ISSN 2587-6244

АЛЛЕЯ НАУКИ

№4(20), (том 2), Апрель, 2018

НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ

НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКИЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ

«Аллея Науки»

http://alley-science.ru

ISSN 2587-6244

УДК 004.03:004.6:003.7
ББК 73+66.8+61.4

Редакционный совет:
Александр В.Ч., доктор филологических наук, профессор,
Селевич Т.С., кандидат экономических наук, доцент,
Древаль А.Н., кандидат технических наук, доцент,
Бекарев И.С., доктор социологических наук, профессор,
Рахимов Т.Р., кандидат экономических наук, доцент,
Епифанов А.С., доктор экономических наук, профессор,
Буртовая Н.Б., кандидат психологических наук, доцент
Новиков В.С., доктор экономических наук, профессор,
Отв. ред. Д.А. Шелистов

Выпуск №4(20) (том 2) (Апрель, 2018).

Сайт: http://alley-science.ru

©Электронное периодическое издание «Аллея Науки», 2018

ОСНОВНОЙ РАЗДЕЛ

УДК 519.63:532.55

Ганичева А.В., кандидат физико-математических наук, доцент
доцент кафедры «Физико-математических наук
и информационных технологий»
Тверская сельскохозяйственная академия
Россия, г. Тверь
Чугунова А.А.
студент
1 курс, факультет «Технологический»
Тверская сельскохозяйственная академия
Россия, г. Тверь

ГРАФОВЫЕ МОДЕЛИ РАСПОЗНАНИЯ РАСТИТЕЛЬНЫХ ОБЪЕКТОВ

Аннотация: *Статья посвящена распознаванию растений по их структуре на изображениях. В качестве примера рассматриваются граф-модели, описывающие растения двух видов. Объекты описываются матрицами ребер и матрицами узлов графа. В качестве признака распознавания используются блоки матриц.*

Ключевые слова: *модель, структура объекта, матрица, ребра, узлы, блок.*

Annotation: *Article is devoted to recognition of plants on their structure on images. As an example the count model, the describing plants of two types are considered. Objects are described by matrixes of edges and matrixes of knots of the count. As sign of recognition blocks of matrixes are.*

Key words: *model, structure of an object, matrix, edges, knots, block.*

При исследованиях биологических объектов часто используется математическое моделирование. Например, в статье [1] разработан индексно-кластерный, а в статье [2] – логический метод описания сельскохозяйственных объектов.

Целью данной работы является описание растительных объектов и постановка проблемы их классификации.

Для реализации сформулированной проблемы решаются следующие задачи:

1. Информационная. Приведение растительных объектов к определённому стандартному описанию и определение класса, к которому они относятся.

2. Приближённая. Выведение понятия подобия между растительными объектами и вынесение решения о соответствии классу, к которому наиболее целесообразно относить рассматриваемый объект.

3. Сравнительная. Сравнение растительного объекта с уже описанными классами.

4. Неформализованная (эвристическая). Сложность применения к определённым растительным объектам строгих математических методов.

5. Задачи с нечеткой (некорректной или неполной) исходной информацией о том или ином растительном объекте.

Решение вопроса распознавания образов растительных объектов состоит в общем случае из 3-х этапов:

1. Построение моделей на основании описаний растительных объектов.

2. Анализ изображений растительных объектов с помощью разработанных моделей.

3. Реализация математических методов распознавания с помощью программных средств.

Объект можно оценивать по его формализованному описанию, например, по его структуре. Это позволяет применять в данном исследовании методы теории графов. Данный подход позволяет использовать математическую теорию распознавания графовых образов.

Рассмотрим граф-модели, описывающие растение рода Первоцвет (лат. Primula; рис. 1.) и злаковую культуру вида Овёс Обыкновенный (лат. Avena sativa; рис.2). Графовые структуры имеют вид, соответственно:

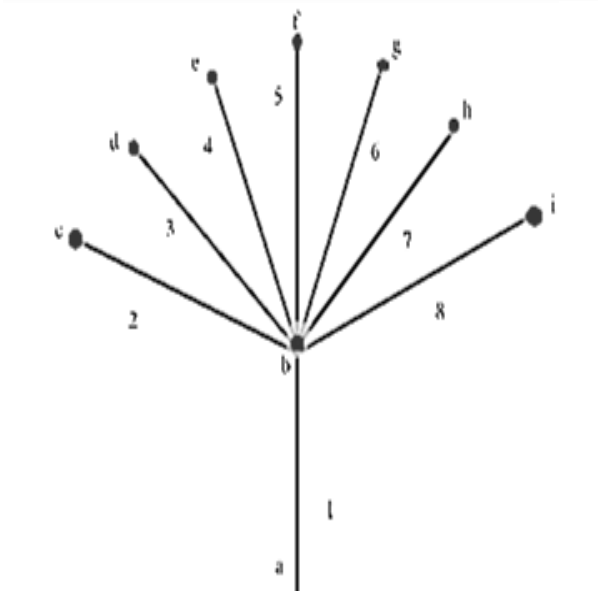


Рис. 1

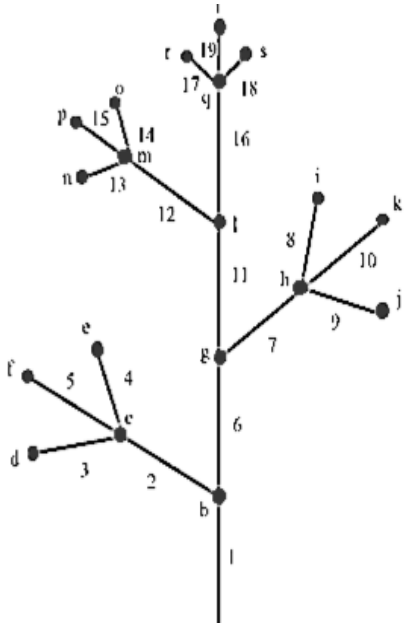


Рис. 2

На рис. 1 представлено соцветие вида «венчик». Матрицы, изображающие данную структуру, имеют вид:

ребра	1	2	3	4	5	6	7	8	9		узлы	a	b	c	d	e	f	g	h	i	j
1	0	1	1	1	1	1	1	1	1		a		1	0	0	0	0	0	0	0	0
2	1	0	1	1	1	1	1	1	1		b	1	0	1	1	1	1	1	1	1	1
3	1	1	0	1	1	1	1	1	1		c	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0
4	1	1	1	0	1	1	1	1	1		d	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0
5	1	1	1	1	0	1	1	1	1		e	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0
6	1	1	1	1	1	0	1	1	1		f	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0
7	1	1	1	1	1	1	0	1	1		g	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0
8	1	1	1	1	1	1	1	0	1		h	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0
9	1	1	1	1	1	1	1	1	0		i	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0
											j	0	1	0	0	0	0	0	0	0	0

Из матриц видно, что возможно распознание данного объекта по первым двум блокам матрицы рёбер и матрицы узлов граф-модели: в матрице ребер блоки 1 и 1.1 имеют одинаковую форму, характерную только для данного типа соцветия и позволяют отличить его от какого-либо другого объекта.

Блок 1:

0	1	1
1	0	1
1	1	0

Блок 1.1:

0	1	1
1	0	1
1	1	0

Блок 2:

0	1
1	0

Блок 2.1:

	1	1	1	1	1	1	1
1	0	0	0	0	0	0	0
1	0	0	0	0	0	0	0
1	0	0	0	0	0	0	0
1	0	0	0	0	0	0	0
1	0	0	0	0	0	0	0
1	0	0	0	0	0	0	0
1	0	0	0	0	0	0	0
1	0	0	0	0	0	0	0

В дальнейшем вместо нулей будем использовать пустые клетки.
Матрицы, изображающие структуру соцветия типа «метелка» (рис. 2), имеют следующий вид:

ребра	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19
1		1				1													
2	1		1	1	1	1													
3		1		1	1														
4		1	1		1														
5		1	1	1															
6	1	1					1				1								
7						1		1	1	1	1								
8							1		1	1									
9							1	1		1									
10							1	1	1										
11						1	1				1					1			
12											1		1	1	1	1			
13												1		1	1				
14												1	1		1				
15												1	1	1					
16											1	1					1	1	1
17																1		1	1
18																1	1		1
19																1	1	1	

узлы	a	b	c	d	e	f	g	h	i	j	k	l	m	n	o	p	q	r	s	t
a		1																		
b	1		1				1													
c				1	1	1														
d			1																	
e			1																	
f			1																	
g		1						1				1								
h							1		1	1	1									
i								1												
j								1												
k								1												
l							1						1				1			
m												1		1	1	1				
n													1							
o													1							
p													1							
q												1						1		1
r																	1			
s																	1			
t																	1			

В матрице ребер блоки 1 и 1.1 имеют различную форму. В матрице узлов блоки 2 и 2.1 также отличаются, хотя в целом эти элементы имеют общее строение:

Блок 1:

	1				1
1		1		1	1
	1		1	1	
	1	1		1	
	1	1	1		
1	1				

Блок 1.1:

	1	1	1
1		1	1
1	1		1
1	1	1	

Блок 2:

	1					
1		1				1
			1	1	1	
		1				
		1				
		1				
	1					

Блок 2.1:

	1		1
1			
1			
1			

Использование данных моделей при автоматизации технологических процессов раскрывает возможности создания более совершенных и принципиально новых процессов при разработке автоматических средств и технологических линий по переработки растительных материалов.

Библиографический список

1. Ганичева А.В. Индексно-кластерный метод в сельском хозяйстве. Биометрические индексы / А.В. Ганичева А.В. Ганичев // Бизнес. Образование. Право. – 2017. – № 1 (38). – С. 171-174.

2. Ганичева А.В. Логический метод решения сельскохозяйственных задач / А.В. Ганичева, С.А Фирсов С.А. // XXI век: итоги прошлого и проблемы настоящего плюс. – 2011. – № 1 (01). – С. 165-172.

УДК 336.7
JEL: F21, G24, I25, J21

Осипов Сергей Юрьевич
РИНЦ AutorID: 1111-3426
Кандидат экономических наук, доцент, научный сотрудник,
ФГОБУВО "Финансовый университет при правительстве РФ".
125167, Россия, Москва, Ленинградский проспект, 53

ДВОЙНЫЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ ДИПЛОМЫ: ИНСТРУМЕНТЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА НА БАЗЕ ВУЗА

Аннотация. В статье описан способ повышения эффективности вузовского образования посредством сотрудничества с другими зарубежными вузами и предприятиями гостиничного комплекса. Обосновывается создание инвестиционного проекта с использованием биржевых инструментов для эффективного развития таких способов обучения, как двойные дипломы, курсы повышения квалификации и др. Определяется роль подразделения ВУЗа, ответственного за развитие коммерческой составляющей при формировании указанного выше проекта с целью повышения конкурентоспособности выпускников и удовлетворения потребностей рынка труда Российской Федерации и некоторых бывших стран СССР.

В статье сформулированы основные шаги по организации SPV-компании и выпуска облигационного займа для развития учебного проекта максимально высокой востребованности. Материалы статьи могут быть использована для развития программ ВУЗов, предприятий гостиничного бизнеса, бирж и профессиональных участников рынка ценных бумаг.

Ключевые слова: двойной диплом, привлечение инвестиции, облигации, гостиничный бизнес, межвузовское сотрудничество, биржа

Osipov Sergey Yurievich
candidate of economic sciences, associate professor.
Financial University of Government of Russian Federation, Leningradsky prospect, 53, 125167, Moscow, Russia.

DOUBLE INTERNATIONAL DIPLOMAS: INSTRUMENTS FOR FINANCING AN EDUCATIONAL INVESTMENT PROJECT ON THE BASIS OF A UNIVERSITY

Abstract. The article describes a method for increasing the effectiveness of higher education through cooperation with other foreign universities and enterprises of the hotel complex. The author substantiates the creation of an investment project using exchange instruments for the effective development of such training methods as double diplomas, refresher courses, etc. The role of a subdivision of a university responsible for the development of a commercial component in the formation of the above project with the aim of increasing the competitiveness of graduates and meeting the needs of the labor market The Russian Federation and some former

USSR countries. The article outlines the main steps for the organization of the SPV-company and the issue of a bond loan for the development of an educational project of the highest demand. The materials of the article can be used for the development of programs of universities, enterprises of the hotel business, exchanges and professional participants of the securities market.

Keywords: double diploma, investment attraction, bonds, hotel business, interuniversity cooperation, exchange

1. Введение (INTRODUCTION):

В настоящий момент уровень образования, который дают многие отечественные ВУЗы, не выдерживает критики. Отсутствие устойчивых деловых связей ВУЗов с предприятиями, финансовыми компаниями, государственными структурами, которые должны быть заинтересованы в притоке новых квалифицированных кадров, приводит к разрыву между теоретической подготовкой, практическим и лабораторным занятиями, предоставляемыми вузами, и реальной деятельностью компаний и структур [13]

По факту, специалисты вынуждены получать необходимые навыки либо непосредственно на производстве, либо при дополнительном целевом образовании. [6] Не менее актуальной проблемой является существенное отставание учебно-методической базы ВУЗов от практической сферы деятельности предприятий. Так, учебная литература финансово-экономических ВУЗов содержит значительное количество информации, безнадежно устаревшей и потерявшие свою актуальность. в связи с постоянным изменением нормативно-правовой базы, развитием информационных и финансовых технологий. [16]

Глобализация экономики, размытие границ, активизация транснациональных корпораций прямо влияют на рынок труда, в том числе актуальность и востребованность диплома в другой стране.

Общеизвестно, что российские дипломы не признают промышленно развитые страны и наоборот, не все работодатели в Российской Федерации признают дипломы зарубежных ВУЗов. [4]

Ряд стран с бывшего СССР вошли в Европейский Союз и провели реформу высшего образования. Дипломы выпускников прибалтийских ВУЗов соответствуют стандартам принятым в развитых странах. [14] Одновременно, понимая, что прохладные политические отношения с Россией не будут продолжаться вечно, а к 2020 году существенно снизится уровень финансирования со стороны Европейского Союза, данные страны, начали реализовывать политику восстановления экономических отношений с Российской Федерацией.

Президент Литвы Даля Грибаускайте отметила, что Литва в случае изменения геополитической ситуации тоже должна быть готова к изменению позиции в отношении России, но не отказываясь от ценностей. С соседями, указала президент, "лучше общаться, торговать, нежели воевать". [9] А премьер Литвы Саулюс Скверналис заявил, что в 2018 году Литва должна

установить контакты с российскими властями, а прежнюю политику изоляции назвал невыгодной и уникальной в Евросоюзе.. Так, с его слов, другие страны, те же соседние государства, очень активно работают над экономическими вопросами с Россией, и Литва к возобновлению таких связей будет подходить прагматично. [10]

Одновременно имеет место колоссальный дефицит специалистов как в Российской Федерации, так и в странах Прибалтики. [5] Этот факт подчеркивает значимость ВУЗов и повышает уровень требований к подготовке выпускников.

В основе настоящего исследования лежит изучение текущих проблем, рынка труда и соответствие уровня выпускников данному рынку, а также определены некоторые способы повышению конкурентоспособности данных выпускников. В частности, обозначены проблемы совмещения образования российского и зарубежного ВУЗа, создание совместной структуры, исходя из потребностей рынка труда. Дано описание способы привлечения финансирования для данной структуры

2. Материалы и методы (MATHERIALS AND METHODS):

2.1. ВУЗы и дефицит специалистов на рынке труда.

В большей степени данный дефицит затрагивает специалистов, способных выполнять аналитическую, творческую работу, импровизировать, самостоятельно принимать решения. К 2025 году нехватка таких кадров в России может достигнуть 10 миллионов человек. Система образования готовит преимущественно работников, способных выполнять типовые задачи, а не подходить к делу творчески и самостоятельно принимать решения. [6]

Российские компании испытывают нехватку специалистов. Согласно недавнему опросу Института Гайдара, 23% промышленных предприятий упомянули нехватку квалифицированных кадров как одно из основных препятствий для своего развития. Проблема нехватки работников беспокоит промышленные компании сильнее, чем недостаток оборотных средств или конкуренция с импортом. В "Мониторинге экономической ситуации в России", который совместно готовят Институт Гайдара и РАНХиГС, дефицит рабочих кадров называют "главной ресурсной проблемой" промышленности. [11]

Кроме того, существенная доля занятых из-за низких зарплат трудящихся работает в условиях "трудовой бедности", почти 6,5 процента трудоспособного населения России (4,9 млн человек) получают зарплату на уровне МРОТ. Культурные особенности населения таковы, что 98 процентов отдают предпочтение стабильности, а не возможностям роста. [12]

Снижен престиж профессий, требующих длительного сложного обучения и высокой квалификации, - таких как врач, педагог, научный работник. Сыграла в этом роль и существующая система оплаты труда, когда практически любая работа оплачивается примерно одинаково. Например, в России разница в оплате труда водителя и врача - всего 20 процентов, в то время как в Германии - 174 процента, в США - 261 процент, в Бразилии - 172

процента. При сохранении существующей структуры рынка труда еще на 7-10 лет отставание России от стран - лидеров мировой экономики рискует стать несократимым. [17]

В Литве ощущается острая нехватка квалифицированной рабочей силы. Об этом свидетельствует и намерение правительства привлечь на работу граждан из третьих стран. Парадоксальность ситуации заключается в том, что литовских специалистов привлекать особо никто не хочет, равно как и воспитывать новые кадры. Проблема массовой эмиграции жителей Литвы за рубеж и их желание получать европейские зарплаты с каждым годом всё отчётливее сказывается на отечественной экономике. О том, что в стране не хватает квалифицированных работников и к 2020 году ситуация может стать критической признали и в правительстве, которое подготовило список самых желанных работников, которых главы предприятий должны были бы встретить с радостью.

Министр экономики Миндаугас Синкявичюс выступил с официальным сообщением, заявив, что страна больше всего страдает от нехватки программистов и специалистов в сфере информационных технологий. В 2020 году Литве приблизительно потребуется 10 тысяч профессионалов данной отрасли. Он отметил, что в условиях изменяющегося трудового рынка стало не хватать высококвалифицированных специалистов, дав прогноз, что в 2020 году стране понадобятся 10 тысяч специалистов в сфере информационных технологий, а в общем потребность IT-специалистов в ЕС возрастёт до 900 тысяч человек. Исходя из данных утверждённого правительством списка, становится ясно, что в Литве больше всего не хватает людей с техническим образованием: инженеров, конструкторов, управленцев, плановиков, компьютерных специалистов, программистов и различных техников. [5]

Эти факты подтверждают актуальность статьи, на их основании можно утверждать, что ВУЗы, должным образом адаптирующиеся к данным потребностям международного рынка, к требованиям, выдвигаемым к учебным программам и качеству подготовки дипломников, будут коммерчески успешными.

2.2. Симбиоз гостиничного бизнеса и образовательных программ.

Другой бизнес-идеей настоящей статьи, выгодной для ВУЗа, является организация обучения, краткосрочных программ, в партнерстве с субъектами гостиничной сферы.

Значительное количество гостиниц, пансионатов, оздоровительных комплексов испытывают сложности в периоды межсезонья. Это объекты, в Краснодарском крае, Калининградской области, Болгарии, странах Прибалтики. В статье рассматриваются объекты в приморских районах, так как, безусловно, они более привлекательны для данной бизнес-идеи. Проблему заполняемости можно решить, если, используя идею двойного диплома, проводить часть обучения непосредственно на базе в подобных объектов, организовывая не только выезд студентов и преподавателей на данный объект, но и подключая к программе обучение иностранным языкам, спортивно-оздоровительные и развлекательные мероприятия. [3]

Гостиничный бизнес испытывает проблему заполняемости в межсезонье. Отель или пансионат - это коммерческая структура, которая требует постоянного вливания средств на поддержание функционирования. Учредители применяют различные методы продвижения своих услуг, среди них:

- Тематические уикенды. Туры выходного дня, профессиональные и местные праздники, семинары.
- Партнерство с ивент-агентствами, особенно в межсезонье.
- Собственные развлекательные мероприятия.
- Работа с действующей клиентской базой: продать продукт старому клиенту проще и дешевле.
- Разработка специальных предложений для работников, направленных в командировку.
- Разработка групповых предложений для семей, компаний, классов, учебных групп.
- Разработка партнерских программ с соседями: местные музеи, спортивные клубы, спа-салоны. [8]

Гостиница - очень сложная для продвижения на рынке структура, особенностью которой является обеспечение клиентам основной части их повседневной жизнедеятельности на протяжении длительного периода от одного до десятков дней.

Одни из распространенных ошибок при продвижении услуг гостиницы на рынке - это начало предложения услуг не доведя их качества до достойного уровня и непродуманная стратегия работы в межсезонье. При этом 90% рекламного бюджета тратится на привлечение новых клиентов и только 10% на удержание действующих. [15] В связи с этим, привлечение ВУЗов в качестве партнеров имеет для структур гостиничного бизнеса актуальность, обосновывая основную идею настоящей статьи.

3. Результаты (RESULTS):

3.1. Актуальность краткосрочных программ и двойных дипломов.

Краткосрочные программы обучения - не относятся к программам дополнительного профессионального образования. К ним относятся семинары, тренинги, мастер-классы. Если краткосрочное обучение проводится менее 16 часов, аттестация не требуется. Краткосрочные курсы организуются для решения точно сформулированных образовательных задач, они являются средством формирования универсальных учебных действий.

Курсы повышения квалификации и профессиональная переподготовка - это разные вещи. Профессиональная переподготовка - это освоение новой профессии, смежный с основной, которая длится не менее 6 месяцев и сопровождается выдачей диплома государственного образца. Курсы

повышения квалификации организуются для расширения и совершенствование имеющихся знаний. Они проводятся в течение более длительного периода времени чем профессиональная переподготовка, после них выдается не диплом, а свидетельство или удостоверение. [6]

Курсы повышения квалификации проводятся на добровольной основе. Их целью, как правило, является освоение современных методик, многие работодатели отправляют свой персонал в качестве стимулирования и поощрения труда. Обязательное повышение квалификации проходят работники следующих структур: сотрудники внутренних дел, медики-фармацевты, государственные служащие, адвокаты, аудиторы, главные бухгалтеры, работники железнодорожного транспорта, экипажей воздушных судов, работники связанные с подземными работами, работники, связанные с производством химического оружия, судьи и др.

Курсы повышения квалификации производится обычно без отрыва от основной работы, но часто выходные дни или дистанционно. Формы обучения могут быть как в виде очных курсов, очно ю-заочно, как дистанционное обучение. Программа курсов повышения квалификации. Краткосрочные программы достигают 72 часов, при этом выдается удостоверение. Долгосрочные программы занимают от 100 до 500 часов, при этом выдается свидетельство о долгосрочном повышении квалификации.

Тематические семинары для отца как правило от 172 до 100 часов. При этом выдается удостоверение о курсах повышения квалификации. По итогам прохождения любых курсов повышения квалификации проводится обязательная аттестация.

Двойные дипломы подразумевают выдачу дипломов государственного образца, признаваемых всеми участниками образовательного процесса.

Однако большинство российских вузов не дает совмещённых программ получения двойного диплома. Это трудоемко и дорого. А на практике иностранные школы приходят на российский рынок и продают свои программы. При этом привлекают преподавателей российских ВУЗов, однако лекции проводятся по иностранным программам, следовательно, они не могут быть протестированы, так как проходят на договорных обязательствах. Студенты учатся 1 год в Российской Федерации, второй год учиться за рубежом. Иностранные преподаватели так же не проходят тестирование, соответствуют ли они российским критериям. Сегодня происходит уход от жестких стандартов и ВУЗы сами могут составлять программы обучающих дисциплин. При получении образования по системе двух дипломов возникают определенные сложности, слушатели осваивают одновременно программы российских и зарубежных школ для получения данных двух дипломов. Стандарты Российской Федерации и иностранные стандарты не совпадают. Возникает проблема совместимости учебных планов. [4]

Она может быть решена: необходимо, чтобы в рамках отечественных российских программ иностранные специалисты проводили активные мастер-классы

В качестве удачного примера краткосрочных программ на российском рынке можно привести модель обучения клиентов форекс-дилеров и брокеров, фактически с начала их деятельности в России. Тем не менее, имеются особенности, ранее не учтенные в их сотрудничестве с вузами. В настоящее время молодежь представляет наиболее многочисленную группу безработных – более 30% от общего числа зарегистрированных безработных. Кроме того, 25-28% от общей совокупности безработной молодежи составляют выпускники учебных заведений [16]. В связи с этим наиболее эффективно в решении обозначенных проблем могли бы принять участие именно ВУЗы в лице своих специализированных подразделений, факультетов и кафедр.

3.2. Специализированные подразделения и программы сотрудничества ВУЗов

Научно-образовательный центр развития профессиональных компетенций и квалификаций Финансового университета при Правительстве РФ имеет основной целью оказание содействия развитию социально-экономических систем на основе научных исследований, эффективных практик и инновационных подходов, формирование интегрированной системы научно-образовательной и предпринимательской деятельности, результативной системы воспроизводства научных и научно-педагогических кадров, привлечение к научным исследованиям, к инновационной и образовательной деятельности высококвалифицированных и перспективных кадров. Среди его задач:

- совершенствование образовательного процесса путем внедрения инновационных механизмов, инструментариев и технологий, а также создание и апробация опытных образцов (пилотных проектов) методик обучения с вовлечением в этот процесс обучающихся;сотрудничество с научными и образовательными организациями России и других государств, с целью осуществления научно-исследовательской и консалтинговой деятельности, реализации образовательных программ и стажировок, а также в других сферах деятельности в соответствии с профилем работы Центра и Уставом Финансового университета;
- реализация проектов за счет привлечения бюджетных и внебюджетных средств, субсидий, грантов, целевых взносов и иных видов деятельности, приносящих доход. [13]

Таким образом данная структура лучшим образом подходит для выполнения обозначенных задач. Их решение возможно в сотрудничества с рядом зарубежных структур, например:

Вильнюсский университет — старейший и крупнейший литовский вуз. С момента своего создания, в 16 веке, Вильнюсский университет, стал неотъемлемой частью европейской науки и культуры, а так же воплотил концепцию классического университета и единство исследования. Вильнюсский университет входит в число 550 лучших университетов в мире в соответствии с QS World University в Рейтинге 2012 года На его базе действуют Центры открытого доступа и научно–исследовательские

возможности которых доступны не только для исследователей, студентов и ученых Вильнюсского университета, но и для исследователей и студентов из других научных учреждений и предприятий. [5]

Данный университет развивает программу делового сотрудничества университетов. Этот проект был направлен на укрепление связей между высшими учебными заведениями и предприятиями путем выявления наиболее важных предпосылок, которые делают университетское деловое сотрудничество взаимно значимым и ценным. Это было достигнуто путем анализа уже реализованных подобных проектов, для понимания предпосылок для успешного, конструктивного и ценного сотрудничество. Проект охватывал 7 стран — Латвия, Литва, Финляндия, Швеция, Норвегия, Эстония и Дания. Несколько лет назад открыта отдельная программа на русском языке для сотрудничества с РФ.

Кроме того, работает модель ERASMUS+ — программа мобильности предусматривает обучение студентов в высших учебных заведениях других стран длительностью от 3 месяцев до одного года. Цель этой программы – совершенствовать образование студентов и развивать опыт обучения за рубежом.

Со специальностями Финансового университета при Правительстве РФ у Вильнюсского университета примерно совпадают следующие наименование, срок обучения, стоимость учебы за год, форма обучения, язык обучения):

- Управление и бизнес предпринимательство, 4 года, 2400 EUR, очная, английский;
- Английский и Русский Язык (бизнес), 4 года, 1861 EUR, очная, английский/русский;
- Мастер Восточно-Европейских и Российских дисциплин,1,5 года, 2242 EUR, очная, английский;
- Международная бизнес-экономика и управление, 1,5 года, 3400 EUR, очная, английский;
- Экономический анализ и планирование, 1,5 года, 3400 EUR, очная,, английский;
- Маркетинговый анализ, 2 года, 3400 EUR, очная, английский;
- Финансы, 1,5 года, 3400 EUR, очная, английский;
- Маркетинг и интегрированная коммуникация, 1,5 года, 3400 EUR, очная, английский.

Латвийский Университет (Рига) - имеет Инновационный центр, который обеспечивает сотрудничество между исследователями и предприятиями, а также коммерциализацию отдельных результатов исследований. Имеет следующие специальности, попадающие под идею статьи:

- Международная экономика и коммерческая дипломатия, 4 года, 2800 EUR, очная, английский;
- Бизнес администрирование, 4 года, 2500 EUR, очная, английский;
- Международный бизнес со специализацией в области управления экспортом (MBA), 2 года, 2150 EUR, очная, английский. [7]

Экономический университет - Варна (Болгария). На заседании Аккредитационного совета НАОА, проведенном 4 октября 2012 г., Экономическому университету дана общая оценка 8.46 по критериям аккредитации учреждений и определен максимум обучающихся - 13 000 студентов и докторантов. Обучение в нем и иных вузах Болгарии, как в государственных, так и в коммерческих, для всех абитуриентов производится на платной основе. Стоимость получения специальности и диплома составляет в среднем от 3 000 евро. За один год обучения будет необходимо заплатить от 1000 до 5 000 евро. Данная цена является одной из самых конкурентоспособных в Европе. Факультеты и кафедры:

- Финансово-бухгалтерский факультет, Факультет экономики, Факультет управления;
- Кафедры: Бухгалтерский учет, Финансы, Общая экономическая теория, Экономика и управление строительства, Индустриальный бизнес, Экономика и управление торговли, Товароведение, Аграрная экономика, Управление и администрация, Маркетинг, Экономика и организация туризма, Международные экономические отношения. [10]

Высшие учебные заведения Болгарии прошли аккредитацию согласно европейским нормам. Это позволяет всем желающим по окончанию обучающего курса получить сертификат о высшем образовании, который принимаются большинством стран мира.

некоторых вузах существует возможность одновременного получения двух дипломов, осуществляемая благодаря партнёрской программе среди высших учебных заведений страны и отдельных университетов Евросоюза. Одним из таких вузов является Американский университет в Болгарии, он предоставляет возможность получения двойного диплома американского и европейского образца. Приобретая сертификат, подтверждающий знания, студент университета или академии может заочно получить дополнительное непрофильное образование по партнерской программе одного из университетов Британии или другого государства ЕС.

Таким образом, сотрудничество российского и зарубежного ВУЗов в рамках как двойного диплома, так и по краткосрочным программам актуально, будет востребовано на рынке труда, имеется ряд факторов (программы на русском и английском языках, доступность обучения, приемлемые цены, аналогичные факультеты и кафедры и др.), которые делают привлекательным данный проект.

3.3. Интеллектуальный IT-экспорт.

Согласно данным потребностей рынка труда в России и Европе, к наиболее востребованным специальностям отнесены профессит IT и е-торговли. Их развитие невозможно без поддержания высокого уровня IT-образования, в том числе, с экономическим уклоном. Этот уровень достаточно высок в России: Академгородок (Новосибирск), Инновационный центр (Сколково) и др. При этом средний уровень оплаты труда программиста в России - USD 700-1000, в Китае - USD 2-2,5 тыс., в США - от USD 4 тыс. Хотя оплата специалистов разнится в зависимости от области: веб-приложения,

windows-приложения, приложения для мобильных систем, базы данных и т.д. А так же и от этапов разработки продукта, таких как аналитика предметной области и постановка технического задания, системная архитектура и управление проектом, разработка и кодирование, документирование, тестирование, создание сайтов, продвижение и маркетинг, техническая поддержка пользователей и т.д. [16]

Кафедры региональных и столичных российских ВУЗов, готовящих специалистов в данной сфере, уже с 3-4 курсов формируют группы, которые работают над заказами крупных международных корпораций (Siemens, BMW и др.). Аналогичные бизнес-модели можно реализовать и в рамках настоящего проекта: срецтально созданная SPV-компания могла бы осуществлять поиск заказов в других странах, формировать технические задания и направлять их российским вузам, являясь компанией-коммуникатором, кроме того осуществляющей оплату труда как для кафедр ВУЗов, так и персонально.

3.4. Экспорт бухгалтерских услуг

Аналогичным образом, согласно экономическим моделям ряда стран (Китай, Сингапур и др.), к поощряемым отраслям относится сфера бухгалтерских и аудиторских услуг. Разница в оплате труда бухгалтерского специалиста (уровень bookkeeper) в странах очевидна: Россия - USD 500-1000, Китай - USD 2000, США - от USD 4000. Принципы ведения бухгалтерского учета в мире едины. По аналогии с IT-моделью, SPV-компания могла бы, путем сотрудничества с кафедрами бухучета и аудита российских ВУЗов, предлагать услуги бухгалтерского сопровождения для зарубежных компаний на базе МСФО или стандартов сьраны-заказчика. Если в части аудиторских услуг международный аутсорсинг достаточно дорог и сложен, то в области первичного бухгалтерского учета услуги зарубежных компаний могут быть привлекательны.

4. Обсуждение (DISCUSSION):

4.1. Инструменты привлечение финансирования.

Проект, основанный на взаимовыгодном сотрудничестве двух ВУЗзов, даст студентам возможность получить два "зеркальных" диплома, например, по основной специальности, что предоставит им возможность работать по ним как в России так и в странах Запада. проект, по сути, не является высокозатратным. Текущее финансирование может поддерживаться за счет дополнительной оплаты обучения в рамках как получение образования по степени магистра, бакалавра и др., так и в рамках краткосрочных программ. Текущие издержки может частично покрывать и доля в прибыли, полученная гостиницей, пансионатом, спортивным клубом, спа-салоном, и посредством др. видов услуг, предлагаемых в рамках проекта. Первоначальное финансирование проекта возможно реализовать путем создания SPV-компании с целью привлечения, например, облигационного займа. Публичное размещение на биржевом рынке позволит не только привлечь средства намного более дешевле, чем классический банковский кредит, но и создаст дополнительную рекламу проекта за счет публичности заимствования,

повысит узнаваемость бренда проекта среди участников финансового рынка, их работников, топ-менеджеров и владельцев, именно их дети и родственники, являются целевой аудитории данного продукта.

Эффективным способом организации облигационного займа может стать, например, размещение на бирже, входящей в структуру группы РТС. Привлеченные средства предполагается вложить в следующие статьи капитальных затрат: разработка и организации учебного процесса, учебно-методические материалы, реализация маркетинговой стратегии, затраты на установление партнерских отношений с объектами, указанными в данной статье, расходы на организацию выпуска ценных бумаг, расходы на оплату преподавателей и бизнес-тренеров и др.

Привлечение средств в проект через биржевые инструменты является эффективным и современным способом, в этом процессе может быть задействована российская биржа, коллектив которой стоял у истоков фондового рынка страны. В 2016 году на Санкт-Петербургской бирже был запущен механизм обеспечения демоступа к мировой ликвидности по иностранным бумагам, а далее началось расширение списка бумаг, торгуемых на бирже. С середины 2017 года на СПБ торгуются все бумаги списка S&P 500. [2]

Число клиентов в сегменте торгов иностранными акциями на Санкт-Петербургской бирже выросло с мая 2016 года на 262% до 3 тыс. Среднедневные обороты торгов увеличились в 5,3 раза, рекорд был зафиксирован 9 июня 2017 года — 35 млн долларов в день, рассказали на годовом общем собрании членов НП РТС. Число инструментов за этот период выросло на 718%, сейчас в сегменте иностранных акций на Санкт-Петербургской бирже доступно более 450 бумаг из списка S&P 500, евробонды. [17] Эта площадка может стать привлекательной и для привлечение средств под образовательный проект.

4.2. Облигационный заем

Условия вывода ценных бумаг (облигаций) на данную площадку достаточно комфортны, биржа технологична и хорошо вписывается в бизнес-модель проекта.

Привлечение капитала через облигации, ключевые шаги:

- принятие решения о форме привлечения капитала;
- подготовка маркетинговых материалов для биржи: презентация эмитента/проекта эмитента, финансовые показатели деятельности эмитента и/или финансовая модель проекта эмитента;
- подготовка эмиссионных документов (проспект/ программа и проспект) на базе шаблонов биржи;
- корпоративные одобрения;
- заключение договора аудита по МСФО и договора по раскрытию информации с информационным агентством;
- заключение договоров с управляющей компанией, расчетным банком, инвестиционной компанией, биржей и депозитарием;

- размещение облигаций;
- уведомление ЦБ РФ об итогах размещения. [11]

Источниками для первоначального привлечения инвестиций могут быть как средства инвесторов с открытого рынка, так и целевые фонды, с которыми необходимо провести предварительную работу по вовлечению их в проект, а также банки и инвесткомпании.

Кроме того, Болгария, Латвия и Литва ожидают очередные финансовые транши от Евросоюза, часть которых может быть направлена на развитие данного проекта, связанного непосредственно с развитием предприятий и ВУЗов страны, созданием новых рабочих мест и расширением внешнеэкономических связей.

Что касается выбора площадки для организации эмиссии, Российская группа НП РТС имеет ряд преимуществ по оказанию услуг для эмитентов (более оперативный вывод ценных бумаг на организованный рынок по сравнению, например, с Гонконгской фондовой биржей, независимость от глобального рынка, в отличие от Baltic Exchange, входящую в NASDAQ). В системе РТС (Биржа "Санкт Петербург") обращается порядка 450 инструментов иностранных эмитентов.

5. Рекомендации (RECOMMENDATIONS):

Материалы данной статьи могут быть использованы для студентов и преподавателей ВУЗов, подразделение ВУЗа, в чьи функции входит поиск новых коммерческих направлений, для профессиональных участников рынка ценных бумаг, банков, бирж, предприятий гостиничного комплекса. Дальнейшими исследованиями могут быть анализ успешного зарубежного опыта аналогичных проектов, вопросы сотрудничества ВУЗов и коммерческих структур, вопросы разработки маркетинговых стратегий ВУЗов, в также объектов, ведущих свою деятельность в сфере туризма.

Список литературы.

1. Азатян М. О. Анализ структуры и динамики прямых иностранных инвестиций в РФ / М.О Азатян // Экономика, управление, финансы: материалы VII Междунар. науч. конф. (г. Краснодар, февраль 2017 г.). – Краснодар: Новация, -2017. – С. 10-14.
2. Алалыкин А.В., МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА: учебное пособие для студентов экономических специальностей. – Тюмень: Издательство Тюменского государственного университета, 2012. – 212с.
3. Баева В.В. Организация гостиничного дела. М:. Кнорус. 2016.
4. Бадулин В.Д. Двойные дипломы: проблемы, перспективы. // Вестник российского торгово-экономического университета. Москва. 2013.
5. Габриелян А. В. Литве ощущается нехватка рабочей силы // Экономический обозреватель BALTNEWS.lt. 09.02.2017URL: http://m.baltnews.lt/vilnius_news/20170209/1016778885.html (дата обращения 02.04.2018).

6. Заугольников С. А. Проблема трудоустройства выпускников после окончания вуза // Известия регионального финансово-экономического института, №2. - 2013.
7. Иностранные инвестиции в экономике России — современный этап и перспективы [Электронный ресурс] // данные портала Промразвитие. – URL:http://promdevelop.ru/inostrannye-investitsii-v-ekonomike-rossii/ (дата обращения: 23.06.2017).
8. Никольская Е.Ю. Актуальные вопросы развития гостиничного бизнеса. // Путь науки. 2014. N6. с. 54-57.
9. Интервью Президента Литвы: С Россией лучше сотрудничать, чем воевать // Портал 15min.lt 27.12.17 Президент Литвы Даля Грибаускайте, интервью. URL: https://ukraina.ru/news/20171224/1019705727.html (дата обращения 04.04.2018).
10. Премьер Литвы С. Сквернялиса в интервью передаче "Панорама недели" телеканала LNK. 03.01.2017.
11. Раджабова З.К., Мировая экономика: Учебник — 2-е изд. — М.: ИНФРА-М, 2006. — 336 с.
12. Российский студенческий союз. Законопроект «О квотировании первого рабочего места». URL: http://russiansu.ru/publ/novosti/zakonoproekty/zakonoproekt_o_kvotirovanii_pervogo_rabochego_mesta/8-1-0-25(датаобращения: 28.04.2013).
13. Рязанцева Л. В. Анализ сфер занятости выпускников ВУЗов и проблемы их трудоустройства // Международная научно-практическая заочная интернет-конференция. – Москва, 2011 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа. – URL: http: // www.conf.muh.ru/archive/11-2011/78-200211 (дата обращения: 20.05.2013).
14. Халимон Е.Е. Условия успешного сотрудничества ВУЗов в России и зарубежных стран // Вестник университета. Государственный институт управления. Москва. 2017.
15. Черкасов Д. О., Сайбель Н. Ю. Стартап: характеристика понятия и этапы развития // Современное состояние и перспективы развития научной мысли: сборник статей международной научно-практической конференции / под ред. А. А. Сукиасян. М., 2015. С. 141-143. 111й
16. Boston Consulting Group. Россию ждет дефицит аналитиков и творческих работников // Исследование "Россия 2025: от кадров к талантам", 27.10.2017.
17. US Energy Information Alministration, Country Analisis Brief: Russia, October 31, 2017

SOURCES:

1. AZ Azatyan. Analysis of the structure and dynamics of foreign direct investment in the Russian Federation / M.Ozatyan. // Economics, management, finance: materials VII Intern. sci. Conf. (Krasnodar, February 2017). - Krasnodar: Novation, -2017. - P. 10-14.
2. Alalykin AV, WORLD ECONOMY: a textbook for students of economic specialties. - Tyumen: Tyumen State University Press, 2012. - 212s.

3. Baeva V.V. Organization of hotel business. M :. Knorus. 2016.
4. Badulin V.D. Double diplomas: problems, prospects. // Bulletin of the Russian Trade and Economic University. Moscow. 2013.
5. Gabrielyan A. V. Lithuania there is a shortage of labor force // Economic reviewer BALTNEWS.lt. 02/09/2017 URL: http://m.baltnews.lt/vilnius_news/20170209/1016778885.html (circulation date 04/02/2018)
6. Zagolnikov SA The problem of employment of graduates after graduation / / Izvestiya Regional Financial and Economic Institute, № 2. - 2013.
7. Foreign investment in the Russian economy - the current stage and prospects [Electronic resource] // portal data Promrazvitie. - URL: http: //promdevelop.ru/inostrannye-investitsii-v-ekonomike-rossii/ (reference date: June 23, 2017).
8. Nikolskaya E.Yu. Actual issues of hotel business development. // The path of science. 2014. N6. c. 54-57.
9. Interview of the President of Lithuania: It is better to cooperate with Russia than to fight // Portal 15min.lt 27.12.17 President of Lithuania Dalia Grybauskaite, interview. URL: https://ukraina.ru/news/20171224/1019705727.html (circulation date 04/04/2018)
10. Lithuanian Prime Minister S. Skvernelis in an interview with the "Panorama of the Week" program of the LNK channel. 01/03/2017.
11. Rajabova Z.K., World Economy: Textbook - 2 nd ed. - Moscow: INFRA-M, 2006. - 336 p.
12. Russian Student Union. The bill "On quoting the first workplace." URL: http://russiansu.ru/publ/novosti/zakonoproekty/zakonoproekt_o_kvotirovanii_pervogo_rabochego_mesta/8-1-0-25(date address: 04/28/2013).
13. Ryazantseva LV Analysis of the employment of graduates of universities and the problems of their employment / / International Scientific and Practical Correspondence Internet Conference. - Moscow, 2011. [Electronic resource] - Access mode. - URL: http://www.conf.muh.ru/archive/11-2011/78-200211(reference date: May 20, 2013).
14. Halimon EE Conditions for the successful cooperation of universities in Russia and foreign countries // Bulletin of the University. State Institute of Management. Moscow. 2017.
15. Cherkasov DO, Saibel N. Yu. Startup: a description of the concept and stages of development // The current state and prospects for the development of scientific thought: a collection of articles of the international scientific and practical conference / ed. A. A. Sukiasyan. M., 2015. P. 141-143.
16. Boston Consulting Group. Russia is waiting for a deficit of analysts and artists / / Study "Russia 2025: from cadres to talent," 27.10.2017.
17. US Energy Information Alministration, Country Analisis Brief: Russia, October 31, 2017.

УДК. 336.33

Спасибов В.В.
Студент
1 курс, факультет «Гуманитарных наук»
НГПУ имени Козьмы Минина
Россия, г. Нижний Новгород

ДЕПОЗИТНЫЕ И ЭЛЕКТРОННЫЕ ДЕНЬГИ

Аннотация: *В статье рассмотрены новые формы электронных денег. Автор выделяет основные признаки электронных и депозитных денег, рассматривает их виды, приводит дискутабельные определения. Также в работе показаны преимущества безналичных розничных расчетов на примере электронных и депозитных денег, основные трудности их использования в России.*

Ключевые слова: *деньги, электронная наличность, online платежи, безналичные расчёты.*

Annotation: *The article deals with new forms of electronic money. The author highlights the main features of electronic and Deposit money, considering their types, causes debatable definition. The paper also shows the advantages of non-cash retail payments on the example of electronic and Deposit money, the main difficulties of their use in Russia.*

Key words: *money, electronic cash, online payments, cashless payments.*

В современном мире значение денег возросло в огромной степени. Необходимость таких форм денег как «электронные и депозитные деньги» объясняется усилением требования касательно удобства и экономичности денежного оборота. В 21 веке депозитные деньги считаются самой распространённой формой денежных средств. Их доля составляет около 85-90% от всего денежного оборота. В современном мире также широко используются «электронные деньги» - одна из главных инноваций в области финансов. Их внедрение обусловлено новыми потребностями и возросшими требованиями к надёжности и эффективности платежей.

Деньги как главное и основное средство платежа и обмена все время развиваются. Если раньше выделяли лишь товарные деньги, которые развились в металлические, а затем и в бумажные, то на современном этапе развития деньги нельзя представить без их электронных и депозитных форм. Депозитные деньги отрицались как новая форма развития денег до 20 века. Впервые в качестве денег вклады до востребования были включены Джоном Мейнардом Кейнсом в 1930 г. в рамках его научной работы «Трактат о деньгах», с ним сейчас согласно большинство экономистов. На сегодняшний день понятие депозитных денег остаётся дискуссионным, которое, на мой взгляд, необходимо определить таким образом. Депозитные деньги – это остатки средств юридических и физических на их счетах в банке, которые можно использовать в расчётах. Данный вид денег обладает высокой

ликвидностью, их основнай функция - функция платежа. Выделяют следующие виды депозитных денег согласно субъектам сделки [1, с. 448]:

1) депозитные деньги клиентов (депозиты до востребования (расчетные депозиты); текущие, расчетные счета, в том числе с правом овердрафта; карточные счета.

2) депозитные деньги банков – это денежные средства, которые банки депонируют друг у друга, открывая корреспондентские счета (для учета взаимных требований, разного рода финансовых операций).

3) депозитные деньги ЦБ– это денежные средства коммерческих банков, которые они депонируют на корреспондентские счета в Банке России.

Главное отличие депозитных денег от всех остальных –банковский счёт, без которого они не могут существовать.

Конкретного определения электронных денег на сегодняшний день нет. Согласно третьей статье Федерального закона № 161-ФЗ [2], таковыми являются денежные средства, которые были предварительно предоставлены одним лицом (лицом, предоставившим денежные средства) другому лицу, учитывающему информацию о размере предоставленных денежных средств без открытия банковского счета (обязанному лицу), для исполнения денежных обязательств лица, предоставившего денежные средства, перед третьими лицами и в отношении которых лицо, предоставившее денежные средства, имеет право передавать распоряжения исключительно с использованием электронных средств платежа. На мой взгляд, данную категорию денег можно обозначить как денежные средства, предоставленные юридическими или физическими лицами оператору электронных денег для будущего перевода денежных средств, минуя открытие банковского счета на основании распоряжения, переданного посредством персонифицированного или неперсонифицированного средства платежа. К ним не относятся почтовые переводы, клиринговые средства инвестиционных фондов, негосударственных пенсионных фондов и др. Электронные деньги делят на два вида: электронная наличность и виртуальные деньги [1, с. 448]. Электронные наличные являются электронным аналогом традиционной валюты. При этом в обращении не внедряется новая валюта, т.е. это электронные деньги, которые приравнены к национальной валюте, только переведенные в цифровой формат. Виртуальные деньги – это «цифровая валюта», которую не транспонируют ни с какой валютой, т.е. в обращение внедряется новая валюта (электронные сертификаты, Bitcoin, Webmoney, электронные чеки). Отличительной чертой такого типа денег является их децентрализованная эмиссия, использование в закрытых системах, в том числе социальных сетях, например, ОК – Одноклассники, голоса - Вконтакте, отсутствие контроля со стороны государства. Условия развития каждой из выше рассматриваемых форм денег ранее были различны.

Преимуществами использования депозитных и электронных денег в розничных платежах являются:

1) доступность и портативность ввиду независимости объема суммы денег от их материального воплощения денег, отсутствует необходимость в

сдаче и возможность использования в любой точке мира при ее необходимой технологическойоснащенности;

2) программный учет – изменение остатка средств; система автоматически учитывает направления их использования, что способствует обеспечению прозрачности расчетов;

3) Более высокий уровень безопасности в сравнении с использованием наличных денег. Денежные средства на пластиковых будут возвращены при их несанкционированном снятии, если владельцем счета будет написано соответствующее заявление в течение суток, а в случае банкротства банка размещенные на счете средства будут возвращены в 100 % объеме агентством по системе страхования, однако сумма не должна превышать 700000 рублей;

4) Отсутствие «изнашиваемости» – виду отсутствия материально-вещественной формы таких денежных средств, они могут находиться в обороте неограниченное количество времени;

5) низкая себестоимость транказаций и эмиссии – возможно осуществление платежей в Интернете круглосуточно;

Проблемами эволюции электронных и депозитных денег в России считаются: необходимость специальных знаний для пользователей, что при текущем уровне финансовой грамотности населения тормозит развитие новых форм денег в массовом масштабе; низкое обеспечение платежной системы России необходимой технологической инфраструктурой, особенно остро проблема стоит в отдаленных регионах страны; низкий уровень доходов населения определяет склонность большой группы граждан к более консервативным расчетам и ограниченность внедрения новаций в повседневную жизнь; существенная роль теневой экономики; отсутствие полной защиты персональных данных пользователей. Безусловно, любая из существующих форм денег имеет свои сильные и слабые стороны. Электронные и депозитные деньги соответствуют требованиям современного общества и не перестают эволюционировать. Государство, в свою очередь, заинтересовано в продвижении любой формы денег, базирующейся на уменьшении транзакционных издержек и увеличении прозрачности совершаемых расчетов, наиболее полно контролируемой со стороны уполномоченных органов.

Использованные источники

1. Лаврушина О.И. Деньги, кредит, банки: учебник / под ред. О.И. Лаврушина. – 12-е изд. – М.: КНОРУС, 2014. – 448 с.

2. О национальной платежной системе: Федеральный закон от 27.07.11 № 161-ФЗ в ред. Федерального закона Российской Федерации от 28.12.2013 № 403-ФЗ // [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_115625/, свободный.

УДК 371.044.4

Стуколова Л.С. Старший преподаватель
кафедры теории и истории государства и права
Стерлитамакский филиал БашГУ
Россия, г.Стерлитамак
Акбашева Э.Ф., Басманова Е. А.
Студенты 1 курса юридического факультета
кафедры теории и истории государства и
права
Стерлитамакский филиал БашГУ
Россия, г.Стерлитамак

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНОВ ВОЕННОЙ ЮСТИЦИИ В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ

Аннотация: *автор в данной статье рассматривает основные направления деятельности органов юстиции в годы Великой Отечественной войны.*

Ключевые слова: *трибунал, судопроизводство, военная юстиция, Верховный Суд СССР, военно – судебная система.*

Abstract: *the author considers the main directions of activity of judicial bodies during the great Patriotic war.*

Key words: *Tribunal, judicial proceedings, military justice,Supreme Court of the USSR, military judicial system.*

Великая Отечественная война оставила огромный след на судьбе нашей страны. Несмотря на огромные жертвы, потери и колоссальные трудности, советский народ все же смог одолеть борьбу над фашизмом.

Советское государство с первого же дня войны объявило беспощадную борьбу со всем тем, что мешало успешному разгрому врага, наведению порядка на фронте и в тылу. Предъявляя завышенные требования гражданам в исполнении своих гражданских, трудовых и воинских обязанностей, в силу Указа Президиума Верховного Суда СССР от 22 июня 194, который объявил в стране военное положение на всей ее территории, все же находились те люди, не понимавшие всей опасности фашистского наступления, живущие особым страхом только за свою судьбу.

Так, по мере усложнения обстановки в стране, Управлением военных трибуналов НКЮ СССР и Военной коллегией Верховного суда СССР проводилась разработка проектов нормативно – правовых актов, определяющих порядок и особенности организации и деятельности органов военной юстиции в условиях военного времени для установления, контроля и борьбе с преступностью.

Вся военно-судебная система возглавлялась Верховным Судом СССР, в составе которого функционировала Военная коллегия Верховного Суда СССР, действовавшая в годы войны как:

- суд первой инстанции по наиболее важным делам специальной подсудности;

- кассационная инстанция для военных трибуналов округов, флотов и отдельных армий в местностях, не объявленных в них военнного положения;

- надзорная инстанция по делам всех военных трибуналов[1, с. 77].

Основными делами, рассматриваемыми военной юстицией во время ВОВ стали вопросы о дезертирствах с предприятий оборонной промышленности, уклонении от трудовой обязанности, о пособничестве немецко-фашистским оккупантам, дела о государственных преступлениях, д., совершенные военнослужащими, о насильственном освобождении из домов заключения и из-под стражи, дела о незаконной покупке, продажи и хранения, а также хищения оружия, и тд., за которые, в свою очередь, довольно часто применялось самое суровое наказание – расстрел. Актуальность приобретали такие составы преступлений как шпионаж, диверсия, вредительство, распространение ложных слухов, вызывающих тревогу в обществе.

Органы советской, военной юстиции вложили огромный вклад в обеспечение правопорядка в строжайшем соблюдении законности. Также, как и другие органы, основываясь на военном положении, органы советской юстиции были расширены в подсудности. Так, в 1943 г. все линейные суды железнодорожого и водного транспорта были преобразованы в военные трибуналы. В связи с расширением подсудности организационное развитие военных трибуналов в период войны осуществлялось в направлении их количественного увеличения в связи с переходом Вооруженных Сил СССР на штаты военного времени, формированием новых частей, соединений и объединений.

В состав общей структуры военно – судебной системы входили следующие подразделения:

- военные трибуналы Красной Армии;
- военные трибуналы Военно – Морского флота;
- военные трибуналы войск НКВД;
- военные трибуналы железнодорожного транспорта;
- военные трибуналы морского и речного флота;
- военно – полевые суды;
- военные трибуналы прифронтовых районов.

Важной организационной проблемой военно – судебной системы стала кадровая. В связи с военным положением, принцип выборности судей военных трибуналов не применялся вовсе. В соответствии с Положением о военных трибуналах от 22 июня 1941 г. перемещения председателей, их заметителей и членов военных трибуналов проводилось в основном Наркомом Юстиции СССР [3].

Сложившаяся военно – судебная система показав хорошее функционирование, смогла выстоять удары войны. Ее главной задачей было способствование разгрому фашистских захватчиков, однако многие проблемы функционирования военно – судебной системы в годы Великой Отечественной войны остаются недостаточно исследованными, необходимо

переосмысление многих фактов работы военных трибуналов и военно – полевых судов, что подтверждают многие исследователи [2, с.307, 310-311].

Таким образом, стоит отметить, что эффективное правосудие в условиях военного времени возможно только при предварительном нормативном регулировании организационных, кадровых и квалификационных вопросов. Так, в годы Великой Отечественной войны нормативное регулирование данных вопросов не совсем было эффективным. В силу применения нормативно – правовых актов, принятых до начала войны, и образования кадровой проблемы деятельность военно – судебной системы СССР в 1941-1945 гг. была не результативной.

Использованные источники:

1. Емелин А.А. Правовые основы организации и деятельности военных трибуналов в годы Великой Отечественной войны (1941-1945 гг.) // Борьба с преступностью: история и современность: материалы научной конференции/ под ред. В.Н. Казакова. — М. : , 2000. — С. .
2. Кожевников М.В. История Советского суда. — Монография. — М. : 1948. — 376 с.
3. Македонская В.А., Швец Т.Д. Структура и эволюция компетенции органов военной юстиции в годы Великой Отечественной войны // Cyberleninka. — 2011. — №4. — С. 336.
4. Стуколова Л.С., Мысляева Н.С. История отечественного государства и права. Задачник для студентов 1 курса юридического факультета очной (заочной) формы обучения по специальности 030900.62 – «Юриспруденция». Стерлитамак, 2015.
5. Стуколова Л.С, Юшкова К.А. Правосознание как явление правовой деятельности// Мировая наука.- 2017. - № 3. - С. 59-61.

УДК 2964.332

Олешко В.С.
студент
4курс, факультет «Филологии и межкультурной коммуникации»
Волгоградский государственный университет
Волгоград г., Россия
Емельянова А.Л.
студент
4 курс, факультет «Филологии и межкультурной коммуникации»
Волгоградский государственный университет
Волгоград г., Россия

ДИНАМИКА ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КОРЗИНЫ В ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ В 2010-2014 ГГ.

Аннотация: *В данной работе рассмотрены статистические данные по потребительской корзине за период 2010-2014 гг. Поведены краткий обзор*

и сравнение потребительской корзины по версиям разных редакций закона N 52-ОД «О потребительской корзине Волгоградской области».

***Ключевые слова**: потребительская корзина, прожиточный минимум, Волгоградская область, динамика, статистика.*

***Annotation:** In this work we consider statistical data on the consumer basket for the period 2010-2014. Brief review and comparison of the consumer basket according to the versions of different versions of the law N 52-OD "On the consumer basket of the Volgograd region" are given.*

***Keywords:** consumer basket, cost of living, Volgograd region, dynamics, statistics.*

Потребительская корзина – это необходимые для сохранения здоровья человека и обеспечения его жизнедеятельности минимальный набор продуктов питания, а также непродовольственные товары и услуги, стоимость которых определяется в соотношении со стоимостью минимального набора продуктов питания[1]. [1,с.1]

По закону, список продуктов и услуг для потребительской корзины составляется на основании разработанных непосредственно правительством РФ специальных Методических рекомендаций.

Потребительская корзина состоит из трёх групп. В первую группу включены такие продукты питания как хлебопродукты , мясо, яйца, молочные изделия, фрукты, овощи т.д. В состав второй группы входят непродовольственные товары: товары первой необходимости (лекарственный средства) и одежда. Третья группа состоит из коммунальных и прочих услуг, в основном это снабжение электричеством, газом, горячей и холодной водой.

В данной работе сделан обзор и краткий анализ динамики изменений продуктовой потребительской корзины за период 2010 – 2014 гг.

Согласно закону от 1 апреля 2010 года N 52-ОД «О потребительской корзине Волгоградской области» продуктовая потребительская корзина в 2010 году выглядела данным образом:

Таблица 1

Потребительская корзина Волгоградской области в 2010 году

Наименование продукта	**Единица измерения**	**Расчетный объем потребления (на 1 чел. в год)**		
		Трудоспособное население	пенсионеры	дети
Всего	кг	645,7	576,7	728,5
Молоко и молокопродукты	кг	203,6	184,0	315
Хлебные продукты	кг	140,8	108,0	85,7
Картофель	кг	80,2	70,0	80,8
Овощи и бахчевые культуры	кг	100,1	105,0	111,6

[1] Федеральный закон "О прожиточном минимуме в Российской Федерации" от 24.10.1997 N 134-ФЗ (последняя редакция)

Продолжение Таблицы 1

Свежие фрукты	кг	23,0	22,0	45,4
Сахар и кондитерские изделия	кг	22,8	22,8	26,7
Мясопродукты	кг	42,1	36,0	35,0
Рыбопродукты	кг	14,0	13,0	15,1
Яйца	шт	200	180,0	190
Масло растительное и др. жиры	кг	14,0	11,5	9,7
Прочие продукты	кг	5,1	4,4	3,5

В наибольшем объеме потребляются хлебные и молочные продукты, овощи, фрукты.

С 4 июня 2013 года согласно новой редакции закона N 52-ОД «о потребительской корзине Волгоградской области» вступила в силу обновленная потребительская корзина, которая останется актуальной вплоть до 2018 года.[6, с. 1-2]

Состав продуктов питания, включенных в потребительскую корзину, представлен в таблице 2.

Таблица 2

Потребительская корзина Волгоградской области в 2013 году

Наименование продукта	**Единица измерения**	**Расчетный объем потребления (на одного человека в год)**		
		Трудоспособное население	пенсионеры	дети
Всего	кг	780,8	664,3	864,1
Молоко и молокопродукты	кг	257,6	224,4	360,2
Хлебные продукты	кг	133,6	106,9	80,4
Картофель	кг	80,2	70,0	80,8
Овощи и бахчевые культуры	кг	125,2	107,0	126,3
Свежие фрукты	кг	60,0	45,0	118,1
Сахар и кондитерские изделия	кг	23,8	21,2	21,8
Мясопродукты	кг	61,3	57,0	46,3
Рыбопродукты	кг	20,0	17,0	18,5
Яйца	шт	210	200	201
Масло растительное	кг	14,0	11,5	8,2
Прочие продукты (чай, специи и др.)	кг	5,1	4,3	3,5

После принятия новой редакции закона «О потребительской корзине Волгоградской области» потребительская корзина претерпела значительные изменения. Для трудоспособного населения была увеличена доля молокопродуктов, мясных и рыбных продуктов, фруктов и овощей. Однако доля хлебных продуктов была снижена. Для пенсионеров были увеличены нормы потребления яиц, свежих фруктов и овощей, мяса и молока. Нормы потребления сахара и кондитерских изделий была скорректирована в нижнюю сторону. Для детей возросла доля молочных, рыбных и мясных продуктов, а также фруктов и овощей и уменьшилась доля потребления сахара и жиров. Стоит отметить, что к увеличению рекомендованы продукты животного и растительного происхождения.

Для каждой категории населения общий объем потребления продуктов питания увеличился по-разному:

Таблица 3

Трудоспособное население	**Пенсионеры**	**Дети**
20,9%	15,1%	18,6%

На основании этих данных можно заключить, что в потребительской корзине 2013 г. снова увеличился процент продовольственных продуктов, что связано с неблагоприятной обстановкой российской экономики того периода времени.

Библиографический список:

1. Федеральный закон "О прожиточном минимуме в Российской Федерации" от 24.10.1997 N 134-ФЗ (последняя редакция)
2. Волгоградская область в цифрах. 2011 : краткий сб. / Терр. орган Фед. службы гос. статистики по Волгоград. обл. – Волгоград : Волгоградстат, 2012.
3. Волгоградская область в цифрах. 2012 : краткий сб. / Терр. орган Фед. службы гос. статистики по Волгоград. обл. – Волгоград : Волгоградстат, 2013.
4. Волгоградская область в цифрах. 2013 : краткий сб. / Терр. орган Фед. службы гос. статистики по Волгоград. обл. – Волгоград : Волгоградстат, 2014.
5. Закон от 1 апреля 2010 года N 52-ОД «О потребительской корзине Волгоградской области»
6. Закон от 4 июня 2013 года N 52-ОД «О потребительской корзине Волгоградской области»
7. Волгоградская область в цифрах. 2014 : краткий сб. / Терр. орган Фед. службы гос. статистики по Волгоград. обл. – Волгоград : Волгоградстат, 2015.

УДК: 341.3

Шаповалова А.В.
студент 2 курса Института права,
Самарский государственный экономический университет ,
Россия, г.Самара
Ревина С.Н.
д.ю.н., кафедра публичного права,
Самарский государственный экономический университет ,
Россия, г.Самара

ДИПЛОМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ РАЗРЕШЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ВОЕННЫХ КОНФЛИКТОВ

Аннотация: *В данной статье анализируется традиционная дипломатия, а также новые форматы для ведения дипломатической деятельности. Будет приведен ряд этапов урегулирования международных конфликтов. Главная задача это раскрытие сущности ведения переговоров (и приведение их классификации), и обозначение сути работы смешанной комиссии.*

Ключевые слова: *Актор, гуманизация, консультация, медиаторство, оппонент, переговоры, посредничество*.

Abstract: *this article will consider the tradition of diplomacy, as well as new formats for conducting diplomatic activities. A number of other regular international conflicts will be proved. Also in this article will be disclosed the essence of negotiation (proved classification and them), and poker will be the essence of the work Mean Commission.*

Keywords: *actor, humanization, consultation, mediators, opponent, negotiations, posed.*

В политическом аспекте наиболее опасными являются те конфликты, охват которых приходится на все уровни социальной и политической структуры общества, и которые вовлекают максимально возможное количество сторон. К данной категории конфликтов принято относить международные конфликты, которые, при достижении пика своего развития при использовании вооруженного насилия, становятся основной причиной гибели миллионов людей. [7]

Умение определить причину начала конфликта и применить наиболее подходящий метод для его урегулирования - это одна из основных функций политических деятелей, от успешного выполнения которой зависит в итоге дальнейшее мирное существование. [5]

Несмотря на общий запрет использовать вооруженную силу в международных отношениях, государства зачастую прибегают к ней с целью разрешения возникающих между ними споров и конфликтных ситуаций. Это обусловливает необходимость правового регулирования общественных отношений, которые возникают в процессе вооруженного конфликта, в целях его максимально возможной гуманизации. [2]

Государства не вправе оставлять свои собственные международные споры не разрешенными. Это означает, во-первых, требование о быстром разрешении международного спора и, во-вторых, необходимость в продолжение урегулирования спора, если взаимно согласованный сторонами способ урегулирования в итоге не смог дать положительных результатов.

С целью скорого дозволения интернациональных диспутов необходимо строгое соблюдение взаимно согласованных сроков урегулирования. Данные сроки налагают на конфликтующие стороны обязанность не ограничиваться каким-то одним средством или процедурой мирного разрешения спора, а использовать по возможности и другие средства, в том случае если спор не удалось уладить первоначальным средством урегулирования. [6]

На государства возлагается обязанность воздержаться от тех действий, которые способны привести к обострению конфликта. Под данными действиями понимаются действия сторон, последствия которых могут нарушить международный мир и безопасность, и могут изменить сложившееся положение в пользу одной из сторон, при этом нарушив интересы другой стороны. [2]

Те результаты, которые достигаются при использовании инструментов дипломатического воздействия на конфликты, в своей перспективе способны давать более продуманные и долгосрочные результаты. В связи с этим дипломатические методы занимают не менее половины от всей нагрузки по урегулированию и разрешению международных конфликтов.

В компетенцию дипломатов-международников входят такие направления управления конфликтами как переговорный процесс и посредничество (медиаторство), а также арбитраж. Данные направления реализуются ими, как в рамках наружной политики единичных стран, так и в рамках деятельности международных организаций, исполняющих миротворческую деятельность.

В тех случаях, когда традиционная дипломатия является недостаточно эффективной, на первый план выходят новые форматы ведения дипломатической деятельности.

Как считал известный политолог Манойло А.В, к данным форматам принято относить:

- «Челночную дипломатию», связанную с миссиями индивидуальных политических деятелей, при одобрении последних мировым сообществом;
- «Публичную дипломатию», которая направлена на формирование общественного мнения за рубежом и которая осуществляется в основном негосударственными акторами, которые принимают свое участие в урегулировании конфликтов и в миротворческой деятельности путем делегирования им государствами и международными организациями прав и компетенций в сфере международных отношений;
- «Энергетическую дипломатию», под которой понимается совокупность инструментов реализации внешней политики государств и

методов регулирования международных отношений в энергетической сфере. [9]

Можно выделить ряд этапов в урегулировании международных конфликтов:

1) Предупреждение конфликта. На данном этапе определяются самые первые признаки формирующегося международного конфликта еще на региональном уровне. Это осуществляется путем проведения мониторинга текущей ситуации на региональном уровне и практически реализуется представителями ООН в стране, при участии дружественных региональных организаций, неправительственных организаций и гражданского общества.

2) Проведение операций по поддержанию и установлению мира. Под ними подразумеваются, как дипломатические переговоры, так и прямое участие миротворческих сил. В частности, вооруженные силы Организации Объединенных Наций должны применяться в случае возникновения вооруженного конфликта.

3) Миростроительство. Определенный комплекс специальных мероприятий направленных на недопущение конфликтов на данной территории снова. [8]

В отличие от внутриполитических конфликтов, разрешение которых осуществляется на основе юрисдикции конкретного государства, конфликты и кризисы в сфере международных отношений в большинстве случаев не могут разрешиться посредством применения одних только норм международного права. В связи с этим, до сих пор, достаточно эффективными являются традиционные дипломатические методы. Самыми распространенными методами необходимыми с целью дальнейшего урегулирования конфликтов, известными в международных отношениях еще с древних времен, является ведение переговоров, услуги третьей стороны и посредничество, чтобы прийти к общему согласию конфликтующим сторонам.

Со времен Второй мировой войны используется еще один метод примирения необходимый для разрешения международных конфликтов. Данный метод заключается в том, что элементы спора становятся предметом разбирательства смешанной комиссии, тогда когда председателем является «третья сторона». В данном случае комиссия может не только установить оспариваемые факты, но и принимать решение в отношении конфликтующих сторон.

Методы урегулирования межгосударственных конфликтов подразумевает обращение к «третьей стороне», которая должна развести противников либо максимально ускорить достижение ими согласия.

Главным нормативным условием, которое предъявляется к «третьей стороне», является требование беспристрастия. [10]

Содержание самих переговоров заключается в поиске решения имеющихся разногласий сторонами спора посредством установления прямого контакта и достижения соглашения между сторонами конфликта. Переговоры являются самым простым, наиболее эффективным и распространенным

средством необходимым с целью устранения имеющихся разногласий среди конфликтующих сторон. Переговоры классифицируются:

- По предмету спора: мирные переговоры, политические переговоры, торговые переговоры, и так далее;
- По числу участников: многосторонние переговоры, двусторонние переговоры, и так далее;
- По уровню: межгосударственные переговоры, межправительственные переговоры, межведомственные переговоры, и так далее.

Проведение переговоров осуществляется как в устной, так и в письменной форме. Одной из разновидностей переговоров является консультация. Согласно ранее достигнутой договоренности государства обязуются периодически или в случае определенного рода обстоятельств консультироваться друг с другом с целью устранения возникающих разногласий. Целями консультаций является:

- Обмен мнениями и необходимой информацией между государствами по тем вопросам, которые представляют интерес, и координация позиций государств по сути обсуждаемых проблем;
- Подготовка и представление государствам и международным организациям предложений о скоординированных шагах и совместных мерах по решению конкретной проблемы;
- Обмен мнениями;
- Формирование предложений в проекты повесток дня, встреч глав государств, а также заседаний органов. [1]

В любом случае для успешности переговоров очень важно создание благоприятной психологической атмосферы. Сильным средством для влияния на складывающуюся в переговорном процессе ситуацию может стать некий баланс вознаграждения и наказания оппонента.

Психологическим наказанием может быть возникающая атмосфера напряженности, ощущение безысходности возникающая за столом переговоров. Вознаграждением могут являться положительные эмоции, которые связаны с чувством безопасности, чувством собственного достоинства, а также с ощущением успеха и самореализации.

Когда речь идет о международных переговорах, участниками которых являются представители разных государств и наций, то в данном случае также принимается во внимание их национальная специфика и особенности этнической психологии. [4]

Мирные пути для урегулирования конфликта требуют определенных усилий от всех вовлеченных в конфликтную ситуацию сторон, при участии не втянутых в прямое политическое или военное столкновение государств либо иных международных акторов. «Мирное урегулирование конфликтов» является достаточно широким понятием, охватывающим сразу несколько направлений мирного выхода из сложившейся конфликтной ситуации.

1. Разрешение конфликта, которое представляет собой деятельность по полному устранению причин конфликта. Подобная деятельность, в

большинстве случаев, должна завершаться подписанием соглашения о разрешении конфликта.

2. Урегулирование конфликта. Сущность урегулирования конфликта заключается в том, что первопричина возникшего конфликта не устраняется полностью, однако его дальнейшее развитие ставится в ограниченные рамки, которые являются гарантией для минимального уровня безопасности для заинтересованных сторон.

В соглашениях об урегулировании конфликта оговаривается тот ряд условий, при котором конфликт не станет развиваться по наихудшему сценарию. В то же время возможность его полного разрешения выносится за скобки и откладывается на будущее.

3. Путь предотвращения конфликта, представляет собой недопущение перехода конфликта в вооруженную фазу. В том случае, если военные действия уже были начаты, то в данной ситуации необходимо как можно более быстрое достижение соглашения о перемирии или о прекращении огня.

Из-за издержек и возможных опасностей, которые влечет за собой вооруженная борьба, ее недопущение или прекращение само по себе является очень важным решением. [3]

Конфликт имеющий место несколько десятилетий между Палестеной и Израилем длился на протяжении всего времени существования государства Израиль, и лишь переговорный процесс помог избежать войны. Стороны заключили мирное соглашение и пришли к договоренности, благодаря дипломатическим методам. Примером здесь являются переговоры, которые прошли в столице Норвегии Осло в 1993 году. Между Организацией освобождения Палестины и государством Израиль было заключено соглашение о введении в Секторе Газа системы местного самоуправления. На базе данных соглашений в 1994 году, была основана Палестинская национальная администрация, которая в 2013 году, была официально переименована как Государство Палестина. Это было серьезным шагом к разрешению конфликта между арабами и евреями .Видеться, что прогресс по достижению мира был достигнут с помощью дипломатических методов разрешения военных конфликтов.

Мирное урегулирование интернациональных инцидентов принято считать одной из наиболее сложных задач современности. Перед населением земли возникает потребность в поиске наиболее эффективных способов по урегулированию возникающих конфликтов.

С целью успешного преодоления имеющихся противоречий нужно взаимопонимание среди сторон конфликта, в частности бывает необходимо идти на взаимные уступки и на компромиссы.

В настоящее время популярна идея обеспечения всемирного государственного порядка, другими словами, создание специальных международных организаций, которые обладают реальной властью при решении проблем глобального характера.

В связи с этим международным сообществом были созданы определенные межправительственные организации, в центре внимания

которых находится урегулирования возникших политических конфликтов. Сегодня к подобным организациям принято относить ОБСЕ, ОАЕ, Евросоюз и ряд других международных организаций.

Использованные источники:

1. Бирюков, П.Н. Международное право: Учебное пособие. - М.: «Юристъ», 1998. - 416 с.

2. Егоров, С.А. Международное право: Учебное пособие. - М.: «Статут», 2016. - 848 с.

3. Козырев Г. И.. Политическая конфликтология: Учебное пособие. - М.: «ИНФРА-М», 2008. - 432 с.

4. Ланцов, С.А. Политическая конфликтология: Учебное пособие. - СПб.: «Питер», 2008. - 319 с.

5. Логунов, А.Б. Региональная и национальная безопасность: Учебное пособие. - М.: «Вузовский учебник», 2009. - 432 с.

6. Минасян, Н.М. А.М. Ладыженский, И.П. Блищенко. Мирные средства разрешения споров между государствами: Учебное пособие. - М.: «Госюриздат», 1962. - 174 с.

7. Архитектура международных отношений в XXI веке и глобальные тренды современности: теория и реальность: межвузовский сборник научных трудов / под ред. Е.Н. Васильевой, Н.А. Цынаревой. - Тверь: Тверской государственный университет, 2016. - 226 с.

8. Зверев, П.Г. О разграничении международных и внутренних вооруженных конфликтов в контексте международного миротворчества Организации Объединенных Наций. // Журнал «Международное право и международные организации», 2015. - №3. - С. 347-364

9. Манойло, А.В. Урегулирование и разрешение международных конфликтов. // Журнал «Мир и политика», 2013. - №10. - С. 130-140.

10. Мирные средства разрешения международных споров. // Журнал «Международное публичное право»: URL - http://isfic.info/mpb/damid135.htm

УДК 81

Триллер М.П., студент магистр
2 курс, Институт иностранных языков
Российский университет дружбы народов
Россия, г. Москва

ДИСКУРСИВНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ПУБЛИЧНЫХ ВЫСТУПЛЕНИЙ Д.ТРАМПА

Аннотация*: данная статья посвящена анализу публичных речей действующего президента США с целью выявить различные виды речевого воздействия на публику. На основе проведенного анализа публичных выступлений Дональда Трампа выделены различные лингвистические*

средства воздействия на аудиторию на грамматическом, синтаксическом и лексическом уровнях.

Ключевые слова: *дискурс-анализ, семантический анализ, политический дискурс, средства воздействия, манипулятивные стратегии, стилистические приемы.*

Annotation: *this article is devoted to the analysis of public speeches by the current President of the United States in order to identify various types of speech impact on the public. Based on the analysis of public speeches by Donald Trump, various linguistic means of influencing the audience at grammatical, syntactic and lexical levels are singled out.*

Key words: *discourse analysis, semantic analysis, political discourse, means of influence, manipulative strategies, stylistic devices.*

Политический дискурс является значительной частью нашего общения и обладает высокой степенью аргументации, позволяющей отстоять свою точку зрения, оправдать или опровергнуть чужое мнение, либо получить одобрение от аудитории. Для политиков крайне важно уметь целенаправленно управлять сознанием и воздействовать на народ стратегически, поскольку успешность выступления заключается в его «созвучности» сознанию слушателей.

Именно четкая организация и продуманная стратегия лежит в основе успеха любого влияния [4, с. 9]. В рамках публичных политических выступлений в качестве решающего фактора часто выступает эффективность речи, которую можно достигнуть с помощью продуманного стратегически употребления лингвистических средств воздействия.

Среди стратегий, формирующих тактику политического дискурса и отражающих суперструктуру можно выделить следующие три: позиционирования, кооперации и конфликта. Наиболее часто встречаемыми приемами являются –такие, как: обоснованный выбор лексики (эвфемизмы и дисфемизмы), различные виды повтора (лексический и синтаксический), перифраз, синонимы, антитеза, метафоризация политических реалий, сравнение или контраст.

В данной статье выбор политика для анализа его публичных речей не является случайным, поскольку Дональд Трамп довольно сильно отличается от большинства ораторов в сфере политического дискурса. Это, несомненно, находит отражение в его речи, обладающей особым стилем и сильно отличающейся от других политических выступлений, которые имеют четкую структуру и содержат в себе фрагментированные предложения. В данной статье были выбраны следующие тексты публичных выступлений в качестве материала исследования: речь после победы на выборах, инаугурационная речь, обращение к 72-й Генеральной Ассамблее ООН.

В рамках проведения лингводискурсивного анализа речей действующего президента США было выявлено, что Трамп прибегает к различным видам речевого воздействия в своих публичных выступлениях.

В рамках семантического анализа было определено, что в речах Дональда Трампа центральное место отведено людям “*people*” и будущему

Америки. Для оказания манипулятивного воздействия на аудиторию политик ссылается в своей речи на ценности американского общества – такие, как: *liberty, unity, protection, freedom* и другие. Также необходимо отметить, что он использует позитивно окрашенную лексику в своих выступлениях: *support, dreams, success, peace, great, respect, strength, strong, prosperity, beautiful, hope*.

Ярким тому примером является представленный ниже отрывок из его инаугурационной речи: "*Your voice, your hopes, and your dreams will define our American destiny. And your courage and goodness and love will forever guide us along the way*." [8].

Прилагательные, используемые Дональдом Трампом в политических выступлениях, придают его речи разговорный характер и увеличивают ее экспрессивность. В публичных выступлениях, подвергнутых анализу наиболее часто встречаемыми являются прилагательные, выражающие оценку – такие, как *great, fantastic, unbelievable, special, beautiful*. Например: "*We have a great economic plan. <…> We will be. We will have great relationships. We expect to have great, great relationships.*" [7].

В приведенном выше отрывке победной речи Д. Трамп посредством повтора прилагательного "*great*", являющегося примером позитивно окрашенной лексики, акцентирует внимание на том, что США несомненно ждут перемены к лучшему.

В роли инструментов языкового воздействия президент аппелирует различными грамматическими и синтаксическими конструкциями, а также лексическими средствами. Именно поэтому целесообразным представляется анализ средств речевого воздействия на публику относительно уровней языка.

Отличительной чертой публичных речей Д. Трампа на лексическом уровне является преобладающее использование разговорной и нейтральной лексики, что выделяет его на фоне других политиков, поскольку они часто апеллируют книжной лексикой. Частое употребление лексики разговорного уровня можно объяснить тем, что политик преимущественно направляет речевое воздействие на определенные слои населения Америки, а в частности на рабочих и на средний класс.

Использование метафор и гипербол также можно отнести к лексическим средствам выразительности, которые служат для формирования положительного отношения к будущему и настоящему США. В том числе, они помогают Дональду Трампу подчеркнуть выраженную мысль и усилить выразительность своей речи.

К еще одной характерной особенности анализируемых публичных речей политика можно отнести временную цепочку «прошлое – настоящее – будущее». Дональд Трамп, упоминая прошлое, пользуется стратегией на понижение и прибегает преимущественно к негативной лексике, в то же время все будущие события, которые предстоят, представляются им в положительном свете. Например: "*We will bring back our jobs. We will bring back our borders. We will bring back our wealth. And we will bring back our dreams.*" [7].

Приведенный пример показывает, что президент старается внушить слушателям уверенность в том, что совместные усилия позволят обеспечить людей работой, вернуть богатство и воплотить мечты. Прибегая к манипулятивному маркеру, выраженному местоимением "*we*", Трамп пытается объединить себя с народом.

На уровне грамматико-синтаксических средств речевого воздействия, важно отметить, что Д. Трамп часто употребляет односложные предложения в своей речи, что отличает его от других политиков.

Среди лингвистических средств можно выделить такой прием, как повтор, который президент наиболее часто употребляет для усиления манипулятивного воздействия. При этом использование параллельных конструкций и анафор считается одним из любимых способов воздействия на публику.

Следующий отрывок иннаугурационной речи Трампа является одним из наиболее ярких примеров употребления анафоры: "*Together, We will make America strong again. We will make America wealthy again. We will make America proud again. We will make America safe again. And yes, together, we will make America great again.*" [8].

Использование повторов как на синтаксическом, так и на лексическом уровнях является характерной особенностью публичных выступлений Д. Трампа, потому что они оказывают довольно действенный эффект на слушателей. При повторе одной и той же лексической единицы, либо одной и той же синтаксической конструкции, политик может внушить народу нужную ему мысль.

Среди прагматических особенностей использования форм и типов связи, а в частности параллелизма и повторов, представляющим собой средства влияния на аудиторию, можно выделить следующие премущества. Они позволяют политику: акцентировать внимание публики на определенных моментах в его речи, выражать эмоциональную экспрессивность, манипулировать мнением народа, повышать уровень важности информации и эмоциональной реакции со стороны слушателей.

Анализ речей политического лидера США показал, что его публичные выступления характеризуются преобладающим использованием различных синтаксических средств воздействия, таких как синтаксический параллелизм и повторы (эпифора и анафора и др.), придающие речи эмоциональность, определенный ритм и связанность. Следует также отметить, что в случае вербализации традиционных ценностей американцев и таких понятий, как патриотизм, данные средства приобретают наибольшую силу воздействия на публику.

Среди лингвистических приемов, в том числе, наиболее продуктивными и частотными, являются лексические стилистические приемы и средства – такие, как метафора, литота, гипербола, градация и антитеза. Данный факт можно объяснить тем, что вышеперечисленные средства воздействуют на аудиторию наиболее эффективно. поскольку обладают богатым эмоциональным потенциалом.

Поскольку политический дискурс отличается прагматическим характером, прямое воздействие на аудиторию и скрытая манипуляция, выраженные различными синтаксическими и лексико-грамматическими средствами воздействия являются одной из главных коммуникативных задач Дональда Трампа. Таким образом, прибегая к данным лингвистическим средствам воздействия, политик достигает своей цели, заключающейся в завоевании доверия своих слушателей и получении поддержки с их стороны.

Использованные источники:

1. Арутюнова, Н.Д. Дискурс // Лингвистический энциклопедический словарь. / Н.Д Арутюнова – М.: Советская энциклопедия, 1990. – С. 136-137
2. Барт, Р. Избранные работы. Семиотика. Поэтика / Р. Барт – М.: Прогресс, 1989, с. 297-318
3. Макаров, М.Л. Основы теории дискурса. / М.Л. Макаров – М.: ИТДГК "Гнозис", 2003. – 280с.
4. Рублева, Е.В. Лингвопрагматические аспекты политической теледискуссии: Автореф. дис. ... канд. филол. наук. / Е.В. Рублева – М., 2006. - 23с.
5. Федосюк, М. Ю. Исследование средств речевого воздействия и теория жанров речи // Жанры речи. / М. Ю. Федосюк - Саратов: Колледж, 1997. – С. 66-88.
6. Шейгал, Е.И. Семиотика политического дискурса. Монография / Е.И. Шейгал – Волгоград: Перемена, 2000 – 368 с.
7. Donald Trump Victory Speech. [Электронный ресурс] URL: https://www.nytimes.com/2016/11/10/us/politics/trump-speech-transcript.html
8. Donald Trump Inauguration Speech. [Электронный ресурс] URL: http://study-english.info/trump-inauguration-2017.php

УДК 81

Пустосёлова А.С.,
студент магистр
2 курс, Институт иностранных языков
Российский университет дружбы народов
Россия, г. Москва

ДИСКУРСНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ВЕРБАЛЬНЫХ ФОРМ РЕЧЕВОГО ЭТИКЕТА

Аннотация*: Данная статья посвящена анализу языковых средств, используемых в качестве формул речевого этикета в коммуникативных условиях приветствия, прощания и обращения к аудитории в рамках персонального и институционального дискурса современного английского языка. Анализ произведён на материале ряда произведений современной британской литературы. В результате анализа получены и обобщены данные*

по актуальным формам речевого этикета в рамках современной дискурсивной диалектики.

***Ключевые слова**: речевой этикет, формулы речевого этикета, персональный дискурс, институциональный дискурс, британская литература, языковые средства.*

***Annotation**: This article is devoted to the analysis of linguistic means used as formulas of speech etiquette in communicative conditions of greeting, farewell and addressing to the audience within the framework of personal and institutional discourse of modern English. The analysis is made on the basis of a number of works of modern British literature. As a result of the analysis, data on actual forms of speech etiquette is obtained and summarized within the framework of modern discursive dialectics.*

***Key words**: speech etiquette, formulae of speech etiquette, personal discourse, institutional discourse, British literature, language tools.*

Изучение формул речевого этикета представляет значительный интерес для исследования в рамках целого ряда гуманитарных наук, что обусловливается, наряду с неоднозначностью, их высокой востребованностью и необходимостью их употребления. Речевой этикет представляет из себя систему правил речевого поведения и устойчивых формул вежливого общения, подвергающуюся частичным изменениям.

В рамках англоязычной лингвокультуры общение осуществляется на основе принципа вежливости на трех уровнях: фамильярном, нейтральном и официальном. В данной статье рассматриваются компоненты таких речевых жанров, как приветствие, прощание, обращение.

Характерными чертами английского приветствия являются проявление ярко выраженной симпатии, интереса и внимания к собеседнику. В рамках английского приветствия выделяется три типа речевых действий: непосредственно формула приветствия, обращение и элементы фатической коммуникации. Также выделяется 3 уровня коммуникации: фамильярный, нейтральный, официальный.

Формулы прощания в современном английском более разнообразны, нежели формулы приветствия. С точки зрения уровня коммуникации их можно подразделить на нейтральные, официальные, фамильярные и шутливо-интимные. Формулы обращения подразделяются по функциональному содержанию на антропонимы и апеллятивы, которые, в свою очередь, представлены такими категориями, как номинация родства и межличностных отношений, должностная номинация и этикетная номинация.

Все вышеупомянутые формулы речевого этикета в данной статье рассматриваются по адресатному критерию в рамках персонального и институционального дискурса. В рамках анализа функционирования таких формул речевого этикета, как приветствие, прощание и обращение, было произведено рассмотрение 4-х произведений современной британской писательницы С. Кинселла: “*The Secret Dreamworld of a Shopaholic*“ 2000 г., “*Shopaholic and Sister“* 2004 г., “*Twenties Girl*“ 2009 г. и “*I’ve Got Your Number*“ 2012 г.

В результате количественного подсчета формул приветствия, использовавшихся в анализируемых романах, было выявлено 349 реплик, наиболее частотными из которых оказались: “*Good morning”/“Good afternoon”/“Good evening”* – 2%; “*Morning”/“Afternoon”/“Evening”* – 3%; *Hello* – 25%; *Hi* – 59%; фатические конструкции типа “*Glad to meet you, How are you?”* – 10%*;* комплименты – 1%.

Так, в ходе исследования подтвердилось, что обращение “*Hello*” более характерно для официального или формального стилей коммуникации, тогда как “*Hi*” – для более неформального. Обращение, в свою очередь, оказалось ещё более краткой и менее формальной формулой речевого этикета. Таким образом, была выявлена следующая тенденция: чем короче формула приветствия, тем она более неформальна.

Фатические конструкции редко выступают в качестве самостоятельной формулы речевого этикета. Для них более характерно расположение в реплике сразу после приветствия. Такие фатические конструкции можно назвать сопровождающими. Они были обнаружены в 18 различных контекстах. Например:

“Mark! How are you doing?” Sam claps Mark on the back, then steps aside. “This is Poppy.” “Good to meet you, Poppy.” Mark shakes my hand [6].

В результате анализа формул фатической коммуникации, было выявлено отсутствие в 10 из 18 контекстов прямого ответа на вопрос “*How are you*?” и на некоторые синонимичные данному вопросу конструкции. Из этого следует вывод о преимущественной семантической опустошённости и конвенциональности формул фатической коммуникации в английском речевом этикете. В большинстве из тех случаев, в которых наблюдалось наличие прямого ответа, сам ответ был нейтрально-положительным вне зависимости от реального положения дел. Приветствие является формой коммуникативного феномена вне зависимости от типа дискурса, диалога и стратегии речи. С помощью приветствия демонстрируется отношение к собеседнику, внимание к нему. В свою очередь, формы приветствия как средства реализации коммуникации зависят от типа дискурса.

В результате количественного подсчёта речевых формул прощания в романах С. Кинселла было выделено пять основных форм прощания из обнаруженных примеров прощания в количестве 74 фраз: “*Good bye”* – 8%; “*Bye”* – 38%; “*Take care”* – 3%; *See you..* – 41%; *Have a (good / great) day / time* – 10%*;*

В рамках анализируемого материала в английской коммуникативной культуре среди речевых формул прощания самыми распространенными формами являются *“Good bye”* и *“Bye”,* а также наиболее часто встречаемая *“See you”.* Например: *“And I’ll see you soon, Dad.” I hug him too.* [9].

“You can go now, Jean-Michel,” he says. “See you this evening.” [9].

Данные контексты представляют собой наглядный пример того, что формула “*See you*” может быть использована как при условии того, что мы знаем конкретное время, место или дату “*see you this evening*”, так и при

условии, что не знаем, когда точно встретимся с конкретным человеком, но думаем, что в ближайшем будущем "*see you soon*",

Также следует отметить, что реплики прощания могут быть дифференцированы по значению их употребления. Прощаясь коммуникант может: благодарить, выражать желание продолжить общение в будущем или свою оценку, выражать заботу, желать чего-либо или куда-то приглашать.

В рамках английского этикета форма прощания не отличается неожиданным характером. Поскольку в противном случае у собеседника может появиться чувство того, что адресант был обижен или недоволен чем-либо и резко прерывает разговор по этой причине. Именно поэтому формулам прощания, обычно, предшествуют намеки на то, что разговор движется к концу. Коммуниканты могут поблагодарить друг друга за общение, выразить удовлетворение встречей, извиниться за отнятое время, либо за то, что надо срочно уйти, что находит свое отражение как в рамках институционального, так персонального и дискурса.

В контексте исследуемого материала было обнаружено 245 формул обращения. Среди которых можно выделить 76 реплик обращения к незнакомому собеседнику: *Excuse me* – 44%; *Could you..* – 3%; *Love, mate, boy, buddy* – 16%; *Sir / Madam* – 26%; *Ladies and gentlemen* – 11%. Также анализ позволил выделить 3 главных формы обращения к знакомому адресату в количестве 169 фраз: *Mr / Mrs / Miss* + фамилия – 16%; *Love, honey, dear, darling, sweetheart* – 79%; *buddy, guys* – 5%. Необходимо отметить, что исследованию не подвергались обращения по имени.

Английские речевые формулы обращения также характеризуются рядом особенностей. Главной формой при обращении к незнакомому адресату является нулевое обращение в рамках институционального и персонального дискурса. Например: *"Excuse me," calls the receptionist. "This is a no smoking area."* [8].

При обращении к группе людей чаще используется косвенное обращение, а не прямое. Формы обращения *"Sir / Madam"* указывают на асимметричность ролевых отношений между участниками коммуникации. Например: *"Madam." The doorman has followed me into the lobby, his brow creased with concern*. [6].

Представленный выше пример свидетельствует о том, что данные формулы обращения не только способствуют установлению речевого контакта с собеседником, но и отражают их ролевые позиции, указывая на нижестоящее положение говорящего и, в свою очередь, вышестоящее положение адресата.

Проанализировав функционирование форм вербального речевого этикета в контексте персонального и институционального дискурса, было выявлено, что для институционального дискурса характерно использование конкретных регламентированных языковых клише, однако, общение не может всегда соответствовать рамкам строгих правил. В связи с этим возможным представляется проявление личностно-ориентированного дискурса и использование реплик приветствия, прощания и обращения, которые

характерны для нейтрального уровня коммуникации. В рамках персонального дискурса наиболее часто встречаемыми являются формы речевого этикета, характерные для фамильярного уровня коммуникации.

Также важно отметить, что в контексте материала исследования общение на сокращенной дистанции является характерным даже для коммуникативных условий, когда хоть в какой-то степени прослеживается асимметрия отношений. Участники коммуникации соблюдают принцип равенства и не демонстрируют свое превосходство, что отражает одну из основных английских культурных ценностей и оказывает влияние на стиль общения.

Использованные источники:

1. Гольдин, В.Е. Речь и этикет. / В.Е. Гольдин– М.: Просвещение, 1983. – 109 с.
2. Карасик, В.И. Языковой круг: личность, концепты, дискурс / В.И. Карасик.– М. : Гнозис, 2004. – 390 с.
3. Соколова, Н.Л. О системном характере речевого этикета / Н.Л. Соколова // Филологические науки. – 2005. – № 1. – С. 43-52.
4. Ступин, Л.П. Современный английский речевой этикет. / , Л.П. Ступин, К.С. Игнатьев – Л., 1980. С. 76.
5. Шахлай, В.С. Английский речевой этикет = English Speech Etiquette. Минск: Белорус. Ассоц. «Конкурс» / В.С. Шахлай - 2011. – 160 с.
6. Kinsella S. I’ve got your number. – W&N, 2012. [Электронный ресурс] URL: https://royallib.com/read/Kinsella_Sophie/Ive_Got_Your_Number.html#0
7. Kinsella S. Shopaholic and Sister. – W&N, 2004. [Электронный ресурс] URL: https://royallib.com/read/Kinsella_Sophie/Shopaholic_and_sister.html#0
8. Kinsella S. The Secret Dreamworld of a Shopaholic. – W&N, 2000. [Электронный ресурс] URL: http://www.e-reading.club/book.php?book=72429
9. Kinsella S. Twenties girl. – W&N, 2009. [Электронный ресурс] URL: https://royallib.com/read/Kinsella_Sophie/Twenties_Girl.html#0

Сайгафаров Р.В.
Студент юридического факультета СФ БашГУ
Россия, г. Стерлитамак
Исаева Л.А.,
к.ю.н., доцент кафедры уголовного права и процесса СФ БашГУ.
Россия, г. Стерлитамак

ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ ФОРМ И МЕТОДОВ ИНДИВИДУАЛЬНО ВОСПИТАТЕЛЬНЫХ РАБОТ С РАЗЛИЧНЫМИ КАТЕГОРИЯМИ ОСУЖДЕННЫХ

Аннотация: *в представленной статье рассматриваются особенности и направления воспитательного и исправительного воздействия на*

осужденных. Рассматривается специфика процесса воспитательной работы.

Abstract: *in the presented article the peculiarities and directions of educational and corrective influence on convicts are considered. The specifics of the process of educational work are considered.*

Ключевые слова: *пенитенциарное воздействие, осужденные, заключенный, воспитательные работы.*

Key words: *penitentiary influence, convicts, prisoners, educational work.*

В части 3 ст. 9 Уголовно-исправительного кодекса приводится актуальность индивидуализации всех средств исправления заключенных и их дифференциация этих средств. Применение средств исправление заключенных основано на учете характера и степени тяжести совершенного преступления, индивидуальных характеристик личности осужденного и его поведения.

Дифференциация и индивидуализация мер воспитательного и исправительного воздействия на заключенных предполагает, что в зависимости от характера совершенных преступлений и степени общественно опасности личности, а так же прошлой преступной деятельности применяются разные меры карательного воздействия на различные категории осужденных, применяются различные меры правоограничений [1, с. 156]. Воспитательная работа с заключенными должна быть проведена с учетом психологических особенностей личности, пола, возраста и прочих свойств и особенностей. Это распространяется в первую очередь на осужденных к лишению свободы. Так, предусмотрено в законодательстве (ст. 80 УИК РФ) раздельное содержание различных категорий осужденных в пенитенциарных учреждениях различных видов, что делает возможным применять к осужденным различный объем мер карательно-воспитательного воздействия.

Индивидуализация средств исправления – это целенаправленное воспитательное и карательное воздействие на заключенных с учетом их качеств характера и личностных особенностей. В основе индивидуализации лежит изучение личности заключенного, выявление его как отрицательных так и положительных свойств, степень моральной деградации и запущенности, образования, а так же изучение поведения осужденного в условиях отбывания наказании. Дифференциация всех средств исправления так же основана на полнейшем изучении особенностей личности заключенного, так как дифференциация и индивидуализация взаимозависимы и не применяются раздельно друг от друга. Иными словами они представляют собой единый процесс исправительного воздействия на заключенных с учетом их психологических особенностей и личностных характеристик [2, с. 72].

Таким образом, индивидуализация и дифференциация воздействий исправления являются важнейшими и главными средствами повышения эффективности методов воспитательного воздействия на заключенных.

Индивидуализация всей воспитательной работы основана на учете и изучении особенностей психики различных категорий заключенных [3, с. 155]. При этом первоочередное внимание необходимо уделять лицам, относящимся

к «группе риска» - ранее привлекавшимся к уголовной ответственности, страдающим алкогольной, наркотической или токсической зависимостью, с социально-опасными заболеваниями, склонными к агрессии и т.д.

На практике сразу выявляется целесообразность изучения индивидуальных особенностей характера, личности, а так же мотивов осужденного, а так же мотивов совершения преступлений и его причины.

Процесс воспитательной работы - это педагогически обоснованные меры по нравственному, правовому, трудовому, физическому и иному воспитанию осужденных, обеспечивающих их исправление и способствующих законопослушному поведению. Она должна быть ориентирована на оказание им необходимой поддержки с учетом их криминальной характеристики и педагогической запущенности. Для этого необходимо формировать правосознание, нравственные отношение к семье и ближайшему окружению, культуру поведения в обществе, гуманное отношение к людям, бережное отношение к природе [3, с. 116].

При осуществлении воспитательного воздействия следует опираться на положительные качества осужденного, исправляя негативные свойства его характера. Необходимо акцентировать внимание при осуществлении организации воспитательной работы осужденным, которые имеют стойкую антиобщественную направленность, лицам, ранее привлекшимся к судимости, а также зависимым от наркотиков и алкоголя. Именно эта категория осужденных наиболее склонны к совершению повторных преступлений.

Основные цели воспитательных мероприятий - исправление осужденного, формирование правопослушного поведения, предупреждение совершения нового преступления [4, с. 165].

Вся воспитательная работа основана на принципе гуманизма, незыблемости свобод и прав граждан, законности, приоритета цели исправления при исполнении наказаний, системности и преемственности исправительного воздействия, опоры на положительные качества личности.

Использованные источники:

1. Дановский С.Л. Петухов Е.В., Хохряков Г.Ф. Личностные свойства осужденных и социально-психологические методы их исследования – М., 2008. – 364 с.

2. Исаева Л.А. Организационно-правовые вопросы воспитательной работы с осужденными к лишению свободы в исправительных учреждениях // Научное мнение. – 2014. – № 11 – 2. – С. 72 – 76.

3. Крейдун Н.П. Психологическое содержание криминогенного комплекса личности и его динамика в условиях изоляции от общества: Автореф. канд. дис. – Киев, 2011. – 546 с.

4. Ратинов А.Р., Ефремова Г.Х. Психологическая защита и самооправдание в генезисе преступного поведения // Личность преступника как объект психологического исследования. – М., 2009. – 347 с.

УДК 343.983

Жидкова Д.К.
Студент
4 курс, факультет «юридический»
Средне-Волжский институт (филиал) ВГУЮ
(РПА Минюста России)
Россия, г.Саранск
Маркелова Е.С.
Студент
4 курс, факультет «юридический»
Средне-Волжский институт (филиал) ВГУЮ
(РПА Минюста России)
Россия, г.Саранск
Мордюк А.В., кандидат технических наук, доцент
доцент кафедры «правоохранительной деятельности и исполнительного производства»
Средне-Волжский институт (филиал) ВГУЮ
(РПА Минюста России)
Россия, г.Саранск

ДНК-АНАЛИЗ: НЕОПРОВЕРЖИМОЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВО ИЛИ КОШМАР ДЛЯ КРИМИНАЛИСТОВ?

Аннотация: *В статье рассматриваются вопросы достоверности ДНК-исследования, как одного из неопровержимых доказательств, принимаемых судом. Так же рассматриваются случаи из практики, дающие основания полагать, что анализ ДНК не всегда является достоверным.*

Ключевые слова: *ДНК, ДНК-анализ, экспертиза, криминалист, эксперт-криминалист, доказательство, исследование.*

Abstract: *The article examines the reliability of DNA research as one of the irrefutable evidence accepted by the court. It also considers cases from the practice, giving reason to believe that DNA analysis is not always reliable.*

Key words: *DNA, DNA analysis, expertise, criminologist, forensic expert, proof, research.*

Расследование практически ни одного уголовного дела не обходится без проведения анализа ДНК. Именно этот метод по следам крови, слюны, спермы позволяет практически на 100 процентов установить лицо, совершившие преступление. Данные полученные в ходе ДНК-анализа могут показаться неопровержимым доказательством вины. Научный прогресс и модернизация методов криминалистических исследований помогает свести к минимуму число ошибочных приговоров. Однако на практике не все так просто. Если бы не люди, совершавшие страшные и загадочные преступления, криминалистика никогда бы не достигла своих высот.

Суды всех стран принимают результаты ДНК-анализа как абсолютно достоверное доказательство. Правоохранительные органы тоже испытывают к

данному анализу глубокое доверие. Этим фактом может воспользоваться преступник, чтобы уйти от наказания или подставить другого человека. Этот пример подтверждает и израильский ученый биохимик Дэн Фрумкин. В своих исследованиях он говорит о том, что при помощи лабораторного оборудования можно изготовить образцы ДНК, которые при проведении ДНК-экспертизы будут неотличимы от образцов первоначального носителя.[2]По его словам, каждый человек имея доступ к оборудованию может спроектировать место преступления. В подтверждение своих исследований группа профессора Фрумкина отправила изготовленные в лабораторных условиях образцы группе независимых экспертов и те в свою очередь не смогли определить, где оригинальный первоначальный образец ДНК, а где подделка. Однако, определить это возможно при помощи дополнительных тестов, но в стандартный анализ ДНК это не входит.

Ведущую роль в криминалистическом сопровождении расследования преступлений ДНК получила благодаря трем своим качествам: уникальность, стабильность и возможность исследования ее микроколичеств.[3] Однако, даже при почти 100 процентной достоверности данного анализа существует ряд проблем, осложняющих проведение ДНК - исследования. Примером этому являются убийства, произошедшие в Европе в промежуток между 1993 и 2009 годами. Данное дело получило название «Фантома из Хайльбронна» и суть его сводилась к следующему: полиция подозревала некую женщины, образцы ДНК которой были обнаружены более чем на 40 местах преступлений в Австрии, Германии и Франции. Расследование шло достаточно продолжительное время и только к концу марта 2009 года следователи пришли к выводу, что все преступления были совершены абсолютно разными людьми, а на ватных палочках, которые использовались для забора образцов ДНК, уже присутствовала ДНК другого человека. Им оказалась упаковщица Баварской фабрики, производящей медицинскую продукцию. [4]

В Соединенных Штатах Америки были зафиксированы случаи обнаружения на местах преступления образцов ДНК людей, которые уже были осуждены. По сообщениям газеты The New York Times в январе 2013 года бюро судебно-медицинской экспертизы Нью-Йорка проводило пересмотр более 800 дел об изнасиловании в связи с фактами ненадлежащего исследования и хранения образцов ДНК, в результате чего следователи получили неверные экспертные заключения. В одном из этих случаев недавно обнаруженный профиль ДНК совпал с образцом осужденного преступника, что привело к обвинительному заключению через десять лет после того, как доказательства были собраны. В двух других случаях новые профили ДНК были связаны с людьми, уже осужденными или подозреваемыми.[5]

[2] https://www.nytimes.com/2009/08/18/science/18dna.html
[3] https://ria.ru/interview/20120814/723372408.html
[4] https://www.factroom.ru/facts/307
[5] https://www.nytimes.com/2013/01/11/nyregion/new-york-reviewing-over-800-rape-cases-for-possible-mishandling-of-dna-evidence.html?_r=0

Доказательства, полученные с помощью анализа ДНК небезупречны. Загрязнение образца посторонней ДНК может произойти на любом этапе – от сбора материала до его доставки в лабораторию и хранения. В конце концов процесс выделения ДНК из образца зависит от компетентности лаборанта. Когда дело доходит до дедукции и неопровержимых доказательств, нам по-прежнему есть чему поучиться у литературного героя сэра Артура Конан Дойла. Как сказал однажды Шерлок Холмс, "исключите все прочие факторы и то, что останется, и будет истиной".[6]

Использованные источники:

1. Pollack Andrew DNA Evidence Can Be Fabricated, Scientists Show // The New York Times. – 2009 Aug. 17.
2. СК: за 12 часов можно установить личность преступника по ДНК // РИА Новости. – 14.08.2012.
3. Серийный убийца, орудовавший в Европе более 10 лет и идентифицированный по анализу ДНК, оказался фантомом // Фактрум. – [Электронный ресурс]- https://www.factroom.ru/facts/307
4. Goldstein Joseph New York Examines Over 800 Rape Cases for Possible Mishandling of Evidence // The New York Times. – 2013 Jan. 10.
5. Геддес Линда Миф о неопровержимых доказательствах: все субъективно? // Русская Служба. – 2015, май 25.

УДК 336.22

Богданова В.В.
студент магистратуры
2 курс, Институт экономики и управления АПК
РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева
Российская Федерация, г. Москва
Научный руководитель - Шадрина М.А.
кандидат экономических наук, доцент
заведующая кафедрой налогообложения и финансового права
РГАУ-МСХА им. К.А. Тимирязева
Российская Федерация, г. Москва

ДОКУМЕНТАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ НДС ПРИ ПРОЦЕДУРЕ ИМПОРТА ИЗ СТРАН ЕАЭС В РФ

Аннотация: *в статье рассмотрено документальное оформление уплаты НДС при импорте товаров из стран ЕАЭС в РФ, приведен перечень документов и сроки их подачи*

Ключевые слова: *НДС, налоги, налог на добавленную стоимость, импорт, ЕАЭС, ВЭД, косвенное налогообложение*

[6] ttps://www.bbc.com/russian/science/2015/05/150525_vert_fut_can_we_trust_forensic_science

Abstract: *the paper considers the documentary registration of VAT payment when importing goods from the EAEU countries to the Russian Federation, a list of documents and deadlines for their submission*

Keywords: *VAT, taxes, value added tax, import, EEU, FEA, indirect taxation*

Если поставщик или покупатель находится в государстве, входящем в ЕАЭС, необходимо обратить внимание на то, что в отношении совершенных сделок НДС придется исчислять в особом порядке.

В Евразийский экономический союз (ЕАЭС) на данный момент помимо России входят еще Армения, Белоруссия, Казахстан и Киргизия. По сделкам с контрагентами из данных стран действует особый порядок исчисления и уплаты НДС. Этот порядок установлен Протоколом о порядке взимания косвенных налогов и механизме контроля за их уплатой при экспорте и импорте товаров, выполнении работ, оказании услуг (Приложение № 18 к Договору о Евразийском экономическом союзе, который был подписан в г. Астане 29.05.2014).

НДС при импорте товаров из стран – участниц Евразийского союза (ранее Таможенного союза) – Киргизии, Армении, Казахстана и Белоруссии – уплачивается. Однако уплата НДС при импорте товаров из Евразийского экономического союза имеет некоторые особенности, в частности, в виду отсутствия на границе между государствами таможенного контроля, подтвердить факт ввоза товара в РФ и уплаты на таможне НДС невозможно (да и сам налог на добавленную стоимость уплачивается не в таможенный орган, а в налоговый – по месту налогового учета налогоплательщика/импортера). Вместо таможенной декларации на товары (ДТ, ранее – грузовой таможенной декларации, ГТД) в фискальный (налоговый) орган в качестве подтверждающего документа предоставляется декларация НДС при импорте товаров.

НДС при импорте товаров из стран бывшего Таможенного союза уплачивается налогоплательщиками на любой форме налогообложения (ОСНО, УСН, ЕНВД, ЕСНХ), т.к. ввоз в Россию импортных грузов является исключением в освобождении от обязанностей налогоплательщика косвенных налогов для «упрощенцев». Порядок расчета и уплаты НДС при импорте товаров из стран ЕАЭС в Россию един для всех государств и регулируется Протоколом о порядке взимания косвенных налогов и механизме контроля за их уплатой при экспорте и импорте товаров, выполнении работ, оказании услуг (Приложение № 18 к Договору о Евразийском экономическом союзе, который был подписан в г. Астане 29.05.2014). Порядок, в целом, стался тем же самым, что существовал во времена Таможенного союза Казахстана, России и Белоруссии.

От уплаты НДС при ввозе товаров из Армении, Казахстана или Белоруссии возможно освобождение, если товары перемещаются между филиалами одного юридического лица либо если ввозимый товар облагается нулевой ставкой косвенного налога. Для исчисления подлежащей оплате суммы НДС необходимо брать цену сделки (стоимость, подлежащая поставщику). Ввозной НДС надо рассчитывать на дату принятия импортного

товара на бухгалтерский учет. На дату же принятия товара на учет берется курс ЦБ РФ для пересчета цены товара в валюте в рубли.

В налоговый орган для подтверждения ввоза товаров из стран Евразийского экономического союза и для определения и оплаты НДС необходимо подать следующие документы:

- декларацию по косвенным налогам;
- заявление о ввозе товаров в 4-х экземплярах: один остается в налоговом органе, три возвращаются заявителю с тем, чтобы один из них у него же и остался, а два других были переданы поставщику с целью применения им вычета НДС по экспорту;
- копию выписки из банка в качестве подтверждения уплаты косвенных налогов (если была переплата по федеральным налогам и эта переплата ушла в зачет долга по НДС, то такой выписки не требуется);
- копии счет-фактур от продавца (если поставщик не является плательщиком НДС, то просто счет или иной платежный документ);
- копии транспортных документов – для подтверждения точек отправления и назначения, а также маршрута следования транспортного средства с импортируемым товаром;
- копии договора поставки или посреднического (агентского) договора, если таковой имеется;
- информационное сообщение о приобретении импортированных товаров (когда товар приобретен у поставщика из одной страны ЕАЭС, а фактически ввезен в РФ из другой) – такое сообщение составляет продавец с указанием своих данных, данных договора и спецификаций;

Заявление о ввозе подается в бумажном виде или в электронной форме, но только если может быть подписано электронно-цифровой подписью. Если заявление было подано в бумажном виде, то налоговая служба проставляет на всех трех экземплярах отметки и вернет их заявителю, если же в электронной, то и ответ будет в электронном виде. В этом случае контрагенту (поставщику) отправляется или электронная форма документа (если налажена система электронного документооборота) или бумажная.

Информационное сообщение требуется в том случае, если требуемых данных нет в договоре. Если оно составлено не на русском языке, требуется его перевод.

Список литературы:

1. Налоговый кодекс российской федерации (части первая и вторая).
2. «Договор о Евразийском экономическом союзе» (Подписан в г. Астане 29.05.2014).

УДК 378.147.88

Кулинич Е.Ю.,
магистрант направления «Документоведение и архивоведение»
Сургутский государственный педагогический университет,
г. Сургут
Научный руководитель: Арасланова В.А.,
кандидат географических наук, доцент,
Сургутский государственный педагогический университет,
г. Сургут

ДОКУМЕНТЫ ЛИЧНОГО ПРОИСХОЖДЕНИЯ КОНОПЛИНОЙ НАДЕЖДЫ ВАСИЛЬЕВНЫ: СОСТАВЛЯЮЩАЯ ЧАСТЬ ИСТОРИКО-КУЛЬТУРНОГО НАСЛЕДИЯ НАРОДОВ ХМАО-ЮГРЫ

Аннотация: *В статье анализируются проблемы комплектования документами личного происхождения Государственного архива Югры. Автор считает, что документы личного происхождения Коноплиной Надежды Васильевны должны пополнить фонды Государственного архива Югры.*

Ключевые слова: Историко-культурное наследие народов ХМАО-ЮГРЫ, документы личного происхождения Коноплиной Надежды Васильевны.

Annotation*: The article analyzes the problems of manning documents of the personal origin of the State Archive of Ugra. The author believes that documents of personal origin by Nadezhda Vasilyevna Konoplin must replenish the funds of the State Archive of Ugra.*

Key words: Historical and cultural heritage of the peoples of Khanty-Mansiysk Autonomous Okrug-Yugra, documents of personal origin by Nadezhda Vasilyevna Konoplina.

Важнейшим направлением деятельности архивов является формирование архивных фондов личного происхождения, под которыми в соответствии с ГОСТ Р 7.0.8-2013 «Система стандартов по информации, библиотечному и издательскому делу. Делопроизводство и архивное дело. Термины и определения» понимаются фонды, состоящие из документов, образовавшихся в процессе жизни и деятельности отдельного гражданина, семьи, рода, включенных в состав Архивного фонда РФ.

Традиционно, считается, что именно документы личного происхождения являются неисчерпаемым источником всех проявлений интеллектуальной и общественной мысли, следовательно, их особое значение побуждает к изучению тех направлений человеческой деятельности, где на первый план выступает индивидуальное творчество. Сохраняя личные архивы, сохраняется память о наших выдающихся современниках, земляках, прославивших край своим трудом [1, с. 31].

Своеобразие этих документов в том, что происходящие события, факты, явления жизни общества отражены через личное восприятие конкретных

людей – участников или очевидцев этих событий. Так, например, во второй половине XX в. люди приезжали в Сибирь добровольно, понимая, что их ожидает неустроенность быта и жесткие климатические условия. Многие из них были движимы желанием проверить себя в трудных жизненных ситуациях, присутствовало понимание того, что все образуется, что есть значимые общественные цели, ради которых можно терпеть лишения и бытовые проблемы [2, с. 22].

Сегодня Сибирь поражает сочетанием природных богатств с индустриальной мощью, колоссальными ресурсами производственных сил. Но главное богатство Сибири, не только бескрайние леса и полноводные реки, руды и алмазы, уголь и нефть, действующие промышленные гиганты и огромные стройки. Главное богатство – это, прежде всего человек, его творческая сила, труд и созидание [3, с.7].

В Государственном архиве Ханты-Мансийского автономного округа — Югры путём инициативного комплектования созданы фонды личного происхождения ярких представителей национальной интеллигенции, руководителей автономного округа. Первые личные фонды поступили в Государственный архив Ханты-Мансийского округа в 1950 г. Они были представлены документами депутата Верховного Совета СССР Л.Ф. Ернова, депутата Верховного Совета РСФСР А.З. Тоярковой (позднее эти фонды были переданы в Тобольский архив). Начало систематической работы по комплектованию документами личного происхождения было положено в 1963 г., когда на государственное хранение поступили личные архивы поэта А.С. Тарханова, заслуженного учителя школы РСФСР И.А. Иванова [4].

Большая работа проведена Государственным архивом Югры по комплектованию объединённого архивного фонда личных документов жертв политических репрессий. Основу фонда составили материалы лиц, депортированных в период Великой Отечественной войны по национальному признаку – представителей молдавской, немецкой, финской, калмыцкой национальностей. В фонде собраны автобиографии, воспоминания, фотодокументы, справки о реабилитации репрессированных. Эти документы активно используются краеведами, учеными, студентами, они включены в энциклопедию Ханты-Мансийского автономного округа «Югория», учебник «История Ханты-Мансийского автономного округа с древности до наших дней», книгу «Очерки истории Югры», документальный сборник «Политические репрессии 1930-1940-х гг., в воспоминаниях и личных документах жителей Ханты-Мансийского автономного округа».

Архивной службой Югры в 2011–2015 гг. и на период до 2020 г. согласно ведомственной целевой программе «Документальное наследие Югры», утвержденной к реализации приказом от 28 декабря 2012г., № 131 Службой по делам архивов Ханты-Мансийского автономного округа - Югры заявлен новый подход к комплектованию архивного фонда, документами личного происхождения [4].

Успешная реализация программы стала возможной благодаря взаимодействию архивистов с органами государственной власти, местного

самоуправления, средствами массовой информации, образовательными организациями, краеведами, советами ветеранов войны и труда. Степень востребованности архивных документов, собранных в процессе инициативного комплектования в условиях интенсивного развития Ханты-Мансийского автономного округа — Югры весьма велика.

В рамках реализации договора о социальном партнёрстве Сургутского государственного педагогического университета с КУ «Государственный архив Югры» в процессе магистерского исследования нами ведётся работа по формированию фонда личного происхождения Надежды Васильевны Коноплиной – ректора Сургутского государственного педагогического университета, доктора педагогических наук, профессора.

Надежда Васильевна Коноплина родилась 2 апреля 1952 г. в городе Ханты-Мансийске в семье переселенцев, подвергшихся репрессиям. В 1961 г. семья переехала в г. Тобольск, где Надежда Васильевна - младшая из шести детей в 1969 г. окончила среднюю школу, а затем поступила в Томский государственный университет на химический факультет. В 1974 г. окончила Томский государственный университет, получив диплом с отличием и распределением в аспирантуру Томского политехнического института по специальности «Аналитическая химия», но свой трудовой путь молодой специалист начала в г. Сургуте [5].

Большая часть трудовой деятельности Надежды Васильевны связана с организацией, становлением и развитием педагогического образования в городе Сургуте: 1974 г. - директор Средней школы № 9; 1986 г. - директор Сургутского педагогического училища, педагогического колледжа; 1995 г. - ректор Сургутского государственного педагогического института; 2005 г. – ректор Сургутского государственного педагогического университета [5].

Надежда Васильевна - Заслуженный учитель школы Российской Федерации (1990 г.). Отмечена Почетным Знаком губернатора Ханты-Мансийского автономного Округа - Югры «За активную работу с молодежью» (2001 г.), удостоена государственной наградой – медалью ордена «За заслуги перед Отечеством» II степени (2003 г.). В 2005 году присвоено звание лауреата конкурса «Европейское качество образования» в номинации «Ректор года». Кавалер ордена А.С. Макаренко и Высшего Ордена Общественного признания – «Почетный Гражданин России» (2008 г). Кавалер Золотого Почетного знака «Достояние Сибири» (2008 г.). Лауреат Всероссийского проекта «Эффективное управление кадрами» (2008 г.) [5].

В процессе создания фонда личного происхождения Коноплиной Надежды Васильевны нами собран значительный массив документов личного происхождения, часть из которых Надежда Васильевна передала лично. Другая часть документов предоставлена музеем СурГПУ, редакцией газеты «Ступени», библиотекой СурГПУ.

Документы Надежды Васильевны, после завершения работ по формированию фонда личного происхождения будут переданы на вечное хранение: КУ «Государственный архив Югры»; Сургутскому городскому

архиву; копия фонда Сургутскому государственному педагогическому университету.

Фондообразователь, Коноплина Надежда Васильевна, - гражданин, внесший неоценимый вклад в развитие как Сургутского государственного педагогического университета (единственного педагогического ВУЗа в округе), так и становление высшего образования в Ханты-Мансийском автономном округе – Югре в целом. Мы считаем, что документы создаваемого нами фонда личного происхождения Надежды Васильевны Коноплиной, представляют несомненный интерес для исследователей нынешнего и последующих поколений югорчан и должны стать частью историко-культурного наследия ХМАО-Югры.

Использованные источники:

1. Арасланова В.А., Арасланова А.А Управление трудовыми ресурсами в условиях территориально-производственных комплексов в СССР (вторая половина XX в.) // Историческая и социально-образовательная мысль. Всероссийский научный журнал. Том 7 №5. – Краснодар, 2015. – С. 18-23.
2. Арасланова В.А., Бурмистрова Е.С. Проблемы и перспективы архивного хранения документов в муниципальных образованиях Ханты-Мансийского автономного округа-Югры (на примере г. Сургута) // В сборнике: Омские социально-гуманитарные чтения - 2014. Материалы VII Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Л. А. Кудринская. 2014. С. 143-147.
3. Арасланова В.А. Сибирь: взгляд в прошлое тысячелетие. В сборнике: Сибирь на рубеже тысячелетий. Материалы межрегиональной научно-практической конференции. Издательство МОУ СПО «Усть-Илимский технологический колледж». 2008. С. 4-7.
4. История Ханты-Мансийского автономного округа – Югры. История освоения нефтяных и газовых месторождений [Электронный ресурс] / Электронная антология «Культурное наследие Югры», 2018. – Режим доступа на 07.02.2018: http: // hmao.kaisa.ru/object/1810974161?lc=ru, свободный. – Загл. с экрана
5. Личные документы Надежды Васильевны Коноплиной.

УДК 316.72

Дайрабаева Г.Б.,
кандидат философских наук, доцент
Международного казахско-турецкого университета имени Х.А. Ясави
Казахстан, г.Туркестан
Малдыбек А.Ж., кандидат философских наук, доцент
Международного казахско-турецкого университета имени Х.А. Ясави
Казахстан, г.Туркестан

ДУХОВНОСТЬ - ОСНОВА ФОРМИРОВАНИЯ ТОЛЕРАНТНОГО СОЗНАНИЯ

Абстракт: *В статье рассматриваются актуальность данного вопроса, факторы формирования толерантности в Казахстане, некоторые пути воспитания культуры толерантности молодежи. Интерес к этому вопросу сегодня продиктован сложными политическими процессами, как в нашей республике, так и в мире в целом. Воспитание культуры толерантности длительный и сложный процесс, который проходит несколько этапов: семья, школа, университет и т.д.*

Ключевые слова: *Толерантность, интолерантность, терпимость, национальное воспитание, культура, личность, современность, интеграция.*

Dairabayeva G.B., Candidate of Philosophical Sciences,
Associate Professor of the International Kazakh-
Turkish University named after H.A. Yasawi
Kazakhstan, Turkestan
Maldybek A.J., Candidate of Philosophical Sciences,
Associate Professor of the International Kazakh-
Turkish University named after H.A. Yasawi
Kazakhstan, Turkestan

SPIRITUALITY - THE BASIS OF FORMATION OF TOLERANT CONSCIOUSNESS

Abstract: *This article discusses the relevance of this issue, the factors of formation of tolerance in Kazakhstan, some way of upbringing of youth culture of tolerance. At all times, this problem is treated with great interest, the interest in this issue today is dictated by complex political processes in our country and the world at large. Education of culture of tolerance long and complex process that goes through several stages: family, school, university, etc.*

Keywords*: tolerance, intolerance, tolerance, national education, culture, the identity of a modern, modernity, integration.*

Статья Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева «Взгляд в будущее: Модернизация общественного сознания» созвучна с процессами, которые переживает Казахстан на современном этапе. Она в полной мере становится составной частью экономической, политической модернизации, которую наша страна начала с провозглашения независимости. Статья задает вектор движения казахстанской нации на годы вперед, так как обозначенная модернизация затрагивает, прежде всего, вопросы, связанные с формированием новой модели сознания и мышления, которые составляют основу казахстанской нации. Поскольку Казахстан является многонациональным государством, немаловажным фактором в решении данных проблем является вопрос воспитания толерантного сознания у граждан государства [1]. Корни понятия «толерантность» лежат очень глубоко. Мыслители античности признавали особую значимость данного термина. Сократ, Платон связывали выносливость с интеллектуальным аскетизмом, рассматривая как предпосылку духовного и социального единения людей, Аристотель же эту категорию понимал как возможность равного сосуществования разнообразных веществ. Если для средневековой философии характерно было рассматривать толерантность как неприятие

религиозного фанатизма и пути преодоления инакомыслия, то мыслители Европы С. Кастелион, П. Бейль, Дж. Локк и др. отмечали, что интерес к данному вопросу повышается в период религиозных войн. Итак, впервые категория «толерантность появилась в 1361 г. в словаре Ларусс. Английская этимология понятия «толерантность» в Оксфордском словаре появилась в XV веке, а как категория стала использоваться в XVI веке. Если в XV в. это понятие использовалась в таких значениях как «выносливость», «способность терпеть боли», то в XVI в. как «благодарность», «сдержанность», «спокойствие». Развитие общественного сознания, придавая большое внимание понятию толерантность, способствовала расширению и пересмотру данной категории. В педагогике, философии, культурологи и, политологии много разных умозаключений о толерантности, воспитании терпимости друг к другу. Французский писатель и философ XVIII в. Вольтер говорил: «Ваше мнение мне чуждо, но я готов пожертвовать своей жизнью ради доказательства ее истинности». Эта мысль является главным принципом толерантности. Французский философ Клод Андриан Гельвеций говоря о межрелигиозных конфликтах, которые нельзя оправдать никакой сознательностью, подчеркивал, что человеческие убеждения не поддаются никаким приказам, никакому насилию [2].

Толерантность от лат. tolerantia – сдержанность, проявление терпения к чужому мнению, поведению, традициям, принятие неблагоприятных ситуаций. В общем, основа толерантности - оценка своего отношения к «другому, иному». Быть терпеливым означает безграничное проявление сдержанности к поведению и деятельности другого человека. Это встречающаяся в повседневной жизни, проблема, охватывающая промежуток от бытового уровня до профессиональных отношений. Анализ, изучение данного вопроса сопровождается существенными противоречиями среди ученых [3].

На всех этапах человеческой истории были отношения, противоречащие толерантости - интолерантность. Интолерантный, нетерпеливый человек, причину неудач ищет не в себе, а в других. Такие люди в жизни встречаются часто и они создают предпосылки для множества проблем. Следствием этих предпосылок являются различные войны, религиозные фанатизмы и политические конфликты, разводы, суициды среди подростков и т.д. [5].

Критерием уровня культуры человека и общества, гармоничного сосуществования с самим собой и другими считается на сегодняшний день степень толерантности народа. Свободное развитие общества и принятие принципов, ценностей, необходимых в борьбе за существование сегодня, напрямую связаны с вопросами толерантного воспитания. Процесс воспитания данного качества длительный и сложный. Семья – источник формирования молодого поколения как личности. С одной стороны, семья для ребенка – жизненное пространство, с другой – воспитательная среда. Правильное формирование взаимоотношений в семье волнуют как родителей, так и учителей. Современные ученые считают, что отношения между супругами, между старшими и младшими детьми, между родителями и детьми

в семье предусматривают доверие и сотрудничество. И здесь не обойдется без помощи классного руководителя и психолога. Без диагностики уровня толерантности личности не возможно планировать процесс его воспитания, поэтому специалисты-психологи используя различные методы должны обратить внимание на фундаментальные принципы толерантности, формирующие уровень толерантной личности. В основе воспитания толерантного сознания у школьников лежит принцип духовности и гуманности [6]. Вышеуказанные типы воспитания должны применяться в комплексе. Без формирования в ребенке основ гуманности, невозможно говорить и о развитии в нем терпимости, выносливости, выдержанности. Для достижения мирового уровня в отечественной системе образования среди многочисленных шагов и методов, направленных на глубокие знания, с творческим подходом к делу, придается особое значение воспитанию креативной, толерантной личности. В этих целях очень важно использовать всевозможные научно-образовательные, культурные центры и различные открытые площадки. Сейчас, когда в мире усиливаются социальные, религиозные, национальные конфликты поиск нестандартных путей решения данной проблемы со стороны ученых вполне обоснованы.

В новом веке толерантность - это одна из движущих сил в обществе, уникальное условие гармоничных отношений. Поэтому, исходя из этих принципов, все возможные средства и методы, основанные на педагогических закономерностях, необходимо включить в процесс формирования толерантного сознания. Только неординарные идеи, воплощенные в реальность, могут привести к плодотворным результатам.

Использованная литература:

1. Назарбаев Н.А. «Взгляд в будущее: модернизация общественного сознания». Казахстанская правда, 12 апреля 2017
2. Булекбаев С. К истокам тюркской толерантности / Мысль. Республиканский научно-политический журнал.-20.01.2014.
3. Формирование культуры толерантности и религиозной терпимости стало актуальной проблемой нового века //Казахстанская правда. - 2013.-15 марта. - С.3-4.
4. Абдуразакова Д. М. Развитие толерантного сознания : культурно-педагогический аспект // Вестник Московского государственного университета культуры и искусств. - 2008. - N 5. - С. 69-73.
5. Тусупбекова Л., Курятов В. На принципах согласия, толерантности и единства в многообразии /http://old.kostanayagro.kz
6. Амандыкова С.К., Цомплак К., Рустембекова Д.К. Межэтническая толерантность: теоретико-правовые основы//Вестник КарГу.-2014
7. Бережная М. С. Развитие толерантного сознания личности в социокультурном пространстве образования и искусства // Философские науки. - 2008. - N 4. - С. 58-68.

УДК 33.336

Аджиева А.Ю. Кандидат экономических наук,
доцент ВАК
Кубанский государственный аграрный университет
Россия, г. Краснодар
Питенко К.С.
студентка
4 курс, факультет «Финансы и кредит»
Кубанский государственный аграрный университет
Россия, г. Краснодар
Василенко Д.А.
студент
4 курс, факультет «Финансы и кредит»
Кубанский государственный аграрный университет
Россия, г. Краснодар

ЕВРОПЕЙСКАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЕ РАЗВИТИЯ

Аннотация*: Статья посвящена Европейской валютной системе. В ней описаны этапы становления, проблемы и перспективы развития Европейской валютной системы. Также описаны основные страны входящие в зону евро.*

Ключевые слова*: валюта, евро, валютная система,ЕЭС.*

Abstract: *The article is devoted to the European Monetary System. It describes the stages of formation, problems and prospects for the development of the European Monetary System. The main countries entering the euro area are also described.*

Key words: *currency, euro, currency system, EEC.*

Европейская валютная система (ЕВС) – это система стабилизации валютных курсов, в которой участвуют государства-члены Европейского сообщества. Она была создана в 1979 г.

Валюта ЕВС создана и внедрена европейцами после провала золотого стандарта и кризиса Бреттон-Вудской валютной системы. В качестве расчетной единицы странами ЕВС была принята экю. Она оценивалась на базе девяти валют европейских стран, которые для ее обеспечения депонировали 2800 тонн золота и долларовые активы. Из счетной единицы экю постепенно превратилась в почти реальные деньги – инструмент урегулирования международных расчетов. Разработчики ЭКЮ оценивали в ней не только расчетную единицу, но и начало будущей валютной системы, которая способна обеспечить нужды объединяющейся Западной Европы.

ЕВС планировала: введение Европейского валютного стандарта, который сформулирован в наднациональной денежной единице – экю; соединение странами-участницами 20% золотовалютных резервов, которые стали обеспечением экю; переоценку золотого резерва Европейских государств по рыночным ценам; установление нестабильных курсов валют в пределах

±2,25%; формирование Европейского валютного сотрудничества, который в 1994 г. был реформирован в Европейский валютный институт. Беря это за основу, рассчитывались объемы основных ЭКЮ компонентов в абсолютном выражении. Связанным с изменениями рыночных курсов валют доля любой из их в процентном выражении каждый день изменялась. В таблице 1 приведена статистика расчета ЭКЮ.

Таблица 1 – Удельный авторитет государственных валют в ЭКЮ и курсы государственных валют стран участниц ЕЭС.

№ п/п	Название валюты входящей в ЭКЮ	Авторитет, %
1	Немецкая марка	32,7
2	Французский франк	20,8
3	Английский фунт	11,2
4	Голландский гульден	10,2
5	Итальянская лира	7,2
6	Бельгийский и люксембургский франк	8,7
7	Испанская песета	4,2
8	Датская крона	2,7
9	Ирландский фунт	1,1
10	Португальское эскудо	0,7
11	Греческая драхма	0,5

Работающий механизм обменных курсов государств ЕЭС ограничивал перемены валют около 2,25 % 1 условно иной и в диапазоне максимум 15 %.

В постановлении о создании ЕВС предусматривалось, что ЭКЮ станет:

- основой для расчетов в рамках механизма, который определяет валютные курсы;
- основой для установления показателя отклонений курса какой-либо из денежных единиц, вступивших в эту систему от среднего показателя по странам-членам ЕЭС;
- средством реализации валютных интервенций, заключения сделок и предоставления кредитов;
- средством расчетов среди центральных банков стран-членов, а также среди валютных органов ЕЭС;
- реальным резервным активом.

Новый период в развитии ЕВС - проект формирование валютного и экономического союза, созданная комитетом Ж. Делора в апреле 1989 года. В основе “плана Делора” к декабрю 1991 года был разработан Маастрихтский договор (подписан в 1992 г.) о Европейском союзе, который предусматривал поэтапное формирование валютно-экономического союза. Всего 11 стран ЕС - Австрия, Бельгия, Германия, Ирландия, Испания, Италия, Люксембург, Нидерланды, Португалия, Финляндия и Франция выразили готовность вступить в ЕВС.

1-ый этап фактически стартовал в июле 1990 года одновременно с абсолютной отменой валютных ограничений по перемещению капиталов в ЕС.

2-ой этап начался с января 1994 года формированием Европейского валютного института во Франкфурте-на-Майне в составе распоряжающихся центральными банками стран-членов. Целью формирования Европейского валютного института была подготовка к организации Европейской системы центральных банков и эмиссии банкнот ЭКЮ.

3-ий этап. Европейский совет, состоявшийся в декабре 1995 года в Мадриде, утвердил решение о внедрении единой европейской валюты с 1 января 1999 года.

Участники совета приняли рещение отказаться от названия "ЭКЮ", приняв вместо него евро. Согласно планам совета евро будет не параллельной, наднациональной валютой каковой является ЭКЮ, а непосредственно единой, общей для всех членов Евросоюза валютой, которая окончательно сменит марки, франки и т.п. Технический переход был предусмотрен в три этапа. На первом, с 1 января 1999 года по 1 января 2002 года, на евро переходят безналичные взаиморасчеты банков и корпораций, идет пересчет кредитов и вкладов, долгосрочных финансовых обязательств. В данный период вводится фиксированный курс обмена валют стран-участниц союза. На втором этапе - первое полугодие 2002 года - в наличном обращении появляются банкноты евро и разменные монеты. В это время современные национальные деньги обращаются параллельно с евро, но идет плавный их обмен и вывод из обращения. После 1 июля 2002 года, на третьем этапе, единственным легальным платежным средством в федерации европейских государств останется только евро.

Переход на общие деньги потребует принесения в жертву валютному союзу, пожалуй, одного из самых важных атрибутов национальной государственности – возможности самостоятельно печатать денежные знаки. Теперь эта функция перешла к Центральному банку Европы, который непосредственно, и определяет всю монетарную политику нового союза. Помимо этого, страны-члены союза в тоже время утратили еще два сильных рычага спасительного воздействия на хозяйственное развитие – право девальвации денег, как средство решения экономических проблем, и право увеличивать бюджетный дефицит, как возможность избежать массовой безработицы. Эти факторы стали главной причиной отказа трех стран ЕС (Великобритании, Дании и Швеции) входить в зону евро.

Входят в обе зоны: евро и шенгена 17 европейских стран: Австрия, Бельгия, Германия,Греция,Испания, Италия, Люксембург, Мальта, Нидерланды,Португалия, Словакия, Словения,Финляндия,Франция, Эстония, Латвия (с 1 января 2014), Литва (с 1 января 2015)

Фиксирование курсов национальных валют в евро даст возможность инвесторам не принимать во внимание валютные риски при оценке эффективности проектов. Это приведет к увеличению количества рентабельных проектов и, следовательно, к снижению безработицы.

Применение евро дает возможность в значительной мере экономить на издержках обращения национальных валют, с вязи с тем, что существование различных валют каждый год обходилось предприятиям европейских стран в 20-25 млрд. ЭКЮ, а том числе расходы, сопряженные с ведением бухгалтерского учета операций с валютами стран ЕС, страхованием валютных рисков, обменными операциями, составлением прейскурантов в различных валютах и т.д.

Также одной из самых главных возможностей формирования ЕВС считается увеличение действия зоны евро. Помимо 12-ти стран-участниц Валютного союза евро в качестве национальной валюты используют: Монако, Ватикан и Сан Мариино. Валюта активно используется в Андорре, Косово и Черногорье. Центральный Банк Китайской Народной Республики в существенной мере сократил долю долларов США в своих золотовалютных резервах. Базу золотовалютных резервов Китая в последующем составят евро и швейцарский франк. На долю ЕС приходится треть внешней торговли России. Российские предприятия и организации, ведущие внешнеэкономическую деятельность, используют евро в собственных расчетах.

В середине 2017 года представители Европейского Центрального Банка насторожены тем фактом, что евро стала утрачивать свои позиции в международной финансовой системе. В качестве примера можно привести следующий факт: в течении прошлого года евро стал меньше применяться как международная валюта. Более существенный упадок произошел в применении евро в качестве валюты фондирования.

Между тем, финансовых факторов для ослабления евро нет. Кроме того, экономика еврозоны в конечном итоге начала расти. При этом темпы роста европейской экономики на июль 2017 года превосходят темпы роста экономики США.

Наиболее возможные предпосылки, почему евро утрачивает позиции в международной финансовой системе, находятся в сфере политики. В 2017 году Европа вступила в очередной избирательный цикл. При этом на изменение валютных рынков в наибольшей степени влияют ожидания, а не сами итоги выборов.

Список использованной литературы:

1. АДЖИЕВА А.Ю., ДИКАРЕВА И.А. Некоторые подходы к аудиту финансовых результатов / А.Ю. Аджиева, И.А. Дикарева // Новая наука: теор. и практич. взгляд. - 2016. № 8 (88). - С. 245-248.
2. МИСАКОВ А.В., АДЖИЕВА А.Ю., ДИКАРЕВА И.А. Организационные аспекты аудита финансовых организаций / А.В. Мисаков, А.Ю. Аджиева, И.А. Дикарева // International Scientific Review. - 2016. № 11 (21). - С. 56-58.
3. МИСАКОВ А.В., АДЖИЕВА А.Ю., ДИКАРЕВА И.А. Задачи аудита финансовых результатов. / А.В. Мисаков, А.Ю. Аджиева, И.А. Дикарева // International Scientific Review. - 2016. № 11 (21). - С. 54-56.

УДК 33.336

Аджиева А.Ю. Кандидат экономических наук,
доцент ВАК
Кубанский государственный аграрный университет
Россия, г. Краснодар
Питенко К.С.
студентка
4 курс, факультет «Финансы и кредит»
Кубанский государственный аграрный университет
Россия, г. Краснодар
Ковлягин Ф.Е.
студент
4 курс, факультет «Финансы и кредит»
Кубанский государственный аграрный университет

ЕВРОПЕЙСКИЙ КРЕДИТНЫЙ РЫНОК И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО РАЗВИТИЯ

Аннотация*: Статья посвящена Европейскому рынку банковских услуг. Проанализированы итоги опросов лидеров ведущих европейских банков. Сформулированы и выявлены главные возможные направления деятельности организаций банковского сектора Европы в течение следующего года.*

Ключевые слова*: европейская банковская система, управление рисками, киберугрозы*

Annotation: *The article is devoted to the European market of banking services. The results of surveys of leading leading banks are analyzed. The main directions of activity of the organizations of the banking sector of Europe have been formulated and identified in the course of the next year.*

Keywords: *European banking system, risk management, cyber threats*

Европейский рынок банковских услуг считается весьма трудным и внутренне неоднородным. Предоставление услуг индивидуальным клиентам отличается от оказания услуг корпоративным клиентам, но и то, и другое в таком случае предполагает одновременное руководство активами и пассивами. Для разных отраслей рынка постсоциалистических государств иностранные банки дают обширный набор товаров и услуг, при этом любой банк обладает своими собственными характерными чертами вступления в рынок определенного государства.Банки, которые занимаются предоставлением услуг корпоративным клиентам, условно можно разделить на две группы. К первой можно отнести коммерческие банки, которые принимают средства на депозитные вклады, которые выдают ссуды клиентам и осуществляют торговлю банковскими услугами; ко второй — инвестиционные банки, которые оказывают консультационные услуги по вопросам слияния и приобретения.

Сфера банковских услуг регулярно меняется из-за влияния большого количества технологических, демографических и управленческих факторов,

которые формируют всевозможные преграды на пути достижения наибольшего дохода. Эти факторы оказывают большое влияние на методы ведения бизнеса в банковской индустрии, так как традиционных методов уже недостаточно для удовлетворения растущих потребностей клиентов в сочетании с увеличением личных доходов.

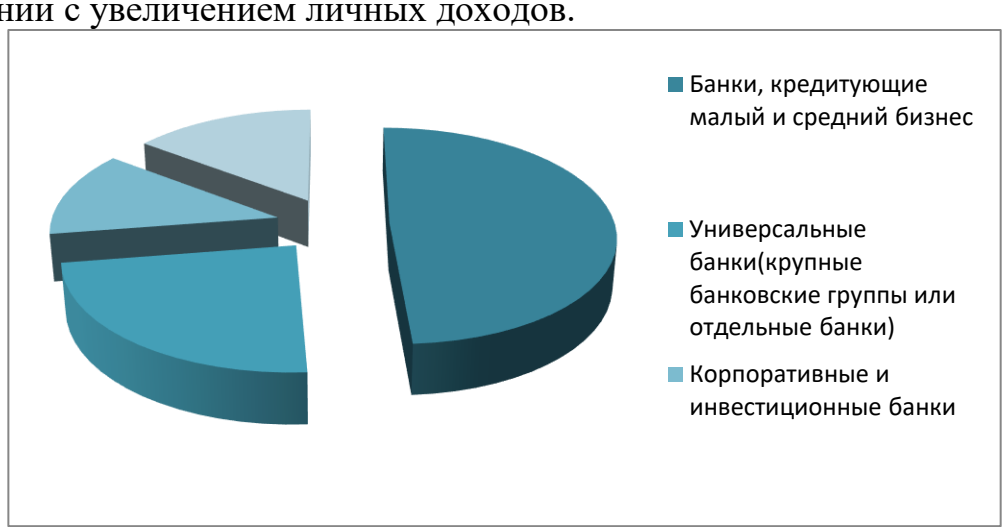


Рис. 1 – Виды банков, наиболее распространенных в Европе, %

Согласно сведениям Европейского банковского барометра, в 2017 году ожидания многих банков на существенное повышение показателей деятельности испарились. В настоящее время общие ожидания руководителей европейских банков пребывают на уровне 2012 года, когда экономический кризис в Европе был на вершине. Ожидания увеличения доходов, снижения затрат и рентабельности собственного капитала также уменьшились по сравнению с предыдущим годом. В том случае если доход банков не увеличится как минимум на 1,62% и расходы не снизятся на 0,9%, то повышение рентабельности собственного капитала составит всего 0,47%, что вполовину меньше необходимого увеличения в среднем на 1,06%.Но разброс значений прогнозируемого повышения рентабельности достаточно высок. В случае если в Ирландии, Испании и Великобритании банки ожидают увеличение на 2,5%, то в Польше убеждены в том, что рентабельность снизится на 3%.

Ожидания роста экономических показателей производительности еще менее утешительны. Только 52% банков надеются, что их экономические показатели возрастут, по сравнению с 56% в 2012 году.

В предстоящем периоде большие действия банков должны быть ориентированы на управление рисками, подобно с другими вопросами регулирования банковской деятельности, к ним можно отнести: контроль коэффициента достаточности капитала и соблюдение правил на рынке ценных бумаг. Для банков Бельгии, Франции, Великобритании, Польши, Ирландии и Нидерландов главным направлением остается предоставление кибербезопасности и борьба с преступностью в финансовой сфере. В условиях современной экономической ситуации большое количество банков для повышение прибыли ориентируются на уменьшение собственных расходов, в том числе за счет сокращения числа рабочих мест. Повышенное

внимание предлагается отдавать уменьшению издержек, не только лишь в рамках стратегического планирования, но также и в пределах менее длительных периодов. Оптимизация бизнес-процессов в данным момент считается одним из основных способов извлечения прибыли для 61% банков, по сравнению с 57% в прошлом году.

На рисунке 2 представлена диаграмма, которая иллюстрирует ранжирование главных направлений деятельности банковских учреждений Европы. Как видно из этой диаграммы, на первом месте находится управления рисками, что вполне очевидно и традиционно, а второе место, которое заняло инвестирование в информационные технологии, отражает злободневную ситуацию в банковском секторе.

Рис. 2 – Ранжирование основных направлений деятельности европейских банковских учреждений в 2017 году по степени важности

Еще одним важным способом достижения экономического роста для банков в настоящее время считается заключение партнерских договоров или полное соединение с другими банками, нежели поглощение более мелких.

В то время как в 2015 году главным направлением получения добавочной прибыли многие банки считали частный банкинг, т.е. управление доходами частных лиц, в настоящее время мнения сходятся на предоставлении консультационных услуг и проведении инвестиционных операций.

Одной из главных проблем ведения бизнеса в сфере банковских услуг, можно назвать, увеличившееся влияние компаний вне данной сферы, которые предоставляют технологии проведения финансовых операций.

Подобные технологии, прерывающиеся вне банковского сектора и разрешающие клиентам осуществлять финансовые операции, уменьшают приток прибыли от одного из наиболее прибыльных сегментов банковской деятельности. Это может привести к практически полному автономному существованию системы финансовых услуг. Например, услуга частного

кредитования, хоть и предоставлена пока в небольшом объеме, может грозить абсолютным исключением банков из процесса выдачи кредитов, обещая большую прибыль частным кредиторам и меньшие расходы заемщикам. Пока негативное влияние подобных тенденций неодинаково для различных видов банковских услуг. Но, угроза, которая исходит от новых технологий становится более реальной с каждой минутой .

Рассмотрим подробнее несколько возможных направлений деятельности банков в предстоящем году.

1. *Создание проактивной системы управления рисками и контроля над соблюдением нормативных правил*

На протяжении нескольких лет, которые следовали за финансовым кризисом 2007-2009 гг., по Европе прошла волна реформ, нацеленных на увеличение безопасности банковского сектора и интересов потребителей его услуг. Но система управления рисками во многих банках не систематизирована и предполагает под собой только обрывки направлений и методик, что не дает возможности банкам эффективно реагировать на увеличивающееся число законодательных норм и актов.

Новые принципы стимулируют банки на наибольшее сокращение рисков, например, на повышение качества кредитного портфеля, что, в свою очередь, приводит к увеличению стоимости капитала. Новые принципы и нормы ужесточают требования к структуре капитала и ликвидности банковских активов, а также заявляют о потребности в обеспечении большей открытости в рамках раскрытия информации.

2. *Укрепление системы безопасности и борьба с киберугрозами*

В настоящее время прослеживаются изменение ключевых способов взаимодействия клиентов и банков. Все наибольшее продвижение приобретают цифровые каналы обращения денег, такие как интернет, мобильные и социальные сети, а значит и возрастает возможность возникновения кибератак. Подобные атаки несут за собой как финансовые последствия: утрата денежных средств, расходы на юридические услуги, так и нефинансовые последствия: репутационные риски и риски потери доверия клиентов.

Кибератаки на компании финансового сектора происходят в три раза больше, чем на всевозможные прочие. Ежегодные утраты финансовых организаций вследствие подобных атак по данным 2015 года составили более 13 миллионов долларов. Издержки, которые понесли банки вследствие взлома баз данных (как посредством простого мошенничества так и за счет кибератак) постоянно увеличиваются, как и затраты на улучшение систем безопасности. Прогнозируется, что объем средств, которые выделены на доработку защитного ПО, к 2025 году в Европе вырастет на 40%.

В последние годы значительной степени увеличилось испольхование анализа биометрической информации, так как банки поняли, что необходимо обеспечивать не только прохождение платежей, но также и сохранность личных данных.

В настоящий период клиенты банков применяюи технологии распознавания биометрических данных при пользовании мобильным банком, проведении платежей и переводов.

3. *Обеспечение конкурентного преимущества перед новыми игроками на рынке банковских услуг*

Новые компании, которые предоставляют технологии с целью проведения финансовых операций, отнимают все больше прибыльных отраслей деятельности банков. Клиенты банков все чаще используют услуги этих организаций, и уровень их взаимодействия с банками уменьшается.

Степень опасности таких фирм не одинакова для разных видов банковской деятельности:

- на первом месте стоят услуги по осуществлению переводов и платежей, на которых фокусируются аналогичные компании;
- услуги по кредитованию и инвестициям.

Поскольку банковская сфера не смогла своевременно среагировать на эти перемены, некоторые нефинансовые организации, подобные таким как телекоммуникационные компании, IT-фирмы и ретейлеры, переняли инициативу в собственные руки.

Большие технологические компании, к примеру такие как Apple и Google тоже оказывают финансовые услуги с помощью сервисов ApplePay и GoogleWallet, которые, хоть и считаются дополнением для существующих услуг конкретных банков, требуют процент от прибыли, чего не было бы, если бы у банка был собственный подобный сервис.

Растущие возможности ведения бизнеса с применением информационных технологий, уходят из рук банковского сектора. Для того чтобы угодить новым клиентам с возросшими потребностями банкам нужно вводить инновационные продукты и услуги и более основательно подойти к исследованию и использованию цифровых технологий.

На основе рассмотренного анализа изменения и перспектив развития европейского рынка банковских услуг можно сделать вывод о достаточно не оптимистичном сценарии формирования этой отрасли экономики в странах Европы в ближайшем будущем, определяемым экономией затрат и конкурентоспособной борьбой за прибыль с предприятиями вне классического банковской отрасли.

Список использованной литературы:

1. АДЖИЕВА А.Ю., ДИКАРЕВА И.А. Некоторые подходы к аудиту финансовых результатов / А.Ю. Аджиева, И.А. Дикарева // Новая наука: теор. и практич. взгляд. - 2016. № 8 (88). - С. 245-248.

2. МИСАКОВ А.В., АДЖИЕВА А.Ю., ДИКАРЕВА И.А. Организационные аспекты аудита финансовых организаций / А.В. Мисаков, А.Ю. Аджиева, И.А. Дикарева // International Scientific Review. - 2016. № 11 (21). - С. 56-58.

3. МИСАКОВ А.В., АДЖИЕВА А.Ю., ДИКАРЕВА И.А. Задачи аудита финансовых результатов. / А.В. Мисаков, А.Ю. Аджиева, И.А. Дикарева // International Scientific Review. - 2016. № 11 (21). - С. 54-56.

УДК 339.138

Чудайкина Т.Н., старший преподаватель
кафедры «Экономика, организация и управление производством»
Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза
Шлапакова Н.А., к.э.н., доцент
кафедры «Экономика, организация и управление производством»
Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза
Ухина Ж.И.
студент
3 курс, направление подготовки 38.03.01«Экономика»
Институт экономики и менеджмента
Россия, г. Пенза

ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ТОВАРА И ЕГО СТАДИИ НА ПРИМЕРЕ «COCA-COLA»

Аннотация: *в статье рассмотрена понятие «жизненный цикл товара», представлены показатели для анализа жизненного цикла, показан жизненный цикл на примере «Coca-cola»*

Ключевые слова: *жизненный цикл товара, показатели, стадии*

Annotation: *the article describes the concept of "product life cycle", presents indicators for the analysis of the life cycle, shows the life cycle on the example of «Coca-cola»*

Key words: *the product life cycle, performance, stage*

В условиях рыночной экономики жизненный цикл товара занимает немаловажное место среди задач маркетинга. Одной из них является использование жизненного цикла товара для увеличения эффективности и прибыльности работы на предприятии.

В зависимости от стадии цикла, предприятие может принимать решение об улучшении потребительских качеств товара, выведение на новый рынок или уход с производства.

Циклический характер жизни товара на рынке говорит о наличии у производителя проблем, но и, в свою очередь, помогает найти пути их решения. К проблем, возникающим из-за цикличности, можно отнести:

- определение особенностей прохождения товаром всех стадий жизненного цикла;
- определение фаз цикла, в которых пребывает каждый товар;
- наблюдения на постоянной основе за поведением товара в каждом цикле;
- замена товара, находящегося на стадии спада или его модернизация, проведение рекламы для продления нахождения данного

товара на рынке.

Для анализа стадий жизненного цикла используется ряд показателей.

Лучшим показателем для товарной группы является тот, который наиболее точно отражает положение товара на рынке в момент перехода со стадии роста в зрелость. Зачастую для каждого товара это разные показатели, все зависит от разницы потребительских свойств, срока службы, и многих других объективных причин.

В реальной жизни переход от стадии к стадии происходит периодически, поэтому необходимо профессионально определять границы перехода, чтобы успеть изменить маркетинговую политику.

На практике можно увидеть, что смена циклов жизни товара подчиняется определенным законам: закону повышения потребностей и закону ускорения темпов развития в обществе. Первый гласит, что каждая удовлетворенная потребность определяет базу для возникновения новых, которые будут выше исходных, но и в тоже время определяет предпосылки для их удовлетворения. Отсюда следует, что данный закон приводит к необходимости разрабатывать товары с высшими потребительскими свойствами. Из второго исходит, что процессы, которые протекают в обществе и приводят к конечному результату, имеют тенденцию ускорения.

Таким образом, из этих законов можно сформировать выводы: объемы продаж и прибыль будут выше в натуральном и стоимостном выражении для новых товаров и жизненные циклы товаров и их стадии будут уменьшаться, что приведет к необходимости больших затрат при выпуске новых товаров, нормализация выпуска и снятия старых товаров производства.

Данные выводы затрудняют прогнозирование со стороны маркетинговых служб. Из-за непрерывного протекания стадий жизненного цикла возникает ряд обстоятельств:

- разработка новых товаров должна проводится еще при относительном благосостоянии старых. Поэтому для каждого предприятия изготовление товаров на перспективу, должно носить характер закона.

