

Васюков О.Г.,

доцент кафедры «Информационных и развивающих образовательных систем и технологий»

Самарский государственный технический университет

Россия, г. Самара

Королёв А.П.

Студент

4курс, факультет «Информационных и развивающих образовательных систем и технологий»

Самарский государственный технический университет

Россия, г. Самара

АНАЛИЗ АИС ПО ВЕДЕНИЮ УЧЁТА

***Аннотация:** В настоящее время в нашем мире, купли и продаж, необходимы системы по учёту этих самых операций, и товара участвующих в них. В данной статье проводится разбор популярных систем складского учёта. Обозреваются их положительные и отрицательные стороны.*

***Abstract:** currently, in our world of buying and selling, systems are needed to account for these very operations, and the goods involved in them. This article is the analysis of the popular systems of inventory accounting. Their positive and negative sides are reviewed.*

***Ключевые слова:** сервер, интернет, программа, система, автоматизированная информационная сеть, программный код.*

***Keywords:** automated information system, network, server, Internet, program code, program*

Автоматизированная информационная система (АИС) - это информационный процесс, автоматизированный за счет применения

специальных методов обработки данных, использующих комплекс вычислительных, коммуникационных и других технических средств, в целях получения и доставки информации, необходимой специалистам для выполнения функций управленческого и финансового учета.

При проектировке, а после и реализации проекта, АИС могут возникнуть различные сложности, не дающие полностью реализовать систему на предприятии.

Главная составляющая, при внедрении АИС – внедрение системы в каждом отделении, где происходит обработка и хранение информации. В обратном случае, полезность внедрённой системы будет незначительна.

На главном месте стоят организационные вопросы. Слабая проработка данных, влечёт минимальную результативность работы системы. По мнению некоторых руководителей, организация автоматизированного рабочего места, не является наиважнейшей задачей при внедрении системы, но именно данные «мелочи» являются наиважнейшими, для повышения эффективности в процессе организации. Недостаточное внимание к проекту может стать причиной замедления процесса внедрения на неопределённый срок.

Целью «Административного ресурса» является показать все преимущества, новой системы пред предыдущей, а так же обучить или дать пособие по практической работе с ней. Большого внимания требует организационный аспект, разработка и утверждение плана внедрения АИС, выбор руководителя в проекте, а так же формирование рабочей группы. Определение цели проекта является решением организационных трудностей. Следующим шагом становится формирование рабочей группы.

Различные представители IT-службы должны активно сотрудничать для достижения успеха. За исключением этого, требуется распределить обязанности всех работников. За исключением основных проблем, существует несколько второстепенных. К ним относятся: недостаточная проработанность внутрикорпоративных документов, регламентирующих процессы работы с АИС

в организации и слабое внимание со стороны руководства к обучению пользователей.

Подготовка нормативных правил по процессам АИС должна вестись параллельно с эксплуатацией, что позволяет их дорабатывать. В вопросе обучения сотрудников должно быть уделено самое пристальное внимание. Обучение должно проходить на постоянной основе.

По мнению специалистов довольно сложно обучить даже 30% сотрудников без отрыва от производства, выходом служит организация дистанционного обучения на рабочих местах.

Проблемы, возникающие при внедрении системы, довольно хорошо изучены и имеют эффективные методы решения. Преждевременное изучение проблем, а так же подготовка к ним, могут повысить дальнейшее эффективность решения проблем.

Распространенные системы:

1. ЕКАМ

Популярная облачная онлайн-система складского и торгового учета от «ЕКАМ». Кроме самой товароучетки есть возможность приобрести ККТ и вспомогательную технику для торговли.

Возможности «ЕКАМ»:

- списания товаров при продажах происходят в режиме реального времени — база обновляется моментально;
- встроенная программа лояльности. Ее применение дает возможность гибкой работы со скидками и спец-предложениями. Бонусы можно персонализировать и предлагать каждому клиенту свой вариант скидки;
- для общепита есть функция тех карт;
- аналитика финансовых показателей.

Минусы:

- Отсутствует функционал по управлению доставкой.
- Нет блока календаря и задач
- Количество занимаемого места сохраненного блока данных.

2. МойСклад

Программу можно использовать как самостоятельный продукт или комплексно, с CRM-системой и сервисом автоматизации торговли.

Возможности «МойСклад»:

- можно использовать как в оптовой, так и розничной торговле и прочих сферах;
- доступ из любой точки земного шара, где есть интернет;
- работа на операционных системах Windows, Linux, Android и iOS;
- программа может сама делать заявки снабженцам;
- определение себестоимости товаров;
- контроль остатков, анализ продаж.

Минусы:

- Стоимость ежемесячной абонентной платы выше среднерыночной.
- Отсутствие круглосуточной службы поддержки.
- Отсутствие шаблонов для продаж.
- Количество занимаемого места сохраненного блока данных.
- .

