

**УДК 346.2**

**Крупнов Всеволод Игоревич**

**Студент-магистрант 1 курса института экономики, управления и права**

**юридического факультета МГОУ**

**Россия, г. Москва**

**Научный руководитель: Савина Виктория Сергеевна, д.ю.н. доцент**

**профессор кафедры гражданского права ГУП**

**Россия, г. Москва**

## **ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ УЧАСТИЯ АССОЦИАЦИЙ И СОЮЗОВ В ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

**Аннотация:** В данной статье рассматриваются различные аспекты в сфере правового регулирования деятельности некоммерческих организаций, приносящей доход, в частности в сфере определения терминологического аппарата данного явления

**Ключевые слова:** Юридические лица, предпринимательская деятельность, деятельность приносящая доход, некоммерческие организации

**Annotation:** This article discusses various aspects in the field of legal regulation of the activities of non-profit organizations that generate income, in particular in the field of defining the terminological apparatus of this phenomenon

**Key words:** Legal entities, entrepreneurial activity, income-generating activity, non-profit organizations

Вопросы финансового обеспечения деятельности различных юридических лиц всегда занимают центральное место, так как именно от регулярного финансирования зависит стабильность любого юридического лица, однако если в коммерческих юридических лицах деятельность по извлечению дохода является вполне нормальным явлением, поскольку это

закладывается в самой форме таких юридических лиц, то когда вопросы финансирования и извлечения дохода начинают касаться некоммерческих юридических лиц, то начинают возникать закономерные вопросы относительно легальности такой деятельности, поскольку форма юридического лица никаким образом не предполагает, что некоммерческое юридическое лицо будет извлекать доход.

Согласно абз. 3, п.1, ст.2 ГК РФ, гражданское законодательство регулирует отношения между лицами, осуществляющими предпринимательскую деятельность, или с их участием, исходя из того, что предпринимательской является самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг.

Предпринимательской деятельностью, в соответствии с логикой российского законодателя, может заниматься достаточно широкий круг субъектов, однако все они должны действительно заниматься такой деятельностью, а также быть зарегистрированы в качестве субъектов предпринимательства, в результате круг лиц, которым позволено осуществлять предпринимательскую деятельность в секторе некоммерческих организаций может быть шире, чем круг субъектов предпринимательской деятельности.

Под коммерческой организацией следует понимать юридическое лицо, главной целью которого является извлечение прибыли, способное, как правило, осуществлять любую деятельность, не запрещенную правовыми нормами<sup>1</sup>.

Основной целью формирования финансовых ресурсов некоммерческих организаций является достижение оптимальной возможности финансового

---

<sup>1</sup> Дорман, В.Н. Коммерческая организация и ее ресурсы: учебное пособие / В.Н. Дорман — Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2015.— 136 с.

обеспечения целей такой организации, закрепленной в её уставе.

В связи с тем, что в действующем законодательстве не сформировалась единая точка зрения относительно правовой природы дохода извлекаемого некоммерческими организациями в результате осуществления предпринимательской и иной приносящей доход деятельности, определение правовой природы данного явления также представляется сложным.

Отдельного внимания заслуживает аспект осуществления деятельности или же предпринимательской деятельности такими лицами, поскольку, согласно действующему законодательству, коммерческие юридические лица находят своей основной целью как раз извлечение прибыли, а также её дальнейшее распределение между участниками (учредителями) такого юридического лица.

Однако, в сущности, стоит отдельно обратить внимание на терминологию, отражающую деятельность, в результате которой юридические лица получают доход. Такая деятельность имеет два названия «предпринимательская деятельность» и «деятельность, приносящая доход», однако не совсем понятно, чем одна деятельность отличается от другой.

Предпринимательской является самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг.

Исходя из вышеизложенного, можно понять, что в действующем гражданском законодательстве содержится вполне легальное определение понятия «предпринимательская деятельность», однако то же самое нельзя сказать о понятии «деятельность, приносящая доход», поскольку в настоящее время его нет, и более того не многие учёные-юристы занимались вопросом выведения такого понятия, в связи с чем видится необходимым вывести такое определение самостоятельно.

