

*Кузьмин Михаил Александрович,
студент-магистрант 2 курса Института экономики,
управления и права Юридического факультета ФГБОУ ВО «МГОПУ»
Научный руководитель - Кудряшов Владислав Васильевич,
к.и.н., доцент, доцент кафедры гражданского права Юридического
факультета ФГБОУ ВО «МГОПУ»*

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СДЕЛОК

***Аннотация:** В работе исследуются особенности правового регулирования внешнеэкономических сделок. Основываясь на понятии и ключевых признаках внешнеэкономической сделки, автор приходит к выводу о том, что в указанной сфере можно выделить два блока правовых норм: во-первых, нормы международных договоров, во-вторых, нормы национального законодательства. Делается вывод о том, что международные договоры в исследуемой сфере носят частно-правовой характер. В работе дается краткая характеристика основных источников внутреннего права Российской Федерации, а также обосновывается сложность применения правовых норм государств, в которых основным источником права является прецедент. Помимо этого, автором были выявлены тенденции правового регулирования внешнеэкономических сделок.*

***Ключевые слова:** сделка, внешнеэкономическая сделка, международное частное право, внешнеторговая сделка, правовые коллизии.*

LEGAL REGULATION OF FOREIGN ECONOMIC TRANSACTIONS

Abstract: *The paper examines the features of the legal regulation of foreign economic transactions. Based on the concept and key features of a foreign economic transaction, the author comes to the conclusion that two blocks of legal norms can be distinguished in this area: firstly, the norms of international treaties, and secondly, the norms of national legislation. It is concluded that international treaties in the area under study are of a private law nature. The paper gives a brief description of the main sources of the internal law of the Russian Federation, and also substantiates the complexity of applying the legal norms of states in which the main source of law is precedent. In addition, the author identified trends in the legal regulation of foreign economic transactions.*

Keywords: *transaction, foreign economic transaction, private international law, foreign trade transaction, legal conflicts.*

В условиях глобализации мировой экономики роль внешнеэкономических сделок неуклонно растет. Интерес к этому явлению проявляют не только бизнесмены и экономисты, но также и правоведы. Можно отметить, что в публикациях последних лет указанная тема поднимается таким авторами, как М.А. Дружкиным, А.О. Иншаковой, Ю.А. Ивановой, В.И. Федуловым и др. Вместе с тем, нельзя не принимать во внимание текущую экономическую и политическую ситуацию, в частности, беспрецедентное санкционное давление на Россию, что не только подчеркивает актуальность выбранной темы, но также свидетельствует о необходимости проанализировать имеющуюся нормативную базу и правовую литературу с учетом новых экономико-политических реалий.

Одной из ключевых характеристик внешнеэкономической сделки является то, что она связана не менее чем с двумя национальными правовыми системами, при этом контрагенты вправе выбрать, право какой страны будет

применимо к сделке [17]. Исходя из этой характеристики, можно выделить два блока правовых норм, посредством которых осуществляется регулирование внешнеэкономических сделок: во-первых, это нормы международных договоров, а во-вторых, нормы национального, внутригосударственного права.

Согласно ч.4 ст.15 Конституции Российской Федерации, общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации являются составной частью ее правовой системы. Если международным договором Российской Федерации установлены иные правила, чем предусмотренные законом, то применяются правила международного договора [1].

При исследовании вопроса правового регулирования внешнеэкономических сделок авторы обращают внимание, что право делится на частное и публичное. При этом регулирование вопросов международного сотрудничества в данной сфере происходит в рамках частного права [20, 18], что обосновывается правовой природой внешнеэкономической сделки [15] как частной сделки, совершаемой в сфере внешнеэкономической деятельности сторонами, имеющими свои коммерческие предприятия в разных государствах.

Среди международных договоров особо стоит отметить Конвенцию ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. Так, в статье 1 указанной Конвенции отмечено, что Конвенция «... применяется к договорам купли-продажи товаров между сторонами, коммерческие предприятия которых находятся в разных государствах: (а) когда эти государства являются Договаривающимися государствами; или (b) когда, согласно нормам международного частного права, применимо право Договаривающегося государства». В той же статье указано: «Ни национальная принадлежность сторон, ни их гражданский или торговый статус, ни гражданский или торговый характер договора не принимаются во внимание при определении применимости настоящей Конвенции» [2]. Также отметим,

что участниками вышеуказанной Конвенции является 94 государства [21], в том числе Российская Федерация, что влечет ее широкое применение в международном торговом обороте.

