

УДК 339.187.62

Аллахвердиева Л.М., д.э.н., профессор

Московский государственный гуманитарно-экономический университет

Россия, г. Москва

Шрамук О.Е., магистрант

2 курса факультета заочного обучения

Московский государственный гуманитарно-экономический университет

Россия, г. Москва

ЛИЗИНГ И ЕГО ПЕРСПЕКТИВЫ ДЛЯ БИЗНЕСА В РОССИИ

***Аннотация:** Статья посвящена вопросам актуальности и целесообразности использования лизинга в деятельности российских предприятий. На конкретных примерах рассмотрены два основных способа приобретения различной техники, а именно - лизинг или кредит и дан анализ более выгодных условий для лизинга в российских компаниях. Рассмотрены тенденции развития рынка лизинга в России в последние годы.*

***Ключевые слова:** лизинг, лизингодатель, лизингополучатель, лизинговая отрасль.*

***Abstract:** The article is devoted to the relevance and expediency of using leasing in the activities of Russian enterprises. Using specific examples, we consider two main ways to purchase various equipment, namely, leasing or credit, and analyze more favorable conditions for leasing in Russian companies. Trends in the development of the leasing market in Russia in recent years are considered.*

***Keywords:** leasing, lessor, lessee, leasing industry.*

На сегодняшний день один из наиболее перспективных методов финансирования предприятия и его производства, которое нуждается в постоянном пополнении и ремонте основных ресурсов, а также для

обновления оборудования и техники является лизинг. Он может стать полезным механизмом для помощи российских компаний при недостаточных инвестициях и спонсорстве. Как известно, многим российским предприятиям зачастую не хватает заемного капитала для функционирования производства, а альтернативным способом финансирования может быть лизинг, и более активное использование этого механизма финансирования может помочь основным фондам, и решить стратегические задачи российской экономики.

Как вид долгосрочной аренды лизинг предполагает передачу имущества, необходимого для ведения хозяйственной деятельности предприятия лизингодателем, на основании договора аренды, с правом выкупа, данного имущества, лизингополучателем. Новое имущество, или бывшее в употреблении, можно взять в долгосрочную аренду.

Лизинг помогает производственным компаниям получить возможность доступа к новому оборудованию, или новым технологиям, так как имеется возможность рассрочки платежа. Лизингополучатель оплачивает приобретенное имущество не сразу, а это, в свою очередь, помогает сохранить объем оборотных средств, и снижает управленческие и административные расходы. Также, НДС уже входит в состав лизинговых платежей, и предприятие может учесть его из бюджета согласно статьям 171 и 172 Налогового кодекса РФ. [3] Но нужно учесть, что при покупке оборудования в кредит стоимость НДС будет меньше, чем при лизинговой сделке. Это связано с тем, что при лизинге, в базу для расчета НДС, входит не только стоимость приобретаемого имущества, а дополнительно учитывается цена за услуги лизингодателя.

Особенно следует отметить, что сфера финансирования сделок лизинга в настоящее время в России активно развивается, поскольку имеет ряд преимуществ по ряду причин. Во-первых, лизинг имеет менее жёсткие требования к лизингополучателю по сравнению с банковским кредитом, в частности здесь не обязательно предоставление дополнительного залога и

предоставляются более гибкие графика платежей; во-вторых, решения по лизингу имеют достаточно короткие сроки рассмотрения заявок; в-третьих, лизингополучателям может быть предоставлена возможность применения механизма ускоренной амортизации в отношении объекта лизинга и др. [1, с. 183]

В развитых странах лизинговые операции доходят до 30% от совокупного объема инвестиций, и ежегодно увеличиваются на 12-17%, но в России данный показатель значительно ниже, и составляет около 7-8%. В производственной сфере нашей страны наиболее всего распространен лизинг технического оборудования. На примере строительной компании разберем, почему они чаще всего прибегают к лизинговым соглашениям. Лизинг для строительных компаний, это возможность функционировать в данной отрасли, требующих больших финансовых вложений, так как в данной сфере бизнеса, применяется редко, когда уставного капитала достаточно для развития производства. Строительство с применением техники характеризуется как долгосрочная, и лучшим способом имущественных взаимоотношений между строительной компанией и лизингодателем является аренда на длительный срок.

В выгоде лизингового договора, в отличие от кредита, поможет убедиться расчет приобретения погрузочного автокрана ценой 2,69 млн. рублей (в т. ч. НДС 20% - 538000 руб.). С точки зрения гибкости, лизинг удобнее кредита, так как лизинговые компании выдвигают меньше требований для получения средств на приобретение техники, нежели кредитные организации. К примеру, для получения кредита необходимо собрать большой пакет документов.

Предприятие покупает данную технику сроком на 24 месяца. Аванс - 15% стоимости приобретаемого погрузочного автокрана, процентная ставка по кредиту - 13% годовых. Грузочный автокран - относится к 4 группе основных средств, срок использования свыше 5 лет до 7 лет включительно, так

как техника приобретается новой срок полезного эксплуатационного периода будет равен 84 месяцам. Аванс при покупке в кредит - 403500 рублей, сумма кредита 2286500 рублей, 538000 рублей - НДС к возмещению. При линейном способе начисления амортизации - 27138, 82 рублей. [2, с. 369] Затраты на покупку спецтехники представлены в таблице 1.