- новый товар должен рассчитываться на массового потребителя. Поэтому необходимостью является такая модификация продуктов, чтобы они могли удовлетворять потребности населения с различными доходами, вкусами и т.д. Кроме этого, необходимо учесть, что затраты на новую продукцию должны быть относительно малы.

Таким образом, четкое понимание структуры жизненного цикла и показателей расчета, определяющих переход из одного качественного состояния в другое, дают возможность эффективного управления жизненным циклом товара в условиях конкретного рынка.

Рассмотрим жизненный цикл товара на примере конкретного предприятия, например, «Coca Cola». Товар данной компании имеет самый длительный цикл жизни.

Первой стадией жизненного цикла данного товара - является внедрение на рынок. 8 мая 1886 года напиток выпустили в продажу в качестве содовой и стоил он 5 центов за стакан.

Вторая стадия жизненного цикла «Coca Cola» - это стремительный рост. На этом этапе прибыль компании начала быстро расти. Реклама на первом этапе и отличное качество напитка сделали свое дело. Компания создала отдел реализации. Так как хорошая реклама не должна ограничиваться лозунгом и логотипом, Кендлер начал применять более новые формы рекламной деятельности. По почте стали рассылать купоны на бесплатный прохладительный напиток, а также производить сувениры с товарным знаком, что привело к успеху компании.

В 1902 году оборот компании составил 120 000 долларов. В этом же году появился первый и главный конкурент компании «Pepsi-Cola»

Главной задачей маркетинговой деятельности на этом этапе стало расширение доли рынка.

Третий этап жизненного цикла напитка - этап зрелости - ознаменовался достижением максимального уровня продаж и прибыли. Предприятие заняло 73% рынка.

Четвертой стадией жизненного цикла стал спад. Но так как компания ведет качественную маркетинговую деятельность, она и в настоящее время находится на пике своей деятельности.

Рис.2. Стадии жизненного цикла товара предприятия Coca-cola.

Предприятие Coca-Cola пользуется глобальной маркетинговой стратегией, сущность которой основывается на экономии морового масштаба, на глобальных брэндах. Она включает несколько главных элементов: глобальная отрасль; природа конкурентной структуры отрасли; гиперконкуренция; взаимозависимость компаний.

Существуют еще крупные компании, которые пользуются данной стратегией, например, Intel, Motorola, Gillette, McDonald's и многие другие.

До конца 70-х годов 20 века предприятие проводило непрерывное расширение дилерского канала. Продавая напиток по завышенной й цене, компания обеспечила себе большую прибыль. Но вначале 80-х процесс расширения канала приостановился, так как появились банки и пластиковые бутылки. Поэтому мелкие дилерские центы не смогли приобрести новые машины. Тогда по новой стратегии развития Coca Cola основала 8 дочерних дилерских компаний. Их деятельность распространяется на все страны.

Для продления жизни товара на рынке можно предложить следующие методы:

1. Усовершенствование (модификация) товара. Заключается в добавлении деталей или функций к уже имеющемуся товару. Это увеличит объем сбыта, привлечет новых покупателей и даст постоянным покупателям больше возможностей использования товара.
2. Улучшение качества товара. Этот метод направлен на улучшение функциональных свойств товара. Позволит усилить преимущества перед конкурентами.
3. Модернизирование товара. Заключается во внедрении товара повторно, но с такими свойствами, которые расширяют сферу его применения. Например, для спортсменов, для диабетиков, и т.п. Это даст предприятию возможность стать ведущим в отрасли, стать более конкурентоспособным, повысить доверие постоянных покупателей.
4. Создание нового дизайна. Уникальный дизайн товара позволит отличать товары от продукции конкурентов
5. Создание новой упаковки. Позволит следовать современным тенденциям, но с прежним вкусом и качеством.
6. Проведение собственных мероприятий. Способ напомнить о себе и своих возможностях. Позволит привлечь внимание новых покупателей и увеличить сбыт за счет магазинов, продающих товар по акции.
7. Создание нового рекламного ролика. Однотипные рекламные ролики со временем надоедают, поэтому необходимость придавать новизну рекламным роликам.
8. Запуск нового продукта под той же маркой. Позволит расширить ассортимент товаров.
9. Регулирование ценовой политики. Данный метод можно использовать как в сторону снижения цены, так и в сторону повышения. Таким образом, предприятие расширяет целевую аудиторию.

Таким образом, проанализировав жизненный цикл товара, компания принимает решения по изменению объемов производства и сбыта, уровня цен, методов продвижения товаров, которые дают возможность минимизировать затраты и максимизировать прибыль.

Использованные источники:

1. Федеральный образовательный портал. Режим доступа: www.ecsocman.edu.ru
2. Электронные учебники. Режим доступа: www.StudySpace.ru

3. Жизненный цикл малого предприятия. - М.: Новое литературное обозрение, Либеральная Миссия, 2017. - 336 с.
4. Шутова, Валерия Жизненные цикл товара как элемент управления качеством / Валерия Шутова. - М.: Palmarium Academic Publishing, 2017. - 601 с.
5. Давлетбаева, Л.Ф. Жизненный цикл товара // Вестник ОГУ №13.- 2010.

Гришина Мария Александровна.
3 курс, студент
Оренбургский государственный медицинский университет,
город Оренбург, Россия
Габдрахманова Александра Евгеньевна,
3 курс, студент
Оренбургский государственный медицинский университет,
город Оренбург, Россия
Кряжев Дмитрий Александрович, к.м.н., доцент кафедры общей и коммунальной гигиены Оренбургского государственного медицинского университета,
город Оренбург, Россия

ЗАБОЛЕВАЕМОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ ИНФЕКЦИОННЫМИ И ПАРАЗИТАРНЫМИ ЗАБОЛЕВАНИЯМИ

Аннотация*: Статья посвящена изучению подверженности населения данного региона инфекционным и паразитарным заболеваниям. Географическое положение, климат, недостаток полезных веществ отрицательно сказывается на иммунитете жителей области. Наиболее распространенными заболеваниями являются грипп, ветряная оспа, менингококковая инфекция и вирусные гепатиты. Однако благодаря хорошему уровню развития медицины и применению современных вакцин и лекарственных препаратов населению удается избежать неблагоприятных последствий.*

Ключевые слова: *Оренбургская область, здоровье оренбуржцев, грипп, ветряная оспа, менингококковая инфекция, вирусные гепатиты, медицина в Оренбуржье.*

Annotation: *The article is devoted to the study of the exposure of population of this region to infections and parasitic diseases. Geographical position, climate, lack of nutrients adversely affect the immune system of the inhabitants of area. The most common diseases are grippe, varicella, meningococcal infection, viral hepatitis. However, due to the good level of development of medicine and the use of modern vaccines, the population is able to avoid adverse consequences.*

Key words: *Orenburg region, the health of inhabitants of Orenburg region, grippe, varicella, meningococcal infection, viral hepatitis, medicine in the Orenburg region.*

Цель: проследить изменение уровня заболеваемости населения Оренбургской области с 2007 по 2017 год.

Задачи:

1) Проанализировать статистические данные;
2) определить, какие инфекционные и паразитарные заболевания распространены в этом регионе;
3) выяснить, есть ли тенденции к улучшению обстановки;
4) сделать соответствующие выводы.

Актуальность: Оренбургская область находится на географическом юге России. Это зона умеренного пояса с континентальным климатом. Ему свойственны сухое жаркое лето и холодная морозная зима. Все это в сочетании с недостатком макро и микроэлементов, таких как йод, селен, фтор, магний, кальций и витаминов, сказывается на качестве жизни, иммунитете и здоровье оренбуржцев. Население нашей области составило на 2017 год 1 977 445 млн. чел.

В 2007 году степень заболеваемости по гриппу составила 76,8 на 100 тыс. человек, в 2013 году этот уровень опустился до 56,6 на 100 тыс. человек и в 1017 году до 34.1 на 100 тыс. человек. Скачок в положительную сторону решения данной проблемы был возможен только с помощью изобретения отечественной вакцины против гриппа. У ситуации с острыми респираторными заболеваниями верхних дыхательных путей динамика тоже благоприятная. Так в 2007 году в нашей области было около 26.724,8 тыс. человек, в 2013 году число заболевших составило 17.431 на 100 тыс., а в 2017 снизилось до 10.709 на 100 тыс. человек. Высокая распространенность ОРЗ в нашей области говорит о не совсем благополучной экологической обстановке, большом объеме выбросов промышленных предприятий в атмосферу.

Ветряная оспа в 2007 году была выявлена у 644 тыс. человек, в 2014 году уровень достиг своего пика и составил 739,9 на тыс. человек, затем наметилась тенденция к улучшению ситуации, и в 2017 году число заболевших составило 329,8 на 100 тыс. человек. У детей до 17 лет на 2017 год -14,575 на 100 тыс. человек. Дети до 14 лет переносят это заболевание в легкой форме, у детей более старшего возраста и взрослых отмечается повышение температуры, появление сыпи.

Заболеваемость менингококковой инфекцией носит спорадический характер. В 2007 году было выявлено 5,76 заболевших детей до 2 лет на 100 тыс. человек. К 2015 году число больных составило 3,42 тыс. на 100 тыс. человек, к 2017 года динамика сильно не изменилась.

Отмечен рост заболеваемости внебольничными пневмониями, в 2009 году показатель составил 256,7 на 100 тыс. человек, в 2015 возрос до 287,9 на 100 тыс. человек, и в 2017 году составил 355,8 на 100 тыс. человек.

Пик заболеваемости вирусным гепатитом пришелся на 2007 и составил 14,3 на 100 тыс. человек, затем наметился постепенный спад в течение 10 лет,

в 2017 уровень заболеваемости вирусными гепатитами А,В, С и Е составил 2,7 на 100 тыс. человек. Это свидетельствует о четкой и слаженной профилактической и диагностической работе системы здравоохранения области.

В 2007 году было выявлено 42.,4 на 100 тыс. человек, заболевших острой кишечной инфекцией, пик пришелся на 2016 год и составил 52,92 на 100тыс., в 2017 году уровень опять немного повысился и составил 53,1 на 100 тыс. человек.

Заболеваемость дизентерией в 2007 году составила 1,78 на 100 тыс. человек, в 2016 благодаря усилиям врачей число заболевших удалось сократить до 0,76 на 100 тыс. человек.

Наряду с инфекционными в нашей области встречаются и паразитарные болезни. В 2007 году заболеваемость сальмонеллезом была выявлена у 33,7 на 100 тыс. человек, в 2015 году она составила 22,5 на 100 тыс. человек и в 2017 году повысилась до 24,1 на 100 тыс. человек.

Заболеваемость лямблиозом в 2016 году снизилась до 9,6 на 100 тыс. человек, в 2010 году она составляла 14,8 на 100 тыс. человек.

Ситуация с эхинококкозом стабильна на протяжении нескольких лет, показатель составляет 0,65 на 100 тыс. человек на момент 2016 года.

Выводы: статистические данные по заболеваемости гриппом, ветряной оспой, менингококковой инфекцией, вирусными гепатитами говорят об улучшении эпидемической обстановки. Напряженная ситуация по заболеваемости ветряной оспой, внебольничными пневмониями, острой кишечной инфекцией и сальмонеллезом остается напряженной. Но в решении проблемы наметились положительные перспективы, и в ближайшем будущем совместными усилиями нам удастся справиться этими заболеваниями.

Список использованной литературы:

1. Сайт управления Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека по Оренбургской области. http://www.56.rospotrebnadzor.ru/
2. Государственный доклад о санитарно-эпидемиологической обстановке и состоянию здоровья населения Оренбургской области в 2007, году Текст. Оренбург, 2017. - 174с.
3. Здравоохранение в Оренбургской области: статистический сборник Текст./ Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Оренбургской области. Оренбург. 2017. - 180с.
4. Социальное положение и уровень жизни населения Оренбургской области: Статистический сборник Текст./ Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Оренбургской области. - Оренбург, 2014. 320с.

УДК 740

Ушакова В.Р., кандидат психологических наук, старший преподаватель кафедры «Психолигии»
Крымский инженерно-педагогический университет
Россия, Республика Крым, г. Симферополь
Марчевская В.В.
студентка
5 курс, факультет «Психологии и педагогического образования»
Крымский инженерно-педагогический университет
Россия, Республика Крым г. Симферополь

ЗАВИСИМОСТЬ ФЕМИНИНОСТИ С КОПИНГ-СТРЕТЕГИЯМИ, ПРИМЕНЯЕМЫМИ ОБУЧАЮЩИМИСЯ

Аннотация: *Статья посвящена изучению зависимости фемининости с копинг-стретегиями, применяемыми обучающимися. Рассмотрена корреляция между фемининностью обучающихся и такими копинг-стратегиями как компромисс,дистанцирование,личностная тревожность. А так же, корреляционная зависимость фемининности с прянятием ответственности и сотрудничеством.*

Ключевые слова:*обучающиеся,корреляция,копинг-стратегии,фемининность.*

Annotation: *The article is devoted to the study of the dependence of femininity with coping-strategies applied by trainees. The correlation between femininity of students and such coping strategies as a compromise, distancing, personal anxiety is considered. And also, the correlation dependence of femininity with the pursuit of responsibility and cooperation.*

Введение

Актуальность данного исследования заключается в том, что сегодня каждому человеку важно знать особенности поведения в конфликтной ситуации относительно гендерной расположенности, а также природу самого конфликта, чтобы успешно его разрешить. Важную роль в регуляции конфликта играет личность, а также особенность ее поведения в зависимости от гендерной принадлежности .

Знание гендерных особенностей прохождения конфликта, их учет в ходе сложных процессов контроля конфликтного взаимодействия, управления им рассматривается как одно из условий конструктивного разрешения значимых противоречий. Выявление различных ролей и моделей поведения представителей с выраженными признаками феминности и маскулинности позволяет прогнозировать динамику развития конфликта, пути его разрешения, характер последствий для каждого из его участников. В наше время весьма распространенным стало утверждение о том, что представителей с выраженными признаками маскулинности используют в конфликтных ситуациях стратегии, вырабатываемые исключительно осознанно и направленные на конкретное решение проблемы, препятствующей конструктивному взаимодействию. В то время как люди с выраженными

признаками феминности, которые в конфликтах концентрируются исключительно на межличностных и эмоциональных аспектах ситуации, используют стратегии, основанные, главным образом, на эмоциях [2; 41].

Столь однозначный подход к оценке гендерных различий в выборе конфликтующими сторонами моделей, стратегий некорректен. Психологи констатируют, что эмоции и чувства у представителей с выраженными признаками феминности и маскулинности одинаковы, но в связи с отличием гендерных ролей в конфликте они проявляются по- разному.

Целью данного исследования является изучение зависимости фемининости с копинг-стретегиями, применяемыми обучающимися.

Объект исследования: копинг-стратегии.

Предмет: зависимость фемининности с копинг-статегиями.

Исследование было проведено в 2018 году, на базе Крымского инженерно-педагогического университета Республики Крым, г.Симферополь.

В нем приняло участие 47 испытуемых, средний возраст которых 23,2±3,4. Из них 30 девушек и 17юношей. Все респонденты являются студентами 2, 3 и 4 курса специальности «Психологии» ГБОУ ВО РК КИПУ.

Для реализации поставленных целей и решения задач в настоящем исследовании использовались адекватные психологические методы и методы статистической обработки данных. В исследовании были применены стандартизированные психодиагностические методики. Для количественного и качественного анализа эмпирических данных использовались методы математической статистики.

На первом этапе исследования было предложено обучающимся методика «Маскулинности - феминности » из Фрайбурского личностного опросника(FPI)с целью изучения свойств и состояний личности. Которые являются важнейшими для адаптации в социуме и регуляции поведения **обучающихся.**

Вторым этапом исследования с целью выявления преобладания в конфликтных ситуациях ситуативной или личностной тревожности у студентов с выраженными признаками фемининности и маскулинности использовали методику Ч.Д. Спилберга - Ю.Л. Ханина .

На третьем этапе изучали специфику когнитивной оценки угрозы в конфликтных ситуациях с помощью Шкалы оценки трудности и неопределенности ситуации (ОТНС), разработанной Н. Водопьяновой .

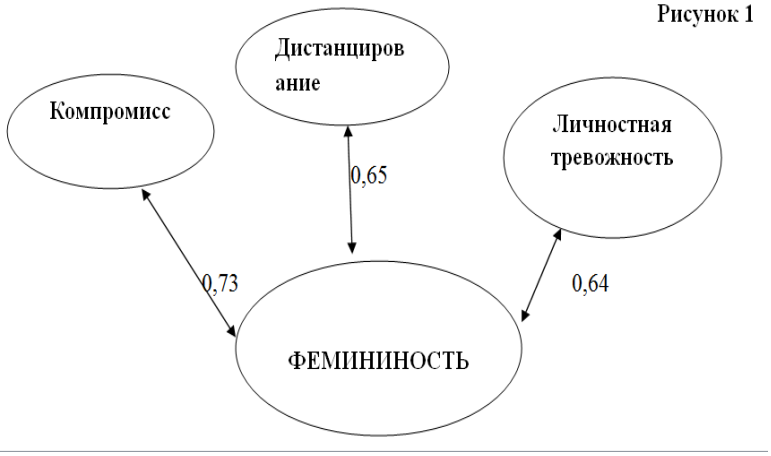
С целью определения характерных способов преодоления трудностей в сферах психической деятельности использовали на четвертом этапе исследования опросник «Способы совладающего поведения» Р. Лазаруса.

На пятом этапе работы выявляли тип поведения в конфликтных ситуациях с помощью тест-опросника К. Томаса «Типы поведения в конфликтной ситуации»

Таким образом, было выявлено студентов, отличающихся высокой выраженностью признака фемининности – 24 девушки и 3 юноши, средний возраст которых составляет 19,6±0,8.

На Рисунке 1 представлены корреляционные плеяды феминности и копинг-стратегий

Рисунок 1



—— прямая связь

Рисунок 1. Корреляционные плеяды femininости и копинг-стратегии

Результаты корреляционного анализа femininости и таких копинг-стратегий, как личностная тревожность и компромисс, позволяют сделать следующие выводы. Выявлена значимая положительная прямая корреляционная связь между критерием femininости и такими шкалами как компромисс (r=0,73,при p< 0,05), личностная тревожность(r=0,64,при p< 0,05) и дистанцирование (r=0,64,при p< 0,05).

Что свидетельствует о том, что чем выше выраженность признака femininности у обучающихся вуза, тем больше проявляется личностная тревожность как качество испытуемого. В связи с чем, обучающиеся в конфликтных ситуациях с целью его быстрого разрешения стараются с оппонентами найти компромисс, удовлетворяющий обе стороны. Однако, в случаях сильного противостояния оппонента прибегают к дистанцированию в решении ситуации.

Компромисс означает, что существует лояльность участников конфликтного взаимодействия к его решению на основе взаимных уступок, склонности к частичному удовлетворению личных интересов.

Обучающиеся, выбравшие данный стиль поведения в конфликте, готовы к активным и пассивным действиям, а так же. Прикладывать необходимые личные и совместные усилия для урегулирования ситуации. На компромисс идут студенты, готовые на устранение недоброжелательности, в коллективе. И от части, для удовлетворения желаний каждой из конфликтующих сторон.

Склонность обучающихся к компромиссу говорит о реализме и высоком уровне общения, то есть о качестве, высоко ценимом в среде обучающихся.

Личностная тревожность –склонность обучающихся воспринимать возникшие конфликтные ситуации как угрозу. Личности ,с проявлением большего уровня femininности, относящиеся к категории высокотревожных ,зачастую воспринимают угрозу своей личности и жизнедеятельности в широком спектре ситуаций. Реагируют довольно выраженным состоянием тревожности.

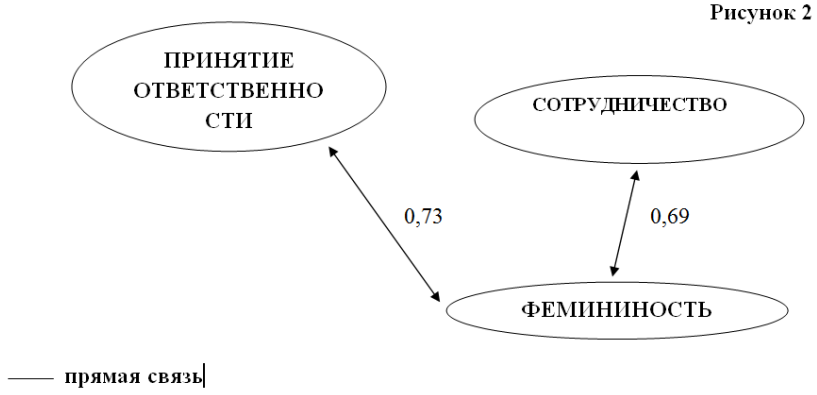
Если после прохождения обучающимся психологического теста,было выявлено у испытуемого высокий показатель личностной тревожности, то это дает право выдвигать предположение на наличие у него появления состояния тревожности в разнообразных ситуациях, особенно когда они касаются оценки его компетенции и престижа.

Обучающимся с высокой оценкой тревожности, которую можно было диагностировать после ее исследования, следует вырабатывать чувство успеха и уверенности. Таким испытуемым необходимо научиться смещению акцента с внешней требовательности, категоричности, высокой значимости в постановке задач на содержательное осмысление деятельности и конкретное планирование по подзадачам. Реакция обучающихся с выраженными признаками феминности на стресс сопровождается состоянием сильной тревоги, что может привести к невротическому конфликту.

Выбор стратегии дистанцирования говорит о попытках обучающихся преодолеть негативные переживания в связи с возникшей проблемой. Достигают этого обучающиеся за счет личного снижения значимости конфликтной ситуации и степени эмоциональной вовлеченности в нее.

На Рисунке 2 представлены корреляционные плеяды феминности и копинг-стратегий

Рисунок 2



Результаты корреляционного анализа фемининости и таких копинг-стратегий, как принятие ответственности и сотрудничество, позволяют сделать такие выводы: выявлена значимая положительная прямая корреляционная связь между критерием феминности и такими шкалами как принятие ответственности ($r=0,73$,при $p< 0,05$) и сотрудничество ($r=0,69$, $p< 0,05$).

Что свидетельствует о следующем: чем выше выраженность признака фемининности у обучающихся вуза, тем больше выраженно принятие ответственности как качество личности .

Стратегия принятия ответственности говорит о признании обучающимися, с выраженными признаками фемининости , своей роли, в возникшей конфликтной ситуации, за ее решение. Иногда, в осознании может присутствовать самокритичность и самообвинение. Данная стратегия поведения отражает стремление обучающихся к пониманию зависимости между действиями и их последствиями. Так же, говорит о готовности к

анализу своего поведения, поиска причин трудностей в личных недостатках. К минусам данного вида копинга относятся: неоправданная самокритика обучающихся с выраженным признаком фемининности, переживанию ими чувства вины, неудовлетворенности собой и своими действиями. Перечисленные выше особенности такого копинг-поведения как принятие ответственности, может приводить к развитию депрессии. Однако, положительным фактором является понимание личного влияния в возникновении конфронтации.

Отметим, что на фоне высокого принятия ответственности испытуемые предпочитают в затруднительных ситуациях сотрудничество в решении возникшей проблемы. В случаях сильного противостояния оппонента прибегают к дистанцированию в решении ситуации.

Сотрудничество используют личности, которые могут на высоком уровне оценивать интересы оппонента и свои интересы. Эта стратегия основывается на балансе интересов и принятии ценности отношений между личностями. Так же, при склонности к стратегии сотрудничества, обучающимися оценивается предмет конфликта. Если она имеет огромное значение для оппонентов сложившегося конфликта, то о сотрудничестве не может быть речи. Обучающиеся прибегают к стилю сотрудничества, если:

1) для конфликтующих сторон важен результат спора;
2) оговорены пожелания оппонентов относительно сложившегося конфликта;
3) когда обучающиеся готовы не просто слушать, а и способны услышать друг друга.

В данной стратегии, будучи одной из самых сложных, заключено совместное желание оппонентов вместе решить возникшую проблему. Стратегия сотрудничества используется людьми, которые понимают, что конфликты неизбежны, и принимает их как нормальное явление.

Обучающиеся, выбравшие данную стратегию, осознают всю ее выгоду. А именно: каждая из конфликтующих сторон получает максимальную пользу при минимальных потерях. В свою очередь, можно сказать, что к стилю сотрудничества склонны обучающиеся, которые понимают, что он требует мудрости, терпения, умения аргументировано выражать свою точку зрения, а так же согласованного выбора в ходе разговора

Таким образом, выявлена прямая значимая положительная корреляционная зависимость между фемининностью и копинг-стратегиями обучающихся университета.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Абульханова-Славская, К.А. Стратегия жизни. М.: Мысль, 1991. 301 с.
2. Агеев, В.С. Психологические и социальные функции полоролевых стереотипов // Вопросы психологии. 1987. № 2. с.152- 158.
3. Андреева Г. М. Социальная психология: Учебник для высших учебных заведений. М., 1996.
4. Анцупов А.Я., Шипилов А.И. Конфликтология: Учебник для вузов. М., 2000. 551 с.

5. Анцыферова Л.И. Личность в трудных жизненных условиях: переосмысливание, преобразование ситуаций и психологическая защита // Психологический журнал. 1994. № 1. С.3- 19.
6. Балабанова Е.С. Домашний труд как символ гендера и власти // Социологические исследования. 2005. № 6. С.109- 120.
7. Бендас Т.В. Гендерная психология: [учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по направлению и специальностям психологии].
СПб. [и др.]: Питер, 2007. 430 с.
8. Берн Ш. Гендерная психология. СПб.: Прайм-ЕВРОЗНАК, 2002. 320 с.
9. Гидденс Энтони. Социология. М.: Эдиториал УРСС, 1999. 704 с.
10. Грановская Р.М., Никольская И.М. Защита личности: Психологические механизмы. СПб.: «Знание», 1998.
11. Гришина Н.В. Психологическая работа с конфликтами: три вида диалога // Психологические проблемы самореализации личности / Под ред. Л.А. Головей, Л.А. Коростылевой. Вып.3. СПб., 1999. С.61- 75.
12. Гришина Н.В. Психология конфликта. СПб.: Питер, 2007. 464 с.
13. Громов Д.В. «Мужское» в традиционном и современном обществе // Живая старина. 2003. № 4. С.56- 57.

УДК 69

Ярков И.Д.
Студент ИИЭСМ
Научно-исследовательский Московский строительный университет
Россия, г. Москва

ЗАЧЕМ НУЖНО ПРОЕКТИРОВАНИЕ ИНЖЕНЕРНЫХ СИСТЕМ

Аннотация: *В работе рассмотрены вопросы необходимости проектирования инженерных систем при строительстве загородных домов и коттеджей. Автор также описал состав комплексного проекта инженерных систем здания.*

Ключевые слова: *Проект, инженерные системы, комплексный проект инженерных систем.*

Annotation: *The article deals with the importance of engineering systems design during the construction of cottages and country houses. The author also describes structure of integrated project of engineering systems.*

Key words: *Project, engineering systems, integrated project of engineering systems.*

Одним из наиболее распространенных вопросов при строительстве и проектировании дома или коттеджа, закладке систем отопления, водоснабжения, канализации, кондиционирования и вентиляции, является вопрос – нужен ли проект? Существует представление, о том, что

проектирование не нужно и стоимость проекта дома уже и так слишком высока. В настоящее время в стране значительное число частных домой и коттеджей были построены и продолжают строиться без проекта. Качество строения при этом не соответствует строительным нормам, затраты на материалы весьма велики, а следовательно и стоимость строительства довольно значительна. Причем инженерные системы здания существенно увеличивают стоимость дома.

При этом использование комплексного проектирования инженерных систем способно значительно снизить стоимость строительства и помочь избежать ошибок еще на стадии строительства, и, соответственно, затрат на их исправление в дальнейшем.

Квалифицированный проект частного дома изготавливается не только исходя из желаний заказчика, но и с учетом грунта, рельефа местности, положения дома относительно сторон света (север, восток и т.д.)

Проект – это точная стоимость строительства. В составе любого проекта присутствует спецификация. Спецификация содержит перечень материалов и перечень оборудования, которое будет необходимо закупить. По этому перечню специалисты точно посчитают стоимость всех работ.

Рис. Пример спецификации.

Поз.	Наименование и техническая характеристика	Тип, марка, обозначение документа, опросного листа	Код оборудования, изделия, материала	Поставщик	Единица измерения	Количество	Масса единицы, кг	Примечание
1	2	3	4	5	6	7	8	9
	Узел присоединения угловой-Мультифлекс	"Multiflex F" ZB 3/4"НГ х 3/4"НР AG с плоск. уплот		Oventrop	шт.	17		
	Комплект-Г-образных трубок RAUTITAN для подключения ОП, с фиксирующим уголком (для RAUTITAN flex) "из стены" (подача+ обратка = 2шт.)			REHAU	компл.	17		
	Комплект двух резьбозажимных соединений G3/4-15			REHAU	компл.	17		
	Резьбозажимное соединение для REHAU flex				шт.	19		на коллектор
	Головка термостатическая	Uni LH		Oventrop	шт.	17		
	Гребенка (коллектор) Oventrop для отопительных приборов Multidis SH 1", нерж. сталь:							
	на 10 контуров			Oventrop	шт.	1		
	на 8 контуров			Oventrop	шт.	1		
	Кран шаровой Ду15	Optibal с бабочкой		Oventrop	шт.	36		
	Шкаф распределительный встроенный:	ШРН -3			шт.	2		
	Труба для системы отопления	RAUTITAN flex Ф16х2,2		REHAU	м	425		
		RAUTITAN flex Ф25х3,5		REHAU	м	15		
		RAUTITAN flex Ф32х4,4		REHAU	м	19		
	Изоляция для труб отопления Ф16х2,2	δ=9мм		K-Flex	м	425		
	Изоляция для труб отопления Ф25х3,5	δ=9мм		K-Flex	м	15		
	Изоляция для труб отопления Ф32х4,4	δ=9мм		K-Flex	м	19		
	Угольник	Ду 20х90		REHAU	шт.	5		
	Угольник	Ду 25х90		REHAU	шт.	2		
	Тройник RAUTITAN, равнопроходной	16/16		REHAU	шт.	2		
	Тройник RAUTITAN	20/20/25			шт.	2		25- отвод
	Надвижная гильза	RAUTITAN PX-16		REHAU	шт.	4		
	Кран шаровой DN25 с плоским уплотнением			Oventrop	шт.	4		
	Автоматический воздушный клапан	Ду15			шт.	4		
	Расходный материал по системе отопление				компл.	1		

Изм. Кол.уч. Лист № док. Подп. Дата

Заказчик:

Лист 2

Комплексный проект инженерных систем позволит еще до начала строительных работ понять, что же получится в результате, будут ли работать задуманные инженерные решения.

Проект – это выбор и расчет оптимальных решений. Только приборов отопления существует семь видов. А кондиционеров – три типа систем по

восемь видов в каждом. Задача проектировщика – выбор наиболее энергоэффективных, экономичных, надежных решений, обоснование выбранных решений на конкретном объекте. Это позволит избежать модификаций в ближайшее время и сэкономить средства на его дальнейшую эксплуатацию.

Комплексный проект инженерных систем – это четкая инструкция и руководство к действиям для профессиональных строителей и монтажников. И предъявлять претензии к качеству сделанных работ гораздо проще опираясь на проект.

Проект – это документ, на основании которого заключается договор на выполнения работ по строительству или монтажу инженерных систем специалистами.

Состав каждого раздела комплексного проекта инженерных систем строго определен ГОСТ.

Состав проекта «Отопление» определен ГОСТ [1] и содержит: общие данные по чертежам, планы системы отопления, план системы теплого пола, аксонометрические схемы системы отопления, аксонометрические схемы системы теплого пола, схемы узлов подключения оборудования и крепления труб, спецификация оборудования и материалов. Дополнительно предоставляется расчет теплопотерь здания.

Состав проекта «Вентиляция» определен ГОСТ [1] и содержит: общие данные по чертежам, планы системы вентиляции, планы теплоснабжения систем вентиляции, аксонометрические схемы системы вентиляции, аксонометрические схемы системы теплоснабжения, схемы узлов крепления воздуховодов, спецификации оборудования и материалов.

Дополнительно предоставляется: бланки подбора оборудования, таблица воздухообмена и расчеты.

Состав проекта «Водоснабжение и канализация» определен ГОСТ [2] и содержит: общие данные по чертежам, планы системы водоснабжения, планы системы канализации (включая внутреннюю ливневую канализацию), аксонометрические схемы систем водоснабжения, аксонометрические схемы систем канализации, схема узлов учета системы водоснабжения, схемы распределительных узлов системы водоснабжения, схемы креплений труб, спецификация оборудования и материалов. Дополнительно предоставляется таблица водопотребления.

Кроме этих проектов, в состав комплексного проекта инженерных систем также включаются проект «Котельная» [3] , «Слаботочные сети» [4], «Кондиционирование» [1], «Электроснабжение и освещение» [5,6].

Проекты «Противодымная вентиляция» и «Автоматизация инженерных систем» проектируются отдельно.

При проектировании инженерных коммуникаций для дома используются те же принципы, что и при проектировании самого дома с самого начала стройки. Проектировщик при расчете, например, системы отопления, будет учитывать его теплоизоляционные характеристики. Это значит, что данная система будет возводиться вами уже по проекту, что

скомпенсирует вероятные просчеты с теплоизоляцией при строительстве и будут учтены пожелания относительно всех остальных коммуникаций.
Проектирование инженерных систем загородного дома или любого другого здания – это один из важнейших этапов любого строительства.

Список использованной литературы:

1. ГОСТ 21.602-2016. Система проектной документации для строительства. Правила выполнения рабочей документации систем отопления, вентиляции и кондиционирования. М.: Стандартинформ. 2017.
2. ГОСТ 21.601-2011 Система проектной документации для строительства. Правила выполнения рабочей документации внутренних систем водоснабжения и канализации. М.: Стандартинформ. 2013.
3. ГОСТ 21.606-2016 Система проектной документации для строительства. Правила выполнения рабочей документации тепломеханических решений для котельных. М.: Стандартинформ. 2017.
4. ГОСТ 21.1101-2013 Система проектной документации для строительства. Основные требования к проектной и рабочей документации. М.: Стандартинформ. 2014.
5. ГОСТ 21.613-2014 Система проектной документации для строительства. Правила выполнения рабочей документации силового электрооборудования. М.: Стандартинформ. 2015.
6. ГОСТ 21.608-2014 Система проектной документации для строительства. Правила выполнения рабочей документации внутреннего электрического освещения. М.: Стандартинформ. 2015.

УДК 699.86

Крамаренко Аркадий Викторович
Кандидат технических наук, доцент, доцент кафедры «ПГСиГХ»,
Тольяттинского Государственного Университета
445020, РФ, Самарская область, г. Тольятти, ул. Ушакова, д. №59
Тимошкин Тимур Викторович
Студент, Тольяттинский Государственный Университет

ЗАЩИТА НЕКОТОРЫХ ВИДОВ ПЕНОПЛАСТОВ НА СТРОИТЕЛЬНОЙ ПЛОЩАДКЕ ОТ ВОЗДЕЙСТВИЯ УЛЬТРАФИОЛЕТОВЫХ ЛУЧЕЙ

Kramarenko Arkady Viktorovich
Candidate of Technical Sciences, associate professor,
associate professor of the department "ICEaUE",
Togliatti State University
445020, Russian Federation, Samara Region, Togliatti, st. Ushakova, h. 59
Timoshkin Timur Viktorovich
Student, Togliatti State University

PROTECTION OF SOME OF THE PENOPLASTICS ON THE BUILDING SITE FROM THE EXPOSURE OF ULTRAVIOLET RAYS

Аннотация. *Анализ свойств и характеристик пенопласта, как материала, используемого в качестве утепления. Достоинства и недостатки пенопласта. Применение металлической пудры в качестве светоотражателя.*

Abstract. *Analysis of the properties and characteristics of foam-like material used as insulation. Advantages and disadvantages of the foam. The use of metal powder as a retro-reflector.*

Ключевые слова: *утеплитель; пенополистирол; пенопласт; утеплитель; утепление; металлическая пудра.*

Key words: *insulation; polyfoam; polystyrene; insulation; insulation; metal powder.*

В настоящее время одним из наиболее распространенных материалов для утепления ограждающих конструкций является класс строительных материалов: пенопласт. Его применяют достаточно долгое время, как при строительстве крупных объектов, так и для объектов индивидуального строительства. Пенопласты относятся к классу материалов, который получают вспениванием пластических масс. Основной объём этого материала занимает газ, поэтому его плотность гораздо ниже плотности самого сырья.

Проведя анализ видов пенопласта среди наиболее распространенных, можно выделить следующие: пенополистирол, пенополиуретан и экструзионный пенополистирол. Пенополистирол представляет собой газонаполненный материал, получаемый из полистирола и его производных, а также из сополимеров стирола. Пенополиуретан - группа газонаполненных пластмасс на основе полиуретанов, на 85-90 % состоящих из инертной газовой фазы, получаемый путем смешивания двух жидких полимеров: полиола и полиизоцианата. Экструзионный пенополистирол представляет собой синтетический теплоизоляционный материал, получаемый путем смешивания гранул полистирола при повышенной температуре и давлении с введением вспенивающего агента и последующим выдавливанием из экструдера. Все виды пенопластов обладают отличными теплоизоляционными показателями, низким водопоглощением и хорошей морозостойкостью.

Проанализировав и систематизировав свойства пенопласта, к основным достоинствам можно отнести: отличные теплоизоляционные характеристики, которые обусловлены тем, что его ячейки 0,3-0,5 мм являются замкнутыми, что препятствует пропусканию холода, обеспечение хорошей звукоизоляции, в связи с тем, что материал обладает ячеистую структуру, низкая гигроскопичностью, простота монтажа, в связи с небольшим весом материала, а также прочность и долговечность. Кроме того, пенопласт устойчив к воздействиям многих солевых, щелочных и кислотных растворов, морской воды, извести, гипса, цемента, битума, силиконовых или водорастворимых красок. Однако, при использовании пенопласта следует избегать контакта с такими агрессивными средами, как углеводороды (спирты), продукты

нефтепереработки (керосин, бензин, солярка и т.д.) и органических растворителей. [2, 4]

Особо хочется отметить такие отрицательные свойства, как проявление деструктивных признаков (разрушение) под воздействием солнечных лучей. При этом, без надлежащей защиты лицевой поверхности в виде отделочного слоя, пенопласт быстро приходит в негодность. В процессе строительства жилых домов временами столкнулись с такой проблемой, как невозможность выполнения дальнейших работ после смонтированных листов теплоизоляции. Причины этого могут быть различными. Это и нарушение организации выполнения работ, срыв поставок строительных материалов, сокращение рабочего персонала, незапланированные перепады финансирования, а также форс-мажорные обстоятельства. Из-за этих причин, после 3-4 дней воздействия ультрафиолетового излучения в летнюю, безоблачную, жаркую погоду, теплоизоляционный материал начинает темнеть, крошится, показываются первые признаки разрушения.

В таких случаях, для предотвращения воздействия солнечных лучей на строительной площадке, нами предложен и опробован следующий способ защиты пенопластов. Предлагается устройство окрасочной изоляции из алюминиевой пудры на масляном связующем. При этом, технология выполнения работ будет содержать следующие основные операции:

1. Подготовка материалов и инструментов

Для нанесения слоя из металлических ингредиентов и связующего используется: алюминиевая пудра типа ПАП-2, олифа К-2, малярный валик, флейцевые кисти, миксер, перчатки, респиратор, емкость для перемешивания смеси.

1. Подготовка поверхности

Перед нанесением смеси, поверхность предварительно подготавливают, очищают от загрязнения, пыли, обезжиривают.

2. Приготовление состава, для нанесения на обработанную поверхность

В соответствии с рекомендациями ГОСТ 32389-2013 «Олифа. Общие технические условия» и практическими экспериментами, металлическую пудру и олифу смешивают в пропорциях ¼ соответственно [3]. Рекомендуется в олифу добавлять алюминиевый порошок небольшими порциями при постоянном перемешивании с помощью малооборотного миксера.

3. Нанесение смеси на поверхность материала

На поверхность утеплителя наносится полученный состав малярным валиком или кистью. При этом, полученный состав необходимо систематически перемешивать в емкости, для предотвращения оседания металлической составляющей. Иначе окрасочная изоляция наносится на поверхность неравномерно, что приводит к появлению подтеков и неравномерному высыханию слоя.

4. Схватывание окрасочного состава

Полное схватывание материала происходит в течение 24 часов.

Таким образом, предложенный и апробированный в реальных условиях способ защиты пенопласта от ультрафиолетовых лучей продлевает срок его службы при выполнении строительных работ без потери теплотехнических свойств. То есть, вынужденные, незапланированные перерывы в работе практически не повлияют на свойства утеплителя.

Список литературы

1. ГОСТ 15588 - 2014 «Плиты пенополистирольные теплоизоляционные. Технические условия».
2. ГОСТ 32389-2013 «Олифа. Общие технические условия».
3. Крамаренко А.В. Технология изготовления теплоизоляционных материалов на основе безводных силикатов натрия.: диссертация канд. тех. наук. Тольятти: ТПИ, 2000.
4. Крамаренко А.В., Тимошкин Т.В. Исследование оптимальных возможностей использования минераловатных и пенополистирольных плит в качества утепления фасадных систем / Крамаренко А.В., Тимошкин Т.В. // Научно-методический журнал "Наука и образование: новое время". - 2017. - № 2 (3). - С. 14-15.
5. Крамаренко А.В., Никитина К.В. Аспекты консалтинговых исследований теплоизоляционной штукатурки с наполнителем из отходов силпора / Крамаренко А.В., Никитина К.В. // Научный альманах. - 2017. - №4-3 (30). - С. 88-91.
6. Крамаренко А.В., Никитина К.В. Исследование теплотехнических свойств теплоизоляционной штукатурки с добавлением отходов силпора / Крамаренко А.В., Никитина К.В. // В мире науки и инноваций сборник статей международной научно-практической конференции: в 5 частях. - 2017. - С. 88-91.
7. Крамаренко А.В., Путилова М.Н. Применение древесных отходов в водоэмульсионной фасадной краске / Крамаренко А.В., Путилова М.Н. // Научно-методический журнал "Наука и образование: новое время". - 2017. - № 2 (19). - С. 13-16.
8. Крамаренко А.В., Никитина К.В. Теплоизоляционная штукатурка с добавлением отходов силпора / Крамаренко А.В., Никитина К.В. // Научно-методический журнал "Наука и образование: новое время". - 2017. - № 2 (19). - С. 17-20.

УДК 34.03

Колосков Р.А.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Юриспруденция»
ФГБОУ ВО Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ЗНАЧЕНИЕ ГРАЖДАНСКОГО ИСКА В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ И ЕГО РАССМОТРЕНИЕ В СУДЕ

В данной статье автор рассматривает важность гражданского иска в уголовном процессе. Отмечает две основные стороны, которые выступают в процессе предъявления и рассмотрения гражданского иска. Делает вывод о том, что решение по гражданскому иску принимается судом по результатам судебного разбирательства в приговоре.

Ключевые слова: гражданский иск, гражданский ситец, гражданский ответчик, судебный приговор.

In this article the author considers the importance of civil action in criminal proceedings. The two main aspects that are involved in the process of bringing and pursuing a civil suit are noted. The author concludes that the decision on a civil suit is taken by the court on the basis of the results of the trial in the verdict.

Key words: civil action, civil plaintiff, civil defendant, court verdict.

Одним из правовых средств охраны имущественных интересов государства и общества является гражданский иск в уголовном процессе. Именно он и занимает не маловажное место.

Рассмотрим, что же понимают под словосочетанием «гражданский иск». Итак, требование физического или же юридического лица о возмещении имущественного вреда, который причинен преступлением и предъявленное в досудебном разбирательстве к обвиняемому считают гражданским иском. Из этого следует, что возмещение имущественного и компенсация морального вреда, причиненного преступлением и есть основная задача иска.

В порядке, предусмотренном Уголовно – процессуальным кодексом происходит доказывание гражданского иска, который был предъявлен в уголовном процессе. Если мы обратимся к Уголовно – процессуальному кодексу Российской Федерации, то в статье 44 говорится о том, что судом должны рассматриваться иски от граждан о возмещении имущественного вреда, а так же иски о имущественной компенсации морального вреда.

После возбуждения уголовного дела и до окончания судебного следствия при разбирательстве уголовного дела в суде первой инстанции может быть предъявлен гражданский иск.[7]

Обратим внимание на значение гражданского иска:

- во – первых, гражданский истец освобождается от уплаты государственной пошлины;

- во – вторых, быстрое восстановление имущественных прав и законных интересов обеспечивает совместное рассмотрение уголовного дела и гражданского иска;

- в - третьих, государственный обвинитель получает в лице гражданского истца своего союзника;

- в – четвертых, пострадавший от преступления и подсудимые освобождаются от необходимости дважды принимать участие в

[7] Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 г. № 174-ФЗ (ред.от 19.02.2018 г.) ч. 2 ст. 44 [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/156a55fe5746603ae37a5c022d59c118a618328d/ (дата обращения февраль 2018 г.)

разбирательстве по делу, и также все другие субъекты тоже один раз вызываются в суд;

- в – пятых, для объективного разрешения исковых требований представляется возможность использовать доказательства, которые собраны по уголовному делу;

- в – шестых, одновременное рассмотрение и разрешение гражданского иска и уголовного дела обеспечивает полное, объективное и всестороннее исследование всех обстоятельств случившегося;

- в – седьмых, для правильной квалификации и назначения наказания очень важно установление размера причинённого преступлением вреда.

Большое профилактическое и воспитательное воздействие содержит одновременная реализация уголовной и материальной ответственности.

Хочу обратить особое внимание на то, что совместное рассмотрение гражданского иска с уголовным делом позволяет потерпевшему или же его представителю принять участие в судопроизводстве и добиться быстрого возмещения материального ущерба.

Давайте остановимся на элементах гражданского иска. Что же это такое? Многие ученые спорят об этом, но большинство склоняются к мнению о трех составляющих иска – это содержание, предмет и основание. Кратко остановимся на каждом элементе.

Итак, что же такое содержание иска? Содержание иска отражает требования истца к суду, то есть содержание иска – это то действие суда, совершения которого просит истец, когда обращается за защитой нарушенных прав, причиненных преступлением.

Следующий элемент — это предмет иска, который заключает в себе указанное истцом право. Именно о нем гражданский истец просит суд вынести решение.

И наконец, основание иска, которое составляют фактические данные, из которых гражданский истец выводит свои требования. Таким образом, основание иска составляют юридические факты, на которые истец основывает свое материально – правовое требование к обвиняемому. К таким фактам относятся:

- совершение преступления;

- причинение вреда (имущественного, физического, морального);

- причинная связь меж совершенным преступлением и наступившим вредом.

Исходя из вышесказанного замечу, что основанием иска являются фактические данные, из которых истец выводит свои требования. Поэтому между всеми элементами гражданского иска в уголовном процессе существует тесная взаимосвязь. Из этого следует, что элементы иска имеют большое практическое значение, так как истец обязан доказывать основание иска, а ответчику необходимо опровергнуть это. Поэтому основание иска — это как раз тот стержень, вокруг которого ведётся доказательная деятельность сторон

Далее о ком необходимо сказать это гражданский истец и гражданский ответчик. Это основные стороны, которые выступают в процессе предъявления и рассмотрения гражданского иска.

В юридической литературе гражданским истцом признается физическое (юридическое) лицо, которое предъявило требование о возмещении имущественного вреда, при наличии оснований полагать, что данный вред причинен ему непосредственно преступлением. Поэтому гражданским ответчиком выступает физическое или же юридическое лицо, которое в соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации несет имущественную ответственность за вред, который причинен преступлением.

При постановлении приговора суд решает, станет ли удовлетворен гражданский иск, в каком размере, в чью пользу, а также подлежит ли возмещению материальный ущерб, если гражданский иск не был предъявлен. Отмечу, что суд исходит из установления виновности подсудимого в совершении преступления, причинении имущественного вреда потерпевшему, причинении ущерба именно тем преступлением, которое совершил подсудимый. По результатам судебного разбирательства в приговоре суд принимает решение по существу гражданского иска.[8]

При подготовке к судебному заседанию судья обязан выяснить, приняты ли меры по обеспечению возмещения вреда, которое причинено преступлением по уголовному делу, поступившему по подсудности с обвинительным заключением или же обвинительным актом. По ходатайству потерпевшего, гражданского истца (его представителя), прокурора может быть вынесено постановление о принятии мер по обеспечению возмещения вреда, которое причинено преступлением. Исполнение данного постановления возлагается на судебных приставов.

Когда в одном лице происходит совпадение обвиняемого и причинителя вреда, то имеет место включение в судопроизводство по уголовному делу определенных элементов гражданского права и процесса (основание объединения – «….. указание в предмете доказывания по уголовному делу обязанности по установлению характера и размера вреда, причиненного преступлением, что может оказывать влияние на оценку степени общественной опасности исследуемого деяния, его квалификацию и меру наказания»).

«Если лицо предъявляет требование только о возмещении материального вреда, причиненного преступлением, и по этому основанию признается гражданским истцом, то суд не вправе принять решение о компенсации морального вреда».[9]

---

[8] Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 г. № 174-ФЗ (ред.от 19.02.2018 г.) ч. 2 ст. 44 [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/156a55fe5746603ae37a5c022d59c118a618328d/ (дата обращения февраль 2018 г.)

[9] И. Антонов, Берова Д., Горленко В. Процессуальная функция поддержания гражданского иска и защиты от него и ее развитие в ходе досудебного производства по уголовным делам / И. Антонов, Д. Берова, В. Горленко // Арбитражный и гражданский процесс. -2009.- №3.- С.26.

Отмечу, что руководствуясь общими правилами уголовно – процессуального доказывания на стадии судебного разбирательства суд исследует обстоятельства по делу, а также относящиеся к предъявленному гражданскому иску, который поддерживает гражданский истец в судебном заседании. Замечу, что суд имеет право рассмотреть гражданский иск в отсутствии гражданского истца если:

- во – первых, об этом ходатайствует гражданский истец или же его представитель;

- во – вторых, гражданский иск поддерживает прокурор;

- в – третьих, подсудимый согласен с предъявленным иском.

Если гражданский истец или же его представитель не явились на судебное заседание, то иск может быть оставлен без рассмотрения, но гражданский истец сохраняет за собой право на предъявление его в порядке гражданского судопроизводства. Однако суд может признать за гражданским истцом право на удовлетворение иска и передать вопрос о его размерах на рассмотрение в порядке гражданского производства. В том числе предъявленный иск может быть удовлетворен полностью, частично или получен отказ в его удовлетворении. Если вынесен оправдательный1 приговор, вынесено постановление или определение о прекращении уголовного дела за отсутствием события преступления либо прекращение уголовного преследования1 ввиду непричастности подсудимого к совершению преступления, то суд отказывает в удовлетворении гражданского иска. В остальных случаях суд оставляет гражданский иск без рассмотрения.

Если по одному и тому же уголовному делу есть основания для взыскания имущественного вреда, который причинен преступлением, например, штрафа, применяемого в качестве основного и дополнительного уголовного наказания, то приоритет всегда отдается удовлетворению материальных претензий гражданского истца, так как сначала устраняются последствия преступления. Исходя из этого обвиняемый отвечает всем своим имуществом перед гражданским истцом. Конфискация в пользу государства идет на оставшееся.

В аппеляционном и кассационном порядке может быть обжалован гражданским истцом, гражданским ответчиком, их представителями судебный приговор в части, которая относится к гражданскому иску. В порядке судебного надзора имеет место пересмотр приговора, который вступил в законную силу в части, относящейся к гражданскому иску. Следует также отметить, что суды надзорной1 и кассационной инстанции1 имеют право поменять приговор, без направления дела на дополнительное расследование, в части гражданского иска если не требуется поиск дополнительных доказательств и изменение размера материального ущерба не повлияет на квалификацию преступления, на изменения объема обвинения в сторону ухудшения положения осужденного.

В заключении хочу сказать, что решения по гражданским искам в уголовном процессе принимаются судом по результатам судебного разбирательства в приговоре. В данном приговоре суд решает подлежит ли

удовлетворению гражданский иск, в пользу кого и в каком размере, а также подлежит ли удовлетворению иск связанный с возмещением имущественного вреда, если гражданский иск не был предъявлен. При этом суд исходит из установления виновности подсудимого в совершении преступления, причинении материального ущерба потерпевшему, причинении ущерба непосредственно тем преступлением, которое совершил подсудимый.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации. ст. 151 М.: 21 век, 2012. - 568 с.

2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ. М.: АСТ, 2012. - 186 с.

3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 г. № 174-ФЗ (ред. от 19.02.2018 г.) [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34481/156a55fe5746603ae37a5c022d59c118a618328d/ (дата обращения февраль 2018 г.)

3. Антонов И, Берова Д., Горленко В. Процессуальная функция поддержания гражданского иска и защиты от него и ее развитие в ходе досудебного производства по уголовным делам // Арбитражный и гражданский процесс. -2009.- №3.- С.26.

УДК 32.019.51

Калашникова Е.Б., кандидат исторических наук, доцент кафедры теории и философии права, ФГБОУ ВО Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара
студент
Киямова Алсу Ринатовна, 1 курс, юридический факультет Институт права, ФГБОУ ВО Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара

ЗНАЧЕНИЕ ДЕКЛАРАЦИИ НЕЗАВИСИМОСТИ В ИСТОРИИ США

Аннотация: *статья посвящена изучению возникновения Декларации независимости в США. Также рассматривается роль Томаса Джефферсона, американского политика, как разработчика данного документа. Сама статья содержит две основные части, каждую из которых я постаралась раскрыть.*

Ключевые слова: *декларация, политика, государство, документ, правосудие, конститкционализм.*

Annotation *:The article is devoted to the study of the emergence of the Declaration of Independence in the United States. Also considered is the role of*

Thomas Jefferson, the American politician, as the developer of this document. The article itself contains two main parts, each of which I tried to disclose.

***Key words**: declaration, policy, state, document, justice, constitutionalism.*

Предпосылки создания Декларации Независимости возникают, когда Северная Америка была охвачена ярыми волнениями. Усилившееся давление со стороны Лондона задело интересы широких слоев ее населения. Американские ветераны семилетней войны оказались обманутыми: обещанные земли Огайо оказались пустыми обещаниями. Увеличение пошлин на ввоз промышленных изделий из Англии в два раза, привело к повышению цен. Но, такой политике Лондона колонисты оказали заметное сопротивление. Трудно было удержать стремящихся на Запад. Американские торговцы, промышленники и плантаторы оценили действия английского правительства как попытку метрополии подобным образом укрепить свою власть в Северной Америке. На новшества сильных мира сего, они ответили созданием своих, независимых органов управления в лице комитетов связи. Первый из подобных был утвержден в Бостоне, а вскоре и в других городах Массачусетса.

Итак, именно Т. Джефферсону, яркому американскому политику посчастливилось сыграть важную роль в разработке Декларации Независимости, где были указаны причины и необходимости обращения к оружию. В процессе поиска выхода, где оказался избранный для этого комитет, конгресс добавил в состав комитета Джефферсона для того, чтобы тот предоставил свой вариант декларации.[10][1,с.89]

Важным вопросом в этом документе стал вопрос о целях борьбы с метрополией. Т. Джефферсон видел ее в объединении американцев и завоевании независимости для создания демократического государства. Но этот проект встретил критику со стороны некой группы депутатов, которые выражали взгляды американской буржуазии, которая пока существовала только в Британской империи. После изменения некоторых формулировок исправленный текст был принят комитетом и утвержден конгрессом.

Декларация Независимости США делится на две важные части: первая содержит философско- правовое обоснование права колонистов на самостоятельное существование, вторая- практическая аргументация в пользу оправданности использования права людей на выбор формы правления. В первой части приводились такие аргументы в пользу смены формы правления:

1) народ наделен неотъемлемыми правами, сюда относится и право на жизнь, свободу, и на стремление к благополучию.;

2) для обеспечения данных прав народ в праве создавать правительства, которые наделены справедливой властью с согласия тех, кто ими управляют ;

3) нарушившая эти принципы какая-нибудь организация правительственной власти, может быть изменена или отменена народом. Люди в праве установить такое правительство, которое основывается на тех

[10] Всеобщая история права и государства. В.Г. Графский- М.: Норма, 2001г.

принципах и на той форме правления, которые по мнению народа могут обеспечить «безопасность и благоденствие».

Положение Декларации о том, что правительственная власть существует из согласия народа, также употреблялось ранее. Локк извлёк свои идеи о договорном происхождении государственной власти из трудов английского священника и публициста дореволюционной поры Ричарда Хуке, который в работе «Законы церковного устройства» трактовал возникновение государства и его устройство в духе теории общественного договора, а законы человеческие в идеальном варианте- как не противоречащие законам природы и закону Священного писания. В самой Декларации сказано, что право на самостоятельное и равное место среди других держав каждый народ имеет по «естественным и божеским законам».

Важным событием стал акт объявления бывших британских колоний суверенными государствами как для американцев, так и для остального мира. Но и не меньшее значение имели те положения Декларации, где говорилось об обществе в целом, о народе и государстве. Если затронуть вторую часть Декларации, то необходимо сказать, что тут отмечается принцип равенства, распространившийся не на всех людей, а только на белых мужчин-собственников. Каждый раб по своему положению был объектом гражданских правоотношений (купли, продажи и обмена), а не субъектом гражданских прав. Все[11] [2, с. 34] Этот перечень выглядит достаточно скромно по сравнению с Вирджинской декларацией прав. В Декларации независимости нет упоминания об избирательных правах, процессуальных гарантиях правосудия, свободе печати, свободе вероисповедания. Но нет в ней и упоминания о праве частной собственности. Хотя это вовсе не означало её упразднения.

Данный документ Джефферсона, утвержденный Третьим Континентальным конгрессом, имел революционное направление. Провозглашение Декларацией независимости бывших английских колоний "свободными и независимыми штатами" означало появление на Атлантическом побережье Северной Америки 13 независимых суверенных государств. Хотя в Декларации и содержатся слова "Соединенные Штаты Америки", это не значит, что были созданы США в современном смысле слова как единая федеративная республика.

Томас Джефферсон обращался и на теории различных просветителей и на революционный опыт британских колоний, когда создавал этот документ. Важно отметить, что не все свои демократические идеи ему посчастливилось воплотить. Известно, например, что статья, осуждающая рабство, была удалена из проекта по настоянию Южной Каролины и Джорджии.

Прежде всего, следует сказать, что принцип равенства распространялся отнюдь не на всех людей, а только на белых мужчин-собственников. Все рабы по своему положению были не субъектами гражданских прав, а объектами гражданских правоотношений - купли, продажи и обмена. Принцип равенства

[11] Основатели США: исторические портреты. Согрин В.В. - М, 1983г.

не распространялся также на коренных жителей Америки - индейцев, которые хотя и не были рабами, но полностью исключались из политической общности. Женщины не обладали политической правоспособностью, а их гражданская правоспособность была сильно ограничена. Провозглашённый Декларацией принцип равенства не распространялся и на неимущих.

Этот перечень выглядит достаточно скромно по сравнению с Вирджинской декларацией прав. В Декларации независимости нет упоминания об избирательных правах, процессуальных гарантиях правосудия, свободе печати, свободе вероисповедания. Но нет в ней и упоминания о праве частной собственности. Хотя это вовсе не означало её упразднения.

Провозглашение и обоснование права народа на революционное свержение правительства, препятствующего осуществлению им естественных и неотчуждаемых прав, воспринималось и воспринимается реакционерами всех времён с негодованием.

Декларация применяла отвлечённые выражения об естественных правах человека, которые были в ходу у просветителей 18 века, но она вместе с тем опиралась на практические начала, осуществлённые англичанами в двух революциях 17 века и уже давно лежавшие в основе колониального самоуправления.

Декларация гласит о развитии идеи равноправия, что народ является единственным создателем совей судьбы. Только с согласия обычных граждан власть правительства основана, и только народ вправе изменить или отменить существующую форму правления, если посчитают, что она мешает их стремлению к безопасности и благополучию. Это положение означает, что провозглашенное Декларацией «право на революцию не подлежит никакому сомнению».

Несмотря на то, что только несколько лет спустя было известно, кем все-таки была написана декларация независимости, ее создание – ключевая веха в жизни и творчестве Т. Джефферсона. Данная Декларация является первым в истории государственным документом, который провозгласил народный суверенитет основой создания человеческого общества[12] [3, с. 99] , равенство народа и полное право не только на жизнь, но и на свободу и стремление к счастью, но и на революцию для этих целей. Идеям, выраженным в Декларации, он сохранил верность навсегда.

Проанализировав данный исторический момент, я хотела бы сказать, что данная Декларация Независимости не является юридическим документом в узком смысле и не составляет действующее американское право, но она оказала огромное влияние на развитие американского конституционализма, на правосознание американского народа.[13] [4, с. 67]

Декларация Независимости показала нам Томаса Джефферсона как великого идеолога Просвещения, поскольку ее создание является началом длительного пути и грандиозных свершений.

---

[12] Основатели США: исторические портреты. Согрин В.В. - М, 1983г.

[13] Хрестоматия по новой истории, 1640-1870. Под редакцией В.Г. Сироткина - М, 1990г.44

Использованные источники:
1. Всеобщая история права и государства. В.Г. Графский- М.: Норма, 2001г.
2. Основатели США: исторические портреты. Согрин В.В. - М, 1983г.
3. Основатели США: исторические портреты. Согрин В.В. - М, 1983г.
4. Хрестоматия по новой истории, 1640-1870. Под редакцией В.Г. Сироткина - М, 1990г.

Великолуг Татьяна Владимировна
Магистрант
Российский государственный университет правосудия

ЗНАЧЕНИЕ ПРИНЦИПОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЫ ДЛЯ МЕХАНИЗМА ЕЕ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ

Аннотация: В статье рассматривается значение принципов государственной гражданской службы для механизма ее функционирования. Описываются основные цели и задачи государственной службы.

Ключевые слова: гражданская служба, принципы, механизм функционирования.

THE IMPORTANCE OF THE PRINCIPLES OF THE STATE CIVIL SERVICE FOR THE MECHANISM OF ITS FUNCTIONING

Annotation: The article considers the significance of the principles of the state civil service for the mechanism of its functioning. The main goals and tasks of the civil service are described.

Keywords: civil service, principles, mechanism of functioning.

Основными целями и задачами государственной гражданской службы как института российского государства является: охрана конституционного строя, создание условий для развития открытого гражданского общества, защиту прав и свобод человека и гражданина; а также обеспечение эффективной деятельности государственных органов в соответствии их полномочий и компетенции путем предоставления профессиональных управленческих услуг политическому руководству этих органов и общественности [6].

Для успешной реализации поставленных целей и задач государственная гражданская служба должна строиться на базовых принципах.

Принципы государственной службы связаны с принципами государственного управления, которые, в свою очередь, отражают закономерности, отношения и взаимосвязи, объективно существующие в государственном управлении.

Принципы являются исключительно важными для организации и функционирования системы государственного управления и, в частности, системы государственной гражданской службы, ведь они указывают

на сущность характеристики – самое важное в содержании и значении государственной службы.

Правовое установление принципов государственной гражданской службы обусловливает стабильность функционирования государственных органов, деятельности государственных служащих, устойчивость государственно-правового регулирования государственно-служебных отношений, а также обоснование тенденций развития законодательства о государственной службе [3].

Принципы государственной гражданской службы как уже отмечалось ранее – это основополагающие идеи, которые отражают объективные закономерности и определяют направления реализации компетенции, задач и функций государственных органов, полномочий государственных служащих, которые действуют в системе государственной власти, и, в частности, в системе государственной службы.

Принципы государственной службы устанавливают важнейшие закономерности в системе организации и функционирования государственной службы.

Отсутствие правовых принципов государственной службы влечет за собой появление элементов бюрократизма, неорганизованности, беззакония, несправедливости и безответственности.

При этом принципы государственной службы – это в тоже время и субъективное понятие, потому что формулируются конкретными законодателями, исходя из правового опыта, правовой культуры в государстве и особенностей правовой системы [1].

Принципы государственной службы можно разделить, как было отмечено в предыдущем параграфе, на конституционные и организационно-функциональные.

Конституционные принципы обусловлены положениями Конституции Российской Федерации, которые конкретизируются в соответствующих законодательных актах.

Принцип верховенства Конституции в некоторых законодательных актах называется принципом законности. Конституция Российской Федерации имеет высшую юридическую силу в системе законодательства и других нормативных правовых актов, которые должны соответствовать Конституции. Этот принцип обеспечивает приоритетность конституционных норм в сфере регламентации государственно-служебных отношений. Если возникает несоответствие между положениями Конституции Российской Федерации и законов, подзаконных актов, то они приводятся в соответствие с нормами Конституции. Акты, не соответствующие ей, подлежат признанию неконституционными, и, следовательно, приостановлению или отмене.

Кроме принципа верховенства Конституции Российской Федерации следует определить содержание и иных конституционных принципов государственной гражданской службы, среди которых можно выделить следующие.

Принцип приоритета прав и свобод человека и гражданина – означает, что деятельность государственных органов должна быть направлена на преобразование в жизнь и защиту конституционных прав, свобод и интересов граждан.

Принцип единой системы государственной власти – означает, что государственная власть имеет единую целостную систему органов государственной власти, потому что ее единственным источником является народ России. Поэтому никакой государственный орган, вид государственной службы не дает возможности государственным служащим претендовать на суверенное осуществление государственной власти. Принцип единства распространяется на все ветви государственной власти России. В практике этот принцип требует постоянного согласования действий между государственными органами отраслей государственной власти, а также внутренней согласованности работы конкретного государственного органа.

Принцип разделения законодательной, исполнительной и судебной власти – проявляется в том, что органы государственной власти подразделяются на законодательные, исполнительные и судебные. В соответствии с этим выделяются три основные функции государственной власти. Каждая группа государственных гражданских служащих, осуществляющая одну из трех функций государственной власти, взаимодействует с другими, иными государственными органами, и при этом они ограничивают, уравновешивают друг друга. Таким образом, ликвидируются возможные сосредоточения государственной власти в конкретном государственном органе или в руках должностного лица, что соответствует демократическим принципам управления обществом и существования демократического режима в государстве [4].

Принцип равного доступа граждан к государственной гражданской службе – выражается в равном праве граждан на занятие любой государственной гражданской должности в соответствии со своими способностями и профессиональными умениями и навыками без какой-либо дискриминации.

Принцип внепартийности государственной гражданской службы, отделения религиозных объединений от государства – государственные гражданские служащие руководствуются законодательством России и не связаны при исполнении должностных обязанностей решениями партий, политических движений и иных общественных объединений. При отборе кадров на государственную гражданскую службу следует руководствоваться не политическими взглядами и убеждениями, а профессиональными умениями и навыками соответствующих кандидатов. Также устанавливается обязанность государственных служащих в рамках своих полномочий оставаться вне политических убеждениями. Все, что связывает государственного служащего с политикой и религией, должно признаваться его частным делом, и является несовместимым с государственной гражданской службой [6].

Принцип законности – означает необходимость соблюдения государственными гражданскими служащими режима законности, который содержит в себе следующее:

- организация и деятельность аппарата государственного управления регулируется правовыми нормами при неукоснительном соблюдении прав и свобод граждан;
- органы государственной власти, их должностные лица обязаны соблюдать Конституцию Российской Федерации и законы, а также общепризнанных принципов и норм международного права, международные договоры, являющихся частью правовой системы России;
- все законодательные и нормативные акты, не противоречащие законодательству России и принятые в пределах полномочий органов государственной власти, обязательны для исполнения на всей ее территории;
- все государственные служащие реализуют свои полномочия для обеспечения права и обязанностей человека и гражданина, обеспечивают их государственную защиту [2].

Принцип верности государственных гражданских служащих государству – заключается в том, что при осуществлении государственных обязанностей должно быть доверие как со стороны граждан, так и государства.

Принцип соразмерности – это соответствие средств, способов и методов, применяется в управлении, задачам и целям управления. Мера управления должна реально способствовать осуществлению поставленной цели.

Организационно-функциональные принципы, координирующие работу государственных гражданских служащих, выделены условно, потому что конституционные принципы имеют основное значение при установлении осуществлении государственной гражданской службы [6]. К ним можно отнести следующие:

- принцип подконтрольности и подотчетности – обязательность исполнение законов, решений высших органов, должностных лиц. Отсутствие обязательности может породить хаос, разрушить единство системы государственной власти;
- принцип единства основных требований в государственной службе – едиными должны быть все установленные в законодательных актах требования как к государственной службе, так и к государственных служащих. Единство основных требований обеспечивает государственному служащему равные возможности для осуществления должностных обязанностей;
- принцип профессионализма и компетентности – глубокое знание и владение практическими навыками в государственной деятельности, выполнения государственным служащим только основной работы, за которую получает денежное содержание, при наличии специализации соответствующего профессионального образования. Именно профессионализм обеспечивает стабильность государственной службы, поэтому он характеризуется следующими признаками:

- наличие профессионального образования;
- изучение и освоение передового опыта;
- систематическое и качественное выполнение служащими своих обязанностей;
- сменяемость работников аппарата [5].

Компетентность – это практическая реализация профессиональных способностей;

- принцип гласности – предоставление информации о деятельности государственных органов и государственных служащих для привлечения граждан в управление государством и учета мнения граждан о решении государственных задач;
- принцип ответственности государственных служащих – призван стимулировать добросовестное и правильное выполнение служащими своих обязанностей, невыполнение которых ведет к применению мер ответственности;
- принцип стабильности кадров государственных служащих в государственных органах – обеспечивается с помощью систематической поддержки высокого уровня управления учебой, переподготовкой, повышением квалификации государственных служащих. Таким образом, принцип стабильности дает определенную гарантию для государственного служащего от незаконного увольнения со службы;
- принцип социальной защищенности государственных служащих – предусматривает: создание нормальных условий для работы государственного служащего; установление зарплаты, что соответствует достойному уровню жизни; оптимальное решение пенсионного обеспечения; медицинского обеспечения обслуживания; наличие государственного страхования; обеспечение жилой площадью; льготное налогообложение; наличие оплачиваемых отпусков.

Принципы государственной гражданской службы являются основой правового статуса государственного служащего. Поэтому они имеют основополагающее значение для реализации государственными гражданскими служащими своих полномочий и обеспечения функционирования государственного аппарата.

Воплощение задач государственной гражданской службы требует решения многих правовых, организационных, кадровых, научных и других вопросов. И фундаментом для этого служат именно принципы государственной гражданской службы, совершенствование механизма применения которым позволит повысить качество и эффективность государственной гражданской службы.

Литература:

1. Миннигулова Д.Б.: Государственная гражданская служба на основе служебного контракта. - М.: КНОРУС, 2011. – С. 22 (89 с.)
2. Овсянко Д.М. Государственная служба Российской Федерации: Учеб. пособие. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Юристъ, 2003. – С. 58 (287 с.)

3. Пронкин С.В. Государственное управление зарубежных стран: учеб. пособие / С. В. Пронкин, О. Е. Петрунина; Моск. гос. ун-т им. М. В. Ломоносова, Фак. гос. упр. -4-е изд. доп. и перераб. -М.: КДУ, 2011. – С. 101 (495 с.)

4. Рустамов, Р.М. К вопросу о реализации принципов единства государственной власти и разделения властей в Российской Федерации // Вестник ЮУрГУ. Серия: Право . - 2011. - №40 (257). - С. 109. (С.109-111)

5. Турчинов А.И. Профессионализация и кадровая политика: проблемы развития теории и практики. – М.: НОРМА, 1998. – С. 92 (201 с.)

6. Черепанов В.В. Основы государственной службы и кадровой политики: учебник для вузов / В. В. Черепанов. -2-е изд., пе-рераб. и доп. -М.: ЮНИТИ, 2010. – С. 152 (679 с.)

УДК 796.799

Антоненко Марина Николаевна
Старший преподаватель
СибГУ им.ак. Решетнева
Россия, город Красноярск
Зотин Виталий Владимирович
Старший преподаватель
СибГУ им.ак. Решетнева
Россия, город Красноярск.
Мансурова Наталья Ивановна
Доцент
СибГУ им.ак. Решетнева
Россия, город Красноярск

ЗНАЧЕНИЕ СПОРТА В ЖИЗНИ ЧЕЛОВЕКА

Аннотация: Спорт и физические нагрузки неотемлимая часть жизни человека и важная состовляющая для поддержания и восстановления здоровья человека, а так же поддержания его тела в хорошей физической форме.

Abstract: Sport and physical activities are an integral part of human life and an important component for maintaining and restoring human health, as well as maintaining his body in good physical condition.

Ключевые слова: спорт, физическая культура, здоровье, человек.

Key words: sport, physical culture, health, people.

В жизни человека присутсвует огромное количество сфер деятельности, но в любой из них можно встретить физические нагрузки. Спорт является настолько важной и неотемлимой частью общества в целом и каждой личности в отдельности. На данный момент любая сфера человеческой жизни связана, так или иначе, с физической нагрузкой.

На данный момент достаточно часто о физической культуре упоминается не только как о дисциплине, которую преподают в школах и высших учебных государственный учереждений, но и как о неотемлемом аспекте жизни каждого человека в наши дни.

Заглянув в прошлое можно сказать, что спорт сформировался в связи с важностью подготовки подрастающего поколения и уже взрослого населения к труду, как в физическом, эмоциональном так и в моральном плане. Значение спорта в жизни человека координально увеличилось в последние десять лет, так как общество пришло к выводу, что спорт существенно влияет на состояние организма в целом, на психику, выносливость, целеустремленность и статус человека.

Если сегодня пройтись по городу можно увидеть что спорт это не просто часть жизни людей, а чей-то смысл. Достаточно часто встречаются дворы с устоновленными турниками и специальными площадками для молодежи, что бы завлечь их в сорт и тем самым сделать общество более здоровым, в наше время это интересует не только самих людей, но и государство, оно старается помочь своим гражданам в этом.

А ведь раньше с этим было труднее, но людей спасало то что в повседневной жизни им было необходимо проявлять большую физическую активность, но в современном обществе благодаря технологическому прогрессу снизилась активность людей, и, следовательно усилилось влияние на организм вредных факторов, таких как загрязнение окружающей среды, неправильное питание, стрессы, бессонница. Кроме того, серьезной проблемой влияния вредных факторов на человеческий организм является снижение иммунитета, что влечет за собой увеличение восприимчивости к инфекционным болезням каждого человека.

В настоящее время огромное колличество людей с разнообразными заболеваниями уже очень выросло и продолжает расти, так что снижение двигательной активности является важной, яркой и актуальной проблемой на данный момент.

На сегодняшний день спорт становится одними из наиболее значимых факторов для сохранения и укрепления здоровья, а так же является инстументом для востановления организма человека после каких либо травм связанных с операционным вмешательством и других болезней которые ослабляют организм человека. Занятия спортом необходимы человеку не только для корректировки фигуры, но и улучшения здоровья в течение всей его жизни.

Важно отметить, что постоянные занятия спортом помогают людям любого возраста наиболее продуктивно проводить своё время так как дает заряд энергии, а также помогает отказаться от вредных привычек. Но нельзя забывать, что злоупотребление физической нагрузкой может принести так же и серьезный вред здоровью, поэтому при выборе степени нагрузки на организм необходимо применять индивидуальный подход с учетом особеноостей строения организма, желаемого результата и состояния здоровья каждого человека в отдельности.

Приобщиться к спорту можно многими способами, но наиболее популярными являются фитнес, плавание и индивидуальные занятия в тренажорных залах. На самом деле большое множество вариаций дает каждому человеку возможность выбрать тот из них, который он только захочет, который сможет удовлетворить все его желания и стремления, и позволит найти идеальный способ поддерживать себя в прекрасной физической форме каждому.

Таким образом, можно сделать вывод что спорт для человека является возможностью оздоровления и укрепления человека, его самореализации , самовыражения и развития.

Библиографический список:

1. Андреева Г.М. Социальная психология. Учебник для высших учебных заведений. М.: Аспект Пресс, 2005.
2. Аршавский И.А. К теории индивидуального развития (Биофиз ические аспекты) // Биофизика. — 1991. — Т. 36. — № 5. [Электронны й ресурс] — Режим доступа. — URL: http://www.rusnauka.com/34_NIEK_ 2013/Sport/2_151453
3. Готовцев П.И., Дубровский В.И. Самоконтроль при занятиях физической культурой. М.: Физкультура и спорт, 1984 г. — 32 с.
4. Зотин В.В.,Мельничук А.А., Приходов Д.С. Психолого-педагогические аспекты физической культуры и спорта// сб.тр.всеросс.науч.практ.конф."Оптимизация учебно-воспитательного и тренировочного процесса в учебных заведениях высшего профессионального образования". - Красноярск,2012. - С.280-283.

Гостев Я.С.
Студент юридического факультета СФ БашГУ
доцент, кандидат юридических наук
Исаева Л.А.

ЗНАЧЕНИЕ, КРИТЕРИИ КЛАССИФИКАЦИИ ОСУЖДЕННЫХ И ИХ ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ

Аннотация: в представленной статье рассматриваются некоторые критерии классификации осужденных. Также рассматриваются ключевые психологические особенности осужденных.

Ключевые слова: пенитенциарное воздействие, осужденные, заключенный, классификация.

Abstract: In this article, we consider some criteria for classifying convicts. The key psychological features of convicts are also considered.

Key words: penitentiary influence, convicts, prisoners, classification.

Перед пенитенциарным воздействием на осужденного необходимо первоначально изучить характер, что должно осуществляться во всех исправительных учреждениях. Это поможет решить ряд задач:

1) корректной классификации в рамках отдельного исправительного учреждения;

2) установка соответствующего режима для отдельных категорий заключенных;

3) эффективной организации осуществления трудовых процессов;

4) верного учета результатов исправительного воздействия;

5) повышение квалификации работников исправительных учреждений [1, с. 127].

Все эти задачи являются актуальными и по сей день, а так же требуют усовершенствования. Изучение личности осужденных нужно рассматривать как главную предпосылку индивидуализации исправительных и воспитательных воздействий и повышения их эффективности.

Деление осужденных по типам в исправительной психологии, их изучение и индивидуально-воспитательная работа с ними крайне важны. Это позволяет выявлять характерные особенности различных групп заключенных, отображать их специфические черты и предлагать различные и индивидуальные методы исправления.

Таким образом, классификация – это систематизация типов. Подразделение по типам – нахождение закономерной связи в их проявлении и образовании. Без него значение отдельных типов будет случайным и не будет иметь особого значения [2, с. 72].

Классификация осужденных – это их деление на однородные группы по различным признакам, для создания лучших условий для достижения результата наказания.

Можно выделить следующие основания классификации осужденных:

Фактические:

- во-первых, это социально – демографические. Здесь можно отметить такие критерии как возраст осужденных, их пол, наличие у заключенных женского пола несовершеннолетних детей, учитывается и гражданство и другое;

- во-вторых, уголовно-правовые. В данном основании учитывается степень тяжести совершенного преступлений, характер осужденного, срок наказания, первоначальная судимость или повторная и прочее;

- в-третьих, это уголовно-исполнительные, которые в первую очередь связаны с анализом поведения осужденного во время отбывания наказания.

Все критерии классификации отражены в уголовном праве и в уголовно-исполнительном законодательстве. В уголовном законодательстве отражены категории осужденных в зависимости от степени тяжести совершенного преступления. Здесь можно выделить опасных преступников и особо опасных рецидивистов; несовершеннолетние осужденные; лица, совершившие преступления по неосторожности и т.д.

В уголовно-исправительном законодательстве раскрыты и развиваются основные принципы классификации заключенных. Здесь можно выделить некоторые критерии их классификации: факт повторной судимости, срок отбывания наказания, возраст осужденного и его пол и другое. Обычно

взрослые осужденные разделяются от несовершеннолетних. Это необходимо для предотвращения отрицательного влияния на несовершеннолетних осужденных взрослыми заключенными, а так же с учетом психологических и физиологических особенностей молодых преступников, и применение к ним особой организации воспитательной и исправительной работы.

Заключенные женского пола требует так же раздельного содержания от заключенных мужского пола, что обеспечивает личную безопасность осужденных женского пола, помогает соблюдать необходимые индивидуальные условия гигиены, а так же применение к ним индивидуально-воспитательных работ с учетом психологических особенностей характера и личности женщин [3, с. 328].

В уголовно-исправительном законодательстве можно выделить и такую категорию заключенных, которые впервые привлекаются к уголовной ответственности. Помимо этого есть еще некоторые критерии и принципы классификации, по которым необходимо осуществление раздельного содержания. Среди них можно выделить следующие критерии: 1) заключенные, совершившие особо опасное и тяжкое преступление; 2) осужденные на пожизненный срок лишения свободы; 3) осужденные, работавшие в правоохранительных органах и органах суда; 4) заключенные, имеющие различные инфекционные и опасные заболевания; 5) осужденные, имеющие иностранное гражданство или лица, не имеющие гражданства; 6) заключенные, которым смертную казнь заменили на лишение свободы определенного срока.

Все рассмотренные выше категории осужденных требуют раздельного содержания. Для достижения цели применения индивидуальных и дифференцированных мер исправительного и воспитательного характера эти категории осужденных могут разделяться на различные подкатегории в пределах одного из видов режима пенитенциарного учреждения. В данном случае основными критериями для подобной дифференциации могут выступать криминологические признаки, психологические и педагогические признаки, а так же психические и физиологические, то есть с учетом психических отклонений, наличия инвалидности и так далее.

Ценностные ориентации, особенности поведения и стандарты, разработанные и принятые в различных группах заключенных, которых должны придерживаться все ее члены – это важная характеристика личности всех осужденных. С учетом того, каких ценностных норм придерживаются осужденные, их можно разделить на определенные статусно-групповые категории. В связи с этими нормами можно выделить четыре группы осужденных.

В состав первой группы (актив колоний) входят осужденные, чье поведение основано на нравственных и правовых ценностях, которые стремятся придерживаться и соблюдать правила внутреннего распорядка, изменить себя в лучшую сторону и подавить преступные стереотипы, а так же оказывающие всевозможную помощь администрации исправительного учреждения в борьбе с воровскими традициями. Данная группа включает в

себя заключенных, вставших на путь исправления, принимающих активное участие в общественном и трудовом процессах [4, с. 29].

Во вторую группу и самую многочисленную («нейтралы») входят осужденные, которые придерживаются нейтральной позиции. Они и выполняют все требования администрации, солидарны с принятыми нормами поведения, не нарушая режим, и не осуждают открытым текстом нарушителей режима, избегая поддержки актива и администрации, так как считаются с основными неофициальными нормами, разработанные в среде заключенных.

В третью группу заключенных («отрицаловка») входят осужденные, чье поведение основано на нормах, разработанных и в «воровском законе», то есть противостояние и прямое противодействие сотрудникам и администрации учреждения; уклонение от общественного труда; желание превосходить над другими осужденными, живя за их счет; всевозможная поддержка нарушителям порядка и режима; пренебрежительное отношение к самодеятельным организациям и отказ в них участвовать; противодействие и борьба с активом колонии и другое.

В состав четвертой группы («пренебрегаемые») входят осужденные, чье поведение противоречит всем официальным, нравственно-правовым и всем неофициальным обычаям и нормам. Ранее в эту группу заключенных входили осужденные со склонностями к гомосексуализму в пассивной форме, а так же лица с психическими отклонениями умственной неполноценностью. В настоящее время состав данной группы значительно расширился. В нее стали входить осужденные, проигравшиеся в карты, пойманные на краже личного имущества осужденных; заподозренные лица в сотрудничестве с администрацией и другие.

Далее рассмотрим классификацию осужденных по их психологическим особенностям, которая включает несколько категорий. Здесь можно выделить осужденных за насильственные преступления и осужденных, преследующих корыстные цели. Это наиболее общая классификация в уголовном законодательстве, охватывающая самые распространенные составы преступлений. Сексуальные и неосторожные преступники выделены в отдельные категории, которые имеют индивидуальные и отдельные психологические признаки, а так же являются наиболее сложными по своей мотивации.

Отбывание в местах заключения разлагает сформированную ранее основу принципов взаимоотношения человека с людьми, а так же подталкивает заключенных к поиску единомышленников для преодоления дефицита общения и одиночества . Осужденные объединяются, создавая группы, которые бывают разными по численности, различными по отношениям к установленному режиму, к целям пенитенциарного учреждения и принятым требованиям жизни в коллективе заключенных.

Таким образом, из вышесказанного можно сделать следующие выводы: во-первых, классификация осужденных является важнейшим принципом при определении наказания осужденного, выбора ему индивидуальных мер индивидуально-воспитательного воздействия, а так же для выбора

соответствующего места отбывания наказания. Во-вторых, все принципы классификации отражены и развиваются в уголовном законодательстве и в уголовно-исправительных нормах.

Литература:

5. Деев В.Г., Ушатиков А.И., Ковалев О.Г., Козаков Е.Н. Психодиагностика осужденных. – Рязань, 2014. –529 с.

6. Исаева Л.А. Организационно-правовые вопросы воспитательной работы с осужденными к лишению свободы в исправительных учреждениях // Научное мнение. – 2014. – № 11 – 2. – С. 72 – 76.

7. Ковалев О.Г., Ушатиков А.И., Деев В.Г. Криминальная психология. – Рязань, 2007. – 597 с.

8. Ковалев О.Г. и др. Психологические проблемы суицидального поведения осужденных в пенитенциарных учреждениях России // Психол. журнал. 2008. – № 32. – С. 29 - 39.

Лапценко Евгений Васильевич
Студент 3 курса, инженерно-экономического института Сибирского государственного университета науки и технологий имени академика М.Ф.Решетнева

ЗНАЧИМОСТЬ ЗАНЯТИЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ В СОЦИАЛИЗАЦИИ ЛИЧНОСТИ

Аннотация: *в статье рассмотрены проблемы влияния занятий спортом на становления здоровой и развитой личности. Определяются факторы, которые влияют на социализацию личности студента. Термин «личность» трактуется с точки зрения влияния спорта на личность. Каждый человек проходит процесс социального взаимодействия и накопления определенных черт личности. Этому помогают не только приобретаемые знания по курсу подготовки в высшем учебном заведении, но и занятия физической культурой.*

Annotation: *the article considers the problems of the influence of sports on the development of a healthy and developed personality. The factors that influence the socialization of the student's personality are determined. The term "personality " is interpreted from the point of view of the influence of sport on the individual. Each person undergoes a process of social interaction and the accumulation of certain personality traits. This is helped not only by the acquired knowledge in the course of preparation at a higher educational institution, but also by physical training.*

Ключевые слова: *социализация; личность; спорт; развитие; общество.*

Key words: *socialization; personality; sport; development; society.*

Взаимодействие социализации личности и физических занятий на сегодняшний день является важной проблемой. В век научных технологий

человек не обращает внимание на свое физическое здоровье, но и на окружающие его процессы. Спорт помогает человеку развить нужные качества как физические, так и психологические. Перед преподавателями ВУЗов и учителей школ стоит важная проблема в развитии у ребенка привычек здоровой личности.

Занятия физической культурой влияют на все стороны жизнедеятельности человека. Занятие спортом способствуют не только укреплению физического здоровья человека, но это и форма проведения досуга, средство развития здоровой личности. Также занятия спортом влияют и на трудовую деятельность человека, на его нравственное, психологическое мышление. При занятии физической культурой у человека вырабатывается гормон радости, что благотворно влияет на самочувствие. Понятие «личность» отражает то, что в каждом человеке отражаются социально значимые черты, которые приобретает человек в процессе социализации. В ходе жизнедеятельности человек проходит многие этапы, из которых складывается цельный образ, психологическая картина личности. Занятия спортом занимают особое место в формировании личности.

Регулярные тренировки предполагают выработку у личности определенных навыков и качеств. Процесс формирования психических свойств человека происходит по средствам имитации жизненных ситуаций в течение тренировки. Вырабатываются определенные качества личности.

Спорт является важным феноменом, который проникает во все сферы общества. Раньше спорт являлся способом укрепления здоровья. Теперь же спорт – работа, хобби, досуг, увлечение, процесс формирования личности. Спорт сегодня – один из главных социальных факторов, который способствует формирования здоровой личности.

Бесспорно, занимаясь спортом, человек укрепляет свое физическое состояние, улучшает качества своего организма, вырабатывает стойкость характера и целенаправленность. Множество исследований было проведено и доказано то, что спорт положительно влияет на физическое здоровье человека . Необходимо учитывать и то, что спорт – залог успеха в формировании здоровой личности не только физически, но и с психологической точки зрения .

На сегодняшний день происходит активная популяризация спорта. Именно это способствует тому, что в настоящее время становится все больше людей, которые активно продвигают идею здорового образа жизни.

Занятия физической культурой и спортом укрепляют внутренний дух человека, положительно влияет на развития качеств личности и характера. Занятия спортом воспитывают и формируют сознание здорового человека, учат стойкости и способности преодоления трудностей. Физическая нагрузка помогает контролировать социализацию человека в обществе. Любые соревнования помогают сформировать психологическую обстановку, выработать личные качества человека.

Занятия спортом развивают не только выносливость, физическую силу, но и влияет на психологическое состояние. При занятиях спортом человек

учиться выкладываться на все сто процентов, отдавать всего себя и организовывать свою жизнь по определенному распорядку.

Из этого следует, что человек способен начать контролировать свои эмоции, например, справиться с волнением, на собеседовании ему будет легче. А все, потому что человек может взять себя в руки и контролировать свой организм. Благодаря этому личность может достигнуть наилучших результатов в будущем. Исходя из этого, можно сделать вывод о том, что при физических нагрузках человек развивает не только свои физические качества, но и личность в целом.

Ошибочно мнение о том, что спорт касается лишь физических качеств человека. Это суждение не верно. Подобная мысль отождествляет спорт лишь с тем, что физические нагрузки лишь формируют здоровье. На самом же деле , физические занятия вырабатывают множество качеств, помогающих сформировать личность. Ни один спорт не обходится без определенной стратегии и правил. Перед началом тренировки, например футбольной, необходимо рассчитать все ходы игроков, схему действий команды соперника . Без определенных мыслительных процессов игрок даже не будет способен забить мяч в ворота. Да и на соревнованиях такой человек вряд ли окажется. При игре в футбол необходимо помнить о множестве правил. Так же и с другими видами спорта, где умений подать пас мячом будет недостаточно.

Во многих высших учебных заведениях огромное внимание уделяется развитию «интеллектуальных» видов спорта, например, настольный теннис, баскетбол, легкая атлетика и многие другие. Каждый студент должен овладеть основами этим видов спорта, знать не только технику, но и развитию, историю определенного спорта. В процессе занятия физической культурой студент социализируется в обществе, работая в команде. Это еще один важный фактор . Спорт учит взаимодействовать с людьми, доверять окружающим.

Психологами выявлено, что определенные волевые качества, которые необходимы человеку – это целеустремленность, решительность и смелость. Эти качества более других влияют на успешную жизнь человека в обществе. Способность зарабатывать, найти друзей, построить семью – всё это человек может достигнуть в процессе формирования определенных качеств. Именно эти качества вырабатываются при занятиях спортом. Человек формирует себя и строит свое будущее, занимаясь спортом. Это говорит о том, что спорт и занятия физическими нагрузками – это не просто тренировка тела, но и подготовка к будущей жизни.

Проявление воли показывает то, что человек отдает себе отчет в своих действиях, знает, чего хочет добиться в будущем и может правильно проявить себя в жизни общества. Целеустремленность показывает умение и овладение человеком определенных мотивов.

Такие качества, которые развивают учителя, и преподаватели физической культуры имеют огромное значение для будущего каждого студента, школьника и выпускника. Большинство студентов, который полностью проходят, курс физической подготовки становятся взрослой и организованной личностью. Они с легкостью проходят жизненные испытания

, занимают ответственные должности, проявляют себя как востребованные работники и профессионалы. Из этого следует, что не стоит недооценивать роль физических нагрузок в учебных заведениях. Занятия спортом – качественный процесс социализации человека.

В заключение можно сделать вывод о том, что физическая культура и спорт – это не только эффективный фактор развития физических качеств личности, его здоровья и определенных навыков, но это еще и проявление процесса социализации и формирования здоровой личности.

Библиографический список:

1. Азарова Р. И. Досуг современной молодежи//Внешкольник. – 2003. – № 10.

2. Гогунов Е.Н., Мартьянов Б.И. Психология физического воспитания и спорта: учеб. пособие для студ. высш. пед. учеб, заведений. – М.: Академия, 2000. С. - 288

3. Зотин В.В.,Мельничук А.А. Физическая культура и спорт в высшем учебном заведении//сб.тр.международной науч.практ.конф."Современные проблемы физической культуры и спорта:ретроспектива,реальность и будущее". - Курган,2014. - С.45-47

4. Зотин В.В., Яцковская Л.Н. Социально-педагогические аспекты формирования мотивации у студентов к здоровому образу жизни//сб.ст.всеросс.науч.практ.конф."Теория и практика физической культуры". - Казань,2011. - С.125-127

5. Ильин Е.П. Психология спорта. – Питер, 2008. С. – 352.

УДК:740

Дубров Денис Владимирович
АИС17
Кафедра ИСФ АСА ДГТУ г. Ростов – на – Дону

ЗРЕЛОСТЬ КАК ВЕРШИНА ЖИЗНЕННОГО ПУТИ ЛИЧНОСТИ.

Аннотация. *В статье раскрыты основные принципы жизни в период зрелости. Рассмотрены особенности развития личности. Освещены проблемы жизнедеятельности.*

Ключевые слова. *Периодизация, личность, счастье, культура, зрелость.*

Abstract. *The article reveals the basic principles of life in the period of maturity. The peculiarities of personality development. The problems of life.*

Key words. *Periodization, identity, happiness, culture, maturity.*

Зрелость – является самым продолжительным периодом в жизни людей. Обычно зрелость приравнивают со временем ухода на пенсию. Э.Эриксон полагал, что зрелость охватывает время от 25 до 65 лет, т.е. 40 лет жизни.

Глядя на зрелость, как ступень под номером семь в жизни человека, психолог определял ее как центральную и наиболее важную.

Философия и искусство занимают одни из самых важных мест в жизни в этот период жизни. Человек понимает иллюзии мира, для него уже нет ясной дороги в жизни, он не в силах до конца разобраться в собственных чувствах. Мало, что кажется уже столь незыблемым, как в детстве или юности. Во времена возрастания популярности хиппи во многих странах свидетельствовало о том, что общество ближе подошло к уровню зрелого возраста и подошел к концу период беспрекословного признания ценности юности.

Одной из главных особенностей периода зрелости, можно отметить ощущение ответственности за прожитые годы перед собой и обществом.

Прогресс личности зрелого человека призывает отказаться от сомнительного максимализма, характерного для юности и частично молодости, взвешенности и многосторонность подхода к жизненным проблемам, в том числе к вопросам своей профессиональной деятельности.

У некоторых представителей зрелого периода случается еще один «непредвиденный» кризис, приуроченный не к границе двух стабильных периодов жизни, а возникающий внутри данного периода. Это так называемый **кризис 40 лет**. Это как бы повторение кризиса 30 лет. Оно происходит тогда, когда кризис 30 лет не решил все произошедших проблем.

Человек обретает состояние неудовлетворенности своего существования, связанного с не состоявшимися планами. А.В. Толстых отмечает, что время, когда можно было считаться «подающим надежды», «перспективным», подходит к концу, и человек понимает значимость «оплаты векселей».

Личность преодолевает различные стадии развития, достигая своей зрелости. По мнению А.А. Деркача и др., «...степень желаемой зрелости — это многомерное состояние человека, которое хотя и охватывает значительный по времени этап его жизни, но всегда реально показывает, насколько он состоялся как гражданин, как профессионал-деятель, как бедная или богатая своими связями с окружающей действительностью личность.

Одно из ключевых проявлений зрелости — это продуктивность. После появления кризиса 40 лет следует новое важное новообразовании зрелости: коррективы жизненного замысла и связанные с ними изменения «Я-концепции».

Некоторые исследователи, один из которых Э. Клапаред, считают, что, достигая в зрелости своего расцвета и пика профессиональной продуктивности, человек тормозит свое совершенствование, останавливается в модернизации профессионального мастерства, творческого потенциала. Потом наступает спад, постепенное убывание профессиональной продуктивности: все лучшее, что человек мог сделать в своей жизни, остается позади, на уже пройденном отрезке жизненного пути.

Таким образом, можно сказать, что в период зрелости, человек сталкивается с новыми трудностями, которые на прежних этапах жизни его не

посещали. Но приобретая новые проблемы, человек так же приобретает новые возможности и ценности.

Список использованной литературы

1. Белоконев Г.П., Федосеенков А.В. Педагогическая культура в высшей школе: учеб. пособие. Ростов н/Д: Рост. гос. строит. ун-т. 2005. 60 с.
2. Федосеенков А.В. Философия жизни: овеществление и персонализация. В кн.: Строительство - 2015: Современные проблемы строительства. – 2015. – С. 368-370.
3. Возрастные периоды жизни человека. (http://fb.ru/article/240244/vozrastnyie-periodyi-jizni-cheloveka)

УДК 621.37

Окунев Н.В.
студент магистратуры
Московский технический университет связи и информатики,
Россия, г. Москва

ИЗМЕНЕНИЕ ПЕРЕХОДНОЙ ХАРАКТЕРИСТИКИ ЧАСТОТНО-ИЗБИРАТЕЛЬНЫХ ЦЕПЕЙ ПОД ВЛИЯНИЕМ ВАРИКАПОВ

Аннотация: *Нелинейность вольт-фарадной характеристики управляемого напряжением емкостного элемента приводит к определенным искажениям фильтруемого сигнала и шума. Оценить эти искажения удобно по изменениям в ее переходных характеристиках при увеличении уровня входного сигнала. Такие характеристики приведены в данной статье.*

Ключевые слова: *варикап, заграждающий фильтр, вольт-фарадная характеристика, автоматизация.*

Annotation: *The non-linearity of the voltage-farad characteristic of a voltage-controlled capacitive element leads to certain distortions of the filtered signal and noise. It is convenient to estimate these distortions from changes in its transient characteristics with an increase in the level of the input signal. Such characteristics are given in this article.*

Key Words: *varicap, band-rejection filter, voltage-farad characteristic, automation.*

Новые тенденции развития радиоэлектронной техники в значительной мере связаны с теоретической разработкой самонастраивающихся, или адаптивных систем, осуществляющих автоматическую оптимизацию параметров устройств связи и управления в изменяющихся условиях их функционирования.

В настоящее время практически во всех перестраиваемых по частоте узлах электронной аппаратуры вместо механических методов перестройки

используется электронная перестройка с помощью варикапов — полупроводниковых приборов с емкостью, зависящей от величины приложенного напряжения [1, с. 43].

При отсутствии внешнего управляющего напряжения в области p-n-перехода образуется потенциальный барьер. При прямом управляющем напряжении этот барьер практически полностью нейтрализуется и варикап, по сути, работает как обычный диод. Если же к варикапу приложено обратное напряжение, то ширина потенциального барьера увеличивается и он начинает вести себя как конденсатор. При этом, чем больше обратное напряжение тем меньше емкость конденсатора [3, с. 22].

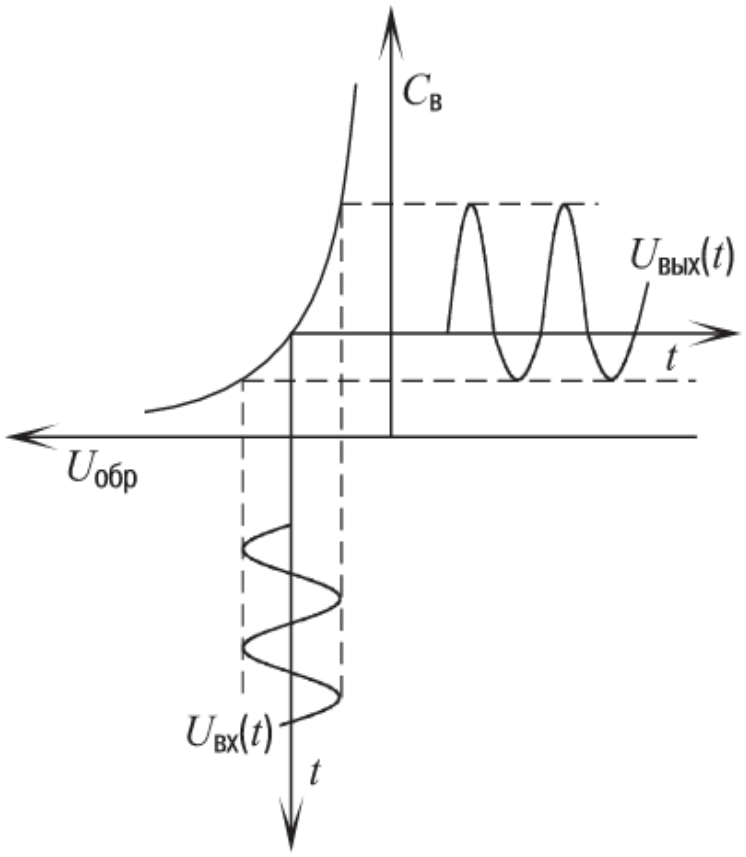


Рисунок 1. Искажение сильного сигнала при малом значении управляющего напряжения

Существенным недостатком варикапов является нелинейность изменения емкости при относительно большом напряжении (рис.1).

Добротность варикапа существенно зависит от емкости перехода, которая, в свою очередь, зависит от величины приложенного напряжения. В результате с увеличением этого напряжения добротность варикапа увеличивается. Поэтому с ростом амплитуды сигнала контур расстраивается и его добротность падает. По этой причине в переходных режимах при больших уровнях входного воздействия появляются качественно иные искажения, не учитываемые в линейной модели [2, с. 57].

Рассмотрим эффект нелинейных явлений, вызываемых введением варикапа в частотно-избирательные цепи на примере заграждающего фильтра (рис.2).

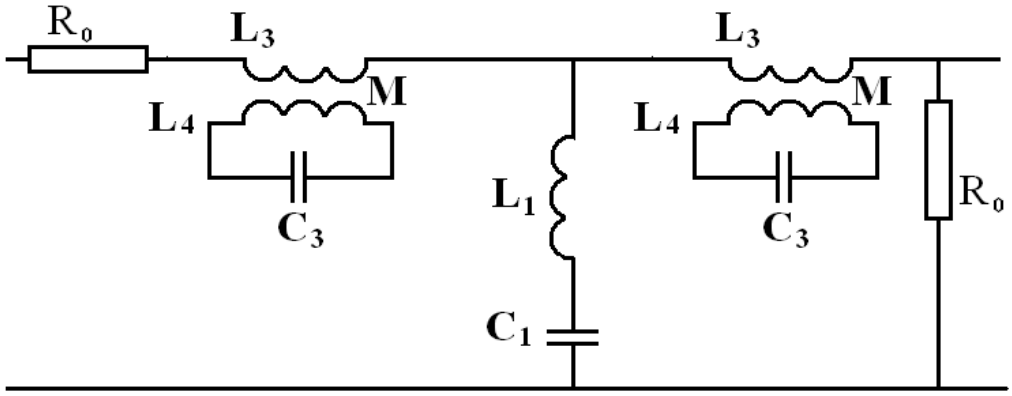


Рисунок 2. Эквивалентная схема заграждающего фильтра

Переходная характеристика заграждающего фильтра показывает реагирование системы на ступенчатое изменение входного сигнала (рис.3).

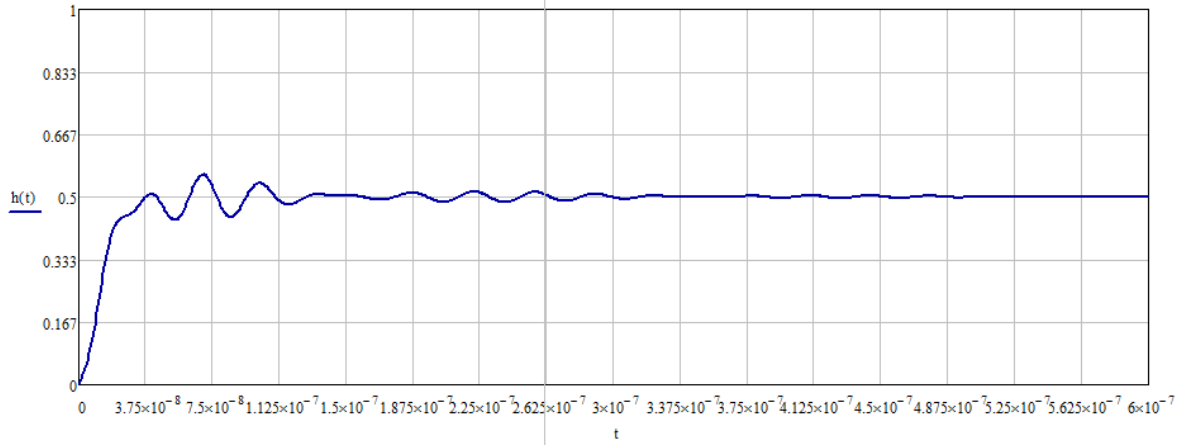


Рисунок 3. Переходная характеристика заграждающего фильтра

Введем в схему заграждающего фильтра варикапы, дополнив ими все емкостные элементы (рис.4).

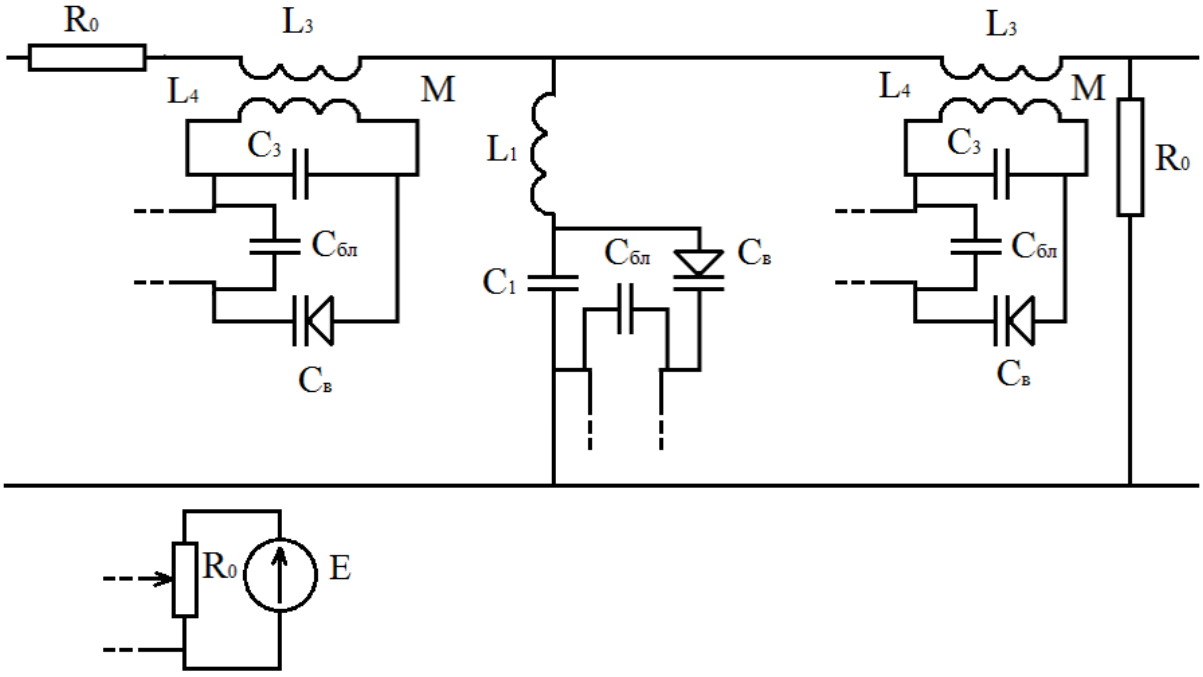


Рисунок 4. Введение в эквивалентную схему фильтра варикапов

Переходная характеристика модифицированного фильтра приведена рис.5. При различных по величине входных напряжениях она претерпевает существенные изменения, которые непременно скажутся на помехоустойчивости приема.

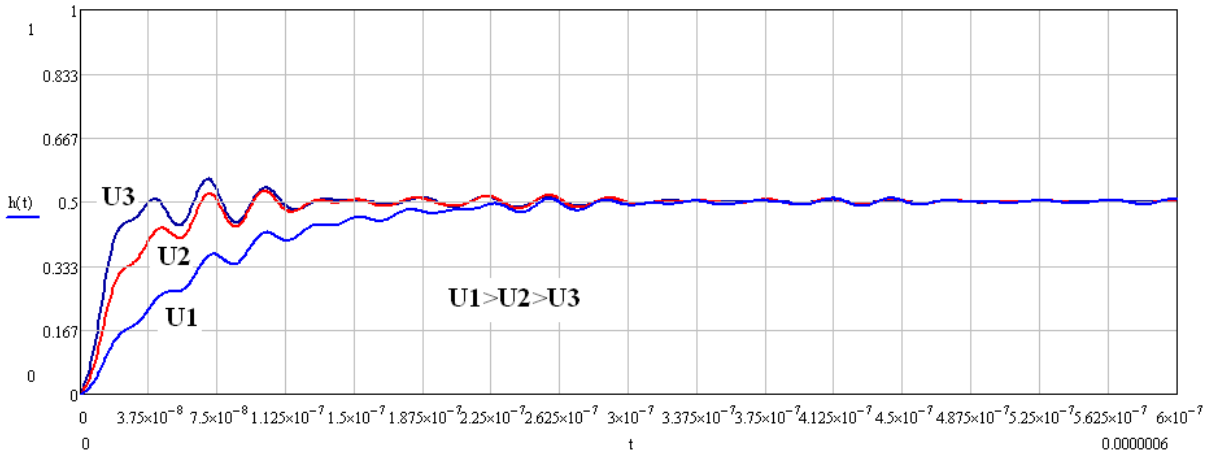


Рисунок 5. Изменение переходной характеристики фильтра при изменении входного напряжения

Повысить линейность частотно-избирательных цепей с варикапами можно путем увеличения минимального значения управляющего напряжения либо введением дополнительных конденсаторов в емкостную ветвь колебательного контура.

Использованные источники:

1. Лабутин В.К. Частотно-избирательные цепи с электронной настройкой // Энергия. – 1966. – С. 43 – 46.
2. Бескоровайный Б.М., Ферритовые фильтры переменной настройки // Радиотехника. – 1960. – №9. – С. 57 – 63.
3. Василькевич И. Полупроводниковый диод – управляемый конденсатор// Радио. – 1961. – №11. – С. 20-23.

УДК 343.3/.7

Иксанов Р.А.
Ст. преподаватель кафедры социологии и социальных технологий
Уфимский государственный авиационный технический университет
Россия, г. Уфа
Ахтямова А.Р., 4 курс
Уфимский государственный авиационный технический университет
Россия, г. Уфа
Тухбатуллина З.В., 4 курс
Уфимский государственный авиационный технический университет
Россия, г. Уфа

ИЗНАСИЛОВАНИЕ: ПОНЯТИЕ, СОСТАВ И МЕРЫ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ

Аннотация. *В статье рассматривается понятие «изнасилование». Авторы описывают субъект изнасилования, объект изнасилования, объективная сторона изнасилования, субъективная сторона изнасилования, методы профилактики изнасилований.*

Ключевые слова: *изнасилование, субъект изнасилования, объект изнасилования, объективная сторона изнасилования, субъективная сторона изнасилования, методы профилактики изнасилований.*

Annotation: *The article deals with the concept of "rape". The authors describe the subject of rape, the object of rape, the objective side of rape, the subjective side of rape, methods of preventing rape. One of the most dangerous and widespread forms of antisocial behavior is violent crime.*

Key words: *rape, article 131 of the Criminal Code of the Russian Federation, the subject of rape, the object of rape, the objective side of rape, the subjective side of rape, methods of preventing rape.*

Одна из наиболее опасных и распространенных форм антисоциального поведения является насильственная преступность в сфере половой свободы и половой неприкосновенности личности.

Актуальность выбранной темы обусловливается особенностями изучаемого состава преступления, предусмотренного ст. 131 УК РФ в системе уголовного права РФ. Изнасилование занимает лидирующие место в системе преступлений против половой свободы и половой неприкосновенности личности по числу совершенных уголовно - противоправных деяний

Цель исследования– изучение и анализ положений статьи 131 УК РФ, а также выработка предложений по снижению количества совершаемых преступлений данного вида.

Для достижения поставленной цели, необходимо разрешить задачу по изучению понятия и особенностей состава изнасилования. Итак, под изнасилованием понимается половое сношение с применением насилия или с угрозой его применения к потерпевшей или к другим лицам либо с использованием беспомощного состояния потерпевшей, за которое уголовным законодательством предусмотрено наказание в виде лишения свободы на срок от 3 до 6 лет. Субъектом изнасилования может считаться только лицо мужского пола, а потерпевшей - лицо женского пола. Однако соисполнителем может быть и женщина, поскольку в объективную сторону состава входит также применение насилия, угрозы насилием, использование беспомощного состояния потерпевшей. Аналогичное деяние может совершить и женщина, например, подавляя волю потерпевшей к сопротивлению. В соответствии со ст. 20 УК РФ лица, достигшие ко времени совершения преступления четырнадцатилетнего возраста, подлежат уголовной ответственности за изнасилование.

Объектом преступления, предусматриваемого ст. 131 УК РФ «Изнасилование» является половая свобода. Половая свобода – это элемент правового статуса граждан, достигших определенного возраста и психически вменяемых, наделенных возможностью по своей воле реализовывать свои

потребности в сфере половых отношений. Объектом преступлений является половая неприкосновенность, а также нормальное развитие и формирование личности несовершеннолетних. Половая неприкосновенность – это элемент правового статуса малолетних лиц, лиц психически больных, заключающийся в возможности не подвергаться вовлечению в половые отношения. Указанные лица не обладают половой свободой и пользуются защитой уголовного законодательства от сексуальных посягательств со стороны любых других лиц. К посягательствам, нарушающим половую неприкосновенность, относятся изнасилование душевно больных и малолетних или совершение в отношении этих лиц насильственных действий сексуального характера, а также преступления, предусмотренные ст. 134 и ст. 135 УК РФ.

Объективная сторона изнасилования заключается в половом сношении и применении насилия или угрозы насилием, а также использования беспомощного состояния потерпевшей. Применение насилия или угрозы его применения с целью совершения полового акта против воли женщины, данный поступок формирует покушение на изнасилование. Если имело место половое сношение, но насилие или угроза его применения отсутствовали, и не использовалось беспомощное состояние потерпевшей, деяние или вообще не образует состава преступления или может быть квалифицировано по ст. 133 или 134 УК РФ. Изнасилование должно считаться завершенным преступлением с момента начала полового акта независимо от его последствий. Если лицо не довел изнасилование до конца, то допустимо говорить о совершении покушения на преступление. Покушение на изнасилование включает в себя применение насилия или угроз (так как они входят в объективную сторону состава преступления) с целью совершения полового сношения против воли женщины.

Субъективная сторона преступления содержится в вине в виде прямого умысла. Преступник осознает, что совершает половой акт против воли и желания женщины и жаждет действовать подобным образом. Мотивом преступления является удовлетворение половой страсти, но иногда изнасилование производится и по другим мотивам. К таким мотивам относятся: желание мести, принудить потерпевшую выйти замуж, желание обесчестить женщину. На квалификацию содеянного мотивы влияния не оказывают. При разрешении уголовного дела об изнасиловании необходимо удостовериться, преследовал ли виной за собой цель - совершить изнасилование. Если применение насилия, угроз преследует другие мотивы и цели, действия которых внешне схожи с изнасилованием, то такие действия не могут быть квалифицированы по ст. 131 УК РФ.

В целях профилактики изнасилований первостепенную значимость имеют меры обеспечения общественного правопорядка, предотвращения алкоголизма и наркомании. В пребывании сильного алкогольного или наркотического опьянения человек теряет осторожность и становится объектом насилия, зачастую своим поведением спровоцировав его. В качестве профилактики подобных преступлений предупреждение наркомании и алкоголизма должны рассматриваться как приоритетные меры, так как эти

социальные патологии в стадии половой зрелости и становления личности являются определяющими в гендерных отношениях и представлениях, способах удовлетворения половых потребностей, выбора партнера для дальнейшего сожительства.

Немаловажный аспект для развития преступности среды алкоголизма и наркомании является рождение в ней физически ослабленных детей с аномалиями развития. Эти патологии оказывают негативное воздействие на дальнейшее физиологическое, психологическое, в т.ч. психосексуальное развитие индивида.

Профилактика серийных изнасилований должна основываться на выявлении нарушений психической деятельности и нездорового сексуального влечения у лиц, склонных к насилию.

Насильственная преступность выступает, в качестве одной из наиболее опасных форм антисоциального поведения, вследствие этого борьба с ней должна занимать одно из главных мест в деятельности правоохранительных органов. Всевозможного рода насильственные действия с целью утоления своего сексуального влечения, оскорбляющие и унижающие достоинство женщины, направленные на причинение ущерба ее здоровью и жизни, преследуются как самые серьезные преступления.

Список использованной литературы

1 УК РФ: ФЗ РФ от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (в ред. от 07 февраля 2017 г.) // Собр. Законодательства РФ. 1996. № 25. Ст.2954.

2. Иксанов Р.А., Вологина Ж.Ю. Правовая защищенность и правовая безопасность субъектов права // Право и государство: теория и практика. 2017. № 6 (150). С. 6-8.

3. Иксанов Р.А., Селезнева А.Х. Защита прав и законных интересов граждан и организаций как правовая категория // Аграрное и земельное право. 2016. № 1 (133). С. 54-57.

4. Герасимов А.П., Иксанов Р.А. Психологические аспекты защиты прав и законных интересов граждан // Аграрное и земельное право. 2016. № 5 (137). С. 44-46.

УДК 728.22:69.059.3:332.012

Смирнова Ю. О.
Доцент кафедры «Экспертиза и управление недвижимостью» ФГБО ВО «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства»
Россия, г. Пенза
Логинова В.В.
Магистр кафедры «Экспертиза и управление недвижимостью»
Группа Ст-14м
ФГБО ВО «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства»
Россия, г. Пенза

ИЗУЧЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММ КАПИТАЛЬНОГО РЕМОНТА МНОГОКВАРТИРНЫХ ЖИЛЫХ ДОМОВ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ

Аннотация: *Актуальность темы исследования определяется необходимостью исследования и формирования региональной управления капитальным ремонтом многоквартирных жилых домов в жилищно-коммунальном хозяйстве в условиях проводимой государством экономической политики.*

Ключевые слова: *капитальный ремонт, энергоэффективность, многоквартирные жилые дома, условия эксплуатации.*

STUDYING OF RESULTS OF IMPLEMENTATION OF PROGRAMS OF CAPITAL REPAIRS OF APARTMENT HOUSES FROM THE POINT OF VIEW OF REALIZATION OF ENERGY EFFICIENT ACTIONS

Smirnova Yu.O., Loginova V.V.

Summary: *The relevance of a subject of a research is defined by need of a research and formation regional managements of capital repairs of apartment houses in housing and communal services in the conditions of the economic policy pursued by the state.*

Keywords: *capital repairs, energy efficiency, apartment houses, service conditions.*

Исследования показывают, что уровень физического износа и капитального ремонта имеют стабильную тенденцию роста. В современных условиях остро стоит вопрос о массовом проведении капитального ремонта жилого фонда страны. Существующие объёмы капитального ремонта многоквартирных домов не обеспечивают нормальных условий их эксплуатации. С начала 90-х годов объем ремонта жилищного фонда составлял менее 1 %, что привело к критическому состоянию части жилого фонда, аварийности домов и невозможности восстановления некоторых жилых строений.

Дальнейшее исследование привело нас к необходимости анализа законодательства в сфере капитального ремонта МКД. Мы отметили, что к видам работ по капитальному ремонту многоквартирных домов в соответствии с Федеральным законом относятся:

1) ремонт внутридомовых инженерных систем электро-, тепло-, газо-, водоснабжения, водоотведения;

2) ремонт или замена лифтового оборудования, признанного непригодным для эксплуатации, при необходимости ремонт лифтовых шахт;

3) ремонт крыш;

4) ремонт подвальных помещений, относящихся к общему имуществу в многоквартирных домах;

5) утепление и ремонт фасадов;

6) установка коллективных (общедомовых) приборов учета потребления ресурсов и узлов управления (тепловой энергии, горячей и холодной воды, электрической энергии, газа);

7) ремонт фундаментов многоквартирных домов.

Далее, в своей работе, мы отметили, что законодательная база рассматривает энергоэффективность зданий в отрыве от эффективности городской системы энергоснабжения и их взаимного влияния, в связи энергосберегающие мероприятия окупаются только за счет потребителя (экономии энергии у населения), забывая при этом о существенном экономическом эффекте, который получает муниципальная и региональная экономика от снижения капитальных вложений в генерацию энергии на ТЭЦ, районных котельных и в ее транспортировку - в тепловые и электрические сети и пр.

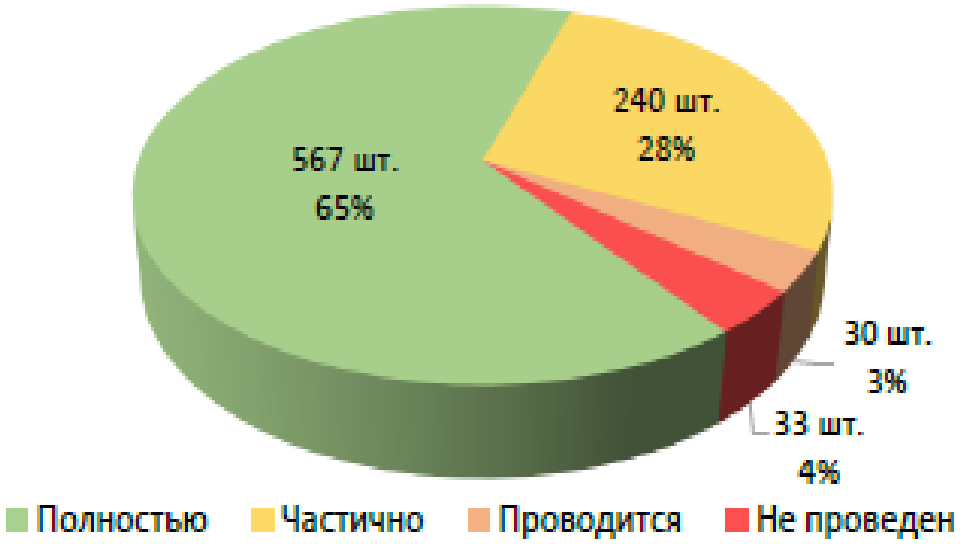


Рисунок 1-Структура домов по степени завершенности ремонта фасадов

Кроме того, большинство эксплуатируемых на территории Российской Федерации жилых объектов не соответствуют современным нормативным требованиям к уровню тепловой защиты наружных ограждающих конструкций.

Рисунок 2-Удельный вес полностью отремонтированных домов в общем количестве обследованных домов в разрезе субъектов РФ

Это означает, что все здания постройки до 2000-го года не удовлетворяют современным требованиям к уровню тепловой защиты, т.е. они морально устарели и требуют реконструкции (утепления фасадов и кровли, замены наружных входных дверей и светопрозрачных ограждающих конструкций на более эффективные по тепловой защите).

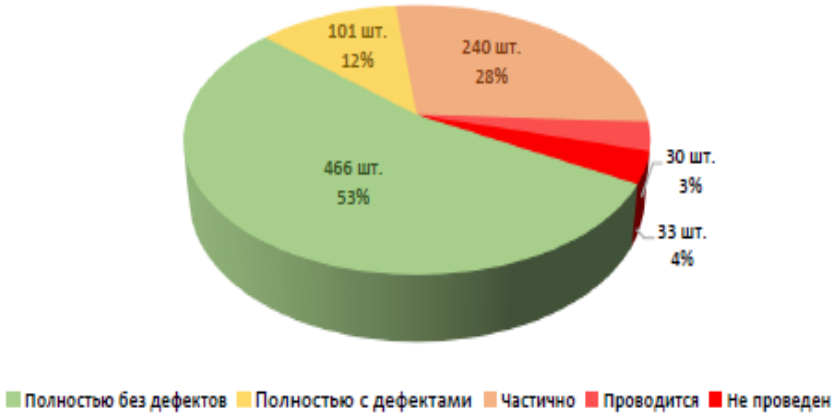


Рисунок 3 - Структура домов по степени качества капитального ремонта фасадов

При этом в экономическом эффекте от применения рассматриваемого набора решений должны учитываться как потребительская составляющая - эффект у жильцов дома от экономии энергии.

Рассмотрим основные энергетические показатели многоквартирных жилых домов, приведенных в исследовании. Мы рассмотрели более 12 домов, в силу ограниченности объема пояснительной записки, приведём в итоге сокращенные показатели и сводные данные.

Для анализа изменения теплопотребления здания нами выбраны 3 дома:

4-этажный жилой дом, построенный в г. Пензе в 1960 году по улице Циолковского,33. В результате расчёта энергетического паспорта зданию присвоен класс энергетической эффективности «D». Результаты расчёта

показали, что за реализации энергосберегающих мероприятий достигается сокращение расхода тепловой энергии на 56% и изменения класса энергетической эффективности с D на B+. Ежегодная экономия тепловой энергии 216,933 Гкал/год. Период окупаемости капитальных вложений наступает между на 12-ом году эксплуатации отремонтированного здания.

2-этажный жилой дом, по улице Кирова, 52. Был рассчитан расход тепловой энергии на отопление и вентиляцию здания за отопительный период в двух вариантах: до ремонта фасада и после. До проведения КР составляет 173767,50 кВт·ч/год или 149,41 Гкал/год. Результаты расчёта показали, что за реализации энергосберегающих мероприятий достигается сокращение расхода тепловой энергии на 45 % и изменения класса энергетической эффективности с D на B+. Ежегодная экономия тепловой энергии 83,07 Гкал/год.Период окупаемости капитальных вложений наступает так же на 12-ом году эксплуатации отремонтированного здания.

3-этажный жилой дом, по улице Шмидта/Комсомольская 5/10. Был рассчитан расход тепловой энергии на отопление и вентиляцию здания за отопительный период в двух вариантах: до ремонта фасада и после. до проведения КР составляет 350 366,03 кВт·ч/год или 387,977 Гкал/год. Результаты расчёта показали, что за реализации энергосберегающих мероприятий достигается сокращение расхода тепловой энергии на 73% и изменения класса энергетической эффективности с D на B. Ежегодная экономия тепловой энергии 220,08 Гкал/год.

Исходя из расчетов, целесообразно сделать вывод, что утепление приводит к уменьшению потребляемой в здании энергии и, следовательно, к сокращению платежей за отопление. Причем наибольшая экономия достигается в малоэтажных зданиях и зданиях до 4 этажей. Данные МКД (многоквартирные дома) нуждаются в повышении энергетической эффективности с помощью улучшения теплозащитной способности ограждающих конструкций и комплексном их утеплении. При реализации данных мероприятий класс энергетической эффективности зданий, как показывает практика и проводимые расчеты, меняется с пониженного D (требующем реконструкции при дополнительном экономическом обосновании) на повышенный B (высокий).

Библиографический список литературы

1. Толстых Ю.О. Разработка вариантов эффективного управления объектами недвижимости в жилищно-коммунальном комплексе. автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Пензенский государственный университет архитектуры и строительства. Пенза, 2007.

2. Нелюбина О.М., Толстых Ю.О., Михалина С.С., Учинина Т.В. Сравнение особенностей организации капитального ремонта и реконструкции зданий в России и за рубежом // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 5.; URL: http://science-education.ru/ru/article/view?id=15283.

3. Хаметов Т.И., Толстых Ю.О., Букин С.Н. Анализ этапов развития жилищно-коммунального хозяйства России и особенностей правового

регулирования капитального ремонта // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 2.; URL: http://science-education.ru/ru/article/view?id=12306.

References

1. Tolstykh YU. O. Development of options of effective management of real estate objects in a housing-and-municipal complex. the abstract of the thesis for a degree of Candidate of Economic Sciences / the Penza state university of architecture and a construction. Penza, 2007.

2. Nelyubina O. M., Tolstykh Yu. O., Mikhalina S. S., Uchinina T.V. Comparison of features of the organization of capital repairs and reconstruction of buildings in Russia and abroad//Modern problems of science and education. – 2014. – No. 5.; URL: http://science-education.ru/ru/article/view?id=15283.

3. Hametov T. I., Tolstykh Yu. O., Bukin S. N. Analysis of stages of development of housing and communal services of Russia and features of legal regulation of capital repairs//Modern problems of science and education. – 2014. – No. 2.; URL: http://science-education.ru/ru/article/view?id=12306.

УДК 377

Сырцева С.В.
магистрант 2 курса,
Институт гуманитарного образования
«Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И . Носова»
Россия, г. Магнитогорск

ИМИТАЦИОННОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ КАК СРЕДСТВО ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ ОБУЧАЮЩИХСЯ

В статье рассматривается игровая технология в качестве эффективного средства процесса профессиональной подготовки обучающихся. Перспективным направлением профессиональной подготовки студентов являются деловые игры.

Ключевые слова: *моделирование, профессиональная подготовка, обучающиеся, игра, деловая игра, игровая среда.*

IMITATIVE SIMULATION AS A MEANS OF PROFESSIONAL TRAINING OF TRAINING

The article considers gaming technology as an effective tool for the process of vocational training of students. A promising area of professional training for students is business games.

Keywords: *modeling, vocational training, students, game, business game, game environment.*

Овладение содержанием профессиональной деятельности обучающихся в учебном заведении осуществляется в процессе учебно-профессиональной деятельности студентов. Как подчеркивает В.А. Сластенин, оптимизация процесса профессиональной подготовки возможны на основе идеи имитационного моделирования. «Такая технология обучения называется моделированием потому, что она воспроизводит ситуации, близкие к реальным условиям педагогической практики» [9, с.3].

Поэтому мы считаем, что системообразующим компонентом технологии процесса профессиональной подготовки будущего специалиста, являются активные методы. Среди них значительное место занимают игры с широким спектром содержания будущей профессиональной деятельности, которые проводятся со студентами в процессе учебно-профессиональной деятельности.

Актуальность игры, как одного из действенных способов профессиональной подготовки будущего специалиста диктуется, на наш взгляд, следующими обстоятельствами: во-первых, игра, наряду с трудом и ученьем, рассматривается как один из основных видов деятельности человека; во-вторых, в работе со студентами игра предполагает моделирование будущей деятельности; в-третьих, студент обыгрывает разнообразные модели поведения будущей профессии, что может стать средством формирования профессиональной направленности личности; в-четвертых, «в играх создается деятельностное поле, в котором апробируются и направленно формируются рефлексивные способы установления деловых, социально-ролевых взаимоотношений, вычленяются основные функционально-деятельностные позиции, делается попытка решения конкретных проблем» [1, с.12]; в-пятых, игра является наиболее приемлемой формой активизации рефлексии, рефлексивного анализа и самоорганизации.

В нашей работе, из множества форм игр, мы рассматриваем педагогическую игру. Мы разделяем позицию Ю.Н. Кулюткина, Г.С. Сухобской, что основная цель педагогических игр заключается в том, чтобы сформировать у студентов - будущих специалистов умение реализовать свои замыслы и проекты, передавать учащимся знания, оценивать их продвижение, стимулировать их к дальнейшей работе [2].

В практике нашей работы мы проводили различные игры и с учителями, и со студентами и обратили внимание на такой факт: если учителя в игре «пробуют», «переживают» уже использованные возможности педагогической деятельности, то студенты проигрывают, «примеривают» еще не использованные, не выработанные возможности педагогической деятельности. Именно это и делает игру могучим средством профессиональной подготовки будущего специалиста, приобщения студента к нормам, ценностям, функциям профессиональной деятельности.

Таким образом, педагогическая игра обладает существенным признаком – четко поставленной целью обучения и соответствующим ей педагогическим результатом, а также является одним из средств воссоздания взаимодействия между обучающимися.

Имитируя реальную профессиональную деятельность в тех или иных искусственно воссозданных педагогических ситуациях, студенты, участники игры либо исполняют определенные роли, либо выступают в качестве активных зрителей, оценивающих действия играющих сокурсников.

Таким образом, мы моделируем такую игровую среду, которая максимально стимулирует профессиональное становление.

Мы полагаем, что моделирование игровой среды в подготовке обучающихся – это учебная по цели и содержанию, но игровая по форме деятельность, способствующая рефлексивному продвижению студентов через постепенное включение их в имитирующую профессиональную деятельность и удовлетворение их профессиональных интересов.

Вызывает определенный интерес классификация педагогических игр. Среди них особое место занимают ролевые игры. Ролевые игры, представляя собой один из вариантов организации учебно-профессиональной деятельности студентов, позволяют решать множество задач профессионального становления будущего специалиста. Выполнение ролевых действий становится для студента внутренним правилом, т.е. правилом для самого себя, где студент рефлексирует происходящее [4]. В ролевой позиции студент как бы «перешагивает» рубеж своих реальных возможностей – становится решительнее, требовательнее к себе и другим. Но и с другой стороны, коллектив поддерживает и контролирует выполнение роли каждого из играющих.

Ролевые ситуации, которые обыгрывались со студентами, нами были индивидуализированы с той целью, чтобы развить и скорректировать слабо выраженные или недостаточно сформированные профессионально-личностные качества будущих специалистов, а в некоторых случаях позволяли нейтрализовать излишнюю авторитарность, самоуверенность, застенчивость. Для этого каждая законченная ролевая ситуация анализировалась студентами, которые давали рекомендации своим однокурсникам. Получая рекомендации от своих товарищей, каждый старался проводить рефлексивный анализ своей роли, и ставил перед собой задачи.

Разыгрывая определенные ролевые действия, студент в игровом плане не только переживает события, проявляющиеся в чувстве эмпатии, но и добровольно совершаемые действия становятся педагогически целесообразными. При этом студент, будучи увлечен игровой ролью, проявляет активность и инициативность, организаторские способности, и все это происходит на фоне эмоционально приподнятого настроения. Именно такая обстановка наиболее благоприятна для рефлексивного управления будущими специалистами.

На наш взгляд, перспективным направлением профессиональной подготовки студентов являются деловые игры.

Деловые игры, являясь более сложной, чем ролевые игры, формой организации учебно-профессиональной деятельности студентов, предполагают серьезную и многоэтапную подготовку преподавателя, включающую: выбор объекта игры, моделей, сюжетной линии;

предварительную проработку игрового процесса, адаптацию к особенностям студенческой группы; выбор и описание ролей; разработку приемов стимулирования студентов; подготовку необходимых блоков документации и других материалов.

Использованные источники:

1. Игровое моделирование: методология и практика/ Под ред. А.А. Вербицкого. Новосибирск: Изд-во «Наука», 1987. 231 с.
2. Моделирование педагогических ситуаций: Проблемы повышения качества и эффективности общепедагогической подготовки учителя /Под ред. Ю.Н. Кулюткина, Г.С. Сухобской. М.: Педагогика, 1981. 120 с.
3. Романов П.Ю., Сайгушев Н.Я., Романова Т.Е., Милов Ю.Е. Формирование исследовательских умений обучающихся в условиях перехода на госстандарт нового поколения//Мир науки, культуры, образования. 2015. № 6 (55). с. 65-68.
4. Сайгушев Н.Я. Рефлексивное управление профессиональным становлением будущего учителя. Монография. М.: ИНФРА-М, 2017. 279с.
5. Сайгушев Н.Я. Сборник задач по пиктографической педагогике. Магнитогорск: МГПИ, 1997. 35с.
6. Сайгушев Н.Я. Педагогика в рисунках. Учебное пособие / Магнитогорск: Магнитогорский государственный педагогический институт, 1997. 88с.
7. Сайгушев Н.Я., Сайгушева Л.И., Валеев А.С., Новикова С.А., Савельев Д.А. Игровое моделирование в процессе профессиональной подготовки будущего специалиста//Сибирский педагогический журнал. 2008. № 2. С. 114-122.
8. Сайгушев Н.Я., Романов П.Ю., Веденеева О.А., Тураев Р.Р. Мелехова Ю.Б. Инновационные образовательные технологии как средство оптимизации профессиональной подготовки будущего специалиста//Современные проблемы науки и образования. 2016. № 5. с. 241.
9. Сластенин В.А. Преподавание педагогических дисциплин - на технологическую основу // Разработка и внедрение гибких технологий обучения педагогическим дисциплинам. М.: Прометей, 1991. С. 3-5.
10. Gnevek O.V., Saigushev N.Ya., Savva L.I. Reflexive management of the professional formation of would-be teachers // International Journal of Environmental and Science Education. 2016. Т. 11. № 18. С. 13033-13041.

УДК 368.1

Карапетян М.О.
студент
4 курс, факультет «Финансы и кредит»
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Окорокова О.А., кандидат экономических наук
кафедры «Финансов»
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

ИМУЩЕСТВЕННОЕ СТРАХОВАНИЕ РФ

Аннотация: *в данной статье рассматривается понятие имущественного страхования, проанализирована динамика за 2017 г. отдельных сегментов данного страхования и прогнозы на 2018 г.*

Ключевые слова: *страхование, имущественное страхование, ОСАГО, страховой рынок.*

Annotation: *this article deals with the concept of property insurance, analyzes the dynamics for 2017 of certain segments of this insurance and forecasts for 2018.*

Keywords: *insurance, property insurance, OSAGO, insurance market.*

Страхование в РФ за последние годы получило существенное развитие - созданы условия для развития системы страховой защиты имущественных интересов населения, предприятий и государства.

Имущественное страхование в экономическом аспекте включает в себя организацию особого фонда страхования, предназначенного для возмещения ущерба его участникам, который появился в результате неблагоприятного события [2].

В основу организации имущественного страхования заложена концепция возмещения, предполагающая, что цель предоставления страховой защиты заключается в том, чтобы страхователь был возвращен, после наступления страхового случая, в такое же финансовое положение, в котором он находился перед наступлением страхового события [5].

Страхование имущества является наиболее объемным видом страхования по сумме собираемой страховой премии и страховых выплат.

Что касается динамики отдельных сегментов имущественного страхования, то объем премий по страхованию имущества юридических лиц за 2017 год сократился почти на 10,7%, а именно на 11,5 млрд рублей.

По исследованиям национального рейтингового агентства 4 квартал стал худшим за последние 2 года, объем премий составил всего 16 млрд рублей.

Возможно, отсутствие крупных инфраструктурных проектов, нестабильная экономическая ситуация стали причинами негативного тренда.

Самыми перспективными направлениями развития страхового рынка РФ в ближайшие годы будут добровольное имущественное страхование, автострахование, ипотечное страхование и страхование жизни. Страхование недвижимости в нашей стране развивается благодаря автокредитованию и ипотеке.

Сегмент страхования имущества граждан является наряду со страхованием от несчастных случаев драйвером non-life (без учета страхования жизни). Рост обеспечен банковским и партнерским каналами продаж [6].

Объем премий, полученный через агентов, практически не изменился, но этот канал остается основным в структуре продаж (через него получено 23,5 млрд рублей).

Рассмотрим динамику страховых премий, выплат и количества договоров по страхованию имущества граждан за 2016-2017 гг. на рисунке 1.

Рисунок 1. Динамика страховых премий, выплат и количества договоров по страхованию имущества граждан, 2016-2017 гг. [1]

Программы автокредитования и ипотеки существенно упростили процесс приобретения транспортного средства и жилья. Это наблюдается по таким явлениям, как интенсивное пополнение частного автопарка, развернувшееся строительство домой. Также эти финансовые программы положительно повлияли на повышение страховой культуры населения [8].

Это происходит, потому что при оформлении кредита и ипотеки требуется участие страховщиков, а также население стало задумываться о риске потери или причинения вреда своему имуществу.

В 4 квартале 2017 года объем премий по страхованию средств наземного транспорта составил 44,5 млрд рублей.

Несмотря на традиционный рост в 4 квартале, объем премий по итогам года оказался на 8,2 млрд рублей меньше, чем в 2016 году. А количество договоров продолжает расти: разница с прошлым годом составила 314 тысяч.

Динамика средней премии остается отрицательной, в 4 квартале она составила 38 398 рублей, а в среднем за год - 41 318 рублей [1].

Данный сегмент страхового рынка остается всегда одним из прибыльных для страховщиков. По статистике из 111 компаний, занимающихся этим видом страхования, 15 имеют коэффициент выплат больше 100%. Из 9 компаний, у которых автокаско составляет основу портфеля (>50% премий), коэффициент выплат выше среднерыночного имеют только 3.

Объем премий по ОСАГО сократился на 5,24% и составил 222 млрд рублей на фоне роста количества договоров на 23,6 тыс. Объем выплат вырос на 1,7% до 175,5 млрд рублей.

Возможно, имеет место техническая ошибка, так как по официальным данным объем выплат ПАО «Росгосстрах» составил за 4 квартал 2,6 млрд рублей, а за 3 предыдущих квартала – 54 млрд рублей.

Стоит отметить, что ОСАГО занимаются 51 из ТОП-100 страховщиков и еще 10 компаний за пределами первой сотни. Впервые лидером сегмента стало СПАО «РЕСО-Гарантия» с долей рынка 16,3%, а ПАО «Росгосстрах» опустилось на строку ниже (его доля составила 13,97%).

Концентрация в сегменте продолжает ослабевать. На 10 крупнейших страховщиков приходится 78,3% премий, а в 2016 и 2015 гг. соответственно 80,2% и 80,9%.

Сокращение доли ОСАГО ПАО «Росгосстрах» оказало влияние на весь рынок. С учетом возможных корректировок данных статистической отчетности, касающихся выплат данной компании, уровень выплат в целом по рынку превышает 80%, что свидетельствует об убыточности ОСАГО.

Переход к натуральной форме возмещения ущерба, действующая единая методика расчета ущерба без решения проблемы с судебными и сопутствующими выплатами не могут изменить кризисную ситуацию в сегменте.

Рассмотрим прогноз динамики рынка страхования автокаско на 2018 год по рисунку 2.

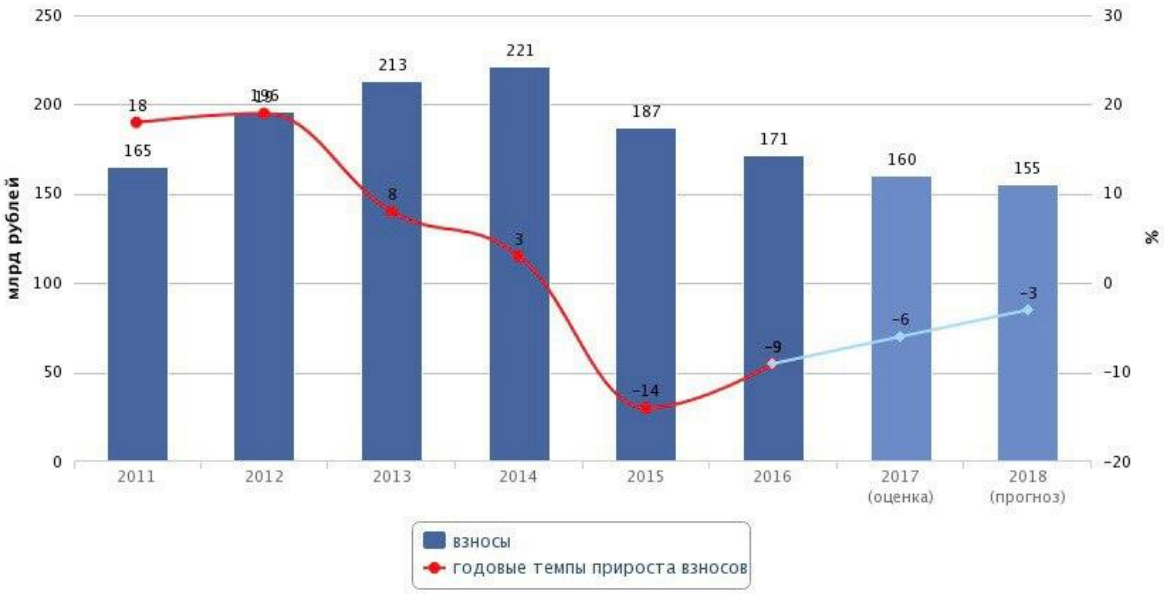


Рисунок 2. Прогноз динамики рынка страхования автокаско [1]

Несмотря на продолжающееся сокращение премий по страхованию автокаско, маржинальность этого бизнеса растет: бенчмарк убыточности-нетто за 9 месяцев 2017 года составил 44,8%, что на 28,3 п. п. ниже, чем за 9 месяцев 2014 года. Активное внедрение франшиз и применение дополнительных тарифных опций повысили доступность полисов страхования автокаско, что способствует постепенному восстановлению сегмента в части количества заключаемых договоров.

В то же время снижение стоимости полисов с франшизой и усеченными программами оказывает негативное влияние на динамику собираемых премий. По прогнозу RAEX (Эксперт РА), падение премий по страхованию автокаско в 2018 году замедлится до минус 3-5%, объем рынка составит около 155 млрд рублей.

Таким образом, повышение доступности страхования автокаско в результате внедрения франшиз и применения дополнительных тарифных опций окажет положительное влияние на динамику сегмента. Но с другой стороны снижение средней стоимости полиса за счет указанных факторов будет сдерживать развитие рынка [10].

То, что будет отсутствовать рост реальных доходов населения, также негативно отразится на темпах прироста премий по страхованию автокаско. Поддержку сегменту окажут постепенное восстановление объемов продаж новых автомобилей и оживление на рынке потребительского кредитования.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что рынок имущественного страхования в России активно растёт при избытке денег у населения и предприятий, и быстро уменьшается при сокращении прибылей и доходов. А также характеризуется рядом проблем, от разрешения которых зависит не только его стабильность сегодня, но и существование завтра.

Использованные источники:

1. Окорокова О.А., Тураев Ю.Б., Улыбина Л.К. Оценка эффективности управления рисками страховыми организациями России в условиях инноваций их регламентирования / Вопросы экономики и права. – 2016. – №98. – С. 61-67.

2. Улыбина Л.К., Тураев Ю.Б. Исследование проблем управления агрорисками в регионе / Экономические науки. – 2016. – №140 – С. 61-65.

3. Улыбина Л.К. Инвестиционный потенциал страхового сектора финансового рынка / Terra Economicus. – 2012. – Т. 10. – №1-3 – С. 80-83.

4. Улыбина Л.К., Максименко П.А. Анализ современного состояния и тенденции развития страхового рынка Краснодарская края / Экономика и предпринимательство. – 2015. – №12-1. – С. 393-398.

5. Улыбина Л.К., Буглак К.А. Оценка системы страхования рисков в сельском хозяйстве / Труды Кубанского государственного университета. – 2011. – №33. – С. 39-43.

6. Улыбина Л.К., Исаков И.Я. Роль инвестиций в социально-экономическом развитии общества / Современные исследования социальных проблем. – 2010. – №2. – С. 18-21.

7. Улыбина Л.К. Окорокова О.А., Ваньян Г.А. Страховой рынок России: оценка индикаторов и перспектив развития / Экономика и предпринимательство. – 2013. – №7 (36). – С. 64-68.

8. Улыбина Л.К., Окорокова О.А. Формирование и развитие страхового сектора финансового рынка в воспроизводственном процессе экономики региона / Вопросы экономики и права. – 2013. – №64. – С. 101-110.

9. Улыбина Л.К., Окорокова О.А. Роль институтов страхового рынка в экономике / В мире научных открытий. – 2014. – №11.4 (59). – С. 1464-1483.

10. Улыбина Л.К. Методологические аспекты институциональной трансформации страхового рынка в условиях финансовой глобализации / Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. – 2013. – №3 (127). – С. 69-77.

11. Улыбина Л.К., Лукашов В.С. Мировые тенденции инновационных лизинговых отношений / Экономика и предпринимательство. – 2016. – №11-2 (76-2). – С. 65-68.

12. Улыбина Л.К., Окорокова О.А. Эволюционирование системы оценки платежеспособности страховой организации / Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. – 2013. – №3 (127). – С. 78-85.

13. Улыбина Л.К., Окорокова О.А. Зарубежный и отечественный опыт развития страхового рынка / Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2012. – №75. – С. 667-675.

14. Улыбина Л.К. Трансформация страхового рынка: проблемы, тенденции, перспективы / Экономические науки. – 2012. – №86. – С. 227-235.

15. Официальный сайт Национального рейтингового агентства. Обзор страхового рынка по итогам 2017 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа:http://www.ranational.ru/sites/default/files/analitic_article/Insurance%2 market%202017.pdf

УДК 796.08

Антоненко Марина Николаевна
Старший преподаватель
СибГУ им.ак. Решетнева
Россия, город Красноярск
Мансурова Наталья Ивановна
Доцент
СибГУ им.ак. Решетнева
Россия, город Красноярск
Зотин Виталий Владимирович
старший преподаватель
СибГУ им.ак. Решетнева
Россия, город Красноярск.

ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ЗАНЯТИЯ В ТРЕНАЖЕРНОМ ЗАЛЕ КАК СРЕДСТВО ПОДДЕРЖАНИЯ ЗДОРОВЬЯ

Аннотация: У спорта огромное колличество видов, и каждый выберает для себя наиболее интересный и подходящий. Тренажерный зал становится выбором большенства. Положительные стороны занятий в тренажерных залах.

Ключевые слова: спорт, тренажерный зал, здоровье, человек, фигура.

Abstract: Sport has a huge number of species, and each chooses the most interesting and suitable for itself. The gym becomes the choice of most. The positive side of training in gyms.

Key words: sport, gym, health, man, figure.

В последнее время можно заметить, что становится все больше видов занятия спортом: все возможные танцы, плавание, фитнесс, аэробика, йога, легкая атлетика, тяжолая атлетика, тенис, футбол, различные марафоны, лыжи, конькобежный спорт, паурлифтинг, борьба, велоспорт, экстремальный спорт и многие другие. Но в этой статье более подробно будут рассмотрены индивидуальные занятия в тренажерных залах.

Тренажерный зал становится выбором многих людей, так как занятия могут проходить в любое удобное для человека время, продолжительность и интенсивность занятий определяет для себя каждый сам, виды выполняемых упражнений зависят строго от желаемых результатов и поставленных целей каждого. Исходя из этого можно сделать вывод, что для многих это идеальный вид спорта, так как он может подстроиться под каждого человка в связи с его желаниями кончных результатов, особенностей строения организма и состояния здоровья.

Важным аспектом занятий в зале являются тренировки с отягощениями, которые эффективно сжигают жировую прослойку и при этом наращивают мыщечную массу, что дает человеку выглядеть не просто худым, а со стройной и подтянутой фигурой, что с эстетической точки зрения является более приятным для восприятия.

Необходимо отметить что силовые и кардиотренировки положительно вляют на все системы организма и органы человека, а так же за его собранность, реакцию, энергичность, иммунитет. Массу полезного принесет сортзал для нервной ситемы человека, по данным ученых было выявлено, что скорость нормализации кровяного давления прямо пропорционально мышечной массе тела человека, то есть чем ее больше, тем быстрее человек придет в норму после стресса. Так же положительным моментом является то, что после продуктивной тренировки человека ожидает крепкий и здоровый сон, что защитит от депресси.

Гибкие кости и эластичные мышцы – это еще один несравнимый плюс так называемого "железного спорта". Как показали недавние исследования уже после шестнадцати недель силовых тренировок, увеличивается плотность костной ткани на 20%, а гибкость плечевых и тазобедренных суставов улучшается на 11% . Ваше сердце и другие внутренние органы отреагируют положительно, если возьмете в свои руки штангу или какой-либо другой утяжелитель, так как интенсивность циркуляции крови значительно увеличевается, а кровяное давление уменьшается, так же как и уровень сахара в крови. Но и это еще не все. Наблюдения показывают, что регулярные занятия снижают окислительный стресс, а это не что иное, как профилактика такого страшного заболевания как рак.

Так же неваловажным вопросом в этой сфере является: неоходимо ли начинать занятия с тренером? Конечно же, это разумным решением будет взять уроки у фитнес тренера, так как он расскажет об инвентаре находящемся в зале, на какие зоны делится спортивный зал, особенности питания, как после тренировок быстрее восстаноситься и многое другое, что поможет в достижении ваших целей.

Библиографический список:

1. Зотин В.В.,Мельничук А.А., Приходов Д.С. Психолого-педагогические аспекты физической культуры и спорта// сб.тр.всеросс.науч.практ.конф."Оптимизация учебно-воспитательного и тренировочного процесса в учебных заведениях высшего профессионального образования". - Красноярск,2012. - С.280-283

2. Зотин В.В. Влияние силовых упражнений на организм студентов/ Мельничук А.А. Степанова О.В // Форум молодых ученых- 2017.-№4 (8) .- с. 612-614.

3. Понкин И.В. Создание эффективной спортивной инфраструктуры как одно из приоритетных направлений национальной модернизации // Вестник Российского университета дружбы народов. Сер. «Юридические науки». - 2011. - № 4. - С. 117-123.

УДК 338.5

Чудайкина Т.Н., старший преподаватель
кафедры «Экономика, организация и управление производством»
Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза
Алимова И.Н.
студент
5 курс, направление подготовки 38.03.01«Экономика»
Факультет заочного и открытого образования
Россия, г. Пенза

ИННОВАЦИЯ КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *в статье рассматривается понятие «инновации», приводится классификация инноваций. Подробно описана инновационная деятельность предприятия как возможный способ повышения эффективности деятельности предприятия. Показаны способы осуществления инновационной деятельности*

Ключевые слова: *инновация, деятельность предприятия, инновационная деятельность, эффективность*

Annotation: *the article deals with the concept of "innovation", provides a classification of innovations. The innovative activity of the enterprise as a possible way of increase of efficiency of activity of the enterprise is in detail described. Ways of realization of innovative activity are shown*

Key words: *innovation, enterprise activity, innovative activity, efficiency*

В настоящее время в условиях рыночной экономики конкурентоспособность предприятий и повышение их деятельности в будущем основываются, прежде всего, на эффективности их работы. Суть проблемы может быть выражена через основной принцип эффективности, который гласит: «Любая самоорганизующаяся система в своей деятельности или развитии стремится к достижению наилучших результатов, имея конечный объём ресурсов или достигая цели с минимальным ресурсным расходованием»[14].

Ключом к успеху любого бизнеса является постоянное повышение эффективности производства, систематический анализ производственной деятельности, разработка и реализация мероприятий, направленных на повышение эффективности производства.

[14] Яшин С.Н., Кошелев Е.В., Макаров С.А., Анализ эффективности инновационной деятельности: учебное пособие – БХВ Петербург, 2014 г.- 288с.

Эффективность деятельности предприятия во многом зависит от того, насколько оно адаптировано к внешней среде, в какой степени его организационная структура является гибкой и насколько она способна к нововведениям. Необходимость постоянного совершенствования подразумевает подход к любой деятельности как инновационный процесс.

