

Крулькина Д.Г.,

студент магистратуры, 2 курс

Институт экономики и управления

Уфимский государственный авиационный технический университет

Россия, г. Уфа

Халиуллина А.А.,

студент магистратуры, 2 курс

Институт экономики и управления

Уфимский государственный авиационный технический университет

Россия, г. Уфа

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОГРАММ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ

***Аннотация:** В данной статье описывается один из методов оценки эффективности программы инновационного развития организаций. Рассматривается понятие инновационного развития, программы инновационного развития. Приводятся показатели эффективности ПИР организации.*

***Ключевые слова:** программа инновационного развития, инновационное развитие, оценка эффективности.*

***Annotation:** This research describes one of the methods for evaluating the effectiveness of enterprises innovation development program. Also the notion of innovation development and innovation development program is considered, performance parameters in organizations research and development. In addition performance parameters of research and development in organizations illustrated.*

***Key words:** innovative development program, innovative development, evaluation of the effectiveness.*

Стратегия инновационного развития Российской Федерации до 2020 года определила базовые элементы поддержки инновационного развития страны, но с учетом современных реалий следует отметить отсутствие сформированной государственной инновационной политики. На федеральном уровне принят ряд инструментов поддержки инновационной деятельности для ее активизации, развития и устранения существующих барьеров. Для определения дальнейших направлений развития инновационной активности в стране, необходим анализ ключевых показателей предприятий, осуществляющих разработку и внедрение инновационной продукции [1, с.11].

Проведенный Минфином РФ анализ эффективности деятельности институтов развития России по технологическому обновлению экономики показал, что не достигают целевых ориентиров, в частности, такие показатели, как:

- 1) рост инвестиций в инновационные проекты;
- 2) рост доли частного финансирования в общем объеме внутренних затрат на исследования и разработки.

Данные факты указывают на невысокую активность соответствующих ведомств Российской Федерации и институтов развития в сфере привлечения частных инвестиций для формирования целостной и работоспособной национальной инновационной системы. Вполне очевидно, что следствием данных обстоятельств является недооценка российских условий и возможностей инновационного предпринимательства. В связи с этим представляет значительный интерес совершенствование системы показателей оценки эффективности инноваций [2, с. 25].

Термин «инновационное развитие» означает процесс хозяйствования, опирающийся на непрерывные поиск и использование новых способов и сфер реализации потенциала предприятия в изменяющихся условиях внешней среды в рамках избранной миссии и принятой мотивации деятельности, сопряженный с модификацией существующих и формированием новых рынков сбыта [3, с.114].

В инновационном развитии организации можно выделить пять необходимых условий (факторов), при отсутствии которых инновация не состоится, а при их недостаточности, не приведет к нужному результату. Требуется органичное сочетание:

- 1) идеи;
- 2) возможности;
- 3) компетентности;
- 4) инвестиций;
- 5) управления [4, с.42];

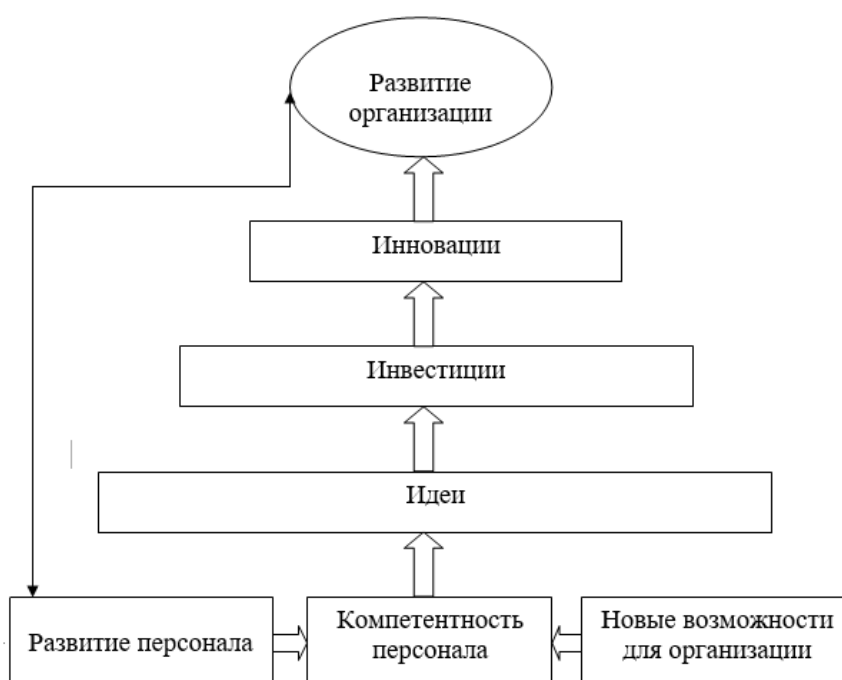


Рисунок 1. Инновационное развитие организации

Программа инновационного развития — документ, описывающий комплекс мероприятий, направленных на разработку и внедрение новых технологий, разработку, производство и вывод на рынок новых инновационных продуктов и услуг, соответствующих мировому уровню, содействие модернизации и технологическому развитию компаний путем значительного улучшения основных показателей эффективности производственных процессов, а также направленных на инновационное развитие ключевых отраслей промышленности Российской Федерации, и интегрированный в бизнес-стратегию развития компаний [5].

