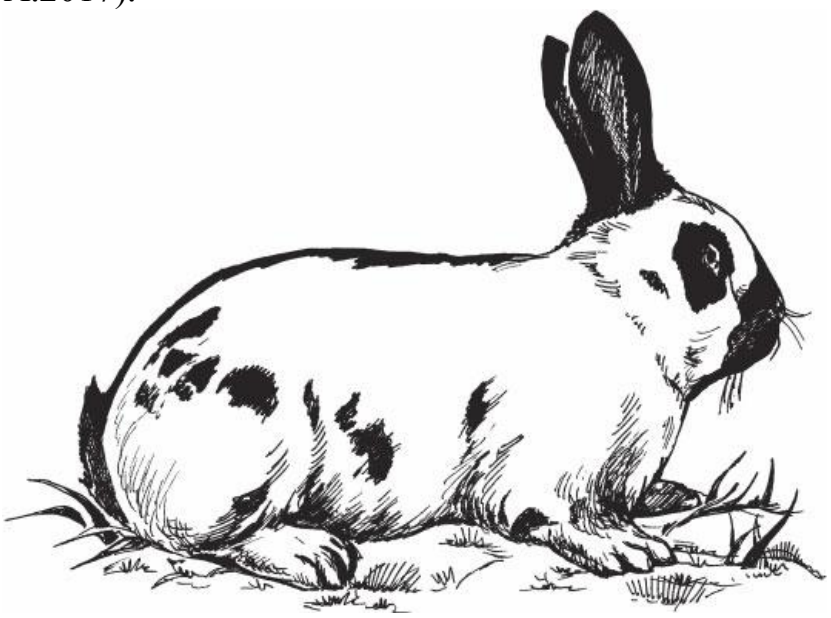
Abstract: *The article deals with the influence of crossing on the quality of rabbit skin coloring. The author analyzes the color of the skin of 40 individuals crossing hybrid rabbits. Crossed rabbits rabbits were obtained in the progeny in the crossing of species, "Butterfly", "the Soviet chinchilla", "Rex". The article presents an assessment of the skins of animals obtained in two generations by the method of interline hybridization. In the process of obtaining hybrids interline plays an important role heterosis effect, in consequence of which, the signs are so different from the shape of the new combination and expressed.*

Keywords: *Rabbit, hybrid, pure-blooded, color, phenotype, skin, breed.*

Кролики являются довольно распространенными сельскохозяйственными животными, однако в России кролиководство не достаточно развито. Больше 90% крольчатины в нашей стране ежегодно импортируется из других стран. Основная масса российского кролиководства представлена небольшими фермами и частными кролиководческими подворьями. Основной целью разведения данных животных является получение наибольшей мясной продуктивности и качественных шкур, однако далеко не все фермеры соблюдают чистоту пород. Целью нашего исследования стал анализ цветовых качеств шкур межпородных гибридов. Объектами нашего исследования стали породы кроликов мясо - шкурового направления: «Бабочка», «Советская шиншилла», «Рекс». Выбранные нами породы кроликов, являются наиболее распространенными среди кролиководов в нашей стране. Одной из основных товарных характеристик качества шкур кроликов является окрас. Используя метод гибридизации с элементами инбридинга, мы провели ряд скрещиваний в трех поколениях. В

ходе исследования мы рассмотрели окраску шерсти 40 гибридных кроликов. У особей породы бабочка пятна, как признак породы, не соответствуют стандартам или соответствуют им частично. Во втором и третьем поколении наблюдается полное исчезновение пятен у крольчат (потомство от скрещивания пород Бабочки и Рекса) таких крольчат 40%. Условно такие гибриды были названы «Белые», этот вариант окраса составил большую часть гибридов и поэтому был выделен в отдельную группу. При скрещивании пород Рекс и Советская шиншилла наблюдается проявление у большинства потомства двух типов окраса одновременно и ярче всего наблюдается у гибридов Рекс. Соответствие нормам окраски так же угасает в последующих поколениях. Вследствие большого разнообразия окрасок шерсти кроликов и их пород не существует единой оценки цвета. Для эвальвации результатов была применена процентная шкала соответствия цвета гибрида норме. Анализ цвета шкур осуществлялся прижизненно в период наименьшей линьки. При оценке результатов были выявлены основные особенности окраса шкур чистопородных кроликов. Для каждой породы были выделены 5 основных признаков окраса. Например для породы «Бабочка», исходя из литературы, мы выделили форму и расположение черных пятен на теле: пятно на носу в форме бабочки, круглые пятна на боках и щеках, пятна вокруг сосков у крольчих, широкая черная полоса вдоль позвоночника, черные уши. Пример правильной окраски кролика породы «Бабочка» приведен на рисунке.

Рис. Нормальное распределение пятен у кроликов породы «Бабочка» (Райт А.2017).



Аналогичные признаки окраса шкур были выделены и у других пород, исключение составили, выделенные отдельно кролики белого окраса, их оценка производилось по отсутствию любых пятен и вкраплений шерсти постороннего цвета. По итогам анализа цвета шерсти была составлена таблица.

Табл. Окраска гибридных особей и ее соответствие нормам.

Гибридные кролики второго и третьего поколения	% особей от общего количества кроликов	% соответствия окраски породы кроликов
Бабочка	28	61,4
Советская шиншилла	10	94
Рекс	22	77,6
Белые	40	98

Из вышесказанного следует, что самый устойчивый окрас шкур наблюдается у кроликов «Белой» группы их соответствие окраса составило 98%. Белые кролики имеют монохромны окрас без посторонних вкраплений. Однако у нескольких особей наблюдались слабозаметные серые скопления волосков на некоторых участках тела. Окрас гибридных особей «Советская шиншилла», соответствует окрасу чистопородных особей на 94%. В редких случаях у особей кроликов этого типа окраса проявлялись пятна на шкурках более темного цвета. Окрас породы «Бабочка» оказался менее устойчивым и сохранил только 61,4% от первоначальных показателей породы. Основными отклонениями в цвете шкур оказались такие показатели как размер, форма и месторасположение пятен. При межлинейной гибридизации, по литературным данным, в первую очередь у кроликов пароды «бабочка» исчезают пятна вокруг сосков и на боках, что подтвердилось в ходе исследования.Исходя из результатов, мы можем сказать, что межлинейный способ разведения кроликов несет урон качеству окраса шкур. Чистота пород при разведении кроликов мясо - шкурового направления в коммерческих целях определяет цветовые качества шкур. Снижение качества окраса шкур, как одного из основных показателей, влечет за собой финансовые убытки кролиководам.

Использованные источники:

2. Штерн- лес ландес А. Кролики. Справочник и пособие по разведению и выращиванию. Белгород 2014. С 144
3. Нигматуллин Р.М. Особенности роста и формирования мясной продуктивности кроликов черно-бурой породы различных типов конституции Т. 2006. С- 146-151.
4. Балашев И. Е. Мясошкуровые кролики. Прибыльное разведение 2014.
5. Райт А. Кролиководство для начинающих. 2017. С 2-3.
6. Статья «Породы кроликов». URL: https://fermer.ru/forum/porody-krolikov/58040 (дата обращения: 14.05.2018)
7. Помытко В. Н. Зоотехнические основы промышленного кролиководства. 1984. 160 с.
8. Эрнст Л.К. Генетические основы селекции сельскохозяйственных животных. 2004. 737 с.

УДК 612

Терентьева Н.Г.
кандидат медицинских наук, доцент кафедры ПЭ и БЖ
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова» г. Магнитогорск, РФ
Терентьева Е.В.
студентка аспирантуры
по специальности «Информатика и вычислительная техника»
ФГАОУ ВО «Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)» г. Челябинск, РФ
Полуэктова К.С.
студентка
1 курс, направление «Техносферная безопасность»
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова» г. Магнитогорск, РФ

ФИЗИОЛОГИЧЕСКИЕ РЕАКЦИИ КОЖИ НА ВНЕШНЕЕ ЗАГРЯЗНЕНИЕ

Аннотация: Статья посвящена исследованию участия техногенного загрязнения в развитии заболеваний кожи и подкожной клетчатки Определяются положительные тенденции в состоянии здоровья населения при снижении объема выброса вредных веществ в атмосферу.

Ключевые слова: заболевания, кожа, подкожная клетчатка, выбросы загрязняющих веществ.

Terentyeva N.G.
Candidate of Medical Sciences, Associate Professor of the Department of IE and LS
FSBEIHE "Nosov Magnitogorsk State Technical University"
Magnitogorsk, the Russian Federation
Terentyeva E.V.
post-graduate student
on the specialty "Computer science and computer facilities"
FSAEIHE "South Ural State University" (national research university),
Chelyabinsk, Russian Federation
Poluektova K.S.
student
1 course, directions "Technospheric safety"
FSBEIHE "Nosov Magnitogorsk State Technical University"
Magnitogorsk, the Russian Federation

PHYSIOLOGICAL RESPONSE OF THE SKIN TO THE OUTSIDE POLLUTION

Annotation: The article is devoted to the participation of industrial pollution in the development of diseases of the skin and subcutaneous tissue are determined

by the positive trends in the health status of the population by reducing emissions of harmful substances into the atmosphere.

Keywords: diseases, skin, subcutaneous tissue, emissions of pollutants.

Загрязнение окружающей среды и экологические проблемы биосферы: загрязнение атмосферы, воды, почвы - одна из самых насущных проблем нашего времени. Этот процесс наиболее ярко проявляется в крупных промышленных центрах, одним из которых является город Магнитогорск, расположенный в зоне влияния комплекса антропогенных факторов.

Основным источником загрязнения воздуха в городе является металлургический завод (ПАО «ММК»), доля которого в выбросах в атмосферу составляет 77% от общего объема выбросов из всех источников загрязнения. Производственная площадка ПАО «ММК» расположена в центре города, вдоль левого берега реки Урал, в связи с чем тот или иной жилой район появляется под воздействием выбросов металлургического завода практически в любом направлении ветра. Вклад в загрязнение воздуха осуществляются также: цементно-огнеупорными, калибровочными, метизно металлургическими заводами, металлургическим заводом и т. Д. Все более значительное влияние на формирование уровня загрязнения воздуха города оказывают транспортные средства, число которых увеличилось.

За последние десятилетия Магнитогорск постоянно включен в список городов России с самым высоким уровнем загрязнения воздуха по четырем загрязняющим веществам: бензапиреном, формальдегидом, взвешенным твердым частицам и двуокисью азота. Зная все это, руководство Магнитогорского металлургического комбината предприняло ряд беспрецедентных мер по сокращению выбросов

В рамках реализации требований законодательства Российской Федерации в области охраны окружающей среды и международного стандарта ISO 14001: 2004, а также в целях снижения воздействия на окружающую среду и повышения экологической безопасности производственный процесс в ПАО «ММК» утвердил экологическую программу

Деятельность экологической программы ПАО «ММК» охватывает все эпределы завода.В настоящее время экологическую безопасность производственных процессов ОАО «ММК» обеспечивает комплекс природоохранных сооружений, который состоит из: 281 газоочистных установок, это в основном рукавные фильтры и электрофильтры, а также аппараты мокрой очистки газов (полые скрубберы и скоростные промыватели); 44 локальных оборотных цикла водоснабжения и 52 водоочистных сооружений (радиальные и горизонтальные отстойники, станции нейтрализации); 16 специализированных установок по переработке отходов производства Они обеспечивают постепенное сокращение объема выбросов, что показано на рисунке 1 [1, 2, 3].

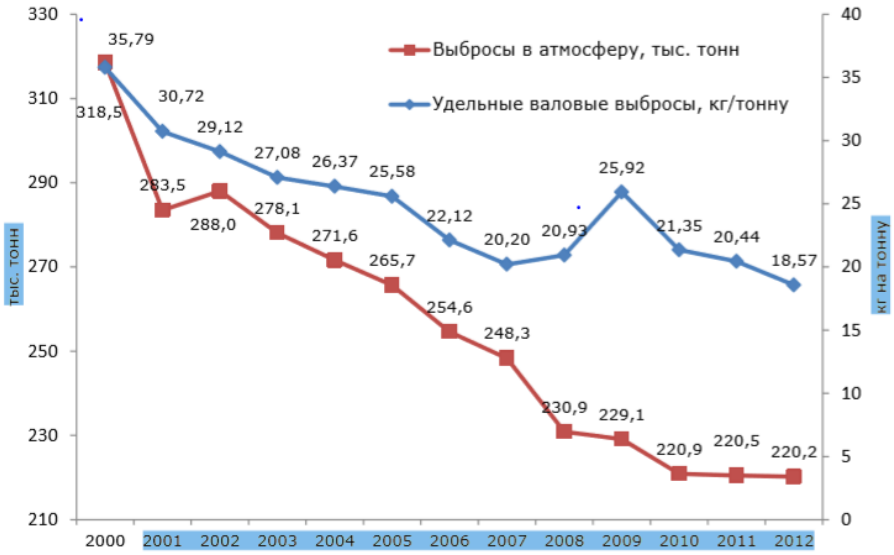


Рисунок 1 Динамика выбросов загрязняющих веществ за период 2000-2012 гг.

Хотя в последнее время темпы несколько замедлились снижение выбросов достаточно остается выраженным. На рисунке 2 представлена динамика выбросов загрязняющих веществ за период 2011-2015 гг. [2, 3, 10, 11, 12].

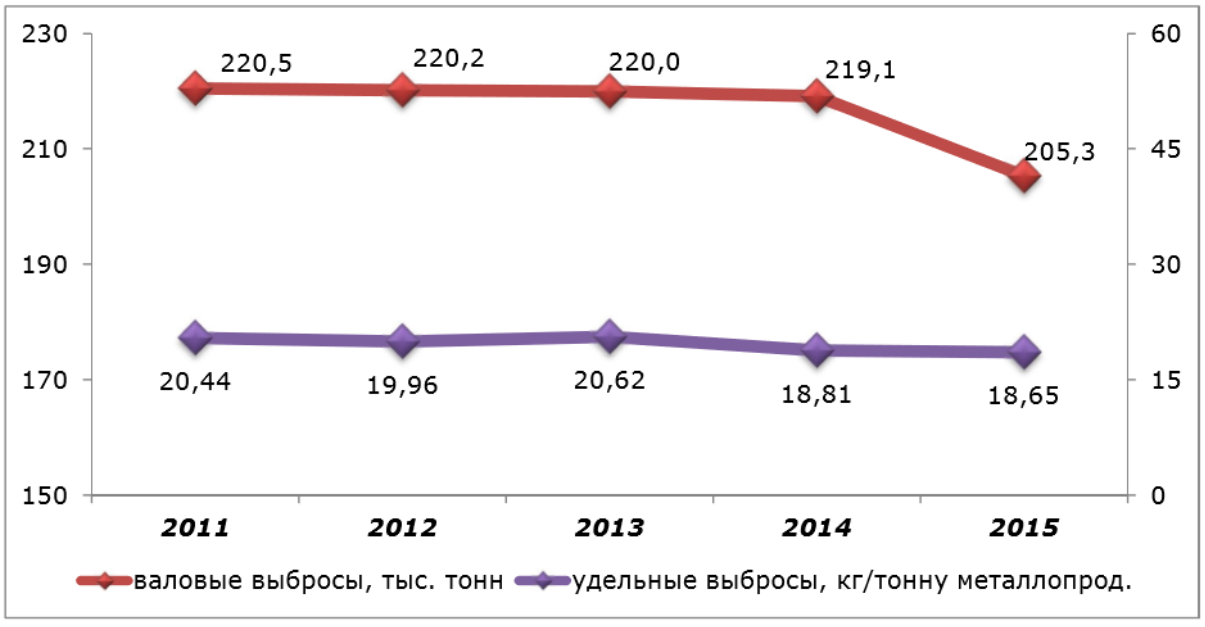


Рисунок 2 Динамика выбросов загрязняющих веществ за период 2011-2015 г.г

Согласно данным экспертов ВОЗ, существует 4 группы факторов, влияющих на здоровье:

генетические факторы - 15-20%;

состояние внешней среды - 20-25%;

медицинское обслуживание - 10-15%;

условия и образ жизни людей - 50-55%.

Техногенное загрязнение, воздействующее на живой организм в течение многих лет, вызывает те или патологические изменения, и даже в случае снижения интенсивности воздействия восстановление общего состояния происходит медленно и постепенно. Роль антропогенного загрязнения в развитии заболеваний дыхательных путей ясна и подтверждена многими исследованиями у нас и за рубежом. Но что касается кожи, вопрос остается открытым, особенно потому, что проникающая способность кожи не так высока, как у слизистой поверхности верхних дыхательных путец.

Кожа является естественным барьером организма от окружающей среды и обеспечивает ряд функций. Среди них: защита от воздействия механических и химических факторов, ультрафиолетового излучения, проникновения микроорганизмов; потеря и поступления; регулирование температуры: экскреция, включая выделение с потами продуктов обмена, солей, токсинов; депонирование крови, чувствительность, вызванная наличием многочисленных нервных окончаний; иммунная защита, дыхание. Такая разнообразная многогранная функция кожи как части единой системы тела, делают ее незаменимой и любые аномалии в ее состоянии, сразу отражается в работе других органов и систем. Заболевания кожи и подкожной клетчатки в современном мире широко распространены среди населения всего земного шара, они существенно влияют на способность к труду, социальную активность и качество жизни. В структуре заболеваемости кожные заболевания занимают особое место, так как от них люди страдают десятилетиями. Псориаз, экзема, дерматит- составляют основную массу хронических заболеваний кожи и подкожной клетчатки. Псориаз поражает 2-4% от общей численности населения всего земного шара [5]. В России этот показатель также варьируется в зависимости от территории - от 0,72 до 11,8% [6]. Болезнь может начинаться в любом возрасте, но чаще всего бляшки появляются в период 15-25 лет. Каждый третий пациент указывает на первые симптомы до 20 лет [7]. Аллергический контактный дерматит (АКД) - одно из самых распространенных заболеваний, которым поражено в 2-2,5% населения Земли [8]. АКД - это заболевание, которое значительно снижает качество жизни пациентов, снижая их социальную адаптацию и способность к профессиональной деятельности. Наиболее распространенным считается аллергический контактный дерматит у взрослого населения, но с развитием косметологии, фармакологии и химической промышленности все чаще регистрируются случаи АКД у детей и подростков [9].

Кожа является одним из крупнейших органов человеческого тела. Он находится в непосредственном контакте с внешней средой и постоянно испытывает антигенную нагрузку, действуя как орган иммуногенеза [13]. Это подтверждается, в частности, тем, что дерма содержит иммунокомпетентные клетки и медиаторы как естественного, так и адаптивного иммунитета [14, 15]. Не случайно в последние десятилетия сформировалась идея иммунной системы кожи - SALT [14, 16]. Известно, что основными загрязнителями воздуха, оказывающими воздействие на кожу, являются ультрафиолетовое

излучение, полициклические ароматические углеводороды, летучие органические соединения, оксиды азота, твердые частицы. Эффект этих веществ может усиливаться в присутствии других и во взаимодействии с ультрафиолетовым светом. В результате таких реакций образование активных компонентов перооксидантного смога, образующего окислительный стресс.

В связи с этим особый интерес представляет необходимость изучения роли воздушных техногенных нагрузок в развитии патологических процессов в коже, заболеваний кожи и подкожной клетчатки.

Для исследования нами были взяты данные из комплексных докладов о состоянии окружающей среды Челябинской области по динамика изменения кратности превышения среднегодовых концентраций загрязняющих веществ в г. Магнитогорске за последние 16 лет

Также использовались данные по частоте заболеваний кожи и подкожно-жировой клетчатке у населения Магнитогорска. Корреляционный анализ был использован для доказательства гипотезы о неблагоприятных последствиях факторов риска, связанных с загрязнением воздуха, и возникновении заболеваний кожи.

Результаты: при оценке общей динамики заболеваний кожи подкожной клетчатки, было выявлена общая тенденция к снижению заболеваемости в период 2010-2015 гг. (рисунок 3) [1, 2, 3, 10, 11, 12].

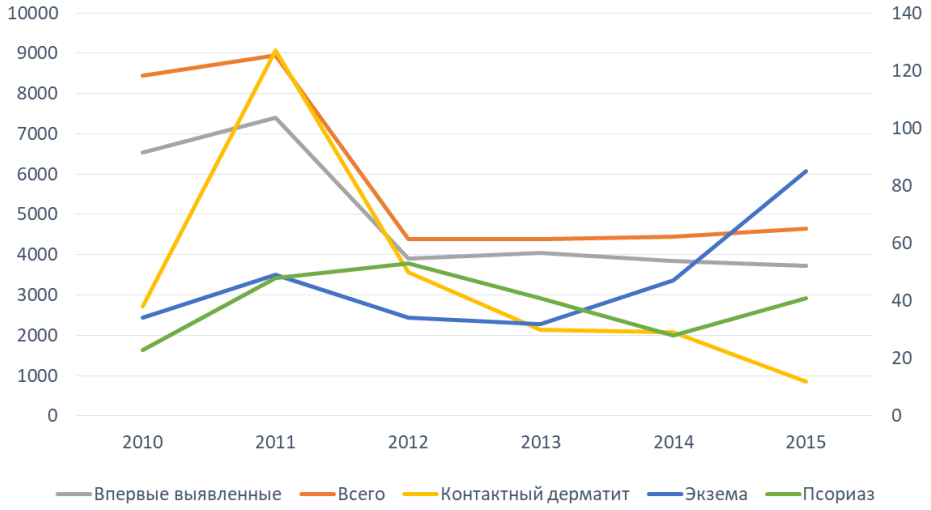


Рисунок 3 Динамика уровня заболеваний кожи и подкожной клетчатки среди населения г. Магнитогорска 2010-2015 гг.

При оценке взаимосвязи между количеством заболеваний кожи и подкожной ткани и вредных веществ в воздухе в соответствии с результатами корреляционного анализа было установлено, что рассматриваемые показатели имеют статистически значимое соотношение: во всех группах заболеваний кожи и подкожной клетчатки и показателем взвешенных частиц, наиболее выраженная связь была отмечена в группе контактных дерматитов. Не было выявлено корреляционной связи с бензапиреном, формальдегидом и двуокисью азота, за исключением псориаза в этой группе заболеваний, была отмечена корреляционная связь с диоксидом азота (r = 0,56).

Выводы: Загрязнение атмосферного воздуха диоксидом азота и взвешенными веществами способствует развитию заболеваний кожи и подкожных клетчатки, особенно в группе эта тенденция прослеживается по отношению к контактному дерматиту. Это, по нашему мнению, связано с несколькими механизмами воздействия техногенных частиц на здоровье кожи: образование свободных радикалов; индукция воспалительных процессов и последующее ухудшение барьерной функции кожи; активация акрил-гидрокарбонового рецептора (AhR); изменения в микрофлоре кожи. В заключение можно отметить, что несмотря на то, что Магнитогорский металлургический комбинат является одним из крупнейших источников техногенной нагрузки в городе Магнитогорске, долгосрочные экологические усилия ПАО «ММК» принесли ощутимые результаты. В настоящее время валовые выбросы загрязняющих веществ в атмосферу сократились в 3,7 раза по сравнению с 1989 годом, когда завод достиг максимального объема производства, а удельные выбросы сократились более чем в три раза, что вызвало ряд позитивных тенденций в отношении здоровья населения.

Использованные источники:

1. ПАО ММК Годовые отчеты. Годовой отчет 2010 [Электронный ресурс]. URL: http://www.mmk.ru
2. ПАО ММК Годовые отчеты. Годовой отчет 2011 [Электронный ресурс]. URL: http://www.mmk.ru
3. ПАО ММК Годовые отчеты. Годовой отчет 2012 [Электронный ресурс]. URL: http://www.mmk.ru
4. В. А. Молочков, В. В. Бадокин, В. И. Альбанова, В. А. Волнухин. Псориаз и псориатический артрит. / М., 2007.
5. Globe D, Bayliss MS, Harrison DJ. The impact of itch symptoms in psoriasis: results from physician interviews and patient focus groups //Health Qual Life Outcomes. 6 Jul 2009 7(1):62.
6. Benoit S, Hamm H (2007). «Childhood Psoriasis» // Clinics in Dermatology 25 (6): P. 555–562.
7. Катунина О. Р. Иммунная система кожи и ее роль в патогенезе псориаза // Вестник дерматологии 2005; № 1 – С. 19—22.
8. Парсагашвили Е. Биоревитализация // Новая косметология. Том II. — М.: Косметика и медицина, 2007 – С. 268—277.
9. Сергеев А. Ю., Караулов А. В., Сергеев Ю. В. Иммунодерматология: иммунологические основы патогенеза главных воспалительных дерматозов человека. // Иммунология, аллергология, инфектология 2003; № 3 – С. 10—23.
10. ПАО ММК Годовые отчеты. Годовой отчет 2013 mmk.ru
11. ПАО ММК Годовые отчеты. Годовой отчет 2014 mmk.ru
12. ПАО ММК Годовые отчеты. Годовой отчет 2015 mmk.ru
13. Орлова Н. А. Выбор лечебной тактики у больных различными формами акне. Автореф. дис. ... канд. мед. наук. / Москва, 2006. — 200 с.

14.Ярилин А. А. Кожа как часть иммунной системы. // Materia medica 1994; 2:7—36 с.

УДК 7.092

Гагарина О.И.
Студент 2 курс,
юридический факультет СФ БашГУ
Россия, г. Стерлитамак
Научный руководитель:
кандидат педагогических наук,
доцент кафедры физвоспитания
СФ БашГУ
Крылов В.М.
Россия, г. Стерлитамак

ФИЗИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ СТУДЕНТОВ И ШКОЛЬНИКОВ

Аннотация: *Данная статья посвящена одному из важнейших аспектов образовательной программы учебных заведений - физическому воспитанию учащихся. Необходимости прививания полезной привычки в виде занятий физической культурой и спортом.*

Ключевые слова: *спорт, физическая культура, физическое воспитание, здоровый образ жизни, образовательные учреждения.*

Abstract: *This article is devoted to one of the most important aspects of the educational program of educational institutions - physical education of students. The need to inculcate a useful habit in the form of sports.*

Key words: *sport, physical culture, physical education, healthy lifestyle, educational institutions.*

На современном этапе развития общества существует социальная ценность, важность которой не может подвергаться сомнению – это физическое воспитание. Важность наличия занятий физической культурой и спортом в процессе формирования личности колоссально. Однако, несмотря на её важность, сейчас появляются помехи в распространении данной дисциплины, которые наиболее четко выражены недостатке финансирования, малоподвижном образе жизни, низком уровне освещения спортивных достижений в средствах массовой информации. Данные факторы в совокупности не позволяют молодому поколению достаточно физически саморазвиваться и самосовершенствоваться.

Данная проблема является очень актуальной среди обучающихся всех уровней образовательных учреждений, так как в них и именно в этот период закладывается фундамент знаний о здорового образе жизни, формируются привычки его соблюдения, но в то же время физическому воспитания не оказываются должного внимания, оно остается неприоритетным направлением. Плюсом ко всему, имеющая место большая учебная нагрузка значительно снижает общее физическое состояние и подрывает здоровье

учащегося. В этот период просто необходимо рассмотреть и иметь представление о понятии физической культуры, как совокупности физического развития, состояния здоровья и, собственно, «физической культуры», как учебной дисциплины, выраженной в комплексе физических упражнений.

Также, актуальность этой проблемы находит свои истоки из положений социальной и молодежной политики, где первое место отдается всем вектора развития здорового образа жизни. Сейчас мы можем наблюдать, что молодое поколение зачастую либо не имеет реально возможности повышать свой уровень физической культуры, либо попросту не хочет этого делать.

Имеет место существование такой точки зрения, в соответствии с которой, недостаток соответствующего уровня развития физической культуры и пропаганды спорта способствует более массовому и быстрому процессу распространения таких заболеваний, как никотиновая зависимость, алкоголизм и наркомания.

Для изучения воздействия физической культуры на процесс формирования индивидуума в процессе обучения важно брать в учет постоянные и временные факторы, которые ставят перед человеком задачу развиваться физически и улучшать состояние своего здоровья.

Основополагающим направлением для повышения качества своего здоровья, уровня своего развития и общего состояния для человека являются занятия физической культурой и спортом. С раннего возраста родители, учителя, СМИ пытаются донести до ребенка, что физическая активность – это полезно. В таком возрасте занятия спортом проходят под зорким взглядом тренеров и специалистов, которые наблюдают за правильным развитием растущего организма. В школьном возрасте, и соответственно, в школах, гимназиях, лицеях эту роль на себя возлагают учителя физической культуры.

К шестнадцати годам сознание подростка является уже достаточно сформированным. В этом возрасте к занятиям спортом, носившим ранее игровой характер, начинают относиться более серьезно и начинают понимать, что спортом попросту необходимо заниматься. Позитивным аспектом здесь также становится также тот факт, что спорт – это один из путей развития коммуникабельности. Физические нагрузки, активное движение - это то, что благотворно влияет на успехи в умственном труде, что не просто не будет лишним для обучающихся, но и будет дополнительным фактором общего успеха.

Не стоит забывать, что занятия физической культурой – это также профилактика различных заболеваний, таких, как например, гипертония и ишемическая болезнь сердца. Эти заболевания, часто отмечаются врачами у специалистов технического профиля, а также лиц, ведущих «сидячую» и «бумажную» работу, то есть юристов, экономистов и других профессий гуманитарного профиля, и требуют длительного лечения. Однако, к сожалению, и оно не всегда позволяет прийти к полному выздоровлению.

Поэтому, здесь следует помнить, что болезнь проще предотвратить, чем лечить, то есть необходимо заниматься профилактикой.

В ходе занятий физической культурной растет уровень работоспособности. Об этом говорит повышение способности человека к исполнению значительно больших объемов работ за более короткие отрезки времени. Человека начинает работать более продуктивно и эффективно, но при всем при этом меньше устает. Это также способствует тому, что отдых и, прежде всего, сон начинают использоваться организмом полноценно.

Преимущество физической подготовленности человека с каждым днём обретает все большее значение. К тому же, занятие физической культурой и спортом вселяет в человека не только чувство физического совершенства, но и придает ему силы, и формирует его волю и дух. Огромное значение принимает физическое воспитание в ходе формирования личности, когда оно воздействует на него с различных сторон и формирует моральные качества и воздействует на физическое состояние.

Спорт и физическая культура - это не только здоровый образ жизни, но и дорога, на которую человек ступает осмысленно, с целью того, чтобы жизнь, которую он проживает, приносила свои плоды. Современный ритм жизни более требователен к физической активности и подготовленности. Нагрузки, которые возлагаются на наши плечи на протяжении всей жизни, требуют более качественного и высокого уровня физической безупречности, которая достигается как раз занятиями физической культурой и спортом.

Таким образом, можно сказать, что физическое воспитание – это важная составляющая любой образовательной программы. Пропаганда и агитация здорового образа жизни, занятий физической культурой и спортом, обеспечение общей физической подготовки – это уверенность в будущем и залог здорового, работоспособного и уверенного в себе будущего поколения.

Использованные источники:

1. Амосов Н.М. Раздумья о здоровье. - М.: ФиС, 2007 г.
2. Маркова В. Здоровый образ жизни студентов М., 1998 г.
3. Ильинич М.В. Физическая культура студентов. - М., 2002 г.

УДК 101.3

Кужанбаев Р.Т., аспирант
1 курс, Институт летательных аппаратов
«Самарский национальный исследовательский университет
имени академика С.П. Королева»
Россия, г. Самара

ФИЛОСОФИЯ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация: В рамках данной работы внимание было акцентировано на проблемах принятия управленческого решения. В работе обозначено понятие и сущность управленческой деятельности, а также ее виды и российские особенности. Были освещены основные вопросы управленческого решения на современном этапе.

Ключевые слова: персонал, принятие решения, управление, система мотивации, управленческая деятельность, руководитель, организация, координация.

Abstract: In the framework of this work, attention was focused on the problems of making managerial decisions. The author defines the concept and essence of managerial activity, as well as its types and Russian characteristics. The main issues of the management decision at the present stage were covered.

Keywords: personnel, decision-making, management, motivation system, managerial activity, leader, organization, coordination.

Управленческая деятельность. Понятие и виды.

С управлением как видом организации и координации людских групп человечество познакомилось с тех пор, как появилась совместная деятельность. Даже на заре человеческой цивилизации для устройства жилищ, добычи пропитания, защиты от хищников словом для достижения общих целей была необходима кооперация. Абсолютно всё в нашей с вами истории, от охоты на мамонтов до полёта в космос было бы не мыслимым без координированных организованных усилий. Неудивительно, что великие империи античности, города и государства с достаточно сложной системой организации явились домом для первых мыслителей, кто пытался сформулировать законы взаимодействия социальных групп, и использовать выявленные закономерности для управления оными. К первооткрывателям в данной области знания стоит отнести Платона и Аристотеля. Возможно благодаря наставлениям последнего, хоть и не продолжительный, в масштабах человеческой истории, но все же значимый период времени, Александр Македонский смог управлять чуть ли не половиной известного на тот момент мира. Особое место среди пионеров школы философии управления я бы хотел выделить для флорентийского мыслителя Никколо Макиавелли и его трактата Государь, в котором описываются типы власти, методы её захвата и удержания, качества которыми необходимо обладать правителю. Его книга

является одним из ранних известных трудов по систематизации знаний об управлении. Так же интерес философии на проблемы управления обращают Т. Гоббс, И. Кант, Г. Гегель, М. Вебер и многие другие. Но, по мнению В.С.Диева, не смотря на столь продолжительную практику осмысления процесса управления человеком, только в последнем столетии управление становится самостоятельной научной дисциплиной, которая при всем многообразии имеющихся разработок все же находится на этапе становления. И целый ряд её фундаментальных проблем до сих пор не получил окончательных и общепринятых решений. Спецификой управления он считает её междисциплинарный характер, присутствие теоретических концепций и моделей и в тоже время ориентацию на решение практических задач. Вследствие чего выделяет два уровня знаний об управлении: - «Первый – это теории социального управления, являющиеся частью общих политико-экономических и социально-философских концепций, объясняющих механизм функционирования общества на различных этапах истории человечества. И второй – прикладная дисциплина, объединяющая в себе, с одной стороны, фрагменты фундаментальных научных теорий – в первую очередь математики, логики, психологии и т.п., и с другой стороны практические знания и навыки, соединённые общей задачей управления довольно разнородными объектами».

На втором уровне знаний об управлении хотелось бы выделить такое понятие как управленческая деятельность, она специфична по своему предмету. Она подразумевает воздействие на других членов общества с целью организации их совместной деятельности. Вместе с этим, перед руководителем часто стоит задача управлять группой субъектов, которые в свою очередь так же находятся во взаимодействии. Это придаёт особую специфику предмету деятельности руководителя. Управленческая деятельность специфична так же и по статусу своего субъекта — руководителя. Этот статус двойствен: руководитель одновременно является как бы членом организации и стоит над ней в силу своего иерархически более высокого положения. Это порождает достаточное количество трудностей практического характера. Таким образом, управленческая деятельность предусматривает органичное сочетание двух начал — субординационного и коллегиального.

Управленческую деятельность чаще всего принято разделять на следующие виды:

- Планирование;
- Организацию;
- Мотивацию;
- Контроль;
- Координацию.

В рамках данной статьи с особым вниманием следует разобрать такой вид управленческой деятельности как координацию, но и про мотивацию хотелось бы сказать пару слов. Под мотивацией я подразумеваю деятельность, целью

которой является активизация людских ресурсов, побуждение их к эффективному труду, для достижения целей, поставленных в планах. Есть несколько классификаций мотивации, согласно одной из них выделяют положительную и отрицательную мотивацию как основанные на диаметрально противоположных видах стимулирования. И Н. Макиавелли рассуждая о том, какой из них следует отдать предпочтение, говорил так: - «Я нахожу, что желательно было бы, чтобы государи достигали одновременно и того и другого, но … замечу, что полезнее держать подданных в страхе». Другими словами, отрицательная мотивация, подразумевающая всякого рода взыскания и наказания, является инструментом более предпочтительным, в силу своей эффективности, нежели положительная. И хотя знаменитое крылатое выражение и гласит: «Oderint, dum metuant (Пусть ненавидят, лишь бы боялись)», Н. Макиавелли, все же предостерегает руководителей от гнева их подчинённых, советуя придерживаться определенных разумных границ.

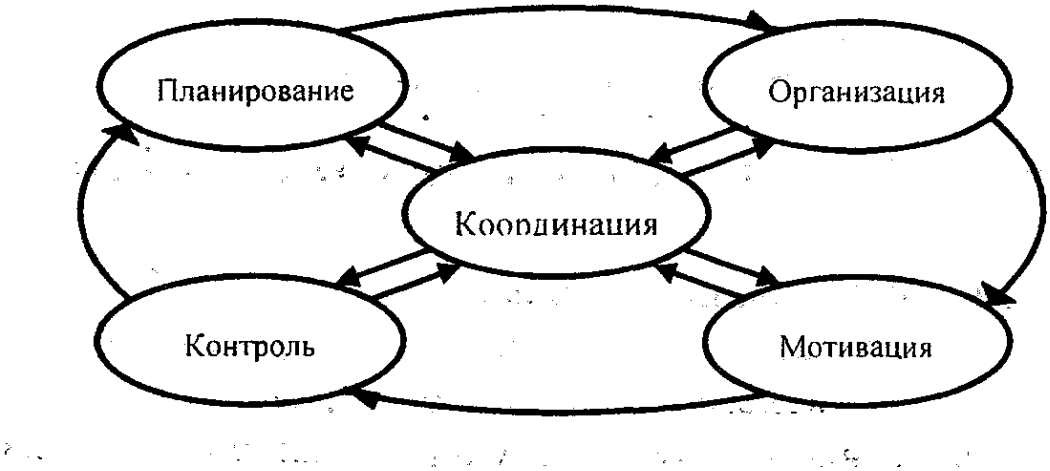


Рисунок 1 – Взаимосвязь координации с основными видами управленческой деятельности.

Под координацией я подразумеваю функцию управления, которая обеспечивая общую целостность и устойчивость организации, сохраняет плавность и непрерывность процесса управления и обеспечивает взаимодействие разных частей организации в интересах выполнения стоящих перед ней задач. Можно даже выделить координацию как вид управленческой деятельности, пронизывающий своим влиянием все остальные. Координация располагается в центре предлагаемой диаграммы (Рисунок 1), обеспечивая согласование и взаимодействие остальных видов управленческой деятельности. Каждый из них требует принятия решений, за что, можно сказать, и отвечает координация.

Общее понятие управленческого решения

В.С. Диев считает, что управление стоит рассматривать сквозь призму принятия решений, с чем, хочу отметить, я полностью согласен. Совершенно очевидно, что принятие решений — это прерогатива не только управленческого персонала, более того, проблематика принятия решений несоизмеримо шире управленческой сферы. На современном этапе в

отраслевой литературе можно встретить немало работ разных видов и типов, которые посвящены теории принятия решений. В них раскрываются разные по своему характеру и содержанию теоретические и прикладные вопросы, непосредственно связанные с подготовкой, обоснованием и последующим принятием управленческих решений. При этом такие значимые понятия, как «управленческое решение» и «управленческая проблема» рассматриваются в литературе именно применительно к организациям. Это значит, что: а) решения готовятся, принимаются и затем исполняются именно конкретными лицами – то есть руководителями, собственниками, а также персоналом организации и др., б) управленческие решения принимаются непосредственно в чьих-либо интересах, например, акционеров, организаций, сотрудников и др., в) управленческие решения оказывают непосредственное влияние на жизнедеятельность организаций и ее персонал.

При этом в качестве основания для принятия управленческого решения выступает наличие проблемы как некоего комплекса сложных и неоднозначных управленческих задач.

Управленческая проблема в основном характеризуется следующим:

- множественностью целей. То есть нередко возникает такая ситуация, когда практически невозможно принятие управленческое решение, удовлетворяющее практически всем целям, поэтому необходимо прибегать к компромиссу;

- неопределенностью. Во многих случаях практически невозможно однозначно утверждать о возможных последствиях принятия отдельного управленческого решения относительно конкретной проблемы;

- наличием риска. Практически каждый вариант управленческого решения проблемы обладает своей степенью риска – то есть вероятностью не получить искомый результат в целом либо в отдельной части;

- достаточно сложной структурой. Сущность и содержание проблемы во многих случаях является скрытой от исследователя, а ее структура может быть запутанна либо же неясна;

- наличием связи с другими проблемами. Как проблемы, так и соответствующие им решения логически и содержательно друг с другом являются связанными;

- множественностью участников. В процессе управленческого решения отдельных проблем участие принимает много таких сторон, которые имеют различные интересы, а также разные ценности и цели.

Приведенные мною выше характеристики понятий «управленческое решение» и «управленческая проблема» указывают на следующее.

Функционирование какой-либо организации практически постоянно подвергаются действию различных переменных именно во внешней среде. При этом стремительность изменений – это самый устойчивый феномен внешнего мира, а также источник угроз и одновременно источник возможностей для организации. Однако, как возможности, так и угрозы – это направления и сущность управленческой проблемы, формирующие в

настоящем либо будущем разрывы между целью управления и состоянием данного объекта. И в этом случае только разрешение управленческих проблем позволяет создать необходимые возможности развития конкретной организации.

Управленческое решение также создает для компании выгоду. При этом идея удовлетворения интересов бенефициаров неизменно дает объяснение, почему решения нередко бывают нелегкими: так как индивиды могут существенно различаться в своих интересах и ценностях. Практически всегда управленческое решение какой-либо управленческой проблемы является выгодным для одних лиц, однако является невыгодным для других. То есть, результативность и приемлемость управленческого решения может определяться именно степенью удовлетворения интересов бенефициаров. При этом практически любое управляющее воздействие на организацию в качестве объекта управления обязательно должно оцениваться именно с позиции полезности для ее непосредственных участников. Подчеркну в этом отношении, что оценка решения может являться не только прагматической (то есть ее прибыльность), а, например, эстетической либо этической, в прямой зависимости от тех ценностей, которые приняты выгодоприобретателем. Данная мысль, мне кажется, полностью соответствует словам Н. Макиавелли: - «…следует заранее примириться с тем, что всякое решение сомнительно, ибо это в порядке вещей, что, избегнув одной неприятности, попадешь в другую. Однако в том и состоит мудрость, чтобы, взвесив все возможные неприятности, наименьшее зло почесть за благо». Ему вторит и М. Вебер: - «…достижение “хороших” целей во множестве случаев связано с необходимостью смириться и с использованием нравственно сомнительных или по меньшей мере опасных средств, и с возможностью или даже вероятностью скверных побочных следствий».

Также следует указать, что управленческое решение не является выбором. Или же, если быть наиболее точными, что выбор – это частный случай управленческого решения в том смысле, когда проблема достаточна ясна, неплохо структурирована, при этом все варианта ее решения заранее известны, а составление ее адекватной математической модели практически никаких трудностей для управленца не создает. Но многие проблемы, к сожалению, плохо по своему характеру структурированы, сведения о них недостаточно доступны, их математическое и иное моделирование весьма затруднительно. Как правило, у руководителя ресурс времени всегда ограничен; однако даже увеличение ресурса времени для подготовки решения не во всех случаях ведет к увеличению вероятности успеха, так как внешняя среда весьма переменчива. Это все обусловливает собой невозможность более точного определения все возможных параметров и факторов выбора. А в той ситуации, когда возможности разрешения проблемы появляется не одновременно, а поочередно, тогда выбор может потерять смысл вообще.

Практически любое управленческое решение имеет своего инициатора, а также своего организатора. Инициатор в этом случае выявляет наличие

какой-либо управленческой проблемы, при том, как организатор собирает необходимый материал для анализа, а также последующего обсуждения возможностей решения данной проблемы.

Подчеркнем, что принятие решений – это функция не только высшего руководства компании. Так, например, разрешение неструктурированных, комплексных, нередко не до конца ясных проблем неизменно требует взаимозависимой и одновременно скоординированной работы сотрудников различных уровней иерархии.

Кроме этого, принятие управленческого решения не во всех случаях бывает единовременным актом. При этом его оформление в виде отдельного распорядительного документа (например, это графика, приказа пр.) вовсе не означает окончание процесса его принятия. Многие проблемы, когда неконтролируемые и неопределенные внешние факторы оказывают влияние на эффективность их решения, в обязательном порядке требует поэтапного, в ряде случаев даже итерационного принятия управленческого решения. То есть первоначально изучается сама проблема, затем при помощи имитационных моделей обследуются проекты решений, потом осуществляется пробное испытание принимаемого решения непосредственно в реальных условиях. И только после успешного эксперимента принимается уже окончательное решение с обязательным учетом всех поправок и всех улучшений.

В качестве ключевых аспектов процесса принятия управленческих решений выступают следующие: необходимость, соответствующие методы принятия решений, имеющиеся ресурсы, пути решения, предвидение возможных последствий, ожидаемые результаты, ценности, выбор, а также приемлемость исполнения.

Заключение

Решения в широком смысле включают в себя постановку задачи, формулировку всевозможных альтернатив, проведение их последующей оценки, а также выбор и дальнейшую реализацию выбранной альтернативы.

Управление на предприятии можно рассматривать с разных позиций, например: 1) как некую систему разработки и реализации взаимосвязанных, продуманных решений в процессе регулирования отношений труда и занятости именно на уровне организации; 2) в качестве отдельного направления управленческой деятельности, где человеческий персонал организации воспринимается следующим образом: это один из значимых ресурсов ее успешного функционирования и последующего развития, существенный фактор ее эффективности и роста; это средство достижения стратегических целей.

Сегодня все чаще можно встретить определение современного общества как «общества риска» благодаря У. Бёку, так как неопределенность и риск, несмотря на бюрократизацию процессов, в глобальном смысле только возрастают. В этом смысле рациональность и риск неизбежно считаются антиподами. По мнению В.С. Диева, на самом деле, ситуацию диаметрально противоположна, и необходимо говорить о рациональном восприятии риска.

При такой формулировке процесс принятия решений в условиях риска является не столкновением человека с обстоятельствами, не зависящими от него, а ничем иным кроме как сознательным и рациональным выбором.
Так же хотелось бы подчеркнуть, что современное управление является областью междисциплинарной, в которой найдутся вопросы для многих социологических и математический исследователей узких областей знания

Список использованной литературы

1. Беккер Г. Человеческое поведение. Экономический подход. / Пер. с англ. Р.И. Капелюшников. – М.: ГУ ВШЭ, 2003. – 292 с
2. Бланк И.А. Управление финансовыми рисками. Киев, 2005.. С. 16.
3. Вебер М. "Политика как призвание и профессия" Избранные произведения. - М., 1990. С. 644-706.
4. Гращенко Н.Ю. Особенности управления сложными производственными системами в условиях неопределенности / Н.Ю. Гращенко, В.Р. Окороков. - СПб., 2006. С. 56.
5. Диев В.С. Управление. Философия. Общество//Вопросы философии. 2010. №8. С. 35-42
6. Иваницкий А.Ю. Теория риска. СПб., 2013. С. 51.
7. Карданская Н.Л. Основы принятия управленческих решений: учеб. пособие. М., 2004. С. 61.
8. Макиавелли Никколо. Государь. // Макиавелли Никколо. Избранные произведения. М., 1982.
9. Чекавинская Г.А. Институциональные контексты предпринимательского и аудиторского рисков // Аудитор. 2013. № 9. С.99
10. Шапкин А.С. Теория риска и моделирование рисковых ситуаций. М., 2015. С. 63.
11. Ященко Н.А. Теория игр в экономике / Л.Г. Лабскер, Н.А. Ященко; под ред. Л.Г. Лабскер. М., 2013. С. 114.
12. Онтология и теория познания: (Фрагменты сочинений) / Пер., вступит. статья В.П.Гайденко. – М.: Ин–т философии РАН, 2001.

УДК 130.122

Станиславова И.Л.,
кандидат философских наук, доцент
Доцент кафедры гуманитарных дисциплин и биоэтики
ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный педиатрический медицинский университет» Минздрава России
Соловьева Г.В.,
кандидат философских наук, доцент
Доцент кафедры гуманитарных дисциплин и биоэтики
ФГБОУ ВО «Санкт-Петербургский государственный педиатрический медицинский университет» Минздрава России

ФИЛОСОФСКАЯ АНТРОПОЛОГИЯ О ОБЪЕКТИВНО-СУБЪЕКТИВНОМ ФАКТОРЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОЙ РЕАЛЬНОСТИ

Аннотация: *В данной статье исследуется объективно-субъективный фактор человеческой реальности с позиций философской антропологии. В работе раскрывается значимость данного фактора для постижения целостности личности и проводится анализ его составляющих; на основании этого исследования сделан ряд выводов.*

Ключевые слова: *личность, индивидуализация, социальность, духовность, общество, объективность, субъективность.*

PHILOSOPHICAL ANTHROPOLOGY ABOUT THE OBJECTIVE-SUBJECTIVE FACTOR OF HUMAN REALITY

Abstract: *This article examines the objective-subjective factor of human reality from the standpoint of philosophical anthropology. The paper reveals the importance of this factor for the understanding of the integrity of the individual and the analysis of its components; on the basis of this study, a number of conclusions.*

Key words: *personality, individualization, sociality, spirituality, society, objectivity, subjectivity.*

Многолика и многогранна человеческая реальность, включающая в себя огромный спектр уникальных свойств и качеств, но главной её особенностью является то, что она непрерывно реализует себя в социальной реальности. Как писал Ортега-и-Гассет,- «живя, человек вынужден овладевать тем, что мы называем окружением, средой, миром, некое вовне, в котором человек неустанно творит свое бытие»[1, с.267]. В процессе своего развития человек как бы переносит себя в общественный мир, тем самым выходя за пределы своего существования. «В знании своего бытия,- писал К.Ясперс,- человек выходит за пределы своего лишь данного ему существования. В сфере своего образования он совершает духовный процесс, который, определяя деятельность в заботе о существовании, становится смыслом ее идеи» [2,с.357]. Русский философ, Г.П.Федотов, отмечал, что «человек становится вполне человеком только в процессе культуры, и лишь в ней, на ее вершинах, находят свое выражение его самые высокие стремления и возможности»[3,

с.253-254]. Развиваясь, человек объективирует себя, и как точно было отмечено Н.А.Бердяевым, «он не только принужден жить в истории, но и творить в ней,… объективируя свое творчество»[4,с.315]. Объективация - это процесс любой человеческой деятельности, сочетающий функции внутреннего духовного и физического мира человека. В ходе объективации происходит проектирование наружу некоторых наших внутренних ощущений и обретение ими внешней, объективной формы существования. «В душе человека, - отмечал русский философ, В.В.Розанов, - как бы вложены завитки всего мироздания, и, повинуясь их естественному расположению, он влечется к нему своим умом и своим чувством, воссоздает его в поэзии, понимает через науки и философию, стремится разгадать его сокровенную сущность в своих религиях»[5,с.140]. Однако объективизация человека отнюдь не абсолютна. «Человек, - писал Ортега-и-Гассет, - возвращаясь к миру внешнему, далек от того, чтобы утратить самого себя; напротив он несет свое »Я» в чуждый мир, властно и энергично навязывает его вещам, словом, делает так, что противостоящий ему мир мало-помалу уподобляется ему самому. Человек очеловечивает мир, напитывает, насыщает его своей идеальной сущностью»[6, с.238]. Если бы эта объективизация приобрела всеохватывающий характер, то привела бы к саморазрушению человека. В конечном итоге это означало бы не только прекращение объективации человеческой реальности, но и остановку развития общества в целом. Но этого не происходит, так как « на истинную, загадочную и ужасную реальность человек отзывается созиданием в себе воображаемого мира. Иными словами, он на время уходит от реальности в свой внутренний мир и живет в нем, живет, разумеется, в воображении»[7,с.483] Выходя за пределы собственного бытия, человек воспроизводит себя не только как объект, но и субъект, - и как было отмечено А.Швейцером, - «именно человек является такого рода сущем, где встречаются субъективное и объективное…»[8,с.104]. Человек ведет двойное существование, пребывая в мире реальности и в мире идей, поэтому сознание человека и является той точкой бытия, в которой мир идеала встречается с миром действительности. Второе существование человека и образует его субъективность.

Что же такое субъективность человека? Она есть «его самость, состоящая главным образом из идей»[9,с.235], совокупность его духовных свойств, сплав которых для каждого человека является единственным и неповторимым. Как справедливо было отмечено Н.О.Лосским, - «каждая личность есть своеобразный, единственный в мире индивидуум, неповторимый по бытию и незаменимый по своей ценности»[10, с.238]. Следует отметить, что эти свойства, составляющие человеческую субъективность, существует именно как его внутренний мир, который « в сопоставлении с внешним миром является иным миром, из мира исключенным, - миром внутри нас»[11,с.236]. Этот субъективный мир при любых аспектах объективации человеческой жизнедеятельности никогда не исчерпывается до конца, он всегда выступает внутренней опорой жизни человека, главным содержанием его жизненной

энергии и созидания. «Чтобы быть, то есть, чтобы продолжать быть, человек должен постоянно делать что-то, но то, что он должен делать, не предустановлено, не навязано ему извне; напротив, он и только он должен выбирать для себя и наедине с собой образ действий, будучи единственно ответственным за свой выбор»[12 с.260]. Объектно-субъектная наполненность человеческой реальности подводит к необходимости выработки позиции относительно соотношения индивидуального и социального в человеке. Суть этой позиции состоит в утверждении тезиса о том, что индивидуализация человека формируется лишь во взаимодействии его с другими людьми, которые воспринимаются им как подобные ему социальные субъекты. При этом важно подчеркнуть, что самосознание есть познание себя через восприятие другого. «До того, как каждый из нас,- писал Ортега - и - Гассет, - осознает себя, он успеет получить общее представление о том, что существуют Другие, отличные от того, что он есть сам» [13, с.319]. Поэтому свою индивидуальность, поскольку человек осознает ее, он всегда и постоянно соотносит с индивидуальностью других людей, сопоставляет себя с людьми, находящимися с ним во взаимной связи. Подобно тому, как процесс объективации человека сопровождается процессом субъективации, индивидуальность и социальность человека не могут быть адекватно поняты и описаны вне рамок человеческой целостности, порознь друг от друга. «Личность, - писал А.Ф.Лосев, - возможна только в обществе… общество невозможно без существования личности …и личность есть определенного рода сгусток общественных отношений» [14,с.356]. Поэтому целостный человек есть единство его индивидуальности и социальности. Можно сказать, человек является личностью только потому, что его индивидуальность реализуется в рамках сообщества людей.

В заключение данной статьи можно сделать следующие выводы:

1.Анализ объектно-субъектного фактора человеческой реальности с позиций философской антропологии, позволяет констатировать, что эта реальность двойственна.

2.Двойственный характер человеческой реальности указывает на то, что она может быть представлена как реальным, так и идеальным миром.

3.Процесс объективирования и субъективирования человеческой реальности может быть представлен как процесс тесного единства и взаимодействия индивидуального и социального в ней.

Литература.

1.Хосе Ортега-и-Гассет. Дегуманизация искусства и другие работы. М.: Радуга. 1991;С.267.

2.К.Ясперс. Смысл и назначение истории. М.:Политиздат.1991;С.357.

3.Г.П.Федотов. Судьба и Гръхи России. Спб.: София;1991, С.253-254.

4.Н.А.Бердяев. Философия свободного духа. М.: Республика.1994;С.315.

5.В.В.Розанов. Сочинения. М.: Советская Россия. С. 140.

6.Хосе Ортега-и-Гассет. Дегуманизация искусства и другие работы. М.: Радуга. 1991.С.238.

7.Хосе Ортега-и-Гассе Эстетика. Философия культуры. М.: Искусство, 1991;С.483.
8. А.Швейцер. Упадок и возрождение культуры. М.: Прометей.1993:С.104.
9.Хосе Ортега-и-Гассет. Дегуманизация искусства и другие работы. М.: Радуга. 1991.С.235.
10. Н.О.Лосский Условия абсолютного добра. М.:Политиздат.1991.С.238.
11.Хосе Ортега-и-Гассет. Дегуманизация искусства и другие работы. М.: Радуга. 1991.С.236.
12.Хосе Ортега-и-Гассет. Дегуманизация искусства и другие работы. М.: Радуга. 1991.С.260.
13.Хосе Ортега-и-Гассет. Дегуманизация искусства и другие работы. М.: Радуга. 1991.С.319.
14.А.Ф.Лосев История античной эстетики. М.: Искусство.1991;С.356.

УДК 168.521

Белобородов Е.И.
Студент
Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова
Россия г. Магнитогорск
Научный руководитель: Донец О.В.
старший преподаватель кафедры философии

ФИЛОСОФСКИЙ АНАЛИЗ РОЛИ КВАНТОВОГО КОМПЬЮТЕРА В БУДУЩЕМ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА

Аннотация: *В статье рассматривается такая область научного познания, как квантовая механика, анализируется роль, как положительная, так и отрицательная, квантового компьютера в будущем человечества, рассматривается соотношение и значимость науки и философии природы в естествознании.*

Ключевые слова: *философия природы, научное познание, естествознание, квантовая механика, квантовый компьютер.*

Annotation: *The article deals with such a field of scientific knowledge as quantum mechanics, analyzes the role, both positive and negative, of a quantum computer in the future of mankind, the relationship and importance of science and philosophy of nature in natural science is examined.*

Key words: *philosophy of nature, scientific knowledge, natural science, quantum mechanics, quantum computer.*

Такая область современного естествознания, как квантовая механика, несмотрянатесную связь с экспериментальными показателями, до сих пор требует подробного философского осмысления.

Философия природы может рассматриваться в двух аспектах: как совокупность естественных условий существования человека и человечества,

и как совокупность объектов изучения естествознания. С давних времен, наука и философия природы были взаимосвязаны друг с другом, но у нынешней наукипоявились черты разрыва этой связи. В процессе формирования современной науки, аристотелевское представление о мироздании стало рушиться. Открытия Галилея и Коперника опровергликосмологическую систему Аристотеля, и доказали, что она неверная. Теория Аристотеля о зависимости скорости падения тел от веса была оспорена с помощью экспериментов. Поскольку физика Аристотеля была тесно связана с философией природы, то получается, что были опровергнуты обе теории. Учёные решили, что все процессы в природе можно выразить с помощью математических формул. Их доводы и открытия оказались настолько значимыми, что философы стали размышлять о том, что все свойства вещей, изучаемые в философии природы, не позволяют нам получить объективное знание о бытии. Объективным является только то, что мы можем проверить или измерить. Все то, что не удовлетворяет этому критерию, должно быть отнесено к области субъективного.

Разрушая взаимоотношения с наукой прошлого, ученые так же разорвали отношения с философией, с которой наука была сильно взаимосвязана. Наука осталась единственным путем к познанию вещей, а философия природы была опорочена. Философия природы перестала быть объектом научного исследования. Это отразилось на метафизическойстороне науки и законов, которые былив нейсформулированы в результате рассмотрения природы.

Но, быстрое познание теоретической физики в XX веке и интерес к осмыслению и пониманию данной науки, а так же понимание ограниченности научного познания, в частности таких областей, как квантовая механика, повлияла на повышение интереса к философии природы. НорбертЛюйтен сказал: "Философия природы направлена на достижение абсолютного обоснования всех вещей, в то время как наука обеспечивает лишь функциональное понимание. Философия природы стремится к абсолютному достижениюточного понимания вещей, образ которых отличается от обычного восприятия, которое дает наука".

Ни для кого не секрет, что в современной философии стало всеобщим мнением то, что научное познание,чаще всего, представляетобщее объяснение того, что происходит в природе: "Ученые дают образ мира с помощью определенных положений, которые основаны не только на наблюдаемых фактах, но являются также плодом воображения" [1].

Одним из устройств, которое в корне может поменять жизнь человечества, и для чего в частности может быть применима квантовая механика, это - квантовый компьютер. В отличие от существующих персональных компьютеров, квантовый будет на порядок быстрее, и намного производительнее. В начале 1990-х годов идею создания квантовых компьютеров даже в научном обществе не воспринимали всерьез.Однако великие исследователи, такие как: Вольфганг Смит, МилошЛукашичек,

Джеймс Эррей создают реалистическое объяснение квантовой механики, воспользовавшись аристотелевской метафизикой. Джеймс Эррей говорит: "Теорема Белла подтверждает факт о существовании невидимой, глубоко нелокальной реальности. Открытие Белла можно назватьособенно важным достижением в исследовании реальности со времени создания квантовой теории".

Позже произошло сразу два крупных открытия в этой области:

1. Питер Шор в 1994 году разработал квантовый алгоритм факторизации, что поставило под опасность все криптографические системы;
2. В 1995 году ученые сделали большой шаг в экспериментальной физике, научившись хорошо и эффективно охлаждать атомы и изолировать отдельные частицы.

Все компьютерные вычисления происходят с помощью битов, память современных компьютеров содержит миллиарды битов, и каждый из них может принимать одно из двух состояний, либо ноль, либо единица. Квантовый бит (кубит) - минимальная единица хранения данных в квантовом компьютере. Данная единица информации в квантовом компьютере может принимать не только состояние нуля и единицы, кубитможет находиться одновременно в двух состояниях(в физике это называется суперпозиция), что противоречит нынешнему пониманию механики. То есть одинбит может выполнять сразу два действия, два - четыре, четыре - шестнадцать, и так далее. Именно из-за данного свойства квантовый компьютер может работать с большими объемами данных и делать это на порядок быстрее, чем обычные персональные компьютеры.

В качестве задачи, с которой квантовый компьютер может справиться намного лучше и быстрее, чем современные компьютеры, можно привести оптимизацию полета самолета, нюансов полета которого может быть очень много: какой маршрут выбрать, места для посадки, погодные условия, и так далее. Современный компьютер будет очень долго просчитывать возможные варианты, перебирая один за другим. Квантовый компьютер, в свою очередь, из-за возможности кубитов существовать в суперпозиции, может производить все расчеты параллельно, из-за чего эта задача становится довольно простой. Кроме того, такие свойства квантовых компьютеров гарантируют большой шаг в создании искусственного интеллекта и машинного обучения.

Некоторое время назад не только государства, но и крупные компании, такие какGoogle, Microsoft, IBM, заинтересовались разработкой квантового компьютера под собственные цели и инвестировали крупные средства в их создание. Компания D-Ware уже как пару лет реализует квантовые компьютеры мощностью 2000 кубит, но данные компьютеры сложно по-настоящему назвать квантовыми, так как они заточены под конкретные узконаправленные задачи, но с которыми они справляются в сотни раз быстрее современных компьютеров.

Квантовый компьютер сможет найти применение вомногих сферах человеческой деятельности:

- Моделирование:

  С помощью квантового компьютера можно моделировать новые материалы, химические элементы с необходимыми свойствами, даже простые реакции сложно моделировать на обычных компьютерах, так как существует очень много вариантов их протекания, но для квантового компьютера эта задача не покажется слишком сложной.
- Военная сфера:

  Изобретение квантового компьютера произведет революцию в военной сфере всего мира. С одной стороны, после его изобретения, можно улучшить беспилотные летательные аппараты, сделав их умнее и научив их распознавать многие объекты. С другой стороны, из-за высокой мощности и производительности, под угрозой могут оказаться многие секретные тайны государств, банковские счета. Данная угроза актуальна из-за того, что на сегодняшний день все секретные данные хранятся под очень большими паролями, с подбором которых обычный компьютер справится лишь за несколько десятков лет. Квантовый же компьютер справится с этой задачей максимум за несколько часов, вследствие чего квантовый компьютер становится серьезной угрозойбезопасности не только для государств, но и для многих серьезных компаний по всему миру.
- Интернет:

  Алгоритм Шора способен разрушить все криптографические системы, использующиеся для установкизащищенного Интернет соединения. По этой причине, квантовый компьютер может привести к созданию совершеннонового поколения интернета. Созданиеи использование данного интернет-соединения станет намного надежнее обычного интернета, из-за улучшенной криптографии, созданной квантовым компьютером. Но организация такой сети будет возможна только тогда, когда квантовые компьютеры станут масштабируемыми. То есть в таком интернете информация будет передаваться не через радиоволны, а через квантовые сигналы, использующие неясные квантовые частицы.

  Нельзя однозначно сказать, что станет с человечеством после изобретения квантового компьютера. С одной стороны, перед нами откроется множество перспектив для развития и новых открытий, а с другой стороны, квантовый компьютер обладает такой большой мощностью, что попав в "плохие руки" может нанести непоправимый ущерб всему человечеству. Одно можно сказать точно, что после изобретения квантового компьютера, жизнь человека очень сильно изменится [2].

Литература:

1. Chernykh O., Savelev I., Tsaran A.A., Khakova G.S., Terenteva N.G., Donets O.V., Wong A. Nature, society, technology in global ecological interaction: the experience of philosophical and synergetic analysis // The Social Sciences (Pakistan). 2016. Т. 11. № 10. С. 2574-2579.
2. Черных О.П., Донец О.В. Проблема устойчивости в приложении к вопросам социальной (демографической) экологии: информационно-синергетический

подход // Образование и наука в современном мире. Инновации. 2016. № 2. С.33-41.

УДК 65.011.46

Шульга С. К.,
студент 2-го курса магистратуры
Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина
г. Краснодар

ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПРЕДПРИЯТИЙ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА

Аннотация: *В статье говорится о наличии в России нормативных методов финансово-экономического анализа, атакже методов, разрабатываемых теоретиками. Приведенные результаты анкетного опроса предприятий по применению методик финансово-экономического анализа. Показаны недостатки и перспективы совершенствования финансово-экономического анализа.*

Ключевые слова: *финансово-экономический анализ, практика применения методов анализа, экономика предприятий, нормативные показатели, нормативные методики.*

Abstract: *The article deals with the presence in Russia of regulatory methods of financial and economic analysis, as well as methods developed by theorists. The results of a questionnaire survey of enterprises on the use of methods of financial and economic analysis. Shortcomings and prospects of improvement of the financial and economic analysis are shown.*

Key words: *financial and economic analysis, practice of application of methods of analysis.*

Имеющиеся в России методы или методики финансово-экономического анализа (ФЭА) можно разделить на три группы: нормативные; авторские наработки отечественных ученых; зарубежные методы, которые известны или применяются в России. В России установлена общеобязательная процедура анализа финансового состояния предприятий.

Авторами ненормативных методик выступают отдельные ученые или практики, определенные коллективы и организации вроде консалтинговых или аудиторских компаний. По содержанию, наполнению и оформлению нормативные и авторские методики могут быть схожими, но последние не имеют статуса официальных.

В работе [2] было детально проанализировано по различным признакам более 60 нормативных и авторских методов ФЭА, включая зарубежными, представлены их описание и сравнительные характеристики. Попытки выяснить присутствие определенных методов ФЭА в практике деятельности субъектов хозяйствования обнаружили отсутствие полной информации. В литературе приведены результаты выборочных разовых обследований

относительно практики применения ФЭА. Далее приводим примеры наиболее масштабных исследований.

Проведенный опрос двадцати одного предприятия Ростовской области показало, что 52,4% респондентов пользуются методиками ФЭА, утвержденных государственными институтами, а 23,8% - применяют самостоятельно разработанные методики анализа [3]. Исследования относительно полноты ФЭА показало, что в среднем по выборке из 15 респондентов 71,7% использовали полный комплексный анализ, свидетельствует о потребности субъектов в анализе с достаточным уровнем детализации.

Масштабный опрос промышленных предприятий показал, что ФЭА выполнялся на всех опрошенных предприятиях, в то же время на 30,5% предприятий отсутствовал финансовый отдел, и только 16,6% опрошенных планируют создать такое подразделение. Исполнителями анализа были: - финансовые менеджеры - на 35,1% предприятий; - бухгалтеры - на 40,3%; - аудиторы - на 24,6% предприятий [4]. На 63,2% предприятий использовалась методика, рекомендованная министерствами и ведомствами России, на 26,9% - методика, разработанная специалистами предприятия, на 6,1% предприятий - методика, рекомендованная учеными СНГ и на 3,8% предприятий - методика, которая применяется в странах с рыночной экономикой.

Анкетирование работников экономических служб 110 предприятий Житомирской области выявило следующее: наибольшая доля тех, кто применяет экономический анализ в процессе деятельности - это главные бухгалтеры (95%) [5]. Произошло снижение уровня применения экономического анализа среди руководителей линейных подразделений с 31% в 2012 гг. до 22% в 2017 году. Среди основных причин такого положения выделены: незаинтересованность и, соответственно, не востребованность результатов аналитических работ среди управленцев среднего и высшего уровней. Большинство субъектов при осуществлении экономического анализа пользуются общегосударственными нормативными документами: положениями, методическими рекомендациями министерств и ведомств. В дополнение к нормативным методикам 30% предприятий разработали и используют собственные «внутрифирменные» документы по проведению анализа.

Обработка литературных источников приводит к предварительному выводу, что авторы - разработчики методик ФЭА не обладают достоверной информацией об их распространении, а реальные или потенциальные пользователи методик не имеют конструктивной информации относительно возможностей тех или иных методик [6,7].

С целью дополнительного исследования нами была разработана анкета для опроса субъектов хозяйствования. Были опрошены представители тридцати субъектов хозяйствования, в том числе пятнадцати предприятий Краснодарского края, семи в Краснодаре, пяти в Тимашевске и трех в Новороссийске. Большинство предприятий, а именно 70%, функционируют

более 10 лет. Спектр деятельности предприятий охватывает строительство, грузоперевозки, растениеводство, торговлю, телекоммуникационные услуги и другие. По численности работников представлены малые, средние и крупные предприятия.

Большинство опрошенных специалистов выразили недовольство существующими методами ФЭА по следующим причинам: 20% - результаты анализа неточно отражают фактическое состояние предприятия; 30% опрошенных считают, что метод анализа, который применяется, не дает достаточной информации для точной диагностики деятельности предприятия, а 35% отметили, что существующие методики анализа не дают достаточных оснований для принятия эффективных управленческих решений. На вопрос: «получает руководство по результатам анализа объективную информацию о финансовом состоянии предприятия и пути его улучшения?» 89,1% опрошенных ответили отрицательно. Предложение о целесообразности разработки более совершенных методик ФЭА поддержало 93,7% респондентов. Целевыми направлениями аналитических работ является оценка финансового состояния предприятия - 77,6% и эффективность использования финансовых ресурсов - 42%. Практически не уделяется внимание диагностированию экономических процессов, выявлению и обоснованию причинно-следственных связей между ними - таких случаев всего 30%. Мизерная доля аналитических процедур, направленных на обеспечение стратегических потребностей предприятий - 5%. Незначительное внимание уделяется оценке и минимизации рисков, инвестиционной деятельности, эффективности внешнеэкономической деятельности.

Кроме того, экономический анализ нетрадиционных объектов (нематериальных активов, интеллектуального капитала, квалификационных активов) не проводится вообще. Большинство малых предприятий не имеют отдельного подразделения или сотрудника, занимающегося аналитической работой, поскольку, владельцы не считают необходимым тратить дополнительные средства на специалистов по анализу.

Для выявления связи между проведением анализа и последующим использованием его результатов для принятия управленческих решений был поставлен вопрос об оценке эффективности применения результатов анализа в управлении.

По результатам исследования нормативных методик, которые применяются в России, было установлено - представленные методики ориентированы на ретроспективный анализ; - большинство методик анализа включают избыточное количество показателей и коэффициентов, что приводит к дублированию информации; - предложенные оптимальные значения коэффициентов, привлекаемые из зарубежного опыта, не соответствуют текущей ситуации в России, а также не учитывают особенностей различных отраслей хозяйства.

Исследовав практику применения различных методик ФЭА, мы пришли к следующим выводам:

А) финансово-экономический анализ на предприятиях в основном осуществляется на основе общих теоретических и нормативных положений без учета особенностей деятельности конкретных предприятий;

Б) подавляющее большинство методик являются универсальными и не могут обеспечить адекватный анализ для нетипичных предприятий;

В) усилия разработчиков методик по увеличению количества аналитических показателей и расчетных коэффициентов не обеспечивают соответствующего повышения качества анализа;

Г) большинство предприятий малого и среднего бизнеса не имеют возможности самостоятельно разрабатывать методики анализа в соответствии с профилем и потребностей своих предприятий.

Также по результатам опросов было выявлено, что, с одной стороны, специалисты предприятий не всегда знают как использовать результаты анализа для принятия дальнейших управленческих решений. С другой стороны, результаты анализа неудовлетворительно используются в финансовом управлении из-за отсутствия методов анализа, отвечающих индивидуальным потребностям предприятий. Такая ситуация приводит к принятию неоптимальных или ложных управленческих решений.

В процессе исторического развития методики ФЭА трансформируются как в результате изменений в экономической среде предприятий, так и в результате разработки новых более совершенных подходов в ответ на новые потребности. Поэтому состояние текущего «несовершенства» методологии финансово-экономического анализа является исторически естественным, но его необходимо анализировать, чтобы, с одной стороны, выявлять имеющиеся ограничения и недостатки, и, с другой стороны, фиксировать новые вызовы и потребности предпринимательства с целью разработки новых инструментов ФЭА.

Библиографический список

1. М. И. Халиков «Управление и менеджмент. Теоретико-методологический анализ», Флинта, М. – 2013. – с. 103

2. Михайлина Ю.М., Горбунов В.Н., Дмитриева Т.Н., Лобыкина Н.В. Экономическая оценка эффектов института саморегулирования в строительном комплексе // Современные научные исследования и инновации. – Июнь 2014. – № 6

3. Файдушенко, В. А. Финансовый анализ: теория и практика. Учебное пособие. – Хабаровск: Изд-во Хабар.гос. тех. ун-та, 2013 – 190с.

4. Жилкина, А.Н. Финансовый анализ : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / А. Н. Жилкина. — М. : ИздательствоЮрайт, 2016. — 285 с.

Гасанбекова К.В.
Студент
4 курс, факультет «Экономическая безопасность»
«Российская Академия Народного Хозяйства и Государственной службы при Президенте Российской Федерации»
Калужский филиал
Россия, г. Калуга

ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ КАК ФАКТОРЫ УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ООО «ФЕРЗИКОВСКИЙ ЗАВОД «ЗЕНЧА ТЭН»

Аннотация. *Статья посвящена проблеме управления финансовыми рисками в ООО «Ферзиковский завод «ЗЕНЧА ТЭН». Представлены последовательные этапы и методы проведения оценки рисков. Проведен ряд анализов для выявления финансовых рисков организации. Описаны способы по снижению финансовых и кредитных рисков.*

Ключевые слова: *финансовый риск, кредитный риск, риск неплатёжеспособности, финансовая безопасность, экономическая безопасность, внутренние и внешние угрозы.*

Abstract. *The article is devoted to the problem of financial risk management in LLC "Ferzikovskiy Zavod ZENCHA TEN". Sequential stages and methods of risk assessment are presented. A number of analyzes were conducted to identify financial risks of the organization, as well as proposals for a number of ways to reduce risks.*

Keywords*: financial risk, credit risk, insolvency risk, financial security, internal and external threats.*

Финансовая безопасность предприятия – это состояние его защищенности от негативных факторов воздействия внешних и внутренних угроз, которые обеспечивают стабильную реализацию главных коммерческих интересов и целей уставной деятельности. [1, 283]

Безопасность можно обеспечить двумя способами:

1) устранить источник опасности;

2) повысить уровень защищенности от опасностей или противостоять им.

Уровень финансовой безопасности предприятия в основном зависит от того, как эффективно его руководство и специалисты и способны уходить от возможных угроз и предотвращать вредные последствия некоторых отрицательных составляющих внешней и внутренней среды с помощью управления рисками.

Актуальность данной темы в эффективности управления финансовыми рисками предприятия. Это играет важную роль и гарантирует достижение целей финансовой деятельности ООО «ФЗ «ЗЕНЧА ТЭН».

Основной задачей является выявление финансовых рисков предприятия, с помощью анализа основных экономических показателей «ЗЕНЧА ТЭН». А так же выявление нужного метода для устранения и минимизации финансовых рисков.

Финансовый риск – это опасность возникновения непредвиденных потерь ожидаемой прибыли, дохода или имущества, денежных средств, других ресурсов в связи со случайным изменением условий экономической деятельности, неблагоприятными обстоятельствами. [2, 146]

Оценки финансовых рисков подразделяются на три группы: [4, 247]

1) Оценка вероятности возникновения. Это определение финансового риска как вероятности возникновения неблагоприятного последствия, потери или ущерба.

2) Оценка возможных убытков при любом развитии действий деятельности ООО «ФЗ «ЗЕНЧА ТЭН». Финансовый риск обосновывается как абсолютный размер потерь от возможного нежелательного события.

3) Оценку финансового риска можно реализовать способом определения как вероятности возникновения, так и размера потерь.

На практике почти всё время используют комбинированный подход, потому что он позволяет оценить не только вероятности появления риска, но и возможный ущерб для финансово-хозяйственной деятельности ООО «ФЗ «ЗЕНЧА ТЭН». [5, 56]

Для правильного управления рисками, надо грамотно их оценить. Исследуя классификацию методов оценки финансовых рисков ООО «ФЗ «ЗЕНЧА ТЭН», можно выделить их сильные и слабые стороны (таблица 1).

По мнению автора Маркиной А.О. все методы оценки финансовых рисков разделяются на количественные и качественные. [6, 23]

Таблица 1. Методы оценки финансовых рисков ООО «ФЗ «ЗЕНЧА ТЭН».

	Сильные стороны	Слабые стороны
Количественные методы	Объективность оценки финансовых рисков, создание модели изменения того или иного риска на основе данных статистики.	Сложность численной формализации качественных финансовых рисков ООО «ФЗ «ЗЕНЧА ТЭН».
Качественные методы	Возможность оценки качественных рисков.	Субъективность финансовых оценки рисков ООО «ФЗ «ЗЕНЧА ТЭН», следствие экспертных оценок.

Качественная оценка риска происходит при отсутствии информации данных статистики и представляет собой экспертные оценки, которые дают возможность создать структуру рисков. Их основная цель – это проведение качественного анализа рисков, определение источников и причин риска, а также этапов и работ, в ходе которых возникает угроза рисков.

Достижения качественного анализа являются исходной базой для проведения количественного анализа.

Рассмотрим такие риски, как кредитный риск и риск неплатёжеспособности (риск несбалансированной ликвидности) ООО «ФЗ ЗЕНЧА ТЭН».

Одним из важных аспектов финансового риска «ЗЕНЧА ТЭН» будет являться кредитоспособность. Под кредитным риском подразумевается возможность предприятия в определённое время и в полном объеме не расплатиться по своим долгам. Завершающей стадией потери кредитоспособности является риск банкротства, что делает предприятие не способным полностью погасить свои обязательства.

Для анализа вероятности банкротства ООО «ФЗ «ЗЕНЧА ТЭН» я выбрала пятифакторную модель Э.Альтмана. [7]

Таблица 2 - Оценка вероятности банкротства ООО «Ферзиковский завод «ЗЕНЧА ТЭН» по пятифакторной Z-модели Альтмана.

Показатель	2015г.	2016г.	2017г.
X1	-0,7	-0,5	0,3
X2	0,02	0,04	0,14
X3	0,04	0,05	0,18
X4	0,6	0,7	4,8
X5	1,11	1,14	1,19
Z5	0,99	1,26	4,1

Вероятность банкротства ООО «ФЗ «ЗЕНЧА ТЭН» в соответствии со значением модели Z5 .

Таблица 3 – Пороговые значения Z5 для оригинальной модели Альтмана

Значение интегрального показателя Z_5	Вероятность банкротства
Менее 1,81	Очень высокая
От 1,81 до 2,7	Высокая
От 2,7 до 2,9	Невелика
Более 2,99	очень низкая

Проведя анализ банкротства ООО «ФЗ «ЗЕНЧА ТЭН», можно сделать вывод по пограничным значениям Z5. В 2015 году значение Z5 составляло 0,99 и в 2016 году 1,26 это предполагало высокую вероятность банкротства. Объясняется это тем, что организация только начинала своё существование. В 2017 году финансовое состояние «ЗЕНЧА ТЭН» резко улучшилось. Значение Z5 2017 года составляет 4,1 и это на много выше порогового значения. На 2017 год вероятность банкротства ООО «ФЗ «ЗЕНЧА ТЭН» очень низкая.

Далее проведём анализ оценки риска ликвидности баланса с помощью абсолютных показателей.

Таблица 4 - Анализ ликвидности баланса ООО «ФЗ «ЗЕНЧА ТЭН» в 2015-2017 гг.

Группа активов	Сумма, тыс. руб.			Группа пассивов	Сумма, тыс. руб.			Платёжный излишек/недостаток		
	2015 г.	2016 г.	2017 г.		2015 г.	2016 г.	2017 г.			
А	1	2	3	П	4	5	6	2015	2016	2017
А1	5140	4164	2040	П1	6420	7358	10917	-1280	-3194	-8877
А2	13314	10569	7605	П2	1882	3074	98419	11432	7495	-90814
А3	42687	36121	41295	П3	523	1831	540	42164	34290	40755
А4	45387	50910	57892	П4	75613	80256	90082	-30226	-29346	-32190

Проведя анализ по таблице 4 отметим, что в исследуемых периодах встречался платежный недостаток наиболее ликвидных активов (А1), который составил: -1280 тыс. руб. в 2015 году, -3194 тыс. руб. в 2016 году, -8877 тыс. руб. в 2017 году. Иными словами, наиболее ликвидных активов было мало для покрытия наиболее срочных обязательств, т.е. А1< П1.

В ООО «Ферзиковском заводе ЗЕНЧА ТЭН» есть краткосрочные кредиты и займы в исследуемых периодах, условие А2 ≥ П2 не выполняется.

Медленно реализуемые активы А3 на протяжении рассматриваемых отчетных периодов значительно превышала долгосрочные пассивы ООО «ФЗ «ЗЕНЧА ТЭН», значит, условие А3 ≥ П3 так же выполняется.

Выполнение условия А4 ≥ П4 говорит о том, что предприятие не обладает полностью ликвидным балансом.

Можно сделать вывод, что наблюдается улучшение ликвидности баланса, так как из четырёх обязательных условий два выполняются, можно предположить, что «ЗЕНЧА ТЭН» пересмотрело структуру баланса в положительную сторону.

Оценка рисков ликвидности и финансовой устойчивости относительных показателей формируется с помощью анализа отклонений от пороговых значений. Рассчитанные коэффициенты представлены в таблице 5.

Таблица 5 - Финансовые коэффициенты ликвидности ООО «ФЗ «ЗЕНЧА ТЭН»

Коэффициенты	2015 г.	2016г.	2017 г.
Абсолютной ликвидности ≥ (0,2 - 0,7)	0,043	0,039	0,110
Быстрой ликвидности ≥ (0,7 - 0,8)	0,156	0,142	0,539
Текущей ликвидности ≥ (0,2)	0,412	0,480	2,743
Обеспеченности собственными средствами ≥ (0,1)	0,610	0,577	0,632
Маневренности функционирующего капитала ≥ 0,5	-0,601	-0,650	1,264
Восстановления платежеспособности ≥ (1)	0,309	0,257	1,938

Анализ коэффициентов ликвидности дал следующие результаты:

1. коэффициент абсолютной ликвидности не достаёт до нормативного значения в исследуемых периодах: в 2015 году его значение составило 0,043, в 2015 – 0,039 и лишь в 2017 оно стремится к нужному показателю и составляет – 0,110. Это говорит о том, что денежных средств и краткосрочных финансовых вложений «ЗЕНЧА ТЭН» недостаточно для покрытия краткосрочных обязательств;

2. коэффициент быстрой ликвидности ниже нормативного значения во всех исследуемых периодов: в 2015 году оно составило 0,156, в 2016 – 0,142 и в 2017 – 0,539. Чем выше показатель быстрой ликвидности, тем благоприятнее финансовое состояние компании. На данном предприятии ликвидные активы не покрывают краткосрочные обязательства, это означает, что существует риск потери платежеспособности;

3. коэффициент текущей ликвидности значительно выше нормативного значения и составляет в 2015 году 0,412, 2016 – 0,480 и в 2017 году 2,743. Это означает, что у предприятия имеются достаточный объем свободных ресурсов, которые были образованы благодаря собственным

источникам. Если смотреть на данную ситуацию со стороны кредиторов, то оборотные средства в «ЗЕНЧА ТЭН» формируются хорошо;

4. Коэффициент обеспеченности собственными средствами находится на высоком уровне от порогового значения по всему периоду исследования. И так в 2015 году он равен 0,610, в 2016 составил 0,577 и в 2017 – 0,632. Коэффициент обеспеченности собственными средствами говорит о его способности финансировать деятельность за счет оборотного капитала, не прибегая к заемным средствам. Его рекомендуемое значение должно превышать 0,5, хотя, чем больше значение коэффициента – тем лучше для «ЗЕНЧА ТЭН»;

5. коэффициент маневренности функционирующего капитала в первых двух исследуемых периодах находится далеко от нормативного значения и составляет в 2015 году – 0,601, а в 2016 равен – 0,650. Отрицательный коэффициент маневренности показывает на низкую финансовую устойчивость в сочетании с тем, что средства вложены в медленно реализуемые активы (основные средства), а оборотный капитал формировался за счет заемных средств. А в 2017 году коэффициент маневренности составил 1,264. Это говорит об умении завода «ЗЕНЧА ТЭН» поддерживать уровень собственного оборотного капитала и пополнять оборотные средства в случае надобности за счет собственных источников;

6. коэффициент восстановления платежеспособности в 2015 и 2016 годах находится ниже нормативного. В 2015 составляет 0,309, в 2016 - 0,257. Это означает, что у завода «ЗЕНЧА ТЭН» в ближайшее время нет реальной возможности восстановить платежеспособность. В 2017 году коэффициент восстановления платежеспособности выше нормативного значения и равен 1,938. Это говорит о наличии реальной возможности у ООО «ФЗ ЗЕНЧА ТЭН» восстановить свою платежеспособность в течение следующих 6 месяцев.

На рисунке 1 показана динамика изменения коэффициентов ликвидности за исследуемые периоды.

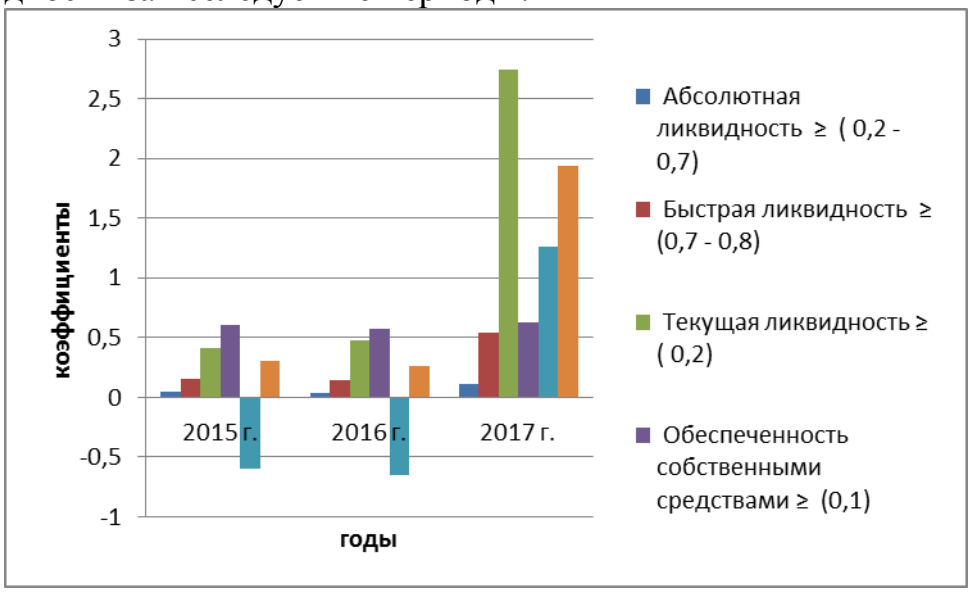


Рис. 1. Динамика изменения коэффициентов ликвидности

По рисунку 1 видно, что абсолютная ликвидность в 2015 и 2016 годах была на много ниже нормы, это означает, как анализировалось выше, что завод «ЗЕНЧА ТЭН» был не в состоянии покрыть краткосрочные обязательства. А в 2017 году наблюдается значительное улучшении ликвидности и завод будет в состоянии возместить свои обязательства.

Управление финансовыми рисками представляет собой порядок регулирования финансовых отношений, которые возникают в условиях неясной хозяйственной ситуации. К главным способам по уменьшению степени финансовых рисков можно отнести принятие рисков, передача рисков и избегание рисков. Эти способы преобразовываются в конкретные мероприятия в зависимости от вида рисков.

В заключении можно привести ряд способов снижения рисков.

1. Для снижения кредитного риска необходимо: наращивание качества дебиторской задолженности; введение лимитов дебиторской задолженности на разгрузку товара покупателям; тотальный контроль за их исполнением.

2. Для снижения рисков ликвидности предприятию необходимо: поддерживать запас наличности и высоколиквидных активов; осуществлять исследование структуры своих платежей, что позволит определить объемы ликвидных средств, а так же акцентировать внимание на деловой репутации.

Библиографический список

1. Головин В.В. Комплексное обеспечение экономической безопасности предприятия /В.В. Шлыков. – СПб.: Алетейя, 2009
2. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш. Современный экономический словарь. 5-е изд., перераб. И доп. М.: ИНФРА – М, 2010. 495 с.
3. Данные первичного учёта и отчётности ООО «ФЗ «ЗЕНЧА ТЭН»// Текущий архив ООО «ФЗ «ЗЕНЧА ТЭН» - Ферзиково 2014-2017гг.
4. Крыжановский О. А. Методические подходы и способы оценки финансовых рисков на предприятии // Вопросы экономики и управления. — 2016. — №5. — С. 162-165. — URL https://moluch.ru/th/5/archive/44/1347/ (дата обращения: 06.06.2018).
5. Айдинова А. Т. Финансовые риски, методы их оценки в деятельности современных предприятий . 2015. - №12. - С. 373 – 375.
6. Маркина А. О. Теоретические аспекты управления финансовыми рисками предприятия // ScienceTime. - 2014. - №7 – С.86-92.
7. Берёзова А. В. Анализ существующих методов управления финансовыми рисками предприятия ., Симферополь.: ИТ «АРИАЛ». - 2015. – С. 163-165
8. Панькова М. К. Управление финансовыми рисками // Научный альманах. – 2016. - №17. - С. 259-262

УДК 338.12; 330.36

Турганбекова Д.Н.
студентка
2 курс, направление «Экономика»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В.Плеханова
Россия, г. Оренбург
Научный руководитель: Огородникова Е.П.,
кандидат экономических наук, доцент
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В.Плеханова
Россия, г. Оренбург

ФИНАНСОВЫЙ КРИЗИС 17 АВГУСТА 1998 Г. И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА БАНКОВСКУЮ СИСТЕМУ РОССИИ

Аннотация: *Статья посвящена проблеме регулирования банковских и финансовых отношений в условиях финансового кризиса России. Информация будет полезна для студентов экономических специальностей, так как в ней рассматриваются исторические аспекты финансового развития банковской системы России.*

Ключевые слова: *Кризис, финансы, финансовая система, финансовый кризис, банковская система России.*

Annotation: *The article is devoted to the problem of regulation of banking and financial relations in the context of Russia's financial crisis. The information will be useful for students of economic specialties, as it examines the historical aspects of the financial development of the Russian banking system.*

Key words: *Crisis, finance, financial system, financial crisis, the banking system of Russia.*

Системный финансовый кризис 1998 года существенно повлиял на банковскую систему нашей страны обесцениванием, началом оттока денег клиентов банков, а также чередой несостоятельностей банков, которые не могли более выполнять свои обязательства перед своими вкладчиками. Но при этой дестабилизации, банковская система России достаточно быстро преодолела финансовый кризис, о чем можно говорить с высоты прошедших лет.

«Восстановление банковской системы после кризиса 1998 года пошло значительно более быстрыми темпами, чем предсказывало большинство специалистов. Затраты на преодоление кризиса эксперты Банка России оценивали в 100 млрд. рублей (4,5% ВВП), банковские аналитики сходились на том что нас ждет длительный период восстановления и рекапитализации, сокращение кредитования и дальнейшая деградация банковской системы.»[1]

Однако на сегодняшний день, спустя двадцать лет, можно сделать вывод о том, что быстрое восстановление банковской системы заслугой самих банков не являлось. Большая доля достижений в восстановлении банковской системы

России обеспечивалась действием макроэкономических факторов. В первую очередь, стоит упомянуть один из самых эффективных в условиях восстановления финансового равновесия методов – денежную стабилизацию. Государство предприняло попытки стабилизировать скачки цен в стране, что и привело к уменьшению спроса на деньги. Вследствие этого, банки получили возможность повысить ликвидность своих капиталов, а значит и практическую способность исполнять перед своими клиентами.

Другими словами, для восстановления финансовой стабильности удачно поспособствовало начало экономического роста в России. Денежная стабилизация, достигнутая Центральным Банком в течение шести месяцев после начала кризиса, создала предпосылки для восстановления денежной системы. Уже через год начался рост денежной массы в реальном ее выражении. Это естественным образом повлияло на восстановление пассивов кредитных организаций. В это время сложилась такая ситуация, при которой клиенты банков начали снова вступать в обязательства с кредитными организациями, а за счет привлеченных от них средств, банки получили возможность перекрывать процентные ставки, в том числе и по срочным вкладам, а это, как известно, максимальные ставки по процентам, предоставляемые банком. Остатки средств на расчётных счетах предприятий, начали приносить им хоть и не большой, но все-таки доход по депозитам. Это только увеличивало заинтересованность клиентов, в том, чтобы передавать деньги в банк. [3]

Таким образом, был сложен некий круговой механизм: наличие лицензии у банка, его активы и доверие обсуживающихся в нем клиентов, позволяло кредитным организациям привлекать все более и более объемные денежные поступления. А это в свою очередь позволяло банкам обслуживать свои пассивные обязательства перед другими клиентами.

В этот период времени необычным было и изменение кредитных ставок. Ставки по кредитам оставались на очень высоком уровне, а это означало, что заемщики испытывали проблемы в обслуживании подобных кредитов. Но, не смотря ни на что, в это время высокие кредитные ставки не привели к снижению качества предлагаемых ссуд, а наоборот, количество кредитов росло. Выяснилось, что по подсчетам экономистов расширение кредита происходило темпами, превышающими поступление процентов по кредитам, поэтому значительная часть предприятий могла рефинансировать долг за счет новых кредитов и не чувствовала бремени высоких процентных ставок. [5]

В итоге, уже к 2000-ому году эксперты констатировали факт прекращения финансового кризиса в стране. Острая стадия этого кризиса была ликвидирована еще в середине 1999 года. К лету 2000-ого года банки в основном решили проблему начисления резервов под возможные потери от ссуд и кредитов, немного позже многие банки начали процесс восстановления своих резервов. В это же время ниша неплатежеспособных банков, которые были вынуждены уйти из банковской системы из-за кризиса 1998 года, была очень быстро заполнена новыми кредитными организациями, которые в

будущем заняли лидирующие позиции среди иных коммерческих банков. А уже в конце 2000-го года Банк России объявил, что больше в стране не осталось банков, лицензия которых может быть отозвана на основании формальных критериев, в том числе и отсутствие пополняемости резервов.

На сегодняшний день, банки являются важной частью современного денежного хозяйства. Находясь в центре экономической жизни, обслуживая интересы производителей, банки, обладающие колоссальной финансовой мощью и значительным денежным капиталом, организуют взаимосвязь между промышленностью и торговлей, сельским хозяйством и населением. В настоящее время, банки России, в прошлом потерявшие свою высокую роль, набирают обороты, прочно занимая отведенную им существенную позицию в экономике страны.

Банковская система представляет собой включенную в экономическую систему страны единую и целостную совокупность кредитных организаций, каждая из которых выполняет определенные функции, проводит свой перечень денежных операций/сделок, в результате чего весь объем потребностей общества в банковских услугах удовлетворяется в полной мере и с максимальной эффективностью. Банковская система Российской Федерации включает в себя Банк России, кредитные организации, а также филиалы и представительства иностранных банков. [4]

В структурном плане, в банковскую систему следует включать все экономические организации, которые регулярно выполняют отдельные банковские операции, к ним относятся, банки, фактические небанковские кредитные организации и вспомогательные организации, такие как «торговые площадки», фирмы по аудиту банков, организации, определяющие рейтинги банков, обеспечивающие их специальным оборудованием и материалами, информацией, специалистами и т.д. [2]

Центральный банк связан с коммерческими не только административно. Согласно с законами, регулирующими деятельность российской банковской системы, все банковские учреждения должны быть зарегистрированы в ЦБ. Но и, экономически, так как ЦБ выполняет функцию «банка банков», т.е. предоставляет расчетно-кассовые, кредитные и иные услуги коммерческим банкам. Для этого в расчетно-кассовом центре (РКЦ) главного территориального управления ЦБ, где зарегистрирован коммерческий банк, открывается его корреспондентский счет, через который осуществляются все безналичные расчеты данного банка с другими банками, поступают средства обязательного резерва, кредиты ЦБ. Посредством этой системы ЦБ может влиять на состояние банковской системы экономическими рычагами. Также одним из способов влияния можно назвать осуществление контроля и управления банковской системой посредством отзыва лицензии у кредитных организаций. [6-8]

Таким образом, финансы как кровеносная система «пронизывают» всю деятельность государства и общества и определенным образом регулируют взаимосвязь государства и гражданина. Так, гражданин получает различные

денежные преференции из финансовых фондов государства. Все выплаты осуществляются государством из определенных фондов денежных средств. Отсюда и вывод, что любой финансовый кризис, будь он глобальным или национальным, все равно приводит к дестабилизации общества, а значит государство должно принять все возможные способы устранит финансовый кризис и минимизировать его последствия.

Использованные источники:

1. Кузнецова Ю. Финансовый кризис 1998г. //Современное гражданское общество: актуальные проблемы экономки и права. Тезисы I международной научно-практической Интернет-конференции. – Тула: МИЭМП в г.Туле, 2008.-124с.
2. Огородникова Е.П. Налоги – основной источник доходной асти бюджета государства //Современная экономика: обеспечение продовольственной безопасности сборник научных трудов IV Международной научно-практической конференции. - ФГБОУ ВО "Самарская государственная сельскохозяйственная академия", 2017. -С.140-144.
3. Венина А.О., Кадыргулова Э.Р., Бунин А.Д., Морозова М.П., Огородникова Е.П. Проблемы и перспективы кредитования малого бизнеса в России //Современное общество: глобальные и региональные процессы- Материалы I международной научной конференции, 2017. -С.63-67.
4. Огородникова Е.П. Проблемы и перспективы развития имущественных налоговых платежей в России //Актуальные проблемы экономической деятельности и образования в современных условиях- сборник научных трудов Двенадцатой Международной научно-практической конференции, посвященной 110-летию РЭУ им. Г.В. Плеханова. Оренбургский филиал РЭУ им.Г.В.Плеханова. 2017. -С. 73-78.
5. Огородникова Е.П. Акцизы, и их влияние на рост цен //Аграрный вестник Верхневолжья. 2017. № 3 (20). -С. 81-84.
6. Огородникова Е.П. Влияние акцизного налогообложения на рост цен //Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2017. № 5-3 (45). -С. 111-113.
7. Огородникова Е.П., Романова Т.В. Финансовые и экономические концепции развития туристического бизнеса оренбургской области //Провинция: экономика, туризм, гостеприимство, экология, архитектура, культура сборник статей II Всероссийской научно-практической конференции, сентябрь 2008 г.. М-во образования и науки РФ,Администрация г. Пензы, Пензенский гос. ун-т, Межотраслевой науч.-информ. центр Пензенской гос. с.-х. акад.; [под ред. Л. Н. Семерковой]. Пенза, 2008. -С. 107-110.
8. Огородников П.И., Огородникова Е.П., Кретова Т.В. Основные направления научно-технического прогресса в сельском хозяйстве //Экономика региона. 2008. № 2. -С. 194-200

УДК 336.7

Дикарева И.А., старший преподаватель
кафедры «Денежного обращения и кредита»
Кубанский государственный аграрный университет
Россия, г. Краснодар
Москалев Л.С., студент
3 курс, факультет «Финансы и кредит»
Кубанский государственный аграрный университет
Россия, г. Краснодар

ФОНДОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ

Аннотация: *в статье рассматриваются развитие основ функционирования банков на рынке ценных бумаг, направленных на развитие фондовых операций коммерческих банков, предметом исследования являются денежно-кредитные отношения, возникающие при функционировании коммерческих банков на фондовом рынке.*
Ключевые слова: *рынок ценных бумаг, банковское дело, фондовый рынок.*

Annotation: *the article examines the development of the fundamentals of the functioning of banks in the securities market and the development of a set of measures aimed at developing the stock transactions of commercial banks, the subject of the study are monetary relations arising from the functioning of commercial banks on the stock market.*
Key words: *securities market, banking, stock market.*

С развитием рыночной экономики в юридическую терминологию вошло понятие «рынок ценных бумаг». Рынок ценных бумаг является неотъемлемой частью финансового рынка. Банками в силу характера их деятельности являются его активные участники, осуществляющие полный спектр биржевых сделок. Несмотря на значительные существенные данные, которые выполняют различные важные функции для банка, теоретические аспекты его реализации недостаточно изучены.

В частности, остается спорным вопрос о сущности концепции «биржевой активности коммерческого банка», которая определяет актуальность текущих исследований.

Изучением этой категории заняты отечественные и зарубежные ученые, среди которых можно упомянуть работы Миркина Ю.М., Галановой В.А., Хмыза О.В., Муравицкой Н.К., Ихсановой Т.П., Кравченко П.П., и других.

В большинстве отечественных учебников по банковскому делу операции с акциями как объект сделок являются ценные бумаги. Такие позиции занимают М.И. Петрова, Миркин Ю.М., которые определяют понятие как совокупность сделок с ценными бумагами, объектом которых являются различные типы ценных бумаг. Они выступают в качестве займов для обеспечения ценных бумаг и покупки ценных бумаг банком за свой счет.

В переводе «Современный экономический словарь» под редакцией Райзберга Б.А., Стародубцева Е.Б Лозовского Л.Ш.,. в рамках операций с акциями банков предусматривается проведение банковских операций с ценными бумагами: покупка и продажа ценных бумаг, кредитование ценных бумаг, размещение ценных бумаг, хранение и управление ценными бумагами клиентов. То есть основой определения выступает объект операции – ценная бумага с указанием видов операций.

Кутафьева Л.В. раскрывает сущность биржевых сделок через их роль в формировании ресурсов и проведении активных операций. Доход обычно представляет собой дивиденды или проценты. В составе активных операций коммерческих банков с ценными бумагами также можно Активные инвестиционные банки с ценными бумагами также можно разделить на две группы: инвестиционные и неинвестиционные сделки. К первой группе относятся транзакции для покупки банком акций и долговых ценных бумаг за свой счет для формирования портфеля ценных бумаг с получением средств в виде процента. Ко второй группе – неинвестиционные активные операции относятся связаны с покупкой коммерческим банком долевых и долговых ценных бумаг с целью последующей их продажей с извлечением доходов. Инвестиционная деятельность, связанная с операциями с ценными бумагами, чрезвычайно важна для коммерческих банков в условиях жесткой конкуренции.

Мы считаем, что определение Л. Кутафьева более полно, систематически раскрывает сущность категории, полностью согласуется с современными понятиями.

При определении рынка ценных бумаг (РЦБ) следует отметить, что однозначная интерпретация этой концепции осложняется тем же, что и в обычном режиме. В различных работах ученых используются обе концепции.

Рынок ценных бумаг часто упоминается как фондовый рынок. Большинство экономистов объясняют тот факт, что «фондовый» рынок можно передавать, а «рынок ценных бумаг» является внутренним. Однако фондовый рынок является лишь частью рынка ценных бумаг.

Таким образом, обе эти концепции в настоящее время используются как синонимы, но это не может полностью отражать суть определенных экономических отношений.

Ценные бумаги называются фондовыми активами. Отсюда РЦБ имеет второе название – фондовый рынок.

Существуют 3 модели фондового рынка в зависимости от банковского или небанковского характера финансовых посредников:

1. Небанковская модель (США) – в качестве посредников выступают небанковские компании по ценным бумагам.

2. Банковская модель (Германия) – посредниками выступают банки.

3. Смешанная модель (Япония) – посредниками являются как банки, так и небанковские компании.

В Российской Федерации наблюдается преобладание банковской модели, так как на фондовом рынке доминирующая доля рынка занята коммерческими банками. Это связано с тем, что только банки имели доступ к фондовому рынку в Российской Федерации с крупными капиталами, которые смогли сформировать рынок.

Деятельность коммерческих банков (КБ) как профессиональных участников рынка ценных бумаг включает в себя следующие виды профессиональной деятельности:

– брокерская деятельность – банк совершает гражданские операции с ценными бумагами в качестве агента или комиссионера, действующие на основании договора комиссии или комиссии, а также доверенность на завершение таких сделок в отсутствие указаний попечителю или комиссионером в контракте;

– дилерская деятельность – банк совершает сделку по купле-продаже ценных бумаг по наименованию и за свой счет посредством публичного объявления цен на покупку и (или) продажи определенных ценных бумаг с обязательством покупки и (или) продажи этих ценных бумаг по объявленным ценам;

– для управления ценными бумагами – деятельность банка от его имени за вознаграждение в течение определенного периода доверительного управления, переданного им во владение, и другого лица в интересах ценных бумаг этого лица; денежные средства, предназначенные для инвестиций в ценные бумаги; денежные средства и ценные бумаги, полученные в процессе управления ценными бумагами;

– депозитарий – предоставление услуг по хранению сертификатов ценных бумаг и / или учету и передаче прав на ценные бумаги.

Все виды профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг осуществляются на основании специального разрешения – лицензии. Деятельность профессиональных участников рынка ценных бумаг лицензирует три вида лицензий: лицензирование ценных бумаг, лицензией на осуществление деятельности по ведению реестра, лицензирование фондового рынка.

В настоящее время банки имеют лицензионное право, в том числе такие виды профессиональной деятельности на рынке ценных бумаг, как брокерские услуги, дилер, деятельность в доверительном управлении ценными бумагами, депозитарная деятельность.

Эффективность рынка ценных бумаг зависит от того, как эта деятельность организована участником фондового рынка – от организационной структуры управления, осуществляемой фондовой биржей банка.

Рассмотрим организационную структуру специализированного подразделения – деления как участника рынка ценных бумаг:

– информационно-аналитический отдел;

– отдел организации эмиссии ценных бумаг (эмиссионной работы – пассивных операций банка с ценными бумагами);

– торговый отдел;

– отдел по депозитарно-кассовому обслуживанию и бухгалтерскому учету (операционно-кассовый отдел).

Кроме организационной структуры, имеет место функциональное деление работников, обеспечивающих операции с ценными бумагами – это прежде всего менеджеры, координирующие операции с ценными бумагами; аналитики; профессионалы, составляющие «фронт-офис», и работники «бэк-офиса».

Основной задачей информационно-аналитического отдела является разработка финансовой (инвестиционной) политики и координация деятельности всех подразделений, участвующих в сделках с ценными бумагами на ее основе. Наличие такого управляющего координационного элемента позволяет реализовать портфельный подход к управлению активами, управлять рисками и источниками привлечения ресурсов.

В рамках этого раздела могут быть сформированы два сектора: подразделение исследований рынка наличных денег (подразделение маркетинга) и экономическое подразделение. Маркетинговый сектор занимается исследованиями условий денежного рынка, разрабатывает прогнозы динамики конъюнктуры, тенденции развития различных секторов рынка ценных бумаг и денежного рынка.

Экономический сектор обобщает и анализирует внутреннюю информацию о деятельности участника рынка ценных бумаг, планирует и анализирует его показатели эффективности, предоставляя информацию, необходимую для обеспечения взаимосвязи между внутренними финансовыми потоками. На основе сбора и компиляции информации об экономической ситуации и финансовой ситуации, а также с учетом предпочтений владельцев, контролирующих организацию, занимающуюся сделками с ценными бумагами, разработана финансовая (инвестиционная) политика на рынке ценных бумаг, а также конкретные пути ее реализации.

Информационно-аналитический отдел, осуществляющий управление портфелем банковских ценных бумаг, разрабатывает рекомендации для фондового отдела и подразделения издающей организации.

Экономическому подразделению могут быть доверены функции контроля за деятельностью всех подразделений, связанных с операциями с проведением внутреннего аудита ценных бумаг. Основной целью такого контроля является установление обратной связи с единицами, которые обеспечивают проведение операций с ценными бумагами. Эта взаимосвязь, прежде всего, необходима для получения информации о полноте выполнения рекомендаций информационно-аналитического отдела, об эффективности разработанной политики и необходимости ее своевременной коррекции.

Основной задачей отдела выдачи работ является привлечение ресурсов на основе выпуска и размещения собственных ценных бумаг. При управлении

эмиссионными транзакциями задачи оптимизации могут использоваться для максимизации капитала, снижения затрат на привлеченные ресурсы и управления капиталом на основе структуры баланса. Следует иметь в виду, что задача управления ликвидностью может быть решена с помощью задачи управления обязательствами. Известно, что банки могут выпускать, помимо акций и облигаций, депозитные и сберегательные сертификаты и, кроме того, наиболее широко распространенные банковские счета. Таким образом, наиболее обширная структура подразделения организации-эмитента может иметься в банке. Так, например, банковский департамент организации-эмитента может включать: группу акционеров банка и группу выпуска и размещения долговых обязательств банка (депозитные и сберегательные сертификаты, векселя, облигации).

Задачей группы акционеров банка является организация выпуска и обращения акций, от разработки проспекта эмиссии до обслуживания обращения акций банка на вторичном рынке. Кроме того, задачей отдела может быть ведение реестра акционеров банка.

В настоящее время одной из основных проблем является организация работы с векселями. Существует два основных направления этой деятельности: один из них – вопрос и размещение банком собственных векселей в качестве инструмента для привлечения ресурсов и инструмента обслуживания.

Другое направление – работа с векселями других банков и различных экономических организаций. Если организационная запись группы, занимающейся выпуском и распространением собственных векселей, является, безусловно, частью отдела эмиссионной работы банка, тогда организационный статус группы (отдела) по работе с векселями внешних организаций очень проблематичен. Это обусловлено тем, что весь круг операций по покупке, кредитованию под залог векселей по своему характеру может быть отнесен к компетенции подразделения банка, занимающегося кредитованием, например, управления кредитования. В то же время объектом сделок является ценная бумага – вексель. В связи с этим можно рекомендовать при большом объеме операций банка с векселями сторонних организаций создать самостоятельное подразделение по работе с векселями.

Использованные источники:

1. Дикарева И.А., Наумова Е.С. Стимулирование персонала в период кризиса Аллея науки. 2018. Т. 4. № 3 (19). С. 495-498.

2. Петривская А.В., Дикарева И.А. Особенности функционирования финансов некоммерческих организаций В сборнике: научное обеспечение агропромышленного комплекса Сборник статей по материалам X Всероссийской конференции молодых ученых, посвященной 120-летию И. С. Косенко. Отв. за вып. А. Г. Кощаев. 2017. С. 1634-1635.

3. Пирожок М.В., Дикарева И.А. Особенности рынка государственных ценных бумаг В сборнике: XIX Всероссийская студенческая научно-

практическая конференция Нижневартовского государственного университета сборник статей. 2017. С. 441-444.

4. Позднякова А.А., Дикарева И.А. Особенности биржевой торговли российского рынка ценных бумаг В сборнике: XIX Всероссийская студенческая научно-практическая конференция Нижневартовского государственного университета сборник статей. 2017. С. 444-447.

УДК 316.43

Шевченко А.А.
Студентка
4 курс, направление подготовки «Государственное и муниципальное управление»
Кафедры социальных технологий
НИУ «БелГУ»
Россия, г.Белгород
Научный руководитель:
Бояринова И.В.
к.соц.н.,
доцент кафедры социальных технологий
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород

ФОРМИРОВАНИЕ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ МОЛОДЕЖИ

Аннотация: *Статья посвящена современным проблемам формирования здорового образа жизни молодежи как основного здоровьеобразующего фактора. В данной статье рассматриваются четыре главных составляющих формирования здорового образа жизни молодежи. Приводятся результаты анкетирования молодых людей, их знаний в области здоровья и здорового образа жизни, отношения и степени приверженности к вредным привычкам. Предложены меры для решения выявленных проблем формирования здорового образа жизни.*

Ключевые слова: *здоровый образ жизни, молодежь, формирование здорового образа жизни, социологическое исследование.*

FORMATION OF A HEALTHY LIFESTYLE OF YOUTH

Annotation: *The article is devoted to the modern problems of forming a healthy lifestyle for young people as the main health-forming factor. This article deals with four main components of the formation of a healthy lifestyle for young people. The results of the survey of young people, their knowledge in the field of health and a healthy lifestyle, attitude and degree of adherence to bad habits are*

presented. Proposed measures to address the identified problems of the formation of a healthy lifestyle.

Key words: *a healthy lifestyle, youth, the formation of a healthy lifestyle, sociological research.*

Здоровый образ жизни - это активная деятельность людей, направленная на сохранение и укрепление здоровья как условие и предпосылки осуществления и развития других сторон и аспектов образа жизни, на преодоление «факторов риска», возникновение и развитие заболеваний, оптимального использования в интересах охраны и улучшения здоровья социальных и природных условий и факторов образа жизни[93].

В современных условиях здоровье перестает быть только личным делом молодых людей, оно становится фактором выживания социума в целом, так как молодежь является основой социального развития, воспроизводственным потенциалом нации и фактором политического баланса.

Проблема здоровья молодежи не может быть решена без объединения усилий и координации действий всех структур, в том числе и государственного управления, заинтересованных в здоровье подрастающего поколения.

Формирование здорового образа жизни (ЗОЖ) один из приоритетов государственной стратегии. Одним из важнейших факторов обеспечения безопасности и стабильности развития государства является состояние здоровья населения, а в особенности молодежи.

Формирование здорового образа жизни в молодежной среде - сложный системный процесс, охватывающий множество компонентов образа жизни современного общества и включающий основные сферы и направления жизнедеятельности молодых людей.

Формирование здорового образа жизни включает в себя четыре составляющих:

1. Создание информационно-пропагандистской системы повышения уровня знаний молодежи о негативном влиянии факторов риска на здоровье, возможностях его снижения.

Именно через повседневную и текущую информацию молодежь получает необходимые знания, которые в той или иной степени влияют на её поведение, а, следовательно, и на образ жизни.

Оценивая ситуацию в целом по России, а также в городе Белгороде, следует подчеркнуть, что созданные элементы информационно-пропагандистской системы в последние годы принимают все более выраженный характер. На главных каналах телевидения работают такие специализированные программы, как «Жить здорово» и «Малахов+», а в городе активно используется социальная реклама (баннеры с пропагандой здорового образа жизни).

[93] Дьяконова Л.Ж. Здоровый образ жизни: формирование и сохранение // Социологические исследования. 2015. № 1. С. 34 - 36.

2. Второе важное направление формирования здорового образа жизни - так называемое «обучение здоровью».

Это комплексная, просветительская, обучающая и воспитательная деятельность, которая направлена на повышение информированности по вопросам здоровья и его охраны, на создание мотивации для ведения здорового образа жизни молодежи и формирование навыков укрепления здоровья. В связи с этим нельзя не подчеркнуть главный вопрос: никакая информация, если она не подкреплена личной заинтересованностью, ничего для человека не значит.

3. Меры по снижению распространенности курения и потребления табачных изделий, снижению потребления алкоголя, профилактика потребления наркотиков и наркотических средств.

Основной формой антинаркотической профилактики является пропаганда. Разъяснительная работа специалистов здравоохранения проводится регулярно, ею практически занимаются врачи наркологи и не задействованы врачи других специальностей. Как правило, профилактические акции проводятся, в основном, в городах, не затрагивая небольшие населенные пункты. В агитационных материалах не учтена психология «рыночного» поколения с более индивидуализированным сознанием, чем у старшего поколения, ведь у молодежи новая потребительская субкультура, в которой главным понятием является престиж и мода.

4. Побуждение молодежи к физически активному образу жизни, занятиям физической культурой, туризмом и спортом, повышение доступности этих видов оздоровления.

В настоящее время развитию массового спорта препятствует коммерциализация спортивной инфраструктуры. В то же время, сводить проблему исключительно к доступности спортивных сооружений неправильно. Речь должна идти о борьбе с гиподинамией всеми доступными методами, включая уроки физкультуры в школе, физкультпаузы на производстве, утреннюю гимнастику, пешие прогулки и походы, и другие формы, доступные для массового использования. Прежде всего, необходимо преодолеть пассивность муниципальных органов по делам молодежи и по физической культуре и спорту, которые способны профессионально возглавить и осуществлять эту работу[94].

Выяснению вышеназванных составляющих было посвящено анкетирование на тему «Здоровый образ жизни глазами молодежи». Респондентами стали молодые люди от 15 до 25 лет. Проводимое исследование касалось таких вопросов, как:

– основные физкультурно – спортивные интересы и двигательные предпочтения молодых людей, их исходный уровень физической активности;

– оценка собственного образа жизни с точки зрения его влияния на здоровье, знаний молодежи о сущности здоровья и факторах его сохранения и

[94] Кузин В.Г. Концепция информационно – образовательной кампании по пропаганде физической культуры и здорового образа жизни среди детей, подростков и молодежи. М., 2014. С. 12 -14.

укрепления, отношения к нему, а также основных источниках получения соответствующей информации;

– подверженности молодых людей табакокурению, злоупотреблению алкоголем, токсических и психоактивных веществ, отношению к запретительным мерам и штрафным санкциям и т.п.

Результаты анкетирования позволили составить достаточно ясную и полную картину относительно показателей здорового образа жизни молодежи.

На вопрос «Что такое здоровый образ жизни?» самое распространенное утверждение среди молодежи было о том, что это каждодневные занятия физической культурой и спортом. 35 % респондентов ответили, что в учреждении, где они работают или учатся часто ведется пропаганда здорового образа жизни, 63% отметили, что данные мероприятия проходят очень редко и 2% утверждают об отсутствии мероприятий имеющих данную направленность.

Среди опрашиваемых молодых людей 64% считают, что употреблять спиртные напитки, курить и пробовать легкие наркотики необходимо, для поддержания статуса в компании, кроме того, они считают, что ни один праздник или день рождения без этого не обходится. Радует тот факт, что 30% респондентов ответили, что этого делать не нужно, так как в наше время становится модным поддерживать здоровый образ жизни, а оставшиеся 6% считают, если не будут употреблять спиртные напитки, то будут в компании белой вороной.

На вопрос «Знаете ли вы о последствиях употребления алкоголя?» 40% ответили, что знают, однако печальный исход происходит только с людьми, которые уже находятся в зависимости. 36% ответили положительно, но они считают, что употребление спиртных напитков в умеренных количествах не повредит их здоровью. 20% ответили, что они молоды и пока им рано думать об этом и всего 4% заявили, что не употребляют спиртные напитки именно по причине их вредности для организма.

78% молодых людей считает, что органы власти ведут активную политику в области формирования здорового образа жизни молодежи. Но конкретных мероприятий и программ в пример они привести не могут. Оставшиеся 22% считают политику органов власти в данной области не достаточной.

70% респондентов считают, что в процессе формирования здорового образа жизни молодежи должны участвовать: органы власти, семья, и сам человек. 30% считает, что данный процесс зависит только от того, как сам человек следит за своим здоровьем. На последний вопрос «До скольки лет вы хотели бы прожить» практически все респонденты ответили, что хотели бы прожить больше 70 лет.

Проведенное социологическое исследование на тему: «Здоровый образ жизни глазами молодежи» показало что, большинство молодежи четко не осознает, что такое здоровый образ жизни, считает употребление спиртных

напитков, наркотиков не достаточно опасным для здоровья и, несмотря на это каждый из них хочет прожить долгую жизнь.

Таким образом, для того, чтобы решить выявленные проблемы, необходимо принять следующие меры по формированию здорового образа жизни молодежи:

- спортивные комплексы должны быть построены в каждом городе, и занятия должны быть доступны каждому.

- необходимо переориентировать на здоровый образ жизни такие информационные потоки как: новости, реалити-шоу, программы, а особенно интернет-порталы и социальные сети, который имеют высокий процент в формировании мировоззрения у молодёжи.

- на законодательном уровне необходимо ужесточить меры наказания для СМИ, пропагандирующих нездоровый, порочный образ жизни, а также сделать более жесткими наказания за продажу продуктов не надлежащего качества, за незаконную рекламу лекарственных средств, особенно таких, которые могут нанести непоправимый вред здоровью.

- молодое поколение часто ищет кумиров и старается подражать им. Сегодня образцом для подражания должен стать человек не только стильный, с хорошей фигурой, но и далекий от вредных привычек, ведущий активный, подвижный образ жизни.

- требуется обучение молодых людей здоровому образу жизни, для того, чтобы расширить их представление о здоровом поведении и, тем самым, создать ту базу, которая позволит молодежи действительно получать удовольствие от жизни, не подвергая своё здоровье нагрузкам, которые негативно скажутся в будущем[95].

Использованные источники:

1. Дьяконова Л.Ж. Здоровый образ жизни: формирование и сохранение // Социологические исследования. – 2015. – № 1. – С. 34 - 36.

2. Кузин В.Г. Концепция информационно – образовательной кампании по пропаганде физической культуры и здорового образа жизни среди детей, подростков и молодежи. М.: Наука. – 2014. – С. 12 -14.

3. Завьялов А.Е. 2015. Проблемы формирования здорового образа жизни в среде молодежи // Системная психология и социология. – 2015. – № 13. – С. 1 -14.

[95] Завьялов А.Е. Проблемы формирования здорового образа жизни в среде молодежи // Системная психология и социология. 2015. № 13. С. 1 -14.

УДК 23/28

Ле Нгуен Тхи Тху Хюйен
студент
3курс, кафедры «Менеджмент»
Томский политехнический университет
Россия, г.Томск

ФОРМИРОВАНИЕ КАТОЛИЦИЗМА ВО ВЬЕТНАМЕ. ВЛИЯНИЕ КАТОЛИЦИЗМА НА ЖИЗНЬ И КУЛЬТУРУ ВЬЕТНАМА

Аннотация: Представить преимущества и недостатки католического формирования во Вьетнаме. Проанализировать влияние и вклад католизма во вьетнамскую жизнь и культуру.

Ключевые слова: формирование, Католицизм, влияние, жизнь, культура, Вьетнам.

Abstract: To present the advantages and disadvantages of the Catholic formation in Vietnam. Analyze the influence and contribution of Catholicism to Vietnamese life and culture.

Key words: formation, Catholicism, influence, life, culture, Vietnam.

Вьетнам является страной с несколькими религиями, где находятся большинство основных религий мира, такие как буддизм, конфуцианство, даосизм, христианство, католицизм и протестантизм. В процессе религиозной интеграции и развития во Вьетнаме, религии стали мостом между великими культурами мира. Поэтому религия оказывает большое влияние на развитие вьетнамской культуры. Особенно католицизм.

Согласно сегодняшним статистическим данным, число католиков во Вьетнаме составляет около 7 миллионов человек, что составляет около 7,7% населения страны.

В конце XVI века и начале XVII века Вьетнам начал торговать с западными странами, такими как Португалия, Голландия, Великобритания, Франция и Япония в Азии, чтобы обменивать товары и военное оружие. В это время католицизм также распространяли миссии по всему миру, включая Дальний Восток Азии. 1533 год ознаменовал начало католицизма во Вьетнаме. Однако первые евангелизационные учения не удалось достичь из-за географических и языковых барьеров.

Долгое время распространение католицизма во Вьетнаме было трудным. Короли, хоть и склонялись к католицизму, но еще не хотели следовать религии из-за строгих правил многоженства и культа предков. Культ предков - традиционное верование Вьетнама. Кроме того, в этот период французские колонизаторы планировали вторгнуться во Вьетнам. Поэтому считается, что католическая пропаганда оказывает влияние на вьетнамскую политику.

Когда суд Хюэ подписал Соглашение о перемирии 1884 с Францией, которое признало защиту Франции во Вьетнаме, тогда католицизм мог свободно действовать. Интеграция во Вьетнам в условиях сильного кризиса,

феодализма, широко распространенного голода, католицизм стал духовной опорой для людей. С толерантной традицией вьетнамский народ легко принимает все иностранные религии, если они приходят к доброй воле. Кроме того, благодаря новой католической политике, связанной с вьетнамской культурой, число католиков увеличилось. Церкви, монастыри, офисы епископов, школы, дома престарелых, детские дома были построенны везде.

Главная причина анти-католицизма во Вьетнаме является строгий закон - культ предков. Культ предков стал традиционноым верованием, с особым местом в духовной жизни вьетнамского народа. Вьетнамцы считают, что живые и мертвые обитают в одном и том же мире, но пребывают в разных формах. Душа предка (Хон) может вернуться домой, чтобы навестить, благословить свою семью и предупредить о грозящей опасности. Во Вьетнаме, в каждом доме, в самом главном и чистом месте стоит алтарь предков. Вьетнамцы не могут жить без культа предков.

Поэтому католический совет во Вьетнаме принял новую политику в соответствии с вьетнамской культурой:

- Алтарь предков немного ниже, чем алтарь Господа в семье
- Можно сжигать лампы, ладаны на алтаре и прострации перед алтарем предка - это жест сыновнего благочестия, благоговения.
- Годовщина смерти организована в соответствии с местными обычаями, например сжигание бумаги. Вьетнамцы думают, что после смерти жизнь еще продолжается, поэтому потомки часто предлагают своим предкам еду, которую они любили при жизни. Предлагают дома, деньги, машины и одежду из бумаги, которые сжигают потом перед алтарем.

Таким образом, в ходе обмена и контакта с католицизмом, вьетнамская культура стала уважаться, ведь она делает католицизм во Вьетнама локализованным, тем самым получив отпечаток вьетнамской культуры.

Во время процесса введения католицизма во Вьетнам, католицизм внес большой вклад в культуру Вьетнама, такого как куокнгы; печать; науку и медицину; церковную архитектуру.

Куокнгы. Первая трудность, с которой сталкиваются духовенства - это различие в языке и письме. Поэтому стали использовали знакомый латинский алфавит с дополнительной диакритикой, чтобы записывать вьетнамское произношение, который позже стал известен как Куокнгы. Куокнгы - это коллективные усилия духовенств Италии, Португалии и вьетнамцев, которые помогли им выучить вьетнамский язык. По сравнению с китайским письмом и номом, которые использовали вьетнамцы, Куокнгы легче изучить. Он способен точно представлять любой звук вьетнамского языка, он простой по своей структуре, легко учиться и легко запоминается. Вьетнамцам нужно необходимо только три месяца для того, чтобы это изучить и иметь возможность использовать. Это самая важная причина, почему Куокнгы становится все более популярным и широко используется. Куокнгы сыграл важную роль в развитии вьетнамской культуры и в более поздние периоды.

Технология печати - вместе с распространением католицизма духовенство привело во Вьетнам многие достижения современных западных технологий. В частности, промышленная отрасль, которая имеет особое значение для развития вьетнамской культуры- это полиграфическая промышленность. Хотя типографии первоначально только служили Церкви, но внедрение передовых технологий печати с Запада во Вьетнам стало предвестником развития прессы. Пресса Вьетнама двадцатого века процветала благодаря развитию печатной технологии и распространению Куокнгы.

Использование Куокнгы в католической прессе способствует развитию вьетнамского языка. Кроме того, католическая пресса являлясь историческим, религиозным, политическим, социальным и экономическим источниками информации Вьетнама в то время.

Наука и медицина - миссионеры во Вьетнаме хорошо обучены западным религиозным институтам, поэтому они также являются экспертами во многих областях. Они принесли западную науку во Вьетнам. Alexandre de Rhodes - в 1627 году он представил лорду Трину колесные часы. В 1626 году Badinoti (итальянец) также был приглашен выступить по астрономии в Тханг Лонг, для того чтобы читать лекции по астрономии, географии и математике. Другие миссионеры, такие как Da Coxta, Langerloi, привезли в Кочинчину метод нового исцеления. Поэтому лорд открыл больницы, которые пользовались западнымы методоми . Существует также больница для бедных. Это самые ранние благотворительные и медицинские учреждения во Вьетнаме.

Церковная архитектура. Католическая церковь во Вьетнаме построена в основном в двух архитектурных стилях: европейском стиле и вьетнамском народном стиле. Архитектура в европейском стиле характеризуется готической архитектурой с возвышающейся колоколообразной пирамидой. Готический архитектурный стиль требует строительных технологий, отличных от традиционной архитектуры Вьетнама. Благодаря строительству этих зданий вьетнамские рабочие имеют возможность получить доступ к западным строительным технологиям. Однако перед архитектурой западной церкви, традиционная архитектура Вьетнама, такие как пагода, коммунальный дом, храм, святыня произвели в голове вьетнамцев глубокое впечатление. Поэтому, когда архитектуру вводили во Вьетнам, западная архитектура унаследовала и смешала вьетнамскую архитектуру, для того чтобы архитектура церквей Вьетнама стала разнообразна и уникальна.

Католицизм влияет не только на вьетнамскую культуру, но также влияет на жизнь католиков.

Католики запрещают делать аборты и даже разводиться. Это в значительной степени способствует сокращению абортов и разводов во Вьетнаме.

Католики не суеверны, не верят в гадание, не смотрят порнографии. Эти вещи делают жизнь католиков лучше и сокращает преступность.

Католики учат любить людей такими, какие они есть. Они помогают нуждающимся, больным, строят больницы, чтобы заботиться о больном. Есть много католиков, особенно монахинь, которые всю свою жизнь провели с пациентами с проказой, ВИЧ / СПИДом, жертвами диоксинов, уличными детьми, такими как Нгуен Тхи Мау, монахини города Да Нанг, монахини города Винь Сон.

Более 93% католических семей были названы «хорошими семьями», об этом премьер-министра Вьетнама Нгуен Тан Дунг рассказал Папе Бенедикту XVI в 25 января 2007 года: «Во Вьетнаме, католическое сообщество - динамичное сообщество, которое любит Бога, любит страну и активно участвует в строительстве и развитии страны ».

Через долгое время, со многими трудностями и вызовами, католицизм пришел во Вьетнам. Красота католической культуры в гармонии с традиционной культурой Вьетнама создает уникальную культуру. Католицизм внес большой вклад в куокнгы, науку, технологию, медицину, архитектуру. Также благодаря учению католицизма католики живут лучше и любят друг друга.

Использованные источники:

1. *Википедия*. Католицизм во Вьетнаме. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9A%D0%B0%D1%82%D0%BE%D0%BB%D0%B8%D1%86%D0%B8%D0%B7%D0%BC_%D0%B2%D0%BE_%D0%92%D1%8C%D0%B5%D1%82%D0%BD%D0%B0%D0%BC%D0%B5, свободный.

2. *Btgcp*. Введенит и развитие католицизмы во Вьетнаме [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://btgcp.gov.vn/Plus.aspx/vi/News/38/0/240/0/1217/Khai_quat_ve_lich_su_truyen_giao_va_phat_trien_dao_Cong_giao_o_Viet_Nam, свободный.

3. *Baotangnhanhoc*. Вклад Католицизмы в культуру Вьетнама . [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://baotangnhanhoc.org/vi/bai-nghien-cu-lch-s/883-ong-gop-ca-thien-chua-giao-vi-vn-hoa-vn.html, свободный.

4. *Nhandan*. Католики Вьетнама. [Электронный ресурс]. http://www.nhandan.com.vn/chinhtri/tin-tuc-su-kien/item/13310302-.html, свободный.

Кужугет Б. Э.
Магистрант
2 курс, факультет «Менеджмент»
Сибирский федеральный университет ИУБПЭ
Россия, г. Красноярск

ФОРМИРОВАНИЕ ОСНОВНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ТУРИСТИЧЕСКОГО АГЕНТСТВА)

Аннотация: *Изучение организационной культуры предприятия, в настоящее время все больше становится актуальной. В данной статье рассматривается особенности формирования организационной культуры туристического предприятия. Особое внимание уделено в исследовании основных элементов организационной культуры. В результате работы определены слабые стороны в действующей организационной культуре и были предложены мероприятия по усовершенствования выявленных проблем.*

Ключевые слова: *культура, предприятия, организационная культура, элементы организационной культуры.*

Annotation: *The study of the organizational culture of the enterprise, is now increasingly becoming relevant. In this article, the peculiarities of the formation of the organizational culture of a tourist enterprise are considered. Particular attention is paid to the study of the basic elements of organizational culture. As a result of the work, weaknesses were identified in the current organizational culture and measures were proposed to improve the identified problems.*

Key words: *a culture, the company, organizational culture, elements of organizational culture.*

В настоящее время проблема формирования и развития организационной культуры стоит перед российскими предприятиями как никогда остро, что связано в первую очередь со сложившейся социально-экономической ситуацией – компании разоряются, растет уровень безработицы и т.п., чему есть множество причин, но одна из основных – неверно оцененные возможности предприятия. Поэтому, осознавая масштабы проблемы, многие организации вследствие ограниченности ресурсов в условиях кризиса начинают тщательно исследовать свои внутренние процессы для корректировки стратегического плана развития предприятия, особое внимание, уделяя организационной культуре: знание ее особенностей помогает оценить конкурентоспособность организации, скорректировать план развития предприятия и добиться наибольшей эффективности от принятых управленческих решений.

Таким образом, под организационной культурой понимается социальное явление, возникающее на каждом предприятии и представляющее собой

систему ценностей, убеждений, норм, правил, ролей, которые оказывают влияние на деятельность организации[96].

Для проведения исследования элементов организационной культуры туристического агентства «АП ТоджаТур», рассмотрены объективные и субъективные элементы, которые представлены в рисунке 1.

Рисунок 1 – Основные элементы организационной культуры

На сегодняшний день организация считается одним из молодых и перспективных туристских фирм в Туве. Ключевыми направлениями являются тур поездки по России и за рубежом, тур поездки и экскурсии по Республике Тыва. Агентство также занимается продажей авиабилетами, оформлением визовых документов и др.

Миссия ООО «АП ТоджаТур»: «Продажа качественного туристского продукта поможет нам занять лидирующее положение на рынке по доле и прибыли, что приведет к процветанию нашего общего дела и общества, в котором мы живем и работаем»[97].

Целями является: увеличение доли рынка; повышение объемов продаж туристского продукта; увеличение темпов роста чистого дохода; увеличение доли собственного капитала; повышение качества туристской продукции; обеспечение безопасности труда и развитие коллектива предприятия; развитие туризма на территории Тыва.

В ходе исследования организационной культуры предприятия были использованы следующие методы исследования: наблюдение, опрос.

Метод наблюдение позволил нам изучить сложившиеся правила и традиции внутри организации. Поэтому изучили материальные объекты,

[96] Тихомирова, О.Г. Организационная культура: формирование, развитие и оценка. / О.Г. Тихомирова. - СПб.: СПбГУ ИТМО, 2014. - с. 12.

[97] ООО «АП ТоджаТур» / Официальный сайт // Режим доступа: http://todjatour.ru/

характеризующие организационную культуру исследуемой организации. С помощью таблицы 1 определили, какие элементы и традиции существуют в «АП ТоджаТур», а какие отсутствуют.

Таблица 1

Объекты материальной составляющей организационной культуры ООО «АП ТоджаТур»

Элементы материальной составляющей организационной культуры	Есть / нет
Корпоративная символика	
Логотип	+
Интернет-сайт	+/-
Фирменная одежда	-
Индивидуальный знак	-
Корпоративная атрибутика	-
Рекламный лозунг	+/-
Цветовая гамма корпоративного стиля	-
Предметы овеществленного труда	
Интерьер и мебель в корпоративном стиле	+/-
Оснащение рабочих мест	+
Техника	+
Основные традиции компании	
Внутриорганизационные кодексы / положения	-
Корпоративные праздники	+
Обучение персонала (повышение квалификации)	+/-
Нормы поведения в организации	+
Корпоративные легенды и истории	-
Корпоративные ритуалы и награды	+/-

В результате изучения мы выявили что, руководство фирмы «АП ТоджаТур» за все время ее существования не уделяет организационной культуре должного внимания и не проводит запланированных мероприятий по ее разработке и совершенствованию, все основные элементы, напоминающие культуру, появлялись в компании неосознанно. Тем самым нельзя утверждать, что в сегодняшнее время в фирме существует полноценно сформированная организационная культура.

В ООО «АП ТоджаТур» логотип был разработан при создании фирмы в 2013 г. Данный логотип за время функционирования фирмы на рынке стилистически устаревает (рисунок 2).

Рисунок 2 – Логотип ТоджаТур

Интернет-сайт предприятия является одним из способов привлечения новых клиентов. В настоящее время сайт фирмы недостаточно разработан. Последняя активность была в 2017 году.

В исследуемой организации за все время ее существования также сложился ряд традиций и ритуалов. Одним из основных традиций в «АП ТоджаТур», объединяющих всех сотрудников и сохраняющихся на протяжении существования фирмы, является совместные торжества официальных государственных праздников и дней рождения сотрудников и фирмы, поездки на природу. Проведение подобных совместных мероприятий положительно оказывает влияние на сплочение коллектива и способствует улучшению взаимоотношений, так как дает персоналу возможность пообщаться в неформальной обстановке.

Еще одним значимым элементом организационной культуры является лозунг (девиз), в котором сжато, отражаются ключевые ценности организации. В данном предприятии главный лозунг был сформулирован лично сотрудниками организации. Исходя из того, что главной политикой компании является продажа качественного туристского продукта, лозунг компании звучит так: «Вы смотрите на мир… А мир смотрит на вас!».

В результате исследования мы выявили несколько проблем. К ним относится: в организации отсутствует фирменная одежда; отсутствует индивидуальный знак отличия; сайт предприятия недостаточно разработан; не разрабатываются корпоративные атрибутики; рекламные лозунги и слоганы доступны только в социальных сетях, это говорит о том, что фирма не достаточно рекламирует свои услуги и в связи с этим теряет своих клиентов; отсутствие корпоративного стиля и цветовой гаммы; не разработаны внутриорганизационные кодексы; обучение персонала (повышение квалификации), узкий перечень обучения.

Далее был проведен опрос в форме анкетирования на предмет выявления удовлетворенности трудом сотрудников по различным аспектам. Разрабатывая анкету, мы основывались на двухфакторной теории мотивации Ф. Герцберга. Он утверждал, что определенные им индикаторы влияют на удовлетворенность и неудовлетворенность работой и, как следствие, на производительность труда. Данные факторы находят свое отражение и в системе организационной культуры. В таблице 2 представлены результаты

проведенного опроса, из которых видно, что респонденты «вполне удовлетворены» полезностью своей работы.

Таблица 2

Результаты опроса «Удовлетворенность трудом», баллы

Индикатор	Персонал
Полезность работы	4,2
Возможность карьерного роста	2,5
Возможность творчества в работе	3,5
Разнообразие работы	3,5
Социальные гарантии	2,7
Отношения с руководителем	4
Отношения с коллегами	3,8
Размер заработка	3,5
Условия труда	3,6
Режим работы	3,9

Исходя из результатов опроса, можно сделать вывод, что опрашиваемые сотрудники «скорее удовлетворены» условием труда, режимом работы и отношением со стороны руководства.

Отрицательным моментом, является то, что большинство респондентов (низкий балл по разделам) не удовлетворено с возможностью карьерного роста и не довольны социальными гарантиями, которые существуют в фирме. Не удовлетворенность с возможностью карьерного роста, прежде всего, связано с тем, что в фирме редко проводятся обучение персонала.

Основными причинами выявленных проблем являются низкая заинтересованность изучения организационной культуры предприятия, затруднительное финансовое состояние, низкий поток туристов, недостаточность информирования и др.

Для решения выше указанных проблем нами были разработаны мероприятия по формированию элементов организационной культуры «АП ТоджаТур». В связи с затруднительным финансовым состоянием, внедрение мероприятий будут проводиться поэтапно (рисунок 3).

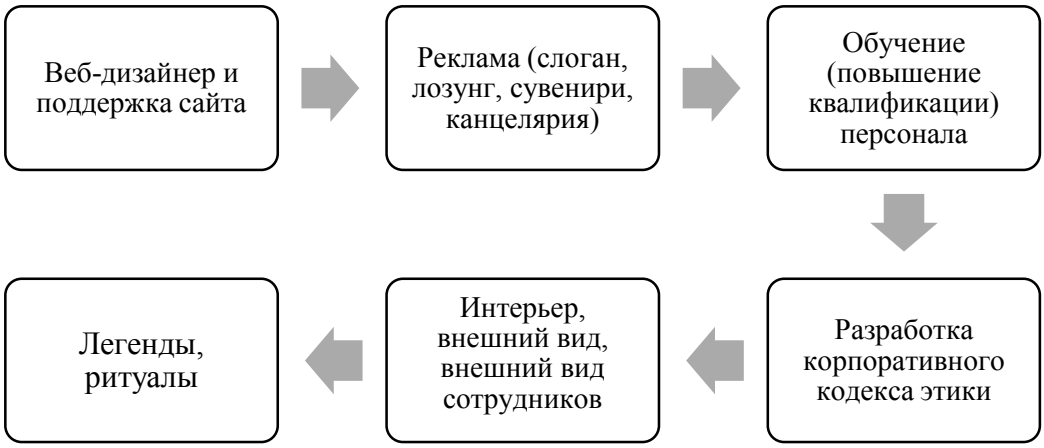


Рисунок 3 – Этапы реализации мероприятий

Первым этапом является разработка дизайна и постоянная поддержка интернет-сайта компании, который поможет увеличить свою узнаваемость среди конкурентов и является одним из способов поиска новых потребителей.

Второе, формирование рекламного слогана, лозунга. Реклама считается сегодня одним из самых часто применяемых инструментов коммуникативной политики организации. С помощью рекламы агентство сможет донести информацию до своих потребителей, изменить их поведение, заинтересовать к предлагаемым услугам, создать благоприятный имидж, продемонстрировать его общественную значимость.

Рекламу можно размещать в: в сети интернет, баннерная реклама; в прессах (журналы, периодические издания, деловые издания и т.п.); в печатном виде (рекламные листовки, буклеты, плакаты и т.д.); рекламные сувениры со знаком логотипа предприятия; в радио- и телерекламе; в щитах (наружная реклама) и прямая почтовая рассылка.

Выпуск фирменной канцелярии и сувенирной продукции, таких как фирменные календари, производство ежедневников и письменных принадлежностей с фирменным логотипом для сотрудников и основных заказчиков являются отличным рекламным продуктом, позволяя ненавязчиво рекламировать свою компанию, постоянно напоминая и информируя о себе. А также они могут привлекать внимание потенциальных клиентов, формировать позитивный образ компании у постоянных клиентов.

Третьим этапом является обучение (повышение квалификации) персонала. В настоящее время обучение персонала в туристических предприятиях является основным направлением в укрупнении бизнеса. Технически оснащенный квалифицированный персонал – основной капитал турагентства, залог его успеха. Трата больших средств на обучение персонала является необходимым для предприятий, если они хотят выжить в условиях современного рынка.

Регулярное обучение и повышение квалификации способствуют увеличению производительности труда, что помогает сотрудникам больше реализовывать свой потенциал через повышение личной эффективности[98].

Для того, чтобы повысить уровень профессионализма персонала предлагается проводить чаще тренинги, деловые игры, семинары, которые можно направлять менеджеров в крупные регионы, а также отправить в ознакомительные туры (2-3 раза в год). Например, поездка на неделю в зарубежные страны. С целью повышения уровня компетентности сотрудников относительно той страны и той туристской дестинации, куда они предлагают и продают туристам путевки. Такая поездка оплачивается самой фирмой либо менеджерами самостоятельно. Но при этом, фирма возместит им деньги, после того, как они отправят определенное количество туристов по этому направлению.

[98] Фоменко А. О. Влияние обучения персонала на рост производительности предприятия // Молодой ученый. — 2017. — №14. — С. 469-472. — URL https://moluch.ru/archive/148/41838/

Четвертый этап. Разработка корпоративного кодекса этики предприятия позволит добиться формирования желаемой корпоративной культуры.

Пятый этап. Формирование корпоративного стиля (внешний вид сотрудников, индивидуальный знак, цветовая гамма корпоративного стиля и интерьер, мебель).

Фирменная одежда выделяет корпоративную принадлежность сотрудников к фирме, повышает их лояльность, положительно влияет на доверие клиентов и отлично выражает индивидуальность и неповторимость фирмы. Оснащение предметами овеществленного труда таких как, мебель, интерьер, дизайн помещений и оборудования, будут помогать повышению лояльности сотрудников к фирме и повлияет на их удовлетворенность своей работой.

Шестой этап. Формирование основных корпоративных легенд и истории предприятия.

Использование предложенных мероприятий:

- положительно скажется на мотивации персонала, их профессиональном развитии и росте;
- приведет к увеличению вклада каждого сотрудника в достижение целей организации;
- приведет к увеличению уровня удовлетворенности работников своим трудом и укреплению лояльного отношения к фирме;
- приведет к повышению имиджа организации.

Таким образом, предложенные мероприятия помогут повысить уровень развития организационной культуры, а также производительность предприятия.

Использованные источники:

1. Тихомирова, О.Г. Организационная культура: формирование, развитие и оценка. / О.Г. Тихомирова. - СПб.: СПбГУ ИТМО, 2014. - 156 с.;

2. Фоменко А. О. Влияние обучения персонала на рост производительности предприятия // Молодой ученый. — 2017. — №14. — С. 469-472. — URL https://moluch.ru/archive/148/41838/.

3. ООО «АП ТоджаТур» / Официальный сайт // Режим доступа: http://todjatour.ru/

Чернова Оксана Владимировна,
Магистрант,
Уральского института управления – филиала РАНХиГС ,
Россия, г. Екатеринбург,

ФОРМУЛИРОВАНИЕ "ПОНЯТИЯ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА" В ГК РФ

Аннотация. *Для целей нормативно-правового акта важна оценка лингвистического значения терминов, которые в условиях рыночной экономики, в состоянии передать четкую и краткую характеристику правовой нормы. Об этом свидетельствует разработанные Государственной Думой методические рекомендации по лингвистической экспертизе законопроектов. Придерживаясь рекомендации, проведен анализ уместности использования в ст. 48 Гражданского кодекса РФ термина "понятие".*

ключевые слова: *термин, понятие, юридико-технический, лингвистическая, экспертиза, базовая, отрасль, энциклопедия, словарь.*

Abstract. *For the purposes of a regulatory act it is important to assess the linguistic meaning of the terms, which in the conditions of market economy, able to convey clear and concise description of the legal norms. This is evidenced by developed by the State Duma methodological recommendations for the linguistic expertise of draft laws. Adhering to the recommendations, the analysis the propriety of using in article 48 Civil code of the Russian Federation the term "concept".*

keywords: *the term, the concept, legal-technical, linguistic, examination, basic, industry, encyclopedia, dictionary.*

1. Введение. При изучении темы о юридических лицах (далее Ю Л), автор обратил внимание, что в настоящее время, систематически происходит редактирование Гражданского кодекса РФ (далее Г К РФ)[99] и внимание привлек тот момент, что редакции Г К РФ, носят в себе не столько системные изменения, сколько внесение изменений в законодательные акты, согласно п. 49 Методических рекомендаций,[100] а именно, в области: замены и исключения слов, цифр, предложений; исключения структурных единиц не вступившего в силу законодательного нормативно-правового акта (далее Н П А) и новой редакции структурной единицы Н П А; дополнения Н П А: структурной единицей статьи, новыми словами, цифрами или предложениями или просто структурными единицами; приостановления или продления действия Н П А или его структурных единиц. Несомненно, что это весьма важные изменения с точки зрения соблюдения юридической техники закона, однако в 2013 году уже появились Методические рекомендации по лингвистической

[99] ГК РФ от 30.11.1994 № 51-ФЗ (введен в действ. 30.11.1994 с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017 № 99-ФЗ, действующая редакция от 29.07.2017) //Собрание законодательства РФ.05.12.1994. № 32. ст. 3301

[100] ГД ФС РФ. Методические рекомендации по юридико-техническому оформлению законопроектов (направлены письмом Аппарата ГД ФС РФ от 18.11.2003 N вн2-18/490) (документ опубликован не был) // [М.:© КонсультантПлюс], 1992-2017. [Электронный ресурс] : URL: [http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=88240&fld=134&dst=1000000001,0&rnd=0.2864625789555575#0] (дата обращения 05.09.2017)

экспертизе,[101] которые пока остаются без должного внимания со стороны законодателя. Лингвистическая экспертиза документа, является не менее актуальным вопросом в настоящий период времени, так как Г К РФ, принимался на фоне стремительно развивающихся рыночных отношения в 90-х годах, и такой же стремительной нормативно-правовой кодификации отношений, отраженных в принятии нового Г К РФ[102] и в частности нормативно-правовом регулировании бизнеса. Г К РФ в ст. 48, дает формулировку "понятия юридического лица".[103] По мнению автора данная формулировка не является корректной с позиций лингвистического значения слов, что неприемлемо для Н П А федерального уровня, регулирующего гражданские отношения.

2. История нормативно-правового регулирования вопроса. Г К РФ в условиях резкой переориентации на рынок принимался ускоренными темпами. Это происходило в новом русле развития рыночной экономики и на фоне всеобщего ликования от пропагандируемых лозунгов и отношений. В результате, в настоящее время законодательно в Н П А закреплены правовые нормы дефинитивного характера в области гражданско-правового регулирования, сделан грандиозный прорыв к легализации рыночных отношений по направлениям:

– создания индивидуальных частных предприятий (далее ИП) и юридических лиц (далее Ю Л), в частности на сегодняшний день процесс регистрации или реорганизации Ю Л, отражен в действующем Г К РФ, путем регистрации (перерегистрации) Устава в ЕГРЮЛ, происходящий на основании Приказа;[104]

– закрепления способа деятельности и определения различных организационно-правовых форм (далее О П Ф), который регулируется на основании Постановления Госстандарта России[105] и закреплен в Общероссийском классификаторе организационно-правовых форм;[106]

---

[101] Методические рекомендации по лингвистической экспертизе законопроектов. – М.: Издание Государственной Думы, 2013. – 40 с.

[102] ГК РФ от 30.11.1994 № 51-ФЗ (введен в действ. 30.11.1994 с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017 № 99-ФЗ, действующая редакция от 29.07.2017) //Собрание законодательства РФ.05.12.1994. № 32. ст. 3301

[103] ГК РФ от 30.11.1994 № 51-ФЗ (введен в действ. 30.11.1994 с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017 № 99-ФЗ, действующая редакция от 29.07.2017) //Собрание законодательства РФ.05.12.1994. № 32. ст. 3301

[104] Приказ ФНС России "Об утверждении формы заявления о внесении сведений о юридическом лице в Единый государственный реестр юридических лиц, требований к его оформлению, а также формы и содержания документа, подтверждающего факт внесения записи в Единый государственный реестр юридических лиц на основании такого заявления". (Зарегистрировано в Минюсте России 18.06.2014 № 32738) от 09.06.2014 № ММВ-7-14/316@ (ред. от 12.09.2016) Начало действия редакции - 01.01.2017 // Российская газета. № 142. 27.06.2014

[105] Постановление Госстандарта России "О принятии и введении в действие Общероссийских классификаторов" (вместе с "ОК 027-99. Общероссийский классификатор форм собственности") от 30.03.1999 № 97 (ред. от 16.10.2012) [М.: © КонсультантПлюс], 1992-2017. [Электронный ресурс] : URL: [http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=139322&rnd=282590.2417628973&dst=100323&fld=134#0] (дата обращения 07.09.2017)

[106] ОК 028-2012. Общероссийский классификатор организационно-правовых форм (утв. Приказом Росстандарта от 16.10.2012 N 505-ст) (ред. от 28.06.2013) (вместе с "Пояснениями к позициям ОКОПФ"). Изменение 2/2014 ОКОПФ введено в действие с правом досрочного применения в правоотношениях, возникших с 01.09.2014. [М.: © КонсультантПлюс], 1992-2017. [Электронный ресурс] : URL: [http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=152969&rnd=289846.1114010656#0] (дата обращения 07.09.2017)

– виды деятельности, закрепленные Общероссийским классификатором (ОК 029-2014)[107] и т.д.

Г К РФ в 1994 году, регулировал рыночные отношения, но имел некоторые недочеты и недоработки, о которых законодатели сами говорили. По этой причине возникла необходимость кардинальной корректировки документа и особенно, в области регулирования вопросов о Ю Л, которая выразилась в Указе Президента РФ от 18.07.2008 № 1108,[108] предложенной в дальнейшем, на основании данного Указа – Концепции развития[109] и в последующем принятии федерального закона № 83-ФЗ.[110] В концепции говорилось, что Г К РФ "прошел проверку временем, обширной практикой применения (прежде всего судами) и объективной доктринальной оценкой применения".[111] Двадцатилетнего положительного опыта должно было быть достаточно, чтоб в дальнейшем федеральный закон от 05.05.2014 № 99-ФЗ (далее ФЗ-99)[112], внес принципиальные изменения в саму систему регулирования Ю Л, но по сегодняшний день, как в самом документе, так и в формулировке существует много неопределенностей, с которыми законодатель, предложил разбираться самому участнику правоотношений. Изучение данного вопроса, привело автора к рассмотрению использования логических норм права в регулировании и формулировании Ю Л. Актуальность исследования повышается тем, что структура правовой нормы Ю Л, как явления имеет важный аспект при определении последовательности действий гражданина в реализации своих конституционных прав отраженных в ст. 34, п. 1 Конституции РФ по использованию "своих способностей и имущества для предпринимательской и иной не запрещенной законом экономической деятельности".[113]

3. Поставка цели и новизна. Из проведенного анализа научных направлений по теме, видно, что вариантов критического анализа лингвистических норм относительно регулирования Ю Л, в нормативно правовом регулировании, пока не имеется. В этой связи уровень разработанности темы анализа лингвистики Н П А, в цивильном праве

---

[107] ОК 029-2014 (КДЕС Ред. 2). Общероссийский классификатор видов экономической деятельности (утв. Приказом Росстандарта от 31.01.2014 № 14-ст) (ред. от 07.10.2016 и изм. 13/2017 ОКВЭД2, утв. Приказом Росстандарта 03.08.2017 № 791-ст с 01.11.2017 с правом досрочного применения в правоотношениях, возникших с 01.01.2014) [М.: © КонсультантПлюс], 1992-2017. [Электронный ресурс] : URL: [http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=211272&rnd=282590.1978021075#0] (дата обращения 07.09.2017)

[108] Указ Президента Российской Федерации от 18.07.2008 № 1108 "О совершенствовании Гражданского кодекса Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ, 21.07.2008. № 29 (ч. 1). ст. 3482

[109] Концепция развития гражданского законодательства Российской Федерации / Вступ. ст. А. Л. Маковского. М.: Статут, 2011. 160 с.

[110] Федеральный закон "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений" от 08.05.2010 № 83-ФЗ (ред. от 28.12.2013)// Собрание законодательства РФ. № 19. 10.05.2010. ст. 2291 (действующая редакция)

[111] Концепция развития гражданского законодательства Российской Федерации (одобрена решением Совета при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства от 07.10.2009) // Вестник ВАС РФ. № 11. 11.2009. С. 10

[112] Федеральный закон "О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса РФ и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов РФ" от 05.05.2014 № 99-ФЗ. // Собрание законодательства РФ. 12.05.2014. № 19. ст. 2304 (действующая редакция)

[113] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) //Российская газета. 25.12.1993. № 237(853) (действующая редакция)

достаточно слабый, хоть многие авторы упоминают о том, что существует такой метод.

Цель статьи провести анализ особенностей формулирования названия статьи о Ю Л, как нормы права отраженной в ст. 48 Г К РФ,[114] что представляется в настоящее время достаточно важным, в связи с тем, что документ постоянно редактируется и вопрос, который рассматривается в данной публикации имеет важное значение.

4. Анализ научных работ по теме. Т. Н. Радько отражая в схемах приемы толкования (уяснения) правовых норм,[115] выделяет грамматический аспект толкования в числе первых, поясняя при этом, что в данном случае идет уяснение смысла нормы права путем грамматического анализа ее словесной формулировки. В аналитике правовых норм, авторы постоянно подчеркивают важность лингвистического анализа текста, но за редким исключением авторы подробно делают попытку сделать акцент на лингвистической стороне, так как направленность дальнейшей информации в литературе происходит, например, с важностью в Н П А:

– легитимности правовых отношений[116] и исторической лингвистики, когда "зная исходные формы слов, исследователь восстанавливает их первоначальный смысл; раз так, то, зная этимологию, можно заглянуть в дописьменную историю";[117] с точки объединения обычаев и общих "религиозных и лингвистических корней";[118]

– важности диспозитарных норм, определения юридических документов, их структуры и юридической техники (далее Ю Т);[119] при этом одним из принципов Ю Т, является "соответствие выражения языковыми средствами существу (концепции) правового решения; обеспечение точного понимания (интерпретации) положений правового акта всеми субъектами правоотношений; правильность оформления акта как официального юридического документа";[120] при разборе методологии, некоторые авторы зачастую лишь указывают на то, что Ю Т опирается на общенаучные, логические, лингвистические и технические методы;[121]

– немаловажные вопросы секундарности отношений в праве, проводят для понимания структурно-логической взаимосвязи того факта, когда право, накладывает одновременно и обязанности.[122]

---

[114] ГК РФ от 30.11.1994 № 51-ФЗ (введ. в действ. 30.11.1994 с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017 № 99-ФЗ, действ. в ред. ФЗ от 05.05.2014 № 99-ФЗ) // Собрание законодательства РФ.05.12.1994. № 32. ст. 3301

[115] Радько Т.Н. Теория государства и права в схемах и определениях: учебное пособие. – М.: "Проспект", 2011 г. – С. 27

[116] Исаев М. А. История Российского государства и права: Учебник. – М.: Статут, 2012. С. 254

[117] Там же. С. 2

[118] Мелехин А. В. Теория государства и права: учебник с учебно-методическими материалами (второе дополненное и переработанное издание). – М.: 2009. – С. 138

[119] Власенко Н. А. Теория государства и права: учебное пособие (2-е издание, переработанное, дополненное и исправленное). - М.: Проспект, 2011. – С. 225

[120] Краснов Ю.К., Надвикова В.В., Шкатулла В.И. Юридическая техника: учебник. М.: Юстицинформ, 2014. С. 4

[121] Краснов Ю.К., Надвикова В.В., Шкатулла В.И. Юридическая техника: учебник. М.: Юстицинформ, 2014. С. 5

[122] Карнушин В. Е. Секундарные права в гражданском праве Российской Федерации: общие вопросы теории, секундарные права в Гражданском кодексе РФ / Под ред. В.П. Камышанского. – М.: Статут, 2016. – 256 с.

К теме оценки Методики[123] предложенной Думой, обращалась Батюшкина М. В. в статьях "О лингвистической экспертизе законопроектов",[124] "Лингвистическая экспертиза законопроектов: объект, предмет и задачи"[125] и др., в которых был сделан акцент на общие положения теории лингвистических экспертиз, но нет оценки непосредственно определенной нормы. К вопросу определения предпринимательской деятельности, которая может быть оформлена в виде И П либо выражаться в более сложной конструкции предпринимательства, реализуемой через создание Ю Л, исследователи тоже обращались неоднократно. Например, А. А. Чукреев [126] в своем исследовании не только рассматривает признаки предпринимательской деятельности, закрепленные в ст. 2 Г К РФ, но и делает вывод о некорректности анализируемого легального определения и с учетом выявленных недостатков легальной дефиниции автор дает свое определение предпринимательской деятельности.

5. Анализ методических рекомендаций по лингвистическому анализу и новизна методики. Методические рекомендации:[127] кратко, ёмко и подробно, с использованием примеров, дают лингвистический анализ текстов закона, делая акценты на некоторых особенностях использования слов и построения структурных элементов норм права. Для проведения анализа законопроекта, предлагается следующая схема. Соответствие текста нормы права происходит на четырех уровнях структурных элементов нормы права: 1 – подпункт; 2 – пункт; 3 – часть; 4 – статья. Также на четырех уровнях языковых средств: 1 – слово; 2 – словосочетание; 3 – предложение; 4 – структурный элемент.

Методические рекомендации предлагают, структурные элементы и языковые средства оценивать по следующим критериям:

– соответствие официально-деловому функциональному стилю речи, точность использования юридических и других специальных терминов в правовой норме;

– соблюдение норм и функционально-стилистических особенностей современного русского литературного языка;

– отсутствие логических (законодательных) ошибок в правовой норме, явных и скрытых противоречий правовой нормы, а также нарушений в стиле изложения, ясности и краткости правовой нормы.

Отмечено, что при подготовке к рассмотрению законопроектов о внесении изменений в законы "наибольшее значение имеют анализ и оценка проекта, проводимые на уровне слова", так как именно этот уровень

---

[123] Методические рекомендации по лингвистической экспертизе законопроектов. – М.: Издание Государственной Думы, 2013. – 40 с.

[124] Батюшкина М. В. О лингвистической экспертизе законопроектов // Журнал российского права, № 4. 2016. С. 24-32

[125] Батюшкина М. В. Лингвистическая экспертиза законопроектов: объект, предмет и задачи // Вестник ТГПУ (TSPU Bulletin), № 7 (184). 2017. С. 9-16

[126] Чукреев А. А. (кандидат юридических наук; доцент). К проблеме легального определения предпринимательской деятельности [Текст] / А. А. Чукреев // Российский юридический журнал. - 2015. - № 2 (март-апрель). - С. 105-120. – Библиогр.: с. 118-120

[127] Методические рекомендации по лингвистической экспертизе законопроектов. – М.: Издание Государственной Думы. 2013. – 40 с.

обеспечивает "соблюдение единства терминологии, как в пределах конкретного федерального закона, так и законодательства в целом". Анализ и оценка проходят по следующим критериям:

1) точности выбора каждого термина, с установлением правильного значения в соответствии с терминологией базовой отрасли права;

2) взаимосвязи лексического и грамматического значения слова (с учетом значения в словосочетании; имена существительные имеющие форму только единственного либо только множественного числа и не должны сочетаться с количественными числительными; исключение многозначности термина и параллельного использования синонимов);

3) соблюдение нейтральной лексики зафиксированных в толковых словарях современного русского литературного языка, исключение:

– "стилистических помет ("бранное", "высокое", "ироническое", "просторечное", "разговорное" и другие), свидетельствующих о функционально-стилевой закрепленности термина и его эмоционально-экспрессивной окраске";[128]

– слов с уменьшительно-ласкательными суффиксами;

– иностранных слов (в соответствии с частью 2 статьи 3);[129]

4) использование юридических требований к терминам и:

– исключение узкоспециальных терминов, таких как краткие определения (дефиниции);

– запрещение неологизмов;

– воздержание от использования сложносокращенных слов, которые без указания их неполных форм не имеют самостоятельного значения, по истечении определенного периода могут стать малознакомыми для отдельных лиц или утратить свое значение и истолковываться неточно, с учетом возможности использования громоздких определений, путем предложения сокращенного слова непосредственно в самом тексте Н П А в виде "полное наименование" (далее "сокращенное наименование") и запретом использования сокращения со ссылкой на другой Н П А (т.е. если предложена описанная форма сокращения в одном документе, то в другом документе также надо применить правила использования сокращения, а не ссылаться на предыдущий Н П А).

6. Лингвистические особенности названия ст. 48 Г К РФ. В формулировке названия статьи присутствует термин "понятие" (ст. 48 Г К РФ). Проверим точность выбора термина, с установлением правильного значения в соответствии с терминологией базовой отрасли права. При разъяснении термина "понятие" мы обратились к нескольким энциклопедическим службам: Национальной энциклопедической службе,[130] на сайте которой было найдено

---

[128] Методические рекомендации по лингвистической экспертизе законопроектов. – М.: Издание Государственной Думы. 2013. – 40 с.

[129] Федеральный закон от "О государственном языке Российской Федерации" от 01.06.2005 № 53-ФЗ (изм. от 05.05.2014 № 101-ФЗ, вст. в силу с 01.07.2014 (ред. от 05.05.2014) // "Собрание законодательства РФ", 06.06.2005. № 23, ст. 2199 (действующая редакция)

[130] Национальная энциклопедическая служба [НЭС © 2017] [Электронный ресурс] : URL: http://terme.ru/about.html (дата обращения 18.09.2017)

27 трактовок термина "понятие» разных словарей, толковым словарям, других служб, а также значения похожих слов в толковом словаре Ожегова С. И.[131] и др. словарей.

Применяем анализ термина согласно методике предложенной Думой.

1) Понятие, -я, средний род (Ожегов С. И.):[132] "1. Логически оформленная общая мысль о классе предметов, явлений; идея чего-н… 2. Представление, сведения е чём-нибудь». Схожее описание термина дает и большой толковый словарь русского языка С. А. Кузнецова,[133] Д. В. Дмитриева.[134] Согласно, толковых словарей, термин "понятие" всего лишь "мысль", "идея", "представление", "осведомленность". Энциклопедический словарь трактует "понятие" – "форма мышления",[135] философский словарь "форма мысли".[136] Современная энциклопедия, при отражении термина указывает в первом случае на помету философское, поясняя основную логическую функцию термина "понятие", во втором разъяснение начинается со слов "в логике – мысль".[137] Лингвистический словарь дает трактовку с использованием слов: "1) Единица логического мышления… 2) Форма абстрактного мышления",[138] Большой юридический словарь дает пояснение юридического термина "понятой", не поясняя термин "понятие".[139] Философская Энциклопедия, определяет "понятие", как синоним "понимания сути дела", поясняя при этом, что оно "обретает свою полную и законченную форму лишь в процессе развития определений".[140]

Таким образом, термин "понятие" носит больше философский характер, чем юридический, что для формулировки правовой нормы, не является приемлемым.

2) Синонимы по толковому словарю Д. В. Дмитриева: "богознание, богопознание, взгляд, воззрение, идея, логос, мифологема, мнение, мысль, положение, помысел, представление, семантема, соображение, суждение, тезис, точка зрения, универсалия". Национальная энциклопедическая служба

---

[131] Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка – М., 2010 г. [2011 - 2017 © Ozhegov.TextoLogia.ru - толковый словарь русского языка Ожегова С. И. и Шведовой Н. Ю.] [Электронный ресурс] : URL: http://ozhegov.textologia.ru/ (дата обращения 09.09.2017)

[132] Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка – М., 2010 г. [2011 - 2017 © Ozhegov.TextoLogia.ru - толковый словарь русского языка Ожегова С. И. и Шведовой Н. Ю.] [Электронный ресурс] : URL: http://ozhegov.textologia.ru/definit/ponyatie/?q=742&n=196202 (дата обращения 09.09.2017)

[133] Большой толковый словарь русского языка. / Сост. и гл. ред. С.А. Кузнецов. СПб.: "Норинт", 2000. С. 919

[134] Толковый словарь русского языка Дмитриева. Д. В. Дмитриев. 2003. [© Академик, 2000-2017. Толковый словарь Дмитриева понятие] [Электронный ресурс] : URL: https://dic.academic.ru/dic.nsf/dmitriev/3907/понятие (дата обращения 09.09.2017)

[135] Кикель, П. В., Сороко, Э. М. Краткий энциклопедический словарь философских терминов / П. В. Кикель, Э. М. Сороко. – 2-е изд. – Минск : БГПУ, 2008. 266 с. [Электронный ресурс] : URL: http://terme.ru/termin/ponjatie.html (дата обращения 09.09.2017)

[136] Философия: словарь основных понятий и тесты по курсу Философия: уч. пособ. / Э. Г. Виноград, З.А.Медведева, Г. П. Ковалева, О. Э. Васькина // Под редакцией З. А. Медведевой; КемТИПП. – Кемерово, 2008. С. 37

[137] Современная энциклопедия. 2000 [© Академик, 2000-2017 Современная энциклопедия понятие] [Электронный ресурс] : URL: https://dic.academic.ru/dic.nsf/enc1p/38154/ПОНЯТИЕ (дата обращения 04.10.2017)

[138] Словарь лингвистических терминов: Изд. 5-е, испр-е и дополн. – Назрань: Изд-во "Пилигрим". Т.В. Жеребило. 2010. [© Академик, 2000-2017] [Электронный ресурс] : URL: https://lingvistics_dictionary.academic.ru/2963/понятие (дата обращения 09.10.2017)

[139] Большой юридический словарь [© 2017 Gufo.me] [Электронный ресурс] : URL: https://gufo.me/dict/law?page=4&letter=п (дата обращения 04.10.2017)

[140] Философская Энциклопедия [НЭС © 2017] [Электронный ресурс] : URL: http://terme.ru/termin/ponjatie.html (дата обращения 04.10.2017)

предложила 85 устойчивых выражений, среди которых со словом понятие сочетаются такие слова как: "бога", "формы", "объем", "общее", "парные", "пустое", "страха", "разума", "базовое", "деление", "делимое", "родовое (видовое, основное)" и т.д.[141] Словарь синонимов "богознание", "богопознание", "взгляд", "воззрение", "идея", "логос", "мифологема", "мнение", "мысль", "положение", "помысел", "понимание", "понятьице", "представление", "разум", "распонятка", "рассудок", "семантема", "соображение", "суждение", "тезис", "точка зрения" и "универсалия".[142] Слов с дополнительным значением одинакового звучания, кроме описанных выше примеров, найдено не было. Словарь Ожегова С. И. помимо самого слова, предлагает похожие и однокоренные слова, такие как "понятливый – быстро и легко понимающий, усваивающий (ребенок)"[143] и существительное женского рода "понятливость», также "понятный», как доступный пониманию, "понятой" (с пометой официальное). На сайтах предлагаются синонимы слова "понятия", которые свидетельствуют о том, что синонимичное значение слова – это концепция, концепт, идея, сведение, понимание и знание,[144] констатируют на то, что в статье используется либо "идея о юридическом лице", либо "понимание или знание о юридическом лице". В случае, если бы статью назвали "философские размышления о юридическом лице", смысловая нагрузка сохранилась, но это не соответствовало бы принципу конкретности юридических терминов используемых в законе.

3) При поиске в различных источниках, можно обратить внимание, что термин "понятие", как правило, отражается в основном в философских и психологических словарях с пометой "научн.", например: "форма мышления, отражающая общие свойства явлений действительного мира".[145]

В процессе проведения исследования, были найдены сочетания со словами "жить" и "говорить" "по понятиям", с пометой жаргонное слово уголовного характера,[146] что является неприемлемым для слов нормативной законодательной лексики.

4) В ст. 48,[147] рассматривается по существу, "юридическое лицо", которое не является дефиницией. Однако, в норме по смыслу должно быть дано краткая характеристика термина "юридического лица". На сайте Национальной энциклопедической службы, была найдена статья из

---

[141] Национальная энциклопедическая служба [НЭС © 2017] [Электронный ресурс] : URL: http://terme.ru/search?q=понятие&type=words (дата обращения 18.09.2017)

[142] Словарь синонимов русского языка [© Академик, 2000-2017] [Электронный ресурс] : URL: https://gufo.me/dict/synonyms/понятие (дата обращения 14.09.2017)

[143] Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка – М., 2010 г. [2011 - 2017 © Ozhegov.TextoLogia.ru - толковый словарь русского языка Ожегова С. И. и Шведовой Н. Ю.] [Электронный ресурс] : URL: http://ozhegov.textologia.ru/definit/ponyatliviy/?q=742&n=196203 (дата обращения 09.09.2017)

[144] Национальная энциклопедическая служба [НЭС © 2017] [Электронный ресурс] : URL: http://terme.ru/search?q=понятие&type=words (дата обращения 18.09.2017)

[145] Кикель, П. В., Сороко, Э. М. Краткий энциклопедический словарь философских терминов / П. В. Кикель, Э. М. Сороко. – 2-е изд. – Минск : БГПУ, 2008. 266 с. [Электронный ресурс] : URL: http://terme.ru/termin/ponjatie.html (режим доступа 09.09.2017)

[146] Большой словарь русских поговорок. – М: Олма Медиа Групп. В. М. Мокиенко, Т. Г. Никитина. 2007. [© Академик, 2000-2017] [Электронный ресурс] : URL: https://dic.academic.ru/dic.nsf/proverbs/37499/Жить (дата обращения 04.10.2017)

[147] ГК РФ от 30.11.1994 № 51-ФЗ (введ. в действ. 30.11.1994 с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017 № 99-ФЗ, действ. в ред. ФЗ от 05.05.2014 № 99-ФЗ) // Собрание законодательства РФ.05.12.1994. № 32. ст. 3301

Философской энциклопедии, где наиболее развернуто, дано не только описание термина "понятие", но и логически объяснено, что "понятие обретает свою полную и законченную форму лишь в процессе развития определений, лишь в составе развернутого теоретического изображения известного комплекса явлений".[148]

Заключение. Таким образом, исследование термина "понятие", показало, что оно некорректно используется в названии ст. 48 и в законодательной практике его применение необоснованно. Подходящим и точным может являться термин "определение" (certus, a, um (лат.) - определенный; верный; точный).[149] Большой Энциклопедический словарь дает следующую трактовку термина "определение" "1) установление смысла незнакомого термина (слова) с помощью терминов (слов) знакомых и уже осмысленных (номинальное определение) или путем включения в контекст знакомых слов (контекстуальное определение), или явного формулирования равенства (явное, или нормальное, определение), в левую часть которого входит определяемый термин, а в правую - определяющее выражение, содержащее только знакомые термины 2) Уточнение предмета рассмотрения, однозначная его характеристика (реальное определение) ".[150] Если на основании Методических рекомендаций[151] этот термин может не подойти, так как он имеет помету "дефиниция", то в русском языке имеется много синонимов, для целей отражения в правовой норме информации: установление, фиксирование, формулирование, формулировка.

Список используемых источников

1. Батюшкина М. В. Лингвистическая экспертиза законопроектов: объект, предмет и задачи // Вестник ТГПУ (TSPU Bulletin), № 7 (184). 2017. С. 9-16
2. Батюшкина М. В. О лингвистической экспертизе законопроектов // Журнал российского права, № 4. 2016. С. 24-32
3. Большой словарь русских поговорок. — М: Олма Медиа Групп. В. М. Мокиенко, Т. Г. Никитина. 2007. [© Академик, 2000-2017] [Электронный ресурс] : URL: https://dic.academic.ru/dic.nsf/proverbs/37499/Жить (дата обращения 04.10.2017)
4. Большой толковый словарь русского языка. / Сост. и гл. ред. С.А. Кузнецов. СПб.: "Норинт", 2000. – 1536 с.
5. Большой Энциклопедический словарь. [© Академик, 2000-2017] URL: https://dic.academic.ru/dic.nsf/enc3p/220910/ОПРЕДЕЛЕНИЕ (дата обращения 04.10.2017)
6. Большой юридический словарь [© 2017 Gufo.me] [Электронный ресурс] : URL: https://gufo.me/dict/law?page=4&letter=п (дата обращения 04.10.2017)

[148] Философская Энциклопедия [НЭС © 2017] [Электронный ресурс] : URL: http://terme.ru/termin/ponjatie.html (дата обращения 04.11.2017)

[149] Маршалок Н.В., Ульянова И.Л. Латинский язык в современном международном праве: Учебник. – М.: Статут, 2015. – С. 189

[150] Большой Энциклопедический словарь. [© Академик, 2000-2017] [Электронный ресурс] : URL: https://dic.academic.ru/dic.nsf/enc3p/220910/ОПРЕДЕЛЕНИЕ (дата обращения 04.10.2017)

[151] Методические рекомендации по лингвистической экспертизе законопроектов. – М.: Издание Государственной Думы, 2013. – 40 с.

7. Власенко Н. А. Теория государства и права: учебное пособие (2-е издание, переработанное, дополненное и исправленное). - М.: Проспект, 2011. – 416 с.
8. ГД ФС РФ. Методические рекомендации по юридико-техническому оформлению законопроектов (направлены письмом Аппарата ГД ФС РФ от 18.11.2003 N вн2-18/490) (документ опубликован не был) // [М.:© КонсультантПлюс], 1992-2017. [Электронный ресурс] : URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=88240&fld=134&dst=1000000001,0&rnd=0.2864625789555575#0 (дата обращения 05.09.2017)
9. Гражданский кодекс РФ от 30.11.1994 № 51-ФЗ (введ. в действ. 30.11.1994 с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017 № 99-ФЗ, действ. в ред. ФЗ от 05.05.2014 № 99-ФЗ) // Собрание законодательства РФ.05.12.1994. № 32. ст. 3301
10. Исаев М. А. История Российского государства и права: Учебник. – М.: Статут, 2012. 394 с.
11. Карнушин В. Е. Секундарные права в гражданском праве Российской Федерации: общие вопросы теории, секундарные права в Гражданском кодексе РФ / Под ред. В.П. Камышанского. – М.: Статут, 2016. – 256 с.
12. Кикель, П. В., Сороко, Э. М. Краткий энциклопедический словарь философских терминов / П. В. Кикель, Э. М. Сороко. – 2-е изд. – Минск : БГПУ, 2008. – 266 с. [Электронный ресурс] : URL: http://terme.ru/termin/ponjatie.html (режим доступа 09.09.2017)
13. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) //Российская газета. 25.12.1993. № 237(853) (действующая редакция)
14. Концепция развития гражданского законодательства Российской Федерации / Вступ. ст. А. Л. Маковского. М.: Статут, 2011. 160 с.
15. Концепция развития гражданского законодательства Российской Федерации (одобрена решением Совета при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства от 07.10.2009) // Вестник ВАС РФ. № 11. 11.2009. С. 6-99
16. Краснов Ю.К., Надвикова В.В., Шкатулла В.И. Юридическая техника: учебник. М.: Юстицинформ, 2014. 220 с.
17. Маршалок Н.В., Ульянова И.Л. Латинский язык в современном международном праве: Учебник. – М.: Статут, 2015. – 221 с.
18. Мелехин А. В. Теория государства и права: учебник с учебно-методическими материалами (второе дополненное и переработанное издание). – М.: 2009. – 545 с.
19. Методические рекомендации по лингвистической экспертизе законопроектов. – М.: Издание Государственной Думы, 2013. – 40 с.
20. Национальная энциклопедическая служба [НЭС © 2017] [Электронный ресурс] : URL: http://terme.ru/about.html (дата обращения 18.09.2017)

21. Национальная энциклопедическая служба [НЭС © 2017] [Электронный ресурс] : URL: http://terme.ru/search?q=понятие&type=words (дата обращения 18.09.2017)
22. Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка – М., 2010 г. [2011 - 2017 © Ozhegov.TextoLogia.ru - толковый словарь русского языка Ожегова С. И. и Шведовой Н. Ю.] [Электронный ресурс] : URL: http://ozhegov.textologia.ru/ (дата обращения 09.09.2017)
23. Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка – М., 2010 г. [2011 - 2017 © Ozhegov.TextoLogia.ru - толковый словарь русского языка Ожегова С. И. и Шведовой Н. Ю.] [Электронный ресурс] : URL: http://ozhegov.textologia.ru/definit/ponyatie/?q=742&n=196202 (дата обращения 09.09.2017)
24. Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка – М., 2010 г. [2011 - 2017 © Ozhegov.TextoLogia.ru - толковый словарь русского языка Ожегова С. И. и Шведовой Н. Ю.] [Электронный ресурс] : URL: http://ozhegov.textologia.ru/definit/ponyatliviy/?q=742&n=196203 (дата обращения 09.09.2017)
25. ОК 028-2012. Общероссийский классификатор организационно-правовых форм (утв. Приказом Росстандарта от 16.10.2012 N 505-ст) (ред. от 28.06.2013) (вместе с "Пояснениями к позициям ОКОПФ"). Изменение 2/2014 ОКОПФ введено в действие с правом досрочного применения в правоотношениях, возникших с 01.09.2014. [М.: © КонсультантПлюс], 1992-2017. [Электронный ресурс] : URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=152969&rnd=289846.1114010656#0 (дата обращения 07.09.2017)
26. ОК 029-2014 (КДЕС Ред. 2). Общероссийский классификатор видов экономической деятельности (утв. Приказом Росстандарта от 31.01.2014 № 14-ст) (ред. от 07.10.2016 и изм. 13/2017 ОКВЭД2, утв. Приказом Росстандарта 03.08.2017 № 791-ст с 01.11.2017 с правом досрочного применения в правоотношениях, возникших с 01.01.2014) [М.: © КонсультантПлюс], 1992-2017. [Электронный ресурс] : URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=211272&rnd=282590.1978021075#0 (дата обращения 07.09.2017)
27. Постановление Госстандарта России "О принятии и введении в действие Общероссийских классификаторов" (вместе с "ОК 027-99. Общероссийский классификатор форм собственности") от 30.03.1999 № 97 (ред. от 16.10.2012) [М.: © КонсультантПлюс], 1992-2017. [Электронный ресурс] : URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=LAW&n=139322&rnd=282590.2417628973&dst=100323&fld=134#0 (дата обращения 07.09.2017)
28. Приказ ФНС России "Об утверждении формы заявления о внесении сведений о юридическом лице в Единый государственный реестр юридических лиц, требований к его оформлению, а также формы и

содержания документа, подтверждающего факт внесения записи в Единый государственный реестр юридических лиц на основании такого заявления". (Зарегистрировано в Минюсте России 18.06.2014 № 32738) от 09.06.2014 № ММВ-7-14/316@ (ред. от 12.09.2016) (Нач. действ. ред. 01.01.2017 // Российская газета. № 142. 27.06.2014
29. Радько Т.Н. Теория государства и права в схемах и определениях: учебное пособие. – М.: "Проспект", 2011 г. –135 с.
30. Словарь лингвистических терминов: Изд. 5-е, испр-е и дополн. – Назрань: Изд-во "Пилигрим". Т.В. Жеребило. 2010. [© Академик, 2000-2017] [Электронный ресурс] : URL: https://lingvistics_dictionary.academic.ru/2963/понятие (дата обращения 09.10.2017)
31. Словарь синонимов русского языка [© Академик, 2000-2017] URL: https://gufo.me/dict/synonyms/понятие (дата обращения 14.09.2017)
32. Современная энциклопедия. 2000 [© Академик, 2000-2017 Современная энциклопедия понятие]. [Электронный ресурс] : URL: https://dic.academic.ru/dic.nsf/enc1p/38154/ПОНЯТИЕ (дата обращения 04.10.2017)
33. Толковый словарь русского языка Дмитриева. / Д. В. Дмитриев. 2003. [© Академик, 2000-2017. Толковый словарь Дмитриева понятие] [Электронный ресурс] : URL: https://dic.academic.ru/dic.nsf/dmitriev/3907/понятие (дата обращения 09.09.2017)
34. Указ Президента Российской Федерации от 18.07.2008 № 1108 "О совершенствовании Гражданского кодекса Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ, 21.07.2008. № 29 (ч. 1). ст. 3482
35. Федеральный закон "О внесении изменений в главу 4 части первой Гражданского кодекса РФ и о признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов РФ" от 05.05.2014 № 99-ФЗ. // Собрание законодательства РФ. 12.05.2014. № 19. ст. 2304 (действующая редакция)
36. Федеральный закон "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений" от 08.05.2010 № 83-ФЗ (ред. от 28.12.2013) // Собрание законодательства РФ. № 19. 10.05.2010. ст. 2291 (действующая редакция)
37. Федеральный закон от "О государственном языке Российской Федерации" от 01.06.2005 № 53-ФЗ (изм. от 05.05.2014 № 101-ФЗ, вст. в силу с 01.07.2014 (ред. от 05.05.2014) // "Собрание законодательства РФ", 06.06.2005. № 23, ст. 2199 (действующая редакция)
38. Философия: словарь основных понятий и тесты по курсу Философия: уч. пособ. / Э. Г. Виноград, З. А. Медведева, Г. П. Ковалева, О. Э. Васькина // Под редакцией З. А. Медведевой; КемТИПП. – Кемерово, 2008. – 105 с.
39. Философская Энциклопедия [НЭС © 2017] [Электронный ресурс] : URL: http://terme.ru/termin/ponjatie.html (дата обращения 04.10.2017)

40. Чукреев А. А. (кандидат юридических наук; доцент). К проблеме легального определения предпринимательской деятельности [Текст] / А. А. Чукреев // Российский юридический журнал. - 2015. - № 2 (март-апрель). - С. 105-120. – Библиогр.: с. 118-120

УДК 2964

Азизов Владислав Владимирович,
магистрант 1 курса Ростовского государственного экономического университета (РИНХ), Россия,
г. Ростов-на-Дону
Беневская Алина Александровна,
студентка 1 курса Ростовского государственного экономического университета (РИНХ), Россия,
г. Ростов-на-Дону

ФОРСАЙТ РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ РОССИИ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА

Аннотация. В научной статье рассматриваются проблемы антикризисного управления экономикой России, исследуются основные показатели ретроспективного экономического состояния, изучаются тренды будущего развития, а также приводятся некоторые рекомендации по совершенствованию форсайт планирования экономики России в условиях мирового кризиса.

Ключевые слова: мировой экономический кризис, антироссийские санкции, социально-экономическое развитие, экономика России, антикризисные мероприятия.

FORESIGHT DEVELOPMENT OF RUSSIAN ECONOMY IN CRISIS

Annotation. In the scientific article the problems of the Russian economy crisis management, investigates the main indicators of the economic condition of the retrospective, study the trends of future development, and provides some recommendations for the improvement of planning foresight of the Russian economy during the global crisis.

Keywords: world economic crisis, anti-Russian sanctions, socio-economic development, Russian economy, anti-crisis measures.

Цикличный характер экономического развития бизнес - систем, в том числе и на государственном уровне характеризуется как временными трендами роста, так и стагнации, спада. Современная глобализация экономических процессов на ряду с достоинствами планирования и регулирования перераспределения ресурсов, привела к осознанию особенностей глобального финансового кризиса. При этом в зависимости от экономического развития, мирового признания государственной денежной единицы, способность позитивного управления кризисной ситуацией у каждой страны различна, так же различны возможности внешнеполитического взаимного влияния, усугубляющего характер кризисной ситуации. В этой связи для России остается достаточно важной задача эффективного

прогнозирования будущего состояния экономики с учетом особенностей кризисной ситуации и своевременное принятие антикризисных мер, так как правильно управляемый кризис может приводить к улучшению общей экономической ситуацией, а неуправляемый к банкротству страны.

Негативные тенденции в функционировании финансово-кредитного сектора ряда развитых стран, в том числе США явились началом глобального мирового финансового кризиса, последствия которого ощутила и Российская Федерация. Существующие и потенциальные угрозы мирового финансового кризиса были учтены в концепции экономического развития экономики России до 2020 года [1]. Однако введение экономических санкций рядом экономически развитых стран несколько усугубили кризисную ситуацию в России разделив горизонт оценки и форсайт управления кризисной ситуацией на период до введения санкций и после, что привело к переоценке плановых показателей, определенных в концепции экономического развития России, утвержденной в 2008 году и появлению новых прогнозов Центрального Банка и Минэкономразвития в 2015-2017 годах.

Однако интересно рассмотреть степень влияния кризисной ситуации в экономике России в контексте изменения именно показателей, определенных концепцией долгосрочного социально-экономического развития и бюджетной политики, подтверждающей существенное изменение направлений и объемов финансирования тех или иных секторов экономики России.

Необходимо отметить, что конечным и ожидаемым результатом на данном этапе экономического развития является формирование образа страны в соответствии с наилучшими общемировыми тенденциями развития.

В частности, мы говорим о России:

- привлекательной для жизни: комфортные условия проживания, доступность качественных услуг образования и здравоохранения, увеличение доли среднего класса, высокий уровень жизни, новый образ российских регионов;

- имеющей статус одного из мировых лидеров: лидерство России в интеграционных процессах на евразийском пространстве, активная роль в выработке экономического миропорядка, ключевой участник выработки правил функционирования глобальных энергетических рынков, высокий уровень национальной безопасности и обороноспособности;

- глобально конкурентоспособной: кратный рост производительности труда, высокая конкурентность рынков, снижение энергоемкости на 40%, Россия – логистический узел в глобальной энергетической инфраструктуре, крупнейшая транзитная страна, географическая и продуктовая диверсификация экспорта;

- инновационной: доля на рынках высокотехнологичных товаров и интеллектуальных услуг по 8-10 позициям должна составить 5-10%, ведущие позиции в фундаментальных и прикладных научных разработках и связанных с ними технологиях.

Попробуем оценить степень влияния кризиса на экономику России.

В качестве базы для сравнения возьмем 2015 год (после введения санкций в марте 2014 года) и 2016 год, прогнозные значения 2017 года. Рассмотрим такие показатели как ВВП на душу населения, доля среднего класса, доля России в мировой экономике (смотри таблицу 1).

ВВП (валовый внутренний продукт) на душу населения является наиболее важным показателем, определяющим общую динамику экономики, его снижение свидетельствует об ухудшении кризисной ситуации. По прогнозам МВФ, ожидалось снижение ВВП на душу населения в России в 2015 году до 11,9 тыс. долл. [2].По прогнозам ряда экспертов ВВП на душу населения в 2015 г. составило 8,447 тыс. долл. При этом Россия находится на 73 месте в мире по показателю ВВП на душу населения. Для сравнения ВВП на душу населения в Люксембурге составлял 103,187 тыс. долл., в США 55,904 тыс. долл., в Германии 41,267 тыс. долл., Китае 8,280 тыс. долл., республике Беларусь 6,582 тыс.долл. [3]. Учитывая то, что Росстат в 2017 году скорректировал объем ВВП, самостоятельно рассчитаем наиболее корректный показатель ВВП на душу населения с учетом того, что по результатам третьей оценки ВВП России составил 83232,6 млрд. руб., численность населения на 1 января 2016 года – 146,52 млн. чел., а среднегодовой курс доллара за 2015 год – 60,66 руб./долл.

Таблица 1

Показатели экономического развития России в сравнении с прогнозами 2008 года и современными оценками

№ п.п.	Наименование показателей	2015 год по прогнозам 2008 г.	2015 год по современным оценкам
1	ВВП на душу населения тыс. дол.	21	9,467
2	Доля среднего класса, %	37	20
3	Доля России в мировой экономике, %	3,8	3,28

Таким образом, окончательно получим 9,467 тыс. долл. По методологии Всемирного банка, который ежегодно рассчитывает показатели национального дохода на душу населения в странах мира, Россию можно отнести к странам со средним уровнем дохода на душу населения (от $ 1,036 до $ 12,615).

По оценкам экспертов доля среднего класса в России составляла в 2015 году порядка 20 % (по оценкам некоторых экспертов -7%) , при этом существенно изменилась структура среднего класса где существенную долю составили чиновники и военные.

Место России в мировой экономике можно оценить по доле ВВП России к суммарному ВВП экономик всех стран. Так по прогнозам экспертов в 2015 году доля России в мировой экономике составила 3,28 % [4].

Таким образом, можно сделать промежуточный вывод о том, что на наш взгляд мировой финансовый кризис, в том числе введение санкций против России существенно повлияли на экономику РФ и невыполнение плановых показателей 2008 года.

На основании проведенного исследования можно сделать следующий вывод, что мировой экономический кризис, а также введение санкций ведущими развитыми странами привело к существенному усугублению кризисной ситуации в экономике России, значительному увеличению расходов по силовым ведомствам и снижению расходов по социальным секторам экономики;

Использованные источники:

1. Концепция долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 года: сайт компании «Консультант плюс». [Электронный ресурс]. Дата обновления:15.01.2017. - URL: http://www.consultant.ru /cons/cgi/online.cgi?req= doc; base=LAW;n=212832 (дата обращения 24.01.2017).
2. ВВП на душу населения в России, 2015: информационно-аналитический портал «Бизнес-клуб ОНЛАЙН». [Электронный ресурс]. Дата обновления: 14.01.2017. - URL: http://biznesklubonline.com/stati/752-vvp-na-dushu-naseleniya-v-rossii-2015 (дата обращения 8.02.2017).
3. Список стран по ВВП в миллиардах долларов США за 2013, 2014, 2015 годы: Блог «СеоСайт». [Электронный ресурс]. Дата обновления 09.01.2017.- URL: http://seosait.com/spiski-stran-po-vvp-pps-v-milliardax-dollarov-ssha-za-2013-2014-i-2015-gody/ (дата обращения 14.02.2017).
4. Основные направления бюджетной политики на 2015 год и на плановый период 2016-2017 годов: сайт компании «Консультант Плюс». [Электронный ресурс]. Дата обновления 21.01.2017.- URL:http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=165592#0 (дата обращения 24.01.17).
5. Об итогах социально-экономического развития РФ в 2016 году: сайт компании «Консультант Плюс». [Электронный ресурс]. Дата обновления 21.01.2017.- URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi (дата обращения 22.01.17).

УДК 81

Костромина Т.А.,
аспирант кафедры «Английской филологии и межкультурной коммуникации» института межкультурной коммуникации и международных отношений Белгородского государственного национального исследовательского университета,
Россия, г. Белгород

ФУНКЦИИ АНГЛОЯЗЫЧНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ РЕКЛАМЫ РЕАЛИЗУЕМЫЕ ЧЕРЕЗ ПАРЦЕЛЛИРОВАННЫЕ КОНСТРУКЦИИ

Аннотация: Статья посвящена приёму парцеллирования в языке англоязычной социальной рекламы. Рассматриваются функции текстов социальной рекламы реализуемые через парцеллированные конструкции. Отмечается, что парцеллированные конструкции являются непригодными для реализации эстетической, посреднической и стабилизационной фунцций, но в тоже время широко применяемые для реализации сигнальной, регулятивной, информационной и нормативной функций.

Ключевые слова: стилистические приемы, функции социальной рекламы, парцеллированные конструкции, парцеллирование, рекламное сообщение, социальная реклама.

FUNCTIONS OF ENGLISH PUBLIC ADVERTISEMENT REALISED IN PARCELLING

Annotation: The article is devoted to the basic functions of english public advertisement realised in parcelling. The article considers diverse, which is reflected in structures on the semantics of parcelled advertising texts. In this way, comprehensive orientation of parceling at the spoken language helps to realize influence - the main function of any advertising text.

Key words*:* graphic design, sign, nominative style, parcelled constructions, pragmatic function, advertising message, social advertising.

В повседневная жизнь современности постоянно изменяется: стремительно развивается не только наука и техника, но и интересы, ценности и моральные установки людей. В связи с этим, в жизни информационного общества появляется необходимость напоминать о существующих нормах поведения, нравственности, важности ведения здорового образа жизни и необходимости помогать нуждающимся. Таким образом, одним из постоянных спутников человека стала социальная реклама, используемая для решения острых социальных проблем.

Феномен социальной рекламы в настоящее время является современным способом распространения полезного и общественно значимого знания в интересах общества. Целью данного вида рекламы считается разрешение социальных проблем и изменение отношения общества к общественно важным проблемам. Социальная реклама направлена на изменение человеческого сознания, создание и распространение культурных ценностей в

обществе, так как ее действие реализуется в воздействии на психологию человека. Вследствие этого, социальная реклама принимает активное участие в формировании психологических установок человека, системы его оценки окружающей среды и создании определенной психологической обстановки. Следовательно, важным фактором социальной рекламы является корректный выбор языковых средств, отличающий одну культуру от остальных. Более того, определенным сообществам присущи собственные языковые и эмоциональные характеристики, способные привлечь внимание аудитории к определенной социальной проблеме.

Социальная реклама – это вид коммуникации и специфическая сфера производства массовой информации. Необходимо отметить, что зарубежные исследователи в области рекламы обозначают социальную рекламу как один из типов рекламы.Основное предназначение социальной рекламы состоит в привлечении внимания общественности к различным явлениям повседневной жизни, в особенности, к проблемным. Немаловажным пунктом в изучении социальной рекламы является освещение ее функций. Выделяют следующие функции социальной рекламы:

сигнальная - информирует о появлении в обществе определенных проблем, постоянно напоминает об их существовании в случае сохранения актуальности проблемы и проявления новых негативных факторов;

информационная - предполагает обеспечение аудитории сведениями о проблеме и существующих возможностях ее решения;

нормативная - очерчивает пространства норм, вновь наполняет смыслом те модели поведения, которые способствуют устойчивому развитию социума и индивида в нем;

эстетическая - социальная реклама, выполненная с помощью высокохудожественных средств или, как это нередко бывает, продвигающая сами эти средства, воплощенные в произведениях искусства;

регулятивная - влияет на поведенческие установки индивида и при необходимости изменяет их;

посредническая - объединяет усилия различных групп общественности и государства по решению злободневных проблем;

стабилизационная - помимо решения конкретных задач, всегда работает на имидж государства и/или институтов гражданского общества, укрепляя уверенность населения в том, что власть и некоммерческий сектор не оставляют без внимания проблемные сферы общественной жизни, совершенствуя их [4].

В лингвистическом аспекте функции рекламы осуществляются с помощью стилистических приемов. Часто встречающийся стилистический прием в социальной рекламе - парцелляция. Он заключается в расчленении предложения на несколько фраз для того, чтобы усилить изобразительность и выделить определённую часть сообщения. Она используется как игровой приём, создавая эффект обманутого ожидания. В результате этого особенности членения текста на предложения зачастую можно объяснять

только семантико-стилистическими факторами. С помощью приёма парцелляции осуществляется максимальная ориентация на разговорный язык, эмоциональный и более понятный всей аудитории. Таким образом, информация становится более сжатой, понятной и предельно ёмкой.

Границы между синтаксическими единицами выделяются интонационными и пунктуационными средствами и определяются автором текста таким образом, чтобы наиболее эффективно показать содержание высказывания. Важным требованием, предъявляемым к рекламным текстам, является максимум информации при минимуме слов.

Функционально-коммуникативная сущность парцеллированных конструкций заключается в особом способе подачи информации. Парцеллированные высказывания обладают смысловой, структурной и коммуникативной целостностью, именно поэтому такой способ подачи информации активным образом применяется в языке социальной рекламы, так как с помощью парцеллированных конструкций можно максимально увеличить степень воздействия на общество. Необходимо отметить способ особого графического разграничения, когда каждый из парцеллятов начинается с новой строки, при этом пунктуационные знаки могут быть обозначены или вовсе отсутствовать.

В нашем исследовании мы рассмотрели примеры парцеллированных конструкций в англоязычной социальной рекламе, выполняющие функции из классификации функций социальной рекламы Р.В. Дыкина и А.А. Кажикина. По результатам наших наблюдений, парцеллированные конструкции служат следствие для осуществления сигнальной, регулятивной, информационной и нормативной.

Данный стилистический прием привлекает внимание, что служит отличным средством для сигнальной функции, например, ‘‘Now you see it. Now you don’t.’’ - реклама обращающая внимание на то, что при не осторожном поведении на дороге жизнь человека может исчезнуть на одну секунду [8], ‘’Kill Kill Kill’’ - обращает внимание на огромное количество войн в настоящее время [11]. Парцелляция широко используется для реализации сигнальной функции.

Отмечено большое количество реализации регулятивной функции по средствам парцеллированных конструкций. В рекламе, осуществляющей регулятивную функции, констатируется негативная тенденция поведения людей и предлагается другой поведенческий тип, при помощи парцеллированных конструкций они презентуются в отдельных парцеллах. Например, ‘‘One click could change your life. Belt up.’’ [8].

Информационная функция заключается в обозначении существующей проблемы и предложении возможных путей решений, что тоже отлично реализуется в отдельных парцеллах. Например, ‘‘Save paper. Save the planet.’’ ; ‘‘Schizophrenia can be treated. Seek help.’’ ; ‘‘Stop fires. Save lifes.’’ [9].

Парцеллированные конструкции часто используются для нормативной функции. В отдельных парцеллах прямо или косвенно представляются

нарушение нормы поведения и напоминается о необходимости соблюдения таковой. Например, ‘‘Smoking. Pleasure for you. Poison for your family.’’ [10].

Другие функции, освещенные Р.В. Дыкиным и А.А. Кажикиной, эстетическая, посредническая и стабилизационная, представленные через парцеллированные конструкции нами не были отмечены.

Таким образом следует отметить, что парцеллированные конструкции являются непригодными для реализации эстетической, посреднической и стабилизационной фунцций, но в тоже время широко применяемые для реализации сигнальной, регулятивной, информационной и нормативной функций. Следовательно, можно сделать вывод, что парцеллирование – распространенный прием языка англоязычной социальной рекламы. Парцеллированные конструкции упрощают язык с точки зрения синтаксических структур, максимально приближая его к разговорному стилю, соответственно делают язык рекламы наиболее действенным на эмоциональном уровне.

Использованные источники:

1. Барт Р. Лингвистика текста // Новое в зарубежной лингвистике. М.: Прогресс, 2001.С. 422-449.
2. Бове К.Л., Аренс У.Ф. Современная реклама. М.: ЭКСМО, 2010. 704 с.
3. Денисова Н.В. Рекламные тексты в научно-образовательной сфере (к проблеме междискурсивных взаимодействий) // Вестник ТГУ, 2007. № 302. С. 10-13.
4. Дыкин Р.В., Кажикин А.А. Социальная реклама // Реклама: теория и практика. Воронеж: Издательство Воронежского государственного университета, 2011. С. 202-232.
5. Ежова Е.Н., Мельник О.А. Социальная реклама как фрагмент медиа-рекламной картины мира // Филологические науки, 2008. №58 С. 18-24.
6. Иванова Н.К., Мощева С.В. Интенциональный аспект рекламного дискурса: фонетическо-орфографические особенности: Монография. М.: ИНФРА-М, 2011. 182 с.
7. Медведева Е.В. Рекламная коммуникация. М.: Едиториал УРСС, 2003. 280 с.
8. 60 Powerful Social Issue Ads That’ll Make You Stop And Think: сайт Design, Advertising & Creative Inspiration [Электронный ресурс] URL: https://digitalsynopsis.com/inspiration/60-public-service-announcements-social-issue-ads/ (дата обращения: 12.06.2018)
9. Fire Prevention Public Service Announcement: сайт Texas archive [Электронный ресурс] URL: http://www.texasarchive.org/library/index.php/Fire_Prevention_Public_Service_Announcement (дата обращения: 12.06.2018)
10. 15 of the Best Public Service Announcements: сайт Printerest [Электронный ресурс] URL: https://www.pinterest.com/pin/493707177874614580/ (дата обращения: 12.06.2018)

11. Kill. Kill. Kill: сайт Breitbart [Электронный ресурс] URL: http://www.breitbart.com/big-hollywood/2012/03/22/kill-kill-kill-rush-limbaugh/ (дата обращения: 12.06.2018)

УДК 619

Симанькова А.А.
студент, 4 курс ИВСЭБиПБ
Московский государственный университет пищевых производств
Елизарова Т.С. к.в.н., доцент
кафедра «Ветеринарная медицина»
Московский государственный университет пищевых производств
Москва, Российская Федерация

ФУНКЦИОНАЛЬНОЕ КОРМЛЕНИЕ ПЛОТОЯДНЫХ ЖИВОТНЫХ ПРИ ПАТОЛОГИИ ПОЧЕК

Аннотация: *В статье рассматриваются основные принципы функционального кормления собак при хронической почечной недостаточности.*

Ключевые слова: *ветеринария, функциональное кормление, хроническая почечная недостаточность, плотоядные животные.*

Annotation: *The article discusses the basic principles of functional dog feeding in chronic renal failure.*

Key words: *veterinary medicine, functional feeding, chronic renal failure, carnivorous animals.*

Хроническая почечная недостаточность (ХПН) занимает одно из первых мест среди причин смертности у старых собак. Болезнь возникает в результате замещения здоровых нефронов склерозированной тканью. Различные патологические процессы повреждают сосуды, клубочки, канальцы и интерстициальную ткань почек. Функции поврежденных нефронов компенсируются процессами гипертрофии и возрастании нагрузки на неповрежденные нефроны, что приводит к хроническому расширению сосудов почки. Это обуславливает повышенное давление и гиперфильтрацию через клубочки и, как следствие, протеинурию. Нарушаются основные функции почек, такие как: первичная фильтрация крови, экскреторная, гомеостатическая, эндокринная, что приводит к полиорганной недостаточности организма и гибели животного.

Лечение хронической почечной недостаточности должно быть комплексным и включать в себя не только медикаментозное лечение последствий уремического отравления неэлеменированных веществ (азотемию, анемию, гипокалиемию, гиперфосфатемию, ренальную остеодистрофию, гипертензию, протеинурию, включая и микроальбуминурию, расстройства желудочно-кишечного тракта), но и применение функционального кормления в качестве диетотерапии. [2]

Введение в питание непродуктивных животных функциональных кормов, содержащих биологически-активные кормовые ингредиенты, при систематическом употреблении в составе кормовых рационов животных успешно регулируют и восстанавливают физиологические функции организма животного. Функциональные корма в зависимости от биологически-активного кормового ингредиента подразделяют на: витаминизированные, пробиотические, пребиотические, фитокорма, минеральные, витаминно-минеральные, комплексные. [1] Функциональное кормление учитывает не только пищевую ценность корма, но и функциональную и биологическую полезность его составляющих при конкретных потребностях организма. Основные задачи функционального кормления при хронической недостаточности функции почек включают: обеспечение организма достаточным уровнем энергии, уменьшение нарушения обменов веществ и осложнения уремии, а главное, замедление прогрессирования ХПН. [3]

Энергетическая ценность функциональных кормов при ХПН отвечает потребностям собак в суточном калораже из расчета 132 ккал/кг массы тела^{0,75}, и может варьироваться в пределах 25%. Учитывая, что один из ведущих симптомов ХПН - анорексия, специализированный корм содержит большее количество жира, чем углеводов. Это позволяет снизить объем порции, сохранив в ней норму ккал, так как энергоемкость жиров в два раза больше на единицу массы, чем углеводов.

В отношении белков рацион подбирается с таким расчетом, чтобы свести к минимуму азотемию и при этом не создать условий для белкового голодания. Поэтому функциональные корма для животных с ХПН содержат меньше белка, уровень которого в корме составляет 12-18% или 30-45 г/1000 ккал. Индекс азот мочевины к креатинину в плазме крови при функциональном кормлении собак с ХПН составляет 10 мг/дл. При даче корма с нормальным уровнем содержания белка здоровым животным индекс азот мочевины к креатинину в плазме их крови составляет 15 мг/дл.

Гиперфосфатемия обуславливает развитие вторичного почечного гиперпаратиреоза, остеодистрофии, дефицита кальцитриола и обызвествления мягких тканей. Функциональное кормление решает важную задачу: снижение уровня фосфора в крови путем ограничения фосфора в рационе до 0,2% от сухого вещества. Ввиду этого кальция в составе специализированного корма содержится пониженное количество - около 0,7% от сухого вещества.

При гипертензии почечной этиологии происходит задержка натрия в организме, которая часто сопровождается потерей калия. Поэтому функциональное кормление подразумевает собой ограничение натрия и достаточное поступление калия (0,19% и 0,72%, соответственно). [3]

Функциональные корма должны восполнять дефицит водорастворимых витаминов группы В, теряемых в результате полиурии. У собак с ХПН отмечается повышение ретинола в сыворотке крови. Поэтому при разработке функциональных кормов необходимо снизить содержание витамина А. [4]

При функциональной недостаточности почек развивается метаболический ацидоз. Для коррекции этого состояния в лечебные корма добавляют бикарбонат натрия или цитрат калия.

Функциональное кормление при ХПН предусматривает определенное соотношение Омега-3 жирных кислот к Омега-6 жирным кислотам и их количественное значение. Омега-3 жирные кислоты понижают концентрацию липидов в плазме крови. Резкое ограничение Омега-6 жирной кислоты позволяет не перегружать клубочковую фильтрацию.

В развитии почечных заболеваний играет важную роль окислительное повреждение белков. Для нейтрализации свободных радикалов в функциональные корма для собак с ХПН добавляют витамины Е и С, таурин, каротиноиды и флавоноиды, которые являются антиоксидантами. [5]

Для постоянного или курсового кормления собак с почечными патологиями с целью коррекции состояния животных ветеринарные врачи рекомендуют следующие марки функциональных кормов: Eukanuba Renal Canine, Royal Canin Renal RF14, Hill's Prescription Diet K/D Canine Renal Health, Purina Veterinary Diets NF Canine. Применение функциональных кормов способно оказать необходимый лечебно-профилактический эффект у собак с ХПН и снизить риск развития заболеваний, связанных с кормлением.

Использованные источники:

1. ГОСТ Р 55985-2014 Корма функциональные для непродуктивных животных. Общие технические условия.
2. Дж. Эллиот, Г. Гроер: Нефрология и урология собак и кошек. М.: Аквариум-Принт. 2014. 351 с.
3. П. Либо, В. Бьюржд, Д. Эллиот: Энциклопедия клинического питания собак. М.: Рускан. 2014. с. 252-282.
4. Раиля Дж., Фортер С., Кохн Б. [Raila J, Forterre S, Kohn B et al]: Влияние хронических заболеваний почек на перенос витамина А в плазме крови и мочи собак [Effects of chronic renal diseans on the transport of vitamin A in plasma and urine of dogs] // Am J Vet Res 2003; 64:874-879.
5. Каталог продуктов Royal Canin: Диетическое питание для собак и кошек. М.: Рускан. 2014. с. 72-82.

УДК 811.112.2'37

Бровченко Е.А.
студентка 2 курса магистратуры,
кафедра теории языка, литературы и социолингвистики,
Институт иностранной филологии, Таврическая академия,
Крымский федеральный университет имени В. И. Вернадского
Россия, г. Симферополь

ФУНКЦИОНАЛЬНО-ПРАГМАТИЧЕСКАЯ РОЛЬ ДИСФЕМИЗМОВ В НЕМЕЦКОМ ПОЛИТИЧЕСКОМ ДИСКУРСЕ

В данной статье рассматривается такая малоизученная на сегодняшний день языковая категория, как дисфемизм и его функционально-прагматическая роль в немецком политическом дискурсе.

Ключевые слова: дисфемия, дисфемизм, политический дискурс, эвфемизм, табуированная лексика.

In this article is considered such an understudied by modern linguistic science category of speech as dysphemism and its functional-pragmatic role in German political discourse.

Key words: dysphemia, dysphemism, political discourse, euphemism, taboo.

В современном немецком языке как и в других языках существует явление дисфемизации в качестве противоположного явления эвфемизации. Дисфемия как языковой феномен был известен с давних времён как риторический приём, но в настоящее время явление дисфемии активно используется в политическом дискурсе, что обуславливает более детальное изучение данного явления учеными-лингвистами.

Как в отечественной, так и в зарубежной лингвистике явление дисфемии стало темой исследований многих ученых, однако, несмотря на возрастающее количество научных работ, посвященных этой теме, научное исследование дисфемизмов не успевает за тенденцией развития функционирования дисфемистических единиц в немецком политическом дискурсе.

Понятие дисфемии, прямо противопоставляясь понятию эвфемии на сегодняшний день все еще является малоизученным аспектом языка, поэтому, несмотря на широкую представленность дисфемистических единиц в речевой практике, остаются не рассмотренными такие аспекты, как функции дисфемизмов и причины их употребления в речи.

Для формирования полного представления о функционировании такого лингвистического явления как дисфемия мы предлагаем рассмотреть особенности функционирования дисфемизмов на основе функций эвфемизмов.

Как уже было сказано ранее, основная функция эвфемизмов заключается в том, чтобы скрыть, либо замаскировать какой-то неприятный предмет или воздействие, который этот предмет может производить. Из этого следует определение основной функции дисфемизмов, применяя принцип их

взаимозаменяемости. В политическом дискурсе наблюдается стремление отказаться от эвфемистических замен, что связано с сужением поля искусственных запретов в современном обществе. Таким образом, главная функция дисфемизмов заключается в том, чтобы выставить напоказ, придать огласке, выставить на всеобщее обозрение какой-либо неприятный предмет или воздействие этого предмета.

Мыслеформирующая функция или функция воплощения и выражения мысли также присуща дисфемизмам. Данная функция реализуется при использовании дисфемизмов для ясности изложения и оформления мыслей коммуникантов.

Экспрессивная функция дисфемизмов, предполагающая эмоциональную яркость речи в рамках этикета, принятого в обществе, выражается своеобразно, так как использование в речи дисфемистических единиц противоречит нормам этикета, поэтому можно сказать, что данная функция выражается только частично. Хотя использование в речи дисфемизмов в некоторых случаях противоречит правилам этикета, однако она выражает не только внутреннее состояние коммуникантов, но и отношение коммуникантов к содержанию информации, к коммуниканту-собеседнику, к ситуации общения. Таким образом, можно сказать, что данная функция заключается в выражении отношения коммуниканта к содержанию коммуникации.

Эстетическая функция дисфемизмов в данном случае предполагает богатство и выразительность речи, её соответствие эстетическим требованиям большинства представителей общества. Однако, стоит отметить, что данная функция реализуется в коммуникативном акте лишь частично, в виду того, что адресат-коммуникант, как правило, не согласен ни с формой, ни с содержанием сообщения, в котором используются дисфемистические единицы. При этом разнообразие и выразительность лексических средств языка при использовании дисфемизмов в коммуникации остаются в полном объёме.

Дисфемизмы имеет функцию компенсации, которая восполняет эмоциональный дискомфорт коммуникантов.

Так же, стоит отметить, что дисфемизмы выполняют функцию дискредитации [1; 2]. Данная функция в политическом дискурсе реализуется в дискредитировании не только адресата-коммуниканта, но и действий данного лица, низводя его достижения до неудач. Функция дискредитации, присущая дисфемизмам, самым тесным образом связана с функцией манипуляции, которая предполагает намеренное использование дисфемистических единиц с целью воздействия на поведение и эмоциональную составляющую адресата-коммуниканта. Современная речевая практика демонстрирует случаи намеренного использования дисфемизмов с целью дискредитации оппонента, привлечения внимания аудитории. Речь идет о популистской политике, при которой политические лидеры применяют различные тактики и стратегии.

Так же, дисфемизмам присуща функция вуалирования, искажения или маскировки истинной сущности предмета или явления. Использование дисфемизмов в этой функции позволяет отвлечь и перенаправить внимание адресата-коммуниканта.

Познавательная или когнитивная функция дисфемизмов заключается в возможности человека воспринимать и отражать окружающую действительность.

Дисфемизмы имеют эмоциональную функцию, которая позволяет выразить чувства и эмоции. Особенностью данной функции дисфемизмов является то, что они выражаются только негативной оценкой. Дисфемизмы выполняют антифатическую (антиконтактоустанавливающую) функцию. Данная функция направлена на разрушение контакта с адресатом-коммуникантом.

Многие функции дисфемизмов теснейшим образом взаимосвязаны между собой. Все функции дисфемизмов могут проявляться как отдельно, так и по нескольку функций одновременно. Но все функции дисфемизмов объединяются прагматической функцией или функцией воздействия, которая используется для интеллектуального, эмоционального или волевого воздействия на адресата речи [3] и которая является первостепенной функцией дисфемизмов.

Следует отметить, что рассмотренные функции присущи дисфемизмам не по отдельности, они присущи дисфемизмам во всём их многообразии, что многократно усиливает силу их воздействия на адресата. Но все функции дисфемизмов объединяются доминирующей функцией, а именно, прагматической функцией. Под прагматической функцией или функцией воздействия понимаем вслед за Т.В. Жеребило использование языка для интеллектуального, эмоционального или волевого воздействия на адресата речи [3]. Данная функция реализуется в контексте, т.к. использование дисфемизма всегда мотивировано и имеет чёткую цель или установку говорящего.

Таким образом, можно сказать, что дисфемизмы являются тактическими языковыми средствами, с помощью которых достигается необходимое воздействие на массовую аудиторию, реализующиеся посредством различных речевых стратегий и тактик.

Использованные источники:

1. Матвеева Т.В. Учебный словарь: русский язык, культура речи, стилистика, риторика. - М.: Флинта: Наука, 2003. - 432 с.

2. Матвеева Т.В. Полный словарь лингвистических терминов. - Ростов н/Д: Феникс, 2010. - 562 с.

3. Жеребило Т.В. Словарь лингвистических терминов. 5-е изд., испр. и доп. - Назрань: Пилигрим, 2010. - 486 с.

4. АбаковаТ.Н. Дисфемизмы и эвфемизмы как способ языкового воплощения стратегии дискредитации в текстах политической сферы (на материале англоязычной прессы) / Т. Н, Абакова // Аналитика культурологи: научный

журнал. - №2 . Тамбов: Тамбовский государственный университет, 2006.Режим доступа:http//tsu/tmb .tu/cu Iturology/journal(дата обращения: 04.02.2018)

Кулева И.Н.
Студент
2 курс магистратуры
Волгоградский государственный социально-педагогический университет (ВГСПУ),
Россия, г. Волгоград
Научный руководитель:
к.э.н., доцент
Насонова Л.И.

ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: в данной статье рассматриваются функциональные особенности в управлении персоналом образовательной организации.

Ключевые слова: образовательное учреждение, управление персоналом, управление человеческими ресурсами.

Kuleva I.N.
Student of the magistracy
Volgograd State Social and Pedagogical University
Russia, Volgograd
Scientific adviser:
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Nasonova L.I.

FUNCTIONAL FEATURES IN THE MANAGEMENT OF PERSONNEL OF EDUCATIONAL ORGANIZATION

Annotation: in this article functional features in personnel management of the educational organization are considered.

Keywords: educational institution, personnel management, human resources management.

Когда в научной и учебной литературе говорится об управлении сотрудниками в организации, для описания данного процесса используется несколько понятий – управление человеческими ресурсами (УЧР), управление персоналом (УП) или управление кадрами.

Существует два основных подхода к пониманию указанных понятий. Так, некоторые исследователи, среди которых К. Лэгг и Э Лазар, К. Шоусчитают их синонимичными.

Другие авторы, такие как П. Тернбул и П. Блайтон, Д. Коул, К. Асватапа, напротив, четко разделяют данные понятия: термины отражают процессы, находящиеся в одной плоскости, но обладающие разной спецификой.

В данной статье я буду следовать второму подходу, согласно которому УЧР, управление персоналом и управление кадром отличны друг от друга.

В первую очередь, следует определить разницу между управлением человеческими ресурсами и управлением персоналом.

Джеральд Коул утверждает, что названные понятия, в первую очередь, могут определять различное отношение к управлению людьми в организации.

Так, управление человеческими ресурсами предполагает наличие у процесса управления сотрудниками проактивной, инновационной роли, а также его стратегический характер, в то время как управлению персоналом отведена вспомогательная роль в организации и акцентирование внимания на выполнении процедур.

Вследствие этого, реализация УЧР становится задачей всего менеджмента организации, а УП заведует самостоятельный департамент (отдел).

Важно и то, как воспринимается персонал: в рамках УЧР он является как обязательная для развития инвестиция, и, напротив, в рамках управления персоналом как издержки, требующие контроля.

Наконец, важное различие также заключается в процессе планирования трудовых ресурсов и условий занятости: УЧР предполагает принятие решений по данному вопросу высшим руководством, управление персоналом же допускает его решение в ходе коллективных переговоров.

Фактически, управление человеческими ресурсами следует понимать как более стратегический, системный, человеко-ориентированный подход, чем управление персоналом.

Наряду с рассмотренными двумя, существует и третий, наиболее "жесткий" и обезличенный подход – управление кадрами.

В данном случае, сотрудники организации (или "кадры") рассматриваются исключительно как элементы системы, которые могут быть вовлечены в те или иные процессы.

Управление кадрами является отдельной функцией организации, предполагающей формальный контроль, учет, планирование трудовых ресурсов.

Формализованный, "сухой" характер понимания значения людей при таком способе построения системы управления проявляется даже в специфике терминологии, которая его описывает.

Так, например, основной задачей планирования считается определение цели управления и средств для ее достижения, а состоит оно из таких этапов как "установление правовых норм работы с кадрами, разработка структуры организации, оценка потребности организации в рабочей силе и возможности ее удовлетворения".

Кадровый менеджмент оперирует также такими понятиями как организация кадров, предполагающая их профориентацию, профотбор, распределение кадров по рабочим местам и т.д., а также учет, включающий в себя ведение государственной и внутренней кадровой отчетности, оценке трудовых усилий работников.

Таким образом, управление человеческими ресурсами, управление персоналом и управление кадрами представляют собой три отдельных подхода к процессу управления людьми в организации, различающихся между собой восприятием значимости человеческих ресурсов, а также самой функции управления.

Также различие между УЧР, УП и управлением кадрами можно объяснить с помощью концепции "жесткого" и "мягкого" управления людьми в организации.

"Жесткий" вариант представляет собой предельно рационализированный подход, в рамках которого человеческий ресурс рассматривается как "товар", который должен принести наибольшую выгоду.

При "жестком" варианте внимание акцентируется на количественном измерении показателей, взаимосвязи с бизнес-стратегией организации, инвестировании в трудовые ресурсы с целью получения добавленной стоимости от сотрудников, менеджменте качества.

В основе "мягкой", модели находятся лидерство, коммуникация и мотивация, кроме того, отдельное внимание уделяется и корпоративной культуре.

В рамках концепции данной сотрудники, в том случае, если они в значительной степени привержены компании, воспринимаются как ценный актив, который дает конкурентное преимущество.

Приверженность сотрудников можно сформировать, например, активно вовлекая их в коммуникацию и деятельность.

В таком случае, УЧР соответствует концепции "мягкого" менеджмента, управление кадрами – "жесткого", а управление персоналом предполагает сочетание двух этих подходов.

Проанализировав поэтапно систему менеджмента персонала в школе, мы сможем определить, черты какого из трех описанных подходов к управлению характерны для организации такого рода.

До тех пор, пока не сделан вывод о том, к какой именно системе тяготеют образовательные учреждения, для описания процессов управления сотрудниками мы будем использовать термин "управление персоналом".

Список используемой литературы:

1. Журавлев, П.В. Управление персоналом / П.В. Журавлев, Ю.Г. Одегов. - М.: Финстатинформ, 2009. – 63 с.

2. Лави В. Оплата по результатам: влияние на объем и продуктивность работы учителей и принципы оценивания учеников // Вопросы образования . 2010. №2. – 63-111 с.

3. Минцберг Г. Структура в кулаке: создание эффективной организации:(пер. с англ.). - Издательский дом" Питер", 2011.
4. Пучкова Т. Е. Директор школы как инновационный менеджер образовательного учреждения (кадровый аспект) // Теория и практика общественного развития . 2010. №3. – с 82-82 с.
5. Цветкова М. С. Информационная активность педагогов: методическое пособие // Успехи современного естествознания. 2010. №12. – 24-26 с.

УДК 697.357

Зобнина И.А.
студентка 3 курса
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства»
Россия, Пенза
Сегаев И.Н.
к.э.н., доцент кафедры "Экспертиза и управление недвижимостью" Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства»
Россия, Пенза

ХАРАКТЕРИСТИКА МАРКИ КИРПИЧА

Аннотация: *В данной статье будут раскрыты преимущества и характеристики марки кирпича, а так же его специфика и принцип работы.*

Ключевые слова: *кирпич, строительство, прочность, материал.*

Abstract: *In this article, the advantages and characteristics of the brick brand, as well as its specificity and operating principle, will be revealed.*

Keywords*: brick, construction, strength, material.*

Строительство дома, впрочем, как и любой другой постройки требует огромного количества внимания и ежедневного принятия решений. Одним из наиболее важных вопросов является выбор строительного материала.

На данный момент рынок предлагает огромное количество различных материалов и услуг. Из них наиболее популярными является кирпич. Нужно все-таки разобраться, что это такое. Данная статья поможет нам разобраться в характеристиках кирпича, его свойствах, плюсах и минусах.

Внешний вид кирпича

В настоящие время в строительстве используют несколько видов кирпича:

- Керамический: Изготавливается из песка, воды и извести. Полученная смесь загружается в специальную форму в автоклав для прохождения термической обработки. Производится под воздействием насыщенного пара воды под давлением, при температуре около 200 градусов.

- Силикатный: песок + известь. Является одним из самых древних строительных материалов. Такой кирпич является экологически чистым, имеет хорошую шумоизоляцию (имеет большую прочность, чем керамический).
- Облицовочный: изготавливают из цемента, пигментного компонента и известняка. У такого кирпича длительный срок службы и красивый внешний вид. Применяют для тротуаров, фасадов, архитектурных элементов.
- Клинкерный**:** изготавливается из тугоплавких пластов глины, которые спекаются до образования однородной массы. Применяются для кладки дорожек, облицовки фундамента.
- Шамотный: огнеупорный кирпич, состоящий из 70% огнеупорный глины. Применяют для возведения конструкций, которые склоняются к высоким температурам.

Плотность кирпича

Плотность - это одна из важных характеристик кирпича, она влияет на объемную массу, теплопроводность и звукоизоляцию. У каждой разновидности кирпича, плотность разная.

- Керамический кирпич: 1100-1400 кг/м^3 для пустотелого и для полнотелого не менее 2000 кг/м^3
- Силикатный кирпич: полнотелый 1800-1950 кг/м^3 пустотелого (с содержанием керамзитового песка) – 1100-1600 кг/м^3.
- Облицовочный кирпич: его плотность составляет 1300-1450 кг/см^3
- Клинкерный кирпич: такой кирпич обладает высокой прочностью 1900-2100 кг/см^3
- Шамотный кирпич : его плотность составляет 1700-1900 кг/см^3

Технические характеристики кирпича

Наименование	Средняя плотность, кг/м^3	Пористость, %	Марка морозостойкости	Коэфф. теплопроводности, Вт/м·°С	Марка прочности	Цвет
Кирпич полнотелый	1600..1900	8	15..50	0,6..0,7	75..300	красный
Кирпич пустотелый	1000..1450	6..8	15..50	0,3..0,5	75..300	от светло-коричневого до тёмно-красного
Кирпич пустотелый «сверхэффективный»	1100..1150	6..10	15..50	0,25..0,26	50..150	оттенки красного
Кирпич облицовочный	1300..1450	6..14	25..75	0,3..0,5	75..250	от белого до коричневого
Кирпич лицевой «сверхэффективный»	1100..1150	43..45	25..75	0,25..0,26	125, 150	от белого до коричневого
Кирпич облицовочный глазурованный или ангобированный	1300..1450	6..14	25..75	0,3-0,5	75..250	в зависимости от желания заказчика
Кирпич клинкерный	1900..2100	5	50..100	1,16	400..1000	от желтого до тёмно-красного
Кирпич печной шамотный	1700..1900	8	15..50	0,6	75..250	от светло-жёлтого до тёмно-красного

Теплопередача

Теплопередача, по-другому теплопроводность очень важный фактор для кирпича и означает передачу тепла от одной стенке к другой. Она напрямую зависит от пустот и от плотности. У кирпичей с меньшей плотностью теплопередача ниже, чем с высокой плотностью.

Чем выше коэффициент теплопередачи, тем больше тепла из здания будет выходить наружу. У кирпичной стены этот показатель находится в пределах 0,32-0,46 Вт/мК

Морозостойкость кирпича

Морозостойкость - это способность материала во влажном состоянии и при многократном замораживании и оттаивании – сохранять прочность. В общем этот показатель определяет, сколько циклов замораживание выдерживает материал. У кирпича около 50-100 циклов.

У каждого вида кирпича марка морозостойкости разная и обозначается она буквой F.

Например, для керамического М50 соответствует морозостойкость F25. А для силикатного с той же прочностью, она равняется уже F35. При повышении прочности у первого показатель сменяется до 60 при марке М100, а у второго до 65 при прочности М150

Водопоглащение кирпича

Водопоглащение- это одна из важных способностей материала впитывать в себя воду и удерживать её. Она выражается в процентном отношении к собственному объему материала. Водопоглащение кирпича показывает какое количество воды он может забрать в себя при полном погружении.

Огнестойкость и предел огнестойкости кирпича

Огнестойкость- это способность строительных конструкций и материалов ограничивать распространение огня , а также сохранять необходимые эксплуатационные свойства при высоких температурах. Кирпич обеспечивает максимальную степень безопасности жилища от огня поэтому относится к классу – негорючие

Предел огнестойкости кирпича- это отрезок времени, за который кирпич прогреется до максимальной температуры, не нарушая и сохраняя свои свойства и качества.

Расчеты температуры

- для силикатного или пустотелого керамического кирпича — 45 минут;
- оштукатуренная стена с деревянными перекрытиями начнет утрачивать прочность при 300 ºС;
- предел огнестойкости стены из кирпича в 250 мм — более, чем 5 часов.

Долговечность и срок эксплуатации кирпича

Кирпичные постройки являются наиболее долговечными. Сроки эксплуатации здания зависят от множества факторов.

В первую очередь необходимо обратить внимание на:

- марку кирпича
- состав
- структуру
- огнестойкость
- водопоглащение

Продлить срок эксплуатации можно при правильном монтаже здания из кирпича.

Стоимость кирпича

Стоимость кирпич в первую очередь складывается из затрат на сырье, на производство и на транспортировку. Разные виды кирпича и стоят по разному и зависит от:

- прочности, морозостойкости- чем выше, тем прочнее
- требования к качеству обработки поверхности
- размера самого изделия
- химического состава сырья
- доступа сорта глина, без добавления красителей

Библиографический список:

1. *Чумаченко Н.Г., Алексеева Н.А.* В сборнике: Традиции и инновации в строительстве и архитектуре. Строительные технологии сборник статей. Самарский государственный технический университет. Самара, 2017. С. 56-58.
2. *Божко Ю.А.* Вестник науки и образования Северо- Запада России. 2017. Т. 3. № 1. С. 148-153.
3. *Корнилов А.В., Лыгина Т.З., Пермяков Е.Н., Гревцев В.А.* Вестник Казанского технологического университета. 2014. Т. 17. № 14. С. 79-82.
4.

УДК 811.111-26

Федотова К.Е.
Студент магистратуры
1 курс, факультет «Филология и журналистика»
Самарский Университет
Россия, г. Самара

ХАРАКТЕРИСТИКА СОВРЕМЕННОГО МЕДИАДИСКУРСА

Аннотация. Медийные тексты являются основной единицей медиадискурса. В статье рассматриваются два взгляда на определение термина дискурс. Кроме того, перечисляются основные характерные особенности массмедийного дискурса.

Abstract. Media texts are the main unit of media discourse. This article deals with two perspectives on the notion of discourse. Apart from that, the main characteristics of mass media discourse are explored.

Ключевые слова: дискурс, масс медиа дискурс, текст, текст масс медиа, интердискурсивность,

Key words: discourse, mass media discourse, text, mass media text, interdiscursiveness.

Натан Ротшильд однажды сказал: «Кто владеет информацией – владеет миром». Со стремительным скачком в развитии средств массовой информации это утверждение перестало быть актуальным. Было бы справедливей сказать,

что в современном мире верховодит информация: СМИ оказывают значительное влияние на наши вкусы и предпочтения, определяют выбор книг, музыки, фильмов, формируют наши взгляды на мир в целом, изменяют язык. СМИ имеют огромную силу и именно поэтому так много лингвистов обращаются к исследованию медиатекстов в попытке понять, что именно делает СМИ такими влиятельными.

Язык существует в разных формах. Основной объем использования языка приходится на сферу массовой коммуникации. Следовательно, медийные тексты являются самыми распространенными и представляют собой основную единицу медиапотока. Так как для медиадискурса характерны жанровая оригинальность и тематическая неограниченность, он проникает во все виды общения, как обиходного, так и институционального. Медиадискурс является наиболее “глобализированным” и актуальным. Иными словами, он отражает новейшие тенденции и события нашей реальности.

Такие информационные структуры как печатный текст, аудио, видео, информация в Интернете образуют смысловые связи, которые в лингвистике именуются дискурсом.

Термин дискурс с середины прошлого века стал популярным в ряде гуманитарных наук, предметом изучения которых прямо или косвенно является язык. Таким образом, этот термин стал полисемичным и универсальное определение термина «дискурс» невозможно.

Среди современных зарубежных и отечественных лингвистов существует, по меньшей мере, два основных взгляда на дискурс.

Дискурс – это определенное событие коммуникации, зафиксированное в письменных текстах и устной речи, которое реализуется в конкретном когнитивном и типологически обусловленном коммуникативном пространстве. Данное определение, часто используемое в работах зарубежных авторов, близко подходит к пониманию дискурса Н.Д. Арутюновой: «Дискурс – связный текст в совокупности с экстралингвистическими: прагматическими, социокультурными, психологическими и другими факторами»; «речь, погруженная в жизнь». Таким образом, дискурс – это явление, обращенное к прагматической ситуации и к когнитивным процессам участников коммуникации. Отсюда следует, что дискурс исследуется в настоящем времени, с момента его появления и в процессе его развития и при его изучения необходимо учитывать прагматические факторы. В основе этой точки зрения лежит различение понятий “текст” и “дискурс”. Если, анализируя текст, мы обращаем свое внимание на отношения между высказываниями, их структуру, то анализируя дискурс, мы даем характеристику внешних факторов, оказывающих влияние на текст. Таким образом, в поле нашего зрения попадет экстралингвистический фон: социальные институты, идеология, культура. Дискурс информирует нас о том, как слагаемые коммуникативного процесса – адресат, автор, канал сообщения влияют на внутреннюю структуру текста и обуславливают выбор тех или иных языковых средств.

С этой точки зрения, дискурс – комплекс взаимосвязанных текстов, функционирующих в одной и той же области коммуникации. При этом сферы человеческой коммуникации рассматриваются как специальные дискурсы. Таким образом, существует юридический, политический, газетный, рекламный дискурс и так далее. Исследование базируется на рассмотрении средств, обеспечивающих тематическое единство какого-либо дискурса: языковых элементов, которые являются специфичными для того или иного дискурса и типов текста, его представляющих.

Если текст рассматривается как последовательность высказываний, связанных в одну систему текста, то дискурс является совокупностью текстов, коррелирующих между собой.

Еще одна важная особенность дискурса – это его интердискурсивность. Интердискурсивным считается такой процесс коммуникации, результатом которого многие специальные дискурсы интегрируются в единый. Интердискурсивными считаются все элементы, типы речи, структуры, характеризирующие многие специальные дискурсы. Ярким примером такого дискурса является язык прессы.

Рассмотренные выше подходы к пониманию термина “дискурс” во многом схожи и не противоречат друг другу, так как, в фокусе этих понятий находятся разные стороны одного изучаемого предмета. Под дискурсом подразумеваются тексты в тесной взаимосвязи с ситуативным контекстом: с психологическими, культурными, политическими условиями, с совокупностью коммуникативных и когнитивных целей создателя текста, который находится во взаимодействии с адресатом. Все перечисленное вкупе обуславливает тот или иной выбор языковых средств.

С развитием средств массовой коммуникации появился медиадискурс. Представляется возможным говорить о разных подходах к пониманию массмедийного дискурса. Принимая во внимание целевую аудиторию массмедийного текста, ее когнитивные установки, а так же языковые и надязыковые методы передачи информации, можно выделить дискурс специализированных изданий, дискурс качественной и популярной прессы.

Понятие массмедийоного дискурса в научной практике появилось благодаря Т.Г. Добросклонской, которая в своих исследованиях выражает мнение, что массмедийный дискурс является «сообщением в совокупности со всеми прочими компонентами коммуникации (отправитель, получатель сообщения, канал, обратная связь, ситуация общения или контекст)».

Для анализа специфики дискурса массмедиа нужно понимать, что для современных СМИ характерно, с одной стороны, существование “здесь и сейчас”, существование в точке, где в настоящий момент времени происходят какие-либо события, а с другой стороны, для массмедиа на сегодняшний день характерна “проективность”, смысл которой заключается в том, что СМИ постоянно создают «идеальные планы новых типов человеческой деятельности, человеческого поведения, общения, всех форм человеческого существования».

Для массмедийного дискурса большое значение имеет социальный контекст и контекст идеологический, так как этот дискурс нацелен на формирование общественного мнения. Аудитория дискурса массмедиа – массовая, что обуславливает упрощенность его кодов – метафорических, символических, понятийных и ценностных.

