

*Шляхова И.А.,*

*студентка*

*2 курс, факультет экономики и процессов управления*

*Сочинский государственный университет*

*Россия, г. Сочи*

## **ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА СТРАХОВЫХ УСЛУГ В РОССИИ**

***Аннотация:** В последние годы в страховой отрасли Российской Федерации достигнут значительный прогресс - созданы условия для развития системы страховой защиты имущественных интересов населения, предприятий и государства. Но при этом рынок страховых услуг не стоит на месте и продолжает развиваться. В данной статье мы рассмотрим некоторые направления развития страхового дела в Российской Федерации.*

***Ключевые слова:** рынок страховых услуг, страховая премия, страховая компания, страхователь, страховая отрасль, риски, долгосрочные инвестиции, электронное страхование.*

***Annotation:** In recent years, the insurance industry of the Russian Federation has made significant progress - the conditions for the development of the system of insurance protection of property interests of the population, enterprises and the state. But at the same time the insurance market does not stand still and continues to develop. In this article we will consider some directions of development of insurance business in the Russian Federation.*

***Keywords:** insurance market, insurance premium, insurance company, policyholder, insurance industry, risks, long-term investments, electronic insurance.*

Целью российского страхового рынка в ближайшие три года является рост объема рынка страховых услуг в 1,6 раза (до 2 трлн рублей по итогам 2021 года), соотношение страховой премии к ВВП России должно достигнуть 1,7%, уровень проникновения – 14 тыс. рублей на душу населения.

Таким образом, рынок страхования сможет значительно увеличить количество активов, которые являются источниками длинных денег для экономики, что позволит страховой отрасли играть важную роль в поддержании экономической безопасности и финансовой устойчивости, а также сможет лучше обеспечивать социальную защиту граждан.

Направление 1. Развитие инфраструктуры рынка страховых услуг, повышение уровня доверия граждан к институту страхования.

Целевая модель: Объем страховой премии на душу населения в конце 2021 года должен составить 14 тыс. рублей.

Рынок страховых услуг должен характеризоваться высокой степенью доверия и развития инфраструктуры, что позволит избежать всех видов злоупотреблений и поможет значительно улучшить рост уровня проникновения страхования. Для этого на рынке должны быть четко определены права и обязанности между страховыми компаниями и потребителями страховых услуг, отсутствовать «лазейки», которые позволяют использовать закон о защите прав потребителей для обогащения.

Участие в суде представителей страховых компаний (автоюристов) становится не целью защиты прав страхователей, а целью получения выгоды путем злоупотребления правом. Рост натурального возмещения в ОСАГО и снижение роли автоюристов в суде за счет введения финансовых институтов омбудсмена должно повысить уровень доверия к страховщикам.

Очень важно, чтобы страховая отрасль участвовала в реализации Стратегии повышения финансовой грамотности в Российской Федерации на

2017-2023 годы с точки зрения повышения знаний граждан и предпринимателей в сфере страховых услуг.

Направление 2. Расширение рынка страхования.

Целевая модель: Увеличение объема страхового рынка по итогам 2021 года до 2 трлн рублей. Рынок страховых услуг в России должен перейти с этапа невысоких темпов прироста премий, в которой он сейчас фактически находится, на этап более динамичного роста.

Необходимо ввести национальную систему поддержки специальных страховых программ для различных секторов сельскохозяйственной отрасли, обеспечить аграриям гарантии получения государственной поддержки. Должна быть восстановлена централизованная система субсидирования агrostрахования, что обеспечит динамичный рост этого вида. Риски сельскохозяйственных производителей должны быть под страховой защитой.

Направление 3. Развитие страхования жизни.

Целевая модель: Воплощение потенциала страхования жизни поможет привлечь долгосрочные инвестиции в целях развития экономики и поддержания социальной стабильности в обществе.

Для развития с страхования жизни в среднесрочном периоде необходимо предоставить законодательную регламентацию долевого страхования жизни, налоговые льготы и привлечение страхования жизни к формированию пенсионных накоплений.

Правовое регулирование долевого страхования жизни (ДСЖ) необходимо ввести на законодательном уровне понятие ДСЖ, чтобы установить характеристики его осуществления, в том числе дополнительные нормативные требования в части нормативного соотношения активов и обязательств, создание страховых резервов, порядка размещения средств страховых резервов.

Кроме того, необходимо реализовать огромный потенциал страхования жизни в формировании пенсионных накоплений граждан

Особое внимание следует уделить развитию вопросов страхования ответственности для видов деятельности, связанных с потенциально значимыми рисками. Среди них рекомендуется подчеркнуть страхование ответственности лиц, деятельность которых связана с пребыванием и массовым скоплением граждан, за причинение вреда жизни, здоровью и имуществу последних, страхование ответственности экспедиторов, перевозчиков, страхование ответственности за ущерб окружающей среде.

Также подразумевается, что пассажиры такси должны быть обеспечены не только защитой в рамках ОСАГО, но как и все другие пассажиры общественного транспорта, страховой защитой, предусмотренной 67-ФЗ.

Направление 3. Развитие электронного страхования.

Целевая модель: Целевая премиальная доля, полученная через онлайн-продаж – 18%. К 2021 году электронный канал продаж должен перерасти в широкомасштабную распределительную сеть, включающую посредников (в т.ч. партнеров и профессиональных интеграторов услуг), что сделает из него эффективный и максимально выгодный канал страховых продаж физическим и юридическим лицам, открывая новые возможности страховщикам и потребителям страховых услуг.

Для этого необходимо:

- законодательное снятие запрета на предоставление услуги добровольного страхования через информационные ресурсы в сети Интернет страховых посредников, в том числе с участием партнерских сайтов и профессиональных интеграторов.

- проработка процесса реализации страховых услуг онлайн страхователям

- юридическим лицам.

- проработка вопроса о снятии установленных пунктом 4 статьи 32.9 Закона Российской Федерации «Об организации страхового дела в Российской Федерации» ограничений по заключению страховых договоров в форме электронных документов.

### **ИСПОЛЬЗОВАННЫЕ ИСТОЧНИКИ**

1. Баканаев И.Л., Ашаганов А.Ю., Цокаева Л.А., Мовтигова М.А. Проблемы и перспективы развития страхового рынка РФ // Молодой ученый. – 2017. – №23. – С. 468-471.
2. Дыхание инвестиционного рынка [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://novosti-rynka.ru/strahovanie/strahovoj-rynok-sushhnost-uchastniki-i-mexanizmu/> (дата обращения: 20.05.19)
3. Скрыбин О.О., Анисимов А.Ю., Обухова А.С., Костюхин Ю.Ю. Страховое дело. Учебник и практикум для СПО – М.: Издатель
4. Справочный портал о страховании [электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: <http://risk-insurance.ru> (дата обращения: 20.05.2019).