Минфином РФ были установлены рекомендации по показателям программ инновационного развития с учетом мировой практики, включающие в себя следующие группы:

- 1) показатели финансирования и результативности НИОКР;
- 2) показатели технологического лидерства;
- 3) показатели эффективности инновационной деятельности;
 - 4) показатели результативности корпоративной системы управления инновациями;
 - 5) показатели эффективности взаимодействия с внешними источниками разработок и инноваций.

Минфином России обоснована необходимость применения методов формирования системы сбалансированных показателей для достижения требуемых результатов деятельности институтов развития как участников реализации ПИР с точки зрения обеспечения их коммерциализации.

Ниже приведены показатели эффективности деятельности организаций.

1) NPV (Net Present value) – чистая текущая стоимость; это сумма дисконтированных значений потока платежей, приведенных к сегодняшнему дню. NPV рассчитывается по формуле(1):

$$NPV = \sum_{t=0}^n \frac{IF_i}{(1+r)^n} - \sum_{t=0}^n \frac{OF_i}{(1+r)^n} \quad (1)$$

где IF_i –приток; OF_i –отток; n –период; r –ставка процента.

2) PI (Profitability Index) – индекс доходности; это относительный показатель, который дает представление об уровне чистого денежного потока по отношению к инвестиционным затратам. Рассчитывается по формуле(2):

$$PI = \sum_{t=0}^n \frac{IF_i}{(1+r)^n} / \sum_{t=0}^n \frac{OF_i}{(1+r)^n} \quad (2)$$

3) DPP (Discounted Payback Period) – дисконтированный срок окупаемости; это период возврата денежных средств с учетом временной стоимости денег (ставки дисконта). Рассчитывается по формуле (3):

$$DPP = \sum_{k=1}^n \frac{IFi}{(1+r)^k} \geq OFi \quad (3)$$

4) IRR (Internal Rate of Return) – внутренняя норма доходности; характеризует уровень доходности конкретного инвестиционного проекта и выражается ставкой дисконтирования, по которой будущая стоимость денежных потоков приводится к настоящей стоимости инвестиционных проектов. Рассчитывается по формуле (4):

$$IRR = r_1 + \frac{NPV(r_1)}{NPV(r_1) - NPV(r_2)} \cdot (r_2 - r_1); \quad (4)$$

где r_1 – значение коэффициента дисконтирования, при котором $NPV(r_1) > 0$;

r_2 – значение коэффициента дисконтирования, при котором $NPV(r_2) < 0$.

5) MIRR (Modified Internal Rate of Return) – модифицированная внутренняя норма прибыли; это скорректированная с учетом нормы реинвестиции внутренняя норма доходности [6, с.150].

Рассчитывается по формуле (5):

$$\sum_{t=0}^n \frac{OFi}{(1+r)^n} = \sum_{t=0}^n \frac{IFi(1+r)^{n-i}}{(1+MIRR)^n} \quad (5)$$

Для реализации программ инновационного развития организаций, эффективного использования денежных средств государства и предприятий необходимо комплексно подходить к выбору таких программ. Методики формирования системы сбалансированных показателей раскрывают преимущества для оценки эффективности программ инновационного развития.

ИСПОЛЬЗОВАННЫЕ ИСТОЧНИКИ

1. Рыкова И.Н., Журавлева Л.В., Кораблева О.В., Кораблев Д.В. Оценка эффективности реализации мер государственной политики в области инноваций // Экономика: теория и практика. – 2015. – № 2 (38). – С. 11-23.
2. Особенности организации стратегического планирования в крупных компаниях с государственным участием. Экспертноконсультационный совет при

Росимуществе. Комитет по приватизации крупных компаний с государственным участием / под ред. Ваганова Д.А., Москва. – 2014. – 38 с.

3. Должиков П.Н., Величко Н.М., Должикова А.П. Основы экономики и управления горным предприятием: Учебное пособие. – Донецк: «Норд-пресс». – 2009. – 200 с.

4. Вьюгина, Л.К. Инновационный менеджмент. Структурные схемы и таблицы: Учебное пособие / Л.К. Вьюгина. – М.: ЮНИТИ. – 2012. – 103 с.

5. Приказ Минэкономразвития России от 17.11.2011 г. № 673. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/corpmanagment/activity/doc20111117_021, свободный (дата обращения: 15.01.2019).

6. Трудовые ресурсы: проблемы сбалансированного распределения [Текст] / Отв. ред. В.В. Оникиенко. – К.: Наукова думка, 1986. – 246с.