Выбор медийных тем всегда основывается на ценностных фильтрах. Иными словами, от интерпретации событий, свойственной какому-либо изданию зависит, будет ли то или иное событие освещено и представлено аудитории.

Какой материал будет представлен в СМИ и каким образом он будет представлен в значительной степени зависит от политической, идеологической и социальной позиции массмедиа, а так же от целевой аудитории. Массмедийный дискурс может быть охарактеризован как социально предопределенный процесс создания и передачи в текстах массмедиа социально значимых смыслов, отражающих специфические черты сознания общественности и массмедийной картины мира.

Объектом исследования дискурса массмедиа является исчерпывающее изучение бытования языка в СМИ. Массмедийный дискурс очень неоднороден, и этот факт обуславливает необходимость изучения всех его разновидностей. В исследованиях, посвященных языку СМИ, материалом для наблюдений за функционированием и развитием языка зачастую выбирают печатные СМИ. В.В. Прозоров замечает, что тексты СМИ не только и даже не столько пассивно отражают реальность, сколько деятельно лепят, созидают её. СМИ сообща творят и активно навязывают нам художественно-образную иллюстрацию реальности. Они дают нам возможность постичь мир как образ – через многозначный комплекс исподволь или непосредственно вызываемых настроений, переживаний, впечатлений».

Дискурс массмедиа, и в частности газетный дискурс, претерпевает значительные изменения. Так, если мы возьмем газету прошлого столетия, скажем, за 1980 год, мы заметим ее серьезный и сдержанный тон, ясность и точность в изложении событий. Если мы сравним язык этой газеты с языком газеты современной, мы найдем между ними мало общего. Среди наиболее глобальных и интересных изменений в современных печатных СМИ выделяется расслоение стилей печатных изданий, рост количества эмоционально окрашенных слов, что может быть объяснено усилением авторского “я” в текстах, увеличение доли языковых аномалий.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Арутюнова, Н.Д. Дискурс / Н.Д. Арутюнова //Лингвистический энциклопедический словарь / Гл. ред. В.Н. Ярцева – М. : Сов. Энциклопедия, 1990. – С. 136–137.
2. Володина М.Н. Язык СМИ как объект междисциплинарного исследования: Учебное пособие. - М.: Изд-во МГУ, 2003. – 89 с.

3. Добросклонская Т.Г. Вопросы изучения медиатекстов / Т.Г. Добросклонская – М., УРСС, 2005. – 300 с.
4. Карасик, В.И. О типах дискурса /В. И. Карасик// Языковая личность: институциональный и персональный дискурс: сб. статей.– Волгоград, 2000.– С. 5–20.
5. Курьянов, Е.И. Англо-русский словарь по средствам массовой /Е. И.Курьянов.- М.: Московская международная школа переводчиков, 1993. – 320 с.
6. Луканина, М.В. Газетный текст через призму теории коммуникаций / М. В. Луканина // Вестник Московского университета.– 2003. – № 2. – С. 9-15.

УДК 339.9

Антонюк Б.М.
Студент
4 курс, бакалавриат, факультет международных отношений
Санкт-Петербургский государственный университет
Россия, г. Санкт-Петербург

ХАРАКТЕРИСТИКА СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ КНДР В УСЛОВИЯХ МЕЖДУНАРОДНЫХ САНКЦИЙ

Аннотация: *В статье рассматривается характеристика экономического состояния КНДР в условиях ужесточения внешней политики. Принятие Советом Безопасности ООН резолюции 2270 спровоцировало неожиданный рост ВВП. Тем не менее, наблюдаются и негативное влияние этого решения, которые выражаются в ограничении торговой деятельности страны*

Ключевые слова: *экономика, международная экономика, экономика КНДР.*

Annotation: *The article deals with the characteristics of the economic state of the DPRK in the conditions of tightening foreign policy. The adoption of UN security Council resolution 2270 provoked unexpected GDP growth. However, there is also a negative impact of this decision, which is expressed in the restriction of the country's trade activities*

Keywords: *economy, international economy, North Korea economy.*

Экономика КНДР (Корейская Народно-Демократическая Республика) является плановой мобилизационной экономикой социалистического государства. С начала 60-х годов КНДР не публикует никакой экономической статистики, из-за чего все данные о её экономике являются внешними экспертными оценками, и поэтому не являются абсолютно достоверными.

Страна отличается не самыми благоприятными погодными условиями, поэтому возникает нехватка продовольственных товаров. По оценкам специалистов, жители находятся за гранью бедности, только в 2000-м году голод перестал быть проблемой государственного масштаба [1]. По состоянию

на 2011 год КНДР находится на 197-м месте в мире по уровню покупательской способности. Из-за милитаризации и политики национал-коммунистической государственной идеологии Ким Ир Сена экономика длительное время пребывала в упадке. Лишь с приходом Ким Чен Ына стали внедряться новые рыночные реформы и вырос уровень жизни.

Особое влияние на экономическое развитие государства оказала идеология чучхе. Это своеобразное соединение концепций марксизма-ленинизма и маоизма. Основные ее положения, повлиявшие на экономику, заключались в следующем:

революция – это способ достигнуть самостоятельности;

ничего не делать означает отказаться от революции;

для защиты государства нужно вооружить весь народ, чтобы страна превратилась в крепость;

правильный взгляд на революцию происходит от чувства безграничной преданности вождю.

По факту это то, на чем держится экономика Северной Кореи. Основная часть ресурсов направлена на развитие армии, а оставшихся средств едва хватает, чтобы избавить граждан от голода [2].

В условиях ужесточения внешней политики в отношении КНДР логично ожидать упадок экономики. Однако произошли совершенно другие изменения.

Экономика КНДР – одного их самых закрытых государств мира, которое десятилетиями живёт под международными санкциями – неожиданно для мирового сообщества продемонстрировала рекордный за последние 19 лет рост в 3,9% ВВП. КНДР даже удалось опередить своих геополитических соперников – Южную Корею и США.

Экономика КНДР продемонстрировала в 2016 году самые высокие темпы роста с 1999 года. Драйверами роста стали основные секторы северокорейской экономики:

горнодобывающая промышленность (+8,4%);

электроэнергетика (+22,3%);

тяжелая промышленность (+6,7%).

Такие оценки сделали в Центральном банке Южной Кореи. Пхеньян официальную статистику не публикует.

Согласно данным из Сеула, в 1999 году ВВП Северной Кореи вырос на 6,1%, после этого до 2008 года наблюдался спад. В 2008 году ВВП вырос на 3,1%, затем, до 2016 года, показатели колебались в пределах от –1,1% до +1,3%.

Объем северокорейского экспорта вырос на 4,6%, достигнув отметки в $28,2 млн. В частности, увеличился экспорт продуктов растительного происхождения (+74%) и минеральных продуктов (+8,9%), отмечается в южнокорейском отчете. Объем импорта КНДР вырос на 4,8%, до $37,3 млн, в частности, Пхеньян ввез на 20,5% больше текстиля [3].

Валовой национальный доход на душу населения составил около $1,3 тыс., но, как отмечается в документе ЦБ, это составляет 4,6% от аналогичного показателя в Южной Корее.

По данным Корейского агентства по содействию торговле и промышленности, на Китай приходилось 93% всей внешней торговли КНДР в прошлом году. Согласно информации этого агентства, общий объем северокорейской торговли также вырос на 4,7%, до отметки в $6,5 млрд.

Согласно официальной статистике Китая, поставок угля из Северной Кореи в Китай зафиксировано не было. Вместе с тем на 19,5% вырос объем поставок из России, это стало рекордным показателем за три года. Годом ранее, 2 марта 2016 года, Совет Безопасности ООН принял резолюцию 2270, ужесточающую санкции против КНДР. Пхеньяну было запрещено, среди прочего, «поставлять, продавать или передавать» уголь, железо или железную руду, а другие государства должны были запретить на своих территориях такой импорт из КНДР.

В то же время далеко не все экономические показатели Северной Кореи можно назвать воодушевляющими. Межкорейский торговый оборот упал на 87,7% ($330 млн). Главным торговым партнёром страны по-прежнему является Китай. По подсчётам KOTRA, в 2016 году доля КНР составила 92,5% от северокорейского товарооборота. Однако в феврале этого года Китай официально заявил о прекращении импорта угля из Северной Кореи, также страна ограничила поставку нефти в КНДР. Причина в принятой 2 марта 2016 года резолюции Совета Безопасности ООН, ужесточающей санкции против КНДР из-за продолжающихся запусков баллистических ракет. Пхеньяну запретили поставлять, продавать или передавать уголь, железо (или железную руду). Кроме того, другие государства должны были прекратить импортировать это сырьё и металл из Северной Кореи.

По официальной информации, Китай прекратил поставку углеводородов в КНДР, однако в районе реки Ярлунг, недалеко от китайско-корейской границы, проходит 11-километровый трубопровод. Вашингтон требует от Китая прекратить экспорт сырья, Пекин же аргументирует свой отказ тем, что это негативно отразится на жизни простых граждан и вызовет огромный поток беженцев.

Приток валюты в КНДР растёт и за счёт отправки рабочей силы в Китай и Россию: после выхода Южной Кореи из индустриального парка Кэсон всё больше рабочих отправляют за границу. По данным ООН, там работает около 50 тыс. северокорейских рабочих, которые ежегодно зарабатывают до $2,3 млрд. Северокорейская рабочая сила значительно дешевле китайской, из-за чего другие страны не станут отказываться от найма.

Аналитики южнокорейского Центробанка считают, что предсказывать дальнейший стремительный рост северокорейской экономики пока рано, поскольку экономика страны во многом зависит от ряда факторов. Один из таких факторов – природные явления. ООН прогнозирует по итогам 2017 года риски сильнейшей за последние 16 лет засухи. По последним данным

организации, производство скороспелых культур в этом году уже упало на 30% по сравнению с показателем прошлого года – с 450 тыс. тонн до 310 тыс. тонн.

Один из драйверов роста – активные рыночные отношения внутри страны – тоже не вечен. У таких факторов ограниченный срок действия. Скоро Северная Корея, очевидно, достигнет потолка в использовании этого экстенсивного фактора рыночного роста, и, соответственно, будет замедление. По мере исчерпания этих внутренних факторов роста нужны будут и финансирование, и источники технологии, а их можно получить только из других стран. Если зарубежные каналы будут перекрыты, то Северная Корея столкнётся с трудностями.

В экономике страны все еще много пробелов, граждане пытаются мигрировать при любом удобном случае, а из обихода все еще не вышли карточки, заменяющие деньги. Попасть на территорию государства практически невозможно, а все видимые туристам участки можно назвать показательно-образцовыми территориями.

Использованные источники

1. Кукла М.П. Реалии и перспективы экономического сотрудничества России и КНДР // Ойкумена. Регионоведческие исследования. 2017. №2 (41). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/realii-i-perspektivy-ekonomicheskogo-sotrudnichestva-rossii-i-kndr (дата обращения: 19.06.2018)

2. Резолюция 2270 (2016), принятая Советом Безопасности на его 7638-м заседании 2 марта 2016 года. [Электронный ресурс]: URL: http://www.mid.ru/documents/10180/2124682/2270.pdf/72d03ccf-37ea-474e-80e5-758089040197 (дата обращения: 20.02.2017 г.)

3. Федеральная таможенная служба. Таможенная статистика внешней торговли. [Электронный ресурс]. URL: http://stat.customs.ru/apex/f?p=201:1:1933584985437877::::: (дата обращения: 24.03.2017 г.).

УДК 636.2.034

Сердюченко И.В., кандидат ветеринарных наук,
доцент кафедры «Микробиологии, эпизоотологии и вирусологии»
Кубанский ГАУ им. И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Калмыков З.Т.
студент магистратуры
1 курс, факультет «Зоотехнии»
Кубанский ГАУ им. И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Бобкин С.С.
студент магистратуры
1 курс, факультет «Зоотехнии»
Кубанский ГАУ им. И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Балюк Л.С.
студентка
3 курс, факультет «Зоотехнии»
Кубанский ГАУ им. И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

ХАРАКТЕРИСТИКА СОДЕРЖАНИЯ И КОРМЛЕНИЯ КРС В УСЛОВИЯХ МОЛОЧНО-ТОВАРНОЙ ФЕРМЫ №10 АХ «КУБАНЬ» КОРЕНОВСКОГО РАЙОНА

Аннотация*: В статье рассмотрены условия содержания и кормления КРС голштинской породы зарубежной селекции. Отмечено, что для увеличения молокопродуктивности животных, следует совершенствовать условия содержания животных и пересмотреть рацион для животных на предмет содержания микро и макроэлементов.*

Ключевые слова: *КРС, МТФ, зарубежная селекция, рацион кормления, продуктивность.*

Annotation: *The article deals with the conditions of keeping and feeding of cattle of Holstein breed of foreign selection. It is noted that in order to increase the milk production of animals, it is necessary to improve the conditions of animals and to review the diet for animals for the content of micro and macronutrients.*

Key words: *cattle, MTF, foreign breeding, feeding ration, productivity.*

В нынешних условиях РФ, самой важной и проблематичной отраслью СХ является скотоводство [1]. Оно способствует обеспечению населения нужными пищевыми продуктами, а также сырьем животного происхождения для многих отраслей промышленности, в частности, перерабатывающей, пищевой [2].

Для повышения получения качественных питательных продуктов, таких как, молоко, говядина, обязательно требуется усовершенствование самой отрасли, то есть нужно использовать породы животных, обладающие

повышенными продуктивными характеристиками, вести тщательную племенную работу по увеличению продуктивности сельскохозяйственных животных, активизировать нераскрытый генетический потенциал поголовья [3]. Улучшение условий кормления и содержания животных всегда способствует улучшению физиологического состояния дойного стада, и, как следствие, улучшению продуктивности [4; 9; 10; 11].

Резкие колебания микроклимата в помещении [7], где содержатся животные, отсутствие моциона, нарушение условия кормления, всегда становятся для любого живого организма стрессовым фактором [5]. От этого генетический потенциал проявляется у коров не в полной мере [6]. Самым важным и основным направлением сельскохозяйственного производства в Агрохолдинге "Кубань" служит скотоводство молочного направления.

Поголовье крупного рогатого скота на молочно-товарной ферме No10 данного хозяйства представлено голштинской породой зарубежной селекции. Важное значение на данной МТФ уделяется работниками правильному кормлению разных возрастных групп животных, его насыщенности микро и макроэлементами. На МТФ №10 АХ «Кубань» на начало календарного 2018 года содержится 2013 гол. КРС. В таблицах 1 и 2 приведены сведения количеству животных на начало 2016-2018гг.

Таблица 1.

Поголовье животных на АХ «Кубань» МТФ №10

Половозрастные группы	Поголовье, голов		
	2016	2017	2018
КРС, всего	1770	1932	2013
Коровы фуражные	834	834	1009

Из данных таблицы 1 видно, что число поголовья постоянно меняется каждый год, в результате перегруппировок животных. Информация о продуктивности, полученная в хозяйстве за прошедших 3 года, приведена в таблице 2.

Таблица 2.

Показатели продуктивности КРС на МТФ №10 АХ «Кубань»

Показатели	Годы		
	2015	2016	2017
Удой на фуражную корову в год, кг	9700	10300	10500

Из цифр, приведенных в таблице 2 заметна положительная динамика удоя на фуражную корову на МТФ №10.

Период технологической эксплуатации коров напрямую определяется физиологическими особенностями организма, рационом для животных, условиями среды [8]. В случае четкого выполнения плана по содержанию и использованию животных, промежуток временной этап эксплуатации

дойного стада во всех хозяйствах, в том числе и в нашем, используется по максимуму, способствуя тем самым увеличению получения приплода.

Также увеличение периода использования КРС способствует сокращению на несколько порядков процента выбраковки животных, увеличению доли маточного стада и объема молочной продукции и количества телят, полученного от одной коровы.

Необходимо также отметить, что средний период эксплуатации дойного стада на данной ферме составляет 3 лактации. Доение коров на МТФ №10 осуществляется доильной установкой «Ёлочка».

Все поголовье КРС на молочно-товарной ферме распределено по половозрастным группам:

- лактирующих коров - 0-21 день после отела;
- лактирующих коров - 21-150 дней после отела;
- лактирующих коров - 150-220 дней после отела;
- коров периода сухостоя;
- телочек возрастом от 6 до 12 месяцев;
- нетелей.

Для любой из перечисленной группы разрабатываются индивидуальные рационы, которые четко соответствуют потребностям организма животного в разные периоды использования. Рационы в данном хозяйстве составляются с использование новейших компьютерных программ.

МТФ № 10 является сельхозпредприятием с хорошо развитым животноводством. Производство продукции животноводства находится на высоком уровне, о чем свидетельствует показатель продуктивности коров. В хозяйстве на высоком уровне ведется селекционная работа: практически весь скот соответствует установленному стандарту породы и отвечает требованиям промышленной технологии производства молока.

Использованные источники:

1. Подойницына Т.А. Оценка продуктивности животных казахской белоголовой породы по генетическим маркерам групп крови / Т.А. Подойницына / В сборнике: Инновации в повышении продуктивности сельскохозяйственных животных Материалы международной научно-практической конференции, посвященной 95-летию Кубанского ГАУ. Краснодар: КубГАУ, 2017. – С. 137-140.

2. Виноградов И.И. Клинико-физиологические показатели бычков казахской белоголовой породы в условиях Забайкалья / И.И. Виноградов, Т.И. Подойницына // Дальневосточный аграрный вестник. – 2008. № 3 (7). – С. 76-77.

3. Свитенко О.В. Влияние возраста при первом осеменении на молочную продуктивность голштинских первотёлок / О.В. Свитенко, И.В. Сердюченко // В сборнике: Инновации в повышении продуктивности сельскохозяйственных животных Материалы международной научно-практической конференции, посвященной 95-летию Кубанского ГАУ. Краснодар: КубГАУ, 2017. – С. 164-168.

4. Свитенко О.В. Химический состав мяса бычков голштинской породы / О.В. Свитенко, И.В. Сердюченко // В сборнике: Научное обеспечение АПК: сборник статей по материалам X Всероссийской конференции молодых ученых, посвященной 120-летию И. С. Косенко. Отв. за вып. А. Г. Кощаев. Краснодар: КубГАУ, 2017. – С. 271-272.

5. Свитенко О.В. Повышение молочной продуктивности голштинских первотелок / О.В. Свитенко, И.В. Сердюченко // Животноводство Юга России. 2017. – № 6 (24). – С. 24-25.

6. Сердюченко И.В. Сравнительная оценка продуктивности коров отечественной и зарубежной селекции / И.В. Сердюченко, З.Т. Калмыков, С.С. Бобкин, Л.С. Балюк // Аллея науки. – 2017. – Т. 4. – № 15. – С. 177-183.

7. Литвинова А.Р. Деловая игра на занятиях по эпизоотологии, как активный метод обучения / А.Р. Литвинова, И.В. Сердюченко // В сборнике: Качество образовательных услуг – основа конкурентноспособности вуза: сборник статей по материалам межфакультетской учебно-методической конференции. Ответственный за выпуск М. В. Шаталова. – 2016. – С. 49-51.

8. Бабина А.Д. Методы диагностики дерматофитозов крупного рогатого скота / А.Д. Бабина, И.В. Сердюченко // Академия педагогических идей Новация. Серия: Студенческий научный вестник. – 2018. № 3. – С. 23-33.

9. Терехов В.И. Способ обеззараживания животноводческих помещений от возбудителей эшерихиоза / В.И. Терехов, Д.А. Нормов, И.В. Сердюченко, Д.В. Пожидаев, М.М. Абауи // патент на изобретение RUS 2546015 04.03.2014

10. Терехов В.И. Селективная питательная среда для выделения лактобактерий / В.И. Терехов, А.Я. Арушанян, И.В. Сердюченко, С.Г. Глущенко, Т.В. Малышева // Труды Кубанского государственного аграрного университета. – 2014. № 47. – С. 112-114.

11. Терехов В.И. Питательная среда для культивирования лактобактерий / В.И. Терехов, И.Н. Насонова, И.В. Сердюченко, Т.В. Малышева // Труды Кубанского государственного аграрного университета. – 2014. – № 49. – С. 144-146.

УДК 343.281

Ибрагимова Мадина Аюбовна
Студентка 2 курса магистратуры
юридического факультета
ФГБОУ ВО «Чеченский
государственный университет»

ХАРАКТЕРИСТИКА УСЛОВНОГО ОСУЖДЕНИЯ КАК МЕРЫ УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО ХАРАКТЕРА

Аннотация: *Статья посвящена проблемам правовой природы условного осуждения, которое рассматривается автором как самостоятельная мера уголовно-правового характера. Освещаются вопросы, связанные с назначением условного осуждения.*

Ключевые слова: *условное осуждение; наказание; уголовная ответственность; судимость; лишение свободы; испытание, мера уголовно-правового характера.*

Annotation: *The article is devoted to the problems of the legal nature of conditional conviction, which is considered by the author as an independent measure of a criminal-legal nature. Issues related to the appointment of conditional conviction are discussed.*

Key words: *conditional condemnation; punishment; criminal liability; previous conviction; deprivation of liberty; test, a measure of a criminal nature.*

Правильное определение природы условного осуждения имеет не только сугубо теоретическое значение. От решения этого вопроса напрямую зависит место этого института в системах уголовного и уголовно-исполнительного права, законодательная формулировка условий и порядка его применения и, наконец, правильное назначение и эффективное исполнение. Как правильно замечает Ю.М. Ткачевский, отсутствие чёткого представления о юридической природе исследуемого института крайне затрудняет решение целого ряда сугубо практических вопросов, таких, к примеру, как назначение наказания по совокупности преступлений, замена судами высших инстанций условного осуждения различными видами наказаний, порядок снятия судимости, т.д.[152]

Современная юридическая наука не даёт однозначного ответа на этот вопрос и предлагает ряд точек зрения, согласно которым условное осуждение является:

- условным освобождением от уголовного наказания;
- отсрочкой исполнения наказания;
- особым порядком применения (реализации) назначенного наказания (исполнения приговора);
- неприменением (неисполнением) наказания под условием;
- особым средством воспитания (исправления) осуждённого;

[152] Ткачевский Ю.М. Условное осуждение // Применение наказания по советскому уголовному праву. – М.: Изд-во МГУ, 1958. – С. 250-256.

- особым порядком назначения наказания;

- разновидностью «иных мер уголовно-правого характера», содержанием которых является совокупность правовых ограничений и установлений некарательного характера

- альтернативной наказанию мерой общественной безопасности;

Приведённое многообразие взглядов учёных на юридическую природу определяет неоднозначную позицию законодателя о месте условного осуждения в архитектонике уголовного закона. В действовавших на территории России уголовных законах юридическая природа условного осуждения определялась по-разному.

Впервые появившееся в России в Декрете № 2 «О суде» от 7 марта 1918 г. условное осуждение определялось законодателем как освобождение от наказания, при этом в законе отсутствовала регламентация какого-либо контроля за условно осуждённым. Руководящие начала по уголовному праву РСФСР 1919 г. содержали целый раздел VII «Об условном осуждении», правда указанный раздел содержал всего одну статью, которая достаточно детально регламентировала условное осуждение. Условное осуждение трактовалось как неприменение приговора. По Уголовному кодексу РСФСР 1922 года условное осуждение являлось весьма строгим наказанием. Согласно положений УК РСФСР 1926 г. условное осуждение понималось как неприведение приговора в исполнение и располагалось совместно с условно-досрочным освобождением в разделе 6. Уголовный кодекс РСФСР 1960 г. размещал условное осуждение в Главе пятой Общей части «О назначении наказания и об освобождении от наказания», причём условное осуждение фактически было представлено в виде двух относительно самостоятельных мер уголовно-правового характера: собственно само условное осуждение и отсрочка исполнения приговора. В действующем Уголовном кодексе Российской Федерации условное осуждение регламентируется в Главе 10 «Назначение наказания».

Различная оценка природы условного осуждения наводит на мысль о комплексном характере исследуемой уголовно-правовой меры, которая поддержана рядом российских ученых.

На наш взгляд, комплексный характер условного осуждения (как, кстати, большинства мер уголовно-правого характера) очевиден, если проанализировать этот институт через призму основных относительно самостоятельных видов уголовно-правового воздействия: меры наказания поощрения, безопасности и восстановления[153].

Первая составляющая комплекса условного осуждения – наказание. Изначально суд приходит к выводу о том, что подсудимый совершил уголовно-наказуемое деяние, за которое «достоин» наказания в виде исправительных работ, ограничения по военной службе, содержания в дисциплинарной воинской части или лишения свободы на срок до восьми лет, и назначает ему конкретную меру этого наказания (ч. 1 статьи 73 УК

[153] Щедрин Н. Четыре «колеи» российского уголовного права // Уголовное право. – 2008. – № 4. – С. 59-62.

Российской Федерации). Суд также может назначить условно осужденному дополнительное наказание (ч. 4 статьи 73 УК Российской Федерации), постановить об отмене условного осуждения и исполнении наказания (ч.ч. 3,4,5 статьи 74 УК Российской Федерации). Как видим, в условном осуждении всегда присутствует наказание или, во всяком случае, угроза его применения.

Вторая составляющая условного осуждения – это поощрение, которое выражается в освобождении от уголовного наказания к лицам, за специфические «уголовно-правовые заслуги» - раскаяние, стремление вернуться к законопослушной жизни, и предпринявшим в этом направлении конкретные, одобряемые обществом шаги[154]. «Заслуга» в данном случае состоит в наличии определенных качеств личности, которые свидетельствуют о неустойчивости негативных установок. Для их исправления нет явной необходимости применять реальное наказание, а, следовательно, общество и государство, может сэкономить свои ресурсы.

Четвертая составляющая условного осуждения – меры восстановления. Она включается в комплекс условного осуждения в тех случаях, когда на условно осуждённого судом возложена обязанность загладить причинённый вред.

Общие и специальные обязанности условно осужденного создают ограничительные «берега» для благоприятного течения воспитательного воздействия, которое можно рассматривать как пятую составляющую условного осуждения. Наличие этого «элемента» в значительной степени определяет эффективность исправления, однако само содержание воспитательного процесса лежит, на наш взгляд, за пределами уголовно-правового регулирования. В уголовном и уголовно-исполнительном праве могут регламентироваться лишь организационные формы воспитательного воздействия.

Таким образом, институт условного осуждения представляет собой комплекс мер уголовно-правового характера, в котором «параллельно» и «последовательно» соединяются меры наказания, поощрения, безопасности и восстановления. Такой подход, как нам кажется, открывает новые перспективы в теоретическом изучении, правовом регулировании и практике применения этого института. В теории это позволит примирить оппонентов по вопросам правовой природы условного осуждения; в законотворчестве – дифференцировать цели и условия применения каждого из элементов этого комплексного вида воздействия, в практической деятельности – более обоснованно применять и правильно сочетать названные элементы.

[154] Поощрение в уголовном праве рассматривается как освобождение от предусмотренных уголовным законом обременений в ответ на добросовестное выполнение обязанностей и специфические «заслуги»: незначительная степень общественной опасности деяния и личности, деятельное раскаяние, возмещение вреда, явка с повинной и т.п. См. об этом подробнее: Голик Ю.В. Уголовно-правовое стимулирование позитивного поведения: Вопросы теории. Новосибирск: Изд-во Новосибирского ун-та, 1992. 80 с.; Мелтонян Р.М. Поощрительные нормы Уголовного кодекса Российской Федерации: Автореф. дис….. канд. юрид. наук. Рязань. – 1999. – 21 с.

Использованные источники:

1. Ткачевский Ю.М. Условное осуждение // Применение наказания по советскому уголовному праву. – М.: Изд-во МГУ, 1958. – С. 250-256.
2. Щедрин Н. Четыре «колеи» российского уголовного права // Уголовное право. – 2008. – № 4. – С. 59-62.
3. Голик Ю.В. Уголовно-правовое стимулирование позитивного поведения: Вопросы теории. Новосибирск: Изд-во Новосибирского ун-та, 1992. 80 с.

УДК 21474

Веревкина Ю.А.,
Студент
2 курс, Электроэнергетический факультет
Оренбургский Государственный Университет
Россия , г. Оренбург

ХОЛОДИЛЬНАЯ КАМЕРА В ПОДВАЛЕ ЧАСТНОГО ДОМА, РАБОТАЮЩАЯ ОТ СОЛНЕЧНОЙ ЭНЕРГИИ

Аннотация:*Правильное хранение позволяет сберечь пищевую и биолог ическую ценность пищевых продуктов, предохраняет их от порчи, имеет бо льшое значение для профилактики пищевых отравлений бактериальнойприро ды.Сохранность продуктов всегда была актуальной проблемой. Жители частных домов часто используют подполье для хранения овощей, мяса, прочих продуктов. Холодильная камера, работающая от солнечной энергии - отличное решение для экономии средств.*

Ключевые слова: *Солнечная энергия, холод, холодильная камера.*

Verevkina, Yu. A.,
Student
2 course of the faculty of electrical engineering
Orenburg State University
Russia , Orenburg

COOLING CHAMBER IN THE BASEMENT OF A PRIVATE HOME, POWERED BY SOLAR ENERGY.

Abstract: *Proper storage helps to preserve the nutritional and biological value of food products, protects them from damage, is of great importance for the prevention of food poisoning bacteria. Safety of products has always been an urgent problem. Residents of private homes often use underground storage of vegetables, meat and other products. The walk - in cooler, powered by solar energy, is a great solution for saving money.*

Key words: *Solar energy, cold, cold store.*

Размеры помещения

Подвал не всегда должен быть по всей площади строения, вполне достаточно до 20 м2. Другое дело, если помещение обустраивается не под частным домом, а под гаражом, здесь габариты будут аналогичными. Если он присоединен к дому, то его разрешено разделить на две секции – под жилым зданием и пристройкой. Оптимальная глубина должна быть выше грунтовых вод на 1,5 метра, узнать это можно путем сверления скважины. Если под грунтом скала, то яма выкапывается до ее основания с обязательной теплоизоляцией. Высота должна определяться индивидуально и отталкиваться от роста владельца. Потолки необходимо сделать такими, чтобы не пришлось ходить сгибаясь. Если грунтовые воды залегают высоко, то обеспечить достаточное пространство под домом невозможно. В таком случае на даче погреб будет располагаться отдельно от строения, а его часть – возвышаться над уровнем грунта. Для примера возьмем помещение площадью 20 кв.м. и высотой 2.5 м

Холодильная установка

Как правило, владельцы загородных жилья приобретают холодильное оборудование, которое работает в среднем диапазоне температур. Он характеризуется показателями от 0 до 10 градусов тепла. Этого режима хватает для хранения овощей и фруктов, колбас, вина, мяса и сыров.

Выбор холодильного оборудования с минимальным температурным режимом холода — до 20 градусов мороза обуславливает их использование для хранения заморозки мяса, рыбы и других съедобных припасов, требующих низких температур.

Предположим камера будет предназначена для хранения овощей, фруктов и прочих продуктов, не требующих более глубокой заморозки. Для обеспечения холодом помещения объемом 50 куб.м. необходима машина мощностью около 3,3 кВт. Тогда нам подойдет следующий холодильный агрегат:

Моноблок среднетемпературный Ариада AMS 330T
135 231 руб.
Гарантия: 12 мес.
Основные характеристики
Тип среднетемпературный
Температурный режим от -5 до 5 °C
Объем камеры от 40 до 72 м³
Хладагент R404
Напряжение 380 В
Потребляемая мощность 3.3 кВт
Ширина 760 мм
Глубина 1057 мм
Высота 886 мм
Вес (без упаковки) 114 кг
Вес (с упаковкой) 179 кг

Страна-производитель Россия

Для обеспечения необходимой мощности нужно рассчитать количество и вид солнечных батарей.

Электрические солнечные панели

Солнечная батарея SDM-500 Монокристаллическая (5BB)

Артикул: SDM-500

Кремниевые ячейки trina solar

Автоматическая пайка

5 токопроводящих шин на каждой ячейке

Производитель: Changzhou Sunday Energy Co.

Размеры 1956 x 1340 x 45 мм

Максимальная мощность 500 Ватт

Напряжение в разомкнутой цепи 58.95 Вольт

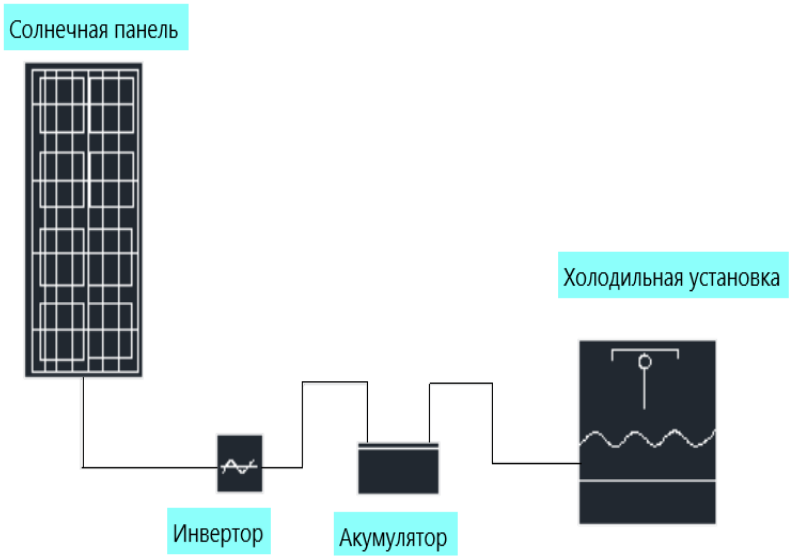
Ток в точке максимальной мощности 10,28 Ампер

Напряжение в точке максимальной мощности 48.63 Вольт

Вес 26 кг

Для покрытия мощности холодильной установки нам потребуется 7 солнечных панелей , представленных выше. Их общая площадь составит 19 кв.м. Таким образом мы получили холодильную камеру которая будет питаться не от сети, а от солнечной энергии.

В частном доме совместно с электрическими солнечными панелями можно использовать и тепловые. В данном случае будет обеспечено ГВС и отопление. Вода в баке теплового коллектора является отличным накопителем энергии, при пасмурной погоде эту энергию можно использовать для той же холодильной камеры



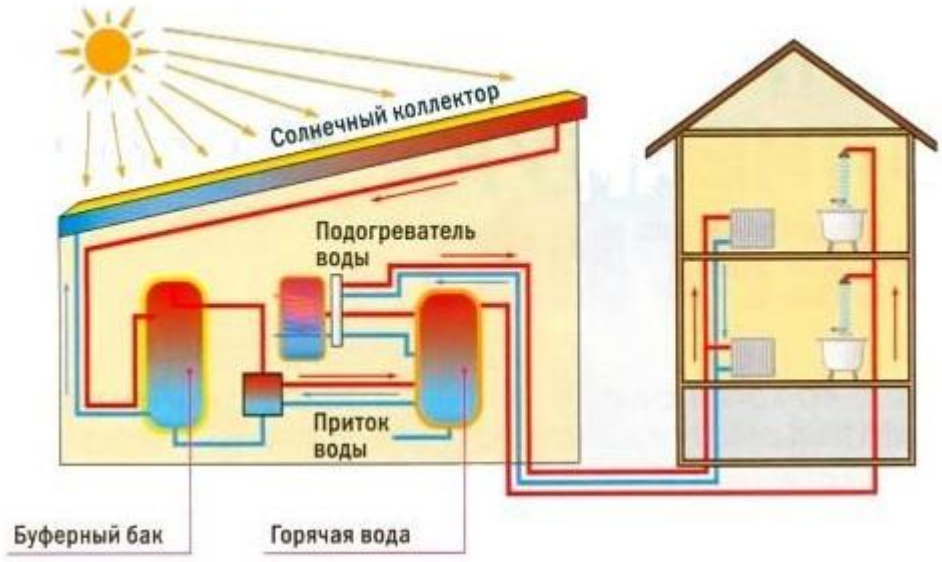
Принципиальная схема работы солнечных панелей.

В качестве потребителя будет выступать холодильная машина в подвале дома.

Холодильная камера, работающая от теплового коллектора.

Любой солнечный коллектор является климатической техникой с возобновляемым ресурсом энергии. Источником тепла для данного случая выступает сама природа. Таким образом, расходы требуются только на оборудование. Результативный расчет показывает значительное снижение общих затрат на отопление дома. Коллекторы каждым своим квадратным метром экономят в среднем 800 кВт в год. Это покрывает практически половину потребности типового частного дома в тепле. Зимой солнечный комплект способен обогреть до 30-40% жилых помещений. Автоматизированные экземпляры улавливают и перерабатывают на отопление до 75% дневного света.

Даже в условиях облачности до поверхности земли доходит больше половины излучения. Кроме того, их эксплуатация абсолютно безопасна для человека и окружающей среды. Любой гелиокомплект прост в обслуживании, выглядит эстетично, облагораживает внешний облик частного дома. К плюсам устройств также можно отнести: автономность горячего водоснабжения зимой, летом, при перебоях и ремонтных работах; срок службы до 30 лет, окупаемость с выгодой от трат на отопление через 3-5 лет; отсутствие тарификации, ежемесячный расчет независим от повышения цен на электричество; возможность одновременного использования для обогрева бассейнов, теплиц, хозяйственных помещений; легкая интеграция в существующий комплект отопления; отсутствие грязи, отходов; снижение суммарной нагрузки на электро- и теплосеть дома; оптимизация под собственные нужды.



Принципиальная схема отопления и ГВС от теплового коллектора.

Расчет количества солнечных коллекторов

Исходные данные:

Количество проживающих в доме (n)	4 человека
Суточная потребность в воде (V1)	50 л/чел/сутки
Желаемая температура горячей воды (tг)	55 °С
Температура холодной воды с водопровода (tх)	10 °С
Место нахождения дома	г. Оренбург
Ориентация крыши	Юг, с азимутом 0°, угол наклона 35°

Рассмотрим методику подбора и расчета гелиосистемы для ГВС:

1. Для начала, необходимо определится с необходимым количеством горячей воды:

$V = V1 \times n$

$V = 50$л/сутки $\times 4 = 200$ л/сутки (0,2 м^3/сутки).

2. Исходя из расхода 200 л/сутки подберем бойлер косвенного нагрева подходящего объема. Как мы знаем вода нагревается солнцем на протяжении всего дня, поэтому чтобы перестраховаться в случае длительного пасмурного периода или большого разбора воды объем бойлера выбирается с запасом от 20 до 80%:

Vб - от 1,2V до 1,8V

В нашем случае объем бойлера:

Vб - от 240 до 360 л.

Выбираем с полученного диапазона бойлер объемом 300 л (0,3 м^3). Руководствуемся наличием моделей и доступными ресурсами. В данном случае бойлер объемом 300л - один из самых часто-используемых вариантов.

Температуру в бойлере лучше выбрать выше температуры потребляемой воды. Во-первых, это даст возможность аккумулировать больше тепла и полностью использовать потенциал гелиосистемы, а во вторых температура выше 60°С предотвращает образованию вредных для здоровья бактерий – легионеллы.

Настраиваем бойлер на температуру tб = 60 °С.

3. Рассчитываем необходимое количество тепла, которое нужно затратить для нагрева воды в бойлере:

$$Q = G \times Cp \times (tб - tх)$$

Q – необходимое количество тепла для нагрева бойлера, кВт*ч

G – Расход горячей воды. Принимается равным объему бойлера Vб = 0,3 м^3/сутки

Ср – удельная теплоемкость воды, Ср = 1,161 кВт/кг×°С

Q = 0,3 × 1,161 × (60 – 10) = 17,4 кВт×ч/сутки.

4. Теперь выбираем солнечный коллектор и просчитываем его площадь, для обеспечения необходимого количества тепла.

Просчитаем необходимое количество коллекторов Buderus SKN 4.0 (характеристики коллектора берем из паспорта):

- Площадь абсорбера одного коллектора F1 = 2,18 м^2
- Оптический КПД коллектора η = 0,77

Количество тепла Q вырабатываемое системой определяется по формуле:

Q = q × Fсум × η где

q - средний месячный уровень радиации, кВт×ч/м2/день

Fсум – суммарная площадь гелиополя, м^2

η - оптический КПД коллектора

Для предотвращения перегрева, систему необходимо рассчитывать на летний пик, то есть брать максимальное значение месячного уровня радиации за год. В данном случае у нас это МАЙ и ИЮЛЬ со значением 5,25.

5. Найдем необходимую площадь гелиополя:

Fсум = Q / (q × η)

Fсум = 17,4 / (5,25 × 0,77) = 4,3 м^2.

6. Необходимое количество солнечных коллекторов:

n = Fсум / F1

n= 4,3 / 2,18 = 1,97 » 2 шт.

Таким образом мы подсчитали, что для семьи из 4 человек основными компонентами гелиосистемы будут бак аккумулятор на 300л и 2 солнечных коллектора SKN 4.0.

Для охлаждения подвального помещения необходима установка АБХМ – абсорбционной бромистолитиевой холодильной машины. Для данного объема помещения подойдет установка с минимальной мощностью.

Таким образом, возможно создание холодильной камеры, не зависящей от электросети. Так как вопрос хранения продуктов был и будет актуальным всегда, такой тип «погребов» будет востребован. Солнечная энергия обеспечит бесперебойную подачу холода. Так же это сэкономит пользователям денежные средства, что является большим преимуществом.

Список литературы:

1. Соколов В.Ю., Митрофанов С.В., Садчиков А.В. Энергосбережение в системах жизнеобеспечения. / Учебное пособие для преподавания дополнительной профессиональной программы слушателям Межотраслевого регионального центра повышения квалификации // Новосибирск, 2016г.

2. Beton-area.com [Электронный ресурс]: Солнечные батареи для дома: стоимость комплекта, установка и характеристики. URL: http://www.beton-area.com/solnechnye-batarei-dlya-doma-stoimost.html

3. Generatorexperts.ru [Электронный ресурс] :Солнечные коллекторы для частного дома .URL: http://generatorexperts.ru/alternativnye-istochniki/solnechnye-kollektory-dlya-otopleniya-doma.html

УДК 338.2

Дохкильгова Д.М., кандидат экономических наук,
доцент кафедры «Управление региональной экономикой»
Чеченский государственный университет
Россия, г. Грозный

ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ФОРМИРОВАНИЯ ОТРАСЛЕВОЙ ПОЛИТИКИ В ЦЕЛЯХ УЛУЧШЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ СРЕДЫ

Аннотация: *в статье обоснована необходимость внедрения стратегического подхода в формировании отраслевых стандартов применительно к инновациям, рассмотрены основные направления в стратегии формирования отраслевых стандартов, как один из способов ускорения технологического развития страны.*

Ключевые слова: *отраслевые стандарты, инновации, инновационная активность.*

THE PERFORMANCE OF FORMING INDUSTRIAL POLICY FOR THE IMPROVEMENT OF THE INNOVATIVE ENVIRONMENT

Abstract: t*he article substantiates the necessity of introducing a strategic approach to the formation of industry standards in relation to innovations, the main directions in the strategy of forming industry standards are considered as one of the ways to accelerate the country's technological development.*

Key words: *industry standards, innovations, innovative activity.*

Сегодня инновации должны выступить на первый план, так как возможности других драйверов развития страны исчерпаны.

Значимость темы технологического развития страны способствовала тому, что при активном участии государственных структур в России за прошедшие годы были осуществлены преобразования по многим направлениям. Тем не менее, инновации в стране не выступали ключевым драйвером экономического роста — эта роль отдавалась ценам на природные ресурсы и подключению неиспользованных мощностей и рабочей силы.

Кроме того, еще одной из основных проблем является то, что в настоящее время у государства отсутствует стратегический подход к отраслевым стандартам и последовательная политика финансовой поддержки инноваций, что, в свою очередь, отрицательно сказывается на инновационной активности.

Следует отметить, что в течение последних пары лет мы можем наблюдать показатели, характеризующие улучшение инновационной среды в России, однако инновационная активность при этом не увеличилась. Специфика России проявляется и в том, что внедрение инноваций происходит

низкими темпами и низким спросом на технологии в России. Этот тезис подтверждается многими экспертами, а также в тексте СИР-2020 [2].

Вкупе с этим отмечается разнонаправленная динамика инновационной активности без выраженного положительного тренда: рост замечается по следующим показателям: государственному спросу на инновационную продукцию, по расходы на НИОКР, в частности в бюджетном секторе, а также исследовательская кооперация.

Тем не менее, по прочим ключевым показателям демонстрируются снижение: патентная активность, расходы на НИОКР, количество инновационных компаний [1].

Основной причиной подобной динамики, в данной ситуации, выступает следующее: акцент государством был сделан на области, инициативы в которых дают как правило отложенный эффект, это такие как образование, наука, инновационная среда, либо проявляются ограниченным эффектом в условиях разомкнутой инновационной системы, такие как стартапы, венчурные инвестиции.

В то же время есть и другие оценки, указывающие на то, что «критическая масса» инноваторов как достаточного числа физических и юридических лиц, готовых развивать инновационные технологии, в России не сформирована [2].

В сложившейся ситуации с инновациями в России важная роль в стимулировании развития принадлежит государству. Однако видим ряд важных проблем в текущей государственной политике как таковой.

Одной их них является отсутствие стратегического подхода к отраслевым стандартам, выражающееся в отсутствии у государства четкого плана действий относительно существующих различий в российских и международных стандартах: продвижению российских стандартов, взаимному сближению стандартов для упрощения экспорта, либо их дифференциации для защиты внутреннего рынка.

Применительно к инновациям это приводит к двум проблемам. Во-первых, различие российских и международных стандартов является существенным барьером для развития экспорта. Во-вторых, ряд отраслевых стандартов не пересматривался уже в течение длительного времени и не отвечает современным требованиям.

В целом, государству следует занимать более активную позицию по формированию отраслевой политики, приоритетом которой должно стать развитие инноваций, и соответственно разработке конкретных мер, способных ускорить технологическое развитие страны.

Ключевым шагом решения этой проблемы является ревизия отраслевых стандартов. После этого, как отмечается, целесообразно для каждой конкретной отрасли определить дальнейшую стратегию формирования отраслевых стандартов. По ряду отраслей, например, в авиационной промышленности, необходимо сближение российских и международных стандартов для упрощения экспорта продукции. Желательно добиваться

именно взаимного сближения российских и международных стандартов, а не просто приведения российских стандартов в соответствие с международными. При этом по ряду направлений необходимо активное продвижение отечественных стандартов, например, в области энергетического приборостроения или стандартов связи. В некоторых отраслях, напротив, возможна осознанная дифференциация стандартов для защиты российского рынка [1].

Помимо этого, государство может разрабатывать и внедрять новые внутренние опережающие стандарты; также одной из мер может быть удостоверение государством высокого качества продукции («знак качества»). При этом необходимо учитывать реальные возможности отрасли по их внедрению и, при необходимости, осуществлять программы поддержки [2].

В настоящее время, в России крупные компании, зачастую решают данные задачи по отдельности. Как свидетельствует мировой опыт, более эффективный подход заключается в кооперации компаний для решения общеотраслевых задач, например, разработки или освоения технологий, или устранения разрывов в производственных цепочках.

Однако не все отраслевые проблемы могут быть решены внедрением отраслевых стандартов. В решении ряда задач требуется разработка принципиально новых технических решений.

Государству, безусловно, необходимо продолжать существующие сегодня программы по поддержке экспорта и финансированию НИОКР. Однако, как было отмечено выше, необходим более жесткий контроль исполнения поставленных целей. При этом необходимо упрощение механизма доступа к финансированию, в особенности для малых и средних инновационных предприятий: сложность процедур получения поддержки, избыточные требования отчетности и низкая скорость взаимодействия были отмечены как основные причины низкой эффективности господдержки.

Важным отличием от сегодняшней модели финансовой поддержки должно стать внедрение жестких условий со стороны государства при предоставлении финансовой поддержки крупным компаниям. Решением этой задачи может стать переход от отраслевого принципа финансирования к проектному подходу поддержки конкретных инновационных проектов. Это разграничение создаст стимулы для руководства компании по повышению эффективности производства: модернизации, развитию субподряда, внедрению бережливого производства и переориентации на производство более конкурентоспособной, инновационной продукции.

В данной ситуации именно государству надлежит выступать инициатором и координатором такого взаимодействия.

Использованные источники:

1. Инновации в России. Инновационный центр. Электронный ресурс: http://vse-temu.org
2. Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года.

© Д.М. Дохкильгова, 2018

УДК 372.851

Пилюкова Е.Н.,
Студент магистратуры,
1 курс, Естественнонаучный факультет
Стерлитамакский филиал БашГУ,
Россия, г. Стерлитамак
Тарарухина Н.Н.,
Кандидат педагогических наук, доцент,
доцент кафедры «Алгебры, геометрии и методики обучения математике»
Стерлитамакский филиал БашГУ,
Россия, г. Стерлитамак

ЦЕЛИ МАТЕМАТИЧЕСКИХ ОЛИМПИАД И ОЛИМПИАДНЫХ ЗАДАЧ

Аннотация: *В данной работе рассмотрены понятия сложности и трудности олимпиадных задач, цели проведения олимпиад. Приведены примеры решения двух задач за 5 и 7 классы и приведены критерии оценивания решения одной из задач.*

Ключевые слова: *математические задачи, олимпиадные задачи, сложность задачи, трудность задачи.*

Annotation: *The concepts of complexity and difficulty of olimpiad tasks and purposes of conducting the contests are considered in this work. There are examples of solwing two math problems for 5-th and 7-th forms. Criteria for evaluating the solution of one of the problems are given.*

Key words: *mathematical problems, olympiad task, difficulty of a problem, complexity of a problem.*

Математические олимпиады, а их в настоящее время проводится не мало, являются одной из основных форм выявления талантов в школе. Чаще всего олимпиада по математике является заключительным этапом внеурочной и урочной работы по математике. Решение олимпиадных задач способствует развитию математических способностей. Развитию учащихся также способствует чтение различных энциклопедий, которые ученик может прочесть, но будет ли результат от такой работы, ведь он может так и не научиться решать олимпиадные задачи.

Выделяют следующие цели проведения математических олимпиад:

1) расширение круга интересов и знаний у школьников;
2) развитие математических способностей и интереса учащихся;

3) обнаружение талантливых школьников для участия в районных, всероссийских и других олимпиадах.

4) развитие у учащегося желания к самостоятельному приобретению знаний и использованиеэтих знаний на практике;

5) правильное понимание заданий нестандартного характера повышенной трудности;

6) преодоление психологических нагрузок при работе в незнакомых обстановках.

Сложность любой математической задачи, можно определить по ее структуре. Этим вопросом занимались такие ученые, как В. И. Крупич, М. Ю. Колягин и другие.

Сложность задачи, в том числе и олимпиадной, зависит от следующих характеристик:

1) количества, например, суждений, или числа понятий;

2) числа известных величин в задаче;

3) числа связывающих величин между ними;

4) количества всевозможных выводов из условия задачи;

5) количества взаимопроникновений при решении задачи;

6) длины рассуждений при решении задачи;

7) общего числа шагов решения, привлеченных аргументов и т.д.

Трудность олимпиадной задачи – это субъективная характеристика задачи, определяющаяся взаимоотношениями между задачей и решающим ее школьником.

Трудность любой задачи зависит от:

– сложности задачи (сложная задача, как правило, является более трудной для учащихся);

– времени прошедшего после изучения материала, который встречается в тексте задачи (задачи на материал, изученный 1-2 года назад, используемые факты, которые уже забылись);

– практики в решении подобного рода задач;

– возраста учащегося.

Если при решении задачи используются нестандартные способы решения, то это способствует развитию логического мышления. Помимо этого, такие задачи помогают активизировать познавательную деятельность, т.е. вызвать у детей интерес и желание к работе.

Трудностью подобных задач является то, что им необходимо проведение дополнительных исследований и рассмотрений разнообразных вариантов. Здесь нет необходимости в теории, которая выходит за рамки, а необходимы умение думать, мыслить, соображать и догадываться.

Анализ методической и специальной литературы, показывает, что и в настоящее время нет определенных классификаций олимпиадных задач. Это не случайно, так как совершенно невозможно определить единые признаки – оснований классификаций подобных задач.

Строго определенное время отводится на выполнение олимпиадных заданий, в качестве которых предлагаются нестандартные задачи, и некоторые задачи повышенного уровня, ведь среди предложенных задач должны быть 1-2 задачи, которые могли бы решить все участники олимпиады.

Важно помнить, что совместно с принципом «пусть победит сильнейший» при проведении олимпиад, необходимо помнить и о других принципах – «в олимпиаде есть победители, но побежденных нет» и «главное не победа, а участие». Многоступенчатые построения позволяют принимать в ней участие наибольшему количеству школьников и выявить среди них одаренных. Все участники соревнований выигрывают. Интерес к вопросам, который связан с задачами, это впервые самостоятельное сделанное открытие, которой действует на ребенка положительно, стимулируя интерес к различным учебным предметам.

Олимпиады позволяют детям открывать себя, давая возможности утверждаться в окружающей его среде. Дети, при решении олимпиадных задач, должны не только демонстрировать свои знания, но и получать новые.

Для успешных решений олимпиадных задач требуется проводить соответствующие тренинги, в результате которых школьники овладеют умением «олимпиадного мышления», способностями в короткий срок намечать пути решения и выбирать наиболее оптимальные.

Рассмотрим для примера две олимпиадные задачи по математике для 5 и 7 классов.

1. Хрюша купил себе в буфете 9 ирисок, а Степашка – 6. Тут подошёл Филя. Разделил ириски на троих. Филя расплатился со Степашкой, отдав ему 0,6 руб., а Хрюше пообещал отдать долг завтра. Сколько денег задолжал Филя Хрюше? (7 баллов)

Решение:

1) $9+6=15$ – всего ирисок,
2) $15:3=5$ – столько ирисок досталось каждому,
3) $6-5=1$ – количество ирисок купленных у Степашки,
4) $9-5=4$ (ириски) – Филя купил у Хрюши,
5) $0{,}6\cdot 4=2{,}4$ (руб.) – задолжал Филя Хрюше.

Ответ: Филя должен Хрюше 2,4 рубля. [1]

2. Вчера Никита купил несколько ручек: чёрные – по 9 рублей за штуку и синие – по 4 рубля за штуку. Зайдя сегодня в тот же магазин, он обнаружил, что цены на ручки изменились: чёрные стали стоить 4 рубля за штуку, а синие – 9 рублей. Увидев такое, Никита сказал с досадой: «Покупай я те же ручки сегодня, сэкономил бы 49 рублей». Не ошибается ли он?

Ответ: Никита ошибается.

Решение п**ервый способ**. Пусть Никита купил x черных ручек и y синих ручек, тогда он заплатил $9x+4y$ рублей. После изменения цен стоимость ручек стала равна $4x+9y$ рублей. Пусть Никита не ошибся, тогда

$(9x+4y)-(4x+9y)=49$. Преобразовав левую часть этого уравнения, получим: $5(x-y)=49$.

Поскольку x и y – это целые числа, то число $(x-y)$ является целым. Отсюда вытекает, что полученное уравнение не имеет целых решений, так как $\frac{49}{5}$ не целое число. Возникло противоречие.

Решение вторым способом. Заметим, что цена каждой ручки изменилась на 5 рублей, значит, что и общая стоимость всех ручек изменилась на величину кратную пяти. Так как 49 не делится на 5, то Никита ошибается.

Примерные критерии оценивания решения данной задачи:

– «+» – приведено полное обоснованное решение

– «±» – приведено верное в целом рассуждение с незначительными пробелами

– «±» – верно составлено уравнение, но дальнейших продвижений нет

– «±» – присутствует утверждение о противоречии, связанном с делимостью на 5, но оно не обосновано

– « –» – ответ получен на основании рассмотрения частных случаев

– « –» – приведен только ответ

– « –» – задача не решена или решена неверно

Литература

1. Чухломина Е.И. Олимпиадные задания по математике для учащихся 5-6 классов // Metod-kopilka. – 2015. 1 февраля. URL: https:www.metod-kopilka.ru/olimpiadnye_zadaniya_po_matematike _dlya_uchaschihsya_5_-_6_klassov-55403.htm

УДК 316.752

Сараева Л. С.
студентка
2 курс, факультет иностранных языков
Воронежский государственный педагогический университет,
Россия, г. Воронеж
Помогаева М. И.
студентка
2 курс, факультет иностранных языков
Воронежский государственный педагогический университет,
Россия, г. Воронеж
Научный руководитель: Лактионов В. В., доцент кафедры философии, экономики и социально-гуманитарных дисциплин, кандидат исторических наук
Воронежский государственный педагогический университет,
Россия, г. Воронеж

ЦЕННОСТНЫЕ ОРИЕНТАЦИИ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ

Аннотация: *Статья посвящена ценностным ориентациям современной молодежи. В ней рассмотрены теоретические аспекты, касающиеся молодежи и их ценностей в целом. Также приводятся данные опроса воронежской молодежи. В ходе него удалось выяснить, что молодые воронежцы ценят сегодня в себе и других людях, каковы их ориентиры в жизни и к чему они стремятся.*

Ключевые слова: *социология, общество, культура, молодежь, ценности*

Annotation: *The article is devoted to the values of the new generation. It deals with the theoretical aspects of young people and their values in general. The data of the survey of Voronezh youth are also presented. In the course of it, it was possible to find out what young Voronezh residents appreciate in themselves and in other people today, what their life guidelines are and what they seek for.*

Key words: *sociology, society, culture, youth, values.*

Ценностные ориентации являются одной из важнейших тем, волнующих человечество. Изучением этого явления занимаются такие науки, как философия, психология, социология.

С точки зрения Н. И. Лапина, «Ценности - не вспомогательная пристройка к экономике и политике, а обобщенные представления людей о целях и нормах своего поведения, воплощающие исторический опыт и концентрированно выражающие смысл культуры отдельного этноса и всего человечества» [2,с.3]. То есть это определенные ориентиры в человеческом сознании, на основе которых складывается определенное поведение индивида.

Молодежь – это особая возрастная группа, которая очень уязвима и восприимчива к происходящим изменениям. Поэтому смена прежних ценностей и появление новых затрагивает в большей степени именно эту

группу. Независимо от времени она остается главной, перспективной, движущей силой государства, и какие у нее будут ценности, от этого будет зависеть дальнейшая судьба страны. Переоценка ценностей связана с изменением социальных механизмов, устаревшие ориентиры сменяются новыми, подходящими данному времени.

Что же касается современного российского общества, то происходящие в нем перемены сопровождаются формированием нового ценностного сознания, которое сочетает в себе лучшие традиционные устои российского общества и новые гуманистические взгляды, которые в современном мире присутствуют во всех сферах жизни человека. В сегодняшнем обществе отмечается рост индивидуальной ответственности личности за свои поступки и их моральное содержание. Благодаря ряду исследований, выявлено, что в сознании нынешнего русского молодого поколения происходит вытеснение значимых ценностей индивидуалистскими ориентирами, но в то же самое время они противоречивы и у них отсутствует целостное представление мира. Стремление к индивидуализации приводит к тому, что для молодежи ведущими ценностями являются, по большей части, либеральные, например, свобода, независимость, справедливость.

Количество молодежи в России по статистике в 2016 году – 31,4 млн. (14–30 лет), что составляет 21,5% от общего населения. Причем уже 4 года представители мужского пола доминируют в процентном соотношении (50,8%). Как подмечено авторами статьи «Роль молодежи в развитии социальной среды»: «Становление молодого человека, как личности, процесс социализации молодёжи происходит в очень сложных условиях, ломки многих старых ценностей и формирования новых социальных отношений. Современная молодёжь должна приспособиться к новым требованиям, усвоить систему знаний, норм, ценностей и традиций в трудовой, политической и правовой сферах жизнедеятельности. Роль молодёжи в развитии общества велика. Она умна, инициативна, энергична, и благодаря этому, является движущей силой в укреплении и модернизации общества.»[1]. Нельзя не согласиться, что в настоящее время происходит глобальная трансформация модели воспитания, стиля жизни, привычных условий, что ведет к переоценке важных социальных аспектов.

Вопрос социокультурной динамики ценностей нынешнего русского молодого поколения изучается как в области социологии, так и культурологии, психологии, педагогики, философии и других наук. Изучение социокультурных ценностей началось еще в 19 веке, когда культура и ценности оказались в поле зрения социологов. Проблемой культурной и ценностной специфики занимались М. Вебер, Г. Зиммель, В. Виндельбанд, Т. Парсонс, Г. Риккерт. Они осуществили важные теоретические и методологические открытия, которые позволили рассматривать социокультурную динамику как закономерный процесс, обусловленный функционированием политической и экономической подсистем общества. Большую роль в формировании теории социокультурной динамики сыграли

Г. Тард, Г. Лебон, Ф. Знанецкий, Л.И. Петражицкий, К. Маркс, Э. Дюркгейм, О. Шпенглер и А. Тойнби.

Современная молодежь довольна противоречива. С одной стороны она целеустремленна и амбициозна, альтруистичная и человеколюбивая, предприимчива и готова к новым открытиям. Но с другой стороны, все эти положительные качества сочетаются с многими человеческими пороками, например, эгоизм, агрессивность, чрезмерная апатичность, часто с отсутствием духовного потенциала.

Неблагоприятным фактором в системе ценностей современной молодежи является отсутствие четкой связи между деньгами и работой. В результате, в противоречивом свете предстает перед нами современное молодое поколение. С одной стороны оно имеют четкое представление о том, как быть полноценным членом нынешнего общества. Но с другой стороны их поступки и поведение идут вразрез с их идеальными представлениями.

Ценностные ориентации молодежи за последние десятилетия претерпели существенные изменения и в области труда – целенаправленной социальной деятельности по преобразованию окружающего мира и самого себя с целью удовлетворения исторически складывающихся потребностей. Именно в труде формируется и проявляется социальная и индивидуальная субъектность человека [3, с.12-13]. Значимость труда для молодежи, в целом, можно рассмотреть при помощи двух типов ценностей: терминальных (имеющих жизненно важную значимость труда как самоцель) и инструментальных (эксплицирующих труд как средство для достижения других целей). Мир молодых людей кажется довольно прагматичным и наполненным только материальными проблемами. Приоритетное положение в таком случае занимают индивидуалистические ценности рыночной экономики и, прежде всего, стремление к высокому социально-профессиональному статусу. В средствах массовой информации нет четкой идеологии и модели поведения для подрастающего поколения.

«Основным приоритетом воспитательной работы с молодёжью в современной России должно стать формирование культуры семейных отношений, сохранение и укрепление семейных ценностей, формирование установок ответственного репродуктивного поведения. Также необходимо совершенствовать механизм информирования молодёжи по вопросам, связанным с формированием семьи, супружескими взаимоотношениями, воспитанием детей и др.» [4].

Чтобы выяснить, каковы же ценности воронежской молодежи сегодня, мы провели социологический опрос. В результате опроса нами были получены следующие данные.

В первом вопросе – о том, какие ценности современной молодежи опрашиваемые могут выделить, самыми популярными ответами являются «семья и дети» (55%), «карьера и материальное благополучие» (77%), «образование и саморазвитие личности» (78%) и «свобода» (69%). За вариант «равноправие» проголосовало 39% опрашиваемых. Варианты «религия» и

«Патриотизм и труд на благо страны» не пользуются популярностью – 6 и 7% соответственно. И только лишь 4 процента молодых людей выбрали вариант «другое», причем эти 4% относятся к мужчинам. Примечательно то, что варианты, касающиеся карьеры и образования, среди девушек составляют по 82%, в то время, как среди мужчин 72 и 74% соответственно. Это говорит о том, что сегодняшние молодые девушки в большей степени задумываются о хорошем образовании и достойном рабочем месте. Также стоит отметить, что такие «традиционные» ценности, как религия, патриотизм не столь популярны среди молодежи, что, однако, не говорит об их бездуховности. Современная молодежь в большей степени направлена на свободу и раскрытие своих индивидуальных способностей.

Следующий вопрос – о том, что же современная молодежь ценит в других людях. Наиболее популярным ответом является вариант «честность», набравший 82% голосов. Затем идут варианты «чувство юмора» (72%), «верность» (65%) и «интеллектуальные навыки» (58%). Наименее популярным ответом является вариант «успешность в карьере». За варианты «сила воли», «внешность» и «лояльность» проголосовали 48, 24 и 17 % соответственно. Сильных гендерных различий не наблюдается. Эти данные говорят о том, что молодые воронежцы ценят в первую очередь такие человеческие качества, как честность, верность, острота ума. Внешность и успешность не играют сильной роли ни среди женщин, ни среди мужчин.

Другой вопрос звучал так: «Имеет ли современная молодежь духовные ценности?» большинство, а именно 42%, ответили «скорее да, чем нет». 29% выбрали вариант «да», 23% - вариант «скорее нет, чем да» и только 4% утверждают «нет». Гендерных различий нет. Данные указывают на то, что современная молодежь, по мнению самих же молодых людей, имеет духовные ценности.

Далее мы спросили: «Что Вы цените больше всего в вашей жизни?». Опрашиваемые дали следующие ответы. Самый популярный – «любовь» (79%), затем идет вариант «семья» (76%), третье место – «карьера» (53%). Вариант «деньги» получил 32% голосов, «статус в обществе» – 19%, «религия» – 10%. И лишь 6% людей выбрали вариант «другое». Сильных гендерных различий также не наблюдается. Любовь и семья остаются лидирующими ценностями современной воронежской молодежи, что не может не радовать. Молодые люди, несмотря на их рвение реализовать себя в жизни и построить карьеру, не забывают о самом важном.

Последний вопрос касался того, чему бы молодые люди хотели уделять больше времени в ближайшем будущем. Данные таковы: почти одинаковый процент голосов (60% и 62%) был отдан за «развитие карьеры» и «образование». Затем идет «приятное времяпрепровождение, жизнь для себя» – 55%, причем процент девушек выше (62%), чем парней (48%). За варианты ответов «любовная жизнь» и «семейная жизнь» проголосовали 46 и 38% молодых воронежцев соответственно. Самым непопулярным вариантом является «религия» – всего лишь 2%, который составляют женщины. Это еще

раз доказывает то, что сначала молодежь стремится добиться чего-либо в жизни, проявить себя, а затем, уже «на твердых ногах», построить отношения и семью.

Таким образом, мы выяснили, что составляет ценности современной воронежской молодежи сегодня: что они ценят в других людях, чего хотят добиться в ближайшем будущем и что для них важно на данном этапе жизни. Несмотря на то, что сегодня молодые люди уделяют больше внимания самообразованию, самореализации в жизни, они ценят любовь, дружбу, семью. И это доказывает то, что у современной молодежи есть духовные ценности, которые являются их ориентирами на жизненном пути.

Список литературы.

1. Журнал «Наша молодежь». – [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: http://nasha-molodezh.ru/society/rol_molodezhi_v_razvitii_socialnoj_sredy.html (Дата обращения 28.03.2018)
2. Лапин Н.И. Модернизация базовых ценностей россиян. – [Электронный ресурс] – Режим доступа. –URL: http://ecsocman.hse.ru/data/865/662/1216/002Lapin.pdf (Дата обращения 18.03.2018)
3. Матвиенко М. А., Егушев К. Е., Пименов Н. О., Файрузов Р. Р. Ценности современной молодежи [Электронный ресурс] – Режим доступа. —URL: https://moluch.ru/archive/90/18759/ (Дата обращения 28.03.2018)
4. Тамилина О.В., Зайцева И.А. Отношение молодежи к семье как к ценности в современном обществе (на примере молодежи г. Ельца). - [Электронный ресурс] – Режим доступа. -URL: https://nauchforum.ru/archive/MNF_social/2.pdf (Дата обращения: 07.04.2018)

УДК 654.9

Золотавин Г.А.
студент ЮРГПУ
г. Новочеркасск

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ СОВРЕМЕННЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

Аннотация. *В статье ставится м решается задача проектирования одной из центральных составляющих информационной системы управления организацией WEB-сайта. Приведены структурные схемы процесса проектирования и описаны функции его этапов. WEB-сайт предназначен для интерактивного взаимодействия с заказчиком.*

Ключевые слова: *информационная система, WEB-сайт, браузер, сервер.*

Annotation. *The article deals with the problem of designing one of the Central components of the information management system of the WEB-site organization.*

The block diagrams of the design process are given and the functions of its stages are described. The WEB-site is intended for interactive interaction with the customer.

Keywords: *information system, WEB-site, browser, server.*

Происходящее в настоящее время усложнение организационных структур и отношений, в основе которых лежит необходимость обработки экспоненциально растущего количества информации, влечёт необходимость создание и развитие цифровых технологий. В этом аспекте на передний план выдвигаются вопросы, связанные с обработкой, хранением и передачей возрастающего количества информации, необходимой для проведения анализа и изучения закономерностей функционирования организации. Решение этих вопросов осуществляется в процессе проектирования информационных систем, в которых одно из центральных мест занимают WEB-сайты. Это актуализирует проблему разработки моделей проектирования информационных систем и его составляющей −WEB-сайта. В последнее время вопросам проектирования информационных систем уделяется большое внимание учёных-исследователей. Вопросам создания моделей структуры посвящены работы, опубликованные в [1,2,3,4]. Общие теоретико-концептуальные проблемы моделирования информационных потоков решены в работах [5,6,7,8,9]. Но, несмотря на достаточную проработанность проблем проектирования информационных систем, в представленных публикациях не учтены многие вопросы, касающиеся проектирования WEB-сайтов. Именно на этих вопросах заостряется внимание автора в настоящей статье. В процессе проектирования WEB-сайта рассмотрены следующие этапы: проектирование WEB-сайта; дизайн; разработка; тестирование (рис.1.).

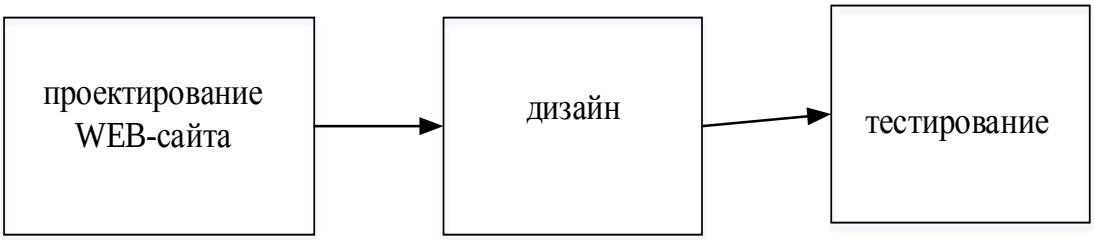


Рис. 1. Структурная схема процесса проектирования WEB-сайта

На этапе проектирования составляются следующие документы: договор между заказчиком и исполнителем; техническое задание; формирование требований по дизайну. Дизайн-концепция страниц сайта производиться в соответствии со следующими этапами: разработка макета; презентация заказчику; формирование листа замечаний, реализация замечаний; утверждение макета. Этап концепта осуществляется с постоянном контакте дизайнера с заказчиком. При этом используется программный продукт Adobe Photoshop. Готовый дизайн должен практически полностью соответствовать конечному продукту (элементы, цвета, картинки, шрифты, а текст, возможно, вставляется пока постановочный). Разработка дизайна включает не только основную страницу, но также и подстраницы, а возможно

и «дополнительные версии» для мобильных устройств или каких-то других специальных целей и утверждается готовый дизайн с заказчиком.

Этап «Разработка» декомпозируется на следующие подэтапы: вёрстка; программирование; завершение проекта (рис. 2).

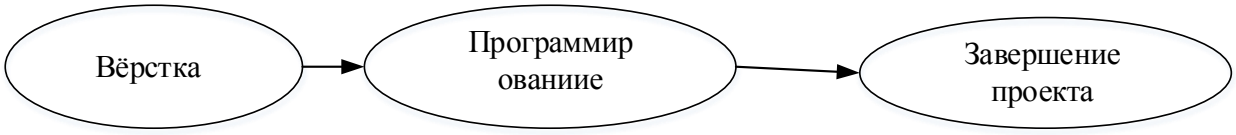


Рис. 2. Структурная схема этапа «Разработка»

На этапе «Тестирование» сайт переносится на сервер, его тестирование в различных браузерах, осуществляется его валидация и регистрация в поисковых системах.

Наравне с регистрацией веб-сайта на в поисковых системах, необходимо обеспечить *продвижение сайта* — комплекс мер по обеспечению посещаемости сайта целевыми посетителями. Целевые посетители — это потенциальные потребители, которые заинтересованы в приобретении товаров или услуг, представленных на продвигаемом сайте.

Основные методы продвижения сайта следующие:

- *Поисковая оптимизация* – позволяет привлекать целевых посетителей из результатов выдачи поисковых систем Яндекс, Google и других за счет достижения топ-позиций в ранжировании по заданным ключевым запросам. Как правило, чем выше позиция сайта в результатах поиска, тем больше заинтересованных посетителей переходит на него с поисковых систем. Работы по продвижению сайта подразумевают приведение сайта в соответствие требованиям поисковых систем с целью увеличения его видимости.

- *Контекстная реклама* — это текстовые объявления, которые показываются пользователям по запросам, если эти запросы рекламодатель добавил в настройки рекламной кампании. Объявления показываются пользователю именно в тот момент, когда он сам проявил интерес к товару или услуге и, возможно, готов к покупке. Контекстная реклама бывает поисковой и тематической.

Поисковая реклама показывается в результатах поиска в крупнейших поисковых системах или по сайту в том случае, если запрос пользователя совпадает с ключевыми словами контекстного объявления. Тематическая показывается на странице сайта, входящего в партнерскую сеть рекламных систем, если тематика рекламы соответствует интересам пользователя.

Тематическая реклама показывается как дополнительная информация к содержанию страниц, которые просматривает пользователь. Хотя для показа объявлений, пользователь не вносит запрос, они все равно находятся в сфере его внимания (т.е. являются контекстными).

Участие в рейтингах сайтов - данный способ предполагает размещение на вашем сайте код (баннер 88*31), в то время как на сайте-рейтинге сайты будут отображаться по мере убывания посещаемости

участников. Регистрацию в рейтингах рекомендуется проводить сразу же после регистрации в поисковых системах. Это позволит получить на себя обратную ссылку с высокими показателями, а также позволяет собирать всю необходимую вам статистику. Рекомендуется участвовать не более чем в четырех рейтингах.

Размещение пресс-релизов и тематических статей - на данный момент размещение тематических статей со внутренними ссылками на ваш сайт пользуются огромной популярностью среди оптимизаторов сайтов. Это связано с увеличением веса ссылки из текста статьи.

Реклама в рассылках - многие сайты имеют сервисы по рассылке своих новостей (а иногда и новых материалов) своим подписчикам. Реклама в рассылке часто позволяет «протестировать» аудиторию ресурса, позволяющее узнать точное количество заинтересованных пользователей.

Черная раскрутка применяется для сайтов, которые планируют жить весьма недолго. Конечно грамотная раскрутка сможет принести очень большое количество посетителей за маленький промежуток времени, но благодаря черной раскрутке посетители будут попадать на сайт только обманным путем и как только об этом узнает поисковая машина, сайт неминуемо навлечет на себя бан и другие санкции поисковых систем.

К черным методам раскрутки сайтов относятся:

- Покупка ссылок на ссылочных агрегаторах и биржах ссылок — теперь ни к чему хорошему не приводит. И Яндекс, и Гугл теперь с легкостью вычисляют этот черный способ продвижения сайта и жестоко карают нарушителей. Если вы все же хотите попробовать биржи ссылок, удостоверьтесь, что купленных не более 20% от общей массы и смотрите, чтобы они проставлялись в контенте, а не в блоке «реклама».

- Поисковый спам. Выставляя в тексте ключевые слова, важно не переусердствовать, так как злоупотребление ключевыми словами в тексте может расцепиться как поисковый спам. Это так же приведет к автобану.

Отсюда вывод – черные методы продвижения являются самым неэффективным видом раскрутки сайта, который стопроцентно приводит к «бану» сайта.

В заключение необходимо отметить, что любой владелец интернет-сайта желает, чтобы на его веб-сайте ежедневно было много посетителей, но не все отчетливо себе представляют какой это тяжелый труд и сколько необходимо получить знаний и опыта, чтобы достичь высоких результатов при решении этих вопросов. Не выдержав напряжения или желая форсировать успех, отдельные владельцы, прибегают к так называемым «черным» методам оптимизации и раскрутки. Стоит ли этим заниматься, решать, вам. Отмечу лишь, что данные методы серьезных положительных результатов не приносят, а вероятность подвести веб-сайт или его отдельные страницы под фильтры поисковых систем или даже получить «бан» сайта, очень велика. Решать потом эти проблемы будет тяжелее, чем действовать изначально по правилам.

Список используемой литературы:

1. Стрельцова Е.Д. Применение стохастических автоматов для моделирования сложных систем с изменяющимся во времени характером поведения// Известия высших учебных заведений. Электромеханика.-2002.-№3.-С. 76-78

2. Яковенко И.В., Стрельцова Е.Д., Матвеева Л.Г. Логико-динамическая модель поддержки принятия решений по межбюджетному регулированию// Прикладная информатика.-2017.-Т12.-№5(71).-С. 122-130

3. Стрельцова Е.Д., Федий В.С. Исследование целесообразности поведения и асимптотической оптимальности стохастических автоматов в случайных средах// Известия высших учебных заведений. Электромеханика.-2003.-№3.-С. 67-70

4. Матвеева Л., Накитаева А., Чернова О., Стрельцова Е. Инструменты и институты информационной экономики в промышленном развитии России// Прикладная информатика.-2017.-Т12.-№6(72).-С. 5-14

5. Стрельцова Е.Д. Математическое обеспечение межбюджетного регулирования в регионе// Прикладная информатика.-2006.-№2(2).-С.114-120

6. Бородин А.И., Стрельцова Е.Д., Ковалёва А.В. Экономико-математическая модель оценки стратегического риска//Вестник Московского авиационного института.-2012.-Т19.-№5.-С.222-232

7. Бородин А.И., Стрельцова Е.Д., Катков Е.В. Оценивание инвестиционной привлекательности инновационных проектов на основе нечёткой логики// Прикладная информатика-2013.-№4(46).-С.19-25

8. Стрельцова Е.Д., Богомягкова Е.Д., Стрельцов В.С. Управление бюджэетом на основе нечёткой алгебры//Прикладная информатика.-2014.-№2(50).-С. 109-114

10. Стрельцова Е.Д., Бородин А.И., Фурсов С. В. Инструментарий стратегического управления промышленным предприятием// Прикладная информатика.-2014.-№4(52).-С. 95-100

УДК 614.8.084

Маматченко Н. С.
аспирант
1 курс, факультет «Безопасность жизнедеятельности и инженерная экология»
Донской государственный технический университет
г. Ростов-на-Дону
Змитрович А. Л.
студентка
4 курс, факультет «Медиакоммуникации и мультимедийные технологии»
Донской государственный технический университет
г. Ростов-на-Дону

ЧАСТОТА СЕРДЕЧНЫХ СОКРАЩЕНИЙ КАК ПОКАЗАТЕЛЬ СТЕПЕНИ ТРАВМИРОВАНИЯ СПОРТСМЕНОВ

Аннотация: *В статье рассматривается частота сердечных сокращений (ЧСС) которая является наиболее доступным для измерения показателем. С целью контроля индивидуальной реакции на нагрузочность физических упражнений ЧСС измеряется при выполнении спортсменами мышечной работы. По величине ЧСС при мышечной работе можно объективно судить об уровне его индивидуальной физической работоспособности. Показано, что при получение травмы спортсменом ЧСС повышается, что может привести к внезапной остановке сердца.*

Ключевые слова: *Частота сердечных сокращений, тахикардия, брадикардия, травма, покой, нагрузка, смертность.*

HEART RATE AS EXPONENT OF THE TRAUMATIZING OF ATHLETES

Annotation: *The article considers the heart rate (heart rate) which is the most accessible for measurement by the indicator. In order to control the individual response to exercise stress, the heart rate is measured when athletes perform muscular work. By the value of heart rate for muscular work, you can objectively judge the level of its individual physical performance. It is shown that when the athlete receives an injury, the heart rate rises, which can lead to a sudden cardiac arrest.*

Key words: *Heart rate, tachycardia, bradycardia, trauma, rest, load, mortality.*

Частота сердечных сокращений (ЧСС) давно является одним из важнейших параметров отражающих функциональное состояние организма спортсмена, при этом определение частоты сердечных сокращений можно разделить на две групп: — ЧСС покоя; — ЧСС нагрузки.

У подготовленных спортсменов ЧСС покоя находится на низком уровне, особенно это касается спортсменов соревнующихся в циклических видах спорта. У не тренировочных людей показатели ЧСС покоя, как правило находятся на уровне 70-80 ударов в минуту.

Если же речь идёт о спортсменах, то эти показатели значительно ниже, так у многих бегунов на выносливость данный показатель находится на уровне 40-50 ударов в минуту. У женщин эти показатели обычно выше на 10 ударов. Но 40 ударов это далеко не предел, у некоторых велосипедистов «шоссейников», лыжников, бегунов на выносливость показатель ЧСС опускается ниже 40 ударов.

При получение травмы у спортсмена увеличивается выработка гормона – адреналина, активизируются защитные силы и соответственно, увеличивается сердечный ритм. Это влияет на синусовый узел и приводит к непродолжительной тахикардии, частота сердечных сокращений становится выше 100 ударов в минуту. Повышение частота сердечных сокращений в покое, является отклонением от так называемой «медицинской нормы», и имеет свой диагноз - тахикардия. В основном учащенное сердцебиение не вызывает никаких серьезных последствий. После того, как устраняется причина возникновения частого сердцебиения, сердечный ритм приходит в норму. У людей с заболеваниями сердечно-сосудистой системы есть опасность того, что тахикардия повлечет за собой нежелательные последствия и осложнения. Если сердце здорово, то и осложнений не будет.

Пониженная частота сердечных сокращений в покое, является отклонением от так называемой «медицинской нормы», и имеет свой диагноз - брадикардия. Практически все серьёзные спортсмены на выносливость имеют ярко выраженную брадикардию, которая, впрочем, не доставляет им ни каких неудобств, а является их конкурентным преимуществом [1].

Как правило «гражданские» врачи, да и некоторые спортивные относятся к таким низким показателям с опаской, поэтому, спортсменов с низким ЧСС довольно часто подвергают дополнительным тестированиям, цель которых определение природы образования низкого пульса.

Данная предосторожность врачей обусловлена, тем, что в некоторых случаях низкий пульс может быть свидетельством проблем с сердцем. Сердце просто не в состоянии работать быстрей, из-за чего организм недополучает питательные вещества и кислород, переносимых кровью.

В то же время натренированная брадикардия свидетельствует не о проблемах со здоровьем, а о переходе организма на новый качественный уровень экономичной работы, когда за один удар сердца переносится большее количество крови (именно то количество, которое необходимо организму) и надобности организма в учащённом сердцебиении попросту нет.

Одной из проверок «брадикардии» на природу возникновения служит атропиновая проба [2]. Человеку в кровь вводится атропин, который ускоряет частоту сердечных сокращений. В случае болезненной природы низкого пульса, частота пульса будет набираться очень медленно или же вообще пульс останется неизменным, если же ЧСС при вводе атропина достаточно активно увеличивается, то это свидетельствует о нормальном состоянии сердца, а брадикардия считается вегетативной (природной).

Подобному исследования подвергались и игроки нашей команды, когда после очередного похода в физкультурный диспансер при снятии кардиограммы было выявлено ЧСС ниже 30 ударов в минуту (26-28 ударов).

Для выявления вышеописанных аномалий после каждого снятия показаний ЧСС строится график изменения ЧСС в покое (рисунок 1).

Рисунок 1. График изменения ЧСС в покое.

Максимальную нагрузку сердце испытывает при физических нагрузках, поэтому необходим контроль за его состоянием во время занятий. Сердце – это мышечный орган, а любую мышцу можно натренировать.

Доказательством тренированности сердца у спортсменов, испытывающих длительные кардионагрузки можно считать тот факт, что в состоянии покоя оно имеет меньшую частоту сердечных сокращений в сравнении с обычными людьми. Сердце спортсменов способно прокачивать больший объем крови за небольшое количество сокращений.

Но чтобы тренировки не нанесли вред, всегда нужно ориентироваться на безопасные границы параметров сердечной работы. Основной показатель – определение оптимальной частоты сокращений. Интересен в этом отношении метод выдающего финского физиолога М.И. Карвонена [3], позволяющий определить рамки оптимального диапазона ЧСС при занятиях спортом – так называемой «целевой зоны ЧСС». Диапазон рассчитывается в интервале от пульса в состоянии покоя до максимальной частоты сокращений (МЧСС). В зависимости от возраста и физического состояния, он составляет 50-80% от максимума частоты.

Рассчитывается пульс по методу Карвонена, следующим образом:

Пусть x — возраст, y — ЧСС в покое.

Максимальная ЧСС рассчитывается по формуле (1).

$$z=220-x, \quad (1)$$

где x — возраст, y — ЧСС в покое.

Нижний предел целевой зоны рассчитывается по формуле (2)

$$v_1=y+(z-y)*0.5 \quad (2)$$

Верхний предел целевой зоны рассчитывается по формуле (3)

$$v_2=y+(z-y)*0.8 \quad (3)$$

Было проведено исследование по определению оптимального диапазона (целевой зоны) частоты пульса спортсмена получившего травму (разрыв связок голеностопного сустава) во время тренировочного процесса. Были взяты данные ЧСС спортсмена в состоянии покоя из медицинской карточки в возрасте 20 лет. Целью эксперимента являлось провести анализ ЧСС во время получения травмы спортсмена до полного его восстановления и выявить ее роль влияния в процессе восстановления волейболиста.

Согласно медицинской карте спортсмена, пульс в покое составляет 75 ударов в минуту. Для проведения эксперимента были рассчитаны такие показатели как, максимальный предел ЧСС спортсмена, нижнее и верхнее значение оптимального диапазона.

Максимальное значение ЧСС для спортсмена 20 лет составило (1):

z=220-20=200 уд/мин,

Нижний предел целевой зоны рассчитывается по формуле (2)

v_1=75+(200-75)*0.5=137.5 уд/мин,

Верхний предел целевой зоны рассчитывается по формуле (3)

v_2=75+(200-75)*0.8=175 уд/мин.

Таким образом, спортсмен в возрасте 20 лет с пульсом 75 ударов в минуту во время тренировочного процесса замечает, что пульсометр показывает значение 160-165 ударов в минуту, это значит, что необходимо снизить нагрузку.

В ходе проведения эксперимента спортсменам сборной команды ДГТУ по волейболу медицинским штабом измерялся пульс перед началом тренировки, после интенсивной разминки. Показатели были в пределах нормы. На тренировке спортсмен получил травму - разрыв крестообразных связок колена, при неудачном приземлении во время выполнения группового блока. В момент получения травмы пульс спортсмена превысил верхнее значение и составлял 140 ударов в минуту. Нагрузка на сердечную мышцу превысила допустимые показатели, что привело к снижению концентрации на фоне повышенного пульса и получению травмы – разрыва крестообразных связок колена.

Во время получения травмы пульс спортсмена был 140 ударов в секунду. Рассчитываем ЧСС по методу Карвонена во время получения травмы – разрыв крестообразных связок колена:

Максимальная ЧСС рассчитывается по формуле (1).

z=220-20=200 уд/мин,

Нижний предел целевой зоны рассчитывается по формуле (2)

v_1=140+(200-140)*0.5=170 уд/мин,

Верхний предел целевой зоны рассчитывается по формуле (3)

v_2=140+(200-140)*0.8=187 уд/мин.

Таким образом, ЧСС спортсмена во время получения травмы составила 187 ударов в минуту, данный показатель находится в приближенном значении к максимальной ЧСС и приводит к тахикардии, а так как участник эксперимента имеет сердечно-сосудистые заболевания, это может привести к

остановке сердца. Поэтому вне зависти имеет спортсмен сердечно-сосудистые заболевания или нет, необходимо контролировать пульс и нагрузки в ходе тренировочного процесса. На протяжении месяца фиксировались показания пульса и рассчитывались показатели ЧСС по методу Карванина до полной нормализации пульса 75 ударов в минуту. Данные представлены в графике (рисунок 2).

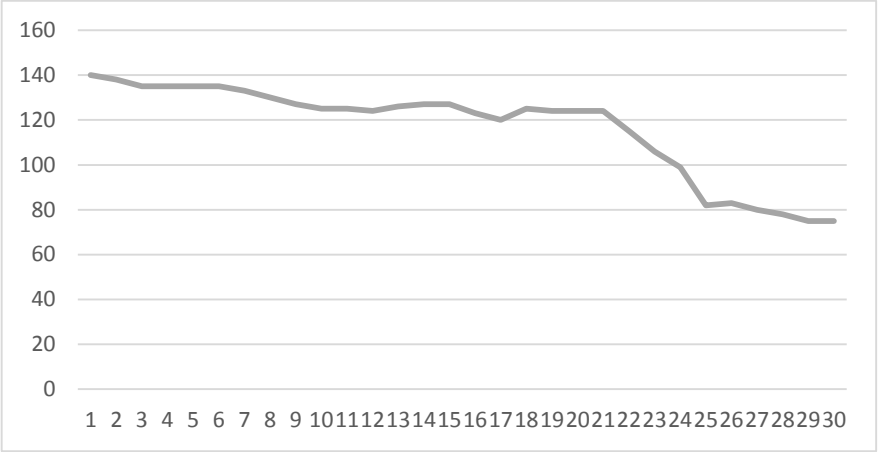


Рисунок 2. Показатели ЧСС до полной нормализации пульса

Таким образом, при занятиях спортом необходимо следить за пульсом и рассчитывать ЧСС. Рекомендуется, чтобы ЧСС была приближена к нижнему пределу, для защиты сердечной мышцы во время интенсивных нагрузок, предотвращения травм, а также для расчета физической нагрузки при восстановлении травмированного спортсмена. Для того чтобы тренировки не нанесли вред, всегда необходимо ориентироваться на безопасные границы параметров сердечной работы. Для этого рекомендуется рассчитывать ЧСС по методу Карвонена на основе измерений пульса спортсменов. Экспериментально доказано, что учет показателей ЧСС при проведении реабилитационных тренировок приводит к ускоренному восстановлению спортсменов.

Использованные источники:

1.Орел В.Р. Адаптивные эффекты взаимодействия сердца и сосудов у спортменов // Спортсмен в междисциплинарном исследовании: Монография. ./ Под ред. М.П. Шестокова. М.: ТВТ Дивизион, 2009. С. 210-258

2.Карпман В.Л., Любина Б.Г. Динаммика кровообращения у спортсменов. М.: ФиС, 1982. 135 с.

3.Frank P.M. An Introduction To System Sensitivity Theory. NY: Academic Press, 1978. P. 9-10.

УДК 620.3

Бесполудин В.В.
Магистрант
Институт нанотехнологий, электроники и приборостроения
Южный федеральный университет
Россия, г. Таганрог
Андриенко А. С.
канд. пед. наук, доцент
Институт управления в экономических, экологических и социальных системах
Южный федеральный университет
Россия, г. Таганрог

ЧИСЛЕННОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ СОЛНЕЧНОГО ЭЛЕМЕНТА НА ОСНОВЕ СТРУКТУРЫ SNO2/CDS/CDTE

Аннотация: *В данной работе представлено численное моделирование солнечного элемента на основе структуры SnO_2/CdS/CdTe посредством программы AFORS-HET v2.5. Была показана зависимость КПД и ВАХ солнечного элемента от толщины слоев SnO_2 и CdS, а также изменение КПД в результате изменения температуры с 300 K до 370 K. В результате моделирования было установлено, что увеличение толщины слоев, а также тепературы снижает КПД устройства. Было также установлено, что солнечный элемент на основе структуры SnO_2/CdS/CdTe с толщиной слоев 12 нм, 30 нм и 9 мкм и степенью легирования $N_D=1\cdot10^{17}$ cm^{-3}, $N_D=1\cdot10^{17}$ cm^{-3}, и $N_A=1\cdot10^{14}$ cm^{-3} соответственно, при температуре 300 K позволяет достичь КПД в 16 %.*

Abstract: *This article presents numerical modeling of a solar cell based on the SnO_2/CdS/CdTe structure through the AFORS-HET v2.5 program. The dependence of the efficiency of the solar cell on the thickness of the SnO_2 and CdS layers was shown, as well as the change in the efficiency as a result of the temperature change from 300 K to 370 K. As a result of the simulation, it was found that increasing the thickness of the layers, as well as the temperature, reduces the efficiency of the device. It was also found that a solar cell based on the SnO_2/CdS/CdTe structure with a layer thickness of 12 nm, 30 nm and 9 μm and a doping level of $N_D=1\cdot10^{17}$ cm^{-3}, $N_D=1\cdot10^{17}$ cm^{-3}, and $N_A=1\cdot10^{14}$ cm^{-3}, respectively, at a temperature of 300 K, allows an efficiency of 16%.*

Ключевые слова: *солнечный элемент, толщина, степень легирования, КПД, ВАХ.*

Key words: *solar cell, thickness, degree of doping, efficiency, I-V characteristic.*

At present, thin-film solar cells are quite common. they have a number of advantages: they require fewer semiconductor materials, they are easier to manufacture and assemble, they have less weight, they are less expensive than wafer solar cells. At present, there are a number of materials that are used in thin-film solar cells such as cadmium telluride (CdTe), gallium arsenide (GaAs), indium phosphide (InP), amorphous silicon (a-Si), polycrystalline silicon (pc-Si), etc.

For example, cadmium telluride (CdTe) is a typical p-type semiconductor of group II-VI, having a band gap of 1.5 eV, which is the optimum value for photogeneration. Also, CdTe is well suited for large-area deposition and can be used in large-scale production [1]. A typical structure of a solar cell based on SnO_2/CdS /CdTe is shown in Fig.1.

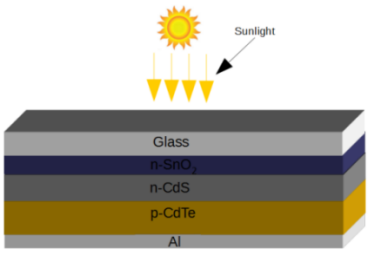


Figure 1. Solar cell based on structure SnO_2/CdS/CdTe

In this work, the solar cell was modeled on the SnO_2/CdS/CdTe structure using the AFORS-HET v2.5 program and the dependence of the solar cell efficiency on the thickness of the SnO_2 and CdS layers was found, and the spectral response of the structure and the dependence of the efficiency on temperature.

The thickness of the CdTe layer was constant and amounted to 9 μm (this layer thickness is optimal for a given solar cell structure, which allows obtaining high efficiency values), and the degree of doping for all layers in the structure was constant and consisted of $N_D=1\cdot10^{17}$ cm^{-3}, $N_D=1\cdot10^{17}$ cm^{-3}, $N_A=1\cdot10^{14}$ cm^{-3} for SnO_2, CdS, and CdTe respectively.

Fig.2 shows the dependence of the current-voltage characteristics of the solar cell on the thickness of the SnO_2 layer with a band gap of 3.4 eV at a thickness of 12 nm in Fig. 2 (a) and 100 nm in Fig. 2 (b) and a constant CdS layer thickness of 30 nm. It follows from Fig. 2 that with increasing thickness of the SnO_2 layer, the efficiency of the device decreases from 16% to 13.87%, which is due to the fact that the upper SnO_2 layer is responsible for the photogeneration of the charge carriers [1,2].

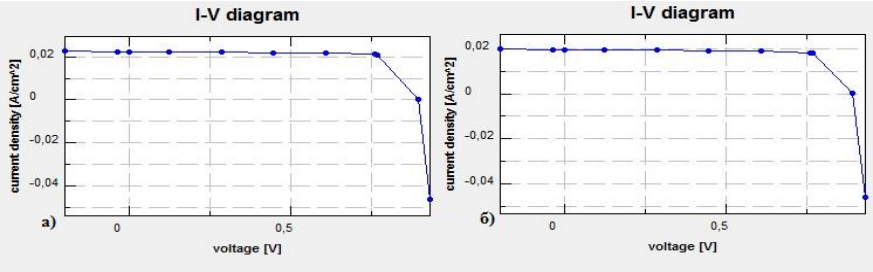


Figure 2. Dependence of the I-V characteristic on the thickness of the SnO_2 layer a) at a layer thickness of 12 nm, the efficiency is 16% b) at a layer thickness of 100 nm 13.87%

The smaller the thickness of the SnO_2 layer, the higher the probability of passage of the charge carriers to the next layer (the diffusion length of the charge carriers is the average distance from the photogeneration to recombination time).

Further, the dependence of the I-V characteristic and the efficiency of the solar cell on the thickness of the CdS layer (the band gap 2.42 eV) was analyzed. The thickness of this layer was changed from 30 nm to 300 nm (at a constant thickness of the SnO_2 layer of 12 nm), as a result of which the efficiency and the current-voltage characteristic of the solar cell decreased in Fig. 3.

A decrease in the efficiency of the solar cell occurred from 16% of Fig. 3 (a) to 14.85% of Fig.3 (b). Next, the spectral response of this solar cell was shown and analyzed in Fig.4.

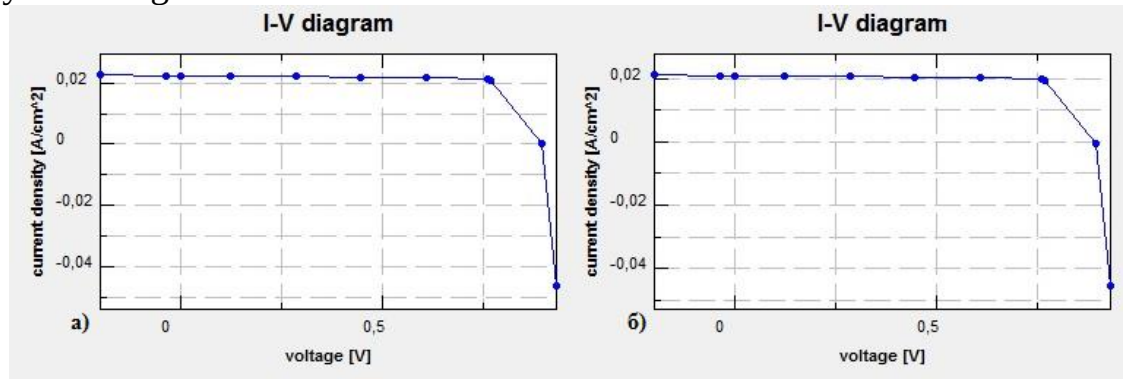


Figure 3. Dependence of the I-V characteristic on the thickness of the CdS layer a) at a layer thickness of 30 nm 16% b) at a layer thickness of 300 nm 14.85%

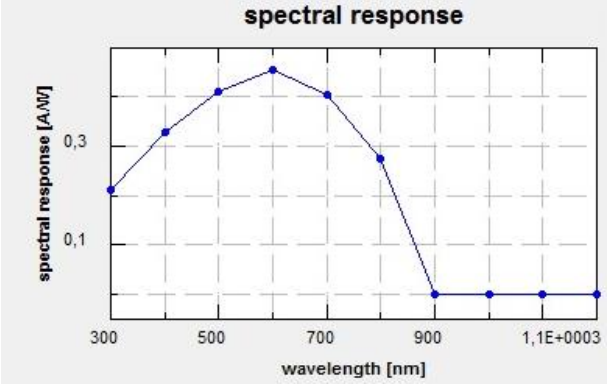


Figure 4. Dependence of the spectral response of the structure of a solar cell based on SnO_2/CdS/CdTe

It can be seen from the figure that the spectral response of this solar cell lies in the range from 300 nm to 900 nm. The absorption peak occurs in photons with a wavelength of 600 nm. Photons of solar radiation with a wavelength of more than 900 nm are not absorbed by this solar cell.

Further, the effect of temperature on the efficiency (n) of the solar cell in the range from 300 K to 370 K was analyzed. As a result, it was shown in Fig. 5 that the efficiency of the device decreased from 16% to 12.58% under the influence of temperature.

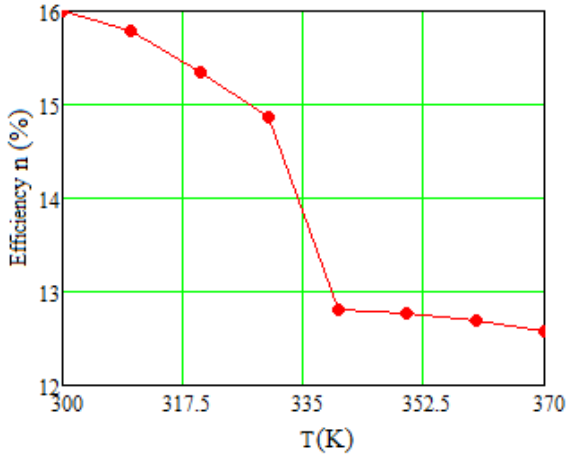


Figure 5. Dependence of the efficiency of a solar cell on the basis of the SnO_2/CdS / CdTe structure on the temperature change

Thus, as a result of modeling the structure of a solar cell based on SnO_2/CdS /CdTe, it was found that an increase in the thickness of SnO_2 films from 12 nm to 100 nm and CdS from 30 nm to 300 nm negatively affects the efficiency of the device, as well as an increase in temperature from 300 K up to 370 K contributes to a reduction in efficiency from 16% to 12.58%.

Thus, the efficiency of a solar cell based on the SnO_2/CdS /CdTe structure was 16% at a layer thickness of 12 nm, 30 nm and 9 μm and the doping level of the $N_D = 1 \cdot 10^{17}$ cm^{-3}, $N_D = 1 \cdot 10^{17}$ cm^{-3} and $N_A = 1 \cdot 10^{14}$ cm^{-3} respectively. This simulation has shown that by optimizing the thickness of the layers of the solar cell, it is possible to achieve an increase in the efficiency of the device [2,3].

References

1. Ashrafalsadat S. Mirkamali, Khikmat Kh. Muminov. Simulation of the Efficiency of CdS/CdTe Tandem Multi-Junction Solar Cells. URL: https://www.researchgate.net/profile/Khikmat_Muminov/publication/301874788_Simulation_of_the_Efficiency_of_CdSCdTe_Tandem_Multi-Junction_Solar_Cells/ links/

58b89a99a6fdcc2d14d9a2cb/Simulation-of-the-Efficiency-of-CdS-CdTe-Tandem Multi-Junction-Solar-Cells.pdf?origin=publication_detail (date of the application 11.06.2018).

2. Design prospects of cadmium telluride/silicon (CdTe/Si) tandem solar cells from numerical simulation. F.M.T. Enam, K.S. Rahman, M.I. Kamaruzzaman, K. Sobayel, P. Chelvanathan, B. Bais, M. Akhtaruzzaman, A.R.M. Alamoud, N. Amin. Optik. 2017. Vol. 139. pp. 397–406.

3. Kai Shen, Ziwen Wang, Qiang Li, Xun Li, Zhenyu Zhang, and Deliang Wang. High Quality CdS/CdTe P-N Junction Diode With a Noncontinuous Resistive SnO_2 Buffer Layer. IEEE Journal of Photovoltaics, Vol. 7, No. 6, November 2017.pp. 1761-1766.

УДК 327.2

Гюлазян П. А.
студент
4 курс, факультет «Международные отношения»
Санкт-Петербургский Государственный Университет
Россия, г. Санкт-Петербург
Мазлумян Д. Э.
студент
4 курс, факультет «Международные отношения»
Санкт-Петербургский Государственный Университет
Россия, г. Санкт-Петербург
Беленков Д. В.
студент
4 курс, факультет «Международные отношения»
Санкт-Петербургский Государственный Университет
Россия, г. Санкт-Петербург

ЭВОЛЮЦИЯ «КУРИЛЬСКОГО ВОПРОСА В ГОДЫ СУЩЕСТВОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ИМПЕРИИ»

Аннотация: *Статья посвящена истории развития территориальной принадлежности Курильских островов в контексте русско-японских отношений в период с XVIII в. по первую четверть XX в. События, произошедшие в данный исторический период легли в основу становления «Курильского вопроса».*

Ключевые слова*: политика сакоку, территориальная принадлежность, колонизация, Революция Мэйдзи, русско-японская война, Курильский вопрос.*

Annotation: *The article is devoted to the history of territorial development of the Kuril Islands in the context of Russian-Japanese relations in the period from the XVIII century. for the first quarter of the 20th century. Events that occurred in this historical period formed the basis for the formation of the "Kuril issue".*

Key words: *Sakoku policy, territorial affiliation, colonization, Meiji Revolution, Russian-Japanese War, Kuril issue.*

Введение

Территориальная проблема между Японией и Российской Федерацией является одним из наиболее острых конфликтов, появившихся в годы существования Советского Союза после окончания Второй Мировой войны. Более полувека этот вопрос является камнем преткновения как в советско-японских, так и в российско-японских отношениях. Вследствие неуступчивых позиций обеих стран разрешение проблемы зашло в тупик, негативно влияющее на политические и торгово-экономические отношения Японии и России. Обе стороны имеют свою позицию, подкреплённую как обоснованными, так и субъективными аргументами, а также варианты решения территориального спора.

В основе аргументации обеих стран лежат события, доказывающие «историческую принадлежность Курильских островов», однако отчасти относящиеся ко времени отсутствия территориальной проблемы в повестке российской-японских отношений. Изучение истории развития территориальной принадлежности спорных островов на начальном этапе может помочь в исследовании становления «курильского вопроса» в российско-японских отношений.

В связи с вышеизложенным данная работа является актуальной, так как даёт объективный с точки зрения автора исторический анализ событий, повлиявших на динамику развития российско-японских в период XVIII-XX вв., в частности территориальной проблемы.

Источниковая база данной статьи состоит из международных договоров, нормативно-правовых актов Российской и Японской империй и картографических источников.

Изучение международных договоров и нормативно-правовых документов способствовало исследованию исторических событий, повлиявших на развитие российско-японских отношений. Стоит выделить Симодский трактат 1855 г.[155] и Портсмутский договор 1905 г.[156]

К нормам внутреннего законодательства относятся указы Екатерины II от 1779 г.[157] и 1786 г.[158] и «Пять пунктов Императорской клятвы».[159]

Большую роль в изучении русско-японских отношений сделали картографические источники, которые подтвердили первенство в создании карт с указанием принадлежности Курил к Российской империи.

Целью данной работы является выявление особенностей развития «курильского вопроса» в российско-японских отношениях. Для достижения указанной цели были поставлены следующие задачи:

---

[155] Гримм Э. Д. Сборник договоров и других документов по истории международных отношений на Дальнем Востоке (1842-1925) М.: Издание Института востоковедения им. Н.Н. Нариманова. 1927. – С. 52.

[156] Гримм Э. Д. Сборник договоров и других документов по истории международных отношений на Дальнем Востоке (1842-1925). – С. 166-168.

[157] Зиланов В. К., Кошкин А. А. Русские Курилы: история и современность. Сборник документов по истории формирования русско-японской и советско-японской границы. М.: Алгоритм. 2014. – С. 33-34.

[158] Зиланов В. К., Кошкин А. А. Русские Курилы: история и современность. Сборник документов по истории формирования русско-японской и советско-японской границы. – С. 33-34.

[159] Ландау А. Краткая история Японии. М.: Энциклопедия-ру. 2017. – С. 377.

1. Проанализировать особенности борьбы Российской и Японской империй за управление над Курильскими островами.
2. Изучить документы, относящиеся к территориальной проблеме между Россией и Японией, подписанные со второй половины XVIII в. до 1918 г.

Предметом исследования является вопрос о территориальной принадлежности Курильских островов, обозначивший свою актуальность после окончания Второй Мировой войны.

Объектом исследования в данной работе являются межгосударственные отношения Российской империи с Японией со второй половины XVIII в. до 1918 г.

Методологическая база

Методологическая основа определяется характером и взаимосвязью объекта и предмета исследования, поставленной целью и вытекающими из нее задачами. В работе использованы:

1. Общенаучные методы – индукция, анализ, синтез, описание и обобщение.
2. Специальные исторические методы – хронологический, синхронный и изучение документов.

Результаты

Основным методом исследования, способствовавшем изучению всех факторов инвестиционного климата является индукция: общий вывод о развитии российско-японских отношений, в частности принадлежности Курильских островов, строился на основе отдельного рассмотрения исторических событий и документов, характеризующих межгосударственные отношения между Россией и Японией в период XVIII-XX вв.

Общенаучные же методы, такие как анализ, синтез и обобщение являются средством разъединения предмета исследования на части для всестороннего изучения и дальнейшего соединения ранее выделенных частей в единое целое для установления общих свойств и признаков объектов.

Специальные исторические методы способствовали планомерному изучению истории принадлежности Курил посредством как хронологического рассмотрения основных событий, определивших развитие российско-японских международных отношений, так и синхронного изучения внутренней конъюнктуры Японской и Российской империй, повлиявших на их внешнюю политику.

Из всего вышеперечисленного, используя методы индукции и обобщения, а также хронологический и синхронный методы мы можем провести анализ динамики развития российско-японских отношений со второй половины XVIII в. до первой половины XX в., в частности территориальной принадлежности Курильских островов.

Обсуждения

История территориальной борьбы между Россией и Японией берёт своё начало со второй половины XVIII в., когда границы Российской империи

продвинулись к территории Японии, в то время проводившую политику самоизоляции.

После присоединения и детального изучения Камчатки В. В. Атласовым с 1697-1699 г., Россия вышла к Курильским островам. Впервые русские посетили Курильские острова в 1711 г., двигаясь с северных островов на юг.[160] Начал исследования островов Шумшу и Парамушире И. П. Козыревский.[161] На южных островах русские побывали в 1738-1739 гг., окончательно открыв все острова Курильской гряды, и описав географию данного района Тихого океана. М. П. Шпангер возглавил эту экспедицию, которая впервые в мире подробно картографировала южные острова.[162]

Основываясь на нормах международного права, можно считать все острова Курильской гряды территорией Российской империи, так как фактов русской деятельности на островах к концу 80-х гг. XVIII в. было достаточно.

Во-первых, принадлежность Курильских островов отражалось в русских картах и атласах того времени.[163]

Во-вторых, с 1768 г. проводился регулярный сбор дани-ясака с коренного населения Курил.[164]

В-третьих, создание поселений на островах Итуруп, Шумшу, Парамушире, Уруп и т.д.

В-четвёртых, привидение коренного населения Курил в христианство, обучение и приём на службу в качестве «ясашных сборщиков».[165]

В-пятых, стоит указать на императорские указы 1779 и 1786 г.

Подписанный Екатериной II в 1779 г. указ, предусматривал отмену дани, ранее собираемую с коренного населения Курил и подтверждение их подданства Российской империи.[166]

В 1786 г. императрица подписала второй указ, по которому Курильские острова официально присоединялись к территории Российской империи. Следует заметить, что ни одно зарубежное государство не имела претензий по отношению к этому указу.[167]

Именно, эти факты опровергают официальную позицию Японии[168], по которой Курильские острова являются их исконными территориями. Вышеперечисленные документы являются одними из важнейших

---

[160] Берг Л.С. Открытие Камчатки и Камчатские экспедиции Беринга. М.: Главсевморпути. 1935. – С. 379.

[161] Ефимов А. В. Из истории русских экспедиций на Тихом океане. 1-я половина XVIII в. М.: Географгиз.1948. – С. 245-248.

[162] Андреев А.И. Русские открытия в Тихом океане и Северной Америке в XVIII веке. М.: ОГИЗ. 1944. – С. 148-152.

[163] Пути Шпанберга и Вальтона в Японию 1738-1739 годов // kuriles-history.ru: виртуал. библиотека о Курилах. URL: http://www.kuriles-history.ru/maps/geo/russian/id-47/ (дата обращения: 31.05.2018)

[164] Зиланов В. К., Кошкин А. А. Русские Курилы: история и современность. Сборник документов по истории формирования русско-японской и советско-японской границы. – С. 15

[165] Шелихов Г.И. Российскаго купца именитого Рыльского гражданина Григорья Шелехова первое странствие с 1783 по 1787 из Охотска по Восточному океану к Американским берегам. СПб.: Тип. Сытина. 1793. – С. 178-182.

[166] Зиланов В. К., Кошкин А. А. Русские Курилы: история и современность. Сборник документов по истории формирования русско-японской и советско-японской границы. – С. 33-34.

[167] Зиланов В. К., Кошкин А. А. Русские Курилы: история и современность. Сборник документов по истории формирования русско-японской и советско-японской границы. – С. 33-34.

[168] Overview of the Issue of the Northern Territories // Ministry of Foreign Affairs of Japan. URL: http://www.mofa.go.jp/region/europe/russia/territory/overview.html (дата обращения: 31.05.2018)

доказательств того, что айны являлись подданными России и территории, на которых они проживали, входили в состав Российской империи.

Теперь рассмотрим Японию XVII-XVIII вв. После окончания эпохи Сенгоку Дзидай в Японии установилась династия сёгунов Токугава, которые постепенно проводили политику сакоку. Сакоку – это внешняя политика самоизоляции Японии от зарубежных стран, которая проводилась с 1641-1853 г.[169] Она была введена после восстания христиан в Симабаре. После принятия этой политики в Японии официально запрещался выезд граждан из страны, строительство океанских судов и торговля с иностранными купцами. Исключением стал лишь порт Нагасаки, в котором торговля с голландцами проводилась лишь в установленное время с консолидированными ценами на некоторые экспортные товары. Одним из важнейших элементов этой политики являлся отказ от расширения японских владений в рамках своих средневековых границ. Вопреки всем запретам, происходили единичные торговые контакты японцев и айнов, которые не поддерживались властями.[170] Бакуфу не имела ни каких претензий по отношению к присоединению Курильских островов к территории Российской империи, так как в то время занималась освоением центральной части острова Хоккайдо.[171]

Из вышесказанного следует, что Япония юридически не могла расширять свою территорию. Это подтверждает позицию России о том, что первенство в освоении и присоединении Курильских островов стоит за ней.

Несмотря на проводимую в Японии политику сакоку, в начале XVII в. Бакуфу стало нарушать некоторые свойства этой политики, расширяя свою территорию. Японцы продолжали присоединение северной части острова Хоккайдо, а с 1802 г. Япония начала политику постепенной колонизации южных Курильских островов, которая сопровождалась уничтожением русских знаков-крестов, насильственным изгнанием русских с островов Итуруп и Кунашир, запрет на контакты с русскими для айнов и установкой собственных знаков-столбов. Отсутствие у России достаточных сил и средств для защиты и дальнейшего закрепления этих островов привело к тому, что к середине XIX века Россия потеряла южные острова.

Упомянутые события являются ещё одним доказательством того, что Курильские острова не являются исконными японскими землями. Так как к концу XVIII века Япония начала лишь колонизацию северной части острова Хоккайдо, оттесняя их исконных жителей - айнов, а Российская империя в это время уже присоединила Курильские острова, юридически подтвердив это указом 1786 г.

После этих событий Александр I не потерял надежды установить дипломатические отношения с Японией. Для этого он отправил посольство во главе с Н. П. Резановым, чьей задачей являлось установление дружественных,

---

[169] Богданович Т. А. Конрад Н. И. Накамура Кооя. История Японии/ Под ред. И. А. Настенко. М.: Русская панорама. 2008. – С. 372.

[170] Зиланов В. К., Кошкин А. А. Русские Курилы: история и современность. Сборник документов по истории формирования русско-японской и советско-японской границы. – С. 15.

[171] Богданович Т. А. Конрад Н. И. Накамура Кооя. История Японии. – С. 372.

добрососедских отношений. Однако, миссия Резанова провалилась, так как Япония не решалась отказываться от своей изоляционной политики. Во время переговоров российская сторона впервые заявила официальные претензии представителям Бакуфу о том, что Япония не должна занимать Сахалин. Несмотря на действия японской стороны Александр I не собирался отказываться от политики заселения Курильских островов и Сахалина. Однако эти земли начали заселять японцы, которые захватывали рыбные промыслы на южных островах. Незаконные действия японцев на Кунашире, Итурупе и южной части Сахалина заставило Резанова пойти на отчаянный шаг.[172] Он решил силой изгнать японцев из русских земель. Исполнителями его приказа стали Г. И. Давыдов и Н. А. Хвостов, которые направились к южной части Сахалина. Они уничтожали японские гарнизоны, освобождали айнов, объявляя принадлежность этих территорий к России, и сжигали японские склады, раздавая все их запасы. Такие же атаки были совершены на Сахалине и Кунашире. Несмотря на все старания Хвостова и Давыдова, Александр I не поддержал их нападения и более того им пришлось нести суровую ответственность за свои действия.[173] Данное событие показало окончательное смирение российских властей с незаконным захватом Японии Кунашира и Итурупа.

Важным событием в истории Японии является подписание 31 марта 1854 г. Канагавского договора[174] между Соединенными Штатами Америки и Японской империей, по которой последняя отказывалась от проводимой ранее политики самоизоляции, разрешила строительство американского консульства, уменьшила таможенные налоги, обеспечивала безопасность американских моряков потерпевших крушение в японских водах и разрешала торговлю в портах Симода и Хакодате.

Известие об отправлении американского флота под командованием коммодора М. Перри и дальнейшего подписания Канагавского договора, ускорило решение Николая I по возобновлению попытки установить дипломатические отношения с Японией. Переговоры Е. В. Путятина закончились подписанием 7 февраля 1855 г. Симодского трактата о торговле и границах.[175] По договору границу между двумя странами провели между островами Уруп, который присоединился к территории России, и Итуруп, отошедший к Японии. Следует заметить, что условия первого русско-японского договора принимались при военном положении. Е. В. Путятину удалось снять требование Японии по проведению границы на Сахалине 50 с.ш., однако японцы были непоколебимы в отношении южных Курильских островов. Е. В. Путятин был вынужден пойти на компромисс, из-за чего

[172] Бондаренко О. Я. Неизвестные Курилы. Серьёзные размышления о статусе Курильских островов. М.: ВТИ-Дейта Пресс. 1992. 1992. – С. 289-293.
[173] Перепеченко В. П.. Южные Курилы или «северные территории. В.: Академия. 2001. – С 31.
[174]Japanese-American Diplomacy - Treaty of Kanagawa; March, 31, 1854 // avalon.law.yale.edu: Yale Law School Lillian Goldman Law Library. URL: http://avalon.law.yale.edu/19th_century/japan002.asp (дата обращения: 31.05.2018)
[175] Гримм Э. Д. Сборник договоров и других документов по истории международных отношений на Дальнем Востоке (1842-1925). – С. 52.

Итуруп и Кунашир вошли в территорию Японии. Впоследствии Япония подписала такие же документы с Францией, Великобританией и Голландией.

Следствием вышеперечисленных событий является частичный отказ Японии от политики сакоку и начало дипломатических отношений с другими странами, в частности Российской империи. Первый договор, подписанный Японской империей и Россией, подтверждал юридическую принадлежность Курильских островов Японии. Данный документ показал, что приоритетной целью России является налаживание добрососедских отношений с Японией путём сотрудничества.

Последствием заключения неравноправных договоров Японии с западными странами стало разделения общественного мнения по вопросу политики самоизоляции. Приверженцы монархических идей, воспользовавшись общественным расколом, выступали с мыслями о передаче всей полноты власти императору и об уменьшение влияния сегуната. В истории эти события получили название Революция Мэйдзи, продолжавшиеся с 1866 по 1869 г. Преследование и убийства всех противников Бакуфу стало причиной упадка престижа сёгуна. К 1868 г. власть последнего сёгуна Токугава Ёсинобу ослабла настолько, что не было и признака управления страной со стороны сегуната. Итогом этих событий стала передача всей власти в руки императора Муцухито, окончание эпохи Эдо и начало эпохи Мэйдзи, повлиявшей на дальнейшее развитие страны. Отказавшись от феодальной структуры государства, император Муцухито начал развитие страны по капиталистическому пути.[176]

Упомянутые события свидетельствуют о том, что политика сакоку являлась огромной преградой для развития страны. После отказа от данной политики Япония осознала свою экономическую, военную и техническую отсталость от ведущих мировых стран. Следствием этого стало быстрое распространение идей милитаризма в Японии, которая способствовала его развитию.

Ключевую роль в политике Японии при правлении императора Мэйдзи стали играть «Пять пунктов Императорской клятвы»[177], которые были приняты в 1869 г. В этом документе утверждались принципы демократии, единство национальных интересов, разрешение всему народу осуществлять собственную деятельность, независимость суда и использование всех знаний человечества во благо Японии. Император Мэйдзи отказался от политики частичной самоизоляции и стал воплощать свои империалистические цели, начав проводить экспансионистскую внешнюю политику.

Причиной такой агрессии являлось ограниченность собственной промышленно-сырьевой базы, зависимость Японии от внешних рынков сырья, неравноправные договоры с западными странами, рост внешнего долга и социальные проблемы, выраженные в недовольстве населения их уровнем

[176] Кутаков Л. Н. Внешняя политика и дипломатия Японии. М.: Международные отношения. 1964. – С. 452-456.
[177] Ландау А. Краткая история Японии. – 377 с.

жизни, материальным состоянием и высокими налогами. [178]В такой опасной для страны обстановке оппозиционеры требовали от японского парламента начать энергичную экспансионистскую политику для укрепления экономического и политического состояния страны.

Первичной целью Императора Мэйдзи являлась отмена неравноправных договоров, подписанных с западными странами с 1854-1860 г. В эпоху колониальных захватов единственным путём для резкого роста престижа страны на международной арене являлось агрессивная внешняя политика. Для достижения своей цели Мэйдзи начал создание централизованной судебной системы, модернизировал армию и флот, укрепил экономику страны, и начал успешную колониальную политику, захватив в 1870-хх гг. свою первую колонию – острова Рюкю, которые впоследствии получил статус префектуры.[179]

Все вышеперечисленные факты привели к укреплению международного престижа Японии в мире. Итогом столь резкого рывка со стороны Японии стало обретение ею экономической независимости от ведущих государств и избавление от неравноправных договоров с западными державами.

В 1860 г. Россия и Китай подписали Пекинский трактат, по которому Российская империя получила Средний и Нижний Амур.[180] Именно это соглашение повлияло на резкий рост значения Сахалина для России. Поэтому в 60-х и 70-х гг. проходили переговоры между Российской и Японской империями по вопросу территориального раздела острова Сахалин, которые закончились подписанием в Петербурге Русско-японского трактата от 25 апреля 1875 г. [181]

Этот договор стал первым равноправным международным соглашением Японии. По этому документу Россия уступала весь Курильский архипелаг взамен южной части Сахалина. Причиной такого радикального договора является выгодное географическое положение острова и открытие больших запасов угля. Впоследствии с 1880-1890 г. Япония заключала равноправные договоры с США, Великобританией, Германией и Францией.[182]

К началу XX в. Япония решила одну из своих главных внешнеполитических целей – добиться отмены неравноправных договоров с Западом, последствием которого стало начало внешней экспансии.

Перечисленные нами события подтверждали временное прекращение территориальных споров России и Японии вокруг Сахалина и Курильских островов. Однако внешнеполитические цели Японии на этом не завершались, и она продолжила экспансионистскую политику.

Следующей целью Японии стала Корея, которая до 1895 г. находилась под протекторатом Империи Цин. Император Мэйдзи постепенно начал

---

[178] Кутаков Л. Н. Внешняя политика и дипломатия Японии. – С. 458-462.
[179] Молодяков В. Э. Молодякова Э. В. История Японии XX века. М.: ИВ РАН. 2007. – С. 11.
[180] Сборник договоров России с другими государствами (1856-1917) / Под редакцией Е.А. Адамова; Составитель И.В. Козьменко. – М.: Госполитиздат. 1952. – С. 74.
[181] Сборник пограничных договоров, заключенных Россией с соседними государствами. СПБ: Тип. Тренке и Фюсно. 1891. – С. 292-299.
[182] Молодяков В. Э. Молодякова Э. В. История Японии XX века. – С. 12.

проводить агрессивную политику по отношению к Корее, подписав с ней в 1876 г. Корейско-японский договор о мире[183], в котором утверждалось, что Корея является независимым государством. Этим документом Япония официально отрицала протекторат над Кореей со стороны Империи Цин.

В 1884 г. Япония с Китаем подписали Тяньцзиньский договор[184] о статусе войск обеих государств в Корее, по которому стороны должны оповещать друг друга о выводе или вводе войск на территорию Кореи для обеспечения там порядка и мира. Этим документом позиции Китая ослабли, а Япония, воспользовавшись этим, стала увеличивать своё влияние для недопущения проникновения в Корею западных стран, в особенности России, интерес которой возрастал из-за строительства сибирской магистрали, увеличивающий объём торговли и необходимость освоения и развития Новоуссурийского региона. Однако самой важным для России являлись корейские незамерзающие порты для Тихоокеанского флота, так как Япония, ранее предоставлявшая России порт Нагасаки на четыре месяца, ввела ограничения для военных иностранных судов. В японские порты могли заходить лишь два военных судна от каждой страны. Это ограничение являлось продуманным стратегическим шагом со стороны Японии для ослабления позиций России на Дальнем Востоке, считавшую Российскую империю потенциальным противником.

Итогом данных событий стало укрепление сил Японии, способных соперничать за доминантное влияние в Корее. В 1891 г. Китай и Корея подписали Договор о проведении телеграфной и телефонной линии, следствием чего стало укрепление позиций Китая в Корее.[185] Важным пунктом этого договора является запрет на подписание таких же документов с другими странами со стороны Кореи в течение 25 лет. Это условие мешало Японии продолжить постепенное превращение Кореи в колонию. Именно тогда в Японии укрепилось мнение о военном вторжении, однако у них не было повода для ввода войск, так как ранее был подписан Тяньцзиньский договор, разрешавший отправку войск лишь для подавления беспорядков. Воспользовавшись крестьянским восстанием в Корее, организатором которого являлся Чжон Бонгчжун, Япония ввела свои войска в Корею. Стоит указать, что после начала бунта корейское правительство отправило сообщение в Китай, а не в Японию с просьбой о помощи. После подавления восстания, по Тяньцзиньскому договору Китай и Япония обязаны были вывести войска, но последняя ответила отказом, предложив перестроить систему управления в Корее для создания прояпонского правительства. Получив отказ, Японская империя объявила войну Китаю 1 августа 1894 г. Следствием военных успехов Японии в Пхеньяне, Порт-Артуре и в порту Вэйхайвэй стало

[183] Ким Чжон Хон. Японо-китайская война 1894-1895 гг. и судьба Кореи // Вопросы истории. М.: Российская Академия Наук. 2005. № 5. – С. 107.
[184] Тяньцзинская японо-китайская конвенция от 18 апреля 1884 г. // http://www.vostlit.info/: виртуал. энцикл. восточной литературы. URL http://www.vostlit.info/Texts/Dokumenty/China/XIX/1840-1860/Sb_dog_Dal_vost/1-20/19.htm (дата обращения: 31.05.2018)
[185] Ким Чжон Хон. Японо-китайская война 1894-1895 гг. и судьба Кореи. – С. 108.

подписание в 1895 г. Симоносексого мирного договора[186], по которому Японии доставались остров Тайвань, Пескадорские острова, Ляодунский полуостров с фортом Порт-Артур и 200 млн. лян контрибуции. Этот документ изменил соотношение сил на Дальнем Востоке в пользу Японии, что было не выгодно России. Она стала инициатором Тройственного вмешательства. Вместе с Францией и Германией, Россия пересмотрела условия мирного договора Японии с Империей Цин. Японской империи пришлось отказаться от завоеваний в Китае.

Для предотвращения укрепления Японии на Дальнем Востоке, Россия подписала с Китаем в 1896 г. Союзный договор[187], по которому между ними образовывался военный союз, тем самым официально утвердив своё внешнеполитическое ориентацию против Японии. Для ослабления влияния агрессора в 1898 г. была подписана Русско-китайская конвенция[188], по которому Китай сдавал в аренду Ляодунский полуостров, включая Порт-Артур. Эти документы укрепили влияние Российской империи на Дальнем Востоке, что было не выгодно Великобритании и Японии.

Итоги войны 1894-1895 г. показали Японии, что для проведения активной экспансионистской политики, необходимо иметь поддержку одной из «великих держав». Наиболее перспективным союзником для Японии являлась Великобритания, так как она не участвовала в Тройственном вмешательстве и являлась одним из главных соперников Российской империи. 30 января 1902 г. был подписан Англо-японский союз[189], который укрепил позиции Японии в отношении России.

Итогом вышеупомянутых фактов стало превращение Кореи в зону борьбы за влияние ведущих мировых держав. В эпицентре этих событий оказались Российская империя, Японская империя, Цинская империя и сама Корея. США и Великобритания использовали Японию для ослабления влияния России на Дальнем Востоке, с другой стороны Германия и Франция, неспособные фактически влиять на Корею в связи с её удалённостью, надеялись, что при победе Российской империи влияние Великобритании ослабнет. Нарастающая борьба России и Японии в Корее можно считать одной из предпосылок к войне между ними.

Следующим событием, изменившим границы Японской и Российской империй, стало Русско-японская война 1904-1905 г. Основными причинами войны были: политика Великобритании направленная на ослабление позиций России на Дальнем Востоке, столкновение империалистических интересов Японии и России в Маньчжурии, участие Российской империи в Тройственном вмешательстве, секретные документы России и Китая, подписанный в 1896 и 1898 г., имеющие внешнеполитическую ориентацию

[186] Гримм Э. Д. Сборник договоров и других документов по истории международных отношений на Дальнем Востоке (1842-1925). – С. 94-98.
[187] Сборник договоров России с другими государствами (1856-1917). – С. 292-295.
[188] Сборник договоров России с другими государствами (1856-1917). – С. 309-312.
[189]Англо-японский союз от 30 января 1902 г. // doc20vek.ru: виртуал. энцикл. Документы XX века. М., 2012. URL: http://doc20vek.ru/node/9 (дата обращения: 31.05.2018)

против Японии, желание царского правительства отвлечь народ от революционных настроений и стремление к обогащению богатствами Кореи и Китая со стороны России и Японии.[190]

После кровопролитных сражений у Ляоян и Шахэ, битве при Сандепу, Мукдене и Цусиме Россия и Япония решили подписать Портсмутский мирный договор[191]. аннулирующий все прошлые русско-японские договоры. Согласно ему Россия признавала Корею сферой влияния Японии, уступая ей арендные права на Ляодунский полуостров и Порт-Артур, часть ЮМЖД от Порт-Артура до Куаньчэнцзы, разрешала рыбную ловлю вдоль русских берегов. За Японией закреплялись юг Сахалина и Курильские острова. Также мирный договор прекращал действие Договора между Российской империей и Китаем 1896г., который предусматривал военный союз России и Китая против Японии в случае нападений последней, и Русско-китайской конвенции от 1898 года, по которому Китай сдавал в аренду Ляодунский полуостров, включая Порт-Артур. После заключения договора позиции нашей страны на Дальнем Востоке ослабли.

Из вышеупомянутых событий можно сделать вывод, что юридически борьба за Курильские острова закончилась в 1875 г. Однако Япония при поддержке Великобритании и США начала проводить экспансионистскую политику, одной из главных целей которого являлся Дальний Восток России. Революция 1905 г. помешала царскому правительству продолжить русско-японскую войну. Борьба Российской и Японской империй за территории, фактически продолжавшаяся с конца XVIII века, закончилась победой Японии.

Заключение

Вследствие столкновения колониальных внешних политик Российской и Японской империй началась территориальная борьба между вышеупомянутыми странами за управление над Курилами и Южной частью Сахалина. По мере развития этой конкуренции произошло событие, временно решившее принадлежность спорных территорий, – Русско-японская война, победу в которой одержала Япония.

Дипломатические отношения между Россией и Японией включают множество важных договоров. Наиболее значимыми из них являются три документа, повлиявшие на развитие принадлежности Курильских островов к той или иной стороне.

1. Первым документом является Симодский трактат о торговле и границах 1855 г., который стал первый юридическим актом в русско-японских отношениях, по итогам которого границу между двумя странами провели между островами Уруп, который присоединился к территории России, и Итуруп, отошедший к Японии.

[190] Высоков М. С. Изучение истории Курил во второй половине XIX – начале XX вв. // kuriles-history.ru: виртуал. библиотека о Курилах. URL: http://www.kuriles-history.ru/book/chapter/1/ (дата обращения: 31.05.2018)

[191] Гримм Э. Д. Сборник договоров и других документов по истории международных отношений на Дальнем Востоке (1842-1925). – С. 166-168.

2. Вторым документом является Петербургский договор 1875 г., по которому Россия уступала весь Курильский архипелаг взамен южной части Сахалина. Резкий рост значения острова был обусловлен её выгодным географическим положением и открытием на ней больших запасов угля, необходимость в которых усилилась после подписания Пекинского трактата, по итогу которого Российская империя получила Средний и Нижний Амур.
3. Третьим документом является Портсмутский мирный договор, аннулирующий Симодский трактат о торговле и границах 1855 г. и Санкт-Петербургский договор 1875 г., став единственным документом, определившим русско-японскую границу. После распада Российской империи Портсмутский мирный договор потерял юридическую силу. Однако впоследствии в 1925 г. на основе вышеупомянутого договора были начаты дипломатические отношения между Советским Союзом и Японией.

Использованные источники:

1. Английская карта Российских открытий на Тихом океане // kuriles-history.ru: виртуал. библиотека о Курилах. URL: http://www.kuriles-history.ru/maps/geo/europe/id-109/ (дата обращения: 31.05.2018)
2. Англо-японский союз от 30 января 1902 г. // doc20vek.ru: виртуал. энцикл. Документы XX века. М., 2012. URL: http://doc20vek.ru/node/9 (дата обращения: 31.05.2018)
3. Андреев А.И. Русские открытия в Тихом океане и Северной Америке в XVIII веке. М.: ОГИЗ. 1944. – 383 с.
4. Берг Л.С. Открытие Камчатки и Камчатские экспедиции Беринга. М.: Главсевморпути. 1935. – 411 с.
5. Богданович Т. А. Конрад Н. И. Накамура Кооя. История Японии/ Под ред. И. А. Настенко. М.: Русская панорама. 2008. – 720 с.
6. Бондаренко О. Я. Неизвестные Курилы. Серьёзные размышления о статусе Курильских островов. М.: ВТИ-Дейта Пресс. 1992. 400 с.
7. Высоков М. С. Изучение истории Курил во второй половине XIX – начале XX вв. // kuriles-history.ru: виртуал. библиотека о Курилах. URL: http://www.kuriles-history.ru/book/chapter/1/ (дата обращения: 31.05.2018)
8. Гримм Э. Д. Сборник договоров и других документов по истории международных отношений на Дальнем Востоке (1842-1925) М.: Издание Института востоковедения им. Н.Н. Нариманова. 1927. – 219 с.
9. Ефимов А. В. Из истории русских экспедиций на Тихом океане. 1-я половина XVIII в. М.: Географгиз.1948. – 344 с.
10. Зиланов В. К., Кошкин А. А. Русские Курилы: история и современность. Сборник документов по истории формирования русско-японской и советско-японской границы. М.: Алгоритм. 2014. – 400 с.
11. Ким Чжон Хон. Японо-китайская война 1894-1895 гг. и судьба Кореи // Вопросы истории. М.: Российская Академия Наук. 2005. № 5. – С. 107.
12. Кутаков Л. Н. Внешняя политика и дипломатия Японии. М.: Международные отношения. 1964. – 536 с.
13. Ландау А. Краткая история Японии. М.: Энциклопедия-ру. 2017. – 640 с.

14. Молодяков В. Э. Молодякова Э. В. История Японии XX века. М.: ИВ РАН. 2007. – 525 с.
15. Перепеченко В. П.. Южные Курилы или «северные территории. В.: Академия. 2001. – 85 с.
16. Пути Шпанберга и Вальтона в Японию 1738-1739 годов // kuriles-history.ru: виртуал. библиотека о Курилах. URL: http://www.kuriles-history.ru/maps/geo/russian/id-47/ (дата обращения: 31.05.2018)
17. Сборник договоров России с другими государствами (1856-1917) / Под редакцией Е.А. Адамова; Составитель И.В. Козьменко. – М.: Госполитиздат. 1952. – 464 с.
18. Сборник пограничных договоров, заключенных Россией с соседними государствами. СПБ: Тип. Тренке и Фюсно. 1891. – 346 с.
19. Тяньцзинская японо-китайская конвенция от 18 апреля 1884 г. // http://www.vostlit.info/: виртуал. энцикл. восточной литературы. URL http://www.vostlit.info/Texts/Dokumenty/China/XIX/1840-1860/Sb_dog_Dal_vost/1-20/19.htm (дата обращения: 31.05.2018)
20. Шелихов Г.И. Российскаго купца именитого Рыльского гражданина Григорья Шелехова первое странствие с 1783 по 1787 из Охотска по Восточному океану к Американским берегам. СПб.: Тип. Сытина. 1793. – 276 с.
21. Overview of the Issue of the Northern Territories // Ministry of Foreign Affairs of Japan. URL: http://www.mofa.go.jp/region/europe/russia/territory/overview.html (дата обращения: 31.05.2018)
22. Japanese-American Diplomacy - Treaty of Kanagawa; March, 31, 1854 // avalon.law.yale.edu: Yale Law School Lillian Goldman Law Library. URL: http://avalon.law.yale.edu/19th_century/japan002.asp (дата обращения: 31.05.2018)

Суханова А.А.
Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ
г. Краснодар

ЭВОЛЮЦИЯ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ О ЛЮБВИ В ИСТОРИИ ФИЛОСОФИИ

Аннотация. *Статья посвящена отношениям между мужчиной и женщиной. На примере Античности, Средневековья и Нового времени показывается изменения философской оценки понимания любви. Каждая из рассмотренных философских концепций глубоко индивидуальна, однако их всех объединяет общая идея антропоцентризма, ставшая ведущим мотивом всей идеологии Нового времени.*

Ключевые слова: *мужчина, женщина, любовь, Античность, Средневековье, Новое время.*

THE EVOLUTION OF THE IDEAS ABOUT LOVE IN THE HISTORY OF PHILOSOPHY

Annotation. *The article is devoted to the relations between a man and a woman. For example, Antiquity, middle Ages and modern times shows the change of the philosophical assessment of the understanding of love. Each of the considered philosophical concepts is deeply individual, but they are all United by a common idea of anthropocentrism, which has become the leading motive of the whole ideology of Modern times.*

Keywords: *man, woman, love, Antiquity, middle Ages, New time.*

Любовь между мужчиной и женщиной? Чтобы понять суть и значимость этих отношений, рассмотрим как менялась философская оценка этого чувства от античности через средневековье, и как философские концепции этих эпох повлияли на становление понимания любви в Новом времени.

Начнем с философии античности, где многие ученые утверждали, что в Древнем мире любви не было, и этот феномен возник только средние века, поскольку любовь - это интимные и личные отношения между людьми, в то время когда их сознание в ту эпоху еще не доросло. Однако это гипотеза не может служить основанием для полного отрицания любви между мужчиной и женщиной в период Античности.

В древнем обществе, когда представления о личности (ее ценности, самостоятельности, независимости) находились в зачаточном состоянии и индивид был растворен в коллективе как в едином целом, где его действия и побуждения были подчинены интересам коллектива, соответственно понималась и любовь. Мифология как мировоззрение древних рассматривает любовь не столько как факт личной жизни, сколько как универсальный космический процесс, в котором человек участвует, но не играет решающей роли. В этом плане очень остро вставал вопрос о том, как единое по своему происхождению человечество поляризуется и выражается в двух полах - в мужском и женском. Во многих древних памятниках подчеркивается единая, несмотря на физиологические отличия, сущность человечества. Из идеи о единстве всех людей происходит и оправдание широко распространенной в античном мире однополой любви.

В диалоге Платона «Пир» Аристофан рассказывает, что сначала все люди были двойными: имели по четыре ноги, по два лица...Но потом боги разделили их, и теперь каждая часть стремится восстановиться со своей половинкой. «Женщины...представляющие из себя половинку прежней женщины, к мужчинам не очень расположены, их больше привлекают женщины. Зато мужчин, представляющих собой половинку прежнего мужчины, влечет ко всему мужскому.» А отсюда возникает однополая и разнополая любовь.

Но такая форма отношений не считалась конечной и в высшей степени идеальной. Древними было замечено, что, несмотря на единство Вселенной и человека, каждая вещь свое место и предназначение, в результате чего мир состоит из полярных противоречий, самые устойчивые из которых - мужественность и женственность. А объединение двух человек противоположного пола рассматривалось античными философами как некий

космический брак между мужским и женским началом, которые пронизывают мир.

Из этого понимания Космоса происходило и распределение ролей в браке, где женщина являлась не объектом любви, а средством деторождения. И даже в просвещенных Афинах женщина была исключена из общественной жизни и культуры. Мужчины искали общества мужчин, и считалось, что любовь между представителями мужского пола имеет высший духовный аспект, которого нет в любви между мужчиной и женщиной.

В период античности выделяются некоторые аспекты любви, которые впоследствии будут переняты философами других эпох. И прежде всего это представление о любви как о стремлении к утраченной целостности человеческого существа, а также достаточно четкое разграничение между духовной любовью и половым инстинктом.

Впервые к этой проблеме обратился Платон, который трактовал любовь как божественную силу, помогающую человеку преодолеть свое несовершенство, как помощницу на пути к нравственности и вечной красоте. Это не физиологический инстинкт, который легко удовлетворить и монотонное повторение которого вызывает лишь раздражение.

В философии древнего мира чувствуются мифологические влияния и явное доминирование натурфилософских идей, связанных с попытками познания Вселенной. Человек воспринимается только как часть Космоса, а потому любовь между мужчиной и женщиной не воспринимается как глубокое интимное чувство, переживание, свойственное индивиду, ибо личности не существует - она растворена во Вселенной. А в связи с этим и сама любовь рассматривалась как космическое слияние двух противоположных полисов мира, которое необходимо для достижения гармонии.

В эпоху средневековья в обществе происходит коренное изменение взглядов на основные жизненные понятия, ценности, устои, что связанно с широким распространением Христианства как мировой религии. Христианство, быстро осознав себя носителем нового понимания человека и его места в мире, сделало огромный вклад в историю человеческой культуры, и прежде всего - это идеал всеобъемлющей любви как основы всей человеческой жизни.

Любовь в Новом завете понимается очень широко и почти все ее аспекты связаны с божественным авторитетом. В свете этой божественной любви и любви ко всему человечеству особый отпечаток накладывается и на интимные чувства. Любовь между двумя людьми воспринималась как некое эгоистичное и греховное проявление.

Так, Августин, крупнейший представитель и завершитель латинской патристики, выделял два вида любви: одна земная, нечистая, плотская, увлекающая ко всему переходящему, а в результате - в глубины ада; другая любовь - святая, которая поднимает нас к высотам, к небесам. Земная любовь тяжелая, она не позволяет человеку наслаждаться истинной красотой жизни.

Параллельно с осуждением плотской любви в философии позднего средневековья все чаще и чаще затрагивается вопрос о высокой любви между мужчиной и женщиной, которая рассматривается как данный Богом пример бескорыстной любви, которому надо следовать в повседневной жизни.

Осознав любовь мужчины и женщины неотъемлемым и прекрасным свойством человеческой природы, философы говорят о том, что она достойна уважения, но лишь под покровом целомудрия. Любовь и красота должны привести в конечном итоге к созданию семьи, что соответствовало нормам средневековой этики.

В эпоху Возрождения тема любви расцвела в обстановке общего острого интереса ко всему земному и человеческому, освободившемуся из-под контроля церкви. Понятие «любовь» возвратило себе статус жизненной философской категории, которым было наделено в античности и который в средние века был заменен на статус религиозно-христианский. Но религиозный оттенок любовного чувства не исчез совсем. Однако, в центре мировоззрения стоят уже не божественные сюжеты, а человек, который гармонично связан с миром, где небесное не противостоит земному, но пронизывает его духом возвышенности и благородства.

Именно эпоха Возрождения, вернув человека к природе, уничтожает грань между страстью, вседозволенностью и разнузданностью, между порывами сердца и не слишком разборчивой погоней за наслаждениями. И не только это повлияло на философию нового времени, но и бурное развитие естествознания в XVII веке, связанное с зарождением капитализма, а также целый ряд открытий в различных областях наук, которые разбивали античные и средневековые представления о мире, не могли не оказать воздействия на философию своего времени, где происходит решительный разрыв с религией, крах церковных догм и авторитета церкви.

И соответственно с этими изменениями складываются совсем иные концепции относительно любви между мужчиной и женщиной. Уже понятие любви трактуется так, «любовь есть волнение души, вызванное движением «духов», которое побуждает душу добровольно соединиться с предметами, которые кажутся ей близкими». Но по-прежнему проблема «божественной любви» все более уходит на задний план, «любовь земная» все более прочно занимает свои позиции.

Новое время принесло новые тенденции в развитие философии в целом. В наследии мыслителей XVII -XIX вв. важнее всего его общечеловеческое, гуманистическое содержание. Любовь как жажду целостности (хотя и не только в этом аспекте) утверждают в своем творчестве большинство философов Нового времени, не повторяя в своих аргументах ни древних, ни друг друга, они находят в ней все новые и новые черты, исследуют оттенки человеческой страсти, одни, углубляясь в частности, другие - обобщая.

Так, античные философы не сомневались в могуществе и силе любви. Однако она мнилась как некий вселенский дар, некое космическое чувство, способное порождать в равной степени как добро, так и зло. Любовь

рассматривалась не столько как факт личной жизни, сколько как универсальный космический процесс, в котором человек участвует, но не играет решающей роли. Брак же мужчины и женщины рассматривался как соединение двух противоположных полисов (по аналогии с процессами, происходящими в природе, где каждое явление считалось либо мужским, либо женским началом, а их соединение - гармонией), каждый из которых выполнял свою функцию, откуда и произошла идея о неравенстве мужчины и женщины в любовных отношениях.

Для средневековья же характерно вообще пренебрежительное отношение к эротической любви. Для верующего мыслителя средних веков любовь к женщине - это угроза спасению души, самому великому долгу христианина. Любовь к Богу, противостоит эротической любви во всех ее отношениях. Однако на позднем этапе развития христианства любовь мужчины и женщины осознается неотъемлемым и прекрасным свойством человеческой природы, которое достойно уважения, но лишь под прикрытием целомудрия и с целью создания семьи.

Эпоха Ренессанса стала переходным этапом между философией христианства и Нового времени. Для этого периода характерны попытки вернуть эротической любви ее права, притесненные божественным авторитетом. Стремление к удовлетворению наслаждений, названными проявлениями человеческой Природы, рассматривалось в качестве основного смысла любви.

Эпоха Нового времени, впитав в себя опыт предыдущих исторических этапов развития человеческой мысли, породила целую плеяду философов, каждый из которых высказал свою оценку сущности любви между мужчиной и женщиной. Каждая из философских концепций глубоко индивидуальна, однако их всех объединяет общая идея антропоцентризма, ставшая ведущим мотивом всей идеологии Нового времени.

Литертура

1. Асмус В.Ф. Античная философия. М.: МГУ, 2011. 451 с.

2. Декарт Р. Рассуждение о методе. М.: Академический проспект, 2011. 335 с.

3. Кант И. Критика чистого разума. М.: Наука, 1994. 574 с.

4.Петров И.Ф. Деятельность как всеобщий признак человека // Наука и образование сегодня. 2016. № 6 (7). С. 79-80.

5.Петрова С.И. Потребности и потребление в современном культурном контексте // Омский научный вестник. 2100. № 1 (85). С. 209-212.

6.Петрова С.И. Средовая обусловленность личности // Альманах мировой науки.2017. № 4-1 (19). С. 90-93.

7.Платон. Пир // Платон. Собр. соч.: в 4т. М.: Мысль, 1990. Т.2. С. 575-613.

8.Соловьев В.С. Смысл любви // Избранные произведения [Стихи, письма, филос. эссе] М.: Наука, 1991. 384 с.

9.Petrova S. I. Categori “need”: pluralism of opinions // Modern Science. 2017. № 5-2. С. 17-20.

УДК 2964

Марченко Н.А., студент
2 курс, специальность «Таможенное дело»
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород
Научный руководитель: Гайдукова Г.Н.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ РЕГИОНОВ ЦЕНТРАЛЬНОГО ЧЕРНОЗЕМЬЯ

Аннотация: *В статье рассмотрены направления экономической специализации региона, приведены статистические данные успешности развития отраслей и установлены проблемы экономического развития.*

Ключевые слова: *Центрально-Черноземный экономический район, население, территория, минеральные ресурсы, хозяйство.*

Annotation: *In the article the directions of economic specialization of the region are considered, statistical data of the success of development of industries are given and methods of their improvement are established.*

Key words: *Central Chernozem economic region, population, territory, mineral resources, economy.*

Центрально-Черноземный экономический район (ЦЧЭР) входит в состав Центрального федерального округа, и включает в себя 5 субъектов Российской Федерации, расположенных на юге центральной части страны: Белгородская, Воронежская, Курская, Липецкая и Тамбовская области. Район считается выгодным, поскольку граничит с самым развитым районом – Центральным, рядом с ним расположены и Поволжье, и Северный Кавказ, солидные топливно-энергетические базы.

По состоянию на январь 2017 года, в Центрально-Черноземном экономическом районе проживает 7,21 млн человек, из них 2,33 млн человек в Воронежской области, 1,55 млн человек в Белгородской области, 1,16 млн человек в Липецкой области, 1,12 млн человек в Курской области, 1,04 млн человек в Тамбовской области. Средняя плотность населения в этом экономическом районе составляет около 43 чел./км^2. Общий уровень урбанизации Центрального-Черноземного экономического района составляет 65,6%. Наиболее важные и крупные города района – Воронеж, Белгород, Курск, Липецк, Губкин, Елец, Тамбов, Старый Оскол, Мичуринск, Борисоглебск, Лиски, Россошь, Железногорск.

Расселение и освоенность Центрально-Черноземного экономического региона считается непосредственно одним из самых сбалансированных и

равномерных в стране. Несмотря на это, наблюдается тенденция буквально к сокращению численности населения, что в дальнейшем может привести данный район по отношению к трудовым ресурсам от трудоизбыточного до трудодефицитного. Трудовые ресурсы района составляют около 6% трудовых ресурсов РФ (табл.1).

Таблица 1

Территория и численность населения Центрально-Черноземного экономического района

Субъекты Федерации	**Территория (тыс. кв. км.)**	**Население на 2017 г. (тыс. чел.)**			
		Общая численность	**Городское**	**Удельный вес городского населения, %**	**Число жителей на 1 км. кв.**
Белгородская область	27 134	1 552 865	986	66,0	57,12
Воронежская область	52 216	2 335 408	1 529	62,2	44,69
Курская область	29 997	1 122 893	810	61,6	37,18
Липецкая область	24 047	1 156 221	802	64,7	47,83
Тамбовская область	34 462	1 040 327	741	58,4	29,99
Всего	167 856	7 207 714	4 868	62,6	42,94

Мы считаем, что одними из главных индикаторов устойчивого состояния территориальных систем разного иерархического уровня могут быть не только высокие реальные доходы населения, но и постоянная занятость, благоприятная социальная среда. В РФ и ЦЧР есть возможности увеличения занятости населения в результате роста полифункциональности многих МО и больших размеров их территорий.

В формировании хозяйственного комплекса Центрально-Черноземного экономического района (ЦЧЭР) непосредственно важнейшую роль играют наличие богатейших запасов железных руд, массивов плодородных черноземных земель в сочетании с благоприятными климатическими условиями и удобное экономико-географическое положение.

Минерально-сырьевая база природно-ресурсного потенциала Центрального-Черноземного экономического района - это запасы:

- бокситов;
- железных руд;
- огнеупорных глин;
- медно-никелевых руд;
- металлургических доломитов;

- другого строительного сырья.

Специализация ЦЧЭР - пищевая промышленность, черная металлургия, химическая промышленность, машиностроение, а также сельское хозяйство. В большинстве отраслей промышленности в регионе преобладают обрабатывающие производства.

В сельском хозяйстве доминируют такие отрасли специализации как: производство зерна, подсолнечника, сахарной свеклы, эфирно-масличных культур, мяса и молока. С небольшой территорией, составляющей 1% относительно всей территории России и 5% населения, район производит более 42% железной руды, 10% стали, 17% чугуна, готового проката черных металлов, химического оборудования, кузнечнопрессовых машин, цемента, 20% телевизоров, холодильников, более 40% сахарного песка, растительного масла.

Химическая промышленность в Центрально-Черноземном районе тоже относится к отраслям рыночной специализации. Но она практически сдерживается недостатком собственного сырья и нехваткой водных и энергетических ресурсов. Тем не менее, промышленность в районе значительно расширилась, и большая часть ее продукции входит в межрегиональный обмен. Это - синтетический каучук, шины из Воронежа, резинотехнические изделия из Тамбова и Курска, синтетические моющие средства из Шебекино, синтетические волокна из Курска, анилиновые красители из Тамбова.

В других подсекторах увеличение мощности не является экономически выгодным из-за ограниченности имеющихся ресурсов. Цементная промышленность - отрасль строительного комплекса Центрально-Черноземного района также относится к отраслям рыночной специализации. Ее развитие в районе буквально обусловлено наличием крупных сырьевых ресурсов, комплексным использованием вскрышных пород при разработке железных руд Курской магнитной аномалии.

Крупнейшие цементные заводы размещены в Белгороде, Старом Осколе, Липецке.

Особенно важными для региона являются меры по сохранению и умножению лесных ресурсов от нерационального использования и загрязнения подземных и поверхностных вод промышленными, бытовыми и сельскохозяйственными отходами. Особое внимание при этом уделяется внедрению водосберегающих технологий, оборотному водоснабжению,

сокращению потерь в системе водоснабжения, созданию технологических водопроводных сетей, защите мелких рек.

Степень концентрации промышленности в крупных городах, а также более полная реализация экономического и социального потенциала малых городов и населенных пунктов, играет довольно-таки немаловажную роль в решении экологических проблем.

В будущем планируется, что ведущими отраслями промышленности будут машиностроение, ядерная энергетика, электрометаллургия.

В качестве примера может послужить Оскольский электрометаллургический комбинат, построенный при техническом содействии немецких фирм, как один из крупнейших производителей высококачественного металла в России, спрос на который, как показывают тенденции мирового рынка, будет расти. Большие запасы производятся с использованием промышленного потенциала региона для материально-технического оснащения как крупных государственных, так и частных фермерских хозяйств. Важно привести существующие резервы в эксплуатацию, а не потерять промышленный потенциал.

Таким образом, формирование непосредственно производственно-трудового потенциала в Центрально-Черноземном регионе стоит на первом месте и играет немаловажную роль для дальнейшего развития региона. Тенденции роста и развития подкрепляются различными региональными программами по совершенствованию какого-либо хозяйственного комплекса. Промышленно-производственная зона включает в себя обрабатывающие производства, в том числе: производство машин и оборудования, пластмассовых и металлических изделий, бытовых электрических приборов, электрооборудования, электрических машин, мебели и прочей продукции.

Использованные источники:

1. Демографический ежегодник России. 2013. Стат.сб. М.: Росстат: 543.

2. Белова В.А., А.Э. Крупко. 2013. Демографические аспекты устойчивого развития ЦЧР. Тамбов, ТГУ, Т. 18. Вып. 2: 565-569.

3. Хицков И.Ф., Г.И. Макин, Г.Ф. Федоров. 2006. Экономика АПК областей ассоциации «ЦентральноЧерноземная» ЦФО РФ. Воронеж: 208.

4. Регионы России. 2014. Социально-экономические показатели: Стат. сб. Росстат. М.: 900.

5. Ускова Т.В. 2009. Управление устойчивым развитием региона. Вологда: ИСЭРТ РАН: 355.

Нестеренко Т.В., кандидат экономических наук, доцент
Сычева А.В., кандидат экономических наук, доцент
Сидорова М.Б.
магистрант
2 курс, факультет «Вечерний»
Волжский политехнический институт (филиал) ВолгГТУ
Россия, г. Волжский

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ АНАЛИЗА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ БЮДЖЕТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация. *Понимание роли и места предприятия, а также региональных особенностей и перспектив его развития невозможно без комплексной оценки конкурентоспособности. В статье рассматривается использование SWOT – анализа в выявлении проблем конкурентоспособности предприятия и в поиске возможных путей их решения в бюджетной организации.*

Ключевые слова: *управление организацией, SWOT-анализ/анализ конкурентоспособности.*

Annotation: *The understanding of a role and the place of the enterprise and also regional features and the prospects of his development is impossible without complex assessment of competitiveness. In article SWOT use – the analysis in identification of problems of competitiveness of the enterprise and in search of possible ways of their decision in budgetary organization is considered.*

Key words: *management of the organization, SWOT analysis/analysis of competitiveness.*

Понимание роли и места предприятия, а также региональных особенностей и перспектив его развития невозможно без комплексной оценки конкурентоспособности. Исследование сильных и слабых сторон, возможностей и угроз, сдерживающих поступательное развитие судоходной отрасли, необходимо для формирования программ инновационного развития и совершенствования механизмов государственной поддержки этого сектора экономики.

SWOT-анализ, как классический инструмент стратегического управления, применяется традиционно в корпоративном секторе экономики. Наглядность и вспомогательный характер, в совокупность с другими аналитическими инструментами, определяют возможность его использования по отношению к стратегии регионального развития, в том числе в столь специфической сфере.

Целями SWOT-анализа конкурентоспособности бюджетной организации Волгоградского РГСиС – филиала ФБУ «Администрация «Волго-Дон» являются: анализ текущего состояния исследуемого объекта; анализ слабых, негативных сторон, проблем; выявление положительных, сильных сторон; определение возможностей, путей развития; наличие внутренних и

внешних угроз при достижении целей; разработка мер по достижению целей стратегического развития.

Сопоставляя между собой попарно силы и слабости, силы и возможности, слабости и возможности, слабости и угрозы, нетрудно прийти к выводу, что целями стратегического планирования бюджетной организации должна быть максимизация сил и возможностей и минимизация слабостей и угроз. Понимание глубинной сути модели возникает при более близком рассмотрении взаимосвязей между показателями блоков SWOT-матрицы, при котором анализ значимости угроз базируется на экспертных оценках и общепринятой типовой матрице BCG.

SWOT-матрицы могут строиться с определенной периодичностью на основе систематического сопоставления заранее созданных списков внешних и внутренних факторов, что позволяет принимать тактические решения по регулированию динамики стратегического развития в соответствии с изменениями конкурентной среды. Анализ проводится на начальной стадии стратегического планирования наряду с диагностикой состояния исследуемых субъектов, определения внутренних и внешних факторов развития.

Содержание блоков матрицы SWOT носит некоторый субъективный характер, поскольку зависит от целей анализа, полноты знаний проблемы и возможностей государственного управления. Важное влияние также оказывают направления долгосрочной государственной политики в области поддержки бюджетных организаций. SWOT –матрица позволяет определить основные направления работы по устранению слабых сторон функционирования малых предприятий, одной из которых является совершенствование механизмов государственной, в том числе региональной поддержки предприятия.

Анализ состояния Волгоградского РГСиС – филиала ФБУ «Администрация «Волго-Дон» и его государственной поддержки в Волгоградской области позволяют сформировать перечисленных и слабых сторон, возможностей и угроз развития в регионе.

Угрозы представляются как: потенциально существующая опасность случайного или преднамеренного нарушения безопасности; выражение реальных или потенциальных противоречий, существующих в обществе, государстве или между ними. Поэтому основными задачами в области обеспечения безопасности (всех уровней и направлений) являются своевременное прогнозирование и выявление рисков, а также реализация мероприятий по предупреждению и нейтрализации реальных или потенциальных угроз. Риск - это сложное явление, имеющее множество несовпадающих, а иногда противоположных реальных основ, что объясняет возможность существования различных определений понятия риска с разных точек зрения (юридической, коммерческой, финансовой).

Отечественными и зарубежными авторами риск определяется как: - потенциальная, численно измеримая возможность потерь; понятием риска характеризуется неопределенность, связанная с возможностью возникновения

в ходе реализации проекта неблагоприятных ситуаций и последствий;-вероятность возникновения убытков или недополучения доходов по сравнению с прогнозируемым вариантом;-стоимостное выражение вероятностного события, ведущего к потерям;-неопределенность наших финансовых результатов в будущем. Дж. П. Морган определяет риск как степень неопределенности получения будущих чистых доходов;-шанс неблагоприятного исхода, опасность, угроза потерь и повреждений; -вероятность потери ценностей (финансовых, материальных товарных ресурсов) в результате деятельности, если обстановка и условия проведения деятельности будут меняться в направлении, отличном от предусмотренного планами и расчетами.

Субъекты управленческой деятельности, которые в процессе функционирования испытывают воздействие различных видов рисков, могут управлять ими, используя разнообразные мероприятия, позволяющие в определенной степени прогнозировать наступление рискового события и принимать меры к снижению его степени.

Эффективность организации управления рисками во многом определяется идентификацией его местоположения в общей системе классификации. Наиболее часто встречаемая классификация рисков проводится по следующим признакам: по уровню возникновения, по сфере происхождения, по степени обоснованности их принятия, по соответствию допустимым пределам, а также по характеру происхождения рисков (степени их системности).

Совокупность рисков развития бюджетной организации должна стремиться к снижению их последствий, увеличивая положительный социально-экономический и политический эффекты. Интегральный показатель рисков неизбежно будет обладать высокой долей субъективности, поскольку объединить разнородные (поддающиеся и неподдающиеся количественной и экономической оценке: например, политический, экологический и экономический) риски достаточно сложно. Поэтому в расчетах интегрального показателя риска целесообразно производить оценку влияния каждого показателя по факторам (по разделам классификации рисков) на обобщающую оценку риска; присваивать весовые коэффициенты оценки значимости каждому критерию или показателю; разрабатывать соответствующую шкалу оценок; сформировать методики расчета на основе алгоритмических, кластерных или других оценок.

Вероятность избежания рисков требует соответствующего подхода в управлении, который должен охватывать комплекс конкретных мер по необходимому и возможному изменению условий функционирования предприятия и перестройки на этой основе взаимодействия в пространстве и времени трудовых, материальных и других ресурсов, обеспечивающих достижение требуемых результатов деятельности. Осуществление такой деятельности всегда связано с возникновением проблемных ситуаций,

которые могут сопровождаться рисками, поэтому целесообразно прогнозирование развития возможных реакций на различные ситуации.

Предупреждение возможных угроз или смягчение их последствий необходимо решать на основе обеспечения состояния защищенности от них, т.е. на основе обеспечения безопасности и повышения устойчивой конкурентоспособности бюджетной организации.

Устойчивость и безопасность – это важнейшие параметры экономики, как единой системы, характеризующие состояние экономики. Устойчивость экономики характеризуется прочностью и надёжностью её элементов, вертикальных, горизонтальных и других связей внутри системы, способностью выдержать внутренние и внешние нагрузки. Безопасность – это состояние объекта в системе его связей с точки зрения способности к «самовыживанию» и развитию в условиях внутренних и внешних угроз, а также действия непредсказуемых и трудно прогнозируемых факторов. Чем более устойчива экономическая система (например, межотраслевая структура) соотношения производственного и финансово-банковского капитала и т.д., тем жизнеспособнее экономика, а оценка её безопасности будет более высокой.

Список источников:

Маркелов К.А., Шайхгасанов Э.А. SWOT-АНАЛИЗ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В АСТРАХАНСКОЙ ОБЛАСТИ // Социально-экономическое формирование и функционирование территорий Северного Прикаспия /Составление и редакция: В.П. Зволинский, Т.В. Воронцова, Н.В. Тютюма. -М.: Издательство «Вестник Российской академии сельскохозяйственных наук»,2013. -234с. –С. 19.

УДК 339.9

Тен А.С.
экономист
ООО «Джиклининг»
Россия, Владивосток

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ И КИТАЙСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ

Аннотация: *В статье анализируется современные условия развития внешнеторговой деятельности, рассматриваются не только различные области экономического сотрудничества России и Китайской Народной Республики, но и будущие перспективы внешнеэкономической деятельности.*

Ключевые слова: *внешнеэкономическая деятельность, торгово-экономические взаимоотношения, экспорт, импорт, Китай, Россия.*

Annotation: *The article analyzes current conditions for the development of foreign trade activity, examines various areas of economic cooperation between Russia and China, future prospects for foreign economic activities.*

Key words: *foreign economic activity, trade and economic relations, export, import, China, Russia.*

В течение последних лет Россия старается укрепить свои позиции на мировом экономическом рынке, развивает внешнеэкономические связи со странами АТР, в особенности с Китаем. Экономические отношения КНР и России – играют ключевую роль в Российской внешней политике. Обусловлены эти внешне экономические связи относительно близким местоположением, комплементарностью экономик, дружескими политическими отношениями и многим другим.

Важно отметить, что товарооборот является особым признаком китайско-российских экономических отношений. В течение 7 лет динамика товарооборота двух стран достаточно положительная. Обратим внимание, что Китай является одним из крупнейших торговых партнеров РФ, является главным импортером и экспортером России на протяжение многих лет. (рис.1) Однако, Россия, в свою очередь, находится на 9 месте в ТОП-10 основных торговых партнеров Китая. [1], [2]

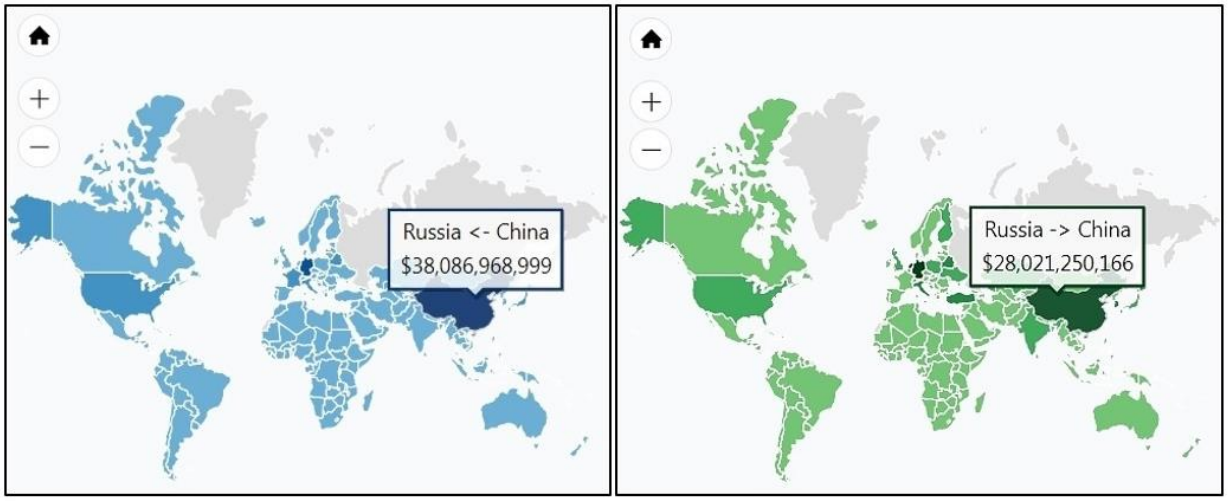


Рисунок 1 – Основные страны экспортеры и импортеры (2016г.)[3]

Известно, что более 76% экспорта составляют нефтепродукты, остальные 24% - древесина, продукты животного происхождения, металлы и другое. Что касается импорта, машины, оборудование и аппаратура представляют собой более половины китайского импорта в Россию (около 52%), металлы и изделия занимают 8% всего импорта, продукция химической промышленности – 6%, текстиль – 5%, разные промышленные товары – 5%, пластмасс, каучук и резина – тоже 5%, транспорт – 5%, продукты растительного происхождения – 3%, а также инструменты и аппараты – 2%. [3]

Экономические отношения КНР и России формируются не только в рамках двусторонних отношений, но и развиваются в рамках БРИКС и ШОС. В первую организацию входят: Бразилия, Россия, Индия, Китай и ЮАР, страны, которые занимают довольно высокие позиции в современном экономическом и политическом мире. Страны-участники в скором времени планируют запустить в условиях организации Банк развития и формирования

пула валютных резервов, установить еще более тесное экономическое сотрудничество и многое другое. [4] Также Китай и Россия входят в состав Шанхайской Организации Сотрудничества, главной целью которой является укрепление между странами-участниками взаимного доверия, дружбы и добрососедства, а также координация подходов при интеграции в мировую экономику. Таким образом, в рамках этих организаций Россия и Китай хорошо взаимодействуют и сотрудничают друг с другом. [5]

Кроме того, Российско-китайское инвестиционное сотрудничество также достаточно развито. Обратим внимание на то, что Китай предпочитает инвестировать напрямую, т.е. китайские инвесторы вкладываются в основном в материальное производство, не забывая при этом про роль в управлении компанией и распределением дохода и прибыли. Динамика показателей прямых китайских инвестиций в Россию положительная. Давайте приведем примеры самых масштабных проектов, инвестируемых Китаем: проект «Ямал-СПГ» (20% акций компании «Новотэк» было выкуплено Китайской нефтегазовой корпорацией), прямое инвестирование в «Металлы Восточной Сибири», покупка акций ВТБ Китайским Строительным Банком, строительство порта Зарубино в Приморском крае и другие. [6] Россия не отстает и также вкладывает свои инвестиции в промышленность Китая: НК Роснефть вложила 5 млрд долларов в покупку 49% акций строительства нефтеперерабатывающего предприятия в Тяньцзине, интересно, что 100% акций китайской логистической компании «Fesco Lines China Company» принадлежат Российским бизнесменам. [7] А после введения ряда санкций странами Евросоюза и США против России в 2014 инвестиционные отношения между КНР и Россией укрепились только сильнее.

Что касается будущих проектов двух стран, то несомненно речь пойдет о проекте «Новый шелковый путь». Новый шелковый путь - трансконтинентальный транспортный коридор, идея которого основана на Великом Шелковом пути. С помощью Нового шелкового пути, который планируется проложить через Россию и Казахстан, Китай собирается наладить торговые отношения со странами Европы. Так как Россия становится связующим звеном в этом транспортном коридоре, понятна и ее заинтересованность. Данный проект подразумевает довольно масштабные введения инвестиций в экономику России. Ну и конечно же, строительство скоростной магистрали в Российской Федерации в рамках проекта Нового Шёлкового пути также является большим преимуществом для участия в проекте. [7]

Заметим, что взаимодействие Китая и России происходит во многих областях. Например, на данный момент страны заинтересованы в скором окончании строительства общих трансграничных объектов (автодорожный мост Благовещенск-Хайхэ, железно-дорожный мост Нижне-ленинское – Тунцзян). В будущем лидеры обеих стран хотели бы совместно осваивать и развивать морские коридоры Северного морского пути и уже подумывают о создании Северного Шёлкового пути. Кроме того, наиболее приоритетное

направление экономических отношений – энергетика. Напомним, что Россия лидирует по объемам поставок нефтепродуктов в Китай. Уже известно, что первые поставки природного газа по газопроводу «Сила Сибири» планируется на конец 2019 года. Еще одним не менее важным направлением развития экономики двух стран является авиастроительство и освоение космоса. [7]

Следует выделить также и договоренность Российского фонда прямых инвестиций и Банка Развития Китая о создании общего инвестиционного фонда, объем которого составит 10 млрд долларов. [7]

Сущность вышеизложенного сводится к выводу о том, что экономические отношения Китая и России выражаются в высокой динамике показателей товарооборота, в активизации межрегиональных связей сотрудничества, в увеличении прямых иностранных инвестиций обеих стран. Отметим, что с каждым годом китайско-российские внешнеэкономические связи укрепляются, что идет на пользу в установлении обеих стран на высоких позициях на мировой экономической арене.

Использованные источники:

Сергеев А.А. Эффективность реализации мер социальной поддержки молодых специалистов: региональный уровень // Аллея Науки. – 2017. – № 9(1). – С. 147 -152

1. Российское агентство международной информации «РИА Новости» // Товарооборот России и Китая. – Режим доступа: https://ria.ru/spravka/20140520/1008413779.html
2. Левченко Т.А. Анализ структуры и динамики внешнеторговых связей Китая /Т.А. Левченко, И.С. Чиповская //Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Экономика. -2014. -№ 2. - С. 78-86.
3. Статистика внешней торговли. По данным ФТС России. // Структура и динамика импорта и экспорта. – Режим доступа: http://ru-stat.com/
4. Ахмадова М.А. Экономические отношения между Россией и Китаем на современном этапе / М.А. Ахмадова, И.А. Коновалова / Молодежный научный форум: Общественные и экономические науки: электр. сб. ст. по мат. XXV междунар. студ. науч.-практ. конф. № 6(25)
5. Левченко Т.А. Деятельность китайских инвесторов за рубежом: основные особенности и значение для мировой экономики / Т.А. Левченко // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Экономика и управление. – 2017. - № 3. – С. 64-68.
6. Левченко Т.А. Активизация инвестиционных вложений в транспортную инфраструктуру России с использованием механизмов государственно-частного партнерства / Т.А. Левченко // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Экономика и управление. – 2016. - № 3. – С. 64-68.
7. Информационный портал Promdevelop.ru // Сотрудничество Китая и России – Режим доступа: https://promdevelop.ru/investitsionnye-proekty-rossii/

УДК 005.338

Горпинченко К. Н.
доктор экономических наук, доцент
Кубанский государственный аграрный университет
имени И. Т. Трубилина
Игнатова М. М.
студентка экономического факультета
Кубанский государственный аграрный университет
имени И. Т. Трубилина

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕГИОНА

Аннотация: *раскрыты основные подходы к изучению термина «экономический потенциал», а также структура экономического потенциала региона. Подробно изучен производственный потенциал и его особенности.*

Ключевые слова: *экономический, потенциал, структура, регион, производственный потенциал.*

Annotation*: the disclosure of the main approaches to the study of the term "economic potential", as well as the structure of the region's economic potential. The production potential and its features have been studied in detail.*

Key words: *economic, potential, structure, region, production potential.*

Каждая территориальная социально-экономическая система - это взаимосвязь инвестиционно-строительной, экономической, научно-технической, производственной, социальной и других видов деятельности. Стабильное развитие всех видов хозяйствования является основным источником наполнения государственного и местного бюджетов, а значит, является основой экономического развития как государства в целом, так и региона. Взаимосвязь общегосударственных и региональных интересов создает условия для эффективного использования природно-ресурсного и экономического потенциала региона. Эффективность функционирования региональных систем тесно связана с характеристикой социально-экономического потенциала, который не только определяет место регионального хозяйствования, но и конкурентоспособность выпускаемых в регионе товаров и услуг.

Экономический потенциал региона - это совокупная способность экономики региона, ее отраслей, предприятий, хозяйств осуществлять производственно-экономическую деятельность, выпускать высококачественную продукцию, товары, услуги, которые удовлетворяют общественные потребности, обеспечивающие развитие производства и потребления [3].

В целом само понятие «экономический потенциал» можно разделить на два составляющих – это понятие «экономический» и «потенциал». Термин «потенциал» в научной литературе трактуется с разных точек зрения и в

зависимости от сферы деятельности, а именно посредством как «сила», «мощность», «ресурсы», «совокупность средств» и т.д.

Экономический потенциал региона является общим выражением материальной базы субъекта, учитывающей общее количество расположенного в пределах его территории имущества, а также возможности реализации этого имущества в регионе.

Некоторые исследователи в сфере экономики рассматривают потенциал региона, как возможность приносить доход с хозяйственных единиц, расположенных в его пределах, различным экономическим субъектам в определенный период времени.

Обобщив имеющуюся литературу, можно выделить следующие методологические подходы раскрытия содержания экономического потенциала региона:

- в качестве совокупности экономических потенциалов субъектов, входящих в состав региона, являющийся крупной территориальной единицей (федеральный округ);

- как сложной структурированной экономической категории, т. е. системно экономический потенциал структурируется финансовыми отношениями в регионе, налоговыми, фондовыми рынками, банковской системой и другими финансовыми организациями и их ресурсами;

- учитывающий дифференциальную структуру экономического потенциала региона, особенностей субъектов РФ в качестве доноров и реципиентов. Фактор дотационности может изменять системно-структурированное содержание экономического потенциала крупного региона. В этом случае имеет значение количество регионов-доноров (регион не получающий денег общих - федеральных денег на региональные нужды и отдающий часть своих доходов не только в общий - федеральный бюджет, но и для выравнивания баланса регионов реципиентам) [4] Это влияет на остальные характеристики крупного региона: его экономическую стратегию, отношения с федеральным центром, т.е. меру административного регулирования, внутренние финансовые пропорции, общий экономический потенциал, степень самостоятельности развития финансовой системы региона;

- рассмотрение функционального взаимодействия потенциала региона с внешней средой (финансовой, налоговой, бюджетной системами, рынками, общероссийской банковской системой), который можно применить к механизму формирования и использования экономического потенциала региона.

Представленные методологические подходы позволяют подробно исследовать основные составляющие экономического потенциала.

Многие авторы выделяют четыре составляющие экономического потенциала: природно-экологический потенциал, характеризующий природные богатства региона уже вовлеченные в процесс хозяйственного оборота, а также ресурсы, доступные для освоения и дальнейшего

использования; ресурсно-производственный потенциал, имеющий денежную оценку и функционирующий в формах различных элементов производительного капитала: основной и оборотный капитал, фонды обращения и оборотные средства; трудовой потенциал, включающий объем, структуру и качество рабочей силы, их профессионально-квалификационный уровень, предпринимательские способности, уровень занятости и безработицы в регионе, воспроизводство населения, уровень заработной платы и социально-страховое обеспечение; внешнеэкономические связи (соотношение экспорта и импорта) и бюджетно-финансовые отношения региона (система межбюджетных отношений, размеры трансфертов, субсидий, субвенций) [1].

По нашему мнению, в представленной классификации не хватает, инновационной и инвестиционной элементов экономического потенциала, трудовой потенциал, является часть производственного потенциала.

Основными составляющими экономического потенциала, которые выделяют Валеева Ю.С. и Исаева Н.С., являются возможности: производственные, финансовые и экологические. Однако, в современном развитии экономики страны недостатком данной структуры является нехватка инновационного и инвестиционного потенциала, как связующее звено региона на уровне страны и международном уровне.

Важдаев А.Н и Ковалев В.В. в составе регионального экономического потенциала считают достаточным выделять финансовый и имущественный потенциал. Первый, по их мнению, представляет собой совокупность финансовых средств региона, находящихся под его контролем, второй же есть характеристика его финансового положения и финансовых возможностей.

Б.К. Лисин и В.Н. Фридлянов говорят о наличии совокупного потенциала промышленных предприятий и организаций научно-технической отрасли региона, а также составляющие этого потенциала: научно-технический потенциал, кадровый потенциал, инновационный, производственно-технологический, финансово-экономический [5].

Минаева О.А. выделяет следующие функциональные составляющие экономического потенциала региона: производственный потенциал, включающий материально-вещественные средства и возможности их использования при производстве продукции, работ, услуг; финансовый потенциал. Включающий собственные и заемные финансовые средства региона и возможности их использования в хозяйственной деятельности; рыночный потенциал, включающий возможности промышленности за счет имеющихся маркетинговых наработок осуществлять сбыт и продвижение произведенной продукции; научно-технический потенциал, включающий возможности организации развивать и внедрять в экономику результаты научно-технического прогресса; экологический потенциал, включающий возможности региона осуществлять хозяйственную деятельность, сохраняя экосистему, и трудовой потенциал, формирующийся как совокупность трудовых потенциалов. Плюс данной авторской структуры заключается в

содержательной полноте всех включенных элементов и влияние каждого из них на экономический потенциал региона.

В ходе изучения различных авторских подходов к структуре экономического потенциала региона, можно сделать вывод, что наиболее эффективной структурой должна стать система взаимосвязанных и взаимообусловленных потенциалов.

Изучив, существующие составляющие, нами предложена структура экономического потенциала наглядно представить в таблице 1.

Таблица 1 – Структура экономического потенциала региона

Структурный элемент	Содержательная характеристика
Инвестиционный потенциал	Совокупность инвестиционных ресурсов, составляющих часть накопленного капитала, которая на инвестиционном рынке выступает в качестве потенциального инвестиционного спроса, имеющего возможность превращаться в реальный спрос и удовлетворять материальные и финансовые потребности воспроизводства капитала
Инновационный потенциал	Определяет инновационную активность хозяйствующих субъектов, то есть их способность производить, реализовывать и воспринимать инновации, что является необходимым условием функционирования инновационного типа экономики. Инновационный потенциал может рассматриваться как результат реализации имеющейся возможности, реальный инновационный продукт (новые изделия, лицензии, патенты)
Природно-экологический	Природные богатства и экологическая обстановка региона
Производственный потенциал	Это совокупная способность производственных систем, находящихся в границах данного региона, производить материальные блага и удовлетворять общественные потребности.
Инфраструктурный потенциал	Транспорт, связь, коммуникации, банковская система, фондовые рынки, биржи и т.д.
Внешнеэкономический потенциал	Эффективное использование регионом внешнеэкономического потенциала привносит в экономику элементы здоровой конкуренции, новые технологии, обеспечивая прирост национального богатства за счет товарообмена по выгодным ценам и привлечения зарубежного капитала.

Определяющим в структуре экономического потенциала региона является производственный потенциал. В общем виде, он представляет собой взаимосвязанную систему таких элементов как: ресурсный потенциал (производственные фонды, трудовые ресурсы, материальные ресурсы, энергетические ресурсы региона, которые находятся в его распоряжении), организационно-управленческий и информационно-инновационный потенциал. Все элементы взаимосвязаны и взаимно дополняют друг друга.

В зависимости от направления деятельности структура производственного потенциала региона отражена на рисунке 1.

Рисунок 1 – Сущность и структура производственного потенциал

Между экономическим и производственным потенциалом существует прямая связь, заключающаяся в совместном использовании определенной части ресурсов и в зависимости характеристики элементов экономического потенциала от параметров производственного потенциала. Однако, производственный потенциал сильнее акцентирован на внутреннюю сферу производства, чем экономический потенциал [2].

Все структурные составляющие экономического потенциала региона тесно связаны между собой. Без инвестиционных вложений невозможно развитие отдельных отраслей экономики, а их взаимодействие обеспечивается при слаженной и развитой логистики, являющейся составным элементом инфраструктурной составляющей экономического потенциала. Необходимым условием функционирования инновационного типа экономики является наличие и использование инноваций, обеспечивающие снижение ресурсоёмкости, затратности и повышение эффективности использования ресурсов.

Применение сбалансированности структурных составляющих экономического потенциала является основным условием полной его реализации, поскольку отставание одной из них выступает сдерживающим фактором.

Использованные источники

1. Голубкин, С. Е. Особые экономические зоны в России: пути совершенствования механизмов функционирования/ С. Е. Голубкин// Региональная экономика: теория и практика. – 2015, – №7
2. Горпинченко, К. Н. Трудовой потенциал в сельском хозяйстве Краснодарского края / К. Н. Горпинченко, М. Ю. Чеботарева, О. С. Завадская // Наука сегодня: факты, тенденции, прогнозы: материалы междунар. научно-практич. конфер., г.

Вологда, 22 июня 2016 г.: в 2 частях. Часть 2. – Вологда: Маркер, 2016. – с. 66-71.
3. Большой экономический словарь / под ред. А.Н. Азрилияна. М., – 2015. – С. 477.
4. Растворцева, С. Н. Сущность социально-экономической эффективности развития региона / С. Н. Растровцева// Регионология. – 2014. – № 4. – С. 22.
5. Шалатов, В. В. Стратегия социально-экономического развития региона в современной модели рыночного хозяйства / В. В. Шалатов. - М., 2016.

УДК 51-7

Санина А.А.
студент
1 курс, факультет «Торгово-экономический»
Краснодарский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова
Россия, г. Краснодар
Научный руководитель: Винсковская Л.А.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СМЫСЛ ПРОИЗВОДНОЙ

Аннотация: *В данной статье будут рассмотрено понятие производной, а также её применение в экономике на примерах функций спроса и предложения.*

Ключевые слова: *производная, математика, экономика, спрос, предложение.*

Annotation: *In this article we will consider the concept of a derivative and also it's application in economy on examples of functions of supply and demand.*

Key words: *derivative, mathematics, economy, demand, supply.*

Экономическая теория — общественная наука, изучающая выбор ресурсов в условиях их ограниченности с целью максимального удовлетворения потребностей.

Никакая экономическая деятельность не может обойтись без математических знаний, которые позволяют максимально точно и понятно сформулировать экономические понятия и экономические проблемы. Поэтому для эффективной профессиональной деятельности любой экономист должен умело пользоваться количественными методами экономического анализа.

В данной статье будет рассмотрена производная как один из основных инструментов экономического анализа, позволяющий углубить геометрический и математический смысл экономических понятий и выразить экономические законы с помощью математических формул. Производная позволяет существенно увеличить количество рассматриваемых функций при решении задач.

Следует начать с определения производной в математике. Производная - основное понятие дифференциального исчисления, характеризующее скорость изменения функции. Производная определяется как предел отношения приращения функции к приращению её аргумента при стремлении

приращения аргумента к нулю, если такой предел существует. Дадим определение производной с помощью математических символов и формул.

Пусть в некоторой окрестности точки определена функция. Производной функции называется такое число A, что функцию в окрестности $U(x_0)$ можно представить в виде $F(x_0 +h)=f(x_0)+Ah+o(h)$, если A существует. Основываясь на вышеизложенном, раскроем экономический смысл рассматриваемого понятия: производная выступает как скорость изменения некоторого экономического процесса с течением времени или относительно другого исследуемого объекта.

По большей части производная используется в предельном анализе, то есть при исследовании предельных величин (предельные издержки, предельная выручка, предельная производительность труда или других факторов производства и т. д.).

Исследование экономических процессов осуществляется расчётом средних и предельных значений функций, показывающих взаимозависимости между разнообразными экономическими факторами.

Средняя величина показателя вычисляется как отношение значения определяющей его функции к соответствующему значению аргумента. Например, пусть функция $y = f(x)$ выражает зависимость издержек производства y от объема выпускаемой продукции x. Средние величины обозначаются добавлением буквы A к обычному обозначению величин. Тогда функция средних издержек на единицу продукции определяется по формуле: $Ay = \frac{y}{x}$.

Предельное (маржинальное) значение показателя в экономическом анализе - производная функции этого показателя, при условии, что эта функция непрерывна. Предельные величины обозначаются добавлением буквы M к обычному обозначению. Так, в рассматриваемом примере предельные издержки производства: $My = y' = \lim\limits_{\Delta x \to 0} \frac{\Delta y}{\Delta x}$.

Также под предельной (маржинальной) величиной понимают отношение изменения функции к вызвавшему это изменение приращению независимой переменной при условии, что функция показателя дискретна.
Предельные величины демонстрируют процесс изменения экономического объекта по времени или по отношению к некоторому фактору. Они показывают количество прироста соответствующего показателя в расчёте на единицу прироста определяющего его фактора. Так, предельные издержки характеризуют приближенные прибавочные затраты на производство единицы дополнительной продукции.

Подобным образом можно определить и другие предельные показатели: предельную выручку, предельную себестоимость, предельную производительность, предельный доход, предельный спрос и пр.

Для наглядности применения производной в решении экономических задач рассмотрим следующий пример:

Объём спроса на продукцию предприятия выражается формулой: $Q_D=300 - 5p$, а объём предложения – $Q_S=7p - 120$. Величина переменных издержек на единицу продукции TVC=30. Чему должна быть равна цена на единицу продукции p, чтобы прибыль П была максимальной?

Решение: В точке потребительского равновесия $Q_S=Q_D$, то есть $7p - 120=300 - 5p_0$, откуда $p_0= 35$ (ден.ед.) – равновесная цена, $Q_0=125$ (ед.) – равновесный объём продукции.

Изобразим графически кривую спроса (рисунок 1) и предложения (рисунок 2) , а также точку потребительского равновесия (рисунок 3), находящуюся на их пересечении:

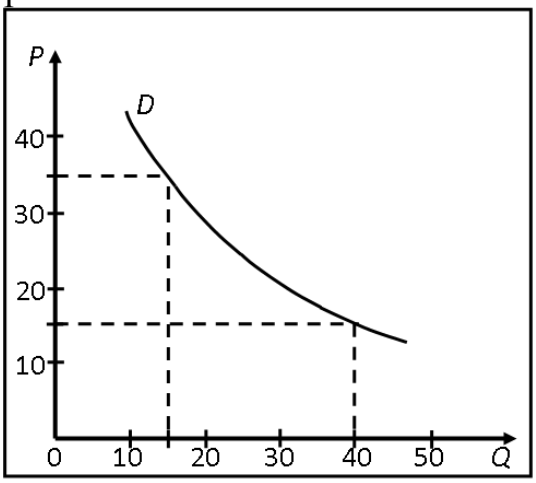


Рисунок 1. Закон спроса

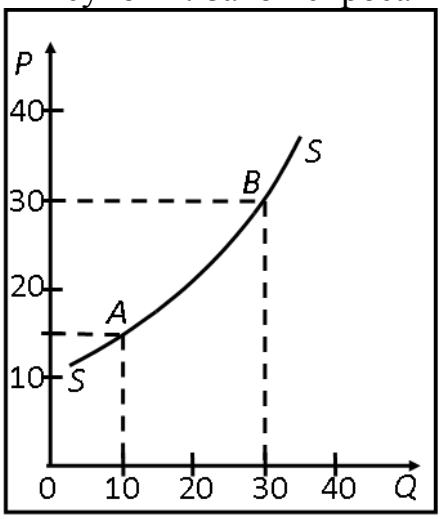


Рисунок 2. Закон предложения

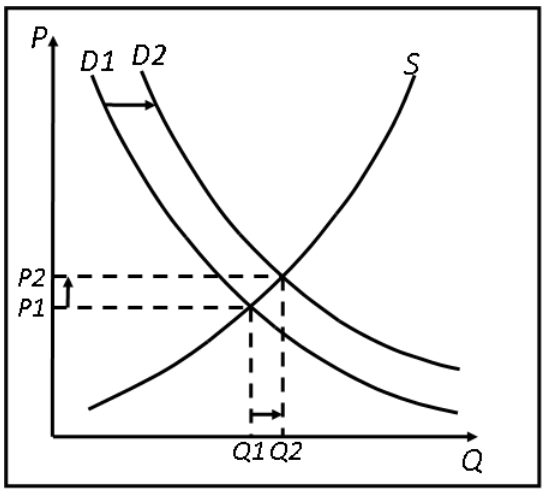


Рисунок 3. График потребительского равновесия

Рассмотрим три возможных варианта:

1) $p>p_0$, $Q=Q_D$, то есть $П=Q_Dp - Q_D\ TVC=Q_D(p - TVC)$,

подставим значения и получим:

$П=(300 - 5p)*(p - 30)= -5p^2 + 450p - 9000.$

2) $p=p_0$, $Q=Q_D=Q_S$, $Q_{продажи}=Q_0=125$ (ед.),

$П_2=125*(35 - 30)=625$ (ден. ед.).

3) $p<p_0$: $Q= Q_S$, то есть $П=Q_Sp - Q_S\ TVC=Q_S(p - TVC)$,

подставим значения:

$П=(7p - 120)(p - 30)=7p^2 - 330p + 3600.$

Далее случаи (1) и (3) можно решать аналитически, подставляя различные значения цены из интервала её значений или как-либо иначе, но гораздо проще выявить экстремумы прибыли через производную:

1) $П= - 5p^2 + 450p - 9000$

$П'= - 10p + 450;$

$- 10p + 450=0$, $p=45$ (ден. ед.).

Значит, $Q=Q_D=300 - 5*45=300 - 225=75$ (ед.), а

$П_1= - 5p^2 + 450p - 9000= - 5*(45)^2+450*45 - 9000=1125$ (ден. ед.).

2) Во втором случае прибыль была уже найдена: $П_2=625$ (ден. ед.).

3) $П=7p^2 - 330p + 3600$

$П'=14p - 330;$

$14p - 330=0$, $p=23,57$ (ден. ед.).

Значит, $Q=Q_S=7*23,57 - 120=44,99$ (ед.), а

$П_3=7p^2 - 330p + 3600=7*(23,57)^2 - 330*23,57+3600= - 289,29$ (ден. ед.).

Как видно, прибыль максимальна в первом случае, значит, цена единицы продукции должна равняться 45 денежным единицам.

В результате рассмотрения значимости производной в экономике можно сделать вывод о том, что производная - важнейший инструмент экономического анализа, который позволяет решать различные задачи по экономической теории.

Использованные источники:

1. Пантелеева О.Б. Прогнозирование экономических процессов. В сборнике: Семнадцатые Кайгородовские чтения. Культура, наука, образование в

информационном пространстве региона. Сборник материалов Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. Главный редактор С.С.Зенгин. 2017.с.195-197
2. Пантелеева О.Б. Моделирование торгово-экономических процессов. Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук/ Москва, 1990
3. Пантелеева О.Б. Некоторые принципы обработки однородных совокупностей. Сфера услуг: инновации и качество. 2017. № 29. С.9.
4. Винсковская Л.А. Методы математического моделирования в курсе «Моделирование экономических процессов» для студентов-бакалавров. Вестник ИМСИТ. 2016. №2 (66). С. 64-66
5. Винсковская Л.А., Павленко А.С. Информационное взаимодействие с потребителями в маркетинговой конкурентной стратегии современных. Экономика и предпринимательство. 2015. № 3-2 (56-2). С. 497-503
6. Винсковская Л.А., Маркушина А.А. Использование возможностей Microsoft Excel в подготовке студентов экономических профилей. В сборнике: Современное развитие России в условиях новой цифровой экономики материалы II Международной научно-практической конференции. 2018. С. 394-399

Ольшанова Ксения Владимировна,
студентка «Российский экономический университет имени Г. В. Плеханова» Краснодарский филиал Россия,
г. Краснодар

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ. ТЕОРЕМА ЛАГРАНЖА В ЭКОНОМИЧЕСКОМ ФАКТОРНОМ АНАЛИЗЕ

В данной статье приведены и раскрыты понятия экономического факторного анализа и теоремы Лагранжао конечных приращениях. Также представлены особенности необходимости применения факторного анализа в экономике на примере себестоимости. С учётом современных условий поставленазадача построения математической моделей, описывающих процесс кредитования клиентов коммерческим банком.

Ключевые слова: факторный анализ, экономический факторный анализ, теорема Лагранжа, себестоимость.

ECONOMIC FACTOR ANALYSIS. LAGRANGE THEOREM IN ECONOMIC FACTORAL ANALYSIS

Abstract. *In this article, the concepts of economic factor analysis and Lagrange's theorem on finite increments are presented and disclosed. Also features of application of the factorial analysis in economy on an example of the cost price are presented. Given the current conditions, the task is to build a mathematical model that regulates the process of lending to customers by a commercial bank.*

Keywords: *factor analysis, economic factor analysis, Lagrange theorem, cost price.*

Экономическая наука использует различные методы для изучения своих процессов, которые условно делятся на группы: конкретные и общие научные. Это общий научный анализ. И один из видов анализа - факторный анализ - мощный инструмент, который может не только разлагать различные типы явлений, происходящих в экономике, на компоненты, но и дает возможность определить, какие из них оказывают наибольшее влияние на процесс, как каждый остальное.

Факторный анализ – это такой вид математического анализа функции некоторого количества переменных, который даёт возможность определить влияние той или иной переменной на функцию. Сложно не задаться вопросом: почему же именно факторный анализ в экономике столь необходим? Дело в том, что нет ни одного такого фактора, который бы был «единоличником» и смог бы только собой влиять на изменения спроса или предложения, например. Так, заработная плата сотрудников фирмы зависит не только от выполненной ими работы, но и от квалификации работника. В таком случае непонятно, какой же фактор имеет больший вес для того или иного показателя. Именно в этом случае и применяется факторный анализ.

Произведём факторный анализ себестоимости. Цена материала, заработная плата рабочих, стоимость электричества (затрачивающегося в процессе производства продукции), амортизация оборудования в расчёте на единицу продукции – это всё и есть факторы, оказывающие влияние на себестоимость произведённого продукта. А значит, себестоимость – функция от всех этих факторов, которая также является суммой стоимости всех затрат. Следовательно, при увеличении стоимости хотя бы одного из данных факторов, себестоимость продукта увеличится. Однако заметим, что цена материала, рассматривая в общей массе, основывает максимальную часть в себестоимости продукта. Поэтому мы понимаем, что именно она оказывает наибольшее воздействие на первоначальную стоимость, а значит, что для снижения себестоимости следует сосредоточиться непосредственно на отыскании наиболее доступного и дешёвого материала.

Рассмотрев факторный анализ с теоретической стороны, обратимся к истории 18 века и известному математику Лагранжу, который смог обосновать применение факторного анализа с помощью экономико-математического моделирования.

Роль Жозефа Луи Лагранжа в истории математики велика. Основным достижением в его научной мысли является образование довольно подходящей для практики формулировки достаточного члена ряда Тейлора, формулы конечных приращений. В том числе, нельзя не отметить, внедрение им метода множителей при нахождение условных экстремумов в процессе постановки задач.

Теорема о конечных приращениях Лагранжа является одной из самых необходимых в теории математического анализа, это связующая теорема во

всей системе дифференциального исчисления. При помощи данной теоремы мы можем с лёгкостью получить точные формулы для обоснования и точной цифровой формулировки влияния изменения факторов на изменение обобщающего показателя в случае конечных приращений. Теорема гласит: если функция f(x) непрерывна на отрезке [a;b] и дифференцируема во всех внутренних точках этого отрезка, то внутри отрезка[a;b] найдётся по крайней мере одна точка c, a<c<b, что

$$f(b) - f(a) = f'(c)(d - a)$$ [2].

Рассмотрев теорему Лагранжа, несложно понять, что её использование в математической и экономической теории столь необходимо.

Как раз основной задачей экономического факторного анализа является построение экономико-математических моделей, описывающих влияние факторов на результирующий показатель, и оценка оказываемого этими факторами влияния [1].

Экономический факторный анализ (ЭФА)– это такой экономический анализ, который изучает, как отдельные факторы влияют на различные экономические показатели. Обратимся к вышенаписанному и вспомним, что в расчёте себестоимости мы исследуем один фактор, который оказывает наибольшее воздействие на первоначальную стоимость, которым в нашем случае выступала цена на материал.

Итак, построим модель зависимости вида $y = f(x_1,....,x_n)$, где будет исследоваться влияние одного фактора, оказывающего наибольшее влияние (предполагаем, что остальные факторы остаются неизменными) - x_i. В нашем случае это цена на материал. Для такого исследования применяется теорема конечных приращений Лагранжа, описанная выше. Однако в данном случае мы запишем не классически представленную формулу, а другой её вид. При условии, что принимаются три формы описания изменения любой величины (приращение, индекс и относительное приращение), то кроме аддитивной формы записи теоремы существует ещё 7 видов представлений данной формулы. В случае рассмотрения относительного ЭФА уместно применить некоторые формы записи, одна из которых выглядит так:

$$\frac{f(b) - f(a)}{f(a)} = \frac{f'(c) * c}{f(a)} * \ln\frac{b}{a}$$

где a, b –значения влияющего фактора, f(a), f(b)- соответствующие значения показателя, $c \in [a,b]$ - некоторое промежуточное значение фактора.

В нынешних финансовых обстоятельствах важной для современности является задача построения математической моделей, описывающих процесс кредитования клиентов коммерческим банком. Такая производственная функция обязана принимать во внимание более важные факторы (например, процентная ставка по кредиту, авторитет и даже уровень рекламы банка), которые в долгосрочной перспективе приведут к решению клиента воспользоваться предложенной ему услугой. Данный признак и будет являться результирующим показателем функции. С целью изучения

подобного рода функций возможно применение методаоснованного на использовании теоремы Лагранжа в форме, избранной в соответствии с тем, как нужно представить показатель и фактор, оказывающийна него влияние.

Проведя факторный анализ того или иного явления в экономике, можно составить некий план действий, согласно которому можно будет с минимальными затратами времени и ресурсов максимизировать прибыль и минимизировать издержки фирмы. Это поможет в кратчайшие сроки сделать так, чтобы фирма работала максимально эффективно и прибыльно. Широко применяется факторный анализ и в макроэкономике – анализируется объем ВВП, соотношение экспорта и импорта, вычисляется необходимое количество денежной массы в обращении и многие другие показатели эффективности функционирования экономики страны.

Список литературы

1. Блюмин С. Л., Суханов В. Ф., Чеботарёв С. В. Экономический факторный анализ: Монография. – Липецк: ЛЭГИ, 2004. – 148 с.
2. Пискунов Н. С. Дифференциальное и интегральное исчисления для втузов, т.1: Учебное пособие для втузов. — 13-е изд.— М.: Наука. Главная редакция физико-математической литературы, 1985. — 432 с.

Чалаева Э.И.
Студентка ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет», г. Симферополь
Болдырева В.Э.
Старший преподаватель кафедры специального (дефектологического) образования ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет», г. Симферополь

ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЕ ИЗУЧЕНИЕ ВОСПРИЯТИЯ ФОРМЫ ПРЕДМЕТОВ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ С УМСТВЕННОЙ ОТСТАЛОСТЬЮ

Аннотация. *В данной статье изложены результаты экспериментального исследования уровня восприятия формы предметов младших школьников с умственной отсталостью. По результатам, полученным в ходе диагностики охарактеризованы методы работы, рекомендованные для развития восприятия формы предметов их у младших школьников с умственной отсталостью в процессе изобразительной деятельности.*

Ключевые слова: *восприятие формы предметов, младший школьный возраст, диагностика, умственная отсталость, изобразительная деятельность.*

Annotation. *This article presents the results of an experimental study of the level of perception of the form of objects of younger students with mental retardation. According to the results obtained in the course of diagnosis, the methods of work recommended for the development of the perception of the form of their subjects in younger students with mental retardation in the process of visual activity are characterized.*

Keywords: *perception of the form of subjects, primary school age, diagnostics, mental retardation, visual activity.*

Целенаправленное восприятие – необходимое условие для полноценного отражения в рисунках предметов и явлений окружающего мира. Поскольку восприятие органически входит в процесс изобразительной деятельности и осуществляется в определенном взаимодействии с ее компонентами. Его можно рассматривать как отправной пункт для формирования многих интеллектуальных операций, таких как – определение формы предмета, так как признак имеет решающее значение при узнавании, анализе сравнении свойств предмета [3, с. 58].

Для детей с нарушениями интеллектуального развития восприятие предметов и явлений для изображения необходимо выделить как специальное задание изобразительной деятельности с соответствующим содержанием, направленным на формирование и совершенствование способов обследования предметов [4, с. 60].

Дети с умственной отсталостью, даже научившись способам выделения формы предмета, не всегда используют полученные навыки, как средство при создании изображения. Поэтому крайне важно научить ребенка в процессе предварительного обследование предметов выделять объемную форму путем ощупывания предмета перед лепкой и обводке его контуров перед рисованием [5, с. 90].

Теоретически изучив основы восприятия умственно отсталых учащихся в процессе изобразительной деятельности, для подтверждения полученных выводов нами было проведено экспериментальное исследование. Эксперимент был проведен на базе МБОУС(К)ОШ «Надежда», исследованием была охвачена группа учащихся 3-го класса с умственной отсталостью, в общем количестве 10 человек.

Цель которую мы ставили перед собой заключалась в исследовании уровня сформированности восприятия формы предметов младших школьников с умственной отсталостью.

Нами было применено ряд адаптированных диагностических методик: методика №1 «Какие предметы спрятаны в рисунках?» (Р.С. Немов); методика №2 «Чем залатать коврик?» (основана на прогрессивных матрицах Дж. Равена); методика «Способность к целостному восприятию формы предметов и соотнесению частей геометрических фигур и предметных изображений» (Т.Н. Головина).

Результаты полученные в ходе диагностики соотносились по уровню сформированности восприятия формы предметов младших школьников с умственной отсталостью. Так нами были выделены три основных уровня: высокий, средний, низкий.

Высокий уровень. Восприятие учащихся данного уровня характеризуется относительным постоянством воспринимаемой формы предметов. Учащиеся данного уровня без особых трудностей находят заданные фигуры, умеют опознавать центральные геометрические фигуры, владеют навыками узнавания повернутых и перевернутых геометрических фигур, умеют анализировать формы предметов с последующим подрисовыванием их частей.

Средний уровень. Восприятие учащихся данного уровня соответствует зрительному образу заданной формы предмета. Учащиеся умеют распознавать форму предмета, умеют, владеют навыками узнавания повернутых и перевернутых предметов. Восприятие является не полным, в процессе дорисовывания недостающей части формы предмета наблюдаются сложности и погрешность выполнения.

Низкий уровень. Восприятие учащихся характеризуется суженностью, замедленностью, а так же прослеживается его выраженная недифференцированность. Учащиеся данного уровня форму предметов опознают с большой сложностью, а иногда и вовсе не могут ее назвать; не могут дорисовать форму предмета.

Далее нами была проведена диагностика уровня сформированности восприятия формы предметов младшими школьниками с умственной отсталостью.

Проведя комплексную оценку результатов по проведенным методикам нами была произведена оценка уровня сформированности восприятия формы предметов младших школьников с умственной отсталостью.

Так высокий уровень сформированности восприятия формы предметов был выявлен у 10% учащихся с умственной отсталостью, т.е. знания всего 1 человека из обследуемой группы детей мы смогли отнести к высокому уровню, конечно в силу своих психофизических возможностей задания были им выполнены не идеально, но в целом его ответы отличались логичностью и он смог выполнить большую часть поставленных перед ним задач.

Средний уровень сформированности восприятия формы предметов был выявлен у 30% учащихся из диагностируемого класса, т.е. 3 человека смогли дать правильные ответы больше чем к половине заданий, в процессе диагностики мы смогли проследить, что учащимся данного уровня сложно дается дифференциация предметов по их форме, ответы не всегда правильны, изображения дорисованных предметов искажены.

Больше все учащихся было отнесено к низкому уровню сформированности восприятия формы предметов, так 60% учеников плохо справились с поставленными перед ними заданиями в ходе диагностики, т.е. 6 человек затруднялись назвать форму предмета, целостное восприятие формы

предметов у них нарушено, в процессе изобразительной практической деятельности учащиеся не смогли правильно воспроизвести форму предмета.

Итак, в целом уровень восприятия формы предметов младшими школьниками с умственной отсталостью характеризуется недостаточностью развития и требует проведения коррекционной работы в данном направлении.

В соответствии с коррекционной программой по изобразительному искусству, дети должны иметь сформированные навыки изобразительной деятельности в таких сферах, как отражение основных геометрических форм и видов и типов линий, составляющих частей в строении человека, птиц, животных, здания, взаимосвязи основной формы и частей, выразительных возможностей линии и силуэтной формы, симметрии, как способе гармонизации формы [4, с. 170].

Передача конструктивной формы и пропорций предмета требует не только развитых качеств восприятия, особенно метода сравнения, а и знаний конструктивного строения натуры. Умение видеть натуру в целом, замечать конструктивные особенности формы, пропорции ее частей, определять места взаимопереходе различных форм и умение передать все в рисунке линейными средствами является подготовкой к детальной прорисовки формы предмета. Детальная прорисовка формы предмета с учетом технической стороны исполнения требует прежде всего конкретизации восприятия. Для передачи художественной целостности рисунка на завершающей стадии следует выделить основные характерные особенности предмета [2, с. 49].

Обучение восприятию форме предмета в специальной (коррекционной) школе следует начинать с упражнений, которые наглядно раскрывают понятие о форме и пропорции предметов. Это наблюдение и рисование условно плоских предметов, то есть таких, которые имеют незначительную толщину. Систематическим управлением учитель направляет внимание учеников на овладение умением видеть и передавать форму предметов. Анализ конструкции и формы предметов, построение рисунка помогают рисовать правильно.

Передача конструктивной формы и пропорций предмета требует не только развитых качеств восприятия, особенно метода сравнения, а и знаний конструктивного строения натуры. Умение видеть натуру в целом, замечать конструктивные особенности формы, пропорции ее частей, определять места взаимопереходе различных форм и умение передать все в рисунке линейными средствами является подготовкой к детальной прорисовки формы предмета. Детальная прорисовка формы предмета требует прежде всего конкретизации восприятия [1, с. 40].

Для передачи художественной целостности рисунка на завершающей стадии нужны активные формы восприятия и мышления, поскольку следует выделить основные характерные особенности предмета, конкретизировать одни детали и обобщить другие.

Таким образом, экспериментальная работа, которая проводилась нами, позволила выявить, что большинство учащихся с умственной отсталостью

имеют слабый уровень восприятия формы предметов. Полученные результаты на этапе констатации эксперимента свидетельствовали о необходимости коррекционной работы направленной на повышение уровня восприятия младших школьников с умственной отсталостью. Именно поэтому мы считаем, что использование предложенных методов работы в данном направлении положительно повлияет на формирование умений и навыков изобразительной деятельности у учащихся с умственной отсталостью, а как следствие на развитие восприятия.

Литература

1. Мухина, В.С. Изобразительная деятельность ребенка как форма усвоения социального опыта. – М.: Педагогика, 2011. – 240 с,
2. Мозговой, В.М. Основы олигофренопедагогики / В.М. Мозговой, И.М. Яковлева, А.А. Еремина – М.: Издательский центр «Академия», 2014. – 244 с.
3. Нестерова, Т.В. Контрасты в изобразительной деятельности умственно отсталых и нормально развивающихся младших школьников / Т.В. Нестерова // Дефектология, 2012. – №1. – С. 58-62
4. Обучение детей с нарушениями интеллектуального развитии (Олигофренопедагогика). / Под ред. Б.П. Пузанова. – М.: Издательский центр «Академия», 2007. – 272 с.
5. Обучение учащихся I – IV классов вспомогательной школы: Пособие для учителей / Под ред. В.Г. Петровой – М.: Просвещение, 2006. – С. 265 – 328.

УДК 159.9

Исмаилова С. Р.,
студентка кафедры специального (дефектологического) образования
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»,
Россия, Республика Крым, г. Симферополь
Болдырева В.Э.,
преподаватель кафедры специального (дефектологического) образования
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»,
Россия, Республика Крым, г. Симферополь

ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЕ ИЗУЧЕНИЕ ФОРМИРОВАНИЯ НАВЫКОВ ВОСПРИЯТИЯ ЦВЕТА И ПЕРЕДАЧИ ЕГО В РИСУНКАХ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ С НАРУШЕНИЕМ ИНТЕЛЛЕКТА

Аннотация. *В данной статье изложены результаты экспериментального изучения уровня сформированности навыков восприятия цвета младшими школьниками с умственной отсталостью. По результатам, полученным в ходе диагностики охарактеризованы педагогические условия формирования навыков восприятия цвета у младших школьников с умственной отсталостью*

Ключевые слова: *восприятие цвета, младший школьный возраст, диагностика, умственная отсталость, педагогические условия.*

Annotation. *This article presents the results of an experimental study of the level of formation of color perception skills of younger students with mental retardation. According to the results obtained in the course of diagnosis, the pedagogical conditions for the formation of color perception skills in younger schoolchildren with mental retardation are characterized*

Keywords: *color perception, primary school age, diagnosis, mental retardation, pedagogical conditions.*

Восприятие – это психический познавательный процесс целостного отражения предметов и явлений объективного мира при их непосредственном воздействии в данный момент на органы чувств. На основе восприятия у человека формируется субъективный образ объекта. Восприятие – результат деятельности системы анализаторов.

Современная специальная (коррекционная) школа призвана обеспечить становление творческой личности школьника путем выявления и целенаправленного развития способностей, формирование умений и желания учиться. Практическая реализация этих задач корректирует образовательную цель: воспитание личности ребенка на основе формирования навыков учебной, в т. ч. изобразительной деятельности.

Изобразительная деятельность – это деятельность специфическая для детей, позволяющая им передавать свои впечатления от окружающего их мира и выражать свое отношение к изображаемому, она является более предпочтительной у умственно отсталых школьников среди других видов деятельности как учебной, трудовой и игровой, так как она наиболее интересна и занимательна. Особенно умственно отсталые школьники любят рисование, которое более доступно по своей наглядности и конкретности выражения и приближенности к игре. Изобразительная деятельность широко используется в коррекционных психолого-педагогических целях.

Для подтверждения полученных теоретических результатов исследования нами был проведен педагогический эксперимент на базе ГБОУ РК Лозовская специальная школа-интернат, Симферопольского района, Республики Крым. Экспериментом было охвачено 10 учащихся 2-го класса с умственной отсталостью.

Для реализации поставленной цели исследования были подобраны методики С.Д. Забрамной, О.В. Боровик направленные на диагностику уровня сформированности навыков восприятия цвета. Методики были интерпретированы для детей с умственной отсталостью.

Диагностический инструментарий составили следующие методики:

1. «Найди нужный шкафчик».

Цель: определение способности соотносить и дифференцировать цвета, знание и названия основных цветов.

Процедура проведения. Перед ребенком кладут картинку с изображением детей в детском саду.

Инструкция: «Посмотри на цветочки, которые в руках у детей, и покажи, в каких шкафчиках лежат их вещи». После этого спрашивают: «Покажи шкафчик с зеленым (красным, синим, белым, желтым, черным) цветком. Назови, какого цвета этот цветок».

Затем предлагают таблицу с предметами. Ребенка просят сгруппировать подходящие по цвету предметы и назвать цвета.

2. «Цветик-семицветик»

Цель: выявить знание и умения различать основные цвета.

Процедура проведения. Детям предлагаются карточки, на которых изображены стебельки с листочками, разноцветные лепесточки.

Инструкция: дать ребенку лепесточки разного цвета и предложить на рисунок наложить лепесточки разного цвета вокруг серединки цветка.

3. «Радуга»

Цель: выявить знание и умения различать промежуточные цвета спектра, близкие цвета и оттенки.

Материал. Аппликация радуги, правая половина которой (7 полудуг) съемная.

Инструкция. Педагог спрашивает, кто из детей видел радугу после дождя. Уточняет, какие в радуге цвета, предлагает послушать стихотворение. Затем педагог просит дорисовать половину радуги которая не раскрашена.

Полученные результаты на этапе констатирующего эксперимента нами были оценены согласно разработанным критериям и уже на их основании определяли уровень сформированности навыков восприятия цвета младшими школьниками с умственной отсталостью.

Так нами были выделены три уровня развития восприятия цвета младшими школьниками с умственной отсталостью: высокий, средний, низкий.

Высокий уровень. Цветовая шаблонность, однообразие в цвете или многоцветность, механическое раскрашивание, непонимание инструкции.

Средний уровень. Наличие элементов творчества не во всех случаях; цветовые соотношения, близкие к реальному, но бывают отступления; целенаправленная деятельность, требующая направляющего действия со стороны педагога, неточное выполнение инструкции.

Низкий уровень. Наличие элементов творчества, отсутствие цветовой шаблонности, подбор различных цветосочетаний, целенаправленная деятельность при раскрашивании, точное выполнение инструкции.

После разработки критериев и обоснования уровней сформированности навыков восприятия цвета младшими школьниками с умственной отсталостью нами была проведена диагностики.

Полученные результаты свидетельствуют, что лишь 10% учащихся из исследуемого класса имеют высокий уровень сформированности восприятия цвета, т.е. лишь у 1 человека прослеживалось наличие элементов творчества, отсутствие цветовой шаблонности, подбор различных цветосочетаний,

целенаправленная деятельность при раскрашивании, точное выполнение инструкции.

Средний уровень сформированности навыка восприятия цвета был выявлен у 40% учащихся диагностируемого класса, т.е. у 4 человек данного уровня элементы творчества присутствовали не во всех случаях; их цветовые соотношения были близки к реальности, но встречались отступления; в процессе выполнения заданий обращались за помощью к педагогу и не всегда точно выполняли инструкции.

Низкий уровень сформированности навыка восприятия цвета был диагностирован у большинства учащихся 2-го класса (50%), т.е. у 5 человек. Данный уровень сформированности восприятия цвета учащихся с умственной отсталостью характеризовался цветовой шаблонностью, однообразием, раскрашивание изображений учащимися осуществлялось механически, инструкция учащимися не была воспринята правильно.

Таким образом, полученные результаты свидетельствовали о нарушении цветового восприятия младших школьников с умственной отсталостью. Следовательно, детям с интеллектуальной недостаточностью необходимы особые условия в организации коррекционно-развивающих занятий. Наиболее эффективным средством проведения коррекционной работы по развитию восприятия, представлений и отражения цвета считаем использование рисования. Строя занятия по развитию восприятия и отражения цвета в рисунках необходимо учитывать психологические особенности детей данной группы, а именно: пассивность восприятия, узость и неустойчивость внимания, бедность словаря, неполноценность чувственного опыта, вызванная интеллектуальным недоразвитием и т.д., а также и другие индивидуальные особенности.

Литература

1. Головина, Т.Н. Изобразительная деятельность учащихся вспомогательной школы / Т.Н. Головина – М: Просвещение, 2014. – 119 с.

2. Грошенков, И.А. Коррекционно-развивающая направленность обучения рисованию во вспомогательной школе: Психологические проблемы коррекционной работы во вспомогательной школе / Под ред. Ж.И. Шиф, В.Г. Петровой, Т.Н. Головиной – М.: Просвещение, 2010. – 324 с.

3. Мидовская, С.М. О коррекционных возможностях эстетического воспитания учащихся вспомогательной школы / С.М. Мидовская // Дефектология. – 2010. – №4. – С. 55-62.

УДК 339.564.2

Порхун К.А., Сергиенко Д.А.
студенты
3 курс, направление «Экономика»
Санкт-Петербургский государственный университет
Россия, г. Санкт-Петербург

ЭКСПОРТ РОССИЙСКОГО ЗЕРНА: ВНУТРЕННИЕ И ВНЕШНИЕ ФАКТОРЫ

Аннотация: *Статья посвящена анализу зерновой отрасли как одной из растущих отраслей экспорта России. В данной работе рассматриваются факторы роста отрасли (экстенсивный и интенсивный) с упором на географический анализ. Отдельное внимание в статье уделяется параметрам производства и экспорта пшеницы как культуре занимающей наибольшую долю в производстве, посевных площадях и экспорте России среди всех зерновых. Также раскрывается влияние динамики экспорта зерна России на общемировые цены на зерно.*

Ключевые слова: *экспорт, зерно, РФ, факторы, динамика, пшеница, цена.*

Annotation: *The article is devoted to the analysis of the grain industry as one of the growing Russian exports. In this paper, factors of this growing (extensive and intensive) are considered in a case of geographical analysis. Special attention is paid to the parameters of wheat production and export as wheat is a grain that dominates the production, sown areas and export of Russia. The influence of grain export dynamics on global grain prices is also revealed.*

Key words: *export, grain, Russia, factors, dynamic, wheat, price.*

Введение

Производство зерна является одной из крупнейших отраслей земледелия, доля зерновых в структуре сельскохозяйственных посевных площадей России, которая в 2017 году составила 59%.

В 2016 г. Россия вышла на первое место по экспорту пшеницы, экспортировав 25 миллионов тонн. Более того, на данный момент Россия занимает второе место в мире по экспорту зерновых, поставляя за рубеж более 40 млн. тонн зерна. В 2017 г. производство зерновых в России по данным Росстата достигло 131,1 млн. тонн, что является рекордным показателем за всю историю. Однако еще по итогам предварительных прогнозов данный факт воспринимался скорее как негативный.

Одна из проблем заключается в том, что по итогам сезона 2016-2017 экспорт зерна вырос на 4,6%, в то время как сборы урожая повысились на

11%[192]. Россия вошла в новый сезон 2017-2018 с уже имеющимися запасами зерна в 17,7 млн. тонн, и очередное повышение сборов может оказать негативное влияние на рынок зерна как в России, так и на мировой арене. Например, увеличение производства и экспорта российской пшеницы отрицательно сказалось на цены на пшеницу в Чикагской торговой палате (CBOT), которые упали на 25% с начала сбора урожая в России[193].

1. Внутренние факторы российской зерновой индустрии

1.1 Сбор зерна в России: влияние интенсивного и экстенсивного факторов

Начиная с 2012 года в России наблюдается устойчивая тенденция к повышению объема сбора зерновых культур. Лишь в 2015 году объем урожая упал, но незначительно: менее чем на 1%. Средний темп прироста за последние 5 лет составил 13.79%. Также в последние 2 года наблюдается рекордное превышение фактического объема сбора над плановым. В 2017 году превышение составило 28,9% [Рисунок 1].

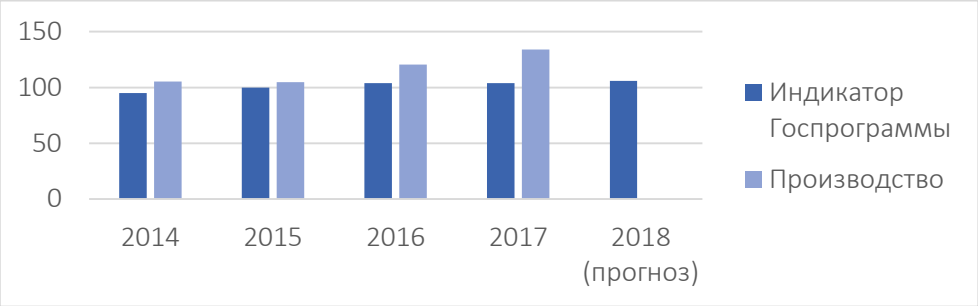


Рисунок 1. Плановый и фактический сбор зерна, млн. тонн

Прежде чем проводить анализ влияния увеличения сбора зерновых на отдельный рынок и экономику в целом, следует выделить основные причины, вследствие которых произошло данное повышение. Анализ факторов показал, что посевные площади с течением времени изменяются незначительно и практически не влияют на изменение объема урожая зерна [Рисунок 2]. Основной вклад вносит интенсивный фактор - урожайность. Начиная с 2011 года в РФ наблюдается увеличение посевных площадей на 9%. Урожайность за этот период, в целом, повысилась на 43%, несмотря на небольшой провал в 2012 году, который был связан с неблагоприятными погодными условиями.

[192] URL: http://www.gks.ru/ [дата обращения 03.05.2018]. Здесь и далее по умолчанию данные взяты с сайта Федеральной службы государственной статистики, если не указано иное.
[193] URL: https://www.rbc.ru/rbcfreenews/5a200e679a7947598a55e202 [дата обращения 03.05.2018]

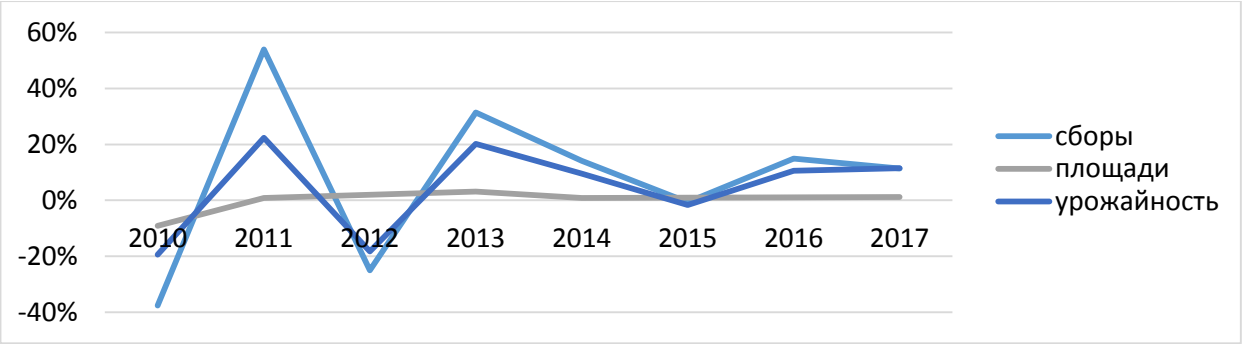


Рисунок 2. Прирост валовых сборов зерновых, посевных площадей и урожайности в РФ

Таким образом, в последние годы в России наблюдается увеличение сбора зерна ввиду усиления влияния интенсивного фактора – повышения урожайности.

1.2 Зерновая промышленность России: географический разрез

В 2016-2017 годах рекордная или высокая урожайность зерновых фиксируется практически повсеместно. Лидерами прошлого сезона по приросту урожая являются Приволжский (+6,2 млн тонн), Центральный (+5,3 млн тонн) и Южный (+4 млн тонн) ФО. На эти же округа в сумме приходится около 70% всего урожая страны.

При этом, в Южном округе, в отличие от других, наблюдается не только рост урожайности, но и рост посевных площадей. Таким образом, можно предположить, что именно Южный ФО является «законодателем мод» в зерновой индустрии России. Центральный ФО также в течение последних шести лет наращивает объемы урожая зерна, однако в этом округе наблюдаются более скачкообразные изменения как в объеме посевных площадей (хотя колебания не достигали более 3%), так и в урожайности (падение в 2015 году превысило 10%). Скорее всего, это связано с менее благоприятными климатическими условиями в центральной России. Что касается Приволжского ФО, то его урожайность ниже показателей большинства ФО. Однако уже в 2016 году данный округ продемонстрировал самый большой прирост урожайности, что в совокупности с огромными посевными площадями оказало значительный эффект на объемы сборов по округу и по России в целом.

Структурный анализ объемов урожая по отдельным регионам показал, что наибольший вклад вносят Краснодарский край (12%), Ростовская область (10%) и Ставропольский край (8%). Таким образом, локомотивом зерновой индустрии России все же остается Южный ФО, но в то же время с/х потенциал мы видим именно в Приволжском ФО.

Можно заключить, что рекордные урожаи в последние два года являются закономерностью, так как после провала в 2012 году наблюдается устойчивая тенденция к увеличению урожайности и посевных площадей. Тем не менее, главным фактором развития отрасли мы считаем поддержку государства, которая способствует улучшению технологий, обновлению

основных фондов и использованию эффективных удобрений. Господдержка проявилась во введении механизма льготного кредитования. В связи с этим, объем инвестиций в основные фонды в АПК вырос почти на 4% и составил 612 млрд рублей, при этом доля вложений с господдержкой за 2016-2017 гг. выросла с 26% до 46%.

2. Мировой рынок пшеницы: взаимовлияние российского экспорта и внешней среды

В качестве примера зерновых рассмотрим пшеницу как занимающую наибольшую долю в производстве, посевных площадях и экспорте России среди всех зерновых. Нами будет рассмотрено производство пшеницы, ее экспорт, мировые цены на пшеницу, а также связь вышеуказанных величин с динамикой рубля по отношению к доллару США[194].

Глядя на график производства и экспорта пшеницы [Рисунок 2], можно предположить, что внутреннее потребление имеет условно постоянный характер, и только то, что не потребляется, идет в дальнейшем на экспорт.

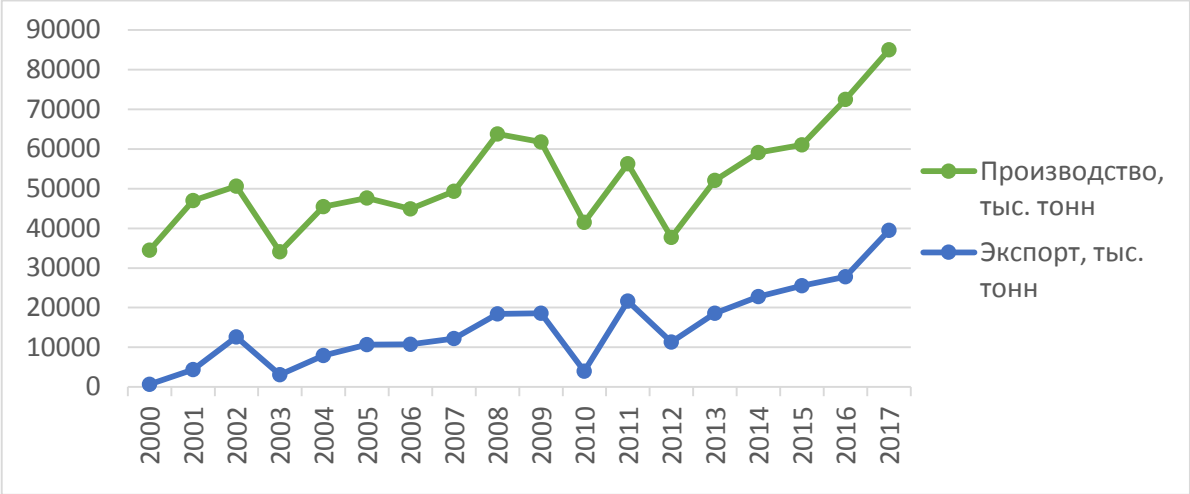


Рисунок 2. Экспорт и производство пшеницы в России с 2000 по 2017 гг., тыс. тонн

Эта гипотеза подтверждается данными о динамике внутреннего потребления пшеницы в России [Рисунок 3]. Некоторое увеличение потребления в последние годы связано с увеличением численности населения.

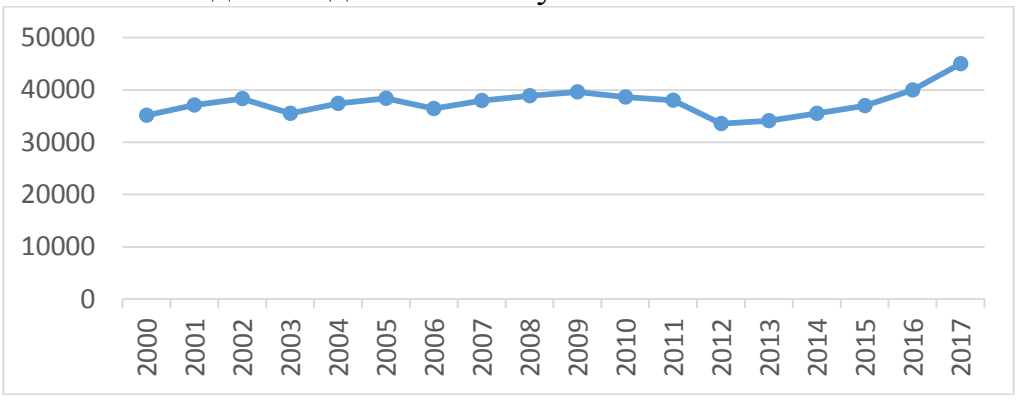


Рисунок 3. Внутреннее потребление пшеницы в России с 2000 по 2017 гг., тыс. тонн

[194] Далее по умолчанию данные экспортированы из статистического источника Bloomberg, если не указано иное.

Доля экспорта пшеницы из России в ее производстве [Рисунок 4] имеет положительный тренд, что является закономерной тенденцией, связанной с ростом производства. Отклонения в 2002 и 2010 году являются «выбросами» и объясняются резким ростом урожайности в 2002 году и временным запретом на экспорт зерна в августе-декабре 2010 года.

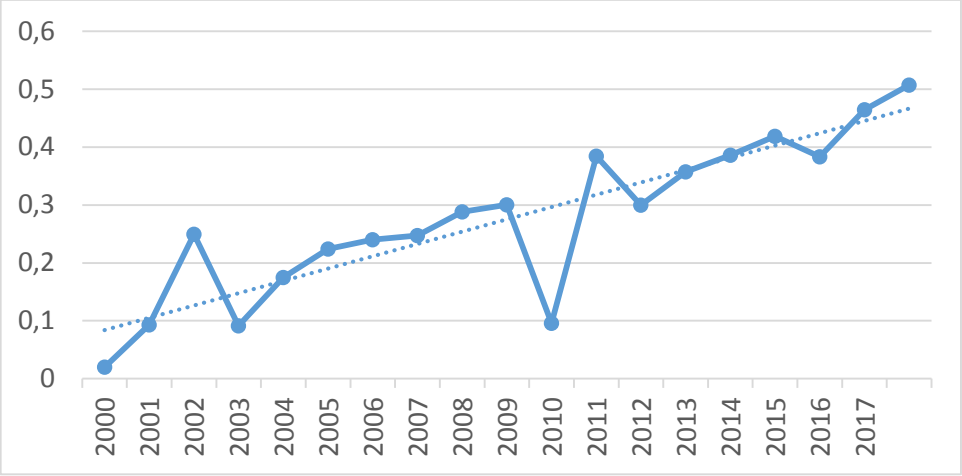


Рисунок 4. Доля экспорта пшеницы из России в ее производстве в России

Что касается мировых цен на пшеницу[195], то нельзя сделать однозначного вывода об их тенденции [Рисунок 5]. Как видно из графика, весной 2014 года, на фоне крымских событий, цены испытали шок: инвесторы испугались полной торговой блокады России и сужения предложения на рынке пшеницы. На цены влияют не только политические события, но и соотношение спроса и предложения: так, в 2010 году экспорт России резко сократился как в абсолютном выражении (на 14,5 млн. тонн), так и в относительном (доля экспорта в производстве упала с 30% в 2009 году до 9,6% в 2010), из-за чего в 2011 году наблюдался рост цен. Кроме того, начиная с 2015 года, цены на пшеницу преимущественно имели тенденцию к снижению. Учитывая, что именно в эти годы предложение пшеницы со стороны России неуклонно росло, можно попытаться найти связь между экспортом пшеницы из России и среднемировыми ценами на пшеницу.

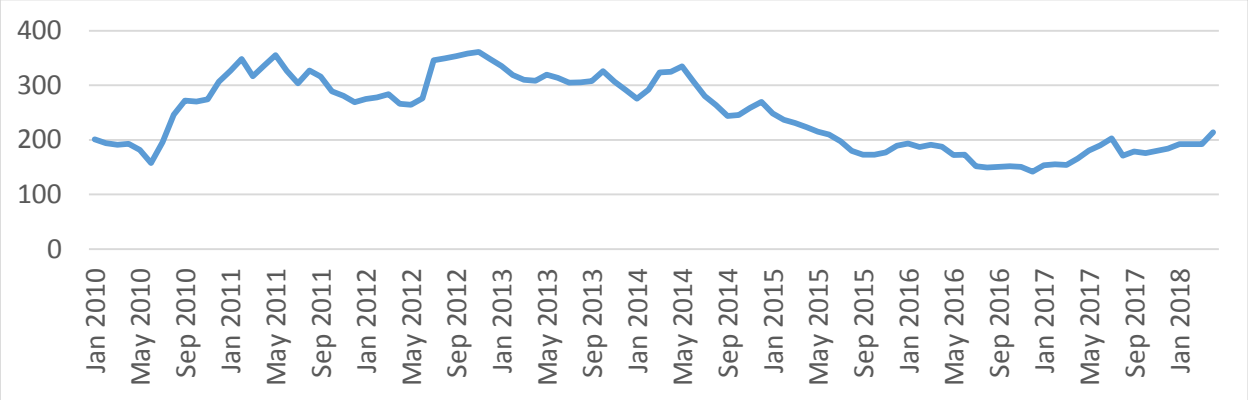


Рисунок 5. Среднемировые цены на пшеницу, долл. США за тонну

[195]Источник цен URL: https://www.indexmundi.com/commodities/?commodity=wheat&months=300 [дата обращения: 05.05.2018]

Далее рассмотрим среднегодовой обменный курс доллара США по отношению к российскому рублю [Рисунок 6][196]. Как известно, слабый курс национальной валюты оказывает поддержку экспорту страны: выручка в национальной валюте увеличивается, что создает пространство для демпинга в долларовом выражении.

