

УДК 334.7

Яфизова Аделя Дамировна

Магистр

Санкт-Петербургский Государственный Экономический Университет

Россия, г. Санкт-Петербург

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ СОТРУДНИЧЕСТВА ГОСУДАРСТВА И БИЗНЕСА

Аннотация. В данной статье государственно-частное партнерство выступает в качестве эффективного способа реализации инфраструктурных проектов, рассматриваются принципы сотрудничества государства и бизнеса, на которых основывается государственно-частное партнерство.

Ключевые слова: государство, государственно-частное партнерство, экономика, экономический рост, инвестиции, преференции.

Yafizova Adelya Damirovna

Master

St. Petersburg State University of Economics

Russia, St. Petersburg

PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP AS AN EFFECTIVE TOOL FOR COOPERATION OF THE STATE AND BUSINESS

Annotation. In this article, public-private partnership acts as one of the most effective way to implement infrastructure projects. This article discusses the principles

of cooperation between the state and business, on which public-private partnership is based.

***Keywords:** state, public-private partnership, economy, economic growth, investments, preferences.*

При финансировании крупных общественно значимых проектов государство сталкивается с рядом проблем, связанных с нехваткой бюджетного финансирования, отсутствием необходимых материальных ресурсов, а также сложностью реализации самого инфраструктурного проекта. Такие проблемы могут быть решены с помощью привлечения ресурсов частного сектора экономики. Таким образом, на сегодняшний момент взаимовыгодная связь бизнеса и государства является одним из залогов успешного процветания рыночной экономики.

Обусловлено это тем фактом, что в данном партнерстве оба партнера находят общую цель для реализации своих интересов. Так, государство решает проблемы социального характера, а частный капитал предоставляет свой инвестиционный капитал и эффективно использует ресурсы, предоставленные под проект государством.

Реализация проектов государственно-частного партнерства (далее – ГЧП) открывает перед экономикой государства возможности для повышения рентабельности проектов, связанной с привлечением более инновационных ресурсов бизнеса, для минимизации рисков путем их перераспределения между субъектами, для повышения ключевых макроэкономических показателей, для повышения налоговых поступлений. Частный сектор в свою очередь может занять нишу, которая была для него недоступна вне рамок партнерства с государством, получить преференции в области налоговых льгот, кредитования

и организации самого проекта, реализовать крупный долгосрочный инвестиционный проект в условиях стабильности рыночных условий.

Таким образом механизм ГЧП не только обеспечивает реализацию инновационных и инфраструктурных проектов с точки зрения финансирования, но и внедряет новейшие научные разработки в данные проекты, с целью повышения инновационной привлекательности объектов.

Рассмотрим принципы, на которых основывается ГЧП.

— Принцип общественной значимости. Данный принцип подразумевает социальную эффективность проектов ГЧП, которая выражается в создании объектов, улучшающих уровень жизни людей региона.

— Принцип доверительного управления. Процесс определения прав собственности, перераспределения рисков, разделение финансового и материального обеспечения реализации проекта должен быть согласован и одобрен обеими сторонами партнерства.

— Принцип срочности проекта. Временное ограничение накладывается на все этапы реализации проекта, включая строительство и ввод в эксплуатацию, а также рассчитывается срок окупаемости, момент возврата заемных или предоставленных на особых условиях финансовых средств.

— Принцип прозрачности. Для эффективного функционирования общества необходимо создание системы взаимосвязи государства и бизнеса, при которой обе стороны могут обладать полными и не искаженными сведениями о проекте.

Сотрудничество между государством и частным сектором занимает отдельное место в экономических и правовых отношениях. В моделях и структурах таких отношений много разнообразия, но существуют некоторые специфические особенности, которые выделяют такой род отношений в

отдельную экономическую категорию. Такое партнерство строится на взаимоотношении частного капитала и государственных структур, и опирается на договоренность между сторонами. По опыту стран с развитой экономикой к таким характерным чертам относят.

- Длительные сроки партнерских взаимоотношений. Они рассчитаны сроком от 10 до 20 лет и более. Достаточно четко выставлены временные рамки – проект создается под конкретный объект, который должен быть сдан в оговоренное время.
- Финансирование проекта имеет свои специфичные черты. Это могут быть частные инвестиции с дополнительными государственными денежными вливаниями или инвестиции группой участников.
- Достаточно конкурентная среда. За проект могут бороться сразу несколько частных компаний.

На наш взгляд, для создания баланса взаимодействия частного и публичного секторов особенно важно в процессе согласования условий реализации проектов ГЧП руководствоваться принципом доверительного управления. Для преодоления противоречивых целей субъектов необходим механизм, который в равной доле учтет интересы как государства, так и бизнеса. Такой механизм определит принцип финансирования и его долевое распределение, ответственность за риски и способы их предотвращения, распределение прав собственности и прибыли.

Одной из целевых функций ГЧП является повышение социально-экономического климата, в связи с чем данные партнерства преобладают, как уже отмечалось, в инновационных и социальных отраслях. Так наибольший объем проектов ГЧП зафиксирован в энергетическом секторе, телекоммуникационной отрасли и в транспортном строительстве. Государство может обеспечивать

прямую поддержку проектов ГЧП, например, посредством субсидий, грантов, инвестиций в акционерный капитал, налоговых льгот, специальных тарифов или государственного кредитования. Эти механизмы особенно полезны в тех случаях, когда проект сам по себе не обеспечивает финансовую эффективность, финансовую жизнеспособность или подвержен рискам, которыми частные инвесторы или кредиторы не в состоянии управлять.

Использованные источники:

1. Базаев И.Д. Ключевые тенденции развития государственно-частного партнерства в современной России // Научный вестник ЮИМ. – 2018. № 4. С. 57-62.
2. Демина Н.А. Соотношение понятий ГЧП и концессионное соглашение. Концессия как форма ГЧП // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. – 2017 № 11.-с.1-12.
3. Шапкина Е.А. О повышении эффективности государственно-частного партнерства в России // Юридический мир. 2014. № 4. - с.15-17.
4. Яфизова А.Д., Михалева А.Д. Управление процессом формирования инноваций при переходе на новый технологический уклад // Социально-экономическое партнёрство: новые модели взаимодействия в условиях изменяющегося мира. – СПб.: Изд-во СПбГЭУ, 2019.