3. 1С: Торговля и склад

Система торгового и складского учета, **входящая в программу “1С: Предприятие 8”**. Ориентирована, в первую очередь, на крупный бизнес с большой номенклатурой товаров и производственных процессов.

Возможности «1С: Торговля и склад»:

- полная автоматизация складских и торговых операций любого типа;
- автоматизация оптовой и розничной торговли;

- разветвленная настраиваемая система: товароучет можно распределить по разным структурным подразделениям предприятия. Если у вас несколько цехов, отделов и подотделов, “1С” — именно то, что нужно;

- автоматическое ведение документооборота;
- функция резервирования товаров на складе;
- учет комиссионных товаров;
- учет кредитов, в том числе и валютных;
- ведение учета импортных товаров по ГТД;
- контроль расчетов в иностранной валюте с заграничными контрагентами;
- обмен данными с банками и налоговой;
- интеграция с онлайн-кассами и другим торговым оборудованием;
- другие функции.

Минусы:

- Высокая стоимость.
- Сложность обучения новых сотрудников.
- Длительный период внедрения и настройки.
- Необходимость постоянного обновления ПО.
- Отсутствие круглосуточной поддержки из-за её предоставления сторонними организациями.
- Отсутствие CMR-системы. (Специальное программное обеспечение, позволяющее создавать карточки клиентов и отслеживать историю взаимодействия с ними.)
- Отсутствие демо-версии.
- Количество занимаемого места сохраненного блока данных.

4. Контур.Маркет

Еще одна популярная товароучетная система от отечественного производителя “Контур”. Обычно система работает в связке с онлайн-кассой.

Возможности «Контур.Маркет»:

- онлайн-учет товарных и складских остатков;
- работа в системе учета оборота спиртосодержащей продукции ЕГАИС;
- интеграция товаров с онлайн-кассой. Система связывается с кассовым аппаратом и в чеке пробивается наименование согласно 54 ФЗ;
- возможность печати ценников и генерации штрих-кодов на любой товар;
- онлайн-аналитика продаж по каждой торговой точке;
- совместимость со всеми популярными сервисами;
- простая загрузка накладных;
- удобный личный кабинет руководителя.

Минусы:

- Высокая стоимость лицензии и подписки на обновления, которая недоступна части предпринимателей.
- Сложность обучения, необходимость регулярного общения со службой поддержки.
- Пользователи должны обладать базовыми бухгалтерскими знаниями.
- Отсутствует управленческая аналитика, не связанная напрямую с бухгалтерским учетом.
- Отсутствует возможность создавать программы лояльности.
- Бесплатная демо-версия отсутствует.
- Закрытый программный код ограничивает возможности по подгонке программы под потребности клиента.

5. SUBTOTAL

Удобная товаро-учетная система, работающая с онлайн-ККТ. Можно приобрести программу вместе с кассовым аппаратом или без него, если у вас уже имеется настроенная онлайн-касса.

Возможности «SUBTOTAL»:

- ведение базы товаров, учет складских остатков, движение и перемещение в режиме онлайн;
- печать ценников с использованием готовых шаблонов;
- легкая инвентаризация и списание товарных остатков;
- удобная работа с группами товаров. Можно объединить продукцию по ряду признаков и работать с целыми разделами;
- напоминание о том, что какой-то товар заканчивается — вы никогда не останетесь без продукции;
- ведение баз поставщиков, работа с закупками товара.

Минусы:

- Нет поддержки дисконтных карт.
- Регламентные работы на сайте часто проводятся в дневное время, что негативно сказывается на стабильности программы.
- Отсутствие круглосуточной поддержки.
- Программа не работает при отсутствии интернета.

Вывод: Программы данной стези имеют ещё множество различных минусов, из – за множества факторов. Но с развитием технологий они будут постепенно исчезать, ведь прогресс не стоит на месте, а всё время движется вперёд.

Использованные источники:

Карпова, Т.С. Базы данных. Модели, разработка, реализация / Т.С. Карпова. - М.: СПб: Питер, 2014. - 304 с.

Постолиг Visual Studio .NET: разработка приложений баз данных / Постолиг, Анатолий. - М.: СПб: БХВ, 2014. - 544 с.

Обзор существующих систем автоматизации учета оптовых и розничных продаж. [Электронный ресурс]. URL: <https://novainfo.ru/article/10924> (дата обращения: 28.01.2020).

Обзор АИС. [Электронный ресурс]. URL: <https://cinref.ru/razdel/04650raznoe/09/397253.htm> (дата обращения: 03.02.2020).

Сравнительный анализ информационных систем для автоматизации управленческого учёта [Электронный ресурс]. URL: <https://sibac.info/journal/student/57/136612> (дата обращения: 07.02.2020).