

*Илясов В.А.,  
студент магистратуры  
3 курс, институт экономики и управления  
Самарский национальный исследовательский университет  
имени академика С.П. Королева  
Россия, г. Самара*

## **ИНДИКАЦИЯ ПРЕДБАНКРОТНОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ**

***Аннотация:** на предпринимательскую деятельность предприятия постоянно оказывают влияние внутренние и внешние факторы, часть из них может привести к финансовой несостоятельности компании, которая становится причиной банкротства. Предметом исследования данной работы является финансовое состояние предприятия. Объект исследования – индикаторы предбанкротного состояния предприятия. Цель данной работы заключается в выявлении индикаторов предбанкротного состояния предприятия.*

***Ключевые слова:** банкротство, финансовая несостоятельность, неплатежеспособность, индикаторы, менеджмент, стратегия развития.*

***Annotation:** the entrepreneurial activity of an enterprise is constantly influenced by internal and external factors, some of which can lead to financial insolvency of the company, which becomes the reason for bankruptcy. The subject of this work is the financial condition of the enterprise. The object of the research is indicators of the pre-bankruptcy state of the enterprise. The purpose of this work is to identify indicators of the pre-bankruptcy state of the enterprise.*

***Keywords:** bankruptcy, financial insolvency, insolvency, indicators, management, development strategy.*

## Индикаторы предбанкротного состояния предприятия

Существуют характерные черты функционирования и управления, в том числе и финансового, ведущие к банкротству. Процесс может быть разделен на три стадии:

1. обнаруживаются недостатки принятия решений (автократическое принятие решений, несбалансированное или конфликтное правление, низкий уровень менеджмента, недостатки учета и контроля);
2. принимаются ошибочные решения (высокая доля заемных средств, чрезмерное расширение производства и сфер деятельности, принятие крупных инвестиционных проектов);
3. проявляются симптомы приближающейся неплатежеспособности (ухудшаются показатели деятельности, в отдельные периоды времени выявляется недостаток денег).

Ранние признаки банкротства, являющиеся одновременно экономическими, финансовыми, юридическими и психологическими аспектами общего состояния фирмы, могут вылиться в конкретные причины ее несостоятельности. В связи с этим различают формальные признаки банкротства и неформальные, по которым можно оценить ухудшающееся финансовое состояние предприятия и указывающие на возможное предбанкротное положение предприятия.

### Формальные признаки банкротства предприятия

Формальный признак банкротства того или иного предприятия в концентрированном виде состоит в неплатежеспособности.

Иными словами, основным индикатором предбанкротного состояния является движение денежных потоков. В соответствии с п. 2 ст. 3 Закона от 26.10.2002 №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» юридическое лицо считается неспособным удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей, в совокупности не менее 100 тыс. руб., если соответствующие

обязательства и (или) обязанность не исполнены им в течение 3 месяцев с даты, когда они должны были быть исполнены<sup>1</sup>.

Неформальные признаки вероятности банкротства предприятия

Неформальные признаки возможного банкротства являются поводом к более скрупулезному изучению положения дел как со стороны руководства, так и со стороны финансовых и аудиторских структур.

Многочисленные неформальные признаки банкротства можно сгруппировать по двум направлениям – признаки, нашедшие свое отражение в бухгалтерской документации, и те, которые не подлежат оценке.

К первой группе относят такие признаки предбанкротного состояния предприятия, как низкое качество и невыполнение сроков предоставления отчетности, что может сигнализировать о неэффективной работе финансовых служб, неудачном построении информационной системы, и, конечно, в этом случае увеличивается вероятность принятия неэффективных управленческих решений.

Тревожным признаком является повышение относительной доли дебиторской задолженности в активах предприятия, увеличение сроков дебиторской задолженности. Это означает, что, либо компания проводит неразумную политику коммерческого кредита по отношению к своим контрагентам, либо сами покупатели задерживают платежи. С другой стороны, дебиторская задолженность может резко упасть по той причине, что предприятие вынуждено сократить продажи в кредит, а возможно, и потому, что клиенты предприятия ускоренно рассчитываются с последними долгами, чтобы выйти из дела.

За внешними изменениями статей дебиторской задолженности может скрываться неблагоприятная концентрация продаж по слишком малому числу покупателей, банкротство клиентов компании или сокращение рынка, заставляющее предприятие идти на все большие и большие уступки клиентам.

Для оценки тенденций хорошей информацией являются данные о материальных запасах, т. е. о запасах готовой продукции, сырья и материалов, а

также незавершенном производстве. И в этом случае подозрительным является не только резкое увеличение запасов, которое нередко означает затоваривание, но и резкое их снижение. Последнее может означать перебои в производстве и снабжении и иметь следствием невыполнение обязательств по поставкам.

Кроме того, поводом для беспокойства должно быть увеличение задолженности сотрудникам, акционерам, задолженности по уплате налогов и сборов<sup>2</sup>.

Признаки предбанкротного состояния предприятия, не нашедшие своего отражения в финансовых документах, составляют вторую группу и являются более ранними по времени, а реагирование на них, соответственно, более эффективным для предупреждения кризисных ситуаций.

Крах многих предприятий начинался с конфликта в высшем руководстве, трудовых конфликтов, наиболее крупных клиентов или кредиторов. Давно замечено, что по работе секретаря можно судить о начальнике и даже об организации в целом.

Более скрупулезный анализ может выявить изменения в практике управления, когда руководство вводит излишнюю фрагментацию функций или, наоборот, усиливает их концентрацию у узкого круга лиц; неоднократно решает проблемы, об окончательном решении которых было заявлено ранее; медленно реагирует на изменения на рынке.

Верными признаками нестабильного положения на рынке являются установление предприятием нереальных цен на свои товары и услуги, рискованные внедрения новшеств, выход на новые рынки или поглощение новых фирм, нетрадиционная закупка сырья и материалов, усиление деятельности на спекулятивных рынках.

Следует особо отметить опасность резкого изменения в стратегии предприятия. Для клиентов фирмы, если они заранее не поставлены в известность, такого рода изменения могут сыграть главную роль в потере интереса к данному предприятию<sup>3</sup>.

### **Использованные источники:**

1. Чернова М.В. Аудит и анализ при банкротстве: теория и практика // Финансовое обозрение. – 2019, № 7. – С. 58 – 72.
2. Порохова А.А. Диагностика признаков банкротства предприятия // Экономика и управление. – 2017, № 43. – С. 43 – 67.
3. Кукушкина В.В. Антикризисный менеджмент // Корпоративные финансы. – 2020, № 9. – С. 87 – 99.