

*Бажина Т.А.,
студент 4 курс, факультет «Прикладная информатика»*

ФГБОУ ВО «МГТУ им. Г.И. Носова»,

Россия, г. Магнитогорск

Лактионова Ю.С.,

кандидат педагогических наук,

Доцент кафедры «Бизнес информатика»,

ФГБОУ ВО «МГТУ им. Г.И. Носова»,

Россия, г. Магнитогорск

РАЗРАБОТКА ИНФОРМАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЯ «МПК» 1С: ПРЕДПРИЯТИЕ

Аннотация: Целью данной статьи является описание разработки системы, предназначенной для менеджера отдела сбыта «МПК». Отдел сбыта на данном предприятии занимается продажей готовой продукции.

Ключевые слова: 1С: Предприятие, Справочники, Документы, Регистр накоплений, Отчёт.

DEVELOPMENT OF INFORMATION SYSTEM FOR THE ENTERPRISE "IPC" 1С: ENTERPRISE

Abstract: the Purpose of this article is to describe the development of a system designed for the sales Manager of "IPC". The sales Department at this enterprise is engaged in the sale of finished products.

Key words: 1С: Enterprise, Directories, Documents, Registers, savings, Report.

Необходимо разработать систему, предназначенную для менеджера отдела сбыта предприятия «МПК», которое занимается продажами готовой продукции по разным городам. Продажи продукции состоят из нескольких этапов:

- оформление заказа;
- внесение оплаты;
- формирование товарно-транспортной накладной.

Для разработки информационной системы необходимо использовать 1С:Предприятие 8.

Платформа 1С:Предприятие имеет несколько режимов работы:

- Режим работы 1С:Предприятие. Основной режим, в котором работает пользователь. В этом режиме пользователи добавляют, изменяют, удаляют данные, формируют отчёты и выполняют другие прикладные задачи.

- Режим Конфигуратора. В этом режиме разрабатываются прикладные решения и выполняется администрирование информационных баз.

Чтобы начать работу, нам необходимо создать новую информационную базу. Для этого на диске "D:\\" создадим каталог "\Движение готовой продукции", после чего производим запуск системы "1С: Предприятие 8". На рисунке 1 представлено дерево конфигурации.

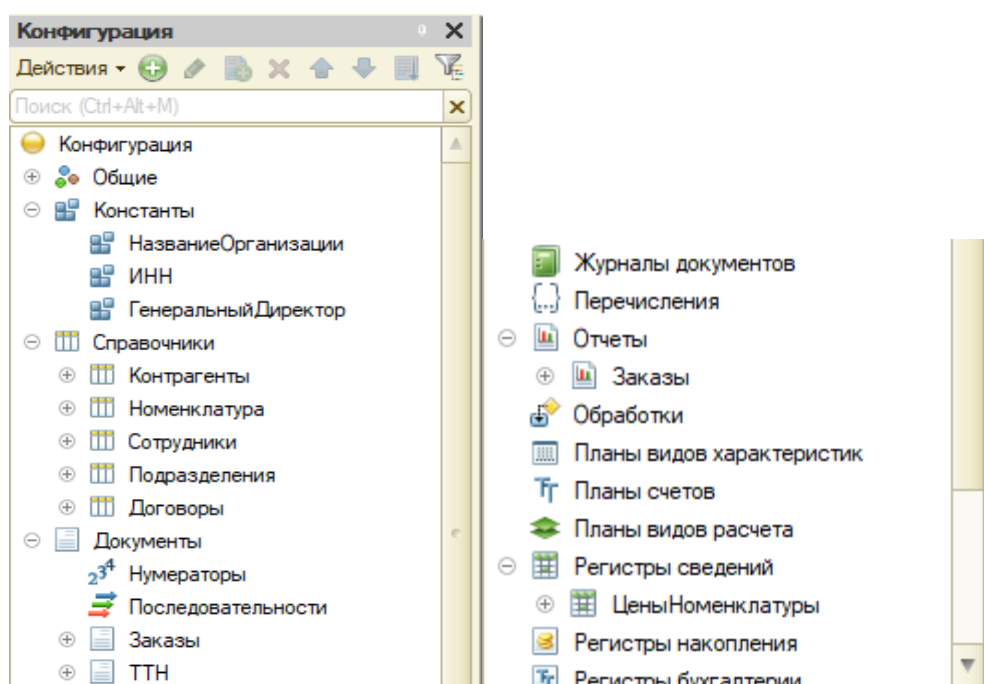


Рисунок 1. Дерево конфигурации

В первую очередь необходимо создать справочники, где будет храниться основная наша информация. Для менеджера отдела сбыта необходимо хранить справочную информацию о сотрудниках, контрагентах, подразделениях, номенклатурах и договорах.