Нововведения имеют большое значение для развития экономики, а в современных условиях возрастает их роль. Во-первых, это связано с самой природой рыночных отношений, конкурентной среды; во-вторых, нововведения становятся фундаментальными факторами экономического роста, глубоких качественных преобразований.

Инновационная деятельность направлена на поиск и внедрение инноваций в целях расширения ассортимента, улучшения качества продукции (услуг), совершенствования технологий и организации производства, в конечном счёте, повышения эффективности. Несмотря на то, что инновации связаны с определенным риском, зависимость от них позволяет предпринимателю оставаться конкурентоспособными.

Инновационная деятельность - это процесс, при котором изобретение или открытие доводится до стадии практического применения и начинает производить экономический эффект, новое применение научно-технических знаний, внедрение нового метода производства или применение новой формы бизнес-организация, обеспечивающая успех на рынке, запуск нового продукта в производство.

Инновации - это конечный результат инновационной деятельности, воплощённый в виде нового или усовершенствованного продукта, представленного на рынке, нового или усовершенствованного процесса, используемого в организационной деятельности, нового подхода к социальным проблемам.

Инновации - это развивающийся, интегрированный процесс создания, распространения и использования новой идеи, которая способствует повышению эффективности предприятия. В то же время инновация - это не просто объект, введённый в производство, но объект, успешно реализованный и прибыльный в результате научных исследований или открытий, качественно отличающихся от предыдущего аналога.

С одной стороны, рассматривая инновации как «функцию изменений», можно утверждать, что инновация в широком философском смысле - это изменение состояния процесса или набора процессов, и в этом смысле инновация - это срез развития.

С другой стороны, инновации как процесс неразрывно связаны с понятием инноваций как продукта (конечный результат).

Классификация инноваций и инновационных изменений во множестве различных функций позволит привязать к типу инноваций определённого типа инновационной стратегии, разработать экономические механизмы и организационные формы управления в зависимости от типа инноваций и инновационных изменений, определить формы внедрения и продвижения на рынке.

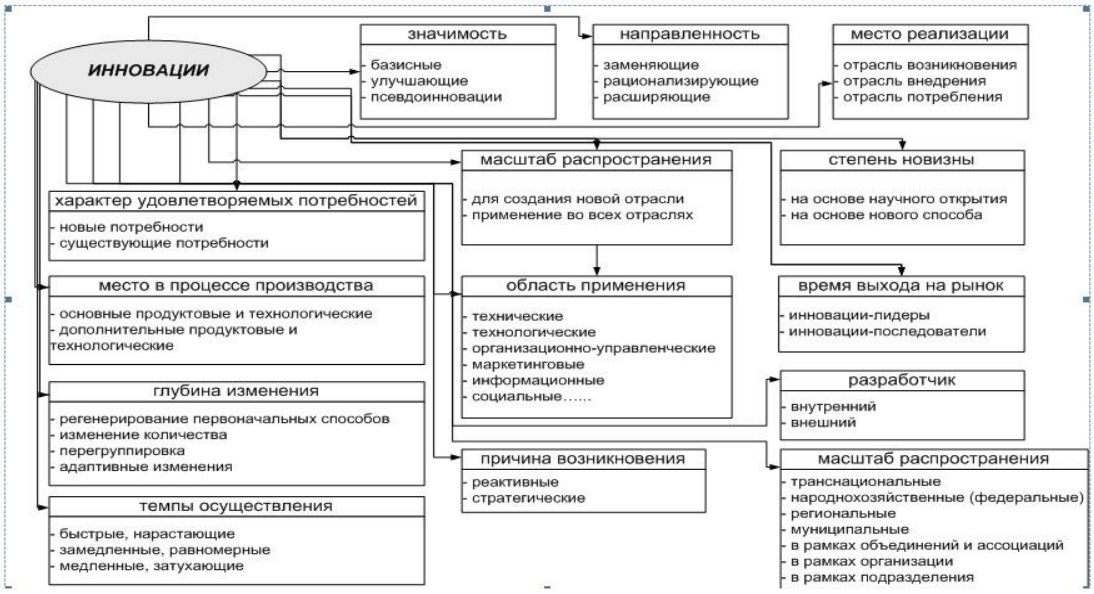


Рисунок 1. Классификация инноваций

Приведённая классификация охватывает все основы инновационной деятельности.

Обратите внимание, что инновация не является новым научным открытием. В отличие от изобретения, инновации в основном преследуют коммерческие, а затем научные цели. Инновации предназначены для решения таких проблем, как увеличение доли рынка, снижение затрат, повышение производительности, увеличение пропускной способности и т. д.

Инновационное развитие - наиболее перспективный способ управления в современных условиях, который быстро основан на непрерывном поиске и использовании новых методов и областей реализации потенциала предприятия в изменяющейся среде.

В то же время, чем быстрее внедряется инновационный процесс, тем выше вероятность успешной деятельности.

Даже самый успешное в настоящее время, предприятие не сможет выполнять все задачи в течение длительного времени, не прогрессируя, не меняясь с течением времени и с появлением новых изобретений, как промышленных, так и управленческих.

Поэтому на любом предприятии всегда осуществляется инновационная деятельность, то есть:

- разработка и внедрение инновационных проектов, например:
  - модернизация оборудования;
  - техническое перевооружение производства;
  - запуск новых производственных зон;

изменение сферы деятельности сотрудника, измерение организационной структуры предприятия, модернизация методов работы управленческого персонала;

- изменения в финансовой деятельности предприятия, бухгалтерский аудит, проверка ценообразования;
- совершенствование работы отдела кадров, более внимательный подход к найму и обучению сотрудников, соблюдение гигиены труда;

• корректировка существующих правил и, при необходимости, внедрение новых.

Инновация определяется как инструмент для достижения конкурентного преимущества, что помогает повысить эффективность работы предприятия.

Для повышения эффективности функционирования всего предприятия в целом инновационная деятельность должна обеспечивать: удовлетворение потребностей (полное и своевременное); конкурентоспособность предприятия с точки зрения качества продукции и эффективности производства, достижения баланса между устойчивостью (традиционным технологическим управлением) и усилиями по внедрению новых технологий, Сохраняя традиционные производственные технологии, необходимо направить часть ресурсов на внедрение новых технологий, таким образом диверсифицируя набор технических средств; эффективность использования инноваций и способность адаптироваться к радикальным изменениям; организация во взаимодействии внешних и внутренних элементов системы развития, где информационная система играет важную роль (на рынке инноваций, правильный отбор проектов из множества альтернатив и взаимных интересов).

Итак, можно сказать, что решающая роль инноваций в деятельности предприятия в современной экономике коренным образом меняет их деятельность. Инновации становятся основой конкурентоспособности предприятий, приводят к повышению эффективности, улучшению качества продукции и услуг.

В условиях мирового экономического кризиса, а также экономических санкций, введенных в отношении Российской Федерации, активизация инновационной деятельности - это почти единственный выход из сложной экономической ситуации. Отсутствие возможности приобрести и использовать большинство высокотехнологичного оборудования и технологий за рубежом - это толкать нашу отрасль на совершенствование технологического процесса, а также проводить научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы.

Использованные источники:

1. Баскакова О.В., Сейко Л.Ф., «Экономика предприятия (организации) – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2013г.- 372с.

2. Хаирова С.М., Метелев И.С., Хаиров Б.Г., «Организация предпринимательской деятельности» : учебное пособие – Омск.: ООО «Омскбланкиздат», 2012г. -254 с.

3. Соколова О.Н. «Инновационный менеджмент» : учебное пособие – М. :КНОРУС, 2012г. – 200с.

4. Иващенко Н.П., (ред.) Экономика инноваций. Курс лекций - М.: МГУ, 2013. — 309 с.

5. Яшин С.Н., Кошелев Е.В., Макаров С.А., «Анализ эффективности инновационной деятельности» : учебное пособие – БХВ Петербург, 2014 г.- 288с.

УДК 572.026

Гуров В.А.
Студент
2курс факультета «Лингвистики и Журналистики»
Направление « Магистратура РГЭУ РИНХ
г. Ростов-на-Дону, РФ

ИНТЕРНЕТ И РЕЧЕВОЕ ПОВЕДЕНИЕ ЛИЧНОСТИ

Аннотация: *Статья посвящена вопросам глобальной системы Интернет как вида электронной коммуникации, развитию ее функций, особенностей и видов в современном обществе, которые вносят новые формы в речевое поведение виртуальной личности.*

Ключевые слова: *интернет, виртуальная личность, общение, язык, гипертекстуальность*

Annotation: *The article is devoted to the global Internet system questions as a form of electronic communication, its functions development, features and types in modern society that introduce new speech behavior forms in the virtual personality.*

Keywords: *Internet, virtual personality, communication, language, hypertextuality.*

Интернет сегодня — это самый колоссальный источник информации, который знало человечество. Но его возможности, такие, как оперативность, быстрота и доступность связи между пользователями на дальних и близких расстояниях, позволяют использовать Интернет не только как инструмент для познания, но и как инструмент для общения [2, с.64]. Автор одного из самых известных в мире учебников по Интернету Э. Кролл замечает, «что если попытаться определить Интернет одним словом, то это слово будет общение. Общение между отдельными людьми и целыми народами без вмешательства правительства» [8, с.234].

Виртуальная личность в узком смысле есть комплекс знаков, существующий в электронной среде, которая выступает носителем этих знаков. Однако, как было отмечено выше, реализация значений этих знаков происходит в человеческом уме или умах. Виртуальная форма общения возникла недавно, поэтому она меньше других форм общения зависит от традиций.

Исследователи Интернета обратили внимание на следующие характерные черты виртуальной личности (англ. «virtual identity», а также «virtual personality», «virtual person», «virtual persona», «virtual character» и т.п.) это: бестелесность, редукция личности к ее семиотическим манифестациям (т.е. к текстам в самом широком смысле); анонимность, которую в данном случае следует понимать не как отсутствие имени, но как сокрытие реального имени или, как произвольную связь между «реальной» и «онлайновой» личностями [6, с.15]; рассширенные возможности идентификации, свобода наделять виртуальную личность любым набором характеристик;

множественность, возможность иметь ряд различных виртуальных личностей одновременно или последовательно; автоматизация, возможность полностью или частично симулировать активность виртуальной личности, используя компьютерные программы [6, с.80]. В коммуникативной среде виртуальная личность обладает двумя фундаментальными качествами: собственным именем и способностью к автономному действию.

В целом следует признать, что участники интернет-сообщества формируют и представляют совершенно новую социокультурную реальность. Сетевая структура Интернета (в отличие от иерархической) предполагает статусное равноправие участников коммуникации, возможность демократичного общения «на равных» [9, с. 79–83], а высокая степень проницаемости данной среды предоставляет любому пользователю потенциальную возможность стать участником или свидетелем коммуникативного акта.

Именно в ситуации неформальной коммуникации человек может (или даже должен) манифестировать свое нестандартное восприятие языковой материи с тем, чтобы привлечь внимание собеседников и завоевать их уважение, поскольку основной характеристикой человека в этом информационном пространстве является уровень его языковой компетенции. Отступление от стандарта уже не просто способ привлечь внимание реципиента к тексту, оно постепенно становится характерной чертой сетевой словесности. Часто такие аномалии, направленные на то, чтобы сделать высказывание нестандартным и уникальным, прежде всего по форме, основываются на имманентном преодолении языкового канона и противопоставлены обыденному употреблению языка за пределами Сети.

Дистантность и опосредованность электронной коммуникации, невозможность полноценного обмена невербальной информацией (в том числе показателями статуса) приводят к социальной анонимности и деперсонализации участников [6, с.15] благодаря конструированию виртуальной языковой идентичности. В ходе коммуникации участники принимают особые роли, обусловленные не только необходимостью создания модели воображаемой целевой аудитории, но и потребностью в саморепрезентации, что естественным образом сказывается на языке сообщений [1, с. 55–67].

Социальная анонимность и деперсонализация участников обуславливают игровые условия коммуникации, ее карнавальный характер, что приводит к языковому новаторству, пересмотру языковых норм и социальных ограничений. При этом непринудительный характер коммуникации, а также добровольность выбора собеседников способствуют эмоциональной насыщенности общения [12, с. 24].

Специфические особенности коммуникативной деятельности в Интернет-среде как элементе информационной среды являются предметом исследований психологов, социологов, лингвистов. Интернет при этом рассматривается не просто как конгломерат компьютерных сетей, а как

сообщество связанных компьютерными сетями людей, активно действующих в новой Интернет-среде.

При анализе моделей и форм коммуникативных взаимодействий в Интернете, осуществляемых в рамках социальной структуры, исследователи часто обращают внимание на характер коммуникативных связей, которые могут быть сильными и слабыми, которые описываются через частоту вступления в контакт, насыщенность содержания контента, продолжительность коммуникативного процесса [14, с.38].

В настоящее время, в связи с появлением и стремительным расширением новой коммуникативной зоны человека - интернета на первый план вышла роль языка как особой знаковой системы, составляющей основу человеческого общения посредством речевой коммуникации. Язык, как живой, постоянно «омолаживающийся» организм, со сменой очередной научной формации обнаруживает в себе новые возможности и механизмы, являет человеку новые формы.

По данным специалиста по лингвокультуралогии и теории дискурса В.И. Карасика речевая деятельность осуществляется конкретным субъектом коммуникации и обусловлена его социопсихофизиологической организацией. В речевой деятельности человека принято выделять несколько аспектов это: языковая способность, как органическая возможность научиться вести речевое общение (сюда входят психические и соматические особенности человека); коммуникативная потребность, т. е. адресатность, направленность на коммуникативные условия, на участников общения, языковой коллектив,

носителей культуры; коммуникативная компетенция как выработанное умение осуществлять общение в его различных регистрах для оптимального достижения цели; языковое сознание как коллективное вербальное отражение во внутреннем мире внешнего мира; речевое поведение как осознанная и неосознанная система поступков, раскрывающих характер и образ жизни человека [7, с. 8].

Среди специфических параметров общения в Интернете, влияющих на функционирование языка, исследователи отмечают его неоднородность, проявляющуюся в жанровом разнообразии, анонимность сообщений, их полиадресованность, интерактивность (возможность диалогового взаимодействия), а также гипертекстуальность (возможность ответвлений, указанных ссылками), линейность развертывания и коллажность, тематическую полифоничность, переплетение информационной и фатической функций языка. Эти параметры «создают максимально эксплицитный тип речевого поведения, провоцируют говорящих на проявление личностного начала, обусловливают свободу языкового воплощения замысла». Вполне естественно, что язык в столь новых коммуникативных условиях приобретает новые функциональные черты [4, с.49].

В качестве движущей силы языковых трансформаций французский лингвист А. Мартине указывает на постоянное противоречие между потребностями общения человека и его стремлением свести к минимуму свои умственные и физические усилия. Языки «постоянно приспосабливаются к

тому, чтобы наиболее экономичным образом удовлетворять потребности общения данного языкового коллектива». Эволюция языка определяется, с одной стороны – принципами парадигматической и синтагматической экономии, с другой стороны – необходимостью сохранения избыточности языковых средств [10, с. 28, 190–193].

Многие авторы описывая природу феномена интернет-языка, отмечают следующие его особенности: 1) взаимодействие устной и письменной формы реализации языка (контаминация письменного литературного и устного разговорного языков); 2) коммуникативная сущность (коммуникация и средства ее осуществления приобретают в Интернете ведущую роль — массовая коммуникация в случае трансляции информации через справочные службы, электронные библиотеки, официальные сайты учреждений; персональная коммуникация при общении на форумах, в чатах и под.); 3) интегративность, социализация (включение индивидов в общественную жизнь); 4) сильная зависимость от внешних факторов, таких как развитие новой государственности, международные контакты, воздействие СМИ, социально-психологическая перестройка личности в условиях новой государственности, развитие науки и техники, распространение просвещения; 5) антиномия информационной и экспрессивной функции языка (проявляется в противоречии между стремлением к однотипности, стандартности языковых единиц и к новизне, оригинальности изложения); 6) усиление личностного начала (степень его в разных жанрах проявляется по-разному: от полной анонимности автора в чате, где единственный способ представления человека — его речевой образ, до открытой публичности в социальных сетях и полного самораскрытия на персональной веб-странице); 7) диалогичность общения (даже монологичный текст часто возникает здесь как реакция на предыдущий текст, повышая свою диалогичность); 8) атмосфера свободы и смеховая стихия как следствие физической непредставленности коммуникантов, порождающей карнавальное

общение и демократизацию языка; анонимность, конструирование

своей виртуальной личности усиливают игровой эффект общения; 9) стилистические динамизм и контрастность; 10) нарочитая неграмотность текстов; 11) неформальность общения; 12) семиотические осложнения текста как новые средства выразительности (в качестве компенсации смыслоразличительных средств - интонации, мимики и жестов - наряду с вербальными, применяются иконические средства, а также знаковые средства других семиотических систем шрифт, цвет и др.). [13, с.79; 3, с.123; 5, с.24;]

Другие авторы к общим закономерностям, характерным для функционирования языков в интернет-среде, относят появление неологизмов для обозначения новых реалий компьютерных технологий, употребление редуцированных форм, аббревиатур и жаргонизмов, широкое применение параграфемных средств в экспрессивных целях для компенсации эмоционального компонента общения, нарушение норм орфографии и пунктуации, построение высказываний по правилам разговорной речи, использование эллиптических конструкций, гипертекстуальность. [11, с.79]

В виртуальном мире личность надевает маску, которая облегчает процесс коммуникации, снимает психологические барьеры, высвобождает творческое "я". Уникальные возможности для самовыражения дают такие интерактивные формы общения в Интернете, как всевозможные чаты, форумы, разновидности электронной почты, телеконференции и т.д. Их сиюминутность также облегчает коммуникацию, снимая груз ответственности за долгосрочность последствий.

Виртуальные личности становятся творцами новых вербальных и невербальных средств высказывания и общения, творят не только само виртуальное пространство, но и язык, на котором этот социум общается. Общение в сети это определенная аттитюдная независимость т.е. самостоятельность личности при определении ценностей и установок. Язык и его составляющая речь остается не только средством общения, но и средством создания виртуальной реальности, параллельно изменяясь под ее воздействием.

Использованные источники:

1. Бергельсон М.Б. Языковые аспекты виртуальной коммуникации (Языковое поведение в сети Интернет) // Вестник МГУ. Сер. 19. – Лингвистика и межкультурная коммуникация. – 2002. – № 1. С. 55–67
2. Виноградова Т.Ю. Специфика общения в интернете // Русская и сопоставительная филология: Лингвокультурологический аспект. - Казань, 2004. - С. 63-67
3. Воборил Л., Пилатова Й. Функционирование графики и лексики в компьютерной

форме речи // Русский язык: исторические судьбы и современность: III Междунар. конгресс исследователей русского языка. М., 2007.
4. Вознесенская И.М., Попова Т.И. Правила речевого поведения в интернет-общении: нормативный и этический аспект// Мир русского слова №3, 2009, с. 47-52
5. Горошко Е.И. Интернет-жанр и функционирование языка в Интернете: попытка рефлексии // Жанры речи. Саратов: Наука, 2009. Вып. 6 «Жанр и язык». С. 11—27.
6. Горный Е. Онтология виртуальной личности// Бытие и язык: Сб. статей по материалам международной конференции. Новосибирск: Новосибирский институт экономики, психологии и права (Новосибирский классический институт); Новосибирское книжное издательство, 2004. С. 78–88.
7. Карасик В.И. Языковой круг: личность, концепты, дискурс. М., 2004
8. Кролл Э. Всё об Интернет. – Киев: BHV, 1995. – 234с
9. Кутузов А.Б. Коммуникативные особенности дискурса компьютерных сетевых форумов // Третьи Лазаревские чтения: Традиционная культура сегодня: теория и практика: Мат-лы Всерос. научн. конф. с междунар. участием. – Челябинск, 2006. – Ч. 3. С. 79-83
10. Мартине А. Основы общей лингвистики. – М., 2009.

11. Максимова О.Б. Язык в интернет-коммуникации: общие закономерности и национально-культурные особенности (на материале русского и английского языков) // Вестник РУДН, сер. Теория языка. Семиотика. Семантика, 2010, № 3, с.74-90

12. Смирнов Ф.О. Национально-культурные особенности электронной коммуникации

на английском и русском языках: Дисс. … к.ф.н. – Ярославль, 2004.

13. Трофимова Г.Н. Языковой вкус интернет-эпохи в России. Функционирование русского языка в Интернете: концептуально-сущностные доминанты. М.: Изд-во РУДН, 2004

14. Turkle, Sh. Life on the Screen: Identity in the Age of the Internet, London, 1995.

УДК 338.1

Курдова Малика Агамурадовна
старший преподаватель кафедры «Маркетинг и экономическая теория» ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства», Россия, г. Пенза
Бураева Дарья Александровна
студентка 5 курса Инженерно-строительного факультета ФГБОУ ВО «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства», Россия, г. Пенза

ИНФЛЯЦИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ: ОСОБЕННОСТИ И ПРИЧИНЫ

Аннотация *В статье рассматриваются особенности инфляции в России, текущее состояние, основные причины инфляции, пути и способы борьбы с инфляцией в России.*

Ключевые слова: *инфляция, стагфляция, индекс потребительских цен, уровень, деньги, регулирование, денежно-кредитная политика.*

Abstract *The article deals with the peculiarities of inflation in Russia, the current state, the main causes of inflation, ways and means of combating inflation in Russia.*

Keywords: *inflation, stagflation, consumer price index, level, money, regulation, monetary policy.*

Несмотря на то, что в современном мире существует множество актуальных тем экономики, данная тема имеет немаловажную роль в рассмотрении ее проблем и задач. Так как человек ежедневно нуждается в различных потребностях, таких как, например, физиологических, духовных, престижных, социальных и даже в потребности своей безопасности ему приходится сталкиваться с такой проблемой как повышение цен на товары и услуги, иначе говоря, с инфляцией.

Инфляция, как правило, проявляется в росте товарных цен и относительном обесценивании национальной денежной единицы, и поэтому затрагивает интересы практически каждого члена нашего общества.

Каждая страна имеет свои особенности инфляции. Инфляция в России имеет сложный характер и подвержена влиянию многих факторов. Одни из них оказывают влияние в долгосрочном периоде, другие – на коротком отрезке времени. Отдельные факторы носят эпизодический характер, но тоже оказывают сильное воздействие.

На рис. 1 представлены ключевые факторы, оказывающие влияние на инфляцию в современной экономике России (рис.1).

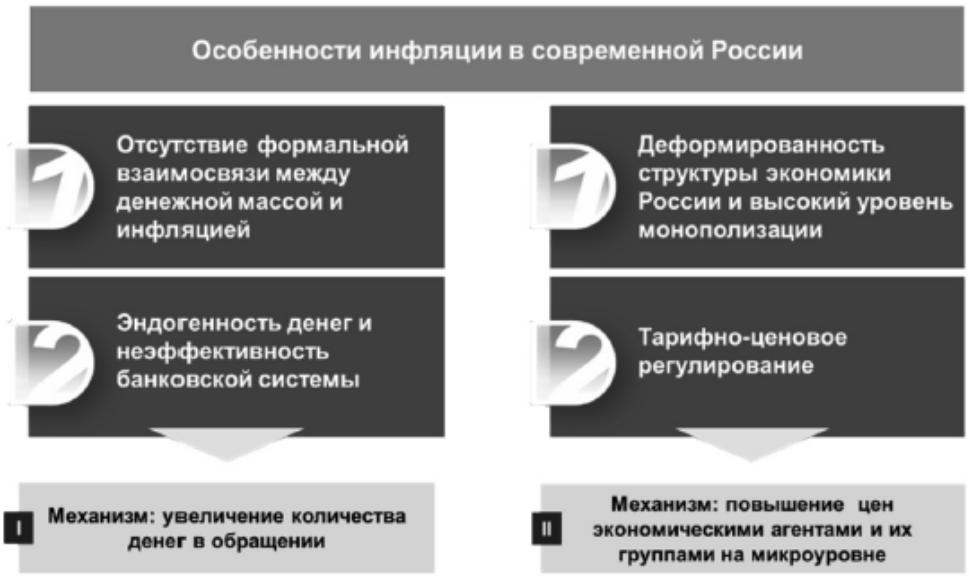


Рис. 1. Ключевые факторы, влияющие на инфляцию в современной России

В научной литературе недостаточное внимание уделено анализу статистических показателей инфляции. Государство старается различными способами контролировать и стабилизировать уровень инфляции в стране. Для того чтобы выявить основные способы для «борьбы» с инфляцией, необходимо, в первую очередь, рассмотреть основные причины, которые обуславливают инфляционные процессы.

В первую очередь, следует рассмотреть главную причину инфляции в России, которая имеет монетарный характер. На уровень инфляционных процессов в стране воздействует объем денежной массы в обращении. Увеличение объема денежной массы является результатом широкого использования внутренних заимствований для покрытия дефицита государственного бюджета; в результате расширения кредитной системы, большого количества инвестиций в отдельные сферы экономики, опережающем росте заработной платы по отношению к повышению производительности труда. Результатом увеличения объемов денежной массы в обращении является повышение платежеспособного спроса, вследствие чего увеличение общего уровня цен на товары.

Так же следует рассмотреть причины, порождающие инфляционные процессы, немонетарного характера. Во-первых, при государственном регулировании цен, например, естественных монополий цены на

электроэнергию, железнодорожные перевозки, газ, коммунальные услуги периодически повышаются. В итоге, увеличиваются затрат на производство продукции обрабатывающих производств, а значит, это причина инфляции издержек в экономике России. Во-вторых, влияние так называемых инфляционных ожиданий. Предприниматели в своих прогнозах и планах учитывают также инфляционные процессы, когда они имеют высокий уровень.[5, с. 141]

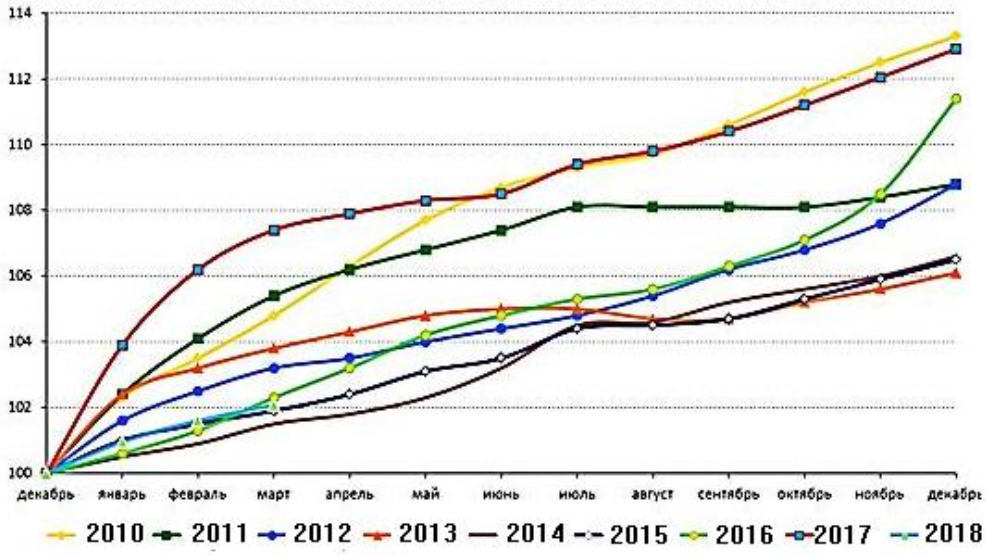
Инфляция в России, как и во многих странах, рассчитывается на основе Индекса Потребительских Цен на товары и услуги. Примечательно, что в России этот индекс рассчитывается только с 1991 года, т.к. во времена СССР и плановой экономики официально уровень инфляции не рассчитывался. [4, с. 388].

На графике представлена динамика ИПЦ за 2010–2018 годы (рис. 2) [8].

Как утверждают эксперты МВФ, 2% – это примерный уровень «нормальной» инфляции для развитых экономик. Еще на 2% специалисты МВФ допускают увеличение уровня инфляции для развивающихся экономик.

Однако заметим, что в период 2008–2016 годов в России наблюдается значительное превышение уровня инфляции относительно нормы даже для развивающихся стран (она составляла примерно 5–6%), а в 2014–2015 годах была еще выше почти в два раза – 11–13% [8].

Рис. 2.



Индексы потребительских цен на все товары и услуги в 2010–2018 годах на конец периода, в % к декабрю предыдущего года

В таблице 1 представлена динамика уровня инфляции в России по годам.

Таблица 1

Инфляция в России в период с 2010 по 2017 годы

Год	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Уровень инфляции	8,78	6,10	6,58	6,45	11,36	12,91	5,38	2,51

В марте 2018 года уровень инфляции в России составил 0,29%, что на 0,08 больше, чем в феврале 2018 года и на 0,16 больше, чем в марте 2017 года.

Вместе с этим, инфляция с начала 2018 года составила 0,81%, а в годовом исчислении - 2,36%. В 2018 Россия занимает 14 место по уровню инфляции в мире.

Согласно прогнозам Центробанка РФ, уровень инфляции к концу 2018 году снизится ориентировочно до 8%, приблизительно такой же прогноз, а именно 7–8% дает и Минэкономразвития. В свою очередь, эксперты МВФ, менее оптимистичны в данном вопросе, поскольку, по их мнению, несмотря на то, что официальная инфляция в России, безусловно, в следующем году начнет снижаться, ее уровень все же будет высок и составит, вероятнее всего – 10% [6]. Аналитики Альфа-Банка, после проведенного исследования, заявили о том, что официальная инфляция в 2018 году будет находиться в диапазоне от 8 до 10% [7].

В целом после 2018 года прогнозируется снижение уровня инфляции (табл. 2). [1]

Таблица 2

Прогнозы уровня инфляции в России на 2018–2022 гг. (в %)

Год	Прогноз	Макс	Мин
2018	10,4	12,4	8,4
2019	8,6	10,6	6,6
2020	6,8	7,8	5,8
2021	6,2	7,2	5,2
2022	6,5	7,5	5,5

Прогнозы по инфляции не являются утешительными: возможное снижение темпов роста цен может быть обусловлена эффектом высокой базы, и не будет отражать реального социально-экономического положения. Также следует скорректировать кредитно-денежную политику государства, в частности, уходить от сырьевой зависимости, когда государство само заинтересовано в девальвации рубля для пополнения доходов бюджета [2, с. 34].

На основе анализа причин инфляции и статистических данных можно определить следующие необходимые, на наш взгляд, меры антиинфляционной политики: сбалансированный, пропорциональный экономический рост; контроль денежной массы; демонополизация экономики; повышение доверия населения к банковской системе и финансовым рынкам; воссоздание национального производства, структурная перестройка экономики и ее инновационная модернизация; рост инвестиций в производственные технологии, человеческий капитал и в усовершенствование инфраструктуры; политика противодействия теневой экономике; эффективная государственная программа сдерживания оттока капитала за рубеж.

Таким образом, можно сказать, что удачная реализация антиинфляционной политики возможна только на основе разработки

нормативных актов, регулирующих все сферы рыночных отношений и непременного выполнения существующего законодательства.

Список литературы

1. Агентство прогнозирования экономики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.apecon.ru/Prognoz-inflyatsii-v-RF/Prognoz-inflyatsii-v-Rossii-na-2015–2016-i-2017-gody.html
2. Казначеева Н.Л. Особенности экономического кризиса в России: откуда, куда и как // Вестник Томского государственного университета. Экономика. – 2009. – №3 (7). – С. 23–35.
3. Казначеева Н.Л. К вопросу о социальном диалоге между трудом и капиталом в условиях кризиса / Н.Л. Казначеева, С.Б. Самусева // Вестник Томского государственного университета. – 2009. – №329. – С. 165–170.
4. Колесова Т.Л. Наблюдения за динамикой инфляции в России // Мы про-должаем традиции российской статистики: Материалы I Открытого российского статистического конгресса. – 2015. – С. 388–389.
5. Саргсян Н.Р. Инфляция в России: состояние, причины и пути решения проблемы // Теоретические и прикладные аспекты современной науки. – 2015. - №7. –С. 140-142
6. Новости RussInfo.net [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://russinfo.net/prognoz-na-god/ekonomicheskij-prognoz/prognoz-inflyacii-v-rossii-na-2015–2016-god.html
7. Официальный сайт Альфа-Банка [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://alfabank.ru/novosibirsk/press/monitoring/2014/12/11/34044.html
8. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://gks.ru

УДК 004.738.5

Бикамова З.И., Гимазетдинова Ю.Р.,
Студенты УГАТУ ФИРТ ФЭБ-417
Иксанов Р.А.,
Старший преподаватель УГАТУ
Город Уфа, улица Карла Маркса, 12

ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕБЕНКА В СЕТИ ИНТЕРНЕТ

Аннотация. *Данная статья посвящена проблеме защиты детей в Интернет – пространстве, характеристики возможных информационных угроз даны, были выявлены проблемы подростковых нападений и суицидов, которые совершаются посредством «групп смерти» в социальных сетях. Представлены планы мероприятий по защите детей от опасного и*

негативного контента со стороны Правительства, а также выделены профилактические меры для обеспечения безопасности ребенка в Интернет – пространстве со стороны родителей.

***Ключевые слова**: дети, безопасность, интернет-угрозы, информационная безопасность, запрещенная информация, социальная сеть.*

***Annotation**. This article is devoted to the problem of protecting children in the Internet space, the characteristics of possible information threats are given, problems of teenage attacks and suicides that are committed through "death groups" in social networks have been identified. Plans of measures to protect children from dangerous and negative content on the part of the Government are presented, as well as preventive measures to ensure the safety of the child in the Internet space by parents.*

***Key words**: children, security, Internet threats, information security, prohibited information, social network.*

Одной из волнующих проблем современного общества является обеспечение безопасности ребенка в сети Интернет. Так как современные дети все больше времени проводят во «всемирной паутине», где они могут общаться в социальных сетях, играть в игры или готовить домашнее задание. Однако интернет таит в себе множество опасностей, особенно для несовершеннолетних, так как младшее поколение больше подвержено влиянию опасного контента и может стать «легкой мишенью» для злоумышленников.

Исходя из данных Фонда Развития Интернет, детская интернет-аудитория за последние годы достигла своего пика, если в 2010 году каждый день в Интернет выходили 82 % детей, то в 2016 уже 92 %, кроме того, увеличивается продолжительность времяпровождения в сети[1].

Также согласно результатам исследования «Лаборатории Касперского», наиболее уязвимы для интернет-угроз дети в возрасте 13-15 лет [2].

Основным фактором, позволяющим сделать подобный вывод, является то, что в данную возрастную группу входятподростки «пубертатного» возраста. В данный период ребенок становится зачастую агрессивным и раздражительным, отмечается высокая нервозность и эмоциональная нестабильность. Именно в этот момент их поведение в интернете становится более активным и сложным. В то время как психика ребенка претерпевает серьезные изменения, велика вероятность, что этим могут воспользоваться.

Рассмотрим основные интернет-угрозы, которые являются опасными для ребенка. Так к информации, запрещенной для распространения среди детей, относится информация[3]:

1) побуждающая детей к совершению действий, представляющих угрозу их жизни и (или) здоровью, в том числе к причинению вреда своему здоровью, самоубийству;

2) способная вызвать у детей желание употребить наркотические средства, психотропные и (или) одурманивающие вещества, табачные изделия, алкогольную продукцию, принять участие в азартных играх, заниматься проституцией, бродяжничеством или попрошайничеством;

3) обосновывающая или оправдывающая допустимость насилия и (или) жестокости либо побуждающая осуществлять насильственные действия по отношению к людям или животным, за исключением случаев, предусмотренных настоящим Федеральным законом;

4) отрицающая семейные ценности и формирующая неуважение к родителям и (или) другим членам семьи;

5) оправдывающая противоправное поведение;

6) содержащая нецензурную брань;

7) содержащая информацию порнографического характера.

При этом школьники любого возраста сегодня в целом слабо защищены от интернет-угроз.

За январь-апрель 2018 года известно, по крайней мере, девять случаев нападения школьников на своих сверстников и учителей. Следствие не исключает, что во многих случаях побуждение к действию подростки получили через социальные сети.

Например, в пермской школе в результате поножовщины, виновниками которой стали бывший и нынешний ученики этой школы, пострадали 15 человек. В Улан-Уде ученик 9-го класса напал с топором на учеников и преподавателя, в результате чего пострадало семь человек. В городе Стерлитамак Республики Башкортостан ученик 9-го класса напал с ножом на преподавателя и двух учениц. Как выяснилось позднее, он 2 года состоит в закрытой группе «Колумбайн», в социальной сети, посвященной массовому убийству школьников в американской школе в 1999 году.

Отдельного упоминания требует словосочетание «группы смерти», то есть сообщества в социальных сетях, которые подстрекают подростков к суициду. Исходя из отчета Роскомназора, с начала 2017 года ими были заблокированы более 4000 подобных сообществ, несмотря на это меньше их не становится. Также сообщается, что в этих опасных группах насчитывается больше 70000 детей РФ[4].

Данные «группы смерти» имели несколько названий, таковым, к примеру, является всем известный «Синий кит». В декабре 2017-го в социальных сетях был отмечен резкий спад интереса к суицидальной тематике, но в январе текущего года в российских социальных сетях подростков вновь стали активно призывать поучаствовать в смертельной игре. Теперь она называется не «Синий кит», а «Новый путь».

В связи с широким распространение подобных «игр», в августе 2017 года были внесены изменения в ст. 110 «Доведение до самоубийства» и 110.1 «Склонение к совершению самоубийства или содействие совершению самоубийства». В соответствии с данными статьями названные преступления отнесены законодателем к категории особо тяжких и фактически по степени общественной опасности приравнены к умышленному убийству[5].

В настоящий момент решение о блокировке суицидального контента в Сети на территории РФ принимает Роспотребнадзор. Затем Роскомнадзор включает эти данные в Единый реестр запрещенной информации.

Однако не всегда меры по выявлению и блокировке негативной информации, принимаемые Роспотребнадзором и Роскомнадзором, оказываются эффективными.

Безопасность подростков в интернете не может быть обеспечена в полной мере законодательством РФ. Назовем некоторые недостатки действующих методов контроля:

1) безопасный детский интернет обеспечивается путем запрета доступа к ряду ресурсов. Эти требования выполняет провайдер, однако число опасных сайтов в мире в сотни раз превышает списки Роскомнадзора и Минюста, и просто физически невозможно каждый из них анализировать и добавлять в черный список.

2) безопасный интернет для подростков предполагает запрет новостных сайтов и социальных сетей, где в комментариях или чатах в неожиданно появляется запрещенный контент. Но такое решение сегодня вряд ли возможно;

Для того чтобы обезопасить времяпровождение детей в сети государством разрабатывается и принимается множество нормативно-правовых актов. Например, Минкомсвязь подготовило план мероприятий по реализации «Концепции информационной безопасности детей в РФ» на 2018-2020 годы. План предполагает реализацию целого ряда мероприятий, направленных на повышение уровня медиаграмостности детей и родителей, а также повышение качества детской информационной продукции. Но самым главным результатом данного плана является определение ведомства, отвечающего за права ребенка в сети.

Также к 2020 году в рамках государственной программы «Цифровая экономика» в России появится Национальная система фильтрации интернет-трафика, который должен защитить детей от опасного и негативного контента, то есть детям разрешат посещать только сайты из «белого» списка, куда уже входит около миллиона ресурсов.

Вместе с государством, обеспечивающим безопасность ребенка в интернете, ответственность лежит и на его родителях. Ведь воспитание ребенка это их право и обязанность. Каждый родитель должен быть знаком с функцией «родительский контроль». Например, она есть в популярных операционных системах (Windows– MicrosoftFamilySafety). Это может быть антивирус с подобной функцией (KasperskySafeKids), либо же программа блокировки нежелательного контента (Remparo), вариантов масса.

Стоит отметить, что в современных условиях жизни необходимо изменять реальность ребенка в наилучшую сторону, направлять его позитивную энергию в реальный мир, дабы она не была поглощена Интернетом. Прежде всего, родители должны быть заинтересованы жизнью ребенка, замечать его склонности, содействовать в решении его проблем, давать вовремя советы. Чтобы у него не возникло ощущения, будто его никто не понимает, и что надо найти сторонников на стороне. Также со стороны государства при борьбе с опасной и вредоносной информацией не стоит ограничиваться лишь только некими национальными рамками, ведь Интернет-

пространство – это «всемирная паутина», и необходимо обеспечить всестороннюю безопасность детей на международном уровне, то есть сотрудничать с зарубежными странами в вопросах безопасности детей, создавать совместные проекты. Потому что каждый ребенок – это будущее страны и оттого, насколько семья, общество и государство сумеют минимизировать внешнюю агрессию и давление, научат его эмоциональной устойчивости, зависит благополучие страны.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1) Кобзева С. В. Защита прав несовершеннолетних от угроз в сети Интернет // [Электронный ресурс]. — Режим доступа: URL: http://отрасли-права.рф/article/28002 (дата обращения 12.03.2018).

2) «Лаборатории Касперского». Режим доступа URL : https://www.kaspersky.ru/about/press-releases/2018_kaspersky-safe-kids-report (дата обращения 25.04.2018)

3) Федеральный закон от 29 декабря 2010 г. N 436-ФЗ "О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию";

4) Федеральная служба по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций. Режим доступа URL : https://rkn.gov.ru/ (дата обращения 25.04.2018)

5) "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 17.04.2017).

УДК 654.9

Седегов Н.А.
студент ЮРГПУ
г. Новочеркасск

ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА ОЦЕНКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация. *В статье предложена функциональная структура информационной системы оценки деятельности организации. Проведён анализ существующих систем, отмечены их достоинства и недостатки. Описаны задачи системы оценки, обеспечивающей потребности оценочной организации в сфере оказания услуг.*

Ключевые слова: *информационная система, оценочная организация, функциональная структура.*

Annotation. *The article proposes the functional structure of the information system for evaluating the activities of the organization. The analysis of existing systems is carried out, their advantages and disadvantages are noted. The tasks of the evaluation system that provides the needs of the valuation organization in the sphere of rendering services are described.*

Key words: *information system, appraisal organization, functional structure.*

В настоящее время Российский бизнес всецело включается в цифровую экономику, в которой остро востребованы информационные технологии. В составе этих технологий особенно актуальными являются модели, алгоритмы и программные комплексы, позволяющие производить оценку деятельности организаций. В современных научных публикациях освещались вопросы создания информационных систем, в состав которых включены модели оценки деятельности предприятий по системе показателей. Так, в [1,2,3,4] описана информационная система, включающая модели управления материальными потоками. При этом авторами работ, опубликованных в [1,2,3,4], предложены математические модели для принятия решений по распределению ресурсов. Теоретико-методологические подходы создания экономико-математических моделей информационных систем оценки деятельности организаций [5,6,7,8,9]. Но в приведённых работах не учитывалась специфика управления оценочных организаций. Автором настоящей статьи предлагается структура информационной системы, применяемых для такого класса организаций.

Современный бизнес невозможно представить без оценочных организаций. Их задача - определение стоимости разных видов имущества - недвижимости, движимой техники, портфелей акций, земельных наделов, имущественных прав и так далее. Развитие этой отрасли привело к необходимости создания больших систем для работы оценочных организаций. Изначально оценщики были индивидуальными специалистами, но, с течением времени, они начали объединяться в крупные компании со сложной структурой. Эта структура обусловлена во-первых большим объемом выполняемых работ, связанных с технологией оценки. В статье предложена функциональная структура информационной системы оценки деятельности организации (рис.1).

Рис.1. Функциональная структура информационной системы оценки деятельности организаций

В настоящее время существуют множество подобных информационных систем предприятий, каждая из которых обладает своими достоинствами и недостатками. Например, система ERP (англ. Enterprise Resource Planning) — система планирования (управления) ресурсами предприятия, система EDMS (англ. Electronic Document Management) — система управления документами предприятия, система CRM (англ. Customer relationship management) — модель взаимодействия, полагающая, что основными направлениями деятельности являются меры по поддержке эффективного маркетинга, продаж и обслуживания клиентов. Каждая из этих систем эффективна в своей компетенции, так ERP позволяет эффективно планировать и управлять ресурсами предприятия, CRM позволяет эффективно «общаться» с покупателями, в том числе и в интеграции с ERP, EDMS служит для управления документацией. Основная проблема таких систем – отсутствие инструмента, позволившего бы объединить несколько таких систем в одну, которая обладала бы куда большим функционалом. Необходимость создания такой системы обусловлена так же и потребностями оценочной организации: требуется система, которая объединяла бы в себе: возможность «общения» с клиентами; возможность эффективного управления предприятием; возможность эффективного управления ресурсами предприятия; возможность финансового планирования и регулирование финансовой деятельностью предприятия; автоматизацию рутинной работы; возможность усовершенствования подобной системы в будущем или возможность ее адаптации и интеграции с другими подобными системами. Создание такого мощного инструмента позволит организации продвинуться вперед в сфере оказания услуг. При этом, затраты будут минимальны, поскольку эта система будет создаваться не с нуля, а путем объединения нескольких информационных систем в одну, с добавлением функционала. Так, оценщики в рамках этой системы будут работать в одной подсистеме, бухгалтерия в другой и так далее. Будет возможен мониторинг работы системы – что позволит компании быть «прозрачной». Можно выделить несколько основных достоинств такой информационной системы. Во-первых, масштабность – система охватывает все основные аспекты деятельности предприятия, позволяя не растрачивать лишние ресурсы на контроль отдельных областей и защищенность – поскольку система устанавливается внутри предприятия, возможность хищения персональной информации внешним источником – минимальна. Во-вторых, модульность, ввиду того, что система состоит из множества других систем, ее можно адаптировать в соответствии с потребностями организации и универсальность. В-третьих, устойчивость – при возможной остановке работоспособности одной подсистемы, остальные не прекращают работу, парализуя деятельность предприятия, а функционируют отдельно. В-четвёртых удобство: система представляет собой в первую очередь инструмент для работы – она позволяет сотрудникам разных отделов поддерживать связь внутри предприятия, избавляя организацию от необходимости содержания всех отделов в одном помещении. Созданная подобная система сможет обеспечить потребности оценочной организации в

сфере оказания услуг. Работа с клиентами будет выведена на новый уровень – при котором даже не будет обязательно присутствие клиента в офисе организации: документы можно будет выслать по электронной почте, а по выполнении работ таким же образом получить результат. Кроме того она позволит полностью контролировать финансы предприятия, не допуская случаев незапланированных расходов или хищения средств, что позволяет организации иметь высокий уровень «прозрачности», влияющий на репутацию.

Список используемой литературы:

1. Стрельцова Е.Д. Применение стохастических автоматов для моделирования сложных систем с изменяющимся во времени характером поведения// Известия высших учебных заведений. Электромеханика. -2002.-№3.-С. 76-78
2. Стрельцова Е.Д., Богоягкова И.В., Стрельцов В.С. Модельний інструментарій міжбюджетного регулювання для шахтарських територий// Науковий вісник національного гірничого університету.-2016.- №4.-С.123-129
3. Стрельцова Е.Д., Федий В.С. Исследование целесообразности поведения и асимптотической оптимальности стохастических автоматов в случайных средах// Известия высших учебных заведений.Электромеханика.-2003.-№3.-С. 67-70
4. Стрельцова Е.Д., Матвеева Л.Г., Богомягкова И.В., Стрельцов В.С. Дискретно-стохастическая модель межбюджетного регулирования// Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований.− 2014.−№4.-С. 187-189
5. Стрельцова Е.Д. Математическое обеспечение межбюджетного регулирования в регионе// Прикладная информатика.-2006.-№2(2).-С.114-120
6. Бородин А.И., Стрельцова Е.Д., Ковалёва А.В. Экономико-математическая модель оценки стратегического риска//Вестник Московского авиационного института.-2012.-Т19.-№5.-С.222-232
7. Бородин А.И., Стрельцова Е.Д., Катков Е.В. Оценивание инвестиционной привлекательности инновационных проектов на основе нечёткой логики.-2013.-№4(46).-С.19-25
8. Стрельцова Е.Д., Богомягкова Е.Д., Стрельцов В.С. Управление бюджэетом на основе нечёткой алгебры//Прикладная информатика.-2014.-№4(52).-С. 95-100
10. Стрельцова Е.Д., Бородин А.И., Фурсов С. В. Инструментарий стратегического управления промышленным предприятием// Прикладная информатика.-2014.-№2(50).-С. 109-114

УДК 336.77

Ващук Виктория Александровна
студент
4 курс, факультет "Финансы и кредит"
Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина
Научный руководитель: Бондарчук Ольга Петровна,
кандидат экономических наук,
доцент кафедры "Денежного обращения и кредита"
Россия, г. Краснодар

ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ И ПУТИ ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Аннотация: *В статье рассматривается ипотечное кредитование, показана его роль и динамика. Проводится анализ состояния российского рынка ипотечного кредитования. В рамках анализа рассматриваются объемы ипотечного кредитования. Ипотечное кредитование является актуальным направлением банковской инфраструктуры и имеет значительный потенциал в России.*

Ключевые слова: *ипотека, ипотечное кредитование, ипотечные продукты, рынок ипотечного кредитования, динамика объемов ипотечного кредитования.*

MORTGAGE LENDING IN RUSSIA AT THE PRESENT STAGE AND THE WAYS OF ITS IMPROVEMENT

Annotation: *The article deals with mortgage lending, shows its role and dynamics. The analysis of the state of the Russian mortgage market is carried out. The analysis considers the volume of mortgage lending. Mortgage lending is an important area of banking infrastructure and has a significant potential in Russia.*

Key words: *mortgage, mortgage lending, mortgage products, mortgage lending market, the dynamics of mortgage lending volumes.*

В современных условиях эффективное функционирование банковской системы страны может быть успешно в случае организованного процесса развития рынка ипотечного кредитования. Под влиянием финансовой глобализации и макроэкономической ситуации роль банковского кредитования в России значительно возрастает [1].

Вопросы о состоянии, динамики ипотечного кредитования в России и проблемах его текущего развития достаточно актуальны на сегодняшний день.

В последнее время ипотечное кредитование приобретает все большую актуальность. Связано это с тем, что все звенья общества стремятся эффективно функционировать, а без развития всех направлений банковской инфраструктуры, в первую очередь ипотечного кредитования, невозможно нормальное развитие общества, а именно всей его категории [4].

В современных условиях роль ипотечного кредитования населения страны значительно возрастает. Рассмотрим объем кредитования физических лиц за 2015–2017 гг. (таблица 1).

Таблица 1.

Объем ипотечного кредитования в 2015-2017 гг.

	2017 г.	**2016 г.**	**2015 г.**
1. Количество выданных ипотечных кредитов, тыс.	1087,0 (+27 %)	856,5 (+22%)	699,5
Доля кредитов на первичном рынке, %	28,7 (-7,0 п.п.)	35,7	_
2. Объем выданных ипотечных кредитов, млрд. руб.	2021,9 (+37 %)	1473,3 (+27 %)	1161,7
Доля кредитов на первичном рынке, %	32,7 (-6,0 п.п.)	38,7	_
3. Средневзвешенная ставка по ипотечным кредитам в рублях (с начала года), % годовых	10,64 (-1,84 п.п.)	12,48 (-0,87 п.п.)	13,35
На первичном рынке, % годовых	10,41 (-1,14 п.п.)	11,55	_
На вторичном рынке, % годовых	10,75 (-2,34 п.п.)	13,09	_
4. Ставка по ипотечным кредитам (за месяц), % годовых	9,79 (-1,75 п.п.)	11,54 (-1,38 п.п)	12,92
На первичном рынке, % годовых	9,77 (-1,00 п.п.)	10,77	_
На вторичном рынке, % годовых	9,80 (-2,26 п.п.)	12,06	_
5. Средний размер кредита в рублях, млн. руб.	1,86 (+8,2 %)	1,72 (+3,9 %)	1,66

По данным Банка России в 2017 году выдано 1 087 тыс. ипотечных кредитов на сумму 2 трлн. руб. Это на 27 % больше, чем в 2016 году в количественном выражении и на 37 % – в денежном [3].

По итогам 2017 г. ставки по ипотеке закрепились на уровне ниже 10%: по кредитам на новостройки ставка выдачи в декабре составила 9,77% (-1 п.п. к декабрю 2016 г.), а на приобретение готового жилья на вторичном рынке – 9,8% (-2,26 п.п.). Средняя ставка по всем выданным кредитам в декабре – 9,79 %. В рыночном сегменте падение ставки с января 2016 года составило более 3 п.п. Такого темпа снижения не наблюдалось за всю историю ипотечного кредитования с 2004 г. Средняя ставка по выданным в 2017 г. кредитам составила 10,64%. Это на 1,84 п.п. ниже уровня 2016 г. (12,48%).

Снижение ставок по ипотеке в условиях стабильных цен на жилье обеспечило рост доступности ипотеки. Ипотека стала основным инструментом приобретения современного и комфортного жилья [5].

Так, решение Банка России о снижении ключевой ставки с 26.03.2018 до уровня 7,25% будет способствовать дальнейшему снижению ставок в ближайшей перспективе.

На сегодняшний день успешное и эффективное функционирование рынка ипотечного кредитования вероятно при устранении проблем,

характерных для системы кредитования в банковском секторе. К числу таких несовершенств относят:

1) преобладание сложного процесса оформления выдачи ипотечных кредитов;

2) предоставление физическим лицам узкого спектра видов ипотечных кредитов;

3) отсутствие системы мониторинга кредитного риска;

4) преобладание проблем с возвратом кредитов и регулированием проблемными активами кредитного портфеля;

5) отсутствие экономически обоснованно процентной политики

Совершенствование ипотечного кредитования является одной из важнейших задач, которая стоит перед Правительством Российской Федерации, руководством регионов и многочисленными кредитными организациями, которые работают на данном рынке [6].

Так, обобщение проблем, существующих в сфере кредитования, позволяет перейти к возможным путям их решения, которые взаимосвязаны между собой (рисунок 1).

Рисунок 1. Пути решения проблем ипотечного кредитования

Таким образом, осуществление данных мероприятий поможет коммерческим банкам усовершенствовать не только ипотечное кредитование, но, и также расширить спектр предоставляемых продуктов и услуг, круг заемщиков, увеличить доход банка благодаря введению новых операций и повысить спрос на данном рынке [2].

Список литературы

1. Кривошапова, С. В. Актуальные проблемы и перспективы развития ипотечного кредитования в РФ[Текст] / С. В. Кривошапова, Е. А. Нехожина // Современные научные исследования и инновации. - 2014. – № 11. – С. 36-46.

2. Логинов М. П. Система ипотечного жилищного кредитования в России: проблемы и пути решения / М. П. Логинов // Деньги и кредит. – 2017. – №4. – С. 22–30.

3. Аналитика и статистика [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.aizk.ru/ru/agency/analytics/diagrams

4. Бондарчук О. П. Совершенствование развития ипотечного кредитования в РФ в современных условиях / О. П. Бондарчук, Е. А. Самсонова // Традиционная и инновационная наука: история, современное состояние, перспективы. – 2017. – С. 74-81.

5. Бондарчук О. П. Совершенствование программ ипотечного кредитования на примере банка ООО «Кубань Кредит» / О. П. Бондарчук, Г. В. Щитова // Современная экономика: актуальные вопросы, достижения и инновации. – 2017. – С. 89-91.

6. Бондарчук О. П. АИЖК: Роль в развитии ипотечного кредитования в Российской Федерации / О. П. Бондарчук, М. В. Кузнецова // Форум молодых ученых. – 2016. – №4 (4). – С. 514-516.

УДК 33

Мусорина М.А., Кожевникова Д.Д.
студенты
3 курс, направление подготовки «Государственное и муниципальное управление», дневное отделение
Научный руководитель: Хамер Г.В., к.п.н., доцент
зав. кафедрой естественнонаучных и математических дисциплин
Калужский филиал РАНХиГС
Россия, г. Калуга

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СТАТИСТИЧЕСКИХ ИНФОРМАЦИОННЫХ РЕСУРСОВ

Аннотация: *В данной статье указана значимость развития государственных статистических ресурсов, необходимых для принятия эффективных управленческих решений. Также выделяются способы, позволяющие улучшить качество передачи информации и преобразования её в информационный ресурс.*

Ключевые слова: *статистические информационные ресурсы, статистическая информация, государственные информационные ресурсы, информационная безопасность.*

Abstract: *this article describes the importance of the development of state statistical resources necessary for effective management decisions. There are also ways to improve the quality of information transmission and its transformation into an information resource.*

Keywords: *statistical information resources, statistical information, state information resources, information security.*

Система государственных статистических информационных ресурсов содействует улучшению управления экономикой, гарантирует быстрый доступ к информационным базам данных, которые необходимы для

исследования, моделирования, формирования и развития рыночной экономики. Значимость ресурсов информации закрепляется Доктриной информационной безопасности РФ, которая содержит в себе следующие ключевые требования: контроль за обеспечением прав человека и гражданина на свободное получение статистических сведений любыми легальными методами; усовершенствование концепции развития, сохранения и оптимального применения информационных ресурсов, которые являются базой научно-технического и внутреннего потенциала Российской Федерации; формирование российской базы информационных услуг и увеличение результативного применения государственных информационных ресурсов [1].

Информация является одним из видов ресурсов, количество которой постоянно растёт, усовершенствуется, а также способствует более целесообразному и результативному применению всех иных ресурсов, их сбережению, а в некоторых случаях расширению и формированию новых. Трудности в управлении информационными ресурсами достаточно давно находятся в центре внимания политических деятелей России. В 1999 г. Вопросы информационных ресурсов были отражены в Концепции управления государственными информационными ресурсами, также в 2000 г. Министерством РФ по связи и информатизации была разработана Концепция государственного регулирования негосударственными информационными ресурсами России. Одним из способов решения стала целевая федеральная программа «Электронная Россия (2002-2010гг.)». Программа была утверждена 28 января 2002 г. Постановлением Правительства РФ. Наиболее обширное отображение проблемы управления информационными ресурсами получила идея использования информационных технологий в деятельности Федеральных органов государственной власти до 2010 г., одобренная Распоряжением Правительства РФ от 27 сентября 2004 г. №1244-р.

Понятие «информационные ресурсы» широко применяется на практике, но не имеет общего определения. Оно трактуется как:

– полная совокупность данных, создаваемая в ходе всей жизнедеятельности;

– все накопленные сведения об окружающей нас реальности, закреплённые на материальных носителях, либо в иной форме, которые обеспечивают передачу информации в пространстве и во времени среди потребителей, с целью решения каких-либо вопросов (административные, производственные, научные и др.);

– совокупность данных, формирующихся в ходе жизнедеятельности хозяйственных субъектов, о социально – экономических процессах в производственных и непроизводственных сферах. Данное понятие применятся в экономике [2].

Одним из основных факторов социально-экономического развития Российской Федерации является получение информации и её преобразование в информационный ресурс. На сегодняшний день существует актуальность в создании информационно аналитических ресурсов, которые позволили бы обозначить причинно-следственные связи каких-либо действий и

моделирование ситуаций, следить за исполнением решений и их формированием.

Статистические информационные средства государства содержат в себе многообразные данные о работе хозяйствующих субъектов, жизни населения, существующих природных ресурсов, финансах и др. Данные сведения сконцентрированы в информационных фондах Росстата и учреждений, которые входят в его структуру, а также в администрации муниципалитетов, библиотек, научно-исследовательских организация и т.д.

В концепцию информационных ресурсов входят сведения Федеральной службы государственной статистики РФ, а также ресурсы иных Федеральных органов власти.

Статистическая информация создаётся на базе статистических сведений, приобретённых в ходе исследования объектов, и состоит из официальных данных, которые формируют органы статистики. Исследования, собранные системой государственной статистики, даёт возможность раскрыть очевидные и скрытые направленности данного процесса.

Информация должна быть достоверной, научно обоснованной и полной, также должна предоставляться своевременно и иметь общедоступный характер.

Данные принципы учитываются при предоставлении информации пользователям.

Итог работы Росстата основывается на ежегодной обработке свыше 12 млрд. статистических показателей. Ответственным субъектам предоставляется около 100 млн. листов статистической документации. На данный период времени Росстат входит в десятку лидеров среди федеральных органов исполнительной власти. Росстат является наиболее активным ведомством по публикации новых наборов, например, в настоящее время опубликовано 272 набора в форме открытых данных. Советом по открытым данным отмечен достаточно высокий уровень качества работы.

В 2017 году коэффициент по информационной доступности увеличился с 49% в марте до 90% в декабре.

Исследование удовлетворённости пользователями работой Росстата оценивается экспертами в основном положительно.

Необходимо отметить, что круг пользователей данной системы достаточно широк и ежегодно увеличивается. Ими являются: население, органы государственной власти, коммерческие некоммерческие организации, политические деятели, научные исследовательские организации и т.д.

Необходимость получения статистической информации с каждым годом всё возрастает, так как она является неистощимым ресурсом, а потребность в ней только увеличивается. В связи с этим Росстатом ведётся постоянная работа над усовершенствованием и расширением разрабатываемых статистических показателей.

В 2016-2017 гг. Росстатом были решены следующие задачи:

– усовершенствована система формирования официальной статистической информации о производстве и продаже алкогольной продукции;

– расширены системы дополнительными показаний сведений ГИС ЖКХ;

– переведены на централизованную систему обработки данных ещё 19 форм федерального статистического исследования;

– проведены работы по методологическому обеспечению выполнения «майских» указов Президента РФ и оценка деятельности субъектов РФ;

– утверждена новая форма по формированию объема инвестируемых в основной капитал средств, а также утверждена форма по расчёту среднемесячной начисленной зарплаты наёмных работников на предприятиях, у индивидуальных предпринимателей и физических лиц;

– осуществлён переход на новую форму Общероссийского классификатора на виды экономической деятельности и Общероссийский классификатор продукции по видам экономической деятельности;

– выполнен пересчёт индексов производства;

– продолжена активная подготовка к переписи населения, которая состоится в 2020 году и др.

Таким образом, можно сделать вывод, что деятельность службы федеральной статистики строится на принципах постоянной централизации, улучшения и усовершенствования статистической информации при помощи современных технологий, а также укрепления своих позиций в информационном обществе, соблюдая при этом требования по информационной безопасности. Правовую основу составляют Федеральные законы и Постановления правительства РФ.

Данная работа выполнялась в рамках участия в Евразийской олимпиаде по теории статистики-2018. Студенты и слушатели Калужского филиала РАНХиГС активно участвуют в различных государственных программах, международных, всероссийских конференциях [3, с. 201], олимпиадах [4, с. 60], конкурсах [5, с. 11], демонстрируя успешное освоение необходимых для овладения профессией компетенций.

Использованные источники:

1. Минашкин В.Г. Статистика: учебник. - М.: Проспект, ВЕЛБИ, 2015.

2. Уткин В.Б. Информационные системы в экономике: учебник - М.: Дашков и Ко, 2016.

3. Хамер Г.В. Радио как средство реализации информационно-коммуникативного спроса студенческой молодёжи // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2018. №4. с.201.

4. Хамер Г.В. Справочная правовая система «КонсультантПлюс» как инструмент реализации междисциплинарных связей в вузе / Хамер Г.В., Корнеева Р.В. // International Journal of Advanced Studies. 2017. Т. 7. №4. С. 53-68.

5. Hamer G.V. Quests as an interactive tool of Patriotic education of youth // Форум молодых ученых. 2018. №3 (19). С. 8-11.
6. Федеральная служба государственной статистики. URL: http://www.gks.ru (обращение 29.04.2018).
7. Справочная правовая система «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/ (обращение 29.04.2018).

Тарасова В.В., студентка,
Золотухина И.П.,
к.пед.н.,
доцент кафедры дошкольного и специального образования
ИНПО, ФГБОУ ВО Хакасский государственный университет им. Н.Ф.Катанова,
г. Абакан
Институт непрерывного педагогического образования,
ХГУ им. Н.Ф. Катанова,
г. Абакан, Республика Хакасия

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАТИВНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В РАЗВИТИИ МОНОЛОГИЧЕСКОЙ РЕЧИ СТАРШИХ ДОШКОЛЬНИКОВ

Аннотация: данная статья посвящена вопросам развития связной речи у старших дошкольников средствами информационно-коммуникативных технологий. Особо отмечается, что в отличии от обычных технических средств обучения информационно-коммуникационные технологии позволяют педагогу не только одновременно рассмотреть, услышать, подействовать или оценить действие объекта, но и в работе с детьми по развитию речи применять различные методы.

Ключевые слова: монологическая речь, мультимедийные технологии, информационно-коммуникативные технологии, развивающие компьютерные игры/

THE USE OF INFORMATIVELY-COMMUNICATIVE TECHNOLOGIES IS IN DEVELOPMENT OF MONOLOGUE SPEECH OF SENIOR PRESCHOOL CHILDREN OF

Tarasova B.B.,
student is Institute of continuous pedagogical education,
Zolotukhina I.P.,
candidate of pedagogical sciences,

associate professor of department of
preschool and special formation of
Institute of continuous pedagogical formation
of Federal State-Funded Educational Institution
of Higher Education «Katanov Khakass State University»,

Annotation : this article is sanctified to the questions of development of coherent speech for senior preschool children by facilities of informatively-communicative technologies. It is especially marked that in a difference from the ordinary technical equipments of educating of informatively-communication technologies allow to the teacher not only simultaneously to consider, hear, act or estimate the action of object, but also in-process with children on development of speech to apply different methods.

Keywords: monologue speech, multimedia technologies, informatively-communicative technologies developing computer games.

Развитие связной речи у старших дошкольников проходит достаточно сложно, их речь не отличается особой выразительностью, ограничивается простыми односложными предложениями. Имея бедный словарный запас, они затрудняются сформулировать ответ на вопрос, составить рассказ или описание по сюжетной картинке.

Именно, поэтому, в современной системе дошкольного образования существует огромное количество методов и средств для развития связной речи.

Одним из таких средств являются информационные технологии. В отличие от обычных технических средств обучения информационно-коммуникационные технологии позволяют не только одновременно рассмотреть, услышать, подействовать или оценить действие объекта, но и в работе с детьми по развитию речи применять различные методы. Метод иллюстраций используется при показе предметов, процессов, явлений в их символическом изображении (фотографии, рисунки). Метод демонстраций применяется для визуализации изучаемых объектов, явлений, процессов.

Практические методы: игры и игровые упражнения на электронных носителях, использование интерактивной доски, ЭОР, способствующих развитию речи, внимания, памяти, познавательных способностей, личностных качеств, выработке навыков и их применении.

В нашем детском саду «Солнышко», который является структурным подразделением Солнечной средней образовательной школы села Солнечного Усть-Абаканского района Республики Хакасия, при работе по развитию связной речи старших дошкольников средствами ИКТ мы опираемся на следующие дидактические принципы:

1. Принцип активности: используя ИКТ, стимулировать познавательную активность детей, тем самым, повышая интерес к участию в НОД «Коммуникация» за счет новизны, реалистичности и динамичности изображения, использования анимационных эффектов.
2. Принципом научности преследует цель - помочь детям усвоить реальные знания, правильно отражающие действительность. ИКТ дают возможность

представлять в мультимедийной форме реалистичные, не искаженные информационные материалы (репродукции картин, фотографии, видеофрагменты, звукозаписи). Различные игры и презентации, находящиеся в открытом доступе в сети Internet не всегда соответствуют по своему содержанию принципу научности. Поэтому следует быть особо внимательной при отборе материала.

3. Принцип доступности требует отбирать наглядный материал, формы и методы организации образовательной деятельности в соответствии с возрастными особенностями детей.

4. Принцип систематичности и последовательности - усвоение учебного материала идет в определенном порядке в соответствии с перспективным и календарно-тематическим планированием.

5. Принцип наглядности предполагает использование в работе педагога мультимедийные технологии: презентации, слайд-шоу, видеофрагменты.

При обучении монологической речи детей старшего дошкольного возраста мы формируем вопросы-указания, которые помогают ребёнку понять что надо говорить, в каком порядке излагать события. Например: к пересказу сказки «Заяц - хваста», в обработке А. Толстого, мы давали детям такие указания:

- Сначала скажи, где жил заяц и почему ему зимой было плохо?
- Затем расскажи, как он встретился с другими зайцами и как стал хвастаться?
- Теперь - расскажи, как тетка ворона узнала про хвасту и зачем пошла его разыскивать?
- Далее - расскажи, как заяц выручил ее из беды?

После пересказа этой сказки, используя вопросы – указания, непринужденно напрашивался вопрос поискового характера.

- Почему ворона сказала, что заяц не хваста, а храбрец?

Конечно, дети отвечали на этот вопрос по-разному, но вывод в конце мы обязательно делали вместе с детьми.

Вышеперечисленные типы вопросов помогали детям при пересказывании текстов. Такое пересказывание способствовало развитию у них монологической формы речи. При пересказывании сказки мы применяем игровые моменты, тем самым осуществляя интеграцию образовательной области «социализация». Наиболее успешным в данном направлении работы, является использование игровой ситуации: приглашение детей в путешествие по сказкам (сказки могут быть различного жанра). Например, посадить детей на ковер, предложить представить, что это ковер - «самолет» и произнести волшебные слова «Сниб, снаб, снурре» и «полететь» под соответствующее музыкальное сопровождение в страну сказок, где дети обнаружат под могучим «дубом» сундучок, с вопросами по сказке. Отвечая на каждый вопрос, дети рисуют сюжет, запомнившийся из сказки. И так по каждому вопросу. В результате использования интерактивных материалов: фотографии, видеоролики, видеофрагменты (фильмов, сказок, мультфильмов), презентации (электронные книги, электронные выставки), детские развивающие

компьютерные игры, коллекции цифровых фотографий и мультфильмов самими детьми создается рукописная сюжетная книжка.

Кроме того, работа с интерактивной доской помогает нам объединить огромное количество демонстрационного и раздаточного материала, что превращает непосредственно образовательную деятельность для детей в увлекательную игру. Это способствует развитию речи ребенка, повышает его креативность; развивает умение оперировать символами на экране монитора, проговаривая и объясняя этапы деятельности. Каждый ребенок в старшей группе имеет возможность самостоятельно выполнять задание у интерактивной доски, а остальные дети, проверять и оценивать правильность выполнения задания, аргументируя при этом собственную точку зрения, что позволяет сделать работу в данном направлении более качественной и продуктивной.

В итоге можно сказать, что использование ИКТ, как средства развития связной речи старших дошкольников, на сегодняшний момент еще находится в стадии развития, но, при этом, является эффективным средством для назначенных целей.

Библиографический список:

1. Габдуллина З. М. Развитие навыков работы с компьютером у детей 4 - 7 лет. Волгоград, 2010.
2. Комарова Т. С. Информационно - коммуникативные технологии в дошкольном образовании, Москва, 2011.
3. Ушакова О. С., Струнина Е. М. Методика развития речи детей дошкольного возраста. М. – ТЦ: Владос, 2010 год. - 287 стр.
4. ФГОС ДО, утвержденный приказом Минобрнауки № 1155 от 17 октября 2013 года. - 28 стр.

УДК 811.111

Воробьева Е.Н.,
кандидат филологических наук, доцент,
доцент кафедры русского и иностранных языков
Вологодского института права и экономики ФСИН России,
Россия, Вологда

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЭМФАТИЧЕСКИХ КОНСТРУКЦИЙ С НАРЕЧИЕМ EVER В ЭМОЦИОНАЛЬНОМ ВОПРОСЕ

Аннотация: *В статье рассматривается один из структурных типов эмоционально-оценочного вопросительного предложения - эмфатическая вопросительная конструкция с наречием-интенсификатором ever. Особое внимание уделяется выявлению основных добавочных эмоционально-импликативных оттенков, сопутствующих первичной функции вопроса. Исследование проводится на материале корпуса английского языка.*

Ключевые слова: *теория речевых актов, вторичные функции вопроса, эмоционально-вопросительное высказывание, эмоциональный дескриптор, недоумение.*

Annotation: *The article deals with one of the structural types of emotional-evaluative interrogative sentence – the emphatic interrogative construction with the intensifying adverb ever. Special prominence is given to the detection of the major additional emotional shades accompanying the primary function of the question. The research is conducted on the basis of the English language corpus.*

Key words: *the speech acts theory, the secondary functions of a question, emotional interrogative utterance, emotional descriptor, perplexity.*

Одним из главных достижений теории речевых актов и прагмалингвистики является внимание к многообразию интенций говорящего, реализуемых в ситуациях речевого общения. Так, вопрос в своей первичной функции является «актом запроса информации» [4, с. 3]. Эмоционально-оценочная окрашенность вопросительного высказывания связана с реализацией вторичных функций вопросительного предложения. О. Г. Почепцов относит вопросы, выражающие эмоции, к эмоциональным нелокутивным вопросам, конечная интенция которых состоит в совершении акта неязыкового характера, нелокутивного акта [2]. По утверждению Е.П. Хиндели, около 30% от общего числа вопросов могут составлять вопросы с добавочными эмоционально-импликативными значениями [3, с. 119].

Ю.А. Левицкий отмечает, что «…устный диалог является ненамеренным и непреднамеренным, по крайней мере, для слушающего» [1, с. 168]. Подобного рода непреднамеренность устной речи создает предпосылки к появлению спонтанных эмоциональных реакций. Компонент «эмоциональность» реализуется целой гаммой всевозможных оттенков: удивление, недоумение, гнев, радость, досада и т.д. Н. Е. Юдина выделяет 38 эмоциональных состояний, организованных в 12 рядов родственных эмоций, расположенных по степени нарастания их напряженности. При этом различаются эмоции отрицательные и положительные [5, с. 6].

Эмоционально-вопросительное высказывание отличается структурным разнообразием – местоименные и альтернативные вопросительные предложения (в дихотомической классификации вопросительных предложений, предложенной проф. М.Я. Блохом), переспросы различного состава. Внутри первых двух типов могут быть выделены неполные синтаксические структуры, структуры с прямым порядком слов, а также конструкции с интенсификаторами (характерно для местоименного типа).

В данной работе мы подвергаем рассмотрению вопросительные конструкции с интенсификатором ever на материале примеров из корпуса американского варианта английского языка (Corpus of Contemporary American English, COCA). Традиционно ever наряду с often, seldom, never, sometimes и другими относится к наречиям, указывающим на повторяемость и частотность совершения действия. Данное наречие употребляется в основном в общих вопросах перед смысловых глаголом в значении «когда-либо» и в предложениях с отрицательным значением (hardly ever). Однако, в том случае,

если ever используется после вопросительных местоимений what, who, how, why, when, where, оно теряет свое значение, типичное для вопросительного предложения, и используется для эмоционального выделения и увеличения впечатляющей силы вопросительного эмоционального высказывания. Приведем пример:

1) "**How ever** did two such stunning people manage to produce that mousy-looking child? [Mary Higgins Clark, Loves Music, Loves to Dance, 1991] – недоумение, изумление

Данный текс иллюстрируют использование конструкции how + ever, вводящей вопрос усиленного недоумения, изумления. Эмоциональные оттенки недоумения, удивления, изумления (по нарастающей) синонимичны и наиболее тесно связаны с первичной, собственно информативной функцией вопросительного предложения. Поэтому они входят в семантику почти каждого эмоционального вопроса. Недоумение, удивление, изумление в подавляющем большинстве – это эмоции, вызванные отрицательными переживаниями говорящего, поскольку связаны с его обманутым ожиданием. В данном примере наречие ever и противопоставление двух оценочных прилагательных (stunning, mousy-looking) интенсифицируют семантику недоумения в вопросе.

Недоуменно-удивленная эмоциональная реакция очень часто сочетается с неудовольствием, досадой, раздражением, гневом и яростью. Например:

2) Then, as they could not pronounce it satisfactorily, they insisted that I was deceiving them, and that it was a name of my own invention. One funny old man, who bore a ludicrous resemblance, to a friend of mine at home, was almost indignant. "Ung-lung!" said he, "who ever heard of such a name?" [Fuller, Errol, Pheasants under Glass, 2015] – недоумение + негодование

3) "Sorry for what?" Mrs. Hoa's voice was shrill. "**Who ever** said my husband was dead? No one saw him die. No one saw my youngest son die, either. They're alive, and no one like you is going to tell me otherwise. " [Viet Thanh Nguyen, The War Years, 2009] – недоумение + возмущение (возражение)

4) Dan suddenly roared. He threatened to haul off and hit Luke. He raised his hand as if to strike him kneeling. "Don't go, I said," Luke begged. "Don't leave me!" "**Why ever** not, will you tell me, you little - " He did not finish the last word. He took another swallow of brandy. [James Purdy, No Stranger to Luke, 2001] – недоумение + гнев, ярость

Однозначно определить коммуникативное намерение участника общения позволяют так называемые «эмоциональные дескрипторы» [5, с. 11-13]. К дескрипторам-спецификаторам можно отнести прилагательные-названия эмоций («indignant», пример 2). Указать на повышенное эмоциональное волнение участников коммуникации, их негодование и гнев позволяет и авторское описание действий говорящих («threatened to haul off and hit», «raised his hand as if to strike»), свидетельствующих об агрессивном поведении коммуникантов, а также их голоса («shrill», пример 3; «roared», пример 4). Фонетико-графические средства, маркирующие обрыв, незаконченность синтаксической конструкции (дефис в 4 примере), и

восклицательные предложения, содержащиеся в репликах героев (примеры 2 и 4), хотя лишь косвенно свидетельствуют о характере эмоций, повышают общую эмоциональную нагрузку высказывания. Достоверно понять коммуникативную интенцию говорящих позволяет и анализ более широкого контекста. Так, во втором примере контекстная пресуппозиция задается утверждением «they insisted that I was deceiving them» и указывает на недоверие, негодование, существующее между партнерами по общению.

Довольно часто недоуменная эмоциональная реакция сопровождается такими добавочными значениями, как тревога, страх, испуг, ужас. В следующем примере однозначно определить внутренний настрой героев помогают дескрипторы «excited» и «fearful». Эмоциональность в речи тесно переплетена с оценкой. Оценочные слова и конструкции служат эксплицитным средством выражения неодобрения и упрека («you can be very stupid») и подтверждают наличие отрицательной эмоциональной оценки в вопросе «Why ever did you put them in the pit?» в пятом примере. Сложность внутренних переживаний человека отражается в сочетании нескольких эмоциональных оттенков в коннотативной окраске вопросительного высказывания, что и иллюстрирует пример, приведенный ниже.

5) "The baby is almost out. I've come to fetch the baby clothes from the pit," I whispered back. "**Why ever** did you put them in the pit? At times, you can be very stupid. You knew the baby was going to arrive soon." He sounded both excited and fearful. [Anonymous, Waiting: A novel of Uganda at war, 2009] – недоумение + неодобрение, упрек, страх

Недоумение, удивление, изумление может сопровождаться в речи и другими эмоционально-оценочными значениями, такими как огорчение, разочарование, сочувствие, наглядно обозначенными лексическими дескрипторами-спецификаторами «confusion», «frustration» и «complain» в примерах 7 и 8. О наличии общей эмоциональности вопросительных высказываний могут свидетельствовать и междометные восклицания (пример 6), и вопросы, максимально краткие в структурном плане (пример 7). В некоторых случаях, когда эмоциональная «нагрузка» доминирует над первичной функцией, вопрос может фактически являться эмоционально-оценочным суждением и не требовать восполнения информации в ответной реплике (риторический вопрос в примере 8).

6) "You're crying," Lena says. "**Why ever** are you crying? Oh, please."

[Peter D Kramer, After Alice Left, 2009] – недоумение + сочувствие

7) "Connie," I said, voice choked with frustration, "**why ever not?**" [Lawrence Sanders, McNally's Luck, 1992] – недоумение + огорчение

8) That confusion breeds frustration, a view best expressed early in the movie by Mr. Keitel's bigoted lieutenant, who complains, "**What ever** happened to good and evil?" [Is 'Rising Sun' a Detective Story or Jeremiad? NEWS: New York Times, 1993] – недоумение + сожаление, разочарование

Анализ материала позволяет сделать вывод о том, что выражение эмоционально-оценочного отношения говорящего к словам собеседника и ситуациям действительности является одной из вторичных функций

вопросительного высказывания. При этом ведущую позицию среди возможных дополнительных эмоционально-оценочных смыслов занимают родственные эмоции недоумения, удивления и изумления, поскольку именно они передают любопытство, интерес, незнание участника коммуникации. Использование наречия-интенсификатора ever в вопросительном предложении позволяет выразить эмоционально-оценочное отношение к явлениям окружающей действительности в наиболее яркой экспрессивной форме.

Использованные источники:

1. Левицкий Ю.А. Лингвистика текста: учеб. пособие. – М.: Высшая школа, 2006. – 207 с.
2. Почепцов О.Г. Семантика и прагматика вопросительного предложения (на материале английского языка): автореф. дис. … канд. филол. наук: 10.02.04. - Киев, 1979. – 24 с.
3. Хиндели Е.П. Функции коммуникативных типов предложения в современном английском языке: дисс. … канд. филол. наук: 10.02.04. – Пятигорск – 2003. – 177 с.
4. Шимберг С.С. Функциональный диапазон вопросительного высказывания в современном английском диалогическом дискурсе: автореф. дис. … канд. филол. наук: 10.02.04. - Спб., 1998. – 19 с.
5. Юдина Н.Е. К вопросу об эмоциональных конструкциях в составе диалогических единств: автореф. дис. … канд. филол. наук. - М., 1973. – 19 с.

УДК 332.1

Малышев Е.Р., студент
4 курс, факультет «Аэрокосмический»
Политехнический институт
Южно-Уральский государственный университет
Россия, г.Челябинск
Дубов Н.Н., студент
4 курс, факультет «Аэрокосмический»
Политехнический институт
Южно-Уральский государственный университет
Россия, г.Челябинск
Никулов М.К., студент
4 курс, факультет «Аэрокосмический»
Политехнический институт
Южно-Уральский государственный университет
Россия, г.Челябинск

ИССЛЕДОВАНИЕ ИНСТРУМЕНТАРИЯ И РАЗРАБОТКА МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация: *В статье рассмотрены и изучены основы конкурентоспособности городов, выделены направления их конкурентной борьбы. Особое внимание уделено разработке и внедрению в практическую деятельность методики определения и оценки уровня конкурентоспособности территориальных образований.*

Ключевые слова: *конкуренция, конкурентоспособность города, методика оценка уровня конкурентоспособности города.*

Annotation: *The article considers and studies the basics of competitiveness of cities, highlights the direction of their competition. Special attention is paid to the development and implementation of the methodology for determining and assessing the level of competitiveness of territorial entities.*

Keywords: *competition, competitiveness of the city, the method of assessment of the level of competitiveness of the city.*

Темпы социально-экономического развития страны можно увеличить благодаря процессу конкурентной борьбы между территориально-административными единицами в рамках определенного региона.

В современных условиях на региональном уровне существует проблема неоднородности развития и благоустройства муниципальных образований. Актуальность оценки уровня конкурентоспособности городов приобретает особую значимость, так как это является базовым условием их устойчивого развития и эффективного функционирования.

Различным аспектам оценки уровня конкурентоспособности территорий в разное время уделяли внимание отечественные ученые: Н. Я. Калюжнова, А. И. Татаркин и Ю. Н. Перский. Зарубежные экономисты М. Портер, М. Паркинсон, М. Вэбстер, М. Мюллер, К. Сторпер и Й. Костиайнен осуществляли исследования в области формулировок дефиниций, принципов функционирования территорий и направления их конкурентной борьбы.

В настоящее время в России по теме анализа и оценки уровня конкурентоспособности городов информация представлена в достаточно скудной форме. В методическом плане данная сфера практически не разработана. При необходимости, уровень конкурентоспособности территории оценивается лишь по тем факторам, которые интересны тому или иному исследователю. К примеру, можно оценивать город с таких позиций, которые будут интересовать потенциального инвестора, для последующего вложения им средств на развитие той или иной сферы города. На самом же деле существует огромное количество факторов, которые имеют важное значение в способности территориального образования выдержать конкуренцию.

Однако исследования, посвященные обоснованию концепции оценки уровня конкурентоспособности городов, ее элементов, принципов функционирования, регулирования, носят поисковый характер. Также недостаточная разработанность темы исследования состоит в том, что отсутствует комплексный подход к оценке уровня конкурентоспособности городов, не обоснован выбор инструментария для ее проведения.

Таким образом, дискуссионность теоретической характеристики сущности и специфики основ и направлений конкурентной борьбы существенно снижает уровень практических выводов, что непосредственно сказывается на темпах рыночных преобразований муниципальных образований. Разработка подобной теоретической характеристики актуальна для реализации механизма оценки конкурентоспособности территориального образования.

Целью данного исследования выступает процесс изучения, разработки и внедрения в практическую деятельность методики определения и оценки уровня конкурентоспособности города.

Конкурентоспособность муниципального образования определяется его ролью и местом в экономическом пространстве региона. Динамичные, конкурентоспособные муниципальные образования являются основой роста экономики региона.

Понятия «конкуренция» и «конкурентоспособность» обычно применялись к категориям товаров, предприятий, отраслей и рынков, позднее данные понятия стали связывать с территориями (города, регионы и страны в целом).

Понятие «конкурентоспособность города» в научную сферу первым ввел американский экономист М. Портер. Он раскрывал данное понятие, как определенную экономическую категорию, характеризующую способность территории достигнуть высокого и постоянно растущего уровня жизни за счет повышения производительности использования труда и капитала как действующими, так и новыми предприятиями – создателями добавленной стоимости. [3]

По мнению ряда ученых дефиниция «конкурентоспособность города» имеет несколько отличное значение, от понятия «конкурентоспособность фирмы». Так, если город оказывается неконкурентоспособным, то он не может прекратить своё существование как, например, неконкурентоспособная фирма. Поэтому понятие «конкурентоспособность города» является близким по смысловой нагрузке к понятию «устойчивое развитие».

В настоящее время административно-территориальные образования взаимодействуют между собой как рыночные механизмы, между ними действует принцип свободной конкуренции. Конкурентная борьба заключается в стремлении городов обеспечить себе устойчивое развитие, которое, в свою очередь, повлечет за собой такие благоприятные тенденции, как повышение доходов населения, стабилизации социальных условий, снижение уровня безработицы, развитие и увеличение количества бизнес-единиц, привлечение инвестиций и туристических потоков.

Конкурентоспособность города можно рассматривать с нескольких точек зрения. С одной стороны, она определяется уровнем развития и конкурентоспособности градообразующих предприятий на его территории, с другой же стороны, важную роль имеет инвестиционная привлекательность города. Но стоит отметить, что понятие «конкурентоспособность города» имеет более широкое толкование, чем отдельные его структурные элементы.

Ими могут являться: выгодное географическое положение, инфраструктура города, эффективный аппарат управления, финансовые потоки и экономические ресурсы, туристическая сфера деятельности города.

Для того чтобы город мог выступать в рыночном пространстве как самостоятельный субъект и участвовать в конкурентной борьбе, ему необходимо сформировать у себя определенные конкурентные преимущества, которые помогут ему занять лидирующие позиции.

Города, зачастую находящиеся в одном регионе, могут конкурировать между собой в различных направлениях, можно указать некоторые из них:

- инвестиционная привлекательность и инвестиционный климат, который способствует наибольшему привлечению как внутренних, так и внешних инвестиций;
- развитие всех видов инфраструктуры города;
- эффективный аппарат управления городом;
- открытие новых, сохранение и развитие существующих бизнес-единиц и производств;
- обеспечение благоприятной сферы социальных и коммунальных услуг для населения, включая повышение уровня качества жизни;
- сохранение и привлечение новых кадров, обеспечение трудоспособного населения занятостью;
- туристическая составляющая территории.

Вопросы конкурентоспособности городов в последние годы актуализировались в исследовательских кругах, однако, число исследований конкурентоспособности городов пока ограничено, исследование вопросов в данной области является интенсивно развивающимся направлением.

Традиционно используется два основных метода для оценки конкурентоспособности города: ранговый метод и метод измерения потенциалов.

Сущность рангового метода заключается в определении места (ранга) изучаемого города в определенной системе сопоставляемых территорий (городов).

Метод измерения потенциалов территории (города) включает в себя основные факторы территориальной конкурентоспособности: ресурсный потенциал, потенциал качества жизни, креативный потенциал, финансовый потенциал, экологический, организационный потенциал. [2]

Также в экономической литературе при оценке конкурентоспособности муниципальных образований используются методы корреляционного, факторного анализа, экспертных оценок, статистические методы многомерной оценки (метод кластерного анализа), методика оценки конкурентоспособности муниципальных образований на основе расчета интегральных коэффициентов конкурентоспособности территорий и многие другие с выделением интегрального показателя.

Анализируя применяемые в настоящее время в России методики в сфере конкурентоспособности муниципального образования, было выявлено, что при выставлении комплексной оценки не учитываются многие факторы,

влияющие на уровень конкурентоспособности. В связи с этим существует необходимость разработки методики оценки конкурентоспособности города.

В данной статье предложена методика расчета уровня конкурентоспособности города, состоящая из следующих этапов:

1 этап – выбор состава показателей для оценки конкурентоспособности города.

Оценке подвергаются различные сферы: социальная, финансовая, производственная, сфера трудовых ресурсов, сфера образования и др. Выбор той или иной сферы зависит от целевых групп (потребителей) – выбор происходит в пользу тех сфер, которые являются наиболее важными для заинтересованных групп. Например, население рассматривает город как место жительства, трудовой деятельности, также для населения важным является развитие системы здравоохранения, образования и т.д. Потенциальные инвесторы заинтересованы в конкурентоспособности города в сфере производства, инвестиционного климата. Туристы оценивают город с точки зрения его туристской привлекательности, как место потенциального отдыха.

2 этап - выбор периода, который позволит объективно и достоверно оценить выбранные на первом этапе показатели (как правило, берется определенный временной отрезок - год или несколько лет), а также расчет единого интегрального показателя измерения конкурентоспособности.

Для его определения авторами предлагается использовать метод относительных разностей, разработанный на основе подхода В. Е. Андреева. [1] Необходимо провести нормирование частных показателей. Это необходимо для перехода к абсолютной шкале сопоставления показателей: если большее значение частного показателя означает лучшее качество, то используют формулу (1), противном случае – формулу (2):

$$x_{ij} = \frac{a_{ij} - a_{min\,i}}{a_{max\,i} - a_{min\,i}}, \quad (1)$$

$$x_{ij} = 1 - \frac{a_{ij} - a_{min\,i}}{a_{max\,i} - a_{min\,i}}, \quad (2)$$

3 этап – интерпретация интегральной оценки уровня конкурентоспособности. Произведенные вычисления позволяют выделить пять уровней конкурентоспособности города с равными интервалами: x_{ij} может принимать значения от 0 до 1.

Таблица 1 – Пороговые значения интегрального показателя оценки уровня конкурентоспособности города

№	Уровень конкурентоспособности	Границы интервала
1	Высокий	$0,8 < x_{ij} \leq 1$
2	весьма высокий	$0,6 < x_{ij} \leq 0,8$
3	средний уровень	$0,4 < x_{ij} \leq 0,6$
4	низкий	$0,2 < x_{ij} \leq 0,4$
5	неконкурентоспособный	$0 < x_{ij} \leq 0,2$

Уровень конкурентоспособности города можно оценить, сопоставляя интегральную оценку конкурентоспособности исследуемого города с интегральной оценкой конкурентоспособности города-эталона. В качестве эталонного города целесообразно использовать условный город, который обладает наилучшими характеристиками конкурентоспособности, т.е. интегральная оценка конкурентоспособности города-эталона находится в пределах от 0,8 до 1.

Практическое использование разработанной методики позволит решить следующие задачи:

1) проводить оценку конкурентоспособности города;

2) сравнивать конкурентоспособность равномасштабных муниципальных образований;

3) определять наиболее значимые сферы муниципального образования в зависимости от целевых групп;

4) выявлять сильные и слабые стороны муниципального образования;

5) на основе полученных данных разрабатывать корректирующие меры для повышения конкурентоспособности города.

Теоретико-методологическую основу исследования составили работы ведущих отечественных и иностранных ученых в сфере конкурентоспособности территорий, системный подход к изучению вопросов оценки конкурентоспособности муниципального образования. Использовались методы теоретического исследования, такие как идеализация, анализ и синтез.

Список использованных источников

1. Андреев, В. Е. Конкурентоспособность региона и методика ее оценки Текст. / В. Е. Андреев// Экономика и жизнь, 2005. №12.

2. Мельдаханов, А. А. Природа конкурентоспособности города: факторы, методы, критерии/ А. А. Мельдаханов// Известия НАН РК. Серия общественных наук. – 2010. – № 3. – 135 с.

3. Портер М. Конкуренция. – М.: ИД «Вильямс». - 592 с. / М. Портер; Пер. с англ. – О. Пелявский, Е. Усенко, И. Шишкина, 2005.

УДК 691

Смирнов Н.А.
студент 4 курса
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства»
Россия, Пенза
Сегаев И.Н.
к.э.н., доцент кафедры "Экспертиза и управление недвижимостью"
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства»
Россия, Пенза

ИССЛЕДОВАНИЕ СВОЙСТВ ГЕОПОЛИМЕРНОГО БЕТОНА С ЦЕЛЬЮ ПРИМЕНЕНИЯ ЕГО В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

Аннотация: *в статье рассматриваются отличительные черты и возможное применение геополимерных вяжущих веществ, их экономичность и экологичность, а так же о том, что геополимерный бетон может предложить человечеству при его развитии и широкому внедрению в строительство.*

Ключевые слова: *геополимеры, щелочь, зола, отходы, строительство, цемент, бетон, портландцемент.*

Abstract: *the article examines the distinctive features and possible application of geopolymeric binders, their economical and ecological compatibility, as well as the fact that geopolymer concrete can be offered to humanity in its development and wide implementation in construction.*

Key words*: geopolymers, alkali, slag, ash, waste, construction, cement, concrete, Portland cement.*

Применение бетонов человечеству знакомо еще со времен Римской империи, так, в качестве вяжущего вещества использовались такие материалы как: глины, гипс, известь…

Современные мировые тенденции развития исследований, разработок вяжущих и материалов на их основе направлены на производство и применение преимущественно композиционных их разновидностей с наполнителями из местного природного и техногенного минерального сырья. Наиболее известной в строительном материаловедении является классификация минеральных добавок на 2 вида: инертные и активные. Не образующие соединения, обладающие вяжущими свойствами, минеральные порошки принято называть инертными, а образующие такие соединения – активными минеральными добавками.

Геополимерный бетон – один из новых экологичных материалов, обладающий отличными характеристиками, который в последние годы стал активно применяться в строительстве. Практически все вещества, которые

входят в состав, имеют натуральное происхождение и по своей структуре, представляет собой обыкновенный камень. В данной статье мы рассмотрим основные характеристики, способы применения данного материала. Технологию производства можно без зазрения совести назвать инновационной. И хотя впервые его использовали еще в Древнем Египте во время строительства пирамид, сейчас удалось восстановить и усовершенствовать технологию производства.

Вообще, частица «гео» с греческого переводится как «земля». Широкую известность рассматриваемый бетон приобрел совсем недавно – в 2012 году.

Основными преимуществами является быстрая усадка, отличные прочностные показатели, переносимость резких перепадов температуры (-40С…+50С), практически не выделяет парниковые газы (в отличие от того же бетона из портландцемента). Не боится агрессивного воздействия кислотно-щелочных веществ (такие, как, оксиды азота), выдерживает высокие температуры в 1000С, быстро обретает твёрдость, легко поддаётся обработке, низкая стоимость производства и это не все преимущества данного бетона. В состав входят шлаки (отходы многих промышленных предприятий), зола и прочие веществ, которые в свою очередь вредят окружающей среде, следовательно, их переработка благоприятно сказывается на состоянии окружающей среды, что, несомненно, является большим плюсом в сторону экологичности.

Несмотря на все положительные стороны у него все же есть недостатки, около 10% компонентов имеют неестественное происхождение (гидроксид калия, жидкое стекло). Поэтому его все же нельзя назвать натуральным на все 100%, так же отсутствие определенного ГОСТа для изготовления, поэтому при покупке сложно быть уверенным в его качестве. Одними важнейшими составляющими рассматриваемого цемента являются щелочные жидкости, а так же наполнители и заполнители. Исходные материалы, выступающие в роли заполнителей и наполнителей должны содержать в своей структуре кремний (Si) и алюминий (Al). Это могут быть природные материалы, такие как глина, либо микро кремнезем, летучая зола, металлургический доменный шлак. В то время, наиболее подходящие жидкости для производства, являются щелочи на основе натрия или калия.

Так, при производстве вяжущих на основе низко-кальциевых золошлаковых отходов промышленности теплоэнергетического комплекса, не выделяют углекислый газ (CO2) в процессе производства. Хотя, геополимерные бетоны и должны подвергаться тепловой обработке в процессе твердения и набора прочности, но выделение и затраты энергии при производстве таких вяжущих значительно меньше, чем требуются на основе портландцемента, что приводит к снижению выбросов углекислого газа до 90%. Более того, рассматриваемые бетоны позволяют использовать различные материалы с содержанием алюмосиликата, в том числе и глины, позволяющие использовать местные материалы в производстве, что снижает их воздействие на окружающую среду и позволяет увеличить практичность при применении. Данные виды разработаны со схожими физико-механическими свойствами с

бетонами на основе портландцемента, но абсолютно разными по химическому составу.

Почему геополимерные вяжущие не используются более широко прямо сейчас? Одной из главных причин является консерватизм инженеров. У нас есть большой опыт работы с бетоном, а вот с геополимерными вяжущими опыт довольно новый. Цементная промышленность не вписывается в современную картину устойчивой промышленности, поскольку она использует сырье и энергию, которые не являются возобновляемыми, извлекает свое сырье по добыче и производит продукт, который не может быть переработан.

Хотя исследования геополимерных вяжущих проводились в течение последних нескольких десятилетий, но первым в мире стал проект под названием UrbanEden, который использовал геополимерный бетон в оболочке здания. Данные технологии позволяют кардинально изменить технологии производства строительных материалов и изделий. Помимо этого, его можно использовать для производства железнодорожных шпал, электрических столбов линий электропередач, дорожных покрытий.

Потребление традиционного цемента в России с каждым годом растёт, растёт и его себестоимость, но процесс производства геополимерного бетона требует значительно меньше финансовых затрат, можно получить большую выгоду. Использование отходов производства снижает выбросы углекислого газа, а так же бережет природные ресурсы. Этот материал, конечно, не имеет себе равных, поэтому и его перспективы очень высокие в плане развития производства и продаж. Прочность, морозостойкость и непревзойдённая устойчивость перед агрессивными средами, добавить этому экологичность и низкую стоимость получим геополимерный цемент. Конечно, для массового строительства нужны технологии проверенные временем, но это еще впереди.

По моему мнению, за геополимерным бетоном будущее, так как по многим характеристикам в значительной степени превосходит обычный бетон. Возведенные здания из него отличаются высоким качеством, надежностью и долговечностью.

Библиографический список:

1. Геополимерные вяжущие и бетоны в современном строительстве/ В.Р. Фаликман, К.Ю. Охотникова // Международный научно-исследовательский журнал. -2015. - №4-1 (35). –С. 93-97.

2. Геополимерные вяжущие: отличительные особенности и перспективы / С.А. Шахов, Н.С. Ключникова // Известия высших учебных заведений. Строительство. -2014. -№1 (661). –С. 18-25.

3. Гончарова М.А. Разработка составов геополимерного бетона для конструкционного материала / М.А. Гончарова, Н.А. Матченко // Научные исследования: от теории к практике: Материалы V Междунар. науч.-практ. конф. (Чебоксары, 06 нояб. 2015 г.): в 2 т. / Редкол.: О.Н. Широков [и др.]. – Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс», 2015. – Т. 2. – №4 (5). – С. 15–18.

4. Кожухова Н.И. Геополимерные вяжущие: природа. Перспективы применения / Н.И. Кожухова // Сборник докладов III Международного

семинара-конкурса молодых ученых и аспирантов, работающих в области вяжущих веществ, бетонов и сухих строительных смесей. – М.: Экспоцентр, 2012. – С. 81–86.

5. Синтез геополимерных материалов на основе шлаков цветной металлургии с использованием механоактивации / А.М. Калинкин, С. Кумар,

6. Б.И.Гуревич, Е.В. Калинкина, В.В. Тюкавкина // Физика и химия стекла

– 2014. – Т. 40. – №1. – С. 34–40.

УДК 711.426

Порохина О.М.
студент магистратуры
Санкт-Петербургский государственный архитектурно-строительный университет
2 курс, факультет «Архитектурный»
Кафедра градостроительства
Россия, г. Санкт-Петербург

ИСТОРИЧЕСКИЕ ТРАДИЦИИ ДЕРЕВЯННОГО ЗОДЧЕСТВА КАК СПОСОБ ФОРМИРОВАНИЯ ГЛАВНОГО ФАСАДА ГОРОДА (НА ПРИМЕРЕ Г.ТОМСКА)

Аннотация: *В статье рассматриваются направления развития города путем преобразования набережной. Влияние исторических традиций деревянного зодчества на формирование речного фасада города Томска. Модель преобразования территории набережной Московского тракта.*

Ключевые слова: *главный фасад город, деревянное зодчество, город на реке, исторические традиции города, деревянные кружева, видовые точки.*

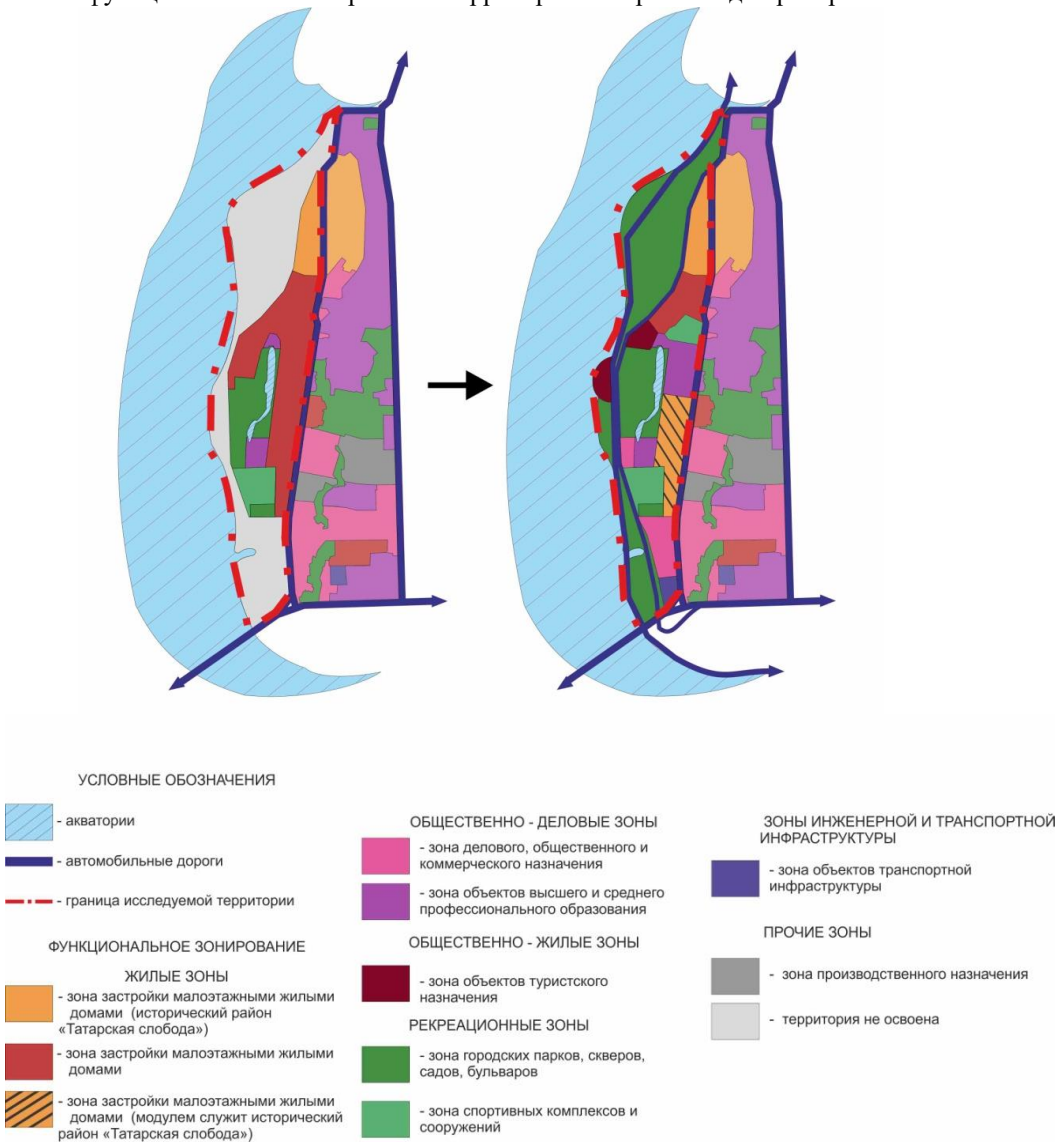
Annotation*: The article examines the directions of the city development through the transformation of the embankment. The influence of the historical traditions of wooden architecture on the formation of the river facade of the city of Tomsk. Model of transformation of the embankment territory of the Moscow tract.*

Keywords*: main facade of the city, wooden architecture, city on the river, historical traditions of the city, wooden laces, viewpoints.*

Если начать с истоков основания города Томска, то станет понятно, почему набережная имеет глобальное значение для города. Томск был основан на реке, он – речной город, где не было иных связей, кроме как по реке. Река Томь служила главной транспортной артерией и была основным связующим звеном с другими городами, т.к. вода – это существующая транспортная коммуникация и не требует строительства в отличие от автомобильных или железнодорожных дорог. У реки большая пропускная способность, что позволяет перемещать много людей и габаритные грузы. Объединяющим компонентом между рекой и городом является набережная, она создает первое

образное представление о городе. Именно, благодаря набережной формируется парадный фасад города. Высокий потенциал притяжения набережная имеет и как общественное пространство. Мировой опыт подтверждает факт, что общественные пространства являются неотъемлемой частью городской инфраструктуры. Такие пространства формируют единую городскую среду. Набережная как общегородское пространство должна удовлетворять различные потребности (раскрытие видовых точек, прогулочные зоны, парки тихого отдыха, парки активного отдыха, возможность выхода к воде) туристов и жителей города (Рис. 1).

Рис. 1 Схема функционального зонирования территории набережной до преобразования и после



Исторически набережная ассоциируется с образом города, а на данный момент ее значение как символа города утрачено. Поэтому, появляется необходимость к преобразованию набережной р. Томи и формированию речного фасада.

Предпосылками к преобразованию томской набережной послужили следующие процессы:

- Уплотненная застройка исторического центра города;
- Увеличение плотности населения города;

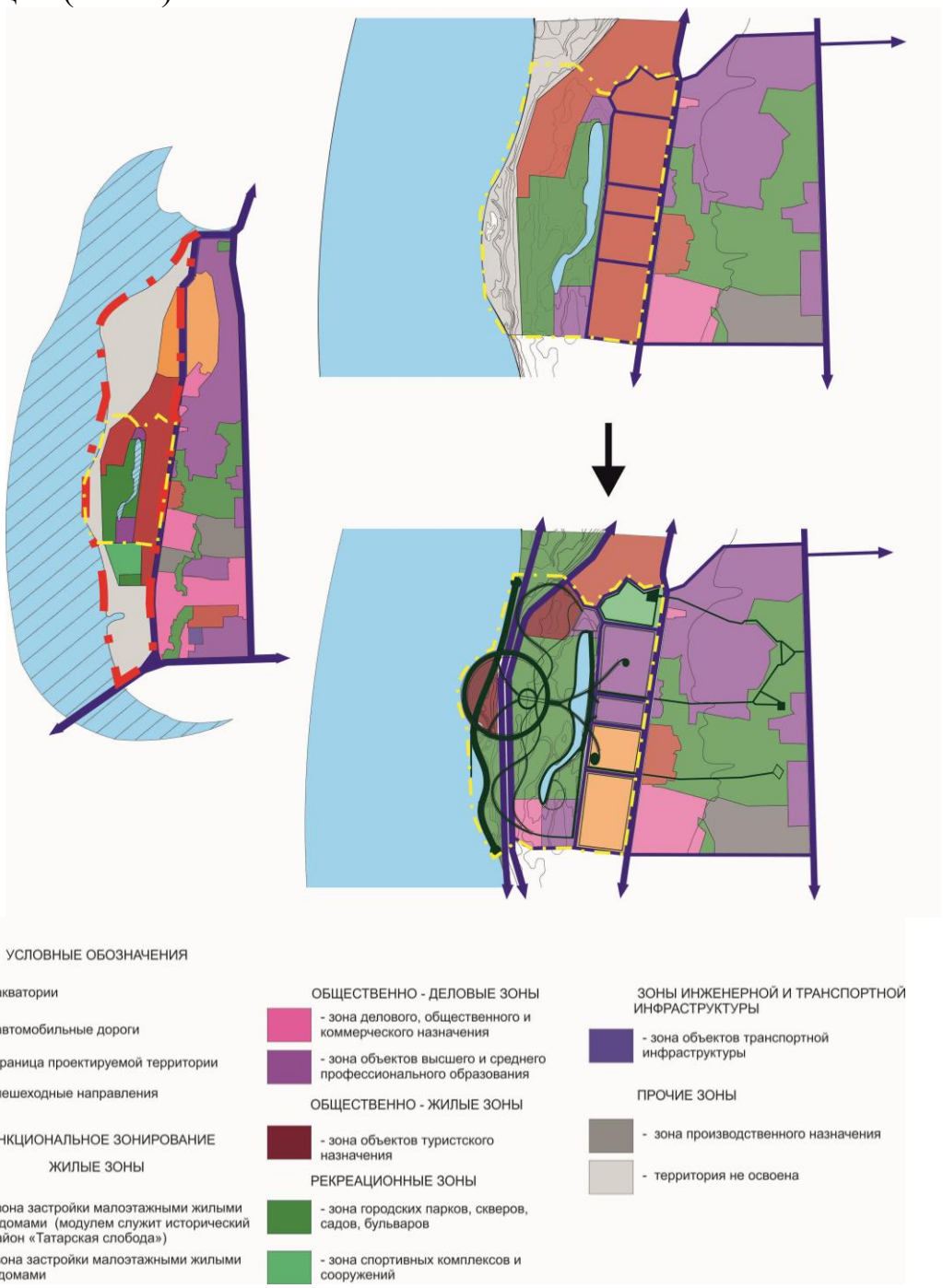
- Набережная служит «лицом города»;
- Территория у воды является точкой притяжения для жителей города самых различных групп интересантов;
- Неорганизованность целостной структуры томской набережной;
- Дефицит ориентиров
- Отсутствие единого силуэта города.

При формировании речного фасада и организации набережной р. Томи на территории Московского тракта большое внимание следует уделить историческим традициям города. А также, выраженному рельефу вдоль реки, где перепады высот составляют 19.8м, который в наивысшей точке - 80.9м, а самой низкой отметке – 60,9м.

Автор предлагает развить город, выделив исторические аспекты современными средствами, подчеркнув деревянное зодчество Томска. Подлинной жемчужиной наследия Томска считаются шедевры деревянного зодчества. Деревянное зодчество Томска (деревянные кружева) - историческая ценность Российской Федерации. Вновь появляется тенденция возвращения к историческим материалам, в том числе, и к дереву, т.к. дерево – это экологически чистый материал, с помощью дерева можно воссоздать любую форму, а Россия – страна, богатая лесами. Томск изначально застраивался деревянной архитектурой, а характерными элементами фасадов были деревянные кружева. Для примера можно провести аналогию с городом Тронхейм в Нидерландах. Тронхейм известен как инновационный и студенческий город, этим они схожи с Томском. При этом, Тронхейм популярен среди туристов благодаря деревянной архитектуре, но, несмотря на изобилие достопримечательностей и деревянных домов, центральная его часть не производит впечатление города-музея, это оживленный, современный город, гармонично сочетающий самые разные слои. Так и для Томска, деревянная застройка – это, в первую очередь, ресурс для развития города, бренд города.

Идея формирования образа набережной пришла из наследия Томска – деревянного кружева, т.к. «кружева» являются характерным элементом фасадов деревянных домов. «Деревянные кружева» - бионические узоры, похожие на стебли растения, вьющиеся, они словно прорастают из основания дерева. Исторический район «Татарская слобода» служит своеобразным модулем для дальнейшего развития жилых, общественно-деловых и рекреационных зон, расположенных в границах проектируемой территории. Так, на набережной, с высоты птичьего полета можно увидеть характерный узор деревянных кружев в планировочной структуре и объемных сооружениях (Рис. 2). Как говорилось ранее, набережная – это «лицо» города, а полюбоваться «лицом» не представляется возможным. Вид на город открывается только с Коммунального моста, на котором не остановишься, не прогуляешься, не полюбуешься городом и не насладишься видом. Еще одна характерная черта деревянной архитектуры Томска, которая применима для набережной - это балконы, террасы, лоджии на фасадах домов. Они

устраивались таким образом, чтобы вид открывался в сад, огород, или живописную часть города. Если этот прием перенести на проектируемую набережную в укрупненном масштабе, то появляется круглый пешеходный мост , который нависает над Томью и выступает в качестве визуального балкона с видом на живописную часть города. Он дает возможность обозревать город с воды, появляются видовые точки для восприятия общего силуэта города. С моста можно увидеть панораму набережной или понаблюдать за происходящими событиями. Вся дорожно-транспортная сеть, ведущая к мосту и вдоль него, также, в плане напоминает деревянные кружева. А на Московском тракте и на ул. Эуштинской появляется высокоплотная малоэтажная деревянная застройка, своим образом напоминающая дома из района «Татарская слобода», это можно назвать трактовкой исторических традиций (Рис. 2).



В результате проведенного исследования предложена модель функциональных преобразований набережной Московского тракта в условиях сложившейся структуры города. Самыми главными направлениями развития территории являются: увеличение центра города за счет набережной; появляется прямая зависимость города и реки и развитая набережная между ними; различные функциональные зоны с учетом сохранения ландшафтного разнообразия и выявления исторических аспектов деревянной архитектуры Томска; формируется единый силуэт города с выраженными ориентирами, видовыми точками и визуальными балконами; применение дерева как основного материала для строительства и благоустройства территории.

Использованные источники:

1. Линч К. Образ города./ Перевод с английского канд. архит. В.Л.Глазычева // Москва Стройиздат – 1982.
2. А.А. Дульзон, Н.А. Лисовская, М. Пфайфер, Х. Эккерт Проблема сохранения деревянного зодчества г.Томска / А.А. Дульзон, Н.А. Лисовская, М. Пфайфер, Х. Эккерт // Известия Томского политехнического университета. – 2010. – Т.317. № 6. – С. 228 – 236.
3. Романова Л.С. Исчезающее своеобразие (на примере исторического поселения Томска) / Л.С. Романова // Научный диалог – 2012. - № 4 – С. 225-235.
4. STRELKA КБ Благоустройство городских набережных / STRELKA КБ Методические рекомендации по реализации проектов повышения качества среды моногородов – 2018.

УДК 69.003.13

Ковтун А.Ю., магистрант направления подготовки 07.04.02 «Реконструкция и реставрация архитектурного наследия»
Академия строительства и архитектуры Донского государственного технического университета
Научный руководитель: доц. к.т.н. Петренко Л. К.
Академия строительства и архитектуры Донского государственного технического университета

ИСТОРИЧЕСКИЙ ОБЛИК РОСТОВСКОЙ ФИЛАРМОНИИ В СОВРЕМЕННОЙ ГОРОДСКОЙ СРЕДЕ

Аннотация: В настоящей статье рассказывается история постройки и эксплуатации здания Ростовской государственной филармонии, подробно описывается первоначальный вид каждого этажа здания; приводится описание изменений декора и общего вида филармонии, которые произошли после реконструкции по проекту советских архитекторов. Изменения во

внешнем виде этого строения, связанные с переменами в стиле архитектуры, сделали его более современным. Тем не менее, историческая составляющая здания была сохранена.

Ключевые слова: филармония, история, современность, архитектура, проект, стилистика, декор, здание, преобразование, реконструкция, стиль, город, реставрация.

HISTORICAL LOOK OF ROSTOV PHILHARMONICS IN MODERN CITY ENVIRONMENT

Kovtun A., master of the direction of training 07.04.02 "Reconstruction and restoration of the architectural heritage"
Academy of Civil Engineering and Architecture
Don State Technical University
Supervisor: associate professor, k.t.n. Petrenko L.
Academy of Civil Engineering and Architecture
Don State Technical University

Abstract: This article tells the story of the construction and operation of the building of the Rostov State Philharmonic, details the original appearance of each floor of the building; a description of the changes in the decor and the general appearance of the Philharmonic, which occurred after the reconstruction of the project of Soviet architects. Changes in the appearance of this structure, associated with changes in the style of architecture, made it more modern. Nevertheless, the historical component of the building was preserved.

Keywords: philharmonic, history, modernity, architecture, design, stylistics, decor, building, transformation, reconstruction, style, city, restoration.

Здание Ростовской Государственной филармонии расположено на улице Большой Садовой, в Ростове-на-Дону. Оно построено в начале XX века, и изначально представляло собой трёхэтажный кирпичный доходный дом К. В. Чарахчианца. В центре фасада здания, над парадным входом и в боковых раскрепованых ризалитах были устроены балконы. Здание украшал изысканный декор: венчающий карниз, пилястры, фронтоны с полуциркульным завершением, акротерий, барельефы.

За всю свою историю Ростовская филармония использовалась в разных целях: так, первоначально на третьем этаже располагалась гостиница. Здесь же на первом этаже работали магазины, кафе-театр «Марс», (ранее театр назывался «Пале-де-Кристаль»).

Позже кафе было сдано в аренду «трудовому товариществу татар». Каждый вечер в театре давались концерты, проходили встречи ростовских музыкантов, писателей.

После Февральской революции 1917 года, здесь располагался Ростово-Нахичеванский Совет рабочих депутатов, а затем - Военно-революционный комитет. В ноябре 1917 года в здании работал штаб подготовки вооруженного

восстания против Донского правительства, и атамана А. Каледина, не признавшего октябрьскую революцию. Каледин объявил Дон на военном положении и запретил вывоз хлеба и угля в центральные районы, захваченые большевизмом. В 1927 году в здании располагался клуб металлистов.

В 1935 году, президиум Азово-Черноморского исполкома подписал Постановление о создании филармонии в Ростове-на-Дону, и с тех пор она находится именно в этом здании. Открывшаяся Ростовская Государственная филармония стала частью музыкальной культуры Юга России. В её составе более 80 лет даёт концерты Ростовский Академический симфонический оркестр. Таким образом, красивое сооружение с политическим прошлым стало проводником в мир музыки.

На улицу Большая Садовая выходит главный (северный) фасад здания (Рис. 1). Восточный и западный фасады-торцевые. Лепной архитектурный декор присутствовал только на парадном фасаде здания. Стены главного фасада были оштукатурены известково-цементным раствором и окрашены в светлые тона. Отделка фасада отличалась чистотой и тонкостью проработки деталей архитектурного декора. Дворовые и торцевые фасады столь богатой отделки не имели. Во внешнем облике фасада преобладало вертикальное членение, основу горизонтального членения формировал ряд профилированных карнизов и декоративных тяг. Основу вертикального членения формировали центральная и две крайние раскреповки, увенчанные сложными барочными аттиками. Центральный аттик украшало скульптурное завершение в виде расправившей крылья птицы, которая расположилась на каменном шаре.

Архитектурный облик первого этажа формировали огромные полуциркульные арочные витражные окна, характерные для стиля модерн. В пределах центральной и двух боковых раскреповок располагались прямоугольные дверные проемы. Классический фронтон служил украшением двух проемов: оконного и дверного. Изобилие декоративных тяг и филенок, заполненных растительными и геометрическими орнаментами также украшало первый этаж здания.

Главным элементом второго этажа являлся большой балкон-терраса, расположенный над центральным входом в здание. Он опирался на четыре литых чугунных столба и был вынесен на край тротуара, являясь одновременно и террасой, и навесом над центральным входом. Балконное ограждение состояло из кованных металлических секций, заключенных между каменными тумбами. Облик второго этажа дополняли большие полуциркульные окна, обрамленные профилированными декоративными тягами. В простенках между окнами, в неглубоких нишах, были помещены рельефные фигуры греческих кариатид. Выходы на балконы были оформлены в виде порталов. Венчал портал барочный фронтон, который, в свою очередь, был украшен картушем и рокаилем. Скульптурные полуфигуры атлантов со скрещенными на груди руками и фланкирующие раскреповки второго этажа поддерживали ордер третьего яруса.

Верхний, третий ярус спроектирован в ритме средневековой аркады в виде стрельчатых окон с архивольтами, опирающимися на полуколонны в простенках. На этом этаже особенно пышно были украшены эдикулы балконов, которые оформляли сдвоенные арочные проемы балконных дверей третьего этажа, оформленных архивольтами на коринфских полуколоннах. Разнообразные театральные маски и орнаментальные композиции размещались на простеночных пилястрах и замковых камнях наличников окон, в подоконных плакетках и в углах арочных простенков.

Архитектурный проект здания изобиловал пышным декором, воплощение которого были полностью подчинены богатой фантазии и купеческому вкусу самого заказчика.

Современный облик филармония приобрела в период 1976-1978 годов после реконструкции. Разработкой проекта занимались архитекторы Н. А. Сергеева и В. А. Королева.

В настоящее время, здание сохранилось со значительными утратами (Рис. 2); трёхэтажное, с портиками, обозначающими три оси, которые визуально разделяют фасад на три части. На первом этаже высокие сводчатые окна, на втором этаже окна имеют полуциркульное завершение, а окна верхнего этажа выполнены в форме вытянутой вертикально трапеции.

После проведенной реконструкции, планировка объекта несколько изменилась. К историческому зданию был пристроен малый концертный зал, билетные кассы и служебные помещения.

Рис. 1. Исторический облик фасада филармонии, с его многочисленным декором

Рис. 2. Современный облик Ростовской государственной филармонии

Эпоха строгого стиля и минимализма в архитектуре 1970-х годов несколько упростила стилистику архитектурного облика здания, возведенного в начале XX века. По проекту архитектора Николая Сергеева, здание обрело новый облик, получив характерную для общественных зданий того времени отделку розовым туфом. Также, были ликвидированы все многие элементы фасадного декора. Об историческом стиле фасада напоминают лишь стрельчатые окна на третьем этаже и широкие полуциркульные витражи фойе.

Первоначально, главный фасад был спроектирован с помощью композиционных приемов и многочисленного декора, характерных для эпохи

эклектики (с элементами западноевропейского романтизма, классицизма, барокко и ренессанса).

В настоящий момент, архитектурно-художественный облик решен в соответствии с Нео-романским стилем. Само здание сложено из полнотелого керамического кирпича, оштукатурено и частично облицовано декоративной фактурной плиткой.

В настоящее время Ростовская филармония экономически более развита, чем это было в советский период. По данным бухгалтерской отчётности в период с 1945 по 1965 год можно сделать вывод, что творческая сторона деятельности филармонии развивалась быстрее, чем экономическая. В частности, это касалось прибыли. Число проводимых концертов и посещающих их зрителей в течение двадцати лет увеличивалось, но при этом прибыль или отсутствовала, или она была совсем незначительной. С 1945 года финансовое положение филармонии рассматривалось как затруднительное, причиной этому послужило большое количество долгов. Несмотря на то, что к 1965 году её деятельность начала стабилизироваться, долги на конец отчётного года были всё такими же внушительными.

Советская система плановой экономики, которая была основой экономической деятельности филармоний в рассмотренный период времени, была неэффективной. Её медленное угасание стало неизбежным, потому что экономическая политика филармонии не была ориентирована в одно и то же время на решение творческих и финансовых задач. Было очевидно, что плановое управление оказалась слишком затратным для филармонии: необходимость выполнить и перевыполнить заданный план не давала возможности учитывать количество получаемой прибыли, из-за чего с каждым годом долги становились всё больше.

Из вышесказанного следует, что старая плановая система, много лет подряд регулирующая деятельность филармонии, в любом случае нуждалась в преобразовании и реформах. Переход к рыночной экономике стал просто необходим. Поэтому Ростовская филармония преобразовывалась не только внешне, с точки зрения архитектуры и дизайна, но также претерпела изменения её внутренняя экономическая деятельность.

В общей сложности на реконструкцию и реставрацию Ростовской государственной филармонии было потрачено около двадцати миллионов рублей.

Таким образом, несомненно, здание Ростовской филармонии на сегодняшний день представляет собой неотъемлемый элемент сложившейся исторической постройки центральной части города, раскрывает ее стилистическое многообразие, силуэтность и масштаб. Фасады и планировка отражают своё историческое прошлое, вместе с тем, весьма удачно вписываются в современный архитектурный образ южной столицы нашей страны.

Использованные источники:

1) Кишик Ю.Н. Архитектурная композиция. Издательство: Вышэйшая школа, 2015 г.

2) Лобжанидзе В., Лаптева Г. Путешествие по старому Ростову. Ростов н/Д, 1997 г.

3) Петренко Л. К., Манжилевская С. Е. Организация работ при строительстве и реконструкции с обеспечением экологической безопасности жизнедеятельности. // Строительство – 2013: Материалы международной научно-практической конференции. - Ростов-на-Дону: Рост. Гос. строит. ун-т, 2013. - 173 с.

4) Петренко Л.К., Петренко Э.В. Организация, планирование и управление реконструкцией зданий и сооружений / учебное пособие. М-во образования и науки РФ, Федеральное агентство по образованию, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования «Ростовский гос. строит. ун-т», Ростов-на-Дону, 2006.

5) Токарев А.Г. Архитектура Ростова-на-Дону первых пятилеток. 1920-1930-е года. Издательство: Институт архитектуры и искусств ЮФУ, 2016 г.

6) Статья «История филармонии», официальный сайт Ростовской государственной филармонии [Электронный ресурс] http://rostovfilarm.ru/art_show.php?uid=istoriya_filarmonii (дата обращения 03.03.2018).

УДК 005.

Балакирев Н.К., магистр
Института управления персоналом,
социальных и бизнес коммуникаций
Государственный университет управления
Россия, г. Москва
2 курс, направление подготовки 38.03.02 Менеджмент
Профиль Международный менеджмент
Образовательная программа Международный бизнес

ИСТОРИЯ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ В УПРАВЛЕНИИ ПРОЕКТАМИ

Аннотация: Статья посвящена раскрытию области управления проектами. Кроме того, рассматриваются основные тенденции данного направления. Описываются необходимые меры при управлении проектами, а также роль управления проектами в бизнес-процессах.

Ключевые слова: Проект, управление проектами, мотивация, оценка рисков.

Annotation: The article is devoted to the disclosure of information about project management. Besides, the basic tendencies of this direction are considered. The necessary steps for project management, the role of project management in business processes are describes.

Key words: Project, Project management, motivation, risk assessment.

Введение.

«**Проект** – это временное предприятие (мероприятие), предназначенное для создания уникального продукта, услуги или результата.» **PMBOK 4.**

Проекты являются неотъемлемой частью любой деятельности. Именно через проекты человек или организация реализовывает намеченные планы.

В настоящий момент сфера управления проектами крайне актуальна для любой отрасли, так как играет первостепенную роль, в частности, в той области, где бизнес имеет проектно-ориентированный характер. Поэтому, руководитель проектов, который имеет в своем портфолио ряд успешно закрытых проектов, высоко ценится на рынке.

В этой статье будут описаны истоки развития управления проектов, современные тенденции, а также проблемы в управлении проектами.

История развития управления проектами.

Несколько тысяч лет назад строительство поселений в Древнем Египте и Древней Греции осуществлялось в форме проекта. Разумеется, принципы управления не формулировались в понятном для нас виде, а присутствовали в символической форме в рамках философских, юридических, мифологических или религиозных систем. Самыми яркими проектами являются - строительство Великой пирамиды в Гизе и Великой Китайской стены.

Что касается современной эры, то в начале двадцатого столетия начинают формироваться первые организационные методы управления для достижения поставленных целей. Появляется метод критического пути, который позволяет экономить огромные ресурсы при планировании работ. Основываются международные ассоциации и институты управления проектами для распространения и изучения проектного управления.

К концу XX века начинают разрабатываться и широко применяться программные обеспечения.

В начале XXI века каждый специалист может автоматизировать свою работу с помощью мобильных приложений. Они позволяют на удаленном доступе управлять всеми процессами проекта.[15]

Особенности сферы управления проектами в России.

В России управление проектами становится все более перспективным направлением, востребованной и высокооплачиваемой профессией. Например, заработная плата администратора проектов в городе Москва колеблется от 35 до 90 тысяч рублей, в зависимости от опыта сотрудника и масштабности той или иной компании. Что касается руководителей проекта, то здесь оклад опытного работника варьируется в районе 200 тысяч рублей.

Многие компании положительно настроены в развитии своих кадров: начиная с уровня администратора и заканчивая многоопытным руководителем. Существуют обучение сотрудников как внутри компании, так и внешнее обучение, когда компания оплачивает разного рода курсы повышения квалификации.

[15] http://genskayformula.com/project-istoria.html

В более крупных компаниях работает хорошо выстроенная карьерная лестница, где за счет развития своих профессиональных и личных качеств можно «повыситься» с позиции администратора до руководителя проектов. Также во многих компаниях идет переаттестация сотрудника, примерно два раза в год, где последний может проявить свои навыки и попытаться перейти на следующую по ступени должность. Но, к сожалению, бывает, что работник вынужден менять место работы из-за невозможности отсутствия карьерного роста.

Другой не менее важной особенностью, является то, что оценка нового проекта полностью зависит от степени влияния на бизнес-процессы. Во многих финансовых компаниях проекты идут на снижение внутренних расходов. Таким образом, финансовые ресурсы будут направлены на снижение расходов. Поэтому сейчас инвестиции в проект требуют тесного взаимодействия управления проектами и управление бизнес-процессами.

7 тенденций в области цифрового управления проектами.

Экспертиза управления проектами становится довольно популярной на рынке труда, и профессионалы PMP имеют возможность карьерного роста.

Фактически, управление проектами является динамичным подходом к каждому отдельному проекту, и успешные менеджеры проектов должны использовать наилучшие имеющиеся ресурсы для повышения их завершения проекта с безупречной квалификацией. Спрос на успешное управление проектами в значительной степени отличается: например, каким был способ управления проектами 2015 года в программной компании «Индия», стоящей на границе 2018 года, концепция и маршрут рабочего процесса были кардинально изменены, и он будет продолжать меняться. Итак, вопрос на миллион долларов – какие изменения ждут руководителей проектов в 2018 году? Давайте разберемся.

1. Отсутствие фиксированных рабочих часов

Менеджеры проекта должны завершить свои проекты в срок и не обязательно нужно будет работать по расписанию с 9 до 18 часов. Производительность будет оптимальным требованием и из-за времени работы офшорных сотрудников будет приемлем фиксированный почасовой тип работы. Одним словом, ненормированный график будет желаемым, с точки зрения качества завершения и своевременной доставки.

Более того, руководители проектов привыкли работать в разных часовых поясах и сегодняшние руководители проектов, используют свой отчет модулей в режиме динамического обмена, например, используя G-doc, и т. д

2. Уникальная целостность между человеком и машиной

Согласно проведенному недавно исследованию Accenture, было выявлено, что по крайней мере 2000 руководителей высшего уровня предпочитают проводить тренинги для своих сотрудников, а также хотели бы, чтобы их машины были адаптированы к рабочим процессам. Необходимость приобретения опыта в области навыков машинного обучения и управления данными будет возрастать.

Внедрение и использование совместных продуктов будет более эффективным, и руководители проектов будут полагаться на эти совместные усилия для завершения проектов в установленные сроки с помощью менее ожидаемой рабочей силы.

3. Эмоциональный интеллект приобретет большее значение

Эмоциональный интеллект называется EQ (Emotional Quotient, с англ. – эмоциональный фактор), и аналитика проектов подтвердила, что рентабельность проекта не только ограничена получением дохода, но и использованием эмоционального фактора положительным образом. Сохранение сотрудников, удовлетворение клиентов, создание рефералов и сокращение общих затрат без ущерба для качества рассматриваются как эффективное средство генерации ROI (return on investment, с англ. – коэффициент окупаемости инвестиций), что в долгосрочной перспективе помогает организации руководить очередью с точки зрения управления проектами. Правильное использование эмоционального интеллекта, мягкого мастерства и технических знаний сотрудника поможет организации справиться с эффективным управлением проектами. Это сложная тенденция, но это все для лучшей производительности!

4. Методология смешивания или слияния предпочтительнее

В течение 2018 года методология не будет строго соблюдаться. Вместо этого будет использоваться гибкий подход, который может представлять из себя сочетание различных методологий. Вряд ли какие-либо обсуждения будут приняты по индивидуальной методологии, а менеджеры проектов должны быть достаточно гибкими, чтобы получить и применить гибкую методологию, которая работает и приносит положительный результат.

5. Особое внимание будет уделено социальной ответственности

Завершение проекта и прибыль - это две стороны монеты, и это один из главных факторов ведения бизнеса. Но новая тенденция на рынке поддерживает работу с компаниями, которые этически правы и поддерживают правовую инфраструктуру. Например, управление проектами в программной компании «Индия» больше не является проектом, осуществляемым и завершенным к установленному сроку, но оно должно осуществляться таким образом, чтобы сосредоточиться на полном контроле над рабочим процессом, поддерживая безопасность и социальную ответственность перед инвесторами, акционерами, сотрудниками.

6. Конфиденциальность приобретет большее значение

Все будущие проекты будут основываться на данных и управлении ими. Аналитика будет играть более доминирующую роль. Следовательно, защита данных станет дополнительной обязанностью руководителей проектов для добавления большего вклада ученым, после чего они займутся разработкой стратегий роста компании. В результате приоритетное внимание будет уделяться защите данных наряду с успехом проекта.

7. Сертификация не будет учитываться

Очевидно, что сертификация по управлению проектами в настоящее время не является конечной квалификацией руководителя проекта. Эта

тенденция сохранится и в 2018 году. Руководители проектов должны иметь портфолио, чтобы продемонстрировать свою способность управления проектами под давлением и с надлежащим ROI для своих работодателей.

Это 7 тенденций цифрового управления проектами в 2018 году, которые появятся в дальнейшем. Однако всегда лучше оставаться этически гибким, чтобы управление проектами стало дружественной задачей, а не только целью в виде заработка.[16]

Роль управления проектами в бизнес-процессах.

От качественного управления проектами зависит будущая прибыль компании. Кроме того, очень важно грамотно распорядиться имеющимися ресурсами. При нехватке того или иного ресурса, один из них сразу повлечет за собой трату другого. Например, при отсутствии дополнительного времени, потребуется вложить дополнительные финансовые ресурсы. Немаловажно, составить команду, которая будет вести проект в стабильном и правильном направлении.

Но, к сожалению, даже небольшая ошибка способна привести к полному краху проекта и может понести за собой большие убытки. В данном разделе приведены те меры, которыми зачастую пренебрегают руководители проектов, вникая больше в документацию и управление.

Три необходимые меры, которые следовало бы соблюдать при управлении проектами (расположение по возрастанию их ценности):

1. **Мотивация сотрудников.**

Этот немаловажный пункт является одним из основных двигателей всего процесса.

Мотивация - это взаимосвязь интересов сотрудника и предприятия. Другими словами, сотруднику нужна достойная заработная плата, а компании – качественно выполненная работа.

Таким образом, это влечет за собой ряд позитивных моментов как для успешной работы в проекте, так и для компании в целом:

- Награда лучшего сотрудника по итогам месяца, что приведет к более эффективной работе сотрудников и увеличению, например, финансовых показателей предприятия;
- Ценные кадры заинтересованы в работе;
- Снижение числа увольняющихся сотрудников компании.

2. **Четкое делегирование полномочий и обязанностей.**

Зачастую бывает так, что руководитель выполняет мелкую работу администратора, хотя в свою очередь должен сконцентрироваться на своих обязанностях. При этом администратор получает соответствующий инструктаж по тому или иному заданию.

16 «7 Digital Project Management Trends In 2018: Get, Set, Ready!», By IPFConline - 16 October 2017. **http://ipfconline.fr/blog/2017/10/16/7-digital-project-management-trends-in-2018-get-set-ready/**

Несоблюдение данного момента может привести к негативным последствиям, например, к отставанию от сроков календарного плана.

3. Оценка рисков и выбор наиболее рациональных путей.

Риск бывает, как отрицательным, так и положительным событием, отражающимся на результатах деятельности компании. Очень важно и вместе с этим нелегко оценить риски заранее, доработать план и просчитать оптимальный путь развития событий.

Проблема ухода ценных сотрудников.

Часто бывает, когда во время проекта увольняются по разным причинам ценные и опытные сотрудники. Если их заменяют коллеги с небольшим опытом работы, то, как правило, потребуется пару месяцев на подготовку к работе. И это еще не вся проблема, которую мы хотели бы поднять.

Самое страшное здесь, когда заменить опытного сотрудника некому. Не все компании имеют достаточный резерв высококлассных работников. Если, это касается, например, технического департамента, то для инженеров это актуальная и опасная проблема. В отсутствии инженера, который был единственный, кто выполнял работу на объекте, компания будет нести убытки. Пока hr-специалисты проведут весь процесс, от поиска кандидата с подходящей квалификацией, на данную позицию до утверждения кандидата на работу, застой по инциденту на предприятии заказчика может привести не только к большим финансовым потерям, но и к разрыву контракта между заказчиком и исполнителем.

Из вышеизложенного примера видно, что необходимо иметь несколько высококвалифицированных работников и быть готовым к подобным ситуациям. Поэтому лучше не экономить на качественных сотрудниках и не подвергаться возможным последствиям.

Заключение.

В реальности низка вероятность, когда проект идет «как по маслу». Всегда встречаются разного рода непредвиденные ошибки. Но все же, прежде, чем начинать какой-либо проект, следует правильно подойти к его планированию и грамотно оценить имеющиеся ресурсы.

Кроме того, в начальной фазе проекта Заказчику и Исполнителю следует обговорить всю терминологию, связанную с проектом, чтобы обе команды понимали ее единообразно и в ходе работ не возникло разногласий. Затем будущим партнерам требуется добиться того, чтобы все было максимально автоматизировано. Например, при составлении договора, партнеры не продумывают автоматизированную систему расчета чего-либо, и в дальнейшем, при составлении отчетов возникают существенные трудности и приходится работать с большими данными вручную. Это сильно тормозит проект и, как правило, приводит к конфликтным ситуациям между сторонами.

Подводя итог, можно сказать, что риск есть всегда, но желаемый «ларец с золотом» будет стоить пройденного рискованного пути. Желаем удачи в будущих проектах!

Список используемой литературы:

1. Project Management Institute, Руководство к Своду знаний по управлению проектами (Руководство PMBOK®) — Четвертое издание. 2008г.
2. Управление проектами. Полный курс MBA. 2013г.
3. Информативный ресурс: http://genskayformula.com/project-istoria.html
4. «7 Digital Project Management Trends In 2018: Get, Set, Ready!», By IPFConline - 16 October 2017. http://ipfconline.fr/blog/2017/10/16/7-digital-project-management-trends-in-2018-get-set-ready/

Тебоева Ф.М.,
магистрант
2 курс, научное-педагогическое направление «Юриспруденция»
КАЗГЮУ
Казахстан, г. Астана

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ПО РЕГЛАМЕНТАЦИИ ПРОЦЕССУАЛЬНОГО СТАТУСА АДВОКАТА В РФ И РК

Аннотация: *Статья посвящена истории развития института адвокатуры, а в частности процессуального статуса адвоката с самого раннего периода становления адвокатуры, как отрасли по современный период.*

Ключевые слова: *адвокатура, процесс, статус адвоката, история.*

Annotation: *The article is devoted to the history of the development of the Institute of Advocacy, and in particular to the procedural status of the lawyer from the earliest period of the establishment advocacy as an industry in the modern period.*

Key words: *advocacy, process, advocate status, history.*

Возникновение института адвокатуры – неизбежный результат возникновения и развития любого демократического государства. Вместе с установлением государственного строя и политического режима, автоматически устанавливаются отношения, как между гражданами, так и с государством. По мере их развития, все больше и больше возникала необходимость регламентировать судебную ветвь власти, и соответственно институт защиты.

Правовой статус адвоката, как защитника за все время существования института адвокатуры, претерпела множество изменений. По мере тщательного изучения данного вопроса, мы посчитали, что будет целесообразным, поделить историю регламентации адвокатуры на несколько

этапов, в зависимости от тех или иных исторических фактов, влияющих, как на положение судебной власти, так и на правовой статус адвоката, в частности.

1 этап. Ранний период развития адвокатуры.

2 этап. Судебная реформа 1864 года.

3 этап. Советский период 1922 – 1991 года.

4 этап. Период независимости Казахстана.

1 этап. Под ранним этапом развития адвокатуры, мы подразумеваем, создания института адвокатуры, которая берет свое начало еще в древних веках. С древних времен, любой человек, который обвиняется в совершении какого-либо преступления, имел право на защиту своих прав и законных интересов, либо самолично, либо при помощи выбранного им защитника.

Отделение адвокатуры, как самостоятельного института, можно связать с развитием правовой системы Древней Греции и Древнего Рима. Ведь именно, в греческом суде, была впервые введена, такая процессуальная обязанность, как обязательное участие стороны в судебном процессе. А, по причине того, что не каждый гражданин мог позволить себе, подготовку и обучение, было разрешено нанимать специальных люде, обученных составления защитительных речей – «логографов». Их, можно с уверенностью назвать первыми адвокатами мира.

Но все же, несмотря на подобную практику, первая законодательная регламентация деятельности адвокатов, была найдена лишь после падения Римской империи. Именно, в византийской империи, было установлено, что желающий получить статус адвоката, должен сдать квалификационный экзамен. И, в это время, был написан «Профессиональный кодекс адвокатов», где было указано, что одним из самых главных правил адвоката, является неукоснительное соблюдение прав и интересов клиента.

Следующая официально задокументированная регламентация статуса адвоката датирована 1270 годом, когда французский король посчитал необходимым регулирование адвокатуры законом. В этом законе было установлено, что адвокат должен быть профессионально подготовлен, если, он желает защищать клиента в суде. А, также за свои услуги, он должен брать оплату, которая варьируется в зависимости от сложности дела, которое этот адвокат вел.[17]

Если говорить о России, то история развития процессуального статуса адвоката, начинается с 1397 года, когда были изданы Псковская и Новгородская судебные грамоты.

Псковской грамотой, регулировались, определённые критерии отбора защитников в суде, в которых было установлено, что услугами адвоката могли пользоваться лишь определённые граждане, такие как женщины, дети, больные, старые или глухие. Для всех остальных лиц, привлечение к судебному процессу защитника было запрещено.

[17] Кичихин А.Н. Адвокатура. Пять веков правозащиты. Книга первая. М.Информ-Право, 2009 г.

Также, именно в Псковской грамоте, был предусмотрен современный принцип независимости адвокатов. Это выражалось в запрете «всякому лицу облеченному властью», на участие в процессе в качестве адвоката.

Новгородская судебная грамота не была столь строга к списку лиц, которым позволялось нанимать представителя. Согласно грамоте, услугами адвоката мог воспользоваться любой человек. Что примечательно, так это то, что термин «адвокат» не был применен в данных документах. Составители пользовались терминами «представитель» и «защитник». Слово «адвокат» в юридической терминологии появилось куда позже. Источники разделяются в этом вопросе. Некоторые полагают, что впервые его применил Петр 1 в 1716 году в Воинском уставе, другие утверждают, что термин «адвокат» в самом полном смысле этого слова, был использован лишь в 1864 году Александром II при проведении реформ. Мы все же склонны согласиться со второй версией, в связи с тем, что именно в 1864 году произошел переломный момент для процессуального статуса адвоката в уголовном процессе.

2 этап. Судебная реформа 1864 года была осуществлена Александром II . Указ правительствующего сената от 20 ноября 1864 года установил адвокатуру – новым учреждением России. В основу всех изменений, царем была поставлена французская адвокатура. Однако ввиду менталитета страны и самого народа, имелись определенные отличия. Разработку Судебной реформы Александр II поручил главным юристам тех времен: С.И.Зарудному, Н.И.Стоянову и Д.Л. Ровинскому. Именно с их легкой руки, российская адвокатура приняла так называемый «западный» вид. Часть ее была, как уже было сказано, позаимствована у французов, но некоторые положения немецкую адвокатуру. Это выражалось в том, что впервые в России один адвокат имел полномочия и представлять лицо в суде, и защищать его.

Ими были введены следующие правила, которым приходилось следовать лицам, желающим участвовать в процессе в качестве адвката. Во-первых они должны были предоставлять свидетельство (разрешение), которое можно было получить в суде по месту проведения процесса. Особенностью подобных разрешений являлось, то они были действительными только, в тех местах, где были выданы.

Стоит отметить, и дисциплинарную ответственность, введённую в 1864 году, за нарушение профессиональной этики адвокатов. В процессуальной практике, было введено разрешение на взыскание с адвоката убытков, ставших результатом его нарушений, в судебном порядке. Уголовная ответственность, также была предусмотрена, за более злостные нарушения. Такие как вступление в сговор с противоположной стороной во вред клиенту.

Права и обязанности адвокатов в судебном процессе были рассмотрены и дополнены. В них были включены право на свободу речи, право на отказ от дачи показаний о делах своего клиента. Это право было законодательно регламентировано в 403 статье «Общего учреждения судебных установлений», где было сказано что, обязанность любого поверенного не оглашать тайны своего доверителя, как во время производства, но также и по

его окончанию. Единственным ограничением считалось, что адвокат не должен говорить о вещах, не относящихся непосредственно к делу, которое он ведет, иначе его могли привлечь в ответственности, если какая-либо сторона посчитала бы себя оскорбленной. Им было разрешено встречаться с обвиняемыми, которые находились под стражей. А в некоторых округах, этот пункт вообще был определён, как обязанность защитника. [18]

Конечно, и недостатки у положения защитников в процессе присутствовали. Процессуальные права существенно ограничивались. Так, защитникам было запрещено участвовать в представительном следствии, а потому с делом адвокат ознакамливался лишь перед началом судебного процесса. В противовес этому запрету, адвокатам развязали руки в отношении судебных разбирательств и обжалованию судебных решений.

Составители Судебных уставов очень много внимания уделяли независимости адвоката в гражданском и уголовном процессах. Именно с этим связаны, множественные запреты на участие в процессе определённого круга лиц.[19]

Категория лиц, которым не дозволялось участвовать в процессе в качестве адвоката:

- состоящие на службе у правительства
- несостоятельные должники
- опороченные
- подвергшиеся по судебным приговорам лишению или ограничению прав
- состоящие по следствием
- исключенные из службы по суду и т.д.[20]

Завершая этот этап, мы бы хотели уточнить, что именно эти Судебные реформы явились основой того института адвокатуры, которого мы видим на сегодняшний день. Эту реформу по праву считают самой демократичной из всех принятых до нее, так как именно после ее принятия, в основу адвокатуры были приняты принципы равенства всех перед законом и судом. Суд стал гласным, а услугами адвокатов, могли пользоваться все граждане. Адвокатура построенная с результате этой реформы, быстро завоевала популярность и авторитет у граждан. Все большее и большее количество лиц пользовались услугами адвокатов, что в конечном итоге привело к объявлению адвокатуры перспективной и высокооплачиваемой деятельностью.

3 этап. Советский период 1922 – 1991 года. После введения судебных реформ в 1864 году, адвокатура переживала так называемый подъем, до тех пор, пока в 1917 году в результате переворота, не была уничтожена политическая система России, а вместе с ней и судебная власть. Октябрьская революция привела к тому, что множество адвокатов были убиты или сосланы, а оставшиеся не предпринимали попыток, да и не имели возможности

[18] Жунусканов Т.Ж. «Становление и развитие адвокатуры в Казахстане» Адвокатская практика. № 6. 2004 г.
[19] Там же.
[20] Васильев А. «О присяжных поверенных» Русский вестник. №8. 1865 г.

участвовать в процессах. Сформированная советская власть попыталась внедрить свои правила в ведение судебных процессов. В 1917 года 24 ноября адвокатура официально была упразднена. В 1920 году, на очередной съезде деятелей юстиции, было объявлено, что государственная адвокатура не приемлема, и стране необходим независимый не только друг от друга, но и от государства институт адвокатуры.

Именно, так и была принята «Декларация прав трудящихся КАССР» 6 октября 1920 года, которая гласила, что народную юстицию необходимо строить в соответствии с Российской практикой, и что она не должна противоречить основным положениям прав трудящихся. Этому вопросу была отведена глава в «Положениях о народном суде КАССР» от 8 апреля 1921 года. Органы юстиции были обязаны организовывать бесплатную профессиональную адвокатскую консультацию и судебную защиту. Были открыты множество юридических курсов. А, также был расширен список людей, которые имели право на участие в процессе в качестве защитника. Ими стали все лица как мужского, так и женского пола.

В 1921 году был подготовлен проект «Декрета об Адвокатуре», а 26 мая 1922 года было готово и «Положение об адвокатуре».

Данный декрет регламентировал деятельность коллегий правозаступников по гражданским и уголовным делам, в ходе которой члены коллегий избирались советами, а обвиняемые сами могли выбирать себе защитника.[21] Однако стоит отметить, что права и обязанности адвокатов-защитников, остались, почти неизменны, и имели связь с реформой 1864 года.

Следующий раз, когда вопрос об институте адвокатуры был поднят также громко, зафиксирован в уже послевоенные годы, когда положением от 25 декабря 1958 года, правительство обязало союзные республики подговорить проект своего Положения об адвокатуре. Что собственно и сделал Казахстан в лице Верховного Совета Казахской ССР 5 июля 1960 года. Отдельных положений институт адвокатуры добился также и в уголовно-процессуальном законодательстве СССР в 1958 году, в результате которых в судах был введен открытый процесс, а защитники получили подступ к досудебным стадиям уголовного процесса, и больше времени на подготовку.

Процессуальный статус адвокатов регулировался именно им, вплоть до принятия «Закона об адвокатуре СССР» 30 ноября 1977 года. Этот закон регулировал статус защитников по всей союзной республике, и, основываясь на нем, в «Положения об адвокатуре» Казахстана были введены соответствующие изменения 13 ноября 1980 года. В указанном законе, были четко установлены права и обязанности защитников, их возможности, а также отдельные правила профессиональной адвокатской этики.

4 этап. Период независимости Казахстана.

На современном этапе, институт адвокатуры достиг высокой отметки в регулировании законодательством. В Республике Казахстан правовой статус

[21] Филлипова Ю.А. «Из истории русской адвокатуры» Адвокатская практика. 2005 г. №4.

защитника (адвоката) подробно регламентирован в Уголовно-процессуальном кодексе РК от 4 июля 2014 года и в Законе Республики Казахстан «Об адвокатской деятельности» от 5 декабря 1997 г.

С момента обретения Казахстаном независимости, статус адвокатов в национальном законодательстве изменился. 5 декабря 1997 году был принят закон Республики Казахстан «Об Адвокатской деятельности», в котором и были расписаны все правовые положения адвокатов, порядок приобретения и утраты статуса адвоката, условия общения с клиентами, обращающимися за юридической консультацией или определёнными услугами, гарантии адвокатской деятельности и множество других вопросов, которые должны были найти свое решение. В УПК РК права и обязанности защитника очень расширены, и это по сравнению с советским временем, когда защитник мог вступить в дело, уже после окончания предварительного расследования. Усилены гарантии свидетельского иммунитета, получения копий материалов дела, обжалования любых действий совершенных, с нарушением законодательства РК, опроса лиц, владеющих нужной информацией, которая может определить либо повлиять на благоприятный для доверителя исход дела и т.д. [22]

Если смотреть на правовой статус адвоката на сегодняшний день, то конечно нельзя не заметить, как уже было указано, что защитник является неотъемлемой и важной частью уголовного процесса, которая может оказать непосредственное влияние на ход дела, однако, к сожалению, положение защитника не являются идеально гарантированным, но все же положение и статус защитников значительно улучшился.

Все гарантии адвокатской деятельности установлены в УПК РК, Законе «Об адвокатской деятельности» и Законом РК «О государственной защите лиц, участвующих в уголовном процессе» от 5 июля 2000 года №72

Если провести анализ всех этих нормативно-правовых актов, то можно определить, что Конституция обязывает адвокатов оказывать квалифицированную юридическую помощь, как физическим, так и юридическим лицам, в то время как государство должно регулировать условия реализации этих обязанностей. Правовая задача любого адвоката, так или иначе, это оказание юридической помощи нуждающимся в том.

Использованные источники:

1. Кичихин А.Н. Адвокатура. Пять веков правозащиты. Книга первая. М.Информ-Право, 2009 г.
2. Жунусканов Т.Ж. «Становление и развитие адвокатуры в Казасхтане» Адвокатская практика. № 6. 2004 г.
3. Васильев А. «О присяжных поверенных» Русский вестник. №8. 1865 г
4. Филлипова Ю.А. «Из истории русской адвокатуры» Адвокатская практика. 2005 г. №4.

[22] Анализ современного состояния адвокатуры в Республике Казахстан см.: Д.К. Канафин. Обзорный документ «Юридическая профессия в Казахстане». Ежегодник Центра исследования правовой политики 2008. Алматы, 2009. С. 213-226.

5. Анализ современного состояния адвокатуры в Республике Казахстан см.: Д.К. Канафин. Обзорный документ «Юридическая профессия в Казахстане». Ежегодник Центра исследования правовой политики 2008. Алматы, 2009. С. 213-226.

УДК 37.037.1:796.015.865-057.875
ББК Ч448.055.4+Ч511.3

Вшивцева Елена Александровна
Старший преподаватель
кафедры физической культуры (ПГАТУ) Пермского государственного аграрно-технологического университета имени академика Д.Н. Прянишникова
Россия, г. Пермь
Клюкина Наталья Александровна
Доцент, кафедра физической культуры (ПГАТУ) Пермский государственный аграрно-технологический университет имени академика Д.Н. Прянишникова
Россия, г. Пермь

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ КОМПЛЕКСА «ГОТОВ К ТРУДУ И ОБОРОНЕ».

Аннотация. *В данной статье рассматривается история создания комплекса «Готов к труду и обороне». Его нелёгкое появление в постреволюционное время ,а также становление ГТО в современном мире физической культуры.*

Ключевые слова. *История появления ГТО, физическое воспитание, культура, спорт, физическая подготовка, комплекс ГТО, закон о спорте.*

Vshivtseva Elena Alexandrovna
Senior Lecturer
Department of Physical Culture (PGATU) of the Perm State Agrarian and Technological University named after academician D.N. Pryanishnikov
Russia, Perm
Russia, Perm
Klyukina Natalia Alexandrovna
Associate Professor, Department of physical education (PGATU) Perm state agro-technological University named after academician D. N. Pryanishnikov, Russia, Perm

HISTORY OF THE COMPLEX DEVELOPMENT "READY FOR LABOR AND DEFENSE"

Annotation. *This article considers the history of the creation of the complex "Ready for work and defense". His uneasy appearance in the post-revolutionary time, as well as the formation of TRP in the modern world of physical culture.*

Keywords. *Physical education, culture, sports, physical training, TRP complex, the law on sport.*

В современном мире программа физкультурной подготовки «Готов к труду и обороне» снова приобретает значимость. В 2014 году Президентом Российской Федерации Владимиром Путиным был подписан указ о возвращении этой системы. Позже результаты сдачи комплекса «ГТО» стали учитывать при поступлении в высшие учебные заведения. Однако его история началась задолго до 2014 года.

