

*Казаченок О.П., доцент,
кандидат юридических наук кафедры
«Гражданского и международного частного права»*

ВолГУ

Россия, г. Волгоград

Золотарь С.И.

студент

2 курс, гр.Юмз-182, факультет «Юриспруденция»

ВолГУ

Россия, г. Волгоград

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ДОГОВОРЫ

***Аннотация:** В статье рассматривается анализ содержания международных экономических договоров как формы реализации межгосударственных экономических отношений. Описывается краткая история возникновения и развития международных экономических договоров. Также раскрывается значение классификации международных экономических договоров. А, кроме того, прослеживается экономическое сотрудничество между разными народами.*

***Ключевые слова:** договор, соглашения, товарооборот, кредит, регулирование, торговля, право; экономический международный договор, международное право, международная торговля, экономическое сотрудничество, внешняя торговля.*

***Annotation:** The article considers the analysis of the content of international economic treaties as a form of realization of inter-State economic relations. A brief history of the emergence and development of international economic treaties is described. The importance of the classification of international economic treaties is also revealed. In addition, there is economic cooperation between different peoples.*

Keywords: *Contract, agreements, trade, credit, regulation, trade, law; economic international treaty, international law, international trade, economic cooperation, foreign trade.*

Международное право в текущее время необходимо широкому кругу лиц, поскольку воздействует на все сферы жизни. Международные отношения тесно связаны с международной торговлей и как следствие с международными экономическими договорами. Международные договоры помогают проследить экономическое сотрудничество между разными народами.

Международный экономический договор является одним из основных институтов международного права и его главным источником.

Международным экономическим договором называется соглашение между двумя и более государствами или иными субъектами международного экономического права относительно установления, изменения или прекращения их взаимных прав и обязанностей в области экономических отношений между ними. Международные экономические договоры направлены на установление, изменение или прекращение определенных правоотношений между заключившими их государствами в области внешнеэкономической деятельности.

С зарождением и развитием внешней торговли государства начали прибегать к заключению отдельных договоров, в которых обуславливали взаимные права своих купцов, в частности их безопасность, места торговли, какие товары можно привозить и вывозить и ряд других положений. Международный экономический договор является основным источником международного права. В связи с этим международный договор имеет большое значение в практической работе не только государственных органов внешних сношений в области международной торговли, но и лиц (физических и юридических), совершающих операции в области внешней торговли заключивших этот договор государств.

С начала XVII века государства в связи с развитием внешней торговли начали заключать между собой договоры, относящиеся только к их внешней торговле. Увеличение числа международных торговых договоров к концу XIX века привело к выработке в международно-правовой практике определенного их стандарта. К этому времени стали различаться отдельные виды международных торговых договоров.

К середине XIX века в международных торговых договорах обуславливалось, что подданным обеих договаривающихся сторон предоставляется право свободной торговли и мореплавания во все порты, вход в которые свободен или будет свободен в дальнейшем; оговаривалась свобода въезда, путешествий, пребывания подданных договаривающихся стран. Таким образом, в большинстве международных торговых договоров обуславливалось приравнивание подданных одной договаривающейся стороны к правам подданных другой стороны в области торговли. В значительном количестве международных торговых договоров XIX века обуславливался принцип наибольшего благоприятствования. После первой мировой войны число международных торговых договоров начало быстро расти. После второй мировой войны содержание таких усложнилось, что способствовало разграничению их по видам.

Международный договор в сфере внешнеэкономической деятельности государств призван играть положительную роль в правовой организации товарооборота между странами, что способствует борьбе за международный мир, развитию международной торговли, экономических отношений. Международные экономические договоры являются одним из видов международного договора, в связи с чем общие нормы, действующие в отношении международных договоров, применимы и к международному экономическому договору. Для международного экономического договора, так же как и для других международных договоров, характерен момент волеизъявления государств, его подписавших, без чего не может быть договора. Исходя из принципа равенства и суверенитета государств, международный

экономический договор должен содержать права и обязанности договаривающихся сторон. Объект договора должен быть допустим с точки зрения международного права. Так, не может одна сторона включить в договор с другой стороной условия о грабеже торговых пароходов прочих стран на море и т.д. Объектом международных соглашений может быть все, что способствует укреплению мирных отношений государств во всех областях экономики, политики, права и культуры.