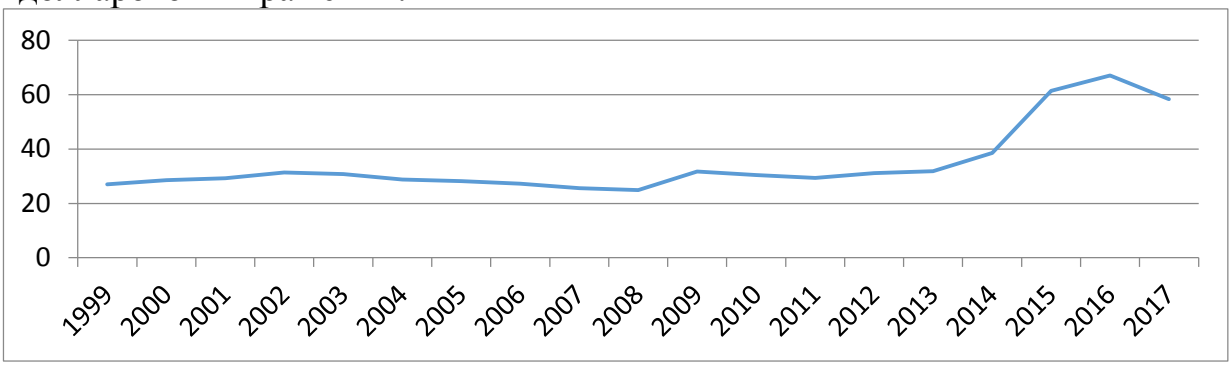


Рисунок 6. Среднегодовой курс доллара США по отношению к российскому рублю

Для начала проведем сравнение цен на пшеницу в рублевом и долларовом выражении [Таблица 1][197]. Согласно значению коэффициента вариации, рублевая выручка обладает большей волатильностью по сравнению с долларовой, что не удивительно, ведь при переходе к рублевому показателю к волатильности самих цен «прибавилась» волатильность рубля. В то же самое время, цены на пшеницу в рублях показывают более высокий среднегодовой темп прироста, что является для нас очень важным фактом, ведь именно это позволяет российским поставщикам демпинговать.

Таблица 1.

Сравнение описательных статистик цен на пшеницу за 2000-2017 гг.

Статистика	Цены на пшеницу в USD	Цены на пшеницу в RUB
Среднее арифметическое	207,20	7114,03
Максимум	328,81	12460,73
Минимум	111,89	3019,53
Стандартное отклонение	74,56	3058,41
Коэффициент вариации	0,36	0,43
Среднегодовой темп прироста	4,46%	9,04%

Коэффициент корреляции между ценами на пшеницу в рублях и величиной экспорта пшеницы из России превышает 0.8, что говорит о сильной взаимосвязи величин. Так, мы можем утверждать, что ослабление рубля стимулирует производителей наращивать объемы экспорта пшеницы. Таким

[196] URL: http://fxtop.com/ [дата обращения: 05.05.2018]

[197] Цены на пшеницу в рублях были получены умножением среднегодовых цен на пшеницу в долларах на среднегодовой курс доллара США к рублю.

образом, в последние годы Россия наращивает объемы экспорта, что снижает общемировые цены в долларовом выражении, но не наносит убытков производителям не только ввиду экономии от масштаба, но и благодаря относительно слабому курсу рубля.

Заключение

Таким образом, в ходе исследования нами было установлено, что в последние годы в России наблюдается тенденция роста урожайности зерновых, стимулирующая рост валового сбора зерна. Примерно 50% сбора обеспечиваются Южным и Центральным федеральными округами, при этом доля Приволжского округа, который мы склонны рассматривать как потенциальную точку роста, ввиду рекордного увеличения урожайности растет, а доля Центрального - падает.

Наиболее весомой статьей производства зерновых в России является пшеница, поэтому именно на её примере был проведен более детальный анализ взаимосвязи российского экспорта и среднемировых цен с поправкой на динамику валютного курса. Нами было установлено, что наращивание экспорта пшеницы Россией является мощным фактором снижения общемировых цен на пшеницу. В то же самое время, на фоне ослабления российского рубля относительно ведущих мировых валют рублевая доходность от экспорта пшеницы резко возросла, и именно это увеличение стимулирует российских производителей пшеницы наращивать экспорт продукции.

Тем не менее необходимо отметить, что наращивание объемов валового сбора зерна обеспечивается во многом благодаря государственной поддержке, идущей непосредственно из федерального бюджета. Таким образом, если реализуются риски, специфичные для российской зерновой отрасли, такие как неблагоприятные погодные условия, сокращение спроса на пшеницу или укрепление рубля по отношению к доллару, то рублевая выручка экспортеров упадет, и их убытки лягут на плечи российских налогоплательщиков.

Использованные источники:

1. Аналитики прогнозируют незначительное снижение урожая в 2018 году / РБК. - 2017. [Электронный ресурс]. URL: https://www.rbc.ru/rbcfreenews/5a200e679a7947598a55e202 [дата обращения 03.05.2018]
2. США повысили прогноз экспорта пшеницы из России / BFM. - 2018. [Электронный ресурс]. URL: https://www.bfm.ru/news/379413 [дата обращения 15.05.2018]
3. Федеральная служба государственной статистики – [Электронный ресурс]. http://www.gks.ru/ [дата обращения 03.05.2018]
4. Major historical exchange rates / FXTOP URL: http://fxtop.com/en/historical-exchange-rates.php?A=1&C1=USD&C2=RUB&MA=1&DD1=01&MM1=01&YYYY1=

2010&B=1&P=&I=1&DD2=18&MM2=05&YYYY2=2018&btnOK=Go%21 [дата обращения 05.05.2018]
5. Wheat Monthly Price - US Dollars per Metric Ton / Indexmundi URL: https://www.indexmundi.com/commodities/?commodity=wheat&months=300 [дата обращения: 05.05.2018]

УДК 159.9:34.01

Стуколова Л.С.
ст. преподаватель кафедры теории и истории государства и права
Стерлитамакского филиала БашГУ
Россия, г. Стерлитамак
Хайретдинова Ф.Ф.
студент 2 курса юридического факультета
Стерлитамакского филиала БашГУ
Россия, г. Стерлитамак

ЭМОЦИОНАЛЬНОЕ ВЫГОРАНИЕ СОТРУДНИКОВ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ В ЭКСТРЕМАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: *В данной статье рассмотрен синдром эмоционального выгорания сотрудников правоохранительных органов, работающих в экстремальных условиях.*

Annotation: *This article considers the syndrome of emotional burnout of law enforcement officers working in extreme conditions.*

Ключевые слова: *эмоциональное выгорание, правоохранительные органы, экстремальные условия, профессиональная деформация, иррадиация.*

Key words: *emotional burnout, law enforcement, extreme conditions, professional deformation, irradiation.*

Профессиональная деятельность сотрудников правоохранительных органов осуществляется в экстремальных условиях, связанных с высоким напряжением и другими воздействиями социальной среды и требует особых профессионально важных психологических качеств. Под экстремальной ситуацией в функционировании правоохранительных органов понимается ситуация в условиях решения оперативно-служебной задачи, которая связана с повышенными физическими, психическими, умственными нагрузками, а также опасностью для жизни и здоровья [1, С. 48].

Деятельность сотрудника правоохранительных органов, выполняемая в экстремальных условиях, характеризуется ненормированным объемом решаемых задач, эмоционально напряженным характером содержания и организации деятельности, особенностями текущей социальной ситуации. Не каждый сотрудник может адаптироваться к новым предъявляемым требованиям, эффективно осуществляя профессиональную деятельность, поэтому возникает вероятность возникновения неблагоприятных психических, эмоциональных состояний, которые усиливаясь и повторяясь,

способствуют становлению эмоционального выгорания. Вследствие чего, предполагается целесообразным изучение данного синдрома и его коррекция в качестве профилактики профессиональной выгорания личности сотрудников.

Профессиональное выгорание является синдромом эмоционального выгорания, который связан с профессиональной деятельностью [2, С. 43]. Профессиональное выгорание может иметь следующие неблагоприятные последствия: профессиональная деформация может привести к уголовной ответственности, способствовать снижению эффективности профессиональной деятельности и размытию сложившихся устойчивых личностных позиций.

Характерной особенностью профессиональной деформации сотрудников органов внутренних дел является «иррадиация»: по мере того как усиливается «выгорание» и происходит деформация личности конкретного сотрудника, деформация переходит на коллектив и негативно сказывается на его деятельности. Псевдофункциональность – другая особенность профессионального выгорания личности сотрудника правоохранительных органов, путем развития механизма психологической защиты личности от травмирующих обстоятельств [3, С. 18].

Выделяют следующие причины / факторы эмоционального выгорания:

1. Индивидуальные (внутренние) факторы – обусловлены индивидуальными, социально-демографическими и личностными характеристиками человека. Параметры, которые влияют на возникновение эмоционального выгорания:
   - возраст;
   - стаж работы;
   - гендерные различия и др.
2. Организационные (внешние) факторы – обусловлены особенностями профессиональной деятельности: условия работы, содержание труда, социально-психологические показатели. Среди причин возникновения эмоционального выгорания следует выделить:
   - физическое изнеможение;
   - большой объём работы;
   - чрезмерный уровень напряжения;
   - отсутствие нормального сна и недостаточность отдыха;
   - психологически трудный контингент и др. [3, С. 18].

По мнению Г.И. Уразаевой, более всего подвержены эмоциональному выгоранию неустойчивые, не сложившиеся личности, поскольку сформированная личность специалиста имеет устойчивую нравственную направленность, разумно оценивает происходящие события рефлексируя их, постоянно саморазвивается и не подвержена эмоциональному выгоранию в личностном и профессиональном плане. Социальная направленность личности сотрудников правоохранительных органов, выраженная в

сердечности, позитивном настрое, стремлении к справедливости, будет способствовать эффективному функционированию всей системы [3, С. 19].

Целесообразным представляется разработка нескольких направлений деятельности специальными подразделениями, в частности:

- деятельность по предупреждению эмоционального выгорания;
- создание «теплого» психологического климата в подразделениях;
- проведение психодиагностики сотрудников на выявление отклонений в их психологическом статусе, анализ полученных данных;
- регулярное проведение психологического консультирования, с учетом результатов анализа данных, обеспечение сотрудника информацией и рекомендациями по состоянию здоровья согласно его возрастной норме;
- регулярное проведение психологической коррекции;
- проведение психотерапевтических мероприятий в рамках психологической парадигмы для позитивного изменения личности [2, С. 46].

Необходимо создавать благоприятные условия, чтобы происходила качественная социализация личности сотрудников, что предупреждало бы возникновение профессионального выгорания. В качестве профилактики возникновения эмоционального выгорания используют аутотренинги с различными упражнениями и приемами, методику «Прогрессивная мышечная релаксация Э. Джекобсона», проводят социально-психологические тренинги, повышающие адаптационные возможности личности.

Таким образом, осуществление профессиональной деятельности в экстремальных условиях способствует возникновению эмоционального выгорания и профессиональной деформации. Профессиональная деформация характеризуется иррадиацией, когда эффект эмоционального выгорания смещается с конкретного сотрудника на весь коллектив и псевдофункциональностью, как защитой личности от травмирующих его психику обстоятельств. Факторы, способствующие развитию выгорания, могут быть индивидуальными и организационными.

Список литературы:

1. Ахматгатин А.А. Психологические аспекты профессиональной деятельности сотрудников полиции в экстремальных ситуациях // Вестник Восточно-Сибирского института министерства внутренних дел России. – 2015. – № 3 (74). – С. 48-53.
2. Смирнова И. Е. Оценка и критерии профессионального выгорания // Научное обеспечение системы повышения кадров. – 2014. – № 3(20). – С. 43-47.
3. Уразаева Г.И. Профессиональная деформация сотрудников полиции в аспекте эмоционального выгорания: социально-психологические условия, механизмы, особенности, факторы // Вестник Казанского юридического института МВД России. – 2014. – № 2 (16). – С. 14-20.

УДК 338.2

Мохненко Б.П. студент магистратуры
ЧОУ ВО Сибирская академия финансов и банковского дела
г. Новосибирск, Россия

ЭНЕРГОМЕНЕДЖМЕНТ КАК КЛЮЧЕВОЕ НАПРАВЛЕНИЕ РЕФОРМИРОВАНИЯ ЖКХ

Аннотация: *В статье даётся описание жилищно-коммунальному хозяйству, рассмотрены направления реформирования ЖКХ, понятие энергоменеджмента в ЖКХ, и мероприятия по внедрению энергоменеджмента на предприятия в жилищно-коммунальном хозяйстве.*

Ключевые слова*: жилищно-коммунальному хозяйство, энергоменеджмент в ЖКХ, реформирование ЖКХ, энергоменеджмент на предприятиях жилищно-коммунального хозяйства.*

Annotation: *The article describes the housing and communal services, examines the directions of reforming the housing and communal services, the concept of energy management in housing and communal services, and measures to introduce energy management for enterprises in housing and communal services.*

Key words: *housing and communal services, energy management in housing and communal services, reform of housing and communal services, energy management at enterprises of housing and communal services.*

Жилищно-коммунальное хозяйство (ЖКХ) – комплекс отраслей экономики, обеспечивающий функционирование жилых зданий, создающих безопасное, удобное и комфортабельное проживание и нахождение в них людей (потребитель). Включает в себя также объекты социальной инфраструктуры для обслуживания жителей.

Жилищно-коммунальное хозяйство – это многоотраслевой производственно-хозяйственный комплекс предприятий и организаций, обеспечивающих предоставление потребителям необходимых услуг и развитие хозяйства в целом [1].

ЖКХ сегодня имеет ряд социально-экономических, технико-инновационных и организационно-управленческих проблем.

Большинство технических, технологических и инновационных проблемы возникают из-за изношенности основных фондов, использования устаревших технологий, недостаточность инновационных проектов по реформированию ЖКХ. Преодоление технических, технологических и инновационных проблем развития ЖКХ возможно через обновление основных фондов и использования новейших технологий с помощью привлечения отечественных и зарубежных инвестиций в хозяйство. Анализ мирового опыта показывает возможность решения таких проблем.

Реформирование ЖКХ началось в 1991 г. с принятием Федерального закона «О приватизации жилищного фонда в Российской Федерации».

Результатом приватизации жилья стало то, что на сегодня в Российской Федерации 81,1 % жилья находится в частной собственности.

В последующие годы было принято свыше 40 федеральных законов и иных нормативных правовых актов по вопросам реформы ЖКХ. Сформирована нормативная правовая база, являющаяся основой регулирования вопросов, связанных с жилищным строительством, обеспечением прав собственности в жилищной сфере в условиях развивающихся рыночных отношений. На федеральном уровне определены основные подходы и направления жилищно-коммунальной политики, введена новая система оплаты жилья и коммунальных услуг, предполагающая полное возмещение издержек производителей услуг.

Импульс реформированию ЖКХ дало принятие в 2004 г. Жилищного кодекса Российской Федерации, в соответствии с которым предусмотрено коренным образом изменить всю систему жилищного хозяйства, передав жилищный фонд в управление товариществам собственников жилья, управляющим организациям или непосредственно собственникам жилья. Вступивший в действие в 2006 г. Федеральный закон «Об основах регулирования тарифов организаций коммунального комплекса» определил функции субъектов Федерации и муниципальных образований в области регулирования тарифов на услуги предприятий коммунального комплекса. В ходе реализации положений данного закона были разработаны комплексные программы развития систем коммунальной инфраструктуры, производственные и инвестиционные программы коммунальных предприятий. Исходя из общей логики данных процессов, на сегодняшний день мы должны иметь устойчивую тенденцию развития ЖКХ. В реальности этого не произошло. Анализ хода реформирования ЖКХ показывает, что слагаемые успеха реформирования не заложены в самой его стратегии. Нестабильность и неопределенность внешней среды, в которой происходит управление развитием муниципальных социально-экономических систем, также не способствовали успеху реформирования [2].

В январе 2016 г. была принята Стратегия развития жилищно-коммунального хозяйства до 2020 года [3], приоритетными направлениями которой являются:

– повышение комфортности условий проживания;

– обеспечение доступности для маломобильных групп, что соответствует принятой концепции безбарьерная среда для граждан;

– повышение энергоэффективности объектов;

– переход к использованию эффективных технологий при строительстве коммунальной инфраструктуры и модернизации жилищного фонда.

Реализовать указанные направления в полной мере на практике представляется возможным с помощью внедрения на предприятиях жилищно-коммунального хозяйства инновационного инструмента – энергетического менеджмента.

Под энергоменеджментом в общем смысле целесообразно понимать систему управления энергоэффективностью. Более широким определением рассматриваемого понятия выглядит следующим образом: энергоменеджмент – это система управления, предполагающая последовательную реализацию, цикличность и координацию процессов планирования, создание адекватных организационно-управленческих структур, действенных механизмов стимулирования и контроля за расходованием топливно-энергетических ресурсов.

Некоторые специалисты рассматривают энергоменеджмент как часть общей системы управления, которая включает организационную структуру, используемые методы, реализуемые процедуры, все виды ресурсного потенциала, распределение полномочий для разработки, выполнения и достижения энергетически значимых целей и ключевых показателей энергоэффективности, а также детального анализа и поддержания осуществляемой внутренней политики в области электроэнергетики. Иными словами, здесь включаются весь комплекс технических средств, позволяющих выполнять необходимые функции [4].

Для отрасли ЖКХ целью энергоменеджмента является снижение затрат на предоставляемы коммунальные услуги, по содержанию жилья и т.д. Причем более 80% стоимости услуг в ЖКХ относится к коммунальным услугам - это поставка электрической энергии, тепла, газа, горячей и холодной воды. Остальное – жилищные услуги, то есть управление недвижимостью, вывоз и захоронение отходов, содержание территории.

Наиболее важным этапом в организации системы энергоменеджмента, помимо кадрового обеспечения, является формирование энергетической политики предприятия ЖКХ. Энергетическая политика – это не разовый директивный документ, а система мониторинга энергетической ситуации, прогноза возможных экономических, ресурсных и спросовых тенденций, а главное, это формирование и непрерывное совершенствование организационных, экономических и правовых механизмов, обеспечивающих надежное энергоснабжение и рациональное использование ТЭР.

Для того, чтобы реформирование действующей системы жилищно-коммунального хозяйства в части активного внедрения энергоменеджмента приобрело позитивный характер, необходимо уделить особое внимание стратегическому планированию, распространяющему свое влияние на долгосрочный период. Так, организация эффективного энергоменеджмента должна содержать разработку и реализацию энергетической стратегии, которая включает в себя следующие концептуальные направления:

– формирование энергетической политики посредством создания специального программного документа.

– определение ключевых целей и формулирование приоритетных задач;

– изыскание ресурсного обеспечения, включая финансовые, трудовые, интеллектуальные и другие виды ресурсов;

– распределение полномочий и ответственности между компетентными лицами, включая назначение энергоменеджера, который принимает активное участие в составлении энергетической карте, рассчитывает ключевые параметры по повышению эффективности используемых ресурсов, разрабатывает бизнес- планы и производственные стратегии и т.д.;

– определение сроков, в течение которых должны быть проведены запланированные мероприятия и достигнуты первоначально заданные результаты.

Примечательно, что реализация энергопрограммы должна отвечать требованиям программно-целевого принципа управления. Это предполагает первоначальное обозначение цели, которая обладает количественными и качественными характеристиками, и только на основании этого производить дальнейшую разработку мероприятий, ресурсов и сроков, в течение которого предполагается добиться общественно значимого конечного результата.

Таким образом, внедрение грамотно организованного энергетического менеджмента на предприятиях жилищно-коммунального хозяйства, в конечном итоге, позволит существенно увеличить объемы предоставляемых услуг, улучшить их качество, сократить затраты на их оказание, снизить энергоемкость. В результате, повысится удовлетворенность конечных потребителей – отдельных граждан и хозяйствующих субъектов – в получаемых от коммунальных служб услугах. Помимо этого, положительные результаты, полученные от реформирования анализируемой отрасли посредством использования энергоменеджмента затронут не только внутреннюю среду предприятия. Эффект отразится и на иных участниках, которые связаны с его функциональной деятельностью: сетевые компании ожидает более отлаженная работа электросетей с низким уровнем аварийности, снижение операционных расходов сетевых организаций, снижение рисков для инвесторов, справедливая доходность вкладываемого капитала, определенного принципами тарифного регулирования и т.д.

Использованные источники:

1. EENERGY.MEDIA – независимый информационно-отраслевой ресурс. [Электронный ресурс]. – Режим доступа. – URL: http://eenergy.media/yuzhnaya-stolitsa/zhkh/

2. Королева Е.Н. Стратегическое управление развитием муниципальных социально-экономических систем в условиях глобализации: теоретико-методологические аспекты. – М.: ВГНА Минфина России. – 2006. – 288 с.

3. Стратегия развития жилищно-коммунального хозяйства в Российской Федерации на период до 2020 года: Распоряжение Правительства Российской Федерации № 80-р от 26 января 2016 г.

4. Лившиц И.И. Внедрение систем энергоменеджмента в соответствии с требованиями ISO 50001:2011 для промышленных объектов // Энергобезопасность и энергосбережение. – 2014. – № 6. – С. 9-12.

УДК 69.001.5

Суворова А.П., доктор экономических наук, профессор
Поволжский Государственный Технологический университет
Россия, г. Йошкар-Ола
Охотникова М.О.
студент магистратуры
2 курс, направление строительство
Институт строительства и архитектуры
Россия, г. Йошкар-Ола

ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО В РОССИИ НА ФОНЕ ОПЫТА ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

Аннотация: *В данной статье рассмотрен зарубежный опыт энергосбережения в ЖКХ. Рассмотрены вопросы реализации программ энерго – и ресурсосбережения в строительной и жилищно-коммунальной сферах РФ, при возведении энергоэффективного жилья нового поколения. Приведены статистические данные, относящиеся к возведению энергоэффективных домов. Рассмотрена мировая практика в области энергосберегающих технологий в строительстве.*

Ключевые слова: *Энергосбережение, энергоэффективность,, экологичность, энергоэффективное здание, устойчивое развитие, устойчивое строительство.*

Annotation: *This article deals with the problem of construction of energy-efficient houses in Russia. The issues of implementation of energy and resource saving programs in the construction and housing and communal sectors of the Russian Federation, in the construction of energy – efficient housing of a new generation. The statistical data related to the construction of energy-efficient houses are presented. The world practice in the field of energy-saving technologies in construction is considered.*

Key words: *Energy efficiency, construction, environmental friendliness, energy efficient building, sustainable development, sustainable building.*

Актуальные политические и климатические проблемы заставляют задуматься о возможностях жизни в условиях ограниченных ресурсов. Особенно сильно это проявляется в области строительства, где постоянно модернизируются существующие и внедряются новые инновационные решения. Большой интерес общественности во всем мире отдается энергоэффективному строительству, преимущественно домам с низким потреблением энергии - пассивным домам. В первую очередь речь идет о парниковом эффекте - повышение температуры на поверхности планеты в результате тепловой энергии [1], особенно критичен для экологии выброс углекислого газа в атмосферу. Как правило, в холодное время года в традиционных жилых домах большой процент тепла уходит в щели в дверях и окнах, сквозь недостаточную теплоизоляцию стен и через вентиляционную систему. Жилищный сектор входит в число крупнейших конечных

потребителей энергии в большинстве развивающихся стран, также в России. Отсюда следует, что здания проводят не менее 30% парниковых газов. Улучшение экологической обстановки возможно посредством согласованных усилий всех стран [8].

Активно тема энергосбережения в строительстве начала развиваться во всем мире с 70-х годов прошлого века в рамках общей линии на экономию энергоресурсов и появившейся концепции "устойчивого развития". Энергоэффективные здания как новое направление в экспериментальном строительстве появились после мирового энергетического кризиса 1974 года. Они стали ответом на критику специалистов Международной энергетической конференции (МИРЭК) ООН в том, что современные здания обладают огромными резервами повышения их тепловой эффективности. В этом же докладе специалистов МИРЭК была сформулирована главная идея экономии энергии: энергоресурсы могут быть использованы более эффективно, если меры, которые осуществимы технически, обоснованы экономически, а также приемлемы с экологической и социальной точек зрения, т. е. использованы с минимумом изменений привычного образа жизни [2].

Проект первого энергоэффективного здания начал осуществляться в 1972 году в Манчестере (штат Нью-Хэмпшир, США) архитекторами Николасом Исааком и Эндрю Исааком. Второе здание, которое было запроектировано и построено как энергоэффективное, - это здание EKONO-house в г. Отаниеми, Финляндия. Уже 30 лет назад в обоих зданиях было предусмотрено использование тепла солнечной радиации и возможностей компьютерной техники для управления инженерным оборудованием. Первая тенденция продолжает успешно развиваться, в том числе даже в такой северной стране, как Финляндия - например, в экспериментальном строительстве жилого района VIIKKI в Хельсинки, Финляндия, - а вторая тенденция выросла в крупное направление в инженерии зданий, получившее название "Интеллектуальные здания". За годы, последовавшие после энергетического кризиса середины 70-х годов, западным странам удалось не только стабилизировать, но и существенно снизить рост энергопотребления в строительстве. Раньше других новые энергосберегающие строительные нормы и стандарты были приняты на государственном уровне в скандинавских странах: в 1977 году - в Дании (Danish BR77 standard) и в 1980 году - в Швеции (SBN-80, Svensk Bygg Norm). В результате к 1988 году Швеция снизила ежегодное потребление тепла в жилых зданиях на 28 ТВт ч из 50 ТВт ч в 1978-м, а Дания уже к 1985 году потребляла на 28% меньше тепловой энергии на отопление жилья по сравнению с 1972 годом. Датские и шведские энергостандарты в строительстве до сих пор остаются одними из самых жестких в мире: так, шведский SBN-80 даже в начале XXI века по уровню своих требований превышал нормы других европейских стран [5].

Если в самом начале строительства энергоэффективных зданий, вплоть до начала 90-х годов, основной интерес представляло изучение мероприятий по экономии энергии, то уже в середине 90-х годов центр тяжести переносится

на изучение проблемы эффективности использования энергии и приоритет отдается тем энергосберегающим решениям, которые одновременно способствуют повышению качества микроклимата. Логическим завершением этапов развития энергоэффективных зданий стала практика строительства Sustainable building. Такие здания сочетают три взаимосвязанных понятия: комфортный микроклимат помещений, максимальное использование энергии природы, оптимизированные энергетические элементы здания как единого целого.

Таблица 1.

Общемировые тенденции развития политики энергосбережения

Годы	**Характерные черты**
1993 - 1991	Вследствие энергетического кризиса в большинстве развитых государств разрабатывалась законодательная база по энергосбережению, приняты программы по экономии энергии. Государства оказывали финансовую поддержку научно-исследовательским разработкам, направленным на использование нетрадиционных источников энергии.
1991 - 2003	Ведется активное внедрение энергосберегающих технологий, разработанных в предыдущий период (тепловых насосов, ветровых генераторов, солнечных элементов), строительство энергоэффективных зданий, санация эксплуатируемых зданий для доведения их до современных требований по энергосбережению. Окончательно сформировалось понимание необходимости комплексной оценки зданий и эффективности энергосберегающих технологий. Россия в 90-х годах стала только задумываться о необходимости энергосбережения
2003-2008	Повышенное внимание уделяется экологической ситуации на планете, вопросам глобального потепления и снижению выбросов углекислого газа. Массовое использование солнечной энергии, а также иных возобновляемых источников энергии
с 2009	На фоне финансового кризиса, негативно повлиявшего на экономику почти всех стран, в глобальный процесс энергосбережения вступает Россия. Развитыми странами законодательно ограничивается потребление традиционных источников энергии в промышленности. Активизировались повсеместные протесты против атомных электростанций, что дополнительно повысило необходимость энергосбережения и применения альтернативных источников энергии.

Общемировые тенденции развития политики энергосбережения условно разделяют на этапы в соответствии с таблицей 1.

Большой успех европейских стран и США обусловлен не только наличием технологий, но и продуманными методами работы с населением и производителями энергии. Наиболее популярными инструментами осуществления политики энергосбережения являются законодательно закрепленные нормы, обязательные государственные программы по энергосбережению, поддерживаемые населением и производителями энергоресурсов. Помимо принудительных мер весьма развито финансовое стимулирование производителей [5].

В развитых странах разработаны и постоянно совершенствуются методики сертификации новых и существующих зданий с точки зрения энергоэффективности. В ЕС первый закон такого рода - Директива 93/76/ЕС по ограничению выделений двуокиси углерода путем улучшения энергетической эффективности SAVE (СЭЙФ) - был принят в 1993 году. Он предусматривал следующие меры:

-разработка энергетических паспортов зданий;

-определение фактических энергетических расходов на отопление, кондиционирование воздуха и горячее водоснабжение зданий;

-эффективная теплоизоляция вновь возводимых зданий;

-регулярный осмотр и контроль отопительных котлов (мощностью более 15 кВт);

-регулярный анализ статей расхода энергии и повышение эффективности использования энергии;

-субсидирование на государственном уровне трети расходов, направленных на экономию энергии [2].

Вопросами энергосбережения в России интенсивно начали заниматься с переходом к рыночной экономике.

Однако до сих пор, не смотря на ряд принятых законов, удельный расход топливо-энергетических ресурсов (ТЭР) в территориальных и производственно-экономических системах значительно превышает соответствующие показатели в развитых странах [3].

Российская Федерация — одна из самых энергоемких стран в мире. В этой связи в 2008 г. правительством страны поставлена задача по снижению расхода энергии не менее чем на 40 % (относительно 2007 г.) к 2020 г. Такая цель содержится в указе президента РФ от 04.07.2008 г. № 889 «О некоторых мерах по повышению энергетической и экологической эффективности российской экономики», который лег в основу федерального закона от 23.11.2009 г. № 261- ФЗ (редакция от 13.07.2015 с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2016) «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Данный закон направлен как на энергосбережение, так и на энергоэффективность [10].

Первый 19-квартирный энергоэффективный дом был введен в эксплуатацию в декабре 2010 г. в Барнауле. В Московской области трехэтажное энергоэффективное здание включает 56 квартир. Экономия энергии от мероприятий по энергосбережению достигает 70 % от ее общего потребления в аналогичном доме. Срок окупаемости разницы между фактически затраченными средствами на строительство данного энергоэффективного объекта и стоимостью строительства аналогичного дома класса «С» (нормальный) составляет 5,5 года. Также происходит существенная экономия средств на оплату коммунальных услуг по сравнению с обычным домом, что в расчете на 1 м^2 составляет 65 % на отопление и 70 % на горячее водоснабжение [9].

В настоящее время, по данным Государственной корпорации Фонда содействия реформированию ЖКХ ситуация следующая (табл. 2).

Таблица 2.

Сводная таблица энергоэффективных домов, принятых в эксплуатацию, находящихся в стадии строительства или проектирования (по федеральным округам) [4]

Федеральный округ	Построено	В стадии строительства
Центральный	13	0
Южный	3	0
Дальневосточный	12	0
Сибирский	17	0
Приволжский	4	0
Северо-Кавказский	24	0
Уральский	16	0
Северо-Западный	65	0
Крымский	0	0
ВСЕГО в Российской Федерации	154	0

По приведенным данным видно, что энергоэффективные дома строятся очень редко. Строительство ведется экспериментально и на бюджетные средства. Частные застройщики энергоэффективные здания возводят крайне редко. Основным фактором, препятствующим внедрению энергоэффективных технологий в строительстве, является повышенная стоимость энергоэффективного дома.

Для того, чтобы в России наиболее эффективно использовался процесс энергосбережения, необходимо ориентироваться на опыт зарубежных стран

в области энергетической эффективности в строительстве. Исходя из этого, можно выделить следующие направления:

-необходима разработка программы, аналогичной программе ЕС «20–20–20»;

-опыт разработки зарубежных федеральных законов в области энергосбережения будет очень полезным при их применении в качестве рамочных показателей энергетической эффективности для отдельных элементов зданий и удельных тепловых нагрузок на здания различного назначения;

-следует признать положительным зарубежный опыт энергоаудита существующих зданий и энергетической экспертизы проектов;

-проводить совместную оценку возможности и целесообразности применения в российских климатических условиях новых (как российских, так и европейских) разработок и технологий;

-осуществлять строительство энергоэффективных домов, в которых установлены металлопластиковые окна, стеклопакеты с использованием энергосберегающих стекол, а также внутренняя и наружная теплоизоляция стен. Такие дома позволяют существенно экономить средства на их эксплуатацию, так как имеют более высокие показатели по сохранению постоянной температуры в сравнении с классическими технологиями строительства;

-подготовить критерии оценки энергетической эффективности проектов при строительстве новых и реконструкции существующих домов;

-необходимо формирование органов, контролирующих выполнение застройщиками требований энергоэффективности, а также создание системы мониторинга эффективности внедрения энергосберегающих технологий. Помимо этого, требуется разработка мер персональной ответственности за несоблюдение застройщиками стандартов энергетической эффективности. [6]

На пути повышения энергоэффективности и энергосбережения в сфере строительства встречается достаточно много преград. Это недостаток мотивации, информации, финансовых ресурсов, организации и координации, навыков проектирования, контроля качества и соблюдения технологии строительства или реконструкции, опыта эксплуатации энергоэффективных зданий [7, с.339]

Использованные источники:

1. Николаева Е. Л., Казейкин В. С. Новый подход к проектированию энергоэффективных жилых домов путем использования стоимости затрат жизненного цикла зданий //Инженерные системы. – 2015. – №2.

2. Волков А.А., Вахидова Б.Р. Энергосбережение в строительстве: из опыта стран ЕС //Интерактивная наука. – 2016. – №7. – С. 33-35.

3. Федоров С.С., Тютюнов Д.Н., Клюева Н.В., Студеникина Л.И. К вопросу моделирования процесса управления системой теплоснабжения

ресурсоэффективных зданий // Строительство и реконструкция. – 2014. – № 1 (51). – С. 92-95.

4. Государственная корпорация - Фонд содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства. – Режим доступа: http://www.energodoma.ru/karta-energoeffektivnykh-domov-rossii

5. Кинчиков В. Энергосбережение в строительстве и ЖКХ // Строительство и недвижимость. – 2015. – №20.

6. Воробьева Т. С., Москалева Е. Г. Энергетический менеджмент как одно из направлений повышения уровня энергоэффективности Российской экономики // Экономика и социум. – 2015. – № 1 (14).

7. Москалева Е. Г., Малышева О. О. Технологии энергосбережения — залог устойчивого развития Республики Мордовия // Экономика и социум. — 2014.– № 1–2(10). — С. 339–342.

8. Ежов В.С., Семичева Н.Е., Дремов А.В. [и др.] Регенеративная система регулирования параметров приточного воздуха // Патент России № 2012152666. – 2014. Бюл. №17

9. Генералова Е. М. Роль фасадных систем в борьбе за энергоэффективность [Электронный ресурс]: Государственная информационная система в области энергосбережения и повышения энергетической эффективности – Режим доступа: https://gisee.ru/energy_service/articles/analytics/63349/

10. Федеральный закон "Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 23.11.2009 N 261-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]: КонсультантПлюс. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_93978/

УДК 39.308

Обухова Е.В.,
студент-магистр
2 курс, социологический факультет «Межэтнические отношения в современной России»
Самарский национальный исследовательский университет имени академика С.П. Королева (Самарский университет),
Россия, г. Самара

ЭТНОКУЛЬТУРНЫЙ КОМПЛЕКС «ПАРК ДРУЖБЫ НАРОДОВ» КАК СПОСОБ КУЛЬТУРНОЙ АДАПТАЦИИ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: *Самарская область – привлекательный для мигрантов регион. Ежегодно в губернию приезжают иностранные граждане из разных стран с целью получить высшее образование или найти работу. В связи с этим вопрос об их адаптации представляет актуальность. Важным аспектов данного процесса является ознакомление иностранных граждан с языком, традициями и обычаями разных народов, проживающих в регионе.*

Одно из решений проблемы культурной адаптации мигрантов в Самарской области – это этнокультурный комплекс «Парк дружбы народов».

Ключевые слова: *культурная адаптация, иностранные граждане, Самарская область, Парк дружбы народов, дружба народов, государственная национальная политика*

THE ETHNOCULTURAL COMPLEX «PARK OF PEOPLES FRIENDSHIP» AS A METHOD OF CULTURAL ADAPTATION IN THE SAMARA REGION

Annotation: *The Samara Region is attractive for migrants.Every year foreign citizens from different countries come to the Samara Region in order to get higher education or find a job. In this regard, the issue of their adaptation is relevant. Important aspect of this process is familiarization of foreign citizens with the language, traditions and customs of different peoples living in the region. One of the solutions of the problem of migrants cultural adaptation in the Samara Region is the ethnocultural complex «Park of Peoples Friendship".*

Keywords: *cultural adaptation, foreign citizens, the Samara Region, Park of Peoples Friendship, peoples friendship, state national policy.*

Культурная адаптация, пожалуй, – это один из самых ключевых аспектов успешного функционирования в обществе. Культурная адаптация начинается со знания языка и традиций и обычаев народов. Эволюционисты XIX в. характеризуют культурную адаптацию как «доминантный фактор, определяющий культурное многообразие человечества, темпы, направленность и специфику социокультурной эволюции сообществ[198]. Василик М.А. утверждает, что «культурные контакты являются важным компонентом общения между народами»[199].

Самарская область – регион, в котором проживают представители свыше 150 национальностей: русские, татары, мордва, чуваши, башкиры, армяне, азербайджанцы и другие. Каждый народ имеет свою историю, свой язык, традиции и обычаи. Несмотря на богатый этнический состав, в области отмечается стабильность межэтнических отношений.

Наша область является привлекательным для мигрантов регионом. Ежегодно в губернию приезжают иностранные граждане из разных стран с целью получить высшее образование или найти работу. В последнее время в Самарской области наблюдается поток студентов-иностранцев, особенно из стран ближнего зарубежья. С одной стороны, это позволяет говорить о популярности самарского образования за рубежом, а, с другой, стороны, требует решения вопроса об их адаптации.

Адаптация иностранных граждан является одним из направлений государственной программы «Реализация государственной национальной политики». В регионе накоплен богатый опыт по реализации национальной политики. Ежегодно в губернии органами государственной власти совместно с национальными общественными объединениями проводятся

[198] Василик М.А. Теория и практика коммуникации. М., 2003.С. 263.
[199] Калайков И.Д. Цивилизация и адаптация. М., 1984. С.75.

межнациональные мероприятия, участие в которых принимают жители и гости губернии. Работа, направленная на укрепление дружбы народов в регионе, способствует культурной адаптации иностранных граждан.

В настоящее время на территории г. Самара региональной общественной организацией «Союз народов Самарской области» при поддержке Губернатора Самарской области, Правительства Самарской области, ГКУ СО «Дом дружбы народов Самарской области, Общественной палаты Самарской области, Общероссийской общественной организации «Ассамблея народов России» реализуется строительство этнокультурного комплекса «Парк дружбы народов». Он создается в целях сохранения этнокультурного многообразия Самарской области, укрепления дружбы и межнационального согласия в регионе, а также культурной адаптации и интеграции приезжающих в область иностранных граждан.

Основой концепции Парка является принцип равенства. Национальные дома строятся по единому техническому заданию: все помещения будут одинаковой площади – 55 кв.м., территория каждого подворья – 500 кв.м. При этом бережно сохраняются и передаются национальные особенности архитектуры, каждый дом не похож на другой не только по внешнему виду, но и внутренним убранством. Тщательно воссоздаются особенности декоративного оформления, характерные для архитектуры каждого народа: кладка стен, покрытие крыши, резьба по дереву и другие детали. Их выполняют народные мастера и умельцы.

В национальных домах будут выставлены предметы быта, национальные костюмы, представлены история, культура и вклад каждого народа в становление и развитие Российского государства. В каждом доме будет оборудован лингафонный кабинет для знакомства и изучения языков народов России. Здесь же будет национальное подворье с домашними животными, где посетители смогут больше узнать о принципах ведения традиционного домашнего хозяйства.

Парк дружбы народов призван стать одной из точек притяжения жителей и гостей Самары и Самарской области. Здесь будут проходить экскурсии, выставки, концерты, межнациональные праздники и фестивали. В центре этнокультурного комплекса предусмотрена площадь для проведения национальных праздников, в которых смогут участвовать 10-15 тыс. человек.

Кроме национальных домов и подворий в Парке дружбы народов будет функционировать Дом народного единства, где расположатся конференц-зал, ресторан национальной кухни, концертный зал, гостиница. Значимым объектом станет Дворец бракосочетаний, где будут проводиться церемонии государственной регистрации брака с включением элементов свадебных традиций разных народов.

Значимость проекта «Этнокультурный комплекс «Парк дружбы народов» находит большую поддержку и понимание со стороны региональных и городских властей. В Парке дружбы народов параллельно со строительством национальных домов и подворий идут работы по благоустройству

прилегающей территории. Из бюджета городского округа Самара в 2017 году выделены средства на строительство современной дороги к Парку дружбы.

В реализацию проекта по созданию Парка дружбы народов широко вовлечены национально-культурные общественные объединения, жители Самарской области. В марте 2017 года в Общественной палате Самарской области состоялась презентация проекта «Этнокультурный комплекс «Парк дружбы народов», здесь же было объявлено о старте общественной акции «Достояние народа». Задача акции заключалась в сборе экспонатов для оформления внутреннего убранства, интерьера национальных домов и подворий Парка дружбы народов. Акция была направлена на объединение всех жителей многонациональной Самарской области ради общего дела – создания Парка дружбы народов. Благодаря общественной акции «Достояние народа» проект по созданию Парка действительно стал народным.

Список литературы:

1. Василик М.А. Теория и практика коммуникации. М., 2003.
2. Калайков И.Д. Цивилизация и адаптация. М., 1984.
3. Информационный портал о дружбе народов «Все мы –Россия» // URL: https://www.samddn.ru/novosti/novosti/

УДК 327.7

Зиниша О.С., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры денежного обращения и кредита
Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Глазов Г.С., студент
3 курс, экономический факультет
Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МВФ В РЕГУЛИРОВАНИИ ВНЕШНЕЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН

Аннотация: *В данной статье авторами рассматривается деятельность одной из основных международных экономических организаций – Международного валютного фонда (МВФ). Проблема внешней задолженности приобрела глобальный характер: развивающиеся страны все чаще стали обращаться за международными кредитами. В связи с этим оценка эффективности и целесообразности работы МВФ представляется весьма актуальной.*

Ключевые слова: *внешний долг, развивающиеся страны, Международный валютный фонд, международный кредит, проамериканизм.*

Annotation: *In this article, the authors consider the activities of one of the main international economic organizations – the International Monetary Fund. The external debt problem has acquired a global nature: developing countries are increasingly beginning to seek international loans. In this regard, the assessment of the effectiveness and expediency of the IMF is really relevant.*

Key words: *external debt, developing countries, International Monetary Fund, international credit, Pro-Americanism.*

Международный валютный фонд (МВФ) – одна из ключевых валютно-финансовых структур, оказывающих помощь развивающимся странам в покрытии дефицита их платежного баланса. Деятельность МВФ сводится к предоставлению краткосрочных и среднесрочных кредитов тем государствам, которые имеют явно безнадежную ситуацию с внешним долгом [5].

Кредиты от МВФ выдаются исключительно в виде СДР – специальных прав заимствования – резервного и платежного средства, эмитируемого Фондом и не имеющего физического выражения. После получения кредита страной, СДР обмениваются на одну из резервных валют в корзине (американский доллар, евро, английский фунт стерлингов, китайский юань или японскую иену) по установленному МВФ курсу.

Программа реформ, формируемых Фондом и направленных на экономический рост развивающихся стран, как правило, предполагает структурную модернизацию экономики. МВФ предлагает восстановить платежный баланс путем увеличения доходов, если этого достичь не удается, он рекомендует сокращать расходы. В этом случае государству приходится повышать налоги и уменьшать затраты, главным образом, на социальную сферу: положение граждан еще больше усугубляется.

Политика МВФ в отношении развивающихся стран часто подвергается жесткой критике. Аргументы выступающих против деятельности Фонда основываются на том, что условия, на которых предоставляется кредит, не обеспечивают рост экономики государств, а наоборот затягивают их в долговую яму [3]. Следует понимать, что за четыре года (максимальный срок погашения кредита от МВФ), развивающиеся страны не смогут обрести желаемые темпы роста экономики, которые, в конечном счете, позволят установить стабильную макроэкономическую ситуацию и положительное сальдо платежного баланса.

Рекомендации МВФ разрушили экономики многих отстающих стран. Достаточно вспомнить Руанду, которая показала себя как достаточно успешную модель развития сельского хозяйства. В конце 80-х годов XX века сильнейшая засуха стала причиной неурожая растениеводческой продукции. Тогда в 1989 году власти африканской страны обратились к Фонду за кредитом [2]. Условия предоставления займа МВФ предполагали прекращение государственной поддержки отечественных фермеров, а также проведения мероприятий по девальвации национальной валюты – руандийского франка. Такие «рекомендации» по обеспечению экономического роста в действительности привели к падению реальных доходов населения Руанды и обозначили галопирующую инфляцию. Экономический кризис, спровоцированный действиями МВФ, обернулся очередной гражданской войной. По состоянию на 2016 год внешний долг Руанды оценивается в 8,573 млрд. долл. США. (т.е. составляет 37,6 % от ВВП страны, рассчитанному по паритету покупательной способности) [6].

Сомалийская экономика также потерпела крах, когда Правительство страны решило прибегнуть к финансовым ресурсам Фонда после поражения в войне за регион Огаден, которая длилась с 1977 по 1978 год. В 1985 году Сомали был выдан кредит в размере 20,1 млн. СДР [7]. Аналогично ситуации с Руандой, спектр требований МВФ включал девальвацию сомалийского шиллинга. Кроме того Фонд обязал закупать американское зерно по демпинговым ценам, что в результате привело к разорению фермеров. Государственные сельскохозяйственные предприятия, согласно условиям предоставления кредита, были также закрыты. Иначе говоря, значительная (после налогов) статья доходов госбюджета была урезана. Государство потеряло возможность финансирования социальной сферы; госаппарат развалился. Всё это вылилось в гражданскую войну, которая де-факто привела к распаду Сомали, поэтому дать оценку ВВП страны стало невозможным. Согласно ежегодному докладу МВФ, просроченная задолженность Сомали на 30 апреля 2017 года составила 237,9 млн. СДР [1].

Еще одним ярким примером служат отношения Югославии и МВФ, которые также печально закончились для страны. Их сотрудничество началось еще в начале 1980-х годов, однако жесткие требования Фонд стал устанавливать только с 90-х. Так, предоставление кредита Югославии предусматривало значительное сокращение государственных дотаций и других форм поддержки наиболее отсталых регионов страны. В результате уровень жизни резко упал не только в областях, где была прекращена помощь, но и на территории всей страны. Это положило начало гражданской войне, которая привела к интервенции войск НАТО [4]. В 2003 году Союзная Республика Югославия прекратила свое существование.

На сегодняшний день многие развивающиеся страны продолжают активно пользоваться кредитами, предоставляемыми МВФ. В таблице 1 отображены страны, которые недавно обращались за финансовыми ресурсами Фонда.

Таблица 1.

Договоренности, утвержденные в рамках Счета общих ресурсов в 2017 финансовом году, млн. СДР [1]

Государство	Вид договоренности	Дата вступления в силу	Утвержденная сумма
Босния и Герцеговина	Механизм расширенного кредитования на 36 месяцев	07.09.2016	443,0
Колумбия	Гибкая кредитная линия на 24 месяца	13.06.2016	8180,0
Кот д'Ивуар	Механизм расширенного кредитования на 36 месяцев	12.12.2016	325,2
Египет	Механизм расширенного кредитования на 36 месяцев	11.11.2016	8596,6
Грузия	Механизм расширенного кредитования на 36 месяцев	12.04.2017	210,4
Ирак	Договоренность о кредите «стэнд-бай» на 36 месяцев	07.07.2016	3831,0
Ямайка	Договоренность о кредите «стэнд-бай» на 36 месяцев	11.11.2016	1195,3
Иордания	Механизм расширенного кредитования на 36 месяцев	24.08.2016	514,7
Мексика	Гибкая кредитная линия на 24 месяца	27.05.2016	62388,9
Молдова	Механизм расширенного кредитования на 36 месяцев	07.11.2016	86,3
Марроко	Линия превентивной поддержки и ликвидности на 24 месяца	22.07.2016	2504,0
Польша	Гибкая кредитная линия на 24 месяца	13.01.2017	6500,0

Продолжение таблицы 1.

Шри-Ланка	Механизм расширенного кредитования на 36 месяцев	03.06.2016	1070,8
Суринам	договоренность о кредите «стэнд-бай» на 24 месяца	27.05.2016	342,0
Тунис	Механизм расширенного кредитования на 48 месяцев	20.05.2016	2045,6
Всего			98233,8

Таким образом, деятельность МВФ, обвиняемого в проамериканском характере действий, не может обеспечить положительный эффект от своих финансовых вливаний. Условия, на которых предоставляется заем, вынуждают Правительства стран обращаться к другим кредитным учреждениям для погашения ранее приобретенного кредита. Образуется замкнутый круг, вырваться из которого государство уже не может. Кредиты МВФ усугубляют и до того трудное финансовое положение развивающихся стран. Можно сказать, что Соединенные Штаты Америки, которым принадлежит контрольный пакет голосов МВФ, получили беспредельную власть и пытаются навязывать свои условия развивающимся странам.

Таким образом, подводя итоги, отметим, что в современном мире мнимая кредитная поддержка МВФ, оказываемая в отношении развивающихся стран, оказывает обратное воздействие на состояние

экономики и денежно-кредитной сферы, усугубляя диспропорции их развития.

Использованные источники:

1. Годовой отчет МВФ 2017 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.imf.org/external/pubs/ft/ar/2017/eng/pdfs/AR17-RUS.pdf, свободный. – (дата обращения: 28.05.2018).
2. Действия МВФ в Руанде. Перспективы, настоящее и будущее [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://kv-journal.su/content/deystviya-mvf-v-ruande-perspektivy-nastoyashchee-i-budushchee, свободный. – (дата обращения: 28.05.2018).
3. Нужен ли нам МВФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cont.ws/@inance/264580, свободный – (дата обращения: 28.05.2018).
4. Югославия: от «сотрудничества» с МВФ до братоубийственной войны [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://rubicon.org.ua/index.php/j-stuff/item/242-yugoslaviya-ot-sotrudnichestva-s-mvf-do-bratoubijstvennoj-vojny, свободный – (дата обращения: 28.05.2018).
5. About the IMF [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.imf.org/en/About.htm, свободный – (дата обращения: 28.05.2018).
6. Report for Selected Countries and Subjects [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.imf.org/external/index.htm, свободный – (дата обращения: 28.05.2018).
7. Somalia: Financial Position in the Fund as of April 30, 2018 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.imf.org/external/np/fin/tad/exfin2.aspx?memberKey1=870&date1key=2099-12-31, свободный – (дата обращения: 28.05.2018).

УДК 34

Васютин Павел Сергеевич
Курсант
1 курс, факультет подготовки специалистов по программам высшего образования
Сибирский юридический институт МВД России
Россия, г.Красноярск
Научный руководитель:
Чугаев Валерий Валерьевич
старший преподаватель кафедры государственно-правовых дисциплин
Сибирский юридический институт МВД России
Россия, г.Красноярск

ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ КАК ПРАВОВОЕ ЯВЛЕНИЕ

Аннотация: В статье рассмотрены основные подходы к определению понятия юридической ответственности, проанализированы доктринальные признаки юридической ответственности, выражено мнение о наличии в правовой доктрине признаков, не полностью отвечающих содержанию юридической ответственности.

Сделан вывод относительно разнообразия видов юридической ответственности, что объективно усложняет определение понятия юридической ответственности.

Ключевые слова: юридическая ответственность, ответственность, социальная ответственность, признаки юридической ответственности, понятие юридической ответственности.

LEGAL LIABILITY AS A LEGAL PHENOMENON

Annotation:The article considers the main approaches to the definition of the concept of legal responsibility, analyzes the doctrinal features of legal responsibility, expresses the opinion that there are signs in the legal doctrine that do not fully meet the content of legal responsibility.

The conclusion is made regarding the variety of types of legal liability, which objectively complicates the definition of legal liability.

Keywords: legal responsibility, responsibility, social responsibility, signs of legal responsibility, the concept of legal responsibility.

Так как человек является созданием социальным, его действия или бездеятельность подлежат той или иной социальной оценке. Негативная оценка обществом определенных действий членов общества приводит к возникновению института ответственности – наступления тех или иных последствий за деятельность или бездеятельность индивида.[200]

Как отмечает В.Д. Баранов[201], понятие «ответственность» является сложным и многогранным, его содержанием охватываются все сферы жизнедеятельности общества, вследствие чего смысл значительно меняется в зависимости от круга общественных отношений. Известны социальная, моральная, нравственная, политическая, юридическая и иные виды ответственности.

Среди всех видов ответственности отдельно выделяется юридическая ответственность. Такое выделение связано с тем, что юридическая ответственность, в отличие от других видов ответственности, является урегулированным государством состоянием, которое возникает исключительно при определенных, оговоренных в законодательстве государства условиях.

Рассмотрим простой пример: человек совершил супружескую измену. Моральная ответственность человека зависит исключительно от его субъективного восприятия данного события: одни и те же обстоятельства один человек будет рассматривать, как неправильные, другой же посчитает свои действия оправданными.[202] Неоднозначной будет и социальная ответственность: часть социума может стать на сторону лица, совершившего

[200] Малько, А.В. Теория государства и права / А.В. Малько, Н.И. Матузов. – М.: Юристъ: 2001. – 511-512 с.
[201] Баранов В.А. Понятие юридической ответственности // Вестник ТГУ. 2007. №2. 311-313с.
[202] Лазарев В.М. Юридическая ответственность как форма и средство реализации социальной справедливости в советском обществе: дис. ... канд. юрид. наук. М,, 1990. С. 67-69.

супружескую измену, руководствуясь теми или иными мотивами. В то же время, наличие или отсутствие юридической ответственности, а также ее меру за указанное деяние определить довольно просто, обратившись к нормативно-правовому акту или иному источнику права.[203]

Наконец, вышеуказанные виды ответственности не предусматривают возможности четкого определения меры ответственности. Определить меру моральной или социальной ответственности принципиально невозможно.

Юридическая ответственность представляет собой принципиально иной вид ответственности, так как неразрывно связана с существованием государства, обеспечивается деятельностью аппарата государственного принуждения, являясь важным инструментом обеспечения функционирования правовой системы.[204]

Как отмечает П.П. Серков[205], существуют разные подходы к определению понятия юридической ответственности. Наиболее широкое распространение получило мнение о том, что юридическая ответственность является формой государственного принуждения. Ряд ученых рассматривают юридическую ответственность, как специфический вид охранительного правоотношения[206].

В то же время, ни с одним из приведенных подходов согласиться нельзя. Юридическую ответственность нельзя рассматривать как форму государственного принуждения, так как в ряде случаев юридическая ответственность возникает без или до осуществления государственного принуждения. Так, например, гражданско-правовая ответственность в виде перехода права собственности на задаток при неисполнении договора займа наступает и без государственного принуждения. Точно также работодатель, привлекая работника к дисциплинарной ответственности (которая, без сомнений, является разновидностью юридической ответственности) не выполняет функции представителя государства.[207]

Также вызывает сомнение определение юридической ответственности, как охранительного правоотношения. Юридическая ответственность – скорее следствие правоотношения, чем само правоотношение, так как возникает, как правило, вследствие совершения субъектом ответственности противоправного деяния.[208]

Исходя из вышеизложенного, наиболее правильно, по нашему мнению, определить понятие юридической ответственности, охарактеризовав признаки юридической ответственности. И.С. Штода[209] выделяет следующие признаки юридической ответственности:

---

[203] Кузьмин И.А. Объективно-противоправное деяние как основание объективной (безвиновной) ответственности // Вестник ОмГУ. Серия. Право. 2011. – 312-313с.

[204] Цишковский Е. А. Юридическая ответственность в правомерном поведении // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2009. №4 (10). 110-111 с.

[205] Серков П.П. О понятии юридической ответственности // Журнал российского права. 2010. №8 (164). 70-71 с.

[206] Базылев Б. Т. Юридическая ответственность (теоретические вопросы). Красноярск, 1985.- 214-2015 с.

[207] Любчиков Ю. А. К вопросу об определении административной ответственности должностных лиц // Управленческое консультирование. Актуальные проблемы государственного и муниципального управления. 2016. № 2.-111-113 с.

[208] Павлушина А.А. Теория юридического процесса: итоги, проблемы, перспективы развития / под ред. В.М. Ведяхина. Самара: ГОУ ВПО «Самарская государственная экономическая академия», 2015. 314 -316с.

[209] Штода И.С. Юридическая ответственность, ее признаки и стадии // Бизнес в законе. 2011. №3. -85-87 с.

1.Юридическая ответственность является формализованной разновидностью социальной ответственности.

2.Юридическая ответственность предусмотрена действующим законодательством.

3.Юридическая ответственность применяется только специально уполномоченными органами.

4.Необходимым условием является наличие вины.

5.Юридическая ответственность осуществляется в особой процессуальной форме, которая регулируется действующим законодательством.

6.Юридическая ответственность является формой реализации санкции.[210]

В то же время, зрелый анализ указанных признаков не позволяет согласиться с большинством из них. Так, юридическая ответственность действительно является формализованной разновидностью социальной ответственности, однако это не признак, как указывает И.С. Штода, а непосредственно часть определения юридической ответственности. Также не вызывает противоречий заключение относительно того, что юридическая ответственность предусмотрена действующим законодательством.[211]

Относительно третьего признака (применение юридической ответственности только специальными органами) нами уже было указано, что ряд разновидностей юридической ответственности (дисциплинарная, гражданско-правовая и т.д.) может наступать по воле частноправовых субъектов, без вмешательства специальных органов. В данном контексте следует, скорее, говорить не об обязательности применения специальными органами, а о гарантированной государством возможности использования публично-правового механизма для привлечения лица к юридической ответственности.[212]

Очевидно, нельзя согласиться и с тем, что обязательным признаком юридической ответственности является наличие вины. Хотя наличие вины, как правило, является обязательным элементом для привлечения к ответственности (например, в уголовном праве), гражданско-правовое законодательство прямо устанавливает случае, когда юридическая (в данном случае, гражданско-правовая) ответственность возможна и без вины субъекта ответственности.

Как отмечает И.А. Кузьмин[213], состав правонарушения не является единственным основанием возникновения юридической ответственности. Основанием может выступать и объективно противоправное деяние. Но

---

[210] Овсепян Ж.И. Юридическая ответственность и государственное принуждение (общетеоретическое и конституционно-правовое исследование). Ростов н/Д: «Эверест», 2015.- 310-312с.

[211] Штода И.С. Юридическая ответственность, ее признаки и стадии // Бизнес в законе. 2011. №3. – 183-185 с.

[212] Чеботарева А.А. Средства массовой информации в сети Интернет: проблемы юридической ответственности // Федеральное агентство по образованию, Гос. образовательное учреждение высш. проф. Образования «Читинский гос. ун-т» (ЧитГУ). Чита, 2009. -265-267 с.

[213] Кузьмин И.А. Объективно-противоправное деяние как основание объективной (безвиновной) ответственности // Вестник ОмГУ. Серия. Право. 2011. №1. -50-54 с.

несомненно, что не все объективно-противоправные деяния могут быть основаниями привлечения к ответственности. Ведь если закон прямо не допускает ответственность за невиновное причинение вреда, то возникновение таковой элементарно невозможно.[214]

Юридическая ответственность, действительно, чаще всего возникает в строго определенной процессуальной форме. Однако подобная характеристика, опять-таки, является обязательной в случае привлечения к той или иной форме публичной юридической ответственности (административной, уголовной, финансовой). В то же время, гражданско-правовая ответственность в виде удержания вещи вследствие неоплаты по договору осуществляется просто путем бездействия, то есть без соблюдения той или иной процессуальной формы.[215]

Относительно указанного признака, что юридическая ответственность является разновидностью санкции, необходимо учесть, что ряд ученых рассматривают юридическую ответственность не только в негативном, но и в позитивном контексте[216]. Таким образом, механизмы поощрения за позитивные действия, в этом контексте, также признаются разновидностью юридической ответственности, хотя данная расширительная трактовка юридической ответственности не является всеобще признанной.[217]

Таким образом, исходя из всего вышеизложенного, можно сделать вывод, что однозначным основанием возникновения юридической ответственности является только закрепление такой ответственности в законодательстве. Все другие признаки, хотя, как правило, характерны для юридической ответственности и позволяют дифференцировать ее от других видов ответственности, не являются обязательными.[218]

Исходя из вышеизложенного, очевидно, что разнообразие форм юридической ответственности делает сложным формирование единого понятия юридической ответственности, включающей все существующие формы юридической ответственности.

Не претендуя на единственно верное обозначение понятие юридической ответственности, исходя из проанализированных признаков, можно сделать вывод, что юридическая ответственность является разновидностью социальной ответственности, пределы, меры и механизмы которой установлены законодательством и обеспечиваемой с помощью механизмов правового регулирования.[219]

---

[214] Ивахненко С. Н. Юридическая ответственность в современном российском праве: проблемы правопонимания: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.01 / Ивахненко Светлана Николаевна. -Ставрополь, 2015. -13-15 с.

[215] Лазарев В.М. Юридическая ответственность как форма и средство реализации социальной справедливости в советском обществе: дис. ... канд. юрид. наук. М,, 1990. – 86-88 с.

[216] Цишковский Е. А. Юридическая ответственность в правомерном поведении // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2009. №4 (10). – 299-300 с.

[217] Старовойтов А. А. К вопросу о конституционном характере административной реформы // Управленческое консультирование. Актуальные проблемы государственного и муниципального управления 2011. № 1. -73-74 с.

[218] Троицкая М.Ю. Понятие функций юридической ответственности // Вестник Академии права и управления. 2011. № 22. – 223-225 с.

[219] . Нохрин Д.Г. Государственное принуждение в гражданском судопроизводстве. М.: Волтерс Клувер, 2009. 54-56 с.

Список использованной литературы:

1. Базылев Б. Т. Юридическая ответственность (теоретические вопросы). Красноярск, 2012. – 314 с.
2. Баранов В.А. Понятие юридической ответственности // Вестник ТГУ. 2017. №2. – 254 с.
3. Биюшкина Н.И. Становление отрасли полицейского права как науки // Вестник Академии права и управления. 2011. № 23. – 128 с.
4. Ивахненко С. Н. Юридическая ответственность в современном российском праве: проблемы правопонимания: дис. ... канд. юрид. наук: 12.00.01 / Ивахненко Светлана Николаевна. -Ставрополь, 2015. – 84 с.
5. Кондратьева С.Л. Юридическая ответственность: соотношение норм материального и процессуального права: автореф. дис. … канд. юрид. наук. М., 2011. 23 с.
6. Кузьмин И.А. Объективно-противоправное деяние как основание объективной (безвиновной) ответственности // Вестник ОмГУ. Серия. Право. 2011. №1. – 411 с.
7. Лазарев В.М. Юридическая ответственность как форма и средство реализации социальной справедливости в советском обществе: дис. ... канд. юрид. наук. М,, 1990. – 173 с.
8. Липинский Д.А., Мусаткина А.А. Юридическая ответственность, санкции и меры защиты. М.: РИОР; ИНФРА-М, 2013. 139 с.
9. Любчиков Ю. А. К вопросу об определении административной ответственности должностных лиц // Управленческое консультирование. Актуальные проблемы государственного и муниципального управления. 2016. № 2. – 112 с.
10. Малько, А.В. Теория государства и права / А.В. Малько, Н.И. Матузов. – М.: Юристъ: 2001. – 776 с.
11. Матузов Н. И. Правовая система и личность. Саратов: Издательство Саратовского ун-та, 1987. – 334 с.
12. Нохрин Д.Г. Государственное принуждение в гражданском судопроизводстве. М.: Волтерс Клувер, 2009. - 256 с.
13. Овсепян Ж.И. Юридическая ответственность и государственное принуждение (общетеоретическое и конституционно-правовое исследование). Ростов н/Д: «Эверест», 2015. - 276 с.
14. Павлушина А.А. Теория юридического процесса: итоги, проблемы, перспективы развития / под ред. В.М. Ведяхина. Самара: ГОУ ВПО «Самарская государственная экономическая академия», 2015. 480 с.
15. Пожарский Д.В. Охранительная деятельность государства в духовно-культурной сфере // Вестник Академии права и управления. 2011. № 22. – 183 с.
16. Серков П.П. Административная ответственность в российском праве: современное осмысление и новые подходы. М.: Норма: ИНФРА-М, 2012. – 96 с.

17. Сиротин А. С. Юридическая ответственность по советскому праву / А. С. Сиротин // Проблемы ответственности и наказания в советском праве. - М., 1990. – 284 с.
18. Старовойтов А.А. К вопросу о конституционном характере административной реформы // Управленческое консультирование. Актуальные проблемы государственного и муниципального управления 2011. № 1. – 112 с.
19. Троицкая М.Ю. Понятие функций юридической ответственности // Вестник Академии права и управления. 2011. № 22. – 374 с.
20. Хачатуров Р.Л. Понятие системы юридической ответственности // Вестник Волжского ун-та им. В.Н. Татищева. Сер. «Юриспруденция». Вып. 1. Тольятти, 1998. 511 с.
21. Цишковский Е.А. Юридическая ответственность в правомерном поведении // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2009. №4 (10). 312 с.
22. Чеботарева А.А. Средства массовой информации в сети Интернет: проблемы юридической ответственности // Федеральное агентство по образованию, Гос. образовательное учреждение высш. проф. Образования «Читинский гос. ун-т» (ЧитГУ). Чита, 2009. – 312 с.
23. Штода И.С. Юридическая ответственность, ее признаки и стадии // Бизнес в законе. 2011. №3. – 514 с.

УДК: 347

Минаев А.В.,
кандидат юридических наук, декан юридического факультета Тувинского государственного университета, доцент,
Россия, Республика Тыва, г. Кызыл,
Ооржак Р.Ч.,
магистрант второго курса юридического факультета Тувинского государственного университета,
Заместитель министра экономики Республики Тыва,
Россия, Республика Тыва, г. Кызыл,

ЮРИСТЫ БАНКОВСКОЙ СФЕРЫ – ОДНИ ИЗ САМЫХ ВОСТРЕБОВАННЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ В БЛИЖАЙШЕМ БУДУЩЕМ В РЕСПУБЛИКЕ ТЫВА

Аннотация. *В данной статье рассматриваются приоритеты развития, по которым необходима подготовка кадров на ближайшие 15-20 лет по юридическим профессиям, в т.ч. и в банковской сфере*

Ключевые слова: *Конституция, Россия, Республика Тыва, Кызыл, Правительство, организация, профессия, юрист, банки, банковские гарантии.*

Annotation. *This article discusses the priorities of development, which require training for the next 15-20 years in legal professions, including in the banking sector.*

Key words: *Constitution, Russia, Republic of Tyva, Kyzyl, Government, organization, profession, lawyer, banks, bank guarantees.*

В соответствии со статьей 10 Конституции РФ государственная власть в Российской Федерации осуществляется на основе разделения на законодательную, исполнительную и судебную, а органы законодательной, исполнительной и судебной власти самостоятельны[1]. В соответствии с таким разделением можно сказать, что два из трех ветвей власти в России связаны непосредственно с правом: законодательная власть – нормотворчество и судебная – осуществление правосудия. Отсюда возникает и система обеспечения данных органов власти кадрами – юристы по всем направления государственного управления останутся востребованными[2].

Если же рассматривать бизнес, то в современном мире очень быстро происходят экономические процессы. Вместе с этим изменениями происходят и изменения в юридическом сопровождении тех или иных процессов в компаниях. Быстро меняется законодательная база, адаптируемая под современные требования информационного общества. Для обеспечения новых объемов направлений и объемов экономики, меняется и подход к кадровой политике стран и организаций. Так, например, «Ассоциация юристов Англии» в своем докладе за 2015 год отметили, что в ближайшем будущем существенно меняется профессия юриста. Это связанно в первую очередь с технологиями. Так, например, появляются приложения для смартфонов и планшетов, призванные обработать большую базу данных на разных языках и выдать юридическое заключение по заданному запросу. В современных сайтах по юридическому сопровождению в качестве минимальных требований конкурентоспособности является обязательное присутствие «онлайн-робота», готового оказать первую юридическую консультацию сразу же после входа на сайт в режиме чата. Следует также отметить, что с развитием Интернет пространства юридических консультаций увеличиваются и требования клиентов к юридическим фирмам. Поскольку ответы на многие вопросы сам клиент может бесплатно найти не обращаясь к специализированным фирмам.

В Республике Тыва система профессиональной подготовки кадров увязана с ежегодно проводимой целевой подготовкой кадров с высшим и средним профессиональным образованием. Целевой заказ формируется на основе прогнозной потребности в кадрах при непосредственном участии работодателей – отраслевых министерств и администраций районов (кожуунов), субъектов предпринимательства, которые подают заявки на подготовку кадров с нужными им специальностями в ближайшем обозримом будущем. Данный перечень сводится Министерством экономики РТ и выносится на утверждение на Заседании Правительства Республики Тыва[3].

В целях стратегического развития Республики Тыва Правительством Республики Тыва определены приоритеты развития, по которым необходима подготовка кадров на ближайшие 15-20 лет. Рассмотрим некоторые из этих направлений с точки зрения юридических профессий.

1. Строительство железной дороги «Кызыл-Курагино» обретает новые перспективы в связи с созданием экономического коридора Китай-Монголия-Россия. Соглашение, подписанное тремя лидерами стран, подразумевает проведение Северного или Южного железнодорожных коридоров, которые проходят по территории Республики Тыва. Для реализации этого проекта необходимы следующие специалисты юридического направления:

1.1 Транспортные юристы по перевозке и логистике - требуются знания в области корпоративного законодательства и корпоративных процедур в отношении ООО, АО и СП, законодательства по международному праву, ФЗ «О транспортной безопасности, ФЗ «О железнодорожном транспорте в РФ», Трудового права РФ, Арбитражного и процессуального кодекса РФ, Гражданского кодекса РФ и др.[4];

1.2 Юристы международники – дополнительно к вышеуказанному необходимы знания норм международного транспортного права (ФЗ «О международных договорах РФ», ФЗ «О международных перевозках») [5];

2. После завершения реконструкции взлетно-посадочной полосы в 2018 году аэропорт г. Кызыла получит шанс получить статус «международного аэропорта». Он будет открыт для приема и отправки воздушных судов, выполняющих международные воздушные перевозки, и в котором осуществляется пограничный и таможенный контроль, а в случаях, установленных международными договорами Российской Федерации и федеральными законами, и иные виды контроля. Для реализации этого проекта необходимы следующие специалисты юридического направления:

2.1 Транспортные юристы по перевозке и логистике – дополнительно к вышеуказанному необходимы знания норм воздушного законодательства РФ;

2.2 Юристы-международники;

2.3 Юристы авиакомпаний;

3. Правительством Республики Тыва проводятся мероприятия по реконструкции пункта пропуска Хандагайты –Боршоо в рамках реализации ФЦП «Государственная граница Российской Федерации (2012-2020)» и его открытию в многостороннем режиме. Для реализации этого проекта необходимы следующие специалисты юридического направления:

3.1 Специалисты таможенного законодательства РФ;

3.2 Таможенные брокеры;

3.3 Юристы-международники.

4. В условиях глобализации и в целях развития информационного общества в Туве Правительством Республики Тыва делается особый акцент на подготовке IT-специалистов. Для реализации этих целей нужны юристы следующих направлений:

4.1 IT – юристы (Веб-юристы) - оказание юридических услуг по сопровождению интернет-деятельности (**правовой IT-консалтинг);**

4.2 Юристы по сопровождению в социальных сетях

5. В целях обеспечения энергетической безопасности столицы Тувы г. Кызыла Правительством Республики Тувы прорабатывается строительство дополнительной теплоэлектростанции (ТЭС-2). Для реализации этих целей нужны юристы следующих направлений:

6. За последние 5-6 лет в Туве активно развертываются крупные горнодобывающие компании, в том числе и с иностранным капиталом (ООО «Лунсин», ООО «Тардан Голд»). В этой связи становятся важны следующие юридические профессии:

6.1 Юристы горнодобывающих компаний;

7. Республика Тыва – дотационная республика, а это значит, что существует большая зависимость развития бизнеса от наличия государственных контрактов. Участие в государственных закупках для бизнеса зачастую связано с привлечением финансовых средств извне. Такую услугу могут предоставить банки в виде банковских гарантий. Данное направление очень развивается в банковской сфере, т.к. это актуально в связи с развитием Федерального закона №44 от 05.04.2013 "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" («Статья 45. Условия банковской гарантии. Реестры банковских гарантий»). Оборот банковских гарантий (под обеспечение госконтрактов) по различным подсчетам в России составляет более 800 млрд. рублей ежегодно. Таким образом юристы, работающие в банковской сфере Тувы являются одними из самых востребованных специалистов как в настоящем времени так и в обозримом будущем.

Библиографический список:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // "Собрание законодательства РФ". 2014. N 31. Ст. 4398.

2. Минаев А.В.; Дубровский О.Н. Криминология (учебное пособие). Абакан: ООО «Книжное издательство «Бригантина»», 2011, - 244 стр.

3. Постановление Правительства Республики Тыва № 501 от 23.11.2013 г. Сайт Правительства Республики Тыва.

4. Минаев А.В.; Дубровский О.Н.; Ондар Л.Ш. Криминология (учебное пособие). Кызыл: Редакционно-издательский отдел ТувГУ, 2014, - 302 стр.

5. Минаев А.В.; Кечил Д.И.; Чепунов О.И. Уголовно-исполнительное право (учебное пособие). Кызыл: Редакционно-издательский отдел ТувГУ, 2014, - 378 стр.

УДК 81-114.2

Стаценко Д.А.
студентка
4 курс, факультет «Филологии, переводоведения и межкультурной коммуникации»
Педагогического института
Тихоокеанского государственного университета
Россия, г. Хабаровск
Научный руководитель: Горелова О.В.

ЯЗЫКОВЫЕ СРЕДСТВА ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ МУЖСКОЙ И ЖЕНСКОЙ РЕЧИ: ГЕНДЕРНЫЙ АСПЕКТ

Аннотация: *В статье представлены некоторые результаты исследования, посвященного изучению языковых средств дифференциации женской и мужской речи с точки зрения гендерной лингвистики. Автор анализирует ведущие особенности женской и мужской речи на разных языковых уровнях.*

Ключевые слова: *Гендерная лингвистика, гендер, речь, дискурс.*

Annotation: *Some results of the research devoted to studying of language means of differentiation of the female and men's speech from the point of view of gender linguistics are presented in article. The author analyzes the leading features of the female and men's speech at the different language levels.*

Key words: *Gender linguistics, gender, speech, discourse.*

С позиций гендерного фактора могут быть проанализированы все аспекты языка, как на уровне его системы, так и на уровне его функционирования, что предполагает применение широкого набора методов и методик, позволяющих исследовать рефлексию гендера в языке и речи, и выявление его культурной специфики.

Важно понимать тот факт, что в связи с тем, что русский язык относится по своему устройству преимущественно к синтетическому типу то, отличительной чертой российской гендерологии от западной можно назвать ярко выраженную практическую направленность исследований мужской и женской речи. Подобные исследования были направлены на установление идентификационных признаков мужской и женской речи.

В настоящее время является общепризнанным положение о том, что любой текст, в том числе анонимный, несет в себе социобиографическую информацию о его авторе, которая может быть установлена путем специального лингвистического анализа. Данная информация может быть получена даже при ее намеренном искажении, поскольку транслируется на языковых уровнях, неподконтрольных сознанию (например, на грамматическом). Однако специальных исследований по данному вопросу на материале русского языке крайне недостаточно [6].

Т.В. Гомон, один из исследователей данного направления, пишет: «Чтобы прийти к выводу о факте имитации речи лица другого пола, нужно установить, какой комплекс классификационных признаков

(идентификационных характеристик) женской и мужской речи является броским, часто встречающимся и легко поддающимся имитации, а каким признакам подражать сложнее, что обусловлено глубинными процессами порождения речи и не может быть спрятано, замаскировано». Таким образом перед исследователями гендерного направления в отечественной лингвистике встает задача выявления собственно лингвистических признаков гендера в речи.

Так, Гомон выделяет два вида классификационных признаков – поверхностные, те, что можно подделать, и глубинные. К поверхностным он относит описание фрагментов действительности, какой-то ситуации по тем темам, которые являются специфичными для каждого пола. К глубинным признакам он относит уже психолингвистические навыки мужской и женской письменной речи [2, с. 33].

Различия между мужской и женской речью проявляются на разных уровнях языка: в лексике, в фонетике, в грамматике. Исследования, проведенные на базе русской письменной речи обычных носителей языка, установили определенные статистические закономерности, свойственные мужскому и женскому стилям письма.

Т.Б. Крючкова провела одной из первых экспериментальное исследование мужской и женской письменной речи, которое стало классическим в отечественной гендерной лингвистике. Ею было установлено, что словарь мужчин и женщин имеет разную организацию: в словаре женщин наблюдается центральное ядро, которое широко используется всеми женщинами; у мужчин этот ядро общеупотребительной лексики меньше, зато они лучше владеют различными периферийными разделами словаря. Это было выявлено благодаря ряду экспериментов: группе мужчин и женщин дали задание, в котором требовалось написать неограниченное число слов. Женщины за одно и то же время пишут больше слов, но в основном это центральный общеупотребительный слой лексики; когда же число требуемых слов ограничено, «лингвистическая быстрота» женщин уже не играет никакой роли, а их «лингвистическая ограниченность» проявляется с полной отчетливостью [5].

На уровне морфологии женщины употребляют больше местоимений, глаголов, частиц, чем мужчины; у женщин наблюдается тенденция к более частому употреблению частиц *«не», «ни»*; женщины чаще используют неопределенные, растянутые во времени, эмоционально насыщенные имена качества и состояния, тогда как мужчины предпочитают конкретные имена качества, ограниченные во времени имена состояния; мужчины употребляют качественные прилагательные в основном в положительной степени, а не в сравнительной или же превосходной степенях; женщины, по сравнению с мужчинами, более склонны к употреблению междометий, самым частым из которых является «ой»; типично женскими являются конструкции с местоимениями такой, так, какой, отмеченные как положительной, так и отрицательной коннотацией; женщины предпочитают использование

деминутивов для передачи многогранных отношений с миром, а мужчины – при описании ситуаций с детьми или близкими, а также при указании размеров или объемов обозначаемого предмета; в речи мужчин превалируют рационалистические оценки, тогда как оценок с социальной точки зрения, эмоциональных и сенсорных меньше; мужчины выделяют чаще эстетическую, нежели этическую сторону предмета или явления окружающей действительности [3].

Коллега Т.Б. Крючковой, Т.В. Гомон в своей диссертации «Исследование документов с деформированной внутренней структурой» среди существенных признаков мужской речи выделяет:

- использование армейского и тюремного жаргона;
- большое количество абстрактных существительных;
- частое употребление вводных слов, особенно имеющих значение констатации *(«очевидно», «несомненно», «конечно»)*;
- употребление абстрактных существительных в большом количестве;
- однообразие лексических приемов при передаче эмоций, использование газетно-публицистических клише;
- сочетание официально и эмоционально маркированной лексики при обращении к родным и близким людям;
- употребление нецензурных слов, как вводных;
- несоответствие знаков препинания эмоциональному накалу речи и т.д.

К существенным признакам женской речи он относит:

1. наличие множества вводных слов, определений, обстоятельств, местоимённых подлежащих и дополнений, а также модальных конструкций, выражающих значительную степень неуверенности, предположительности;
2. склонность к употреблению книжной лексики;
3. употребление коннотативно нейтральных слов, эвфемизмов, обилие усилительных частиц, наречий и прилагательных и т.д.

Несмотря на четкий список отличительных черт мужской и женской речи, ряд авторов указывают на отсутствие результатов, подтверждающих эффективность данного метода идентификации речи по полу [4]. Дальнейшие исследования в данной области показали множественность пола и обнаружили зависимость от возраста, уровня образования и характера социальной активности испытуемых [3].

На морфемном уровне женщины используют большее количество суффиксов со значением уменьшительности, ласкательности по сравнению с мужчинами. Наблюдаются и качественные различия в употреблении деминутивов в речи мужчин и женщин, в мужской речи они употребляются в ситуациях, когда описывают маленьких детей и близких людей или указывают на маленькие размеры и объемы обозначаемого, а так же как смягчающие приемы, как правило, в целях эвфемизации, при необходимости преуменьшения говорящим своих качеств или, более того, представления себя незначительной личностью, а также в ситуациях, когда преувеличиваются достоинства адресата, в то время как женщины чаще употребляются

деминутивы для эмоциональной передачи своих многогранных отношений с окружающим миром и т.д. Деминутивы, встречающиеся в письменной речи женщин, в большинстве своем содержат в качестве словообразующих формантов суффиксы: *-очк-, -ечк-, -к-, -ек-, -ик-, -чик-, -еньк-, -оват-*, приставки: *по-, при-, под-*. Для мужской письменной речи характерны суффиксы: *-к-, -ок-, -ик-, -очк-*[3].

В области грамматики у женщин отмечается большее количество употребления местоимений, частиц, существительных, междометий, конструкций с местоимениями *«такой», «так», «какой»* по сравнению с мужчинами.

В мужском речевом поведении наблюдается тенденция к использованию экспрессивных, обычно стилистически сниженных средств, шутливое огрубление речи, стилистически нейтральная лексика. К типично женским чертам относят использование гиперболизованной экспрессии *(«жутко обидно»; «колоссальная труппа»; «масса ассистентов»)*, большее количество эмоционально оценочных слов и конструкций, широкое употребление прилагательных и наречий с общей положительной оценкой типа «*чудный», «прелестный», «дивный».*

В отношении синтаксического уровня языка было отмечено, что мужчины предпочитают подчинительную, а не сочинительную связь, в их речи реже встречаются восклицательные предложения, а также неполные предложения и эллиптические конструкции, также им менее свойственен обратный порядок слов [1, с.106]. Согласно Есперсену, женщины склоны к употреблению эвфемизмов, вместо ненормированной лексики и ругательств, консервативны в использовании языка, чаще остаются монолингвами, в синтаксисе предпочитают употреблять эллиптические конструкции и паратаксис. В мужском же речевом поведении ученый наблюдает склонность к быстрому усвоению нового языка, на синтаксическом уровне встречаются периоды и гипотаксис [4, с. 56]. Российский лингвист Н. Л. Пушкарева отмечает, что женщины чаще по сравнению с мужчинами используют инверсии, употребляют восклицательные и вопросительные предложения, для них характерны развернутые, подробные и экспрессивные предложения и тексты. Предложения и тексты мужчин лаконичны, предметны и в них меньше динамики. Исследование письменной речи Е. И. Горошко, выявило, что мужской речи, при сравнении ее с женской, присущи следующие особенности: мужчины чаще используют подчинительную, а не сочинительную связь; реже используют неполные предложения и эллиптические конструкции; обратный порядок слов также менее свойственен мужской письменной речи [3]. Также считается, что женщины чаще мужчин используют риторические вопросы; чаще, чем мужчины, склонны прибегать к косвенным речевым стратегиям.

Таким образом, с точки зрения гендерной дифференциации, женская речь характеризуется большей экспрессивностью, выразительностью, разнообразием с точки зрения использования лексических единиц, а мужскую речь, напротив, характеризуют как неэмоциональную, однообразную.

Использованные источники:

1. Плотникова А. М. Документальный текст как объект судебной лингвистической и автороведческой экспертизы // Вестник Волгоградского ун-та. Серия 2. Языкознание. – 2016. – № 6. – С. 56–62.
2. Гомон Т. В. Исследование документов с деформированной внутренней структурой : автореф. дис… канд. юридич. наук. – М., 1990.
3. Кирилина, А. В. О применении понятия гендер в русскоязычном лингвистическом описании // Филологические науки. – 2000. – № 3. – С. 19–27.
4. Горошко Е. И. Гендерная проблематика в языкознании // Введение в гендерные исследования : учеб. пособие / под ред. И. А. Жеребкиной. – СПб. : Алетейя, 2001. – Ч. 2. – С. 243–250.
5. Белянин В. П. Психолингвистика. – М. : Московский психолого-социальный институт, 2003. – 232 с.
6. Кирилина А. В. Гендер: лингвистические аспекты. – М. : Институт социологии РАН, 1999. – 136 с.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

УДК 339.137.2

Кулакова В.А.
студент
3 курс, факультет «Экономика, сервис и предпринимательство»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
ДГТУ в г. Шахты
Черкесова Э.Ю., доктор экономических наук,
профессор кафедры «Экономика и менеджмент»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
ДГТУ в г. Шахты

СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *В статье рассматриваются понятие и вопросы управления конкурентоспособностью. Приводится трактовка таких понятий, как «конкурентоспособность предприятия», «система управления конкурентоспособностью предприятия». Обосновывается необходимость применения системного подхода к управлению конкурентоспособностью предприятия, рассматривается система управления конкурентоспособностью предприятия и анализируются ее основные составляющие (подсистемы).*

Ключевые слова: *конкурентоспособность, системный подход, система управления конкурентоспособностью, конкуренция, предприятие.*

SYSTEM APPROACH TO MANAGEMENT ENTERPRISE COMPETITIVENESS

Annotation: *The article deals with the concept and management of competitiveness. Interpretation of such concepts as "competitiveness of the enterprise", "management system of competitiveness of the enterprise" is given. The necessity of application of the system approach to management of competitiveness of the enterprise is proved, the system of management of competitiveness of the enterprise is considered and its main components (subsystems) are analyzed.*

Key words: *competitiveness, system approach, competitiveness management system, competition, enterprise.*

Постоянный рост конкурентной борьбы, как на внутренних, так и на мировых рынках сбыта, определяет стратегические цели для предприятий, направленные на сохранение и повышение собственной конкурентоспособности. Очевидно, что данная цель может быть достигнута в том случае, если осуществление подобной деятельности носит целенаправленный и неизменный характер, т.е. ею управляют. Исходя из выше

изложенных соображений, следует представить управление конкурентоспособностью как взаимосвязанный процесс целенаправленных воздействий, которые реализуются с целью определения, обеспечения, поддержания и роста уровня конкурентоспособности в ходе протекания всего жизненного цикла объекта.

«Конкурентоспособность можно рассматривать как на макроуровне, включающем конкурентоспособность национальной экономики, регионов и отраслей, так и микроуровне, включающем конкурентоспособность предприятия и продукции. Все названные уровни имеют многочисленные взаимосвязи и взаимозависимости. Конкурентоспособность продукции и предприятий, с одной стороны, составляет основу конкурентоспособности отрасли и национальной экономики в целом, с другой стороны, в значительной степени определяется состоянием многочисленных факторов и уровнем проводимых в государстве и отрасли работ в этой области».[220]

«Конкурентоспособность – это свойство объекта, характеризующееся уровнем удовлетворения им определенных желаний по сравнению с идентичными объектами, находящимися на этом рынке. Конкурентоспособность предприятия – это возможность бороться с конкуренцией в сравнении с похожими объектами на том или ином рынке».[221]

В самом общем понимании конкурентоспособность можно трактовать как способность вести конкурентную борьбу со схожими объектами на определенном рынке, применяя конкурентные преимущества, чтобы добиться поставленных целей.

«В области управления конкурентоспособностью в последние годы сформулировано более 20 научно обоснованных подходов. К их числу относятся: системный поход, структурный и функциональный подходы, процессный подход, маркетинговый и ситуационный подходы, поведенческий подход, инновационный подход, нормативный и оптимизационный подходы, стандартизационный подход и т.д.». [222]

Как доказано наукой, наиболее соответствующим походом к управлению предприятием выступает системный подход, анализирующий предприятие как систему, которая состоит из совокупности взаимосвязанных элементов, а также учет влияния внешней среды, включающей источники информации, ресурсов и т.д. По-видимому, и конкурентоспособностью предприятия, являющейся результатом многофакторного влияния на предприятие как внешних, так и внутренних сил, также нужно управлять системно.

Управление конкурентоспособностью с точки зрения системного подхода подразумевает:

---

[220] Фатхутдинов Р.А. Управление конкурентоспособностью организации. – М.: Эксмо, 2004. – 544 с.

[221] Черкесова Э. Ю., Гайдатова В. В. Повышение конкурентоспособности предприятий розничной торговли // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 17. – С. 191–195. – URL: http://e-koncept.ru/2016/46198.htm.

[222] Дворянских, А. Б. Управление конкурентоспособностью лесопромышленного комплекса региона: автореф. дис. … канд. экон. наук / А. Б. Дворянских. – Пермь: ООО «Полиграф Сити», 2011. – 24 с.

- определение целевой направленности системы, а также границ, в которых будет осуществляться ее функционирование;

- установление определенных целей, объектов, критериев функционирования системы;

- разработку группы базовых параметров функционирования системы;

- выработку задач системы;

- разработку функциональной структуры системы;

- определение правил и порядка принятия управленческих решений в случае изменения параметров деятельности системы;

- установление порядка формирования и улучшения системы.

Цель системы управления конкурентоспособностью состоит в увеличении эффективности функционирования организации, основанной на выявлении механизма комплексной оценки и правильности всех управленческих решений, которые принимаются с учетом их влияния на повышение конкурентоспособности предприятия, рассматриваемого как экономическая система.

Система управления конкурентоспособностью (СУКС) рассматривается как комплекс связанных между собой элементов, функционирующих во времени как одно целое, при этом она решает главную задачу – обеспечение достижения намеченных стратегических целей развития предприятия путем наиболее полного удовлетворения потребностей всех экономически заинтересованных субъектов.

Система управления конкурентоспособностью предприятия изображена на рисунке 1.

Рисунок 1. Система управления конкурентоспособностью предприятия

В ходе процесса управления устанавливается и достигается множество целей, которые могут различаться по пространственным и временным рамкам, параметрам значимости, содержанию. Любая подсистема управления имеет свои факторы, параметры и показатели, оказывая влияние на которые с помощью конкретных методов и инструментов управления можно достигнуть

основной цели управления – повышения конкурентоспособности предприятия.

Одной из главных целей функционирования СУКС выступает обеспечение интегрального показателя конкурентоспособности либо сохранение локальных показателей конкурентоспособности функциональных подсистем на конкретном уровне. В данном случае управление реализуется за счет улучшения всех этих показателей, которые по отношению к общей цели являются локальными.

Базовыми показателями для сравнения могут выступать: средние показатели по отрасли; показатели любого предприятия-конкурента; эталонные показатели потребителя к товару; предыдущие показатели рассматриваемого предприятия. Для этого проводится исследование факторов внутренней и внешней среды, а также конкурентов.

Управляющая подсистема, представляющая собой менеджмент организации, проводит анализ воздействия этих факторов на бизнес. Необходимая информация о характеристиках конкурентов и потребителей, о спросе на товар, требованиях по качеству и ценности товара, определении новых запросов потребителей поступает через маркетинговую подсистему. На основе полученной информации через технические задания обусловливаться цели, критерии и показатели инновационно-технологической подсистемы; выражаются цели и показатели инвестиционной подсистемы, обеспечивающей вложение собственных и привлеченных денежных средств в инновации; выявляется необходимость в обновлении и совершенствовании существующей производственной подсистемы управления конкурентоспособностью. Крайне значимым фактором является представление рационального, сбалансированного функционирования всех подсистем управления конкурентоспособностью. Только лишь в данном случае гарантируется синергетический эффект и достижение неизменных конкурентных преимуществ во всей экономической системе.

Подсистема управления изучает всю совокупность вышеизложенных вопросов и осуществляет контроль состояния функциональных подсистем. Ее предназначение состоит в действенном и оперативном управлении конкурентоспособностью фирмы. Система управления определяет базовые и локальные цели управления конкурентоспособностью, формирует оптимальное управляющее воздействие, наилучшим способом находится решение проблем оптимизации деятельности всех подсистем на основе концепций современного менеджмента. В общем смысле управление конкурентоспособностью можно идентифицировать с сохранением стабильного экономического состояния системы и резерва конкурентоспособности в допустимых рамках.

Таким образом, СУКС подразумевает формирование целей данной системы, показателей конкурентоспособности, которые определяют уровень и эффективность достижения этих целей, а также описывают результативность применения ограниченных ресурсов каждой функциональной подсистемой.

Использованные источники:

1. Фатхутдинов Р.А. Управление конкурентоспособностью организации. – М.: Эксмо, 2004. – 544 с.

2. Черкесова Э. Ю., Гайдатова В. В. Повышение конкурентоспособности предприятий розничной торговли // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 17. – С. 191–195. – URL: http://e-koncept.ru/2016/46198.htm.

3. Дворянских, А. Б. Управление конкурентоспособностью лесопромышленного комплекса региона: автореф. дис. … канд. экон. наук / А. Б. Дворянских. – Пермь: ООО «Полиграф Сити», 2011. – 24 с.

УДК 69.009.1

Шлеппнева Ю.А.
студент
1 курс, магистратуры, факультет «Строительство»
Направленность «Теория экспертизы и управления недвижимостью»
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства»
Россия, Пенза
Сегаев И.Н.
к.э.н., доцент кафедры "Экспертиза и управление недвижимостью"
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства»
Россия, Пенза

СОБРАНИЕ СОБСТВЕННИКОВ С ПОМОЩЬЮ ИНТЕРНЕТА

Аннотация*: Не так давно, появилась возможность провести собрание с помощью интернета, соблюдая все требования и нормы Жилищного кодекса РФ. В любом собрании итог голосования определяется большинством проголосовавших за то или иное решение, так и в нашем собрании собственников многоквартирного дома с помощью интернета, результат будет определяться автоматически.*

На данный момент, на законодательном уровне есть способ провести общие собрания собственников помещений с помощью Интернета.

Ключевые слова: *собрание, информационная система, собственников, многоквартирный дом.*

Abstract: *Not so long ago, it was possible to hold a meeting via the Internet, observing all the requirements and norms of the Housing code. In any meeting the outcome of the vote is the majority vote for a decision, and in our meeting of owners of apartment buildings with the help of the Internet, the result will be determined automatically. At the moment, at the legislative level, there is a way to hold General meetings of owners of premises via the Internet.*

Key words: *collection, information system, owners, apartment building.*

Раньше для того что бы собрать всех собственников многоквартирного дома и решить волнующие вопросы, требовалось много времени, да и люди не особо любят такой формат обсуждения проблем. Но наша жизнь не стоит на месте и сейчас в каждой квартире есть интернет, так почему бы не упростить жизнь современных людей, и не проводить собрания с помощью интернета. Уже существует такой ФЗ Российской Федерации "О государственной информационной системе жилищно-коммунального хозяйства".

Для того чтобы воплотить в жизнь общее собрание с помощью интернета, нужно провести обычное собрание, на котором решаются несколько вопросов:

- Выбрать администратора, который от имени собственников многоквартирного дома, будет уполномочен на использование информационной системы
- Длительность голосования по вопросам поставленным на собрании
- Определить порядок приема решений собственников

Для информировании жильцов нужна электронная система о предстоящем проведении общего собрания, так же для приема решений на собрании собственников в многоквартирном доме, и для подведение и хранения итогов голосования.

В ст.47.1 «Общее собрание собственников помещений в многоквартирном доме в форме заочного голосования с использованием системы» Жилищного кодекса РФ по пунктам изложен весь процесс.

Попытаемся вкратце передать суть самого процесса:

С помощью электронной системы не позже чем за 14 дней администратору присылают уведомление о осуществлении собрания жильцов многоквартирного дома

↓

Ответственное лицо выбранное собственниками за 10 дней до проведения собрания рассылает уведомления собственникам помещений

↓

Существует два варианта прохождения голосования	
1)На вопросы которые были поставлены на собрании, каждый собственник принимает по ним решение с формулировкой «за», «против» или «воздержался»	2)Так же если нет возможности проголосовать в Интернете, жильцы многоквартирного дома, могут выразить свое решение в письменной форме и передать результат администратору собрания

↓

В течении часа администратор размещает бюллетени голосования, которые ему передали собственники в письменном виде

↓

После завершения голосования около часа автоматически создается результат голосования собственников в форме протокола и после этого сохраняется в электронной системе

За счет онлайн голосования обжаловать процесс труднее, в силу того что используется автоматическая система.

Но существует проблема проведения онлайн голосований в общежитиях и домах с преобладающим количеством малых площадей, так как жильцы могут проживать в другом месте. Собрание проходит в течении 5 дней, и можно не уложиться в срок, чтобы собрать результаты собственников.

Основные минусы у данной формы проведения собрания	Основные плюсы у данной формы проведения собрания
1)Главный минус такого собрания – для проведения собрания онлайн с использованием системы нужно провести одно обычное собрание, на котором принимается решение о возможности голосовать через интернет.	1) Не нужно ходить собирать подписи, создаете голосование – всем пришли смс – все зашли, проголосовали, кто не имеет возможности проголосовать онлайн – его голоса принимает на бумаге администратор дома и вносит электронный образ в систему, они учитываются в общем подсчете
2) Сбор телефонов собственников, а также доверенностей если собственников в одной квартире несколько.	2) Срок проведения собрания – не более 5 дней. Обычно заочные голосования длятся 30-60 дней.
3) Продолжительность собрания идет не более 5 дней. Не успели проголосовать, внести бумажные решения - собрание нужно инициировать заново.	3)Не нужно ничего считать руками, нет вероятности допустить ошибку, подделать голоса в системе невозможно, подтверждение голоса собственника присылается кодом по смс по аналогии с интернет-банками.

В заключении могу сказать, что введение такого вида собрания это нечто новое и более современное, на мой взгляд это очень удобно и каждый человек в удобное ему время может проголосовать не выходя из дома.

Библиографический список:

1. ТОВАРИЩЕСТВО СОБСТВЕННИКОВ ЖИЛЬЯ КАК СОБСТВЕННИК И ОБЪЕДИНЕНИЕ СОБСТВЕННИКОВ, Маркова И.В., Рузанова В.Д., Законы России: опыт, анализ, практика. 2017. № 2. С. 28-32.
2. ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОТНОШЕНИЙ МЕЖДУ СОБСТВЕННИКАМИ НЕЖИЛЫХ ПОМЕЩЕНИЙ И ТОВАРИЩЕСТВОМ СОБСТВЕННИКОВ ЖИЛЬЯ, Ломако Н.Н., Вестник Бурятского государственного университета. 2013. № 2. С. 231-234.
3. НЕКОТОРЫЕ ПРОБЕЛЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ УПРАВЛЕНИЯ МНОГОКВАРТИРНЫМИ ДОМАМИ ТОВАРИЩЕСТВАМИ СОБСТВЕННИКОВ ЖИЛЬЯ, Нышонкова И.В., Современные тенденции развития науки и технологий. 2017. № 2-6. С. 112-116.
4. НАРУШЕНИЕ ПРИНЦИПА РАВЕНСТВА УЧАСТНИКОВ СОБРАНИЯ КАК ОСНОВАНИЕ ПРИЗНАНИЯ РЕШЕНИЯ СОБРАНИЯ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМ, Варова О.С., В сборнике: Научное сообщество студентов. Междисциплинарные исследования Электронный сборник статей по материалам XXIX студенческой международной научно-практической конференции. 2017. С. 62-64.

УДК 338.1

Сиякина В.В.
Студент
3 курс, кафедра бизнес информатики и математических методов в экономике
Набережночелнинский институт Казанского (Приволжского) федерального университета
Россия, г. Набережные Челны
Салахутдинов Э.Р.
Студент
3 курс, кафедра бизнес информатики и математических методов в экономике
Набережночелнинский институт Казанского (Приволжского) федерального университета
Россия, г. Набережные Челны
Научный руководитель: Ишмурадова И.И., старший преподаватель
старший преподаватель кафедры "Бизнес информатики и математических методов в экономике"
Набережночелнинский институт Казанского (Приволжского) федерального университета
Россия, г. Набережные Челны

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БИЗНЕС-ПРОЦЕССА «ФИНАНСЫ И БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЁТ» КАК ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *В статье представлено моделирование бизнес-процесса "Финансы и Бухгалтерский учёт" как один из внутренних факторов конкурентоспособности предприятия. Статья состоит из теоретической*

вводной части, а также из практической. В теоретической вводной части рассматриваются такие понятия как: конкурентоспособность, конкуренция и бизнес-процесс. Во второй части представлен результат исследования бизнес-процесса "Финансы и Бухгалтерский учёт" в виде диаграмм, выполненных при помощи программного решения ARIS Express.

Ключевые слова: *экономика, бизнес-процесс, финансы, бухгалтерский учёт, конкуренция, конкурентоспособность, ARIS Express.*

Annotation: *The article presents modeling of the business process "Finance and Accounting" as one of the internal factors of enterprise competitiveness. The article consists of a theoretical introductory part and practical part. In the theoretical introductory part tells about concepts as competitiveness, competition and business process. The second part presents the result of the study of the business process "Finance and Accounting" in the form of diagrams executed with the help of the ARIS Express software solution.*

Key words: *economy, business process, finance, accounting, competition, competitiveness, ARIS Express.*

Современные реалии конкурентной борьбы между предприятиями вынуждают предприятия контролировать и совершенствовать такой фактор как конкурентоспособность. Стратегия предприятия заключается в создании конкурентных преимуществ перед конкурентами. Существует множество факторов, которые оказывают влияние на конкурентоспособность, но основным фактором является производство продукции и её продвижение на рынке. Но для достижения успешного эффекта в конкурентной борьбе нужно обращать внимание не только на производственную сторону, но и на внутренние возможности предприятия. Без чётко отлаженной внутренней структуры невозможно наладить эффективное производство продукции.

Ключевыми понятиями являются конкуренция и конкурентоспособность. Эти понятия не имеют однозначного толкования, но под конкуренцией в экономической сфере чаще всего понимают соперничество между субъектами рыночных отношений за более лучшие результаты коммерческой деятельности и условия. Конкурентоспособность можно рассматривать как способность определённых субъектов или объектов обойти конкурентов в каких-то условиях, так и как некоторое свойство субъекта, которое показывает на способность совершать конкурентные действия и выдерживать конкуренцию.

Как отмечалось выше, создание конкурентоспособности предприятия возможно при эффективном функционировании предприятия. Деятельность предприятия разграничена на ряд бизнес-процессов. Бизнес-процессы представляют собой систему целенаправленных, последовательных, а также регламентированных видов деятельности, в которой благодаря управляющему воздействию и ресурсам происходит преобразование входов процесса в выходы.

Нами был рассмотрен и промоделирован бизнес-процесс “Финансы и Бухгалтерский учёт”. Данный бизнес-процесс был разделён на два

подпроцесса: “Финансы” и “Бухгалтерский учёт”. Подпроцесс “Финансы” способен решать вопросы, связанные с бюджетированием, формированием сметы расходов и доходов, формированием себестоимости и цен продукции, распределением финансов, а также с контролем финансовых планов. Подпроцесс “Бухгалтерский учёт” включает в себя учёт и реализацию кассовых и банковских операций, учёт ОС и НМА, учёт затрат на производство и т.д.

Моделирование данного бизнес-процесса осуществлялось при помощи программного решения ARIS Express. На рисунке 1 изображена карта данного процесса. В карте процесса указывается последовательность процессов модели, а также их взаимосвязь. Основным элементом данных карт является зелёный блок, который обозначает какую-то деятельность (процесс).

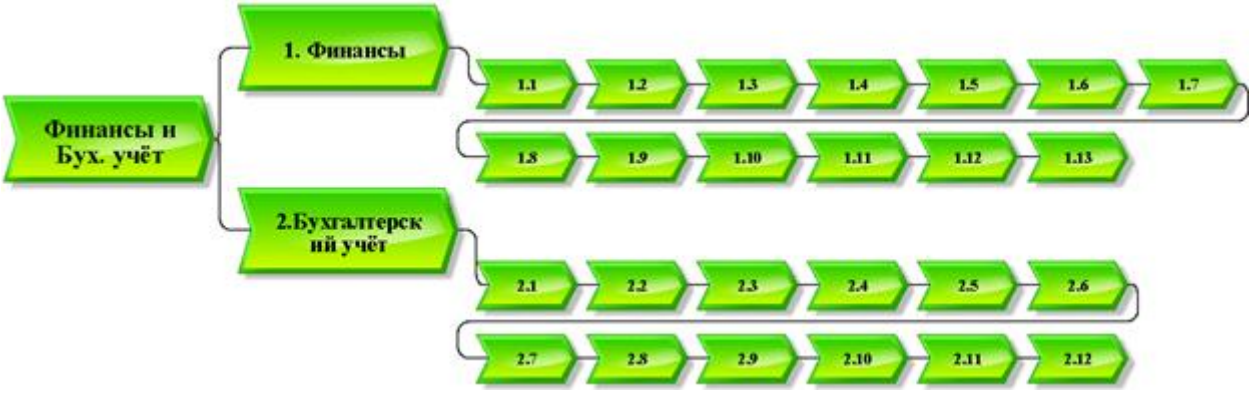


Рисунок 1. Карта бизнес-процесса “Финансы и Бухгалтерский учёт”

Подпроцесс “Финансы” состоит из 13 бизнес-задач:

1.1) Финансовое планирование бизнес-проектов предприятия;
1.2) Формирование бюджетов доходов и расходов предприятия;
1.3) Разработка бюджета инвестиций;
1.4) Нормирование финансовых затрат;
1.5) Календарное планирование движения денежных средств по направлениям деятельности;
1.6) Составление прогнозного баланса;
1.7) Расчет нормативной себестоимости продукции;
1.8) Формирование и утверждение договорных и розничных цен на продукцию;
1.9) Разработка учета исполнения платежного календаря;
1.10) Учет исполнения смет затрат на производство товарной продукции;
1.11) Учет исполнения бюджета по направлениям деятельности;
1.12) Учет движения и остатков денежных средств;
1.13) Расчет показателей эффективности финансовой деятельности.

Подпроцесс “Бухгалтерский учёт” включает в себя 12 бизнес-задач:

2.1) Реализация и учет банковских и кассовых операций;
2.2) Учет основных средств и нематериальных активов;
2.3) Учет движения материальных и производственных запасов;
2.4) Учет затрат на производство и расчет фактической себестоимости;
2.5) Учет готовой и реализованной продукции;
2.6) Учет транспортных расходов;

2.7) Выдача и учет подотчетных сумм;
2.8) Начисление заработной платы;
2.9) Учет расчетов с персоналом по оплате труда;
2.10) Учет расчетов с бюджетом по налогам и сборам;
2.11) Составление бухгалтерской отчетности;
2.12) Расчет показателей эффективности бухгалтерского учета;

Далее будут представлены модели данных подпроцессов. Основное отличие от карты процессов заключается в том, что кроме зелёных блоков действия (процессов) имеются и другие блоки, а именно:

- Оранжевый блок – блок события, который отражает событие, послужившее основанием для возникновения процесса или возникшее в результате процесса.
- Серый блок – блок, отвечающий за данные, которые требуются для начала процесса (входные данные), а также данные, которые порождаются процессом (выходные данные).
- Жёлтый блок – блок роли, фиксирующий группу лиц, осуществляющих деятельность в процессе.

На рисунке 2 представлена модель подпроцесса “Финансы”.

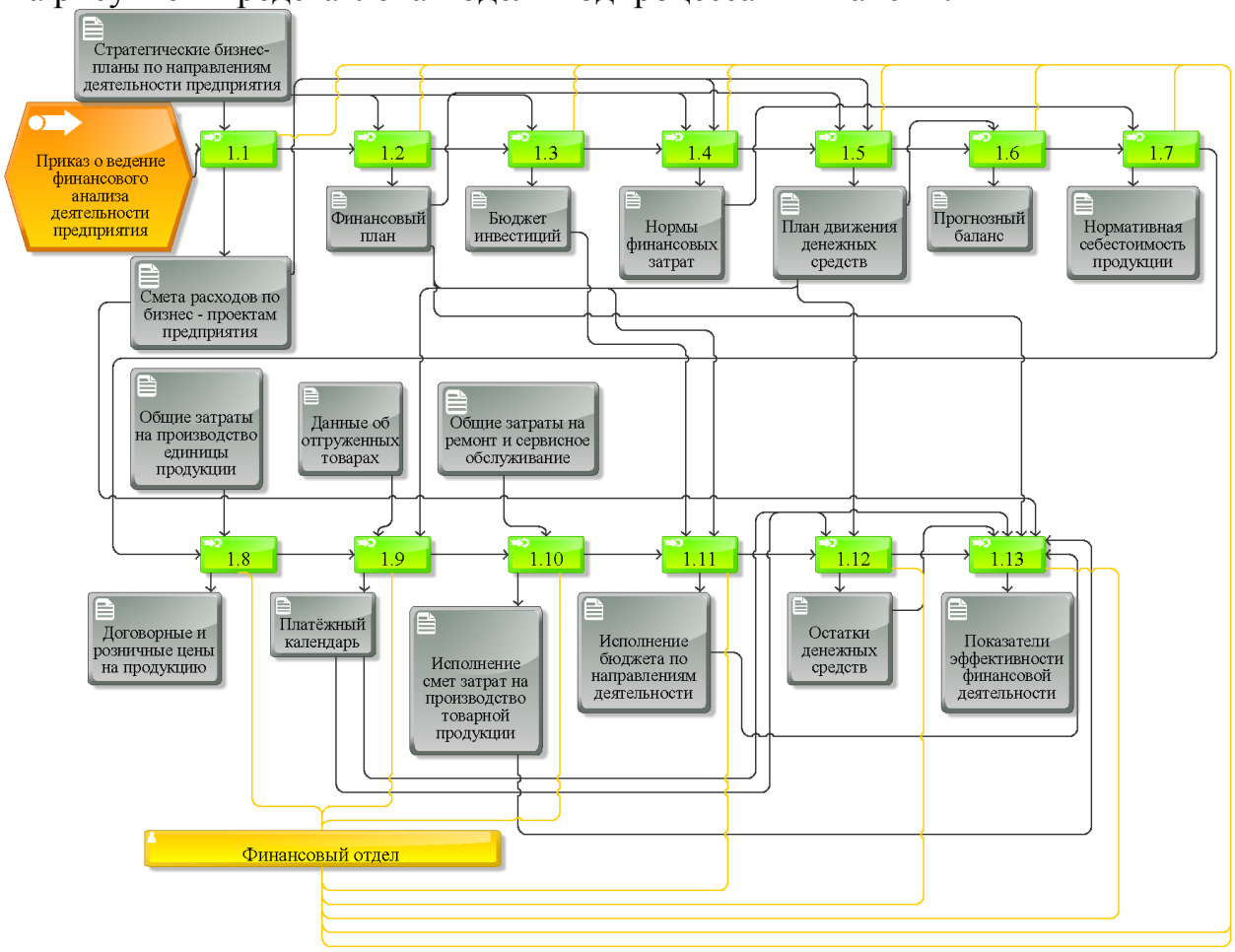


Рисунок 2. Подпроцесс “Финансы”

Началом данного подпроцесса служит появление приказа о ведение финансового анализа деятельности предприятия. Ответственным за исполнение данного приказа является финансовый отдел. Стрелки из блока

данных, которые входят в блок процесса являются входными данными. Стрелки из блока процесса, которые входят в блок данных являются выходными данными.

На рисунке 3 представлена модель подпроцесса “Бухгалтерский учёт”.

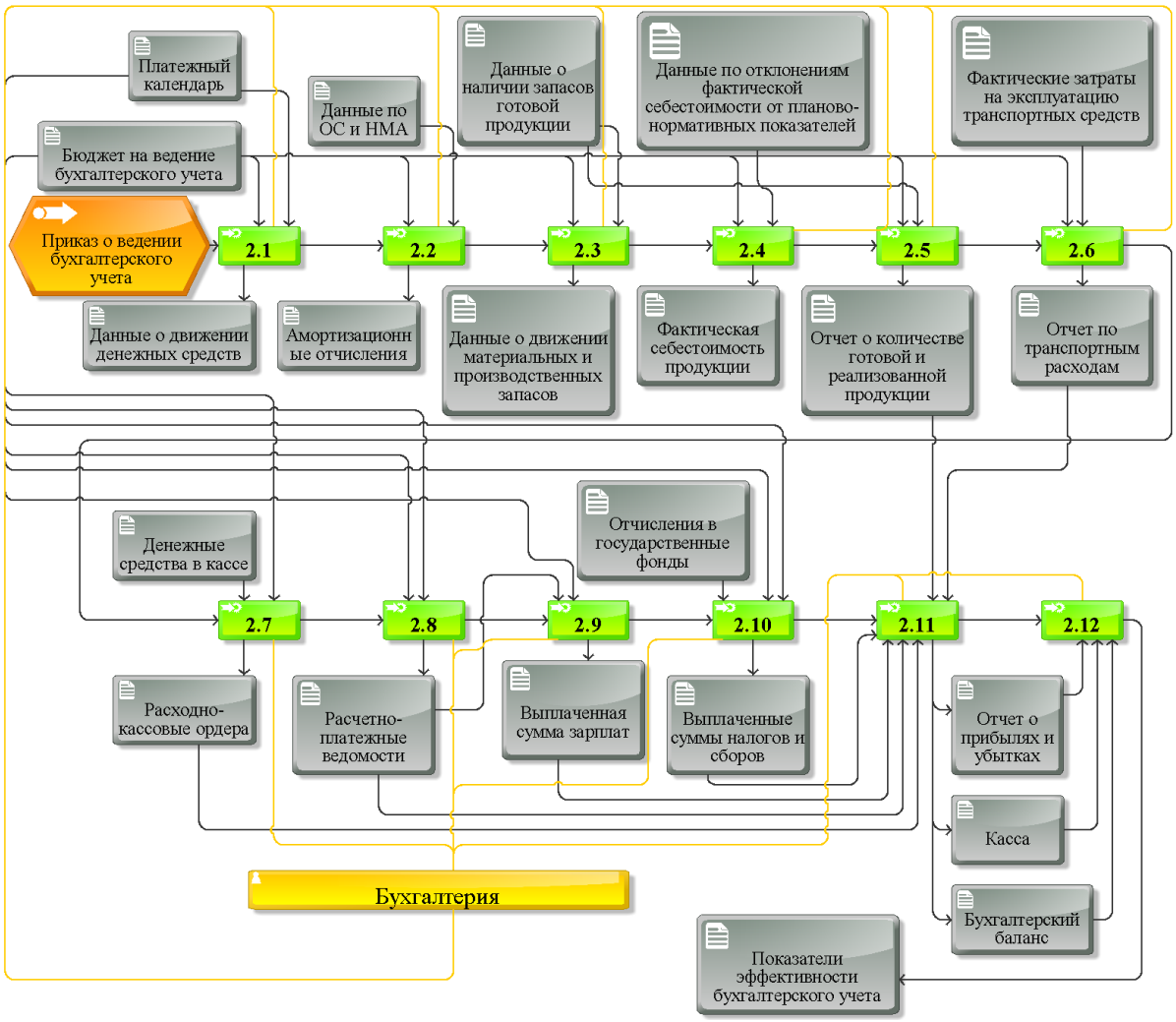


Рисунок 3. Подпроцесс “Бухгалтерский учёт”

Подпроцесс “Бухгалтерский учёт” начинается на основании приказа о ведении бухгалтерского учёта. Его исполнением занимается бухгалтерия.

Подводя итоги, рассмотренный выше бизнес-процесс можно использовать в качестве основы для обеспечения предприятия финансовой и бухгалтерской деятельностью. Финансовая и бухгалтерская деятельность является важным звеном во внутренней структуре предприятия, таким образом, с хорошо отлаженной внутренней структурой предприятие может вести успешную конкурентную борьбу на рынке. Также этот процесс оказывает влияние на издержки предприятия. Эффективное функционирование данного процесса позволит уменьшить затраты на производство, а от затрат на производство прямым образом зависит конкурентоспособность предприятия.

Использованные источники:

1. Мокроносов А.Г., Маврина И.Н. Конкуренция и конкурентоспособность. – Екатеринбург: Изд-во Урал ун-та, 2014. – 194 с.

2. Чайникова Л.Н., Чайников В.Н. Конкурентоспособность предприятия. - Тамбов: Изд-во Тамб. гос. техн. ун-та, 2007. – 192 с.
3. Варзунов А. В., Торосян Е. К., Сажнева Л. П., Анализ и управление бизнес-процессами // Учебное пособие. – СПб: Университет ИТМО, 2016. –112 с.
4. Ишмурадова И.И. ДИАГРАММЫ РАССЕЯНИЯ В МОДЕЛИРОВАНИИ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ В ПРОМЫШЛЕННОСТИ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН // Наука Красноярья. - 2017. - №4-3. - С. 184-190.
5. В. Н. Бабич, А. Г. Кремлёв Инновационная модель бизнес-процесса. - Екатеринбург: Уральский федеральный университет, 2014. - 184 с.

УДК 2964

Ныpненко А.Н.
студент
5 курс, Институт Управления
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННО–ЛОГИСТИЧЕСКОГО ТЕРМИНАЛА

Аннотация: *Статья посвящена анализу основных характеристик приграничных территорий. Подчеркивается особая роль инфраструктуры в социально-экономическом развитии приграничных регионов, выделяются ее виды (производственная, информационно-техническая, транспортная, социальная). Размещение таможенно-логистической инфраструктуры в РФ и объемов грузопотоков, проходящих через ее объекты, происходит в настоящее время негармонично, наблюдается несбалансированность как размещения, так и загрузки ТЛТ. Рассмотрены возможные варианты совершенствования деятельности таможенно-логистического терминала.*

Ключевые слова: *приграничные территории, таможенно-логистический терминал, логистика, логистическая инфраструктура, размещение.*

Abstract: *The article is devoted to the analysis of the main characteristics of the border territories. The special role of infrastructure in the social and economic development of border regions is emphasized, its types (industrial, information-technical, transport, social) are singled out.*
The location of the customs and logistics infrastructure in the Russian Federation and the volume of cargo flows passing through its facilities is currently not harmonious, there is a dislocation of both accommodation and loading of TLT. The possible options for improving the activities of the customs and logistics terminal are considered.

Keywords: *frontier territories, customs and logistics terminal, logistics, logistics infrastructure, accommodation.*

Существенную роль в повышении эффективности внешнеторговой деятельности государств, а следовательно, и социально экономического развития страны влияет снижение затрат участников внешнеэкономической деятельности (далее - ВЭД) на транспортные, погрузочно-разгрузочные, складские и иные операции с товарами. Этому способствуют ускорение, упрощение, повышение качества таможенных операций, осуществляемых при пересечении товарами и транспортными средствами таможенных границ в пунктах пропуска, при транзите, таможенном декларировании, таможенном и другом государственном контроле. Эффективно решать вышеуказанные задачи в интересах участников ВЭД и в интересах обеспечения соблюдения таможенного, налогового и иного законодательства с использованием указанных технологий можно в период пребывания товаров на таможенно-логистических терминалах.

«Для повышения эффективности перемещения товаров необходимо создавать в приграничных субъектах Российской Федерации современную таможенно-логистическую инфраструктуру (далее – ТЛИ). Представленная задача обозначена в Концепции таможенного оформления и таможенного контроля в местах, приближенных к государственной границе Российской Федерации[223].» Решение указанной задачи делает более доступными транспортно-логистические услуги с учетом осуществления таможенного оформления в приграничных субъектах Российской Федерации. А так же объясняется тем, что для эффективного проведения таможенных операций и таможенного контроля и упрощения таможенных формальностей требуется наличие необходимой развитой ТЛИ, способной обеспечивать применение новых таможенных технологий при перемещении товаров через таможенную границу ЕАЭС[224].

Таможенно-логистический терминал (ТЛТ) – это комплекс зданий, сооружений, территорий, объединенных в единое целое, в пределах которого оказываются услуги, связанные с таможенным оформлением товаров и транспортных средств, их хранением, транспортировкой вглубь страны, а также иные сопутствующие услуги, расположенный в непосредственной близости от пункта пропуска через государственную границу Российской Федерации.

Постоянное развитие форм и методов международной торговли диктует необходимость совершенствовать процедуры государственного регулирования этих процессов. Предприятиям, чья деятельность связана с оказанием логистических услуг, уже недостаточно иметь репутацию качественного партнера, который в любом случае доставит товар недорого в целости и сохранности, важно также иметь репутацию надежного и мобильного оператора. А для этого надо одно – взять на себя и выполнить

[223] Концепция таможенного оформления и таможенного контроля товаров в местах, приближенных к Государственной границе Российской Федерации URL:http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=94562(дата обращения: 12.03.2018).

[224] Коротаева Н.С. Принципы размещения и функционирования таможенно-логистической инфраструктуры Российской Федерации // УЭкС. 2014. №4 (40).

обязательство доставить товар не только в максимально короткий, но и в четко определенный срок. Для этого необходимо свести до минимума погрешности во времени, затрачиваемого на всех этапах движения грузов. Сложнее всего спрогнозировать форс-мажорные обстоятельства, а также время и последствия прохождения пограничных формальностей и таможенной очистки груза.

Анализируя объемы перемещения товаров и транспортных средств, в зависимости от пункта пропуска, его обустроенности, перспектив развития, был выявлен ряд проблем, которые требуют решения:

– пункты пропуска имеют низкий уровень загруженности, что в свою очередь влечет неравномерное распределение товарных и транспортных потоков.

Для решения данной проблемы, необходимо разработать информационный портал, входящий в структуру сайта ФТС России. Информационный портал может содержать в себе:

– информацию о таможенных постах, расположенных в непосредственной близости. При помощи интернет-ресурса участнику ВЭД будет предоставлена возможность указать полные данные о товаре, месте прибытия и убытия, процедуру, под которую помещается товар;

– информацию о месте хранения товаров, располагающихся в непосредственной близости от государственной границы и пунктов пропуска, на каких условиях помещается товар на СВХ и количестве места, свободного для расположения товаров. Посредством, полученных ранее (пункт 1 или с использованием предварительного информирования) от декларанта или участника ВЭД данных в электронном ресурсе будут отображаться на карте пункты пропуска наиболее подходящие для прохождения таможенного контроля и информацию о СВХ. После выбора подходящего пункт пропуска, декларант, сможет просмотреть полную информацию о складе временного хранения, свободных местах, а также при наличие свободных мест и предоставление дополнительных данных о товаре оставить заявку на возможность помещения товаров на складе с указанием времени прибытия и сроков хранения.

Электронный ресурс позволит: разгрузить крупные центры таможенного контроля; развить транспортно-логистическую инфраструктуру в крупных городах, за пределами городов с одновременным перераспределением таможенных операций между таможенными органами внутри страны и в приграничных субъектах РФ. Затем автоматизировать работу складов временного хранения и сократить цепи поставок. За бронирование места на СВХ следует взимать таможенную пошлину, что позволит пополнить федеральный бюджет и уберечь от недобросовестных участников ВЭД.

– в связи с тем, что ежегодно в Российской Федерации увеличивается объем, как следствие усиливается неравномерность инфраструктурного развития между внутренними и приграничными субъектами страны и транспортная нагрузка на российские города. Зачастую товарные потоки

ввезенных и выпущенных в свободное обращение товаров направлены на встречу друг другу.

Разрешением озвученной выше проблемы может послужить внедрение в программный продукт подробной инструкции, которая включает в себя условия заполнения всех полей с примерами. Более сложным решением можно выделить следующее. При заполнении полей в программном продукте будет использоваться система «светофор», определяющая правильность заполнения того или иного поля цветом. Если данные заполнены верно, в соответствии со всеми требованиями, поле выделяется «зеленым» цветом, имеются недочеты – «желтым» с указанием на конкретный пункт в инструкции по пользованию АИС «АИСТ – М», «красный» – графа имеет существенные нарушения в заполнении или заявленная информация не имеет подтверждения (например, таможенная стоимость не подтверждена документально или сильно завышена).

–необходимость роста уровня взаимодействия таможенных и иных контролирующих органов при осуществлении государственного контроля перевозимых товаров, которая в свою очередь должна сопровождаться применением информационных технологий.

Решение данной проблемы возможно посредством оптимизации работы логистической системы. В логистической цепи могут решаться следующие задачи: выбор экспедитора и таможенного представителя, замена нескольких посредников одним, расчет издержек, построение маршрута, временные затраты, а также издержки на складирование товаров и др.

Стоит заметить, что совершенствование информационной инфраструктуры повысит показатели эффективности деятельности таможенных органов за счет создания информационной базы подчиненной ЕИАС ФТС России. Данная база будет предусматривать заполнение электронного документа, с последующим отправлением данных на сайт ФТС России в раздел предварительного информирования при условии заполнения всех данных.

– недостаточное количество высококвалифицированных специалистов в логистической сфере приграничных субъектов РФ актуально и для участников внешнеэкономической деятельности, и для государственных контрольных органов.

Выделяют три вида обучения: подготовка, повышение квалификации и переподготовка.

Подготовка кадров – это процесс планомерного и организованного обучения и выпуска квалифицированных кадров для всех областей человеческой деятельности, владеющих комплексом специальных знаний, умений, навыков и способов общения.

Повышение квалификации кадров – представляет собой обучение кадров в целях усовершенствования знаний, умений, навыков и способов общения в связи с ростом требований к профессии или повышением в должности.

Переподготовка кадров – вид обучения кадров с целью освоения новых знаний, умений, навыков и способов общения в связи с овладением новой профессией или изменившимися требованиями к содержанию и результатом труда.

Улучшить взаимодействие таможенных и иных органов с частным бизнесом может внедрение новейших технологических разработок. К примеру, в странах Европейского союза активно используется система удаленной идентификации номеров вагонов, которая при помощи электронных приборов позволяет распознавать регистрационные номера на вагонах, анализировать их по заданным параметрам, предлагать возможные варианты действий. Данная технология удаленной идентификации может взаимодействовать с любой информационной системой, в том числе и с таможенной. В Евразийском экономическом союзе использование технологий подобного рода окажется весьма полезным, сократит время совершения таможенных операция и нахождение участников ВЭД в пунктах пропуска. Однако это потребует дополнительных затрат на приобретение и установку необходимого оборудования, обучение должностных лиц таможенных органов пользованию данным оборудованием. Важно заметить, что данные затраты со временем окупятся заметно возрастающими объемами финансов, полученных от увеличения потока экспортных и импортных товаров.

Использованные источники:

1. Договор о Евразийском экономическом союзе (ред. от 08.05.2015) [Текст] подписан в г. Астане 29 мая 2014 г. // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2015. – № 8. – Ст. 1107.

2. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (Приложение N 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза, 11.04.2017) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс» Информ. банк. «Версия Проф» Разд. «Законодательство»

3. О Концепции развития таможенных органов Российской Федерации [Текст] : Распоряжение Правительства Российской Федерации от 14 декабря 2005 г. № 2225-р // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2006. – № 2. – Ст. 260.

4. Концепция таможенного оформления и таможенного контроля товаров в местах, приближенных к Государственной границе Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=94562(дата обращения: 12.03.2018).

5. Коротаева, Н.С. Принципы размещения и функционирования таможенно-логистической инфраструктуры Российской Федерации [Текст] / Н.С. Коротаева // УЭкС. – 2014. – №4 (40). – С. 55–54.

УДК 338.5

Шаукерова З.М., кандидат экономических наук,
старший преподаватель кафедры «Учет и аудит»
Казахский агротехнический университет
имени С.Сейфуллина, Казахстан, г. Астана
Айтмуханова А.Д., магистрант
2 курса, факультет «Экономика»
Казахский агротехнический университет
имени С.Сейфуллина, Казахстан, г. Астана

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОВ УЧЕТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

Аннотация: *в статье рассматриваются методы калькулирования себестоимости в строительной организации. Представляются и описываются наиболее подходящие методы учеты затрат и калькулирования себестоимости в строительстве. Даются предложения по улучшению ведения управленческого учета.*

Ключевые слова: *управленческий учет, себестоимость, калькулирование, затраты, номенклатура, АВС-калькулирование, Директ-костинг.*

Annotation: *in the article methods of calculation of the cost price in the building organization are considered. The most appropriate methods for cost accounting and costing in construction are presented and described. Proposals on improvement of management accounting are given.*

Key words: *management accounting, cost price, calculation, costs, nomenclature, ABC-calculating, direct-costing.*

В современных рыночных условиях предприятиям строительной отрасли необходимо постоянно поддерживать и доказывать свою конкурентоспособность, искать пути по снижению издержек в рамках своей деятельности и повышать эффективность существующих бизнес-процессов.

Несомненно, стратегия строительного предприятия определяется ее менеджментом. Для принятия правильных решений управленцам необходимо обладать самыми достоверными данными касательно того, как обстоят дела в компании, ведь от этого будет зависеть дальнейший курс ее деятельности.

Управленческий учет — это автоматизация сбора, хранения, анализа, контроля и интерпретации всей информации, существующей внутри предприятия.

Одной из важнейших задач системы управленческого учета затрат в строительной организации является калькулирование себестоимости строительных работ и строительной продукции. Себестоимость продукции — это выраженные в денежной форме затраты на ее производство и реализацию.

Себестоимость строительных работ складывается из затрат, связанных с использованием в процессе выполнения строительных работ материалов, строительных конструкций, деталей, топлива, энергии, машин и механизмов, трудовых ресурсов, а также других затрат, связанных с выполнением и реализацией строительных работ.

Система калькулирования должна содержать информацию, пригодную для решения таких управленческих задач, как установление оптимальной цены на строительные работы, целесообразность принятия заказа, оптимизация номенклатуры строительных работ и строительной продукции, оценка качества работы управленческого персонала [1]. Калькулирование в строительной организации организуется в соответствии с определенными принципами. Классификация затрат на выполнение строительных работ должна быть научно обоснована.

Основным методом учета затрат в производстве строительных работ и калькулировании себестоимости строительной продукции является позаказный метод, при котором объект учета — отдельный заказ, открываемый на каждый объект строительства (вид работ) в соответствии с договором, заключенным с заказчиком, на производство работ, по которому ведется учет затрат нарастающим итогом до окончания выполнения работ по договору.

Сущность позаказного метода заключается в том, что все прямые затраты учитываются в разрезе установленных статей калькуляции по отдельным заказам на вы- полнение строительных работ, т.е. прямые затраты легко идентифицировать с конкретным заказом. Остальные затраты учитываются по местам их возникновения и включаются в себестоимость отдельных заказов в соответствии с установленным методом распределения.

Различие методов калькулирования полной и неполной (производственной) себестоимости состоит в правилах включения в себестоимость косвенных затрат. Калькулирование полной себестоимости включает все затраты организации, связанные с выполнением и реализацией строительных работ. В полную себестоимость включаются и прямые (прямые материальные, прямые затраты на оплату труда, прямые затраты на эксплуатацию машин и механизмов), и косвенные затраты организации. Метод калькулирования полной себестоимости ориентирован в первую очередь на проверку обоснованности существующих цен и расчет рентабельности отдельных объектов строительства [2].

К косвенным затратам относятся общепроизводственные и общехозяйственные расходы, которые невозможно отнести на конкретный носитель затрат, вид продукции. Косвенные затраты распределяются между отдельными видами продукции согласно выбранной организацией методике (например, пропорционально основной заработной плате рабочих).

Одной из разновидностей метода полного учета затрат является метод АВС. Название метода АВС (activity-based costing) переводится по-разному:

учет затрат по процессам, пооперационное калькулирование, калькулирование по действиям, по функциям, функциональный учет затрат и др.

В современной практике метод АВС применяют для обоснования цен на основе уточненного расчета полной себестоимости по видам продукции и анализа фактической рентабельности; для обоснования долгосрочных решений по номенклатуре и объемам выпускаемой продукции; сокращения затрат; бюджетирования; проектирования новых продуктов.

Возможность выделения операции (вида деятельности) как обособленного объекта учета затрат и расчета ее себестоимости позволяет анализировать эффективность деятельности организации в разрезе операций, поскольку эффективность работы зависит от соотношения затрат на аналогичные деловые операции внутри фирмы и на свободном рынке. Метод АВС позволяет принимать решения покупать полуфабрикаты (услуги) или производить (выполнять) собственными силами.

При методе АВС косвенные затраты собираются в группы на основании связи с определенными операциями (видами деятельности) и выбираются носители затрат для каждой группы. Этот метод использует большее количество критериев для распре- деления косвенных затрат, а сами критерии подобраны достаточно объективно.

Преимущество метода АВС проявляется, в частности, в возможности использования его как инструмента управления. Управление затратами в разрезе отдельных операций дает новые возможности для эффективного планирования и контроля затрат и в конечном счете для их снижения. Недостаток метода АВС — значительное усложнение учета затрат и повышение трудоемкости калькулирования [3].

Калькулирование себестоимости — многоцелевой процесс, зависящий от поставленных задач. В управлении организацией существует ряд задач, решение которых можно найти только с применением расчетов неполной себестоимости. Такой метод получил широкое распространение за рубежом. В результате калькулирования неполной себестоимости не все затраты участвуют в формировании себестоимости строительных работ. Существует несколько вариантов данного метода. Себестоимость может включать только производственные расходы, даже если они косвенные, при использовании данного метода определяется производственная себестоимость. Себестоимость может учитывать только переменные затраты, т.е. лишь переменные затраты распределяются по носителям затрат. Данная система носит название «директ-костинг».

Главное отличие системы «директ-костинг» от калькулирования полной себестоимости состоит в отношении к постоянным общепроизводственным расходам. При калькулировании по переменным издержкам постоянные общепроизводственные расходы из расчетов исключаются. Преимущества данного метода позволяют широко использовать его в управлении организацией. При использовании системы «директ-костинг» исчисляется маржинальная прибыль. Маржинальная прибыль — это разница между

выручкой от реализации и переменными затратами на производство реализованной продукции.

Маржинальный подход может быть широко использован при принятии оперативных управленческих решений и в ценообразовании. Этот метод также влияет на оценку запасов и величину прибыли. Так как постоянные общепроизводственные расходы рассматриваются как периодические и списываются сразу на уменьшение прибыли, они не участвуют в оценке незавершенного производства и готовой продукции, следовательно, не капитализируются в балансе организации. Операционная прибыль в данном случае в этом периоде тоже будет меньше на величину постоянных общепроизводственных расходов [4].

К недостаткам маржинального подхода можно отнести сложность точного разделения затрат на переменные и постоянные, игнорирование возможных изменений постоянных затрат при существенных отклонениях в объемах производства, опасность принятия ошибочных решений в долгосрочном периоде. Данный метод больше применим для оперативного реагирования.

По нашему мнению, может быть предложена система учета затрат, в которой осуществляется учет отдельно переменных и постоянных затрат, а переменные и постоянные затраты учитываются по агрегированным группам, процессам или подразделениям. Это дает возможность получить информацию о сокращенной себестоимости по методу «директ-костинг», а также информацию о полной себестоимости с распределением косвенных расходов с использованием разных баз или с применением элементов метода АВС.

Представленная система аналитического учета затрат строительной организации позволяет более детально анализировать оперативную информацию о затратах, их структуру, виды, группировки по объектам строительства, центрам ответственности и местам возникновения. Возможность применения системы аналитического учета обеспечивается современными компьютерными бухгалтерскими и управленческими системами, позволяющими детализировать информацию по разным критериям.

Использованные источники:

1. Шахманова Г.Т. Басқару шешімдерін әзірлеу. // Алматы, Эконмика // 2016, 220 б.

2. Ветрова М.Н., Гришанова С.В. Перспективы развития и современная система учета затрат // Актуальные проблемы экономики в условиях глобализации: матер. Междунар. науч.практ. конф. — Ростов-на-Дону, 2010.

3. Тайгашинова К.Т. Теория и методология учета затрат и калькуляция продукции и работ. // Экономика. – 2014, 138 с.

4. Ондасынова А.И., Пеньков П.А. Ценообразование и оценка в строительстве. // Экономика. – 2016, 328 с.

УДК 656.71

Измайлова Диля Зарифулловна
доцент кафедры ПАСОПиТБ, кандидат педагогических наук
Ульяновский институт гражданской авиации им.Б.П.Бугаева
Россия, г.Ульяновск
Андреева Анна Дмитриевна
Курсант бакалавриата
3 курс, факультет «Подготовки авиационных специалистов»
Ульяновский институт гражданской авиации им.Б.П.Бугаева
Россия, г. Ульяновск
Кроткова Юлия Алексеевна
Курсант бакалавриата
3 курс, факультет «Подготовки авиационных специалистов»
Ульяновский институт гражданской авиации им.Б.П.Бугаева
Россия, г. Ульяновск

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОХРАНЫ ТРУДА РАБОТНИКОВ АВИАПРЕДПРИЯТИЯ ПАО «АЭРОФЛОТ – РОССИЙСКИЕ АВИАЛИНИИ» КАК УСЛОВИЕ УСПЕШНОЙ РАБОТЫ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация*: В статье рассматриваются особенности охраны труда работников авиапредприятия ПАО «Аэрофлот – Российские Авиалинии». Проанализированы мероприятия по улучшению условий безопасности труда, которые способствуют повышению качества оказываемых предприятием услуг и сохранению его конкурентоспособности.*

Ключевые слова*: авиапредприятие, охрана труда, конкурентоспособность, стандарты.*

Abstract: *The peculiarities of occupational safety of employees of the airline Joint Stock Company "Aeroflot - Russian Airlines" are considered in the article. Measures to improve conditions of occupational safety that contribute to improving the quality of services provided by the organization and preserving its competitiveness are analyzed.*

Key words: *airline, occupational safety, standards, competitiveness.*

Гражданская авиации является крупнейшей отраслью экономики, состоящая из предприятий-авиаперевозчиков, выполняющих пассажиро- и грузоперевозки, и предприятий, выполняющих различные виды авиационных работ. Численность занятых в 2017 г. в ГА составляет свыше 202 000 человек, из них 45% заняты на работах с вредными и (или) опасными условиями труда. Неблагоприятные условия труда порождают случаи производственного травматизма. За последние годы реального улучшения условий труда в ГА не происходит, накопившиеся проблемы не решаются на протяжении длительного периода, поэтому актуальным остается вопрос

совершенствования системы управления охраной труда в ГА в целях снижения уровня производственного травматизма.

Состояние условий труда напрямую зависит от цели работодателя в области охраны труда, от ресурсов организации, выделяемых для реализации этой цели, от качества подготовки специалистов и работников в области охраны труда, от того, насколько работодатель обеспечивает условия труда для работников на отдельно взятых рабочих местах. Работодатель обязан предоставить такие условия труда, которые будут способствовать сокращению факторов, приводящих к наступлению аварий, производственных травм, профессиональных заболеваний или другим неблагоприятным условиям труда для работников. В этом отношении интересно рассмотреть опыт организации охраны труда в одной из крупнейших мировых авиакомпаний.

ПАО «Аэрофлот – Российские Авиалинии» придерживается как федеральных законов, так и международных стандартов в области охраны труда. К ним относятся: OHSAS 18001:2007 «Системы менеджмента безопасности труда – Требования»; Стандарт ISO 45001 «Системы менеджмента охраны здоровья и безопасности труда – Требования и рекомендации по применению». Они содержат требования и указания к разработке систем менеджмента промышленной безопасности и охраны труда. Их внедрение обеспечивает возможность организации управлять рисками в системе менеджмента и повышать эффективность её функционирования. Каждый международный стандарт ИСО подготовлен в соответствии с требованиями безопасности. Учет фактора безопасности труда является составной частью деятельности ИСО. Стандарты играют важную роль для предотвращения несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний.

Согласно Положению о Политике ПАО «Аэрофлот – Российские Авиалинии» в области охраны труда, авиакомпания выдвигает на первое место деятельность по охране жизни и здоровья работников, а также обеспечение безопасных условий их труда.

Авиакомпания понимает риск возможного негативного влияния своей масштабной и технологически тяжелой деятельности на жизнь и здоровье работников, поэтому направляет всевозможные усилия на то, чтобы уменьшить риски и предотвратить угрозы появления производственного травматизма и профессиональных заболеваний работников.

ПАО «Аэрофлот – Российские Авиалинии» ставит перед собой следующие цели и задачи в области охраны труда:

• обеспечение охраны труда и безопасных условий труда работников при использовании воздушных судов, оборудований, и исполнении технологических процессов, а так же санитарно-бытового и лечебно-профилактического обслуживания работников;

• обеспечение работы систем мониторинга и контроля состояния охраны труда и условий труда на рабочих местах и уменьшения рисков возникновения

производственного травматизма и профессиональных заболеваний работников;

• организация специальной оценки условий труда с дальнейшей сертификацией деятельности по охране труда, осведомление работников об охране труда и условиях труда на рабочих местах, о возможных рисках причинения вреда здоровью, о распоряжениях по защите от влияния вредных и опасных производственных факторов;

• обеспечение работы системы управления охраной труда и выполнения мероприятий по охране труда;

• обеспечение личной ответственности руководителей и непосредственных исполнителей за соблюдение требований охраны труда;

• учёт мнений работников по системе охраны труда в авиакомпании [4].

Осуществлением функций по охране труда, предупреждением травматизма и контролем состояния рабочих мест занимается Служба охраны труда и окружающей среды (ОТиОС).

В авиакомпании данная служба осуществляет деятельность по соблюдению требований законодательства и нормативных документов, обеспечению работников средствами индивидуальной защиты, контролирует состояние рабочих мест, своевременное проведение надлежащих испытаний и техническую проверку оборудования, машин и механизмов [2].

Основные направления деятельности Службы ОТиОС
Обязательные направления
Дополнительные направления
Обучение и переподготовка персонала в области охраны труда:
-повышение профессионализма, квалификации специалистов Службы ОТиОС;
-дополнительное образование работников авиакомпании в области охраны труда
Страхование работников от несчастных случаев на производстве и профессиональны х заболеваний
Профилактика травматизма:
-средства индивидуальной защиты;
-надзор за опасными производственными объектами;
-медицинские осмотры работников;
-обучение, инструктажи;
-организация работы по снижению уровня вредных условий труда на рабочих местах
Организация специальной оценки условий труда
Программа профилактики стресса среди летного состава
Социально-экономические мероприятия авиакомпании:
- программа негосударственного пенсионного обеспечения;
-решение жилищных вопросов работников;
-предоставление корпоративных авиабилетов;
-служебный автотранспорт и автостоянки;
-общественное питание

Рассмотрим более подробно обязательное страхование работников от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний.

Общая тенденция в России по профессиональным заболеваниям показывает, что несмотря на значительные успехи в обеспечении охраны труда, имеются значительные проблемы. Ниже представлена диаграмма, на которой представлено количество занятых на работах с вредными и (или) опасными условиями труда в деятельности воздушного и космического транспорта (рис.1) [6].

Профессиональная заболеваемость в ПАО «Аэрофлот – Российские авиалинии» связана, прежде всего, с нарушением технологических процессов, режимов труда и отдыха, а также с вредными факторами труда членов летных экипажей. Такие результаты обосновываются тем, что в данной авиакомпании постоянная (тарифная) часть заработной платы составляет примерно 20-30 процентов. В структуре заработной платы повышается число и размер различного рода доплачивания (за налет, производительность, за экономию топлива), из-за чего работнику приходится трудиться с нарушением технологических процессов, чтобы не было простоя даже тогда, когда имеются видимые нарушения требований правил безопасности.

Среди вредных факторов труда членов экипажей воздушных судов гражданской авиации, которые вызывают отрицательные изменения, влияющих на здоровье, профессиональную работоспособность, безопасность полётов можно выделить:

-высокие уровни авиационных шумов;

-повышенные уровни вибрации;

-колебания атмосферного давления при взлётах, наборе высоты;

-температурный дискомфорт в кабинах;
-повышенные электромагнитные поля;
-воздействия знакопеременных перегрузок;
-СВЧ-излучения от наземного и бортового оборудования.

А также радиационное (фоновое) облучение членов экипажей ВС, которое является одним из самых вредных для здоровья факторов лётного труда [1].

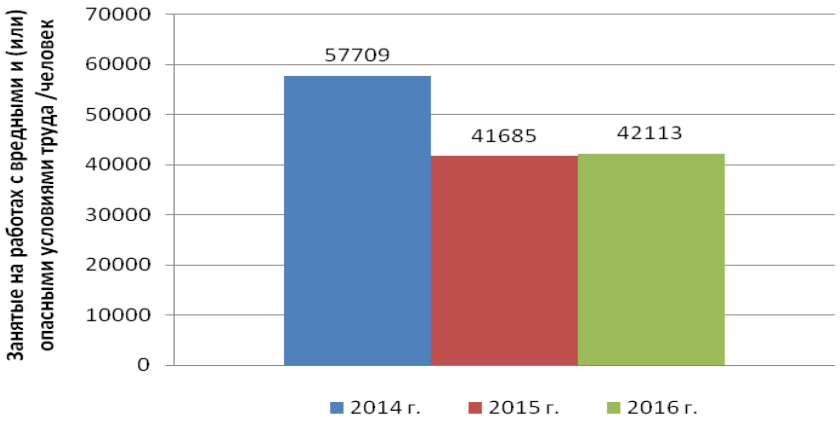


Рисунок 1. Количество занятых людей на работах с вредными и (или) опасными условиями труда в деятельности воздушного и космического транспорта

План мероприятий по улучшению условий безопасности труда в ПАО «Аэрофлот» содержит [2]:

Снижение уровня воздействия тяжести и напряженности труда	Рациональный режим труда и отдыха
Снижение воздействия шума	Средства индивидуальной защиты, рациональный режим труда и отдыха
Создание нормальных условий освещенности	Замена и модернизация системы освещенности
Снижение химического воздействующего фактора	Средства индивидуальной защиты, модернизация систем вентиляции и кондиционирования, право работника на льготы и специальное питание
Снижение воздействия неионизирующего излучения	Средства индивидуальной защиты, экранирование, уменьшение мощности в источнике излучения

В соответствии с федеральным законодательством, международными стандартами качества в области охраны труда, а также в с локальными документами компания стремится к снижению уровня травматизма и профессиональных заболеваний. Важнейшими мероприятиями в этом направлении будут:

- разработка системы управления профессиональными рисками;
- повышение продуктивности управления охраной труда в отрасли, в том числе с экономической точки зрения;
- переход от реактивного управления охраной труда (компенсации за вред здоровью) к преактивному (предупреждение вреда);
- улучшение системы предоставления компенсаций за деятельность с вредными и опасными условиями труда;
- улучшение социально-трудовых отношений между работниками и работодателями.

Комплекс данных мероприятий будет способствовать сохранению здоровья и жизни работников, повышении и их работоспособности. Следовательно, совершенствование охраны труда работников будет способствовать повышению качества оказываемых предприятием услуг и сохранению конкурентоспособности авиапредприятия.

Библиографический список

1. Корж В.А. Охрана труда: учебное пособие/В.А.Корж, А.В. Фролов, А.С. Шевченко; под ред. А.В. Фролова.— М.:КНОРУС,2016.—424с.

2. Официальный портал ПАО «Аэрофлот – Российские Авиалинии» // http://wwww.aeroflot.ru

3. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 05.02.2018)

4. Устав ПАО «Аэрофлот – Российские Авиалинии» (редакция № 10) утвержден 26.06.2017г.

5. Федеральный закон «Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний» N 56-ФЗ (ред. от 07.03. 2018)

6. Федеральная служба государственной статистики //http://www.gks.ru

УДК 001.895

Климовских Н.В.,
Кандидат экономических наук, доцент
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т Трубилина
Россия, г. Краснодар
Петриди И.Н.,
студент магистратуры
2 курс, факультет «Менеджмент организации»
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т Трубилина
Россия, г. Краснодар

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ ФЕРМЕРСКИМ ХОЗЯЙСТВОМ С ПОМОЩЬЮ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Аннотация: *В статье раскрывается значимость инновационных технологий для развития агропромышленного комплекса и их необходимость в современных реалиях. Выдвинуты способы совершенствования управления фермерским хозяйством на основе современных технологий, среди которых использование мобильных приложений и платформ, с целью быстрого и гибкого доступа к услугам, использование геопространственных технологий, улучшение подключения к Интернету, для быстрого доступа фермеров к знаниям и новой информации, а также введение уникальных идентификаторов, для адекватной оценки фермерского хозяйства.*

Ключевые слова: *Инновации, агропромышленный комплекс, технологии, фермерские хозяйства, геопространственные технологии*

Annotation: *The article reveals the importance of innovative technologies for the development of the agro-industrial complex and their need for modern realities. There have been proposed ways to improve farm management based on modern technologies, including the use of mobile applications and platforms, for the purpose of quick and flexible access to services, the use of geospatial technologies, improved Internet connectivity, for quick access of farmers to knowledge and new information, as well as the introduction unique identifiers, for an adequate assessment of the farm.*

Key words: *Innovations, agro-industrial complex, technologies, farms, geospatial technologies*

В современном мире с огромной скоростью происходит развитие технологий, многие из которых можно использовать в АПК (агропромышленный комплекс). Мы живем в эпоху технологической революции, Wi-Fi, спутников, датчиков, беспилотных летательных аппаратов, роботов и многого другого, о чем не знает обычный владелец сельского

хозяйства. Оцифровка в настоящее время проникает в каждый аспект нашей повседневной жизни, делая ход бизнеса и промышленности намного проще и эффективнее.

Больше всего это заметно в бизнесе сельского хозяйства, в области, которая начала революцию инновационных технологий. Эти новые технологии сохранили фермерам драгоценное время и снизили трудозатраты, а также значительно сократили количество потребляемых ресурсов, таких как топливо.

Стоит отметить, что не только радикально новые технологии дадут толчок АПК, но и то, что уже введенные и доступные информационные технологии станут широко распространенными. А это является наиболее важным, так как в России мелкие фермерские хозяйства очень медленно переходят на те или иные нововведения, если они не смогут принять и освоить их, то о более радикальных не стоит даже задумываться.

Приведем пример технологий, позволяющих подключить фермеров к новым ресурсам, информации, знаниям и рынкам. Многие из этих новшеств уже существуют; задача заключается в расширении возможностей фермеров, которые будут вынуждены перейти к новым источникам управления сельским хозяйством при возникновении проблем.

1. Улучшение подключения к Интернету, чтобы получить доступ к информации и знаниям для повышения производительности труда на своих фермах.

Для многих из нас, Интернет является основной частью повседневной жизни. Но более 4 млрд человек - более 55% населения мира - не подключается к сети.

Подавляющее большинство фермеров живут в отдаленных районах, где хорошее, быстрое подключение к Интернету получают менее 30% населения.

Если этот «цифровой разрыв» будет закрыт, фермеры смогут получить доступ к информации и знаниям, связанными с погодой, осадками или спросом на рынке, что позволяет им растить урожай более эффективно. Технологии все чаще становятся основным источником конкурентоспособности, кроме того, доступ к информации в реальном времени имеет решающее значение.

2. Подключение фермеров к рынкам через мобильные устройства и платформы.

Связь – это не только доступ к информации - это также доступ к услугам. Например, мобильный банк может дать фермерам доступ к официальным финансовым услугам, таким как банковские услуги и кредиты, которых им часто не хватает. Например, Trringo, созданное в Индии: это сервисное приложение преподносится как Uber для тракторов, благодаря тому, что есть возможность взять сельскохозяйственный транспорт в аренду. Данный тренд обусловлен тем, что стоимость трактора в качестве покупки многим фермерам зачастую не по карману.

3. Уникальные идентификаторы совершенствующие данные о фермерах.

Уникальные идентификаторы обычно используются в развитых странах мира. При входе, к примеру, на Amazon или Netflix, сайт знает, кто вы и делает персонализированные рекомендации, основанные на том, что вы приобрели или просмотрели раннее. Но данные о фермерах чаще всего на сайтах ненадежные или неполные.

С помощью уникальных идентификаторов предприятия могут предложить индивидуальные услуги, политики могли бы принимать более обоснованные решения, а также научные учреждения могли бы дать более адекватную оценку фермерам.

Например, система электронного кошелька в Нигерии позволила правительству определить и поставить входные субсидии непосредственно фермерам на основе личной и биометрической информации, предоставляемой для мелких фермеров. Как и все инновации, эта технология не является панацеей. Для улучшения жизни фермеров, информационные системы должны гарантировать, что данные остаются анонимными для безопасности людей.

4. Геопространственный анализ, помогающий фермерам принимать обоснованные решения.

В частности, речь идет про дистанционное зондирование земель, использование беспилотных летательных аппаратов и других геопространственных технологий.

Геопространственные технологии могут помочь как политикам, так и аналитикам в ходе оценки, мониторинга и планирования использования их природных ресурсов. Если фермеры имеют доступ к фундаментальным технологиям - интернет и мобильные телефоны - то они также могут использовать геопространственный анализ для принятия решений об управлении их фермой и другими активами. [2]

Стоит отметить, что рынок геопространственных технологий для АПК является привлекательным для специализированных компаний. Так, по оценкам экспертов из всей пашни в Российской Федерации только на 8-10% используются технологии дистанционного зондирования земель.

Результаты космосъемки являются востребованным продуктом не только для сельхозтоваропроизводителей, но и для региональных органов управления в АПК, которые используют их в своих информационных системах. Однако высокая стоимость препятствует широкому применению. Именно несбалансированная ценовая политика поставщиков является причиной слабого распространения на российском рынке геопространственных технологий. [3]

Применение современных информационных технологий в АПК позволяет оперативно следить за текущей ситуацией в сельском хозяйстве, а также оперативно реагировать на проблемные места в отрасли. Технологии, предоставляющие информацию непосредственно владельцам аграрных

предприятий, могли бы существенно повысить качественные и количественные показатели.

Использованные источники:

1. Березгов Р.А. Докумова М.А. Инвестиции и инновации как функциональные элементы развития регионального АПК // Журнал «Новые технологии» - 2015. - №4. - С. 2-5
2. Журкин И.Г., Грузинов В.С., Чабан Л.Н. Геоинформационное моделирование и картографирование природно-ресурсного потенциала интенсивно развивающихся территорий // Москва: Издательство МИИГАиК, - 2012. - С. 18-28
3. Климовских Н.В., Бублик А.Ю. Развитие сельского хозяйства в россии: реалии и перспективы. // "Современный взгляд на будущее науки" Сборник статей международной научно-практической конференции: в 3 частях – 2017. - 22-25 с.
4. Козубенко И.С. Космос. Государство. Сельское хозяйство. Доклад. // XI ежегодный международный форум «GIS-Forum – 2017.

УДК 331.101.3

Малкова Л. Л., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры управления экономической деятельностью и организации производства в уголовно-исполнительной системе
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
Россия, г. Вологда
Имамвердиева В. Д.
курсант
4 курс, инженерно-экономический факультет
Вологодский институт права и экономики ФСИН России
Россия, г. Вологда

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ МОТИВАЦИИ СЛУЖЕБНО-ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОТРУДНИКОВ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ

Аннотация: *Анализ состояния мотивации труда персонала является одной из главных рабочих процедур кадровой политики организации. В статье на основе результатов исследования выявлены проблемы мотивации служебно-профессиональной деятельности сотрудников уголовно-исполнительной системы. Проанализированы факторы, негативно влияющие на уровень удовлетворенности сотрудников трудом. Сформулированы условия эффективной мотивации персонала.*

Ключевые слова: *управление персоналом, мотивация, стимулирование, персонал уголовно-исполнительной системы, кадровая политика.*

Abstract*: Analysis of the state of motivation of the personnel is one of the main working procedures of the personnel policy of the organization. On the base*

of the results of the research in the article are revealed problems of motivating the professional activities of the penal system staff. Factors that negatively affect the level of employee satisfaction with work are analyzed. Conditions for effective staff motivation are formulated.

Key words: *personnel management, motivation, incentives, personnel of the penal system, personnel policy.*

Мотивация служебно-профессиональной деятельности сотрудников является одним из важных направлений в кадровой работе любого учреждения. Руководству учреждения уголовно-исполнительной системы (далее – УИС) необходимо задаться вопросом: «Какими мотивами руководствуются люди, пришедшие в учреждение? Какие личные и профессиональные цели, они преследуют? Чем и как можно их заинтересовать? Как сделать так, чтобы сотрудники выполняли свои служебные обязанности с полной отдачей?». Ответом на эти вопросы может стать создание системы управления персоналом, призванной решать проблему мотивации служебно-профессиональной деятельности. При этом необходимо формирование мотивационной среды, в создании которой участвовали бы все сотрудники и прежде всего – руководители всех уровней, а не только сотрудники кадровой службы.

Мотивация трудовой деятельности представляет собой стремление работника удовлетворить свои потребности в определенных благах посредством труда, направленного на достижение целей организации[225]. Анализ научной литературы показал, что большинство ученых определяют мотивацию сотрудников УИС через создание таких условий в служебной деятельности, которые обеспечивали бы необходимую потребность в добросовестном и эффективном труде[226].

В роли средств мотивирования, вызывающих появление определенных мотивов, выступают стимулы. Процесс использования различных стимулов для мотивирования людей представляет собой процесс стимулирования. Система стимулирования в УИС определяется главным образом нормативно-правовой базой, однако затрагивает в основном аспекты материального стимулирования. На практике возникает необходимость конструирования системы стимулирования в отдельно взятом учреждении, исходя из потребностей личности и коллектива в целом, возможностей и уровня профессионализма руководителя.

В январе 2018 года нами было проведено исследование состояния мотивации служебно-профессиональной деятельности сотрудников УИС на базе ФКУ ИК-5 ГУФСИН России по Нижегородской области. Исследование предполагало изучение состояния мотивации служебно-профессиональной деятельности сотрудников старшего и младшего начальствующего состава исправительного учреждения (выборка составила 10 %).

---

[225] См.: Мотивация и стимулирование трудовой деятельности: Учебник / Под ред. А. Я. Кибанова. М.: ИНФРА–М, 2015. С. 61.

[226] См.: Ковалева С. Н. Мотивация и стимулирование как элементы служебного поведения сотрудников уголовно-исполнительной системы // Прикладная юридическая психология. 2014. № 2. С. 80.

В ходе исследования нами выявлены факторы, негативно влияющие на уровень удовлетворенности сотрудников УИС трудом: издержки в организации системы морального стимулирования; несправедливое и нерациональное распределение объема работы между сотрудниками; отсутствие перспективы служебного роста; неудовлетворительные условия труда; неблагоприятный морально-психологический климат в коллективе.

Сравнительный анализ состояния мотивации служебно-профессиональной деятельности сотрудников старшего и младшего начальствующего состава позволил выявить следующее:

1. Доминирующим мотивом поступления на службу в УИС для сотрудников старшего начальствующего состава является «желание служить в УИС» (55 % опрошенных респондентов). Для 70 % респондентов из числа младшего начальствующего состава главной причиной трудоустройства послужило «стечение обстоятельств».

2. Важным и доминирующим фактором трудовой мотивации для сотрудников старшего и младшего начальствующего состава является высокая заработная плата (55 % и 60 % респондентов соответственно).

3. В иерархии потребностей для сотрудников из числа старшего начальствующего состава большее значение имеет удовлетворение их социальных потребностей и потребностей в самовыражении (47 %). Это связано со стремлением людей к поддержке со стороны окружающих, признанию заслуг, а также в завоевании авторитета, получении публичного признания, когда первичные потребности в основном удовлетворены.

4. В иерархии потребностей младшего начальствующего состава на первое место выходит стремление к удовлетворению их первичных потребностей, т.е. потребностей, обеспечивающих элементарное выживание, а также стремление к получению определенных социальных гарантий (56 %).

5. Отсутствие желания профессионального роста наблюдается у 57 % сотрудников младшего начальствующего состава.

Проведённое исследование позволило выявить следующие проблемы в системе мотивации служебно-профессиональной деятельности сотрудников:

1. Преобладание внешней мотивации над внутренней мотивацией к служебно-профессиональной деятельности у сотрудников, главным образом из числа младшего начальствующего состава. Основными мотивами для данной категории сотрудников являются: гарантия занятости, гибкий график несения службы, стабильная заработная плата.

2. Отсутствие мотивации к профессиональному продвижению по службе у респондентов из числа младшего начальствующего состава.

Для решения данных проблем предлагаем создание мотивационного комплекса, состоящего из следующих этапов:

1. Диагностика состояния мотивации и выявление доминирующих мотивов различных категорий сотрудников УИС. На данном этапе предполагается создание индивидуальных мотивационных карт.

2. Разработка практических мероприятий с целью развития системы мотивации персонала.

3. Контроль и мониторинг состояния мотивации сотрудников. На данном этапе осуществляется контроль со стороны начальника учреждения за исполнением мотивационного комплекса по таким показателям, как текучесть кадров, уровень удовлетворенности трудом, количество дисциплинарных взысканий, качество выполнения служебных обязанностей.

Данный мотивационный комплекс, являясь частью мотивационной среды учреждения УИС, предполагает разработку или пересмотр действующей системы стимулирования персонала, так как существующая система стимулирования существенно не влияет на поведение сотрудников и даже игнорируется ими. Такое положение обычно возникает в связи с отсутствием объективной оценки деятельности персонала. Функциональные обязанности и критерии оценки персонала четко не сформулированы или не доведены до сотрудников, которые могут не представлять и не понимать, какие требования к ним предъявляет руководство. Фактически предлагаемые в учреждении стимулы не соответствуют внутренним мотивам сотрудников, т.е. система стимулирования не учитывает общую структуру мотивов служебно-профессиональной деятельности персонала УИС. Чем меньше система стимулирования соответствует мотивации сотрудника, тем слабее ее действие и тем ниже эффективность действия стимулов. Считается, что мотивация – это простой вопрос, сводящийся к предложению соответствующих денежных вознаграждений в обмен на прилагаемые усилия. Однако мотивационная структура является результатом сложной совокупности потребностей и мотивов, которые постоянно меняются. Чтобы создать эффективную систему мотивации сотрудников, руководителю следует определить, каковы же на самом деле эти потребности, и найти способ их удовлетворения. Кроме того, в системе стимулирования персонала УИС преобладают негативные стимулы, что оказывает демотивирующее воздействие на людей и вызывает их сопротивление.

Решение проблемы мотивации служебно-профессиональной деятельности сотрудников УИС возможно при следующих условиях:

1. Создание в учреждении специально организованной мотивационной среды, позволяющей поддерживать и мотивировать трудовую активность персонала, его ориентацию на достижение высоких результатов в служебно-профессиональной деятельности, саморазвитие в профессии и служебно-профессиональный (карьерный) рост.

2. Участие начальника учреждения и руководителей подразделений в формировании мотивационного комплекса подчиненных сотрудников.

3. Улучшение профессионально-психологического отбора кандидатов на службу в УИС посредством повышения качества диагностики

мотивационной структуры личности кандидата на службу и прогнозирования его будущей профессиональной деятельности[227].

4. Повышение престижа службы в УИС, которое достигалось бы не только посредством увеличения размера денежных выплат, но и совершенствования правового статуса сотрудника, расширения его социальных гарантий.

5. Создание возможностей для повышения квалификации сотрудников с учетом их реальных профессиональных потребностей.

Использованные источники:

1. Бубнова Ю. Г. Проблемы формирования профессиональной мотивации будущих сотрудников уголовно-исполнительной системы // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление. 2014. № 1. С. 24–26.

2. Ковалева С. Н. Мотивация и стимулирование как элементы служебного поведения сотрудников уголовно-исполнительной системы // Прикладная юридическая психология. 2014. № 2. С. 79–85.

3. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности: Учебник / Под ред. А. Я. Кибанова. М.: ИНФРА–М, 2015. 524 с.

УДК 657.632.2

Годзенко Л.Д.
студент
4 курс, факультет корпоративной экономики и предпринимательства
Новосибирский государственный университет экономики и управления, г. Новосибирск

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МЕТОДОВ ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Аннотация: *В данной статье проводится сравнительная характеристика методов оценки качества финансовой отчетности, а также рассматриваются достоинства и недостатки каждого метода.*

Ключевые слова: *показатель выявления манипулирования, методика выявления мошенничества, проверка качества отчета о движении денежных средств.*

Annotation: *This article compares the methods for assessing the quality of financial statements, and also discusses the merits and demerits of each method.*

Key words: *the indicator of revealing of manipulation, the technique of fraud detection, quality control of the cash flow statement.*

Нестабильное экономическое положение в России является основанием того, что многие компании манипулируют финансовой отчетностью.

[227] См.: Бубнова Ю. Г. Проблемы формирования профессиональной мотивации будущих сотрудников уголовно-исполнительной системы // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление. 2014. № 1. С. 25.

Манипулирование финансовой отчетностью приводит к серьезным последствиям для всех участников бизнеса.

Недостоверная финансовая отчетность не позволит всем группам стейкхолдеров делать правильные выводы о финансовом состоянии компании и принимать эффективные управленческие решения.

Чтобы обнаружить манипулирование финансовой отчетностью компании проводят горизонтальный и вертикальный анализы, а также анализ финансовых коэффициентов в динамике. Но такие виды анализа не показывают мелкие систематические нарушения, а только крупные.

Основоположником разработки методов, позволяющих количественно оценить достоверность финансовой информации, выступил П. Хели. Он предложил применить коэффициент начислений, построенный через сопоставление данных отчета о финансовых результатах с данными отчета о движении денежных средств.

Наиболее действенным способом для обнаружения признаков мошенничества может стать показатель манипулирования финансовой отчетностью M-score, предложенный М. Бенишем.

M-score - это математическая модель, с помощью которой можно выявить необычные колебания данных, которые могут являться следствием мошенничества или ошибок в составлении отчетности.

Данная модель позволяет с достаточной степенью надежности выявить организации, сознательно исказившие свою отчетность в целях формирования благоприятного суждения со стороны внешних пользователей.

Показатель M-score использует восемь финансовых коэффициентов. Все переменные строятся на данных финансовой отчетности компании. Данная модель является вероятностной.

П. Дешоу, В. Ге, Ч. Ларсон и Р. Слоан, проанализировав финансовые показатели отчетностей компаний, которые признаны мошенническими, разработали интегральный показатель F-score. [3]

Методика выявления мошенничества F-Score является статистической и основана на регрессионном анализе. Она позволяет оценить наличие искажений в финансовой отчетности с помощью финансовых показателей.

Модель F-score использует семь финансовых показателей. На основе данных показателей производится вероятностная оценка недостоверности финансовой отчетности.

Информация, находящаяся в отчете о движении денежных средств представляет интерес всем группам стейкхолдеров. Так как данная информация позволяет делать выводы об изменениях в финансовом состоянии компании и оценивать качество полученной прибыли.

В условиях инфляции роль ОДДС возрастает, так как при его составлении используется метод движения денежных средств, а при составлении других форм отчетности используется метод начисления, который сам по себе создает возможности для манипулирования данными публичной отчетности и введения стейкхолдеров в заблуждение.

Определить качество ОДДС можно следующим образом: сальдо денежных потоков за отчетный период с учетом влияния изменений курса иностранной валюты по отношению к рублю (итог ОДДС) должно быть равно изменению, которое получается по статье «Денежные средства и денежные эквиваленты» (статья баланса) в течение года. [4]

Полное совпадение данных баланса и ОДДС подтверждает правильность составления отчета.

Таблица 1.

Достоинства и недостатки модели M-score, методики F-score и проверки качества ОДДС

Показатель	Достоинства	Недостатки
Модель M-score	1.Позволяет выявить небольшие систематические нарушения. 2.Каждый из показателей модели M-score способен указывать на разделы в отчетности, в которых были совершены манипуляции. [2]	1.Позволяет обнаружить недостатки только в годовой финансовой отчетности. 2.Ориентирована на компании, которые завышают свои финансовые результаты.
Методика F-score	1.Позволяет обнаруживать недостатки и в квартальной и в годовой финансовой отчетности. 2.Позволяет выявить мелкие систематические нарушения. 3.При построении индекса F-Score могут участвовать как финансовые, так и нефинансовые показатели, что позволяет использовать в оценке достоверности широкий спектр данных, формируемый в рамках интегрированной отчетности. 4.Имеет большую предсказательную силу.	1.Ориентирована на компании, которые завышают свои финансовые результаты. 2.Резкие динамические изменения выручки приводят к существенным ошибкам. 3.Не учитывает динамических аспектов функционирования компании и не оценивает адекватности темпов прироста соответствующих финансовых показателей.
Проверка качества ОДДС	1.Несложный способ определения качества ОДДС. 2.Ориентирована на компании, которые завышают и занижают свои финансовые результаты.	1.Позволяет обнаружить недостатки только в годовой финансовой отчетности.

Модель M-score позволяет обнаружить недостатки только в годовой отчетности, а методика F-score является модифицированной моделью M-score, позволяющей обнаружить манипулирование, как в квартальной, так и в годовой отчетности.

Модели M-score и F-score, в отличие от проверки качества ОДДС, ориентированы на компании, которые завышают свои финансовые результаты, а при занижении финансовых результатов предсказательная сила рассматриваемых методик заметно снижается. Это объясняется тем, что построение моделей было по отчетности американских компаний, которые

пытались улучшить свои финансовые показатели для привлечения инвесторов.

Использованные источники:

1. Алексеев М.А. Проблемы применения показателя манипулирования к финансовой отчетности российских предприятий // Мы продолжаем традиции российской статистики: материалы I Открытого рос. стат. конгр., Новосибирск, 20–22 окт. 2015 г. Новосибирск: НГУЭУ, 2015. С. 578–579.
2. Алексеев М.А. О проблемах применения индекса F-SCORE к финансовой отчетности российских предприятий / Алексеев М.А. // Проблемы экономической науки и практики: сб. научных трудов / под ред. С.А. Филатова НГУЭУ. - Вып. 2. - Новосибирск: НГУЭУ, 2016/ с. 22-31.
3. Алексеев М.А., Тюжина М.С. Проверка подходов к выявлению направления искажения финансовой отчетности // Сибирская финансовая школа. Вып. 3. – 2017 г. С. 69-75.
4. Методика построения показателя выявления искажения результатов деятельности компании. Алексеев М.А., Дудин С.А. / В сборнике: Бухгалтерский учет, анализ и аудит: форсайт и бэкграунд сборнник научных статей по материалам Межрегионального бухгалтерского форума, посвященного 50-летию НГУЭУ и бухгалтерского образования в Сибири. Новосибирск, 2017. С. 5-19.
5. Проверка качества составления отчета о движении денежных средств в российских компаниях. Савельева М.Ю., Алексеев М.А., Дудин С.А. / Экономический анализ: теория и практика. 2017. Т. 16. № 4 (463). С. 756-767.
6. О качестве составления отчета о движении денежных средств в российских компаниях. Савельева М.Ю., Алексеев М.А., Дудин С.А. / Сибирская финансовая школа. Вып. 3. – 2016 г. С. 142-146.

УДК 338.242.2

Лобзова М.Н.
студентка
2 курс, факультет «Институт экономики, управления и социальных технологий»
Казанский национальный исследовательский технический университет имени А.Н.Туполева
Россия, г. Казань
Научный руководитель: Бакеева Й.Р.,
к.э.н., доцент кафедры экономики и управления на предприятии
КНИТУ-КАИ им. А. Н. Туполева – КАИ
Россия, г. Казань

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ

Аннотация: *В статье рассматриваются основные этапы разработки и реализации стратегии управления персоналом. Приведены результаты исследований международных компаний «KPMG» и «PwC» о тенденциях развития системы управления кадрами.*

Ключевые слова: *стратегия, кадровая политика, человеческие ресурсы.*
Annotation: *The article examines the main stages of development and implementation of the HR strategy. The results of the international research company «KPMG» and «PwC» about trends in human resource management systems.*
Key words: *strategy, personnel policy, human resources.*

Как известно, XXI век характеризуется быстрым технологическим прогрессом. Новые высокоэффективные технологии меняют представления о роли материальных факторов производства, которые отходят на задний план. В современном мире главенствующую роль играет человеческий капитал, оказывающий влияние на конкурентоспособность предприятия и достижение им успехов на рынке, поскольку использование только материальных факторов не может вывести производство на путь устойчивого развития и экономического роста. В свете негативной тенденции снижения производительности труда на российских предприятиях [7] проблема выстраивания эффективной стратегии управления человеческими ресурсами становится особенно актуальной. Это достигается благодаря соединению в использовании как природных ресурсов, оборудования и т.д., так и информации, знаний и умений работника и других составляющих человеческого капитала.

Стратегическое управление кадрами – это система менеджмента, опирающаяся на кадровый потенциал, которая гибко и оперативно отвечает на вызовы и изменения внешнего окружения и организует соответствующие изменения в компании[5].

Характеризуя стратегию управления персоналом, отметим ее основные черты. Во-первых, стратегия носит долгосрочный характер, она призвана воздействовать на психологические установки сотрудников, их мотивацию к работе. Очевидно, что такие изменения требуют продолжительного времени.

Во-вторых, стратегия управления персоналом должна быть интегрирована с общей стратегией компании. Поскольку изменение внутренних и внешних факторов может повлиять на стратегию организации в целом, то стратегия по управлению персоналом также может быть скорректирована. Это объясняется тем, что организации для осуществления своей деятельности потребуется другое количество сотрудников, изменятся требования к ним в области навыков и квалификации.

В процессе разработки стратегии управления персоналом компания проходит несколько основных этапов, представленные на рисунке 1.

При этом стратегия управления персоналом может разрабатываться как «сверху-вниз», т.е. топ-менеджмент определяет основные направления развития персонала, затем информация доносится до каждого подразделения. Также компания может сосредоточиться на процессе разработки стратегии «снизу-вверх», т.е. отдельные подразделения сначала формируют собственную стратегию управления, после этого их стратегии интегрируются с общими планами компании.

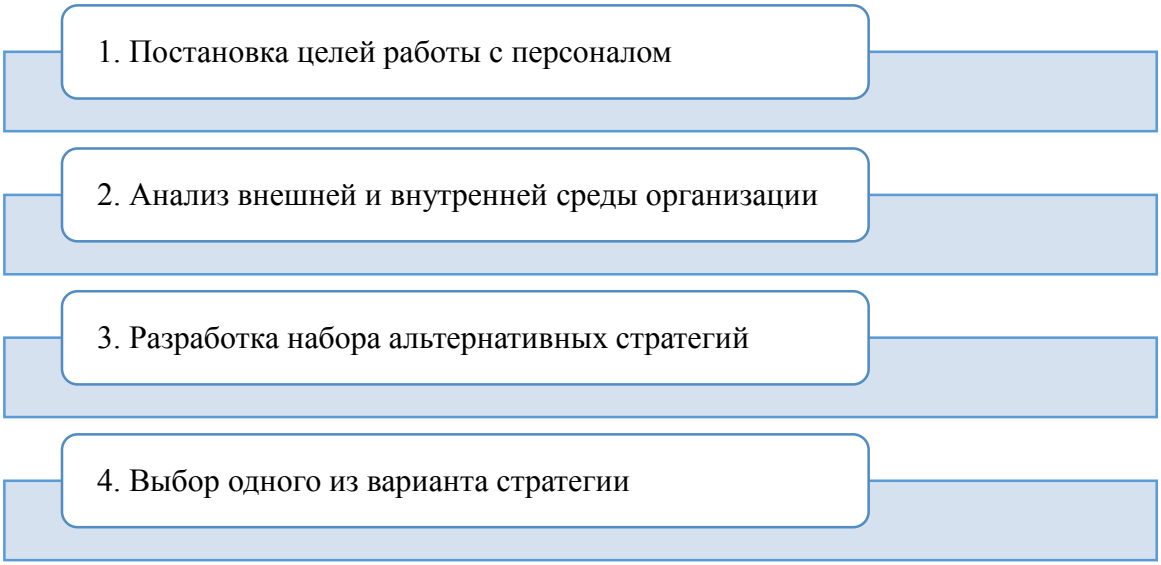


Рисунок 1. Этапы разработки стратегии управления персоналом

В процессе разработки стратегии могут использоваться различные методы: аналитические, статистические, творческие, экспертные и т.д.

Процесс реализации стратегии управления персоналом можно подразделить на три этапа:

1) стратегическое планирование;

2) стратегическая организация деятельности по управлению персоналом;

3) контроль относительно реализации разработанной стратегии.

Стратегическое управление персоналом позволяет решать следующие задачи.

1. Обеспечение организации необходимым трудовым потенциалом в соответствии с ее стратегией.

2. Формирование внутриорганизационной культуры, ценностных ориентаций, приоритетов в потребностях, которые создают условия и стимулируют воспроизводство и реализацию трудового потенциала и самого стратегического управления. При этом важно, чтобы менеджер был не номинальным руководителем, а лидером, способным вдохновить, поддержать, показать пример, увлечь коллектив[8].

3. Развитие и поддержание гибкости организационных структур.

4. Возможность разрешения противоречий в вопросах централизации-децентрализации управления персоналом. Одна из основ стратегического управления - разграничение полномочий и задач как с точки зрения их стратегического, так и иерархического уровня их исполнения [1].

Анализируя деятельность компаний, которые могут применять передовые способы управления кадрами, можно классифицировать три типа:

1. Организации, которые проводят стратегическое прогнозирование и используют компоненты стратегического управления кадрами. Эта категория включает диверсифицированные производственные и финансовые ассоциации и компании, которые обладают большими возможностями в области

организации и финансов, а также имеют развитую сеть филиалов и представительств в регионах.

2. Компании, которые используют методику стратегического кадрового планирования. Эта категория включает компании с устойчивым финансовым статусом, стабильными процессами и технологиями и разнообразной продукцией. Такие организации могут быть относительно компактными со средним количеством персонала.

3. Организации, которые передают стратегические задания отделам кадров, которые разрабатывают стратегии кадрового развития. Эта категория включает средние фирмы и крупные компании разных организационных форм, с различным уровнем регионального присутствия и диверсификации товаров, технологий и услуг

Рассмотрим некоторые практические аспекты стратегического управления персоналом.

В рамках исследования PwC Saratoga были выявлены приоритетные задачи HR-отделов (рисунок 2) [3]. Результаты показали, что в 2017-2019 г.г. HR-службы намерены сосредоточить свое внимание, прежде всего, на автоматизации HR-процессов и доработке используемых ИТ-решений. Кроме того, они планируют пересмотреть свою организационную структуру и модель взаимодействия с внутренними клиентами, а также повысить качество HR-аналитики и отчетности. Это связано с тем, что требования бизнеса к уровню сервиса со стороны службы управления персоналом постоянно ужесточаются: теперь оцениваются используемые технологии, скорость реагирования и качество предоставляемой HR-службой информации и оказываемой поддержки. Поэтому служба HR должна успевать идти в ногу со временем и полностью соответствовать ожиданиям компании.

Рисунок 2. Приоритетные задачи HR-отделов

В 2018 г. компания KPMG провела ежегодное исследование «HR-бюджет и планы на 2018 год»[2]. В результате были сделаны следующие выводы о тенденциях в области управления персоналом:

а) приоритетными задачами управления персоналом являются повышение эффективности персонала, рост вовлеченности и производительности труда;

б) в 2018 г. в связи с общей тенденцией к диджитализации бизнеса и появлением новых технологий в области искусственного интеллекта отмечается повышенный интерес к роботизации и автоматизации;

в) период оптимизации численности персонала завершен: 43% компаний планируют увеличение численности персонала, и только 18% будут сокращать количество сотрудников;

г) около 50% компаний готовы увеличивать затраты на управление персоналом, инвестировать в автоматизацию HR-процессов и внешнее обучение;

д) 87% компаний планируют либо уже провели индексацию заработных плат – чаще всего в пределах 6–10%.

Таким образом, стратегическое управление персоналом является актуальным в настоящее время, поскольку позволяет компании повышать и поддерживать уровень конкурентоспособности. При составлении стратегии управления кадрами важно учитывать основные направления развития компании в долгосрочном плане, т.к. стратегия компании в целом и стратегия управления персоналом взаимосвязаны.

Использованные источники:

1. Веснин, В.Р. Практический менеджмент персонала: учеб. пособие. М.: Инфра-М, 2004. - С. 203.

2. Исследование компании KPMG «HR-бюджет и планы на 2018 год» [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://home.kpmg.com/ru/ru/home/insights/2018/04/hr-budget-and-plans-2018.html

3. Исследование эффективности системы управления персоналом «PwCSaratoga» [Электронный ресурс]. Режим доступа:https://www.pwc.ru/ru/services/people-and-organization/saratoga-2017.html

4. Князева, О.В. Стратегия управления персоналом: предпосылка внедрения стратегического подхода к управлению персоналом в Российских компаниях / О.В. Князева // Российское предпринимательство. - 2010. - №1-1. - С. 60-65.

5. Пиримбетова, Ж.К. Стратегический подход к управлению персоналом как конкурентное преимущество компании. Инновационное развитие социально-экономических систем: условия, результаты и возможности. – 2017. – С.129-133.

6. Синицына, О.Н. Стратегический подход к управлению персоналом. Традиционные национально-культурные и духовные ценности как фундамент инновационного развития России. – 2014. – №1. – С.90-94

7. Бакеева Й.Р., Бакеев Б.В. Тенденции изменения производительности труда в Российской Федерации и возможные пути их перспективной корректировки // Экономика и предпринимательство. 2016. № 11-2 (76-2). С. 162-167.

8. Бакеева Й.Р., Бакеев Б.В. Проблемы лидерства в образовании // В сборнике: Проблемное обучение в современном мире VI Международные Махмутовские чтения: сборник статей. Под редакцией: Е.Е. Мерзон, В. Л. Виноградова, Р. Ф. Ахтариевой, В. А. Мартыновой. 2016. С. 17-21.

УДК 658.821

Сироткина Ксения Игоревна
Студентка 2-го курса магистратуры
Факультета маркетинга
Российского экономического университета им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Москва

ТЕНДЕНЦИИ ПРОДВИЖЕНИЯ НА РЫНКЕ ДОСТАВКИ ГОТОВОЙ ЕДЫ

Аннотация: *В статье рассмотрены тенденции Московского рынка доставки готовой еды по продвижению продуктов. Предложены новые идеи.*

Abstract: *The tendencies of the Moscow market the delivery of meal for the promotion of products are considered. New ideas are offered.*

Ключевые слова: *доставка еды, продвижение, рынок доставки, сеть пиццерий.*

Keywords: *food delivery, promotion, delivery market, pizzeria chain.*

Потребность в еде – одна из базовых потребностей человека. Людям необходимо удовлетворять ее ежедневно. Однако способы получить еду могут быть совершенно разными. Можно приготовить еду дома, можно пойти в заведение, где продается уже готовая еда, можно заказать на дом или пойти в гости. При этом выбор человека останавливается на том варианте, который ему удобнее всего, подходит по вкусу, затраченному времени и деньгам.

Основной тренд последних лет — рост качественного сетевого фаст-фуда. Этому способствует снижение покупательской способности и одновременно с этим нежелание людей кардинально менять образ жизни и переходить полностью на домашнюю еду. Люди перестают ходить в рестораны и выбирают более дешевые аналоги.

Стиль жизни людей меняется, темп становится более динамичным, в приоритете у всех стоит время. Люди стараются не тратить время зря, а тратить его на то, что действительно важно. В связи с этим возникает

потребность в получении качественной еды быстро. Именно поэтому есть тенденция, при которой люди для экономии времени, заказывают еду на доставку. И преимущество у той компании, которая может обеспечить самую быструю доставку с качественной и вкусной едой.

На данный момент у компаний QSR (quick service restaurants) есть проблема, с которой каждая компания старается справится по-своему. Рынок развивается, компаний становится все больше, при этом продукты на рынке – однотипные, особенно это касается компаний по доставке пиццы, число которых растет с каждым годом. Для развития, компании необходимо обладать конкурентными преимуществами, которое позволят им выделиться: новые продукты и новые технологии продвижения в целевой аудитории.

Для того, чтобы определить, что именно нужно целевой аудитории, для начала рассмотрим, на поведение потребителей Московского рынка.

По данным апреля 2018 года 42,6% людей заказывают еду на доставку несколько раз в месяц, 25,2% заказывают один раз в неделю.

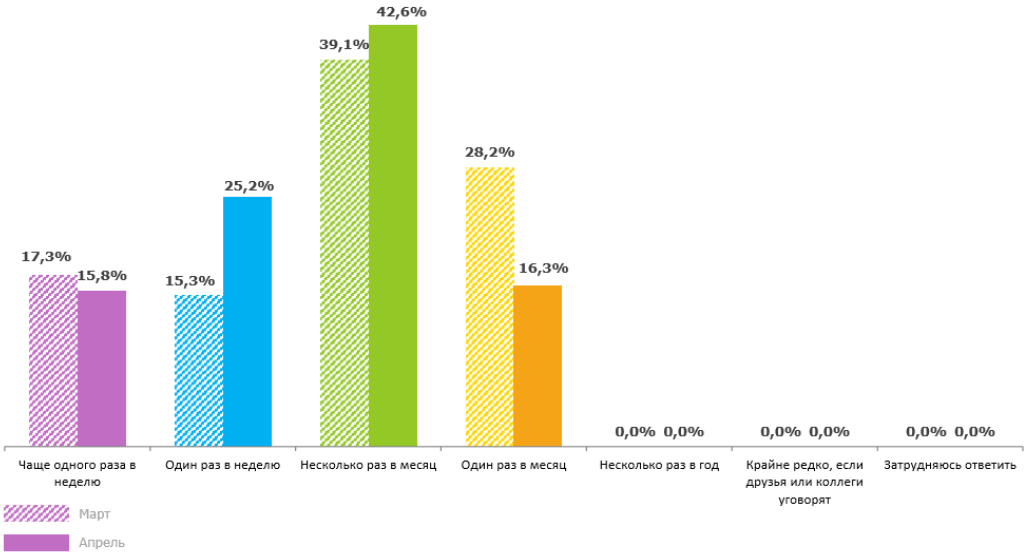


Рис 1. Как часто люди заказывают еду на дом[228]

Далее идет не менее важный вопрос: какой наиболее часты повод для заказа. Этот вопрос важен так как он характеризует поведение потребителей, их образ жизни и дает ответ, как нужно позиционировать товар, как его продвигать. 38,6% людей ответили на данный вопрос, что им хочется чего-нибудь вкусненького, 33,7% людей ответили, что не хотят готовить или покупать продукты. То есть основные поводы – это порадовать себя, либо экономия времени и сил.

[228] Внутренние источники Domino`s Pizza

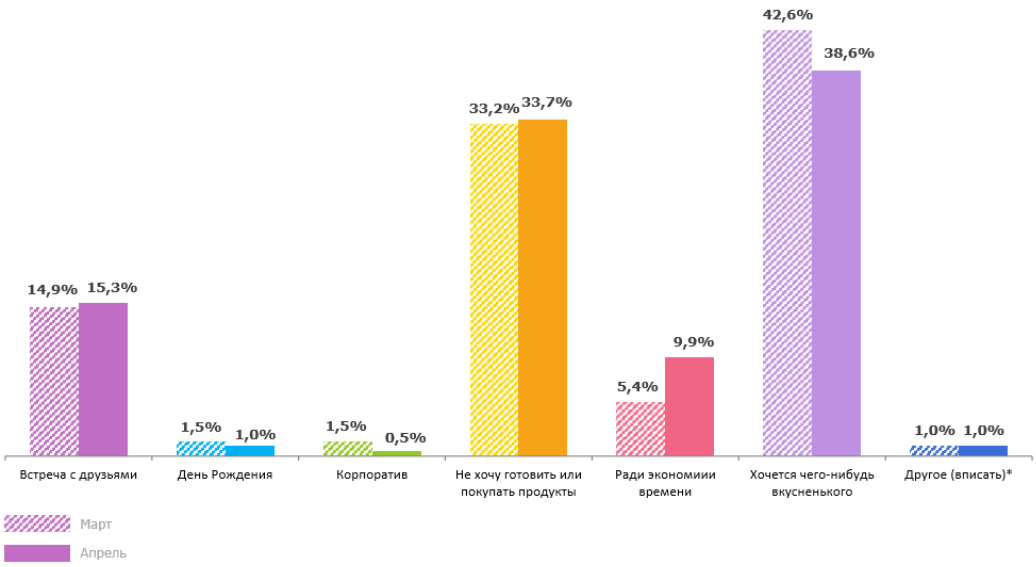


Рис.2 Наиболее частый повод для заказа еды на дом[229]

Доставка еды — это быстрые деньги. Потребитель захотел есть, ввел в поисковик свой запрос, нашел подходящее предложение и купил то, что ему понравилось. Для маркетинга это хорошо, так как можно быстро принимать решения и менять инструменты в режиме реального времени на основе получаемых данных.

Американский экономист Джордж Левенштайн говорит о том, что злые, голодные или сексуально возбужденные люди принимают решения быстрее сытых, спокойных и удовлетворенных. Эти люди импульсивны, поэтому ими проще управлять с помощью маркетинга. На них влияют привлекательные картинки еды, цвета, место расположения и призыв к действию на кнопке заказа. Потребитель очень чувствительно относится ко всем этим факторам. В отличие от B2B отрасли, где решения принимаются долго, взвешенно и рационально. Соответственно появляется возможность управлять целевой аудиторией, достаточно «бросить ей вызов», и она отреагирует. Важно работать над повторными заказами. Ведь из-за того, что рынок доставки еды высоконкурентный, необходимо удержать клиенты. Сделав как минимум 3 заказа, клиент останется в компании и будет продолжать делать заказы. Должно быть то, что ему запомнится, и он сделает свой заказ снова. В этом плане хорошо, если клиент при первом заказе получает магнит для холодильника или нечто подобное, этот магнит будет постоянно перед глазами, и человек волей-неволей сделает повторный заказ.

Предложений на рынке много и каждое из них должно соответствовать целевой аудитории. Таким образом предложение для офисного работника и для подростка не может быть одним и тем же, и продвигаться с помощью одних и тех же каналов. Реклама доставки еды должна быть яркой, заметной, красочной. Она должна мотивировать сделать заказ прямо сейчас. У этого бизнеса есть большое преимущество перед другими услугами, так как можно показать яркую, красивую фотографию и потребитель захочет сделать покупку здесь и сейчас.

[229] Внутренние источники Domino`s Pizza

Дизайн-мышление[230] — это способ решения задач, ориентированных в первую очередь на интересы пользователя. Здесь применяется следующая формула: «польза для человека + возможности технологий + учет интересов бизнеса», которая дает в результате устойчивый продукт.

Дизайн-мышление призвано устранять пропасть между искусственно придуманными ментальными конструкциями и повседневной реальностью обычной жизни. Компании, которые активно используют дизайн-мышление, как правило, более заметны на рынке и имеют больше шансов закрепиться в памяти целевой аудитории, чем их конкуренты, которые менее развиты в этом отношении.

Для компании очень важно знать свою целевую аудиторию и коммуницировать с ней. Невозможно угодить и быть нужным всем. Зная своего клиента, легче наладить с ним коммуникации, понять его потребности, отразив все это в рекламном предложении. Уникальное коммерческое предложение является основа успешной рекламной кампании. Текст рекламы доставки еды должен быть информативным и простым. В современном мире рекламы каждый день возникают новые и необычные формы, такие как: реклама при помощи лазер, самодета, флешмоб, специальное шоу, организовать рассылку. Потребитель скорее всего выберет компанию, о которой что-то слышал, или где-то видел, соответственно компаниям по доставке необходимо выделяться и быть «на одной волне» с потенциальным покупателем.

Для результативной рекламной кампании необходимо: найти интересующую целевую аудиторию, получить от нее обратную связь, как живут эти люди, что им нравится, что не нравится, какие у них есть делания и потребности. Затем сгенерировать креативную рыночную идею, придумать собственные «фишки», разработать уникальное коммерческое предложение и определить эффективные каналы продвижения, которые будут интересны именно этой целевой аудитории, чтобы эти люди чаще всего контактировали с данными каналами продвижения. И главное, незамедлительно начать действовать, так как желания людей очень быстро меняются[231].

Главное правило — маркетинг в любой компании, особенно в ресторанном сегменте, начинается с потребителя. Как только маркетинг начинает думать так же, как и его целевая аудитория — что именно ей нужно, какие цены наиболее удобны, где она сможет увидеть рекламу — он становится действительно эффективным.

Использованные источники:

1. Арутюнова Д.В. Стратегический менеджмент: Учебное пособие. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. 122 с

2. Дорошев, В.И. Введение в теорию маркетинга: учеб. пособие для вузов , ИНФРА-М 2012, 276 с

[230] Дизайн-мышление [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.mann-ivanov-ferber.ru/trend/design-thinking/

[231] Статья с советами по доставке еды. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://businessman.ru/reklama-dostavki-edyi-sovetyi-po-prodvijeniyu.html

3. Котлер Ф., Маркетинг от А до Я: 80 концепций, которые должен знать каждый менеджер. - Пер.с англ. – 6-е изд. – М.: Альпина Паблишер, 2014. – 211 с.
4. Ренвуазе П., Морен К.,Тренинг по нейромаркетингу. Где находится кнопка «Купить» в сознании покупателя? [пер. с англ. Ю. Бежановой]. М: Эксмо, 2015. – 2016 с.
5. Баринов В.А., Синельников А.В. Развитие организации в конкурентной среде // Менеджмент в России и за рубежом. — 2010 — №6.
6. Статья с советами по доставке еды. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://businessman.ru/reklama-dostavki-edyi-sovetyi-po-prodvijeniyu.html
7. Дизайн-мышление [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.mann-ivanov-ferber.ru/trend/design-thinking/

УДК 33

Пучкова Г.Р.
студент
2 курс, факультет «Экономика организаций и предприятий»
КНИТУ-КАИ им. А.Н. Туполева
Россия, г. Казань

УПРАВЛЕНИЕ БЛАГОПОЛУЧИЕМ СОТРУДНИКОВ

Аннотация: *В статье рассматривается улучшение благосостояния сотрудников на рабочем месте, то есть поиск и наём сотрудников, которые имеют высокий уровень благосостояния. Зачастую от внутреннего состояния человека зависит его поведение и в трудовой деятельности. При правильном внедрении в среду на рабочее место положительные эмоции могут усилить восприятие сотрудников в поиске смысла в их работе. Также присутствие положительных эмоций может вызывать принятый в организации стиль лидерства.*

Ключевые слова: *Счастье, благосостояние, психологически хорошие сотрудники, Томас Райт, восприятие работы, пассивные сотрудники.*

Annotation: *The article examines the improvement of staff welfare in the workplace, that is, the search and recruitment of employees who have a high level of well-being. Often, his internal behavior also affects his behavior in work. With the right introduction to the workplace, positive emotions can enhance the perception of employees in the search for meaning in their work. Also, the presence of positive emotions can cause the leadership style adopted in the organization.*

Key words: *Happiness, welfare, psychologically good employees, Thomas Wright, job perception, passive employees.*

Сегодня одним из глобальных трендов в области управления персоналом является интерес крупнейших компаний к корпоративным программам управления благополучием сотрудников. Это комплексные программы, позволяющие поддерживать разные аспекты человеческой жизни

– здоровье физическое и эмоциональное, духовное развитие и управление финансами. Практически все сферы колеса баланса, лежащие в основе идеологии таких программ, сегодня попадают в фокус внимания компании.

Счастье может показаться личным предметом, но работодатели должны заботиться о благополучии своих сотрудников, потому что это может быть основным фактором успеха организации.

Томас Райт, председатель правления по бизнес-администрированию и профессор менеджмента K-State, обнаружил, что, когда сотрудники имеют высокий уровень психологического благополучия и удовлетворенности работой, они работают лучше и меньше склонны покидать работу. Счастье - ценный инструмент для максимизации организационных результатов.

Преимущества психологически здоровой рабочей силы весьма важны для работодателей, особенно в нашей крайне проблемной экономической среде. Проще говоря, психологически хорошие сотрудники - лучшие исполнители. Поскольку более высокая производительность сотрудников неразрывно связана с нижней линией организации, благосостояние сотрудников может сыграть ключевую роль в установлении конкурентного преимущества.

Счастье - это широкое и субъективное слово, но благополучие человека включает в себя присутствие положительных эмоций, таких как радость и интерес, а также отсутствие негативных эмоций, таких как апатия и грусть.

Чрезмерный негативный фокус на рабочем месте может быть вредным, например, при оценке производительности, когда негативные моменты, подобные тому, что работник не смог сделать, сосредоточены на концентрации внимания. При правильном внедрении в среду на рабочее место положительные эмоции могут усилить восприятие сотрудников в поиске смысла в их работе. Присутствие положительных эмоций может вызывать также принятый в организации стиль лидерства. Так, демократический стиль лидерства, сконцентрированный на участии подчиненных в принятии решений, предоставлении большей самостоятельности персоналу, способствует получению удовлетворенности от работы, осознанию своей роли в организации[4].

Кроме того, исследования показали, что с психологической стороны хорошо иметь много преимуществ для человека, сказал Райт. Сотрудники с высоким уровнем благосостояния, как правило, демонстрируют лучшее межличностное поведение и получают более высокую зарплату. Его недавнее исследование также указывает на то, что у людей с психологической точки зрения больше шансов продемонстрировать лучшие сердечно-сосудистые показатели по здоровью.

Счастье - это не только ответственность за себя, но и за своих сотрудников, которые часто полагаются на вас. Кроме того, благосостояние сотрудников влияет на работу организации в целом. Исследования показали, что, контролируя возраст, пол, этническую принадлежность, уровень

занятости и уровень образования, психологическое благополучие по-прежнему существенно связано с работой, согласно исследованию Райта.

Счастливые сотрудники последовательно демонстрируют более высокие рабочие характеристики, со значительными корреляциями в диапазоне от 0,30 до 0,50. Эти данные не только статистически значимы, но и практически актуальны.

В некоторых академических и консалтинговых работах Райт использовал форму анализа полезности для определения уровня фактических сбережений, связанных с благосостоянием сотрудников. Например, в выборке управленческого персонала со средней зарплатой в диапазоне 65 000 долларов он обнаружил, что психологически расстроенный человек может стоить организации примерно 75 долларов в неделю на человека в случае потери производительности. С 10 сотрудниками, которые переходят на 750 долл. США в неделю на отклонения в производительности; для 100 сотрудников эти цифры составляют 7 500 долл. США в неделю или 390 000 долл. США в год.

Когда сотрудники имеют низкий уровень благосостояния и удовлетворенности работой, они с большей вероятностью покидают свою работу. Текучесть кадров может быть чрезвычайно дорогостоящей для организации, теряющей долю своих лучших сотрудников. В одном из исследований Райт обнаружил, что возможность оборота была в 0,57 раза меньше для любого одноразового повышения благосостояния. По его словам, знания о благополучии сотрудника могут быть очень полезными для того, чтобы помочь кадровому персоналу определить рентабельные стратегии удержания персонала.

Благосостояние со временем стабилизировалось, хотя на него могут влиять ситуативные обстоятельства посредством психологических вмешательств. Методы улучшения благосостояния включают оказание помощи работникам (чтобы они соответствовали их требованиям по работе), предоставляя социальную поддержку, чтобы помочь уменьшить негативное воздействие стрессовых рабочих ситуаций и оптимизировать преподавание, чтобы подчеркнуть позитивные рабочие моменты.

Спорный подход к улучшению благосостояния на рабочем месте - это поиск и наём сотрудников, которые имеют высокий уровень благосостояния.

Люди проводят очень много времени на работе, поэтому неудивительно, что работа влияет на их благополучие: многочисленные исследования связывают общее отношение к работе с настроением вне работы и результатов в отношении здоровья, таких как ишемическая болезнь сердца. Тем не менее, Джеймс Хартер и его коллеги обнаружили, что восприятие работниками условий работы также может оказать большое влияние на нижнюю границу организаций-работодателей.

В этом исследовании ученые изучили данные из более чем 2000 бизнес-единиц (например, розничных магазинов, фабрик, офисов продаж) из десяти компаний. Данные состояли из опросов удовлетворенности сотрудников, уровня удержания сотрудников, лояльности клиентов и финансовой

эффективности организаций. Проанализированы данные, чтобы определить отношения между удовлетворенностью работой сотрудников и результатами мер организации.

Результаты показывают, что восприятие работы сотрудников предсказывает важные организационные результаты - если у сотрудников есть положительное восприятие их рабочих мест, их организации получают выгоду за счет более высокого уровня удержания сотрудников, повышения лояльности клиентов и улучшения финансовых результатов. Интересно, что анализ показывает, что восприятие сотрудников влияет на результаты больше, чем результаты влияют на восприятие сотрудниками своих рабочих мест.

Система развития персонала должна затрагивать всех сотрудников, стремящихся к профессиональному росту и развитию, ведь именно они способны принести фирме максимальную пользу. Пассивные специалисты, которых не интересует дальнейшее обучение, монотонно выполняют свои обязанности, их не особо интересует, как организация будет развиваться. От них не стоит ожидать многого, при этом затрачивать ресурсы на обучение не всегда рационально. Опытный HR-менеджер, участвующий в жизни коллектива, знает, на что способны отдельные кадры, поэтому именно он должен принимать решение о целесообразности развития персонала. Выбирая комплекс мероприятий, необходимо понимать, какую пользу из них извлекут работники, так как курсы ориентированы не только на развитие профессиональных качеств, но и общих навыков. Возможность развития должна предоставляться всем желающим, в противном случае увеличивается текучесть кадров. Профессиональное развитие персонала — процесс, направленный на подготовку или переподготовку сотрудников, которые претендуют на повышение, выполнение новых производственных функций или решение задач. Со стороны кандидатов требуются определенные усилия, поэтому отправлять на обучение всех подряд нерационально. Если сотрудник не заинтересован, после прохождения курсов, тренингов, он не станет более грамотным. Выбирая претендентов, нужно отслеживать стремление сотрудников. Главными мотивами выступает желание увеличить свое благосостояние, получить новую должность, расширить контакты или стать более значимым. Некоторые работники мечтают обрести независимость от работодателя, но в этом случае они нередко уходят, выждав предложение со стороны конкурентов. При этом не важно, движутся они по карьерной лестнице или нет.

Использованные источники:

1. Кабушкин Н.И. «Основы менеджмента». Учебное пособие. 11-е изд., испр. - М.: Новое знание, 2009. — 336 с.

2. Бакеева Й.Р., Бакеев Б.В. Проблемы лидерства в образовании // В сборнике: Проблемное обучение в современном мире VI Международные Махмутовские чтения: сборник статей. Под редакцией: Е.Е. Мерзон, В. Л. Виноградова, Р. Ф. Ахтариевой, В. А. Мартыновой. 2016. С. 17-21.

3. Кэтрин Кэтлин, Джейна Мэтьюз. «Управление стартапом». 2017.

УДК 33.330

Летецкий М.И.
студент
Экономического факультета института подготовки
государственных и муниципальных служащих
Академии ФСИН России
Россия г.Рязань

УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ

Аннотация*: в данной статье рассмотрены актуальные аспекты управления дебиторской задолженностью, проанализированы эпаты работы с задолженностью и способы снижения рисков неплатежей.*

Ключевые слова: *задолженность, дебиторская задолженность, риск, ликвидность.*

Annotation: *in this article relevant aspects of accounts receivable management are considered, epata of work with debt and methods of decrease in risks of non-payments are analyzed.*

Keywords: *debt, accounts receivable, risk, liquidity.*

Современная система денежных расчетов предполагает как данность несовпадение сроков оплаты и отгрузки товаров (выполнения работ, оказания услуг), в результате чего возникает дебиторская и кредиторская задолженность. В целях поддержания финансового благополучия организации требования и обязательства регулируются как по отдельности, так и вместе, происходит контроль ликвидности. От грамотной политики управления ликвидностью, активами и пассивами, зависит не только прибыль, но и судьба предприятия, поскольку признаком банкротства выступает не утрата капитала, а именно потеря ликвидности.

Контроль дебиторской задолженности предполагает установление лимитов кредитных рисков, расчет и создание резервов сомнительных долгов, работу с просроченной задолженностью и иные мероприятия контрольного характера [4].

Работа с задолженностью представляется как сложный многоаспектный процесс, требующий не просто учета, но и определенного управленческого воздействия. В противном случае операционные риски (т.е. риски, связанные с отсутствием элементарного учета, оценки и контроля) могут повлечь за собой самые негативные последствия. Например, о долге могут просто не вспомнить, и срок исковой давности истечет.

Процесс управления дебиторской задолженностью[232] *– это сложный и многоэтапный процесс, который начинается задолго до того момента, как такая задолженность возникнет.*

[232] Имеется в виду просроченная и проблемная дебиторская задолженность

Кратко, все эти этапы можно представить следующим образом:

1. Предварительная работа с покупателем (до момента заключения договора). На данном этапе необходимо произвести проверку благонадежности контрагента: в частности, его правовую дееспособность и платежеспособность. Это достигается посредством анализа правоустанавливающих документов, сбора информации в открытых источниках (сайт ФНС, сайты арбитражных судов, сайт судебных приставов, анализ бухгалтерской отчетности покупателя). В результате необходимо сформировать мнение о потенциальной платежеспособности покупателя и установить риски возможного неплатежа.

2. Работа с договором. Выбор вида и формирование условий договора являются, по сути, основным и самым важным этапом, правильное прохождение которого может в дальнейшем определить судьбу просроченной дебиторской задолженности.

3. Ключевые меры профилактики на этапе сопровождения исполнения договора.

Рассмотрим экономические, правовые, организационные меры по управлению задолженностью на этапе сопровождения заключенных договоров, а также меры по обеспечению безопасности на данном этапе [6].

1) Экономические меры.

Цель: анализ и учет дебиторской задолженности.

Основные задачи:

- своевременное отражение долгов в системе - бухгалтерский учет, фиксация первичными документами и пр.;

- проверка платежной дисциплины, т.е. проверка исполнения сроков исполнения обязательств (например, целесообразно ежедневно производить оперативный анализ оплаты по выставленным счетам, докладывать руководству о клиентах, допустивших просрочку);

- проверка поступающего исполнения на предмет соответствия договору, т.е. верность сумм, идентификация товаров, определение целесообразности возврата исполнения ввиду несоответствия качеству, размеру и пр.;

- проверка исполнения договора самим кредитором;

- определение причин возникновения просроченной задолженности;

- обеспечение проверок расчетов, подписание актов сверки задолженности, что необходимо для повышения эффективности дальнейшего взыскания задолженности;

- плановая оценка дебиторской задолженности(допустим, если система профилактики задолженности ранее не велась):

- проверка реальности числящихся на балансе предприятий сумм дебиторской задолженности;

- классификация дебиторской задолженности или классификация должников по видам дебиторской задолженности по срокам исполнения обязательства, по размерам задолженности;

- выявление основных должников, невыплата долга по которым скажется на финансовом состоянии организации;

- принятие мер в отношении проблемных должников - прекращение отгрузки, скидок, взимание штрафа;

- определение закономерностей и тенденций погашения задолженности в целях дальнейшего планирования дебиторской задолженности;

- создание резервов (фондов) на возможные потери по сомнительным долгам - в противном случае невозврат долга может повлечь невозможность исполнения собственных обязательств организации;

- расчет ключевых показателей эффективности работы с долгами, в частности, коэффициента оборачиваемости дебиторской задолженности;

- обеспечение проверки заложенного имущества на предмет наличия, условий содержания, проверки повреждений;

- плановая проверка финансового состояния должника - зачастую проверка необходима не только на этапе заключения договора, но и в период взаимодействия с клиентом;

- определение целесообразности изменения условий работы с должником.

2) Правовые меры.

Цель: обеспечить обязанность исполнения договора.

Основные задачи:

- проверка и обеспечение наличия документов, подтверждающих исполнение обязательств и проведение операций (счета, акты приемки-сдачи работ, накладные);

- обеспечение надлежащего оформления изменений условий договоров : например, при изменении срока возврата кредита следует внести изменения в обеспечительные сделки.

3) Организационно-управленческие меры.

Цель: обеспечить построение системы сопровождения исполнения договоров.

Основные задачи:

- обеспечение циркуляции полной и необходимой информации по исполнению договора клиентом - от «входа» в организацию и до «выхода» вовне;

- обеспечение создания системы «сигнальных огней», позволяющей качественно контролировать исполнение условий договора должником.

4) Меры по обеспечению общей безопасности.

Цель: обеспечить выявление угроз для безопасности организации.

Основные задачи:

- контроль перемещения материальных ценностей при исполнении должником своих обязательств;

- выявление фактов преступных действий в отношении организации;

- оперативное реагирование и устранение угроз деятельности организации;

- проведение работы с недобросовестными должниками.

4. Работа с просроченной задолженностью (истребование долга).

На данном этапе в случае наступления самых нежелательных последствий, а именно наличия долгосрочной просроченной дебиторской задолженности, риск невозврата которой на момент ее определения достаточно велик, нам представляется наиболее эффективным использование факторинга (финансирования под уступку требования).

Факторинг определяется по законодательству РФ как договор финансирования под уступку денежного требования, в соответствии с которым одна сторона (финансовый агент) передает или обязуется передать другой стороне (клиенту) денежные средства в счет денежного требования клиента (кредитора) к третьему лицу (должнику), вытекающего из предоставления клиентом товаров, выполнения им работ или оказания услуг третьему лицу, а клиент уступает или обязуется уступить финансовому агенту это денежное требование.

По сути, факторинг – это продажа дебиторской задолженности.

Абзац 2 п. 1 ст. 824 ГК РФ прямо предусматривает еще один вариант использования факторинга - в качестве способа обеспечения исполнения обязательств. Клиент по любому обязательству, между ним и факторинговой компанией, в качестве способа обеспечения вправе уступить факторинговой компании право на денежное требование к своему должнику [1].

На основании изложенного можно сказать, что налицо удобность данной формы для поставщика, который не отвлекает денежные средства на длительное время и имеет возможность не думать о том, что кто-либо не вернет ему долг.

Надо отметить, что до 2009 г. в качестве финансового агента по договору факторинга могли выступать банки и иные кредитные организации, а также другие коммерческие организации, имеющие разрешение (лицензию) на осуществление деятельности такого вида (ст. 825 ГК РФ). С того же года в качестве финансового агента договоры финансирования под уступку денежного требования могут заключать любые коммерческие организации (ст. 825 ГК РФ).

Важно понимать, что политика управления дебиторской задолженностью может и обязана быть различной при разных макроэкономических обстоятельствах.

Таким образом, тщательное соблюдение всех этапов управления дебиторской заолженностью позволят оргнанизации в значительной мере предотвратить риск возникновения проблемной задолженности и сохранить, в конечном, итоге, собственные средства.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (части первая, вторая) //(Собрание законодательства Российской Федерации, 1994, № 32, ст. 3301; 1996, № 5, ст. 410)

2. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ
3. Единак Т.С. Проблемы управления дебиторской задолженностью предприятий в условиях финансово-экономического кризиса // Государство и регионы. Серия: экономика и предпринимательство. – 2016. – № 3. С. 54 - 57.
4. Колпакова Г.М. Управление дебиторской задолженностью предприятия: Учеб. пособие. М.: МИЭТ, 2015. 72 с
5. Мэтьюс М.Р., Перера М.Х. Теория бухгалтерского учета. М.: ЮНИТИ, 1999. 663 с.
6. Саблин М.Т. Взыскание долгов: от профилактики до принуждения.: 4-е изд., перераб. и доп. М.: «Статут». – 2017.
7. Современный бухгалтерский учет и его проблемы: Монография / Под ред. В.Г. Гетьмана, У.Ю. Блиновой, Л.Н. Герасимовой. М.: Финансовый университет, 2014. 136 с.

УДК 331. 108

Аскарова Л.Х.
Студент
2 курс, факультет «Институт экономики, управления и социальных технологий»
КНИТУ-КАИ им. А.Н. Туполева
Россия, г. Казань, 2018

УПРАВЛЕНИЕ КАРЬЕРОЙ ПЕРСОНАЛА

***Аннотация**: В статье рассматриваются основные мегатренды, которые влияют на современный облик рынка труда. В связи с новыми тенденциями компании иначе выстраивают стратегию по работе с персоналом, в частности, по управлению карьерой. Выделяют различные виды карьеры. Также можно разделить процесс развития карьеры на несколько этапов.*

***Ключевые слова**: карьера, тренды рынка труда, пути развития карьеры, карьерограмма.*

***Annotation**: The article considers the main megatrends, which influence the modern face of the labor market. In connection with the new trends, companies are otherwise building a strategy for working with personnel, in particular, in career management. Allocate different types of careers. You can also divide the career development process into several stages.*

***Key words**: career, labor market trends, career paths, career program.*

Современный рынок труда представляет собой динамическую систему, которая постоянно подвергается новым изменениям. Из-за перемен в экономике, политической среде, распределении материальных богатств, конкурентных преимуществ и т.д. бизнес сталкивается с бесконечным множеством трудностей. Удержать свои позиции и показать рост в сложных

экономических условиях может та компания, которая имеет стратегию, в частности по вопросу управления персоналом.

Компания PwC выявила мегатренды, которые повлияют в дальнейшем на будущий облик рабочей среды [1].

1. Технологический прогресс.

Стремительно развивающиеся автоматизация, роботизация и искусственный интеллект существенно преобразуют качество и количество доступных рабочих мест. Технологии способны облегчить нам жизнь, повысить производительность, уровень и продолжительность жизни, позволяют сосредоточиться на личностной самореализации. При этом они угрожают социальной стабильности, способны вызвать политическую и экономическую напряженность, если экономические блага не распределены равномерно.

2. Демографические сдвиги.

За исключением небольшого числа регионов население мира стареет, оказывая давление на бизнес, социальные институты и экономику. Увеличение продолжительности жизни влияет на бизнес модели, амбиции ценных сотрудников и затраты на пенсионное обеспечение. Сотрудники в возрасте будут вынуждены осваивать новые навыки и работать дольше. «Перевооружение» станет нормой. Нехватка рабочей силы в ряде стремительно стареющих экономик вызовет острую необходимость в автоматизации и повышении производительности.

3. Стремительная урбанизация.

По прогнозам ООН, к 2030 году в городах будет проживать 4,9 млрд. человек, а к 2050 году число городских жителей по всему миру вырастет на 72 %. Уже сейчас ВВП многих крупных городов превышает ВВП страны среднего размера.

В меняющемся мире города станут влиятельными факторами формирования рабочих мест.

4. Перемены в глобальной экономике.

В выигрыше останутся быстро развивающиеся страны, в особенности с численным преобладанием населения работоспособного возраста. Это страны, которые проповедуют принципы предпринимательской активности, привлекают инвестиционный капитал, совершенствуют свою образовательную систему. С развитием технологий развивающиеся страны будут сталкиваться с серьезными вызовами, и без стабильных и внушительных капиталовложений безработица и миграция продолжат прогрессировать. Размытие среднего класса, разница в уровне благосостояния и сокращение рабочих мест в связи с развитием автоматизации повышают угрозу усиления социальной нестабильности в развивающихся странах.

5. Дефицит ресурсов и изменения климата.

К 2030 году прогнозируемый спрос на энергию и воду вырастет на 50 % и 40 % , соответственно. Для удовлетворения потребностей будут созданы новые рабочие места в таких сферах, как производство альтернативной

энергии, новые технологии, разработка новой продукции, переработка мусора и использование вторичных ресурсов. Миллионы людей, занятых в сфере традиционной энергетики, и сама отрасль, в целом, подвергнутся стремительной реорганизации.

Рассмотренные глобальные тенденции оказывают значительное влияние на характеристику рынка труда. Поэтому компании должны учитывать их при формировании собственной стратегии, а также при управлении карьерой своих сотрудников.

Понятие «карьера» можно рассмотреть с различных точек зрения: экономической, психологической и социальной. По мнению психологов и социологов, стремление построить успешную карьеру со стороны общества одобряется. При грамотной организации системы мотивации сотрудников можно влиять на их профессиональные достижения, эффективность и результативность работы. С экономической точки зрения профессиональное развитие сотрудников повышает их конкурентоспособность и соответственно конкурентоспособность компании, в которой они работают.

С термином «карьера» связаны понятия «планирование карьеры» и «управления карьерой».

Планирование карьеры – личная стратегия человека, которая определяет его продвижение по карьерной лестнице, а также способы достижения требуемого уровня карьерного роста.

Управление карьерой – это система в организации, которая способствует продвижению сотрудника в зависимости от его потребностей и личностных особенностей.

Управление карьерой в компании преследует 3 главные цели:

- обеспечить компанию необходимыми кадрами в достаточном объеме;
- способствовать обучению персонала, повышению их профессионализма в соответствии с их желаниями и способностями;
- предоставить возможность работникам реализовать свой потенциал.

Существуют различные виды карьеры, например, профессиональная и внутриорганизационная. Различие состоит в том, где и как работник проходит обучение, повышение квалификации, освоение новых профессиональных навыков и т.д. Если данным процессом управляет сам работник, сменяя одно место работы на другое, то это будет профессиональная карьера. Если сотрудник проходит различные этапы профессионального роста в одной организации, то это будет внутриорганизационная карьера. Развитие внутриорганизационной карьеры может проходить двумя путями:

а) горизонтальное движение – переход из одного функционально подразделения в другое, находящееся на том же уровне в компании;

б) вертикальное движение – переход на более высокую позицию.

Стратегическое управление деловой карьерой состоит в том, что, начиная с момента, когда работник приходит в организацию, необходимо

содействовать планомерному горизонтальному и вертикальному его продвижению. Для этого формируются карьерограммы, изучив которые работник будет знать свои перспективы, а также показатели, которых он должен достичь в своей деятельности для дальнейшего продвижения.

В качестве примера приведем карьерограмму, разработанную в международной консультационно-аудиторской компании «PwC» (рис. 1). Путь от стажера до партнера можно пройти за 10-12 лет [2].

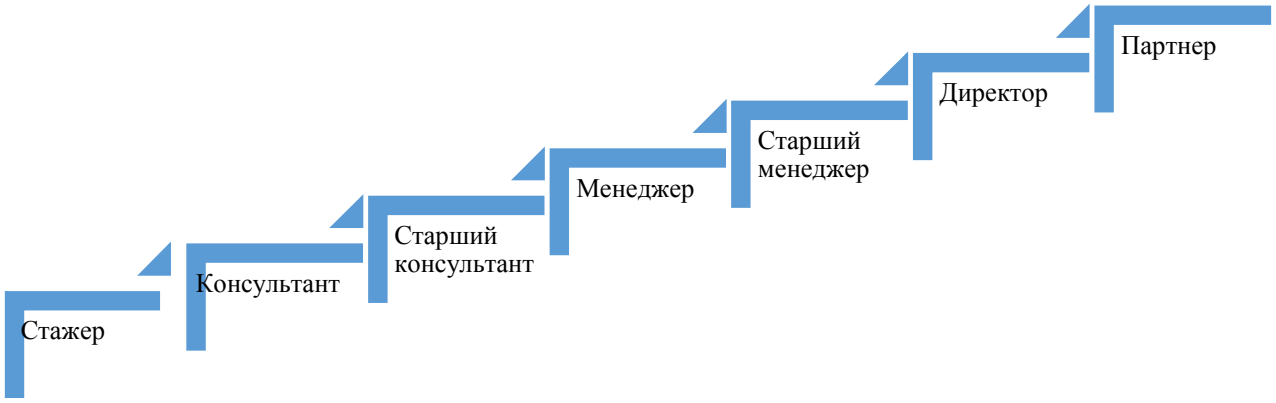
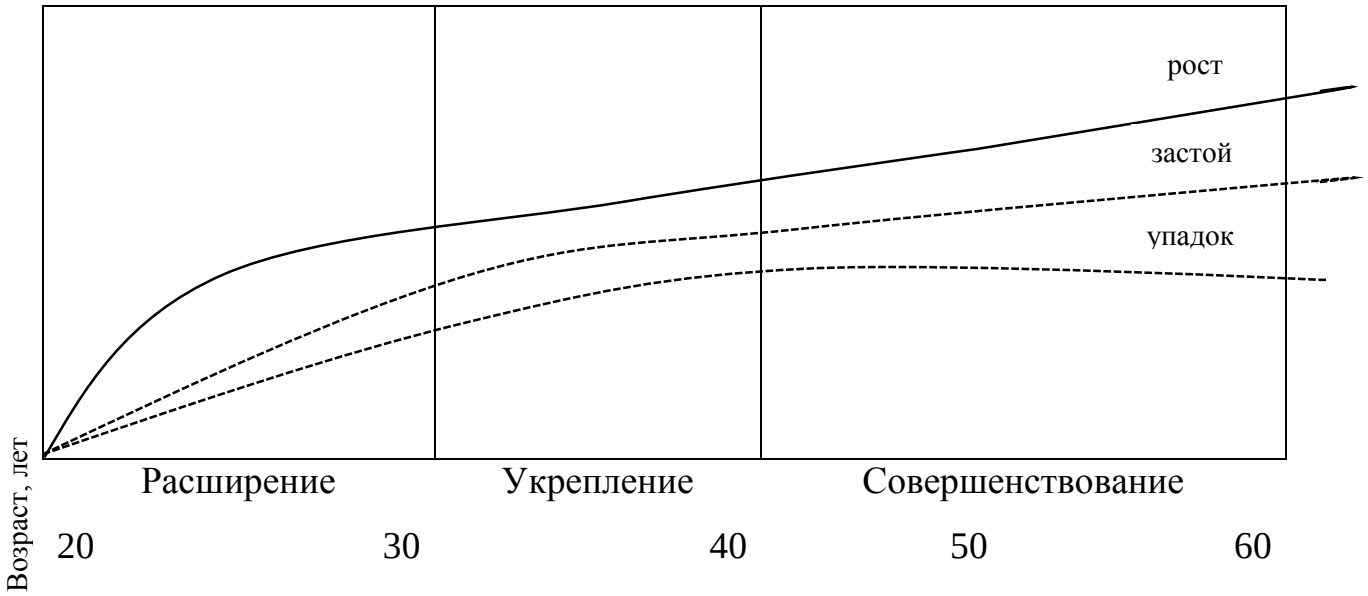


Рис. 1. Карьерная лестница в «PwC»

У каждого сотрудника помимо карьерограммы можно проследить путь развития карьеры, три основных типа которой представлены на рис. 2.

Рис. 2. Пути развития карьеры



Развитие карьеры может проходить в три этапа:

1) развитие в начале карьеры, когда приобретаются новые навыки, быстро увеличивается количество знаний, быстро растет компетентность и проясняются стремления и склонности,

2) укрепление на профессиональном пути, когда знания и навыки, приобретенные на стадии развития, применяются, проверяются, изменяются и объединяются с практическим опытом,

3) совершенствование, когда работники прочно укрепились на своем профессиональном пути и идут по нему в соответствии со своей мотивацией, способностями и возможностями.

На каждом из этих этапов работники могут развиваться и продвигаться различными способами. При этом на каждом из этапов степень развития карьеры, исходя из целого ряда факторов, может демонстрировать рост, застой или упадок.

Управление карьерой тесно связано с вопросами целеполагания в организации. Изменение целей организации предъявляет новые требования к работнику[5], соответствие которым способствует его карьерному росту.

Подводя итог, отметим, что процесс управления карьерой персонала является важным, поскольку позволяет удовлетворить запросы как рядовых сотрудников в продвижении по карьерной лестнице, так и потребности руководителей в высококвалифицированных кадрах.

Список литературы

1. Исследование PwC за 2017 г. «Будущее рынка труда» [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.pwc.ru/ru/publications/the-future-of-the-labour-market.html

2. Карьерная лестница в PwC [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.pwc.ru/ru/careers.html

3. Лазарева, Е.А., Труфанова, Т.А. Управление профессиональной карьерой персонала как важная функция управления персоналом /Е.А. Лазарева, Т.А. Труфанова// Современные тенденции развития теории и практики управления в России и за рубежом. – 2018. – С. 116-126.

4. Филенко, А.В. Управление карьерой как метод стратегического управления персоналом /А.В.Филенко// Лучшая студенческая статья 2018 сборник статей XIV Международного научно-исследовательского конкурса: в 4 ч. Пенза. – 2018. – С.83-87.

5. Бакеев Б.В., Бакеева Й.Р., Корнилин А.В., Судников В.В., Нефедова Ю.В. Совершенствование производственных процедур на основе принципов организации производства // Вестник Казанского государственного технического университета им. А.Н. Туполева. 2017. Т. 73. № 4. С. 124-129.

УДК 338.242.2

Николаева Е.А.,
студентка
2 курс, факультет «Институт экономики, управления и социальных технологий »
Казанский национальный исследовательский технический институт имени А.Н.Туполева
Россия, г. Казань
Научный руководитель: Бакеева Й.Р.,
к.э.н., доцент кафедры экономики и управления на предприятии
КНИТУ-КАИ А.Н.Туполева- КАИ
Россия, г.Казань

УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *в статье рассматривается разработка системы управления рисками в современной организации. Приведен подход к управлению рисками «Сверху-вниз».Также приведена классификация рисков..*

Ключевые слова: *риск, риск-менеджмент, финансовая безопасность*

Annotation:*,The article examines the development of risk management system in a modern organization. The approach to risk management "From top to bottom." The classification of risks is also given.*

Key words: *risk, risk-management, financial safety.*

В современной рыночной экономике компании сталкиваются с различными ситуациями, исходы которых неопределенны, это связано с постоянным изменением спроса и предложения, конъюнктуры рынка, колебаниями валютных курсов и других факторов.

Одним из актуальных вопросов является разработка системы управления рисками современной организации. Это обусловлено тем, что уровень принимаемого риска влияет на уровень доходности финансовых операций, а также недооценка риска может привести к неблагоприятным событиям, в том числе к банкротству организации.

Термин «риск» можно дословно перевести с греческого ridsikon, ridsa как утес, скала, с итальянского – risiko, означающее опасность, во французском языке есть слово risqoe — угроза [1, с. 10].

В неоклассической теории риска, основателем которой является А. Маршалл, риск рассматривается как амплитуда колебаний возможной прибыли [1, с.13]. Если у предпринимателя нет постоянной прибыли, то при выборе набора действий на него будут влиять два фактора:

а) размер ожидаемой прибыли;

б) величина возможных колебаний прибыли.

Управление организацией с учетом факторов риска принято называть риск-менеджментом.

Риск-менеджмент как отдельная сфера менеджмента выделилась в начале 90-х годов XX века. До этого времени управление рисками рассматривалось только узким кругом лиц, включающих профессиональных трейдеров, портфельных менеджеров. Далее риск-менеджмент стал рассматриваться как составная часть стратегического управления компаний. Следующим этапом в развитии риск-менеджмента является переход к управлению отдельных видов рисков.

В 2004 году в рамках стандарта COSO был представлен новый подход к управлению рисками «Сверху-вниз», согласно которыми все отделы организации были задействованы в процессе управления риском. [2, с. 42]. Данный подход позволил достичь соизмеримости в оценках рисков разных категорий и основной целью его являлась интеграция всех элементов управления рисками в отдельную систему. Современный риск менеджмент отличен своими возможностями по усилению возможностей компании в области планирования и стратегического управления, в том числе за счет риск-менеджмента и заключается в создании культуры управления рисками в целом на уровне организации.

Управление финансовыми рисками организации – система принципов и методов разработки и реализации рисковых финансовых решений, обеспечивающих всестороннюю оценку различных видов финансовых рисков и нейтрализацию их возможных негативных финансовых последствий.

Место системы управления финансовыми рисками в общей структуре организации можно представить в виде схемы на рис. 1. [1, с. 31].

Рис. 1. Место системы управления финансовыми рисками организации в общей структуре управления

Главная цель системы управления финансовыми рисками организации заключается в защите организации от внутренних и внешних угроз. Цель управления финансовыми рисками также можно сформулировать следующим образом: обеспечение финансовой безопасности организации в процессе ее развития и предотвращение возможного снижения ее рыночной стоимости.

Для реализации указанной цели необходимо реализовать следующие задачи [1]:

а) выявление сфер повышенного риска финансовой деятельности организации, создающих потенциальную угрозу его финансовому состоянию;

б) всесторонняя объективная оценка вероятности наступления отдельных рисковых событий и связанных с ними возможных финансовых потерь;

в) обеспечение минимизации уровня финансового риска по отношению к предусматриваемому уровню доходности финансовых операций;

г) обеспечение минимизации возможных финансовых потерь предприятия при наступлении рискового события.

Отношение к риску также влияет на выбор инвестиционных ресурсов предприятия. «При неприятии учредителями высоких уровней рисков значительная часть инвестиций формируется из собственного капитала предприятия»[5].

Концепцию управления рисками можно представить в виде схемы на рис. 2. [4, с. 45].

Преимущества эффективной системы управления финансовыми рисками:

а) четкое понимание потенциального влияния риска на финансовые результаты компании в любой момент времени;

б) повышение качества прогнозирования денежных потоков и финансовых результатов компании;

в) минимизация влияния рыночных факторов на финансовые результаты компании;

г) максимизация возможностей получения дополнительных доходов для компании.

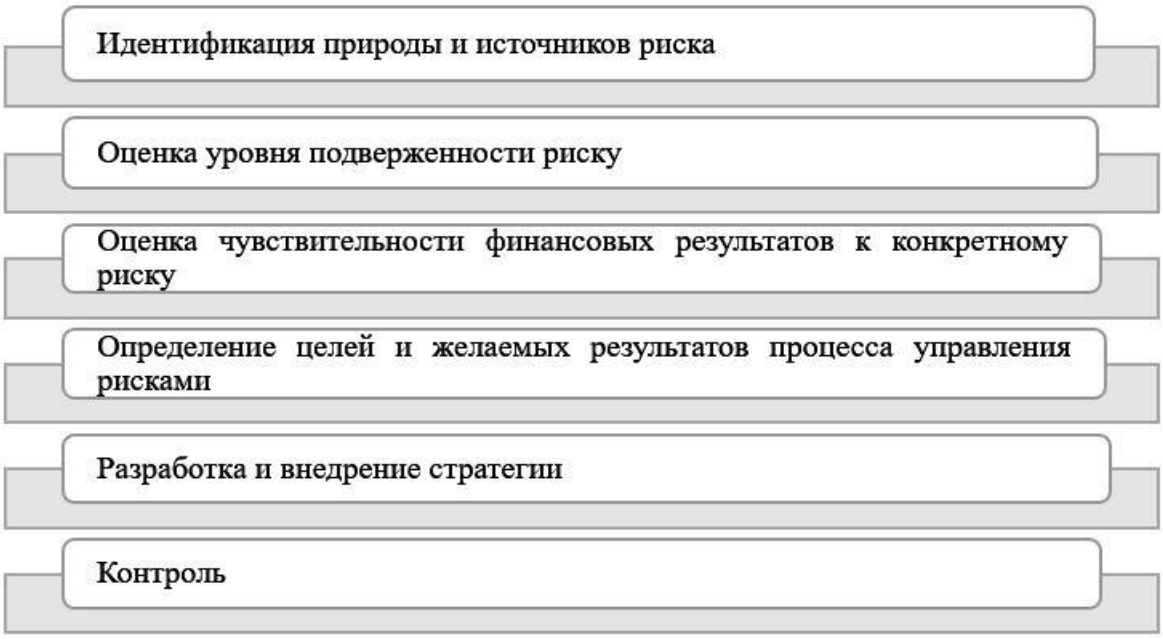


Рис. 2. Концепция управления финансовыми рисками организации

Существуют различные виды рисков, которыми необходимо управлять (рис. 3, таблица 1).

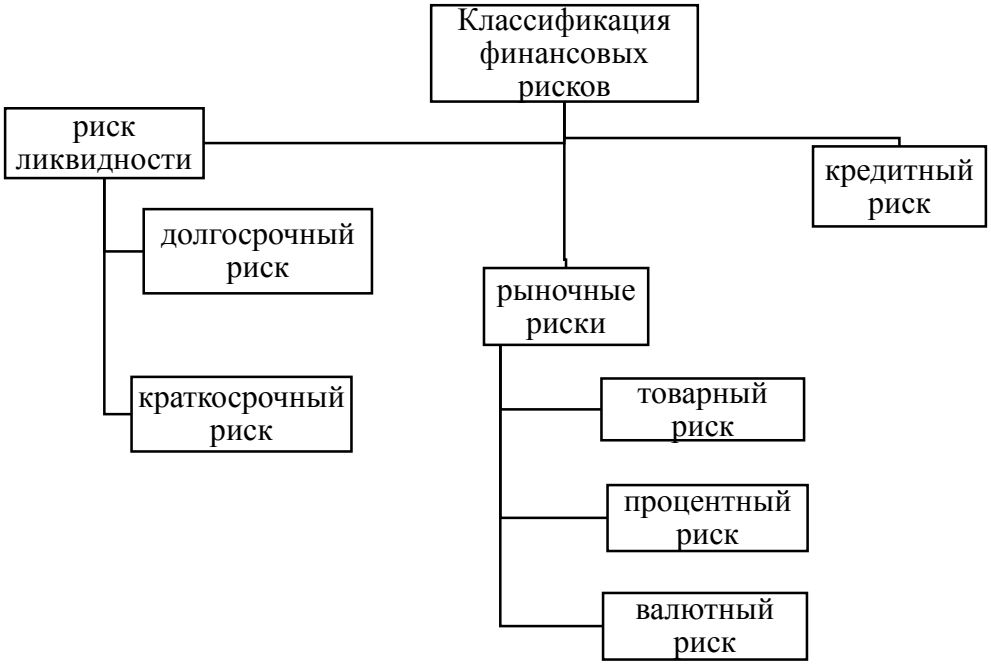


Рис. 3. Классификация финансовых рисков

Также к финансовым рискам относят налоговый риск – риск оспаривания налоговыми органами процентных расходов, расходов по гарантиям от материнской или связанной компании, обоснованность тарифа за предоставление таких гарантий и ставок по внутригрупповому финансированию на основании законодательства о трансфертных ценах и порядке признания процентных расходов. Внутригрупповое финансирование является объектом налогового контроля за ценами, применяемыми в сделках между взаимозависимыми лицами, и ставки по такому финансированию оцениваются на соответствие рыночному уровню. Причиной возникновения налогового риска также может быть заключение договоров с сомнительными контрагентами [4].

Таблица 1

Классификация финансовых рисков

Вид риска	Причина возникновения
риск ликвидности	неспособность исполнить собственные обязательства в срок вследствие нехватки денежных средств
краткосрочный риск ликвидности	нехватка денежных средств для покрытия текущих обязательств компании
долгосрочный риск фондирования	недоступность финансирования в будущем на приемлемых для компании условиях
кредитный риск	дефолт контрагента по своим платежным обязательствам
валютный транзакционный риск	изменение валютных курсов повлияет на величину будущих денежных потоков
валютный трансляционный риск	показатели финансовой отчетности изменятся в пересчете на отчетную валюту в результате колебаний валютных курсов
валютный экономический риск	потеря конкурентоспособности на рынке из-за движений валютных курсов
процентный риск справедливой стоимости	движение фиксированных процентных ставок изменит справедливую стоимость финансовой позиции
процентный риск денежного потока	изменение стоимости денежных потоков по финансовой деятельности из-за изменения соответствующей плавающей процентной ставки
товарный риск	неблагоприятное изменение рыночных товарных цен

Источник: Справочник казначея 3-е издание. Режим доступа: https://www.pwc.ru/ru/publications/treasury-directory.html

Таким образом, система управления финансовыми рисками направлена на обеспечение защиты организации от внешних и внутренних факторов. С целью достижения максимальной эффективности управления рисками в организациях действуют интегрированные системы, состоящие из различных уровней управления. Управление финансовыми рисками рассматривается в рамках риск-менеджмента, который был выделен как отдельная часть менеджмента сравнительно недавно. Поэтому вопрос идентификации и измерения рисков остается до конца не изученным, что будет рассмотрено в следующем параграфе.

Список литературы

1. Бланк, И.А. Управление финансовыми рисками / И.А. Бланк – К.: Ника-Центр, 2005. – 600 с.

2. Макарова, В.А. Влияние эффективности ERM на ставку дисконтирования /В.А. Макарова // Экономика. Бизнеса. Банки. – 2016. - №3. – С. 39-56.

3. Письмо ФНС от 24.06.2016 N ЕД-19-15/104. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://base.garant.ru/71430736/

4. Справочник казначея 3-е издание [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.pwc.ru/ru/publications/treasury-directory.html

5. Бакеева Й.Р. Финансовая основа модернизации предприятия. Выбор оптимального источника инвестиций в основные фонды промышленного предприятия // Российское предпринимательство. 2008. № 11-2. С. 86-91.

УДК 65.011.8

Шутова Ж.С.,
Студент магистратуры
2 курс, факультет менеджмента и сервиса
Вятский государственный университет
Россия, г. Киров
Научный руководитель: Палкина М.В.,
д.э.н., профессор, факультет менеджмента и сервиса
Вятский государственный университет
Россия, г. Киров

УПРАВЛЕНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКИМИ ИЗМЕНЕНИЯМИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: *Представлен обзор теоретического материала по определениям стратегии и стратегических изменений. Рассмотрена актуальность управления стратегическими изменениями в современных условиях.*

Ключевые слова: *стратегия, стратегические изменения, управление изменениями.*

Annotation: *The review of theoretical material on definitions of strategy and strategic changes is submitted. The relevance of management of strategic changes in present conditions is considered.*

Keywords: *strategy, strategic changes, management of changes.*

На практике приходится сталкиваться с тем, что организации средние или малые или организации, которые только начинают развиваться, не считают эффективным разрабатывать стратегию. Как правило, их целеполагание основывается на оперативных и тактических управленческих решениях.