Идея для создания комплекса появилась в послереволюционное время. Этот период был очень тяжелым для нашей страны, перед правительством стояла важнейшая задача, нужно было формировать единство общества, собственную культуру, а также не забывать о формировании сильной армии для нового государства. Основами дисциплины, порядка и хорошей физической подготовки всегда признавались физическая культура и спорт. Так физическое воспитание одной из самых актуальных задач для Советской власти.

Ведущую роль в разработке новых форм и методов физического воспитания сыграл комсомол. Именно он выступил инициатором создания Всесоюзного физкультурного комплекса «Готов к труду и обороне».

24 мая 1930 года газета «Комсомольская правда» напечатала обращение, в котором предлагалось установить всесоюзные испытания на право получения значка «Готов к труду и обороне». Речь шла о необходимости введения единого критерия для оценки физической подготовленности молодежи. Предлагалось установить специальные нормы и требования, а тех, кто их выполнял — награждать значком. Новая инициатива комсомола получила признание в широких кругах общественности, и по поручению Всесоюзного совета физической культуры при ЦИК СССР был разработан проект комплекса ГТО, который 11 марта 1931 года после общественного обсуждения был утвержден и стал нормативной основой системы физического воспитания для всей страны. Содержание комплекса ГТО было ориентировано на качественную физическую подготовку сотен миллионов советских людей.

После утверждения начинается активная пропагандистская деятельность, а также проведение занятий на заводах и фабриках, в государственных учреждениях и учебных заведениях. Помимо участия в обязательных мероприятиях, граждане стали проявлять самостоятельную инициативу в занятиях спортом в свободное от учёбы и работы время.

К испытаниям на получение значка «Готов к труду и обороне» первоначально допускались мужчины не моложе 18 лет и женщины не моложе 17 лет. Особым условием было удовлетворительное состояние здоровья. Участники распределялись на отдельные группы по полу и возрасту.

Первый комплекс ГТО состоял всего из одной ступени и предполагал выполнение 21 испытания, 15 из которых носили практический характер:

- бег на 100, 500 и 1000 метров;
- прыжки в длину и высоту;
- метание гранаты;
- подтягивание на перекладине;
- лазание по канату или шесту;
- поднимание патронного ящика весом в 32 килограмма и безостановочное передвижение с ним на расстоянии 50 метров;
- плавание;
- умение ездить на велосипеде или умение управлять трактором, мотоциклом, автомобилем;
- умение грести 1 км;
- лыжи на 3 и 10 км;
- верховую езду и продвижение в противогазе на 1 км.

Теоретические испытания проводились по военным знаниям и знаниям истории физкультурных достижений, основ физкультурного самоконтроля, оказанию первой медицинской помощи. Испытания проводились на всех уровнях — в городах, селах и деревнях, на предприятиях и в организациях. Результаты заносились в билет физкультурника.

По мере того как комплекс ГТО все больше и больше становился общенародным делом, вносились коррективы и поправки в этот комплекс. Уже в 1932 году появилась вторая, более сложная, ступень ГТО. Со временем появилась необходимость установить повышенные требования к физической подготовке молодежи, которая все в больших масштабах начала успешно выполнять испытания на значок ГТО. В 1932 году Всесоюзным советом физической культуры был утвержден и введен в действие комплекс «Готов к труду и обороне» II ступени.

В комплекс ГТО II ступени вошло уже 25 испытаний — 3 теоретических и 22 практических. Для женщин общее количество испытаний составляло 21. В обновленном комплексе II шире представлены спортивные испытания:

- прыжки на лыжах с трамплина (для мужчин);
- фехтование;
- прыжки в воду;
- преодоление военного городка.

В 1934 году для подростков 13--14 и 15--16 лет были введены нормативы на значок «БГТО» - «Будь готов к труду и обороне». Сдача этих нормативов стала начальной ступенью всестороннего физического развития. В нее вошли 16 норм спортивно-технического характера:

- бег на короткие и длинные дистанции;
- прыжки в длину и высоту с разбега;
- метание гранаты, бег на лыжах на 3-5 километров для мальчиков и 2-3 километра для девочек, ходьба в противогазе;
- гимнастические упражнения;
- лазание;
- подтягивание;
- упражнения на равновесие;

- поднятие и переноска тяжестей.

В тревожное предвоенное время Совет Народных Комиссаров Союза ССР принял 26 ноября 1939 года постановление «О введении нового физкультурного комплекса "Готов к труду и обороне СССР"», в котором были введены военно-прикладные виды упражнений, например, переползание, переноска патронного ящика.

Эти три ступени — БГТО, ГТО-I и ГТО-II — просуществовали до 1972 года. Нормативы и требования комплекса ГТО изменялись в 1939, 1946, 1954, 1959 и 1972 годах.

Те, кто успешно выполнял испытания и был награжден значком ГТО, имели льготу на поступление в специальное учебное заведение по физкультуре и преимущественное право на участие в спортивных соревнованиях и физкультурных праздниках республиканского, всесоюзного и международного масштаба. Нормативы комплекса ГТО стали инструментом, благодаря которому каждый гражданин мог проверить уровень своего физического развития.

Ныне действующий комплекс ГТО был утвержден и введен 1 марта 1972 года. Каковы же характерные особенности нового комплекса «Готов к труду и обороне СССР»? Расширились возрастные рамки комплекса: добавились ступени для школьников 10—13 лет и трудящихся 40—60 лет. Теперь комплекс ГТО строится по возрастному принципу, охватывает население с 10 до 60 лет и состоит из 5 ступеней. За комплексом сохранено его прежнее название «Готов к труду и обороне СССР». Это связано с тем, что такое наименование четко определяет идейную направленность, воспитательную сущность комплекса, близкую и понятную представителям всех возрастных категорий. Вместе с тем каждой из пяти ступеней нового комплекса ГТО дано свое название.

1-я ступень получила название «Смелые и ловкие».

2-я .ступень — «Спортивная смена».

3-я ступень — «Сила и мужество».

4-я ступень — «Физическое совершенство».

5-я ступень — «Бодрость и здоровье».

В начале 1985 года в Комплекс ГТО был внесен очередной пакет с изменениями. Теперь комплекс для взрослых состоял из 3 ступеней, а для школьников—из 4-х.

К сожалению, распад Советского Союза повлек за собой более большую пропасть в работе над воспитанием физической активности граждан. Юридически Комплекс ГТО не был упразднен, однако фактически он прекратил свое существование в 1991 году.

С чего же началось возрождение комплекса в современной России?

В 2007 году Владимир Путин подписал новый закон о спорте, да и в целом этот год можно смело назвать годом спорта. Таким образом, на волне воодушевления от спортивных побед, в соответствии с новыми веяниями дискуссии о возрождении комплекса ГТО вновь подняты спортивной общественностью.

В 2013 году руководство страны и региональные руководители выступили с инициативой возрождения комплекса ГТО в России в современном формате.

Итогом кропотливой подготовки стало издание Указа Президента Российской Федерации от 24 марта 2014 года № 172 «О Всероссийском физкультурно-спортивном комплексе „Готов к труду и обороне“ (ГТО)», постановляющего о вводе в действие комплекса с 1 сентября 2014 года.

Итак, сегодня комплекс ГТО возрождается, преобразившись в новой форме и новых условиях.

Источники:

1. История ГТО [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gto.ru/history - (Дата обращения: 14.10.2017).
2. Огуля С.В. История комплекса ГТО [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://nsportal.ru/shkola/fizkultura-i-sport/library/2016/11/13/istoriya-kompleksa-gto (Дата доступа: 20.10.2017).
3. Всесоюзный комплекс ГТО [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://studbooks.net/606593/turizm/vsesoyuznyy_kompleks_gto - (Дата обращения: 14.10.2017).
4. Готов к труду и обороне СССР [Электронный ресурс]. – Режим доступа:
https://ru.wikipedia.org/wiki/Готов_к_труду_и_обороне_СССР - (Дата обращения: 14.10.2017).

Шибляева Т.В.
Студент магистратуры
1 курс, факультет «Дизайн архитектурной среды»
Академия строительства и архитектуры
Донского Государственного Технического Университета
Россия, г. Ростов-на-Дону

«ИСТОРИЯ ФОРМИРОВАНИЯ ДВОРОВЫХ ПРОСТРАНСТВ»

Аннотация: *Развитие жилого двора происходило с появлением жилой застройки, под воздействием изменяющихся общественно-финансовых взаимоотношений на различных стадиях формирования сообщества. Жилой дворик, как более важный компонент перехода с жилого пространства к внешнему, различался своеобразием конкретно в региональном качестве. Важная коммуникационная значимость жилого двора, наследуемая исторически и миновавшая кратковременные изменения, сохранилась, в несколько видоизмененном соотношении, вплоть до данного периода.*

Ключевые слова: *двор, дворовое пространство, участок, архитектура внутреннего двора*

Дворы – зоны земли, загражденных и напрямую прилегающих к какому либо зданию, их история началась за долго до появления на карте крупных городов. Достаточно длительный период двор находился за жильем либо внутри него, при этом не имеет значения, было данное жилье крестьянина или являлось общественным сооружением. Парадный дворик, либо курдонер, – местность, прилегающая к основному фасаду сооружения, выходящего на улицу, появилась еще в XVII веке. Сооружения сдерживали курдонер с 3-х сторон, а от основной дороги отделял забор. Иногда архитекторы организовывали дворовое пространство сзади основного здания, либо сбоку от него.

Со временем не изменилась форма участка у жилого помещения, территория современного двора расположена внутри зданий или примыкает к нему со стороны противолежащей улице. В любом случае двор располагается в непарадной стороне жилых зданий, для комфортного существования владельцев и посетителей, общественных и жилых зданий.

История повествует о возникновении дворов при жилом доме, а с формированием населенных пунктов и становлением социальных институтов придомовая местность либо дворик обретают качество значимого образующего компонента социальных построек, в частности замков правителей древнейших стран. Зодчие этих отдаленных лет стремительно выносили способы планировки маленьких жилых зданий к колоссальным общегородским постройкам.

Ранее в античном обществе сложилось два вида жилья. К первому виду принадлежали строения, занимавшие середину двора, другому виду отвечали здания, сооруженные согласно периметру дворовый местности. В конкретный период двор выступил особо значимым объектом в создании зодчества общественных строений. Греческие и римские архитекторы возводили святилища, на основе внутренних дворов, находящихся в центре, пример этому Колизеи и театры. В обществе соединялись новые мысли, касающиеся строительства. Достаточно быстро территория у дома стала большой важностью – двор исполнял существенную значимость в жизни каждой семьи.

Основные принципы внутреннего двора и жилых сооружений азиатского вида пришли к нам с Древниего Египета, а именно дворы частных жилищ, общественные сооружение в силу различных факторов никак не применяли данные способы архитектурной постройки. Египтяне обладали высоким и развитым искусством. Отличительной особенностью архитектуры Древнего Египта была галерея и внутренние дворики, они являлись, продолжением и расширением галерей, а не основными зонами планировки сооружения, площадками последующего сбора либо распределения.

Покрытые колоночными галереями дворы были довольно редко охвачены с абсолютно всех сторон. Двери помещений также в некоторых случаях выходили во дворик. Крупные колоночные дворы и залы были галерейного вида.

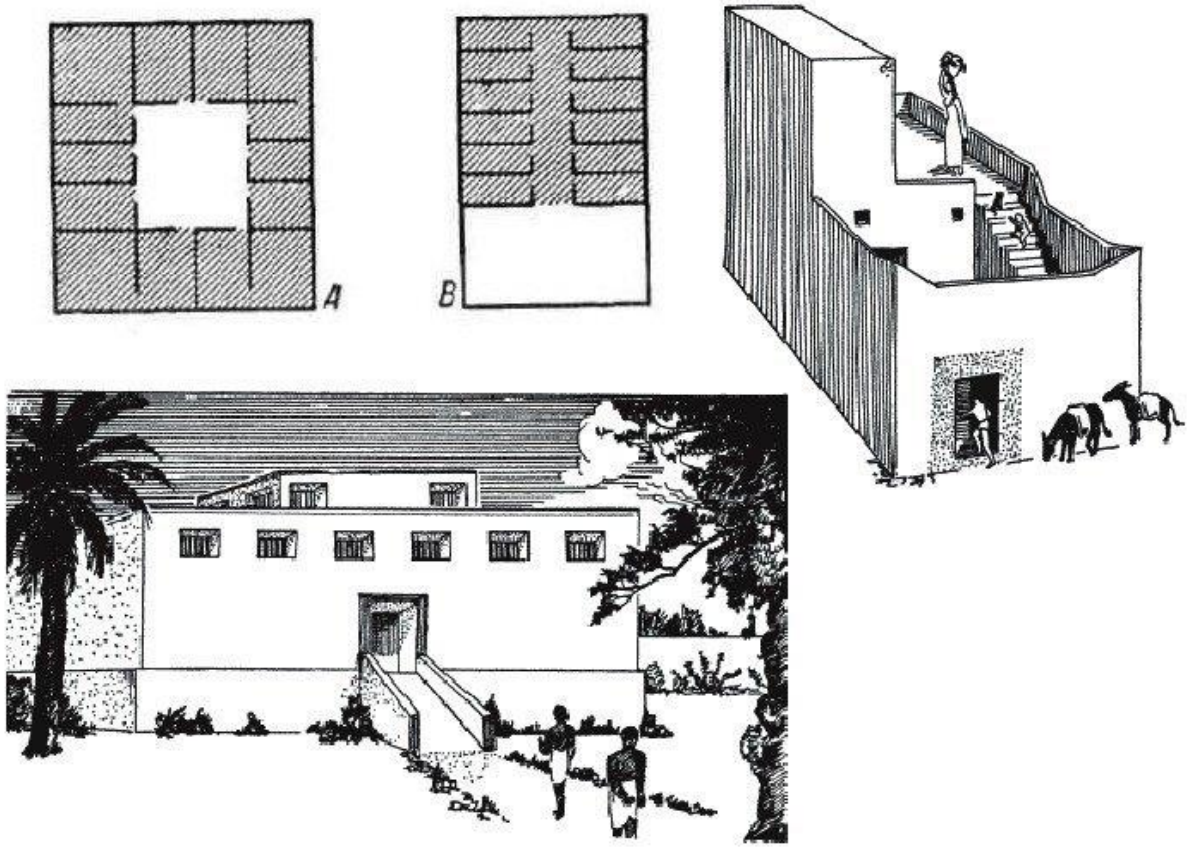


Рисунок 1. – Жилой дом богатого египтянина.

В Месопотамии внутренний двор всегда считался значимой составляющей жилого ансамбля и в дальнейшем становится базой для нового образа дворового сооружения – террасы, которые приспособляли к жилью со стороны двора, при этом с абсолютно всех 4 сторон. В них хорошо было прибывать в знойный период.

С середины III тыс. правители Месопотамии принимаются строить для себя дворцы, которые имеют несколько внутренних дворов и крепостные стены. Ярким примером шумерского этапа являются замки. Комбинация светской постройки с крепостью, которая собственными оборонительными стенами оберегает владельца равно как от противника, так и от людей городка, разрешала обитателям замка ощущать себя в абсолютной защищенности.

Из Месопотамии обычай создавать террасы заимствовала Персия и государства персидской культуры. Из Персии в Среднюю Азию решительно продвигаются ранее не известные виды общественных строений, воздвигаемых вокруг внутреннего двора. К подобным сооружениям принадлежали: замок предводителя, школы и постоялый двор.

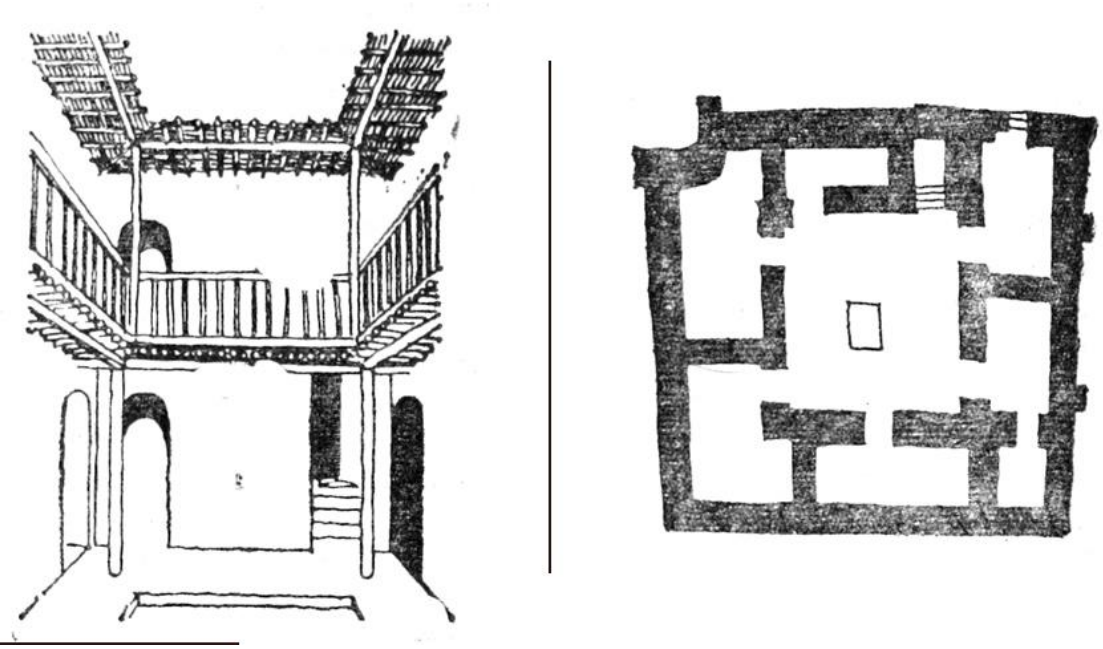


Рисунок 2. – Месопотамский жилой дом. План и реконструкция внутреннего двора.

В обстоятельствах стремительного увеличения жителей индивидуальное жилье с внутренним двором делается уделом обеспеченного римлянина. В древнем обществе впервые возникает перистиль – внутренний дворик, опоясанный колоннадой.

Новейшим шагом в формировании внутренних дворов считаются периоды средневековья и ренессанса. В Европе IX–XII веков повсюду возводятся замки и усиленные крепостными стенами города. Крепости феодалов утрачивают собственные дворы – любое независимое место в целях рационального использования территории обстраивается жильем и храмами. С приходом периода барокко и рококо возникает понятие курдонер, что значит «почетный дворик». Такого рода двор в основном находился пред домом, но имел возможность находиться и сзади постройки.

Что касается истории деревень, то она не особо меняется. Русское жилье - это не отдельный дом, а заслоненный дворик, в каком возводился ряд построек, равно как жилых, так и хозяйственных. Первоначально, здания славян соединяли жилище и хозяйственную часть, жилье было однокамерным. Дворик в этом случае мог отсутствовать совсем. В понятие "крестьянский двор" включали не только лишь постройки, но и место территории, в котором они размещались, включая участок, сад, гумно и т.п. Собственные характерные черты существовали и в различных городах. Таким образом, в Великом Новгороде местность усадьбы, огораживалась забором, а жилые дома и прочие сооружения прятались в глубине территории – перед ними находился торжественный двор. Подобное размещение свойственно только новгородским посадам X–XII веков.

Для русских крепостей и монастырей свойственно присутствие большого внутреннего двора. Имперский период в существования России характеризуется определенными преобразованиями в городских постройках,

возникают города нового вида. Строительство прямых улиц проводится вдоль тротуара, здания размещены основным фасадом к улице. В обстоятельствах увеличения жителей и дорогой территории здания строятся вплотную. Возникают и здания с курдонером. Города нашей страны имеют все шансы похвалиться собственной историей дворовой культуры. Не одно поколение выросло в столичных двориках.

История дворового пространства появляется практически с первых жилых застроек и является неотъемлемой частью обитания человека. Вид двора не потерпел глобальных изменений, но в его существовании нуждается отныне каждая постройка. Основой для проектирования двора становится правильно сформированная программа форм поведения, а не обычный набор функциональных зон с определенными габаритами и надлежащими общепринятыми нормами.

Список источников:

1.Андрей Гусаров. Петербургские дворы. Необычные дворы, курдонеры, дворы-колодцы, проходные дворы. – М.: Центрполиграф, 2015. – 383 с
2.Шуази О.АРХИТЕКТУРА ДРЕВНЕГО ЕГИПТА. История архитектуры. Т. I. М., 1935 (переиздание, 2002). С. 7-76.
3.Ащепков Е.А. Русское народное зодчество в Западной Сибири. — М.: Изд. Академии архитектуры, 1950. — С. 19-28.
4.Беляева Е.А. Архитектурно-пространственная среда города как объект зрительного восприятия. — М.: Стройиздат, 1977. — 126 с.
5. Комплексное благоустройство дворовых территорий (концепция Москвы) / Правительство Москвы, Комитет по архитектуре и градостроительству Москвы. / Под общ. ред. Б.В. Никольского. — М.: Прима-Пресс, 1998. — 639 с.

УДК 336.71

Фаткуллина Э.Р., старший преподаватель кафедры «Финансов и экономического анализа»
Назметдинова Л.Г., старший преподаватель кафедры «Финансов и экономического анализа»
ФГБОУ ВО «Уфимский государственный авиационный технический университет»
Россия, г. Уфа

ИСТОЧНИКИ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ПРОБЛЕМ ЛИКВИДНОСТИ

Аннотация: *В статье рассматривается актуальность управления ликвидными средствами коммерческих банков. Представлен механизм анализа ликвидности банка. Определены ключевые факторы, влияющие на ликвидность коммерческого банка.*

Ключевые слова: *ликвидность коммерческого банка, макроэкономические факторы, микроэкономические факторы, риск*

ликвидности.

Annotation: *The article is concerned with the relevance of management of liquid means of commercial banks. The mechanism of the analysis of bank liquidity is presented. The key factors influencing liquidity of commercial bank are defined.*

Key words: *liquidity of commercial bank, macroeconomic factors, microeconomic factors, risk of liquidity.*

Банки заимствуют крупные суммы краткосрочных депозитов и резервов у граждан, предприятий и других кредитных учреждений, затем пускают их в оборот и предоставляют долгосрочные кредиты своим клиентам. Так что большинство банков имеют некоторое несоответствие между сроками погашения по своим активам и сроками погашения по основным обязательствам. Проблема, возникающая в случае несовпадения сроков, состоит в том, что банки имеют необычно высокую долю обязательств, требующую немедленного выполнения, таких как вклады до востребования, текущие счета и займы денежного рынка. Таким образом, банки всегда должны быть готовы удовлетворить безотлагательный спрос на денежные средства, который может быть весьма значительным в отдельные моменты времени.

Другим источником потенциальных проблем ликвидности является чувствительность банков к изменениям процентных ставок. Когда происходит рост процентных ставок, некоторые вкладчики изымают свои средства в поисках более высоких прибылей в других местах. Многие клиенты, взявшие ссуды, могут приостановить подачу заявок на новые кредиты или ускорить использование кредитных линий, еще имеющих низкие процентные ставки. Таким образом, изменение процентных ставок отражается на спросе клиентов и на депозиты, и на кредиты, что оказывает сильное влияние на уровень ликвидности банка. Более того, изменение процентных ставок влияет на рыночную стоимость активов, продажа которых может потребоваться банку для получения дополнительных ликвидных средств, и оказывает непосредственное влияние на стоимость займов на денежном рынке.

Вне зависимости от этих факторов удовлетворение спроса на ликвидные средства должно быть для банка высокоприоритетным. Неудачи в этой области могут серьезно подорвать доверие к нему клиентов.

Сущность проблем управления ликвидными средствами банков может быть представлена двумя краткими утверждениями [1]:

1. Спрос на ликвидные средства банка редко бывает равен их предложению в какой-либо момент времени. Банк должен постоянно иметь дело с дефицитом ликвидных средств либо с их излишком.

2. Существует дилемма между ликвидностью и прибыльностью банка. Большая часть банковских ресурсов предназначается для удовлетворения спроса на ликвидные средства, меньшая часть – для достижения желаемой прибыльности банка (при неизменных прочих факторах).

Таким образом, обеспечение оптимального уровня ликвидности является постоянной проблемой в управлении банком и всегда направлено на увеличение его прибыльности.

На ликвидность и платежеспособность банка, как и на его деятельность в целом, воздействует огромное количество факторов разнонаправленного действия. Поэтому при выявлении складывающихся отрицательных тенденций в области ликвидности финансовым аналитикам банка необходимо выявить основные факторы, вызвавшие эти тенденции, проанализировать их воздействие и выработать рекомендации по изменению политики банка с целью предупреждения негативных последствий. Итак, основной целью проведения второго этапа анализа является учет воздействия внутренних и внешних факторов на политику банка в целом, и на его ликвидность в частности.

Рассмотрим ключевые факторы, воздействующие на ликвидность, и проследим их влияние на деятельность банка. Эти факторы по механизму воздействия можно разделить на две группы [2]:

1. Макроэкономические факторы (экзогенные) – через них осуществляется воздействие внешней среды на деятельность коммерческого банка и, как следствие, на его ликвидность (рисунок 1).

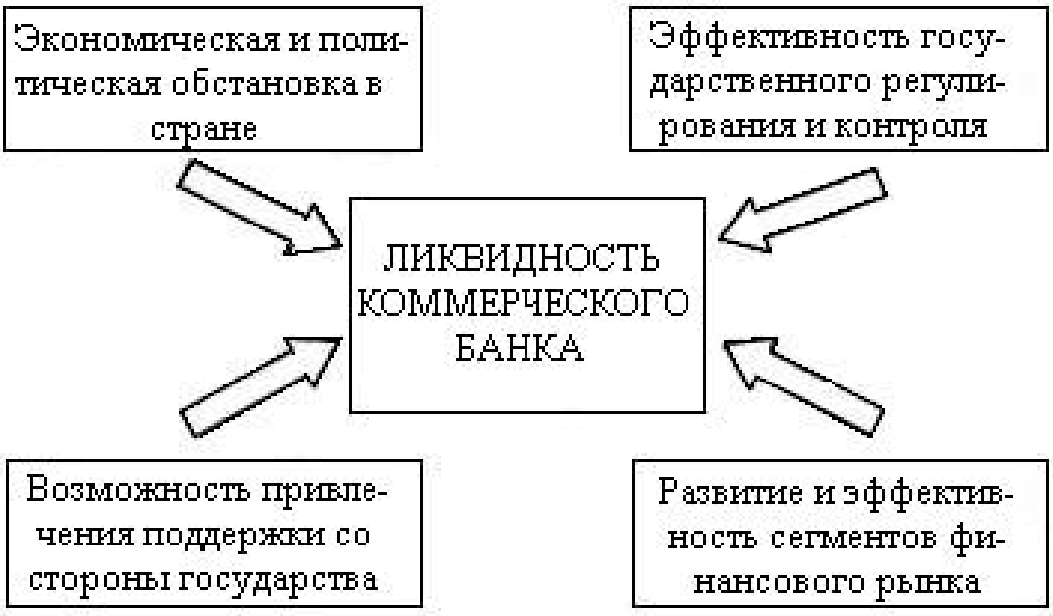


Рисунок 1 – Макроэкономические факторы, воздействующие на ликвидность банка

2. Микроэкономические факторы (эндогенные) – действуют на уровне самого банка и связаны с его политикой. В отличие от действия макроэкономических факторов, воздействие в некоторых банк не может ограничить, микроэкономические факторы напрямую связаны с его деятельностью, поэтому, изменяя политику банка, можно ограничить воздействие факторов, вызывающих неблагоприятные изменения в ликвидности (рисунок 2).

Рассмотрим подробнее макроэкономические факторы, воздействующие на ликвидность.

1. Экономическая и политическая обстановка в стране. Стабильность общей политической и экономической обстановки в стране оказывает прямое воздействие на стабильность банковской системы в целом и коммерческого

банка как ее звена в частности. Во многом она определяет степень доверия к банкам со стороны населения.

Рисунок 2 – Микроэкономические факторы, воздействующие на ликвидность банка

2. Эффективность государственного регулирования и контроля. Непосредственное влияние на ликвидность и платежеспособность оказывают следующие моменты:

– рестрикционная политика Центрального банка РФ (повышение ставки рефинансирования ЦБ РФ, изменение норм обязательного резервирования, минимального размера собственного капитала, установление обязательных экономических нормативов оказывают прямое воздействие на структуру и эффективность активных и пассивных операций банков);

– фискальная политика государства (установления налогов, косвенным и прямым плательщиком которых является банк, оказывает воздействие на его ликвидность и платежеспособность);

– операции ЦБ на открытом рынке с государственными ценными бумагами и иностранной валютой существенным образом влияют на процентные ставки, курсы валют и др.

3. Развитие и эффективность сегментов финансового рынка. Этот фактор обусловливает характер перераспределения временно свободных денежных средств между участниками финансового рынка и, в частности, между банками.

4. Возможность привлечения поддержки со стороны государства. Проявляется через проводимую денежно-кредитную политику правительства и ЦБ, например, в возможности получения государственных кредитов из ресурсов ЦБ.

Перейдем теперь к рассмотрению факторов, действующих на микроуровне, т.е. на уровне самого банка (рисунок 2).

1. Качество управления деятельностью банка. Профессионализм и уровень квалификации руководителей и работников банка оказывает определяющее воздействие на состояние ликвидности коммерческого банка. Данный фактор является ключевым в обеспечении ликвидности.

2. Достаточность собственного капитала банка. Значительная величина капитальной базы банка положительно сказывается на уровне его ликвидности. Данный показатель имеет огромное значение для нормального функционирования банка, поэтому его минимально допустимая величина регулируется законодательно.

3. Качество и устойчивость ресурсной базы банка. Ресурсная база является определяющим фактором для объема и степени развития активных операций банка, а, следовательно, ее стабильность оказывает влияние на финансовую устойчивость и ликвидность банка. Персоналу банка необходимо осуществлять постоянный контроль за этими показателями, проводить структурный анализ пассивов с целью поддержания оптимальных значений для средств, привлеченных на срочной основе, так как именно они помогают банку поддерживать сбалансированность между активами и пассивами по срокам и суммам, а значит, и ликвидность банка.

4. Степень зависимости от внешних источников заимствования. Чем сильнее выражена у банка такая зависимость, тем серьезнее могут оказаться проблемы в случае возникновения даже временной неплатежеспособности.

5. Сбалансированность активов и пассивов по суммам и срокам.

6. Рискованность активов банка означает вероятность потенциальных потерь при реализации активов или риск невозврата вложенных банком средств. Рискованность активов зависит от многих факторов внутреннего и внешнего порядка, таких как: стратегия банка при размещении средств, структура и качество его кредитного портфеля, активность инвестирования в ценные бумаги, качество проводимого финансового анализа, состояние реального сектора экономики, государственных финансов и др.

7. Доходность активов банка. Этот фактор оказывает разнонаправленное воздействие на ликвидность. С одной стороны, чем больше доля работающих активов в балансе банка и чем выше их эффективность, доходность, тем устойчивее финансовое состояние банка. С другой стороны, рост доходности почти всегда сопряжен с увеличением риска, в связи с чем повышаются требования к ликвидности.

Таким образом, были рассмотрены факторы, оказывающие влияние на ликвидность банка. Однако не только они определяют ликвидность банка. Ликвидность коммерческого банка базируется на постоянном поддержании посредством оперативного управления объективно необходимого соотношения между тремя составляющими: собственным капиталом банка и привлеченными средствами, с одной стороны, и размещенными средствами – с другой. Осуществление этой цели предполагает анализ, контроль и управление активами и пассивами банка. Перейдем к рассмотрению следующего этапа анализа ликвидности.

Риск ликвидности – риск убытков вследствие неспособности банка обеспечить исполнение своих обязательств в полном объеме. Риск ликвидности возникает в результате несбалансированности финансовых активов и финансовых обязательств банка (в том числе вследствие несвоевременного исполнения финансовых обязательств одним или

несколькими контрагентами кредитной организации) и/или возникновения непредвиденной необходимости немедленного и единовременного исполнения банком своих финансовых обязательств.

Банком разработана «Политика по управлению и оценке ликвидности», определяющая основные понятия, цели и методы управления, способы оценки, а также распределение обязанностей в области управления ликвидностью банка.

Банк поддерживает уровень ликвидности, достаточный для выполнения всех требований Банка России. Прежде всего, это относится к нормативам мгновенной, текущей и долгосрочной ликвидности.

Управление риском ликвидности осуществляется путем согласования сроков возврата размещенных активов и привлеченных банком пассивов, а также поддержания необходимого объема высоколиквидных средств и определенного объема ликвидных ценных бумаг.

Банк старается поддерживать устойчивую базу финансирования, состоящую преимущественно из средств других банков, депозитов юридических лиц/вкладов физических лиц и долговых ценных бумаг, а также инвестировать средства в диверсифицированные портфели ликвидных активов для того, чтобы иметь возможность быстро и без затруднений выполнить непредвиденные требования по ликвидности.

Информацию о финансовых активах и обязательствах получает Казначейство. Казначейство обеспечивает наличие адекватного портфеля краткосрочных ликвидных активов, в основном, состоящего из краткосрочных ликвидных торговых ценных бумаг, депозитов в банках и прочих межбанковских инструментов, необходимого для поддержания достаточного уровня ликвидности в целом по банку.

Казначейство контролирует ежедневную позицию по ликвидности и регулярно проводит стресс-тестирование по ликвидности при различных сценариях, охватывающих стандартные и более неблагоприятные рыночных условия.

По мнению руководства банка, совпадение и/или контролируемое несовпадение сроков размещения и погашения и процентных ставок по активам и обязательствам является основополагающим фактором для успешного управления банком. В банках, как правило, не происходит полного совпадения по указанным позициям, так как операции часто имеют неопределенные сроки погашения и различный характер. Несовпадение данных позиций потенциально повышает прибыльность деятельности, вместе с этим одновременно повышается риск понесения убытков. Сроки погашения активов и обязательств и возможность замещения процентных обязательств по приемлемой стоимости по мере наступления сроков их погашения являются важными факторами для оценки ликвидности банка и его рисков в случае изменения процентных ставок и валютообменных курсов.

Использованные источники:

1. Лаврушин О.И. Управление деятельностью коммерческого банка. М: Юристъ, 2009. 276 с.

2. Ольхова Р.Г. Банковское дело. Управление в современном банке: учебное пособие. М.: КноРус, 2009. 304 с.

УДК 33.336

Самсонова Е.А.
студент
4 курс, факультет «Финансы и кредит»
«Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодар
Астахов В.Ю.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Финансы и кредит»
«Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодар
Аджиева А.Ю., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Денежного обращения и кредита»
«Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодар

К ВОПРОСУ ИЗУЧЕНИЯ ХАРАКТЕРИСТИКИ ЛИКВИДНОСТИ ЦЕННЫХ БУМАГ НА АРЕНЕ ФОНДОВОГО РЫНКА

Аннотация: *В данной статье рассматриваются теоретические аспекты ликвидности ценных бумаг и проанализированы факторы, влияющие на ликвидность ценных бумаг, а также методы оценки их.*

Ключевые слова: *Ликвидность, ценная бумага, рыночные отношения, акции, фондовый рынок.*

Abstract: *this article discusses the theoretical aspects of securities liquidity and analyzes the factors that affect the liquidity of securities, as well as methods for assessing them.*

Keywords: *Liquidity, securities, market relations, shares, stock market.*

Концепция рыночных отношений, предполагает свободу выбора покупателя и продавца при осуществлении сделок. Не зависимо от того, что выступает в качестве товара, в первую очередь, основным условием совершения коммерческой сделки является причина спроса и предложения. Это основополагающее положение предполагает насколько тот или иной товар будет востребован на рынке. Во многом это относится и к такому довольно специфическому рынку как биржевой, или рынок ценных бумаг.

Самым главным условием эффективного функционирования рынка ценных бумаг является его достаточно высокая ликвидность, которая приводит к снижению рисков инвесторов по непосредственному управлению

собственными портфелями облигаций, а также определенные издержки по заключению сделок[1]. При этом ликвидный вторичный рынок способен значительно сократить затраты государства при первичном размещении облигаций, а также предоставить центральным банкам широкий набор инструментов для проведения эффективной денежно-кредитной политики. Таким образом, проблемы совершенствования рынка ценных бумаг в целях повышения его ликвидности актуальны на современном этапе развития инфраструктуры рынка.

В настоящее время существует большое количество методик, применяемых для оценки ликвидности ценных бумаг, начиная от самых простых и заканчивая сложными моделями, которые применяются при портфельном инвестировании или для хеджирования рисков.

Для осуществления анализа ликвидности любой ценной бумаги на практике используется два основных метода, представленных в табл. 1.

Таблица 1.

Основные методы оценки ценных бумаг

№	Показатель	Характеристика
1	Фундаментальный анализ	Этот метод оценки ценной бумаги основан на изучении ее эмитента. Предметом такого анализа являются операционная деятельность компании, устойчивость ее бизнеса на рынке, кредитоспособность, наличие ресурсов и перспективы развития, качество персонала. Следует отметить, что ликвидность ценной бумаги, риск которой высокий, имеет меньшее значение доходности, или премия за этот риск может быть оценена рынком гораздо выше, чем вложенные в нее средства
2	Количественный анализ	Ликвидность ценной бумаги, как уже сказано было выше, – это ее способность приносить доход инвестору настолько быстро, насколько это определяется ее внутренним качеством.
	Спред	Это важный показатель, определяемый рынком, и формируется он как разница между покупкой и продажей ценной бумаги. Чем больше спред, тем больше рынок оценивает данный актив как рискованный, а значит и в эту разницу цен закладывается премия за риск
	Объем торгов или количество сделок	Объём торгов на фондовом и срочном рынке рассчитывается как суммарное число акций или контрактов (лотов), сменивших владельца за торговый период. Крупный объем торгов указывает на высокий интерес у участников рынка к данному финансовому инструменту. Чем выше оборот, тем выше ликвидность данного биржевого товара
	Доход на акцию или EPS	Общий смысл его состоит в том, на сколько вложенный доллар или рубль в акцию (облигацию) способен принести прибыль. Исчисляется он обычно в годовом выражении. Есть также подобный индикатор ликвидности как P/ E (price /earning) или соотношение дохода по акции к ее цене. Чем больше этот показатель, тем выше ее цена на рынке относительно реального дохода, который она может обеспечить, Как правило, например, акции с таким показателем больше 10 считаются переоцененными рынком, и вложение в них становится более рискованным.

Ликвидность ценной бумаги зависит от многих факторов, одним из которых является, на каком рынке обращается она. На практике выделяют два вида рынка представленные в таблице 2.

Таблица 2.

Разновидность рынков ценных бумаг

№	Наименование рынка	Характеристика рынка
1	Биржевой рынок	Это организованный рынок ценных бумаг, операции, по купле-продаже которых осуществляются на бирже в строгом соответствии с установленными правилами. На биржевом рынке ведется торговля ценными бумагами наиболее надежных эмитентов, которые допускаются на биржу только после прохождения процедуры листинга, и их деятельность контролируется со стороны биржи. Биржевая торговля проводится по строгому графику в течение биржевых сессий и по жестким правилам, установленным биржей, для исполнения участниками торгов. В нашей стране примером биржевого рынка является биржа ММВБ-РТС, на которой осуществляются торги акциями и облигациями российских компаний.
2	Внебиржевой рынок	Это сфера обращения финансовых инструментов, правила обмена и заключения сделок в которой устанавливаются самими контрагентами (покупателем и продавцом). Поскольку ликвидность ценных бумаг – это, прежде всего, скорость их преобразования в деньги, то следует заметить, что на внебиржевом рынке она существенно ниже. Процесс покупки или продажи на таком рынке требует специального подбора посредника, т.е поиск покупателя, а также различного рода действий, необходимых для закрепления правового статуса сделки

Ценные бумаги, заявки на которые выставляются в информационных системах, относятся к категории условно ликвидных потому, что по данным этих систем можно лишь вероятностно судить о наличии реального спроса на них, так как информационные системы не дают информации о количестве реально заключенных сделок на внебиржевом рынке и реальных ценах этих сделок[3].

На внебиржевом рынке обращается значительно большее число разновидностей ценных бумаг, чем на биржевом. При этом все они обладают различной ликвидностью, то есть на них существует разный спрос. Помимо подобных бумаг существуют еще и бумаги, которые находят своего покупателя, хотя для этого надо приложить некоторые усилия к данному виду бумаг, в основном к ним относятся акции средних российских предприятий, некоторые векселя и муниципальные облигации.

Таблица 3.

Наиболее ликвидные (маржинальные) ценные бумаги

Наименование эмитента	Вид, категория, тип ценной бумаги	Номер государственной регистрации выпуска ценных бумаг
Министерство финансов РФ	Облигации Федерального займа	25073RMFS
ОАО "Мосэнерго"	Акции обыкновенные именные бездокументарные	1-01-00085-A
ОАО "Группа Компаний ПИК"	Акции обыкновенные именные бездокументарные	1-02-01556-A
Министерство финансов РФ	Облигации Федерального займа	25068RMFS
Министерство финансов РФ	Облигации Федерального займа	25080RMFS
Министерство финансов РФ	Облигации Федерального займа	26208RMFS
Министерство финансов РФ	Облигации Федерального займа	46018RMFS
ОАО "Холдинг МРСК"	Акции обыкновенные именные бездокументарные	1-01-55385-E

Ликвидность является важнейшим атрибутом любых ценных бумаг, поэтому в задачу эмитентов входит добиваться повышения данного параметра. Для достижения этой цели существуют различные способы, как эмиссионные, так и вторичные.

В связи с тем, что ликвидность ценных бумаг зависит от степени ее доступности, для повышения данного параметра необходимо сделать поэмиссионное распространение этих ценных бумаг, предлагая их большому кругу потенциальных покупателей. Благодаря данному действию одновременно улучшится и оборачиваемость бумаг[4]. Помимо этого, очень важно, чтобы дилеры и эмитент размещали ценные бумаги в биржевых листах, что необходимо для обеспечения надежности и простоты совершения сделок.

Но биржевого продвижения ценных бумаг недостаточно. Необходима также работа, связанная с реализацией облигаций, акций и иных ценных бумаг и за границами биржи. С расширением сферы можно достаточно резко увеличить число будущих покупателей.

Теперь понятно, что высокая ликвидность тех или иных ценных бумаг возникает в результате комплексных мер, которые направлены на продвижение ценных бумаг на том или ином рынке. Стратегию идеального характера, по созданию высоколиквидных ценных бумаг никто еще не изобрел, но при проведении процедур достижения ликвидности с четкостью и своевременностью, можно в будущем получить ценные бумаги, имеющие неплохие показатели инвестиционной привлекательности[5].

Использованные источники:

1. Стародубцева Е. Б. Рынок ценных бумаг: Учебник. - М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2016. С. 176.
2. Галанова В.А., Басова А.И. Рынок ценных бумаг: Учебник. - М.: Финансы и статистика - издание 2-е, перераб. и доп., 2016. С. 448.
3. Романовский М.В., Врублевской О.В. Финансы, денежное обращение и кредит: Учебник / - М.: ЮрайтИздат, 2015. С . 543.
4. Шарп У., Александер Г., Бейли Дж. Инвестиции: Пер. с англ. – М.: ИНФРА-М, 2014. С . 1028.
5. Кадыров А.Р., Степанова А.Ю., Аджиева А.Ю. Фондовый рынок Российской Федерации.- Современные научные исследования и разработки. 2017. № 7 (15). С. 130-132.

УДК 343.988

Кулагин А.А., студент магистратуры
2 курс, кафедра криминологии и деликтологии
ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»
Россия, г. Красноярск

К ВОПРОСУ О ВИКТИМНОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО ЛИЦА, ВОВЛЕЧЕННОГО ПОСРЕДСТВОМ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ ИНТЕРНЕТ В СОВЕРШЕНИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКСТРЕМИСТСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ

Аннотация: *Автор рассматривает преступление, предусмотренное ч. 4 ст. 150 УК РФ, указывая особенности вовлечения несовершеннолетнего в совершение преступления по мотивам политической, идеологической, расовой, национальной или религиозной ненависти или вражды либо по мотивам ненависти или вражды в отношении какой-либо социальной группы. Отмечается отсутствие статуса жертвы такого рода преступления, а именно несовершеннолетнего лица. Далее идет речь о значительном спектре виктимологических характеристик несовершеннолетнего лиц, от которых зависит успешность вовлечения его в совершение преступления со стороны взрослого преступника или их группы. Об осложнении данных ввиду использования информационно-телекоммуникационной сети Интернет потенциальными преступниками. Ставится вопрос о достаточности уровня правосознания и правовой культуры в области противодействия экстремисткой деятельности среди несовершеннолетних.*

Ключевые слова: *несовершеннолетние, виктимность, жертва, вовлечение, преступление экстремисткой направленности, Интернет, правосознание.*

Annotation: The author examines part 4 of the 150th article of the Criminal Code of the Russian Federation, pointing at the special aspects of minor's

involvement into commission of a crime on the grounds of political, ideological, racial, national or religious hatred or animosity, or on the grounds of hatred or animosity in relation to any social group. It's being noted that a person under 18 involved in a case has no victim status. Then it is said about a great variety of minor's victimologic characteristics on which depends a success of his involvement into a crime by adult criminal or their group. About an aggravation of the situation because of using the information and telecommunication network Internet by a potential criminal. It is asked about sufficiency of a legal conscience's and legal culture's level in the sphere of counteraction of extremist activity among minors.

Keywords: minors, victimity, victim, embroilment, extremist crimes, the Internet, legal conscience.

Статья 150 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ) предусматривает уголовную ответственность за вовлечение несовершеннолетнего в совершение преступления. Преступление является оконченным с момента совершения несовершеннолетним преступления, приготовления к преступлению, покушения на преступление. Однако, что касаемо личности несовершеннолетнего, ей наносится непоправимый вред, ставится под угрозу нормальное взросление. То есть, по факту происходит с одной стороны оконченный, с другой стороны, пролонгированный процесс оказания деструктивного влияния на несовершеннолетнее лицо.

В ч. 4 ст. 150 УК РФ предусмотрен один квалифицирующих признаков, который представляет наибольший для нас интерес – это вовлечение несовершеннолетнего в совершение преступления по мотивам политической, идеологической, расовой, национальной или религиозной ненависти или вражды либо по мотивам ненависти или вражды в отношении какой-либо социальной группы. Иными словами, в преступления экстремисткой направленности.

Под мотивом национальной, расовой, религиозной ненависти или вражды принято понимать обусловленные определенными потребностями внутренние побуждения, выражающие стремление виновного показать свое превосходство и неполноценность потерпевшего по причине его принадлежности к конкретной нации либо по причине его расовой принадлежности, либо по причине исповедания им определенной религии и вследствие этого свое ненавистное к нему отношение, унизить его достоинство. В такой ситуации виновный осознает общественную опасность и направленность своих действий на возбуждение желания у несовершеннолетнего совершить именно преступление экстремистской направленности и желает действовать определенным образом [1, с. 285].

Стоит отметить, что при совершении преступления несовершеннолетним лицом, способным нести уголовную ответственность, вследствие вовлечения, оно формально не признается жертвой вовлечения и, соответственно, не приобретает статуса пострадавшего. Притом, что объектом данного преступления служат общественные отношения, возникающие в связи с охраной нормального нравственного, психического и физического

развития личности несовершеннолетнего от преступных посягательств. Несовершеннолетний несет уголовную ответственность в соответствии с совершенным им преступлением в результате вовлечения. Вместе с тем, такое вовлечение произошло посредством оказания влияния либо давления в тех или иных формах на лицо с, вероятно, недостаточным уровнем психического развития. Помимо этого, несовершеннолетнего вовлекают в совершение преступления экстремисткой направленности – вовлечение, которое осложнено примесью идеологий, четко указывающих врага, наложенных на подростковые особенности психики. И, тем не менее, в уголовных нормам не предусмотрено каких-либо смягчающих обстоятельств, связанных с подобного рода фактами.

Д.С. Глухарев отмечает, что в подростковом возрасте начинает проявляться немотивированная агрессия, вызванная биологическими особенностями взросления, а простота экстремистских идей, не требующая особых общественно-политических знаний, способствует распространению идеологии в неблагополучных районах, где ее влияние усиливается тяжелым материальным положением и жизненными трудностями. Для многих подростков это ответ на вопрос о причинах социальной несправедливости и путях решения возникающих жизненных проблем [2, с. 124]. В целом получается, что период взросления человека, который выпадает на 14 (13) и до 17 лет является наиболее успешным для культивирования экстремистской идеологии любого характера.

По мнению П.В. Тепляшина, существует ряд условий, служащих благоприятной почвой для формирования и распространения идеологии крайнего проявления экстремизма, тесно связанные с использованием информационно-телекоммуникационных сетей и социально подростковой-молодежной психологии:

– феномен сформированной в подростковом возрасте ложной модели социального поведения и восприятия окружающей действительности, базирующийся на стереотипном разграничении добродетели от злых деяний;

– поиск более сильных раздражителей и экстремальных ситуаций, как способы решения либо сглаживания личностных проблем;

– подмена реальной действительности виртуальной, что приглушает чувство самосохранения и снижает способность к адекватному поведению в социальной реальности, тем самым повышая степень виктимизации несовершеннолетнего в случае воздействия на его сознание экстремистских идеологий [3, с. 210].

Здесь можно предположить, что при вовлечении несовершеннолетнего в совершение преступлений экстремисткой направленности вопрос его виктимности и, возможно, статуса жертвы, стоит наиболее остро, нежели в основном составе ст. 150 УК РФ, не говоря уже об использовании преступником информационно-телекоммуникационных технологий для достижения поставленных целей. Ибо в той же сети Интернет посредством популярных социальных сетей предполагаемый вовлекатель имеет, в большинстве случаев, свободный доступ не только к персональным данным

объекта своего влияния, но и возможность инициации непосредственного общения, отправки аудио и видео материалов, а также вредоносных ссылок на различные ресурсы, в том числе, содержащие экстремистские материалы.

Предполагаем, что вероятность успешного установления «контакта» находится в прямой корреляции от личностных установок несовершеннолетнего по обсуждаемому вопросу, которые будут обусловлены его физическим и психическим состоянием, уровнем интеллектуального развития, образом жизни в целом, поведенческими установками, кругом общения, материальным положением, отношением к религии, частной жизненной ситуацией на конкретный период, составом семьи и т.д. В некотором смысле, от уровня жизнестойкости несовершеннолетнего лица по отношению к внешним манипуляторам, его автономности, зависит успешность попыток вовлечения его в совершение преступления со стороны взрослого преступника или их группы.

Согласно данным Е.С. Фоминых, «психологический механизм виктимности представляет собой совокупность деформированных конструктов Я-концепции и социально обусловленных свойств личности: полное или частичное разрушение базисных убеждений, касающихся позитивного Я-образа, ценности и значимости «Я», справедливости и доброжелательности мира, формирование негативных коммуникативных установок и сценариев жизни, нарушение границ психологического пространства» [4, с. 118]. При этом, автор уточняет, что данные элементы объективируются только во взаимодействии конкретного человека с окружающей его средой.

Помимо виктимологических характеристик потенциальной жертвы-несовершеннолетнего, основанных на его личностных и психологических особенностях в конкретный этап его взросления, просматривается место возможного отсутствия конкретного представления о границах социально-приемлемого и экстремистского поведения. Не исключено, что на сегодняшний день среда несовершеннолетних, будь то ученики старших классов, студенты колледжа или первых курсов института, характеризуется низким уровнем правосознания и правовой культуры в области противодействия экстремисткой деятельности.

Таким образом, говоря о виктимности несовершеннолетних, которых вовлекли или вовлекают посредством информационно-телекоммуникационной сети Интернет в совершение преступления экстремисткой направленности, необходимо рассматривать целый спектр разнородных факторов, которые оказывают влияние на результат такого воздействия. Это возраст вовлекаемого лица, совокупность социально-обусловленных свойств его личности, наличии деформаций конструктов «Я концепции», материальное положение, состав семьи, ближайшее окружение лица, степень его включенности в сети Интернет, а также информации в свободном доступе о нем и т.д. Можно предположить, что комплексный анализ факторов и признаков проявления экстремистского поведения поможет

осуществлять успешную адресную профилактику среди несовершеннолетних на предмет их экстремизации.

Использованные источники:

1. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации (постатейный): науч.-практ. коммент. / [под ред. А.И. Чучаева]. Москва: Юридическая фирма «Конктракт». Волтерс Клувер, 2011. 786 с.
2. Глухарев Д.С. Идеология молодежного экстремизма // Вестник ЮУрГУ. Серия: Социально-гуманитарные науки, 2013. № 1. С. 122 – 126.
3. Тепляшин П.В. Криминологические аспекты идеологии молодежного терроризма в информационно-телекоммуникационных сетях // Актуальные проблемы противодействия терроризму и экстремизму: история, современное состояние, перспективы: в 2-х ч. / [под общ. ред. С.А. Куценко] сб. науч. ст. всероссийской науч.-практич. конференции с международным участием. Новосибирск: Новосибирский военный институт имени генерала армии И.К. Яковлева войск национальной гвардии Российской Федерации, 2017. С. 208 – 212.
4. Фоминых Е.С. Психологические механизмы виктимности // Концепт. 1820. № 5. С. 116 – 120.

УДК 343.137.2

Антонов А.А.
Студент магистратуры
2 курс, кафедра «Уголовного процесса и криминалистики»
Юридический институт Сибирского Федерального Университета
Россия, г. Красноярск

К ВОПРОСУ О ВОЗМОЖНОСТИ ВВЕДЕНИЯ АДВОКАТСКОГО РАССЛЕДОВАНИЯ В РОССИЙСКОМ УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

Аннотация: *В статье рассматриваются перспективы введения параллельного адвокатского расследования. По мнению автора, параллельное адвокатское расследование невозможно из-за модели и истории отечественного уголовного судопроизводства.*

Ключевые слова: *параллельное адвокатское расследование, континентальная и англосаксонская модели уголовного процесса.*

Abstract*: The article examines the prospects for introducing a parallel legal investigation. In the author's opinion, a parallel lawyer's investigation is impossible because of the model and history of domestic criminal proceedings.*

Keywords*: parallel lawyer investigation, continental and Anglo-Saxon models of criminal process.*

Ряд научных исследователей выдвинули концепцию так называемого параллельного адвокатского расследования. В наиболее системном виде данная теоретическая конструкция представлена в трудах профессора Е.Г.

Мартынчика.[23]

Нормы особенной части УПК РФ имеют розыскной (несостязательный) характер предварительного расследования. Поэтому в досудебном производстве современного российского уголовного процесса нет состязательности и равноправия сторон как основы адвокатского расследования.

Таким образом, в настоящее время в нашем уголовном процессе не только нет адвокатского расследования как относительно сформировавшегося института уголовно-процессуального права, но и каких-либо признаков его существования.

Представляется, что концепция адвокатского расследования не только не основана на положениях уголовно-процессуального законодательства, но и не соответствует природе отечественного уголовного судопроизводства.

На исходном (первоначальном) уровне уголовное судопроизводство любой страны предстает в своем историческом типе (форме, модели), тогда как состязательность и другие процессуальные категории выступают в качестве его вторичных признаков.

Как известно, уголовный процесс западноевропейских государств развивался в рамках двух правовых систем: англосаксонского и континентального.

Для жителя Англии с давних времен разрешение юридического конфликта было его личным делом. И по гражданско-правовому спору, и в связи с преступлением человек самостоятельно собирал доказательства в свою пользу и обращался к суду, который с участием сторон, то есть состязательно, разрешал ситуацию. Такой процесс получил название частно-искового (или частно-обвинительного), который по форме не мог быть иным, как состязательным.

В континентальной части Европы уголовное судопроизводство сформировалось в иной структуре. Реагирование на преступление стало делом государственным, публичным, что породило два этапа движения уголовного дела: досудебный и судебный.

Уголовный процесс России по судебной реформе 1864 года был создан по континентальному типу. Стабильность исторической модели отечественного уголовного процесса объясняется тем, что в его основе лежит не частное, а публичное начало.

Расширить масштаб действия требования состязательности, то есть распространить его и на досудебное производство, можно лишь в том случае, если подвергнуть наш уголовный процесс коренному преобразованию. Для этого необходимо отказаться от публичной направленности уголовного преследования и перейти на частно-исковой порядок разрешения уголовных дел.

Но такие преобразования волевым порядком не решаются. Частное начало в англосаксонской системе права - результат многовекового

[23] Мартынчик Е.Г. Адвокатское расследование в уголовном процессе.

формирования всего английского общества: его истории, традиций, менталитета и т.д. Точно так же возникло и сложилось публичное начало в нашем уголовном судопроизводстве.

Совершенствование правовой системы должно идти собственным естественно-историческим путем без навязывания ей чужих юридических конструкций, которые в итоге отвергаются российским национальным менталитетом и сложившимися правоотношениями.

Разумеется, нынешний статус адвоката-защитника вообще и его возможности в уголовно-процессуальном доказывании в частности, не совершенны. Но при этом нельзя упускать из виду главное методологическое условие - предлагаемые юридические конструкции должны исходить из исторически сложившегося типа отечественного уголовного процесса.

Законодательное закрепление параллельного адвокатского расследования в наше уголовное судопроизводство необоснованно и противоречит историческому развитию отечественного уголовного процесса.

Необходимо в рамках действующей совершенствовать имеющиеся правомочия адвоката-защитника в целях максимально эффективного обеспечения им прав, свобод и законных интересов подзащитного.

Список использованной литературы:

1. Статья: Адвокатское расследование: миф или реальность? (Давлетов А.А.) ("Российская юстиция", 2017, N 6);
2. Статья: Адвокатское расследование в уголовном процессе (Мартынчик Е.Г., 2011г. научная публикация);
3. Статья: Адвокатское расследование: миф или реальность? (Давлетов А.А.) ("Российская юстиция", 2017, N 6);
4. Концепция судебной реформы в Российской Федерации / Сост. С.А. Пашин. М., 1992. С. 93.;
5. Закон РСФСР от 20.11.1980 "Об утверждении Положения об адвокатуре РСФСР" // Ведомости Верховного Совета РСФСР. 1980. N 48;
6. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 19.02.2018);

УДК 9.433

Кадырова Тамила Усамовна
кандидат исторических наук,
доцент кафедры истории
Чеченский государственный педагогический университет
Россия, г. Грозный

К ВОПРОСУ О ВОССТАНОВЛЕНИИ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ И ВОЗВРАЩЕНИЯ ЧЕЧЕНЦЕВ И ИНГУШЕЙ НА ИСТОРИЧЕСКУЮ РОДИНУ В 1957

Аннотация: *В настоящей статье рассматриваются вопросы сопротивления депортированных народов в 1940-50-е годы режиму спецпоселения. Процесс восстановление национальной автономии чеченцев и ингушей происходил в сложных условиях. Вынужденным переселенцам с трудом удавалось восстановить утраченные в годы ссылки гражданские права.*

Ключевые слова*: депортация, чеченцы, ингуши, спецпоселение, гражданские права, восстановление автономии, реабилитация.*

Abstract: *this article deals with the issues of resistance of the deported peoples in the 1940s-50s to the regime of special settlement. The process of the restoration of national autonomy of the Chechens and Ingush took place in difficult conditions. Internally displaced persons have had difficulty in restoring lost civil rights during the years of exile.*

Keywords: *deportation, Chechens, Ingush, special settlement, civil rights, restoration of autonomy, rehabilitation/*

Одной из трагических страниц Отечественной истории можно считать репрессивную политику в отношении целых народов СССР, в том числе и чеченцев. Основным местом ссылки высланных северокавказских народов были Казахстан и Средняя Азия. Процесс социализации насильственно перемещенных чеченцев проходил сложно, они не могли согласиться с несправедливым своим положением в советском обществе и были неотступными в своих стремлениях возвращения на родину. Неизменно на повестке дня у спецпереселенцев из Чечено – Ингушской АССР стояли вопросы о возвращении домой и восстановлении республики.

Режим жизни на спецпоселении вынуждал чеченцев, ингушей к различным формам сопротивления. В основном, спецпереселенцы бежали на Кавказ. За период 1944-1948 гг. органами внутренних дел Грозненской области было установлено и задержано 2 213 человек из числа чеченцев, ингушей, бежавших [1]. Обращения представителей вайнахской интеллигенции и органов советской власти возрастали и это сыграло значительную роль.

После смерти 5 марта 1953 г. И.В. Сталина наметился просвет в положении спецпереселенцев. В середине 50-х гг. Президиум Верховного Совета СССР выпустил ряд указов о снятии ограничений в правовом положении спецпоселенцев. В Постановлении Совета Министров СССР «О снятии некоторых ограничений в правовом положении спецпереселенцев» от 5 июля 1954 г. отмечалось, что «…дальнейшее упрочение советского общественного и государственного строя привело тому, что спецпоселенцы, выселенные в районы Казахской, Узбекской, Киргизской... и других областей, обосновались в новых местах жительства, включились в хозяйственную и культурную жизнь [2 С. 16.].

Лицам, состоящим на учете спецпоселений, занимающимся общественно – полезным трудом, разрешалось проживать в пределах данной области, республики, края; по служебным командировкам – право свободного

передвижения в любой пункт страны на общих правах. На тех спецпереселенцев, которые не занимались общественно полезным трудом, нарушали режим, общественный порядок в местах поселения данное право не распространялось. Все таки спецпереселенцы должны были регистрироваться раз в год в органах МВД СССР, а лица, меняющие постоянное место жительства, обязаны были сняться с учета в спецкомендатурах и встать на учет по новому месту жительства, в органах МВД СССР

Дети до шестнадцатилетнего возраста включительно также снимались с учета спецпоселений и освобождались от административного контроля, на них не распространялись ограничения, установленные для спецпоселенцев. Дети старше шестнадцати лет, принятые и направленные в учебные заведения тоже снимались с учета спецпоселения с разрешением выехать к месту учебы в любой пункт страны.

Летом 1954 г. был отменен Указ Президиума Верховного Совета СССР от 26 ноября 1948 г. «Об уголовной ответственности за побеги из мест обязательного и постоянного поселения лиц, выселенных в отдаленные районы Советского Союза в период Отечественной войны» [3 С. 242].

Весной 1955 г. возвращению гражданских прав депортированным народам способствовало Постановление Совета Министров СССР «О выдаче спецпоселенцам паспортов». С 1955 г. начался призыв на действительную воинскую службу чеченцев и ингушей. В конце 1955 г. в связи с выходом Указа «О снятии ограничений в правовом положении с немцев и членов их семей, находящихся на спецпоселении», крымские татары, чеченцы, ингуши, балкарцы, карачаевцы начали атаковывать сотрудников местных органов МВД, прокуратуры вопросами «почему немцев освободили, а нас нет, когда нас освободят?» И летом 1956г. с изданием Указа снимались ограничения по спецпереселению с чеченцев, ингушей, карачаевцев и их семей, выселенных в 1944 г. 9 июня 1956г. с просьбой о восстановлении ЧИАССР автономной республики обратилась делегация из 14 представителей чеченцев и ингушей к члену Президиума ЦК КПСС А.И. Микояну.

В рассматриваемое время политическая ситуация в стране разрешила начать меры по реабилитации народов и групп населения, подвергшихся депортации, но меры эти носили половинчатый характер. Половинчатость указов проявлялась в разрешении лишь свободы передвижения. Им не давали право возвращаться к родным местам, получить денежную компенсацию, имущество.

Чеченцы и ингуши ставили вопрос о полном освобождении их от спецпоселения с возвращением имущества, отобранного ту них на родине. К примеру, при объявлении об освобождении спецпереселенцам - орденосцам Березовского рудника 26 человек отказались от расписки о том, что они будут претендовать на свое бывшее хозяйство [4 С. 37].

Несмотря на трудности и препятствия, все годы ссылки спецпереселенцев с Северного Кавказа не покидало стремление к этнокультурному самосохранению и консолидации, желание вернуться на родину. По-другому невозможно объяснить тот массовый отъезд переселенцев

в места прежнего проживания, хлынувший с Казахстана и Средней Азии с середины 50-х годов, несмотря на то, что многим уже было что оставлять в местах ссылки, а на Кавказе жизнь нужно было начинать заново [5].

В октябре 1956 г МВД Казахской ССР докладывало МВД СССР, что из 195911 снятых в республике с учета спецпоселений чеченцев, ингушей и карачаевцев 55117 человек отказались давать расписки в том, что им объявлено об освобождении из спецпоселения и разъяснен Указ №139/19 Президиума Верховного Совета СССР. В Киргизской ССР из 47889 снятых с учета спецпоселений чеченцев, ингушей и карачаевцев 20735 человек отказались дать расписки. 9 января 1957 г. Указом Президиума Верховного Совета СССР была восстановлена Чечено-Ингушской АССР.

В целях создания необходимых условий для национального развития чеченского и ингушского народов Президиум Верховного Совета СССР постановил: восстановить национальную автономию чеченского и ингушского народов в составе РСФСР; определить границы и административно-территориальное устройство Чечено – Ингушской АССР; утвердить Организационный Комитет ЧИАССР, на который возлагается руководство до выборов Верховного Совета АССР хозяйственными и культурными процессами на территории республики; считать утратившим силу Указ Президиума Верховного Совета СССР от 7 марта 1944 года «О ликвидации Чечено – Ингушской АССР и об административном устройстве ее территории» и статью №2 Указа от 16 июля 1956 г. в части запрещения чеченцам и ингушам возвращаться на прежнее место жительства» [6].

К 1957 году система спецпоселения была демонтирована, однако при освобождении не все народы получили право возвращения на родину.

Итак, вынужденные переселенцы с трудом восстанавливали утраченные в годы высылки гражданские права. Возвращение чеченцев и ингушей без полной реабилитации приводил к консервации сформированных моделей отношений между властью и высланными народами. Лишь 26 апреля 1991 г. Верховным Советом принят Закон «О реабилитации репрессированных народов». С принятием в 1993 г. в Казахстане Закона «О реабилитации жертв политических репрессий» реабилитировано огромное количество репрессированных, этот процесс продолжается и в настоящее время.

Список использованной литературы:

1. ГАРФ. Ф. 9401. Оп. 1. Д. 1360. Л. 398-400.
2. Немецкий мир России. Уральский путь. Т. 3. Челябинск, 2014.
3. Земсков В.Н. Спецпоселенцы в СССР, 1930-1960. М.: Наука. 2003.
4. Исакиева З. С. //К вопросу о реабилитации чеченцев и ингушей (1950-1990-е гг.) //Общество: философия, история, культура ИД ХОРС, Краснодар, Вып. № 5, 2016
5. Шнайдер В. Г. Проблемы социальной адаптации депортированных народов Северного Кавказа в местах спецпоселения (середина 1940-х - середина 1950-х гг.) http://cyberleninka.ru/article/n/problemy-sotsialnoy-adaptatsii-deportirovannyh-narodov-severnogo-kavkaza-v-mestah-spetsposeleniya-seredina-1940-h-seredina-1950-h-

6. О восстановлении Чечено-Ингушской АССР в составе РСФСР [Электронный ресурс]: Указ Президиума ВС СССР от 9 янв. 1957 г. URL: http://www.memorial.krsk.ru/DOKUMENT/USSR/5701092.htm (дата обращения: 02.04.2018).

УДК 338

Алеев Р.Р.
студент
3 курс, факультет трансферных специальностей
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск

К ВОПРОСУ О ПОКАЗАТЕЛЯХ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

Аннотация: *В данной статье рассматриваются показатели, характеризующие состояние экономической безопасности России. При этом анализируются статистические данные об изменении отдельных показателей из тех, что обозначены в «Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года».*

Ключевые слова: *экономическая безопасность России, российская экономика, показатели состояния экономической безопасности, валовой внутренний продукт, инвестиции, энергоемкость валового внутреннего продукта.*

Aleev R.R.
student
3 year, faculty of transfer specialties
Ulyanovsk State University
Russia, Ulyanovsk

TO THE QUESTION OF INDICATORS SPECIFIED WITH THE STATE OF ECONOMIC SAFETY OF RUSSIA

Annotation: *In this article we consider the indicators characterizing the state of economic security in Russia. At the same time, statistical data are analyzed on the change of individual indicators from those indicated in the "Strategy for the Economic Security of the Russian Federation for the period until 2030".*

Key words: *economic security of Russia, the Russian economy, indicators of the state of economic security, gross domestic product, investment, energy intensity of gross domestic product.*

Актуальность данной статьи заключается в том, обеспечение экономической безопасности страны является важнейшим аспектом государственной политики в сфере экономики.

При этом нужно учитывать, что для изучения данного вопроса важно обратиться к статистическим показателям, которые позволят охарактеризовать состояние экономической безопасности России.

Так, в «Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» перечислены 40 показателей состояния экономической безопасности.

В этом перечне представлены самые разные показатели, характеризующие состояние российской экономики: от индекса физического объёма валового внутреннего продукта и уровня инфляции до оборота розничной торговли и уровня преступности в сфере экономики.

Поэтому, исходя из данных Росстата, можно рассмотреть некоторые из них [2].

Так, валовой внутренний продукт на душу населения по паритету покупательной способности (в долл. США) представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Валовой внутренний продукт на душу населения по паритету покупательной способности (в долл. США)

Год	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
ВВП России на душу населения по паритету покупательной способности	24 310	25 785	26 240	25 797	24 738	24 819	25 533

В таблице 1 представлены данные за период с 2011 по 2017 гг. В 2011 г. ВВП России на душу населения по паритету покупательной способности составлял 24310 долл. С 2011 по 2013 гг. данный показатель неизменно рос, достигнув в 2013 г. отметки в 26240 долл.

С 2014 по 2015 гг. показатель снижался и в 2015 г. составил 24738 долл. А с 2016 г. снова начался, хотя и небольшой, но всё-таки рост. При этом ВВП на душу населения в 2017 г. составил 25533 долл.

Также для характеристики уровня экономической безопасности необходимо обратить внимание и на долю инвестиций в основной капитал в валовом внутреннем продукте России представлена в таблице 2.

Таблица 2 – Доля инвестиций в основной капитал в валовом внутреннем продукте

Год	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Доля инвестиций, %	20,7	20,9	21,2	20,5	19,6	20,8	21,2

В таблице 2 мы видим, что в 2011 г. доля инвестиций в основной капитал в ВВП России составляла 20,7 %. С 2011 по 2013 гг. она постоянно росла, достигнув в 2013 г. 21,2 %.

В 2014-2015 гг. данный показатель постоянно снижался и в 2015 г. он определился на отметке 19,6 %.

А с 2016 г. снова начался рост и уже в 2017 г. доля инвестиций в основной капитал в валовом внутреннем продукте России составила 21,2 %, достигнув тем самым уровень 2013 г.

Помимо этого для определения состояния экономической безопасности необходимо рассмотреть и энергоемкость валового внутреннего продукта России. Данная информация представлена в таблице 3.

Таблица 3 - Энергоемкость валового внутреннего продукта России (кг условного топлива/10 тыс. рублей)

Год	2012	2013	2014	2015	2016
Энергоемкость валового внутреннего продукта России	132,02	122,81	113,58	106,57	105

В таблице 3 мы видим изменения энергоемкости ВВП России с 2012 по 2016 гг. В 2012 г. данный показатель составлял 132,02 кг у.т./10 тыс. рублей.

В течение всего рассматриваемого периода данный показатель продолжал снижаться и в 2016 г. он составил 105 кг у.т./10 тыс. рублей.

Также, кроме рассмотренных показателей есть множество других, не менее значимых для характеристики российской экономики.

Таким образом, для определения состояния экономической безопасности России необходимо изучить множества показателей, некоторые из которых были рассмотрены в данной статье.

Использованные источники:

1. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года». URL: http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71572608/ (дата обращения: 28.04.2018).
2. ИНФОРМАЦИЯ ДЛЯ АНАЛИЗА ПОКАЗАТЕЛЕЙ СОСТОЯНИЯ. URL: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/besopasn/pok-besopasn.htm (дата обращения: 28.04.2018).

УДК 343.3

Оганесян К.А.
студент 2 курса Института права
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара
Научный руководитель: Яворский Максим Александрович
к.ю.н., доцент, доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара

К ВОПРОСУ О ПРИЧИНАХ МОЛОДЕЖНОГО ИНФОРМАЦИОННОГО ЭКСТРЕМИЗМА

Аннотация: *В статье рассматривается, прежде всего, понятие экстремизма, а также виды данного негативного явления, которые на данный момент являются наиболее распространенными в обществе.*

***Ключевые слова**: Экстремизм, молодежный экстремизм, информационный экстремизм, молодежь.*

***Annotation:** In the article, first of all, the concept of extremism, as well as the types of this negative phenomenon, which at the moment are the most widespread in society.*

***Key words:** Extremism, youth extremism, information extremism, youth.*

В научной литературе можно найти немало работ, посвященных экстремизму, его понятию и сущности, а также определенным его видам. Поэтому для начала определимся, что же представляет собой "экстремизм"."Экстремизм" в переводе с латинского "extremus" означает "крайний". То есть экстремист - это человек, придерживающийся взглядов, отличающихся от традиционных, как определяет Е.В. Демидова: "...сторонник крайних мер"[24]. До сих пор ученые не пришли к единому пониманию термина "экстремизм". Однако в каждой науке есть собственная трактовка данному явлению. Например, в философии экстремистская деятельность - это поступки, противоречащие интересам общества[25]. В социологии "экстремизм" определяется как "деструктивная тенденция, являющаяся препятствием для модернизации российского общества"[26]. В праве данному феномену дается следующее определение: "Экстремизм - крайняя форма реализации радикальной идеологии, выражающаяся в противоправных деяниях общественных организаций, иных объединений, должностных лиц и граждан, совершаемых по мотивам религиозной, расовой, половой и иной социальной неприязни, а также в призывах к совершению таких деяний"[27]. Однако, по моему мнению, под данным термином следует понимать деяния, возникшие в следствие религиозной, национальной или иной ненависти, которые противятся установленным в обществе нормам.

В современном мире молодежь каждый день подвергается нападению экстремистов. С каждым днем в экстремистские группировки "вступают" все большее количество подростков. Это объясняется тем, что в подростковом возрасте человек еще не окончательно сформирован, более того он импульсивно реагирует на окружающие его явления, что упрощает оказание воздействия на него со стороны чужих людей.

В.А. Диль в своей научной работе рассуждает над тем, почему именно молодежь является жертвой экстремистов. Он пришел к выводу, что первопричиной является разница поколений. Во всем мире всегда существовала проблема понимания "детьми" своих "отцов" и, наоборот, "отцами" своих "детей". Но в нынешнее время дети не только не понимают уклад жизни своих родителей, но и осознанно идут наперекор ему. Второй причиной является смена ценностей. С развитием технологий изменились и приоритеты молодежи. Их цели разнятся с целями "отцов", что приводит к

[24]Демидова Е.В. Экстремизм: понятие и сущность // Вестник Казанского юридического института МВД России. 2010. №2. С.1.

[25]См.:Арестов В.Н. Религиозный экстремизм: содержание, причины и формы проявления, пути преодоления: дис. ... канд. филос. наук. - Киев, 1984.С.9.

[26] Русаков О.А. Этнорелигиозный экстремизм как социальное явление в российском обществе (на примере Северокавказского региона): дис. ... канд. соц. наук. -М., 2004. С.4.

[27]Яворский М.А. Организация взаимодействия органов внутренних дел с религиозными объединениями в сфере противодействия проявлениям религиозного экстремизма: дис. ... канд. юрид. наук. - Саратов, 2009. С.24.

многочисленным конфликтам в семьях. Еще одной причиной является чрезмерная идеализация молодыми людьми кажущейся справедливости, во имя которой борются экстремисты. Указанный научный деятель выделяет еще одной причиной распространения молодежного экстремизма - развал СССР. В стране пал коммунизм, а вместе с ним и единая идеология. Новая власть не предложила новой, что стало поводом для формирования группировок с националистическими настроениями[28].

П.В. Волосюк считает, что в настоящее время экстремизм распространен не только среди людей, которые оказались между двумя социальными "классами", но также широко используется государствами, как средство достижения политических целей. Вместе с тем эксперт утверждает, что теперь используется не только молодежь, но и информационные технологии для пропаганды экстремизма. Развитие технологий привело к массе проблем, требующих разрешения. Всем известны устраивающие акты терроризма смертники, которые вербуются именно через эту систему. Еще одним фактором, способствующим возникновению экстремистских настроений, по мнению П.В. Волосюка, является различие между субъектами Российской Федерации. Россия - самая крупная по своей территории страна, ее населяет множество народов и этносов, людей, исповедующих различную религию. Отличия менталитета также играют немаловажную роль, ведь одни и те же законы в географически отдаленных друг от друга регионах могут восприниматься по-разному. И последней причиной он называет сложность состава населения страны, потому что основанием возникновения экстремизма могут быть как экономические, религиозные, так и политические мотивы[29].

В настоящее время активными пользователями информационных технологий стали молодые люди, чем и обуславливается распространенность молодежного экстремизма в информационной среде.

Е.О. Кубякин и А.Н.Сафронов характеризуют информационный экстремизм следующими параметрами:

1. Радикальность действий, т.е. осуществление поставленных перед данными группировками антиобщественных целей;
2. Антисоциальность, т.е. совершение поступков, ориентированных на искоренение традиционных взглядов на жизнь и другие явления;
3. Аморальность, нарушение устоявшихся духовно-нравственных норм;
4. Институциональность объясняется возникновением экстремизма среди людей, оказавшихся "в пограничных условиях";
5. Искажение политико-правового мышления, т.е. сознание экстремистов со временем становится еще более деформированным, что отдаляет их от сложившихся в обществе норм и ценностей;

[28]См.:Диль В.А. Тенденции развития современного экстремизма: молодежный и информационный экстремизм // Известия Томского Политехнического университета. 2009. № 6. С.167-168.

[29]См.:Волосюк П.В. Экстремизм как современная угроза российскому обществу и государству // Гуманитарные и юридические исследования. 2014. №4. С.90.

6. Противоправность результатов (изначально действия экстремистов в сети "Интернет" являются законными, т.к. никто не вправе лишать нас права слова, однако используется данное право в незаконных целях).

По мнению Д.С. Глухарева, жесткий контроль над телевидением привел к широкому использованию экстремистами сети "Интернет", над которой установить контроль крайне затруднительно[30].

В.Э. Мозговой также считает проблемным привлечение к ответственности лиц, совершающих подобные преступные деяния, объясняя это тем, что : "... коммуникационная система общества начала XXI в. пребывает в состоянии глубокого кризиса". В настоящее время сеть "Интернет" противоречит печатным СМИ. В социальных сетях, каждый, выражая собственную точку зрения, создает новую "правду", растет количество непроверенной информации, что может стать условием возникновения очередных конфликтов. Развитие коммуникаций позволяет злоумышленникам избежать ответственности, т.к. "поймать" их довольно сложно[31]. Здесь уместна выдержка из научной работы О.С. Жуковой, Р.Б. Иванченко и В.В. Трухачева: "... неизбежным противовесом свободы информации становится проблема информационной безопасности"[32]. В связи с этим Е.О. Кубякин и А.Н. Сафронов предлагают выход из данной ситуации, а именно использование более эффективной политики государством для противодействия экстремизму, а также проведение воспитательных мероприятий с молодежью[33].

На основании проведенного теоретического исследования по вопросу понятия и содержания молодежного информационного экстремизма можно сделать следующие выводы: в настоящее время экстремизму не уделяется должное внимание, а по тому на сегодняшний день не предприняты эффективные методы борьбы с этим негативным явлением. Законодательство должно развиваться наравне с технологиями и не только на национальном уровне, но и на региональном, также должны предприниматься меры воспитательного характера по отношению к молодым людям, поскольку экстремизм есть преступление, посягающее как на основы конституционного строя, так и на безопасность самого государства.

Библиографический список:

1.Демидова Е.В. Экстремизм: понятие и сущность // Вестник Казанского юридического института МВД России. 2010. №2.

2.Арестов В.Н. Религиозный экстремизм: содержание, причины и формы проявления, пути преодоления: дис. ... канд. филос. наук. - Киев, 1984.

[30]См.:Кубякин Е.О., Сафронов А.Н. Информационный экстремизм в среде молодежи как деструктивный феномен современного российского общества // Вестник Краснодарского университета МВД России. 2013. №4 (22). С.102-103.

[31]См.:Мозговой В.Э. Информационный экстремизм как инновационная девиация социума начала XXI века // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2015. №1. С.62.

[32]См.:Жукова О.С., Иванченко Р.Б., Трухачев В.В. Информационный экстремизм как угроза безопасности Российской Федерации // Вестник ВИ МВД России. 2007. №1. С.53.

[33]См.:Кубякин Е.О., Сафронов А.Н. Информационный экстремизм в среде молодежи как деструктивный феномен современного российского общества // Вестник Краснодарского университета МВД России. 2013. №4 (22). С.102-103.

3.Русаков О.А. Этнорелигиозный экстремизм как социальное явление в российском обществе (на примере Северокавказского региона): дис. ... канд. соц. наук. -М., 2004.

4.Яворский М.А. Организация взаимодействия органов внутренних дел с религиозными объединениями в сфере противодействия проявлениям религиозного экстремизма: дис. ... канд. юрид. наук. - Саратов, 2009.

5.Диль В.А. Тенденции развития современного экстремизма: молодежный и информационный экстремизм // Известия Томского Политехнического университета. 2009. № 6.

6.Волосюк П.В. Экстремизм как современная угроза российскому обществу и государству // Гуманитарные и юридические исследования. 2014. №4.

7.Кубякин Е.О., Сафронов А.Н. Информационный экстремизм в среде молодежи как деструктивный феномен современного российского общества // Вестник Краснодарского университета МВД России. 2013. №4 (22).

8.Мозговой В.Э. Информационный экстремизм как инновационная девиация социума начала XXI века // Гуманитарные, социально-экономические и общественные науки. 2015. №1.

9.Жукова О.С., Иванченко Р.Б., Трухачев В.В. Информационный экстремизм как угроза безопасности Российской Федерации // Вестник ВИ МВД России. 2007. №1.

УДК: 338. 246

Кирюхина М.Н.
студентка
3 курс, Институт экономики и бизнеса
специальность «Экономическая безопасность»
ФГБОУ ВПО «Ульяновский государственный университет»
Россия, г. Ульяновск
Нуретдинова Ю. В., кандидат экономических наук
доцент кафедры экономического анализа и государственного управления
ФГБОУ ВПО «Ульяновский государственный университет»
Россия, г. Ульяновск

К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В РОССИИ

Аннотация: *В статье рассматривается понятие импортозамещения, приводиться краткая характеристика планов и результатов в некоторых отраслях экономики России. Перечислены результаты, к которым должна привести политика импортозамещения.*

Ключевые слова: *импортозамещение, отрасли экономики, санкции, эмбарго, промышленность, экономическая обеспеченность.*

Annotation: *the article deals with the concept of import substitution, a brief description of the plans and results in some sectors of the Russian economy. The results that the import substitution policy should lead to are listed.*

Key words: *import substitution, economic sectors, sanctions, embargo, industry, economic security.*

В современном мире импортозамещение является очень важной составляющей любой страны с рыночной экономикой. Импортозамещение - замещение импорта товарами, произведёнными внутри страны. Оно является не только гарантией наличия и функционирования промышленности в стране, но также гарантией производства и наличия в стране собственных средств и путей для обеспечения нормального функционирования экономики и жизни уровня жизни населения[1, с. 39]. Особенно это стало важным для экономики Российской Федерации.

Начиная с 2014 года, когда против России ввели санкции, политика импортозамещения обрела важный характер, так как она является средством перекрытия спроса на иностранные товары, или инструментом возмещения растущего спроса на товары, которые ввиду санкций стали для страны недоступными.

В экономике существует множество отраслей, без которых не будет функционировать как экономика в целом, так и отдельный человек. Россия идет по пути политики импортозамещения во многих сферах. Это и сельское хозяйство, и промышленность, и даже информационные технологии и финансовая сфера.

В 2014 году в ответ на введенные санкции против нашей страны Россия ввела эмбарго, то есть запрет на ввоз «отдельных видов сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, страной происхождения которых является государство, принявшее решение о введении экономических санкций в отношении российских юридических и (или) физических лиц или присоединившееся к такому решению» (Указ о применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации от 6 августа 2014 года). Данный указ повлиял на действия отечественных фермерских хозяйств и дало им стимул развиваться. На законодательном уровне было принято решение о предоставлении субсидий и налоговых льгот фермерским хозяйствам. Стоит отметить, что развитие данной отрасли предусматривалось намного раньше, чем странами Евросоюза в отношении Российской Федерации были введены санкции. Доктрина обеспечения продовольственной безопасности утверждена Правительством РФ 01.02.2010. Запланированные пороговые показатели продуктов питания в общем объеме товарных ресурсов внутреннего рынка: сахар, растительное масло, рыба – 80%, соль и мясо – 85%, молоко – 90%, зерно и картофель – 95%.

С машиностроением ситуация сложнее, так как все оборудование и комплектующие производятся за рубежом, и для того, чтобы они стали отечественного производства, потребуется много времени на их разработку и введение в действие. Кроме того, из-за удорожания цен на импортные товары

ввиду падения курса рубля, следствием стало удорожание товаров, произведенных в России. Самой зависимой отраслью промышленности является станкостроение, так как Россия использует 90% импортных станков и оборудования.

В сфере информационных технологий доля импортных программных продуктов и программного обеспечения составляет до 90%. Российские разработчики программного обеспечения идут путем создания программ, заменяющий аналогичный софт и таким образом был создан «Мой офис», заменяющий «Microsoft Office». Важной составляющей развития этой сферы является информационная безопасность.

В финансовом секторе разработана отечественная платежная система «МИР», которая позволяет осуществлять банковские транзакции. Работа платежной системы «Мир» не зависит от работы иностранных платёжных систем, а, значит, российские банки могут гарантировать своим клиентам доступ к их средствам и выполнение любых операций по картам вне зависимости от геополитической обстановки. При этом новая карта соответствует как российским, так и международным стандартам безопасности. В системе существуют и кредитные и дебетовые карты с функцией овердрафт.

Подводя итоги, следует отметить, что ввиду запрета на импорт многих товаров, в России появилась необходимость производить многие продукты внутри страны, что может положительно сказаться на уровне экономики. Хотя с первого взгляда может показаться, что введение санкций губительно отразиться на экономике. За счет развития производства товаров, на которые ввели санкции, отечественные компании будут стремиться разработать новые технологии, чем обеспечат развитие уровня экономики и обеспечение рабочими местами большое число населения страны. Это благоприятно скажется на занятость населения.

Таким образом, разработка и политика импортозамещения в конечном счете должна привести к следующим результатам:

-Повышение конкурентоспособности среди предприятий одной страны;
-Стимулирование притока вложений из других стран;
-Создание новых рабочих мест (также и высокотехнологичных);
-Увеличение доходов и благосостояния населения;
-Стимулирование экономического роста;
-Решение проблем, связанных с импортом товаров и продуктов;
-Обеспечение экономической и продовольственной безопасности государства[2, с. 70].

Использованные источники:

1. Жакевич, А.Г. Импортозамещение: проблемы и перспективы // Вестник Международного института экономики и права. 2015. № 1 (18). С. 36-39.

2. Соловьев, А. И. Импортозамещение в России: проблемы и пути решения // Вестник университета. 2016. № 4. С. 66-71.

УДК 343.3/7

Ботарева Е.А.
студент
2 курс, Институт Права
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара
Стародубова В. С.
студент
2 курс, Институт Права
Самарский государственный экономический университет
Научный руководитель:
Яворский М. А., к.ю.н., доцент, доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара

К ВОПРОСУ ОБ ОТГРАНИЧЕНИИ ТЕРРОРИСТИЧЕСКОГО АКТА ОТ СМЕЖНОГО СОСТАВА ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПРЕДУСМОТРЕННОГО СТ. 361 УК РФ

Аннотация: *В статье рассматривается одна из основных проблем уголовного законодательства - отграничение террористических актов от актов международного терроризма, единообразного применения и понимания данных норм.*

Ключевые слова: *террористический акт, акт международного терроризма, Уголовный кодекс РФ.*

Annotation: *The main problem of the criminal legislation is considered in the article - delimitation of terrorist acts from acts of international terrorism, uniform application and understanding of these norms.*

Key words: *terrorist act, act of international terrorism, Criminal code of the Russian Federation.*

В настоящее время существует проблема отграничения террористического акта от смежных составов преступлений, что вызывает трудности, непосредственно связанные с применением на практике уголовно-правовых норм при квалификации общественно-опасного деяния и применения санкции, соответствующей конкретному составу преступления. Анализ ст. 205 и 361 УК РФ, предусматривающих ответственность за терроризм, позволяет выявить допущенные законодателем пробелы, создающие трудности при их толковании и применении.

Рассмотрим содержание категорий «террористический акт» и «международный терроризм».

Под террористическим актом понимается совершение взрыва, поджога или иных действий, устрашающих население и создающих опасность гибели человека, причинения значительного имущественного ущерба либо наступления иных тяжких последствий, в целях дестабилизации деятельности

органов власти или международных организаций либо воздействия на принятие ими решений, а также угроза совершения указанных действий в тех же целях[34].

Международный терроризм – совершение вне пределов территории Российской Федерации взрыва, поджога или иных действий, подвергающих опасности жизнь, здоровье, свободу или неприкосновенность граждан Российской Федерации в целях нарушения мирного сосуществования государств и народов либо направленных против интересов Российской Федерации, а также угроза совершения указанных действий. Непосредственно возникает вопрос, почему за преступное деяние международного характера предусмотрена ответственность на уровне национального законодательства?

Правильная квалификация и разграничение от смежных составов преступлений является основным требованием эффективности уголовно-правовой борьбы с актом международного терроризма во всех его формах. Следует отметить, что правильная квалификация акта международного терроризма позволяет применять к виновным справедливые меры наказания, тем самым повышая предупредительную роль уголовного закона.

Акт международного терроризма имеет сходные черты с террористическим актом, ст. 361 УК РФ дополняет ст. 205 УК РФ.

Родовым объектом преступления, предусмотренного ст. 361 УК РФ выступает международный мир и безопасность человечества. Так, объектом террористического акта является общественная безопасность и общественный порядок на территории Российской Федерации. Жизнь и здоровье человека, неприкосновенность граждан РФ, а так же их свобода является дополнительным объектом, применительно к рассматриваемым составам преступления. Объективная сторона акта международного терроризма характеризуется множеством сходных с террористическим актом общественно опасных действий: взрывы, поджоги или иные действия, подвергающих опасности жизнь, здоровье, свободу или неприкосновенность граждан Российской Федерации, а также угрозой совершения указанных действий[35]. Конструктивным признаком выступает место совершения преступления - вне пределов территории Российской Федерации. Если рассматривать разграничения данных составов преступлений по применяемым санкциям, то стоит отметить, что ст. 361 УК РФ вводит более строгое наказание, нежели ст. 205 УК РФ.

Таким образом, мы полагаем, что ст. 361 УК РФ содержит диспозицию, идентичную диспозиции ст. 205 УК РФ, отличие выражается лишь в цели – нарушение мирного сосуществования государств и народов, а так же интересов Российской Федерации»[36]. Еще одним отличием является то, что в ст. 361 УК РФ говорится о свободе и неприкосновенности граждан РФ, а в ст.

---

[34] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // СПС Консультант Плюс

[35] Дмитренко А. В. К вопросу отграничения акта международного терроризма от смежных составов преступлений террористической направленности // Международное научное издание «Современные фундаментальные и прикладные исследования». - 2016. - № 4 (23). - С. 324-329.

[36] Ерёмина К.Ф. Спорные вопросы разграничения террористического акта (ст. 205 УК РФ) и акта международного терроризма (ст. 361 УК РФ) // Материалы X Международной научно-практической конференции студентов, магистрантов, аспирантов «Актуальные проблемы правового, социального и политического развития России». Саратов: Саратовский источник. - 2017. - С. 92-94.

205 УК РФ используется более широкая категория – наступление иных тяжких последствий[37]. Способом осуществления акта международного терроризма является совершение акта международного терроризма, направленного против интересов РФ, что соответственно запутывает смысл нормы. Такие объекты как жизнь, здоровье, свобода и неприкосновенность граждан, по смыслу данной статьи, не являются объектами данного состава преступного деяния.

По нашему мнению, норма, содержащаяся в ст. 361 УК РФ, является противоречивой и создает проблему единообразного понимания и применения данной нормы на практике, приводит к казусам и коллизиям в праве.

Список использованной литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // СПС Консультант Плюс
2. Дмитренко А. В. К вопросу отграничения акта международного терроризма от смежных составов преступлений террористической направленности // Международное научное издание «Современные фундаментальные и прикладные исследования». - 2016. - № 4 (23). - С. 324-329.
3. Ерёмина К.Ф. Спорные вопросы разграничения террористического акта (ст. 205 УК РФ) и акта международного терроризма (ст. 361 УК РФ) // Материалы X Международной научно-практической конференции студентов, магистрантов, аспирантов «Актуальные проблемы правового, социального и политического развития России». Саратов: Саратовский источник. - 2017. - С. 92-94.
4. Ерёмина К.Ф., Громов В.Г. Террористический акт: проблемы квалификации и отграничение от смежных составов преступления // Сборник научных статей. «Уголовное право, уголовный закон: теория и практика».- СПб.: Санкт-Петербургский государственный экономический университет. - 2017. - С. 83-87.
5. Калашникова Г.М. Разграничение террористического акта от смежных составов // Сборник статей международной научно-практической конференции: в 8 частях «В мире науки и инноваций». - Уфа: ООО «Аэтерна». - 2016. - С. 135-138.

[37] Калашникова Г.М. Разграничение террористического акта от смежных составов // Сборник статей международной научно-практической конференции: в 8 частях «В мире науки и инноваций». - Уфа: ООО «Аэтерна». - 2016. - С. 135-138.

УДК 159.9.072.43

Волкова Л. А., кандидат психологических наук, доцент,
Доцент кафедры «Социально-гуманитарные дисциплины»
Донской государственный технический университет
Россия, г. Шахты
Золотарёв М. А.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Психология »
Донской государственный технический университет,
Россия, г. Шахты

К ПРОБЛЕМЕ ФЕНОМЕНА ЗАВИСТИ НА ПРОИЗВОДСТВЕ И ВОЗМОЖНОСТЬ ЕЁ ПРЕОДОЛЕНИЯ

Аннотация: *Раскрывается актуальность проблемы феномена зависти. Анализируется результат исследования завистливого отношения коллег на производстве. Предлагается способ избавления от зависти.*

Ключевые слова: *Зависть, исследование, респондент, избавление, техника.*

Annotation: *The urgency of the problem of the phenomenon of envy is revealed. The result of the study of the envious attitude of colleagues in production is analyzed. A way of getting rid of envy is suggested.*

Keywords: *Envy, investigation, respondent, disposal, technique.*

Актуальность исследования феномена зависти в межличностных отношениях, определена социально-экономическими изменениями, обусловившими расслоение общества на бедных и богатых.

В современной психологической науке, с учётом развития инфраструктуры, технологий, политических движений, свободы слова, бизнеса, демократии, объект зависти стал значительно шире. Он расширяется пропорционально возможностям людей. Там, где есть возможность в чём-то преуспеть, отличиться от других, потенциально скрывается зависть.

Мы находим описание феномена зависти в древних трактатах по теологии, философии, художественной литературе, в психологических и социологических трудах. Следует отметить, что в процессе развития общества основные объекты зависти остаются прежними: материальный достаток, успех, статус в обществе, известность и т.д.

Можно отметить, что чувство зависти давно укоренилось в обществе и стало его неотъемлемым качеством, которое губительно на него влияет.

Многие психологи, социологи, философы исследуют феномен зависти как в социальных группах, так и отдельных индивидов.

Нидерландский философ-материалист Бенедикт Спиноза считал, что зависть это как раз таки сама ненависть [6, с.107].

Моралист Франсуа Ларошфуко в своих трудах отмечал, что зависть еще непримиримее, чем ненависть [7. с.2].

А. Шопенгауэр полагал, что зависть присуща каждому человеку, но вместе с тем все-таки это порок, который можно назвать несчастьем. По мнению автора, зависть показывает, насколько люди чувствуют себя несчастными, а их внимание к чужому поведению и положению – как сильно они скучают [9. с.95]. Он считал, что люди должны видеть в ней противника своего счастья и пытатьсявсеми силами искоренить ее как злого врага.

Английский философ Фрэнсис Бэкон писал, что в зависти всегда таится сравнение, а где невозможно сравнение, нет и зависти [10. с.368]. Люди с удовольствием восхищаются искусством артистов цирка, кино, балета, произведениями живописи, но при этом не заявляют: «А вот я ни танцевать, ни писать картины, как они, не умею»[11 с.9]. Для возникновения зависти одного сравнения недостаточно, но если будут одни люди себя считать хуже других, то со временем может появиться чувство неполноценности, обида на общество, необоснованная агрессия, которая может привести к саморазрушению психики.

Френсис Бекон в своих трудах уделяет большое значение зависти жизни человека и допускает сходство любви с завистью. По его мнению, никакая страсть так не околдовывает человека, как любовь и зависть. Подчёркивая негативное влияние зависти на человека он писал, что человек, лишенный достоинств, неизменно завидует им в других, ибо душа человеческая питается либо собственным благом, либо чужим несчастьем, кому не хватает первого, тот будет упиваться вторым [11 с.10].

Высказывание Ф. Бекона акцентирует внимание на том, что завидуют исключительно слабые духом, силой воли, люди, «кто не надеется сравняться с ближним в достоинствах, старается сквитаться с ним, нанося ущерб его благополучию»[11 с.11].

П. Тительман, отмечал отрицательные последствия зависти для людей. Зависть окружающих людей, мешают человеку проявлять свои личностные качества.

Такие важные качества для самовыражения человека как энтузиазм к новым достижениям в работе, стремление быть первым в спорте, творческая самореализация остались за возможностями реализации. Чтобы не выделяться от всех и не стать предметом зависти, личность вынуждена, ограничивая себя, либо пользоваться настроением победителя невидимо для всех, тем самым лишая себя быть полностью счастливым человеком, получая от жизни морально-психологическое удовлетворение [15 с.76]. Также он считал, что причина зависти может быть у человека в случае отсутствия того же, что есть у других. П. Тительман писал, что если у меня чего-то нет, значит, я хуже того, у кого это есть [2 с.19]. Такая заниженная самооценка отрицательно влияет на самого завидующего, подрывает его жизнерадостность, целеустремлённость, зарождает пессимизм и озлобленность.

П. Куттер отмечал, что нужно помнить о социальном неравенстве. Он считал, что зависть произрастает еще и на почве реальной социальной несправедливости [12 с.27].

К. Муздыбаев предлагает перечень социальных мотивов определяющих зависть:

– социальное сравнение – («...зависть скрыторождается в сравнении – где есть сравнение, там и находится зависть»);

– восприятие субъектом чьего-либо превосходства;

– эмоциональная реакция на превосходство соперника;

– неприязненное отношение или даже ненависть к тому, кто превосходит;

– желание или причинение ему вреда;

– желание или реальное лишение его предмета превосходства»[5 с.93].

Зависть объединяет в себя разные проявления черты личности: незлобная, агрессивная, враждебная, едкая, лютая, наступательная, захватническая, холодная, завоевательная, жестокая, жгучая, злобная, затаенная, беззлобная, щемящая, свирепая, почтительная, бессильная, хитрая, невыразимая, неимоверная, сильная, мучительная, безграничная, легкая, безудержная, дикая, бескрайняя, злая, беспредельная, безбрежная, невольная, острая, неутоленная, простая, ревнивая, страшная, смертельная, тайная, тихая, откровенная, унизительная, черная, белая.

Философ Бекон связывает понятия злобная, «чёрная зависть» с враждебным, агрессивным характером. По его словам, кто не надеется сравняться с ближним в достоинствах, старается сквитаться с ним, нанося ущерб его благополучию [11 с.13].

Данной точки зрения так же придерживается Р. Декарт, который указывает, что нет ни одного порока, который так бы вредил благополучию людей, как зависть, ибо те, кто им заражен, не только огорчаются сами, но и, как только могут, омрачают радость других [3 с.109]. Такой же точки зрения придерживался И. Кант подчеркивая, что у завидующего имеется стремление лишить блага другого [13 с.567].

Противоположные качества «черной зависти», без враждебных чувств к преуспевающему человеку содержит восхищённая «белая зависть». Дж. Нью в своих трудах демонстрирует разницу между черной и былой завистями: В случае злобной зависти человек хочет унизить другого (до собственного уровня или ниже), в случае восхищенной зависти человек желает возвысить себя (стать таким же, как другой человек) [4 с.434].

Длительное время человек находится на производственной работе, постоянно взаимодействуя с коллегами, оставаясь при этом человеком, со своими мыслями, желаниями, позитивными, негативными эмоциями. На основании вышеизложенного, было проведено исследование феномена зависти на производстве.

Целью исследования послужило желание определить завистливые отношения к везению, успеху у сотрудников организации к своим коллегам и желание избавиться от зависти.

В исследовании мы применяли метод анкетирования. Основой исследования послужил подход, предложенный К. Муздыбаевым. [1 с.40] в исследовании приняли участие 50 респондентов – случайно выбранные сотрудники исследуемой организации. Им была предложена анкета с вопросами, связанными с их отношением к феномену зависти в разных её проявлениях и возможности избавиться от неё. Опираясь на исследованиях К. Муздыбаев [1 с.37], в которых был подтверждён факт примерного равенства проявления зависти между мужчиной и женщиной, мы провели опрос, без разграничения по половому признаку.

Из ответов респондентов особо следует подчеркнуть, что зависть отрицательно влияет, как на тех, кому завидуют, так и на самих завидующих.

Особо следует отметить, что все опрошенные понимают, как причину возникновения зависти, так и то, что она отрицательно влияет на большинство людей.

При этом, 26 % опрошенных соглашаются с тем, что они завидуют, объясняя это неосознанным поступком.

Так же нужно учесть, что, только 2 % респондентов чувствуют себя во время проявления зависти хорошо и это является для них мотивацией для собственного роста. Остальные испытывают внутреннее переживание.

К положительным фактам можно отнести понимание опрошенных, в том, что проявление зависти способно причинить неудобства хозяевам объекта зависти. Данное обстоятельство отражает положительную динамику самостоятельного отказа человека от пагубного фактора зависти.

Результаты проведённого нами исследования подтверждают необходимость в избавлении людей от любой зависти во всех её проявлениях.

Все исследуемые респонденты в процессе опроса не знали, но хотели бы узнать, как избавиться от зависти. Один из способов избавиться от этого человеческого порока – это способность научиться отслеживать свои автоматические мысли, которые определяют последующие эмоции, поведение. А. Бек трактует автоматические мысли, как поток мышления, который существует параллельно с более явным потоком мыслей [14 с.56].

М. Маккей, М. Дэвис, П. Фэннинг в своём труде «Как победить стресс и депрессию» предложили три способа распознания автоматических мыслей.

Первый способ к обретению контроля над негативными эмоциями – умение слышать свои автоматические мысли, второй способ – нужно их записывать в «Журнал мыслей», третий способ – рекомендуется подсчитывать их [8 с.22].

Приобретя опыт по отслеживанию автоматических мыслей, люди будут способны распознавать, контролировать, блокировать негативные мысли, тем самым, могут избавить себя и окружающих от внутреннего дискомфорта и негативных последствий, вызванных завистью.

Подводя итог, необходимо отметить, что с проблемой феномена зависти можно и нужно бороться. Прилагая необходимые усилия, человек, используя техники предложенные М. Маккей, М. Дэвис, П. Фэннинг, способен себя излечить от этого скрытого, разрушающего недуга.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Муздыбаев К. Психология личности. Завистливость личности // Психологический журнал. – № 3, – 2002.– С. 37-43.

2. Ильин Е. П. Эмоции и чувства// Мастера психологии СПб: Питер. - 2001. - С. . – 19.

3. Согомонов А.Ю. Феноменология зависти в Древней Греции // Этическая мысль: науч.-публицист. Ред. А.А. Гусейнов. М., 1990.С. 109–111.

4. Ильин Е. П. Эмоции и чувства // Мастера психологии СПб: Питер. - 2001. - С. 434 – 437.

5. Муздыбаев К. Психология зависти. // Психологический журнал. - 1997. № 6. - С. 93–110.

6. Бенедикт Спиноза Избранные произведения в двух томах // Москва: Государственное издательство политической литературы. – 1957. – С. 107.

7. Ларошфуко Ф.. Афоризмы, цитаты высказывания // Citaty.su – минимум слов, максимум смысла. – Москва: Издательство «Мысль». – С. 2.

8. Маккей М., Дэвис М., Фэннинг Как победить стресс и депрессию // ПИТЕР. - 2011 г. - С. 22. - 25.

9. Шопенгауэра А., Две основные проблемы этики / М. – 1992. – С. 95.

10. Фрэнсис Бэкон Сочинения в двух томах. Том 2 // Мысль. – 1978 - С. 368 - 370.

11.Фрэнсис Бэкон «Краткая коллекция англ текстов «The essay on civil and moral life /Эссе о гражданской и моральной жизни». С. 9 - 14.

12. Мелани Кляйн Зависть и благодарность // Исследование бессознательных источников London, Tavistock Publications Limited, 1962. с Усков А. Ф. , перевод на русский язык, 1997. с Усков А. Ф., вступительная статья, 1997.ISBN 5-88925-023-х с Б. С. К., - 1997. С. 27 - 31.

13. Кант Критика чистого разума // Философское наследие. Москва: Издательство «Мысль». Редакция по изданию библиотеки «Философское наследие», 1994. Том 118 с. 567.

14. Бек, А. Фримен Когнитивная психотерапия расстройств личности // Психология, Психологические изыски. – 1990. - С. 56 - 62.

15. Konstantin V. Vodenko, Petr A. Ponomaryov, Tatyana V. Vergun, Elena I. Zritneva, Liliya A. Volkova. University As Center Of Regional Social-Economic And Scientific-Innovative Development // Modern Journal of Language Teaching Methods (MJLTM), ISSN: 2251 – 6204, Vol. 8, Issue 3, March 2018. – Page 76 – 86.

УДК 339.9

Дехтярева Д.В.
студент 4 курс, факультет «Финансы и кредит»
Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Аджиева А.Ю.
доцент кафедры «Денежного обращения и кредита»
Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

КАК БАНКИ УСТАНАВЛИВАЮТ КУРС ВАЛЮТ

Аннотация: *В данной статье рассматривается принцип установления курса валют в банках РФ. Рассмотрены основные направления контроля и регулирования валютного курса со стороны ЦБ РФ.*

Ключевые слова: *валютная система, курс валют, паритет покупательской способности, платежный баланс, спрос, предложение.*

HOW BANKS SET THE EXCHANGE RATE

Abstract: *this article discusses the principle of setting the exchange rate in Russian banks. The main directions of control and regulation of the exchange rate by the Central Bank of the Russian Federation are considered.*

Keywords: *currency system, exchange rate, purchasing power parity, balance of payments, demand, supply.*

После отмены Бреттон-Вудской валютной системы, которая была принята в 1944 году и обеспечивала привязку курса доллара к золоту (1 тройская унция стоила 35 долларов США), а остальных валют – к доллару США. В период с 1971-1976 гг. была принята Ямайская валютная система, согласно которой курсы валют начали считать на основе спроса и предложения, то есть по рыночным правилам. Если спрос превышает предложение, то курс валюты растет, а если предложение доминирует над спросом – снижается [4].

Сегодня деньги – это такой же товар, который можно купить за деньги какой-либо другой страны по соответствующему курсу, а за приобретенную таким образом валюту приобрести товары и услуги, выпущенные соответствующей страной. Причем валюты одних стран оцениваются дороже, других – дешевле, то есть количество продукции за эти валюты можно получить разное, а все страны так или иначе вовлечены во внешнеэкономическую деятельность. В связи с чем возникает такое понятие, как паритет покупательской способности (purchasing power parity, или ППС) – соотношение валют разных стран, устанавливаемое по их покупательной способности применительно к определённому набору товаров и услуг. Соответственно, крайне важно понимать, как считается курс валют. Выделяют свободно конвертируемые валюты (без каких-либо ограничений для

осуществления сделок для нерезидентов) и валюты, имеющие ограничения при ее конвертации [4].

Спрос и предложение (а, соответственно, и валютный курс) формируются посредством политических и экономических факторов, которые, в свою очередь, могут быть взаимосвязаны. Наиболее значимым фактором являются действия центральных банков по денежно-кредитной политике. Центральные банки принимают решения о процентных ставках для корректировки валютных курсов и прочих экономических показателей. Соответственно, если ставка снижается, то валюты соответствующей страны становится больше, так как предприятия начинают брать «дешевые» кредиты для своего развития. Такие меры часто используются для стимулирования экономики.

Так как денежной массы становится больше, то и стоить она начинает дешевле. Если же экономика показывает хорошие темпы развития, то центральные банки начинают повышать ставки, тем самым делая деньги более «дорогими». Как правило, при более низких ставках начинает расти инфляция, которую можно обозначить как процент ежегодного обесценивания денег. Если представить ситуацию, в которой инвестору требуется вложить деньги в валюту другой страны, скорее всего, инвестор выберет ту валюту, которая будет меньше обесцениваться, тем самым создавая дополнительный спрос на нее. То есть более низкая инфляция благоприятна для валютного курса, и наоборот, высокая инфляция способствует снижению стоимости валюты страны. Но инфляция, в свою очередь, является своеобразным барометром активности экономики – чем выше экономическая активность, тем больше денег у населения страны, тем больше они хотят покупать, создавая спрос, толкающий цены вверх. В этом случае центральные банки начинают повышать ставки, контролируя процесс.

Получается, что центральные банки устанавливают курсы валют, внимательно наблюдая за публикуемой макростатистикой. Сильная отчетность может свидетельствовать о возможном ускорении инфляции и создавать необходимость в повышении ставки, что, в свою очередь, делает данную валюту более интересной для приобретения, толкая ее курс вверх. Одновременно низкие показатели макростатистики могут говорить о необходимости дополнительных мер ЦБ по снижению ставки, что будет рождать предложение на данную валюту, толкая ее курс вниз.

Наиболее значимыми показателями являются ВВП, промышленное производство, индексы цен (по сути характеризующие инфляцию), данные по безработице, динамика продаж и складских запасов. На основании всех этих факторов устанавливается курс валют ЦБ [4].

Но есть еще один показатель макростатистики, о котором стоит говорить отдельно. Это платежный баланс – движение денежных средств в виде платежей из страны и в страну за определенный период времени, выраженный в форме их разности. Если платежный баланс положителен, то это значит, что другие страны покупают валюту описываемой страны для приобретения товаров и услуг, произведенных на ее территории, что толкает курс вверх.

Если же платежный баланс отрицателен, страна должна продавать свою валюту за иностранную, чтобы самой приобретать импортные товары.

Помимо статистики, на курсы валют влияют и политические факторы. Так, стабильность государства способствует повышению его валютного курса, а нестабильность, напротив, снижает курс данной валюты. Причем наиболее развитые экономические государства образовали резервные валюты – общепризнанные в мировом масштабе валюты, приобретаемые центральными банками других стран в качестве стратегических инвестиционных активов (ЗВР – золото-валютных резервов). Резервные валюты служат для определения валютного паритета и используются для международных расчетов. В настоящее время функции резервных валют выполняют доллар США, евро, фунт стерлингов, японская йена, китайский юань. Естественно, для выполнения такой важной функции выбирают наиболее стабильные валюты [4].

Также для поддержания необходимого курса центральные банки осуществляют валютные интервенции, то есть покупки и продажи валюты с целью ее поддержания в благоприятном диапазоне. Если ЦБ РФ покупает доллары за рубли (например, пополняя ЗВР), то курс рубля снижается, а доллара – растет (разумеется, в сочетании с остальным спросом/предложением на указанную валюту). Если же банк продаёт доллары за рубли, то процесс изменения курсов будет обратным. С данной точки зрения можно выделить валюты, поддерживаемые ЦБ их стран в определенном коридоре от минимума до максимума стоимости и валюты, со свободным (рыночным) процессом формирования их курсов.

Курсы валют меняются и находятся в постоянном движении, чутко реагируя на изменение экономической конъюнктуры, что, в свою очередь, создает почву для спекуляций с валютой. Понимая, как ЦБ устанавливает курс валют, можно сделать вывод, в какой валюте более рационально хранить денежные средства.

Использованные источники:

1. Аджиева А.Ю., Дикарева И.А. Некоторые подходы к аудиту финансовых результатов / А.Ю. Аджиева, И.А. Дикарева // Новая наука: теоретический и практический взгляд.-2016.-№ 8(88). с. 241-245.

2. Аджиева А.Ю., Дикарева И.А. Необходимые внедрения системы внутреннего контроля на предприятии и пути ее совершенствования / А.Ю. Аджиева, И.А. Дикарева // Новая наука: теоретический и практический взгляд.-2016.-№ 8(88). с. 245-248.

3. Кредитный и ипотечный брокер - Финарди [Электронный ресурс]: URL: http://finardi.ru/ (дата обращения: 03.04.2018)

4. Открытие Брокер [Электронный ресурс]: URL: https://www.opentrainer.ru/ (дата обращения: 03.04.2018)

Калашникова Е. Б., кандидат исторических наук, доцент
Доцент кафедры «Теория философии и права»
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара
Волкова Светлана Владиславовна
студент
1 курс, факультет юриспруденции
Институт права
Россия, г. Самара

КАНОНИЧЕСКОЕ ПРАВО И СПЕЦИФИКА ЗАКЛЮЧЕНИЯ БРАКА В ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЕ В СРЕДНЕВЕКОВЬЕ

Аннотация: *анализ норм права, которые определили порядок вступления в брак в период Средневековья в Западной Европе. Достаточно продолжительное время браки не поддерживались государством. Церковь же пыталась повлиять на брак с помощью нравственных требований и указаний.*

Ключевые слова: *брак, Западная Европа, Средневековье, право, семейные ценности.*

Annotation: an analysis of the rules of law that determined the procedure for marriage during the Middle Ages in Western Europe. For quite a long time, marriages were not supported by the state. The church tried to influence marriage by means of moral demands and instructions.

Key words: marriage, Western Europe, the Middle Ages, law, family values.

С началом преобразования основных правовых институтов в Западной Европе начинает появляться интерес к брачно-семейным отношениям. Церковь создала каноническое право, беря за основу римское право. Таким образом, главными составляющими брака стали обручение и законная регистрация брака[38].

Обручение можно считать больше традиционной частью, чем правовой, хотя оно и являлось основой заключения брака. Понятия обручения и брака не равны между собой, хотя оба имели большое значение в римском праве. Обручение не было частью брачного договора и было лишь согласием между женихом и невестой, оно не имело юридической силы. Брак, по римскому праву, определяется как вынужденный, а не по любви, если учитывать то, что брак означал вступление в «фактическое жизненное общение»[39].

По «словопроизводству отца Западной церкви, христианского писателя VII века св. Исидора Севильского, замужние называются так потому, что они закрывают свои лица…». Согласно традициям римского права, брак считался действительным только после того, как жениху передавали невесту, покрытую

[38] *Суворов Н.* Заключение брака в Западной Европе в средние века // Юридический вестник. Издание Московского юридического общества. М., 1888. Т. XXVII. Кн. 1. – С. 7

[39] *Бессонова Е.И.* Брак в римском праве // Материалы VI Международной студенческой электронной научной конференции «Студенческий научный форум».

красным шерстяным платком. Авросий Меланский, христианский писатель, упоминал об этой части брачного таинства еще в IV веке[40].

Заключение брака в римском праве считалось очень важным, и церковь всеми силами пыталась внедрить свои правила в брачную систему. Но очень долго эти попытки не поддерживался государством, так как считалось, что церковь с помощью этого стремилась связать заключение брака с благословением и пониманием обручения, коим оно было ранее.

Церковный писатель св. Игнатий Антиохийский подтверждал вмешательство церкви в семейно-брачные отношения. Во-первых, это обозначалось тем, что люди, которые хотели заключить брак, обязаны были сказать об этом церковнослужителю и получить одобрение церкви. Так появилась традиция обручаться с благословением в присутствии богослужителя. Во-вторых, брачующиеся должны были преподнести дары Богу и приходить в храм. Такими способами церковь связывала религиозную сферу с бракосочетанием[41]. Во время обручения жених передавал невесте кольцо, что тоже является древним обычаем римского права. Римляне носили кольца на безымянном пальце левой руки, считая, что именно он напрямую связан с сердцем. На головы жениха и невесты надевались венцы, что означало укрепление брачных обещаний, которые давались при обручении. Здесь уже пошло влияние ветхозаветного права, в котором говорится, что брачный союз считался завершенным только после обручения. Доказательством этому может служить тот факт, что женщину, которая изменила мужу своему, наказывали точно так же, как если бы она совершила прелюбодеяние. Отношение Ветхого Завета к обручению показан в Евангелии от Матфея, когда ангел говорит Иосифу: «Не бойся принять Марию, жену твою»[42].

Брачное право греков хорошо показывает, что церковь серьезнее относилась к обручению, чем римское право. Исходя из норм церковного права, можно сделать вывод, что обручение является основой бракосочетания при этом «полный, совершенный брак существует лишь с момента плотского соединения супругов… Только с этого момента супруги становятся одной плотью и брак их становится полным и совершенным»[43].

В раннем Средневековье римское право не ограничивало влияние церкви на брачные отношения, если оценивать юридическое значение церковных богослужебных действий при бракосочетании. Церковного бракосочетания просто не существовало, т.к. римское право считало это юридически не обязательным. Да, римское право принимало обряды обручения, но только не в качестве заключения брака, а просто как обещание выйти замуж/жениться. Если брачующиеся желали получить благословение церковное, то обращались за этим уже после законного заключения брака. Так, действия церкви не имели никаких юридических последствий.

---

[40] *Дюшен Л.* История древней церкви. М., 1914. Т. 2. – С. 321.
[41] Послания Игнатия Богоносца // Памятники древней христианской письменности. М., 1860. Т. 2.- С. 389.
[42] Библия. Книги Священного Писания Ветхого и Нового Завета. М., 2008. – С. 1011-1012.
[43] *Суворов Н.* Заключение брака в Западной Европе в средние века // Юридический вестник. Издание Московского юридического общества. М., 1888. Т. XXVII. Кн. 1. – С. 14.

Каноническое право стало общим для итальянской и французской (галликанской) теории лишь с XII века. Каноническое учение нашло свое отражение в каноническом праве католической церкви, тем самым став компромиссом между галликанской и итальянской теорией. Принцип, который впоследствии включили в каноническое право, означал, что брак не будет последствием всякого обручения[44].

Нельзя не отметить то, что римское право оказало большое влияние на развитие самодостаточности церкви, ее прав в данной области. Например, основанные германцами государства прописали определенную форму заключения брака, без которой он считается не действительным. Церковь в этом случае считала действительными и те браки, которые были совершены по регламенту, и те, что государство не признавало.

Фактически, к концу XII века в Европе утвердилось каноническое право. Позднее этот факт подтвердил Тридентский собор [7], хотя Папа Александр III, живший в этот же период, признавал браки, заверенные нотариусом, чего Тридентский собор не одобрял. Также следует учесть тот факт, что римско-католическая церковь не вносила изменения, которых не было в Новом Завете. Основной принцип канонического права, состоящий в свободном бракосочетании, дал возможность церкви возвыситься над светской властью Западной Европы. Нельзя ставить различные обряды в зависимость от каких-либо светских условностей, каноническое право признает таинством христианский брак. Благословение, в последствии, становится чистой формальностью, за соблюдением которой следило скорее законодательство, нежели церковь[45].

Некоторая «конкуренция» между тайным и открытым бракосочетанием повлекла за собой рост судебных дел по данному вопросу. Например, если тайное бракосочетание доказывали, то следующее за ним публичное заключение брака аннулировалось. Если же не доказано, то публичный брак приобретает законную силу. Тайное заключение брака считалось доказанным, если этот факт подтверждали все стороны на суде.

Каноническое право на протяжении всего Средневековья воспроизводило германское право, где обручение и бракосочетание являлись тождественными понятиями, нежели римское право, где обручение - первая стадия при вступлении в брак.

Список литературы

1. *Суворов Н.* Заключение брака в Западной Европе в средние века // Юридический вестник. Издание Московского юридического общества. М., 1888. Т. XXVII. Кн. 1. – С. 7, 14.

2. *Бессонова Е.И.* Брак в римском праве // Материалы VI Международной студенческой электронной научной конференции «Студенческий научный форум».

3. *Дюшен Л.* История древней церкви. М., 1914. Т. 2. – С. 321.

[44] *Коскинен М.* **Книга о прекрасных дамах и благородных рыцарях** , 2014.- С. 186.

[45] *Якупов Н.А., Калашникова Е.Б.* Средневековое право в Западной Европе:// Юридический факт XII выпуск .Кемерово.2017. С.143-150

4. Послания Игнатия Богоносца // Памятники древней христианской письменности. М., 1860. Т. 2.- С. 389.

5. Библия. Книги Священного Писания Ветхого и Нового Завета. М., 2008. – С. 1011-1012.

6. *Коскинен М.* Книга о прекрасных дамах и благородных рыцарях , 2014.- С. 186.

7. *Гуревич А.Я.* Проблемы средневековой народной культуры. М., 1981.

8. *Якупов Н.А., Калашникова Е.Б.* Средневековое право в Западной Европе:// Юридический факт XII выпуск .Кемерово.2017. С.143-150

УДК 37:004

Раевский Л.А., кандидат технических наук, доцент
доцент кафедры «Экономика, организация и управление производством»
Пензенский государственный университет архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза
Храмова А.И.
студентка
4 курс, Институт экономики и менеджмента
Россия, г. Пенза

КАЧЕСТВЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ПРОЦЕССОВ: ИНФОРМАТИЗАЦИЯ И КОМПЬЮТЕРИЗАЦИЯ

Аннотация: В статье изучены теоретические основы понятия «информатизация образовательных процессов». Приведены основные минусы данного процесса, проанализировано влияние на здоровье учеников, а также выявлены основные достоинства информатизации. В заключении даны рекомендации по внедрению современных компьютерных технологий в образовательный процесс.

Ключевые слова: *качество образования, образовательный процесс, информатизация, компьютеризация, образовательные тенденции.*

Abstract. *In the article are studied theoretical bases of the concept «informatization of educational processes». The main disadvantages of this process are given, influence on health of pupils is analyzed, and also the basic advantages of informatization are revealed. In conclusion, the recommendations for the implementation of these technologies in the educational process.*

Key words*: quality of education, educational process, informatization, computerization, educational trends.*

Образование является социальной сферой, поэтому государство заинтересовано в развитии качества образовательной деятельности, которое носит несколько направлений: мониторинг развития качества знаний студентов и учеников, внедрение новых технологий и инструментов обучения.

В современном мире темпы развития техники и технологий очень стремительны, не обошла она стороной и образовательную сферу. За несколько лет тенденция компьютеризации и информатизации образовательного процесса набрала обороты, и сейчас в каждом учебном заведении стоят интерактивные доски, в вузах есть свои электронные библиотеки, а компьютерное тестирование часто заменяют контрольные работы.

Как и все другие нововведения, они вызывают неоднозначную оценку экспертов, преподавателей, родителей и самих учеников, поэтому важно выявить объективные минусы и плюсы данных методов обучения, проведя аналогию со стандартным образовательным процессом.

Само понятие «информатизации образования» следующее: «область научно-практической деятельности человека, направленной на применение методов и средств сбора, хранения, обработки и распространения информации для систематизации имеющихся и формирования новых знаний в рамках достижения психолого-педагогических целей обучения и воспитания» [1, с.14]. Определение очень широкое, и к нему можно отнести все компьютерные технологии, методы дистанционного обучения, наличие информационных систем вузов, интерактивные методы обучения.

В сравнении с западными странами, у нас эти системы только начинают свое развитие и набирают обороты, поэтому с несколькими минусами в нашем обществе мы еще не сталкивались. Прежде всего, это уменьшение социальных контактов, ухудшение коммуникативных навыков, которые развиваются на практике. В жизни искусство общения играет значительную роль для людей гуманитарных профессий, в технической сфере деятельности оно не столь важно, но без него происходит нарушение процесса деятельности компании или производства по созданию какого-либо товара. Ли Якокка при переходе на Крайслер говорит, что отсутствие связи между главным инженером и проектировщиком очень затрудняло работу корпорации и негативно отражалось на временных затратах [3].

Но при взгляде с другого ракурса можно выявить положительную сторону – индивидуализация обучения. Каждый работает в желаемом и оптимальном режиме: отстающее успевают все понять, а успевающие ученики (школьники или студенты) не тратят время впустую, выполняя задания на своем уровне, так же ошибки каждого прорабатываются персонально. Здесь начинают действовать определенные «мотивационные рычаги» - желание изучать то, что у тебя получается, возможность заработать определенные баллы, они становятся возможны только при дифференциации и личному подходу к каждому. Данный процесс позволяет преподавателю объяснять одинаковый материал для всех, но с разной глубиной изучения материала по уровням подготовки учащихся.

Значительным минусом также являются нарушения здоровья человека, которые возникают при длительной работе с техникой:

– болезни, связанные со зрительным нервом, так как постоянное напряжение, которое возникает при фокусировке в момент игры или чтения страниц, приводит к деформации мышц хрусталика;

– частые головные боли, возникающие по причине нарушенного оттока и циркуляции крови, зачастую такие заболевания переходит в хроническую форму;

– болезненные ощущения в области шеи, спины, появляющиеся, если человек находится перед компьютером длительный промежуток времени без смены позы.

Еще одной из проблем информатизации является неподготовленность самих преподавателей работать с ними. Вся система информатизации таит в себе огромный потенциал, который необходимо уметь использовать, но таким навыкам стали обучать не так давно и только в самых успешных педагогических вузах страны.

Существует спорный момент, в котором присутствуют как недостатки, так и достоинства - большой объем информации, который нас окружает, для восприятия которой необходима целеустремленность и поэтапный планомерный подход. Проблема современных школьников, да и студентов, в том числе, неумение четко сформулировать основные вопросы, выделить главное. Работая с большим объемом информации узнать что-либо возможно только при постановке конкретных задач, что тренирует студентов необходимым навыкам, а так же развивает их индивидуальность. В настоящее время разработан метод развития креативности, с помощью дивергентного поведения, который включает в себя составление и анализ вопросов к фразам, законам и явлениям [2]. Таким образом, тяжесть нахождения информации и сложность концентрации внимание именно на ней компенсируется развитием творческого нестандартного мышления у подростков.

Нельзя обойти стороной огромные преимущества информатизации у технических специальностей. У них появляется возможность «пощупать» то, что для прошлого поколения студентов было лишь сухой теорией на бумаге: возможность проведения лабораторных опытов, приближенных к реальным работам, проведение опытов, изучение свойств какого-либо объекта. Возникают новые специализированные дисциплины, связанные с информатикой и информационными технологиями. Так же большой вклад в образовательный процесс испытывают студенты, изучающие иностранные языки, потому что аудирование дает возможность услышать настоящих носителей языка и научиться правильному произношению, максимально приблизиться к практике общения.

Позитивным фактором будет являться совершенствование самого образовательного процесса и методов в нем, система механизма управления системой образования, а так же организации новых форм взаимодействия в процессе обучения и изменения содержания и характера деятельности обучающего и обучаемого.

Но самым главным плюсом для студента является возможность самовыражения, потому что среди предложенной информации каждый ищет,

то, что интересно ему. В первую очередь информатизация дает возможность сэкономить время, которого не хватает любому студенту, и выбрать методы обучения приемлемые конкретно для него.

Ответ на вопрос, который встает при рассмотрении данных процессов: «информатизация в образование: «за» или «против»?» определяет каждый для себя сам. Как писал М. А. Булгаков «время нас рассудит», однако уже сейчас можно с уверенностью сказать, что информатизационные технологии настолько глубоко внедрились в образовательный процесс, что сегодня сложно представить полноценное образование без всех тех плюсов, которые дает информатизация.

Если говорить о минимизации отрицательного воздействия при внедрении данных процессов, то следует соблюдать следующие рекомендации:

– органичное встраивание образовательных технологий в образовательный процесс, когда идет чередование деятельности и время пропорционально разделяется на различные виды деятельности в процессе обучения;

– компьютеризация преследует цели, которые расширяют возможности обучающихся, а не заменяет какие-то существующие функции. Изменение любого процесса должно привносить что-то новое, а не быть изменением «ради изменения»;

– проведение «недели знакомства» с компьютерной образовательной средой, при которой обучающиеся могли бы изучить полный функционал предоставляемых электронно-образовательных инструментов.

Таким образом, любые внедряемые процессы вызывают неоднозначную реакцию того, на кого они направлены и соблюдение гармоничности образовательного процесса, следование за интересами студента или школьника будет способствовать успешности создания и использования новых технологий.

Использованные источники:

1. Взаимодействие высшего профессионального образования и дополнительного образования детей. Проблемы и перспективы [Текст]: материалы Всероссийской научно-практической конференции (01-03 декабря 2015г.) / М.С. Абраменкова [и др.]. - Калуга: Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского, 2015. - 280 с.

2. Елканова Т. М. Некоторые методы развития креативной познавательной активности студентов // Высшее образование сегодня. – 2014. – № 12.

3. Ли Якокка. Карьера менеджера / Ли Якокка. – Минск: Поппури, 2018. – 548 с.

4. Федякова Н. Н. Совершенствование информационных систем управления вузом / Н. Н. Федякова // Интеграция образования. - 2016. - № 2 (83). - С. 198-210.

УДК 519.644

Корнилов А.Я., кандидат физико-математических наук, доцент
доцент кафедры «Актуарной и финансовой математики»
Чувашский государственный университет им. И.Н.Ульянова
Россия, г. Чебоксары
Нестеров Ю.А.
студент
4 курс, факультет прикладной математики,
физики и информационных технологи
Чувашский государственный университет им. И.Н. Ульянова
Россия, г. Чебоксары

КВАДРАТУРНАЯ ФОРМУЛА ДЛЯ ИНТЕГРАЛОВ СИНГУЛЯРНЫМИ ОСОБЕННОСТЯМИ

Аннотация: *В статье апробирована квадратурная формула на сингулярных интегралах от тригонометрических функций.*

Ключевые слова: *квадратурная формула, интеграл, сингулярная особенность.*

Annotation: *The quadrature formula on singular integrals from trigonometric functions is tested in the article.*

Key words: *quadrature formula, integral, singular singularity.*

При решении прикладных задач большое применение находят сингулярные интегральные уравнения (например [1], [2], [3], [4]). Решить сингулярные интегральные уравнения аналитическими методами достаточно сложно. Поэтому активно развиваются численные методы решения таких уравнений и методы вычисления сингулярных интегралов. Одним из необходимых условий успешного проведения таких задач является наличие квадратурной формулы для сингулярных интегралов.

Квадратурные формулы должны быть подчинены следующим условиям:

- они должны иметь простой и лаконичный вид записи, т.е. квадратурная формула не должна содержать выражения, численное вычисление значений которых требовало бы дополнительных затрат времени и энергии;
- квадратурная формула должна обеспечить быструю ее сходимость;
- допускаемая погрешность приближенного значения интеграла от его точного значения должна оцениваться аналитически, т.е. квадратурная формула должна иметь аналитическую оценку допускаемой погрешности;
- квадратурная формула должна быть непрерывной, т.е. она должна работать на всем интервале изменения аргумента подынтегральной функции.

В работе [5] для проведения численных экспериментов приведена следующая квадратурная формула:

$$\int_0^{\pi}\frac{\varphi(t,x)dt}{\sin(t-x)}=\frac{\pi}{2n+1}\sum_{k=0}^{2n}\frac{\varphi(t_k,x)}{\sin(t_k-x)}\left[1-(-1)^k\cos t_k\cdot\frac{\cos(2n+1)x}{\cos x}\right], \qquad (1)$$

где $t_k = \frac{k\pi}{2n+1},\ k = 0,1,...,2n.$

Частные случаи:

1. При $x = \pi/2$

$$\int_0^{\pi} \frac{\varphi(t,x)dt}{\sin(t-x)} = \frac{\pi}{2n+1} \sum_{k=0}^{2n} \varphi(t_k,x)\left[(-1)^{k+n}(2n+1) - \frac{1}{\cos t_k}\right]. \qquad (2)$$

2. При $x = t_k$ в квадратурной формуле слагаемое с индексом k заменяется на выражение

$$\frac{\pi}{2n+1} \cdot \varphi(t_k,t_k) \cdot tgt_k. \qquad (3)$$

Апробируем квадратурную формулу (1) на сингулярных интегралах от тригонометрических функций

Пример 1. Пусть $\varphi(t,x) = \sin(t-x),$ тогда

$$I(x) = \int_0^{\pi} \frac{\varphi(t,x)dt}{\sin(t-x)} = \pi. \qquad (4)$$

По (1) вычислим $I_1(x)$:

$$I_1(x) = \frac{\pi}{3}\left\{\left[1 - \cos t_0 \cdot \frac{\cos 3x}{\cos x}\right] + \left[1 + \cos t_1 \cdot \frac{\cos 3x}{\cos x}\right] + \left[1 - \cos t_2 \cdot \frac{\cos 3x}{\cos x}\right]\right\} =$$

таким

$$= \frac{\pi}{3}\left[3 + \frac{\cos 3x}{\cos x}(-\cos t_0 + \cos t_1 - \cos t_2)\right] = \pi,$$

образом $I_1(x) \equiv I(x).$

Аналогично

$$I_2(x) = \frac{\pi}{5}\left[5 + \frac{\cos 5x}{\cos x}(-\cos t_0 + \cos t_1 - \cos t_2 + \cos t_3 - \cos t_4)\right].$$

Поскольку $\cos t_4 = -\cos t_1$ и $\cos t_3 = -\cos t_2$, то

$$I_2(x) = \frac{\pi}{5}\left[5 + \frac{\cos 5x}{\cos x}[-1 + 2(\cos t_1 - \cos t_2)]\right]. \qquad (5)$$

Вычислим значение

$$\cos t_1 - \cos t_2 = \cos\frac{\pi}{5} - \cos\frac{2\pi}{5} =$$

$$= \frac{\cos^2 \pi/5 - \cos^2 2\pi/5}{\cos\pi/5 + \cos 2\pi/5} = \frac{\cos 2\pi/5 - \cos 4\pi/5}{2(\cos\pi/5 + \cos 2\pi/5)} =$$

$$= \frac{\cos 2\pi/5 + \cos\pi/5}{2(\cos\pi/5 + \cos 2\pi/5)} = \frac{1}{2}.$$

С учетом последнего выражения из (5) имеем $I_2(x) = I(x)$, что вполне логично, поскольку функция $\varphi(t,x) = \sin(t-x)$ есть тригонометрический полином первой степени, а квадратурная формула (1) для n - го узла дает точное значение интеграла от тригонометрического полинома n - го порядка.

Пример 2. Пусть $\varphi(t,x) = \sin(t+x)$, тогда

$$I(x) = \int_0^{\pi} \frac{\sin(t+x)dt}{\sin(t-x)} = \pi\cos 2x. \qquad (6)$$

По квадратурной формуле (1)

$$I_1(x)=\frac{\pi}{3}\left\{\begin{array}{l}-1+\dfrac{\sin(\pi/3+x)}{\sin(\pi/3+x)}+\dfrac{\sin(2\pi/3+x)}{\sin(2\pi/3+x)}+\\ +\dfrac{\cos 3x}{\cos x}\left[1+\dfrac{1}{2}\cdot\dfrac{\sin(\pi/3+x)}{\sin(\pi/3+x)}+\dfrac{1}{2}\cdot\dfrac{\sin(2\pi/3+x)}{\sin(2\pi/3+x)}\right]\end{array}\right\}=$$

$$=\frac{\pi}{3}\left[\frac{3}{1+2\cos 2x}+\frac{6\cos 3x\cos x}{1+2\cos 2x}\right]=\pi\cos 2x,$$

т. е. $I_1(x)\equiv I(x)=\pi\cos 2x,$ что очевидно, поскольку функция $\varphi(t,x)=\sin(t+x)$ есть тригонометрический полином первого порядка.

Анализируя полученные выше результаты, можно заключить, что:

1. Квадратурная формула (1) дает точное значение, если функция $\varphi(t,x)$ есть тригонометрический полином n-го порядка.

2. Квадратурная формула может найти применение при приближенных решениях сингулярных интегральных уравнений, содержащих тета-функции Якоби.

ЛИТЕРАТУРА

1. Белоцерковский С.М., Лифанов И.К. Численные методы в сингулярных интегральных уравнениях. – М.: Наука, 1985.-252 с.

2. Баун Дж. Е., Джексон Э.Д. Нуклон-нуклонное взаимодействие. – М.:Атомиздат, 1975.-248 с.

3. Векуа И.Н. Новые методы решения эллиптических уравнений. – М. - Л.:Физматгиз, 1948.-296 с.

4. Корнилов А.Я., Васильева Е.В. Конформное отображение плоскости с двумя исключенными параллельными отрезками на прямоугольник // Математические модели и их приложения. Вып. 7. Чебоксары: ФГОУ ВПО «Чуваш. гос. ун-т», 2005. С. 121-128.

5. Корнилов А.Я. Об одной квадратурной формуле // Вестник казанского государственного технического университета им. А.Н. Туполева. Вып.2. Казань: Изд-во казанского государственного технического университета, 2006. С. 40-43.

Никишина Светлана Александровна
Московский государственный педагогический университет

КИБЕРСОЦИАЛИЗАЦИИ СТАРШИХ ШКОЛЬНИКОВ В КАЧЕСТВЕ СОЦИАЛЬНО-ПЕДАГОГИЧЕСКОГО ФЕНОМЕНА

Аннотация: *В данной статье проводится изучение киберсоциализации современных старших школьников в качестве социально-педагогического феномена. Рассматривается статистика по использованию современной молодежью интернет-ресурсов, а также их влияние на социальную сторону их жизни. В статье приведено изучение обучения и жизни школьников в контексте киберпространства, в котором они проводят свой досуг.*

Ключевые слова: *киберсоциализация, киберпространство, Интернет, школьники, социально-педагогическая среда, воспитание.*

Annotation: *In this article, the study of cyber-socialization of modern high school students as a socio-pedagogical phenomenon. The article deals with statistics on the use of modern youth Internet resources, as well as their impact on the social side of their lives. The article presents the study of education and life of schoolchildren in the context of cyberspace, in which they spend their leisure time.*

Keywords*: cybersocialization, cyberspace, Internet, students, socio-pedagogical environment, education.*

В человеческой истории постоянно происходили различные реформы и совершенствования в сфере социальных отношений вследствие значительных изменений в области обработки данных и информационной революции. Первая революция напрямую связана с изобретением письменности, когда сформировались возможности передачи знаний другим поколениям, далее появилось книгопечатание. Постепенно изобрели электричество, откуда появилась возможность использовать радио, телефоны, которые значительно расширяли коммуникационные возможности людей, которые находятся на больших расстояниях.

Следующей информационно-технологической революцией стало изобретение микропроцессорного оборудования, создание компьютеров, которые спровоцировали создание компьютерных баз данных, сетей, а в дальнейшем и Интернет-технологий, при помощи которых люди смогли передавать и получать информацию в любых объемах, что привело к киберэволюции, которая перевернула привычный мир людей [6].

Активные участники киберпространства в нынешнее время проживают по всей территории Земли, в более чем 100 странах мира. Каждый месяц объемы сети повышаются на 10%. В нынешнее время киберпространство России «захватило» свыше 50 миллионов пользователей.

Информатизационные процессы, которые лишь увеличиваются с каждым годом, развивается компьютеризация различных научных и производственных сфер, а приоритетными видами деятельности современных людей становятся хранение, обработка, передача информации, формирование и обновление компьютерных баз данных.

Социальные и культурные, а также экономические реформы, которые регулярно осуществляются в нынешнем обществе, оказывают сильное влияние на всевозможные области жизнедеятельности людей. По этой причине актуальными становятся проблемы воспитания и образования старших школьников, которые активно приобщаются к «существованию» в киберпространстве, поскольку для них данная «реальность» является второй версией их жизни.

С образованием сети Интернет современные люди, в качестве представителей Homo Sapiens, превратились в новый человеческий вид Homo Cyberus, а психологическая и педагогическая наука была обогащена образованием инновационного феномена – процесса киберсоциализации

людей [4]. В интерпретацию понятия киберсоциализации значительный вклад был внесен Плешаковым В.А.

Киберсоциализация людей является локальным процессом качественных изменений в киберпространстве виртуальной социализирующей Интернет-среды, то есть при применении его ресурсов и коммуникации с виртуальными агентами социализации, которые встречаются людям в сети Интернет [5].

При киберсоциализации, опираясь на особенности влияния факторов киберпространства на процесс социализации личности, у старших школьников образуются новые ожидания и интересы, мотивы, цели, которые взаимосвязаны с киберпространством, то есть новым для них видом «реальности».

Скорость расширения киберпространства являются высокими и в динамике увеличиваются посредством увеличения количества интернет-пользователей в различных регионах, к которым относится значительная доля подростков, а также посредством увеличения объема данных в Интернете, который является в настоящее время незаменимым для людей методов удовлетворения разнообразных потребностей.

Старшие школьники активно общаются в киберпространстве, играют в различные онлайн-игры, которые приносят им удовлетворение потребностей в общении, проявлении себя, проведении досуга. Киберпространство является не только альтернативной «реальностью», но и специфическим жизненным пространством для школьников со своими особенностями коммуникативных процессов. Специфика виртуальной социализирующей среды киберпространства позволила использовать понятие киберсоциализации личности в пределах теории социального воспитания, педагогики, психологии жизненного пути личности [3].

Активность подростков в виртуальной социализирующей среде Интернета не ограничено позицией их в качестве зрителей, слушателей, поскольку они сами включаются в действие, организовывают и влияют на ситуации. Использование виртуального мира делает его заманчивым для современной молодежи. В первую очередь, это можно сказать про различные виртуальные многопользовательские игры, в которые «с головой» погружаются школьники. Стоит отметить, что у подростков образуется зависимость от киберпространства, которая со временем усугубляется и приводит к тому, что дети предпочитают виртуальный мир, забывая о том, как жить и общаться в реальной жизни. Многие проблемы современных подростков вращаются именно вокруг компьютерных игр, в которых они способны экспериментировать, придумывая себе «другую» личность, что позволяет им выражать определенные желания, опасения, потребности.

Игровые персонажи нередко становятся «вторым Я» для современных подростков, предоставляя им возможность действовать и вести себя согласно особенностям придуманной личности.

Основываясь на пирамиде потребностей Маслоу А., предполагается, что подростки, которые проводят досуг в онлайн-играх, удовлетворяют свои

потребности в безопасности, принадлежности, самоуважении, самоактуализации [2]. Таким образом, в созданных условиях школьники учатся чему-то у созданных персонажей, что предоставляет им возможность в условиях реальной жизни обретать определенные личностные черты, которыми они восхищаются. При негативных условиях виртуальные персонажи являются методом бессознательного переживания невзгод и стрессов, а также проблем в реальной жизни, что не провоцирует изменений в личности и характере детей.

С позиции психолого-педагогики наиболее актуальной проблемой является большое количество отрицательных последствий, которая влечет нахождение школьников в киберпространстве: компьютерофобия, зависимость от Интернета, техно стрессы, хакерство, отсутствие коммуникабельности, в качестве следствия поглощенности применением современных коммуникационных технологий [1].

Одновременно с этим, использование современных технологий провоцирует развитие и совершенствование человеческой деятельности посредством образования навыков, операций, процессов и методов исполнения действий, а также образования новых целей и мотивов, видов опосредствования, которыми обладает среда киберпространства. Глубокое исследование которых предоставляет возможность раскрывать положительный социально-педагогический потенциал феномена киберсоциализации людей и формировать стратегии избегания «проживания» детей в виртуальном мире, формирую методы профилактики отрицательных воздействий киберсоциализационного процесса.

Современное киберпространство занимает ключевое место в педагогической деятельности, поскольку имеет сильные социализирующие возможности и воздействие на детей. Особенности Интернета предоставляют возможность применять его в социально-педагогической практике преподавателям, студентам, школьникам, а также руководителям образовательных учреждений при формировании тематических сайтов, дискуссионных форумов, образовательных фильмов.

Человеческая социализация в сети Интернет необходимо рассматривать в качестве социально-педагогического «места действия» для возможности безопасности формировать модели жизнедеятельности людей, в первую очередь, подростков. Внимание необходимо акцентировать на развитии свободной личности школьников при киберсоциализации, поскольку каждая личность делает выбор, обладая за свои действия персональной ответственностью. Также необходимо уделить внимание тому, что подростки должны уметь противостоять излишнему воздействию на них киберпространства.

Можно сделать вывод, что киберпространство среды Интернета требуется воспринимать в качестве относительно независящего от людей виртуального пространства, которое активно развивается, в пределах которого современные дети киберсоциализируется, обучаясь использованию

социализирующих возможностей, опираясь на психовозрастные, социокультурные и личные особенности.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Марченкова Н.Г. Интернет-социализация молодежи: анализ взаимосвязи с интернет зависимостью/ Н.Г. Марченкова // Среднее профессиональное образование. - 2010. - №4. - С.55 – 58
2. Маслоу А. Дальние пределы человеческой психики. - СПб.: Евразия, 2013. – 263 с.
3. Обидина Т.В. Факторы успешного личностного самоопределения юношества в контексте киберсоциализации / Т.В. Обидина // Цифровое общество как культурно-исторический контекст развития человека. Сборник научных статей и материалов международной конференции (Коломна, 11-13 февраля 2016 г.) / Под общей редакцией Р.В. Ершовой. – 2016. – 442 с. – С. 287-289.
4. Плешаков В.А. Киберсоциализация человека: от Homo Sapiens'а до Homo Cyberus'а. Монография. / В.А. Плешаков. – М.: МПГУ, 2012. – 212 с.
5. Плешаков В.А. Моделирование деятельности по информационно-медийному направлению общероссийской общественно-государственной детско-юношеской организации «Российское движение школьников» / В.А. Плешаков // Европа и современная Россия. Интегративная функция педагогической науки в едином образовательном пространстве: Материалы XIV Международной научной конференции, 12-21 августа 2016., Лиссабон. – М.: МАНПО, 2016. – 528 с. – С. 455-461.
6. Угольков Н.В. КИБЕРСОЦИАЛИЗАЦИЯ СТАРШИХ ШКОЛЬНИКОВ КАК СОЦИАЛЬНО-ПЕДАГОГИЧЕСКИЙ ФЕНОМЕН // Современные проблемы науки и образования. – 2012. – № 5

УДК: 338.012

Нормова Т. А., кандидат экономических наук, доцент ВАК,
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Турлий Е. В.,
студентка
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

КИБЕРСПОРТ В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

Аннотация: *в данной статье дается определение киберспорта, описывается становление киберспорта как официальной спортивной*

дисциплины, а также отмечается его актуальность как источника инвестиционных вложений.

Ключевые слова: *киберспорт, информационные технологии, компьютерные игры, экономические отношения, инвестиции.*

CYBERSPORT IN THE SPHERE OF ECONOMIC RELATIONS

Annotation: *this article cites the concept of cybersport, describes the formation of cybersport as an official sports discipline, and also marks its relevance as a source of investment.*

Keywords: *cybersport, information technologies, computer games, economic relations, investments.*

С момента возникновения спорта, как рода деятельности, прошел значительный период времени. Спорт появился на свет благодаря древнегреческим олимпиадам, проводимым в античности, а разнообразие игр, входивших в его состав, достигалось сменой зимы и лета.

Однако в последние десятилетия развитие информационных технологий и создание персонального компьютера привело к появлению новой категории игр, такой как компьютерные игры, являющимися специальными программами, которые создают виртуальное пространство и предоставляют возможность управлять и их Родиной стали Соединенные Штаты Америки.

Самыми популярными играми на персональных компьютерах сталиQuakeи Doom, давшие толчок к формированию различных электронных лиг, первой из которых стала CyberathleteProfessionalLeague в 1997 г. В связи с чем, в скором времени соревнования по компьютерным играм переросли в киберспорт [3].

Под киберспортом понимаются соревнования на основе компьютерных игр, которые предоставляют равные условия состязания для игроков в процессе их взаимодействия с объектами управления [1].

Первой страной в мире, признавшей киберспорт как официальный вид спортивных соревнований, в 2001 г. стала Российская Федерация. Однако в 2006 г.киберспорт исключается из Всероссийского реестра видов спорта по причине несоответствия требуемым критериям. Следующее десятилетие киберспорт не стоял на месте, постоянно совершенствовался и развивался, что в 2016 г. привело к его повторному признанию в качестве официального вида спорта на территории России [3].

Несмотря на новизну данной сферы деятельности, инвестиции в киберспорт являются выгодными и дальновидными вложениями. Так в 2016 г. прибыль киберспортивного рынка составила 900 млн. долларов. Основываясь на аналитических данных компании BairdEquityResearch, предположительная прибыль данного рынкак 2020 г.возрастет до 1,8 млрд. долларов[2].

Основными источниками, приносящими доход инвестору, на сегодняшний день являются реклама, продажа билетов на онлайн и оффлайн

просмотры соревнований, сувениры, а также прочая игровая атрибутика. Огромную финансовую поддержку в развитии киберспорта обеспечивают производители различных компьютерных устройств. Такие предприятия, как правило, выступают как в качестве спонсоров определенных киберспортивных организаций, так и в лице непосредственных организаторов турниров различных дисциплинкиберспорта.

Киберспортивный рынок на международном уровне можно разделить на ряд крупных регионов. Самым выгодным и экономически благоприятным в настоящее время является азиатский регион (Китай и Южная Корея), который обладает 61 % капиталов от общего объема рынка. На втором и третьем местах располагаются Северо-Американский и Европейский регионы, чьи объемы составляют 23% и 12% соответственно. Остальные 4% приходятся на оставшиеся регионы (СНГ, Южная Америка, Австралия и др.).

Аудитория, следящая за соревнованиями в киберспортивных дисциплинах, на данный момент составляет свыше 230 млн. человек, что сравнимо с аудиторией других видов спорта, к тому же, данная цифра растет ежегодно в среднем на 15% [2]. Следовательно, к 2020 г. количество людей, интересующихся киберспортом, возрастет до 320 млн. человек. Благодаря этому открываются широкие возможности организациям рекламировать свою продукцию, даже не связанную с данным видом деятельности, посредством спонсорства.

Следует подчеркнуть, что наличие такой огромной аудитории предоставляет возможность организаторам турниров прибегать к краудфандингу. Иными словами, получать денежные средства от самих зрителей в обмен на предоставление им особых услуг или эксклюзивного контента.

Наиболее ярким примером на сегодняшний день является американская компьютерная компанияValve, которая ежегодно занимается проведением самого крупного турнира по дисциплине Dota 2, который называется TheInternational. Данная компания ежегодно фиксирует призовой фонд в размере 1,6 млн. долларов, который можно увеличить путем покупки внутриигровых билетов, дающих их обладателям дополнительные визуальные эффекты в игровом процессе. Следует заметить, что только 25% от цены билета идут на увеличение призового фонда турнира, остальные 75% отходят самой компании Valve на аренду помещения, организацию игровой зоны, предоставление спортсменам, комментаторам и иным лицам благоприятных условий проживания, а также на получение прибыли. Так в 2017 г. призовой фонд TheInternationalсоставил 24, 787 млн. долларов, где TeamLiquid, команда-победитель турнира, состоящая из 5 человек, получила 10,8 млн. долларов [5]. Данная цифра является достаточно больше даже для традиционных видов спорта.

Однако, важно отметить, что это только малый пример, доказывающий роль и вовлеченность киберспорта в сферу экономических отношений. Поэтому развитие киберспортивных соревнований заставляет крупные инвестиционные компании задуматься о будущих вложениях в новую сферу

бизнеса. Например, Алишер Усманов, владелец USMHoldings, в 2015 г. инвестировал 100 млн. долларов в крупную российскую киберспортивную организацию Virtus.Pro [1]. Подобные инвестиции помогли данной организации стать более конкурентоспособной, что в итоге сделало команду Virtus.Pros дисциплине Dota 2 одной из самых сильных по всему миру.

Таким образом, киберспорт стал новой сферой экономических отношений, которая находится на стыке спорта, интернета и медиа-бизнеса. Учитывая высокий темп развития данного вида спорта, можно сделать вывод, что в ближайшем будущем киберспорт станет равным конкурентом традиционных видов спорта, а также интернет-развлечений.

Использованные источники:

1 Остапенко А.Г., Васильев И.А. Регулирование труда киберспортсменов [Текст]. // А.Г. Остапенко, И.А. Васильев / изд. ООО «Центр научного сотрудничества «Интерактив плюс» (Чебоксары) – 2017. – С. 218-221.

2 Парламентская газета [Электронный ресурс]. Режим доступа - https://www.pnp.ru/economics/kibersport-eto-sport-budushhego-ili-razvlechenie.html

3 Турбин И.А. Развитие кибеспортивной индустрии и ее экономическая составляющая [Текст] // И.А. Турбин / Инновационная наука. – С. 295-297

4 BairdEquityResearch[Электронный ресурс]. Режим доступа - http://www.rwbaird.com/equities-research/equity-research

5 Game-Tournaments [Электронный ресурс]. Режим доступа - http://game-tournaments.com/dota-2/international-2017

УДК 681.5

Новожилов Б.М., кандидат технических наук, доцент
доцент кафедры «Стартовые ракетные комплексы»
МГТУ им. Н.Э. Баумана,
Россия, г. Москва
Деришев Д.В.,
дипломник кафедры «Стартовые ракетные комплексы»
МГТУ им. Н.Э. Баумана,
Россия, г. Москва

КИНЕМАТИЧЕСКИЙ РАСЧЕТ ГИДРАВЛИЧЕСКОГО МЕХАНИЗМА ПОДЪЕМА С ПРОМЕЖУТОЧНЫМ РЫЧАГОМ

***Аннотация**: В статье предлагается метод определения конструктивных параметров гидравлического механизма подъема ракеты-носителя тяжелого класса при заданных размерах силовых гидроцилиндров. Рассматривается механизм подъема с промежуточным рычагом и последовательной работой двух гидроцилиндров, каждый из которых*

выполняет только часть полного поворота стрелы установочного агрегата. Приведен анализ работы механизма и расчетные соотношения его кинематики.