В самом общем плане, исходя из объекта регулирования, экономические договоры можно подразделить на следующие основные группы:

1. Договоры, определяющие международно-правовой режим экономических связей.

2. Договоры, регулирующие движение товаров и услуг через государственные границы. Эта группа распадается на следующие виды: а) торговые соглашения, б) соглашения об оказании услуг, в) соглашения о научно-техническом сотрудничестве и т.д.

3. Договоры, регулирующие движение капиталов через государственные границы.

4. Договоры, регулирующие валютно-финансовые отношения между странами.

5. Соглашения о международном регулировании цен на сырьевые товары.

6. Соглашения о международном регулировании производства.

В международно-правовом регулировании экономических отношений государств первостепенную роль играют основные общепризнанные принципы международного права и специальные принципы экономического сотрудничества государств. Однако, как бы ни был широк комплекс этих принципов, практическое их применение и регулирование конкретных экономических отношений осуществляется путем непосредственной договоренности между самими государствами - участниками экономических отношений. Основной международно-правовой формой регулирования современных межгосударственных экономических отношений является

двусторонние и многосторонние договоры, регламентирующие различные аспекты этой обширной сферы межгосударственного сотрудничества. Многоплановость международных экономических отношений, тесная их взаимосвязь с политическими отношениями государств ведет к тому, что в договорной практике регулирование экономических, научно-технических и других вопросов является предметом различных по количеству участников и по форме международно-правовых актов. Экономические договоры между государствами представляют собой необходимую юридическую форму регулирования международных экономических отношений[1].

Классификация всех договоров в такой обширной и динамичной области межгосударственных отношений, какой являются экономические отношения задача очень сложная. Для того чтобы такая классификация имела устойчивый характер, необходимо, чтобы она была основана на признаках, определяемых самой сущностью классифицируемых договоров. Учитывая, что большое разнообразие содержания и форм экономических договоров определяется прежде всего разнообразием экономических форм и экономического содержания самого объекта регулирования, основное значение при классификации международных экономических договоров специалисты придают объекту регулирования. В самом общем плане, исходя из объекта регулирования, экономические договоры можно подразделить на следующие основные группы:

1. Договоры, определяющие международно-правовой режим экономических связей. Среди этих договоров важнейшее место принадлежит торговым договорам.

2. Договоры, регулирующие движение товаров и услуг через государственные границы. Эта группа распадается на следующие виды:

- а) торговые соглашения (о товарообороте, взаимных поставках товаров и иные соглашения о товарных контингентах и квотах для взаимного торгового обмена); б) соглашения об оказании технических услуг (технической помощи) и о поставках оборудования при строительстве промышленных, транспортных и

иных народнохозяйственных правовой базы экономических отношений между ними с другими странами.

Договоры, определяющие международно-правовой режим экономических связей. (Торговые договоры). Основное содержание торговых договоров составляет правила о применении к экономическим отношениям специфических договорам принципов регулирования (принципа наибольшего благоприятствования, принципа национального режима, режима преференций), важнейшим из которых является принцип наибольшего благоприятствования.

