

*Миронова О.И.,  
студент магистратуры, 3 курс  
Институт заочного обучения  
ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет науки и  
технологий имени академика М.Ф. Решетнёва»  
Россия, г. Красноярск*

## **КОНЦЕССИОННЫЕ СОГЛАШЕНИЯ, КАК ИСТОЧНИК ИНВЕСТИЦИЙ В ЭНЕРГЕТИКУ КРУПНЫМИ СЕТЕВЫМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ («РОССЕТИ»)**

***Аннотация:** В статье раскрыты особенности реализации инвестиционных проектов на принципах государственно-частного партнерства в сфере энергетики, финансирования объектов энергетики по концессионной модели.*

***Ключевые слова:** энергетика, инвестиции, государственно-частное партнерство, концессионное соглашение, проект, концессионер, консолидация.*

***Abstract:** The article reveals the features of the implementation of investment projects on the principles of public-private partnership in the energy sector, financing energy facilities under the concession model.*

***Keywords:** energy, investments, public-private partnership, concession agreement, project, concessionaire, consolidation.*

Сохранение энергетической независимости - стратегическая задача для России. Энергетика нуждается в инвестициях на внедрение новых, модернизацию и техническое перевооружение существующих энергетических объектов. В настоящее время энергетический сектор в России характеризуется низкой надежностью, эффективностью и высокой вероятностью

возникновения кризисных ситуаций из-за высокой степени износа оборудования и распределительных сетей. Существующие проблемы в этой отрасли препятствуют эффективному и устойчивому развитию большинства регионов России. А в условиях политической нестабильности, бюджетное финансирование не в состоянии удовлетворить потребности в модернизации и развитии энергетических объектов. В связи с этим актуальна проблема инвестиционного сопровождения реализации проектов в энергетике.

Сегодня региональные муниципальные предприятия не могут проводить мероприятия по модернизации объектов энергетики из-за отсутствия необходимых финансовых источников и отсутствия компетенции, необходимой для управления крупными инвестиционными проектами в энергетике. Для решения этой проблемы необходимо использовать существующие инструменты государственно-частного партнерства, в которых государство и частный инвестор будут взаимодействовать в тандеме для реализации общих взаимных интересов. Государственно-частное партнерство - один из способов развития государственной инфраструктуры, основанный на долгосрочном взаимодействии государства и бизнеса, в котором частная сторона (бизнес) участвует не только в создании (финансировании, проектировании, строительстве или реконструкции) объекта инфраструктуры, но и в его последующей эксплуатации и (или) обслуживании в интересах государственной стороны. Государственно-частное партнерство позволяет бизнесу полностью или частично передать обязательства по финансированию создания объекта, разделить или полностью передать бизнесу риски повышения стоимости строительства, качества выполненных строительных работ, несоблюдения нормативных требований. сроки ввода объекта в эксплуатацию, качество обслуживания, риски доходов и др.

Одна из форм государственно-частного партнерства - это концессионная модель, реализуемая по соглашению между государством и инвестором. Она

по праву зарекомендовала себя и является действительно эффективным инструментом для реализации инвестиционных проектов.

Согласно концессионному соглашению, одна сторона обязуется за свой счет создать и реконструировать указанное в этом соглашении имущество, право собственности на которое принадлежит или будет принадлежать другой стороне, осуществлять деятельность с использованием объекта концессионного соглашения, и концессионер обязуется предоставить концессионеру права собственности на срок, установленный настоящим соглашением, и использование объекта концессионного соглашения для осуществления данной деятельности.

Таким образом, в целях повышения надежности и качества электроснабжения потребителей «Россети» и городские власти подписывают концессионные договоры на передачу части муниципального электросетевого имущества в управление электросетевой компании, которая, в свою очередь, занимается реконструкцией объединенных сетей.

Подписав концессионное соглашение, стороны предотвратили возникновение территориальной сетевой организации в регионе и обеспечили бесперебойную работу электросетевого оборудования силами одной компании. Необходимость заключения договора продиктована высоким износом электросетей в ряде городов России, а компания «Россети» имеет достаточный опыт, высококвалифицированный персонал, технологии, оборудование, доказавшие свою эффективность в алгоритмах работы в чтобы улучшить ситуацию. Это взаимовыгодное соглашение между энергетиками и муниципальными властями, цель которого - повышение надежности и качества электроснабжения граждан.