***Ключевые слова**: установочное оборудование, гидравлический механизм подъема, гидроцилиндр.*

***Abstract**: In the article, a method is proposed for determining the design parameters of a hydraulic mechanism for lifting a heavy-duty launch vehicle at specified sizes of power hydrocylinders. The mechanism of lifting with the intermediate lever and consecutive operation of two power hydrocylinders, each of which carries out only a part of full turn of an arrow of the installation equipment is considered. The analysis of the operation of the mechanism and the calculated ratios of its kinematics are given.*

***Keywords**: space launching complexes, installation equipment, hydraulic mechanism of lifting, hydrocylinder.*

Развитие ракетно-космической техники идет по пути создания ракет-носителей (РН) тяжелого и сверхтяжелого класса, предназначенных для освоения ближнего и дальнего космоса. Одновременно разрабатываются объекты космической инфраструктуры, в том числе специальное технологическое оборудование, предназначенное для подготовки и пуска ракет космического назначения (РКН).

Установка РН (РКН) на стартовый стол выполняется установочными агрегатами, в состав которых входит гидравлический механизм подъема (ГМП). Для подъема РКН легкого и среднего класса установочные агрегаты выполняются по классической схеме установщика с подъемной стрелой и телескопическими гидроцилиндрами [1, с. 342]. Однако с ростом габаритов и массы РН применение телескопических гидроцилиндров становится нецелесообразным из-за ухудшения условий и режима их функционирования в связи с увеличением эксплуатационной нагрузки и рабочего хода. Неизбежным следствием этого является снижение надёжности гидроцилиндров, в частности из-за потери прочности длинномерными элементами гидроцилиндров [2].

Поэтому, например, в ГМП стационарного установочного агрегата (УА) для российской РН тяжелого класса «Протон-К» применяется одноступенчатый гидроцилиндр двухстороннего действия, который имеет диаметр поршня 1000 мм и ход штока 6800 мм. При рабочем давлении 15 МПа он обеспечивает максимальное усилие более 8700 кН [6, стр. 78]. Для установки РН сверхтяжелого класса размеры гидроцилиндров могут значительно превышать указанные значения. Поэтому для сокращения рабочего хода гидроцилиндров ГМП для таких РН выполняют по схеме с промежуточным рычагом [5]. В них используются пары гидроцилиндров, работающих последовательно в цикле подъема стрелы с РКН. Примером подобного решения ГМП является транспортно-установочный агрегат (ТУА) для РКН сверхтяжелого класса Н-1. В нем были применены одноплунжерные

гидроцилиндры с рабочим ходом 8350 мм. При этом рабочее давление было равно 22 МПа [6, с. 84].

Гидроцилиндры являются самыми дорогостоящими узлами ГМП, так как технология их изготовления требует применения дорогостоящего оборудования и больших затрат времени. Поэтому при проектировании ГМП с промежуточным рычагом представляет интерес подход, при котором конструктивные размеры механизма подъема определяют для гидроцилиндров с известными или заданными конструктивными параметрами, например, взятых из ряда унифицированных цилиндров. Для решения этой задачи необходимо проведение кинематического расчета ГМП.

На рис. 1 показана кинематическая схема ГМП для установочного агрегата с последовательным включением гидроцилиндров.

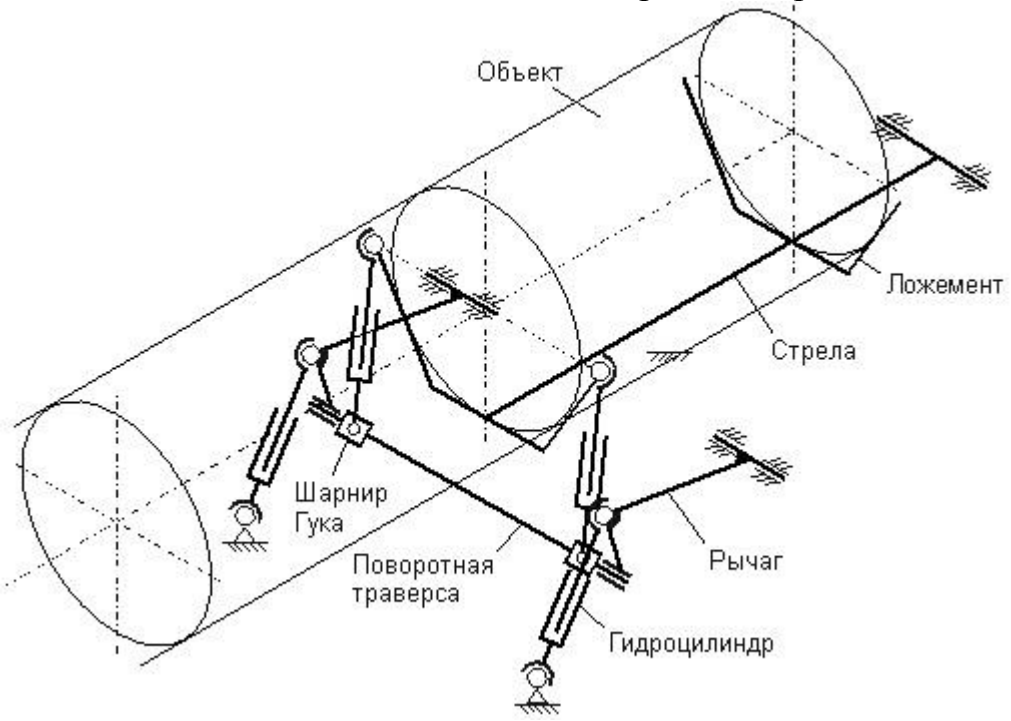


Рисунок 1. Кинематическая схема гидравлического механизма подъема

Силовая часть механизма состоит из стрелы, на которую укладывается поднимаемая РН, и двух промежуточных рычагов, соединенных между собой поворотной траверсой. Последняя обеспечивает необходимую поперечную жесткость силовой конструкции.

Привод механизма содержит две пары гидроцилиндров, соединенных между собой через промежуточные рычаги. При подъеме стрелы гидроцилиндры работают последовательно: сначала нижние цилиндры одновременно поворачивают рычаги и вместе с ними стрелу относительно несущей конструкции агрегата на угол, меньший общего угла поворота стрелы, а затем верхние цилиндры поворачивают стрелу относительно неподвижных рычагов до конечного угла подъема. В узлах крепления гидроцилиндров применяются универсальные шарниры (шарниры Гука) или шарнирные подшипники (в зависимости от нагрузки).

Продольная симметрия установочного агрегата и поднимаемого груза позволяет рассматривать такой механизм как совокупность двух классических, одноцилиндровых ГМП. Поэтому для его проектирования можно использовать известные расчетные соотношения. Для упрощения расчета промежуточный рычаг механизма представлен в виде жесткого треугольника, размеры которого должны быть определены с учетом заданных условий.

Схеме на рис. 1 соответствует расчетная кинематическая схема рассматриваемого ГМП, показанная на рис. 2. Она содержит две обобщенные координаты (ходы штоков h_1 и h_2), определяющие положение элементов механизма в пространстве.

Поскольку ходы штоков являются независимыми, они определяют число степеней свободы механизма. Действительно, число степеней свободы W для плоского механизма определяют по формуле [4, с. 36]:

$$W = 3n - 2p_1 - p_2, \qquad (1)$$

где n – число подвижных звеньев механизма, p_1 – число одноподвижных пар, p_2 – число двухподвижных пар.

Для данного механизма $n = 6$, $p_1 = 8$ и $p_2 = 0$. Подстановка этих значений в (1) дает $W = 2$. Т. е. положение выходного звена механизма подъема (стрелы) зависит от двух обобщенных координат – ходов гидроцилиндров h_1 и h_2. Функция положения механизма, представляющая собой зависимость угла поворота выходного звена AF от рабочих ходов обоих гидроцилиндров, может быть записана как $\varphi = f(h_1,h_2)$.

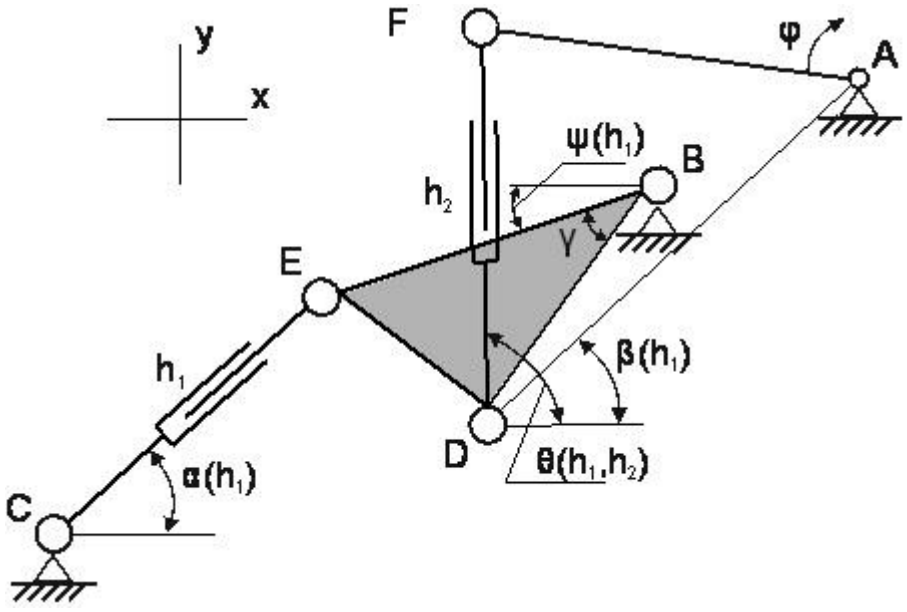


Рисунок 2. Кинематическая схема механизма подъема

Наличие двух степеней свободы предполагает возможность одновременной работы обоих гидроцилиндров, что может привести к непредсказуемому движению выходного звена и к необходимости увеличения мощности насосной станции гидропривода. Поскольку в данном механизме

гидроцилиндры включаются в работу последовательно, то это дает $n = 5$, $p_1 = 7$ и $W = 1$.

При кинематическом расчете гидроцилиндр №1 (ГЦ1), включаемый первым, можно рассматривать как ведущее звено двухзвенного механизма, состоящего из одной внутренней (шарнир *E*) и двух внешних (шарниры*C* и *B*) пар вращения. Если координаты неподвижных точек *C* и *B* заданы, то можно определить положения звеньев *CE* и *EB* в процессе выдвижения штока цилиндра ГЦ1.

При заданных размерах промежуточного рычага *EBD* изменяющиеся координаты центра внутренней пары (точка *E*) определяют координаты шарнира в точке *D*. Эта точка является нижней точкой крепления гидроцилиндра №2 (ГЦ2) и после остановки рычага в конце хода штока ГЦ1 становится неподвижной. При этом образуется второй двухзвенный механизм, аналогичный первому, в котором рычаг *EBD* выполняет функцию стойки. Его подвижные звенья *DF* и *FA* поворачиваются в шарнирах внешних пар (точки *D* и *A*), а шарнир внутренней пары (точка *F*) определяет положение стрелы подъемно-установочного агрегата. Если известны координаты точек *D* и *A*, то можно определить положения звеньев *DF* и *FA* в процессе выдвижения штока ГЦ2 и, следовательно, определить положение поднимаемого груза.

С учетом сказанного процесс вычислений можно построить следующим образом:

1. Координаты точки *E* в функции от хода штока цилиндра ГЦ1:

$$x_E(h_1) = x_C - h_1 * \cos\alpha,$$
$$y_E(h_1) = y_C - h_1 * \sin\alpha, \qquad (2)$$

где $\alpha = \arccos\left[\frac{h_1^2 + [(x_C - x_B)^2 + (y_C - y_B)^2] - l_{EB}^2}{2h_1 * [(x_C - x_B)^2 + (y_C - y_B)^2]^{0,5}}\right] + \operatorname{arctg}\left[\frac{(y_C - y_B)}{(x_C - x_B)}\right].$

2. Координаты точки *D*в функции от хода штока цилиндра ГЦ1:

$$x_D(h_1) = x_B + l_{BD} * \cos[\psi(h_1) + \angle EBD]$$
$$y_D(h_1) = y_B + l_{BD} * \sin[\psi(h_1) + \angle EBD], \qquad (3)$$

где $\psi = f(h_1) = \operatorname{arctg}\left(\frac{y_E(h_1) - y_B}{x_E(h_1) - x_B}\right)$ и $\angle EBD = \arccos\left(\frac{l_{EB}^2 + l_{BD}^2 - l_{DE}^2}{2l_{EB} * l_{BD}}\right).$

3. Координаты точки *F*:

- первый этап (цилиндр ГЦ2 неподвижен):

$$x_F(h_1) = x_D(h_1) - h_2 * \cos[\theta(h_1)],$$
$$y_F(h_1) = y_D(h_1) - h_2 * \sin[\theta(h_1)], \qquad (4)$$

где $\theta(h_1) = \angle FDA + \beta(h_1)$,

$$\angle FDA = \arccos\left(\frac{l_{DA}^2(h_1) + h_2^2 - l_{FA}^2}{2l_{DA}(h_1) * h_2}\right),$$

$$l_{FA} = l_{DA}(h_1) * \cos\beta(h_1) - [(l_{DA}(h_1) * \cos\beta(h_1))^2 - l_{DA}^2 + h_2^2]^{0,5},$$

$$l_{DA} = [(x_D(h_1) - x_A)^2 + (y_D(h_1) - y_A)^2]^{0,5},$$

$$\beta(h_1) = \arcsin\left(\frac{y_D(h_1) - y_A}{l_{DA}(h_1)}\right).$$

- второй этап (при h_1 = макс):

$$x_F(h_2) = x_D - h_2 * \cos[\theta(h_2)],$$
$$y_F(h_2) = y_D - h_2 * \sin[\theta(h_2)], \qquad (5)$$

где $\theta(h_2) = \angle FDA + \beta(h_{1макс}) = \arccos\left(\frac{l_{DA}^2(h_{1макс}) + h_2^2 - l_{FA}^2}{2l_{DA}(h_{1макс)} * h_2}\right) + \beta(h_{1макс})$.

Система уравнений (2) – (5) позволяет спроектировать механизм с заданными конструктивными параметрами. Однако ее решение в общем виде представляет собой сложную задачу. Если принять ряд допущений и ограничений, можно значительно упростить процесс вычислений и затем уточнить полученные результаты расчетов путем анализа различных сочетаний конструктивных параметров механизма.

В качестве примера разработки рассмотренного механизма подъема формулируем задачу проектирования ГМП следующим образом: определить конструктивные параметры механизма подъема с последовательным включением одноступенчатых гидроцилиндров, имеющих стандартное значение хода штоков 3 м (ГОСТ 6540-68), и конечным углом подъема 90°. Результатом расчета должны стать размеры промежуточного рычага.

Для решения задачи приняты следующие допущения:

- координаты центров элементов внешних пар *C* и *B* (неподвижные точки крепления гидроцилиндров ГЦ1 и ГЦ2) заданы;
- в начале хода каждого гидроцилиндра шток перпендикулярен плечу поворота соответствующего звена механизма (это обеспечивает минимальное усилие на штоке в начале хода).

Решение системы уравнений (2) – (5) целесообразно проводить в среде Mathcad, позволяющей не только выполнять расчеты, но и симулировать движение подвижных звеньев механизма с целью проверки его работоспособности [3].

С учетом возможных размеров РН тяжелого и сверхтяжелого класса были выбраны следующие координаты точек крепления гидроцилиндров относительно оси поворота стрелы (в метрах): *C*(x = –7; y = –3) и *B*(x = –2; y = –1).

Задача решалась методом перебора размеров рычага с определением его минимальных размеров для заданного хода штоков 3 м и с учетом принятых допущений. В результате расчетов были получены следующие размеры промежуточного рычага (с округлением до 10 мм): *BD* = 2040 мм, *DE* = 4050 мм и *EB* = 3550 мм.

При полученных размерах промежуточного рычага он может быть выполнен в виде плоской конструкции, состоящей из балок коробчатого сечения.

На рис. 3 показаны фазы работы полученного механизма при повороте стрелы из горизонтального положения в вертикальное.

Приведенный пример кинематического расчета показывает, что для установочных агрегатов РН тяжелого и сверхтяжелого классов возможно создание ГМП с промежуточным рычагом и одноступенчатыми гидроцилиндрами, имеющими заданные конструктивные параметры. Получаемые при этом решения могут служить в качестве исходных вариантов построения установочных агрегатов такого типа при их проектировании, поскольку окончательный вариант построения механизма может быть получен только после проведения силового расчета приводов и несущих конструкций с учетом его компоновки и конструктивных ограничений.

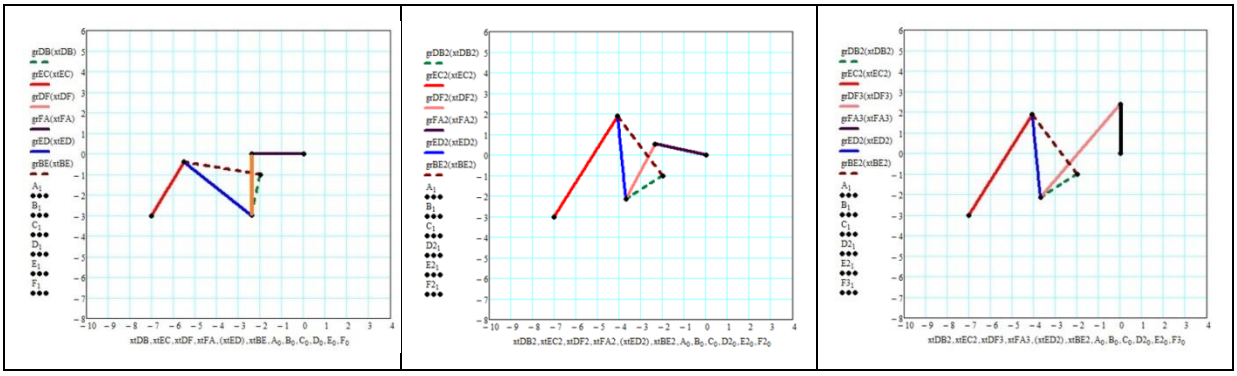


Рисунок 3. Работа механизма при $h_1 = h_2 = 3$ м (слева направо: $\varphi = 0^o$; $\varphi = \varphi_{пр} = 14^o$; $\varphi = 90^o$)

Предложенный подход к определению конструктивных параметров ГМП с промежуточным рычагом может быть применен при проектировании подобных механизмов не только в установочном оборудовании стартовых комплексов, но и в других областях машиностроения, когда необходимо обеспечить требование применения в механизме подъема унифицированных одноступенчатых гидроцилиндров со стандартной длиной хода штоков.

Использованные источники:

1. Бирюков Г.П., Манаенков Е.Н., Левин Б.К. Технологическое оборудование отечественных ракетно-космических комплексов: Учебное пособие для вузов. / Под ред. А.С. Фадеева, А.В. Торпачева. М. : Рестарт, 2012. 600 с.
2. Бортовая диагностика несущей способности гидроцилиндров машин / Д.Ю. Кобзов, С.П. Ереско, А.Ю. Кулаков, В.И. Липецкий, Д. Лханаг // Вестник СГТУ. 2013. №2 (71) Вып. 2. С. 60-65.
3. Кирьянов Д.В. Самоучитель Mathcad 11. СПб. : БХВ-Петербург, 2003. 560 с.
4. Левитский Н.И. Теория механизмов и машин. М. : Наука, Главная редакция физико-математической литературы, 1976. 576 с.
5. Новожилов Б.М. Гидравлические механизмы подъема для установочных агрегатов // Аэрокосмический журнал. 2016. №6. С. 15-25.

6. Технологические объекты наземной инфраструктуры ракетно-космической техники / Инженерное пособие, книга 2; под ред. И.В. Бармина. Москва, Полиграфикс РПК, 2006. 375 с.

УДК 339.9

Аллахяров А.С.
студент
3 курс, факультет «трансферных специальностей»
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск

КИТАЙ – КАК ДЕРЖАТЕЛЬ КРУПНОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА СОЕДИНЕННЫХ ШТАТОВ АМЕРИКИ

Аннотация: *Данная статья посвящена государственному долгу США перед Китаем. Госдолг США давно превысил ВВП страны и продолжает расти, одним из крупных кредиторов является Китай. Будут рассмотрены основные причины, позитивные и отрицательные стороны данного вопроса, как для США, так и для Китая.*

Ключевые слова: *Китай, США, экономика, государственный долг, облигации, ФРС, казначейство США.*

Annotation: *This article is devoted to a public debt of the USA in front of China. The national debt of the USA has exceeded GDP of the country long ago and continues to grow, one of large creditors is China. The main reasons, positive and negative sides of the matter, both for the USA, and for China will be considered.*

Key words: *China, USA, economy, public debt, bonds, FRS, U.S. Treasury*

В последнее время чуть ли не каждый американский политик и экономист обеспокоены огромными долгами, которое правительство США должно китайским кредиторам. На январь 2018 года китайцы владеют большим количеством долга США – в $ 1,168 трлн.

К середине 2017 года общая сумма официальной задолженности США перед федеральными, региональными и местными органами власти составила более $ 19,4 трлн. Эта цифра уже к началу 2018 года достигла уже отметки в 20 трлн. долларов США. Из этих 20 триллионов больше чем 5 триллионов долларов (чуть меньше одной трети) фактически принадлежит федеральному правительству в целевых фондах. Это счета, посвященные социальному обеспечению, бесплатной медицинской помощи и другим социальным благам. Другими словами, правительство взяло на себя действительно большую долговую нагрузку и обанкротили один счет для финансирования другой деятельности. Долговые расписки формируются и финансируются совместными усилиями Департамента казначейства США и Федерального резерва. Большая часть остальной же части долга принадлежит

индивидуальным инвесторам, корпорациям и другим государственным организациям.

Китай занимает первое место среди иностранных кредиторов, владеет долгом США в $1,17 трлн., а за ними расположилась Япония, которой США должны около $1,07 трлн. по состоянию на январь 2018. Япония и Китай владеют 5,3% и 4,8% долга США, соответственно. Японский долг не получает столь большого внимания, сколько китайский долг, это связано с тем, что Япония рассматривается как более дружелюбная страна для Америки, а также с тем, что экономика Японии развивается медленнее, чем экономика Китая. Почему же Китай владеет таким большим количеством долга США?

Существует две основные экономические причины, по которым китайские кредиторы скупали так много казначейских облигаций США. Первой и самой важной является то, что Китай хотел свою собственную валюту, юань, привязанную к доллару. Это было обычной практикой для многих стран со времен Бреттон-Вудской конференции 1944 года [1]. Подкрепленный долларом юань помогал снизить стоимость экспорта, что, по мнению китайского правительства, делает его сильнее на международных рынках. второй же причиной является то, что долларовая привязка добавляет стабильность китайской валюте, поскольку доллар по-прежнему считается одной из самых безопасных валют в мире.

Многие политики любят говорить, что китайцы «владеют Соединенными Штатами», так как они являются большими кредиторами. Но в реальности это совсем не так. Если Китай вдруг решит призвать все обязательства федерального правительства (что невозможно, учитывая сроки погашения долговых ценных бумаг), весьма вероятно, что другие будут участвовать в обслуживании рынка, например ФРС, которая уже владеет вдвое большим долгом США, чем Китай. Во-вторых, китайцы ориентированы на американский рынок, на который приходится немалая доля китайского экспорта.

Следует подумать, зачем же Китай скупает долларовые купюры в виде гособлигаций ? Это помогает «раздуть» стоимость доллара. В свою очередь, американский рынок получает дешевую китайскую продукцию и инвестиции, а Китай получает широкий рынок сбыта и поддержку национальной валюты. Мы видим, что данный факт и такого рода отношения взаимовыгодны как для США, так и для Китая.

Использованные источники:

1. Киреев А.П.. Международная микроэкономика // М.: Международные отношения.- 2015. – С. 157-158

УДК 343.13

Ширшова А.О., студент магистратуры,
Россия, г. Стерлитамак
Стерлитамакский филиал БашГУ,
Научный руководитель Исаева Л.А., кандидат юридических наук, доцент кафедры «Уголовное право и процесс» Стерлитамакский филиал БашГУ,
Россия, г. Стерлитамак

КЛАССИФИКАЦИЯ МЕР УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ

Аннотация: *В статье рассматриваются меры уголовно-правового воздействия и способы их классификации. Рассматриваются различные классификации мер уголовно-правового воздействия с точки зрения различных ученых и авторов. Уголовный закон устанавливает виды наказаний и иные меры уголовно-правового характера за совершение преступлений.*

Ключевые слова: *меры уголовно-правового воздействия, наказание, система мер уголовно-правового воздействия, правоохранительные органы, преступление, уголовная ответственность.*

Annotation: *The article deals with measures of criminal law influence and ways of their classification. Various classifications of criminal law measures from the point of view of various scientists and authors are considered. The Criminal Law establishes types of punishments and other measures of a criminal-legal nature for committing crimes.*

Keywords: *criminal law measures, punishment, system of criminal law measures, law enforcement agencies, crime, criminal responsibility.*

С принятием Уголовного кодекса РФ 1996 года произошло изменение регламентации института мер уголовно-правового воздействия. Данный Кодекс ввел понятие «иные меры уголовно-правового характера» как собирательное, объединяющее в себе все меры, не являющиеся наказанием и выступающие при этом в роли средства защиты общественных отношений.

П.Ф. Гришанин предлагает такие меры предлагает группировать следующим образом:

- уголовно-правовые меры предупреждения преступлений;
- уголовно-правовые меры пресечения преступлений;
- уголовно-правовые меры реализации уголовной ответственности[46].

С данной классификацией следует согласиться. Вместе с тем анализ видов подобных мер в действующем уголовном законе позволяет уточнить и изменить перечень видов мер уголовно-правового воздействия, где относительная самостоятельность этих мер по целям и содержанию является основой для их дифференциации.

[46] Гришанин П.Ф. Меры уголовно-правового воздействия на преступность и их реализации органами внутренних дел. М.: Академия МВД России, 1996. С. 3.

К первой группе следует отнести уголовно-правовые меры предупреждения (профилактики) преступлений:

- добровольный отказ, то есть прекращение лицом приготовления к преступлению либо прекращение действий (бездействия), непосредственно направленных на совершение преступления, если лицо осознавало возможность доведения преступления до конца;

- уголовная ответственность за преступления с двойной превенцией. Уголовно-правовые нормы с двойной превенцией — это нормы, устанавливающие уголовную ответственность за общественно опасные деяния, которые обусловливают последующее совершение других преступлений[47].

- принудительные меры медицинского характера, целями применения которых являются не только излечение определенной категории лиц или улучшение их психического состояния, но и предупреждение совершения ими новых деяний, предусмотренных статьями Особенной части УК РФ (ст.98);

- профилактика преступлений, ресоциализация лиц, отбывших наказание, путем возложения на лицо обязанностей, способствующих его исправлению: пройти курс лечения от алкоголизма, наркомании, токсикомании или венерического заболевания, трудиться (трудоустроиться) либо продолжить обучение в общеобразовательной организации и др. (ч.5 ст.73 УК РФ); при освобождении от наказания судом помещение несовершеннолетних в специальное учебно-воспитательное учреждение закрытого типа (ч.2 ст.87 УК РФ); требование возвратиться в образовательную организацию либо трудоустроиться с помощью специализированного государственного органа (ч.4 ст.91 УК РФ) и др.

- минимизация последствий - деятельное раскаяние и возмещение вреда (например, ст.75 УК РФ - лицо добровольно явилось с повинной, способствовало раскрытию и расследованию преступления, возместило причиненный ущерб или иным образом загладило вред, причиненный в результате преступления, и вследствие деятельного раскаяния перестало быть общественно опасным)

То есть по форме предупреждение — это не просто официальная передача каких-либо сведений, а разъяснение в индивидуальном сознании (индивидуальная пропаганда) правил законопослушного поведения, а также недопустимости повторного совершения преступлений, порицание действий лица при совершении правонарушения, с целью формирования у него правового мировоззрения и поддержания у него в последующем правомерного поведения, что и является мерой индивидуальной профилактики[48].

Во вторую группу - уголовно-правовых мер пресечения преступлений - входят:

- пресечение преступлений путем причинения вреда посягающему лицу

[47] Кодиоль Х. Традиционный подход к превенции в деликтном праве // Вестник гражданского права. 2014. № 5. С. 196 - 232.

[48] Акутаев Р.М. Понятие и система мер уголовно-правового характера, их отличие от наказания // Российская юстиция. 2014. № 4. С. 44 - 48.

в состоянии необходимой обороны (ст.37 УК РФ); причинение вреда лицу, совершившему преступление, при его задержании (ст.38 УК РФ);

- пресечение преступлений на стадиях умышленного неоконченного преступления (уголовная ответственность за приготовление (ч.2 ст. 30 УК РФ) и уголовная ответственность за покушение на преступление (ч.3 ст. 30 УК РФ);

- добровольное сообщение (например, добровольное сообщение о подкупе органу, имеющему право возбудить уголовное дело (ст. 204 УК РФ);

- своевременное предупреждение органов власти или иным способом способствование предотвращению осуществления террористического акта (ст. 205, 205.1, 205.3 УК РФ).

Третью группу мер уголовно-правового воздействия составляют меры реализации уголовной ответственности.

К формам реализации уголовной ответственности принято относить:

1) наказание;

2) осуждение без назначения наказания или без его отбывания[49].

К карательным мерам уголовно-правового воздействия, направленным на реализацию уголовной ответственности, относятся следующие меры:

- наказание - мера государственного принуждения, назначаемая по приговору суда;

- смягчение наказания - по обстоятельствам, смягчающим наказание;

- ужесточение наказания;

- изменение вида исправительного учреждения;

- замена наказания, амнистия и помилование в части заменены назначенного наказания более мягким видом наказания);

- сокращение срока;

- судимость как совокупность ограничений прав и свобод, налагаемых в равном объеме на всех осужденных[50].

Помимо карательных уголовных правоограничений (наказание), уголовный закон содержит некарательные уголовно-правовые меры. По содержанию эти правоограничения состоят из возлагаемых запретов и предписаний, выполнение которых позволяет убедиться в способности в дальнейшем вести правопослушный образ жизни. К таким мерам уголовно-правового воздействия следует отнести: освобождение от наказания; условное осуждение; принудительные меры воспитательного воздействия.

Что касается последнего вида мер уголовно-правового воздействия, то применяются они к несовершеннолетнему и включают следующие запреты и предписания, позволяющие отнести их к испытательным мерам:

а) предупреждение;

б) передача под надзор родителей или лиц, их заменяющих, либо специализированного государственного органа;

---

[49] Арутюнян А.А., Брусницын Л.В., Васильев О.Л. и др. Курс уголовного процесса / под ред. Л.В. Головко. М.: Статут, 2016. С. 728.

[50] Звонов А.В. К вопросу о составе системы мер уголовно-правового воздействия // Актуальные вопросы развития современного общества сборник статей 4-ой Международной научно-практической конференции: в 4-х томах. 2014. С. 177-180.

в) возложение обязанности загладить причиненный вред;

г) ограничение досуга и установление особых требований к поведению несовершеннолетнего.

Таким образом, меры уголовно-правового воздействия можно классифицировать следующим образом:

- уголовно-правовые меры предупреждения преступлений;
- уголовно-правовые меры пресечения преступлений;
- уголовно-правовые меры реализации уголовной ответственности.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993 (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Российская газета. 25.12.1993. № 237.

2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996г. № 63-ФЗ (с изм. на 19.02.2018 № 35-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. ст. 2954.

3. Акутаев Р.М. Понятие и система мер уголовно-правового характера, их отличие от наказания // Российская юстиция. 2014. № 4. С. 44 - 48.

4. Арутюнян А.А., Брусницын Л.В., Васильев О.Л. и др. Курс уголовного процесса / под ред. Л.В. Головко. М.: Статут, 2016. 1278 с.

5. Вершинина С.И. О совершенствовании института мер пресечения, предусмотренного главой 13 УПК РФ // Журнал российского права. 2017. № 6. С. 115 - 125.

6. Гришанин П.Ф. Меры уголовно-правового воздействия на преступность и их реализации органами внутренних дел. М.: Академия МВД России, 1996. 43 с.

7. Звонов А.В. К вопросу о составе системы мер уголовно-правового воздействия // Актуальные вопросы развития современного общества сборник статей 4-ой Международной научно-практической конференции: в 4-х томах. 2014. С. 177-180.

8. Кациоль Х. Традиционный подход к превенции в деликтном праве // Вестник гражданского права. 2014. № 5. С. 196 - 232.

УДК 615.281

Пернебеков Е.А
преподаватель
преподаватель кафедры «Морфологии и физиологии человека»
Международного казахско-турецкого университета им. Х.А.Ясави
г. Туркестан, Казахстан

КЛИНИЧЕСКАЯ ФАРМАЦИЯ И ПЕДИАТРИЯ: ЗАЧЕМ СОСРЕДОТОЧИТЬСЯ НА АНТИБИОТИКАХ?

Аннотация: *Рациональное использование антибиотиков было одним из наиболее целенаправленных вопросов различных стратегий по улучшению использования лекарственных средств. С этой целью были введены как регуляторные, так и финансовые меры, организационные и профессиональные вмешательства .Многие доклады описывают его роль в взрослом населении. Однако роль клинического фармацевта, участвующего в инфекционизме в педиатрической популяции, менее описана.*

Ключевые слова: *антибиотики, клиническая фармация, аптека, рациональное употребление наркотиков, Педиатрия*

UDC 615.281

Pernebekov E.A., teacher
Teacher of the Department of Human Morphology and Physiology
International Kazakh-Turkish University. H.A. Yasawi
Turkestan, Kazakhstan

CLINICAL PHARMACY AND PEDIATRICS: WHY SHOULD WE ARE CONSIDERING ON ANTIBIOTICS?

Abstract: *The rational use of antibiotics was one of the most targeted issues in various strategies for improving the use of medicines. For this purpose, both regulatory and financial measures, organizational and professional interventions were introduced. Many reports describe its role in the adult population. However, the role of the clinical pharmacist involved in infectionism in the pediatric population is less described.*

Keywords: *Antibiotics. Clinical Pharmacy. Pharmacy. Rational use of drugs. Pediatrics*

Антибиотикорезистентность у детей

В течение последних десятилетий устойчивость к антибиотикам возрастает. Это происходит главным образом из-за злоупотребления антибиотиками широкого спектра в лечении первой линии или ошибочного использования (например, лечения вирусных инфекций дыхательных путей), использования нескольких курсов (например, пациентов с кистозным фиброзом) или длительной продолжительности лечения антибиотиками.

Распространенность более специализированных патологий, требующих интенсивной терапии антибиотиками или длительной госпитализации, иммуносупрессивных состояний, инвазивных методов, ставит детей в высокий риск развития оппортунистических или нозокомиальных инфекций. В дополнение к бактериальным инфекциям грибковые патогены являются все более признанным осложнением трансплантации органов или костного мозга. В этой иммунодефицитной педиатрической популяции результат грибковых инфекций может быть улучшен с быстрым распознаванием и началом лечения. Тем не менее, использование противогрибковых средств может быть ограничено из-за наркотиков, наркотиков-пищевых взаимодействий или нефротоксичность и гепатотоксичность [1].

Дети - это пациенты с риском

Хотя дети, как правило, более здоровы, чем взрослые, они подвержены до трех раз быстрее, чем потенциально опасные ошибки лечения, по сравнению со взрослыми. Это происходит главным образом из-за стратегий дозирования (например, расчеты на основе веса, расчет разведений). Кроме того, измененные кинетические параметры (особенно у новорожденных и пациентов с кистозным фиброзом) делают эти группы особенно уязвимыми для ошибок при лечении.

Мы считаем, что фармацевты, прошедшие курс антибиотикотерапии, могут оказать значительное влияние на обеспечение безопасной и эффективной антибиотикотерапии для педиатрических пациентов. Благодаря применению фармакокинетических и фармакодинамических рецептов (например, коррекции дозы, взаимодействия с лекарственными средствами или наркотиков и пищевых продуктов ...) они могут помочь назначающему препарату в использовании подходящего антибиотика, стратегии дозирования и пути введения. Потенциальная медицинская помощь и экономическая экономия от избежания ошибки лечения, связанной с чрезмерной или недостаточной дозировкой, вероятно, существенны.

Клиническая аптека в педиатрической палате

Хотя в клиническая аптечная служба до сих пор включает контроль над рецептами и предоставление медицинской информации, следует поощрять более регулярную связь с опекой и более тесный контакт с пациентом и родителями до выписки.

Вмешательства включают корректировку дозы антибиотиков в случае печеночной и почечной недостаточности на основе фармакокинетических расчетов (аминогликозиды и ванкомицин), корректировку дозы, идентификацию соответствующих взаимодействий с другими препаратами (макролиды, азолы, ...), бдительность аллергии (например, для пенициллины) или реальных или потенциальных неблагоприятных событий в отношении лекарств. Другие вмешательства включают в себя изменение формы дозы или пути введения, уровень заказа / уровень лекарственного средства для контроля терапевтического лекарственного средства (аминогликозиды, ванкомицин, триметоприм, ...), ограничение выбора противомикробных препаратов с использованием формы лекарственного средства больничного и специфического инфекционного лечения рекомендации по применению антибиотиков [2].

Кроме того, педиатрический фармацевт участвует в улучшении обучения персонала фармакологической терапии, включая информацию о наркотиках, совместимость и администрирование медсестер.

Кроме того, мониторинг безопасности лекарственных средств для предотвращения педиатрических ошибок лечения является еще одной важной задачей для клинического фармацевта в палате. Фармаконадзор может быть выполнен путем выявления и реагирования на проблемы безопасности, связанные с использованием антибиотиков, и путем анализа спонтанной отчетности о неблагоприятных событиях с наркотиками. Основываясь на этом

опыте, клинический фармацевт может разработать стратегии для минимизации риска и оптимизации выгоды [3].

Вывод

Мы полагаем, что педиатрический клинический фармацевт, обладающий дополнительными знаниями в области антибиотиков, может оказать положительное влияние на поведение по рецепту и, следовательно, на уход за пациентами и окажется рентабельным. С появлением децентрализованных аптечных служб клинически подготовленные фамармацисты взяли на себя большую ответственность за безопасную, рациональную медикаментозную терапию. Наибольшая потенциальная ценность этих услуг, по-видимому, заключается в предотвращении вреда, минимизации ненужных затрат, связанных с продолжительным пребыванием в больнице, расходах на антибиотикорезистентность и дополнительных лабораторных тестах и минимизации потенциальной ответственности, которая может возникнуть в результате ошибок препарата.

Таким образом, клинический фармацевт предоставляет уникальный набор навыков для поощрения безопасного и рационального использования антибиотиков и изменения тенденции к противомикробной резистентности.

Кроме того, мы считаем, что наши результаты могут быть легко экстраполированы на другие важные группы пациентов, такие как гериатрические и онкологические пациенты.

Использованные источники:

1. Полный справочник фармацевта - Елисеев Ю.Ю 2007.
2. Фармакология - Рецептура - Практические занятия - Чекман И.С 2003.
3. Руководство по проведению доклинических исследований лекарственных средств - Миронов А.Н. 2012г.

УДК 616.441-008.61

Мухортов А. Д.
студент
4 курс, лечебный факультет
ФГБОУ ВО «Ижевская государственная медицинская академия»
Россия, г. Ижевск
Иванова Е. С.
студент
4 курс, лечебный факультет
ФГБОУ ВО «Ижевская государственная медицинская академия»
Россия, г. Ижевск
Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук, профессор
профессор кафедры «Факультетская хирургия»
ФГБОУ ВО «Ижевская государственная медицинская академия»
Россия, г. Ижевск

КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ ХИРУРГИЧЕСКОГО ЛЕЧЕНИЯ ДИФФУЗНО-УЗЛОВОГО ТОКСИЧЕСКОГО ЗОБА II СТЕПЕНИ ПО ВОЗ

Аннотация: *В данной статье рассматривается образцовое ведение больного Болезнью Грейвса-Базедова в хирургическом стационаре. Особое внимание обращается на данные, полученные при сборе анамнеза, получение лабораторно-инструментальных данных, а также предоперационную подготовку, саму операцию – тиреоидэктомию с последующим ведением больного в послеоперационном периоде.*

Ключевые слова: *Хирургия, щитовидная железа, тиреотоксикоз, диффузный, диффузно-узловой, зоб, тиреоидэктомия.*

Annotation: *This article examines the exemplary management of a patient with Graves-Bazedov's disease in a surgical hospital. Particular attention is drawn to the data obtained during the collection of anamnesis, obtaining laboratory and instrumental data, as well as preoperative preparation, the operation itself - thyroidectomy with subsequent management of the patient in the postoperative period.*

Key words: *Surgery, thyroid gland, thyrotoxicosis, diffuse, diffuse-nodular, goitre, thyroidectomy.*

В современном мире диффузные и диффузно-узловые патологии щитовидной железы имеют достаточно широкое распространение. Среди всех эндокринных заболеваний они занимают второе место, уступая только сахарному диабету, составляя около 45-50% всех случаев обращения к специалистам [1,2]. Наиболее грозным состоянием, сопряженным с наличием диффузного токсического зоба является тиреотоксикоз – синдром, обусловленный избыточным содержанием тиреоидных гормонов в крови и их токсическим действием на различные органы и ткани [3]. Этот синдром

консолидированный с диффузно-увеличенным зобом именуется болезнью Грейвса-Базедова.

Согласно исследованию NHANES III, манифестный тиреотоксикоз был выявлен у 0,5%, а субклинический – в 0,8% от общей популяции. По данным исследования, проведенного в Дании (йододефицитный регион), распространенность многоузлового токсического зоба составила 47,3%, болезни Грейвса-Базедова – 38,9%. В Исландии распространенность болезни Грейвса-Базедова составила – 84,4% среди всех случаев тиреотоксикоза, узлового/многоузлового зоба – 13%. В США и Англии частота новых случаев болезни Грейвса-Базедова варьировала от 30 до 200 случаев на 100 тысяч населения в год [3].

В России диффузным токсическим зобом страдает около 1% населения, а его распространенность выше в йоддефицитных районах. Женщины болеют этим недугом в 10 раз чаще мужчин. Развивается это заболевание чаще в молодом и среднем возрасте (20-40 лет), что в целом характерно для аутоиммунной патологии [5]. При этом прирост числа заболеваний щитовидной железы в мире составляет 5% в год [4].

Такой высокий уровень заболеваемости в Российской Федерации и мире объясняется тремя ведущими факторами, во-первых, ухудшением питания, за счет сокращения потребления йодсодержащих продуктов; во-вторых, разрушением государственной системы профилактики зоба и йоддефицитных состояний, в-третьих, повышенным радиационным фоном.

Зоб небольших размеров, обычно, протекает бессимптомно, что редко заставляет пациентов обратиться к врачу. Однако, без лечения наличие зоба является опасным состоянием, так как:

Во-первых, без лечения зоб имеет тенденцию к дальнейшему росту. Он увеличивается примерно на 5% за год и через несколько лет вызывает уже не только косметические проблемы, но и компрессионный синдром.

Во-вторых, если не вмешиваться в ход естественного течения йоддефицитного зоба, то возникает цепь патогенетических событий, которые приводят к формированию функциональной автономии щитовидной железы. Возникающий же при ее декомпенсации тиреотоксикоз клинически всегда протекает более тяжело для пациента и требует больших усилий со стороны врача.

В-третьих, лечение ранней стадии зоба и мероприятия по его предотвращению обходятся здравоохранению во много раз дешевле, чем лечение далеко зашедшей стадии.

Наиболее важной и эффективной составляющей в лечении диффузного и диффузно-узлового токсического зоба III-IV степени по Николаеву (II степени по ВОЗ) является хирургическая операция – тиреоидэктомия. Учитывая высокую распространенность зоба, неизбежное попадание таких пациентов в хирургическое отделение, а также отсутствие широкого распространения профилактики йододефицита в России, становится очевидной актуальность проблемы хирургического лечения и ведения

пациентов с данной патологией. По этой причине предлагаем рассмотреть следующий клинический случай.

В хирургический стационар БУЗ УР «1 РКБ МЗ УР» г. Ижевска в плановом порядке поступил мужчина 60 лет с жалобами на общую слабость, сильную потливость, увеличение размеров шеи, похудание (за полгода на 20 кг), утомляемость, сердцебиение, одышка, ухудшение зрения – двоение в глазах. Из анамнеза известно о наличии сопутствующей патологии со стороны сердечно-сосудистой системы: больной перенес инфаркт в 2010 году, в 2013 году проведена операция аорто-коронарное шунтирование.

При проведении общего осмотра и пальпации отмечается выраженный патологический экзофтальм (см. рисунок 1) увеличение щитовидной железы, эластической консистенции, безболезненная. Правая доля размерами 6*4*3 см, левая доля – 7*4*3 см. В обеих долях пальпируются множественные конгломератные узлы эластической консистенции, размерами примерно 3*2*2 см, смещаемые при глотании, безболезненные. Кожа над щитовидной железой не изменена. Регионарные лимфоузлы не увеличены.

Рисунок 1. **Наличие патологии со стороны органов зрения у больного с болезнью Грейвса-Базедова.**

Больному был назначен соответствующий план обследования с подозрением на наличие диффузно-узлового токсического зоба.

В анализе крови на гормоны обнаружено резкое снижение уровня ТТГ; T_4 – в норме. В моче выявлено большое количество уратов, слизи. При проведении УЗИ щитовидная железа увеличена в объеме, наблюдаются множественные узлы: левая доля заполнена крупными узлами, узел у нижнего полюса имеет периферическое и интронодулярное кровообращение. Правая доля заполнена множеством мелких узлов, у нижнего полюса конгломератный узел, узел перешейка. В обеих долях обнаружено множество изоэхогенных образований размером от 3 до 18*15*15 мм в правой доле с фиброзными включениями; в левой доле узел 52*36*43 мм. С обеих сторон узлы уходят

загрудинно. Было рекомендовано проведение тонкоигольной пункционной биопсии под УЗ-контролем (ТАБ). Биопсия подтвердила наличие в LS (lobulus sinistra) крови, коллоида, единичных скоплений тиреоцитов, без признаков атипии. ТАБ позволила исключить онкологические заболевания щитовидной железы.

Инструментальные исследования позволили уточнить предположительный диагноз: зоб является токсическим, так как на фоне сниженного ТТГ в анализе крови, нормальный уровень T_4 (отсутствие повышения T_4 и уменьшение в малой степени тиреотоксикоза связано с назначенным ранее врачом-эндокринологом препарата тиразол). Такое гормональное соотношение подтверждает функциональную автономию щитовидной железы. Размеры по данным УЗИ увеличены, множество диффузно-расположенных узлов, что в заметной степени коррелирует с данными, полученными при общем осмотре.

На основании данных анамнеза, данных объективного исследования, данных лабораторных и инструментальных методов диагностики был выставлен следующий клинический диагноз: диффузно-узловой токсический зоб II ст. по ВОЗ.

Учитывая наличие зоба, не поддающегося консервативному лечению (у данного пациента с 2013 года), а также II степень его увеличения, было рекомендовано в плановом порядке после тщательной предоперационной подготовки провести тиреоидэктомию.

В процессе проведения операции под общим наркозом была успешно выделена щитовидная железа мягко-эластической консистенции. Правая доля – 9*8*5 см, левая доля – 12*9*6 см.

Вся ткань выполнена множественными конгломератными узалми от 2 до 5 см в диаметре. В левой доле в верхнем и среднем полюсе киста размерами 5*4 см с прозрачным светло-коричневым содержимым, по задней поверхности множественные кисты от 0,5 до 1,5 см в диаметре. Выделены верхние и нижние сосуды слева, лигированы, пересечены, левая доля удалена с перешейком. Выделены нижние щитовидные сосуды справа, лигированы, пересечены, правая доля удалена. Перед ушиванием раны в нее были помещены гемостатические губки с целью профилактики возможного возобновления кровотечения и 2 дренажные резинки с обеих сторон.

Основной опасностью при проведении операций на щитовидной железе является повышенная вероятность повреждения возвратного гортанного нерва. Однако, при должном соблюдении техники операции и высокой квалификации хирурга данного осложнения можно избежать.

В послеоперационный период состояние пациента удовлетворительное. Признаков повреждения возвратных нервов (осиплости или отсутствия голоса) не наблюдалось. Стоит отметить, что данный пациент будет пожизненно получать препараты тиреоидных гормонов, после стабилизации состояния и прохождения реабилитационных мероприятий [6].

Итак, рассмотренный клинический случай должен рассматриваться как образцовый в ведении пациентов с болезнью Грейвса-Базедова на далеко

зашедших стадиях, так как состояние тиреотоксикоза требует неизбежной хирургической операции, а аналогов для купирования этого синдрома в России просто нет.

Использованные источники:

1. Савельев, В.С. Хирургические болезни: том 1 / В.С. Савельев, А.И. Кириенко. – М., – 2006. –608 с.

2. Савельев, В.С. Хирургические болезни: том 2 / В.С. Савельев, А.И. Кириенко. – М., – 2006. –400 с.

3. Федеральные клинические рекомендации по диагностике и лечению тиреотоксикоза с диффузным зобом (диффузный токсический зоб, болезнь Грейвса-Базедова), узловым/многоузловым зобом // Федеральные клинические рекомендации утверждены на II Всероссийском конгрессе с участием стран СНГ «Инновационные технологии в эндокринологии» (25-28 мая 2014 г) – 2014 г. – Москва. – 25 с.

4. Распространенность заболеваний щитовидной железы // Сайт «WelleW» здоровье щитовидной железы. — 2015. — 8 августа [Электронный ресурс]. URL: http://wellew.ru/thyroid/rasprostranennost-zabolevanij-shhitovidnoj-zhelezy.html (дата обращения: 7.04.2018).

5. Фархутдинова Л.М. Диффузный токсический зоб в терапевтической практике: учебное пособие / Л. М. Фархутдинова. – Уфа., – 2015. – 92 с.

6. История болезни хирургического отделения БУЗ УР «РКБ 1» МЗ РФ.

УДК 351.713

Галстян Амалия
Кандидат экономических наук
научный сотрудник Института экономики им. М. Котаняна НАН РА
Армения, Ереван

КЛЮЧЕВЫЕ ПРОБЛЕМЫ УЛУЧШЕНИЯ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ АРМЕНИИ В ЦЕЛЯХ УМЕНЬШЕНИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: *Статья посвящена к ключевым проблемам улучшения налогового администрирования. На современном этапе экономического развития крайне важным является осуществление эффективного, последовательного налогового администрирования, направленного на сокращение теневой экономики и повышение налоговой дисциплины. Мероприятия по улучшению налогового и таможенного администрирования были осуществлены по двум направлениям: законодательным и административным, направленым на расширение возможностей налоговых и таможенных органов, которые приоритетным образом будут направлены на увеличение входов государственного бюджета в результате раскрытия и сокращения теневых оборотов.*

***Ключевые слова**: Теневая экономика, налоговая политика, налоговое администрирование, законодательство, эффективность, реформы, доходы, расходы*

***Annotation**: The article is dedicated to key problems of improving tax administration.At the present stage of economic development, it is extremely important to implement effective, consistent tax administration aimed to reducing the shadow economy and increasing tax discipline. Activities to improve tax and customs administration were carried out in two directions: legislative and administrative, those will have aimed at expanding the capacity of tax and customs authorities, increasing the inputs of the state budget as a result of disclosing and reducing the shadow turnover.*

***Key Words:** Shadow economy, tax policy, tax administration, legislation, efficiency, reforms, income, expenses.*

Каждое государство может решить основные проблемы общества и обеспечить достойную жизнь только через надлежащий сбор доходов государственного бюджета, сокращения теневого оборота, совместного применения налогового и таможенного законодательства и эффективного распределения наличных ресурсов. Тень и оплата налогов взаимосвязаны - просто в зависимости от уровня налогового бремени и административных механизмов в разные периоды, в разных сферах и у разных налогоплательщиков тень проявляется в разных формах и в разных объемах. Во многих странах мира правительства разрабатывают и внедряют различные программы и механизмы для сокращения теневой экономики, которые, однако, не всегда обеспечивают ожидаемые результаты. Они более продуктивны и реалистичны в развитых странах. Таким образом, доля теневой экономики составляла 8,6% от ВВП в Швейцарии, 8,8% от ВВП в США, 9,8% от ВВП в Австрии, 9,9% от ВВП в Люксембурге, 12,9% от ВВП в Великобритании, 15,4% от ВВП во Франции и 16% от ВВП в Германии[51]. В разных странах борьба против теневой экономики осуществляется путем нацеливания факторов по возникновению и расширению тени. Таким образом, в Великобритании акцентирование делают на борьбу с коррупцией, на обеспечение независимости судебных органов, судебной системы, а в Швейцарии и Германии: на включение нелегальных эммигрантов в работу, на неполный учет рабочей силы и на повышение эффективности сотрудничества между различными государственными организациями. В целом мероприятия, направленные на сокращение теневой экономики, можно классифицировать по ниже следующим группам:

1. осуществление законодательных реформ;
2. осуществление реформ судебно-правовой системы;
3. воздоровление политической сферы (осуществление свободных выборов, исключение политического патронажа);
4. развитие банковской системы, увеличение обхвата в экономической деятельности,

[51] Зарубежный опыт борьбы с теневой экономикой, С.С Задворных, http://www.bseu.by

5. совершенствование налогового администрирования, полное использование административного потенциала.

Основной вопрос о надзоре за экономической деятельностью, раскрытии и сокращении теневого оборота постоянно включен в повестку дня законодательных реформ. Устанавливая ограничения на денежные и кассовые операции в бизнес-среде, сокращаются неконтролируемые денежные потоки, поскольку те, кто участвует в тени, не жалеют усилий для обхождения банковской системы и законов. К кассовым операциям в Республике Армения применяются следующие ограничения: максимальный размер получения наличных платежов для платежей за товары, услуги и работы устанавливается в размере 300 000 драмов, максимальный размер получения наличных платежей в течении месяца: 3 млн. драм[52]. Следуя практике Европейского Союза, в России также предусматривается ввести ограничения на операции с наличностью по следующим целевым группам: кассовые операции, совершаемые юридическими лицами, не должны превышать 600 тыс. российских рублей, а кассовые операции среди населения: 40-50 тыс. российских рублей, в Италии: 3 тыс. евро, во Франции: 1 тыс. евро[53]. Опыт стран, использующих ограничения на кассовые операции, показывает, что в результате соответствующего правового регулирования увеличиваются доходы бюджета, прозрачность и подотчетность финансовой системы[54]. “Налоговое администрирование” – это действия, осуществляемые на основе налогового законодательства и других правовых актов налогового органа, направленные на обеспечение повсеместного и правильного применения налогового законодательства и выполнение задач налоговых органов. В рамках налогового администрирования налоговый орган осуществляет контроль за выполнением законодательных требований, обслуживание, осведомление налогоплательщиков, эффективное управление кадровыми ресурсами, усовершенствование механизмов внутреннего надзора. Из набора инструментов администрирования контроль за выполнение законодательных требований, предотвращение и раскрытие нарушений требуют использование более сложных и универсальных механизмов. Миссией налоговых и таможенных органов на протяжении многих лет является сбор доходов государственного бюджета всеми возможными способами. Однако, сегодня основным путем выполнения программных показателей бюджета является продолжающееся сокращение теневого оборота и создание обеспечения равных конкурентных условий для ведения бизнеса в экономике за счет эффективного налогового администрирования. Развитие экономической системы также требует коренных изменений в системе налогового администрирования: оно стало более комплексным, адресованным и эффективным из-за более широкого использования новейших технологий.

На нынешнем этапе развития экономики является важным коренные изменения в налоговом законодательстве: с 1 января 2018 года

[52] Закон РА “О кассовых операциях”, 26.12.2006

[53] https://business-swiss.ch/2017/01/ogranichenie-nalichny-h-raschetov-evrosoyuz/

[54] Reducing the Shadow Economy through Electronic Payments, EY Poland, Economic Analysis Team, p38,2016

вступил в силу Налоговый кодекс, обеспечивающий эффективную налоговую политику, основанную на единых принципах. Реформы налогового и таможенного законодательства будут служить своим целям только в результате применения полного потенциала эффективного налогового администрирования. Общество идентифицирует как поведение налогового служащего с политикой, применяемой со стороны всего налогового органа, так и результаты налогового администрирования идентифицирует со всей экономической политикой, применяемой государством, поскольку налоговый орган и используемые им административные механизмы являются посредниками между обществом и государством. Следовательно, налоговое администрирование должно основываться на легитимности, объективности и прозрачности. Предпосылками для расширения теневого оборота являются нехватка документооборота, неполная декларация обращения и объемов, неполный количественный и суммарный учет рабочей силы. В результате исследований деятельности и поведения налогоплательщиков, налоговый орган должен установить строгие, целенаправленные подходы к налогоплательщикам, проявляющим неадекватное поведение по ряду причин:

Рисунок 1: Приоритеты налогового и таможенного администрирования

- Изменения общественного отношения к теневому явлению: все налогоплательщики несут солидарную ответственность за выполнение налоговых обязательств;
- Целенаправленная поддержка проявляющих добрую волю;
- Поощрение саморегулирования;
- Видимое и надежное представление мощностей раскрытия тени налогового органа, одновременно применение более мягкого налогового администрирования в начальный период[55].

Улучшение налогового и таможенного администрирования РА в направленнии снижения теневой экономики, было сконцентрировано на упрощении процедур налогового администрирования и обеспечение единообразного применения законодательства. Реформы были осуществлены по следующим направлениям:

1. Повышение качества обслуживания:

- Начали действовать центры обслуживания современных налогоплательщиков, в результате чего все функции, связанные налоговой службой, независимо от их региональной принадлежности, реализуются в любой региональном налоговом офисе[56].
- Были запущены телефонные службы “горячей линии”.
- В результате широкого использования современных технологий была реализована автоматизация всей системы подотчетности.
- Были введены упрощенные процедуры регистрации деятельности, налогоплательщиков и так далее.

2. Усиление контроля за законодательными требованиями, предотвращение нарушений норм;

В 2017 году государственные налоговые поступления увеличились на 18% по сравнению с 2016 годом, а в течение двух месяцев 2018 года: около 12%, что было обеспечено в основном сокращением тени, а не авансами, переплатами или перегрузкой бизнеса. Приорететной проблемой налогового органа является правильный рассчет налогооблагаемых товаров и налогов и их оплата в бюджет посредством самооценки налогоплательщиков, что можно осуществить в результате использования различных механизмов администрирования: овседомление, организация обсуждений, встреч, а также преминение санкций. Развитие высокой налоговой культуры за счет укрепления принципов самооценки даст возможность КГД генерировать свои силы только на рискованных предприятиях, используя различные инструменты контроля. По сокращению тени в рамках налоговых и таможенных реформ был запущен центр мониторинга, где электронным путем с помощью расширенных и централизованных анализов раскрываются рискованные налогоплательщики и сделки, содержащие правонарушения, заменяя инспекторское наблюдение электронным наблюдением. Основной

[55] Revenue Administration: Managing the Shadow Economy Barrie Russell Fiscal Affairs Department, Int e r nati o na l Mo n e ta ry F und, p 4, 2014

[56] www.taxservice.am

подход заключается в том, что инструменты налогового контроля будут применяться исключительно к тем налогоплательщикам, которые, согласно результатам анализа, будут считаться рискованными с точки зрения уклонения от уплаты налогов, что приведет к повышению эффективности затрат администрированих ресурсов и выявлению налоговых поступлений, находящихся в тени. Основными направлениями улучшения налогового и таможенного администрирования являются:

1. Раскрытие рисков путем расширения анализов;
2. Применение полного набора инструментов контроля против не законопослушных налогоплательщиков после многочисленных предупреждений;
3. Расширение инструментов таможенного контроля;
4. Повышение эффективности борьбы с налоговыми и таможенными правонарушениями и преступлениями;
5. Обеспечение прозрачности деятельности КГД путем осведомления, переподготовки и осуществления общественных обсуждений[57].

С целью повышения эффективности борьбы с расширением теневого оборота, налоговый орган по главе 65 Налогового Кодекса РА (статьи 316 и 317) предлагают новый подход: проведение горизонтального мониторинга. Система горизонтального мониторинга – это система обслуживания и текущего контроля, осуществляемая бесплатно налоговым органом на основе соглашения о взаимосотрудничестве по добровольному принципу между крупной компанией, которая обеспечивает:

- полный доступ к информационной системе налогового органа для программы бухгалтерского учета.
- исключение проверок организаций в течение периода мониторинга.
- возможность без последствий исправления ошибок, обнаруженных во время мониторинга и аудита.
- сохранение коммерческой тайны;

6. Эффективное управление человеческими ресурсами. По правильному планированию человеческих ресурсов обусловлено и соблюдение положений законадательства, и предотвращение нарушений, и эффективность администрирования. Совершенствование системы управления человеческими ресурсами приведет к повышению профессиональных возможностей и мотивации налогового органа, что, в свою очередь, будет способствовать увеличению доходов, собираемых этими органами.

7. Развитие новых технологий и средств коммуникаций. Все вышеупомянутые реформы были реализованы за счет внедрения новейших технологий, обеспечивая модернизацию всей системы, расширение мощностей, оптимизацию организационных структур.

Реформы налоговых и таможенных органов должны носить постоянный характер и должны осуществляться в соответствии с развязкой узлов ниже

[57] “Одобрение программы и списка действий улучшения администрирования налоговых поступлений”, Протокольное решение № 39 от заседания 6 октября 2016 года,

следующих задач:

1. Срастание диалога между налоговым органом и налогоплательщиком;
2. Возможное снижение коррупционных рисков, существующих в государственной системе;
3. Приминение санкций против налогоплательщика, который не изменил поведение деятельности после многих предупреждений, вплоть до опубликования списка недисциплинированных налогоплательщиков.
4. Развитие контрольных мощностей налогового органа за счет использования новейших технологий.

Разумеется, тень имеет глубокие корни, и, следовательно, реформы налогового администрирования в основном должны быть направлены на снижение существующих в них рисков и строгие надзорные механизмы, санкции должны соочетаться с подходами к продвижению бизнеса к здоровой конкурентной и законодательной среде и поддержке деятельности.

Использованные источники:

1. Закон РА “О кассовых операциях”, 26.12.2006
2. “Одобрение программы и списка действий улучшения администрирования налоговых поступлений”, Протокольное решение № 39 от заседания 6 октября 2016 года,
3. С.С Задворных, Зарубежный опыт борьбы с теневой экономикой. Электронный ресурс: http://www.bseu.by
4. Reducing the Shadow Economy through Electronic Payments, EY Poland, Economic Analysis Team, p78, 2016
5. Revenue Administration: Managing the Shadow Economy Barrie Russell Fiscal Affairs Department, Internationa l Monetary Fund, p16, 2014
6. Налоговая Служба Республики Армения. Электронный ресурс: https://www.taxservice.am
7. Швейцрия деловая. Электронный ресурс: https://business-swiss.ch/2017/01/ogranichenie-nalichny-h-raschetov-evrosoyuz/

УДК 330

Титова Н.С.
студентка
3 курс, факультет трансферных специальностей
Ульяновский государственный университет
Россия, г.Ульяновск

КЛЮЧЕВЫЕ ФАКТОРЫ И ПОКАЗАТЕЛИ РЫНОЧНОГО РАВНОВЕСИЯ

Аннотация: *Рыночное равновесие-это состояние экономики, когда количество товара, на который есть устойчивый спрос при определенной цене, равно количеству товара предлагаемого к реализации по*

востребованной цене. Часть экономического пространства, в которой находятся интересы продавцов и покупателей, называется экономической областью. В привычной жизни купля-продажа товаров может проходить совершенно по разным ценам, ограниченным верхним пределом цены спроса и нижним пределом цены предложения. Цена такой реальной сделки обуславливается рядом факторов: соотношением сил (монополия или монопсония); нерациональностью поведения из-за отсутствия опыта или плохой информированности участников сделок.

Ключевые слова: *Спрос, предложение, цена, фактор, покупатель, эластичность, полезность, издержки.*

Annotation: *Market equilibrium is the state of the economy when the quantity of goods for which there is a steady demand at a certain price is equal to the quantity of the goods offered for sale at a demanded price. Part of the economic space in which the interests of sellers and buyers are located is called the economic area. In the usual life, the purchase and sale of goods can take place entirely at different prices, limited by the upper limit of the demand price and the lower limit of the supply price. The price of such a real transaction is determined by a number of factors: the correlation of forces (monopoly or monopsony); irrational behavior due to lack of experience or poor awareness of transaction participants.*

Keywords*: Supply, demand, price, factor, buyer, elasticity, utility, costs.*

Закон спроса - при прочих равных условиях чем выше цена блага, тем ниже величина спроса (обратная зависимость).

Факторы влияния:

1)Цена- количество денег, в обмен на которые продавец готов передать (продать) единицу товара. По сути, цена является коэффициентом обмена конкретного товара на деньги.

2)Неценовые - приводят к смещению:

- Ожидания потребителей (инфляционные ожидания)
- Изменения цен на взаимодополняющие (увеличение цены на одно благо приведёт к снижению спроса на другое благо) и взаимозаменяющие (увеличение цены на одно благо приводит к росту спроса на другое благо)
- Предпочтения потребителей
- Доход потребителей
- Изменения числа потребителей

Предложение: показывает количество блага, которое продавцы (производители) готовы продать по той или иной цене.

Индивидуальное предложение - предложение 1-го продавца данного блага.

Рыночное предложение - предложение всех продавцов или производителей данного блага. Аналогично рыночное предложение рассчитывается как сумма функций индивидуальных предложений.

Закон предложения: при прочих равных условиях чем выше цена, тем ниже выше величина предложения и наоборот.

Факторы влияния: 1) цена; 2) неценовые (смещается весь график предложения) - цена ресурса (при увеличении цены предложение уменьшается), изменение технологий (при совершенствовании будет продано больше при тех же ценах), меры государственного регулирования (налоги и субсидии, рост или введение новых налогов при прочих равных условиях приводит к снижению предложения и наоборот, субсидий - к увеличению и наоборот), изменение числа потенциальных производителей и продавцов товаров (больше продавцов - больше предложение).[1,С.27-33]

Эластичность спроса:

Эластичность – это мера чувствительности или реакции одной переменной на изменения другой переменной, связанные с первой.

Эластичность спроса - по цене; по доходу; перекрёстная эластичность.

Эластичность спроса по цене - процент изменения величины спроса при изменении цены на 1%. Меняется цена - меняется спрос.

Виды эластичности спроса по цене: 1) эластичный или высоко эластичный, если эластичность спроса по цене, взятая по модулю, больше 1 - высокая эластичность спроса имеет место тогда, когда при относительно небольшом изменении цены спрос меняется относительно более значительно; 2) спрос низко эластичен или не эластичен, если эластичность спроса по модулю < 1;

3) единичная эластичность спроса - когда коэффициент = 1;

4) абсолютно эластичный спрос - стремится к бесконечности;

5) нулевая эластичность - эластичность = 0.

Эластичность спроса по доходу - % изменения величины спроса при изменении дохода потребителя на 1%

Для высококачественных товаров рост дохода = рост потребления и наоборот.

Для низкокачественных товаров рост дохода = уменьшение спроса и наоборот.

Нормальные товары - для которых эластичность спроса по дохода = 0.

Перекрёстная эластичность спроса - % изменения величины спроса на 1 благо при изменении цены на другое.

Эластичность предложения:

Это изменения величины предложения при изменении цены на 1%.

Факторы, влияющие на эластичность: 1) наличие товаров-заменителей; 2) тип продукта (на первой необходимости низко эластичен); 3) временной промежуток (при срочном деле - низкая эластичность); 4) доля расходов на товар в общих расходах потребителя

На эластичность предложения - 1) основной - фактор времени (текущий - 0-я эластичность, краткосрочный (относительно низкая эластичность) и долгосрочный (высокая) интервалы).

Рыночное равновесие - ситуация, когда рыночный спрос = рыночному предложению.

Основные предпосылки теории потребления:

1) потребление рассматривается обособленно от производства;

2) предполагается, что индивиды обладают определёнными наборами благ, где набор благ - количество блага X и количество блага У, при этом предполагается, что если потребитель желает увеличить потребление одного блага, то он должен сократить потребление другого блага, потребитель может обменять кол-во одного блага на количество другого;

3) предполагается снижение предельной полезности запасов благ.

Общая полезность запаса какого-то кол-ва блага представляет собой субъективную оценку этого запаса индивидом.

TU (x) - общая полезность блага x

Предельная полезность - это приращение общей полезности запасов при увеличении запаса блага на 1 единицу.

Предельная полезность - полезность дополнительной единицы запасов блага.

Закон предельной снижающейся полезности - при увеличении запаса блага предельная полезность блага снижается

Согласно маржинализму, цена блага определяется предельной полезностью блага.

Равновесие потребителя:

Равновесие потребителя возникает при выборе потребителем оптимального набора благ, т.е. набора, максимизирует полезность для определённого потребителя при определенном доходе и при определённом соотношении цен на оба блага.[2,С.272]

Кривая безразличия показывает такие наборы, которые приносят определённому потребителю одинаковую полезность.

Бюджетная линия показывает такие наборы, которые имеют одинаковую цену, цена набора соответствует бюджету потребителя (цена набора 2 благ = бюджет потребителя) при определённом соотношении цен на благо X и У.

Теория производства. Издержки фирмы.

В1: основы теории производства; производственная функция; предельный продукт

В2: равновесие производителя

В3: издержки фирмы

В1: Производство рассматривается отдельно от потребления. В микроэкономике предполагается, что фирма приобретает факторы производства (ресурсы) на рынке факторов производства по определённым рыночным ценам.

Производственная функция - показывает зависимость максимального выпуска фирмы при использовании всех имеющихся ресурсов от затрат этих ресурсов:Q=f(x) (q- выпуск, x - количество ресурсов)

Использованные источники:

1. Иванов В.В., Богаченко П.В. Механизм оценки эффективности проектного финансирования на основе дифференцированной стоимости капитала // Финансы и кредит – Москва - 2016 - 14 – с.27-33;

2. Мыльник В.В. Менеджмент: Учебное пособие. – М.: Академический Проект, 2015. – 272 с.

УДК 334

Давлетова А.К.,
старший преподаватель Стерлитамакского филиала
Башкирского государственного университета,
соискатель Самарского национального исследовательского
университета имени академика С.П. Королева
Россия, РБ, г.Стерлитамак

КОМИТЕТ ПО АУДИТУ, КАК КОНТРОЛЬНЫЙ ОРГАН ПРИ СОВЕТЕ ДИРЕКТОРОВ

Аннотация*: В данной статье рассматривается деятельность комитет по аудиту. Представлен предмет, субъект контроля со стороны аудита. Исследуется средства обеспечения независимости по аудиту. Рассматриваются основные права и обязанности по аудиту.*

Ключевые слова: *комитет по аудиту совет директоров, наблюдательный совет, контрольный орган.*

Annotation: *This article examines the activities of the audit committee. The subject, the subject of audit control, is presented. The means of ensuring independence by audit are being investigated. The basic rights and duties on audit are considered.*

Keywords: *audit committee, board of directors, supervisory board, supervisory body.*

Деятельность комитета по аудиту российских акционерных обществ регулируется только внутренними документами общества, как правило, такими документами являются положения о комитете по аудиту, утверждаемые советом директоров (наблюдательным советом). Косвенно, деятельность регламентируется рядом подзаконных актов, в числе которых в качестве основных можно выделить приказы и распоряжения Федеральной службы по финансовым рынкам.

Например, при составлении годового отчета акционерного общества рекомендуется указывать наличие комитета по аудиту, наличие в его составе независимых и неисполнительных директоров, наличие во внутренних документах права доступа всех членов комитета по аудиту к любым документам информации акционерного общества (п. 26-29, 33-34, 71, 75 приложения к Методическим рекомендациям по составу и форме представления сведений о соблюдении Кодекса корпоративного поведения в годовых отчетах акционерных обществ, утвержденным распоряжением ФКЦБ РФ от 30 апреля 2003 г. №03-849/р). Или, например, при формировании отчета представителями интересов Российской Федерации в органах управления акционерных обществ, акции которых находятся в федеральной собственности, рекомендуется оценивать, в том числе работу комитета по аудиту (п. 10 формы к приказу Министерства экономического развития РФ от 12 апреля 2011 г. №164 «Об утверждении формы отчета представителей интересов российской федерации в органах управления акционерных обществ,

акции которых находятся в федеральной собственности, и методических указаний по ее заполнению»).

Хотя комитет по аудиту является рекомендацией Кодекса корпоративного поведения и его создание для акционерного общества является добровольным, тем не менее, его наличие является одним из обязательных условий включения ценных бумаг акционерного общества в котировальные списки фондовых бирж. Например, для включения акций общества в списки категории «А», «Б», «В» в совете директоров (наблюдательном совете) должен быть сформирован комитет по аудиту, исключительными функциями которого являются оценка кандидатов в аудиторы акционерного общества, оценка заключения аудитора, оценка эффективности процедур внутреннего контроля эмитента и подготовка предложений по их совершенствованию (п. 3 приложения №1 к приказу ФСФР РФ от 28 декабря 2010 г. №10-78/пз-н «Об утверждении Положения о деятельности по организации торговли на рынке ценных бумаг»).

Предмет контроля со стороны комитета по аудиту в законе не указан, однако анализируя Кодекс корпоративного поведения, можно сделать вывод, что к вопросам, контролируемым комитетом, относятся: исполнение финансово-хозяйственного плана, утвержденного советом директоров (наблюдательным советом) общества, соблюдение процедур внутреннего контроля, управления рисками, нестандартных операций общества (п. 1.4 гл. 8).

Кроме того, анализ подзаконных актов показывает, что по смыслу распоряжения ФКЦБ следующие вопросы должны быть подконтрольны комитету по аудиту: оценка кандидатов в аудиторы, оценка заключения аудитора, оценка эффективности действующих в акционерном обществе процедур внутреннего контроля (п. 7 приложения к распоряжению ФКЦБ от 18 июня 2003 г. №03-1169/р «Об утверждении методических рекомендаций по осуществлению организаторами торговли на рынке ценных бумаг контроля за соблюдением акционерными обществами положений Кодекса корпоративного поведения»). То есть данный документ добавляет к предмету внешний аудит.

В письме Банка России «О рекомендациях Базельского комитета по банковскому надзору (Система внутреннего контроля в банках: основы организации)» указано, что комитет по аудиту отвечает за общий надзор за подготовкой финансовой отчетности и функционированием системы внутреннего контроля, контролирует деятельность и непосредственно контактирует с подразделением внутреннего аудита банка, вовлечен в контакты с внешним аудитором и выступает по отношению к нему основным контрагентом (см. п. 12). Так как эти рекомендации 1998 год являются неофициальным переводом иностранного документа не адаптированного для современного российского законодательства, то очевидно несоответствие – контрагентом аудиторской организации (аудитора) может быть только юридического лицо, т.е. само общество, а не его орган. Однако из данного документа можно сделать вывод о том, что предметом контроля также является финансовая отчетность и внутренний аудита общества.

Кроме того, аудиторская организация (аудитор) при составлении заключения должна обращать внимание на то, существует ли у акционерного общества специально созданный комитет по аудиту, который осведомлен о его хозяйственных операциях и наблюдает за тем, составлена ли финансовая (бухгалтерская) отчетность достоверно во всех существенных отношениях в соответствии с основными принципами и методами ведения бухгалтерского учета и подготовки финансовой (бухгалтерской) отчетности (п. 70 стандарта №8 постановления Правительства РФ от 23 сентября 2002 г. №696 «Об утверждении федеральных правил (стандартов) аудиторской деятельности»). Из чего к предмету контроля комитетом по аудиту можно добавить хозяйственные операции.

Обобщая вышесказанное, можно сказать, что предметом контроля являются финансово-хозяйственный план, хозяйственные операции, финансовая (бухгалтерская) отчетность, внутренние процедуры контроля, внутренний и внешний аудит.

Субъектом, осуществляющим контроль, является специально создаваемый внутри совета директоров (наблюдательного совета) комитет – комитет по аудиту. Кодексом корпоративного поведения рекомендуется, чтобы члены комитета по аудиту обладали специальными знаниями – владели основами бухгалтерского учета и финансовой отчетности, чтобы они являлись лицами, имеющими безупречную репутацию. Для обеспечения отсутствия конфликта интересов не рекомендуется, чтобы членами комитета по аудиту были лица, занимающие должности в обществе или юридическом лице, конкурирующем с обществом (п. 1.3.2, 1.3.3 гл. 8).

Основные права и обязанности комитета по аудиту рекомендованы в Кодексе корпоративного поведения, а дополнительные права и обязанности могут быть установлены в уставе или в других внутренних документах акционерного общества. Проводя анализ прав и обязанностей комитета по аудиту, необходимо отметить, что в своем письме Росимущество довело до сведения представителей интересов Российской Федерации в советах директоров (наблюдательных советах) необходимость поручить членам комитетов по аудиту при советах директоров (наблюдательных советах) акционерных обществ с государственным участием осуществлять мониторинг динамики затрат на приобретение товаров (работ, услуг), а также мониторинг достижения менеджментом снижения затрат на приобретение товаров (работ, услуг) в расчете на единицу продукции не менее чем на 10 процентов в год в течение трех лет в реальном выражении в ценах 2010 года (Письмо Росимущества от 16 сентября 2011 г. №ГН-15/28327 «Об исполнении подпункта "е" пункта 1 поручения Президента Российской Федерации от 02 апреля 2011 г. №846»). Это говорит о постепенном признании комитетов по аудиту внутри советов директоров (наблюдательных советов) акционерных обществ не только ФСФР РФ, но и другими федеральными органами исполнительной власти, несмотря на отсутствие упоминания о них в Федеральном законе «Об акционерных обществах».

Анализируя Федеральный закон «Об акционерных обществах», Кодекс корпоративного поведения и иные акты можно сказать, что комитет по аудиту не является самостоятельным органом, то есть не принимает самостоятельных решений. Он предназначен для предварительного рассмотрения наиболее важных вопросов и подготовки рекомендаций совету директоров для принятия решений по таким вопросам. По сути, он является частью совета директоров, действует в его интересах, реализует его задачи и полномочия, закрепленные внутренними документами общества.

Использованные источники:

1. Габов, А.В. Сделки с заинтересованностью в практике акционерных обществ: проблемы правового регулирования / А.В. Габов. – М.: Статут, 2005. С. 140-145.

2. Долинская, В.В. Акционерное право: проблемы и перспективы развития / В. В. Долинская. – М.: Волтерс Клувер, 2006. С. 298.

3. Макарова, О.А. Корпоративное право [Текст] / О.А. Макарова. – М.: Волтерс Клувер, 2005. С. 92.

4. Мелькумянц, А.В. Корпоративное право [Текст] / А.В. Мелькумянц. – Ростов н/Д: Феникс, 2007. С. 175.

5.Радевич, Е. Руководитель в системе корпоративного управления: сравнение британской и российской модели // Кадровик. Трудовое право для кадровика. 2011. №10. С. 91 - 93.

УДК 338.45:61(470+571)

Захарян А.В., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Финансов»
«Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т Трубилина»
Россия, г. Краснодар
Нелина В.И., студентка
3 курс, факультет «Экономический»
«Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т Трубилина»
Россия, г. Краснодар

КОММЕРЧЕСКАЯ РЕВОЛЮЦИЯ В СИСТЕМЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ РФ

Аннотация: *Актуальность рассматриваемой темы заключается в развитие косметологического рынка, во всех регионах мира. Цель исследования: обозначить место и роль России на рынке медицинских изделий.*

Ключевые слова: *рынок медицинских изделий, косметология, лидирующие место, продажи, индустрия красоты, оценка российского рынка.*

Abstract: *The relevance of the topic under consideration lies in the development of the cosmetic market, in all regions of the world. The purpose of the study: to identify the place and role of Russia in the medical products market.*

Key words*: medical products market, cosmetology, leading place, sales, beauty industry, evaluation of the Russian market.*

На сегодняшний день стала очень популярна медицина в сфере косметологии. Каждый человек живущей на Земле хочет выглядеть красиво и стремится не использовать народные средства, декоративную косметику и т.п. каждый день. Причинами такого поведения является: нехватка времени на самообслуживание, появления некоторых средств на оплату различных услуг, и, конечно же, по этой причине возросла потребность в квалифицированной профессиональной услуге.

С каждым днем, можно заметить увеличение конкурентоспособности основных игроков рынка, тенденции развития салонов красоты под влиянием технологий. В кризис конкуренция на рынке косметологических инъекций обострилась на двух уровнях: за деньги клиентов стали бороться как видовые продуктовые категории, так и отдельные бренды. Если раньше пациенты много тратили на уходовые процедуры, то сейчас эти категории услуг менее востребованы. Клиенты из соображений экономии предпочитают получить результат здесь и сейчас. Потому спрос явно сместился в сторону процедур с видимым эффектом устранения эстетических недостатков. Но, если рассмотреть мировой рынок медицинских изделий, то он демонстрирует за последние 7 лет медленный, но стабильный рост (примерно на 5-6% в год), в основном за счет развивающихся стран (рисунок 1).

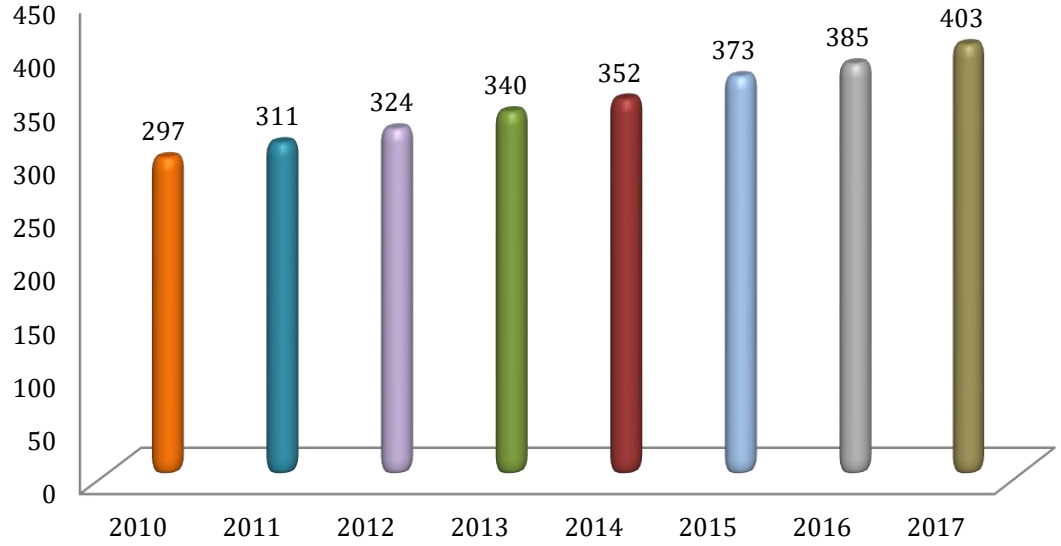


Рисунок 1- Объем мирового рынка медицинских изделий с 2010 по 2017гг, млрд. $

Из рисунка 2 можно заметить, что самыми крупными по объему остается традиционно рынок США. Второе место занимает Японии, а бронзу делят Германия и Франция. Россия занимает лишь 7 место в числе самых крупных рынков мира [1, с.1].

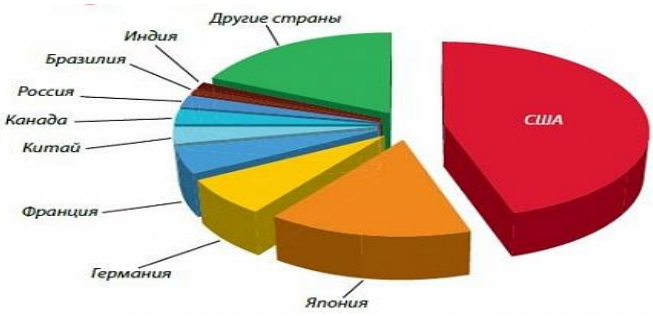


Рисунок 2- Мировой рынок самых крупных медицинских рынков, %

Значительные страны, как Китай и Россия, пока не догнали лидирующие места, но имеют огромную роль для конкурентов. В Китае большая численность населения, и если пересчитать показатели на душу населения, то получается, что в России положение дел намного лучше. Все расчеты обычно относительные. Если учитывать ВВП, то получится другая картина. Также можно перейти к ассортименту торговых позиций косметических изделий и рассмотреть только нашу страну. Можно заметить, что в период с 2015 – 2017 гг. больше всего торговых позиций у «Продукты для мезотерапии». И этот показатель в основном не изменился за исследуемый период (рисунок 3).

Мезотерапия, считается самая популярная салонная процедура, которая способствует омоложению и оздоровлению кожи и волос. Кто же не хочет вернуть коже влажность и поддерживать ее здоровой, в своем естественном балансе? В составе мезококтейля могут быть витамины, микроэлементы, биостимуляторы, антиоксиданты, аминокислоты, гиалуроновая кислота, экстракты растений. Она помогает решать быстро и достаточно эффективно такие проблемы как мелкие морщины, тусклый цвет кожи, растяжки, рубцы, повышенная жирность кожи и т.д. [2 с.1].

Но, сейчас у людей сократились доходы из-за недавнего кризиса, и люди начали думать, на что выгоднее тратить свои средства. Если раньше пациентка могла лечь на кушетку косметолога, не спрашивая, сколько будет стоить процедура, то сейчас она подробно выясняет цену препаратов и просит убрать или сократить количество инъекций.

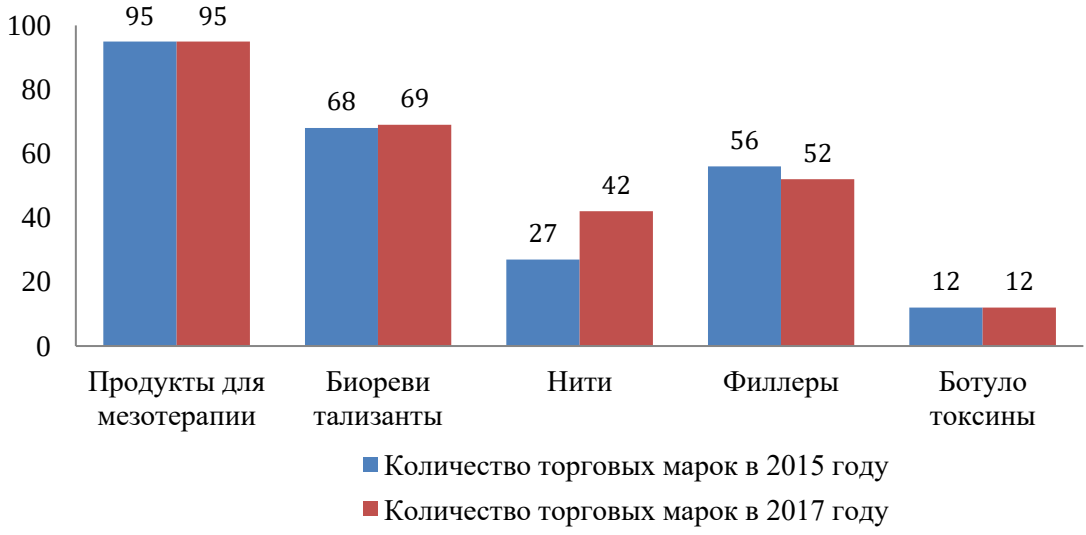


Рисунок 3 - Ассортимент косметологических инъекций, представленных на российском рынке с 2015 по 2017 гг., торговых позиций

Если в начале 2015 года в индустрии обращалось 258 инъекций, то в 2017-м профильная матрица состояла уже из 270 позиций. В сегменте присутствуют продукты из 23 стран мира – от Украины до США. В то же время если, например, в нише ботулотоксинов на российском рынке обращаются все известные европейские и азиатские бренды, включая Ботокс, Диспорт, Ксеомин, Лантокс, и продукт отечественного производства Релатокс, то в большинстве европейских стран ассортимент косметологов ограничен двумя-тремя препаратами этой категории [3, с.1] .

Из данной проблемы, можно заметить скачки в выбранных позиций. Второе место по полярности ассортимента косметологических инъекций представленных на российском рынке занимает «Биоревиталинты».

Биоревитализация в отличие от мезотерапии, вводят не витаминный комплекс, а гиалуроновую кислоту. Молекулы собирают и удерживают влагу в клетках кожи; дополнительно введенная гиалуроновая кислота стимулирует выработку собственной. Именно она отвечает за тонус, эластичность и увлажненность кожи. Как правило, такие инъекции делаются локально, в наиболее подверженные возрастным изменениям области: переносица, внешние уголки глаз, лоб, носогубные складки, шея. После процедуры повышается упругость кожи, улучшаются обменные процессы, снижается пигментация – обработанная область приобретает здоровый и цветущий вид. Такой уход намного эффективнее [4, с.1].

И третье место занимает «Филлеры», которые увеличили свои показатели за 3 года на 4 позиции. Используются для коррекции морщин и увеличения объема губ, скул, груди и т.п. [5, с.1]. Если рассматривать Топ 10 стран производителей косметологических услуг присутствующих в России, то лидирующее место занимает Италия (таблица 1).

Таблица 1 - ТОП 10 стран – производителей косметологических инъекций,

обращавшихся на российском рынке в 2015 и 2017гг.

Место 2017 (2015)	Страна	Количество присутствующих в России продуктов		Отношение 2017 к 2015, %
		2015 г.	2017 г.	
1(1)	Италия	54	55	101,9
2(2)	Испания	52	52	100,0
3(4)	Южная Корея	30	43	143,3
4(3)	Франция	37	33	89,2
5(5)	Россия	23	25	108,7
6(6)	Швейцария	21	23	109,5
7(7)	Германия	11	11	100,0
8(9)	Австрия	6	6	100,0
9(11)	Великобритания	-	6	-
10(8)	Китай	7	6	85,7

На протяжении трех лет Испания не отдает свое второе место, и не изменяет своё количество присутствующих в России продуктов (52 торговых марок), а вот бронзу делит между собой две страны: Южная Корея и Франция по результатам выполненного анализа Vademecum. В 2017 году Южная Корея вышла на третье место в основном за счет филлеров и нитей. Россия вошла в пятерку лидирующих стран предлагающих инъекционные продукты и повысила свой показатель за исследуемый год (на 2 торговые марки или на 8,7%). Подведя итог по мировому доходу, например, уходом за кожей, то в 2017 году он принёс около 60 млрд. (рисунок 4).

Рисунок 4 - Доходы от мирового ухода за лицом, млрд.

К 2020 году ожидается прирост, и доходы от такого бизнеса будет составлять уже 70 млрд. Если сказать о России, то салонный рынок очень привлекателен для мировых компаний, потому что изначально русские женщины на косметические и прочее услуги тратят намного больше, чем женщины Азии и Европы [6, с.1]. Вследствие этого, стоит сделать вывод, что в настоящее время начинают появляться крупные предприятия индустрии красоты, а иногда сразу и целая сеть. В крупных городах, прослеживается нарастающая конкуренция, в небольших городах акцент делается на клиентов «среднего чека» и на оказание всего спектра парикмахерских услуг.

Использованные источники:

1. Медицинский портал для враче / Рынок медицинских услуг [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://umedp.ru/articles/rynok_meditsinskikh_izdeliy_2013_goda.html

2. Хочу / Коктейли для мезотерапии [Электронный ресурс]: Режим доступа: https://hochu.ua/cat-beauty/salon-class/article-79446-kokteyli-dlya-mezoterapii-ili-kakie-komponentyi-vhodyat-v-poleznyiy-mezokokteyl-dlya-kozhi-volos-i-tela-mnenie-eksperta/

3. Журнал vademecum / Аналитика: на чем не экономят клиенты косметологов / [Электронный ресурс]: Режим доступа: https://vademec.ru/article/kozhnaya_summa/

4. Бьюти парк / Клиника эстетической косметологии и аюрведической медицины/ [Электронный ресурс]: Режим доступа: https://beauty-park.ru/about/articles/biorevital/

5. Plastgid / филлеры/ [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://plastgid.ru/fillery/

6. РПИ КРАСОТЫ / Особенности и основные тенденции косметологии / РПИ КРАСОТЫ [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://vestnikmolnauki.ru/wp-content/uploads/2017/07/Bereznichenko-29.pdf

7. Захарян А.В. Проблемы и перспективы развития и финансирования здравоохранения в РФ / Гришина Е.В., Захарян А.В.// В сборнике: Инновационные технологии научного развития Сборник статей международной научно-практической конференции: в 5 частях. 2017. С. 120-124.

8. Захарян А.В. Фонды обязательного медицинского страхования: роль в финансировании расходов на здравоохранение в Российской Федерации/
Захарян А.В., Рубцова А.Н., Фетисова Е.С., Михайлова О.С., Лужевская А.С.//Экономика и предпринимательство. 2017. № 5-2 (82-2). С. 121-125.

9. Захарян А.В. Страховые взносы в фонд социального страхования РФ: надежды и сложности предпринимательства в России/Захарян А.В.//В сборнике: Эволюция современной науки Сборник статей Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. 2015. С. 367.

10. Захарян А.В. Инвестирование - "популярный" вид получения дохода в современной экономике/Аманова К.О., Захарян А.В.//В сборнике: Современные проблемы и тенденции развития экономики и управления Сборник статей Международной научно-практической конференции. 2016. С. 33-35.

Межерицкая Н.В.
доцент кафедры философии
Ростовский государственный медицинский университет
Россия, г.Ростов-на-Дону

КОММУНИКАТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ МЕДИАКУЛЬТУРЫ КАК СПЕКТАКЛЬ И УПРАВЛЕНИЕ МАССАМИ В КОНТЕКСТЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Медиакультура и коммуникативные технологии, сконструированные как манипуляция и соблазн, организованные как спектакль, обслуживая глобализационные процессы и культуру потребления, создают новые и разрушают традиционные коды и смыслы культуры и играют весомую роль в процессах дегуманизации цивилизации.

Ключевые слова: *коммуниативные технологии, медиакультура, массовая культура, потребление, спектакль, манипуляции, глобализация, постмодерн, политика, управление, коды, смыслы, миф, дегуманизация…*

Media culture and communication technologies, designed as manipulation and temptation, organized as a performance, serving the globalization processes and consumerism culture, create new and destroy traditional codes and meanings of culture and play a significant role in the processes of dehumanization of civilization.

Key words: *communicative technologies, media culture, mass culture, consumption, performance, manipulations, globalization, postmodern, politics, management, codes, meanings, myth, dehumanization…*

Медиакультура, как доминантная форма и способ бытия культуры в эпоху постмодерна, организованная как шоу, спектакль и культуриндустрия (Ги Дебор, М.Хоркхаймер, Т.Адорно), поступательно и настойчиво не только срастается с политикой, экономикой, но и становится ведущим агентом, проводником, субъектом и инструментом агрессивных технологий по управлению массами. Тотальное доминирование таких технологий в информационном (преимущественно визуальном) пространстве становится одной из причин, одним из инструментов культуры постмодерна, приводящих к процессам деформации общества и природы самого человека, что конституирует возникновение таких понятий и феноменов в исследовательском поле и общественной практике как постантропология, постонтология, постмодерн, трансгуманизм, трансгендер, и т.д…[7]. Процессы глобализации и вестернизации, неизбежно сопровождаемые отточенным инструментарием манипулирования фактами, информацией, смыслами и интерпретациями, приводят также к деформации и разрушению традиционных форм диалога между культурами и цивилизациями.

Спектакль, организованный основными агентами культуры постмодерна является не декорацией к реальному миру, не украшением и не интерпретацией мира – он есть квинтессенция нереальности реального мира, пустая лже-форма, тотальный инфо-мифо-конструкт, который Ж.Бодрийяр назвал симулякром. И сейчас это уже не только (и не столько) игра, сколько тщательно спроектированное и организованное производство, работающее как технология и универсально значимая идеология постинформационной глобализирующейся консьюмеристской цивилизации. Идеологии глобальные и локальные паразитируют на реальности, искажают и мифологизируют её. Тотальное и агрессивное поле смыслов и образов, формируемое основными агентами массовой культуры (кино, реклама, СМИ), которые Роллан Барт назвал «мифопорождающими машинами», создают поток псевдо смыслов и псевдо культурных кодов, с помощью которых цивилизация самоидентифицируется. Миф - это метаязык, он превращает историю в природу, он «осуществляет экономию: он отменяет сложность человеческих поступков» [1,с.270]. Подчиняясь определенной режиссуре, сформированные смысловые потоки коррелируют между собой и создают системную картину мира, в которой человек ищет себя…

Исследование структур, механизмов, инструментов, технологий и организации наблюдаемого нами глобального шоу (спектакля), делает очевидным универсальность данных практик во всех сферах общественного

бытия и прежде всего в политике. Еще А.Грамши [4], связав воедино политику, идеологию, экономику и культуру, показал, как правящий класс обеспечивает себе гегемонию на уровне «молекулярных процессов», через повседневное сознание и практику людей, через институты «гражданского общества» через достижение «согласия доминируемых» и, не прибегая к насилию.

Современные технологии таковы, что манипуляция работает не как насилие, а как соблазн (М.Фуко, Ж.Бодрийяр, С.Кара-Мурза и др.). Уже в 50-60-е годы в Америке и Европе окончательно сформированы и успешно «работают» основные институты, механизмы и инструменты медиакультуры [8]. Россию они «оккупировали» только в 90-е годы... Маркетологи, политологи, журналисты, психологи, рекламисты и дизайнеры, создавая коммуникативные стратегии, работают с эмоциями и желаниями. Они структурируют мышление, конструируют новые культурные коды, деформируют идентичность и программируют поведение. С помощью моделирования нарративов, информационных контекстов конструируется необходимый тип реальности, подталкивая индивидуальное или массовое сознание к нужному выбору (на ментальном, эмоциональном и поведенческом уровне). При этом у субъекта создается иллюзия выбора на фоне реального отсутствия суверенитета в принятии решений.

Агрессивно-манипулятивный характер масс-медийных технологий и создаваемых ими образов обусловлен закономерными особенностями культуры потребления, когда универсальной ценностью становятся законы «рынка», при которых гуманистические ценности занимают в иерархии место ниже, чем материальные блага [2; 6]. Законы рынка, формируя психологию потребления, начинают поглощать духовность, сознание и телесность человека [3; 5]. Ценности эгоизма, потребительства настойчиво и навязчиво внедряются всеми агентами СМИ.

Тотальность, агрессивность, навязчивость информации, ее количество и качество в постинформационной культуре приводят к изменениям в коммуникативных процессах на всех уровнях общественного и индивидуального бытия, к патологическим явлениям в психике самого человека и к общей дегуманизации культуры. На наш взгляд, в настоящее время назрела острая необходимость исследования психологических, социологических, культурологических, философских, экономических и политических аспектов коммуникативных технологий, которые формируют сознательные и поведенческие установки индивидов, являются трансляторами нового патологического духовного опыта и жизненных ценностей в современном глобально-общем культурном пространстве.

Использованные источники:

1. Барт Р.Мифологии.-М:Изд-во им. Сабашниковых, 2000.-320 с.
2. Вигель Н.Л., Жолобова И.К. Культура постмодерна: трансформация идеалов // В сборнике: Перспективы развития науки и образования сборник научных трудов по материалам XVIII международной научно-практической конференции. Москва, 2017. С. 106-107.

3. Вигель Н.Л. Человек и вызовы глобализации//Сервис plus. 2016. Т. 10 № 4. С. 84-88.

4. Грамши А. Тюремные тетради. Часть первая.- М.: Изд. Полит. Лит., 1991.

5. Давидович В.Е., Алоян Н.Л. Одиночество как феномен бытия// Гуманитарные и социально-экономические науки. 2008. № 6. С. 50-53.

6. Жолобова И.К. Проблема идентичности в культуре постмодернизма // В сборнике: НАУКА СЕГОДНЯ: ЗАДАЧИ И ПУТИ РЕШЕНИЯ. Материалы международной научно-практической конференции. 2017. С. 92-93.

7. Межерицкая Н.В. Человек в поле визуальной культуры (гендерный аспект): Дис. … канд. филос. наук.- Ростов н/Д., 2002.-156 с.

8. Межерицкая Н.В. Швейцарский международный стиль.: **ВИЗУАЛЬНЫЕ КОММУНИКАЦИИ В РЕКЛАМЕ И ДИЗАЙНЕ** . Коллективная монография / Под ред. В.О. Пигулевского, А.В. Овруцкого. Харьков, 2015. (2-е издание, дополненное) С.26-69

УДК 808.53

Гришина А. И.
студент
3 курс, факультет «Филология и журналистика»
Самарский национальный исследовательский университет
Россия, г. Самара

КОММУНИКАТИВНЫЕ СТРАТЕГИИ ВЕДУЩЕГО НЕМЕЦКОЯЗЫЧНОГО ТОК-ШОУ

Аннотация: *Статья посвящена исследованию специфики вербального поведения модератора в немецкоязычных политических ток-шоу. Автор выявляет особенности коммуникативной организации медийного дискурса и обосновывает коммуникативную роль ведущего ток-шоу. В статье представлен анализ стратегической программы модератора и её трансформации.*

Ключевые слова: *теледискурс, интеракция, вербальное поведение, стратегия, тактика.*

Abstract: *The article highlights what is specific to verbal behavior of the moderator in political talk shows on German television The author reveals the features of the communicative organization of media discourse and points out the communicative role of the host. The article presents an analysis of the moderator's strategic program and its transformation.*

Key words: *media discourse, interaction, verbal behavior, strategy, tactic*

В настоящее время медиасреда продолжает занимать центральную позицию и формирует общественное мнение, определённое отношение к

актуальным событиям. Ток-шоу — жанр телепередачи, в котором известные люди обсуждают актуальные темы, предлагаемые ведущим. При этом присутствуют приглашённые в студию зрители, которые также могут задать вопрос или высказать своё мнение. Материалом исследования являются ток-шоу „Hart aber fair“, „Maybrit Illner“, „Anne Will“.

Контекст ток-шоу сконструирован по законам медийного дискурса. В его основе лежат две категории – адресант и интенция. Тремя главными интенциями являются: информировать, убеждать и развлекать. Теледискурс включает в себя языковые и визуальные знаки, являющиеся социокультурным феноменом. Так, ему присущ аудиовизуальный вид коммуникации. Кроме того, четко установлен хронотоп (время, место).

Одним из главных признаков теледискурса является интеракция. Она подразумевает постоянное речевое взаимодействие телекоммуникатора и телеаудитории, что способствует реализации стратегической деятельности.
Структура дискурса определяется коммуникативными стратегиями. О.С. Иссерс считает, что они «включают в себя планирование процесса речевой коммуникации, а также зависимости от конкретных условий общения и личности коммуникантов». Стратегия выступает в роли тщательно выверенного когнитивного плана, с помощью которого контролируется решение коммуникативных задач говорящего в условиях недостатка информации о действиях собеседника.

Приёмы речевого воздействия и языковые ресурсы определяют гибкость коммуникативных стратегий. К их применению прибегают, если выполнение действий становится сложным, а промежуточные этапы очень трудно, практически невозможно запланировать. Каждый участник является носителем определённой роли, которую он реализует в течение телепередачи. Поведение героев характеризуется применением различных коммуникативных тактик, разной степенью подготовленности. Под вербальным поведением мы понимаем направленное использование языка в соответствии с определённой ситуацией.

Во-первых, стоит отметить, что ток-шоу – это действительно спектакль слова. Залогом успешного ток-шоу являются краткие, лаконичные вопросы модератора, побуждающие к глубоким размышлениям. На вопрос «Stimmen Sie einer Aussage zu?» типичным ответом было бы «да/нет» и короткое объяснение своего мнения. Общие вопросы являются достаточно закрытыми вопросами, пустыми в содержательном плане и не могут дальше развить полилог. Ведущий составляет список вопросов таким образом, чтобы была раскрыта главная тема. Они должны побуждать к дискуссии, создавать провокацию при необходимости, содержать в себе разные точки зрения.

Во-вторых, модератору важно создать благоприятную атмосферу в студии. Она влияет на то, насколько искренне и честно гости ответят на вопросы. Следовательно, от этого напрямую зависит решение коммуникативной задачи и успех ток-шоу. По мнению исследователей, большую роль играют личность ведущего, его харизма, обаяние, артистизм и

владение профессиональными навыками. Кроме того, он должен иметь хорошее чувство юмора, уметь слушать других, пластично двигаться.

Также он часто выражает искреннюю радость за успехи гостя, положительно отзывается об определённом событии. Для этого модератор заранее знакомится с деятельностью, достижениями каждого эксперта и в течение передачи успешно оперирует фактами биографии. Достаточно сильным приёмом является то, когда модератор берёт на себя ответственность, пересказывает слова приглашенного гостя и спрашивает, изменилось ли его мнение. Прямое цитирование части суждения является подстраховкой, свидетельствующей о недостаточном владении материала.

В-третьих, модератор затрагивает в беседе те аспекты темы, которые интересуют всех участников, вовлекая их таким образом в разговор. Не менее важной задачей является справедливое распределение времени между экспертами, которое они тратят на выражение своей позиции.

Данные тактики модератора повторяются в каждом успешном ток-шоу, поэтому они составляют норму, основу передачи. Помимо этого постоянно наблюдаются новые формы подачи материала, представления той или иной точки зрения. Следовательно, жанры современного телевидения не стоят на месте, непрерывно развиваются, а образ ток-шоу меняется и трансформируется.

Гости могут брать на себя роль модератора, предлагая провести опрос среди зрителей, несмотря на то, что первоначально это функция модератора. Обратите внимание, что эксперт затрагивает новую проблему, пытается сам регулировать беседу. Также гость может вежливо указать на то, что следовало бы уже обратиться к другому эксперту и более конструктивно вести беседу. Таким образом, происходит временная смена ролей, ситуация, когда гости будто видят больше, чем сам ведущий и стремятся направить беседу в нужное, по их мнению, русло. Стоит отметить, что почти во всех ток-шоу модератор сам подводит итог. В передаче „Hart aber fair“ применили необычный креативный приём, когда в конце передачи составили письмо будущему правительству Германии с пожеланиями участников ток-шоу.

Помимо беседы, которая составляет основу ток-шоу, важную роль играют элементы шоу: музыкальные, визуальные вставки, короткие видео. Их данные, спорные высказывания дают импульс для дальнейшего обсуждения. Экспертам и публике показывается видео, в котором участвуют дети 7-8 лет. Они посмотрели фрагменты выступлений пресс-конференции, где участвовали Angela Merkel, Horst Seehofer, Martin Schulz. После чего задали школьникам несколько вопросов об известных личностях. Забавные ответы детей не только поднимают настроение, но и возвращают к заявленной в начале теме «Große Koalition: CDU, CSU und SPD».

В передаче „Hart aber fair“ используются комментарии из онлайн-источников, таких как Twitter и Facebook. При планировании стратегии ток-шоу модератор опирается не только на признанные печатные издания, но и на электронные источники (блоги и социальные сети). Несколько лет назад ещё

не прослеживалась настолько явно такая тенденция. В настоящее время необходимо учитывать активность политиков в социальных сетях.

Преимущество ток-шоу «Hart aber fair» состоит в том, что при представлении каждого гостя зачитывается его короткая, но ёмкая цитата, полностью отражающая его мнение. Так зрители уже в первые несколько минут передачи имеют чёткую структуру мнений приглашённых гостей. Такой приём модератора облегчает понимание точек зрения, высказанных в ток-шоу, взаимосвязи с текущими событиями.

В большинстве проанализированных ток-шоу прослеживается явление „Talkshowisierung“ политических тем. Модератор нередко спрашивает о личном опыте политического деятеля, так беседа становится более приватной. Так, в жанре ток-шоу соединяются довольно серьёзная, информативная коннотация (политика) и развлекательный аспект.

Таким образом, в настоящее время в медийном дискурсе по-новому достигаются главные интенции информировать, убеждать и развлекать, соответственно, речевое и коммуникативное поведение часто отличаются от привычных моделей. Кроме того, меняется и форма интеракции, которая предполагает реализацию участниками коммуникации стратегической деятельности. Но поскольку модератор применяет помимо основных тактик новые, которые ещё не получили широкого распространения, то меняется форма взаимодействия участников ток-шоу. Вследствие чего стратегическая программа модератора трансформируется и следует новым тенденциям.

Использованные источники:

1. Дейк Т. А. ван. Язык. Познание. Коммуникация. Б.: БГК им. И. А. Бодуэна де Куртенэ, 2000. – С. 272.
2. Енин Е. Дао разговорной программы / Е. Енин. – Екатеринбург: Издательство Гуманитарного университета, 2006. – С. 224
3. Иссерс О. С. Коммуникативные стратегии и тактики русской речи. Изд. 4-е, стер. М.: КомКнига, 2006. – С. 54

УДК 796.015.865

Ивахина Ольга Викторовна
Старший преподаватель кафедры «Физическое воспитание»
ФГБО ВО «Пензенский государственный университет архитектуры и строительства».
Россия, г. Пенза

КОМПЛЕКС ГТО КАК ОСНОВА ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ

Аннотация: *значимость работы состоит в возможности использовать представленные материалы для работы со студентами, преподавателями вузов и сотрудниками организаций. Необходимо изучить историю, развитие и содержание комплекса ГТО. Мотивировать, объяснять значимость и пользу подготовки и сдачи норм ГТО студентами и*

сотрудниками различных организаций. На основе нормативов необходимо ставить задачи физического развития и успешно идти к своей цели.

Ключевые слова: *комплекс ГТО, тесты, здоровье, бег, подтягивания, прыжок, наклоны.*

Annotation: *the significance of the work is the ability to use the materials presented to work with students, university professors and employees of organizations. It is necessary to study the history, development and content of the TRP complex. To motivate, explain the importance and benefit of preparing and passing TRP standards by students and employees of various organizations. On the basis of standards it is necessary to set the tasks of physical development and successfully go to their goal.*

Key words: *complex of TRP, tests, health, running, pull-ups, jump, slopes.*

Готов к труду и обороне – это многолетняя программа, направленная на оздоровление граждан. Свой старт она получила в 1931 году в СССР. В марте 2014 года Президент РФ Владимир Владимирович Путин подписал указ, ознаменовавший возрождение данного мероприятия в современной России.[58]

Возрождение комплекса «Готов к труду и обороне» на данный момент времени очень актуально, так как включает в себя нормативную основу физического воспитания студентов, а так же является показателем уровня физической подготовки людей всех возрастов.

Ранее, еще во времена СССР, основное внимание было направлено на количественные показатели. То есть, демонстрируя сдачу ГТО, государство показывало, насколько физически здорово население.

Сейчас ситуация с программой ГТО немного изменилось. Оно стало носить ценностный характер, а главным показателем стало качество. То есть, теперь все внимание перешло на точность исполнения физических упражнений в соответствии правилам техники выполнения.

Правильное выполнение физических упражнений минимизирует травматизм и имеет больший эффект и влияние на развитие нужной группы мышц. В конце учебного года у студента может оставаться тот же показатель ГТО, что и в начале года, но это не означает, что преподаватель плохо работал или, что студент не старался.

Самым главным является сохранение стабильности. Важно, чтобы человек систематически занимался и не старался свыше своих сил. Ведь из-за максимальных нагрузок можно получить травму или того хуже - заработать болезнь. Человек должен уметь оценивать: что для него является оптимальным состоянием, чтобы он мог чувствовать себя хорошо физически.

А зачем же это нужно студентам и другим гражданам разберём далее.

Во-первых, сдать нормативы спортивно-массового комплекса ГТО (таблица 1, 2)[59]следует для себя. Это позволит узнать степень своей физической подготовки и получить огромное количество ярких эмоций. Прежде чем допустить к сдаче нормативов организаторы обязаны затребовать

[58] Указ о Всероссийском физкультурно-спортивном комплексе «Готов к труду и обороне» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.kremlin.ru/events/president/news/20636

[59] Нормативы спортивно-массового комплекса «Готов к труду и обороне» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gto.ru/norms

у гражданина справку о его здоровье, которое должно соответствовать первой группе. Это также хороший повод проверить своё здоровье, выявить слабые места и заняться их лечением. К тому же в процессе подготовки к сдаче нормативов люди приобщаются к так называемому здоровому образу жизни, показывают хороший пример окружающим, проводят профилактику заболеваний, укрепляют свой иммунитет.

Таблица 1

№ п/п	Виды испытаний (тесты)	Возраст (лет)					
			18-24		25-29		
		бронзовый	серебряный	золотой	бронзо-вый	серебряный	золотой
1.	Бег на 100 м (сек)	15,1	14,8	13,5	15	14,6	13,9
2.	Бег на 3 км (мин, сек)	14,00	13,30	12,30	14,50	13,50	12,10
3.	Прыжок в длину с разбега	380	390	430	-	-	-
	или прыжок в длину с места толчком двумя	215	230	240	225	230	240
4.	Подтягивание из виса на высокой перекладине (кол-	9	10	13	9	10	12
	или рывок гири (кол-во	20	30	40	20	30	40
5.	Наклон вперед из положения стоя с прямыми ногами на гимнастической	6	7	13	5	6	10
Испытания (тесты) по выбору							
6.	Метание спортивного снаряда весом 700 г (м)	33	35	37	33	35	37
7.	Бег на лыжах на 5 км (мин,	26,30	25,30	23,30	27,00	26,00	24,00
	или кросс на 5 км по пересеченной местности*	Без учета времени					
8.	Плавание на 50 м (мин,	Без учета		0,42	Без учета		0,43
9.	Стрельба из пневматической винтовки из положения сидя или стоя с опорой локтей о стол или стойку, дистанция - 10 м (очки)	15	20	25	15	20	25
Кол-во видов испытаний видов (тестов) в возрастной группе		10	10	10	10	10	10
Кол-во испытаний (тестов), которые необходимо выполнить для получения знака отличия Комплекса**		6	7	8	6	7	8
* Для бесснежных районов страны							
** При выполнении нормативов для получения знаков отличия Комплекса обязательны испытания (тесты) на силу, быстроту, гибкость и выносливость.							

Таблица 2

6 ступень - нормативы ГТО для женщин 18-29 лет

№ п/п	Виды испытаний (тесты)	Возраст (лет)					
			18-24			25-29	
		бронзовый	серебряный	золотой	бронзовый	серебряный	золотой
1.	Бег на 100 м (сек)	17,5	17,8	16,5	17,9	17,5	16,8
2.	Бег на 2 км (мин, сек)	11,35	11,15	10,30	11,50	11,30	11,00
3.	Прыжок в длину с разбега (см)	270	290	320	-	-	-
	или прыжок в длину с места толчком двумя ногами (см)	170	180	195	165	175	190
4.	Подтягивание из виса лежа на низкой перекладине (кол-во раз)	10	15	20	10	15	20
	или сгибание и разгибание рук в упоре лежа на полу (кол-во раз)	10	12	14	10	12	14
5.	Поднимание туловища из положения лежа на спине (кол-во раз за 1 мин)	34	40	47	30	35	40
6.	Наклон вперед из положения стоя с прямыми ногами на гимнастической скамье (см)	8	11	16	7	9	13
Испытания (тесты) по выбору							
7.	Метание спортивного снаряда весом 500 г (м)	14	17	21	13	16	19
8.	Бег на лыжах на 3 км (мин, сек)	20,20	19,30	18,00	21,00	20,00	18,00
	или на 5 км (мин, сек)	37,00	35,00	31,00	38,00	36,00	32,00
	или кросс на 3 км по пересеченной местности*	Без учета времени					
9.	Плавание на 50 м (мин, сек)	Без учета		01,10	Без учета		01,14
1	Стрельба из пневматической винтовки из положения сидя или стоя с опорой локтей о стол или стойку, дистанция - 10 м (очки)	15	20	25	15	20	25
Кол-во видов испытаний видов (тестов) в возрастной группе		11	11	11	11	11	11
Кол-во испытаний (тестов), которые необходимо выполнить для получения знака отличия		6	7	8	6	7	8
* Для бесснежных районов страны							
** При выполнении нормативов для получения знаков отличия Комплекса обязательны испытания (тесты) на силу, быстроту, гибкость и выносливость.							

Во-вторых, граждане России, сдавшие нормы ГТО получают ряд интересных льгот. Самые маленькие жители страны гарантированно получают

высший балл по физической культуре в школе, а для будущих студентов сдача ГТО является индивидуальным достижением, благодаря которому абитуриент может обрести бонусные баллы к результатам экзаменов. Студенты же могут рассчитывать на повышение своей стипендии. Мотивом для молодого поколения может служить и то, что спорт и его производные сейчас находятся в тренде, то есть это не только полезное и выгодное дело, но и достаточно модное. Для взрослых предусмотрены материальные вознаграждения на их рабочих местах, особые условия отпуска и дополнительные дни к нему.

В-третьих, сдавать нормативы сейчас стало значительно проще. Теперь любой желающий может получить знак отличия, так как их стало три: золотой, серебряный и бронзовый. Во времена СССР имелось лишь два вида: золотой и серебряный. С появлением бронзового значка шанс сдать хорошо появился и у людей с неудовлетворительной физической подготовкой или избыточным весом. Это вызвано значительным смягчением требований к кандидатам на бронзу.

Таким образом, восстановление и продвижение программы физического воспитания вносит исключительно положительный характер. Вероятно, через несколько лет иметь знак отличия ГТО будет также престижно, как и в советское время, а медицинская статистика в стране будет меняться только в положительную сторону.

Список литературы:

1. Соколова И.Ю. Подготовка студентов к сдаче учебных нормативов и норм ГТО/ И.Ю. Соколова, А.А. Рассказова, Г.А. Федорова. – Вологда: ВоГУ, 2016. – 32 с.
2. Указ о Всероссийском физкультурно-спортивном комплексе «Готов к труду и обороне» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.kremlin.ru/events/president/news/20636
3. Нормативы спортивно-массового комплекса «Готов к труду и обороне» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gto.ru/norms

УДК 67.03

Малышев Е.Р.,
Студент
4 курс, факультет «Аэрокосмический»
Политехнический институт
Южно-Уральского государственного университета
Россия, г.Челябинск
Дубов Н.Н.,
Студент
4 курс, факультет «Аэрокосмический»
Политехнический институт
Южно-Уральского государственного университета
Россия, г.Челябинск
Никулов М.К.,
Студент
4 курс, факультет «Аэрокосмический»
Политехнический институт
Южно-Уральского государственного университета
Россия, г.Челябинск

КОМПОЗИЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Аннотация: *В данной статье описываются композиционные материалы, их виды, преимущества и применения в современном мире.*

Annotation: *This article describes composite materials, their types, advantages and applications in the modern world.*

Ключевые слова: *материал, вещество, волокно, композит, применение, полиэфир.*

Keywords: *material, substance, fiber, composite, application, polyester.*

То, что малые добавки волокна значительно увеличивают прочность и вязкость хрупких материалов, было известно с древнейших времен. Во времена египетского рабства евреи добавляли солому в кирпичи, чтобы они были прочнее и не растрескивались при сушке на жарком солнце.

Композитными называют материалы, состоящие из нескольких слоев: слоя-наполнителя и слоя-матрицы, основы. Сочетание в одном материале слоев с разными свойствами позволяет получить новый продукт с качествами, отличными от характеристик каждого слоя в отдельности.

Все специалисты единодушно признают, что за композитами будущее. Впрочем, само это понятие известно давно. Всем знакомые композиты ДВП, ДСП, текстолиты, триплексные стекла применяются в промышленности и в быту уже достаточно давно.

Композиционные материалы можно классифицировать по:

1. структуре: слоистые, волокнистые, упрочненные частицами;
2. матрице: производятся композиты с полимерной, керамической или
3. металлической матрицей.

К волокнистым композитам можно отнести ДВП, МДФ, ЛДСП, кевлар. Свойства готового продукта можно варьировать, меняя количество волокон и их ориентацию. Самым ярким примером слоистого материала служат триплексные стекла, состоящие из слоев стекла и полимерной пленки.

Упрочненные частицами композиты делятся на три класса, в зависимости от размера частиц-наполнителей (от 1 мкм до 10 нм) и их количества (от 15 до 25% в объемном соотношении).

Самый большой класс полимерных композитов. Матрицей полимерных композитов служат термопласты (сохраняющие свои свойства при многократном нагревании и охлаждении) и термореактивные смолы (принимающие при нагреве определенную структуру необратимым образом).

Условно полимерные композиты можно разделить на несколько групп:

1. Стеклопластики, содержащие до 80% волокон из силикатного стекла. Отличаются оптической и радио проницаемостью, низкой теплопроводностью, высокой прочностью, хорошими электроизолирующими свойствами, невысокой стоимостью.

2. Углепластики с искусственными или природными углеродными волокнами на основе целлюлозы, производных нефти или угля. Углепластики легче и прочнее стеклопластиков, не прозрачны, не изменяют линейные размеры при изменениях температуры, хорошо проводят ток. Способны выдерживать высокие температуры даже в агрессивной среде.

3. Боропластики с борными волокнами, нитями и жгутами. Очень твердые и износоустойчивые, не боятся агрессивных веществ. Дорогие. Не выдерживают эксплуатацию при высоких температурах.

4. Органопластики с органическими волокнами естественного и искусственного происхождения. Легче, чем стекло - и углепластики. Отличаются высокой прочностью на удар, но низкой — на растяжение/изгиб. К пластикам этого типа относится, например, кевлар.

5. Текстолиты, изготовленные из матрицы из полимера и тканей различной природы в качестве наполнителя. Некоторые текстолиты изготавливаются с матрицей из неорганических веществ (силикатов, фосфатов). Свойства материалов очень разнообразны, зависят от вида волокон ткани. Волокна производят из хлопка, асбеста, базальта, стекла, искусственных материалов и пр.

6. Полимеры с порошковым заполнением (полиэтилены, полипропилены, смолы с различными наполнителями, например, тальком, крахмалом, сажей, карбонатом кальция и пр.) — разработано уже более 10 тыс. видов пластиков этого типа.

Металлокомпозиты изготавливают на основе многих цветных металлов, например, меди, алюминия, никеля. Для наполнения берутся волокна, устойчивые к высоким температурам, не растворяющиеся в основе. Чаще всего используются металлические волокна или монокристаллы из оксидов, нитридов, керамики, карбидов, боридов. Благодаря этому получаются композиты, гораздо более огнестойкие, прочные и износоустойчивые, чем исходный чистый металл.

Керамические композиты изготавливают методом спекания под давлением исходной керамической массы с добавлением волокон или частиц. В качестве наполнителей чаще всего применяются металлические волокна — получаются керметы. Они отличаются устойчивостью к тепловому удару, высокой теплопроводностью.

Керметы используются для производства износоустойчивых и термостойких деталей, например, газовых турбин, электропечей. Также они востребованы для изготовления режущего инструмента, деталей тормозных систем, тепловыделяющих стержней для атомных реакторов.

Композиционные материалы уже сейчас используются практически во всех областях производства. Их применяют:

1. в строительстве;
2. производстве безопасных и бронированных стекол для транспортных средств, витрин и дверей;
4. медицинских протезов;
5. покрытий для кухонных столов и основы для электронных плат;
6. деталей и корпусов бытовых приборов;
7. оконных рам и многого другого.

Композиты с экстремальными свойствами востребованы в самолето-, авто-, судо- и ракетостроении. Они нужны при производстве деталей для космических аппаратов, атомных станций, спортивного инвентаря (например, легких и прочных велосипедов). Применяются для изготовления элементов приборов и оборудования, эксплуатирующихся в агрессивных средах и при высоких температурах.

Список литературы

1. Адаскин, А. М. Материаловедение и технология металлических, неметаллических и композиционных материалов. Учебник: моногр. / А.М. Адаскин, А.Н. Красновский. - М.: Форум, Инфра-М, 2017. - 167 с.

2. Адаскин, А.М. Материаловедение и технология металлических, неметаллических и композиционных материалов: Учебное пособие. Гриф МО РФ / А.М. Адаскин. - М.: Инфра-М, Форум, 2017. - 107 с.

3. Бакулин, В. Н. Методы оптимального проектирования и расчета композиционных конструкций. В 2 томах. Том 1. Оптимальное проектирование конструкций из композиционных и традиционных материалов / В.Н. Бакулин, Е.Л. Гусев, В.Г. Марков. - М.: ФИЗМАТЛИТ, 2008. - 256 с.

4. Бакулин, В.Н. Методы оптимального проектирования и расчета композиционных конструкций. Том 1. Оптимальное проектирование конструкций из композиционных и традиционных материалов: моногр. / В.Н. Бакулин. - М.: ФИЗМАТЛИТ, 2008. - 241 с.

5. Бархатова, Е.Ю. Комментарий к Жилищному кодексу Российской Федерации (с постатейными материалами) / Е.Ю. Бархатова. - М.: Велби, 2005. - 129 с.

УДК 726.54

Петренко Л. К.
Доцент, Кандидат технических наук
Донского государственного технического университета,
г. Ростов-на-Дону, Российская Федерация
Токарь Н.А.
магистрант Академии строительства и архитектуры
Донского государственного технического университета,
г. Ростов-на-Дону, Российская Федерация

КОМПОЗИЦИОННЫЕ ОСОБЕННОСТИ ХРАМОВ ЮГА РОССИИ 1990-2010-Х ГОДОВ

Аннотация: *В этой статье мы рассмотрим развитие архитектуры России в целом, а также разберем на примерах особенности культовой архитектуры юга России, выявим основные стили и проблемы современного строительство храмов.*

Ключевые слова: *храм, архитектура, современный, Россия, зодчество*

Annotation:*In this article, we will consider the development of Russian architecture in General, as well as analyze the examples of features of religious architecture in the South of Russia, identify the main styles and problems of modern construction of churches.*

Keyword: *temple, architecture, modern, Russia, architecture.*

За период с 1990-х по 2010-е года архитектура, не только культовая, сделала достаточно большой шаг вперед в своем развитии. Российские архитекторы начали осваивать западные технологии и тенденции, но не всегда в полном объеме, также сформировались некоторые творческие манеры, которые помогли стать узнаваемыми некоторым архитектурным бюро. Также обороты набирает омоложение архитектуры, по-другому ее реставрация. В соответствии с нынешними социальными и культурными требованиями, растет популярность современного дизайна интерьеров.

Русская архитектура следует от фундамента, заложенного еще в Византии, а позднее в Древнерусском государстве. В настоящее время в России построено много новых и интересных культовых сооружений. Современные архитекторы в своей строительной практике используют наследие не только нашей многогранной родины, но и мировое, которое относится к различным периодам развития. Таким образом, становится возможным выявление определённых закономерностей в стилистических решениях новопостроенных церквей.

В настоящее время не существует определенного стилевого направления в строительстве храмов, так как традиционное зодчество тесно сплетается с новаторством, создавая необыкновенные и новые, но в то же время очень знакомые нам образы.

Чтобы наиболее полно выяснить особенности храмового строительства юга России, рассмотрим несколько примеров культовых сооружений и постараемся выявить определенные стилистические черты.

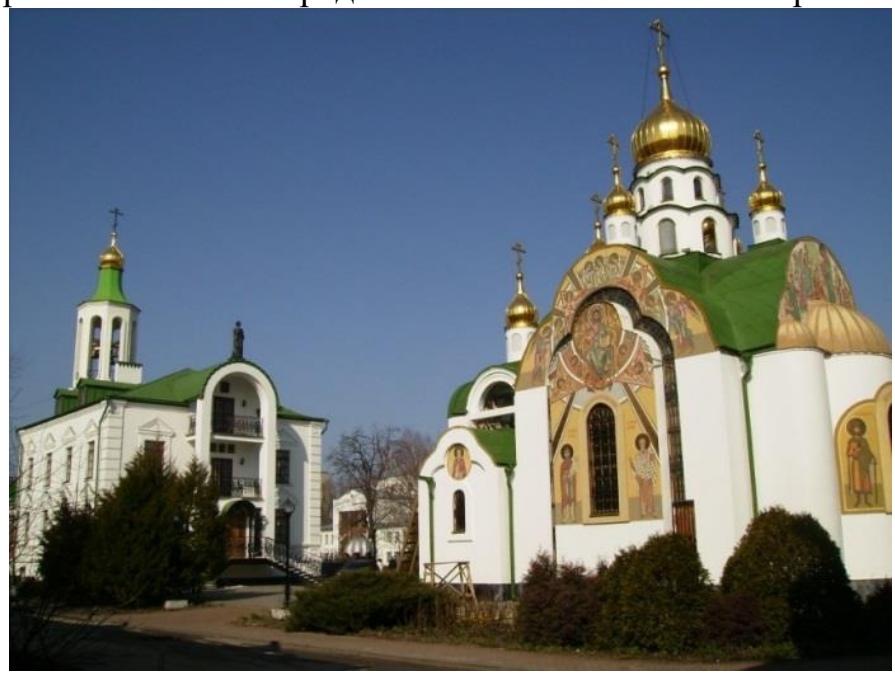


Рис. 1. Церковь Пантелеимона Целителя при Онкологическом институте, г. Ростов-на-Дону.

Построенный между 1996 и 1997 годами, попечением директора Онкологического института академика Ю. С. Сидоренко. Каменный храм, является примером яркого сочетания приемов современной архитектуры и традиционного зодчества. Основной объем, фасады которого завершены трифолиями, увенчан пятиглавием, с запада к нему примыкает звонница.

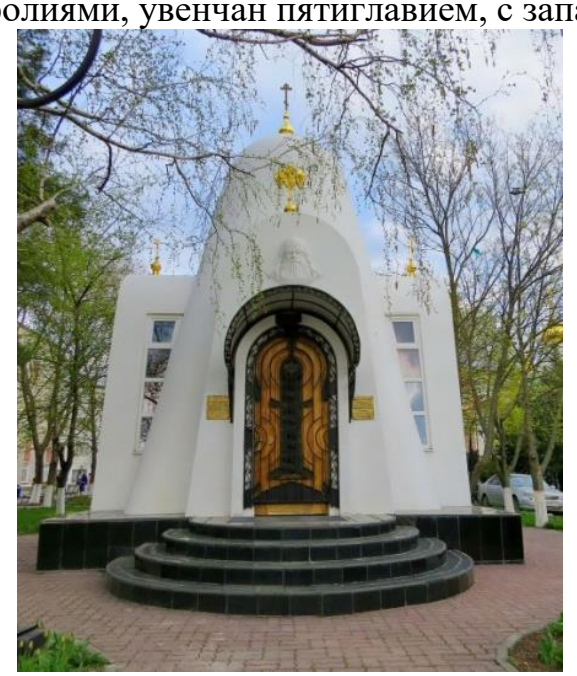


Рис. 2. Часовня Тихона, патриарха Всероссийского, г.Ростов-на-Дону.

Стоит эта необычная каменная часовня во дворе ростовского Онкологического института. Напоминающая патриарший клобук (головной убор), достаточно оригинальный пример современного культового зодчества. Крестообразная в плане, часовня с одной стороны не обращает на себя

никакого внимания, но с другой привлекает своей простотой отделки и внутреннего убранства. Она была построена в 2003 году в память о погибших во время октябрьских событий 1993 в "Белом доме" в Москве.

Рис.3. Церковь Михаила Черниговского, г. Геленджик

Эта церковь была построена в 1910-1913 годах по проекту В.А. Покровского на средства дачников-петербуржцев. Во времена упада православной культуры, как и многие церкви в то время, была заброшена, но в 1992 г. возвращена верующим. Первоначальный облик церкви отличался, во время ремонта большая часть декора была упрощена во избежание сильных затрат. На сегодняшний день она выглядит как небольшая кирпичная неоштукатуренная кубическая церковь в неорусском стиле с шатровой кровлей и асимметричными объёмами притворов.

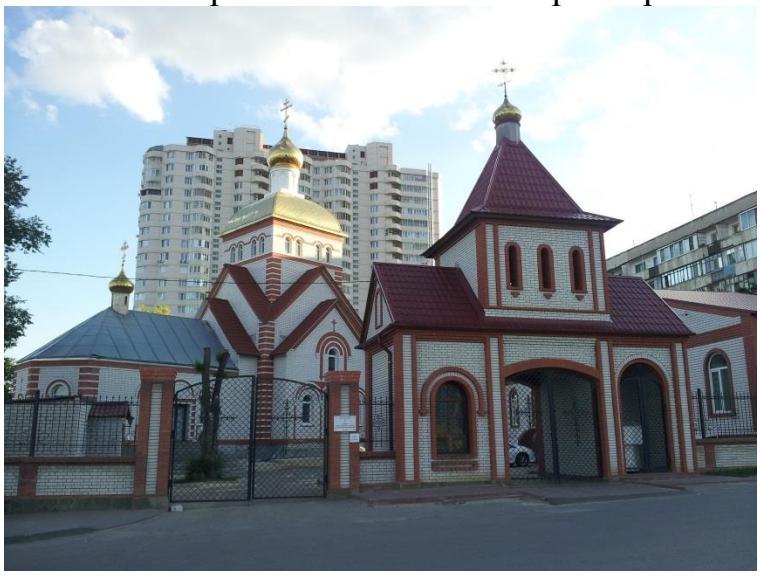


Рис. 4. Церковь Всех Святых, в земле Российской просиявших, г. Волгоград.

Строительство этой каменной церкви началось в 1992, а с 1994 года уже проводились богослужения. Церковь одноглавая однопрестольная ,четверик с равной по ширине апсидой, завершенный небольшим четвериком с четырехгранным куполом и небольшой главкой. По сторонам четверика притворы с двухскатной кровлей и маленькими главками.

Рассмотрев эти примеры, стоит сразу отметить, что в современном храмовом зодчестве имеет место смесь различных стилей. Выбор этих стилей обуславливается не желанием строителей перенести традиционные архитектурные манеры в новое видение, а личными предпочтениями. Каждый заказчик выбирает то, что ему приходится по нраву и душе, лишь поэтому очень сложно, даже местами невозможно, выделить определенные стилевые закономерности.

За двадцать лет строительства храмов, после долгого перерыва в культовом зодчестве, стилевые направления еще до конца не выявились. Но становится возможным предполагать определенные тенденции в стилистике церковных сооружений нашего времени.

Библиографический список

1. Есаулов Г.В. / Архитектурно-градостроительное наследие Юга России/ М.: 2004.

2. Алонов Ю.Г., Осипова З.Б. Православная архитектура. Традиции и современность. Личная практика проектирования и строительства // Архитектура. Строительство. Дизайн. 2005. № 2 (39).

3. Орловский В. О проектировании храмов в современных условиях // Архитектура. Строительство. Дизайн. 2003. № 6 (40).

4. Парфенов А.А. Некоторые аспекты методологии современного храмостроительства // Православие и культура. Материалы конференции. СПб., 1997.

5. Современная церковная архитектура // Радонеж. Православное обозрение. 2007. № 6 (180).

6. Журнал «Архитектурный вестник»/ Архитектура и градостроительство России: от 1990-х к 2000-м. Основные тенденции/ 01.01.2008 г.

УДК 338.001.36

Бабаян Эба
Кандидат географ. наук, профессор
ведущий научный сотрудник институа
экономики им. М.Котаняна
НАН РА
Армения, Ереван
Галстян Амалия
Кандидат экономических наук
научный сотрудник Института экономики им. М. Котаняна НАН РА
Армения, Ереван

КОНКУРЕНЦИЯ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ-ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ УСПЕХА В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Аннотация: *Основными факторами успеха в условиях рыночных отношений являются конкуренция и конкурентоспособность.*

Конкуренция – один из факторов, стимулирующих повышение эффективности экономики.

Конкурентоспособность – один из основных показателей состояния предприятия как хозяйственной системы, определяющей перспективы дальнейшего развития и возможность достижения стратегических целей. Поддержание и совершенствование конкурентоспособности может рассматриваться и как одна из функциональных стратегических целей предприятия.

Ключевые слова*: экономика, конкуренция, конкурентоспособность, стратегия, эффективность, интеграция, риск, суверенитет, потребность.*

Abstract: *The main factors of success are competition and competitiveness in a market economy.*

Competition is one of the factors that stimulate economic efficiency.

Competitiveness is one of the main indicators of enterprise position as an economic system that determines the prospects for further development and the possibilities of achieving strategic goals. Maintenance and improvement of competitiveness can be considered as one of the company's strategic goals.

Key words: *economy, competition, competitiveness, strategy, efficiency, integration, risk, sovereignty, requirements.*

Основными факторами успеха в условиях рыночных отношений являются конкуренция и конкурентоспособность. Успешное функционирование предприятий невозможно без учета деятельности компаний-конкурентов, которые являются звеньями одной цепи – экономики. Выживание в условиях острой конкурентной борьбы – первоочередной фактор, определяющий право на существование той или иной организации. Конкурентная борьба позволяет выделить из множества компаний явных лидеров, способных производить качественные и актуальные для современной

жизни товары и услуги, которые смогут удовлетворить всё возрастающие потребности населения.

Конкуренция – один из факторов, стимулирующих повышение эффективности экономики. В современных условиях требуется глубокое научное осмысление категории конкурентоспособности, существующих методов и инструментов управления.[60]

Конкуренция является основным, базовым элементом рыночной экономики. Не вызывает сомнения, что именно конкуренция заставляет субъектов любого рынка стремиться занять ведущие позиции в целях достижения лидерства, позволяющего получать большую прибыль, которая в свою очередь составляет цель любого бизнеса. В традиционном смысле конкуренцию понимают как соперничество, но каждый из исследовавших это явление дает свое понимание этого рыночного явления. Одни считают конкуренцию особой ситуацией на рынке, другие придают ей только функции обмена. Ниже рассмотрим мнения различных авторов о конкуренции и конкурентоспособности.

«Конкуренция – это стремление как можно лучше удовлетворить критериям доступа к редким благам», — мнение современного американского экономиста П. Хейне.

Ф. Найт, так же американский экономист, автор монографии «Риск, неопределенность и прибыль», определяет конкуренцию как положение, в котором существует множество конкурирующих единиц, и они независимы.

К.Р. Макконнелл и С.Л. Брю, авторы одного из наиболее популярных в американских колледжах и университетах учебника «Экономикс», считают, что конкуренция — это присутствие на рынке множества независимых покупателей и продавцов, а так же, возможность для покупателей и продавцов безбарьерного входа на рынок и выхода из него.

Й. Шумпетер, австрийский и американский экономист чешского происхождения доктор социологи, историк экономической мысли, называл конкуренцией борьбу старого с новым, с инновациями.

Австрийский экономист и философ, представляющий новую австрийскую школу, сторонник либеральной экономики и свободного рынка, нобелевский лауреат, экономист Фридрих А. фон Хайек в своих работах доказывает, что конкуренция — это процесс, при помощи которого люди обмениваются друг с другом знаниями. По мнению этого автора, только благодаря конкуренции, на рынке скрытое становится явным.

В своей работе «Международная конкуренция» М. Портер, признанный специалист в области изучения экономической конкуренции, заявляет, что конкуренция — это активный, развивающийся процесс, непрерывно меняющийся рельеф, на котором есть возможность для появления новых товаров, маркетинговых путей, производственных процессов, рыночных сегментов.

[60] Б.В.Габриелян «Современные проблемы социально-экономического развития РА», сборник научных трудов НАН РА Ереван, Изд. «Наука»,2015г.,стр. 260-265

Т.Л. Азоев, доктор экономических наук, профессор, лауреат премии
правительства России, понятие конкуренции понимает как соперничество на каком-
либо поприще (рынке) между лицами, юридическими либо физическими, имеющими желание достичь одну и ту же цель.[61]

Проанализировав все представленные выше определения, мы можем сделать выводы о том, что данные авторы по-разному подходят к формулированию понятия: одни под конкуренцией понимают соперничество компаний, другие – соперничество юридических лиц, следующие – наличие на рынке достаточного количества продавцов и покупателей, иные – ситуацию, стремление, непрерывный процесс. Но, так или иначе, все приведенные понятия не отражают конкуренцию среди социальных и производственных систем; не показывают конкуренцию как синтез статики и динамики соперничества, выживания данных систем; не учитывают законодательство.

С учетом вышеизложенного, находим целесообразным придерживаться определения конкуренции, приведенного Р.А. Фатхутдиновым, заслуженным деятелем науки РФ, в учебнике «Управление конкурентоспособностью организации»: конкуренция — деятельность предприятия по управлению своими конкурентными преимуществами на данном рынке для одержания победы либо достижения других целей в конкурентной борьбе за удовлетворение объективных или субъективных потребностей в границах законодательства либо в естественных условиях. [62]

В настоящее время не имеется единого подхода среди авторов и исследователей на определение конкурентоспособности предприятия. Поэтому различны и подходы к определению понятий конкурентных преимуществ.

Р.А. Фатхутдинов определяет конкурентное преимущество в качестве эксклюзивной ценности, которая дает превосходство над его конкурентами.

Конкурентоспособность – многогранная категория в экономике, которая рассматривается на определенных уровнях: конкурентоспособность товара, производителя товара (товаропроизводителя), организации, отраслей и даже стран. Среди данных уровней присутствует довольно тесная внутренняя и внешняя взаимозависимость.

Конкурентоспособность - это обусловленные экономическими, политическими и социальными факторами положения страны или производителя товара на внешнем и внутреннем рынках. В открытой экономической среде ее можно определить и как умение страны противостоять международной конкуренции на рынке своей страны, а так же рынках других стран.

[61] Азоев Г.Л., Челенков А.П. Конкурентные преимущества фирмы: Учебное пособие. – М.: Издательство: «НОВОСТИ», 2009. – 13 с.
[62] Фатхутдинов, Р.П. Управление конкурентоспособностью организации. Учебник. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Изд-во Эксмо, 2008. – 44-49с.

Так, основополагающими принципами понимания термина «конкурентоспособность», как считает И.П. Чепурной, профессор, доктор технических наук, являются следующие:[63]

- конкурентоспособность проявляется лишь на свободном рынке;
- данное понятие распространяется как на объект рыночных отношений (товар, услуги), так и на субъект рыночных отношений;
- конкурентоспособность берет в расчет качество товара (услуги) как со стороны производителя, так и со стороны покупателя;
- при установлении степени конкурентоспособности обязательно учитывается степень платежеспособности потребителя на данном рынке товаров;
- конкурентоспособность компании-производителя определяется следующими параметрами: экономическими, технологическими, финансовыми, управленческими параметрами, а так же долей компании на свободном рынке;
- конкурентоспособность товаров и услуг имеет динамичное, непрерывно

корректирующееся состояние;

- управляет конкурентоспособностью товара лишь конкуренция, создаваемая на том или ином свободном товарном рынке.

Конкурентоспособность организации характеризует возможности и динамику ее приспособления к конкуренции в условиях рыночной экономики. Для повышения конкурентоспособности предприятия необходима разработка ряда экономических, коммуникационных, а так же, социальных целей.

Экономическими целями являются: достижение лидирующих позиций на существующем рынке, завладение определенной долей рынка, освоение новых сегментов существующего рынка, повышение эффективности сбытовой политики, увеличение объема продаж, получение стабильной прибыли в долгосрочном периоде.

Коммуникационные цели включают в себя повышение имиджа предприятия, его престижа, товаров, выпускаемых на предприятии и услуг, им оказываемых.

Социальные цели: содействие занятости населения, охрана труда, забота об окружающей среде, производство товаров для слоев населения с низким уровнем

Признаки конкурентоспособности подразделяются на внешние и внутренние.

К внешним признакам конкурентоспособности организации относят:

- конкурентоспособность отрасли;
- конкурентоспособность региона и страны;
- степень развития и конкурентные преимущества тех отраслей, что обеспечивают данное предприятие всеми необходимыми материалами и информационными средствами;

[63] Чепурной И.П. Конкурентоспособность продовольственных товаров. М.: Маркетинг, 2009. 120 с.

- возникновение случайных событий, таких как технологические прорывы, колебания цен на ресурсы, глобальные изменения на мировых финансовых рынках.

К важнейшим внутренним признакам конкурентоспособности организации относятся: конкурентная стратегия, результативность использования трудовых, финансовых, материальных и нематериальных ресурсов организации.

Итак, внешние факторы – это социально-экономические и организационные
отношения, позволяющие организации создать продукцию, более привлекательную по ценовым и неценовым характеристикам; внутренние факторы – это объективные критерии, которые определяют возможности организации по обеспечению

Конкурентоспособность – один из основных показателей состояния предприятия как хозяйственной системы, определяющей перспективы дальнейшего развития и возможность достижения стратегических целей. Поддержание и совершенствование конкурентоспособности может рассматриваться и как одна из функциональных стратегических целей предприятия.

Оценка конкурентоспособности предприятия является важным инструментом
принятия управленческих решений различными субъектами рынка. Это такие участники рыночных отношений, как высшее руководство предприятия, внешние
субъекты – инвесторы и кредиторы, органы государственного управления.

Рассмотрим их подробнее.

Результаты оценки конкурентоспособности предприятия в первую очередь необходимы высшему руководству организации для решения следующих задач:

- установления целей по конкурентоспособности;
- анализа достижения целей;
- выбора стратегии конкуренции;
- выявления конкурентных преимуществ и разработки программы повышения конкурентоспособности продукции и организации;
- принятия решения об инвестировании.

Также, оценка конкурентоспособности предприятия является важной для внешних субъектов – инвесторов и кредиторов, им результаты оценки конкурентоспособности позволяют принять правильное решение по инвестированию и кредитованию.

Нельзя забывать и об органах государственного управления – для них

оценка конкурентоспособности создаваемого предприятия (представленная в бизнес-плане) дает основание для выдачи разрешения на регистрацию создаваемых предприятий.

Конкурентоспособность предприятия может быть оценена лишь путем сравнений условий, ресурсов и результатов деятельности конкретного торгового предприятия с определенной группой предприятий, которые определены его конкурентами. Предприятие может быть конкурентоспособным в границах определенного сегмента рынка, а в границах другого – нет, поэтому важно точно сформировать группу предприятий-конкурентов.

Предприятия-конкуренты должны отвечать следующим характеристикам:

- иметь общий региональный рынок или определенный сегмент-район деятельности, определенный в границах города, района или области;
- иметь соответствующую ассортиментную структуру, товарооборот, ширину и глубину ассортимента товаров и предлагаемых торговых услуг;
- иметь сопоставимые фазы жизнедеятельности предприятия и основных стратегических целей развития;
- использовать одинаковые каналы сбыта товаров;
- иметь одинаковые уровни доступа к формированию ресурсного потенциала предприятия.

Разновидностью данного подхода является метод, предложенный профессором Фатхутдиновым Р.А., который предлагает оценивать конкурентоспособность предприятия как взвешенную сумму конкурентоспособностей основных товаров предприятия на различных рынках с учетом значимости рынков.

На сегодняшний день не существует общепризнанной методики оценки конкурентоспособности организации. По мнению многих исследователей, а в частности, по мнению Р.А. Фатхутдинова, невозможны одни и те же подходы к оценке конкурентоспособности для этапов стратегического и тактического маркетинга. На этапе стратегического маркетинга долгосрочные нормативы конкурентоспособности, а на этапе тактического маркетинга проводятся мероприятия по воплощению и реализации на рынке нормативов стратегической конкурентоспособности, а также по корректировке этих нормативов. Поэтому при измерении конкурентоспособности организации на стадии стратегического маркетинга первенство должно отдаваться динамическому подходу, прогнозированию будущих состояний в настоящем на базе прошлого.[64] Таким образом, из множества существующих методов оценки конкурентоспособности предприятие выбирает более подходящий, исходя из целей анализа, специфики деятельности, информационного обеспечения. Ведь, несмотря на различия методов, в конечном итоге все они направлены на выработку стратегии.

[64] Мазилкина Е.И., Паничкина Г.Г. Управление конкурентоспособностью. М.: Омега-Л, 2008. 325 с.

Основным направлением конкурентной борьбы является сила соперничества между организациями, которые производят схожие товары и услуги, так как она в наиболее насыщенном виде отображает успехи и неудачи предприятия в достижении дополнительных конкурентных преимуществ. В том случае, если на рынке уже сложились конкурентные отношения, конкуренция имеет наиболее плодотворный характер. Именно в этих условиях конкурентная борьба может привести к выпуску компаниями инновационной продукции, Прежняя кажется непогрешимой и глубоко укореняется в мышлении компании. Крупные и успешные компании зачастую ищут стабильного образа жизни, предсказуемости событий, они слишком заботятся о том, чтобы сохранить достигнутые цели, а внесение изменений сдерживается опасением, что компании есть, что терять.

Итак, основными направлениями повышения конкурентоспособности для предприятия могут быть следующие (см. рисунок 1):

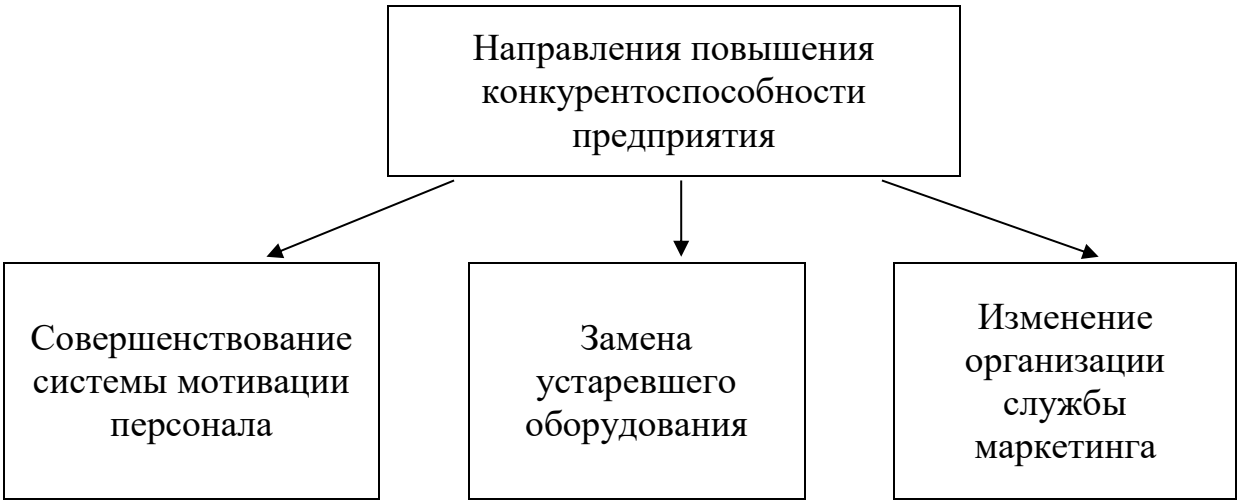


Рисунок 1 – Направления повышения конкурентоспособности предприятия

Таким образом, управление повышением конкурентоспособности предприятия – это управление организацией, опирающееся на человеческий потенциал высокомотивированных сотрудников; стремящееся к всестороннему развитию отношений с потребителями с целью удовлетворения их потребностей за счет производства и реализации продукции и предоставления услуг, близких к идеалу; осуществляющее гибкое регулирование и актуальные изменения в организации, отвечающие вызову со стороны окружения организации и позволяющие добиваться конкурентных преимуществ, что в совокупности позволяет организации выживать и достигать своей цели в долгосрочной перспективе.

Конкурентоспособность предприятия – это относительная характеристика, выражающая отличия развития данной фирмы от развития конкурентных фирм рынка по степени удовлетворения своими товарами потребности людей и по эффективности производственной деятельности.

Конкурентоспособность – один из основных показателей состояния

предприятия как хозяйственной системы, определяющей перспективы дальнейшего развития и возможность достижения стратегических целей. Поддержание и совершенствование конкурентоспособности может рассматриваться и как одна из функциональных стратегических целей предприятия.

Таким образом, одной из наиболее актуальных задач в условиях усиления конкуренции на глобальном и местных рынках современного мира является проблема создания и удержания конкурентных преимуществ организаций, так как совершенствование конкурентоспособности организации является залогом повышения конкурентоспособности всей страны в целом. При низкой конкурентоспособности страны нет притока капитала, нет прогресса и не существует эффективного воспроизводства, нет денежных ресурсов на здравоохранение, образование, науку и т.д. При высокой конкурентоспособности организаций и организаций происходит наиболее эффективная интеграция в мировое хозяйство, наилучшее функционирование всех его структур, обеспечивается высокое качество жизни населения и суверенитет государства.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Азоев Г.Л., Челенков А.П. Конкурентные преимущества фирмы: Учебное пособие. – М.: Издательство: «НОВОСТИ», 2009. – 256 с.
2. Габриелян Б.В., «Современные проблемы социально-экономического развития РА», сборник научных трудов НАН РА Ереван, Изд. «Наука»,2015г.,стр. 260-265
3. Мазилкина Е.И., Паничкина Г.Г. Управление конкурентоспособностью. М.: Омега-Л, 2008. 325 с.
4. Фатхутдинов, Р.П. Управление конкурентоспособностью организации. Учебник. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Изд-во Эксмо, 2008. – 544с.
5. Чепурной И.П. Конкурентоспособность продовольственных товаров. М.: Маркетинг, 2009. 120 с.

Джавадова Алиса Сираджеддиновна
Кандидат юридических наук
Заведующий кафедрой правового обеспечения внешнеэкономической деятельности Санкт-Петербургский имени В.Б.Бобкова филиал

КОНСТИТУЦИОННЫЙ СУД РОССИИ И МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО

Аннотация. *В настоящей статье автор рассматривает ставшую весьма заметной в последнее время тенденцию высших национальных судов активно применять и толковать нормы международного права. Автор*

исходит из того, что эта тенденция отражает обеспокоенность национальных судов, как стремительным распространением влияния норм международного права на самые разные стороны жизни человеческого общества.

Ключевые слова: *национальные суды, международные суды, нормы международного права.*

Annotation. *The present article deals with the resent salient trend of the highest national courts towards the active application and interpretation of the rules of international law. The author assumes that this trend reflects both the concern of national courts about the sweeping extension of in fluency of international law rules on very different aspects life in society.*

Keywords*: national courts, international courts, rules of international law.*

За последние двадцать лет международное право претерпело колоссальные изменения. Особо нужно выделить три тесно взаимосвязанные между собой тенденции: во-первых, резкое увеличение числа материальных норм, напрямую влияющих на общество, его стандарты и на поведение простых граждан, во-вторых, стремительное распространение международных судов, и в – третьих, неожиданно активное применение норм международного права национальными судами, которые не только используют нормы международного права в своих целях, но и настаивают на своем полноправном участии в процессе их создания. Если о первых двух тенденциях написаны целые тома литературы, то роль национальных судов пока освещена крайне скудно, хоть и некоторые высшие национальные суды, такие как Конституционные, уже в полный голос заявляют о своих амбициях в отношении международного права.

Конституционный суд РФ в своих недавних решениях последовательно формулирует свое отношение к международному праву, выстраивая аргументацию, которая оказывается ближе к позиции Конституционного суда Италии, нежели к Конституционному суду ФРГ. Причем Конституционный Суд РФ оказался вынужден это делать, отвечая именно на внешние вызовы, к которым, в первую очередь, нужно отнести идущие процессы евразийской интеграции, а также решения ЕСПЧ в отношении России.