Принцип наибольшего благоприятствования применяется к обширным областям регулирования экономических отношений государств (таможенному обложению импортируемых и экспортируемых товаров, правовому положению физических и юридических лиц, условиям мореплавания и т.д.). Он порождает определенную систему правил, определенные правовые условия экономического общения между соответствующими государствами - режим наибольшего благоприятствования. Поэтому в торговых договорах часто вместо термина "принцип наибольшего благоприятствования" употребляется термин "режим наибольшего благоприятствования". Следовательно, принцип, наибольшего благоприятствования - это само правило, норма поведения государств. Режим наибольшего благоприятствования - это то правовое положение, которое складывается в результате применения данной нормы к конкретным отношениям (режим наибольшего благоприятствования в области мореплавания, в вопросах таможенного обложения товаров и т.д.). Поскольку принцип наибольшего благоприятствования - это договорный принцип, постольку от договаривающихся государств зависит, на какие области экономических отношений распространить этот режим. Иначе говоря, объем наибольшего благоприятствования определяется конкретно в каждом договоре. В большинстве же торговых договоров применяется метод перечисления частных случаев применения наибольшего благоприятствования. Таможенный режим - один из традиционных областей применения наибольшего благоприятствования. Нередко наибольшее благоприятствование распространяется на область

запрещений и ограничений в торговле. Другая область применения наибольшего благоприятствования - налоги и сборы. Наибольшее благоприятствование применяется в отношении правил и формальностей при транзите товаров, а в некоторых договорах и к перевозкам пассажиров, багажа и грузов по заутренним путям сообщений. Обширной и традиционной областью применения наибольшего благоприятствования является мореплавание. Режим наибольшего благоприятствования может быть положен в основу определения правового положения физических и юридических лиц одной страны на территории другой.

Наиболее распространенными в международной практике соглашениями, регулирующими товарооборот между странами, являются торговые соглашения", именуемые также соглашениями о поставках товаров или соглашениями о товарообороте. Такие соглашения в практике государств появились сравнительно недавно. Уже с конца прошлого столетия в условиях обострения экономической борьбы между крупнейшими державами стала обнаруживаться недостаточность торговых договоров как единственного средства регулирования международных экономических отношений возникших после второй мировой войны (ЕЭС, ЕАСТ, СЭВ)[2].

Соглашения о товарообороте заключаются, как правило, на краткосрочные периоды (6-12 месяцев), однако в последние годы под влиянием практики социалистических государств стали получать все большее распространение долгосрочные (обычно на 5 лет) соглашения и во взаимоотношениях государств. В рамках этих долгосрочных торговых соглашений с некоторыми странами заключаются ежегодно протоколы о взаимных поставках товаров. Основное международно-правовое содержание соглашений о товарообороте заключается в установлении двумя правительствами по взаимному согласию контингентов, т.е. наименований и количеств товаров для взаимных поставок и в принятии правительствами определенных обязательств. Юридическая суть проблемы, связанной с установлением по взаимному согласию двух правительств контингентов товаров для взаимных поставок в договаривающиеся страны

заключается именно в том, какие обязательства берут на себя правительства в отношении этих контингентов[3] .

Важной и своеобразной формой экономического сотрудничества государств является кредиты. Кредиты, предоставляемые непосредственно государствами друг другу на основании заплаченных ими кредитных соглашений, относятся к категории межгосударственных кредитов. Международный кредитный договор - это соглашение между государствами, по которому одно из них (кредитор) предоставляет другому (должнику) определенную сумму денег или же поставляет ему товары (в том числе оборудование, машины), а другое дает обязательство в определенный срок погасить сумму долга на предусмотренных договором условиях (золотом, иностранной валютой, поставками товаров и др.) и уплатить определенное вознаграждение за пользование кредитом.

Основной международно-правовой формой регулирования современных межгосударственных экономических отношений являются двусторонние и многосторонние договоры, регламентирующие различные аспекты этой обширной сферы межгосударственного сотрудничества. Международные экономические связи не могут осуществляться без ее международно-правового регулирования. В связи с этим международные экономические договоры представляет не только научный, но и практический интерес.

Список литературы

1. Богуславский М.З. Международное экономическое право. - М.: Международные отношения.
2. Лукашук И.И. Международное право. Особенная часть.
3. Шувалов. Международные Экономические Договоры.