Справочник представляет собой список, который заполняется пользователем. Разработчик имеет право создать такое количество справочников, которое ему необходимо, потому что число справочников не ограничено. Справочник «Сотрудники» хранит такую информацию, как фамилию, имя, отчество сотрудника, а также его подразделение. На рисунке 2 представлен справочник «Сотрудники».

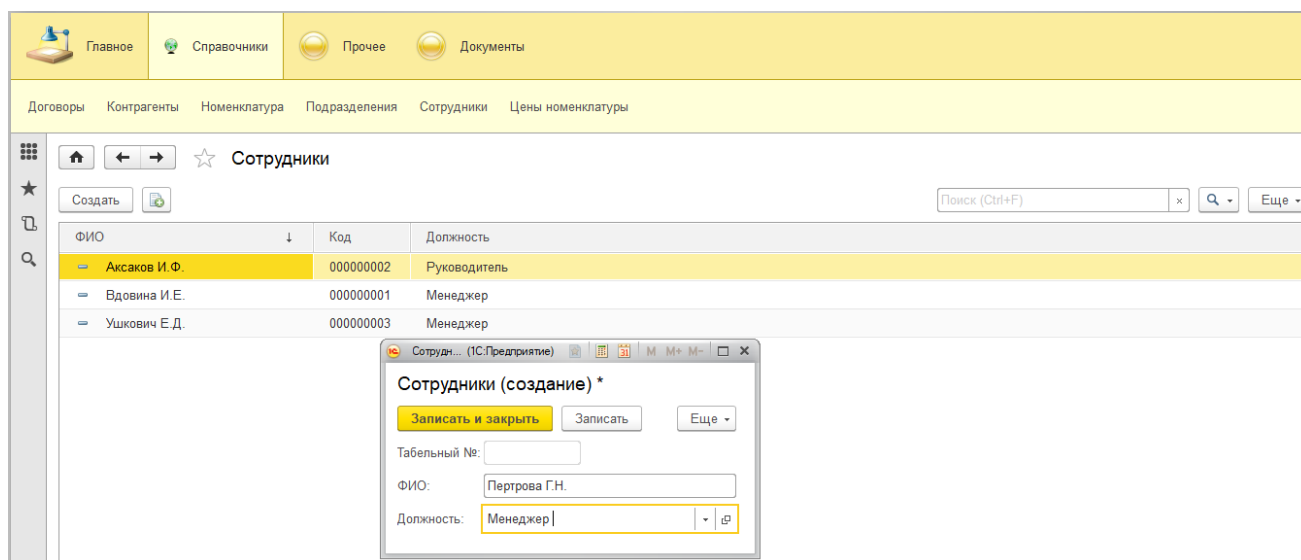


Рисунок 2. Справочник «Сотрудники»

Справочник «Контрагенты» содержит личные данные покупателей такие как, наименование, ИНН, адрес, номер телефона и ответственное лицо. Пример справочника представлен на рисунке 3.

