

*Ибрагимова Г.И.,
студент магистратуры
3 курс, факультет «Экономический»
Стерлитамакский филиал
Башкирского государственного университета
Россия, г. Стерлитамак*

ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ КАТЕГОРИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

***Аннотация:** в данной статье изучены основные подходы к определению категории экономической устойчивости предприятия и на ее основе определены принципы управления экономической устойчивостью предприятия.*

***Ключевые слова:** экономическая устойчивость предприятия, управление экономической устойчивостью предприятия, принципы управления экономической устойчивостью предприятия.*

***Annotation:** this article examines the main approaches to determining the category of economic stability of the enterprise and on its basis defines the principles of managing the economic stability of the enterprise.*

***Key words:** economic sustainability of enterprises, management of economic stability of an enterprise, principles of management of economic sustainability of the enterprise.*

На основании изученной литературы выделены следующие подходы к определению категории экономической устойчивости предприятия:

1. Экономическая устойчивость предприятия как его финансовая устойчивость.

На наш взгляд, финансовая устойчивость является одним из основных компонентов экономической устойчивости предприятия, но отражает лишь одну сторону его устойчивого функционирования. В рамках данного подхода самофинансирование текущей деятельности предприятий выходит на первый план и обеспечивает его благополучную и успешную деятельность. Однако мы считаем, что устойчивость предприятия не ограничивается рамками его финансовой устойчивости.

2. Экономическая устойчивость предприятия как стабильность и надежность его финансово-хозяйственной деятельности; равновесное состояние предприятия как социально-экономической системы.

Данный подход более корректен, чем первый, так как принимает во внимание как финансовую, так и хозяйственную деятельность предприятия. Однако его представители в какой-то степени отождествляют категории «экономическая устойчивость» и «экономическое равновесие», что нам кажется не совсем верным.

3. Экономическая устойчивость предприятия как его возможность сохранять текущее состояние функционирования, адаптироваться к изменениям внутренней и внешней среды; способность к поддержанию деятельности и развитию.

Представители данного подхода, рассматривая экономическую устойчивость предприятия с точки зрения теории систем, определяют ее как способность предприятия восстанавливать равновесие после прекращения действия возмущений. Как нам кажется, в рамках данного подхода подчеркиваются отличия экономической устойчивости предприятия от других смежных экономических категорий: в отличие от устойчивого развития она не является процессом, а в отличие от экономического равновесия – не является состоянием [1, с. 6].

Однако, с нашей точки зрения, данному подходу присущ один недостаток: несколько непонятно, чем обеспечивается способность предприятия к функционированию и развитию, его финансово-хозяйственная деятельность

уходит на второй план.

4. Экономическая устойчивость предприятия как поддержание определенного уровня значений качественных и количественных характеристик предприятия, при котором обеспечивается его рентабельное функционирование и стабильное развитие за счет эффективного использования ресурсов.

Заметим, что данный подход, в отличие от предыдущих, выделяет условия, за счет которых обеспечивается экономическая устойчивость предприятия. На наш взгляд, недостатком этого подхода является то, что на первое место выходит рентабельное функционирование предприятия, эффективность его деятельности, в то время как способность адаптироваться к изменениям внутренней и внешней среды остается на втором плане.

Таким образом, анализ рассмотренных подходов к определению категории экономической устойчивости предприятия позволяет сделать следующие основные выводы.

1. До настоящего времени не выработано единого подхода к определению данной категории.

2. У каждого из представленных подходов есть как достоинства, так и недостатки.

3. На наш взгляд, определяя экономическую устойчивость, нельзя придерживаться какого-то одного из подходов, а необходимо их синтезировать.

4. Изучив точки зрения различных авторов, полагаем, что при определении экономической устойчивости предприятия необходимо учитывать следующее:

1) Экономическая устойчивость предприятия предполагает, как поддержание его экономического равновесия, или выживание, так и переход предприятия к новому равновесному состоянию, иными словами развитие.

2) Экономическая устойчивость предприятия в отличие от его устойчивого развития не является процессом; в отличие от экономического равновесия – не является состоянием. Экономическая устойчивость предприятия – это динамическая категория, которая связана с изменением состояния предприятия во времени и представляет собой его способность восстанавливать равновесие.

3) Уровень экономической устойчивости предприятия определяется совокупностью значений количественных и качественных экономических показателей.

Таким образом, на наш взгляд, экономическая устойчивость предприятия – это способность предприятия поддерживать определенный уровень значений экономических параметров, который обеспечивает его рентабельное функционирование и стабильное развитие, а также позволяет восстанавливать первоначальное или принимать новое равновесное состояние после прекращения действия возмущений внешней и внутренней сред в настоящем и прогнозируемом будущем.

С нашей точки зрения, в отличие от встречающихся в литературе определений предлагаемое: во-первых, характеризует экономическую устойчивость как динамическую категорию; во-вторых, уточняет, что экономическая устойчивость предприятия предполагает его способность не только восстанавливать первоначальное, но и принимать новое устойчивое состояние; в-третьих, подчеркивает, что эта способность достигается за счет поддержания определенного уровня значений экономических параметров, обеспечивающего его рентабельное функционирование и стабильное развитие.

Сформулированное определение позволяет четко определить принципы управления экономической устойчивостью предприятия:

1. Принцип комплексности планирования: при планировании необходимо комплексно оценивать влияние управленческих решений на деятельность предприятия и уровень его экономической устойчивости, нельзя ограничиваться планированием только одной из составляющих устойчивости (кадровой, маркетинговой, производственной, финансовой). Кроме того, например, при принятии вопроса о реализации инвестиционного проекта необходимо учитывать не только эффективность самого проекта, но и то, как последний повлияет на эффективность деятельности всего предприятия и на уровень его устойчивости.

2. Принцип эффективности. Механизм действия этого принципа заключается в поддержании такого уровня показателей деятельности предприятия, который обеспечивает наиболее эффективное использование ресурсов. Эффективное использование ресурсов, являясь основой рентабельного функционирования и стабильного развития предприятия, способствует поддержанию его устойчивости.

3. Принцип сочетания стратегических и тактических целей. Суть этого принципа заключается в том, что стратегической целью управления экономической устойчивостью предприятия должно быть не столько сохранение текущего равновесного состояния предприятия, сколько его переход в новое, более устойчивое, состояние. При этом тактическое управление должно быть направлено на поддержание устойчивости предприятия выше определенного (критического) уровня.

Использованные источники:

1. Айрапетова А.Г. Природа экономической устойчивости промышленных предприятий и подходы к ее определению // ФЭС: Финансы. Экономика. - 2017. - № 11. - С. 5–9.
2. Бабаева З.Ш. Вопросы экономической устойчивости предприятия // Актуальные вопросы современной экономики. - 2019. - № 5. - С. 932-938.