В условиях современности организации недостаточно просто разработать стратегию. Необходимо своевременно вносить изменения и коррективы, так как внешняя ситуация постоянно создает форс-мажоры, а также иные условия и правила существования на рынке.

Способность организации своевременно реагировать на изменения создает конкурентные преимущества, следовательно, повышает шансы на стабильность в сфере деятельности.

Определение понятия «стратегия» усложнялось и трансформировалось по мере становления нового стратегического мышления, по мнению Попова С.А. – это «от успешного будущего – к настоящему – к создаваемому будущему» [6].

Таблица 1

Определение понятия «стратегия»

Автор	Определение
Мухина И.А.	Обобщенная модель действий, необходимых для достижения поставленных целей (ключевых результатов, к которым стремится предприятие в своей деятельности) [5]
Фомичев А.Н.	Детальный всесторонний комплексный план, предназначенный для того, чтобы обеспечить осуществление миссии организации и достижение ее целей [8]
Юкаева В.С.	Детальный план реализации конкретной цели, способы ее достижения и используемые при этом ресурсы [9]
Токарев Владимир	Общий план достижения главной цели, предполагающий определение направлений, куда будут использованы ограниченные ресурсы (человека, организации). Результатом стратегических решений должно быть появление долговременных конкурентных преимуществ (у личности, компании). [7]

Авторы действительно видят стратегию как реализацию будущего видения развития. Обобщив определения, можно сказать, что стратегия – это целенаправленный план действий, разработанный с учетом миссии организации, в условиях ограниченности ресурсов и их эффективного распределения для достижения конкурентных преимуществ. Такие авторы определяют понятие «стратегия» как более статичное, устойчивое определение. Современные авторы, известные более новыми научными трудами, трактуют видение стратегии иначе.

Например, Майкл Портер [4] изначально обозначает термин «конкурентная стратегия». То есть подчеркивает необходимость стратегии как средство достижения организацией устойчивой и лидирующей позиции на рынке. К такому состоянию организация может прийти, если будет учитывать влияние пяти конкурентных сил: отраслевые конкуренты, потенциальные конкуренты, покупатели, субституты, поставщики. При этом Майкл Портер рассматривает равновесное влияние пяти сил одновременно выгодным для всех участников рынка. Анализ каждой из конкурентных сил, а в первую очередь – поиск причин отклонений от равновесного необходимо начинать непосредственно внутри организации, так как «ключ к проблеме находится в различной способности фирм взаимодействовать с этими силами» [4].

Таким образом, недостаточно регламентировать стратегию, необходимо проводить мониторинг внешней и внутренней среды организации, объяснять причины отклонений от выбранного направления и корректировать бизнес-процессы. За счет внедренных изменений организация достигает поставленных целей и результатов и планомерно приносит прибыль, в противном случае остается только «выживать».

Предпосылкой для масштабных преобразований на сущность изменений авторы выдвигают различные и, в какой-то степени, схожие точки зрения.

Малкольм Гладуэлл описывает изменения как постепенное явление, которое достигает переломного момента, когда лишь незначительное изменение приводит к резкой позитивной или негативной движущей силе, которая распространяет свое влияние в геометрической прогрессии [2].

Ряд авторов определяют изменения как появление или исчезновение, усиление или ослабление каких-либо элементов системы, среды, процессов, условий, переход их в другие качественные и количественные состояния [1].

Олег Замышляев изначально позиционирует изменения как перемены, которые неизбежны, направлены на улучшения и в обязательном порядке затрагивают все стороны функционирования организации тогда, как персонал (главный ресурс) выражает сопротивление изменениям под угрозой стабильности [3]. Чтобы добиться желаемого результата от изменений, необходимо учитывать и оценивать параметры неотвратимости перемен и конкретности перемен. Неотвратимость перемен характеризуется решительностью руководства принять перемены и возможностью проигнорировать перемены непосредственно конкретным сотрудником.

Обобщая взгляды авторов на проблему сущности появления изменений, можно выделить основные аспекты:

– Изменения происходили, происходят и будут происходить, не зависимо от стремления руководства внедрить изменения;

– Изменения влияют на все стороны жизнедеятельности организации, не зависимо от того, на что направлены изменения;

– Изменения порождают сопротивление.

Стратегия организации проявляет себя в большей степени динамично, нежели статично. Бесконтрольные изменения в бизнес среде обуславливают контролируемые изменения внутри среды организации.

Устойчивая стратегия определяется направлением, заданным миссией организации. Парадоксально, но отклонения приводят к усилению устойчивости стратегии, а значит к более весомому положению на рынке. Возросший авторитет организации обеспечивает лояльность потребителей и выигрывает по основным экономическим показателям в занимаемой нише.

Таким образом, источники современной литературы, использованные для написания научной статьи, будут полезны не только для теоретического изучения, но и позволят обновить устоявшиеся практики работы в организациях.

Использованные источники:

1. Василий Демьяненко, Андрей Вахин, Виталий Елиферов, Михаил Иванов, Игорь Кузичев, Владимир Лобуков, Сергей Мишин, Михаил Молоканов, Аркадий Пригожин, авиль Шамгунов / Особенности управления изменениями в России;— Издательские решения, 2016.

2. Гладуэлл М. Переломный момент: Как незначительные изменения приводят к глобальным переменам / Малкольм Гладуэлл; Пер. с англ. — М.: Альпина Паблишер, 2013.
3. Замышляев О. Матрица перемен: Как повысить эффективность изменений в компании / Олег Замышляев. — М.: Альпина Паблишер, 2014.
4. Майкл Портер Конкурентная стратегия. Методика анализа отраслей и конкурентов, 6-е издание:– Альпина Паблишер, 2016. – 456 с.
5. Мухина, И. А. Экономика организации (предприятия): учеб. пособие / И. А. Му хина. – М.: Флинта : НОУ ВПО «МПСИ», 2010. – 320 с.
6. Попов С.А. Актуальный стратегический менеджмент : учеб.-практ.пособие / С. А. Попов. – М. : Юрайт, 2010. – 447 с.
7. Токарев Владимир Стратегические секреты консультанта. Часть 1.:– Издательские решения, 2017. – 158 с.
8. Фомичев А.Н. Стратегический менеджмент: учебник для вузов: учебник / А.Н. Фомичев – Дашков и К, 2011. – 468 с.
9. Юкаева В.С. Менеджмент: краткий курс. : учеб. Пособие. 2010 г. – 104 с.

УДК 33

Никитина Н.Н., к.э.н., доцент
СФ БашГУ
Россия, г. Стерлитамак
Гарданова А.Р.
студент
4 курс, экономический факультет
СФ БашГУ
Россия, г. Стерлитамак

УЧЕТНАЯ ПОЛИТИКА – ОСНОВА ПОСТРОЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА

Аннотация: *В статье рассматривается роль учетной политики в построении бухгалтерского и налогового учета предприятия. Раскрываются основные понятия, факторы и критерии, влияющие на формирование учетной политики.*

Ключевые слова: *экономический субъект, учетная политика, бухгалтерский учет, налоговый учет, налогообложение.*

Annotation: *The article considers the role of accounting policy in the construction of the accounting and tax accounting of the enterprise. Revealed the basic concepts, factors and criteria affecting the formation of accounting policy.*

Key words: *economic subject, accounting policy, accounting, tax accounting, taxation.*

Учетная политика – это совокупность способов ведения экономическим субъектом бухгалтерского учета. Каждый экономический субъект, или другими словами предприятие обязано самостоятельно формировать учетную

политику в соответствии с законодательством РФ о бухгалтерском учете, федеральными и отраслевыми стандартами, свою учетную политику.

Согласно Приказу Минфина России от 06.10.2008 N 106н "Об утверждении положений по бухгалтерскому учету" под учетной политикой организации понимается принятая ею совокупность способов ведения бухгалтерского учета - первичного наблюдения, стоимостного измерения, текущей группировки и итогового обобщения фактов хозяйственной деятельности. Каждому предприятию необходимо составлять учетную политику, исходя из будущей деятельности фирмы.

При формировании учетной политики необходимо уделять особое внимание вопросам формирования учетной политики для целей налогового учета, так как штрафные санкции налоговых органов могут достигать больших размеров, а в некоторых случаях существует вероятность значительных потерь финансовых ресурсов, или же банкротство.

Для целей налогообложения учетная политика, согласно ст. 11 Налогового кодекса РФ, определяется как: «выбранная налогоплательщиком совокупность допускаемых Кодексом способов или методов определения доходов или расходов, их признания, оценки и распределения, а также учета иных необходимых для целей налогообложения показателей финансово-хозяйственной деятельности налогоплательщика» [НК РФ ч.2].

В некоторых случаях Налоговый кодекс РФ предполагает допущение различных вариантов определения налогооблагаемой базы или уплаты конкретного налога, и фирма вправе самостоятельно выбирать один из вариантов. Выбранный вариант необходимо закрепить в учетной политике и утвердить руководителем фирмы в целях налогового учета.

Разработанную налоговую политику применяют последовательно из года в год с момента создания фирмы и до ее ликвидации. То есть составлять новую учетную политику каждый год не нужно. Применяют учетную политику до тех пор, пока в нее не будут внесены изменения.

Рассмотрев основные понятия бухгалтерского и налогового чета, можно определить основные различия в их формировании.

Таблица 1.

Основные различия формирования учетной политики для целей бухгалтерского и налогового учета

	Для целей бухгалтерского учета	Для целей налогового учета
Понятие учета	Бухгалтерский учет – это упорядоченная система сбора, регистрации и обобщения информации в денежном выражении об имуществе, обязательствах организаций и их движении путем сплошного.	Налоговый учет - система обобщения информации для определения налоговой базы по налогу на основе данных первичных документов, сгруппированных в соответствии с порядком, предусмотренным Налоговым Кодексом
Цели и задачи	- формирование полной и достоверной информации о деятельности организации и ее имущественном положении; - обеспечение информацией внутренних и внешних пользователей для контроля за соблюдением законодательства РФ при осуществлении организацией хозяйственных операций и их целесообразностью, наличием и движением имущества и обязательств, использованием материальных, трудовых и финансовых ресурсов -предотвращение отрицательных результатов хозяйственной деятельности организации и выявление внутрихозяйственных резервов обеспечения ее финансовой устойчивости	- формирование полной и достоверной информации о порядке учета для целей налогообложения хозяйственных операций, осуществленных в течение отчетного (налогового) периода; - обеспечение информацией внутренних и внешних пользователей для контроля за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью исчисления и уплаты в бюджет налога
Принципы учета: Допущения	- последовательность применения учетной политики от одного отчетного года к другому; - непрерывность деятельности организации обозримом будущем, отсутствие намерения и необходимости ликвидации или существенного сокращения деятельности, и, следовательно, погашение обязательств в установленном порядке; - временная определенность факторов хозяйственной деятельности к тому отчетному периоду, в котором они имели место, независимо от фактического времени поступления или выплаты денежных средств, связанных с этими фактами; - имущественная обособленность активов и обязательств организации от активов и обязательств собственников этой организации и других организации.	- последовательность применения норм и правил налогового учета от одного налогового периода к другому; - непрерывность отражения объектов учета в хронологическом порядке

Принципы учета: Требования	- полнота отражения в бухгалтерском учете всех факторов хозяйственной деятельности; - своевременность отражения фактов хозяйственной деятельности в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности; - осмотрительность; - непротиворечивость; - рациональность ведения бухгалтерского учета, исходя из условий хозяйственной деятельности и величины организации.	
Понятие учетной политики	Это совокупность способов ведения бухгалтерского учета - первичного наблюдения, стоимостного измерения, текущей группировки и итогового обобщения фактов хозяйственной деятельности	Это совокупность способов ведения налогового учета - первичного наблюдения, стоимостного измерения, текущей группировки и итогового обобщения фактов хозяйственной деятельности для отражения в расчете налоговой базы.
Применение учетной политики	Последовательно из одного отчетного года к другому.	Последовательно от одного налогового периода к другому.

Таким образом, благодаря учетной политике в предприятии обеспечивается рациональное ведение бухгалтерского и налогового учета, а также обеспечивается отображение полноты отражения факторов хозяйственной деятельности, и что немаловажно учет хозяйственных операций проводится своевременно.

Библиографический список:

1. Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ
2. Об утверждении. положения по бухгалтерскому. учету «Учетная политика организации» ПБУ 1/2008: Приказ. Минфина. России от 06 октября 2008 № 106н (ред. от 06 апреля 2015);
3. Налоговый кодекс Российской Федерации часть 2 (НК РФ ч.2)
4. Никонова И.Ю. Формирование учетной политики для целей бухгалтерского (финансового), налогового и бухгалтерского (управленческого) учета / И.Ю. Никонова. - Иркутск: Изд-во БГУЭП, 2015. - 116с.

УДК 33.336

Ламкина А. А.
студент магистратуры
1 курс, экономический факультет
ФГБОУ ВО «МГУ им. Н. П. Огарёва»
Россия, г. Саранск

ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РЕАЛИЗАЦИИ ЦЕЛЕВЫХ ПРОГРАММ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ

Аннотация: *В статье рассмотрена целевая программа социально-экономического развития Республики Мордовия. Рассмотрены основные цели и этапы реализации республиканской целевой программы. Отражены источники финансирования целевой программы. Проанализирована динамика финансирования целевой программы.*

Ключевые слова: *Экономика, целевая программа, финансирование, источники, социально-экономическое развитие.*

Annotation: *The article considers the target program of social and economic development of the Republic of Mordovia. The main goals and stages of the implementation of the republican target program are considered. The sources of funding for the target program are reflected. The dynamics of financing of the target program is analyzed.*

Key words: *Economy, target program, financing, sources, socio-economic development.*

Республиканская целевая программа развития Республики Мордовия на 2013 - 2019 годы утверждена Постановлением Правительства Республики Мордовия от 8 октября 2012 г. № 363.

Данной целевой программой поставлены следующие цели:

1. Создание инновационной диверсифицированной экономики.
2. Повышение конкурентоспособности экономики.
3. Формирование динамичной системы государственного и муниципального управления.
4. Экологизация экономики.
5. Рост экономического благосостояния населения и увеличение доли среднего класса.

Программа предусматривает 2 этапа. На первом этапе реализации программы основное внимание будет уделено финансированию проектов с высокой коммерческой, бюджетной и социальной эффективностью, направленных на диверсификацию производства и выпуск конкурентоспособной продукции, рост эффективности управления, повышение реальных доходов и уровня социальной защиты населения. На втором этапе на основе накопленного инвестиционного потенциала

продолжится финансирование и реализация мер инвестиционного и социального характера, позволяющих повысить уровень и качество жизни населения.

Реализация системы конкретных мероприятий и проектов программы представляет собой скоординированные по срокам и направлениям действия исполнителей, ведущие к достижению намеченных целей. Ежегодно производится уточнение первоочередных мероприятий на очередной календарный год и проектирование мероприятий на последующий трехлетний период. Контроль за ходом реализации Программы включает в себя ежеквартальный мониторинг действий исполнителей и основных показателей социально-экономического развития республики.

Суммарный объем финансирования программы в 2013 - 2019 гг. определен в размере 145509,94 млн. рублей.

Источники финансирования республиканской целевой программы представлены на рисунке 1.

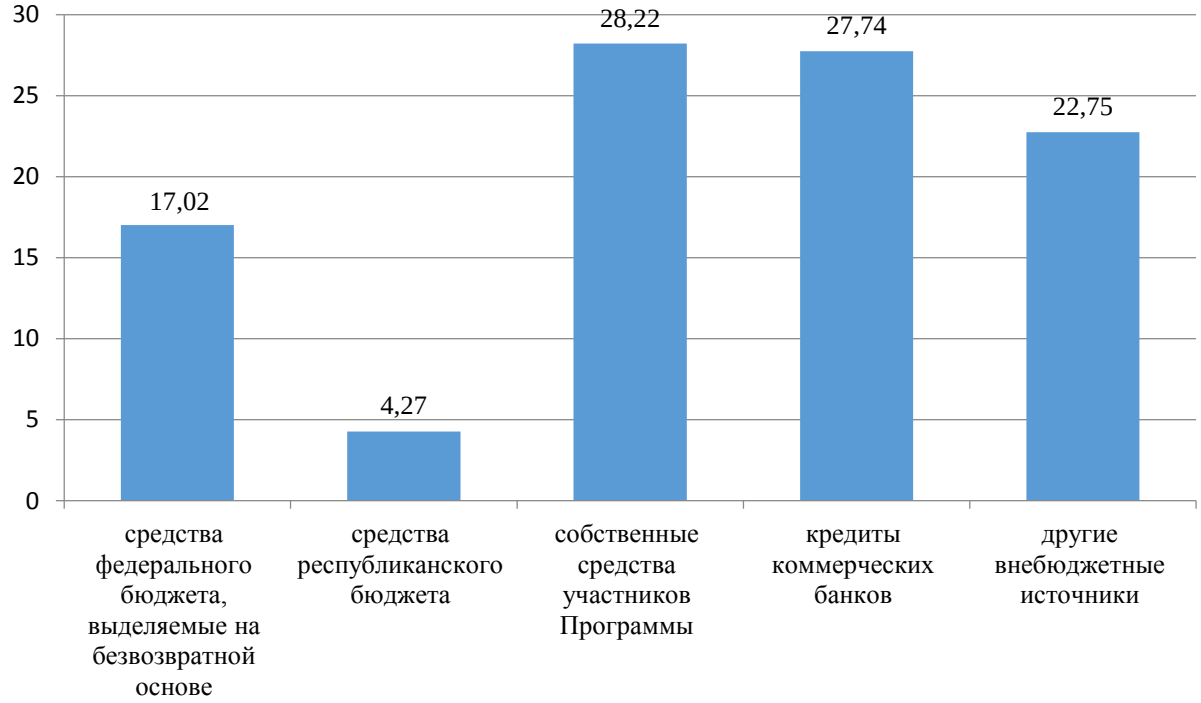


Рисунок 1 - Источники финансирования республиканской целевой программы развития Республики Мордовия на 2013 - 2019 годы

Данные рисунка 1 свидетельствуют о значительной доле собственных средств участников программы, которые составляют 41066,75 млн. рублей или 28,22 % общего финансирования в относительном выражении. Аналогична доля кредитов коммерческих банков – 27,74 % или 40363,78 млн. рублей. Наименьшая доля в финансировании программы принадлежит средствам республиканского бюджета. Важно отметить, что 17,02 % общего объема финансирования или 24768,04 млн. рублей занимают средства федерального бюджета, выделяемые на безвозвратной основе.

Аналогичная республиканская целевая программа развития Республики

Мордовия на 2008 - 2012 годы предполагала общий объем финансирования в размере 235505,1 млн. рублей. Таким образом, объем финансирования снизился на 89995,16 млн. рублей или 38,21 % в относительном выражении. Данная тенденция обусловлена влиянием кризисных явлений и снижением объема финансирования из федерального бюджета. Так, республиканская целевая программа развития Республики Мордовия на 2008 - 2012 годы предусматривала финансирование средствами из федерального бюджета в размере 21,4 % общего объема финансирования (рисунок 2).

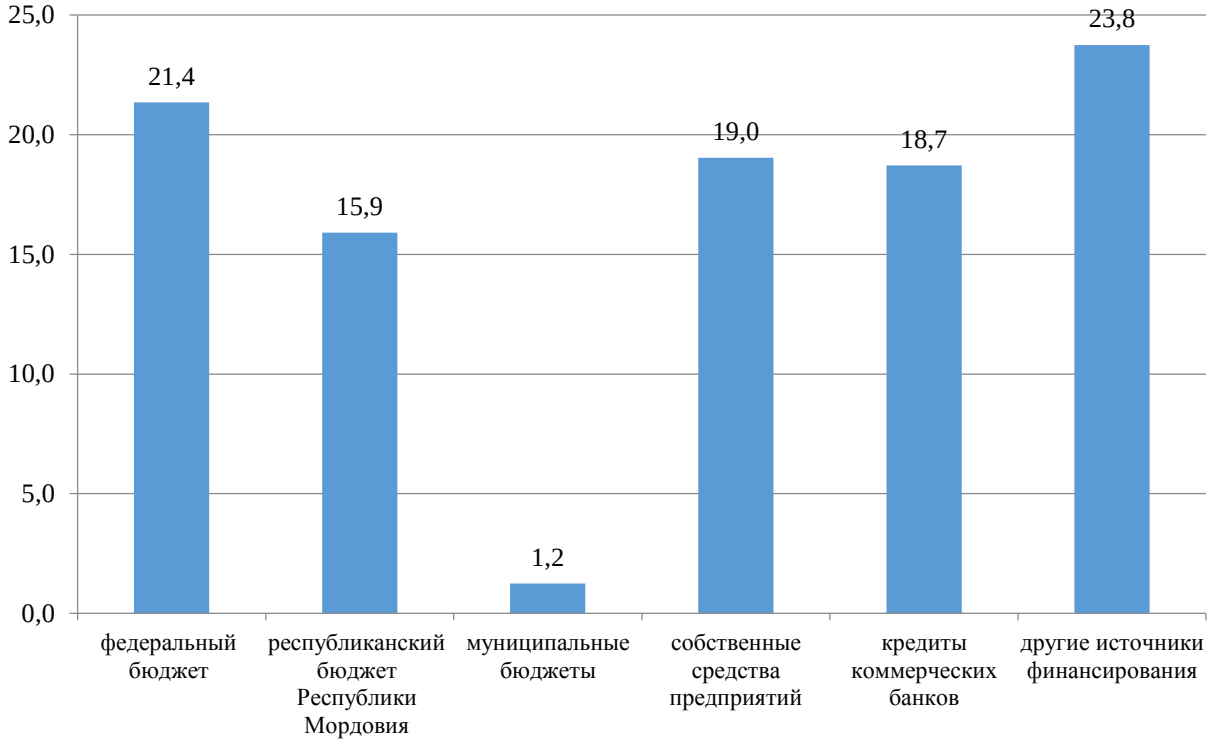


Рисунок 2 - Источники финансирования республиканской целевой программы развития Республики Мордовия на 2008 - 2012 годы

Кроме этого, следует отметить, что в отличие от республиканской целевой программы развития Республики Мордовия на 2008 - 2012 годы целевая программа на 2013 - 2019 годы не содержит такого источника финансирования как средства муниципальных бюджетов, которые составляли в программе 2008-2012 гг. 1,2 % общего объема средств.

Динамика финансирования республиканской целевой программы развития Республики Мордовия на 2013 - 2019 годы по годам представлена на рисунке 3.

Из рисунка видно, что максимальный уровень финансирования приходится на 2013г.(18,5 % общего объема) и 2015 г.(17,9 % общего объема).

Минимальный уровень финансирования заложен на 2016 год и составляет 11,3 % общего объема средств.

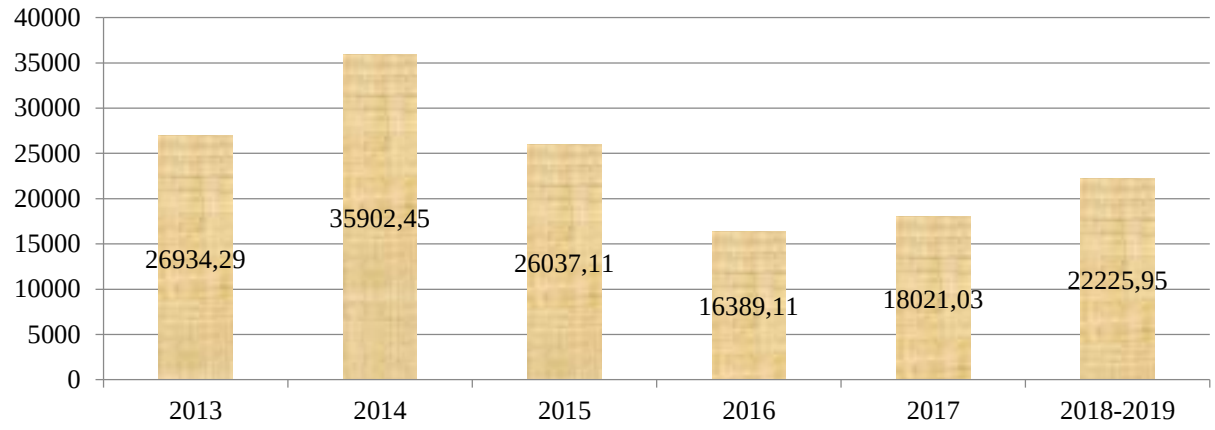


Рисунок 3 - Динамика финансирования республиканской целевой программы развития Республики Мордовия на 2013 - 2019 годы

Динамика финансирования республиканской целевой программы развития Республики Мордовия на 2008 - 2012 годы по годам представлена на рисунке 4.

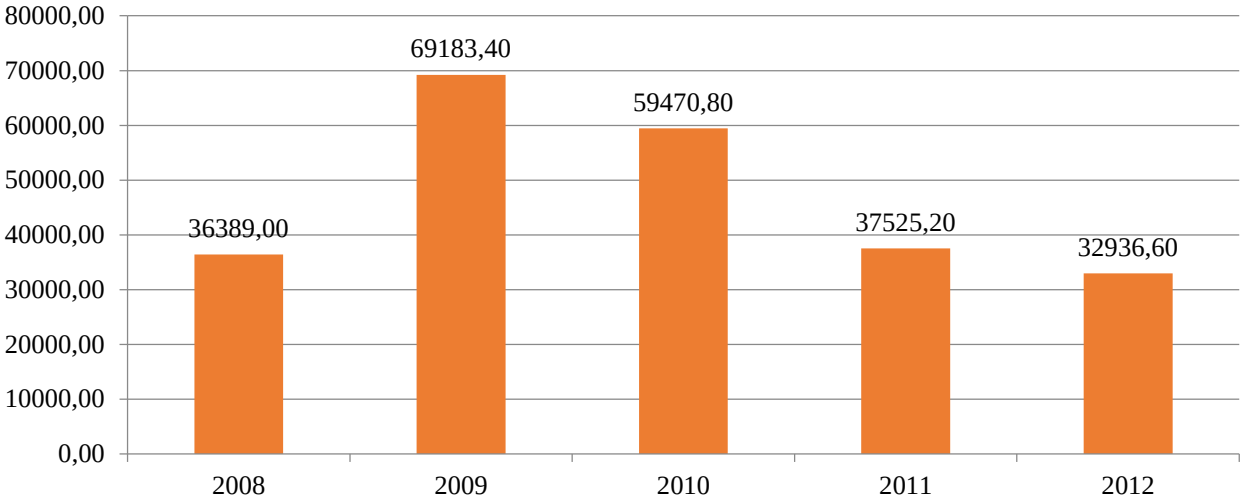


Рисунок 4 - Динамика финансирования республиканской целевой программы развития Республики Мордовия на 2008 - 2012 годы

Следует отметить, что согласно республиканской целевой программы развития Республики Мордовия на 2008 - 2012 годы наименьший объем финансирования в 15,45 % и 13,99 % общего объема финансирования приходится на первый и последний годы реализации программы.

Таким образом, динамика финансирования целевых программ социально-экономического развития Республики Мордовия на 2008 – 2012гг. и 2013 – 2019 гг. показала, что из-за влияния кризисных тенденций объем финансовых средств предусмотренных программами сократился на 38,21%.

Использованные источники:

1. Постановление Правительства Республики Мордовия от 8 октября 2012 года № 363 «О Республиканской целевой программе развития Республики Мордовия на 2013 - 2020 годы». – Доступ из справочно – правовой системы «Гарант». – Режим доступа: http://base.garant.ru/8923847/

2. Постановление Правительства Республики Мордовия от 22 декабря 2008 г. № 589 «О Республиканской целевой программе развития Республики Мордовия на 2008 - 2012 годы» – Доступ из справочно – правовой системы «Гарант». – Режим доступа: http://base.garant.ru/8923847/#ixzz54FbitZFJ

3. Игнатьева А. В. Исследование систем управления / А. В. Игнатьева. – М.: ЮНИТИ, 2015. – 236 с.

4. Кочкаров Р. А. Ключевые показатели эффективности и результативности целевых программ / Р. А. Кочкаров // Качество. Инновации. Образование. – 2015. – № 5. – С. 117-123.

5. Ратнер Н. М. Региональные диспропорции: оценка и пути преодоления / Н. М. Ратнер. – Екатеринбург: УрГЭУ, 2010. – 217 с.

УДК 338.48

Климов И.И.
студент
3 курс, факультет «бизнес-информатика и управление комплексными системами»
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ», Москва, Россия (115409, Москва, Каширское ш., 31)
Замшин П.А.
студент
3 курс, факультет «бизнес-информатика и управление комплексными системами»
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ», Москва, Россия (115409, Москва, Каширское ш., 31)
Научный руководитель: Бочкарёв П. В.
аспирант кафедры 71 «Экономика и менеджмент в промышленности»
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ», Москва, Россия (115409, Москва, Каширское ш., 31)

ФОРМАЛИЗАЦИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ УЧЁТА МАТЕРИАЛЬНЫХ ЦЕННОСТЕЙ В ГОСТИНИЧНОМ ДЕЛЕ

Аннотация: *в статье выделены основные проблемы, связанные с учётом ТМЦ в гостинице. Произведена формализация основных бизнес-процессов складского учёта в гостиничном деле. Определены действия, при автоматизации которых, возможно решение поставленных проблем. Составлены бизнес-требования к автоматизированной системе учёта материальных ценностей гостиницы.*

Ключевые слова: *ТМЦ, бизнес-процесс, учёт материальных ценностей, склад, бизнес-требования.*

Annotation: *the article highlights the main problems associated with the accounting of goods and materials in the hotel. The formalization of the main business processes of warehouse accounting in the hotel business. The actions are defined, in the automation of which it is possible to solve the problems. Business*

requirements to the automated system of accounting of material values of hotel are made.

Key words: *inventories, business-process, asset tracking, warehouse, business requirements.*

Введение

Учёт материальных ценностей в гостиничном бизнесе, одна из самых важных составных частей производственного управления. Состоит она в организации и заключении договоров с поставщиками, а так же в закупке, отгрузке, хранении, и контроле ТМЦ. Данные процессы в гостинице решаются путём внедрения автоматизированной системе по учёту материальных ценностей. На сегодняшний день рынок программного обеспечения предлагает большой выбор данных систем. Все они имеют ряд преимуществ и недостатков. Для правильного выбора автоматизированной системы необходимо произвести формализацию бизнес-процессов складского учёта. Выполнение данного этапа позволит выявить действия, нуждающиеся в автоматизации.

Формализованное описание бизнес-процессов складского учёта

Для формализации бизнес-процессов на сегодняшний день существует огромное количество программ. Все они имеют свои достоинства и недостатки. Для формализации бизнес-процессов учёта материальных ценностей в гостиничном деле подходит case средство Enterprise Architect. Enterprise Architect (EA) – это продукт австралийской фирмы Sparx Systems. EA представляет собой мощное и гибкое средство визуального моделирования, поддерживающее полный жизненный цикл создания программных систем с использованием унифицированного языка моделирования (UML). EA называют также платформой визуального моделирования. Возможности Enterprise Architect весьма многочисленны. Вот некоторые из них:

- нотация UML 2.0 с поддержкой всех видов диаграмм;
- как уже было сказано выше, поддержка C++, Java, C#, VB, VB.Net, Delphi, PHP, .NET;
- моделирование БД, прямое проектирование в DDL и обратное проектирование из ODBC;
- загружаемые UML-профили (например, SPEM), позволяющие создавать узкоспециализированные модели;
- поддержка паттернов проектирования;
- генерация документации в форматах HTML и RTF.[4]

Помимо вышеописанных возможностей, одним из главных преимуществ EA, это возможность проектирования БД склада. Это позволяет пользователям спроектировать необходимую систему в одной единственной программе.

На сегодняшний день выделяется ряд проблем связанных с ведением учёта ТМЦ гостиницы:

- контроль передвижения ТМЦ;
- передача имущества сторонней организации;

- синхронизация данных между несколькими отделами;
- цена ПО;
- время обработки запроса на выдачу внутри отдела.[3]

В гостиничном бизнесе выявляют четыре критерия, которым должна отвечать автоматизированная система по учёту материальных ценностей.

На рисунке 1 представлена диаграмма “Учет ТМЦ на складе”

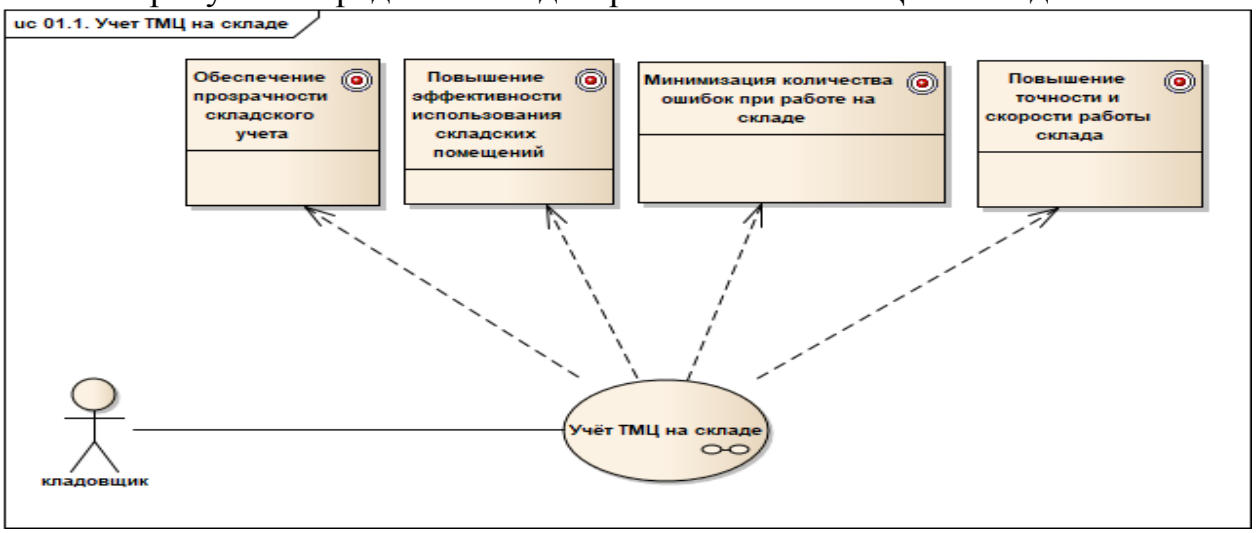


Рисунок 1. Учёт ТМЦ на складе

На данной диаграмме показаны цели, которые необходимо достичь в бизнес-процессе складского учёта.

Обеспечение прозрачности складского учёта – требует от системы возможности разграничения прав доступа, фиксирования даты и времени любых изменений производимых пользователем, а так же сокращение количества инвентаризаций проводимых на складе.

Повышение эффективности использования складских помещений – необходимая цель для сокращения затрат,связанных с расширением складов. При эффективном использовании складского пространства, будет сокращаться потребность в аренде дополнительных помещений.

Минимизация количества ошибок при работе на складе – требует от системы максимально автоматизировать все возможные действия, выполняемые человеком, тем самым минимизируя человеческий фактор при работе на складе.

Повышение точности и скорости работы склада – подразумевает возможность формирования отчётности, учёта позиций, расположение ТМЦ в самой системе, таким образом, избавляя человека от долгой и кропотливой работы, что в свою очередь приводит к увеличению производительности на складе.

На рисунке 2 представлена диаграмма “Макро шаги”

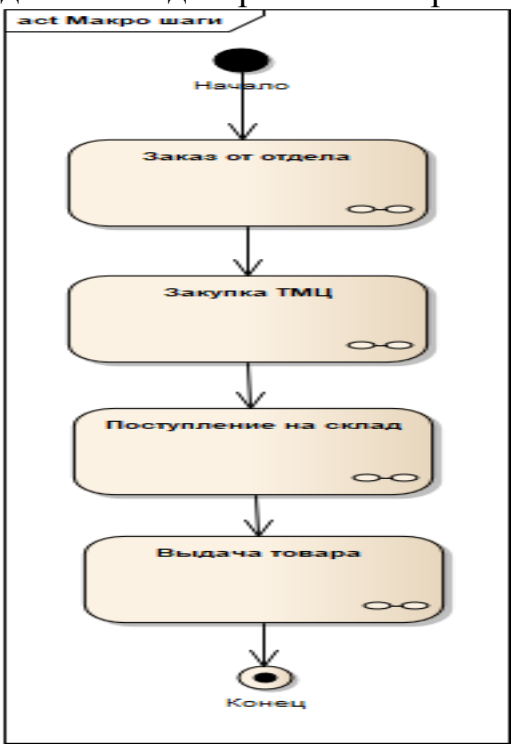


Рисунок 2. Макро шаги

На данной диаграмме представлена последовательность действий на складе:

Заказ от отдела. В данном бизнес-процессе показана последовательность действий сотрудников гостиницы в случае нехватки какого либо товара. На данном этапе автоматизация учёта ТМЦ не проводится.

Закупка ТМЦ. В этом бизнес-процессе описан порядок работы отдела закупок и кладовщиков, определённые действия которых необходимо автоматизировать.

Поступление на склад. Данный бизнес-процесс описывает работу кладовщиков по приёмке, расположению и ведению учёта ТМЦ.

Выдача товара. Завершающий бизнес-процесс который не требует автоматизации, поскольку на данном этапе формализуется работа кладовщика по выдаче товара.

На рисунке 3 представлена диаграмма “Закупка ТМЦ”

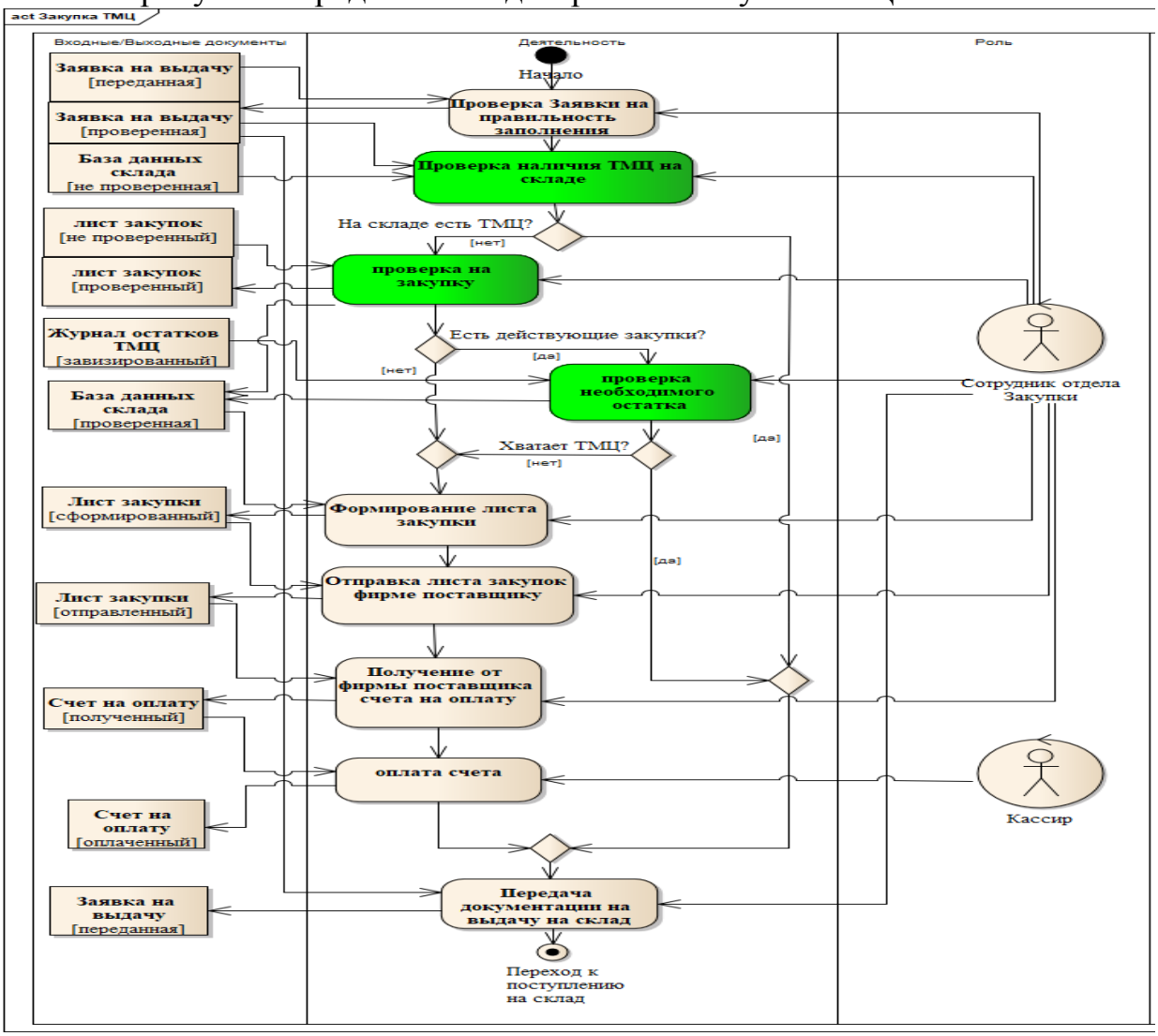


Рисунок 3. Закупка ТМЦ

На данной диаграмме показан бизнес-процесс “Закупка ТМЦ”. После получения заявки на выдачу, сотрудник отдела закупки проверяет наличие ТМЦ на складе. Данное действие должно быть автоматизировано в системе, для того, чтобы увеличить скорость поиска ТМЦ, а так же повысить точность полученных данных. Далее закупщик проверяет необходимую позицию в отчёте по закупкам. Этот шаг нужно автоматизировать в системе для того, чтобы снижения времени обработки информации вручную, а так же чтобы минимизировать влияние человеческого фактора при поиске информации. Если после проверки в автоматизированной системе, закупщик видит, что ТМЦ в наличии на складе, и его можно выдать, то он передает документы на выдачу товара со склада. В противном же случае, происходит формирование листа закупки, после чего данный документ отправляется поставщику. Затем поставщик высылает счёт на оплату в гостиницу, и в бухгалтерии его оплачивают. Как видно на данной диаграмме, существует ряд действий, которые необходимо автоматизировать, чтобы достичь заданных целей в ведении складского учёта.

На рисунке 4 представлена диаграмма “Поступление на склад”

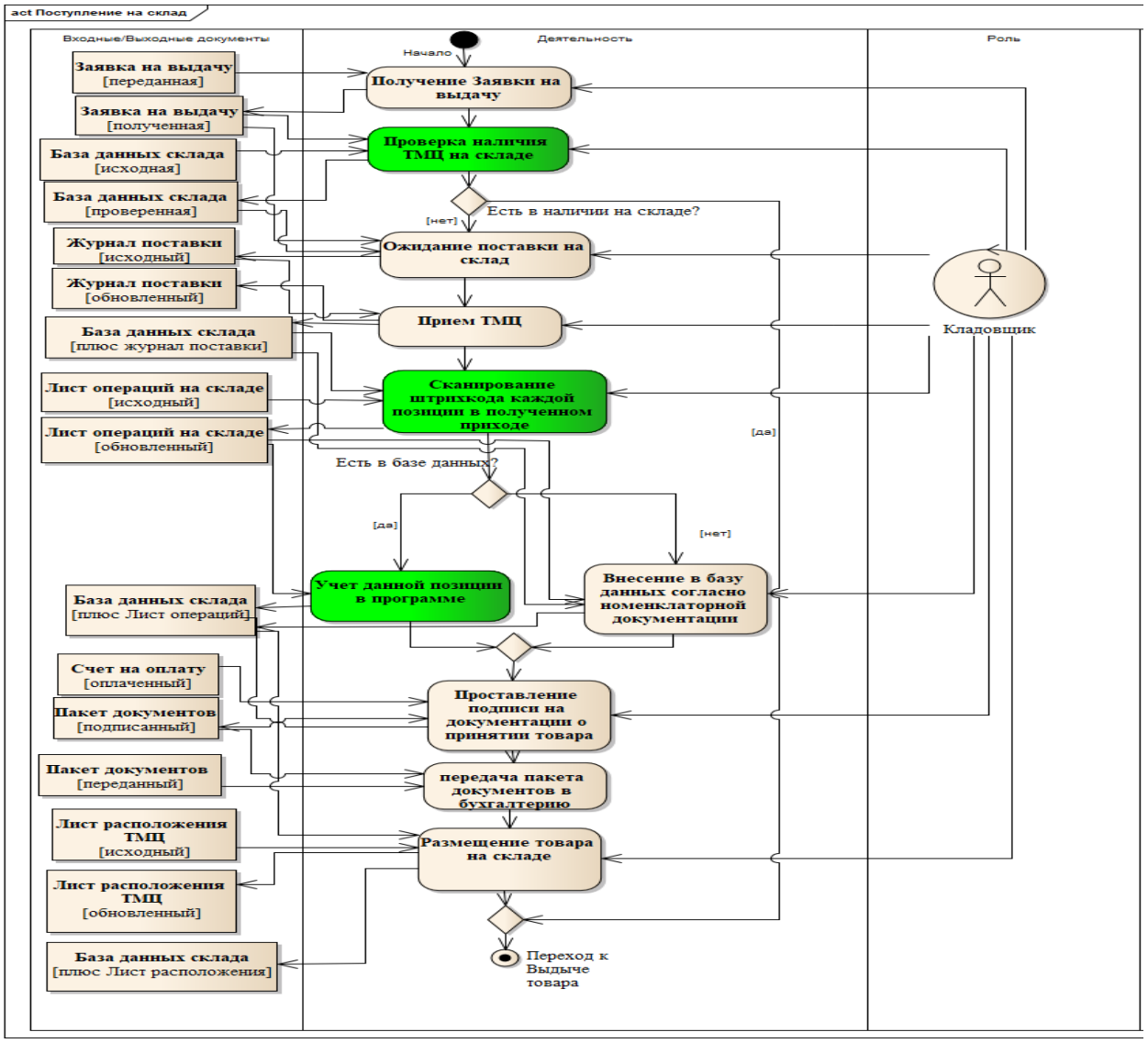


Рисунок 4. Поступление на склад

На данной диаграмме показан бизнес-процесс “Поступление на склад”. Кладовщик получает заявку на выдачу и проверяет наличие всех позиций по данной заявке на складе. Если на складе имеются все необходимые ТМЦ, то кладовщик переходит к выдаче товара, в противном же случае, сотрудник ожидает поставки от контрагента. Когда поставщик привозит товар, то кладовщик совершает приёмку согласно журналу поставки. Каждую пришедшую позицию сотрудник сканирует штрих-сканером. В случае если запрашиваемая позиия уже есть в БД, то происходит учёт ТМЦ и по ней обновляются данные в автоматизированной системе. Если же товар не зарегестрирован в БД склада, то кладовщик обязан внести данную позицию в систему, согласно всей номенклатурной документации. По завершении данных действий, кладовщик проставляет подписи на документы о принятии товара, и передаёт пакет документов в бухгалтерию. Затем товар размещается на складе согласно листу расположения ТМЦ на складе. В данном бизнес-процессе есть шаги которые возможно автоматизировать в системе :

- проверка наличия ТМЦ на складе;
- рканирование штрихкода каждой позиции в полученом приходе;
- учёт позиции в программе.

На рисунке 5 представлена диаграмма “ Бизнес-требования”

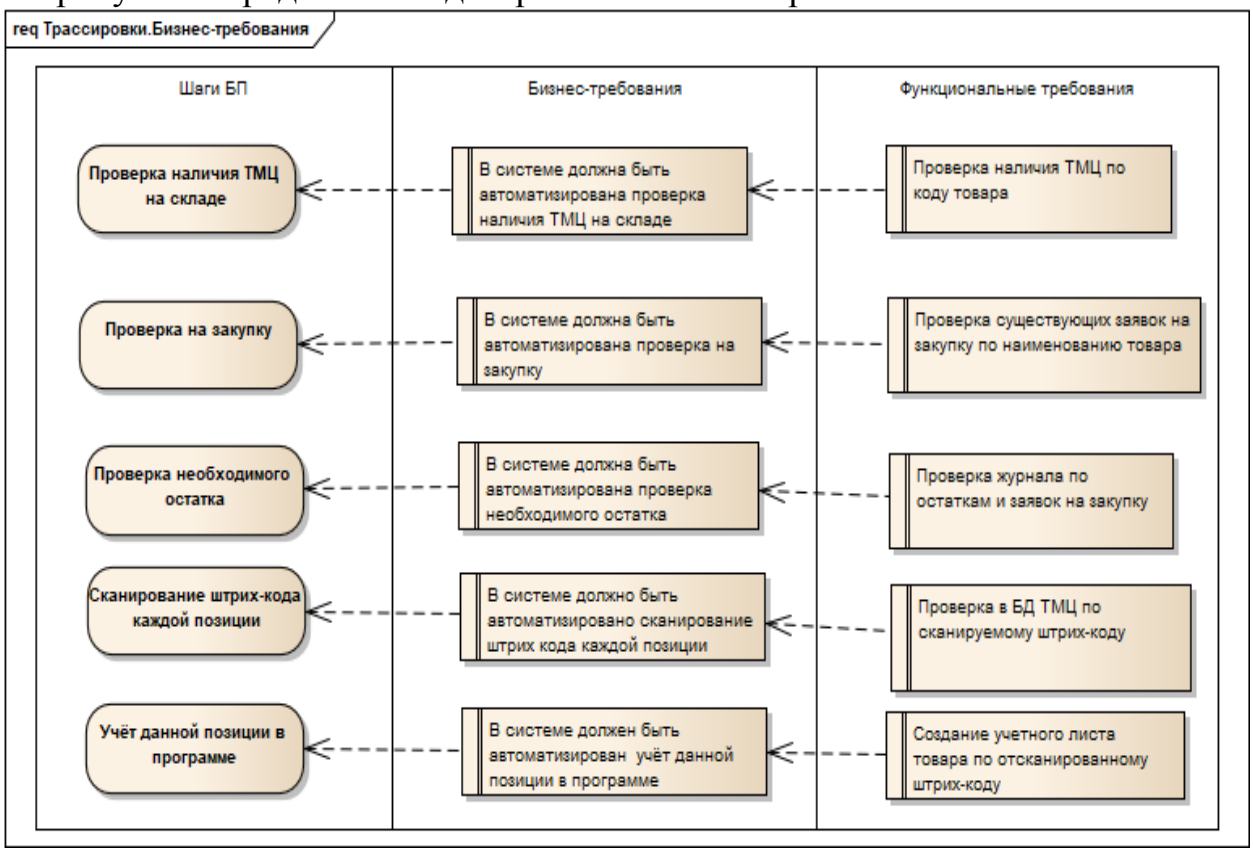


Рисунок 5. Бизнес-требования

На данной диаграмме показаны бизнес-требования к автоматизированной системе. Для достижения поставленных целей перед автоматизированной системой, необходимо автоматизировать:

- проверку наличия ТМЦ на складе;
- проверку необходимого остатка;
- сканирование штрих-кода ТМЦ;
- учёт позиции в программе.

Заключение

После проведённой формализации бизнес-процессов учёта материальных ценностей в гостиничном деле, сразу можно подобрать соответствующую автоматизированную систему, подходящую для конкретной организации. Правильное выделение автоматизируемых шагов, и описание бизнес-процессов складского управления, позволит максимально эффективно вести учёт ТМЦ в гостинице, что снизит затраты на избыточные функции в системах предлагаемых на рынке ПО.

Использованные источники:

1. Алфимов Р. Моделирование предметной области с использованием Enterprise Architect / Алфимов Р., Золотухина Е., Красникова С. // «Интерфейс»

2. Бодров, О.А. Предметно-ориентированные экономические информационные системы: Учебник для вузов / О.А. Бодров. - М.: Гор. линия-Телеком, 2013. - 244 с.
3. Анализ существующих систем учёта материальных ценностей гостиничного дела [Электронный ресурс]// Научный журнал «НАУКА ЧЕРЕЗ ПРИЗМУ ВРЕМЕНИ» URL: http://www.naupri.ru/journal/997
4. life-prog [Электронный ресурс] URL: https://lektsia.com/3x6444.html (Дата обращения 10.01.2018)
5. Enterprise Architect (программное обеспечение) [Электронный ресурс]// ru.wikipedia.orgURL:https://en.wikipedia.org/wiki/Enterprise_Architect_(software) (Дата обращения 14.03.2017)

УДК 331.108.26

Савёлов В.А. студент-бакалавр 4 курса
факультет «корпоративного управления и финансов»
Новосибирский государственный университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

ФОРМИРОВАНИЕ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *Одним из главных результатов современного этапа научно-технической революции стало превращение человека в главную движущую силу производства, что определяет ценность персонала для организации. Целью статьи является исследование эффективности кадровой политики организации и разработка рекомендаций по ее совершенствованию.*

Ключевые слова: *кадровая политика, управление персоналом, наставничество, эффективность управления, характеристика предприятия.*

Annotation: *One of the main results of the modern stage of the scientific and technological revolution was the transformation of man into the main driving force of production, which determines the value of personnel for the organization. The purpose of the article is to study the effectiveness of the organization's personnel policy and develop recommendations for its improvement.*

Key words: *personnel policy, personnel management, mentoring, management effectiveness, enterprise characteristics.*

Вводимые в настоящее время формы и методы управления, организационные структуры, направленные на стимулирование предприимчивости и развитие рыночных отношений предприятий, часто недостаточно эффективны и не достигают поставленных целей. Одной из основных причин этого является слабая обеспеченность проводимых реформ необходимыми кадрами. Решению этой проблемы должна помочь четко разработанная кадровая политика организации.

Вопросам исследования эффективности кадровой политики, и принципам её формирования посвящены работы многих отечественных и

зарубежных авторов. Большой вклад в изучение кадровой политика и повышения её эффективности внесли: Б.М. Генкин, А.Я. Кибанов, В.Ф. Потуданская, В.А. Цыганков, С.А. Карташов, В.М. Маслова, В.В. Лукашевич, Н.Е. Егорова, В.С. Зайкова, И.В. Палеева, Т.В. Токмина, Я.Ш. Хафизова, М.С. Царева, Д.А. Чвиков, О.А. Козлова, Д.К. Тарифян, О.Н. Мироненко, О.А. Алексеев, Н.А. Хорошун, Е.А. Завершинский, Ж.Ю. Данкова, Я.П. Алексеева, Е.В. Тимошкина, М.С. Агафонова, Ф.А. Спиридонов и др.

Сущность кадровой политики – работа с персоналом, соответствующая ведущей концепции становления организации, другими словами, кадровая политика – это одна из частей стратегически направленной политики организации. Целью кадровой политики является поддержание баланса между процессом сохранения и развития персонала, а также его качественного состава исходя из потребностей организации и в соответствии с законодательной базой РФ.

Кадровая политика, без сомнения, считается важным стратегическим инструментом системы управления персоналом организации. Высочайшая актуальность проблемы формирования действенной кадровой политики обусловлена следующим образом: во-первых, современные условия жизни создали некоторые требования общества условиям труда; во-вторых, конкурентность переходит в кадровую плоскость. Фраза «Кадры решают все» становится как никогда актуальной, побуждая руководителей организаций искать эффективные способы повышения квалификационного уровня персонала и его заинтересованности в работе.

Мы исходим из понимания кадровой политики как генерального направления действий кадровой работы, включающего совокупность определенных принципов по разработке конкретных задач для укрепления кадрового потенциала организации, развития мотивационного трудового коллектива, что положительно повлияет на производительность труда.

Особенно важно для достижения поставленных целей – обеспечение необходимого производственного поведения сотрудников. Если говорить о назначении кадровой политики, то таковую можно определить, как своевременное формулирование цели в соответствии со стратегией развития организации, постановка проблем и задач, нахождение способов достижения целей.

Механизм реализации кадровой политики есть не что иное, как нормированная система организационных мер, затрагивающая как социальные, так и организационно-административные стороны жизнедеятельности организации с целью предотвращения кадровых проблем и удовлетворения потребностей организации в персонале.

На основе концепции и принципов управления персоналом разрабатывают кадровую политику – основные направления, формы, методы и критерии работы с персоналом, направленные на повышение эффективности его использования и деятельности организации в целом.

В современной производственной жизни, когда условия внешней среды меняются очень быстро, главным фактором эффективности кадровой политики является ее гибкость, адаптивность и мобильность. Таким образом, предлагается использовать инновационный подход к формированию кадровой политики на малом и среднем предприятии. Данный подход предполагает, что при формировании и развитии кадровой политики наибольшее внимание необходимо уделять анализу внешних и внутренних факторов.

Для оценки эффективности формируемой кадровой политики любого предприятия используются следующие подходы: а) количественный подход, основанный на стоимостных, натуральных показателях; б) качественный подход, основанный на методах экспертной оценки.

Все количественные показатели разделяются на несколько категорий в соответствии с основными направлениями кадровой политики, взаимосвязь отображена в таблице 1. К качественным показателям, как правило, относят такие, как, например, индекс удовлетворенности труда, результаты проверок государственными органами в сфере соблюдения трудового законодательства, количество реализованных инициатив и проектов кадрового подразделения компании.

Таблица 1

Взаимосвязь показателей эффективности кадровой политики и генеральной стратегии компании

Стратегические задачи компании	Основные направления кадровой политики	Показатели эффективности кадровой политики
Поступательный рост организации: ежегодный прирост прибыли	Привлечение персонала	Укомплектованность кадрами; Срок закрытия вакансий; Затраты на подбор персонала
Рост и эффективность функционирования предприятия	Удержание и развитие персонала	Текучесть персонала; Обучение и повышение квалификации персонала; Наличие преемников для замещения ключевых должностей
Операционная эффективность	Эффективность персонала	Доля фонда оплаты труда в товарообороте; Производительность труда

Следуя логики исследования, рассмотрена характеристика кадровой политики организации ЗАО «НовЭЗ», проведен анализ проблем её реализации, по результатам которого будут предложены мероприятия по оптимизации кадровой политики исследуемой организации.

Проанализируем состав и структуру персонала ЗАО «НовЭЗ», анализ приведен в таблица 2.

Как видно из таблицы 2, наибольшим удельным весом в структуре персонала в 2016 г. обладает средний медицинский персонал (40%), что на 1,91% больше, чем в 2015 г.

Таблица 2

Анализ состава и структуры персонала ЗАО «НовЭЗ» в 2016–2017 гг.

Категории работников	Прошлый год		Отчетный год		Отклонение (+, −)		Темп роста, %
	Чел.	Уд. вес, %	Чел.	Уд. вес, %	Чел.	Уд. вес, %	
Административно-управленческий персонал и специалисты, всего	256	11,11	260	13,84	4	2,73	28,57
Рабочий персонал	1890	38,09	1920	40	30	1,91	8,33
Обслуживающий персонал	300	22,23	300	21,54	0	0	0
Вспомогательный персонал, всего	1039	28,57	1090	24,62	51	3,95	11,11
Всего работников	3485	100,00	3570	100,00	85	0,00	3,17

Изменение численности персонала невелико. Сокращение численности работников в 2017 году обусловлено увольнениями по собственному желанию в большей части новых сотрудников, т. к. в связи со спецификой производства, новым сотрудникам сложно влиться в коллектив. Также в организации отсутствует эффективная система адаптации для новых сотрудников. Положительным моментом в деятельности предприятия является рост выработки на одного работника при одновременном сокращении среднего числа дней, отработанных одним работником, что свидетельствует о повышении эффективности использования трудовых ресурсов организации.

Для анализа эффективности кадровой политики в организации ЗАО «НовЭЗ», было проведено анкетирование персонала. Данное анкетирование сделало возможным выявление проблем кадровой работы в организации. В исследовании принимал участие административно-управленческий персонал, а также рабочий и вспомогательный персонал организации. Всего в анкетировании приняло участие 152 человека.

83% опрошенных работников удовлетворены профессиональным составом организации и лишь 17% сотрудников качеством профессионального

состава не удовлетворены. Такая статистика говорит о том. что профессиональный состав работников укомплектован должным образом и корректировок на данный момент времени не требует.

Сотрудники не довольны мотивационной системой и отсутствием возможности карьерного роста. Также сотрудники хотели бы быть более социально защищенными получая дополнительные социальные гарантии от работодателя.

Таким образом, из-за отсутствия со стороны руководства моральной поддержки заинтересованности в оптимизации кадровой политики предприятия у сотрудников проявляется безразличное отношение к ее оптимизации. Следует отметить, что весомая доля сотрудников организации положительно относится к нововведениям, стремится участвовать в их реализации. Для того чтобы понять, почему работники проявляют ту или другую степень активности и как можно повысить их отдачу на производстве, исследуем первостепенные стимулы персонала к труду. Для наглядности обратимся к рисунку 1.

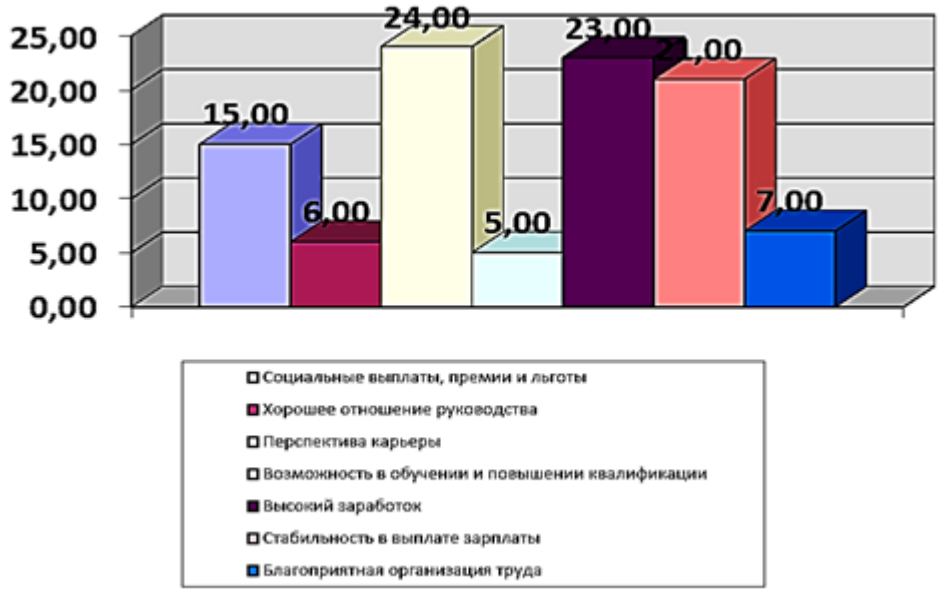


Рис. 1. Стимулы персонала к труду

Ведущими стимулами к труду у руководителей и специалистов являются благоприятная организация труда (76%), а также стабильность благоприятное отношение в коллективе (69%) и возможность в обучении и повышении квалификации. В высокой заработной плате так же заинтересовано большое количество респондентов (64%). 55% сотрудников хотели бы быть мотивированы социальными выплатами, премиями и льготами. Данная особенность сигнализирует об отсутствии у персонала разнообразия в стимулах к труду, что в будущем может вызвать появление на предприятии ряда проблем. Во-первых, это осложняет управление

персоналом, так как диапазон стимулирующих воздействий мал и сложно регулируемый. Во-вторых, руководство предприятия в период кризиса не сможет обеспечить сотрудникам повышение уровня заработной платы.

Проведенный анализ позволил выявить основные проблемы в области управления персоналом в организации ЗАО «НовЭЗ»:

а) адаптация новых работников и аттестация персонала не проводятся;

б) социально-психологический климат на предприятии является неустойчивым.

Для совершенствования кадровой политики в организации ЗАО «НовЭЗ» необходимо разработать проект, направленный на устранения выявленных проблем.

Таким образом, для улучшения кадровой политики в рассматриваемой организации следует осуществить данные мероприятия:

а) разработать должностную инструкцию сотрудника, за которым закрепляется функция по управлению адаптацией;

б) создать положение по адаптации персонала;

в) включить в штат организации психолога, для улучшения социально-психологического климата.

г) разработать план и график проведения данных мероприятий;

д) рассчитать социально-экономическую эффективность от внедрения проекта;

е) подготовить персонал к внедрению проекта.

Проект должен планироваться с учетом особенностей организации, учитывать ее потребности, соблюдать условия трудового договора, а также учитывать требования по безопасности труда. После внедрения предложенных мероприятий в рамках проекта будут достигнуты следующие положительные трансформации:

а) улучшение общего климата в коллективе организации за счет уменьшения числа межличностных конфликтных ситуаций в связи с добавлением в штат организации психолога;

б) создание условий для процесса адаптации для новых сотрудников позволит новичкам наиболее комфортно влиться в коллектив, избегая ошибок в производстве;

в) обеспечение персоналу наиболее благоприятной трудовой жизни.

после эффективного процесса адаптации новые сотрудники будут стремиться раскрыть свой потенциал и компетенции в полной мере, чтобы их способности смогли оценить по достоинству.

Список использованных источников:

1. Ефремов В.С. Развитие компании на основе использования ключевых компетенций / В.С. Ефремов, И.А. Ханыков // Менеджмент в России и за рубежом. – 2014. – №5. – 75 с.
2. Резвина Ю. Профессиональная компетентность персонала: реализация функций // Человек и труд. – 2014. – №9. – 73 с.

3. Чуланова О.Л. Управление персоналом на основе компетенций: Монография. – М.: Инфра-М, 2014. – 122 с.

УДК 657.3

Морозова Я. В.
студент
3 курс, экономический факультет
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н. П. Огарёва»
Россия, г. Саранск
Научный руководитель: Свешникова О. Н., к. э. н., доцент
доцент кафедры бухгалтерский учет, анализ и аудит
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н. П. Огарёва»
Россия, г. Саранск

ФОРМИРОВАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ АКТИВОВ БУХГАЛТЕРСКОГО БАЛАНСА КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация: *В статье раскрывается порядок оценки показателей активов бухгалтерского баланса. Актуальность и значимость выбора оценки обусловлена рядом факторов, среди которых можно выделить желание повысить точность финансовых результатов и предотвратить финансовые риски. Правильно примененная оценка активов оказывает влияние на величину имущественного потенциала предприятия.*

Ключевые слова: *бухгалтерский баланс, актив, внеоборотные активы, оборотные активы, оценка, учетная политика.*

Annotation: *The article discloses the procedure for assessing the indicators of assets of the balance sheet. The relevance and significance of the choice of assessment is due to a number of factors, among which there is a desire to improve the accuracy of financial results and prevent financial risks. Properly applied valuation of assets affects the value of the property potential of the enterprise.*

Key words: *balance sheet, asset, non-current assets, current assets, valuation, accounting policy.*

Важнейшим элементом бухгалтерского баланса являются активы. Они представляют собой ресурсы, находящиеся в собственности или под контролем организации, которые будут приносить экономическую выгоду. Наличие активов у предприятия является необходимым условием ведения предпринимательской деятельности.

Главным публичным информационным источником о финансово-хозяйственной деятельности любого экономического субъекта является бухгалтерская отчетность, содержание которой, согласно ФЗ № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» не является коммерческой тайной [4].

Организации имеют право самостоятельно моделировать статьи бухгалтерского баланса, исходя из учетной политики. Показатели актива в бухгалтерском балансе располагаются по определенной системе, а именно по степени ликвидности, т.е. в прямой зависимости от того, как быстро данная часть имущества превращается в денежные средства. В отечественной практике актив строится в соответствии с требованиями ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации» по принципу увеличения степени их ликвидности.

Действующая форма бухгалтерского баланса определена приказом Минфина России от 02.07.2010 № 66н «О формах бухгалтерской отчетности организаций». Утвержденная форма состоит из пяти разделов. Актив баланса включает два раздела: I «Внеоборотные активы» и II «Оборотные активы». Одним из отличий оборотных от внеоборотных активов является срок, в течение которого они принесут организации экономическую выгоду.

Компаниям с преобладанием оборотных активов легче привлекать краткосрочные кредиты в связи с их высокой ликвидностью. Тогда как внеоборотные активы требуют значительных затрат времени на превращение их в денежные средства.

Внеоборотные активы – это надежный резерв предприятия, позволяющий ему устоять в самые сложные времена. Они необходимы для обеспечения деятельности и развития компании. Можно выделить следующие их функции: обеспечение финансовой выгоды в перспективе, гарантия бесперебойного производства товаров или исполнения услуг, поддержание управленческих нужд, возможность расчетов с кредиторами. На основании динамики данного показателя менеджер может сделать вывод о развитии предприятия и его перспективах. Раздел «Внеоборотные активы» бухгалтерского баланса состоит из следующих статей:

– «Нематериальные активы» отражает активы, не имеющие физического воплощения, но представляющие собой определенную ценность для их владельца. Они оцениваются по остаточной стоимости, которая определяется как разница между дебетовым сальдо счета 04 «Нематериальные активы» и кредитовым сальдо счета 05 «Амортизация нематериальных активов»;

– «Результаты исследований и разработок» представляет информацию о расходах, относящуюся к завершенным научно-исследовательским, опытно-конструкторским и технологическим работам (НИОКР), выполненным для нужд организации. Согласно ПБУ 17/02 «Учет расходов на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы» расходы, связанные с выполнением НИОКР, сначала учитывают на счете 08 «Вложения во внеоборотные активы», субсчет 8 «Выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ». При завершении выполнения НИОКР затраты, учтенные на субсчете 08-8, списываются на дебет счета 04 «Нематериальные активы», где учитываются

обособленно от стоимости нематериальных активов (если полученный результат подлежит правовой охране);

– «Нематериальные поисковые активы» заполняется организациями – пользователями недр. Структура нематериальных поисковых активов раскрыта в ПБУ 24/2011 «Учет затрат на освоение природных ресурсов». Они оцениваются по остаточной стоимости (фактические затраты с учетом осуществленных переоценок за вычетом накопленной амортизации и обесценения), которая определяется как разница между сальдо на отдельном субсчете к счетам 08 «Вложения во внеоборотные активы» и 05 «Амортизация нематериальных активов» (все в части нематериальных поисковых активов) [8];

– «Материальные поисковые активы» формирует сведения об используемых в процессе поиска полезных ископаемых основных средств (оборудование, транспорт, сооружения). В бухгалтерском балансе отражаются по остаточной стоимости (фактические затраты с учетом осуществленных переоценок за вычетом накопленной амортизации и обесценения), которая определяется как разница между сальдо на отдельном субсчете к счетам 08 «Вложения во внеоборотные активы» и 02 «Амортизация основных средств» (все в части материальных поисковых активов);

– «Основные средства» отражает материальные ценности, которые используются предприятием в процессе производства и в управленческих целях на протяжении срока, превышающего 12 месяцев. Так как основные средства подлежат амортизации, то по статье отражается остаточная стоимость, которая определяется расчетным путем как разница между суммой дебетового сальдо счета 01 «Основные средства» и суммой кредитового сальдо счета 02 «Амортизация основных средств» (без учета амортизации по основным средствам, учитываемым на счете 03 «Доходные вложения в материальные ценности») [7];

– «Доходные вложения в материальные ценности» характеризует имущество (основные средства), предназначенное для сдачи в аренду, лизинг или прокат, т.е. организация не использует это имущество для собственных нужд. Учет доходных вложений в материальные ценности производится по тем же правилам, что и учет основных средств. Заполняется статья по остаточной стоимости, которая определяется как разница между дебетовым сальдо счета 03 «Доходные вложения в материальные ценности» и кредитовым сальдо счета 02 «Амортизация основных средств» (кроме амортизации основных средств, учитываемых на счете 01);

– «Финансовые вложения» отражает информацию о размере материальных вложений, срок погашения которых превышает 12 месяцев с момента передачи их в пользование. Финансовые вложения, по которым можно определить текущую рыночную стоимость, отражаются в бухгалтерском балансе на конец отчетного года по текущей рыночной стоимости путем корректировки их оценки на предыдущую отчетную дату. Финансовые вложения, по которым не определяется текущая рыночная

стоимость, подлежат отражению по первоначальной стоимости. По таким финансовым вложениям организация обязана проводить проверку на обесценение и создавать резерв под обесценение. Показатель определяется расчетным путем как разница между сальдо счета 58 «Финансовые вложения», субсчет «Долгосрочные финансовые вложения» и сальдо счета 59 «Резервы под обесценение финансовых вложений» в части, созданных по ним резервов. Также по данной статье отражается дебетовое сальдо счета 55 «Специальные счета в банках», субсчет 3 «Депозитные счета» со сроком погашения более 12 месяцев [3];

– «Отложенные налоговые активы» отражает часть отложенного налога на прибыль, которая позволяет уменьшить размер налога, подлежащего уплате в бюджет в следующих отчетных периодах. Показатель заполняется в соответствии с ПБУ 18/2002 «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций». Статья формируется по данным дебетового сальдо счета 09 «Отложенные налоговые активы»;

– «Прочие внеоборотные активы» отражает информацию о прочих, не перечисленных выше активах, срок обращения которых превышает 12 месяцев. Это могут быть, например, затраты, соответствующие незавершенному строительству (дебетовое сальдо счета 08 «Вложения во внеоборотные активы», субсчет 3 «Строительство объектов основных средств»), оборудованию к установке (дебетовое сальдо счета 07 «Оборудование к установке»), расходам, относящиеся к будущим периодам и учитываемых на счете 97 «Расходы будущих периодов» (при условии, что период их списания превышает 12 месяцев).

«Оборотными» активы называются потому, что они находятся в постоянном обороте или движении, совершая непрерывный кругооборот. Кругооборот оборотных средств начинается с оплаты денежными средствами всех необходимых организации материальных ресурсов или товаров для последующей перепродажи, а заканчивается возвратом всех понесенных затрат в виде выручки от реализации готовой продукции (товаров, работ, услуг) [6]. Раздел «Оборотные активы» бухгалтерского баланса состоит из следующих статей:

– «Запасы» характеризует данные о сумме всех материально-производственных запасов организации. Порядок заполнения статьи зависит от способа учета их поступления, установленного учетной политикой организации. Если в учете затрат на заготовление материалов применяется счет 10 «Материалы» и они приходуются на склад по фактической себестоимости, то показатель заполняется по данным дебетового остатка по счету 10 «Материалы». Если для учета процесса заготовления материалов используются счета 15 «Заготовление и приобретение материальных ценностей» и 16 «Отклонение в стоимости материальных ценностей», то статья «Запасы» бухгалтерского баланса должна формироваться не только на основании дебетового сальдо по счету 10 «Материалы», но и с учетом остатка счета 16 «Отклонение в стоимости материальных ценностей», приходящегося

на остаток материалов в организации. Материально-производственные запасы отражаются в учете по фактической себестоимости и впоследствии не подвергаются никакой переоценке. В балансе они показываются за вычетом резерва под снижение стоимости в случае его создания. Однако на стоимость материально-производственных запасов оказывает влияние выбранный организацией способ расчета себестоимости указанных активов при их выбытии. В настоящее время себестоимость может быть определена по первоначальной стоимости каждого объекта учета, по средней первоначальной стоимости или методом ФИФО (по первоначальной стоимости первых по времени приобретения активов).

В отраслях материального производства в составе запасов показываются затраты по незавершенному производству, незавершенным работам, а также по продукции, не прошедшей всех стадий обработки, учет которых осуществляется на счетах 20 «Основное производство», 21 «Полуфабрикаты собственного производства», 23 «Вспомогательные производства», 29 «Обслуживающие производства и хозяйства». При их оценке может быть выбран один из четырех методов: по фактической производственной себестоимости; по нормативной (плановой) производственной себестоимости; по прямым статьям затрат; по стоимости сырья, материалов и полуфабрикатов. Обычно, на вид оценки влияет тип производства. Организации (строительные, научные и др.), которые осуществляют расчеты с заказчиками за законченные этапы работ, имеющие самостоятельное значение, и используют для их учета счет 46 «Выполненные этапы по незавершенным работам», отражают по статье принятые в установленном заказчиком порядке этапы по договорной стоимости. В торговых и снабженческо-сбытовых организациях по данной статье показывается сумма издержек обращения, приходящаяся на остаток нереализованных на конец отчетного периода товаров, учтенная на счете 44 «Расходы на продажу». В розничной торговле отражаются товары по продажным ценам, т.е. показатель определяется как разница между остатками по счетам 41 «Товары» и 42 «Торговая наценка». Расходы будущих периодов также учитываются в составе показателя в сумме фактически произведенных затрат за вычетом их части, отнесенной на расходы (счет 97 «Расходы будущих периодов»);

– «Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям», соответствует сумме НДС, не принятого к налоговому вычету по состоянию на отчетную дату. Заполняется статья бухгалтерского баланса по данным дебетового сальдо счета 19 «Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям». Ситуации, когда сумму входного НДС нельзя принять к налоговому вычету, могут, например, возникнуть в следующих случаях: суммы НДС по приобретенным ценностям (работам, услугам) не оформлены надлежащим образом; суммы НДС по приобретенным, но не введенным в эксплуатацию основным средствам и нематериальным активам;

– «Дебиторская задолженность» отражает задолженность контрагентов перед организацией, т.е. долги к получению. Она возникает,

когда услуги оказаны, а денежные средства за них еще не получены, или когда поставщику выплачен аванс, а услуги в счет него еще не поступили. Основанием для заполнения показателя служит дебетовое сальдо счетов: 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» (в части авансов выданных), 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками», 68 «Расчеты по налогам и сборам» (в части переплат), 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению» (в части переплат), 71 «Расчеты с подотчетными лицами», 73 «Расчеты с персоналом по прочим операциям», 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами». Сумма дебетового сальдо по указанным выше счетам учета расчетов при представлении в бухгалтерском балансе уменьшается на величину резерва по сомнительным долгам (кредитовое сальдо счета 63 «Резервы по сомнительным долгам»);

– «Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)» отражает краткосрочные (до одного года) инвестиции организации. Информационный источник – счета 55 «Специальные счета в банках», субсчет 3 «Депозитные счета» со сроком погашения менее 12 месяцев, 58 «Финансовые вложения», субсчет «Краткосрочные финансовые вложения» и 59 «Резервы под обесценение финансовых вложений»;

– «Денежные средства и денежные эквиваленты» характеризует абсолютно ликвидные оборотные активы. К ним относят остатки наличных и безналичных денежных средств, отраженных на счетах: 50 «Касса», 51 «Расчетные счета», 52 «Валютные счета», 55 «Специальные счета в банках» (без субсчета учета депозитных вкладов), 57 «Переводы в пути». Состав денежных эквивалентов организации определяют самостоятельно. Как правило, в составе денежных эквивалентов учитываются высоколиквидные финансовые вложения со сроком обращения в пределах 3-х месяцев (кроме акций). Они учитываются на счете 58 «Финансовые вложения» по общим правилам;

– «Прочие оборотные активы» отражает сумму оборотных активов, которые не вошли в вышеуказанные статьи раздела «Оборотные активы» бухгалтерского баланса (например, суммы по счету 94 «Недостачи и потери от порчи ценностей» и др.).

Сведения об активах организации – важная информация для потенциальных вкладчиков или инвесторов, руководства. На их основании можно судить о надежности, динамике его развития и рисках, которым могут быть подвержены вложения или инвестиции. Но эти данные, как и любые другие, должны анализироваться.

Исследование состава, структуры и изменений величины активов организации является одним из основных направлений анализа имущественного и финансового положения организации. Так, производится группировка активов баланса по степени их ликвидности, определяется их структура, а также качество активов.

Важность анализа активов бухгалтерского баланса бесспорна, поскольку при проведении такого рода исследования можно выявить все положительные

и отрицательные моменты деятельности предприятия и вовремя суметь изменить экономическое направление развития предприятия в лучшую сторону [5].

Таким образом, организация использует активы, находящиеся в ее распоряжении, для достижения целей своей деятельности. Непосредственно актив баланса служит основным источником информации об имуществе организации, необходимой пользователям для обоснования и принятия управленческих решений. Из актива баланса заинтересованные пользователи узнают, какой имущественной массой располагает собственник.

Использованные источники:

1 Приказ Минфина России от 02.07.2010 № 66н (ред. от 06.03.2018) «О формах бухгалтерской отчетности организаций» [Электронный ресурс] // Консультант Плюс : [сайт информ.–правовой компании]. – [М., 2018]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103394/

2 Приказ Минфина РФ от 06.07.1999 № 43н (ред. от 08.11.2010, с изм. от 29.01.2018) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99)» [Электронный ресурс] // Консультант Плюс : [сайт информ.–правовой компании]. – [М., 2018]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_18609/

3 Бондина Н. Н. Бухгалтерская (финансовая) отчетность: учеб. пособие / Н. Н. Бондина, И. А. Бондин, Т. В. Зубкова. – М. : ИНФРА-М, 2014. – 256 с.

4 Девятаева Н. В., Свешникова О. Н. Генезис бухгалтерского баланса современной России // Вестник Поволжского государ.универ-та сервиса. Серия Экономика. – 2013. − №6 (32) – С.9–14.

5 Пличко Н. А. Бухгалтерский баланс как информационная база анализа активов организации / Н. А. Пличко // Современные научные исследования и инновации. – 2016. – № 12 (68). – С. 536–540.

6 Погорелова М. Я. Бухгалтерская (финансовая) отчетность : теория и практика составления : учеб. пособие / М. Я. Погорелова. – М. : ИЦ РИОР, НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 242 с.

7 Стельмашенко Н. Д. Бухгалтерская (финансовая) отчетность : учебное пособие / Л. В. Пономарева, Н. Д. Стельмашенко. – М. : Вузовский учебник : НИЦ ИНФРА-М, 2014. – 224 с.

8 Сигидова Ю. И. Бухгалтерская (финансовая) отчетность : учебник / под ред. Ю. И. Сигидова. – М. : ИНФРА-М, 2017. – 340 с.

УДК 331.101.39

Краснова Е.С., студент магистратуры
факультета «Факультет экономики и управления бизнес-процессами»
Сибирский государственный университет науки и технологий
имени академика М. Ф. Решетнева,
г. Красноярск

ФОРМИРОВАНИЕ РЕЗУЛЬТАТИВНОЙ МОДЕЛИ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМЫ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *Статья посвящена результатам разработки и апробации методики оценки эффективности обучения персонала нефтеперерабатывающего предприятия. Представлен комплекс показателей для оценки эффективности систем обучения и профессионального развития персонала нефтеперерабатывающего предприятия, который содержательно охватывает различные аспекты профессионализма сотрудников и потому позволит получить наиболее объективные результаты оценивания.*

Ключевые слова: *обучение персонала, комплексная оценка, система обучения, оценка эффективности, профессиональная компетентность, развитие персонала.*

Annotation: *The article is devoted to the results of the development and testing of methods for assessing the effectiveness of training of personnel of the refinery. A set of indicators for evaluating the effectiveness of training systems and professional development of personnel of the oil refinery, which substantially covers various aspects of the professionalism of employees and therefore will provide the most objective evaluation results.*

Key words: *staff training, comprehensive assessment, training system, performance evaluation, professional competence, staff development.*

С целью устойчивого развития, устойчивого положения на рынке нефтеперерабатывающие организации регулярно инвестируют в человеческий капитал. Стратегическое развитие персонала организации является неотъемлемым компонентом успешной работы и поддержания конкурентоспособности.

Проведение оценки эффективности обучения кадров в зависимости от целей исследования может быть дифференцировано по трем направлениям: категории персонала (рабочие, специалисты, руководители), уровни управления (работник, подразделение, предприятие), показатели блока (элемента) эффективности? (экономическая эффективность, социальная эффективность, степень достижения поставленных целей предприятием).

Нами была разработана комплексная система показателей для оценки эффективности системы управления обучением и профессиональным развитием персонала предприятий нефтеперерабатывающего комплекса.

Данная модель представлена на рис. 1.

Рисунок 1. Показатели анализа эффективности системы профессионального развития персонала нефтеперерабатывающего предприятия

Внедрение разработанной модели оценки эффективности системы обучения персонала апробировалось на базе нефтеперерабатывающего предприятия.

В оценке эффективности обучения персонала принимают участие:

- обучивший сотрудник;
- непосредственный руководитель;
- сотрудник отдела кадров.

Руководителям структурных подразделений в ходе анкетирования было предложено отметить результаты работников по прохождению обучения на предприятии.

Особенностями системы обучения на нефтеперерабатывающих предприятиях выступают:

– необходимость формирования личностных и профессиональных компетенций при внедрении технологических инноваций в условиях реиндустриализации и импортозамещения;

– наличие специализированных программ обучения для предприятий нефтеперерабатывающего комплекса;

– преобладание внутренних методов обучения, в частности наставничества;

– создание на базе крупных нефтеперерабатывающих предприятий корпоративных учебных центров;

– обмен опытом с аналогичными предприятиями посредством участия в международных форумах, выставках, выездных семинарах, совместных проектах, стажировках;

– отсутствие методик объективной оценки эффективности системы обучения на нефтеперерабатывающих предприятиях.

Система обучения кадров нефтеперерабатывающего предприятия внутри предприятия выступает как важное звено в сбалансированности предложения и спроса рабочей силы. Изменяя уровень квалификации, профессиональную направленность подготовки, а также реализовывая начальную подготовку для определенных рабочих мест, предприятие может обеспечивать наиболее полное соотношение структуры рабочих мест структуре работников с учетом всех спектров требований, которые предъявляются последними к качеству рабочей силы.

Для расчета экономической эффективности вложенных инвестиций в систему переподготовки и повышения квалификации кадров на предприятии возможно включение в систему критериев оценки обучения таких показателей, как финансово–экономические и социальные величины: соотношение прибыли и затрат на обучение, процент выполнения поставленных задач по объемам продаж, привлечению клиентов, уровень удовлетворенности обучением и работой в компании, результаты аттестаций.

Объем инвестиций работодателя в дополнительное образование сотрудников определяется ожидаемым эффектом в виде дополнительной прибыли от их деятельности на новом уровне компетентности, например, при реализации инновационного проекта с участием обученных специалистов с учетом требуемой квалификации. Эта часть прибыли (Пр) в общем случае коррелирует с числом обученных специалистов (X) и их уровнем компетенции (Y), прибыль рассматривается как функция (F), данная взаимосвязь может быть выражена формулой Пр = F (X,Y) [1]. Цель работодателя при формировании заказа на обучение состоит в получении дополнительной прибыли от деятельности обученного специалиста.

К экономическому критерию эффективности обучения относится отношение полученного экономического эффекта к затратам ресурсов, определивших получение этого эффекта, в результате более продуктивной деятельности работников. Иначе говоря, экономическая эффективность определяется по следующей формуле:

$$ЭЭ = Si – (S2 + S3) \quad (1)$$

где ЭЭ – экономическая эффективность, Si – результативность деятельности работника после проведения обучения, S2 – результативность деятельности работника до проведения обучения;

X3 – сумма средств, потраченных на организацию обучения.

Таким образом, в результате сравнения «входных» и «выходных» показателей результативности деятельности работника с общей суммой затраченных на обучение средств определяется экономическая эффективность обучения.

На основе инвестиционного подхода также возможно разработать механизм возмещения затрат, заключающийся в разработке ученического договора. Предметом договора являются отношения сторон по повышению

квалификации работника путем его обучения по программе, К обязанностям работодателя относятся: оплата всех затрат, связанных с обучением работника, в период ученичества за работником сохраняется место работы и выплачивается стипендия из расчета среднемесячного заработка работника, исчисленного в соответствии с трудовым законодательством Российской Федерации. Работник обязуется: освоить программу профессиональной подготовки в соответствии с учебным планом (программой) и получить документы, удостоверяющие факт обучения, приступить к работе после окончания профессиональной подготовки и проработать в соответствии с полученной квалификацией по трудовому договору с работодателем в течение определенного периода, в соответствии со стоимостью обучения. В случае невыполнения обязательств по договору, в том числе в случае увольнения до истечения срока, обусловленного договором, работник обязан возместить затраты, понесенные работодателем на его обучение исчисленные пропорционально фактически отработанному после окончания обучения времени, а именно:

- стоимость обучения;
- расходы по найму жилого помещения;
- стоимость проезда к месту обучения и обратно;
- дополнительные расходы, связанные с проживанием вне места жительства;
- стипендия, выплаченная за время ученичества.

Чтобы создать упорядоченную систему по оценке эффективности в повышении квалификации сотрудников, их переподготовки, требуется выработать и внедрить положения, в котором будут определены единые подходы к оценке эффективности обучения кадров:

– удовлетворенности менеджера результативностью обучения сотрудника;

– удовлетворенность работника, который прошел обучение;

– расчет результативности образования всех категорий обученного персонала, учитывая виды обучения (обучение на курсах целевого плана, на технических, производственных тренингах, семинарах, обучение вне компании);

– расчет степени эффективности обучения персонала, учитывая категории сотрудников (рабочие, менеджеры, специалисты).

В Положении указывается порядок проведения оценки степени эффективности в повышении квалификации кадров. Также указываются расчеты по эффективности обучения, учитывая расходы на обучение, коэффициент результативности, анализ результатов обучения персонала компании по году, выработка мероприятий, направленных на совершенствование процесса обучения.

Кроме того, в Положение включены анкеты:

– оценка потребности в образовании;

– обученного сотрудника;

– анкета менеджера того или иного подразделения.

В анкете сотрудник не только оценивает собственную удовлетворенность компанией, процессом обучения, но и указывает на нововведения, предложения, которые по результатам обучения можно внедрить в компании – в форме предложений, проектов с возможными рисками. После того, как пройдет некоторое время, менеджер может предоставить обратную связь об инновациях в работе своего подчиненного.

По итогам оценки эффективности подготовки внутри предприятия, сотрудников можно аттестовать, выработав план развития сотрудника, учитывая возможное занесение его в кадровый запас.

В качестве инструмента по достижению данной цели и индивидуальных целей сотрудника выступает индивидуальный план развития. Он содержит в себе программу мероприятий, которые направлены на повышение эффективности сотрудника на рабочем месте. С помощью индивидуального плана можно установить приоритетные направления, рекомендации и стратегии по развитию, обучению работника. В плане должны представляться точные действия, учитываться результаты анализа оценки по эффективности сотрудника на рабочем его месте. Персональный план обучения, развития может формироваться как директивный документ. Но если работник получает низкую оценку эффективности на рабочем месте, то непосредственный руководитель может высказать работнику пожелания касательно развития, предпочтения по обучающим программам. Выработка персонального плана обучения работника – важная часть в процедуре оценки эффективности сотрудника на рабочем месте. В процессе разбора итогов после реализации таких программ, менеджер вместе с сотрудником определяет новое направление их работы, учитывая сильные и слабые стороны.

Так как персональный план обучения выстраивается по итогам оценки эффективности работников, то менеджер может осуществлять беседы с работником по выявлению причин низкого уровня эффективности. Чтобы составить индивидуальный план, нужно установить с сотрудником обратную связь. Модель оценки системы обучения кадров внутри фирмы моно составить на основе такого параметра, как производительность труда сотрудника. Эта методика может применяться в процессе оценки эффективности обучения рабочего на основе расчета увеличения нормы выработки. Но не каждая компания может осуществить подобный анализ в силу трудоемкости процесса.

Итак, можно предложить такой список критериев в эффективности системы обучения кадров внутри компании:

– повышение производительности обученного работника;

– экономия материальных затрат;

– снижение удельного веса полуфабрикатов, сырья, топлива на производственные цели;

– увеличение выпуска продукции;

– повышение качества товаров;

– устранение дефицита специалистов высокой квалификации.

Чтобы оценить эффективность обучения внутри нефтеперерабатывающего предприятия, можно применять отдачу от обучения, полученные результаты по факту. Так можно определить достигнутую экономию, процент увеличения параметров на производстве после обучения, увеличение прибыли или выработки в расчете на 1 сотрудника. В процессе исследования эффективности, обучения кадров внутри компании оценка результата должна иметь в себе социальные и экономические аспекты. Так, экономические аспекты отражают непосредственное влияние на практические результаты производства, поддаются формализации. Что касается социальных аспектов, то они влияют опосредованно. Как социальные, так и экономические результаты внутренне обусловлены. Чтобы достичь высоких экономических показателей, создаются объективные возможности для полного удовлетворения духовных и материальных потребностей. Предоставление благоприятных условий для всестороннего развития личности повышает ее стремление к высокоэффективному и активному труду.

Для оптимизации обучения внутри фирмы на нефтеперерабатывающем предприятии автор определил алгоритм процесса в повышении эффективности обучения представлен на рисунке 2.

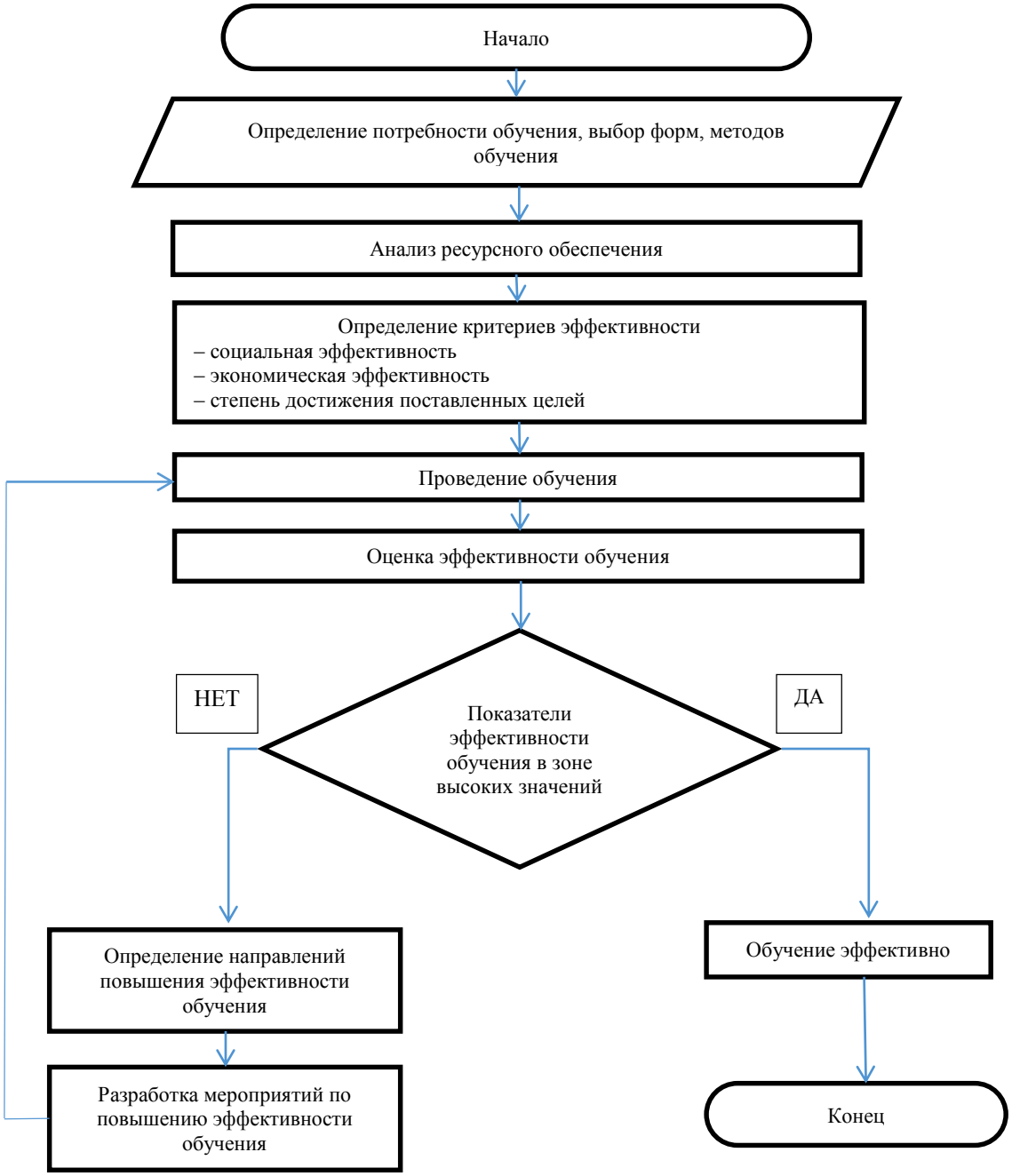


Рисунок 2. Алгоритм процесса повышения эффективности обучения

Оптимизировать расходы на обучение можно с помощью внедрения новых образовательных методов, например, за счет дистанционного обучения. Телекоммуникационные технологии помогут осуществлять обучение сотрудников на расстоянии [4, с.49]. Также учиться можно без отрыва о производства, а значит, компания не понесет дополнительных издержек, которые связаны с выплатой командировочных, зарплаты сотруднику, который отправлен на обучение. Также важно отметить, что стоимость дистанционного обучения в разы ниже традиционных методов обучения. Некоторые организации производят расчет эффективности на основе метода экспертных оценок, которые определяются на основе факторов успешности компании в целом. Данные критерии проранжированы, каждому из которых

присвоен свой коэффициент, показатели являются довольно приблизительными, однако доказательны и связаны с конкретной суммой.

Достигая цели своего развития, благодаря индивидуальному плану развития работник одновременно достигает стратегические цели предприятия, тем самым создается полезный эффект для сотрудника и компании в целом. Ориентируясь на потребности сотрудника повышается практическая значимость и ценность программы обучения для сотрудников. Благодаря проведению оценки эффективности переподготовки, подготовки и повышения квалификации персонала, делается возможным для установки связи между профессиональной подготовкой и текучестью кадров.

Таким образом, проведенная разработка и апробация методики оценки эффективности обучения персонала показал, что регулярное проведение оценки обучения позволяет выявить сотрудников с определенным потенциалом, стимулировать к составлению и выполнению планов личного развития, соответствующих интересам сотрудников, а также ресурсам и целям предприятия. Данный подход создает основу для управления развитием базы знаний организации. Обучение кадров выступает надежной гарантией, что сотрудники будут лояльны к организации, является залогом личностного и профессионального развития работников, а значит, и компании в целом.

Развитие персонала делает сотрудников конкурентоспособными и формирует более высокое качество трудовой жизни. Важно отметить, что хорошо организованный процесс оценки эффективности системы обучения персонала позволяет провести диагностику сильных и слабых сторон компании, увидеть ее скрытые резервы и потенциал служащих. Использование оценочных методик может гарантировать, что обучение персонала будет отвечать реальным потребностям как отдельных сотрудников, заинтересованных в обучении, так и нефтеперерабатывающего предприятия в целом.

Использованные источники:

1. Киселева Г.С. Эффективность системы внутрифирменного обучения кадров на машиностроительных предприятиях: диссертация ... кандидата экономических наук: 08.00.05 / Киселева Г.С.; [Место защиты: Саратовский государственный технический университет имени Гагарина Ю.А.]. - Саратов, 2015. - 201 с.

2. Митрофанова Е.А. Управление персоналом: Теория и практика. Организация обучения, дополнительного профессиональное образование персонала: Учебно-практическое пособие / Е.А. Митрофанова. – М.: Проспект, 2014. – 72 с.

3. Сарычева Т.А. Комплексная оценка эффективности системы обучения персонала промышленных предприятий / Т.А. Сарычева // «Экономика и социум». №12(31). 2016. 6 с.

4. Трунова Л. В. Внедрение в образовательный процесс дистанционных технологий с использованием локальных средств разработки электронных курсов / Л.В. Трунова // Молодой ученый. – 2017. – №25. – С. 49-52.

Нагрлиева Лилия Булатовна
магистр
Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)
(г. Ростов–на–Дону)
Панфилова Елена Анатольевна,
доцент, кандидат экономических наук,
Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)
(г. Ростов–на–Дону)

ФОРСАЙТ КАК УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТ: СУЩНОСТЬ, ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ

Аннотация: *В статье рассмотрена эволюция «форсайта» как управленческого инструмента, проведен контент–анализ определений «форсайта» отечественных и зарубежных авторов, выявлены сущностные и ключевые характеристики данного понятия, определены преимущества и недостатки «форсайта» как источника конкурентоспособности организации, что дает возможность раскроить общие и отличительные черты понятий «форсайт», «планирование» и «прогнозирование», определяющих предметную область стратегических исследований в предпринимательской сфере.*

Ключевые слова*: форсайт, эволюция форсайта, контент–анализ форсайта, преимущества форсайта, недостатки форсайта.*

FORSIGHT AS MANAGEMENT TOOL: ESSENCE, ADVANTAGES AND DISADVANTAGES

Annotation*: The article discusses the evolution of "foresight" as a management tool, conducted a content analysis of the definitions of "foresight" of domestic and foreign authors, revealed the essential and key characteristics of this concept, identified advantages and disadvantages of "foresight" as a source of competitiveness of the organization, which makes it possible to cut common and distinctive features of the concepts "foresight", "planning" and "forecasting", which determine the subject area of strategic research in the entrepreneurial sphere.*

Keywords*: foresight, foresight evolution, foresight content analysis, foresight advantages, foresight weaknesses.*

Актуальность форсайт–исследований определяется тем, в условиях высокой степени неопределенности и изменчивости рыночной конъектуры хозяйствующим субъектам для удержания устойчивых позиций и повышения уровня конкурентоспособности необходимо применять форсайт-технологии. На сегодняшний день форсайт–инструменты является передовой технологией «капитализации будущего», которые приходят на смену традиционным технологиям управления конкурентоспособностью предприятия.

Понятие «форсайт» становится все более популярным в научных, деловых и политических кругах. В наши дни появилась необходимость не

только прогнозирования будущего, но и активного его формирования с помощью такого инструмента, как форсайт.

Первоначально форсайт-технологии использовались в технологической области, но постепенно появились и в политических, экономических, социальных и других областях. Можно выделить несколько этапов, на которых цели форсайт-технологий претерпевали некоторые изменения –рис 1.

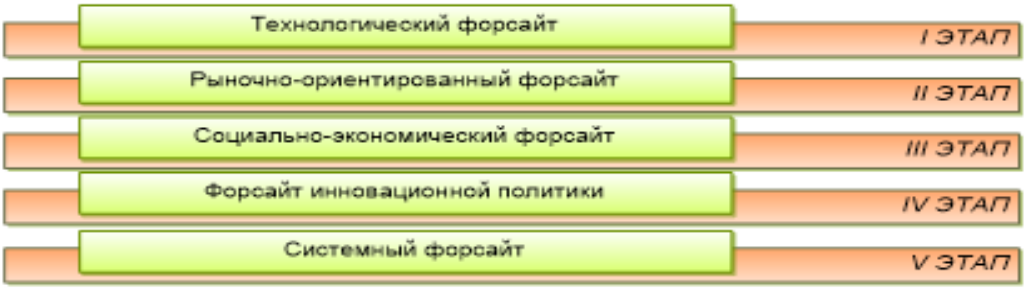


Рисунок 1. – Этапы развития форсайта (составлено авторами)

Этапы развития форсайта сменяются во времени достаточно условно, но в целом отслеживается определенная последовательность. Первоначально форсайт применялся исключительно для целей научной и технической сфер. В рамках форсайт-исследований рассматривались только научные и технологические проблемы, а результаты предназначались исключительно для технических специалистов. Форсайт второго этапа был нацелен на определение перспектив взаимодействия технологий и рынков. Он помогал создавать перечень продуктов и услуг, востребованных рынком. Третий этап отличается тем, что к целям прошлых этапов была добавлена социальная составляющая, которая учитывала интересы различных общественных групп. Теперь научную и техническую политику пытались связать с решением социально-экономических задач. На четвертом этапе главной составляющей форсайт-исследований стало развитие инновационных систем. Это было связанно, прежде всего, с глобальной конкуренцией, которая и привела к корректировке содержательной стороны форсайта.

На сегодняшний день, как в зарубежной, так и в отечественной литературе существует множество трактовок понятия форсайт – рис. 2.

Зарубежные авторы	
Автор	Определение
For-Learn (2014)	Форсайт определяется как системный, партисипативный процесс сбора информации о будущем и формирования средне- и долгосрочных ориентиров, результаты которого используются при принятии решений и мобилизации ресурсов для осуществления совместных превентивных действий.
Calof J. Richards G. Smith J. (2015)	По существу Форсайт — это репетиция, проверка готовности к сценариям типа «что, если». Он позволяет идентифицировать контекст (границы и варианты возможного развития событий) в отношении как степени и темпов потенциальных перемен, так и адаптивных рисков в том или ином секторе, технологической области либо зарождающемся рынке.
Martin B. (1993)	Форсайт — это систематические попытки оценить долгосрочные перспективы науки, технологий, экономики и общества, чтобы определить стратегические направления исследований и новые технологии, способные принести наибольшие социально-экономические блага.
Kerstin Cuhls (2003)	Форсайт представляет собой определение, выбор и процесс реализации возможного желаемого будущего, а не оценочный метод.
FOREN Guide (2001)	Форсайт — это систематический, совместный процесс построения образа будущего в средне- и долгосрочной перспективе, нацеленный на повышение качества принимаемых в настоящий момент решений и координацию совместных действий.
Center for Technology Foresight (1989)	Форсайт — это систематические попытки заглянуть в будущее науки, технологий, общества и экономики, чтобы обеспечить процветание общества, экономики и окружающей среды.
Technology and Innovation Foresight for Bulgaria and Romania — ForeTech (2002)	Форсайт — это естественная человеческая деятельность, которая выполнялась и ранее. Сейчас она формализована в рамках специальной методики и применяется для определения долгосрочных последствий принятия решений в сфере науки и технологии. Форсайт может быть использован для разработки стратегий и долгосрочного планирования развития стран, регионов, муниципалитетов и других видов территориальных образований
Australian Center for Innovation (1992)	Форсайт — это систематическое размышление о будущем и воздействие на будущее.
UNIDO (1999)	Форсайт представляет собой систему методов экспертной оценки стратегических направлений социально-экономического и инновационного развития, выявления технологических прорывов, способных оказать воздействие на экономику и общество в средне- и долгосрочной перспективе.
Hamel and Prahalad (1994)	Форсайт основан на глубоком осмыслении тенденций в технологиях, демографии, правилах и образах жизни людей. Это может быть использовано для того, чтобы переписать законы производства и создать новое конкурентное пространство.

Отечественные авторы	
Автор	Определение
Крюков С.В. (2010)	Форсайт развивает сотрудничество и кооперацию между бизнесом, государством и учеными. Развивает способность и культуру предвидения в обществе. Предусматривает возможность выбора варианта действий в зависимости от «видения» будущего. Содержит элементы активного влияния на будущее (путем определения зон исследований и появления технологий, которые могут принести наибольшие экономические и социальные выгоды).
Зайцева Н.А. (2015)	Наиболее распространенной технологией дорожного картирования является форсайт (от английского foresight – предвидение) – группа методов долгосрочного прогнозирования научно-технологического и социального развития объекта картирования, основанная на опросе экспертов. В результате применения технологии форсайта рассматриваются различные сценарии и формируются разнообразные прогнозы.
Пыжикова Н.И. (2016)	Форсайт – это инструмент эффективного планирования на основе качественно нового взаимодействия экспертов; результатом форсайта является разработка дорожной карты.
Соколов А.В. (2007)	Методы, получившие обобщающее название Форсайт, от англ. Foresight – «предвидение», зарекомендовали себя как наиболее эффективный инструмент выбора приоритетов в сфере науки и технологий, а в дальнейшем – и применительно к более широкому кругу проблем социально-экономического развития.
Зинченко М.А. (2012)	Форсайт предполагает определенную методологию, позволяющую реализовать его принципы и достигать искомых результатов, которая, однако, не является совершенно линейной, строго структурированной и формализованной.
Воронов Ю.Л. (2010)	Форсайт с позиций применимости в коммерческой деятельности участников рынка – это современный инструмент как для прогнозирования, так и для формирования будущего на основе того, что эти два процесса неделимы.
Наплекова Ю.А. (2014)	Форсайт – это современный инновационный инструмент прогнозирования, планирования и формирования будущего развития коммерческой деятельности предприятий.
Гохберг Л.М. (2009)	Форсайт - это система методов экспертной оценки долгосрочных перспектив инновационного развития, выявления технологических прорывов, способных наиболее позитивно воздействовать на экономику и общество.
Третьяк В.П. (2007)	Форсайт — это предвидение или активный прогноз, который включает элементы активного влияния на будущее. Это организованная как систематический процесс попытка заглянуть в будущее науки, экономики и общества с целью оценки научных и технологических достижений и определения важнейших направлений стратегических исследований и сфер, где могут появиться технологии, способные принести наибольшие выгоды. Это — согласованное ведущими группами интересов представление о будущем на базе научных прогнозов.
Зенина В.В. (2016)	Форсайт – это совокупность инструментов, позволяющих не предугадывать проблемы будущего, а ставить цель в виде желаемого ожидаемого результата, определять необходимые настоящие состояния. Это активный прогноз, который включает элементы воздействия на будущее.

Рисунок 2 – Определения «форсайт» зарубежных и отечественных источниках (составлено авторами)

Из рис. 2 можно сделать вывод, что некоторые определения значительно отличаются друг от друга, но в целом имеют общую суть. Результаты проведенного контент-анализа понятия форсайт представлены на рис. 3

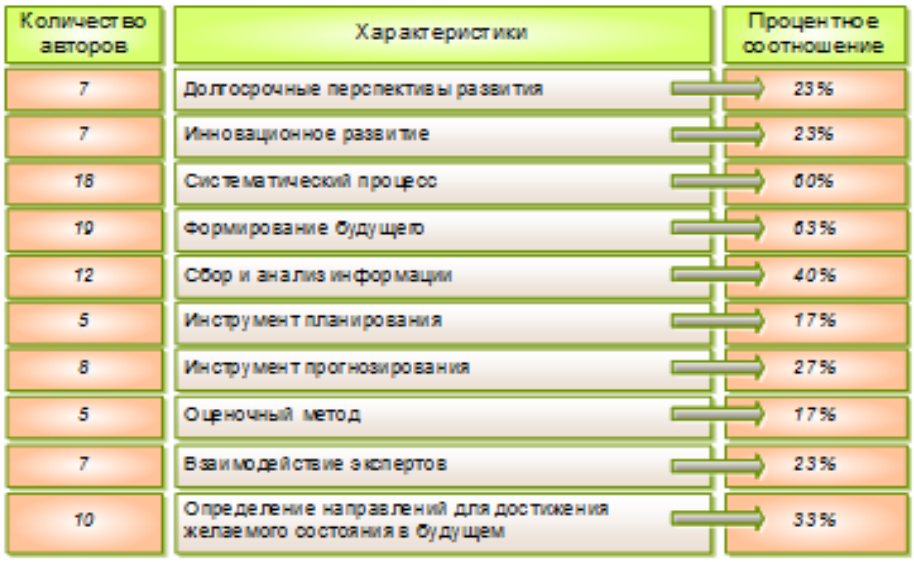


Рисунок 3 – Процентное соотношение характеристик определения форсайт (составлено авторами)

Из рис. 3 можно сделать вывод, что наибольший процент как зарубежных, так и отечественных специалистов сопоставляет определение форсайт со следующими характеристиками:

• формирование будущего/воздействие на будущее (63%);

• систематический процесс/системный инструмент (60%);

• сбор, анализ и осмысление информации (40%);

• определение направлений для достижения желаемого состояния в будущем (33%);

• инструмент прогнозирования (27%).

Различные ключевые характеристики форсайта, отражающие его сущность прежде всего связаны с тем, что форсайт как управленческий инструмент имеет нацеленность на будущие, формирование образа будущего состояния, определения, анализа и осмысления современных трендов, приводящих к будущему состоянию объекта исследования.

Соотношение основных характеристик, т.е. тех, которые встречаются в более чем пяти источниках, с количеством авторов графически представлено на рис. 4

Рисунок 4 – Соотношение количества авторов и основных характеристик понятия «форсайт» (составлено авторами)

На сегодняшний день нельзя провести четкое разграничение последних этапов развития форсайта[233]. Системный форсайт отличает то, что он стал «потомком» предыдущих этапов и выражает собой взаимодействие элементов различных систем: науки, технологий, экономики, инноваций в широком социально-экономическом контексте. Сейчас применение форсайт-технологий способствует развитию всех сфер общественной жизни, они могут применяться как на государственном уровне, так и на уровне отдельно взятого предприятия. Форсайт-технологии позволяют выбрать правильные направления развития предприятия в целях формирования желаемого будущего, а, следовательно, и поддержания высокого уровня конкурентоспособности организации в нынешних условиях.

Проведенный анализ позволил условно разбить на группы авторов, придерживающихся одинаковых мнений относительно понятия форсайт.

Один из подходов к пониманию определения форсайт представлен в работах – P. Becker[234], L. Kling[235], D. Andersen[236], Соколов А.В.[237], Зинченко М.А.[238], Алферьев Д.А.[239] В своих работах авторы придерживаются мнения, что форсайт - это системный инструмент, представляющий собой набор методов, направленных на формирование желаемого будущего. Основные методы форсайт-технологий представлены на рис. 5

---

[233] Серегина С.Ф. Закономерно ли появление форсайта? // Форсайт. – 2008. – №2. – С. 4-12

[234] Becker P. Corporate Foresight in Europe: A First Overview // Working paper European commission. – 2002. – С.33

[235] Industry foresight. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://www.basf.com/de/en/company/about-us/companies/BASF-New-Business-GmbH/scouting-and-incubation/Industry-Foresight.html. (дата обращения 04.02.2018 г.).

[236] Andersen D. Introduction to foresight and foresight processes in practice // Technical University of Denmark. – 2014. – С. 4-32

[237] Соколов А.В. Форсайт: взгляд в будущее // Форсайт. – 2007. – №1. – С. 8-15

[238] Зинченко М.А. Обзор методов проведения форсайт-исследований // Инноватика и экспертиза: научные труды. – 2012. – №2. – С. 155-158

[239] Алферьев Д.А. Теоретико-методические аспекты долгосрочного прогнозирования научно-технологического развития // Управление инвестициями и инновациями. – 2018. – №1. – С. 5-16

Рисунок 5 – Основные методы форсайт-технологии (составлено авторами)

В исследовании Popper R., проанализировавшего 755 реализованных форсайт-проектов, обосновано, что наиболее часто применяемыми методами являются: анализ литературы, экспертные оценки, метод сценариев и мозговой штурм[240].

Авторы данного подхода подчеркивают, что форсайт является не отдельно взятым методом, а системой управленческих методов, направленных на инновационное развитие и формирование желаемого состояния и образа в будущем. Сначала, используя различные методы, выбираются и анализируются несколько направлений развития для формирования желаемого будущего организации, а затем создается так называемый «мост» из будущего в настоящее:

• определяется степень значимости выбранного варианта для настоящего времени;

• выявляются необходимые коррективы для достижения в будущем предполагаемого результата;

• способ, время и лица, ответственные за реализацию этих шагов и т.д.

Только после этого выбранный вариант будущего утверждается в качестве цели. Таким образом, форсайт помогает раскрыть настоящее даже в большей степени, чем будущее.

Несмотря на существующие сходства, есть серьезное отличие технологий форсайта от планирования. Оно заключается в том, что планирование исходит из тех данных, которые есть сегодня, в то время как работа форсайта прямо обратная – берется определенная точка в будущем, описывается, после чего происходит откат обратно.

Целью форсайта является определение желаемого состояния в будущем и определение направлений его достижения. Иначе говоря, на сегодняшний день форсайт является системным управленческим инструментом,

[240] Popper R. Global Foresight Outlook. – 2007. – 66 с.

направленным на формирование желаемого будущего, учитывающим возможные изменения во всех сферах общественной деятельности.

Однако, несмотря на высокую эффективность применения передовых форсайт-технологий, у данного управленческого инструмента есть свои недостатки – рис. 6.

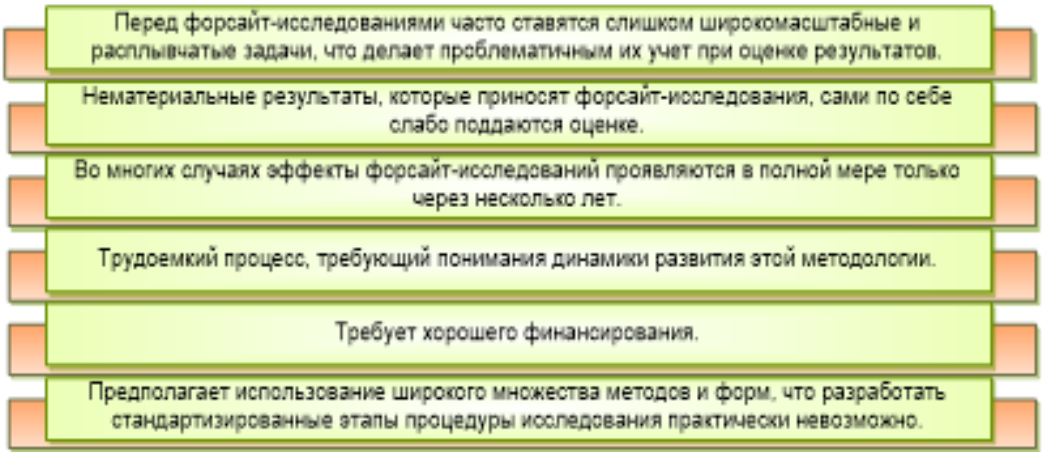


Рисунок 6– Недостатки использования форсайт-технологий (составлено авторами)

Таким образом, на основе контент–анализа отечественных и зарубежных форсайт–исследований раскрыты сущностные характеристики понятия «форсайт», его преимущества и недостатки как источника конкурентных преимуществ организации, что дает возможность выявить общие и отличительные черты понятий «форсайт», «планирование», «прогнозирование» и «проектирование», определяющих предметную область футурологических исследований в предпринимательской сфере.

Список использованных источников:

1. Серегина С.Ф. Закономерно ли появление форсайта? // Форсайт. – 2008. – №2. – С. 4-12
2. Becker P. Corporate Foresight in Europe: A First Overview // Working paper European commission. – 2002. – С.33
3. Industry foresight. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://www.basf.com/de/en/company/about-us/companies/BASF-New-Business-GmbH/scouting-and-incubation/Industry-Foresight.html. (дата обращения 04.05.2018 г.).
4. Andersen D. Introduction to foresight and foresight processes in practice // Technical University of Denmark. – 2014. – С. 4-32
5. Соколов А.В. Форсайт: взгляд в будущее // Форсайт. – 2007. – №1. – С. 8-15
6. Зинченко М.А. Обзор методов проведения форсайт-исследований // Инноватика и экспертиза: научные труды. – 2012. – №2. – С. 155-158
7. Алферьев Д.А. Теоретико-методические аспекты долгосрочного прогнозирования научно-технологического развития // Управление инвестициями и инновациями. – 2018. – №1. – С. 5-16

8. Popper R. Global Foresight Outlook. – 2007. – 66 с.
9. Зайцева Н.А. Методические основы использования форсайт-технологий для построения долгосрочного прогноза развития системы подготовки кадров для сферы услуг // Образование и наука в современных условиях. – 2015. – №3. – С. 283-284
10. Пыжикова Н.И. Методика применения технологии форсайта как эффективного инструмента планирования // Успехи современной науки. – 2016. - №1. – С. 10-14
11. ResearchGate [Электронный ресурс] // Режим доступа: https://www.researchgate.net/ (дата обращения: 14.05.2018)

УДК 65.01

Мухамедзиева М.М.,
студентка 1 курса очной формы обучения, направление подготовки 38.04.02 «Менеджмент», профиль подготовки «Менеджмент коммерческой деятельности»
Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова
Краснодарский филиал

ФУНКЦИОНАЛЬНАЯ РОЛЬ ИССЛЕДОВАНИЙ В РАЗВИТИИ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ

Аннотация: *Статья посвящена функциональной роли исследования в развитии систем управления. В современных рыночных условиях, развитие в исследовании различных систем управления является составной частью всей управленческой деятельности. Значимость исследований в развитии предприятия в современных рыночных условиях существенно возросла, поскольку трудовые ресурсы являются основным элементом, который способствует результативной работе предприятия.*

Ключевые слова: *развитие исследований, система управления, внутренняя среда организации, внешняя среда организации, работники, адаптация, мотивация, интеллектуальный потенциал.*

Annotation*: The article is devoted to the functional role of research in the development of management systems. In modern market conditions, development in the study of various management systems is an integral part of all management activities. The importance of research in the development of the enterprise in modern market conditions has increased significantly, since labor resources are the main element that contributes to the effective work of the enterprise.*

Key words*: research development, management system, internal environment of the organization, external environment of the organization, employees, adaptation, motivation, intellectual potential.*

В современных условиях без применения систем управления

невозможно успешно управлять предприятием. Когда мы рассматриваем систему управления, то для объекта исследования зачастую берём во внимание факторы, которые напрямую показывают уровень развития системы. Под ними могут пониматься такие факторы как динамичность системы, наличие в системе управляющего и контролирующего параметров, а также способов обратной связи. Если организация учитывает данные факторы, то высока вероятность, что она обеспечивает эффективное функционирование органов управления.

С точки зрения отечественных и зарубежных учёных и исследователей, рассмотрим понятия систем управления. Жуков Б.М. считает, что системами управления являются те системы, в которых работают и имеют место быть все процессы управления. В момент функционирования системы управления она разделяется на две подсистемы: управляющую и управляемую. Устанавливается определённая цель, и, соответственно достигаются пути управления достижения этой цели, также вместе с этим определённая деятельность по её достижению. Это показывает чёткое разделение функций управляющей и управляемой подсистем. [3]

В теории менеджмента система управления определяется как управляющая подсистема, которая показывает целостность и упорядоченность элементов и подсистем, отражающих особенности объекта управления. По мнению Игнатьевой А.В. управляющую систему в менеджменте можно разделить на подсистемы. Первая из них - совокупность управленческих органов, подразделений или конкретных исполнителей, которые выделяют конкретные функции и совокупность методов, по принципу которых происходит управленческое воздействие.

От степени развития организации зависит уровень значимости этой подсистемы, то есть чем выше степень развития организации, тем выше значимость подсистемы. Основные части и реальные формы проявления информационно-поведенческая подсистемы определяют в себе управленческие теории, ценностную ориентацию управления, информационное обеспечение коммуникаций в управлении, формальные и неформальные отношения управленческих представителей и представителей внешнего окружения, а также уровень развития организации в целом и каждого ее работника в отдельности.

Второй подсистемой управляющей системы является подсистема саморазвития системы управления. Подсистема саморазвития разворачивается на две части. Первая ее часть определяет систему управления к постоянному совершенствованию и развитию и вместе с этим она решает некие задачи и соответствует определенным функциям. Оставшаяся часть подсистемы саморазвития озадачивает организации в сфере развития системы управления. В большинстве случаев основных задачи лежат на ней. Одними из главных задач называют выработку траектории саморазвития системы управления.

Считается, что организация функционирует достаточно успешно и эффективно, если система управления - это собранный и действующий механизм, который готов к незамедлительному решению проблем, избеганию конфликтов, организации внутренней и внешней среды.

«Необходимо отметить, что степень интегрального влияния факторов внутренней среды на эффективность функционирования организации, зависит не только от соотношения данных факторов, но и от того на какой стадии жизненного цикла находится предприятие. Так, значительная доля предприятий обанкротилась по вине неопытных или некомпетентных управленцев, а именно с их неумением учитывать влияние и изменение факторов внутренней и внешней среды. При выборе приемлемых методов исследования по оптимизации развития организации основополагающими является использование достоверной информации. В данном случае, информация должна быть не только количественной, но и характеризоваться точностью и объективностью.» [2,с.1234]

Таким образом рассматривая организацию как единую действующую систему, необходимо думать о ней, как о состоящей из ряда подсистем, учитывая значение каждой.

Рассмотрение является процессом обработки новых знаний, одним из видов познавательной деятельности, который обуславливается объективностью, доказательностью и точностью. Фрейдина Е.В. отмечает, что один из важнейших аспектов исследования обусловлен фиксированием условий, при которых рассматриваемая система работает, в особенности с размером и стадией жизненного цикла организации.

Общие параметры организации – это величины, заметно изменяющиеся от уровня стадии жизненного цикла организации (производственная мощность, величина товарооборота, численность персонала и др.) [6] Вынести определённый вывод о состоянии организации, ее степени значимости во внешней среде можно за счет проведения анализа результатов управления. Таким образом осуществляется оценка системной эффективности управления.

Параметры организации управления являются характеристиками системы управления. Если измеряемый параметр отличается в большей или меньшей степени от нормы, то он в состоянии привести к снижению устойчивости, гибкости, адаптивности, в целом. Мельников В.П. в исследовании систем управления объединяет некоторые отклонения (патологии) в следующие группы:

1) структурные патологии;

2) патологии управленческих решений;

3) патологии организационного поведения.

Параметризация системы управления зачастую определена как внешняя и внутренняя. Для реализации внешней параметризации вспомогательным решением являются системные параметры управления, внутренняя

параметризация реализуется с применением параметров организации управления. [4]

Изучение системы управления - это постоянное и непрекращающееся действие, так как система, как живой организм, она живет и постоянно развивается. Но рассматривая систему важно знать, что этот "жизненный" процесс действует одновременно с изучением и по итогу этого изучения разнится с первоначальным состоянием.

Необходимо отметить, что для эффективного функционирования системы управления в организации возникает необходимость в адаптации молодых специалистов.

«Для ускорения и облегчения адаптации молодых специалистов можно предложить заключение договоров, обеспечивающих обратную связь, с высшими учебными заведениями. Целесообразно оказывать помощь в проведении лекций и практических занятий, предоставлять студентам места для прохождения производственной практики. От качества производственной практики во многом зависит подготовка будущего специалиста. При заключении таких договоров возможно сокращение срока выхода на более высокий уровень квалификации рабочих, получивших профессиональную подготовку в ВУЗах.» [1,с.1013]

Рассмотрение систем управления, использование и реализация их итоговых результатов в практической деятельности зачастую могут привести к глобальным, оптимистичным последствиям. Увеличение и быстрая динамика конкуренции, скорое движение науки, достаточно быстрое повышение образовательного уровня менеджеров, непрерывное развитие уровня сложности решаемых проблем, прогрессирование возможностей исследователя при эффективном использовании технических средств – все эти факторы помогают сделать вывод о том, что исследования в целом и исследования систем управления в частности стали достаточно важными, актуальными и необходимыми элементами современного менеджмента.

Использованные источники:

1. Веприкова М.Я. Кадровая политика как инструмент повышения эффективности муниципальной службы // Научно-методический электронный журнал «Экономика и предпринимательство». 2017. № 9-1 (86-1). 1008-1013 с. – URL: http://alley-science.ru

2. Веприкова М. Я. Исследование внутренней среды организации в период нестабильной экономической ситуации // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 15. – С. 1231–1235. – URL: http://e-koncept.ru/2016/96163.htm.

3. Глухенькая Н.М. Исследование систем управления персоналом организации: монография. - Прага: Vedecko vvydavatelske centrum «Sociosfera-

CZ», 2014. - 96 с.
4. Коротков Э.М. Исследование систем управления; 3-е изд., пер. и доп. Учебник и практикум, 2015. - 158 с.
3. Исследование систем управления: Учебное пособие. Жуков Б.М., Ткачева Е.Н. - Дашков и К, 2014. - 207 с.
5. Мельников В. П. Исследование систем управления: учебник для академического бакалавриата / В. П. Мельников, А. Г. Схиртладзе. — М.: Издательство Юрайт, 2014. — 447 с.
6. Сухова О.В. Махнева А.С. Особенности нормирования труда руководителей в современных условиях. // Высшая школа. 2016 г. № 6. С. 28-29.
7. Фрейдина Е. В. Исследование систем управления; Омега-Л - Москва, 2013. - 368 с.

УДК 338

Сайфуллина Э.,
студент
4 курс, Институт экономики, финансов и бизнеса
Научный руководитель:Назарова У.А., д.э.н., доцент
Башкирский государственный университет
Институт экономики, финансов и бизнеса
г.Уфа

ХАРАКТЕРИСТИКА ДЕЛОВОЙ КАРЬЕРЫ И СЛУЖЕБНО-ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ ПРОДВИЖЕНИЕМ ПЕРСОНАЛА

Аннотация: *В данной статье авторы рассматривают и изучают характеристику деловой карьеры и служебно-профессиональное продвижение персонала. Карьера - результат осознанной позиции и поведения человека в трудовой деятельности, связанный с должностным или профессиональным ростом.*

Ключевые слова*: деловая карьера, карьера, служебно-профессиональное продвижение персонала*

Annotation*: In this article, the authors examine and study the characteristics of a business career and the professional and professional advancement of personnel. Career is the result of a person's conscious position and behavior in work, related to official or professional growth.*

Keywords*: business career, career, professional and professional promotion of personnel*

На сегодняшний день управление персоналом стало уделять серьезное внимание путям продвижения и типам планирования, требующиеся для достижения поставленных целей. Главным ключом решения этой проблемы является пониманием того, что влиянием на продвижение оказывают не только факторы и человек, внешнее и внутреннее их взаимодействие самих по себе, а способы взаимодействий этих немало значимых факторов.

Важность изучения карьеры и служебно-профессионального продвижения персонала обоснуется тем, что карьера персонала является одним из значимых составляющих эффективного функционирования организации. Рост развития персонала по карьерной лестнице хорошо влияет на мотивацию работников, оказывает прямое влияние на финансовые показатели организации, обеспечивает благоприятный климат в коллективе и преемственность в управление.

Руководители должны знать принципы построения карьеры работников, замещения вакантных должностей, формирование кадрового резерва. Также не маленькое внимание должно уделяться особенностям продвижения по карьерной лестнице служащих всех уровней: руководителей, специалистов, технических исполнителей, проблемам не полной реализации трудового потенциала.

В специальной литературе вопросы, которые касаются изучению карьеры, рассматриваются как трудовая деятельность (по найму) в организации, обычно в коммерческой или государственной. Так же рассматривается другая карьера – в домашнем хозяйстве, в семье, в организациях социального регулирования (общественных, благотворительных), сопоставлять ее с традиционной карьерой в работе по найму относительно новое явление в жизни и науке.

У каждого автора точка зрения на определение сущности карьеры различаются. Как утверждают Д.М. Иванцевич и А.А. Лобанов в одной из первых публикаций по вопросам карьеры в России, что карьера - это индивидуально осознанная последовательность изменений во взглядах, поведении и позиции, связанных с опытом работы и деятельности в течение трудовой жизни [1].

В.А. Дятлов, А.Я. Кибанов считают, что карьера - это индивидуально осознанные собственные взгляды работника о своем будущем труде. Ожидаемые пути самовыражения и удовлетворения трудом, продвижение по служенной лестнице, развитие способностей, навыков, квалификационных возможностей и размеров вознаграждения, связанных с деятельностью работника получение больших полномочий, более высокого статуса, престижа, власти, большего количества денег [3].

По определению А.П. Егоршина, карьера сотрудника в организации - это сумма двух слагаемых: желания сотрудника реализовать собственный профессиональный потенциал и заинтересованности организации в продвижении именно этого сотрудника [2].

Определения различны между собой. Разночтение определений возникли из-за недостаточного использования принципов системного подхода при анализе сути категории «карьера», просматривается суть этой категории и ее взаимосвязь с иными социально-экономическими процессами, проходящими в среде сотрудников.

Карьера бывает статичной, то есть осуществляется в одном месте и в одной должности путем профессионального роста, динамичной, связана со

сменой рабочих мест [4]. Так же может быть горизонтальной, происходящей в пределах одного уровня управления, но со сменой вида занятий или профессии, может быть вертикальной, которая предполагает должностное продвижение по ступеням иерархической лестницы. Сочетание этих двух подходов дает так называемую ступенчатую карьеру.

Карьера может быть административной или профессиональной. Во многих организациях, деятельность которых связана с наукой, для сохранения кадров с высокой квалификацией и лучшего использования их творческого потенциала, ставят в соответствие со служебной лестницей систему научных степеней и званий («параллельная служебная лестница», высшие ранги на которой соответствуют должностям вице - президентов). Это предотвращает переход интеллектуальной элиты на административную работу. Поэтому можно говорить о профессионально - квалификационном продвижении, осуществляющемся как должностное продвижение и рост квалификации сотрудников одновременно.

Есть и еще одна разновидность карьеры – центростремительная, ее суть это реальный результат, который заключается в приближении к «ядру» организации. Это означает, что человек, не занимая каких-то высоких должностей, может оказаться близким руководству, допущенным в узкий круг общения, включенным в элиту [9, с. 410].

Поэтому, здесь успех в карьере рассматривается с таких точек зрения как: продвижение внутри организации от одной должности к другой, более высокой; степени усвоения определенной профессией, составляющими ее навыками и знаниями; получение особого признания руководства.

Факторами успешной карьеры, может быть, случай, предоставляющий человеку шанс; реалистичный подход к выбору направления; хорошее знание своих сильных и слабых сторон; точное планирование; возможности, создаваемые социально-экономическим статусом семьи (образование, связи).

Развитие карьеры происходит разными темпами. В российских организациях преобладает нарастающий темп продвижения работников; примерно так же происходит в США. Там, чтобы появилась возможность занять ведущую должность в руководстве фирмы, нужно быть к 39 - 44 годам, управляющим крупного отделения. Преимущественно это те, кто проработал, примерно два года в качестве рядового инженера на производстве или служащего в отделе сбыта, маркетинга, анализа хозяйственной деятельности. В течение 2–4 лет руководителем группы инженеров, в течение 3–6 лет начальником подразделения с несколькими отделами; желательно участие в руководстве чрезвычайными ситуациями, управлении зарубежными отделениями. В Японии карьера начинается примерно через десять лет работы в организации.

Внутренняя оценка успешной или неудачной карьеры происходит путем сравнения настоящего положения вещей с личными целями и требованиями данного человека, а внешняя отталкивается от мнения окружающих, статусе, влиятельности, занимаемой должности. Эти оценки могут и не

соответствовать друг другу, и тогда происходит внутренний конфликта, что окажется не самыми благоприятными последствиями.

Система служебно-профессионального продвижения предполагает анализ внутриорганизационных потребностей в замещении ключевых должностей, разработку схем замещения, организацию работы по формированию резерва и работы с ним. Накопленный на отечественных предприятиях опыт организации служебно-профессионального продвижения позволяет учесть потребности организации (количество ключевых должностей в управленческой структуре), ее возможности и ресурсы в продвижении отдельных работников, а также спрогнозировать персональные продвижения наиболее активных и успешных работников с учетом их потенциала и развития оптимально необходимых знаний и опыта в конкретной должности.

Список использованных источников и литературы

1. Глухенькая Н.М. Обучение и развитие персонала: принципы, подходы, методы // Профессиональное образование. Столица. – 2015. - №1. – С. 42- 44.

2. Дейнека А.В. Управление персоналом организации / Дейнека А.В. - М.: Дашков и К, 2017. - 288 с.

3. Денисов А.Ф. Отбор и оценка персонала: учебно-методическое пособие / А.Ф. Денисов. - М.: Аспект-Пресс, 2016. - 304 с.

4. Егоршин А.П. Основы управления персоналом: Учебное пособие / А.П. Егоршин. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 352 с.

УДК 331, 338.

Фирсова Светлана Анатольевна, кандидат экономических наук, доцент, Санкт-Петербургский Государственный Экономический Университет
Россия, Санкт-Петербург
Первухина Надежда Алексеевна, начальник планово-экономического отдела, СПб ГБУЗ «Городская стоматологическая поликлиника N33»
Россия, Санкт-Петербург

ЭФФЕКТИВНЫЙ КОНТРАКТ: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ

В статье рассматриваются вопросы создания системы эффективного контракта в организациях образования и здравоохранения. Внимание фокусируется на необходимости построения системы показателей в общей структуре бизнес процесса, с соблюдением главного условия – владелец процесса должен обладать правами и компетенциями, чтобы контролировать входящие ресурсы, технологию и качество готового продукта (услуги). Соответственно именно владелец процесса определяет систему ключевых индикаторов, характеризующих деятельность структурной единицы. Использование таких показателей оценки позволит

рассматривать эффективный контракт как действенный инструмент оценки деятельности и управления, а не как очередную бюрократическую волокиту.

Ключевые слова: эффективный контракт, бизнес-процесс, показатели эффективности, управление по целям.

Firsova Svetlana Anatolyevna
candidate of economic Sciences, associate Professor, St. Petersburg state University of Economics
Russia, St. Petersburg
Pervukhina Nadezhda Alekseevna
head of planning and economic Department, St. Petersburg state dental clinic "City dental clinic N33".
Russia, St. Petersburg

EFFECTIVE CONTRACT: ADVANTAGES AND DISADVANTAGES

The article deals with the issues of creating a system of effective contract in educational and health care organizations. Attention is focused on the need to build a system of indicators in the overall structure of the business process, in compliance with the main conditions – the process owner must have the rights and competencies to control the incoming resources, technology and quality of the finished product (service). Accordingly, it is the process owner who determines the system of key indicators characterizing the activities of the structural unit. The use of such indicators would make it possible to consider an effective contract as an effective tool for performance evaluation and management, rather than as another red tape.

Keywords: effective contract, business process, performance indicators, management by goals.

Вопрос эффективности функционирования хозяйственной системы – главный вопрос выживания и развития. На особом месте находятся организации бюджетной сферы, которые по своей сути имеют предназначение создание общественного блага, которое измеряется скорее показателями социальной, а не экономической эффективности. Однако в настоящее время все острее стоит вопрос измерения именно экономическими характеристиками, результатов деятельности организаций образования, здравоохранения, культуры и т.п. и в этом вопросе легко дойти до абсурдной ситуации, и получить известный нам в прошлом результат: «Хотели, как лучше, а получилось как всегда». Вопросы назначения и выполнения показателей эффективности деятельности бюджетных организаций, и в частности, отдельных сотрудников этой сферы находятся в области пристального внимания широкой общественности, и дискутируются в весьма нелицеприятной форме. Поскольку показатели зачастую находятся в полном

отрыве от реальных процессов, имеющих место в организациях того или иного вида деятельности или носят формальный, поверхностный характер.

Тем не менее, ни у кого не вызывает сомнений, что функционирование медицинских или образовательных учреждений нуждается в совершенствовании. [1,5,6] Улучшение деятельности любой экономической системы происходит в двух направлениях: количественном и качественном. Качественное улучшение означает создание продукта (работы или услуги), соответствующего требованиям потребителя и техническому уровню, принятому в данном социуме. Количественное совершенствование состоит в снижении затрат ресурсов на оказание качественной услуги или произведение качественного продукта. [8] Соответственно, можно сформулировать конкретные показатели результатов на период в зависимости от целей, с учетом начальных параметров, характеризующих деятельность системы в настоящий момент.

Этот, на первый взгляд, очевидный тезис входит в противоречие с существующей системой планирования и оценки деятельности организаций бюджетной сферы. Целевые показатели рекомендуются чиновниками и плохо связаны с реалиями деятельности конкретной организации. [3] Даже, если показатели отражают существо вопроса, их количественные значения имеют средний уровень и для одних организаций являются неподъемными на данный момент, а для других – слишком легко выполнимыми. В обоих случаях подобная система оценки носит демотивирующий характер и приводит к «работе на показатель», когда все силы уходят на то, чтобы представить на бумаге такую картину, которая не вызвала бы нареканий со стороны государственных органов управления. Текущая работа по созданию общественного блага отодвигается на второй план, а все усилия концентрируются на том, чтобы создать отчетность. Характерным примером являются целевые значения по средней заработной плате для работников медицины и образования, для достижения которых, в условиях неизменного фонда оплаты труда, в ряде учреждений привели к фактическому сокращению необходимой численности преподавателей и врачей. [7]

Проблема, начавшая свое движение на макро-уровне, продолжает свое пагубное воздействие и на уровне организации. Руководитель учреждения, получивший контрольные цифры, ставит задачу их выполнения любой ценой, и решение перемещается на уровень отдельных исполнителей – врачей, или преподавателей, которые вынуждены заниматься бумаготворчеством вместо выполнения своих функций. И это индивидуальная, а не системная работа: каждый строит свой показатель, добиваясь сохранения рабочего места и уровня оплаты труда. [4]

Возникает вопрос: а может ли существовать эффективная работа в бюджетной сфере? Или это выбор из двух зол: неэффективное существование без бумаготворчества или такое же неэффективное, но иллюстрированное мощным потоком отчетов и презентаций достигнутых на бумаге успехов.

Поскольку макро-уровень, как правило, находится за пределами влияния отдельных руководителей бюджетных организаций, попробуем сфокусировать внимание на идеальной ситуации, когда эффективный контракт строится по законам и целям конкретной организации. Чем эта идеальная ситуация отличается от фактической? Тем, что владелец процесса создания определенного продукта (услуги) имеет компетенции распоряжаться ресурсами и определять цели, а, соответственно, и показатели, измеряющие степень достижения этих целей. Мы можем рассматривать бизнес-процесс в его классической форме: владелец процесса определяет цели, средства и отвечает за результат. Теперь стоит задача декомпозировать цели и назначить владельцев по процессам-элементам.

Выше мы говорили о количественных и качественных показателях эффективности. Соответственно и бизнес-процессы, следует рассматривать в этой структуре: дающие качественный продукт и обеспечивающие эффективное расходование ресурсов. Важно выделить основные, вспомогательные и управляющие бизнес-процессы в соответствии со структурой и технологией каждого вида деятельности.

Из этой структуры логично вытекает, что за основные бизнес-процессы отвечают работники, а точнее руководители структурных подразделений, основного вида деятельности. Именно их усилиями достигается качество выполняемых работ. Показатели деятельности структурных подразделений увязываются с целями организации в целом [2]. Например, доля высокотехнологичных услуг должна составить определенную долю в общем объеме услуг. Тогда для структурного подразделения может быть сформулирована вполне конкретная задача. Если это специализированное подразделение, которое как раз оказывает услуги именно данного типа – задача увеличить объем работ. Если же подразделение оказывает комплексные услуги – задача в увеличении объема высокотехнологичных при сохранении объема обычных работ. Важно, чтобы в погоне за процентом не снижался объем работы в обычном режиме. Это важно, т.к. высокотехнологичные медицинские услуги, как правило, значительно дороже. Соответственно не каждый потребитель может себе позволить оплатить их стоимость. Сокращение объема услуг более дешевого сегмента будет означать снижение качества предоставляемых услуг с точки зрения потребителя – нет возможности получить относительно дешевые услуги.

При выборе показателя важно учитывать единицу измерения. Если мы характеризуем деятельность организации в целом, то стоимостные измерители, обобщающие и усредняющие все нюансы, вполне подойдут. В том случае, когда оценке подлежат структурные подразделения или отдельные специалисты, то учет целесообразно вести в натуральных единицах. В качестве натуральных единиц могут быть использованы: затраченное время (человекочасы), единицы продукции, количество клиентов и т.п. в зависимости от характера конкретного процесса.

Еще одним важным моментом при выборе показателей эффективности основных подразделений, является тот факт, что каждый вид работ или продукции должен быть предельно конкретизирован. Не каждая клиника оказывает весь спектр медицинских услуг, не в каждом учебном заведении есть подготовка кадров абсолютно по всем направлениям. Каждая организация в праве выбирать направление, в котором будет достигать совершенства. Перечень высокотехнологичных медицинских услуг достаточно широк и обобщен. Для каждой организации важно выбрать конкретные позиции, на реализацию которых у нее есть ресурсы и перспективы.

Итак, цель структурного подразделения определена. Что может помешать достижению цели в установленный срок? Если мы находимся в концепции бизнес-процесса, то ответить на этот вопрос не сложно:

1. Недостаток квалифицированных кадров;
2. Недостатки в самой технологии (описанной по протоколу);
3. Сложности в обеспечении материалами и другими ресурсами;
4. «Узкие места» в организации производственного процесса.

Любой пункт из этого списка может стать причиной отсутствия качества на выходе. При этом к основным подразделениям относятся лишь первые два пункта. Третий и четвертый пункты соответственно находятся в компетенции обслуживающих и управляющих подразделений и соответствующих им бизнес-процессов.

Дифференциация задач и специализация на их выполнении, на наш взгляд, являются основными инструментами в борьбе за повышение качества, а значит и эффективности деятельности организации.

Продолжим наш пример. Структурное подразделение имеет показатель – увеличение доли высокотехнологичных услуг. Причем каждое подразделение имеет четкий перечень работ, характерных именно для него.

Возникает следующий уровень декомпозиции целей, что именно нужно сделать, чтобы цель была достигнута. Дальнейшая детализация идет в двух направлениях: в пределах компетенций основных подразделений и в постановке задачи для обслуживающих и управляющих бизнес процессов.

В нашем случае за основными подразделениями остаются задачи типа: привлечь новых специалистов, обучить имеющихся специалистов, внести изменения в технологию и т.п. Каждое из этих направлений должно иметь контрольные цифры, периоды выполнения и ответственных за конечный результат. Вторая группа задач основных подразделений связана с постановкой задачи для других подразделений: какой материал и в каком количестве следует закупать, какое оборудование нуждается в замене и какое необходимо приобрести для соблюдения протокола высокотехнологичных процедур, какой режим работы необходимо установить для разных специалистов, каковы маршруты следования пациента и т.п.

Второй блок задач обеспечивает связанность бизнес-процессов в организации. Обслуживающие и управляющие бизнес процессы необходимо,

в первую очередь, рассматривать в их связи с основными. Тогда контроль деятельности всей организации приобретает системный характер и обеспечивается возможность оценки и контроля на основе системы показателей, связанных между собой. Показатели оценки этих процессов рассматриваются в целевой установке – удовлетворить потребности основных процессов. Именно исходя их этой цели формируется система показателей мониторинга и оценки вспомогательных и управляющих бизнес процессов.

Количественные показатели эффективности, в первую очередь, рассматриваются как показатели финансовых результатов: каковы доходы и какими затратами эти доходы обеспечены. Соответственно, создание и мониторинг системы этих показателей оценки должны находиться в компетенции обслуживающих служб учреждений, без привлечения основных специалистов к вопросам закупки или продажи, оформления договоров, рекламе услуг и т.п.

В заключении отметим, что отбор системы показателей – это перманентный процесс. И дело не только в достижении поставленной цели на определенный период. А в том, что с течением времени меняются критерии оценки потребителей, развиваются технологии и, соответственно, однажды принятую систему придется неоднократно пересматривать. В связи с этим есть смысл разработать управляющий бизнес-процесс по отбору показателей оценки и определению методологии их расчета по каждому структурному подразделению и для специалиста каждой профессии и специальности.

Использованные источники:

1. Единые рекомендации по установлению на федеральном, региональном и местном уровнях систем оплаты труда работников государственных и муниципальных учреждений на 2016 год», утвержденные решением Российской трехсторонней комиссии по регулированию социально-трудовых отношений от 25 декабря 2015 г., протокол N 12

2. Панов М.М. Оценка деятельности и система управления компанией на основе KPI. — М.: ИНФРА-М, 2017. — 255 с.

3. Первухина Н.А. Фирсова С.А. Гуманизация труда в эволюции терминов: от человеческих ресурсов к человеческому капиталу Евразийский юридический журнал, № 6, 2018

4. Первухина Н.А., Фирсова С.А. Некоторые особенности при внедрении эффективного контракта в здравоохранении и образовании. / В сборнике: Экономика и управление/ Сборник научных трудов. - СПб, Издательство СПбГЭУ. - 2015. С. 152-155.

5. Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 12.12.2012 «Послание Президента Владимира Путина Федеральному Собранию РФ»

6. Распоряжение Правительства РФ от 26.11.2012 N 2190-р «Об утверждении Программы поэтапного совершенствования системы оплаты труда в государственных (муниципальных) учреждениях на 2012 - 2018 годы»

7. Распоряжение Комитета по Здравоохранению Санкт-Петербурга от 6 июня 2014 г. №213-р «Об утверждении положения о порядке оплаты труда работником государственных учреждений здравоохранения Санкт-Петербурга».
8. Экономика здравоохранения / Под научной редакцией М.Г. Колосницыной, И.М. Шеймана, С.В. Шишкина. – М: Издательский дом ГУ ВШЭ, 2008. – 45 с.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПОЛИТИКИ И ПРАВА

УДК 034-347

Беляков И.А.
студент
1 курс, Юридический факультет
Стерлитамакский филиал БашГУ
Республика Башкортостан, г. Стерлитамак
Косых Е.С., кандидат исторических наук, доцент
Стерлитамакский филиал БашГУ
Республика Башкортостан, г. Стерлитамак

РОЛЬ ИСТОРИИ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА В СИСТЕМЕ ЮРИДИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация: *В статье рассматриваются значение изучения историко-теоретических дисциплин для будущего юриста. Полученные знания помогают глубже изучить отраслевые правовые дисциплины, понять истоки и особенности современного российского права и государственного устройства, оценить перспективы использования опыта прошлого.*

Ключевые слова: *история, правовые дисциплины, история государства и права, институт права, юриспруденция.*

THE ROLE OF HISTORY OF STATE AND LAW IN THE SYSTEM LEGAL EDUCATION

Annotation*: The article considers the importance of studying historical and theoretical disciplines for the future lawyer. This knowledge helps to study the branch of legal disciplines, to understand the origins and features of modern Russian law and the state system, to assess the prospects of using the experience of the past.*

Key words*: history, legal disciplines, history of state and law, Institute of law, jurisprudence.*

Обучение на юридическом факультете традиционно начинается с ознакомления с рядом историко-теоретических дисциплин. К ним относятся "История государства и права России" и "История зарубежного государства и права", которые изучают процесс возникновения, развития и изменения государственно-правовой надстройки (как в целом, так и отдельных государственных органов и правовых институтов) в нашей стране в определенной исторической обстановке и хронологической последовательности.

Как правовая дисциплина История государства и права является одной из фундаментальных правовых дисциплин. В этом качестве она охватывает

возникновение и развитие всех отраслей права, все аспекты эволюции государства: его государственный механизм, форму государственного единства и др. Государство и право существуют относительно недавно, всего несколько тысячелетий. По сравнению с миллионнолетней историей, это всего лишь мгновение. Историко-правовая наука абстрагирована от предгосударственной эпохи человеческого развития, она имеет дело только с периодом, когда начинает зарождаться государственность народов современной России.

Мы задались вопросом: зачем же изучать историю государства и права будущему юристу? Если оценить метод подачи материала современными учебниками, то с очевидностью напрашивается ответ — чтобы знать, как выглядело государство и право на каждом конкретном историческом этапе развития. Но лежащий на поверхности ответ порождает другой, не менее значимый и вполне закономерный вопрос — а зачем это знать? Каким образом знания о государстве и праве могут помочь в работе юриста?

Попытка начать изучение права в России была предпринята царем Федором Алексеевичем, старшим братом Петра I. В 1682 году он издал грамоту о "учении правосудию духовному и мирскому". Однако внезапная смерть просвещенного монарха прервала этот план. В 1703 году при Петре I было открыто Нарышкинское училище по подготовке государственных служащих, переведены иностранные книги по юриспруденции, а создание кафедры юриспруденции и организация преподавания правосудия были предусмотрены царским Указом от 28 января 1724 года Академии наук. Эти идеи подсказал Российскому императору г. Лейбниц, с которым он был лично знаком. Петр I смог сделать лишь первые шаги. Преподавание права началось только после открытия Московского университета в 1755 г., первым русским профессором права был Семен Ефимович Десницкий (1740-1789 гг.). Он был человеком передовых взглядов, сторонником идеи Монтескье о разделении власти, реформе судебной системы, введении адвокатуры. Он был первым, кто начал курс права на русском языке, следуя мнению Екатерины II, что "В Университете пристойнее читать лекции на русском языке, а особливо юриспруденцию".

В наше время дисциплины "История государства и права России" и "История зарубежного государства и права" предполагают изучение социальной системы, государственного устройства и правовой системы нашей и зарубежных стран на определенных этапах их развития. Дисциплины имеют свои функции и свою специфику, так как подразумевают процесс приобщения к основным ценностям этой науки. Основная функция, конечно, познавательная. Для этого организован образовательный процесс, и мы знакомимся, например, с возникновением, формированием, функционированием Российского государства и его правовой системы. Мировоззренческая функция проявляется в том, что в процессе изучения этой дисциплины будущий юрист вырабатывает целостный взгляд на пройденный Россией путь, ее место и роль в мировой истории, ее вклад в развитие мировой

цивилизации, а также собственную роль в установлении правопорядка. Воспитательная функция заключается в формировании чувства гражданского долга и патриотизма, системы ценностей. Мы учимся анализировать исторические события с точки зрения справедливости и гуманизма.

Изучая эту науку, студенты в первую очередь сталкиваются со всеми отраслями института права и различными формами государственного управления. Полученные знания помогают глубже изучить отраслевые правовые дисциплины, понять истоки и особенности современного российского права и государственного устройства, оценить перспективы использования опыта прошлого.

Наука становится независимой, когда она приобретает свою историю и собственную систему понятий и категорий. Многовековое оформление отношений в обществе в форме права привело к возникновению правоведения. Каждый народ приходит к правовому регулированию общественной жизни в разное время, хотя, в конечном счете, все народы приходят к универсальным нормам права. Это не реализация "абсолютной правовой идеи", а тот факт, что закон отражает материальное и духовное развитие человечества. Следует иметь в виду, что «во всякой культуре налицо взаимодействие двух принципов: традиции и творческой свободы. Без традиции в исторической судьбе народа нет ни преемственности, ни смысла, и каковы бы ни были превратности исторической судьбы, вечные ценности прошлого неискоренимы – и к ним неизбежно возвращаются», –писал русский философ Н.А. Бердяев. Именно история государства и права дает возможность оценить своеобразие каждого исторического периода.

Итак, объяснить как именно выглядели государство и право в конкретный период времени — это задача историков. Хорошо или плохо, но эти знания обеспечиваются курсом школьной истории. Для будущих же юристов важнее знать, как развивался тот или иной институт, и как его эволюция отразилась на современной правовой действительности, как правильно понять и оценить предпринимаемые властью реформы, имелись ли аналоги в прошлом, если да, то к каким последствиям они привели. Ответы на эти вопросы будут подспорьем для любого юриста — и теоретика и практика. Более того, без всестороннего изучения истории государства и права, невозможно разработать общую теорию государства и права. И, наоборот, без этой обобщающей науки, являющейся методологической основой всей юриспруденции и изучающей общие закономерности зарождения и развития государства и права, немыслимо научное понимание генезиса права и государства.

Использованные источники:

1. Графский, В.Г. Всеобщая история права и государства: Учебник для вузов / В.Г. Графский. - М.: Норма, НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 816 с.
2. Смирнов, С.Н. История отечественного государства и права: Учебное пособие / С.Н. Смирнов. - М.: ЮНИТИ, 2016. - 335 с.

3. Тимофеева, А.А. История государства и права России: Практикум / А.А. Тимофеева. - М.: Флинта, МПСУ, 2009. - 152 с.

УДК 32.327

Назарова Д.В.,
Студент
2 курс магистратура Факультет «Управления и экономики высоких технологий»
Институт международных отношений
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
Россия, г. Москва

РОЛЬ КИРГИЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ДОГОВОРА О КОЛЛЕКТИВНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация. Данная статья посвящена участию Киргизской Республики в деятельности Организации "Договора о коллективной безопасности так как это соответствует интересом безопасности страны. Так в статье описываются события 1999г и 2010 г и действия организации по обеспечению безопасности.

Ключевые слова: Киргизская Республика, ОДКБ, Россия, участие, Устав Договор, учения.

Abstract. This article is devoted to the participation of the Kyrgyz Republic in the activities of the Collective Security Treaty Organization as it corresponds to the security interest of the country. The article describes the events of 1999 and 2010 and the CSTO's actions to ensure security.

Key words: Kyrgyz Republic, CSTO, Russia, participation, Charter Treaty, military training.

Распад Советского союза привел к тому, что проблемы безопасности для всех стран, бывших республик, значительно возросли. Этому способствовало не только глобальное изменение военно-политической обстановки, когда остался только один центр силы — США и страны НАТО, продвигающиеся на Восток, но и ряд внутренних и региональных причин. Особо тяжелое положение сложилось в ряде стран Центральной Азии (ЦА).

Обстановка в Киргизской Республике в начале 90-х гг. была крайне сложная. Во-первых, в отличие от большинства стран ЦА на территории государства не имелось запасов углеводородов, что делало страну неинтересной для иностранных инвесторов. Во-вторых, отдаленность от основных экономических путей и транспортных артерий, также не способствовало налаживанию взаимовыгодного экономического сотрудничества. В-третьих, разделение страны на промышленно развитый и богатый Север и бедный аграрный Юг. Эти три причины, в условиях разрыва

связей, существовавших в рамках СССР, приводили к резкому снижению уровня жизни, что способствовало криминализации и радикализации населения страны. Данные проблемы усиливались клановостью, местничеством властных структур, а также огромным уровнем коррупции.[241]

Все это не позволяло содержать боеспособную современную армию для отражения угроз извне. А они существовали, так как общая граница с Таджикистаном, где в 1992 г. началась гражданская война, требовала значительного внимания. Учитывая ограниченность военных и политических средств Киргизии, особенно по сравнению с соседями, Бишкек нашел выход для защиты национальных интересов, в рамках международных организаций.

В 1992 г., исходя из военно-политической обстановки, часть бывших советских республик (Россия, Казахстан, Киргизия, Таджикистан, Узбекистан), понимая, что вызовы тех реалий невозможно решить в одиночку, подписали Договор о коллективной безопасности. А в 1993 г., видя достигнутые результаты и договоренности между сторонами, а также перспективы дальнейшего сотрудничества, к Договору присоединились Белоруссия, Азербайджан и Грузия. Однако, в 1999 г. три страны не стали продлевать свое участие — это Узбекистан, Грузия и Азербайджан. В это время активно проводилась реорганизация структуры военно-политического союза, на базе которого в 2002 г. была создана Организация Договора о коллективной безопасности, которая приняла статус международной организации. Был также сформулирован Устав, сформирован бюджет, организован Секретариат, а также необходимые структуры и органы. На сегодняшний день в Организации состоят следующие страны: Киргизия, Армения, Казахстан, Россия, Таджикистан и Беларусь. [242]

В рамках Договора государства-участники должны были осуществлять следующие действия: положения и законодательные акты государств, касающиеся безопасности и обороны, должны были формулироваться так, чтобы способствовать их сближению; осуществление консультаций на регулярной основе, которые касались, как подготовки вооруженных сил, так и военного строительства; формирование общего подхода для всех государств-участников по вопросам из военной сферы[243].

Необходимо отметить, что одну из ключевых ролей в Договоре коллективной безопасности, в силу географии, сыграла Киргизская Республика практически с самого начала существования договора. Связан данный аспект с тем, что ее территория вызывала огромный интерес со стороны радикальных исламистов, террористических образований, а также криминального элемента, в первую очередь связанного с наркотрафиком из Афганистана. Так как, именно через Киргизию эти организации получили

[241] Казанцев А.А. Угроза международного терроризма на Центральноазиатско-Афганском направлении: ключевые факторы. // Международная аналитика. — 2016. — № 4 (18). — С. 60-61.
[242] Организация договора о коллективной безопасности. // Официальный сайт ОДКБ. URL: http://www.odkb-csto.org (дата обращения: 12.06.2018).
[243] Там же

возможность дальнейшего проникновения на территорию других государств СНГ, в том числе России.

Так, в 1999-2000 гг., благодаря участию Киргизии в ОДКБ, совместными усилиями удалось разгромить группировку международных террористов Исламского движения Узбекистана (организация запрещенная на территории РФ), которые совершили прорыв в Баткенском районе Киргизии общей численностью более 1000 боевиков. Тогда для уничтожения бандформирований привлекались пограничные и внутренние войска, подразделения спецназа и части вооружённых сил нескольких государств. Именно этот фактор стал ключевым в создании Коллективных сил быстрого развертывания (КСБР). Которые представляют собой специальные высокомобильные формирования в рамках ОДКБ. Их предназначение борьба с терроризмом в странах ЦА, входящих в Договор. Численность данной структуры приблизительно 4 тыс. человек — десять батальонов, по три от Казахстана и России, по два от Киргизии и Таджикистана[244].

В 2003 г. министры обороны, входящих в ОДКБ стран при встрече с В. Путиным, исполняющим обязанности президента РФ, обсудили ситуацию повышения квалификации личного состава КСБР. И на Душанбинской сессии было принято решение об организации совместного обучения военнослужащих вооруженных сил членов Организации. В июне 2005 года на Московском саммите главы государств ОДКБ подписали Соглашение о подготовке военных кадров, которая будет осуществляться на безвозмездной основе.[245]

Так же в рамках ОДКБ для размещения авиационного подразделения в рамках Коллективных сил быстрого развертывания, Россия в 2003 г. заключила договор с Киргизией на аренду в течение 15 лет. При этом, согласно договоренностям, где Бишкек, понимая необходимость данного шага, не стал требовать плату за аренду. Также это была первая российская военная авиационная база, созданная после распада СССР. В 2009 г. опять в рамках динамично развивающихся отношений срок пребывания воинского контингента был продлен на 49 лет. А в 2017 г. база в г. Кант официально вошла в состав сформированной Объединённой российский военной базы на территории Киргизии[246].

Несмотря на то, что отношения Киргизии в рамках ОДКБ динамично развивались, в 2005 г. в стране произошел государственный переворот, носивший характер «цветной революции» и получивший название «тюльпановой». К ней привел ряд внутренних причин, которые указывались выше. Несмотря на то, что характер смены власти носил антиконституционный характер, Организация Договора о Коллективной Безопасности во внутренние события Киргизии не вмешивалась. Так как,

---

[244] Гуров В.А. Вооруженные силы в борьбе с международным терроризмом (1999-2010). // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. — 2012. — № 2. — С. 96.

[245] Организация договора о коллективной безопасности. // Официальный сайт ОДКБ. URL: http://www.odkb-csto.org (дата обращения: 12.06.2018).

[246] Быстренко В.И. ДКБ — ОДКБ — непростой путь к коллективной безопасности. // Наука и Мир. — 2015. — Т. 2. — № 2 (18). — С.-13

считала это внутренним делом государства. Основная же задача ОДКБ — борьба с внешним врагом. Россия же, как и другие страны, поставив вопрос о легитимности правительства, стало сотрудничать с новым президентом К. Бакиевым[247].

Несовершенство механизмов ОДКБ в большей мере показало себя в 2010 г., когда революционный переворот в Киргизии, вызванный рядом социальных и экономических проблем общества, которые не только не решались с 2005 г., но и усугублялись, привел к острому межэтническому конфликту. Страны участники Договора о коллективной безопасности, в рамках организации, не смогли вмешаться и помочь в нормализации ситуации, путем ввода сил, несмотря на просьбы нового правительства в Бишкеке. Так как Устав организации не предусматривал таких действий, классифицируя свершившуюся революцию и этнополитический конфликт, как внутреннее дело Киргизии, а со стороны ООН не был получен мандат на проведение миротворческой операции. Однако в рамках встречи секретарей Совбеза стран ОДКБ в Москве в летом 2010 г., которая напрямую касалась проблем в Киргизии, страны-участники, несмотря на то, что дистанционировалось от прямого вмешательства, оказали значительную гуманитарную поддержку, а также по линии дипломатии. Например, в июне в Москве во время встречи секретарей Советов Безопасности стран ОДКБ по ситуации в Киргизии, были выработаны доклады, для предоставления президентам собственных стран, которые содержали рекомендации по снижению напряженности на юге Киргизкой республики. А в конце этого же месяца Генеральный секретарь ОДКБ Н. Бордюжа, прибыв в Бишкек, обсудил вопросы с Р. Отунбаевой, которые были связанны с оказанием дополнительного содействия новой власти для деэскалации конфликта[248].

Именно события в Киргизии в 2010 г. обнажили целый пласт проблем, к решению которых ОДКБ оказалось неготово. В результате, после нормализации обстановки в Бишкеке, Устав Договора, при участии всех сторон был существенно дополнен, чтобы не допустить в дальнейшем подобных возможных сценариев. В частности, в нем появились пункты о возможном вмешательстве во внутренние дела страны-участника, если возникает угроза ее государственности[249].

Необходимо отметить, что Киргизия председательствовала в ОДКБ в 2007 и в 2013 гг. Если в 2007 г. деятельность Бишкека сводилось к ряду инициатив по углублению сотрудничества по линии борьбы с международных терроризмом, а также взаимодействие между собой силовых структур. То в 2013 г., Киргизия выдвинула множество инициатив в рамках председательствования в ОДКБ, что ее деятельность высоко отметили в

---

[247] Урманбетова Ж. Кыргыстан: пересечение интересов Росси и США. // Историческая и социально-образовательная мысль. — 2014. — № 1 (23). — С.-167.

[248] Малышев Д.В. Революционные события 2010 года в Киргизии: основные предпосылки и реакция мирового сообщества. // Вестник Московского университета. Серия 25: Международные отношения и мировая политика. — 2011. — № 1. — С. 143-144.

[249] 2. Воронков А.С., Прохоровская А.И. Актуальные вопросы создания и развития системы коллективной безопасности ОДКБ. // Военный академический журнал. — 2016. — № 2 (10). — С. 26

Организации. Так, в апреле 2013 г. состоялось выездное заседание/совещание Постоянного совета при ОДКБ с посещением 999-й военной авиационной базе Министерства обороны РФ в г.Кант и войсковой части 73809, которые входят в состав Коллективных сил оперативного реагирования (КСОР) ОДКБ. В мае состоялась кроме неформальной встречи в Бишкеке глав государств, участвующих в ОДКБ, которая была посвящена проблемам и вызовом, с которыми предстоит странам столкнуться после 2014 г. в связи с выводом ВС США из Афганистана. Кроме этого в конце осенью в два этапа состоялись учения коллективных сил «Гром-2013». А в октябре была организованна Международная научно-практическая конференция «Афганистан - 2014: перспективы развития ситуации в ИРА, вызовы и угрозы безопасности в Центральной Азии в контексте вывода Международных сил содействия безопасности» в которой приняли 24 страны. При этом именно данное мероприятие обрисовало общие задачи и возможности стран по обеспечению безопасности, в связи с увеличением угроз в ЦА[250].

Несмотря на тот факт, что борьба с терроризмом в Сирии при участии России привела к разгрому ИГИЛ, однако отдельные группы боевиков по-прежнему представляют опасность. Более того, в рамках ОДКБ рассматриваются сценарии проникновения их в страны Центральной Азии. Но взаимодействие между странами в рамках ОДКБ продолжает укрепляться. И со своей стороны Киргизия оказывает самое полное содействие. Так, с 4 по 6 июня 2018 в Бишкеке делегация Объединенного штаба ОДКБ приняла участие во вторых штабных переговорах по вопросам подготовки и проведения командно-штабного учения с воинскими контингентами Коллективных сил оперативного реагирования ОДКБ «Взаимодействие-2018». Заявленная цель — совместное планирование, а также совершенствование применения национальных контингентов стран-участников ОДКБ. Сами учения пройдут на территории Киргизии. Заседание прошло под руководством начальника Главного оперативного управления Генерального штаба Вооруженных Сил Кыргызской Республики полковника Б. Орозалиева. Также запланированы на сентябрь масштабные маневры «Иссык-Куль-Антитеррор – 2018» с привлечением различных силовых структур, которые последовательно будут проведены в Казахстане, Киргизии, России и Таджикистане[251].

Таким образом, необходимо отметить, что роль Киргизской Республики в ОДКБ является очень существенной, несмотря на тот факт, что ресурсы Бишкека и других стран-участников, особенно, если сравнивать с Россией, несопоставимы. Однако, Киргизия, безусловно, такое же ключевое звено в обеспечении безопасности на постсоветском пространстве, как и другие участники. При этом деятельность в ОДКБ соответствует национальной безопасности страны. И, укрепляя сотрудничество в рамках Организации,

[250]Кыргызская Республика и ОДКБ. // Официальный сайт МИД Киргизской республики. URL: http://www.mfa.gov.kg/contents/view/id/97 (дата обращения: 12.06.2018)
[251] Организация договора о коллективной безопасности. // Официальный сайт ОДКБ. URL: http://www.odkb-csto.org (дата обращения: 12.06.2018).

Бишкек в результате также купирует огромное количество угроз, исходящих от международного терроризма и наркоторговли, и для своей страны. Принятие же правок в Устав ОДКБ после 2010 г., не позволит на современном этапе создать все условия для активной фазы межэтнического конфликта, сопряженного с многочисленными жертвами среди мирного населения. И это тоже актуально. Так как множество проблем социального, экономического и политического характера в настоящий момент не решены, что может служить фактором внешних сил для приведения лояльного режима в рамках «цветной революции».

Список литературы

1. Быстренко В.И. ДКБ — ОДКБ — непростой путь к коллективной безопасности. // Наука и Мир. — 2015. — Т. 2. — № 2 (18). — С. 10-14.
2. Воронков А.С., Прохоровская А.И. Актуальные вопросы создания и развития системы коллективной безопасности ОДКБ. // Военный академический журнал. — 2016. — № 2 (10). — С. 23-27.
3. Гуров В.А. Вооруженные силы в борьбе с международным терроризмом (1999-2010). // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. — 2012. — № 2. — С. 95-98.
4. Казанцев А.А. Угроза международного терроризма на Центральноазиатско-Афганском направлении: ключевые факторы. // Международная аналитика. — 2016. — № 4 (18). — С. 56-65.
5. Кыргызская Республика и ОДКБ. // Официальный сайт МИД Киргизской республики. URL: http://www.mfa.gov.kg/contents/view/id/97 (дата обращения: 12.06.2018).
6. Малышев Д.В. Революционные события 2010 года в Киргизии: основные предпосылки и реакция мирового сообщества. // Вестник Московского университета. Серия 25: Международные отношения и мировая политика. — 2011. — № 1. — С. 130-148.
7. Организация договора о коллективной безопасности. // Официальный сайт ОДКБ. URL: http://www.odkb-csto.org (дата обращения: 12.06.2018).
8. Урманбетова Ж. Кыргыстан: пересечение интересов Росси и США. // Историческая и социально-образовательная мысль. — 2014. — № 1 (23). — С. 165-174.

УДК 808.51

Рафиков Р.М.
студент
1 курс, Институт прокуратуры
Саратовская государственная юридическая академия
Россия, г. Саратов

РОЛЬ ЛАТИНИЗМОВ В РЕЧИ ПРОКУРОРА

Аннотация: *Статья посвящена актуальной теме – роли слов латинского происхождения в профессиональном общении юриста. Объектом исследования послужили разнородные материалы как устной, так и письменной формы речи прокурора: тексты публичных выступлений в суде и три акта прокурорского реагирования. Проведенный анализ позволил автору прийти к выводу о том, что латинизмы по-прежнему остаются важной частью правовой коммуникации.*

Ключевые слова: *Профессиональная коммуникация, речь прокурора, юридические термины, латинизмы.*

Annotation*: The article is devoted to the topical subject - the role of words of Latin origin in the professional communication of a lawyer. The object of the study was the heterogeneous materials of both the oral and written forms of the prosecutor's speech: the texts of public statements in court and three acts of the prosecutor's response. The analysis allowed the author to come to the conclusion that Latinisms are still remain an important part of legal communication.*

Keywords*: Professional communication, speech of the prosecutor, legal terms, latinisms.*

Латинский язык (*Lingua latina)* – язык римского права, отличающийся точностью, краткостью, лаконичностью и ясностью. Слова или обороты речи, заимствованные из ныне мертвого классического латинского языка либо созданные по образцу латинских слов или выражений[252], встречаются во всех сферах использования русского языка. Однако наиболее сильное влияние латинский язык оказал на науку, в частности – на юриспруденцию.

Важнейшей частью заимствованной латинской лексики являются термины-латинизмы, использующиеся в юридической науке. Согласно большому энциклопедическому словарю, термин (от лат. *terminus* – предел, граница) – слово или сочетание слов, обозначающее специальное понятие, употребляемое в науке, технике, искусстве[253]. Термины, являясь носителями определённой информации, фиксированы в содержательном плане, в массе своей однозначны и имеют нулевую стилистическую окраску. В юриспруденции они чаще всего называют документы (постановление, уведомление, запрос), лица по профессии, состоянию или выполняемой функции (судья, следователь, свидетель), а также процессуальные действия (экспертиза, допрос, выемка).

[252] Голощапова Т.Г., Дьяконова Т.Н. Латинизмы в официальном юридическом дискурсе // Lingua mobilis. 2014. №3 (49). С. 54-59.
[253] Большой Энциклопедический словарь [А.М. Прохоров]. – М.: «Большая Российская энциклопедия», 2001. С. 258.

В российской юридической науке получили широкое распространение такие юридические термины и терминологические сочетания, как: *alibi, casus, act, censura, persona, curator, corpus juris* (свод права), *corpus delicti* (состав преступления). Эти и многие другие слова, представляющие собой наследие римской правовой культуры, составляют немалую часть от общей доли слов иноязычного происхождения.

Изучение и грамотное использование заимствований из древнего языка как в устной, так и в письменной речи является обязательным для квалифицированного юриста любой специализации. С целью проследить, какова роль латинизмов в деятельности прокурора, мы подвергли анализу выступления в суде двух прокуроров: А.Ф. Кони, блестящего оратора 19 века, по делу об убийстве Филиппа Штрама[254] и Д.Ю. Тарана, современного юриста, по делу о публичных призывах к осуществлению экстремисткой деятельности. Речь последнего была признана лучшей в конкурсе работ государственных обвинителей в Крыму[255]. В качестве письменных источников мы использовали три акта прокурорского реагирования[256].

В рассматриваемом нами материале терминологический аппарат разнообразен с точки зрения этимологии, т.е. происхождения. Кроме исконно русских слов, можно отметить также английские (*чек*), немецкие (*штраф*), французские (*арбитраж*), греческие (*протокол*). Значительное место среди них занимают латинские термины, которые мы объединили в следующие тематические группы: экономические определения (*процент, капитал, кредит*), политические понятия (*федерация, республика, терроризм, экстремизм*), названия документов (*кодекс, акт, характеристика, лицензия, конституция, протест*), структурные подразделения (*организация, министерство, филиал*), названия процессов и действий (*мониторинг, конфискация, оккупация, коммуникация, адаптация, аудиенция, регистрация, дестабилизация, инкриминирование, контакт*), название лиц по профессии или должностным обязанностям (*прокурор, президент, директор, инспектор*), комбинированные термины, состоящие из элементов латинского и русского происхождения (*колония*-поселение, *апелляционная* жалоба, судебно-*лингвистическая экспертиза, оперативно*-розыскные *мероприятия, публичные* призывы, *дисциплинарное* взыскание, *национальная* ненависть, *санитарно-эпидемиологическое* благополучие).

Как видим, латинская терминология, разнообразная по своей тематике, составляет немалую часть лексики в рассматриваемых материалах. Представляется, что ее активное использование в письменной речи прокурора обусловлено традициями и требованиями официально-делового стиля, неизменными признаками которого являются наличие специальных терминов и их многократный повтор в целях достижения однозначности толкования

[254] Кони А. Ф. Избранные труды и речи. Тула: Автограф, 2000. С. 312–325.
[255] Речь на конкурсе гособвинителей Крыма [Электронный ресурс] // URL: https://legal.report/doc/rech-na-konkurse-gosobvinitelej-kryma (дата обращения: 13.05.18)
[256] Акты прокурора образцы [Электронный ресурс] // URL: http://zayavlenievsud.my1.ru/publ/podtverzhdajushhie_dokumenty/akty_prokurora_obrazcy/28-1-0-19 (дата обращения: 13.05.18)

материалов дела. В случае же с устными речами, на наш взгляд, важным фактором, обусловливающим частое употребление терминов-латинизмов, является их распространённость в профессиональной юридической среде, составной частью которой является и деятельность прокурора. Именно поэтому он обращается к подобным словам для наиболее полного описания сути рассматриваемого в судебном заседании дела.

Сопоставив речи А.Ф. Кони и Д.Ю. Тарана, в ходе анализа мы пришли к выводу, что оба прокурора используют латинизмы в разных пропорциях. В речи первого их количество ничтожно. Причем, он обращается к ним там, где практически невозможно подобрать русские синонимы (*капитал, процент*). Наш современник, наоборот, предпочитает иностранные слова русским (*нация, дестабилизация, инкриминирование*). Как нам представляется, объяснением этому может служить совокупность причин.

Во-первых, количество латинских по происхождению слов в судебной речи прокурора может зависеть от личных особенностей каждого из ораторов. Как мы уже отметили ранее, А.Ф. Кони, использовал латинскую терминологию редко, предпочитая им русские синонимы, так как владел родным языком в совершенстве и был признанным мастером изящной словесности.

Во-вторых, сказывается временная отдаленность двух юристов, насчитывающая более 100 лет. За этот период произошли большие изменения в юридической науке и практике, что, естественно, повлияло на развитие языка правовой сферы и проникновение в него новых латинских терминов или слов, созданных на основе этого древнего языка. К примеру, современный прокурор Д.Ю. Таран активно использует термин «*экстремизм*», который впервые был употреблён в юридической литературе в начале XX века французским юристом М. Лероем[257]. В свою очередь, А.Ф. Кони, основная доля профессиональной деятельности которого пришлась на вторую половину XIX века, не мог применять данный термин.

В-третьих, количество используемой латинской терминологии прямо зависит от особенностей конкретного дела. В деле об убийстве Филиппа Штрама А.Ф. Кони, выступая перед судом присяжных, вынужден быть тонким психологом, прибегая к описанию личности каждого из участников судебного процесса. Он строит длинные цепочки объяснений мотивов и действий правонарушителя, используя из-за скудости сведений каждую зацепку, чтобы простым языком на основе косвенных доказательств воссоздать полную картину преступления перед присяжными заседателями – людьми, не имеющими юридического образования и не владеющими сложной юридической терминологией. В результате его речь целиком наполнена лексикой именно русского происхождения. В случае же с выступлением Д.Ю. Тарана ситуация обратная. Особенности дела об экстремизме определяют необходимость использовать термины, в особенности латинские, почти в

[257] Дворянов В.А. Политический экстремизм в Центральной Европе // Терроризм и политический экстремизм: вызовы и поиски адекватных ответов. — М.: Институт политического и военного анализа, 2002. С. 47-48.

каждом предложении. Это обусловлено тем, что прокурор, выступая в судебном процессе без участия присяжных заседателей (то есть в нем присутствуют только квалифицированные специалисты), не ставит перед собой цель объяснить сложные явления простым языком. Концентрация данной лексики особенно велика при описании проведенных процессуальных действий (осмотра специалистом системного блока компьютера, проведения судебно-лингвистической экспертизы, обыска по месту регистрации и фактического проживания подсудимого, допроса свидетелей).

В-четвертых, в современной российской юриспруденции существует общая тенденция сокращать длительность судебных выступлений обеих сторон, связанная с увеличением количества рассматриваемых дел в судах[258]. Из этого следует, что речь прокурора в соответствии с требованиями времени должна быть краткой, точной и емкой, что достигается во многом за счет употребления строгой и лаконичной латинской терминологии.

Подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод о значимой роли латинизмов в речи прокурора, что обусловлено давней правовой традицией, сложившейся в нашей стране, и профессиональной необходимостью.

Библиографический список:

1. Кони А. Ф. Избранные труды и речи. Тула: Автограф, 2000. 312–325 с.
2. Голощапова Т.Г., Дьяконова Т.Н. Латинизмы в официальном юридическом дискурсе // Lingua mobilis. 2014, №3 (49). С. 54-59.
3. Дворянов В.А. Политический экстремизм в Центральной Европе // Терроризм и политический экстремизм: вызовы и поиски адекватных ответов. М.: Институт политического и военного анализа, 2002. С. 47-48.
4. Телегина В.А. Решение проблем судебной нагрузки как одна из задач судебной реформы // Вестник СГЮА. 2017, №5 (118). С. 56-58.
5. Большой Энциклопедический словарь. М.: «Большая Российская энциклопедия», 2001. – 258 с.
6. Акты прокурора образцы [Электронный ресурс]// URL: http://zayavlenievsud.my1.ru/publ/podtverzhdajushhie_dokumenty/akty_prokurora_obrazcy/28-1-0-19 (дата обращения: 13.05.18)
7. Речь на конкурсе гособвинителей Крыма [Электронный ресурс] // URL: https://legal.report/doc/rech-na-konkurse-gosobvinitelej-kryma (дата обращения: 13.05.18)

[258] Телегина Валентина Александровна Решение проблем судебной нагрузки как одна из задач судебной реформы // Вестник СГЮА. 2017. №5 (118). С. 56-58.

УДК 338.001.36

Аминев Ф.Г., доктор юридических наук, профессор
Уфимский государственный авиационно-технический университет
Россия, г. Уфа
Исхакова Г.Д., Чежидов А.А.
студенты
4 курс, факультет «Информатики и робототехники»
Уфимский государственный авиационно-технический университет
Россия, г. Уфа

РОЛЬ СУДЕБНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ И ЕЕ КЛАССИФИКАЦИИ В ПРОЦЕССЕ РАСКРЫТИЯ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: *В статье рассматривается раскрытие правонарушений судебно-экономической экспертизы. Разрешение экономических конфликтов и споров. Что служит предметом судебно-экономической экспертизы. Классификация задач судебно-экономической экспертизы.*

Ключевые слова: *Судебно-экономическая экспертиза, процесс раскрытия, правонарушения, классификация, анализ, факты.*

Annotation: *The article deals with the disclosure of offenses of forensic examination. Resolution of economic conflicts and disputes. What is the subject of forensic examination. Classification of tasks of forensic examination.*

Key words: *Judicial-economic examination, the process of disclosure, offenses, classification, analysis, facts.*

На сегодняшний день стремительно развивающаяся рыночная экономика России способствует актуализации вопроса о необходимости в разрешении экономических конфликтов и споров. Также в настоящее время в Российской Федерации во главу списка актуальных вопросов безопасности ставится вопрос снижения уровня преступности в экономической сфере. Наиболее важной эта проблема представляется органам внутренних дел и специалистам экономической безопасности. О важности проблемы говорит и статистика: только в 2017 году органами внутренних дел было установлено 77,5 тысячи правонарушений экономического характера [4].

Конечно, уже существуют правовые методы контроля как за правонарушениями экономического характера, так и способствующие предотвращению экономических конфликтов, но все же процессе решения всех этих вопросов стоит необходимость привлечения независимого лица-эксперта, который с профессиональной точки зрения изучает различные факторы того или иного дела и дает квалифицированное заключение, позволяющее вынести правовой вердикт. С деятельностью эксперта неразрывно связано понятие экспертизы, а именно в данной статье мы рассматриваем понятие судебно-экономической экспертизы.

Понятие «экспертиза» используется в науке и практике для обозначения исследований, требующих использования профессиональных знаний. Результаты экспертизы получаются опытным путем с помощью специального инструментария - экспертных методик [2].

Судебная экспертиза – это изучение, проводимое лицом, которое обладает специальными знаниями, для изучения вопросов, поставленных органом или процессуально уполномоченным на то лицом, в целях установления обстоятельств, которые подлежат доказыванию согласно определенному процессу, а кроме того, проверке сообщения о преступлении [1].

Судебно-экономическая экспертиза назначается для заключения задач, касающихся экономической работы организаций, установления их валютного капитала, соблюдения законодательных актов, стабилизирующих их финансовые процессы с городским бюджетом [3].

Судебно-экономическая экспертиза назначается в процессе расследования уголовных дел, касающихся экономических преступлений, а также в случаях рассмотрения споров экономического характера в арбитражных судах.

Исследование, производимое в процессе экономической экспертизы, основывается на анализе финансово-хозяйственной документации для того, чтобы выявить сведения об осуществлении хозяйственных операций и их влияния на хозяйственную деятельность компании.

Основной направляющей целью судебно-экономической экспертизы является установление фактических событий финансово-хозяйственной работы организации либо предпринимательской деятельности физического лица. При этом в процессе предпринимательской деятельности могут возникать случаи невыполнения законодательства: в ведении бухгалтерского учета при отражении финансово-хозяйственной деятельности, в начислении налогов и сборов организации или нарушения в целевом виде использования денежных средств.

При этом предметом каждого отдельного исследования становятся конкретные операции, выявленные в ходе расследования или судебного разбирательства, требующие экономической и стоимостной оценки.

Таким образом, судебно-экономическая экспертиза способствует следствию и суду в выявлении фактов и обстоятельств намеренного искажения экономической информации.

При осуществлении рассматриваемого вида судебной экспертизы применяется широкий спектр знаний следующих экономических категорий и направлений: бухгалтерский учет, финансовый учет, налоговый учет, аудит, контроль и ревизия.

Поэтому в процессе назначения судебно-экономической экспертизы важна точность классификации видов экспертиз. В существующей системе классификации экономическая экспертиза разделяется на бухгалтерскую и финансово-экономическую экспертизы. Последняя, в свою очередь, также

классифицируется на налоговую экспертизу, финансово-аналитическую, финансово-кредитную и инженерно-экономическую экспертизы. У каждой из этих классов экономических экспертиз имеются свои, отличающиеся от других задачи, предмет, объекты и методологии процесса проведения и анализа.

Исходя из этого, можно сказать, что следователи, задействованные в расследовании преступлений экономического характера, должны обладать определенными знаниями в сфере бухгалтерского учета, финансового учета, налогового учета, аудита и других областях финансово-хозяйственной деятельности и экономики. На практике же у следователей возникают сложности с назначением экспертизы в рамках расследования экономических преступлений, так как они мало ориентируются в бухгалтерском учете и других особенностях и правилах экономической, финансовой и предпринимательской деятельностей.

То есть, для осуществления эффективной судебно-экономической экспертизы, следователь должен грамотно формулировать вопросы эксперту. Во-вторых, следователь должен быть способным предоставить судебному эксперту соответствующую информацию, к которой предъявляются обязательные требования абсолютности и надежности. Поэтому, наличие четкой классификации и разграничение целей, задач, методологий и методов анализа могут значительно облегчить процесс назначения экспертизы. Ведь только в случае конкретно поставленных задач судебный эксперт сможет предоставить точный ответ на поставленные перед ним вопросы.

Список используемой литературы

1. Аминев, Ф.Г. О некоторых проблемах интеграции научно-методического и организационного обеспечения судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации / Ф.Г. Аминев // Юристъ-Правоведъ. –2016. –№ 2. –С. 5–12

2. Россинская Е.Р. Судебно-бухгалтерская экспертиза [Электронный ресурс] : учеб. пособие для студентов вузов / [Е. Р. Россинская и др.]; под ред. Е.Р. Россинской, Н. Д. Эриашвили. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2012. - 383 с.

3. Россинская Е.Р. Теория судебной экспертизы: Учебник / Е.Р. Россинская, Е.И. Галяшина, А.М. Зинин; Под ред. Е.Р. Россинской. - М.: Норма: НИЦ Инфра-М, 2013. - 384 с.

4. Федеральная служба государственной статистики: основные показатели по экономическим преступлениям. http://www.gks.ru

УДК 340:347.9

Далбаева Светлана Константиновна
Магистрант 2 курса ЗМгр-16-1
кафедры «Гражданское право и процесс»
ФГБОУ ВО ВГУЮ ИИ (ф) (РПА МЮ РФ)
Россия, г. Иркутск

РОЛЬ СУДЕБНЫХ ОРГАНОВ ВЛАСТИ ПРИ ФОРМИРОВАНИИ ПРЕДМЕТА ДОКАЗЫВАНИЯ И ОЦЕНКА ДОКАЗАТЕЛЬСТВ ПО КОНКРЕТНЫМ ДЕЛАМ

Аннотация: *Статья посвящена раскрытию роли суда при формировании предмета доказывания и оценки доказательств. Оценка судом относимости, допустимости, достоверности каждого доказательства в отдельности, а также достаточности и взаимной связи доказательств в их совокупности. Рассмотрение одних и тех же доказательств в аналогичных судебных делах.*

Ключевые слова: *Суд, судопроизводство, предмет доказывания, доказательства, оценка доказательств.*

Abstract*: the Article is devoted to the disclosure of the role of the court in the formation of the subject of proof and evaluation of evidence. The court's assessment of the relevance, admissibility, reliability of each evidence separately, as well as the sufficiency and mutual connection of the evidence in their totality. Consideration of the same evidence in similar cases.*

Keywords: *Court, legal proceedings, the subject of proof, evidence, evaluation of evidence.*

Основной задачей судебных органов является защита прав и интересов граждан. Познание фактических обстоятельств дела происходит путем представления доказательств, их исследования и оценки доказательств судом. Таким образом, можно сказать, что судебное доказывание - это деятельность суда, направленная на правильное и своевременное установление фактических обстоятельств по делу.

Суд оценивает доказательства по своему внутреннему убеждению, основанному на всестороннем, полном, объективном и непосредственном исследовании имеющихся в деле доказательств. В судебном заседании должны быть исследованы все имеющиеся по делу доказательства в их взаимосвязи, выявлены все имеющиеся противоречия. Для суда не имеют никакие доказательства заранее установленной силы.

Часть 3 статьи 67 гражданско-процессуального кодекса РФ[259] устанавливает, что суд оценивает относимость, допустимость, достоверность каждого доказательства в отдельности, а также достаточность и взаимную связь доказательств в их совокупности.

Исходя из норм права, достоверность доказательств понимается как установление соответствия представленных материалов в суд

[259] Гражданский процессуальный кодекс РФ от 14 ноября 2002 г. N 138-ФЗ (ГПК РФ) (в ред. от 03.04.2018) // Российская газета. - № 349.

действительности. То есть задачей суда становится выяснение, правду ли говорит свидетель, соответствует ли копия документа его подлиннику и т.д.[260] Для установления достоверности суду также необходимо выяснить источник, от которого получены сведения и сопоставить их с имеющимися документами и прочими данными по судебному делу.

Под достаточностью доказательств понимается, были ли собраны доказательства в той мере, чтобы сделать однозначный вывод из имеющейся по делу совокупности доказательств и разрешить дело по существу. Определить все ли искомые факты были обнаружены и изучены, возможно только после их оценки. В некоторых случаях доказательств может быть недостаточно. Недостаточными будут являться такие доказательства, которые противоречат друг другу, и те достоверность, которых сомнительна, например показания заинтересованных третьих лиц, объяснение сторон, не подкреплённых никакими данными.

Оценка доказательств происходит путем их исследования, а исследование, в свою очередь, непосредственно связано со средствами доказывания. К средствам доказывания можно отнести объяснения сторон и третьих лиц, показания свидетелей, письменные и вещественные доказательства, аудио - и видеозаписи, заключения экспертов.

Следует отметить, порядок исследования доказательств в кассационном производстве соответствует порядку, установленному для суда первой инстанции (ч.3 ст.358 ГПК РФ)[261].

При вынесении решения суд должен основываться только на доказательствах, которые были исследованы в соответствии с законом. Если доказательства были изучены с нарушением норм права, то вынесение судебного решения на их основании недопустимо.

Для определения обстоятельств, которые имеют значение для дела, суд должен решить вопрос об относимости. Под относимостью доказательств понимаются только такие доказательства, которые имеют значение для рассмотрения и разрешения дела. Другими словами решение вопроса об относимости доказательств к рассматриваемому делу обеспечивает рассмотрение только тех доказательств которые к делу относятся, это позволяет при рассмотрении спора обеспечить его разрешение с наименьшей затратой времени и сил суда.

Также при рассмотрении дела определяется допустимость доказательств. Под допустимостью доказательств понимается возможность использования того или иного доказательства в процессе доказывания. Обстоятельства дела, которые в соответствии с законом должны быть подтверждены определенными средствами доказывания, не могут подтверждаться никакими другими доказательствами.

Оценка доказательств может быть проведена судом только при наличии доказательств. Бремя доказывания лежит на участниках правоотношений.

---

[260] Треушников М. К. Судебные доказательства:\ Треушников М.К. - М. 2015. 134 с.

[261] Гражданский процессуальный кодекс РФ от 14 ноября 2002 г. N 138-ФЗ (ГПК РФ) (в ред. от 03.04.2018) // Российская газета. - № 349.

Каждая сторона должна доказать те обстоятельства, на которые она ссылается как на основания своих требований и возражений.

В соответствии со ст.57 ГПК РФ[262] стороны, участвующие в деле представляют доказательства самостоятельно, однако в некоторых случаях суд может предложить представить сторонам дополнительные доказательства или истребовать их. Иногда истребование доказательств судом происходит на основании подачи соответствующего ходатайства одной из сторон процесса. Ходатайство подается в письменном виде с указанием обстоятельств, имеющих значение для правильного рассмотрения и разрешения дела, указываются причины, препятствующие получению доказательства, и место его нахождения.

Конституционный Суд Российский Федерации отмечал, что в целях обеспечения надлежащей судебной защиты прав и свобод в соответствии с Конституцией Российской Федерации каждый судья в рамках конкретного дела принимает решение на основании закона и личных суждений об исследованных фактических обстоятельствах, об относимости и допустимости доказательств, а также о правах и обязанностях сторон. Суд самостоятельно определяет, какие обстоятельства имеют значение для дела, какая из сторон должна их доказывать а при рассмотрении вопросов, требующих специальных знаний назначает эксперта.

На первый взгляд два судебных дела могут показать аналогичными, однако при рассмотрении доказательств один и тот же факт в одном судебном деле будет считаться относимым к делу, а в другом нет. Так например, при рассмотрении спора о взыскании алиментов с детей на родителей (ч.1 ст.87 Семейного кодекса РФ)[263] выяснению подлежит вопрос о материальном положении обеих сторон, как истца, так и ответчика. Но, при рассмотрении дела о взыскании алиментов с родителей на детей (ч.1 ст.80 Семейного кодекса РФ)[264] состояние материального положения взыскателя не исследуется и таким образом доказательства, представленные в обоснование этих фактов, судом не принимаются как не имеющие значения для дела. Еще одним примером является уважительная причина пропуска срока на принятие наследства. В данном случае судом должна быть установлена уважительность причин пропуска срока на принятие наследства, должны быть учтены все сведения и подтверждающие документы, которые относятся к установлению данного факта. При этом в аналогичной ситуации при установлении факта уважительности причин пропуска сроков для предъявления претензий кредиторами наследования к наследникам не будут иметь значения и суд не примет к рассмотрению доказательства, устанавливающие данный факт.

Объем относимых доказательств напрямую зависит от того, кто выступает субъектом конкретного спора. Например, если субъектом спора

---

[262] Гражданский процессуальный кодекс РФ от 14 ноября 2002 г. N 138-ФЗ (ГПК РФ) (в ред. от 03.04.2018) // Российская газета. - № 349.

[263] Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (в ред. от 04.11.2014 № 246-ФЗ) // СЗ РФ. – 1996-№ 1

[264] Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (в ред. от 04.11.2014 № 246-ФЗ) // СЗ РФ. – 1996-№ 1

выступает юридическое лицо, то оно может действовать на основании устава, либо учредительного договора и устава, либо только учредительного договора. В учредительных документах юридического лица должны определяться наименование юридического лица, место его нахождения, порядок управления деятельностью юридического лица, а также содержаться другие сведения, предусмотренные законом для юридических лиц соответствующего вида (ст.52 ГК РФ)[265].

Обоснованность вынесенного решения по итогу рассмотрения спора напрямую зависит от состязательности процесса и того, на сколько успешно каждая сторона обосновывает свою позицию. Состязательность процесса предполагает обязанность сторон по доказыванию фактов, на которые они ссылаются. Эти факты должны быть подтверждены всеми разрешенными законом средствами. Так, по мере исследования доказательств вероятные обстоятельства и доводы в конечном итоге могут быть приняты судом как достоверные. Нередко случается ситуация когда, например умелое использование свидетельских показаний, которые представляют собой вероятные сведения, в совокупности с другими доказательствами усиливает достоверность той или иной позиции. Суд в свою очередь должен принять такие доказательства и не оставить их без внимания, чтобы решение суда впоследствии не могло быть признано ошибочным.

Таким образом, можно сделать вывод, что доказательства судом оцениваются в результате их сопоставления друг другу. В этом случае можно говорить о сходстве подхода к оценке доказательств в гражданском и уголовном процессах. Так, П. Лупинская в статье «Доказательства и доказывание в новом уголовном процессе»[266] пишет, что вывод о достоверности или недостоверности конкретного доказательства в уголовном процессе достигается путем сопоставления его с другими доказательствами по делу, поэтому только оценка доказательств в их совокупности может привести к правильному выводу.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс РФ от 30 ноября 1994 г. N 51-ФЗ (в ред. от 29.04.2008) // СЗ РФ. – 1994.- № 32.
2. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (в ред. от 04.11.2014 № 246-ФЗ) // СЗ РФ. – 1996-№ 1
3. Гражданский процессуальный кодекс РФ от 14 ноября 2002 г. N 138-ФЗ (ГПК РФ) (в ред. от 03.04.2018) // Российская газета. - № 349.
4. Лупинская П.А. Доказательства и доказывание в новом уголовном процессе: \ Лупинская П.А. М. -2016. 75 с.
5. Треушников М. К. Судебные доказательства:\ Треушников М.К. - М. 2015. 134 с.

[265] Гражданский кодекс РФ от 30 ноября 1994 г. N 51-ФЗ (в ред. от 29.04.2008) // СЗ РФ. – 1994.- № 32.
[266] Лупинская П.А. Доказательства и доказывание в новом уголовном процессе: \ Лупинская П.А. М. -2016. 75 с.

УДК 327.57

Соловьева Е.А., кандидат политических наук,
доцент кафедры международных отношений,
политологии и мировой экономики
Институт международных отношений
Пятигорский Государственный Университет
Россия, г. Пятигорск
Кумахов А.А., студент магистратуры
Институт международных отношений
Пятигорский Государственный Университет
Россия, г. Пятигорск

РОЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДИПЛОМАТИИ В РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ИНТЕРЕСОВ ГОСУДАРСТВА

Аннотация: *В статье представлена попытка определить роль экономической дипломатии в реализации национальных интересов государства. Обозначены общие тенденции развития современного мира (в экономической сфере), обусловливающие трансформацию системы взглядов научного сообщества на экономическую дипломатию и ее место в национальной стратегии современных государств. Охарактеризованы основные модели экономической дипломатии, определяемые на основе стратегии внешнеполитических действий современных государств.*

Ключевые слова: *государство, национальный интерес, внешняя политика, механизмы реализации внешней политики, «экономическая сила», экономическая дипломатия, модель экономической дипломатии.*

Annotation: *This article attempts to determine the role of economic diplomacy in the implementation of the state's national interests. The general trends of the modern world (in the economic sphere), determining the scientific community's system of views transformation on economic diplomacy and its place in the national strategy of modern states, are indicated. The main models of economic diplomacy, determine on the basis of the modern state's foreign policy actions strategy, are characterized.*

Key words: *state, national interest, foreign policy, foreign policy mechanisms, "economic power", economic diplomacy, model of economic diplomacy.*

В настоящее время экономика как фактор общественно-политической жизни государства занимает гораздо более важное положение, чем когда бы то ни было [10, с. 152]. Причем это значение имеет как внутреннее, так и внешнее выражение. Экономическое развитие страны является гарантом его стабильного существование и развития, социальной и политической безопасности, что по сути и составляет главный национальный интерес любого государства. Следовательно, можно утверждать, что в условиях глобализации, когда государственные границы становятся все более

прозрачными, а национальные интересы – взаимозависимыми, экономическая составляющая политической деятельности государства начинает приобретать внешнеориентированный (мокроэкономический) характер, трансформируясь и приобретая новые цели и задачи. Все это заставляет экспертное сообщество по-новому взглянуть на сущность экономической дипломатии в условиях глобализации, ее ресурсный потенциал и роль в реализации национальных интересов [12, с. 1546].

Обозначим общие тенденции развития современного мира (в экономической сфере), обусловливающие трансформацию системы взглядов научного сообщества на экономическую дипломатию и ее место в национальной стратегии современных государств.

В современном мире международные отношения и внешняя политика все чаще и чаще определяются коммерческими соображениями. В условиях глобализации, тенденции и последствия которой необратимы, «экономическая сила» дает государствам несравненно больше политического влияния, чем военная. Как замечает Д. Шамбау, «захват рынков сейчас важнее захвата территорий. Экономическая взаимозависимость растет, отводя военные методы на второй план. Именно экономическая взаимозависимость, а не военная стратегия, является главным гарантом безопасности» [1, с. 54].

К тенденциям современного мирового развития также следует отнести информационную революцию, создающую мир без границ, в котором государство больше не является единственной единицей экономической деятельности. Это, соответственно, требует от стран выстраивания новой политики и разработки механизмов взаимодействия с новыми акторами международной экономической жизни – глобальными и региональными организациями, транснациональными корпорациями, значимыми неформальными экономическими структурами – от чего во многом зависит экономический рост и успех каждого отдельно взятого государства.

Следует также принимать во внимание тот факт, что вопросами, которые в большей беспокоят умы правительств, являются проблемы экономического роста, развития, инфляция цен, безработицы и т.д. [6, с. 59]. И сегодня их решение перестает быть задачей исключительно внутриполитической. По сути, от их разрешения зависит не только экономический успех страны, но и успех самих национальных правительств и их руководителей, обеспечивающий им в случае благоприятного исхода поддержку со стороны широкой общественности.

Кроме того, на сегодняшний день существует целый ряд вопросов международного характера, которые мало относятся к экономике, но если не принимать их во внимание, могут негативным образом повлиять на исход международных отношений. К примеру, это миротворческая деятельность, режим ядерного нераспространения или международное сотрудничество в области экологии. Успех всех этих направлений межгосударственного взаимодействия зависит как минимум частично от надлежащего финансирования. А это, в свою очередь, зависит от состояния международной

экономики в целом и экономических возможностей и потенциала отдельных стран в частности. Как отмечает А.В. Савойский, «слабая (застойная) международная экономика не сулит ничего хорошего для ряда проблем, которые государства и другие важные акторы на международной арене хотели бы решить» [9, с. 55].

На данном этапе указанные проблемы, как правило, решаются усилиями экономической дипломатии, которая сегодня может носить как двусторонний, так и многосторонний характер. Вместе с тем, в каком бы формате ни происходило это взаимодействие, его важность обозначается и признается всеми участниками мирового сообщества [1, с. 6].

Таким образом, роль экономической дипломатии в национальной стратегии государства всегда была одной из ведущих, однако в современных условиях она приобретает первостепенно значение. Следствием этого становится трансформация восприятия экономической дипломатии со стороны национальных правительств в сторону ее определения как «основного инструмента продвижения национальных экономических интересов государства на международной арене» [5, с. 8]. Данные обстоятельства требуют уточнения сути государственного национального интереса, в том числе в контексте его экономической компоненты.

В исследовании Н.В. Васильевой можно найти такое определение: «Национальные интересы - совокупность сбалансированных жизненно важных интересов личности, общества и государства, отличающихся долговременным характером и определяющих основные цели и задачи внешней и внутренней политики государства» [4, с. 56]. Согласно российскому законодательству, национальные интересы - это «совокупность сбалансированных интересов личности, общества и государства в экономической, внутриполитической, социальной, международной, информационной, военной, пограничной, экологической и других сферах» [8].

При этом следует отметить, что в качестве главной особенности как правовой, так и политологической интерпретации национальных интересов является акцент на их долгосрочный характер, определяющий стратегические и текущие задачи внутренней и внешней политики стран. Как правило, национальные интересы обеспечиваются институтами государственной власти, осуществляющими свои функции посредством специальных государственных механизмов и правовых актах (Конституции /основного Закона государства, других законодательных актов, указов, распоряжений).

В рамках нашего исследования, вслед за ученым Е.Г. Кутовым, мы будем исходить их понимания «национального интереса» как категории, совмещающей интересы выживания (самосохранения) и развития (совершенствования) [7, с. 13]. На наш взгляд, именно в динамике перехода от состояния самосохранения до устойчивого развития видится возможность обеспечения национальной безопасности.

Данная трактовка напрямую соотносится с традиционным пониманием сути национального экономического интереса, так как, по мнению

Д.А. Дегтярева, «основная задача экономической дипломатии связана с обеспечением национальных экономических интересов, агрегирующих интересы всех национальных участников экономической дипломатии, в т.ч. включающих соображения национальной экономической безопасности» [5, с. 13].

Следовательно, мы будем исходить из того, что национальный экономический интерес государства - это экономическая компонента общей системы государственных национальных интересов, представляющая собой комплекс отношений между национальными, иностранными, международными экономическими субъектами, направленный на долгосрочное развития национального хозяйства страны и обеспечение ее экономической безопасности в условиях глобализации.

В современном мире ведущую роль в реализации стратегии национального развития страны начинает играть экономическая дипломатия, нацеленная на усиление внешнеэкономических связей, продвижение национального бизнеса, расширение сети межгосударственного партнерства и сотрудничества. При этом успешное решение указанных задач во многом обусловливает успех и стабильность внутригосударственного развития страны, как в экономическом, так и в социально-политическом плане. Таким образом, можно констатировать, что в современных условиях экономическая дипломатия является одним из ключевых компонентов реализации национального государственного интереса.

Важность межгосударственного экономического сотрудничества и его особой роли в национальной политике осознают практически все страны современного мира. Вместе с тем, ни для всех из них она имеет одинаковую (универсальную) форму выражения. Вариативность в подходах и толкованиях напрямую связана с уровнем экономического развития страны, особенностями национальной экономики, выстроенным механизмом межгосударственного экономического взаимодействия, рисками и угрозами экономической безопасности, исходящими извне, а также политическими амбициями и устремлениями.

Так, в частности, для одних стран (современных лидеров экономического развития), ведущим направлением экономической дипломатии является внешнеэкономическая экспансия, направленная на захват новых рынков, расширение своего внешнеэкономического влияния и, как следствие, достижение экономического и политического превосходства и доминирования. Такими государствами сегодня являются США и некоторые западноевропейские члены Евросоюза (в частности Германия).

В соответствии с задачами дипломатии формируется и комплекс механизмов их реализации, к которым в данном случае относятся экономический шантаж, эмбарго, экономические санкции или угрозы их применения, перекрытие рынков, вето на ввоз-вывоз продукции, сокращение инвестирования, экономические войны и даже полная экономическая блокада [3, с. 59-96].

Кроме перечисленных, существуют и другие механизмы, являющиеся либо своего рода «поощрением» дружественных государств за их «правильную» политику, либо способом усиления политическая влияния и экономической зависимости. Такими инструментами «экономической лояльности», как правило, являются прямые инвестиции в экономику страны, помощь природными ресурсами, научно-техническое сотрудничество, предоставление займов и кредитов, списание долгов или их реструктуризация, оказание гуманитарной, научно-технической и т.п. помощи, продажа товаров и услуг по льготным ценам и тарифам, безвозмездная экономическая помощь и пр. [11, с. 34-78]. Как, правило, они используются в виде своего рода поощрения за ту или иную политическую лояльность государства по отношению к внешнеполитическим действиям страны-«помощника», их явную или скрытую поддержку на международной арене и т.д. (отсюда и название).

Следует добавить, что в современной практике и те и другие инструменты «экономической силы» могут поочередно использоваться по отношению к одним и тем же странам. В зависимости от контекста это является либо инструментом одобрения политики страны, либо способом экономического воздействия на государство, вынуждающим его изменить свое внешнеполитическое решение или позицию по тому или иному вопросу.

Между тем, необходимо отметить, что в традиционном понимании дипломатии, основанном на таких ее характеристиках, как межгосударственное сотрудничество, мирное урегулирование спорных вопросов и разногласий, поиск компромиссов и взаимоприемлемых решений [2, с. 405] и др., перечисленные средства не рассматриваются и не могут рассматриваться в качестве дипломатических. Как правило, большинство исследователей относят их к категории «другие инструменты реализации внешней политики государства», зачастую даже противопоставляя их понятию «дипломатия» [13, с. 23-28; 15, с.49]. Однако в контексте экономической дипломатии, особенно ее узкой трактовке, их применение как учеными, так и самими дипломатами и другими представителями государственных органов внешних сношений рассматривается как вполне приемлемое [14, с. 8-14].

Для следующей категории государств, имеющих более «скромные амбиции» и систему позиционирования, задачи и национальные интересы экономической дипломатии ориентированы непосредственно на экономическое развитие собственной страны. Для них понятие «экономическое сотрудничество» носит прямую форму выражения и означает развитие контактов и связей с другими государствами, имеющими схожие или аналогичные интересы и предпосылки взаимодействия (рынки сбыта, общие границы, примерно одинаковый или близкий уровень экономического развития, наличие взаимодополняющих структур экономики, налаженные системы коммуникации и транспортного сообщения).

Соответственно, осуществляемая между ними экономическая дипломатия, как двусторонняя, так и многосторонняя, находит свое выражение в таких формах и механизмах, как международные переговоры, встречи на высшем и высоком уровнях, совместные конференции, выставки, обучающие курсы, техническая и консультативная помощь, обмен опытом, международное договоры, партнерские проекты и обширные программы совместного сотрудничества.

Вместе с тем, на данный момент такая модель двусторонней экономической дипломатии, несмотря на все ее очевидные преимущества, очень редко в полной мере реализуется на практике. Главным образом, это связано с тем, что у двух стан редко бывают общие национальные интересы по многим вопросам сотрудничества. Как правило, всегда есть отдельные «проблемные» моменты и сферы взаимодействия, в согласованиюи которых государствам не удается найти взаимоприемлемого решения без предоставления очевидных уступок одной из сторон конфликта в пользу другой. Учитывая, что в любой форме взаимодействия у стран национальное начало (национальный интерес) является превалирующим, поиск компромисса не всегда приводит к нужному результату. Впоследствии такого рода проблемы и разногласия, как правило, становятся сдерживающим фактором и для развития межгосударственной кооперации в других сферах экономического сотрудничества.

Как бы то ни было, на сегодняшний день данная модель экономической дипломатии представляется нам наиболее конструктивной в силу ее нацеленности на общий результат и взаимовыгодное партнерство. На наш взгляд, учитывая возрастающую взаимозависимость государств на международной арене, поиск направлений их взаимодействия, представляющих взаимный интерес, в сочетании с грамотной стратегией их реализации может способствовать реальному достижению национальных экономических интересов. Посредством регионального и приграничного сотрудничества, совместных интеграционных проектов, за счет консолидации усилий и пр. такая модель экономической дипломатии может являться средством противодействия / противовеса отдельным государствам и организациям в борьбе за национальные рынки и сферы влияния.

Следующая модель экономической дипломатии, основанная на национальном экономическом интересе, характерна для стран с невысоким уровнем экономического развития, для которых усиливающаяся тенденция глобализации представляет реальную угрозу их экономической безопасности. Для подобных государств политика открытого регионализма, интеграционные процессы, приграничное сотрудничество и другие тенденции современного этапа функционирования мировой экономики представляют реальную угрозу развития их национального рынка.

Как правило, это связано с тем, что следствием открытия национальных границ становится проникновение иностранных товаров и услуг, конкурировать с которыми национальные производители оказываются не в

состоянии. В свою очередь, это вызывает спад производства и приносит колоссальный урон всей национальной экономике.

Данные факторы заставляют государства использовать в своей экономической дипломатии механизмы так называемого «экономического балансирования», связанные, с одной стороны, с усилением барьерных (защитных) функций границ своей страны, а с другой - поиском безопасных методов экономического взаимодействия.

Вместе с тем, следует отметить, что даже несмотря на наличие позитивных сдвигов в экономическом сотрудничестве таких стран очевидные проблемы их экономического развития не позволяют оценивать их о экономическую дипломатию как эффективную. Как нам представляется, в подобных ситуациях первоначальную основу должна составлять национальная стратегия экономического развития государства, а уже потом как средство ее усиления могут использоваться инструменты экономической дипломатии.

Резюмируя вышесказанное, можно прийти к заключению, что на сегодняшний день национальный экономический интерес государства является основополагающим фактором выбора той или иной модели экономической дипломатии, включающей в себя совокупность институциональных структур, инструментов, механизмов и форм реализации экономической стратегии каждой отдельно взятой страны.

Высокая степень зависимости экономической дипломатии от уровня экономического развития страны, состояния ее национального рынка, самой идеологии экономического развития предопределяет набор определенных методов и механизмов дипломатии, который может варьироваться, начиная от политики минимизации участия в экономическом взаимодействии (закрытие границ, другие инструменты защиты национального рынка) до стратегии внешнеэкономической экспансии, использующей не совсем традиционные для дипломатии приемы, такие, как экономический шантаж, эмбарго, экономические санкции или угрозы их применения, перекрытие рынков, вето на ввоз-вывоз продукции, сокращение инвестирования, экономические войны и т.д.

Наиболее эффективной моделью экономической дипломатии, на наш взгляд, является модель межгосударственного сотрудничества, нацеленная на диалог и поиск компромисса, конкретными инструментами реализации которой являются такие формы и механизмы, как международные переговоры, встречи на высшем и высоком уровнях, совместные конференции, выставки, обучающие курсы, техническая и консультационная помощь, обмен опытом, международное договоры, партнерские проекты и обширные программы совместного сотрудничества. Представляется, что в условиях современных реалий ее практическое воплощение может способствовать реальному достижению национальных экономических интересов государств посредством регионального и приграничного сотрудничества, совместных интеграционных проектов, а также за счет консолидации усилий

заинтересованных стран в противодействии отдельным акторам, выступающим в качестве их основных конкурентов в борьбе за национальные рынки сбыта и сферы влияния.

В целом можно заключить, что высокая степень зависимости экономической дипломатии от национальных интересов страны в настоящее время не позволяет говорить о наличии универсальной модели экономической дипломатии или возможности ее конструирования в обозримом будущем.

Вместе с тем, представленный анализ позволяет нам сформулировать некоторые обобщенные задачи экономической дипломатии, являющиеся универсальными для всех государств вне зависимости от используемой ими модели экономического взаимодействия. К ним следует отнести

- обеспечение руководящих органов страны достоверной информацией об экономической ситуации за рубежом, внешнеэкономической политике других государств, деятельности международных организаций, экономических позициях, стратегиях и интересах субъектов международных отношений, о динамике мирового экономического порядка;
- создание на международной арене в целом и отдельных государствах в частности наиболее благоприятных условий для экономического развития своей страны;
- участие в интересах своего государства в формировании нормативной базы международных экономических отношений посредством дипломатических каналов и инструментов;
- защита и продвижение отечественного бизнеса за рубежом, привлечение иностранных инвесторов;
- привлечение в случае необходимости внешних финансово-кредитных ресурсов для нужд экономического развития своего государства.

В целом можно утверждать, что экономическая дипломатия как инструмент внешней политики государства, вне зависимости от выбранной модели ее реализации, призвана эффективно продвигать национальные торгово-экономические и политические интересы своей страны, используя для этого широкий арсенал имеющихся форм, инструментов и механизмов.

Использованные источники:

1. Авдеев Н.Ф. Мультипликаторы для международного рынка и экономическая дипломатии // Ученые записки Орловского государственного университета. – 2011. – № 4. – С. 5-9.
2. Барышников Д.Н. Трансформация дипломатии в условиях глобализации // Вестник ПГЛУ. – 2012. – № 1. – С. 405-407.
3. Братерский М.В. Экономическая мощь в мире «жесткой» и «мягкой» силы //Актуальные проблемы Европы. – 2014. – № 3. – С. 59-96.
4. Васильева Н.В. Роль дипломатии в реализации экономической составляющей внешней политики Федеративной Республики Германия: дисс. … канд. полит. наук. – М., 2011. – 199 с.
5. Дегтерев Д.А. Экономическая дипломатия зарубежных государств в Западной Африке: автореф. дисс. … канд. экон. наук. – М., 2008. – 28 с.

6. Кочетов Э.Г. Теоретические и методологические основы современной внешнеэкономической политики, стратегии и экономической дипломатии // Вопросы новой экономики. – 2008. – № 2. – С. 59-92.
7. Кутовой Е.Г. Экономическая и социальная модернизация России: роль дипломатии // Научно-аналитический журнал Обозреватель - Observer. – 2011. – Т. 252. № 1. – С. 13-26.
8. «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года»: Указ Президента РФ № 537от 12 мая 2009 г. URL: http://www.rg.ru/2009/05/19/strategia-dok.html (дата обращения: 18.06.18)
9. Савойский А.Г. Экономическая дипломатия как феномен международной жизни // Международная жизнь. – 2013. – № 1. – С. 54-66.
10. Чекменев Д.С. Проблемное поле общественно-политического дискурса // Общественно-политический и информационный дискурс: современные сюжеты, проблемы и тенденции. – Пятигорск: ПГЛУ, 2012. – С. 152-161.
11. Bayne N. The New Economic Diplomacy: Decision-Making and Decision-Making and Negotiation in International Economic Relations / N. Bayne, S. Woolcock. – Farnfarm: Ashgate, 2013. – 435 p.
12. Chekmenev D.S. Transformation of the civil legislation in the russian federation in the context of the accession to wto: main focus areas of discourse // Middle East Journal of Scientific Research. – 2013. – Т. 17. № 11. – С. 1546-1550.
13. Cooper A.F. The Oxford Handbook of Modern Diplomacy / A.F. Cooper, J. Heine, R. Thakur. – Oxford: Oxford University Press, 2013. – 953 p.
14. Doran Sh. Inside a U.S. Embassy: Diplomacy at Work, All-New / Sh. Doran. – Washington: American Foreign Service Association, 2011. – 28 p.
15. Rana K.S. The Contemporary Embassy: Paths to Diplomatic Excellence / K.S. Rana. – L.: Palgrave Macmillan, 2013. – 146 p.
16. Shambaugh D. China Goes Global: The Partial Power / D. Shambaugh. – Oxford: Oxford University Press, 2013. – 408 p.

УДК 347.658

Князькина А.Д.
студент магистратуры 2 курса юридического факультета
ФГБОУ ВО «НИ МГУ им. Н.П. Огарева»
Россия, город Саранск

РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ КАК НАСЛЕДНИК ВЫМОРОЧНОГО ИМУЩЕСТВА

Аннотация: *автор анализирует правоприменительную практику при наследовании Российской Федерацией выморочного имущества. В статье рассматривается проблема определения органа государственной власти РФ, уполномоченного на получение свидетельства о праве на наследство на выморочное имущество.*

Ключевые слова: *выморочное имущество, наследование, свидетельство о праве на наследство, Росимущество, налоговые органы*

Annotation: *The author analyzes law practice when the Russian Federation inherits escheat. The article deals with the problem of determining the body of state authority of the Russian Federation, authorized to obtain a certificate of the right to inheritance for.*

Key words: *an escheat, an inheritance, a certificate of right to inheritance, Federal Property Management Agency, tax authorities.*

В силу статьи 1151 Гражданского кодекса Российской Федерации в случае, если отсутствуют наследники как по закону, так и по завещанию, либо никто из наследников не имеет права наследовать или все наследники отстранены от наследования, либо никто из наследников не принял наследства, либо все наследники отказались от наследства и при этом никто из них не указал, что отказывается в пользу другого наследника, имущество умершего считается выморочным.

Согласно части 3 указанной статьи, порядок наследования и учета выморочного имущества, переходящего в порядке наследования по закону в собственность Российской Федерации, а также порядок передачи его в собственность субъектов Российской Федерации или в собственность муниципальных образований определяется законом.

С момента вступления в силу третьей части Гражданского кодекса РФ до настоящего времени такой федеральный закон принят не был.

По общему правилу, установленному гражданским законодательством, жилое помещение, земельный участок, а также расположенные на нем здания, сооружения, иные объекты недвижимого имущества; доля в праве общей долевой собственности на указанные объекты недвижимого имущества переходит в собственность городского или сельского поселения, муниципального района либо городского округа.

Если указанные объекты расположены в субъекте Российской Федерации - городе федерального значения Москве, Санкт-Петербурге или Севастополе, они переходят в собственность такого субъекта Российской Федерации.

Иное выморочное имущество переходит в порядке наследования по закону в собственность Российской Федерации.

Согласно п. 5.35. Постановления Правительства РФ от 05.06.2008 № 432 «О Федеральном агентстве по управлению государственным имуществом» Федеральное агентство по управлению государственным имуществом (Росимущество) принимает в установленном порядке выморочное имущество, которое в соответствии с законодательством Российской Федерации переходит в порядке наследования в собственность Российской Федерации.

Согласно п. 50 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2012 № 9 «О судебной практике по делам о наследовании» свидетельство о праве на наследство в отношении выморочного имущества выдается Российской Федерации в лице органов Росимущества в том же

порядке, что и иным наследникам, без вынесения специального судебного решения о признании имущества выморочным.

Приведенные положения не оставляют сомнений в том, какой государственный орган наделен от имени Российской Федерации полномочиями на получение свидетельства о праве на наследство. И примеры судебной практики доказывают, что свидетельство о праве на наследство на выморочное имущество (например, на денежные средства) должно быть выдано территориальным органам Росимущества[267].

В обобщении, подготовленном Верховным Судом Удмуртской Республики, указано: «полномочия собственника федерального имущества в соответствии с действующим законодательством, а также функции по принятию и управлению федеральным имуществом, в том числе выморочным, возложены на Федеральное агентство по управлению государственным имуществом»[7][268].

Однако, существует и иная позиция, основанием для возникновения которой послужило письмо Федеральной налоговой службы РФ от 04.12.2008 г. № ШС-6-3/892 «О выморочном имуществе», которое иным образом разъясняет законодательство о наследовании выморочного имущества.

При осуществлении работы с выморочным имуществом налоговые органы руководствуются Положением «О порядке учета, оценки и реализации конфискованного, бесхозяйного имущества, имущества, перешедшего по праву наследования к государству, и кладов», утвержденным Постановлением Совета Министров СССР от 29.06.1984 № 683 и Инструкцией Минфина СССР от 19.12.1984 № 185 «О порядке учета, оценки и реализации конфискованного, бесхозяйного имущества, имущества, перешедшего по праву наследования к государству, и кладов».

В пункте 5 Инструкции предусмотрено, что документом, подтверждающим право государства на наследство, является свидетельство о праве государства на наследство, выдаваемое нотариальным органом соответствующему налоговому органу. Из чего налоговые органы усматривают, что свидетельство о праве государства на наследство в установленном порядке получают налоговые органы, а после получения свидетельства о праве государства на наследство налоговые органы передают данное имущество и правоустанавливающие документы Росимуществу.

Интересно, что данная позиция Федеральной налоговой службы была согласована с Правовым управлением Федерального агентства по управлению государственным имуществом.

В некоторых рассматриваемых судами спорах, позиция Росимущества была такова, что именно на налоговых органах лежит обязанность по обращению к нотариусу от имени Российской Федерации за выдачей

[267] Решение Кетовского районного суда Курганской области от 23 ноября 2015 года, дело № 2-1774/2015, решение Центрального районного суда г. Оренбурга Оренбургской области от 06.06.2016 года, дело №2-2919/2016.

[268] Обобщение Верховного Суда Удмуртской Республики «Справка о результатах изучения судебной практики разрешения судами Удмуртской Республики споров, вытекающих из наследственных правоотношений» //URL: http://www.sudpraktika.com/sudtext6/sudobur_110847.htm

свидетельства о праве на наследство Российской Федерации на выморочное имущество[269].

Однако, непонятна посредническая роль налоговых органов при понимании действующего законодательства в смысле Письма ФНС РФ. Нотариальное действие по выдаче свидетельства о праве на наследство не предполагает посредничества, свидетельство выдается только государственному органу, имеющему необходимые полномочия (ст. 71 Основ законодательства Российской Федерации о нотариате).

Позицию налоговых органов поддержали, в частности, суды Республики Мордовия[270]. Так, в ряде апелляционных определений Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Республики Мордовия указано, что разъяснения Постановления Пленума Верховного суда РФ от 2012 г. № 9 не дают оснований для вывода о том, что выдача свидетельства о праве наследования выморочного имущества должна осуществляться по заявлению территориальных органов Федерального агентства по управлению государственным имуществом.

Судебная коллегия по гражданским делам Верховного Суда Республики Карелия в обобщении «О практике разрешения судами Республики Карелия споров, вытекающих из наследственных правоотношений» указывает, что на практике налоговые органы продолжают участвовать в судебных делах о наследовании выморочного имущества и получать свидетельства о праве на наследство, несмотря на то, что такие функции не предусмотрены Положением о Федеральной налоговой службе[271].

Правоприменительная практика складывается неоднородно – параллельно существует две прямо противоположные тенденции. Автор настоящей статьи полагает, что верной является признание Росимущества единственным государственным органом, уполномоченным на получение свидетельства о праве на наследство на выморочное имущество.

Управлением Министерства юстиции Российской Федерации по Архангельской области и Ненецкому автономному округу проведен анализ и обобщение судебной практики в сфере нотариата и нотариальной деятельности за 2013 г., в котором дается ссылка на апелляционное определение Московского городского суда от 06.12.2013 №11-31917.

---

[269] Решение Центрального районного суда г. Оренбурга Оренбургской области от 06.06.2016 года, дело №2-2919/2016.

[270] Решение Ардатовского районного суда Республики Мордовия от 24 декабря 2014 г. по делу № 2-537/2014, решение Ардатовского районного суда Республики Мордовия от 24 декабря 2014 г. по делу № 2-538/2014, решение Ардатовского районного суда Республики Мордовия от 24 декабря 2014 г. по делу № 2-539/2014, решение Ардатовского районного суда Республики Мордовия от 24 декабря 2014 г. по делу № 2-542/2014, решение Ардатовского районного суда Республики Мордовия от 24 декабря 2014 г. по делу № 2-543/2014

Апелляционное определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Республики Мордовия от 03 марта 2015 г., дело № 33-496/2015, Апелляционное определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Республики Мордовия от 03 марта 2015 г., дело № 33-488/2015., Апелляционное определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Республики Мордовия от 03 марта 2015 г., дело № 33-495/2015, Апелляционное определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Республики Мордовия от 03 марта 2015 г., дело № 33-494/2015, Апелляционное определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Республики Мордовия от 03 марта 2015 г., дело № 33-493/2015.

[271] Обобщение Верховного Суда Республики Карелия «О практике разрешения судами Республики Карелия споров, вытекающих из наследственных правоотношений» // URL: http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/23018049/

Согласно фабуле спора ИФНС России по г. Москве обратилась в суд с заявлением, в котором просила признать незаконным отказ нотариуса в выдаче свидетельства о праве на наследство в связи с отсутствием у налоговых органов полномочий представлять Российскую Федерацию по данному вопросу. Удовлетворяя заявленные требования, суд первой инстанции исходил из того, функции по осуществлению работы с выморочным имуществом одновременно возложены и на Федеральную налоговую службу России и на Росимущество. Таким образом, налоговые органы вправе получать свидетельства о праве государства на наследство.

Однако решение суда первой инстанции было отменено, поскольку правом на принятие указанного выморочного имущества обладает Росимущество в лице его территориальных органов[272].

В Положении о Федеральной налоговой службе, утвержденном Постановлением Правительства Российской Федерации от 30.09.2004 № 506, и Налоговом кодексе Российской Федерации не установлены права или обязанности налоговых органов по выявлению, учету и оформлению перехода права собственности на выморочное имущество. Действующим законодательством, полномочия собственника федерального имущества, а также функции по принятию выморочного имущества, возложены на Федеральное агентство по управлению государственным имуществом, в то время, как налоговые органы такими полномочиями не наделены[273].

Автор настоящей статьи считает, что при конкуренции специальных норм Постановления Правительства РФ от 05.06.2008 № 432 «О Федеральном агентстве по управлению государственным имуществом» и Инструкции Минфина СССР от 19.12.1984 № 185 «О порядке учета, оценки и реализации конфискованного, бесхозяйного имущества, имущества, перешедшего по праву наследования к государству, и кладов», необходимо руководствоваться актом принятым более поздним по времени, следуя принципу юридической логики - **Lex posterior derogat priori (**позднейшим законом отменяется более ранний**).**

Налоговые органы превышают свои полномочия, возлагая на себя обязанность по получению свидетельства о праве на наследство на выморочное имущество.

Можно возразить, что не столь важно какой орган государственной власти получит свидетельство о праве на наследство, поскольку в любом случае имущество будет передано в собственность Российской Федерации. Однако, при такой сложившейся практике всегда рискует нотариус, который должен сделать выбор между практикой, сложившейся в конкретном регионе, и разъяснениями, закрепленными в постановлении Пленума Российской Федерации.

В любом из выбранных вариантов, действие нотариуса может быть обжаловано в суд.

---

[272] Анализ и обобщение судебной практики в сфере нотариата и нотариальной деятельности за 2013 г. // URL: http://to29.minjust.ru/sites/default/files/page/2014/03/140317_analiz_sud_praktiki_1_polug_2014.doc.

[273] Решение Кетовского районного суда Курганской области от 23 ноября 2015 года, дело № 2-1774/2015.

А что делать в ситуации, когда по конкретному наследственному делу свидетельство о праве на наследство было выдано налоговым органам, а впоследствии, через некоторое время, к нотариусу за другим обнаружившимся имуществом наследодателя обращаются уже территориальные органы Росимущества?

Что делать, если указанная ситуация усложнится наличием в конкретном наследственном деле решения суда, которым нотариуса обязали выдать свидетельство о праве на наследство на выморочное имущество (без указания конкретного имущества) налоговым органам, однако через несколько лет с заявлением о выдаче свидетельства о праве на наследство обращаются территориальные органы Росимущества?

Вопросы, затронутые настоящей статьей, остаются не разрешенными, и каждый нотариус берет на себя ответственность за принятое решение.

Список использованных источников

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146-ФЗ. – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». Дата обновления: 04.06.2018 г. Дата обращения: 04.06.2018 г.

2. Основы законодательства Российской Федерации о нотариате (утв. ВС РФ 11.02.1993 № 4462-1). – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». Дата обновления: 04.06.2018 г. Дата обращения: 04.06.2018 г.

3. Постановление Правительства РФ от 05.06.2008 № 432 «О Федеральном агентстве по управлению государственным имуществом». – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». Дата обновления: 04.06.2018 г. Дата обращения: 04.06.2018 г.

4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 29.05.2012 № 9 «О судебной практике по делам о наследовании». – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». Дата обновления: 04.06.2018 г. Дата обращения: 04.06.2018 г.

5. Инструкция Минфина СССР от 19.12.1984 № 185 «О порядке учета, оценки и реализации конфискованного, бесхозяйного имущества, имущества, перешедшего по праву наследования к государству, и кладов» . – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». Дата обновления: 04.06.2018 г. Дата обращения: 04.06.2018 г.

6. Письмо ФНС РФ от 04.12.2008 № ШС-6-3/892 «О выморочном имуществе». – [Электронный ресурс]. – Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс». Дата обновления: 04.06.2018 г. Дата обращения: 04.06.2018 г.

7. Справка о результатах изучения судебной практики разрешения судами Удмуртской Республики споров, вытекающих из наследственных правоотношений // Верховный Суд Удмуртской Республики. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL:

http://www.sudpraktika.com/sudtext6/sudobur_110847.htm (дата обращения 05.06.2018 г.).

8. О практике разрешения судами Республики Карелия споров, вытекающих из наследственных правоотношений // Верховный Суд Республики Карелия. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/23018049/ (дата обращения 05.06.2018 г.).

9. Анализ и обобщение судебной практики в сфере нотариата и нотариальной деятельности за 2013 г. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: http://to29.minjust.ru/sites/default/files/page/2014/03/140317_analiz_sud_praktiki_1_polug_2014.doc. (дата обращения 05.06.2018 г.).

10. Решение Кетовского районного суда Курганской области от 23 ноября 2015 года, дело № 2-1774/2015. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://rospravosudie.com/court-ketovskij-rajonnyj-sud-kurganskaya-oblast-s/act-499207013/ (дата обращения 05.06.2018 г.).

11. Решение Центрального районного суда г. Оренбурга Оренбургской области от 06.06.2016 года, дело №2-2919/2016. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://rospravosudie.com/court-centralnyj-rajonnyj-sud-g-orenburga-orenburgskaya-oblast-s/act-524936604/ (дата обращения 05.06.2018 г.).

12. Решение Ардатовского районного суда Республики Мордовия от 24 декабря 2014 г. по делу № 2-537/2014

13. Решение Ардатовского районного суда Республики Мордовия от 24 декабря 2014 г. по делу № 2-538/2014

14. Решение Ардатовского районного суда Республики Мордовия от 24 декабря 2014 г. по делу № 2-539/2014

15. Решение Ардатовского районного суда Республики Мордовия от 24 декабря 2014 г. по делу № 2-542/2014

16. Решение Ардатовского районного суда Республики Мордовия от 24 декабря 2014 г. по делу № 2-543/2014

17. Апелляционное определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Республики Мордовия от 03 марта 2015 г., дело № 33-496/2015. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://rospravosudie.com/court-verxovnyj-sud-respubliki-mordoviya-respublika-mordoviya-s/act-504761426/ (дата обращения 05.06.2018 г.).

18. Апелляционное определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Республики Мордовия от 03 марта 2015 г., дело № 33-488/2015. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://rospravosudie.com/court-verxovnyj-sud-respubliki-mordoviya-respublika-mordoviya-s/act-504761419/ (дата обращения 05.06.2018 г.).

19. Апелляционное определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Республики Мордовия от 03 марта 2015 г., дело № 33-495/2015. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://vs--mor.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=

2061935&delo_id=5&new=5&text_number=1&case_id=240990 (дата обращения 05.06.2018 г.).

20. Апелляционное определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Республики Мордовия от 03 марта 2015 г., дело № 33-494/2015. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://vs--mor.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=2061934&delo_id=5&new=5&text_number=1&case_id=240984 (дата обращения 05.06.2018 г.).

21. Апелляционное определение Судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда Республики Мордовия от 03 марта 2015 г., дело № 33-493/2015. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: https://vs--mor.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=2061937&delo_id=5&new=5&text_number=1&case_id=240978 (дата обращения 05.06.2018 г.).

УДК 349.2

Яковенко В.А.
студент 4 курса юридического факультета
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина г. Краснодар, Российская Федерация

СВЕРХУРОЧНАЯ РАБОТА КАК ПРИНУДИТЕЛЬНЫЙ ТРУД

Аннотация: *автор считает, что необходимо проводить различие между привлечением к сверхурочной работе по инициативе работодателя и осуществлением сверхурочной работы по инициативе самого работника. Принудительным, по его мнению, является труд, который не относится законодателем к исключительным случаям.*

Ключевые слова: *принудительный труд, работник, сверхурочная работа, трудовой кодекс, переработки, оплата, чрезвычайные обстоятельства.*

SUPER-HAND WORK AS FORCED LABOR

Abstract: *The author believes that it is necessary to distinguish between recruiting for overtime work at the employer's initiative and carrying out overtime work on the initiative of the employee himself. Forced, in his opinion, is labor that does not apply to exceptional cases by the legislator.*

Keywords: *forced labor, employee, overtime work, labor code, processing, payment, extraordinary circumstances.*

Привлечение к сверхурочной работе работников – это явление, которое широко распространено и практикуется в различных организациях. Деятельность современных работодателей не всегда укладывается в установленную норму рабочего времени. В условиях наличия безработицы в стране принудительная сверхурочная работа является привычной хронической ситуацией. Многие работодателю практикуют задержку

работников после окончания работы. Нарушения законодательства о сверхурочных работах выявляются государственными инспекциями труда в субъектах РФ [1].

Например, во время внеплановой проверки работы скорой помощи Государственной трудовой инспекцией (далее - ГИТ), было установлено, что допускается превышение максимально допустимой продолжительности сверхурочной работы – свыше 120 часов в год [2]. Работодатель не учитывал, как рабочее время водителя, проведение медосмотров работников до рейса и после рейса. Кроме того, работника привлекали к сверхурочной работе без его согласия, не оформляя приказа. Пожалуй, самым грубым нарушением трудовых прав было получение согласия работника на сверхурочную работу, которое отбиралось на год вперед. Главный врач учреждения и юридическое лицо по результатам проверки привлечены к административной ответственности.