Также в числе международных договоров стоит отметить Конвенцию УНИДРУА о международном финансовом лизинге 1988 г. [3] и др.

Помимо международных договоров, важно также учитывать и роль международно-правовых обычаев, особенно в сфере торговли [14]. Кроме того, с учетом весьма сложной политико-экономической ситуации, все большее значение приобретают акты международных организаций, решения международных судебных органов [19]. Хотя отнесение последних к источникам международно-правового регулирования весьма спорно, не вызывает сомнения тот факт, что они существенно влияют на решения субъектов внешнеэкономической деятельности о заключении сделок и формулировании их условий.

Важнейшим внутренним источником права в данной сфере выступает Гражданский кодекс Российской Федерации. В частности, необходимо обратить внимание на раздел VI, который так и называется – «Международное частное право». Данный раздел содержит правовые нормы, которые регулируют общие вопросы, а также определяют, какое право подлежит применению при определении правового положения лиц и какое право подлежит применению к имущественным и личным неимущественным отношениям [4].

Кроме того, необходимо назвать и такие нормативно-правовые акты, как федеральные законы Российской Федерации от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» [8], от 18.07.1999 № 183-ФЗ «Об экспортном контроле» [7], от 08.12.2003 № 165-ФЗ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров» [5] и др.

В современных геополитических условиях нельзя не сказать о санкционных указах Президента Российской Федерации, меняющих условия

внешнеэкономической деятельности. Ярким примером может служить Указ Президента Российской Федерации от 28.02.2022 № 79 «О применении специальных экономических мер в связи с недружественными действиями Соединенных Штатов Америки и примкнувших к ним иностранных государств и международных организаций» [10].

Правоведы выделяют также региональный уровень нормативно-правового регулирования. Числе таких актов незначительно, в основном, они регулируют вопросы, связанные с компетенцией органов государственной власти субъектов федерации [12]. В качестве примера можно привести Постановление Правительства Москвы от 22.11.2011 № 556-ПП «Об утверждении Положения о Департаменте внешнеэкономических и международных связей города Москвы» [11].

Нельзя обойти вниманием и тот факт, что споры из внешнеэкономических сделок становятся предметом рассмотрения в судах, в связи с чем необходимо сказать о Постановлении Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 27.06.2017 № 23 «О рассмотрении арбитражными судами дел по экономическим спорам, возникающим из отношений, осложненных иностранным элементом» [10], которое не является источником национального права, но оказывает влияние не только на разрешение споров, но также на формулирование сторонами условий внешнеэкономических сделок.

Говоря о внутреннем законодательстве иных государств, исследователи отмечают сложность его применения. И дело здесь не только в имеющихся правовых коллизиях, но также и в ключевых различиях правовых систем. Так, значительное количество проблем возникает, когда сделка совершается между лицами, зарегистрированными на территории государств, которые относятся к разным правовым семьям [13]. Если Россия традиционно относится к романо-германской правовой семье, и основным источником права выступает закон, то, например, США относятся к странам общего права, где основным источником права является прецедент. Формулировки Конституции США и

законов отличаются неопределенностью. В мировоззрении американских юристов, правовые нормы, закрепленные в законе, становятся по-настоящему источниками права только после того, как были применены при разрешении конкретных дел [16]. Принципиально разные подходы в правопонимании порождают затруднения в применении права, ведь при составлении контракта важно избегать таких формулировок, которые в силу разного значения в разных правовых системах обусловили бы правовую неопределенность соответствующих положений контракта.

Отдельного внимания заслуживает вопрос коллизионного регулирования. Исследователи отмечают, что до сих пор унифицированные материально-правовые либо коллизионно-правовые нормы, призванные регулировать частно-правовые отношения с иностранным элементом, не разработаны, что порождает необходимость обращаться к национальным коллизионным и материально-правовым нормам [11]. Думается, что разработка подобных унифицированных норм является весьма перспективным направлением правового регулирования, ведь единообразные правила более четко урегулировали бы отношения субъектов и позволили бы сторонам договора сосредоточиться на формулировании экономических условий, а не на исследовании огромного пласта законодательных и судебных материалов. В то же время, отметим, что принятие подобных унифицированных норм возможно только тогда, когда все страны мирового сообщества признают и уважают друг друга, и готовы решать международные проблемы в духе позитивного сотрудничества. С сожалением вынуждены признать, что современная геополитическая обстановка не позволяет этого делать.