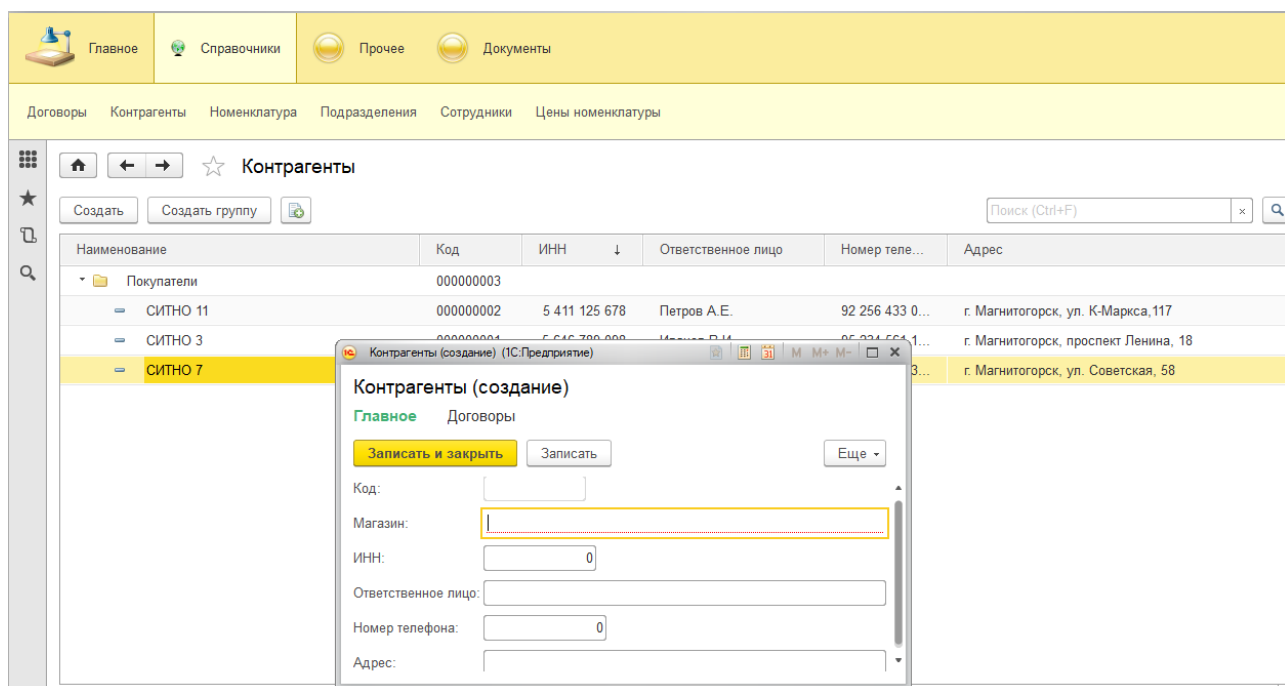


Рисунок 3. Справочник «Контрагенты»

Справочник «Подразделения» содержит в себе наименование должностей и подразделений, а также их идентификатор. Справочник «Договоры» хранит информацию: № договора, наименование покупателя.

Справочник «Номенклатура» содержит информацию о наименовании продукции, цену, приходе, расходе и остатки на складе. Пример такого справочника представлен на рисунке 4.

Наименование	Код	Цена (руб/кг)	Приход (кг)	Расход (кг)	Остаток (кг)
Товары	000000007				
Готовая продукция	000000005				
Филе цып.-бройл.	000000004	190,00	10 000	3 000	7 000
Голень цып.-бройл. (охл)	000000009	110,00	23 000	16 000	7 000
Тушка курицы (охл)			40 000	26 000	14 000
Бедро цып.-бройл. (охл)			20 000	5 000	15 000
Тушка курицы (заморож)			50 000	32 000	18 000

Рисунок 4. Справочник «Номенклатура»

В нашей системе были созданы два документа: «Заказы» и «Товарно-транспортная накладная», которые помогают осуществлять учет движения готовой продукции. Документ «Заказы» представлен на рисунке 5.

N	Наименование	Кол - во (кг)	Цена	Сумма
1	Голень цып.-бройл. (охл)	6	110,00	660,00
2	Бедро цып.-бройл. (охл)	54	99,00	5 346,00
Итого:				6 006,00

Рисунок 5. Документ «Заказы»

Данный документ позволяет менеджеру хранить и формировать информацию о необходимой готовой продукции покупателям. Так же система помогает высчитывать общую сумму по продукции.

Номер	Клиент	Дата
000000001	СИТНО 7	17.12.2018 16:55:02
000000002	СИТНО 11	20.12.2018 0:32:27
000000003	СИТНО 11	27.12.2018 1:29:09
000000004	СИТНО 3	10.01.2019 0:42:23

Рисунок 6. Документ «Товарно-транспортная накладная»

№	Наименование продукции	Количество	Цена за единицу, руб.	Сумма, руб.	Возврат
1	Тушка курицы (заморож)	12	99,00	1 188,00	Нет
2	Бедро цып.-бройл. (охл)	21	110,00	2 310,00	Нет

Рисунок 7. Печатная форма документа «Товарно-транспортная накладная»

Бывают ситуации, когда хранить информацию в справочнике неудобно. Было бы удобно, если бы имелась возможность цену готовой продукции хранить и автоматически подставлять в документы. Для решения этой задачи необходимо для каждого покупателя, для каждой проданной продукции хранить цену. Задача сильно усложнится, если мы решим хранить эту цену еще и в рамках договора. С одной стороны, это информация справочного характера, т.е. имеет смысл хранить ее в справочнике. С другой стороны, реализовать ее хранение достаточно сложно, причем далеко не все возможности, предоставляемые системой для справочника, нам в этом случае понадобятся. Кроме того, желательно иметь возможность быстро найти нужное нам значение. Для решения подобного рода задач предназначен специальный объект Регистр сведений.