Не все работники имеют желание или готовность работать сверхурочно. В некоторых случаях сверхурочный труд необходим, но является ли он принудительным? Это дискуссионный вопрос. По мнению Международной организации труда, (далее МОТ) сверхурочный труд не считается принудительным, когда он выполняется в рамках, установленных законом или коллективным договором. При этом, обязательно должен соблюдаться принцип добровольности. Работник, который работает из страха перед увольнением или уменьшением его заработной платы, считается работающим принудительно. В тех случаях, когда зарплата зависит от объема выполненных работ, то есть, чем больший объем работ выполнен, тем выше зарплата, работник уже сам вынужден оставаться работать сверхурочно для увеличения своего заработка. Такой труд тоже носит принудительный характер.

В соответствии с ч.2 ст.99 ТК РФ работника с его письменного согласия можно привлечь к сверхурочной работе в ограниченных количествах случаев:

- когда есть необходимость выполнить или закончить уже начатую работу, которая по различным, но непредвиденным причинам не могла быть выполнена в нормальное рабочее время, при обязательном условии, что невыполнение работы может повлечь за собой порчу или гибель имущества, принадлежащего работодателю, или может создать угрозу для жизни и здоровья людей;

- при производстве временных работах, связанных с ремонтом и восстановлением различных механизмов (сооружений), когда их неисправность может в будущем стать причиной для прекращения работы, которую выполняют многие работники;

- чтобы продолжить работу, когда не пришел сменщик, при условии, что работа не допускает перерыва.

Трудовое законодательство обязывает работодателя получить письменное согласие от работника, которого привлекают для выполнения сверхурочной работы. Некоторые категории работников имеют право

отказаться от сверхурочной работы и это право им необходимо разъяснять под роспись.

Принцип запрета принудительного труда допускает возможность в особых случаях, которые оговорены в законе, привлекать работников к работе сверхурочно без их на то согласия. Об этом говорится в международных актах и в ТК РФ (ч.3 ст.99 ТК РФ). Перечень случаев следующий:

- предотвращение катастроф, производственных аварий или для устранения их последствий или последствий стихийного бедствия;
- общественно необходимые работы, когда надо устранить непредвиденные ситуации, которые нарушают функционирование водоснабжения, газоснабжения, теплоснабжения, освещения, транспорта, связи;
- если необходимость работ связан с введением чрезвычайного или военного положения; если это бедствие или его угроза (пожары, наводнения, голод, землетрясения, эпидемии или эпизоотии; возможны) иные случаи, если они ставят под угрозу жизнь всего населения или его части.

Так как все перечисленные случаи относятся к чрезвычайным обстоятельствам, не требуется согласование с профсоюзом вопроса о привлечении работников, как не требуется и согласие самих работников.

Такой труд является принудительным, так как отсутствует добровольность работника, но он попадает в категорию исключений. Положения ч.3 ст.99 ТК РФ не противоречат национальному законодательству и международным нормам.

В других случаях (ч.4 ст.99 ТК РФ), если работодателю необходимо привлечь работников к сверхурочной работе, это допускается только при соблюдении требования о наличии письменного согласия работника и обязательно с учетом мнения профсоюза (если он есть). Отсутствие в ТК РФ разъяснения понятия «другие случаи» дает возможность работодателю привлекать к сверхурочным работам работников при любых осложнениях и сбоях в деятельности организации, а не только в перечисленных (ч.3 ст.99 ТК РФ) случаях [3]. Следует отметить, что можно признать принудительной любую работу, если будут доказаны факты, которые подтвердят ее не добровольность или угрозу наказания. На основании ч. 4 ст. 15, ст. ст. 2 и 18 Конституции РФ при определении принудительного труда необходимо исходить из понятия принудительного труда и доказанности перечисленных юридически значимых обстоятельств, которые закреплены в ст. 2 Конвенции МОТ 1930 г. № 29 [4].

Оплата сверхурочной работы по закону (ст. 152 ТК РФ) должна осуществляться в повышенном размере. На наш взгляд, не имеет значения, была она законной или нет. Сверхурочная работа приносит работнику значительные неудобства, дополнительные нагрузки (нервные и физические), а это негативно сказывается на его здоровье. Работодатель обязан обеспечить безопасные условия труда, а также возмещать вред, причиненный работнику

в связи с исполнением трудовых обязанностей [5, с.22]. Для компенсации таких негативных последствий и установлена повышенная оплата.

Повышение оплаты за третий и последующие часы сверхурочной работы до двойного размера является действенным способом влияния на работодателя, это должно стимулировать его на равномерное распределение сверхурочных работ, предотвращение их необоснованного или чрезмерного использования.

Учеными высказывается мнение [6, с.110], что в ТК РФ необходимо внести изменения, следует установить размеры оплаты сверхурочных работ, когда отсутствуют чрезвычайные или непредвиденные обстоятельства значительно выше, по сравнению с оплатой в общем случае.

Для соблюдения запрета принудительного труда, необходимо отличать сверхурочную работу по инициативе работодателя, когда последний допускает нарушения, и сверхурочную работу, выполняемую работником по собственной инициативе. Когда работник остается после работы по собственной инициативе, работа не признается сверхурочной [7], хотя на наш взгляд, это спорный вопрос.

Законодательство о сверхурочных работах, которые проводятся без согласия работника, существенно ограничивают свободу трудового договора, поэтому нуждается в очень четком правовом урегулировании. Например, работа на транспорте – это особый вид труда, связанный с источником повышенной опасности. Усталый водитель, который работает больше нормы рабочего времени, может пострадать сам, в результате аварии и может причинить вред другим.

В настоящее время, за управление транспортным средством с превышением норм рабочего времени несет ответственность только сам водитель. За такое нарушение предусматривается штраф в размере от 1 тыс. до 3 тыс. рублей (ч.2 ст. 11.23 КоАП РФ). Законодательство предусматривается обязанность для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей соблюдать режим труда и отдыха для всех работников, в том числе и для водителей, составлять такие графики, чтобы они не перерабатывали. На наш взгляд, контроль за недопущением переработок, то есть сверхурочной работой водителей, должен осуществлять работодатель и он должен нести административную ответственность за допущение переработок, за создание угрозы аварии [8].

Совсем иной подход к сверхурочной работе в некоторых странах. Например, в Барселоне [9] был уволен из супермаркета сети Lidl сотрудник за нарушение трудовой дисциплины. Жан П. нескольких дней подряд приходил на работу раньше положенного времени: за час до начала. Представитель Lidl пояснил, что, работником был нарушен трудовой кодекс, в соответствии с которым каждая минута труда должна оплачиваться работодателем.

Нарушения режима работы стало известным благодаря записям с камер наблюдения. Например, в апреле 2017 года Жан П. неоднократно приходил на

работу ранее установленного времени, чтобы подготовить магазин к открытию. Он расставлял продукцию, менял ценники.

Сверхурочные часы Жан П. нигде не фиксировал, а это, являлось нарушением Трудового кодекса Испании. Кроме того, Жан привлекал к сверхурочной работе других работников. Нарушитель был уволен.

Можно сделать вывод, что в тех случаях, когда привлечение работника к сверхурочной работе проводится без его согласия, то есть, когда не действует принцип добровольности, работа не считается принудительной только, если это четко оговорено в законе. Расплывчатость формулировок затрудняет надлежащую правовую оценку труда, его принудительного характера, что противоречит принципам национального и международного законодательства. Если работник сам желает работать сверхурочно, это тоже необходимо контролировать работодателю, с целью сокращения и недопущения переработок, которые могут повлиять негативно на здоровье работника.

Использованные источники:

1. Сапфирова А.А. Административно - правовой статус государственной инспекции труда в субъекте РФ диссертация на соискание ученой степени кандидата юридических наук / Волгоград, 2002 - 199 с.

2. Сотрудников «скорой» привлекали к сверхурочной работе без их согласия [Электронный ресурс] URL: // https://www.upfa.ru/news/7473 (дата обращения 15.05.2018 г.).

3. Комментарий к Трудовому кодексу Российской Федерации (постатейный) / С.Ю. Головина, А.В. Гребенщиков, Т.В. Иванкина и др.; под ред. А.М. Куренного, С.П. Маврина, В.А. Сафонова, Е.Б. Хохлова. 3-е изд., пересмотр. М.: НОРМА; ИНФРА-М, 2015. 848 с. // СПС «КонсультантПлюс».

4. Актуальные проблемы трудового законодательства в условиях модернизации экономики: монография / Е.С. Батусова, И.Я. Белицкая, Э.Н. Бондаренко и др.; отв. ред. Ю.П. Орловский. М.: Юстицинформ, 2012. 240 с. // СПС «КонсультантПлюс».

5. Адриановская Т.Л. Правовое регулирование вопросов страховой ответственности работодателя за ущерб, причиненный здоровью работника. //Очерки новейшей камералистики. 2015. № 1. С.22.

6. Иванкина Т.В. Современные проблемы рабочего времени // Трудовое право России: проблемы теории и практики: Межвузовский сб. науч. трудов, посвященный 100-летию со дня рождения заслуженного деятеля науки РСФСР, доктора юридических наук, профессора Николая Григорьевича Александрова. М., 2008. С. 110.

7. Письмо Минтруда России от 05.03.2018 № 14-2/В-149 // Официальные документы (приложение к «Учет. Налоги. Право»). 2018. № 13.

8. Транспортные компании получат штрафы за сверхурочную работу водителей [Электронный ресурс] URL.: // https://iz.ru/726077/pavel-panov/transportnye-kompanii-poluchat-shtrafy-za-sverkhurochnuiu-rabotu-voditelei (дата обращения 15.05.2018 г.).

9. Испанца уволили за сверхурочную работу. Он начинал работать на час раньше [Электронный ресурс] URL.: // https://daily.afisha.ru/news/12072-ispanca-uvolili-za-sverhurochnuyu-rabotu-on-nachinal-rabotat-na-chas-ranshe (дата обращения 15.05.2018 г.).

УДК: 34.096

Суховеева Елизавета Алексеевна
Крымский филиал ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»
Россия, Республика Крым, г. Симферополь
студентка 3 курса
Научный руководитель: Бахтина Юлия Сергеевна
Преподаватель кафедры гражданско-правовых дисциплин
Крымский филиал ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»
Россия, Республика Крым, г. Симферополь

СВОБОДА ЗАВЕЩАНИЯ КАК ОДИН ИЗ ОСНОВОПОЛАГАЮЩИХ ПРИНЦИПОВ НАСЛЕДСТВЕННОГО ПРАВА

Аннотация: *В статье рассматриваются и анализируются сущность и основные черты принципа свободы завещания в гражданском праве. Обращается внимание на основные его составляющие: право завещать любое имущество, любым лицам, тайна завещания, право на беспрепятственное изменение либо отмену завещания, а также внесения в него завещательных распоряжений. Раскрываются основные черты ограничения данного принципа, а также проблемы его реализации. Особое внимание уделяется судебной практике.*

Ключевые слова: *завещание, свобода завещания, принцип, наследственное право, Гражданский кодекс, наследодатель, наследник.*

Annotation: *This article analyzes the essence and main features of the principle of freedom of will in civil law. Attention is drawn to its main components: the right to bequeath any property, to any person, the secret of the will, the right to unchanged change or cancellation of the will, as well as making testamentary orders to it. The main features of the limitation of this principle, as well as the problems of its implementation are revealed. Special attention is paid to judicial practice.*

Key words: *wills, freedom of the will, the principle of inheritance law, the Civil code, the testator, the heir.*

Право наследования имущества, выступающее одним из основных прав, гарантировано каждому гражданину Конституцией РФ [1]. Согласно ст. 1111 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) наследственное право осуществляется по завещанию и по закону [3]. Однако в течение длительного времени наследование в России было направлено на обеспечение благосостояния только близких родственников, что значительно

ограничивало свободу завещания либо вообще её не допускало. Примером тому могут служить Судебники Ивана III и Ивана IV, Соборное уложение 1649 года, где указывалось, что наследниками по завещанию («духовной грамоте»), как правило, могли быть только законные наследники до пятой степени родства. Сводом законов Российской империи в 1835 году свобода завещания была ограничена лишь невозможностью завещать родовое имущество не наследникам по закону [14, с. 219]. После Октябрьской революции в 1918 году Декретом ВЦИК «Об отмене наследования» наследование в России было полностью отменено (как по закону, так и по завещанию) [15]. Однако данные положения просуществовали недолго, уже в 1922 году принятым Гражданским кодексом РСФСР было возобновлено наследование и установлено, что завещание может быть составлено только в пользу наследников по закону, любое завещание в пользу иных лиц не допускалось даже при отсутствии законных наследников [13].

Известно, что Гражданский кодекс РСФРС, принятый в 1964 году вплоть до принятия Гражданского кодекса РФ в 2001 году признавал свободу завещания больше как исключение, а не обыденное явление. Даже трактовка принципа имела несколько иную форму, и выглядело как: «Право гражданина завещать своё имущество по своему усмотрению» [2]. Только в новом ГК РФ понятие свободы завещания было значительно расширено и получило свою общедоступность. Большинство практиков связывают актуальность применения свободы завещания именно с введением нового Кодекса, так как его нормы направлены на то, чтобы граждане отдавали предпочтение наследованию по завещанию, нежели наследованию по закону.

Действительно, существующий на сегодняшний день принцип свободы завещания воспроизводит в наследственном праве общие принципы и методы частного гражданского права, среди которых важнейшими являются автономия воли и принцип недопустимости вмешательства в чьи-либо дела.

Принцип «свобода завещания» получил своё непосредственное закрепление в ст. 1119 ГК РФ и гласит: «Завещатель вправе по своему усмотрению завещать имущество любым лицам, любым образом определить доли наследников в наследстве, лишить наследства одного, нескольких или всех наследников по закону, не указывая причин такого лишения, а в случаях, предусмотренных гражданским законодательством, включить в завещание иные распоряжения» [3]. Исходя из данного определения, наследодатель путём составления завещательного документа осуществляет распоряжение принадлежащим ему на время его составления, а также приобретённым в будущем имуществом на случай своей смерти. То есть, несмотря на существование уставленного законом круга наследников со сформированной очерёдностью наследования имущества, наследодатель без чьего-либо совета либо разрешения, по собственному усмотрению может установить свой круг наследников.

Как уже стало ясно, волеизъявление проявляется путём составления завещательного документа – завещания. На сегодняшний день законодатель

не установил чёткого определения его понятия. Тем не менее, проанализировав положения ГК РФ об институте наследования по завещанию, можно отметить, что завещание представляет собой акт волеизъявления гражданина о распоряжении своим имуществом на случай смерти с установлением определённого круга наследников, оформленный в установленной законом форме и удостоверенный нотариусом либо лицами, приравненными к нему. Само понятие «завещание» можно трактовать по-разному. К примеру, оно может означать как сам документ (определённую форму волеизъявления), так и акт непосредственной воли наследодателя. То есть при составлении завещания имеют значение три основных момента: осознание наследодателем совершаемых действий и их правовых последствий (интеллектуальный критерий), решение наследодателя распорядиться имуществом именно таким способом и в такой форме (волевой критерий) и сам процесс составления, хранения и оглашения завещания (формальный критерий) [4].

Своё проявление принцип свободы завещания получает в самых разнообразных формах. К основным составляющим принято относить:

1. *Право завещать любое имущество.*

Оно проявляется в том, что наследодатель имеет право на распоряжение не только существующим у него на день составления завещания имуществом, но и приобретённым в будущем. Причём сама принадлежность имущества наследодателя определяется моментом открытия наследства. Наследодатель имеет право на распоряжение как всем имуществом, так и какой-либо определённой частью. Если предметом стало всё имущество, то чаще всего в завещании применяется традиционная формулировка: «Все имущество, какое ко дню моей смерти окажется мне принадлежащим, в чем бы оно ни заключалось и где бы оно ни находилось, завещаю...», а если же какая-то часть, то: «Из всего имущества, какое ко дню моей смерти окажется мне принадлежащим, в чем бы оно ни заключалось и где бы оно ни находилось, третью часть завещаю...» [5, с. 147] и тому подобное. При этом в силу того, что завещание порождает правовые последствия уже после открытия наследства, а не в момент его совершения и нотариального удостоверения, предоставление нотариусу правоустанавливающих документов на указанное в завещании имущество не требуется [16]. Данные положения подтверждаются и на практике. Гражданка С. обратилась в суд с иском о включении жилого дома в состав наследства, оставшегося после смерти её отца. Требования были мотивированы тем, что умерший завещал всё принадлежащее ему имущество своей дочери, то есть истице. Однако правоустанавливающие документы, подтверждающие право собственности на указанный дом, отсутствовали, что мешало ей вступить в наследство. Судом по данному делу было установлено, что истица действительно является дочерью умершего гражданина О., завещавшего всё имущество, в том числе жилой дом, гражданке С., при этом право собственности на указанный дом за

наследодателем в установленном законом порядке зарегистрировано не было. В подтверждение своих прав на жилой дом в составе наследственного имущества истица подтвердила совокупностью собранных доказательств: выпиской из похозяйственной книги, копией технического и кадастрового паспорта на дом, кадастровым паспортом на земельный участок, показаниями свидетелей, которые подтвердили факт строительства указанного дома и проживания в нём [17]. Таким образом, отсутствие правоустанавливающих документов на имущество ещё не является основанием отказа в удостоверении завещания и невозможности принятия наследства.

2. Право завещать имущество любым лицам.

Особенностью данного права выступает то, что наследником может быть любое лицо, вне зависимости от того являлся ли он наследником по закону. По общему правилу, к ним принято относить всех без исключения субъектов гражданских правоотношений: физические лица (как граждане РФ, так и иностранные граждане и лица без гражданства), юридические лица, международные организации, субъекты РФ, муниципальные образования, государство в лице РФ, а также иностранные государства.

При этом наследодатель также вправе самостоятельно решить, кому какую часть завещать, а кого, возможно, и вовсе лишить наследства [3].

3. Право на тайну завещания.

Принцип свободы завещания тесно взаимосвязан с принципом тайны завещания. Наиболее распространён данный принцип в нотариальной практике. Например, ст. 5 Основ законодательства РФ о нотариате гласит об общем принципе тайны совершения нотариальный действий, что напрямую относится и к удостоверению завещания [6]. Ранее данный принцип распространялся лишь на нотариусов, однако действующим законодательством круг субъектов был значительно расширен. В ст. 1123 ГК РФ установлено, что нотариус, иное лицо, удостоверяющее завещание, исполнитель завещания, переводчик, свидетели, лица, подписывающие завещание за наследодателя, а также нотариусы и лица, имеющие доступ к сведения в Единой информационной системе нотариата и осуществляющие их обработку не имеют права разглашать до открытия наследства сведения о содержании, совершении, изменении либо отмене завещания [3].

Законом устанавливаются определённые юридические гарантии при тайне завещания. При нарушении установленными лицами тайны завещания наследодатель (он же завещатель) имеет право требовать возмещения морального вреда. Также могут быть рассмотрены вопросы о возмещении материального вреда, лишении нотариуса лицензии на осуществление деятельности нотариуса, о возложении на нарушителя обязанности по совершению действий, оказавшихся под сомнением вследствие разглашения тайны, а также ограничения, изменения либо расторжения правоотношений и каких-либо контактов [7, с. 311]. Причём характер нарушения тайны завещания проявляется не только в разглашении достоверных сведений,

касающихся составления, содержания, изменения, отмены завещания, но и в распространение заведомо ложной и искажённой информации относительно совершённого нотариального действия [8].

4. Изменение или отмена завещания.

Свобода завещания, помимо вышеперечисленного, заключается также в беспрепятственной возможности наследодателя в любое время после его совершения, без согласия на то кого-либо и без указания на то причины либо отменить либо изменить завещание. Особенность данного положения проявляется в том, что новым завещанием наследодатель имеет право отменить старое как полностью, так и изменить отдельные положения в нём. Также старое завещание может быть отменено соответствующим распоряжением о его отмене [3].

5. Право на включение иных завещательных распоряжений.

К иным завещательным распоряжениям, согласно гражданскому законодательству, относятся подназначение наследника, завещательный отказ, завещательное возложение.

Подназначение наследника выражается в возможности указания помимо прямых наследников имущества лиц, имеющих право на наследство в случаях: смерти наследника до открытия наследства или до принятия своей доли, отказа наследника от наследства, признания его недостойным наследником [3]. Причём наследодатель может также принять решение о подназначаемом наследнике не только для преемников по завещанию, но и по закону, если указанный наследник не сможет принять наследство по вышеуказанным причинам [11].

Завещательный отказ представляет собой возложение на наследников, либо одного из них обязанности имущественного характера в пользу одного или нескольких отказополучателей, приобретающих право требования исполнения возложенной обязанности [3].

Завещательное возложение в отличие от завещательного отказа, выражено в возложении какой-либо обязанности на совершение действия имущественного или неимущественного характера, направленного на осуществление общеполезной либо иной не противоправной цели [3].

Несмотря на многогранность и многообразие форм проявления свободы завещания, она не безгранична. Гражданский кодекс РФ предусматривает лишь одно основание её ограничения – наличие наследников с обязательной долей в наследстве. Отменить такую долю невозможно даже завещанием.

Исходя из вышеизложенного, обязательная доля в наследстве является ограничением свободы завещания, однако это ограничение нельзя считать нарушением российского законодательства, поскольку оно установлено законом с целью соблюдения и защиты прав и интересов семьи. Это положение подтверждается также нормой Конституции РФ, устанавливающей необходимость такого ограничения исходя из приоритетов публично-правовых и частноправовых интересов (ч. 3 ст. 55 Конституции РФ) [1].

Законодатель в ст. 1149 ГК РФ закрепил определённый круг лиц, имеющих право на обязательную долю в наследстве:

1) нисходящие родственники, к которым относятся несовершеннолетние либо нетрудоспособные дети наследодателя, а также нетрудоспособные супруги;

2) восходящие родственники, к которым относятся нетрудоспособные родители и иждивенцы наследодателя [3].

Гражданский кодекс РФ не раскрывает содержания нетрудоспособности. Однако Верховный суд РФ дал детальное разъяснение по поводу того, кто в силу закона является нетрудоспособным [10]. К ним относят несовершеннолетних (лиц в возрасте до 18 лет), граждан, которые достигли возраста, дающего им право на установление трудовой пенсии по старости, а также граждане, признанные в установленном законом порядке инвалидами I, II и III группы [12].

К несовершеннолетним также принято относить и лиц, вступивших в брак до достижения восемнадцатилетнего возраста либо эмансипированных, если на момент открытия наследства им ещё не исполнилось 18 лет [11, с. 163].

Право на получение обязательной доли наследства также имеют и те лица, о которых наследодатель (завещатель) не знал и не мог знать. К ним, например, могут быть отнесены дети, рождённые после открытия наследства либо же супруг, ставший к моменту открытия наследства нетрудоспособным [12, с. 565].

С целью сведения к минимуму ограничения свободы завещания, законом установлено, что право на обязательную долю в наследстве удовлетворяется только из незавещанного имущества, хоть при этом и уменьшаются доли иных наследников. Однако и из этого правила есть исключение. Оно заключается в том, что при недостаточности незавещанного имущества в распределении каждому наследнику по ½ причитающейся им доли, обязательные наследники имеют право претендовать на часть или всё завещанное имущество [3].

Интересно будет отметить тот факт, что принцип свободы завещания с годами расширялся. Данный факт нашёл своё отражение в стремительном уменьшении доли обязательного наследства. К примеру, Гражданский кодекс РСФСР 1922 года устанавливал долю обязательного наследства в размере не менее ¾ той доли, которую наследник мог получить при наследовании по закону [13], а Гражданский кодекс РСФСР 1964 года – уже в размере не менее 2/3 доли [2].

Однако, независимо от указанных обстоятельств, и сам принцип ограничения свободы завещания частично «ограничивается». В 2017 году в Гражданский кодекс РФ было введено положение, согласно которому наследник утрачивает своё право на получение обязательной доли в наследстве, если он является выгодоприобретателем наследственного фонда. Тем не менее, отказавшись от всех прав выгодоприобретателя

наследственного фонда в течение установленного законом срока на принятие наследства, наследник возвращает своё право на получение обязательной доли, однако суд может уменьшить эту долю, если стоимость наследуемого имущества существенно превышает размер средств, необходимых на содержание гражданина [3].Ещё одним ограничением, как разъяснил Верховный суд, выступает невозможность призыва к наследованию обязательной доли недостойных наследников. Однако, те граждане, которым наследодатель завещал имущество после утраты ими права наследования, всё же имеют право его наследовать [18].

При этом необходимо отметить, что существуют определённые проблемы при реализации принципа свободы завещания. В большинстве случае это связано с удостоверением завещаний больных и находящихся в преклонном возрасте людей, нередко даже инвалидов. Наследодатель в силу своего психофизиологического состояния может быть подвергнут психическому воздействию со стороны посторонних, желающих, чтобы имущество было завещано им. Иногда даже возникает вопрос о правомерности действий самого нотариуса в таких ситуациях. В связи с этим, будет целесообразно предварительное предоставление нотариальным палатам субъектов РФ списков лиц, признанных недееспособными по решению суда, а также необходимое участие двух свидетелей при удостоверении не только закрытого завещания, но и простого. К примеру, ч. 4 ст. 1125 предлагается изложить в следующей редакции: «При составлении и нотариальном удостоверении завещания в обязательном порядке должны присутствовать два свидетеля. Завещание должно быть подписано ими и на завещании указываются фамилия, имя, отчество и место жительства свидетеля в соответствии с документом, удостоверяющим его личность».

Таким образом, наследование по завещанию является на сегодняшний день наиболее оптимальной формой перехода имущества по наследству. Это, в первую очередь, связано со свободой волеизъявления наследодателя при составлении завещания, что отражается в возможности самостоятельного выбора наследуемого имущества (можно завещать как всё имущество, так и его часть), круга наследников, завещательных распоряжений, возможности изменения либо полной отмены завещания и т.д. Также это напрямую связано с отсутствием необходимости предоставления правоустанавливающих документов на имущество при составлении завещания как одного из проявлений права завещания будущего имущества. Сам же принцип свободы завещания и его ограничение существует и применяется исключительно в целях соблюдения прав граждан как права на распоряжение принадлежащими им материальными ценностями, а также права на наследство наиболее уязвимых в обществе в силу своего социального статуса лиц.

Список источников:

1. *Конституция Российской Федерации: принята на всенарод. голосовании 12 дек. 1993 г. (в ред. от 05 февр. 2014 г. № 2-ФКЗ). // Собрание законодательства РФ. – 2014. – № 15. – Ст. 1691.*
2. *Гражданский кодекс РСФСР от 11 июня 1964 года (в ред. от 24.12.1992 года) // Ведомости Верховного Совета РСФСР. – 1992. – № 34. – Ст. 1966.*
3. *Гражданский кодекс РФ: часть третья от 26 ноября 2001 года № 146 – ФЗ (принята ГД РФ 1 ноября 2001 года) // Российская газета. – 28 ноября 2001 год. – № 233.*
4. *Наследование по завещанию / Наследственное право: конспект лекций. – [Электронный ресурс] // Онлайн библиотека Tinlib.ru. – Режим доступа: http://www.tinlib.ru/yurisprudencija/nasledstvennoe_pravo_konspekt_lekcii/p3.php. (Дата обращения: 30.05.2018)*
5. *Шевчук С. С., Ибрагимова Н.Ш. Принцип свободы завещания и проблемы его реализации // Вестник СЕВКАВГТИ. – № 2 (25). – Ставропольский университет, 2016. – С. 146-150.*
6. *Основы законодательства Российской Федерации о нотариате от 11 февраля 1993 года № 4462-I (с изм. и доп. от 31.12.2017) // Российская газета. – 13 марта 1993 года. – № 10. – Ст. 357.*
7. *Адильсолтанова А. С., Шангиреев В. И. Свобода и тайна завещания // Историческая и социально-образовательная мысль. – № 3. – ИСОМ, 2014. – С. 311-314.*
8. *Свобода и тайна завещания / Свобода завещания. – [Электронный ресурс] // Информационно-новостной портал LastWorldNews. – Режим доступа: https://lastworldnews.ru/svoboda-zaveshhaniya/ (Дата обращения: 03.06.2018)*
9. *Принцип свободы завещания и его ограничения / Наследование. – [Электронный ресурс] // 101 Юрист. Права и их применение. – Режим доступа: http://101jurist.com/pravo/nasledovanie/printsip-svobody-zaveshhaniya-i-ego-ogranicheniya.html (Дата обращения: 04.06.2018)*
10. *Постановление Пленума Верховного суда РФ от 29 мая 2012 года № 9 «О судебной практике по делам о наследовании» // Российская газета. – 6 июня 2012 года. – № 127.*
11. *Топчиева К.В. Ограничение принципа свободы завещания в российском гражданском законодательстве // Таврический научный обозреватель. – № 9 (14). – 2016. – С. 162-165.*
12. *Щинникова Е. М. Ограничение свободы завещания обязательной долей наследства // Молодой ученый. – 2013. – №11. – С. 564-567.*

13. Постановление ВЦИК от 11 ноября 1922 года «О введение в действие Гражданского кодекса РСФСР» // СПС Консультант Плюс. URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=134038440012813402 80269092&cacheid=FD72B6BE95188B1B0F4AB653AA4D1DC0&mode=splus& base=ESU&n=44880&rnd=0.15758702646484934#023699803901336192 (дата обращения: 04.06.2018)

14. Ханси Д.В. Исторические аспекты наследования (в дореволюционной, советской и современной России) // Молодой ученый. – 2014. – № 12. – С. 217-224.

15. Декрет ВЦИК от 27.04.1918 «Об отмене наследования» // СПС Консультант Плюс. URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=ESU&n=9417#0114 36046522651422 (дата обращения: 08.06.2018).

16. Составление завещания: советы нотариуса. – [Электронный ресурс] // Федеральная нотариальная палата. – Режим доступа: https://notariat.ru/sovet/pages/tag/sostavlenie-zaveshchaniia.

17. Определение от 1 августа 2012 года по делу № 33-1408. – [Электронный ресурс] // Судебные и нормативные акты РФ. – Режим доступа: http://sudact.ru/regular/doc/AjyEJBUbBGdH/

18. Никифоров А.В. Разъяснения Верховным судом Российской Федерации вопросов наследования (комментарий Постановления Пленума ВС РФ по делам о наследовании). – [Электронный ресурс] // Юридический центр адвоката. – Режим доступа: https://pravo163.ru/razyasnenie-verxovnym-sudom-rossijskoj-federacii-voprosov-nasledovaniya (дата обращения: 08.06.2018)

Гетман Александр Владимирович
Студент кафедры публичного права УрГЭУ Россия, г. Екатеринбург
Научный руководитель: Сошникова Ирина Владимировна,
Кандидат социологических наук, доцент кафедры публичного права
УрГЭУ Россия, г. Екатеринбург

СМЕРТНАЯ КАЗНЬ КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ СПОСОБ СДЕРЖИВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ ДЛЯ УМЕНЬШЕНИЯ ПРЕСТУПНЫХ ДЕЯНИЙ

Аннотация. *К числу самых строгих мер наказания относится смертная казнь. В настоящее время умерщвление преступников в большинстве развитых стран запрещено, а в качестве высшей меры применяется пожизненное заключение. Несмотря на отсутствие практики применения и отмену 16 апреля 1997 года, смертная казнь в России по-прежнему имеет закрепленные основания в Конституции Российской Федерации[1]. В работе доказывается необходимость возврата реализации вида наказания смертной казни, и проведен анализ преступности в России.*

Ключевые слова: *Смертная казнь, мораторий, преступное общество.*

THE DEATH PENALTY AS AN EFFECTIVE METHOD OF DETENTION OF THE POPULATION TO REDUCE CRIMINAL ACTS

Annotation. The most severe punishment is the death penalty. At present, the killing of criminals in most developed countries is prohibited, and life imprisonment is used as the highest measure. Despite the lack of practice of application and the abolition of April 16, 1997, the death penalty in Russia still has fixed grounds in the Constitution of the Russian Federation. The paper proves the need to return the implementation of the type of punishment for the death penalty, and an analysis of crime in Russia.

Key words: death penalty, moratorium,, criminal society.

Лишение жизни человека, преступившего определенные нормы (например, обычай кровной мести), известно задолго до возникновения государства. Видимо, это исторически первый вид уголовного наказания. Вместе с тем вся история уголовного права, за исключением отдельных периодов, свидетельствует о тенденции к ограничению его применения. В настоящий период есть государства, отказавшиеся от смертной казни, и есть страны, довольно активно ее применяющие. В тех и других не утихают споры между ее противниками и сторонниками. В дискуссии принимают участие не только юристы, но и политики, философы, социологи, экономисты, писатели, представители различных конфессий. Начиная с 1954 года в СССР начинает стремительно уменьшаться количество смертных приговоров. В начале 60-х годов к смертной казни приговаривались тысячи осужденных. В 1961 году к смертной казни было приговорено 2159 человек, в 1981 году - 415, в 1985 году - 407, в 1989 – 100. [5].

Анализируя уголовное законодательство за период с 1961 по 1974 можно наблюдать тенденцию роста составов преступлений в уголовном кодексе, за которые одним из видов наказаний является смертная казнь.. Так Указом Президиума ВС СССР от 5 мая 1961 г.[3]. смертная казнь устанавливалась также за хищения в особо крупных размерах, спекуляцию валютными ценностями, дезорганизацию работы исправительно-трудовых учреждений [6]. Указ Президиума Верховного Совета СССР «Об усилении ответственности за посягательства на жизнь, здоровье и достоинство работников милиции и народных дружинников » от 15 февраля 1962 [4] года предусматривал смертную казнь за посягательство на жизнь работника милиции или народного дружинника, за изнасилование и за получение взятки. [6]. В январе 1973 г. УК РСФСР [4] был дополнен статьей об ответственности за угон воздушного судна, и в ней тоже предусматривалась возможность смертной казни. [6].

Однако в годы распада СССР, политической и экономической нестабильности и всплеска организованной преступности, количество смертных приговор должно было увеличиться в разы относительно предшествующих годов. Но количество смертных приговоров не увеличилось, а держалось примерно на одном уровне. В 1992 году их был 159, в 1993 году - 157, в 1994 году - 160, в 1995 году – 141 [6].

В 1990-х годах широко применялась практика по действую института помилования к высшей форме наказания за совершенные особо тяжкие деяния. Согласно рассказам бывшего председателя комиссии по помилованию А.И. Приставкина «…среди дел сотен казненных (и помилованных) ни одного дела мафиозо, наемного убийцы или террориста к нам на Комиссию еще не поступало. ….Главари преступного мира становятся депутатами парламента, губернаторами края и так далее, и они никоим образом не попадают уже на скамью подсудимых. Кого же мы тогда казним? А казнит государство людей самого низшего и незащищенного социального слоя, споенного водкой и доведенного до скотского состояния; они совершают свои бытовые преступления обычно в пьяном виде: восемьдесят и более процентов, поступающих к нам дел - это преступления, совершенные в пьяном виде.» [7].

Согласно данным Российского статистического ежегодника [6] с августа 1996, года смертные приговоры в России в исполнение не приводятся. Сами приговоры к высшей мере наказания не выносятся с зимы 1999 года. И это несмотря на то, что число убийств в России росло из года в год. Так, если в 1985 году было совершено 14656 убийств, то в 1988 - 16702, в 1995 - 29213, в 1997 - 29285, в 1999 – 31140 [6].

После введения моратория на смертную казнь 16 апреля 1997 года, у лиц, совершавших особо тяжкие преступления, а именно по статьям 105, 277, 295, 317, 357 УК РФ, пропал страх перед законом в том, что их жизнь будет лишена путем «расстрела» согласно ч.1 ст. 59 УК РФ, а будет заменена на «пожизненное лишение свободы или лишение свободы на срок до двадцати пяти лет.» ч.3 ст. 59 УК РФ. Что подразумевает под собой продолжение жизни человека, и содержания его в местах лишения свободы, за счет государства. [2].

Отсутствие реализации такого вида наказания как смертная казнь плохо сказывается на преступное общество, на лиц у которых предрасположено совершать особо тяжкие преступные деяния, для тех у которых убийства укладывается в сознании как обыденность, и для тех у которых социальное положения и финансовое неблагополучие является как единственным видом продолжить свое существования в благоприятных условиях с питанием и содержанием относительно своего социального положения до совершения преступления.

В случае возврата смертной казни, лица, которые предрасположены к совершению преступлений будет имеется стимул для сдерживания своих потребностей в виде убийств и посягательств на госслужащих.

Согласно данным ВЦИОМ на июль 2001 года сторонниками смертной казни за особо тяжкие преступления против личности являлись 72% при 9% противников. В 2004 году 84% выступали за возврат смертной казни. В 2005 96% высказалось за возврат смертной казни в отношении террористов. Данные ВЦИОМ показывают, что большинства населения страны, высказываются за возврат смертной казни, данные высказывания населения имеют место быть как уменьшения расходов на содержания исправительных колоний [6].

В 2017 году размер бюджетных средств, выделенных ФСИН на содержания осужденных, составил 274 млрд. руб. При численности заключенных 675 тыс. человек. Исходя из данных можно подсчитать что **на содержание 1 заключенного тратится около 33 000 руб. в месяц = 405 000руб. в год. На 2014 год количество осужденных на пожизненные лишения свободы составляло 1616 человек. Исходя из подсчетов то получается, что в год на содержания осужденных только на пожизненном лишении свободы составляет 654 480 000 рублей [8]. Если взять в пример, то что бюджет города Нижняя Салда на 2016 год составляет всего** 529 094 900 рублей. Население которого составляет 17 380 человек можно сделать вывод что содержание около 2 000 осужденных обходится дороже чем, содержание города с населением около 18 000 человек, с поддержкой инфраструктурой города. [9].

Исходя из всего вышеизложенного можно сделать вывод, что отменой моратория на смертную казнь, недовольно большинство граждан России. Около 80% россиян высказываются за возврат смертной казни. Со словами «а почему же нам запрещают лишать жизни преступников, лешившие жизни обычных мирных людей**». Помимо того, что данные лица, совершившие особо тяжкие преступления** вина которых установлена судом**, посягнувшие на жизни людей,** преступники, на счету которых десятки невинных жертв **продолжают жить и имеют право через 25 лет подать ходатайство на условно-досрочное освобождение.**

За возврат смертной казни высказали свое профессиональное мнение, глава МВД России Владимир Колокольцев, председатель думского комитета по вопросам безопасности Ирина Яровая. Также свое мнение о возможности применения смертной казни выразил глава Следственного комитета РФ Александр Бастрыкин.

Но, прежде всего, за восстановление смертной казни свидетельствуют динамика и структура преступности в России, да и просто те ужасающие по своим последствиям преступления, которые совершили и планируют совершать террористы и другие представители преступного мира.

Список использованной литературы

1. Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ)

2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 23.04.2018, с изм. от 25.04.2018)// Собрание законодательства РФ. 1996.

3. Указ Президиума Верховного Совета СССР "Об усилении борьбы с особо опасными преступлениями" от 05.05.1961 года. [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=ESU&n=1715#012484460995965652 (дата обращения: 20.06.2018)

4 Указ Президиума Верховного Совета СССР «Об усилении ответственности за посягательства на жизнь, здоровье и достоинство работников милиции и народных дружинников » от 15.02.1962 г. (утв. Законом СССР от 24.04.1962) // Ведомости ВС СССР, 1962, N 17, ст. 177

5. "Уголовный кодекс РСФСР" (утв. ВС РСФСР 27.10.1960) (ред. от 30.07.1996). [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_2950/ (Дата обращения 20.06.2018 г.)

6. Российский статистический ежегодник за 2014 год. [Электронный ресурс]/ Режим доступа: http://istmat.info/node/21369 (Дата обращения 20.06.2018 г.)

7. Анатолий Приставкин «Необъятное Лобное место» [Электронный ресурс]/ Режим доступа: http://www.index.org.ru/journal/14/prist1401.html (дата обращения 20.06.2018)

8. Приказ Минюста России от 10.04.2017 № 55 «Об утверждении отчета о деятельности Федеральной службы исполнения наказаний за 2016 год, плана работы и показателей деятельности Федеральной службы исполнения наказаний на 2017 год» [Электронный ресурс]/ Режим доступа: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=EXP&n=700269#07610514248456448 (дата обращения 20.06.2018)

9. Статистика Федеральной службы государственной статистики (Регионы России. Основные социально-экономические показатели городов – 2016 г.) [Электронный ресурс] / Режим доступа: http://www.gks.ru/bgd/regl/b16_14t/Main.htm (дата обращения: 20.06.2018)

УДК 343.34

Бородин Г.В.
студент
3 курс, факультет «Юридический»
Кубанский Государственный Аграрный Университет
Россия, г. Краснодар

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ БОРЬБЫ С НАРКОБИЗНЕСОМ

Аннотация. *Статья посвящена проблеме совершенствования уголовного законодательства в сфере борьбы с наркобизнесом. Автор проанализировал современное законодательство в данной области. Предложены возможные способы решения проблем*.

Ключевые слова: *уголовное право, борьба с наркопреступностью, антинаркотическая политика, наркобизнес*.

Annotation. *The article is devoted to the problem of improving criminal legislation in the fight against drug trafficking. The author analyzed the current legislation in this area. Possible ways of solving problems are proposed.*

Key words: *criminal law, combating drug crime, anti-drug policy, drug trafficking.*

Необходимость осуществления борьбы с наркопреступностью в Российской Федерации обусловлена изменениями, происходящими в государстве, а также в мире в целом, возникновением новых угроз, связанных с усилением экстремизма, терроризма, транснациональной преступности. Кроме указанных негативных тенденций, необходимо учитывать появление новых наркотических средств и психотропных веществ, которые масштабно распространяются на территории государства.

В апреле 2017 г. программу по борьбе с распространением наркотиков Владимир Путин обсудил на заседании Совета Безопасности России. Он сообщил, что количество несовершеннолетних наркоманов в России выросло на 60%, а также обратил внимание на то, что расширяются масштабы незаконного оборота синтетических наркотиков и новых наркотических веществ. Сейчас в стране зарегистрировано около 600 тыс. наркозависимых, и, как отметил президент, их число практически не снижается. Количество несовершеннолетних наркоманов за последние пять лет даже выросло более чем в полтора раза. Общее число людей, употребляющих наркотики, превышает 7 млн чел. Появляются новые опасные препараты и новые каналы их поставки.

В Российской Федерации существует ряд основных направлений антинаркотической политики: первое предусматривает целенаправленное пресечение нелегального производства и оборота наркотиков внутри страны, а также противодействие наркоагрессии; второе заключается в совершенствовании системы профилактической, лечебной и реабилитационной работы.

Основополагающим документом в области противодействия наркомании является Стратегия государственной антинаркотической политики Российской Федерации до 2020 г. (далее - Стратегия), одной из целей которой является существенное сокращение незаконного распространения и немедицинского потребления наркотиков. Именно данный нормативный акт во многом и предопределил дальнейшее развитие уголовного законодательства в сфере противодействия распространению наркомании.

Достижение результатов планируется с использованием международного сотрудничества в сфере контроля над наркотиками, что регламентируется главой 5 Стратегии «Основные направления развития международного сотрудничества».

Первое направление Стратегии предусматривает пресечение нелегального производства и оборота наркотиков внутри страны, а также противодействие наркоагрессии. Реализации данного направления свойственно два пути: первый основан на изменении действующих норм Общей части УК РФ, а второй - Особенной части УК РФ.

Так, Сильченко Е.В. обращает внимание на участие в преступлениях, предусмотренных ст. 228 и 229 УК РФ лиц, не достигших совершеннолетия.

Решить указанную проблему представляется возможным посредством снижения возраста привлечения к уголовной ответственности за незаконный оборот наркотических средств (психотропных веществ) с 16 до 14 лет. Таким образом, необходимо ч. 2 ст. 20 УК РФ дополнить следующими статьями: 228, 228.1, 228.2, 228.3, 228.4, 230, 231[4]. Учитывая повышенную степень общественной опасности преступлений, совершаемых в сфере наркобизнеса, очевидность и неоспоримость глобальности угрозы наркотизации российского общества и вреда общественным отношениям в сфере защиты здоровья населения, в целях совершенствования уголовного законодательства в сфере борьбы с организованной преступностью и наркобизнесом Сильченко Е.В. считает необходимым дополнить УК РФ статьей 210.1 «Организация преступного сообщества (преступной организации) в целях осуществления наркобизнеса» [3].

Законодателем было реализовано решение о систематизации уголовной ответственности за совершение преступлений, связанных с наркотиками, в Общей части уголовного закона. При этом ужесточению были подвергнуты условия не только назначения наказания за подобные преступления, но и отбывания назначенного наказания. В соответствии с Федеральным законом от 1 марта 2012 г. № 18-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» в качестве отягчающего обстоятельства было предусмотрено совершение преступления с использованием, кроме прочих, наркотических средств и психотропных веществ.

В свою очередь, изменения Особенной части УК РФ протекали в том же направлении, что и ранее, - введение новых составов преступлений и корректировка действующих.

В соответствии с Федеральным законом от 5 июня 2012 г. № 54-ФЗ «О внесении изменений в ст. ст. 230 и 232 Уголовного кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» был также расширен круг применения ст. 230 УК РФ, посвященной склонению к потреблению наркотиков путем включения в нее аналогов наркотических средств и психотропных веществ. Данное нововведение обусловлено изменением качественного состава рассматриваемых запрещенных веществ и развитием науки, применяемой злоумышленниками для разработки новых формул наркотических средств.

Законодатель обратил внимание на проблему наркотизации отдельных мест скопления людей и ввел Федеральным законом от 1 марта 2012 г. № 18-ФЗ квалифицированный признак за сбыт наркотических средств, психотропных веществ, совершенный в следственном изоляторе, исправительном учреждении, административном здании, сооружении административного назначения, образовательной организации, на объектах спорта, железнодорожного, воздушного, морского, внутреннего водного транспорта или метрополитена, в общественном транспорте либо помещениях, используемых для развлечений или досуга. Путем внесения

данных изменений была актуализирована проблема наркотизации, в частности, мест лишения свободы.

Однако остановить развитие негативных явлений не означает победу над ними. Государство осознало необходимость не только противодействия наркомании, но и профилактики данного явления, с чем и связано второе направление - совершенствование системы профилактической, лечебной и реабилитационной работы. В соответствии с данным направлением была дополнена Общая часть УК РФ в области регламентации реализации ответственности наркозависимых лиц.

В соответствии со ст. 22 Стратегии предусмотрено, что система мер по снижению спроса на наркотические средства, психотропные вещества, их прекурсоры и аналоги состоит:

1) из государственной системы профилактики немедицинского потребления указанных средств и веществ;

2) наркологической медицинской помощи;

3) медико-социальной реабилитации больных наркоманией.

Как отмечает руководитель Следственного комитета Российской Федерации А.И. Бастрыкин, обеспечение национальной безопасности носит комплексный характер [1]. Одной из тенденций изменения уголовного законодательства России в сфере противодействия наркомании является применение «точечных» дополнений и новелл законодательства в сфере противодействия наркопреступности. Это способствовало формированию в России реализуемой современной отечественной антинаркотической политики, составной частью которой является противодействие наркотизации спецконтингента учреждений уголовно-исполнительной системы.

Для всего российского общества проблема распространения наркотиков является весьма актуальной. В связи с этим разрабатываются и внедряются в практику программы экономических, социальных, медицинских и правовых мер.

В целях противодействия распространению наркотических средств предлагаются меры:

- обязать участкового уполномоченного полиции проверять подведомственный ему участок на наличие объявлений о продаже наркотических средств и психотропных веществ, а также сообщать полученную информацию в органы прокуратуры. По каждому факту необходимо проводить проверку. Кроме того, обязать собственников объектов, на которых расположены объявления подобного рода, удалять последние и сообщать о данных фактах в правоохранительные органы. Неисполнение данной обязанности должно рассматриваться в качестве административного правонарушения;

- в целях исключения обезличенного способа оплаты через «киви-кошелек» необходимо инициировать изменения в законодательство, регламентирующие оплату услуг через электронные терминалы, и добавить в терминал оплаты поле для ввода паспортных данных как средство

установления личности плательщика. Следует обратиться в Роскомнадзор и в соответствующие компании, предоставляющие услуги телефонной связи, с требованием прекратить обслуживание телефонных номеров, используемых в рекламе при продаже наркотических средств. Необходимо пересмотреть порядок приобретения сим-карт для мобильных телефонов с целью исключения оформления номеров анонимно или на подставных лиц;

- применение к лицам, употребляющим наркотические средства и психотропные вещества, принудительных мер медицинского характера;

- в случаях обращения в государственные медицинские учреждения с диагнозом «отравление наркотическими веществами» необходимо обязать сотрудников таких учреждений сообщать в правоохранительные органы о данных фактах;

- рассмотреть вопрос о создании современной единой электронной базы лиц, употребляющих наркотические средства. На сегодняшний день формы учета, существующие в наркологических диспансерах, не показывают полную и актуальную картину наркоситуации в стране в общем;

- проводить профилактические беседы в образовательных учреждениях о последствиях потребления наркотических средств и психотропных веществ с приведением реальных примеров (с возможностью визуализации).

Использованные источники:

1. Бастрыкин А.И. Коррупция как один из факторов угрозы национальной безопасности Российской Федерации // Право и безопасность. - 2011 - № 3 - С. 5-8.

2. Сильченко Е.В. К вопросу о сущности преступного сообщества (преступной организации), создаваемого в целях осуществления нелегального наркобизнеса // Общество: политика, экономика, право. – 2016 - № 10 – С. 333 – 335.

3. Сильченко Е.В., Саввина Е.А. К вопросу о необходимости совершенствования уголовного законодательства в сфере противодействия наркопреступности // Научное и образовательное пространство: перспективы развития. – 2016. – С. 456 – 460.

4. Алехин В.П., Медведев С.С. Анализ последних изменений в Уголовном кодексе РФ // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского Государственного Аграрного Университета Информационное право. - 2014. - № 96. - С. 225 - 236.

5. Алехин В.П., Медведев С.С. Некоторые особенности назначения наказания при совокупности преступлений // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. – 2014. - № 2. – С. 189-193.

6. Газета «Ведомости» № 089 от 28.04.2017 г. // Путин заявил о росте числа несовершеннолетних наркоманов.

УДК 342

Геворкян С.Г.,
студент 2 курса магистратуры,
Филиал «РЭУ им. Г.В. Плеханова» в г. Пятигорске,
Россия, г. Пятигорск

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РЕАЛИЗАЦИИ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА В СФЕРЕ ЗАЩИТЫ ПРАВА НА СВОБОДУ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация. *В статье рассмотрены вопросы эффективного обеспечения безопасности граждан, в сфере предпринимательской деятельности. Проанализированы характерные особенности разных подходов и точек зрения, которые определяют правовую природу судебной защиты предпринимателей. Выявлено и обоснованно, целесообразность уточнения в Законе о Конституционном Суде механизма исполнения его решений.*

Ключевые слова: *безопасность граждан, предприниматель, судебная защита, Конституционный суд.*

Gevorkyan S.G.,
2nd year student of magistracy,
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics,
Russia, Pyatigorsk

MODERN TENDENCIES AND THE PROSPECTS OF REALIZATION OF THE CONSTITUTIONAL LEGAL PROCEEDINGS IN THE SPHERE OF PROTECTION OF THE RIGHT TO FREEDOM OF BUSINESS ACTIVITY

Abstract. *In article questions of effective safety of citizens, in the sphere of business activity are considered. Characteristics of different approaches and the points of view which define the legal nature of judicial protection of businessmen are analysed. It is revealed and is reasonable, expediency of specification in the Law on the Constitutional Court of the mechanism of execution of his decisions.*

Keywords: *safety of citizens, businessman, judicial protection, Constitutional court.*

Российская Федерация, провозгласив приоритет прав и свобод человека и гражданина, приняла на себя обязанность установить, что провозглашенные права и свободы должны быть обеспечены правосудием. Как верно утверждают некоторые исследователи судебная защита – одна из наиболее эффективных конституционно закрепленных гарантий, важная мера защиты и восстановления нарушенных прав и свобод в конституционном механизме гарантий[274]. Конституцией РФ установлено, что государство обеспечивает

[274] Щербович И.А. Возможность исковой защиты прав кредиторов при конкурсном производстве // Юридическая наука:

соблюдение прав и свобод граждан посредством правосудия. Чтобы сформировать правовое демократическое государство и гражданское общество, судебная власть должна функционировать в системе разделения власти, и быть общедоступной для всего населения[275].

Согласно постановлению Конституционного Суда Российской Федерации от 30 октября 2003 года была: сформулирована сущность идеи правового государства, а также раскрыт конституционно-правовой смысл положений статей. Постановлением Конституционного суда было указано следующее: правовое государство по самой своей сути может признаваться таковым лишь при условии, что оно обеспечивает безопасность граждан, охрану и защиту их прав и законных интересов, эффективное восстановление в правах. По этой причине в РФ, как и в любом правовом государстве, человек, его права и свободы являются высшей ценностью, а их признание, соблюдение и защита – обязанностью государства; права и свободы человека и гражданина в РФ признаются и гарантируются согласно общепризнанным принципам и нормам международного права и в соответствии с Конституцией РФ, они определяют смысл, содержание и применение законов и обеспечиваются правосудием[276].

Безусловно, судебная защита представлена в виде обязательного института правового государства, ведь она является инструментом решения противоречий и споров. По мнению Е.М. Переплесниной[277], судебная власть занимает главное место в механизме реального обеспечения законности и правопорядка. По нашему мнению данная гипотеза является более приемлемой и актуальной для нашего гражданского общества. Данный метод служит показателем цивилизованности и развития, как и государства, так и гражданского общества.

На сегодняшний день существует множество разных подходов и точек зрения, которые определяют правовую природу судебной защиты, а также её понятие. Она рассматривается как институт конституционного права, вид государственной защиты прав и свобод личности, как общественное отношение и государственную функцию. В основном судебную защиту идентифицируют с правосудием, или рассматривают как гарантию доступа к нему

Формы судебной защиты прав и свобод предпринимателей вероятна только в трёх центральных формах, которые зависят от органов правосудия:

1. судопроизводство в судах общей юрисдикции;

состояние и перспективы развития на Северном Кавказе. Ростов-на-Дону, 2001. С. 156-161.

[275] Черкашин Е.Ю., Караев Р.Ш. Первая попытка реализации принципа разделения властей в деятельности федеральных органов государственной власти России (историко-теоретический анализ) // Вестник СевКавГТИ. 2015. Выпуск 1 (20). С. 159-165.; Черкашин Е.Ю., Караев Р.Ш. Становление и развитие идей разделения властей // Выпуск 18. Вестник СевКавГТИ. 2014. С 130-134.; Караев Р.Ш., Караев М.Ш., Полякова Э.И. Тенденция становления и развития законодательства о защите публично-правового интереса в гражданском судопроизводстве России // Электронный научный журнал «Экономика. Управление. Право». 2014. Выпуск 9(57). Ноябрь-Декабрь. С. 40-43.

[276] Караев Р.Ш. Актуальные проблемы современного конституционного права России. Учебн. пособие. Ростов Н/Д: СКАГС, 2005. С. 75-80.

[277] Переплеснина Е.М. Судебная власть и правосудие в конституционно-правовой системе современной России. // Российская юстиция. 2012. № 5. С. 41.

2. судопроизводство в арбитражных судах;

3. судопроизводство в Конституционном Суде РФ.

Компетенция, порядок образования и деятельности определяется Конституцией РФ и Федеральным конституционным законом от 21.07.1994 N 1-ФКЗ (ред. от 28.12.2016) «О Конституционном Суде Российской Федерации» [278].

Анализируя реалии конституционно-правового механизма защиты прав личности в России, бесспорным является то, что судебная защита один из наиболее эффективных инструментов, которые обеспечивают реальное действие прав и свобод, их эффективность и доступность для всех. По мнению В.Д. Зорькина[279], один из главных уроков прошедшего столетия, столь богатого драматическими событиями, диктатурами и революциями, заключается в отказе от декларативных прав и свобод, которые остаются только на бумаге и не являются доступными и эффективными для всех. Помимо сказанного, следует иметь в виду, что судебная защита реализуется, прежде всего, посредством установленного Конституцией РФ конституционного права на судебную защиту.

Учитывая вышесказанное можно выявить, что правовая природа судебной защиты многогранное социально-правовое явление, которое выступает в зависимости от сферы применения и выступает как конституционное правомочие, субъективное право, гарантия, функция государственной власти, правовой институт, элемент механизма реализации основных прав и свобод человека, а также элементом конституционно-правового механизма защиты прав и свобод, которое является средством разрешения споров, восстановления и защиты прав и свобод личности.

По отношению к предпринимательской деятельности подразумевается наличие права на судебную защиту конституционного права на свободу предпринимательской деятельности. К этому выводу можно прийти, исходя из того, что гарантия судебной защиты распространяется на всех. В статье 46 Конституции Российской Федерации не ставится цель распространения содержащейся в ней гарантии на субъектов правоотношений, которые зависят от вида их деятельности. Из данного вывода следует, что конституционное право на судебную защиту классифицируют по видам соответствующих прав, которые могут быть нарушены.

В нынешнее время результативность и эффективность судебной защиты права на свободу предпринимательской деятельности определяется достаточно динамично и позитивной. По нашему мнению, материалы судебной практики применительно к защите конституционного права на свободу предпринимательской деятельности, а также устранения коллизий прав в законодательстве и не только израсходованы, но и она имеет превалирующее значения для целей предупреждения и пресечения правовых злоупотреблений, умаления и нарушений осуществления конституционного

[278] Федеральный конституционный закон от 21.07.1994 N 1-ФКЗ (ред. от 28.12.2016) «О Конституционном Суде Российской Федерации» // СЗ РФ. 1994, N 13, ст. 1447.

[279] Зорькин В.Д. Конституционно-правовое развитие России. М.: Норма: ИНФРА-М, 2011. С. 126.

права на свободу предпринимательской деятельности.

Проблема, связанная с конституционной защитой прав юридических лиц достаточно долгое время носила спорный характер. Обосновывалось тем, что судебная практика не вносила ясность, распространяются ли на юридических лиц положения Конституции РФ об основных конституционных правах.

Предприниматели могут опираться на принцип естественности и неотчуждаемости прав и свобод, как и на соответствующие нормативно правовые акты. Также в их праве оспаривать акты федеральных органов государственной власти, органов власти субъектов РФ, органов местного самоуправления, не имеющие конституционную подоплёку. К дополнению ко всему предприниматели имеют право обращаться с жалобой в Конституционный Суд РФ на нарушение конституционных прав и свобод.

В соответствии с ч. 2 ст. 8 Конституции РФ в России признаются и защищаются равным образом частная, государственная, муниципальная и иные формы собственности. С.В. Белых считает, что потребовать защиты в Конституционном Суде РФ могут предприятия любой формы собственности. В противном случае это означало бы нарушение данной конституционной нормы[280].

Исследование компетенции Конституционного Суда РФ по защите прав граждан в экономической сфере, в частности, права на свободу предпринимательской деятельности, даёт нам оценить со всех сторон состояние и перспективы усиления судебной защиты экономических прав после учреждения в России института конституционного правосудия.

Конституционный Суд РФ, общие и арбитражные суды в своём взаимодействии и слаженной работе оказывают эффективное воздействие на механизм реализации конституционного права на свободу предпринимательской деятельности, а также на его защиту.

Опираясь на указания Н.А. Рогожина, можем заявить, судебная практика и формируемые судебные правоположения, как было указано выше, оказывает положительное влияние на правовое регулирование и защиту конституционного права на свободу предпринимательской деятельности, позволяют законодателю использовать оптимальный вариант при формулировании нормы закона[281,] способствуя совершенствованию законодательства.

Также назначение суда в механизме защиты прав и свобод человека и гражданина как органа власти в правовом государстве определяется тем, что никто вместо него не вправе выполнять правоутверждающую и правозащитную работу. Применительно к праву на свободу предпринимательской деятельности можно утверждать, что уникальный по содержанию комплекс норм, регулирующих отношения, связанные с предпринимательской практикой объективно нуждается в

[280] Белых С.В. Свобода предпринимательской деятельности как конституционно-правовая категория в Российской Федерации. СПб.: Издательство Р. Асланова «Юридический центр Пресс», 2014. С. 67.

[281] Рогожин Н.А. Судебная практика в правовом регулировании предпринимательской деятельности. М.: Волтерс Клувер, 2004. С. 86.

специализированном и конституционном по духу – справедливом – правосудии. В качестве примера можно отметить, что в арбитражной практике выработались традиции, накоплен опыт и сложился определенный уровень необходимого для такого разрешения дел взаимного доверия судей и предпринимателей. Необходимо последовательное и тщательное совершенствование, апробирование всё более эффективных – для целей конституционной справедливости – как арбитражных процедур, так и деятельность судов общей юрисдикции и Конституционного Суда РФ. Главной целью в области судебных форм защиты свободы предпринимательской деятельности должно стать повышение эффективности исполнения решений судов и, в первую очередь, решений Конституционного Суда РФ.

Полагаем, что для предотвращения их неисполнения было бы целесообразно уточнить в Законе о Конституционном Суде механизм исполнения его решений, например, путем внесения в него дополнительной главы «Исполнение решений Конституционного Суда РФ», а также конкретизировать процедуру исполнения таких решений и персонифицировать ответственность за их неисполнение.

Использованные источники:

1. Федеральный конституционный закон от 21.07.1994 N 1-ФКЗ (ред. от 28.12.2016) «О Конституционном Суде Российской Федерации» // СЗ РФ. 1994, N 13, ст. 1447.

2. Белых С.В. Свобода предпринимательской деятельности как конституционно-правовая категория в Российской Федерации. СПб.: Издательство Р. Асланова «Юридический центр Пресс», 2014.

3. Зорькин В.Д. Конституционно-правовое развитие России. М.: Норма: ИНФРА-М, 2011.

4. Караев Р.Ш. Актуальные проблемы современного конституционного права России. Учебн. пособие. Ростов Н/Д: СКАГС, 2005.

5. Караев Р.Ш., Караев М.Ш., Полякова Э.И. Тенденция становления и развития законодательства о защите публично-правового интереса в гражданском судопроизводстве России // Электронный научный журнал «Экономика. Управление. Право». 2014. Выпуск 9(57). Ноябрь-Декабрь.

6. Переплеснина Е.М. Судебная власть и правосудие в конституционно-правовой системе современной России. // Российская юстиция. 2012. № 5.

7. Рогожин Н.А. Судебная практика в правовом регулировании предпринимательской деятельности. М.: Волтерс Клувер, 2004.

8. Черкашин Е.Ю., Караев Р.Ш. Первая попытка реализации принципа разделения властей в деятельности федеральных органов государственной власти России (историко-теоретический анализ) // Вестник СевКавГТИ. 2015. Выпуск 1 (20).

9. Черкашин Е.Ю., Караев Р.Ш. Становление и развитие идей разделения властей // Выпуск 18. Вестник СевКавГТИ. 2014.

10. Щербович И.А. Возможность исковой защиты прав кредиторов при конкурсном производстве // Юридическая наука: состояние и перспективы развития на Северном Кавказе. Ростов-на-Дону, 2001.

УДК 343.1

Алехина А.А.
Студент, 2 курс, «Юридический институт»
ФГАОУ ВО «Белгородский государственный национальный исследовательский университет»
Россия, г. Белгород

СОСТЯЗАТЕЛЬНОСТЬ И ИСТИННОСТЬ В СОВРЕМЕННОМ УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ РОССИИ

Аннотация*: Закрепленный в конституции Российской Федерации принцип состязательности сторон является одним из важнейших условий демократического судопроизводства. Принцип состязательности, имея универсальный характер, определяет основы правового регулирования всей процессуальной деятельности, распространяется на все формы судопроизводства и предназначен для обеспечения независимости и беспристрастности суда. Необходимо в значительной степени проработать концепции развития принципа состязательности в отраслевом законодательстве и реализовать его на практике посредством судебной правоприменительной деятельности. В статье анализируется и дискуссионный вопрос о том, совместимо ли в настоящее время установление объективной истины в уголовном судопроизводстве с принципом состязательности.*

Ключевые слова*: состязательность; принцип состязательности; уголовное судопроизводство; объективная истина; юридическая (судебная) истина; справедливость.*

Annotation*: The principle of competitiveness of the parties enshrined in the Constitution of the Russian Federation is one of the most important conditions for democratic judicial proceedings. The principle of competitiveness, having a universal character, determines the basis for the legal regulation of all procedural activities, extends to all forms of legal proceedings and is designed to ensure the independence and impartiality of the court. It is necessary to work out the concept of advancing the adversarial principle in the sectoral legislation and implement it in practice through judicial enforcement. The article also analyzes the debatable question whether the establishment of objective truth in criminal proceedings is compatible now with the principle of competitiveness.*

Key words*: competitiveness; the principle of competitiveness; criminal proceedings; objective truth; legal (judicial) truth; justice.*

Состязательность в отечественном уголовном процессе многие годы пребывает в центре пристального внимания и является объектом изучения юридической науки и практики. Уголовное судопроизводство России стоит на пути постоянного совершенствования в состязательном направлении. Многие

юристы убеждены, что не исключительно судебное, но и досудебное производство реализуется в состязательной форме.

Значение состязательности ясно и однозначно - это прения сторон перед судом. М.С. Строгович считал состязательность как «такое строение судебного производства, в котором обвинение отделено от суда, рассматривающего дело, и в котором обвинение и защита реализуются сторонами, имеющими равнозначные права для осуществления своих интересов и опровержения позиции противоположной стороны» [3, с. 149].

Фундаментом состязательного строения процесса является принцип «один субъект - одна функция». Размежевание трех процессуальных функций обвинения (уголовного преследования), защиты и рассмотрения дела образует «треугольник» участников, внизу которого находятся стороны, а в вершине располагается суд. Это является исходным и обязательным условием состязательности. Не может быть и речи о состязательности, если будет отсутствовать такая структура.

В.П. Божьев убежден: «Суд по действующему закону в ходе предварительного (досудебного) производства санкционирует проведение следователями, дознавателями ряда процессуальных действий [2, ч. 2 ст. 29 УПК РФ], рассматривает жалобы на действия (бездействие) и решения прокурора, следователя, органа дознания, дознавателя [2, ч. 3 ст. 29 УПК РФ]. Но эти полномочия суда не являются процессуальными действиями по разрешению уголовного дела, хотя ими иногда пытаются обосновать наличие состязательности. Такие попытки – ошибочны, так как разрешить дела суд может только на судебных этапах уголовного процесса» [4, с. 5].

Аспект содержания состязательности излагают три составляющие: 1) разграничение процессуальных функций; 2) равенство сторон; 3) объективность суда.

Проблему состязательности в современном отечественном уголовном судопроизводстве необходимо исследовать с двух сторон: формальной и содержательной.

В первом аспекте перед законотворцем ставится задача рассмотрения дела при участии трех субъектов. Второй аспект данной процедуры считает необходимым применения более значимых усилий. Следует не только наделить каждого участника дела одной процессуальной функцией и обеспечить противостоящих субъектов равнозначными правомочиями, но и заслужить объективное решение суда в свою пользу.

Исследуя проблему состязательности, следует сказать об утверждении в действующем российском кодексе модели об истинной состязательности, где она будет считаться не состязанием сторон, посредством ораторского искусства, а прежде всего выполнением своих полномочий по отстаиванию своей позиции.

Необходимо уделить пристальное внимание в отношении проблемы установления объективной истины в судебном процессе и реализации требований справедливости в условиях состязательного процесса с

настоящими правовыми презумпциями и фикциями, где стороны наделяются равнозначными полномочиями и могут прийти к заключению мирового соглашения, заявлять ходатайства об устранении доказательств по установленным в кодексе нормам и другим образом оказывать воздействие на процесс и итог судопроизводства.

Стоит отметить, что сущность уголовного судопроизводства не определяется одной лишь состязательностью. Она только устанавливает форму судопроизводства. В уголовно-процессуальной деятельности существуют такие составляющие, как цель и метод. Рассматривая вопросы уголовного процесса, следует определить, к какой проблеме формы, цели или метода их отнести. Посредством «треугольника» можно в качестве цели определить формальную юридическую истину, а можно поставить достижение материальной объективной истины.

Важно определить конституционное значение состязательности. В отраслевом уголовно - процессуальном законодательстве необходимо точно воплотить в жизнь требования базового закона страны.

«Судопроизводство реализуется принципом состязательности и равноправием сторон» согласно [1, ч. 3 ст. 123 Конституции РФ]. В этой норме речь идет о судопроизводстве и судебных стадиях. Конституция РФ не обязывает законодателя распространить предписание о состязательности на досудебные стадии уголовного судопроизводства.

Законодатель УПК РФ предпринял попытку изменения по состязательному типу не только судебное, но и досудебное производство, однако реализовать задуманное не получилось. Многие положения Общей части Кодекса, явно направленные на воплощение состязательности во всей уголовно-процессуальной деятельности (выделение сторон, утверждение состязательности как принципа уголовного процесса, отказ от объективной истины как цели доказывания и др.), в нормах Особенной части УПК РФ фактически утверждено прежнее розыскное (не состязательное) досудебное производство. Следователь, дознаватель сохранили статус полноправных «хозяев» дела, а защита как была, так и остается ходатаем перед ними. Следовательно, органы уголовного преследования и защита не считаются равноправными сторонами, а их противостояние не рассматривается третьим субъектом - беспристрастным арбитром.

Задача состязательного строения судебного производства у нас не решена. Проблемы здесь имеются и касаются внутренней и содержательной стороны состязательности, в первую очередь реализации беспристрастности и объективности суда.

В настоящее время суд освобожден от обвинительной функции, стороны наделены процессуальным равноправием, однако оправдательных приговоров крайне мало. Проявляется это в третьем содержательном элементе состязательности - беспристрастности суда, конкретнее, в ее отсутствии. Процессуальный закон в определенной степени может сократить эту тенденцию путем воплощения механизма снижения степени субъективного

судейского решения. В совершенствовании современной модели российского уголовного процесса важным остается вопрос - стоит ли преобразовывать по состязательному типу досудебный этап уголовно-процессуальной деятельности?

Следует сконструировать по состязательному типу досудебный этап уголовно-процессуальной деятельности. Розыскная не состязательная форма, на наш взгляд, - наилучший способ организации предварительного расследования. Немаловажный фактор в данном вопросе - гарантия реализации современного уровня прав, свобод и законных интересов личности, участвующей в досудебном производстве в любом процессуальном статусе.

К примеру, право на защиту. В советский период подозреваемый вообще не имел права на адвоката-защитника. Данное право обвиняемого появлялось лишь по завершении предварительного расследования, т.е. фактически реализовывалось в суде. В настоящее время, уголовно преследуемое лицо приобретает право на адвокатскую помощь уже с момента задержания по подозрению [1, ст. 48 Конституции РФ]. Обеспечение подозреваемого или обвиняемого защитником с самого начала осуществления в отношении них уголовного преследования – это необходимое условие состязательности» [5, с. 94 - 95].

Таким образом, состязательность - важная составляющая уголовного судопроизводства, без нее невозможно установить справедливое решение по делу, без состязательности уголовное судопроизводство немыслимо. Говоря об истинности в уголовном процессе, законодатель отказался от принципа объективной истины и от обязанности публично-властных субъектов процесса всесторонне, полно и объективно исследовать обстоятельства уголовного дела. Это не привело к положительному результату. В данном случае, необходимо соблюсти баланс рациональной состязательности и объективной материальной истины. На сегодняшний день это актуальная проблема. Для ее решения требуется дальнейшее проведение реформ правового механизма, центральное место в котором должен занять не безмолствующий суд, всецело подчиненный воле сторон, а подлинно независимый, самостоятельный полноправный орган судебной власти, реализующий правосудие на основе Закона, во имя Закона и в соответствии с Законом.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ) //Собрание законодательства РФ.

2. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 30.12.2015) // Собрание законодательства РФ. - 24.12.2001. - № 52 (ч. I). - ст. 4921.

3. Строгович М. С. Курс советского уголовного процесса. Т. 1. М.: Наука, 1968. С. 468.

4. Божьев В. П. Состязательность на предварительном следствии // Законность. 2004. № 1. С. 5.

5. Гусаков Э. Г. Предварительное расследование и принцип состязательности в уголовном процессе РФ: дисс. … канд. юрид. наук. СПб., 2002. С. 94–95.

УДК 347.78.043

Гаврилова К.А.
студент магистратуры
5 курс юридического института, кафедра гражданского права и процесса и международного частного права
ФГАОУ ВПО «Российский университет дружбы народов»
Россия, Москва

СПОСОБЫ ПЕРЕДАЧИ ПРАВ НА ОБЪЕКТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В РОССИИ

Аннотация: В гражданском законодательстве виды объектов интеллектуальной собственности, среди которых можно выделить следующие группы произведения литературы, науки и искусств, смежных прав, а также полезная модель, промышленный образец и изобретение, и средства индивидуализации [4]. Каждая из указанных групп имеет особенности правового регулирования. В статье осуществлена попытка определить основные способы передачи прав на объекты интеллектуальной собственности по законодательству России.

Ключевые слова: права на объекты интеллектуальной собственности, Россия, ГК РФ, отчуждение прав.

Annotation: The article attempts to determine the main ways of transferring rights to objects of intellectual property under the laws of Russia.

Keywords: intellectual property, Russia, Civil Code of the Russian Federation, right alienation.

Российское гражданское законодательство выделяет три группы прав на объекты интеллектуальной собственности, среди которых авторские и смежные права, патентные права и права на средства индивидуализации [2, С. 48]. Основное регулирование отношений в области интеллектуальной собственности осуществляется в соответствии с разделом IV Гражданского Кодекса Российской Федерации (Далее – ГК РФ) [3]. В ст. 1225 ГК РФ перечислены основные виды результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации.

Ст. 1226 ГК РФ указывает на виды интеллектуальных прав, включающих в себя исключительные права, которые носят имущественный характер, а также личные неимущественные права, которые неразрывно связаны с владельцем (автором) результатов интеллектуальной деятельности и иные права, указанные в законе.

Если говорить о личных неимущественных правах, то к их числу относится право авторства. Причем, как отмечается в п. 2 ст. 1228 ГК РФ,

право авторства, право на имя, иные личные неимущественные права являются абсолютными, носят бессрочный характер. Передача таких прав невозможна, а отказ от них – ничтожен.

Напротив, исключительные права не носят бессрочный характер и не являются абсолютными [1, С. 62]. Для различных результатов интеллектуальной деятельности предусматриваются различные сроки правовой охраны, а также предъявляются особые условия, соблюдение которых необходимо для того, чтобы такой объект интеллектуальной собственности подлежал охране.

Правообладатель вправе использовать результаты интеллектуальной деятельности по своему усмотрению, а также распоряжаться исключительными правами, не противоречащими закону способами.

Такой правообладатель вправе разрешать или запрещать использование результатов интеллектуальной деятельности третьим лицам. В соответствии с п. 1 ст. 1233 ГК РФ правообладатель вправе распорядиться исключительными правами на результаты интеллектуальной собственности посредством их отчуждения другому лицу или предоставления определенного объема прав на использование результатов интеллектуальной деятельности, при котором исключительное право к лицензиату не переходит.

Таким образом, выделяется два основных способа распоряжения исключительными правами правообладателя результатов интеллектуальной собственности договор об отчуждении исключительных прав и лицензионный договор.

В соответствии с договором об отчуждении исключительных прав правообладатель передает принадлежащие ему исключительные права на объект интеллектуальной собственности в полном объеме другой стороне (приобретателю). П.2 ст. 1234 ГК РФ предусматривает обязательную письменную форму для договора об отчуждении исключительных прав, несоблюдение которой влечет недействительность договора.

Существенным условием договора об отчуждении исключительных прав является условие о размере вознаграждения [7, С. 87]. Несмотря на то, что в определенных случаях такой договор может носить безвозмездный характер, по общему правилу устанавливается запрет безвозмездного отчуждения исключительных прав между коммерческими организациями. Если в договоре прямо определены случаи, при которых понятен порядок определения такого вознаграждения, то такой договор вступает в действие с момента его заключения. При отсутствии указанных положений договор считается незаключенным.

Отличительной чертой договора об отчуждении исключительных прав является безвозвратность в передаче такого права [5, С. 251]. Под безвозвратностью следует понимать ситуацию, при которой после заключения договора между сторонами первоначальный правообладатель полностью утрачивает исключительные права, они в полном объеме переходят к новому правообладателю. В ГК РФ заложена концепция, согласно которой

исключительные права могут быть переданы только в полном объеме, частичная передача таких прав видится невозможной. Субъектами договора об отчуждении права являются правообладатель с одной стороны и приобретатель с другой стороны, особые требования к субъектам договорных отношений законодательство не устанавливает, за исключением общих правил правосубъектности в договоре.

Напротив, в соответствии со ст. 1235 ГК РФ предусматривается возможность заключения лицензионного договора между обладателем исключительного права на объект интеллектуальной собственности (лицензиаром) и другой стороной (лицензиатом). По лицензионному договору лицензиар предоставляет право использования результата интеллектуальной деятельности. Заключение лицензионного договора не влечет за собой полное отчуждение исключительных прав обладателя исключительного права, напротив, данный договор четко должен определять пределы возможного пользования исключительными правами.

П. 2 ст. 1235 ГК РФ также устанавливает обязательную письменную форму для лицензионного договора, несоблюдение которой влечет недействительность соглашения.

Законодательство предусматривает два основных вида лицензионных договоров, в том числе исключительной и неисключительной лицензии [6, С. 61]. В силу п. 1 ст. 1236 ГК РФ простая (неисключительная) лицензия подразумевает возможность передачи исключительных прав на результат интеллектуальной деятельности, при которой сохраняется возможность выдавать лицензии другим лицам. Исключительная лицензия не подразумевает возможность выдачи лицензии другим лицам. В случае, когда в тексте договора отсутствуют специальные условия, то подразумевается, что лицензионный договор носит неисключительный характер.

Аналогично договору об отчуждении исключительных прав, лицензионный договор может быть заключен как между юридическими, так и физическими лицами. Договор может носить возмездный или безвозмездный характер, однако одновременно устанавливается ограничение, в соответствии с которым договоры между юридическими лицами могут носить только возмездный характер.

Лицензионный договор в обязательном порядке должен включать условия о предмете соглашения, а также способы использования результатов интеллектуальной деятельности.

В тексте соглашения должна быть указана территория, на которой действует лицензионный договор, в противном случае действие договора распространяется на всей территории Российской Федерации.

Таким образом, современное гражданское законодательство Российской Федерации предусматривает возможность передачи прав на объекты интеллектуальной собственности посредством заключения договора об отчуждении исключительных прав, а также лицензионного договора. В первом случае предусматривается передача исключительных прав на объект

интеллектуальной собственности в полном объеме, во втором случае устанавливаются пределы использования исключительных прав, которые владелец объекта интеллектуальной собственности передает третьим лицам.

Список использованной литературы

1. Бдтаев М.В. Правовые пробелы кодификации законодательства РФ в сфере отчуждения исключительных прав.// Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал. 2011. N 4.— С. 61-67
2. Беликова К.М. Объекты и субъекты авторских и смежных прав в праве России, Индии и Китая.// Интеллектуальная собственность. Авторское право и смежные права. 2015. N 3.— С. 47-61
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 N 230-ФЗ (ред. от 23.05.2018).// Собрание законодательства РФ. 25.12.2006. N 52 (1 ч.). Ст. 5496
4. Котова Л.А. Права на объекты интеллектуальной собственности – Электронный ресурс. Режим Доступа – URL: http://www.garant.ru/article/6510/
5. Степаненко О.Г. Договоры об отчуждении исключительного права на объекты авторских прав.// Вестник Иркутского государственного технического университета. 2014. N 1 (84). — С. 249-253
6. Третьякова А.А. Договоры в сфере интеллектуальной собственности. Понятие, виды и характеристики лицензионного договора.// Plant Varieties Studying and Protection. 2015. N 3-4 (28-29).— С. 61-66
7. Халилов Д.З. Договор об отчуждении исключительного права как одна из форм распоряжения исключительным правом.// Пробелы в российском законодательстве. Юридический журнал. 2012. N 4.— С. 86-88

УДК: 34.096

Суховеева Елизавета Алексеевна
Крымский филиал ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»
Россия, Республика Крым, г. Симферополь
студентка 3 курса
Научный руководитель: Кручек Ирина Владимировна
Преподаватель кафедры гражданско-правовых дисциплин
Крымский филиал ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»
Россия, Республика Крым, г. Симферополь

СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ТРУДОВОГО ДОГОВОРА И СЛУЖЕБНОГО КОНТРАКТА

Аннотация: *в статье рассматриваются и анализируются понятие и основные черты трудового договора и служебного контракта. Определяются сходства и различия указанных соглашений, касающиеся их нормативного закрепления, заключения, изменения, расторжения и многого другого. Определяется их место в области трудового и административно-правового регулирования. Проводится анализ федерального законодательства и международно-правовых актов.*

Ключевые слова: *трудовой договор, служебный контракт, работник, работодатель, государственный служащий, представитель нанимателя.*

Annotation: *this article analyzes the concept and the main features of the employment contract and service contract. The similarities and differences of these agreements are determined. Their place in the field of labor and administrative-legal regulation is determined. The analysis of the Federal legislation and international legal acts is carried out.*

Key words: *employment contract, service contract, employee, employer, civil servant, representative of the employer.*

Развитие правового регулирования трудовых отношений в современных политических и социально-экономических реалиях служит определённым импульсом к решению основных проблем трудового права в области одного из основных его институтов – трудового договора. Трудовой договор, выступая основной формой вовлечения, направления, закрепления и рационального использования трудовых ресурсов страны, имеет большое юридическое значение. Его заключение, изменение, прекращение детально регламентируется Трудовым кодексом Российской Федерации (статьи 15, 16, 56-84) [1].

Довольно часто в юридической науке и практике поднимался вопрос о взаимосвязи и взаимоотношении трудового договора и контракта. Кодекс законов о труде Российской Федерации не устанавливал разграничения таких понятийных категорий, как «трудовой договор» и «контракт», что позволяло указывать на их тождество. Сама глава III КЗоТ, содержащая основные положения касательно трудового договора, имела название: «Трудовой договор (контракт)» [2]. Исходя из этого, трудовые правоотношения сторон в то время могли возникнуть как на основании трудового договора, так и на основании контракта постольку, поскольку само наименование заключённого между работником и работодателем соглашения не несло в себе определённого юридического значения и поэтому не влекло правовые последствия, возникающие вследствие заключённого соглашения. Тем не менее, с принятием действующего Трудового кодекса Российской Федерации в 2001 году проблема с двойственностью понятий была устранена, а сам термин «контракт» из трудового законодательства – исключён [1].

На фоне совершенствования правовой базы государственной службы Российской Федерации начался процесс формирования отличного от трудового, служебного законодательства, который требовал появления новых правовых форм выражения служебных правоотношений.

Анализируя российское законодательство до 90-х годов, можно отметить тот факт, что нормы о трудовом договоре охватывали собой и сферу государственной службы, ведь до того периода законодательство о государственной гражданской службе никак не развивалось. И только необходимость проведения в России административной реформы и переход к

рыночной экономике (рыночным отношениям), совместно с иными факторами, послужило основанием формирования законодательной базы в сфере реформирования государственной гражданской службы [5, с. 11]. Основой данного этапа стало принятие в 1993 году Конституции РФ, Федерального закона от 31.07.1995 № 119-ФЗ «Об основах государственной службы Российской Федерации» (утратил силу), Указа Президента РФ от 12 августа 2002 года № 885 «Об утверждении общих принципов служебного поведения государственных служащих», Федерального закона от 27 мая 2003 года № 58-ФЗ «О системе государственной службы Российской Федерации», а также Федерального закона от 27 июля 2004 года № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» и иных нормативных правовых актов.

На сегодняшний же день контракт выступает в качестве основания для установления служебных отношений с государственными гражданскими служащими, а также лицами, проходящими военную службу. Он приобрёл наименование «служебный контракт». Так, Федеральный закон от 27 июля 2004 г. № 79 - ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» в части 1 статьи 23 устанавливает, что служебный контракт – это: «…соглашение между представителем нанимателя и гражданином, поступающим на гражданскую службу, или гражданским служащим о прохождении гражданской службы и замещении должности гражданской службы» [3].

Представляется необходимым сказать и о том, что в Российской Федерации основанием возникновения и осуществления служебной деятельности может выступать не только служебный контракт, но и трудовой договор. К такой деятельности необходимо отнести муниципальную службу в Российской Федерации. Так, положения Федерального закона от 2 марта 2007 года № 25 – ФЗ «О муниципальной службе в Российской Федерации» в части 6 статьи 16 гласят: «Поступление гражданина на муниципальную службу осуществляется в результате назначения на должность муниципальной службы на условиях трудового договора в соответствии с трудовым законодательством с учётом особенностей, установленных ФЗ…» [4]. То есть само поступление на службу должно быть оформлено актом представителя нанимателя о назначении лица на должность, а возникшие правоотношения будут урегулированы трудовым договором.

Стремление законодателя отметить особенности прохождения государственной службы и явилось, как представляется, основанием установления в специальной юридической литературе различия данных терминов.

Исследование и сравнительно-правовая характеристика трудового договора и служебного контракта, рассмотрение вопроса об их роли в современном правовом регулировании трудовых правоотношений, взаимосвязи и взаимоотношении трудового договора и служебного

контракта играют немаловажное как теоретическое, так и практическое значение.

Нельзя отрицать наличие определённого сходства между служебным контрактом и трудовым договором.

Отправной частью установления наличия общих черт трудового договора и служебного контракта стали положения Конституции РФ о закреплении принципов свободы труда, запрета дискриминации и принудительного труда, подкрепляемые Конвенциями МОТ от 26.06.1930 № 29 «Относительно принудительного или обязательного труда» [6], от 25.05.1957 № 105 «Об упразднении принудительного труда» [7], от 25.06.1958 № 111 «О дискриминации в области труда и занятий» [8].

Проанализировав понятия трудового договора и служебного контракта, следует отметить ещё одну основную их схожую черту – это соглашение, заключаемое между сторонами. Однако будет неправильным не отметить и тот факт, что оба документа представляют собой особые юридические акты, выполняющие основную функциональную роль в урегулировании отношений. Это явно свидетельствует о наличии договорного способа привлечения граждан к труду, и регулирования отношений по труду, независимо от характера осуществляемой деятельности, то есть неважно осуществляется ли служебная деятельность государственного служащего либо трудовая деятельность работника. При всём этом форма и срок обоих документов может в частности совпадать (это касается письменной формы с наличием двух экземпляров, а также установления срочности либо бессрочности их действия).

Понятия «трудовой договор» и «служебный контракт» в современном российском законодательстве легитимированы как абсолютно самостоятельные, так как они имеют различную правовую природу и находят своё закрепление в различных нормативных правовых актах (Трудовой кодекс РФ [1] и ФЗ «О государственной гражданской службе» [3]). Это и выступает одним из первых оснований их разграничения между собой.

Сторонами трудового договора выступают работник (физическое лицо, вступившее в трудовые отношения с работодателем) и работодатель (физическое либо юридическое лицо, вступившее в трудовые отношения с работников) [1], а сторонами служебного контракта – представитель нанимателя (лицо, предоставляющее возможность прохождения гражданской службы и замещения должности гражданской службы), а также гражданин, поступающий на гражданскую службу либо гражданский служащий (гражданин Российской Федерации, взявший на себя обязательства по прохождению гражданской службы) [3].

Причём при анализе международных актов возникает вопрос о различии понятий «гражданский служащий», установленного в ФЗ «О государственной гражданской службе» и «государственный служащий» – в Конвенции МОТ № 151 от 27.06.1978 «О защите права на организацию и

процедурах определения условий занятости на государственной службе». Ст. 13 Федерального закона гласит, что гражданским служащим является именно гражданин РФ, который принял на себя определённое обязательство по прохождению государственной службы и таким образом осуществляет профессиональную служебную деятельность [1]. А Конвенция МОТ установила, что государственным служащим может быть любое лицо, которое нанял государственный орган. Таким образом, представляется, что международный акт содержит более широкое понятие [9].

Содержание служебного контракта составляют существенные и иные условия. До 2006 года Трудовой кодекс также указывал на наличие указанных условий договора. Однако Федеральным законом «О внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации, признании не действующими на территории Российской Федерации некоторых нормативных правовых актов СССР и утратившими силу некоторых законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации» в июне 2006 года трактовка «существенные условия» была изменена на понятие «обязательные условия» [10]. Это представляется правильным, поскольку существенные условия понимаются как условия, имеющие существенное значение лишь для одного лица, заключающего договор, для иного лица они не будут являться таковыми. Именно «обязательные условия» наиболее точно отражают смысл положений Трудового кодекса о содержании трудового договора, заложенный законодателем. Таким образом, трудовой договор может включать в себя обязательные и дополнительные условия.

Представляется целесообразным в контексте исследуемой проблематики указать на некоторые различия в условиях трудового договора и служебного контракта, ведь гражданские служащие имеют ограниченные возможности относительно права требования включения в договор условий, касающихся их субъективных прав и интересов. Служебный контракт более жёстко ограничивает какие-либо субъективные запросы служащих, при этом включая положения об ответственности сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение взятых на себя обязанностей.

После подписания трудового договора должен быть оформлен приказ работодателя о назначении работника, а вот на государственной службе акт государственного органа о назначении на должность предшествует заключению служебного контракта.

Как гражданскому служащему, так и работнику может быть установлено испытание при приёме на работу как проверка их соответствия поручаемой работе и замещаемой должности. Отличия испытания при поступлении на государственную гражданскую службу обусловлены спецификой профессиональной служебной деятельности, поэтому срок испытания значительно больше, чем у наёмного работника.

Что касается изменения и расторжения трудового договора и служебного контракта, то они также имеют свои особенности. Трудовой кодекс РФ устанавливает, что сторонами могут быть изменены

определённые условия договора по их соглашению, в том числе к изменению относят и перевод. Однако, по мнению Е.А. Ершовой, невозможно относить к изменению трудового договора условие о переводе на постоянную работу в иную организацию, поскольку трудовой договор не изменяется, а расторгается и тогда заключается новый договор с новым работодателем [11, с. 93]. Аналогичной позиции Е.А. Ершова придерживается и по поводу служебного контракта, обосновывая своё мнение тем, что перевод государственного гражданского служащего по его просьбе или без его согласия в другой государственный орган или на государственную службу иного вида выступает одним из оснований прекращения служебного контракта [11, с. 98]. При этом, по мнению учёного, необходимо разграничивать между собой изменение служебного контракта по инициативе одной из сторон и по соглашению сторон.

Относительно расторжения трудового договора и служебного контракта, ФЗ «О государственной гражданской службе» и Трудовой кодекс РФ предусматривают аналогичные общие основания прекращения трудовых отношений, при этом ФЗ помимо основных условий расторжения служебного контракта устанавливает и дополнительные. К дополнительным основаниям относят: выход гражданского служащего из гражданства РФ, несоблюдение ограничений и невыполнение обязательств, установленных законодательством о гражданской службе, а также нарушение запретов, связанных с гражданской службой [3].

Представляется необходимым обратить внимание на то, что положение ФЗ указывает в качестве одного из оснований расторжения служебного контракта по инициативе представителя нанимателя на отсутствие служащего на службе в течение более четырёх месяцев подряд в связи с временной нетрудоспособностью. Однако, обратившись к положениям Конвенции МОТ «О прекращении трудовых отношений по инициативе предпринимателя», где указано, что: «Временное отсутствие на работе в связи с болезнью или травмой не является законным основанием для увольнения» [12], можно сделать вывод о недостаточной обоснованности положений ФЗ «О государственной гражданской службе» [5] в контексте процесса конвергенции международного и национального трудового законодательства.

Следует отметить, что по сравнению с трудовым договором служебный контракт имеют ряд ограничений в части возможности работы по совместительству (на гражданской службе не допускается работа по совместительству, за исключением педагогической, научной или иной творческой деятельности [3]), оплате труда (у работника – заработная плата [1], у служащего – денежное содержание [3]), рабочем времени и времени отдыха, предоставлении служащим гарантий социального обеспечения (предоставление жилья, пенсионного обеспечения и т.п.), ограничении предельного возраста служащего и др.

Таким образом, представляется возможным утверждать, что, как трудовой договор, так и служебный контракт являются завершающими актами в сложных юридических составах возникновения государственных служебных и трудовых правоотношений наряду с иными актами. Трудовой договор может выступать и как самостоятельное основание возникновения трудовых правоотношений, и как составляющая юридического состава при возникновении отдельных трудовых правоотношений, что значительно отличает его от служебного контракта. Они применяются в различных сферах деятельности – государственной и муниципальной службе и трудовой деятельности, однако имеют общую социально-правовую природу, которая заключается в том, что и служебный контракт, и трудовой договор представляют собой индивидуальные соглашения о труде, что позволяет им находиться в сфере трудового и административно-правового регулирования, имеющего субсидиарный характер.

Использованные источники:

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 года № 197 – ФЗ (ред. от 31 декабря 2017 года) // Российская газета. – 2001. – № 256.
2. Кодекс законов о труде Российской Федерации от 9 декабря 1971 года (ред. от 10 июля 2001 года) // Ведомости Верховного суда РСФСР. – 1971. – № 50. – Ст. 1107.
3. О государственной гражданской службе Российской Федерации: федеральный закон от 27 июля 2004 года № 79 – ФЗ // Парламентская газета. – 2004. – № 140-141.
4. О муниципальной службе в Российской Федерации: федеральный закон от 2 марта 2007 года № 25 – ФЗ // Парламентская газета. – 2007. – № 34.
5. Ульянова, А.В. Служебный контракт и трудовой договор: общие черты и отличия (сравнительно-правовой анализ): автореф. дис. … канд. юрид. наук: 12.00.14 / Ульянова Анна Владимировна. – Москва, 2013. – 228 с.
6. Конвенция МОТ от 26.06.1930 № 29 «Относительно принудительного или обязательного труда» // СПС Консультант Плюс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_120759/ (дата обращения: 20.04.2018)
7. Конвенция МОТ от 25.05.1957 № 105 «Об упразднении принудительного труда» // Собрание законодательства РФ. – 10 декабря 2001. – № 50. – Ст. 4649.
8. Конвенция МОТ от 25.06.1958 № 111 «О дискриминации в области труда и занятий» // Ведомости Верховного Совета СССР. – 1 ноября 1961. – № 44. – Ст. 448.
9. Конвенция МОТ от 27.06.1978 № 151 «О защите права на организацию и процедурах определения условий занятости на

государственной службе» // Собрание законодательства РФ. – 22 февраля 2016. – № 8. – Ст. 1052.

10. Федеральный закон от 30 июня 2006 года № 90-ФЗ «О внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации, признании не действующими на территории Российской Федерации некоторых нормативных правовых актов СССР и утратившими силу некоторых законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации» // Парламентская газета. – 13 июля 2006. – № 114.

11. Ершова Е.А. Изменение трудового договора и служебного контракта // Российское правосудие: научно-практический журнал / Российская академия правосудия. – М: ПОЛИГРАФ-ПЛЮС, 2006. – № 3. – С. 91-102.

12. Конвенция МОТ от 2 июня 1982 года № 158 «О прекращении трудовых отношений по инициативе предпринимателя» // СПС Консультант Плюс. URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=INT&n=17100#05013558914013416 (дата обращения: 06.06.2018)

УДК 323.225

Качалова В.М.,
Студентка магистратуры
2 курса, Института истории и политики, кафедры политологии
Московский педагогический государственный университет
Россия, г. Москва

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПОЛИТИЧЕСКИХ ПРОТЕСТОВ В СОВРЕМЕННОЙ МЕДИАСФЕРЕ В РОССИИ И США

Аннотация: *В данной статье представлен сравнительный анализ современных протестных практик в России и США на примере обвинения в сексуальных домогательствах лиц, находящихся у власти.*

Ключевые слова: *политический протест, глобальная сеть Интернет, социальные сети, СМИ, харассмент.*

Annotation: *The article presents a comparative analysis of contemporary protest practices in Russia and the United States, using the example of accusations of sexual harassment of persons in power.*

Key words: *political protest, Internet, social media, mass media, harassment.*

Степень развития гражданского общества и государства на данном этапе развития России и США абсолютно различна, но вместе с тем, на обе страны действуют общемировые тенденции, которые влияют во многом посредством глобализации. Понятие глобализации является не только актуальным, но и значимым, поскольку не оставляет в стороне ни один феномен реальности. Реальность здесь выступает в качестве стартовой площадки для глобализации

и медленно перетекает в нее. Наиболее наглядно мы можем проследить факторы глобализации сквозь деятельность и наличие транснациональных компаний, международных фондов и иных организаций; сквозь миграцию населения и открытие границ; сквозь международные программы обмена студентов и работников; сквозь трансформацию восприятия пространства и времени (перемещение из одной части света в другую можно осуществить в любое удобное время и максимально быстро); сквозь многочисленные попытки решения общемировых проблем (экологические проблемы, международный терроризм и иные) посредством взаимных усилий многих государств.

Неизбежность глобализации подчеркивалась многими исследователями вне зависимости от сферы научной заинтересованности. В ситуации глобальных процессов основные изменения касаются способа существования, как индивида, так и локальности, в которой он пребывает. Глобализация не может быть понята как внеположное новое измерение отношений, но как изменения, которые происходят на локальном уровне под влиянием глобального. Глобальный мир не представляет собой вседоступность, безграничность, всеобщую прозрачность и досягаемость. Глобальный мир – мир глобального количества сложностей, нового постоянно изменяющегося и непроходимого пространства преград, всеобщей неоднозначности.[282]

Повседневность не поддается однозначному диагнозу, поскольку диагноз требовал бы абсолютного знания характеристик реальности. Здесь возможна скорее неполнота и расплывчатость диагноза, но в таком случае слово «диагноз» здесь чересчур твердое и конкретное, скорее стоит говорить о предположениях и сумеречных догадках. Именно глобализация по-иному раскрывает многочисленные вопросы, связанные с политическим дискурсом.

В данной статье будет представлен сравнительный анализ политических протестов в Интернет среде (онлайн медиа, социальные сети: Facebook, Twitter, Vkontakte, YouTube и т.д.). По мнению исследователя, ситуацией, которая наиболее интересна в контексте рассмотрения является харассмент, или обвинения в сексуальных домогательствах лиц, находящихся у власти.

Сравнительный анализ указанных практик будет проводится по следующим дефинициям:

- причины и поводы политического протеста;
- реализация, используемые формы политического протеста в Интернет сфере;
- последствия политического протеста.

Не секрет, что сексуальная жизнь человека и гражданина лежит в плоскости его приватных интересов и в идеальном варианте не должна никаким образом достигать пространства публичности. Однако, имеется крайне нежелательный способ выйти за пределы приватности в данном случае

[282] Головин Ю.А., Григорьев П.В., Щенников М.А. Новые политические технологии в современной России: монография. – М., 2009. 3. Центр гражданского анализа и независимых исследований (Центр ГРАНИ) Российский неполитический активизм: наброски к портрету героя: отчет о результатах исследования активизма в России [Электронный ресурс]. – URL: http://www.grany-center.org/userfiles/File/issled_activity_otchet(1).pdf (Дата обращения: 13.05.2018).

– совершить противоправное деяние в сексуальной сфере, что неизбежно влечет за собой включение публичности.

Поскольку основная задача представляет собой сравнительную характеристику протестных движений в России и США видится значимым проанализировать блок, касающийся домогательств лиц, которые находятся у власти, на следующих примерах:

- Россия: обвинение депутата Государственной Думы Леонида Слуцкого;
- США: обвинение президента Дональда Трампа.

Причины и поводы политического протеста в рассматриваемом случае отмечены в таблице 1:

Таблица 1.

Причины и поводы политического протеста.

Россия	**США**
Депутат Слуцкий в Государственной Думе отвечает за международные связи, однако для обычного обывателя не является фигурой, которая могла бы оказать существенное влияние на политическую обстановку страны в целом. Вместе с тем, пост председателя комитета весьма существенный.	В контексте предвыборной борьбы наилучшим образом проявляют себя те кандидаты и те предвыборные штабы, которые смогут найти наиболее компрометирующий материал о сопернике. Разумеется, правдивость этого материала не обязательный признак, но факультативный. Здесь важно, чтобы доказательства выглядели наиболее правдоподобно.
Обвинение со стороны представительниц СМИ может звучать как пиар-компания со стороны самих СМИ или же попытка скомпрометировать со стороны недоброжелателей Слуцкого. Однако в данном случае необходимо осознавать, что в РФ как правило подобные ситуации замалчиваются. Безусловно, журналисткам, делающим подобное заявление так же известно указанное обстоятельство. Соответственно они не должны были рассчитывать на высокую степень гласности в данном случае (соответственно, и на пиар).	В этой связи обвинения в сексуальных домогательствах беспроигрышная карта для того, чтобы вызвать негативную реакцию у всех представителей женского электората и у многих представителей со стороны мужского.
Гипотетической причиной возникновения данной ситуации может являться как сам инцидент, связанный с домогательствами, которые имели место быть, или же с попыткой снять с поста самого Слуцкого.	Первичной причиной в данном случае является предвыборная компания и конкурентная борьба в процессе данной компании. Имели ли место действительные сексуальные домогательства судить сложно, поскольку подтверждения со стороны правоохранительных органов не последовало.

Глубинной причиной каких-либо протестных движений, связанных с сексуальными домогательствами лиц, которые находятся у власти, является возникновение разрыва между предполагаемым и реальным образом политика или управленца. Безусловно, находясь “на кухне” люди довольно часто говорят о том, что политики не соответствуют их ожиданиям, однако здесь прослеживается наличие ожиданий. Еще со времен древних мыслителей (Платона, Аристотеля Сократа и др.) формировался образ идеального правителя или политика. Этот человек был обязан обладать многочисленными превосходными чертами, среди которых высокий уровень интеллектуального развития, сила духа и воли, харизматичность, высокая степень морали и нравственности. Отсутствие данных качеств делало правителя подобным обычным гражданам государства. На протяжении генезиса истории данный образ формировался и наделялся чертами в зависимости от правящей идеологии. Только некоторые мыслители отмечали, что государь может и не обладать нравственным превосходством, а должен только казаться таковым (к примеру, Макиавелли полагал, что правитель должен быть безнравственным и коварным, но скрывать это от народа для собственного благополучия).

Уличение политика в безнравственном поведении служит доказательством его непригодности на политической арене. Соответственно, данное обстоятельство может быть использовано любым лицом (или группой лиц), которое намерено вступить в гласную или негласную политическую борьбу.

Скандал начал развиваться с февраля 2018 года, после выхода материала на телеканале «Дождь», в котором три журналистки анонимно рассказали о домогательствах со стороны депутата. Леонид Слуцкий все обвинения отрицает, саркастично сравнивая себя с Харви Ванштеймом. 21 марта состоялось заседание комиссии Государственной Думы по этике, на котором все обвинения с депутата были сняты.

Рассматривая реализацию протестного движения в отношении указанного инцидента важно отметить, что вокруг ситуации со Слуцким в Российской Федерации не отмечено массовых проявлений протестных настроений в сети. Данный случай также не стал причиной выхода несогласных граждан на улицы, «в оффлайн», для участия в митингах, демонстрациях маршах.

Имеется ряд статей на различных новостных ресурсах, однако многочисленные комментарии интернет-пользователей под данными статьями отсутствуют. Скорее всего, данное обстоятельство детерминировано низкой заинтересованностью в данном случае ввиду отсутствия у населения интереса к происходящему в Государственной Думе, а также к субъекту скандала, в частности. Помимо прочего, как и отмечалось ранее, полностью отсутствует желание на афиширование подобных аспектов в публичной среде, так как жертвы домогательств не только стыдятся говорить о них, но и боятся преследований.

Ярким последствием этого события является «Бойкот СМИ», который связан с решением некоторых редакций отказаться от работы с Госдумой или отдельными ее депутатами. 21 марта 2018 года, после объявления решения комиссии по этике, медиахолдинг РБК объявил об отзыве всех своих корреспондентов.[283] В последствие к бойкоту присоединилось 36 изданий, среди которых радиостанция «Эхо Москвы»[284], ИД «Коммерсант»[285], телеканал «Дождь»[286] и другие. Стоит отметить, что несколько изданий напротив заявили о том, что бойкот они не поддерживают.[287]

Рисунок 1. Основные СМИ, поддержавшие бойкот[288]

Главное последствие этого протеста: обвинения Леонида Слуцкого в сексуальных домогательствах отрицаются, депутат продолжает свою политическую карьеру. Бойкот продолжают соблюдать некоторые СМИ,

[283] РБК объявил об отзыве работающих в Госдуме журналистов [Электронный ресурс] // РБК. – 21.03.2018. – URL: https://www.rbc.ru/society/21/03/2018/5ab291439a79471732dc296b (Дата обращения: 13.05.2018).

[284] «Эхо Москвы» отозвало журналистов из Госдумы из-за решения комиссии по депутату Слуцкому [Электронный ресурс] // TJournal. – 22.03.2018. – URL: https://tjournal.ru/67985-eho-moskvy-otozvalo-zhurnalistov-iz-gosdumy-iz-za-resheniya-komissii-po-deputatu-sluckomu (Дата обращения: 13.05.2018).

[285] О ситуации с депутатом Слуцким [Электронный ресурс] // Коммерсантъ. – 21.03.2018. – URL: https://www.kommersant.ru/doc/3579780 (Дата обращения: 13.05.2018).

[286] Дождь приостановил работу с Госдумой [Электронный ресурс] // Дождь. – 21.03.2018. – URL: https://tvrain.ru/news/dozhd_priostanavlivaet_sotrudnichestvo_s_gosdumoj-460155/?utm_source=telegram&utm_medium=social&utm_campaign=news&utm_term=460155 (Дата обращения: 13.05.2018).

[287] Павел Гусев: «Мы увеличим количество журналистов, работающих с Государственной Думой» [Электронный ресурс] // Московский Комсомолец. – 22.03.2018. – URL: http://www.mk.ru/social/2018/03/22/pavel-gusev-ya-podderzhu-obrashhenie-zhurnalistok-v-pravookhranitelnye-organy-po-povodu-sluckogo.html (Дата обращения: 13.05.2018); Не бояться! Не молчать! [Электронный ресурс] // Газета.Ru. – 22.03.2018. – URL: https://www.gazeta.ru/comments/2018/03/22_e_11691991.shtml (Дата обращения: 13.05.2018); ВВС продолжит освещать работу Госдумы на фоне сообщений о бойкоте из-за Слуцкого [Электронный ресурс] // Rambler News Service. – 22.03.2018. – URL: https://rns.online/it-and-media/-BBC-prodolzhit-osveschat-rabotu-Gosdumi-na-fone-soobschenii-o-boikote-iz-za-Slutskogo-2018-03-22/ (Дата обращения: 13.05.2018).

[288] Сергей Звезда. Бойкот Госдумы и Слуцкого: чего хотят СМИ и какую реакцию получают от депутатов [Электронный ресурс] // TJournal. – 22.03.2018. – URL: https://tjournal.ru/67994-boykot-gosdumy-i-sluckogo-chego-hotyat-smi-i-kakuyu-reakciyu-poluchayut-ot-deputatov (Дата обращения: 13.05.2018).

избегая публикаций о самом депутате или выпуская новости с упоминанием Государственной Думы с пометками в поддержку бойкота (например, Republic News употребляет в своих статьях пометку «Орган государственной власти РФ, оправдывающий сексуальные домогательства»). Также в социальных сетях начинает появляться критика тех СМИ, которые не следуют данным обещаниям.[289] Однако стоит отметить, аудитория таких сообщений малочисленна, что приводит к следующему выводу: широкого общественного резонанса данное событие не вызвало и вряд ли вызовет в будущем.

В США обвинение Дональда Трампа в сексуальных домогательствах слилось с общим протестным движением против избранного президента. Среди видов интернет-протеста можно выделить:

- создание видеороликов с обращениями к кандидату/президенту Д. Трампу;
- создание многочисленных групп в социальных сетях;
- создание сайтов и страниц с заявлениями против кандидата/президента Трампа.

Протестные движения, разворачивающиеся в социальных сетях в 2016, обернулись волнами демонстраций против избрания Д. Трампа. На графиках ниже отмечены желтыми точками те локации (в США и мире), где проходили митинги:

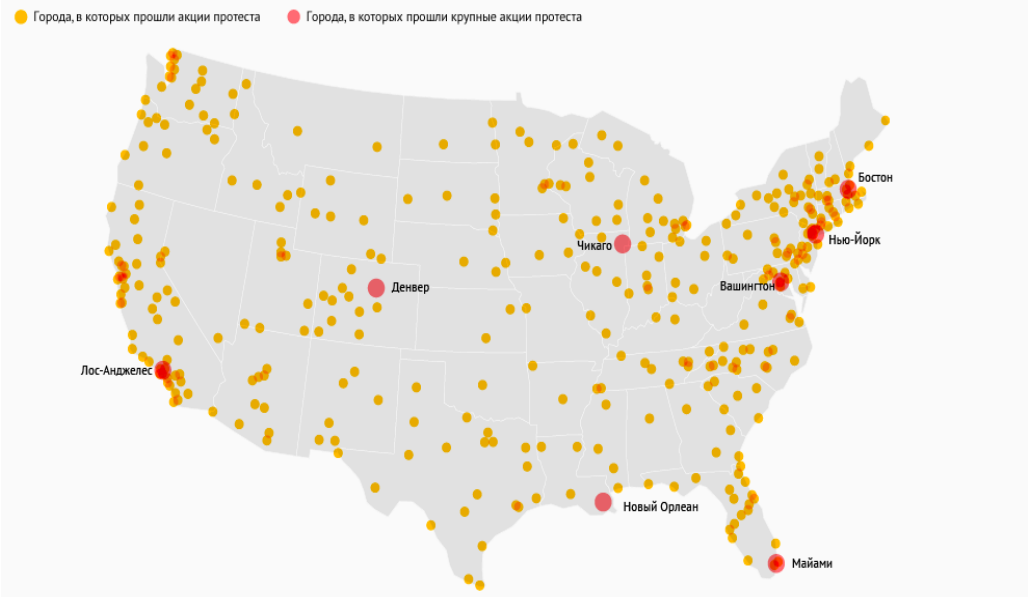


Рисунок 2. Протестные акции в США

[289] Бойкот не удался: о принципах либеральных СМИ (Анна Сочина) [Электронный ресурс] // YouTube. – 16.05.2018. – URL: https://www.youtube.com/watch?v=_QWqHQNCntg (Дата обращения: 16.05.2018).

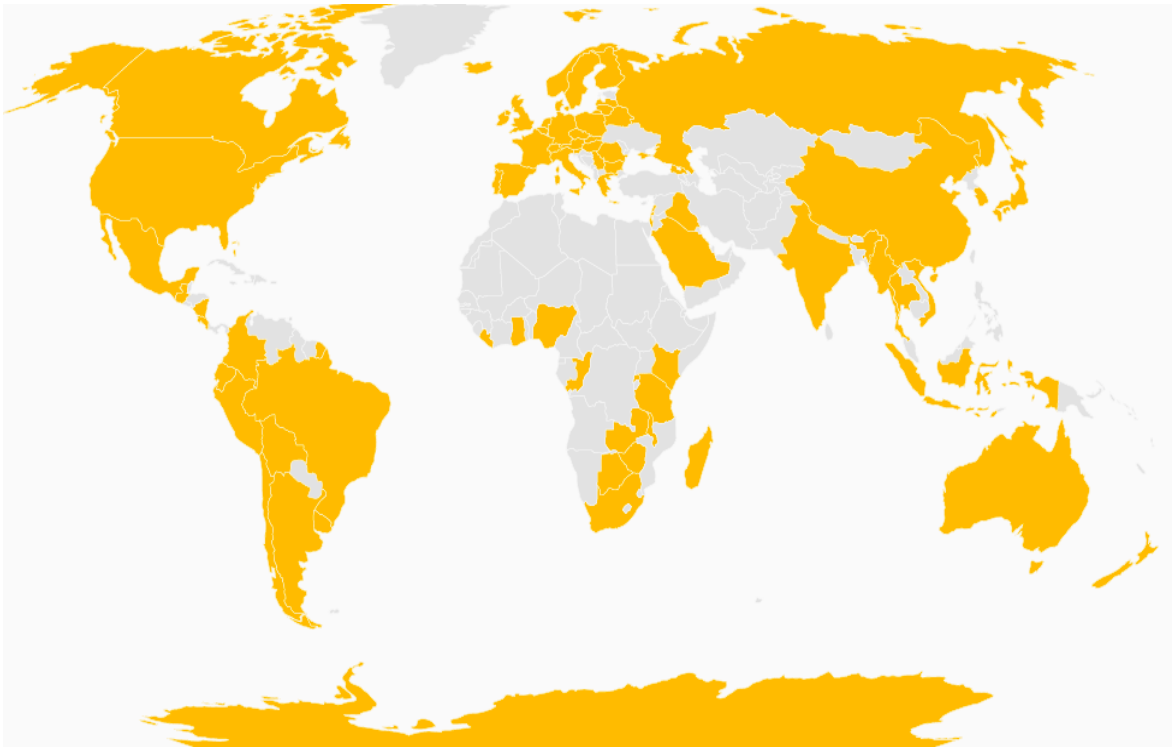


Рисунок 3. Страны, где проходили митинги против Д. Трампа

Самой яркой протестной акцией, связанной с обвинением Дональда Трампа в сексуальных домогательствах, стал «Женский марш».

Движение началось с возмущения в социальных сетях (Twitter, Facebook, Instagram) после ряда скандалов, связанных с высказываниями Дональда Трампа о женщинах (например, «гадкая женщина» (nasty woman) в адрес Хиллари Клинтон), а через некоторое время переросло в митинг в Вашингтоне с участием нескольких десятков знаменитостей – от Скарлетт Йохансон до Мадонны. В дальнейшем оно приняло статус одного из главных международных протестных движений по всему миру.

После обнародования давней видеозаписи, на которой нынешней президент США оскорбительно высказывается в адрес женщин (главная цитата: «Я сразу целую красоток. С ходу, даже не жду. Когда ты звезда, они позволяют тебе это делать, что угодно позволяют. Схватить за промежность. Они позволяют тебе все»[290]), американская писательница Келли Оксфольд запустила флешмоб: каждому она предлагала поделиться своей историей с хэштегом #NotOkay. «…ее твиттер стал одним из самых популярных в мире: количество реакций и заходов на страницу превысило отметку в 27 миллионов»[291]. В Канаде и США женщины до сих пор продолжают публиковать истории с этим хэштегом в социальных сетях.

[290] Республиканцы отказываются от Трампа из-за оскорблений в адрес женщин Запись 11-летней давности может уничтожить его кампанию [Электронный ресурс] // Meduza. – 09.10.2016. – URL: https://meduza.io/feature/2016/10/09/respublikantsy-otkazyvayutsya-ot-trampa-iz-za-oskorbleniy-v-adres-zhenschin (Дата обращения: 28.04.2018).

[291] В Америке начался флешмоб о насилии #NotOkay Дональд Трамп спровоцировал американскую версию акции #янебоюсьсказать [Электронный ресурс] // Meduza. – 11.10.2016. – URL: https://meduza.io/feature/2016/10/11/v-amerike-zapuschen-fleshmob-o-nasilii-notokay (Дата обращения: 28.04.2018).

Инаугурация Трампа, состоявшаяся 20 января 2017 года, подтолкнула людей выйти на улицы по всей стране на следующий день. Несмотря на то, что акция в Вашингтоне получила название «Женский марш», прийти на нее приглашали всех желающих. Основная тема данной акции – это поведение президента США и его высказывания в адрес женщин.

Кроме Вашингтона, где состоялась самая многочисленная акция, марши за права женщин с той же тематикой прошли по всей Америке и в крупнейших городах всего мира (более 200 городов). В Нью-Йорке ожидали 100 тысяч человек, пришло в четыре раза больше. В Лос-Анджелесе на марш вышли, по данным организаторов, 750 тысяч человек; полиция утверждает, что акция стала крупнейшей в городе со времен полумиллионного марша в поддержку мигрантов в 2006 году. Также десятки тысяч человек вышли на улицы Лондона, протестные акции прошли в большинстве крупных европейских городов – от Парижа до Риги. В российской столице Москве женского марша не было. Общее число участников более чем 600 акций по всему миру оценивается на сайте Women March on Washington в 4,9 миллиона человек.[292]

Одной из влиятельных организаций, которая стояла за проведением данных акций протеста стала National Organization for Women (NOW)[293], что позволяет сделать вывод, что она имеет существенный авторитет и компетентность в области организации протестных акций в сети интернет.

Коммуникация с представителями органов государственной власти и общества в целом осуществляется через специальные интернет-сайты, публичные страницы на Facebook, в Twitter, Flickr, Google+ и YouTube. Содержание сайта составляют рубрики: NOW (подрубрики «Программа», «Проблемы», «Принять участие», «Медиа-центр», «Конференция 2017», «О нас»), Комитет политического действия (подрубрики «Новости», «Наши кандидаты», «Программа поддержки», «Деятельность»), NOW Учреждение (подрубрики «Об учреждении», «Люби своё тело», «Суд по вопросам семейного кризиса», «Глобальный феминизм», «Мобилизация избирателей»), Блог, Лидеры, Пожертвования (подрубрики «Стать участником», «Возобновить», «Пожертвовать», «Ежемесячные пожертвования», «Наследство женщинам», «Учреждение»). Таким образом, содержание сайта предоставляет исчерпывающую информацию.

Аккаунты в 5 социальных сетях дополняют, но не дублируют содержание сайта. Страница в социальной сети Flickr81 предоставляет фото-материалы с проводимых организацией мероприятий. На странице в Twitter приводятся новости на приоритетные для организации темы. Канал на YouTube содержит видеозаписи конференций и пленарных заседаний организации. Страница на Google+ содержит уведомления о конкретных тематических праздничных днях и обновлениях на сайте. Контент страницы на Facebook представляет собой более развернутую по содержанию новостную

[292] Sister Marches [Электронный ресурс] // Women's March. – URL: https://www.womensmarch.com/sisters (Дата обращения: 28.04.2018).
[293] National Organization for Women [Электронный ресурс] // Women's March. – URL: https://now.org/ (Дата обращения: 28.04.2018).

повестку, иконографические материалы, новости и предложения по работе организации.

Были проанализированы публикации, сделанные публичной страницей National Organization for Women в социальной сети Facebook за период 04.04.2017 – 04.05.2017. Всего проанализировано 16 записей, составляющие контент публичной страницы, по параметрам темы публикации, типа (анонс, новостная заметка, комикс и пр.), формата публикации (текст, изображение, ссылки на сторонние ресурсы и пр.), дата публикации, а также отклик (лайк/комментарий) в таблице 2:

Таблица 2

Анализ публикаций

№	Тема	Жанр	Формат	Дата	Отклик
1	Голосование в конгрессе, здравоохранение	Анонс призыва к действию, информационный	Текст, картинка (плакат)	4.05	135/118
2	Голосование в конгрессе, здравоохранение	Анонс призыва к действию, информационный	Текст, картинка (плакат)	3.05	191/131
3	Права иммигрантов	Колонка, анлитический	Текст, материал в СМИ	1.05	48/4
4	Равенство, новая программа, права имигрантов	Анонс, информационный	Текст, картинка (плакат), ссылка на партнера	1.05	700/281
5	Лица феминистского движения	Короткая биография, информационный	Текст, картинка (плакат)	28.04	169/34
6	Равенство, проект национальной программы	Текст, картинка (фотография), ссылка.	Текст, картинка (фотография)	25.04	64/25

Именно данная страница стала активным и успешным агрегатором сбора людей на протестный митинг за права женщин.

В контексте различных феминистских движений тематика «прав женщин» постепенно набирала свою актуальность и на данный момент видится актуальной, как никогда. Можно смело утверждать, что политическим оппонентам Трампа удалось набрать не мало процентов голосов благодаря его пренебрежительным высказываниям в адрес женского пола. Последствием также является снижение рейтинга Трампа со стороны женской аудитории, однако данное обстоятельство не помешало ему выиграть президентские выборы, что лишило ключевой цели протестное движение.

Таким образом, уникальная, гибкая и скоростная интернет-среда, представленная текстовыми, аудио- и видеоформатами, агрегирующая необходимую информацию, в том числе политического содержания, из огромного количества различных источников и носителей, в значительной степени смогла облегчить ее дальнейшее распространение и изучение, а также возможность обсуждения и проверку на достоверность. Повсеместное

внедрение сети Интернет, а также активное использование электронных гаджетов стало одной из предпосылок увеличения протестной активности.

После анализа виртуальных форм политической протестной деятельности в социальных сетях можно вывести закономерность, что по сравнению с реальными протестами в оффлайн среде, виртуальные протесты можно организовать с широкой географией, разнородным составом. Что касается эффективности подобных протестов, то в силу вышеизложенных обстоятельств, оторванности от реальности, на данный момент, достижение конечной цели невозможно без оффлайн методов ведения борьбы.

Использованные источники:

1. «Эхо Москвы» отозвало журналистов из Госдумы из-за решения комиссии по депутату Слуцкому [Электронный ресурс] // TJournal. – 22.03.2018. – URL: https://tjournal.ru/67985-eho-moskvy-otozvalo-zhurnalistov-iz-gosdumy-iz-za-resheniya-komissii-po-deputatu-sluckomu (Дата обращения: 13.05.2018);
2. Бойкот не удался: о принципах либеральных СМИ (Анна Сочина) [Электронный ресурс] // YouTube. – 16.05.2018. – URL: https://www.youtube.com/watch?v=_ QWqHQNCntg (Дата обращения: 16.05.2018);
3. В Америке начался флешмоб о насилии #NotOkay Дональд Трамп спровоцировал американскую версию акции #янебоюсьсказать [Электронный ресурс] // Meduza. – 11.10.2016. – URL: https://meduza.io/feature/2016/10/11/v-amerike-zapuschen-fleshmob-o-nasilii-notokay (Дата обращения: 28.04.2018);
4. Головин Ю.А., Григорьев П.В., Щенников М.А. Новые политические технологии в современной России: монография. – М., 2009;
5. Дождь приостановил работу с Госдумой [Электронный ресурс] // Дождь. – 21.03.2018. – URL: https://tvrain.ru/news/dozhd_priostanavlivaet_sotrudnichestvo_s _gosdumoj-460155/?utm_source=telegram&utm_medium=social&utm_campaign= news&utm_term=460155 (Дата обращения: 13.05.2018);
6. Не бояться! Не молчать! [Электронный ресурс] // Газета.Ru. – 22.03.2018. – URL: https://www.gazeta.ru/comments/2018/03/22_e_11691991.shtml (Дата обращения: 13.05.2018);
7. О ситуации с депутатом Слуцким [Электронный ресурс] // Коммерсантъ. – 21.03.2018. – URL: https://www.kommersant.ru/doc/3579780 (Дата обращения: 13.05.2018);
8. Павел Гусев: «Мы увеличим количество журналистов, работающих с Государственной Думой» [Электронный ресурс] // Московский Комсомолец. – 22.03.2018. – URL: http://www.mk.ru/social/2018/03/22/pavel-gusev-ya-podderzhu-obrashhenie-zhurnalistok-v-pravookhranitelnye-organy-po-povodu-sluckogo.html (Дата обращения: 13.05.2018);
9. РБК объявил об отзыве работающих в Госдуме журналистов [Электронный ресурс] // РБК. – 21.03.2018. – URL: https://www.rbc.ru/society/21/03/2018/5ab291439a79471732dc296b (Дата обращения: 13.05.2018);

10. Республиканцы отказываются от Трампа из-за оскорблений в адрес женщин Запись 11-летней давности может уничтожить его кампанию [Электронный ресурс] // Meduza. – 09.10.2016. – URL: https://meduza.io/feature/2016/10/09/respublikantsy-otkazyvayutsya-ot-trampa-iz-za-oskorbleniy-v-adres-zhenschin (Дата обращения: 28.04.2018);
11. Сергей Звезда. Бойкот Госдумы и Слуцкого: чего хотят СМИ и какую реакцию получают от депутатов [Электронный ресурс] // TJournal. – 22.03.2018. – URL: https://tjournal.ru/67994-boykot-gosdumy-i-sluckogo-chego-hotyat-smi-i-kakuyu-reakciyu-poluchayut-ot-deputatov (Дата обращения: 13.05.2018);
12. Центр гражданского анализа и независимых исследований (Центр ГРАНИ) Российский неполитический активизм: наброски к портрету героя: отчет о результатах исследования активизма в России [Электронный ресурс]. – URL: http://www.grany-center.org/userfiles/File/issled_activity_otchet(1).pdf (Дата обращения: 13.05.2018);
13. BBC продолжит освещать работу Госдумы на фоне сообщений о бойкоте из-за Слуцкого [Электронный ресурс] // Rambler News Service. – 22.03.2018. – URL: https://rns.online/it-and-media/-BBC-prodolzhit-osveschat-rabotu-Gosdumi-na-fone-soobschenii-o-boikote-iz-za-Slutskogo-2018-03-22/ (Дата обращения: 13.05.2018);
14. National Organization for Women [Электронный ресурс] // Women's March. – URL: https://now.org/ (Дата обращения: 28.04.2018);
15. Sister Marches [Электронный ресурс] // Women's March. – URL: https://www.womensmarch.com/sisters (Дата обращения: 28.04.2018).

УДК 347.65/.68

Лазаренко Л. Б., кандидат юридических наук,
доцент кафедры «Гражданско-правовых дисциплин»
Крымский филиал
Российский государственный университет правосудия
заместитель председателя Арбитражного суда Республики Крым,
Россия, г. Симферополь
Васильева О. В.
студент магистратуры
1 курс, Крымский филиал
Российский государственный университет правосудия
Россия, г. Симферополь

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ НЕКОТОРЫХ ПОЛОЖЕНИЙ, РЕГУЛИРУЮЩИХ НАСЛЕДСТВЕННЫЕ ПРАВООТНОШЕНИЯ ПО УКРАИНСКОМУ И РОССИЙСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ

Аннотация: *В ходе написания работы проведён сравнительный анализ правовых норм, регламентирующих отношения правонаследования по законам Российской Федерации и Украины. Рассмотрены и выявлены отличия на примере очерёдности на право наследования по закону, на основании которых сделан вывод о существующем сходстве и различиях, отмечены проблемные вопросы наследования в период перехода Республики Крым в состав Российской Федерации.*

Ключевые слова: *наследование по закону, наследование, очереди наследования, Гражданский кодекс Российской Федерации, Гражданский кодекс Украины.*

Annotation*: In the course of writing the paper, a comparative analysis of the legal rules regulating the relations of the right of succession by the laws of the Russian Federation and Ukraine, was conducted. The differences, exemplified by order for the right of intestate succession were considered and revealed, on the basis of which a conclusion about the existing similarities and differences was made, the problematic issues of succession during the transition of the Republic of Crimea to the Russian Federation were noted.*

Key words*: intestate succession, succession, orders of succession, Civil Code of the Russian Federation, Civil Code of Ukraine.*

Правоотношения в сфере наследования по закону всегда вызывали пристальный интерес со стороны учёных, юристов и иных деятелей в области юриспруденции. Наибольшее внимание уделялось нормам, а также законодательным актам, регламентирующим процесс наследования по закону.

Особое значение имеют проводимые сравнительно-правовые исследования законодательных норм в области наследственного права Российской Федерации с законодательными нормами иных стран в данной области, поскольку итоги такого анализа способствуют выявлению возможных пробелов или же, напротив, преимуществ развития законодательства, регулирующего наследственные правоотношения.

Полученные результаты и разработанные с их помощью предложения могут явиться основанием изменения положений, регулирующих наследственное законодательство, с целью его усовершенствования. Такой подход влияет на развитие института наследования в гражданском праве, который должен своевременно отображать постоянно изменяющиеся наследственные правоотношения[294].

По результатам общекрымского референдума, проведённого 16 марта 2014 года в Автономной Республике Крым и городе Севастополе, Крым стал частью России на правах субъекта Российской Федерации.

Федеральным конституционным законом от 18.03.2014 № 6-ФКЗ «О принятии в Российскую Федерацию Республики Крым и образовании в составе Российской Федерации новых субъектов – Республики Крым и города федерального значения Севастополя» устанавливается порядок интеграции Республики Крым и города федерального значения Севастополя, в том числе и в правовую систему Российской Федерации (статья 6).

Правоотношения в сфере наследования попали под юрисдикцию Конституции РФ[295], основополагающих норм права Российской Федерации, Гражданского кодекса РФ[296] и иных законодательных и подзаконных правовых актов Российской Федерации.

Как справедливо отмечено Блинковым О.Е., российское право для «бывших» украинских граждан было вынуждено допустить использование в правовом регулировании наследственных отношений с их участием украинского законодательства, с другой стороны, устанавливая переходный период, обеспечить в будущем полную подчиненность юрисдикции российского наследственного законодательства, что поднимает проблемы действия украинского наследственного закона в Российской Федерации во времени, в пространстве и по кругу лиц[297].

Определённость в применении переходного законодательства внёс спустя 3 года Федеральный закон от 26.07.2017 № 201-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О введении в действие части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации», положения которого частично урегулировали правоотношения по наследованию.

---

[294] Настольная книга судьи по делам о наследовании: учебно-практическое пособие / Егорова О. А., Беспалов Ю. Ф. – Москва: Проспект, 2015. – С. 76.

[295] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Собрание законодательства РФ. – 04.08.2014. – № 31. – Ст. 4398.

[296] Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 3. Введена в действие с 1 марта 2002 г. Федеральным законом от 26 ноября 2001 г. (с последующими изменениями и дополнениями) // Собрание законодательства РФ. – 2001. - № 49. – Ст. 4552.

[297] Действие украинского наследственного закона в Российской Федерации: проблемы времени, пространства и круга лиц (Блинков О.Е.) («Наследственное право», 2017, N 3) /КонсультантПлюс.

Осуществляя сравнительный анализ правовых норм, регламентирующих отношения правонаследования по законам Российской Федерации и Украины, обе страны имели общую правовую историю. Однако с течением времени в национальные законы стран вносились изменения, в том числе в области наследования, с учётом их национальных особенностей.

Следует отметить единый подход национальных законодательств двух стран в определении приоритета наследования по завещанию по отношению к наследованию по закону. Общим также является установленная по принципу родства очерёдность наследников, которые будут призваны к наследству. Вместе с тем порядок очерёдности в Украине и России имеет различия, которые привели к определённым трудностям интеграционного периода.

Безусловно, наибольшее внимание всегда приковано к очерёдности наследования по закону, чему мы и считаем необходимым уделить более детальное внимание в данной статье, раскрыв именно это различие в наследовании по законам украинского и российского законодательства, учитывая особенности переходного периода в Республике Крым.

Очерёдность наследования в Украине установлена Гражданским кодексом Украины (глава 86), в России – Гражданским кодексом Российской Федерации (глава 63 части 3). Обе правовые системы имеют свои характерные особенности.

Положениями статей 1261 ГКУ и 1142 ГК РФ определены очередники первой очереди: - дети того, кто является наследодателем; - супруг, который пережил свою вторую половину; - родители наследодателя.

В соответствии со статьёй 1262 ГКУ во вторую очередь включены следующие лица, обладающие правом наследования: - родные братья и сестры; - бабушка и дедушка с обеих сторон (матери и отца).

По российскому законодательству (статья 1143 ГК РФ) во второй очереди определены по сути те же лица, но братья и сёстры могут быть не только родными (полнородными), но и неполнородными.

К третьей очереди наследников согласно ГКУ относятся дядя и тётя наследодателя, являющиеся прямыми родственниками наследодателя (как со стороны матери, так и отца). Это регламентировано статьёй 1263 ГКУ.

Внимание также уделено лицам, которые проживали с наследодателем как одна семья свыше 5 лет до того времени, когда наследство было открыто. Права таких лиц определены в статье 1264 ГКУ (четвёртая очередь).

Пятую очередь составляют иные родственники наследодателя, а именно родственники до шестой степени родства, они также имеют право наследования в соответствии со статьёй 1265 ГКУ.

В положениях статьи 1265 ГКК указано о первостепенности прав тех, кто обладает более близкой степенью родства, и отстранении в связи с данным фактом от наследования тех, кто в дальней степени родства. В числе прочих правом наследования обладают иждивенцы[298].

[298] Гражданский кодекс Украины (с последующими изменениями и дополнениями) (Кн. 6. Наследственное право) // Ведомости Верховной Рады (ВВР) Украины. – 2003. - № 44. – Ст. 356.

Согласно нормам ГК РФ, следующими после наследников второй очереди в право наследования могут вступить наследники третей очереди, к которым в соответствии со статьёй 1144 ГК РФ относятся дядя и тётя наследодателя, то есть полнородные и неполнородные братья и сестры родителей.

Родственники третей степени родства призываются к наследованию в четвертой очереди. К ним относятся прабабушки и прадедушки (ч. 2 ст. 1145 ГК РФ).

Далее, в соответствии с частью 2 статьи 1145 ГК РФ, идут наследники пятой очереди, ими являются наследники четвертой степени родства: - двоюродные внуки (внучки) наследодателя, то есть дети родных племянников и племянниц; - двоюродные дедушки и бабушки – это родные братья и сестры дедушек и бабушек наследодателя.

Затем правом наследования обладают наследники шестой очереди – родственники пятой степени родства, которыми в соответствии с той же второй частью статьи 1145 ГК РФ являются: - двоюродные правнуки и правнучки наследодателя, то есть дети двоюродных внуков и внучек; - двоюродные племянники и племянницы – это дети двоюродных братьев и сестер наследодателя; - двоюродные дяди и тети, коими являются дети двоюродных дедушек и бабушек.

В российском законодательстве также имеются наследники седьмой и восьмой очереди. Наследниками седьмой очереди согласно части 3 статьи 1145 ГК РФ являются: - пасынки, падчерицы; - отчим и мачеха.

Отдельное внимание уделено восьмой очереди, что оговорено частью 3 статьи 1148 ГК РФ, так как в качестве наследников выступают нетрудоспособные иждивенцы наследодателя.

Согласно пункту 2 статьи 1148 ГК РФ к наследникам по закону относятся граждане, которые не входят в круг наследников, указанных в статьях 1142 - 1145 Гражданского кодекса РФ, но ко дню открытия наследства являлись нетрудоспособными и не менее года до смерти наследодателя находились на его иждивении и проживали совместно с ним. При наличии других наследников по закону они наследуют вместе и наравне с наследниками той очереди, которая призывается к наследованию[299].

Из сравнительного анализа видно несовпадение очерёдностей по украинскому (5) и российскому законодательству (8). Однако, количество призываемых лиц к наследованию согласно Гражданскому кодексу Украины фактически больше, чем количество призываемых к наследованию в соответствии Гражданским кодексом Российской Федерации, так как в ГКУ предусмотрено внутриочередное разделение порядка призвания наследников к наследству, пятая очередь включает лиц до шестой степени родства с наследодателем.

[299] Гражданское право: с учетом новой редакции Гражданского кодекса РФ (федеральных законов № 223-ФЗ, 245-ФЗ, 251-ФЗ): учебник / Алексеев С. С., Гонгало Б. М., Мурзин Д. В. – Москва, Екатеринбург: Проспект, Институт частного права, 2014. – С. 331.

Названным выше Федеральным законом от 26.07.2017 № 201-ФЗ, вступивший в силу 06 августа 2017 года, определены конкретные особенности применения на территории Республики Крым и города федерального значения Севастополя V раздела Гражданского кодекса РФ «Наследственное право», регламентирующего правоотношения, касающиеся наследования[300].

Именно данный закон частично разрешил проблемы интеграционного периода при переходе в правовое поле законодательства России в области наследственного права.

Обращает на себя внимание общее правило, установленное указанным законом, что в случае, если наследство было открыто ранее, чем 18 марта 2014 года, то к разрешению всех вопросов применяются нормы права, которые действовали на тот момент, то есть действовали в украинском государстве. Если же открытие наследства произошло после данной даты, то применяются нормы российского законодательства – законодательство, действующее на территории Российской Федерации. При этом днём открытия наследства является день смерти гражданина.

Тем не менее данное правило имеет некие исключения. Основное исключение касается правила, в соответствии с которым исчисляется размер доли в наследстве и порядка наследования выморочного имущества. Так, при наследовании выморочного имущества не имеет значение, когда было открыто наследство, так как в любом случае будут применены нормы российского законодательства в области наследования.

Таким образом, правила очерёдности наследования применяются по национальному закону того государства, когда открылось наследство: день смерти наследователя – до 18.03.2014 – законодательство Украины, а после – законодательство России, принимая во внимание положения названного закона о правовом статусе лиц, проживающих с наследодателем как одна семья, не менее чем пять лет до момента открытия наследства, считая их «гражданским супругом», «гражданской супругой», определив им место в порядке наследования по закону между 4 и 5 очерёдностью, с учётом условий, при которых данные лица могут быть призваны к наследованию.

Такой порядок направлен как на сохранение прав наследников по закону, ставших гражданами Российской Федерации, так и на решение вопроса перехода в правовое поле национального законодательства России.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята вс4 венародным голосованием 12.12.1993) // Собрание законодательства РФ. – 04.08.2014. – № 31. – Ст. 4398.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 3. Введена в действие с 1 марта 2002 г. Федеральным законом от 26 ноября 2001 г. (с последующими изменениями и дополнениями) // Собрание законодательства РФ. – 2001. - № 49. – Ст. 4552.

[300] Федеральный закон «О внесении изменений в Федеральный закон «О введении в действие части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации» от 26.07.2017 № 201-ФЗ (последняя редакция) // КонсультантПлюс.

3. Гражданский кодекс Украины (с последующими изменениями и дополнениями) (Кн. 6. Наследственное право) // Ведомости Верховной Рады (ВВР) Украины. – 2003. - № 44. – Ст. 356.
4. Федеральный конституционный закон «О принятии в Российскую Федерацию Республики Крым и образовании в составе Российской Федерации новых субъектов - Республики Крым и города федерального значения Севастополя» от 21.03.2014 № 6-ФКЗ (ред. от 28.12.2017) // Собрание законодательства РФ. – 24.03.2014.- № 14.- Ст. 1201.
5. Федеральный закон «О внесении изменений в Федеральный закон «О введении в действие части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации» от 26.07.2017 № 201-ФЗ (последняя редакция) // КонсультантПлюс.
6. Гражданское право: с учетом новой редакции Гражданского кодекса РФ (федеральных законов № 223-ФЗ, 245-ФЗ, 251-ФЗ): учебник / Алексеев С. С., Гонгало Б. М., Мурзин Д. В. – Москва, Екатеринбург: Проспект, Институт частного права, 2014. – 434 с.
7. Настольная книга судьи по делам о наследовании: учебно-практическое пособие / Егорова О. А., Беспалов Ю. Ф. – Москва: Проспект, 2015. – 202 с.
8. Харитонов Е. О. Гражданский Кодекс Украины: научно-практический комментарий. – Харьков: Одиссей, 2007. – 1304 с.
9. Статья: Действие украинского наследственного закона в Российской Федерации: проблемы времени, пространства и круга лиц (Блинков О.Е.) («Наследственное право», 2017, N 3) /КонсультантПлюс.

УДК 341.96

Худякова Серафима Викторовна
студентка 1 курса магистратуры
Института права ВолГУ
Россия, г. Волгоград

СТРАХОВАНИЕ ГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ ПО ПРАВУ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА

Аннотация: *В статье рассматривается система правового регулирования страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств, применяемая в странах Европейского Союза. Анализируются положения и основные условия европейского Соглашения об обязательном страховании гражданской ответственности, а также нормы Директив Европейского Союза, устанавливающих единообразные правила, направленные на защиту прав и интересов потерпевших в результате дорожно-транспортных происшествий. Отмечены особенности функционирования национальных бюро страховщиков и их полномочия.*

Указаны отдельные проблемные аспекты обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств в странах Европейского Союза, а также в Российской Федерации.

Ключевые слова: *страхование гражданской ответственности, «Зеленая карта», стразовой полис, страховая выплата, лимиты ответственности, компенсация.*

Annotation: *In article the system of legal regulation of insurance of civil liability of owners of vehicles applied in the countries of the European Union is considered. Provisions and the main conditions of the European Agreement on obligatory insurance of civil liability and also standard of the European Union directives establishing the uniform rules directed to protection of the rights and the interests of the victims as a result of the road accidents are analyzed. Features of functioning of national bureaus of insurers and their power are noted. Separate problem aspects of obligatory insurance of civil liability of owners of vehicles in the countries of the European Union and also in the Russian Federation are specified.*

Key words: *insurance of civil liability, "Green card", strazovy policy, insurance payment, responsibility limits, compensation.*

Транспорт в настоящее время оказывает огромное влияние на процессы международной интеграции, в основе которых лежат принципы свободного перемещения товаров, услуг, капитала и рабочей силы. По утверждению Европейской экономической комиссии ООН «производство и распределение товаров, а также внутренняя и внешняя торговля зависят от эффективной работы транспортных сетей. Сюда же следует добавить миграционные процессы и туризм, а также «достижение баланса между богатыми и бедными регионами в пределах группы стран»[301].

Для нашей страны эти вопросы имеют особой значение, так как около трети внешнеторгового оборота России, в который задействован и транспорт приходится на европейские страны[302], несмотря на некоторый спад, вызванный экономическими санкциями в ответ на внешнюю отечественную политику. Соответственно возникает необходимость в четком механизме правового регулирования отношений в транспортной сфере.

В науке высказываются совершенно верные суждения, о том, что не ориентирование в европейском правовом пространстве ведет к тому, что российские хозяйствующие субъекты, оказавшись на европейском рынке, не могут воспользоваться соответствующими возможностями и преимуществами.

Страхование гражданской ответственности весьма востребованный институт в Европе. Его особенностью на европейском пространстве является не только общность базовых условий страхования, но и объединение государств в союзы с едиными согласованными правилами страхования, действующими на их суверенных территориях.

---

[301] Право Европейского Союза. Часть 2: Учебник / Под ред. А.Х. Абашидзе, А.О. Иншаковой. – М.: Юрайт, 2018. С. 11.

[302] Иншакова, А.О. Автомобильный транспорт ЕС: особенности правового регулирования и унификации /А.О. Иншакова // Евразийская адвокатура. – 2017. – № 6 (31). – С.99.

В Европе с 1 января 1953 г. введено в действие единое Соглашение об обязательном страховании гражданской ответственности Green Card («Зеленая карта»), в котором декларируется, что страхование ответственности владельца транспортного средства, осуществляется на условиях того государства, в котором страхователь находится. В Соглашении закреплен необходимый перечень сведений об автотранспортном средстве, его владельце, условиях, сроке, странах, на которые распространяется действие страхования.

Система «Зеленая карта» в настоящее время используется в почти 50 государствах, большинство из них – это европейские страны, но в этой системе официально задействованы и некоторые страны Азии и Африки (Марокко, Тунис, Иран, Турция и Израиль). Российская Федерация вступила в нее в 2009 г. В «зеленой зоне» находятся и бывшие союзные республики: Украина, Молдова, Белоруссия, Латвия, Литва, Эстония, а в перспективе присоединение Казахстана и Азербайджана.

«Зеленая карта» закрепляет аналогичный отечественному страховому полису автогражданской ответственности, механизм гарантирующий страхование ответственности владельца транспорта при ДТП в государствах - участницах Соглашения. Характерной чертой «Зеленой карты» является то, срок ее действия может варьироваться от пятнадцати дней до одного года.

Во всех странах-участницах Соглашения установлена обязанность застрахования риск гражданской ответственности, связанный с эксплуатацией автомобильного транспорта. При заключении договора, страхователю помимо страхового полиса, действующего внутри страны, выдают и «Зеленую карту», гарантирующую, выполнение обязательств, возникшим в связи нанесением вреда владельцем транспортного средства третьим лицам на территории государств, входящим в системе «Зеленая карта». При наступлении страхового случая, возникший вред оперативно возмещается специально созданной организацией - Национальным бюро «Зеленой карты», а затем компенсируются указанному Бюро страховщиком страхователя, который причинил вред.

Все национальные бюро объединены в Совет бюро, который находится в Брюсселе, создан для координации их деятельности, разработке общей документацию, представительства в международных организациях и т.п.

Правовое регулирование механизма «Зеленой карты» осуществляется пятью Директивами Совета Европы о сближении законодательства государств-участников, относящегося к страхованию гражданской ответственности, при использовании автотранспортных средств и введении обязанности по заключению договоров страхования такой ответственности (1972, 1983, 1990, 2000 и 2009 г.).

Содержание этих европейских документов показывает, что предназначены они, прежде всего, на закрепление единообразных норм, направленных защиту прав и интересов лиц, которым, в результате дорожно-транспортного происшествия нанесен вред.

Указанные документы Совета Европы касаются и стандартных требований к договору обязательного страхования гражданской ответственности, соблюдение которых обязательно. При этом вопросы, не получили своего нормативного разрешения, в европейских правовых актах, подлежат регулированию национальным законодательством стран - членов Союза.

На основании Директивы № 72/166/ЕЭС предполагалось заключение соответствующих соглашений между страховыми агентствами, функционирующими в каждом из государств-членов, при этом каждое из агентств должно было гарантировать страховое возмещение убытков, причиненных в результате аварии транспортного средства в стране, где зарегистрировано предприятие перевозчика[303].

Второй из Директив ЕС от 30 декабря 1983 г. №84/5/ЕЕС зафиксированы минимальные размеры соответствующих лимитов. Так, лимит ответственности для каждого, кому причинен вред здоровью в результате ДТП, установлен не менее 350 тыс. евро, если же вред здоровью причинен более чем одному лицу, величина минимального лимита установлена в 500 тыс. евро в совокупности для всех пострадавших. Установленный лимит, касающийся вреда имуществу третьих лиц в результате ДТП, не превышает 100 тыс. евро независимо от числа пострадавших. Единый минимальный лимит ответственности по каждому ДТП в случае причинения вреда здоровью третьим лицам, и в связи с нанесением ущерба их имуществу, составляет не менее 600 тыс. евро[304].

Нормативно закреплена возможность отказа в страховой выплате, если потерпевший имеет право на страховое возмещения вреда. Во-первых, если гарантирована выплата страхового возмещения в рамках института социального обеспечения, во-вторых, и если ДТП произошло по вине лица, владеющего транспортным средством без законных оснований.

Отметим, что лимиты ответственности установлены не во всех странах, их нет в Финляндии, Франции, Великобритании, Ирландии, Исландии; есть государства, где приняты повышенные лимиты для всех пострадавших, в Люксембурге отсутствуют лимиты как на всех пострадавших так и на весь транспорт.

С прискорбием отметим, что наша страна фактически замыкает рейтинг государств по размеру соответствующих страховых выплат. В соответствии с отечественным законодательством лимит страхового возмещения жизни или здоровью каждого потерпевшего, 500 тысяч рублей, имуществу 400 тысяч рублей[305]. По сравнению с евроэквивалентами суммы крайне низкие.

---

[303] Иншакова А.О., Бордунов В.Д. Транспортное право Европейского Союза // Основы европейского интеграционного права: Учебник / под ред. А.Х. Абашидзе, А.О. Иншаковой. - М.: Юрист, 2012. С. 301.

[304] Мальцев, В.В. Особенности страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств в странах Европейского союза /В.В. Мальцев // Транспортное право и безопасность. – 2016. - № 12. – С. 79.

[305] ФЗ от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» (ред. от 26 июля 2017 г.) // СЗ РФ. – 2002. - № 18. - Ст. 1720; 2017. - № 31 (Часть I). - Ст. 4746;

Директива Европейского парламента и Совета Европы № 2009/103/ЕС по сути является переработкой основных положений четырех предыдущих директив, является кодифицированным актом, регулирующим международно-правовые отношения в сфере страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств.

Задачей же национального законодательства государств - участников Европейского Союза является создание механизма имплементации европейских директив в анализируемой сфере, в основе которого заложена коллизионная нормы - закона места нахождения (проживания) пострадавшей стороны.

При этом, очевидно огромное значение национального законодательства, обязывающего владельцев транспортных средств к заключению договоров страхования с минимальным набором императивных требований, но низкие законодательные лимиты страховых выплат негативно влияют на развитие обязательного страхования в этой области. Стоимость самого транспортного средства, а также медицинских и ритуальных услуг делает востребованным добровольное страхование, весьма затратное для владельцев транспортных средств[306].

Принятие Директив Европейского Союза, не разрешило все проблемы, стоящие на пути формирования и развития единого страхового рынка, динамика международного бизнес сотрудничества, рост автомобильных перевозок, туризма актуализирует необходимость комплексного подхода к института страхования на транспорте, как на территории отдельного государства, так и вне ее. Особое значение это имеет для России, поскольку вступление в европейскую систему «Зеленая карта» требует совершенствования страхового законодательства на предмет его соответствия европейским стандартам.

Использованные источники:

1. ФЗ от 25 апреля 2002 г. № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств» (ред. от 26 июля 2017 г.) // СЗ РФ. – 2002. - № 18. - Ст. 1720; 2017. - № 31 (Часть I). - Ст. 4746;
2. Иншакова, А.О. Автомобильный транспорт ЕС: особенности правового регулирования и унификации /А.О. Иншакова // Евразийская адвокатура. – 2017. – № 6 (31). – С.99-105;
3. Иншакова А.О., Бордунов В.Д. Транспортное право Европейского Союза // Основы европейского интеграционного права: Учебник / под ред. А.Х. Абашидзе, А.О. Иншаковой. - М.: Юрист, 2012. – 358 с.;
4. Мальцев, В.В. Особенности страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств в странах Европейского союза /В.В. Мальцев // Транспортное право и безопасность. – 2016. - № 12. – С. 76-82;

[306] Право Европейского Союза. Часть 2: Учебник / Под ред. А.Х. Абашидзе, А.О. Иншаковой. – М.: Юрайт, 2018. С. 10.

5. Матвеева, И. Ю. Современные тенденции обязательного страхования гражданской ответственности владельцев транспортных средств (опыт ЕС и России) : автореф. дис. … канд. экон. наук / И.Ю. Матвеева. М., 2008. – 26 с.;
6. Право Европейского Союза. Часть 2: Учебник / Под ред. А.Х. Абашидзе, А.О. Иншаковой. – М.: Юрайт, 2018. – 293 с.

УДК 4414

Воронкова М.В.
Студентка магистратуры
ФГБОУ ВО СЗФ «РГУП»
г. Санкт-Петербург

СУБЪЕКТЫ ПРОИЗВОДСТВА ПО РАССМОТРЕНИЮ ЗАЯВЛЕНИЙ НА СОВЕРШЕННЫЕ НОТАРИАЛЬНЫЕ ДЕЙСТВИЯ ИЛИ ОТКАЗ В ИХ СОВЕРШЕНИИ

Аннотация: В настоящей статье рассматривается вопрос о статусе лиц, уполномоченных на совершение действий по удостоверению документов, приравненных законом по своей силе оформления к нотариально оформленным, а также статус лиц, совершающих нотариальные действия, уполномоченными законом на их совершение. Обосновывается необходимость дополнительного законодательного разрешения данного вопроса в связи с часто возникающими проблемами практического значения.

Ключевые слова: нотариат, суд, нотариус, доверенность, завещание.

Annotation: the article considers the question of the status of persons authorized to act for the certification of documents, deemed by the law to design it notarized, and the status of persons performing notarial acts authorized by law for committing them. The necessity of additional legislative resolution of this issue in connection with frequently arising problems of practical importance is substantiated.

Key words: notary, court, notary, proxy, testament.

По общему правилу, предусмотренному ст. 1 Основ[307], нотариальные действия в Российской Федерации совершают нотариусы, работающие в государственной нотариальной конторе - государственные нотариусы, и нотариусы, занимающиеся частной практикой.

В случае невозможности исполнения нотариусом своих обязанностей по уважительной причине[308] (ввиду временного отсутствия, болезни, отпуска и др.), под полную ответственность нотариуса право исполнять его обязанности передаётся помощнику, приобретающему на указанных период статус лица, временно исполняющего обязанности нотариуса. При невозможности

[307] "Основы законодательства Российской Федерации о нотариате" (утв. ВС РФ 11.02.1993 N 4462-1) (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2017)// "Российская газета", N 49, 13.03.1993.
[308] Перечень уважительных причин временного отсутствия нотариуса и временной невозможности исполнения нотариусом своих обязанностей: решение Правления Федеральной нотариальной палаты, протокол № 07/15: [от 18 мая 2015 г.] // Нотариальный вестник. 2015. № 7.

замещения нотариуса его помощником, замещение осуществляется иным соответствующим требованиям законодателя о профессиональной квалификации лицом. Наделение такого лица полномочиями осуществляется территориальным органом юстиции совместно с нотариальной палатой в порядке, ими установленном.[309] Ситуация кардинально меняется, когда на смену профессионалу, для осуществления нотариальных действий, законодатель вынужден привлекать лицо, не обладающее необходимой квалификацией, порою без какого-либо высшего образования вообще, без арсенала тех средств защиты прав и законных интересов лиц, предусмотренных законом при осуществлении нотариальных действий нотариусом (высокой квалификации, технической оснащенности, страховки, повышенной ответственности). Вместе с тем ни юридическая доктрина, ни практика не рассматривают соотношение понятий "нотариальные действия" и "действия, приравненные к нотариальным". Рядом юристов совершенно справедливо отмечается, что в нормативных правовых актах, регламентирующих нотариальную деятельность, в том числе и в Основах законодательства Российской Федерации о нотариате[310] (далее - Основы), отсутствует дефиниция категории "нотариальные действия"[311]. Как следствие, отсутствует и должная правовая регламентация статуса данных лиц, а именно: прав и обязанностей по выполнению действий, приравненных к нотариально удостоверенным, а также вопросов ответственности за совершение указанных действий с допущением отклонений от норм законодательства.

Недостаток юридической техники порождает необходимость толкования, т.е. установление смысла (содержания) норм права. Волю законодателя нужно определять прежде всего на основании значения тех слов, в которых он ее выразил[312]. Согласно Толковому словарю русского языка термин "приравненный" употребляется в значении "признать равным с кем-, чем-нибудь"[313].

Грамматическое толкование норм права, содержащихся в пп. 2 п. 3 ст. 185 и пп. 4 п. 1 ст. 1127 Гражданского кодекса Российской Федерации[314] (далее - ГК РФ), позволяет сделать заключение о том, что «иные уполномоченные лица» и нотариусы обладают равными нотариальными правами в пределах предоставленной им законодателем компетенции, а удостоверенные ими завещания и доверенности являются равными по юридической силе. При этом действия, совершаемые нотариусами и уполномоченными лицами, осуществляются в соответствии с едиными требованиями, установленными

---

[309] Об утверждении Порядка замещения временно отсутствующего нотариуса вместе с «Порядком замещения временно отсутствующего нотариуса»: приказ Минюста России: [от 29 июня 2015 г. № 148] (утверждено решением правления ФНП от 18.05.2015) // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти. 2015. № 41.

[310] Утв. ВС РФ 11 февраля 1993 г. N 4462-1 // Ведомости СНД и ВС РФ. 1993. N 10. Ст. 357.

[311] Косенко Д.В. Нотариальные действия как элемент системы административно-правового регулирования // Молодой ученый. 2011. N 11. Т. 2. С. 13 - 23.

[312] Васьковский Е.В. Учебник гражданского права. М.: Статут, 2003. С. 73.

[313] Ожегов С.И. и Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка: 80 000 слов и фразеологических выражений / Российская АН; Российский фонд культуры; 2-е изд., испр. и доп. М.: АЗЪ, 1994. С. 587.

[314] "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья)" от 26.11.2001 N 146-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // "Парламентская газета", N 224, 28.11.2001,

законодательством Российской Федерации. Различие между нотариальными действиями и приравненными к ним состоит лишь в субъекте, совершающем нотариальные действия. В ст. 37 Основ законодательства Российской Федерации о нотариате закреплен объем нотариальных действий, которые могут быть совершены главами местных администраций и специально уполномоченными должностными лицами местного самоуправления, эти лица вправе совершать нотариальные действия, в том числе удостоверять завещания, только если в поселении или расположенном на межселенной территории населенном пункте нет нотариуса, также пункт 3 части 1 статьи 14.1 Федерального закона от 06.10.2003 N 131-ФЗ "Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации" содержит общую норму, наделяющую органы местного самоуправления правом совершения предусмотренных законодательством нотариальных действий в случае отсутствия в поселении нотариуса[315].

Далее, ст. 38 настоящих Основ и пункт 1 части 1 статьи 26 Федерального закона от 05.07.2010 N 154-ФЗ "Консульский устав Российской Федерации"[316] дает такое право должностным лицам консульских учреждений, однако до настоящего времени не принято иных законодательных актов, которые регулировали бы порядок совершения нотариальных действий консульскими должностными лицами, следовательно, процедура совершения нотариальных действий консульскими должностными лицами не отличается от совершения их же нотариусами и регулируется одними и теми же актами[317]. Завещания, удостоверенные вышеуказанными уполномоченными законом лицами, обладают равной юридической силой.

При этом практика нотариальной деятельности глав местных администраций пестрит различного рода нарушениями, порою весьма серьезными (нарушения: нотариальной тайны[318]; требований, предъявляемых законом к свидетелям, рукоприкладчикам; ограничений, накладываемых законом на самого удостоверяющего нотариальные документы лица[319]; связанные с несоблюдением порядка передачи документов в нотариальную палату, и др.), способными повлечь признание недействительными таких важных с юридической точки зрения документов, как доверенность, завещание, приводящих порою лиц, осуществляющих нотариальные действия к уголовной ответственности.

Представляется возможным детерминировать такой вид передачи нотариальных полномочий как вынужденный, основанный на требованиях закона и нормативных актах, неравнозначный по уровню подготовки и квалификации лиц, осуществляющих нотариальные действия. От

---

[315] Бегичев А.В. Наследственное право России: Учебное пособие. М.: Логос, 2014. 168 с. С. 49.

[316] Федеральный закон от 05.07.2010 N 154-ФЗ (ред. от 21.07.2014) "Консульский устав Российской Федерации"// "Российская газета", N 147, 07.07.2010,

[317] Сучкова Н.В. Нотариат: Учебник для бакалавров. М.: Юрайт, 2013. 330 с. С. 159.

[318] Апелляционное определение судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда республики Башкортостан [от 17 сентября 2015 г. по делу № 33-14732/2015] // СПС «ГАРАНТ»

[319] Апелляционное определение судебной коллегии по гражданским делам Астраханского областного суда: [от 22 янв. 2014 г. № 33-63/2014] // СПС «ГАРАНТ».

совершенных нотариальных действий лицами, уполномоченными законом на их совершение, необходимо отличать действия по удостоверению документов, приравненных законом по своей силе оформления к нотариально оформленным. Такая возможность обусловлена многообразием жизненных ситуаций, в которых может возникнуть необходимость квалифицированного подтверждения того или иного юридического факта, связанного с фиксированием воли участника гражданских правоотношений на случай оформления доверенности или завещания.

Перечень приравненных к нотариальным завещаниям предусмотрен ст. 1127 ГК РФ. При удостоверении завещания указанными выше лицами должны соблюдаться все требования, предусмотренные законодателем для формы и порядка такого удостоверения нотариусами, обозначенные в ст. ст. 1124, 1125 ГК РФ. Однако, помимо основных законодатель устанавливает дополнительные требования: завещание, приравненное к нотариально удостоверенному, должно быть подписано завещателем в присутствии лица, удостоверяющего завещание, и свидетеля, также подписывающего завещание. Приравненный удостоверенному нотариально документ должен быть, как только для этого представится возможность, направлен удостоверившим его, через территориальные органы Минюста РФ, нотариусу по месту жительства завещателя. Если лицу, удостоверившему завещание, известно место жительства завещателя, завещание направляется непосредственно соответствующему нотариусу. Перечень приравненных к нотариальным доверенностям предусмотрен ст. 185.1 ГК РФ. При рассмотрении порядка оформления доверенностей, приравненных к нотариально удостоверенным, следует особое внимание уделять должности удостоверившего такую доверенность лица и другим условиям, при которых она может быть выдана.

Так, доверенность военнослужащего, заверенная начальником военного училища, находящегося на территории г. Воронежа, являющегося областным городом, где имеется 130 нотариальных образований, признана недействительной[320]. В нотариальной практике достаточно часто возникает вопрос, приравниваются ли к нотариально удостоверенным доверенности, которые удостоверены начальниками следственных изоляторов (СИЗО) и изоляторов временного содержания (ИВС). Поскольку СИЗО и ИВС не являются местами лишения свободы, а являются лишь местами временного содержания под стражей подозреваемых и обвиняемых в совершении преступлений, то доверенности, в силу закона требующие обязательной нотариальной формы, начальниками названных учреждений удостоверены быть не могут. Вместе с тем известны ситуации, когда гражданин, уже приговоренный судом к лишению свободы, в силу каких- либо обстоятельств отбывает наказание не в колонии, а в следственном изоляторе. В подобных случаях следственный изолятор является для него местом лишения свободы, и

[320] Определение Московского областного суда от 17 ноября 2011 г. по делу № 33-25899 // СПС «КонсультантПлюс», 2014.

начальник СИЗО вправе удостоверить от его имени доверенность, которая будет приравниваться к нотариальной. Указанное обстоятельство необходимо отразить в тексте доверенности. Не могут быть удостоверены доверенности, требующие обязательной нотариальной формы, главными врачами и их заместителями, а также какими-либо другими врачами больниц, санаториев и других лечебных учреждений, не относящихся к военно-лечебным. Гражданин, который лишён возможности оформить завещание при помощи уполномоченного законом лица, так как находится в положении, явно угрожающем его жизни, в силу сложившихся чрезвычайных обстоятельств, может в присутствии двух свидетелей изложить последнюю волю в отношении своего имущества в простой письменной форме. При этом такое лицо обязано собственноручно написать и подписать документ, из содержания которого будет следовать, что он представляет собой именно завещание. Однако, отдавая предпочтение квалифицированному удостоверению завещания, законодатель определил, что завещание, совершенное в чрезвычайных обстоятельствах, утрачивает силу, если завещатель в течение месяца после прекращения этих обстоятельств не воспользуется возможностью совершить завещание в какой-либо иной форме, предусмотренной статьями 1124 - 1128 ГК РФ.

Как мы видим из указанных положений законодательства, предусматриваются только права самих заявителей (наследодателей, доверителей и пр.) по совершению указанных действий, при этом законодательством не предусмотрено ни одной нормы, регламентирующей статус лиц, удостоверяющих соответствующие документы. Также, не регламентирована их ответственность за ненадлежащее их оформление.

В связи с этим целесообразно создать курсы при соответствующих учреждениях (которые управомочены совершать действия, приравненные к нотариальным), на которых практикующие нотариусы могли бы читать лекции о нотариальных действиях; возможно, даже стоило бы этим уполномоченным лицам сдавать квалификационный экзамен на право осуществления нотариальной деятельности. Поскольку эти лица вообще не имеют никакого отношения к юриспруденции и весьма отдаленно понимают, что такое нотариальный документооборот в принципе.

В заключении важно отметить, что приоритет отдаётся законодателем непосредственному нотариальному удостоверению и в отношении завещаний, и в отношении доверенностей. В связи с чем, если в каком-либо из выше представленных случаев, гражданин, намеревающийся совершить завещание или оформить доверенность, высказывает желание пригласить для этого нотариуса и имеется разумная возможность выполнить это желание, лица, которым в соответствии с указанным законом предоставлено право удостоверить приравненный к нотариально удостоверенному документ, обязаны принять все меры для приглашения к завещателю или доверителю нотариуса.

Использованные источники

1. "Основы законодательства Российской Федерации о нотариате" (утв. ВС РФ 11.02.1993 N 4462-1) (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2017)// "Российская газета", N 49, 13.03.1993.
2. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья)" от 26.11.2001 N 146-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // "Парламентская газета", N 224, 28.11.2001,
3. Федеральный закон от 05.07.2010 N 154-ФЗ (ред. от 21.07.2014) "Консульский устав Российской Федерации"// "Российская газета", N 147, 07.07.2010,
4. Перечень уважительных причин временного отсутствия нотариуса и временной невозможности исполнения нотариусом своих обязанностей: решение Правления Федеральной нотариальной палаты, протокол № 07/15: [от 18 мая 2015 г.] // Нотариальный вестник. 2015. № 7.
5. Об утверждении Порядка замещения временно отсутствующего нотариуса вместе с «Порядком замещения временно отсутствующего нотариуса»: приказ Минюста России: [от 29 июня 2015 г. № 148] (утверждено решением правления ФНП от 18.05.2015) // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти. 2015. № 41
6. Апелляционное определение судебной коллегии по гражданским делам Верховного Суда республики Башкортостан [от 17 сентября 2015 г. по делу № 33-14732/2015] // СПС «ГАРАНТ»
7. Апелляционное определение судебной коллегии по гражданским делам Астраханского областного суда: [от 22 янв. 2014 г. № 33-63/2014] // СПС «ГАРАНТ».
8. Определение Московского областного суда от 17 ноября 2011 г. по делу № 33-25899 // СПС «КонсультантПлюс», 2014.
9. Бегичев А.В. Наследственное право России: Учебное пособие. М.: Логос, 2014. 168 с. С. 49.
10. Васьковский Е.В. Учебник гражданского права. М.: Статут, 2003. С. 73
11. Косенко Д.В. Нотариальные действия как элемент системы административно-правового регулирования // Молодой ученый. 2011. N 11. Т. 2. С. 13 - 23.
12. Ожегов С.И. и Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка: 80 000 слов и фразеологических выражений / Российская АН; Российский фонд культуры; 2-е изд., испр. и доп. М.: АЗЪ, 1994. С. 587.
13. Сучкова Н.В. Нотариат: Учебник для бакалавров. М.: Юрайт, 2013. 330 с. С. 159

УДК 002.304

Аминев Ф.Г.,
доктор юридических наук, профессор
Уфимский государственный авиационно-технический университет
Россия, г. Уфа
Подшивалов Д.А., Хисаметдинов Д.А.
студенты
4 курс, факультет «Информатики и робототехники»
Уфимский государственный авиационно-технический университет
Россия, г. Уфа
И т.д.

СУДЕБНАЯ ПОЖАРНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА

Аннотация: *в статье рассматриваются сущность* судебной пожарно-технической экспертизы. *В каких делах назначается* Судебная пожарно-техническая экспертиза. *Что служит предметом* судебной пожарно-технической экспертизы. *Классификация задач* судебной пожарно-техническая экспертизы.

Ключевые слова: Судебная пожарно-техническая экспертиза*, пожар, горение, причины, источник, поврежденные остатки, следы горения, поджог.*

Annotation: *in article are considered essence of judicial fire investigation. In what affairs Judicial fire investigation is appointed. What serves as a subject of judicial fire investigation. Classification of tasks judicial fire and technical examinations.*

Key words: *Judicial fire investigation, the fire, burning, the reasons, source, the damaged remains, burning traces, arson.*

Судебно- экспертная деятельность, по мнению Аминева Ф.Г., – система действий (или деятельность) судебного эксперта и руководителя государственной или негосударственной судебно-экспертной организации, иных экспертов из числа сведущих лиц по организации, производству, научно-методическому и информационному обеспечению судебных экспертиз, выполняемых по поручению лица или органа, ее назначившего . [1, с. 5]

Судебная экспертиза, в разрезе пожарно-технической деятельности, осуществляется для нахождения всех причин и факторов возгорания объектов. Данные факторы, находятся в важном диапазоне, которые являются довольно важными элементами, когда доходит до рассмотрения дела о пожаре, входящих в компетенцию уголовного кодекса. Положения могут быть связанны каким-либо образом с действиями общества, а также с природными явлениями и катаклизмами, которые могут входить в компетенцию гражданских и уголовных рассмотрениях дел, имеющие каким-то образом, непосредственное отношение к пожарам.

Ключевыми задачами экспертизы являются:

1) установление местоположения и времени зарождения первичного возгорания (очага возгорания, направления распространения пожара, свойств пожара);

2) установление причины зарождения и развития горения;

3) установление условий, которые повлекли за собой пожар.

Объекты судебной пожарно-технической экспертизы:

1) локация пожара;

2) любые элементы зданий, конструкции которых подверглись горению при пожарном случае;

3) разрушенный транспорт и иные крупногабаритные объекты (а также крупное техническое и другое оборудование, находившееся на месте пожара, изъять которое никак не получится);

4) механизмы различного рода, а также непосредственно само оборудование или их части и детали данных механизмов;

5) объекты, которые непосредственно могут иметь влияния на причину возгорания;

6) объекты со следами местного температурного воздействия (проплавами, прогарами и проч.) ;

7) все оставшиеся предметы после возгорания, которые могут помочь раскрытию уголовного дела;

8) механизмы, с помощью которых производился поджог;

9) пожарная сигнализация и устройства пожаротушения;

10) электроприборы, которые могли стать причиной горения;

11) части разрушенных электроламп и светильников с признаками аварийных режимов;

12) части проводов и кабелей, в которых наблюдаются следы оплавления;

13) механизмы автоматической защиты (расплавленные предохранители, автоматические выключатели и проч.), электрокоммутирующие механизмы с признаками аварийных режимов. [5, с. 257]

Когда назначают пожарно-техническую экспертизу, то для ее проведения в роли сравнительных примеров предоставляются образцы горючих веществ, материалов, электропроводов и другое оборудование. Из-за обилия вопросов при назначении экспертизы будет рациональным посоветоваться со специалистом, который был на месте осмотра пожара, чтобы верно вынести на разрешение задачи эксперту, а также для того, чтобы снабдить его другими возможными источниками информации. Также нужно проанализировать всю документацию объектов возгорания, являющихся причиной пожара, либо просто находившихся в помещении предметов в момент пожара. В первую очередь надо собрать всю информацию о причинах несчастного случая, момент начала возгорания, его развития до момента его тушения, то есть, устранена, с помощью этого произвести моделирование ситуации.

Эффективность экспертизы напрямую зависит от качества и полноты материалов, представленных эксперту, к ним относят:

а) протокол осмотра места происшествия, где подробно проиллюстрированы фото-таблицы, чертежи и схемы;

б) информация о дате, времени и места обнаружения;

в) характеристика сгоревшего объекта, а также систем отопления и пожаротушения, сведения об огнеустойчивости конструкций;

г) подробные сведения электросхем наружного и внутреннего электроснабжения объекта;

д) виды, количество и место нахождения осветительных приборов, длина участков проводов кабелей, способы их прокладки;

е) информация о событиях, случившихся до пожара, и установления причинно-следственной связи между ними.

Задачи, которые ставятся перед пожарно-технической экспертизой, должны быть сформулированы четко и конкретно и, конечно, должны иметь непосредственное отношение к уже имеющимся версиям. Очень часто из-за недостаточного осмотра места пожара, когда материальные объекты изъяты в очень малом объеме, эксперту предоставляют все материалы уголовного дела и ставят перед ним лишь один вопрос: «Что является причиной пожара?» Вследствие этого эксперту приходится за рамки своих полномочий, и заниматься анализом следственных версий и свидетельских показаний. В таком случае выводы эксперта будут носить вероятностный характер, они не будут иметь силу доказательств. [5, с. 257]

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Аминев Ф. Г. О некоторых проблемах судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации // Правовое государство: теория и практика. Уфа, 2015. № 4. с. 12

2. Аминев Ф. Г. О некоторых проблемах интеграции научно-методического и организационного обеспечения судебно экспертной деятельности Российской Федерации // Юрист правовед, №3 2016 г. с.22

3. Аминев Ф. Г. О некоторых проблемах совершенствования законодательства о судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации // Судебная экспертиза: российский и международный опыт: матер. Волгоград, 2014. с.153

4. Аминев Ф. Г. О некоторых вопросах судебно-экспертной деятельности в Российской Федерации и в Республике Казахстан // Актуальные вопросы теории и практики судебной экспертизы матер. Астана, 2015. с. 35

5. Россинская Е. Р., Галяшина Е. И. // Настольная книга судьи: судебная экспертиза. Москва: Проспект, 2010. с. 257

УДК 34.096

Стуколова Л.С., Старший преподаватель
кафедры теории и истории государства и права
Стерлитамакский филиал
Башкирского Государственного Университета
Россия, г. Стерлитамак
Мальков Г.С.
студент
1 курс, Юридический факультет
Стерлитамакский филиал
Башкирского Государственного Университета
Россия, г. Стерлитамак

СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА КАК СПОСОБ УСТРАНЕНИЯ И ВОСПОЛНЕНИЯ ПРОБЕЛОВ В ПРАВЕ

Аннотация*: В данной статье говорится о нормотворческой деятельности, её функциях и задачах. А также о пробелах в праве и способах их устранения и восполнения посредством судебной практики.*

Ключевые слова*: судебная практика, пробел в праве, нормотворчество, нормативные акты, социальные отношения.*

Annotation*: This article deals with norm-setting activities, its functions and tasks. And also about gaps in the law and ways of their elimination and replenishment through judicial practice.*

Keywords*: judicial practice, gap in law, rule-making, normative acts, social relations.*

Нормотворческая деятельность направлена на создание нормативных актов, обеспечивающих регулирование социальных отношений. Законодатель не всегда полно и ясно определяет содержание создаваемых норм права, нарушается системность права, допускаются коллизии, пробелы в нормативных актах, складывается излишняя абстрактность или, наоборот, излишняя казуальность нормативных предписаний, их неясность и неточность, а в ряде случаев отдельные нормы правовых актов признаются не соответствующими Конституции РФ.

Важнейшим способом устранения негативных явлений нормотворческого процесса является судебное нормотворчество. Выявляются проблемы, требующие их преодоления в процессе применения права: совершенствование закона, его толкование, разъяснение, судебная доработка. В случае пробела в праве или признания несоответствия Конституции Российской Федерации принятой нормы, возникает необходимость создания судейской нормы, способной регулировать общественные отношения, – судебного прецедента или обобщений судебной практики, формируемых

высшими судами Российской Федерации.

Являясь конкретным итогом творческой деятельности органов судебной власти, судебная практика находит свое закрепление в решениях высших судов и используется в целях достижения единообразного применения материального и процессуального законодательства нижестоящими судами российского государства. Помимо закрепленного за ними права законодательной инициативы, высшие судебные инстанции своими правовыми позициями и правоположениями оказывают воздействие не только на правоприменительную, но и на законодательную деятельность российского государства.

В соответствии со статьей 126 Конституции Российской Федерации, Верховный Суд Российской Федерации является высшим судебным органом, проводит судебный надзор за деятельностью нижестоящих судов и дает разъяснения по различным вопросам судебной практики.[321]

На протяжении длительного времени высказывалось мнение о том, что судебная практика является промежуточным звеном между правовым обычаем и законом. Данная позиция подвергалась резкой критике его научными оппонентами, которые доказывали, что обычай формируется длительно, стихийно, а правоположения, созданные судебной практикой, возникают в результате сознательного внесения поправок в существующее законодательство. Не считаются судебной практикой Постановления Пленума Верховного Суда. Одни авторы определяют судебную практику как сложившиеся в ходе рассмотрения и разрешения судами конкретных однородных дел положения, сформированные в процессе многократного и единообразного применения норм к недостаточно урегулированным общественным отношениям. Аналогичные суждения других авторов исходят из презумпции, что суд – это просто «уста» закона, что суд не может творить право.

В целях уяснения роли и места судебной практики в правовой системе России необходимо исследовать соотношение таких понятий, как судебная практика и судебный прецедент. В российской научной литературе данные понятия в основном используются как синонимы, что порождает дополнительные проблемы в понимании данного вопроса. Судебная практика в юридическом значении представляет собой практику судебных прецедентов, как опыт, полученный в процессе осуществления правосудия, выраженный в решениях по конкретным юридическим делам.

Судебная практика приобретает серьезное значение не только для судебных органов, но и для прокуратуры, адвокатуры, сотрудников органов внутренних дел. Вторичная судебная практика выявляет наиболее противоречивые ситуации, связанные с преодолением пробелов в законодательстве, с толкованием нормативных предписаний. В процессе данной деятельности вырабатываются положения, детализирующие

[321] Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 04.08.2014, № 31, ст. 4398.

применяемую норму права. Обзоры судебной практики, информационные письма приобретают обязательность в силу своего авторитета. Постановления Пленумов Верховного Суда Российской Федерации являются обязательными в силу закона.

Ближе всех к прецедентному праву в Российской Федерации находятся решения Конституционного Суда Российской Федерации. Они не подлежат обжалованию, приобретают силу сразу после их принятия, издаются в официальных периодических изданиях, носят обязательный характер для всех субъектов права на всей территории российского государства. Правоприменительные органы в своей деятельности используют не только нормы Конституции РФ, но и решения Конституционного Суда РФ, которые выполняют роль обязательного источника права.

Таким образом, суды осуществляют положительное воздействие на формирование современной правовой системы выработкой правовых стандартов поведения в однопорядковых ситуациях. Необходимо признание судебной практики в качестве источника российского права путем определения ее определенного специфического места в объективированных формах выражения российского права, как правоприменительного, так и нормоустанавливающего акта. Для того, чтобы стать бесспорным источником права, обладающим свойствами нормативности, необходимо установить порядок вступления в силу судебных решений, процедуру их опубликования, способы реализации и т.д. Расширение правотворческих функций высших судов не должно рассматриваться как вторжение в сферу полномочий законодательных органов власти, как посягательство на незыблемый принцип разделения властей и в целом не противоречит сложившейся международной правовой практике. Судебная практика способствует восполнению пробелов, допущенным законодателем, а российская правоприменительная практика подтверждает факт использования судебных решений в правоприменительной практике в качестве источника права.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Собрание законодательства РФ, 04.08.2014, № 31, ст. 4398.
2. Стуколова Л.С., Зайнуллина З.И. Особенности механизма правового регулирования , Мировая наука. 2017. № 3. С. 68-70.
3. Лазарев В. В. Пробелы в праве и пути их устранения. М.: Юридическая литература, 2004. 184 с.
4. Павлова В.В. К вопросу об определении понятия пробела в праве // Вестник Волгоградского государственного университета. 2012. №1 (16). С.219-221.
5. Тихомирова Л. В., Тихомиров М. Ю. Юридическая энциклопедия. 5-е изд., доп. и перераб. М.: Издание Тихомирова М. Ю., 2002. 927 с.

УДК 34
ББК 67.0

Шаяхметов Булат Ирекович
студент, юридический факультет
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
Россия, г. Стерлитамак
Научный руководитель:
старший преподаватель СФ БашГУ
Стуколова Л.С.

СУДЕБНЫЙ ПРЕТЕНДЕНТ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *в представленной статье рассматривается понятие и место судебного претендента в российской правовой системе. Также, исследуется точки зрения некоторых авторов на данную проблему.*

Ключевые слова: *судебные акты, судебный претендент, судебная практика, источники права, постановления суда.*

Annotation: *in the submitted article the concept and place of the judicial applicant in the Russian legal system is considered. Also, he explores the views of some authors on this problem.*

Keywords: *judicial acts, judicial contender, judicial practice, sources of law, court decisions.*

В настоящее время в Российской Федерации вопросами места судебного претендента в российской правовой системе занимаются множество исследователей. Предметом многообразных дискуссий и споров выступает вопрос о том, можно ли решение судебного органа рассматривать как прецедент, допустимо ли решение судебной инстанции принимать за соответствующий образец при решении судебных разбирательств, которые уже имели место в судебной практике.

При этом, важно обозначить, что роль законодательства в англосаксонских правовых системах огромна и не уступает роли его в отечественной правовой системе. Обязанность судебных инстанций безукоризненно следовать прецедентам не предусматривается в Англии и Соединенных Штатах на уровне законодательства или Основанного закона – это только обычай. Если судебный орган когда-то вынес решение, то в аналогичном случае он вынесет такое же решение. Обратная ситуация означала бы, что право применяется хаотичным образом и неодинаково по отношению к различным субъектам правоотношений.

Подобная же ситуация наблюдается и в Российской Федерации, однако, с тем отличием, что слово «прецедент» судебные органы стараются не применять. Проблема судебного прецедента в нашей стране взаимосвязана с тем, что Конституционной Суд государства был наделен правом толкования

Конституции РФ и проверку соответствия ей законодательных актов, которые применяются в определенном деле.

Закрепление в Основном законе России ее прямого действия и права обжалования в судебном органе решений или постановлений органов государственной власти, муниципалитетов, общественных объединений и должностных лиц (ст.15 и 46) [2]. В этой связи закономерен вопрос о достоинствах и ключевых недостатках судебного прецедента и мере его эффективного применения судебными инстанциями России.

Итак, на сегодняшний момент вопрос о признании судебной практики в качестве источника гражданского процессуального права является спорным.

Многие исследователи сходятся во мнении, что в последнее десятилетние имеется тенденция увеличения активной роли высших судебных органов в правовом регулировании процессуальных правоотношений. В настоящее время судебная практика выступает в роли неотъемлемой части правовой системы России, которая принимает участие в правовом регламентировании гражданских процессуальных правоотношений. В процессе функционирования Верховного Суда РФ и Конституционного Суда РФ формируются общие правовые положения, которые находят свое выражение в специальных судебных актах – постановлениях [5, с. 41]. Назначение подобных судебных актов заключается в том, что они гарантируют единство судебной практики на всей территории России; в процессе судебной деятельности обозначаются недочеты в некоторых законодательных актах; исследуется эффективность правовых положений и определяется необходимость совершенствования законодательства. Помимо этого, Российская Федерации как член Совета Европы должна приводить в соответствие свою законодательную и правоприменительную деятельность с решениями Европейского Суда по правам человека [3, с. 422].

Важно обозначить, что правовая система Российского государства официально все еще не относит к источникам гражданского процессуального права судебную практику. Главным источником данной отрасли права выступает только Конституция России, федеральные конституционные законы и федеральные законы. Тем не менее, рассматривая современные реалии, необходимо фактически признать судебную практику в форме выражаемых высшими судебными инстанциями правовых позиций в качестве источника гражданского процессуального права.

В одной из статей М.А. Ивановой, направленной против признания за судебной практикой качества источника права, говорится, что «с позиций современного конституционного правопонимания явно расходятся представления о наделении российского суда не принадлежащими ему и не присущими его природе правотворческими полномочиями. Судебная практика не может рассматриваться как «источник права» (в смысле судебного правотворчества), а реальность действия, применения и защиты права. Целесообразно обозначить, что судебная практика, не будучи правотворчеством, выступает в роли одного из ключевых источников для

правотворчества. Но последнее относится к правомочиям порчих властей» [1, с. 73].

Важно обозначить, что стремление отойти от традиционного взгляда на источники права свойственно и прочим исследователям. Так, Р. 3. Лившиц отмечает: «Признавая в судебной системе самостоятельную ветвь государственных органов власти, мы тем самым признаем допустимость принятия судами законодательных норм. Судебное решение выступает в роли правила поведения, которое наделено принудительной силой. В этом контексте судебное решение - та же правовая норма. Отличие привыкли видеть в том, что норма имеет всеобщее применение, а конкретное судебное решение индивидуально, относится только к конкретному положению дел. Суть правовой нормы – в обязательности содержащегося в ней положения, но отнюдь не в том, как много людей она касается. Можно придать властные функции и конкретному судебному решению, распространить его на обширный круг аналогичных ситуаций. Данный механизм судебного прецедента абсолютно корректен с позиций разделения властей, он имеет широкое применение в мировой практике и постоянно внедряется в отечественные реалии» [4, с. 49].

Тем не менее, в науке гражданского процессуального права ряд исследователей, в частности Е. И. Спектор, С. К Загайнова, И. В. Воронцова, считают судебные акты высших судов источниками российского права. Так, И. В. Воронцова отмечает, что постановления высших судебных органов фактически уже давно стоят среди источников российского права и суды, руководствуясь постановлениями указанных судов, основываются на них как на источники. Тем не менее, данный подход до сих пор не легализован в связи с отсутствием единого механизма, который бы дал возможность относить постановления высших судебных органов к источникам российского права.

Таким образом, в правовой системе России судебный прецедент в его классическом понимании источником права официально не признается, однако фактически он существует и применяется в виде правовых позиций, изложенных в судебных актах высших судебных органов, которые de facto носят обязательный характер.

Использованные источники:

1. Иванова М.А. Нетрадиционные источники гражданского процессуального права // Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Право. – 2016. – № 1. – С. 73 – 78.

2. Конституция Российской Федерации (Принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с изм. 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Российская газета. – 2014. – № 251.

3. Лапкович А. В. Судебный прецедент в российской правовой системе // Молодой ученый. – 2014. – №19. – С. 422-424.

4. Лившиц Р. 3. Судебная практика как источник права // Журнал российского права. – 1997. – № 6. – С. 49-57.

5. Осеева Е.А. О принципе единства судебной практики в гражданском процессуальном праве // Марийский юридический вестник. – 2015. – №34. – С. 41 – 49.

УДК 347. 453

Мальвин В. А.
Студент магистратуры 2 курс
Юридический факультет Астраханский Государственный Университет
Россия
г. Астрахань

ТЕРРИТОРИИ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО РАЗВИТИЯ: ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Аннотация: *Данная статья рассматривает основные пробелы Российского законодательства в сфере земельного законодательства, а также освещает внешнеполитические проблемы. Предлагаются варианты решения и изменения Российского законодательства.*

Ключевые слова: *договор аренды, закон, земельный кодекс, аренда земельного участка, земель государственного значения.*

TERRITORIES OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT: LEGAL REGULATION OF DEVELOPMENT PROSPECTS

Annotation: *This article examines the main gaps in Russian legislation in the sphere of land legislation, and also covers foreign policy issues. Options for the solution and amendment of the Russian legislation are proposed.*

Key words: *lease agreement, law, land code, lease of land, lands of national importance.*

Выбор стратегии развития земельного рынка и форм его государственного регулирования в России должен основываться на национальных особенностях, а также в интересах государства и народа в частности.

Для начала хочется выделить некоторую проблему, которая, по мнению дипломанта, образовалась как в целом в законодательстве, так и в земельном праве в частности. Проблема является актуальной для необходимости отметить ее в данной работе.

Не так давно, 31.12.2014 правительством Российской Федерации был принят Федеральный закон №473-ФЗ о «территории опережающего развития» (ТОР). Стоит отметить, что данный федеральный закон не был официально опубликован в одной из главных газет страны и не оглашен публично, но вступил в законную силу «через 90 дней с момента его официального опубликования». Речь в законе идёт об учреждении на Дальнем Востоке специальных «территорий опережающего развития» (ТОР), в которых будет ограничено действие российского законодательства, местное самоуправление передано иностранному государству «в длительную аренду».

В первые три года ТОРы могут создаваться только в Дальневосточном федеральном округе и на территории моногородов (населенный пункт с одним градообразующим предприятием) с наиболее сложным социально-экономическим положением (данный перечень уже утвержден правительством РФ). Далее они будут также сформированы в других регионах страны.

Кураторами территории опережающего развития могут быть юридические и физические лица которые заключили с управляющей компанией соглашение об ведении деятельности на определенной территории. Для таких резидентов предусмотрели особый режим налогооблажения и облегченные правила ведения бизнеса, возможность в первоочередном и льготном порядке привлекать к трудовой деятельности квалифицированных иностранных сотрудников (без специального разрешения), таможенные льготы. Также для лиц, которые будут вести деятельность на такой территории, будет предусмотренно ограничение по количеству и продолжительности проверок их деятельности.

На сегодняшний день на Дальнем Востоке созданы 12 территорий опережающего социально-экономического развития. В июне 2015г. было подписанно постановление о создании ТОРов «Комсомольск» и «Хабаровск» в Хабаровском крае, «Надеждинская» - в Приморском, в августе того же года – «Приамурская» и «Белогорск» в Амурской области, «Беринговский» в Чукотском автономном округе, «Михайловская» в Приморском крае, в Якутии – «Индустриальный парк «Кангалассы» и «Камчатка» в Камчатском крае. В январе 2016г. председатель правительства подписал постановление о создание ТОРа «Большой камень» в Приморском крае и в марте в Сахалинской области одобрили «Горный воздух» и «Южная».

Для того чтобы выделить структуру данного федерального закона, стоит отметить его основные особенности и новшества привнесенные с данным законом. Данный закон:

- Позволяет арендовать и эксплуатировать гражданам иной страны 60% территории РФ, сроком до 70 лет с правом продления.
- Позволяет полностью или частично отменить действующие законы РФ и законы субъектов РФ.
- Позволяет иностранцам добычу и вывоз минералов, углеводородов и других ископаемых: вырубку древесины, вылов рыбы и отстрел животных; - в любом количестве и без возмещения убытков.
- Позволяет использование иностранцам части законодательства РФ освобождающих от обязательных платежей и федеральных налогов.
- Позволяет изымать любое движимое и недвижимое имущество у населения РФ, игнорируя права на собственность.
- Позволяет иностранцам избирать и быть избранным в законодательные органы местного управления.
- Позволяет игнорировать иностранцам части границы Российской Федерацию.

- Позволяет осуществлять принудительное выселение коренных жителей, граждан РФ и другие.

Для правильного на «благо» государства построения структуры данного ФЗ были внесены поправки в пяти кодексах РФ: гражданский, земельный, трудовой, лесной и градостроительный. Пункты некоторых статей гражданского и земельного кодекса напросто утратили свою силу в ходе последних изменений в законодательстве (например: внесены изменения в статьи ГК о пользовании земель государственного значения; также утратили силу пункты статьи 22 ЗК РФ; нарушаются границы субъектов Федерации, которые могут быть изменены только с взаимного согласия субъектов (Ст. 67, п. 3 Конституции РФ), через волеизъявление граждан этих субъектов и другие).

Дальнейшие события развиваются таким образом, что уже в феврале 2015, Россия заключает с Китаем договор аренды земельного участка на Дальнем Востоке, площадь которого, только в этом году, будет составлять 146.6 тысяч гектаров. Срок данного договора аренды составляет 70 лет, с возможность дальнейшего его продления на неопределенный срок. Данный договор как уже становиться понятно заключается на основании как раз того самого закона №473-ФЗ о «территории опережающего развития» (ТОР). На основании этого закона китайские эмигранты будут иметь полноценную автономию, возможность использовать предоставленную землю, вплоть до полного истощения, а также возможность использования природных недр находящихся на данной территории. В тоже время народ Китая вправе изымать уже имеющиеся в собственности земельные участки, производственные территории и другие земельные участки для личного использования.

В связи с тем, что правовое регулирование аренды земельных участков в последнее время претерпевает свои не самые лучшие изменения. Предлагается внести некоторые коррективы, которые могут позволить более тщательно контролировать аренду земельных участков, а также позволит сохранить земли Российской Федерации в надлежащем виде для ее дальнейшего использования:

- Установление максимальных сроков аренды земельного участка для иностранных физических и юридических лиц 5 лет, с правом продления;
- Установление запрета на аренду земельных участков для иностранных физических и юридических лиц, целью аренды которых является, получение прибыли за территорией РФ;
- Упразднение Федерального закона №473-ФЗ о «территории опережающего развития», так как данный закон нацелен на иностранных граждан арендуемых данную территорию, а не коренное население.
- Не допустить в условиях кризиса возможности аренды земельных участков с последующим правом выкупа.

Использованные источники:

1. Козырь О.М. Особенности регулирования сделок с землей земельным законодательством. М.: Статус 2013.
2. Романова. Г.В. Общая характеристика прав пользователей земельного участка. М.: Статус 2012.

УДК 343.9

Кадырова Аза Рамзановна
Студентка 2 курса магистратуры
юридического факультета
ФГБОУ ВО «Чеченский
государственный университет»

ТЕРРОРИЗМ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ: ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ

Аннотация: *Общество на современном этапе развития все чаще и чаще сталкивается с различного рода угрозами, среди которых одна из самых опасных — терроризм.*

Ключевые слова: *терроризм, уголовная ответственность, законодательство, террористический акт.*

Annotation: *At the present stage of development, the society is increasingly confronted with various threats, among which one of the most dangerous is terrorism.*

Keywords: *terrorism, criminal responsibility, legislation, terrorist act.*

Терроризм представляет собой одно из самых сложных явлений современности. Порождая атмосферу страха и ужаса, служа целям запугивания широких масс населения, терроризм заставляет общество все чаще задумываться над этой глобальной проблемой современности. В литературе и средствах массовой информации неустанно освещаются те или иные антиобщественные явления, прямо или опосредовано связанные с терроризмом и его различными аспектами. Проявления терроризма влекут за собой массовые человеческие жертвы, разрушение духовных, материальных и культурных ценностей, которые невозможно воссоздать десятилетиями. Он порождает ненависть и недоверие между различными социальными и национальными слоями и группами.

Сложившаяся картина демонстрирует эпоху своеобразного культа физической силы, когда насилие поднимается до ранга наиболее эффективного метода и наиболее убедительного аргумента в решении проблем, в том числе и межгосударственных. [1, С.7]

Систематические масштабные террористические акты привели к необходимости создания не только внутригосударственной, но и международной системы борьбы с ними. Вместе с тем, без достаточного

правового обоснования усилия по борьбе с терроризмом не будут в полной мере эффективными.

На основе анализа имеющихся источников можно выделить около сотни понятий терроризма, причем каждое из определений в той или иной степени отражает суть данного явления, но зачастую не позволяет раскрыть его в полной мере. [2, С.70] Российский ученый Л.А. Моджорян два десятилетия назад отмечал: «Терроризм — это акты насилия, совершаемые отдельными лицами, организациями или правительственными органами, направленные на устранение нежелательных государственных и политических деятелей, и на дестабилизацию государственного правопорядка в целях достижения определенных политических результатов». [3, С.6]

Современные исследователи терроризма наделяют данное явление существенно большим количеством признаков и составляющих, что указывает на активное прогрессирование и разрастание проявлений терроризма, проникновение его во все без исключения сферы жизнедеятельности, неуклонное увеличение количества террористических организаций и совершаемых ими террористических актов, взаимопроникновение терроризма и экстремизма, наемничества и незаконной миграции, торговли оружием и боеприпасами, рост иных видов преступной деятельности различных лиц и преступных организаций.

Анализ нормативно-правовой базы в области борьбы с терроризмом и различных точек зрения исследователей данного явления позволяет выделить наиболее общие черты и признаки терроризма, различные его виды и типы, сформировавшиеся на сегодняшний день в теории и практике методы противодействия терроризму. При классификации терроризма в качестве основы представляется более целесообразным выделение таких критериев, как идеология терроризма, и различные сферы жизнедеятельности общества на которые терроризм оказывает целенаправленное воздействие.

Терроризм используется не только как средство политической борьбы, но и как средство воздействия на общество, как средство управления этим обществом. Расширение форм, методов и средств терроризма, увеличение объемов террористических угроз требует принятия столь же активных мер по противодействию этому явлению, эффективной правотворческой деятельности, учета всего комплекса негативных проявлений терроризма при принятии законов.

Российское национальное законодательство, законодательство зарубежных стран, нормы международного права должны неуклонно совершенствоваться сообразно сегодняшним реалиям, эффективно противодействуя новому объему угроз. Приоритетную роль в этом направлении, безусловно, должны играть нормы международного и национального права. Статья 1 Федерального закона от 6 марта 2006 г. № 35-ФЗ «О противодействии терроризму» подтверждает это положение: «Правовую основу противодействия терроризму составляют Конституция Российской Федерации, общепризнанные принципы и нормы международного

права, международные договоры Российской Федерации, настоящий Федеральный закон и другие федеральные законы, нормативные правовые акты Президента Российской Федерации, нормативные правовые акты Правительства Российской Федерации, а также принимаемые в соответствии с ними нормативные правовые акты других федеральных органов государственной власти».

Анализ международно-правовых норм, являющихся одной из основ противодействия терроризму по российскому законодательству, показывает, что на сегодняшний день общего и целостного определения этому явлению так и не дано. Вместе с тем Глобальная контртеррористическая стратегия ООН (резолюция № 60/288 от 8 сентября 2006 г.), несмотря на отсутствие такового определения, равно как и иные международно-правовые акты в области борьбы с терроризмом, жестко и решительно осуждает терроризм во всех его формах и проявлениях, кем бы, где бы и с какой бы целью он ни осуществлялся, поскольку он является одной из самых серьезных угроз международному миру и безопасности. Федеральный закон «О противодействии терроризму» содержит следующее определение терроризма: «Терроризм — идеология насилия и практика воздействия на принятие решения органами государственной власти, органами местного самоуправления или международными организациями, связанные с устрашением населения и (или) иными формами противоправных насильственных действий» (ч. 1 ст. 3).

Следовательно, российское законодательство признает терроризм внутригосударственный, терроризм политический и терроризм международный. Терроризм же криминальный, националистический, религиозный, проявляющий себя как средство надгосударственного управления, терроризм как перманентное средство устрашения населения в целях порабощения и эксплуатации масс в интересах транснациональных преступных сообществ, терроризм как одно из проявлений экстремизма российское законодательство, по сути, не признает и расценивает данные проявления как иные антисоциальные явления, не сопряженные с терроризмом, либо признает их общеуголовными преступлениями, или же вообще в законодательной практике не учитывает.

Из этого следует, что если террорист в своей деятельности руководствовался идеологией жажды наживы и максимально быстрого обогащения при минимальных усилиях, затрачиваемых им при производстве взрыва или поджога, то его деятельность, исходя из смысла Закона, терроризмом признать нельзя, так как идеология насилия в его действиях отсутствует.

Представляется, что до настоящего времени действующее законодательство так и не решило ряд стоящих перед ним задач, позволяющих осуществлять эффективную борьбу с терроризмом на различных уровнях.

Действенность мер, принимаемых в области борьбы с терроризмом, напрямую зависит от законодательного закрепления базовых теоретических

понятий, отражающих в полной мере сущность и характер терроризма во всех его проявлениях. Только комплексный анализ данного явления, научные подходы к определению различных составляющих терроризма, осознание роли использования передовых научных разработок для обеспечения практической деятельности правоохранительных органов в области противодействия терроризму, четкое законодательное регулирование всего комплекса мер в области противодействия терроризму позволят эффективно бороться с террористическими угрозами, стоящими перед современным обществом.

Использованные источники:

1. Бернар А. Стратегия терроризма // Терроризм в современном капиталистическом обществе. Вып. 2.: ИНИОН, 1981. С. 7;

2. Восходов С.С., Литвинов Н.Д. Проблемы нормативного регулирования борьбы с терроризмом в современной России // Актуальные проблемы борьбы с организованной преступностью. — Калининград, 1997. С. 70;

3. Моджорян Л.А. Терроризм: правда и вымысел. — М., 1986. С.6

УДК 2964

Щеголев В.Д., студент,
2 курс, факультет государственного управления и международных отношений,
Юго-Западный государственный университет,
Россия, г. Курск

ТОРГОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ ЕС И США

Аннотация. *Данная статья посвящена вопросам взаимоотношений Соединенных Штатов Америки и Европейского союза в экономической сфере. Особое внимание обращается на то, что, помимо положительных аспектов в торговых отношениях, страны так же имеют разногласия и противоречия.*

Ключевые слова: *Евросоюз, США, торговые отношения, внешняя торговля, мировой рынок, инвестиции, глобализация.*

Shchegolev V.D., sudent
2nd course, faculty of Public administration and International relationships,
Southwest State University
Russia, Kursk

TRADE RELATIONS OF THE EU AND THE UNITED STATES

Abstract. *This article is devoted to the relationship between the United States of America and the European Union in the economic sphere. Special attention is drawn to the fact that in addition to the positive aspects in trade relations, the countries also have disagreements and contradictions.*

Key words: *EU, USA, trade relations, foreign trade, world market, investments, globalization.*

Экономики Евросоюза и США на сегодняшний день занимают лидирующие позиции в мировом рейтинге. США, как государство со статусом сверхдержавы, имеет наибольший объем ВВП среди всех стран мира, и по данным 2016 года составляет 18,57 триллиона USD. В Европе самые высокие показатели ВВП приходятся на долю Германии - 3,467 триллиона USD, Франции - 2,465 триллиона USD, Великобритании - 2,619 триллиона USD и Италии - 1,85 триллиона USD соответственно[322].

Взаимодействие США и ЕС является сложным и неоднозначным, особенно на фоне процессов глобализации. С одной стороны, обе стороны, связаны друг с другом в рамках крупных международных объединений, с другой - находятся в конкурирующих отношениях в большинстве сфер.

Главным документом, утверждающим двусторонние отношения между ЕС и США является «Декларация отношений США и ЕС». Согласно декларации, взаимоотношения обеих сторон должны быть направлены на либерализацию взаимной торговли.

В декларации саммита ЕС - США 2006 года обозначены их намерения способствовать экономическому росту благодаря взаимным инвестициям, предоставлению рабочих мест благодаря филиалам транснациональных корпораций[323].

Сегодня наиболее значимым вектором внешней торговли для Евросоюза остаются Соединенные штаты.

Крупнейшими европейскими торговыми партнёрами США являются Германия (экспорт США в 2005 г. – 34 млрд долл., импорт США – 84,7 млрд долл.), Великобритания (экспорт США в 2005 г. – 38 млрд долл., импорт – 51 млрд долл.), а также Франция, Италия, Бельгия, Нидерланды, Ирландия.

Основой экспорта США являются оптика, медицинское оборудование, электротехника, самолеты и космическая техника. После 2000 года объемы экспорта машиностроения и авиастроения уменьшились. Среди прочих товаров не менее важные позиции занимают химикаты, печатная продукция и целлюлоза.

В импорте США из Европы преобладают машины и оборудование (в т. ч. транспорт, оптика, медицинское оборудование) и некоторые химикаты.

На данном этапе взаимодействие ЕС и США в торгово-экономическом плане носит позитивный, стимулирующий характер для обеих экономик,

[322] Головин, А.А. Рейтинг Международных финансовых центров// Российская экономика: взгляд в будущее: сб. ст. Тамбов: Тамбовский государственный университет имени Г.Р. Державина. – 2017. – С. 405-408.
[323] Давыдов А.Ю. США и страны ЕС: торговля и инвестиции // Современная Европа. – 2008. – № 1(33). – С. 30-41.

способствуя взаимному увеличению темпов роста производства. Развиваются узкоспециализированные производства и международное разделение труда.

Говоря об инвестициях, так же можно заметить, что США и ЕС в отношении друг друга являются крупнейшими инвестиционными партнерами. В 2005 году на долю стран ЕС приходилось почти 62% всех прямых иностранных инвестиций в американскую экономику. США в 2005 году обеспечивали почти 46% ПИИ в странах ЕС[324].

Американские корпорации инвестируют больше всего в Великобритании (323 млрд долл.), Нидерландах (181 млрд долл.), Германии (86 млрд), Швейцарии (83 млрд долл.), а также во Франции и Люксембурге.

Активный поток прямых инвестиций из Европы прежде всего обусловлен открытостью американской экономики. Положительная динамика инвестиций из Европы означает заинтересованность европейских вкладчиков[325].

Тем не менее, вследствие ряда причин, в пространстве отношений ЕС и США возникают конфликты.

Евросоюз осветил существующие препятствия на пути экспорта в США[326]:

– президент США обладает правом определять, какие из организаций нарушают правила «справедливой торговли» и принимать в их отношении соответствующие меры;

– согласно нормам ВТО, США поддерживает высокие тарифы в размере 30% на ряд конкретных товаров;

– технические барьеры в виде строгих санитарных норм, стандартизации и сертификации, ограничивающие доступ европейских товаров на американский рынок;

– некоторые ограничения торговли из соображений национальной безопасности.

В то же время и США сталкивались с рядом спорных моментов в торговых отношениях с Европой[327]:

– ограничения в экспорте генномодифицированной продукции и калифорнийских вин;

– технические барьеры в виде строгих санитарных норм, стандартизации и сертификации, ограничивающие доступ американских товаров на европейский рынок[328];

– высокая стоимость патентной защиты прав на интеллектуальную собственность;

---

[324] Давыдов А.Ю. США и страны ЕС: торговля и инвестиции // Современная Европа. – 2008. – № 1(33). – С. 30-41.

[325] Головин, А.А. Транстихоокеанское и трансантлатическое партнёрство как индикаторы мировых глобализационных процессов / А.А. Головин, К.О. Панкова, Е.С. Имкина // The Genesis of Genius. – 2017. – №1. – С. 131-134.

[326] Головин, А.А. Транстихоокеанское и трансантлатическое партнёрство как индикаторы мировых глобализационных процессов / А.А. Головин, К.О. Панкова, Е.С. Имкина // The Genesis of Genius. – 2017. – №1. – С. 131-134.

[327] Головин, А.А. Транстихоокеанское и трансантлатическое партнёрство как индикаторы мировых глобализационных процессов / А.А. Головин, К.О. Панкова, Е.С. Имкина // The Genesis of Genius. – 2017. – №1. – С. 131-134.

[328] Головин, А.А. Комплексная оценка условий внешней торговли стран БРИКС / А.А. Головин, М.А. Пархомчук, А.А. Головин // Theoretical & Applied Science. – 2017. – № 9 (53). – С. 216-220.

– специфика законов отдельных стран выступает в роли ограничивающего фактора для американских инвестиций.

В современном мире вектор взаимодействия США и Евросоюза направлен на совместную борьбу с проблемой международного терроризма, наркотрафиком и нелегальной иммиграцией. Не последними по значимости остаются глобальные экономические проблемы (глобальное потепление, загрязнение окружающей среды и т. д.), энергетическая безопасность.

Использованные источники:

1. Головин, А.А. Комплексная оценка условий внешней торговли стран БРИКС / А.А. Головин, М.А. Пархомчук, А.А. Головин // Theoretical & Applied Science. – 2017. – № 9 (53). – С. 216-220.

2. Головин, А.А. Рейтинг Международных финансовых центров// Российская экономика: взгляд в будущее: сб. ст. Тамбов: Тамбовский государственный университет имени Г.Р. Державина. – 2017. – С. 405-408.

3. Головин, А.А. Транстихоокеанское и трансантлатическое партнёрство как индикаторы мировых глобализационных процессов / А.А. Головин, К.О. Панкова, Е.С. Имкина // The Genesis of Genius. – 2017. – №1. – С. 131-134.

4. Давыдов А.Ю. США и страны ЕС: торговля и инвестиции // Современная Европа. – 2008. – № 1(33). – С. 30-41.

УДК: 34.096

Суховеева Елизавета Алексеевна
Крымский филиал ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»
Россия, Республика Крым, г. Симферополь
студентка 3 курса
Научный руководитель: Кручек Ирина Владимировна
Преподаватель кафедры гражданско-правовых дисциплин
Крымский филиал ФГБОУВО «Российский государственный университет правосудия»
Россия, Республика Крым, г. Симферополь

ТРУД НАДОМНИКОВ: ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ И ОСОБЕННОСТИ РЕГУЛИРОВАНИЯ

Аннотация: *в статье рассматриваются вопросы определения и правового регулирования труда надомных работников. Особое внимание уделяется развитию и эволюции понятия и самого процесса труда надомников («квартирников»). Анализируются нормативные правовые акты как РСФСР, так и РФ, даётся их краткая сравнительная характеристика. Устанавливаются основные особенности правового регулирования данного вида трудовых отношений по сравнению с «классическими».*

Ключевые слова: *трудовой договор, надомники, квартирники, Трудовой кодекс, трудовые отношения.*

Annotation: *the article deals with the issues of definition and legal regulation of work of homeworkers. Special attention is paid to the development and evolution of the concept and the process of work of homeworkers ("tenants"). The normative legal acts of the RSFSR and the Russian Federation are analyzed, their brief comparative characteristic is given. The main features of the legal regulation of this type of labor relations in comparison with the "classical" ones are established.*

Key words: *employment contract, homeworkers, tenants, Labor code, labor relations.*

Образование и развитие классических трудовых отношений, основанных на трудовом договоре и устанавливающих выполнение работы под полным контролем работодателя за фиксированную оплату (заработную плату) и на выделенном им рабочем месте получило широкое распространение на основании проходившего процесса индустриализации только под конец XIX – начало XX века [1, с. 109].

Тем не менее, уже к 20-м годам XX века набирала обороты тенденция к возникновению новых на то время форм трудовых отношений, что напрямую было связано с различными обстоятельствами как экономического, социального, так и в некотором роде политического характера [2, с. 59].

Что касается надомного труда, то своё закрепление в России он впервые получил в 1922 году в КЗоТ РСФСР [3], а также в постановлениях и

декретах СНК РСФСР. Законодательство того времени не знало понятия «надомники». Основное применение получил термин «квартирники», закреплённый в декрете СНК РСФСР «Об изъятиях по распространению Кодекса Законов о Труде издания 1922 года на квартирников», согласно которому квартирниками признавались лица, выполняющие работу по найму у себя на дому и только лишь собственным (личным) трудом из материалов, предоставленных работодателем [4]. Уже в то время для таких лиц не подлежали применению правила и нормы о выработке, времени работы (начала и окончание рабочего дня) и др., такие работники не состояли в профсоюзах, а также не регистрировались на бирже труда, в связи с чем возникала неопределённость по поводу того, к какой именно категории относить указанных работников.

Переход к новым условиям работы «квартирников», наиболее подпадающим под современные стандарты в области надомного труда, в РСФСР проходил достаточно быстро. Уже в 1928 году постановлением СНК РСФСР «Об условиях труда квартирников» были внесены некоторые изменения и дополнения. В основном они касались возможности привлечения к труду членов семьи; использования не только материалов работодателя в натуре, но и приобретённых квартирником за средства работодателя, выделенные на данные цели, либо каких-то подсобных материалов, составляющих не более 10 % по стоимости всех материалов; включались новые правила оплаты простоев; дополнительные основания расторжения договора и т.п. [5].

Однако положения законодательства относительно определения труда «квартирников» и «надомников» всё же рознятся. Впервые термин «надомники» был применён в КЗоТ РСФСР только в 1971 году, относя их к другим категориям работников [6]. Само понятие и основы регулирования их труда в Кодексе не раскрывались. Только в 1981 году постановлением Госкомтруда СССР и Секретариата ВЦСПС было утверждено Положение об условиях труда надомников, действующее вплоть до 2016 года, установившее правовой статус надомника как работника, организацию и основные условия его труда, оплату труда и социальное страхование, а также порядок предоставления отпуска [7].

Положение гласило: «Надомниками считаются лица, заключившие трудовой договор с объединением, комбинатом, предприятием, учреждением, организацией, колхозом о выполнении работы на дому личным трудом из материалов и с использованием орудий и средств труда, выделяемом предприятием, либо приобретаемых за счет средств этого предприятия» [7]. Причём был даже установлен перечень лиц, обладающих преимущественным правом на заключение трудового договора в работе на дому. К ним принято относить: женщин, у которых имеются дети в возрасте до 15 лет; инвалидов и пенсионеров; лиц, достигших пенсионного возраста, но не получающих пенсию; лиц, с пониженной трудоспособность, а также ухаживающих за инвалидами и длительно болеющими членами семьи,

нуждающимися по состоянию здоровья в уходе; сезонных работников и обучающихся на очной форме обучения; лиц, не имеющих возможности быть занятыми на производстве в определённой местности в связи с какими-либо факторами [7].

При этом установлено, что организация труда на дому возможна лишь при наличии необходимых для этого жилищно-бытовых условий. Само же обследование условий должно проводиться администрацией предприятия, применяющей надомный труд, в основном, с участием представителей комитета профсоюза, а в некоторых случаях и с участием представителей санитарного и пожарного надзора. Исходя из п. 12 Положения об условиях труда надомников, ещё одним из факторов в жилищно-бытовой сфере выступает выполнение надомников поручаемой работы такого вида и таким образом, чтобы она не причиняла неудобств соседям. Действительно, данное положение подкрепляется и нормой ЖК РФ (ст. 17), закрепляющей возможность применения жилого помещения в целях осуществления своей профессиональной деятельности проживающими на законных основаниях в таком помещении гражданами, при условии, если данные действия не нарушают прав, свобод и законных интересов иных граждан [8].

Помимо жилищно-бытовых условий, к надомникам применяются также жёсткие требования и относительно обладания ими практическими навыками на выполнение определённого вида работы (то есть данные лица либо уже должными обладать такими навыками, либо быть им обучены).

Что касается оплаты труда работников, то установлено, что она может производиться как сдельно (в зависимости от произведённых единиц продукции либо выполненного объёма работы), так и аккордно (за определённый объём работы до начала выполнения работ с указанием срока их выполнения) [7]. А, исходя из того, что рабочее время надомниками распределяется по своему усмотрению, вся выполненная ими работа должна быть оплачена в одинарном размере.

Надомники имеют право на предоставление им ежегодного основного отпуска сроком на 15 дней, за исключением случаев занятости в районах Крайнего Севера и приравненных к ним местностях, поскольку для таких лиц помимо основного отпуска предусмотрен также дополнительный ежегодный отпуск и иные льготы.

Помимо этого, может быть также предоставлен ежегодный дополнительный отпуск и за непрерывный стаж работы, если он предусмотрен на предприятии. Также возможны случаи предоставления дополнительного отпуска в качестве меры поощрения, а в некоторых случаях и отпуска без сохранения заработной платы.

На сегодняшний же день труд надомных работников регулируется 39 главой Трудового кодекса Российской Федерации. Согласно ст. 310 ТК РФ: «Надомниками считаются лица, заключившие трудовой договор о выполнении работы на дому из материалов и с использованием инструментов и механизмов, выделяемых работодателем либо приобретаемых надомником

за свой счет» [9]. При этом установлено, что выполнять обусловленную трудовым договором работу возможно при помощи членов семьи надомника (с ними у работодателя трудовые отношения не возникают). Представляется, что под семьёй в данном случае следует понимать лиц, связанных с надомником родством либо свойством, при условии, что они совместно с ним проживают и ведут совместное хозяйство [10].

При анализе данной статьи возникает мысль – надомники могут заниматься лишь материальным производством. Однако данное положение неверно, поскольку достаточно большое количество лиц в сфере надомного труда занимаются интеллектуальной деятельностью, оказанием услуг и прочим [11, с. 55]. А значит наиболее обширное и точное понятие надомного труда даётся в Конвенции МОТ № 177 «О надомном труде» [12] и Рекомендации МОТ № 184 «О надомном труде» [13], установивших, что надомный труд – это работа, осуществляемая надомником по месту его жительства либо иных помещениях, за исключением помещений работодателя, за вознаграждение с целью производства товаров и услуг в соответствии с указаниями работодателя, вне зависимости от стороны, предоставляющей оборудование, материалы и иные ресурсы.

Хоть Трудовой кодекс и содержит всего 3 статьи, непосредственно регулирующие труд надомных работников, он практически полностью дублирует нормы Положения об условиях труда надомников.

Согласно положениям ТК РФ работодатель предоставляет в безвозмездное пользование работника какое-либо оборудование, инструменты либо приспособления, необходимые для осуществления профессиональной деятельности, своевременное осуществляет их ремонт. В том случае, когда надомник использует свои механизмы и инструменты, работодатель выплачивает ему компенсацию за их износ (ст. 310 ТК РФ) [9].

Что касается выбора конкретного вида работы, то он должен выбираться с учётом специфики профессиональных навыков работник и его состояния здоровья.

Достаточно большое количество иных условий, таких как оплата труда, основания расторжения трудового договора и многое другое устанавливается непосредственно самим трудовым договором, а также возможно коллективными договорами, соглашениями либо локальными нормативными правовыми актами.

Таким образом, регулирование труда надомных работников имеет определённые особенности по сравнению с иными трудовыми договорами, что затрагивает как область организации и условий труда, его оплаты, отпуска, непосредственно заключения и расторжения договора и многое другое. А обращение к самой истории формирования и развития института надомного труда позволяет не только обогатить трудовое законодательство, но и обратить внимание на существовавшие ранее ошибки, недостатки и недочёты в правовом регулировании указанных отношений, чтобы не допустить их повторение в будущем.

Использованные источники:

1. Заиченко Е.С. Труд надомников в России: история развития правового регулирования // Труды Института государства и права Российской академии наук, 2011. – № 2. – С. 108-118.
2. Богдан В.И. Трудовое законодательство России: историко-правовой анализ / В.И. Богдан. – М.: Ось-89, 2006. – 191 с.
3. Постановление ВЦИК от 09.11. 1922 года « О введении в действие Кодекса Законов о Труде Р.С.Ф.С.Р. изд. 1922» (вместе с «Кодексом Законов о Труде Р.С.Ф.С.Р.») // СПС Консультант Плюс. – URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=ESU&n=3889#026633205498768553 (дата обращения: 12.06.2018)
4. Декрет СНК РСФСР от 02.07.1923 года «Об изъятиях по распространению Кодекса Законов о Труде издания 1922 года на квартирников» // СПС Консультант Плюс. – URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=ESU&n=4501#013827263090279707 (дата обращения: 12.06.2018)
5. Постановление СНК РСФСР от 15.11.1928 года «Об условиях труда квартирников». – [Электронный ресурс] // Библиотека нормативно-правовых актов Союза Советских Социалистических Республик. – Режим доступа: http://www.libussr.ru/doc_ussr/ussr_3532.htm (дата обращения: 13.06.2018)
6. Кодекс законов о труде Российской Федерации от 9 декабря 1971 года (ред. от 10 июля 2001 года) // Ведомости Верховного суда РСФСР. – 1971. – № 50. – Ст. 1107.
7. Постановление Госкомтруда СССР и Секретариата ВЦСПС от 29 сентября 1981 году № 275/17-99 «Об утверждении Положения об условиях труда надомников» // Бюллетень Госкомтруда СССР. – 1982. – № 1.
8. Жилищный Кодекс Российской Федерации от 29 декабря 2004 года № 188-ФЗ (с изм. от 04.06.2018) // Российская газета. – 12 января 2005. – № 1.
9. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 года № 197 – ФЗ (ред. от 31 декабря 2017 года) // Российская газета. – 2001. – № 256.
10. Федеральный закон от 24 октября 1997 г. № 134-ФЗ «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» // СЗ РФ. – 1997. – № 43. – Ст. 4904.
11. Толстых Г.В., Заиченко Е.С. Правовое регулирование надомного труда в Российской Федерации // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. – 2013. – № 47. – С. 53-57.
12. Конвенция МОТ № 177 от 22 апреля 2000 года «О надомном труде» // СПС Гарант. – URL:

http://base.garant.ru/2561529/1cafb24d049dcd1e7707a22d98e9858f/ (дата обращения: 14.06.2018)

13. Рекомендация МОТ № 184 от 20 июня 1996 года «О надомном труде» // СПС Консультант Плюс. – URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=INT&n=18764#07926614920513786 (дата обращения: 14.06.2018)

УДК 343.9

Кильдеев Р.Ф.
магистрант
2 курс, институт магистратуры
«Саратовская государственная юридическая академия»
Россия, г. Саратов

ТРУДНОСТИ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ РАСКРЫТИИ И РАССЛЕДОВАНИИ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ КОРРУПЦИОННОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ

Аннотация: *статья посвящена роли борьбы с коррупцией, основным причинам, которые способствуют совершению данного рода преступлений; деятельности следственного комитета РФ; латентности данного рода преступлений.*

Ключевые слова: *коррупция, борьба с коррупцией, латентность.*

DIFFICULTIES ENCOUNTERED IN THE DISCLOSURE AND INVESTIGATION OF CRIMINAL CASES OF CORRUPTION

Annotation: *the article is devoted to the role of the fight against corruption, the main reasons that contribute to the Commission of this kind of crime; the activities of the investigative Committee of the Russian Federation; the latency of this kind of crime.*

Key words: *corruption, anti-corruption, latency.*

Борьба с коррупцией является одним из приоритетных направлений деятельности Следственного комитета Российской Федерации. Работа по выявлению и расследованию преступлений рассматриваемой категории, а также взаимодействие на данном направлении деятельности с оперативными службами, органами прокуратуры и иными надзорными и контролирующими органами находится под пристальным вниманием Следственного комитета Российской Федерации.

Основными причинами, способствующими совершению преступлений коррупционной направленности, являются нежелание должностных лиц надлежащим образом исполнять возложенные на них обязанности и отсутствие со стороны руководства надлежащего контроля за деятельностью подчиненных. В рамках расследования уголовных дел коррупционной направленности следственные отделы ориентированы не только на детальное исследование всех обстоятельств совершенного преступления, но и на проведение исчерпывающих следственных действий, направленных на установление причиненного ущерба и принятие мер к его возмещению.

Не менее стратегически важным направлением деятельности Следственного комитета Российской Федерации было и остается постоянное повышение качества предварительного следствия, недопустимость нарушения разумных сроков уголовного судопроизводства, а также неукоснительное соблюдение прав и законных интересов граждан. Именно от эффективности работы на указанном участке зависит, в целом, возможность в полной мере решать поставленные перед управлением задачи.

Средствами массовой информации регулярно объявляются данные о подавлении коррупционных преступлений и задержании преступников. Совместно с этим, невзирая на то, что в минувшие года техника и методика борьбы с коррупцией улучшается, трудности выявления, и расследования правонарушений коррупционной направленности остаются важными.

К правонарушениям коррупционной направленности причислены запрещенные законом деяния, нацеленные на сбой в работе правительства, заинтересованностей общегосударственной работы и службах в органах регионального самоуправления. Субъектами правонарушений данной категории уголовных дел наряду с личностями, занимающими муниципальные и городские должности, официальными лицами государственных и городских органов считаются и сотрудники разных коммерческих структур.

Необходимо выделить тот факт, что одна из главных отличительных черт раскрытия ранее отмеченных правонарушений – высокая степень их латентности. Статистически закрепленная ситуация коррупции отдалена от существующей действительности без учета высокой степени латентности взяточничества и иных коррупционных преступлений. В данном случае этот фактор подразумевает то, что коррупция – это операция между официальной личностью и личностью, заинтересованной в его конкретном действии.

Например, 2017 году в Пензенской области осудили 98 человек за совершение преступлений коррупционной направленности. По статистике, 11 лиц получили взятки, 21 человек использовал свое служебное положение и 20 — присвоили вверенные средства. Также осудили и за такие правонарушения как совершение коммерческого подкупа, злоупотребление должностными полномочиями, превышение должностных полномочий, совершение служебного подлога, хищение огнестрельного оружия с использованием служебного положения и другие[329].

Анализ мотивов преступлений свидетельствует о том, что основной причиной нарушения должностными лицами закона по-прежнему остается желание повысить личное благосостояние. В 2017 году обвинительные приговоры вынесены в отношении 6 сотрудников полиции, 2 сотрудников УФСИН, 1 судебного пристава, 16 работников образования, 7 депутатов, 5 глав администраций, 21 руководителя организаций, адвоката, а также муниципальных и государственных служащих.

[329] Отчет Прокуратуры Пензенской области об антикоррупционном мониторинге за 12 месяцев 2017 года.

Исследования данных об итогах рассмотрения судами данной категории дел указывают о трудностях при принятии решения по делу. Необходимо выделить и то, что уголовное дело могут вернуть прокурору, в том числе и после продолжительных судебных разбирательств. Нередко данное обстоятельство сопряжено с тем, что комплекс подобранных доказательств недостаточен для вынесения постановления. Фактором является ненадлежащее предварительное следствие, данные о новых обстоятельствах совершения правонарушения, какие прежде не были знакомы[330].

Эффективность расследования правонарушений, в части коррупционного направления находится в зависимости от наличия прогрессивного, научно-исследованного индивидуального криминалистического метода. Имеющиеся методы расследования правонарушений обладают классическим строением. Они включают в себя две главные составляющие, в каковых отражаются информативные и методические основные положения выявления и расследования правонарушений. Информативные основные принципы этого процесса подразумевают под собой «информативные модификации правонарушений единичных типов и другие данные, какие существенно влияют на исследование важных направлений и обязаны быть известны в начале процесса выявления и расследования правонарушений»[331].

Методические основные принципы следствия формируют систему определенных, обладающих фактической ролью предопределений, оптимизирующих работу следователя. Они включают, во-первых, рекомендации, затрагивающие режим организации и стратегии следственных операций в разных обстоятельствах формирования типовых обстановок на начальном и последующем стадиях следствия. Во-вторых, направления стратегии применения специализированных знаний в ходе выявления и расследования правонарушений. В-третьих, советы о формировании взаимодействия следователя с органами, осуществляющими оперативно-розыскную работу.

Сущность существующих методов следствия отнюдь не всегда обеспечивает решение важных вопросов, стоящих перед правоохранительными органами, по противодействию незаконным коррупционным преступлениям. На необходимость улучшения криминалистических методов, а равно и методов расследования коррупционных правонарушений подтверждают в собственных трудах многочисленные отечественные эксперты[332].

Познания о криминалистической структуре и ее ключевых составляющих дают возможность выработать рекомендации нужные в целях

---

[330] Иванова Н.Г. Уголовное право. Общая часть. М.: Юрайт, 2016. 560 с.

[331] Криминалистика: учебник: в 3 ч. Ч. 3. Криминалистическая методика / под ред. Г.Н. Мухина. – 2-е изд., испр. – Минск, 2010.

[332] Подольный Н.А. Некоторые проблемы расследования коррупционных преступлений / Н.А. Подольный // Библиотека криминалиста. – 2012. – № 1. – С. 197–206.

оперативного раскрытия коррупционных правонарушений, оптимизации начальной стадии следствия, выдвижения и контроля следственных версий.

Библиографический список:

1. Отчет Прокуратуры Пензенской области об антикоррупционном мониторинге за 12 месяцев 2017 года.
2. Иванова Н.Г. Уголовное право. Общая часть. М.: Юрайт, 2016. 560 с.
3. Криминалистика: учебник: в 3 ч. Ч. 3. Криминалистическая методика / под ред. Г.Н. Мухина. – 2-е изд., испр. – Минск, 2010.
4. Подольный Н.А. Некоторые проблемы расследования коррупционных преступлений / Н.А. Подольный // Библиотека криминалиста. – 2012. – № 1. – С. 197–206.

УДК 343.611.1

Жукова М.В.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Юридический»
Забайкальский государственный университет
Россия, г. Чита

УБИЙСТВО ПО ПРОСЬБЕ ПОТЕРПЕВШЕГО КАК ВИД УБИЙСТВА БЕЗ ОТЯГЧАЮЩИХ И СМЯГЧАЮЩИХ ОБСТОЯТЕЛЬСТВ

Аннотация: *Статья посвящена такому виду убийства, как убийство по просьбе потерпевшего. В статье нами рассматриваются понятие эвтаназии, вопросы выделения убийства по просьбе потерпевшего в отдельный привилегированный состав преступления.*

Ключевые слова: *убийство, эвтаназия, потерпевший, легализация, ответственность.*

Annotation: *The article is devoted to such kind of murder as murder at the request of the victim. In the article we consider the notion of euthanasia, the issues of separating the murder at the request of the victim into a separate privileged crime.*

Key words: *murder, euthanasia, victim, legalization, responsibility.*

Человеческая жизнь признана наивысшей ценностью, жизнь священна и дарована нам единожды, только мы сами вправе ею распоряжаться. Однако, многие ученые спорят о том, можно ли назвать жизнью мучительное и бессмысленное существование?

В последние годы во всем мире проявляется большой интерес к явлению эвтаназии. Это связано, прежде всего, с легализацией эвтаназии в некоторых государствах мира.

На наш взгляд, сущность эвтаназии изменялась со временем и в связи с политической обстановкой в мире: в XIX веке под эвтаназией понималось убийство пациента из жалости, а в фашистской Германии в годы третьего рейха была популярна так называемая «принудительная эвтаназия» – для

«очищения расы» убийству подвергали множество неизлечимо больных или раненных, неизлечимо слабоумных.

Во второй половине XX века стали появляться дискуссии о легализации эвтаназии уже из соображений гуманности.

В настоящее время существует множество совершенно противоположных мнений на употребление термина «эвтаназия».

О.С. Капинус в книге «Эвтаназия. В свете права на жизнь» делает ссылку на Краткий оксфордский словарь, в котором у понятия «эвтаназия» три значения: первое – «спокойная и лёгкая смерть», второе – «средства для этого», третье – «действия по её осуществлению» [333]. Вряд ли можно сказать, что эвтаназия не включает все три эти составляющие.

А.Г. Мустафазаде в диссертации «Квалификация убийства по мотиву и цели» дает следующие определение: «эвтаназия – есть удовлетворение настоятельной просьбы больного об ускорении его смерти какими-либо средствами или действиями либо прекращение искусственных мер по поддержанию жизни в целях освобождения от невыносимых физических страданий»[334]. В данном определении, на наш взгляд, отражается самый важный признак эвтаназии – она совершается в отношении человека, чья смерть уже близится, и он при этом испытывает очень сильные физические боли.

Е.В. Толстая в статье «Распоряжение правом на жизнь. Правовой аспект» под эвтаназией понимает «прямые, умышленные действия медицинского персонала, совершенные по просьбе пациента и повлекшие его быструю смерть»[335]. В данном определении появляется упоминание о медицинском персонале, т.е. лицах, наделенных специальными знаниями.

На наш взгляд, самым ёмким является понятие, данное Е.Н. Крыловой в своей диссертации «Уголовное право и биоэтика: уголовно-правовые проблемы применения современных биомедицинских технология», согласно которому эвтаназия – «это умышленные действия или бездействие медицинского работника, осуществляемые в соответствии с явно и недвусмысленно выраженной просьбой информированного больного или его законного представителя с целью прекращения физических и психических страданий больного, находящегося в угрожающем жизни состоянии»[336]. Оно отражает и специального субъекта данного деяния – медицинского работника, главные признаки – неизлечимую болезнь, выраженная просьба, которая приносит физические и психические страдания.

Таким образом, необходимо отметить различные подходы авторов к единому понятию смысла эвтаназии. Разнятся они в таких категориях, как состояние здоровья (некоторые авторы указывают на степень болезни

---

[333] Капинус О.С. Эвтаназия. В свете права на жизнь: монография. – Москва, 2006. – с. 57.

[334] Мустафазаде А.Г. Квалификация убийства по мотиву и цели: автореф. дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.08 / А.Г. Мустафазаде . – Москва, 2004. – с. 29.

[335] Толстая Е.В. Распоряжение правом на жизнь: правовой аспект / Е.В. Толстая // Юридический мир. – 2011. – № 6. – С. 28 - 30.

[336] Крылова Е.Н. Уголовное право и биоэтика: уголовно-правовые проблемы применения современных биомедицинских технологий: дис. … д-ра юрид. Наук / Е.Н. Крылова. – Москва, 2006. – С. 183.

человека), разновидность и степень страданий, и, наконец, субъект данного деяния.

Отсутствие единого взгляда на определение понятия «эвтаназия» не влияет на решения некоторых стран всё же её узаконить.

В 1998 году эвтаназия была легализована в штате Орегон в США. Однако, ее применение было возможно лишь при соблюдении некоторых обязательных условий, о которых говорит О.С. Капинус в книге «Современное уголовное право в России и за рубежем»[337]: необходимо подтверждение того, что больной на протяжении многих лет испытывает невыносимые страдания. Он должен несколько раз в устной и письменной форме попросить о прекращении жизни. Ему должны быть известны все независимые мнения о болезни и возможности ухода в хосписе. Врачи должны определить, что жить больному осталось не более шести месяцев, и провести последний акт медицински приемлемым способом. До самого момента пациент может изменить своё решение. последнее лекарство больной принимает сам, без помощи врачей или родственников. Документы подписывает не один врач, а консилиум врачей. В них говорится не о самоубийстве, а о «смерти из-за скрытой болезни».

В 2001 году Голландия декриминализовала эвтаназию, в 2002 году эвтаназия была разрешена в Бельгии, в 2009 году в штате Вашингтон и в Люксембурге, в 2013 году в штате Вермонт, в Канаде с 2016 года.

Также в государствах создавались различные общества, группы, ассоциации, участники которых боролись за право на узаконивание эвтаназии.

В 1938 год преподобным Чарльзом Поттером было основано Американское общество эвтаназии (АОЭ). Совместно с АОЭ в 1967 году известный адвокат Луис Катнер разработал форму документа, в котором человек может официально заявить, что хочет, чтобы в случае его неизлечимой болезни, врачи не поддерживали его жизнь.

Существует две формы эвтаназии в зависимости от характера действий, направленных на искусственное умерщвление больного: активная и пассивная. Активная, как было сказана выше, официально разрешена в четырёх государствах мира и в трех штатах США.

О.С. Капинус в монографии «Эвтаназия. В свете права на жизнь» дает следующее определение: «Под активной эвтаназией понимается умышленное причинение неизлечимо больному по его просьбе быстрой и легкой смерти с целью избавления его от мучительных физических страданий[338].

Еще активную эвтаназию называют «методом наполненного шприца». Она может быть совершена преднамеренными действиями врача с целью прервать жизнь пациента по его просьбе, либо совместными действиями врача и пациента.

---

[337] Капинус О.С. Современное уголовное право в России и за рубежом: некоторые проблемы ответственности: сборник статей / О.С. Капинус. – Москва, 2008. – С. 70-71.

[338] Капинус О.С. Эвтаназия. В свете права на жизнь. Указ. соч. С. 64.

Елена Туманова (Алексанина) в статье «Понятие и формы эвтаназии»[339] приводит следующие формы активной эвтаназии:

1) «убийство из милосердия» - происходит в тех случаях, когда врач, видя мучительные страдания безнадежно больного человека и будучи не в силах их устранить, например, водит ему сверхдозу обезболивающего препарата, в результате чего наступает желанный смертельный исход.

2) «самоубийство, ассистируемое врачом» - происходит, когда врач только помогает неизлечимо больному человеку покончить с жизнью.

3) собственно, активная эвтаназия – может происходить и без помощи врача. Пациент сам выключает устройство, которое приводит его к быстрой и безболезненной смерти. Таким образом, суть активной эвтаназии заключается в умышленном причинении врачом смерти больному из сострадания или по просьбе умирающего либо его близких.

А.А. Андреева и В.В. Приходько в своей статье «Проблема эвтаназии в современном обществе» пишут: «Пассивная эвтаназия – это отказ от жизнеподдерживающего лечения, когда оно либо прекращается, либо не начинается»[340].

При данной форме эвтаназии врач не вмешивается в жизнь пациента с целью ускорения его смерти, не оказывает больному какое-либо содействие в этом, но и для продления жизни врач какой-либо помощи не оказывает. Также пассивную эвтаназию называют «методом отложенного шприца».

На данный момент, данная форма разрешена более чем в 40 государствах мира, таких как Израиль, Франция, Швеция, Германия и другие государства.

Но также нельзя забывать и о тех государствах, в которых эвтаназия запрещена в любой форме. К ним относятся Австрия, Грузия, Испания, Боливия, Япония, Литва и другие государства. К ним также относится и Россия.

В настоящее время не все страны имеют специальные нормы, посвященные эвтаназии. В уголовных законах одних стран указывается убийство по просьбе потерпевшего – в Австрии, Боливии, Греции, Португалии, Ливане и т.д.

В соответствии с Уголовным кодексом РФ, по ч. 1 ст. 105 квалифицируются различные виды убийства: в ссоре, драке, из мести, ненависти, ревности и др. Также именно по ч. 1 ст. 105 УК РФ квалифицируется и убийство по просьбе потерпевшего.

Как говорилось ранее, данный вид убийства также может именоваться как эвтаназия, но в Уголовном кодексе РФ данное понятие отсутствует.

Что касается законодательного закрепления термина эвтаназия, оно дается в ст. 45 федерального закона от 21 ноября 2011 года № 323-ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан в РФ»: «Медицинским работникам

[339] Туманова (Алексанина) Е. Понятие и формы эвтаназии / Е. Туманова (Алексанина) // Российский следователь. – 2011. - № 24. – С. 36.

[340] Андреева А.А., Приходько В.В. Проблема эвтаназии в современном обществе / А.А. Андреева, В.В. Приходько // Бюллетень медицинских интернет-конференций. – 2012. – Том 2. № 11. – С. 863.

запрещается осуществление эвтаназии, то есть ускорение по просьбе пациента его смерти какими-либо действиями (бездействием) или средствами, в том числе прекращение искусственных мероприятий по поддержанию жизни пациента». В своём определении законодатель подчеркнул основные признаки эвтаназии: выполняется медицинскими работниками, смерть больного должна быть неизбежна по истечении какого-то периода времени, наличие просьбы пациента.

