

АНАЛИЗ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОИЗВОДИМОЙ ПРОДУКЦИИ В АО «НАВЛИНСКИЙ ЗАВОД «ПРОМСВЯЗЬ»

Аннотация: Одной из важнейших целей проведения финансового анализа является своевременное выявление и предотвращение банкротства предприятия, на основании данных о его финансовой независимости и ликвидности. И в первую очередь это обусловлено неплатежеспособностью предприятий.

Ключевые слова: Уставный капитал, бухгалтерия, бухгалтерский учет, чистая прибыль, управленческие расходы.

Abstract: one of the most important goals of financial analysis is timely detection and prevention of bankruptcy of the enterprise, based on data on its financial independence and liquidity. And first of all it is caused by insolvency of the enterprises.

Keywords: Authorized capital, accounting, accounting, net profit, management expenses.

1. Организационно-правовая и экономическая характеристика предприятия.

АО Навлинский завод «Промсвязь» основан в октябре 1970 года, как предприятие, осуществляющее капитальный ремонт автомобилей, принадлежащих структурам Министерства связи СССР.

С 1986 года было закрыто производство капитального ремонта перешло полностью на выпуск собственной продукции.

В 1994 году предприятие одним из первых в области было реорганизовано.

Акционерное общество Навлинский завод «Промсвязь» является юридическим лицом, действует на основании Устава и Законодательства РФ.

Место нахождения предприятия – 242130 Брянская обл., п. Навля, ул. Комсомольская, 1.

Предприятие имеет гражданские права и несет обязанности, необходимые для осуществления любых видов деятельности, не запрещенных Законом, в том числе производство продукции промсвязи и электрооборудования.

Уставный капитал Общества на 31.12.2016 объявлен в сумме 25000000,00 рублей и состоит из 25000000 обыкновенных именных бездокументарных акций номинальной стоимостью 1 (Один) рубль каждая.

Акции в количестве 2004507 штук на сумму 2004507 руб. в размере 8,02% от заявленной стоимости уставного капитала оплачены и распределены между акционерами – физическими лицами в полном объеме, юридические лица среди акционеров отсутствуют.

Акции в количестве 22995493 шт. на сумму 22995493 руб. в размере 91,98% от заявленной стоимости уставного капитала по состоянию на 31.12.2016г. не оплачены.

АО Навлинский завод «Промсвязь» является предприятием по производству техники для строительства и ремонта кабельных линий связи, прокладки линий газопроводов и водопроводов.

В настоящее время выпускается оборудование, предназначенное для строительства и ремонта кабельных и оптико–волоконных линий связи.

Развиваются следующие направления:

– ЭТЦ-165 на базе колесных тракторов, в том числе ТКМГ-1200 на собственной базе;

– Прицепы специальные ПС-8934 (1) различной грузоподъемности для перевозки и размотки кабеля;

– Кабелеукладчики навесные КУ-120 и прицепные КПЛС-701 для бестраншейной укладки кабеля различного назначения, в том числе оптиковолоконного;

– Специальные автомобили для перевозки бригад, оснащенных необходимым оборудованием для строительства и ремонта линий связи;

– Установки для бестраншейной укладки труб УНП-630, их ремонта и замены;

– Запасные части к землеройной технике и оборудованию, выпускаемому заводом.

Сегодня на оборудовании, выпускаемом АО Навлинский завод «Промсвязь» можно осуществлять проколы на расстоянии более 50 метров, диаметром 85-560мм. с заданной, изменяемой траекторией.

Руководство текущей деятельностью АО Навлинский завод «Промсвязь» осуществляется единоличным исполнительным органом АО – Генеральным директором.

Генеральный директор избирается Общим собранием акционеров, простым большинством голосов, на срок до 5 лет. Генеральный директор:

– без доверенности действует от имени АО;

– совершает от имени АО сделки;

– открывает в банках расчетный и иные счета АО;

– утверждает структуру и штаты АО; а также системы и оплаты труда работников АО;

– принимает на работу и увольняет с работы сотрудников, применяет к этим работникам меры поощрения и налагает на них взыскания;

– назначает на должность и освобождает от нее руководителей структурных подразделений АО;

– выдает доверенности;

– издает приказы, распоряжения и дает указания, обязательные для исполнения всеми работниками АО.

При исполнении своих прав и обязанностей, определенных трудовым договором, Генеральный директор должен действовать в интересах АО, с соблюдением принципов добросовестности и разумности. Права и обязанности генерального директора, сроки и размеры оплаты его услуг определяются договором, заключенным с Обществом. Договор с генеральным директором от имени Общества подписывается председателем Совета директоров или лицом, уполномоченным Советом директоров Общества.