В нашей информационной системе имеется один регистр сведений, представленный на рисунке 8.

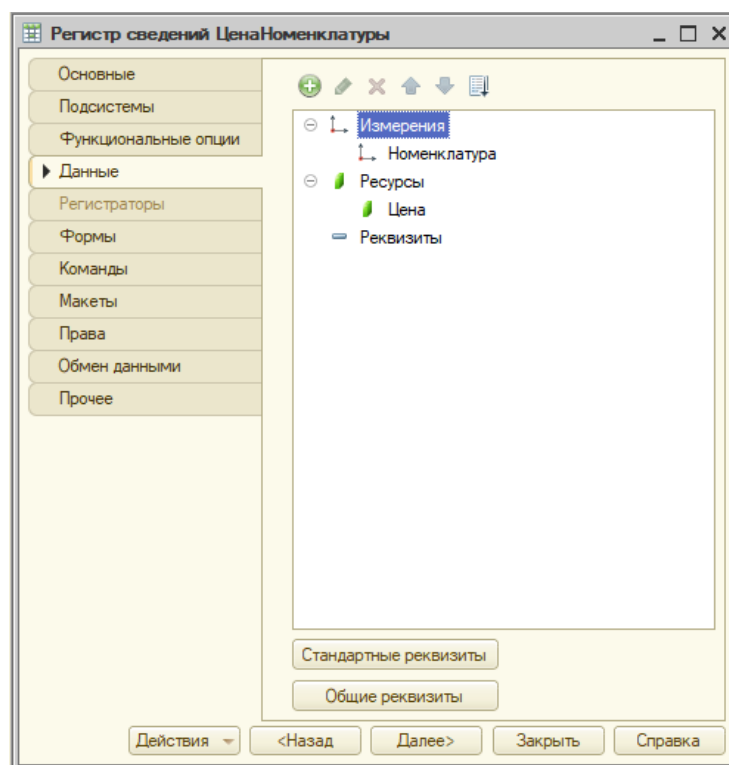


Рисунок 8. Регистр «Цена номенклатуры»

Так выглядит регистр «Цена номенклатуры» в пользовательском режиме. Представлено на рисунке 9.

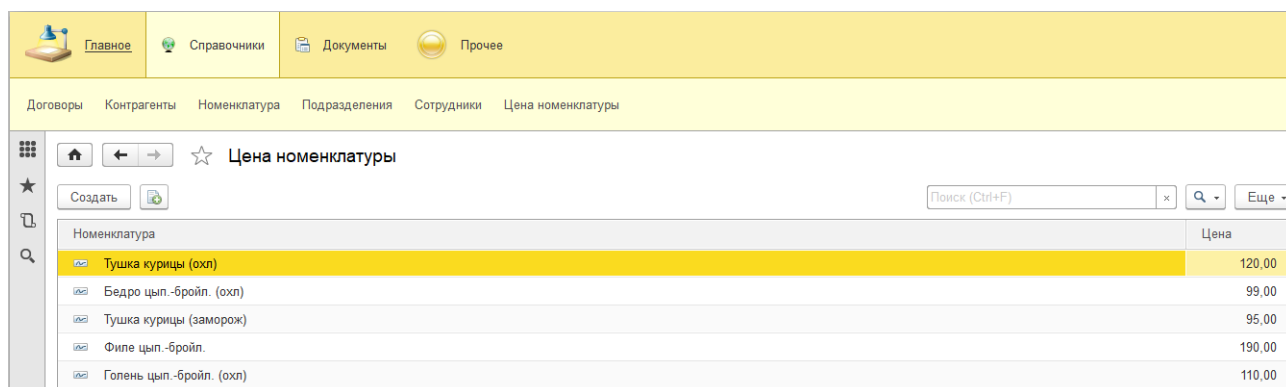


Рисунок 9. Регистр «Цена номенклатуры» в пользовательском режиме

Для вывода информации в информационной системе был создан отчет «Сумма продаж». Для составления отчета, нам необходимо создать набор данных, который представлен на рисунке 10.