Начавшаяся резкая интенсификация процессов евразийской интеграции поставила Конституционный суд РФ перед крайне непростым выбором. Буквально за несколько лет появился и стремительно развивается новый евразийский правопорядок. На сегодняшний день, помимо Договора о создании ЕАЭС, в него уже входят около 750 решений ЕЭК, которые подлежат непосредственному применению на территорию государств-членов. Это означает, что помимо национальных правовых норм в российском правопорядке уже появились нормы, принимаемые не органами государства, а наднациональным институтом, а именно эти нормы подлежат применению гражданами, предприятиями, органами государственной власти, а также национальными при разрешении споров. Если нормы российского национального права проверяются на соответствие Конституции России КС РФ, то в отношении решений ЕЭК судебный контроль возложен на Суд ЕАЭС,

который вправе проверять решения ЕЭК на предмет их соответствия международным договорам, заключенным в рамках Союза. Так, стало очевидно, что некая и весьма быстро растущая часть правовых норм, регулирующих правоотношения внутри России, остается за пределами конституционного контроля со стороны Конституционного суда РФ.

В своем Определении от 3 марта 2015 г., которое осталось практически незамеченным исследователями, Конституционный Суд РФ заявил, что только он решает вопрос о конституционности норм, действующих в правопорядке России [1]. В этом правопорядок входят не только национальные нормы, но и нормы международного права. Исходя из этого, Конституционный суд РФ установил, что в правопорядок входят как решения ЕЭК, так и Договор о создании Евразийского Союза. Из этого Конституционный суд РФ сделал вывод о своем праве рассматривать вопросы, о конституционности решений ЕЭК, несмотря на то, что такая возможность напрямую не закреплена в законе «О Конституционном Суде», что неудивительно, так как сам закон был принят еще в 1994 году, когда никто еще и не думал о Евразийском Союзе [2].

По мнению Конституционного суда РФ, членство в межгосударственных объединениях не должно приводить к нарушению прав человека и не должно создавать угрозу основам конституционного строя. Таким образом, Конституционный суд указал на два возможных основания для своего контроля над решениями ЕЭК, и главное из них – вопрос о правах человека. По убеждению Конституционного суда, участие России в ЕАЭС не освобождает Россию от своей конституционной обязанности защищать права человека. В противном случае основанная на принципе pacta sunt servanda обязанность России отдавать приоритет международным договорам при коллизии с национальными нормами может выливаться в «безоговорочное стремление выполнять взятые на себя обязательства» в ущерб правам человека, что, по мнению Конституционного суда РФ, недопустимо.

Куда более громкий резонанс вызвало постановление Конституционного суда РФ 14 июля 2015 г. № 21-П о порядке исполнения решений ЕСПЧ, в котором КС дал свое понимание порядка исполнения решений ЕСПЧ. Целый ряд недавних решений ЕСПЧ вызвал как минимум непонимание российской стороны. КС настаивает, что правила международного договора, нарушающие конституционные положения, имеющие особо важное для России значение, не могут и не должны применяться в правовой системе.

Рассматривая логику и аргументы Конституционного суда РФ, можно отметить, что он парадоксальным образом использует п.4. ст 15 Конституции (где говорится о том, что нормы и принципы международного права являются частью национальной правовой системы), как некую отправную точку для артикуляции своего подхода к международному праву в целом. Этот подход можно назвать принуждением к дуализму, так как он подразумевает отдельное существование международного и национального правопорядков.

В национальном правопорядке главным документом является Конституция, а Конституционный суд РФ – это суд, обладающий монополией

на проверку соответствия Конституции любых норм, в том числе норм международного права и решений международных судов при их действии в национальном правопорядке.

Библиографический список

1. Определение Конституционного суда РФ от 3 марта 2015 г. №417
2. Бякешев К.А. Будущее международного права.- Москва: Проспект, 2016 г.
3. 3.Федеральный конституционный закон от 14 декабря 2015 г. № 7 –ФКЗ
4. Исполинов А.Евразийское правосудие: от Суда Сообщества к Суду Союза//Государство и право,2015. №1.

УДК 332

Некрасова Е.Н.
студент магистратуры,
Кемеровский институт (филиал) РЭУ имени Г.В. Плеханова
Г. Кемерово, Россия
Романова Е.А.
студент магистратуры,
Кемеровский институт (филиал) РЭУ имени Г.В. Плеханова
Г. Кемерово, Россия
Лямкин И.И., к. э. н., доцент,
Доцент кафедры экономической безопасности, учета и аудита
Кемеровский институт (филиал) РЭУ имени Г.В. Плеханова
Г. Кемерово, Россия

КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ ГРАЖДАН КАК НАПРАВЛЕНИЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОЙ СФЕРЫ

Аннотация. Статья посвящена решению одной из актуальных проблем в сфере ЖКХ – неинформированности населения. Исследуется информационная инфраструктура жилищно-коммунальной сферы и предлагается ее совершенствование путем создания центра консультирования граждан по вопросам ЖКХ. Описывается механизм создания и функционирования центра и предполагаемые результаты.

Article is devoted to the solution of one of current problems in housing sector – not knowledge of the population. Information infrastructure of the housing-and-municipal sphere is investigated and its improvement by creation of the center of consultation of citizens concerning housing and public utilities is offered. The mechanism of creation and functioning of the center and estimated results is described.

Ключевые слова: Жилищно-коммунальное хозяйство, центр консультирования, неинформированность населения, housing and communal services, center of consultation, not knowledge of the population.

Жилищно-коммунальное хозяйство (ЖКХ) представляет собой сложную и многоуровневую систему городского хозяйствования, деятельность которой направлена на предоставление населению услуг в области технического и санитарного обслуживания, проведения ремонтных и профилактических работ, обеспечению важными ресурсами, такими как газ, электричество, теплоснабжение, водоснабжение [4].

Одна из основных проблем на сегодняшний день в сфере ЖКХ - не информированность населения. Так, по мнению А.И. Вана, на сегодняшний момент видна недостаточная информированность населения о том, какие конкретные действия осуществляются по организации жилищной сферы нового поколения, что, как следствие, ведет к затруднениям при осознании населением функций управления и обслуживания жилищного фонда, а также к расплывчатому пониманию дифференциации различных жилищно-коммунальных услуг. Таким образом, слабое осознание населением проводимых преобразований, неясность представлений и присутствие амбивалентного отношения к изменениям становится барьером для стабилизации и развития структур ЖКХ[3].

Кроме того, Соколова С.А. и Борисова К.В. считают, что «… несовершенство управления, легкомысленное или даже бескультурное поведение граждан вызывают многочисленные проблемы в ЖКХ» [5].

В целях решения информационных проблем в сфере ЖКХ на федеральном уровне в сети Интернет создана государственная информационная система ЖКХ (ГИС ЖКХ). Ее деятельность регламентирована Федеральным законом от 21.07.2014 № 209-ФЗ «О государственной информационной системе жилищно-коммунального хозяйства». В ГИС ЖКХ содержится информацияо «жилищном фонде, стоимости и перечне услуг по управлению общимимуществом в многоквартирных домах, работах по содержанию и ремонтуобщего имущества в многоквартирных домах, предоставлениикоммунальных услуг и поставках ресурсов, необходимых дляпредоставления коммунальных услуг, размере платы за жилое помещениеи коммунальные услуги, задолженности по указанной плате, обобъектах коммунальной и инженерной инфраструктур, а также инойинформации, связанной с жилищно-коммунальным хозяйством»[1].

Однако, данная система не охватывает слои населения, по тем или иным причинам не имеющим доступа к система Интернет. В основном это пенсионеры, которые больше чем остальные группы населения нуждаются в информационно-консультационной поддержке в сфере ЖКХ. Поэтому, на наш взгляд, целесообразно создание «Центра консультации граждан в сфере ЖКХ».

В рамках деятельности «ЦК ЖКХ» будет оказываться адресная помощь: консультация, предоставление информации, контактных данных

подразделений, оказывающих содействие в решении проблем каждого обратившегося горожанина, а также помощь в оформлении необходимых документов.

Предполагается работа центра в трех режимах:

1. Стационарный центр консультирования, работающий в ежедневном режиме с фиксированным графиком.
2. Горячая линия, с помощью которой оказываются первичные консультации.
3. Выездные мероприятия по повышения информированности населения об изменениях и результатах деятельности в сфере ЖКХ.

Создание «ЦК ЖКХ» производится в несколько этапов.

1. Организационный этап (1 месяц):

- подбор помещения с учетом удобства транспортных развязок (чтобы граждане из любого района города могли добраться на общественном транспорте);
- подбор персонала (с учетом рекомендаций, стрессоустойчивости, с опытом работы в сфере ЖКХ);
- техническое подготовка помещения (расстановка мебели, техники, закупка расходных материалов).

2. Сбор информационной базы (1 месяц) посредством:

- взаимодействия с предприятиями ЖКХ городского и областного уровней с целью формирования представления о сфере ответственности каждого и получения контактов ответственных лиц;
- изучения и формирования базы нормативной документации в сфере ЖКХ.

3. Распространение информации среди населения об открытии «ЦК ЖКХ» (1 месяц):

- публикация новостей в местных газетах;
- видеорепортаж о Центре на местных телеканалах;
- расклейка информационных объявлений в специальных местах (остановочные павильоны, доски объявлений), в том числе в местах массового скопления людей.

4. Открытие «Центра консультации в сфере ЖКХ» и работа в тестовом режиме.

В результате функционирования «Центра консультации граждан в сфере ЖКХ» информированность населения будет существенно улучшена, что позволит повысить эффективность функционирования сферы ЖКХ.

Список литературы

1.Российская Федерация. Законы. Федеральный закон «О государственной информационной системе жилищно-коммунального хозяйства» от 21июля 2014 г. № 209-ФЗ: [Федеральный закон: принят Гос.Думой 4 июля 2014 г.]URL: http://www.consultant.ru

2. Воронина В.М., Тваури Р.Г. Исследование тенденций развития российской системы жилищно-коммунальногохозяйства // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 9, №1 (2017)

3. Ван А.И., Социальные установки населения по отношению к деятельности управляющих компаний в сфере жилищно-коммунального хозяйства // Вестник ИрГТУ. - 2015. - №1 (96). – С.207-210;

4. Ивакина А. М. Современные проблемы жилищно-коммунального хозяйства // Молодой ученый. — 2015. — №8. — С. 537-539. — URL https://moluch.ru/archive/88/17301/ (дата обращения: 24.02.2018).

5. Соколова С.А., Борисова К.В. Проблемы жилищно-коммунального хозяйства как индикатор состояния общества // Фундаментальные исследования. – 2016. – № 11-4. – С. 870-874;

URL: http://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=41271 (дата обращения: 24.02.2018).

Аюпов М.З.
студент
3 курс, факультет «Экономики»
Казанский Федеральный Университет
Россия, г. Набережные Челны
Хасанов И.Р.
студент
3 курс, факультет «Экономики»
Казанский Федеральный Университет
Россия, г. Набережные Челны

КОНТРОЛЬ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация*: В статье рассмотрены роль контроля в системе управления персоналом в современной бизнес-среде; обоснована необходимость трансформации и адаптации систем менеджмента и контроля, обозначены направления их изменений.*

Annotation*: In article are considered a control role in a personnel management system in a modern business environment; need of transformation and adaptation of systems of management and control is proved, the directions of their changes are designated.*

Ключевые слова*: система менеджмента, подсистема контроля, управление персоналом, характеристики контроля.*

Keywords*: system of management, control subsystem, human resource management, characteristics of control.*

Изменения, происходящие в среде функционирования и развития современного бизнеса требует новых подходов в менеджменте. Изменения характеристик человеческого капитала является группой факторов, наиболее существенно влияющих на менеджмент. Под влиянием факторов среды должны меняться как теоретическая база, так и практика менеджмента [6], [1].

Необходимость быстрого и адекватного реагирования на постоянно происходящие существенные изменения внешней среды, отражающиеся в

организации в виде новых возможностей или угроз, требует постоянную системную координацию деятельности всех подразделений и управленческих звеньев для эффективного достижения цели. Информацию об отклонениях от первоначальных планов должна генерировать подсистема контроля, организационно представленная в виде отделов внутреннего аудита, контроллинга, контрольно-ревизионных служб, групп непрерывных инвентаризаций и др. В зависимости от угроз для достижения цели, которые создают отклонения, менеджментом могут быть приняты различные управленческие решения и применены управленческие воздействия [7]. Поэтому контроль выступает одним из главных инструментов выработки политики и принятия решений, обеспечивающих нормальное функционирование фирмы и достижение ею намеченных целей как в долгосрочной перспективе, так и в вопросах оперативного руководства.

Контроль как подсистема системы менеджмента организаций отражает все её системные характеристики, соответственно, при изменении характеристик менеджмента должны меняться и характеристики подсистемы контроля. Философия и культура организации определяют её политику, культуру управления и стили управления. Стиль управления диктует уровень централизации и, соответственно, стратегии контроля: методы, формы и объемы контрольных процедур и технологии их применения – чем выше уровень централизации, тем жестче контрольные процедуры, больше объём контроля и наоборот [4].

Процесс контроля состоит из установки стандартов, изменения фактически достигнутых результатов и проведения корректировок в том случае, если достигнутые результаты существенно отличаются от установленных стандартов.

Контроль есть фундаментальнейший элемент процесса управления. Ни планирование, ни создание организационных структур, ни мотивацию нельзя рассматривать полностью в отрыве от контроля [2].

Контрольные процедуры имеют свою специфику в системе управления персоналом. В центре социально-экономических процессов находятся люди; их поведение и действия определяет эффективность как системы менеджмента, так и всей организации. Учет поведенческих факторов определяет эффективность контрольных процедур: необходимо помнить, что первичный отклик людей на контрольные процедуры – сопротивление ограничению их свободы. Степень сопротивления контролю и, соответственно, системе управления в целом зависит как от характеристик подсистемы контроля так и личностных факторов [3].

На стадии подбора персонала установление стандартов связано с разработкой научно обоснованных требований к претендентам. Входной контроль персонала осуществляется в процессе отбора тех кандидатов, чьи качества в наибольшей степени соответствуют требованиям рабочего места.

На стадии текущего контроля персонала требуется установление стандартов исполнения – либо количественных результатов деятельности, либо поведенческих проявлений – и их сравнения с реальными результатами

или поведением. Это обеспечивается при осуществлении таких функций управления, как текущая оценка работы и поведения работников и периодическая аттестация. Результаты ведут либо к выявлению причин плохих результатов и принятию мер, либо к подкреплению ожидаемого поведения.

Рис. 1. Этапы управления персоналом

Контроль на основе обратной связи имеет место на всех этапах управления персоналом, при этом выясняется мнение работника о достигнутых им результатах и причинах успеха или неудачи (рис. 1). Возможны предложения со стороны работника по совершенствованию его собственного или коллективного труда.

Контроль на выходе осуществляется с целью получения наиболее правдивой информации о причинах, побудивших работника покинуть организацию. При этом применяются методы интервью или анкетирования увольняющихся работников. Данный этап контроля позволяет диагностировать причины неблагополучия в организации, выявить наметившиеся неблагоприятные тенденции, определить менеджеров, поведение которых приводит к увольнению персонала.

Управленческий контроль – это системный процесс, с помощью которого менеджеры регулируют деятельность предприятия, чтобы привести ее в соответствие с планами, целями и стандартами исполнения. Для эффективного контроля требуется информация о стандартах исполнения и реальных результатах деятельности, необходимы также действия, направленные на корректировку любых отклонений от стандартов. Решающую роль при этом играют качественная информация. Кроме того, менеджеры должны решить, какие стандарты, оценочные процедуры и системы измерений необходимы для наблюдения и контроля за организацией, а затем установить системы информационного обеспечения.

Общая тенденция эволюции общества, экономики и менеджмента показывают, что управление и контроль становятся более “демократичными”: объем управленческих воздействий и контрольных процедур уменьшаются, их содержание становится более мягким. Постепенно меняется философия контроля от централизованных и жестко-формализованных процедур к

децентрализованному контрою по результатам, повышается созидательная роль контроля как распространение положительного опыта и обучающий эффект [5].

Литература:

1. Липкин Е. Индустрия 4.0: Умные технологии – ключевой элемент в промышленной конкуренции. – М.: ООО “Остек-СМТ”, 2017. – 224 с.

2. Мескон М.Х., Альберт М., Хедоури Ф. Основы менеджмента: пер. с англ. – М.: Дело, 2007. – 702 с.

3. Муллахметов Х. Организация персонала в системе контроля // Управление персоналом. 2008. № 19. С. 44-53.

4. Муллахметов Х.Ш. Влияние развития менеджмента, культуры и философии организации на эволюции контроля // В сборнике: Экономическая наука в различных культурных контекстах Научное издание. Прага, 2013. С. 37-67.

5. Муллахметов Х.Ш. Влияние эволюции менеджмента на организацию контроля // European applied sciences: modern approaches in scientific researches. Papers of the 4th International Scientific Conference. Edited by Ludwig Siebenberg, technical editor: Peter Meyer. 2013. С. 176-182.

6. Hemel G. Management 2.0: The new version for the new century // Harvard Business Review – Russia, October 2009, P. 91-100.

7. Mullakhmetov K. Control in the system of managerial decisions procedures: a conceptual view // Problems and Perspectives in Management. 2016. Т. 14. № 3. С. 64-76.

УДК 340.69

Хисамутдинов Э.М.
студент магистратуры
2 курс, Институт экономики, управления и информационных систем в строительстве (ИЭУИС),
Кафедра «Организации строительства и управления недвижимостью»,
Национальный исследовательский Московский государственный строительный университет (НИУ МГСУ)
Россия, г. Москва
Научный руководитель: Грабовый К.П.
Профессор кафедры «Организации строительства и управления недвижимостью»,
Национальный исследовательский Московский государственный строительный университет (НИУ МГСУ)
Россия, г. Москва

КОНТРОЛЬ СОСТОЯНИЯ ТРУБОПРОВОДОВ ТЕПЛОВЫХ СЕТЕЙ С ПОМОЩЬЮ ТЕЛЕСКОПИЧЕСКОЙ ШТАНГИ С КАМЕРОЙ ДЛЯ АУДИО-ВИДЕО НАБЛЮДЕНИЯ В ИНСПЕКЦИОННЫХ КОЛОДЦАХ

Аннотация: *в данной статье рассмотрена актуальность применения камеры аудио-видео наблюдения для дальнейшего мониторинга состояния трубопровода тепловых сетей.*

Ключевые слова: *Судебная строительно-техническая экспертиза, эксперт, акустический метод, метод с использованием аудио-видео аппаратуры, инспекционный колодец.*

Annotation: *in this article the urgency of application of the camera of audio-video supervision for further monitoring of a condition of the pipeline of calorific nets is considered*

Keywords: *Forensic constriction and technical expertise, expert, acoustic method, method using audio-video equipment, inspection well.*

В настоящее время в России наиболее распространенными и рекомендуемыми методами для диагностики трубопроводов тепловых сетей подземной прокладки являются:

- *испытания участков трубопроводов* на плотность и прочность в соответствии с ПТЭ путем создания внутри трубы давления не менее 1,25 от рабочего (наиболее распространенный метод);
- *акустический метод* с совместным применением генераторов ударных волн для поиска повреждений в подземных коммуникациях, который широко используется на практике
- *акустический метод сканирования* стенки трубопровода, при использовании которого с помощью специальных виброакустических датчиков и дальнейшей обработки их сигналов на компьютере, определяется степень износа стенки трубы или осуществляется местонахождение повреждения.
- *метод магнитометрии* с помощью внутритрубного дефектоскопа, определяющего сплошность металла
- *метод шурфовок* грунта с вскрытием канала инженерной сети, который широко применяется при поисках дефектов во время эксплуатации или после проведения плановых испытаний тепловых сетей.

Как правило, эксплуатирующие организации имеют или используют целый набор диагностических устройств и приборов, которые их выручают в той или иной ситуации, но в рыночных условиях особую актуальность приобретают ресурсосберегающие технологии, позволяющие сокращать время выполнения работ и экономить трудовые ресурсы. В рамках решения вышеперечисленных задач разработан и создан экспериментальный образец многофункционального оборудования, отвечающий приведенным требованиям. Оборудование состоит из следующих составных частей.

Компактная многофункциональная модульная установка для бурения и формирования скважин с электроприводом 220 В, 10 А, весит 69 кг, габариты – 1.5×0.8 м. Установка создана по технологии “RANER”, время развертывания – 10 мин, при изготовлении скважины (шурфа) глубиной более 2 м применяется Проходчик DR-80 для формирования скважин с плотными стенками без выноса грунта на поверхность. В разобранном виде размещается в легковом автомобиле.

Аппаратура для аудио-видео мониторинга наружного состояния подземных участков строительных конструкций, трубопроводов сетей подземной канальной прокладки (поиск порыва, течи) при влажности до 100% и температуре внутри канала до 100˚С. Технология поиска порыва и контроля состояния строительных конструкций и трубопроводов подземных участков тепловых сетей заключается в следующем.

Технология поиска порыва и контроля состояния трубопроводов подземных участков тепловых сетей и строительных конструкций по предложенному методу заключается в следующем.

При помощи модульной установки создается инспекционный канал (скважина диаметром до 80 мм), в который устанавливается пластиковая или полиэтиленовая труба наружным диаметром не более 76 мм с дальнейшей консервацией для предотвращения попадания через проделанное отверстие воды и грунта в подземный канал тепловой сети. По оборудованному таким образом инспекционному каналу при помощи телескопической штанги, в пространство подземного канала опускается камера для аудио-видео наблюдения. Видеокамера, оборудованная специальной фокусированной подсветкой регулируемой мощности и имеющая трансфокацию удаления и приближения интересующего объекта, обеспечивает необходимую видимость на расстоянии от 10 мм до 16 м в любом направлении. Изображение транслируется на специальный монитор в реальном времени или осуществляется его запись. В местах с затрудненной видимостью (завалы или заиленность) используется метод прослушивания канала при помощи специальных микрофонов. Направленные микрофоны фиксируют уровни звукового давления по любым интересующим направлениям. Звуковой сигнал передается на наушники, отображается на индикаторе специального устройства, а также может быть записан для повторного прослушивания.

Целесообразность применения комплекта модульного оборудования разработанной установки на действующих участках сетей подземной прокладки может положительно влиять на эксплуатацию, если организовать в плановом порядке создание инспекционных каналов с необходимым интервалом. Особенно это необходимо на участках сетей с возрастом более 5 лет в условиях городской застройки и подверженных различным внешним воздействиям, способствующим преждевременному выходу их из строя. Предварительно изготовленные и законсервированные инспекционные каналы позволят вести аудио-видео мониторинг сетей в течение 15-30 мин в различное время года. Инспекционные каналы наносятся на топографические карты с привязкой к местности и должны быть скрыты от посторонних глаз, не создавать помех автотранспорту и пешеходам на проезжих и тротуарных частях улиц. На вновь проектируемых сетях инспекционные каналы (для мест, требующих постоянного или периодического профилактического контроля и наблюдения) должны указываться в проектах и создаваться при строительстве.

На сегодняшний день технология использования модульной инспекционной установки позволяет определить место порыва подземных

участков трубопроводов тепловых сетей без нарушения ландшафта улицы и ограничения движения транспорта и пешеходов с точностью 1-1,5 м на глубине до 6 м.

Основные характеристики и возможности созданной многофункциональной модульной установки:

□ возможность ведения работ в труднодоступных местах и на проезжей части без ограничения движения транспортных средств и пешеходов и без привлечения тяжелой техники;

□ обслуживание установки производится бригадой из двух человек (суммарный вес комплекта 69 кг);

□ габаритные размеры - 1,5х1,0х0,6 м;

□ формирование скважин с плотными стенками без выноса грунта на поверхность с применением специального проходчика;

□ возможность работы комплекта аппаратуры для аудио-видео поиска повреждения (течи) и наблюдения состояния подземных участков строительных конструкций и трубопроводов тепловых сетей при температуре до 100 ОС и влажности до 100%;

□ электропитание установки от сети 220 В или автономно от бензоэлектрогенератора мощностью до 5 кВт.

Дополнительные функции модульной установки, например, со станиной реечного типа, позволяют применять ее при прокладке и замене инженерных коммуникаций бестраншейным методом без выноса грунта на поверхность.

Использованные источники:

1. Правила устройства и безопасной эксплуатации трубопроводов пара и горячей воды. ПБ 03-75-94. М.: НЦ ЭНАС, 2002.

2. Гончаров А.М. Методы диагностики тепловых сетей, применяемые в реальных условиях эксплуатации действующих тепловых сетей ОАО «МТК» // Новости теплоснабжения. 2007. № 6.

УДК 334

Давлетова А.К.,
старший преподаватель Стерлитамакского филиала Башкирского государственного университета,
соискатель Самарского национального исследовательского университета имени академика С.П. Королева
Россия, РБ, г.Стерлитамак

КОНТРОЛЬНО-РЕВИЗИОННАЯ СЛУЖБА, КАК КОНТРОЛЬНЫЙ ОРГАН ПРИ СОВЕТЕ ДИРЕКТОРОВ

Аннотация*: В данной статье рассматривается деятельность контрольно-ревизионной службы. Представлен предмет, субъект контроля со стороны контрольно-ревизионной службы. Исследуется средства обеспечения независимости контрольно-ревизионной службы.*

Рассматриваются основные права и обязанности контрольно-ревизионной службы.

Ключевые слова: *контрольно-ревизионная служба, совет директоров, наблюдательный совет, контрольный орган.*

Annotation: *in this article the activity of control and audit service is considered. Presents the subject, the control of the control and audit service. Means of ensuring independence of control and auditing service are investigated. The basic rights and duties of the control and audit service are considered.*

Keywords: *control and audit service, Board of Directors, Supervisory Board, Supervisory body.*

Деятельность контрольно-ревизионной службы регулируется только внутренними документами общества, как правило, такими документами являются устав и (или) положение, утверждаемое советом директоров (наблюдательным советом) общества. Кодексом корпоративного поведения рекомендуется порядок назначения сотрудников контрольно-ревизионной службы определять в уставе общества, а структуру, состав и требования, предъявляемые к сотрудникам контрольно-ревизионной службы, - во внутреннем документе общества (п. 1.1.1 гл. 8). Косвенно деятельность такой службы регламентируется рядом подзаконных актов либо про нее упоминается в некоторых из них.

Например, в распоряжении ФКЦБ приводится рекомендуемый перечень положений Кодекса корпоративного поведения, соблюдение которых является условием включения ценных бумаг в котировальный список организатора торговли на рынке ценных бумаг. В этот перечень входит условие о наличии специального подразделения акционерного общества, обеспечивающего соблюдение процедур внутреннего контроля (контрольно-ревизионной службы) (п. 20 приложения к распоряжению ФКЦБ от 18 июня 2003 г. №03-1169/р «Об утверждении методических рекомендаций по осуществлению организаторами торговли на рынке ценных бумаг контроля за соблюдением акционерными обществами положений Кодекса корпоративного поведения»).

Кроме того, для включения акций общества в списки категории «А», «Б», «В» совет директоров должен утвердить документ, определяющий процедуры внутреннего контроля за финансово-хозяйственной деятельностью общества, контроль за соблюдением которых осуществляет отдельное структурное подразделение общества, сообщающее о выявленных нарушениях комитету по аудиту (п. 9 приложения №1 к приказу ФСФР РФ от 28 декабря 2010 г. №10-78/пз-н «Об утверждении Положения о деятельности по организации торговли на рынке ценных бумаг»). Очевидно, что под «отдельным структурным подразделением общества», указанным в приказе ФСФР РФ, подразумевается контрольно-ревизионная служба.

Также при составлении годового отчета акционерного общества рекомендуется указывать наличие контрольно-ревизионной службы, наличие во внутренних документах общества требования об определении структуры и состава советом директоров (наблюдательным советом), и другие данные о такой службе (п. 66-72 приложения к методическим рекомендациям по составу

и форме представления сведений о соблюдении Кодекса корпоративного поведения в годовых отчетах акционерных обществ, утвержденным распоряжением ФКЦБ РФ от 30 апреля 2003 г. №03-849/р).

Контрольно-ревизионная служба осуществляет контроль за совершением всех финансово-хозяйственных операций общества. Такой контроль может быть последующим и предварительным. Последующему контролю подлежат те финансово-хозяйственные операции общества, которые осуществляются в рамках финансово-хозяйственного плана. Все хозяйственные операции общества должны совершаться в соответствии с финансово-хозяйственным планом, утверждаемым советом директоров (наблюдательным советом). Однако в процессе хозяйственной деятельности может возникнуть необходимость совершения операций, выходящих за рамки, установленные финансово-хозяйственным планом общества и им не предусмотренные. Кодекс корпоративного поведения называет такие операции нестандартными.

Предмет контроля, представленный в Кодексе корпоративного поведения, является более широким по содержанию и охватывает предмет, приводимый в письме Банка России, несмотря на очень детальное указание его составляющих.

Субъектом, осуществляющим контроль, является специально создаваемое структурное подразделение общества – контрольно-ревизионная служба. Кодексом корпоративного поведения в уставе общества рекомендуется установить конкретные требования, в том числе к профессиональной квалификации ее членов (п. 1.3 гл. 8).

Средства обеспечения независимости контрольно-ревизионной службы рекомендованы в Кодексе корпоративного поведения. Данные средства направлены на обеспечение независимости членов службы от исполнительных органов общества. Так как только в случае такой независимости возможно обеспечить осуществление должного контроля за деятельностью исполнительных органов общества и за совершением финансово-хозяйственных хозяйственных операций, в том числе при проверке целесообразности совершения нестандартных операций, а также при осуществлении последующего контроля за хозяйственными операциями, совершенными в рамках финансово-хозяйственного плана.

Рекомендуется договоры с руководителем службы от имени общества заключать председателю совета директоров, а договоры с ее сотрудниками – членам совета директоров (при этом целесообразно, чтобы такие договоры заключали члены совета директоров, возглавляющие комитет по кадрам и вознаграждениям и комитет по аудиту) (п. 1.3. гл. 8). А.В. Мелькумянц в своей работе указывает на то, что все данные требования должны быть закреплены во внутренних документах акционерного общества.

Основные права и обязанности контрольно-ревизионной службы рекомендованы в Кодексе корпоративного поведения, а дополнительные права и обязанности могут быть установлены в уставе или в других внутренних документах акционерного общества.

Так, во внутренние документы общества в качестве обязанностей контрольно-ревизионной комиссии рекомендуется включать (пп. 2.1.2, 2.2.2, 2.3.1 гл. 8):

- проведение проверки представленных документов и материалов на соответствии процедурам внутреннего контроля;

-проведение проверки наличия в финансово-хозяйственном плане общества средств, предусмотренных на совершение определенной хозяйственной операции;

- ведение учета выявленных нарушений при осуществлении хозяйственных операций;

- предоставление информации о нарушениях при осуществлении хозяйственных операций комитету по аудиту;

- определение необходимости совершения нестандартной хозяйственной операции;

- предварительная оценка нестандартной хозяйственной операции;

- подготовка рекомендаций для совета директоров (наблюдательного совета) о целесообразности совершения нестандартной операции;

- подготовка доклада об исполнении финансово-хозяйственного плана и отклонениях от него и выступление с сообщением об этом руководителя службы на заседаниях комитета по аудиту.

Для выполнения данных обязанностей контрольно-ревизионная служба наделяется правом обращаться за дополнительными разъяснениями о совершении хозяйственных операций в исполнительные органы общества (п. 2.2.2 гл. 8). Также обществу рекомендуется предусмотреть, чтобы после совершения каждой финансово-хозяйственной операции в контрольно-ревизионную службу общества представлялись документы и материалы, необходимые и достаточные для обоснованного и однозначного вывода о соответствии проведенной операции финансово-хозяйственному плану общества и установленному в обществе порядку совершения такой операции (п.2.1.1 гл. 8). В связи с вышесказанным предлагается во внутренние документы общества включать дополнительное право иметь беспрепятственный доступ к любым документам и информации общества.

Кроме того, в ряде акционерных обществ в интересах менеджмента создается дополнительная служба внутреннего аудита, главная цель которой обеспечить исполнительный орган общества в информации относительно достоверности и законности деятельности внутренних подразделений и отделов общества. Данная служба действует в интересах исполнительных органов и должна подчиняться только им. Основными функциями, как правило, являются: проведение внутренних ревизий и предоставление обоснованных предложений по устранению выявленных недостатков и повышению эффективности управления; осуществление экспертных оценок по различным направлениям деятельности общества и предоставление предложений по их совершенствованию; организация внутренних расследований.

Деятельность такой службы регулируется внутренними документами общества. По мнению А.В. Мелькумянца, служба внутреннего аудита должна быть обособлена от бухгалтерии, финансового и экономического отделов, а порядок ее деятельности должен утверждаться исполнительным органом.

Таким образом, можно сделать вывод, что контрольно-ревизионная служба общества представляет собой специальный вспомогательный орган, проводящий ежедневный внутренний контроль за порядком осуществления всех хозяйственных операций общества, действующий в интересах совета директоров, имеющий большие полномочия по мониторингу текущей деятельности общества и не имеющий полномочий по принятию каких-либо мер, в том числе и к исполнительному органу напрямую. В свою очередь, данный орган часто путают со службой внутреннего аудита, действующей в «интересах» исполнительного органа, а не совета директоров.

Использованные источники:

1. Габов, А.В. Сделки с заинтересованностью в практике акционерных обществ: проблемы правового регулирования / А.В. Габов. – М.: Статут, 2005. С. 140-145.

2. Долинская, В.В. Акционерное право: проблемы и перспективы развития / В. В. Долинская. – М.: Волтерс Клувер, 2006. С. 298.

3. Макарова, О.А. Корпоративное право [Текст] / О.А. Макарова. – М.: Волтерс Клувер, 2005. С. 92.

4. Мелькумянц, А.В. Корпоративное право [Текст] / А.В. Мелькумянц. – Ростов н/Д: Феникс, 2007. С. 175.

5.Радевич, Е. Руководитель в системе корпоративного управления: сравнение британской и российской модели // Кадровик. Трудовое право для кадровика. 2011. №10. С. 91 - 93.

УДК 339.543

Погосян Давид Карленович
магистрант 2 курса экономического факультета
Российской таможенной академии,
г. Люберцы

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ЦИФРОВОЙ ТАМОЖНИ

Аннотация: *в статье рассматриваются перспективность и актуальность развития цифровых технологий, используемых таможенными органами. Особое внимание уделено использованию таможенных инноваций при таможенном регулировании ВЭД. Определены направления развития тематического блока «цифровая таможня» рабочей группы по реализации основных направлений развития механизма «единого окна». Кроме этого, проанализированы и существующие национальные цифровые инициативы государств-членов ЕАЭС.*

Ключевые слова: *цифровая таможня, электронная таможня, таможенные органы Российской Федерации, цифровое пространство ЕАЭС, механизм «единого окна», таможенные технологии.*

Abstract: *the article discusses the prospects and relevance of the development of digital technologies used by customs authorities. Special attention is paid to the use of customs innovations in the customs regulation of foreign economic activity. Directions of development of the thematic block "digital customs" of the working group on implementation of the main directions of development of the mechanism of "single window"are defined. In addition, the existing national digital initiatives of the member States of the Union have been analyzed.*

Keywords: *digital custom, e-customs, the customs authorities of the Russian Federation, the digital space, the mechanism of "single window", customs technology.*

В современном мире уровень развития цифровых технологий играет определяющую роль в конкурентоспособности стран и экономических союзов. Переход к цифровой таможне рассматривается Евразийским экономическим союзом (далее – ЕАЭС) в качестве ключевой движущей силы экономического роста. За последние годы в государствах-членах ЕАЭС зафиксирован ощутимый прогресс по многим направлениям цифрового развития. Перспективность и актуальность развития цифровых технологий государств-членов ЕАЭС нашли отражение в основных направлениях реализации Цифровой повестки ЕАЭС до 2025 года, где цифровая трансформация выступает в качестве ключевого фактора развития.

В 2016-2017 годах Евразийская экономическая комиссия (далее –ЕЭК) и Группа Всемирного банка провели совместное исследование в целях изучения международного опыта и выработки рекомендаций для максимизации экономического эффекта от развития цифрового пространства и реализации Цифровой повестки ЕАЭС. В рамках исследования сделан вывод о том, что важно выработать общий скоординированный подход в рамках цифрового развития на национальном и союзном уровнях для получения максимальных эффектов (цифровых дивидендов) для всех участников. Создание цифрового пространства ЕАЭС позволит достичь синергетического эффекта от реализаций национальных цифровых повесток. Ожидается, что реализация совместной Цифровой повестки приведет к всеобщему экономическому росту, увеличению занятости в отрасли ИКТ и в ЕАЭС в целом, а также к повышению производительности в приоритетных областях.

За последние несколько лет государственные органы начали активно внедрять в свои структуры информационные технологии, «online-сервисы». Целью является раскрыть как можно больше информации о государственном учреждении, предоставить информацию как для юридических, так и для физических лиц. Информатизация Федеральной таможенной службы тоже идет полным ходом. На официальном сайте ФТС России создан большой информационный портал «Личный кабинет участника ВЭД», предназначенный для персонифицированного информационного

взаимодействия участника ВЭД с таможенными органами, фактически является многофункциональной системой электронного документооборота между участниками внешнеэкономической деятельности и таможенными органами России. Система включает в себя информационные сервисы по всем направлениям деятельности таможенной службы.

Использование «Личного кабинета у частника ВЭД» существенно экономит время у частника ВЭД, позволяет оптимизировать производственный процесс, отказаться от посреднических услуг и контролировать свой бизнес самостоятельно без лишних затрат и личного присутствия в таможенном органе. Используя сервисы можно быть уверенным в актуальности процесса взаимодействия с таможенным органом, в его соответствии текущим требованиям законодательства, возможности получить услугу быстро, качественно, в удобное время и в удобной форме. Процесс заполнения документов и форм максимально автоматизирован и интуитивно понятен. Сервисы также позволяют загрузить данные с носителя информации, осуществлять форматно-логический контроль введенных (загруженных) данных.

В 2017 году в развитие тематики цифровой таможни ВТамО предложила лозунг «Анализ данных в интересах эффективного управления границами» (Data Analysis for Effective Border Management).

По результатам конференции были определены следующие рекомендации по направлениям работы тематического блока «цифровая таможня» рабочей группы по реализации Основных направлений развития механизма «единого окна»:

1. Для целей формирования единого понимания в глоссарии терминов определить понятия «электронная таможня», «цифровая таможня», «электронное таможенное декларирование», «электронные платежи», «элемент данных», «электронное сообщение», «сведения».

2. Подготовить предложения по закреплению понятия «электронная/цифровая таможня» в праве Евразийского экономического союза (для целей реализации – Основных направлений).

3. Разработать стратегию (концепцию) развития «электронной/цифровой таможни» как необходимого элемента национального механизма «единого окна» для упрощения административных процедур. Определить основные элементы «электронной/цифровой таможни», включая «электронное таможенное декларирование».

4. Обеспечить привлечение научных и деловых кругов при разработке стратегии развития «электронной/цифровой» таможни.

5. Обеспечить сбор, перевод и размещение в подразделе «электронная таможня» передовой зарубежной практики, международных стандартов и рекомендаций по направлению тематического блока.

Таким образом, для целей дальнейшего обсуждения подходов по переходу к цифровой таможне вопросы определения понятия термина «цифровая таможня», понимания квалифицирующих характеристик

«цифровой таможни» и её взаимосвязь с механизмом «единого окна» приобретает актуальность.

Возможности, предоставляемые цифровыми технологиями для трансформации экономики Евразийского экономического союза, беспрецедентны. Внедрение цифровых технологий в таможенных органах ведет к размыванию географических и физических границ и открывает новые перспективы для экономического, социального и культурного развития Союза, а также для роста региональной и глобальной конкурентоспособности.

Необходимо создание гармонизированного законодательства и нормативно-правовой базы для региональной интеграции и осуществления цифровой трансформации. Требуется вовлечение в процесс различных организаций, в том числе органов государственной власти, частного сектора, исследовательских и образовательных учреждений, средств массовой информации, а также широких слоев населения. Важно наличие опытного управленческого и технического персонала, постоянно совершенствующего необходимые навыки, а также проведение последовательной политики по развитию навыков широких слоев населения и повышению осведомленности общества об ожидаемых экономических и социальных дивидендах от цифровизации.

Успешное внедрение цифровых технологий возможно только в том случае, если, среди прочего, будет обеспечена технологическая совместимость, интероперабельность и масштабируемость цифровых инфраструктур, платформ и решений, необходимых для эффективной, инклюзивной и безопасной цифровой экономики.

Использованные источники:

1. Распоряжение Росавтодора от 28.03.2016 «461-р «Об утверждении Стратегии развития инновационной деятельности Федерального дорожного агентства на период 2016-2020 годов»

2. Башлы П.Н., Безуглов Д.А., Вербов В.Ф., Гамидуллаев С.Н. Инновационные технологии таможенного контроля // Фундаментальные исследования. – 2017. – № 4-1. – С. 19-23; URL: https://www.fundamental-research.ru/ru/article/view?id=41428 (дата обращения: 20.03.2018).

3. Афонин П.Н. Информационные инновационные технологии в государственном регулировании внешнеэкономической деятельности / Афонин П.Н., Яргина Н.Ю., Топкова И.А., Кузнецова И.С., Хребтова А.А. // Ученые записки Санкт-Петербургского имени В.Б. Бобкова филиала Российской таможенной академии. 2014. № 3 (51). С. 182–207.

4. Customs in 21st century – enhancing the WCO for its 21st century role progress report [Электрон. ресурс]: official site World Customs Organization. – Режим доступа: http:// www.wcoomd.org/en/topics/key-issues/~/media/3EE76BC 165B9409CBE6E31F9923CA BB8.ashx (дата обращения: 03.04.2018).

Сагдеева Илюза Ильгизовна
Логинова Ольга Сергеевна
студент
4 курс, кафедра «Производственный менеджмент»
Набережночелнинский институт КФУ
Россия, г. Набережные Челны

КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА В СИСТЕМЕ МЕНЕДЖМЕНТА

Аннотация*: В статье рассмотрена роль "мягких" форм управления, основанных на социально-культурном и морально-этическом инструментарии в менеджменте.*

Ключевые слова*: корпоративная культура, социально-культурные и морально-этические инструменты в управлении, германизация менеджмента.*

Abstract*: In article the role of the "soft" forms of government based on welfare and moral and ethical tools in management is considered.*

Keywords*: corporate culture, welfare and moral and ethical tools in management, management germanization.*

Функции, выполняемые корпоративной культурой в менеджменте современных организаций указывают на широкий спектр задач, решаемых сегодня в организациях с её помощью, подчеркивают важность данного социального института.

Применяя феномен культуры к организации, исследователи чаще всего выделяют следующие сферы проявления, формы функционирования, решаемые задачи и цели культуры организации:

– управление внутренней интеграцией, что существенно влияет на внутренний потенциал организации;

– реакция на факторы внешней среды организации, что во многом определяет её эффективность и конкурентоспособность;

– разработка, принятие и реализация управленческих решений;

– распределение власти (прав, полномочий), и ответственности;

– представления об общефилософских категориях (времени, пространстве, истине, правде и лжи, добре и зле и др.);

– представления о человеческой природе, деятельности и общении.

Понятие "культура" всегда сохраняет нормативный смысл. Культура – это набор установок, норм, правил поведения и привычек, принятых в обществе или организации. Приступая к работе в организации, человек опосредованно принимает её культуру в целом и культуру управления в частности. При этом, его поведение регламентируется не только законами и внутренними нормативными документами организации, обязательными для исполнения ("жесткое регулирование"), но и принятой в организации культурой ("мягкое регулирование"), которое воспринимается личностью либо по существу (понял – согласен – принял), либо по форме (понял – не согласен – но буду руководствоваться). Таким образом, желаемое в обществе

или в организации состояние (поведение) определяется уже морально-этическими нормами и осуществляется общественный контроль и (или) самоконтроль [Власть, 2012].

Создание сильной позитивной корпоративной культуры, согласованной со стратегией её развития, является сегодня условием эффективного менеджмента, выживаемости и конкурентоспособности в современных условиях. Эдгар Шейн считает, что менеджмент и культура организации неотделимы друг от друга и последовательно влияют на восприятие и установки [Schein, 1985].

Центральной фигурой управленческих процессов является человек (менеджмент – это управление людьми), он – главная ценность и в то же время главный источник неопределенности. Культура как более тонкий, неформализованный инструмент управления позволяет контролировать и регулировать поведение людей на уровне социального взаимодействия, тем самым снижает уровень неопределённости в системе менеджмента. При позитивном настрое и согласованности с целями организации культура формирует дополнительные мотивы к реализации выбранных целей. Таким образом, культура повышает внутренний потенциал организации, делает её более конкурентоспособной [Общество и экономика, 2016].

Культура организации помогает сотрудникам обрести чувство причастности, повышает лояльность к компании. Принято считать, что корпоративная культура – это внутренний компас сотрудника компании. В таком понимании культура – это среда, образ поведения и деятельности, который можно создавать сознательно и влиять таким образом на результаты деятельности организации. Как видим, культура становится своеобразным инструментом управления [Прага].

Сегодня корпоративная культура рассматривается как актив, которым можно и необходимо управлять и создавать за счет эффективного управления им конкурентное преимущество: «Сильная культура, соответствующая стратегии, – ценный актив…», «… в быстро меняющейся внешней среде ценным конкурентным активом – а иногда и прямой необходимостью – становится адаптивная культура» [Thompson & Strickland, 2002, p. 411]. Важной задачей при управлении корпоративной культурой является выделение и обеспечение эффективного взаимодействия её ключевых характеристик (системообразующих подсистем), обеспечение единства (согласованности) между базовыми и вторичными характеристиками (подсистем различных уровней), предотвращение межэлементных конфликтов. Достижение такого состояния требует ежедневного кропотливого труда руководителей всех звеньев и постоянного внимания первого руководителя компании.

Культура как инструмент управления оказывает существенное влияние на систему управления в целом, на её основные подсистемы и элементы.

Учитывая роль человеческого капитала в социально-экономических системах социально-культурные и морально-этические инструменты играют особую роль в управлении персоналом. Сформировавшиеся в период

плановой экономики подходы к управлению и контролю, основанные на командно-административных методах управления, в силу коренных изменений как бизнес-среду, так и характеристик персонала, сегодня не эффективно, а порой не приемлемо.

Культура управления как часть корпоративной культуры имеет разные проявления. Она отражается и в организационных документах. В подсистеме контроля основными организационными документами регламентирующими действия персонала, являются:

– Положение о подразделении внутреннего аудита, которым должна определиться место и роль данного подразделения в системе управления. Культура управления проявляется по вопросу подчиненности подразделения (менеджменту в различных вариантах, собственникам, или административно менеджмент, функционально органу совета директоров).

– Положение о внутреннем контроле финансово-хозяйственной деятельности организации. Документ определяет политику в области управленческого контроля. При надлежащей культуре управления в документе должно быть отражено:

а) цели и задачи систем внутреннего контроля;

б) принципы организации внутреннего контроля;

в) структура и процессы контрольной деятельности.

– Рабочие документы самого подразделения внутреннего аудита, регламентирующие деятельность персонала подразделения. Они важны также для создания внутренней культуры контрольного органа, уровень которой во многом определяет характер отношения со стороны других подразделений и персонала организации в целом [Управление персоналом].

Общая тенденция развития социума, экономики и управления определяют тренды и динамику изменения. Под влиянием ряда факторов, которые системно описаны Ицхаком Адизесом, происходят изменения путем адаптации и трансформации как отдельных подсистем, так и системы менеджмента в целом [Адизес], [Management 2.0]. Общую тенденцию при этом можно обозначить как гуманизацию управления: управленческие воздействия и контрольные процедуры сокращаются, их содержание становится более “мягким”. Данные изменения позволяют использовать в управленческой деятельности социальный, морально-психологический, этический инструментарий, культуру организации, что способствует повышению эффективности управления и созданию комфортных условий для работы персонала [Штутгард].

Использованные источники:

1. Муллахметов Х. Организация персонала в системе контроля // Управление персоналом. 2008. № 19. С. 44-53.

2. Муллахметов Х. Корпоративная культура в системе менеджмента // Общество и экономика. 2016. № 11. С. 41-53.

3. Муллахметов Х.Ш. Влияние культуры и философии организации на систему контроля // Власть. 2012. № 10. С. 51-54.

4. Муллахметов Х.Ш. Влияние развития менеджмента, культуры и

философии организации на эволюции контроля // В сборнике: Экономическая наука в различных культурных контекстах Научное издание. Прага, 2013. С. 37-67.

5. Муллахметов Х.Ш. Влияние эволюции менеджмента на организацию контроля // European applied sciences: modern approaches in scientific researches. Papers of the 4th International Scientific Conference. Edited by Ludwig Siebenberg, technical editor: Peter Meyer. 2013. С. 176-182.

6. Adizes I. Theory and practice of management transformation before new challenges - Russia has to catch up // Harvard Business Review - Russia, January-February, 2017, P. 6-10.

7. Hemel G. Management 2.0: The new version for the new century // Harvard Business Review – Russia, October 2009, P. 91-100.

8. Schein E. H. Organizational Culture and Leadership (3rd ed.). San Francisco: Jossey Bass. 2004.

9. Thompson A. A. Jr., & Strickland III A. I. Strategic Management: Concepts and Cases (12th ed.). Moscow: Williams publishing house. 2013. 928 pages.

УДК 338.246.2

Бойцун А.С.
студент
4 курс, факультет управления
Южно-Российский институт управления-филиал РАНХиГС
Россия, г. Ростов-на-Дону
Научный руководитель
Нестеренко И.Н., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Менеджмент»
Южно-Российский институт управления-филиал РАНХиГС
Россия, г. Ростов-на-Дону

КОРПОРАТИВНЫЕ КОНФЛИКТЫ: КОНФЛИКТЫ МЕЖДУ МЕНЕДЖЕРАМИ И СОБСТВЕННИКАМИ (АКЦИОНЕРАМИ)

Аннотация: *В статье анализируется подходы к корпоративным конфликтам. Описаны способы решения конфликтов между менеджерами и акционерами на примере дивидендной политики. Даны рекомендации по нахождению решений возникающих конфликтных ситуаций.*

Ключевые слова: *корпоративные конфликты, конфликты, акционеры, дивидендная политика.*

CORPORATE CONFLICTS: CONFLICTS BETWEEN MANAGERS AND OWNERS (SHAREHOLDERS)

Annotation: *The article analyzes approaches to corporate conflicts. The ways of resolving conflicts between managers and shareholders are described on the*

example of dividend policy. Recommendations are given for finding solutions to emerging conflict situations.

Key words: corporate conflicts, conflicts, shareholders, dividend policy.

Конфликт интересов – естественный процесс, возникающий при столкновении двух или более мнений.[65] При этом конфликт может выражаться как с точки зрения конфронтации, где победа одной из сторон конфликта приводит к поражению противоположной стороны, так и с точки зрения диспута, где в противовесе мнений выигрывает доминирующая позиция или рождается новая точка зрения, удовлетворяющая участников конфликта.

Так, один из наиболее часто возникающих корпоративных конфликтов между акционерами и менеджерами компании происходит на почве дивидендной политики. При этом данный конфликт имеет, зачастую, конфронтационный характер, так как решение по данному вопросу приведет к увеличению денежных активов у одной из сторон и соответственно к уменьшению активов у другой стороны.

Современные экономисты выделяют ряд решений, которые приобретают следующую форму в вопросе формирования дивидендной политики:[66]

- Консервативную;
- Умеренную;
- Агрессивную.

Консервативная политика осуществляется с целью наращивания стоимости акций за счет пропорциональных выплат по дивидендам, так что бы происходил стабильный рост капитала компании. Данная политика выглядит следующим образом:

- Либо начисление дивидендов происходит по остаточному принципу, когда часть средств на развитее компании была выделена советом директоров, а остаток пошёл на выплаты по дивидендам.
- Либо устанавливается долгосрочный норматив, по которому вычисляется какая часть прибыли будет реинвестирована, а какая пойдет на выплату дивидендов. Такой подход характерен, когда на рынке наблюдается относительная стабильность при постоянно растущих доходах компании, что позволяет инвесторам строить свои планы в долгосрочной перспективе,[67] а следовательно не только удовлетворяются притязания руководящего состава компании, но и инвесторы получаю свою выгоды в виде уверенности в завтрашнем дне.

Умеренная политика, представляет собой компромисс между интересами акционеров, рассчитывающих на выплаты дивидендов, и потребностью компании в развитии за счет наращивания капитала. Подобный тип дивидендной политики можно встретить в двух проявлениях:

[65] Бурков В.Н., Трапезрва М.Н. Механизмы внутрифирменного управления – М.: ИПУ РАН, 2015. – 78 с.
[66] Короткий С.В. Корпоративное управление [Электронный ресурс] : учебное пособие / С.В. Короткий. — Электрон. текстовые данные. — Саратов: Вузовское образование, 2018. — 230 c. — 978-5-4487-0135-1. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/72357.html
[67] Масютин С.А. Механизмы корпоративного управления. – М.: Финстатинформ, 2016. - 201 с.

- Где сумма выплат является неизменной на протяжении долгого периода времени, что в свою очередь несет на себе как положительные стороны (облегчает планирование стратегий акционеров), так и отрицательные (колебания акций могут вызвать недовольство акционеров не зависимо от того в рост или упадок испытывает акция).[68]
- Или где сумма выплат так же является неизменной на протяжении долгого периода времени, но при определенных условиях выплачиваются надбавки, что в отличии от предыдущего варианта не заставляет нервничать акционеров в случаи, когда цены на акции растут, а выплаты дивидендов по ним не увеличиваются.

Агрессивная политика служит для быстрого привлечения капитала в большинстве своем со стороны физических лиц, что с одной стороны позволяет в срочном порядке улучшить показатели компании, но с другой стороны, изменения, связанные со снижением выплат по дивидендам, сразу же скажутся на стоимости акций, что является нежелательным результатом для акционеров.

Таким образом, можно сделать следующий вывод: основная задача любого конфликта – это определения победителя, следовательно, такой подход к проблеме заранее обречен на поражение. Как видно из выше представленных позиций по дивидендной политике, все они не являются отражением доминирующей стратегии одной из сторон конфликта над другой, а демонстрируют решения, которые формируются из характерных особенностей внешних факторов. Из этого видно, что правильное решение конфликта, это нахождение выхода который наиболее лучшим образом повлияет на положение компании в целом в независимости от эгоистических предпосылок разных сторон конфликта.

Использованные источники:

1. Бурков В.Н., Трапезрва М.Н. Механизмы внутрифирменного управления – М.: ИПУ РАН, 2015. – 78 с.
2. Короткий С.В. Корпоративное управление [Электронный ресурс] : учебное пособие / С.В. Короткий. — Электрон. текстовые данные. — Саратов: Вузовское образование, 2018. — 230 c. — 978-5-4487-0135-1. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/72357.html
3. Масютин С.А. Механизмы корпоративного управления. – М.: Финстатинформ, 2016. - 201 с.
4. Портер М. Конкуренция: пер. с англ. – М.: Издательский дом «Вильямс», 2014. – 608 с.
5. Тепман Л.Н. Корпоративное управление [Электронный ресурс] : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по направлениям экономики и управления / Л.Н. Тепман. — Электрон. текстовые данные. — М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2015. — 241 c. — 978-5-238-01550-7. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/52618.html

[68] Портер М. Конкуренция: пер. с англ. – М.: Издательский дом «Вильямс», 2014. – 608 с.

УДК 34.096

Билялова Э.Н., Вильданова И.И.
Студентки УГАТУ, ФИРТ, ФЭБ-417:
Старший преподаватель УГАТУ:
Иксанов Р.А.
Город Уфа, улица Карла Маркса, 12

КОРРУПЦИОННЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ В ВЫСШИХ ОРГАНАХ ВЛАСТИ

Аннотация. *В статье раскрываются дела связанные с коррупционными преступлениями, предлагаются меры противодействия коррупционным правонарушениям.*

Annotation. *The article reveals the cases related to corruption crimes, measures of countering corruption offenses are offered.*

Ключевые слова: *коррупция, противодействие, взятка, коррупционные преступления, меры.*

Keywords: *corruption, counteraction, bribe, corruption crimes, measures.*

Оценивая существующие на сегодняшний день угрозы в области государственного управления, необходимо отметить, что одной из самых опасных среди них является именно коррупция.

Коррупция в высших органах власти может принимать самые разнообразные формы, такие как использование служебного положения с целью присвоения государственной собственности и нецелевого расходования бюджетных средств на собственные нужды, отказ от декларирования доходов, включающих в себя доходы от иностранных активов и банковских счетов.

По данным Следственного комитета, из-за коррупции Россия ежегодно теряет до 40 миллиардов рублей. За последние два года было много громких дел связанных с коррупцией в высших органах власти, а именно злоупотребления служебным положением и получением взяток в особо крупных размерах.

Одними из таких примеров являются нашумевшие дела Захарченко и Улюкаева.

Дело против Захарченко было возбуждено по трем статьям Уголовного кодекса — 285-й (злоупотребление должностными полномочиями), 294-й (воспрепятствование предварительному следствию) и 290-й (взятка в особо крупном размере).

Дмитрия Захарченко задержали утром 8 сентября. Был проведен обыск кабинета, а затем машины Захарченко. Внутри автомобиля были найдены от 15 до 20 миллионов рублей. Также был проведен обыск четырехкомнатной квартиры сестры Захарченко Елены Разгулновой, в результате чего были обнаружены денежные средства в размере 120 миллионов долларов и 2 миллиона евро.

Что касается бывшего министра экономического развития Алексей Улюкаев, то он был задержан 14 ноября 2016 года. Его обвинили в получении

взятки в размере $2 млн за положительную оценку сделки по приватизации «Башнефти» «Роснефтью». 15 ноября решением Басманного суда Улюкаева посадили под домашний арест. 16 ноября Владимир Путин отправил его в отставку.

Раскрываемость таких громких дел свидетельствует о совершенствовании законодательной базы и равенстве всех граждан перед законом. Но, несмотря на все это, ежегодно число коррупционных преступлений во всех сферах государственного управления увеличивается вдвое, следовательно, бороться и преодолевать их в стране возможно только в результате применения комплекса мер государственного и общественного характера, таких как:

1) обязательство крупных чиновников представлять сведения не только обо всём своем приобретённом имуществе, но и об имуществе всех своих близких родственников, с обоснованием того, что всё куплено на законные доходы;

2) ужесточение законодательства, регулирующего финансирование избирательных кампаний;

3) введения единого перечня и плана интеллектуальных закупок, установления самостоятельной уголовной ответственности за любые злоупотребления в сфере государственного заказа;

4) конфискация незаконно нажитого имущества чиновника без возможности доказать его происхождение;

5) усиление прозрачности заключения контрактов по результатам торгов, аукционов и конкурсов.

6) введение антикоррупционного образования населению, в том числе молодежи.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Герасимов А.П., Иксанов Р.А. Психологические аспекты защиты прав и законных интересов граждан // Аграрное и земельное право. 2016. № 5 (137). С. 44-46.

2. Иксанов Р.А. Правовая защищенность и правовая безопасность субъектов права // Право и государство: теория и практика. 2017. № 6 (150). С. 6-8.

3. Иксанов Р.А., Селезнева А.Х. Защита прав и законных интересов граждан и организаций как правовая категория // Аграрное и земельное право. 2016. № 1 (133). С. 54-57.

4. Иксанов Р.А. Вопрос подготовки специалистов по правовой защите товаропроизводителей РФ в ВТО // Юрист ВУЗа. 2014. № 3. С. 54-56.

5. Селезнева А.Х., Иксанов Р.А. Укрепление верховенства закона в России как необходимое условие участия во Всемирной торговой организации //Юрист ВУЗа. 2013. № 3. С. 52-57.

УДК 343.721

Бакирова Регина Ришатовна
Студент 4, Уфимского государственного авиационного технического университета,
Россия, г. Уфа
Раянова Лилия Ильдусовна
Студент 4 курс, Уфимского государственного авиационного технического университета,
Россия, г. Уфа
Шакирова Диана Артуровна
Студент 4 курс, Уфимского государственного авиационного технического университета,
Россия, г. Уфа
Фаткуллина Флюра Ирековна
Студент 4 курс, Уфимского государственного авиационного технического университета,
Россия, г. Уфа

КОРРУПЦИЯ ПРИ ОКАЗАНИИ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ: ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНАЯ МЕДИЦИНСКАЯ ПОМОЩЬ

Аннотация*: Статья посвящена коррупции при оказании медицинских услуг. Основные взяточники в сфере здравоохранения это чиновники и врачи. Они наживаются за счет тяжело больных людей. Закупка дорогого оборудования, на которое выделяются средства из бюджета, чиновники превратили в масштабное мошенничество, и в такой как высокотехнологичная медицинская помощь.*

Ключевые слова*: коррупция, медицина, высокотехнологичная медицинская помощь, взятки, мошенничество.*

Annotation*: the Article is devoted to corruption in the provision of medical services. The main bribe takers in the health care sector are officials and doctors. They are cashing in at the expense of seriously ill people. The procurement of expensive equipment, for which funds are allocated from the budget, officials turned into a large-scale fraud, and such as high-tech medical care.*

Keywords*: corruption, medicine, high-tech medical care, bribes, fraud.*

В сфере здравоохранения коррупционные действия включают подкуп сотрудников регулирующих органов и медицинских работников, подтасовки данных о результатах клинических испытаний лекарственных препаратов, нецелевое использование фармацевтических средств и других ресурсов, коррупцию в сфере государственных закупок, а также выставление завышенных счетов страховым компаниям.

Основные взяточники в сфере здравоохранения это чиновники и врачи. Они наживаются за счет тяжело больных людей. Закупка дорогого оборудования, на которое выделяются средства из бюджета, чиновники превратили в масштабное мошенничество.

В современной российской действительности слово "томограф" устойчиво приобрело скандальный смысл. Однако с тех пор, как государство стало выделять на это средства, закупка томографов у иностранных производителей во многих регионах страны превратилась в масштабное мошенничество. Высокотехнологичное оборудование закупалось по завышенным в разы ценам.
Уголовных дел, связанных с этими злоупотреблениями по всей стране – около сотни. По подсчетам экспертов, при закупке томографов воруются миллиарды, а наказать виновников удается лишь в исключительных случаях.

Так в Хакасии уголовное дело по мошенничеству в сфере закупок медпрепаратов и оборудования.Участники организованной преступной группировки, по версии следствия, увела из ресбюджета почти 200 миллионов рублей. Эти деньги могли пойти на закупку стентов для кардиобольных, срочно нуждающихся в оперативном лечении.

Самые коррумпированные, самые нечистые на руку — те, кто нас лечит . Общая сумма денег, которые мы с вами ежегодно кладём в карманы белых врачебных халатов, по подсчётам социологов, достигает 600 млн. долларов в год.

Зачастую взятки берут оперирующие врачи, неформальные доходы хорошего хирурга в 5-10 раз превышают официальную зарплату. Форумы закиданы историями от бывших пациентов: кто какую взятку дал, чтобы положили в стационар онкоцентра (от 30 тысяч рублей и до каких-то немыслимых цифр с пятью нулями), сколько за операцию отстегнул (от 40 тысяч), сколько заплатил из своего кармана медсестрам (3-5 тысяч), и даже санитарке, чтобы немощному больному поменяла постельное бельишко (100 рублей)...

В моральном смысле врач имеет два преимущества, которое позволяет врачу контролировать ситуацию: страх и невежество.

А теперь подробнее рассмотрим на примере программы ВМП.

Высокотехнологичная медицинская помощь (ВМП) – это медицинская помощь с применением высоких медицинских технологий для лечения сложных заболеваний. Вообще высокотехнологичная медицинская помощь- эта такая часть специализированной медицинской помощи, которая обеспечивается применением относительно новых, сложных и порой уникальных дорогостоящих методов и лечебно-диагностических технологий. Обычно у нас, в отличие от развитых стран, ВМП рассматривается как отдельный вид помощи с отдельным финансированием.

Высокотехнологичная медицинская помощь (ВМП) может быть оказана по ряду профилей.

Поскольку эти методы и технологии исключительно дороги (в среднем каждый случай обходится в 150-200 тысяч рублей и дороже) и не каждый больной в состоянии их оплатить, то в отношении ВМП применено нормирование в виде так называемых специальных квот, выделяемых территориям или учреждениям по их заявкам.

Решение о необходимости оказания ВМП принимается на региональном уровне не позднее 10 дней с момента поступления документов из медицинского учреждения. В случае принятия положительного решения о необходимости направления больного на лечение по ВМП, документы в электронном виде направляются в профильное медицинское учреждение (федеральное или региональное), имеющее лицензию на оказание данного профиля ВМП. Комиссия этого медицинского учреждения также не позднее 10 дней, а при очной консультации не позднее 3 дней принимает решение о наличии показаний у больного для оказания ВМП. При необходимости этот срок может быть сокращен.

В среднем между установлением диагноза лечащим врачом до госпитализации больного для проведения операции может проходить от нескольких дней до нескольких месяцев в зависимости от необходимости оказания срочной высокотехнологичной медицинской помощи, очередности в листе ожидания, наличия свободных мест в том медицинском учреждении, куда выдает направление регион.

Если до 2015 г. финансирование ВМП осуществлялось за счет бюджета, то с 2015 г. ВМП стала оплачиваться из средств ОМС при сокращенном квотировании.

Опыт антикоррупционной деятельности различных стран убедительно показывает, что искоренить полностью коррупцию невозможно. Вопрос можно ставить лишь о том, чтобы снизить масштабы коррупции до социально терпимого уровня.

Среди наиболее часто используемых способов борьбы с коррупцией можно отметить следующие:

В сфере социально-экономических отношений:

совершенствование системы оплаты труда медицинских работников, повышение их социального статуса и престижа профессии;

информирование пациентов об их правах и обязанностях и многоуровневый механизм защиты их прав.

В организационной сфере:

совершенствование контроля над эффективностью использования бюджетных средств, выделяемых на здравоохранение;

открытость деятельности медицинских учреждений;

организационный контроль за медицинской деятельностью.

В сфере интеллектуальных технологий и научного развития:

выявление и обобщение проявлений коррупции в здравоохранении;

постоянное изучение причин и условий, способствующих развитию коррупции;

В правовой сфере:

четкая законодательная регламентации мер по противодействию коррупции;

искоренение правовых пробелов, дублирования и двусмысленности права;

постоянное совершенствование методики проведения антикоррупционной экспертизы законодательных актов;

внедрение системы обязательного учета экспертного мнения врачебного сообщества при разработке и принятии законодательных актов в сфере здравоохранения.

Также необходимо ужесточить ответственность лиц, уличенных в коррупции, освещать случаи раскрытия дел, связанных с коррупцией.

Наиболее важным, является переход к саморегулированию в медицинском профессиональном сообществе. Само врачебное сообщество в наибольшей степени способно выработать жесткие и эффективные механизмы отторжения коррупционеров, преодоления коррупционных практик, снижения коррупционных рисков в своих рядах.

Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).
2. Федеральный закон от 25 декабря 2008 г. N 273-ФЗ "О противодействии коррупции".
3. Федеральный закон от 21 ноября 2011 г. N 323-ФЗ "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации"
4. Указ Президента РФ от 15 июля 2015 г. N 364 "О мерах по совершенствованию организации деятельности в области противодействия коррупции".
5. Максимова Л. В. Особенности коррупционных проявлений в сфере здравоохранения // Молодой ученый. — 2016. — №1. — С. 812-815.

Иксанов Радмир Аузагиевич
Старший преподаватель кафедры социологии и социальных технологий Уфимского государственного авиационного технического университета
Россия, г.Уфа
Бакирова Регина Ришатовна, специалитет
Уфимский государственный авиационный технический университет
Россия, г.Уфа

КРАЖИ КАК РАЗНОВИДНОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Аннотация. *В статье раскрывается понятие кражи, признаки кражи, их разновидности, анализируются статистические данные по количеству совершения краж, предлагаются меры по снижению количества совершаемых краж и экономической преступности в целом.*

Annotation. *The article reveals the concept of theft, signs of theft, their varieties, analyzes statistics on the number of thefts committed, suggests measures to reduce the number of thefts committed and economic crime in general.*

Ключевые слова: *кражи, экономическая преступность, уголовное право, разновидности краж, способ совершения преступления.*

Key words*: theft, economic criminality, criminal law, the variety of theft, the method of committing a crime.*

Правонарушения в сфере собственности и имущественного оборота традиционно составляют преобладающую часть в структуре экономической преступности в России. По статистике ФСГС, половина всех зарегистрированных преступлений за 2015-2016 гг. составляют хищения чужого имущества: кражи — 996,5 тыс., грабежи — 72,7 тыс., разбои — 13,6 тыс., поэтому изучение особенностей уголовно-правовой характеристики краж в науке уголовного права России является одной из важнейших научных проблем.

Для успешного восприятия проблемы, разработки и предложения мер по снижению преступности в данной сфере, следует решить задачи по раскрытию сущности понятия «кража», рассмотреть её признаки, отличающие её от иных разновидностей хищения, изучить особенности объективной и субъективной стороны кражи; выявить причины и условия по снижению краж в РФ.

Ежедневно совершаются множество хищений, и в первую очередь, именно кража считается одной из часто совершаемых правонарушений. И для полного и достоверного понимания, что же такое «кража» следует обратиться к Уголовному Кодексу РФ. УК РФ ч.1 ст.158 раскрывает сущность кражи таким образом: кража – тайное хищение чужого имущества. Наиболее полное определение кражи представлено в п.2 Постановлении Пленума ВС РФ от 27.12.2002 г. №29 «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое», согласно положениям которого кража – это действие лица, который совершил незаконное изъятие имущества в отсутствие собственника или другого владельца данного имущества, или посторонних лиц либо хотя и в их присутствии, но незаметно для них. Кража характеризуется преступлением, заключающимся в прямом и противоправном завладении чужим имуществом, которое совершается по корыстным мотивам и в целях неосновательного обогащения за счёт этого имущества.

Далее, важно обратить внимание на виды кражи, которые предусмотрены в ч. 2 ст. 158 УК РФ:

1) кражи, совершенные группой лиц по предварительному сговору. Для кражи по предварительному сговору свойственно наличие 2-х или более лиц, способных быть признанными субъектами кражи, а также наличие предварительного соглашения между ними и коллективного осуществления этого преступления.

2) кражи, совершенные с незаконным проникновением в помещение либо иное хранилище. Для такой разновидности кражи характерно противозаконное проникновение в помещение или иное хранилище с целью совершения кражи.

3) кражи, совершенные с причинением значительного ущерба гражданину. Потерпевшим по такой краже может быть признано только физическое лицо.

4) кражи, совершенные из одежды, сумки, или другой ручной клади, находившихся при потерпевшем. Такое преступление может признаваться кражей только в том случае, если одежда находится на потерпевшем или в его руках. То же самое и относится к тем случаям, когда в руках потерпевшего находится чемодан или иная ручная кладь.

Следует отметить, что по категориям преступлений, законодателем различные виды кражи относятся к преступлениям небольшой тяжести (часть 1 статьи 158), средней тяжести (часть 2 статьи 158) и к тяжким преступлениям (части 3, 4 статьи 158).

Как отмечалось выше, кража – хищение, которое происходит тайно, скрытно. Поэтому, именно «скрытность» кражи и является базовым показателем, которая отделяет ее от других видов хищения.

Главным признаком объективной стороны кражи считается ненасильственный характер посягательства. Этот критерий никак не проявляется ни в ст.158 УК РФ, ни в позициях ВС РФ. Но если провести систематическое исследование ст. 158, 161, 162 УК РФ, то можно прийти к такому выводу, что ненасильственный характер кражи считается отличительной, законной характеристикой кражи от других форм хищения, в частности, разбоя.

Раскрыв сущность кражи с объективной стороны, следует отметить и ее субъективную сторону. Она подразумевает формирование 2-х значимых критериев: умышленная форма вины в виде прямого умысла и корыстной цели. Первая форма предполагает, что виновный понимает какую социальную угрозу он несет, действуя при этом незаконно и изымая чужое имущество в свою выгоду или выгоду иных лиц. Также он предугадывает вероятность или неминуемость прихода последствий в результате причинения подобным способом непосредственного вреда владельцу или другому собственнику похищаемой собственности и стремится их наступления.

Таким образом, определив сущность кражи можно дать краткие характеристики – выводы: 1) кража – есть конфигурация хищения, поэтому она носит все признаки хищения; 2) основным показателем кражи как формы хищения можно отметить скрытый способ совершения правонарушения.

В заключение стоит сказать, что кражи наносят значительный экономический ущерб всем правовым отношениям, участниками которых являются физические лица, различных организационно-правовых форм организации и предприятия, компании и корпорации, в том числе с участием государства. Совершение краж отрицательным образом влияют на все, без исключения, области жизнедеятельности российского общества, так как посягают на право собственности как на одно из важнейших гражданских и социально-экономических прав и, следовательно, порождают нестабильность экономического положения субъектов права, снижают возможности их эффективной правовой защиты.

Для уменьшения количества совершаемых кражам, следует достичь именно системности в борьбе с экономической преступностью, которая будет включать в себя меры воспитания лиц юного возраста и превентивных мер в отношении всех жителей государства в целом, а также укрепления социальной ответственности семьи и общества. Работа всех правоохранительных органов и ведомств в данном направлении должна быть совместной. В целом можно сказать, что успешность борьбы с экономической преступностью зависит именно от каждого гражданина в частности, от его поступков и от желания снизить количество краж в государстве и обществе.

Список использованной литературы

1. Иксанов Р.А., Вологина Ж.Ю. Правовая защищенность и правовая безопасность субъектов права // Право и государство: теория и практика. 2017. № 6 (150). С. 6-8.

2. Иксанов Р.А., Селезнева А.Х. Защита прав и законных интересов граждан и организаций как правовая категория // Аграрное и земельное право. 2016. № 1 (133). С. 54-57.

3. Герасимов А.П., Иксанов Р.А. Психологические аспекты защиты прав и законных интересов граждан // Аграрное и земельное право. 2016. № 5 (137). С. 44-46.

УДК 547

Абдуллин А.А.,
магистрант кафедры "Нефтехимия и химическая технология",
Уфимский государственный нефтяной технический университет,
Россия, г. Уфа

КРАТКИЙ ОБЗОР ПОСЛЕДНИХ ДОСТИЖЕНИЙ В ОБЛАСТИ СИНТЕЗА СУЛЬФОНОВ

Аннотация: *Сульфоны являются универсальными промежуточными продуктами в органическом синтезе и важными блоками при строительстве биологически активных молекул или функциональных материалов. В то же время сульфоны применяются как основа электролитных систем новых источников тока, в особенности литий-серных аккумуляторов. В этой статье приводится краткий обзор последних разработок в области синтеза сульфонов. Рассмотрено современное состояние синтеза сульфонов в присутствии различных катализаторов.*

Ключевые слова: *сульфоны, синтез сульфонов, сульфоновая группа.*

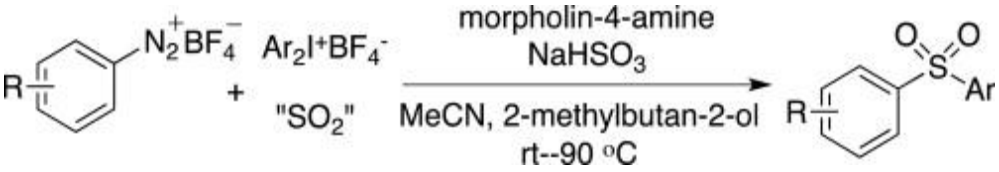
Annotation: *Sulfones are universal intermediates in organic synthesis and important blocks in the construction of biologically active molecules or functional materials. At the same time, sulfones are used as a basis for electrolyte systems of new current sources, in particular lithium-sulfur batteries. This article provides a brief overview of the latest developments in the synthesis of sulfones. The current state of synthesis of sulfones in the presence of various catalysts*

Key words: *sulfones, synthesis of sulfones, sulphonic group*

Сульфоны являются универсальными синтетическими промежуточными соединениями в органической химии, а молекулы, несущие сульфоновые единицы, нашли применения в различных областях, таких как агрохимия, фармацевтика, электрохимия и др. Сульфоновая группа может быть использована в качестве временного модулятора химической реактивности. Поэтому, с этой функциональной группой возможны различные трансформации, приводящие к описанию сульфонов как химических хамелеонов. Сульфоновые группы могут функционировать как активирующие электроноакцепторные заместители или как хорошо уходящие группы, продуцирующие анион сульфината, реакционная способность которого часто способствует удалению сульфоновой части после желаемого превращения. В последнее время все больше и больше химиков по всему миру разрабатывают новые методы синтеза для своих целей. Далее приведены разработки в области синтеза сульфонов за последние 5-7 лет .

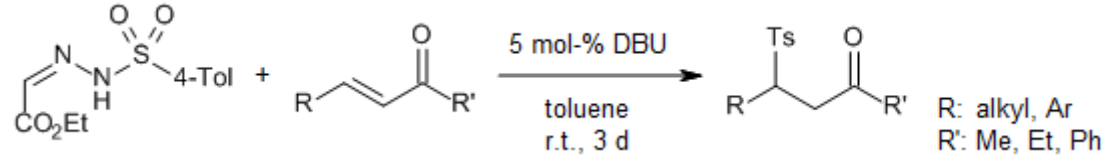
1. Синтез сульфонов путем взаимодействия тетрафторборатов арилдиазония, двуокиси серы и арилиодионов.

Разработка китайских ученых Ксяо Лю, Вей Ли и др. сообщает о эффективном подходе к сульфонам при взаимодействии тетрафторбората арилдиазония, двуокиси серы и тетрафторбората арилиодония в условиях отсутствия металла. Эта реакция протекает в присутствии морфолин-4-амина и $NaHSO_3$, что приводит к образованию сульфонов с умеренными и хорошими выходами. Далее представлена схема реакции:



2. Метод предложенный испанскими учеными, с использованием в качестве сульфонил-реагента этилглиоксилат N-тозилгидразона.

Этилглиоксилат N-тозилгидразон был идентифицирован как превосходный заменитель сульфонил-аниона в реакции присоединения, катализируемой ДБУ(Диазабициклоундеценом) для синтеза функционализированных сульфонов. ДБУ–это бициклический амидин, использующийся в органическом синтезе в качестве слабонуклеофильного основания. Реакция протекает в условиях катализируемого основанием и обеспечивает прямой доступ к γ-кето- и γ-гидроксисульфонам простым и надежным способом посредством реакции, которая протекает с высоким выходом и хемоселективностью. Реакция представлена в следующем виде:

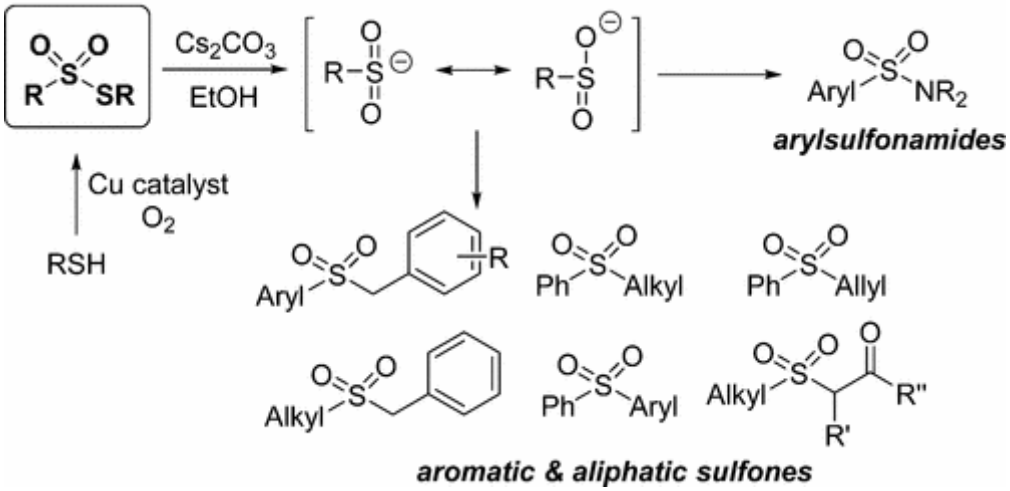


3. Синтез сульфонов с использованием цинка в реакции сульфонилхлоридов с алкилгалогенидами в водных средах.

Эффективная процедура получения сульфонов была разработана путем простой реакции ароматических сульфонилхлоридов с подходящими алкилгалогенидами, с участием порошка цинка в водных средах при температуре от 0 ° C до комнатной температуры.

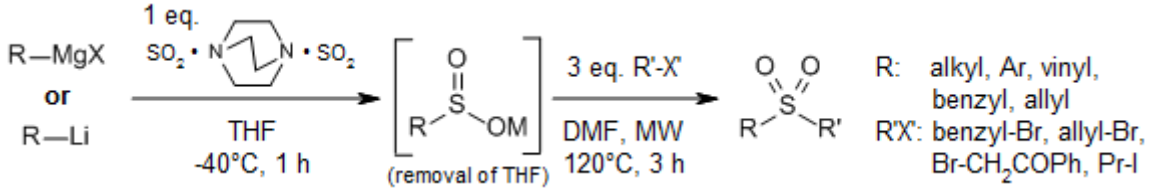
4. Синтез сульфонов и сульфонамидов через сульфиновые анионы: пересмотр полезности тиосульфонатов.

Корейские ученые сообщают о простых методах синтеза различных сульфонов с высокими выходами и с использованием тиосульфонатов, синтезированных с помощью аэробной димеризации, катализируемой медью. Хотя тиосульфонаты представляют собой старый класс соединений, практические методы их синтеза и использования не были строго разработаны. В этом исследовании пересматриваются реакции легкодоступных тиосульфонатов с образованием анионов сульфината. Из-за сходной реакционной способности тиосульфонатов и сульфинатов металлов, полученных из токсичных SO2, тиосульфинаты являются стабильными, нетоксичными альтернативами сульфата металла.



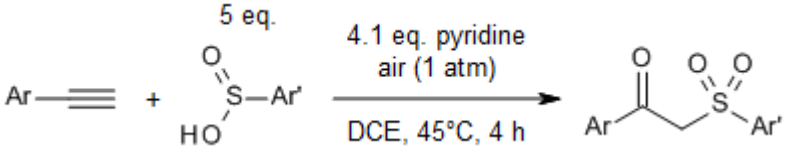
5. Метод с добавлением реагентов Гриньяра.

Добавление реагентов Гриньяра или литийорганических реагентов генерирует разнообразный набор сульфинатов металлов, которые могут быть определены с помощью широкого спектра С-электрофилов, включая алкильные, аллильные и бензилгалогениды, эпоксиды и (гетеро) арилиодионов с получением сульфоновых продуктов.

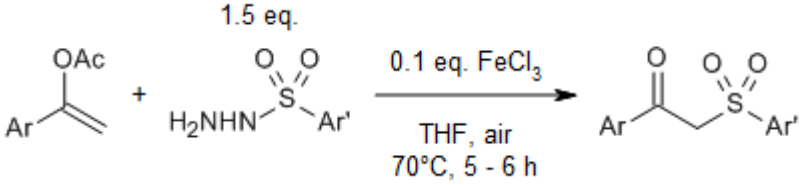


6. В беспрецедентном окислительно-радикальном процессе диоксид как исключительно терминальный окислитель вызывает аэробную окислительную

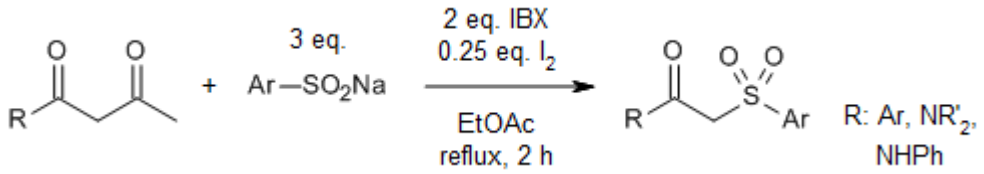
дифункциональную активацию концевых алкинов в сторону β-кетосульфонов с высокой селективностью. ИК-эксперименты показали, что пиридин не только выступает в качестве основы для успешного подавления процесса добавления радикалов переноса ATPA, но также играет жизненно важную роль в снижении активности сульфиновых кислот.



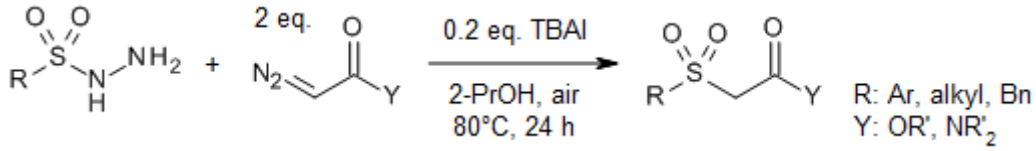
7. Катализируемое железом сульфонилирование арилэнолацетатов сульфонилгидразидами позволяет строить β-кетосульфоны в аэробных условиях. Этот экологически безопасный подход использует в качестве катализатора недорогую соль железа, легко доступные сульфонилгидразиды в качестве сульфонилирующих реагентов и воздух в качестве окислителя в мягких условиях.



8.Сочетание о-иодоксибензойной кислоты (IBX) и каталитическое количество йода способствует легкой деалкилации реакции сульфонилирования 1,3-дикарбонильных соединений с сульфинатами натрия с получением β-карбонильных сульфонов с хорошими выходами



9. Перекрестная реакция между сульфонилгидразидами и диазосоединениями дает различные β-карбонил сульфоны с хорошими выходами. Этот метод предлагает простые реакции, легкодоступные исходные материалы и широкий диапазон продуктов. Катализатором данной реакции является тетрабутиламмониумиодид.



Таким образом, был проведен краткий обзор методов синтеза различных сульфонов за последние 5-7 лет. Стоит отметить, что в каждом из данных методов, выход полученных продуктов составляет 80-85%, что представляет довольно таки хороший результат.

Использованные источники:

1. Xia Liu, Wei Li, Danqing Zheng, Xiaona Fan, Jie Wu ,Synthesis of sulfones via a reaction of aryldiazonium tetrafluoroborates, sulfur dioxide, and aryliodoniums

Tetrahedron Volume 71, Issue 21, 27 May 2015, Pages 3359-3362
2. M. Fernández, U. Uria, L. Orbe, J. L. Vicario, E. Reyes, L. Carrillo, Ethyl Glyoxylate N-Tosylhydrazone as Sulfonyl-Transfer Reagent in Base-Catalyzed Sulfa-Michael Reactions, J. Org. Chem., 2014, 79, 230-239.
3. Xinghua Sun, Lei Wang, Yongmin Zhang, A Convenient Synthesis of Sulfones Using Zinc Mediated Coupling Reaction of Sulfonyl Chlorides with Alkyl Halides in Aqueous Media
4. Pranab K. Shyam, Hye-Young Jang, Synthesis of Sulfones and Sulfonamides via Sulfinate Anions: Revisiting the Utility of Thiosulfonates
5. A. S. Deeming, C. J. Russell, A. J. Henessy, M. C. Willis, DABSO-Based, Three-Component, One-Pot Sulfone Synthesis, Org. Lett., 2014, 16, 150-153.
6. Q. Lu, J. Zhang, G. Zhao, Y. Qi, H. Wang, A. Lei, Dioxygen-Triggered Oxidative Radical Reaction: Direct Aerobic Difunctionalization of Terminal Alkynes toward β-Keto Sulfones, J. Am. Chem. Soc., 2013, 135, 11481-11484
7. V. K. Yadav, V. P. Srivastava, L. D. S. Yadav, Iron-Catalyzed Oxidative Sulfonylation of Enol Acetates: An Environmentally Benign Approach to β-Keto Sulfones, Synlett, 2016, 27, 427-431
8. P. Katrun, T. Songsichan, D. Soorukram, M. Pohmakotr, V. Reutrakul, C. Kuhakarn, o-Iodoxybenzoic Acid (IBX)-Iodine Mediated One-Pot Deacylative Sulfonylation of 1,3-Dicarbonyl Compounds: A Synthesis of β-Carbonyl Sulfones, Synthesis, 2017, 49, 1109-1121
9. Y. Wang, L. Ma, M. Ma, H. Zheng, Y. Shao, X. Wan, Bu_4NI-Catalyzed Cross-Coupling between Sulfonyl Hydrazides and Diazo Compounds To Construct β-Carbonyl Sulfones Using Molecular Oxygen, Org. Lett., 2016, 18, 5082-5085

Лясковская Диана Александровна
магистрант факультета «Финансы и кредит»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»

КРАТКОСРОЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ КАК ПОТЕНЦИАЛЬНАЯ ВОЗМОЖНОСТЬ ДЛЯ КРЕДИТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Аннотация*: Краткосрочное кредитование коммерческих организаций имеет ряд особенностей в оценке риска финансирования их деятельности с точки зрения кредитных учреждений. В статье выделяются факторы риска присущие данному виду кредитования с внесением качественной оценки их влияния на конечный результат. Также автором предлагается в качестве одного из ключевых показателей оценки кредитного риска использовать уровень оборачиваемости капитала и его цикличность.*

Ключевые слова*: кредитный риск, оборачиваемость, краткосрочное кредитование, ликвидность, инфляция.*

Abstract*: Short-term lending to commercial organizations has a number of*

features in assessing the risk of financing their activities from the perspective of credit institutions. The article highlights the risk factors inherent in this type of lending with the introduction of a qualitative assessment of their impact on the final result. The author also suggests using the level of capital turnover and its cyclicality as one of the key indicators of credit risk assessment.

***Keywords**: credit risk, turnover, short-term lending, liquidity, inflation.*

Основным видом кредитования торговых организаций с участием банков является предоставление краткосрочных кредитов, которые чаще всего являются источником пополнения оборотных средств. Выдача таких кредитов может осуществляться как наличными денежными средствами, так и ппосредством ссудного счета, который используется банковскими учреждениями с целью контроля целевого использования кредита. В последнем случае погашение задолженности осуществляется путем списания денежных средств, поступивших на ссудный счет.

Краткосрочное кредитование торговых организаций осуществляется путем открытия кредитной линии банком и заключения с ним кредитного договора. Так как потребность в кредитных средствах у торговых организациях возникает часто им открывается спецссудный счет.

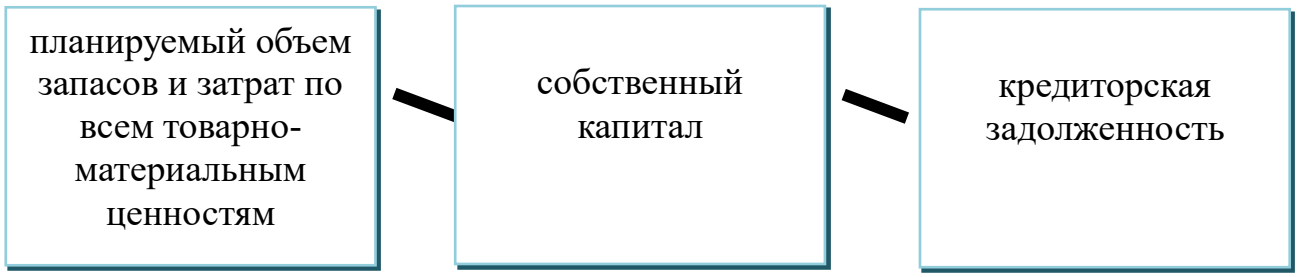


Рисунок 1 – Расчет суммы краткосрочного кредита

Предварительно организация подает в банк расчет о потребности в кредите на определённый период, которая рассчитывается, как разность между планируемым объемом запасов, затратами по всем товарно-материальным ценностям и собственным капиталом, а также кредитной задолженностью.

Выдача ссуд производится путем оплаты расчетно-денежных документов за приобретаемые товары (продукцию) по цене приобретения, а погашение - по кредиту путем непосредственного направления выручки от объема продаж товаров.

Поскольку выручка от реализации товаров полностью зачисляется в кредит ссудного счета, все затраты, источником покрытия которых является валовой доход, могут быть осуществлены либо непосредственно с ссудного, либо с текущего счета.

Рассмотрим краткосрочное кредитование в рамках исследуемой организации АО «Тандер». (Рисунок 2). В структуре краткосрочных обязательств кредиторская задолженность сохраняет тенденции роста, но незначительную 16% по сравнению с темпами приростом капитала организации в целом 25,5% и приростом оборотных активов в частности

26,5%. Однако динамика краткосрочных обязательств отражает сокращение суммы кредитов: в 2014 г. величина кредитов составляла 65346 млн руб., в 2015 г. – 45346 млн руб., в 2016 г. – 20995 млн руб.

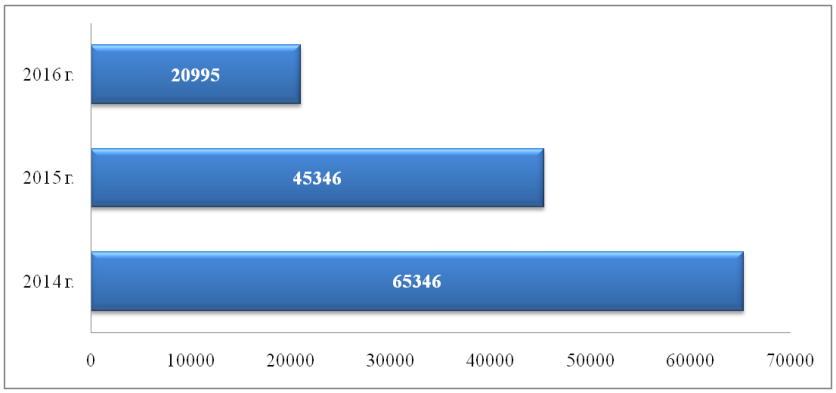


Рисунок 2 – Динамика краткосрочных заемных средств АО «Тандер», млн руб.

Объяснением данных действий организации может следующие. В 2014 г. сумма краткосрочных обязательств значительно превышала сумму оборотных активов 178721 млн руб. против 147146 млн руб.. Из чего следует, что часть средств вкладывалась во внеоборотные активы. Краткосрочные кредиты, как правило, дороже долгосрочных, так как влекут за собой дополнительные операционные расходы и утрату дохода на период безучастия денежных средств в производственных циклов. Поэтому это считается неразумное, с финансовой точки зрения, кредитных средств. Следует отметить, что на период 2014 г. организация проводила интенсивную политику расширения сети в масштабах страны. Из чего следует, что приобретение долгосрочного кредита на тот период являлось нецелесообразным, так как экономические отношения имели непостоянный характер. Таким образом, в 2016 году для организации, чья политика переориентирована на стабильное интенсивное развитие внутри компании, приоритетными стали долгосрочные кредиты.

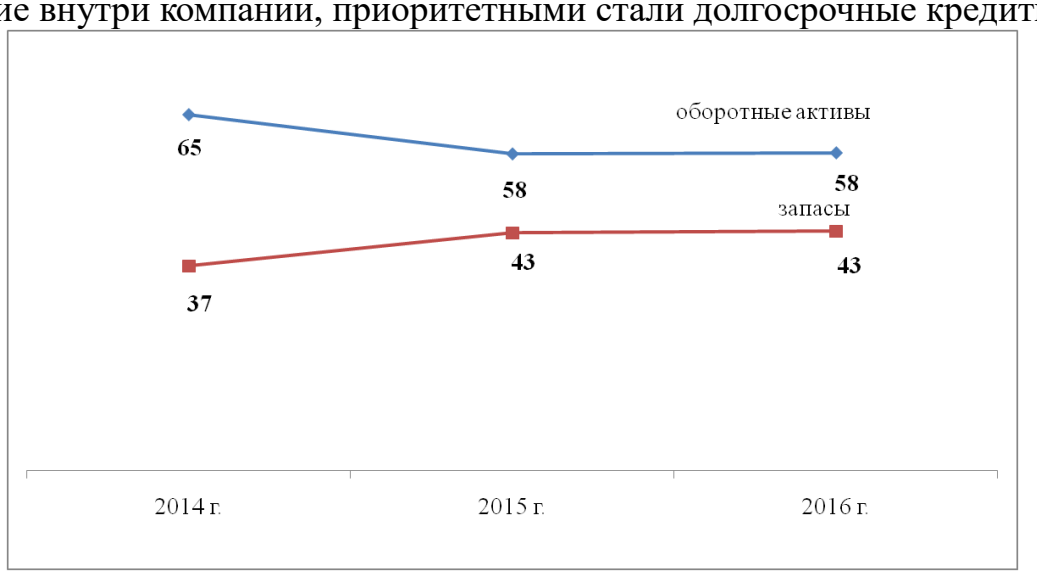


Рисунок 3 – Продолжительность одного оборота в днях

Но если мы рассмотрим процесс кредитования в рамках данной организации на примере 2014 года, то следует отметить преимущества для кредитной организации. Кредитование торговых организаций позволяет минимизировать следующие риски в рамках данной сделки:

Кредитный риск. Данный риск связан с вероятностью невозврата или просрочки платежа. В большей степени данные риск возникает при нереализации товара. Продовольственные торговые сети реализуют товар, спрос на который подвержен минимальным колебаниям по сравнению с другими видами торговой деятельности. Исключениями здесь могут стать ритейлы, реализующие продукты эксклюзивного характера, направленные на узкий круг покупателей. Реализация продуктов первичного спроса меньше всего подвержена риску.

Риск ликвидности. Несмотря на то, что запасы организации причисляют к медленно реализуемым активам, в рамках анализа ликвидности торговых продовольственных организаций данных факт может стать спорным. При этом стоит отметить продолжительность одного оборота текущих активов составляет 58 дней, а запасов 43 дня. Данный факт примечателен для кредитных организации тем, что в нестабильной политической и, как правило, экономической обстановке в стране возникает спрос на краткосрочных финансовые вложения, тем самым сокращая уровни риска не только ликвидности, но и изменения процентных ставок и валютного курса.

Имущественный риск. Риск утраты собственности на объект залога характерен в большей степени для долгосрочного кредитования. Тем не менее риск также имеется и при краткосрочном кредитовании. Поэтому для кредитных организации в рамках кредитования торговых сетей стоит отдавать предпочтение организациям со стабильным финансовым состояниям либо организациям подобно АО Тандер, т.е. где финансовое состояние нестабильное, но уверенная позиция на рынке укрепляет доверие и снижает риск неплатежеспособности, даже при высоком уровне заимствований.

Несмотря на заявления Центрального банка на стабильное состояние экономки и сохранения уровня инфляции 4% в Российской Федерации по-прежнему сохраняется высокий уровень риска изменения как в политической, так и в экономической сферах общества. Из чего следует, что инвестирование в долгосрочные проекты по-прежнему является высокорисковым решением. Поэтому для кредитных организации в особенности для тех, кто не занимает лидирующие позиции на рынке, кредитование торговой продовольственной сети может стать успешным проектом в рамках краткосрочного кредитования.

Использованные источники:

1 Корпоративные финансы и управление бизнесом [Электронный ресурс]: монография/ С.В. Большаков [и др.].— Электрон.текстовые данные.— М.: Русайнс, 2015.— 378 с.

2 Крейнина М.Н. Финансовое состояние предприятия. Методы оценки:учебник/ М.Н. Крейнина. –М.:– ИКЦ “ДИС”, 2012 год –224с.

3 Кузнецов Б.Т. Финансовый менеджмент:учебник/Б.Т. Кузнецов –

М.: ЮНИТИ–ДАНА, 2011. –55 с.

4 Лаврушин О.И. Банковское дело /О.И.Лаврушин, И.Д.Мамонтова, Н.И. Валенцева, З.Г.Ширинская; Под. Ред. Лаврушина О.И.- М.: КНОРУС, 2009. – 768с.

УДК 336

Фатхуллина А.А.
магистр 2 года обучения
Научный руководитель:
Булатова А.И., к.с.н, доцент
кафедра «Финансы и налогообложение»
Институт экономики, финансов и бизнеса
Башкирский государственный университет

КРЕДИТНОЕ ПОВЕДЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ: ТЕНДЕНЦИИ, ПРЕДПОЧТЕНИЯ, ОЦЕНКА АКТИВНОСТИ

Аннотация*. Статья посвящена исследованию особенностей кредитного поведения населения, которое в последние годы становится всё более значимым в финансовой практике российских граждан. Отмечено, что агрессивная политика финансовых учреждений по продвижению кредитных продуктов, недостаточный уровень финансовой грамотности россиян и зачастую неадекватная оценка ими собственных материальных возможностей создают определённые угрозы. В этой связи обосновывается необходимость оценки и систематического мониторинга ситуации на рынке кредитования физических лиц.*

Annotation. The article is devoted to the study of the features of the credit behavior of the population, which in recent years has become increasingly important in the financial practice of Russian citizens. It is noted that the aggressive policy of financial institutions to promote credit products, insufficient level of financial literacy of Russians and often inadequate assessment of their own material capabilities create certain threats. In this regard, the necessity of assessment and systematic monitoring of the situation in the market of lending to individuals is substantiated.

Ключевые слова: *микрофинансовые организации, кредитное поведение просроченная задолженность, доходы населения, кредитный портфель, финансовые услуги, финансовая грамотность.*

Key words: microfinance organizations, credit behavior overdue debts, incomes, credit portfolio, financial services, financial literacy.

В современных экономических условиях кредитование – одна из наиболее распространенных форм финансовых услуг среди населения. Использование населением кредитов рассматривается сегодня не только как средство достижения определенных целей, но и как особый нормальный стиль поведения, который формирует стратегию опережающего потребления.

В условиях экономической неопределенности, в которых в настоящее время находятся россияне, наблюдается большое количество негативных тенденций развития национальной экономики, негативной оценки россиянами своего текущего положения. В связи с этим изучение кредитного поведения – важная задача, поскольку в кризисные моменты структура выплат по кредитам изменяется, наблюдается просроченная задолженность, что негативно влияет на экономику в целом [5, с. 27].

На сегодняшний день известно, что активное кредитное поведение населения способствует развитию производства, росту рынка товаров и услуг, поскольку с помощью заемных средств, взятых в кредит, увеличивается потребительская активность граждан, денежные средства вовлекаются в активный экономический оборот [3, с. 97].

Переходя к анализу состояния кредитного поведения в современном российском обществе, необходимо уточнить понятие «кредитного поведения». Под кредитным поведением понимается «деятельность индивида, в процессе которой происходит заимствование денежных средств, предполагающее их обязательное последующее возвращение»[12]. Среди основных объективных и субъективных факторов, которые оказывают влияние на стратегию кредитного поведения граждан, можно выделить уровень денежных доходов заемщиков, их доверие банковским организациям, оценка ими благоприятности экономической обстановки для взятия кредита, уровень финансовой грамотности населения, экономическое положение в стране, включающее уровень инфляции, безработицы.

2018 год граждане РФ встретили с долгами перед банками в размере, превышающем 12, 5 трлн рублей. Объем обязательных платежей за прошлый год составил 5,6 трлн рублей, из которых больше трети ушло на оплату процентов. Очень распространенной ситуацией является покрытие старых долгов с помощью новых займов, что приводит к перекредитованности населения и проблемам с банками и коллекторами [6, с. 60].

Дело не только в падении реальных доходов населения (долги по кредитам начали накапливаться еще до кризиса), но и в том, что граждане РФ в большинстве своем финансово не грамотны и берут займы, не думая о последствиях. Сейчас очень много финансовых институтов и продуктов, получить средства может фактически любой желающий, но такой выбор возможностей при неумении ими пользоваться приводит к обратному эффекту.

Высокий уровень закредитованности населения, ужесточение условий банковского кредитования и обширный теневой сектор экономики способствуют стремительному развитию в России рынка микрофинансовых услуг. Потенциальные заемщики либо не могут, либо не хотят обращаться в банки. На выручку приходят микрофинансовые организации: они согласны выдать кредит практически любому, если заемщика устроят их условия [1, с. 16].

На современном этапе складываются условия, при которых спрос на банковские услуги снижается, а на услуги МФО возрастает, а, следовательно,

необходимо провести сравнительный анализ основных показателей деятельности микрофинансовых организаций и коммерческих банков в соответствии с действующим законодательством на примере двух организаций, первая из которых является среднего размера банком, а вторая – микрофинансовой организацией (таблица 1) [8, с. 15].

Таблица 1.

Сравнение основных показателей деятельности Банка и МФО за 2015-2017 гг., млн. руб.

Показатели	Банк				МФО			
	2015	2016	2017	Темп прироста, % 2017 г. к 2015 г.	2015	2016	2017	Темп прироста, % 2017 г. к 2015 г.
Объем портфеля	223803	285913	244779	9	107	155	270	152
Объем выдачи	237339	296490	251478	6	172	550	596	247
Объем просроченных кредитов (займов)	20738	41610	39312	89	21,4	4,3	75,6	253

Как можно заметить, объёмы кредитования у банка в тысячи раз превышают объёмы займов микрофинансовой организации, что свидетельствует о значимости банков в секторе кредитования. Однако темпы прироста значительно выше у микрофинансовой организации, что характеризует повышенный спрос к её кредитно-финансовым услугам. Несмотря на влияние внешних факторов за исследуемый период (2015-2017 гг.) данные показатели увеличились у обеих организаций, но, тем не менее, доминирующим поставщиком финансовых услуг населению был и остается банковский сектор. На него приходится основной объем операций по обслуживанию потребителей финансовых услуг.

Совершенствование регулирования рынка микрофинансирования способствовало его динамичному росту и укреплению доверия к финансовым услугам. Согласно реестру Банка России на протяжении 2015-2016 гг. ежегодно регистрировалось более 1 тыс. микрофинансовых организаций (таблица 2) [10, с. 261].

Таблица 2.

Количество зарегистрированных и исключенных из реестра микрофинансовых организаций (МФО) в 2015-2017 гг.

Год	Количество зарегистрированных МФО	Количество исключенных из реестра МФО	Уд. вес МФО, исключенных из реестра, %
2015	1632	1165	56,42
2016	1191	679	32,88
2017	696	221	10,70
Итого	3519	2065	100,00

Всего за анализируемый период было зарегистрировано 3519 микрофинансовых институтов.

О неоднозначном развитии рынка микрокредитования в России свидетельствует тот факт, что каждый год из реестра исключалось более 50 % зарегистрированных организаций. Всего за 3 года из реестра было исключено 2065 недобросовестных и нежизнеспособных микрофинансовых институтов.

Республика Башкортостан – регион, имеющий высокие темпы роста числа участников рынка микрофинансовых услуг, а также потенциал для дальнейшего развития этой сферы. В структуре финансового рынка Республики Башкортостан микрофинансовые организации составляют около 30% общего количества некредитных финансовых организаций. Около половины из них работают на рынке менее одного года, треть – от года до трех лет, и лишь 20% – более трех лет. Большинство организаций прогнозирует дальнейшее развитие своей деятельности.

В 2017 году количество микрофинансовых организаций в Республике Башкортостан увеличивалось очень стремительно, чему в значительной мере способствовало принятие Федерального закона от 02.07.2010 № 151-ФЗ «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях», определяющего правовые основы микрофинансовой деятельности (рисунок 1) [13].

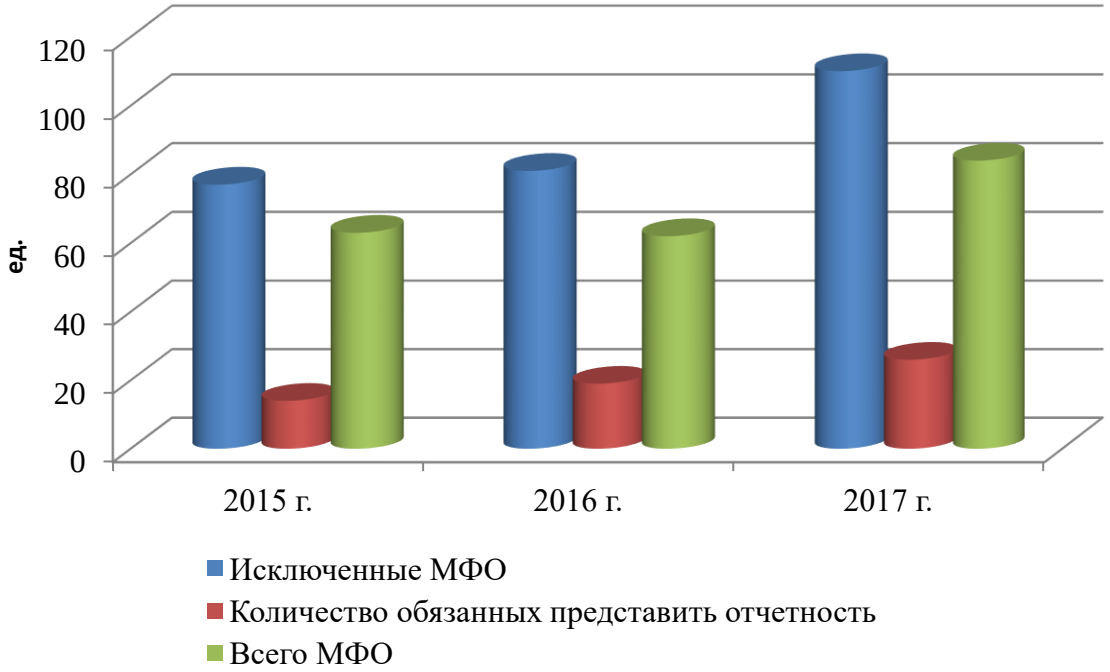


Рисунок 1. Динамика количества участников рынка микрокредитования в Республике Башкортостан, ед.

Однако в 2017 г. стало увеличиваться и число компаний, исключенных из Государственного реестра микрофинансовых организаций. Среди основных причин: усиление регулирования и контроля со стороны государства, что ведет к возникновению проблем с отчетностью и уходу ряда компаний «в

тень», а также ухудшение экономической конъюнктуры, при котором растет просроченная задолженность и падает рентабельность бизнеса.

В 2017 г. высокими темпами росло количество как заемщиков микрофинансовых организаций по действующим договорам займа, так и договоров займа (рисунок 2) [13].

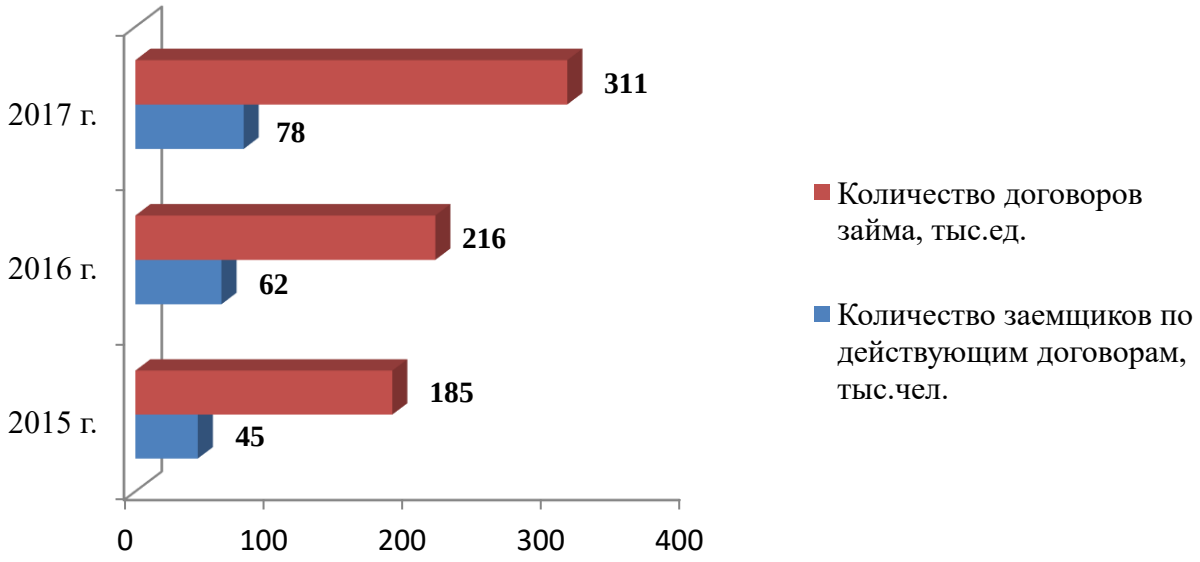


Рисунок 2. Динамика количества договоров займа и заемщиков по ним в Республике Башкортостан

Начиная с 2015 г. наблюдается активный рост суммы задолженности по выданным микрозаймам (рисунок 3) [13].

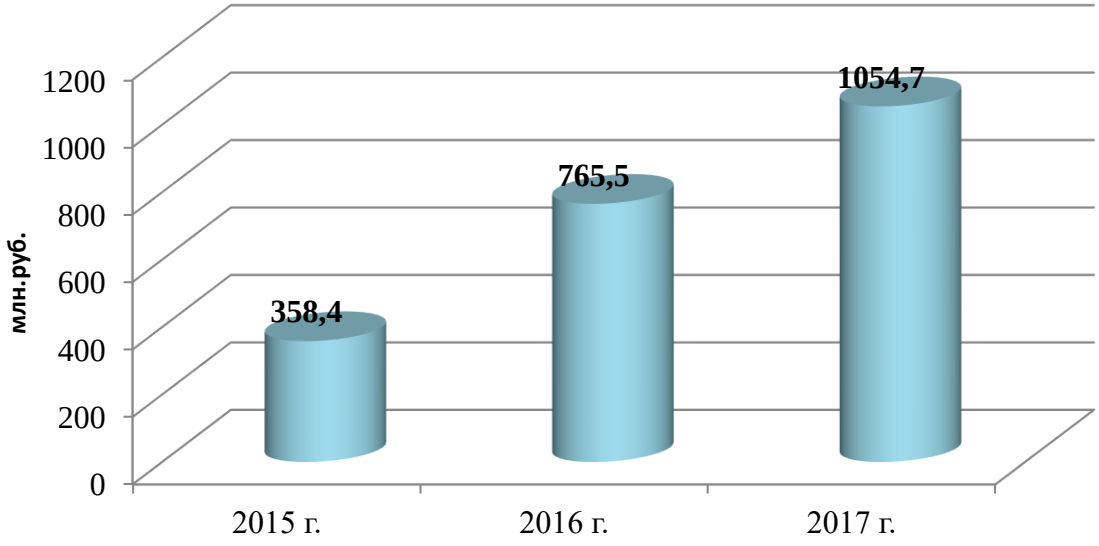


Рисунок 3. Динамика задолженности по выданным микрозаймам в Республике Башкортостан

Сумма выданных денежных средств микрофинансовыми организациями превышает сумму денежных средств, поступивших в погашение задолженности по микрозаймам, что может свидетельствовать о

формировании тенденции к невозврату клиентами полученных средств (рисунок 4) [13].

Рисунок 4. Сумма выданных микрозаймов в Республике Башкортостан

В ряде микрофинансовых организаций просроченная задолженность достигает 40–60%. Таким образом, высокие темпы роста рынка микрофинансирования в Республике Башкортостан не сопровождаются в должной мере обеспечением безопасности объектов МФО, жизни и здоровья их работников, вследствие чего сохраняются условия для роста преступных посягательств на денежные средства и сотрудников.

Заемщиков микрофинансовых организаций традиционно относят к клиентуре с низким уровнем финансовой грамотности.

Автором П.П. Аронов был проведен опрос «Уровень финансовой грамотности заемщиков» [2, с. 72].

В ходе опроса выяснилось, что большая часть заемщиков не умеет определять наиболее выгодную ставку по займу. На вопрос «Как вы считаете, какой заем более выгоден – заем «А» с процентной ставкой 1% в день или заем «Б» с процентной ставкой 70% годовых?» только 22% заемщиков МФО отметили, что наиболее выгодным является заем со ставкой 70% годовых. Тогда как 33% респондентов считают наиболее выгодным заем по ставке 1% в день, около 8% считают, что оба займа являются выгодными. Большинство респондентов (37%) затруднились ответить на этот вопрос.

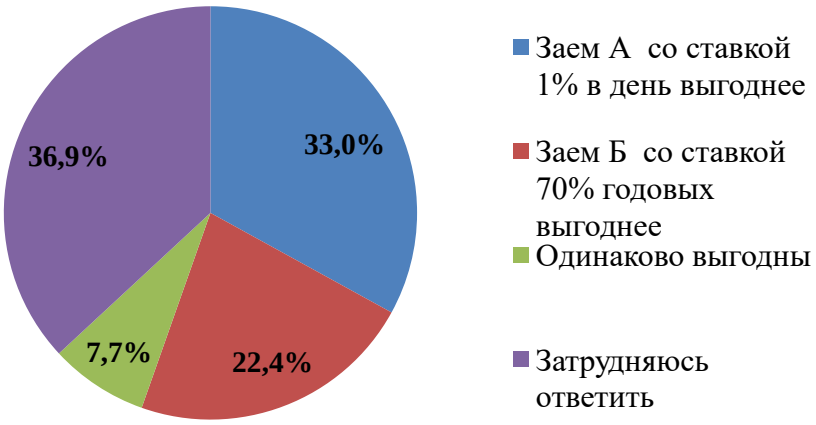


Рисунок 5. Распределение ответов на вопрос «Какой заем по Вашему мнению более выгоден – заем А с процентной ставкой 1% в день или заем Б с процентной ставкой 70% годовых?

Несмотря на общепринятое скептическое отношение к уровню финансовой сознательности заемщиков МФО, опрос показал, что большинство заемщиков МФО, или чуть более трети, всегда сравнивают условия предоставления займа в различных организациях. При этом практически четверть респондентов отметили, что только иногда сравнивают условия, а 16% оформляют займы без сравнения условий у других микрофинансовых компаний.

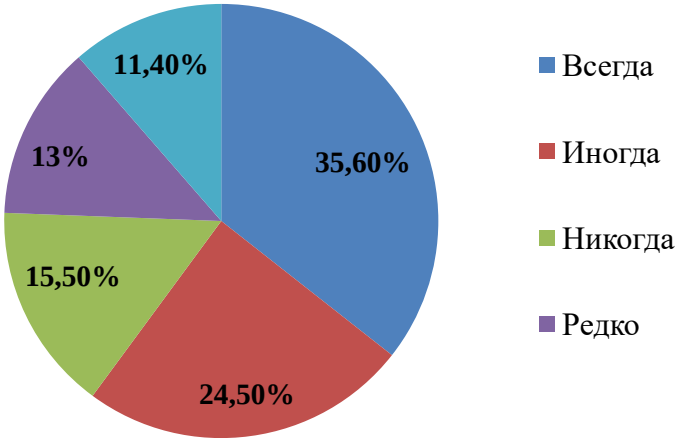


Рисунок 6. Распределение ответов на вопрос «Как часто перед оформлением займа Вы сравниваете условия его предоставления различными МФО?»

Клиентов МФО, прежде всего, волнует то, сколько, в конечном счете, денег ему предстоит вернуть. Причем практически никого не интересует, какова процентная ставка. Людям важно знать, сколько в итоге они переплатят в рублях. Также клиентов волнуют сроки, в которые они обязаны вернуть долг, и возможность досрочного его погашения [2, с. 73].

Более 18% заемщиков МФО, принявших участие в опросе, ставят свою подпись, не прочитав договор, полностью полагаясь на информацию, полученную от продавца. Около 23% респондентов подписывают договор сразу после того, как прочитают, даже если им что-то осталось непонятным. Около половины заемщиков отметили, что подписывают договор только после

тщательного изучения и выяснения всех неясных моментов. Однако здесь стоит учесть лукавство респондентов: на практике, скорее всего, данный процент намного ниже.

Рисунок 7. Распределение ответов на вопрос «Читаете ли Вы договор, который подписываете при покупке услуги микрофинансовой компании?»

Эксперты отмечают, что заемщики финансовых организаций, в том числе МФО, не любят задавать вопросы по условиям займа. Помимо этого кредитные менеджеры зачастую также не заинтересованы, чтобы клиент задерживался надолго, так как существуют нормативы по обслуживанию клиентов.

Обобщая результаты опроса, можно сказать, что заемщики МФО преимущественно имеют низкий уровень финансовой грамотности. Что, как выясняется, для МФО, действующих в рамках законодательства РФ, весьма невыгодно, поскольку финансовая неграмотность клиента влечет за собой просрочки по кредитному договору. Клиенту МФО, как правило, нужна небольшая сумма денег и на короткий срок. На таких условиях банки, как правило, не работают, да и процедура одобрения банковского кредита не происходит за 15 минут. Именно поэтому заемщик приходит в микрофинансовую организацию, а не в банк. И говорить, что такой заемщик не обладает должным уровнем финансовой грамотности, как минимум, некорректно. Тем более законодательство не позволяет МФО скрывать дополнительные платежи: сумма процентов по займу указывается в договоре микрозайма, так что заемщик ни в коем случае не уйдет «обманутым» [2, с. 74].

Другое дело, что, согласившись с условиями выдачи займа, нужно их исполнять. Вот про эту обязанность заемщики, к сожалению, иногда забывают. Причем, уровень финансовой грамотности во многом зависит от насыщенности информационной среды. Чем больше разнообразной информации о финансовых услугах получает человек, тем более соответствующая действительности картина формируется у него в голове.

Опрос показал, что заемщики МФО порой сами себя загоняют в тупик некредитоспособности по причине ограниченности знаний об устройстве и о специфике рынка кредитования. На этот счет в ЦБ России пояснили, что по инициативе Банка России подготовлен учебно-методический комплект по основам финансовой грамотности. Помимо этого Банк России реализует ряд других программ по финансовой грамотности, в том числе лекции и специальные вебинары для граждан разных возрастных групп. Что касается заемщиков МФО, то регулятор разработал специальную памятку для клиентов микрофинансовых организаций, ее можно найти на сайте ЦБ РФ и получить всю необходимую информацию, которую должен знать потенциальный заемщик.

Повышению финансовой грамотности может способствовать только создание программы по ее обучению при государственной поддержке. Речь идет создании системы специальных курсов, распространении материалов, работе специальных финансовых консультантов, к которым можно обратиться с вопросами, и информировании о том, как с ними связаться. К решению этой проблемы должно быть привлечено и банковское сообщество, например, консультации по финансовым вопросам могли бы давать независимые специалисты в кредитных организациях [7, с. 134].

Однако речь должна идти не о рекламе банковских услуг, а об объективных советах. Проблемы финансовой неграмотности и закредитованности населения являются не только проблемами населения, но также наносят ущерб государству и бизнесу. В итоге получается, что взыскание в судебном порядке ничего не дает, так как взыскивать просто нечего.

В заключение хочу сказать, что повышение финансовой грамотности населения является важной задачей для России. Уровень и темпы социально-экономического развития зависит от уровня развития финансовых рынков, который в свою очередь зависит от грамотности населения в финансовой сфере, что способствует увеличению спроса на финансовые продукты. Именно для раскрытия потенциала российского финансового рынка, усиления его инвестиционной функции имеет принципиальное значение повышение грамотности населения. Повышение уровня финансовых знаний способствует грамотному поведению, выражающемся в формировании семейного бюджета, эффективном управление денежной наличностью, занятие предпринимательской деятельностью и использованию разнообразных финансовых продуктов и услуг, способствует формированию активного сберегательного и инвестиционного поведения, увеличивая приток средств в экономику. В совокупности все эти факторы работают на повышение инвестиционной привлекательности финансового рынка, его конкурентоспособности и эффективности, росту международного авторитета страны.

Использованные источники:

1. Агеев А.А. Правовое регулирование микрофинансовой деятельности // Финансовый директор. - 2016. - № 9 . – С. 16.

2. Аронов П.П. Оценка результатов кредитования МФО // Консультант. – 2016. – № 13.– С. 71-75
3. Белехова Г.В. Оценка финансовой грамотности населения и пути её повышения // Проблемы развития территории. - 2015. - № 4. - С. 97
4. Боровых Д.В. Перспективы кредитования МФО // Банковский ритейл. - 2016. - №3. – С.5
5. Григорян С. А. Синергия взаимодействия банковской и микрофинансовой систем // Банковское кредитование. - 2014. - № 6. С. 27-38.
6. Данилова Т.Н. Проблема неопределенности, информации и риска потребительского кредитования // Финансы и кредит. - 2016. - №2. – 60 с.
7. Дикий А.А. Жизнь в кредит: установки и поведенческие стратегии россиян // Социологические исследования. - 2012. - № 5. - С. 134-140.
8. Лобанов Е.Д. Кредит и экономический рост // Банковское дело.- 2016. - №1. – С.15
9. Мехряков В.Д. Уроки кризиса и новые подходы в формировании кредитной активности // Банковское дело. - 2016. - №5. – 96 с.
10. Панова А. Ю. Реализация финансовых стратегий населения / А. Ю. Панова // Экономика и права. - 2017. - № 2. - С. 261–270.
11. Рыбников Д.Г., Николаев П.Н. и другие. Актуальные вопросы кредитования физических лиц в МФО // Финансист. – 2016. - № 3.- С. 19
12. Стребков Д. Основные типы и факторы кредитного поведения населения в современной России / Д.Стребков// Вопросы экономики.-2004.- С. 2
13. Официальный сайт Ассоциация кредитных и финансовых организаций Республики Башкортостан. – доступ: http://akorb.ru/

Белова А.М.,
студент
4 курс,факультет «Финансы и кредит»
Кубанский Государственный Аграрный
Университет имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар,
Аджиева А.Ю., кандидат экономических наук
доцент кафедры «Денежного обращения и кредита»
Кубанский Государственный Аграрный
Университет им. И. Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

КРЕДИТОВАНИЕ В АО «РОССЕЛЬХОЗ»

Аннотация: *В данной статье рассматривается кредитование в АО «РОССЕЛЬХОЗ». Представлена динамика рыночной доли банка в основных сегментах рынка. Описаны основные направления*

кредитования,представленные в банке.Также приводится стратегия деятельности банка.

Ключевые слова: *вклады,кредиты,банк,динамика развития,доля банка.*

Annotation: *This article discusses lending to JSC "ROSSELHOZ". The dynamics of the Bank's market share in the main market segments is presented. The main directions of lending presented in the Bank are described. The strategy of the Bank's activity is also given.*

Keywords: *contribution,loans,bank,dynamics of development,the bank's share.*

Каждый человек в современных условиях стремится улучшить и упростить свою жизнь, поэтому основная масса людей имеет банковские карты, вклады и действующие кредиты. Кредитование выступает определенным инструментом, который позволяет получить временно недостающие денежные средства или приобрести какой-то товар или услугу.

Рассмотрим более подробно кредитование в банке АО «Россельхоз».

Основную долю кредитного портфеля банка традиционно составляют кредиты, предоставленные корпоративным заемщикам. В 2016 году выдано кредитов корпоративным заемщикам на сумму 1 519,1 млрд рублей. По состоянию на 01.01.2017 доля корпоративного кредитного портфеля составила 81,3% от общего портфеля. Объем корпоративного кредитного портфеля банка составил на конец 2016 года 1 410,7 млрд рублей, что на 0,1%, или на 1,5 млрд рублей, выше уровня 01.01.2016.

Крестьянским (фермерским) хозяйствам в 2016 году было предоставлено 2,4 тыс. кредитов объемом 11,2 млрд рублей (на 1,3% больше, чем в 2015 году).

Розничный кредитный портфель составил 325,2 млрд. руб., увеличившись с начала года на 32,7 млрд рублей, или на 11,2%

В 2016 году выдано розничных кредитов на сумму 161 млрд рублей, 92% из которых составляют ипотечные и потребительские кредиты. Объем выданных ипотечных кредитов составил 65,8 млрд рублей.

За 2016 год банком выдано 511,2 тыс. кредитов в рамках реализации мероприятий Госпрограммы АПК, включая кредиты предприятиям и организациям АПК, крестьянским (фермерским) хозяйствам, гражданам, ведущим личное подсобное хозяйство, на общую сумму 1 030,8 млрд рублей. По сравнению с 2015 годом объем выданных кредитов увеличен банком на 61,7%. На долю краткосрочных кредитов в 2016 году пришлось 74,7% всего объема выдач, на долю долгосрочных — соответственно 25,3%.

Одним из основных направлений кредитования в банке является финансирование сезонных работ. На эти цели в 2016 году банком выдано 260,0 млрд рублей (на 36,9% больше, чем в 2015 году).

В 2016 году по реализации Госпрограммы АПК было выдано 45,0 млрд рублей кредитов (на 2,7% больше по сравнению с 2015 годом).

За 2016 год на покупку сельскохозяйственных животных банком было выдано кредитов на сумму 2,3 млрд рублей (рост на 18,2% по сравнению с 2015 годом).

Таблица 1.

Динамика рыночной доли банка в основных сегментах рынка, %.

Рынок	01.01.2016	01.01.2017
Кредитования:		
Юридических лиц (нефинансовых организаций)	4,2	4,7
Физических лиц	2,7	3,0
АПК	28,2	29,8
Сезонных работ	72	75
Отрасли «сельское хозяйство»	38,3	38,3
Отрасли «пищевая промышленность»	19,4	22,0
Привлечения:		
Средств физических лиц	2,1	2,5

В 2016 году банк обеспечил опережающую динамику развития на всех основных рынках:

- на рынке кредитования населения прирост портфеля банка составил 11,2% при приросте рынка на 1,1%, доля банка увеличилась на 0,3 п.п. — до 3,0%;

-на рынке кредитования юридических лиц (нефинансовых организаций) динамика портфеля банка составила 0,6% при снижении портфеля по банковской системе на 9,5%, доля банка на этом рынке увеличилась на 0,5 п.п. — до 4,7%;

-темп прироста привлеченных средств физических лиц в банке в 2016 году составил 25,4% против 4,2% по банковской системе, прирост доли банка составил 0,4 п.п. — до 2,5%;

-объем привлеченных средств юридических лиц в банке в 2016 году увеличился на 4,6% на фоне сокращения на 10,1% по банковской системе, прирост доли банка составил 0,8 п.п. — до 5,4%.

Подводя итоги, можно сделать общий вывод, который позволяет судить о финансовом положении, сложившемся в АО «Россельхоз» как постоянно развивающееся и в направлении совершенствования хозяйственной работы данного банка. Положительная динамика показателей вызывает доверие клиентов банка и способствует наращиванию клиентской базы, а также предоставление новых услуг и скидок, которые будут упрощать жизнь каждого клиента банка.

Но несмотря на разработку четкой стратегии деятельности банка, которая направлена, в первую очередь, на получение максимальной прибыли и получения достойного места на рынке услуг, а также завоевание все большего количества клиентов, присутствует постоянно доля вероятности, которая несет под собой различные риски убытком.

Банк управляет кредитным риском — риском возникновения потерь (убытков) вследствие неисполнения, несвоевременного либо неполного исполнения контрагентом и/или третьей стороной по договору финансовых

обязательств в соответствии с условиями договора (в том числе по операциям на финансовых рынках).

В области совершенствования системы управления кредитным риском банком проводятся следующие мероприятия:

-запущена в промышленную эксплуатацию автоматизированная система контроля лимитов кредитного риска;

-введена в действие методика расчета премии за кредитный риск для корпоративных заемщиков АО «Россельхозбанк»;

-введена в действие методика расчета лимита кредитного риска по сделкам, принимаемым кредитным комитетом регионального филиала в рамках собственных полномочий;

- продолжается разработка и внедрение подходов к использованию внутренних кредитных рейтингов в системе принятия решений, в том числе при установлении риск-правил по кредитным продуктам, определении полномочий по принятию кредитного риска;

- развитие количественных подходов к оценке кредитного риска.

Использованные источники:

1) Официальный сайт АО «Россельхозбанк». – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.rshb.ru/.

2) Аджиева А.Ю., Дикарева И.А., Питенко К.С. Автокредитование в РФ: специфика и тенденции развития. «Научно-практический электронный журнал Аллея Науки» №9. 2017 Alley-science.ru

3) Потребительское кредитование в РФ на современном этапе: специфика, проблемы и перспективы развития Аджиева А.Ю., Дикарева И.А., Торосьян А.Г. Аллея науки. 2017. Т. 3. № -9. С. 205-211.

УДК 351/354

Кашин А.В., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Менеджмент»
Сибирский институт управления – филиал РАНХиГС
Россия, г. Новосибирск
Шестак Т.С.
студент
4 курс, факультет «Государственное и муниципальное управление»
Сибирский институт управления – филиал РАНХиГС
Россия, г. Новосибирск

КРИЗИС В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО (МУНИЦИПАЛЬНОГО) УПРАВЛЕНИЯ – ПУТЬ К РАЗВИТИЮ ИЛИ РАСПАДУ?

Аннотация: *Статья посвящена рассмотрению кризиса в системе государственного (муниципального) управления в отрицательном и положительном контексте. Представлены аспекты, от которых зависит*

тот или иной исход кризиса, а также причины его возникновения. Автором предложены рекомендации по переводу кризисной ситуации в позитивную плоскость, которые позволят предупредить разрушение системы, дать толчок для ее обновления и развития.

Ключевые слова: *кризис, система, кризис в системе государственного (муниципального) управления, адекватное (неадекватное) реагирование, общественно-политические институты.*

Annotation: *The article is devoted to the crisis in the system of state (municipal) management in a negative and positive context. The aspects on which this or that outcome of crisis, and also the reasons of its emergence depends are presented. The author offers recommendations on the translation of the crisis situation in the positive plane, which will prevent the destruction of the system, to give impetus to its renewal and development.*

Key words: *crisis, system, crisis in the system of state (municipal) management, adequate (inadequate) response, socio-political institutions.*

На современном этапе развития система государственного (муниципального) управления подвержена различным внутренним и внешним влияниям, которые, с одной стороны, стимулируют процесс ее развития, с другой, - подрывают стабильность ее функционирования. Однако, данные разнонаправленные процессы, как правило, имеют единый источник возникновения – кризис.

Понятие «кризис» в научной литературе трактуется по-разному в силу сложности и многоаспектности данного явления.

Одна группа авторов рассматривает кризис как явление, которое приводит к разрушению системы: Коротков Э.М., Бажутин А.С., Татарников А.Е. и др. Так, по мнению Бажутина А.С., «кризис – это процесс, возникающий в результате обострения противоречий в системе, выводящий ее из состояния равновесия и способный привести к невозможности функционирования» [2, с. 7].

Другая группа авторов определяют кризис как ситуацию, которая является переломной и ведет к обновлению и развитию системы, так, например, Михайлова Е.М. определяет кризис как явление, ориентированное на ломку старого и развитие нового [4].

На основе данных подходов можно заключить, что кризис – это процесс, возникающий внутри системы в результате назревших противоречий, выводящий ее из состояния равновесия и способный привести либо к обновлению и развитию системы, либо к ее разрушению.

Однако, возникает вопрос: «От чего зависит тот или иной исход?» Негативный или благоприятный исход кризиса напрямую зависит от эффективности и своевременности принимаемых решений и последующих антикризисных мероприятий.

Кризис в системе государственного (муниципального) управления представляет собой процесс, протекающий в общественно-политической системе общества, который приводит к нарушению ее стабильности, разбалансированности составляющих ее элементов, снижению уровня

управляемости внутрисистемных процессов, а также возрастанию конфликтов и взрыву негативных массовых настроений.

Адекватное реагирование на кризисную ситуацию со стороны органов власти и управления позволит перевести данный процесс в иную позитивную плоскость, что создаст условия для стабилизации системы и ее дальнейшего развития. Для того, чтобы это произошло, необходимо повышение уровня моральной и профессиональной компетенции управленцев, поскольку данная область в настоящее время испытывает трудности в связи с ослаблением таких общественных институтов как семья и образование.

Кроме того, переход государства на информационный путь развития требует от управленческой элиты приобретение новых знаний, умений и навыков, что также является одним из решающих факторов при разрешении кризисной ситуации.

В случае неадекватного реагирования на кризисную ситуацию или ее игнорирование происходит усиление кризиса и, как следствие, разрушение системы.

С чем связано возникновение кризиса в системе государственного (муниципального) управления?

Одна из точек зрения по данному вопросу заключается в том, что современная государственная власть теряет свои позиции, уступая иным общественно-политическим институтам, которые формируются на наднациональном или субнациональном уровнях, а также вне системы государственного (муниципального) управления, в частности, в рамках частого бизнеса. Данный процесс объясняется тем, что интересы общества способны реализоваться лишь с помощью новых политических и общественных образований, поскольку это не выполняется в рамках действующей системы.

Другой причиной кризиса в системе государственного (муниципального) управления может стать несоответствие реализуемой политики ранее провозглашенным планам, что может вызвать диссонанс в обществе, который в результате может вылиться в массовые конфликты, перерастающие в кризис.

Также основанием возникновения кризиса может стать недоверие общества действующей правящей элите, которое появилось в результате неоднократных ошибок последних.

И, конечно, кризис может быть вызван в силу некомпетентности, непрофессионализма кадров, которые, не обладая нужным объемом знаний, умений и навыков, не справляются со своими обязанностями, что приводит к нарушению нормального функционирования системы.

Для того, чтобы избежать негативного влияния кризиса необходимо, во-первых, обеспечить систему государственного (муниципального) управления морально и профессионально компетентными кадрами, которые способны к принятию творческих, неординарных решений; во-вторых, увеличить открытость системы и входящих в нее элементов, а также усилить коммуникацию между органами власти и обществом, что позволит в ситуации

кризиса внести какие-либо изменения в действующую систему с учетом мнения населения; в-третьих, во время кризиса выявляются «болезненные места» общества, поэтому их устранение путем изменения законодательства, смены должностных лиц и др. нормализует состояние системы и дает толчок к ее развитию.

Кроме того, важно отметить, что необходимо приложить максимальные усилия для того, чтобы изменить, «переломить» общественное мнение о несостоятельности современной власти, а также возобновить ее высокий статус, поскольку данный аспект во многом является определяющим в процессе ликвидации кризисной ситуации.

На основе данных положений можно заключить, что переход кризиса в негативную или позитивную плоскость зависит, с одной стороны, от человеческого фактора, с другой, - от организации работы органов власти, а также их взаимодействия с обществом с целью выявления и решения проблем.

Таким образом, кризис в системе государственного (муниципального) управления может стать причиной разрушения этой системы или основой для ее обновления и дальнейшего развития, конкретный исход зависит от решений и действий, которые будут предприняты органами власти и управления.

Использованные источники:

1. Адельсеитова Э.Б., Яльчи К.И. Кризис-менеджмент в системе государственного управления / Э.Б. Адельсеитова, К.И. Яльчи // Современный менеджмент и управление: тенденции и перспективы развития. – 2017. – С. 274–279.
2. Бажутин А.С. Концептуальные и методологические основы определения понятия кризиса / А.С. Бажутин // Вестник Удмуртского университета. Серия экономика и право. – 2008. - № 2. – С. 5-17.
3. Бабушкина Е.А., Бирюкова О.Ю., Верещагина Л.С. Антикризисное управление: конспект лекций / Е.А. Бабушкина, О.Ю. Бирюкова, Л.С. Верещагина. - М.: Эксмо, 2008. - 160 с.
4. Шкилева А.А. Развитие методических подходов к управлению кризисной ситуацией в строительных организациях (на примере строительного комплекса Тюменской области): автореф. дис. … канд. экон. наук. СПб., 2012. URL: http://www.finec.ru/thesis/d10shkilevaaa.pdf (дата обращения: 23.04.2018).

УДК 343.94

Романцева Зоя Сергеевна
студент магистратуры 2 курса
Института права ФГБОУ ВО «ЧелГУ»
Россия, г. Челябинск
Научный руководитель: Кунц Елена Владимировна,
доктор юридических наук, профессор

КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОСУЖДЕННЫХ ЖЕНЩИН

Аннотация:*Указанная статья посвящена криминологической характеристике осужденных женщин: рассмотрены различные факторы возникновения данных явлений, исследованы виды женской преступности, определены общесоциальные меры предупреждения женской преступности.*

Ключевые слова: *женская преступность, преступность, преступное поведение, криминологическая характеристика, осужденные женщины, меры предупреждения преступности, социальная адаптация, ресоциализация, реабилитация, виктимологическая профилактика*.

CRIMINOLOGICAL CHARACTERISTICS OF CONVICTS WOMEN

Abstract: *The article is devoted to the criminological characteristics of convicted women: various factors of these phenomena are considered, the types of female crime are investigated, General social measures of prevention of female crime are defined.*

Key words: *female crime, crime, criminal behavior, criminological characteristics, convicted women, crime prevention measures, social adaptation, resocialization, rehabilitation, victimological prevention.*

Женская преступность выступает составной частью общей преступности, при этом отличается особенными качественными и количественными показателями, спецификой личности преступника, определенными детерминирующими факторами противоправного поведения. В настоящее время удельный вес женской преступности образует 15 % (в 2016 г. из 924400 лиц, совершивших преступления, 156868 женщины). Данные статистики свидетельствуют об активной преступной деятельности женщин. В 2016 г. среди выявленных преступников женщины образовали: 1) убийство матерью новорожденного ребенка 100 %; 2) убийство и покушение на убийство 14,9 %; 3) убийство, осуществленное при превышении пределов необходимой обороны или при превышении мер, необходимых для задержания лица, осуществившего преступное деяние 36,7 %; 4) причинение смерти по неосторожности 23,6 %; 5) вовлечение несовершеннолетнего в осуществление преступного деяния 15,4 %; 6) вовлечение несовершеннолетнего в осуществление антиобщественных действий 46,1 %; 7) злостное уклонение от уплаты средств на содержание детей либо

нетрудоспособных родителей 25,9 %; 8) присвоение, растрата 45,8 %; 9) преступления против собственности 15,7 %[1].

Женщины, в ряде случаев, выступают в роли скупщиков краденного, укрывательниц, сводниц, пособниц и подстрекательниц к осуществлению преступных деяний. Так, по одному делу мать наркоторговца продолжительное время укрывала своего сына от правосудия. Пытаясь повести расследование по ложному следу, она написала заявление в полицию о пропаже сына, а позже опознала его в одном из утопленников. Данными действиями женщина умышленно препятствовала выявлению истины по уголовному делу[2]. В другом деле женщина угрожала физической расправой потерпевшему, спасая сына от скамьи подсудимых. В итоге – сама была привлечена к уголовной ответственности по ч. 2 ст. 309 УК РФ[1].

Как отмечают А.Е. Шалагин и А.Д. Шарапова на принятие решения женщиной осуществить преступное деяние, существенное влияние оказывают следующие факторы: нерешенность жилищной проблемы, отсутствие стабильного заработка, продолжительная психотравмирующая ситуация. Порядка 31 % осужденных женщин до осуществления преступного деяния страдали наркотической либо алкогольной зависимостью. По истечения 1-2 лет после отбытия наказания 1/5 женщин снова осуществляет преступление[2].

На криминологические показатели анализируемой преступности оказывают воздействие такие факторы как: низкий уровень заработной платы, затяжной экономический кризис, инфляция, возрастающая напряженность в социуме, увеличение миграционных потоков, снижение значимости семейных ценностей. Вместе с тем, лица женского пола более эмоциональны и импульсивны, чем мужчины. Их психологические травмы, в отдельных случаях, носят затяжной характер. Неблагополучная семейная обстановка, частые бытовые споры, отрицательные примеры аморального поведения могут выступать причинами рассматриваемой преступности, прежде всего, среди подростков и молодежи.

Многолетняя практика исполнения наказания в виде лишения свободы не раз подтверждала закономерность повышения численности осужденных женщин по мере активизации их места и роли в обществе. Данная зависимость была обнаружена еще в 19 веке, когда впервые в цивилизованных государствах заговорили о феминизации общественной жизни, с тех пор она так либо иначе регулярно находит свое подтверждение в отчетах статистики.

По статистике за период 2011 - 2016 г.г. сохраняется тенденция небольшого сокращения количества осужденных женщин в возрасте от 18 до 24 лет при его росте в возрастном диапазоне от 25 до 39 лет и старше (от 40 до 54 лет). Ключевая доля осужденных женщин (80,8 %) это лица женского пола

[1] Официальный сайт МВД России. – URL: https://xn--b1aew.xn--p1ai/
[2]Мать наркоторговца укрывала сына от правосудия. – URL: http://penza.rfn. ru/rnews.html?id=6389
[1] Женщина совершила преступление, защищая сына. – URL: http://kirov-portal.ru
[2]Шалагин А. Е., Шарапова А. Д. Криминологическая характеристика и предупреждение женской преступности // Вестник экономики и права . 2016. № 4. С. 201.

в возрасте от 22 до 39 лет, в котором 30,8 % женщин приходится на возрастной период от 30 до 39 лет и 27,8 % от 26 до 29 лет[1].

А.Н. Антиповым был проведен мониторинг женской преступности за период 2011 - 2016 г.г., обобщенные результаты которого представлены в статье на тему «Криминологическая характеристика осужденных женщин».

Проведенное А.Н. Антиповым исследование говорит о тенденции к «омоложению» лиц, страдающих социально значимыми болезнями. Наибольшее количество таких женщин приходится на возрастную группу от 22 до 29 лет в которой каждая третья женщина (36,7 %) больна, в возрасте от 30 до 39 лет больна каждая пятая осужденная женщина (18,9 %), и практически в равных долях данные лица представлены в возрастных категориях от 19 лет до 21 года (11,2 %) и от 40 лет и старше (9,8 %)[2].

В конкретной степени об уровне социальной активности осужденных женщин и, соответственно, о реальном положении дел в колонии можно судить по количеству обращений осужденных в разные инстанции. Основная часть заявлений, жалоб и иных обращений направляется осужденными женщинами, находящимися в обычных условиях содержания (68,3 %). Исследование вопроса о связи частоты обращений осужденных в разные инстанции и возраста свидетельствует, что весьма редко с заявлениями, жалобами, предложениями, ходатайствами в инстанции обращаются женщины молодежного (до 30 лет) возраста, чаще же иных данные обращения направляются женщинами в возрасте от 30 до 39 лет. Женщины старше 50 лет почти не обращаются ни в какие органы. Главная доля обращений направляется лицами женского пола в суды (88,1 %).

В качестве значимого параметра социально-демографической характеристики осужденных женщин выступают сведения об их социально полезных связях. Конкретно данные связи во многом обеспечивают поддержание стабильного настроения, уверенности в будущем и в конечном счете правопослушное поведение лиц, отбывающих наказание. Наибольшее количество осужденных женщин поддерживает отношения с семьями (68,5 %), с близкими, родственниками (48,9 %), с друзьями (24,7 %). Сохраняется почти на стабильном уровне (в границах 5 %) доля женщин, которые непосредственно ни с кем не поддерживают отношения за пределами колонии[1].

Таким образом, женская преступность и личность осужденной женщины обладают существенной спецификой, что связано с психологическими и социально-биологическими признаками лиц женского пола, с местом женщины в системе социальных отношений, с реализуемыми ею социальными функциями и ролями. В свою очередь, предупреждение анализируемой преступности – многоплановая деятельность государственных и общественных структур, определенных лиц и всего социума, состоящая из комплекса мероприятий по недопущению преступных деяний.

[1] Официальный сайт МВД России. – URL: https://xn--b1aew.xn--p1ai/

[2] Антипов А. Н. Криминологическая характеристика осужденных женщин // Криминологический журнал БГУЭП . 2017. № 1. С. 78.

[1] Антипов А. Н. Криминологическая характеристика осужденных женщин // Криминологический журнал БГУЭП . 2017. № 1. С. 79.

Общесоциальные меры предупреждения женской преступности различны. К ним определены многочисленные политические, экономические, правовые, нравственно-психологические, а также педагогические, организационные, медицинские, технические, санитарно-эпидемиологические и другие мероприятия. Особенное внимание следует уделить реализации ФЗ от 23 июня 2016 г. № 182 «Об основах системы профилактики правонарушений в РФ»[2]. В нем, наряду с общими предупредительными мероприятиями, обозначаются меры социальной адаптации, ресоциализации, реабилитации, виктимологической профилактики. Обособленной проработки заслуживает проблема нравственного и духовного воспитания несовершеннолетних и молодежи. Требует последующего совершенствования система педагогической, психологической и юридической поддержки лиц, оказавшихся в сложных жизненных ситуациях, характеризующихся осуществлением правонарушений и антиобщественных поступков. К результативным мерам предупреждения анализируемого вида преступности необходимо определить: а) формирование благоприятных условий для труда и отдыха женщин; б) охрану материнства и детства; в) реализацию социальных гарантий; г) обеспечение личной неприкосновенности лиц женского пола; д) культурное и образовательное просвещение. Профилактику алкоголизма, токсикомании, наркомании, безнадзорности, проституции, семейного неблагополучия, этнических и религиозных конфликтов.

Список источников

1. Об основах системы профилактики правонарушений в Российской Федерации: Федеральный закон от 23 июня 2016 г. № 182-ФЗ [Текст] // Российская газета – 2016. 05 июля.
2. Антипов, А. Н. Криминологическая характеристика осужденных женщин [Текст] / А.Н. Антипов // Криминологический журнал БГУЭП. 2017. № 1. С. 78 - 82.
3. Буярова, Е.В. Уголовно-правовая и криминологическая характеристика преступлений, совершенных женщинами [Текст] / Е. В. Буярова // Журнал российского права. 2016. № 5. С. 27 - 30.
4. Шалагин, А. Е., Шарапова, А. Д. Криминологическая характеристика и предупреждение женской преступности [Текст] / А. Е. Шалагин, А. Д. Шарапова // Вестник экономики и права. 2016. № 4. С. 201 - 210.
5. Официальный сайт МВД России. – URL: https://xn--b1aew.xn--p1ai/ (дата обращения: 09.11.2017).
6. Мать наркоторговца укрывала сына от правосудия. – URL: http://penza.rfn. ru/rnews.html?id=6389 (дата обращения: 09.11.2017).
7. Женщина совершила преступление, защищая сына. – URL: http://kirov-portal.ru (дата обращения: 09.11.2017).

[2] Об основах системы профилактики правонарушений в Российской Федерации: Федеральный закон от 23 июня 2016 г. № 182-ФЗ // Российская газета – 2016 . – 05 июля.

УДК 336.741

Аджиева А.Ю., кандидат экономических наук,
доцент кафедры «Денежного обращения и кредита»
«Кубанский государственный аграрный университет имени
И.Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодар
Бешкок Е.А.
студентка
4 курс, факультет «Финансы и кредит»
«Кубанский государственный аграрный университет имени
И.Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодар

КРИПТОВАЛЮТА НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ

Аннотация: *В российской экономической литературе, посвященной исследованиям монетарных проблем, уделяется очень мало внимания теме происхождения денег, хотя она имеет большое значение для понимания их сущности. В статье рассматриваются вопросы, связанные с теорией происхождения денег, во взаимосвязи с появлением криптовалют.*

Abstract: *In Russian economic literature devoted to monetary problems not enough attention is paid to questions of the origin of money, though these issues are very important for understanding the nature of money. The article discusses the issues connected with the theory of the origin of money in conjunction with the advent of modern cryptocurrency.*

Ключевые слова: *деньги; эволюционная теория; рационалистическая теория; государственная теория денег биткойн.*

Key words: *money; evolutionary theory; rationalist theory; state theory of money bitcoin.*

В экономической периодике появилось много публикаций, посвященных криптовалютам, в особенности самой популярной ее разновидности – биткойну. В них речь идет о многочисленных преимуществах и удобстве этой виртуальной валюты, таких как анонимность, наднациональность, отсутствие посредников, защищенность от мошенничества благодаря новейшим информационным технологиям и независимость от какого-либо государственного регулирования. Последняя характеристика признается ключевой, поскольку позволяет пользователям этой криптовалюты значительно снизить издержки обращения и уйти от контроля регуляторов и налоговых служб.

В связи с возникновением новых видов денег перед центральными банками разных стран встает вопрос о том, каким должно быть их отношение к криптовалютам в целом и к биткойну в частности. Криптовалюты в настоящее время активно используются многими участниками финансовых рынков, и популярность новых денег стремительно растет, особенно среди валютных спекулянтов. Игнорировать появление новых денежных

инструментов уже больше нельзя, и регуляторам нужно как-то реагировать на сложившуюся ситуацию [1].

В большинстве стран Европейского союза и США реакция на криптовалюты в целом положительная, и биткойны вполне легальны, поскольку в законодательстве этих стран отсутствует прямой запрет на их обращение. В ряде стран, таких как Россия, Китай, Индия, Швеция и др., биткойны пока законодательно запрещены. В России Министерством финансов даже предлагается ввести уголовную ответственность за использование криптовалют, к которым и относятся биткойны.

Однако даже в странах, где обращение криптовалют законодательно не запрещено, у них нет внятного правового статуса. А он необходим, если речь идет не только о спекулятивных сделках, но и о массовом использовании этих валют крупными игроками на валютных и финансовых рынках. Кроме того, глава Банка России Э. С. Набиуллина не раз отмечала, что нужно не запрещать криптовалюты, а изучать их возможности и перспективы для экономики.

Следует отметить, что возникновение электронных денег, общих валют, криптовалют демонстрирует еще одно характерное для современного экономического развития явление – постепенный выход денег из юрисдикции национальных государств и, как следствие, утрату контроля центральных банков над денежной массой. Современные информационные технологии позволяют организовывать обращение криптовалют и без участия государственного (централизованного) регулятора. В связи с этим отношение к новым денежным инструментам должно строиться исходя из этой потенциальной опасности для денежного суверенитета и роли Банка России в регулировании денежного обращения.

Для того чтобы более глубоко понять место и роль криптовалют, нужно определить ряд дефиниций относительно них. Обычно криптовалюты относят к так называемым виртуальным валютам. Д. А. Кочергин, известный эксперт по проблемам электронных денег, считает, что виртуальную валюту можно представить как цифровое выражение стоимости, которая может покупаться или продаваться в цифровой форме и функционировать в качестве: средства обмена; счетной единицы; средства сохранения стоимости, но не имеет законного статуса в какой-либо юрисдикции [2].

С другой стороны, виртуальные валюты могут интерпретироваться и как электронные деньги, только эмитированные не центральным банком или коммерческими банками, т. е. легитимными эмитентами, а небанковскими эмитентами для расчетов в электронных сетях. Кроме того, В. А. Логинов и В.А. Кузнецов обращают внимание на другое отличие виртуальных валют от электронных денег: их выпуск осуществляется без предварительного внесения денежных средств на счет оператора системы [3].

Можно сказать, что криптовалюты представляют собой этап развития электронных денег.

Определение электронных денег еще не устоялось и является весьма противоречивым, этот термин относится не только к самим деньгам, но и к переносным устройствам для хранения электронных денег [4].

Когда речь идет о биткойнах как о виртуальной валюте, то обычно под ними понимают одновременно цифровую валюту и онлайновую платежную систему, в которой технология шифрования обеспечивает управление генерацией денежных единиц и подтверждение переводов средств [5].

Если придерживаться логики доминирующей в настоящее время эволюционной теории денег, то криптовалюты во всем своем многообразии вариантов должны конкурировать с традиционными денежными инструментами. Затем деньги, выигравшие конкурентную борьбу, должны быть приняты государством как «воля рынка» в качестве единственного платежного средства.

Подобное развитие событий выглядит маловероятным, и современные государства (как, впрочем, и более древние) не следуют подобной логике появления денег. Они сами назначают на роль денег то платежное средство, которое считают целесообразным в конкретных экономических обстоятельствах.