Генеральному директору при разработки конкретных вопросов и подготовки соответствующих решений, программ, производственных и финансовых планов помогает специальный аппарат управления, который состоит из функциональных структурных подразделений.

Структура управления предприятия представлена на рис. 1.

Этими подразделениями проводятся решения через согласование с генеральным директором, или (в пределах отведенных полномочий) прямо доводятся ими до специализированных отделов или конкретных исполнителей нижестоящего уровня.

Техническому директору подчинены технические службы предприятия, на него возложена ответственность за обеспечение технической деятельности, наладку и бесперебойную работу производственных мощностей, использования новейшей техники и технологий.

Зам. генерального директора по производству осуществляется оперативный контроль за исполнением производственных планов, разрабатываются календарные графики загрузки производственных мощностей, устраняются причины, которые могут нарушить функционирование нормального режима производства.



Рисунок 1 – Организационная структура управления АО Навлинский завод «Промсвязь»

Отделом технического контроля осуществляется контроль за качеством выпускаемой продукции, разрабатываются предложения, направленные на предупреждение и уменьшение брака, организуется контроль за исследованием качества поступающих на предприятие комплектующих и сырья.

Зам. по персоналу обеспечивает предприятие кадрами рабочих и служащих необходимых профессий и специальностей. Им обеспечивается приём персонала, размещение и расстановка специалистов и рабочих, организует прием сотрудников по вопросам, связанным с наймом, увольнением и переводами. Участвует в мероприятиях, связанных с организацией повышения квалификации сотрудников и подготовки их к руководящей работе. Занимается изучением, обобщением итогов работы с кадрами, анализируя причины

имеющейся текучести, прогулов, а также прочих нарушений, связанных с трудовой дисциплиной.

У линейных руководителей существует право отдавать служебные распоряжения и принимать решения с участием функциональных служб (плановый отдел, бухгалтерия, отдел кадров), выполняя при этом возложенные на них функции.

Бухгалтерия – самостоятельное структурное подразделение предприятия, возглавляемая главным бухгалтером. Структура, объем работы бухгалтерии зависят от характера и объема деятельности предприятия.

Каждый работник в бухгалтерии АО Навлинский завод «Промсвязь» имеет закрепленный за ним участок учета, знает должностную инструкцию, в которой изложены его права и обязанности, а также сроки выполнения работ.

Бухгалтерский учет ведется с использованием плана счетов, приведенного в Приложении к Учетной политике предприятия. Бухгалтерский учет ведется методом двойной записи. (Основание: ч. 3 ст. 10 Закона № 402–ФЗ, п. 9 Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, утвержденного Приказом Минфина России от 29.07.1998 № 34н)

Бухгалтерский учет ведется в регистрах, предусмотренных используемой специализированной бухгалтерской программой. Формы регистров бухгалтерского учета, применяемые организацией.

Экономистом разрабатываются годовые, квартальные планы в целом по предприятию и отдельным цехам, осуществляется контроль их выполнения, определяются пути по устранению недостатков, организуется и совершенствуется внутривозовское планирование, разрабатываются нормативы для образования фонда экономического стимулирования и др.

Работа предприятия характеризуется рядом показателей, анализируя которые можно проследить динамику роста или снижения эффективности хозяйственной деятельности. Результаты деятельности АО «Навлинский завод «Промсвязь» представлены в табл. 1.

Таблица 1

Показатель	2016г.	2017г.	2018г.	Абсолютное отклонение, +,-		Темпы роста, %	
				2017г. к 2016г.	2018г. к 2017г.	2017г. к 2016г.	2018г. к 2017г.
Стоимость имущества всего, тыс.руб.	32000 7	28620 2	307662	-33805	21460	89,44	107,50
в том числе: – основные средства	17431 3	16335 2	152601	-10961	-10751	93,72	93,42
– оборотные средства	14569 4	12285 0	155061	-22844	32211	84,32	126,22
Денежная выручка от реализации продукции, тыс. руб.	37193 0	23673 6	241469	-135194	4733	63,65	102,0
Общая численность персонала, чел.	291	249	247	-42	-2	85,57	99,20
Себестоимость реализованной продукции, тыс. руб.	30674 6	23765 4	252163	-69092	14509	77,48	106,11
Чистая прибыль, тыс.руб.	48304	-8577	-34478	-56881	-25901	x	x

Экономические показатели деятельности АО «Навлинский завод «Промсвязь» в 2016-2018гг.