В заключение отметим, что правовое регулирование внешнеэкономических сделок не стоит на месте, оно динамично развивается, реагируя на новые политические, экономические и социальные вызовы. В числе тенденций развития правового регулирования внешнеэкономических сделок можно отметить следующие: санкционная политика в отношении

России и ответные меры нашего государства (отметим, что данные меры всегда носили характер ответных ограничений, а не инициатив по ущемлению прав и законных интересов иностранных граждан и организаций) [19]; глобализация [12]; информатизация [19]; государственное стимулирование развития экономики, в том числе посредством реализации различных государственных программ и проектов [12].

Таким образом, в правовом регулировании внешнеэкономических сделок можно выделить два блока правовых норм: во-первых, нормы международных договоров, во-вторых, нормы национального законодательства. Также важно отметить, что правовое регулирование внешнеэкономических сделок происходит в рамках частного права, что объясняется правовой природой таких сделок.

Список источников:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020) // Российская газета. 04.07.2020. № 144.
2. Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международной купли-продажи товаров (Заключена в г. Вене 11.04.1980) // Вестник ВАС РФ, № 1, 1994.
3. Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге (Заключена в г. Оттава, 28.05.1988) // Вестник ВАС РФ, № 5, 1998.
4. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146-ФЗ (ред. от 01.07.2021) // Российская газета. № 233. 28.11.2001.
5. Федеральный закон от 08.12.2003 № 165-ФЗ (ред. от 08.12.2020) «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров» // Российская газета. № 253. 17.12.2003.

6. Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (ред. от 14.07.2022) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» // Российская газета, № 254, 18.12.2003.

7. Федеральный закон от 18.07.1999 № 183-ФЗ (ред. от 11.06.2021) «Об экспортном контроле» // Российская газета, № 146, 29.07.1999.

8. Указ Президента Российской Федерации от 28.02.2022 № 79 «О применении специальных экономических мер в связи с недружественными действиями Соединенных Штатов Америки и примкнувших к ним иностранных государств и международных организаций» // Российская газета, № 43, 01.03.2022.

9. Постановление Правительства Москвы от 22.11.2011 № 556-ПП «Об утверждении Положения о Департаменте внешнеэкономических и международных связей города Москвы» // Вестник Мэра и Правительства Москвы, № 67, 06.12.2011.

10. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.06.2017 № 23 «О рассмотрении арбитражными судами дел по экономическим спорам, возникающим из отношений, осложненных иностранным элементом» // Российская газета. № 144. 04.07.2017.

11. Абдурахмонова Т.Д. Коллизионные вопросы определения применимого права во внешнеэкономических договорах // Юридический вестник. 2021. № 2 (6).

12. Дружкин М.А. Актуальные проблемы правового регулирования внешнеторговой деятельности в Российской Федерации // А-фактор: научные исследования и разработки (гуманитарные науки). 2018. № 4.

13. Имамова Д. Правовое регулирование оферты и акцепта в Республике Узбекистан и США при заключении внешнеэкономических сделок // Вестник юридических наук. 2018. № 1.

14. Иншакова А.О., Ивлев И.Ю. Понятие и признаки внешнеэкономической сделки // Контентус. 2019. № 6 (83).

15. Камалеев Л.В. Проблемы правового регулирования внешнеэкономических сделок // Вестник современных исследований. 2018. № 5.4 (20).

16. Латыпова Н.С. Неопределенность права как фактор устойчивости правовой системы (исторический пример США). Актуальные проблемы государства и права. 2021. Т. 5. № 18.

17. Мигранов К.И. Понятие внешнеэкономической сделки // Интерактивная наука. 2021. № 5 (60).

18. Павлова А.С., Паулов П.А. Проблемы правового регулирования внешнеэкономических сделок // Аллея науки. 2018. Т. 5. № 10 (26).

19. Павлова Н.В. Разрешение внешнеэкономических споров: современные тенденции // Пермский юридический альманах. 2019. № 2.

20. Федулов В.И., Иванова Ю.А. Проблемы правового регулирования внешнеэкономических сделок // Вестник Московского университета МВД России. 2017. № 3.

21. Статус Конвенции о договорах международной купли-продажи товаров. URL: <http://study.garant.ru/#!/document/2566767/> (дата обращения: 25.10.2022).