Реконструкция принятого электросетевого комплекса обеспечит стабильное электроснабжение, возможность подключения новых потребителей и, как следствие, обеспечит дальнейшее социально-экономическое развитие региона.

Реализация данного соглашения позволит максимально эффективно организовать работу электросетевого комплекса региона, что приведет к оптимизации затрат, даст возможность модернизировать сети и даст новый импульс развитию не только энергетическому комплексу, но региону в целом.

Особенность концессионных соглашений в энергетике заключается в том, что они позволяют государству передавать объекты энергетики в частные руки с целью их модернизации и дальнейшей эксплуатации в течение заранее определенного срока. В этом случае по истечении этого срока объект возвращается в состояние. Эта схема выгодна государству, потому что, во-первых, она позволяет провести модернизацию энергообъекта без привлечения бюджетных средств, а во-вторых, собственность на объект остается за государством.

Таким образом, основными преимуществами концессионных соглашений в энергетике являются (для государства):

- возможность передачи в концессию энергообъекта в целом или отдельных объектов энергоинфраструктуры, что позволяет расширить круг потенциальных инвесторов;
- значительная экономия бюджетных средств при реализации энергетического проекта;
- создание условий для конкурентной среды в монополизированной сфере деятельности;
- пополнение бюджета за счет инвестиционных средств проекта за счет налоговых платежей;
- сохранение права собственности на объект модернизации за государством после истечения срока концессионного соглашения.

При этом уникальность модели концессии состоит в том, что инвестор не только финансирует проект, но и активно участвует в управлении инвестиционным проектом, как правило, становясь ключевым или

контролирующим игроком в проекте, который привносит компетенции, дополнительный опыт и мотивация к решению проблемы вместе с деньгами.

Рассматривая концессионную модель реализации энергетических проектов, стоит отметить несколько положительных моментов. Например, в рамках модели концессии в энергетике концессионер берет на себя обязательства по модернизации объекта, который принимает в концессию на основании утвержденной программы, а Федеральный закон от 21 июля 2005 г. № 115- В ФЗ «О концессионных соглашениях» предусмотрен механизм, устанавливающий долгосрочные параметры возврата инвестиций через утвержденный тариф. Концессионный договор позволяет зафиксировать параметры установки тарифа на период его действия. Таким образом, инвестор или, другими словами, концессионер имеет четкое представление о времени возврата инвестиций и гарантированной норме возврата инвестиций. Такая ситуация позволяет государству на начальном этапе привлечь инвестора и провести конкурсный отбор, чтобы выбрать наиболее эффективного. Кроме того, он позволяет привлекать институциональных инвесторов за счет гарантированной доходности и долгосрочного периода реализации инвестиционного проекта.

Богатый опыт мировой практики успешно реализованных инвестиционных проектов по концессионной модели позволяет нам с уверенностью заявить об эффективности данного механизма для привлечения инвестиций в энергетику. Использование механизма концессионных соглашений при реализации инвестиционных проектов создает благоприятные и прозрачные условия как для государства, так и для инвестора. Это позволяет еще на этапе планирования инвестиционного проекта провести качественную подготовку и расстановку приоритетов, позволяет выбрать наиболее оптимальный способ реализации инвестиционного проекта. Кроме того, реализация энергетического проекта через концессионную модель в силу своей специфики может позволить

привлечь достаточно широкий круг профессиональных инвесторов, тем самым повысив шансы на успешную реализацию энергетического проекта.

В целом привлечение инвестиций в энергетику через концессионную модель позволит в будущем решить вопрос финансирования проектов без использования бюджетных средств, что актуально в условиях экономического кризиса, в том числе под влиянием санкций и прочих ограничений.

#### **Использованные источники:**

1. Бик С.И, Радзиевский А.С. Концессии, изменившие мир. М.: Лидер, 2014.
2. Варнавский В.Г. Концессионный механизм партнерства государства и частного сектора. М.: МОНФ, Институт мировой экономики и международных отношений РАН, 2008.
3. Василенкова Н.В. Механизм государственно-частного партнерства как направление инновационного развития системы логистики // Инновации в современной науке: материалы II Международного осеннего симпозиума. М., 2013.
4. Василенкова Н.В. Трансформация потребностей в современных экономических условиях национального хозяйства // Международный научно-исследовательский журнал. 2015. № 11 (42), ч.1.
5. Дружков К.В. Современный российский опыт реализации крупных региональных инфраструктурных проектов с использованием механизма государственно-частного партнерства // Актуальные проблемы соц.- экон. развития России. — 2010. — № 4.