С.Э.-оглы Мустафаев в статье «Эвтаназия: легализация и уголовная ответственность»[341] говорит о том, что формулировка ст. 45 федерального закона «Об основах охраны и здоровья граждан в РФ» вызывает некоторые вопросы. В Законе говорится о запрете эвтаназии лишь по просьбе самого пациента. Нельзя забывать о случаях, когда пациент не в силах самостоятельно выразить свою волю, тогда просьба может исходить от его родных. В связи с этим возникает вопрос, как быть в случае, если законный представитель просит медицинского работника прекратить искусственные мероприятия по поддержанию жизни? Будет ли врач привлечен к уголовной ответственности за совершение эвтаназии?

Существует сложность квалификации убийства с согласия потерпевшего или из сострадания к нему. Исходя из судебной практики, данный вид убийства квалифицируется по ч.1 ст. 105 УК РФ с применением п. «д» ч. 1 ст. 61 УК РФ – совершение преступления по мотиву сострадания.

На наш взгляд, этому сопутствуют два фактора, характеризующих эвтаназию:

– при убийстве потерпевшего виновный совершает деяния не по своему личному желанию или для собственной выгоды, а по просьбе потерпевшего, потому что считает, что вынужден так поступить. Данный фактор, на наш взгляд, в какой-то мере оправдывает его поведение и должен учитываться при назначении наказания.

– несмотря на все благие намерения лица, совершившего убийство, нельзя забывать о том, что всё-таки данное деяние уголовно наказуемо и, как не крути, является преступлением. Поэтому наказание за данное деяние должно непременно присутствовать.

С.Э.-оглы Мустафаев в статье «Эвтаназия: легализация и уголовная ответственность» [342] считает иначе и предлагает ввести в уголовный кодекс ст. 125.1 «Незаконная эвтаназия», которая привлекала бы к ответственности лиц, проводивших эвтаназию с нарушением установленного законом порядка, а равно склонением к эвтаназии». Преступление являлось бы преступлением средней тяжести. Применение данной нормы возможно будет лишь в том случае, когда эвтаназия, в любой из ее форм, будет легализована в России.

Однако, пока этого не произошло, мы все-таки считаем возможным ввести в Уголовный кодекс РФ специализированную норму, смягчающую

[341] Мустафаев С.Э.-оглы. Эвтаназия: легализация и уголовная ответственность / С.Э.-оглы Мустафаев // Актуальные проблемы российского права. – 2016. – № 3. – С. 130 - 135.
[342] Мустафаев С.Э.-оглы. Эвтаназия: легализация и уголовная ответственность / С.Э.-оглы Мустафаев // Актуальные проблемы российского права. – 2016. – № 3. – С. 130 - 135.

ответственность за убийство по просьбе потерпевшего или из сострадания к нему.

С.В. Бородин в своей книге «Преступления против жизни»[343] пишет о том, что следовало ввести в УК РФ ст. 106 «Лишение жизни по волеизъявлению потерпевшего». Однако, предложенная статья так и не нашла своего отражения в Уголовном кодексе.

О.С. Капинус в монографии «Эвтаназия. В свете права на жизнь»[344] говорит о необходимости включения в УК РФ привилегированного состава: « Неадекватность применения ст. 105 УК РФ к эвтаназии обуславливает необходимость дополнения УК специальной статьей об эвтаназии (носящей привилегированный характер), в которой законодатель, помимо установления ответственности за убийство по мотивам сострадания, дифференцировал бы ее (ответственность) в зависимости от формы осуществления источника инициирования последней».

Предполагается, что норма об ответственности за эвтаназию поможет избежать двух сложностей: легализации эвтаназии (что является очень спорным вопросом) и отождествлении ее с убийством.

К субъекту преступления Капинус О.С. относит как медицинского работника, так и любое лицо.

Схоже мыслит и В.И. Кузнецов[345]. Он считает, что необходимо ввести в УК РФ привилегированный состав преступления. Кузнецов предлагает отказаться от термина «убийство» заменив его на «умышленное причинение смерти». Однако, в соответствии с УК РФ, убийство и является умышленным причинением смерти.

Князев Д.С. в статье «Эвтаназия и ее уголовно-правовая оценка»[346] также предлагает ввести привилегированный состав убийства.

Объектом преступления, по его мнению, должна быть жизнь неизлечимо больного человека. Объективная сторона может выражаться как в виде активной, так и в виде пассивной эвтаназии. Субъектом может быть как медицинский работник, так и другое физическое вменяемое лицо, достигшее возраста 14 лет. Субъективная сторона должна быть выражена в прямом умысле, мотив – сострадание к больному, цель – избавление человека от мучительных страданий. И отличительной особенностью будет являться наличие просьбы потерпевшего или его родных.

Таким образом, эвтаназия весьма спорное как понятие, так и явление. Существует различное множество определений данного термина, однако схожи они всегда только в одном – эвтаназия может применяться только к больным людям. У одних авторов к ним относятся только те люди, которые страдают физически, у других – страдающие как физически так и психически.

---

[343] Бородин С.В. Преступления против жизни. – Москва, 2000. – С.86.
[344] Капинус О.С. Эвтаназия. В свете права на жизнь. Указ. соч. С. 255.
[345] Кузнецов В.И. Указ. соч. С. 39.
[346] Князев Д.С. Эвтаназия и ее уголовно-правовая оценка / Д.С. Князев // Российский следователь. – 2009. – № 16. – С. 9-10.

В некоторых странах эвтаназия разрешается в зависимости от формы: активной или пассивной. Однако, совершение эвтаназии сопровождается также заполнением множества различного рода документов с целью обезопасить больных от возможного беззакония врачей. Что касается России, то в ней эвтаназия запрещена в любой форме.

На наш взгляд, говорить об узаконивании эвтаназии в России еще слишком рано, общество вряд ли готово к таким переменам.

Мысли о введении в УК РФ привилегированного состава вполне логичны и обоснованы. Может быть, с течением времени, законодатель все же решится на эту новеллу.

Большинство ученых склоняются к тому, что не следует квалифицировать эвтаназию по ч. 1 ст. 105 УК РФ, а выделить данное преступление в отдельный состав. Это объясняется тем, что преступление в данном случае совершается не из личного желания самого субъекта преступления, а из просьбы потерпевшего.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Нормативные акты и другие официальные документы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации: федер. закон [от 13 июня 1996 г. № 64-ФЗ (с посл. изм.)] [Электронный ресурс] // – Режим доступа: http://www.consultant.ru

2. Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации: федер. закон [от 21 ноября 2011 г. № 323-ФЗ (с посл. изм и доп.)] [Электронный ресурс] // – Режим доступа: http://www.consultant.ru

2. Учебная литература

3. Глушкова С.И. Права человека в России: учеб. пособие / С.И. Глушкова. – Москва: Юрист, 2006. – 494 с.

3. Научная литература

4. Андреева А.А., Приходько В.В. Проблема эвтаназии в современном обществе / А.А. Андреева, В.В. Приходько // Бюллетень медицинских интернет-конференций. – 2012. – Том 2. № 11. – С. 863.

5. Дмитриев Ю.А., Шленева Е.В. Право человека в Российской Федерации на осуществление эвтаназии / Ю.А. Дмитриев, Е.В. Шленева // Государство и право. – 2000. – № 11. – С. 58 – 59.

6. Капинус О.С. Эвтаназия. В свете права на жизнь: монография / О.С. Капинус. – Москва: Камертон, 2006. – 480 с.

7. Капинус О.С. Современное уголовное право в России и за рубежом: некоторые проблемы ответственности: сборник статей / О.С. Капинус. – Москва: Буквовед, 2008. – С. 70-71.

8. Князев Д.С. Эвтаназия и ее уголовно-правовая оценка / Д.С. Князев // Российский следователь. – 2009. – № 16. – С. 9-10.

9. Крылова Е.Н. Уголовное право и биоэтика: уголовно-правовые проблемы применения со-временных биомедицинских технологий: дис. … д-ра юрид. Наук / Е.Н. Крылова. – Москва, 2006. – С. 183.

10. Мустафаев С.Э.-оглы. Эвтаназия: легализация и уголовная ответственность / С.Э.-оглы Мустафаев // Актуальные проблемы российского права. – 2016. – № 3. – С. 130 - 135.

11. Мустафазаде А.Г. Квалификация убийства по мотиву и цели: автореф. дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.08 / А.Г. Мустафазаде . – Москва, 2004. – с. 29.

12. Рыбин В.А. Эвтаназия как комплексная проблема / В.А. Рыбин // Вестник Российского философского общества. – 2009. – № 2. – С. 159-164.

13. Толстая Е.В. Распоряжение правом на жизнь: правовой аспект / Е.В. Толстая // Юридический мир. – 2011. – № 6. – С. 28 - 30.

14. Туманова (Алексанина) Е. Понятие и формы эвтаназии / Е. Туманова (Алексанина) // Российский следователь. – 2011. - № 24. – С. 36.

УДК 343.2/.7

Крепышев А.М.,
кандидат юридических наук, доцент СФ БашГУ,
Россия, г. Стерлитамак
Ракитина В.А.
студент
2 курс, юридический факультет
СФ БашГУ
Россия, г. Стерлитамак

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Аннотация: *Статья посвящена изучению особенностей уголовной ответственности несовершеннолетних, их особого статуса.*

Ключевые слова: *несовершеннолетний, ответственность, статус, подросток, наказание, преступление.*

Annotation: *The article is devoted to the study of the peculiarities of criminal responsibility of minors, their special status.*

Key words: *minor, responsibility, status, adolescent, punishment, crime.*

Уголовный Кодекс Российской Федерации предусматривает, что несовершеннолетние – это лица, достигшие 14, но которым не исполнилось 18 лет ко времени совершения преступления.

Таким образом, 14 лет – это минимальный возраст, с которого может наступить уголовная ответственность. Достигая указанного возраста, лица могут быть привлечены к уголовной ответственности за ряд преступлений, указанных в части 2 статьи 20 Уголовного Кодекса РФ. Предусмотренные данной статьей преступления отличаются социальной опасностью, которая ясна даже подростку. Из наиболее распространенных можно назвать кражу, разбой, грабеж, изнасилование и т.д. За остальные преступления уголовная ответственность наступает при достижении 16 лет.

Так как не всегда удается сразу определить точный возраст несовершеннолетнего, уполномоченные органы прибегают к проверке документов – паспорт, свидетельство о рождении. Следует отметить, что уголовная ответственность наступает по истечении дня рождения – с ноля часов следующих суток, а не в сам день рождения. Также могут быть получены данные о том, что лицо отстает в психическом развитии. В таком случае в отношении его должны быть проведена комплексная психолого-психиатрическая экспертиза. Данная экспертиза определяет степень умственного развития и соответствие интеллектуального развития возрасту.

В статье 88 Уголовного Кодекса РФ приведен исчерпывающий перечень наказаний, которые могут быть применены к несовершеннолетним. К таким наказаниям относится штраф, лишение права заниматься определенной деятельностью, обязательные работы, исправительные работы, ограничение свободы, лишение свободы на определенный срок.

Несовершеннолетнему лицу может быть назначена штрафная санкция. Такая мера применяется как при наличии самостоятельного заработка, так и при его отсутствии. В некоторых случаях, штраф может быть взыскан с родителей или законных представителей подростка, но только по решению суда.

Одним из видов наказаний являются обязательные работы. Они могут быть назначены: на срок от 40 до 160 часов и продолжительностью не более 2 часов в день для лиц до пятнадцати лет, от пятнадцати до шестнадцати лет – не более 3 часов в день. Обязательные работы должны соответствовать возможностям подростка и исполняться в свободное от учебы или основной работы время.

Еще одна мера наказания – исправительные работы. Такие работы назначаются на срок до одного года и отбываются по основному месту работы, либо определяются органами местного самоуправления по согласованию с уголовно-исполнительными инспекциями.

Более строгой санкцией является ограничение свободы. Данная санкция назначается лицам, которые совершили преступления в возрасте до шестнадцати лет. Максимальный срок наказания – шесть лет. К лицам указанного возраста, совершившим особо тяжкие преступления, может применяться ограничение свободы сроком до десяти лет.

Крайняя мера, применяемая к несовершеннолетним преступникам – лишение свободы. В некоторых случаях, суд может прийти к выводу, что никакой другой вид наказания не поспособствует исправлению подростка.

Статус несовершеннолетнего обеспечивает лицо особым процессуальным положением. Таким образом, при проведении любых следственных и иных действий, к которым привлечены несовершеннолетние, должно обеспечиваться обязательное присутствие законного представителя, а в некоторых случаях и педагога или психолога, а также профессионального адвоката. При назначении наказания статус несовершеннолетнего также играет огромную роль. К примеру, при признании рецидива преступлений

судимости за преступления, совершенные в возрасте до восемнадцати лет не учитываются. Также несовершеннолетний возраст является смягчающим обстоятельством, более того, подросток может быть освобожден от наказания с применением принудительных мер воспитательного воздействия. Вдвое сокращаются сроки давности при освобождении от уголовной ответственности лица, не достигшего восемнадцати лет.

Для всех видов наказаний, которые могут быть назначены лицам, не достигшим восемнадцати лет, есть общая особенность – ограничение их строгости. То есть, снижение размеров и сроков в сравнении с общими нормами. Помимо этого, к несовершеннолетним не могут применяться самые строгие меры наказаний, такие как пожизненное лишение свободы и смертная казнь.

Уголовная ответственность несовершеннолетних определяется статьей 87 Уголовного кодекса РФ, при этом учитываются факторы, оказывающие воздействие на лицо, преступившие закон, как в момент совершения деяния, так и до этого. Законодатель учитывает тяжесть преступления, а также принимаются во внимание такие показатели как: физическое и интеллектуальное соответствие лица возрасту по документам; умственное развитие несовершеннолетнего лица; способность оценивать адекватно результаты своих действий; условия воспитания.

Лица, не достигшие возраста 18 лет, попавшие в сложную жизненную ситуацию, нуждаются в особой юридической защите. Подростки склонны проверять свои возможности и способности, при этом это умственно и физически незрелый человек, следовательно, поддержка взрослого ему особенно необходима. Права и обязанности возникают у гражданина в процессе взросления, ребенок должен знать, какую ответственность он понесет в результате своих действий. Как правило, именно правовая безграмотность взрослых и детей приводит к печальным последствиям и несовершеннолетний несет ответственность за свое преступное деяние в соответствии с законом.

Чтобы соблюсти интересы несовершеннолетнего, закон предусматривает право таких лиц на юридическую помощь – и подростки и их родители имеют право на квалифицированное представительство в суде. Как правило, интересы несовершеннолетнего в суде представляют родители, опекуны или усыновители, которые, в свою очередь, могут перепоручить эти права другому человеку – адвокату. При желании подросток, достигший 14 лет, может лично выступать в суде и реализовывать свои процессуальные права, при условии эмансипации несовершеннолетнего.

Использованные источники:

1. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации (постатейный) / Ответ. ред. Л.Л. Кругликов. – М.: Волтерс Клувер, 2005. – 1080 с.
2. Комментарий к Уголовно-процессуальному кодексу РФ. // Под ред. И.Л. Петрухина. - М., 2004 г.

3. Уголовное право. Общая часть: Учебник / Под ред. проф. Л.Д. Гаукмана и проф. С.В. Максимова. – М.: Эксмо, 2004. – 416 с.
4. Авдеев В. Стадия правового регулирования посткриминального поведения несовершеннолетних. // Борьба с преступностью. - 2002. - №3.
5. Меркушов А. Практика рассмотрения уголовных дел в отношении несовершеннолетних. // Рос. юстиция. – 2000. - №6. – с. 8-10.
6. Пудовочкин Ю. Классификация случаев вовлечения несовершеннолетних в преступную группу. // Рос. юстиция. – 2000. - №12. – с.37-38.

УДК 343.2/.7

Загребина Яна Сергеевна
Студентка 1 курса магистратуры
Российский государственный университет правосудия
Россия, г. Нижний Новгород

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СЛЕДОВАТЕЛЯ ЗА НЕЗАКОННЫЕ РЕШЕНИЯ, ПРИНИМАЕМЫЕ В ХОДЕ РАССЛЕДОВАНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА

Аннотация: В статье рассматривается ответственность следователя за принимаемые им решения в ходе расследования уголовного дела. Произведен анализ ст. 299 УК России, а также предложена новая редакция ст. 299 УК России.

Ключевые слова: Предварительное расследование, уголовная ответственность, качество следствия, процессуальный статус, следователь.

CRIMINAL LIABILITY OF THE INVESTIGATOR FOR ILLEGAL DECISIONS TAKEN DURING THE INVESTIGATION OF THE CRIMINAL CASE

Annotation: This article discusses the responsibility of the investigator for his decisions during the investigation of the criminal case. The analysis of article 299 of the criminal code of Russia, as well as the proposed new wording of article 299 of the criminal code of Russia.

Key words: Preliminary investigation, criminal liability, quality of investigation, procedural status, investigator

Наиболее опасным проявлением преступности как социального явления в настоящий момент признается ее проникновение практически во все сферы государственной власти. Однако наиболее нетерпимым является совершение преступлений лицами, которые наделены особыми государственными полномочиями, и в силу своего должностного положения призваны бороться с проявлениями преступности[347].

Глава 52 УПК РФ[348] определяет перечень субъектов, носящий ограничительный характер, подчеркивая значимость их деятельности для

[347] Бугров И.В. Законодательные новеллы и современное состояние привлечения к уголовной ответственности лиц с особым правовым статусом // Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2011. - № 3. – С. 83.
[348] Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // Собрание законодательства РФ. - 24.12.2001. - N 52 (ч. I). - ст. 4921.

государства, а затем определяет процедуры уголовного преследования данных лиц. Наличие такой законодательной регламентации отличает правовой статус этих лиц от статуса остальных граждан.

Одним из субъектов, имеющих особый процессуальный статус в уголовном судопроизводстве, является следователь. Согласно ч. 1 ст. 38 УПК РФ следователь является должностным лицом, уполномоченным в пределах компетенции, предусмотренной УПК РФ, осуществлять предварительное следствие по уголовному делу.

Как верно отметил В.Н.Мартышкин, «одной из гарантий от произвола и юридических ошибок является повышение персональной ответственности правоприменителя»[349]. В данном случае речь идет не об ответственности государственных органов, а об ответственности должностных лиц, что является действенным инструментом организации эффективного и качественного уголовного процесса[350].

В общем объеме ответственности, применяемой к следователям за неисполнение своих профессиональных обязанностей, уголовная ответственность, к сожалению, занимает достаточно значимое место. По статистическим данным за 2017 год в отношении следователей было возбуждено уголовных дел – 188 (221), в том числе 27 (49) – СК РФ, 149 (159) – МВД, 12 (13) – органов наркоконтроля. При этом отмечается значительный удельный вес среди них преступлений коррупционной направленности.

Применительно к уголовной ответственности следователя за незаконные решения, принимаемые в ходе расследования уголовного дела, следователь в соответствии с положениями действующего Уголовного кодекса РФ может быть привлечен к уголовной ответственности по ряду статей: злоупотребление должностными полномочиями (ст. 285 УК РФ), превышение должностных полномочий (ст. 286 УК РФ), получение взятки (ст. 290 УК РФ), халатность (ст. 293 УК РФ), привлечение заведомо невиновного к уголовной ответственности или незаконное возбуждение уголовного дела (ст. 299 УК РФ), незаконное освобождение от уголовной ответственности (ст. 300 УК РФ), незаконные задержание, заключение под стражу или содержание под стражей (ст. 301 УК РФ), принуждение к даче показаний (ст. 302 УК РФ), фальсификация доказательств и результатов оперативно-розыскной деятельности (ст. 303 УК РФ[351]) и др.

С 19.12.2016 г.[352] в УК РФ появилась единственная норма, предусматривающая уголовную ответственность за незаконное возбуждение уголовного дела (ч. 3 ст. 299 УК РФ). Ранее УК РФ не предусматривал подобного рода составов преступлений. Существовала лишь одна норма в

---

[349] Мартышкин В.Н. Компетентность судьи – как гарантия эффективной защиты личности // Актуальные проблемы уголовного судопроизводства. Избрание меры пресечения судом. П/р Н.А. Колоколова. – М.:, 2012. - С.42.

[350] Оськин А.В. К вопросу о юридической ответственности органов предварительного следствия // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Юридические науки. – 2014. - № 4. – С. 78.

[351] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // Собрание законодательства РФ. - 17.06.1996. - N 25. - ст. 2954.

[352] Федеральный закон от 19.12.2016 N 436-ФЗ "О внесении изменений в статью 299 Уголовного кодекса Российской Федерации и статью 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. - 26.12.2016. - N 52 (Часть V). - ст. 7485.

УПК РФ - ч. 4 ст. 146 УПК РФ, которая наделяла прокурора правом признавать постановление о возбуждении уголовного дела незаконным и в течение 24 часов с момента получения материалов, послуживших основанием для возбуждения уголовного дела, отменять данное незаконное постановление.

Как следует из диспозиции ч. 3 ст. 229 УК РФ, уголовная ответственность наступает лишь в случае признания возбуждения уголовного дела незаконным.

Целью авторов законодательной инициативы о введении уголовной ответственности за незаконное возбуждение уголовного дела было усиление ответственности должностных лиц правоохранительных органов за совершение действий, повлекших необоснованное уголовное преследование предпринимателей и прекращение ими хозяйственной деятельности.

Желание, как представляется, мало реализуемое, точно также как попытки привлечь к уголовной ответственности по ч. 1 ст. 299 УК РФ - привлечение заведомо невиновного к уголовной ответственности и по ч. 2 ст. 299 УК РФ - привлечение заведомо невиновного к уголовной ответственности, соединенное с обвинением лица в совершении тяжкого или особо тяжкого преступления.

Авторы законопроекта ч. 3 ст. 299 УК РФ в пояснительной записке указали, что данная норма УК РФ распространяется на случаи, когда уголовное дело возбуждается по факту совершения преступления, дело расследуются продолжительное время, а затем прекращается, в результате всего бизнес разрушается частично или полностью.

Если уголовное дело возбуждено по факту совершения преступления, а не в отношении конкретного лица, то постановление о возбуждении уголовного дела не может быть обжаловано в порядке ст. 125 УПК РФ. Соответственно, такого рода постановление о возбуждении уголовного дела не может быть признано судом незаконным.

Вернемся к ситуации, на которую авторы законопроекта ч. 3 ст. 299 УК РФ решили повлиять и искоренить преступное явление из жизни и полицейской практики: в рамках уголовного дела несправедливо и надуманно без законных оснований муштруется бизнес, а потом прекращается.

Представляется, что нынешняя формулировка ч. 3 ст. 299 УК РФ не совсем корректна. Учитывая, что незаконное возбуждение уголовного дела и прекращение уголовного дела разные понятия по природе, и признание незаконным возбуждение уголовного дела практически невозможно в случае возбуждения уголовного дела по факту совершения преступления, то описанную авторами ч. 3 ст. 299 УК РФ ситуацию (объективную сторону) было бы правильным сформулировать следующим образом: «Уголовное преследование, совершенное в рамках уголовного дела при отсутствии состава или события преступления».

При предлагаемом варианте ч. 3 ст. 299 УК РФ выглядела бы следующим образом: «Уголовное преследование, совершенное в рамках уголовного дела при отсутствии состава или события преступления, если это

деяние совершено в целях воспрепятствования предпринимательской деятельности либо из корыстной или иной личной заинтересованности и повлекло прекращение предпринимательской деятельности либо причинение крупного ущерба».

Таким образом, предложенные изменения уголовного законодательства должны положительным образом повлиять и искоренить преступное явление из жизни и полицейской практики, когда в рамках уголовного дела несправедливо и надуманно без законных оснований муштруется бизнес, а потом прекращается.

Список использованной литературы

1. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // Собрание законодательства РФ. - 24.12.2001. - N 52 (ч. I). - ст. 4921.

2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // Собрание законодательства РФ. - 17.06.1996. - N 25. - ст. 2954.

3. Федеральный закон от 19.12.2016 N 436-ФЗ "О внесении изменений в статью 299 Уголовного кодекса Российской Федерации и статью 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. - 26.12.2016. - N 52 (Часть V). - ст. 7485.

4. Бугров, И.В. Законодательные новеллы и современное состояние привлечения к уголовной ответственности лиц с особым правовым статусом / И.В. Бугров // Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2011. - № 3. – С. 83-85.

5. Мартышкин, В.Н. Компетентность судьи – как гарантия эффективной защиты личности / В.Н. Мартышкин // Актуальные проблемы уголовного судопроизводства. Избрание меры пресечения судом. П/р Н.А. Колоколова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА: Закон и право, 2012. - 543с.

6. Оськин, А.В. К вопросу о юридической ответственности органов предварительного следствия / А.В. Оськин // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Юридические науки. – 2014. - № 4. – С. 78-80.

УДК-343.01

Маклаков А.А.
студент
2 курса, факультета «Юриспруденция»
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар,
Агеев Н.В.
преподаватель кафедры уголовного права
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

УГОЛОВНАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ

Аннотация: *В статье анализируются подходы ученых правоведов к определению понятия уголовная политика. Автором дано собственное определение данного понятия. Рассмотрены основные тенденции развития современной уголовной политики России. Определены возможные последствия следования данным тенденциям.*

Annotation: *The article analyzes the approaches of legal scientists to the definition of the concept of criminal policy. The author has his own definition of this concept. The main trends of development of modern criminal policy of Russia are considered. The possible consequences of following these trends are determined.*

Ключевые слова: *уголовная политика, борьба с преступностью, криминализация.*

Key words: *criminal policy, fight against crime, criminalization.*

Изучением уголовной политики занимается множество отечественных ученых-правоведов. Наиболее глубокое изучение отведено месту и роли уголовной политики в системе наук, ее содержанию, а также современному состоянию уголовной политики России. В юридической литературе определение «уголовная политика» используется в разных контекстах, что связано с тем, что авторы вкладывают в него разное содержание, а это, в свою очередь, часто приводит к подмене понятий. Известно также, что широкое распространение этого термина не обуславливает его адекватного толкования и понимания. В настоящее время в науке существует несколько точек зрения, касающихся пониманием определения уголовная политика.

Так, например, А.А. Герцензон, считал, что данным понятием охватывается все, что прямо или косвенно направлено на борьбу с преступностью[353]. Таким образом, в данное понятие уголовной политики, он вкладывал не только специальные меры (уголовно-правовые, криминологические, криминалистические, уголовно-процессуальные, уголовно-исполнительные,), но и социальные меры (идеологические, экономические, медицинские и т.д.).

Помимо этого существует точка зрения, сторонники которой (С.В.

[353] Герцензон А.А. Уголовное право и социология. — М., 1970. С. 370.

Бородин, А.Э. Жалинский, Н.И. Загородников, И.А. Исмаилов, Н.И. Стручков) считают, что только специальные меры социального предупреждения преступности, основанные на уголовном, уголовно-процессуальном и исправительно-трудовом законодательстве с привлечением научных данных, включая криминалистику и криминологию, составляют данное понятие.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что все авторы рассматривают уголовную политику как направление деятельности, посредством которой тактика и стратегия борьбы с преступностью определяются на основе уголовного, уголовно-процессуального и уголовно-исполнительного права. Таким образом, под уголовной политикой понимается система принципов, политических и политико-правовых предписаний, социальных норм, криминологических программ, осуществляемых государством совместно с субъектами российского гражданского общества по обеспечению правопорядка, предупреждению и борьбе с преступностью.

Для того чтобы соответствовать криминальной ситуации современного общества, уголовная политика Российской Федерации находится в постоянном развитии, что отражается и в уголовном законодательстве. Так, например, посредством принятия Федерального закона № 420 от 7 декабря 2011 г в системе уголовного наказания нашли свое отражение принудительные работы. Также был исключен перечень отдельных составов преступления и был переведен в разряд административных правонарушений, т.е. декриминализирован. Данные изменения уголовного закона являются отражением основных направлений уголовной политики России: 1) криминализация, 2) декриминализация, 3) гуманизация, 4) либерализация.

Криминализация представляет собой признание деяния преступлением, при совершении которого применяется уголовное наказание. По-мнению А.В. Наумова, под «основанием криминализации понимается существование общественно опасного поведения, требующего уголовно-правового запрета. Основанием криминализации (как и в то же время декриминализации) деяний является переоценка степени их общественной опасности»[354]. В качестве примера криминализации может послужить, установление и усиление уголовной ответственности за преступления, имеющий террористический характер, за сексуальные преступления (в частности педофилию), нарушение правил дорожного движения, повлекшее смерть. Также примером может являться введение уголовного наказания за посредничество во взяточничестве и пр.

Декриминализация наоборот представляет собой в исключение уголовной ответственности за деяния, которые ранее признавались общественно опасными, преступными, так например, в ныне действующем УК отсутствует такой состав преступления, как спекуляция, в настоящее время спекуляция представляет собой ведение предпринимательской деятельности и не признается преступлением. Отметим, что в большинстве случаев декриминализация является исключением той или иной статьи из Уголовного

[354] Наумов А.В. Российское уголовное право. Общая часть: курс лекций. М., 1997. С. 124.

кодекса, но при этом в данном правиле есть и свои особенности. Например, ст. 152 УК РФ[355] «Торговля несовершеннолетними» исключена из текста Уголовного Кодекса на основании Федерального закона № 162-ФЗ от 8 декабря 2003 г. Одновременно с этим в гл. 17 «Преступления против свободы, чести и достоинства личности» была введена новая ст. 127.1 УК РФ «Торговля людьми», включающая в себя и торговлю несовершеннолетними. В данном случае нельзя применить понятие декриминализации, так как состав преступления был перемещен из одной статьи в другую, поэтому в этом случае имеет место дифференциация уголовного закона. Существует две формы декриминализации: исключение уголовной наказуемости деяния, которая сопровождается признанием такого поведения правомерным, не порицаемым, и перевод определенного деяния в разряд административного правонарушения, гражданско-правового деликта или дисциплинарного проступка.

Под гуманизацией понимается определение оснований и условий для назначения более мягкого уголовного наказания или освобождения от такового, при наличии определенных обстоятельств совершения преступления, а также учет личности, совершившего преступление лица. В науке в настоящее время сложилось двоякое отношение к гуманизации уголовного закона. Так, например, О.П. Сауляк, позитивно оценивает изменение уголовной политики, отмечая в своих трудах, что «гуманизация системы наказания за преступления небольшой и средней тяжести, видимо, должна стать одним из ключевых направлений современной уголовно-правовой политики Российского государства»[356]. Также нельзя не согласиться с мнением С. Борсученко, который отмечает, что «логика гуманизации уголовного наказания строится на том, что при всей тяжести вины осужденного нельзя не учитывать, что основной целью наказания является не кара и месть, а исправление и воспитание[357]. Осужденные только на определенное время теряют право на свободу и ограничиваются в других правах в соответствии с законодательством государства, однако отбыв, назначенное ему наказание и снова выйдя на свободу, каким они вернутся? Что они принесут с собой?». В качестве примера гуманизации уголовной политики может послужить: исключение нижних пределов санкций или введение альтернативных лишению, установление кратности штрафов за взяточничество и пр.

Либерализация представляет собой процесс изменения существующего уголовного законодательства, который выражается в создании системы средств и правил вынесения наказания, не связанного с лишением свободы. Либерализация заключается в улучшении положения виновного при назначении типа наказания и условий его отбывания. Ярким примером

[355] Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 №63-ФЗ (в ред. 29.03.2017) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2017г., № 14, ст. 2022.

[356] Сауляк О.П. О гуманизации уголовно-правовой политики в части назначения наказания за преступления небольшой и средней тяжести // Общество и право. 2009. № 4. С. 116 - 118.

[357] Борсученко С. Лишение свободы, но не веры // ЭЖ-Юрист. 2011. № 41. С. 10.

данного направления может послужить, введение запрета назначения наказания в виде лишения свободы в случаях, когда преступление было совершено впервые, имело небольшую степень тяжести и, когда при этом отсутствовали отягчающие обстоятельства. Либерализация также может проявляться через установление новых видов наказания, к которым относятся: принудительный труд, в предоставлении отсрочки или прекращении уголовного судопроизводства по ряду налоговых и экономических преступлений; процедура применения домашнего ареста; более частое использование залога.

В заключение также необходимо отметить, что появившееся в последнее время уточнение исследуемой терминологии, которое выражается в поддержании баланса между криминализации и декриминализации деяния, смягчением уголовного наказания и его ужесточением. Так, по словам С.А. Боголюбова[358], в тех случаях, когда речь идет о криминализации и декриминализации, то возникает вопрос о балансе данных подходов, о сочетании правоохранительных и предупредительных действий, решении проблем, связанных с судебным контролем за деятельностью правоохранительных органов, органов расследования, о соотношении прокурорского надзора и ведомственного контроля, о понимании принципов, заложенных в Конституции РФ и в Уголовном Кодексе РФ. Такое равновесие, определенно, будет только способствовать адекватному и объективному применению мер уголовного воздействия в тех случаях, когда в них действительно нуждается российское общество и государство.

Использованные источники:

1. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 №63-ФЗ (в ред. 29.03.2017) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2017г., № 14, ст. 2022.

2. Боголюбов С.А. Концепции развития российского законодательства: обсуждение в парламенте // Журн. рос. права. 2011. № 9. 236с.

3. Борсученко С. Лишение свободы, но не веры // ЭЖ-Юрист. 2011. № 41. 112 с.

4. Герцензон А.А. Уголовное право и социология. — М., 1970. – 458 с.

5. Наумов А.В. Российское уголовное право. Общая часть: курс лекций. М., 1997. 165 с.

6. Сауляк О.П. О гуманизации уголовно-правовой политики в части назначения наказания за преступления небольшой и средней тяжести // Общество и право. 2009. № 4. 152 с.

[358] Боголюбов С.А. Концепции развития российского законодательства: обсуждение в парламенте // Журн. рос. права. 2011. № 9. С. 107-118.

УДК 343.3/.7

Бучко Д.И.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Подготовки специалистов для судебной системы (юридический факультет)»
Крымский филиал Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования "Российский государственный университет правосудия"
Россия, Республика Крым, г. Симферополь

УГОЛОВНЫЙ АСПЕКТ ПРАВОВЫХ РЕФОРМ В РОССИЙСКОЙ ИМПЕРИИ

Аннотация: *Статья посвящена правовым реформам в Российской империи, а именно в сфере уголовного законодательства. В статье рассматриваются вопросы касающиеся процессов криминализации и декриминализации в Российской империи, а также вытекающая отсюда проблематика. Рассмотрены основные положения нормативно-правовых актов того периода и их развитие.*

Ключевые слова: *Российская империя, право, уголовное право, криминализация, декриминализация.*

Annotation: *The article is devoted to legal reforms in the Russian Empire, namely in the sphere of criminal legislation. The article deals with issues related to criminalization and decriminalization in the Russian Empire, as well as the problems arising from this. The main provisions of normative legal acts of that period and their development are considered.*

Keywords: *Russian empire, law, criminal law, criminalization, decriminalization.*

Необходимость проведения коренных реформ в Российской империи, так как царь Петр I, Великий (1672-1725) после победы в Северной войне в 1721 г. принял императорский титул, назрела в начале XVIII в. Именно тогда в России получила широкое распространение идея о государственной пользе, пользе отечества и заботе императора о благе своих подданных. Основой для практической реализации этой идеи являлось создание всемогущего государства. Реформы Петра I носили всеобъемлющий характер. Основными из них стала реформа органов государственной власти, или губернская реформа, в ходе проведения которой всю полноту власти получили губернаторы, подчинявшиеся только Петру I, замена боярской Думы и патриаршества - Сенатом и Синодом и постепенная ликвидация приказов и передача их функций вновь создаваемым коллегиям, а также создание регулярной армии и флота. [359]

[359] Татищев С.С. Император Александр II, его жизнь и царствование. Кн. I / под ред. С.Е. Угловского [и др.]. М., 2008. С. 578.

Несмотря на продолжение действия Соборного Уложения 1649 г., преобразования Петра I сопровождались изданием огромного количества законов в форме «именных» указов, регламентов (регулировавших деятельность вновь созданных государственных учреждений) и уставов (сборников законов для отдельных ведомств), носивших законодательный характер. За первую четверть XVIII в. около 400 указов содержали нормы уголовного права[360]. Тогда же были изданы Воинский, Морской Уставы и Артикулы, на основании которых выносилось наказание за преступления, совершаемые в армии и на флоте. Артикулы и уставы также применялись в практике гражданских судов.

В Артикуле Воинском от 26 апреля 1715 г. преступлением считалось «всё то, что вред и убыток государству приключить может». Новым для уголовного законодательства стало выделение должностных преступлений: казнокрадства, взяточничества, злоупотребления властью.

К тяжким преступлениям против порядка управления, помимо преступлений, указанных в Соборном Уложении 1649 г., петровское законодательство добавило подделку государственных актов и печатей.

В Артикуле Воинском устанавливались суровые наказания за преступления против нравственности (прелюбодеяние, кровосмешение, двоеженство), прежде находившиеся в ведении церковного суда. Церковному суду для рассмотрения оставляются только дела о разводах и супружеской измене.

Следующие попытки законодательных реформ были неудачны. Таковыми была работа законодательных комиссий по составлению сводных уложений во время правления Петра I в 1728 г., Анны Иоанновны в 1730 г., Екатерины II - с 1741 по 1767 г. и Александра I - с 1801 по 1823 г.

В Российской империи отсутствовала единая правовая система. Обычное и частновотчинное право регулировали повседневную жизнь значительной части населения. На присоединённых к России территориях действовали различные правовые и судебные порядки: на Украине - Литовский статут и магдебургское право, в Лифляндии и Эстляндии - шведское и остзейское право, в мусульманских районах – шариат.[361]

Задачу систематизации законодательства удалось решить только в первой половине XIX в. Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. состояло из 12 разделов и Приложения «О лицах, изъятых от наказаний телесных», и разделялось на главы и отделения. Раздел I «О преступлениях, проступках и наказаниях вообще» содержал нормы Общей части (ст.ст. 1-184), остальные разделы (со II по XII) содержали нормы Особенной части (ст. 185—ст. 2224).

В Уложении выделялись два понятия уголовно-наказуемого деяния: преступление и проступок, так как оно содержало меры, как уголовного, так и административного наказания. Первое место в Особенной части занимали

---

360 Вдовина Л. И. Право и суд // Очерки русской культуры XVIII в. Ч. 2 / под ред. Б. А Рыбакова. М., 1987. С. 153.

361 Пушкарев С.Г. Россия 1801-1917: Власть и общество. М., 2011. С. 48.

преступления против веры, за ними следовали преступления государственные; преступления против порядка управления; должностные преступления; преступления против доходов и имущества казны; против общественного благоустройства и благочиния; против закона о состояниях; против жизни, здоровья, свободы и чести частных лиц; против прав семейных; преступления против собственности частных лиц.

Уложение характеризуется четкой классификацией преступлений и содержит 11 глав, выделяемых по объекту преступления, в современном его понимании.

Уложение содержало статьи, ограничивавшиеся кратким наименованием состава преступления, предоставляя судебной практике в каждом индивидуальном случае определять основные признаки составов: «клевета», «диффамация», «поджог».

Впервые, со времени Русской Правды, в Уложении 1845 г. была проведена декриминализация деяний, как, например, частичная декриминализация «конокрадства», что вызвало огромный общественный резонанс.

По Соборному Уложению 1649 г. «конокрадство» являлось особо квалифицированным видом татьбы, так как «старое право квалифицировало коневую татьбу по тем соображениям, что кража лошади разрушает благосостояние земледельца»[362]. Уложение 1845 г. отказалось от этого. Только в 1880 г. «законодатель внял голосу народа и признал конокрадство одним из высших типов кражи». Дальнейшее развитие уголовного законодательства было связано с обновлением Уложения о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. в последующих редакциях.

Количество статей в Уложении в ред. 1857 г. увеличилось до 2304, так как были признаны преступными нарушение установлений табачного устава и повреждение телеграфов.

В 1860-1870 гг., в период правления императора Александра II (1818-1881), в Российской империи были проведены важнейшие реформы (отмена крепостного права, земская, судебная, городская и военная).

19 февраля 1861 г. в опубликованном манифесте крестьяне освобождались от крепостной зависимости, однако земли оставались в собственности помещиков. Поэтому за отводимые наделы крестьяне были должны отрабатывать повинность или платить деньгами. В 1866 г. действие этой реформы было распространено и на государственных крестьян, составлявших более половины всего крестьянского населения России, «около 10 миллионов душ мужского пола». Отмена крепостного права историками оценивается как начало перерастания абсолютной монархии в буржуазную монархию.

После освобождения крестьян возникла необходимость проведения реформы местного самоуправления для того, чтобы в этих органах были представлены все сословия населения. Поэтому в 1864 г. в 33 губерниях были

---

[362] Кауфман М.А. Пробелы в праве: понятие, причины, способы преодоления. М., 2012. С. 258.

созданы губернские и земские учреждения, состав которых избирался на три года из местных жителей. Надзор администрации за деятельностью земств ограничивался только наблюдением за тем, чтобы их действия не противоречили действующим законам. В 1870 г. изданием «Городского положения» вводилось всесословное управление в городах.

1 января 1874 г. издан манифест о введении всеобщей воинской повинности, провозгласивший, что защита отечества является делом всего народа без различия званий и сословий[363].

Суть основных положений судебной реформы состояла в отделении судебной власти от исполнительной, административной и законодательной, в частности: по гражданскому судопроизводству - отделение власти судебной от исполнительной, а по уголовному - отделение власти судебной от обвинительной; гласность в гражданском и уголовном процессах; несменяемость судей; образование мировой юстиции; устройство особой обвинительной власти, или прокурорского надзора; учреждение адвокатуры или института присяжных поверенных; введение присяжных заседателей; отмена теории формальных доказательств в уголовном процессе; учреждение кассационного суда и введение нотариата[364].

Перечисленные обстоятельства потребовали срочного внесения изменений в законодательство, в том числе, в уголовный закон.

С отменой крепостного права из Уложения в ред. 1866 г. были исключены статьи о наказании крепостных крестьян, нарушении таможенных правил и незаконную порубку казённых лесов.

В связи с принятием Устава о наказаниях, налагаемых мировыми судьями 1864 г., в Уложении в ред. 1857 г. декриминализированы и переведены в разряд административных деликтов 652 деяния. В Уложении в ред. 1866 г. криминализирована неуплата налогов при осуществлении предпринимательской деятельности.

Следующим нормативным законодательным актом стало Уложение о наказаниях уголовных и исправительных в ред. 1885 г., содержавшее 1560 статей, и охватившее практически все виды преступлений. После его вступления в силу криминализация деяний стала носить непрерывный характер. Это связано с тем, что с 1892 г. пост министра финансов занимал С.Ю. Витте, предпринявший ряд мер для развития отечественной промышленности.

Была проведена денежная реформа, с помощью которой в России в оборот были введены золотые монеты, ходившие наравне с кредитными билетами, создана казённая винная монополия. Это породило появление новых общественно опасных деяний. Поэтому с 1885 по 1902 гг. в Уложение в ред. 1885 г. вносятся статьи, установившие уголовную ответственность: за повреждение международных телеграфов (1886); за нарушение порядка

---

[363] Татищев С.С. Император Александр II, его жизнь и царствование. Кн. I / под ред. С.Е. Угловского [и др.]. М., 2008. С. 578.

[364] Михневич В. Язвы Петербурга. Опыт историко-статистического исследования нравственности столичного населения / А. Иконников-Галицкий, подг. текста, коммент., вступ. статья. СПб., 2013. С. 14.

уплаты гербового сбора (1887); за повреждение телефона (1889); за оскорбление караула (1890); за проведение стачек (1891); за открытие государственной тайны (1892); за незаконные банковские сделки (1894); за подделку чая и изготовление фальшивых карт (1895); за подделку товарных знаков и нарушение пробирного устава (1896); за неуплату промыслового налога (1898).

Одновременно проходит декриминализация деяний, проводившаяся двумя способами. Первым - статья отменялась с указанием года, месяца, даты отмены и порядкового номера внесения изменения. Сообщение об отмене статьи опубликовывалось в Собрании Узаконений - официальном издании органов государственной власти Российской империи, а позже Временного правительства, выходившем с 1 января 1863 г. Например, ст. 599, предусматривавшая уголовную ответственность за нарушение постановлений горных уставов Уложения в ред. 1885 г. - исключена (1902 июня, 10. собр. узак., № 87, ст. 989).

Вторым способом отмены действия статьи являлась ссылка на замену статьи Уложения правилом, изложенном в другом нормативно-правовом акте, т.е. перевод в разряд административных деликтов. Например, статьи 790-791 Уложения в ред. 1885 г., предусматривавшие уголовную ответственность за нарушение постановлений о питейных, табачных сборах и об акцизе с сахара, заменены правилами, изложенными в Уставе таможенном.

В Уложении в ред. 1885 г. впервые формулируются статьи с бланкетными диспозициями - высшего уровня абстракции в юридической технике.

Особое место в уголовном праве России занимает Уголовное Уложение 1903 г., в разработке которого принимали участие такие выдающиеся ученые, как Н.А. Неклюдов, Н.С. Таганцев, И.Я. Фойницкий.

К сожалению, Уголовное Уложение 1903 г. так и не вступило в юридическую силу, за исключением нескольких глав. В ответ на социальную нестабильность 7 июня 1904 г. были досрочно введены главы III (О бунте), IV (О Государственной измене), V (О смуте) Уголовного Уложения 1903 г. Оно отражало непреодолимые противоречия, назревшие в русском обществе, главным из которых являлось противоречие между трудом и капиталом, и своими статьями стремилось их сгладить.

Особенная часть Уголовного Уложения 1903 г. включала 36 глав, состоящих из 611 статей. Порядок расположения глав, в целом, соответствовал структуре Уложения 1845 г.

В Уголовном Уложении 1903 г. криминализированы злоупотребления в банковской и кредитной сфере; бухгалтерском учете; при выпуске ценных бумаг и акций; страховании.

Впервые вводится уголовная ответственность за самовольное снижение работодателем заработной платы рабочим, вопреки установленному в законе правилу. Заметим, что современное законодательство только в 1999 г. ввело уголовную ответственность за невыплату заработной платы.

Установлена уголовная ответственность за принудительную расплату с

рабочими, вместо денежного эквивалента, - товарами, продукцией или купонами (в 90-е гг. XX в. в России такая ситуация наблюдалась повсеместно). Также криминализируются разглашение государственной тайны, подлог и недобросовестное производство строительных работ.

Большой объём в Уголовном Уложении 1903 г. занимают статьи о преступлениях против собственности, собранные в XXX-XXXIII, XXXVI главах. Уголовное Уложение объединило все способы (простой или тяжкий) повреждения имущества в XXX главу. Тяжким - считалось повреждение имущества общеопасным способом (взрыв, поджог, потопление).

Впервые сформулировано понятие «присвоение», включавшее в себя как умышленное удержание чужого имущества с целью обращения в свою собственность, так и умышленную растрату чужого имущества (имущества частных лиц, корпораций, обществ, казны и церкви) (ст. 572), разделявшуюся на виды: присвоение найденного, и присвоение вверенного (ст. 572- ст.573).

В Уголовном Уложении криминализируются нарушение авторских прав и привилегий на изобретения. [365]

В науке уголовного права дореволюционного периода считалось, что для проведения криминализации необходимо наличие пяти обязательных элементов, таких, как техника кодификации; конструкция общих правовых принципов, составляющих лишь отвлечение или вывод от частных определений разных областей права; общие определения, построенные на данных, добываемых положительными науками, имеющими своим предметом изучение природы человека; наказание, его специальные цели, формы и карательные средства.

Особенность юридического оформления криминализации деяний в Уголовном Уложении 1903 г. состояла в формулировании статей с казуистическими диспозициями, широком применении оценочных понятий и создании специальных норм.

Например, ст. 680 Уголовного Уложения заменила собой 9 статей (354, 1098, 1099, 1100, 1102, 1103, 1104, 1110) Уложения в ред. 1885 г.

Вместо ст. 1085 Уложения в ред. 1885 г., посвященной нарушению правил безопасной эксплуатации железнодорожного транспорта и судов, в «Уложение» 1903 г. внесены 6 новых статей, содержащих специальные нормы, конкретизировавшие составы этих преступлений (400, 464, 473, 560, 566, 567).

Получает широкое распространение использование оценочных признаков. Например, ст. 547 Уголовного Уложения 1903 г. заменила 16 статей (353, 551, 552, 1189, 1192, 1221, 1238, 1254, 1265, 1364, 1368, 1603, 1615, 1704, 1706, 1711) Уложения в ред. 1885 г.

При издании Уложений наблюдается постоянная работа научной мысли, что подтверждается существенным сокращением количества статей: с 2224 статей в Уложении о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. - до 611 статей в Уголовном Уложении 1903 г.

---

[365] Татищев С.С. Император Александр II, его жизнь и царствование. Кн. I / под ред. С.Е. Угловского [и др.]. М., 2008. С. 578.

Уложение о наказаниях уголовных и исправительных 1845 г. содержало открытый перечень действий, признаваемых общеопасными (квалифицирующие признаки убийства): поджог, взрыв, потопление, выстрелы в толпу и т.п. В «Уложении» 1903 г. для этой цели было использовано оценочное понятие - «способом, опасным для жизни многих лиц».

До революции 1917 г. вступили в силу и применялись около 30 статей Особенной части Уголовного Уложения 1903 г., одновременно с продолжавшим действие Уложением о наказаниях уголовных и исправительных в ред. 1885 г. Это существенно осложняло судебную практику.

Использованные источники:

1.Татищев С.С. Император Александр II, его жизнь и царствование. Кн. I / под ред. С.Е. Угловского [и др.]. М., 2008. С. 578.

2.Вдовина Л. И. Право и суд // Очерки русской культуры XVIII в. Ч. 2 / под ред. Б. А Рыбакова. М., 1987. С. 153.

3.Пушкарев С.Г. Россия 1801-1917: Власть и общество. М., 2011. С. 48.

4.Кауфман М.А. Пробелы в праве: понятие, причины, способы преодоления. М., 2012. С. 258.

5.Татищев С.С. Император Александр II, его жизнь и царствование. Кн. I / под ред. С.Е. Угловского [и др.]. М., 2008. С. 578.

6.Михневич В. Язвы Петербурга. Опыт историко-статистического исследования нравственности столичного населения / А. Иконников-Галицкий, подг. текста, коммент., вступ. статья. СПб., 2013. С. 14.

7.Татищев С.С. Император Александр II, его жизнь и царствование. Кн. I / под ред. С.Е. Угловского [и др.]. М., 2008. С. 578.

УДК 327.57

Кравцов Е.И., студент магистратуры
Институт международных отношений ПГУ
Россия, г. Пятигорск

УРОВНЕВЫЙ ПОДХОД К ПОНИМАНИЮ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация: *В статье рассмотрены теоретико-методологические подходы к исследованию уровневой системы безопасности и проблем ее построения. Представлено уточненное понимание того, что представляет собой данная политологическая категория и каковы его основные концепты.*

Ключевые слова: *безопасность, уровневый подход, виды безопасности, уровни безопасности, национальная безопасность, региональная безопасность, международная безопасность.*

Annotation: *This article deals with the theoretical and methodological approach to the level security system and to the problems of its construction researches. The paper presents a refined understanding of what this political science category is and what its main concepts are.*

Key words: *security, level approach, security types, security levels, national security, regional security, global security.*

Вопросы обеспечения безопасности всегда входили в круг важнейших национально-государственных задач, поэтому они достаточно подробно

рассматривались и продолжают рассматриваться в отечественных и зарубежных научных исследованиях. Однако рост количества исследований, пока, к сожалению, не приводит к усилению реальной защищенности российского государства и геостратегически важных для него регионов. Более того, в свете новых угроз и нетрадиционных аспектов безопасности эта проблема приобретает особую актуальность, требуя от научного сообщества новых подходов и механизмов построения новой системы безопасности.

В наиболее общем смысле термин «безопасность» означает отсутствие опасности или риска нанесения какого-либо ущерба человеку, обществу, государству. Однако в реальной жизни различные опасности и угрозы существуют всегда, поэтому научное сообщество давно пришло к выводу, что состояние полной безопасности является недостижимым в принципе. Так, например, еще в XIX веке американский философ Р. Эмресон по этому поводу отмечал следующее: «Везде, где есть жизнь, есть и опасность» [10]. В следующем столетии среди теоретиков и практиков в области безопасности подобное понимание только укрепилось. В частности, Б. Шнайер, специалист по компьютерной безопасности США, говорил о том, что «безопасность - это процесс, а не результат» [11], подразумевая под этим, прежде всего, перманентную необходимость государства и общества ее достижения /обеспечения, а также противостояния, адекватного реагирования и минимизации вызванным ею негативным последствиям, угрозам и рискам.

Постоянно расширяющиеся угрозы и вызовы безопасности привели к характеристике современного этапа развития мира, как «общество риска» [9, с.5], что обусловило потребность более расширенного, по сравнению с уже известными науке, толкования понятия «безопасность». В результате эволюции терминологического аппарата безопасности в современном научном дискурсе сложилось понимание безопасности как стабильного функционирования и состояния защищенности субъекта (государства; социальных и государственных институтов управления; различных социальных групп; самой личности) от опасности, возможность и готовность ей противодействия в целях защиты собственных жизненно важных интересов [7, с.88].

Стратегия национальной безопасности Российской Федерации определяет безопасность как «состояние защищенности личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз» [6]. Такая интерпретация предполагает разноуровневый подход к пониманию безопасности, т.е. исследование ее проблем на всех вертикально расположенных уровнях социума (от личности до уровня человечества) [4, с.6]. Более конкретно в рамках вертикального разделения безопасности можно выделить личный (безопасность личности), общественный (безопасность социальной группы), национально-государственный (безопасность государства), региональный (безопасность региона) и международный / глобальный (безопасность мировой политической системы и мирового сообщества). Ученые-экономисты, исследуя понятие безопасности, как правило, выделяет еще 2 ее

самостоятельных подуровня - безопасность фирмы и безопасность отрасли [1]. Отечественный ученый В.Н. Панин дополняет данную структуру более детальной классификацией, выделяя в рамках национальной безопасности ее отдельный подвид - внутригосударственную региональную безопасность [3, с.172]. В рамках отдельных исследований фигурируют и другие уровни (подуровни) безопасности. Так, например, А.И. Кателевский при анализе проблем безопасности Южного Кавказа как субрегиона всего Кавказа использует термин «международная субрегиональная безопасность» [2, с.108-112].

В целом, все указанные уровни безопасности находятся в постоянной взаимосвязи и взаимодействии между собой, поскольку безопасность одного уровня обеспечивается безопасностью другого. Эта взаимосвязь обеспечивает стабильность и устойчивость всей системы безопасности и, соответственно, выступает обязательным условием соблюдения интересов основных ее объектов и фактором их развития и нормального функционирования. В контексте сказанного представляется целесообразным конкретизировать понятие «безопасность» для отдельных ее уровней – национального, регионального, глобального.

К настоящему времени в России функционирует обоснованная и организованная система национальной безопасности, представляющая собой совокупность нормативно-правовой, институциональной и политико-технологической баз ее реализации, призванных обеспечить защиту государственных интересов РФ от внутренних и внешних угроз. Таким образом, само понятие «национальная безопасность» в наиболее общем виде означает такое состояние государства, при котором оно, будучи сложной социальной системой, имеет возможность защищать все свои реальные и потенциальные объекты опасности от любых разрушительных внутренних и внешних воздействий и, таким образом, сохранять свою целостность, стабильность, способность проводит независимую внутреннюю и внешнюю политику, эффективно функционировать и развиваться.

В вертикальной уровневой структуре всеобщей безопасности промежуточное положение между национальной и международной (глобальной) безопасностью занимает региональная безопасность и потому для ее разграничения предлагается использовать термин «международная региональная безопасность». Такой вид (уровень) безопасности характеризует состояние международных отношений в конкретном регионе мира как свободное от военной агрессии, экономических угроз, посягательств на независимость и суверенитет входящих в него государств. Кроме того, региональную безопасность можно определить как защищенность жизненно важных интересов государств региона и самой региональной общности от диспропорций социально-экономического развития, этнической и этнонациональной напряженности, экстремальных и чрезвычайных ситуаций, стоящих на пути устойчивому развитию данного региона. [8, с.1536]. Следовательно, сама система региональная безопасность представляет собой

систему отношений между странами тех или иных регионов мира с целью суверенного определения форм и путей своего экономического, политического и культурного развития, отражения угроз военной агрессии, экономических и политических диверсий, а также вмешательства в их внутренние дела.

Таким образом, в условиях современных реалий региональная безопасность, будучи составной частью международной безопасности, представляет собой систему отношений между членами одной региональной системы, призванную 1) определять суверенные формы и пути экономического, политического и культурного развития региона; 2) защищать жизненно важные интересы региональной общности и институтов государства от вмешательства извне, от внешних и внутренних военных угроз, экономических и политических диверсий; 3) устранять социально-экономические, культурные и иные диспропорции регионального развития; 4) минимизировать этническую и этнонациональную напряженность; 5) развивать внутрихозяйственные и межрегиональные связи и сотрудничество; 6) предотвращать экстремальные и чрезвычайные ситуации, стоящие на пути устойчивому развитию региона. Комплексная реализация указанных задач / направлений работы позволяет региону полноценно развиваться и функционировать в качестве самостоятельного актора современной мировой политики.

Что касается глобальной (международной) безопасности, то под ней сегодня подразумевается, прежде всего, защита от опасностей всемирного масштаба, способных привести к резкому ухудшению условий жизни на планете (ядерная война, терроризм, высокий уровень дифференциации социально-экономического развития стран и регионов мира, этнополитические, энергетические, экологические, демографические, сырьевые, продовольственные и другие проблемы), а также обеспечение безопасности народов в процессе их взаимодействия между собой, с информационной, био- и техносферами в интересах укрепления мира и выживания всего человечества.

Появление в условиях глобализации новых, главным образом внешних, угроз и вызовов безопасности, рост интеграционных процессов, усиливающееся информационное противоборство, десуверенизация, открытость и транспорентность границ [5, с.3], а также турбулентность самого мирополитического процесса приводят к взаимосвязанности всех целей и аспектов безопасности. Так, например, безопасность российского государства во многом зависит от эффективности участия страны в формировании и управлении системами региональном и глобальной безопасности, вызовы и угрозы которых становятся прямыми угрозами безопасности не только России и ее политических институтов, но и всего российского общества и его отдельных граждан. Это, в свою очередь, требует новых измерений, критериев и оценок безопасности, что ставит современные государства перед необходимостью выработки мер им противодействия, адекватных реалиям

объективных глобальных изменений. В условиях современных реалий эффективность подобных мер во многом зависит как от каждого отдельно взятого государства, так и от совместных усилий государств, региональных и международных организаций, направленных на формирование комплексной системы безопасности, способной обеспечить стабильное функционирование и развитие как государств, регионов и всего мирового сообщества.

Использованные источники:

17. Бахроми Т.Т. Теоретические основы исследования понятия «безопасность». URL: http://vmest.ru/nuda/bahshi-ilmoi-itisodyi/stranica-8.html (дата обращения: 1.05.18)
18. Кателевский А.И. Сущностное содержание международной региональной безопасности в системе всеобщей безопасности // Вестник ПГЛУ. – 2005. – № 3-4. – С.108-112.
19. Панин В.Н., Садчиков В.Н. Безопасность: теоретико-методологические проблемы исследования // Вестник ПГЛУ. – 2006. – № 1. – С. 171-174.
20. Советов И.К. Региональная безопасность - составная часть национальной безопасности России // Вестник Прикамского социального института. – 2016. – № 2 (74). – С. 6-10.
21. Соловьева Е.А. Информационное противоборство в сети Интернет: политологический анализ: автореф. дисс. .. канд. полит. наук. – Пятигорск, 2011. – 23 с.
22. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года: Указ Президента РФ № 537 от 12 мая 2009 г. URL: https://rg.ru/2009/05/19/strategia-dok.html (дата обращения: 27.05.18)
23. Фокин Н.И. Региональная безопасность в системе национальной безопасности государства // Образование. Наука. Инновации: Южное измерение. – 2013. – № 3 (29). – С.88-93.
24. Astvatsaturova M.A., Chekmenev D.S. Ethno-Political Discourse as Segment of Modern Northern Caucasus Socio-Political Discourse // Middle East Journal of Scientific Research. – 2013. – T.17. № 11. – C. 1532-1536.
25. Beck U. Risk Society: Towards a New Modernity / U. Beck. – L.: Sage Publications Ltd, 1992. – 260 p.
26. Emerson R.W. Biography. URL: https://www.biographyonline.net/poets/ralph-waldo-emerson.html (дата обращения: 30.05.2018)
27. Schneier B. The Process of Security. URL: https://www.schneier.com/essays/archives/2000/04/the_process_of_secur.html (дата обращения: 18.05.18)

УДК 347

Сухарев М.С.
студент магистратуры
ПГНИУ Юридический факультет
Россия, г. Пермь

УСЛОВИЯ НАСТУПЛЕНИЯ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ВРЕД, ПРИЧИНЕННЫЙ ИСТОЧНИКОМ ПОВЫШЕННОЙ ОПАСНОСТИ

Аннотация: *Статья посвящена такому важному вопросу гражданского права, как условия наступления ответственности за вред, причиненный источником повышенной опасности. Для владельца источника повышенной опасности устанавливается повышенная ответственность, в связи с чем по делам о возмещении вреда, причиненного источником повышенной опасности, правила о распределении обязанностей доказывания будут несколько иными. Для возложения ответственности за причинение вреда источником повышенной опасности суду из общих четырех оснований внедоговорной ответственности достаточно установить лишь два.*

Ключевые слова: *источник повышенной опасности, ответственность, вред, вина, ущерб.*

Annotation: *The article is devoted to such an important issue of civil law as the conditions of liability for damage caused by a source of increased danger. For the owner of the source of increased danger, increased liability is established, in connection with which in cases of compensation for damage caused by the source of increased danger, the rules on the distribution of the duties of proof will be somewhat different. In order to impose liability for damage caused by a source of increased danger, the court can only establish two of the four General grounds of non-contractual liability.*

Key words: *the source of increased danger, responsibility, harm, fault, damage.*

Ответственность за вред, причиненный источником повышенной опасности выделяется особо. Деятельность организаций и граждан, связанная с повышенной опасностью для окружающих законна и общественно полезна. Однако в этой деятельности используются средства, которые при недостаточной осторожности (предусмотрительности) могут представлять опасность для окружающих.

По общему правилу, для установления ответственности лица за причинение вреда необходимы следующие условия: наличие вреда, противоправность поведения лица, причинно-следственная связь между поведением причинителя и наступившим вредом, вина причинителя вреда. В отсутствие даже одного из них, обязательство по возмещению, как правило, не возникает. Вред – это ущерб, порча.[366]Вред – это уничтожение или повреждение какой-либо ценности, блага.

[366]Толковый словарь русского языка/Под ред.С.И.Ожегова. М.,2004. С.102.

В качестве синонима понятия «вред» употребляют термин «ущерб», а денежное выражение вреда (ущерба) определяется убытками. Под убытками понимаются расходы, которые произвел потерпевший. А так же утрата или повреждение его имущества, неполученные им доходы, которые он бы мог получить, если бы не произошел несчастный случай.

Законом предусмотрена возможность компенсации морального вреда, независимо от вины причинителя в предусмотренных ст. 110 ГК РФ случаях, где в первую очередь указан случай, когда вред жизни и здоровью человека причинен источником повышенной опасности. Под моральным вредом законодатель понимает причинение нравственных и физических страданий.

Противоправность поведения заключается в самом факте причинения вреда. М.А. Рожков полагает, что «для возложения ответственности за причинение вреда источником повышенной опасности суду достаточно установить наличие вреда, причинную связь между проявлением вредоносных свойств источника повышенной опасности и наступившими негативными последствиями».[367]В.М. Болдинов отмечает, что о противоправном поведении вряд ли стоит говорит как об условии ответственности за причинение вреда наличие которого стоит устанавливать».[368] Данную позицию автора считаем обоснованной. Причинно-следственная связь в данном случае устанавливается между наступившим вредом и проявлением вредоносных свойств источника повышенной опасности. Как объективная категория причинная связь отражает вполне определенную связь явлений (причины, следствия), существующую независимо от сознания и чувств.

Необходимо различать два звена причинной связи: во-первых, связь между поведением владельца источника повышенной опасности и функционированием данного источника, во-вторых, связь между явлениями функционирования источника повышенной опасности и наступившим вредом. Если нет второго звена связи или связь есть, но не между явлениями функционирования, создающими повышенную опасность, и вредом, то нельзя вести речь об источнике повышенной опасности, а, следовательно, и о возмещении вреда в порядке предусмотренном ГК РФ.

В качестве четвертого элемента гражданско-правовой ответственности в данном случае выступает не вина, а качественно иное психическое отношение лица к результату собственных действий или к поведению других лиц, а также к возможному результату объективного случая и случайно возможных действий, выражающееся в осознанном допущении отрицательных, в том числе невозместимых имущественных последствий. Риск осознанно допускается владельцем источника повышенной опасности как обязательное условие его эксплуатации, а поэтому вполне способен заменить собой вину как основание гражданско-правовой ответственности.

Существование специфической вредоносности требует неодинакового подхода к оценке вины потерпевшего и владельцев источника повышенной

[367]Рожкова М.А. Об источнике повышенной опасности// Вестник ВАС РФ. М.,2000.№2 С.8.

[368]Болдинов В.М. Ответственность за причинение вреда источником повышенной опасности. СПБ.: Юридический центр Пресс, 2002. 372 с.

опасности. В обязательстве из причинения вреда источником повышенной опасности законом предусмотрена презумпция вины причинителя вреда. Учет вины причинителя вреда имеет место при разрешении вопросов смешанной ответственности.

При анализе условий ответственности за вред, причиненный источником повышенной опасности, нужно учитывать различие законодательной оценки поведения причинителя и потерпевшего. Вина потерпевшего учитывается только в форме умысла или грубой неосторожности, если на владельца источника, действием которого причинен вред, ответственность возлагается независимо от его вины. Для владельца источника повышенной опасности устанавливается повышенная ответственность, в связи с чем по делам о возмещении вреда, причиненного источником повышенной опасности, правила о распределении обязанностей доказывания будут несколько иными. Для возложения ответственности за причинение вреда источником повышенной опасности суду из общих четырех оснований внедоговорной ответственности достаточно установить лишь два: наличие вреда и причинную связь между проявлением вредоносных свойств и наступившими негативными последствиями, противоправность и вина имеют значение в частных случаях.

Литература

1. Антимонов Б.С. Гражданская ответственность за вред, причиненный источником повышенной опасности. М., 1952. 300с.

2. Болдинов В.М. Ответственность за причинение вреда источником повышенной опасности. СПБ.: Юридический центр Пресс, 2002. 372 с.

3. Красавчиков О.А. Возмещение вреда, причиненного источником повышенной опасности. М., 1966.200 с.

4. Рожкова М.А. Об источнике повышенной опасности // Вестник ВАС РФ. 2000. №2. С. 88-100.

5. Шишкин С.К. Ответственность за вред, причиненный деятельностью, создающей повышенную опасность для окружающих. Теория и практика. М.: Ось-89, 2007. 160 с.

УДК 346.22

Таджибова М.Д.,
студентка 1 курса магистратуры, факультет «Юриспруденция»,
«Волгоградский государственный университет»,
Россия, г. Волгоград

УЧАСТИЕ ГОСУДАРСТВА В КОРПОРАТИВНЫХ ОТНОШЕНИЯХ

Аннотация: *Статья посвящена участию государства в корпоративных правоотношениях, рассматриваются нормы, регулирующие данное участие государства в корпоративных отношениях. Кроме того, в данной статье рассматривается правовое положение государства как участника корпоративных отношений для выявления основных особенностей, связанных с функционированием хозяйственных обществ с государственным участием.*

Ключевые слова: *государство, участники корпоративных отношений, акционерное общество, корпоративное право.*

Annotation: *The article is devoted to the participation of the state in corporate legal relations, the norms regulating this state participation in corporate relations are considered. In addition, this article examines the legal status of the state as a participant in corporate relations to identify the main features associated with the operation of economic entities with state participation.*

Key Words*: state, participants in corporate relations, joint-stock company, corporate law.*

Участие государства в корпоративных отношениях возможно посредством владения акциями холдинговых компаний. Как прямо, так и косвенно, государство может участвовать в корпоративных отношениях подобно другим субъектам корпоративного права.

«Интерес в эффективной хозяйственной деятельности общества, динамичном росте его экономических показателей выступает неким объединяющим интересом и является связующим звеном между различными интересами всех участников предприятия»[369].

«Несмотря на то, что проблеме правового регулирования деятельности корпораций как на международном, так и на внутригосударственном уровне посвящено значительное число монографий, коллективных исследований, диссертаций, учебных пособий, материалов научных конференций, можно отметить отсутствие комплексного анализа происходящих в мировом корпоративном праве изменений под влиянием процессов глобализации и интеграции»[370].

Проанализировав рациональность участия государства в тех или иных организационно-правовых формах юридического лица, можно сделать вывод,

[369] Субъективное корпоративное право на выплату дивиденда в законодательстве РФ и ЕС / А.О. Иншакова // Вестник Волгоградского института бизнеса. Бизнес. Образование. Право. – 2012. - №3 (20). – С.38-42. [0,5 п.л.]
[370] Иншакова А.О. Современное корпоративное право России и прогноз его развития / А.О. Иншакова; под. ред. И.В. Архипова; Саратов. гос. акад. права. – Саратов; Волгоград, 2006.

что наиболее оптимальной организационно-правовой формой юридического лица для его управления государством является акционерное общество.

В соответствии с пунктом 2 статьи 124 ГК РФ публично-правовые образования выступают в отношениях, регулируемых гражданским законодательством, на равных началах с иными участниками этих отношений – гражданами и юридическими лицами. Таким образом, государство может как прямо, так и косвенно участвовать в уставных капиталах акционерных обществ и реализовывать право акционера на участие в управлении им.

«Настоящее исследование посвящено рассмотрению участия государства в корпоративных правоотношениях. Исходя из общих положений корпоративного права, корпоративное правоотношение – это урегулированное нормами права общественное отношение, возникающее в связи с созданием, деятельностью и прекращением деятельности корпорации. Под корпорацией понимается организация, основанная на началах участия (членства), которая создается для реализации интересов ее участников (членов) путем организации управления ею через особую систему органов»[371].

«Исследователи выделяют следующие цели участия государства в корпорациях:

1. Предоставление товаров и услуг, которые не производились бы в рыночных условиях, поскольку эти товары являются общественными или их предоставление требует масштабных инвестиций;

2. Стимулирование развития отдельных отраслей экономики или отдельных регионов путем государственных инвестиций;

3. Предоставление товаров или услуг по цене ниже рыночной по причинам социального характера;

4. Предоставление рабочих мест и социального обеспечения;

5. Контроль над стратегически важными отраслями экономики по политическим мотивам;

6. Создание источника дохода для государственного бюджета из прибыли хозяйственного общества с участием государства (зачастую в форме государственной монополии, когда бюджет получает монопольную ренту);

7. Создание системы выигрышей для политиков и государственных служащих (в том числе через систему членства в советах директоров высоким вознаграждением)»[372].

Вопрос о том, целесообразно ли участие государства в акционерных обществах, а также об эффективности государства как акционера, является дискуссионным. Некоторые исследователи полагают, что подобное участие на современном этапе необходимо: «Современное состояние мировой экономики, постоянно повторяющиеся кризисные явления показывают, что без государственного воздействия невозможно решить задачу обеспечения стабильности в различных сферах экономической деятельности. Без государства и его участия в корпоративных отношениях невозможно

[371] Корпоративное право: учебный курс: учебник / отв. ред. И.С.Шиткина – М.: КНОРУС, 2011 . С.1.
[372] Макарова А.О. Правовое положение акционерных обществ с государственным участием. С-П. 2011. С. 103-114.

достигнуть поставленных перед российским государством и обществом целей и задач модернизации российской экономики, решить сложные инвестиционные задачи, обеспечить безопасность, а также реализацию социальных функций»[373].

Противоположное мнение сложилось у представителей другой позиции, считающих, что на сегодняшний день существуют достаточно много иных организационно-правовых форм, в которых государство могло бы участвовать в экономике.

Учитывая обе точки зрения, полагаю, что участие государства в корпоративных отношениях, все-таки целесообразно, поскольку такое участие способствует решению многих социальных задач и обеспечивает стабильность, а также защищает публичные интересы в ключевых отраслях экономики. Не менее спорный вопрос об эффективности государственного участия, я полагаю, необходимо решать различными средствами, одним из которых является совершенствование законодательной базы.

Необходимо отметить следующие нормативные акты, регулирующие данный вопрос:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (ГК РФ), определяющий порядок участия Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований в отношениях, регулируемых гражданским законодательством (ст. 124-127);

2. Федеральный Закон от 26.12.1995 года № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» как акт, определяющие требования к порядку управления акционерным обществом и затрагивающий ряд моментов, связанных с участием в нем публично-правовых образований;

3. Федеральный Закон от 21.12.2001 года № 178-ФЗ «О приватизации государственного и муниципального имущества», регулирующий особенности создания и правового положения открытых акционерных обществ, акции которых находятся в государственной или муниципальной собственности (в частности, ст. 37-41);

4. Постановление Правительства Российской Федерации от 03.12.2004 года № 738 «Об управлении находящимися в федеральной собственности акциями открытых акционерных обществ и использовании специального права на участие Российской Федерации в управлении открытыми акционерными обществами»;

5. Постановление Правительства Российской Федерации от 09.09.1999 года № 1024 «О концепции управления государственным имуществом и приватизации в Российской Федерации»;

6. Приказ Федерального агентства по управлению государственным имуществом от 26.07.2005 года № 228 «Об упорядочивании деятельности Федерального агентства по управлению государственным имуществом в сфере корпоративного управления»;

[373] Корпоративное право отв. ред. И.С.Шиткина – М.: КНОРУС, 2011 . С. 745 (авторы главы – Е.П. Губин)

7. Постановление Правительства Российской Федерации от 29.12.2008 года № 1053 «О некоторых мерах по управлению государственным имуществом»;

8. Постановление Правительства Российской федерации от 31.12.2010 года № 1214 «О совершенствовании порядка управления акционерными обществами, акции которых находятся в федеральной собственности, и федеральными государственными унитарными предприятиями».

Анализируя законодательную базу, регулирующую участие государства в акционерных обществах, необходимо сказать, что она носит разобщенный, иногда противоречивый характер. На сегодняшний день в нашей стране отсутствует единый нормативный акт, который бы регулировал процесс управления государственной собственностью.

«Следует отметить, что в случае реформирования законодательства, необходимо использование законодательного опыта других стран. Действительно, постепенное улучшение законодательной базы, в том числе через гармонизацию российских правил с аналогичными нормами ЕС, может сыграть в этом плане заметную роль»[374].

Таким образом, необходимо отметить, что дальнейшее модернизирование системы участия государства в управлении акционерными обществами невозможно без совершенствования действующего законодательного массива, вырабатывания общих принципов и задач управления государственной собственностью, а также без внедрения в компании с участием государства признанных во всем мире высоких стандартов корпоративного управления.

Использованные источники:

1. Балтутите И.В. Сближение корпоративного регулирования в реформируемом Гражданском кодексе РФ с положениями корпоративного права Европейского союза / Legal Concept. Серия 5. Юриспруденция. 2013. № 4 (21) – Режим доступа: http://j.jvolsu.com/index.php/ru/component/attachments/download/164.

2. Иншакова А.О. Современное корпоративное право России и прогноз его развития / А.О. Иншакова; под. ред. И.В. Архипова; Саратов. гос. акад. права. – Саратов; Волгоград, 2006.

3. Субъективное корпоративное право на выплату дивиденда в законодательстве РФ и ЕС / А.О. Иншакова // Вестник Волгоградского института бизнеса. Бизнес. Образование. Право. – 2012. - №3 (20). – С.38-42. [0,5 п.л.]

4. Корпоративное право: учебный курс: учебник / отв. ред. И.С.Шиткина – М.: КНОРУС, 2011 . С.1.

[374] Балтутите И.В. Сближение корпоративного регулирования в реформируемом Гражданском кодексе РФ с положениями корпоративного права Европейского союза / Legal Concept. Серия 5. Юриспруденция. 2013. № 4 (21) – Режим доступа: http://j.jvolsu.com/index.php/ru/component/attachments/download/164

5. Макарова А.О. Правовое положение акционерных обществ с государственным участием. С-П. 2011. С. 103-114.

УДК 316.6

Лопатина А. А.
студент Института управления
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород
Научный руководитель:
Михайлова Т. А.
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород

ФЕМИНИЗМ КАК ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКОЕ ЯВЛЕНИЕ СОВРЕМЕННОЙ ЖИЗНИ

Аннотация: *Данная статья прослеживает динамику развития феминизма в общественно-политической жизни. Феминизм борется за равные права мужчин и женщин, избавиться дискриминации женщин. Изучаются различные направления феминизма и их взгляды. В исследовании используется анализ истории феминизма для прослеживания гендерных ролей в общественной жизни.*

Ключевые слова: *гендер, феминизм, общество, марксизм, равные права, женщины-управленцы.*

FEMINISM AS A PUBLIC-POLITICAL PHENOMENON OF CONTEMPORARY LIFE

Abstract: *This article traces the dynamics of the development of feminism in public and political life. Feminism fights for the equal rights of men and women, to eliminate discrimination against women. Various directions of feminism and their views are being studied. The study uses a feminist history analysis to track gender roles in public life.*

Key words: *gender, feminism, society, marxism, equal rights, women-managers.*

Актуальность темы феминизма обоснована тем, что современное общество динамично, оно ежедневно развивается. Это является причиной переосмыслить роль женщины в обществе. Начало развития феминизма (борьбы за равные права мужчин и женщин) связано с сексуальной революцией в 60-х гг. XX века. Современное российское общество на данный момент только присоединяется к соединению гендерных ролей, в особенности, женщин. Поддержка женщин, их стремление к лидерству и развитию личностного роста наравне с мужчинами существенно влияет на развитие общества. Равные права мужчин и женщин обеспечивают принятие решение в интересах разных социальных групп.

Современные исследователи феминизма опираются на работы Е. Балаевой, Р. Оуена, Т. Рубанцова, А. Сен-Симона, Ш. Фурье. [1 – 7].

Современная социально-политическая наука нуждается в теоретическом анализе феминизма, идеологии равноправия женщин. Целью феминизма является борьба с дискриминацией женщин во всех сферах деятельности. Но, несмотря на развития и существования такого явления, как феминизм, для общества остаются характерными ценности власти, агрессии, насилия и угнетения. Такие ценности, конечно, больше характерны мужскому обществу. При этом от женщины часто ожидают слабость, чтобы мужчина выглядел на ее фоне смелее и сильнее. Мужчинам присущи такие ценности, как равенство, индивидуализм, независимость, а для женщин характерны самопожертвование, мягкость, эмоциональность и заботливость.

Подтолкнула интерес к положению женщин Великая французская революция. Очевидным является то, что задумывались о положении женщин и ранее, например, Олимпия де Руж требовала того, чтобы женщины получили возможность занимать должности и избирательные права. Она считала, что женщина имеет право на участие в политике: «Если женщина достойна подняться на эшафот, то она достойна войти в парламент» [4].

Основателем гендерного феминизма является Фридрих Энгельс, он определил в своей работе «Происхождение семьи, частной собственности и государства» дискриминацию женщин как самую древнюю и жестокую форму феминизма, которой не существовало в истории человечества.

В XX веке существовали представители анархо-феминизма, которые считали, что женщине нужна личная самостоятельность, а не право выбора или право голоса. Представительницей этого течения была Эма Голдман.

Существовал и либеральный феминизм, который также набрал популярность в XX веке. Он ввел понятие «гендер» для того, чтобы разделить особенности мужчин и женщин. Они боролись помимо того, что за равные права мужчин и женщин, но и за отсутствие расизма. Они отмечали, что отстаивают «человеческие права женщин».

В социалистическом феминизме были соединены марксистские и феминистические взгляды. Социалистический феминизм основывается на отличиях мужчин и женщин в разделении труда. То есть, женщинам более присуща низкооплачиваемая или совсем неоплачиваемая сферы реализации. Представителями данного направления были З. Ейзенстайн, Л. Гордон, Дж. Митчелл, Э.Оукли.

Главным заданием радикальные феминистки считали коренные изменения общественных отношений в пользу женщин. Они считают, что сохранение настоящей системы в интересах мужчин, поэтому цель радикальных феминисток – ликвидировать мужчин как класс.

В исследовании «Сексуальная политика» К. Миллет доказывает, что отношения между полами являются сексуально-политическими. Сексуальная политика соотносится с патриархатом, а власть мужчин над женщинами – это политическая система власти. Самые важные и значимые посты занимают

мужчины. Доминирование мужчин также проявляется и в сексуальности и желании унизить объект желания. Так происходит соединение агрессии и наслаждения.

Д. Донован в «Теории феминизма» утверждает, что возрождение идеи матриархата стало реакцией на усиление закрепощения женщин Запада в XIX веке. Но главной феминисткой данного направления можно было считать М. Фуллер, которая в своей работе «Женщина XIX столетия» призывала женщин к самостоятельности, используя при этом концепцию органического развития.

Фуллер призывала женщин к тому, чтобы открыть свою собственную природу через отказ от домашних забот. Она также считала, что феминистки могли бы кардинально изменить мир, явление феминизма смогло бы выстроить правильную и эффективную систему управления, при этом покончить с презрением и насилием по отношению к женщинам. Сторонники данных взглядов уверены в том, что женщины могут позитивно влиять на развитие социальной сферы.

Марксистский феминизм был актуальным в капиталистической экономике. Феминистки предлагали использовать марксистские тезисы для того, чтобы подтолкнуть женщин к пониманию, что они являются униженным классом, поэтому должны бороться с мужчинами и давать им понимать, что они не хуже них.

Критики марксистского феминизма обвинялись в том, что они являются женщинами, которые ненавидят женщин. Ф. Энгельс развил новый марксистский взгляд на семью, используя при этом научные достижения Л. Моргана. Энгельс связывал стадии развития семьи со стадиями производства, при этом он говорил, что существует три формы брака, отвечающие трем ступеням развития человеческого общества. Периоду дикости был характерный групповой брак, варварству – парный, а цивилизованному обществу – моногамия, но при этом его сопровождает проституция. «Развитие от нижних стадий к высшим определено той особенностью, что женщина, но не мужчина, все больше избавляется от сексуальной свободы группового брака», а также экономической независимости [6].

Установление матриархального типа социальной организации как исходного предусловия человеческого общества было важным пунктом в развитии марксистского взгляда. Это привело к тому, что несправедливость женщины и ее эксплуатация появились вместе с частной собственностью.

К. Маркс, Ф. Энгельс и В. Ленин соглашались с тем, что женщины должны активно участвовать в экономической и политической жизни. Утверждалось, что социализм освобождает женщину не только в общественном производстве, но и в брачных отношениях. Сторонники данного взгляда утверждали, что экономическая свобода приведет также и к освобождению женщин в сексуальной жизни. К. Марск и Ф. Энгельс утверждали, что индивидуальная экономика является неотделимой от развития семьи.

Ленин в своей работе «Учения Карла Маркса» писал: «Новая форма семьи, новый статус женщин, новые условия воспитания подрастающего поколения готовят уничтожение патриархальной семьи». Вместе с этим должно было закончиться превосходство одного пола над другим [6].

В традиционных марксистских исследованиях эксплуатация женщин часто сводилась к нематериальным факторам. Они находили причины эксплуатации женщин и анализировали семейные и сексуальные отношения как часть идеологии. Многие пользовались психоанализом, фокусировали внимание на связи социализации с окружающим классовым обществом.

Литература

1. Гуж, О. Декларация прав женщины и гражданки [Электронный ресурс] / О. Гуж. – Режим доступа : http://read.newlibrary.ru/read/olimpija_de_guzh/page0/deklaracija_prav_zhenshiny_i_grazhdanki.html.

2. Рубанцова, Т. Философия феминизма и культура [Электронный ресурс] / Т. Рубанцова // Вестник Омского университета. – 1998. – Вып. 4. – С. 35-38. – Режим доступа : http://www.omsu.omskreg.ru/vestnik/articles/y1998-i4/a035/article.html.

3. Бовуар, С. Второй пол / С. Бовуар [общ. ред. С.Г. Айвазовой, коммент. М.В. Аристовой]. – М. : Прогресс ; СПб. : Алетейя, 1997. – 832 с.

4. Гендер и глобализация: теория и практика международного женского движения / [под общей редакцией Е.Баллаевой]. – М. : МЦГИ–ИСЭПН РАН, 2003. – 292 с.

5. Пизанская К. «Книга о граде женском» / К. Пизанская ; [пер. Ю.П. Малинина] // (Пятнадцать радостей брака и другие сочинения французских авторов XIV—XV векав) / [под ред. Ю.Л. Бессмертного]. – М., 1991. – С. 218–256.

6. Энгельс Ф. Происхождение семьи, частной собственности и государства / [по изданию К. Маркс К., Ф. Энгельса] // Избранные произведения : в 3 т. – М. : Политиздат, 1986. – Т. 3. – 639 с.

7. Фридан Б. Загадка женственности / Б. Фридан. – М. : Прогресс, 1994. – 496 с.

УДК 347.77

Кострова Е. М.,
студент магистратуры
2 курс, Юридический институт
Вятский государственный университет
Россия, г. Киров

ХАРАКТЕРИСТИКА ЗАЩИТЫ НЕИМУЩЕСТВЕННЫХ ПРАВ АВТОРОВ СЛУЖЕБНЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: *В статье рассматриваются основные вопросы, касающиеся неимущественных прав авторов. Дается понятие неимущественных прав, их виды и рассматриваются способы защиты неимущественных прав авторов, в соответствии с законодательством России.*

Ключевые слова: *неимущественные права, авторское право, служебный результат интеллектуальной деятельности.*

Annotation: *The article deals with the main issues related to the non-property rights of authors. The concept of non-property rights, their types and methods of protection of non-property rights of authors, in accordance with the legislation of Russia.*

Key words: *non-property rights, copyright, service result of intellectual activity.*

Природа служебного произведения предполагает, что произведения науки, литературы и искусства могут быть созданы авторами в порядке выполнения служебного задания, функции которого четко прописаны в трудовом договоре, и тем самым образуют связь с будущим правообладателем. В данном случае авторское право принадлежит только автору и никому другому, не имеет значения, создавалось ли произведение в рабочее время и на рабочем месте, по личной инициативе автора или по заданию работодателя. За автором всегда сохраняется право на имя, право на авторство, на защиту репутации автора, в том числе на защиту произведения от искажения, иными словами, все личные неимущественные права.

Личные неимущественные права, признаваемые на охраняемые результаты интеллектуальной деятельности – это неотчуждаемые и непередаваемые иным образом интеллектуальные права, не имеющие экономического содержания и неразрывно связанные с личностью автора либо лица, организовавшего создание результата интеллектуальной деятельности[375].

Неимущественные права авторов служебных результатов интеллектуальной деятельности, относятся к числу неотделимых от личности создателя указанных объектов и призванных опосредовать юридическую связь

[375] Зимин В.А. Личные неимущественные и «иные» интеллектуальные права в системе интеллектуальных прав // Гуманитарные научные исследования. - 2015. № 4. - Ч. 2 [Электронный ресурс]. URL: http://human.snauka.ru/2015/04/9796

между этой личностью и полученным ею результатом творческой деятельности.

В широком смысле, неимущественная природа права авторства состоит в том, что указанное право не может быть выражено в денежном эквиваленте. Оно призвано охранять интересы создателя творческого результата, лежащие вне его материальных, экономических интересов[376].

Неотчуждаемость неимущественных прав обусловлена, их связанностью с личностью автора, что делает невозможным участие этих прав в процессах товарно-денежного обмена.

В соответствии ст. 1257, 1347, 1410, 1450 ГК РФ автором произведения науки, литературы или искусства, изобретения, полезной модели или промышленного образца, селекционного достижения, топологии интегральной микросхемы признается гражданин, творческим трудом которого создан соответствующий результат интеллектуальной деятельности.

Таким образом, право авторства возникает до официального признания созданного результата интеллектуальной деятельности произведением, изобретением, полезной моделью или промышленным образцом, селекционным достижением и топологии интегральной микросхемы. Что касается срока действия права авторства на объекты служебных результатов интеллектуальной деятельности, то оно охраняется бессрочно.

Для авторов служебных изобретений, промышленных образцов и полезных моделей, предусмотрена возможность защиты личных неимущественных прав автора, в т.ч. путем подачи заявления о компенсации морального вреда.

Рассмотрение патентно-правовых споров проводится судами общей юрисдикции и арбитражными судами согласно правилам о подсудности и подведомственности.

Авторы служебного селекционного достижения, также в праве за защитой своих неимущественных прав авторов, обратиться в суд с иском о признании права авторства, который имеет цель подтверждение прав действительного создателя селекционного результата либо устранение возникших сомнений относительно авторства.

В случае нарушения права селекционера на авторское имя способами защиты являются требования о восстановлении прежнего положения либо о прекращении правонарушения или устранении его последствий. В частности, автор может настаивать на внесении изменений в официальные публикации о селекционном достижении, в которых не указано или искажено его авторское имя, может потребовать доведения до сведения третьих лиц исправленной информации в иной форме и т.п.

Что касается защиты неимущественных прав авторов служебных произведений, то в случае их нарушения, защита осуществляется путем признания права, восстановления положения, существовавшего до нарушения

[376] Удовиченко М. А. Правовая охрана служебных объектов патентного права в Российской Федерации, защита.Дисс…. канд. юрид. Наук. М., 2016. - С. 83.

права, пресечения действий, нарушающих право или создающих угрозу его нарушения, компенсации морального вреда, публикации решения суда о допущенном нарушении.

Подводя итог, следует отметить, что в процессе создания интеллектуального труда, автор приобретает право авторства. Данный вид прав является неимущественным, поскольку неразрывно связан с личностью автора и не имеет материальной основы. К сожалению, авторские права часто нарушаются, и процент дел велик, когда эти права нарушаются работодателем полагая, что раз служебный результат создан по заказу работодателя, все права на объект интеллектуальной собственности переходят к нему. В таком случае законодатель допускает две формы защиты авторами своих прав: юрисдикционную и неюрисдикционную. Обе формы имеют место быть и активно применяются на практике.

Использованные источники:

1. Зимин В. А. Личные неимущественные и «иные» интеллектуальные права в системе интеллектуальных прав // Гуманитарные научные исследования. - 2015. - № 4. Ч. 2 [Электронный ресурс]. URL: http://human.snauka.ru/2015/04/9796

2. Удовиченко М. А. Правовая охрана служебных объектов патентного права в Российской Федерации, защита.Дисс…. канд. юрид. Наук. М., 2016. - С. 83

УДК 343.72

Спицына Н.К. студент
2 курс, факультет «Юридический»
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Степанова К.В.
преподаватель кафедры «Уголовное право»
Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

ХИЩЕНИЕ ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ-БАНКИНГ

***Аннотация*:** *Данная статья посвящена актуальной проблеме современного общества – хищение денежных средств со счетов владельцев банковских карт с использованием сервиса интернет-банкинга. В статье рассмотрены причины появления данного вида преступления. Раскрыты способы осуществления подобного хищения. И на основе исследования выделены возможные меры борьбы с данной преступностью.*

Ключевые слова: *банк, банковская карта, хищение, интернет-банкинг, мобильный банк.*

***Annotation**: This article is devoted to the actual problem of modern society - the theft of funds from the accounts of the owners of bank cards using the Internet banking service. The reasons for the appearance of this type of crime are considered in the article. The methods for such a theft are disclosed. And on the basis of research, possible measures to combat this crime are highlighted.*

***Key words:** bank, bank card, plunder, Internet banking, mobile banking.*

В XXI веке сложно представить общество без банков, а человека без банковской карты. Для удобства клиентов в современном развитом мире каждый банк имеет свой веб-сайт, так называемый интернет-банкинг. С помощью такого сервиса лицо может как открыть новую карту определенного банка, так и совершать с уже существующей необходимые операции. Перечень таких операций довольно широк: подключение или отключение услуг банка, перевод денежных средств владельцам иных банковских карт, оплата различных услуг и многое другое. Но, к сожалению, с развитием технологий развиваются и новые способы мошенничества и хищения денежных средств. В настоящее время широко развито хищение денежных средств со счетов при помощи сервиса интернет-банкинга.

Само по себе понятие интернет-банкинга – это банковское обслуживание без необходимости посещения офисов и филиалов банка. Осуществлять пользование таким сервисом можно в домашних условия через персональный компьютер, а также в любое удобное время через мобильное устройство. Ранее, когда только развивался подобный банкинг, для его использования необходимо было установить определенные программы, однако сейчас достаточно иметь возможность выхода в сеть Интернет.

Несмотря на наличие защиты от вирусов и троянских программ на компьютерах и смартфонах, интернет-мошенники способны обойти эти преграды и добраться до личных средств держателя банковской карты. Существует несколько способов для этого. Во-первых, создание новых троянских программ и вирусов, которые могут быть запрограммированы в двух направлениях: копирование официального сайта банка и его дублирование, или же считывание кодов набора Вами данных о логине и пароле с официального сайта банка[1]. Так или иначе, данные троянские программы по большей части устанавливаются в наиболее популярные игровые приложения, которые скачиваются большим количеством людей. Вторым способом можно выделить рассылку в SMS или на электронную почту сообщений идентичных сообщениям от банка. В подобных сообщениях злоумышленники, как правило, сообщают о какой-то ошибке в операциях банка и для их устранения банку необходим доступ к Вашему счету. В ответном сообщении владельцы карт сообщают мошенникам не только логин и пароль, но и секретное слово, которое указывается при заключении договора с банком. Мошенники придумывают различные пути добычи необходимой информации, но все они базируются на этих двух основных способах.

Почему все-таки хищения денежных средств через интернет-банкинг остается безнаказанным? Анализируя всю имеющуюся на данный момент

информацию об этом, нормативно-правовую базу и судебную практику, приходим к следующему выводу. Существует ряд причин, по которым наказать интернет-мошенников невозможно. Одной из таких является отсутствие прямой санкции в законе. Уголовный кодекс Российской Федерации содержит в себе статьи, касающиеся посягательств против собственности и посягательств в сфере экономической деятельности. Однако, если говорить именно о хищениях в банковской сфере, то в настоящем Кодексе[2] предусмотрено наказание лишь за мошенничество с использованием платежных карт (ст. 159.3 УК РФ) и за незаконное получение и разглашение сведений, составляющих коммерческую, налоговую или банковскую тайну (ст. 183 УК РФ). Ни одна из указанных статей прямо не касается хищения через интернет-банкинг, а значит, прямого наказания применить невозможно.

Во-вторых, сложность в рассмотрении такого преступления в судебном порядке. К сожалению, до недавнего времени суды «автоматически» вставали на сторону банка и признавали вину за владельцем банковской карты. Объясняя это, суды основывались на отсутствии доказательств незаконных операций со стороны клиента банка и тем, что клиент, подписывая договор банка об оказании банковских услуг, был осведомлен о личной ответственности за свои денежные средства. Если со вторым основанием решения суда понятно, то первое основание необходимо пояснить. Клиент банка, подавая иск в суд на банк о том, что второй провел незаконно операцию без его согласия, не имел на руках никаких доказательств. Дело в том, что вся необходимая информация о банковских операциях, которая будет являться доказательством в суде, содержится только у самого банка, а банк, в свою очередь, не обязан ее предоставлять и делает это лишь по своему усмотрению. Также, суд признает виновным владельца карты еще и по той причине, что именно владелец карты мало знает о мерах безопасности пользования карты и чаще всего сам разглашает свои данные мошенникам. Таким образом, в суде действует принцип презумпции владельца. Но не так давно суды стали внимательнее подходит к рассмотрению подобных дел. Проводится как техническая экспертиза устройства, с помощью которого клиент пользовался интернет-банкингом, так и нормативная экспертиза. Суть такой нормативной экспертизы заключается в анализе системы безопасности самого веб-сайта банка и сервиса интернет-банкинга. С помощью этих двух экспертиз суды могут в полной мере оценить действия обеих сторон и вынести в отношении одной из них меру наказания. Несмотря на все развитие судебной системы, у нее был и остается один недостаток – при рассмотрении дел о хищении через интернет-банкинг наказывается либо владелец карты, либо банк, но не сам мошенник. К несчастью, до сих пор довольно трудно определить и наказать самого злоумышленника.

Нельзя сказать, что не предпринимаются попытки устранить данное преступление или уменьшить число совершенных в этой сфере преступлений. В 2017 году Председатель Правительства РФ Дмитрий Медведев сообщил, что

не допускается подобный высокий уровень преступности в интернет-банкинге и разрабатываются меры по борьбе с ней[3]. На данный момент разрабатывается механизм, который предотвратит совершение банковских операций без согласия самого клиента банка. Согласно его утверждению, Центральный банк РФ создаст определенный перечень критериев, определяющих законность или наоборот незаконность операции, а кредитные организации на основе опыта на определенной территории своей деятельности смогу добавлять и расширять эти критерии для еще более успешного контроля за проведением операций. Также Председатель Правительства РФ сообщил и о том, что подобные меры после их создания будут обновляться с определенной периодичностью, так как мошенничество в сфере интернет-банкинга не стоит на месте.

Подводя итог, необходимо отметить, что увеличение числа подобных хищений через интернет-банкинг является также положительным фактором для общества. Несмотря на то, что само по себе деяние является преступным, оно подтолкнуло людей аккуратнее обращаться со своими электронными носителями денежных средств, быть более внимательными и бдительными, и даже в определенной мере более ответственно подходить к вопросу использования платежных карт и подключения различных услуг и сервисов.

Использованные источники:

1. Официальный сайт международной компании «Лаборатория Касперского» // Режим доступа: www.kaspersky.ru

2. Уголовный Кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 19.02. 2018) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1996. - № 25. – ст. 2954.

3. Официальный интернет-портал информационного агентства России «Тасс» // Режим доступа: http://tass.ru/

УДК 346

Хурцева Татьяна Викторовна
Юрист банкротной практики ООО «Лигал» (Санкт-Петербург)

ЧАСТИЧНОЕ ПОГАШЕНИЕ ТРЕБОВАНИЙ КРЕДИТОРОВ ПОРУЧИТЕЛЕМ ДОЛЖНИКА ПОСРЕДСТВОМ ВНЕСЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В ДЕПОЗИТ НОТАРИУСА: ПРАКТИКА ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ

Аннотация: *В данной статье будут рассмотрены различные подходы к толкованию общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) об исполнении обязательств поручителем должника путем внесения денежных средств в депозит нотариуса во взаимосвязи с законодательством о банкротстве на примере конкретного спора о правопреемстве в рамках дела о банкротстве.*

Ключевые слова: *арбитражный процесс, банкротство, требования кредиторов, депозит нотариуса, поручительство.*

Khurtseva Tatiana Viktorovna
Lawyer of bankruptcy practice of LLC "Ligal" (Saint-Petersburg)

PARTIAL REPAYMENT OF CREDITORS' CLAIMS BY THE GUARANTOR OF THE DEBTOR BY MEANS OF DEPOSITING MONEY INTO THE NOTARY'S DEPOSIT: ENFORCEMENT PRACTICE

Annotation: *This article will consider various approaches to the interpretation of the general provisions of the Civil Code of the Russian Federation on the performance of obligations by the guarantor of the debtor by depositing money in the notary's deposit in connection with the bankruptcy law by the example of a particular succession dispute within the framework of a bankruptcy case.*

Key words: *arbitration process, bankruptcy, claims of creditors, the notary's deposit, surety.*

Правила ГК РФ об исполнении обязательств путем внесения денежных средств в депозит нотариуса, урегулированные ст. 327 ГК РФ, не новы для гражданского законодательства РФ. Вместе с тем, единообразного подхода к применению данных положений сквозь призму регулирования Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 № 127-ФЗ (далее - Закона о банкротстве) арбитражными судами, а также судами общей юрисдикции не выработано. Кроме того, с 1 июня 2015 г. заработали новые правила ГК РФ об исполнении обязательств третьими лицами заработали. Вместе с тем, единообразного подхода к применению данных положений ГК РФ при осуществлении правопреемства в рамках дела о банкротстве на настоящий момент также не сложилось.

Особенности толкования и применения судами данных положений в рамках рассмотрения вопроса о правопреемстве в деле о банкротстве рассмотрим на примере конкретного кейса.

Для начала необходимо обозначить исходные данные предложенного кейса.

1. Банк предоставил кредит организации. В обеспечение исполнения обязательств организации по кредитному договору были заключены договор залога, а также договор поручительства с физическим лицом, которое входит в одну группу лиц с основным должником, а именно с участником организации.
2. В связи с ненадлежащим исполнение Заемщиком обязательств, Банк обратился в суд с исковым заявлением о взыскании задолженности по заключенному кредитному договору, суд удовлетворил данное заявление, взыскал с организации сумму просроченной задолженности.
3. После взыскания в судебном порядке с заемщика задолженности Банк уступил право требования к организации, обеспеченное залогом, а также поручительством, организации-2 (далее будем именовать данную организацию-2 как Кредитор).
4. Кредитор по причине наличия на момент уступки дела о банкротстве Заемщика обращается в суд с заявлением о включении в реестр требований кредиторов. Суд удовлетворяет данное заявление и включает

Кредитора в реестр. Также Кредитор обращается в районный суд с заявлением о взыскании задолженности с Поручителя.

5. Поручитель, в свою очередь, вносит денежные средства в размере 45 млн. рублей (вместо необходимых 5 млн. рублей) с целью погашения всего требования, а не только в той части, которая может быть взыскана с данного лица как с Поручителя, в депозит нотариуса с указанием о необходимости выдачи Банку, Кредитору либо иному лицу, которому право может быть переуступлено. Мотивация такого способа исполнения обязательств – неопределенность на стороне кредитора, а также неопределенность размера точной суммы, которую необходимо погасить.

6. Кроме того, Поручитель обращается в суд с заявлением о признании договора цессии недействительным.

7. После внесения денежных средств в депозит нотариуса Поручитель обращается в суд в рамках дела о банкротстве, в данный момент уже была введена процедура конкурсного производства в отношении основного Заемщика, с заявлением о процессуальном правопреемстве– замене Кредитора на Поручителя в полном объеме включенного в реестр требования, размер которого превышает сумму, которую Кредитор может требовать по договору поручительства.

8. После открытия в отношении Заемщика процедуры конкурсного производства конкурсный управляющий обращается в рамках дела о банкротстве Заемщика с заявлением об оспаривании сделки по внесению Поручителем денежных средств в депозит нотариуса как нарушающей положения Закона о банкротстве в части погашения требований кредиторов в процедуре конкурсного производства.

9. Кредитор обращается с исковым заявлением в суд в рамках отдельного дела с заявлением об оспаривании сделки по внесению Поручителем денежных средств в депозит нотариуса по основанию нарушения Закона о банкротстве, а также со ссылкой на злоупотребление Поручителем своими процессуальными правами.

Таким образом, в указанной ситуации спор возник в связи с наличием коллизии между общими положениями ГК РФ об исполнении обязательств третьим лицом путем внесения в депозит нотариуса денежных средств и правилами Закона о банкротстве о порядке погашения требований кредиторов в процедурах банкротства. В связи с неоднозначной и противоречивой судебной практикой по данным спорам мы предлагаем Вам более подробно остановиться на двух позициях:

1. Поручитель – участник Заемщика, а также третье лицо не вправе погашать требования одного кредитора, включенного в реестр Должника.

2. Поручитель – участник Заемщика, а также третье лицо вправе погашать требования одного кредитора.

1. Рассмотрим первую позицию.

В части правомерности погашения задолженности во исполнение договора поручительства участником Заемщика, а также третьим лицом.

Статьей 313 Гражданского кодекса Российской Федерации определены общие правила исполнения обязательств должника третьим лицом. Согласно п. 1 ст. 313 Гражданского кодекса Российской Федерации кредитор обязан принять исполнение, предложенное за должника третьим лицом, если исполнение обязательства возложено должником на указанное третье лицо. В силу п. 2 указанной статьи в случае, если должник не возлагал исполнение обязательства на третье лицо, кредитор обязан принять исполнение, предложенное за должника таким третьим лицом, в следующих случаях: 1) должником допущена просрочка исполнения денежного обязательства; 2) такое третье лицо подвергается опасности утратить свое право на имущество должника вследствие обращения взыскания на это имущество.

П. 1 ст. 125 Закона о банкротстве устанавливают специальные правила погашения требований кредиторов должника третьим лицом – одновременное удовлетворение всех требований кредиторов согласно реестру в любое время до окончания конкурсного производства или предоставление должнику денежных средств, достаточных для удовлетворения всех требований кредиторов в соответствии с реестром в порядке и на условиях, которые предусмотрены статьей 113 данного Закона. Статьей 113 Закона о банкротстве предусмотрен специальный порядок погашения всех требований кредиторов должника - обращение с соответствующим заявлением в деле о банкротстве, установления в судебном порядке срока и способа удовлетворения всех требований кредиторов, рассмотрение вопроса о признании требований кредиторов погашенными.

В соответствии с п. 21 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 22.11.2016 № 54 «О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации об обязательствах и их исполнении» статьи 71.1, 85.1, 112.1, 113 и 125 Закона о банкротстве устанавливаются специальные правила по отношению к пункту 2 статьи 313 ГК РФ.

Необходимо учитывать, что путем погашения требований, лицо приобретает возможность влиять на ход процедуры банкротства, принимать решения на собраниях кредиторов, особенно актуальны данные опасения в случае, когда осуществляется погашений требований одного из наиболее значительных по размеру голосов кредиторов. Таким образом, для погашения требований участником организации установлен особый порядок, нарушение которого приводит к недействительности подобных сделок.

По смыслу пункта 16 Обзора судебной практики Верховного Суда Российской Федерации № 3 (2017) (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 12.07.2017), поручителю, который входит в одну группу лиц с основным должником (например, участнику основного заемщика), при погашении частично задолженности перед кредитором, должно быть отказано во включении в реестр требований кредиторов должника, а в рассматриваемой нами ситуации – правопреемстве.

Таким образом, как для третьего лица, так и для участника должника предусмотрен особый порядок погашения требований кредиторов - только погашение всех требований кредиторов, включенных в реестр требований кредиторов, или предоставление должнику денежных средств, достаточных для удовлетворения всех требований кредиторов в соответствии с реестром требований кредиторов.

Погашение требований лишь одного кредитора из всего реестра требований Законом о банкротстве не предусмотрено. Более того, ст. 113 Закона о банкротстве предусмотрена иная процедура погашения: лицо, имеющее намерение погасить все требования кредиторов обращается в суд с заявлением о намерении; суд выносит определение, в котором указывает помимо прочего размер требований кредиторов, срок и способ их удовлетворения и назначает дату заседания по итогам удовлетворения требований кредитора; выносится определение о признании требований кредиторов удовлетворенными.

В случаях удовлетворения требований кредиторов выборочно суд отказывает в правопреемстве: Постановление Арбитражного суда Уральского округа от 20 апреля 2017 г. N Ф09-2226/11. В судебной практике признается нарушением погашение требований одного кредитора в реестре, а действия конкурсного управляющего по исключению требований из реестра в связи с погашением как неправомерные (См.: Постановление Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 18.10.2013 по делу № А46-10231/2010).

2. Второй подход к решению данного вопроса.

Погашение требования одного из кредиторов поручителем – участником Должника, а также третьим лицом в период процедуры конкурсного производства является правомерным.

В части правомерности погашения задолженности во исполнение договора поручительства.

Согласно положениям статей 361, 363 ГК РФ по договору поручительства поручитель обязывается перед кредитором другого лица отвечать за исполнение последним его обязательства полностью или в части. При неисполнении или ненадлежащем исполнении должником обеспеченного поручительством обязательства поручитель и должник отвечают перед кредитором солидарно, если законом или договором поручительства не предусмотрена субсидиарная ответственность поручителя. Поручитель отвечает перед кредитором в том же объеме, как и должник, включая уплату процентов, возмещение судебных издержек по взысканию долга и других убытков кредитора, вызванных неисполнением или ненадлежащим исполнением обязательства должником, если иное не предусмотрено договором поручительства. В связи с чем, кредитор вправе требовать исполнения обязательства как от должника, так и от поручителя.

По смыслу положений Закона о банкротстве, погашением требования кредитора является такое исполнение обязательства, которое влечет исключение данного требования из реестра требований кредиторов без

правопреемства на стороне должника или кредитора, то есть прекращает само правоотношение, из которого следует право требования. К таковым нельзя отнести исполнение обязательства поручителем (ст. 365, 387 ГК РФ) или исполнение обязательства третьим лицом (ст. 313, 387 ГК РФ) по следующим основаниям.

По смыслу приведенных норм права обязательства поручителя носят самостоятельный характер, исполняются поручителем лично за счет собственных средств. К поручителю, исполнившему обязательство, переходят права кредитора по этому обязательству в том объеме, в котором поручитель удовлетворил требования кредитора (статья 365 ГК РФ).

В соответствии с п. 1 ст. 382, п. 1 ст. 387 ГК РФ права кредитора по обязательству переходят к другому лицу на основании закона, в частности в результате универсального правопреемства в правах кредитора и вследствие исполнения обязательства поручителем должника. К отношениям, связанным с переходом прав на основании закона, применяются правила ГК РФ об уступке требования (статьи 388 - 390), если иное не установлено Кодексом, другими законами или не вытекает из существа отношений (пункт 2 статьи 387 ГК РФ).

Действующая в настоящее время правоприменительная практика при рассмотрении вопросов о процессуальном правопреемстве в делах о банкротстве уделяет внимание двум существенным моментам:

1. Добросовестность действий лица, заявляющего о правопреемстве (субъективная составляющая);
2. Отсутствие нарушения прав должника и кредиторов в деле о банкротстве (объективная составляющая).

При наличии обеих указанных составляющих отсутствуют препятствия для правопреемства лица в деле о банкротстве.

К Поручителю в гражданском судопроизводстве был предъявлен иск, существовала неопределенность в размере задолженности и личности кредитора, суммы внесенных в депозит нотариуса денежных средств достаточно для полного удовлетворения требования кредитора в настоящем деле.

Права основного Заемщика и его кредиторов в деле о банкротстве никак не затрагиваются:

1. структура кредиторской задолженности должника никак не изменяется;
2. требование к должнику остается в реестре требований кредиторов;
3. размер кредиторской задолженности должника по данному требованию не изменяется;
4. объем имущества должника не изменяется;
5. к третьему лицу, исполнившему обязательство, переходят права кредитора по обязательству в соответствии со статьей 387 ГК РФ (то есть на основании закона);
6. очередность удовлетворения требования кредитора не изменяется;
7. статус требования кредитора не изменяется (требование не переходит в

разряд текущих).

Учитывая изложенное, в силу ст. 387 ГК РФ, в материальных правоотношениях произошло правопреемство, что в силу ст. 48 АПК РФ влечет процессуальное правопреемство в деле о банкротстве.

В части правомерности погашения задолженности перед Кредитором в качестве третьего лица.

Из смысла ст. 313 ГК РФ, ст. 113, 125 Закона о банкротстве, следует, что не допускаются действия третьих лиц, направленные на исключение из реестра требований кредиторов отдельных требований кредиторов, то есть такие действия, которые нарушают права других кредиторов и общий запрет на непропорциональное удовлетворение.

Исполнение обязательства должника поручителем или третьим лицом не имеет цели прекращения производства по делу о банкротстве и не влечет никаких последствий, кроме замены кредитора, получившего удовлетворение своего требования, при этом такая процедура не нарушает права должника и его кредиторов в деле о банкротстве, поскольку:

- структура кредиторской задолженности должника никак не изменяется;
- требование к должнику остается в реестре требований кредиторов;
- размер кредиторской задолженности должника по данному требованию не изменяется;
- объем имущества должника не изменяется;
- к третьему лицу, исполнившему обязательство, переходят права кредитора по обязательству в соответствии со статьей 387 ГК РФ (то есть на основании закона);
- очередность удовлетворения требования кредитора не изменяется;
- статус требования кредитора не изменяется (требование не переходит в разряд текущих).

Таким образом, при изложенных выше обстоятельствах, не может быть признано незаконным исполнение отдельного обязательства должника Климовой В.В., при условии, что это никак не отражается на существующем положении («status quo») для требования к должнику, самого должника и иных кредиторов по делу о банкротстве. Единственным исключением из изложенных правил являются такие действия третьего лица, когда оплата за должника имеет цель не столько исполнение обязательства должника, сколько направлено на принудительный выкуп отдельных прав кредитора к должнику в целях получения контроля над ходом процедуры банкротства должника, либо дополнительных голосов на собрании кредиторов, без несения дополнительных издержек на приобретение не голосующих прав требований к должнику, то есть направлены на умаление или лишение кредитора в деле о банкротстве, предоставляемых ему данным статусом полномочий. Данная позиция, в частности, отражена в определении Верховного суда Российской Федерации от 16.06.2016 №302-ЭС16-2049 по делу №А33-20480/2014. Соответственно, установление цели действий третьего лица и вопрос о

наличии/отсутствии нарушения прав кредитора имеет первостепенное значение.

Необходимо отметить, что в настоящее время не сложилось единообразной судебной практики по вопросу исполнения поручителем требований кредитора, являющегося так же кредитором по делу о банкротстве, равно как и не сложилось единообразной судебной практики по вопросу об исполнении таких обязательств третьим лицом. В связи с чем полагаем, что необходимо учитывать каждое из обстоятельств дела, не применяя механически позиции судов по другим делам с отличными фактическими обстоятельствами.

Использованные источники:

1. Банкротство хозяйствующих субъектов: Учебник для бакалавров. (отв. ред. И. В. Ершова, Е. Е. Енькова). М. Проспект. 2016. – 336 с.
2. Булаевский Б. А. Отдельные вопросы применения презумпций в основных положениях о юридических лицах. // Законы России: Опыт, анализ, практика. 2015. № 6. С. 25-31.
3. Габов А. В., Гутников О. В., Доронина Н. Г. и др. Юридические лица в российском гражданском праве: Монография. В 3 т. Общие положения о юридических лицах" (том 1) (отв. ред. А.В. Габов, О.В. Гутников, С.А. Синицын. -ИЗиСП. ИНФРА-М. 2015. – 384 с.
4. Попондопуло В.Ф. Банкротство. Правовое регулирование: Науч.-практ. пособие. – М., 2016. – 432 с.
5. Попондопуло В.Ф. Некоторые проблемы совершенствования законодательства о банкротстве // Журнал предпринимательского и корпоративного права. – 2016. – № 1. – С. 44 - 52.
6. Шишмарева Т.П. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» и практика его применения: учебное пособие для экзамена по Единой программе подготовки арбитражных управляющих. – М., 2015. – 321 с.

+79819600091

УДК 340

Жаркова А.С.
студент магистратуры
1 курс, юридический факультет
ФГАОУ ВО «Самарский национальный исследовательский университет им. Академика С.П. Королева»
Россия, г. Самара

ЮРИДИЧЕСКАЯ СИЛА КОРПОРАТИВНОГО ДОГОВОРА

Аннотация: Статья посвящена исследованию вопроса о юридической силе корпоративного договора в сравнении с учредительными документами акционерных обществ. Данная тема является актуальной в виду динамичного изменения российского законодательства в сфере гражданского права. И понимание необходимости наличия таких документов в качестве основы

деятельности хозяйственных обществ является важной профессиональной составляющей корпоративного юриста.

Ключевые слова: гражданское законодательство, корпоративное право, хозяйственное общество, учредительные документы.

Annotation: The article is devoted to the study of the issue of the legal force of the corporate contract in comparison with the constituent documents of joint-stock companies. This topic is relevant in view of the dynamic change in Russian legislation in the field of civil law. And understanding the necessity of having such documents as the basis for the activities of business entities is an important professional component of the corporate lawyer.

Key words: civil law, corporate law, business society, constituent documents.

Федеральным законом от 05.05.2014 № 99-ФЗ были внесены существенные изменения в главу четвертую части первой Гражданского кодекса Российской Федерации. Новеллой явились нормы, закрепляющие понятие, предмет, границы действия и последствия нарушения условий корпоративного договора.

Следует отметить, что для гражданского законодательства подобные соглашения явление не новое. В российское законодательство положения о договоре об осуществлении прав участников (применительно к обществам с ограниченной ответственностью) и акционерном соглашении (применительно к акционерным обществам) были введены ещё в 2009 году. До вступления в силу данных положений запрет на заключение таких договоров в законодательстве отсутствовал, и участники обществ всё же имели право на их заключение в силу принципа свободы договора (они преимущественно заключались между иностранными инвесторами и соответствующими хозяйственными обществами). Однако в таком случае, для урегулирования отношений выбиралось право страны учреждения иностранного инвестора.

Для определения юридической силы корпоративного договора представляется необходимым соотнести его с уставом общества.

Итак, определение предмета корпоративного договора, содержащееся в ГК РФ аналогично тому, что закреплено в законах об ООО и АО: корпоративный договор – это договор об осуществлении участниками хозяйственных обществ своих корпоративных прав, который устанавливает обязательства участников осуществлять эти права определенным образом или воздерживаться от их осуществления. К числу таких прав, в том числе, относятся следующие:

- голосовать определенным образом на общем собрании участников общества;
- согласованно реализовывать иные действия по управлению обществом;
- приобретать или отчуждать доли в его уставном капитале (акции) по определенной цене или при наступлении определенных обстоятельств; либо
- воздерживаться от отчуждения долей (акций) до наступления определенных обстоятельств.

Вместе с тем, есть запрет на содержание в договоре следующих положений:

- договор не может содержать условия, обязывающие его участников голосовать по указаниям органов общества;
- договор не может определять структуру органов общества и их компетенцию – такие условия ничтожны[377].

Что касается устава хозяйственного общества, то согласно гражданскому законодательству в нем должны найти свое отражение следующие моменты:
- состав и компетенция органов управления общества, порядок принятия ими решений
(п. 3 ст. 89 ГК РФ), т. е. корпоративный договор не может предусматривать новый орган управления и (или) наделять органы управления дополнительными полномочиями по сравнению с их полномочиями по уставу;
- срок проведения очередного общего собрания участников ООО, на котором утверждаются годовые результаты деятельности общества (ст. 34 Федерального закона № 14-ФЗ);
- срок проведения годового общего собрания акционеров АО (п. 1 ст. 47 Федерального закона № 208-ФЗ);
- срок полномочий единоличного исполнительного органа ООО (ст. 40);
- срок полномочий и количество членов коллегиального исполнительного органа ООО (ст. 41);
- порядок избрания и кворум для проведения заседания совета директоров (наблюдательного совета) АО (п. 2 ст. 66);
- порядок осуществления преимущественного права приобретения доли участия, которую участник имеет намерение продать третьему лицу, и срок, в течение которого участники общества могут воспользоваться таким правом (п. 2 ст. 93 ГК РФ);
- количество, номинальная стоимость акций, приобретенных акционерами (размещенные акции), и права, предоставляемые этими акциями;
- размер дивиденда и (или) стоимость, выплачиваемая при ликвидации общества (ликвидационная стоимость) по привилегированным акциям каждого типа (п. 2 ст. 27).

Так могут ли нормы корпоративного договора отклоняться от норм устава хозяйственного общества? В данном случае, ответ неоднозначен, ведь устав регулирует отношения лишь между обществом и его участниками, регулирование отношений участников между собой не находит своего отражения в нем.

Следует отметить, что доктрина еще не пришла к однозначному выводу. До внесения изменений в ГК РФ господствующей была точка зрения о преобладании юридической силы устава над юридической силой корпоративного договора. Однако после проведения реформы положения корпоративного договора получил большую силу, в связи с чем вопрос о его юридической силе стал более актуальным. Вместе с тем, участникам непубличных обществ в силу положений п. 3 ст. 67.2 ГК РФ предоставлена

[377] Дианова Я. Корпоративный договор. Перезагрузка // Корпоративный юрист. -2015. - № 1. - С. 22 - 33

свобода в урегулировании отношений между собой посредством корпоративного договора. Так, если сторонами корпоративного договора являются все участники такого общества (решение о его заключении было принято единогласно), он может включать положения, касающиеся корпоративного управления и распоряжения акциями (долями) участия, не обязательные для включения в устав согласно законодательству (п. 4 ст. 66.3 ГК РФ). Ввиду этого ряд научных деятелей делают вывод о том, что в тех случаях, когда устав регулирует положения, которые не являются обязательными для него в соответствии с законодательством, корпоративный договор, содержащий иное регулирование, будет иметь приоритет[378].

Также, в силу п. 7 ст. 67.2 ГК РФ стороны корпоративного договора не вправе ссылаться на его недействительность в случае, если его положения противоречат нормам устава общества. В связи с этим можно сделать вывод, что при оценке поведения участников юридического лица в их взаимоотношениях друг с другом предпочтение будет отдаваться корпоративному договору.

Исходя из таких положений закона, можно сделать вывод, что корпоративный договор по юридической силе выше учредительного документа хозяйственного общества. Так зачем же нужен тогда устав?

Конечно, устав обладает высшей юридической силой, однако корпоративный договор имеет ряд преимуществ, о которых пишет В.В. Долинская, и их нельзя не принять во внимание.

Во-первых, это конфиденциальность: такое соглашение – частный документ, оформляющий отношения сторон, в котором, кроме того, могут содержаться специальные требования о конфиденциальности. Поэтому в корпоративном договоре можно прописать такие деликатные моменты, как, например, вознаграждение директоров.

Второе преимущество корпоративного договора перед уставом – широкий круг обязательств. Устав накладывает обязательства на участников корпорации только в этом статусе, а соглашение может также предусматривать дополнительные обязательства этих лиц в качестве директоров, кредиторов или представителей.

Третье – порядок внесения изменений. В отличие от устава соглашение может быть изменено только по взаимному согласию сторон или предусматривать другой порядок внесения изменений[379].

В заключении хочется отметить, что корпоративный договор является вторичным документом по отношению к уставу общества, но при соответствии его положений императивным нормам гражданского законодательства для участников будет имеет большую юридическую силу. Вместе с тем, наиболее оптимальной с практической точки зрения представляется ситуация, когда нормы корпоративного договора не входят

[378] Степанов Д.И., Фогель В.А., Шрамм Х.И. Корпоративный договор: подходы российского и немецкого права к отельным вопросам регулирования // Вестник ВАС. № 10. 2012. // СПС «КонсультантПлюс».

[379] Долинская В.В. Корпоративный договор // Журнал «Законы России: опыт, анализ, практика». № 2. 2016. – С. 10-19.

противоречие с положениями устава. Таким образом, в устав общества необходимо включать лишь обязательные для него положения в соответствии с законодательством, а их детальное развитие регламентировать посредством заключения корпоративного договора.

Использованные источники:

1. Дианова Я. Корпоративный договор. Перезагрузка // Корпоративный юрист. -2015. - № 1. - С. 22 – 33.
2. Степанов Д.И., Фогель В.А., Шрамм Х.И. Корпоративный договор: подходы российского и немецкого права к отельным вопросам регулирования // Вестник ВАС. № 10. 2012. // СПС «КонсультантПлюс».
3. Долинская В.В. Корпоративный договор // Журнал «Законы России: опыт, анализ, практика». № 2. 2016. – С. 10-19.

ТЕХНИКА И ОБЩЕСТВО В XXI ВЕКЕ

УДК 378.169.3

Закирничная М.М., доктор технических наук, доцент
профессор кафедры «Технологические машины и оборудование»
ФГБОУ ВО «Уфимский государственный нефтяной технический университет»
Россия, г. Уфа
Габбасова А.Х., кандидат технических наук, доцент
доцент кафедры «Технологические машины и оборудование»
ФГБОУ ВО «Уфимский государственный нефтяной технический университет»
Россия, г. Уфа
Гареева Г.Р.
студент магистратуры
3 курс, механический факультет
ФГБОУ ВО «Уфимский государственный нефтяной технический университет»
Россия, г. Уфа

РЕАЛИСТИЧЕСКОЕ ОТОБРАЖЕНИЕ БЛОКА УСТАНОВКИ ПЕРВИЧНОЙ ПЕРЕРАБОТКИ НЕФТИ, ПРИМЕНЕНИЕ ТЕХНОЛОГИИ ЕГО ПОСЛОЙНОЙ ПЕЧАТИ, ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В УЧЕБНОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: *В статье рассматривается вопрос повышения качества подготовки выпускников нефтяных технических вузов с использованием в учебном процессе интерактивных обучающих макетов промышленных установок.*

Ключевые слова: *Инновационные методы обучения, интерактивный обучающий комплекс, блок промышленной установки, 3D модели объектов.*

Annotation: *The article examines the issue of improving the oil technical universities graduates training quality using industrial installations interactive training models in the educational process.*

Key words: *Innovative teaching methods, interactive training complex, industrial installation unit, 3D object models.*

Целью реализуемых и вновь проектируемых образовательных программ образовательных учреждений высшего образования в соответствии с новыми Федеральными государственными образовательными стандартами (ФГОС 3+, ФГОС 4) является формирование совокупности компетенций обучающихся. Немаловажную роль в достижении этой цели играет практический опыт работы на реальных установках и обучающих комплексах. В настоящий момент полноценные интерактивные обучающие комплексы и макеты

технологических установок, которые позволили бы наглядно представить процессы нефтепереработки и проводить имитационные эксперименты практически отсутствуют.

Обучение с использованием инновационных методов обучения предполагает изменение привычной логики учебного процесса: не от изучения теории к отработке материала на практике, а от приобретения опыта к его теоретическому осмыслению. Суть использования инновационных форм проведения занятий состоит в погружении студентов в реальную атмосферу работы по разрешению профессиональных задач оптимальную для формирования навыков и высокого уровня качеств подготовленного специалиста. Самые эффективные в этом смысле инновационные методы: моделирование, имитационное упражнение, организационно-деятельностная игра, лекция визуализация. В связи с этим актуальной становится задача разработки и реализации в учебном процессе интерактивного обучающего комплекса блока промышленной установки, оснащенного системой автоматизации [1].

Целью работы является создание условий для повышения качества подготовки выпускников УГНТУ на основе использования в учебном процессе интерактивного обучающего 3D комплекса блока атмосферной перегонки установки первичной переработки нефти.

В качестве объекта моделирования для реализации в составе интерактивного обучающего 3D комплекса выбран блок атмосферной перегонки установки первичной подготовки нефти, поскольку содержит наибольшее количество разнообразного оборудования, применяемого и на других установках. Блок включает в себя атмосферную колонну и сопряженное с ней технологическое оборудование: печь, емкость, холодильник, насосы, теплообменники. Моделируемый блок представляет собой основание-подмакетник, на котором смонтированы физические модели технологического оборудования, трубопроводов и трубопроводной арматуры, а также средства визуализации процесса (экраны, светодиоды). Разработан план расположения моделей оборудования на подмакетнике, который приведен на рисунке 1.

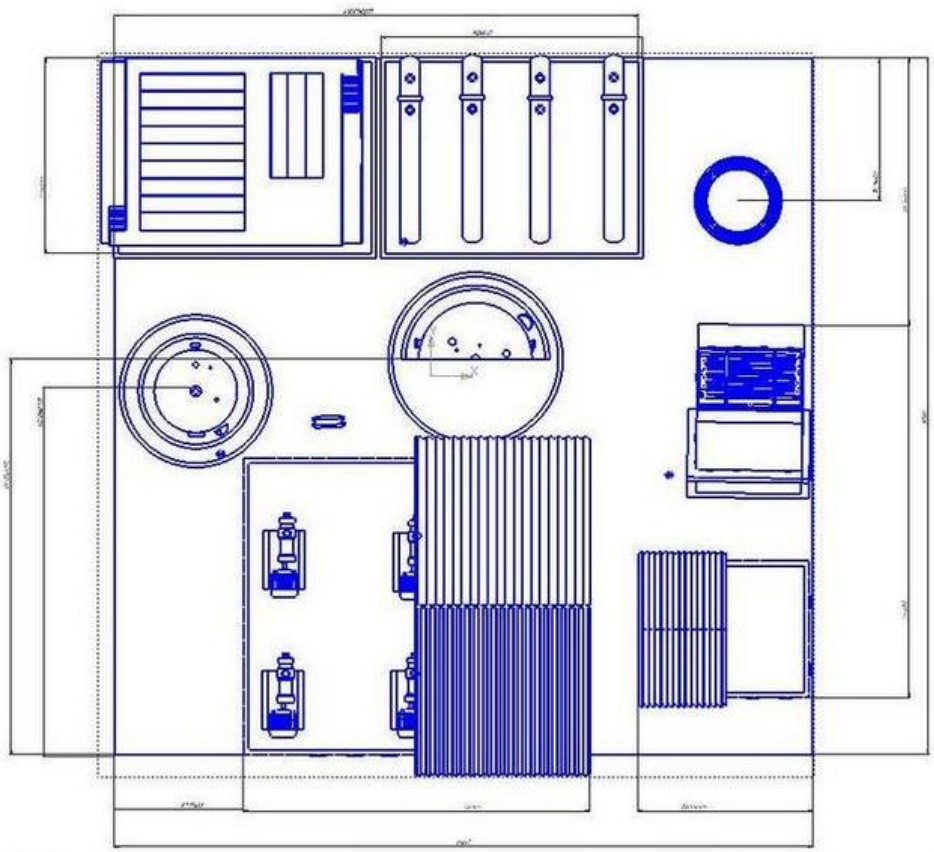


Рисунок 1. План размещения моделей оборудования на подмакетнике

В целях удобства размещения и использования в условиях учебной лаборатории, а также мобильности моделируемого блока в демонстрационных целях абитуриентам и студентам, выбран оптимальный размер основания блока - подмакетник 800 × 800 мм.

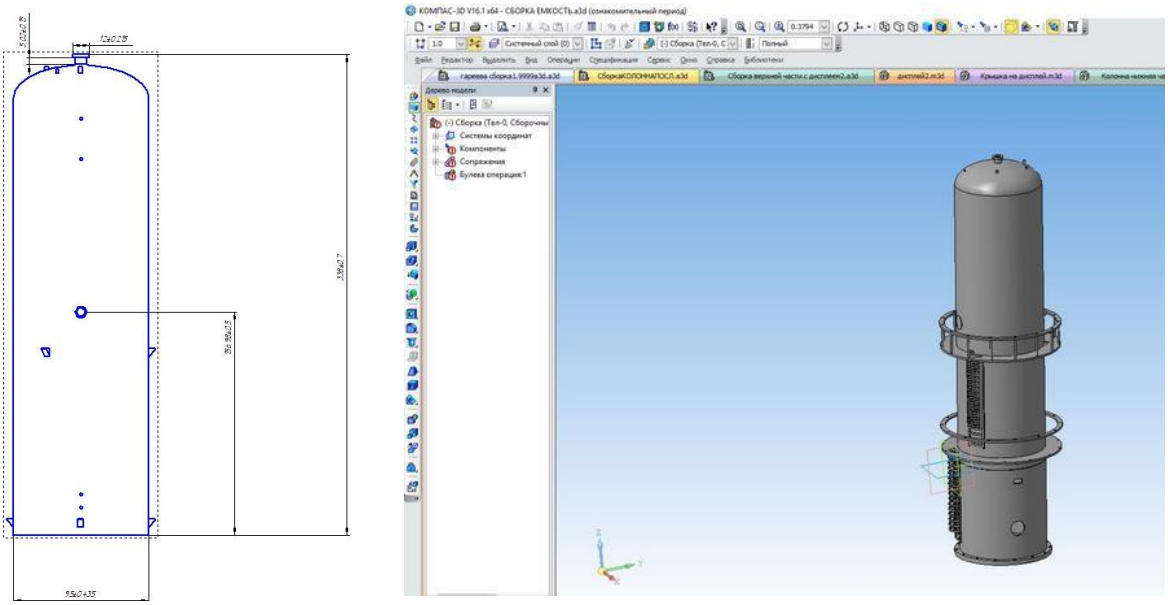
Для размещения моделей оборудования на подмакетнике рассчитаны габаритные размеры моделей оборудования блока в масштабе 1:32 относительно размеров реального оборудования блока.

Разработан алгоритм создания 3D модели, изготовления и монтажа интерактивного обучающего комплекса.

Процесс разработки 3D модели интерактивного обучающего комплекса заключается в следующем.

Создание цифровой модели, т.е. разработки виртуального образа будущего объекта осуществляется в 3D-редакторе или CAD-программе. В ПК КОМПАС-3D, SolidWorks разработаны эскизы для получения 3D-моделей и 3D-модели оборудования блока.

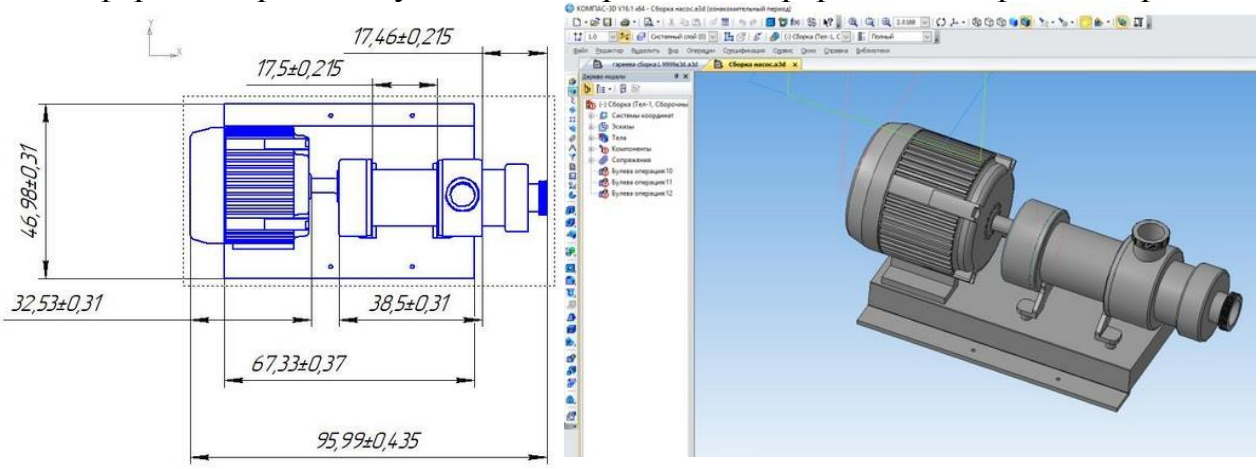
В качестве примера, на рисунке 2 показан эскиз емкости Е-1 (а) и, построенная в соответствии с ним, 3D модель (б).



а) *б)*

Рисунок 2. Эскиз емкости Е-1 (а), 3D модель емкости Е-1 (б)

На рисунке 3 показан эскиз (а) и 3D модель центробежного насоса (б). На рисунке 4 приведена разработанная 3D модель комплекса блока атмосферной перегонки установки первичной переработки нефти в сборке.



а) *б)*

Рисунок 3. Эскиз центробежного насоса (а),
3D модель центробежного насоса (б)

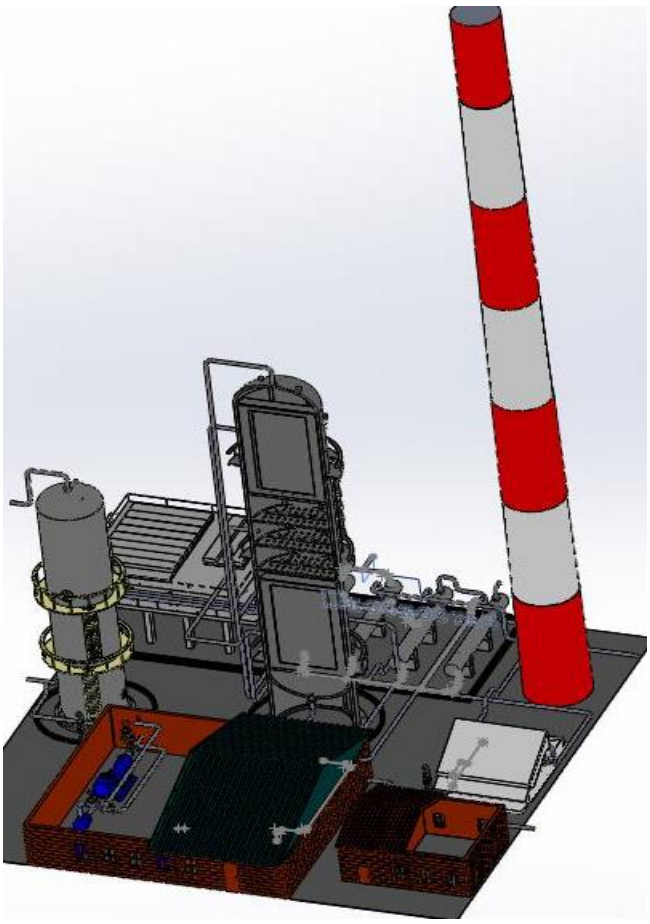


Рисунок 4. 3D модель комплекса блока атмосферной перегонки установки первичной переработки нефти

После окончания процесса моделирования 3D комплекса, осуществляется экспорт 3D-модели в STL-формат, который распознает большинство современных 3D-принтеров.

Для примера, на рисунке 5 показан STL-формат центробежного насоса.

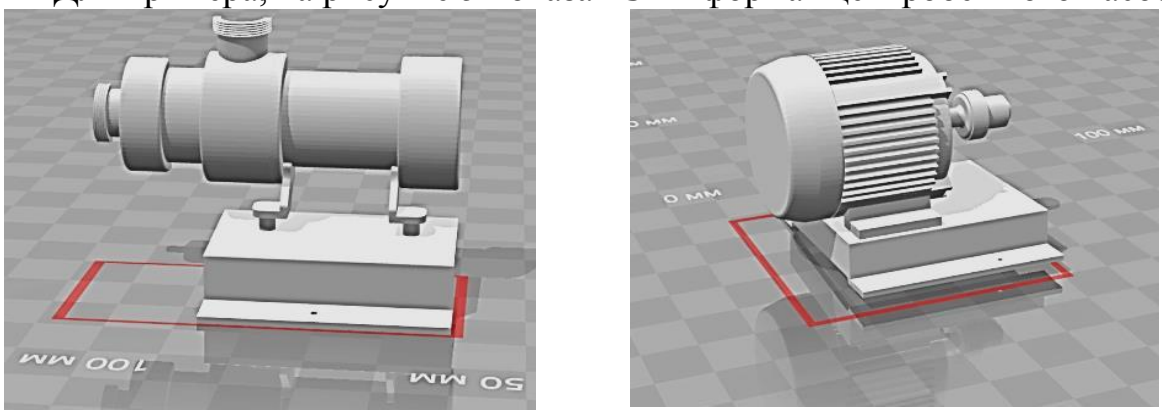


Рисунок 5. STL-формат центробежного насоса

Далее проводится обработка STL-файла с будущим объектом специальной программой-слайсером, которая переводит его в управляющий G-код для 3D-принтера. Использована слайсинговая программа Polygon. Программа-слайсер указывает последовательность нанесения материала во время 3D-печати. На рисунке 6 показан, к примеру, Polygon-формат аппарата воздушного охлаждения.

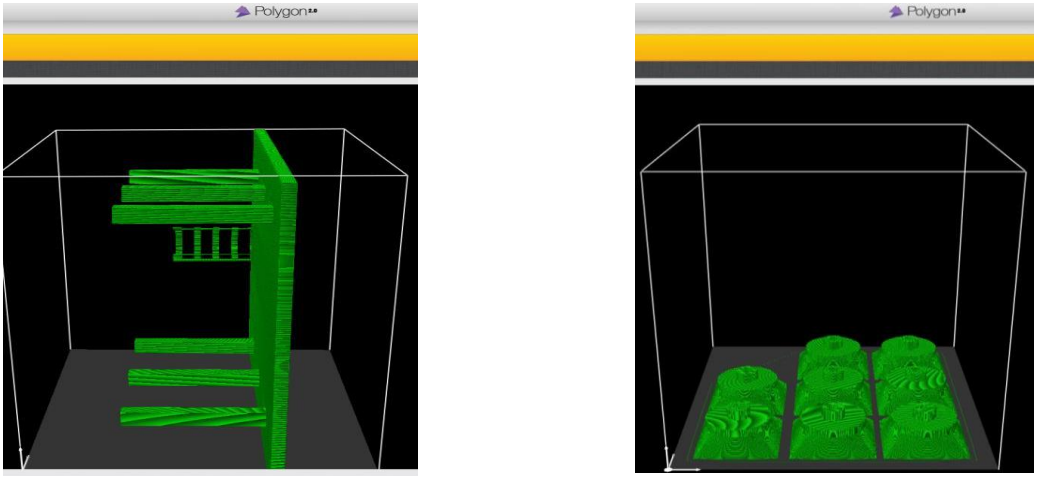


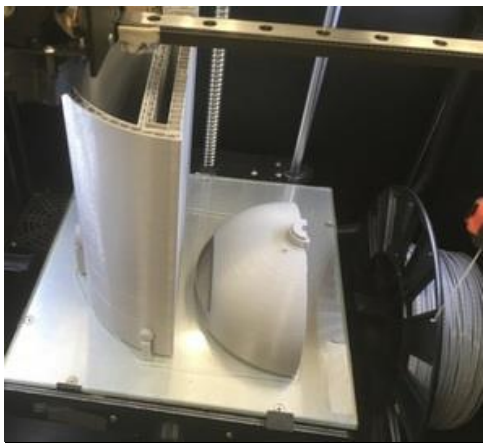
Рисунок 6. Polygon-формат аппарата воздушного охлаждения

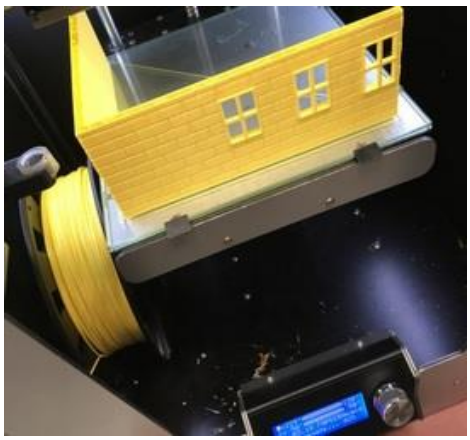
Процесс изготовления интерактивного обучающего комплекса заключается в следующем.

Сначала осуществлялся подбор материального исполнения моделей комплекса и подбор оборудования для его изготовления. Существует большое количество материалов, которые исследовались на предмет применимости в 3D-печати, и на сегодняшний день доминирующую роль в этой нише занимают марки ABS, PLA и SBS. Их анализ показал, что ABS пластик значительно выигрывает по сравнению с PLA и является предпочтительным вариантом для 3D печати.

Сравнительный анализ оборудования для изготовления комплекса показал, что Picaso 3D Designer по сравнению с PrintBox3D One отличается компактностью, высокой стабильностью, точностью 3D печати и может быть отнесен к классу полупромышленных устройств. Picaso 3D Designer обладает простой и надеждой автокалибровкой платформы, которая значительно повышает качество конечных изделий и позволяет отправить задание на печать как непосредственно с компьютера, так и с microSD. Принтер поставляется с программным обеспечением Polygon, которое позволяет максимально быстро и качественно подготовить задание на печать.

Печать 3D-объектов осуществлялась следующим образом. Сначала на рабочую поверхность 3D-принтера Picaso 3D Designer наклеивалась самоклеющаяся пленка, в специальный отсек загружалась бобина с полимерными нитями и осуществлялся процесс 3D печати объектов (рисунок 7).





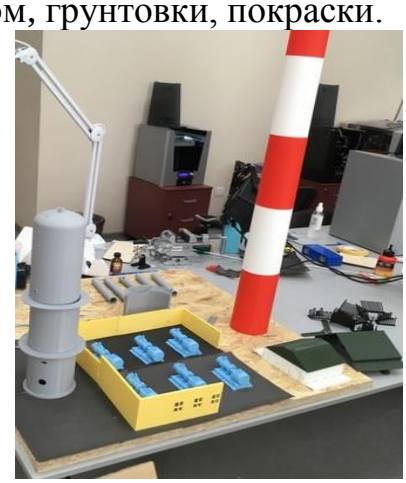
а) ***б)***

а - печать обечайки ректификационной колонны;
б - печать здания насосной

Рисунок 7. Процесс печати 3D-объектов обучающего комплекса

Распечатанные 3D-объекты интерактивного обучающего комплекса блока атмосферной перегонки установки первичной переработки нефти показаны на рисунке 8.

Затем проводилась операция финишной обработки объектов комплекса, которая включает операцию удаления поддерживающих конструкций, шлифовки, склеивания пластика дихлорэтаном, грунтовки, покраски.



а) ***б)***

а - модель трубчатой печи; б - примерный вид расположения 3D объектов на подмакетнике

Рисунок 8. Распечатанные 3D-объекты обучающего комплекса

Для демонстрации процессов, происходящих внутри колонного аппарата при разных условиях эксплуатации, выбрано устройство воспроизведения видео (рисунок 9) - Elecrow Raspberry Pi 3. Дисплей 7 дюймов, сенсорный экран HDMI, ЖК-дисплей TFT 1024*600, мониторы для Raspberry Pi 3 2b BpcDuino Win 7, 8.

Рисунок 9. Видеоустройство для демонстрации процесса массообмена в модели колонного аппарата

Использование комплекса позволяет демонстрировать взаиморасположение оборудования с трубопроводной обвязкой, арматурой, моделировать процессы, протекающие внутри аппаратов, контролировать и управлять оборудованием, задавать его режимы работы, что создает условия для повышения качества подготовки обучающихся.

Описаны основные возможности использования комплекса, которые заключается в обеспечении и повышении профессиональной направленности обучения путем разработки заданий для различных видов лабораторных и практических занятий с элементами реальных объектов и обеспечения логической преемственности и междисциплинарной связи в их изучении и выполнении, начиная с первого курса.

Интерактивный обучающий 3D комплекс блока атмосферной перегонки установки первичной переработки нефти имеет универсальное применение и может использоваться для 6-ти направлений подготовки бакалавров и 7-ми направлений подготовки магистров и состоит из трех блоков: процессы нефтепереработки, оборудование нефтепереработки, автоматизация процессов нефтепереработки, а также для ознакомления с предметом изучения при проведении профориетационой работы среди абитуриентов 3-х факультетов - технологического, механического, факультета автоматизации.

Разработанный комплекс является обучающим полигоном, который обеспечивает возможность совместного изучения ряда специальных дисциплин студентами различных направлений подготовки, в том числе отработки навыков совместной деятельности при проектном обучении, что способствует междисциплинарной взаимосвязи, преемственности дисциплин подготовки специалиста, повышению уровня мотивации студентов к обучению и восприимчивости к теории.

Использованные источники:

1. Гареева Г.Р., Габбасова А.Х., Закирничная М.М. Интерактивный обучающий макет технологической установки // Сборник научных трудов 69-й научно-технической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых УГНТУ. - г. Уфа: Изд-во УГНТУ, 2018. С. 314.

УДК 339

Бирюкова К.С., студент,
2 курс, факультет государственного управления и международных отношений,
Юго-Западный государственный университет,
Россия, г. Курск

РЕЗУЛЬТАТЫ ЭМБАРГО НА ВВОЗ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ В РОССИЮ

Аннотация: *В приведённой работе рассмотрены последствия продовольственного эмбарго, установленного Россией в отношении ЕС в период с 2014 года по настоящее время. Проанализировано положение обеих сторон.*

Ключевые слова: *эмбарго, ограничения, продукция, товары, импортозамещение, ввоз, импорт.*

Biryukova C.S., student,
2nd course, faculty of Public administration and International relationships,
Southwest State University
Russia, Kursk

THE RESULTS OF EMBARGO ON IMPORT OF AGRICULTURAL PRODUCTS IN RUSSIA

Annotation: *In this work are considered the consequences of the food embargo imposed by Russia on the EU in the period from 2014 to the present. The situation of both sides is analyzed.*

Key words: *embargo, restrictions, products, goods, import substitution, import, import.*

Продовольственное эмбарго с 2014 года распространилось на мясную и молочную продукцию, рыбу, фрукты и овощи, орехи. С 2016 года в данный перечень также были включены некоторые полуфабрикаты, содержащие молочный жир[380].

Ввод санкций происходил поэтапно: с 2014 года в отношении ЕС, США, Канады, Австралии и Норвегии, летом 2015 года санкции были продлены еще на год.

С 2015 года в отношении Исландии, Лихтенштейна, Албании и Черногории, с 2016 года в отношении Украины.

[380] Головин, А.А. Оценка факторов, формирующих внутреннюю экономическую безопасность предприятий АПК региона / А.А. Головин, М.А. Пархомчук, А.А. Головин // Вестник АПК Верхневолжья. – 2017. – № 2 (38). – С. 59-63.

С июля 2015 года был подписан указ, согласно которому, товары, включенные в список запрещенных, полагается не возвращать отправителю, а уничтожать на границе.

Общая стоимость товаров, входящих в список запрещенных, за 2013 год составляет примерно 10 млрд долларов в год.

Агропромышленный комплекс России в связи с контрсанкциями был вынужден увеличить общий объем производства. В период с 2014 по 2015 год возросло производство практически всех товаров, включенных в список эмбарго: мяса свинины и птицы, молочной продукции, фруктов и овощей[381].

С другой стороны, на российском рынке отметился стремительный рост цен по сравнению с данными предыдущих лет, что и спровоцировало скорую инфляцию.

Замечено, что цены на товары, не входящих в список эмбарго, также возросли в стоимости.

Ситуация продовольственного эмбарго создала возможность для России развить импортозамещение. Но за небольшой промежуток времени отечественное производство скорее развивалось своими прежними темпами, продолжая следовать тенденциям прошлых лет[382].

В краткосрочной перспективе потенциал российского импортозамещения не был в полной мере реализован по следующим причинам:

– производство некоторой продукции связано с длительным периодом окупаемости инвестиционных проектов[383];

– продление продовольственных санкций на год с одной стороны привлекает в процесс новые инвестиционные потоки, но с другой - производственное планирование ограничивается временными рамками в один год[384];

– повышение цен на импортное сырье: кормовых добавок, семян растений.

Кроме того, следует учитывать, что среднестатистический покупатель в России предпочитает импортные товары отечественным в подавляющем большинстве случаев, в том числе по завышенным ценам.

В итоге, по данным за январь-апрель 2015 года наблюдается сокращение импорта по всем категориям продуктов, входящих в список эмбарго: мяса, рыбы, молочных продуктов, овощей и фруктов.

В общих чертах для ЕС потери от эмбарго были незначительными. Большинство стран подверглись лишь малому влиянию от ограничений, некоторые вовсе не понесли экономических потерь. Исключениями являлись

---

[381] Головин, А.А. Управление эффективностью регионального АПК на основе приоритетности целей и направлений реализации программных мероприятий / А.А. Головин, Л.С. Белоусова // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 6. – С. 439.

[382] Головин, А.А. Оценка факторов, формирующих внутреннюю экономическую безопасность предприятий АПК региона / А.А. Головин, М.А. Пархомчук, А.А. Головин // Вестник АПК Верхневолжья. – 2017. – № 2 (38). – С. 59-63.

[383] Головин, А.А. Эффективность использования пашни в сельскохозяйственных организациях Курской области / А.А. Головин // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2013. – № 7. – С. 13-15.

[384] Головин, А.А. Оценка эффективности управления земельными ресурсами Центрально-Черноземного региона / А.А. Головин, И.И. Курасова // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2014. – № 5. – С. 20-24.

отдельные юридические лица и станы со слабо развитой экономикой (по стандартам Европы).

Наиболее остро ощутили влияние страны, поставляющие на территорию России фрукты, в частности яблоки и груши.

В России санкции имели более ощутимый эффект.

Отсутствие конкуренции в виде иностранных производителей способствовало снижению качества продукции, производимой внутри страны. Качество иностранной продукции обеспечивается в основном благодаря технологической стороне вопроса: несомненным преимуществом является быстрая и бережная транспортировка продуктов, продолжительность, качество хранения и технология изготовления.

Союзное государство Беларусь в сложившейся обстановке увеличило потоки экспорта в Россию, заняв примерно 95% всего экспорта благодаря поставкам яблок (которые ранее поступали из Польши) и рыбы.

Отечественное производство, в основном благодаря полученным ранее инвестициям, получило возможность для дальнейшего расширения благодаря ограниченному ассортименту товаров для потребителей. В виду отсутствия альтернатив, покупатель скорее приобретет отечественный продукт, который ранее бы не выбрал.

После обнаружения факта поставок сырной продукции по альтернативным каналам, ряд продуктов, попадающих под эмбарго, был расширен.

Часть поступающих сыров, была указана в документации как «сыроподобная продукция». Ряд стран, поставляющих на российский рынок подавляющую часть сыра, еще больше увеличила экспорт в период действия санкций.

Обнаружив невозможность полного импортозамещения некоторых продуктов, России пришлось прибегнуть к снятию запрета на поставки цитрусовых из Турции.

В то время, как инвестиции в производство мясной продукции и овощей возросли, молочная продукция претерпела их сокращение.

Использованные источники:

1. Головин, А.А. Оценка факторов, формирующих внутреннюю экономическую безопасность предприятий АПК региона / А.А. Головин, М.А. Пархомчук, А.А. Головин // Вестник АПК Верхневолжья. – 2017. – № 2 (38). – С. 59-63.

2. Головин, А.А. Оценка эффективности управления земельными ресурсами Центрально-Черноземного региона / А.А. Головин, И.И. Курасова // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2014. – № 5. – С. 20-24.

3. Головин, А.А. Управление эффективностью регионального АПК на основе приоритетности целей и направлений реализации программных

мероприятий / А.А. Головин, Л.С. Белоусова // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 6. – С. 439.

4. Головин, А.А. Эффективность использования пашни в сельскохозяйственных организациях Курской области / А.А. Головин // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2013. – № 7. – С. 13-15.

УДК 316

Владимиров И.А.
студент
2 курс, факультет Социологии и политологии
Финансовый Университет при Правительства Российской Федерации
Россия, г. Москва
Научный руководитель:
Брушкова Л.А., кандидат социологических наук, доцент
Финансовый Университет при Правительства Российской Федерации
Россия, г. Москва

РЕПРЕЗЕНТАЦИЯ ТЕМЫ КОСМОСА В РАЗВЛЕКАТЕЛЬНЫХ ПРОДУКТАХ

Аннотация: *В статье рассмотрены современные программы по освоению космоса. Проанализировано развитие медийно-развлекательной среды в годы «космической гонки» США и СССР (1957-1975) в сравнении с теперешней ситуацией в этой сфере. В результате авторского исследования было установлено, современной российской молодёжи тема космоса достаточно интересна; сделаны выводы об определенной зависимости развития аэрокосмической отрасли страны и развлекательно-медийных продуктов космической тематики.*

Ключевые слова: *космос, аэрокосмическая сфера, репрезентации, развлекательные продукты, молодежь*

Annotation: *The article describes the current space exploration program. The development of media and entertainment environment during the "space race" between the USA and the USSR (1957-1975) in comparison with the current situation in this sphere is analyzed. As a result of the author's research, it was found that the topic of space is quite interesting for modern Russian youth; conclusions are drawn about certain dependence of the aerospace industry development of the country and entertainment and media products on the space subjects.*

Key words: *space, aerospace, representations, entertainment product, young people*

В настоящее время, несмотря на затянувшуюся экономическую стагнацию, во всем мире отмечается интерес к теме космоса. Например, Илон Маск, основатель корпорации «SpaceX», заявил, что первого человека на Марс доставят к 2026 году, «Роскосмос» планирует до 2020 года запуск на Луну двух космических аппаратов и создание на ней пилотируемой станции. Второй

президент концерна «Boeing» Деннис Мюленбург утверждает, что первый человек, ступивший на Марс, полетит к нему на ракете, произведенной именно компанией «Boeing» [5].

Существование планов по колонизации как Марса, так и Луны различными странами и корпорациями ведёт к переосмыслению многих реалий и, можно сказать, возобновлению мировой «космической гонки».

Как известно, во времена космического противостояния СССР и США развивались не только технологии и наука, но и индустрия развлечений: на отечественном и зарубежном рынках выходили различные фильмы, сериалы и мультфильмы космической тематики. Самыми первыми произведениями, которые подняли инопланетную тему были, конечно же, книги. Например, Марсу посвятили свои произведения два известных американских писателя Эдгар Райс Берроуз («Марсиниана») и Рэй Брэдбери («Марсианские хроники»).

Репрезентация темы космоса в продуктах киноиндустрии XX века была очень важна для общества, так как такие фильмы могли вдохновить как взрослых, так и детей на то, чтобы посвятить свою жизнь космосу. Одним из наиболее известных американских фильмов космической тематики является «2001 год: Космическая одиссея» Стэнли Кубрика. Среди популярных отечественных фильмов того времени можно назвать «Планету бурь» П. Клушанцева и «Солярис» А. Тарковского. К слову сказать, самым старым советским фильмом о космосе считается «Космический рейс», вышедший еще в 1936 году. В советский период российской истории было снято много высокохудожественных фильмов о космосе, ориентированных на молодое поколение – детей и подростков. Среди этих произведений хотелось бы выделить такие фильмы как «Москва-Кассиопея», «Отроки во вселенной» и «Гостья из будущего», мультфильм «Тайна третьей планеты», ставшие уже классикой.

Фактическое окончание космической конкуренции двух сверхдержав в начале 1970-х годов не означало, естественно, конца развития мирового космического кинематографа. С тех пор было снято множество культовых фильмов, самыми известными из которых считаются «Звёздные войны», «Пятый элемент», «Армагеддон», «Звёздный десант». Кроме фильмов, популярными являются и сериалы космической тематики: «Стар Трек», «Вавилон 5», «Доктор Кто» и др.

2017 год стал очень знаковым в плане киноосмысления темы космоса: на экраны вышло множество фильмов и сериалов различных жанров. Так, в 2017 году в российских кинотеатрах показали такие картины, как «Скрытые фигуры», «Чужой: Завет», «Валериан и город тысячи планет», «Стражи галактики 2», в декабре вышла в прокат очередная часть культовых «Звёздных войн» [3]. Среди отечественных фильмов в 2017 году вышли «Притяжение», «Проект «Gemini», «Союз-7» и «Время первых». В сентябре 2017 года вышла первая серия очередного сериала о вселенной «Стар Трек» – «Звёздный путь: Дискавери».

С целью выяснения отношения московской молодежи к космической проблематике нами было проведено социологическое исследование на тему «Интерес современной московской молодежи к теме космоса». Опрос был проведен среди учащихся нескольких школ и вузов Москвы и Московской области. Выборка составила 200 человек: 100 учащихся школ и 100 студентов вузов. Женщин среди респондентов было больше (75%), мужчины составили только четверть опрошенных (25%).

По результатам исследования нами были сделаны следующие выводы. Большинство респондентов обладают базовыми знаниями об истории освоения космоса. Например, 53% опрошенных знают имя первого человека, вышедшего в открытый космос (рис. 1). Также почти все опрошенные (95%) смогли назвать имя первой женщины-космонавта. Чуть больше половины опрошенных (52%) смогли правильно назвать дату высадки человека на поверхность Луны (рис. 2). Таким образом, данные опроса свидетельствуют о том, что у учащихся как школ, так и вузов имеются правильные представления об основных этапах освоения человечеством космоса.

Рисунок 1. Распределение ответов на вопрос об имени первого человека, вышедшего в открытый космос, среди школьников и студентов

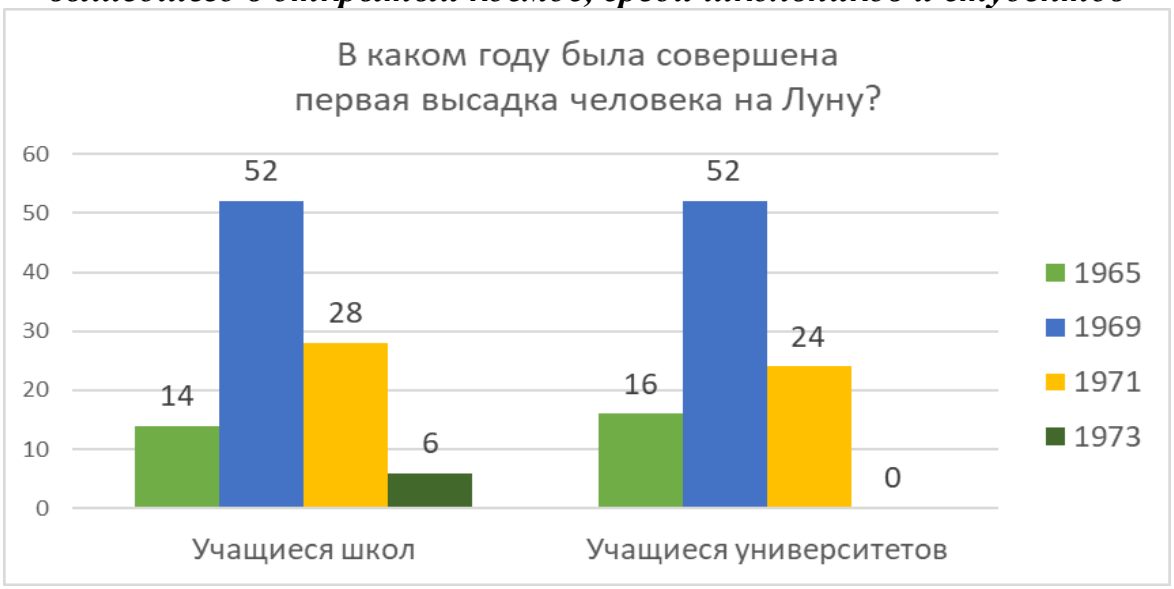


Рисунок 2. Распределение ответов на вопрос о годе высадки человека на Луну среди школьников и студентов

Несмотря на то, что в 2017 году было выпущено несколько крупных отечественных фильмов о космосе, общая тенденция развития данного жанра в России выглядит не так радужно. Так, в предыдущие годы крупной кинопремьерой о космосе можно считать только фильм «Гагарин. Первый в космосе» 2013 года. В 2018 году не планируется выпускать в прокат какие-либо отечественные фильмы о космосе [4].

По нашему мнению, это связано с тем, что в условиях затянувшегося экономического спада на развитие аэрокосмической индустрии в России выделяется не так много средств, что, вероятно, сказывается и на финансировании индустрии развлекательных продуктов (в частности, киноиндустрии), популяризирующих тему космоса. Поэтому нет ничего удивительного в том, что большинство российской молодёжи смотрит зарубежные фильмы и сериалы космической тематики. Среди учащихся считаются популярными следующие фильмы (рис. 3). Из них наиболее популярными считаются следующие картины: «Стар Трек» (15,7%), «Звёздные Войны» (11,3%), «Гравитация» (11,2%), британский сериал «Доктор Кто» (10,8%).

Рисунок 3. Распределение ответов на вопрос о запомнившемся фильме о космосе или о других мирах

Как видно из данных опроса, учащиеся российских школ и вузов смотрят примерно одни и те же фильмы, что говорит, среди прочего, и о всесилии американской киноиндустрии. Отсюда также можно заключить, что на отечественном кинорынке существует группа потребителей в лице подростков и молодёжи, которой интересны фильмы о космосе и инопланетных мирах.

Наверное, каждый из нас хотя бы раз в жизни задумывался о том, «есть ли жизнь на Марсе» и в своих мечтах представлял себя на другой планете. Респондентам задавались вопросы о том, хотели бы они полететь в космос, будучи детьми, и хотят ли они этого сейчас. Оказалось, что количество тех, кто хотел бы полететь в космос, будучи детьми, меньше, чем количество тех,

кто имеет такие желания сейчас (рис. 4). Так, среди учащихся школ, число желающих полететь в космос увеличилось с 38% до 62 %, среди студентов вузов с 24% до 76%.

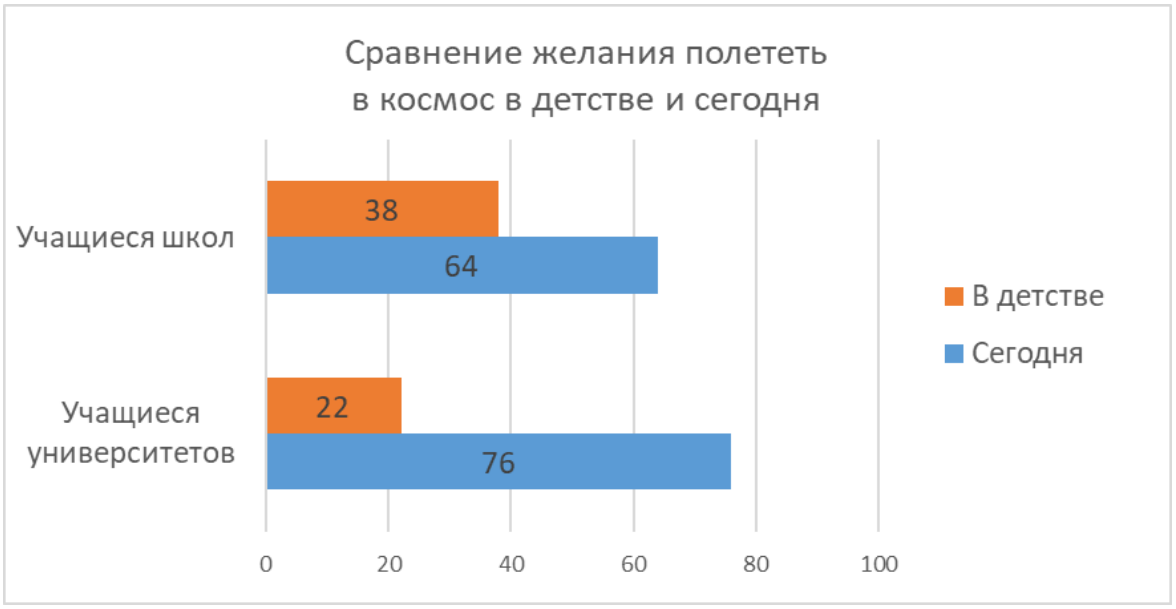


Рисунок 4. Сравнение желания полететь в космос в детстве и сегодня

Возросший интерес молодежи к полётам в космос может быть связан с тем, что всё-таки в российском обществе отношение к космосу постепенно меняется в лучшую сторону. Например, в 2016 году произошёл первый запуск ракетоносителя с космодрома «Восточный», Министр образования и науки Российской Федерации предложила вернуть астрономию в школьную программу [6]. Сегодня она идёт обязательно с курсом физики в 10 и 11 классах. В ЕГЭ по физике отведён отдельный блок вопросов, связанный с космосом. Но при этом у выпускников текущего учебного года возникли сложности, связанные с тем, что учебные программы были обновлены без учёта отсутствия у школьников знаний 10 класса. Тем самым им пришлось нанимать репетиторов и ходить на дополнительные курсы, чтобы успешно подготовиться и сдать экзамен.

Можно сказать, что тема космоса стала все чаще освещаться в СМИ. В последнее время кроме фильмов среди молодежи получили популярность различные видеоигры о космосе («No Man’s Sky», «Master of Orion», «Mass Effect», «Call of Duty: Infinite Warfare», «Stellaris», «DOOM»). 15 марта 2018 года вышла видеоигра стратегического жанра о развитии колонии на Марсе – «Surviving Mars» [8].

Данные изменения в медийно-развлекательной среде оказывают благоприятное влияние на общественное мнение. Например, по данным ВЦИОМ от 11 апреля 2018 года, «карьера космонавта для детей/внуков кажется привлекательной каждому третьему участнику опроса (32%)» [7], тем самым можно заключить, что карьера космонавта снова набирает популярность. Также в космос полететь хочет 26% респондентов, а среди молодёжи данный показатель достигает 44% [7].

Таким образом, проведенное нами исследование позволяет сделать вывод о том, что современной российской молодёжи тема космоса достаточно интересна. К большому сожалению, в настоящее время этот интерес не подкрепляется соответствующим государственным финансированием направлений профессиональной подготовки и специальностей, связанных с космосом. Как известно, компания «Роскосмос» финансируется из государственного бюджета: на ее программы идут немалые бюджетные средства (около 100 млрд рублей в год) [2], но при этом средств на обучение специалистов для космической сферы выделяется до обидного мало [1].

Мы считаем, что, несмотря на затянувшуюся экономическую стагнацию, российскому правительству следует выделять средства не только на развитие аэрокосмической отрасли, но и на создание развлекательных продуктов, связанных с популяризацией темы космоса. Что же касается образования, то сейчас уже делаются первые робкие шаги по организации подготовки будущих космических специалистов (например, возвращение астрономии в школьную программу также внушает здесь определенные надежды), однако, по нашему мнению, следует более активно привлекать молодых людей в вузы на космические специальности, в том числе и посредством увеличения числа бюджетных мест на соответствующие направления и открытия дополнительных факультетов, связанных с космосом.

В заключение хотелось бы подчеркнуть, что, наверное, ни у кого не вызывает сомнений тот факт, что аэрокосмическая отрасль экономики страны может развиваться только при условии привлечения в нее новых молодых кадров, а также ее широкой общественной поддержке. Создание качественных телевизионных передач, фильмов, игр и других развлекательных продуктов, связанных с темой космоса, популяризация книг подобной тематики здесь также могут сыграть свою немалую положительную роль.

Список литературы:

1. Владимиров И.А. Состояние и динамика подготовки профессиональных кадров в области космонавтики в России на современном этапе / И.А. Владимиров // Аксиома: актуальные аспекты гуманитарных наук. – 2017. – № 3 (7). – 88-91 с.
2. В 2016 году Роскосмосу выделят 104 млрд рублей - Газета.Ru | Новости [Электронный ресурс]. - URL: https://www.gazeta.ru/science/news/2015/10/23/n_7807091.shtml
3. График кинопремьер в России 2017 — КиноПоиск [Электронный ресурс]. - URL: https://www.kinopoisk.ru/premiere/ru/2017/
4. График кинопремьер в России 2018 — КиноПоиск [Электронный ресурс]. - URL: https://www.kinopoisk.ru/premiere/ru/2018/
5. Новая космическая гонка: на кону – Марс - PolitRussia [Электронный ресурс]. - URL: http://politrussia.com/ekonomika/bitva-za-mars-959/
6. Новый министр образования пообещала вернуть уроки астрономии в школы :: Общество :: РБК [Электронный ресурс]. - URL: https://www.rbc.ru/society/21/09/2016/57e240b79a79475506fa0e4c

7. Пресс-выпуск. Россия. Космос. XXI век [Электронный ресурс]. - URL: https://wciom.ru/index.php?id=236&uid=9036
8. Surviving Mars: Обзор [Электронный ресурс]. - URL: https://stopgame.ru/show/98344/surviving_mars_review

УДК 332.145

Белицкий А. А.
аспирант,
Ижевский государственный технический университет имени М.Т. Калашникова,
Россия, г. Ижевск

РОЛЬ «УМНОЙ ЭНЕРГЕТИКИ» В ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОМ БАЛАНСЕ

Аннотация: *Статья посвящена особенностям функционирования «умной энергетики» и её роли в оптимизации топливно-энергетического баланса. Определены главные преимущества «умной энергетики» перед традиционной и предложены пути развития на ближайшие несколько лет.*

Ключевые слова: *ресурсы, энергетика, топливно-энергетический баланс, энергосбережение, умные сетей электроснабжения.*

Annotation: *The article is devoted to the peculiarities of the functioning of "smart energy" and its role in optimizing the fuel and energy balance. The main advantages of "smart energy" over the traditional are identified and the ways of development for the next few years are suggested.*

Key words: *resources, energy, fuel and energy balance, energy saving, smart grid.*

Умная энергетика – одно из самых перспективных направлений в современном мире в области энергетики. В основном под умной энергетикой понимается построение умных сетей электроснабжения (англ. Smart grid). Смысл «Smart Grid» в том, чтобы сделать «интеллектуальными» генерацию, передачу и распределение электрической энергии, насытить электрические сети современными средствами диагностики, электронными системами управления, алгоритмами, техническими устройствами типа ограничителей токов короткого замыкания сверхпроводящих линий и многим-многим другим, что сегодня появилось в науке и технике. Грубо говоря, это соединение возможностей информационных технологий, уже привычных для нас из Интернета, с силовой электротехникой. Также это позволяет в разы уменьшить потери при передаче электроэнергии от генератора к потребителю, кратно увеличить надёжность энергоснабжения и оптимально перераспределять энергетические потоки,, тем самым уменьшая пиковые нагрузки(все электротехнические системы проектируются для пиковых

нагрузок). Также потребитель начинает работать в рынке и способен сам выбирать среди генерирующих компаний.

Более того «Умная энергетика» позволит в полной мере раскрыть потенциал возобновляемых источников энергии за счёт возможности включения источников этой энергии в большую сеть потребителей. Для самих же потребителей энергия будет более доступной. Так, например для того, чтобы пользоваться электромобилем нужны зарядные станции, которые представляют собой рассредоточенные источники питания.

Также с развитием технологий в цепочке генерация-передача-потребление появляется один очень важный элемент – хранение. Эксперты утверждают, что это полностью изменит систему электроэнергетики. Так сейчас в Европе достаточно популярна схема с Feed-in Tariff – тарифом, благодаря которому можно продать произведённое «в домашних условиях» электричество, которое могло накопиться за рабочий день от солнечной батареи или ветряка. До сих пор технологии ещё не позволяют запасать электричество в тех объёмах, в которых это необходимо для комфортной жизнедеятельности, но когда это произойдёт – это ещё больше децентрализует генерацию. Это изменит правила игры. Очевидно, что по новым правилам будет работать всё вокруг, включая транспорт. Даже сейчас технологии позволяют иметь автомобиль на электротяге, и чем более доступна будет энергия(в том числе создана инфраструктура), тем более популярны будут электромобили. В перспективе на 20 лет число владельцев электрокаров может составить до 80%.

Как известно, сложнейшая проблема энергетики — обеспечение пиковых нагрузок, которые могут быть в разы выше средних. Эта ситуация обязывает производителей энергии строить дополнительные генерирующие мощности для их покрытия, потому что в стране, в которой зима длиться примерно полгода, да ещё и с уменьшением светового дня не может не существовать сезонных и суточных пиков. В остальное время эти мощности простаивают. Предназначение распределенной энергетики - сделать их ненужными. А вот для крупных игроков-производителей энергии наступает «окно возможностей» для изменений. Им спуститься с высоты гигаватт и переходить ближе к пользователю, к распределенной генерации, если они собираются дальше существовать.

Тем более что есть технологии, которые оставляют место крупным компаниям, так как помогают хранить энергию в больших масштабах и на длительный промежуток времени, например гидроаккумулирующие станции (ГАЭС). Из себя они представляют два бассейна — верхний и нижний. Когда электроэнергия в дефиците, крутится турбина, вырабатывается электроэнергия, как только «кризис» пройден вода перекачивается наверх.

С другой стороны, возобновляемая энергетика напрямую зависит от погодных условий (силы ветра, солнца и т.п.), у нее неравномерная выработка. Однако благодаря аккумуляторам энергии её можно запасать в необходимом количестве. Сейчас Норвегия и Германия строят энергомост, кабель которого будет проложен по морскому дну. На севере Германии много ветряков, и в тот момент, когда они вырабатывают много электроэнергии, они могут передавать ее в Норвегию, где ее запасают ГАЭС. Так из взаимодействия на государственном уровне на выходе получается чистая энергия в момент, когда она действительно нужна (организуется определённая энергетическая безопасность).

Умная энергетика в разрезе оптимизации топливно-энергетического баланса с одной стороны приносит только плюсы, т.к. система может автоматически регулировать потоки электроэнергии, снижая потери при передаче, однако к системе энергоснабжения будут предъявлены более строгие требования относительно надёжности источника и качества электроэнергии. И в этом случае хранение энергии выглядит достаточным аргументом для внедрения этих инициатив в жизнь. Но для этого придётся не только ужесточить контроль над состоянием сетей, но и практически полностью переписать нормативные акты, что в нашей стране не так уж и просто. Более того, для обеспечения импортозамещения необходимо наладить производство ванадиевых проточные редокс-аккумуляторов. Это технология, которая уже с успехом развивается в Китае, как стабильный и неприхотливый способ накапливать энергию, получаемую из возобновляемых источников, с малыми потерями в процессе хранения.

Для нужд энергетически-дефицитных регионов, таких как Удмуртия, введение подобных инноваций привело бы к сглаживанию пиковых нагрузок на электросети, а так же снизило цену на электричество. Также «побочным» эффектом стал бы тот факт, что потребители начнут менять модель поведения – перейдут на альтернативную энергетику - солнечную, ветровую, водородную и так далее. Также, если производство ванадиевых проточные редокс-аккумуляторов будет размещено на территории Удмуртии, это приведёт к появлению новых рабочих мест.

Использованные источники:

1. Китай ставит на ванадиевые проточные аккумуляторы для хранения энергии // RenEn URL: http://renen.ru/china-puts-on-vanadium-flow-batteries-for-energy-storage/ (дата обращения: 13.06.18).
2. Что такое «умные сети», «умная энергетика»? // vakyym.ru URL: http://www.vakyym.ru/orderform/knowledgebase/view-article/1-chto-takoe-umnye-seti-umnaya-energetika (дата обращения: 13.06.18).
3. «Умная энергетика» — как технологии влияют на топливно-энергетический баланс // tass URL: http://tass.ru/pmef-2017/articles/4274279 (дата обращения: 13.06.18).

4. Будущее: почему умная энергетика произведет революцию// forbes.ru URL: http://www.forbes.ru/mneniya-column/idei/288631-budushchee-pochemu-umnaya-energetika-proizvedet-revolyutsiyu (дата обращения: 13.06.18).
5. Умная энергетика сокращает расходы, совмещает функции и освобождает контроль // Энергетика и промышленность России URL: https://www.eprussia.ru/epr/291/448845.htm (дата обращения: 13.06.18).

УДК 629.7.025.3

Кузнецов К.О.
студент
ФГБОУ ВО УГАТУ
Россия, город Уфа
Научный руководитель: Тимофеев А.О.
старший преподаватель кафедры ИИТ
ФГБОУ ВО УГАТУ
Россия, город Уфа

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ЗАКРЫЛКАМИ БЕСПИЛОТНОГО ЛЕТАТЕЛЬНОГО АППАРАТА

Аннотация: *В статье рассматривается система управления закрылками беспилотного летательного аппарата. Дана теория о закрылках, принципе их работы. Описывается состав системы управления, приведена структурная схема системы и блок управления закрылками.*

Ключевые слова: *беспилотный летательный аппарат, закрылки, система управления, блок управления закрылками, привод.*

Annotation: *The article deals with the flap control system for an unmanned aerial vehicle. There is a theory about the closures, the principle of their work. The composition of the control system is described, the structural diagram of the system and the flap control unit are given.*

Key words: *Unmanned aerial vehicle, flaps, control system, flap control unit, drive.*

Система управления решает задачу увеличения безопасности полетов на взлете, посадке и при уходе на второй круг. Система содержит привод, датчики положения закрылков, блок управления закрылками и электрические цепи управления.

Закрылок

Закрылок — профилированная отклоняемая поверхность, симметрично расположенная на задней кромке крыла, элемент механизации крыла.

Закрылки в убранном состоянии являются продолжением поверхности крыла, тогда как в выпущенном состоянии могут отходить от него с образованием щелей. Используются для улучшения несущей способности крыла во время взлёта, набора высоты, снижения и посадки, а также при полёте на малых скоростях. Существует большое число типов конструкции закрылков.

Рисунок 1. Закрылок

Принцип работы закрылков

Принцип работы закрылков заключается в том, что при их выпуске увеличивается кривизна профиля и (в случае выдвижных закрылков) площадь поверхности крыла следовательно, увеличивается и несущая способность крыла. Возросшая несущая способность крыла позволяет летательным аппаратам лететь без сваливания при меньшей скорости.

Таким образом, выпуск закрылков является эффективным способом снизить взлётную и посадочную скорости.

Система управления

Управление закрылками осуществляется от рукоятки на пульте управления оператора, блока датчиков, который передает электрические команды от рукоятки управления оператора к блокам управления, от которых сигналы поступают к электрогидравлическому рулевому приводу закрылков.

Основным органом управления закрылками является рукоятка управления, расположенная на пульте управления оператора. При установке рукоятки управления в заданное положение электродистанционная система обеспечивает включение рулевого привода, обработку им заданного хода на выпуск или уборку закрылков и его выключение в конце хода.

Система управления закрылками включает в себя:

1) рукоятку управления, имеющую фиксированные положения, соответствующие рабочим углам отклонения закрылков. Рукоятка управления соединена с задающим блоком управления для формирования с помощью электрических датчиков сигналов, пропорциональных углу поворота рукоятки управления закрылками и для коммутации электрических цепей управления рулевым приводом;

2) двухканальную дистанционную электрогидравлическую систему перемещения закрылков с двухканальным рулевым приводом вращательного действия;

механическую часть системы, состоящую из:

3) средств навески закрылков, обеспечивающих перемещение закрылков по заданной траектории;

4) винтовых подъемников, осуществляющих непосредственное перемещение закрылков, и силовой трансмиссии, соединяющей подъемники с рулевым приводом и обеспечивающей синхронное перемещение закрылков на правом и левом крыльях;

5) два тормоза электромеханических ТЭМ, применяются для стопорения закрылков при возникновении рассогласования закрылков на левом и правом крыльях;

6) указатель положения закрылков.

7) механизм концевых выключателей, используется для отключения рулевого привода в крайних рабочих положениях закрылков и для формирования с помощью электрических датчиков сигналов, пропорциональных количеству оборотов выходного вала рулевого привода;

8) рулевой гидропривод, предназначенный для перемещения механической части системы управления закрылками, включая закрылки.

В случае нарушения механической связи между правыми и левыми закрылками и появления рассогласования в их положении больше допустимой величины, система автоматически выключает рулевой привод и выдает сигналы +27 В на блок управления тормозами ТЭМ.

Тормоза затормаживаются и стопорят закрылки. Одновременно выдается сигнал о рассинхронизации на светосигнальное табло оператору.

Контроль и перемещение вала закрылков

На современных летательных аппаратах привод закрылков - это часто единый электро- или гидромотор, обычно двухканальный (сдублированный), который посредством валов передаёт вращательный момент на винтовой механизм перемещения закрылка, а сами закрылки двигаются по продольным направляющим (рельсам).

В трансмиссии закрылков установлено несколько датчиков, которые отслеживают угловое положение правых и левых закрылков, а также их рассогласование между собой, при превышении порога которого автоматика блокирует их дальнейшее перемещение, а в ряде случаев и принудительно синхронизирует ("дотягивает"). Датчики крайних положений останавливают закрылки, не позволяя им доходить до механических упоров при уборке и выпуске, что снижает механическую нагрузку на трансмиссию.

Кроме этого, могут применяться фрикционные муфты, срабатывающие при превышении заданного усилия (например, при заклинивании трансмиссии). Дополнительно между закрылками может быть установлен вал синхронизации.

В данной системе управления механизм концевых выключателей служит для формирования электрического сигнала, пропорционального углу поворота рукоятки управления.

Структурная схема системы управления закрылками

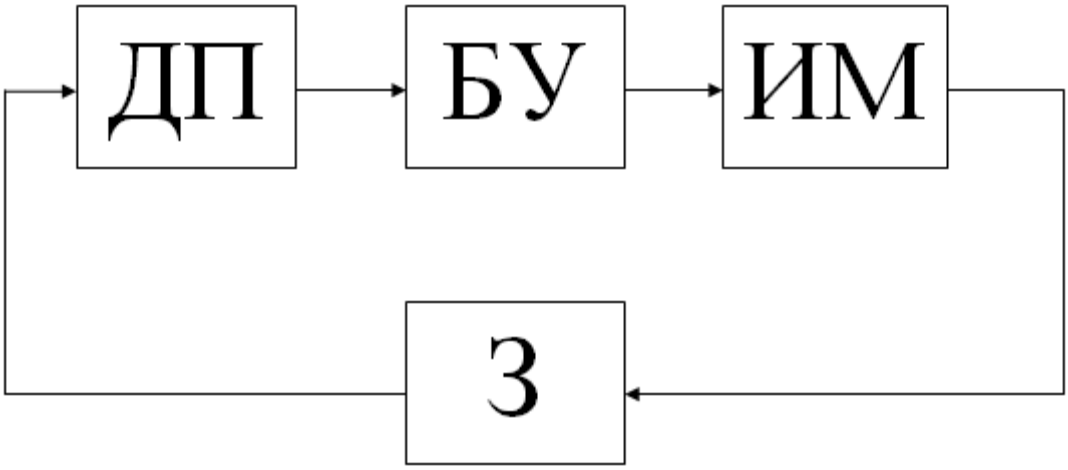


Рисунок 2. Структурная схема: ДП – датчик положения закрылков, БУ – блок управления, ИМ – исполнительный механизм, З - закрылки

Блок контроля и управления закрылками

Блок БУКЗ предназначен для дистанционного следящего управления и контроля двух типовых каналов управления закрылками.

Блок выполнен в стандартном корпусе на монтажной раме с амортизаторами. Исполнение блока – всеклиматическое.

Блок обеспечивает (пока каждому каналу управления) при получении соответствующих сигналов от датчиков:

- выдачу сигналов на включение клапанов давления и уборки гидропривода;
- снятие выходных сигналов с клапанов управления гидроприводом с задержкой по времени или без задержки;
- выдачу сигнала на включение противоуборочных тормозов;
- выдачу сигналов: «Закрылки – отказ» (с задержкой по времени или без задержки), «Асимметрия подканала», «Закрылки – асимметрия», «Компенсация левого (правого) закрылка», «Закрылки застопорены»;
- выдачу необходимых сигналов в контрольный соединитель и в систему автоматизированного контроля.

Вывод

Основной задачей крыла является создание подъемной силы на всех этапах полета, которое обеспечивается применением средств механизации крыла, в том числе и закрылков. Помимо управления закрылками также необходимо следить и за их синхронностью. Для всего этого необходима система управления, состоящая из различных устройств и агрегатов, которые периодически улучшаются и модернизируются, что делает систему проще и удобнее.

Использованные источники

1.Википедия. Блок управления и контроля закрылков [Электронный ресурс] URL: https://www.epv.ru/usr/templates/files/%D0%91%D0%BB%D0%BE%D0%BA%20

%D1%83%D0%BF%D1%80%D0%B0%D0%B2%D0%BB%D0%B5%D0%BD%D0%B8%D1%8F%20%D0%B8%20%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D1%82%D1%80%D0%BE%D0%BB%D1%8F%20%D0%B7%D0%B0%D0%BA%D1%80%D1%8B%D0%BB%D0%BA%D0%BE%D0%B2%20%D0%91%D0%A3%D0%9A%D0%97-400.pdf (дата обращения 15.04.2018)

2. Википедия. Закрылок [Электронный ресурс] URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%97%D0%B0%D0%BA%D1%80%D1%8B%D0%BB%D0%BE%D0%BA (дата обращения 15.04.2018)

3. Система управления закрылками [Электронный ресурс] URL: https://studopedia.su/15_139110_sistema-upravleniya-zakrilkami.html (дата обращения 15.04.2018)

УДК 004

Альтерман А.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
Лушников Н.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

СИСТЕМЫ ПРОМЫШЛЕННОЙ АВТОМАТИЗАЦИИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация: *Автоматизированная система – это комплекс аппаратных и программных средств, включая персонал. В статье рассматривается структура автоматизированной системы и ее основных функций.*
Ключевые слова: *Автоматизированная система, программное обеспечение.*
Annotation: *An automated system is a complex of hardware and software, including personnel. The structure of the automated system and its main functions is considered in the article.*
Keywords: *Automated system, software.*

Современные технологии позволяют продуктивно внедрять автоматизированные системы управления технологическими процессами в промышленности. Комплексная автоматизация установок приводит к значительному увеличению производительности продукции.

Современная технология производства предъявляет высокие требования к автоматизации технологических процессов и выбору оптимальных средств комплексной автоматизации.

Автоматизированная система управления и контроля, предназначенная для управления технологическими процессами (автоматизация), оптимизации процессов, автоматизации процессов, обеспечения оптимальной работы блоков обработки и регистрации и доставки промежуточных учебных данных информационные и архивные диагностические контрольно-измерительные документы во всех отраслях промышленности, таких как строительство, пищевая промышленность, химия, нефтепереработка и т. д. Автоматические управляющие станции (АСУ) представляют собой многофункциональные электрические шкафы и панели автоматизации, основной целью, которых является автоматизация процессов [3].

Благодаря высокому качеству и высоконадежным компонентам систем автоматизации, поставляемых такими производителями, как Schneider Electric и Siemens, автоматизированные системы управления отвечают основным целям оптимизации процессов и предлагают наиболее экономичные конечный пользователь. Экономический случай для полной интегрированной системы управления процессами автоматизации заключается в снижении затрат на оборудование, например, за счет использования стандартных компонентов и модульной конструкции, а также для сокращения затрат с течением времени жизненного цикла и экономить на запасных частях.

Интегрированные системы автоматизации для автоматизированных систем управления технологическими процессами должны иметь [1]:

1. Высокое содержание информации, помогающее оценить технический процесс, выбирать критерии и определять их относительную важность.

2. Уметь анализировать технологическую среду, нарушения проводимости технологического процесса, позволяющие производить технологическую настройку производства.

3. Возможности найти оптимальный режим эталонного технологический процесс.

4. Высокая точность измерения технологических параметров и их регулирования.

5. Возможность автоматического дозирования компонентов.

6. Возможность качественного обеспечения технологического режима в соответствии с данным алгоритмом.

7. Возможность расширения системы управления.

8. Возможность создания автоматизированных рабочих станций (AWP) для обслуживающего персонала на основе автоматизированных систем управления технологическими процессами.

Основные функции поставляемых систем управления технологическим процессом [2]:

1. автоматическое распределение параметров технологического оборудования (уровни, давления, уровни разделения фаз, температуры и затраты на технологические устройства);

2. сравнение измеренных значений параметров процесса с указанными значениями и генерации управляющих сигналов, а также предупредительной и аварийной сигнализации;

3. отобразить ход технологического процесса в виде мнемонических диаграмм, трендов (время изменения параметров с течением времени), индикаторов; расписание основных технологических параметров, формирование протокола событий и архивных данных;

4. автоматическое и ручное ручное управление электрическими клапанами и регулирующими клапанами с панели;

5. автоматическое и ручное ручное управление электрическими клапанами и регулирующими клапанами с панели автоматизированного рабочего места оператора (РТА) оператора технолога;

6. моделирование объекта управления, различных аварий и сбоев, для независимой отладки и обучения обслуживающего персонала.

Разработка географически распределенных автоматизированных систем сбора данных, обработки данных и управления технологическими процессами требует использования специальных решений для построения сетей передачи данных. ACS TP построен по иерархическому принципу и имеет многоуровневую структуру.

В АСУ ТП есть четыре уровня иерархии. Нижний уровень - уровень датчиков и исполнительных механизмов; средний уровень - уровень промышленных контроллеров (ПЛК); верхний уровень соответствует уровню промышленного сервера и сетевого оборудования; операционный уровень - уровень оператора и диспетчерские станции.

Программное обеспечение для сложных систем автоматизации легко интегрируется с системами управления технологическим процессом и другими системами автоматизации на предприятии с использованием стандартизированных решений:

1. протоколы связи (Ethernet 80коммуникационных протоколов (Ethernet 802.3, TCP/IP и других);

2. операционной системы (MS Windows 2000);

3. форматов файлов (TXT, DOC, XLS);

4. интерфейсов с СУБД (ODBC, SQL);

5. интерфейсов динамического обмена данными DDE, NetDDE.

Программное обеспечение реализует все необходимые функции человеко-машинного интерфейса в целях автоматизации технологических процессов.

Использованные источники:
1. Автоматизация технологических и производственных процессов на промышленных предприятиях, АСУ ТП [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.promautomatic.ru/
2. Системы автоматизации [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://smi.su/product/sistemy_avtomatizatsii/
3. Системы промышленной автоматизации [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.tmc.ru/sistemy_i_reshenija/sistemy/asu_tp/

УДК 656.073

Ивандеева П. С.
студент магистратуры
5 курс, факультет «Автомобильного транспорта»
Волгоградский государственный технический университет
Россия, г. Волгоград
Научный руководитель:
Гудков Д. В.
к.т.н. доцент кафедры "Автомобильные перевозки"
Волгоградский государственный технический университет
Россия, г. Волгоград

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ПРИМЕНЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ В ОБЛАСТИ ДОСТАВКИ ЗЕРНОВЫХ КУЛЬТУР

Аннотация. *В данной статье рассмотрены резервы повышения эффективности функционирования систем, различные информационные потоки, которые циркулируют внутри и между элементами логистической системы, между логистической системой и внешней средой, образуют логистическую информационную систему. Предложена технологическая карта, схема документооборота для склада предприятия.*

Ключевые слова: *информационный поток, логистическая система, материальный поток, технологическая карта.*

Annotation: *This article considers the reserves of increasing the efficiency of the functioning of systems, various information flows that circulate inside and between the elements of the logistics system, between the logistics system and the external environment, form a logistics information system. The technological map, the document flow scheme for the enterprise warehouse is offered.*

Key words: *information flow, logistics system, material flow, technological map.*

Основными источниками получения сведений о поставщиках и материалах являются личные контакты с «продавцами»; объявления, помещаемые в рекламных изданиях; описание товаров, которые даются в каталогах и проспектах; посещение предприятий и изучение практики по

поставке продукции; информация, получаемая от банков, торговых ассоциаций, государственных учреждений и т.д.

Основное направление деятельности предприятия – автомобильные перевозки по Волгограду и России. На российском рынке осуществляется доставка грузов на протяжении 15 лет и хорошо изучены предпочтения клиентов. Лучшим подтверждением профессионализма компании стал динамичный рост числа клиентов, заказывающих междугородние перевозки на постоянной основе.

Основным грузом, транспортируемым от предприятия, являются зерновые продукты. Это обстоятельство заставляет тщательно продумывать выбор подвижного состава, выбор транспортной тары, а также условия перевозки.

В соответствии с принципиальной схемой технологического процесса и в целях четкой организации работ рекомендуется составлять технологические карты, разрабатываемые применительно к конкретным условиям склада. Примерная форма технологической карты для склада предприятия оптовой торговли приведена в табл. 1.

Таблица 1 – Технологическая карта работы склада

Исходные данные	**Участок производства работ**	**Исполнители**	**Содержание работ**	**Формы документов**	**Механизмы**
Например, операция размещения товаров на хранение					
Окончание приемки товаров	Участок приемки – зона хранения	Член бригады товарного склада	Определение мест хранения. Перемещение Размещение	План – схема здания с указанием кодов мест хранения	Электро-погрузчик

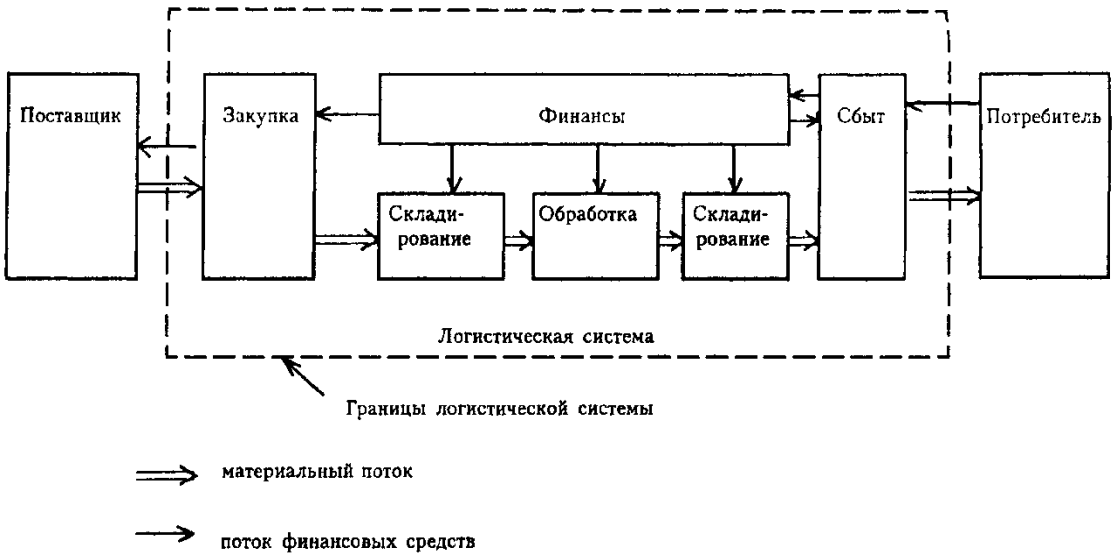


Рисунок 1. Схема технологического процесса складской переработки товаров на предприятии.

Существенным резервом повышения эффективности функционирования материалопроводящих систем является переход от традиционно разрозненного решения задач складирования и транспортировки к проектированию единых транспортно-складских процессов.

Сопряженность складского процесса с внешней средой достигается решением различных задач, значительная часть которых связана с обработкой материальных потоков на постах разгрузки и приемки товаров. Схема документооборота склада предприятия представлена на рисунке 2.

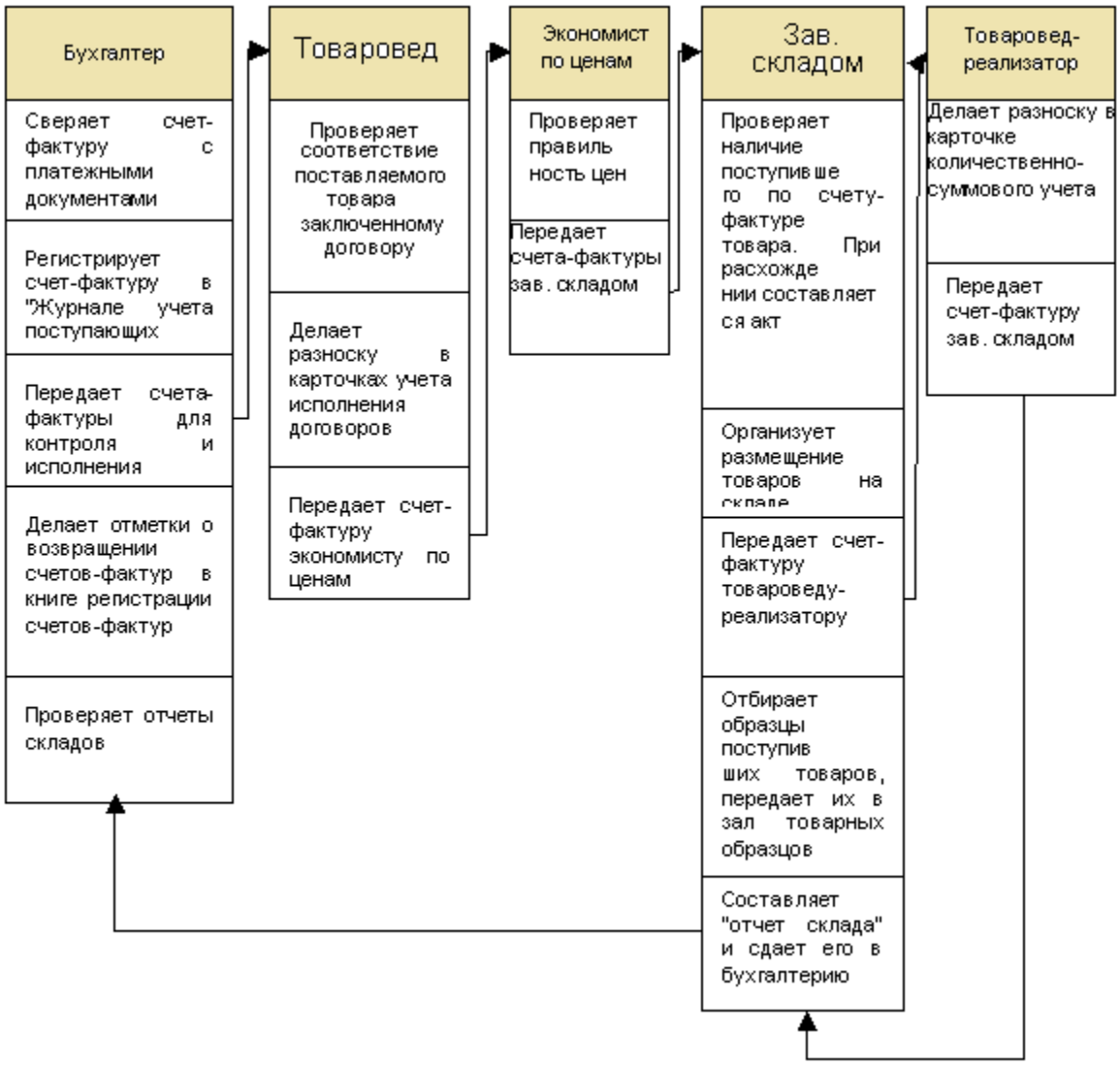


Рисунок 2. Схема документооборота склада предприятия

На пути от первичного источника сырья до конечного потребителя собственность на грузы, образующие материальный поток, последовательно переходит от одного участника логистического процесса к другому. В этих так называемых "местах стыка" происходит сверка фактических параметров материального потока с данными сопроводительных документов.

Применение принципов интегрированной логистики позволяет:

- разделять вопросы распределения, управления производством и снабжения, устраняя вместе с тем возможные разногласия между функциональными областями и соответствующими подразделениями;

- минимизировать противоречия между производственной сферой и маркетингом;

- систематизировать и упорядочить информационные потоки.

Важная задача руководства предприятия заключается в формировании у сотрудников так называемого логистического мышления, чтобы все менеджеры в компании научились рассуждать и действовать, исходя из понятий интегрированных усилий и экономичности.

Информационные технологии способны удовлетворить подавляющую часть информационных потребностей, кроме того, появились возможности при необходимости получать данные в режиме реального времени.

Список литературы

1. Горев, А. Э. Грузовые автомобильные перевозки: учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений / А. Э. Горев. − М.: Академия, 2004. − 288 с.

2. Грузовые автомобильные перевозки: учебник для вузов / А. В. Вельможин [и др.] – Москва : Горячая линия – Телеком, 2006. – 560 с.

3. Соколов, Г. К. Выбор кранов и технических средств для монтажа строительных конструкций: учебное пособие / Г. К. Соколов. – Москва : МГСПУ, 2002. – 180 с.

4. Статистические методы в научных исследованиях: метод. указания / сост. А.М. Ковалев. – Волгоград: ИУНЛ ВолгГТУ, 2015. – 16 с.

5. Ширяев, С. А. Транспортные и погрузочно-разгрузочные средства : учебник для вузов / С. А. Ширяев, В. А. Гудков, Л. Б. Миротин. – Москва : Горячая линия – Телеком, 2007. – 848 с.

УДК 004

Лушников Н.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
Альтерман А.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

СОЗДАНИЕ СОВРЕМЕННОЙ АНИМАЦИИ НА ПРОГРАММНОМ ОБЕСПЕЧЕНИИ

Аннотация: *Данная статья рассматривает терминологическую основу компьютерной анимации. Описывается функционирование анимационных элементов в различных рабочих областях. Стоит обратить внимание и на то программное обеспечение (ПО), которое подходит для создания анимации. Основной темой для анализа предоставляемого материала является прогресс мультимедийного контента.*
Ключевые слова: *анимация, компьютеры, веб-страницы, слайд-шоу, языки программирования.*
Annotation: *This article examines the terminology of computer animation. The functioning of animation elements in different working areas is described. It is worth paying attention to the software (software), which is suitable for creating animations. The main topic for analyzing the material provided is the progress of multimedia content.*
Key words: *animation, computers, web pages, slide shows, programming languages.*

Компьютерная анимация — разновидность мультипликационных элементов, которая создаётся посредством компьютера. В настоящее время анимация обширно применяется в интерактивной области, в научно-исследовательской и производственной сферах деятельности.

Трёхмерная компьютерная анимация – это создание перемещающихся картин в трёхмерной цифровой среде, которая основана на упорядочивании алгоритма изобразительных элементов, которые называют «кадром». Данный процесс построения последовательных кадров называется моделированием. При моделировании каждый кадр последователен.

Основные виды компьютерной анимации: покадровая анимация, анимация движения объектов и анимация формы. Покадровая анимация

состоит в прорисовке всех фаз движения. Все кадры при этом являются ключевыми. Анимация движения или формы заключается в построении ключевых кадров, соответствующих основным фазам или этапам движения.

Распределение основных элементов производится специалистом по компьютерной анимации в программном обеспечении, которое генерирует и создаёт промежуточные кадры [2].

Процедурная анимация исчисляется аппаратно-техническими средствами. Она состоит из следующих видов:

- Симуляция физического контактирования твёрдых материалов.
- Имитация контактирования мягких материалов.
- Расчёт движения последовательной иерархии связей под внешним влиянием (Ragdoll).
- Имитация индивидуальной манёвренности персонажа.

Обширное использование в интернет-контенте получили два языка, которые программируют движения анимируемых моделей:

- JavaScript.
- ActionScript.

Преимуществом программируемой анимации является уменьшение размера исходного файла. Недостатком — нагрузка на процессор клиента.

В основном она создаётся с помощью компьютеров, при использовании концепции окружающей среды, то есть трёхмерной среды. Таким образом, вместо обычной анимации, используя компьютер, можно создать трёхмерные объекты, которые выглядят и двигаются более реалистично, чем их двухмерные аналоги.

Программное обеспечение для создания анимации создает удобства в работе как для любого пользователя. Подобные программы обладают различными техническими особенностями, весьма полезными и легкими в использовании для пользователя. Подобное программное обеспечение различается по двум категориям: для двухмерной (2D) и трехмерной (3D) анимации. На рынке в настоящее время присутствует огромное количество и разнообразие программ для создания анимации. Многие из них широко доступны и имеют испытательный режим, в течение которого пользователь может пользоваться программой бесплатно. После истечения этого срока, если пользователь доволен программой, для дальнейшего ее использования он может купить полную версию.

ПО в настоящее время не реже, чем привычные 3D- или 2D-пакеты. Программа подобного типа позволяет управлять цифровым фотоаппаратом посредством компьютера [1].

Компьютерная анимация применяется для слайд-шоу самостоятельных частей оформления, в компьютерных играх, приложениях мультимедиа. Анимация веб-страниц может формироваться ресурсами стилей (CSS) и скриптов (JavaScript), которые были созданы с помощью технологии Flash [4].

3D-анимация очень обширно применяется в компьютерной графике. Она, в основном, подразделена на два основных направления:

фотореалистичная и не фотореалистичный рендеринг. Конечно, на данный момент ни одно из упомянутых направлений не совершенно и находится на стадии прогрессирования [3].

Компьютерная анимация может применяться в компьютерных играх, мультимедийных приложениях, а также для «оживления» отдельных элементов оформления, например, веб-страниц и рекламы. На веб-страницах анимация может формироваться модулями, созданными с помощью технологии Flash или её аналогов.

Компьютерная графика, за последнее десятилетие переросшая тесные рамки научных и технических приложений и прочно обосновавшаяся во многих областях масс-медиа, включая прессу, кино и телевидение, привлекает все большее внимание не только специалистов, но и далеких от этой области людей. Учитывая стремительное удешевление компьютеров и появление все большего разнообразия инструментов для художников, аниматоров и кинопроизводителей, можно сказать, что наступает время, когда любой может попробовать себя в этой области. Так же, это подтверждает и наличие большого число свободного программного обеспечения для создания различного вида компьютерной анимации.

Таким образом, стоит обратить внимание и на то аппаратно-техническое оснащение, которое необходимо для интегрирования всевозможных анимационных элементов в культурно-развлекательный контент при проведении того или иного мероприятия. Также необходимо устанавливать то программное обеспечение, которое позволит аппаратно-технической базе достигать максимально эффективных и высокопроизводительных результатов. Только в совокупности всех этих факторов является возможным получить наилучшие достижения при работе с анимацией и трёхмерной графикой. Для редактирования и улучшения качества изобразительных элементов рекомендуется использовать Adobe Photoshop. Для выполнения многофункциональных 3D-моделей необходимо использовать SketchUp Pro (линейки версий зависят от ежегодных релизов), ArchiCAD 21 (выбрана наиболее актуальная версия). Для обеспечения модели наибольшей манёвренностью советуется экспортировать файл с 3D-моделью в Lumion 6.0. Вышеперечисленные приложения позволят добиться новых результатов и достижения, интегрировать новый полученный опыт в ту или иную проектную секцию.

Использованные источники:

1. Аббасов, И. Б. Двухмерное и трехмерное моделирование/ И.Б. Аббасов. - Москва: Гостехиздат, 2012. - 176 с.

2. Ланье, Ли Мауа. Профессиональные советы и приемы/ Ли Ланье. - Москва: Высшая школа, 2008. - 272 с.

3. Тонкости настройки и работы в 3ds max (+ CD-ROM). - М.: НТ Пресс, 2007. - 409 с.

4. Шишанов, А. Создание дизайна интерьеров / А. Шишанов. - М.: Питер, 2010. - 280 с.

УДК 004

Альтерман А.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
Лушников Н.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ И МЕССЕНДЖЕРЫ КАК ОБЪЕКТЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация: *Только за последнее десятилетие произошел скачок в информационном пространстве. Невозможно представить современную жизнь без интернета, социальных сетей. Однако мало кто задумывается о сохранности своих данных.*

Ключевые слова: *Мессенджеры, социальные сети, информационная безопасность, информационные технологии.*

Annotation: *A Only in the last decade there was a jump in the information space. It is impossible to imagine modern life without the Internet, social networks. However, few people think about the safety of their data.*

Key words: *Messengers, social networks, information security, information technology.*

В современном мире резко произошел скачок в научно-технической области. Прогресс превратил информацию в такой продукт, который можно, и купить, и продать, и обменять. Сейчас стоимость данных в несколько раз превышает цену всей технической системы, которая хранит и обрабатывает информацию. Под информационной безопасностью (ИБ) следует понимать такое состояние информационной системы, когда она наименее восприимчива к вмешательству и нанесению ущерба со стороны третьих лиц. Кроме того, безопасность данных предполагает управление рисками, связанных с разглашением информации или влиянием на аппаратные и программные модули защиты.

С появлением и внедрением современных информационных технологий дали человечеству большей возможностей в сфере коммуникации. Благодаря процессу глобализации формируется новое информационное пространство, которое все больше и больше становится виртуальным и тесно переплетается

с каждым человеком. Каждый человек погружается в виртуальную реальность, перед ним открывается искусственный мир, в котором себя ощущаешь комфортно и безгранично свободным. Однако, это не так, потому что становится еще проще контролировать людей и управлять их мышлением с помощью информационных потоков. Для ИБ появляется новая проблема, связанная с сохранностью данных, которые вращаются в социальных сетях и мессенджерах [2].

Социальные сети и мессенджеры – лучшие объекты для злоумышленников, если они хотят поживиться интимными подробностями вашей жизни. У всех есть скелеты в шкафу, но это не значит, что они должны стать достоянием общественности. Ведь для многих переписка в социальных сетях и мессенджерах заменяет электронную почту, где также можно обмениваться фотографиями, документами и другой конфиденциальной информацией

Рассмотрим более подробно социальные сети как объект ИБ. Социальные сети являются частью глобального информационного пространства, который реализован с помощью сети Интернет. Глобализация представляет собой один из элементов структурного изменения информационного пространства посредством глобальных коммуникаций. Именно глобализация обеспечивает наиболее эффективное использование информационных технологий. Социально-экономические последствия глобализации заключаются в интеграции экономических, научных, политических и тому подобное, ресурсов и кардинальном изменении информационного пространства человечества. Интеграционные процессы действуют практически во всех областях деятельности человека, обеспечивая повышение эффективности производства, организуя новые экономические, политические и общественные структуры. В результате глобализации формируется совершенно особое информационное пространство, включающее в себя практически все мировые информационные источники и доступное для широкой сети пользователей. Однако никто не задумается о безопасности своих данных, которые могут попасть в общественный доступ. Утечка личных данных в сети самая распространенная проблема ИБ. Кроме того, гораздо хуже, если говорить о взломе отдельных аккаунтов и получение доступа ко всей личной информации отдельного пользователя. Ведь сделать сегодня это может даже обычный пользователь, который просто знает человека и может использовать социальную инженерию, и специальные услуги по взлому. Мотивация злоумышленников может быть самая разная, от взлома аккаунтов должностных лиц определенной компании в целях промышленного шпионажа до личных целей.

В последнее время пользователи все меньше доверяют социальным сетям и все чаще начинают фильтровать информацию, которую выкладывают в социальные сети, давать ложную информацию или вообще удаляются из сети, однако даже удаление не дает уверенности, так как часто информация сохраняется на серверах компании и может использоваться в дальнейшем [3].

Мессенджеры – также являются частью информационного пространства, это программы, которые позволяют передавать не только сообщения, но и музыку, видео и фотографии в реальном времени через интернет. Отметим, что большинство людей предпочитает мессенджеры нежели социальные сети, связано это с тем, что появляется возможность моментального общения без лишней мишуры, вроде фидленты и новостей, а кто-то волнуется о своей безопасности и защите личных данных [1].

Самыми распространенными программами считаются:

1. WhatsApp. Страница безопасности сообщает нам, что при общении используются сквозные методы шифрования. Это значит, что сообщения, которые вы отправили и получили, зашифрованы специальным замком. Ключ к нему есть только у непосредственных участников разговора. Как сообщают разработчики, никто и никогда не сможет прочитать ваше сообщение. Стоит отметить, что WhatsApp были первыми, кто ввел такую методику защиты, среди прочих мессенджеров.
2. На странице безопасности Viber содержится информация аналогичная WhatApp. Применяются те же методы шифрования, с ключом доступным только участникам разговора. Появление этой технологии произошло через месяц после того, как сквозное шифрование появилось у WhatsApp.
3. Telegram. Считается, что шифрование в этой программе используется также по умолчанию.

В заключении можно сделать вывод, что теоретически каждый из мессенджеров является безопасным и устойчивым к проникновению «со стороны». Однако стоит понимать, что взломать можно абсолютно любую систему.

Таким образом, социальные сети и мессенджеры являются весьма привлекательными сервисами. С каждым годом, они становятся все популярней и востребований. Каждый человек должен понимать, что защита данных – личное дело каждого. Стоит признать, что, несмотря на все свои недостатки социальные сети и мессенджеры никуда не денутся, общество просто не сможет от них отказаться. Необходимо только научится правильно и безопасно их использовать. Самое главное, всегда нужно контролировать, какие данные получает социальная сеть и мессенджеры. Ведь все, что попадает в интернет, остается там навсегда.

Использованные источники:

1. Информационная безопасность [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://searchinform.ru/informatsionnaya-bezopasnost/
2. Поговорим о мессенджерах [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://pikabu.ru/story/pogovorim_o_messendzherakh_5181733
3. Социальные сети. Скрытая угроза для пользователя социальной сети. [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://pro-spo.ru/social/3232-soczialnye-seti-skrytaya-ugroza

УДК 665.6226:66.065

Варнаков В.В., доктор технических наук, профессор
заведующий кафедрой «Техносферная безопасность»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Половинкин А.Д., студент
4 курс, факультет «ИФФВТ»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Овчинников С.А., студент
4 курс, факультет «ИФФВТ»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск

СПОСОБЫ СОКРАЩЕНИЯ ПОТЕРЬ НЕФТЕПРОДУКТОВ ПРИ ХРАНЕНИИ

Аннотация: *В настоящее время в связи с увеличением количества автозаправочных комплексов важная роль отводится вопросу защиты окружающей среды. Особое значение имеют операции улавливания и утилизации газообразных паров углеводородов при заправке (сливе) топлива в резервуар.*

Ключевые слова: *эффективность работы двигателя, запас надежности, факторный анализ, точность оценки.*

Annotation: *When researching and creating an effective system of maintenance and repair of pipeline systems, it is important to classify the equipment according to the types of failures and the nature of their occurrence. With increasing reliability of pipelines, the backup method should take into account the nature of the inclusion of the backup element.*

Keywords: *pipeline, reliability, redundancy, failure, probability of state.*

В настоящее время существуют способы снижения загрязнения атмосферы выбросами углеводородов, каждый из которых имеет свои достоинства и недостатки.

Актуальность проблемы обусловлена повышением требований к экономии нефтепродуктов, продления сроков хранения и экологической безопасности, а также защитой содержащихся нефтепродуктов от загрязнений и влаги, поступающих в средства хранения из атмосферы.

Наибольшее распространение получил способ, который основан на снижении интенсивности «больших дыханий» в резервуарных парках при заполнении резервуаров за счет оборудования парков газоуравнительными системами. Недостатком этого способа является то, что газоуравнительные системы не обеспечивают достаточного снижения выброса газообразных углеводородов из-за невозможности осуществления полной синхронности технологических процессов.

Другой способ основан на окислении (выжигании) газообразных углеводородов из резервуаров во время дыхания. Недостатками данного способа являются: загрязнение продуктами сгорания окружающей среды, повышение пожаровзрывоопасности и полная потеря «ценных» углеводородов.

В большую группу объединяют способы, основанные на выделении (улавливании) углеводородов из газообразной смеси с последующим восстановлением качества нефтепродукта или возвращением в емкость хранения с данным продуктом, либо уничтожением.

Известен мембранный способ разделения газов и жидкостей, который основан на способности мембраны пропускать вещество с определенным размером молекул. Данная технология имеет низкую пропускную способность и эффективна для разделения паровоздушной смеси, состоящей не более чем из двух-трех компонентов. Кроме этого, возникает проблема утилизации каждого из компонентов после разделения смеси на её составляющие.

Другим способом является отделение углеводородов от воздуха путем перевода их из газообразного в жидкое состояние методом охлаждения смеси воздуха с углеводородами. Основным недостатком данной технологии является то, что она имеет недостаточную степень улавливания. Существующая аппаратура обеспечивает осаждение паров нефтепродуктов до 40%. Причина в том, что пары нефтепродуктов конденсируются на стенках охлаждающего элемента, что приводит к ухудшению теплоотдачи и снижению эффективности холодильной установки.

За рубежом промышленное использование нашел способ адсорбции, который основан на выделении газообразных углеводородов твердым адсорбентом (например, активированным углем).

Схема адсорбции углеводородов достаточно проста и для организации процесса не требуется дополнительной энергии. Паровоздушную смесь, «выдыхаемую» из резервуаров, пропускают через колонны, заполненные активированным углем, где углеводороды поглощаются углем, а очищенный воздух выбрасывается в атмосферу. Метод адсорбции углеводородов активированным углем, несмотря на простоту и низкую стоимость организации процесса адсорбции, имеет ряд существенных недостатков: в процессе работы происходит насыщение активированного угля и его адсорбционные свойства снижаются. По этой причине степень улавливания углеводородов в адсорбционной установке монотонно падает по времени и восстанавливается лишь при замене активированного угля на «свежий». Поэтому средняя степень поглощения углеводородов зависит от частоты замены активированного угля. В промышленных установках средняя величина поглощения не превышает 60…70%.

Серьезнейшая проблема при использовании способа адсорбции возникает после извлечении из колонн активированного угля, насыщенного углеводородами. С одной стороны, желательно его восстановить путём извлечения углеводородов и использовать повторно, так как стоимость

активированного угля достаточно велика. Также неплохо было бы утилизировать извлеченные из него углеводороды.

Анализ современных способов защиты окружающей среды от паров углеводородов позволяет сделать вывод том, что наиболее перспективными на сегодняшний день является комбинированный метод, в основе которого лежит принцип абсорбции паров в охлажденном нефтепродукте.

С учетом вышеизложенного [4] предлагается устройство для улавливания паров нефтепродуктов, схема которого представлена на рисунке.

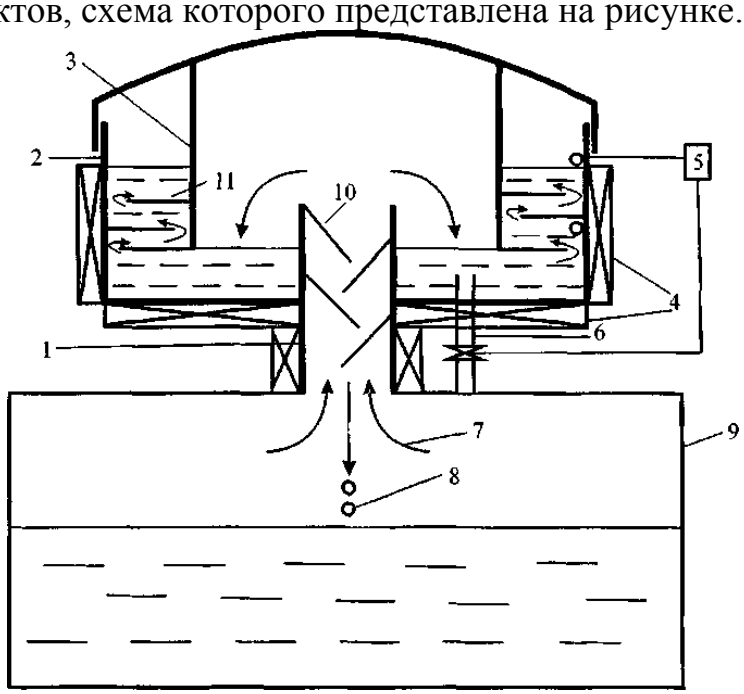


Рисунок 1. Устройство для улавливания паров нефтепродуктов:
1 – патрубок, 2 – корпус, 3 – внутренний цилиндр, 4 – термоэлектрические элементы, 5 – регулятор уровня, 6 – сливной патрубок с клапаном, 7 – пары нефтепродуктов, 8 – конденсат, 9 – резервуар, 10 – змеевик предварительного охлаждения, 11 – змеевик из дисковых колец

Устройство работает следующим образом. Пары, поступающие из резервуара, проходят через змеевик предварительного охлаждения, частично конденсируются на нём и стекают обратно в резервуар. Более лёгкие фракции проходят через змеевик из дисковых колец в охлажденном нефтепродукте и конденсируются в нём. При достижении определенного верхнего уровня охлажденной жидкости в клапане автоматически открывается сливной кран, и часть холодной жидкости сливается обратно в резервуар. Для этого в устройстве оборудован двухпозиционный регулятор уровня.

При заливе и сливе нефтепродуктов в резервуар предлагается соединить паровое пространство резервуара и транспортного средства, чтобы исключить излишнюю нагрузку на клапан. Таким образом, пары нефтепродукта будут возвращаться в резервуар в виде конденсата, и качество продукта будет сохраняться. Экологическая обстановка и противопожарная безопасность в районе хранения ухудшатся не будут. В оборудованных такими клапанами резервуарах предлагается хранить продукты с высокой испаряемостью,

например бензины.

Таким образом, данная устройство позволяет обеспечить улавливание паров нефтепродуктов и повысить эффективность экологической защиты на современных автозаправочных комплексах.

Использованные источники:

1. Варнаков В.В. Экологические аспекты сертификации предприятий технического сервиса / Варнаков В.В., Балашова О.М. // В сборнике: Организация системы технического сервиса машин в АПК Сборник научных трудов. Ульяновск, 1997. С. 17-22..

2. Варнаков В.В. О повышении значимости моделей в структуре активного эксперимента / Варнаков В.В., Варнаков Д.В. // Вестник Ульяновской государственной сельскохозяйственной академии. 2002. № 7. С. 63-66.

3. Варнаков В.В. Построение математической модели технического сервиса. / В.В. Варнаков, А.С. Карпов, М.Е. Дежаткин // Международный технико-экономический журнал. 2009. № 3. С. 73-75.

4. Варнаков Д.В. Использование диагностических параметров при оценке и прогнозировании параметрической надежности двигателей автотранспортных средств / Д.В.Варнаков // Монография. – Ульяновск: УлГУ, 2013. 124 с. – ISBN 978-5-88866-486-5.

5. Варнаков Д.В. Применение методики прогнозирования надежности двигателей военной автомобильной техники в нормальном и специальном эксплуатационных режимах / Д.В. Варнаков, М.А. Афонин, Д.В. Пикулин // Научный вестник Вольского военного института материального обеспечения: военно-научный журнал. 2017. № 2 (42). С. 85-90.

6. Варнаков В.В. Сохранение параметра в заданных пределах при эксплуатации технических систем / Варнаков В.В., Варнаков Д.В. // Опто-, наноэлектроника, нанотехнологии и микросистемы труды XIII международной конференции. 2011. С. 441-442.

7. Дежаткин М.Е. Обоснование оптимального выбора объектов с учетом важности отдельных критериев / Дежаткин М.Е., Варнаков В.В., Варнаков Д.В. // Свидетельство о регистрации программы для ЭВМ RUS 2012614772 15.09.2014.

8. Варнаков В.В. Теоретическое обоснование применения метода оценки качества комплектующих (FMEA) на основе установления границ допустимого риска / Варнаков В.В., Варнаков Д.В., Дежаткин М.Е. // Международный научный журнал. 2012. № 5. С. 88-92.

9. Варнаков В.В. Комплексный показатель оценки производства при сертификации услуг по техническому сервису / Варнаков В.В., Варнаков Д.В. // Инновационные технологии в гуманитарных науках 6-ая Международная конференция. 2012. С. 63-64.

10. Варнаков Д.В. Немарковские управляемые случайные процессы в задачах оптимизации технического обслуживания машин / Варнаков Д.В.,

Варнаков В.В., Дежаткин М.Е. // Опто-, наноэлектроника, нанотехнологии и микросистемы Труды 18-й Международной конференции. 2015. С. 201-202.

УДК 681.05.01

Сычев К.П.,
студент магистратуры,
2 курс, кафедра «Проблем управления »
институт «Кибернетика»
Московский технологический университет,
Россия, г. Москва

СТРУКТУРНАЯ ИДЕНТИФИКАЦИЯ НЕЛИНЕЙНЫХ СИСТЕМ НА ОСНОВЕ ARX-МОДЕЛИ

Аннотация: *В данной статье рассматриваются структурные подходы в задачах идентификации и управления.*

Ключевые слова: *структурная идентификация, динамическая система, нелинейность.*

Annotation: *This article touches upon structural methods in identification and control issues.*

Key words: *structural identification, dynamic system, nonlinear.*

Идентификация системы является одной из основных проблем для задач в режиме реального времени. Для разработки контроллера для линейных или нелинейных систем основным методом является математическое моделирование [5].

Для решения этой проблемы рекомендуется использовать параметрическую и структурную идентификацию.

Задача структурной идентификации (СИ) в большинстве случаев решается в рамках традиционной парадигмы. Она основана на применении параметрического подхода и некоторых других процедур (нейросетевые и генетические алгоритмы). Как правило, применяемые процедуры вкладываются в рамки параметрического подхода [1].

Однако прямые методы (параметрические) в условиях неопределенности не применимы в задачах СИ. Поэтому решение задачи СИ требует применения нетрадиционных подходов.

Важной задачей в области теории управления является разработка высокопроизводительного контроллера. Для повышения производительности контроллера очень важны два фактора:

1) высокопроизводительное математическое или интеллектуальное моделирование

2) выбор подходящего контроллера для данной системы.

Данная статья преследует две основные цели: моделирование и идентификация системы на основе ARX модели и проектирование контроллера с минимальным временем нарастания.

Следующие две концепции составляют основу структурного подхода:

1) введение новых переменных, характеризующих структуру системы;

2) построение виртуальных структур, отражающих состояние нелинейной части системы.

Постановка задачи:

Двигатель - важный элемент в любых отраслях. Применение двигателей является широким, например, насосами, компрессорами и перемещением объектов [4].

Для моделирования системы позиционирования, основанной на теории ARX, существует общая формула [2]:

$$A(s)y(t) = B(s)u(t) + e(t) \quad (1)$$

где A(s), B(s) - матрицы параметров, включающие в себя параметры системы. Для ARX-модели важны три фактора: входные сигналы, шум и выход. Предполагая, что сигналы системы линейны, форма может быть записана:

$$y(t) = G(s)U(t) + e(t) \quad (2)$$

где s оператор сдвига, а G(s):

$$G(s) = u(t-1) \quad (3)$$

Существуют две проблемы, касающиеся идентификации системы:

1) высоко нелинейная система

2) методы идентификации параметров.

Параметры структуры ARX-модели:

$$A(s)y(t) = B(s)u(t) + e(t) \quad (4)$$

Порядок в ARX-модели:

$$nn = [na\ nb\ nk] \quad (5)$$

где na – порядок выходного сигнала, nb – порядок входного сигнала, nc – порядок сигнала запаздывания.

Если в системе порядок nn = [2, 1, 1], идентификация системы имеет вид:

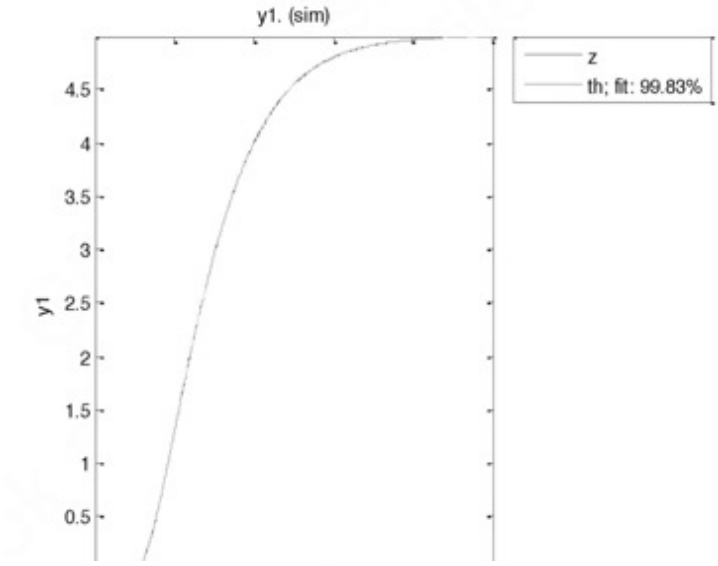


Рисунок 2. Сравнение ARX-модели и выходным значением

На рисунке 3 показана ошибка между реальной системой и идентификацией системы [3].

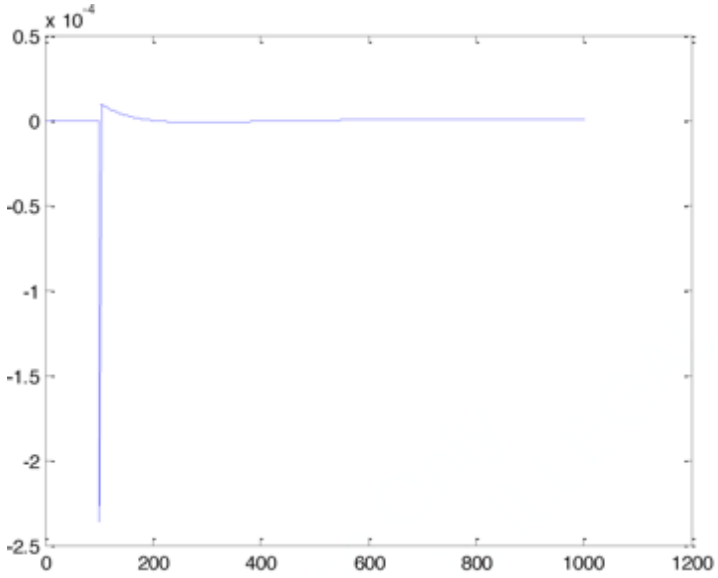


Рисунок 3. Сравнение ошибки между ARX-моделью и реальной системой

На основе идентификации системы функция потерь имеет значение $2.18697e^{-8}$

Модель в результате имеет вид:

$$A(s)y(t) = B(s)u(t) + C(s)e(t), \text{ где}$$
$$A(s) = s^2 + 0.2s + 0.01$$
$$B(s) = 0.004\,s + 0.01$$
$$C(s) = s^2 + 1.6s + 0.01 \quad (6)$$

Переходная характеристика системы:

$$W(s) = \frac{0.004\,s + 0.01}{s^2 + 0.2s + 0.01} \quad (7)$$

Благодаря переходной характеристике, мы можем найти математическую модель для разработки контроллера.

В результате исследования идентификация системы прошла успешно и есть возможность создать контроллер благодаря преобразованной математической модели. Для идентификации системы использовалась ARX- моделирование. В результате ARX-модель на 99,83% соответствует реальной. Время нарастания системы составляет около 9 секунд, а неопределенность составляет 34 секунды.

Для улучшения реакции этой системы можно применить три типа контроллера: контроллер нелинейной модели без переключения, контроллер свободной насыщенности нелинейной модели и новый контроллер методов.

Использованные источники:

1. Карабутов Н.Н. Структурная идентификация статических объектов: Поля, структуры, методы. М.: УРСС/ Книжный дом «Либроком», 2011. 152 с.

2. Sar, A., & Kural, A. (2015, November). Modeling and ARX identification of a quadrotor MiniUAV.

3. I.Boiko, L. Fridman, A. Pisano and E. Usai, "Analysis of chattering in systems with second-order sliding modes," IEEE Transactions on Automatic Control, Vol. 52, No. 11, pp. 2085-2102, 2007.

4. Никифоров В.О., Слита О.В., Ушаков А.В. Интеллектуальное управление в условиях неопределенности: учебное пособие
5. Лебедев С.К. Математические основы теории автоматического управления, Курс лекций / Электронное издание - Иваново: ИГЭУ. - 149с.

УДК 631.354

Варнаков Д.В., доктор технических наук, доцент
профессор кафедры «Техносферная безопасность»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Козлов С.Ю., студент
4 курс, факультет «ИФФВТ»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск
Васильев А. Ю., студент
5 курс, факультет «ИФФВТ»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск

ТЕОРЕТИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ПРОЕКТИРОВАНИЯ НАДЕЖНОСТИ ТЕХНИЧЕСКИХ СИСТЕМ ПО СТАДИЯМ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА

Аннотация: *При проектировании и эксплуатации машин одной из важнейших задач является обеспечение заданного уровня надежности. Жизненный цикл системы охватывает ряд стадий и этапов проектирования, испытаний, изготовления и эксплуатации.*

Ключевые слова: *жизненный цикл машин, проектирование, эксплуатация, надежность.*

Annotation: *In the design and operation of machines, one of the most important tasks is to ensure a given level of reliability. The life cycle of the system covers a number of stages and stages of design, testing, manufacturing and operation.*

Keywords: *life cycle of machines, design, operation, reliability.*

Уровень надежности системы в общем случае зависит от уровней надежности, достигаемых на каждой стадии жизненного цикла системы следующим образом:

$$R = R(P_{\text{пр}}, P_{\text{исп}}, P_{\text{изг}}, P_{\text{эк}}) \qquad (1)$$

где $P_{\text{пр}} = [P_0 + (1 - P_0)a_{\text{пр}}]b_{\text{пр}}$

здесь P_0 – надежность номинального (исходного) варианта системы без какого-либо резерва или других форм избыточности; $a_{\text{пр}}$ – коэффициент, выражающий эффективность введения избыточности и других дополнительных проектных решений, направленных на обеспечение надежности; $b_{\text{пр}}$ – коэффициент, выражающий качество проектно-

конструкторской документации; $P_{\text{исп}}$ – надежность системы, достигнутая в процессе экспериментальных работ и испытаний,

$$P_{\text{исп}} = [P_{\text{пр}} + (1 - P_{\text{пр}})a_{\text{исп}}]b_{\text{исп}} \quad (2)$$

где $P_{\text{пр}}$ – надежность системы, достигнутая в результате проектирования; $a_{\text{исп}}$ – коэффициент, выражающий эффективность выявления и устранения дефектов в конструкторской документации (конструкторских ошибок); $b_{\text{исп}}$ – коэффициент, выражающий качество испытаний и корректировки рабочей документации на изготовление изделий; $P_{\text{изг}}$ – надежность системы, обеспеченная при изготовлении.

$$P_{\text{изг}} = [P_{\text{исп}} + (1 - P_{\text{исп}})a_{\text{изг}}]b_{\text{изг}} \quad (3)$$

где $P_{\text{исп}}$ – надежность системы после завершения экспериментальных исследований и испытаний;

$a_{\text{изг}}$ – коэффициент, выражающий эффективность мероприятий, направленных на обеспечение качества и надежности изделий системы в процессе производства, в том числе эффективность мер по выявлению и устранению дефектов в технической и нормативной документации на серийное изготовление;

$b_{\text{изг}}$ – коэффициент, выражающий качество (бездефектность) изготовления изделий;

$P_{\text{эк}}$ – надежность системы, введенной в эксплуатацию.

$$P_{\text{эк}} = \left[P_{\text{изг}} + (1 - P_{\text{изг}})a_{\text{эк}}\right]b_{\text{эк}} \quad (4)$$

В этой формуле $P_{\text{изг}}$ – надежность системы, обеспеченная при изготовлении; $a_{\text{эк}}$ – коэффициент, выражающий эффективность выявления и устранения дефектов эксплуатационно-технической документации и локализации последствий отказа системы в начале эксплуатации; $b_{\text{эк}}$ – коэффициент, выражающий качество работы персонала.