Так, на наш взгляд, деятельность, приносящая доход — это процесс

извлечения дохода, осуществляемый организацией на свой собственный риск, не носящий систематический характер, результаты которого направляются исключительно на достижение целей некоммерческой организации. И да, ориентация в данном определении на некоммерческие юридические лица вполне оправдана и актуально, поскольку по смыслу законодателя, таким видом деятельности могут заниматься только некоммерческие организации, так как их основные цели деятельности не предполагают извлечения прибыли в принципе. Однако само по себе разграничение коммерческих и некоммерческих лиц, в том числе и в контексте вида деятельности, приносящей в данные юридические лица доход.

Действующий Федеральный закон от 12.01.1996г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» в п. 2, ст. 24 закрепляет, что некоммерческая организация может осуществлять предпринимательскую и иную приносящую доход деятельность лишь постольку, поскольку это служит достижению целей, ради которых она создана и соответствует указанным целям, при условии, что такая деятельность указана в его учредительных документах. Такой деятельностью признаются приносящее прибыль производство товаров и услуг, отвечающих целям создания некоммерческой организации, а также приобретение и реализация ценных бумаг, имущественных и неимущественных прав, участие в хозяйственных обществах и участие в товариществах на вере в качестве вкладчика.

Распространяя ст. 50 ГК РФ почти на все некоммерческие организации, на наш взгляд, слишком «расширил» распространение данной нормы, позволив «практически всем» некоммерческим организациям извлекать прибыль. Так, в частности в Определении ВС РФ отмечено, что в соответствие с законодательством, даже архивным учреждениям предоставлено право осуществлять приносящую доход деятельность постольку, поскольку это предусмотрено их учредительными документами <sup>2</sup>.

---

<sup>2</sup> Определение Верховного Суда РФ от 09.12.2020 № 309-ЭС20-12033 по делу № А71- 14642/2019 // СПС

При каких условиях некоммерческая организация может заниматься приносящей доход деятельностью. Закон выделяет следующие условия:

- некоммерческая организация должна иметь имущество, пригодное для осуществления приносящей доход деятельности, которая указана в ее уставе. Стоимость этого имущества должна быть не менее минимального размера уставного капитала, предусмотренного для общества с ограниченной ответственностью; при этом оценка стоимости всего имущества производится в порядке, предусмотренным ФЗ от 29.07.1998 г. «Об оценочной деятельности в РФ»;

- данное имущество некоммерческой организации не является ее уставным капиталом, не выполняет функции уставного капитала общества с ограниченной ответственностью.

- в уставе некоммерческой организации должны быть перечислены виды приносящей доход деятельности;

- доходная деятельность не должна быть запрещена законом;

- деятельность, приносящая доход некоммерческим организациям должна соответствовать целям такой организации;

- в качестве цели основной деятельности некоммерческих организаций гражданское законодательство не предполагает ни извлечение прибыли, ни её распределение между участниками такого юридического лица (ст. 50 К РФ).

Напомним, что в 2014 году законодателем была проведена важная реформа законодательства, в результате которой перечень некоммерческих организаций стал закрытым, что несколько облегчает правоприменительную деятельность по урегулированию возможности некоммерческих организаций осуществлять деятельность, приносящую доход. Так, Т.В. Сойфер в научной литературе отмечает, что: «возможность некоммерческих организаций заниматься предпринимательской деятельностью при отсутствии четких ограничивающих рамок для такой деятельности является причиной того, что

многие некоммерческие организации создаются именно для осуществления приносящей доход деятельности и систематического извлечения прибыли»<sup>3</sup>.

Стоит заметить, что в отличие от коммерческих организаций, некоммерческие организации обладают специальной правосубъектностью, то есть они могут быть участником только определенного круга правоотношений в рамках отрасли гражданского права. Фактически, с точки зрения закона, любая некоммерческая организация имеет право заниматься лишь той деятельностью, которая направлена на достижение тех целей, ради которых данная организация была создана и которые прописаны в ее уставе. При этом объем такой специальной правоспособности так же зависит от целей деятельности некоммерческой организации<sup>4</sup>.

Отметим, что нередко на сегодняшний день возникает сложность с разделением способов финансирования деятельности некоммерческих организаций. Так, в настоящий момент есть два способа финансирования:

Фандрайзинг - это привлечение средств из внешних источников через механизмы пожертвования и дарения<sup>5</sup>.

Согласно п. 3, ст. 24 Федерального закона «О некоммерческих организациях» некоммерческая организация ведет учет доходов и расходов по предпринимательской и иной приносящей доходы деятельности, что в очередной раз приводит к мысли о том, разделение коммерческих и некоммерческих организаций по способу извлечения дохода является искусственной.