Криптовалюты лучше подходят для совершения трансакций на финансовых рынках, где требуются высокий уровень доверия и гарантия безопасности сделок. Регулятор в целях безопасности может создать централизованный банк данных, однако в этом случае необходимы высокий уровень надежности системы и бесперебойность ее работы. В случае использования технологии блокчейна участники рынка могут хранить всю информацию на собственных серверах и проверять трансакции, безопасность которых обеспечивается криптографическими алгоритмами. Благодаря отсутствию посредников трансакции могут быть дешевыми или даже бесплатными. Государство должно не запрещать новые виды денег, а использовать их в своих интересах для стимулирования экономического развития.

Список использованных источников

1. Аджиева А.Ю., Ушаков И.А, Блохина Ю.И. Легальные способы вывода денежных средств в офшоры / СОВРЕМЕННЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ /Изд-во: Научный центр "Олимп".2017.
2. Кочергин Д. А. Место и роль виртуальных валют в современной платежной системе // Вестник СПбГУ. Серия 5. Эко-номика. 2017. Т. 33. Вып. 1. С. 119–140.
3. Логинов В. А., Кузнецов В. А. К вопросу о сущности и нормативном регулировании электронных денег: зарубежный опыт // Деньги и кредит. 2016. № 4. С. 28–33.
4. Свон М. Блокчейн: Схема новой экономики. М.: Изд-во «Олимп-Бизнес». 2017.
5. Самуэльсон П. Экономика. М.: Прогресс. 2017.

УДК 335.26

Мукамбаева И. Б.,
кандидат экономических наук,
доцент, кафедры «Финансы и Кредит»,
Международная Академия Управления, Права, Финансов и Бизнеса,
Кыргызская Республика, г.Бишкек

КРИТЕРИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ АГРАРНОГО СЕКТОРА ПО ТЕРРИТОРИИ КР

Аннотация: *Ранжирование территорий по интегрированному индексу устойчивого развития аграрного сектора КР требует предварительного отбора таких критериев и показателей, которые могли бы обеспечить сравнительный секторальный анализ по этим территориям. Целью данной работы является определение методических подходов и показателей, которые без особых дополнительных исследований могут быть использованы для расчета указанного индекса с охватом социальных, экономических и экологических аспектов.*

Ключевые слова*: аграрный сектор экономики, триединая концепция устойчивого развития, социально-экономическая система региона, природный агропотенциал, валовый объем продукции аграрного сектора, крестьянское (фермерское) хозяйство.*

Annotation: *Territorial ranking on integrated index of agrarian sector sustainable development in the KR demands preselection of such criteria and activities, which could ensure comparative sectoral analysis on the territories. This article purpose is determination of methodical approaches and activities, which could be used for the above mentioned index calculation under social, economic, and environmental aspects coverage.*

Key words: *agrarian sector of economy, triune conception of sustainable development, socio-economic system of region, natural agro-potential, gross volume of agrarian sector production, peasant (farmer) economy.*

Для сравнительной оценки устойчивого развития аграрного сектора по территории страны важна разработка методического положения или подхода по обоснованию критериев и показателей социального, экономического и экологического состояния этого сектора в региональном измерении.

Как правило, в целях оценки комплексного развития региона, выделяют социально-экономические системы (СЭС) региона, состоящие из следующих базовых подсистем: социальной (характеризуется уровнем жизни населения, образования и здравоохранения, социальной защиты, криминогенности, демографической ситуацией, численностью экономически активного населения, его жизнеспособностью и креативностью), экономической (отличается состоянием производственного сектора, занятости, инфраструктуры, включает обеспеченность населения жильем, услугами здравоохранения, энергоресурсами, а также институциональное и ресурсное обеспечение предприятий, в том числе ресурсы коммуникационной и

финансовой сфер), финансовой (обслуживающей экономическую подсистему, население и инвестирование), а также природно-экологической среды (аккумулирует элементы условий жизни человека, воздушное и водное пространство, земельные и лесные ресурсы, биосферу). Помимо четырех базовых подсистем СЭС, вышеуказанные авторы выделяют в структуре СЭС воспроизводственный потенциал устойчивого развития СЭС, который имеет в своем составе природный, социальный, экономический, финансовый и управленческий потенциалы [1, С.12-13].

В результате возникает громоздкая структура целей, подцелей, рисков и основных показателей, которая представляется очень сложной для составления модели, адекватно отражающей охваченные процессы по всем блокам и их взаимосвязи. Например, в ней предлагается учитывать индикаторы удовлетворённости населения качеством жизни посредством средней ожидаемой продолжительности жизни (СОПЖ) – как уровня качества и продолжительности жизни поколений и индекса человеческого развития (ИЧР) [1, С.17-18]. При всей важности вышеуказанных показателей, ни СОПЖ, ни ИЧР не могут являться индикаторами удовлетворенности населения качеством жизни. Последний, как качественный показатель, не может быть однозначно измерен через две вышеуказанные характеристики.

Для оценки развития сельскохозяйственного производства некоторые эксперты предлагают использовать природный агропотенциал (ПАП) территории. Оговаривается, что эффективное использование ПАП может быть достигнуто только на основе определения наилучших вариантов размещения отдельных отраслей сельского хозяйства и рационального использования имеющихся материально-технических и трудовых ресурсов сельскохозяйственного производства [2, С.6]. Поскольку оценка ПАП, по мнению авторов, необходима только для выявления механизма формирования производственных типов сельского хозяйства и совершенствования его территориальной организации, очевидно, что непосредственно ПАП не обеспечивает комплексного охвата социального, экономического и экологического аспектов и не может служить дли оценки устойчивого развития аграрного сектора в региональном измерении.

С учетом вышеизложенного, мы можем предложить методические положения по обоснованию критериев и показателей устойчивого развития аграрного сектора экономики КР в разбивке по областям.

Методика расчета показателей устойчивого развития аграрного сектора в территориальном разрезе предполагает, в первую очередь, их обоснованный отбор с учетом триединой концепции устойчивого развития, то есть для каждой из трех сфер: социума, экономики, и экологии [3].

Наиболее приемлемыми экономическими показателями устойчивого развития по территории КР для сравнения и ранжирования областей, по нашему мнению, являются:

-- Валовой объем продукции (ВОП) аграрного сектора или сельского хозяйства, лесного хозяйства и рыболовства на душу населения области. Это экономический показатель, отражающий, в определенной степени,

эффективность сельскохозяйственных производителей того или иного региона. С учетом того, что основными организационными формами аграрных производителей в КР, в настоящее время являются крестьянские (фермерские) хозяйства и личные подсобные хозяйства населения [4], где в процесс производства вовлечены все члены их семей, показатель ВОП на душу сельского населения области [5] обоснован.

-- Неиспользованная площадь пашни [5]. Пашня является ресурсом и фактором сельскохозяйственного производства. Ее неиспользование по причине засоления и заболоченности, а также из-за отсутствия полива ввиду неисправности оросительных систем отражает нерациональное использование ценнейшего сельскохозяйственного ресурса, то есть недостаточно эффективный уровень аграрного производства по территории.

-- Средний годовой надой молока от 1 коровы (в кг) [5]. Надой является показателем продуктивности животноводства, а также косвенно свидетельствует об эффективности производства в молочном скотоводстве, уровне породности скота, рационе кормления, и зооветеринарном обслуживании.

К социальным показателям устойчивого развития следует отнести следующие территориальные параметры:

-- Ожидаемая продолжительность жизни при рождении [6]. Получается в результате расчета таблиц смертности и ожидаемой продолжительности жизни и является наиболее адекватной обобщающей характеристикой современного уровня смертности во всех возрастах.

-- Уровень бедности [7]. Бедность – относительное понятие, его уровень зависит от общего стандарта уровня жизни в данном обществе.

Экологические показатели устойчивого развития по территории должны состоять из следующих параметров:

-- Лесовосстановление [8]. Основные экосистемы в КР представлены лесами, поэтому лесовосстановление является показателем деятельности по сохранению экосистемных функций и биоразнообразия.

-- Применение пестицидов [8]. Пестициды объединены в группы таких средств, как гербициды (уничтожают сорняки); инсектициды (уничтожают насекомых-вредителей); фунгициды (уничтожают патогенные грибы); зооциды (уничтожают вредных теплокровных животных) и т. д. Использование пестицидов востребовано коммерческим интересом промышленного сельскохозяйственного производства. В 2017 году эксперты ООН заявили о ложности утверждения о необходимости использования пестицидов для обеспечения пищевой безопасности [9]. Другими словами, использование пестицидов характеризует крайне негативное воздействие на здоровье человека, снижение видового разнообразия и использование грязных или «коричневых» технологий сельскохозяйственного производства.

Таким образом, предложенные показатели соответствуют триединой концепции устойчивого развития, обеспечивают секторальный анализ, не требуют дополнительных исследований, поскольку доступны в статистических материалах КР, и могут быть использованы для расчета

интегрированного индекса устойчивого развития аграрного сектора по территориям КР для их ранжирования и сравнительного анализа.

Использованные источники:

1. Альгина М.В., Зятькова Ю.В., Мурылёва О.А. Устойчивое развитие региона: концепция и мониторинг. Региональный научный журнал Экономика устойчивого развития, №9, 2012г., С. 9-19.
2. Пространственный анализ и оценка социально-экономического развития региона. Монография под редакцией А.М. Носонова, И.А. Семиной. - Саранск: Мордовский университет, 2014г., С.228стр.
3. Мукамбаева И.Б. Вопросы определения устойчивого развития аграрного сектора экономики. Наука и образование: новое время, №1, 2018г. - №1. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://articulus-info.ru/category/08-00-00-ekonomicheskie-nauki/?tag=1-yanvar-fevral-2018-g , DOI-10.12737/article_5a86c7034c5d40.80421537.
4. Мукамбаева И.Б. Анализ основных форм хозяйствования в аграрном производстве КР. - Бишкек: Вестник АГУПКР, №23, 2017г., С.185-190.
5. Сельское хозяйство КР. Оперативная информация. – Бишкек: НСК КР, 2018г., www.stat.kg [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://stat.kg/ru/statistics/selskoe-hozyajstvo (дата обращения: 28.03.2018г.).
6. Демографический ежегодник КР за 2011-2016гг. – Бишкек: НСК КР, 2016г.
7. Уровень жизни населения КР. – Бишкек: НСК КР, 2018г., www.stat.kg [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://stat.kg/ru/statistics/uroven-zhizni-naseleniya (дата обращения: 28.03.2018г.).
8. Окружающая среда в КР за 2011-2015гг. – Бишкек: НСК КР, 2016г.
9. Пестициды. Материал из Википедии. www.wikipedia.org [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%9F%D0%B5%D1%81%D1%82%D0%B8%D1%86%D0%B8%D0%B4%D1%8B (дата обращения: 21.12.2017г.).

УДК 330(075)

Кагарманова А.И.
старший преподаватель кафедры экономической теории и анализа
Рахимова А.Ф.
студент бакалавриата
3 курс, факультет «Экономический»
Стерлитамакский филиал Башкирский государственный университет
Россия, г.Стерлитамак

КРИТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ МЕТОДИК ОЦЕНКИ МАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ

Аннотация: *В данной статье рассматриваются методики анализа обеспеченности предприятия материальными ресурсами, разработанные различными авторами. Проводится критический анализ методик, путем сопоставления по определенным критериям и выявления преимуществ. Также выявляется наиболее оптимальная методика для анализа обеспеченности предприятия материальными ресурсами.*

Ключевые слова: *материальные ресурсы, материала, методика анализа.*

Annotation: *This article examines the methods of analyzing the availability of material resources by the enterprise, developed by various authors. A critical analysis of the methods is carried out, by comparing them according to certain criteria and identifying the advantages. Also, the most optimal methodology for analyzing the availability of material resources is revealed.*

Keywords: *material resources, material, methods of analysis.*

В практике аналитической деятельности перед проведением оценки необходимо выбрать наиболее оптимальную методику. Зачастую, в аналитической практике отсутствуют общепринятые методики. В ходе проведенного исследования изучены методики оценки обеспеченности предприятия материальными ресурсами различных авторов и выявлено, что они не идентичны. В таблице 1 проведен сравнительный анализ этих методик по критерию последовательность анализа.

Талица 1

Сравнение методик анализа обеспеченности материальными ресурсами предприятия

Автор(ы) методики	Этапы анализа
Савицкая Г.В.	1.Анализ обеспеченности предприятия материалами. 2.Анализ использования материальных ресурсов. 3.Анализ прибыли на рубль материальных затрат.
Ендовицкий Д.А.	1.Анализ состава, структуры и динамики изменения материальных ресурсов. 2.Анализ потребности в материальных ресурсах. 3.Анализ эффективности использования материальных ресурсов.
Любушин Н.П.	1.Анализ обеспеченности организации материальными ресурсами. 2.Оценка эффективности использования материальных ресурсов. 3.Оценка влияние эффективности использования материальных ресурсов на величину материальных расходов. 4.Анализ обоснованности норм расхода материальных ресурсов 5.Обоснование оптимальной потребности в материальных ресурсах

Методики, представленные в таблице 1, имеют некоторые сходства и различия. В качестве сходств можно отметить, что Савицкая Г.В. и Любушин

Н.П. выделяют как этап анализ обеспеченности предприятия материальными ресурсами. Он важен, так как необходимо знать соотношение фактического и планового уровня материальных ресурсов. Кроме того, каждый автор выделяет анализ эффективности использования материальных ресурсов.

В качестве отличия можно выделить последовательность проведения анализа и количество этапов. Любушин Н.П. разделяет этапы анализа на пять пунктов, а Ендовицкий Д.А. и Савицкая Г.В. выделяю три этапа. Так же в качестве отличия можно выделить систему используемых показателей эффективности материальных ресурсов. У Савицкой Г.В. используются такие показатели как:

- прибыль на рубль материальных затрат;
- материалоотдача;
- материалоемкость;
- рентабельность материальных ресурсов;
- частные показатели, характеризующие использование материальных ресурсов.

Любушин Н.П. применяет практически идентичные показатели, дополняя их следующими:

- удельный вес материальных затрат в себестоимости продукции;
- коэффициент материальных ресурсов;
- среднесуточный расход материальных ресурсов.

Различия имеются и в источниках информации, применяемых для анализа. По мнению Савицкой Г.В., основными из них являются планы материально-технического снабжения, заявки, договоры на поставку сырья и материалов, формы статистической отчетности о наличии и использовании материальных ресурсов и о затратах на производство. Не менее важными являются данные бухгалтерского учета о движении материальных ресурсов.

В методике Ендовицкого Д.А. основными источниками сведений о материальных ресурсах являются бухгалтерская отчетность хозяйствующего субъекта, оперативные данные отдела материально-технического снабжения, данные о поставке, расходах и остатках сырья и материалов.

Методика Любушина Н.П. предполагает использование различных форм статистической отчетности предприятия, ежемесячные отчеты и первичную документацию производственных подразделений организации.

В целом, каждая методика детально рассматривает характеристику материальных ресурсов, эффективность использования и их преимущества. Однако методика Любушина Н.П. является наиболее подробной, так как этот автор представляет анализ в более детализированной форме. Кроме того, по результатам анализа он предлагает обосновывать оптимальную потребность в них, что в дальнейшей перспективе приведет к экономии материальных затрат. Преимуществом методики Савицкой Г.В. заключается в том, что её можно применить по доступной информационной базе, но в связи с тем, что зачастую идет недостаток информации она наиболее часто применимая.

Таким образом, существующие методики обладают определенным

набором преимуществ и недостатков. При их выборе аналитик самостоятельно выбирает наиболее оптимальную исходя из тех критериев, которые для него наиболее значимы.

Использованные источники:

1. Ендовицкий Д.А. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебник – Издательство: «ТК Велби», 2016. –387 с.
2. Любушин Н.П. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие для студентов вузов – Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2016. – 215 с.
3. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия – Издательство: «Инфра-М», 2015. – 446 с
4. Чуев И.Н., Чуева Л.Н. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности. –М.: Дашков и К, 2016. –368 с.

УДК 002.304

Тимофеева Е.А., Алексеева М.О.
студенты
2 курс, Институт Экономики, Управления и Финансов
Марийский Государственный Университет
Россия, г. Йошкар-Ола

КРОСС-МАРКЕТИНГ: КАК БЫСТРО И ДЕШЕВО ПРИВЛЕЧЬ КЛИЕНТОВ

Аннотация: *В данной статье авторы попытались раскрыть некоторые аспекты кросс-маркетинг: общие понятия, общий смысл проведения различных акция и поиска компании-партнера. Так же авторы раскрыли некоторые особенности кросс-маркетинга.*

Ключевые слова: *кросс-маркетинг, чистая прибыль, издержки, компании-партнеры.*

Annotation:*. In this article, the authors have tried to reveal some aspects of cross-marketing: General concepts, the General meaning of the various actions and the search for a partner company. The authors also revealed some features of cross-marketing.*

Key words: *cross-marketing, net profit, costs, partner companies.*

В современных условиях жесткой конкуренции и борьбы за потребителя компаниям помимо затрат на производство продукции приходится инвестировать огромный капитал в продвижение товара. Зачастую траты на рекламу занимают львиную долю прибыли. Маркетологи придумали решение, которое позволяет значительно сэкономить средства на рекламу. При этом по эффективности оно не уступает традиционным методам продвижения. Такое решение получило название кросс-маркетинг. Кросс-маркетинг – это взаимовыгодное партнерство двух и более компаний, направленное на

продвижение сопутствующих товаров и услуг путем продвижения совместных маркетинговых программ[1, с.84].

Продвижение в данной сфере позволяет уменьшить затраты на рекламу в два раза, а также при грамотном подходе позволяет привлечь и сохранить новых клиентов. На сегодняшний момент данная статья актуальна тем, что она освещает дополнительные аспекты при выборе организации-партнера для проведения акции и указывает на некоторые ошибки, которые могут возникнуть при проведении кросс-маркетинга.

Кросс-маркетинг появился относительно недавно. Его суть заключается в том, что клиенты одной компании одновременно становятся потенциальными клиентами товаров и услуг другой. Пересечение аудиторий используется компаниями для разных целей: одним необходимо достижение узнаваемости марки, а другим нужно привлечь дополнительных клиентов за счет клиентской базы другой организации. Также некоторым компаниям важно повысить лояльность потребителей. Поэтому маркетологи четко должны определить цель кросс-маркетинга для своей компании[2, с.45]. Примером является предложение банком автокредита на станциях технического обслуживания или в сервисных центрах.

Как же найти компанию-партнера для проведения совместной кросс-акции?

Наиболее важным фактором при выборе компании-партнера для организации совместной акции является схожая целевая аудитория. Также необходимо учитывать ее объем. При поиске компании для кросс-маркетинга значительную роль играет личное знакомство с представителем организации. Это поможет наладить контакт при условии, что у второй стороны есть ресурсы, возможности и желание провести кампанию.

Один из способов поиска компании-партнера для проведения совместного кросс-маркетинга является установления контакта с отделом маркетинга организации. Для этого можно ответить на рассылку, так как отзывы на рассылку доходят до маркетологов, которые сами ее подготовили.

Также с помощью социальных сетей можно достучаться до предполагаемой компании: написать сообщение на ее страницу или оставить публичное послание на стене. Маловероятно, что сообщение останется незамеченным.

Есть способ, связанный с работой HR-отдела компании. Необходимо связаться с кадровиками и предоставить им скидку. Это повысит лояльность сотрудников, поскольку они будут причастны к закрытой группе людей, получающих привилегию при покупке товаров и услуг.

Так как же провести кросс-маркетинговую акцию? Они очень разнообразны. Обычно будущий потребитель получает бесплатный товар от нас (и/или от наших партнеров) или скидку (различные сертификаты на скидку, индивидуальные предложения). Продукцию мы можем предоставить сами и/или привлечь партнера. Все зависит от обстоятельств. Когда наш партнер заинтересован больше нас на проведение кросс-маркетинга то он сам, по своей инициативе предоставляет товар, а когда мы больше нуждаемся в

кросс-маркетинге то, соответственно, мы даем товары. Вот несколько практических примеров сочетания совместного кросс-маркетинга[3]:

1. Привлечения подарков от партнера. В этом случаем мы – наименее заинтересованная сторона, и, соответственно, мы меньше можем потратиться. Компания-партнер предоставляет свои подарки (свои товары), а мы рекламируем их подарки.

2. Предоставления своих подарков. В этом случаем мы больше заинтересованы в сотрудничестве, чем наши партнеры, и, соответственно, мы потратимся на рекламную компанию больше. Но она обязательно окупится, при правильно подобранной компании-партнере, чья целевая аудитория прямо или косвенно связана с нашей.

3. Подарочные сертификаты, которые мы и/или наши партнеры покупают у третьей компании. В этом случаем мы потратим одинаково с нашими партнерами, так как закупаем сертификаты у третьей компании. Конечно же, сертификаты на небольшую, но существенную, скидку или покупка на товар. В этом случае подарочные сертификаты служат дополнительным стимулом на покупку товара. Обычно сертификаты покупают у более известных компаний, которые уже имеют свою целевую аудиторию и свой бренд имени. Например, при покупке бытовой техники свыше 5000 рублей, подарочный сертификат на 1000 рублей в «Л'Этуаль». Компания «Л'Этуаль» уже известная марка и большинство наших потенциальных покупателей, наверняка, уже покупают косметику именно там. И дополнительная «плюшка» в виде сертификата в «Л'Этуаль», которая увеличит стимул на покупку бытовой техники, потому что компания «Л'Этуаль» уже известная, производит качественные товары как для мужчин, так и для женщин.

4. Быть спонсором в конкурсах и розыгрышей. Это особенно популярно, когда ведущим конкурса становится блогер со своей целевой аудиторией. Блогеру его подписчики верят, значит продукция компании качественная и ее можно купить и вне конкурса. Быть спонсором иногда может быть довольно затратно, однако после этого о вашей компании узнают все подписчики блогера, а их порой немало. И блогера для сотрудничества нужно выбирать с достаточным количеством потенциальных покупателей, то есть подписчиков, и при это как-то прямо или косвенно пользующего вашей продукцией: может быть вы раньше покупали рекламу у этого блогера и вы с ним знакомы, или блогер сам покупает у вас товары. Можно так же быть спонсором и не одному, чтобы затраты были не столь существенные, а результат стал значимым. Главное здесь – это выбрать правильного блогера, подписчики которого подходили бы под вашу целевую аудиторию и найти соответствующего партнера.

Есть некоторые ошибки, которые совершают компании при проведении кросс-маркетинга. Это, в первую очередь, сроки проведения акций: они должны быть строго оговорены, иначе эффект от мероприятий будет незначимым. На любых сертификатах и рекламных подарков должны быть строго написаны сроки годности, иначе покупатели могут прийти с этими

сертификатами и через 2 года. Вы можете из-за этого показаться ненадежной компанией, которая не выполняет своих же указаний. Еще одна ошибка – шансы на получения бесплатных подарков и купонов должны быть одинаковыми для всех, независимо от того, является ли ваш покупатель постоянным или временным. Можно делать любые грандиозные предложения с супер призами и акциями с партнерами, но нужно помнить одно – они должны быть кратковременными, иначе издержки от такой акции станут больше, чем чистая прибыль.

Так во сколько примерно обойдется совместная реклама товаров? Вообще есть только два варианта подсчета бюджета, затраченного на совместную акцию. При первом мы считаем общую стоимость подарков и рекламы, это именно те затраты, которую идут на привлечения новых покупателей. При таком подсчете получается, что большинство акций не выгодны. При втором случае рассчитываем не стоимость заказа, а привлеченность новых покупателей. При таком подсчете получается, что прибыль существенная. Но нужно рассчитывать на долговременную отдачу, потому что именно благодаря совместному кросс-маркетингу про вашу компанию узнают много новых людей, часть из которых и станет покупателями. Но это может произойти не быстро, потому что покупатель может прийти в ваш магазин через месяц, два месяца или даже через два года. Но важно одно: при правильно построенной политике кросс-маркетинга про вашу компанию узнают множество потенциальных покупателей, часть из которых наверняка станет постоянной, если конечно у вас качественная продукция, приятное обслуживание, уместный интерьер компании, и налажена обратная связь. Тогда вашу компанию ждет успех и ваша прибыль возрастет в разы.

Литература:

1. Ребрикова Н. В. Технология кросс-маркетинг: теория и практика [Текст] // Проблемы и перспективы экономики и управления: материалы II Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, июнь 2013 г.). — СПб.: Реноме, 2013. — С. 84.

2. Маркетинговые технологии: учебно-методическое пособие/ И. В. Ильичева. — Ульяновск: УлГТУ, 2012. — С.45

3.Хромов А. Кросс-маркетинг// Журнал «Коммерческий директор», №1 за 2015г.

УДК 796.011.1

Кутимский Андрей Михайлович,
старший преподаватель кафедры физической подготовки
Феоктистов Д.А.
курсант
4 курс, факультет правоохранительной деятельности
Восточно-Сибирский институт МВД России
Россия, г. Иркутск

КРОССФИТ В СИСТЕМЕ ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ

Аннотация: *В статье рассматривается понятие кроссфита, его основные задачи и принципы. Так же обращается внимание на эффективность применения кроссфита в процессе обучения в вузах системы МВД России и в дальнейшей профессиональной деятельности для повышения физической подготовленности сотрудников. В настоящее время популярность кроссфита в мире набирает обороты. Данная система эффективно применяется для подготовки сотрудников силовых структур иностранных государств.*

Ключевые слова: *Кроссфит, физическая подготовка, высокоинтенсивный функциональный тренинг*

Abstract: *The article deals with the concept of crossfit, its main tasks and principles. It also draws attention to the effectiveness of the use of cross-training in the process of training in the higher education institutions of the Ministry of Internal Affairs of Russia and in the further professional activity for increasing the physical preparedness of employees. Currently, the popularity of crossfire in the world is gaining momentum. This system is effectively used for the training of employees of law enforcement agencies of foreign states.*

Keywords: *Crossfit, physical training, high-intensity functional training.*

В настоящее время в мире набирает популярность кроссфит - высокоинтенсивный функциональный тренинг, который включает в себя комплекс силовых и кардио упражнений, их выполнение предполагает высокую интенсивность, практически не делая перерывов во время тренировки. Данная программа позволяет проработать все группы мышц, развить выносливость и улучшить физическое состояние обучающегося в целом.

Кроссфит был создан в Калифорнии бывшим гимнастом Грегом Глассманом в 1995 году, прежде всего, для подготовки и обучения сотрудников в полицейском департаменте Санта-Крус [1]. Этот новый вид фитнеса быстро стал очень популярным среди населения и вскоре им начали заниматься в подразделениях пожарных, военных академиях, считая его эффективной составляющей прикладной физической подготовки. Кроссфит, согласно своей методологии, направлен на восстановление и развитие физических качеств и естественных двигательных навыков. Ведущей целью

тренировок в кроссфите - подготовить всесторонне развитого человека, готового к любым экстремальным событиям. Физическое воспитание в силовых ведомствах преследует цель подготовить сотрудников к оперативному решению служебных и служебно-боевых задач, умелому применению физической силы, в том числе боевых приемов борьбы, а также обеспечение высокой работоспособности в процессе служебной деятельности. В связи с тем, что кроссфит имеет прикладную направленность, позволяет формировать общеприкладные двигательные навыки, развивать физические качества, способствовать повышению работоспособности.

Занятия в стиле кроссфит организуются по принципу интервальной (круговой) тренировки, вместе с тем они имеют ряд отличий от традиционной интервальной тренировки, где в определенный временной промежуток выполняются упражнения на какую-либо группу мышц. Технология кроссфит позволяет на одном занятии применять упражнения интервальной тренировки, аэробной выносливости, силовые и спортивно-видовые упражнения, данные занятия отличаются функциональностью и вариативностью, базируется на принципе ежедневной тренировки («WorkoutoftheDay» - WOD) - «задание на день», что безусловно позволяет использовать такие комплексы и при организации самостоятельных занятий физическими упражнениями, перенося тренировочный процесс из учебной во внеучебную деятельность. Содержание упражнений для высокоинтенсивного многофункционального тренинга следует подбирать с учетом уровня физической подготовленности, пола, возраста, функционального состояния и имеющейся материальной базы [2].

Центральную часть системы тренировок составляют высокоинтенсивные кардиокомплексы либо гибридные тренировки на интенсивную работу в смешанном режиме (кардио/силовая) с максимальной мощностью, задачи комплекса - либо сделать за минимальное время указанный объем работы, либо сделать за указанное время максимальный объем работы. Обычно выполняется один комплекс в день. Тренировки короткие, в среднем меньше получаса, иногда меньше 15-20 минут. Таким образом, с разминкой и растяжкой весь тренировочный процесс укладывается в 45-60 минут [3], что позволяет сократить время занятий, особенно это является актуальным для сотрудников практических органов, у которых имеется крайне мало времени на выполнение физических упражнений. Только гармоничное развитие качеств в тренировочных схемах, тесно переплетающихся движений, взятых из гимнастики, тяжелой и легкой атлетики, гиревого спорта и т.д. способны максимально быстро создать высочайший уровень подготовленности обучающегося. Основы кроссфита: техничность, постоянство, интенсивность. Техничность - это правильное выполнение движения, даже во время сильной усталости. Техничность позволяет снизить нагрузку на организм, тем самым обезопасив его, и наиболее эффективно способствует развитию всех мышечных групп, что делает тренировочный процесс более - эффективным. Постоянство - в кроссфите регулярными должно быть: первое - посещение тренировок в соответствии с графиком, второе - правильное, без исключения, выполнение всех движений. Интенсивность - понятие, которое зависит от

предварительной физической и психологической подготовки. В нашем случае выполнять упражнения интенсивно - значит наиболее быстро, но в то же время правильно. Этот критерий можно корректировать и улучшать в ходе регулярных тренировок.

Применение системы кроссфит как в учебном процессе по физической подготовке так и в ходе самостоятельной подготовки повышает общую и моторную плотность занятия, позволяет дифференцировать физическую нагрузку, разнообразить средства, учитывать индивидуальные возможности обучающихся, стабилизирует эмоциональный фон занятия, что способствует повышению мотивации к улучшению своего физического состояния у обучающихся.

Использованные источники:

1. Smith M.M. Crossfit-based high-intensity power training improves maximal aerobic fitness and body composition / M.M. Smith, A.J. Sommer, B.E. Starkoff, S.T. Devor // Journal of Strength & Conditioning Research. – 2013. – №27(11). – P. 3159-3172

2. Богачев Е.М. Функциональный интенсивный тренинг. Тенденции развития в России и за рубежом / Е.М. Богачев // Физическая культура и массовый спорт в основе здоровьесберегающих технологий: Материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. – Москва. – 2014. – С. 26-28.

3. Глубокий В.А. Высокоинтенсивный многофункциональный тренинг в физической подготовке сотрудников ФСКН России / В.А. Глубокий // Весник Сибирского юридического института ФСКН России. – 2012. – №1 (10). – С. 129-133.

УДК 796.42

Антоненко Марина Николаевна
Старший преподаватель
СибГУ им.ак. Решетнева
Россия, город Красноярск
Зотин Виталий Владимирович
Старший преподаватель
СибГУ им.ак. Решетнева
Россия, город Красноярск.
Мансурова Наталья Ивановна
Доцент
СибГУ им.ак. Решетнева
Россия, город Красноярск

ЛЕГКАЯ АТЛЕТИКА КАК ЧАСТЬ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ

Аннотация: Массовость легкой атлетики заключается в разнообразии входящих в нее упражнений, а также то, что не нужно использовать какое-

то сложное оборудование. Влияние легкоатлетических упражнений на организм человека огромно. Человеку достаточно совершать элементарные физические нагрузки, чтобы укрепить свое здоровье и всегда оставаться в форме.

Ключевые слова: легкая атлетика, физическая нагрузка, здоровье, ходьба, бег.

Annotation: The mass character of athletics consists in the variety of its exercises, as well as the fact that it is not necessary to use some complicated equipment. The influence of athletics exercises on the human body is enormous. It is enough for a person to perform elementary physical activities in order to strengthen his health and always remain in shape.

Key words: track and field athletics, physical activity, health, walking, running.

Оглядываясь назад, к истории легкой атлетики можно удостовериться, что задатки этого вида спорта приходят к нам из далекого прошлого. Древний человек должен был быстро бегать, метко бросать камни и оружие, чтобы поразить животных или собственных врагов.

На сегодняшний день занятия легкой атлетикой включают в себя ходьбу, бег, прыжки, метания. Этим видом спорта занимается огромное количество людей, кто-то – как спортсмен, кто-то – как любитель. Занятия легкой атлетикой доступны для каждого. Как правило, тренировки по этому виду спорта можно проводить не только в залах, но и на свежем воздухе, например, в парке, на стадионе и даже в лесу. Массовость легкой атлетики заключается в разнообразии упражнений, а также то, что не нужно использовать сложное оборудование. Именно поэтому легкая атлетика популярна во многих странах мира. И недаром ее называют Королевой спорта.

Занятия легкой атлетикой с детства приучают человека к здоровому образу жизни и к правильному режиму. Являясь основной составляющей частью государственной системы физического воспитания молодежи, легкая атлетика включена в учебные программы учащихся средней школы, техникумов, высших учебных заведений, а также в тренировочные планы всех видов спорта. В деятельности различных спортивных клубов и обществ секции по легкой атлетике занимают ведущее место.

Наиболее простое и доступное упражнение – это оздоровительный бег. Им занимаются сотни миллионов людей разного возраста на нашей планете. Воздействие на организм человека оздоровительного бега огромно. Он вырабатывает выносливость, помогает снять отрицательные эмоции, понижает риск миокарда, избавляет от бессонницы, помогает снизить лишний вес, повышает сопротивляемость организма действию неблагоприятных факторов внешней среды.

Обследования показывают, что при занятии бегом основные показатели деятельности сердечно-сосудистой системы даже у пожилых людей мало отличается от данных молодых. Также исследователи установили, что у тех,

кто занимается бегом регулярно, увеличивается массы левого желудочка, что ведет к повышению работоспособности сердца, а значит и к поддержанию стабильного уровня здоровья. Ими же доказано, что у занимающихся бегом задерживается уровень снижения работоспособности в среднем на 15–20 лет.

У «бегунов» снижена вязкость крови, что уменьшает опасность образования тромбов, а значит и инфаркта. У людей старшего возраста занятия бегом поддерживают все звенья опорно-двигательного аппарата, сдерживают развитие различных дегенеративных изменений, связанных с возрастом и гиподинамией, улучшают эластичность связок, снижают развитие артрозов.

При регулярных занятиях бегом человек становится активным, собранным, целеустремленным, что позволяет повысить свою самооценку, стремление достичь больших высот, принимая участия в разного уровня соревнованиях.

Еще одно из упражнений легкой атлетики, влияние которого на здоровье человека нельзя обойти, это спортивная ходьба. Она отличается от бега своей техникой. По мнению многих специалистов, спортивная ходьба даже полезнее бега в своем общеукрепляющем действии на организм. Особенно она полезна для девушек, т.к. помогает исправить недостатки фигуры.

Занятия спортивной ходьбой увеличивают аэробную, а также анаэробную нагрузки. Аэробные нагрузки, по мнению специалистов, считаются лучшим способом укрепить здоровье и поддержать активный жизненный тонус. Во время таких нагрузок общее физическое состояние улучшается, снижается уровень холестерина в крови, риск инфаркта, укрепляется мускулатура, иммунитет, корректируется вес. Ходьба является самым безопасным видом двигательной активности. Ею может заниматься практически любой человек от подростка до пожилого человека.

Исследователи определили, что человек должен проходить порядка 10 км в день. При этом темп ходьбы должен быть быстрым. Для начала можно, например, ежедневно ходить пешком на работу и с работы, постепенно увеличивая длину пути. При этом надо следить, чтоб не возникала отдышка, и не появлялось обильное потоотделение. Обязательно надо соблюдать нагрузку, проверяя ее так называемой «разговорной скоростью». Если человек не может во время ходьбы говорить, значит, нагрузка для него велика.

Кроме оздоровительных, ходьба имеет ряд и других достоинств. Например, ее можно легко совмещать с умственной и творческой деятельностью. Также во время ходьбы снимаются нервное напряжение, отрицательные эмоции. Психологи, например, рекомендуют ходить с работы домой быстрым темпом, что поможет разрядить скопившиеся за день переживания, обрести эмоциональное равновесие. Несомненное достоинство ходьбы в том, что для нее не существует никаких противопоказаний. Даже гипертоники могут заниматься ею. А врачи рекомендуют ходьбу при многих заболеваниях сердечно-сосудистой, легочной систем, в реабилитационные периоды. Она оказывает укрепляющее действие буквально на весь организм.

Подведя итог можно сказать, что влияние легкоатлетических упражнений на организм человека огромно. Человеку достаточно совершать

элементарные физические нагрузки, чтобы укрепить свое здоровье и всегда оставаться в форме. Из здоровья каждого жителя страны, складывается здоровье нации. Хочется надеяться, что Россия будет страной, в которой будут жить психологически уравновешенные и физически здоровые граждане. Легкая атлетика может стать главным помощником для достижения этой цели.

Библиографический список*:*

1. Жилкин А.И. Легкая атлетика: Учебное пособие. – М.: Academa, 2003. – 461 с.
2. Зотин В.В Значение занятий спортом на воспитание личности человека / Антоненко М.Н., Мансурова Н.И. // Аллея науки. – 2018. – Т.1, №2 (18). – с.730-732
3. Зотин В.В., Мельничук А.А., Приходов Д.С. Психолого-педагогические аспекты физической культуры и спорта // сб.тр.всеросс.науч.практ.конф."Оптимизация учебно-воспитательного и тренировочного процесса в учебных заведениях высшего профессионального образования". - Красноярск,2012. - С.280-283
4. Кузнецов В. Олимпийские кольца «королевы спорта» / В. Кузнецов, В. Теннов. – М.: Советская Россия, 2009.
5. Малков Е.А. Подружись с «королевой спорта». – М.: Просвещение, 2007. – 51 с.
6. Энрико Арселли. Тренировка в марафонском беге: научный подход / Энрико Арселли, Ренато Канова; под общей ред. В. Балахничева. – М.: Терра-Спорт, 2000. – 71 с.

УДК 616.13.002.2-004.6

Проничев В.В., доктор медицинских наук, профессор
руководитель кафедры «Факультетской хирургии»
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск
Стяжкина С. В., доктор медицинских наук, профессор
профессор кафедры «факультетской хирургии»
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск
Кононов Я. Ю. студент
4 курс, факультет «Лечебный»
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск
Макаренкова С. С. студентка
4 курс, факультет «Лечебный»
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск

ЛЕТАЛЬНОСТЬ ОТ ОБЛИТЕРИРУЮЩИХ ЗАБОЛЕВАНИЙ АРТЕРИЙ НИЖНИХ КОНЕЧНОСТЕЙ В УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Аннотация: В статье представлены данные, полученные на основе анализа историй болезни «Республиканской Клинической Больницы» Удмуртской республики за 2017 год.

Abstract: The article presents the data obtained on the basis of the analysis of the case histories of the "Republican Clinical Hospital" of the Udmurt Republic for 2017.

Ключевые слова: облитерирующие заболевания артерий нижних конечностей; летальность; Удмуртская республика.

Key words: obliterating diseases of lower limb arteries; mortality; Udmurt republic.

Наиболее распространенные заболевания, ведущие к постепенному сужению и полной окклюзии просвета магистральных артерий – облитерирующий атеросклероз, неспецифический аортоартериит, облитерирующий тромбангиит. Частота этой патологии варьирует от 2,2% до 17% в возрастной группе 55 – 70 лет.

Облитерирующий атеросклероз – хроническое заболевание, в основе которого лежат системные дегенеративные изменения сосудистой стенки с образованием атером в субинтимальном слое с последующей их эволюцией. Относится к аллергическим аутоиммунным заболеваниям. Факторы риска – артериальная гипертензия, сахарный диабет, курение, нарушения липидного обмена, высокое содержание фибриногена, повышение содержания гомоцистеина в плазме, гиподинамия, нерациональное питание.

Условно последовательность патогенетических расстройств можно описать следующими стадиями. Дислипидемия с развитием микротромбоза, появлением жировых и желатиновых пятен. Далее развивается склероз. Из жировых пятен, скоплений холестерина, альбумина, глобулинов и фибрина образуется атерома. И наконец происходит изъязвление атеромы или кровоизлияние в неё, образуется локальный тромб, приводящий к облитерации артерии. Распространённая тромботическая окклюзия приводит к острой артериальной непроходимости. [1, с. 196]

Облитерирующий тромбангиит - воспалительное хроническое, рецидивирующее, сегментарное, мультилокулярное заболевание неспецифического генеза, при котором поражаются стенки артерий мелкого и среднего калибров. Облитерирующий тромбангиит относится к аллергическим аутоиммунным заболеваниям. . Для него характерно наличие в крови аутоантител и циркулирующих иммунных комплексов, что подтверждает аутоиммунный генез заболевания. Обнаруживаются также антифосфорные и антиэластиновые антитела и повышенное содержание иммуноглобулинов класса А и М. Наиболее часто заболевают молодые мужчины в возрасте до 40 лет. Развитию тромбангиита способствуют факторы, вызывающие стойкий спазм сосудов. Длительно существующий спазм артерий и vasa vasorum ведет к хронической ишемии сосудистой стенки, вследствие чего наступают гиперплазия интимы, фиброз адвентиции и дегенеративные изменения собственного нервного аппарата сосудистой стенки. В поздней стадии развития болезни в стенках крупных сосудов часто обнаруживаются атеросклеротические изменения. На фоне измененной интимы образуется пристеночный тромб, происходит сужение и облитерация просвета сосуда, которая нередко заканчивается гангреной дистальной части конечности. В конечной стадии заболевания в зоне тромбоза происходит разрастание фиброзной ткани, отложение солей кальция. Если в начале заболевания поражаются преимущественно дистальные отделы сосудов нижних конечностей, в частности артерии голени и стопы, то впоследствии в патологический процесс вовлекаются и более крупные артерии. Заболевание может сочетаться с мигрирующим тромбофлебитом поверхностных вен[2, с. 466]

Неспецифический аортоартериит – системное заболевание аутоиммунного генеза, ведущее чаще всего к стенозированию аорты и магистральных артерий. Характеризуется поражением не только брюшной, но и грудной аорты и её дуги. Нередко ведущим синдромом бывает стеноз почечных артерий. Гистологически выявляют панартериит с выраженной гиперплазией интимы, медии и адвентиции. Этиология не совсем ясна, существует туберкулёзная концепция, базирующаяся на схожести гигантских клеток гранулём при неспецифическом аортоартериите и туберкулёзе. Характерное образование аневризматических расширений объясняют развитием аутоиммунного медионекроза. Среди пациентов преобладают женщины репродуктивного возраста, что позволяет говорить о роли гормонального влияния. Кроме этого, на сегодняшний день есть доказательства аутоиммунного механизма

возникновения неспецифического аортоартериита. Тем не менее антигены, ответственные за активацию этих процессов, до сих пор не выявлены. [1, с. 197]

Целью нашей работы явился подсчет историй болезней с летальностью от облитерирующих заболеваний артерий нижних конечностей в Удмуртской республике за 2017 год.

Материалы и методы: было проанализировано 232 истории болезни с летальным исходом в Удмуртской республике за 2017 год. Полученные результаты: среди всех историй болезней, летальность от облитерирующих заболеваний артерий нижних конечностей составила 32, что составляет 13,9%, возрастная группа: старше 60 лет. Большую часть составили мужчины – 21(65,7%), женщины – 11(34,3%),(табл.1 и 2).

Табл. 1. Летальность от облитерирующих заболеваний артерий нижних конечностей в УР за 2015, 2016, 2017 года.

Заболевание	2015		2016		2017	
	Абсолютное число	Процент	Абсолютное число	Процент	Абсолютное число	Процент
Облитерирующие заболевания артерий нижних конечностей	29	13,2	7	4,29	32	13,9

Выводы: таким образом, в ходе анализа историй болезни было выяснено, что в большинстве случаев в летальности от облитерирующих заболеваний артерий нижних конечностей большую часть занимают мужчины (65,7%), в меньшей – женщины (34,3%).

Использованные источники:

1. Савельев В. С. и др. Хирургические болезни. Москва, ГЭОТАР-Медиа, 2006. С. 399
2. Кузин И. М. Хирургические болезни. Москва, «Медицина», 2002. С. 685
3. Истории болезни 1 РКБ УР

Коротаева Маргарита Юрьевна
ассистент кафедры физической культуры и спорта
«Оренбургский государственный медицинский университет»
РФ, г.Оренбург

ЛЕЧЕБНАЯ ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА ПОСТИНСУЛЬТНЫХ БОЛЬНЫХ

Аннотация. *В этой статье рассматриваются лечебные физические упражнения в реабилитации постинсультных больных.*

Задачи: *изучить физические упражнения.*

Основные слова: *инсульт, упражнения, головной мозг.*

Korotaeva Margarita Yurevna
assistant of the Department of physical culture and sports
"The Orenburg state medical University"
Russian Federation, Orenburg.

THERAPEUTIC PHYSICAL TRAINING POST-STROKE PATIENTS

Annotation. *This article discusses therapeutic exercise in the rehabilitation of post-stroke patients.*

Objectives: *to study physical exercises.*

Keywords: *stroke, exercise, brain.*

В результате различных заболеваний и травм у больных часто развиваются тяжелые функциональные нарушения , приводящие к инвалидности. Они выражаются в уменьшении амплитуды движений в суставах, утрате способности к передвижению и атрофии мышц. Поэтому необходимо проводить физические упражнения. К таким заболеваниям относится инсульт.

Инсульт- это острое нарушение мозгового кровообращения, приводящее к стойкому очаговому поражению головного мозга. Острое нарушение мозгового кровообращения различной локализации и протяженности в тканях мозга и изменения функции ЦНС. Это приводит к ослаблению или выпадению различных движений, чувствительности, речи и других функции.

Своевременное начатое лечение позволяет предотвратить развитие повышенного тонуса мышц, формирование синкинезий. Благоприятное влияние на больного может оказать лечебная гимнастика в сочетании с точечным массжем. Различают три этапа восстановительного лечения:
-ранний восстановительный (до 3мес.)
-поздний (до 1 года)
-этап компенсации остаточных нарушений двигательных функции (свыше 1 года)

Актуальность исследования: На сегодняшний день это заболевание встречается чаще у лиц пожилого возраста, у лиц злоупотребляющих спиртное и табак и т.д.

Основной целью занятий лечебной физкультурой является содействие восстановлению нарушенных двигательных функции, которое происходит главным образом за счет уменьшения зоны разлитого торможения.

Применение пассивных упражнений для суставов верхних конечностей:
1.И.п.-лежа на спине, руки вдоль туловища, предплечье- в среднем положении. Одной рукой методист держит ладонь паретичной руки больного, другой- фиксирует локтевой сустав.
2. И.п и фиксация те же. Движения выполняются выпрямленной рукой больного.
3. И.п. и фиксация те же. При выполнении этого движения осуществляется легкое давление по оси конечности на суставную впадину лопатки
4. И.п. – лежа на спине , выпрямленная рука отведена в сторону, кисть супинирована или находится в среднем положении. Одна рука методиста держит выпрямленные пальцы больного, другая- фиксирует нижнюю треть предплечья . Выполняются пассивные сгибание и разгибание кисти. Движение следует выполнять, избегая перерастягивания и без этого ослабленных мышечных групп.
5. И.п.- лежа на спине. Рука выпрямлена , предплечье находится в среднем положении . Движения рекомендуется выполнят отдельно каждым пальцем.

Для мышц голени:
1. И.п.-лежа на спине. Валик уложен под коленом. Стопа фиксирована стопа методиста, другая рука поддерживает голень снизу в верхней трети, активное сгибание голени с оптимальным сопротивлением.
2. И.п- сидя на стуле. Ноги согнуты в коленных суставах, стопы опираются на пол, активное сгибание и разгибание коленей

Для мышц бедер:
1. И.п- лежа на спине. Стопа фиксирована рукой методиста под углом 90^{o},другая его рука поддерживает голень снизу в верхней трети, нога согнута в коленном суставе под углом 120^{o}, пассивная пронация бедра, возврат в и.п.
2. И.п.- лежа на спине, ноги расставлены по ширине плеч, паретичная нога выпрямлена. Активная пронация бедра и возврат его в и.п., активная пронация бедра с оптимальным сопротивлением, возврат в и.п.

Для мышц стопы:
1. И.п.- лежа на спине или сидя на стуле . Паретичная нога согнута в коленном суставе под тупым углом, стопа в опоре, пассивное разгибание стопы с посылкой импульса к движению: активное разгибание стопы с помощью лямки; активное разгибание стопы , сочетанное с ее пронацией, при оптимальном сопротивлении.

Заключение: Своевременное восстановление нарушенных двигательных функции является активным методом лечения. Успех восстановления утраченных функции во многом зависит от степени участия больного в занятиях лечебной физкультурой

Список используемой литературы:

1.П. Гусев Е.И., Гехт А.Б. Гаптов В.Б., Тихопой Е.В. Реабилитация в неврологии. Учебн. пособие. - М., 2000.

2. Дамулин И.В., Парфенов В.А., Скоромец А.А., Яхно Н.Н. Нарушения кровообращения в головном и спинном мозге. /В кн.: Болезни нервной системы. Руководство для врачей. Под ред. Н.Н. Яхно, Д.Р. Штульмана. - М.: Медицина, 2001. - Т.1. - С. 231-302.
3.Демиденко ТД. Гольдблат Ю.В. Руководство для среднего медицинского персонала неврологического реабилитационного отделения. - Л. Медицина, 1984.
4. Демиденко Т.Д. Реабилитация при цереброваскулярной патологии. - Л.: Медицина. Ленингр. отд-ние, 1989.

УДК 13058

Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук,
профессор кафедры «Факультетская хирургия»
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск
Каимова К.А.
студент
4 курс, лечебный факультет
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск
Нажмудинова З.Ш.
студент
4 курс, лечебный факультет
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск
Шамгунова И.И.
студент
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск

ЛЕЧЕНИЕ БОЛЬНЫХ С МЕХАНИЧЕСКОЙ ЖЕЛТУХОЙ ЗЛОКАЧЕСТВЕННОГО ГЕНЕЗА

Аннотация: *Статья посвящена комплексному исследованию лечения больных с механической желтухой злокачественного генеза. Проанализированы истории болезней 130 больных на базе БУЗ УР «1 РКБ МЗ УР». Данная тема является одной из актуальных проблем в хирургии, так как заболеваемость органов гепатопанкреодуоденальной зоны с каждым годом растет. В основном страдают люди пенсионного возраста, но в последние годы наблюдается увеличение числа заболеваний у молодых людей.*

Ключевые слова: *механическая желтуха, злокачественный генез, транспапиллярная интервенция, этапное лечение.*

Abstract*: The article is devoted to a complex study of the treatment of patients with mechanical jaundice of malignant genesis. The medical history of 130 patients*

on the basis of the UR "1 RKB MH UR" is analyzed. This topic is one of the urgent problems in surgery, since the incidence of hepatopancreatoduodenal organs increases year by year. Mostly people of retirement age are suffering, but in recent years there has been an increase in the number of diseases in young people.

***Key words**: mechanical jaundice, malignant genesis, transpapillary intervention, stepwise treatment.*

Введение

Механическая желтуха - патологический синдром, обусловленный нарушением оттока жёлчи из жёлчных протоков. Наиболее частые причины — желчекаменная болезнь (29,2% случаев), злокачественные опухоли (67,3% случаев). В группе заболевших до 30 лет превалирует желчекаменная болезнь; среди лиц 30—40 лет частота опухолей и желчекаменной заболевания равна. В возрасте старше 40 преобладают опухоли. Чаще регистрируют у женщин (81,8%). При опухолевой обструкции жёлчных путей преобладающий пол — мужской (54,4%).

Заболеваемость ЖКБ с каждым годом растёт, связано с фактором наследственности, окружающей среды, питания, так как именно эти факторы являются доминирующей патологией желчного пузыря и желчных протоков.

Механическая желтуха может быть как доброкачественного, так и злокачественного происхождения.

Цель исследования: оценить результаты эндоскопического лечения больных с механической желтухой злокачественного генеза.

Материалы и методы: проанализированы истории болезней 130 больных с механической желтухой в возрасте от 55 до 89 лет. Исследование проводилось на базе БУЗ УР “1 РКБ МЗ УР”. Обструкцию желчевыводящих путей злокачественного генеза имели 21 больных (16,15%). В исследовании участвовали мужчины — 8 (38,1%), женщины — 13 (61,9%). Уровень общего билирубина находился в пределах 55—530 мкмоль/л. У 1 больного (4,76%) имелась клиника гнойного холангита.

Отток желчи у исследуемой группы пациентов наиболее часто встречался по следующим причинам: 1)опухоль головки поджелудочной железы, 2) опухоль желчных протоков, 3) опухоль большого дуоденального сосочка.

Самой частой причиной исследуемой патологии отобранных пациентов явилась опухоль головки поджелудочной железы (у 10 из 21 больных, в 47,62% случаев).

До того, как была предпринята ретроградная манипуляция, пациентам проводились следующие исследования: УЗИ органов брюшной полости, эзофагогастродуоденоскопия, эндоскопическая ультрасонография, эндоскопическая ретроградная холангиография, компьютерная томография органов брюшной полости, электрокардиография, рентгенография органов грудной клетки, общий анализ крови, биохимические показатели крови, клинический анализ мочи, функциональные пробы печени, консультация кардиолога.

Результаты: У 3 из 21 больных (14,29%) со злокачественной патологией панкреатобилиарной области выполнить ретроградное вмешательство не удалось. Причины: опухоль головки поджелудочной железы с компрессией опухолью стенки двенадцатиперстной кишки (у 2 больных), инвазия опухолью большого дуоденального сосочка (у 1 больной). Успешный ретроградный доступ проведен у 18 больных, что составило 85,71%. Было выполнено 32 транспапиллярных интервенции. За один сеанс удалось завершить операцию у 11 больных (в 34,38% случаев). В остальных случаях выполнялось от двух до трех транспапиллярных интервенций.

Для больных с опухолью головки поджелудочной железы и большого дуоденального сосочка, у пожилых больных с тяжелой сопутствующей соматической патологией было проведено несколько ретроградных вмешательств. Для больных пожилого возраста при первичном вмешательстве проводилось «тестирование», в ходе которого проводилась оценка переносимости операции без участия анестезиолога-реаниматолога. При данном условии первый этап операции длился от 25 до 45 минут.

Лечебное ретроградное вмешательство состояло из одной или нескольких манипуляций. В большинстве случаев выполнялась папиллос-финктеротомия, в 11 из 32 вмешательств (34,38% случаев). При наличии гнойного холангита (6,25% случаев) применяли назобилиарное дренирование. Выбор в пользу наружного дренирования желчных путей был обоснован потребностью полной санации холедоха перед выполнением билиодуоденального протезирования для исключения обтурации стента.

После папиллос-финктеротомии применяли стентирование желчных протоков на высоте механической желтухи, сразу или через несколько дней после нее. Также данную манипуляцию применяли у больных после ликвидации холангита и ликвидации назобилиарного дренажа.

В одном случае у пациента, страдающего неоперабельной опухолью большого дуоденального сосочка, дважды выполнялось рестентирование с перерывом 4 месяца. Эффективность ретроградного стентирования желчных протоков была достигнута у 18 из 21 больных со злокачественной патологией панкреатобилиарной области. В случаях, когда клиника механической желтухи была ликвидирована, для проведения дальнейшего лечения, больные были направлены в терапевтическое отделение для дальнейшего наблюдения и лечения.

При злокачественной патологии панкреатобилиарной области серьезное осложнение наблюдали в 1 из 32 выполненных ретроградных вмешательств, что составило 3,13%. Ретроградная перфорация у больного с интраампулярной опухолью после проведения двух этапов атипичной папиллосфинктеротомии. Сформировавшийся абсцесс забрюшинного пространства разрешен пункционным методом под контролем ультразвукового исследования.

Острая сердечно-сосудистая недостаточность, которая привела к летальному исходу развилась в 2015 году у пациентки 89 лет с опухолью головки поджелудочной железы на 7-е сутки после папиллосфинктеротомии. Для минимизации исходов подобных данному, необходим контроль врача-

кардиолога на всех этапах подготовки к операции, а также в послеоперационном периоде.

Вывод: Эффективная эндоскопическая декомпрессия билиарного тракта у больных с механической желтухой злокачественного генеза была достигнута в 85,71%. Частота серьезных осложнений эндоскопического лечения у больных с механической желтухой при использовании профилактических мероприятий снижена до 3,13%.

Использованные источники

1. Борисов А.Е. Рак желчного пузыря и внепеченочных желчных протоков / А.Е. Борисов, Е.А. Березникова, Л.А. Левин; под ред. А.Е. Борисова // Руководство по хирургии печени и желчевыводящих путей. — СПб.: Скифия, 2003. — Т. 2. — С. 51—84.

2. Бурдюков М.С. Оценка тяжести состояния больных, обусловленной механической желтухой опухолевой природы, в прогнозе развития осложнений ЭРХПГ и эндоскопической ретроградной билиарной декомпрессии / М.С. Бурдюков, А.М. Нечипай, И.Н. Юричев // Экспер. и клин. гастроэнтерол.— 2010. — № 4. — С. 78—85.

3. Гудимов Б.С. Оперативные методы лечения различных форм механической желтухи / Б.С. Гудимов // Механическая желтуха. Межрегиональная конференция хирургов. — М., 1993. — 23 с.

4. Заруцкая Н.В. Хирургическое лечение больных желчнокаменной болезнью, осложненное механической желтухой / Н.В. Заруцкая, В.В. Бедин, В.И. Подолужный // Сибирский медицинский журнал. — 2007. — № 2. — С. 11—14.

5. Земляной В.П. Билиарная декомпрессия при механической желтухе опухолевого генеза / В.П. Земляной, С.Л. Непомнящая, А. К. Рыбкин // Практическая онкология. — 2004. — Т. 5. — № 2. — С. 83—95.

6.Вахрушев Я.В. От симптома к диагнозу: Учебное пособие/ Ижевск: Издательство «Шелест» 2016-197с.

7.Галеев М.А. Желчнокаменная болезнь и холецистит /БГМУ 1997- 252 с.

8.Захарова А.В. Усовершенствование диагностической и хирургической тактики у больных с механической желтухой.: Дисс. … канд. Мед.наук. Казань, 2013. 119с.

9.Истории болезни хирургического отделения БУЗ УР «Республиканская клиническая больница No1» Министерства здравоохранения Удмуртской Республики» за 2014-2017 годы.

УДК: 161/162

Хмелевская А. А.
студент инженерно-строительного факультета
Академии строительства и архитектуры ДГТУ
г. Ростов-на-Дону, Россия

ЛОГИКА ЖЕНСКОГО СЧАСТЬЯ

Аннотация: *В данной статье рассматривается понятие женского счастья, его принципы и логика со стороны различных аспектов человеческой жизни. Приведены основные ценности и цели женщины с позиции семейной жизни, личностного роста, материальных ценностей и отношений с противоположным полом и окружающими людьми в целом.*

Ключевые слова: *Логика, женщина, счастье, мужчина, семья, жизнь, ценности.*

THE LOGIC OF FEMALE HAPPINESS

Abstract: *This article examines the concept of female happiness, its principles and logic from various aspects of human life. The main values and goals of women from the perspective of family life, personal growth, material values and relationships with the opposite sex and surrounding people in general are presented.*

Key words: *Logic, woman, happiness, man, family, life, values.*

Женщина, как и любая личность, имеет собственные цели, взгляды на жизнь, приоритеты, которые изменяются с годами. Становятся другими также интересы и увлечения, меняется круг общения и психологические доминанты. Пройдя этапы становления, самосознание манифестирует собственную субъективность в объективной деятельности. В процессе этой деятельности, человек стремится к чему-либо, что сделает его по-настоящему счастливым и успешным.

Для того чтобы понять логику счастья для женщины, необходимо ознакомиться с данным термином. Счастье - это философское определение, раскрывающее высшее благо как достигнутое, завершённое. Понятие счастья включает в себя такие параметры, как: физическое здоровье и совершенство; духовные составляющие (культура и знания); материальное благополучие; духовное здоровье и нравственная чистота. «Момент материализации духовного начала, понимаемого как овеществление и формализация, имеет собственную специфику, … вещная среда воздействует на человека не механически, а творчески. Вещь должна быть для такого воздействия одушевленной»[1, с.44].

Каждая женщина стремится достичь счастья, быть счастливой на протяжении всей своей жизни, и, несомненно, для каждой женщины понятие счастья будет индивидуальным. Как утверждал немецкий философ Георг Гегель «Счастлив тот, кто устроил свое существование так, что оно

соответствует особенностям его характера» [2, с.478]. Одни видят его в наличии любимого человека, другие в наличии семьи. Кто-то ставит выше всего духовные ценности, другие же считают наиболее важным материальное благополучие, достаток.

Также рассмотрим непосредственно логическую составляющую данного понятия. Ведь логика это наука о правильном мышлении, или способность к рассуждению. Следовательно, о женском счастье стоит судить исходя из главных аспектов жизни любой женщины, необходимо понимать главные принципы женского существования. Перейдём к таким аспектам женского счастья как семья, любовь и благополучие

Биологическая суть любого живого существа на этой земле и биологический смысл жизни человека в частности - в воспроизведении себе подобных. Если пренебрегать инстинктом материнства, который, в сущности, и движет инстинктом размножения, то человеческий род не будет иметь продолжения. Таким образом женщина является неотъемлемой частью человеческого цикла. Если затронуть моральный аспект, то стоит отметить что любая женщина подсознательно является матерью, хранительницей очага своей семьи. Именно поэтому семья для многих женщин является первоосновной целью жизни. Следовательно, женское счастье во многом заключается в реализации себя в роли матери, а также в создании крепкой и благополучной семьи, которая обеспечит женщине счастливую жизнь и уверенность в завтрашнем дне.

Теперь обратимся к двум другим аспектам, любовь и благополучие. В данном случае любовь является достаточно растяжимым понятием, ведь как утверждал Виктор Гюго «Величайшее в жизни счастье — это уверенность в том, что нас любят, любят за то, что мы такие, какие мы есть, или несмотря на то, что мы такие, какие мы есть» [3, с.320]. И в этом аспекте главную роль играет противоположный пол.

Строить отношения с мужчиной женщине не просто, так как мужчины и женщины смотрят на мир по-разному. «Женское сознание более пространно, оно на уровне интуиции воспринимает всё окружающее в целом, а затем выявляет составляющее предмета» [5, с.119]. Можно отметить, что для мужской логики характерен дедуктивный метод - от общего к частному, а для женского индуктивный - от частного к общему. Кроме того, женщины чаще всего основываются на своей природной интуиции. Мужскому полу этот подход не понятен, что приводит к разногласиям в семейной жизни, ссорам и конфликтам. Всё это происходит до того момента, пока две стороны не захотят понять друг друга. Для субъекта деятельности перспектива познания открывается только в той мере, насколько он в состоянии представить себя "другим". В таком движении обретаются качественно новые состояния.

Каждый человек, не зависимо от пола, видит смысл своего существования в счастливо прожитой жизни. Несмотря на различия в представлении о счастье все мы понимаем, что счастливая, благополучная жизнь без любви, без спутника жизни, без семьи невозможна. Природа наделила женщину чувственностью, эмоциональностью, нацеленностью на

отношения. Таким образом, логично, что для женщины семья и материнство являются приоритетными, а следовательно любовь и благополучие являются ключевыми в жизни.

Подводя итог всему вышесказанному, стоит указать высказывание немецкого философа Иммануила Канта «Женщины очень участливы, добросердечны и сострадательны, прекрасное они предпочитают полезному» [4, с.208]. Возможно в этих словах и кроется секрет женского счастья. Ведь каждая женщина в душе очень чутка и элегантна, сложно с уверенностью сказать, поддаются ли логическим суждениям все её мотивы и цели. Но с уверенностью можно сказать, что счастье женщины с логической точки зрения заключается в удовлетворении естественных и связанных непосредственно со спецификой пола и характера каждой женщины потребностей. Именно достижение главных целей, составленных из вышеперечисленных аспектов и постижение главных ценностей в жизни, составляют логику женского счастья.

Список источников

1. Федосеенков А.В. Философия маргинальности. В сб.: Современный человек в пространстве образования и науки. – Таганрог, 2004. С. 44.
2. Гегель / Коротких В. И., Попов Ю. Н. // Восьмеричный путь — Германцы. — М. : Большая российская энциклопедия, 2006. — С. 478—480.
3. Шон Бёрн. Гендерная психология = The Social Psychology of Gender. — 2-е. — СПб.: Прайм-Еврознак, 2004. — 320 с. — (Секреты психологии). — 3000 экз. — ISBN 5-93878-125-6, 0-07-009182-X.
4. Нарский И. С. Иммануил Кант. (На обложке: Кант). — М.: Мысль, 1976. — 208 с. .
5. Бахтин М. В. Вечные ориентиры счастья. Полное собрание сочинений. М., 2001—2003 г. Том 1. 119 с.

УДК 16

Траценко А.А.
студент
1 курс, факультет «Инженерно-строительный»
Донской Государственный Технический Университет
Россия, г. Ростов-на-Дону

ЛОГИКА СЧАСТЬЯ

Аннотация: Вопрос о том, что такое счастье и что значит быть счастливым с давних пор волновал человека. Ответить на него пытались представители разных научных направлений. Углубленно эту тему изучала наука философия, а отдельными аспектами занималась логика. Данная тема актуальна, т.к. в философии счастью отводится особое место в ряду других ценностей человека и единого мнения на счет того, что же представляет из

себя счастье - нет. Цель данной работы: изучить феномен счастья с точки зрения философии и логики.

Ключевые слова: Философия, логика, счастье, ценность, возраст.

Annotation: The question of what is happiness and what it means to be happy has for a long time worried a person. Representatives of different scientific trends tried to answer it. In depth, this topic was studied by the science of philosophy, and logic was involved in some aspects. This topic is relevant, tk. in philosophy, happiness is given a special place in a number of other values of man and a common opinion about what happiness is-no. The purpose of this work: to study the phenomenon of happiness in terms of philosophy and logic.

Key words: Philosophy, logic, happiness, value, age.

Логика представляет собой отдельный раздел философии, который изучает многочисленные явления. В сферу ее научных вопросов входит категория счастья, которая включает в себя множество тем, в свою очередь входящих в зону интересов различных гуманитарных наук. Логика позволяет нам, посредством рациональных умозаключений, прийти к раскрытию понятия счастья.

Прежде чем анализировать понятие счастья необходимо выделить две его стороны: объективную и субъективную. Первая характеризует реальную сущность счастья, как общепринятую в обществе норму. Вторая означает совокупность эмоциональных и чувственных переживаний человека и особенности восприятия первого аспекта, с учетом воспитания и личных качеств.

Счастье - одна из главных ценностей для человека. Однозначно, в своей жизни каждый человек стремиться стать счастливым. Всю свою жизнь каждый из нас гонится за счастьем и стремится избежать неудач. Однако, понимание счастья у каждого человека особое. И по своему свойству это определение весьма субъективное. Одни считают, что счастье это всего лишь одномоментное удовольствие и жизнь необходимо прожить в погоне за этим. Другие думают, что счастье напрямую связано с успехом во всех жизненных сферах, с высоким статусом в обществе и положительной динамикой во всех начинаниях[3].

В западной философии феномену счастья исследователи стали уделять внимание лишь в XI в. В восточных источниках это слово вошло в оборот лишь в конце XV в. и то не в том смысле, в котором принято его понимать сейчас. Счастье для того времени означало успешное участие в каком-либо деле. Счастье - это успешное завершение обычного дела. Счастье не является эмоцией, но оно способно их вызывать и они как правило положительные. Любой "...человек может воспроизводить внутри себя образы минувших событий и генерировать другие варианты их развития"[7], но это не сделает его счастливым. Счастье должно быть своевременным.

Счастье представляет собой специфическое состояние полной удовлетворенности от жизни, радости от положения в мире и успешное движение к идеалу. Счастье вызывает позитивные чувства и эмоции у человека, придавая этому состоянию дополнительную яркость.

Счастье, вместе с судьбой и любовью вызывают бурную умственную деятельность, а не просто вспышки чувств. Счастье может оказывать прямое воздействие на волю человека. То счастье, которое принято изучать на уроках философии значительно отличается от понятия счастья, которое мы применяем в повседневной речи. Услышав это слово, мы пытаемся понять его, примерив на себе. Что бы понять смысл счастья "человек способен развивать свое воображение и пользоваться им для достижения своих творческих целей"[7].

Как нам уже известно, изучают феномен счастья довольно давно, и это привело к тому, что исследованиями в области счастья стали заниматься не только философы, но и психологи. Однако, даже если взять только философский аспект изучения этого понятия или одной логики, то мы столкнемся с огромной базой исследований на эту тему.

Люди разных возрастов совершенно по-разному дают определение слову "счастье" и по-разному реагируют на одинаковые вещи. Люди в молодом возрасте склонны к максимализму, нередко они ставят перед собой труднодоступные цели. Это приводит к возникновению многих мелких жизненных разочарований. Молодые люди воспринимают свои неудачи очень болезненно. В зрелом возрасте люди не любят выставлять свои чувства напоказ. Мелкие неудачи - это то, что не дает человеку испытывать состояние полного счастья постоянно. Они негативно влияют на человека и мешают ему испытывать позитивные эмоции. В разном возрасте эти негативные переживания влияют на человека неодинаково[2].

Для того, что бы стать по-настоящему счастливым, человеку в первую очередь необходимо добиться гармонии внутри самого себя, а уже потом пытаться найти счастье в окружающем мире. Только лишь совладав с собой у человека получится обрести настоящее счастье, которое будет прочным и долговременным.

Подводя итог, следует сказать, что чувство счастья весьма субъективно. Оно не имеет прямой зависимости ни к деньгам, ни к месту жительства. Счастье находится в нашей голове, нужно лишь найти к нему дорогу.

Использованные источники:

1. Галдина В.О., Федосеенков А.В. Период «Молодость». Сборник научных статей 2-й Международной научной конференции перспективных разработок молодых ученых. В 5-ти томах. 2017. С. 93.

2. Гетманова А. Д. Учебник по логике. - М.: Владос, 1995. - 303 с.

3. Ивлев Ю. В. Учебник логики: Семестровый курс: Учебник. - М.: Дело, 2003.

4. Ойзерман Т. И. Понятие счастья в системе И. Канта. Историко-философский ежегодник-99. - М.: 2001.

5. Тхабисимов А.А., Федосеенков А.В. Возрастные особенности зрелости. Сб. научных статей 2-й Международной научной конференции перспективных разработок молодых ученых. В 5-ти томах. 2017. С. 313.

6. Федосеенков А.В. Содержание механизмов маргинальности. В кн.: Социально-экономические проблемы реформирования общества Материалы

международной научно-практической конференции. Ростов-на-Дону. 1997. С. 109.

7. Федосеенков А.В., Ермилова В.А., Местоев И.Ю. Роль воображения и интуиции в познавательном процессе. Наука молодых - будущее России Сб. научных статей 2-й Международной научной конференции перспективных разработок молодых ученых. В 5-ти томах. 2017. С. 320.

УДК 33

Петрова А.А.
студентка
3 курс, Институт менеджмента
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург
Нагорная И.А.
студентка
3 курс, Институт менеджмента
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург
Воронова Д.Ю.
к.э.н., доцент кафедры менеджмента
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург

ЛОГИСТИЧЕСКИЕ УСЛУГИ ДЛЯ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНОВ

Аннотация: *Статья посвящена изучению развития рынка Интернет - торговли. В статье приводятся таблицы по распределению рынка логистики для Интернет- магазинов по типам доставки, распределению количества Интернет-магазинов по товарным категориям, а также прогноз рынка Интернет-торговли. Также в статье анализируются некоторые проблемы Интернет - магазинов и пути их решения.*

Ключевые слова: *Интернет-магазин, логистика, рынок, товар, Интернет-торговля.*

Abstract: *the Article is devoted to the study of the development of the Internet trade market. The article provides tables on the distribution of the logistics market for online stores by type of delivery, the distribution of the number of online stores by product category, as well as the forecast of the online trading market. The article also analyzes some problems of online stores and ways to solve them.*

Keywords: *online store, logistics, market, goods, online trade.*

С появлением возможности безналичной электронной оплаты товаров и услуг и использования глобальной сети для проведения транзакций по всему миру появилось такое уникальное явление как электронная коммерция.

Всего в 2017 году было доставлено покупателям 230 миллионов посылок от интернет-магазинов включая те посылки, которые покупатели сами забрали в торговой точке. Это на 20 больше чем за 2016 год. По прогнозам, рынок в 2018 году вырастет на 270 миллионов посылок.

Размер рынка в деньгах за 2017 год составил 65 миллиардов рублей. Важно, что эта оценка включает только выручку логистических компаний (включая Почту России) от услуг по доставке посылок из российских интернет-магазинов российским же покупателям и не включает трансграничные доставки, доставки кулинарии, готовой еды, а также выручку от других логистических услуг [1, с.53].

Силами внешних курьерских служб интернет-магазины отправили 44 миллионов посылок. Из них примерно половину охватывает четыре наиболее крупных игрока на рынке. Суммарно 22 миллионов посылок покупатели забрали самостоятельно.

Собственная логистика интернет-магазинов — это 97 миллионов заказов или 42% всего рынка. В эти 97 миллионов входят как доставки до клиента, так и самовывоз из торговых точек или собственных ПВЗ.

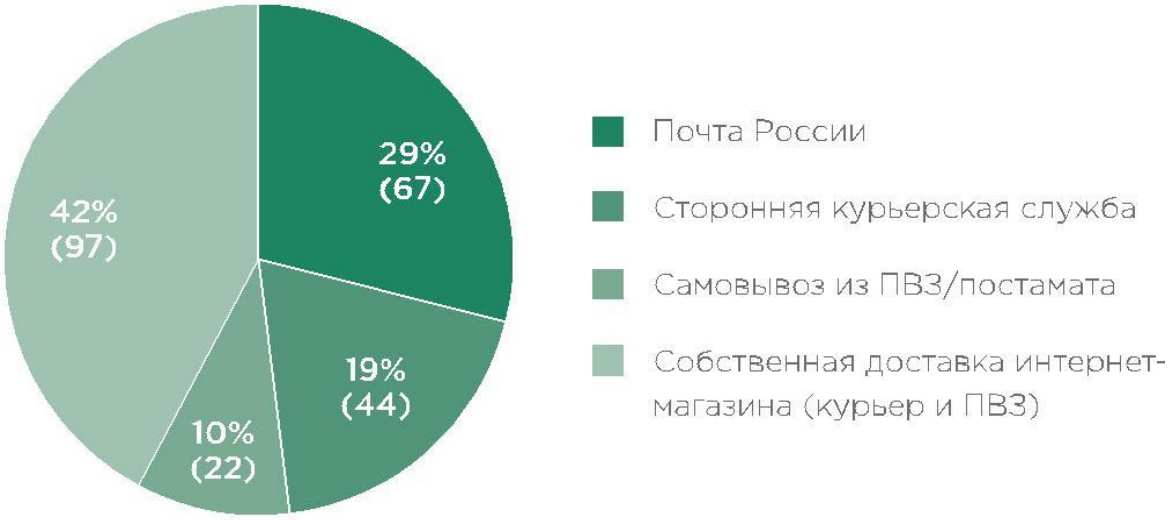


Рисунок 1. Распределение рынка логистики для интернет-магазинов по типам доставки с MLM в млн. посылок

Собственная логистика интернет-магазинов — это 97 миллионов заказов или 42% всего рынка. В эти 97 миллионов входят как доставки до клиента, так и самовывоз из торговых точек или собственных ПВЗ.

По оценкам, в Рунете 250 000 интернет-магазинов, то есть сайтов, на которых можно выбрать товары и сделать заказ.

Сделать точную оценку количества магазинов можно только приблизительно, так как закрывшийся магазин может еще долгое время оставаться вполне работоспособным сайтом [2, с.143].

Тренд 2015–2017 годов — магазины в социальных сетях (в первую очередь Instagram) и магазины-мобильные приложения (не имеющие альтернативы в виде сайта).

Самые многочисленные категории по количеству представленных в топ-2000 магазинах — это одежда, электроника и техника.

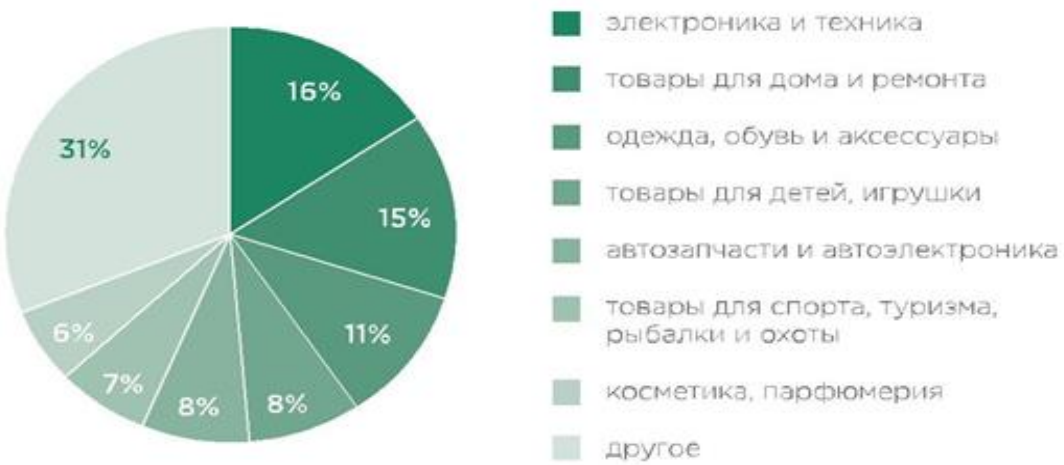


Рисунок 2 . Распределение количества интернет-магазинов по товарным категориям

Интернетом в России пользуются 86,5 миллионов человек. Это 71% населения страны. Темпы роста интернета в России составляют менее 10% в год.

Объем российского рынка интернет-торговли материальными товарами за 2017 год составил 800 миллиардов рублей [3, с. 354].

Трансграничная торговля составила еще 232 миллиарда рублей, то есть в России в 2017 году было куплено через интернет товаров на сумму 1032 миллиарда рублей. Это на 27% больше по сравнению с прошлым годом.

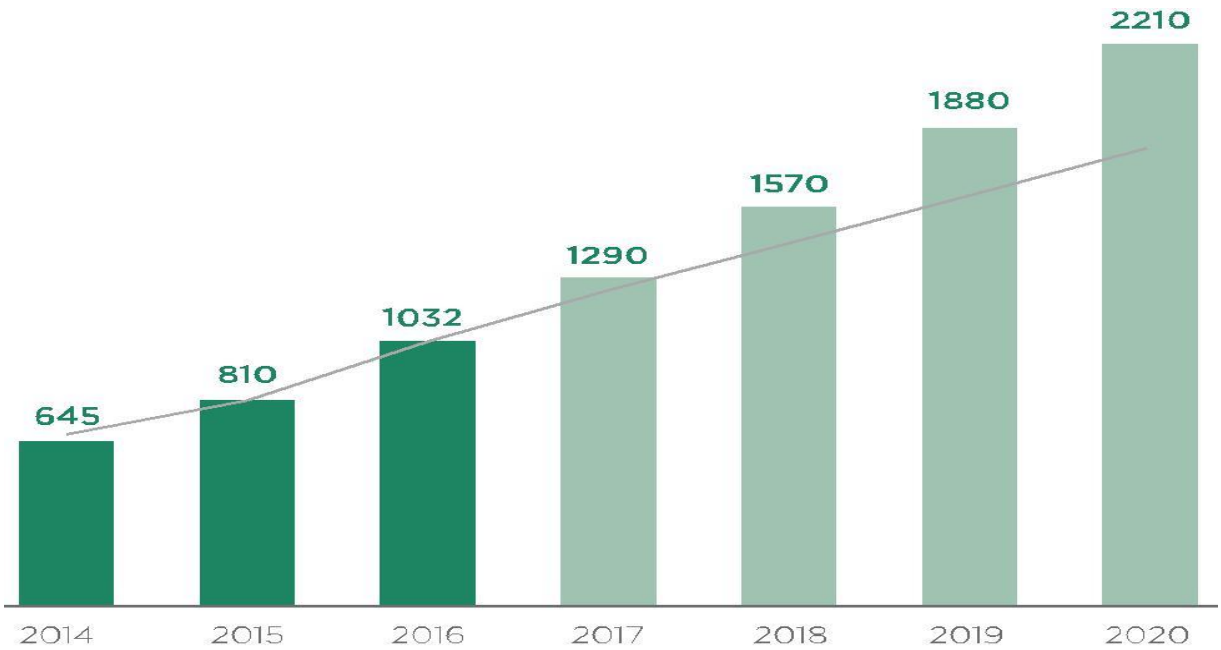


Рисунок 3. Прогноз рынка интернет-торговли

Некоторые проблемы Интернет - магазинов и пути их решения:

1. Плохое юзабилити:

Банальная ошибка разработчика: потенциальный заказчик не может самостоятельно разобраться, как оформить заказ, куда кликнуть, чтобы узнать условия доставки и куда поставить галочку, чтобы выбранный товар

привезли домой. «Все просто!», - скажете вы. Для вас — да, для пользователя — сложно. «Пусть звонят на горячую линию, менеджер подскажет», - скажете вы. Но ведь далеко не все хотят общаться по телефону, добавьте сюда томительное «Оператор освободиться через 10 минут», да и просто отсутствие телефона под рукой [3, с. 128].

Решение:

Не экономьте на своих клиентах — обратитесь за помощью к специалистам в сфере юзабилити. Они проанализируют удобство ресурса, причем сделают это с точки зрения разных социальных групп. Ведь среди пользователей могут быть и учащиеся школ, и домохозяйки, и пенсионеры, в принципе не разбирающиеся в особенностях сети. По итогам тестирования вам будет предоставлена комплексная стратегия мероприятий, необходимых для того, чтобы ресурс стал понятен даже младенцу.

2. Игнорирование продвижения

Проблема::

Любому интернет-магазину необходима известность. Вряд ли люди найдут вас сами, даже если ваша продукция уникальна, а цены — самые привлекательные. В сети присутствуют сотни, тысячи и даже сотни тысяч соперников [1, с. 298].

Решение:

Обязательно займитесь продвижением онлайн-магазина. Исходя из бюджета, выделяемого на рекламу, определитесь его методами: это может быть и контекст, и SEO-оптимизация, о которой говорилось чуть выше, и вирусные ролики на YouTube, и SMM (маркетинг в социальных сетях). Постоянно пробуйте новые стратегии, наблюдайте за поведением пользователей и экспериментируйте снова. Регулярно отслеживайте динамику и источники трафика, своевременно делайте выводы об эффективности той или иной кампании, прекращая нерезультатативные проекты.

3. Отсутствие службы поддержки

Проблема:

Грамотное юзабилити — не повод отказываться от «живой» поддержки пользователей. Многие магазины игнорируют такой полезный инструмент, как консультации в режиме онлайн. Или, что еще более неприятно, устанавливают нужную программу… Но игнорируют любые вопросы пользователей. В результате потенциальный клиент ждет ответа минуту-две, три… И закрывает сайт.

Поддержка клиентов необходима не только на этапе заказа, но и во время его формирования, а также в послепродажный период. Ведь важно не только найти новых, но и удержать «старых» покупателей. Часто в небольших интернет-магазинах попросту нет сотрудника, который бы занимался обработкой претензий и негативных отзывов [2, с.212].

Решение:

Старайтесь оказывать как можно больше внимания клиентам. Не упускайте обращений через онлайн-консультант, а также писем, попадающих

на электронную почту, в skype и пр. Старайтесь решить проблемы клиентов своевременно и грамотно, забота о покупателях обязательно окупится вам сполна и многие другие.

Использованные источники:

1. Логистика. Продвинутый курс: учебник для магистров: [для студентов экономических специальностей высших учебных заведений] / М. Н. Григорьев, А. П. Долгов, С. А. Уваров. – М.: Юрайт, 2011. – 734 с.
2. Общий курс транспортной логистики: учебное пособие по дисциплине специализации специальности "Менеджмент организации" / Л. С. Фёдоров, В. А.Персианов, И. Б. Мухаметдинов. – М.: КноРус, 2011. – 309 с.
3. Степанов, В. И. Логистика: учебное пособие для высших учебных заведений по направлению подготовки "Экономика" и экономическим специальностям / В. И. Степанов. – М.: Проспект, 2010. – 487 с.

УДК 5527

Мухаметшина Т.Н.
Тобольский педагогический институт имени Д. И. Менделеева (филиал) федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего образования «Тюменский государственный университет», РФ, г. Тобольск

ЛОСКУТНОЕ ШИТЬЕ КАК ВИД ДЕКОРАТИВНО-ПРИКЛАДНОГО ИСКУССТВА

Аннотация: *В статье рассматриваются особенности декоративно-прикладного искусства и возможности техники лоскутного шитья при создании различных объектов предметной среды.*

Ключевые слова*: декоративно-прикладное искусство, лоскутное шитье (пэчворк).*

Annotation: *The article deals with the peculiarities of decorative and applied art and the possibilities of patchwork technique in the creation of various objects of the subject environment.*

Key words*: arts and crafts, patchwork (patchwork).*

На сегодняшний день в художественном оформлении интерьера особое внимание обращается произведениям декоративно-прикладного искусства, которые способны привнести в окружающее пространство уют и неповторимость. Декоративное искусство охватывает декоративно-оформительское искусство (оформление интерьеров, садово-парковых ансамблей), а также театрально-декорационное искусство (оформление декораций к спектаклям, бутафории, костюмов и т.д.).

А.С. Максяшин подчеркивает, что основу декоративного искусства составляет деятельность по созданию произведений, гармонично сочетающих

в себе утилитарные и декоративные качества и вносящих красоту в повседневную обстановку [2].

Одним из важнейших признаков декоративно-прикладного искусства является декоративность. Это качественная особенность произведения, определяемая его композиционно-пластическим строем, форма выражения красоты [2]. Н.И. Каплан отмечает, что декоративность – это совокупность особенностей художественного видения, подхода к материалу, способствующего созданию эстетического эффекта [1, с. 49]. Данная особенность формирует такие свойства декоративно-прикладного искусства, как условность, обобщенность, стилизованность.

В создании произведений декоративно-прикладного искусства особое значение приобретает материал и технологические приемы его обработки. Соответственно, в зависимости от применяемых материалов можно выделить такие виды декоративного искусства, как металл, керамика, текстиль, дерево и т. д. В зависимости от технологии обработки материала выделяются: керамика, художественная резьба, набойка, роспись и т.д. По функциональным признакам произведения декоративно-прикладного искусства подразделяются на такие виды как одежда, мебель, бытовая утварь и т.д. [3].

Одним из интересных видов декоративно-прикладного искусства является лоскутное шитье. Несмотря на развитие высоких технологий, лоскутное шитье (пэчворк) утратило своей популярности и находит широкое применение в оформлении интерьера и элементов одежды.

Пэчворк (от англ. patchwork) – это изделия из лоскутов, где по принципу мозаики сшиваются разноцветные и пестрые кусочки ткани с определенным рисунком, узором в готовое изделие [6].

Лоскутное шитье можно по праву считать русским видом рукоделия. Это достаточно древнее искусство берет свое начало с I тысячелетия до нашей эры.

В старину экономные крестьянки, путем латания и перешивания старых вещей, обновляли изживший себя гардероб. Совсем непригодные для носки вещи успешно использовались в качестве украшения жилища. Их сортировали, разрезали и из лоскутов покрепче шили одеяла, занавески, а совсем изношенные вещи использовали для вязания ковриков, плетения дорожек.

В XVIII-XIX вв. благодаря развитию промышленности появился ситец с ярким, радужным рисунком, значительно украсив быт того времени. Это давало возможность хозяйкам подшивать, ставшую короткой одежду детям, а обрезки шли на пошив одеял, покрывал, занавесок. И в каждом русском изделии из лоскутов сохранялись общие традиционные подходы к цвету, композиции, к способам его создания [2].

В более позднее время использование техники лоскутного шитья стало ассоциироваться с признаком нищеты, напоминанием о периодах войн и разрухи, пережитых страной. Однако в 1970-е годы XX в. стал популярным

фольклорный стиль, и, следовательно, интерес к традициям лоскутного шитья существенно возрос.

Современные лоскутные изделия – это уже не просто сшитые вручную из остатков ситца одеяла, ассоциирующиеся с бедной крестьянской избой и кучей босоногих ребятишек на полатях. На сегодняшний день «пэчворк» – одно из самых интересных, многоплановых и модных направлений декоративно-прикладного искусства. А диапазон применения лоскутной техники поражает своим разнообразием. Современное лоскутное шитье уже не сводится к простому сшиванию лоскутов. Существует более широкое понятие, такое как квилтинг – (quilting – сшивание, простегивание). Он включает в себя и пэчворк, и аппликацию, и вышивку. Готовые работы, выполненные в этой технике, принято называть квилтами.

К технике лоскутного шитья обращаются и поклонники уличной моды, и дизайнеры с мировыми именами (К. Диор, В. Этро). Красота лоскутного шитья, необыкновенное сочетание красок и оттенков, различных на первый взгляд рисунков, создают неповторимые произведения искусства моды.

Кроме того, лоскутная техника широко применяется и в пошиве разнообразных аксессуаров (сумки, кошельки), домашней утвари (покрывала, шторы), и даже детских игрушек.

Это один из бюджетных и эффектных видов декора, используемых в дизайне интерьеров. Панно, созданное в технике лоскутного шитья, может изменить пространство, сделать его уникальным и очень стильным. Такое произведение может хорошо вписаться не только в стиль «кантри», но и в ультрасовременный «хай-тек». Из кусочков ткани можно сшить функциональный пуфик или стильное покрывало, шторы. Такие предметы создадут в доме легкость и уют.

Следует отметить, что «пэчворк» не ограничивается только текстильным воплощением замысла художников. Уловив главную идею, дизайнеры перенесли данную технику на отделку стен и напольных покрытий. Оригинальная, разноцветная, словно лоскутная, плитка в стиле «пэчворк», украсит стены, например ванной комнаты. «Пэчворк» на стенах не ограничивается только керамической плиткой, но может быть исполнен и с помощью наклеивания разных лоскутов обоев или специальных обоев, изображающих пэчворк-рисунок. В данном случае важно учесть сочетание цветов, и понять, каким образом стены будут сочетаться со всем остальным пространством комнаты. Существуют и напольные покрытия в виде ранее уже упоминавшейся разноцветной «лоскутной» плитки или сделанный по-настоящему вручную, уникальный лоскутный ковер [4].

Разнообразные техники, вариативность оригинальных элементов и узоров, позволяют использовать лоскутное шитье в декорировании различных объектов. Пэчворк становится не просто искусством рукоделия, а стилем жизни. Неслучайно техника «пэчворк» использовалась в концепции Олимпийских зимних игр Сочи-2014. Олимпийское лоскутное одеяло стало визуальным образом, используемым для оформления спортивных арен, сувениров, автомобилей, самолетов, поездов, спортивной одежды и обуви.

«Олимпийское лоскутное одеяло – это красота русской природы каждого времени года, самобытность и яркость характеров разных национальностей…» [5].

Таким образом, техника лоскутного шитья является актуальной и в декоративном искусстве, и дизайне, позволяя художникам реализовать самые разнообразные идеи. Изучение искусства лоскутного шитья, освоение его приемов будет способствовать расширению кругозора художника-педагога, служить импульсом для воплощения творческих замыслов.

Постижение специфики декоративно-прикладного искусства и особенностей его видов позволит осмыслить содержание и пластически-выразительные особенности декоративных произведений, принципы передачи эмоционально-смыслового содержания, овладеть практическими методами творческой работы.

Список источников:

1. Вишневская В. М., Каплан Н.И., Буданов С.М. Русская народная резьба и роспись по дереву [Текст] / В. М. Вишневская, Н.И. Каплан, С.М. Буданов. – М.: КОИЗ, 1956. – 261 с.

2. Максяшин А. С. Декоративно-прикладное и народное искусство: их сущность и содержание [Текст]: учебное пособие / А. С. Максяшин. Екатеринбург: Издательский дом «Уральская государственная юридическая академия», 2012. – 44 с.

3. Модные тенденции техники пэчворк [Электронный ресурс] / Режим доступа. URL: https://dilidan.com/articles/1344/ (Дата обращения 20.03.2018).

4. Пэчворк в интерьере [Электронный ресурс] / Режим доступа. URL: https://www.rutvet.ru/in-pechvork-v-interere-7750.html (Дата обращения 02.04.2018).

5. Символика и эмблема олимпиады Сочи – 2014 [Электронный ресурс] / Режим доступа. URL: http://liketotravel.ru/russia/sochi/olimpiada-v-sochi-2014/cimvolika-olimpiadyi-cochi-2014 (Дата обращения 02.04.2018).

6. Чернышева, Л. А. Большая энциклопедия. Лоскутное шитье [Текст] / Л. А. Чернышева – М.: Издательство АСТ, 2015. – 240 с.

УДК 621.3.08:629.33

Петренко В.О., старший преподаватель,
автомобильно-дорожный институт
Пензенского государственного университета
архитектуры и строительства,
Россия, г. Пенза
Логинов О.Н., студент магистратуры,
2 курс, автомобильно-дорожный институт
Пензенского государственного университета
архитектуры и строительства,
Россия, г. Пенза

МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ПРОЦЕССА УДАРНО-ВОЛНОВОГО НАГРУЖЕНИЯ ПОРОШКОВЫХ МАТЕРИАЛОВ

Аннотация: *В статье представлен разработанный математический аппарат по решению газодинамической модели ударно-волновой обработки порошков, позволяющий рассчитывать величины волновой и массовой скоростей нагружения и вычислять значения импульса и энергии прессования в ударной и отраженной волнах.*

Ключевые слова: *модель, заряд, прессование, ударное нагружение, композиционные материалы, детонация, ударная волна.*

Abstract: *The article presents the developed mathematical apparatus for solving the gas-dynamic model of shock-wave processing of powders, which allows to calculate the magnitude of the wave and the mass loading rates and calculate the pulse and pressing energy in shock and reflected waves.*

Key words: *model, charge, pressing, shock loading, composite materials, detonation, shock wave.*

Основой представляемой математической модели является система уравнений Баума – Станюковича – Шехтера [1], трансформированная к виду дискретной функции, учитывающей приращение вовлекаемого в движение слоя порошка и дополненная интегральными показателями ($K_{Нвв}$), характеризующими изменения в условиях прессования вследствие различий геометрических параметров и формы исследуемых схем:

$$\eta = \frac{16}{27} \cdot \frac{\rho_{вв} \cdot H_{вв} \cdot K_{Нвв}}{\rho_{пп} \cdot (\delta_{пп} + \Delta\delta_{пп}) + \rho_0 \cdot \Delta\delta_{п}}, \quad (1)$$

$$\theta = \left[1 + 2 \cdot \eta \cdot \left(1 - \frac{H_{вв} \cdot K_{Нвв}}{D_{вв} \cdot \tau}\right)\right]^{-\frac{1}{2}}, \quad (2)$$

$$H_{пп} = D_{вв} \cdot \tau \cdot \left(1 + \frac{\theta - 1}{\eta \cdot \theta}\right) - H_{вв} \cdot K_{Нвв}, \quad (3)$$

$$V = D_{вв} \cdot \left(1 + \frac{\theta - 1}{\eta \cdot \theta} - \frac{H_{вв} \cdot K_{Нвв} \cdot \theta}{D_{вв} \cdot \tau}\right), \quad (4)$$

где η - приведённая масса; $\rho_{вв}$, $H_{вв}$, $D_{вв}$ - плотность, высота заряда и скорость детонации ВВ; $\rho_{пп}$, $\delta_{пп}$ - плотность и толщина пластины-поршня; $\Delta\delta_n$ - толщина элементарного слоя порошка, вовлеченного в движение; θ - приведенное время; τ - текущая координата времени; $H_{пп}$ - перемещение пластины поршня за время τ; $V_{пп}$ – скорость пластины-поршня в момент времени τ.

Расчет величины подпрессовки порошковой заготовки за счет действия отраженных волн производили согласно уравнению 2.1 [2].

Значение δ_n уравнения (1) представляет собой переменную величину, характеризующую глубину продвижения фронта волны возмущения по порошку на момент времени τ :

$$\delta_n = D \cdot \tau \,. \tag{5}$$

Значение волновой скорости D (скорости продвижения волны возмущения по порошку) рассчитывали в соответствии с выражением [3]:

$$D = a + b \cdot V, \tag{6}$$

где a - коэффициент, выражающий скорость распространения упругого возмущения; b - коэффициент, характеризующий предельное сжатие материала.

Согласно проведенным исследованиям [3] установлено, что величина коэффициента b возрастает при увеличении относительной насыпной плотности, независимо от материала порошка (рисунок 1). Он может быть интерпретирован в форме геометрического показателя степени сжатия материала и может быть представлен в виде:

$$b = 1 + 1{,}8 \cdot \rho_0 / \rho_T \,, \tag{7}$$

где ρ_0 – насыпная плотность порошка; ρ_T – теоретическая плотность материала.

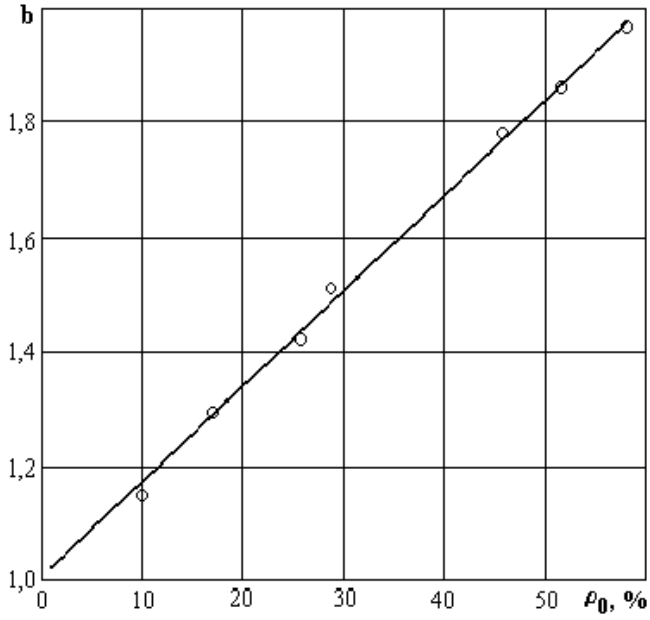


Рисунок 1. Зависимость величины углового коэффициента b от насыпной плотности порошка

Коэффициент *b* - переменная, зависящая от гранулометрического состава порошка, так чем выше диаметр частицы, тем меньше насыпная плотность и величина *b*.

Коэффициент *a* уравнения 6 может быть получен интерполированием зависимостей рисунка 1 на ось ординат. Получаемое значение имеет определенный физический смысл и может быть интерпретировано как величина упругих колебаний в порошковом материале, находящимся в состоянии покоя. Установленные интерполированием значения имеют большой разброс показателей (до 15 м/с), в связи с чем, для обеспечения достаточной точности последующих расчетов, были проведены прямые измерения скорости распространения скорости распространения звуковых волн в порошках с применением установки УЗИС-76. Полученное значение (*a* = 55 м/с) имеет разброс не более 5 %, что обеспечивает достаточную точность последующих расчетов [3].

Наряду с падающей и отраженной волнами сжатия в среде распространяется волна разрежения, представляющая собой область растягивающих напряжений, двигающихся со скоростью, равной скорости звука в данной среде. Ее появление на границе раздела "пластина – прессуемый материал" после прохождения детонационной волны по заряду взрывчатого вещества определяется временем t_p, зависящем от толщины пластины поршня и скорости звука в пластине-поршне.

Для наборных (многослойных) пластины-поршня и пластины-основания скорость звука (c) определяется уравнением:

$$c = \frac{\sum_{i=1}^{n} c_i \cdot \delta_i}{\sum_{i=1}^{n} \delta_i}, \qquad (8)$$

где c_i - скорость звука в i-том слое пластины, м/с; δ_i - толщина i-го слоя, мм.

Скорость распространения акустических волн в порошковом материале определяли в соответствии с [4]:

$$c_n = c_0 + e^{k \cdot \rho}, \qquad (9)$$

где k - степенной коэффициент пропорциональности.

При разработке математической модели процесса ударно-волнового нагружения порошковых материалов были приняты следующие допущения:

– пластину-поршень и основание считать абсолютно жестким телом;

– диссипацией энергии в порошке пренебречь;

– порошковое тело и грунт рассматривать как материальный объект определенной плотности без учета гранулометрического состава.

Скорость прессования является хотя и основным, но далеко не единственным фактором процесса компактирования материалов методом ударно-волновой обработки.

Важной задачей является также установление количественных характеристик таких параметров как импульс метаемого элемента,

сообщаемый компактируемому порошковому телу, и энергия прессования в падающей и отраженной волнах.

В предлагаемой математической модели величина импульса, сообщаемая пластиной-поршнем элементарному слою порошка и приходящаяся на единицу площади этого слоя определяется в соответствии с выражением:

$$J_i = \rho_{0i} \cdot \Delta\delta_{ni} \cdot S_i, \tag{10}$$

где *i* - *i*-тый слой вовлекаемого в движение порошка.

Общая величина удельного импульса в ударной волне определяется как сумма частных значений:

$$J_{уд} = \sum_{i=1}^{n} J_i, \tag{11}$$

где *n* - количество элементарных слоев порошка.

Определение величины импульса, сообщаемой прессуемому порошку отраженной от пластины-основания волной, производили, исходя из пропорциональности между импульсом и площадью в ударной волне к площади в отраженной волне.

Общий импульс в ударной и отраженной волнах определяли как сумму частных импульсов:

$$J_{общ} = J_{уд} + J_{отр} \ . \tag{12}$$

Энергию прессования порошковой заготовки в падающей волне определяли:

$$E_{уд} = \frac{J_{общ}^2}{2 \cdot \sum_{i=1}^{n} \rho_0 \cdot \delta_{ni}}, \tag{13}$$

где δ_{ni} - толщина всего *i*-го слоя прессуемого порошка, мм.

Общая энергия прессования равна алгебраической сумме элементарных энергий:

$$E_{общ} = E_{уд} + E_{отр} \ . \tag{14}$$

Определив значение импульса и энергии прессования, устанавливали влияние данных параметров на плотность компактируемой заготовки.

Значение плотности при нагружении материала ударной волной в процессе взрывного прессования определяли в соответствии с законом сохранения массы:

$$\rho_{пр} = \frac{\rho_0 \cdot D}{D - V} \ . \tag{15}$$

Величину доуплотнения порошковой заготовки в отраженной волне и ее конечную плотность после прессования находили из условия пропорциональности между энергиями в падающей и отраженной волнах и плотностью в ударной волне.

Расчеты значений скорости прессования, плотности и распределение ее по сечению заготовки сравнивались с экспериментальными данными

рентгеноимпульсных снимков. Расхождение экспериментальных и расчетных значений на всех этапах прессования составило не более 7…11 % .

Сравнение эмпирических и расчетных согласно созданной математической модели данных по плотности, показывает их высокую сходимость (расхождение составляет 1...5 %), что свидетельствует об адекватности предложенной модели реальным физическим процессам.

Таким образом, созданный математический аппарат устанавливает функциональные связи между физическими и технологическими параметрами взрывчатого вещества, прессуемого порошка и технологической оснастки плоских схем нагружения с физико-механическими характеристиками заготовок из порошков различных материалов [5].

Применение данной математической модели и системы расчета позволяет выявить степень влияния на процесс уплотнения порошковых заготовок ударной и отраженной волн, а также характер распределения плотности по сечению заготовок в зависимости от величины импульса метаемого элемента. Варьирование значениями массовой скорости, импульса и энергии прессования в ударной и отраженной волнах позволило управлять плотностью компактируемых заготовок. Это легло в основу критерия целостности получаемых методом ударно-волновой обработки изделий.

Использованные источники:

1. Баум, Ф.А. Физика взрыва/ Ф.А. Баум, Л.П. Орленко, К.П. Станюкович и др. – М.: Наука, 1975. – 704 с.

2. Дерибас А.А. Определение параметров движения цилиндрических оболочек под действием продуктов детонации/ А.А. Дерибас, Г.Е. Кузьмин, А.М. Ставер// Использование энергии взрыва для производства металлических материалов с новыми свойствами сваркой, плакированием, упрочнением и прессованием металлических порошков взрывом/ IV Международный симпозиум. - Готтвалдов, 1979. – С. 207-218.

3. Атрощенко Э.С. Программный продукт для расчета оптимальных параметров взрывного прессования/ Э.С. Атрощенко, А.Е. Розен, С.Г. Усатый, О.Н. Логинов// Технология и автоматизация производственных процессов в машиностроении: Сб. науч. трудов серия «Машиностроение». – Вып. 3. – Пенза, Изд-во Пенз. гос. ун-та, 2001. – С. 90-98.

4. Атрощенко Э.С. Расчетная модель процесса уплотнения слоистого композиционного порошкового материала при взрывном компактировании/ Э.С. Атрощенко, А.Е. Розен, В.А. Дурнев, А.В. Прыщак, С.Г. Усатый, В.В. Симцов// Слоистые композиционные материалы – 98/ Междунар. конф. – Волгоград: Волгоград. гос. тех. ун-т, 1998. – С. 117-119.

5. Родионов, Ю.В. Технология производства пьезокерамических материалов автомобильных датчиков: моногр./ Ю.В. Родионов, О.Н. Логинов. – Пенза:ПГУАС, 2017. – 156 с.

УДК 00

Тимганов Г.Д.
студент
магистратуры
2 курс, кафедра
Анализа систем и принятия решений
УрФУ им. Б.Н.
Ельцина
Россия, г.
Екатеринбург

МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ АНАЛИЗА МАРКЕТИНГА

Аннотация: Учитывая суммы, которые предприятия тратят на рекламу, крайне важно понимать окупаемость данных мероприятий. Учитывая большое количество факторов, влияющих на продажи компании, бывает сложно определить вклад конкретной активности. Для этого применяют математические методы анализа.

Annotation: Considering the amounts that enterprises spend on advertising, it is extremely important to understand the payback of these activities. Given the large number of factors affecting the sale of the company, it can be difficult to determine the contribution of a particular activity. To do this, apply mathematical methods of analysis.

Ключевые слова:маркетинг, эффективность маркетинга.

Keywords: marketing, marketing effectiveness.

Чтобы сформировать наиболее эффективный комплекс маркетинговых мероприятий (marketing mix), компании должны выяснить достоинства и недостатки всех соответствующих их маркетинговым стратегиям аналитических инструментов. Когда дело касается непрямого маркетинга (non-direct marketing), то в большинстве случаев преобладающий выбор будет включать в себя: **п**одход «Охват, стоимость, качество»

«Охват, стоимость, качество» (Reach, Cost and Quality; RCQ) — эвристический метод.

При использовании RCQ каждая точка взаимодействия (touch-point) на основе структурного рассмотрения и анализа фактических данных разделяется на составные части: качество взаимодействия (quality of engagement), количество целевых клиентов, охваченных оффером (number of target customers reached) и стоимость одного уникального посетителя (cost per unique touch-point).

RCQ можно использовать, когда передовые аналитические инструменты применить не удается: например, либо недостаточно данных, либо уровень расходов на маркетинг на протяжении всего года приблизительно одинаков, либо происходит постоянное взаимодействие, при котором незначительные инвестиционные результаты выделить будет затруднительно.

RCQ позволяет привести все точки взаимодействия к единой масштабной шкале, что облегчает их сравнение. Этот метод прост в применении, но на практике из-за различия между каналами уточнение ценности каждой точки взаимодействия представляет собой вполне серьезную проблему. RCQ также не позволяет учитывать влияние взаимодействий и внешних факторов («сетевых эффектов»), а результаты сильно зависят от корректности начальных допущений.

Моделирование комплекса маркетинговых мероприятий (моделирование маркетинг-микса)

Моделирование маркетинг-микса (Marketing-mix modeling; MMM) относится к числу передовых аналитических методов.

MMM предусматривает использование больших объемов данных для вычисления эффективности расходов на каждый маркетинговый канал.

Этот метод устанавливает статистическую взаимосвязь маркетинговых инвестиций и других факторов, влияющих на продажи, с учетом внешних переменных, таких как сезонность, активность конкурентов и рекламные кампании, что позволяет выявлять как интерактивные (например, активность в социальных медиа), так и долговременные (изменения с течением времени структуры потребительских сегментов или моделей поведения отдельных клиентов) результаты инвестиционной деятельности.

MMM полезен как для краткосрочного, так и для стратегического планирования, но у него есть свои ограничения: для применения этого метода необходимо иметь точные данные о расходах на маркетинг и продажу за прошлые годы; он не позволяет оценить маркетинговое мероприятие, мало подверженное изменениям (скажем, наружную рекламу). Он также не позволяет определять долгосрочный эффект от инвестиций в одной единственной точке взаимодействия с клиентом, такой как канал социальных медиа или новое приложение для смартфона.

MMM предъявляет достаточно высокие требования к пользователям: они должны обладать глубокими познаниями в эконометрике, чтобы понимать базовые принципы и владеть инструментарием планирования сценариев для моделирования финансовых последствий, вызываемых принятием конкретных решений о расходовании средств.

Атрибутивное моделирование

Атрибутивное моделирование (Attribution modelling) — новый, развивающийся метод аналитики.

Атрибуция (от англ. attribute — приписывать, наделять) становится тем важнее для маркетинга и каналов eCommerce, чем больше денег закачивается в интернет-рекламу.

Атрибутивное моделирование базируется на наборах алгоритмов или правил, определяющих, каким образом оценивается конверсия трафика в продажи в различных точках взаимодействия, таких как рекламные объявления в интернете, социальные сети или email-рассылки. Эта методика помогает маркетологам решить, насколько полезна каждая точка взаимодействия для успешного преобразования.

Чаще всего этот подход применяют так: просто присваивают высшую оценку последней точке взаимодействия, на которой происходит конверсия — как правило, это кнопка CTA. Новейшие методы используют регрессивные технологии, усовершенствованные алгоритмы и статистическое моделирование, взаимосвязанные в системы реального времени, что позволяет получить гораздо более точную общую картину. Хотя такой подход работает лучше, чем метод атрибуции конверсии по последнему переходу, он по-прежнему всецело зависит от использования в качестве входных данных обычных cookies, что ограничивает возможности данной технологии и затрудняет точное определение важности каждой отдельной точки взаимодействия.

Список использованной литературы

1. Бузин, В.Н., Бузина Т.С. / Медиапланирование для практиков – М.: Вершина, 2010– 440 с.
2. Веселов С.В. / Маркетинг в рекламе, ч. I – III – М.: Международный институт рекламы, 2009 – 18 с.
3. Фарбей Э. Эффективная рекламная кампания – Днепропетровск: Баланс-Клуб, 2003 – 135 с.

УДК 514.174

Динов Т.Э.
студент
4 курс, институт «Компьютерные технологии и защита информации»
КНИТУ-КАИ им. А.Н. Туполева
Россия, г. Казань
Научный руководитель: Ш.И. Галиев, д.т.н., профессор

МАТЕМАТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДВУКРАТНОГО МОНИТОРИНГА ЗАДАННОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: *Для задачи двукратного мониторинга заданной области, ограниченной окружностью фиксированного радиуса, построена математическая модель, разработан алгоритм решения задачи, написана программа и получены численные расчеты, показывающие эффективность спроектированного метода.*

Ключевые слова: *задача покрытия, двукратный мониторинг, покрытие круга кругами заданного радиуса.*

Abstract: *A mathematical model is constructed for the problem of double monitoring of a given region bounded by a circle of a fixed radius, an algorithm for solving the problem is developed, a program is written, and numerical calculations are obtained showing the efficiency of the designed method.*

Key words: *coating problem, double monitoring, circle coverage with circles of given radius.*

Задача мониторинга (обзора, покрытия) круговой области G кругами заданного радиуса возникает в различных приложениях. Немало экономических и технических проблем сводятся к задаче покрытия заданной области. К таким задачам можно отнести задачу распределения на области датчиков беспроводной сенсорной сети, задачу размещения объектов, таких как продуктовые магазины, вышки сотовой связи на определенной области. Также задача находит применение в системах спутниковой связи и навигации.

Исследованию этой задачи для однократного мониторинга посвящено много публикаций, смотри например [1-3], в которых разработаны численные алгоритмы и проведены эксперименты, показывающие хорошую эффективность и высокую точность решений.

Рассмотрим задачу двукратного мониторинга области G. На заданной области G, ограниченной окружностью фиксированного радиуса, построим сетку с выбранным шагом Δ. Далее задача решается в три этапа.

1-й этап. Рассмотрим задачу покрытия кругами заданного радиуса узлов построенной сетки. Эта задача сводится к задаче целочисленного линейного программирования (ЛП):

$$Z = \sum_{i=1}^{n} z_i \to min$$

$$\sum_{j=1}^{n} a_{ij} z_j \geq 2$$

$$z_i \in \{0, 1\}$$

где n – количество узлов сетки, а коэффициент a_{ij} высчитывается по формуле:

$$a_{ij} = \begin{cases} 1, & \text{если } d(t_i, t_j) \leq r \\ 0, & \text{если } d(t_i, t_j) \geq r \end{cases}$$

здесь r – радиус покрывающих кругов, а $d(t_i, t_j)$ – евклидово расстояние между двумя узлами сетки.

При решении рассматриваемой задачи мы получаем число и положения центров кругов, которые двукратно покрывают узлы построенной сети. Для полного покрытия круговой области G необходимо перейти ко второму этапу.

2-й этап. Чтобы полностью покрыть выбранную область G нужно после решения системы (1) – (3), к величине r прибавить некоторую величину, которая определяется на основе построения сети на G.

Построенная задача, к сожалению, может быть решена лишь при сравнительно малом количестве узлов сетки $n \approx 500$. Для увеличения точности решения необходимо выбирать малое значение шага Δ, но при этом возрастает размерность задачи. Для решения задачи с большим числом узлов предлагается следующее.

3-й этап. Заменяем задачу целочисленного ЛП задачей ЛП:

$$Z = \sum_{i=1}^{n} z_i \to min$$

$$\sum_{j=1}^{n} a_{ij} z_j \geq 2$$

$$z_i \geq 0$$

Затем, найденные z мы располагаем в порядке убывания, после чего переходим к ядерной (core) задаче:

$$\sum_{i=1}^{q} y_i \to min$$

$$\sum_{j=1}^{q} b_{ij} y_j \geq 2$$

$$y_i \in \{0, 1\}$$

где $q = 500$, а коэффициент $b_{ij} = a_{ik}$, здесь k определяется согласно проведенного выше упорядочения величин z. Решения ядерной задачи используем для нахождения числа покрывающих кругов и координат их центров.

Для расчетов использовался решатель CPLEX, с помощью которого можно решать задачи большой размерности. Разработан алгоритм, написана программа для покрытия круговой области кругами заданного радиуса. В работе проведены многочисленные расчеты, демонстрирующие эффективность данного подхода.

Использованные источники:

1. Фейеш Тот Л. Расположения на плоскости, на сфере и в пространстве. М.: Физматгиз, 1958.
2. Галиев Ш.И., Карпова М.А. Оптимизация многократного покрытия ограниченного множества кругами, Ж. вычисл. матем. и матем. физ., 2010, том 50, № 4. - С.757–769.
3. Астраков С. Н., Ерзин А. И., Залюбовский В. В. Сенсорные сетии покрытие плоскости кругами // Дискрет. анализ и исслед. операций. — 2009. — Т. 16, № 3. — С. 3–19.

УДК 514.174

Насихов Р.Р.
студент
4 курс, институт «Компьютерные технологии и защита информации»
КНИТУ-КАИ им. А.Н. Туполева
Россия, г. Казань
Научный руководитель: Галиев Ш.И., доктор технических наук, профессор

МАТЕМАТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ К-ПОКРЫТИЯ ПРЯМОУГОЛЬНИКА ЭЛЛИПСАМИ

Аннотация: *Рассматривается задача оптимизации к-покрытия прямоугольной области эллипсами нескольких заданных типов. Представлена математическая модель этой задачи, алгоритм решения, разработана программа и представлены некоторые численные результаты.*

Ключевые слова: *к-покрытие, покрытие прямоугольника эллипсами, задача линейного программирования.*

Annotation: *The problem of optimization of k-covering rectangle area by ellipses of several given types is considered. A mathematical model of this problem and solution algorithm are presented, program is developed, and some numerical results are presented.*

Key words: *k-covering, the covering of a rectangle by ellipses, integer linear programming.*

Цель исследования – построение для данной прямоугольной области наименее плотных (оптимальных) покрытий эллипсами различных заданных типов. Под плотностью покрытия понимается отношение суммы площадей покрывающих эллипсов к площади покрываемой области.

Задачи построения наименее плотных покрытий находят приложения в различных сферах деятельности. Важные результаты и подробные обзоры по покрытиям содержаться в работах [1-3]. Методы решения задачи покрытия могут быть использованы при оптимизации размещения пунктов обслуживания, при проектировании систем мониторинга с помощью спутниковых систем и в других технических задачах. Рассматриваемая задача актуальна, в частности при разработке беспроводных сенсорных сетей. Беспроводная сенсорная сеть состоит из множества сенсоров, оснащенных элементами питания ограниченной емкости. При проектировании таких систем одной из основных задач является продление времени ее жизни. Считается, что потери энергии сенсора пропорциональны покрытой им площади [4, p. 41-49]. Задачи по поиску наименее плотных покрытий позволяют решать проблему увеличения времени жизни системы сенсоров. В работе [3, с. 4-10] предложены и исследованы некоторые модели регулярных покрытий и получены важные оценки плотностей.

В данной работе решается задача построения оптимального покрытия прямоугольной области эллипсами с различными заданными значениями их

полуосей и с различными возможными значениями углов наклона больших полуосей этих эллипсов относительно заданной оси системы координат. Для решения этой задачи строится сетка с шагом h и вначале рассматривается задача покрытия узлов сетки эллипсами. На основе этой сетки строим как в [2, с. 760] задачу линейного программирования (ЛП) вида:

$$Z = \sum_{j=1}^{n} z_j \to min$$

$$\sum_{i=1}^{n} \sum_{j=1}^{n} a_{ij} z_j \geq k$$

$$z_j \geq 0, \qquad j \in [1, \dots, n],$$

где n – количество узлов сетки, а коэффициент a_{ij} вычисляются по формуле:

$$a_{ij} = \begin{cases} 1, & \text{если эллипс с центром в } i-\text{точке покрывает } j-\text{точку;} \\ 0, & \text{в противном случае.} \end{cases}$$

Находим решение задачи (1-3) и сортируем вектор решений в порядке убывания значений. Получим новый вектор $[z_1^*, z_2^*, \dots, z_n^*]$.

Далее выбирается число q и строится некоторая задача целочисленного ЛП вида

$$Z = \sum_{j=1}^{q} v_j \to min$$

$$\sum_{i=1}^{n} \sum_{i=1}^{q} b_{ij} v_j \geq k$$

$$v_j \in \{0, 1\}, \qquad j \in [1, \dots, q].$$

где коэффициент $b_{ij} = a_{it}$, t – индекс координаты вектора z. Эта задача считается ядерной задачей.

Покрытие узлов построенной сети осуществляется эллипсами, центры которых будут получены при решении задачи (4-6). Для получения покрытия всей заданной области, необходимо использовать увеличенные значения больших и малых полуосей эллипсов с сохранением исходных эксцентриситетов эллипсов:

$$b^* = b + \frac{h}{\sqrt{2}};\ a^* = a + \frac{ah}{b\sqrt{2}}.$$

Для расчетов в работе использовался решатель CPLEX, который может решать задачи большой размерности. Разработан алгоритм, программа оптимизации покрытия прямоугольной области эллипсами заданных параметров и получены численные результаты, демонстрирующие эффективность данного подхода.

Список литературы

1. Галиев Ш. И. Вычислительный алгоритм оптимизации покрытий плоских областей заданным числом эллипсов // Журнал вычислительной математики и математической физики. 1995, том 35, № 5. - С. 772-783.

2. Галиев Ш.И., Карпова М. А. Оптимизация многократного покрытия
ограниченного множества кругами // Журнал вычислительной математики и математической физики. 2010, том 50, № 4. - С. 757-769.
3. Астраков С. Н., Ерзин А. И. Сенсорные сети и покрытие полосы эллипсами // Вычислительные технологии. 2013, том 18, № 2, с. 3-11.
4. Cardei M. Improving network lifetime using sensors with adjustable sensing ranges // Intern. J. of Sensor Networks. 2006. No. 1. P. 41–49.

Абдуллин Артур
студент
1 курс, Институт Автоматики и Электронного Приборостроения
Казанский Национальный Исследовательский Технический Университет им. А. Н. Туполева – КАИ
Россия, г. Казань
Гараев Т.К. Кандидат технических наук, доцент
Доцент кафедры «Специальная математика»
Казанский Национальный Исследовательский Технический Университет им. А. Н. Туполева – КАИ
Россия, г. Казань

МАТРИЧНОЕ РЕШЕНИЕ ЗАДАЧИ АГРЕГИРОВАНИЯ

Аннотация. В данной работе рассмотрены формы матриц, позволяющие решить задачи агрегирования, матрицы смежности[1], понятия минимума, а также ненулевые элементы матрицы смежности.

Ключевые слова: матрица, задачи агрегирования, минимум, матричное решение.

MATRIX SOLUTION OF THE PROBLEM OF AGGREGATION

Annotation. In this paper we consider forms of matrices that allow solving aggregation problems, adjacency matrices, minimum concepts, and also nonzero elements of the adjacency matrix.

Keywords: matrix, aggregation problems, minimum, matrix solution.

Часто, при решении разного рода задач, которые допускают графовую интерпретацию, рассматриваются неориентированные графы[2] без крайних ребер. В таком случае и приходится воспользоваться задачей агрегирования, которая решает проблемы размещения графов, разрезания и так далее. Заметим, что их успешное решение приводит к графам, которые характеризуются матрицами смежности[3].

Обычно, решение таких задач производится прямо, то есть выполняются преобразования. Матрицу используют как структуру, задающую граф.

Нас будут интересовать не любые разряженные матрицы, то есть матрицы, имеющие небольшой процент нулевых элементов[4], а симметричные квадратные матрицы, допускающие преобразования к ленточной форме.

Диагональные блочные форму матрицы.

Диагональная блочная форма представляет матрицу, для которой при всех значениях i≠j подматрицы A[I;j] и все её диагонали являются квадратными подматрицами. Понятно, что граф матрицы[5], приведенной к данной форме, состоит из несвязных подграфов, соответствующих отдельному блоку.

Для начала укажем формы разряженных матриц, которые могут интересовать нас при решении задач[6].

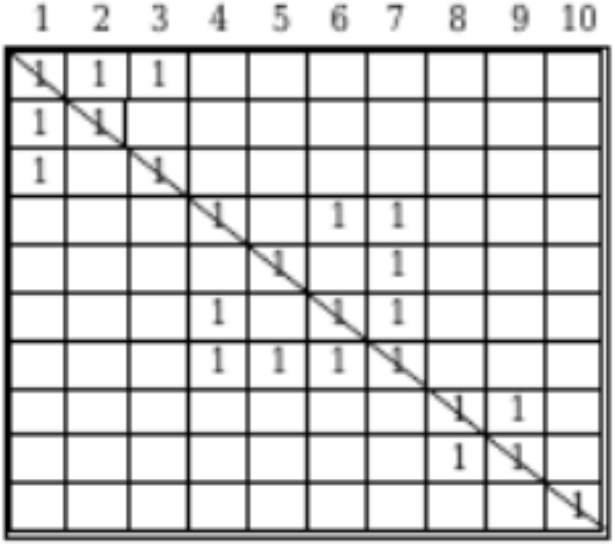


*Рис.*1.

На первом рисунке представлена полная диагональная блочная форма. В ней полный граф состоит из полных несвязных подграфов. Если эти подграфы связаны, то вступает в силу неполная блочная диагональная форма. Здесь в блоках присутствуют ненулевые элементы[7].Нас интересует случай, в котором между блоками будет минимальное количество ненулевых элементов, такой как на рисунке 2 [8].

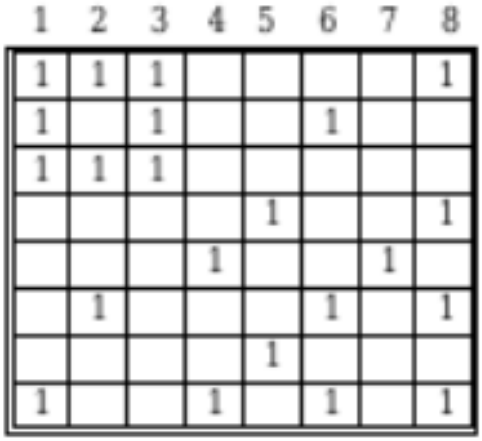


*Рис.*2.

На третьем рисунке представлена ленточная форма с шириной B=7.

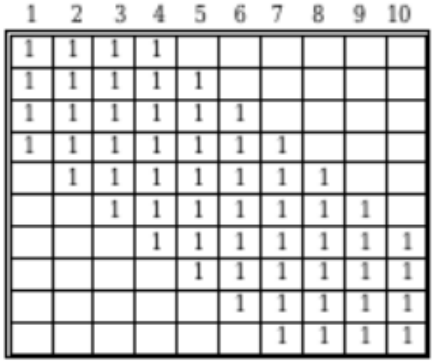


Рис.3.

На четвертом рисунке неполная ленточная матрица, в которой B=5. Нас интересует случай с минимальным значением B[9].

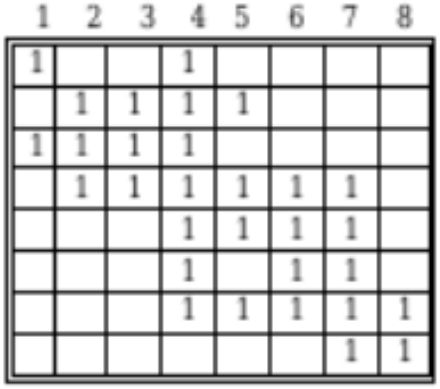


Рис.4.

На пятом рисунке мы видим частичную ленточную матрицу. В ней единицы присутствуют и вне ленты. Введем в рассмотрение частную матрицу , которая имеет минимально возможную длину ленты и назовем её минимумом[10].

Стоит помнить, что решение всех матриц[11], характеризуют хорошие решения задачи агрегирования. Для наглядного примера посмотрим на рисунок 5, на котором показан результат решения задачи размещения.

На рисунке 5а – исходный граф, 5б – результирующий. В качестве алгоритма мы используем алгоритм, задающий граф преобразования.[12]

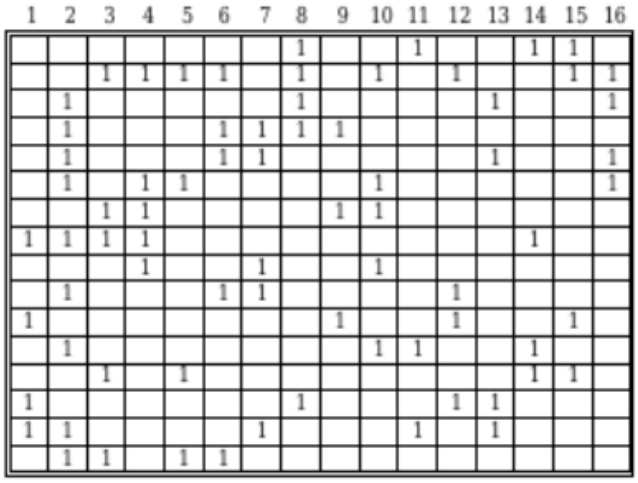


Рис.5а

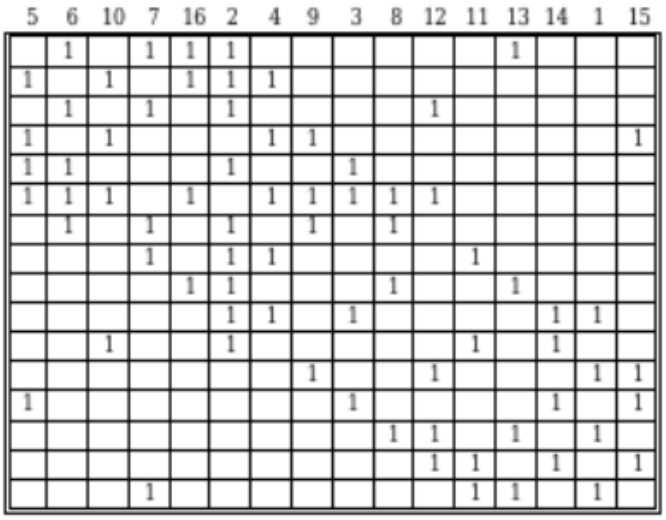


Рис.5б

Наглядно видно, что ненулевые элементы матрицы смежности, определяющие результирующий граф, прижимаются к главной диагонали[13].

Список литературы:

1. Тьюарсон Д. Разреженные матрицы. - М.: Мир, 1975.
2. Курейчик В.М. Генетические алгоритмы. – Таганрог: изд-во ТРТУ, 1998.
3. Гараев Т.К. Физико-математическая модель нагрева некоторых сред электромагнитным полем СВЧ. Республиканский конкурс научных работ. - Казань: КГУ. - 2002. - С. 87.
4. Гараев Т.К., Ярмаков А.А. Исследование влияния параметров электромагнитной волны и диэлектрической среды на температурное поле с помощью математического моделирования. - Новая наука: Современное состояние и пути развития: Международное научное периодическое издание по итогам Международной научно-практической конференции (Стерлитамак, 30 апреля 2017). / - Стерлитамак: АМИ, 2017. - №4 – 2 - 2. 213 с. (27-29 с.).
5. Гараев Т.К., Япарова А.Ф. Теоретические исследования температурных полей на основе математического моделирования. Международное научное издание по итогам Международной научно-практической конференции (Пермь, 26 апреля 2017). / - Стерлитамак: АМИ, 2017. - №4 – 3 - 3. 240 с. (14-17 с.).
6. Гараев Т.К., Корепанова Е.Д. Применение дистанционных образовательных технологий в изучении математики. Исследование различный направлений развития психологии и педагогики: сборник статей Международной научно-практической конференции (13 апреля 2017 г., г. Оренбург). В 3 ч. Ч.1/ - Уфа: АЭТЕРНА, - 2017.- 234 с. (144-147 с.)
7. Гараев Т.К. Использование современных средств и технологий в процессе обучения студентов высших учебных заведений. Современные проблемы фундаментального образования. Материалы VII межвузовской научно-методической конференции. - Йошкар-Ола: МарГТУ, - 2006. – 2

8. Гараев Т.К., Ярмаков А.А. Исследование влияния параметров электромагнитной волны и диэлектрической среды на температурное поле с помощью математического моделирования. Новая наука: Современное состояние и пути развития: Международное научное периодическое издание по итогам Международной научно-практической конференции (Стерлитамак, 30 апреля 2017). / - Стерлитамак: АМИ, 2017. - №4 – 2 - 2. 213 с. (27-29).

9. Анфиногентов В.И., Гараев Т.К., Морозов Г.А. Патент «Способ термообработки диэлектрического материала в электромагнитном СВЧ поле и устройство для его осуществления», РФ. № 2241318, дата регистрации 3.07.2003.

10. Гараев Т.К., Иванова А.С. Контроль знаний по математике как способ оптимизации учебного процесса. Исследование различный направлений развития психологии и педагогики: сборник статей Международной научно-практической конференции (13 апреля 2017 г., г. Оренбург). В 3 ч. Ч.1/ - Уфа: АЭТЕРНА, 2017.- 234 с. (141-144стр.)

11. Гараев Т.К. Математическая статистика в задачах повышения надежности оборудования и снижения затрат на производство. Проблемы формирования единого научного пространства: сборник статей Международной научно-практической конференции (5 мая 2017 г., г. Волгоград). В 4 ч. Ч.4/ - Уфа: АЭТЕРНА, 2017.- 193с. (9-13стр.)

12. Гараев Т.К., Якупов З.Я. об одном способе повышения успеваемости по линейной и векторной алгебре. Сборник статей Международной научно-практической конференции – Уфа: АЭТЕРНА, 2016.- 258. 61-64.

13. Гараев Т.К., Осадчая Д.М. «К задаче оптимального управления ламинарным пограничным слоем в сверхзвуковых потоках на поверхностях с постоянным давлением» Известия высших учебных заведений. Авиационная техника, № 4, с. 74-81 (2017).

УДК 330

Удникова Е.А.
студент
4 курс, финансово-экономический факультет
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Краснодар

МЕЖДУНАРОДНЫЕ АСПЕКТЫ ВЕДЕНИЯ УЧЕТА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО ПРОДУКЦИИ

Аннотация: в работе рассмотрен порядок учета затрат в российской и международной практиках учета.

Ключевые слова: *затраты, расходы, МСФО, себестоимость.*

Annotation: the paper considers the procedure of cost accounting in Russian and international accounting practices.

Key words: costs, expenses, IFRS, Prime cost.

Достаточно большое количество российских предприятий выходят на международные рынки, что позволяет им эффективно функционировать и подняться на более высокий уровень своей деятельности. Система бухгалтерского учета в этом случае выступает наиболее оптимальным и основным «языком» ведения бизнеса, используемым для формирования мнения о деятельности предприятия.

Актуальным для отечественных бухгалтеров в настоящее время является знание и умение принять международные стандарты учета, связанные с особенностями учета затрат на производство продукции. Так как в свою очередь, бухгалтерия является одним из центральных участков работы и главным механизмом управления производством и сбытом продукции.

Сравнение международного и российского опыта интересно, так как многое можно перенять с пользой для использования в отечественной практике ведения учета. Правила учета затрат являются одним из сложных и неоднозначно решаемых в международной учетной практике, так как отсутствует единое мнение в отношении терминологии, сути, методологии и методов учета. Ориентация на международные стандарты учета и отчетности позволяет планировать, контролировать, эффективно работать, управлять и оценивать деятельность организации при ведении учета на международном уровне.

Отечественная система бухгалтерского учета по некоторым вопросам существенно отличается от международной системы. В зарубежной практике не существует определенного стандарта, регламентирующий затраты и их учет. Некоторые аспекты учета затрат, регламентируемые одним стандартом в национальной системе бухгалтерского учета, находят свое отражение в нескольких международных стандартах. Но при этом правила учета объектов содержаться в российских нормативных документах других уровней и не утрачивают своего значения и сегодня.

Чтобы разобраться, каким образом зарубежная практика ведет сегмент учета затрат на производство, требуется четко понимать, что подразумевается под термином «затраты».

Отметим, что понятие «затраты» употребляется в МСФО, если речь идет о накоплении затраченных ресурсов, от которых в будущем будут получены доходы. То есть они представляют собой стоимостную оценку используемых ресурсов и являются промежуточной категорией между расходованием ресурса и признанием расхода периода.

Также выделяют такие понятия как затраты на продукт и расходы периода [1]. Под затратами на продукт следует понимать, затраты непосредственно связанные с изготовлением продукции, формирующие ее стоимость. Расходы периода - затраты, необусловленные процессом производства, не включаемые в стоимость засов и относимые в уменьшение доходов организации.

Далее необходимо рассмотреть основные категории в методологии учета затрат на производство, положенных в основу международного учета. Принципы группировки и распределения затрат на производство продукции определяются производственными особенностями и организуются по минимальному количеству статей, как правило, номенклатура статей включает следующее: сырье и основные материалы; заработная плата производственных рабочих; производственные накладные расходы.

Международные правила по учету материальных ресурсов сведены в единственном стандарте в МСФО (IAS) 2 «Запасы». Материалы, используемые в процессе производства, признаются запасами экономического субъекта. Способ списания материалов в производство аналогичен российской практике.

Еще одна примечательная особенность зарубежной бухгалтерии – отсутствие план счетов в регламентированном виде. Его организации разрабатывают самостоятельно. Многие зарубежные компании предпочитают синхронизировать последовательность счетов в плане счетов МСФО со структурой двух основных формах отчетности, а именно: бухгалтерского баланса, либо отчета о прибылях и убытках. Для того чтобы учет операций, связанных с сырьем и материалами более наглядно коррелировали с положениями отчетных документами, организации могут использовать такие счета: «сырье и материалы», «оборотные запасы», «запасы материалов».

Для обозначения затрат на продукт, связанных с производством и по принципу включения в себестоимость международный стандарт классифицирует их следующим образом: производственные переменные прямые; производственные переменные косвенные; производственные постоянные косвенные.

В международной практике отличительной особенностью является методика распределения для двух категорий косвенных затрат. Рекомендуется вести раздельный расчет базы распределения, в качестве которой используется измеритель мощности ресурса: для переменных (на основе показателей фактической производственной мощности), для постоянных (на основе нормальной производственной мощности). Данный порядок учета затрат на производство продукции регулирует Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 2 «Запасы». При этом, на уровне стандарта также допускается альтернативный вариант, применять фактическую мощность в расчете ставки распределения постоянных косвенных затрат в том случае, если он приблизительно соответствует уровню нормальной мощности. Кроме того, этот стандарт дает рекомендации по распределению услуг комплексных производств и разграничению затрат межу капитализируемыми и некапитализируемыми.

Важнейшим аспектом в системе международного учета затрат на производство продукции представляет оплата труда производственных работников [2]. Рассматривая эту статью затрат необходимо учесть требования по учету согласно МСФО (IAS) 19 «Вознаграждения работникам».

Основной нюанс состоит в том, что в учете не существует термина «заработная плата» или «оплата труда», а используется понятие «вознаграждения работникам». В состав вознаграждений, включаются заработная плата, премии, а также иные выплаты и начисления, такие как: пенсии, и другие выплаты после выхода на пенсию, медицинские услугу, оплата личного страхования работников. В учете предприятие должно признать недисконтированную величину вознаграждений работников, подлежащую выплате работникам. В рамках МСФО (IAS) 19 была принята за основу классификация по категориям (видам) выплат: краткосрочные вознаграждения работникам; вознаграждения по окончании трудовой деятельности; другие долгосрочные вознаграждения работникам; выходные пособия.

Существенной частью вознаграждений являются премии и бонусы сотрудникам. В соответствии с одним из пунктов МСФО (IAS) 19 предприятие признает ожидаемые затраты на участие в прибыли и выплату премий в случае, если:

1) есть существующее юридическое либо вытекающее из практики обязательство производить такие выплаты в результате прошлых событий;

2) обязательство можно надежно оценить.

Немаловажную роль в учете затрат на производство имеют основные средства, задействованные в производственном процессе, которые имеют свойство амортизации. Амортизация происходит на систематичной основе по мере использования основного средства. Но не всегда амортизационные отчисления признаются в качестве расхода [3]. Однако в некоторых условиях экономические выгоды, заключенные в активе, используются предприятием при производстве других активов, не вызывая появления расхода. В этом случае амортизация составляет часть себестоимости другого актива и включается в его балансовую стоимость. Международные компании могут использовать один из методов начисления амортизации, а именно: метод единиц производства продукции, метод уменьшаемого остатка и линейный метод.

Интересно отметить еще один из моментов учета, такой как расходы будущих периодов, которые в отечественной практике мы привыкли списывать на затраты производимой продукции. Но такого понятия, как расходы будущих периодов в МСФО нет. В этом случае расходы произведенные организацией делят на расходы текущего периода и расходы, связанные с созданием или приобретением внеоборотных активов. На практике нередки спорные, неоднозначные ситуации, при которых стоит дилемма - капитализировать расходы в составе нематериальных расходов или основных средств либо единовременно списать на расходы текущего периода. Для решения этого вопроса необходимо обратиться к стандартам: МСФО (IAS) 16 «Основные средства»; МСФО (IAS) 38 «Нематериальные активы». Если объект невозможно отнести к какой-либо категории, то при составлении отчетности необходимо точно отразить его суть, и показать в отчете отдельной

строкой. Это позволит сделать отчетность более информативной, а значит, более полезной для пользователей.

Итак, учитывая всё изложенное в данной статье, подчеркнем, что хозяйствующим субъектам, работающим с зарубежными инвесторами, банками и прочими заинтересованным лицам необходимо составлять финансовую отчетность по международным стандартам, которые имеют ряд особенностей ведения учета для объективной оценки финансового положения компании. Можно сделать вывод о том, что различия между российскими нормативами и требованиями МСФО в методике учета затрат на производство продукции существенны. Область учета затрат на производство продукции должна обеспечиваться принципами единства формирования показателей затрат, с целью становления и развития более эффективного хозяйственного механизма на производственных предприя-тиях. Поэтому для преодоления несоответствий двух систем учета необходимо изучить необходимые аспекты и вести параллельный учета по российским и международным стандартам для максимального соблюдения требований МСФО в части раскрывающей сегмент учета затрат.

Использованные источники:

1. Актуальные вопросы учета, анализа и аудита в условиях конвергенции стандартов бухгалтерского учета и аудиторской деятельности. Белова М.В., Касьянова С.А., Кузнецова И.М., Лактионова Н.В., Шарудина З.А. Краснодар, 2016.

2. Кузнецова И.М. Формирование финансового результата торговыми организациями//Сфера услуг: инновации и качество.2012. № 7. С. 10.

3. Шарудина З.А. Функциональные формы и методические основы мониторинга эффективности развития малых промышленных предприятий / З.А. Шарудина // Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Краснодар, 2005.

УДК 630.658: 674.06

Добарина А.А., студентка 3 курса
ФГБОУ ВО Пермский ГАТУ, г. Пермь, Россия
Мальцева А.П., доцент, кандидат экономических наук
ФГБОУ ВО Пермский ГАТУ, г. Пермь, Россия

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СИСТЕМЫ ЛЕСНОЙ СЕРТИФИКАЦИИ, КАК ЭЛЕМЕНТ УСТОЙЧИВОГО УПРАВЛЕНИЯ ЛЕСАМИ

Аннотация. В статье рассмотрены международные системы сертификации, проанализирована эффективность их работы на Российском рынке, в том числе в Пермском крае. Затронуты положительные и отрицательные моменты работы данных систем. Сертификаты международного уровня и политика лесной сертификации

продемонстрированы на примере организации ООО «ИКЕА Индастри Тихвин».

Ключевые слова: лесная сертификация, добровольная сертификация, сертификаты FSC и PEFC, политика лесной сертификации, сертифицируемые предприятия, цепочка поставок.

INTERNATIONAL SYSTEMS OF FOREST CERTIFICATION AS ELEMENT OF STEADY MANAGEMENT OF THE WOODS

Annotation: *In article the international systems of certification are considered. The efficiency of their work in the Russian market, including in Perm region is analysed. The positive and negative moments of work of these systems are mentioned. Certificates of the international level and the politician of forest certification are shown on the example of the «IKEA Indastri Tikhvin» organization.*

Keywords: *forest certification, voluntary certification, certificates of FSC and PEFC, the politician of forest certification, the certified enterprises, a chain of deliveries.*

Международные системы сертификации активно используются по всему миру. Данные системы предполагают контроль, как за легальным лесопользованием, так и за легализацией лесной и древесной продукцией. Законное леспользование предполагает соблюдение всех нормативно-правовых актов, действующего законодательства и грамотной политики, исключающей истощительное использование лесных ресурсов. В Российской Федерации не введена система обязательной лесной сертификации, но Добровольная сертификация набирает популярность всё больше и больше. Добровольная лесная сертификации - это важнейший механизм сохранения лесов на нашей планете [5].

В настоящее время, данная тема актуальна, так как грамотное использование ресурсов леса предполагает контроль над всеми этапами лесопользования: начиная от заготовки древесины, заканчивая её сбытом. Для сохранения баланса в цепочке «заготовка – возобновление» необходимо обеспечить тщательный надзор за лесопользователями.

Под устойчивым лесоуправлением подразумевается такое управление и использование лесных ресурсов, при котором удовлетворяются потребности производства и населения в продукции лесного сектора, выполняются экологические функции леса и не ущемляются интересы будущих поколений.

В настоящее время в мире зарегистрировано более 100 схем лесной сертификации. Самыми распространенными являются FSC (Forest Stewardship Council®), PEFC (PanEuropean Forest Certification) и система сертификации тропической древесины. Они представляют собой международную систему устойчивого лесопользования, созданную и продвигаемую, в первую очередь международными общественными экологическими организациями [1].

Сертифицированные организации получают ряд привилегий, например, более высокое место на местном и международном экологически чувствительных рынках. Продукция сертифицированного производителя пользуется большей популярностью среди покупателей, так как имеет высокое

качество. Также сертификат даёт подтверждение, что древесина получена из надежных источников.

Каждая система лесной сертификации предполагает определённую политику, которой должен придерживаться субъект сертификации. Суть этой политики в основном заключается в неистощительном и законном использовании лесных ресурсов.

Сертификация по системе FSC и PEFC – механизм, который позволяет в добровольном порядке пройти проверку на соответствие всем критериям успешного лесопользования. Подробнее рассмотрим каждую из них.

Лесной попечительский совет (Forest Stewardship Council®, FSC) - международная некоммерческая неправительственная организация, целью которой является продвижение ответственного управления лесами во всем мире. В настоящее время в ней состоит более 1 миллиона международных членов. Среди них - такие известные организации как WWF, IKEA, Obi, Kingfisher, HewlettPackard, TetraPak, WaltDisney и другие [3].

Сертификация по схеме FSC является открытым и прозрачным процессом. В рамках процесса сертификации орган по сертификации проводит консультации с заинтересованными сторонами до начала основного аудита, во время него и после. Такие консультации проводятся в форме анкетирования, интервью и личных встреч при соблюдении требований конфиденциальности. Это позволяет адекватно оценить работу проверяемых компаний, а также обеспечить прозрачность и доверие к процессу оценки.

Отличить продукцию ответственных производителей от остальных можно с помощью добровольной лесной сертификации. Сертификация проводится независимым органом по сертификации (аудитором) и подтверждает соответствие деятельности компании стандарту ответственного управления лесами. Сами стандарты разрабатываются на основе международных принципов и критериев FSC группой профессионалов, представляющих экономические, экологические и социальные интересы. Сертифицированная продукция маркируется специальным товарным знаком FSC, который предназначен для визуального информирования потребителя.

Стратегия FSC была разработана в результате многочисленных консультаций с держателями сертификатов, местных сообществ, коренных народов, мелких лесопользователей и является плодом консенсусного решения всех заинтересованных сторон. Одной из задач данной стратегии является расширение влияния системы FSC, добиться через 5 лет 20% сертифицированной продукции в мировой торговле лесоматериалами [3].

Статистика прошлых лет показала, что FSC действительно укрепляет свое положение на рынке и активно набирает популярность в лесной отрасли. Это показывает, что большинство лесопользователей становится экологически ответственными, что не может не радовать [3].

Сертифицирование на основании международнопризнанной системы лесной сертификации PEFC требует соблюдать следующие принципы:

1. Соблюдение законодательства и международных обязательств.

2. Рациональное и эффективное ведение лесного хозяйства и лесопользование.
3. Сохранение биоразнообразия, жизнеспособности лесных экосистем и функций леса.
4. Выявление, сохранение и поддержание лесов высокой природоохранной ценности.
5. Соблюдение прав работников, местного населения и коренных народов.
6. Планирование мероприятий и мониторинг ведения лесного хозяйства и лесопользования.

Система PEFC в основном используется на рынках развитых стран, в связи с этим, растет количество сертифицированных предприятий, что повышает уровень мирового экономического рынка.

Россия является участником названных международных инициатив и принимает необходимые меры по переходу лесного комплекса к устойчивому функционированию и развитию. Первый опыт проведения в России добровольной лесной сертификации принадлежит системе FSC.

В Пермском крае также активно идет борьба с нелегальным производством древесины, поэтому наблюдается положительная динамика среди заготовителей, желающих сертифицировать своё производство. Главным преимуществом Пермских производителей является качество сырья, которое можно импортировать в другие страны. Получив сертификат FSC или PEFC, перед заготовителями открываются двери международного рынка.

Первопроходцами Пермского края в получении данных сертификатов являются два предприятия ООО «Сивинский леспромхоз» и ООО «КО Форест». Держатели сертификатов проявляют ответственность в соблюдении политики данных систем, поэтому в Пермском крае значительно снизился процент нелегальной заготовки древесины.

К сертифицированным предприятиям Пермского края можно отнести следующие:

- по лесоуправлению: ООО «КО Форест», ОАО «Соликамскбумпром», ООО «Красновишерск Лес», ОАО «Колчеволес», ООО «Сивинский леспромхоз», ООО «Пермский фанерный комбинат»;

- по цепочке поставок: ООО «Алнаст», ООО «Камлес», ОО «КЕДР», ООО «СиваЛес», ООО «СВЕЗА Уральский», ООО «СиваЛесПром», ОАО «Соликамскбумпром», ООО «КО Тимбер», ООО «ПЛПК», ООО «Латофлекс Плюс», АО «Гознак» [2].

Все вышеуказанные предприятия имеют действующие сертификаты на 30.03.2018.

В лесной сертификации, как и в любой другой есть свои недостатки. Недостатки российской системы состоят в следующем:

- ✓ Высокая стоимость услуг аудиторских компаний;
- ✓ Локальность местоположения аудиторов, специализирующихся на лесной направленности и сертифицирующих органов;
- ✓ Плохо адаптированные стандарты FSC и отсутствие национальных аналогов;

- ✓ Длительность процедуры сертификации и ее трудозатратность;
- ✓ Недоступность для большинства арендаторов-заготовителей древесины;
- ✓ Не четко сформированная логистика лесохозяйственных мероприятий.

Положительная сторона данных международных систем сертификации в России заключается в преодолении нетарифных барьеров, получении преимущества в тендерах, доступе к финансированию, улучшении имиджа предприятия и ряде других аспектов.

На примере, ООО «ИКЕА Индастри Тихвин», входящего в корпорацию «ИКЕА» можно рассмотреть грамотное применение системы сертификации FSC.

Более двух третей всех изделий ИКЕА производится из материалов на древесной основе. Для этого, ежегодно требуется около 16 млн $м^3$ древесины в круглом виде плюс 3 млн $м^3$ для производства бумаги и упаковки - это около 1% общего потребления древесины в мире. Основной целью «Лесного стандарта ИКЕА» является верификация происхождения. До приобретения материалов и их поступления на склад производитель должен:

- ✓ собрать информацию о месте, где была заготовлена древесина, иногда с точностью до лесничества;
- ✓ уточнить латинские названия древесных пород и убедиться, что они включены в список растений, разрешенных к использованию в продукции ИКЕА;
- ✓ собрать документальные свидетельства легальности заготовки на весь закупаемый объем древесины;
- ✓ провести оценку рисков и убедиться, что при лесозаготовках не нарушались права местного населения и не возникали социальные конфликты на почве лесопользования;
- ✓ убедиться, что древесина не заготавливалась в лесах, представляющих высокую природоохранную ценность [4].

ООО «IKEA Индастри» отдает предпочтение сертифицированным поставщикам, имеющим право поставлять FSC сертифицированные или FSC контролируемые лесоматериалы. Приоритетом пользуются материалы, произведённые из сырья, полученного от арендаторов, имеющих долгосрочную аренду лесных участков и осуществляющих прямые поставки круглых лесоматериалов (без посредников в цепочке) для их последующей переработки поставщиками. Таким образом, «ИКЕА» ведет грамотную экологическую политику, позволяющую разумно распоряжаться ресурсами отечественного леса [4].

Эффективность использования международных систем сертификации в лесной отрасли в Российской Федерации доказана временем. За последние 15 лет выросло количество предпринимателей, предлагающих свою продукцию по всему миру, а этого можно добиться лишь имея сертификаты соответствия международного уровня.

В России независимая лесная сертификация имеет огромный потенциал, с одной стороны, для продвижения наших товаров на европейские рынки, а с другой – для совершенствования лесоуправления и лесопользования. Кроме

того, наличие сертификата крайне привлекательно для привлечения инвесторов в лесной сектор, которые воспринимают сертификат как индикатор устойчивости и перспективности компании.

Использованные источники:

1. Бескищенко, В.В. О лесной сертификации в России /В.В. Бескищенко, Е.С. Мартемьянова //Вестник МГТУ, том 9 - №3, 2006 – С. 468-477.
2. Мальцева, А.П. Сертифицированные предприятия лесной отрасли Пермского края //Всероссийская научно-практическая конференция «Агротехнологии XXI века», 8-10 ноября 2017 г. [материалы]: в 2ч. Ч.1. / редкол. Ю.Н. Зубарев [и др.]. – Пермь: ИПЦ «Прокростъ», 2017. - С. 125-128.
3. Официальный сайт международной системы сертификации Лесопопечительского совета (FSC) [электронный ресурс], режим доступа - URL: https://ru.fsc.org/ru
4. Официальный сайт ООО «ИКЕА Индастри Тихвин» [электронный ресурс], режим доступа – URL:https://www.ikea.com/ru
5. Писаренко, А.И. О лесной политике России /Писаренко А.И., Страхов В.В. - М., Юриспруденция, 2001. - 90 с.

УДК 340

Ярмиева Ирина Таузировна
магистрант
2 курс, Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа
Кузнецов Игорь Александрович,
кандидат юридических наук, доцент
Башкирский государственный университет

МЕРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ В АДМИНИСТРАТИВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

Аннотация: *В статье рассматриваются основные особенности обеспечительных мер, применяемых в административном процессе. Автором анализируется применение мер обеспечения, предусмотренных КАС РФ, в сравнении с арбитражным и гражданским судопроизводством. При исследовании данного вопроса, автор обращается к мнениям научной доктрины, материалам судебной практики.*

Ключевые слова: *административное судопроизводство, меры обеспечения, меры предварительной защиты, административный иск.*

Annotation: *The article considers the main features of interim measures applied in the administrative process. The author analyzes the application of the security measures provided for by the code of administrative procedure of the*

Russian Federation in comparison with arbitration and civil proceedings. When investigating this issue, the author turns to the opinions of the scientific doctrine, the materials of judicial practice.

Keywords: *administrative legal proceedings, security measures, preliminary protection measures, administrative action.*

Актуальность теоретико-правового исследования указанной проблематики обусловлена острой необходимостью создания административно-процессуального законодательства и определения в нем места норм, регулирующих отношения органов исполнительной власти и граждан, связанные с разрешением административно-правового конфликта. И если речь идет о действительно научном подходе, то оставить данную реальность без теоретического анализа (умышленно или ошибочно - это другой вопрос), по меньшей мере, несерьезно[69].