Как следует из этих выражений, надежность, достигнутая на i-й стадии работ, зависит от номинального уровня надежности P_0 и коэффициентов a_i , b_j. Коэффициенты a_i характеризуют эффективность мероприятий, оцениваемых математическим аппаратом теории вероятностей и математической статистики. Коэффициенты b_i характеризуют потери надежности системы вследствие разных ошибок, допущенных при проектировании, испытаниях, оформлении документов, в производстве и эксплуатации [1, 43]. На рисунке 1 показано влияние различных уровней P_0 , a_i и b_i на надежность системы по стадиям работ.

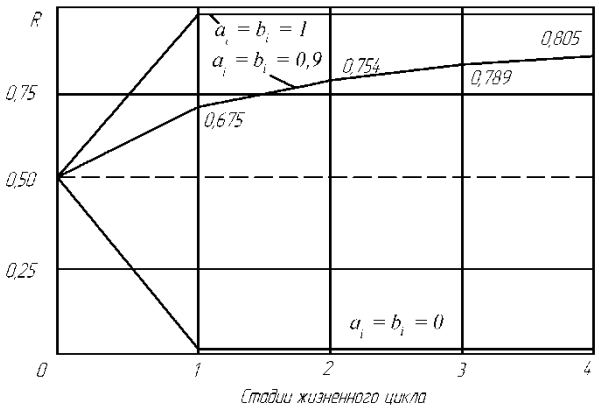


Рисунок 1. Динамика изменения надежности R системы по стадиям жизненного цикла: 1 – проектирование; 2 – испытания; 3 – изготовление; 4 – эксплуатация; P_0 = 0,5

На рисунке 2 показаны относительные потери надежности в зависимости от числа контролируемых стадий при фиксированных значениях P_0 = 0,5, a_i = 0,5 и b_i = 0,9. Ломаная линия *1* соответствует четырем контролируемым стадиям, ломаная линия *2* — двенадцати. Ломаная линия *3* показывает разницу $\Delta Q_i = Q_i^{(1)} - Q_i^{(2)}$, получаемую при переходе от четырех к двенадцатистадийному процессу создания и эксплуатации системы, где Q_i вероятность отказа.

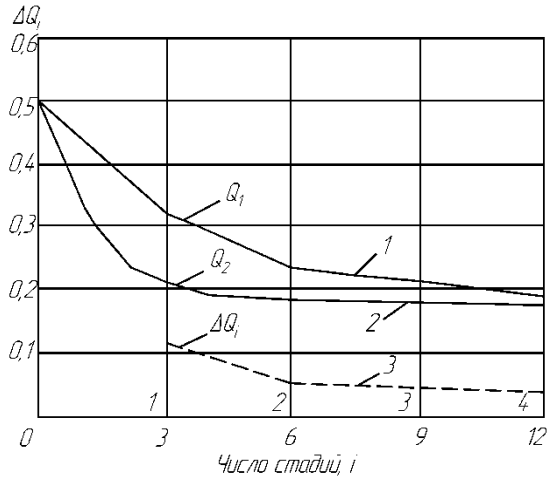


Рисунок 2. Относительные потери надежности в зависимости от числа контролируемых стадий

Число контролируемых стадий жизненного цикла оказывает значительное влияние на затраты по устранению причин отказов. На рисунке 3 показана разница в затратах на устранение причин и последствий ненадежности при четырех и двенадцати стадиях жизненного цикла системы, полученная в предположении, что стоимость доработок документации и изделий от стадии к стадии возрастает примерно на порядок.

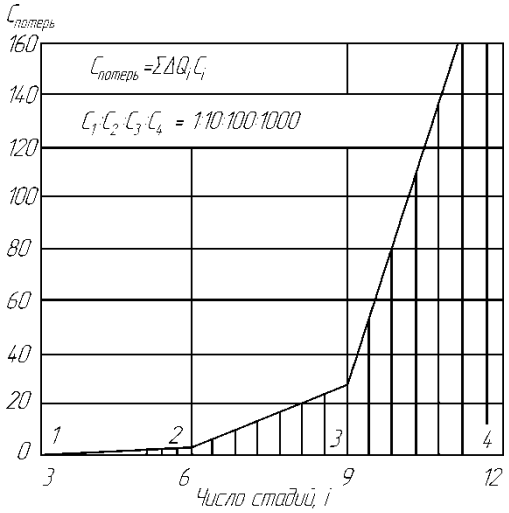


Рисунок 3. Зависимость экономического эффекта от числа контролируемых стадий

Несмотря на уменьшение разницы *ΔQi* при переходе от стадии к стадии, потери от ненадежности при реализации двенадцатистадийной программы работ меньше примерно в 1,5 раза, чем при четырехстадийной программе.

При создании дорогостоящих уникальных сложных систем наибольший эффект в экономии материальных, стоимостных и временных ресурсов при прочих равных условиях дает расчленение сложного процесса создания и эксплуатации системы на большее число контролируемых стадий.

Выводы:

– наибольший «запас» надежности может быть достигнут на ранних стадиях разработки системы, а именно при проектировании;

– важнейшую роль играет выбор исходного варианта системы, обеспечивающего уровень P_0;

– реализация эффективных мероприятий по обеспечению надежности (повышение a_i) позволяет снизить потери и достичь требуемой высокой надежности системы.

Использованные источники:

1. Варнаков Д.В. Использование диагностических параметров при оценке и прогнозировании параметрической надежности двигателей автотранспортных средств / Д.В.Варнаков // Монография. – Ульяновск: УлГУ, 2013. 124 с. – ISBN 978-5-88866-486-5.

2. Варнаков Д.В. Применение методики прогнозирования надежности двигателей военной автомобильной техники в нормальном и специальном эксплуатационных режимах / Д.В. Варнаков, М.А. Афонин, Д.В. Пикулин // Научный вестник Вольского военного института материального обеспечения: военно-научный журнал. 2017. № 2 (42). С. 85-90.

3. Дидманидзе, О.Н. Обеспечение надежности техники путем проведения комплексной оценки качества поставок запасных частей при организации технического сервиса / О.Н. Дидманидзе, Б.С. Дидманидзе, В.В. Варнаков, Д.В. Варнаков, Е.А. Варнакова, Л.Л. Хабиева // Международный технико-экономический журнал. – М.: ООО «Спектр», 2014. – №5. – С. 31-40.

4. Варнаков В.В. Построение математической модели технического сервиса. / В.В. Варнаков, А.С. Карпов, М.Е. Дежаткин // Международный технико-экономический журнал. 2009. № 3. С. 73-75.

5. Варнаков Д.В. Влияние метода прогнозирования достаточной надежности по обобщенному параметру на динамическую характеристику автотранспортных средств / Д.В. Варнаков // Международный технико-экономический журнал. - М.: № 2. - 2012. С. 113-119.

6. Дидманидзе О.Н. Повышение параметрической надежности автомобильных двигателей / О.Н. Дидманидзе, Д.В. Варнаков // Ремонт, восстановление, модернизация. - М.: №5. 2007. С. 2...7.

7. Варнаков В.В. Оценка качества ремонта двигателей при сертификации по результатам обкаточных испытаний / В.В. Варнаков, А.В. Погодин, Д.В. Варнаков // Ремонт, восстановление, модернизация. - М.: № 8. 2005. С. 19-21.

8. Варнаков В.В. Организация технического сервиса с применением современных информационных и инновационных технологий. Ульяновск: УлГУ, 2006г. – 84с.

9. Надежность и эффективность в технике: Справочник в десяти томах. Т. 5. под ред. В.И Патрушева. – М.: Машиностроение, 1988. – 316с.

УДК 004

Альтерман А.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
Лушников Н.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ТЕХНИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА БЕЗОПАСНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ И ОРГАНИЗАЦИЯХ

Аннотация: *В статье раскрываются технические средства для защиты информации на предприятиях и организациях. Основные компоненты в структуре технических средств.*

Ключевые слова: *Технические средства, информационная безопасность.*

Annotation: *The article discloses technical means for information protection at enterprises and organizations. The main components in the structure of technical means.*

Keywords: *Technical means, information security.*

Для обеспечения целостности любой информации используются многочисленные методы и приёмы защиты информации, которые основаны на использовании технических средств защиты информации.

Существующие технические средства защиты информации для предприятий и организаций можно разделить на несколько групп [1]:

1) Устройства обнаружения и уничтожения несанкционированных технических средств разведки. Сюда относятся нелинейные магниторезонансные локаторы, рентгенометры, акустические корреляторы, металлоискатели, тепловизоры.

2) Пассивные средства защиты помещений и аппаратуры. Применятся такие устройства, как постановки помех (генераторы акустического шума, модуляторы оконного стекла, сетевые фильтры), устройства наблюдения, устройства автоматической записи телефонных разговоров.

3) Технические средства криптографической защиты информации.

4) Специальные технические средства распознавания пользователей ПК. Здесь применяются электронные ключи доступа к персональным компьютерам, устройства идентификации по отпечаткам пальцев или по голосу.

Особое внимание в технических средствах уделяют именно частотным характеристикам. Для этого используются специальные многоканальные фильтры.

Распознавание команд пользователей осуществляется сравнением текущих данных с эталонным сигналом на каждом частотном канале.

Рассмотрим структуру технических средств обеспечения безопасности. Выделяют основные подсистемы технических средств [2]:

1. Охранная сигнализация (СОС) – обеспечивает автоматический контроль целостности границ зон защиты и неизменности состояния внутри зон, выдает сообщение о срабатывании датчиков. Она должна осуществлять постоянный контроль собственной работоспособности.

2. Пожарная сигнализация (СПС) – обеспечивает надежное адресное оповещение соответствующих служб о возникновении пожароопасной ситуации и предпожарного состояния; включает при необходимости системы пожаротушения и дымоудаления (на практике системы охранной и пожарной сигнализации часто объединяют в единую систему охранно-пожарной сигнализации – ОПС).

3. Телевизионный (видео) контроль (СВК) – разрешает дистанционно визуально контролировать обстановку в различных зонах защищаемого объекта, наиболее достоверно подтверждает или опровергает факт совершения нарушения.

4. Контроль и управление доступа персонала и клиентов в различные помещения и зоны защиты объекта (СКУД) – работает на основе идентификации служащих и клиентов по различным критериям и содержит оперативную базу данных с расписанием допуска каждого сотрудника или клиента.

5. Система защиты информации (СЗИ), предохраняющую с помощью технических средств конфиденциальную информацию, циркулирующую на предприятии, от ее негласного съема.

Все подсистемы технических средств обеспечения безопасности настолько взаимосвязаны между собой, что в органичной целостности образуют единую систему безопасности предприятия.

Все составные части системы технических средств обеспечения безопасности могут и должны быть объединены в единый, интегрированный комплекс, обеспечивающий возможность взаимного обмена информацией. Интеграция отдельных систем безопасности может осуществляться на аппаратном, программном, программно-аппаратном уровне или созданием законченного единого устройства.

Приверженность к оснащению объекта в основном традиционными техническими средствами безопасности можно объяснить несколькими причинами. Это, например, обычная недостаточность финансовых средств, не позволяющая сразу установить комплексную (интегрированную) систему безопасности. Как правило, на предприятиях уже имеются в эксплуатации отдельные устаревшие технические средства безопасности. Но главная

причина – недостаточный уровень квалификации и психологические предпочтения как руководителей предприятий, так и установщиков охранных систем.

Ни одна самая совершенная система безопасности не может обеспечить требуемый уровень защиты без подготовленного персонала организации и пользователей, а также соблюдения ими всех установленных правил, направленных на обеспечение безопасности. Задачи, стоящие перед службой безопасности предприятия, коротко можно сформулировать следующим образом:

1. физическая охрана объектов, руководства, сотрудников и клиентов;
2. обеспечение внутренней и внешней безопасности;
3. работа по подбору, установке и профилактике технической защиты;
4. защита служебной информации и коммерческой тайны;
5. сбор информации о клиентах и партнерах;
6. информационно-аналитическая работа;
7. профилактическая работа среди сотрудников объекта;
8. обеспечение безопасности перевозок.

Безопасность – это отсутствие опасности, предупреждение опасности, условия, при которых не угрожает опасность.

Проблема безопасности является составной частью проблемы сохранности. В целом для организации, и ее системы безопасности складывается из трёх составляющих: организация и физическая охрана, инженерно-техническая укреплённость и сигнализация. Приведённый перечень технических средств защиты информации далеко не полный, и в меру развития современной науки и техники он постоянно обновляется, предоставляя предприятиям и организациям дополнительные методы и способы защиты конфиденциальных данных и коммерческой тайны.

Использованные источники:

1. Информационная безопасность [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://searchinform.ru/informatsionnaya-bezopasnost/osnovy-ib/
2. Технические средства защиты информации [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://dehack.ru/arts/texnicheskie_sredstva_zaschity_informatsii/

УДК 004

Лушников Н.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
Альтерман А.Д.
студент
3 курс, специальность «Безопасность информационных технологий в правоохранительной сфере»
Институт истории и государственного управления, Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ТЕХНИЧЕСКИЕ ЭЛЕМЕНТЫ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В ОБЛАСТИ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация: *В данной статье рассказывается о принципах взаимодействия искусственного интеллекта с областью информационной безопасности и рабочем процессе данной технологии, которая также является средством борьбы с кибератаками и потенциальными угрозами.*
Ключевые слова: *обновление, объект, искусственный интеллект, информационная безопасность, кибератаки.*
Annotation: *This article describes the principles of interaction of artificial intelligence with the information security and workflow of this technology, which is also a means of combating cyberattacks and potential threats.*
Key words: *update, object, artificial intelligence, information security, cyberattacks.*

Информационная безопасность имеет множество уязвимостей и потенциальных угроз извне, которые необходимо ликвидировать с помощью необходимых технических средств и программного обеспечения. Для этого необходимо обратить пристальное внимание на искусственный интеллект, технические элементы которого рекомендуется установить на предприятиях, организациях, корпорациях.

Структура потенциальных угроз в сфере информационной безопасности изменяется с заядлым постоянством. В это время злоумышленники имеют возможность разработать комплекс за довольно короткий временной промежуток, а быстродействие пользователей или организаций может занимать месяцы или даже годы. По статистическим данным одного интернет – ресурса, 18% обновленных нежелательных программ остаются не идентифицированы в течение суток, а 2% не распознаются и спустя 3 месяца после начальных предпосылок заражения. В данных обстоятельствах искусственный интеллект является стратегическим основополагающим

элементом безопасности организаций, который сокращает временной промежуток для обнаружения угроз и успешно ликвидирует потенциальные угрозы [2]. Теперь наступило подходящее время для смены подходов обеспечения информационной безопасности организаций. Обыденные антивирусные и файервольные технические средства устаревают, а для ликвидации кибератак необходимы совершенные системы защиты. Оперативные действия весьма критичны: если организация препятствует потенциальным угрозам внедрение в корпоративные системы, то подобные атаки будут целенаправлены на предприятия с упрощенной системой, скомпрометировать которую будет легче. Теперь в противостояние с киберпреступностью вступает искусственный интеллект, способный решить те задачи, которые невозможно решить обыденным программным обеспечением [3]. Искусственный интеллект является инновационной системой, которая будет защищать область информационных технологий от потенциальных угроз и атак. Пользование интеллектуальными технологиями повышает уровень распознавания угроз, уменьшая время быстродействия и разрабатывая технологии, которые способны отличать реальные попытки преодоления области безопасности той или иной организации и инциденты, которые могут быть проигнорированы из-за отсутствия риска со стороны организации [1]. Искусственный интеллект не сразу же заменит аналитический подход в области безопасности, но его достоинства очевидны. Одним из наиболее интересных способов применения искусственного интеллекта является аппаратно-техническое обучение, позволяющее персональным компьютерам исчислять огромное количество данных и подводить соответствующие итоги при выявлении образцов характерных черт и особенностей. Комплексная система всегда обучается и не имеет свойства забывать, поэтому чем больше корпоративная система безопасности объединяет информационных ресурсов, тем она будет наиболее интеллектуально развитой.

MACROSCOP является первым профессиональным российским программным обеспечением, разработанным для IP-камер и являющимся составным элементом искусственного интеллекта. MACROSCOP состоит из 56 марок IP-камер, обеспечивает снижение материальных средств на вычислительные машины того или иного объекта, подходящего под описание [4]. MACROSCOP постоянно обновляется и на данный момент вышла новая версия, в которой реализованы функции высокоскоростного экспорта видеоархива без перекодировки, фиксирование пометок в архив по расписанию, проксирования сетевого трафика между MACROSCOP-серверами; усовершенствованы программное обеспечение мониторинга, HTTP-интерфейс и средство конфигурации MACROSCOP [5]. Функция транспортировки видеоархива без перекодирования экономит временной запас экспорта в десятки раз. Экспортированные документы можно переносить на другой компьютер без дополнительной установки программного обеспечения MACROSCOP. Проксирование сетевого трафика

между MACROSCOP-серверами также позволяет существенно уменьшить объем потребляемых сетевых ресурсов. В случае реструктуризации комплекса на нескольких серверах MACROSCOP-клиент сможет иметь доступ ко всем данным, подсоединившись лишь к одному серверу, который объединит всю информацию, собранную со всех других. В обновленной версии MACROSCOP сотрудник может самостоятельно регулировать наиболее удобный вариант записи и при необходимости вручную включать запись на заданный временной промежуток. Обновленное программное обеспечение мониторинга MACROSCOP имеет возможность прослеживать за цифровыми входами камер. При потере связи или срабатывания тревоги оператору приходит SMS или e-mail-оповещение. Обновленный HTTP-интерфейс открывает возможности интеграции для разработчиков СКУД, ОПС, АРМ. Обновленные элементы MACROSCOP дополняют возможности перехвата объектов в реальном времени и ускоренного поиска в архиве по характеризующим действиям и другим операциям. Стоит обратить внимание и на наличие модулей в обновленной версии. Модуль трекинга объектов в динамике позволяет программно реализовать ряд задач, которые возникают при наблюдении на территории. Трекинг позволяет находить в архиве потенциальные угрозы или видеокадры, на которых можно увидеть пересечение линии или вход в зону. Модуль подсчета посетителей определяет количество людей, которые вошли, вышли или находятся на данный момент внутри помещения. Можно строить отчеты о посетителях за любой временной промежуток. При построении системы на удаленных объектах MACROSCOP формирует статистические данные как на обычном пользовательском компьютере, так и на рабочем месте, позволяя описать получившиеся результаты о подсчете посетителей во всех филиалах. Таким образом, искусственный интеллект и необходимый инструментарий необходим крупным предприятиям и корпорациям для наиболее эффективного, оптимального и продуктивного функционирования.

Использованные источники:

1. Аляутдинов М. А., Галушкин А. И., Казанцев П. А., Остапенко Г. П. Нейрокомпьютеры. От программной к аппаратной реализации; Горячая линия - Телеком - М., 2016. - 152 с. 2. Андрейчиков А. В., Андрейчикова О. 2. 2. Н. Системный анализ и синтез стратегических решений в инноватике. Математические, эвристические и интеллектуальные методы системного анализа и синтеза инноваций. Учебное пособие; Ленанд - М., 2015. - 306 с. 3.
3. Беллман Р., Дрейфус С. Прикладные задачи динамического программирования; Главная редакция физикоматематической литературы издательства "Наука" - М., 2016. - 458 с.
4. Гвоздек, М. Справочник по технике для видеонаблюдения. Планирование, проектирование, монтаж / М. Гвоздек. - М.: Техносфера, 2010. - 552 с. 2.
5. Кашкаров, А. П. Системы видеонаблюдения. Практикум / А.П. Кашкаров. - М.: Феникс, 2014. - 128 с.

УДК 331.453

Егорова Е. С.
студент
3 курс, факультет «Подготовки авиационных специалистов»
Ульяновский институт гражданской авиации имени Б. П. Бугаева
г. Ульяновск, Россия
Валишова Ю. Д.
студент
3 курс, факультет «Подготовки авиационных специалистов»
Ульяновский институт гражданской авиации имени Б. П. Бугаева
Россия, г.Ульяновск
Измайлова Д. З., кандидат педагогических наук, доцент
доцент кафедры ПАСОПиТБ
Ульяновский институт гражданской авиации имени Б. П. Бугаева
Россия, г. Ульяновск

УСЛОВИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ТРУДА НА РАБОЧЕМ МЕСТЕ КОНТРОЛЕРОВ ОТК УЛЬЯНОВСКОГО МОТОРНОГО ЗАВОДА (УМЗ)

Аннотация.

В данной статье рассмотрены условия труда на 5 рабочих местах котроллеров ОТК конкретного предприятия. Представлены результаты оценки тяжести и напряженности трудового процесса на рабочем месте. Так же приведены негативные факторы, с которыми сталкиваются контролеры ОТК на своем рабочем месте. Обозначены рекомендации для проведения специальной оценки условий труда.

Ключевые слова: безопасность, условия труда, рабочее место, негативные факторы, трудовой процесс.

CONDITIONS OF LABOR SAFETY AT ULYANOVSK ENGINE PLANTP (UEP) QC DEPARTMENT INSPECTORS WORKPLASE

Abstact.

In this article work conditions at 5 QC department inspectors workplaces are considered. Evaluation results of work process difficulty and tension at workplace are demonstrated. Adverse factors QC department inspectors face with at their workplaces are also shown. Recommendations for providing special labor conditions evaluation are emphasized.

Key words: safety, labor conditions, workplace, adverse factors, work process.

Обеспечение безопасных условий труда на рабочем месте во всех подразделениях предприятия всегда было важнейшим фактором кадровой

стабильности. Внедрение самых строгих норм охраны и гигиены труда нацелено, прежде всего, на удовлетворение социальных интересов сотрудников в сфере профессиональной деятельности [1].

При изучении безопасности трудового процесса на конкретном предприятии служба охраны труда может провести предварительное изучение условий труда работников с целью выявления вредных и опасных факторов на их рабочих местах. Такая процедура может послужить основанием необходимости проведения специальной оценки условий труда.

Важной частью системы охраны труда УМЗ является обучение сотрудников. Разработаны программа обучения, специальные пособия по охране труда, вопросы для проверки знаний [2].

Работники Ульяновского моторного завода сталкиваются с вредными веществами, такими как нефтепродукты, ртуть, абразивная пыль, металлическая стружка и другие. Нахождение вредных веществ в воздухе рабочей зоны ограничивается предельно допустимыми концентрациями (ПДК).

Цель данного исследования заключается в оценке напряженности, тяжести трудового процесса и условий труда на рабочем месте контролеров ОТК Ульяновского моторного завода (УМЗ).

Отдел технического контроля (ОТК) существует на предприятии для своевременного выявления нарушений в технологии производства. Контролер ОТК занимается выявлением брака при изготовлении изделий и проверкой соответствия продукции стандартам и ГОСТам. Контроль осуществляется визуально или с помощью контрольно-измерительных приборов.

В цехах УМЗ установлены контрольные пункты, которые располагаются рядом с обслуживаемым производственным участком. Рабочее место изолировано от производственного участка и оснащено необходимыми контрольно-измерительными инструментами и приборами.

В одном контрольном пункте находится 5 рабочих мест.

На рабочем месте 1 проводятся измерения с помощью штангенциркуля и микрометра. Контролер на рабочем месте 1 за смену осуществляет выход в производственный цех до 5 раз и проходит расстояние 100 метров. При этом он берет партию изделий 20 штук каждая весом 300 грамм. Таким образом, вес партии составляет 6 килограмм. Находясь на рабочем месте контролер берет с транспортировочного ящика изделие весом 300 грамм, и проводит измерение с помощью штангенциркуля или микрометра для большей точности (для чего перемещает на расстояние 0,5 м.), выполняет необходимые операции по проверке и перемещает изделие обратно. Всего за смену происходит около 100 таких манипуляций.

При расчёте динамической нагрузки умножив все значения, получаем следующие данные. Выход в цех (5 раз * 100 метров*6 килограмм) и работа на месте (0,3 килограмма * 0,18 килограмм (вес микрометра) * 0,5 метров * 100 раз). Динамическая нагрузка равна 3002,7 кг\м.

На рабочем месте 2 и 3 проводится неразрушающий контроль электромагнитным методом с помощью магнитного структуроскопа МС-10.

Контролер ОТК структуроскопом проверяет состояние металлических конструкций из сталей. В течении рабочей смены на человека влияет такой фактор как электромагнитное излучение, которое негативно сказывается на его здоровье. Особенно страдает нервная система и сердечно-сосудистая. Появляется головная боль и головокружение, общая слабость, нарушение сна. Страдает давление, изменения также проявляются в увеличении или уменьшении артериального давления.

На рабочем месте 4 и 5 полученные данные заносятся в компьютер и оформляются необходимые документы. При работе с компьютером контролер проводит много времени в сидячем положении. В этом случае происходит напряжение мышц спины, плечевого пояса, а также влияет на положение позвоночника. Мерцание экрана, всевозможные блики вызывают утомление глаз. И при регулярной работе с компьютеров возникаю различные заболевания, такие как близорукость, синдром сухого глаза. Длительная работа за компьютером может быть причиной головных болей. Иногда может возникнуть шум в ушах, головокружение, тошнота.

Определение условий труда работающих проводилось по показателям тяжести и напряженности трудового процесса в соответствии с Р 2.2.2006-05 «Гигиена труда. Руководство по гигиенической оценке факторов рабочей среды и трудового процесса. Критерии и классификация условий труда».

Тяжесть труда – характеристика трудового процесса, отражающая преимущественную нагрузку на опорно-двигательный аппарат, сердечно-сосудистую и дыхательную системы.

Напряженность труда – характеристика трудового процесса, отражающая нагрузку преимущественно на эмоциональную сферу работника, органы чувств, ЦНС [3].

Таким образом, функциональное напряжение может быть энергетическим при физическом труде и эмоциональным при умственном труде. Соответственно нагрузка на организм при мышечных усилиях классифицируется как физическая тяжесть труда, а при эмоциональной нагрузке – как нервная напряженность.

Результаты оценки тяжести и напряженности трудового процесса на рабочем месте контролеров ОТК Ульяновского моторного завода (УМЗ) представлены в таблице 1 и таблице 2.

Таблица 1.

Оценка напряженности трудового процесса

Характеристика фактора	**Наименование фактора**	**Описание, значение фактора**	**Характерно для рабочего места**
Интеллектуальные нагрузки	Содержание работы	Решение простых задач по инструкциям	**РМ1; РМ2; РМ3; РМ4; РМ5**
	Восприятие сигналов	Измерение параметров, сопоставление их с номинальными значениями	**РМ1; РМ2; РМ3**
Сенсорные нагрузки	Длительность сосредоточенного наблюдения	Составляет до 25% времени рабочей смены	**РМ1; РМ2; РМ3**
		Составляет до 60% рабочей смены	**РМ4; РМ5**

Продолжение таблицы 1.

Эмоциональные нагрузки	Степень ответственности за результат собственной деятельности	Контролер несет ответственность за выполнение элементов своей работы	**РМ1; РМ2; РМ3; РМ4; РМ5**
Монотонность нагрузок	Число элементов, необходимых для контроля изделия	Менее 3	**РМ1**
		Более 3	**РМ2; РМ3**
Режим работы	Фактическая продолжительность рабочего дня	8 часов	**РМ1; РМ2; РМ3; РМ4; РМ5**
	Сменность работы	Односменная, без ночной	**РМ1; РМ2; РМ3; РМ4; РМ5**
	Наличие регламентированных перерывов	45-минутный перерыв, что составляет свыше 9% рабочего времени	**РМ1; РМ2; РМ3; РМ4; РМ5**

Таблица 2.

Оценка тяжести трудового процесса

Характеристика фактора	**Описание, значение фактора**	**Характерно для рабочего места**
Рабочая поза	Свободная, сидя до 40% рабочего времени	**РМ2; РМ3; РМ4; РМ5**
Физическая динамическая нагрузка, масса поднимаемого груза вручную	Работа с грузом до 15 кг Динамическая нагрузка равна 3002,7 кг\м	**РМ1**
Перемещение в пространстве	Обусловлены технологическим процессом и составляют 1 км за смену	**РМ1**
	Составляют менее 1 км за смену	**РМ2; РМ3; РМ4; РМ5**

Согласно полученным данным, можно составить ряд рекомендаций для предприятия по проведению специальной оценки условий труда.

Существует понятие «аналогичные рабочие места». В данном случае рабочее место 2 и рабочее место 3, а также рабочее место 4 и рабочее место 5 могут быть объединены в категорию «аналогичных». На это указывают следующие признаки [5]:

- Они находятся в одном помещении (контрольный пункт);
- Данные рабочие места занимают работники одной профессии, выполняющие одни и те же трудовые функции;
- Работа представляет собой однотипный процесс;
- В работе используется одинаковое оборудование и материалы.

Наиболее подвержены воздействию тяжести и напряженности трудового процесса РМ1, РМ2 и РМ3.

Специальная оценка условий труда в этом случае может быть проведена в отношении меньшего числа рабочих мест, следовательно, работодатель имеет возможность провести СОУТ, сэкономив часть денежных средств, что наиболее целесообразно и экономически эффективно.

Список литературы

1. Белов, С. В. Безопасность жизнедеятельности и защита окружающей среды (техносферная безопасность) в 2 ч. Часть 1: учебник для академического бакалавриата / С. В. Белов. — 5-е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2018. - 350 с. Режим доступа: http://biblio-online.ru/ – Загл. с экрана. – Яз. Рус.

2. Безопасность жизнедеятельности: учеб. пособие: в 2 ч. Ч. 1 / сост. В. А. Куклев, Н. Н. Иванская, В. В. Шуреков. – Ульяновск: УИ ГА, 2017. – 203 с.

3. Измайлова Д. З., Тарасова П. В. Организация охраны труда на АО «Ульяновский моторный завод» // Научная дискуссия: инновации в современном мире: Сб. ст. по материалам LXIX междунар. науч.-практ. конф. — № 9(68). — М., Изд. «Интернаука», 2017.С.11-15.

4. Охрана труда: учебное пособие / В.А. Корж, А.В. Фролов, А.С.Шевченко; под ред. А.В. Фролова. – М.: КНОРУС, 2016. – 424с.

5. Приказ Минтруда России от 24.01.2014 № 33н «Об утверждении Методики проведения специальной оценки условий труда, Классификатора вредных и (или) опасных производственных факторов, формы отчета о проведении специальной оценки условий труда и инструкции по ее заполнению»

6. СанПин №0141-03 "Гигиеническая классификация условий труда по показателям вредности и опасности факторов производственной среды, тяжести и напряженности трудового процесса"

7. Федеральный закон от 28.12.2013 № 426-ФЗ (ред. от 23.06.2014) «О специальной оценке условий труда»

УДК 621.9

Голубовский В.В.
кандидат технических наук, доцент
доцент кафедры «Технология машиностроения»
Россия, г. Пенза
Пензенский государственный технологический университет
Башари Е.Р.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Промышленных технологий»,
Пензенский государственный технологический университет
Россия, г. Пенза

ЭЛЕКТРОГИДРАВЛИЧЕСКИЕ МЕХАТРОННЫЕ МОДУЛИ С ДОПОЛНИТЕЛЬНЫМИ КОРРЕКТИРУЮЩИМИ КОНТУРАМИ

Аннотация: *Статья содержит описание прогрессивной конструкции исполнительной части электрогидравлического мехатронного модуля с дополнительным корректирующим контуром на базе гидростатических опор. Предлагаемая конструкция позволяет не только осуществлять сверхмалые осевые перемещения, но и компенсировать деформации, перпендикулярные основному направлению движения.*

Ключевые слова: *мехатронный электрогидравлический модуль, магнитострикционный преобразователь, гидростатические опоры.*

Annotation: *The article contains a description of the progressive structure of the Executive part of the electro-hydraulic mechatronic module with additional correction circuit on the basis of hydrostatic supports. The proposed design allows not only to carry out ultra-small axial movement, but also to compensate for deformations perpendicular to the main direction of motion.*

Keyword: *mechatronic electro-hydraulic module, a magnetostrictive transducer, the hydrostatic support.*

Мехатронные модули представляют собой основные исполнительные устройства машин с компьютерным управлением, предназначенные для позиционирования объекта. Как правило, они имеют одну управляемую координату. Более высокие характеристики мехатронных модулей по сравнению с исполнительными механизмами традиционного типа достигаются за счет использования принципа синергетической интеграции составляющих элементов. При этом под синергетической интеграцией понимается построение единого приводного модуля через конструктивное объединение и даже взаимопроникновение элементов, которые имеют, как правило, различную физическую природу [1-3].

Первоначально мехатронные модули строились только на базе электромеханических приводов того или иного типа. Однако, за последнее время наметилась тенденция разработки электрогидравлических устройств с компьютерным управлением, которые вполне подходят под определение «мехатронный модуль». Так, в работе [3] описывается электрогидравлический мехатронный модуль для управления рулевыми приводами летательных аппаратов. Несмотря на относительную дешевизну и высокие эксплуатационные характеристики электрогидравлические мехатронные модули (ЭММ) пока недостаточно распространены.

Причина объясняющая этот факт заключается в принципе работы электрогидравлических приводов и систем управления на их основе. В этих устройствах с помощью электрического сигнала управляют расходом жидкости, поступающей в полости гидродвигателя или гидроцилиндра. Учитывая совершенно разную физическую природу входного сигнала требуется большое количество промежуточных элементов, обеспечивающих многократное преобразование одного вида энергии в другой. Вследствие этого снижаются быстродействие и точность системы. Особенно это проявляется при отработке малых перемещений. В этой связи повышение точности и быстродействия исполнительной гидрофицированной части ЭММ представляет собой актуальную задачу.

Решение этой проблемы, по видимому, невозможно за счет простого улучшения качества элементов, входящих в состав исполнительной части ЭММ. Обзор источников литературы [2-6] позволяет утверждать, что современные электрогидравлические приводы и системы автоматического управления (САУ) на их основе подошли к пределу своих возможностей по точности, быстродействию и устойчивости.

В работах [3,4] предложено решение, позволяющее повысить точность и быстродействие САУ за счет встроенного в полый шток гидроцилиндра магнитострикционного преобразователя [5], выполняющего роль корректирующего контура управления. Этот контур отрабатывает малые перемещения, которые находятся внутри зоны нечувствительности электрогидравлического привода.

Оригинальная конструкция исполнительной части ЭММ предложена в работе [4]. Гидроцилиндр имеет отверстие внутри штока, где установлен корректирующий магнитострикционный преобразователь, состоящий из обмотки и стержня из сплава 49КФ2А. Стержень одновременно выполняет две функции – является тягой, к которой присоединен объект позиционирования и магнитострикционным преобразователем, отрабатывающим малые перемещения. Схема показана на рисунке 1.

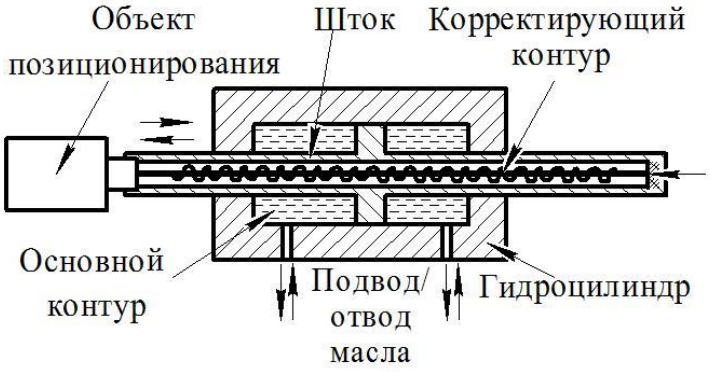


Рисунок 1 – Принципиальная схема исполнительной части ЭММ с корректирующим магнитострикционным преобразователем

Такое устройство имеет два контура управления. Первый из них - основной электрогидравлический (с многократным преобразованием энергии и большой зоной нечувствительности) и второй корректирующий, который отрабатывает перемещения внутри зоны нечувствительности основного.

При подаче электрического сигнала на обмотку преобразователя, магнитострикционный элемент меняет свои линейные размеры (удлиняется), осуществляя малые перемещения исполнительного органа.

Тем не менее, предложенная конструкция не лишена определенных недостатков. Например не учитывается влияние на осевое перемещение объекта позиционирования перекоса штока, вследствие нагрузок действующих перпендикулярно его оси.

Схема более совершенной исполнительной части ЭММ с дополнительным корректирующим контуром показана на рисунке 2.

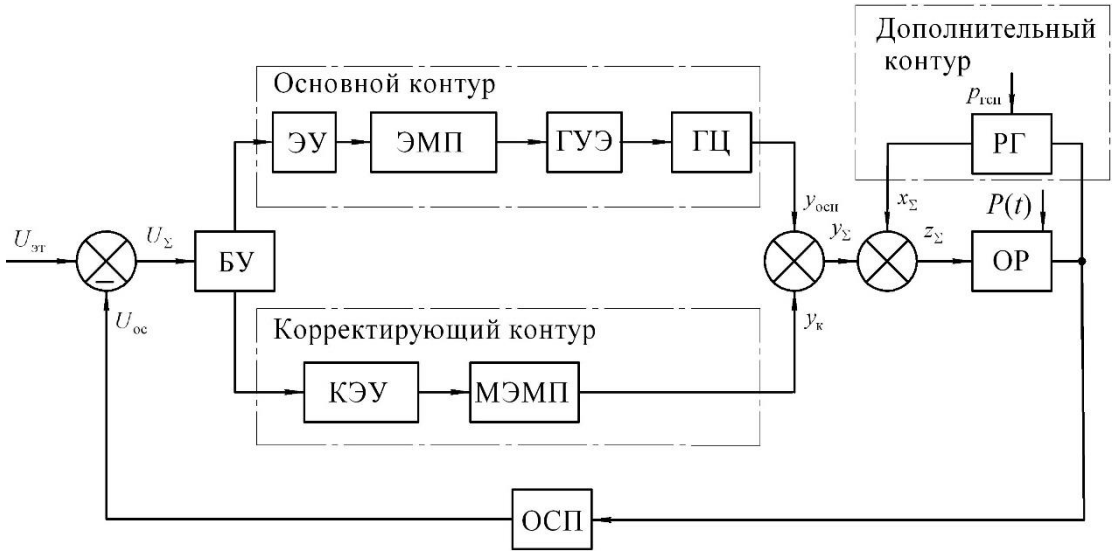


Рисунок 2 – Структурная схема САУ с дополнительным корректирующим контуром управления гидростатических опор

На рисунке обозначены: БУ – блок управления; ОСП – обратная связь по положению; ЭУ и КЭУ электронный усилитель основного и корректирующего контуров, ЭМП и КМЭМП – электромеханический преобразователь основного и магнитострикционный преобразователь корректирующего контуров; $P(t)$ – внешнее возмущающее воздействие. Основной контур включает электронный усилитель ЭУ, ЭМП, ГУЭ, а также исполнительный гидроцилиндр ГЦ. Результирующее перемещение объекта регулирования y_{Σ}, обусловленное работой двух контуров управления, определяется как сумма перемещения штока гидроцилиндра $y_{осн}$ и деформации $y_к$ КМЭМП.

Магнитострикционный исполнительный элемент имеет ограничение по нагрузке которую может выдержать. При использовании стержней из пермендюра он может перемещать массу не более 170 кг.

Нагрузки, которые действуют на объект регулирования, могут быть направлены и перпендикулярно его оси. Это приводит к его перекосу и изменению величины суммарного перемещения z_{Σ}.

С учетом перекоса штока гидроцилиндра относительно оси суммарное перемещение z_{Σ} объекта регулирования

$$z_{\Sigma} = y_{\Sigma} + x_{\Sigma} ,$$

где x_{Σ} - перемещение объекта регулирования, обусловленное перекосом оси штока и ответным действием корректирующего контура регулятора гидростатических опор РГ. Регулятор может получать питание $p_{гсп}$ как от отдельного насоса, так и быть присоединен к основном контуру – электрогидравлическому приводу.

Разработанная схема исполнительной части ЭММ обеспечивает повышение точности и быстродействия при отработке микроперемещений, а значит способствует решению поставленной задачи.

Список литературы

1. Сторожев В.В. Системотехника и мехатроника технологических машин и оборудования [Электронный ресурс]: монография/ Сторожев В.В., Феоктистов Н.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Дашков и К, 2016.— 412 c.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/60620.html.— ЭБС «IPRbooks».

2. Подураев Ю.В. Мехатроника. Основы, методы, применение [Электронный ресурс]: учебник/ Подураев Ю.В.— Электрон. текстовые данные.— М.: Машиностроение, 2007.— 256 c.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/5207.html.— ЭБС «IPRbooks».

3. Вашкевич О.В. Разработка и исследование мехатронных электрогидравлических модулей для систем рулевых приводов с децентрализованной архитектурой. Дисс. кандидата технических наук, спец. 05.09.03, 05.02.02. Санкт-Петербург, 2009.- 108 с.

4. Волков П.Ю. Повышение качества электрогидравлических систем автоматического управления промышленным оборудованием. Дисс. кандидата технических наук, спец. 05.13.06, 05.13.05. Пенза, 2009 - 223 с.

5. Фельдштейн, Е.Э. Автоматизация производственных процессов в машиностроении [Электронный ресурс] : учебное пособие. – Электрон. дан. – Минск : Новое знание, 2011. – 264 с. – Режим доступа: http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1_id=2902 – ЭБС «Лань».

6. Пашков, Е.В. Следящие приводы промышленного технологического оборудования [Электронный ресурс] : учебное пособие / Е.В. Пашков, В.А. Крамарь, А.А. Кабанов. – Электрон. дан. – СПб. : Лань, 2015. – 364 с. – Режим доступа: http://e.lanbook.com/books/element.php?pl1_id=61367 – ЭБС «Лань».

СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАНИЯ И ПЕДАГОГИКИ

УДК 376.42

Рамазанова Р. К.,
студентка 4 курса
факультета психологии и педагогики
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Республика Крым, г. Симферополь.
Ибрагимова А. Р.,
кандидат педагогических наук, доцент
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Республика Крым, г. Симферополь

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ НАГЛЯДНО-ОБРАЗНОГО МЫШЛЕНИЯ У ДЕТЕЙ С ЗАДЕРЖКОЙ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация: *В статье рассматривается теоретические аспекты проблемы развития наглядно-образного мышления у детей с задержкой психического развития.*

Ключевые слова: *наглядно-образное мышление, дети с задержкой психического развития, специальная школа, коррекционная школа.*

Annotation: *The article deals with theoretical aspects of the problem of developing visual-figurative thinking in children with a delay in mental development.*

Key words: *visual-figurative thinking, children with mental retardation, special school, correctional school.*

Мышление – это процесс познавательной деятельности человека, характеризующийся обобщенным и опосредованным отражением действительности. В результате познания свойств и отношений предметов, которые окружают ребенка, у него возникают первые мыслительные процессы. Таким образом, ребенок накапливает опыт в ходе собственных действий и знакомства с рядом явлений, происходящих в окружающей действительности.

Работы Т. В. Егоровой были одни из первых посвященные проблеме развития мышления детей с задержкой психического развития. Именно она установила, что отставание в развитии мышления – это одна черта, отличающих детей с задержкой психического развития от нормально развивающихся сверстников. Отставания в развитии мыслительной деятельности у детей с задержкой психического развития проявляется во всех компонентах структуры мышления.

Мыслительные операции у детей с задержкой психического развития, такие как: анализ, синтез, сравнение, обобщение, абстрагирование недостаточно сформированы и обладают своеобразными чертами. Анализ предметов и явлений окружающей действительности, то есть способность мысленно расчленять объекты на составляющие их элементы, выделять отдельные признаки и свойства предметов, дети с задержкой психического развития проводят бессмысленно, пропускают ряд значимых свойств, вычленяя лишь наиболее заметные части. В результате этого у них возникают сложности в установлении связей между частями предмета, выделяют обычно лишь зрительные свойства предметов, а не их индивидуальные признаки. Анализ предметов характеризуется меньшей полнотой и недостаточной тонкостью [4, с. 79].

Наглядно-образное мышление – вид мышления, которое характеризуется опорой на представления и образы. Функции образного мышления связаны с представлением ситуаций и изменений в них, которые человек получает в результате своей деятельности, преобразующей ситуацию. Установление первичных, невероятных сочетаний предметов и их свойств – важнейшая особенность наглядно-образного мышления.

Исследования ученых Т. А. Власовой, М. С. Певзнер, Г. С. Шевченко, А. А. Люблинской позволили выявить основные особенности наглядно-образного мышления у детей с задержкой психического развития. Им свойственно затруднение в понимании понятий, использование прошлого опыта для понимания нового материала, ослабление интеллектуальных интересов и недостатки мотивации, а также разобщение словесных и наглядных элементов. Выделенные отличительные черты, обусловленные задержкой в познавательном и речевом развитии детей с задержкой психического развития, препятствуют полноценному обучению в школе.

В исследованиях Л. В. Кузнецовой, В. Б. Никишиной, Е. А. Стребелевой, и др, продемонстрировано, что степень развития наглядно-образного мышления у детей с ЗПР неоднородно. 30% детей – не испытывают особых трудностей при выполнении заданий. Однако, большинство детей с ЗПР (60%) нуждаются в неоднократном повторении заданий помощи со стороны взрослых; 10% детей несмотря на помощь и множественные попытки не могут справиться с заданием.

В. Б. Никишин считает, что одной из специфических особенностей наглядно-оразного мышления детей с задержкой психического развития является недостаточная сформированность операции обобщения. Данное качество проявляется в ходе выполнения ребенка заданий на группировку предметов п их родовой принадлежности. Родовые понятия у детей с задержкой психического развития недостаточно дифференцированы и диффузны.

Ребенок мысленно справляется только с теми задачами, которые раньше решал практически. К старшему дошкольному возрасту наглядно-образное мышление становится все более обобщенным. Дети понимают сложные

схематические изображения, представляют на их основе реальную ситуацию и даже самостоятельно создают такие изображения.

Образы могут отличаться функционированием, по способам формирования и по степени обобщенности. Мыслительная деятельность выступает как оперирование образами [1, с. 30].

Основа развития наглядно-образного мышления заключается в формировании умений оперировать образами предметов или и частей. В качестве основного критерия такого оперирования выступает умение детей произвольно актуализировать эти образы. Такие умения приобретаются у детей в ходе усвоения двух тесно взаимосвязанных систем действий. Первой формируется система анализирующих действий, в процессе которых ребенка обучают последовательно выделять основные, а затем производные части предмета, т. е. обучают идти от общего к частному. Затем в продуктивной деятельности формируется система воспроизводящих действий, в процессе которых ребенок овладевает умением воссоздать вначале основне части предметов, а затем производные. Логика воспроизведения соответствует логике анализа предмета и развертывается от общего к частному. В процессе такого обучения у детей формируется и развивается способность произвольно актуализировать представление о воспринятом предмете и затем воплощать это представление в какой-либо деятельности [2, с. 77].

Для детей с задержкой психического развития характерно отсутствие этапа ориентировки в задании. Дети, как правило, не анализируют исходные условия задачи, не планируют свои действия, а сразу приступают к манипулированию объектами в случае наглядно-практических задач или предлагают в качестве решения неадекватный вариант. У таких детей недостаточно сформирована аналитико-синтетическая деятельность, что отчетливо проявилось при решении геометрических головоломок и наглядно-образных заданий. Решая наглядно-образные задачи на нахождение тождественных изображений, дети с задержкой развития часто не учитывают малозаметные детали рисунков, что свидетельствует о недостаточной тонкости их анализа. Особенно не способны они оказываются при установлении отношений тождества, когда нужно было учесть несколько признаков или взаимное расположение нескольких элементов рисунка. Еще больше трудностей испытываютдети с задержкой развития при необходимости синтезировать, мысленно объединить определенные свойства объектов.

Психолого – педагогические исследования выделиливедущие трудности в понимании наглядно – образных заданий у детей с задержкой психического развития:

1. Трудности, связанные с недоразвитием понятий;
2. Трудности, связанные с произведением аналитико-синтетической деятельности;
3. Трудности в переносе прошлого опыта на решение новых задач;

4. Трудности, связанные с недостатком мотивационной сферы и слабыми интеллектуальными интересами;

5. Трудности, связанные с обобщением словесных и наглядных элементов.

Овладевая представлениями о величине дети испытывают особые трудности, так как не способны выделить и обозначить отдельные её параметры. Помимо этого, у них затруднен процесс анализирующего восприятия: они не умеют выделять основные элементы предмета, их пространственное соотношение, мелкие детали.

Трудности у детей с задержкой психического развития имеются в формировании сферы образов-представлений. Исследователи отмечают трудности в пространственном оперировании образами, создания целого из частей и выделения частей из целого. Детям с задержкой психического развития нужно больше времени для приема и переработки информации, чем детям с нормой интеллекта.

Ориентировочно-исследовательская деятельность у детей с задержкой психического развтия имеет более низкий уровень, в сравнении с нормально развивающими сверстниками:

1. Дети не умеют обследовать предмет;

2. Отсутствует ориентировочная активность;

3. Долгое время применяют практические действия с предметами, ориентировке в свойствах предметов;

4. Сниженный темп осуществления перцептивных операций.

Нарушения наглядно-образного мышления детей с ЗПР выражаются в несформированности его основных элементов: словесных обобщений образов; наглядных представлений об окружающей среде; адекватных методов решения наглядно-образных задач; последовательности мыслительных операций.

Формирование наглядно-образного мышления необходимо начинать с более раннего возраста ребенка с ЗПР. Для развития процесса обучение необходимо разработать теоретическое обоснование и программно-методическое обеспечение образовательной деятельности детей с задержкой психического развития [3, с. 104].

Использованные источники:

1. Борякова, Н. Ю. Клиническая и психолого-педагогическая характеристика детей с задержкой психического развития / Н. Ю. Борякова, - М.: Изд. центр «Академия», 2005, – 307 с.

2. Дети с нарушениями развития: Хрестоматия по курсу «Коррекционная педагогика и специальная психология» / Сост. Н. Д. Соколова.– М.: Просвещение, 2001.– 588 с.

3. Кузнецова, Л.В. Основы специальной психологии / Л. В. Кузнецова. – М.: Академия, 2003. – 480 с.

4. Стребелева, Е. А. Формирование мышления у детей с отклонениями в развитии / Стребелева. - М., 2004. – 184 с.

УДК 351.74/.76

Базан А.В.
Преподаватель кафедры специальной подготовки
ФГКОУ ВО ВСИ МВД России
г. Иркутск

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПРИЦЕЛЬНОГО ВЫСТРЕЛА КАК НЕОБХОДИМЫЙ ЭЛЕМЕНТ ОБУЧЕНИЯ СОТРУДНИКОВ ОВД, ВПЕРВЫЕ ПРИНИМАЕМЫХ НА СЛУЖБУ

Аннотация: *в настоящей статье рассматриваются некоторые аспекты методики обучения стрельбе из пистолета в целях повышения подготовки сотрудников ОВД, впервые принимаемых на службу с учетом отсутствия навыков работы и обращения с оружием.*

Ключевые слова: *сотрудник ОВД, служебная деятельность, личная безопасность, огнестрельное оружие, прицельный выстрел.*

Annotation: *this article discusses some aspects of the method of training in pistol shooting in order to improve of police officers training, which first recruited in the absence of skill with weapons.*

Keywords: *police officer, performance, personal safety, firearms, aiming shot.*

События последних лет показывают, что жизнь сотрудников ОВД (полиции) напрямую зависит от степени владения техникой стрельбы из боевого оружия. Ежедневно, деятельность сотрудников полиции связана с необходимостью выполнять служебно-оперативные задачи, защищать граждан от преступных посягательств, предупреждать и пресекать правонарушения и преступления, укреплять и охранять общественный порядок. В связи с этим, огневая подготовка сотрудников ОВД, впервые принимаемых на службу, является одной из значимых составляющих профессиональной подготовленности сотрудников полиции [3].

Учитывая актуальность рассматриваемой темы, в настоящей статье особенности методики обучения приемам и правилам стрельбы из пистолета сотрудников правоохранительных органов, впервые принимаемых на службу с учетом отсутствия навыков работы с оружием.

Первоначальный этап подготовки и переподготовки сотрудников состоит из следующих элементов обучения:

- снаряжение магазина;
- принятие изготовки для стрельбы из пистолета,
- правильное удержание оружия в руке;
- прицеливание.
- спуск курка с боевого взвода;
- обучение удержания оружия в момент выстрела.

К стрельбе из пистолета следует приступать после прохождения обучения сотрудника ОВД стрельбе из автомата из различных положений, т.к. стрельба из пистолета значительно сложнее стрельбы из автомата и определяется это тем, что здесь оружие удерживается только лишь одной

рукой (руками), причем в большей степени той рукой, которая должна и наводить оружие в цель и правильно производить спуск курка.

В первую очередь руководитель (преподаватель) обращает внимание стрелка на хват (удержание) пистолета: он должен быть правильным. Для этого необходимо определить усилие удержания пистолета в руке:

- если стрелок будет сильно зажимать пистолет тремя нижними пальцами, то начнется дрожание оружия (это будет сказываться на стрельбе и усложнит работу указательного пальца по спуску курка с боевого взвода);

- если стрелок будет держать руку расслаблено, увеличатся колебания и амплитуда движения оружия в руке, при обработке выстрела и после выстрела.

Для правильного удержания пистолета в руке необходимо сжать сильно пистолетную рукоятку, затем постепенно ее ослаблять до момента, когда мушка получает наименьшее колебание и сохранит при этом усилие удержания пистолета на протяжении всей стрельбы одинаково, исключая при этом перебирание оружия в руке, удерживающей его, после выстрела, даже если приходится отдыхать. В этом случае рука, предплечье и кисть сохраняют то же самое положение, что и при выстреле - в дальнейшем это пригодится непосредственно при скорострельной стрельбе, а также интуитивной стрельбе из пистолета.

Кроме того, наводить оружие на цель стрелок должен по кратчайшему расстоянию, а именно - смотря на верхнюю планку затвора и разгибая (выпрямляя) руку по направлению (в сторону мишени), при этом не должно быть лишних движений (вращательных или круговых движений), так как при скоростной стрельбе эти лишние движения приводят к потере концентрации и трате времени необходимой для спуска курка, для правильного и быстрого прицельного выстрела. [6,7]

При получении желаемого результата по правильному наведению и удержанию оружия на мишени, необходимо переходить на обучение стреляющего прицеливанию, а именно - наведению и удержанию оружия в мишени и совмещения прицельного приспособления целика и мушки. В данном случае стреляющий должен смотреть на прорезь целика, удерживая в нем мушку и концентрируя фокус своего зрения на целике. При правильном выполнении стреляющий должен четко видеть мушку в виде правильной печатной буквы «Ш», в то же самое время мишень должна казаться как бы расплывчатой (размытой).

Часто, работая с обучаемыми, мы слышим жалобы с их стороны на плохое зрение. Не нужно забывать, что у человека не трехмерное зрение и мы не можем видеть одновременно три предмета, расположенных на различном расстоянии в последовательности друг за другом с одинаковой четкостью и этот факт необходимо объяснять обучаемым, с целью того, чтобы не было страха при работе с оружием на огневом рубеже [4]. В то же самое время, если обучаемый видит четко мишень, значит, он не видит прицельное приспособление оружия. Для контроля за правильностью прицеливания так же можно использовать интерактивные тренажеры как «Скат», «Рубин» и т.д. [5].

После обучения прицеливанию стрелка из пистолета инструктор должен приступить к обучению стрелка к управлению спуском курка и удержанием мушки в районе точки прицеливания. Это делается не сложно: стрелок наводит оружие в точке прицеливания и прицеливается, инструктор накладывает свой палец на палец стреляющего на спусковом крючке и показывает ему «свободный ход» спускового крючка, заостряя внимание на остановке спускового крючка, стрелок не должен самостоятельно выжимать «свободный ход». После команды инструктора он должен попробовать выполнить эти действия самостоятельно. Выбрать «свободный ход», до остановки, т.е. как бы до начала, так сказать «боевого хода». Это необходимо делать плавным движением, без рывков. После этого элемента инструктор должен показать и разъяснить, как нужно дожимать спусковой крючок. Так как если это сделать неправильно, происходит резкое сокращение мышц и отклонению целика от точки прицеливания, что ведет к срыву выстрела и соответственно к промаху, в результате этого, инструктор должен добиться правильной обработки (нажатии на спусковой крючок) боевого хода курка. В данной ситуации уже немного проще инструктору контролировать процесс обучения, так как обучаемый уже имеет навыки в правильности управления спуском курка на интерактивном симуляторе, т.е. необходимо научить стрелка выбирать, не задумываясь «свободный ход» курка до упора, так сказать до начала движения курка на «боевом ходе». При обучении стрельбе с места по неподвижной цели этого для начала будет достаточно, однако при скоростной стрельбе с выведением оружия из положения «оружие в кобуре» или из положения «согнутой руки», существует разница управления спуском. Поэтому руководитель стрельбы обязан точно в этой последовательности разъяснить стрелку, что при наведении оружия при скорострельной стрельбе в цель необходимо выполнить следующие действия: на две трети расстояния до точки прицеливания оружие выводится достаточно быстро, выбирается «свободный ход», при этом, не расслабляя кисти руки, удерживающей оружие, и замедляя ход, доводится ровная мушка до точки прицеливания и в момент остановки производится выстрел. И таким образом, неоднократно, во время тренировки с учебным оружием, необходимо отрабатывать технику выстрела при скоростной стрельбе, после чего переходим на боевое оружие. То же самое стрелок должен усвоить со спуском по нескольким целям (при резком наведении оружия на цель, выбираем «свободный ход»). Но в данной ситуации имеется значительная сложность при управлении спуском, первый выстрел происходит точно так же, как и при стрельбе по одной цели. Подъем оружия, наведение, выстрел, после выстрела спусковой крючок несколько спускается и одновременно с переносом корпуса производится следующий выстрел, следующий перенос и снова выстрел. Эти навыки управления спуском стрелок должен отрабатывать, используя тренажеры и учебное оружие до тех пор, пока он добьется результата, когда в момент нажатия на спусковой крючок и спуска курка с боевого взвода мушка будет оставаться в прорези целика, не уходя вправо, влево, вверх, вниз [1].

Принятие положения для стрельбы стоя с руки отрабатывается поэтапно (стоя; с руки) и затем в целом быстро.

По командам «Внимание!», «Делай раз!» - принять изготовку для стрельбы стоя, расчехлить кобуру, рукой обхватить рукоятку пистолета.

По команде «Делай два!» - извлечь оружие из кобуры и вывести его в заданном направлении в зону мишени. При этих моментах необходимо стрелку выполнить правильный хват пистолета, положение тела, расположение центра тяжести (веса тела), положение ног (штурмовая или фронтальная изготовка), правильность положения головы (не должна быть наклонена вперед, влево или вправо), должна быть ровная [2]. При хвате пистолета также необходимо исключить возможные ошибки (положение большого пальца на рукоятке пистолета, положение указательного пальца на спусковом крючке при «свободном ходе» и при спуске с «боевого взвода».

По команде «Делай три!» производится выстрел в заданную зону мишени. Необходимо проконтролировать спуск курка с боевого взвода и удержания оружия обучаемым в момент выстрела. Как дополнительный элемент тренировки, чтобы обучаемый не ожидал выстрела, можно использовать такую методику обучения, как когда оружие заряжает руководитель боевым или холостым патроном без ведома стреляющего.

Таким образом, мы надеемся, что предложенная нами методика обучения прицельному выстрелу сотрудников ОВД, впервые принимаемых на службу, позволит им наиболее эффективно сформировать и усвоить навыки прицельной стрельбы, что повысит качество огневой подготовки и в дальнейшем по необходимости будет применяться в служебной деятельности.

Использованные источники:

1. Базан А.В. Влияние физической культуры на технику стрельбы из стрелкового оружия у курсантов и слушателей // Совершенствование огневой и тактико-специальной подготовки сотрудников правоохранительных органов: Сборник материалов Всероссийского круглого стола, 2016. – С.16-19.

2. Базан А.В., Кожин Д.А. Влияние физической культуры и спорта на всестороннее развитие личности и здорового образа жизни человека в условиях современного мира // Подготовка кадров для силовых структур: современные направления и образовательные технологии: Сборник материалов 23-й Всероссийской научно-методической конференции, 2018. – С.127-130.

3. Базан А.В. Безопасность жизни и здоровья сотрудника в повседневной служебной деятельности // Научно-практический электронный журнал «Аллея науки», 2018. - №5(21).

4. Егоров В.Ю. О некоторых проблемах подготовки слушателей к действиям, связанным с применением физической силы, специальных средств и огнестрельного оружия /В.Ю. Егоров // Подготовка кадров для силовых структур: современные направления и образовательные технологии - Материалы XIX Всероссийской научно-методической конференции, ФГКОУ ВПО ВСИ МВД России, 2014. - С.269-271.

5. Желтобрюх А.В. Ковалев Д.В. Использование в процессе профессионального обучения страйкбольного оборудования // Совершенствование профессиональной и физической подготовки курсантов, слушателей образовательных организаций и сотрудников силовых ведомств: материалы XVIII Международной научно-практической конференции. - ФГКОУ ВПО ВСИ МВД России, 2016. - С.51-54.

6. Егоров В.Ю., Желтобрюх А.В., Ковалёв Д.В., Сошин А.А., Фидель П.М., Чибунин В.М. Тактика предупреждения и пресечения террористических актов// Учебно-методическое пособие / Иркутск, 2017.

7. Сошин А.А., Чибунин В.М Подготовка сотрудников органов внутренних дел к действиям по задержанию транспортных средств / А.А. Сошин, В.М. Чибунин //В книге: Подготовка кадров для силовых структур: современные направления и образовательные технологии. Сборник материалов 23-й всероссийской научно-методической конференции. 2018. С. 191-195.

УДК 378.147

Медведенко О.В.,
старший преподаватель кафедры правового обеспечения внешнеэкономической деятельности
Санкт-Петербургский имени В.Б. Бобкова филиал Российской таможенной академии
Россия, г. Санкт-Петербург

ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ, ОСНОВАННЫХ НА ПОПУЛЯРНЫХ МЕТОДАХ ТРЕНИНГА

Аннотация: *Статья посвящена применению в высшей школе педагогических технологий, основанных на методах тренинга. Представлена практика применения таких технологий на примере дисциплины «Глобальная торговая политика и инструменты ее регулирования». Рассмотрены примеры применения лекционно-семинарской системы в сочетании с групповыми дискуссиями.*

Ключевые слова: *педагогические технологии, методы тренинга, групповые дискуссии, лекция, семинар.*

Annotation: *The article is devoted to the use of pedagogical technologies in higher school, based on the methods of training. The practice of application of such technologies on the example of the discipline "Global trade policy and instruments of its regulation" is presented. The examples of using the lecture-seminar system in combination with group discussions are considered.*

Key words: *pedagogical technologies, training methods, group discussions, lecture, seminar.*

Выделяется широкий спектр видов образовательных технологий, применяемых в высшей школе. Большинство групповых педагогических технологии содержит в своей процессуальной части тренинги, образуя

самостоятельное, полноценное и перспективное семейство педагогических технологий [1, с. 259].

Такие технологии могут быть направлены на приобретение общекультурных навыков и умений, формирование навыков сотрудничества, навыков анализа первоисточников и дополнительной литературы, навыков логического мышления, анализа, подготовки презентации как результата самостоятельной работы; овладение новыми формами учебной деятельности, формирование положительного отношения к себе и к окружающим, поиск эффективных путей решения поставленных проблем [2, с. 1239-1241].

Современное вузовское образование, в том числе, предусматривает применение традиционных методов – лекций, семинаров, а также инновационных: брифинг-группы, дебаты, дискуссии и т.д. (таблица 1) [1, с. 254-269].

Таблица 1.

Популярные методы тренинга и их описание

Метод	Описание
Брифинг-группы	Тренер или группа специалистов предоставляют яркие факты или краткое резюме по заданной теме, которые затем формируют основу для последующего обмена вопросами и ответами.
Дебаты	Обмен мнениями между фракциями, придерживающимися противоположных взглядов, целью которого является выработка общих положений.
Дискуссия	Формализованный обмен мнениями внутри группы, с участием всех ее членов и тренера.
Лекции	Устное представление одной конкретной темы. Можно увеличить степень включения за счет предоставления возможностей для обратной связи.
Семинар	Способ изучения специальных тем посредством рассмотрения их аспектов и последующего обмена информацией, осуществляемого через сообщения и их обсуждения с членами группы.

Изучение дисциплины «Глобальная торговая политика и инструменты ее регулирования» для направления подготовки 38.03.01 «Экономика», профиль «Мировая экономика», уровень бакалавриата, ставит цель сформировать у студентов систему теоретических знаний в рамках изучения глобальной торговой политики, а также практические умения и навыки в применении основных инструментов защиты внутреннего рынка как на уровне отдельного государства, так и на наднациональном, международном уровне [3, с.3]. Наиболее эффективному достижению этой цели будет способствовать применение педагогических технологий, основанных на взаимосвязанных популярных методах тренинга.

Курс дисциплины начинается с темы «Понятие и типы торговой политики», подразумевает проведение лекции и семинара. Лекция проводится в аудитории, оборудованной мультимедийным комплексом, что позволяет не только представлять материл курса в устной форме, но и сопровождать его презентацией, включающей термины, понятия, блок-схемы с основными положениями темы, таблицы, задания для самостоятельной работы студентов, дополнительную информацию. В ходе лекции при ознакомлении с понятиями:

«торговая политика», «торгово-политические меры», «торговый режим» преподаватель поддерживает обратную связь с аудиторией, предоставляя возможность студентам самостоятельно выявить основные элементы торгового режима. Или наоборот, на основе полученной информации об основных типах торговых режимов, сформулировать соответствующее понятие.

Формирование практических умений и навыков реализуется путем проведения семинара «Понятие и типы торговой политики. Базовые принципы регулирования многосторонней торговой системы», который проводится в форме групповой дискуссии по трем направлениям:

1. Общая характеристика торговой политики и её типов.
2. Торговый режим и его элементы.
3. Эволюция торговой политики: от протекционизма к либерализации.

При подготовке к проведению дискуссии студенты самостоятельно должны:

– изучить рекомендуемую литературу;
– составить письменный конспект ответов на вопросы, подлежащие обсуждению;
– найти определения основных понятий, относящиеся к изучаемой теме, составьте их глоссарий: торговая политика, протекционизм, либерализм, политика свободы торговли, торговый режим, мера (мера регулирования);
– подготовить доклады для обсуждения по следующей тематике:

1. Становление и историческое развитие правового регулирования глобальной торговой политики.
2. Современные тенденции развития общей торговой политики.
3. Противоречивый характер «либерализации» международной торговли.
4. Рост избирательного протекционизма в конце XX столетия, его причины и особенности.
5. Главные межгосударственные торгово-политические противоречия в международной торговле начала XXI века.

В заключение доклада студент отвечает на вопросы коллег и преподавателя. При подготовке к обсуждению доклада студентам необходимо составить перечень дискуссионных вопросов, подготовить аргументацию, активно участвовать в обсуждении. Это могут вопросы по аспектам:

1. Основные определения, понятия, положения. Например, определение торговой политики. Какие факторы влияют на её формирование?
1. Как эволюционировала торговая политика под влиянием развития производительных сил и углубления международного разделения труда?
2. Каково влияние региональной экономической интеграции на формирование торговой политики?
3. Основные предпосылки и факторы формирования системы многостороннего регулирования международной торговли [3, с. 6-8].

Применение технологии с элементами учебной дискуссии позволяет

каждому студенту возможность высказать свое мнение относительно того или иного вопроса, предоставив свои или же альтернативные формы решения на определенные моменты, которые касаются учебного материала. В конце занятия участники приходят к единому выводу, который либо подтверждает, либо опровергает преподаватель.

Важным является тот факт, что данная технология отлично развивает мышление учащихся, позволяет овладевать элементами компетенций:

– знать основные элементы торгового режима;

– уметь анализировать проблемы и процессы, происходящие в области реализации торговой политики государства;

– уметь предоставлять результаты аналитической и исследовательской работы в области глобальной торговой политики в виде информационного обзора;

– владеть навыками самостоятельной работы с отечественными и зарубежными источниками информации о глобальной торговой политике и инструментах её регулирования [3, с. 3-4].

Таким образом, применение современной лекционно-семинарской системы в сочетании с групповыми дискуссиями позволяет, во-первых, привлечь внимание студентов к теме, заинтересовать и мотивировать их на получение конкретного результата, а во-вторых, способствует формированию тех знаний, умений и навыков, которые предусмотрены образовательными стандартами и будут востребованы в общественной и учебной деятельности студента.

Использованные источники:

1. Марусева И.В. Современная педагогика (с элементами педагогической психологии): учебное пособие для вузов. – Саратов: Издательство «Вузовское образование», – 2016. – 418 с.

2. Овчинникова И.С., Кобзева Н.А. Тренинг как технология активного обучения // Молодой ученый. – 2015. – № 10. – С. 1239 - 1241 // URL: https://moluch.ru/archive/90/18587 (дата обращения: 08.05.2018).

3. Журова А.В. Рабочая программа дисциплины «Глобальная торговая политика и инструменты ее регулирования». Направление подготовки: 38.03.01 «Экономика». Профиль: «Мировая экономика». Уровень бакалавриата, 2015 год набора. Российская таможенная академия, – 2016. – 32 с.

УДК 372.862

Болбат О.Б., кандидат педагогических наук, доцент
доцент кафедры «Графика»
Сибирский государственный университет путей сообщения
Россия, г. Новосибирск

УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС ПО ДИСЦИПЛИНАМ ГРАФИЧЕСКОГО ЦИКЛА

Аннотация: *Данная статья посвящена вопросам создания учебно-методического комплекса по дисциплинам графического цикла и обзору разработанных преподавателями кафедры электронных учебных пособий за 2018 год.*

Ключевые слова: *дисциплины графического цикла, учебно-методический комплекс, электронные учебные пособия.*

Annotation: *This article is devoted to questions of creation of an educational and methodical complex on disciplines of a graphic cycle and the review of the electronic manuals developed by teachers of department for 2018.*

Key words: *disciplines of a graphic cycle, educational and methodical complex, electronic manuals.*

Учебно-методический комплекс (УМКД) является совокупностью учебной и методической документации, необходимой для освоения дисциплины и обязательным компонентом основной образовательной программы. На кафедре «Графика» Сибирского государственного университета путей сообщения (СГУПС) УМКД разрабатывается по всем преподаваемым дисциплинам и содержит традиционный комплект материалов с образцами выполненных заданий, комплектами зачетных, экзаменационных и тестовых заданий. Кроме этого, в него входят разработанные преподавателями кафедры электронные и мультимедийные учебные пособия по преподаваемым на кафедре дисциплинам для сопровождения лекционных и практических заданий для студентов различных направлений.

В последние годы, в связи с выходом новых образовательных стандартов, преподавателями нашей кафедры разработаны рабочие программы по дисциплинам графического цикла: «Начертательная геометрия и инженерная графика», «Инженерная графика», «Компьютерная графика», «Инженерная и компьютерная графика», «Графические средства (AutoCAD)», «Машинная графика», «Современные программные комплексы в строительном проектировании», «Деловая графика», «Формирование отчетов и создание презентаций», «Использование программ демонстрационной графики» и др.

Преподавателями кафедры разработаны электронные дидактические материалы, отвечающие современным требованиям в свете новых образовательных стандартов.

Приведем примеры некоторых электронных учебных пособий, разработанных преподавателями кафедры «Графика» за 2018 год:

1) Петухова А.В. Цифровые модели топографических поверхностей: определения, классификация и способы задания: электронное учебное пособие. Новосибирск, СГУПС, 2018. Пособие [1] содержит общие сведения о цифровых моделях топографических поверхностей и подробное описание (пошаговые инструкции) нескольких способов создания трехмерных моделей топографической поверхности в программном комплексе AutoCAD Civil 3D (рисунок 1).

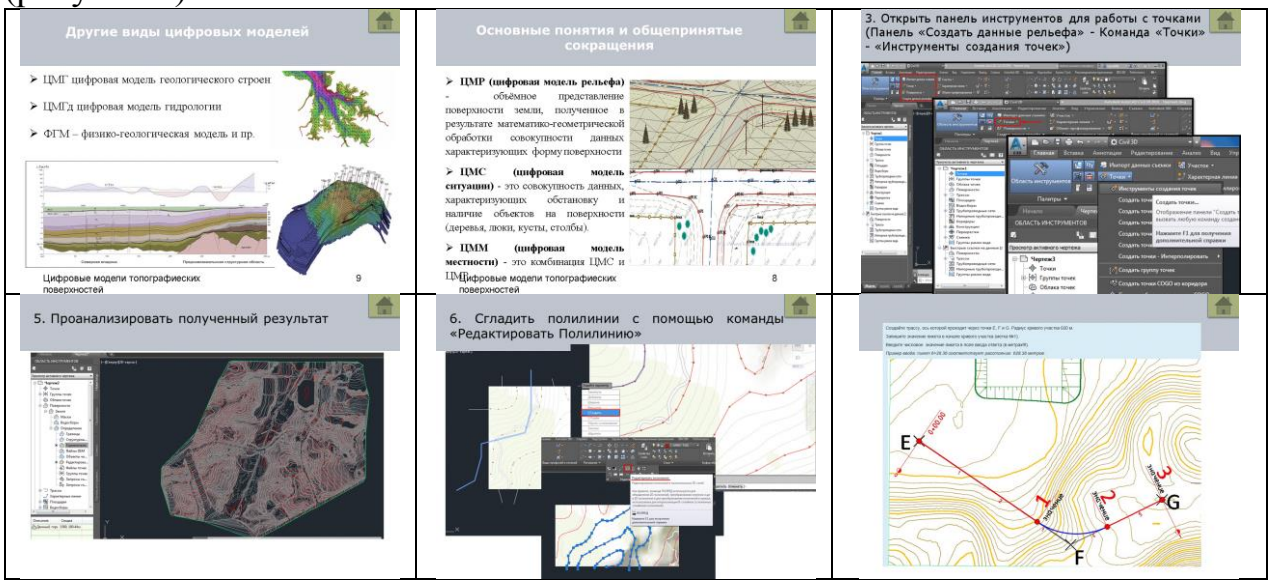


Рисунок 1. Фрагменты электронного учебного пособия «Цифровые модели топографических поверхностей: определения, классификация и способы задания»

2. Т.В. Андрюшина, О.Б. Болбат. Электронное учебное пособие для сопровождения практических занятий по инженерной графике «Болтовые соединения». Новосибирск, СГУПС, 2018. В данном электронном учебном пособии изложены основные понятия темы «Болтовые соединения» [2]. Пособие содержит глоссарий - словарь терминов, вопросы для самостоятельной работы обучающихся, упражнения и тесты для проверки усвоения излагаемого материала и упражнения (рисунок 2).

Рисунок 2. Фрагменты электронного учебного пособия «Болтовые соединения»

3. Петухова А.В. AutoCAD Civil 3D: цифровые модели проектных поверхностей (котлованов, площадок, канав, траншей): электронное учебное пособие / А.В. Петухова, Сибирский государственный университет путей сообщения. – Новосибирск: – 2018. Пособие [3] содержит общие сведения о приемах моделирования земляных сооружений, методические указания по их моделированию в программном комплексе AutoCAD Civil 3D, варианты заданий и наглядные примеры (рисунок 3).

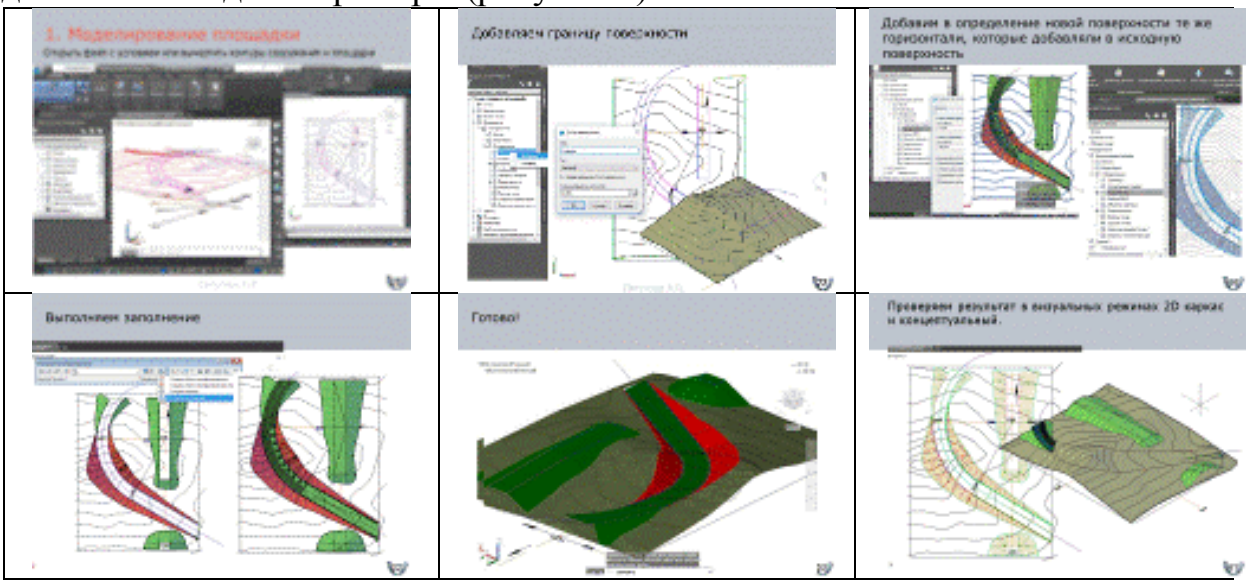


Рисунок 3. Фрагменты электронного учебного пособия «AutoCAD Civil 3D: цифровые модели проектных поверхностей (котлованов, площадок, канав, траншей)»

4. Т.В. Андрюшина, О.Б. Болбат. Электронное учебное пособие для сопровождения практических занятий по инженерной графике «Крепёжные изделия – метизы». Новосибирск, СГУПС, 2018. Электронное учебное пособие [4] содержит основные сведения о крепежных соединениях деталей. В пособии подробно изложена информация о стандартных изделиях: болтах, гайках, заклепках, шайбах, шпильках, шплинтах, штифтах и шурупах. Приведены вопросы для самостоятельной работы. Содержание электронного пособия соответствует учебной программе раздела дисциплины «Инженерная графика» для инженерно-технических специальностей (рисунок 4).

Рисунок 4. Фрагменты мультимедийного учебного пособия «Крепёжные изделия – метизы»

Разработанные электронные учебные пособия представляют собой гипертекстовые издания, решающие проблему с недостатком учебной литературы, они позволяют студентам самостоятельно освоить данный раздел курса. Кроме этого они:

а) дают возможность организовывать обучение графическим дисциплинам на современном уровне с использованием ПК, новых педагогических технологий и возможностей мультимедиа;

б) позволяют использовать библиотеку справочного и иллюстративного материала разнообразного вида: текст, чертежи, модели, рисунки, схемы, анимация, звуковые и видео фрагменты;

в) помогают преподавателям более рационально решать задачи модернизации рабочих программ;

г) способствуют повышению качества обучения графическим дисциплинам.

Все электронные разработки преподавателей кафедры систематизированы и размещены в образовательном пространстве кафедры «Графика» СГУПС и доступны всем преподавателям и студентам, подписанным на курс. В течение последнего десятилетия на кафедре «Графика» создана и систематизирована кафедральная библиотека электронных учебных пособий, экземпляры всех разработок переданы в библиотеку СГУПСа.

Благодаря свободному доступу к мультимедийным учебным пособиям, студенты, пропустившие занятия, и студенты заочной формы обучения, не имеющие возможность приехать на установочную сессию, получили возможность самостоятельно освоить материал курса [5].

Использованные источники:

1. Петухова А.В. Цифровые модели топографических поверхностей: определения, классификация и способы задания: электронное учебное пособие. Новосибирск, СГУПС, 2018.
2. Т.В. Андрюшина, О.Б. Болбат. Электронное учебное пособие для сопровождения практических занятий по инженерной графике «Болтовые соединения». Новосибирск, СГУПС, 2018.
3. Петухова А.В. AutoCAD Civil 3D: цифровые модели проектных поверхностей (котлованов, площадок, канав, траншей): электронное учебное пособие. Новосибирск, СГУПС, 2018.
4. Т.В. Андрюшина, О.Б. Болбат. Электронное учебное пособие для сопровождения практических занятий по инженерной графике «Крепёжные изделия – метизы» (направление 23.05.01 «Наземные транспортно-технологические средства»). Новосибирск, СГУПС, 2018.
5. Петухова А.В., Болбат О.Б. Компьютерное проектирование: опыт организации непрерывной системы обучения графическим дисциплинам // Актуальные проблемы современного образования: опыт и инновации

материалы научно-практической конференции (заочной) с международным участием. Ответственный редактор А.Ю. Нагорнова. 2014. С. 440-446.

УДК 31.314

Щенкова И.П., доцент
кафедры «Физическая культура»
Пермский государственный аграрно-технологический университет
имени академика Д.Н. Прянишникова
Россия, г. Пермь

ФИЗИЧЕСКАЯ ПОДГОТОВКА СТУДЕНТОВ С ЛИШНИМ ВЕСОМ

Аннотации: *Статья посвящена проблеме избытка массы тела у молодых людей студенческого возраста. В данной работе говорится о методике оптимизации массы тела молодых людей, имеющих её избыток, она основана на уменьшения жировой ткани. Также предложены наиболее эффективные средства, способствующие увеличению мышечной и уменьшению жировой массы тела человека. В данном случае это физические упражнения.*

Ключевые слова: *избыток массы тела, студенческая молодежь, занятия физической культурой, тренировочная программа.*

The article is devoted to the problem of excess body weight in young people of College age. In this paper, refers to the method of optimizing body mass of young people who have a surplus, it is based on reducing body fat. Also suggested that the most effective means of promoting increased muscle and reduced fat mass of the human body. In this case, exercise.

Keywords: *excess body weight, student youth, physical culture, workout program.*

С целью повышения физической подготовленности студенческой молодежи с избыточной массой тела нами были проведены исследования, результаты которых позволяют несколько иначе оценить возможности использования средств и методов физического воспитания.

В настоящее время очевиден факт, что масса тела человека является не только показателем его физического развития, но и в значительной мере отражает состояние его здоровья. Подтверждение этой аксиомы можно найти в многочисленных научных публикациях ученых разных стран, которые убедительно показывают, что увеличение массы тела выше общепринятой нормы независимо от полового признака, как правило, приводит к отрицательным последствиям для здоровья.

Ожирение — избыточное отложение жира в организме — может быть самостоятельным заболеванием или синдромом, развивающимся при иных болезнях. В последнем случае ожирение может быть устранено после излечения или компенсации основного заболевания. Основной причиной ожирения и у взрослых, и у детей является переедание и малоподвижный образ жизни. Хроническое переедание ведет к нарушениям в работе центра аппетита

в головном мозге, и нормальное количество съеденной пищи уже не может подавить в нужной степени чувство голода. Избыточная, лишняя пища утилизируется организмом и откладывается «про запас» в жировое депо, что ведет к увеличению количества жира в организме, то есть к развитию ожирения.

Малоподвижный образ жизни (гиподинамия) – это настоящее бедствие, поразившее современное человечество. Сидячий способ жизни, длительное время, которое мы проводим возле компьютера, пассивный отдых – все это подрывает здоровье нашего организма, способствует возникновению целого ряда расстройств и патологий.

Естественно, что такая ситуация способствует активному поиску причин возникновения избыточной массы тела человека и эффективных путей ее нормализации. Большинство отечественных и зарубежных специалистов уверены, что в формировании конституциональных особенностей организма, то есть телосложения, имеют значение не только внутренние, но и внешние факторы. Так, например, особенности телосложения человека не являются чем-то постоянным, они могут изменяться под воздействием условий и образа жизни, в том числе и под воздействием физических упражнений и систематических занятий спортом.

Такое понимание дает основание предположить, что если у человека с избыточной массой тела отсутствуют хронические заболевания, то его массу, и особенно жировой компонент, вполне реально за короткий срок уменьшить путем выполнения специальных физических упражнений или занятий определенным видом спорта, в которых одной из главных задач является не сколько уменьшение запасов жировой ткани, а в большей мере ее нормализация наряду с мышечной тканью.

Наиболее эффективным средством массы тела человека является легкоатлетический бег в аэробном режиме энергообеспечения продолжительностью более 20 минут, выполняемый равномерным методом. Главное здесь точно определить необходимую скорость бега для каждого студента, чтобы режим работы строго соответствовал аэробному. Однако если использовать в качестве средства снижения массы тела только циклические упражнения аэробного характера, каким и является легкоатлетический бег, то существует высокая вероятность того, что наряду с уменьшением содержания жировой ткани, уменьшится и количество мышечной.

Основной целью разрабатываемой методики стала не просто уменьшение жировой массы тела, а оптимизация жирового и мышечного компонента. Естественно, что для достижения этой цели в разрабатываемую методику необходимо было включить интенсивные упражнения, которые вызывают гипертрофию мышечной ткани.

В результате анализа многочисленных средств для развития силы был определен круг средств из 10 упражнений, способствующих оптимизации жировой и мышечной ткани туловища, груди и рук, а также ног.

Основные требования к физическим упражнениям студентов с лишним весом принимают вид:

Комплекс круговых тренировок подбирать можно так, чтобы каждая тренировка прорабатывала свою группу мышц. К примеру, в понедельник вы прорабатываете грудные мышцы, в среду – мышцы ног и ягодиц, а в пятницу – руки и пресс. Используя такую схему, результата можно добиться намного быстрее.

Понедельник:

- Жим гантелей в положении лежа от груди.
- Сгибание рук с гантелями в статичном положении.
- Тяга верхнего блока.
- Прыжки на скакалке.
- Разводы рук
- Отжимания.
- Тяга гантелей в наклоне.
- Бег в завершение.

Среда:

- Приседания с гантелями.
- Прыжки со скакалкой.
- Выпады с гантелями.
- Становая тяга с гантелями.
- Сгибания ног.
- Махи ногами.
- Бег в завершение.

Пятница:

- Сгибания рук с гантелями в статичном положении.
- Прыжки на скакалке.
- Сгибания рук на верхнем блоке.
- Сгибания рук на нижнем блоке.
- Качание верхнего пресса.
- Качание нижнего пресса.
- Наклоны.
- Бег в завершение.

В эксперименте участвовали студенты инженерного факультета ПГАТУ, 10 человек: 5 человек с избыточным весом занимались по разработанной методике, остальные занимались по обычной программе.

Эксперимент длился один учебный год и при проведении эксперимента у студентов были сделаны замеры объема талии (ОТ), объема груди (ОГ), объема бедер (ОБ) и вес до занятий и после занятий. Все данные приведены в рисунках 1-4.

Рисунок 1- Изменение веса участников в начале года и в конце года.

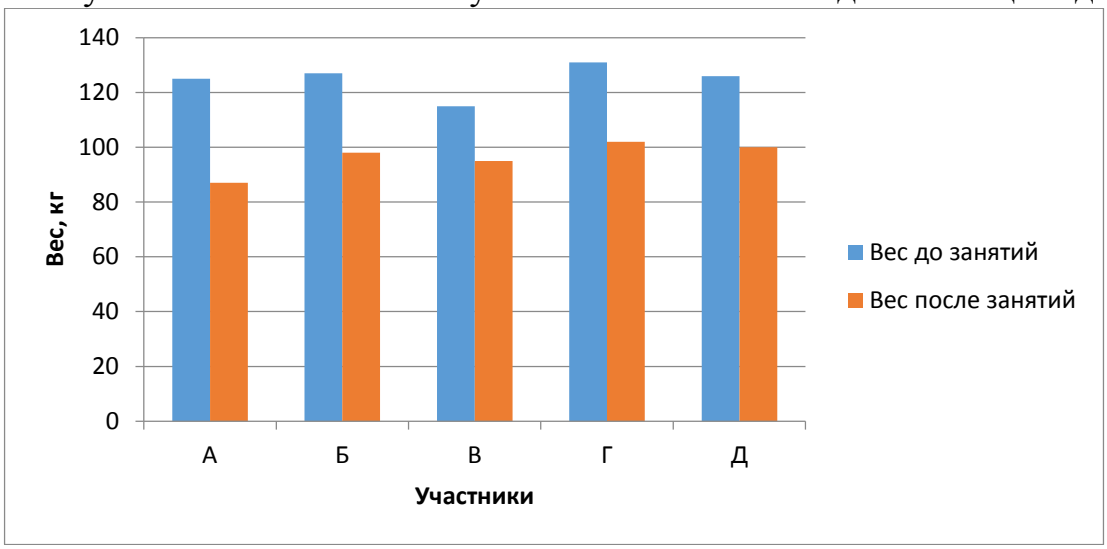


Рисунок 2 – Изменение объема талии участников в начале года и в конце года.

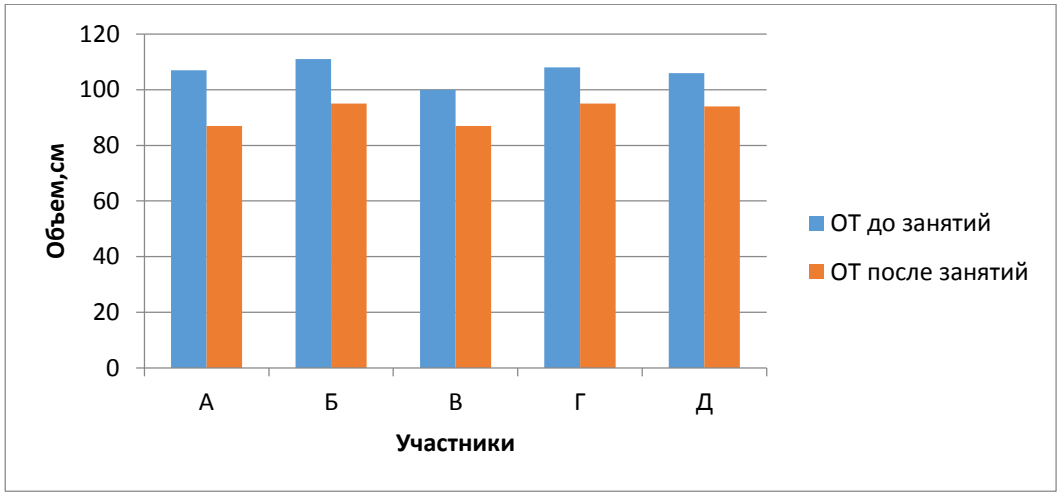


Рисунок 3 – Изменение объема груди участников в начале года и в конце года.

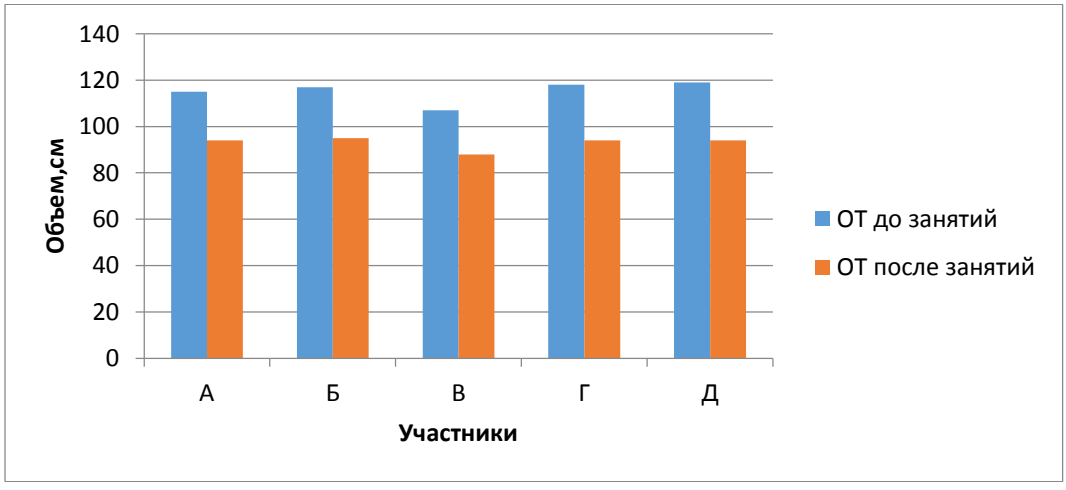
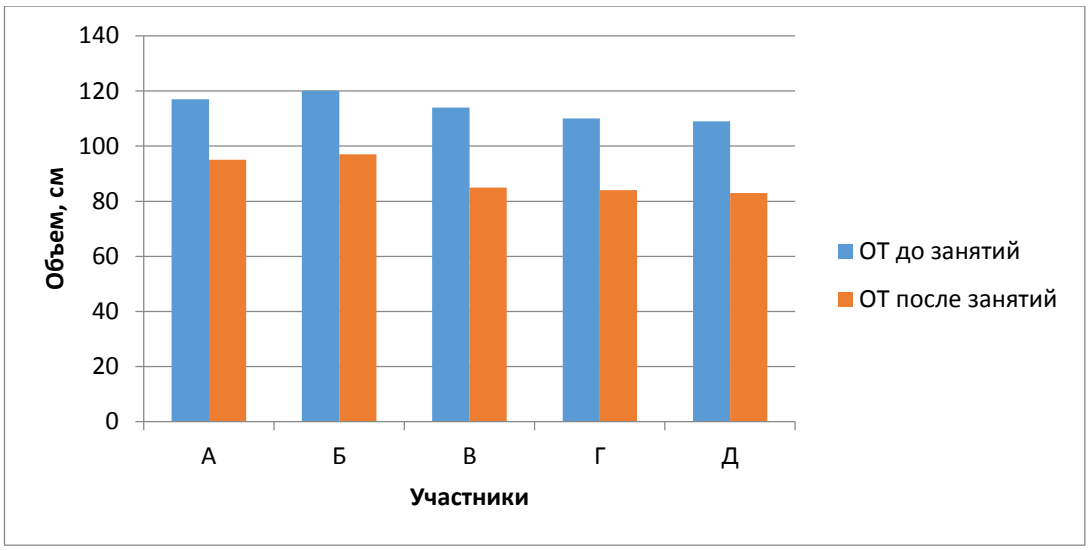


Рисунок 4 – Изменение объема бедер участников в начале года и в конце года.



В результате проведенного эксперимента у студентов, занимавшихся по разработанной методике, масса тела, и особенно жировой компонент, стали значительно меньше.

Использованные источники:

1. Избыток массы тела и его взаимосвязь с показателями здоровья, физической подготовленности у студентов / Субботин Д.М., Мусина С.В., Мустафина Д.А., Юдина Н.М. // Международный журнал экспериментального образования. – 2014. – № 7 (часть 2). – С. 102-103
2. Якимович В.С. Взаимосвязь показателей здоровья и физической подготовленности студенческой молодёжи с избыточной массой тела / В.С. Якимович, С.В. Мусина // Теория и практика физической культуры. – 2013. – № 1. – С. 37-40.
3. Мусина С.В. Теоретические основания к разработке методики оптимизации избыточной массы тела у молодых людей / С.В. Мусина // Теория и практика физической культуры. – 2014. – № 6. – С. 76.

УДК 77.01. 39

Кудрявцев М.Д., доктор педагогических наук, доцент
профессор кафедры физической подготовки
Сибирский Юридический Институт МДВ РФ
Россия, г. Красноярск
Панов Е.В., кандидат педагогических наук, доцент
начальник кафедры физической подготовки
Сибирский Юридический Институт МВД РФ
Россия, г. Красноярск
Гусейнова А.Р.
студент
4 курс, направление юриспруденция
Сибирский Юридический Институт МВД РФ
Россия, г. Красноярск

ФИЗКУЛЬТУРА И СПОРТ КАК СРЕДСТВО ВОСПИТАНИЯ МОРАЛЬНО – ВОЛЕВЫХ КАЧЕСТВ

Аннотация: *В современных условиях значительно возрастает значение систематических занятий физической культурой и спортом для развития двигательных способностей, воспитания физических и нравственно-волевых качеств, и укрепления здоровья. Благодаря направленности к высшим достижениям и разностороннему развитию человека, спорт является важным элементом физического, нравственного воспитания.*

Ключевые слова: *морально-волевые качества, физическая культура, спортивные победы.*

Annotation: *In modern conditions, the importance of systematic physical training and sports for the development of motor abilities, the education of physical and moral-strong-willed qualities, and the strengthening of health is greatly increased. Due to the orientation towards the highest achievements and diversified human development, sport is an important element of physical and moral education.*

Key words: *moral-willed qualities, physical culture, sports victories.*

Физкультура и спорт стали в наше время социальной силой и значимостью, единственной в своем роде в истории общества, которой у них никогда не было.

Физическая культура и спорт являются не только эффективным средством физического развития, укрепления и защиты здоровья человека, сферой общения и проявления социальной активности людей, разумной формой организации и их досуга, но бесспорно влияют на другие стороны человеческой жизни: авторитет и положение в обществе, работу, структуру нравственно-интеллектуальных характеристик, эстетических идеалов и ценностных ориентаций. Причем это касается не только учащихся школ, спортсменов, но и учителей школ, тренеров, судей, зрителей. Одновременно

физкультура и спорт сами подвержены «обратной» связи со стороны других социальных институтов и явлений общественной жизни[385].

Физическое воспитание и спорт предоставляют каждому члену общества широчайшие возможности для развития, утверждения и выражения своего «да», сострадание и понимание того, что спортивные действия как творчество, заставляют радоваться победе, огорчаться поражениям, отражая всю гамму человеческих эмоций, и вызывают чувство гордости за бесконечный потенциал человеческих возможностей.

Вопросам воспитания высоких морально-волевых качеств, психологической стойкости в ведении сложной спортивной борьбы, сосредоточенности и уверенности на пути к достижению победы посвящено много специальной литературы.

Морально-волевые качества человека: дисциплина, целеустремленность, мужество, смелость, готовность преодолевать большие объективные трудности и препятствия.

Преодоление трудностей и препятствий совершается для достижения определенных целей. Чем больше цель, тем выше уровень волевых мотивов, тем больше трудностей человек способен преодолеть. Важно, чтобы подросток среди повседневных дел никогда не терял перспективы, не терял из виду конечные цели. Поэтому необходимым условием воспитания воли является формирование высших мотивов нравственных принципов и убеждений, основанных на нравственном мировоззрении. В этой связи, воспитание общественных потребностей, сознательности и чувства долга особенно важны.

Одной из задач урока физкультуры является воспитание у студентов высоких морально-волевых качеств. Роль учителя физкультуры в ее правильном решении трудно переоценить, ведь урок заключается не только в совершенствовании мышц и опорно-двигательного аппарата каждого ученика, но и в формировании его личности. Постоянная забота о формировании морально-волевых качеств у учащихся в значительной мере способствует подготовке их к трудовой деятельности, к службе в рядах Армии[386].

Знакомство с этими проблемами на примерах биографий известных спортсменов может пригодиться как начинающим, так и опытным спортсменам, даже если они выступают в другом виде спорта. Закономерности психической деятельности человека универсальны, в чем вы сможете убедиться на приведенных ниже примерах. В любых соревнованиях спортсмены делятся на победителей и побежденных. Первых всегда меньше. Звание чемпиона только одно, очень редко случается так, что его присуждают сразу двум спортсменам или командам. Так же обстоит дело и с серебряной медалью. И только в некоторых видах спорта (в частности, в боксе) третьи

[385] «Оздоровительная гимнастика и гармоническое развитие школьников» Спорт в школе. №47 – 48. 2000 г.

[386] Воробьева И.Н. Теоретические основы формирования мотивационно-ценностного отношения школьников к здоровому образу жизни средствами физической культуры //Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Педагогика, психология. 2014. №1 (16). С. 37-40.

места и бронзовые медали присуждаются сразу двум спортсменам. Впрочем, обладатели серебряной и бронзовой наград очень часто считают себя неудачниками. Ведь им не хватило одного или двух шагов, чтобы стать настоящими победителями. Поэтому в спорте испокон веков выше всего ценится победа.

Для спортивной победы большое значение имеет прежде всего высокий уровень развития физических качеств – быстроты, силы, выносливости, ловкости и т. п. и в такой же мере – совершенное владение техникой движений того вида спорта, которому отданы симпатии. Однако этот комплекс далеко не всегда имеет решающее значение. Чтобы специальные физические качества и физическое умение полностью раскрылись в острой борьбе за первенство, спортсмену нужно иметь еще и высокую психологическую подготовку, уметь руководить своими эмоциями – укрощать одни из них и поднимать до нужного уровня другие[387].

Воспитание моральных и волевых качеств является частью самосовершенствования личности и, следовательно, должно осуществляться в соответствии с ее правилами, и, прежде всего, с разработкой программы самовоспитания «силы воли».

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Воробьева И.Н. Теоретические основы формирования мотивационно-ценностного отношения школьников к здоровому образу жизни средствами физической культуры //Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Серия: Педагогика, психология. 2014. №1 (16). С. 37-40.

2. Кочиева Э.Р. Адаптационные реакции организма студентов к учебной деятельности в современном вузе //Современные проблемы науки и образования. 2015. №5. С. 609.

3. «Оздоровительная гимнастика и гармоническое развитие школьников» Спорт в школе. №47 – 48. 2000 г.

[387] Кочиева Э.Р. Адаптационные реакции организма студентов к учебной деятельности в современном вузе //Современные проблемы науки и образования. 2015. №5. С. 609.

УДК 373.24

Зебзеева В.А.,
кандидат педагогических наук, доцент
доцент кафедры «Педагогики дошкольного и начального образования»
Оренбургского государственного педагогического университета
Россия, г. Оренбург

ФОРМИРОВАНИЕ ОСНОВ СОЦИАЛЬНОГО ПОВЕДЕНИЯ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА: РАЗВИВАЕМ ЧУВСТВО ЭМПАТИИ

Аннотация: *статья посвящена проблеме формирования основ социального поведения детей дошкольного возраста, одной из задач которой является развития у детей чувства эмпатии. Успешности процесса способствовала созданная нами педагогическая среда, анализ поступков детей, комплекс методов, включающий беседы, игры, чтение художественной литературы.*

Ключевые слова: *социальное поведение, чувство эмпатии, методы, дошкольный возраст.*

Annotation: *the article is devoted to the problem of forming the foundations of social behavior of preschool children, one of the tasks of which is to develop children's feelings of empathy. The success of the process contributed to our pedagogical environment, analysis of children's actions, a set of methods, including conversations, games, reading fiction.*

Key words: *social behavior, empathy, methods, preschool age.*

Современное общество ставит перед человеком все более сложные задачи самоопределения, справиться с которыми под силу лишь активной, свободной, социально-ориентированной и воспитанной личности. Гуманизм в отношении человека к человеку неразрывно связан с его отношением к окружающему миру. Стержнем и показателем воспитания гуманности является характер его отношений к людям, к природе, к самому себе. С точки зрения гуманизма это отношение выражается в сочувствии, сопереживании, отзывчивости, доброте – эмпатии.

Эмпатия – способность человека к сопереживанию и сочувствию другим людям, к пониманию их внутренних состояний, готовности оказать им помощь (Р.С.Немов). Эмпатия выполняет коммуникативные, регулятивные эмотивные, социально-перцептивные функции. Способность к эмпатии считается нормой, но её диапазон проявления варьируется: от лёгкого эмоционального отклика, до полного погружения в мир чувств партнёра по общению. Эмпатия осуществляется за счёт эмоционального реагирования на воспринимаемые внешние, часто почти незаметные, проявления эмоционального состояния другого человека — поступков, речи, мимических реакций, жестов.

Формирование у детей модели поведения, основанной на эмпатии, обосновано стремлением видеть ребенка в будущем позитивным, готовым верить в себя и в свое будущее, не осуждающим чужие поступки, а

внимательно следящим за своими действиями, своим поведением, умеющим слушать окружающих и устанавливать контакт со сверстниками. Как правило, люди, обладающие чувством эмпатии, добиваются высоких результатов, востребованы в обществе. Они чутко чувствуют переживания окружающих людей, правильно понимают законы жизни.

Чувство эмпатии развивается у детей с первых лет жизни. Выделяется несколько ее этапов. В возрасте от рождения до 4 лет плач действует на ребенка на уровне «эмоционального заражения». Уже в первые годы ребенок способен чувствовать, когда рядом с ним радуются или огорчаются. В возрасте от 4 до 7 лет ребенок начинает эмоционировать по отношению к окружающим его людям. Он в состоянии проявлять эмпатию. В возрасте от 7 до 9 лет дети способны оценивать моральное состояние другого человека и поддерживать его. Дети на сознательном уровне способны понять родственную душу в момент ее отчаяния, искренне порадоваться ее успехам.

В психолого-педагогической литературе выделяют следующие виды эмпатии: сопереживание, сочувствие, которые, могут проявляться не только в чистом виде: при сочувствие могут иметь место элемент сопереживания, а при сопереживании – сочувствия. Выделяют три фазы присущие психологическому процессу, связанному с проявлением эмпатии: этап эмпатического понимания, этап эмпатической коммуникации, экспрессивное сообщение о возникновении эмпатии. Каждый конкретный человек обладает своим уровнем развития эмпатии.

Повышенный уровень эмпатии: проявляется в том, что человек так реагирует на чувства и проблемы других людей, что попросту теряет способность отделять свои проблемы от чувства и проблем близких ему людей. Такая эмпатия называется аффективной. Эти люди душевно ранимы, впечатлительны, страдают необоснованным чувством вины.

Высокий уровень эмпатии характеризуется чувствительностью к нуждам и проблемам окружающих. Люди, обладающие эмпатией этого уровня, деликатны, стараются никого не задеть и не обидеть, сами легко переносят критику, относятся к остальным с неподдельным интересом. Нормальный уровень эмпатии характерен для большинства людей. При этом они способны понять мысли и чувства большинства людей, но сопереживание демонстрируют только по отношению к своим близким.

Низкий уровень эмпатии характеризуется трудностями при любых контактах с окружающими. Способности к сопереживанию у таких людей очень низкие.

В своем исследовании мы апробировали педагогические условия развития чувства эмпатии у детей дошкольного возраста, среди которых мы выделили: создание педагогической среды, в которой воспитатель выступает примером для подражания, помогает детям оценить поступки; использование ситуаций, в которых ребенок проявляет чувство эмпатии; постоянная оценка поступков детей, в которых ребенок сочувствует сверстнику; своевременность и поэтапность работы.

Мы учитывали, что развитие эмпатии у детей проходит следующие этапы: от получения собственного опыта, осмысления внутреннего «Я», понимания, что он чувствует по отношению к окружающему миру, своего отношения в нем, к осознанию чувств другого человека. Делать это самостоятельно ребенок не способен. Взрослые должны научить ребенка чувствовать эмоции людей и сопереживать им.

Одним из условий, способствующих воспитанию эмпатии у детей дошкольного возраста, является создание педагогической среды, где педагог будет выступать примером проявления чувства эмпатии для ребенка.

Мы обратили внимание на внешний вид педагога, его мимику, жесты, стиль одежды, позы, поведение, его настроение, которое должно быть приподнятым, радостным, оптимистичным, чтобы дети чувствовали добрую обстановку способствующую проявлению чувства эмпатии. Мы исключили в своей мимике все отрицательные черты, старались показать детям, как необходимо радоваться успехам сверстников, как необходимо сочувствовать своим друзьям, как удивляться. Дети любят людей с доброжелательным выражением лица, высоким уровнем внешней эмоциональности. Понимая, что ребенку передаются состояния взрослых, мы стремились создать обстановку экспрессивно выраженной доброжелательности, открытости, располагающей к диалогу. Мы исключили резкие, скрещенные, авторитарные жесты, пытались говорить с ребенком и использовали такие жесты как: наклон тела чуть-чуть вперед, наклоны головы, открытые ладони, руки, приложенные к груди. Делали акцент на позах, которые рекомендуется использовать в общении: поза уверенности и спокойствия: ноги в удобной устойчивой позиции, слегка расставлены, осанка, прямая, подтянутая, плечи расправлены, корпус слегка наклонен вперед. Главное, что должно быть у педагога это – улыбка, открытые глаза, поэтому в своей педагогической среде мы всегда общались с улыбкой, глаза в глаза. Мы старались разговаривать с детьми так, чтобы глаза педагога и ребенка были на одном уровне. Мы обращали внимание не только на мимику, жесты и позы, но и стиль одежды, использовали светлые, приятные глазам ребенка, цвета. Мы обращали внимание на аккуратность одежды. Таким образом, в созданной нами педагогической среде ребенок чувствовал, что его понимают и любят.

Мы работали над своей речью, использовали в своей речи уменьшительно-ласкательные слова, обращались к ребенку только по имени. Мы старались показать детям, как при помощи речи можно посочувствовать, проявить чувство эмпатии. Мы придерживались следующих правил: строить правильно предложения и мысли, подбирать необходимый языковый материал, для характеристики чувств, использовать как можно больше выразительных средств речи, разных интонаций и средств выразительности.
Мы использовали эпитеты, фразеологизмы, выдержки из сказок, то есть обогащали словарный запас детей так, чтобы им было, что сказать другому человеку. В этом нам хорошо помогало упражнение «Эпитеты», задача

которого заключалась в подборе к фотографиям или картинкам эпитетов, раскрывающих характер человека, его эмоциональное состояние.

Мы учитывали, что от того, как научится ребенок строить свои отношения со взрослыми, зависит умение строить свои отношения со сверстниками, научится ли ребенок проявлять чувство эмпатии. Мы старались построить свои взаимоотношения с детьми на принципах дружелюбия, взаимопонимания, сотрудничества. Во время прихода ребенка в группу, мы интересовались его настроением, пытались наладить с ребенком контакт, узнать, что волнует ребенка. С помощью упражнения «Пойми другого» мы учили детей описывать настроение друг друга.

Мы создали в группе «Театр эмоций», в котором разыгрывались ситуации, в которой ребенок должен был определить и объяснить, кому он проявил сочувствие и почему. Мы использовали изобразительную деятельность для того, чтобы дети могли нарисовать свое настроение, настроение своих друзей. Для этого они могли использовать различное оборудование и материалы.

Мы внесли в книжный уголок модели с изображением различного поведения человека. После прочтения и обсуждения художественного произведения дети выбирали модель того поведения, которое они бы использовали в подобной ситуации (оказать помощь, посочувствовать, сказать добрые слова, выразить положительное (отрицательное) отношение).

Мы постоянно оценивали поступки детей, учили проявлять сочувствие и сопереживание. Учили детей, как поступать, если кто-то из малышей плачет: пожалеть, предложить поиграть вместе, поделиться игрушкой.

Мы стремились воспитывать эмпатию при помощи животных. Для этого мы использовали видеофильмы о животных, об их жизни, поведении в природе. Объясняли необходимость покормить бездомных животных, соорудить во дворе кормушку для птиц. Подчеркивали, что в милосердии нуждаются и люди: воспитанники детских домов, пожилые люди. Обучали тактичности, учили говорить так, чтобы никого не обидеть. Мы предлагали ребенку представить себя тем, кого обидели или раненным животным, описать свои эмоции от предложенной тревожной ситуации.

Одним из условий развития чувства эмпатии у детей старшего дошкольного возраста стал комплекс методов, используемых в работе с детьми. Мы старались вызвать у детей сначала: переживание – сочувствие (ему плохо, его жаль), затем переживание – утверждение себя (ему плохо, я так не хочу), переживание – действие (ему плохо, я хочу ему помочь). Мы проводили беседы: «Мой друг», «Дружат дети всей Земли», целью которых было раскрыть характеристики понятия «друг», «дружба», кого можно действительно считать «другом». Были использованы иллюстрации с изображением различных ситуаций. Детям предлагалось решить, можно ли назвать ребенка на иллюстрации другом, объяснить почему.

Мы создавали вербальные ситуации, которые позволяли детям решать задачу в воображаемом плане. Например, у ребенка спрашивали: «Что вы

будете делать, если увидите плачущего ребенка?», или «Что ты сделаешь, если твой друг упадет случайно?». Мы использовали художественную литературу, произведения, в которых рассказывается об отзывчивости детей, сострадании и заботе об окружающих людях. Например, сказка В. Катаева «Цветик-семицветик». В беседе после чтения мы обращали внимание детей на то, что, только сделав доброе дело для другого, исцелив безнадежно больного мальчика, девочка сама по-настоящему обрадовалась. Значит, делая добро другим, сам становишься счастливее.

Мы вспоминали ранее прочитанные рассказы Л.Н. Толстого, К.Д. Ушинского, стихи Н. Некрасова, произведения С. Михалкова, К. Чуковского, Е. Пермяка, В. Осеевой о добром отношении к животным, о дружбе, о проявлениях заботы, о людях. У детей дошкольного возраста массу эмоций вызывают произведения о маме, например, Е. Благининой «Посидим в тишине», Н. Артаховой «Трудный вечер».

Мы широко использовали театрализованную деятельность, куклы – персонажи, которые высказывали свое мнение по поводу игровых ситуаций: отрицательный персонаж поощрял неблаговидные поступки, а положительный – добрые, справедливые дела и отношения. Ребенок, став в позицию защитника, справедливого «судьи», имел возможность как бы немного отойти от образа персонажа, с которым от первоначально идентифицировал себя, и действовать, исходя из своих собственных представлений о добре и зле. Дети стремились переубедить отрицательного героя, радовались, когда им это удавалось. В работе над выразительностью речи мы использовали этюды: «Как лиса разговаривала с зайчиком, а как с петушком» «Как Машенька просит печку, помочь ей?». Дети учились не только громко говорить, тихо и шепотом произносить слова, но и менять интонации. С этой же целью проводилось игра «Эхо».

Мы упражняли детей в разнообразном интонировании самых привычных слов: «Здравствуйте», «Спасибо». Использовали упражнения: «Если тебе плохо», «Узнай по лицу», «Хорошие и плохие поступки», которые способствовали развитию эмпатии, сопереживания.

Мы провели занятие: «Музыкальная копилка», на котором учили детей узнавать настроение персонажей по музыке. Игры на развитие эмпатии проводились в течение всего дня. Например, в игре «Живые картинки» детям предлагалось разыграть маленькие сценки, например, ребенку предлагалось показать, что он чувствовал, когда «нашел в лесу большой гриб», «подарили большую игрушку». Мы включали в свою работу игры: «Отгадай, кто я», «Где мы были, мы не скажем, а что делали, покажем». Дети изображали не только профессии, но и предметы. Мы использовали разные упражнения: «Угадай меня», «Улыбнись по-разному», «Подари ласковое слово». «Оригинально поприветствуй», «Задай вопрос», Угадай настроение». «Думай, как мы», «Виртуальный подарок», «Подари волшебство».

Мы широко использовали сюжетно-ролевые игры. Здесь дети на практике могли проявить сочувствие, сопереживание. Играя в семью, в

магазин, в больницу, дети стараются помочь друг другу. Например, обыгрывая сюжет: «В семье заболела дочка», мы создавали ситуации, которые подталкивали ребенка на оказание помощи. Например, «Купить лекарство вызвалась соседка». Таким образом, благодаря созданной педагогической среде (внешний вид, роль педагога, взаимоотношения с детьми, оформление группы, создание уголков), разработанному комплексу методов (бесед, игр, чтения художественной литературы) и анализу поступков детей мы способствовали развитию у детей чувства эмпатии, как основы социального поведения.

Используемые источники

1. Большой психологический словарь. Сост. Б. Мещеряков, В. Зинченко. М.: Олмапресс, 2004.
2. Гаврилова Т.П. Утверждение эмпатии // Журнал практического психолога. 2008. № 5.
3. Гиппенрейтер Ю.Б., Карягина Т.Д., Козлова Е.Н. Феномен конгруэнтности эмпатии // Вопросы психологии. 2009. № 4. С. 61-68.
4. Пашукова Т.И. Эмпатия как компонент общения // Теоретические и прикладные проблемы познания людьми друг друга (в семье, школе, коллективах). М.: Педагогика, 1979 С. 62-63.

УДК 372.881.161.1

Маслова А.М.
Ассистент кафедры довузовского обучения русскому языку как иностранному
Московский педагогический государственный университет
Россия, г. Москва

ФОРМИРОВАНИЕ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ СТУДЕНТОВ, ИЗУЧАЮЩИХ РУССКИЙ ЯЗЫКА КАК ИНОСТРАННЫЙ, НА МАТЕРИАЛЕ МУЛЬТФИЛЬМА «СКАЗКА О РЫБАКЕ И РЫБКЕ»

Аннотация: *Данная статья посвящена специфике работы с аутентичным видеоматериалом (мультфильмом) на начальном этапе обучения русскому языку как иностранному. В статье представлены результаты исследования, сформулированные в виде выводов по работе с использованием мультфильма «Сказка о рыбаке и рыбке» в процессе приобщения к русской культуре иностранных студентов с уровнем владения языком A2-B1.*

Представленный материал впоследствии может быть использован в процессе обучения инофонов русскому языку на материале сказок.

Ключевые слова: *лингвистика, лингвокультурология, русский язык как иностранный, методика обучения иностранным языкам, социокультурная компетенция.*

Annotation: *This article is dedicated to the specifics of work with authentic video material (cartoon) at the initial stage of teaching Russian as a foreign*

language. The article represents the results of the study in the form of conclusions on the work with the cartoon "The Tale of the Fisherman and the Fish" in the process of teaching foreign students with the level A2-B1.

The material may be used in the process of teaching Russian to foreigners on the material of fairytales.

Key words: *linguistics, linguocultorology, Russian as a foreign language, methodology of teaching foreign languages, sociocultural competence.*

В процессе изучения русского языка как иностранного посредством овладения социокультурными средствами общения у обучающихся происходит формирование социокультурной компетенции. Социокультурная компетенция представляет собой составную часть коммуникативной компетенции и отражает социокультурные условия использование языка. Она также подразумевает ознакомление учащихся с национально-культурной спецификой русского речевого поведения и элементами русского языка, необходимыми для понимания и порождения русской речи и полноценного ведения диалога культур [10, С. 182]. В структуре социокультурной компетенции выделяются следующие компоненты:

1. Лингвистический (слова с национально-культурной семантикой, иноязычные слова, эквивалентная лексика, безэквивалентная лексика, фоновая лексика, пословицы, поговорки, фразеологизмы и т.д);
2. Прагматический (нормы поведения носителей языка в разных ситуациях общения);
3. Эстетический (сведения о приемлемом/неприемлемом с эстетической точки зрения);
4. Этический (представления о моральных нормах и нравственных устоях, принятых в среде носителей языка);
5. Страноведческий (знания о стране и культуре носителей русского языка, об их образе жизни) [10].

Таким образом, формирование данной компетенции связано не только с освоением наиболее употребительных языковых единиц, которые обладают национально-культурной семантикой, но также и приобретением страноведческих знаний, усвоением норм поведения, принятых в данном сообществе [1].

При обучении социокультурным средствам общения объектами обучения выступают фоновые знания и языковые средства межкультурного общения. Усвоение фоновых знаний способствует формированию прагматического, эстетического, этического и страноведческого компонентов социокультурной компетенции. Усвоение же языковых средств общения участвует в формировании лингвистического компонента. В данной статье мы бы хотели уделить внимание лингвистическому и этическому компонентам социокультурной компетенции.

В рамках празднования Дня русского языка иностранным учащимся подготовительного факультета был предложен к просмотру советский мультфильм «Сказка о рыбаке и рыбке» по мотивам сказки Пушкина А.С.

Целью данного просмотра являлось приобщение иностранных учащихся к русской культуре. Нами был выбран именно этот мультфильм виду того, что в нем представлены важные для русской культуры концепты – скромности и бескорыстия, которые в мультфильме противопоставляются жадности и корысти.

Далее мы хотели бы подробнее остановиться на ходе урока. На данном лингвострановедческом уроке учащиеся познакомились с фоновой лексикой из следующих тематических групп: русский фольклор, русский национальный быт, русская литература. В начале урока вниманию учащихся была предложена мультимедийная презентация, в которой собрана главная информация о жизни и творчестве Александра Сергеевича Пушкина, поскольку День русского языка приурочен к его дню рождения. При создании презентации нами был учтен уровень владения русским языком, который соответствовал А2 и приближался к В1, а также уровень осведомленности иностранных учащихся по теме урока. В ходе демонстрации обратная связь между преподавателем и аудиторий была реализована следующим образом: преподаватель отвечал на возникающие у студентов вопросы и сам задавал уточняющие вопросы.

На подготовительном этапе перед непосредственной презентацией мультфильма, руководствуясь принципом наглядности, мы использовали иллюстрации к сказке, найденные в сети интернет. Каждая картинка сопровождалась небольшой выдержкой из оригинальной сказки, адаптированной под уровень обучающихся. Задача студентов на данном этапе состояла в усвоении прочитанного, а преподавателя – в том, чтобы снять трудности, возникающие у студентов. Поскольку семантизация фоновой лексики, в отличие от семантизации простых лексических единиц, требует большей проработки, помимо переводных, нами также использовались беспереводные способы семантизации (толкование, наглядность и т.д.).

Ввиду специфики композиционной структуры сказки (цикличность и повторяемость действий и слов персонажей) некоторые иллюстрации ближе к середине повествования не сопровождались текстовым комментарием. Для того чтобы активизировать речемыслительную деятельность учащихся, им было предложено самим придумать текст, который бы подходил к иллюстрациям. Установка для обучающихся была сформулирована следующим образом: *Расскажите, что происходит на картинке?*

Для поддержания интереса к сюжетной линии сказки финальные иллюстрации были опущены и не использовались в ходе подготовки к просмотру. Однако после просмотра студентам была показана последняя иллюстрация, на которой изображена пожилая женщина, сидящая у старого корыта. Данная иллюстрация репрезентирует русскую идиому *«остаться у разбитого корыта».* При работе с данной фразеологической единицей обучающимся было дано следующее задание: *Как вы думаете, что означает эта фраза? В вашем родном языке есть похожая фраза?*

После изучения иллюстраций преподавателем была инициирована дискуссия со студентами на тему того, как могла бы закончиться сказка. На этапе до и во время просмотра был реализован лингвистический компонент социокультурной компетенции.

Далее последовал этап просмотра мультфильма. Просмотр не прерывался, однако некоторые моменты, требующие пояснения, сопровождались комментарием преподавателя (например, происходила семантизация лексических единиц, необходимых для понимания происходящего – *изба, баба, невод* и т.д.).

На этапе после просмотра посредством серии условно-речевых (построение монологических высказываний с опорой на шаблоны), речевых упражнений преподаватель удостоверился в том, что обучающиеся усвоили содержание просмотренного мультфильма (*Расскажите историю от лица рыбки/старухи/старика).* В ходе дискуссии после просмотра обсуждались такие понятия, как «жадность», «алчность», «скромность», а также человеческие качества, связанные с этими концептами. На этом этапе также было задание, направленное на расширение обсуждаемой темы (*У вас есть любимая сказка? О чем она? Какая самая известная сказка в вашей стране?* и т.д.).

В конце урока учащимся было предложено написать сочинение, в котором они рассказали, какие три желания они бы загадали, если бы поймали золотую рыбку. Таким образом был реализован выход в письменную речь. Этап после просмотра, сопровождавшийся дискуссией и написанием эссе, был направлен на реализацию этического компонента социокультурной компетенции.

В результате анализа проведенного лингвострановедческого урока с использованием мультфильма в рамках обучения РКИ мы пришли к следующим выводам:

– Применение видеоматериала на уроке русского языка как иностранного на начальном этапе обучения способствует повышению мотивации учащихся ввиду нестандартности формы подачи материала;

– Необходимо использовать задания, предполагающие разные режимы работы (фронтальный, индивидуальный, парный, групповой) с целью поддержания мотивации обучающихся на требуемом для полноценного процесса обучения уровне;

– Аутентичные мультфильмы по мотивам русских сказок могут вызвать трудности у обучающихся ввиду большого количества специфического лексико-грамматического материала, что необходимо учитывать при работе на этапе подготовки к просмотру видео;

– Этапы работы с мультфильмом коррелируют с этапами работы с аудиотекстом (предтекстовый, притекстовый, послетекстовый этапы) [1, 2, 6], что также должно учитываться при составлении заданий.

В заключение хотелось бы отметить, что в качестве контроля сформированности социокультурной компетенции предлагается

использование специальных тестов. В ходе контроля проверяется уровень усвоения фоновых знаний из области русской цивилизации и культуры носителей языка, а также умение пользоваться языковыми средствами с национально-культурной семантикой в разных ситуациях общения [10, С. 217]. Однако следует отметить, что тестовый формат контроля ввиду своей специфики не представляет возможности с точностью измерить уровень сформированности всех компонентов социокультурной компетенции. В связи с этим необходимо привлекать также и другие виды контроля.

Использованные источники:

1. Акишина А.А., Каган А.Е., Учимся учить. Для преподавателей русского языка как иностранного – М.: Русский язык. Курсы, 2016. – 256 с.
2. Гальскова Н.Д., Гез Н.И., Теория обучения иностранным языкам. Лингводидактика и методика, М.: Издательский центр «Академия», 2006. – 336 с.
3. Ильина К.Е., Формирование лингвокультурологической компетенции при изучении пословиц и поговорок (на материале паремий, репрезентирующих концепт «предостережение»), журнал «Педагогика и психология, теория и методика обучения», с. 382 – 385.
4. Карасик В.И. Слышкин Г.Г. Лингвокультурный концепт как единица исследования, Методологические проблемы когнитивной лингвистики: Сб. науч. тр. / Под ред. И. А. Стернина. - Воронеж: ВГУ, 2001.
5. Коняева Л.А., Формирование лингвокультурологической компетенции студентов на основе компетентностного подхода, журнал «Вестник КемГУ», 2012, № 4 (52), Т. 3, с 277 – 280.
6. Миролюбов А.А., Методика обучения иностранным языкам: традиции и современность. Обнинск: Титул, 2012. – 464 с.
7. Набоких Е.М., Использование мультфильмов на начальном этапе обучения (уровень А1), журнал «Молодой учёный», № 48 (182), Декабрь 2017, с. 328 – 330.
8. Саяхова Л.Г., Компетентностный подход к формированию языковой личности в лингвокультурологической концепции обучения русскому языка, журнал «Вестник Башкирского университета», 2011, Т. 16. № 3, с. 782 – 792.
9. Халупо О.И., Языковая культура и лингвокультурная компетенция, Вестник Челябинского государственного университета, 2011, № 3 (218), Вып. 50, с. 152 – 155.
10. Щукин А.Н., Обучение речевому общению на русском языке как иностранном: учебно-методическое пособие для преподавателей русского языка как иностранного/ А.Н, Щукин. – 2 изд., стереотип. – М.: Русский язык. Курсы, 2015. – 784 с.

УДК 37.036.5

Пирумян М.А.
студент магистратуры
2 курс, факультет начального дошкольного и дефектологического образования
Педагогический институт ТОГУ
Россия, г. Хабаровск

ФОРМИРОВАНИЕ ТОЛЕРАНТНОГО МИРООТНОШЕНИЯ У ДЕТЕЙ МЛАДШЕГО ШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА В ПРОЦЕССЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ НА ЗАНЯТИЯХ ХУДОЖЕСТВЕННО-ТВОРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: *В статье обосновывается необходимость формирования толерантности у детей младшего школьного возраста. Толерантность — одна из важных составляющих социального восприятия и поведения, которую необходимо воспитывать. Процесс формирования толерантного мировосприятия станет востребованным и эффективным, если будут разработаны и внедрены в практику дополнительного образования педагогические методы и системы. Особенно этому способствует художественно-творческая деятельность, которая содержит в себе знания о мире, о способах отношения к нему.*

Ключевые слова: *толерантность, мироотношение (мировосприятие), толерантное мироотношение, художественно-творческая деятельность, воспитание, искусство.*

Annotation: *The article proves the necessity of forming tolerance in children of primary school age. Tolerance is one of the important components of social perception and behavior, which must be educated. The process of forming a tolerant worldview will be in demand and effective if pedagogical methods and systems are developed and introduced into the practice of additional education. This is especially facilitated by artistic and creative activity, which contains knowledge about the world, about the ways of treating it.*

Key words: *tolerance, world-attitude (world perception), tolerant attitude, artistic and creative activity, education, art.*

Плоды технического прогресса нанесли огромный ущерб природе, национальной и мировой культуре, человеку, его нравственному, духовному, физическому здоровью. Учащаются случаи оскорбления человеческого достоинства, массового проявления нетерпимости, результатом которых стали насилие в больших масштабах. Толерантность граждан и государств - это главное условие укрепления мира и развития общества.

Проанализировав ряд исследований, могу сделать вывод о том, что в основной массе педагогических работ, связанных с творческой деятельностью, цели направлены на формирование позитивного отношения детей к мировой культуре в связи с активным развитием международных

отношений, взаимодействие «человек-искусство». И гораздо реже ставится акцент на такие типы важные взаимодействия как «человек-человек», «человек-общество», «человек-природа», «человек-техника», то есть мировоззрение человека в целом, а точнее мировосприятия, мироотношения, как целостного осознания и переживания воздействующей на человека реальности в форме ощущений. А для формирования гармоничной личности необходимо учитывать их в комплексе.

В.А.Андрусенко полагает: «Исходными составляющими, основаниями мироотношения человека выступают: сам человек, душевное переживание его положения в мире, отражение этого переживания в соответствующих мировоззренческих образах, выработка программ сохранения и приумножения «человечности». Человек стремится сохранить, обезопасить и развить себя в пёстром калейдоскопе природного и социального многообразия» [2].

Поэтому постановка проблемы толерантного мироотношения является актуальной на сегодня. Терпимость формирует способности жить в темпе современного мира, находя компромиссы во всех человеческих взаимодействиях, осуществлять нравственный выбор, строить собственные модели поведения, самостоятельно мыслить.

Среди сложившихся трудностей нашего времени, существует такая проблема как восприятие искусства как бытового типа культуры. Подобный образ - только как к обыденной культуре, которая включает в себя нашу историю и имеет лишь имущественный запас - не отвечает современным требованиям.

Вопрос искусства не может быть ограничен сферой ремесла, или решаться как вопрос занятости человека в свободное время, хотя и это важно. Всё чаще детей отдают на дополнительные занятия, чтобы он занимался хоть чем-то; всё чаще педагоги дополнительного образования не вкладывают в детей должного понимания того, чем и для чего занимаются и не могут заслужить среди них авторитет из-за недостаточного понимания своего дела.

Вытекает необходимость разработки нового уровня научного познания человеческой культуры.

Согласно данным психолого-педагогических исследований возраст детей в начальных классах является располагающим для формирования нравственных ориентиров. В этом возрасте детьми легче усваиваются модели нравственного поведения, принципы морали, устанавливается взаимодействие с личным внутренним миром, формируется опыт отношения к окружающей среде (Л.И.Божович, В.С.Мухина и др.). Л.С. Выготский доказал, что «процесс культурного развития может быть охарактеризован как развитие личности и мировоззрения ребенка. Мировоззрение - то, что характеризует поведение человека в целом, культурное отношение ребенка к внешнему миру» [3].

Одним из важнейших аспектов воспитания ребёнка является художественно-творческая деятельность, которая содержит в себе знания о мире, о способах отношения к нему, которые сложились в ходе культурно-

исторического процесса и представлены в наглядно-образной форме, которой характерна символичность. «Категория символа указывает на выход образа за собственные пределы, на присутствие некоего смысла, нераздельно слитого с образом, но ему не тождественного» (С.С.Аверинцев) [1, с. 378]. Произведение искусства, насыщенное символикой, несёт в себе особые, смыслы, каждый из образов несёт в себе определенный характер, который может вызвать симпатию или антипатию, отсюда толерантное или интолерантное отношение. Внимание к особым связям мира, акцент на культурных ценностях способствует становлению толерантного мировосприятия ребенка. Воспитательный аспект искусства заключён в глубинных процессах побуждения позитивного отношения к миру, зафиксированного в форме картин, скульптур, мозаик и др. Клад мирового искусства несёт в себе гармонию и красоту окружающего мира, что способствует его сохранению.

Сам процесс творческой деятельности – это фундаментальный фактор развития личности. В ходе практической работы ребёнок выстраивает в своей голове определённую последовательность действий, начинает работать, сталкивается с некоторыми проблемами, начинается творческий процесс поиска решений этих проблем, получает новое знание. А.И. Савенков определяет поисковую активность как поведенческую характеристику: «Поисковая активность является... гарантом приобретения индивидуального опыта» [4, с. 102].

Современная педагогика требует разработки теории и методики использования творческой деятельности как средства формирования толерантного мировосприятия ребенка. Толерантность мироотношения возникает через понимание ценностей, представленных в ярких образах, в которых отображаются связи человека с Мирозданием, что способствует образованию жизненных и смысловых ценностей жизни. Искусство в силу своей образной и эмоциональной насыщенности может оказать ведущее воздействие на формирование о представлении мира, формируя стиль поведения.

Художественно-творческая деятельность является максимально доступной для детского понимания. Последовательное, правильно выстроенное знакомство детей с достоянием мирового, народного искусства и творческая деятельность развивают нравственные чувства, дают выразительное и глубокое понимание мира. Показатели позитивного мироотношения говорят о способности ребёнка здраво рассуждать и находить оптимальные решения в неблагоприятной обстановке, его понимание о причинности мира, образование положительных чувств, желаний, интересов, стремлений, которые позволят толерантно сосуществовать с миром.

Использованные источники:

1. Аверинцев, С.С. Символ / С.С. Аверинцев // Литературный энциклопедический словарь. М., 1987. С. 378.

2. Андрусенко, В.А. Надежды в мироотношении человека / В.А. Андрусенко // Формирование целостного мироотношения и духовная культура. Оренбург: Изд-во ОГТУ. 1995. С. 57-99.
3. Выготский, JI.C. Психология развития как феномен культуры / JI.C. Выготский. М., 1996.
4. Савенков, А.И. Проблема творчества в современной психологии / А.И. Савенков // Известия Южного федерального университета. Педагогические науки. 2007. № 1.

УДК 376.1

Ибрагимова А.Р., кандидат педагогических наук,
доцент кафедры
Специального (дефектологического)
образования
Крымский инженерно-педагогический университет
Джепарова Э.С.
Студент 4 курса, кафедры
Специального (дефектологического)
образования,
Крымский инженерно-педагогический университет
РК, г. Симферополь

ФОРМИРОВАНИЕ У УМСТВЕННО ОТСТАЛЫХ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ И ПОНЯТИЙ ОБ ЭКОЛОГИИ В ПРОЦЕССЕ УЧЕБНО-ПОЗНАВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация. *В статье выяснено значение экологического просвещения в обучении детей с нарушениями интеллектуального развития. На основе анализа общей и специальной психолого-педагогической, методической литературы определены пути формирования у учащихся младших классов представлений и понятий об экологии. Рассмотрена специфика методической организации умственной и практической деятельности школьников в процессе формирования начальных представлений и понятий об экологии на уроках окружающего мира.*

Annotation. *The article highlights the importance of environmental education in teaching children with intellectual disabilities. On the basis of the analysis of general and special psychological, pedagogical and methodological literature, ways of forming representations and concepts of ecology for pupils of junior classes are defined. The specifics of the methodical organization of the mental and practical activity of schoolchildren in the process of forming initial concepts and concepts of ecology in the lessons of the surrounding world are considered.*

Ключевые слова: *экологическое просвещение, представления, понятия, умственно отсталые школьники, развитие.*

Keywords: *environmental education, ideas, concepts, mentally retarded schoolchildren, development.*

Внедрение Федерального государственного образовательного стандарта начального образования детей с особыми образовательными потребностями актуализирует вопросы реализации обновленного содержания образования отрасли «Окружающего мира». Изучение этого важного курса в начальном звене учебных заведений для умственно отсталых детей является предпосылкой эффективной пропедевтики экологических знаний и практических умений и обеспечение преемственности в обучении [1, с. 16].

Природоведческое содержательноенаправление предусматривает поэтапное формирование у младших умственно отсталых школьников первоначальных представлений и понятий об объектах живой и неживой природы и их взаимосвязи. Организация процесса обучения на уроках естествознания в младших классах в соответствии с программными требованиями обеспечивает необходимую подготовку умственно отсталых учащихся к овладению системой научных экологических знаний в старших классах [5, с. 26].

Формирование у умственно отсталых школьников более сложных обобщенных представлений и абстрактных понятий в процессе изучения отдельных учебных предметов становится возможным только на основе тех представлений и понятий, которые закладываются еще в начальной школе.

Следовательно, актуализация вопроса формирования у умственно отсталых младших школьников экологических представлений и понятий в учебно-познавательной деятельности современной школы является своевременной вконтексте решения проблемы стандартизации и ре-реализации содержания начального образования детей с особыми образовательными потребностями.

В психолого-педагогических теоретических и экспериментальных исследованиях вопросы формирования у учащихся начальных экологических представлений и понятий прямо или опосредовано рассматриваются через различные педагогические методики и технологии обучения (Д.Б. Богоявленский, Л.С. Выготский, П.Я.Гальперин, В.В. Давыдов, Д.Б. Эльконин и др.). Достижения ученых имеют исключительное значение для решения задач, которые стоят перед современной дидактикой и методикой обучения и воспитания [2, с. 61].

В дефектологической литературе очерчена проблема занимает важное место. Ученые-дефектологи М.М. Нудельман, В.Г. Петрова, Ж.И. Шиф и др.) связывают трудности овладения детьми-олигофренами системой представлений и понятий с особенностями их познавательной деятельности. По мнению исследователей, этот процесс является объективно сложным для младших школьников, потому что предполагает осуществление ряда мыслительных операций и логических действий (анализ, синтез, обобщение,

абстрагирование, конкретизация, сравнение и установление причинно-следственных связей) [4, с. 25].

В процессе обучения младшие умственно отсталые школьники учатся наблюдать за объектами и явлениями окружающей действительности, устанавливать их сходство и различия, выделять существенные признаки, делать умозаключения. У учащихся развиваются восприятие, представления, память, речь, эмоционально-волевая сфера, способность к осуществлению мыслительных операций, растет познавательная активность. На несложном учебном материале дети овладевают способами познания окружающего мира.

Представление как важный этап вформировании понятий выступают основным компонентом и одной из предпосылок эффективного создания целостной системы знаний учеников. Составить представление оопределенном объекте или явлении означает выяснить его важные признаки и свойства, отобразить связи с другими объектами. Для познания сущности объектов и явлений окружающей действительности необходимо путем обобщения перейти от познания единичного к познанию общего [1, с. 26].

Формирование представлений об объектах и явлениях окружающей действительности проходит ряд этапов – от первичного конкретного образа к обобщенному целостному представлению, что отражает сущностные характеристики объекта или явления. В процессе учебной деятельности представление ребенка об объекте или явлении окружающей действительности конкретизируются, обогащаются дополнительными сведениями, превращаясь в обобщенно-абстрактное представление, а затем понятие. Этот процесс основывается на закономерностях мыслительной деятельности учащихся, которая, начиная с чувственного, конкретного, возвышается до общего, абстрактного через обобщение чувственных данных, свойственных эмпирическому мышлению. Характерными признаками понятия являются: во-первых, наличие существенных признаков, которые дают возможность однозначно отличить один класс предметов от другого; во-вторых, словесное выражение содержания; в-третьих, этот смысл не обязательно связывается с наглядными предметами, он может иметь абстрактный характер. Поэтому понятия должны быть не формально освоенными (запоминание терминов, определений), а осмысление в процессе активной познавательной деятельности [6, с. 31].

В зависимости от уровня подготовки и развития познавательных способностей школьников, особенностей учебного материала определяются основные пути формирования представлений и понятий. Путь от отдельных предметов и явлений до обобщенных представлений и общих понятий отвечает индуктивному методу познания. Считается, что для него характерна такая последовательность действий учителя и учащихся: наблюдение объектов и явлений; их сопоставления, выделения на этой основе признаков; обобщения этих признаков; работа с определением понятия, в

котором выделяют отдельные признаки; применение знаний на практике. Индуктивный метод целесообразен для познания школьниками свойств предметов и явлений в процессе их непосредственного наблюдения и изучения. Но он не может обеспечить решение главных задач обучения – овладение закономерностями, причинно-следственными связями, зависимостями. Для реализации этих задач эффективнее всего идти дедуктивным путем: от широкого понятия к отдельным явлениям и фактам. По этому пути формирования понятий происходит в следующей последовательности: определение понятие; работа над усвоением его признаков и связей, что раскрывают особенности процесса образования или происхождения объекта; закрепление признаков и связей; установление связей с другими понятиями. Понятие считается усвоенным, если ученик: знает его определение и содержание, то есть существенные признаки, связи и отношения между признакам; имеет образное представление об объекте или явлении; умеет самостоятельно применить понятие при решении учебных задач.

Пути формирования у умственно отсталых младших учащихся представлений и понятий об объектах живой и неживой природы предусматривают выбор оптимальных методов, средств и форм обучения, которые обусловливают достижения учебных и коррекционно-развивающих результатов в целостном педагогическом процессе. В учебно-воспитательном процессе уточнения, расширения, систематизация, конкретизация, обобщение, классификация, дифференциация представлений и понятий осуществляются под руководством учителя. Поэтому необходимо проводить работу по совершенствованию операционной стороны познавательной деятельности школьников, чтоявляется залогом успешного интеллектуальногоразвития [4, с. 62].

В младших классах умственно отсталые ученики в процессе изучения объектов и явлений окружающей природы приобретают навыки вести наблюдение за исследуемым объектом или явлением; осуществлять целенаправленныйпоследовательный анализ конкретного объекта или явления; сравнивать два предмета по предлагаемому плану, выделяя общие и отличительные признаки; распределять предметы (изображение) по группам на основании родового признака; называть группы однородных предметов (изображений) обобщающим словам; классифицировать конкретные предметы (изображения) без практического распределения их по группам; устанавливать простейшие причинно-следственные связи в природных явлениях с помощью учителя [4, с. 69].

Методическая организация умственной и практической деятельности младших школьников с интеллектуальными отклонениями предполагает их активное участие в познании природы и состоит из нескольких этапов работы на уроках, последовательно усложняются по содержанию, формам и методами.

Первоосновой процесса формирования представлений и понятий является живое восприятие (чувственное познание. На начальном этапе важно планомерно организовать осознанное восприятие внешнего образа объекта природы или его изображение. При этом ведущую роль играет зрительное восприятие, что является основой практического анализа и синтеза. Это первая степень познавательной деятельности, которыйпредшествует умственному анализу и синтезу, что находит воплощение в словесной форме. Если предмет можно продемонстрировать, то информативность чувственного восприятия расширяется путем обучения детей полисенсорногообследования его качеств и свойств с помощью осязания, обоняния, слуха, вкуса и мышечного чувства [5, с. 27].

Исследования свидетельствуют, что умственно отсталые дети отличаются замедленным восприятием. Поэтому учащимся следует предоставлять несколько больше времени для того, чтобы они могли внимательно ознакомиться с объектом. От демонстрации натуральных объектов (по возможности), муляжей, гербариев переходят к показу предметных картинок. Особое внимание следует уделять предметной соотнесенности знаний детей. В процессе словесного описания объекта обращается внимание на его цвет, форму и размер [5, с. 30].

Разглядывание и описание объекта проводится в определенной последовательности: сначала учащиеся отвечают на вопрос, что дает возможность охарактеризовать целостный образ объекта природы, затем выделяют его основные части, рассказывают об их свойствах, определяют положение в пространстве относительно друг друга, далее останавливаются на мелких деталях, характеризуют их и повторно рассказывают о целостный образ объекта.

Правильная организация анализа зависит от объекта умение учителя формировать вопросы, ведь именно они побуждают детей внимательно рассматривать объект, сравнивать отдельные его части, выявлять большое количество признаков, какие из них являются важными. Рассматривая объект самостоятельно, дети, несмотря на интерес к нему, почти ничего не могут сказать про его качество и функции.

Выводы. Следовательно, формирование у детей представлений и содержание понятий об объектах природы необходимо осуществлять в неразрывном единстве и с опорой на развитие умственных операций: анализа, синтеза, сравнения, классификации, обобщение. Существенную роль в коррекционно-развивающей работе с умственно отсталыми учениками на уроках окружающего мира в начальных классах играют заинтересованное отношение детей к восприятию объектов и явлений природы; обогащение их личного опыта; чувственный образ познание природы в сочетании с вербальным; разнообразие используемых методов и средств обучения; привлечение младших школьников в процессе познания природы к активной мыслительной и практической деятельности.

Литература

1. Бурова, Л.И. Формирование у младших школьников первоначальной системы знаний о природе / Л.И. Бурова. – М., 2008. – 123 с.
2. Гальперин, П.Я. Проблемы формирования знаний и умений у школьников и новые методы обучения в школе / П.Я. Гальперин, А.В. Запорожец, Д.Б. Эльконин // Вопросы психологии – 2013. – №5. – С.61-71.
3. Кмытюк, Л.В. Факультативные занятия по экологии в специальной (коррекционной) школе VIII вида / Л.В. Кмытюк // Воспитание и обучение детей с нарушениями развития, 2013. – № 3. – С. 32-35.
4. Кормилицын, В.И. Основы экологии: учебное пособие / В.И. Кормилицын, М.С. Цицкишвили, Ю.И. Яламов. М.: Интерстиль, 2017. – 368 с.
5. Мамедов Н.М. О требованиях к уровню подготовки учащихся по экологии / Н.М. Мамедов, И.Т. Суравегина // Биология в школе, 2016. - №3. - С. 26-32.
6. Усвайская, А.В. Изучение природы в младших классах вспомогательной школы: Учеб.пособие. – Москва: МГПИ, 2015. – 108 с.

УДК 371.398

Сугробова Н.Ю., кандидат биологических наук,
доцент кафедры Математических и естественнонаучных дисциплин
Пермский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Соликамск

ФОРМИРОВАНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ НА ПРИМЕРЕ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ «ПОЗНАВАТЕЛЬНАЯ ЭКОЛОГИЯ»

Аннотация: *Статья посвящена проблеме формирования экологической культуры личности у обучающихся 5 класса. Рассмотрена реализация модульной программы дополнительного образования «Познавательная экология». Описаны содержательный компонент программы, формы и методы обучения. Показана эффективность проведенной работы.*

Ключевые слова: *экологическая культура, экологическое образование,*

Annotation: *The article is devoted to the problem of formation of ecological culture of personality in students of the 5th grade. Implementation of the modular program of additional education "Cognitive ecology"is considered. The content of the program, forms and methods of training are described. The efficiency of the work is shown.*

Key words: *ecological culture, ecological education.*

Современное общество живет в эпоху экологического кризиса, когда противоречия между природой и людьми достигли такого состояния, что стоит вопрос о выживаемости человека, поскольку его влияние на природу

приобрело глобальный характер и затронуло все экосистемы. Многие ученые видят выход из сложившейся ситуации в осознании человеком общепланетарных экологических проблем и формировании всеобщей экологической культуры.

Экологическая культура — «это важнейшая часть общей культуры человека, проявляющаяся в его духовной жизни, поступках и быту; это особое свойство личности владеть знаниями по экологии, понимать ценность природы, характеризуемую совокупностью знаний по экологии, умений природопользовательской деятельности, гуманистическим отношением ко всему живому и к окружающей среде». Приобщение к ней возможно при систематическом и поступательном овладении знаниями по основам экологии с акцентом на осознание роли природы в жизни людей, при более объективном, с позиции общечеловеческих ценностей, взгляде на природу, на роль человека и общества в природе, на человека как важного компонента биосферы.[388]

Целью программы «Познавательная экология», разработанной для обучающихся 5 класса, является формирование у них научных знаний об экологических связях в окружающем мире и методах экологически ориентированной исследовательской деятельности.

Программа построена на основе общенациональных ценностей российского общества, таких как, природа, здоровье, гражданственность, экологическая культура, и направлена на развитие мотивации и готовности к повышению экологической грамотности; способности придерживаться ресурсосберегающего поведения, здорового и экологически безопасного образа жизни.

Разработанная нами программа имеет естественнонаучную направленность и способствует формированию научного мировоззрения, научного мышления, освоению методов научного познания мира и развитию исследовательских способностей обучающихся с наклонностями в области естественных наук.

Новизна дополнительной общеобразовательной программы «Познавательная экология» состоит в том, что на этапе основной школы данная программа будет решать задачу формирования экологически образованной личности с экологическим стилем мышления, со сформированной нравственно-экологической позицией, готовностью к практическим действиям по сохранению и улучшению окружающей среды в интересах устойчивого развития общества. Новизна программы заключается также в использовании ступенчатого метода обучения. Обучающиеся идут от восприятия и усвоения готовой информации к овладению методами научного познания, к самостоятельному проведению исследований.

Отличительной особенностью реализованной программы является ее модульный характер: состоит из трех самостоятельных модулей – «Экология

[388] Пономарева И.Н. Экология [Электронный ресурс]: наука и образование/ И.Н. Пономарева— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Российский государственный педагогический университет им. А.И. Герцена, 2016.— 361 с.

растений», «Экология животных», «Экология и человек». Данная программа интегрированная, так как при изучении используются и расширяются знания по биологии, географии, естествознанию.

Содержательная часть модуля «Экология растений» была нацелена на формирование у обучающихся представлений об экологии растений, а именно: среда обитания и условия существования растений, роль таких экологических факторов, как свет, тепло, вода, воздух, почва, в жизни растений, приспособленность растений к жизни в разных условиях существования.

При освоении модуля «Экология животных» у обучающихся формировали систему экологических знаний о влиянии условий окружающей среды на жизнь животных, развивали биоцентрический тип экологического сознания. Школьники изучили многообразную роль животных в природе, рассмотрели условия существования животных в среде обитания и выявили их приспособленность к жизни на суше, в воде, почве, ознакомились с сезонными изменениями в жизни животных.

Целью работы по модулю «Экология и человек» было создание условий для формирования у обучающихся устойчивого экологического отношения к окружающему миру. В содержании этого модуля центральным понятием является «Экологический след» (индивидуальный, экологический след разных стран, России и россиян, городов), рассчитывая который, обучающиеся видят степень влияния человека на природу, сравнивают показатели и делают соответствующие выводы (необходимость самоограничения, бережное отношение к экологическим ресурсам, гуманное, отношение ко всему живому, активная деятельность каждого для сохранения экологического равновесия).

В ходе реализации программы мы использовали теоретические занятия, практические занятия, самостоятельную работу, познавательные экскурсии и наблюдения в природе, контрольно-диагностические занятия.

Занятия проводили в группах, индивидуально или всем составом объединения, сочетая принцип группового обучения с индивидуальным подходом. Раскрытие теоретических основ программы осуществлялось в форме мини-лекций, бесед с учетом имеющихся базовых знаний. Основными видами практических занятий были лабораторные практикумы, ведение дневника наблюдений, учебно-исследовательская работа. Самостоятельная работа обучающихся заключалась в выполнении индивидуальных заданий, таких как, подготовка рефератов, разработка плана простейших исследований, ведение наблюдений. Контрольно-диагностические занятия построены в виде стандартизированных заданий, защиты рефератов, отчетов в дневниках наблюдений, оформлении стендовых докладов, конференций.

При проведении занятий использовали преимущественно методы усвоения знаний, основанные на познавательной активности репродуктивного характера (эвристическая и этическая беседа, дискуссия, мини-лекция, работа с определителями); проблемные методы, направленные на самостоятельное овладение знаниями, основанные на творческой познавательной активности в

ходе решения проблем (проблемный метод, метод случайностей, ситуативный метод, метод мозгового штурма, дидактические игры); практические методы (методы реализации творческих задач), характеризовались преобладанием практической деятельности, изменяющей окружающий мир и создающей его новые формы.

Следует отметить, что на занятиях мы успешно применяли учебно-методические пособия, разработанные преподавателями кафедры: тетрадь с печатной основой (автор Сугробова Н.Ю.)[389] и пособие для систематизации знаний по зоологии (автор Чугайнова Л.В.)[390]

Мониторинг результативности реализации программы «Познавательная экология» проводили по трем уровням. Эмоционально-мотивационный уровень учитывал взаимоотношения между участниками образовательных отношений, степень их заинтересованности и удовлетворенности, сформированность бережного отношения к природе. Для оценки уровня отношения учащихся к природе использовали методики диагностики субъективного отношения к природе «Эзоп» и «Натурафил». Когнитивный (познавательный) уровень, направлен на выявление сформированности предметных, метапредметных и личностных результатов в ходе освоения дополнительной общеобразовательной программы. Текущий контроль осуществляли на каждом занятии и в конце каждого раздела программы «Познавательная экология». Диагностики когнитивного уровня предусматривала различные формы: проективная методика «Незаконченные предложения»; стандартизированные задания «Выбери верное утверждение»; отчет по экскурсии; создание презентаций; выполнение творческих проблемных заданий, оформление результатов экскурсий, лабораторных и практических работ. Деятельностный уровень учитывал степень активности и продуктивности деятельности обучающихся.

Результаты выходного диагностического контроля показали положительную динамику проведенной работы: увеличилось количество обучающихся с доминированием когнитивной и этической установкой в отношении природы на 38% и 24% соответственно.

Следовательно, экологическая культура может быть показателем степени сформированности ответственного отношения обучающихся к окружающей природной среде. Она отражает ценностное понимание живых систем, мотивирует личность на сохранение природных условий как необходимых для жизни.

Использованные источники:

1. Пономарева И.Н. Экология [Электронный ресурс]: наука и образование/ И.Н. Пономарева— Электрон. текстовые данные.— СПб.: Российский государственный педагогический университет им. А.И. Герцена, 2016. – 361 с.

[389] Сугробова Н.Ю. Тетрадь для практических работ по ботанике с основами экологии растений / Учебно-методическое пособие. Соликамск, 2012. ...с.

[390] Чугайнова Л.В. Биология. Животные. Учебно-методическое пособие для систематизации знаний / Соликамск, 2017. – 111 с.

2. Сугробова Н.Ю. Тетрадь для практических работ по ботанике с основами экологии растений / Учебно-методическое пособие. Соликамск, 2012. – 104 с.
3. Чугайнова Л.В. Биология. Животные. Учебно-методическое пособие для систематизации знаний / Соликамск, 2017. – 111 с.

УДК 80

Щербакова Л.С.
студентка
4 курс, факультет иностранных языков
Елабужский институт КФУ
Россия, г. Елабуга
Гизатуллина А.В., канд. пед. наук, доцент
доцент кафедры немецкой филологии
Елабужский институт КФУ
Россия, г. Елабуга

ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ ПОВТОРОВ В РОМАНЕ В.КЕППЕНА «СМЕРТЬ В РИМЕ»

Аннотация*: В данной статье рассмотрены некоторые виды повторов, встречающиеся в романе В. Кёппена «Смерть в Риме». Проанализированы характерные особенности каждого вида повтора. На основе проведенного исследования были выявлены основные функции повтора, его значимость в тексте.*

Ключевые слова*: повтор, виды повторов, функция повторов, Смерть в Риме.*

Annotation*: This article is devoted to some types of repetitions which are found in the novel by W. Koeppen "Death in Rome". All characteristics of each type of repetition have been analysed. The main functions of repetition, the importance in the text have been found out on the basis of the conducted research.*

Key words*: repetition, types of repetition, function of repetition, Death in Rome.*

Повтор в художественной литературе имеет огромное значение. На сегодняшний день проблема определения понятия «повтор» остается актуальной. По мнению Т.В. Харламовой, повтор является стилистическим приемом наименования ранее указанного в определенном контексте лица, предмета, качества, действия. Именно повторение слов, по мнению ученого, выполняет в языке функцию основного строительного материала текста, составляет его ядро [3, с. 16].

Ученые предлагают большое количество классификаций повторов. В результате анализа необходимой научной и художественной литературы наиболее приемлемой для себя мы считаем классификацию, предложенную М.К. Морен и Н.Н. Тетеревниковой. Ученые выделили шесть видов повтора, а именно: простой лексический повтор, анафору, эпифору, анадиплосис, анаэпифору, частичный повтор [1, с.37]. Опираясь на данную классификацию,

нам удалось выявить множество случаев употребления разных видов повтора в романе В.Кеппена «Смерть в Риме».

Роман В.Кеппена является сложным многосторонним произведением. Данное произведение отличается в высокой степени интеллектуальным содержанием. Центр повествования – это внутренний мир, мысли главного героя. Одной из главных идей романа является осознание героем ответственности перед собой, другими людьми и перед страной в целом. Автор обеспокоен судьбой будущего, молодого поколения. Он стремится достучаться до их сердец с целью, чтобы молодые люди осознали весь ужас военных действий, власти нацистов и их лживой идеологии. Главный герой осознает свои жизненные ценности, которые становятся ключом к его духовному исцелению.

Данный роман имеет огромную стилистическую нагрузку. Общее число использования повторов в романе сложно зафиксировать. Один и тот же абзац может включать в себя несколько видов повтора и соответственно рассматриваться с нескольких ракурсов.

Например:

Hier trank *das Volk*.[1] Das Volk[2] brauchte man nicht zu fürchten. *Das Volk*[3] konnte man lenken. *Mit dem Volk*[4] brauchte man nicht zu reden. *Das Volk*[5] wurde eingesetzt. Der Führer stand über *dem Volk*[6]. (S.40)

В первых двух предложениях мы можем наблюдать использование анадипосиса, а второе, третье и четвертое предложения содержат анафору. В первом и шестом предложении можно увидеть использование эпифоры.

Рассматривая такую тему, как функционирование повторов в тексте, мы сошлись на мнении, что наиболее подходящее для себя мы определяем мнение А.П. Урбаевой, которая утверждает, что повтор обладает некоторыми функциями, а именно: ритмико-интонационной, фоновой, экспрессивно-эмоциональной, функциями создания подтекста и иронии [2, с. 11]. Каждый вид повтора имеет определенные функции в тексте.

В результате анализа романа В.Кеппена «Смерть в Риме» нам удалось выявить около 169 случаев употребления повторов, а именно:

В романе было выявлено 14 случаев использования простого лексического повтора. Лексический повтор – это один из стилистических приемов, задачей которого является намеренное повторение слов или речевых конструкций в определенном промежутке текста. В данной работе мы отдаем предпочтение предложенным А.П. Урбаевой функциям, согласно которым использование простого лексического повторения служит для выразительности художественного текста [2, с. 78]. Автор с помощью этого способа акцентуирует внимание читателя на предмете, явлении или герое, помогая ему понять их важность в романе, например:

Ich saß an einem Aluminiumtisch, auf einem Aluminiumstuhl, leicht als solle mich der Wind forttragen, **ich** war glücklich, **ich** redete mir es ein, **ich** war ja ***in Rom***, **in Rom**, ***in Rom***, **ich** saß ***in Rom*** draußen vor der Espressobar an der Ecke der Piazza della Rotonda und *trank* einen Schnaps. (S.14) (*Я сидел за алюминиевым*

столом на алюминиевом стуле, ощущал себя настолько легко, что ветер мог бы унести меня, я был счастлив, я убеждал себя в это, так как я был ***в Риме, в Риме, в Риме****, я сидел в Риме на улице перед баром «Эспрессо», на углу ротонды и пил шнапс).*(Перевод выполнен автором статьи)

Seine Männer! Seine Männer! Sie waren tot. **Seine Männer!** Sie lagen *unter* Gras, *unter* Schnee, *unter* Stein und Sand. **Seine Männer**! Judejahn hatte diesen **Männern** *die Sanftmut* genommen, *die Sanftmut* der Kreatur. (S.26) *(Его солдаты! Его солдаты! Они были мертвы. Его солдаты! Они лежали в траве, под снегом, среди камней и песка. Его солдаты! Юдеян отнял у этих солдат кротость, кротость непорочности.)*

Следующая фигура речи - анафора, наиболее часто используемая автором в произведении. Анафора – это стилистическая фигура, смысл которой заключается в единстве начала каждого предложения. Анафора имеет огромный стилистический потенциал. Она создает эффект ритмичных событий, выполняет функцию передачи определенной ключевой мысли. В романе В.Кеппена нам удалось выявить около 97 случаев употребления данного вида повтора, например:

Sie genossen den Wein. **Sie genossen** das Essen. **Sie** tranken **andächtig**. **Sie** aßen **andächtig**. **Sie waren ernste** ruhige Esser. **Sie waren ernste** heitere Trinker. **Sie** sprachen kaum ein Wort; (S. 21) (*Они наслаждались вином. Они наслаждались едой. Они сосредоточенно пили. Они сосредоточенно ели. Они поглощали пищу серьезно и спокойно. Они пили спокойно и серьезно почти не говоря ни слова)*.

Ich besitze ***kein*** Bankkonto, ***kein*** Gold und ***keine*** Edelsteine, mit nichts werde **ich** aufgewogen; **ich** bin frei, **ich** bin ***keine*** Rennpferde und ***keine*** Filmmädchen zu verteigen. **Ich** heiße Siegfried Pfaffrath. **Ich** weiß es ist ein lächerlicher Name. **Ich** rede gern schamlos drein...**ich** gebe mich respektlos...**ich** bin Tonsetzer.(S. 16) *(У меня нет ни денег, ни драгоценных камней, ничто не может меня взволновать; я свободный, я мне нет дела до скаковых лошадей и знаменитостей. Меня зовут Зигфрид Пфафрат. Я знаю, что это смешная фамилия. Я бесстыдно люблю вмешиваться в чужие беседы, я непочтителен, я – композитор.)*

Eine Epoche hatte begonnen! **Eine Epoche** ohne Goethe! (S. 39*) (Эпоха началась! Эпоха без Гёте!)*

Следующий вид повтора - эпифора является менее употребительным явлением в романе В.Кеппена в отличие от анафоры, но не менее важной фигурой речи. Эпифора – это фигура речи в стилистике, главной задачей которой является повтор слов либо словосочетаний в конце предложений смежных рядов. С помощью одинаково заканчивающихся частей предложения эпифора благоприятствует созданию ритма, эффекта предположения и навязчивой мысли. В результате чтения предложенного романа нами было выявлено 20 случаев использования данного вида повтора, например:

Sind es grosse **Männer?** Die ich kenne, fragte sich Kürenberg. Und wenn es diese nicht sind, wo sind die wirklich **grossen Männer?** Kannte Augustinus denn **grosse Männer?** (S. 52) *(Являются ли те, кого я знаю великими людьми?*

Кюренберг задавал себе вопрос. И если все же нет. То где же на самом деле великие люди? Знал ли Августин великих людей?)

Sie besaßen *nichts*, sie hatten *nichts* außer **dem Nichts**, saßen fett **im Nichts**, stiegen auf **im Nichts** …(S.55) *(У них ничего нет, и есть у них только Ничто, они толстеют в этом Ничто, становятся успешными в этом Ничто…)*

При анализе данного романа нами было выявлено 17 случаев употребления В.Кеппеном такого стилистического приема, как анадиплосис. Анадиплосис – это стилистический прием, повторяющий слово либо словосочетание таким образом, что последнее слово первой части фрагмента речи дублируется в начале следующего. Говоря о функциях данного стилистического приема следует согласиться с утверждением А.П. Урбаевой, что с помощью использования анадиплосиса в тексте автор может подчеркнуть те или иные эмоции, связь между основными мыслями в тексте, а также задать ритм повествования, например:

Aus der Drehtür gekreist, des Portiers **Hand, Hand** in weißem *Hand*schuh Lakaien*hand* Henkers*hand* Todes*hand*. (S.35) *(Дверь закрутилась, рука портье, рука в блой перчатке, рука лакея, рука палача, рука смерти.)*

Vorübergehende berührten ihn, murmelten ihn ein flüchtiges uninteressiertes **Pardon. Pardon** für Judejahn? (S. 35) *(Проходящие мимо задевали, касались его, толкали, говоря равнодушно «пардон». «Пардон» Юдеяну?)*

Следующим рассматриваемым нами видом повтора является анаэпифора. Данный прием характеризуется повторением начальных и конечных слов или фраз в предложении, фрагменте текста. Анаэфипора служит для общей экспрессивизации текста, для передачи негативных эмоций или более «темных» тонов в описании. Данное явление используется писателями не так часто, так как придает повествованию искусственность, наигранность. В романе нами было выявлено 11 случаев использования писателем данного явления, например:

Fliegen summten hier. Schmutzige **Fliegen**. (S. 65) *(Мухи жужжали здесть. Грязные мухи.)*

Die Kinder in der Uniform der Parteischule fürchteten sich. Sie waren doch deutsche **Kinder**! (S. 71) *(Дети в партийной униформе испугались. Они все же были немецкие дети.)*

Последним видом повтора в выбранной нами классификации является частичный повтор. Частичный повтор – это стилистический прием, задачей которого является повторение в предложении или фрагменте текста однокоренных слов или слов семантически близких друг другу. Использование повтора в тексте способствует созданию эмоционального напряжения, яркости описания событий, действий и героев. Выполняя экспрессивно-эмоциональную и ритмико-интонационную функции, функцию создания фона, подтекста и иронии повторы способствуют более эмоционально-окрашенному повествованию. В тексте нами было определено около 10 случаев использования данного стилистического средства, например:

Nach der Probe gingen Kürenbergs **essen**. Sie **aßen** gern; sie **aßen** oft, sie **speisten** viel und gut. (S.19) *(После репетиции они пошли есть. Они охотно ели. Ели они часто, ели много и хорошо.)*

In mir sind **Widersprüche** und und **Widersprüche** sind in Ihnen, - das **widerspricht** sich nicht. (S. 53) *(Во мне есть противоречия, в вас также есть противоречия – одно другому не противоречит.)*

В результате анализа романа В.Кеппена «Смерть в Риме» нам удалось выявить около 169 случаев употребления повторов, а именно: 14 случаев использования простого лексического повтора, 97 случаев использования анафоры, 20 случаев применения эпифоры, 17 случаев употребления анадиплосиса, 11 случаев употребления анаэпифоры и 10 случаев использования частичного повтора. Каждый вид повтора в тексте способствует созданию эмоционального напряжения, яркости описания событий, действий и героев. Выполняя экспрессивно-эмоциональную и ритмико-интонационную функции, функцию создания фона, подтекста и иронии повторы способствуют более эмоционально-окрашенному повествованию.

Использованные источники:

1. Морен М.К., Тетеревникова Н.Н..Стилистика современного французского языка. - М.: Высшая школа.- 1970.-260 с.
2. Урбаева А.П. Многообразие видов повтора в современном немецком языке: автореф. дис. … канд. филол. наук. - М., 2007. - 16 с.
3. Харламова Т.В. Текстообразующие средства в устной речи. – Саратов: Изд-во Сарат ун-та, 2000. – 305 с.
4. Wolfgang Koeppen. Der Tod in Rom. - М.: Изд-во Международные отношения, 1978. – 198 с.

УДК 378.401

Войстрикова Наталья Сергеевна, магистрант информационно-библиотечного факультета
Краснодарский государственный институт культуры
Россия, г. Краснодар
Майорова Анастасия Сергеевна, магистрант информационно-библиотечного факультета
Краснодарский государственный институт культуры
Россия, г. Краснодар

ЧТЕНИЕ НА АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ КАК СПОСОБ ФОРМИРОВАНИЯ ЯЗЫКОВОЙ ЛИЧНОСТИ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ

Данная статья посвящена проблеме формирования языковой личности при помощи обучения чтению на английском языке младших школьников. Актуальность работы заключается в том, что чтение представляет собой один из главных компонентов в изучении иностранного языка, а также в формировании языковой личности. Целью данной работы является рассмотрение способов обучения чтению на английском языке младших школьников.

Ключевые слова: чтение, английский язык, способы, языковая личность, формирование, школьник, младшие классы.

Voystrikova N.S., Master of Information and Library Faculty
Krasnodar State Institute of Culture
Russia, Krasnodar
Mayorova A.S., Master of Information and Library Faculty
Krasnodar State Institute of Culture
Russia, Krasnodar

READING IN ENGLISH AS A WAY OF FORMING THE LANGUAGE IDENTITY OF JUNIOR SCHOOLCHILDREN

This article is devoted to the problem of the formation of a language personality with the help of learning to read in English the younger schoolchildren. The relevance of the work lies in the fact that reading is one of the main components in the study of a foreign language, as well as in the formation of a language personality. The purpose of this paper is to consider ways of teaching English language reading to junior schoolchildren.

Keywords: reading, English, ways, language personality, education, schoolboy, junior classes.

Язык является важнейшим способом коммуникации, без которого существование и развитие человеческого общества было бы невозможно.

В современном обществе утвердилось мнение, что раннее обучение иностранному языку способствует более легкому, свободному применению его на практике, а также несет в себе интеллектуальный, познавательный потенциал. Предмет «Иностранный язык» включен в число дисциплин начального уровня образования. «Основные задачи иностранного языка как школьного учебного предмета заключаются в развитии общей речевой способности учащихся, в формировании готовности использовать его в непосредственном общении, а также как способ изучения другой национальной культуры» [5] Раннее изучение иностранного языка помогает ученикам с легкостью в дальнейшем усваивать предмет в основной школе. А это, в свою очередь, дает учащемуся возможность начать изучение второго иностранного языка, владение которым в современном мире становится все более востребованным.

Необходимо отметить, что в последнее время, в современном мире значительно вырос интерес к изучению языковой личности. В условиях глобализации расширились границы коммуникативных возможностей человека и расширилось его представление о целостности картины мира. Кроме того социальный заказ современного общества, сформулированный в Концепции воспитания-интеллектуальная личность, способная через свои речевые поступки добиться поставленной цели и определять жизненные ценности и ориентиры. Как правило, языковая личность формируется с ранних ступеней изучение языка, то есть с младших классов.

Чтение можно отнести к рецептивному виду речевой деятельности, так как оно связано с восприятием и пониманием информации, зрительным распознаванием графических знаков и пониманием письменной речи.

Для успешности коммуникации необходимо владеть фонетическими, лексическими и грамматическими навыками, которые мгновенно помогают распознавать слова в тексте. «Во время чтения процессы восприятия и осмысления происходят одновременно» [1]. Умения и навыки, которые обеспечивают успешное владение навыками чтения, обычно делят на две категории:

- те, которые отвечают за «техническую» сторону чтения. Имеется в виду распознавание графических символов и соотнесение их с конкретными значениями;

- устанавливающие понимание смысла прочитанного (данные умения устанавливают связь между графическими символами и предложениями)

«При чтении необходимы два вида информации: визуальная (графический текст) и не визуальная (понимание языка, знание данной темы, общая способность в чтении, эрудиция, имеющиеся знания)» [3].

Обучение чтению включает в себя:

- формирование у младших школьников осознания цели чтения в каждом конкретном случае

- выбор стратегии чтения, которая соответствует цели.

По степени понимания содержания текста и его осмыслению, выделяют следующие виды чтения: изучающее, просмотровое, поисковое, ознакомительное.

При просмотровом чтении учащийся получает общее представление о теме материала, представленного в тексте. «Для обучения просмотровому чтению необходимо подбирать ряд тематически связанных текстовых материалов» [2].

Ознакомительное чтение представляет собой познающее чтение, при котором внимание читающего охватывает все произведение (рассказ, книга, статья) без получения определенной информации

Изучающее чтение подразумевает полное и точное понимание всей содержащейся в тексте информации и критический ее анализ. Здесь важно сформировать у обучаемого отсутствие боязни самостоятельно преодолевать затруднения в понимании иностранного текста.

Поисковое чтение используется при чтении газет и литературы. Цель – нахождение в тексте необходимых данных. В школьной программе поисковое чтение дается на проработку при выполнении упражнения.

Индивидуальный подход в обучении:

Учет возрастных психологических особенностей учащихся, индивидуальных способностей к познавательной деятельности (скорость восприятия, темп речи, тип характера, логопедические трудности), восприятию и осознанию новой информации при формировании навыков и умений.

Использование упражнений, дифференцированных по степени сложности, учитывающих индивидуальные особенности учащихся.

Интегрированный подход в процессе обучения:

Обучение чтению на основе устного опережения. Учащиеся читают тексты, включающие языковой материал, изученный и отработанный ранее в устной речи (аудирование, говорение). Отработка букв, словосочетаний, лексических единиц, правил чтения осуществляется с введением новых слов, форм, речевых образцов в устной речи.

Проведение аналогий из родного языка – перенос навыков чтения, сформированных на родном языке обучаемых.

Доступность и мотивированность обучения. Выполнение на уроке игровых заданий. Использование принципа наглядности, способствующего осмыслению нового материала, созданию ассоциативных связей, опор, ведущему к лучшему усвоению правил чтения, графических единиц, слов и фраз.

Успех организации обучения зависит от уровня профессиональной подготовки, педагогического опыта учителя, степени его методической компетенции, способности использовать на уроке эффективные методы работы, современные технологии (которые так нравятся младшим школьникам), ведущие к выполнению поставленной цели обучения.

Активность в обучении, а значит и усвоение информации у детей происходит на основе их собственных мыслей, чувств, взглядов и интересов, что в свою очередь является ведущим средством мотивации к учебной деятельности.

Формирование навыков и умений чтения является одной из важнейших составляющих процесса обучения иностранному языку. «Процесс чтения и его результат – извлечение информации – имеют огромное значение в коммуникативно-общественной жизни людей. Он помогает обеспечивать передачу опыта, накопленного людьми в различных областях жизни, развивает интеллект» [4]

При обучении чтению необходимо учитывать психологические особенности младших школьников. В этот период совершенствуется работа головного мозга и нервной системы. Развивается произвольное внимание, увеличиваются объемы памяти, формируется логическая память.

Практической целью обучения чтению младших школьников является читать тексты с различными типами понимания содержания:

- с выделением основной мысли произведения (ознакомительное чтение);
- с детальным пониманием рассказов (изучающее чтение);
- с нахождением нужной, важной информации (поисково-просмотровое чтение).

«Основные задачи, которые необходимо выполнить при обучении чтению на английском языке младших школьников на начальном этапе» [3]:

Читать вслух текст, основанный на известном языковом материале, соблюдая правила произношения и соответствующую интонацию;

Понимать общее содержание текста и главного в нем после однократного прочтения;

«Читать про себя и понимать основное содержание текста, включающего значительное количество незнакомых слов, опираясь на языковую и контекстуальную догадку, англо-русский словарь, не акцентируя внимания на явлениях, препятствующих пониманию содержания текста» [5]

Ориентироваться в структуре текста (видеть деление на абзацы, находить в тексте реплики персонажей, понимать позицию автора, выделять новую для себя информацию, находить выразительные и изобразительные средства создания художественного образа).

Чтение является одним из основных и базовых навыков в формировании языково й личности. В данной статье речь шла о младших школьниках, так как именно начиная с младшего возраста у ребенка должны сформироваться навыки чтения, а также различные способы и методики чтения, о которых упоминалось выше в статье.

Педагогам необходимо знать и уделять особое внимание навыкам чтения, так как качественное обучение иностранному языку включает в себя умение учащегося прочесть текст. Главный аспект при обучении английскому языку «грамматика» невозможно разобрать и понять без навыков чтения, а значит прогресс в изучении языка не будет замечен в дальнейшем.

Используемые источники:

1. Бим И.Л. Обучение иностранным языкам: поиск новых путей // Иностранные языки в школе. Москва: Наука. 2009. 325с.

2. Виноградов В. В. О художественной прозе В. В. Виноградов // Виноградов В. В. Избр. труды: о языке художественной прозы. Москва: Наука, 2012. 205 с.

3. Караулов Ю.Н. Русский язык и языковая личность. //Москва: Наука, 2011. 167с.

4. Никитенко З.Н., Гальскова Н.Д. Теория и практика обучения иностранным языкам в начальной школе: учебное пособие для студентов педагогических вузов и колледжей. //Смоленск: Ассоциация 21 век, 2010. 378с.

5. Обучение чтению на английском языке младших школьников на начальном этапе [Электронный ресурс]. URL: http:// www. infourok.ru… (дата обращения 19.02.2017).

УДК 376.1

Ибрагимова А.Р., кандидат педагогических наук,
доцент кафедры
Специального (дефектологического)
образования
Крымский
инженерно-педагогический
университет
Джепарова Э.С.
Студент 4 курса, кафедры
Специального (дефектологического)
образования, Крымский
инженерно-педагогический
университет
РК, г. Симферополь

ЭКСКУРСИЯ КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ СПЕЦИАЛЬНОЙ (КОРРЕКЦИОННОЙ) ШКОЛЫ НА УРОКАХ ОКРУЖАЮЩЕГО МИРА

Аннотация. *В данной статье раскрыты особенности представлений об экологии у младших школьников с нарушением интеллекта. Исследовано состояние представлений о живой и неживой природе младших умственно отсталых школьников. Доказано коррекционное значение экскурсии в формировании и обогащении представлений о природе у учащихся с интеллектуальной недостаточностью.*

Annotation. *In this article, features of ideas about ecology in younger schoolchildren with intellectual disabilities are revealed. The state of ideas about the lively and inanimate nature of younger mentally retarded schoolchildren is studied. The corrective value of the excursion in the formation and enrichment of ideas about nature in students with intellectual insufficiency is proved.*

Ключевые слова: *младшие школьники с нарушением интеллекта, экскурсия, представление, экология, умственно отсталые школьники.*

Keywords: *younger schoolchildren with intellectual disabilities, excursion, performance, ecology, mentally retarded schoolchildren.*

Среди методов, приемов и средств обучения в воспитании детей с умственной отсталостью, особое место занимает экскурсионная работа. Особая значимость экскурсии заключается в равнозначном участии в процессе познания зрительной, вербальной и моторной составляющих активности ребенка, которая повышает качество формирования и закрепления представлений о живой и неживой природе, способствует формированию познавательного интереса к природе. Поиск эффективных методов воспитания и обучения умственно отсталого младшегошкольника с целью его развития и формирования

целостной картины об экологии обусловливает актуальность изучения возможностей экскурсии как средства обогащения представлений о природе в младших школьников с нарушением интеллекта[2].

И.Г. Еременко указывает, что, в отличие от ровесников типичным развитием, умственно отсталых учеников характеризует ограниченность представлений об окружающей мире, примитивность интересов, потребностей и мотивов. Снижена активность всей деятельности. Эти черты личности затрудняют формирование правильных представлений об окружающей среде в целом и о природе в частности [1].

Представление – наглядный образ предмета или явления (события), возникающий на основе прошлого опыта (ощущений и восприятий) путем его воспроизведения в памяти или в воображении[4, с. 41].

Особенности восприятия умственно отсталых детей изучали известные педагоги и психологи М. Монтессори, В.Г. Петрова, А.В. Кудрявцева и др. Они показали, что для таких детей характернызамедленность темпа восприятий и их сужен объем,выразительная не дифференцированность и тому подобное.

Лучше всего изучено зрительное восприятие умственно отсталых учеников. И.М. Соловьевым и др. Его исследования выявили своеобразие обзора детьми окружающей природной среды, определил значительную замедленность зрительного восприятия умственно отсталых учащихся. Умственно отсталым учащимся свойственна сужение зрительного восприятия, которая уменьшает возможности формирования представлений о природе. Исполняемый умственно отсталыми учащимися анализ зрительно воспринятого реального предмета или его изображения отличается бедностью, непоследовательностью, фрагментарностью [4, с. 52].

Анализ объектов оказывается более подробным и полным, если он осуществляется в реальных условиях – во время экскурсии с показом, вопросами и уточнениями учителя.

Как отмечает В.Ф. Мачихина, экскурсия имеет огромное значение для коррекции недостатков умственного развития младших умственно отсталых учащихся, и в частности для развития ихречи, понятий, представлений и наблюдательности.Кроме того, экскурсии расширяют представление учащихся об окружающем мире, развивают внимание, чувственное восприятие [2, с. 45].

У младших школьников с нарушением интеллекта отсутствует система представлений обэкологии. Они не умеют применять полученные знания, опираться на накопленный опыт.

Представление об экологии младших школьников с умственной отсталостью можно охарактеризовать как неполные, неточные и неустойчивые. Они не объединены в единый комплекс представлений, являются оторванными друг от друга, наблюдаются проблемы их актуализации, применения и переноса. Причиной этого является их фрагментарность и изолированность, а также отсутствие педагогических

условий для их применения в практической деятельности ребенка, которая позволяет более глубже понять их, применить и сопоставить с другими представлениями [2, с. 49].

Умственно отсталые ученики не воспринимают что-либо пока не увидят и не почувствуют на ощупь, то, о чем им рассказывают в условиях класса. Формирование представлений о природе у младших школьников с умственной отсталостью требует включения определенного содержания, методов и форм работы, а также создания условий, необходимых для постоянного общения с природными объектами.

В решении данной проблемы огромную роль играет проведение экскурсий, в процессе которых возможно использование разнообразных видов познавательной и воспитательной деятельности.

Экскурсия – это форма образовательно-воспитательной работы, которая предполагает организованный выход учащихся за пределы учреждения образования с учебно-образовательной, воспитательной целью для общего развития учащихся [3, с. 51].

Цель любой экскурсии – научить правильно,видеть, слышать, осознавать наблюдаемое, уметь устанавливать простейшие связи и зависимости между явлениями, развивать у учащихся наблюдательность.

С помощью экскурсии дети учатся наблюдать натуральные объекты в реальных, естественных условиях. Как известно, наблюдение – это самый важный источник знаний о природе, который призван развивать важные умения ребенка: смотреть и видеть. Развитие наблюдательности учащихся – одна из задач природоведческих экскурсий.

Для развития наблюдательности необходимо активное целенаправленное восприятие. Во время наблюдения, при анализе объектов, учитель направляет внимание младших школьников на внутренние, существенные признаки, что поможет им получить более детальную информацию об исследуемом объекте [4, с. 61].

Во время экскурсии учитель прививает учащимся определенную «экскурсионную грамотность», прежде всего умение видеть объект особенно актуально в условиях узости кругозора умственно отсталых учащихся. Также учитель проводить работу по уточнению и расширению природоведческих понятий, которые даются науроке; по развитию логического мышления; способствует воспитанию эстетических чувств и приобретению учащимися умения наблюдать в природе.

Изучая природу, наблюдая ее процессы и явления, дети сравнивают их, пытаются делать простейшие обобщения, задумываются над причинами явлений, происходящих. При этом их ум упражняется в анализе и синтезе полученных сведений, в умении находить схожее и отличное в предметах и явлениях, в обобщении сходных черт.

Все это имеет большое значение для развития умственных способностей, особенно логического мышления учащихся. В ходе конкретных наблюдений

умственно отсталые учащиеся устанавливают связи между разными природными объектами и явлениями [2, с. 90].

Во время экскурсий младшие школьники изучают такие явления природы, которые невозможно наблюдать в классе: высоту солнца в разное время дня, признаки лета, осени, зимы, весны. Они знакомятся с местными растениями.

Для ознакомления с объектами живой и неживой природы учеников выводят в парк, поле, лес. С некоторыми растениями сначала знакомят в природе, а потом уже переходят их изучению на уроке. С другими растениями сначала учитель знакомит учеников в классе, а потом – в естественной среде леса, поля, клумбы [4, с, 70].

Знакомство с растительным и животным миром лучше организовывать при проведении комплексных экскурсий. При этом ученики учатся сами открывать те связи и взаимозависимости, которые существуют между животными и растениями. Умственно отсталые школьники видят объекты природы в естественной среде, наблюдаютвзаимосвязь растений с почвой, животных с растениями. Это позволяет сформировать у них представление о природе как о едином целом, в котором все части теснейшим образом взаимосвязаны.

От того на сколько правильно организована экскурсия зависит ее успех, достижения учебной и коррекционно-воспитательной цели. Проведение экскурсии требует от учителя величайших знаний, как самого экскурсионного материала, так и методик, и приемов работы с учащимися. Учитель детально продумывает место проведения экскурсии, соответствие этого места теме, образовательный, коррекционный и воспитательный материал данной экскурсии, ее цели и заданию. Учитель составляет план экскурсии, маршрут, предполагает различные неожиданные ситуации [3, с. 72].

С умственно отсталыми учениками не выходят на экскурсию, предварительно не подготовив их к правильному восприятию того, что они увидят. Детям еще в школе учитель рассказывает, куда онипойдут, что будет представлять собой объект наблюдения, на что особенно им стоит обратить внимание и т. д. Учитель предупреждает детей, что после экскурсии будет проведена беседа, им будут поставлены вопросы об увиденном. В отдельных случаях дает задание зарисовать по памяти то объект, который они видели, или написать сочинение на тему экскурсии и др.

Организация экскурсий, во время которых осуществляется наблюдение за объектами природной среды, привлечение внимания к характерным признакам, отличают одно явление природы от другого, организация помощи учащимся в уяснении этих вопросов, значительно помогает не только в правильном формировании представлений о природе, но и максимально способствует коррекции недостатков интеллектуального развития учащихся [3, с. 66].

Ни одно мастерское слово или яркая наглядность не заменяют живого созерцания. Результаты наблюдений, полученные на экскурсиях сведения

заполняют пробелы в знаниях учащихся, связанные с недостатками восприятия и представления; впечатления, полученные во время экскурсий, стимулируют учащихся к сознательному усвоению материала, пробуждают их интерес и активность. Только тщательно продуманная, заранее подготовленная экскурсия может быть эффективной, обогатить чувственный опыт учащихся интересными наблюдениями, будет способствовать лучшему усвоению ими знаний, развивать мышление, речь, а так же обогатит словарный запас [3, с. 77].

Выводы. Умственно отсталые учащиеся младшего школьного возраста испытывают трудности в овладении естественными знаниями и умениями, не могут полно и самостоятельно использовать полученные знания в практическойдеятельности. Ученикам с трудом дается выделение подобных или специальных признаков природного объекта или явления; формирование взаимосвязанных и причинно-следственных связей; последовательное высказывание суждений. Такие трудности вызваны неустойчивостью умственных операций. Представления младших умственно отсталых школьников о природе и экологии охарактеризуются как неточные и обедненные.

Список литературы

1. Воспитание и обучение детей во вспомогательной школе: Пособие для учителей и студентов дефектолог. ф-тов пед. ин-тов / под ред. В.В. Воронцовой. – М.: Школа-Прес, 2014. – 157 с.

2. Мачихина, В.Ф. Внеклассная воспитательная работа во вспомогательной школе-интернате / В.Ф. Мачихина. – М.: Просвещение, 2008. – 200 с.

3. Пороцкая, Т.И. Работа воспитателя вспомогательной школы: Кн. для воспитателя из опыта работы / Т.И. Пороцкая. – М.: Просвещение, 2014. – 176 с.

4. Соловьев, И.М. Восприятие действительности умственно отсталыми детьми. / Особенности познавательной деятельности учащихся вспомогательной школы / И.М. Соловьев. – М., 2013. – 150 с.

УДК 376.1

Сухонина Н. С., кандидат педагогических наук,
доцент кафедры
Специального (дефектологического)
образования
Крымский инженерно-педагогический университет
Алиева Э. Р.
Студент 4 курса, кафедры
Специального (дефектологического) образования,
Крымский инженерно-педагогический университет РК,
г. Симферополь

ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЕ ИЗУЧЕНИЕ УРОВНЯ РАЗВИТИЯ УСТНОЙ РЕЧИ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ С УМСТВЕННОЙ ОТСТАЛОСТЬЮ

Аннотация на русском языке: В данной статье представлены результаты проведенной экспериментальной работы, направленной на развитие устной речи у младших школьников с умственной отсталостью. Автором статьи так же разработана критериально-уровневая характеристика развития речи младших школьников с умственной отсталостью, охарактеризован диагностический материал и дана количественная оценка проведенной диагностики.

The summary in English: This article presents the results of the experimental work aimed at developing oral speech in younger schoolchildren with mental retardation. The author of the article also developed a criterial-level characterization of the development of speech of younger schoolchildren with mental retardation, the diagnostic material was characterized and a quantitative evaluation of the diagnostic performed.

Ключевые слова: *педагогический эксперимент, умственная отсталость, младший школьный возраст, развитие речи, устная речь, диагностический материал.*

Key words: *pedagogical experiment, mental retardation, primary school age, speech development, oral speech, diagnostic material.*

Цель исследования: рассмотреть экспериментальное изучение уровня развития устной речи у младших школьников с умственной отсталостью .

Современный этап развития общества ставит перед образованием новые задачи, направленные на существенное усиление внимания к обучению, воспитанию и развитию личности. Задача улучшения подготовки воспитанников к самостоятельной жизни стоят и перед вспомогательной школой. Одним из условий их решения является усиление коррекционно-развивающей роли обучения и воспитания детей с интеллектуальными нарушениями.

В специальной (коррекционной) школе общие задачи обучения и воспитания решаются в сочетании со специальными, в число которых входит, и коррекция нарушений речевого развития умственно отсталых учащихся.

Речь, как общественно-историческое явление, сопровождает все стороны бытия человека, обеспечивая успешность ее адаптации, интеграции и социализации. Поэтому внимание к речевому развитию каждой личности не случайно, особенно, когда речь идет о детях с умственной отсталостью[1, с. 60].

Необходимым условием формирования социально активной и духовно богатой личности является овладение речью как средством общения. При умственной отсталости через общее недоразвитие психики обогащения опыта протекает замедленно и искаженно. Аномально развитые практическая и познавательная деятельности не могут способствовать быстрому накоплению представлений и не стимулируют появление новых интересов и потребностей. Ребенок не чувствует необходимости в речевом общении с окружающими [2].

Речь умственно отсталых детей развивается не только с задержкой, но и со значительными отклонениями. Имеет место не только более позднее, но и аномальное речевое развитие, а речевая коммуникация умственно отсталых детей в основном опосредованная их интеллектуальными и личностными особенностями. Нарушения речевого развития у детей с умственной отсталостью отрицательно влияет на формирование личности ребенка, что сказывается на процессах социальной адаптации. Поэтому работа по выработке речевых навыков у умственно отсталых учащихся должна вестись, начиная с самого раннего возраста [3, с. 28].

У умственно отсталых детей задерживается не только развитие активной речи. Они значительно хуже своих здоровых сверстников понимают обращенную к ним речь. Вопросы, требования, объяснения и указания взрослых играют в их жизни несколько иную, менее действенную роль. Если высказывание собеседника долговременное, то дети быстро устают и перестают слушать. Это особенно резко наблюдается в тех случаях, когда отсутствуют конкретные опоры, привлекающие внимание детей и помогающие им понять, что именно от них хочет взрослый.

Учитывая особенности познавательной деятельности детей с умственной отсталостью, нужно упрощать до минимума знания, которые они должны усвоить в процессе развития у них устной речи. При этом их количество может быть сокращено так, чтобы оно позволяло осознанно овладеть ими. Поскольку для этих воспитанников присуща крайне низкая способность к анализу информации, непонимание информации, которая подается с помощью речи, неумение образовывать причинно-следственные связи, объединять знания в одно целое и несформированность других высших психических функций, нужно как можно чаще использовать конкретные примеры, материал расчленять на мелкие порции, обеспечивать всестороннее использование наглядности [4, с. 110].

Изучив теоретические аспекты развития устной речи, определив особенности работы педагогов над развитием устной речи у младших школьников с умственной отсталостью, проанализировав общую и специальную психолого-педагогическую литературу по проблеме исследования нами было проведено экспериментальное исследование. Экспериментальная работа проводилась на базе: МБОУ «Желябовская СОШ», Нижнегорский район, Республика Крым. Для экспериментального исследования была сформирована группа учащихся 2-го класса в количестве 10 человек.

Для определения уровня развития устной речи были использованы методики, описанные в работах Р.И. Лалаевой, В.К. Воробьевой, Т.Б. Филичевой адаптированные для учащихся младших классов с умственной отсталостью Т.А. Фотековой [3].

Для диагностики монологической речи учащихся с умственной отсталостью мы использовали три методики: методика «Описание игрушки», методика «Описание предмета», методика «Рассказ по сюжетной картинке».

Методика «Описание игрушки» была направлена на выявление особенностей устных связных монологических высказываний у учащихся младшего школьного возраста с умственной отсталостью. В ходе выполнения задания по данной диагностике детям было предложено описать игрушки. Оценивая ответы детей мы придерживались следующих критериев: структура, последовательность и связность изложения, характер предложений и используемых языковых средств.

Методика «Описание предмета» была направлена на изучение особенностей связных монологических высказываний описательного типа у детей младшего школьного возраста с умственной отсталостью в ходе рассказа о предмете.

Для изучения у детей связных монологических высказываний повелительного типа младшим школьникам с умственной отсталостью предлагалась методика «Рассказ по сюжетной картинке», которую они выполняли индивидуально. В ходе данной диагностики фиксировался рассказ каждого ребенка с сохранением особенностей связного высказывания. Ответы детей оценивались по следующим критериям: полнота охвата фактов, изображенных на картинке, умение устанавливать связи между фактами, действующими лицами и предметами; связность изложения, наличие структурных частей в рассказе; способность формулирования мысли и вопросы и высказывать их в предложения; характер предложений.

Для диагностики диалогической речи мы провели индивидуальные беседы с учащимися младших классов с умственной отсталостью на тему: «Моя любимая игрушка», задание «Речевые ситуации», а так же задание направленное на выявление умений у ребёнка задавать вопросы в ходе разговора

Задание №1 Индивидуальные беседы с детьми на тему: «Моя любимая игрушка» было направлено на изучение особенностей диалогического

общения в специально организованных беседах. Для определения особенностей диалогического общения детям задавались вопросы.

Следующее диагностическое задание №2 имело название «Речевые ситуации» его целью являлось выявление умений учащихся с умственной отсталостью вступать в диалог, используя формы речевого этикета.

В завершении диагностического блока по выявлению уровня развития диалогической речи учащихся младших классов с умственной отсталостью было проведено задание №3 направленное выявление умений у ребёнка задавать вопросы в ходе разговора.

Полученные результаты свидетельствовали, что у учащихся с умственной отсталостью уровни развития монологической речи распределились следующим образом: высокий уровень был диагностирован у 1 учащегося, в процентном соотношении показатель был равен 10%; достаточный уровень развития устной монологической речи был диагностирован у 1-го учащегося, т.е. у 10% из обследуемой группы; среднему уровню соответствовали результаты 30% учащихся, т.е. 3 человек; низкий уровень сформированности устной монологической речи был выявлен у 50% учащихся, т.е. 5 человек имели низкие показатели.

В рамках данного исследования нами были даны методические рекомендации, которые в случае их реализации могли бы способствовать развитию устной речи у младших школьников с умственной отсталостью в процессе изучения предметов и явлений окружающей действительности.

Итак, мы пришли к выводу, что в процессе развития устной речи у учащихся с умственной отсталостью педагоги специальной коррекционной школы должны руководствоваться основными общепедагогическими и специальными принцами обучения. Методы и приемы работы должны быть направленны на эффективное овладение учащимися родной речью. Задания и дидактические упражнения в процессе развития речи учащихся с умственной отсталостью должны подбираться с учетом образовательных и личных особенностей ребенка.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Выготский, Л.С. Мышление и речь: Психологические исследования / Л.С. Выготский – М.: Лабиринт, 2006. – 461с.
2. Гнездилов, М.Ф. Методика русского языка во вспомогательной школе / М.Ф. Гнездилов – М.: Изд-во АПН РСФСР, 1962. – 101 с.
3. Лалаева, Р.И. Нарушения звукопроизношения у учащихся 1-3 классов вспомогательной школы / Р.И. Лалаева // Психические и речевые нарушения у детей и пути их коррекции. – М., 2008. – 78с.
4. Лисина, М.И. Формирование личности ребенка в общении / М.И. Лисина. – СПб: Питер, 2009. – 410 с.

УДК 376.1

Ибрагимова А.Р. кандидат педагогических наук,
доцент кафедры
Специального (дефектологического)
образования
Крымский инженерно-педагогический
университет
Арабаджиева Э.У.
Студент 4 курса, кафедры
Специального (дефектологического)
образования, Крымский
инженерно-педагогический университет
РК, г. Симферополь

ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЕ ИЗУЧЕНИЕ ФОРМИРОВАНИЯ КОММУНИКАТИВНОЙ ФУНКЦИИ РЕЧИ, УЧАЩИХСЯ С ЗАДЕРЖКОЙ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация на русском языке: В данной статье представлены результаты проведенной экспериментальной работы, направленной на коммуникативной функции речи, учащихся с задержкой психического развития.

The summary in English: This article presents the results of the experimental work aimed at the communicative function of speech, students with a delay in mental development.

Ключевые слова: Коммуникативная функция речи, педагогический эксперимент, задержка психического развития.

Keywords: Communicative function of speech, pedagogical experiment, delay of mental development.

Развитие коммуникативной функции речи учащихся – это общая задача массовых школ, но особенно она важна для специальных (коррекционных) школ. Очевидно, что это общая задача реализуется в каждой учебной дисциплине по – разному, в зависимости от их специфики. В связи с тем, что грамотная речь является одной из главных предпосылок дальнейшего полноценного развития ребенка, процесса социальной адаптации, выявление и устранение нарушений речи необходимо проводить в более ранние сроки. Эффективность устранения речевых нарушений определяется во многом уровнем развития логопедии как науки [2, с. 113].

Коммуникативная функция – одна из главных и основных функций – с момента своего рождения с ребенком общаются мама, папа, бабушки и дедушки, близкие и родственники, просто знакомые. Впервые увидев новорожденного ребенка взрослые приветствуют ее, общаются с ним, задают вопросы, правда не получают никакого ответа. Проходит наружно односторонний, но все же разговор между двумя людьми. Со временем эта беседа более оживлённая и красноречивая, с ростом и развитием ребенка

развивается и его речь, общение с себе подобными /и не только – игрушки, животные и т. п. / набирает обороты, увеличивается количество слов, которыми владеет ребенок, расширяется кругозор, растет его опыт, увеличивается общение с окружающими [4, с. 89].

Ряд отечественных исследователей придерживается тех же позиций, что и зарубежные коллеги, отождествляя процесс коммуникации с общением в целом. Как основной аргумент этой точки зрения выдвигается этимологическая и семантическая тождественность данных понятий. При этом подчеркивается социальное значение коммуникации: «Коммуникация (общение) является не столько процессом внешнего взаимодействия изолированных личностей, сколько способом внутренней организации и внутренней эволюции общества как целого, процесс, при помощи которого только и может осуществляться развитие общества» [5, с. 201].

Для того, чтобы исследовать особенности формирования коммуникативной функции речи учащихся с задержкой психического развития нами был организован и проведен педагогический эксперимент. В экспериментальной диагностике принимали участие учащиеся 3-го класса в общем количестве – 10 человек.

Исследование проводилось как в учебное, так и внеурочное время.

Обследование проводилось индивидуально, с каждым ребенком. Беседу с ребенком записывалась в протокол. Задания давались в интересной, интонационно выразительной форме.

Диагностическая деятельность осуществлялась в двух аспектах:

1) изучение состояния речевых и языковых средств у младших школьников с ЗПР: фонетико-фонематическая сторона; лексика (ассоциативный эксперимент); грамматический строй (морфологические и синтаксические обобщения); связная речь;

2) исследование сформированности коммуникативных умений и навыков у младших школьников с ЗПР в условиях совместной деятельности, при организации диалога, во время их самостоятельной, игровой, трудовой, учебной деятельности с регистрацией всех проявлений коммуникативной активности и выделение уровней сформированности коммуникативных умений и навыков на основе полученных результатов.

Обследование коммуникативной функции речи, учащихся с ЗПР осуществлялась с помощью тестовой методики экспресс -диагностики устной речи младших школьников. Автором методики является Т.А. Фотекова (2000г.). В методике использованы речевые пробы, предложенные Р.И. Лалаевой (1988г.) и Е.В. Мальцевой (1991г.). Нами был использован вариант диагностики адаптированный для детей с задержкой психического развития.

Методика включает четыре серии заданий. Все задания объединены в четыре серии с одинаковыми максимальным оценками в тридцать баллов. Наибольшее количество баллов за всю методику равно ста двадцати. При обработке полученных данных абсолютное значение переводится в процентное выражение. Если 120 принять за 100%, то процент успешности

выполнения методики каждым испытуемым можно вычислить, умножив суммарный балл за весь тест на 100 и разделив полученный результат на 120. Высчитанное таким образом процентное выражение качества выполнения методики соотносится затем с одним из четырех выделенных уровней успешности; IV уровень успешности - 100-80%; III уровень успешности- 79,9-65%; II уровень успешности- 64,9-45%; I уровень успешности - 44,95% и ниже.

Проведенный анализ по критериям и показателям диагностики позволит нам определить уровни развития коммуникативной функции речевых умений младших школьников с задержкой психического развития в аспекте исследуемой проблемы: высокий, средний и низкий.

Оценка по всем заданиям давалась в качественном (записываются ответы детей) и количественном выражении (в баллах). Несмотря на условность количественных оценок за высказывания разной полноты и правильности, они помогают выявить уровни речевого развития, именно поэтому нами были определены уровни и показатели сформированности коммуникативной функции речи учащихся с задержкой психического развития.

Первая серия заданий диагностики была направлена на исследование грамматического строя речи учащихся с задержкой психического развития. В рамках исследования по первой серии заданий нами была осуществлена проверка состояния фонематического восприятия; исследование артикуляционной моторики; исследование звукопроизношения; исследование сформированности звуко-слоговой структуры слова.

Так полученные результаты по уровню сформированности грамматического строя речи у учащихся с задержкой психического развития распределились следующим образом: высокий уровень был диагностирован у 20% учащихся из исследуемой группы, т.е. 2 человека справились с поставленными задания, можно утверждать о том что их грамматический строй речи соответствует возрасту и особенностям психофизического развития; средний уровень сформированности грамматического строя речи был выявлен у 30% учащихся, т.е. 3 человека; низкий уровень сформированности грамматического строя речи был диагностирован у 50% из исследуемого класса, т.е. 5 человек не смогли правильно ответить на все поставленные задания, а если учащиеся и давали ответы, то они были не логичны и не точны.

Следующая серия задания была направлена на диагностику сенсомоторного уровня речи учащихся младших классов с задержкой психического развития. В ходе диагностики детям были предложены следующие задания: повторение предложения; верификация предложений; составление предложений из слов, не предъявленных в начальной форме; добавление предлогов в предложение; образование существительных множественного числа в именительном и родительном падежах.

Так полученные результаты по уровню сформированности сенсомоторного уровня речи у учащихся с задержкой психического развития

распределились следующим образом: высокий уровень был диагностирован у 10% учащихся из исследуемой группы, т.е. 1 человек справился с поставленными задания, можно утверждать о том, что их развитие сенсомоторного уровня речи соответствует возрасту и особенностям психофизического развития; средний уровень был выявлен у 30% учащихся, т.е. у 3 человек; низкий уровень сенсомоторной сформированности речи был диагностирован у 60% из исследуемого класса, т.е. 6 человек не смогли правильно ответить, в процессе диагностики учащиеся обращались к педагогу за помощью.

Третья серия заданий была направлена на исследование словаря и навыков словообразования учащихся младших классов с задержкой психического развития. В рамках диагностики учащимся были предложены задания на образование прилагательных от существительных (относительных, качественных, притяжательных).

Результаты исследования словаря и навыков словообразования, учащихся младшего школьного возраста с ЗПР распределились по уровню сформированности следующим образом: высокий уровень был диагностирован у 10% учащихся из исследуемой группы, т.е. у 1-го человека; средний уровень был выявлен у 40% учащихся, т.е. у 4 человек; низкий уровень был диагностирован у 50% из исследуемого класса, т.е. 5 человек не смогли правильно образовать прилагательные от существительных.

В завершении диагностического блока была проведена диагностика учащихся с задержкой психического развития по четвертой серии заданий. В процессе диагностики по 4 блоку заданий мы исследовали уровень сформированности связной речи учащихся. Оценка диагностики по данной серии заданий основывалась на составленном учащимися с ЗПР рассказе по серии сюжетных картинок.

Так нами были получены следующие результаты: высокий уровень сформированности связной речи был диагностирован у 10% учащихся, т.е. ответы 1 человека имели логическое построения и были точны; средний уровень сформированности связной речи был выявлен у 4 человек из исследуемого класса, т.е. 40% учащихся не смогли выдержать связность рассказа в ходе работы над сюжетной картинкой; низкий уровень был выявлен у 50% учащихся из исследуемого класса, т.е. 5 человек не справились с заданием, их рассказ не являлся связным, речь имела грамматические ошибки.

Полученные результаты по проведенной серии заданий позволили нам выявить уровень сформированности коммуникативной функции речи учащихся 3-го класса с задержкой психического развития.

Проведенный анализ по критериям и показателям диагностики позволит нам определить уровни развития коммуникативной функции речевых умений младших школьников с задержкой психического развития в аспекте исследуемой проблемы: высокий уровень сформированности коммуникативной речи был выявлен у 10% учащихся из исследуемого класса; среднему уровню сформированности коммуникативной функции речи

соответствовали результаты, полученные в ходе диагностики 40% учащихся с ЗПР; низкий уровень сформированности коммуникативной функции речи был диагностирован у половины исследуемого класса, так 50% (5 чел.) учащихся.

Так как в ходе диагностики, учащихся с задержкой психического развития нами было выявлено ряд проблем в развитии их речи, именно поэтому нами были разработаны направления работы по формированию коммуникативной функции речи учащихся специальной (коррекционной) школы средствами театрализованной деятельности.

Список использованной литературы

1. Фотекова Т.А. Тестовая методика диагностики устной речи младших школьников: метод. пособие / Т.А. Фотекова. – М.: Айрис-пресс, 2006. – 96 с.
2. Трошин, О.В. Логопсихология: учебн. пособие / О.В. Трошин, Е.В. Жулина. – М.: ТЦ Сфера, 2015. – 256 с.
3. Ульенкова, У.В. Дети с задержкой психического развития. / У.В. Ульенкова. – М.: Просвещение, 2010. – 294 с.
4. Ушакова, Т.Н. Речь: истоки и принципы развития / Т.Н Ушакова – М.: ПЕР СЭ, 2004. – 256 с.
5. Филичева, Т.Б. Нарушение речи у детей / Т.Б. Филичева, Н.А. Чевелева. – М.: Просвещение, 2013. – 219 с.

УДК 004

Георгиевских Н.В.
магистрант
Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова
Россия, г. Магнитогорск

ЭЛЕКТРОННЫЙ КУРС «СОЗДАНИЕ МОБИЛЬНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ В СРЕДЕ MIT APP INVENTOR» ДЛЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ШКОЛЬНИКОВ

Аннотация. *В статье рассмотрен разработанный электронный курс «Создание мобильных приложений в среде MIT App Inventor». Расписаны знания, умения и навыки, которые сформируются у учащихся после прохождения данного курса.*

Ключевые слова. *Мобильные приложения, обучение созданию мобильных приложений, MIT App Inventor, электронный курс, дополнительное образование детей.*

Annotation. *The article describes the developed e-course "Creating mobile applications in MIT App Inventor". The knowledge, skills and skills that are formed by students after passing this course are described.*

Keywords. *Mobile applications, training in the creation of mobile applications, MIT App Inventor, e-course, additional education for children.*

Сегодня персональные компьютеры уходят на второй план, на их смену приходят мобильные устройства, и почти у каждого человека есть смартфон. В современном мире мобильные устройства используются не только для развлечения, все чаще разрабатываются мобильные приложения образовательного, развивающего, коммерческого характера. Ежедневно в мире скачивается более миллиона приложений с магазинов приложений Play Market, App Store, Windows Store. Каждый день появляются новые приложения, для упрощения различных сфер деятельности человека.

Сегодня каждый учащийся должен уметь адаптироваться в стремительно развивающем обществе, но не всегда школьные предметы могут ему помочь. Разработка мобильных приложений одна из актуальных на сегодняшний день направлений, поэтому курс по созданию мобильных приложений для системы дополнительного образования детей поможет учащимся в адаптации в современном обществе и в формировании алгоритмического мышления [1].

На сегодняшний день уже существуют курсы по разработке мобильных приложений для учащихся. Анализ курсов представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Курсы по созданию мобильных приложений

№	Название курса	Автор	Необходимые знания	Возможно прохождение курса учащимися Магнитогорских школ	Стоимость
1	Java для мобильных для школьников. Уровень 1	учебный центр «Специалист» при МГТУ им. Н.Э. Баумана	– алгоритмические структуры – основы Java	да	8400 рублей за курс
2	IT школа Samsung	Samsung	—	нет	бесплатно
3	Создание мобильных приложений	школа Coddy	– алгоритмические структуры	нет	6000 рублей за курс
4	Java для мобильных	компания 1С	– алгоритмические структуры – основы Java	да	от 250 до 700 рублей за одно занятие

После анализа мы сделали вывод, что учащиеся, обучающиеся в школах города Магнитогорск, могут пройти лишь два курса: «Java для мобильных для школьников. Уровень 1», размещенный на портале учебного центра «Специалист» при МГТУ им. Н.Э. Баумана и «Java для мобильных» от компании 1С, но для изучения уже необходимо знать основы языка программирования Java. Не все учащиеся владеют языком программирования Java, поэтому мы разработали курс, в котором не требуется знания языка

программирования, что позволит существенно облегчить обучение разработке мобильных приложений.

В рамках курса «Создание мобильных приложений в среде MIT App Inventor» учащиеся разрабатывают мобильные приложения в MIT App Inventor. MIT App Inventor – визуальная среда разработки приложений для мобильных устройств на операционной системе Android. Основным преимуществом MIT App Inventor является то, что при разработке приложений необходимость знаний языков программирования отпадает, требуются лишь знания основ алгоритмизации. Приложение строится путем переноса компонентов среды на модель экрана мобильного устройства, тем самым строится внешний вид приложения, и блоков с кодом на рабочую область, составляя пазл – так строится функционал приложения. App Inventor находится в облачном сервисе, чтобы разрабатывать приложение необходимо только наличие браузера и доступа к сети интернет. Также преимуществом App Inventor является бесплатный доступ к сервису, необходимо лишь наличие Google-почты [3].

Создание приложения в MIT App Inventor происходит в два этапа: первый – проектирование интерфейса пользователя в режиме «Дизайнер», второй – программирование компонентов приложения в режиме «Блоки». Тестирование приложение может быть выполнено на мобильном устройстве на ОС Android или с помощью эмулятора aiStarter , который так же разработан в лаборатории Google Labs [2].

Основные темы, которые изучат учащиеся в рамках курса «Создание мобильных приложений в среде MIT App Inventor»:

1) Знакомство со средой визуального редактирования MIT App Inventor

Прежде чем приступить к реализации алгоритмов, учащемуся предлагается познакомиться со средой визуального редактирования MIT App Inventor. В данной главе располагается скринкаст, в котором показан процесс создания, тестирования и скачивания приложения. Скринкаст позволяет учащимся не только слышать, но и видеть процесс создания приложения. Посмотрев скринкаст, учащиеся сразу познакомиться с внешним видом и интерфейсом среды, в которой им предстоит работать. Скринкаст был создан с помощью следующих программ: Screencast-O-Matic – для компьютера и DU Recorder – для мобильного устройства.

Так же на этом этапе учащиеся знакомятся с основными компонентами MIT App Inventor.

2) Реализация линейного алгоритма в среде визуального редактирования MIT App Inventor

Перед тем как приступить к реализации любого вида алгоритма в среде учащемуся предлагается вспомнить или изучить определение алгоритма, а также в каждом разделе представлен краткий обзор приложений, которые учащийся разработает в среде MIT App Inventor

В рамках изучения реализации линейного алгоритма, учащиеся создадут следующие приложения:

- Приложение «Произнеси v.1».
- Приложение «Проигрыватель v.1».
- Приложение «QR-код».

3) Реализация алгоритма ветвления в среде визуального редактирования MIT App Inventor

В рамках изучения реализации алгоритма ветвления, учащиеся создадут следующие приложения:

- Приложение «Возраст».
- Приложение «Тест на темперамент».
- Приложение «Произнеси v.2».

4) Реализация циклического алгоритма в среде визуального редактирования MIT App Inventor.

В рамках изучения реализации циклического алгоритма, учащиеся создадут следующие приложения:

- Приложение «Проигрыватель v.2».
- Приложение «Заставка».
- Приложение «Треугольник Паскаля».

5) Реализация процедур в среде визуального редактирования MIT App Inventor.

В рамках изучения реализации процедур, учащиеся создадут следующие приложения:

- Приложение «Произнеси v.3».
- Приложение «Крестики-нолики».
- Приложение «НОД и НОК».

Отличительные особенности данного электронного курса от уже существующих образовательных программ – разработка мобильных приложений, как правило, довольно трудоемкий процесс, требующих большого объема знаний в области объектно-ориентированного программирования, использование же визуальной среды разработки мобильных приложений позволит сделать данный процесс увлекательным и доступным для учащихся старших классов. Использование визуальных средств разработки является отличительной чертой данной программы.

В рамках обучения будут сформированы следующие знания, умения и навыки. Знания:

- определение алгоритма, виды алгоритмов;
- алгоритм построения приложения;
- типы переменных;
- построение подпрограмм;
- алгоритмы обработки данных;
- основные компоненты и блоки среды визуального редактирования MIT App Inventor.

Умения:

– создавать новые проекты в среде визуального редактирования MIT App Inventor;

– реализовывать алгоритмы и процедуры в среде визуального редактирования MIT App Inventor;

Навыки:

– создания приложений для мобильных устройств на ОС Android в среде визуального редактирования MIT App Inventor.

Возрастная категория слушателей курса – учащиеся 9 – 11 классов.

Дополнительное образование помогает всестороннему развитию детей. Из-за информатизации общества, сегодня существует острая необходимость в курсах дополнительного образования, которые бы помогли учащемуся в формировании алгоритмического мышления и адаптации в современном информационном обществе. Популярность мобильных приложений растет и это будет актуально еще не один год. Поэтому разработанный курс «Создание мобильных приложений в среде MIT App Inventor» в объеме 72 часа, содержащий теоретический материал, практические задания с подробными инструкциями по созданию различного типа мобильных приложений, позволит изучить учащимся разработку мобильных приложений с нулевыми знаниями в области программирования.

Использованные источники:

1. Алгоритмическое мышление [Электронный ресурс] / Информат. – Режим доступа: http://informat.name/articale/art_algmind.html (дата обращения: 28.03.2017).

2. Георгиевских Н.В. Методические основания разработки контрольно-измерительных материалов для мобильных устройств на ОС Android / Н.В. Георгиевских, Е.В. Карманова // Современная педагогика. 2016. № 12 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://pedagogika.snauka.ru/2016/12/6547 (дата обращения: 01.06.2017)

3. Ливенец М.А. Основы программирования мобильных приложений под ОС ANDROID в среде MIT App Inventor Дополнительная образовательная программа / М.А. Ливенец, Б.Б. Ярмахов

УДК 378

Чистяков Я.В.,
к.т.н.
старший преподаватель кафедры радиотехнического вооружения
Ярославское высшее военное училище противовоздушной обороны
Россия, г. Ярославль

ЭТАПЫ ИННОВАЦИОННОЙ ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация*. В статье рассматриваются основные этапы инновационной педагогической деятельности.*

Ключевые слова*: инновации, образование, педагог, этапы.*

Annotation. *The article deals with the main stages of innovative pedagogical activity.*

Key words: *innovations, education, teacher, stages.*

Человеческое сообщество XXI века активно решает проблему становления единого цивилизационного пространства. Немаловажная роль в глобальном пространстве будет принадлежать инновациям. Ученые формулируют новые концепции, свидетельствующие о создании современного феномена – инновационного мира. Такие радикальные инновации, как Интернет, персональный компьютер, мобильная телефонная связь, различные микропроцессорные технологии, спутниковое телевидение, привели к основательному преобразованию современной действительности в различных сферах жизнедеятельности, в том числе в сфере образования.

В связи с этим актуализируется задача повышения конкурентоспособности российского государства на международной арене, и именно инновационный опережающий темп развития станет основополагающим фактором. В Федеральной целевой программе развития образования на 2010 годы указывается: «Основным условием усиления политической и экономической роли России и повышения благосостояния ее населения является обеспечение роста конкурентоспособности страны. В современном мире, идущем по пути глобализации, способность быстро адаптироваться к условиям международной конкуренции становится важнейшим фактором успешного и устойчивого развития. Главное конкурентное преимущество высокоразвитой страны связано с возможностью развития ее человеческого потенциала, которая во многом определяется состоянием системы образования. Именно в этой сфере находится источник обеспечения устойчивого экономического роста страны в средне – и долгосрочной перспективе».

В России происходит формирование новой системы образования, ориентированной на глобальное образовательное пространство. Данный процесс сопровождается значительными инновациями как в теории педагогической деятельности, так и в практике учебно-воспитательной работы. Главным вектором инновационного подхода к обучению становится

личностно-ориентированное взаимодействие учителя и ученика. Инновации становятся наиболее оптимальным средством повышения эффективности образования. В контексте педагогической деятельности – это обновление на базе современных информационных технологий и гуманистических принципов всех компонентов педагогической системы.

Как важнейшая социальная функция государства образование имеет исключительную практическую значимость и находит проявления во всех сферах жизнедеятельности современного человека. Будучи тесно связано с понятием «культура» образование обеспечивает усвоение образцов культуры, воспроизводство и трансляцию традиций и опыта. В процессе образования идет воспитание информированных и глубоко мотивированных граждан, способных к критическому мышлению, анализу общественных проблем, к тому, чтобы возложить на себя социальную ответственность.

Формируются тенденции и приоритеты инновационных подходов к обучению, в которых значительная роль принадлежит гуманизации современного образования. Устойчивым инновационным фактором становится непрерывность образования и его социальная значимость. Образовательный процесс все более основательно адаптируется к демократическим стандартам развития личности, интересам и потребностям отдельно взятого человека. Сама познавательная деятельность в процессе инновационного образования сопровождается активизацией личностного творческого потенциала, использованием современных информационных технологий, создающих дополнительные возможности для самовоспитания и саморазвития.

Исследователи инновационной педагогической деятельности выделяют следующие три этапа этой деятельности.

Первым этапом является зарождение инновации. Этот этап обусловливается законом цикловой повторяемости педагогической инновации: новое **возрождение** старого в новых условиях – гимназий, лицеев, технологий обучения и воспитания педагогов прошлого. Но это не повторение старого, а возникновение нового и относительная повторяемость некоторых моментов старого решения современных педагогических проблем.

Вторым этапом выступает освоение педагогических инноваций. Для данного этапа характерна тенденция усиления потребностей в новом педагогическом знании и педагогической деятельности. Формулируется решение о принятии или непринятии инновации. Как показывает практика, в педагогических коллективах отработаны две схемы принятия решения о нововведении.

Первая схема: формулирование педагогической проблемы; анализ педагогической проблемы; анализ путей решения проблемы; выбор пути решения посредством введения инновации; прогнозирование последствий решения; апробация (возможен отказ от нововведения).

Вторая схема: ознакомление с инновацией (первоначальная информация); появление интереса (поиск дополнительной информации);

оценка инновации и решение освоить ее; апробация (возможен отказ от нововведения).

Третий этап трактуют как «рутинизация», превращение инноваций в традицию, привычный способ деятельности. На данном этапе применение инновации начинает носить массовый характер. Этот этап обусловливается двумя законами: законом финальной реализации инновационной деятельности и законом стереотипизации педагогической инновации.

Рассмотренная структура инновационной педагогической деятельности не единственная. С.А. Шаронова считает, что процесс внедрения педагогических инноваций в практику может иметь иные этапы.

Первый этап нужен, чтобы определиться в выборе цели и средств инновационной деятельности, проводить анализ ситуации в образовании на всех его уровнях: международном, уровнях страны, региона, конкретного образовательного учреждения.

Вторым этапом является выбор средств внедрения инновации. Под средствами подразумевают кадровую, материально-техническую, финансовую и моральную базу образовательного учреждения, его юридический статус; ведение экспериментальной (исследовательской) работы. Результатами этапа являются создание концепции инновации, определение объема последней и разработка технического задания на ведение исследовательской работы в выбранном направлении инновационной деятельности.

Третьим этапом является разработка программы реализации эксперимента и научно-методического обеспечения инновации. При разработке программы эксперимента особое внимание уделяется определению его этапов и критериев диагностики ожидаемых результатов, соотношению значимости и новизны этих результатов с имеющимся традиционным опытом. Научно-методическое обеспечение является как выражением содержания инновации, так и гарантом возможности ее реализации на практике. Результатами третьего этапа являются реализация программы педагогических инновации, создание их развитого научно-методического обеспечения и разработка рекомендаций по широкому использованию инноваций.

Четвертым, заключительным, этапом выступает внедрение инновации в практику, превращение ее в традицию. На этом этапе вырабатываются нормативы содержания, финансирования ее правового обеспечения инновации. Основным здесь является экспертиза результата инновационной деятельности, которая определяет степень значимости и ценности инновации, уровни ее внедрения.

Перечисленные этапы инновационной педагогической деятельности предполагают традиционный подход «внедрения науки в практику». С учетом личностно ориентированной парадигмы образования необходимо планирование ситуаций включения субъектов инновационного образования в процесс его реализации и при необходимости – преобразования.

Однако, для перехода в инновационный режим развития образовательной организации, определяющей является готовность педагога к инновациям.

Использованные источники:

1. Сангаджиева З.И. О содержании понятия «инновационная деятельность» в образовательном процессе// Историческая и социально-образовательная мысль. – 2013. - № 1. – С. 123-127.
2. Лекаца А.Н., Арутюнов Э.К., Мавриди К.Н. Инновационная деятельность педагога// Международный журнал экспериментального образования. – 2014. - № 10. – С. 161-162.
3. Елагина В.С., Немудрая Е.Ю. Мотивация инновационной деятельности будущего учителя// Концепт. – 2013. - № 1. – С. 1-5.
4. Захарова Е. А. Требования к профессиональному развитию педагогов в условиях последипломного образования // Молодой ученый. — 2011. — №3. Т.2. — С. 115-117.
5. Собкин В. С., Адамчук Д. В., Жуков И. Д., Янбекова Д. В. Отношение учителей к проблеме внедрения инноваций в практику образования. – 2014. - № 3. – С. 26-33.
6. Садыкова П.С., Окунева Т.Г. Болонская система образования в России: плюсы и минусы// Актуальные проблемы авиации и космонавтики. – 2013. - № 9. – С. 228-229.
7. Поташник М.М., Левит М.В. Федеральный стандарт: между традиционным и новым// Управление современной школой. Завуч. – 2015. - № 2. – С. 6-15.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

УДК 004.7

Едемский М.А.
Студент 4 курса ВШИТАС САФУ имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск
Гурьев Т.М.
Студент 4 курса ВШИТАС САФУ имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск
Макаренко А.А.
Студент 4 курса ВШИТАС САФУ имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

СИСТЕМА РАСПРЕДЕЛЕННЫХ ВЫЧИСЛЕНИЙ В РАМКАХ ЛОКАЛЬНОЙ СЕТИ

Аннотация: *В данной статье будет рассмотрена система распределённых вычислений в локальной сети; обозначены основные особенности подобных систем и представлены результаты тестового запуска.*

Ключевые слова: *Распределенные вычисления, система распределённых вычислений, клиентская подсистема, серверная подсистема.*

Annotation: *In this article, we will consider a system of distributed computing in a local network; the main features of such systems are outlined and the results of the test run are presented.*

Key words: *Distributed computing, a distributed computing system, a client subsystem, a server subsystem.*

В современном мире рост числа вычислительных устройств неостановимо растёт. Новые архитектуры и технологии позволяют увеличивать производительность устройств в десятки раз. Данные цифры впечатляют, но вместе с ростом производительности растёт и «спрос» на эти самые вычислительные ресурсы.

Человечество каждый день создаёт огромное количество информации, появляются новые задачи, решение которых рядовому устройству уже не под силу. В этот момент вступают в дело высокопроизводительные суперкомпьютеры, но стоимость их создания и содержания по карману лишь единицам.

Вместе с тем количество устройств, объединённых в сети так же растёт. Общие мощности таких сетей (если брать сумму всех входящих в неё устройств) даст фору любому суперкомпьютеру.

Данные тенденции наталкивают на мысль о возможности объединения нескольких устройств в одну общую сеть (аппаратно и программно), тем самым позволяя использовать образовавшиеся вычислительные мощности для решения общей задачи.

Такие сети называют системами распределённых вычислений. В перспективе, их мощности легко масштабируются, централизованная структура позволяет представить сеть как единый вычислительный механизм, а рост числа компьютеров и других устройств даёт почву для реализации данных систем.

В данной статье будет рассмотрена система распределённых вычислений в локальной сети; обозначены основные особенности подобных систем и представлены результаты тестового запуска.

Распределённые вычисления — способ решения трудоёмких вычислительных задач с использованием нескольких компьютеров, чаще всего объединённых в параллельную вычислительную систему.

На данный момент нет одного чёткого определения распределённой системы. Далее будут приведены основные. Распределённые системы:

- это набор независимых узлов (компьютеров), которые представляются пользователю как один компьютер;
- это система, состоящая из набора двух или более независимых узлов, которые координируют свою работу посредством синхронного или асинхронного обмена сообщениями;
- это система, чьи компоненты размещены на различных узлах взаимодействующие и управляемые только посредством передачи сообщений.

Из приведённых выше определений можно вывести отличительные особенности распределённых систем:

- отсутствие единого времени для компонентов системы;
- отсутствие общей памяти;
- географическое распределение;
- гетерогенность и независимость.

Отсутствие единого времени для компонентов системы характеризует их территориальное распределение, и что самое главное отсутствие синхронности в их работе.

Отсутствие общей памяти – это одна из ключевых характеристик, из которой следует необходимость передачи сообщений между компонентами системы.

Географическое распределение – особенность, показывающая удалённость компонентов друг от друга. Соответственно, чем больше эта удалённость, тем более понятно, что система распределённая.

Независимость и гетерогенность, то есть устройства, входящие в систему слабо связаны, и могут иметь как различную аппаратную составляющую, так и выполнятся под управлением различных операционных систем.

Данные особенности можно отнести как к плюсам распределенных систем, так и к минусам, накладывающим определённые осложнения на процесс проектирования и разработки.

Разрабатываемая система логически делится на серверную и клиентскую подсистемы. Под серверной подсистемой понимается компьютер с которого будет производится распределение задач (заданий, требующих выполнение) и последующий сбор результатов; под клиентской подсистемой понимается компьютер, где будет выполнятся задача. Стоит отметить, что одной серверной подсистеме соответствует несколько клиентских подсистем.

Из особенностей распределённых систем следует, что связь между компонентами (серверной и клиентской подсистемой) осуществляется путём передачи сообщений.

Сообщения имеют строгую структуру, для однозначной интерпретации обеими сторонами. С помощью сообщений производится передача задачи, управляющих команд и текущих статусов подсистемы.

Под статусами понимается текущее состояние подсистемы и действие, которое она выполняет в данный момент. Это необходимо для удобного мониторинга за работой системы в целом.

Команды позволяют централизовано управлять системой без необходимости находится конкретно у каждой машины.

Под задачей понимается исполняемый файл. Для удобства деления задачи на подзадачи предусмотрен параметризированный запуск. Вместе с задачей передаётся конфигурационный файл. Он имеет следующий формат:

- Наименование запускаемого файла;
- Параметры запуска;
- Файл (файлы), являющиеся результатом выполнения задачи.

В качестве задачи для нагрузочного тестирования выбрана раскадровка видеоряда. Данное действие может быть полезно для покадровой обработки видео, что в современном мире может оказаться весьма полезным.

Цель данной задачи представить видеофайл в виде множества отдельных изображений (отдельных кадров). Количество получаемых изображений обуславливается характеристиками видеофайла такими как продолжительность и частота смены кадров (число кадров в секунду).

Так как реализация раскадровки видеофайла не входит в рамки данной работы для тестирования будет использоваться стороннее приложение - ffmpeg. Данное программный продукт предоставляет широкий спектр возможностей для работы с видео и аудио файлами и распространяется по свободной лицензии GNU LGPL.

Приложение ffmpeg представляет из себя исполняемый файл, имеющий консольный интерфейс. Настройки для работы программы подаются в качестве аргументов при запуске.

Для тестирования будут использоваться пять идентичных персональных компьютеров. Их конфигурация указана в таблице 1.

Таблица 1

Конфигурация используемых компьютеров

Характеристика	Значение
Модель процессора	Intel i5
Частота процессора	3,2 GHz
Количество ядер процессора	2 физических; 4 логических
Количество оперативной памяти	4 Gb

В качестве исходного файла используется видео с частотой 25 кадров в секунду и длительностью 40 минут.

Для оценки тенденций роста производительности, в начале данный процесс выполнен на одном устройстве. Как видно из результатов опыта, раскадровка тестового видеофайла прошла за 17 минут 40 секунд.

Для оценки тенденций роста производительности распределённой системы, в зависимости от количества клиентских машин, будет реализовано три различных теста: две клиентские машины, три клиентские машины, четыре клиентские машины. Оставшийся компьютер используется в качестве сервера. Полученные результаты тестов представлены в таблице 2.

Таблица 2

Результаты тестов

Количество клиентов в сети	Затраченное время на выполнение задачи
2	15 минут 12 секунд
3	14 минут 3 секунды

Продолжение таблицы 2

Количество клиентов в сети	Затраченное время на выполнение задачи
4	13 минут 26 секунд

Как видно из результатов тестирования распределённая система даёт определённый прирост производительности относительно выполнения процесса на одном компьютере. Стоит отметить, что время, указанное как затраченное на выполнение задачи, включает в себя время выполнения ряд вспомогательных функций, включающих в себя передачу видеофайла по сети.

Так же из результатов тестирования видно, что скорость роста производительности падает с ростом количества клиентов. В определённый момент рост производительности остановится и при дальнейшем увеличении количества клиентов, время выполнения либо не будет меняться, либо начнёт увеличиваться. В первую очередь это вызвано тем, что из времени, полученного за счёт увеличения количества клиентов, будет вычтено время, затрачиваемое на выполнение вспомогательных операций этих самых клиентов. Если рассмотреть разницу затрачиваемого времени в реализованном тесте (148 сек., 69 сек., 37 сек.) можно заметить определённую закономерность изменения этой величины.

Для каждой выполняемой задачи оптимальное количество клиентов, способное обеспечить максимизацию производительности, будет разным, и определяется это количество опытным путём, так как имеется слишком много параметров влияющих на конечный результат.

Использованные источники:

1. Косяков, М.С Введение в распределённые вычисления. учеб. пособ. – Санкт-Петербург: Издательство Санкт-Петербургского университета, 2014. - 155 с.

УДК 004.051

Завражин А.М.
студент магистратуры
2 курс, Факультет «Бизнес-информатики и управления комплексными системами»
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
Россия г. Москва

СОВРЕМЕННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ МОНИТОРИНГА ТРАНСПОРТА, ИСПОЛЬЗУЮЩИЕ В КАЧЕСТВЕ ТРЕКЕРА МОБИЛЬНОЕ УСТРОЙСТВО

Аннотация: *Что такое GPS / ГЛОНАСС мониторинг транспорта известно практически всем. На автотранспорт устанавливаются различные системы спутникового мониторинга, датчики и трекеры, которые позволяют осуществлять круглосуточный контроль всего автопарка. Устройства легко, а главное эффективно позволяют снизить затраты на ГСМ и в целом на содержание транспорта.*

В данной работе, будет рассматриваться связка мобильного приложения с программой мониторинга/трекинга в сфере коммерческого транспорта.

Ключевые слова: *мониторинг, трекинг, ГЛОНАСС, программный продукт, программное обеспечение, система спутникового мониторинга.*

Annotation: *Almost everyone knows GPS / GLONASS transport monitoring. On vehicles equipped with various satellite-based monitoring systems, sensors, and trackers, which allow carrying out round-the-clock monitoring of the entire fleet. Devices easily and most importantly effectively reduce the cost of fuel and in General for the maintenance of transport.*

In this paper, we will consider a link of a mobile application with a program of monitoring / tracking in the field of commercial vehicles.

Keywords: *monitoring, tracking, GLONASS, software product, software, satellite-monitoring system.*

Особенности работы мониторинга.

На сегодняшний день наиболее востребованными системами мониторинга автотранспорта являются GPS и ГЛОНАСС.

В набор функций GPS и ГЛОНАСС мониторинга входят:

- *поддержка множества моделей автомобильных GPS и ГЛОНАСС терминалов;*
- *отображение количества автомашин и основной информации по каждой из них (координаты автомобиля, скорость, время отчёта) на карте;*
- *on-line мониторинг состояния оборудования;*
- *запись информации на внутреннюю память устройства;*
- *возможность отправки SOS;*
- *контроль расхода топлива.*

При установке дополнительных датчиков, возможен контроль открытия дверей, работы кузова, температурного режима в кабине водителя, превышения рекомендованной скорости на конкретном участке дороги и многое другое.

Спутниковый мониторинг автотранспорта может быть использован в работе любого предприятия, в котором есть собственный автопарк. При применении GPS-мониторинга на предприятии, решаются проблемы, связанные с:

- *Использованием автотранспорта в личных целях.*
- *С «человеческим фактором» в работе диспетчера, что значительно снижает простой транспорта.*
- *Перерасходом средств на закупку горюче-смазочных материалов.*
- *Фальсификацией данных в чеках на топливо.*
- *Соответствием в отчетах между плановым и фактическим маршрутом.*
- *Необоснованными задержками при доставке грузов.*

На данный момент работа систем мониторинга основана следующим образом (Рис 1.):

***Рисунок 1** Принцип работы систем мониторинга*

В каждый автомобиль устанавливается GPS\ГЛОНАСС трекер, который получает координаты со спутника, отправляет посредством GSM канала данные на сервер. Где полученные точки обрабатываются и записываются в базу данных.

В ходе развития технологий и данной сферы онлайн мониторинга транспорта появились новые варианты передачи информации о местоположении автомобиля путём Смартфона водителя. Данное решение позволяет:

- *Упростить процесс внедрения продукта (вместо установки трекера на автомобиль, клиент настраивает приложение на смартфоне водителя)*
- *Повысить стабильность работы ПО Мониторинга при анализе План/Факта*
- *Удешевить процесс внедрения продукта*

Принцип работы мониторинга остаётся прежним, за исключением способа геопозиционирования автомобиля. На Рис.2 представлена схема работы мониторинга без трекеров.