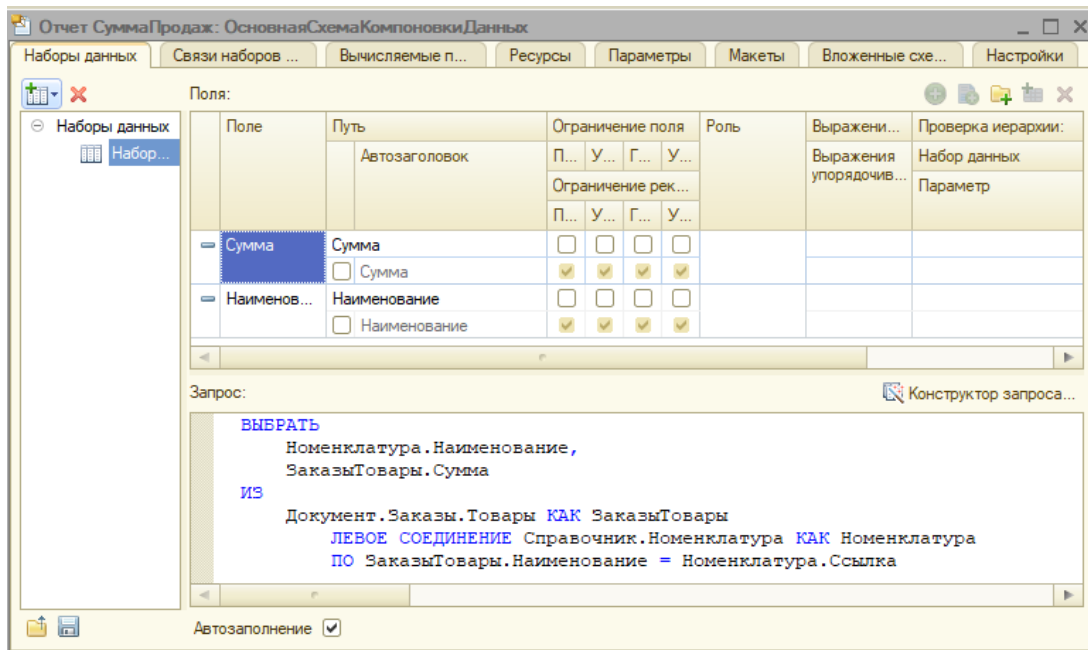


Рисунок 10. Набор данных «Сумма продаж»

На рисунке 11 представлен отчет «Сумма продаж» в пользовательском режиме.

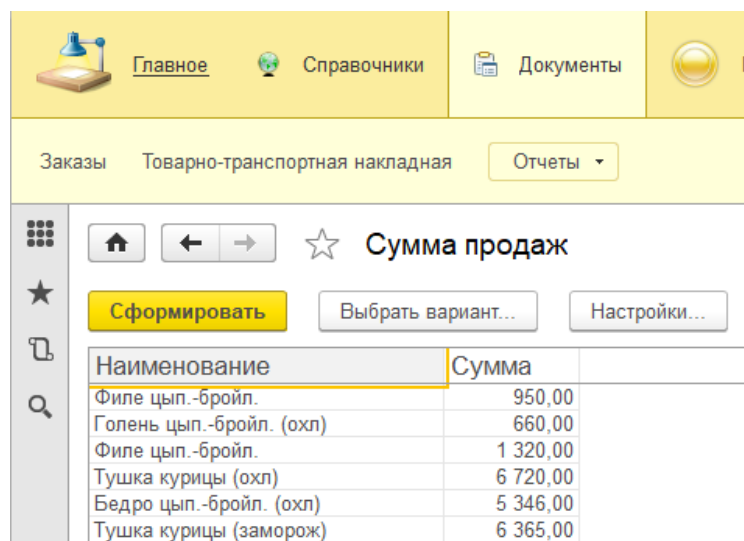


Рисунок 11. Отчет «Сумма продаж»

Вывод

Информационная система была разработана менеджера отдела сбыта на предприятии «МПК».

Система позволяет сократить время на обработку информации о движении готовой продукции и оформление всей необходимой документации.

ИСПОЛЬЗОВАННЫЕ ИСТОЧНИКИ

1. Официальный сайт продуктов на платформе 1С: Предприятие 8 компании 1С [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://v8.1c.ru>
2. Конькова Д.С., Курзаева Л.В., Лактионова Ю.С., Чичиланова С.А. Разработка компетентностно-онтологической модели для постановки и решения задач управления в системах формального и неформального итобразования//Фундаментальные исследования. 2016. № 12-2. С. 296-301.