Стоит отметить, что сама по себе деятельность, приносящая доход

---

<sup>3</sup> Лаптев В. В. Субъекты предпринимательского права: учебное пособие. М.: Юристъ, 2023. 768 с.

<sup>4</sup> Лескова Ю. Г. Некоммерческие корпорации в гражданском праве: проблемы теории и практики // Право и бизнес: конвергенция частного и публичного права в регулировании предпринимательской деятельности. Сборник статей участников IV Ежегодной международной научно-практической конференции, посвященной памяти Заслуженного юриста РФ, доктора юридических наук, профессора Коршунова Н. М. Отв. ред. Ю. С. Харитонов. 2015. 126-133 с.

<sup>5</sup> Галеев С.И., Салмина С.В., Ханбиков А.В., Дыганов А.Г., Пашина А.Д. Методические и практические рекомендации по развитию приносящей доход деятельности некоммерческих организаций: учеб.-практич. пособие / сост.: С.И. Галеев, С.В. Салмина, А.В. Ханбиков, А.Г. Дыганов, А.Д. Пашина. - Казань: Изд-во Казан. ун-та, 2019. - 106 с.

выступает для некоммерческих организаций в качестве необходимого инструмента, позволяющего повысить их финансовую устойчивость, а также увеличить эффективность осуществления основной миссии такого вида юридических лиц.

Деятельность, приносящая доход некоммерческим организациям, в настоящее время актуализировалась на фоне событий, происходивших в 2020 году, поэтому стоит отметить, что наиболее распространёнными видами такой деятельности являются следующие:

Подводя итог, стоит заметить, что указанные недостатки и проблемы исследуемой сферы гражданского права, не умаляют её достоинств, которые, прежде всего, заключаются в том, что деятельность, приносящая доход некоммерческим организациям является законной, этичной, ставит некоммерческие организации в одинаковое положение с коммерческими, в результате чего указанные достоинства, выводят некоммерческие организации на такой уровень, где разграничение деятельности коммерческих организаций и деятельности, приносящей доход некоммерческим организациям не представляется возможным в принципе.

Следовательно, можно сделать следующий вывод: действующее гражданское законодательство в сфере правового регулирования деятельности некоммерческих организаций, приносящей доход требует реформ и доработок, в частности в сфере определения терминологического аппарата данного явления, так как в настоящий момент определения «предпринимательская деятельность» и «приносящая доход деятельность» не имеют своего законодательного закрепления, в то время как результатом такого закрепления может стать чёткое разделение или объединение этих понятий.

### **Использованные источники:**

1. Дорман, В.Н. Коммерческая организация и ее ресурсы: учебное пособие / В. Н. Дорман — Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 2015.— 136 с.
2. Определение Верховного Суда РФ от 09.12.2020 № 309-ЭС20-12033 по делу № А71- 14642/2019 // СПС КонсультантПлюс
3. Лаптев В.В. Субъекты предпринимательского права: учебное пособие. М.: Юристъ, 2023. 768 с.
4. Лескова Ю.Г. Некоммерческие корпорации в гражданском праве: проблемы теории и практики // Право и бизнес: конвергенция частного и публичного права в регулировании предпринимательской деятельности. Сборник статей участников IV Ежегодной международной научно-практической конференции, посвященной памяти Заслуженного юриста РФ, доктора юридических наук, профессора Коршунова Н.М. Отв. ред. Ю.С. Харитонов. 2015. 126-133 с.
5. Галеев С.И., Салмина С.В., Ханбиков А.В., Дыганов А.Г., Пашина А.Д. Методические и практические рекомендации по развитию приносящей доход деятельности некоммерческих организаций: учеб.-практич. пособие / сост.: С.И. Галеев, С.В. Салмина, А.В. Ханбиков, А.Г. Дыганов, А.Д. Пашина. - Казань: Изд-во Казан. ун-та, 2019. - 106 с.
6. Галеев С.И., Салмина С.В., Ханбиков А.В., Дыганов А.Г., Пашина А.Д. Методические и практические рекомендации по развитию приносящей доход деятельности некоммерческих организаций: учеб.-практич. пособие / сост.: С.И. Галеев, С.В. Салмина, А.В. Ханбиков, А.Г. Дыганов, А.Д. Пашина. - Казань: Изд-во Казан. ун-та, 2019. - 106 с.