Анализируя представленные в таблице 1 данные, отражающие экономические результаты деятельности предприятия и его основные стоимостные показатели, можно сделать вывод, что в течение анализируемого периода произошло снижение основных экономических показателей деятельности предприятия, что в первую очередь связано с уменьшением количества заказов на выпускаемую продукцию. За 3 года денежная выручка предприятия сократилась на 130461 тыс.руб. или 35,07%, основное снижение отмечено в сравнении 2016г. и 2017г. – 135194 тыс.руб. или 36,35%. В течение

2017-2018гг рост денежной выручки составил уж 4733 тыс.руб. или 2,0%. Себестоимость выпускаемой продукции за 3 года сократилась на 54583 тыс.руб. или 17,79%, что также обусловлено снижением количества заказов и снижением объемов выпускаемой продукции.

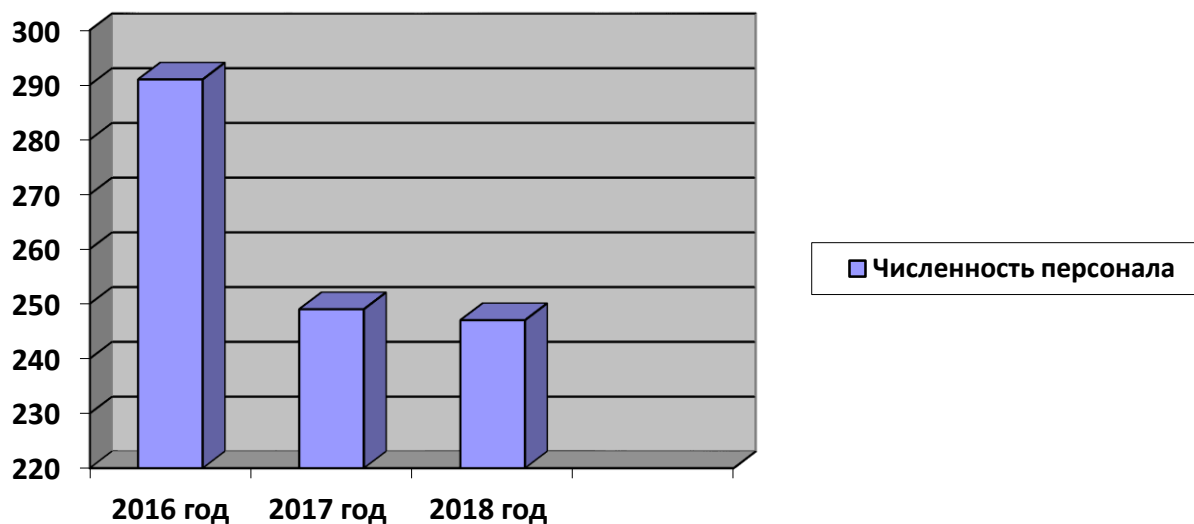


Рисунок 2 – Динамика численности персонала АО «Навлинский завод «Промсвязь» в 2016-2018гг.

Одним из важнейших показателей деятельности предприятия является наличие квалифицированных трудовых ресурсов и их снижение в течение 3-х лет на 44 чел., с 291 человек в 2016г. до 247 чел. в 2017г. отражает отрицательную динамику развития предприятия.

Порядок формирования прибыли предприятия представлен в табл. 2.

Таблица 2

Показатели	2016г.		2017г.		2018г.	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
Денежная выручка от продажи продукции	371930	100	236736	100	241469	100
Себестоимость проданных товаров (работ, услуг)	265512	71,39	236795	100,03	248988	103,12
Валовая прибыль	106418	28,61	-59	-0,03	-7519	-3,12
Коммерческие расходы	778	0,21	859	0,37	3175	1,32
Управленческие расходы	40456	10,88	0	0	0	0
Прибыль от продаж	65184	17,53	-918	-0,40	-10694	-4,44
Прочие доходы	5540	1,49	5378	2,28	6774	2,81
Прочие расходы	9231	2,48	12287	5,19	31706	13,13
Прибыль до налогообложения	61493	16,53	-7827	-3,31	-35626	-14,76
Налог на прибыль	13189	3,55	793	0,34	59	0,03
Чистая прибыль	48304	12,99	-8577	-3,63	-34478	-14,28

Порядок формирования прибыли в АО «Навлинский завод «Промсвязь» в 2016-2018гг.

Основное место в структуре доходов предприятия принадлежит денежной выручке от реализации продукции основного производства, то есть она - основной источник существования предприятия и её доля в 2017г. в общем объеме доходов предприятия составила $236735837/242113978*100\%=97,78\%$ и отражает прямую финансовую зависимость предприятия от заключенных договоров с покупателями продукции.

