

*Курушина Дарья Евгеньевна,
студентка
4 курс, факультет экономики
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск*

ИНДИКАТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ, ИХ ПОРОГОВЫЕ ЗНАЧЕНИЯ

***Аннотация:** Данная статья посвящена актуальной на сегодняшний момент проблеме оценки уровня экономической безопасности предприятия. В ходе исследования были рассмотрены ключевые индикаторы ЭБП, приведены их пороговые значения. Особое внимание в статье уделено анализу значимости приведенных показателей для внешних партнеров компании. Сделан вывод о том, что в зависимости от величины отклонений индикаторов ЭБП от пороговых значений состояние предприятия можно охарактеризовать как стабильное, предкризисное, кризисное и или критическое.*

***Ключевые слова:** экономическая безопасность предприятия, индикаторы, рентабельность, платежеспособность, финансовая устойчивость, финансовая независимость.*

***Annotation:** This article is devoted to the current problem of assessing the level of economic security of an enterprise. In the course of the study, the key indicators of economic security were considered, their threshold values are given. Particular attention is paid to the analysis of the significance of these indicators for external partners of the company. It is concluded that, depending on the magnitude of the deviations of the economic security indicators from the threshold values, the state of the enterprise can be characterized as stable, pre-crisis, crisis and or critical.*

***Keywords:** economic security of the enterprise, indicators, profitability, solvency, financial stability, financial independence.*

Оценка уровня экономической безопасности является отправным пунктом стратегического планирования, показателем инвестиционной привлекательности и надёжности предприятия, характеристикой его жизнеспособности. основополагающим элементом при исследовании экономической безопасности рассматриваемых предприятий является выбор ее критерия. Такой критерий должен не просто констатировать наличие экономической безопасности предприятия, но и четко оценивать ее уровень.

Для этого используются индикаторы, которые принято рассматривать как пороговые значения показателей, характеризующих деятельность организаций в разных функциональных сферах, соответствующие определенному уровню экономической безопасности. Пороговые значения — это предельные величины, несоблюдение значений которых препятствует нормальному ходу развития различных элементов воспроизводства, приводит к формированию негативных, разрушительных тенденций, как в части финансовой безопасности, так и экономической безопасности в целом [1].

Система показателей-индикаторов, получивших количественное выражение, позволяет заблаговременно сигнализировать о грозящей опасности и предпринимать меры по ее предупреждению. В систему обеспечения экономической безопасности могут быть включены следующие индикаторы [4] (Таблица 1).

Таблица 1 – Индикаторы уровня экономической безопасности предприятия

Индикаторы уровня ЭБП	Расчет показателя	Пороговые значения индикаторов ЭБП
Рентабельность продукции	Прибыль от продаж/ полная себестоимость	13%
Рентабельность продаж	Прибыль от продаж/ Выручка	15%
Рентабельность СК	Чистая прибыль / собственный капитал	15%

Рентабельность активов	Чистая прибыль / Активы	6%
Ликвидность абсолютная	(Денежные средства + Краткосрочные финансовые вложения) / Текущие обязательства	0,2-0,3
Ликвидность быстрая	(Денежные средства + Краткосрочные финансовые вложения + Краткосрочная дебиторская задолженность) / Краткосрочные обязательства	0,7-1
Ликвидность текущая	Оборотные активы / Краткосрочные обязательства	1,5-2,5
Оборачиваемость запасов	Выручка/Среднегодовая стоимость запасов	–
Оборачиваемость дебиторской задолженности	Выручка/ Средняя величина ДЗ	–
Оборачиваемость кредиторской зadolженности	Выручка/ Средняя величина КЗ	–
Коэффициент финансовой устойчивости	СК+ Долгосрочные кредиты и займы/ валюта баланса	Не менее 0,75
Коэффициент финансовой независимости	Собственный капитал / валюта баланса	Не менее 0,5
Соотношение дебиторской и кредиторской зadolженности	ДЗ/КЗ	~1

С точки зрения собственников предприятия важнейшей оценкой эффективности вложения средств является величина прибыли на вложенный

капитал. Рентабельность собственного капитала – коэффициент, равный отношению чистой прибыли к среднегодовой стоимости собственного капитала. Показатель определяет эффективность использования капитала, инвестированного собственниками предприятия. Собственники получают рентабельность от инвестиций в виде вкладов в уставный капитал. Они жертвуют теми средствами, которые формируют собственный капитал организации и получают взамен права на соответствующую долю прибыли.

