

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ВЕНЧУРНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА И ИНВЕСТИРОВАНИЯ В РОССИИ

***Аннотация:** Венчурные фирмы - это организации, которые способствуют поддержанию ключевых финансовых операций и конкурентоспособности в сфере инновационных технологий. В статье рассмотрены основные теоретические моменты, связанные с венчурным предпринимательством, и приведены примеры из деятельности российских венчурных фирм.*

***Ключевые слова:** Инновационный бизнес, венчурные фирмы, венчурное финансирование*

***Annotation:** Venture firms are the organizations which promote maintenance of key financial transactions and competitiveness in the sphere of innovative technologies. In article the main theoretical moments connected with venture business are considered and examples from activity of the Russian venture firms are given.*

***Keywords:** Innovative business, venture capital firms, venture financing.*

В настоящее время укрепляет свои позиции на мировом рынке инновационный бизнес, который характеризуется трансформацией идей и результатов научных исследований в технологические процессы и способы производства. Российский венчурный рынок также растет, во многом это происходит за счет корпораций и корпоративных фондов. Количество запросов на инновации со стороны российских компаний растет. Рост сигнализирует о

постепенной смене настроений инвесторов и адаптации рынка к новым условиям.

Таким образом, можно отметить, что венчурное инвестирование как инструмент создания и поддержки роста новых высокотехнологичных компаний уже сыграло и продолжает играть в мировой экономической практике важную роль. [3, с.18]

Инновационная сфера экономики – наиболее рисковая в мире бизнеса. Сам термин пришел к нам из английского языка, перевод «venture» означает риск или рисковое начинание, то есть уже по своему определению венчурное инвестирование неразрывно связано с высокой степенью риска.

Инновационный бизнес - это совокупность технологических, научных, финансовых и коммерческих действий, направленных на коммерциализацию полученных знаний, навыков, приобретенного оборудования и технологий, то есть абсолютно новый, уникальный бизнес будущего. В настоящее время высокая конкурентная среда в экономике тесно сопряжена с развитием венчурного инвестирования, которое является одной из форм и одним из основных компонентов инновационной структуры.

Венчурные инвестиции - это вложения в перспективные инновационные компании (венчурные фирмы, стартапы) с целью получения значительного (обязательно выше среднерыночного) дохода. [1, с.2]

Такие инвестиции являются высоко рискованными, так как финансовые ресурсы вкладываются в абсолютно новые идеи, технологии или продукт. Спрогнозировать их дальнейшее развитие, как правило, невозможно, их аналогов пока нет. Принесет это убыток или прибыль инвестору покажет только время.

Венчурные фирмы создаются в двух организационных формах: самостоятельные венчурные фирмы и фирмы, находящиеся внутри крупных предприятий.

Для создания самостоятельной венчурной фирмы необходимо наличие нескольких условий:

- идея нововведения (нового производства, технологии, услуги);
- общественная потребность в реализации этой идеи;
- предприниматель, способный на основе такой идеи организовать новую форму «рискового» капитала для финансирования этой фирмы.

Современные самостоятельные венчурные предприятия представляют собой гибкие и мобильные структуры, которые отличаются очень высокой и целенаправленной активностью, что объясняется в первую очередь прямой личной заинтересованностью работников предприятий и инвесторов в скорейшей коммерческой реализации разрабатываемой идеи, технологии, изобретения, причем с минимальными затратами.

По темпам доведения разработки до коммерческой реализации конкурировать с ними крупным промышленным предприятиям достаточно сложно. Между тем, заманчивая результативность венчурного бизнеса побудила крупные корпорации к созданию аналогичных подразделений внутри собственной структуры.

Решение о создании внутреннего венчура принимается руководителем предприятия, и его деятельность контролирует непосредственно один из руководителей.

Венчурными инвесторами могут быть как отдельные частные лица, так и крупные организации и корпорации, а также фонды, которые называют венчурными.

Венчурные фонды – это инвестиционные фонды, которые вкладывают денежные средства в инновационные (венчурные) фирмы. От обычных инвестиционных фондов они отличаются тем, что рассчитывают на прибыль именно от инноваций. [2, с.17]

Венчурные фонды возникли не так давно, их появлению способствовало развитие рынков капитала, ускорение процессов логистики и коммуникаций. В этих условиях стало возможным за достаточно короткий срок создать «гигантскую» компанию, такую, как Яндекс, Facebook или Twitter.

Венчурные фонды не вкладывают средства в первую попавшуюся компанию, в первую очередь, они отбирают проекты или бизнес - идеи, которым нужны дополнительные исследования, а также стараются найти стартапы, которые уже показали себя на рынке и очень нуждаются в средствах для расширения своей деятельности.

Это как раз то время, когда в венчурную фирму нужно активно инвестировать, чтобы она заняла наибольшую долю рынка, тогда ее капитализация станет достаточно высокой с тем, чтобы успешно продать свои акции более крупному инвестору или же менеджменту данной компании.

Новой фирме с новыми идеями такая помощь крайне необходима, так как она стремительно проходит все стадии жизненного цикла за счет быстрого роста. За короткое время она из маленькой компании становится большой, а это значит, что все «болезни роста» проявляются и протекают в ней более кардинально, чем в обычной организации.

Российские венчурные фонды всё охотнее обращают внимание на зарубежные стартапы и, по мнению экспертов, это уже стало настоящим трендом. Так, Российская венчурная компания (РВК) представляет ежегодный рейтинг самых активных венчурных инвесторов в России, которые отражает поведение основных игроков рынка в 2018 году и развитие главных трендов в отрасли. Рейтинг учитывает 3 вида инвесторов, из которых на долю венчурных фондов приходится 65%. [4]

В заключение следует сказать, что только системный подход к созданию необходимых правовых, организационных и экономических условий позволит в полной мере реализовать преимущества венчурного предпринимательства и поспособствует переходу к инновационной модели развития общества.

ИСПОЛЬЗОВАННЫЕ ИСТОЧНИКИ

1. Авдеева Е.А., Черкас Н.А., Проблемы развития венчурного бизнеса в России // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. - №59. – С. 1 – 3.

2. Мамаева Л.Н., Лобова Е.С. Информационные технологии и безопасность бизнеса // Информационная безопасность регионов. – 2016. - №3 (24). – С. 16-19.
3. Ратнер С.В., Нестеренко, Е.А. Развитие венчурного инвестирования в России: проблемы и перспективы // Финансы и кредит. – 2012. - № 18(498). – С.18 – 24.
4. РВК. Ежегодный рейтинг самых активных венчурных инвесторов в России. Режим доступа: <http://ratings.rvc.ru/>. Дата обращения: 10.05.2019.