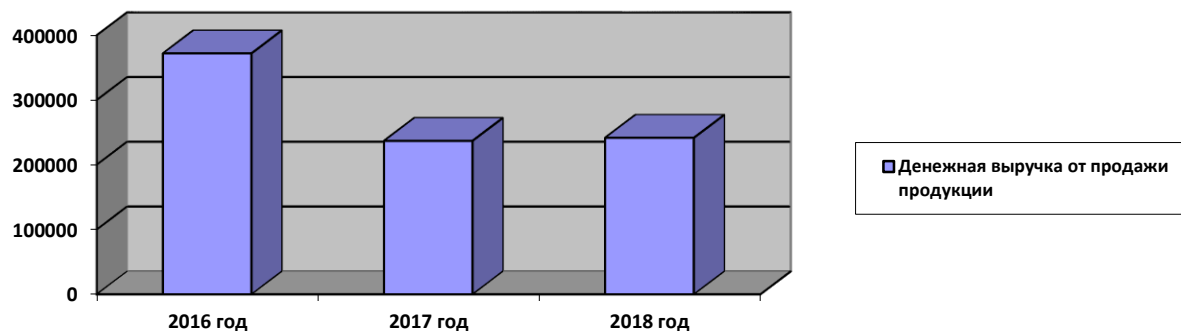


Рисунок 5 – Динамика денежной выручки АО «Навлинский завод «Промсвязь» в 2016-2018гг.

Факт получения убытков от основной деятельности предприятия за 2017г. обусловлен также рядом объективных причин:

- доля себестоимости продаж в структуре денежной выручки составляет 71,39% в 2016г., в 2017г. – более 100% (100,03%) в связи с убыточностью производственной деятельности, рост доли затрат 28,64%;

- снижение валовой прибыли от продаж на 106477 тыс.руб. с 106418 тыс.руб. в 2016г. до получения убытка в сумме 59 тыс.руб. в 2017г.;

- ростом суммы коммерческих расходов с 778 тыс.руб. в 2016г. до 859 тыс.руб., при увеличении их доли с 0,21% до 0,37% в 2017г.;

- увеличением прочих расходов предприятия с 9231 тыс.руб. за 2016г. до 12287 тыс.руб. за 2017г. в связи с корректировкой (уменьшением) стоимости отгруженных в 2016 г. договоров государственного оборонного заказа в соответствии с заключением представителя 183 ВП МО РФ.

Как следствие, рост доли себестоимости производимой продукции в структуре денежной выручки предприятия вызвал снижение прибыльности и получение убытка по результатам производственной деятельности предприятия за 2017г.

Расширение линейки выпускаемой предприятием гражданской продукции влечет необходимость разработки опытных образцов продукции, связанных с затратами на подготовку и внедрение конструкторской документации и

сертификации внедряемой продукции, а также ростом маркетинговых расходов, связанных с продвижением новых товаров и освоением новых рынков сбыта.

Сложившаяся в течение 2018г. общая экономическая ситуация на рынке промышленности вызвала резкое падение спроса на гражданскую продукцию, выпускаемую АО «Навлинский завод «Промсвязь», что привело к снижению ритмичности загрузки предприятия и как следствие увеличению доли косвенных расходов в общей структуре затрат предприятия, которые не зависят от объема заключенных договоров, так как являются постоянными затратами предприятия.

Чистая прибыль – это один из наиболее важных экономических показателей, который характеризует конечные результаты в экономической деятельности предприятия.

В своем количественном выражении она представляет разность суммы балансовой прибыли и суммы уплаченного в бюджет налога на прибыль, сумм штрафных санкций, отчислений в благотворительные фонды и других расходов предприятия, которые покрываются за счёт прибыли. Оставшуюся в распоряжении предприятия прибыль распределяют согласно Устава и Коллективного договора.

Использованные источники

1. Басовский Л.Е. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности.– М.: ИНФРА–М, 2014.– 366 с.
2. Басовский Л.Е. Финансовый менеджмент.– М.: ИНФРА–М, 2014.– 240 с.
3. Бердникова Т.Б. Анализ и диагностика финансово–хозяйственной деятельности предприятия.– М.: ИНФРА–М, 2015.– 215 с.
4. Боронкова С.А. Экономический анализ в управлении предприятием.– М.: Финансы и статистика, 2014.– 224 с.
5. Бакулина Г.Н., Матвеева Н.В., Калинина Г.В., Лучкова И.В. Эволюция внутреннего контроля // Вестник Рязанского государственного агротехнологического университета им. П.А. Костычева. 2013. N 2 (18). С. 77 – 80.