Еще одной важнейшей составляющей экономической безопасности предприятия является платежеспособность. Оценка платежеспособности осуществляется на основе анализа ликвидности активов организации, т.е. их способности превращаться в денежную наличность, так как платежеспособность зависит от нее напрямую. Анализ платежеспособности необходим не только для самих организаций с целью оценки и прогнозирования их дальнейшей финансовой деятельности, но и для их внешних партнеров [6]:

- коэффициент абсолютной ликвидности – для поставщиков сырья и материалов;
- коэффициент быстрой ликвидности – для банков;
- коэффициент текущей ликвидности – для инвесторов.

Также уровень экономической безопасности определяется интенсивностью использования (скоростью оборота) определенных активов или обязательств. Коэффициенты оборачиваемости выступают показателями деловой активности предприятия. Чем больше коэффициент оборачиваемости активов, тем интенсивней используют активы в деятельности организации, тем выше деловая активность [2].

Особое значение при оценке уровня экономической безопасности предприятия имеют коэффициенты финансовой устойчивости и финансовой независимости. Коэффициент финансовой устойчивости – индикатор, который отражает способность компании оставаться платежеспособной в долгосрочной перспективе. Значение коэффициента указывает, какую долю активов компания способна финансировать за счет постоянного капитала и капитала, привлеченного на долгосрочной основе. Высокое значение показателя говорит о

хороших перспективах развития компании, низком риске банкротства. Низкое значение говорит о том, что существует некоторый риск потери платежеспособности [3].

Коэффициент финансовой независимости показывает долю активов организации, которые покрываются за счет собственного капитала (обеспечиваются собственными источниками формирования). Оставшаяся доля активов покрывается за счет заемных средств. Инвесторы и банки, выдающие кредиты, обращают внимание на значение этого коэффициента. Чем выше значение коэффициента, тем вероятнее организация погасит долги за счет собственных средств. Чем выше показатель, тем выше финансовая независимость предприятия.

Анализируя фактические значения индикаторов и величину их отклонений от пороговых значений, состояние экономической безопасности предприятий можно охарактеризовать как [5]:

– стабильное, когда индикаторы экономической безопасности находятся в пределах пороговых значений, а уровень использования имеющегося потенциала соответствует технически обоснованным нормативам загрузки площадей и оборудования;

– предкризисное, когда превышает пороговое значение хотя бы одного из индикаторов экономической безопасности, а остальные приближаются к определенной окрестности своих пороговых значений и при этом не были утрачены технические и технологические возможности для улучшения условий и результатов производства посредством принятия мер предупредительного характера;

– кризисное, когда превышаются пороговые значения большинства основных индикаторов экономической безопасности и появляются признаки необратимости спада производства и потери потенциала ввиду исчерпания технического ресурса оборудования и площадей;

– критическое, когда превышены пороговые показатели по всем индикаторам экономической безопасности, в результате чего предприятие теряет возможность осуществлять свою деятельность.

Таким образом, экономическая безопасность хозяйствующего субъекта оценивается в рамках многих аспектов финансовой жизни предприятия. В связи с этим, выделяют большое количество различных индикаторов, позволяющих оценить уровень экономической безопасности по пороговым значениям представленных показателей.

Список литературы:

1. Боровицкая М.В. К вопросу об экономической оценке уровня экономической безопасности предприятия // Молодой ученый. — 2017. — №14. — С. 321-325
2. Варламова Т.П., Варламова М.А. Финансово-экономический анализ: Учебное пособие. – г. Саратов, 2016.-132с.
3. Есембекова А.У., Боровинских В.А., Павлуцких М.В. — Методика оценки уровня экономической безопасности организаций // Финансы и управление. – 2016. – № 2. – С. 62 - 70.
4. Жданов В.Ю., Жданов И.Ю. Финансовый анализ предприятия с помощью коэффициентов и моделей: учебное пособие – Изд.: Проспект, 2017. – 176 с.
5. Овчаренко В.П., Богатырева О.Н., Глушаков А.Ю. Экономическая безопасность предприятия: учеб.пособие – Спб: ВШТЭ СПбГУПТД. – 2017 – 51 с.
6. Толмачева И.В. Проблемы ликвидности хозяйствующих субъектов // Молодой ученый. — 2016. — №6. — С. 565-567.