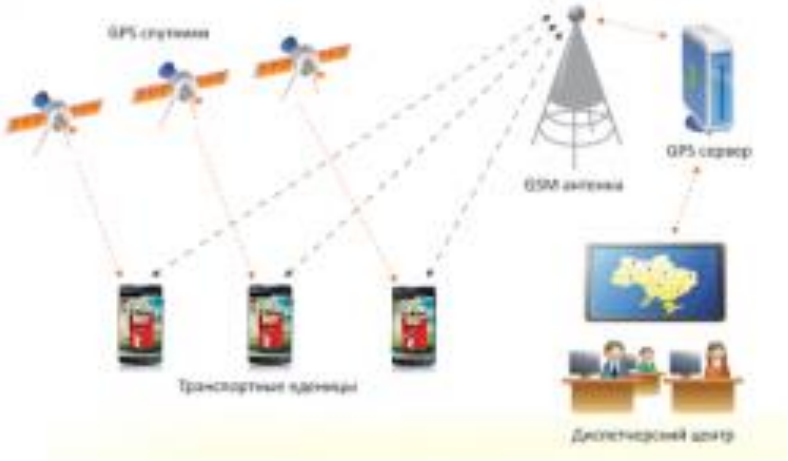


***Рисунок 2** Принцип работы системы мониторинга*

Инструменты мониторинга транспорта

На текущий момент не многие компании в данной сфере используют смартфон, как средство передачи геопозиции автомобиля, в пользу трекеров, но те, кто всё же начинают внедрять данную технологию в свои продукты не столь многочисленны, так как начинать разрабатывать новый продукт предвещает серьёзные финансовые вложения. Среди компаний, внедряющие свои программные продукты с использование данной технологии на территории Российской Федерации можно выделить всего три:

- ***Компания «ИЛС»** - одна из немногих российских компаний, которая занимается разработкой и внедрением систем по мониторингу транспорта и планированию маршрутов доставки. С 2013 года, помимо мониторинга и планирования, компания занялась реализацией проектов по складской логистике.*
- ***ГК «АНТОР»** - С 2003 года IT-продукты ANTOR™ помогают предприятиям среднего и крупного бизнеса эффективно доставлять*

товары покупателям, контролировать транспортный парк, управлять торговыми представителями и другими мобильными сотрудниками: водителями, курьерами, сервисными инженерами. Программные решения развиваются вместе с рынком, учитывая отраслевые тренды и уникальные потребности каждого Заказчика.

- ***Компания «ТрансСис»*** *- Компания «ТрансСис» специализируется на разработке прикладных IT- решений, предназначенных для:*
  - *оптимальной маршрутизации в транспортной логистике и дистрибуции;*
  - *планирования оптимальных маршрутов доставки нефтепродуктов в цепочке «сеть нефтебаз - сеть АЗС/АЗК»;*
  - *автоматизации работы торговых представителей;*
  - *GPS-мониторинга и контроля движения транспорта.*

  Компания образована творческим объединением талантливых специалистов в 2004 году и сосредоточена на развитии, продаже, внедрении, обучении пользователей и техническом сопровождении предлагаемых продуктов.

Каждая компания выпускает конкурентный продукт, с примерно одинаковым набором функций под следующими названиями соответственно:

- *ИЛС Экспедитор*
- *АНТОР Team Master*
- *MapXMobile*

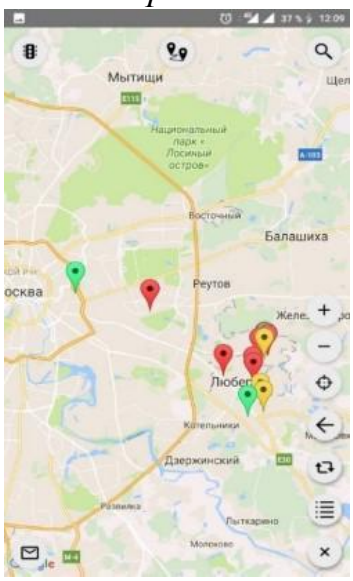
Рассмотрим каждый программный продукт подробнее.

ИЛС Экспедитор

Программа позволяет:

- *Показывать свое место положение и пробки на карте Google;*
- *Получать плановый рейс из ПО ИЛС Мониторинг (вручную или автоматически);*
- *Просматривать список заказов (плановых точек) со всей необходимой информацией: Наименование, Адрес, Время обслуживания, Время работы клиента, Дополнительная информация*
- *Строить маршрут до выбранной плановой точки (пока без учета пробок);*
- *Строить маршрут до выбранной плановой точки в программе «Яндекс Навигатор»*
- *Отмечать статусы точек и передавать эти статусы на ПО Мониторинг.*

- *Так же есть возможность дополнить статус (статусы 1-3) комментарием, при этом обязательность добавления комментария указывается в настройках.*
- *Давать возможность изменять статусы только ближайших точек, входящих в заданный в настройках радиус (можно отключить в настройках), при этом, если машина не может по каким-то причинам осуществить доставку, то есть возможность установить торговой точке статус «Не выполнена» (с обязательным комментированием);*
- *Принимать и отправлять текстовые сообщения в ИЛС Мониторинг (Чат с диспетчером);*
- *Отслеживать движение мобильного устройства и отправлять треки в ИЛС Мониторинг*



Главный экран программы

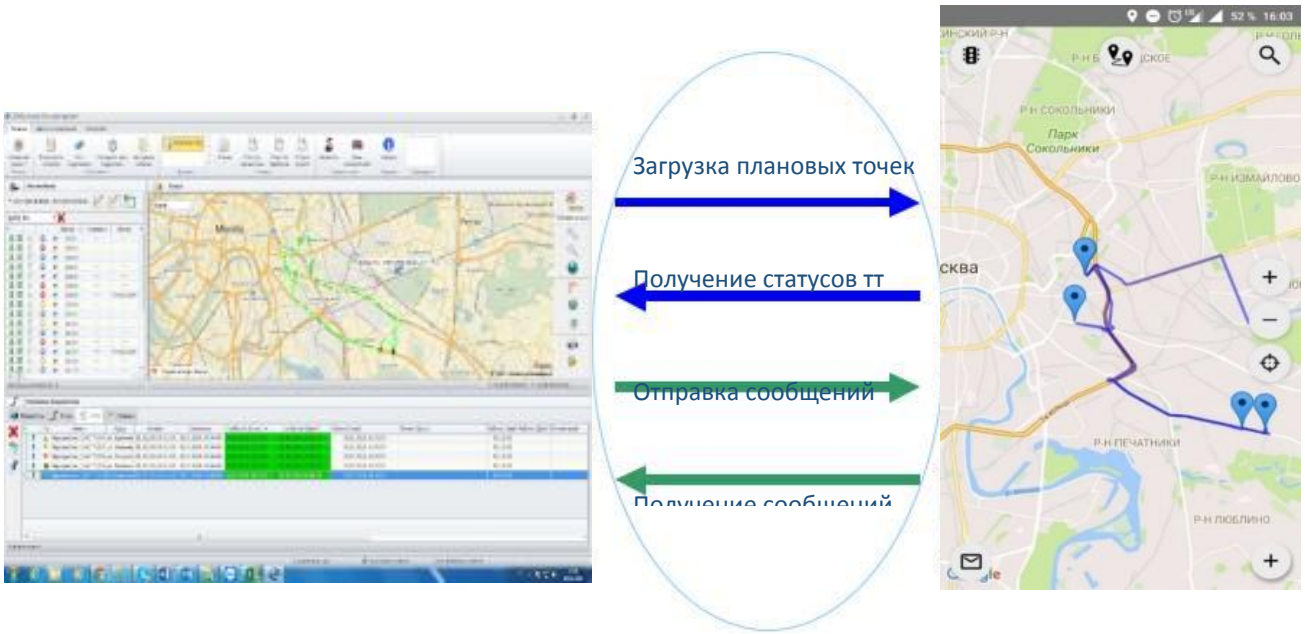
Список торговых точек

Рисунок 3 *Внешний вид программы ИЛС Экспедитор*

Принцип работы программы

Программа ILS Expeditor является дополнением к системе мониторинга транспорта и подвижных объектов. На Рис.1 представлена схема взаимодействия ILS Monitoring и ILS Expeditor.

Рисунок 4 ***Схема взаимодействия***



Из рисунка 4 видно, что из программы ILS Monitoring, в которой работает логист или диспетчер, через мобильный интернет передаются следующие данные:

- ***Плановый маршрут*** *– последовательность плановых точек, которые необходимо посетить водителю экспедитору*
- ***Сообщения*** *– сообщения водителю-экспедитору.*
- *Обратно из программы ILS Expeditor, в которой работает водитель-экспедитор, поступают:*
- ***Статусы обслуживания точек маршрута*** *– водитель-экспедитор отмечает статусы у обслуживаемой точки, после чего данные статусы отправляются в систему мониторинга*
- ***Сообщения*** *– сообщения от водителя-экспедитора.*

Стоит отметить, что есть возможность интеграции программы ILS Expeditor не только с системой мониторинга, но и с другими системами планирования доставки.

АНТОР Team Master

ANTOR TeamMaster™ передает оптимизированные планы доставки на мобильные устройства исполнителей (Рис. 5), позволяя им при необходимости корректировать маршруты с учетом текущей загруженности дорог.

С помощью программы диспетчерами осуществляется контроль местоположения водителей или курьеров, а также:

- *звонков и SMS с устройства сотрудника;*
- *изменения статусов заданий;*
- *сданного или принятого груза;*
- *суммы продаж и т.д.*

Возможности системы:

- *Формирование плана заданий -построение и корректировка в реальном времени*
- *Оперативный обмен данными - передача заданий, получение результатов*
- *Отслеживание местоположения - выявление нештатных ситуаций и нарушений*
- *Работа с задачами - маршруты, действия, заполняемые формы*
- *Формирование отчетов - гибкая настройка шаблонов в редакторе, аналитика*
- *Поддержка платежей - наличные и безналичные расчеты с клиентами*
- *Рассылка уведомлений - информирование диспетчера, клиентов, руководства*

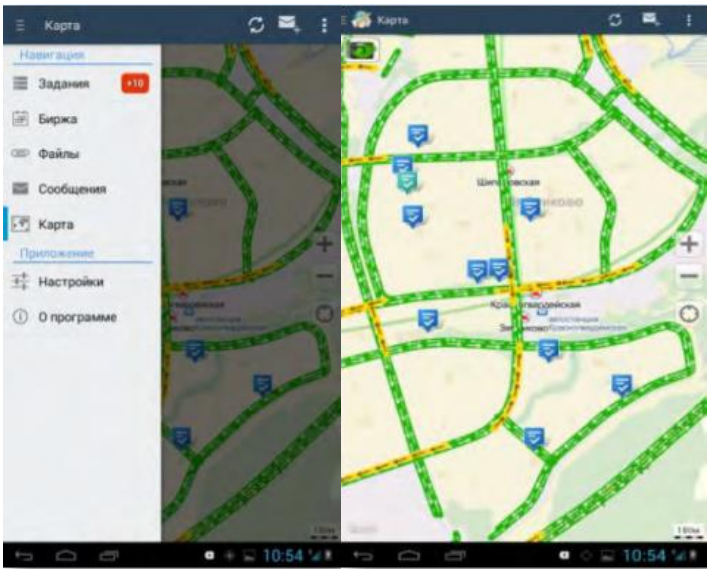


Рисунок 5 *Главный экран программы Team Master*

MapXMobile

Приложение MapXMobile, работающее на устройстве с ОС Android (телефон, планшет) дополнение к MapxPlus , позволяющее организовать взаимосвязь между логистом и водителем/экспедитором в рейсе. В приложение передается маршрут, созданный логистом в MapxPlus, а водитель/экспедитор в начале рабочего дня в устройстве OS Android может увидеть свое задание на день (маршрутный лист, порядок объезда торговых точек (ТТ), начало и окончание рабочего дня, длительность пребывания на ТТ). Приложение передает обратно в систему GPS трек, установленные статусы/комментарии к торговым точкам. Присутствует возможность мгновенного обмена сообщениями и передачи фотоснимков для логиста (например, фото поврежденного товара). С помощью данного приложения есть возможность собирать gps координаты торговых точек в пути. Разработан функционал работы с документами - контроль документооборота (учет возвратной тары, учет дебиторской задолженности)

Алгоритм работы - логист создает маршрутные листы в MapxPlus, прописывает логины и пароли сотрудникам которые будут использовать мобильное приложение и нажимает кноку выгрузки в MapXMobile. После выгрузки в программу можно авторизироватся под указаными логинами.

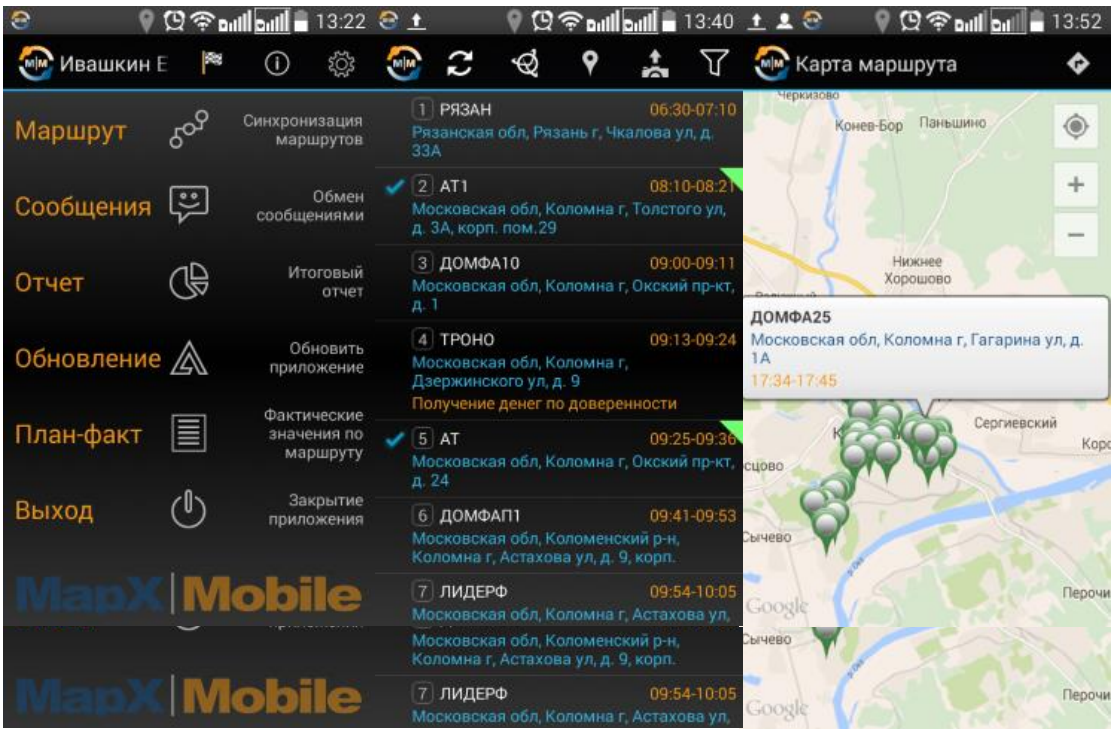


***Рисунок 6** Внешний вид программы MapXMobile*

Сравнительный анализ существующих решений мониторинга

В прошлом пункте были рассмотрены основные решения мониторинга путём получения данных с мобильного приложения. Каждая из представленных программных решений имеет практически схожий функционал, но разную реализацию. Рассмотрим отличие данных программных продуктов друг от друга путём составления сравнительной таблицы (Таблица 1).

	ИЛС Экспедитор	*Team Master*	*MapXMobile*
Формирование плана	+	+	+
Обмен данными	+	+	+
Отслеживание местоположения	+	+	+
Формирование отчетов	-	+	+
Чат с логистом	+	+	+
Документооборот	+	+	+
Работа без доступа к интернету	+	-	-

***Таблица 1** Сравнительный анализ существующих решений мониторинга*

В результате анализа данной таблицы 1, можно сделать вывод о том, что функционал у данных программ очень близок друг к другу, однако ни один

из данных программных продуктов не использует данные с приборов автомобиля.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В сфере мониторинга транспорта присутствует большое количество разнообразных решений начиная от WEB сайтов, заканчивая серьёзными разработками программных решений. В данной работе был выбран уклон на работу мониторинга с мобильным приложением в качестве трекера. В пункте 1.3 была составлена сравнительная таблица функционала программных решений в данной сфере, которую можно резюмировать отсутствием получения данных с автомобилей в данных программных продуктах, которые можно использовать, для:

- *Анализ движения по плановому маршруту*
- *Учёт заправок в запланированном рейсе*
- *Планирование на основании текущих данных с приборов дальнейшего рейса*

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. *Загоруйко Н. Г. Прикладные методы анализа данных и знаний. – 5 стр.*
2. *Барсегян. А. А. Технологии анализа данных. – 42 стр.*
3. *Федоров, Алексей; Елманова, Наталья Введение в OLAP-технологии Microsoft - 11 стр.*
4. *Дэвидсон, Луис проектирование баз данных на SQL Server 2000 - 38 стр.*
5. *Г. Гарсиа-Молина, Д. Ульман, Д. Уидом - Системы баз данных. Полный курс – 51 стр.*

УДК 004.773.5

Михнев И.П., канд. техн. наук, доцент
кафедра «Информационных систем и математического моделирования»
Волгоградский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «РАНХиГС при Президенте РФ»

Душкина Л. М., Хачунц С. С.
студентки, 1 курс, факультет «Юридический»
Волгоградский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «РАНХиГС при Президенте РФ»
Россия, г. Волгоград

СОВРЕМЕННЫЕ ТРЕБОВАНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ УСТРОЙСТВ МОБИЛЬНОЙ СВЯЗИ

Аннотация: *В работе рассматриваются вопросы обеспечения информационной безопасности при использовании мобильных устройств в организациях. Проведён анализ существующих проблем, возникающих при использовании мобильных устройств в компаниях. Рассмотрены правила и*

требования обеспечения информационной безопасности компании при использовании мобильных устройств.

Ключевые слова: *информационная безопасность, мобильные устройства, политика безопасности, корпоративная сеть, угрозы информационной безопасности.*

MODERN INFORMATION SECURITY REQUIREMENTS WHEN USING MOBILE COMMUNICATION DEVICES

Abstract: *The paper considers issues of ensuring information security when using mobile devices in organizations. The analysis of the existing problems arising at use of mobile devices in the companies is carried out. The rules and requirements for ensuring the information security of the company when using mobile devices are considered.*

Keywords: *information security, mobile devices, security policy, corporate network, threats to information security.*

Современные бизнес-корпорации стремятся стать в глобальной информационной системе активными участниками, как распространяющими, так и поглощающими разного рода данные, необходимые для роста оборота капиталов, увеличения прибыли и успешной борьбы с компаниями-конкурентами. В целях повышения эффективности своей деятельности корпорациям необходимо все больше вовлекать разработанные сегодня новейшее средства информационного общения и обмена данными, в частности, мобильные системы связи. В современных условиях скоростных систем передачи информации закономерно прогнозировать и наблюдать массовые увеличения количества используемых бизнес - корпорациями числа мобильных систем и устройств. С одной стороны, это обусловлено прогрессом в развитии индустрии мощных и энергоэффективных, при этом компактных процессоров, улучшающих потребительские свойства электроники и обеспечивающих некоторую безопасность хранения секретных конфиденциальных корпоративных данных. С другой стороны, нужды быстро растущей и стремительно развивающейся системы глобальной информации требуют усовершенствования мобильных устройств, способных адекватно и наиболее полно обеспечивать доступ ко всем необходимым корпоративным ресурсам и информационным системам, что приводит к увеличению рентабельности бизнеса и, как следствие, повышению доходной части его бюджета [1].

Как демонстрирует практика коммуникативно-информационных отношений, внедрение новых технологий сопровождается одновременно положительными и негативными сторонами, случаями и моментами. Поэтому нельзя со стопроцентной уверенностью гарантировать, что введение мобильных устройств не приведет к появлению новых рисков и угроз политике защиты информации компаний. В этом случае на повестку дня встает вопрос о сохранении конфиденциальных данных и сведений, составляющих коммерческую тайну компаний, так как массовое применение

и использование современных и новейших мобильных устройств не гарантирует надлежащее и оптимальное обеспечение информационной безопасности. Необходимость формирования и разработки политики собственной безопасности корпорации, включая и систему защиты информационных ресурсов и систем, требует обратиться к выявлению и анализу рисков и угроз информационной безопасности [2].

Учитывая мнения и результаты последних исследований различных специалистов в сфере защиты информации можно рассмотреть следующие угрозы и риски, обусловленные использованием мобильных устройств. Прежде всего, следует выделить утрату физического доступа к устройству, вызванного его кражей или потерей. Статистика свидетельствует о примерно 75 миллионах таких ежегодных случаях. В тоже время деятельность и поведение сотрудников фирм так же нередко создают угрозу информационной безопасности собственной компании. В целом, и тот и другой фактор в совокупности с пренебрежительным отношением субъектов-пользователей к возможностям современных мобильников-телефонов по шифрованию хранящихся данных, представляет серьёзную проблему для защиты информации [3].

Следующая угроза информационной безопасности обусловлена технической доступностью трафика беспроводных соединений. Места общественного пользования сегодня оборудованы сетями общего доступа, к которым подключается большое количество людей, не задумываясь об уязвимости их мобильных устройств в открытой сети в момент передачи данных [4].

Кроме того, с беспроводными соединениями связана и другая проблема, заключающаяся в уязвимости мобильных приложений, используемых при удалённом подключении к корпоративным ресурсам. Так, стремительное распространение носимой электроники способствует тому, что у большинства смартфонов Bluetooth включен большую часть времени. Данный факт заметно повышает вероятность перехвата данных посредством применения Bluejacking, Bluebugging и Bluesnarfing методов перехвата. Данные технологии и устройства позволяют хакерам перехватывать информацию, находясь в непосредственной близости с устройством, на которое производится атака [5].

Использование смартфона исключительно в качестве средства сотовой связи является нелогичным. Поэтому, отдельно встаёт вопрос об активном взаимодействии не только с операционной системой и предустановленными на устройстве сервисами, но и с мобильными приложениями, предназначенными для получения доступа к различным сторонним сервисам. И тут уже многое зависит от разработчиков программного обеспечения и их компетентности в вопросах информационной безопасности [6].

Помимо этого, следует обратить отдельное внимание на проблему игнорирования пользователями запросов на обновление устройств до актуальных версий операционных систем. Новые версии программного

обеспечения, как правило, приносят не только новые возможности, но и повышают защищённость системы, путем устранения обнаруживаемых уязвимостей. Другой сопутствующей проблемой следует назвать применение на своих устройствах программ для получения дополнительных возможностей, так называемых Jailbreak для Apple iphone и Root для устройств под управлением ОС Google Android. Данные улучшения вносят в программный код устройств модификации, способствующие получению не предусмотренных проектировщиками возможностей. Однако далеко не все пользователи осознают, что эти операции приводят к значительному падению уровня защищённости хранимой на устройстве информации [7].

Таким образом, несмотря на небольшое количество рисков и угроз, убытки от их реализации являются достаточно ощутимыми. В данном случае, активное развитие электроники вынуждает руководителей компаний к внедрению «умных» устройств в текущие бизнес-процессы.

Поэтому вызывает интерес выработанные сегодня успешные решения проблемы обеспечения информационной безопасности. В данном случае возможно два варианта: мобильные устройства закупает сама компания или компания предлагает сотрудникам использовать их собственные устройства. Оба эти варианта достаточно широко применяются в бизнесе, у каждого из них есть свои плюсы и минусы. Так, в случае разрешения сотрудникам самостоятельно приобретать мобильные устройства, компания экономит денежные средства и направляет их на реализацию других бизнес-проектов. Разрешая сотрудникам пользоваться собственными мобильными устройствами, руководство не обременяет их ношением дополнительного оборудования. Но, с другой стороны, самостоятельная закупка специализированных устройств-мобильников является достаточно ощутимой статьей затрат для компании [8].

Определив способ привлечения мобильных устройств в компанию, следующим этапом является формирование архитектуры системы. Первоначально необходимо проанализировать подготовленные к использованию мобильные операционные системы. Как правило, крупные компании стараются интегрировать либо комплексные информационно-программные решения, либо занимаются разработкой собственных программных продуктов. Ситуация, когда вся корпоративная информация находится в отдельном сегменте устройства, который может быть дистанционно удалён с устройства, с сохранением личных данных, требует пристального внимания при формировании концепции информационной безопасности предприятия или компании. Отечественная сеть Yandex, например, в случае компрометации устройства берет на себя право удалить все данные с устройства сотрудника, другие же компании предпочитают интегрировать в свои решения услуги службы контроля, резервного копирования и шифрования потоков корпоративной информации [9].

Применение мобильных устройств оказывает значительное влияние и на корпоративные правила безопасности. Согласно рекомендациям аналитиков

ряда крупных организаций при применении в организации мобильных устройств необходимо обратить внимание на важные стороны этого процесса [10]. Прежде всего, речь идет о разработке специализированного категориального аппарата для рядовых сотрудников с целью разъяснения введения персональной индивидуальной ответственности при получении доступа к корпоративной сети через мобильное устройство. Следует определить и ввести необходимые требования к аппаратному обеспечению и операционной системе мобильного устройства, а также разработать политику удалённого доступа и безопасности с учетом уровней доступа к данным и способов безопасного их хранения. Обязательным моментом является выработка оперативных мер в случае кражи устройства и увольнения сотрудника с учетом финансовых обязательств его и компании. Нуждается в анализе порядок и условия удаления корпоративных и личных данных из мобильного устройства. Список данных рекомендаций не является исчерпывающим. В свою очередь, главам крупных корпораций и фирм, разрабатывая собственную единую концепцию обеспечения информационной безопасности, необходимо предусмотреть возможности защиты внутриорганизационных сведений с учетом пользования сотрудниками мобильных устройств.

Использованные источники:

1. Проблемы безопасности мобильных устройств, систем и приложений Часть 5 // Проект ИТ Защита. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://itzashita.ru/mobilnyie-ustroystva/problemyi-bezopasnosti-mobilnyih-ustro-ystv-sistem-i-prilozheniy-chast-5.html (дата обращения: 25.06.2018).

2. *Михнев И.П., Пустовалова И.О., Жорник Е.А.* Электронные научно-исследовательские библиотеки как важнейший инструментарий образовательного процесса РАНХиГС. // Инновационные подходы в решении проблем современного общества: монография / Под общ. ред. Г.Ю. Гуляева – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2018. – С. 136-144.

3. *Михнев И.П., Петросян М.К., Новикова А.А.* Основы информационной безопасности хозяйственной деятельности: угрозы безопасности и средства защиты систем обработки информации. // Современные проблемы управления и регулирования: монография / Под общ. ред. Г.Ю. Гуляева - Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2018. – С. 228-237.

4. Protecting Against the Top Mobile Security Threats in 2016 // RSA Conference. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.rsacon-ference.com/blogs/protecting-against-the-top-mobile-security-threats-in-2016 (дата обращения: 25.06.2018).

5. *Михнев И.П.* Информатизация высшего образования с использованием мультимедийных технологий. // Материалы конференций ГНИИ «Нацразвитие». Апрель 2018: Сборник избранных статей. – СПб.: ГНИИ «Нацразвитие», 2018. – С. 88-90.

6. *La Polla M, Martinelli F, Sgandurra D.* A survey on security for mobile devices. Common Surv Tutorials IEEE - 2013.

7. *Михнев И.П., Челнокова А.Д., Лазарева А.Е.* Информационные ресурсы в менеджменте: технологии поиска информации и информационное обеспечение предпринимательской деятельности. // Современные проблемы управления и регулирования: монография / Под общ. ред. Г.Ю. Гуляева – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2018. – С. 129-138.

8. *Allam S., Flowerday S.* An adaptation of the awardeness boundary model for smartphone computing. In: ISSA 2011. Johannesburg: IEEE; 2011. - С. 1-8.

9. *Михнев И.П.* Информационная безопасность в современном экономическом образовании. // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2013. № 4. С. 111-113.

10. Безопасность мобильных устройств // Компания АСТ. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.acti.ru/resheniya-i-uslugi / informatcionnaia - bezopasnost / bezopasnost - it - infrastruktury / bezopasnost – mobilnykh - ustroistv (дата обращения: 25.06.2018).

УДК 004.021

Петров И.С.
студент 3го курса
Башкирский Государственный Университет,
г.Стерлитамак, Башкортостан, РФ
Научный руководитель: к.ф-м.н. Хасанова С.Л.

СОЗДАНИЕ ОБЪЕКТА БАШНЯ В ИГРОВОМ ПРИЛОЖЕНИИ

Аннотация: *В данной статье рассмотрена реализация объекта башня с помощью событий для игрового приложения в среде разработки Unity3D.*

Ключевые слова*: События, действия, игровое приложение, игровой уровень, среда разработки.*

Petrov I.S.
Third year student
Bashkir State University
Sterlitamak, Bashkortostan, Russian Federation
(Scientific director: c.p-m.s. Hasanova S.L.)

CREATING TOWER OBJECT IN THE GAME APPLICATION.

Resume*: In this article implementation of tower object with events in the game application in the development environment unity3D.*

Keywords: *events, action, game application, game level, development environment.*

ВВЕДЕНИЕ

Самым важным элементом в игровых приложениях типа TowerDefence является башня. В данной статье мы разберём 2 ключевых элемента создания башни. Первый компонент определяет основную функциональность башни. Второй компонент определяет уровень башни, при её улучшении.

До того, как мы создадим сам игровой объект Башня, мы должны создать хранилище объектов, которое будет хранить информацию о поведении башни на разных уровнях. Это хранилище объектов называется **TowerLevelData ScriptableObjects**.

Начнем создание **TowerLevelData ScriptableObject** с сохранения данных о первом уровне нашей башни.

- В окне Project, нажмем на меню создать в правом верхнем углу и выберем **Create > Tower Defense > Tower Configuration**
- Дадим **ScriptableObject** имя, составленное из типа башни и её уровня (например, Laser1)
- Разместим **ScriptableObject** в **Data/Towers**
- Зададим значения для башни, такие как имя, количество жизней, и стоимость

Теперь повторим процесс создания объекта для второго уровня нашей башни.

Теперь нам надо создать **TowerLevel Prefab** для каждого из этих уровней. **TowerLevel Prefab** содержит в себе компонент **TowerLevel** с ссылкой на **ScriptableObject**, который связан с уровнем башни. **TowerLevel Prefab** так же имеет дочерний объект который может определять как башня выбирает цели и атакует врагов.

Создадим **TowerLevel Prefab** для первого уровня нашей башни.

- В окне **Hierarchy,** нажмем на **Create menu** и выберем **Create > Create Empty**
- Так же дадим **GameObject** имя, указывающее на уровень и тип башни (например, **LaserTower_1**)
- Добавим компонент **TowerLevel** к **GameObject**

Повторяем процесс создания для второго уровня нашей башни.

Теперь так как мы имеем **TowerLevelData ScriptableObjects** and **TowerLevel Prefabs**, мы можем создать сам объект башня.

- Откроем новую сцену
- Создадим пустой игровой объект **GameObject**
- Зададим игровому объекту имя **"NewTower"**
- Добавим компонент башня к **NewTower GameObject**

Чтобы компонент башня начал функционировать необходимо добавить несколько других компонентов.

Первым из таких компонентов является **Collider**, он необходим для башни, чтобы определять была ли башня атакована. **Collider** также определяет площадь, на которую может нажать игрок чтобы выбрать её.

- Добавим компонент **DamageCollider** в **NewTower GameObject**

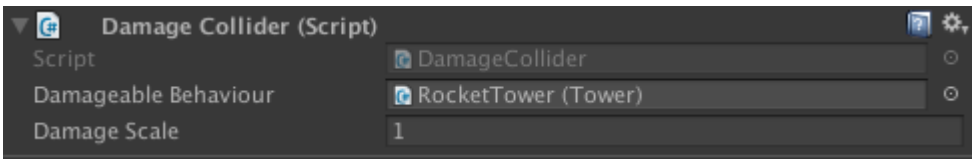


Рисунок 1. Damage Collider

Компонент **DamageCollider** будет обращаться к объектам, которые наносят урон.

Теперь присвоим настройки компонента **Tower** игровому объекту **NewTower.**

- Пишем название башни в поле имени
- Выставляем габаритные значения X и Y для башни
- Добавляем объект **Health** bar как дочерний для игрового объекта **GameObject**

Добавим компонент **Tower**, который позволит нам устанавливать такие значения, как количество максимального здоровья, количество начального здоровья, уровень, имя башни и его размер. Эти значения общие для всех уровней башни. Так же компонент **Tower** позволяет устанавливать ссылки на **Prefabs TowerLevel**, которые содержат данные для отдельных уровней башни.

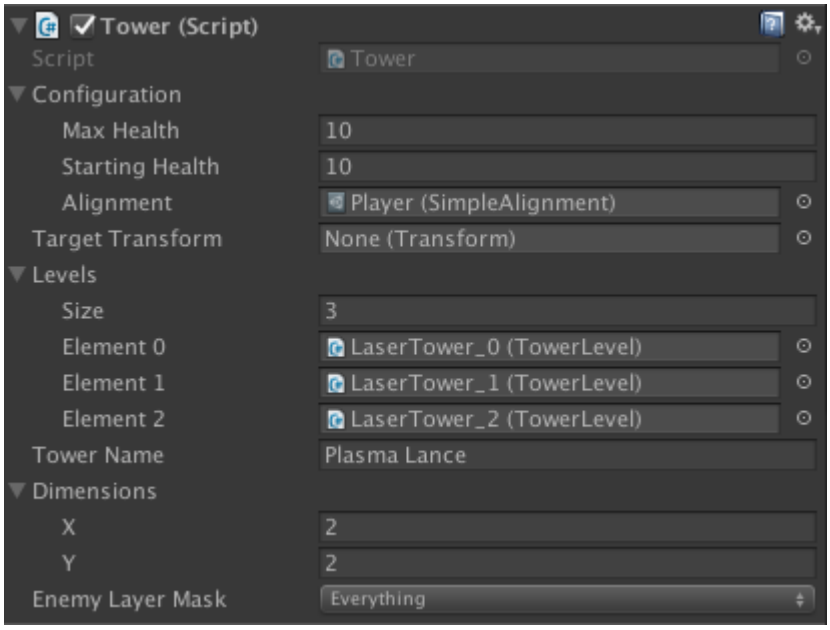


Рисунок 2. Компонент Tower

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Таким образом было реализовано и пошагово разобрано создание объекта башня с использованием событий для редактирования игровых уровней в среде разработки Unity3D.

Использованные источники:
1. Unity Game Development in 24 Hours. Mike Geig (2015)
2. Learning C# Programming with Unity 3D. Alex Okita (2014)
3. Unity 2D Game Development. Dave Calabrese (2014)
4. Хасанова С.Л. Кузнецов Е.А. РАЗРАБОТКА КЛИЕНТ-СЕРВЕРНОГО ИГРОВОГО ПРИЛОЖЕНИЯ [Электронный ресурс] https://novainfo.ru/article/13317

УДК 004.021

Петров И.С.
студент 3го курса
Башкирский Государственный Университет,
г.Стерлитамак, Башкортостан, РФ
Научный руководитель: к.ф-м.н. Хасанова С.Л.

СОЗДАНИЕ ОБЪЕКТА ВРАГ В ИГРОВОМ ПРИЛОЖЕНИИ

Аннотация: *В данной статье рассмотрена реализация объекта враг с помощью событий для игрового приложения в среде разработки Unity3D.*

Ключевые слова*: События, действия, игровое приложение, игровой уровень, среда разработки.*

Petrov I.S.
Third year student
Bashkir State University
Sterlitamak, Bashkortostan, Russian Federation
(Scientific director: c.p-m.s. Hasanova S.L.)

CREATING ENEMY OBJECT IN THE GAME APPLICATION.

Resume*: In this article implementation of enemy object with events in the game application in the development environment unity3D.*

Keywords: *events, action, game application, game level, development environment.*

ВВЕДЕНИЕ

Одним из самых важных элементов в игровых приложениях типа TowerDefence является “Враг”. В данной статье мы разберём обязательные элементы создания объекта “Враг”.

Начнём с создания настроек врага.

- В окне **Project**, нажмём на **Create menu** в верхнем правом углу и выберем: **Create > Tower Defense > Enemy Configuration**

Теперь, мы должны создать сам игровой объект **Enemy**.

- Создадим пустой игровой объект и назовём его **NewEnemy**

- Добавим компонент HitscanLauncher или компонент BallisticLauncher к игровому объекту
- Добавим компонент AttackingEnemy или компонент FlyingEnemy к игровому объекту
- Перетащим SimpleAlignment ScriptableObject в поле Alignment
- Создадим пустой дочерний игровой объект для игрового объекта Enemy и назовём его Targetable. Этот объект будет обозначать объект Enemy для объекта Tower в качестве цели атаки
- Выберем объект Enemy в окне Hierarchy и перетащим объект Targetable в поле Target Transform компонента Enemy

Как и в случае с башнями для объекта Enemy потребуются еще несколько других компонентов, чтобы он выполнял требуемое поведение.

Collider один из таких компонентов, он необходим объекту Enemy чтобы определять поражен ли он снарядом.

- Добавим компонент DamageCollider в игровой объект NewEnemy
- В поле Enemy Name вводим имя для врага
- В поле Enemy Description вписываем описание и способности врага
- Поле Enemy Prefab содержит в себе компоненты AttackingEnemy иили FlyingEnemy, в зависимости от типа врага

Рисунок 1. Комопнент AttackingEnemy

Рисунок 2. Компонент FlyingEnemy

Компоненты AttackingEnemy и FlyingEnemy действуют по-разному если их путь заблокирован.

Компонент AttackingAgent остановится и начнёт атаковать ближайшие башни до тех пор, пока не освободится путь. Компонент FlyingAgent просто перелетит препятствие.
Оба этих компонента хранятся в базовом классе Enemy. Помимо поведения для этих компонентов мы ещё можем изменить и другие настройки:

- Количество максимального здоровья в поле Max Health
- Количество стартового здоровья в поле Starting Healh
- Положение частиц эффекта, накладываемого башней при атаке в поле Applied Effect Offset
- Размер частиц эффекта, накладываемого башней при атаке в поле Applied Effect Scale

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Таким образом было реализовано и пошагово разобрано создание объекта “Враг” с использованием событий для редактирования игровых уровней в среде разработки Unity3D.

Использованные источники:
1. Unity Game Development in 24 Hours. Mike Geig (2015)
2. Learning C# Programming with Unity 3D. Alex Okita (2014)
3. Unity 2D Game Development. Dave Calabrese (2014)
4. Хасанова С.Л. Кузнецов Е.А. РАЗРАБОТКА КЛИЕНТ-СЕРВЕРНОГО ИГРОВОГО ПРИЛОЖЕНИЯ [Электронный ресурс] https://novainfo.ru/article/13317

УДК 656.2

Гренкевич О.О.,
кандидат технических наук,
доцент кафедры «Железнодорожные станции и узлы»
ФГБОУ ВО Сибирский государственный университет путей сообщения
Россия, г. Новосибирск

СОКРАЩЕНИЕ ЭКСПЛУАТАЦИОННЫХ РАСХОДОВ ЗА СЧЕТ РЕКОНСТРУКЦИИ СТРЕЛОЧНОЙ ГОРЛОВИНЫ

Аннотация: *в статье предложена методика оценки степени использования локомотивного парка по времени путем совершенствования стрелочной горловины железнодорожной станции. На основании исследований с использованием реальных исходных данных станции Б получена эффективность проекта переустройства горловины за счет сокращения расходов, связанных с занятием приемоотправочных путей транзитным поездом со сменой локомотива и сокращения расходов, связанных с задержками поездов на подходах к станции.*

Ключевые слова: *оборот локомотива, стрелочная горловина, занятие путей, задержки поездов, враждебные маршруты, эксплуатационные расходы.*

Annotation: *the article proposes a technique for estimating the degree of use of the locomotive fleet by time by improving the turnout of the railway station. Based on the studies using the actual initial data of station B, the efficiency of the throat rearrangement project has been obtained by reducing the costs associated with taking the transit paths by a transit train with a change of locomotive and reducing the costs associated with train delays on the approaches to the station.*

Key words: *locomotive turnover, turnaround, pathways, train delays, hostile routes, operational costs.*

Одной из стратегических целей холдинга «РЖД» является реализация проекта развития скоростных и высокоскоростных перевозок, обеспечение перевозок с новым уровнем скоростей до 20% (в структуре пассажирооборота) к 2030 году. Для планирования и финансирования расходов по оказанию услуг по предоставлению локомотивной тяги необходима оценка степени использования локомотивного парка по времени и мощности путем расчета количественных показателей (пробег локомотивов, работа локомотива и др.) и качественных показателей (скорость движения, производительность

локомотива, коэффициент потребности локомотивов, оборот локомотива и др.) [1, с 473].

Время, необходимое для обслуживания локомотивом одной пары поездов на участке работы локомотивных бригад (оборот локомотива) включает в себя: время движения локомотива по перегонам; время движения локомотива по станциям при сквозном пропуске; время нахождения на станциях при смене. Простой локомотива с момента его прибытия на техническую станцию до отправления состоит из нормативного значения времени нахождения локомотива в основном и оборотном депо, простоя на приемоотправочных путях в ожидании отцепки и прицепки, времени следования по стрелочной горловине с учетом ожидания проследования приоритетного потока по прибытию и отправлению [2, с 42]. Такой способ расчета основан на использовании графика оборота локомотивов с построением графика движения поездов и заполнении ведомости работы локомотива.

Сокращение оборота локомотива возможно за счет совершенствования конструкции стрелочной горловины технической станции, например, центральный горловины станции Б, уменьшая при этом число враждебных передвижений по отправлению пассажирских и грузовых поездов из парка Е и полурейсов, задействованных в смене локомотива у грузовых транзитных поездов. Время проследования локомотивов в локомотивное хозяйство и на приемоотправочные пути под поезда при этом не сократится.

Оценить экономическую эффективность проекта переустройства горловины возможно: по расходам, связанным с сокращением оборота локомотива; по сокращению расходов, связанных с занятием приемоотправочных путей транзитным поездом со сменой локомотива; по сокращению расходов, связанных с задержками поездов на подходах к станции. Наиболее сложная задача при определении эксплуатационных расходов приходится на расчет числа задержанных поездов на подходах из-за враждебности поездных и маневровых маршрутов в условиях неравномерного подхода их.

После разработки варианта переустройства центральной горловины станции с добавлением одного съезда определено сокращение числа задержек. Приемоотправочные парки железнодорожных станций работают при колебаниях поступающего потока поездов и вагонов; они должны обеспечивать выполнение операций, предусмотренных технологическим процессом, и погашение колебаний размеров движения на прилегающих участках.

Расчет числа задержек произведен за расчетный период Т в течении которого наблюдаются наибольшие размахи колебаний:

$$T = 24 \cdot \frac{a_{\Gamma}}{\sum N_i}; \qquad (1)$$

где a_{Γ} – наибольшее количество поездов, которые могут прибывать или отправляться с примыкающих участков за период Т;

$\sum N_i$ – общая пропускная способность участков.

Количество задержек поездов за расчетный период зависит от интенсивности поступления поездов $\lambda_т$, которая рассчитывается по следующей формуле:

$$\lambda_т = \sum n_{rj} \frac{a_T}{N_j}; \quad (2)$$

где $\sum n_{rj}$ – общее число поступающих поездов с примыкающих участков;

Число задержек поездов на подходах к станции зависит от распределения прибытия и отправления поездов по отдельным периодам, числа приемоотправочных путей, времени обработки поездов и может рассчитываться по следующей формуле:

$$K_з = \sum_{0}^{a''-m-1} P''_i \times \sum_{k=1}^{k=a-m-1} k \times P'_{m+i+k}, \quad (3)$$

где P'_i – вероятность подхода к станции за период T_i, поездов;

P''_i – вероятность отправления со станции за период T_i, поездов;

a'', a' – наибольшее число принимаемых и отправляемых поездов за период Т;

m – число приемоотправочных путей для приема поездов.

Исследования, выполненные с использованием предложенной методики и направленные на сокращение оборота локомотива, позволили:

1) получить экономию годовых эксплуатационных расходов по задержкам поездов на подходах к реальной станции (порядка 0,85 млн. рублей);
2) снизить загрузку расчетного элемента горловины;
3) увеличить пропускную способность станции в целом;
4) получить экономию годовых эксплуатационных расходов, связанных с занятием приемоотправочных путей (порядка 0,12 млн. рублей);
5) повысить безопасность движения поездов.

Расчет приведенных расходов, учитывающих капитальные затраты на реконструкцию стрелочной горловины и получение срока окупаемости проекта переустройства укажет на его целесообразность.

Использованные источники:

1. *Статья Поспих А.С., Гуламов Т.М.* “ВСМ-новый импульс в развитии экономики”. Сборник материалов межд. научно-практ., конференции, посвященной 20-летию факультета МЭ и П 20-21 ноября 2015. – 473 с.
2. *Статья Гренкевич,* О.О. «Определение стрелочных переводов, подлежащих интенсивному износу». Современные проблемы и перспективные направления инновационного развития науки: сборник

статей международной научно-практической конференции (25 апреля 2016 г., г. Томск). В 4 ч. / - Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – 240 с.

УДК 004

Любимов О.Ю.
студент магистратуры
2 курс, кафедра «Информационные системы в строительстве»
Донской Государственный Технический Университет
Россия, г. Ростов-на-дону

СРАВНЕНИЕ ФРЕЙМВОРКОВ ДЛЯ КРОССПЛАТФОРМЕННОЙ МОБИЛЬНОЙ РАЗРАБОТКИ

Аннотация: *Мобильная разработка является одним из наиболее перспективных направлений в наше время. Многие компании сегодня пытаются оптимизировать расходы на этот вид разработки. Кроссплатформенная мобильная разработка является в этом плане отличной альтернативой традиционной мобильной разработке.*

Ключевые слова: *React Native, Ionic, Xamarin, мобильная разработка, кроссплатформенная мобильная разработка.*

Annotation: *Mobile development is the most perspective field of development in our time. More and more companies are trying to optimize expensive development of traditional mobile apps. Cross-platform mobile development appears to be a good alternative on that field.*

Keywords: *React Native, Ionic, Xamarin, mobile development, cross-platform mobile development.*

Введение

Кроссплатформенная разработка уже довольно долго является жизнеспособной альтернативой традиционной разработке. Следуя традиционному подходу, вы должны создать два различных приложения, одно написанное на языке Java для платформы Android, и второе на Objective-C или Swift для iOS. Этот подход является трудозатратным и дорогим, потому что один и тот же код должен быть написан два раза. Традиционный подход требует наличия двух или более независимых команд разработчиков, хорошо освоивших программирование под конкретные платформы.

Кроссплатформенная разработка позволяет программистам писать код и внедрять одни и те же части среди различных платформ. Ранние решения для кроссплатформенной разработки имели низкую производительность. К таким средствам разработки можно отнести Apache Cordova. Однако, современные фреймворки практически лишены недостатков. В данной статье мы рассмотрим следующие кроссплатформенные фреймворки: Xamarin, React Native и Ionic.

- Сравнение произведем по следующим характеристикам:
- Языковой стек
- Производительность

- Признание сообществом
- Расценки

Плюсы кроссплатформенной мобильной разработки

До того как мы ближе рассмотрим отличия между React, Xamarin, и Ionic, следует оценить рынок кроссплатформенной разработки.

Согласно исследованиям рынка компанией Markets And Markets в 2018 году популярность кроссплатформенных решений растет с невероятной скоростью. Рынок кроссплатформенных решений в 2015 году составлял 25 миллиардов долларов, и по прогнозам достигнет отметки в 80 миллиардов долларов в 2020 году.

Основными преимуществами кроссплатформенной разработки можно назвать:

- Эффективность затрат. Инвестировать необходимо всего в одну команду разработчиков.
- Один технологический стек. Разработчики могут использовать один и тот же стек технологий для большого количества разнообразных задач.
- Повторное использование кода. Более 90% кодовой базы можно перенести с одной платформы на другую, без дополнительных трудозатрат.
- Легкая поддержка. Легче вносить изменения в конечный продукт, по скольку нет необходимости отдельно поддерживать каждую из платформ.

Если вы решили разрабатывать кроссплатформенное приложение, то следующим шагом будет выбор подходящего фреймворка. Данная статья поможет читателю сделать правильный выбор.

- Xamarin – это фреймворк разрабатываемый компанией Microsoft. Он используется для кроссплатформенной мобильной разработки на языке C#, и нативные библиотеки обернутые в слой .NET.
- React Native – это фреймворк разрабатываемый компанией Facebook, который позволяет разрабатывать приложения близкие по производительности к нативным, используя JavaScript и ReactJS.
- Ionic – это фреймворк, который ставит своей целью разработку гибридных приложений с использованием HTML5 и JavaScript фреймворка AngularJS.

Языковой стек

Xamarin использует C#, статически типизированный язык, и .NET framework для всех мобильных платформ. Все что может быть сделано с помощью Objective-C, Swift, или Java, разработчик может делать на C# используя Xamarin.

Разработчики не могут использовать нативные библиотеки доступные для разработки на iOS и Android, однако сообщество предоставляет большое количество библиотек разработанных на .NET, которые могут быть использованы в разработке. Большое количество кода написанного на C# может быть повторно использовано в проектах на iOS и Android, что является

значительным плюсом, если разработка серверной части велась на C#.

React Native использует JavaScript. На сегодняшний день JS является самым популярным динамическим языком программирования. Процент разработчиков постоянно использующих JS в работе составляет 66.7% согласно опросу Stack Overflow. Это означает, что найти опытного разработчика для вашего приложения будет довольно просто.

React Native комбинирует плюсы JS и фреймворка React JS. Сильной стороной React Native является поддержка нативных модулей на Objective-C, Swift и Java. Использование нативных модулей позволяет производить сложные вычислительные операции на устройствах, такие как обработка изображений и видео.

Фреймворк Ionic использует web технологии. HTML5, CSS, JavaScript используются для написания гибридных приложений. Обертка Apache Cordova используется для доступа к различным функциям устройства. Ionic базируется на популярном JS фреймворке AngularJS.

Основной язык программирования Ionic — TypeScript (TS), который является оберткой над JS. TS компилируется в простой чистый JS код. Код, написанный на TS, легче поддерживать, его структура получается более лаконичной. Использование TS в Ionic является опциональным.

Запуск кода и производительность

Xamarin

В основном производительность Xamarin считается близкой к нативной. Однако Xamarin поддерживает два подхода к построению мобильных приложений. Xamarin.Android и Xamarin.iOS или Xamarin.Forms.

Xamarin.Android и Xamarin.iOS приложения имеют высокую производительность, поскольку кроссплатформенной является только бизнес логика, а не вся кодовая база. Эти приложения имеют нативные интерфейсы и используют аппаратное ускорение в полной мере. Такое разделение помогает достигнуть производительности очень близкой к производительности при традиционной разработке.

Xamarin.Forms напротив позволяет использовать одну кодовую базу для всех платформ, однако это сказывается на производительности.

AOT для iOS. Ahead-of-time compilation является полезным инструментом, так как при его использовании исходный код компилируется в нативный для iOS до запуска приложения, что положительно сказывается на производительности.

JIT для Android. Компиляция JIT используется для приложений на платформе Android.

React Native

Производительность React Native близка к производительности при использовании традиционного подхода, поскольку React Native использует нативный API для рендеринга пользовательских интерфейсов. React позволяет разработчикам дописывать собственные нативные модули, которые могут быть использованы только на той платформе под которую написаны. Однако

использование таких модулей позволяет производить высокопроизводительные вычисления в реальном времени на устройствах. Приложения на React Native могут повторно использовать более 90% кода. React Native позволяет использовать JIT на Android устройствах, но не позволяет использовать AOT на iOS.

Ionic

Ionic сильно отстает по производительности от React Native и Xamarin, так как использует web технологии для рендеринга интерфейса. Этот подход кардинально негативно отражается на скорости работы пользовательских интерфейсов. Как прослойка между API устройства и Ionic используется Cordova. Сильной чертой Ionic является удобство тестирования. И низкий порог вхождения для разработчиков.

Признание сообществом

Согласно статистике GitHub наиболее популярным фреймворком за последнее время является React Native 62%, следующим является Ionic 34%, Xamarin последний в рейтинге 4%.

Согласно статистике StackOverflow среди всех фреймворков и технологий React 20%, Cordova(Ionic) 11%, Xamarin 8%.

Сообщество разработчиков React Native является самым быстрорастущим. 70% разработчиков в опросе StackOverflow указали что React их любимая технология.

Расценки

Все три фреймворка рассмотренные в статье являются open source проектами.

Xamarin распространяется под лицензией MIT. Он бесплатен для работы, однако для работы с ним вам понадобится Visual Studio которая доступна бесплатно для некоммерческой разработки командой до 5 человек. Однако большинство возможностей скрыто в коммерческой версии, которая доступна по подписке. Годовая корпоративная лицензия 2999$, персональная лицензия 539$.

React Native полностью бесплатен, все средства разработки и библиотеки бесплатны.

Ionic предлагает свою платформу для разработки Ionic Pro. Стоимость варьируется от 29$ за базовую версию до 199$ за максимальную в месяц.

Выводы

React Native универсальный бесплатный фреймворк и хорошо подходит для большинства задач бизнеса.

Xamarin универсальный платный фреймворк, хорошо подходит для больших организаций у которых есть команда .NET разработчиков.

Ionic хорошо подходит для web студий у которых нет команд мобильной разработки.

Использованные источники:

1. Stack Overflow technology overview [Официальный сайт]
URL: https://insights.stackoverflow.com/survey/2018/ (дата обращения

04.06.2018).
2. React Native GitHub [Официальный сайт]
URL: https://facebook.github.io/react-native/ (дата обращения 04.06.2018).
3. GitHub statistics [Официальный сайт]
URL: https://octoverse.github.com/ (дата обращения 04.06.2018).
4. Markets And Markets mobile market research [Официальный сайт]
URL: https://www.marketsandmarkets.com/PressReleases/mobile-advertising.asp/ (дата обращения 04.06.2018).
5. Ionic Pro pricing [Официальный сайт]
URL: https://ionicframework.com/pro/pricing/ (дата обращения 04.06.2018).
6. Visual Studio pricing [Официальный сайт]
URL: https://www.visualstudio.com/ru/team-services/pricing/ (дата обращения 04.06.2018).

УДК 004.09

Овсянников А.О.
студент магистратуры
Национальный Исследовательский Ядерный Университет «МИФИ»
Россия, г. Москва

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ АНАЛИТИКИ SMM

Аннотация: *В данной статье произведен обзор технологий SMM, а именно выяснли что такое Social media marketing, узнали какие бывают виды социальных сетей и какие методы продвижения применяются в социальных сетях. Рассмотрены основные проблемы SMM и какие существуют причины возникновения этих проблем.*

Ключевые слова: *Социальные, медиа, маркетинг, социальная сеть.*

Annotation:. *This article provides an overview of SMM technologies, namely found out what is Social media marketing, learned what are the types of social networks and what methods of promotion are used in social networks. The main problems of SMM and what are the causes of these problems.*

Key words: *Social, media, marketing, social network service.*

В последнее время интернет активно социализируется, и это становится ключевым трендом онлайн-среды современности. На данный момент существуют тысячи различных социальных сетей и сервисов: блоговых, новостных, коммуникационных, профессиональных, графических, и многих других. Тем не менее в этой нише ежедневно создаются новые проекты. Аудитория социальных площадок суммарно составляет более миллиарда пользователей и по некоторым оценкам может обогнать аудиторию поисковых систем в ближайшее время.

Пользователи демонстрируют поразительную активность в социальных сетях: средний пользователь ежедневно просматривает до 100 страниц в

наиболее популярных платформах. Именно подобных показателей много лет стремились достигнуть все интернет-проекты, однако именно социальные сети смогли реализовать подобное. Среди психологов уже всерьез обсуждается так называемый синдром "Facebook addicted" (аналогичный русскоязычный вариант: "вконтактозависимость"), выражающемся в болезненной привязанности пользователя к его активности в социальных сетях.

Неудивительно, что большинство современных компаний в качестве инструмента Интернет-маркетинга используют в первую очередь продвижение в социальных сетях – в данном случае грамотно спланированная маркетинговая стратегия позволит охватить наибольшую целевую аудиторию и продвинуть бизнес максимально эффективно. Поэтому **целью** данной работы выбрано исследование методов SMM. Необходимо выполнить следующие **задачи**: проанализировать социальные сети, рассмотреть основные инструменты SMM, найти примеры успешных российских и мировых SMM-кампаний.

Социальная сеть – это онлайн-платформа, сайт или сервис, предназначенные для построения и организации социальных взаимоотношений. На подобных ресурсах каждый человек имеет возможность размещать о себе какую-либо информацию (контакты, дата рождения, место проживания, учебы и работы, увлечения и пр.), по которой другие участники смогут отыскать данную учетную запись. Социальные сети могут быть как открыты для доступа каждому пользователю, так и представлять собой закрытый профиль, доступ к которому предоставлен только определенному кругу лиц. Общей особенностью социальных сетей является наличие различных систем «друзей» и «групп». Согласно разным аналитическим данным, каждый второй пользователь Интернета состоит в тех или иных социальных сетях (52% из 57,8 млн. всех пользователей Рунета).[1] Можно даже определить типичного (среднестатистического) пользователя соцсетей – это житель Северо-Западного федерального округа, возраст примерно 18-25 лет, имеет высшее или неоконченное высшее образование и достаточно прочное материальное положение. Естественно, в социальных сетях можно встретить и более молодых, и более взрослых людей, с различным достатком и разнообразными потребностями. Неудивительно, что большинство современных компаний в качестве основного инструмента Интернет-маркетинга используют в первую очередь продвижение в социальных сетях – в данном случае грамотно спланированная маркетинговая стратегия позволит охватить наибольшую целевую аудиторию и продвинуть бизнес максимально эффективно.

Если сравнить использование социальных ресурсов с традиционной рекламой (н-р, баннерной), можно выделить ряд преимуществ продвижения своей компании именно через сообщества, такие как невысокая стоимость рекламной кампании, возможность получения быстрой обратной связи от клиентов и оперативной реакции на нее, повышение лояльности покупателей

вследствие «очеловечивания» бренда компании, возможность получения подробных отчетов о рейтинге использования ссылок, статей, раздачи контента на веб-ресурсе компании и т.д.

В России по данным исследования TNS Web Index и Brand Analytics, (конец 2015г - начало 2016г) в список семи наиболее популярных соцсетей входят: Вконтакте (46,6 млн. пользователей ежемесячно), Одноклассники (31,5 млн. пользователей), Facebook (21,7 млн.), Мой Мир (16,6 млн.), LiveJournal (15,2 млн. человек), Instagram (12,3 млн. пользователей) и Twitter (7,8 млн. пользователей ежемесячно) .(Рис.1)*

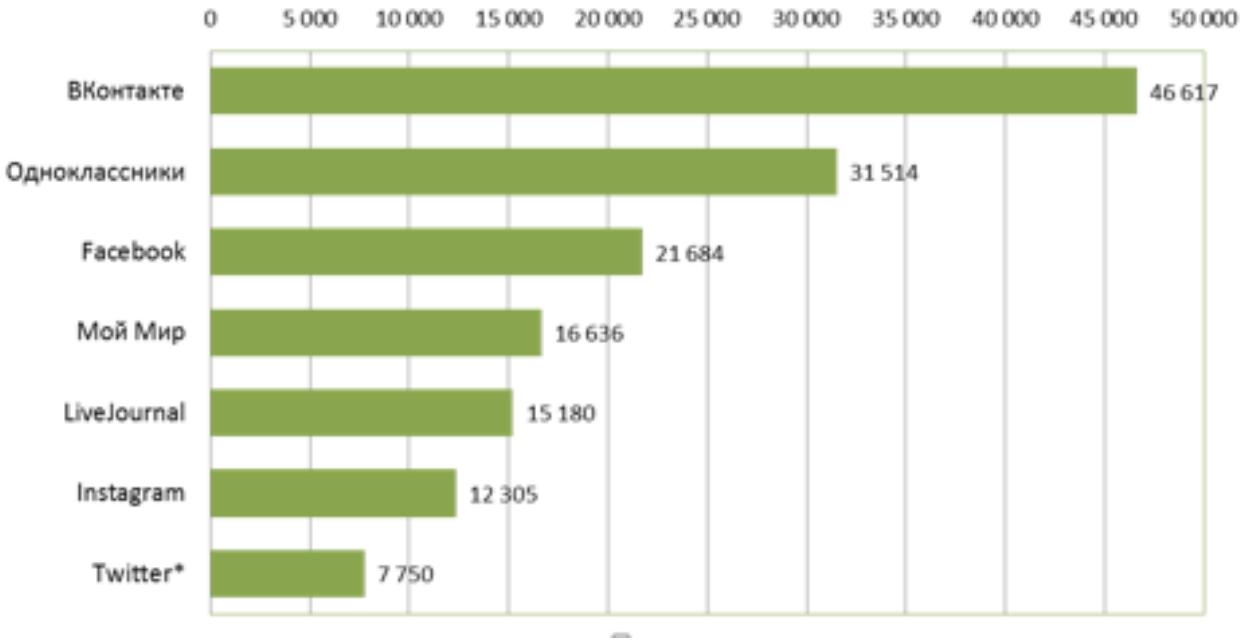


Рис.1 – Ежемесячная аудитория социальных сетей, тыс. человек

Пренебрегать даже одной из перечисленных платформ агентства, занимающиеся Интернет-рекламой, не советуют: ведь ресурсы, которые не обрели пока высокий уровень востребованности, могут стремительно преумножить свою аудиторию в короткий срок. Для развития бизнеса идеальным вариантом является одновременное использование нескольких социальных сетей. Например, подобным образом поступает компания «Мегафон», на сегодняшний день она имеет десятки блогов в различных «живых» журналах, более тысячи сообществ «Вконтакте», к тому же регулярно размещает рекламные видеоролики на сервисе YouTube (количество которых уже превысило 1000). Но даже при таких показателях можно с уверенностью утверждать, что динамика продвижения компании не достигла пика своей активности.

Выделяют две основные модели продвижения того или иного бренда в социальных сетях – SMM и SMO. SMO (Social Media Optimization) означает внутреннюю оптимизацию, проведение технических работ, которые повышают эффективность взаимодействия сайта с социальными площадками. Как правило, действия по оптимизации направлены на изменение контента

ресурса и некоторых элементов интерфейса, которые позволяют интегрировать сайт с социальной платформой.

Social Media Marketing отвечает за продвижение сайта, товаров или услуг компании с помощью социального медиа-маркетинга, то есть через непосредственное общение с представителями целевой аудитории благодаря возможностям социальных ресурсов. В итоге данный метод позволяет напрямую привлекать пользовательский трафик на сайт, а не посредством поисковых систем. SMM распространяется не только на социальные сети, но и на такие площадки, как форумы, блоги, сетевые сообщества и вообще различные медиаресурсы, которые предполагают активное пользовательское общение.

Одно из главных преимуществ SMM перед традиционными инструментами продвижения в социальных медиа является его долговечность: этот метод работает на перспективу, создавая желаемый образ или позитивное восприятие бренда у целевой аудитории. Как инструмент оптимизации SMM появился с возникновением крупных социальных сетей – в Европе ими стали Facebook (2004 г) и Twitter (2006 год)., в России – «Одноклассники» (2006 год) и «ВКонтакте» (2006 год). Конечно, социальные сети возникали и раньше - например, Classmates.com (1995 г.) и Livejournal.com (1999 год), однако они не были столь значительны, и число пользователей этих площадок было невелико.

Сегодня, когда Интернет распространен фактически повсеместно, SMM располагает огромным набором инструментов для продвижения (по некоторым подсчетам, их более 100), которые можно разделить по следующим основным категориям:

- Создание и продвижение сообществ бренда;
- Раскрутка на нишевых социальных сетях;
- Создание и развитие собственных информационных площадок;
- Продвижение контента;
- Проведение интерактивных акций;
- Создание и продвижение интерактивных элементов;
- Работа с лидерами мнений;
- «Вирусный» маркетинг;
- Персональный брендинг;
- Активная коммуникация;
- Выход в рейтинги и топы.

Конечно, это не полный перечень методов и инструментов SMM. Главное, о чем следует помнить при использовании подобных методов, - это необходимость тщательного предварительного изучения состава пользователей социальной сети, выбранной для продвижения, определение из

общей аудитории целевых пользователей и обращение непосредственно к ним (это занимает немало времени, но максимально эффективно).

Применение некоторых инструментов SMM было настолько успешно, что их приняли за некие образцы эффективного SMM-продвижения. Ниже приведены наиболее популярные примеры:

1. Шведская производственно-торговая компания Ikea приняла решение провести маркетинговую акцию в социальной сети «Facebook» с целью продвижения определённых ресурсов и вызова общественного интереса к собственному мебельному бренду «Showroom». На страницу директора компании были добавлены фотографии магазина с имеющимися товарами. Проживавшие вблизи магазина пользователи могли отметить товар, который они бы хотели получить в подарок. Результаты маркетинговой акции обнародованы не были, однако точно известно, что первые участники акции на самом деле получили мебель.
2. Интернет-магазин стройматериалов «Петрович» в Санкт-Петербурге записал небольшой видеоролик: обычная рабочая «газель» предстала в нем в качестве спорткара, дрифтующего и выполняющего экстремальные трюки на льду. Фирменный желтый тент кузова и веселый слоган: «Вам везет! Петрович» привлекли дополнительное внимание к бренду. Размещение видеоролика проходило на развлекательных сайтах и форумах, отмечалась активность и на YouTube. В результате за первые 2 недели размещения, вирусный ролик имел более 100 000 просмотров в YouTube, сотни комментариев и репостов на других социальных платформах и форумах.
3. Перед компанией «Microsoft» была поставлена цель - провести оптимизацию собственной поисковой системы Bing, Основным инструментом продвижения в социальных сетях использовалось привлечение фанатов в сети Facebook с помощью виртуальных денег – внутриигровой валюты игры «Farmvill». В итоге только за сутки был отмечен рост количества друзей поисковика в социальной сети Facebook на 360%, и составило 425 000 пользователей. Аналитики при оценке данной акции признавали, что не всякая традиционная маркетинговая акция (осуществленная через телевидение, прессу или радио) бывает столь эффективна.
4. Некогда одна из крупнейших российских компаний «ТНК» для продвижения своей новой топливной марки «ТНК Pulsar» использовала довольно необычный подход. Основной упор был соредоточен не на создании корпоративного блога или групп в социальных сетях, а на работате с так называемыми лидерами мнений – самыми активными пользователями или модераторами различных автомобильных форумов. Им было предложено абсолютно бесплатно заправляться на автомобильных заправочных станциях ТНК-ВР и регулярно проводить диагностику своего автомобиля, те в свою очередь должны были делиться результатами тестов и отзывами на сайтах и форумах. Заказчики акции признавали, что остались более чем довольны результатами – процент пользователей, готовых использовать только топливо ТНК Pulsar, изменился с 26% до 70%, более 1300 участников форумов стали

лояльными к бренду. Затртаты на проведение акции окупились уже после привлечения первых 100 пользователей.

5. Бренд «Evian» летом 2009 разместило в сети YouTube ролик танцующих младенцев. Акция стала одним из наиболее мощных маркетинговых рекламных событий года: ролик набрал более 60 млн. просмотров и даже попал в Книгу рекордов Гиннесса.

6. Российская компания «Евросеть», известная своими яркими рекламными кампаниями, заказала проведение необычной рекламной акции в интернете: анонсирование на деле не существующего ребрендинга. Основной идеей концепции было несоответствие специально разработанного для этой акции низкого уровня дизайна и известного имени бренда, с целью создания широкого резонанса в онлайн-сфере. Был анонсирован фальшивый ребрендинг компании «Евросеть», были созданы группы «ВКонтакте» – «Верните «Евросети» старый логотип!», – в которых активно обсуждался ребрендинг «Евросети». К тому же к обсуждению были подключены официальные сообщества компании «Евросеть». Всплеск активности произошел, когда модераторы выложили в группах макеты нового дизайна. Люди выражали свое удивление и недовольство очень эмоционально. Группа во «ВКонтакте» дала мощный старт вирусной волне распространения макетов нового дизайна. Главные развлекательные площадки Рунета опубликовали их у себя, популярные блогеры и обычные пользователи тоже не остались в стороне. Завершение акции было приурочено к 1 апреля. В День смеха «Евросеть» отправила официальный пресс-релиз, в котором объявила, что ребрендинг был шуткой. В результате рекламной кампании:

4 520 000 пользователей интернета увидели сообщение о ребрендинге «Евросети»; 15 000 человек вступило в сообщества бренда; сообщение о ребрендинге получило 2100 републикаций и было опубликовано ведущими новостными площадками Lenta.ru и Gazeta.ru (по данным “Greenpr” (Social Media Agency).

Целью данного исследования являлось исследование методов SMM. Для достижения цели были выполнены такие задачи как: анализ социальных сетей, поиск примеров успешных SMM-кампаний в России и в мире, а также были рассмотрены основные инструменты SMM. В качестве итога мы приходим к выводу, что для успешной деятельности и активного развития современной компании просто необходимо уделять особое внимание интернет-маркетингу в социальных сетях.

Список литературы

1. Дамир Халилов. Маркетинг в социальных сетях / Дамир Халилов, – М.: Манн, Иванов и Фербер, 2016
2. Майкл Стелзнер. Контент-маркетинг. Новые методы привлечения клиентов в эпоху Интернета / Майкл Стелзнер, – М.: Манн, Иванов и Фербер, 2013
3. Асташова Ю. В. Взаимодействие с потребителями и партнерами бизнеса: модели и информационное обеспечение [Текст] / Ю. В. Асташова, А. И.

Демченко // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2013. – № 11 (ноябрь). – С. 26–30
4. Ершов В. Е. Тенденции развития рекламной деятельности в социальных сетях [Текст] / В. Е. Ершов // Интернет-журнал Науковедение. – 2015. – №5 (30) – С.40.
5. Кудинов В. А., Иванов М. О. SMO, SMM, PR и брендинг в социальных сетях [Текст] / В. А. Кудинов, М. О. Иванов // Ученые записки. Электронный научный журнал Курского государственного университета. – 2012. –№1 (21) – С.87-91.

УДК 004.021

Петров И.С.
студент 3го курса
Башкирский Государственный Университет,
г.Стерлитамак, Башкортостан, РФ
(Научный руководитель: к.ф-м.н. Хасанова С.Л.)

ТЕЛЕПОРТИРОВАНИЕ ПЕРСОНАЖА В ИГРОВОМ ПРИЛОЖЕНИИ

Аннотация: *В данной статье рассмотрена реализация телепортирования персонажа для игрового приложения в среде разработки Unity3D.*

Ключевые слова: События, сцена, действия, игровое приложение, игровой уровень, среда разработки.

Petrov I.S.
Third year student
Bashkir State University
Sterlitamak, Bashkortostan, Russian Federation
(Scientific director: c.p-m.s. Hasanova S.L.)

TELEPORTING THE PLAYER IN THE GAME APPLICATION.

Resume: *In this article implementation of teleporting the player in the game application in the development environment unity3D.*

Keywords: Events, scene, action, game application, game level, development environment.

ВВЕДЕНИЕ

Смена уровня при помощи телепортирования это один из основных элементов, использующихся для создания игрового уровня в игровых приложениях типа SideScroller. В данной статье мы разберём способ создания данного элемента в среде разработки Unity3D.

Телепортирование позволяет перемещать персонажа из одного места в другое на одном уровне или между разными уровнями.

Телепортирование в одной и той же сцене. Чтобы телепортировать персонажа в одной и той же сцене мы должны настроить переход.

Сначала настроим начальную точку перехода:

- В окне **Project** переходим в **Prefabs > SceneControl**
- Находим **TransitionStart,** это будет нашей начальной точкой перемещения
- Перетаскиваем **TransitionStart** в **Scene View**. Размещаем его в том месте где персонаж сможет соприкоснуться с **Collider** во время перемещения, например, с другой стороны двери:

Рисунок 1. Размещение точки назначения

Чтобы настроить путь назначения:

- Перетащим другую панель **TransitionStart** из папки **SceneControl** в **Scene View**
- Во вкладке **Inspector**, переименуем это **TransitionEnd**:

Теперь соединим начальную и конечную точки вместе:

- Во вкладке **Hierarchy**, выберем игровой объект **TransitionStart**
- В **Inspector**, найдем компонент **TransitionPoint**
- Перетащим игровой объект **Ellen** из иерархии в компоненты **Transition Point на место Transitioning Game Object**
- Зададим **Transition Type** для **Same Scene**

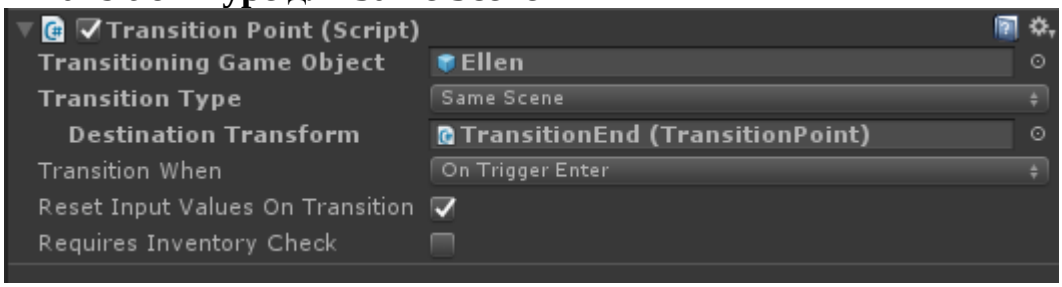


Рисунок 2. Transition Type

Это гарантирует что только персонаж сможет быть телепортирован.

Теперь выставим настройки:

- Перетащим игровой объект **TransitionEnd** в компонент **TransitionPoint** на место **DestinationTransform**
- Зададим **Transition When** на **On Trigger Enter**

On Trigger Enter означает что телепортирование активируется когда персонаж касается платформы без нажатия клавиши.

Телепортирование в другую сцену

Чтобы телепортировать персонажа на новую сцену:

- **Переместим точку назначения TransitionDestination**. Это включает и компонент **Transition Destination**. Разместим эти настройки в другой сцене.

Что бы добавить точку перемещения в другую сцену, перейдём в окно **Project**, потом в **Prefabs > SceneControl > TransitionDestination.**

Настройки **TransitionDestinaton** включают в себя компонент **Scene Transition Destination**:

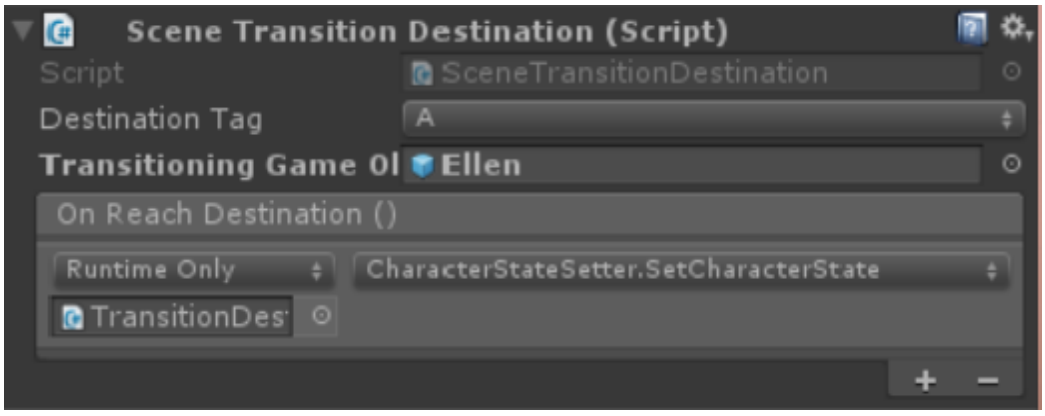


Рисунок 3. Настройки другой сцены для точки назначения

- Выставим для **Destination Tag** клавишу. Не важно какая булет буква до тех пор, пока только компонент **Scene Transition Destination** в этой сцене с этой буквой.
- Дальше выберем какой именно игровой объект должен быть телепорирован. Перетащим персонажа в **Transitioning Game Object**.
- В конце убедимся, что вторая сцена добавлена в наши настройки **Editor's Build**. Для этого перейдем в **File > Build Settings** и нажмем **Add Open Scenes**.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Таким образом было реализовано и пошагово разобрано создание точек телепортирования внутриигрового персонажа с использованием событий для редактирования игровых уровней в среде разработки Unity3D.

Использованные источники:

1. Unity Game Development in 24 Hours. Mike Geig (2015)
2. Learning C# Programming with Unity 3D. Alex Okita (2014)
3. Unity 2D Game Development. Dave Calabrese (2014)
4. Хасанова С.Л. Кузнецов Е.А. РАЗРАБОТКА КЛИЕНТ-СЕРВЕРНОГО ИГРОВОГО ПРИЛОЖЕНИЯ [Электронный ресурс] https://novainfo.ru/article/13317

УДК 004.622(624)

Михнев И.П., канд. техн. наук, доцент
кафедра «Информационных систем и математического моделирования»
Волгоградский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «РАНХиГС при Президенте РФ»
Тапилина Л.Ф., Попова А.С.
студентки, 1 курс, факультет «Юридический»
Волгоградский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «РАНХиГС при Президенте РФ»
Россия, г. Волгоград

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНОЙ ИНФОРМАЦИИ

Аннотация: *В работе рассматриваются новые технологии «Больших данных» для обработки, хранения и использования неструктурированной информации. Изложены методы обработки информации, серия подходов и инструментарий больших данных. Представлены современное состояние и тенденции развития технологий «Больших данных».*

Ключевые слова: *информационные технологии, неструктурированные данные, инструментарий больших данных, информационная безопасность, системы обработки информации, средства защиты информации.*

TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF INFORMATION TECHNOLOGY IN THE CONTEXT OF GLOBAL INFORMATION

Abstract: *The paper considers new technologies for "Big Data" for processing, storing and using unstructured information. The methods of information processing, a series of approaches and tools for large data are described. The current state and trends in the development of "Big Data" technologies are presented.*

Keywords: *information technology, unstructured data, tool for large data, information security, information processing systems, means of information protection.*

Современная ситуация межгосударственного сотрудничества в условиях информационного пространства связана с глобальной информацией, обладающей исключительной важностью в масштабах всего мирового пространства. Владение глобальной информацией позволяет успешно проводить национальные и международные реформы. Сегодня это непосредственно показывает деятельность государств и международных организаций в политико-правовой, социально-экономической и финансово-кредитной областях. Управление международными экономическими кризисами, мировыми миграционными процессами невозможно без владения глобальной информацией [1]. Современное информационное поле на глобальном уровне свидетельствует о стремительном увеличении

информационных объемов. В целях своевременного реагирования на современные изменения и повышении эффективности производства необходимо осуществлять сбор и аналитическую обработку массы неструктурированных данных. Здесь речь идет не о гигабайтах (2^{30} байт) и терабайтах (2^{40} байт) данных, обрабатываемых сегодня на обычном ПК, а о петабайтах (2^{50} байт), эксабайтах (2^{60} байт), зеттабайтах (2^{70} байт) и йоттабайтах (2^{80} байт) нечетко и беспорядочно объединенных данных. Оптимальность качественной аналитической обработки такого огромного числа и массовых масштабных объемов информации закономерно предполагает современную новейшую модернизацию инструментария для анализа всех данных или применение квантовых компьютеров [2].

Знаменитая фраза о том, что знание информации гарантирует не только владение, но и управление миром находит сегодня свое повсеместное подтверждение. Сегодня «Большие данные» (Big Data) представляют собой один из базовых драйверов развития информационных технологий. По своему содержанию определение термина «Большие данные» подразумевает обработку разной по составу и значительной по объему информации, которая оперативно обновляется [3]. Рассматривая эту тему, можно встретить разные публикации в периодической печати. Так, Линч Клиффорд, являясь редактором журнала Nature, счел необходимым выделить отдельное место теме «Большие данные». В связи с этим, он подготовил специальный выпуск, посвященный влиянию технологий больших данных на будущее. Цель этого выпуска состояла в том, чтобы изложить результаты исследований о масштабном росте объёмов и многообразия сведений и данных, а также о перспективах науки. Так, с днем 3 сентября 2008 года и связывается появление самого термина Big Data [4]. Big Data объединяют технические средства и новейшие технологии. Big Data требуют применения специальных подходов, технологического инструментария и методологического модернизированного пакета. Новые технологии будущего на основе Big Data – это серия подходов, инструментария и методов обработки многообразия неструктурированных данных огромных объёмов для получения субъектом-пользователем других значимых результатов. Также эффективна дислокация по разным узлам глобальной сети альтернативных традиционным СУБД и решения класса Business Intelligence. В данную серию подходов включают новейшие средства массовой одновременной обработки неструктурированных больших данных, прежде всего, возможностями таких категорий, как NoSQL, алгоритмами MapReduce, спецпрограммными контурами и Hadoop библиотеками. Главными характеристиками для Big Data являются скорость, многообразие, объём. Скорость - это высокоскоростная обработка данных для достижения результата, многообразие - это степень осуществления одновременной обработки различных типов данных. Только очень крупные организации обладают большими данными, поскольку десятки террабайт собранной информации таковыми не являются [5]. Когда традиционных подходов и стандартных решений уже не хватает, террабайтная база данных (БД)

реляционного типа – это DB-Highload, но не как не Big Data. Разница между этими понятиями заключается в возможности строить гибкие запросы. Обычные реляционные базы данных подходят для быстрых и однотипных запросов, а на сложных и гибко построенных запросах нагрузка просто превышает пределы и использование СУБД становится неэффективным. При этом методы анализа Big Data применимы и к данным, которые изначально большими не являются. К новейшим Big Data применимы следующие технологии анализа и методы обработки неструктурированных данных [6]:

– метод Data Mining - это соединение математического инструментария и новейших информационных разработок. Специальными методиками подхода Data Mining являются: методика ограниченного перебора, искусственные нейронные сети, правила символьной основы, различные методы визуализации данных, методы ближайшего соседа, методы опорных векторов, байесовские сети, эволюционное программирование и генетические алгоритмы, линейная регрессия и корреляционно-регрессионный анализ. В этот список допустимо включить и иерархические и неиерархические методы кластерного анализа, в том числе алгоритмы k-средних и k-медианы, в том числе алгоритм Apriori [7].

– Метод A/Btesting, Splittesting – метод маркетингового исследования. При использовании данного метода происходит сравнение заданного набора тестовых групп с контрольной группой элементов. В наборе групп один или несколько показателей изменяют для выяснения изменения, при воздействии на который улучшается итоговый показатель. При этом Big Data позволяют провести огромное количество операций и получить достоверный результат.

– «Crowdsourcing» (Краудсорсинг) - это современная методика сбора данных из огромного количества источников информации.

– методика «Искусственный интеллект» предназначена для создания алгоритмов самообучения на основе общего анализа эмпирических данных.

– «Сетевой глобальный анализ» представляет собой совокупность методик анализа существующих связей между различными узлами в глобальных сетях. Такой набор методик в сетях позволяет анализировать существующие связи между различными сообществами и пользователями.

– Кластер методов анализа больших данных, концентрирующийся на прогнозировании поведения объектов и субъектов, т.е. «прогнозная аналитика».

– Метод для построения модели, описывающей процессы прохождения как бы в действительности, т.е. «Имитационное моделирование». Можно ее использовать как для единичного испытания, так и для необходимого множества (результаты при этом, будут определяться случайным характером процессов) с достаточно устойчивой статистикой.

– Распознавание образов – раздел информационных технологий с методами идентификации процессов, объектов, которые характеризуются итоговым набором признаков и свойств.

Технологии Big Data используют большое множество инструментария, самыми популярными из них являются: NoSQL (Not only Structured Query Language - SQL, не только «язык структурированных запросов»). То есть инструмент, направленный на реализацию хранилищ БД и БнД, отличающихся от традиционных моделей (используемых в реляционных СУБД с обеспечением языка SQL) [8]. Современные СУБД формируются на требованиях ACID к транзакционной системе: согласованность, надёжность, изолированность, атомарность. При этом NoSQL вместо ACID рассматривает набор свойств BASE, таких как: базовая доступность, гибкое состояние системы для достижения согласования даны; согласованность.

Впервые Эриком Брюером был введен термин «BASE» в рамках разработанной им теоремы CAP, согласно которой в распределённых вычислениях можно обеспечить только два из трёх свойств: доступность, согласованность данных или устойчивость к разделению. Решения систем NoSQL отличаются не только проектированием с учётом масштабирования, но и другими характерными NoSQL-решениями [9]: использование разных типов хранилищ; разработка БД с возможностью «без задания схемы»; многопроцессорность; линейная масштабируемость; инновационность NoSQL позволяет открыть множество возможностей для обработки данных; скорость и сокращение времени разработки.

В 2005 году Дуг Каттинг инициировал разработку технологии Big Data – Hadoop для построения программной инфраструктуры распределённых вычислений для проекта Nutch – свободной поисковой машины на Java. Технология Hadoop является программным «фреймворком», позволяющим хранить и обрабатывать большие данные с помощью кластеров компьютера, используя модель MapReduce – фреймворк для вычисления наборов распределенных задач с использованием огромного количества ПК (называемых «нодами»), образующих кластер. Работа MapReduce состоит из двух шагов: Map и Reduce [10]. На первом шаге осуществляется предварительная обработка входных данных, т.е. один из компьютеров (главный узел – Masternode) получает входные данные задачи, разделяет их на части и передает другим компьютерам для предварительной обработки. Название первого этапа происходит от одноименной функции высшего порядка. На втором Reduce-этапе осуществляется свёртка уже предварительно обработанных данных. Masternode получает ответы от Workernode и на их основе формирует решение задачи, которая изначально формулировалась – т.е. результат [11].

Такой подход позволяет выстраивать кластер высокой производительности на базе серверов «lowend» или «middle-end», что снижает стоимость решения по сравнению с одним высокопроизводительным сервером. В основе технологии лежит HDFS (Hadoop Distributed File System) - распределенная файловая система, созданная для хранения очень большого объема информации и обеспечения высокой скорости доступа к этой информации. Информация хранится в избыточной форме на множестве ПК

для обеспечения их устойчивости при возможных ошибках и высокой доступности параллельным приложениям. Если один или несколько узлов кластера выходят из строя, то риск потери информации сводится к минимуму и кластер продолжает работу в штатном режиме.

Использованные источники:

1. *Михнев И.П., Новикова А.А., Петросян М.К.* Большие данные (Big Data) и новые технологии будущего для обработки глобальной информации // В сборнике: Научные исследования и современное образование. Сборник материалов II Международной научно-практической конференции. 2018. С. 235-239.

2. *Силен, Дэви*. Основы Data Science, Big Data. Python и наука о данных / Дэви Силен. – М.: Питер, 2017. – 354 с.

3. *Михнев И.П., Челнокова А.Д., Реут А.Д.* Технологии Big Data и их применение в сфере современного высшего образования // В сборнике: Развитие современного образования: от теории к практике. Сборник материалов IV Международной научно-практической конференции. 2018. С. 14-18.

4. *Михнев И.П., Пустовалова И.О., Жорник Е.А.* Электронные научно-исследовательские библиотеки как важнейший инструментарий образовательного процесса РАНХиГС. // Инновационные подходы в решении проблем современного общества: монография / Под общ. ред. Г.Ю. Гуляева – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2018. – С. 136-144.

5. *Михнев И.П.* Информатизация высшего образования с использованием мультимедийных технологий. // Материалы конференций ГНИИ «Нацразвитие». Апрель 2018: Сборник избранных статей. – СПб.: ГНИИ «Нацразвитие», 2018. – С. 88-90.

6. Что такое Big data: собрали всё самое важное о больших данных // RUSBASE:сайт. – Режим доступа: https://rb.ru/howto/chto-takoe-big-data/ (дата обращения 20.06.2018).

7. *Михнев И.П., Михнева С.В.* Природные радионуклиды как источник фонового облучения населения Нижневолжского региона. // В сборнике: Образование и наука: современные тренды. Коллективная монография. Сер. "Научно-методическая библиотека" гл. ред. О. Н. Широков. Чебоксары, 2018. С. 151-166.

8. *Михнев И.П., Петросян М.К., Новикова А.А.* Основы информационной безопасности хозяйственной деятельности: угрозы безопасности и средства защиты систем обработки информации. // Современные проблемы управления и регулирования: монография / Под общ. ред. Г.Ю. Гуляева - Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2018. – С. 228-237.

9. *Михнев И.П., Челнокова А.Д., Лазарева А.Е.* Информационные ресурсы в менеджменте: технологии поиска информации и информационное обеспечение предпринимательской деятельности. // Современные проблемы управления и регулирования: монография / Под общ. ред. Г.Ю. Гуляева – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2018. – С. 129-138.

10. *Михнев И.П.* Информационная безопасность в современном экономическом образовании. // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. 2013. № 4. С. 111-113.

11. Big Data: проблема, технология, рынок [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://compress.ru/Article.aspx?id=22725 (дата обращения: 20.06.2018)

УДК 004.9

Добрынин Д. С.
студент
4 курс, факультет естествознания, математики и информатики
Нижнетагильский государственный социально-педагогический институт (филиал РГППУ)
Россия, г. Нижний Тагил

ТЕХНОЛОГИЯ РЕАЛИЗАЦИИ АЛГОРИТМА СИММЕТРИЧНОГО ШИФРОВАНИЯ СРЕДСТВАМИ ЯЗЫКА ПРОГРАММИРОВАНИЯ

Аннотация: *Описывается процесс создания приложения, реализующего шифрование одним из симметричных алгоритмов, в качестве примера выбран шифр Виженера. Для создания приложения выбран язык программирования C#. Приводится структура приложения и функциональное описание.*

Ключевые слова: *защита информации, методы шифрования, шифр Виженера, алгоритм шифрования, язык программирования C#.*

Annotation: *Describes the process of creating an application that implements encryption with one of the symmetric algorithms, as an example, the Vigenère cipher was chosen. To create an application, the C # programming language is selected. The structure of the application and the functional description are given.*

Key words: *protection of information, encryption methods, Vigenera code, encryption algorithm, programming language C #.*

Защита информации является одной из важнейших и приоритетных задач в деятельности любой организации, имеет огромное значение в повседневной жизни каждого человека. Поэтому особое значение приобретает необходимость отражения в содержании обучения теоретических основ защиты информации [2].

Разрабатываемое приложение может быть использовано для демонстрации особенностей симметричного алгоритма шифрования, а именно шифра Виженера [3, 5], при изучении темы «Информационная безопасность» в школьном курсе информатики.

В ходе работы было разработано приложение с 2 формами (рис. 1, рис. 2).

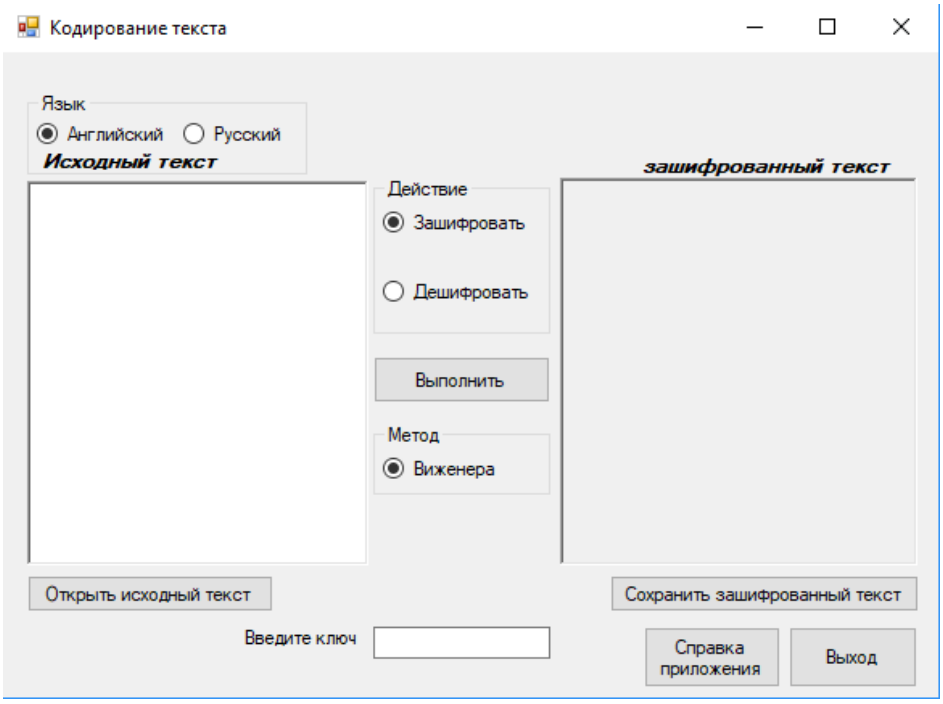


Рисунок1. Form1

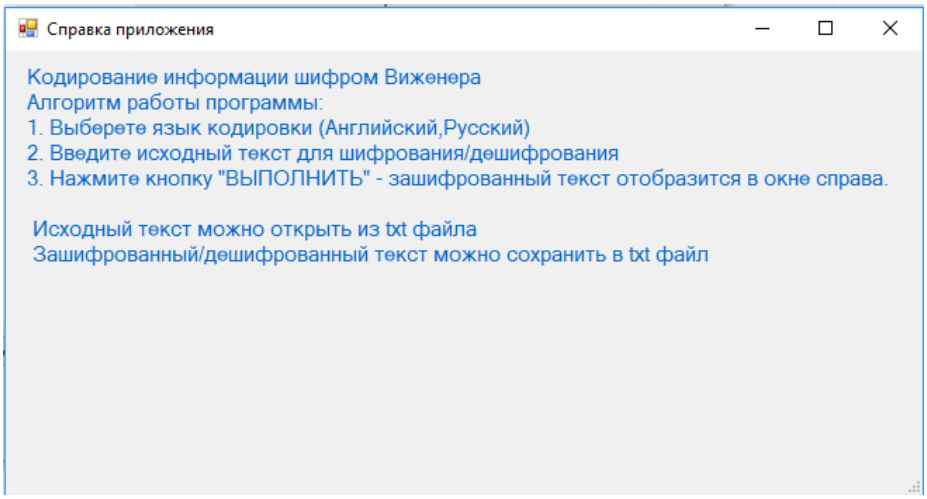


Рисунок 2. Form2

Принцип работы приложения предполагает ряд действий.

1. Выбор языка кодировки (Английский/русский).
2. Ввод исходного текста для шифрования/дешифрования.
3. Ввод кнопки «ВЫПОЛНИТЬ» – вывод зашифрованного/дешифрованного текста.

Исходный текст можно открыть из txt файла. Зашифрованный/дешифрованный текст можно сохранить в txt файл

Структура приложения состоит из компонентов, представленных на рисунке 3.

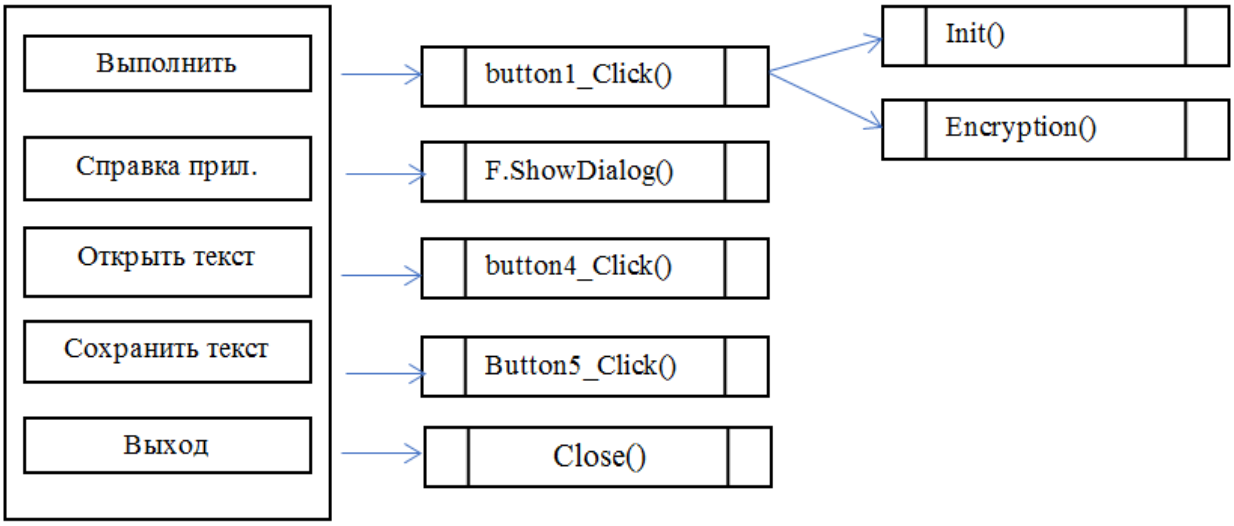


Рисунок 3. Структура приложения

Каждый объект формы имеет свои определенные свойства, представленные в таблицах 1 и 2.

Таблица 1.

Form1

Объект	**Название**	**Другие свойства**
Label	Label2	Text: Исходный текст
	Label3	Text: Зашифрованный текст
	Label4	Text: Введите ключ
GroupBox	GroupBox1	Text: Действие
	GroupBox2	Text: Метод
	GroupBox3	Text: Язык
RadioButton	RadioButton1	Text: Зашифровать
	RadioButton2	Text: Дешифровать
	RadioButton4	Text: Виженера
	RadioButton5	Text: Русский
	RadioButton6	Text: Английский
TextBox	TextBox1	-
RichTextBox	TextBox2	-
	TextBox3	-

Таблица 2.

Form2

Объект	**Название**	**Другие свойства**
Label	Label1	Text:

Для написания программы использовались следующие алгоритмические конструкции [4]: *Операторы выбора if-else, Цикл с параметром for, Цикл foreach.*

Таблица 3.

Таблица идентификаторов

Область видимости	**Назначение**	**Идентификатор**	**Тип**
Form1	Массив значений	array	string[]
	Массив значений	array2	string[]
	Буква	bykva	char
	Текст	text	char
	Переменная цикла	i	Int
	Переменная ввода значения	input	Int
	Ключ кодирования	key	int
	Счетчик текста	number_of_letter	Int
	Введенный массив	input_mas	string
	Индекс кодирования	input_index	int
	Ключ массива	key_mas	string
	Закодированный текст	encrypted_word	string
	Имя файла	fileName	string
Form2	Алфавит	alphabet	string

Функциональное описание:

1. *Button1_Click ()* – событие нажатия кнопки «Выполнить».

– В событии проверяется какой язык для кодирования выбран (английский/русский).

– Выбирается соответствующий алфавит для шифрования – позволяет шифровать русские и английские символы, и цифры.

– Реализован механизм шифрования и дешифрования.

– Обеспечен контроль ввода данных: английские символы нельзя вводить при выбранном русском языке и наоборот.

– Предусмотрены уведомления, если текст не введён.

2. *Button2_Click ()* – событие кнопки «Выход».

Реализован стандартный метод Close() – закрытие формы приложения.

3. *Button3_Click ()* – событие кнопки «Справка»

В программном коде создается экземпляр интересующей нас формы для диалога и реализуется метод вывода формы. То есть при нажатии на «Справка» будет выведено новое окно со справочной информацией о программе.

4. *Button4_Click ()* – событие кнопки «открыть исходный текст».

Реализован OpenFileDialog, где задаются параметры загружаемого файла и его формат. Если файл открыт – то он загружается в текстовое поле ввода текста, иначе программа уведомляет пользователя о невозможности открыть файл, если он не подходит по формату.

5. *Button5_Click ()* – событие кнопки «сохранить зашифрованный текст».

Реализован SaveFileDialog, где задаются параметры сохраняемого файла и его формат. После выполнения программы можно сохранить файл с расширением «txt» в любую директорию компьютера.

Для сохранения программы в режиме проекта в Visual Studio выбрать *Файл/Сохранить все.*

Для открытия программы в формате .exe необходимо зайти в папку с проектом, выбрать *bin/Debug* и открыть файл с расширением .exe.

Разработанное приложение будет полезным инструментом при изучении методов шифрования. Аналогичные приложения могут быть созданы и для демонстрации других алгоритмов шифрования.

Использованные источники:

1. Бужинская Н.В. Организация информационно-технологической подготовки студентов на основе практико-ориентированного подхода. // Образовательные технологии и общество. 2016. №1. С. 424-440.

2. Васева Е.С. Организация самостоятельной работы будущих педагогов по курсу «Информационная безопасность и защита информации» в рамках ФГОС ВПО // Наука и перспективы. 2015. № 4. [Электронный ресурс] URL: http://nip.esrae.ru/ru/14-r108 (дата обращения: 10.06.2018).

3. Мао В. Современная криптография. Теория и практика. М.: Вильямс, 2005. 763 с.

4. Марченко А.Л. Основы программирования на C# 2.0. ИНТУИТ, 2009. 244 с.

5. Панасенко С. Алгоритмы шифрования. Специальный справочник. СПБ.: БХВ-Петербург, 2009. 576 с.

УДК 002.304

Тихомирова Анна Николаевна, кандидат технических наук,
доцент кафедры «Кибернетика»
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»,
Россия, г. Москва
Снегирева София Александровна,
Студент магистратуры
2 курс, факультет «Экономика и менеджмент в промышленности»
Тахтеева Полина Михайловна,
2 курс, факультет «Экономика и менеджмент в промышленности»
Россия, г. Москва

ФОРМИРОВАНИЕ АЛГОРИТМА ОЦЕНИВАНИЯ КОНТРОЛЬНЫХ РАБОТ ПО ТЕМЕ МАШИНА ТЬЮРИНГА И РЕАЛИЗАЦИЯ ЕГО В СПРАВОЧНО-ОБУЧАЮЩЕЙ СИСТЕМЕ ПО КУРСУ «ТЕОРИЯ АЛГОРИТМОВ»

Аннотация: *В статье освещается актуальность применения в учебном процессе обучающих тренажеров. Поднимаются проблемы формирования оценки за контрольную работу по написанию алгоритмов. Формируется и приводится алгоритм оценивания решения задачи по написанию контрольной работы по теме Машина Тьюринга обучающих. Представлены результаты его реализации в справочно-обучающей системе по курсу «Теория Алгоритмов».*

Ключевые слова: *обучающий тренажер, эмулятор, алгоритм оценивания, веб-приложение.*

Abstract: *The article highlights the relevance of the use of training simulators in the educational process. The article raises the problems of forming an evaluation for the control work on writing algorithms. An algorithm for estimating the solution of the task of writing a test paper on the subject of the Turing Training Machine is formed and given. The results of its implementation in the reference-learning system are presented at the course "Theory of Algorithms".*

Keywords*: training simulator, emulator, estimation algorithm, web application.*

Введение

Вопрос оценивания результатов учебной деятельности студентов является довольно сложным. Определенную помощь в ее решении может оказать принятие во внимание взаимосвязанных понятий "критерии оценки" и "нормы оценки". Критерии оценки – это те параметры, в соответствии с которыми педагог оценивает учебную деятельность [1]. Нормы оценки – это показатели, на которые опирается преподаватель при выставлении оценки. Под оценкой успеваемости студентов понимают систему показателей, которые отражают их объективные знания и умения. Таким образом, оценку можно рассматривать как определение степени усвоения знаний, умений и навыков в соответствии с требованиями, предъявляемыми программами [2].

Неформализованные задачи, для автоматизации проверки решений которых создан контрольный режим обучающего тренажера «Эмулятор машины Тьюринга», не имеют четкого алгоритма определения правильности решения. Для каждой подобной задачи можно составить различные, одинаково правильные алгоритмы решения. Таким образом, в случае творческих заданий такого рода, мы сталкиваемся с значительными проблемами в осуществлении контроля навыков и знаний учащихся. Невозможно составить какой-либо эталонный алгоритм решения задачи (или даже несколько эталонных алгоритмов), сопоставляя с которым работы студентов, мы могли бы однозначно сделать вывод о правильности и или ложности того или иного решения.

Однако, несмотря на данные сложности, решение этих проблем и как результат - реализация контрольного режима обучающего тренажера «Эмулятор машины Тьюринга» - является очень актуальной и важной задачей на данный момент, способной облегчить работу преподавателя и в целом способствовать совершенствованию процесса освоения студентами учебного курса.

1. Специфика контрольной работы по теме «Машина Тьюринга»

В предлагаемых студентам контрольных задачах выделяется два типа задач и два уровня сложности, им соответствуют разные максимальные баллы. Обучающийся должен решить по одной задаче каждого типа, при этом уровень сложности он определяет самостоятельно. Схематично задания и соответствующие им баллы представлены на рисунке 1.1.

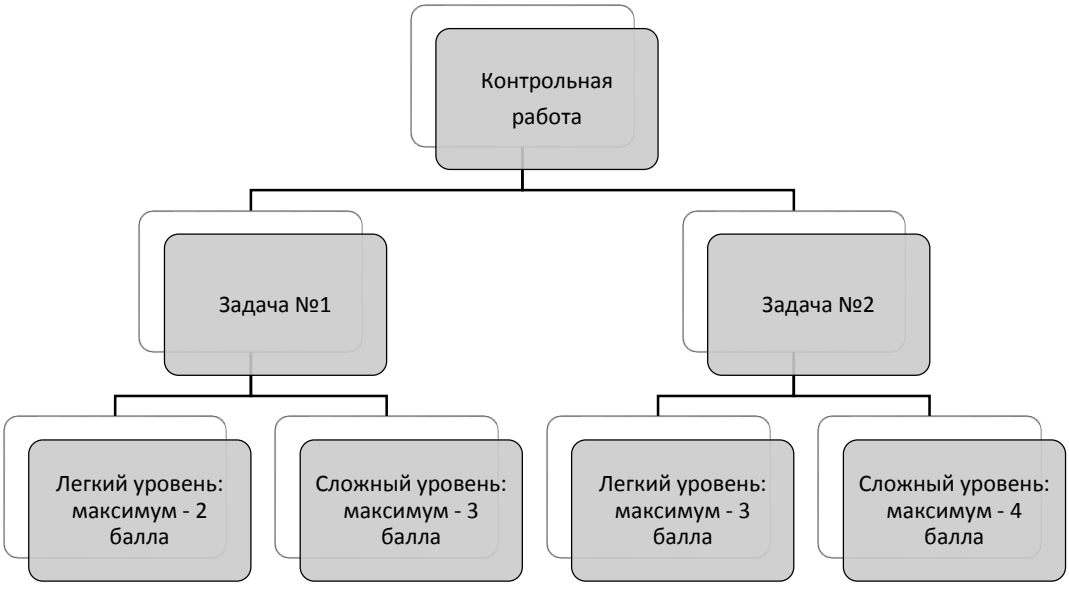


Рисунок 1.1 – Структура контрольной работы

Проверка контрольной работы «вручную» требует от проверяющего отслеживания корректной работы алгоритма, выявления неверных, лишних и неполных команд, верных преобразований входных слов, определения лаконичности программы в целом. Сложность таких проверок состоит в том, что для произвольной задачи существует множество алгоритмов для

ее решения, поэтому не существует некого «эталонного» алгоритма, который позволил бы лишь сравнить его команды с теми, что предоставляют студенты в своих решениях.

В результате проведенного анализа требований, а также учитывая характер предлагаемых студентам задач был определен следующий алгоритм проверки контрольных заданий. К каждой задаче сформировано пять тестовых последовательностей, а также соответствующие им результаты преобразования этих последовательностей. При формировании последовательностей необходимо постараться охватить как можно больше различных случаев, наиболее полно охватывая множество допустимых входных слов, обязательно учитывая все крайние случаи.

2. Составление алгоритма оценивания

Для оценки корректности алгоритма, составленного обучающимся, производится сопоставление результатов выполнения алгоритма с «эталонными ответами». Далее, исходя из количества совпадений между заданными и полученными ответами, а также из уровня сложности задачи рассчитываются баллы за данную задачу следующим образом: оценка представляет из себя произведение максимального балла за задачу на коэффициент, соответствующий числу верно отлаженных последовательностей.

Таким образом, вычисление оценки можно представить в следующем виде:

$$o' = k * m, \qquad (2.1)$$

где o′ – первоначальный балл студента, полученный результате проверки,
k – коэффициент оценивания, показывающий количество верно отлаженных последовательностей,
m – максимальный балл, который может быть получен студентом за выполнение данного задания.

Для большей объективности анализа результатов выполнения контрольных заданий будет учитываться многие важные факторы, показывающие насколько предложенный студентом алгоритм решения будет приближен к оптимальному. На результирующий балл будет оказывать влияние функция f (t, n, s, y), показывающая эффективность алгоритма машины Тьюринга:

$$o = o' * f(t, n, s, y), \qquad (2.2)$$

где o – конечная оценка студента за контрольную работу, которая округляется и заносится в учебные ведомости.

Рассмотрим переменные, от которых зависит значение функции f (t, n, s, y). Коэффициент t отображает относительное время работы машины Тьюринга и представляет собой относительное количество тактов, сделанных до завершения работы эмулятора. Данный коэффициент получаем из отношения числа тактов при работе алгоритма, написанного студентом, к некому «эталонному числу тактов» для данной задачи:

$T(t') = t_o / t'$, (2.3)

где t' – число тактов машины Тьюринга при выполнении алгоритма,

t_o – *наименьшее или «эталонное» число тактов машины.*

Если коэффициент t оказывается больше единицы, t' сохраняется в базе данных как значение «эталонного» числа тактов t_0.

На первом этапе эксплуатации контрольного режима тренажера коэффициент t принимается равным единице и в базу сохраняется t' в качестве начального значения t_0. *Функция t имеет обратную зависимость от числа тактов t'.*

Коэффициент n – показывает относительное количество строк алгоритма, вычисляется аналогично коэффициенту t, показывающему относительное время выполнения программы, и считается по формуле

$N = n_0 / n'$, (2.4)

где n_0 *– наименьшее количество строк алгоритма (определяется аналогично наименьшему количеству тактов работы машины Тьюринга);*

n' – число строк в алгоритме, написанном студентом.

Функция n имеет обратную зависимость от числа строк m'.

Коэффициент s показывает относительное количество новых введенных символов и состояний.

По теореме Шеннона в любой задаче на написание алгоритмов для машины Тьюринга можно свести алгоритм решения к эквивалентному, как содержащему только два состояния и множество символов, так и включающему только два символа и множество состояний. Поэтому решено было использовать только один параметр – сумму числа символов и числа состояний.

Коэффициент y показывает, как долго студент выполнял работу. Плановое время выполнения контрольных заданий равно 20-ти минутам. При этом максимальное время на выполнение контрольных заданий 40 минут, по истечении этого времени возможность отправки задания исчезает.

Временная функция $Y(t, b_1, b_2, \Delta)$ *имеет следующий вид:*

$$Y(t, b_1, b_2, \Delta) = \begin{cases} \frac{t(-b_2+1)}{t_{пл}-\Delta} + b_2, t \in [0; t_{пл} - \Delta); \\ 1, t \in [t_{пл} - \Delta; t_{пл} + \Delta]; \\ \frac{t(-b_1-1)}{t_{кр}-t_{пл}-\Delta} + b_1, t \in (t_{пл} + \Delta; t_{кр}], \end{cases} \quad (2.5)$$

где t – время выполнения студентом контрольной работы в минутах;

$t_{кр}$ *– максимальное время, отведенное на выполнение контрольной работы;*

$t_{пл}$ *– плановое время выполнения контрольной работы;*

b_1 *– минимальное значение временного коэффициента;*

b_2 *– максимальное значение временного коэффициента;*

Δ *– время, обозначающее временной промежуток, в течении которого временная функция равна единице.*

Данные коэффициенты могут быть выставлены исходя из предпочтений преподавателя, тем самым он может формировать функцию $Y(t, b_1, b_2, \Delta)$ *по своему усмотрению.*

В целях проведения более полного анализа переработанных алгоритмом студента входных последовательностей и выявления доли верного преобразования дополнительно производится анализ входной и преобразованной последовательностей. Строки сравниваются последовательно по каждому символу. В результате вычисляется процент, показывающий долю корректного преобразования слова в случае, если оно не полностью совпадает с верным преобразованием. На основании полученных данных по каждой из неверно отлаженных последовательностей путем нахождения среднего значения вычисляется коэффициент v, который используется в качестве дополнительного слагаемого к итоговой оценке и имеет вид:

$$u = \frac{m}{h} * v,$$

где m – максимальный балл, который может быть получен студентом за выполнение данного задания;

v - среднее значение доли верной отлаженных последовательностей;

h – число неверно отлаженных последовательностей.

Эта малая часть балла и также прибавляется к основной оценке O. Применение такого подробного анализа результата делает оценку более точной.

В качестве дополнительного контроля над оцениванием ведется учет использования функции предотладки, которая предусмотрена в системе. Механизм дает студенту возможность не более трех раз выполнить отладку введенного алгоритма на произвольном входном слове, определяемом самим студентом. Контроль предусматривает введение штрафов за отлаживание алгоритма до его отправки. При первом использовании механизма предотладки штрафной балл не вводится. Последующий запуск режима предотладки предполагает уменьшение максимального балла за задачу путем применения коэффициента p_1, но не более 30% от максимального балла. Запуск предотладки в третий раз может уменьшить балл за задачу путем применения коэффициента p_2, но не более 50% от максимального балла. Использование и размер коэффициентов p_1 и p_2 устанавливаются на усмотрение преподавателя исходя из педагогических предпочтений перед контрольной работой в режиме администрирования и установки констант для контрольной работы. Коэффициент p_1 или p_2 умножается на итоговую оценку O.

Таким образом, итоговая функция эффективности F(t, n, s, y) зависит от вышеописанных переменных следующим образом:

$$F(t, n, s, y, u, p_i) = T(t') * N(n') * S(s') * Y(t, b_1, b_2, \Delta) * p_i + U(v),\ i=\{1;2\} \quad (2.6)$$

Одним из преимуществ данной системы является то, что преподаватель имеет возможность самостоятельно формировать данную функцию, исходя из личных предпочтений.

3. Проектирование и реализация модуля управления параметрами

Гибкость в управлении параметрами, необходимыми для выставления оценки за контрольные работы при использовании эмулятора в контрольном режиме, обеспечена созданием интерфейса, позволяющего вести удобную работу по настройке нужных коэффициентов. Для определения необходимости введения изменений следует проинформировать преподавателя о текущих значениях параметров. Их значения должны быть видны при просмотре всех задач соответствующего раздела.

Таким образом, каждая задача должна сопровождаться не только информацией о ее тестовых последовательностях, номере задачи, уровне сложности и максимальном балле, но и данными об актуальных на текущий момент значениях всех коэффициентов. Данный раздел модуля работы с контрольными материалами позволяет формировать коэффициенты оценивания оптимальности алгоритма. В левой половине страницы расположено окно позволяющее изменять текущие коэффициенты оптимальности алгоритма (параметры времени, коэффициент для строк, тактовый коэффициент, а так же коэффициент состояний и символов). Таким образом, осуществляется требование гибкости системы оценивания контрольных работ. Управление доступом к контрольному режиму осуществлено с помощью веб-интерфейса. В связи с чем был спроектирован интерфейс, позволяющий менять параметры в разделе администрирования системы преподавателем. На рисунке 2.1 представлен макет интерфейса раздела «Формирование коэффициентов оценивания» модуля работы с контрольными материалами.

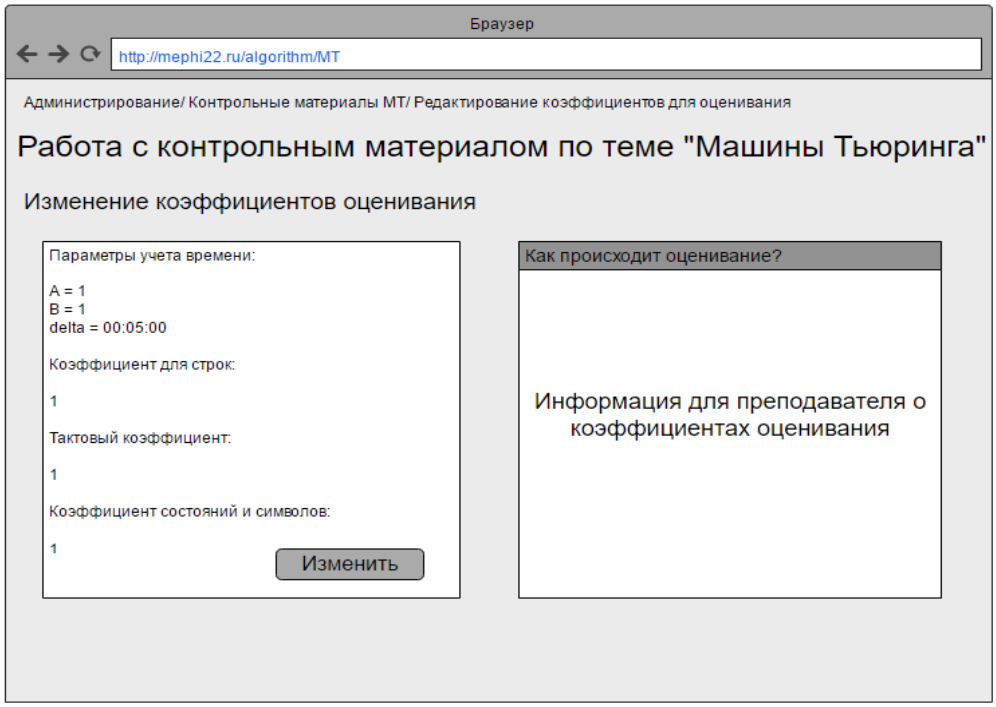


Рисунок 2.1 – Макет интерфейса модуля формирования коэффициентов оценивания

Реализован модуль формирования коэффициентов оценивания контрольных работ на эмуляторе машины Тьюринга, скриншот которого приведен на рисунке 2.2.

С левой стороны находится поле, в котором можно изменить коэффициенты, по которым ведется оценивание контрольных работ на эмуляторе. В поля «Параметры для времени», «Коэффициент для строк», «Тактовый коэффициент» и «Коэффициент состояний и символов» вводятся соответствующие значения коэффициентов. После нажатия клавиши «Изменить» новые значения коэффициентов добавляются в базу. Справа можно видеть поле «Как происходит оценивание?», содержащее помощь с описанием оценки эффективности.

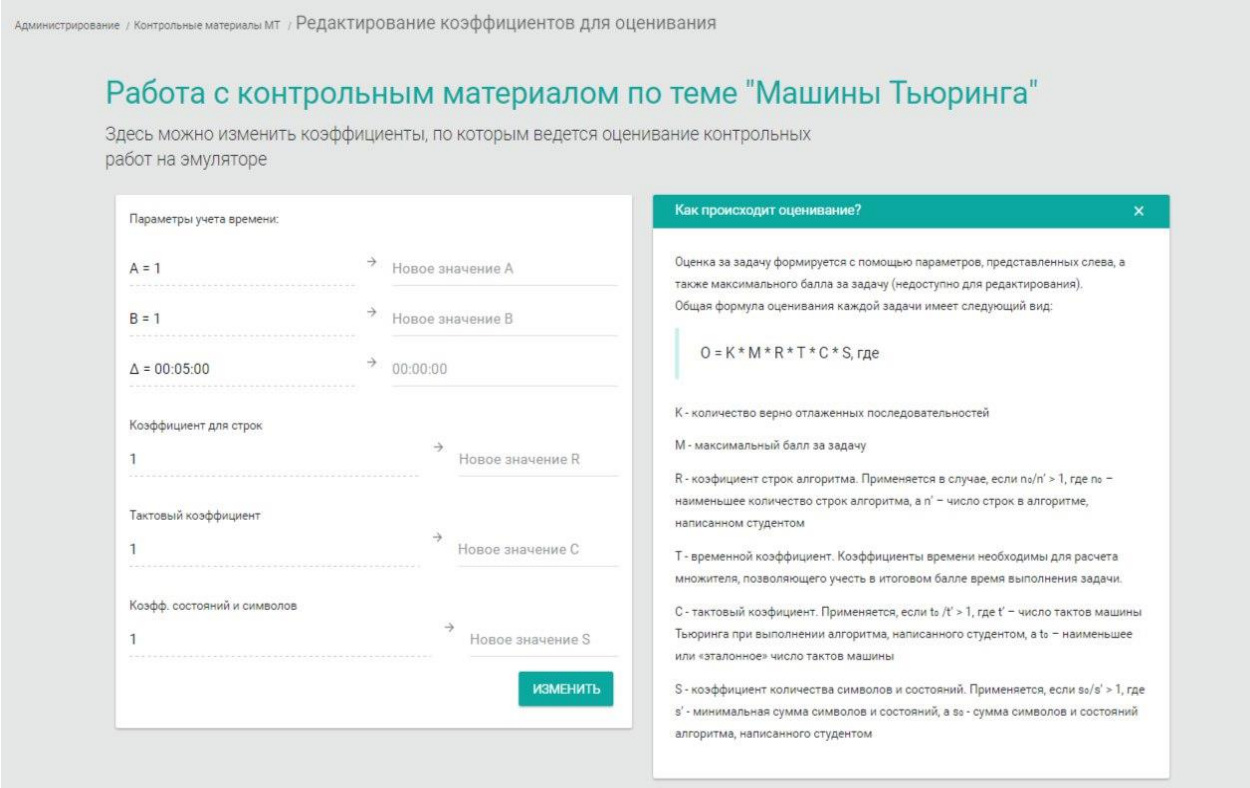


Рисунок 2.2 – Скриншот интерфейса модуля формирования коэффициентов оценивания

Таким образом раздел «Работа с контрольным материалом» модуля «Эмулятор машины Тьюринга» позволяет изменять коэффициенты оценивания эффективности алгоритма исходя из педагогических предпочтений преподавателя.

Заключение

На современном этапе компьютеризации и активном внедрении компьютеров в образовательный процесс создание тренажерного комплекса, позволяющего отработать навыки по изучаемому предмету, является уместным и актуальным [3]. Кроме того, компьютерный контроль знаний студентов является основой для получения объективной оценки уровня их учебных достижений (знаний, интеллектуальных умений, практических навыков), а также выработки рекомендаций по совершенствованию преподавания учебных дисциплин и организации учебного процесса в целом [4]. Применение такого типа контроля в рамках курса дискретной математики

позволит объективно оценить уровень подготовки учащихся, оперативно проинформировать студента о его пробелах в знаниях и простимулировать к дальнейшему обучению.

Приведенный метод оценивания является наиболее эффективным, едва ли не единственным для задач данного типа, а также помогает избежать человеческого фактора при оценке.

Использованные источники

1. Шехонин А.А., Тарлыков В.А., Клещева И.В., Багаутдинова А.Ш. Оценка образовательных результатов в процессе формирования портфолио студента. - СПб.: НИУ ИТМО, 2014. - 80 с.
2. Трубицина Е.И., Лекция: цифровые образовательные ресурсы: виды, классификация, экспертиза и методика использования в образовательном процессе.- М., 2006 , С. 14.
3. Дорошенко С. И. Особенности использования автоматизированного контроля знаний студентов / С. И. Дорошенко, В. С. Никольская // Совет ректоров. – 2008. - № 10. – С. 79-82.
4. Якименко, О. В. Применение программ-тренажеров в обучении программированию // Мир психологии [Электронный ресурс]. – М., 1999- . – Режим доступа: http://psychology.net.ru/dictionaries/psy.html?wo rd=862. – Загл. с экрана. 2.
5. Алехина Н. В. Проблема аутентичного оценивания образовательной деятельности студента в условиях внедрения системы менеджмента качества / Н. В. Алехина, Э. В. Зильберштейн // Успехи современного естествознания. – 2010. – № 1 – С. 47–49.

УДК 004.415

Малик Л.Г.
студент магистратуры,
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»,
Россия, г. Москва
Научный руководитель: Филиппов С.А.
доцент, кандидат технических наук,
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»,
Россия, г. Москва

ФОРМИРОВАНИЕ ТРЕБОВАНИЙ К СИСТЕМЕ УСТАНОВКИ ВИДЖЕТОВ НА САЙТЕ ДЕЛОВОГО МЕРОПРИЯТИЯ

Аннотация: *В данной статье рассмотрена проблема регистрации пользователей на деловое мероприятие с помощью системы установки виджетов для выбора и оплаты билетов на сайте индустрии деловых мероприятий. Итогом исследований в данной статье являются сформулированные требования к автоматизированной системе. В ходе формирования требований к системе были проанализированы информационные процессы компании, а также смоделированы алгоритмы работы целевой системы.*

Ключевые слова: *деловые мероприятия, виджеты, участник, администратор сайта, бронирование*.

Abstract: *This article discusses the problem of registering users for a business event using the widget installation system to select and pay for tickets on the site of the business events industry. Formulated requirements for an automated system is the result of research in this article. In the formation of requirements for the system, the company's information processes were analyzed, and the algorithms of the target system were modeled.*

Keywords*: business events, widgets, participant, site administrator, booking.*

Введение

Автоматизация процессов становится более актуальной особенно в коммерции розничной продажи. В данном исследовании актуальна автоматизация кастомизации сайта делового мероприятия, для запуска продажи билетов, посредством установки готовых виджетов на страницу сайта нового мероприятия. Объектами автоматизации являются сайты, посвященные организации деловых мероприятий.

Цель создания Системы:

– Упрощение процедуры регистрации посетителей на мероприятие за счет установки виджетов бронирования и оплаты на сайт мероприятия [3].

Критерии успешности достижения цели:

– Возможность установки и настройки виджета для нового мероприятия;

– Возможность получения информации об активности продаж.

Компания, нуждающаяся в данной системе, специализируется на розничной продаже билетов на деловые мероприятия.

Организация состоит из следующих отделов:

– Администрация;
– HR отдел;
– Отдел по работе с клиентами;
– Отдел управления проектами;
– Креативный отдел;
– Отдел международных отношений;
– Отдел снабжения и логистики;
– Финансовый отдел;
– Юридический отдел.

В рамках данной работы была разработана модель организационной структуры организации обладателя процесса «Регистрация на мероприятие» [1]. Структура организации смоделирована с помощью пакетной диаграммы на рисунке (**Ошибка! Источник ссылки не найден.**).

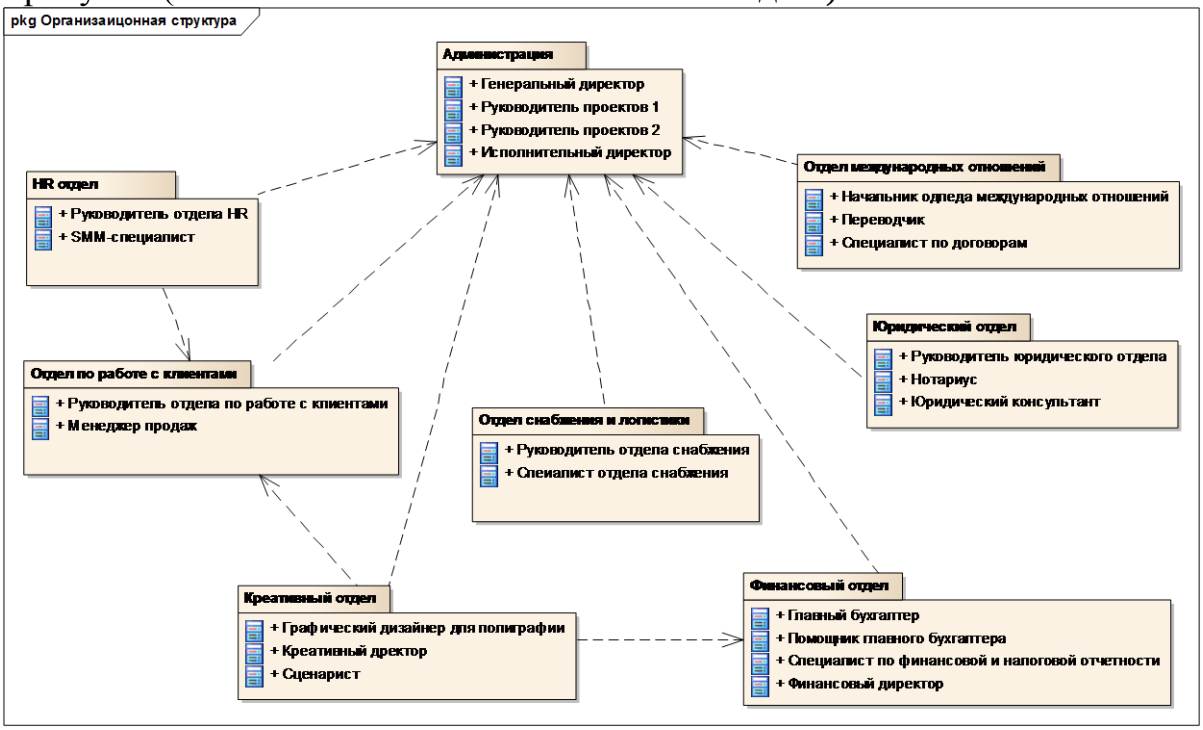


Рисунок 1. Модель структуры компании индустрии деловых мероприятий

Описание информационного процесса

При обращении потенциального посетителя на сайт делового мероприятия имеется возможность оставить заявку на участие. После рассмотрения заявки, администратор уточняет детали регистрации клиента по телефону и направляет ему форму для ввода персональных данных или данных компании для регистрации на мероприятие. Пользователю также отправляется счет для оплаты участия. После оплаты билета, клиент отправляет организатору квитанцию об оплате.

В рамках реализации данного проекта можно выделить следующие функции и задачи к системе установки виджетов на сайте индустрии деловых мероприятий:

– Формирование БД билетов на мероприятие;
– Подготовка виджетов для сайта делового мероприятия;
– Предоставление пользователю возможности забронировать и приобрести билет.

В существующей практике продажа билетов на мероприятия различного масштаба осуществляется при помощи Онлайн-сервисов по продаже билетов, которые позволяют разместить виджет оплаты на сайте мероприятия или в соц. Сетях, разместить ссылку на мероприятие, описанное на портале онлайн-сервиса.

Онлайн-сервис предоставляет возможность продажи билетов за вознаграждение в размере от 7% до 35% от стоимости билета.

Достоинства существующей практики:

– Быстрый старт продаж билетов;
– Централизованное хранения данных на стороннем сервисе;
– Отсутствие необходимости работать с кодом.

Недостатки существующей практики:

– Частичная автоматизация процесса ведения учета продаж и их анализа;
– Высокая комиссия или задержка выплаты по проданным билетам;
– Уход покупателя с основного сайта на сайт сервиса.

К системе были предъявлены требования пользователей сайта. Требования администратора сайта [5]:

– Должна быть возможность выбирать какие виджеты устанавливать на какой сайт;
– Должна быть возможность устанавливать срок активности виджета;
– Должна быть возможность узнать, когда все билеты будут проданы.

Требования пользователя сайта ниже:

– Должна быть возможность быстро зарегистрироваться на мероприятие;
– Должна быть получать актуальную информацию о доступных местах на мероприятии;
– Должна быть возможность быстро оплатить участие онлайн.

Требования организатора мероприятий следующие:

– Должна быть возможность регулярно получать данные о зарегистрированных пользователях на свою электронную почту.

Сайт мероприятия выступает в роли интернет-магазина и является автоматизированной информационной системой, которая:

– Автоматизирует процесс покупки билетов на мероприятие;

– Автоматизирует процесс настройки сайта мероприятия;
– Ведет автоматизированный учет билетов;
– Ведет автоматизированный учет участников мероприятия;
– Автоматизирует процесс выбора места на мероприятие;
– Автоматизирует процесс оплаты билета;
– Автоматически формирует платежные документы.

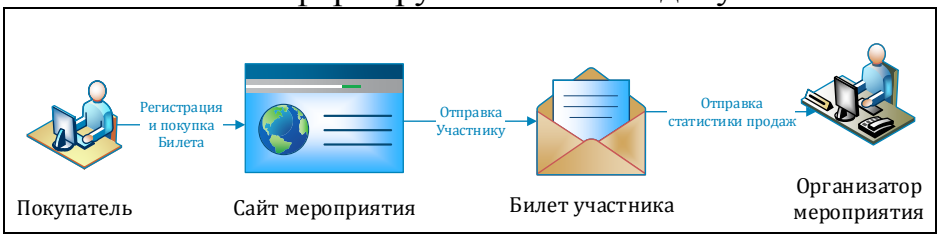


Рисунок 2. Модель работы магазина по продаже билетов на мероприятие

Подсистемы, их назначение и основные характеристики

Разрабатываемая Система имеет 2 подсистемы:

– Подсистема управления билетами;
– Подсистема установки виджетов на сайт мероприятия.

Подсистема управления билетами предназначена для хранения в БД данных о мероприятиях, билетов на мероприятия, а также их остатках. В системе также заложена логика бронирования мест. Данная система взаимодействует с внешними системами через виджет и выполняет функции:

– Ведение автоматизированного учета билетов;
– Формирование схемы зала мероприятия с информацией о доступных местах;
– Вывод и обновление схемы зала для пользователя.

Подсистема установки виджетов на сайт мероприятия выполняет функции:

– Вывод виджетов регистрации и оплаты для отображения пользователю;
– Вывод статистики продаж билетов на рабочем столе администратора;
– Обмен данными с подсистемой управления билетами.

Любая система в отношении Системы является внешней [4]. В качестве внешней системы могут выступать: виджеты, интернет-эквайринг, интернет-магазин. Интернет-магазин является пользователем Системы.

Обмен данными системы управления билетами с внешними системами осуществляется сообщениями в формате JSON [2]. Описание сервисов определяется посредством API. Обмен данными осуществляется синхронном режиме.

Язык программирования подсистемы управления билетами может быть выбран разработчиком. Логика работы виджетов должна быть реализована с помощью языка JavaScript. Передача данных должна производиться в формате JSON.

Для программирования подсистемы установки виджетов могут быть использованы языки: PHP и JavaScript. Передача данных также должна производиться в формате JSON.

Описание целевого процесса

В процессе регистрации на мероприятие предусмотрены участники:

– Интернет-магазин;
– Система установки виджетов;
– Система управления билетами.

Системы должны взаимодействовать в соответствие с приведенными алгоритмами для реализации описанных требований.

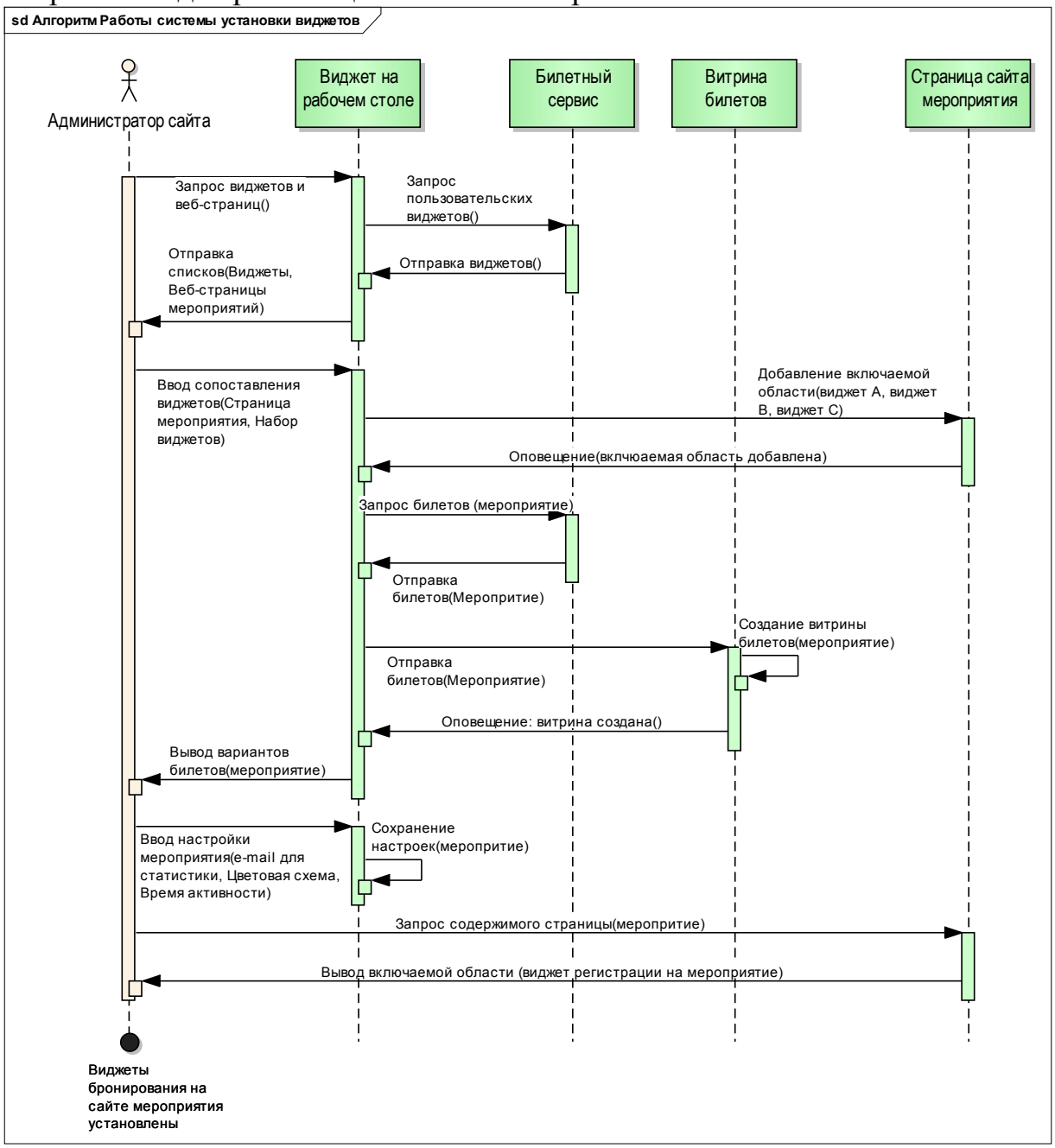


Рисунок 3. Модель алгоритма установки виджетов бронирования на сайте мероприятия

Форма регистрации пользователя должна отображать опции, сформированные из витрины билетов: Перечень значений одного атрибута билета необходимо поместить в компонент Select.B зависимости от выбранного варианта необходимо предложить следующий атрибут, который есть у выбранных билетов.

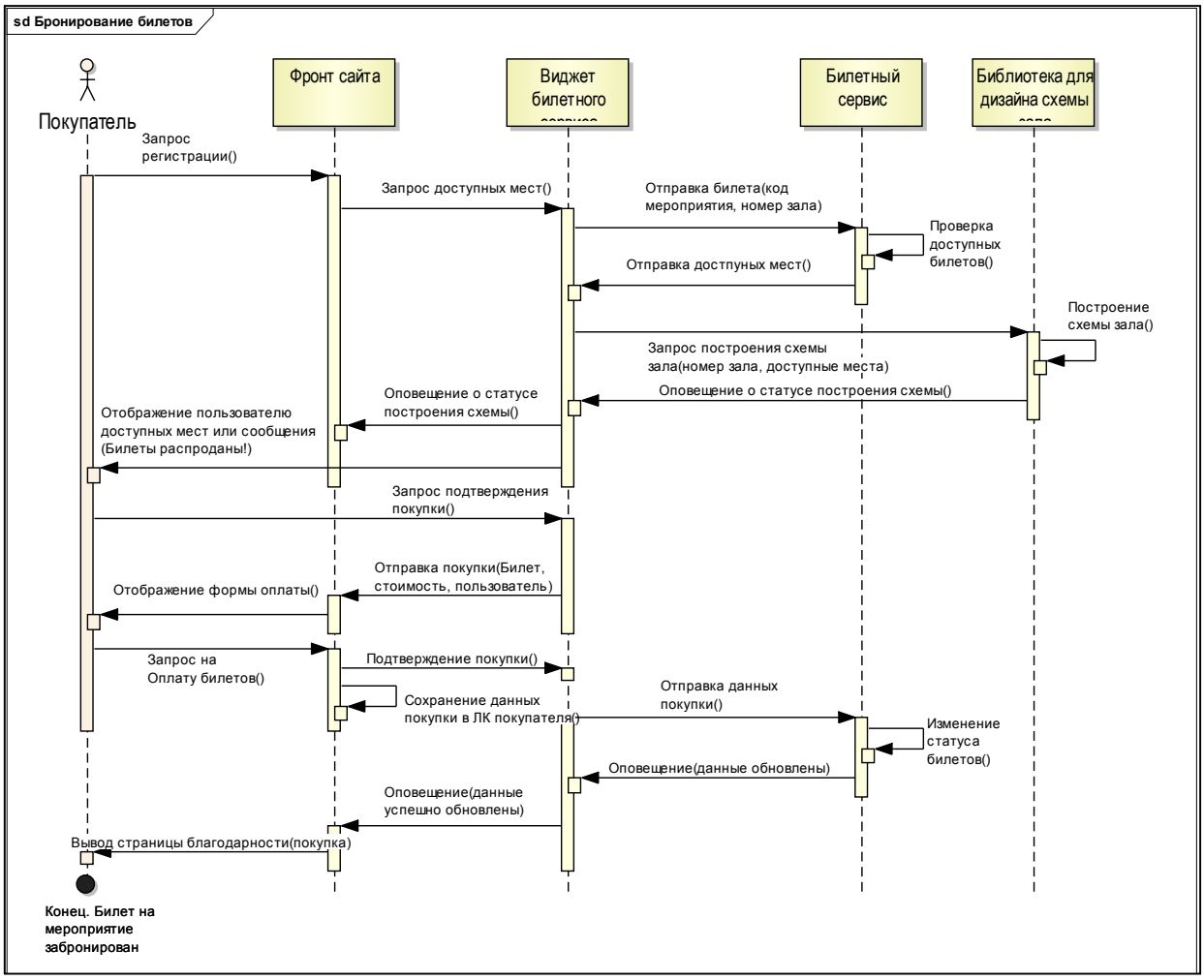


Рисунок 4. Модель процесса работы с виджетами билетного сервиса

Заключение

Исследование бизнес-процессов компании индустрии деловых мероприятий показало необходимость внедрение современных программных средств для регистрации участников.

Требование к разрабатываемой системе поддерживают цель - упростить процедуры регистрации посетителей на мероприятие за счет установки виджетов бронирования и оплаты на сайт мероприятия. Пользователями данной системы будут: администратор сайта и покупатель – потенциальный участник мероприятия.

Таким образом, на основании сформированных требований команда разработчиков может однозначно трактовать суть задачи и понимать цель разработки с точки зрения бизнеса.

Использованные источники

1. Sparks G. Enterprise Architect User Guide / Sparx Systems Pty Ltd. 2014 г. – 3317.
2. Woychowsky E., AJAX: Creating Web Pages with Asynchronous JavaScript and XML[Text]. Crawfordsville, Indiana: R. R. Donnelley, – 2006. – 408.
3. К. Вигерс, Д. Битти. Разработка требований к программному обеспечению. 3-е изд., дополненное / Пер. с англ. — М.: Издательство «Русская редакция»; СПб.: БХВ-Петербург, 2014. — 736 стр.
4. ГОСТ 34.602-89 Информационная технология. Комплекс стандартов на автоматизированные системы. Техническое задание на создание автоматизированной системы / Стандартинформ Москва 1990 г. 12 стр.
5. Языков, Д. Создаем гаджет для рабочего стола Bitrix [Электронный ресурс]: – Электрон. дан. – 2015. – Режим доступа: https://ydmitry.ru/blog/sozdaem-godzhet-dlya-rabochego-stola-bitrix/, свободный.

УДК 004.9

Леншин Д. В.
студент
4 курс, факультет естествознания, математики и информатики
Нижнетагильский государственный социально-педагогический институт (филиал РГППУ)
Россия, г. Нижний Тагил

ФОРМИРОВАНИЕ ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ТРЕБОВАНИЙ К СИСТЕМЕ УЧЕТА СЛУШАТЕЛЕЙ КУРСОВ СКОРОЧТЕНИЯ

Аннотация: *В статье рассматривается технология формирования требований к клиент-серверному веб-приложению, автоматизирующему процесс записи и учета слушателей школы скорочтения. Для формального представления выбранного фрагмента предметной области выделены действующие лица системы регистрации, их функции представлены в виде UML-диаграммы вариантов использования. Последовательности операций для реализации функций представлены в виде диаграмм последовательности.*

Ключевые слова: *анализ предметной области, информационная система, UML-диаграмма вариантов использования, диаграмма последовательности.*

Annotation: *The article deals with the technology of forming requirements for a client-server web application that automates the process of recording and recording the listeners of the school of speed reading. For a formal presentation of the selected fragment of the subject area, the actors of the registration system are highlighted, their functions are presented in the form of a UML diagram of use cases.*

Sequences of operations for the implementation of functions are represented in the form of sequence diagrams..

Key words: *domain analysis, information system, UML diagram of use cases, sequence diagram.*

Развитие сетевой экономики обусловливает актуальность создания и внедрения в деятельность организаций, а также индивидуальных предпринимателей информационных систем, позволяющим потенциальным клиентам знакомиться с предлагаемыми услугами, ценами на них, а также, при необходимости, заказывать услуги через Интернет. Обязательным условием эффективного функционирования информационной системы является ее соответствие требованием заказчика, что определяется на стадии проектирования [1, 2, 5].

Информационная система учета слушателей курсов скорочтения разрабатывается для организации «Школа развития и здоровья». Проанализируем предметную область и, на основе проведенного анализа, опишем требования к системе.

Реальным представлением предметной области в нашем случае является школа скорочтения и процесс ее работы. Реальное представление предметной области включает множество фрагментов, например, школа скорочтения включает в себя администрацию, бухгалтерию и т.д. Фрагмент предметной области характеризуется множеством объектов и процессов, которые лежат в основе функционирования. Для дальнейшего анализа в качестве фрагмента предметной области мы выберем процесс записи и учета слушателей школы скорочтения.

Для формального представления выбранного фрагмента предметной области необходимо выделить объекты и процессы и описать их в формальном виде с использованием какой-либо нотации проектирования.

Для описания процесса записи и учета слушателей курсов скорочтения подойдет структурная нотация, поскольку она описывает систему со статическими данными, что нам и нужно (необходимые для записи регистрационные данные не изменяются со временем). Структурные нотации – это структурное, блок-схемное или текстовое представление аспектов проектирования структуры предметной области из объектов, компонентов, их интерфейсов и взаимосвязей [3]. Нотации включают языки описания архитектуры и интерфейса, диаграммы классов и объектов, диаграммы сущность-связь, конфигурации компонентов и др.

В настоящее время запись на курсы ведется по телефону. Для автоматизации обработки заявок на курсы скорочтения необходимо разработать клиент-серверное веб-приложение, которое принимает данные о записи с веб-страницы и сохраняет их в базу данных. Просмотр базы данных доступен администратору школы, который ведет учет клиентской базы и связывается с клиентами.

Участниками школы скорочтения могут быть дошкольники, школьники, студенты и специалисты. Записаться на курсы может только совершеннолетний, если ребенку еще нет 18 лет, то его записывает родитель. Таким образом, необходимо создать две таблицы в базе данных «Родители» и «Заявки». Если клиент записывает в школу своего ребенка, то он вводит свои контактные данные, а потом регистрирует ребенка. Если клиент записывается на курсы сам, то он сразу же заполняет заявку.

На основании вышесказанного можно сделать вывод, что действующими лицами системы регистрации будут следующие.

1. Клиент – лицо, которое хочет записаться на курсы скорочтения. Клиентами могут быть школьник и дошкольник, тогда они записываются на курсы через своих родителей или законных представителей. Клиентом может быть специалист, который записывается на курсы сам.

2. База данных заявок – база данных, куда сохраняются данные о родителях (при необходимости) и клиентах курсов скорочтения.

3. Администратор – работник школы скорочтения, который ведет учет клиентской базы заявок на курсы.

Графически действующие лица и их функции могут быть представлены в виде UML-диаграммы вариантов использования (рис. 1).

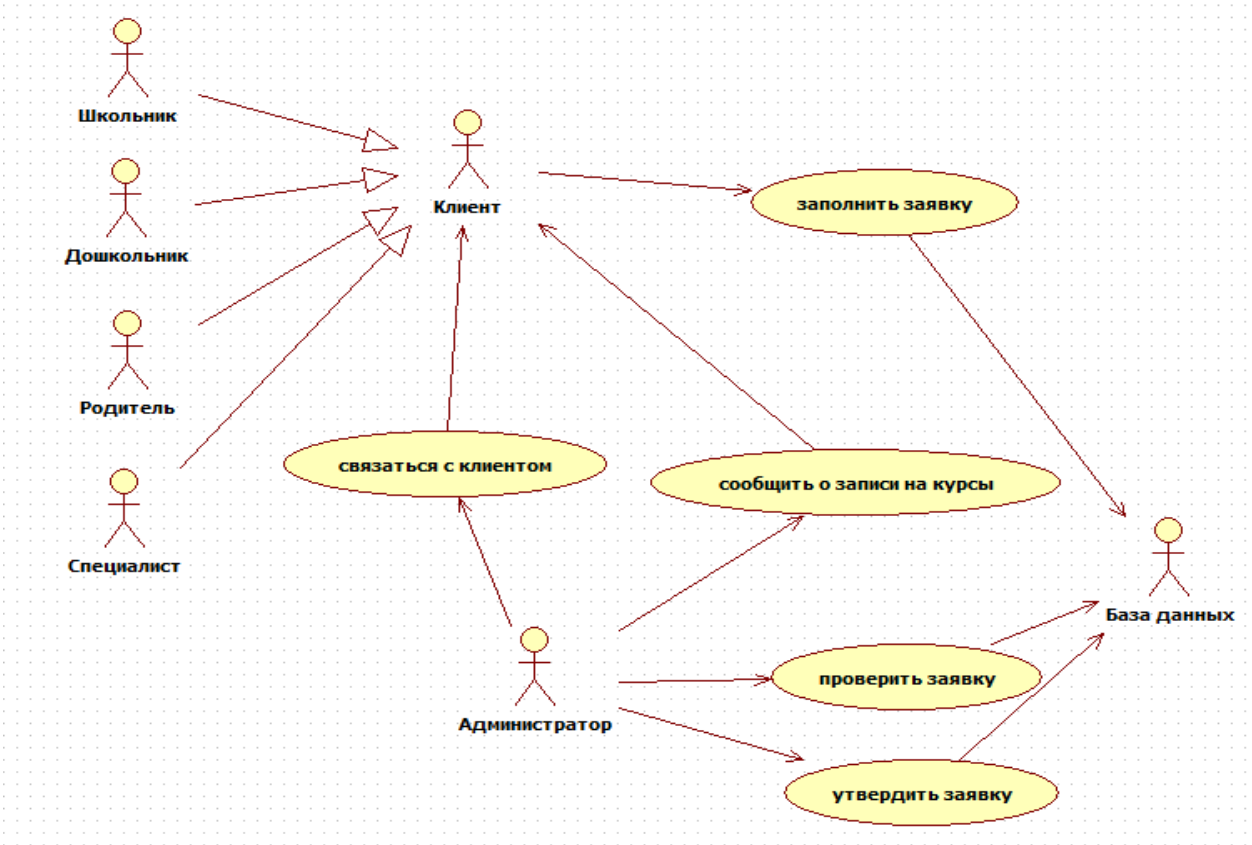


Рисунок. 1. Диаграмма вариантов использования

Действующие лица «Школьник», «Дошкольник», «Родитель» и «Специалист» связаны с действующим лицом «Клиент» связью обобщения или генерализацией.

Все действующие лица системы взаимодействуют друг с другом посредством вариантов использования. Вариант использования – это конечная единица взаимодействия действующего лица и системы [4]. Каждый вариант использования относится к каком-либо действующему лицу. Такое отношение обозначает, что данное действующее лицо инициирует данный вариант использования. Так, действующее лицо «Клиент» инициирует выполнение вариант использования «Заполнить заявку»; действующее лицо «Администратор» инициирует выполнение нескольких вариантов использования: «Проверить заявку». «Утвердить заявку», «Связаться с клиентом», «Сообщить о записи на курсы».

Совокупность всех вариантов использования полностью определяет поведение системы.

Диаграмма вариантов использования описывает функции системы, однако не описывает последовательность операций для реализации данных функций.

Диаграмма последовательностей служит основным способом расшифровки последовательности действий в процессе выполнения того или иного варианта использования (рис. 2-3). Иными словами, если вариант использования отвечает на вопрос «Что делает действующее лицо?», то последовательность отвечает на вопрос «Как работает система при выполнении данного варианта использования?». Таким образом, диаграмма последовательностей всегда создается в привязке к варианту использования [4]. Каждый вариант использования может содержать несколько диаграмм последовательностей, на тот случай, если они описывают несколько альтернативных вариантов развития событий.

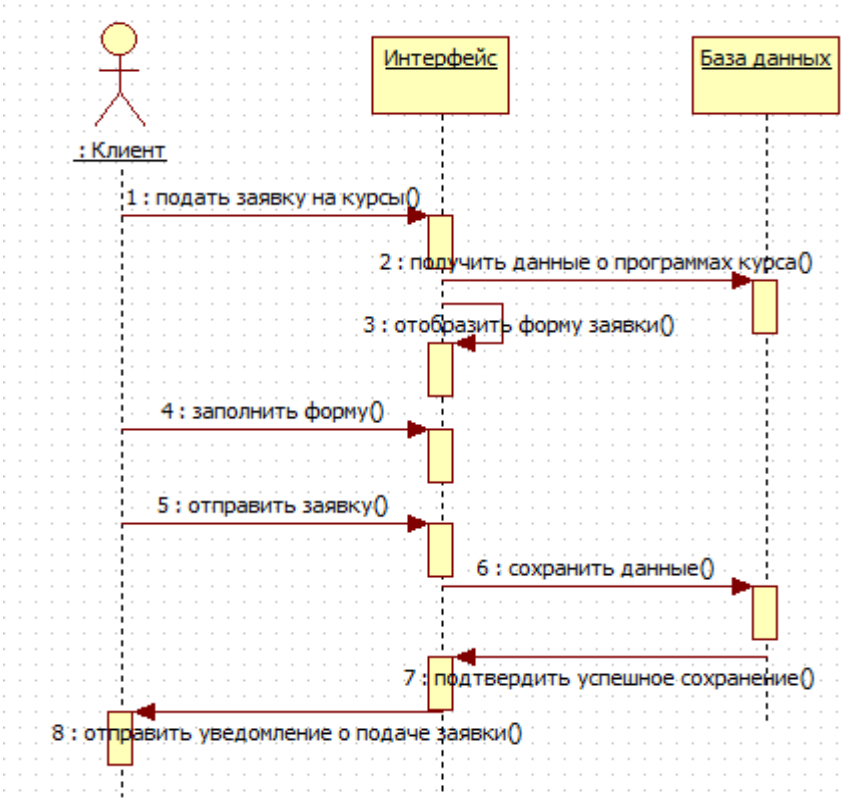


Рисунок 2. Диаграмма последовательности «Подать заявку на курсы»

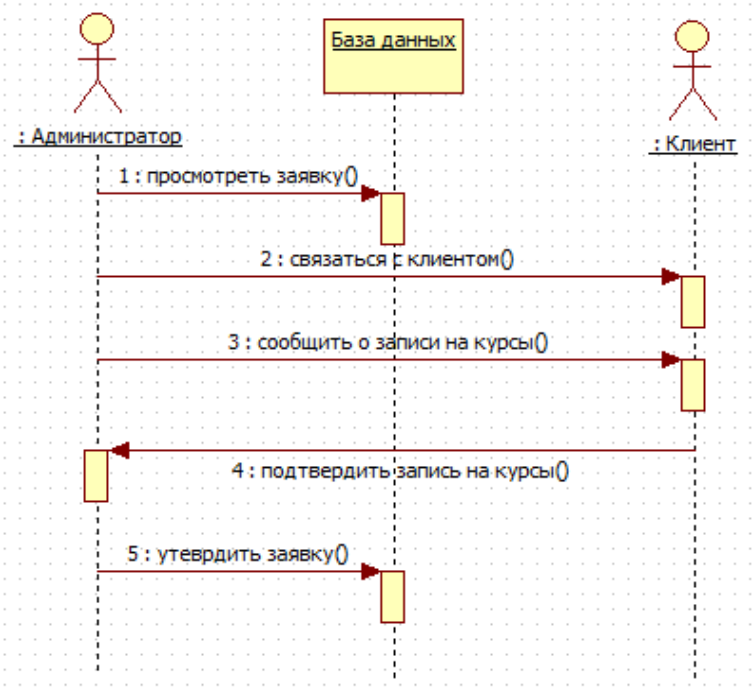


Рисунок. 3. Диаграмма последовательности «Утвердить заявку»

Смысл диаграмм на рис. 2-3 вполне понятен. В первом случае клиент хочет записаться на курсы скорочтения. Для этого он подает заявку на курсы. С этой целью из базы данных запрашивается информация о программах курсов скорочтения, после чего отображается соответствующая форма заполнения заявки. Клиент заполняет все необходимые данные формы и сохраняет информацию. Информация отправляется в базу данных и, при успешном, сохранении, выдается сообщение об успешном оформлении заявки.

Во втором случае, администратор просматривает новую заявку в базе данных, связывается с клиентом и сообщает ему о записи на курсы скорочтения. После того, как клиент подтверждает факт записи на курсы, администратор утверждает заявку.

На основе построенных диаграмм сформулируем функциональные требования к системе учета слушателей курсов скорочтения.

Со стороны клиента:

- предоставление формы для подачи онлайн-заявки;
- обеспечение регистрации заявок клиентов в базе данных;
- автоматическое подтверждение поданной заявки.

Со стороны администратора:

- оперативное получение уведомления о вновь поступившей заявке;
- учет заявок на курсы скорочтения;
- хранение и доступ к контактным данным клиентов.

Обследование объекта и формирование требований пользователей к информационной системе является необходимым условием дальнейшей реализации этапов проектирования.

Использованные источники:

1. Васева Е.С., Кашин С.В. Автоматизация учета номерных деталей и узлов на производственном предприятии. // Вестник Дагестанского государственного технического университета. Технические науки. 2017, № 3. С. 103-111.

2. Васева Е.С., Матис П.С. Проектирование базы данных учета сотрудников образовательного учреждения. // Наука и перспективы. 2017. № 2. [Электронный ресурс] URL: http://nip.esrae.ru/ru/14-r108 (дата обращения: 10.06.2018).

3. Вейцман В.М. Проектирование информационных систем / В.М. Вейцман. Ярославль: Образовательная организация высшего образования «Международная академия бизнеса и новых технологий (МУБиНТ)», 2017. 274 с.

4. Вендров, А. М. Проектирование программного обеспечения экономических информационных систем. М.: Финансы и статистика, 2006. 544 с.

5. Таран В.Н., Дерябина В. А. Методика проектирования web-ориентированных информационных систем (на примере интернет-магазина). Международное научное издание «Современные фундаментальные и прикладные исследования», 2016, № 3. С. 49-56.

УДК 004.1082

Мещанов С.В.
студент
2 курс, факультет «Вычислительной техники»
Пензенский государственный университет
Россия, г. Пенза

ХЕШИРОВАНИЕ

Аннотация: *Данная статья посвящена хешированию. Некоторое внимание уделяется функциям хеширования. Были рассмотрены некоторые хеш-функции. Также говорится о возникновении коллизий при хешировании. Затрагиваются методы разрешения коллизий.*

Ключевые слова: *Хеширование, хеш-функция, хеш-адрес, хеш-таблица, коллизия.*

Annotation: *This article is devoted to hashing. Some attention is paid to hashing functions. Some hash functions have been considered. It also talks about the occurrence of collisions during hashing. The methods for resolving collisions are mentioned.*

Key words: *Hashing, hashing function, hash address, hash table, collision.*

Хеширование (англ. hashing) — преобразование по определённому алгоритму входного массива данных произвольной длины в выходную битовую строку фиксированной длины. Такие преобразования также называются функциями хеширования или хэш-функциями, а их результаты называют хэшем, хеш-адресом, хэш-суммой или хеш-кодом.

С хешированием мы сталкиваемся чаще, чем можем себе представить: при работе со словарем, языками PHP и Python, с Web-ссылками. И это далеко не полный список. Читая энциклопедии, справочники, предметные указатели, мы и не задумываемся, что упорядочивание по алфавиту – это и есть хеширование.

Хеш-функции

Хеш-фунция – это функция h(k), которая возвращает адрес ключа k, по которому производится поиск в хеш-таблице, для получения информации, соответствующей ключу. Например, k – номер абитуриента в списке поступивших, а необходимая информация – его фамилия. Функция точно определит по какому адресу находится нужна фамилия.

Однако, для нескольких разных значений ключа k функция может давать одинаковое значение в хеш-таблице, такая ситуация называется коллизией хеширования. В данном случае необходимо найти новое место для хранения информации.

Хорошая хеш-функция должна удовлетворять следующим требованиям:

1. Быстро вычисляться.
2. Минимизировать количество коллизий.

Одним из простейших способов хеширования является метод середины квадрата. Допустим есть хеш-функция h(k), которая имеет не более 1000 различных значений, тогда значением ключа k должны быть три цифры в интервале от 000 до 999. Но такой способ действенно работает только в том случае, пока ключи не имеют большого количества нулей справа или слева.

Существует множество более оптимальных методов, на которых основаны хеш-функции:

Метод деления.

$h(k) = k \bmod M$

Этот метод заключается в том, что в качестве хеш-ключа используется остаток от деления на константу M. Нужно тщательно подходить к выбору M, при четном значении константы и четном ключе, значение функции будет тоже четным, а при нечетном ключе – нечетным. Это может привести к смещению данных в файле. Так же в качестве значения M не следует выбирать степень основания счисления компьютера, поскольку хеш-код будет зависеть только от нескольких цифр числа k, расположенных справа, что приведет к большому числу коллизий. Как показывает практика, лучше всего использовать простое число, в большинстве случаев этот выбор дает наименьшее число коллизий.

Метод умножения.

$h(k) = [M * ((A * k) \bmod 1)]$

Метод умножения состоит в умножение ключа k на константу A, находящуюся в интервале [0,1]. После чего, дробная часть получившегося произведения умножается на некоторую константу M, при этом, ее значение должно быть выбрано так, чтобы результат не вышел за границы хеш-таблицы.

Опытным путем было выявлено лучшее значение для константы A равное (√5 - 1)/2 ≈ 0,618033988.

Разрешение коллизий

В большинстве случаев несколько ключей могут хешироваться одинаково, но в хеш-таблице они не должны занимать одну ячейку. Чтобы разрешить эту проблему необходимо реализовать метод разрешения коллизий. Как и в ситуации с функциями хеширования, существует большой выбор методов, каждый из них имеет свои преимущества и недостатки.

Метод открытой адресации с линейным опробованием.

Хеш-таблица представляет из себя обычный одномерный массив. Изначально ее ячейки пустые. При добавлении ключа, проверяется занята ли ячейка. Если ячейка занята, то осуществляется просмотр всей таблицы, пока не будет найдено свободное место для записи ключа.

Пример реализации данного метода.

Имеется 7 пар записей ключ-значения, для наглядности были использованы целые числа. {59,1}, {70,3}, {96,5}, {81,7}, {13,8}, {41,2}, {79,9}; размер хеш-таблицы m=10. Для вычисления хеш-адреса используем рассмотренный ранее метод деления и заполняем таблицу.

Хеш-таблица ($m = 10$)

Хеш-адреса *i* :	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9
key :	***70***	***81***	***41***	***13***	***79***		***96***			***59***
info :	***3***	***7***	***2***	***8***	***9***		***5***			***1***
проба :	1	1	2	1	6		1			1

Рисунок 4. Метод открытой адресации

key – ключ;

info – значение;

Первые 5 ключей дали различные хеш-адреса:

i= 59 % 10 = 9;

i= 70 % 10 = 0;

i= 96 % 10 = 6;

i= 81 % 10 = 1;

i= 13 % 10 = 3.

Между ключами 41 и 81 возникает первая коллизия. Ячейка с индексом 1 занята, поэтому выполняется просмотр таблицы до ближайшего свободного места. Это ячейка с индексом 2. Ключ 79 тоже порождает коллизию, в 9 позиции уже находится другой ключ. Однако, теперь эффективность алгоритма резко падает, так как пришлось выполнить 6 сравнений(проб) для поиска пустой ячейки. Ближайший свободный хеш-адрес i=4.

Недостаток метода заключается в возможном большом количестве сравнений равному m-1(m – размер таблицы).

Метод цепочек.

Метод цепочек более эффективный способ разрешения коллизий. Если ячейка таблицы уже занята, то к ней присоединяется односвязный список. Таким образом, если нескольким различным значениям ключа соответствует одно значение хеш-функции, то по этому адресу содержится указатель на односвязный список, хранящий все значения.

Пример реализации метода цепочек.

Будем рассматривать значения из предыдущего примера.

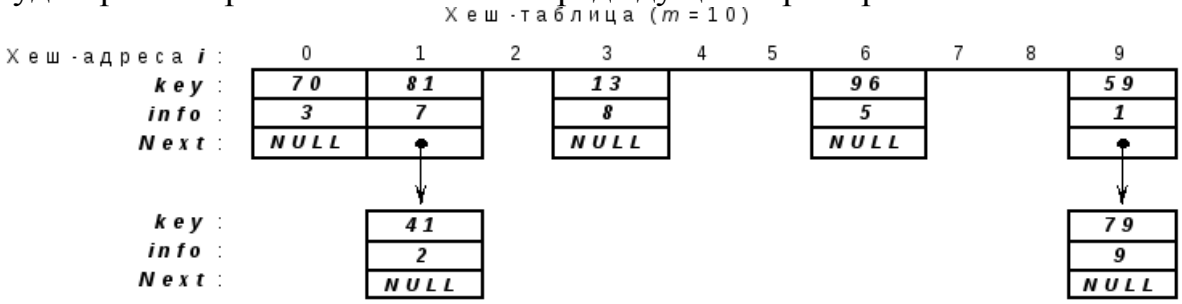


Рисунок 5. Метод цепочек

key – ключ;

info – значение;

Next – указатель на следующий элемент;

При возникновении коллизий, элемент с одинаковым адресом добавляется в конец списка. Поэтому элемент с ключом 41 размещается в списке за элементом с ключом 81. Аналогично для элементов с ключами 79 и 59.

Хеширование, появившееся еще в прошлом веке, активно используется и в наши дни, затрагивает многие сферы жизни. Появляются новые методы хеширования, усовершенствуются ранее изобретённые алгоритмы.

Использованные источники:

1. А. Л. Чмора. Современная прикладная криптография : Учебное пособие. М. : Гелиос АРВ, 2001 . – 256 с.
2. Хеширование [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.bibliofond.ru/view.aspx?id=34619#_Toc29536964 (Дата обращения: 09.06.18)
3. Понятие хеширования [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://studfiles.net/preview/5514229/page:8/ (Дата обращения: 10.06.18)
4. Разрешение коллизий [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://neerc.ifmo.ru/wiki/index.php?title=Разрешение_коллизий (Дата обращения: 10.06.18)
5. Чудеса хеширования [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.kaspersky.ru/blog/the-wonders-of-hashing/3633/ (Дата обращения: 12.06.18)

УДК 347.78.034

Халтурин Р.А.
Студент магистратуры 1 курса, Институт филологии, иностранных языков и медиакоммуникаций
Кемеровский Государственный Университет
Россия, Кемерово
Научный руководитель: Фомин А. Г.
Профессор кафедры переводоведения и лингвистики, доктор филологических наук, профессор, Институт филологии, иностранных языков и медиакоммуникаций.
Кемеровский государственный университет
Россия, Кемерово

ЯЗЫКОВАЯ РЕПРЕЗЕНТАЦИЯ ОБЩЕЧЕЛОВЕЧЕСКИХ ЦЕННОСТЕЙ В РЕКЛАМНОМ ДИСКУРСЕ (НА МАТЕРИАЛЕ СОВРЕМЕННОЙ АНГЛОЯЗЫЧНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ РЕКЛАМЫ)

Аннотация*: Статья посвящена исследованию процесса отражения феномена системы человеческих ценностей в современной англоязычной рекламе посредством её репрезентации через язык. В статье также описываются лингвокультурные характеристики рекламного дискурса и проводится анализ эксплицитного и имплицитного представления ценностной составляющей английской культурной традиции.*

Summary*: The article is devoted to the study of theprocess of reflection the phenomenon ofthe human values system in modern English advertising via its language representation. Also, the linguistic and cultural characteristics of the advertising discourse are described and the analysis of the explicit and implicit representation of the English cultural sphere's value component is conducted.*

Ключевые слова: *Языковая репрезентация, рекламный дискурс,общечеловеческие ценности, англоязычная реклама, социальная реклама.*

Key words: *Language representation, advertising discourse, human values, English advertising, public service advertising.*

Общеизвестно, что в процессе становления общества на протяжении многих столетий формируются свои порядки, взгляды, суждения, и всё это происходит посредством языка. Данные процессы и по сей день обращают на себя внимание многих исследователей.Существующая на данном этапе развития человечества языковая картина мира того или иного народа, культурного сообщества предполагает наличие «определённого в языке мировоззрения, идеологии, системы ценностей» [1] и эксплицируется посредством концепции информационной картины мира. Данное определение трактуется как осознание человеком своего места и роли через

информационные потоки и отношения, что играет важную роль в формировании его мировоззрения. Языковая картина мира представляет в лингвистической форме информацию о жизни и деятельности человеческого общества, о его отношении к окружающей действительности. Проявление картины мира в виде языковых манифестаций охватывает весьма широкие области человеческого бытия. В любом современном национальном литературном языке закодированы обширные информационные сведения о системе ценностей представителей того или иного народа, о его представлении о мироздании, о национально-культурной специфике его отношения к окружающей действительности.Общечеловеческие ценности выражают общие интересы человеческого рода, свободные от национальных, политических, религиозных и иных пристрастий и выступают императивом развития человеческой цивилизации. Под системойобщечеловеческих ценностей понимается взаимосвязь и взаимодействие совокупности элементов, сложившихся мнений людей о значении в их жизни вещей и явлений, встречаемых в природе и обществе[3].

Особую роль в такого рода системе играет лексико-семантический слой языка, который служит средством выражения ценностных и смысловых параметров, как эксплицитно, так и имплицитно передающих особенности видения и восприятия картины мира тем или иным народом. Любой устоявшийся языковой коллектив аккумулирует в слове и передаёт через него особенные аспекты своего восприятия мира, выбора жизненных ценностей, сохранения генетической памяти и исторического опыта [2, с.185].

Одной из разновидностей языка массовой коммуникации любого современного общества является язык рекламы. В рамках рекламного дискурса используются выразительные возможности языковых средств всех уровней. С одной стороны, рекламный дискурс отображает те актуальные процессы, которые происходят в обществе во всех ипостасях его существования – например, экономической, политической, социальной, культурной и т.д. С другой стороны, отображая жизнь человека, он одновременно оказывает и значительное влияние на формирование образа жизни нашего современника, на формирование разноплановых, в том числе поведенческих, оценочных, культурных, стереотипов.А.Г. Фомин определяет стереотипы как закодированные образы, репрезентированные в моделях поведения, в том числе и речевого, и находящие выражение в языке/речи[15].

Формирование отношения человека к окружающему его миру происходит через посредство национальной картины мира, которая также служит мерилом и отправной точкой при выстраивании норм поведения, при определении отношения человека к жизни вообще. Все эти процессы находят своё отражение в рекламном дискурсе, в языке рекламы. Именно этим фактом вызван интерес отечественных лингвистов к изучению рекламного дискурса [3, 4, 5, 6].

Вследствие всего вышесказанного особую актуальность приобретает исследование рекламного дискурса, представляющего отдельно взятый тип

миропонимания, мироощущения, менталитета. Цель настоящего исследования – изучить феномен общечеловеческих ценностей в современном обществе, репрезентированный вербальными и невербальными средствами в современной рекламной продукции. На современном этапе развития общемирового сообщества английский язык приобрёл статус языка межнационального общения, оставаясь, однако, при этом носителем языковой картины мира и культурных и ценностных представлений западного типа цивилизации.

Под западным типом цивилизации понимается совокупность систематических характеристик, представляющих особый вид исторического и культурного развития Европы и Северной Америки. Западный тип цивилизации представлен такими типами основных ценностей, по М.Веберу, как ориентированность на новизну и динамизм, уважение к личности человека и утверждение его достоинства, установка на индивидуализм и автономию человеческой личности, рациональное отношение к действительности, приверженности идеалам равенства, свободы, терпимости к окружающим, исключительное уважение к частной собственности, выбор демократического устройства общества в качестве предпочтительной формы государственного управления [7]. Так или иначе, приведенные выше ценности совпадают с общечеловеческими, базирующимися на биологической природе человека и на общих свойствах социального взаимодействия. Так, нет ни одной культурной традиции в мире, где оценивались бы как положительные убийство, ложь и воровство. В каждой культуре есть только свой предел терпимости этих явлений, но общая их оценка однозначно отрицательная.[14]. Социально-значиными проблемами, которые совпадают в разных культурах можно назвать соблюдение правил, существующих в обществе (например, правил дорожного движения, правил пользования газовыми приборами и т.д.), неприятие домашнего насилия (по отношению к женщинам, детям), состояние здоровья отдельно взятого представителя общества (последствия курения, профилактика онкологических заболеваний, своевременная диагностика различных болезней, неприятие алкогольной зависимости), помощь нуждающимся членам общества (например, бездомным, инвалидам), соблюдение прав человека (негативное отношение к смертной казни, к проституции), защита окружающей среды (защита прав животных, сохранение лесных насаждений и т.д.)[10].

Основными задачами социальной рекламы являются привлечение общественного внимания к той или иной социально-значимой проблеме, пропаганда какого-либо позитивного явления в жизни общества [8,9]. В англоязычном обществе для обозначения такого рода рекламы используется термин *public service advertising / announcement* (PSA), при этом основным предметом PSAявляется идея, представляющая определённую социальную ценность.

Цель, которую должен достичь рекламный текст, а также способ передачи непосредственно самого рекламного объявления, являются

составными частями феномена жанровой специфики рекламы. Основой для выделения рекламного дискурса является погружённый в ситуацию рекламного общения текст. Как указывают А.А. Кибрик и его соавторы, дискурс – это «более широкое понятие, чем текст. Дискурс – это одновременно и процесс языковой деятельности, и ее результат – а результат и есть текст» [11, с.287].

Тексты социальной англоязычной рекламы образуют свой дискурс, так как они все отличаются современностью и динамичностью, участники происходящей социальной коммуникации воспринимают их в контексте протекающих современных событий, являясь характеристиками дискурса.

Рекламному тексту присущ ряд особенностей, которые отличают его от других типов текста. Например, в состав подавляющего большинства рекламных текстов, наряду с вербальными элементами, входят и аудиовизуальные составляющие. Все эти элементы рекламного текста воспринимаются как единое целое. Такого рода рекламный текст несёт дополнительную, семиотическую, нагрузку и называется креолизованным. Вербальная составляющая креолизованного текста сочетается с такими иконическими средствами передачи содержания, как фотография, рисунок, цвет, шрифт и т.д., то есть с изобразительными компонентами и техническими особенностями оформления текстовой составляющей, которые могут повлиять на его смысл. Невербальный компонент, как правило, расценивается в качестве обязательного для полноценного рекламного послания.

Основное содержание послания рекламы раскрывается через рекламный текст, задача которого состоит в том, чтобы своим внешним видом привлечь внимание потенциального адресата рекламы, разъяснением вызвать интерес, а заключением убедить выполнить основной посыл рекламы. В качестве основных элементов структуры рекламных текстов выступают заголовок рекламы, основной текст и девиз. Также могут быть использованы слоганы, подзаголовки, вставки и рамки, печати, логотипы и автографы (подписи).

Если рассматривать рекламный текст с точки зрения его лингвостилистических особенностей, то следует отметить его как пример максимально эффективного использования языковых средств. «Важное требование, предъявляемое к рекламным текстам, - максимум информации при минимуме слов» [13, с.27]. Через своеобразную организацию рекламного текста проявляется его прагматический аспект. Среди основных составляющих прагматики рекламного текста можно выделить выбор лексических и грамматических единиц, стилистических приёмов, использование особых синтаксических и стилистических приёмов, организацию структуры материала, использование элементов знаковых систем различного характера.

Будучи одним из видов социальной коммуникации, существование которого невозможно вне человеческого общества, рекламная коммуникация выполняет такие основные функции, как информационная (то есть передача информации возможно большему количеству адресатов), экспрессивная (то

есть выражение не только смысловой, но и оценочной информации), прагматическая (то есть передача определённой установки с предписанием того или иного воздействия на адресата рекламного сообщения) [12, с.85].
В описываемом исследовании было проанализировано 50 материалов социальной рекламы, самые значимые из которых представлены в виде примеров, включающих листовку, плакат, рекламную инсталляцию и 3 видеоролика (текст рекламы представлен в виде скрипта). Общий объём знаков составляет 12340 .

Приведённые выше функции рекламной коммуникации могут быть проиллюстрированы следующими примерами. Рекламное агентство Iris (Лондон) в рамках проводимой кампании по борьбе с курением вложило листовку с текстом *"THEEND. If you smoke, statistically your story will end 15% before it should. For help with quitting, call the Quit line 0800 002200"* (КОНЕЦ. Если Вы курите, то, в соответствии со статистикой, Ваша история закончится на 15% раньше, чем могла бы. Если Вы хотите бросить курить, за помощью обращайтесь в Quit line по тел. 0800 002200) на соответствующую страницу реально продаваемых в книжных магазинах книг. В данном рекламном тексте для большего воздействия на адресата социальной рекламы авторы использовали заглавные буквы (*THEEND*), форму повелительного наклонения (*For help with quitting, call the Quit line 0800 002200*), также в тексте присутствует элемент игры слов, так как слово *story*коррелирует как с жизнью потенциального адресата рекламного сообщения, так и с тем фактом, что листовка вложена в реальную книгу. Данный вид рекламы выполняет все перечисленные выше функции, с акцентом на экспрессивную.

В представленном далее примере социальной рекламы не сам текст привлекает адресата рекламы в первую очередь, а изображение ребёнка на рекламном плакате, которое, обрываясь на уровне его бёдер, зрительно переходит в опору, на которой размещён непосредственно сам плакат (рекламное агентство Ogilvy & Mather, Индия). Таким образом, создаётся шокирующая визуальная иллюзия, что перед адресатом ребёнок с ампутированными нижними конечностями. И только после этого внимание переключается на рекламный текст, который гласит *"Help someone stand tall again"*. В данном случае адресат социальной рекламы сталкивается с игрой слов, так как выражение *standtall* можно перевести дословно как «стоять ровно», одновременно это выражение является фразеологической единицей со значениями «встретить вызов с достоинством; стоять с гордо поднятой головой; стойко преодолевать невзгоды; не ронять достоинства в трудных ситуациях». Данная реклама призывает забоиться о детях, попавших в трудную ситуацию. В данном примере преобладает информационная функция[16].

Рекламное агентство Propague Comunicação в Бразилии представило инсталляцию в поддержку кампании против насилия над детьми В зависимости от угла зрения адресат рекламы видит обычное лицо ребёнка или лицо ребёнка со следами побоев. Рекламныйтекстгласит*"Stay on our side.*

Report it." (Оставайсянанашейстороне. Сообщи [о случае насилия].) В данном тексте рекламного дискурса обыгрываются два значения выражения *onourside*, то есть буквальное и переносное. Также используется грамматическая форма повелительного наклонения. Здесь преобладает экспрессивная функция социальной рекламой, так как лаконичный парцелированный текст сопровождается изображением с особой эмоциональной окраской.

Обратимся к социальной видеорекламе. Международная компания Drugfreeworldв своей рекламе изображает девушку, страдающую наркотической зависимостью. Всамомначалевидеоонапроизноситслова"*Are you said heroin would be the best time I've ever had?"*После сказанного зрителям представлены последствия, вытекающие из употребления наркотиков на примере этой девушки (психическое расстройство, отстранённость от общества и т.д.). В конце, девушка ещё раз задаёт тот же самый вопроси тут же даёт на него ответ"*They lied. Find out the truth about heroin."*В данной рекламе автор использует вопросно-ответную конструкцию, привлекая внимание зрителей к проблеме зависимости от наркотиков. В данной рекламе преобладает прагматическая функция рекламы.

В следующем примере представлено видео американской компании What can you do? направленной на помощь людям с ограниченными способностями.
Перваячастьданнойрекламысопровождаетсяследующимтекстом "*Because my parents told me I have to be responsible… Because my first coach told me 'You can do this'... Because my teacher helped me see the choices... Because my coach treated me like everybody else… Because my boss showed me how to do a good job… Because a mentor believed in my potential…"*Здесь прослеживается активное использование синтаксического приёма - повтора в виде анафоры (because), которая акцентирует внимание на причинах, побуждающих людей с ограниченными возможностями здоровья к действию. Далее следует текст "*Is why I am, where I am, today. I'm swimming faster than I ever dreamt I could. I discovered that I could work as an artist. I led my high school team to two championships. I am a valuable employee. I have a career that I am passionate about. I will be whatever I want to be. What can YOU do? Like all young people, youth with disabilities should grow up expecting to work and succeed. For more information visit WhatCanYouDoCampaign.org."*Вданномотрывкеопятьжепрослеживаетсяиспользованиеанафоры (*I'm..*) и делается особый акцент на адресата сообщения *(I'm swimming.. I led..I am a valuable employee*), показывающийзрителю, что каждый человек – это прежде всего личность, способная реализоваться в современном обществе, не смотря на любые преграды. В предсталенной социальной рекламе особо акцентируется информационная функция.

Американскаястуденческая бизнес организация FBLA-PBL выпустила видео ролик под названием "*Positive impact of sports"*на тему влияния спорта на жизнь молодого поколения. Скрипт видеоролика представляется следующим образом"*His name is Kyle Bailey. He was the best point guard in the*

state but he chose the streets over basketball. If he would have kept playing, basketball would have surrounded him with the support, kept him out of gangs, prevented his alcohol and drug abuse, would have kept him out of trouble, kept him out of jail, kept his grades up. He could have gone to college on a scholarship and finished school but he didn't choose basketball and now it's too late." В предсталенной социальной рекламе речь идёт о молодом человеке, который сделал неправильный выбор в жизни. Акцент ставится на том, как бы спорт мог повлиять на его дальнейшую судьбу. В данном примере прослеживается использование такой синтаксической конструкции как градация (*..Basketball would have surrounded him with the support, kept him out of gangs, prevented his alcohol and drug abuse...now it's too late),* где каждая последующая фраза или слово усиливает значение передаваемого смысла, благодаря чему создаётся наращение производимого впечатления. С точки зрения грамматики, в данном примере используются такие грамматические конструкции как *would + have + V3, could + have + V3*показывающие, что речь идёт о чём-то, что человек мог сделать, но не сделал. В представленном скрипте социальной рекламы данные конструкции указывают на действия персонажа. Заканчивается скрипт словами *now it's too late*, отражающие результат тех самых действий, которые были или могли бы быть предприняты главным героем. В данном примере преобладает прагматическая функция социальной рекламы

Таким образом, из приведённых примеров видно, что социальная реклама является мощным инструментом формирования ценностей, представлений, взглядов и в своём контенте стремится отразить общечеловеческие ценности в различных их проявлениях. Проанализировав англоязычную социальную рекламу, можно установить, что авторы активно прибегают к использованию различных синтаксических конструкций (приём парцелирования, градации, антитезы, сегментированные и вопросно-ответные конструкциии др.), а также тропов и фигур речи.Всё это способствует передаче основного посыла рекламы, в виде представления информации адресату, выражения смысловой и оценочной информации, а также предписания того или иного воздействия на адресата.

Список использованной литературы

1. Вендина Т. И. Русская языковая картина мира сквозь призму словообразования. М.: Индрик, 1998. 240 с.
2. Добросклонская Т. Г. Вопросы изучения медиатекстов: опыт исследования современной английской медиаречи. М.: Едиториал УРСС, 2005. 288 с.
3. Берелехис А. А., Ильинская С. Г. О конфликте различных систем ценностей // Философские науки. 2007. № 3. С. 111-129.
4. Ерасов Б. С. Социальная культурология. М.: Аспект-Пресс, 1997. 591 с.
5. Леонтьев Д. А. Ценностные представления в индивидуальном и групповом сознании: виды, детерминанты и изменения во времени // Психологическое обозрение. 1998. № 1. С. 13-25.
6. Наумова И. Ф. Социологические и психологические аспекты целенаправленного поведения. М.: Наука, 1988. 199 с.

7. Вебер М. Протестантская этика и дух капитализма // М. Вебер. Избранные произведения / Пер. с нем. М.: Прогресс, 1990.
8. *Кортлэнд Л. Бове, Уилльям Ф. Аренс*. "*Современная реклама*": пер. с англ. - Тольятти: "Издательский Дом Довгань", 1995. - 704 стр.
9. *Уэллс* У., *Бернет Д.*, *Мориарти* С. *Реклама*: *принципы* и *практика*: [Учеб.]:Пер. с англ. — 3-е изд., испр. и доп. — СПб.: Питер, 2001. — 797 с.
10. Электронный ресурс: https://www.boredpanda.com/creative-ambient-public-interest-ads/ (Дата обращения 18.03.2018г.)
11. Кибрик А.Е. Очерки по общим и прикладным вопросам языкознания. Гл. 19. Эскиз лингвистической модели текстообразования. – М., 1992. – С. 287–301.
12. Конецкая В.П. Социология коммуникации. М.: МУБиУ, 1997. 304 с.
13. Розенталь Д.Э., Кохтев Н.Н. Язык рекламных текстов. М.: Высшая школа, 1981. 127 с.
14. А.А.Грицанов. В.М.Скакун. Общечеловеческие ценности// Новейший философский словарь – М., 1997. 896 с.
15. А.Г. Фомин, И.В.Певнева. Дискурсивные исследования в психолингвистическом аспекте. Часть 1: Речевое поведение как объект психолингвистики: опыт кросскультурныъ исследований. Кемеровский государственный университет, 2013. – 181 с.
16. Мультитран – электронный словарь. [Электронный ресурс] URL:http://www.lib.tsu.ru/win/produkzija/metodichka/6_6.html (Дата обращение 09.04.2018г.)

Оглавление

ОСНОВНОЙ РАЗДЕЛ 3

Киселева Е.В., Борлюк Н.А.,Елизарова Т.С., Боев В.И
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МЕТОДОВ ЛЕЧЕНИЯ ПАНЛЕЙКОПЕНИИ КОШЕК 3

Кочергин А.С., Брюханова М.В., Сегаев И.Н.
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРЕИМУЩЕСТВ И НЕДОСТАТКОВ КИРПИЧА И ГАЗОБЕТОНА 6

Самось Александр Сергеевич
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ РАЗЛИЧНЫХ ПОДХОДОВ К НОРМИРОВАНИЮ РАСЧЕТА ВНЕЦЕНТРЕННО СЖАТЫХ ЭЛЕМЕНТОВ НА ДЕЙСТВИЕ ПОПЕРЕЧНЫХ СИЛ 10

Жданов Кирилл Станиславович, Атнабаев Андрей Фаррагатович
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СОВРЕМЕННЫХ НАСТОЛЬНЫХ ПРОГРАММ ДЛЯ МОДЕЛИРОВАНИЯ ПОВЕДЕНИЯ ТЕЧЕНИЯ РЕКИ 15

Давидян Н. А.
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ УГОЛОВНО-ПРАВОВЫХ НОРМ, ПРЕДУСМАТРИВАЮЩИХ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ДОЛЖНОСТНЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ ПО УК РСФСР И УК РФ 20

Лесива Екатерина Игоревна
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ ПОДХОД К ОЦЕНКЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ 24

Пуминова В.А.
СРЕДСТВА ВЫРАЖЕНИЯ АППРОКСИМАТИВНОСТИ. ДИФИНИЦИИ И КЛАССИФИКАЦИЯ АППРОКСИМАТОРОВ В ОТЕЧЕСТВЕННОМ И ЗАРУБЕЖНОМ ЯЗЫКОЗНАНИИ 29

Песков И.А., Посыпанов С.В
СРЕДСТВА РЕГИСТРАЦИИ СКОРОСТИ ДВИЖЕНИЯ МОДЕЛЕЙ ПРИ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНЫХ ИССЛЕДОВАНИЯХ В ОПЫТОВОМ БАССЕЙНЕ ГРАВИТАЦИОННОГО ТИПА 35

Попов М. Е.
СССР И ЗАПАДНЫЕ СТРАНЫ В 1920-Х ГГ.: ОПЫТ РАЗРЕШЕНИЯ ПРОТИВОРЕЧИЙ 40

Кряжева-Черная П.С., Лейкина В.И.
СТАТИСТИКА ВНЕШНЕТОРГОВОГО ОБОРОТА РОССИИ С КИТАЕМ 44

Иремадзе Э.О., Ишмаева В.М.
СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВЫЯВЛЕНИЯ РЕЗЕРВОВ РОСТА ПРИБЫЛИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 53

Жанзакова Марина Нуржановна
СТИЛЕВЫЕ ОСОБЕННОСТИ САМОРЕГУЛЯЦИИ ПОВЕДЕНИЯ У ПОДРОСТКОВ, ЗАНИМАЮЩИХСЯ КОМАНДНЫМИ ВИДАМИ СПОРТА 58

Фазлиев Бахтияр
СТИЛИ РУКОВОДСТВА В МЕНЕДЖМЕНТЕ 63
Павлов К.А.
СТРАНЫ АЗИАТСКО-ТИХООКЕАНСКОГО РЕГИОНА И ИХ РАЗВИТИЕ ОТНОШЕНИЙ С США 68
Дохкильгова Д.М.
СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ 75
Чикаров Антон Сергеевич
СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ КАК ФАКТОР УСПЕШНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ 79
Лобачева Инна Семеновна
СТРАТЕГИЯ ПАО «СБЕРБАНК РОССИИ» КАК ОРИЕНТИР ДЛЯ ПРОГНОЗА РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА РОССИИ 82
Лунин А.Н.
СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ ФИНАНСОВЫХ РЫНКОВ 90
Васильченко Е. И., Кадыров А. Р.
СТРАХОВАНИЕ РИСКА НЕПЛАТЕЖА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 96
Никитенко А.В.
СТРОИТЕЛЬСТВО НА МЕРЗЛЫХ ГРУНТАХ 100
Трубиенко А.А.
СТРУКТУРА ЗАКОНОВ ДИНАМИКИ РАЗВИТИЯ ТЕХНИЧЕСКИХ СИСТЕМ НА ПРИМЕРЕ УСТРОЙСТВ ДЛЯ МОНИТОРИНГА ПРИСТУПОВ ЭПИЛЕПСИИ 103
Петренко В.О., Логинов О. Н., Бибарсов В.Р.
СТРУКТУРА И МЕХАНИЧЕСКИЕ СВОЙСТВА ПОЛИМЕРНО-КЕРАМИЧЕСКИХ ЗАГОТОВОК ПОСЛЕ ВЗРЫВНОГО НАГРУЖЕНИЯ 105
Стуколова Л. С., Акбашева Э. Ф.
СТРУКТУРА ПРЕЗИДЕНТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ 109
Стрелец Андрей Иванович, Протопопова Юлия Дмитриевна, Иванников Владислав Сергеевич
СТРУКТУРА ПРОГРАММНОГО СТЕНДА ДЛЯ ТЕСТИРОВАНИЯ И ОТЛАДКИ 112
Толибов И.М.
СТРУКТУРНОЕ РАЗНООБРАЗИЕ ПАРЕМИЙ И ИХ ЗНАЧЕНИЕ В ЛИНГВИСТИКЕ 115
Клишева А.К.
СТРУКТУРНО-СЕМАНТИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ТОПОНИМОВ В АНГЛИЙСКОМ И ФРАНЦУЗСКОМ ЯЗЫКАХ 120
Федотова К.Е.
СТРУКТУРНО-СОДЕРЖАТЕЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ МЕДИЙНЫХ ТЕКСТОВ 123

Чугунова А.В.
СТРУКТУРНО-СОДЕРЖАТЕЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ О БРАЧНОМ ПАРТНЕРЕ В ПОЗДНЕМ ЮНОШЕСКОМ ВОЗРАСТЕ 126
Косых Е.С., Кагарманова Г.Д., Ишбулдин А.И.
СУД ПРИСЯЖНЫХ (ГАЛИЭЯ) В АФИНАХ 133
Окорокова О.А., Болдырев В.А.
СУЩНОСТЬ БЮДЖЕТНЫХ РИСКОВ В РЕГИОНАЛЬНОМ БЮДЖЕТЕ НА ПРИМЕРЕ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ 136
Черевиченко Татьяна Сергеевна, Ковалева Кристина Николаевна
СУЩНОСТЬ И ЗНАЧЕНИЕ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ 141
Брендина Е.Е.
СУЩНОСТЬ И РОЛЬ АНАЛИЗА ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ В РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ 144
Шаймарданов Ф.Ф
СУЩНОСТЬ ИСТОЧНИКОВ ПРАВА 148
Бекк А.А.
СУЩНОСТЬ МАРКЕТИНГА И ЕГО РОЛЬ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 153
Гацаева Р.С-А.
СУЩНОСТЬ МЕЖЭТНИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ 156
Рожнова Е.К.
СУЩНОСТЬ, КЛАССИФИКАЦИЯ И ФАКТОРЫ ВЛИЯЮЩИЕ НА ВОЗНИКНОВЕНИЕ КАДРОВЫХ РИСКОВ 159
Собченко Н. В., Банкина В. С.
СУЩНОСТЬ, ПРИНЦИПЫ И ПРОБЛЕМЫ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ 163
Бадамшина Е.Ю., Низаметдинова А.Р.
СХЕМЫ ЗЕМЛЕУСТРОЙСТВА МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ 167
Хвостова Т.А.
ТЕАТРАЛЬНАЯ ЭСТЕТИКА Н.В. ГОГОЛЯ И ЕГО ВЗГЛЯДЫ НА ОБЩЕСТВЕННУЮ РОЛЬ ТЕАТРА 170
Пуликов А.С., Маркович Е.Б.,Петров И.А., Сидоренко А.В.,Власова Е.Н.
ТЕЛОСЛОЖЕНИЕ И ИНДЕКС МАССЫ ТЕЛА У ПОДРОСТКОВ КОРЕННОГО НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ ХАКАСИЯ 176
Сатарова М.Н., Филатенков К.С.
ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА ТРУДА В РОССИИ 180
Руденко В.С.
ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИИ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ 187
Труш О. А.
ТЕНДЕНЦИИ СОВРЕМЕННОЙ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ РОССИИ 191

Шульга С. К.
ТЕОРЕТИКО - МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АНАЛИЗА, ПРОГНОЗИРОВАНИЯ И ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ 197
Кувшинова К.Д.
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ АНАЛИЗА БЕЗУБЫТОЧНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 202
Самохвалов С.И., Сорокина М.М
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ЛИКВИДНОСТИ БАНКА 208
Кашибадзе А. Г.,
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПО ПОДГОТОВКЕ ДЕТЕЙ ШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА К СДАЧЕ НОРМ КОМПЛЕКСА «ГОТОВ К ТРУДУ И ОБОРОНЕ» ПО СТРЕЛЬБЕ 211
Мурашкина Алёна Анатольевна, Шульга Антонина Константиновна
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ И ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРИНЦИПОВ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА 215
Волобуев Никита Валерьевич, Глисин Алексей Федорович
ТЕОРИЯ АСИММЕТРИИ ИНФОРМАЦИИ (СИГНАЛЬНАЯ ТЕОРИЯ С. МАЙЕРСА) 220
Гюлазян П. А., Мазлумян Д. Э., Беленков Д. В.
ТЕРРИТОРИАЛЬНЫЙ ВОПРОС В РОССИЙСКО-ЯПОНСКИХ ОТНОШЕНИЯХ (1991-2018) 225
Перцев П.В.
ТЕХНОЛОГИИ И ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОИЗВОДСТВА УЛЬТРАВЫСОКОПРОЧНОГО БЕТОНА UHFB 235
Сторожук Т.А., Плонина В.С.
ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ КОРМОЦЕХА ДЛЯ ЗВЕРОФЕРМ 239
Аминов А.В.
ТЕХНОЛОГИЯ УПРУГОВОЛНОВОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА НЕФТЯНЫЕ ПЛАСТЫ С ЦЕЛЬЮ УВЕЛИЧЕНИЯ НЕФТЕОТДАЧИ 243
Горбатько А.А.
ТИПОВЫЕ НАРУШЕНИЯ АРБИТРАЖНЫХ УПРАВЛЯЮЩИХ 247
Кокора А.А., Меркулова Ю.В.
ТОНКОСЛОЙНЫЕ ВТОРИЧНЫЕ ОТСТОЙНИКИ В СИСТЕМАХ ГЛУБОКОЙ БИОЛОГИЧЕСКОЙ ОЧИСТКИ СТОЧНЫХ ВОД 263
Спас Кирилл Вадимович, Азерников Антон Денисович,
Чичеров Кирилл Андреевич
ТОП-3 УГРОЗ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В 2017 ГОДУ. СПОСОБЫ БОРЬБЫ С УГРОЗАМИ 267
Бирюков Иван Валентинович
ТРАНСФОРМАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В ПОСТСОВЕТСКИХ ГОРОДАХ-МИЛЛИОНЕРАХ 273

Брекман А.А.
ТРАНСФОРМАЦИЯ ПОЛИТИЧЕСКОЙ РЕАЛЬНОСТИ В РЕАЛЬНОСТЬ СЕРИАЛА «КАРТОЧНЫЙ ДОМИК» НА ПРИМЕРЕ ОБРАЗА РОССИИ 276
Онегина Елена Сергеевна
«ТРУД» И «ЛЕНЬ» В ПАРЕМИОЛОГИЧЕСКОМ ФОНДЕ РУССКОГО И АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКОВ 281
Сафарова Р.Р.
ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ КАК ФАКТОР ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА 288
Скляров В.А.
УГОЛОВНО-ПРАВОВЫЕ МЕРЫ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ МАССОВЫМ БЕСПОРЯДКАМ 292
Зиннуров Ильдар Загитович
УКЛОНЕНИЕ ОТ НАЛОГОВ: РЕГУЛИРОВАНИЕ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ 295
Ершова К.Е.
УЛУЧШЕНИЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ В ОРГАНИЗАЦИИ 300
Волгина Д.И.
УЛУЧШЕНИЕ ОГНЕСТОЙКОСТИ ДЕРЕВЯННЫХ КОНСТРУКЦИЙ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗДАНИЙ ЗА СЧЕТ ПРИМЕНЕНИЯ ОГНЕБИОЗАЩИТНЫХ СОСТАВОВ 305
Кузнецова И.М.
УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ 308
Шаурина Ольга Сергеевна
УПРАВЛЕНИЕ КАЧЕСТВОМ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЛИЧНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГРАЖДАНИНА РФ 313
Любимцева А.П.
УПРАВЛЕНИЕ КОНФЛИКТАМИ В ОРГАНИЗАЦИИ 317
Павлова Н.В.
УПРАВЛЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЕМ НА МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ 321
Чаплыгина М.А.,Машуков А.С.
УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ ОТДЕЛА ПО ОБСЛУЖИВАНИЮ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ ОБОГАТИТЕЛЬНОЙ ФАБРИКИ АО «СГОК» 327
Пеева Т.В.,Саввиди Е.С., Безрукова С.А., Тюпакова Н.Н.
УПРАВЛЕНИЕ ПЛАТЁЖЕСПОСОБНОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ 334
Кауненко В.А.
УПРАВЛЕНИЕ СРЕДСТВАМИ ПЕНСИОННОГО ФОНДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 341
Максименко А. Н.,Пичугина Т.В.
УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ 345

Клюева Вера Михайловна
УРЕГУЛИРОВАНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ СПОРОВ В КОНТЕКСТЕ ТРАНСГРАНИЧНОГО БАНКРОТСТВА 354
Курдова Малика Агамурадовна,Подгорная Светлана Алексеевна
УРОВЕНЬ И КАЧЕСТВО ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ КАК ИНДИКАТОР СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СТРАНЫ 359
Шутенко П.А.
УРОВНЕВЫЕ ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ ЗАСТЕНЧИВОСТИ У СТАРШИХ ПОДРОСТКОВ 362
Яцышин А. В.
УСЛОВИЯ ФАКТОРИЗАЦИИ ХАРАКТЕРИСТИЧЕСКИХ КВАЗИПОЛИНОМОВ СИСТЕМ ЛИНЕЙНЫХ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ УРАВНЕНИЙ С ЗАПАЗДЫВАНИЯМИ 366
Смирнов Александр Михайлович
УСЛОВНО-ДОСРОЧНОЕ ОСВОБОЖДЕНИЕ ЛИЦ, СОВЕРШИВШИХ ПРЕСТУПЛЕНИЯ ЭКСТРЕМИСТСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ, ДОЛЖНО БЫТЬ УЖЕСТОЧЕНО 371
Тубденова Д.В.
УСТОЙЧИВОЕ ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ НА РЕГИОНАЛЬНОМ УРОВНЕ: СУЩНОСТЬ И ПОНЯТИЕ 374
Ахатов Л.Р.
УСТОЙЧИВОСТЬ АСИНХРОННЫХ МАШИН 378
Ахметзянов Р.А.
УСТРОЙСТВА СБОРА ИНФОРМАЦИИ И ИСПОЛНИТЕЛЬНЫЕ МЕХАНИЗМЫ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ В «УМНЫХ ПОДСТАНЦИЯХ» 381
Ишеналиев К.Р., Козырев А.Г.
УСТРОЙСТВО ДЛЯ ИЗМЕРЕНИЯ ДИНАМИЧЕСКОЙ ВЯЗКОСТИ НЕФТИ 384
Шегурова В.П., Цыгина О.А.
УЧЕТ И АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ НА ПРИМЕРЕ ООО «УЗОЛЬСКИЕ КЛЮЧИ» 388
Домнина Т.В., Клишевич Н.Б.
УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УПРАВЛЕНИЯ ЗАТРАТАМИ В ГЕОЛОГОРАЗВЕДОЧНОЙ ОТРАСЛИ 396
Яцышин А. В.,
ФАКТОРИЗАЦИЯ ХАРАКТЕРИСТИЧЕСКИХ КВАЗИПОЛИНОМОВ СИСТЕМ ЛИНЕЙНЫХ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ УРАВНЕНИЙ С НЕСКОЛЬКИМИ ЗАПАЗДЫВАНИЯМИ 400
Голушкина Е. К.
ФАКТОРЫ И ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ 405
Учинина Т.В., Шеянкина Г.С.
ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ФОРМИРОВАНИЕ СТОИМОСТИ ЗЕМЛИ 408

Симонян А.А., Павлова Н.Б.
ФАКТОРЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА 413
Неводова И.А., Порубель Т.В.
ФЕДЕРАЛЬНЫЙ БЮДЖЕТ КАК ЦЕНТРАЛЬНОЕ ЗВЕНО ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ РФ 417
Ерлыкова Ю. Н.
ФЕНЕТИКА ОКРАСА ШКУР ГИБРИДНЫХ КРОЛИКОВ В ИСКУССТВЕННОЙ ПОПУЛЯЦИИ 422
Терентьева Н.Г., Терентьева Е.В., Полуэктова К.С.
ФИЗИОЛОГИЧЕСКИЕ РЕАКЦИИ КОЖИ НА ВНЕШНЕЕ ЗАГРЯЗНЕНИЕ 425
Гагарина О.И.
ФИЗИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ СТУДЕНТОВ И ШКОЛЬНИКОВ 431
Кужанбаев Р.Т.
ФИЛОСОФИЯ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ 434
Станиславова И.Л., Соловьева Г.В.
ФИЛОСОФСКАЯ АНТРОПОЛОГИЯ О ОБЪЕКТИВНО-СУБЪЕКТИВНОМ ФАКТОРЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОЙ РЕАЛЬНОСТИ 441
Белобородов Е.И.
ФИЛОСОФСКИЙ АНАЛИЗ РОЛИ КВАНТОВОГО КОМПЬЮТЕРА В БУДУЩЕМ ЧЕЛОВЕЧЕСТВА 444
Шульга С. К.
ФИНАНСОВО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ПРЕДПРИЯТИЙ: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА 448
Гасанбекова К.В.
ФИНАНСОВЫЕ РИСКИ КАК ФАКТОРЫ УГРОЗЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ООО «ФЕРЗИКОВСКИЙ ЗАВОД «ЗЕНЧА ТЭН» 452
Турганбекова Д.Н.
ФИНАНСОВЫЙ КРИЗИС 17 АВГУСТА 1998 Г. И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА БАНКОВСКУЮ СИСТЕМУ РОССИИ 458
Дикарева И.А., Москалев Л.С.
ФОНДОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ 462
Шевченко А.А.
ФОРМИРОВАНИЕ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ МОЛОДЕЖИ 467
Ле Нгуен Тхи Тху Хюйен
ФОРМИРОВАНИЕ КАТОЛИЦИЗМА ВО ВЬЕТНАМЕ. ВЛИЯНИЕ КАТОЛИЦИЗМА НА ЖИЗНЬ И КУЛЬТУРУ ВЬЕТНАМА 472
Кужугет Б. Э.
ФОРМИРОВАНИЕ ОСНОВНЫХ ЭЛЕМЕНТОВ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ТУРИСТИЧЕСКОГО АГЕНТСТВА) 476
Чернова Оксана Владимировна
ФОРМУЛИРОВАНИЕ "ПОНЯТИЯ ЮРИДИЧЕСКОГО ЛИЦА" В ГК РФ 483

Азизов Владислав Владимирович,Беневская Алина Александровна
ФОРСАЙТ РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ РОССИИ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА 495
Костромина Т.А.
ФУНКЦИИ АНГЛОЯЗЫЧНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ РЕКЛАМЫ
РЕАЛИЗУЕМЫЕ ЧЕРЕЗ ПАРЦЕЛЛИРОВАННЫЕ КОНСТРУКЦИИ 499
Симанькова А.А., Елизарова Т.С.
ФУНКЦИОНАЛЬНОЕ КОРМЛЕНИЕ
ПЛОТОЯДНЫХ ЖИВОТНЫХ ПРИ ПАТОЛОГИИ ПОЧЕК 503
Бровченко Е.А.
ФУНКЦИОНАЛЬНО-ПРАГМАТИЧЕСКАЯ РОЛЬ ДИСФЕМИЗМОВ В
НЕМЕЦКОМ ПОЛИТИЧЕСКОМ ДИСКУРСЕ 506
Кулева И.Н.
ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ В УПРАВЛЕНИИ
ПЕРСОНАЛОМ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ 509
Зобнина И.А., Сегаев И.Н.
ХАРАКТЕРИСТИКА МАРКИ КИРПИЧА 512
Федотова К.Е.
ХАРАКТЕРИСТИКА СОВРЕМЕННОГО МЕДИАДИСКУРСА 515
Антонюк Б.М.
ХАРАКТЕРИСТИКА СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ КНДР В
УСЛОВИЯХ МЕЖДУНАРОДНЫХ САНКЦИЙ 519
Сердюченко И., Калмыков З.Т., Бобкин С.С., Балюк Л.С.
ХАРАКТЕРИСТИКА СОДЕРЖАНИЯ И КОРМЛЕНИЯ КРС
В УСЛОВИЯХ МОЛОЧНО-ТОВАРНОЙ ФЕРМЫ №10
АХ «КУБАНЬ» КОРЕНОВСКОГО РАЙОНА 522
Ибрагимова Мадина Аюбовна
ХАРАКТЕРИСТИКА УСЛОВНОГО ОСУЖДЕНИЯ КАК МЕРЫ
УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО ХАРАКТЕРА 527
Веревкина Ю.А.
ХОЛОДИЛЬНАЯ КАМЕРА В ПОДВАЛЕ ЧАСТНОГО ДОМА,
РАБОТАЮЩАЯ ОТ СОЛНЕЧНОЙ ЭНЕРГИИ 530
Дохкильгова Д.М.
ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ФОРМИРОВАНИЯ ОТРАСЛЕВОЙ ПОЛИТИКИ В
ЦЕЛЯХ УЛУЧШЕНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ СРЕДЫ 536
Пилюкова Е.Н.,Тарарухина Н.Н.
ЦЕЛИ МАТЕМАТИЧЕСКИХ ОЛИМПИАД И ОЛИМПИАДНЫХ ЗАДАЧ 539
Сараева Л. С., Помогаева М. И.
ЦЕННОСТНЫЕ ОРИЕНТАЦИИ СОВРЕМЕННОЙ МОЛОДЕЖИ 543
Золотавин Г.А.
ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ СОВРЕМЕННЫМИ
ПРЕДПРИЯТИЯМИ 547
Маматченко Н. С., Змитрович А. Л.
ЧАСТОТА СЕРДЕЧНЫХ СОКРАЩЕНИЙ КАК ПОКАЗАТЕЛЬ СТЕПЕНИ
ТРАВМИРОВАНИЯ СПОРТСМЕНОВ 552

Бесполудин В.В., Андриенко А. С.
ЧИСЛЕННОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ СОЛНЕЧНОГО ЭЛЕМЕНТА НА ОСНОВЕ СТРУКТУРЫ SNO2 /CDS/CDTE 557
Гюлазян П. А., Мазлумян Д. Э., Беленков Д. В.
ЭВОЛЮЦИЯ «КУРИЛЬСКОГО ВОПРОСА В ГОДЫ СУЩЕСТВОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ИМПЕРИИ» 561
Суханова А.А.
ЭВОЛЮЦИЯ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ О ЛЮБВИ В ИСТОРИИ ФИЛОСОФИИ 573
Марченко Н.А.
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СПЕЦИАЛИЗАЦИЯ РЕГИОНОВ ЦЕНТРАЛЬНОГО ЧЕРНОЗЕМЬЯ 578
Нестеренко Т.В., Сычева А.В., Сидорова М.Б.
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ АНАЛИЗА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ БЮДЖЕТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ 582
Тен А.С.
ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ РОССИИ И КИТАЙСКОЙ НАРОДНОЙ РЕСПУБЛИКИ 585
Горпинченко К. Н., Игнатова М. М.
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕГИОНА 589
Санина А.А.
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ СМЫСЛ ПРОИЗВОДНОЙ 594
Ольшанова Ксения Владимировна
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ.
ТЕОРЕМА ЛАГРАНЖА В ЭКОНОМИЧЕСКОМ ФАКТОРНОМ АНАЛИЗЕ 598
Чалаева Э.И., Болдырева В.Э.
ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЕ ИЗУЧЕНИЕ ВОСПРИЯТИЯ ФОРМЫ ПРЕДМЕТОВ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ С УМСТВЕННОЙ ОТСТАЛОСТЬЮ 601
Исмаилова С. Р., Болдырева В.Э.
ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЕ ИЗУЧЕНИЕ ФОРМИРОВАНИЯ НАВЫКОВ ВОСПРИЯТИЯ ЦВЕТА И ПЕРЕДАЧИ ЕГО В РИСУНКАХ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ С НАРУШЕНИЕМ ИНТЕЛЛЕКТА 605
Порхун К.А., Сергиенко Д.А.
ЭКСПОРТ РОССИЙСКОГО ЗЕРНА: ВНУТРЕННИЕ И ВНЕШНИЕ ФАКТОРЫ 609
Стуколова Л.С., Хайретдинова Ф.Ф.
ЭМОЦИОНАЛЬНОЕ ВЫГОРАНИЕ СОТРУДНИКОВ ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫХ ОРГАНОВ В ЭКСТРЕМАЛЬНЫХ УСЛОВИЯХ 616
Мохненко Б.П.
ЭНЕРГОМЕНЕДЖМЕНТ КАК КЛЮЧЕВОЕ НАПРАВЛЕНИЕ РЕФОРМИРОВАНИЯ ЖКХ 619

Суворова А.П., Охотникова М.О.
ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО В РОССИИ НА ФОНЕ ОПЫТА ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН 623
Обухова Е.В.
ЭТНОКУЛЬТУРНЫЙ КОМПЛЕКС «ПАРК ДРУЖБЫ НАРОДОВ» КАК СПОСОБ КУЛЬТУРНОЙ АДАПТАЦИИ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ 629
Глазов Г.С.
ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МВФ В РЕГУЛИРОВАНИИ ВНЕШНЕЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ РАЗВИВАЮЩИХСЯ СТРАН 632
Васютин Павел Сергеевич
ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ КАК ПРАВОВОЕ ЯВЛЕНИЕ 636
Минаев А.В., Ооржак Р.Ч.
ЮРИСТЫ БАНКОВСКОЙ СФЕРЫ – ОДНИ ИЗ САМЫХ ВОСТРЕБОВАННЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ В БЛИЖАЙШЕМ БУДУЩЕМ В РЕСПУБЛИКЕ ТЫВА 642
Стаценко Д.А.
ЯЗЫКОВЫЕ СРЕДСТВА ДИФФЕРЕНЦИАЦИИ МУЖСКОЙ И ЖЕНСКОЙ РЕЧИ: ГЕНДЕРНЫЙ АСПЕКТ 646
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ 651
Кулакова В.А., Черкесова Э.Ю.
СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД К УПРАВЛЕНИЮ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ 651
Шлепнева Ю.А., Сегаев И.Н.
СОБРАНИЕ СОБСТВЕННИКОВ С ПОМОЩЬЮ ИНТЕРНЕТА 655
Сиякина В.В., Салахутдинов Э.Р.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БИЗНЕС-ПРОЦЕССА «ФИНАНСЫ И БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЁТ» КАК ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 659
Нырненко А.Н.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТАМОЖЕННО–ЛОГИСТИЧЕСКОГО ТЕРМИНАЛА 664
Шаукерова З.М., Айтмуханова А.Д.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОВ УЧЕТА ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ 669
Измайлова Диля Зарифулловна, Андреева Анна Дмитриевна, Кроткова Юлия Алексеевна
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОХРАНЫ ТРУДА РАБОТНИКОВ АВИАПРЕДПРИЯТИЯ ПАО «АЭРОФЛОТ – РОССИЙСКИЕ АВИАЛИНИИ» КАК УСЛОВИЕ УСПЕШНОЙ РАБОТЫ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 673
Климовских Н.В., Петриди И.Н.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УПРАВЛЕНИЯ ФЕРМЕРСКИМ ХОЗЯЙСТВОМ С ПОМОЩЬЮ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ 680

Малкова Л. Л., Имамвердиева В. Д.
СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ МОТИВАЦИИ СЛУЖЕБНО-ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОТРУДНИКОВ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ 683
Годзенко Л.Д.
СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МЕТОДОВ ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ 687
Лобзова М.Н.
СТРАТЕГИЧЕСКОЕ УПРАВЛЕНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ 690
Сироткина Ксения Игоревна
ТЕНДЕНЦИИ ПРОДВИЖЕНИЯ НА РЫНКЕ ДОСТАВКИ ГОТОВОЙ ЕДЫ 695
Пучкова Г.Р.
УПРАВЛЕНИЕ БЛАГОПОЛУЧИЕМ СОТРУДНИКОВ 699
Летецкий М.И.
УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ 703
Аскарова Л.Х.
УПРАВЛЕНИЕ КАРЬЕРОЙ ПЕРСОНАЛА 707
Николаева Е.А.
УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ В ОРГАНИЗАЦИИ 712
Шутова Ж.С.
УПРАВЛЕНИЕ СТРАТЕГИЧЕСКИМИ ИЗМЕНЕНИЯМИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ 717
Никитина Н.Н., Гарданова А.Р.
УЧЕТНАЯ ПОЛИТИКА – ОСНОВА ПОСТРОЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО И НАЛОГОВОГО УЧЕТА 720
Ламкина А. А.
ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ РЕАЛИЗАЦИИ ЦЕЛЕВЫХ ПРОГРАММ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ 724
Климов И.И., Замшин П.А.
ФОРМАЛИЗАЦИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ УЧЁТА МАТЕРИАЛЬНЫХ ЦЕННОСТЕЙ В ГОСТИНИЧНОМ ДЕЛЕ 728
Савёлов В.А.
ФОРМИРОВАНИЕ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИИ 735
Морозова Я. В.
ФОРМИРОВАНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ АКТИВОВ БУХГАЛТЕРСКОГО БАЛАНСА КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ 741
Краснова Е.С.
ФОРМИРОВАНИЕ РЕЗУЛЬТАТИВНОЙ МОДЕЛИ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМЫ ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ 748

Нагрлиева Лилия Булатовна, Панфилова Елена Анатольевна
ФОРСАЙТ КАК УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ ИНСТРУМЕНТ: СУЩНОСТЬ, ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ 756
Мухамедзиева М.М.
ФУНКЦИОНАЛЬНАЯ РОЛЬ ИССЛЕДОВАНИЙ В РАЗВИТИИ СИСТЕМ УПРАВЛЕНИЯ 763
Сайфуллина Э.
ХАРАКТЕРИСТИКА ДЕЛОВОЙ КАРЬЕРЫ И СЛУЖЕБНО-ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ ПРОДВИЖЕНИЕМ ПЕРСОНАЛА 767
Фирсова Светлана Анатольевна, Первухина Надежда Алексеевна
ЭФФЕКТИВНЫЙ КОНТРАКТ: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ 770
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПОЛИТИКИ И ПРАВА 777
Беляков И.А., Косых Е.С.
РОЛЬ ИСТОРИИ ГОСУДАРСТВА И ПРАВА В СИСТЕМЕ ЮРИДИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ 777
Назарова Д.В.
РОЛЬ КИРГИЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ДОГОВОРА О КОЛЛЕКТИВНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ 780
Рафиков Р.М.
РОЛЬ ЛАТИНИЗМОВ В РЕЧИ ПРОКУРОРА 786
Аминев Ф.Г., Исхакова Г.Д., Чежидов А.А.
РОЛЬ СУДЕБНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ И ЕЕ КЛАССИФИКАЦИИ В ПРОЦЕССЕ РАСКРЫТИЯ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИКИ 790
Далбаева Светлана Константиновна
РОЛЬ СУДЕБНЫХ ОРГАНОВ ВЛАСТИ ПРИ ФОРМИРОВАНИИ ПРЕДМЕТА ДОКАЗЫВАНИЯ И ОЦЕНКА ДОКАЗАТЕЛЬСТВ ПО КОНКРЕТНЫМ ДЕЛАМ 793
Соловьева Е.А., Кумахов А.А
РОЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДИПЛОМАТИИ В РЕАЛИЗАЦИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ИНТЕРЕСОВ ГОСУДАРСТВА 797
Князькина А.Д.
РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ КАК НАСЛЕДНИК ВЫМОРОЧНОГО ИМУЩЕСТВА 805
Яковенко В.А.
СВЕРХУРОЧНАЯ РАБОТА КАК ПРИНУДИТЕЛЬНЫЙ ТРУД 812
Суховеева Елизавета Алексеевна
СВОБОДА ЗАВЕЩАНИЯ КАК ОДИН ИЗ ОСНОВОПОЛАГАЮЩИХ ПРИНЦИПОВ НАСЛЕДСТВЕННОГО ПРАВА 817
Гетман Александр Владимирович
СМЕРТНАЯ КАЗНЬ КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ СПОСОБ СДЕРЖИВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ ДЛЯ УМЕНЬШЕНИЯ ПРЕСТУПНЫХ ДЕЯНИЙ 825

Бородин Г.В.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УГОЛОВНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ БОРЬБЫ С НАРКОБИЗНЕСОМ 829
Геворкян С.Г.
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ РЕАЛИЗАЦИИ КОНСТИТУЦИОННОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА В СФЕРЕ ЗАЩИТЫ ПРАВА НА СВОБОДУ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 834
Алехина А.А.
СОСТЯЗАТЕЛЬНОСТЬ И ИСТИННОСТЬ В СОВРЕМЕННОМ УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ РОССИИ 839
Гаврилова К.А.
СПОСОБЫ ПЕРЕДАЧИ ПРАВ НА ОБЪЕКТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В РОССИИ 843
Суховеева Елизавета Алексеевна
СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ТРУДОВОГО ДОГОВОРА И СЛУЖЕБНОГО КОНТРАКТА 846
Качалова В.М.
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПОЛИТИЧЕСКИХ ПРОТЕСТОВ В СОВРЕМЕННОЙ МЕДИАСФЕРЕ В РОССИИ И США 853
Лазаренко Л. Б., Васильева О. В.
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ НЕКОТОРЫХ ПОЛОЖЕНИЙ, РЕГУЛИРУЮЩИХ НАСЛЕДСТВЕННЫЕ ПРАВООТНОШЕНИЯ ПО УКРАИНСКОМУ И РОССИЙСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ 864
Худякова Серафима Викторовна
СТРАХОВАНИЕ ГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ВЛАДЕЛЬЦЕВ ТРАНСПОРТНЫХ СРЕДСТВ ПО ПРАВУ ЕВРОПЕЙСКОГО СОЮЗА 869
Воронкова М.В.
СУБЪЕКТЫ ПРОИЗВОДСТВА ПО РАССМОТРЕНИЮ ЗАЯВЛЕНИЙ НА СОВЕРШЕННЫЕ НОТАРИАЛЬНЫЕ ДЕЙСТВИЯ ИЛИ ОТКАЗ В ИХ СОВЕРШЕНИИ 874
Аминев Ф.Г., Подшивалов Д.А., Хисаметдинов Д.А.
СУДЕБНАЯ ПОЖАРНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА 880
Стуколова Л.С., Мальков Г.С.
СУДЕБНАЯ ПРАКТИКА КАК СПОСОБ УСТРАНЕНИЯ И ВОСПОЛНЕНИЯ ПРОБЕЛОВ В ПРАВЕ 883
Шаяхметов Б.И.
СУДЕБНЫЙ ПРЕТЕНДЕНТ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 886
Мальвин В. А.
ТЕРРИТОРИИ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО РАЗВИТИЯ: ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ 889
Кадырова Аза Рамзановна
ТЕРРОРИЗМ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ: ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ 892

Щеголев В.Д.
ТОРГОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ ЕС И США 895
Суховеева Елизавета Алексеевна
ТРУД НАДОМНИКОВ: ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ И ОСОБЕННОСТИ РЕГУЛИРОВАНИЯ 899
Кильдеев Р.Ф.
ТРУДНОСТИ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ РАСКРЫТИИ И РАССЛЕДОВАНИИ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ КОРРУПЦИОННОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ 904
Жукова М.В.
УБИЙСТВО ПО ПРОСЬБЕ ПОТЕРПЕВШЕГО КАК ВИД УБИЙСТВА БЕЗ ОТЯГЧАЮЩИХ И СМЯГЧАЮЩИХ ОБСТОЯТЕЛЬСТВ 907
Крепышев А.М., Ракитина В.А.
УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ 914
Загребина Яна Сергеевна
УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СЛЕДОВАТЕЛЯ ЗА НЕЗАКОННЫЕ РЕШЕНИЯ, ПРИНИМАЕМЫЕ В ХОДЕ РАССЛЕДОВАНИЯ УГОЛОВНОГО ДЕЛА 917
Маклаков А.А., Агеев Н.В.
УГОЛОВНАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ 921
Бучко Д.И.
УГОЛОВНЫЙ АСПЕКТ ПРАВОВЫХ РЕФОРМ В РОССИЙСКОЙ ИМПЕРИИ 925
Кравцов Е.И.
УРОВНЕВЫЙ ПОДХОД К ПОНИМАНИЮ БЕЗОПАСНОСТИ 931
Сухарев М.С.
УСЛОВИЯ НАСТУПЛЕНИЯ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ВРЕД, ПРИЧИНЕННЫЙ ИСТОЧНИКОМ ПОВЫШЕННОЙ ОПАСНОСТИ 936
Таджибова М.Д.
УЧАСТИЕ ГОСУДАРСТВА
В КОРПОРАТИВНЫХ ОТНОШЕНИЯХ 939
Лопатина А. А.
ФЕМИНИЗМ КАК ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКОЕ ЯВЛЕНИЕ СОВРЕМЕННОЙ ЖИЗНИ 943
Кострова Е. М.
ХАРАКТЕРИСТИКА ЗАЩИТЫ НЕИМУЩЕСТВЕННЫХ ПРАВ АВТОРОВ СЛУЖЕБНЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 947
Спицына Н.К., Степанова К.В.
ХИЩЕНИЕ ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ-БАНКИНГ 949

Хурцева Татьяна Викторовна
ЧАСТИЧНОЕ ПОГАШЕНИЕ ТРЕБОВАНИЙ КРЕДИТОРОВ ПОРУЧИТЕЛЕМ ДОЛЖНИКА ПОСРЕДСТВОМ ВНЕСЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В ДЕПОЗИТ НОТАРИУСА: ПРАКТИКА ПРАВОПРИМЕНЕНИЯ 952
Жаркова А.С.
ЮРИДИЧЕСКАЯ СИЛА КОРПОРАТИВНОГО ДОГОВОРА 959
ТЕХНИКА И ОБЩЕСТВО В XXI ВЕКЕ 964
Закирничная М.М., Габбасова А.Х., Гареева Г.Р.
РЕАЛИСТИЧЕСКОЕ ОТОБРАЖЕНИЕ БЛОКА УСТАНОВКИ ПЕРВИЧНОЙ ПЕРЕРАБОТКИ НЕФТИ, ПРИМЕНЕНИЕ ТЕХНОЛОГИИ ЕГО ПОСЛОЙНОЙ ПЕЧАТИ, ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ В УЧЕБНОМ ПРОЦЕССЕ 964
Бирюкова К.С.
РЕЗУЛЬТАТЫ ЭМБАРГО НА ВВОЗ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ В РОССИЮ 972
Владимиров И.А.
РЕПРЕЗЕНТАЦИЯ ТЕМЫ КОСМОСА В РАЗВЛЕКАТЕЛЬНЫХ ПРОДУКТАХ 975
Белицкий А. А.
РОЛЬ «УМНОЙ ЭНЕРГЕТИКИ» В ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОМ БАЛАНСЕ 981
Кузнецов К.О.
СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ЗАКРЫЛКАМИ БЕСПИЛОТНОГО ЛЕТАТЕЛЬНОГО АППАРАТА 984
Альтерман А.Д., Лушников Н.Д.
СИСТЕМЫ ПРОМЫШЛЕННОЙ АВТОМАТИЗАЦИИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ 988
Ивандеева П. С.
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ПРИМЕНЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ В ОБЛАСТИ ДОСТАВКИ ЗЕРНОВЫХ КУЛЬТУР 991
Лушников Н.Д., Альтерман А.Д.
СОЗДАНИЕ СОВРЕМЕННОЙ АНИМАЦИИ НА ПРОГРАММНОМ ОБЕСПЕЧЕНИИ 995
Альтерман А.Д., Лушников Н.Д.
СОЦИАЛЬНЫЕ СЕТИ И МЕССЕНДЖЕРЫ КАК ОБЪЕКТЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ 998
Варнаков В.В., Половинкин А.Д., Овчинников С.А.,
СПОСОБЫ СОКРАЩЕНИЯ ПОТЕРЬ НЕФТЕПРОДУКТОВ ПРИ ХРАНЕНИИ 1001
Сычев К.П.
СТРУКТУРНАЯ ИДЕНТИФИКАЦИЯ НЕЛИНЕЙНЫХ СИСТЕМ НА ОСНОВЕ ARX-МОДЕЛИ 1005

Варнаков Д.В., Козлов С.Ю., Васильев А. Ю.
ТЕОРЕТИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ПРОЕКТИРОВАНИЯ НАДЕЖНОСТИ ТЕХНИЧЕСКИХ СИСТЕМ ПО СТАДИЯМ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА 1008
Альтерман А.Д., Лушников Н.Д.
ТЕХНИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА БЕЗОПАСНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ И ОРГАНИЗАЦИЯХ 1013
Лушников Н.Д., Альтерман А.Д.
ТЕХНИЧЕСКИЕ ЭЛЕМЕНТЫ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА В ОБЛАСТИ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ 1016
Егорова Е. С., Валишова Ю. Д., Измайлова Д. З.
УСЛОВИЯ БЕЗОПАСНОСТИ ТРУДА НА РАБОЧЕМ МЕСТЕ КОНТРОЛЕРОВ ОТК УЛЬЯНОВСКОГО МОТОРНОГО ЗАВОДА (УМЗ) 1019
Голубовский В.В., Башари Е.Р.
ЭЛЕКТРОГИДРАВЛИЧЕСКИЕ МЕХАТРОННЫЕ МОДУЛИ С ДОПОЛНИТЕЛЬНЫМИ КОРРЕКТИРУЮЩИМИ КОНТУРАМИ 1024
СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАНИЯ И ПЕДАГОГИКИ 1029
Рамазанова Р. К., Ибрагимова А. Р.
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ НАГЛЯДНО-ОБРАЗНОГО МЫШЛЕНИЯ У ДЕТЕЙ С ЗАДЕРЖКОЙ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ 1029
Базан А.В.
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПРИЦЕЛЬНОГО ВЫСТРЕЛА КАК НЕОБХОДИМЫЙ ЭЛЕМЕНТ ОБУЧЕНИЯ СОТРУДНИКОВ ОВД, ВПЕРВЫЕ ПРИНИМАЕМЫХ НА СЛУЖБУ 1033
Медведенко О.В.
ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ ТЕХНОЛОГИЙ, ОСНОВАННЫХ НА ПОПУЛЯРНЫХ МЕТОДАХ ТРЕНИНГА 1037
Болбат О.Б.
УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС ПО ДИСЦИПЛИНАМ ГРАФИЧЕСКОГО ЦИКЛА 1041
Щенкова И.П.
ФИЗИЧЕСКАЯ ПОДГОТОВКА СТУДЕНТОВ С ЛИШНИМ ВЕСОМ 1045
Кудрявцев М.Д., Панов Е.В.
ФИЗКУЛЬТУРА И СПОРТ КАК СРЕДСТВО ВОСПИТАНИЯ МОРАЛЬНО – ВОЛЕВЫХ КАЧЕСТВ 1050
Зебзеева В.А.
ФОРМИРОВАНИЕ ОСНОВ СОЦИАЛЬНОГО ПОВЕДЕНИЯ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА:
РАЗВИВАЕМ ЧУВСТВО ЭМПАТИИ 1053

Маслова А.М.
ФОРМИРОВАНИЕ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ СТУДЕНТОВ, ИЗУЧАЮЩИХ РУССКИЙ ЯЗЫКА КАК ИНОСТРАННЫЙ, НА МАТЕРИАЛЕ МУЛЬТФИЛЬМА «СКАЗКА О РЫБАКЕ И РЫБКЕ» 1058
Пирумян М.А.
ФОРМИРОВАНИЕ ТОЛЕРАНТНОГО МИРООТНОШЕНИЯ У ДЕТЕЙ МЛАДШЕГО ШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА В ПРОЦЕССЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ НА ЗАНЯТИЯХ ХУДОЖЕСТВЕННО-ТВОРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 1063
Ибрагимова А.Р., Джепарова Э.С.
ФОРМИРОВАНИЕ У УМСТВЕННО ОТСТАЛЫХ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ И ПОНЯТИЙ ОБ ЭКОЛОГИИ В ПРОЦЕССЕ УЧЕБНО-ПОЗНАВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 1066
Сугробова Н.Ю.
ФОРМИРОВАНИЕ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ НА ПРИМЕРЕ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ «ПОЗНАВАТЕЛЬНАЯ ЭКОЛОГИЯ» 1071
Щербакова Л.С., Гизатуллина А.В
ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ ПОВТОРОВ В РОМАНЕ В.КЕППЕНА «СМЕРТЬ В РИМЕ» 1075
Войстрикова Наталья Сергеевна, Майорова Анастасия Сергеевна
ЧТЕНИЕ НА АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ КАК СПОСОБ ФОРМИРОВАНИЯ ЯЗЫКОВОЙ ЛИЧНОСТИ МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ 1079
Ибрагимова А.Р., Джепарова Э.С.
ЭКСКУРСИЯ КАК СРЕДСТВО ФОРМИРОВАНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ СПЕЦИАЛЬНОЙ (КОРРЕКЦИОННОЙ) ШКОЛЫ НА УРОКАХ ОКРУЖАЮЩЕГО МИРА 1084
Сухонина Н. С., Алиева Э. Р.
ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЕ ИЗУЧЕНИЕ УРОВНЯ РАЗВИТИЯ УСТНОЙ РЕЧИ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ С УМСТВЕННОЙ ОТСТАЛОСТЬЮ 1089
Ибрагимова А.Р., Арабаджиева Э.У.
ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЕ ИЗУЧЕНИЕ ФОРМИРОВАНИЯ КОММУНИКАТИВНОЙ ФУНКЦИИ РЕЧИ, УЧАЩИХСЯ С ЗАДЕРЖКОЙ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ 1093
Георгиевских Н.В.
ЭЛЕКТРОННЫЙ КУРС «СОЗДАНИЕ МОБИЛЬНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ В СРЕДЕ MIT APP INVENTOR» ДЛЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ШКОЛЬНИКОВ 1097
Чистяков Я.В.
ЭТАПЫ ИННОВАЦИОННОЙ ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 1102
ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ 1106

Едемский М.А., Гурьев Т.М., Макаренко А.А.
СИСТЕМА РАСПРЕДЕЛЕННЫХ ВЫЧИСЛЕНИЙ В РАМКАХ ЛОКАЛЬНОЙ СЕТИ 1106
Завражин А.М.
СОВРЕМЕННЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ МОНИТОРИНГА ТРАНСПОРТА, ИСПОЛЬЗУЮЩИЕ В КАЧЕСТВЕ ТРЕКЕРА МОБИЛЬНОЕ УСТРОЙСТВО 1110
Михнев И.П., Душкина Л. М., Хачунц С. С.
СОВРЕМЕННЫЕ ТРЕБОВАНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРИ ИСПОЛЬЗОВАНИИ УСТРОЙСТВ МОБИЛЬНОЙ СВЯЗИ 1119
Петров И.С.
СОЗДАНИЕ ОБЪЕКТА БАШНЯ В ИГРОВОМ ПРИЛОЖЕНИИ 1124
Петров И.С.
СОЗДАНИЕ ОБЪЕКТА ВРАГ В ИГРОВОМ ПРИЛОЖЕНИИ 1127
Гренкевич О.О.
СОКРАЩЕНИЕ ЭКСПЛУАТАЦИОННЫХ РАСХОДОВ ЗА СЧЕТ РЕКОНСТРУКЦИИ СТРЕЛОЧНОЙ ГОРЛОВИНЫ 1130
Любимов О.Ю.
СРАВНЕНИЕ ФРЕЙМВОРКОВ ДЛЯ КРОССПЛАТФОРМЕННОЙ МОБИЛЬНОЙ РАЗРАБОТКИ 1133
Овсянников А.О.
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ АНАЛИТИКИ SMM 1137
Петров И.С.
ТЕЛЕПОРТИРОВАНИЕ ПЕРСОНАЖА В ИГРОВОМ ПРИЛОЖЕНИИ 1043
Михнев И.П., Тапилина Л.Ф., Попова А.С.
ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНОЙ ИНФОРМАЦИИ 1146
Добрынин Д. С.
ТЕХНОЛОГИЯ РЕАЛИЗАЦИИ АЛГОРИТМА СИММЕТРИЧНОГО ШИФРОВАНИЯ СРЕДСТВАМИ ЯЗЫКА ПРОГРАММИРОВАНИЯ 1151
Тихомирова Анна Николаевна, Снегирева София Александровна, Тахтеева Полина Михайловна
ФОРМИРОВАНИЕ АЛГОРИТМА ОЦЕНИВАНИЯ КОНТРОЛЬНЫХ РАБОТ ПО ТЕМЕ МАШИНА ТЬЮРИНГА И РЕАЛИЗАЦИЯ ЕГО В СПРАВОЧНО-ОБУЧАЮЩЕЙ СИСТЕМЕ ПО КУРСУ «ТЕОРИЯ АЛГОРИТМОВ» 1156
Малик Л.Г.
ФОРМИРОВАНИЕ ТРЕБОВАНИЙ К СИСТЕМЕ УСТАНОВКИ ВИДЖЕТОВ НА САЙТЕ ДЕЛОВОГО МЕРОПРИЯТИЯ 1064
Леншин Д. В.
ФОРМИРОВАНИЕ ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ТРЕБОВАНИЙ К СИСТЕМЕ УЧЕТА СЛУШАТЕЛЕЙ КУРСОВ СКОРОЧТЕНИЯ 1170

Мещанов С.В.
ХЕШИРОВАНИЕ 1175
Халтурин Р.А.
ЯЗЫКОВАЯ РЕПРЕЗЕНТАЦИЯ ОБЩЕЧЕЛОВЕЧЕСКИХ ЦЕННОСТЕЙ В РЕКЛАМНОМ ДИСКУРСЕ (НА МАТЕРИАЛЕ СОВРЕМЕННОЙ АНГЛОЯЗЫЧНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ РЕКЛАМЫ) 1179