Таблица 1. - Затраты на покупку спецтехники в кредит и по лизинговому договору [2, с. 369]

Показатели	Покупка в кредит	Покупка в лизинг
Отток денежных средств (общая сумма выплат), руб.	3086203,05	3417900,00
Экономия по налогу на прибыль, руб.	209506,95	579305,08
НДС к возмещению, руб.	0,00	521374,58
Фактические затраты, руб.	2876696,10	2317220,34

Из данных представленных в таблице выгода по лизинговому договору становится очевидной. Фактическая стоимость техники значительно ниже. Таким образом, лизинг полностью оправдывает идею обновления оборотных средств, за определенный период времени.

В целом же, в России темпы роста лизинговых сделок в последние годы значительно превышают темпы роста ВВП, что свидетельствует об опережающем развитии и подтверждают экономическую привлекательность и перспективы развития лизинговой отрасли. Так, по итогам 2019 года совокупные объемы нового бизнеса лизинговых компаний выросли на 15% и составили около 1,5 трлн руб. Объем лизингового портфеля российских компаний на 1 января 2020 года составил 4,9 трлн руб., что на 14% больше, чем годом ранее. Но при этом рынок показывает минимальные темпы прироста за последние годы. [5]

Для России также характерно, что лизинг все более становится услугой, которая привлекает не только представителей крупного бизнеса, но и средние и малые предприятия. Государственная программа льготного автолизинга оказала большую помощь для бизнеса, увеличив фактическую долю активов на 38% в сегменте грузовых и легковых автомобилей. Авиатехника занимает второе место - 18%, железнодорожная техника, на третьем месте с 13%. Большой прирост показала строительная и дорожно-строительная техника, доля которой, в 2016 году, составляла 8%.

В целом же, в настоящее время лизинг «является одним из наиболее прогрессивных методов финансирования производства, способным открыть современным организациям доступ к самой передовой технике. Для успешного развития, выработки инвестиционной стратегии, лизинговой организации необходимо понимание ситуации на российском рынке в данной отрасли, понимание основных проблем и собственных перспектив». [4]

Но следует также отметить, что лизинговый рынок в России также, как и другие рынки подвержен значительным колебаниям по ряду причин. Так, вследствие распространения пандемии COVID – 19 объем нового бизнеса российских лизинговых компаний в первой половине 2020 года составил 570 млрд руб., что на 22% меньше, чем в первой половине 2019 года. Но снижение происходило не во всех сегментах. [6]

Так, сегмент лизинга сельскохозяйственной техники и скота в стоимостном выражении в первой половине года вырос на 57 %, лизинг строительной и дорожно-строительной техники увеличился на 27 % к аналогичному периоду прошлого года. [6] Здесь следует также отметить, что российский рынок лизинга показал отрицательные значения впервые за последние пять лет, и это было во многом связано с общими тенденциями снижения ряда экономических показателей в период пандемии.

В целом же, можно с уверенностью утверждать, что лизинг, со временем, будет играть одну из ключевых ролей в российской экономике. Перспективы

лизинговой отрасли в России очевидны, но в целях повышения платежеспособности клиентов необходимо совершенствование правовой базы в данной отрасли и создание условий для роста конкуренции и развития деятельности региональных лизинговых компаний.

Использованные источники:

1. Безуглова М.Н., Аушев А.М. Роль лизинга в развитии малого бизнеса и предпринимательства на территории Ростовской области // Инфраструктурные отрасли экономики: проблемы и перспективы развития. — 2015. — № 8. — С. 180- 184.

2. Исмагилова Ю.Р., Тарасова Т.В. Лизинг в сравнении с кредитом как метод приобретения дорогостоящей спецтехники // Современные научные исследования и инновации. — 2016. — № 6. — С. 368-371. [Электронный ресурс]. URL: <http://web.snauka.ru/issues/2016/06/68600> (дата обращения: 14.09.2020).

3. Налоговый кодекс Российской Федерации // Справочно-правовая система Консультант Плюс. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/ (Дата обращения 21.10.2020).

4. Русавская О.В. Рисковая составляющая в деятельности лизинговых компаний // Материалы VIII Международной студенческой научной конференции «Студенческий научный форум». [Электронный ресурс]. URL: <https://scienceforum.ru/2016/article/2016020405> (дата обращения 12.10.2020).

5. Рынок лизинга в России в 2019 году вырос на 15% до 1,5 трлн руб. // Федерация лизинга. Официальный сайт. [Электронный ресурс]. URL: <https://fedleasing.ru/articles/analitika/rynok-lizinga-v-rossii-v-2019-godu-vyros-na-15-do-1-5-trln-rub//> (дата обращения 16.10.2020).

6. Рынок лизинга по итогам 1-го полугодия 2020 года: тотальное поражение // Эксперт. Сетевой журнал. [Электронный ресурс]. URL: https://raexpert.ru/researches/leasing/1h_2020/ (дата обращения 12.10.2020).