В 2015 году КАС РФ, учитывая мнения и пожелания российских ученых и практиков, ввел новеллу для административного судопроизводства - институт предварительных мер защиты по административному иску[70]. В соответствии с статьей 85 КАС РФ, административный истец приобрел возможность обратиться в суд с заявлением о принятии мер предварительной защиты при наличии опасности нарушения его прав[71]. В одной из своих работ Е.В.Ерофеева отмечает, что меры предварительной защиты можно считать фактически альтернативой существовавшим долгое время в арбитражном судопроизводстве обеспечительных мер[72]. Одним из основных отличий предварительных мер защиты от обеспечительных мер, на наш взгляд, можно считать их нематериальный характер: так, если обеспечительные меры направлены на обеспечение исполнения судебного акта и защиты заявителя от ущерба, то в случае с предварительными мерами защиты, основаниями для их применения является возможность нарушения прав, свобод и законных интересов заявителя. Таким образом, можно сделать вывод о том, что меры предварительной защиты значительно шире, чем обеспечительные меры, характерные для арбитражного производства[73]. С другой стороны, анализируя уже существующий институт обеспечения производства по делу об административном нарушении, следует отметить, что в данном случае меры предварительной защиты административного истца не преследуют публичные цели: характерной особенностью предварительных мер защиты считается

[69] Кузнецов И.А. К вопросу о предмете теории государства и права// Вестник БИСТ (Башкирского института социальных технологий). №4(37). 2017. С.103.

[70]См.: Макарейко Н.В. Меры административно-процессуального обеспечения в административном судопроизводстве //Юридическая наука и практика – 2016. [Электронный ресурс]. URL: https://cyberleninka.ru/ (дата обращения 7.04.2018)

[71] Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 8 марта 2015 №21-ФЗ //Собрание законодательства РФ, 9.03.2015, №10, ст.1391.Ст.85.

[72]См.: Ерофеева Е.В. Меры предварительной защиты по КАС РФ и их соотношение с обеспечительными мерами АПК РФ // Вестник экономики и права – 2016. [Электронный ресурс]. URL: https://cyberleninka.ru/ (дата обращения 7.04.2018)

[73] См.: Ерофеева Е.В. Указ.соч.

непосредственно их относимость к административному истцу[74]. Помимо этого, КАС РФ не содержит закрытого перечня возможных мер: судом разрешается вопрос индивидуально для каждого дела[75]. Однако в этом, и заключается сложность для принятия решения судом о применении данных мер, т.к. необходимо разрешать вопрос о соизмеримости данных мер для каждого случая, что зачастую сложно на начальном этапе процесса в отсутствие представления судом полной картины административного правового отношения. На наш взгляд, такой подход требует более детальной регламентации в отечественном законодательстве.

Спорным вопросом в научной доктрине, затрагивающим меры процессуального обеспечения в административном судопроизводстве, можно считать дискуссию о правовой природе данного института. Так многие авторы придерживаются точки зрения о том, что меры предварительной защиты следует относить к системе мер пресечения, ввиду[76]. Иной точки зрения придерживаются авторы, которые в своих работах говорят о двойственной природе мер в административном судопроизводстве, основывая свою теорию на двух основных функциях, выполнимых ими при этом: процессуальное обеспечение и пресечение. О самостоятельности института предварительных мер защиты указывает Макарейко Н.В., объясняя это «своеобразной» целью применения, а также процессуальной формой взаимоотношений, в которых находятся в данном случае стороны на этапе принятия этих мер[77]. На наш взгляд, институт предварительных мер можно считать самостоятельным институтом, однако его взаимосвязь с иными формами обеспечительных мер, существующими в арбитражном, гражданском производстве очевидна. Тем не менее, для института предварительных мер характерны цели, отсутствующие в данных отраслях, что делает данный институт самостоятельным.

Подводя итог, следует отметить, что институт предварительных мер защиты административного иска призван обеспечивать права и интересы сторон и иных лиц. Введение данного института в отечественное законодательство отражает позитивный вектор развития данной сферы. Однако, существующие вопросы в научной доктрине и складывающейся судебной практике. На сегодняшний день судами меры предварительной защиты применяются исключительно исходя из того, разрешаются ли вопросы применения либо не применения мер, предлагаемых истцом. В соответствии с информацией ФССП суд вправе в качестве меры предварительной защиты приостановить действие оспариваемого акта либо приостановить совершение

[74]Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 07.03.2018).

[75] Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации №1 (2018) (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 28.03.2018) // Документ опубликован не был – Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс.

[76] См.: Осинцев Д.В. Методы государственного управления (административно-правовой аспект): монография. Екатеринбург, 2015. С.161-166;

[77] См.: Макарейко Н.В. Указ.соч.

оспариваемого действия[78]. Как показывает судебная практика, такое ограничения по мерам предварительной защиты является недостаточным: судами применяются и другие меры, предлагаемые истцом[79]. На наш взгляд, в данном случае необходимо закрепить право суда самому предлагать и выбирать меру предварительной защиты прав и свобод административного истца, чтобы сохранять баланс интересов в данном административном судопроизводстве.

Использованные источники:

1. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации от 8 марта 2015 №21-ФЗ // Собрание законодательства РФ, 9.03.2015, №10, ст.1391.
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 №195-ФЗ. (ред. от 07.03.2018).
3. Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации № 1 (2018) (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 28.03.2018) // Документ опубликован не был – Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс.
4. Отдельные вопросы применения положений Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации // Информация ФССП России. Документ опубликован не был – Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс.
5. Ерофеева Е.В. Меры предварительной защиты по КАС РФ и их соотношение с обеспечительными мерами АПК РФ // Вестник экономики и права – 2016. [Электронный ресурс]. URL: https://cyberleninka.ru/ (дата обращения 7.04.2018)
6. Кузнецов И.А. К вопросу о предмете теории государства и права// Вестник БИСТ (Башкирского института социальных технологий). №4(37). 2017. С.103.
7. Макарейко Н.В. Меры административно-процессуального обеспечения в административном судопроизводстве //Юридическая наука и практика – 2016. [Электронный ресурс]. URL: https://cyberleninka.ru/ (дата обращения 7.04.2018)
8. Осинцев Д.В. Методы государственного управления (административно-правовой аспект): монография. Екатеринбург, 2013. С.161-166

[78] Отдельные вопросы применения положений Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации // Информация ФССП России. Документ опубликован не был – Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс

[79] Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации №1 (2018) (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 28.03.2018) // Документ опубликован не был – Доступ из справ.-правовой системы КонсультантПлюс.

УДК 338.24

Климова Ю.Д., магистрант
Магистрант кафедры «Ценообразование в строительстве и промышленности»
Уральский федеральный университет имени первого Президента России Б.Н. Ельцина
Россия, г.Екатеринбург

МЕРЫ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ ПАРКОВ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: *В данной статье проведен анализ нормативной базы Свердловской области в сфере промышленности и индустриальных парков, который показал отсутствие четкого и прозрачного алгоритма действий для получения предпринимателями и инвесторами льгот и других мер региональной поддержки при создании и развитии индустриальных парков. Предложен механизм взаимодействия инвесторов и предпринимателей с региональными властями, с целью повышения эффективности создания индустриальных парков в регионе.*

Ключевые слова: *промышленность, индустриальный парк, анализ нормативной базы, меры региональной поддержки.*

Annotation: *This article analyzes the normative base of the Sverdlovsk region in the sphere of industry and industrial parks, which showed the absence of a clear and transparent algorithm of actions for obtaining benefits and other measures of regional support for entrepreneurs and investors in the creation and development of industrial parks. The mechanism of interaction between investors and entrepreneurs with regional authorities is proposed with the aim of increasing the efficiency of creating industrial parks in the region.*

Keywords: *industry, industrial park, regulatory framework analysis, regional support measures.*

ВВЕДЕНИЕ

В настоящее время развитие индустриальных парков в России начинает выходить на новый уровень. За последние годы количество парков увеличилось более, чем в 2 раза (с 80 до 166 индустриальных парков со статусом «действующие» и «создаваемые» по данным Ассоциации Индустриальных парков России на 2017г.). Так же расширяется и география расположения парков, на данный момент в 51 регионе России есть хотя бы один индустриальный парк.

Стоит отметить, что большинство индустриальных парков в России государственные и, соответственно, поток инвестиций со стороны частных компаний пока отстает в росте. Такая ситуация возникла из-за недостаточной правовой и информационной поддержки со стороны региональных и федеральных властей. Российские предприниматели пока с опаской относятся к индустриальным паркам из-за крупных первоначальных вложений и длительного срока окупаемости (Таблица 1.)

Таблица 1.

Классификация индустриальных парков

Тип парка	Источники финансирования	Основные затраты	Основные доходы		Срок реализации/ окупаемости (лет)
Частный типа Greenfield	• долгосрочные инвестиции банков и кредитных организаций;	- покупка земли;	- продажа земли; строительство под нужды заказчика;	- build to suite	7/7-12
	• инвестиции крупных («якорных») резидентов проекта;	- проведение землеустроительных работ;	- долгосрочная аренда.	- поставки электричества, тепла, воды;	
	• собственные средства инициатора проекта.	- разработка концепции индустриального парка;		- очистка стоков и водоотведение;	
		- разработка и государственная экспертиза проектно-сметной документации;		- переработка химических и промышленных отходов;	
		- проведение инженерных изысканий;		- услуги управляющей компании.	
		- подготовка участка;			

		- строительство сетей;			
		- строительство зданий и сооружений общего пользования.			
Частный типа Brownfield	• долгосрочные инвестиции банков и кредитных организаций;	- покупка земли;	- продажа земли;	- build to suite;	7/7-12
	• инвестиции крупных («якорных») резидентов проекта;	- землеустроительные работы;	- строительство под нужды заказчика;	- поставки электричества, тепла, воды;	
	• собственные средства инициатора проекта.	- разработка концепции индустриального парка;	- долгосрочная аренда.	- очистка стоков и водоотведение;	
		- разработка и государственная экспертиза проектно-сметной документации;		- переработка химических и промышленных отходов;	
		- проведение инженерных изысканий;		- услуги управляющей компании.	
		- расчистка и подготовка участка;			

		- строительство и реконструкция сетей;			
		- строительство зданий и сооружений общего пользования;			
		- возведение производственных зданий.			
Государственный типа Greenfield	• федеральный, региональный и местный бюджеты;	- проведение землеустроительных работ	- прибыль по договору доверительного управления (если управляющая компания – частная);	- build to suite (на этапе реализации проекта	7/7-15
	• долгосрочные инвестиции банков и кредитных организаций;	- разработка концепции индустриального парка;	- налоговые поступления;	- поставки электричества, тепла, воды;	
	• частные инвестиции (внебюджетные средства).	- разработка и государственная экспертиза проектно-сметной документации;	- продажа земли;	- очистка стоков и водоотведение;	

		- проведение инженерных изысканий;	- долгосрочная аренда.	- переработка химических и промышленных отходов;	
		- подготовка участка;		- услуги управляющей компа- нии;	
		- строительство сетей;		- налоговые поступления от компаний-резидентов.	
		- строительство зданий и сооружений общего пользования;			
		- расходы управляющей компании			

Государственный типа Brownfield	• федеральный, региональный и местный бюджет;	- проведение землеустроительных работ;	- прибыль по договору доверительного управления (если управляющая компания – частная);	- build to suite (на этапе реализации проекта- переработка химических и промышленных отходов;	7/7-15
	• бюджет развития региона;	- разработка концепции индустриального парка;	- налоговые поступления;	- поставки электричества, тепла, воды;	
	• субсидии федерального бюджета по программе государственной поддержки малого и среднего предпринимательства;	- разработка и государственная экспертиза проектно-сметной документации;	- продажа земли, зданий и строений;	- очистка стоков и водоотведение;	
	• частные инвестиции (внебюджетные средства).	- проведение инженерных изысканий;	- долгосрочная аренда.	- услуги управляющей компании;	

		- подготовка участка;		- налоговые поступления от компаний-резидентов	
		- строительство сетей;			
		- строительство зданий и сооружений общего пользования;			
		- расходы управляющей компании			

В связи с этим необходим более подробный анализ законодательной базы регионов для поиска решений данной проблемы.

Такой подход поможет более эффективно использовать индустриальный парк, как элемент коммерческой, промышленной, инвестиционной структуры, а так же как инструмент территориального развития.

На сегодняшний день в России есть потребность в развитии индустриальных парков. Это обусловлено политикой в отношении социально-экономической и промышленной областей. В частности повышение уровня развития индустриальных парков поможет решить задачи по модернизации страны и развитию инноваций.

Для успешной реализации индустриальных парков необходимы налоговые преференции от государства и наличие профессиональной управляющей компании. Работа с инвесторами так же является ключевым фактором развития индустриального парка. Для региона это означает создание новых производств и высококвалифицированных рабочих мест.

В идеале индустриальный парк – это целая среда для развития промышленности. В крупных индустриальных парках мира развита социальная и коммерческая инфраструктура : действуют программы обучения специалистов, активно идет сотрудничество с высшими учебными заведениями, созданы условия для работников (школы, детские сады, больницы и т.п), существуют прилегающие к парку гостиницы, апартаменты, магазины и многое другое. Все это для нас пока в будущем и до выхода на такую стадию развития по прогнозам еще несколько лет.

Глава 1. Текущее состояние индустриальных парков в Свердловской области

В Свердловской области на 2017г. действуют 3 индустриальных парка : ОЭЗ Титановая долина, ПРО-БИЗНЕС-ПАРК, Химический парк Тагил. В процессе строительства находится парк Богословский.

По данным Ассоциации Индустриальных парков (АИП) на 2017 год Свердловская область делит 10-е место по количеству действующих индустриальных парков с Хабаровским краем, Владимирской и Ульяновской областями и Санкт-Петербургом (Рисунок 1.)

Стоит отметить, что в списке присутствуют парки, которые обладают всеми обязательными признаками индустриального парка, предусмотренными Национальным стандартом РФ «Индустриальные парки. Требования» ГОСТ 56301-2014. Основные признаки и критерии к ним приведены в Таблице 2.

Таблица 2.

Основные признаки индустриального парка

№ п/п	Обязательные составляющие индустриального парка	Критерии к составляющим
1	Бизнес – план	Резюме Бизнес-модель индустриального парка Комплексная характеристика индустриального парка Стратегия маркетинга Персонал Схема осуществления проекта Декларация о намерениях индустриального парка Финансовый отчет и оценка инвестиций Оценка рисков
2	Мастер – план	Варианты инфраструктурного и ресурсного обеспечения территории индустриального парка и оценку объемов капитальных затрат на создание объектов инфраструктуры в зависимости от специализации резидентов индустриального парка Схема функционального зонирования и транспортная схема индустриального парка для размещения предприятий и объектов инфраструктуры, в соответствии с профилями резидентов индустриального парка Схема застройки индустриального парка объектами промышленного назначения в соответствии с его специализацией Оценка объемов затрат на создание объектов инфраструктуры индустриального парка Прогноз показателей потребления энергетических и других видов ресурсов
3	Специализированная управляющая компания	Юридическое лицо Наличие права на ведение деятельности по управлению индустриальными парками на основании действующего законодательства Наличие права предоставлять в собственность или аренду резидентам и пользователям инфраструктуры индустриального парка земельные участки, здания, строения и сооружения или их части
4	Территория индустриального парка	Территория должна быть определена, иметь границы Земельные участки, составляющие территорию индустриального парка должны быть смежными, либо располагаться на расстоянии не далее 2 км от ближайшего к ним земельного участка, составляющего территорию индустриального парка Площадь территории должна быть не менее 8 га; ГОСТ Р 56301–2014 15

		В состав территории должны входить земельные участки, относящиеся к категории земель промышленности, и/или земель поселений, на которых допускается размещение промышленных объектов Геологические и геодезические параметры не препятствуют строительству и размещению промышленных объектов и объектов инфраструктуры; На территории отсутствуют обременения, препятствующие использованию территории в качестве индустриального парка; Не менее 50 % полезной площади индустриального парка должны быть предназначены для передачи в собственность или предоставления в пользование резидентам индустриального парка
5	Инженерные сети индустриального парка	Наличие на территории индустриального парка точки присоединения к электрическим сетям максимальной мощностью не менее 2 МВт, но не менее 0,15 МВт свободной максимальной мощности на каждый свободный гектар полезной площади индустриального парка или наличие действующих технических условий на технологическое присоединение или согласованного в установленном порядке проекта создания собственных генерирующих мощностей Наличие существующего подключения или технических условий на подключение к сетям газоснабжения и/или наличие существующего подключения или технических условий на подключение к сетям теплоснабжения Наличие существующего подключения или технических условий на подключение к системе водоснабжения и водоотведения
6	Интернет-сайт индустриального парка	Достоверная и исчерпывающая информация о местоположении индустриального парка Описание инфраструктурных мощностей; Информация о действующих резидентах индустриального парка Информация о свободных земельных участках индустриального парка для размещения производства, параметры зданий, строений, сооружений и инфраструктурных мощностей Описание текущих условий размещения на территории индустриального парка Информация о специализированной управляющей компании и оказываемых ею услугах Контактные данные специализированной управляющей компании

Если рассматривать данные приведенные компанией «Терра Бизнес энд Индастриал», занимающейся подбором промышленных площадок, земельных участков и готовых производственных помещений в развитых индустриальных парках, агрокластерах и технопарках, продвижением и службой клиентского сервиса индустриальных парков, то можно добавить к предыдущему списку еще 13 создаваемых парков, 2 проектируемых и 2 парка, которые пока находятся в стадии бизнес-идеи. Полный список индустриальных парков в Свердловской области по версии «Терра Бизнес энд Индастриал» представлен в Таблице 3.

Таблица 3.

Список индустриальных парков Свердловской области

№п/п	Название	Статус	Тип	Форма собственности
1	Химический парк «Тагил»	Действующий	Brownfield	Частная
2	«ОЭЗ ППТ Титановая долина»	Создается	Greenfield	Государственная
3	«ПРО-БИЗНЕС-ПАРК»	Действующий	Greenfield	Частная
4	«Богословский»	Создается	Greenfield	Частная
5	«Новосвердловский»	Создается	Greenfield	Государственная
6	«Заречный»	Намерения	Greenfield	Частная
7	«А Плюс Парк Екатеринбург»	Проектируемый	Greenfield	Частная
8	«Екатеринбург»	Создается	Greenfield	Государственная
9	«Исетский»	Создается	Greenfield	Частная
10	«Муранитный»	Создается	Greenfield	Государственная
11	«Уральский»	Создается	Greenfield	Частная
12	«Урал»	Создается	Greenfield	Частная
13	«Березовский»	Действующий	Greenfield	Частная

14	«Уралмаш»	Создается	Brownfield	Частная
15	«Новоуральский»	Проектируемый	Greenfield	Государственная
16	«PNK Парк Косулино»	Создается	Greenfield	Частная
17	«PNK Парк Кольцово»	Создается	Greenfield	Частная
18	«DEGA-Екатеринбург»	Намерения	Greenfield	Частная
19	«Восточный»	Создается	Greenfield	Государственная
20	«Магнитка»	Создается	Greenfield	Государственная
21	«ЕКАД: Южный»	Создается		Частная

Стоит отметить, что на данный момент среди создаваемых индустриальных парков в Свердловской области примерно одинаковое количество государственных и частных парков, что свидетельствует о правильном направлении политики региона в рамках развития промышленности и поддержки индустриальных парков.

Учитывая то, что Свердловская область входит в 10-ку крупнейших индустриальных регионов страны, количество частных индустриальных парков должно увеличиваться, а для этого необходима более понятная и прогрессивная законодательная база.

Структура промышленного производства Свердловской области за 2016 год по данным Федеральной службы государственной статистики представлена на Рисунке 2.

Анализируя структуру промышленного производства региона, стоит обратить внимание, что эти показатели достигаются за счет предприятий, которые либо совсем старые, либо совсем новые. Отсутствие масштабного промышленного строительства в период с 1980-х до 2010 года оставило нас без средних переходных предприятий. Этот факт говорит о том, что рассчитывать ближайшее время на стабильное развитие промышленности не стоит. На 2016 год износ основных фондов Свердловской области по данным Федеральной службы государственной статистики составлял около 60%. Для того, чтобы не произошло резкого падения в показателях производительности промышленного производства необходимо планомерно и точечно разрабатывать программы поддержки и развития индустриальных парков, учитывая особенности и специфику региона.

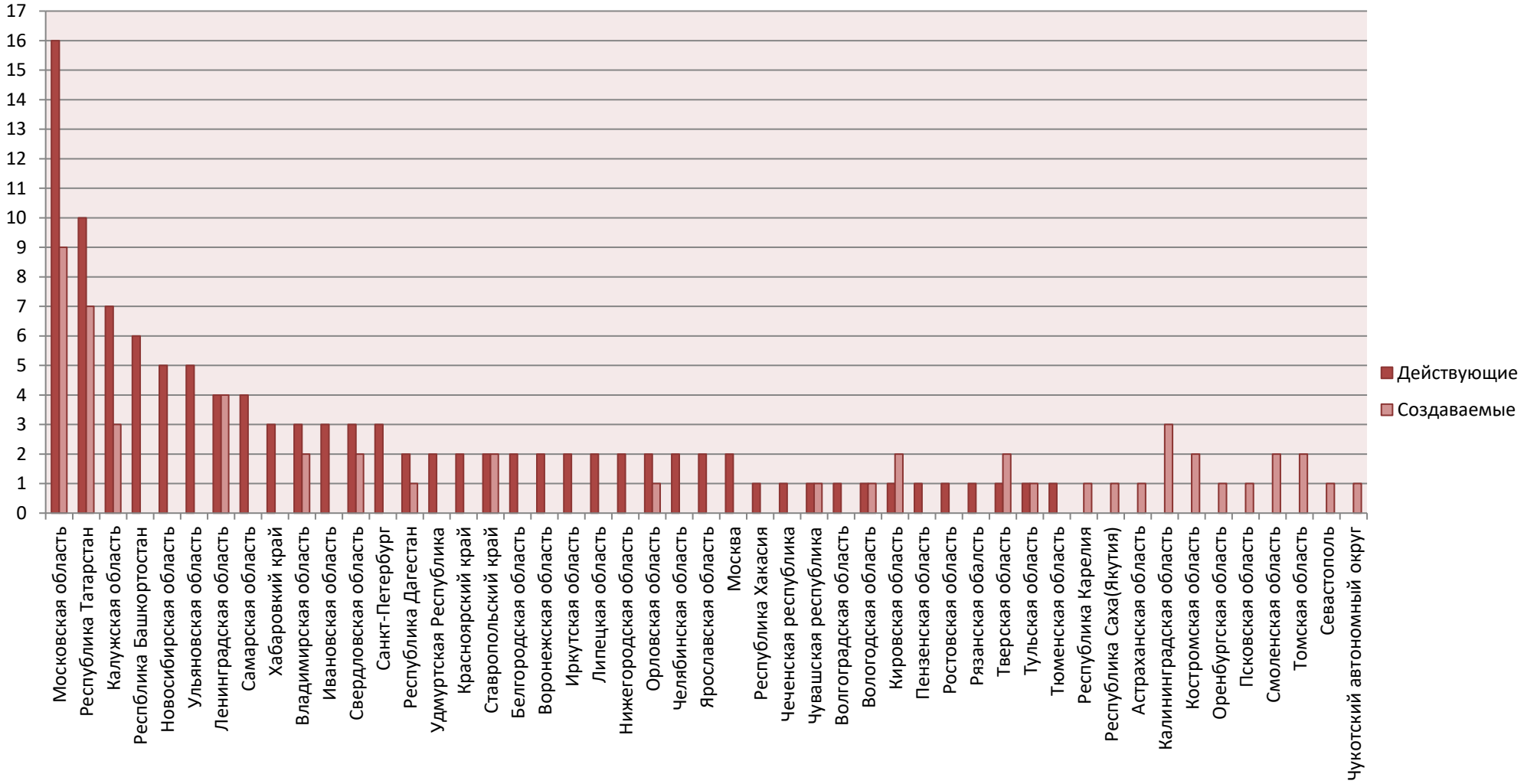


Рисунок 1. Индустриальные парки России 2017г по данным Ассоциации Индустриальных парков. Отраслевой обзор Индустриальные парки России. Выпуск пятый. 2017

Рисунок 2. Структура промышленного производства Свердловской области в 2016 году

Глава 2. Анализ законодательной базы Свердловской области определяющей политику региона в сфере развития экономики в целом и промышленности в частности на долгосрочную перспективу

Рассматривая законодательную базу региона можно выделить следующие стратегические документы:

1) Стратегия социально-экономического развития Свердловской области на 2016 - 2030 годы, утвержденная Законом Свердловской области от 21 декабря 2015 года N 151-ОЗ "О Стратегии социально-экономического развития Свердловской области на 2016 - 2030 годы"[1];

2) Проект "Уральская инженерная школа" на 2015 - 2034 годы, одобренный Указом Губернатора Свердловской области от 06.10.2014 N 453-УГ "О проекте "Уральская инженерная школа"[5];

3) Приоритетные направления развития кадрового потенциала промышленного комплекса Свердловской области, утвержденные Указом Губернатора Свердловской области от 17.11.2014 N 549-УГ "О приоритетных направлениях развития кадрового потенциала промышленного комплекса Свердловской области"[4];

4) Стратегия инновационного развития Свердловской области на период до 2020 года, утвержденная Постановлением Правительства Свердловской области от 22.05.2013 N 646-ПП "Об утверждении Стратегии инновационного развития Свердловской области на период до 2020 года"[3];

6) План мероприятий по реализации Стратегии социально-экономического развития Свердловской области на 2016 - 2030 годы, утвержденный Постановлением Правительства Свердловской области от 30.08.2016 N 595-ПП "Об утверждении Плана мероприятий по реализации Стратегии социально-экономического развития Свердловской области на 2016 - 2030 годы"[2].

В данных документах задано направление, в котором регион будет двигаться до 2030 года. Оно заключается в следующем:

- повышение качества жизни населения;
- повышение конкурентоспособности региона;
- перевод экономики на инновационный путь развития;
- развитие кадрового потенциала;

Рассматривая интересующую нас область индустриальных парков, отметим, что в планах по реализации стратегии развития до 2030 года у региона:

- создание не менее 28, 5 тысяч рабочих мест на предприятиях , осуществляющих деятельность в индустриальных (промышленных) парках, резидентам особых промышленных зон и территорий опережающего развития;
- привлечение не менее 87 млрд. рублей инвестиций для развития индустриальных парков, особых экономических зон и территорий опережающего развития;
- создание индустриальных парков с государственным участием (6 парков к 2030 году);
- развитие частных индустриальных парков и предоставление им государственной поддержки (8 парков к 2030 году).

Ответственным за реализацию этих пунктов является Министерство инвестиций и развития Свердловской области.

Наблюдается пересечение и наложение мероприятий и действий с Министерством промышленности и науки Свердловской области. Поучается, что индустриальные парки попадают в зону ответственности разных органов.

Что можно предложить в данной ситуации?

Разграничение полномочий в оказании государственной поддержки индустриальным паркам среди министерств региона.

Создание нового или усовершенствование существующего сайта Министерств (обратная онлайн связь, актуализация нормативных документов, понятная градация и структурирование).

Создание модели подбора мер государственной поддержки для различных типов индустриальных парков.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Нельзя не отметить, что за последние годы принято несколько важных документов, способствующих развитию индустриальных парков, но темпы роста пока не такие впечатляющие, как в них описано.

Как уже говорилось, индустриальный парк – это целая среда для развития промышленности, отдельная инфраструктура. Все это требует

огромного труда и вложений. И упрощение взаимодействий инвесторов с региональными властями может существенно ускорить этот процесс.

Использованные источники:

1. Закон Свердловской области «О стратегии социально-экономического развития Свердловской области на 2016-2030 годы» №151-ОЗ от 21.12.2015г.
2. Постановление Правительства Свердловской области «Об утверждении плана мероприятий по реализации стратегии социально-экономического развития Свердловской области на 2016-2030 годы» № 595-ПП от 30.08.2016г.
3. Постановление правительства Свердловской области «Об утверждении стратегии инновационного развития Свердловской области на период до 2020 года» №646-ПП от 22.05.2013г.
4. Указ губернатора Свердловской области « О приоритетных направлениях развития кадрового потенциала промышленного комплекса Свердловской области» №549-УГ от 17.11.2014г.
5. Указ губернатора Свердловской области «О комплексной программе «Уральская инженерная школа» №453-УГ от 06.10.2014г.
6. ГОСТ Р 56301-2014 Индустриальные парки. Требования./М.: Стандартинформ, 2015. 14 с.
7. Инвестируй в Свердловскую область. Интернет ресурс ://URL: http://invest.midural.ru/pages/20
8. Министерство промышленности и науки Свердловской области. Интернет ресурс: //URL: https://mpr.midural.ru/fond-tekhnologicheskogo-razvitiya-promyshlennosti/
9. Свердловский областной фонд поддержки предпринимательства. Интернет ресурс: //URL: https://sofp.ru/vidy_podderjki/group/privlechenie_zaemnih_sredstv/
10. Министерство промышленности и науки Свердловской области.Новые инструменты реализации региональной промышленной политики: Специальный инвестиционный контракт Свердловской области. Интернет ресурс: //URL: https://mpr.midural.ru/UPLOAD/user/file/only_spik_prez_ka_.pdf

УДК 342.55

Косых Е.С.,
кандидат исторических наук,
доцент кафедры «Теории и истории государства и права»
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
Россия, г. Стерлитамак
Жуматова Д.Р.
студент
1 курс, факультет «Юридический»
Стерлитамакский филиал
Башкирского государственного университета
Россия, г. Стерлитамак.

МЕСТНОЕ САМОУПРАВЛЕНИЕ В ДРЕВНЕМ ЕГИПТЕ

Аннотация: *В данной статье рассматривается местное самоуправление в Древнем Египте. В ходе изучения этого периода жизни местного самоуправления выделены его основные особенности.*

Ключевые слова: *местное самоуправление, реформа, фараон, Древний Египет.*

Annotation: *This article examines local self-government in Ancient Egypt. In the course of studying this period of life of local self-government, its main features are singled out.*

Keywords: *local government, reform, pharaoh, Ancient Egypt.*

Государство Древнего Египта сформировалось в северо-восточной части Африки, в долине, находящейся по нижнему движению реки Нила. Хроника Древнего Египта разделяется в несколько этапов: промежуток Раннего царства (3100-2800 гг. до н.э.), либо промежуток управления первых трех династий египетских фараонов; промежуток Древнего, либо Старого, царства (приблизительно 2800-2250 гг. до н.э.), в который подсоединяется период управления III-IV династии; промежуток Среднего царства (приблизительно 2250-1700 гг. до н.э.) – период управления XI-XII династий; промежуток Нового царства (приблизительно 1575-1087 гг. до н.э.) – период управления XVIII-XX династий египетских фараонов.

Государственный аппарат начинает создаваться в период Раннего царства. В этот промежуток во главе страны стоял царь, которого окружал многочисленный двор, состоявший из придворных чинов и прислуживающих[80]. Значение монаршей власти подчеркивалось при помощи обожествления ее носителей.

В период Раннего царства в руках страны было верховное руководство по организации оросительного дела в Нильской долине.

Отличительная черта государственной системы Древнего царства состоит в централизации управления. Законодательная, исполнительная и

[80] Марочкина Ю. История государства и права зарубежных стран. М.: Издательство ЛитРес, 2009. С.15.

судебная сила сконцентрировалась в ручках фараона. Все без исключения значимые дела страны - события в области орошения, судебный процесс, назначения и пожалования, назначение повинностей и избавление от них, военные путешествия, государственное строение -велись под его единым управлением.

Авторитет фараона усиливался присутствие поддержки верующей идеологии обоготворения государя и его действий.

Члены монаршего дома, равно как обычай, находились на основных должностях в стране - высших сановников, полководцев, хранителей сокровищ, руководителей работ, верховных жрецов. Уже после государя основной фигурой в государственном управлении был главный сановник - везир. В его зоне ответственности находились руководство работой высших судебных органов, управление государственными мастерскими, абсолютно всеми трудами царя. Он также еще и управлял всяческими государственными хранилищами.

Начало периода Среднего царства характеризуется практически безграничным господством номархов [81]. Соединению страны и укреплению основной власти содействует ограничение фараонами правительству номархов – происходит смена самостоятельных правителей областей новыми, подвластными царскому правительству. В данных реформах опорой государя были придворная, служилая знать, а кроме того войско, охранявшее государя.

Улучшение концепции кцентрализованного бюрократического управления становится основной чертой правительственной системы в промежуток Новейшего царства. Держава была сокрушена в два управленческих округа: Верхний и Нижний Египет, каждым из которых распоряжался и управлял особый наместник фараона. Административные округа разделились на области-номы. Правитель определял руководителей, которые были назначены руководителями в города и крепости. Везир стал высшим сановником. Иными значимыми чиновниками были главный казначей и руководитель всех царских работ. Многочисленные чиновники-писцы записывали указы, следили за трудами крестьян и ремесленников, подсчитывали доход, идущий в казну.

Аристократическая знать отходит на второй план с возникновением служилой знати, фараон оказывает защиту сановникам, происходившим с низов, в противовес тем, кто наследовал ранг и богатство от предков.

Древнее царство – это соединение маленьких аграрных общин, во главе которых стояли джаджаты (коллективные старосты и коллективные советы)[82]. В Древнем царстве органами судебной, хозяйственной и управленческой власти, на участках были общинные советы, состоящие из представителей состоятельного крестьянства. Они занимались регистрированием действий передачи земли, слежением за состоянием сети искусственного орошения. Уже после чего коллективные старосты преобразуются в чиновников

[81] Общественный и государственный строй древнего Египта. URL: https://znanija.com/task/25111250.
[82] Жидков О. А., Крашенинникова Н. А., Савельев В. А. История государства и права зарубежных стран. Ч. 1. М: НОРМА-ИНФРА, 1996. –480с.

централизованного правительственного аппарата, а общинные советы целиком теряют собственное назначение.

Номархи, представители малых государств, сформированных на базе древних общин, а потом единичных областей централизованного государства, со временем также теряют свою самостоятельность и независимость. Ещё в Среднем царстве номархи обладали возможностью руководить местным ополчением, выступать жрецами и начальниками храмовых хозяйств. В Новом царстве в подчинение центру пападает номовая администрация, определявшему в каждый ном особенного царского госслужащего, при котором существовали помощник-писец и административная палата.

Абсолютно на всех стадиях развития основной личностью разветвленного административно-командного аппарата в Древнем Египте был писец-канцелярист. Их готовили в специализированных школах. Они ведали приходно-расходными книгами, два раза в год переписывали жителей, составляли кадастр абсолютно всех территорий в государстве, записывали таким же образом имущество населения и пр.

Государство распределялось не только на области, а так же и на два крупных округа – Южный и Северный Египет, во главе которых стояли царские наместники[83]. Подобное управленческое разделение, соответствующее древнему разделению Египта на Верхнее и Нижнее царства, предопределяло и особые титулы фараона, сохранившиеся и в поздней летописи страны, - «повелитель двух государств», «царь Нижнего и Верхнего Египта».

Использованные источники

1. Жидков О. А., Крашенинникова Н. А., Савельев В. А. История государства и права зарубежных стран. Часть 1. М: НОРМА-ИНФРА, 1996. – 480с.

2. История государства и права зарубежных стран: В 2 ч. Ч. 1 / Под ред. О.А.Жидкова, Н.А.Крашенинниковой. М: НОРМА-ИНФРА, 1998. –480с.

3. Марочкина Ю. История государства и права зарубежных стран. Издательство ЛитРес, 23 мая 2009. –160с.

4. Общественный и государственный строй древнего Египта https://znanija.com/task/25111250

[83] История государства и права зарубежных стран: В 2 ч. Ч. 1 / Под ред. О.А. Жидкова, Н.А. Крашенинниковой. М: НОРМА-ИНФРА, 1998. –480с.

УДК 334.722.1

Мингалеева К.А.
студент
1 курс, факультет «Менеджмент и Информационные технологии»
Уральский государственный экономический университет
Россия, г. Екатеринбург
Научный руководитель: Джой Е.С.,
Кандидат экономических наук, доцент
ученый секретарь кафедры «Политической экономии»
Уральский государственный экономический университет
Россия, г. Екатеринбург

МЕСТО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

Аннотация: Развитие предпринимательства в наше время является незаменимым компонентом экономики. Существует множество программ для поддержки и развития малого и среднего бизнеса, но многие проблемы остаются нерешенными, что сказывается на различных показателях и дает отрицательный эффект.

Ключевые слова: предприниматель, бизнес, экономика, программа.

Abstract: The development of entrepreneurship in our time is an indispensable component of the economy. There are many programs to support and develop small and medium-sized businesses, but many problems remain unresolved, which affects the various indicators and gives a negative effect.

Key words: entrepreneur, business, economics, program.

Предприниматель. Для одних он некий «Цезарь», умеющий одновременно разрабатывать, руководить и реализовывать, а для других-обычный человек, выполняющий сложные расчеты. Не всегда сразу понятно, какой фактор должен преобладать у людей, занятых в этой сфере. Здесь должны быть задействованы такие черты, как творческий подход и способность аналитически мыслить, нестандартный способ решения задач и высокая стрессоустойчивость для выполнения рутинной работы.

Данная отрасль прошла длинный и весьма не простой путь, который начался еще со средних веков. Уже тогда торговцы, купцы, миссионеры, ремесленники выступали в качестве начинающих предпринимателей. Вместе с капитализмом приходит и желание получать большую прибыль, поэтому собственники производства часто и сами работают на своей фабрике. В XVII-XIX в. акционерные банки распространяются по всему миру. Функции предпринимателя распространяются на только что зародившихся экономистов, финансистов, менеджеров.

В начале XX в. предпринимательство активно развивается в России, образуется рынок рабочей силы. Но после Первой Мировой войны и революций были национализированы крупные предприятия и частная собственность предпринимателей. Некоторое восстановление началось вместе с развитием новой экономической политики, которое снова оборвалось в

конце 20-х гг. Только в 90-е гг. предпринимательство вновь вошло в колею, вернуло свои права и начало развиваться во многих формах деятельности. [История развития предпринимательства России/ Шакирова Э. Ш.]

В настоящие время мы знаем, что предприниматель – это лицо, занимающееся предпринимательской деятельностью, бизнесом. [Современный экономический словарь Райзберг Б.А.] И у него есть множество, как прав, так и обязанностей. Из всего этого складывается огромная роль в развитии показателей экономического и социального уровня государства.

Реализуется потенциал граждан, ведь дается большая возможность заинтересованным и деятельным людям открыть своё дело в научной, производственной и любой другой деятельности. Благодаря этому возникают новые рабочие места, где формируются квалифицированные кадры. Роль представляется особенно значимой при нестабильности функционирования рынка труда.

Предпринимательство влечет за собой распространение вторичной занятости. Развитие этой сферы способствует росту денежных поступлений в бюджет, некоторому снижению безработицы. Так число занятых в малом и среднем предпринимательстве составляет 17,8 млн. человек. А доля малого бизнеса в ВВП- 21%. [Сведения из мастер- класса Борисова С.Р.]

Свердловская область так же характеризуется достаточно высоким уровнем развития малого и среднего предпринимательства, ведь она входит в пятёрку регионов Российской Федерации по абсолютным показателям, характеризующим данную отрасль экономики. [Управление Федеральной службы государственной статистики] Так же в Екатеринбурге есть программа по поддержке малого и среднего бизнеса. В ней осуществляется обучение будущих и начинающих предпринимателей, а также займы по ставке 10% годовых. [Портал малого и среднего бизнеса Свердловской области]

Многие из нас хотели иметь личное дело, ведь это дает право ни от кого не зависеть. Управлять своим кафе, открыть магазин или организовать BTL-агентство. Но не все догадываются о трудностях и испытаниях на пути построения своего бизнеса, которые и являются основными барьерами для молодых бизнесменов. Предприниматель должен быть готов к риску. По статистике, 90% новорожденных компаний умирают в первый же год существования, а из оставшихся — еще 80% терпят фиаско в следующие пять лет. Из- за такой нагрузки часто возникают проблемы в личной жизни. Найти баланс между работой и семьей крайне сложно, зачастую любовь, общение, мелкие каждодневные радости приходится откладывать "на потом". Ведь на плечах предпринимателя огромная ответственность. Здесь все просто: отвечает за все он один. Поэтому заработок в разные месяцы может отличаться в разы.

Часто возникают проблемы с государством, так как существует множество критериев выбора малых предприятий для оказания государственной поддержки. Так же в последние годы бюджетные средства в основном выделяются только регионам с большим количеством средних и

малых предприятий. Поэтому возник вопрос о целесообразности стимулирования развития бизнеса в регионах с небольшим количеством предприятий. Коррупция тоже является огромной помехой. Виды поддержки, прописанные в законе «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации», реализованы не в полной мере. Данная проблема происходит из- за недостатка средств и механизмов реализации. Обратившись за помощью, многие малые предприятия получают отказ, так как банки зачастую отказываются работать с ними. Так же часто предприниматели не обращаются за поддержкой в связи с незнанием о существовании данных программ.

Предприниматель на себе испытывает непонимание со стороны общества и государства, правовую и физическую незащищенность, отсутствие предсказуемости, стабильности и гарантий. Для преодоления данных трудностей существующих уже программ недостаточно. Необходимо повысить конкурентоспособность услуг и продукции в стране и на мировом рынке. Для этого нужно провести ряд преобразований.

Государство должно способствовать кооперированию предпринимательства с крупным бизнесом, ведь это приведет к развитию обеих сфер за счет средств и возможностей крупных фирм и свежего, альтернативного взгляда предпринимательства. Так же нужно уменьшить зависимость малого бизнеса от сырьевых ресурсов и создавать больше программ по поддержке данной отрасли, ведь часто проблема заключается именно в этом. Необходимо увеличить информированность о существовании данных программ и проводить обучающие лекции, семинары. Незнание определенных законов, прав и возможных способов получения помощи влечет за собой отрицательные последствия. Решение данных проблем поможет зарождению новых и улучшению показателей уже существующих малых предприятий. Эти и другие меры будут способствовать раскрытию потенциала людей, росту благосостояния страны и развитию различных сфер экономики.

Предпринимательство- это «молодость» экономики. Такие преимущества малого бизнеса, как гибкость, низкие операционные издержки благодаря более тесным отношениям с потребителями и более быстрому процессу принятия решений, позволяют субъектам малого и среднего предпринимательства органично встраиваться в производственные цепочки создания добавочной стоимости на различных этапах производства за счет налаживания связей с предприятиями крупного бизнеса. Сейчас развитие данной сферы является противоречивым и имеет некоторые особенности. Необходимо помнить, что предпринимательство- это незаменимая часть хозяйственного сектора, от которой напрямую зависит процветание общества.

Список используемой литературы:

1. Малое предпринимательство: Россия и зарубежье/ Сходства и различия. /Е. А. Срабионян: Экономика и социум. -2015.
2. Малый бизнес и системные проблемы, тормозящие развитие малого бизнеса/ В.П. Насыбулина, М.Н. Жатикова. -2017.

3. Проект «СТРАТЕГИЯ развития малого и среднего предпринимательства в Свердловской области до 2030 года».
4. Развитие региональной инфраструктуры поддержки малого и среднего бизнеса: бизнес- инкубаторы/ М.М. Хачароева. -2015.

УДК 51-77

Садретдинова Р.Р
Студент
1 курс, институт автоматики и электронного приборостроения
Казанский Национальный Исследовательский Технический Университет им. А. Н. Туполева – КАИ
Россия, г. Казань

МЕТОД РАЗДЕЛЕНИЯ ПЕРЕМЕННЫХ

Аннотация: *В данной статье представлены решения с мультипликативным и аддитивным разделением переменных. Решения проанализированы, выявлены некоторые особенности расчетов. Решив системы обыкновенных дифференциальных уравнений для определения искомых функций. находим решения с обобщенным разделением переменных вида, используя метод Титова–Галактионова.*

Ключевые слова: *Интегрирование, линейные и нелинейные уравнения, производные, функции.*

Annotation: *In this paper we present solutions with multiplicative and additive separation of variables. The solutions are analyzed, some features of calculations are revealed. Solving systems of ordinary differential equations to determine the unknown functions. we find solutions with a generalized separation of the variables of the form, using the Titov-Galaktionov method.*

Key words: *Integration, linear and nonlinear equations, derivatives, function.*

Решения с мультипликативным и аддитивным разделением переменных.

Для линейных уравнений с двумя независимыми переменными x и t и искомой функцией, метод разделения переменных базируется на поиске точных решений в виде произведения функций разных аргументов (мультипликативное разделение переменных):

$$\omega(x, t)= \varphi(x)\psi(t) \quad (1)$$

Интегрирование отдельных классов нелинейных уравнений с частными производными первого порядка основано на поиске точных решений в виде суммы функций разных аргументов (аддитивное разделение переменных):

$$\omega(x, t)= \varphi(x)+\psi(y) \quad (2)$$

Структура решений с обобщенным разделением переменных.

Линейные уравнения математической физики с разделяющимися переменными допускают точные решения в виде суммы

$$\omega(x, y)= \varphi_1(x)\psi_1(y)+ \varphi_2(x)\psi_2(y)+\ldots+ \varphi_n(x)+\psi_n(y), \quad (3)$$

где ω_i= $\varphi_i(x)\psi_i(y)$, – соответствующие частные решения. При этом функции $\varphi_i(x)$ как и функции $\psi_i(y)$, при разных значениях i не связаны друг с другом. Многие нелинейные уравнения с частными производными с квадратичными и степенными нелинейностями также имеют точные решения данного вида.

Решение функционально-дифференциальных уравнений

методом расщепления.

Краткое описание основных этапов этого метода:

1. На первом этапе рассмотрим функционально-дифференциальное уравнение (полученное подстановкой (3) в общий вид нелинейных уравнений с частными производными с квадратичными и степенными нелинейностями)

$\Phi_1(X)\,\Psi_1(Y)+\Phi_2(X)\,\Psi_2(Y)+\ldots+\Phi_k(X)\,\Psi_k(Y)=0$ (4)

как билинейное функциональное уравнение, зависящее от двух переменных X и Y , где $\Phi_n=\Phi_n(X)$ и $\Psi_n=\Psi_n(Y)$ искомые величины (n=1,…,k).

Билинейному функциональному уравнению (4) можно удовлетворить только в случае, когда величины $\Phi_n=\Phi_n(X)$ (n=1,…,k) связаны линейными зависимостями. Учитывая это обстоятельство, нетрудно показать, что билинейное функциональное уравнение (4) имеет (k-1) различных решений:

$$\begin{cases} \Phi_i(X) = C_{i,1}\Phi_{m+1}(X) + C_{i,2}\Phi_{m+2}(X) + \cdots + C_{i,k-m}\Phi_k(X), \\ \Psi_{m+i}(Y) = -C_{1,j}\Psi_1(Y) - C_{2,j}\Psi_2(Y) - \cdots - C_{m,j}\Psi_m(Y), \\ n = 1,\ldots,k; j = 1,\ldots,k-m; m = 1,\ldots,k-1, \end{cases} \quad (5)$$

где $\mathbf{C_{i,j}}$ произвольные постоянные. Функции $\Phi_{m+1}(X),\ldots,\Phi_k(X)$, $\Psi_1(Y),\ldots,\Psi_m(Y)$, стоящие в правых частях равенств (5), задаются произвольно. Видно, что при фиксированном m решение (5) содержит m(k-m) произвольных постоянных.

2. На втором этапе последовательно подставляем функционалы

$\Phi_i(X)\equiv\Phi_i(x,\phi_1,\phi'_1,\phi''_1,\ldots,\phi_n,\phi'_n,\phi''_n)$ и $\Psi_j(Y)\equiv\Psi_j(x,\psi_1,\psi'_1,\psi''_1,\ldots,\psi_n,\psi'_n,\psi''_n)$ во все решения (5).

В результате получаем системы обыкновенных дифференциальных уравнений для определения искомых функций $\varphi_p(x)$ и $\psi_p(y)$. Решая эти системы, находим решения с обобщенным разделением переменных вида (3).

Метод Титова–Галактионова.

Рассмотрим эволюционное уравнение $\frac{\partial\omega}{\partial t}=F[\omega]$ (6) где $F[\omega]$ нелинейный дифференциальный оператор вида $F[\omega]\equiv F\left(\omega,\frac{\partial\omega}{\partial x},\ldots,\frac{\partial^n\omega}{\partial x^n}\right)$. (7)

Определение. Конечномерное линейное подпространство $\ell_k=\{\varphi_1(x),\ldots,\varphi_k(x)\}$ (8) элементами которого являются всевозможные линейные комбинации линейно-независимых функций $\varphi_1(x),\ldots,\varphi_k(x)$, называется инвариантным относительно оператора F, если $F[\ell_k]\subseteq\ell_k$.

Пусть линейное подпространство (8) инвариантно относительно оператора F. Тогда уравнение (6) имеет решения с обобщенным разделением переменных вида

$\omega(x, t)=\sum_{i=1}^{k} \varphi_i(x)\psi_i(t)$, (9)

где функции $\psi_1(x),\ldots, \psi_k(x)$ описываются автономной системой ОДУ

$\psi'_i=f_i(\psi_1,\ldots, \psi_k)$, n=1,…,k (10)

Здесь штрих обозначает производную по t.

Структура решений с функциональным разделением переменных. Нелинейные уравнения, полученные заменой ω(x,y)=F[z]из линейных уравнений математической физики с разделяющимися переменными для функции z=z(x, y), будут иметь точные решения вида

$\omega(x, y)=F[z]$, где $z=\sum_{m=1}^{m} \varphi_m(x)\psi_m(y)$. (11)

Многие нелинейные уравнения с частными производными, которые не сводятся к линейным, также имеют точные решения вида (11). Такие решения будем называть решениями с функциональным разделением переменных. В общем случае функции $\varphi_m(x)$, $\psi_m(y)$, F[z] в (11) заранее не известны и подлежат определению.

Основная идея метода: дифференциально-функциональное уравнение, полученное в результате подстановки выражения (11) в рассматриваемое уравнение с частными производными, надо привести к стандартному билинейному функциональному уравнению (4).

$\omega'_t=a(\omega_{xx})^k$

$\omega = \varphi(x) + \psi(t)$-аддитивное разделение переменных

$\psi'_t=a(\varphi''_{xx})^k$, обе части приравниваем к "c"

t:

$\psi'_t=c$

$\psi=ct + c_0$

x:

$a(\varphi''_{xx})^k=c$

$\varphi''_{xx}=a^{-\frac{1}{k}} c^{-\frac{1}{k}}$

$\varphi'_x=a^{-\frac{1}{k}}(c^{-\frac{1}{k}} + c_1)$

$$\varphi = a^{-\frac{1}{k}}(\frac{c^{-\frac{1}{k}} x^2}{2} + c_1 x + c_2)$$

$$\omega(x,t) = ct + a^{-\frac{1}{k}}\left(\frac{c^{-\frac{1}{k}}x^2}{2} - C_1 x - C_2\right)$$

$\omega'_t=ae^{f(t)\omega''_{xx}}$

$\omega = \varphi(x)\theta(t) + \psi(x)$ (1)-обобщенное разделение переменных

Логарифмируем обе части выражения и подставляем замену:

$$Ln\left(\frac{\varphi(x)\theta'(t)}{a}\right) = f(t)\theta(t)\varphi''(x) + f(t)\psi''(x)$$

$$Ln\left(\frac{\varphi(x)}{a}\right) + Ln(\theta'(t)) - f(t)\theta(t)\varphi''(x) - f(t)\psi''(x) = 0$$

Функционально-дифференциальное уравнение сводится к билинейному функциональному уравнению, которое сводится к системе ОДУ:

$$\begin{cases} Ln\left(\frac{\varphi(x)}{a}\right) = A_1\varphi''(x) + A_2\psi''(x) \\ 1 = A_3\varphi''(x) + A_4\psi''(x) \\ -f(t)\theta(t) = -A_1 - A_3 Ln\left(\theta'(t)\right) \\ -f(t) = -A_2 - A_4 Ln\left(\theta'(t)\right) \end{cases}$$

Где A_1, A_2, A_3, A_4- произвольные постоянные

Умножим 4-е уравнение на A_3,3е на-A_4 и сложим :

$$f(A_4\theta - A_3) = A_1A_4 - A_2A_3$$

$$\theta = \frac{A_1A_4 - A_2A_3 + A_3f}{A_4f} \quad (2)$$

Выражая из второго уравнения ψ'' и подставляя в первое, получим

$$\psi''(xx = \frac{1 - A_3\varphi''(x)}{A_4} \quad (3)$$

$F[\omega]=(a_1\omega_x+a_2\omega+a_3)\omega''_{xx}+a_4(\omega'_x)^2+a_5\omega'_x+a_6\omega+a_7$-нелинейный дифференциальный оператор

$L_3=\{1, x, x^2\}$ −инвариантное подпространство

$F[c_1+c_2x+c_3x^2]=(a_1c_2+2c_3a_1x+a_2c_1+a_2c_2x+a_2c_3x^2+a_3)*2c_3+a_4(c_2+2c_3x)^2+a_5(c_2+2c_3x)+a_6(c_1+c_2x+c_3x^2)+a_7=(2a_1c_2c_3+2a_2c_1c_3+a_4c_2^2+a_5c_2+a_3+a_6c_1+a_7)+(4c_3^2a_1+2a_2c_2c_3+4a_4c_2c_3+4a_4c_2c_3+2a_5c_3+a_6c_1)x+(2a_2c_3^2+4a_4c_3^2+a_6c_3)x^2 \Rightarrow F[\omega]$допускает 3-мерное инвариантное пространство L_3

а) $\omega'_t=a\omega\omega''_{xx}$($a_1,a_3$ - a_7 равны нулю**)** ищем уравнение в виде

$$\omega= \psi_1+ \psi_2x+ \psi_3x^2 \ (1) \qquad \begin{cases} \psi'_1 = 2a_2\psi_1\psi_3(2) \\ \psi'_2 = 2a_2\psi_2\psi_3(3) \\ \psi'_3 = 2a_2\psi_3^2(4) \end{cases}$$

Из (2): $\psi'_3=\frac{\psi'_1}{2a_2\psi_1}$ **,** подставим в (4):

$$\psi'_3 = \frac{2\psi''_1a_2\psi_1 - 2a_2(\psi'_1)^2}{4a_2\psi_1^2} = 2a_2\frac{(\psi'_1)^2}{4a_2^2\psi_1^2}$$

$$\psi''_1\psi_1 - (\psi'_1)^2 = (\psi'_1)^2$$

$\psi''_1\psi_1=2(\psi'_1)$, уравнение допускает понижение порядка

$$z(\psi) = \psi'_1, \psi''_1 = zz'$$

$$zz'\psi_1 = 2z^2$$

$$\frac{z'}{z} = \frac{z}{\psi_1}, \frac{dz}{z} = 2\frac{d\psi_1}{\psi_1}, \psi'_1 = z = \psi_1^2 c_1$$

$$\frac{d\psi_1}{\psi_1^2} = c_1dt, -\frac{1}{\psi_1} = c_1t + c_2, \psi_1 = -\frac{1}{c_1t+c_2}$$

Из найденного ψ_1 находим ψ_3 (2):

$$\psi_3 = \frac{\psi'_1}{2a_2\psi_1} = \frac{\psi_1^2 c_1}{2a_2\psi_1} = \frac{-c_1}{2a_2(c_1t+c_2)}$$

Из найденного ψ_3 находим ψ_2 (3):

$$\psi'_2 = 2a_2\psi_2\psi_3$$

$$\frac{d\psi_2}{\psi_2} = 2a_2\psi_3 dx, \mathrm{Ln}(\psi_2) = -\int \frac{c_1}{c_1t+c_2}dx,$$

$$Ln(\psi_2) = -\mathrm{Ln}(c_1t + c_2) + \mathrm{Ln}(c_3)$$

$\psi_2 = \frac{c_3}{c_1 t + c_2}$, подставив в (1)

$$\omega = \frac{c_3 x - 1}{c_1 t + c_2} - \frac{c_1 x^2}{2a_2(c_1 t + c_2)}$$

$\omega'_t = f(\omega)\omega'_x + g(\omega)$

замена $\omega = \omega(z), z = \varphi(t)x + \psi(t); x = \frac{z-\psi(t)}{\varphi(t)}$

$\varphi'(t)x + \psi'(t) = f(z)\varphi(t) + g(z)$

$\varphi'(t)\frac{z-\psi(t)}{\varphi(t)} + \psi'(t) - f(z)\varphi(t) - g(z) = 0$

$\varphi'(t)\frac{z}{\varphi(t)} - \frac{\psi(t)\psi'(t)}{\varphi(t)} - f(z)\varphi(t) - g(z) = 0$ из полученного функционального уравнения получим определяющую систему ОДУ

$$\begin{cases} \frac{\varphi'}{\varphi} = A_1\varphi + A_2 \\ \frac{\psi(t)\psi'(t)}{\varphi(t)} = A_3\varphi + A_4 \\ -f = -A_1 z + A_3 \\ -g = -A_2 z + A_4 \end{cases}$$

Интегрируем первые 2 уравнения

$\varphi = \int (A_3\varphi^2 + A_4\phi)dt$

$\frac{\psi^2}{2} = \int (A_1\varphi^2 + A_2\varphi)dt$

Полученные интегралы дают решение, уравнения функции f и g определены.

Используя методы обобщенного разделения переменных, в частности метод расщепления и метод Галактионова-Титова, и методы функционального разделения переменных были найдены виды решений некоторых линейных и нелинейных уравнений в частных производных.

Использованные источники:

1. Гараев Т.К,. Румянцев Д.С. Реализация адаптивного способа управления микроволновой установкой обработки жидкой водонефтяной смеси. Конкурс республиканских научных премий. Присуждение премии АН РТ, договор № 07-7/П-2009. (44 тыс. руб.)
2. 30. Гараев Т.К., Сабиров И.И. Свидетельство о регистрации электронного ресурса №14047. «Тестовые вопросы по линейной и векторной алгебре, аналитической геометрии». Государственная академия наук. Российская академия образования. Объединенный фонд электронных ресурсов «наука и образование». 29 июня 2009 года.
3. Анфиногентов В.И., Гараев Т.К. Моделирование управления процессом теплопередачи в среде с фазовым переходом. Материалы VIII Всероссийской конференции «Сеточные методы для краевых задач и приложения». Казань – 2010. С 87-89, 580 с.
4. Гараев Т.К., Дорофеева С.И. О применении активных форм обучения в высшей математике. Сборник статей Международной научно-практической конференции - Уфа: АЭТЕРНА,- 2016. -258 с.(56-61 с.)

5. Гараев Т.К., Якупов З.Я. Об одном способе повышения успеваемости по линейной алгебре. / Т.К. Гараев, З.Я. Якупов // Практическая педагогика и психология. Сборник статей Международной научно - практической конференции. Уфа: Аэтерна, 2016 – 258 с.

6. Гараев Т.К., Корепанова Е.Д. Применение дистанционных образовательных технологий в изучении математики. Исследование различный направлений развития психологии и педагогики: сборник статей Международной научно-практической конференции (13 апреля 2017 г., г. Оренбург). В 3 ч. Ч.1/ - Уфа: АЭТЕРНА, - 2017.- 234 с. (144-147 с.)

7. Гараев Т.К. Использование современных средств и технологий в процессе обучения студентов высших учебных заведений. Современные проблемы фундаментального образования. Материалы VII межвузовской научно-методической конференции. - Йошкар-Ола: МарГТУ, - 2006. - 2с.

8. Гараев Т.К., Иванова А.С. Контроль знаний по математике как способ оптимизации учебного процесса. Исследование различный направлений развития психологии и педагогики: сборник статей Международной научно-практической конференции (13 апреля 2017 г., г. Оренбург). В 3 ч. Ч.1/ - Уфа: АЭТЕРНА,- 2017.- 234 с. (141-144 с.)

9. Анфиногентов В.И., Гараев Т. К., Морозов Г.А. Моделирование СВЧ нагрева диэлектрика движущимся излучателем.//Электронное приборостроение. - Выпуск 1(29). - Казань: КГТУ (КАИ). - 2003.- С 47.

10. О существовании первого интеграла в одной оптимальной задаче с распределенными параметрами Вестник Казанского государственного технического университета им. А.Н. Туполева. 2011. № 1. С. 100-103.Гараев Т.К., Япарова А.Ф. Теоретические исследования температурных полей на основе математического моделирования. Международное научное издание по итогам Международной научно-практической конференции (Пермь, 26 апреля 2017). / - Стерлитамак: АМИ, 2017. - №4 – 3 - 3. 240 с. (14-17 с.).

УДК 330

Круглыхина А.Д.
Студентка
4 курса финансово-экономического факультета
Краснодарского филиала ФГБОУ ВО РЭУ им. Г.В. Плеханова,
Россия, г. Краснодар

МЕТОДИКА АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *в современных условиях функционирования экономического субъекта его финансовое состояние привлекает внимание обширного круга участников рыночных отношений, заинтересованных в результатах его деятельности. В статье рассмотрены ключевые методические аспекты*

анализа финансового состояния коммерческой организации. Особое внимание уделено преимуществам и недостаткам используемых методик в объективной оценке финансового положения коммерческой организации.

Ключевые слова: *финансовое состояние, платежеспособность, финансовая устойчивость, ликвидность, прибыль, рентабельность.*

Annotation: *in modern conditions of functioning of an economic entity, its financial status attracts the attention of a wide range of market participants interested in the results of its activities. The article considers the key methodological aspects of the analysis of the financial state of a commercial organization. Particular attention is paid to the advantages and disadvantages of the methods used in an objective assessment of the financial situation of a commercial organization.*

Key words: *financial condition, solvency, financial stability, liquidity, profit, profitability.*

В условиях рыночной экономики гарантом существования организации является ее конкурентоспособность. В соответствии с этим от хозяйствующего субъекта требуется повышение эффективности производства, внедрение новых форм хозяйствования и управления, которое должно сопровождаться укреплением его финансового положения [2].

В постановлении Правительства Российской Федерации по реформированию управления предприятий отмечено, что важнейшей составляющей их финансовой политики должен стать «анализ финансово-экономического состояния с учетом постановки стратегических целей деятельности предприятия, адекватных рыночным условиям, и поиск путей их достижения».

Без особого преувеличения анализ можно назвать философией обоснования управленческих решений. Он представляет собой логически выстроенный диалектический подход к управлению бизнесом, основанный на оценке прозрачной и уместной информации с использованием формализованных аналитических процедур и неформальных методов исследования и учитывающий закономерности развития экономических процессов.

Сегодня финансовый анализ — активно развивающееся направление в экономической науке и практике. Он заслуженно считается инструментом научного познания и практического исследования процессов функционирования и развития хозяйствующих субъектов.

Информация о финансовом состоянии организации необходима для различных субъектов рынка: поставщиков товаров и кредиторов, заинтересованных в своевременности погашении своих требований; банков, предоставляющих кредиты заёмщикам; инвесторов, желающих выгодно вложить свой капитал в сферу обращения; акционеров, получающих дивиденды с прибыли и т. д. Вместе с тем, анализ финансового состояния необходим и самой организации для совершенствования управления, улучшения экономических и финансовых процессов, предотвращения негативных явлений.

Основными источниками информации для анализа финансового состояния организации являются данные из стандартных форм бухгалтерской отчетности:

1. «Бухгалтерский баланс»;
2. «Отчет о финансовых результатах»;
3. «Отчет об изменениях капитала»;
4. «Отчет о движении денежных средств»;
5. «Пояснения к бухгалтерскому балансу и отчету о финансовых результатах».

Для более углубленного анализа может использоваться информация данных аналитического и синтетического учета, оперативная информация, данные управленческого учета и отчетности.

В практике экономического анализа разработано достаточное количество методик анализа финансового состояния организаций, которые имеют как сходства, так и различия, достоинства и недостатки (методики В.В. Ковалева, Г.В.Савицкой, В.И. Подольского, Л.В. Донцовой и Н.А. Никифоровой, А.Д Шеремета, Р.С. Сайфулина и Е.В. Негашева и др.).

Методики оценки финансового состояния организаций, закрепленные нормативно-правовыми документами, имеют, как правило, адресный характер.

В практической деятельности многие коммерческие организации для анализа своего финансового состояния руководствуются методическими рекомендациями по проведению анализа финансово-хозяйственной деятельности организации, утвержденными Госкомстатом России (ныне Федеральная служба государственной статистики), так как они охватывают широкий спектр показателей, характеризующих ее функционирование.

Так, для оценки финансового состояния коммерческой организации рекомендован расчет таких показателей как:

- показатели платежеспособности – степень платежеспособности по текущим обязательствам, коэффициент текущей ликвидности, коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент ликвидности;
- показатели финансовой устойчивости – коэффициент финансовой стабильности, коэффициент автономии, коэффициент маневренности собственных оборотных средств, коэффициент обеспеченности собственными оборотными активами, коэффициент обеспеченности собственными материальными оборотными активами, коэффициент соотношения заемных и собственных средств;
- показатели деловой активности – рентабельность продаж, рентабельность активов, чистые активы [1].

Методика анализа финансово-хозяйственной деятельности организации разработана Госкомстатом России в целях обеспечения единого методологического подхода, который включает в себя несколько этапов:

1. Анализ имущества организации и источников его формирования;
2. Анализ платежеспособности и финансовой устойчивости;
3. Анализ финансовых результатов организации, эффективность

использования активов и источников их формирования;

4. Оценка финансового состояния организации.

По-нашему мнению, первые три этапа данной методики уже предполагают оценку финансового состояния организации, так вопросы анализа ее имущества и источников его образования, а также изучение платежеспособности и финансовой устойчивости традиционно считаются предметом изучения в рамках проведения анализа финансового положения экономического субъекта.

Согласно данной методике анализ имущества организации и источников его формирования предполагает проведение анализа структуры активов, источников формирования активов и их изменения. Для оценки состояния имущества и источников его образования разработана специальная таблица, которая представлена в виде статей актива и пассива бухгалтерского баланса организации за базисный и отчетный период. Следует обратить внимание на тот факт, что в бухгалтерском балансе на сегодняшний день представлены показателей актива и пассива за два года: на конец отчетного года, на конец предыдущего года и на конец года, предшествующего предыдущему году, поэтому данные аналитической таблицы должны соответствовать временному периоду, представленному в бухгалтерском балансе.

Размещение активов оценивают с помощью определения доли внеоборотных, оборотных активов и имущества производственного назначения в валюте бухгалтерского баланса. Согласно данной методике, для организаций производственной сферы доля имущества производственного назначения в общей стоимости активов должна находиться в пределах от 50 до 60%. Обязательства организации в свою очередь подразделяются на «спокойные», то есть обязательства, которые представляют собой задолженность поставщикам и подрядчикам, за исключением подачи иска кредитором в арбитражный суд о взыскании задолженности и «срочные», то есть обязательства организации перед бюджетом и внебюджетными фондами. Увеличение доли соответствующей задолженности свидетельствует о том, что организация испытывает серьезные финансовые затруднения. Состояние текущих активов характеризуется соотношением труднореализуемых и легкореализуемых активов, увеличение доли труднореализуемых активов негативно влияет на ликвидность и финансовую стабильность организации.

Финансовая устойчивость напрямую зависит от финансовых ресурсов организации, так как они обеспечивают расширенный бесперебойный процесс производства и реализации продукции на основе роста прибыли [4]. Платежеспособность определяет вероятность организации вовремя погасить свои обязательства перед другим экономическим субъектом. Данный этап предполагает расчет показателей платежеспособности и финансовой устойчивости, после чего по результатам расчетов оценивается соотношение заемных и собственных средств с позиции финансовой стабильности организации, ее кредитоспособности, платежеспособности, выявляются тенденции изменения ликвидности.

Результаты финансово-хозяйственной деятельности организации,

которые напрямую влияют на финансовое состояние организации, характеризуются абсолютными и относительными показателями, полученными за отчетный период: прибыль (убыток) от продаж, прибыль (убыток) до налогообложения, чистая прибыль (непокрытый убыток), показатели рентабельности (убыточности) [3, 5].

Особенностью данного этапа является то, что показатели рентабельности (убыточности) характеризуются как чистые и общие. Чистые показатели рентабельности необходимы для акционеров организации и кредиторов, так как они характеризуют эффективность использования чистой прибыли, в свою очередь общие показатели рентабельности предназначены для органов государственной власти с точки зрения взаимосвязи финансового состояния организации и формирования бюджета.

Согласно указанным выше методическим рекомендациям на заключительном этапе дается оценка финансового состояния организации как «отличное», «хорошее», «удовлетворительное» или «неудовлетворительное».

Данный подход к проведению анализа финансового состояния организации имеет ряд преимуществ, а именно:

- для расчетных показателей предусмотрены нормативные (рекомендуемые) значения;
- предусмотрена методика сопоставления активов и обязательств по скорости их обращения и погашения;
- разработаны конкретные рекомендации по правилам расчета соответствующих показателей, позволяющие объективно оценить финансовое состояние организации.

Однако следует отметить и ряд недостатков данной методики, которые могут повлиять на реальную оценку финансового состояния коммерческой организации.

По-нашему мнению, рекомендуемая методика анализа финансового состояния организации не предусматривает проведения анализа денежных потоков, что не позволяет определить уровень достаточности имеющихся денежных средств для погашения своих обязательств.

Несмотря на то, что для большинства расчетных показателей определены нормативные (рекомендуемые) значения, однако они не имеют отраслевой дифференциации [6].

Мы считаем, что для сопоставления показателей деловой активности, которые определяются за период с моментными показателями финансовой устойчивости и платежеспособности, целесообразно последние также рассчитывать в среднем за анализируемый период.

На сегодняшний день назрела необходимость в разработке методики анализа финансового состояния организаций, определяющей единые понятийно-категорийный аппарат, алгоритм расчета отдельных показателей и их экономическую интерпретацию, а также устанавливающей научно-обоснованные критериальные значения отдельных финансовых коэффициентов в соответствии со сферой приложения капитала анализируемого хозяйствующего субъекта [7].

Список использованной литературы:

1. Методологические рекомендации по проведению анализа финансово-хозяйственной деятельности организаций от 28.11.2002. Утверждено Госкомстатом России 28.11.2002.
2. Белова М.В. Актуальные вопросы учета, анализа и аудита в условиях конвергенции стандартов бухгалтерского учета и аудиторской деятельности / М.В. Белова, С.А. Касьянова, И.М. Кузнецова, Н.В. Лактионова, З.А. Шарудина. Краснодар, 2016.
3. Кузнецова И.М. Формирование финансового результата торговыми организациями / И.М. Кузнецова // Сфера услуг: инновации и качество. 2012. № 7. С. 10.
4. Лактионова Н.В. Проблемы применения норм законодательства при заключении крупных сделок / Н.В. Лактионова, С.А. Касьянова // Все для бухгалтера. 2010. № 10. С. 37-40.
5. Шарудина З.А. Особенности факторного анализа финансовых результатов деятельности производственных и торговых розничных организаций / З.А. Шарудина // Сфера услуг: инновации и качество. 2012. № 7. С. 19.
6. Шарудина З.А. Аналитические возможности упрощенной бухгалтерской отчетности при проведении внешнего анализа финансового состояния малого предприятия / З.А. Шарудина // Экономика и предпринимательство. - 2016. - № 4-1 (69-1). – С. 1086-1092.
7. Шарудина З.А. Сравнительный анализ официальных методик оценки финансового состояния коммерческой организации / З.А. Шарудина, А.Д. Круглыхина // Вектор экономики.- 2017.- № 6 (12).- С. 5.

Донецкая Мария Александровна,
магистрант 1 курса
Московского Педагогического Государственного Института
Факультет начального образования
кафедра психология младшего школьника

МЕТОДИКА ОБУЧЕНИЯ ОТСТАЮЩИХ УЧАЩИХСЯ 4 КЛАССА РЕШЕНИЮ ЗАДАЧ НА ДВИЖЕНИЕ «СВОЯ ЗАДАЧА»

Аннотация: *Статья посвящена методике для обучения отстающих учеников 4 класса по теме: «Решение задач на движение». Данная методика представляет собой разработанное внеурочное занятие, с помощью которого учитель сможет закрепить и улучшить навыки детей по данной теме.*

Ключевые слова: *Движение, расстояние, скорость, время, встречное движение, движение вдогонку, движение в противоположном направление, движение с отставанием.*

Annotation: *The article is devoted to the method for teaching the lagging behind pupils of the 4th grade on the topic:"solving problems for movement". This methodology is an extracurricular activity developed by which the teacher will be able to consolidate and improve the skills of children on the subject.*

Key words: *Movement, distance, speed, time, counter-movement, movement after movement in the opposite direction, movement with a lag.*

Нами была разработана своя методика обучения для отстающих учеников в решении задач на движение. Основывается наша методика на составлении интересных задач, которые понятны и применимы в обычной жизни. Сюжет задач прост, но понятен, помимо этого некоторые задачи строятся таким образом, что сперва ученик четко следуя условию задачи выполняет решение, а затем «переделывает» условия под себя, решая «свою задачу» (например: Определи на каком расстоянии находится школа от твоего дома.) Задачи такого типа вызывают интерес у учеников, что стимулирует для дальнейшего решения задач, которые в последствие усложняются. Кроме этого задачи представлены в необычной форме, например «квест-игра», где ученики в неформальной обстановке индивидуально и группами решают задачи на движение. Самое главное, что на занятии ученики чувствуют себя комфортно и свободно, они не боятся сделать ошибки, а сделав ошибку с радостью ее разбирают и устраняют. Также приветствуется групповая и парная работа, при такой работе ученики могут помочь друг другу исправить ошибки, подсказать решение, что , на мой взгляд, мотивирует на успех.

Основная задача –это закрепить навыки решения задач и устранить пробелы в задачах на движение, используя при этом совершенно другие задачи, не те, к которым привыкли ученики, решая задачи в классе.

Методика обучения младших школьников решению задач на движение.

Данная методика предполагает проведение дополнительного занятия для детей, у которых есть пробелы в решении задач на движение. Группа детей должна составлять примерно человек 10-15.

Многие, наверное, вспомнили, как сложно было решать задачи такого типа, поэтому цель моего исследования состоит в том, чтобы понять, что конкретно вызывает трудности в решении задач на движение, постараться донести в доступной форме данную тему и на основании этого составить свою методику обучения младших школьников задачам на движение.

Задачи на движение являются одной из самых трудных тем в курсе математики начальной школы. Поэтому важно с первого урока заинтересовать детей и построить работу таким образом, чтобы им было понятно нахождение величин, связанных с решением задач данного типа.

На наш взгляд Методика обучения младших школьников решению задач на движение должна проходить в несколько этапов:

1 этап-Осмысление понятий «расстояние», «скорость», «время», осознание зависимости между скоростью , временем и расстоянием.

2 этап –Вспомнить виды и способы решения задач на движение.

3 этап- «Квест-игра» .

И так, сперва предлагаем разобраться с теорией и понять, насколько дети осознают, что же такое вообще задачи на движение, какие они бывают и понимают ли ученики что такое скорость, время и расстояние.

Эти понятия достаточно сложные для учеников начальных классов, поэтому первым пунктом стоит хорошо разобраться в этих понятиях, чтоб сами ученики привели примеры, где мы можем встретиться со скоростью, а для чего нам нужно расстояние, можем ли обойтись без времени.

Приступаем к первому этапу «Осмысление понятий». Учитель проводит опрос в форме диалога, где дети свободно высказывают свои варианты ответа, рассуждают и слушают друг друга. Также можно предложить самим детям пройтись по классу и посчитать свою скорость, засекая при этом время, которое они потратят. Такое задание заинтересует учеников, они захотят быть самими быстрыми.Самое главное удержать дисциплину, предложив сделать это задание в паре. Один человек из пары будет двигаться, а второй будет засекать время, после чего они вместе подсчитают с какой скоростью двигалась их пара.

Далее предлагаю задать вопрос: «А какой формулой нам необходимо пользоваться, чтобы определить расстояний? Как эта формула называется? Кто сможет ее правильно прочитать?»

Ученики скорее всего ответят правильно на этот вопрос, так как они знакомы с задачами на движение, но это необходимо проделать, чтобы эта формула была у них перед глазами, так как они могут правильно ее назвать, кто-то даже сумеет правильно ее прочитать, но при решении задачи, у них могут появиться совершенно другие знаки, они могут вместо умножения складывать, либо умножать расстояние со скоростью, поэтому следует четко разобрать что на что умножается, возможно даже написать каждую формулу по отдельности для скорости, расстояния и времени.

S =V*T, V= S:T, T= S:V.

После того, как убедимся, что формула эта понятна всем ученикам , и они понимают как ей пользоваться, то предложим решить им простые бытовые задачки, предоставим им возможность посчитать расстояние от своего дома до школы, которое они вряд ли знают ,и расстояние от дома до дачи.

Сперва будем решать задачи, составленные учителем, а потом дадим время, примерно минут 5, чтобы каждый посчитал своё расстояние, при этом у каждого получится своих два ответа.

Важно при самостоятельном решении подсказать ученикам, особенно тем кто едет на машине, что ехать они могут 10 минут, а скорость машины измеряется в км/ч.Следует выдержать время, чтобы дать ребенку сообразить, что минуты мы не можем умножать на км/ч и без перевода в другие единицы измерения скорости нам не обойтись, и только тогда подсказать и дать заранее заготовленную среднюю скорость машины в м/мин.

Средняя скорость машины 67 м/мин.

1) Ваня идет от дома до школы 5 минут. Найди расстояние от дома Вани до школы, зная, что средняя школа ребенка 8-10 лет составляет 33 м/мин.

Посчитай свое расстояние от дома до школы, используя среднюю скорость ребенка и время, за которое ты доходишь до школы.

2) Вова с семьёй каждые выходные ездит на дачу. Они доезжают на дачу обычно за 3 часа, при этом расстояние от квартиры в Москве до дачи составляет 252 км. С какой средней скоростью едет машина?

3) Средняя скорость машины 60 км/ч (1000м/мин), предложим ученикам посчитать расстояние от их квартиры в Москве до дачи, при этом они должны знать примерное время, которое они находятся в пути.

Некоторые ученики могут сказать, что у них нет дачи, тогда можно предложить посчитать им расстояние либо до кого-то из родственников, либо просто расстояние до того места, куда они ездили с родителями или поедут.

Очень важно учителю заранее перевести среднюю скорость автомобиля 60 км/ч в 1000 м/мин, так как многие скажут, что они доезжают до дачи за 45 минут или за 1 час 30 минут. Если им не подсказать и не напомнить, что нельзя умножать минуты на км/ч, то они обязательно это сделают и ответ будет неверен, поэтому сразу им напоминаем, во избежание ошибок и непонимания.

Для справки

Средняя скорость Электрички 50 км/ч

Средняя скорость поезда 32 км/ч

Средняя скорость самолета 900 км/ч

Очень важно правильно и четко объяснять задания, во избежание лишних вопросов, так как эти вопросы вызовут шум по всему классу. Заранее сделать презентацию, где ученики еще смогут наглядно видеть условие задачи и средние скорости для справки. Лучше добавить картинок для наглядности.

И так, теперь мы сами умеем определять расстояние до нужных нам объектов, что наглядно показывает, для чего и где нам может пригодиться формула пути и умение решат задачи на движение.

Теперь переходим ко второму этапу, на котором нам предстоит вспомнить виды и способы решения задач на движение.

У Учителя заранее могут быть заготовлены таблички с видами движений, которые по мере называния можно будет вешать на доску. Либо это может быть презентация, в которой будут нарисованы графики, либо сам учитель по ходу будет рисовать графики на доске. Лучше это делать самому учителю, так как, если буем вызывать учеников, это может растянуться во времени гораздо дольше, чем планируется.

Учитель спрашивает: «Скажите, пожалуйста, а какие вы знаете виды задач на движение?»

Важно тут учитывать программу, по которой учатся ученики, так как у Моро в 4 классе проходят только два вида движения, это Встречное движение и движение в противоположных направлениях, а у Петерсон в 4 классе проходят все 4 типа движения, встречное движение, движение в противоположных направлениях, движение вдогонку и движение с отставанием.

В то время, когда ученики начинают вспоминать виды задач на движение, следует на доске или на экране показать им схемы по мере того, как они будут называть виды.

После видов движения обсудим какую скорость и где нам надо найти. Скорость сближения или скорость удаления.

Со встречным движением, как правило, не бывает промахов, так как наглядно видно, что двигаются навстречу друг другу, значит два объекта встретятся, поэтому скорость сближения, которую мы ищем знаком плюс.

Движение в противоположных направлениях тоже не должно вызвать трудностей, так как по графику тоже очень хорошо видно, что встречи не произойдет, объекты удаляются друг от друга, значит скорость удаления. Но, очень важно обратить внимание на знак, многие ученики могут путать и говорить, что при этом виде движения скорость удаления ищется вычитанием, это совершенно неправильно, поэтому делает акцент на знаке и уточняем то, что скорость удаления при движении в противоположных направлениях ищется знаком +, точно так же как и при встречном движении.

С движениями вдогонку и с отставанием все немного труднее, так как ученики путают где скорость сближения, а где скорость удаления. Это стоит разобрать по подробнее.

При движении вдогонку, обязательно показать график, мы видим, что тот кто догоняет, идет с большей скоростью, поэтому встреча произойдет, а если встреча произойдет, то значит скорость сближения. Но, это скорость мы будем искать вычитанием, из большей скорости будем вычитать меньшую, это очень важно прям «разжевать», потому что все равно очень часто бывает такое у учеников, что вроде и говорят правильно и форму запишут правильно. Но как надо будет решать задачу они будут складывать две скорости, а не вычитать из большей меньшую. Поэтому четко проговариваем формулу скорости сближения при данном типе движения, просим отдельных учеников повторить тоже самое, после чего переходим к последнему типу движения.

Движение с отставанием тоже вызывает определенные трудности, так как очень важно пояснить ученикам то. Что встречи при этом виде движения не произойдет, так как первым идет тот, у кого скорость больше, а за ним движется объект с меньшей скоростью, поэтому он никогда не догонит впереди идущего. Если встреча не произойдет, значит скорость удаления, которая тоже ищется знаком минус, опять же вычитать будем из большей скорости меньшую.

Это очень-очень важно проговорить и разобрать, потому что ученики очень часто путают знаки при нахождении скоростей сближения или удаления.

После того, когда вспомнили виды движения и формулы нахождения скоростей сближения и удаления, предложим ученикам, используя только схемы , решить задачи.

Задачи учитель подбирает сам, ориентируясь на уровень своих учеников. Можно распечатать и каждому ученику дать листок с

заготовленными схемами, либо просто схемы сделать в презентации. А решать на доске и в тетрадях. Каждую задачу разбираем досконально, например:

Спрашиваем конкретного ученика: «Что ты можешь сказать, используя схему? Какой вид движения перед нами? Скорость сближение или удаления? Что нам нужно найти? По какой формуле будем искать?» Далее даем время посчитать и записать ответ.

После того, как разобрались с видами движения и потренировались решать задачи на разные виды движения, предлагаем ученикам одну очень необычную задачу-сказку, которую все хорошо знают.

Задача-сказка «Колобок»

Колобок укатился с окошка от бабушки с дедушкой и отправился путешествовать в лес.

Колобок катился со средней скоростью 47 м/мин.

1) Через 7 минут колобок встретил зайца. Какое расстояние прокатился колобок до зайца?

2) На разговоры с зайцем колобок потратил 3 минуты.

3) Затем колобок покатился дальше и встретил волка. Расстояние от зайца до волка было в 3 раза больше, чем расстояние от дома Колобка до зайца. Зная, что скорость колобка не менялась на всем пути, найди расстояние до волка и время, за которое колобок докатился от зайца до волка.

4) С волком колобок разговаривал 5 минут и покатился дальше.

5) А дальше на пути Колобку встретился через 11 минут медведь. На каком расстоянии находился медведь от волка?

6) С медведем колобок поговорил всего 4 минуты и покатился дальше.

7) Через 282 м Колобка остановила лиса. Сколько минут колобок катился от медведя до лисы?

8) Целых 10 мин Колобок пел песенки лисе.

Всем хорошо знаком трагичный конец этой сказки, но в математике иногда бывает все совсем иначе. Узнай, какое время затратил колобок на сове путешествие и помни, что, если колобок путешествовал больше 1 часа, то он зачерствел, и лиса не сможет его съесть. А также посчитай сколько всего км Колобок катился по лесу? Стала ли есть лиса Колобка?

Предлагаю заранее подготовить распечатанный текст задачи и раздать хотя бы листок на парту, чтоб тест задачи был перед глазами у учеников. Затем очень важный момент: учитель прорабатывает каждый ход задачи и контролирует его вместе с учениками. На доске должны быть все действия, чтоб могли проверить себя ученики, но действия следует записывать только тогда, когда все уже оговорили и, например, все пишут у себя в тетрадях, а один записывает и решает данное действие на доске.

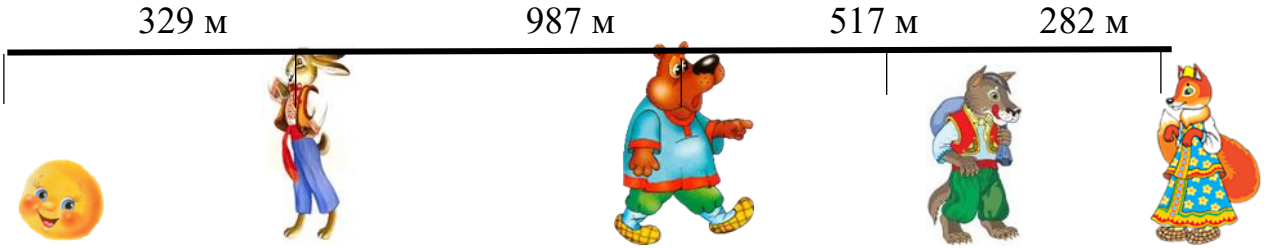
Очень важно для этой задачи

1.нарисовать схему, на которой будет видно четко расстояние между сказочными героями, так дети не запутаются и им будет все понятно.

2.Вопрос про подсчет времени тоже совсем не простой и вызовет обязательно затруднения, потому что будет трудно сосредоточиться и не потерять нигде «время». На усмотрение учителя, можно предложить сперва

проработать хорошо текст задачи и выделить в условии карандашом или фломастером то количество времени, которое колобок потратил на разговоры или на дорогу.

3.Пояснять каждое действие, чтоб могли понять что и зачем они искали, потому что они могут понять в тот момент, когда записывали и решали это действие, но спустя еще три четыре действия, они совершенно забудут что искали пару действий назад, им придется перечитывать условие и это только лишняя трата времени.



Не забываем записать ответ, в котором важно ответить на вопрос, съела ли лиса Колобка в нашей задаче-сказке.

И в завершении переходим к 3 этапу- это Квест-игра, которая будет состоять из задач, игра это командная, но сами задачи сперва будут решаться индивидуально каждым учеником, после чего им нужно будет решить финальную общую задачу, в завершении они смогут проверить себя, подставив свои ответы, которые они получили, решая индивидуальные задачи, в числовые выражения, а ответами в этих числовых выражениях как раз должны получиться ответы на общую задачу, которую они решали все вместе.

Теперь разберем все поподробнее.

Квест называется «В мире животных». Называется так потому что, все задачи про животных, все задачи реальные, так как мы будем использовать реальные скорости животных. Скорости животных будут на экране проектора, каждый ученик сможет посмотреть нужную ему скорость в любой момент, подняв голову. Учителю, нужно будет заготовить это заранее.

В каждой команде должно быть не меньше 5 человек, иначе придется одному самому быстрому решать две задачки индивидуальные. Каждому ученику выдается специальный листочек, на котором написано условие задачи, и на этом же листочке ученик будет писать решение и ответ. Каждый листочек пронумерован, так одной команде достается пять совершенно разных задач и другой команде такие же пять задач. Так мы сможем проверить, что понял ученик из пройденного ранее.

Задачи:

1. Акула проплывает 280 км за 4 часа. За сколько проплывет это же расстояние дельфин, если его скорость в 2 раза меньше скорости акулы.
2. Из своих домов одновременно в одном направлении вышли Жук-Носорог и Улитка, причем Жук-Носорог шел за Улиткой. Через 5 минут Жук-Носорог догнал улитку. На каком расстоянии находятся их домики?
3. Пчела без груза пролетает расстояние от улья до цветка за 12 сек, а обратно летит с нектаром 16 сек. Найди скорость пчелы с нектаром.

Не забудь воспользоваться таблицей скоростей!

4. Тюлень и Морской котик плывут навстречу друг другу. Через сколько часов они встретятся друг с другом, если расстояние между ними 516 км?

5. Из под одного куста одновременно в одном направлении выбежали заяц и лиса. Как далеко убежит заяц от лисы за 2 часа?

Скорости животных

Улитка 7 см/мин

Жук-Носорог 56 см/мин

Пчела 8 м/сек

Тюлень 25 км/ч

Морской котик 18 км/ч

Заяц 55 км/ч

Лиса 50 км/ч

Важно обратить внимание на 1 задачу, так как ее можно решить двумя способами, ведь если скорость дельфина в 2 раза меньше скорости акулы, а расстояние одно и то же, то можно просто умножить время, за которое проплывает это расстояние акула, на 2 и это и будет время, за которое проплывет это расстояние дельфин. Надо еще заметить, что в таблице скоростей скорости акулы и дельфина не даны, это тоже надо сразу ученику сказать, а то он потерянно будет их искать, даже не прочитав до конца свою задачу. Второй способ, не используя вообще скоростей, ученик вряд ли использует, но его надо просто иметь ввиду.

В тот момент, когда ученики решают каждый свою задачу, учитель контролирует весь этот процесс, следит за дисциплиной, чтоб ученики не мешали друг другу. Мой совет –нужно попросить учеников, как только они решат свои задачки, чтоб подняли руку, тогда учитель быстренько подойдет и посмотрит ответ, чтоб если что у ученика было время исправить ответ своей задачи заранее. Если ответ неверен, то учитель смотрит решение и определяет, в чем именно ошибся ученик, либо он неправильно посчитал, либо запутался в скоростях сближения и удаления.

После того, как вся команда решила свои индивидуальные задачки, раздаем им «поле игровое», в центре которого написана еще одна задачка, которую им нужно решить вместе, а по бокам этого «Игрового поля» ученики приклеивают свои решенные задачки(у каждой задачки есть номер).

Командная работа

Задача: Ночью животные решили поменяться зоопарками. Из Южного зоопарка в Северный бегут лев и зебра, а из Северного в Южный жираф и страус.

1) Через сколько часов встретятся зебра и страус, если между зоопарками расстояние 402 км?

2) Какое расстояние будет между страусом и жирафом через 4 часа?

3) За сколько часов лев добежит из Южного зоопарка в Северный? В ответ укажи целое число.

Южный 402 км Северный

Скорости для справки:

Жираф 55 км/ч

Зебра 64 км/ч

Страус 70 км/ч

Лев 80 км/ч

Учителю следует сперва прочитать задачу самой вслух, затем обратить внимание на таблицу скоростей животных, чтоб ученики в схеме подписали все, что им известно, затем ученикам предоставляется минут 5-7 поразмыслить и решить задачу самостоятельно.

Главные ошибки, которые ученики делают в задачах такого типа, это то, что они неправильно находят скорости сближения удаления, поэтому нужно, чтоб у них постоянно был наглядный материал на доске с видами движения и с нахождением скорости сближения и удаления.

Может вызвать затруднение третий вопрос в задаче, потому что , как правило, второе предложение ученики могут не прочитать или совсем не вдуматься в него, ведь там следует выполнить деление с остатком и в ответ указать именно целое число, а ученики начинают делить, понимают, что нацело не делится, они к этому не привыкли, их это вводит в ступор и они начинают еще раз перепроверять все, пересчитывать, вместо того, чтобы до конца прочитать вопрос. Поэтому, чтобы не тратить лишнее врем. Учителю спустя минуты 4-5 следует напомнить ученикам, что в 3 вопросе нужно указать в ответ именно целое число.

После того, как команда решила всю задачу и ответила на все три вопроса, она переворачивает игровое поле и проверяет сама себя, подставляя свои ответы в числовые выражения.

Важно уточнить, что следует вспомнить про порядок действия и обращать внимание на скобки.

У команд должны совпасть ответы на числовые выражения с ответами той задачи, которую они решали вместе. Как раз перед ними три выражения, а у задачи, которую они решали вместе, тоже три ответа, если все ответы совпали, то команда все решила верно, а если какой-то из ответов не совпал, значит где-то есть ошибка, которую уже помогает найти учитель. В выражения нужно подставлять ответы, которые ученики получили, решая свои индивидуальные задачи.

Занятие считается законченным, когда каждая команда выполнила и проверила свою задачу правильно.

Использованные источники

1.Салмина Н. Г., Сохина В. П. Обучение математике в начальной школе.— М., 1975. — 184 с.

УДК 69.05

Алексеева И.А.
студент магистратуры
2 курс, Институт строительства и архитектуры
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский Московский государственный строительный университет»
Россия г. Москва
Научный руководитель:
Олейник П.П., доктор технических наук, профессор
профессор кафедры «Технологии и организации строительного производства»
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский Московский государственный строительный университет»
Россия г. Москва

МЕТОДИКА ОПРЕДЕЛЕНИЯ ОПТИМАЛЬНОЙ ОЧЕРЕДНОСТИ ВОЗВЕДЕНИЯ ГРАДОСТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА

Аннотация: *Очередность строительства зданий и сооружений в пределах градостроительного комплекса и связанный с ним порядок инженерного обеспечения предопределяют организацию строительного производства и его эффективность. Даже после того как конкретный микрорайон выбран под застройку градостроительными комплексами и утверждены титульные списки строек, с организационной и экономической точек зрения имеет большое значение, в какой последовательности вести застройку территории градостроительного комплекса.*

Ключевые слова: *Микрорайон, градостроительный комплекс, здание, очередность, проектирование, строительство.*

THE METHOD OF DETERMINING THE OPTIMUM SEQUENCE OF ERECTION OF THE URBAN COMPLEX

Annotation: *The sequence of construction of buildings and structures within the urban complex and the associated engineering procedure determine the organization of construction production and its effectiveness. Even after a particular neighborhood is chosen for building urban complexes and approved title lists of buildings, from the organizational and economic point of view, it is of great importance in what sequence to build the territory of the urban complex.*

Key words: *District, urban complex, building, sequence, design, construction.*

При застройке территории градостроительными комплексами целесообразно создавать долговременный комплексный строительный поток, который представляет собой группу организационно связанных объектных и специализированных потоков, объединённых общей продукцией в виде комплекса зданий и сооружений.

Определять очередность застройки территории градостроительными комплексами предлагается в следующей последовательности:

1. Подготовка, изучение и анализ исходных данных

На первом этапе после анализа характеристик градостроительного комплекса и изучения каждого входящего в него объекта определяются: организационно-технологическая схема строительства; деление объекта на узлы и очереди; исполнители работ; специализированные и объектные потоки; основное направление работы, отражающее технологическую последовательность строительства, и промежуточные локальные цели.

2. Определение количества и перечня объектных потоков

Архитектурные, объемно-планировочные и конструктивные решения объектов, входящих в градостроительный комплекс, определяют количество и перечень объектных потоков, формируемых в составе комплексного.

При строительстве жилищно-гражданских комплексов рекомендуется организовывать объектные потоки по: внутриплощадочным и внеплощадочным коммуникациям раздельно по их видам; возведению жилых зданий, однотипных по применяемым конструкциям; возведению зданий культурно-бытового назначения; благоустройству и озеленению территории. Культурно-бытовые здания возводятся в объектном потоке для неоднородных объектов, а в случае их незначительного числа – вне потока [1].

3. Определение номенклатуры и технологической последовательности специализированных потоков

В составе каждого объектного потока определяется интенсивность ведущего специализированного потока. В основном, в строительстве важнейшим специализированным потоком является поток по монтажу конструкций, интенсивность его предопределяется производительностью используемых в нем ведущих монтажных механизмов.

Определяется продолжительность ведущего объектного потока в составе комплексного

$$T_1 = \tau_1 + P_1/I_1, \quad (1)$$

где T_1 - продолжительность ведущего объектного потока; τ_1 - период развертывания ведущего объектного потока; P_1 - объем работ ведущего специализированного потока в ведущем объектном потоке; I_1 - принятая расчетная интенсивность ведущего специализированного потока.

Величина τ_1 определяется по проектам-аналогам, по типовым графикам производства работ, принятым в подрядной организации, или экспертным путем.

Величина P_1/I_1 представляет собой продолжительность выпуска готовой продукции специализированным потоком, а также период выпуска готовой продукции объектным потоком.

Определяется продолжительность подготовительного периода $\mathrm{T_п}$ и общий срок строительства

$$T = T_{\text{п}} + \mathrm{T_1}, \quad (2)$$

Величина $\mathrm{T_п}$ определяется конкретными условиями осуществления строительства и принимается для ориентировочных расчетов равной 0,1 - 0,2 общей продолжительности строительства.

4. По каждому из объектов, входящих в градостроительный комплекс, определяются трудоемкость и нормативная продолжительность

$$Q = \text{Н}_{\text{вр}} \cdot V \quad (3)$$

где $\text{Н}_{\text{вр}}$– норма времени на единицу измерения;

V – объем работы (количество единиц).

$$T = \frac{Q}{N \cdot k} \quad (4)$$

где N – численность рабочих, занятых в работе или комплексе работ;

k – сменность.

5. Выделяются группы технологически однородных объектов

Группировка объектов производится по основным признакам однородности: назначению будущего объекта, типизации, серийности производства, конструктивным и объемно-планировочным решениям, специализации подрядных организаций - исполнителям. Исходя из конкретных условий потоки могут формироваться из объектов разных по типу, сформированных на основании одинаковой структуры работ и технологических процессов строительства.

6. Выделяются параллельные объектные потоки в составе технологически однородных объектов. При этом необходимо следить за соблюдением нормативной продолжительности строительства каждого объекта и обеспечением сдачи объектов в течение одного года.

Затем в каждом объектном потоке определяют набор объектов, формирующихся исходя из территориальной объединенности с учетом минимума их суммарного ввода в эксплуатацию.

7. На данном этапе происходит разбиение объектов на захватки с учетом производственно-технологических процессов, которые зависят в первую очередь от месторасположения башенных кранов.

Необходимо, чтобы последовательность движения потоков соответствовала принятой организационно-технологической схеме строительства градостроительного комплекса.

8. Формируются всевозможные варианты освоения захваток, т.е. последовательность передвижения объектных потоков по захваткам и объектам. Необходимо, чтобы выбранные варианты очередности обеспечивали рациональность движения кранов и беспрепятственную эксплуатацию вводимых объектов в условиях развивающегося рядом строительства.

Объектные потоки необходимо увязывать между собой чтобы, пространственное и временное развитие потоков обеспечивало высокую комплексность застройки, объекты на отдельных участках и в микрорайоне в целом вводились в эксплуатацию с наименьшими временными разрывами, что позволит большинству жителей сразу после заселения пользоваться всеми видами обслуживания, предусмотренными проектом [2].

9. После формирования всех объектных потоков и разделения на захватки с учетом очередности необходимо определить потребность в основных ресурсах во времени, необходимых для выполнения того или иного

процесса. Затем на основании этого принимается оптимальный вариант. [3]. Одним из критериев оптимальности принимается либо минимальное время простоя захваток при заданном уровне ресурсов, либо минимум ресурсов, которые одновременно используют для обеспечения нормативного срока возведения объекта.

10. Исходя из сроков строительства объектов определяют необходимые технико-экономические показатели календарного плана:

- распределение капитальных вложений;
- выполнение объемов СМР;
- потребность в основных материалах, конструкциях, полуфабрикатах;
- потребность в основных машинах и механизмах;
- потребность в трудовых ресурсах.

В итоге, если потребности при строительстве в каком-либо ресурсе не удовлетворены, то необходимо скорректировать календарный план с целью учета возможности ресурсного обеспечения и организационно-технологических ограничений. Затем внести соответствующие корректировки в вышеуказанные документы.

Современное динамичное развитие строительного производства требует совершенствование методов определения правильной очередности застройки территории, обеспечивающих планомерный ввод объектов в эксплуатацию, загрузку инженерных сетей и предприятий коммунального, культурного и бытового назначения на проектную мощность в кратчайшие сроки, равномерное распределение капитальных вложений, рентабельность производства.

Использованные источники:

1. Киевский Л. В. Комплексность и поток. – М.: Стройиздат, 1987.
2. Олейник П.П. Организация, планирование и управление в строительстве. – М.: Издательство АСВ, 2014.
3. Киевский Л. В. Планирование и организация строительства инженерных коммуникаций. – М.: СвР-АРГУС, 2008.

УДК 631.243.3

Кечкин Иван Александрович, ассистент
Московский государственный университет
технологий и управления им. К.Г.Разумовского
(Первый казачий университет)
г. Москва, Россия,
ВНИИЗ-филиал «ФНЦ пищевых систем
им. В.М.Горбатова
г. Москва, Россия

МЕТОДИКА ПРОВЕДЕНИЯ РАБОТ ПО ВЕНТИЛИРОВАНИЮ ЗЕРНА В СИЛОСЕ ВМЕСТИМОСТЬЮ 10000 ТОНН

Аннотация: *разработана методика проведения работ по вентилированию зерна в металлическом силосе 10 000 тонн.*

Abstract: *the technique of carrying out works on ventilation of grain in a metal silo of 10 000 tons is developed.*

Ключевые слова*: вентилирование зерна, методика проведения работ.*

Key words: *grain ventilation, methods of work.*

Силос, вместимостью 10000 тонн имеет диаметр 28,3 м, высоту вертикальной стенки 17,2 м при общей высоте 25,1 метра.

Повышение урожайности сельскохозяйственных культур невозможно без применения удобрений [1], а увеличение сроков хранения в металлических силосах невозможно без применения принудительного вентилирования зерна.

Для вентилирования зерна в силосе вместимостью 10000 тонн используется 4 одинаковых вентилятора импортного производства. Каждый из вентиляторов подает воздух в отдельную систему воздухораспределительных каналов, расположенных в ¼ части площади силоса, в соответствие с рисунком 1.

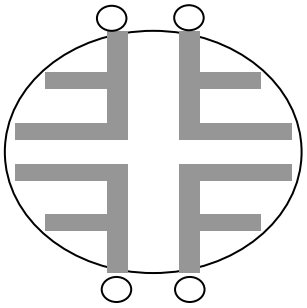


Рис.1 - Схема расположения воздухораспределительных каналов в силосе вместимостью 10000 тонн.

Исследования аэродинамических характеристик зерна в силосе с таким расположением воздухораспределительных каналов позволяет определить нижнюю границу слоя зерна, в котором следует измерять перепад давления для определения расхода воздуха.

Норматив для определения объема нагнетаемого воздуха в зависимости от массы зерна не учитывает скорости воздуха [2]. Минимально допустимая подача воздуха в металлическом силосе принимается равной 10 м3/ч·т [3].

При проведении экспериментов было измерено: давление, перепад давления в зерновой массе и расходы воздуха, нагнетаемые вентиляторами. Давление и перепады давления измеряли на разных уровнях по высоте силоса в диаметрально противоположных направлениях. Расходы воздуха измеряли в воздуховодах, соединяющих вентиляторы с силосом.

Для измерения давления и перепада давления воздуха внутри силоса использовали дифманометр-напоромер ДНМП-100-М1-600Ра-2,5-УЗ. Предел измерения данного прибора 600 Па, диаметр циферблата 100 мм, класс точности-2.5. Прибор устойчив к воздействию температуры окружающего воздуха от минус 50 до плюс 60°С и относительной влажности до 98% при температуре 35°С. Расход воздуха измеряли по общепринятой методике с использованием пневмометрической трубки Пито и цифрового дифманометра. Погрешность измерения составляет не более 5%.

Места отбора давлений воздуха внутри силоса вместимостью 10000 тонн осуществляли при помощи штуцеров, расположенных на 3-х уровнях по высоте (см. рис. 2). На первом уровне, на высоте 1 метр от воздухораспределительной решетки.

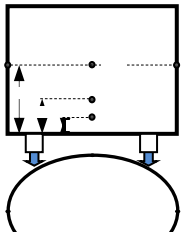


Рисунок 2 - Схема расположения точек замера на стенке силоса

Такое же расположение штуцеров на втором уровне на высоте 2 метра от решетки. На третьем уровне, на высоте 4 метра от решетки, установлено 4 штуцера через 90°.

Перепады давления измеряли между штуцерами 1-го и 3-го уровней, в слое толщиной 3 метра, и между штуцерами 2-го и 3-го уровней, в слое толщиной 2 метра. Эти измерения проводили при всех 4-х включенных вентиляторах, при 3-х, при 2-х и при 1-ом. Отключением вентиляторов изменялись режимы вентилирования и места подачи воздуха в зерновую массу.

В каждом режиме вентилирования в слое толщиной 3 м или 2 м было произведено 8 измерений перепадов давления воздуха. Те режимы, в которых разность между максимальным и минимальным значением перепада давления не превышает 15 Па, относили к режимам с равномерным распределением давления по сечению силоса. Ограничение в 15 Па принято исходя из класса точности измерительного прибора. Если расхождения менее 15 Па, то измеренные значения перепадов можно считать не отличающимися друг от друга. Для режимов с равномерным распределением давления вычисляли

среднее значение перепада давления, которое использовали в дальнейших вычислениях скорости фильтрации воздуха через зерновой слой.

Для вычисления расхода воздуха, проходящего через зерновой слой внутри силоса, использовали известную формулу Рамзина.

$$\Delta P = 9.81 \cdot A \cdot H \cdot \upsilon^{n}, \text{ где}$$

ΔP – среднее значение перепада давления в слое зерна, Па;

H – толщина слоя, мм;

υ – скорость фильтрации или расход воздуха, отнесенный к площади силоса, м/с;

A, n – постоянные коэффициенты, зависящие от размеров, формы и степени уплотнения зерен в насыпи (см. таблицу 1.).

Таблица 1 - Значения коэффициентов A и n для различных культур

Культура	*A*	*n*	*Культура*	*A*	*n*
Пшеница	1,41	1,43	Кукуруза	0,67	1,55
Рожь	1,76	1,41	Горох	0,82	1,51
Овес	1,64	1,42	Гречиха	1,76	1,41
Ячмень	1,44	1,43	Просо	2,34	1,38

Скорость фильтрации вычисляли по формуле:

$$v = \sqrt[n]{\frac{\Delta P \cdot A \cdot H}{9,81}}$$

Расход воздуха, проходящего через зерновой слой, вычисляли по формуле:

$$Q_з = 3600 \cdot v \cdot F \text{ , где}$$

$Q_з$ – расход воздуха через зерновой слой, м^3/ч.

F – площадь сечения силоса, м^2.

Утечки воздуха из силоса вычисляли как разность расходов воздуха, нагнетаемого вентиляторами и проходящего через зерновой слой.

$$\Delta Q = Q_в - Q_з \text{ , где}$$

$Q_в$ – расход воздуха, нагнетаемый вентиляторами в силос, м^3/ч.

Удельные затраты энергии определяли по следующей формуле.

$$\mathrm{V}g = \frac{N}{M} \text{ где}$$

N – мощность эл. двигателей вентиляторов, кВт;

M – масса зерна вентилируемого в силосе, т.

1. Методика получения данных о переходных процессах изменения температуры зерна по слоям зерновой массы при включении системы активного вентилирования и обработки этих данных с целью получения соответствующих динамических моделей.

Контроль температур ведется непрерывно в режиме нормальной эксплуатации объекта посредством штатно установленных в силосе цифровых термоподвесок.

2. Методика оценки критических изменений граничных условий при хранении зерна в металлическом силосе.

В металлическом силосе наиболее неблагоприятные условия хранения создаются в верхней части зерновой насыпи [4].

Оценка условий возникновения рисков конденсационного увлажнения зерна в металлическом силосе проводится методом расчетного моделирования.

Мониторинг гигро-термического состояния внутренней поверхности кровли силоса проводится в режиме нормальной эксплуатации силоса при наступлении характерных условий конденсатообразования.

3. Методика разработки корректирующих воздействий.

Корректирующие воздействия разрабатываются для применения с целью предупреждения рисков конденсационного увлажнения зерна. Среди них имеются конструкторские предложения для изготовителей силосов, мероприятия пассивного противодействия конденсационным процессам и мероприятия активного воздействия.

Список использованной литературы:

1. Бузетти К. Д., Иванов М. В. Влияние на экосистему, качество сельскохозяйственной продукции и здоровье людей, минеральных и органических удобрений применяемы в отраслях АПК – журнал «Аллея науки» №4, 2018

2. Кечкин И. А. «Аэродинамические параметры воздуха при вентилировании зерна в силосах вместимостью 1000, 2000, 5000 и 10000 тонн», сборник научных трудов I-ой Международной научно- практической конференции молодых ученых и аспирантов., 2018. – С. 46.

3. Агропромышленный портал России [электронный ресурс]. Активное вентилирование в силосах элеваторов. Режим доступа: - http://agro-portal24.ru/hranenie-zerna/3003-aktivnoe-ventilirovanie-v-silosah-elevatorov.html - (Дата обращения: 04.01.2012).

4. Кечкин И. А., Разворотнев А. С., Гавриченков Ю. Д. Режимы хранения и вентилирования зерна пшеницы в металлических силосах большой вместимости. Хлебопродукты, 2017. № 11 - С. 58

УДК 658.152

Кусякаева А.Я.
Студент бакалавриата
Стерлитамакский филиал БашГУ
Научный руководитель:
Алтынбаева Л.Е., к.э.н., доцент
Россия г. Стерлитамак

МЕТОДИКИ АНАЛИЗА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ ПРЕДПРИЯТИЯ И ИХ СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

Аннотация: *В статье произведено сравнение различных методик анализа основных средств предприятия и оценки их эффективности.*

Ключевые слова: *основные средства, анализ основных средств, эффективность использования основных средств, фондоотдача.*

METHODS OF ANALYSIS OF FIXED ASSETS OF THE COMPANY AND THEIR COMPARATIVE CHARACTERISTICS

Abstract: The article made a comparison of different techniques for the analysis of fixed assets of the company and evaluating their effectiveness.

Key words: fixed assets, analysis of fixed assets, efficiency of use of fixed assets, return on equity.

К одному из главных условий повышения эффективности производства на предприятиях относят обеспеченность их основными средствами с необходимой количественной и качественной структурой и максимальное их использование.

В связи с этим, актуальным вопросом является анализ основных средств, оценка динамики показателей основных средств и эффективности их использования, результаты которого позволяют рационально ими управлять и влиять на финансовые результаты деятельности предприятия в целом. Также итоги анализа отвечают на вопрос о самом эффективном способе улучшения использования основных средств предприятия в определенный период его деятельности. Результаты такого анализа позволят руководству предприятия выделить направления и резервы повышения эффективности использования основных средств, а кроме того, вовремя обнаружить и скорректировать негативные отклонения, которые в дальнейшем могут повлечь серьезные последствия для успешной деятельности предприятия.

Анализ основных средств в процессе исследования имеет последовательный, многоэтапный характер, что позволяет определить не только состояние и эффективность использования средств труда на текущий момент времени, но и способствует, по результатам аналитической работы, разработке мероприятий, применение которых сможет улучшить показатели эффективности функционирования хозяйствующего субъекта в будущем.

В экономической литературе нет единой точки зрения на проведение анализа основных средств.

В Таблице 1 представлена сравнительная характеристика подходов к

анализу основных средств, следующих авторов: И.Н.Чуев, Л.Н.Чуева, Т.Б. Бердиникова, Г.В.Савицкая, Л.В. Донцова.

Таблица 1

Авторские методики анализа основных средств

Авторы	Этапы	Показатели эффективности основных средств
И.Н. Чуев, Л.Н. Чуева [4, С. 149]	Анализ состава, структуры и динамики основных средств. Определение степени влияния использования основных фондов на объем продукции и другие экономические показатели. Расчет коэффициента, характеристика эффективности использования основных средств. Факторный анализ фондоотдачи основных средств.	Фондоотдача Фондоемкость Фондовооруженность Фондорентабельность
Т.Б. Бердникова [1, С. 147]	Анализ стоимости основных средств. Анализ использования основных средств. Анализ причин морального и физического износа. Анализ начисления амортизации и ее использования.	Интенсивность использования. Загрузка оборудования. Коэффициент полезного действия машин и механизмов
Г.В. Савицкая [3, С. 184]	Анализ состава, структуры и динамики основных средств Анализ эффективности использования основных средств Факторный анализ фондоотдачи и рентабельности основных средств	Фондоотдача Фондоемкость Фондовооруженность Рентабельность основных средств ±Экономия основных средств
Л.В. Донцова [2, С. 238]	Анализ структуры и динамики основных средств Оценка эффективности использования основных средств Факторный анализ фондоотдачи основных средств Выявление резервов повышения эффективности использования основных средств	Фондоотдача Фондоемкость Фондовооруженность Фондорентабельность

В порядке проведения анализа эффективности использования основных средств имеются определенные особенности. Авторы по разному интерпретируют эти особенности. Например, методики И.Н. Чуевой, Л.Н. Чуевой, Г.В. Савицкой и Л.В. Донцовой во многом схожи, они предлагают включить в содержание аналитических процедур анализ динамики и структуры основных средств, анализ эффективности использования, факторный анализ фондоотдачи основных средств.

Методика Бердниковой Т.Б., отличается от данных методик своими этапами и процедурами, так как в качестве аналитических процедур она

использует анализ стоимости основных средств; анализ использования основных средств, при помощи расчета таких коэффициентов как интенсивность использования, загрузка оборудования, коэффициент полезного действия машин и механизмов; анализ причин морального и физического износа; анализ начисления амортизации и ее использования.

Изучение методики анализа основных средств различных авторов, показало, что система показателей как оценочных критериев различается. Общую цель можно описать следующим образом – это повышение эффективности использования основных средств. Выбор задач, как правило, зависит от направления, по которому авторы предлагают проводить анализ основных средств.

Поэтому в рамках данной статьи предлагается проведение анализа основных средств предприятия при помощи следующих этапов:

1. Анализ состава, структуры и динамики основных средств.

2. Оценка эффективности использования основных средств при помощи расчета следующих коэффициентов: фондоотдачи, фондоемкости, фондовооруженности, фондорентабельности, интенсивности использования, загрузки оборудования, коэффициента полезного действия, машин и механизмов.

3. Факторный анализ фондоотдачи и рентабельности основных средств.

Таким образом, изученные методики анализа основных средств И.Н. Чуевой, Л.Н. Чуевой, Г.В. Савицкой и Л.В. Донцовой имеют общую цель – это повышение эффективности использования основных средств, а выбор задач и показателей оценки различаются.

Использованные источники:

1. Бердникова Т.Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учеб. пособие / Т.Б. Бердникова. – М.: ИНФРА-М, 2013. – С. 97.

2. Донцова Л.В., Никифорова Н.А. Анализ бухгалтерской (финансовой) отчетности. – М.: Изд-во «Дело и сервис», 2015. – 336 с.

3. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности: учеб. / Г. В. Савицкая. – Минск: РИГТО, 2016. – 367 с.

4. Чуев И.Н., Л.Н. Чуева. Комплексный экономический анализ финансово-хозяйственной деятельности. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2010. – 384 с.

УДК 693

Евдокимов В. О.
Студент магистратуры
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский Московский государственный строительный университет» 4 курс ИСА ПГС
Россия, г. Москва
Пашкова Наталья Константиновна
студент
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский Московский государственный строительный университет» ИГЭС ТЭС
Россия, г. Москва
Научный руководитель: Морозова Д.В., доц., канд. техн. наук, проф.
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский Московский государственный строительный университет»
Россия, г. Москва

МЕТОДИКИ РАСЧЕТА ВЕТРОВОЙ НАГРУЗКИ НА ВЫСОТНОЕ ЗДАНИЯ. ИХ РЕАЛИЗАЦИЯ В БУДУЩЕМ

Аннотация: *В статье анализируются исследования уточненных методик расчета ветровых нагрузок на высотное здание. Исходя из значительной ответственности высотных зданий, к ним должны предъявляется повышенные требования к расчетам и использовании наиболее точных и научно обоснованных методик расчета.*

Ключевые слова: *методики, расчет, нагрузки, здание, конструкции.*

Abstract*: Based on the significant responsibility of high-rise buildings, they should be subject to increased requirements for the calculations and the use of the most accurate and scientifically based methods of calculation.*

Keywords: *methods, calculation, loads, building, construction.*

В настоящее время все чаще проводятся исследования по определению воздействий ветра на высотные здания. Исходя из значительной ответственности высотных зданий, к ним должны предъявляется повышенные требования к расчетам и использовании наиболее точных и научно обоснованных методик расчета. Изучая данную тему, можно выделить методики, которые необходимо использовать в практике инженерам-строителям для уточненных расчетов и результатов.

Аналитические методики: все расчеты высотных зданий на ветровые нагрузки должны производится согласно системе нормативных документов в строительстве или рекомендациях, разработанных в рамках научно-технического сопровождения. Особое внимание стоит обратить, на изучение строительных норм и правил, действующих в других странах, так как высотное строительство за рубежом развито лучше, чем в России. Большинство строительных правил и норм предлагают рассматривать уточненные методики расчета для более точной оценки напряженно-деформированного состояния конструктивных элементов высотного здания.

Необходимо отметить, что ни СП, ни региональные нормативные документы не учитывают варианты расположения высотного здания в застройке и его интерференцию. Увеличение скорости ветра исходя из влияния соседних зданий и рельефа местности не учитывается. (а вот нормы зарубежных стран принимают этот фактор повышающими коэффициентами 1,8 – 2,0). Аэродинамический коэффициент на наветренной поверхности отдельно стоящего высотного сооружения определяется как постоянная по высоте величина, не зависящая от жесткостных характеристик здания. Необходимы новые методики принятия уточняющих аэродинамических коэффициентов.

Рис.1. Аэродинамическое моделирование

Аэродинамическое моделирование: для высоких зданий и сооружений нормативную ветровую нагрузку следует определять на основании модельных исследований в специализированных аэродинамических трубах. Необходимо осуществлять моделирование обтекания нормативным ветром проектируемого строительного сооружения с учетом интерференции от аэродинамически значимых объектов окружающей застройки. В аэродинамической трубе (рис.1) определяются параметры давления на здание, влияние на окружающую среду, шум от ветра и другие показатели. Результаты, полученные при испытании в аэродинамической трубе, переносятся на реальный объект с различными коэффициентами точности.

Математическое моделирование — менее надежный способ исследования аэродинамики здания с учетом застройки в связи с тем, что одновременно существуют ламинарные, турбулентные, вихревые и т. п. зоны движения, для каждой из которых необходимо иметь значения коэффициентов, характеризующих движение в этих зонах, связь между ними и характер застройки. С появлением мощной, легко доступной компьютерной техники для специалистов по математическому моделированию аэродинамики появилась возможность существенно повысить надежность расчетов.

Компьютерное моделирование: в последнее время идет бурное обсуждение развития методов вычислительной аэрогидродинамики (CFD), совершенствуются технологии расчетов на фоне неуклонно возрастающей мощности компьютеров. В будущем роль математического моделирования, как показал опыт в смежных отраслях (например, аэрокосмической) и задачах (строительная механика), будет только возрастать. К настоящему времени разработаны и распространяются разнообразные универсальные компьютерные CFD-пакеты (FLUENT, STAR-CD, VP2/3, FLOW3D, ANSYS-

CFX и др.), основанные на численном решении систем уравнений, отражающих общие законы механики сплошной среды и предназначенные для решения широкого круга задач прикладной аэрогидродинамики и теплообмена. Применение пакетов такого уровня в университетах пока редки, поскольку они сложны, дорогое программное обеспечение и для их эффективного использования требуется опыт.

Целью компьютерного моделирования является численное воспроизведение обтекания нормативным ветром проектируемого сооружения и аэродинамически значимых объектов окружаю щей застройки. Результаты расчетов должны допускать возможность тестирования путем сравнения с экспериментальными данными, поэтому задача компьютерного моделирования должна ставиться по принципу «виртуальная аэродинамическая труба» с соответствующим переходом от натурных размеров объекта к виртуальному макету в масштабе 1:N. Параметры нормативного ветра также задаются с учетом выбранного масштаба виртуального макета сооружения.

Изучая данную тему, инженеры-строители должны использовать определенную методику по определению ветровой нагрузки на высотное здание. Это поможет им получить более точные расчеты и результаты в их научной и практической деятельности.

Список литературы:

1. Шуллер В., под ред. Казиной. Конструкции высотных зданий - 1980 г.
2. СП 20.13330.2016. Нагрузки и воздействия. Актуализированная редакция СНиП 2.01.07-85.
3. СП «Здания и комплексы высотные. Правила проектирования. (Проект. Первая редакция). 2016 г

УДК 330.01

Соколова Л.В.
доктор экономических наук, профессор кафедры экономической теории ФГБОУ ВО «Государственный университет управления», г. Москва

МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫМИ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИМИ ИЗМЕНЕНИЯМИ

Аннотация: *В статье рассмотрен процесс технологических и институциональных изменений в экономике, требующий на современном этапе развития соответствующей методологической базы. Обосновывается необходимость реализации системно-комплексного подхода к управлению данными изменениями, а также таких принципов, как учет фаз жизненного цикла технологических укладов, комплементарности развития технологий и институтов, технологических и институциональных «ловушек»,*

морфофункционального соответствия и др.

Ключевые слова: *устойчивость, симптомы старения, виды устойчивости, системы: технологическая, инновационная.*

Annotation *The article deals with the process of technological and institutional changes in the economy, requiring at the present stage of development of the relevant methodological base. The article substantiates the necessity of implementing a system-integrated approach to managing these changes, as well as principles such as accounting of TU, life cycle phases, complementary development of technologies and institutions, technological and institutional "traps", morphofunctional compliance, etc.*

Key words: *stability, aging symptoms, types of stability, system: technological, innovative.*

Современная экономика – это экономика постоянных изменений, в противном случае накапливается потенциал ее старения. Исследователи данных процессов выделяют основные симптомы старения экономики:

снижение готовности осуществлять изменения на национальном уровне;

ориентация на подготовку «узких» специалистов, а не специалистов широкого профиля;

ориентация на изменение условий торговли, а не на повышение эффективности производства.

Процесс технологических и институциональных изменений является единым процессом, требующим формирование соответствующей методологической базы. Ключевое значение имеет уточнение категориального аппарата, в этой области, в частности, категории «устойчивость экономики» и «изменения». Изменение любого объекта есть процесс перехода его в другое состояние, оно входит в понятие движения и развития.

Что касается устойчивости, то это необходимое свойство объекта при движении, рассматриваемое не как постоянство пребывания в одном состоянии, а как внутренне присущая системе способность противостоять негативным тенденциям.

Устойчивость системы технологической и институциональной зависит от наличия гомеостаза (сила устойчивости). Виды устойчивости в рамках данных систем включают: устойчивость техники; инновационную; финансовую; структурную; социально-психологическую; экологическую; коммуникационную; организационную.

Категориальный аппарат должен включать такое понятие, как институциональная сфера технологического развития, включая область функционирования институтов, среду в которой они функционируют и сферу экономических интересов. Особое место занимает понятие институциогенез - процесс возникновения, укоренения и распространения новых институций в экономике и обществе.

Управление процессами изменений в области технологии и институтов должно быть ориентировано на создание эффективной, как технологической, так и институциональной системы с реализацией системно-комплексного подхода.

Системный подход предполагает, во-первых, учет эмерджентности, то есть наличия у системы каких-либо особых свойств, не присущих ее элементам и сумме ее составляющих, что позволяет ей выступать как единое целое.

Во-вторых, следует учитывать закон «необходимого разнообразия» (У.Р. Эшби), который гласит, что рост разнообразия систем как целых может приводить, как к новой устойчивости за счет обилия связей, так и к ее снижению, при отсутствии совместимости.

Что касается принципа совместимости, то смысл его состоит в том, что условием взаимодействия между объектами является наличие качественной и организационной однородности (проблема трансплантации институтов).

Комплексный подход к управлению технологическими и институциональными изменениями предусматривает рассмотрение в качестве объекта категории «комплексная технология».

Учитывая переход на новую технико-экономическую парадигму управления, следует подходить к процессам обновления в соответствии со структурными элементами «комплексной технологии», включая обновление производственного аппарата, капитала, социальной и институциональной сферы.

Что касается реализации основных принципов управления технологическими и институциональными изменениями, то, по нашему мнению, к ним следует отнести следующие принципы: учет фаз жизненного цикла ТУ; учет комплементарности развития технологий и институтов; учет преимуществ «тройной спирали взаимодействия; учет технологических и институциональных «ловушек»; учет необходимости морфофункционального соответствия и др.

Необходимо учитывать особенности взаимодействия двух сфер экономической системы техно-экономической и социально-институцианальной.

Результатом последовательных сцеплении и разрывов этих сфер и являются длинные волны в экономике. Каждому ТУ соответствует определенная структура экономических институтов и форм организации производства, обеспечивающих эффективное функционирование технологических систем.

Характер технологических изменений по жизненному циклу ТУ должен учитываться, так как он влияет на создание формальных и неформальных институтов.

В частности, в фазе зарождения новой технологической волны новаторы мотивированы на кооперацию и создания неформальных институтов из-за острого дефицита финансовых ресурсов.

По мере расширения банковского кредитования новаторов и роста их инвестиционных возможностей формируется новая институциональная среда с разрушением неформальных связей.

Необходимо учитывать «инновационную идею Залтмана», сущность которой заключается в том, что инициация инновации проходит легче при

низкой централизации и в сочетании с особой степенью сложности организационных структур. Внедрение инноваций, наоборот, требует централизации с пониженной сложностью организационных структур.

Свойство комплементарности технологических и институциональных изменений должно также учитываться. Р.Нельсон обосновал свою позицию в этой области в теории экономического роста и предложил дифференцировать два класса технологий: физические (способы и средства производства материальных благ); социальные (распространенные правила игры – способы управления и процедуры коллективного выбора, обеспечивающих снижение трансакционных издержек

Принцип «тройной спирали» отражает связи технологического развития экономики, с его когнитивной средой и институциональной средой.

Реализация данного принципа предполагает переход как от административно- командной, так и от рыночной модели взаимодействия к новой, предусматривающей координацию деятельности акторов инновационных процессов с созданием «гибридных» организационных форм, включая государство, университеты, предприятия[84] на основе государственно-частного партнерства, создания технологических платформ.

Учет при управлении, так называемых, технологических и институциональных «ловушек» обоснован значимостью данных понятий.

Технологическая ловушка как правило, рассматривается как ловушка, в которой человечество попадает под технологическое развитие, разрушающее человеческий потенциал (когнитивная деградация).

Что касается институциональной ловушки, то это состояние системы, такая норма поведения агентов, при которой каждый из них не может предложить чего-то лучшего, но все вместе при этом проигрывают (коррупционная ловушка).

По В. Палтеровичу, «институциональная ловушка» это неэффективный, но устойчивый институт (норма). Их возникновение объясняется влиянием следующих факторов: фундаментальных (ресурсно-технологические возможности и макроэкономические характеристики системы); организационные (действующие законы и инструменты); социальные (характеризующие общество в целом – демографические и социальные факторы).

Необходимо учитывать при решении проблем централизации «ловушку координации», когда рыночные механизмы из-за инновационного риска при крупных нововведениях не предъявляют спрос на радикальные инновации и на высококачественный человеческий капитал (инновации высокого уровня). В связи с этим необходима государственная политика с определением макроэкономических приоритетов.

При формировании политики в области институциональной составляющей технологических изменений необходимо решить существующую проблему, так называемой, «трансплантации» институтов и

[84] Дежина А.И . Тройная спираль в инновационной системе России//Вопросы экономики № 12. 2008.с.127

институций.

Примитивизация процессов в области институциональных изменений не учитывает тот факт, что заимствованные у ПРС институты формировались и функционируют в другой экономической, технологической, социальной и общей институциональной среде.

Только на основе реализации принципа морфофункционального соответствия можно разработать эффективную институциональную и технологическую политику в России.

Использованные источники:

1. Клейнер Г.Б. Стратегия предприятия. М. Дело. 2008.-345с.
2. Соколова Л.В. Прогрессивная трансформация экономики на основе обновления // Экономические науки. М.: 2012 № 86.
3. Палтерович В.М. Трансплантация экономических институтов // Экономическая наука современной России. М.: 2008 № 3.
4. Урунов А.А. Противоречие экономического роста в условиях постмодерна. В сборнике: Академическая наука- проблемы и достижения Материалы XII международной научно-практической конференции. 2017. С. 181-187.
5. Урунов А.А. Институциональный анализ особенности конструкции единого и общего экономического пространства. // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2017. № 3 (97). С. 18.

***УДК:*796/799**

Насонов В.Ю.
Студент
3 курс, экономический факультет
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
Научный руководитель: Старший преподаватель
Калимуллина В. Н.
Россия, республика Башкортостан, г. Стерлитамак

МЕТОДОЛОГИЯ ПРОПАГАНДЫ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ

Аннотация: *Здоровый образ жизни – это одна из наиболее эффективных моделей поведения современного человека, которая сейчас нашла тенденцию к очень быстрому распространению. Пропаганда здорового образа жизни является очень актуальной темой для обсуждения, ввиду того, что она постоянно обновляется. В данной статье проводится рассмотрение четырех основных групп методов пропаганды здорового образа жизни, а также более детальный разбор некоторых средств пропаганды, и подводятся соответствующие итоги.*

Ключевые слова: *пропаганда, здоровый образ жизни, метод, средство.*

Abstract: *A healthy lifestyle is one of the most effective models of the behavior of modern man, which now has a tendency to very rapid spread. Promoting healthy*

lifestyles is a very urgent topic for discussion, in view of the fact that it is constantly being updated. This article reviews four main groups of methods for promoting healthy lifestyles, as well as a more detailed analysis of some means of propaganda, and the relevant results are summarized.

Keywords: *propaganda, a healthy way of life, method, means.*

В XXI веке ведение здорового образа жизни является своего рода модой. Занятия спортом становятся целью и жизненным стимулом, отказ от вредных привычек – это целое достижение, достойное похвалы, для которой, на самом деле, достаточно ничего не делать, а правильное питание – это целая традиция и ритуал.

Начать ведение здорового образа жизни можно, исходя из своих собственных побуждений, взглядов, но можно и попасть под влияние пропаганды здорового образа жизни. Эта тема на сегодня является актуальной, ввиду того, что пропагандой ЗОЖ в наше время занимаются не только граждане, спортивные и общественные организации, но и само государство и все мировое сообщество в целом. Плюс ко всему, методология пропаганды ЗОЖ и пропаганды в целом постоянно меняется, приобретает в свою систему новые, эффективные методы и отбрасывает старые. Поэтому имеется необходимость рассмотреть современные и наиболее эффективные методы пропаганды здорового образа жизни.

Для начала определимся, что такое пропаганда. Пропаганда – это распространение и углубленное разъяснение каких-либо идей, учения, знаний среди широких масс населения или круга специалистов. [7, с. 638] Соответственно пропаганда ЗОЖ – это распространение идей ведения здорового образа жизни, его принципов и сущности, ряд мероприятий, направленных на его популяризацию. Цель пропаганды ЗОЖ – сформировать гигиенический образ поведения человека, создание алгоритма выполнения мероприятий по укреплению здоровья, повысить уровень медицинской информированности населения с целью предупреждения неблагоприятных для здоровья факторов риска. Официально закрепленного определения понятию «пропаганда ЗОЖ» нет, но можно найти его отражение в законе. Так, например, в понятие антинаркотической пропаганды входит пропаганда здорового образа жизни, в том числе физической культуры и спорта, направленная на формирование в обществе негативного отношения к наркомании, [1, ст. 1] которая является фактором, негативно влияющим на ведение здорового образа жизни человека. Некоторые авторы утверждают, что усиление именно антинаркотической пропаганды среди населения, приведет к наибольшим результатам и эффективности пропаганды здорового образа жизни в целом. [5, с. 80]

Перейдем к методологии пропаганды. Выделяют четыре основных метода. Первый из них – это метод устной пропаганды. Он является наиболее эффективным ввиду его популяризованности, простоты и доступности в своей организации. Его средствами являются: проведение мероприятий воспитательного характера (в частности в учебных заведениях), беседы, дискуссии, конференции, кружковые занятия и другое. [6]

Метод печатной пропаганды является вторым по эффективности, так как под его влияние попадает большое количество граждан, широкие круги населения. В его средства входят статьи публицистического характера, памятки, листовки, стенгазеты, журналы, лозунги и так далее.

Третьим и самым многообразным по числу входящих в него средств является наглядный метод. В него могут входить натуральные объекты и изобразительные средства (фото-, видеоматериалы, макеты, выставки, концерты и другое). Некоторые авторы говорят об особой эффективности изобразительного искусства. Оно полноценно рассматривается ими как возможность ведения пропаганды здорового образа жизни через произведения живописи. [4, с. 62] Неслучайно данная тема является привлекательной для многих художников. Помимо привлекательной возможности изображать в своих произведениях совершенные фигуры спортсменов, улавливать грациозность и лёгкость их движений, художник также передаёт весь накал эмоций и чувств, внутренние переживания спортсмена, ведь спорт предполагает наличие сильной воли и готовность к борьбе.

Особым способом, входящим в третью группу методов пропаганды, некоторые авторы относят рекламу, а именно социальную, нацеленную на популяризацию здорового образа жизни, она должна суметь противопоставить себя тем красочным картинам, которые предлагают кампании алкогольной и табачной продукции. Ее целью должна стать не просто пропаганда, не обыкновенное навязывание идеи, а стремление пробудить желание населения, и преимущественно молодого поколения, к тому, чтобы сделать здоровый образ жизни своим жизненным девизом. [3, с. 106]

Ну и последним четвертым методом массовой пропаганды здорового образа жизни среди населения является комбинированный метод. Его сущность заключается в том, что на человека одновременно оказывают влияние посредством одновременного воздействия и на слуховые, и на зрительные анализаторы. Возможно, к особому виду средств, относящихся к данной группе методов, следовало бы отнести ярмарку здоровья – благотворительную акцию, с более чем 20 летней историей, реализуемой общественными организациями и медицинскими учреждениями с целью повышения заинтересованности населения в сохранении здоровья и ведении здорового образа жизни. Данная ярмарка подразумевает разные формы: обучение заботе о здоровье, основанное на лекциях специалистов и демонстрации медицинских экспонатов, различные экспресс-тесты, измерение давления и оценка этих явлений. Они помогают своевременно обнаружений у людей наиболее опасные и распространенные заболевания, способствуют повышению у граждан чувства ответственности за состояние здоровья, внедряют осознание необходимости ведения здорового образа жизни. [2, с. 243]

Таким образом, можно сказать, что пропаганда здорового образа жизни – это сфера, которая включает в себя четыре основные группы методов (устная, печатная, наглядная, комбинированная), каждая из которых состоит

из различных способов, приемов, направленных на то, чтобы население само стремилось к тому, чтобы вести здоровый образ жизни.

Список литературы

1. Федеральный закон от 08.01.1998 N 3-ФЗ (ред. от 29.12.2017) «О наркотических средствах и психотропных веществах» // Собрание законодательства РФ, 12.01.1998, N 2, ст. 219.

2. Аникина Л. В., Коротких О. Г. Ярмарка здоровья как эффективная форма пропаганды здорового образа жизни в молодежной среде // Вестник Здоровье и образование в XXI веке. 2009. №6. С.243-244

3. Артемьева Л. Б., Ашинова Д. А. Рекламная деятельность как способ пропаганды здорового образа жизни // Символ науки. 2016. №6-2. С.104-107

4. Кошкина А. А. Значение спорта в системе образования и возможности пропаганды здорового образа жизни через произведения живописи // Концепт. 2015. №S18. С.61-65

5. Макаренкова Н. Ю. Эффективность профилактики девиантного поведения и пропаганды здорового образа жизни среди несовершеннолетних: социологический анализ // СИСП. 2011. №4. С.80

6. Основные направления и методы пропаганды здорового образа жизни // Студопедия - общедоступная информация для студентов разных предметных областей: [сайт]. URL: https://studopedia.org/1-136152.html (дата обращения 19.02.2018).

7. Современный толковый словарь русского языка/ Гл. ред. С. А. Кузнецов. – М.: Ридерз Дайджест, 2004. – 960 С.

Иванченко А.Е.,
студент, 5 курс
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Институт строительства, архитектуры и искусства,
Россия, Магнитогорск.
Иванченко Т.А., студент, 4 курс
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Институт строительства, архитектуры и искусства
Россия, г. Магнитогорск
Чистякова Н.С., студент, 1 курс магистратуры
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова», Институт Энергетики и Автоматизированных систем
Россия, г. Магнитогорск

МЕТОДЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация: В этой статье мы рассмотрим различные методы обеспечения информационной безопасности.
Ключевые слова: информационная безопасность.

METHODS OF ENSURING INFORMATION SECURITY

Annotation: In this article we will consider various methods of ensuring information security.
Key words: information security.

В наше время миром правит информация, информационные технологии стали частью людских жизней в абсолютно всех их отраслях и частях. Информационные технологии повсюду: в образовании, медицине, строительстве и т.д. В связи с этим весьма значительную роль в современном обществе играет защиты информации, информационная безопасность.

На данный момент известно несколько наиболее часто встречаемых методов обеспечения информационной безопасности: организационно-технические, экономические и правовые.

Организационно – технические методы состоят из:

- Комплекса мероприятий и технических средств, предназначенных для систематизированного обеспечения информационной безопасности;
- Создание, использование находящихся в наличии средств безопасности;
- Контроль эффективности мер по обеспечению информационной

Информационная безопасность полностью функционирует только как единая система, части которой предназначены для предотвращения утечки информации и препятствования стороннему доступу к информации. Это, в свою очередь, обеспечивает целостность данных при их обработке, передаче и хранении.

Контроль за информационной безопасность в РФосуществляется:

- лицензированием деятельности по обеспечению информационной безопасности;
- сертификацией технических средств защиты информации;
- аттестацией объектов информатизации в соответствии с нормами РФ.

Основное же правило экономической части обеспечения информационной безопасности – удержание стоимости системы информационной безопасности ниже стоимости оберегаемой информации. К тому же экономически выгодно защищать только определенный, неполный объем наиболее важных данных.

Рассмотрим немного подробнее саму информационную безопасность.

Объекты, подвергаемые защите, чаще всего представляют собой :

- Речевую информацию
- Информацию, передаваемую техническими средствами и носителями

Обеспечение защиты устной информации прежде всего состоит в ограничении доступа к охраняемым помещениям посторонних лиц. Также следует проводить регулярные проверки территории на предмет обнаружения технических средств для несанкционированного доступа к информации. Устройства на территории также следует проверять, по той же причине. Также

хорошим решением, упрощающим обеспечение информационной безопасности, станет звукоизоляция и экранирование.

Существует достаточно много способов для обеспечения безопасности информации, передаваемой с помощью технических средств:

- Использование проверки подлинности
- Система шифрования информации
- Использование безопасных соединений
- Пароли, ключи для доступа к информации
- Ограничение и строгое регламентирование доступа к объектам

Для наглядности приведем примеры каждого способа.

Примером проверки подлинности или аутентификации может служить банальная система авторизации через логин с паролем. Данный способ является наиболее простым и популярным.

Шифрование файлов заключается в передаче информации в виде специфического шифра, понятного только тому, кому информация предназначается. Осуществляется посредством использования ключа через систему EFS(система шифрования данных на уровне файлов)

Безопасное соединение обеспечивается при помощи специальных информационных каналов.

Регламентирование же доступа может осуществляться различными способами – от того же использования логина и пароля до распределения полномочий участников системы администратором.

Таким образом и реализуется информационная безопасность различных типов информации. Разумеется такой важный вопрос может и должен быть более подробно рассмотрен, но и этих основ достаточно для эффективной защиты информации.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Chernova E.V., Bobrova I.I., Movchan I.N., Trofmov E.G., ZerkinaN.N., Chusavitina G.N. Teachers training for prevention of pupils deviant behavior in ICT /Всборнике: Proceedings of the 2016 Conference on anformation Technologies in Science, Management, Social Sphere and Medicine (ITSMSSM 2016) 2016 С. 294-297

2. Плотникова Е.Б., Боброва И.И., Трофимов Е.Г. Интеллектуальная социализация субъектов профессионального образования с использованием новых информационно-коммуникационных технологий/Современные проблемы науки и образования. 2015 № 5 С. 515

3. Трофимов Е.Г., Боброва И.И. Социальная информатика: самоучитель работы на компьютере/Издательство: LAP LAMBERT, Германия, 2013, 185 с.

4. Боброва И.И. Психолого-педагогическая безопасность образовательной среды/В сборнике: Информационная безопасность и вопросы профилактики киберэкстремизма среди молодежи сборник статей. под

редакцией Г.Н. Чусавитиной, Л.З. Давлеткириевой, Е.В. Черновой. Магнитогорск, 2013 С. 13-24

5. Боброва И.И.Информационная безопасность облачных технологий /В сборнике: Информационная безопасность и вопросы профилактики киберэкстремизма среди молодежи Материалы внутривузовской конференции. Под редакцией Г.Н. Чусавитиной, Е.В. Черновой, О.Л. Колобовой. 2015 С. 80-84

6. Боброва И.И., Рубан К.А., Трофимов Е.Г., Чернова Е.В., Карманова Е.В., Ганиева Л.Ф., Макашова В.Н. Применение дистанционных технологий в высшем учебном заведении. Магнитогорск, 2016 97 с.

7. Трофимов Е.Г. Виртуальные лабораторные работы/ Саарбрюккен, 2014. С.93

УДК 338.517.2

Парсаданян Т.С.,
кандидат экономических наук,
младший научный сотрудник
институт экономики имени Микаела Котаняна,
Национальная академия наук
Республики Армения, Ереван

МЕТОДЫ ТРАНСФЕРТНОГО ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ И ЦЕНТРЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ, КАК СПОСОБЫ УКЛОНЕНИЕ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ

Ключевые слова: *Трансфертное ценообразование, центры ответственности, метод чистой прибыли, метод перепродажи, доходные центры, расходные центры, инвестиционные центры.*

Аннотация: *В сложившейся ситуации рассматривается общая тенденция сдерживания налогов. Прежде всего, это обусловлено несовершенством налогового законодательства. В налоговом законодательстве есть многочисленные недостатки и неточности, которые пробуждают налогоплательщиков разрабатывать схемы налогового скрытия. Для снижения налогового бремени необходимо реформировать законодательство. Организации скрывают налог на ожидание избыточной прибыли, что создает потребность в изменении мышления налогоплательщика.*

Key words: *Transfer pricing, responsibility centers, net profit method, resale method, income centers, expenditure centers, investment centers.*

Abstract: *Now the general trend of tax containment is viewed. It is the result of the lack of tax laws. In the tax legislation there are numerous shortcomings and inaccuracies that awaken taxpayers to develop schemes of tax concealment. The Tax Code has multiple drawbacks and inaccuracies that encourage taxpayers to develop tax evasion schemes. The Tax Code should be amended*

to reduce the tax burden. The firms avoid taxes to maximize their profits which necessitates a shift in the taxpayer's mentality.

В одной и той же организационной единице переводы товаров и услуг или, другими словами, межорганизационная торговая деятельность (внутренняя торговля) являются первоосновой для построения трансфертного ценообразования. Эмпирические исследования показывают, что проблема трансфертного ценообразования существует как в сфере производства, так и в сфере услуг.

В настоящие времена тенденция уклонения от налогов среди налогоплательщиков все более углубляется. Налогоплательщики всегда стремятся получать сверх прибыль, для достижения которого они используют свободу выбора методов трансфертного ценообразования и эффективность деятельности центров ответственности.

Возвращаясь к опытам иностранных стран, следует отметить, что согласно указателю трансфертного ценообразования ОЭСР 1995 года[85][4], все методы можно разделить на две группы:

1)методы на основе анализа сделки,

2)методы на основе анализа прибыли.

Здесь нужно обращать внимание на такой важнейший факт, каким является то, что многие иностранные страны, принимая во внимание поручение ОЭСР, отказались от приоритетного использования иерархии, установленный для методов. Итак, в 482-ом разделе внутреннего налогового кодекса США[86][5] четко определен принцип гибкого подхода к выбору метода. Такой подход объясняется неопределенностью выбора наиболее точного метода для расчета цен трансфертного ценообразования. Это обусловлено с разнообразием фактических данных, которые отличаются трансфертными ценами по каждой сделке. Такую неопределенность можно сокращать путем выбора метода цены, что приведет к достоверным результатам.

Учитывая это обстоятельство нормативная директива законодательства США дают объяснение правил наилучшего метода. Наилучшим методом установление трансфертных цен является тот метод, который обеспечивает более четкое определение результата соответствующий принципу “протянутой руки”. Налогоплательщик, а также налоговый орган имеет право использовать тот метод, который, по их мнению, более удобно применять для этой ситуации[87][3].

Методы анализа прибыли основаны на исследовании той прибыли, которая проявляется в результате определенных контролируемых операций.

Руководство ОЭСР разделяет два метода:

1) метод распределения прибыли,

2) метод чистой прибыли.

---

[85]Transfer pricing guidelines for multinational enterprises and tax administrations, organisation for economic co-operation and development Paris 1995, p.29//Электронный ресурс//http://www.oecd.org/

[86] US GOVERNMENT PUBLISHING OFFICE, United States Code, 2011 Edition, «Allocation of income and deductions among taxpayer», Sec. 482, //Электронный ресурс// http://www.gpo.gov/

[87]Статья «Распределение финансов в холдингах», Ольга Романенко, 23.01.2007, //Электронный ресурс// http://www.gaap.ru/

Суть метода распределения финансовой прибыли заключается в следующем: сначала разделяется прибыль, полученная от совместной деятельности взаимосвязанных компаний, которая в дальнейшем должна разделиться между сторонами. Следующим шагом эта общая прибыль разделяется между ними по экономическим основам в зависимости от степени их участия в формировании прибыли. Вклад каждой компании определяется с помощью функционального анализа, а также с учетом факторов внешнего рынка[88][2].

Функциональный анализ – это анализ функций, выполняемые каждой компанией (учитывая использованные активы и допустимые риски). Среди критериев внешнего рынка можно рассмотреть, в частности, распределение прибыли с процентным соотношением или норму прибыли между независимыми компаниями, имеющие сопоставимые функции.

Метод чистой прибыли (иногда называется метод чистой маржи) рассчитывается по решению чистой маржи к любой базе (например: к затратам или активам), которую налогоплательщик получает из контролируемой сделки. Этот метод очень похож на метод затрат. Но в этом случае прибыль рассчитывается после вычитания как переменных, так и неизменных затрат (в случае метода затрат прибыль рассматривается до вычетов неизменных затрат).

Решение наилучшей цены трансфертного ценообразования можно реализовать, с одной стороны, с помощью выборов методов, а, с другой стороны, с помощью скоординированной деятельности центров ответственности.

Трансфертное ценообразование предполагает четкое фиксирование факта приемки-передачи между центрами ответственности товаров (услуги), что невозможно без организованной системы сегментарного учета и отчетности.

В его основе лежит принцип, согласно которому оптимальными являются те трансфертные цены, которые обеспечивают максимально возможный маржинальный доход для компании. По трансфертным ценам составляется сегментарная отчетность компании. Следовательно, установленная трансфертная цена будет справедливой в том случае, если обеспечит возможность объективной оценки эффективности функционирования каждого центра ответственности компании.

Практически определяются следующие типы центров ответственности:

- Центры прибыли, которые контролируют как свои затраты, так и доходы. Деятельность этих центров оценивается на основе прибыли полученной ими. Кроме того, может быть поставлена цель для увеличения доли рынка или количества заказов. Для этой ответственности требуется соответствующая свобода принятия решений.

- Центры затрат, которые контролируют только свои расходы. Это те единицы, которые не имеют непосредственный доступ на внешний рынок

[88] Щиборщ К.В. "Учет по центрам ответственности как основа системы материального стимулирования на предприятии" // Менеджмент в России и за рубежом №6, 2004г., стр.36

(например, производственный отдел). Целью этих центров является минимизация затрат в случае назначенного производства. Их деятельность оценивается по разнице между фактическими и плановымизатратами.

- Инвестиционные центры, которые контролируют доход, затраты и инвестиционные ресурсы. Они несут ответственность за использование собственного и заемного капитала, имеют полноценное самоуправление при управлении целыми или частичными активами компании.

- Центры доходов, которые контролируют только свои доходы. Они несут ответственность за доходы, а не за затраты. Их объем полномочий ограничен теми решениями, которые влияют на объем доходов полученные от продаж в установленных рамках отношений “расходы-доход”. Эффективность деятельности центров оценивается на основе полученного оборота или маржинального дохода. Создание центров нацелено на увеличение оборота и оптимизацию продаж компании.

Чем больше продуктов производит компания, тем больше будет число центров ответственности, тем сложнее будет управлять экономику всей компании. Тем не менее, разделение компании на прибыльные / затратные и другие центры можно назвать условными, поскольку практически границы между ними незаметны. Часто в компании существуют центры прибыли и один или два центров затрат[89][1].

В нынешней ситуации просматривается всеобщая тенденция сокрытия налогов. В первую очередь, это обусловлено с несовершенством налогового законодательства. В налоговом законодательстве Армении существуют многочисленные недостатки и неточности, которые поощряют налогоплательщиков разрабатывать схемы налогового сокрытия. Законодательство Армении необходимо реформировать по направлении к снижению налогового бремени. Компании скрывают налоги с ожиданием получения сверхприбыли, что создает необходимость изменить мышления налогоплательщика. Нынешний законопроект, содержащий изменения в Налоговом кодексе, не в состоянии радикально изменить ситуацию. Необходимо более глубокий, более систематический подход, включая правовые, институциональные, социальные и аналитические методы.

Использованные источники

1. Бушуев С.А., Гребеник В.В. "Экономическая теория. Международная академия оценки и консалтинга" - М.: 2005г., стр.135

2. Щиборщ К.В. "Учет по центрам ответственности как основа системы материального стимулирования на предприятии" // Менеджмент в России и за рубежом №6, 2004г., стр.36

3. Статья «Распределение финансов в холдингах», Ольга Романенко, 23.01.2007, //Электронный ресурс// http://www.gaap.ru/

4. Transfer pricing guidelines for multinational enterprises and tax administrations, organisation for economic co-operation and development Paris 1995, p.29//Электронный ресурс//http://www.oecd.org/

[89] Бушуев С.А., Гребеник В.В. "Экономическая теория. Международная академия оценки и консалтинга" - М.: 2005г., стр.135

5. US GOVERNMENT PUBLISHING OFFICE, United States Code, 2011 Edition, «Allocation of income and deductions among taxpayer», Sec. 482, //Электронный ресурс// http:// www.gpo.gov/

УДК 334.784

Нестеренко И.Н., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Менеджмент»
Южно-Российский институт управления – филиал РАНХиГС,
Россия, г. Ростов-на-Дону
Чисников В.А.
студент
4 курс, факультет «Управления»
Южно-Российский институт управления – филиал РАНХиГС,
Россия, г. Ростов-на-Дону

МЕХАНИЗМ РЕАЛИЗАЦИИ СТРАТЕГИИ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ НА ПРОИЗВОДСТВЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: *В статье анализируется комплекс механизмов корпоративного управления. Описаны классы механизмов: распределения корпоративных заказов и финансов, корпоративного ценообразования и налогообложения, разработки корпоративной стратегии, корпоративного страхования и, наконец, обмена ресурсами. Даны рекомендации по применению механизмов в практике корпоративного управления.*

Ключевые слова: *стратегия корпоративного управления, методы корпоративного управления, предприятие, капитализация, чистые активы.*

MECHANISM OF IMPLEMENTATION OF CORPORATE GOVERNANCE STRATEGY AT THE PRODUCTION ENTERPRISE

Abstract: *The article analyzes a complex of corporate governance mechanisms. The classes of mechanisms are described: the distribution of corporate orders and finance, corporate pricing and taxation, the development of corporate strategy, corporate insurance and, finally, the exchange of resources. The study of properties on a number of criteria. Recommendations are given on the application of mechanisms in corporate governance practice.*

Key words: *corporate governance strategy, corporate governance methods, enterprise, capitalization, net assets.*

В складывающихся условиях система корпоративного управления представляет собой организационную модель, включающую множество факторов, влияющих на результативность деятельности каждого отдельного предприятия.

Современная институциональная экономика характеризуется наличием корпоративных форм бизнеса, что подразумевает под собой взаимодействие собственников и менеджеров, осуществляющих управление компанией. В тоже время все хозяйствующие субъекты в условиях глобализации и интернационализации мирового хозяйства осуществляют свою деятельность в условиях ограниченных ресурсов, как материальных, так и финансовых.

Первоначально, данные компании прибегают к дополнительному выпуску ценных бумаг (акций и облигаций), проводят их размещение на фондовом рынке, что позволят им привлечь внешних инвесторов. В дальнейшем, благодаря капитализации ценных бумаг данных предприятий, упрощается способ оценки их стоимости. Использование методов корпоративного управления в практике хозяйствования российских предприятий способствует росту инвестиционной привлекательности компаний как на российском, так и на зарубежных рынках.

Стратегия развития предприятия должна строиться с учетом интересов следующих групп участников[90]:

- акционеров, чьи интересы состоят в получении достаточных дивидендов и поддержании высокой стоимости акций, на случай их продажи;
- топ-менеджеров, заинтересованных в возможности контроля и управления финансовыми потоками, мощность которых свидетельствует о финансовой состоятельности предприятия;
- рядовых работников, заинтересованных в достаточной оплате труда, возможностях профессионального роста и построения деловой карьеры, в здоровой моральной атмосфере, приемлемых условиях и режиме труда;
- администрации местных органов самоуправления, чьи интересы связаны с пополнением бюджета посредством налоговых поступлений и сохранением рабочих мест для населения региона;
- кредиторов.

Введение корпоративных механизмов имеет целью наиболее полно учесть и согласовать интересы разных групп людей, тем или иным способом причастных к деятельности предприятия.

Выбор метода корпоративного управления предприятием[91]:

В настоящее время типология методов корпоративного управления производственным предприятием, включает следующие категории:

- управление по отклонениям на основе моделей максимизации стоимости капитала;
- управление по целям на основе моделей максимизации стоимости капитала;

[90] Андрющенко П.Н. Корпоративное управление и стоимость компаний // Экономика, предпринимательство и право. – 2016. – № 4 (4). – С. 13–15. – http://www.creativeconomy.ru/articles/15406/.

[91] Андрющенко П.Н. Корпоративное управление и стоимость компаний // Экономика, предпринимательство и право. – 2016. – № 4 (4). – С. 15–17. – http://www.creativeconomy.ru/articles/15406/.

- управление по отклонениям на основе развития потенциала предприятия;

- управление по целям на основе развития потенциала предприятия.

На выбор метода корпоративного управления производственным предприятием оказывает влияние базовая стратегия развития предприятия: лидерство по издержкам, диверсификация, фокусирование, комбинированная;

Реализация одного из методов корпоративного управления позволяет обеспечить создание максимальной ценности для акционеров в долгосрочном периоде.

Таким образом, при разработки эффективных механизмов, реализующих основные стратегии корпоративного центра, необходимо выделить основные классы механизмов корпоративного управления[92]:

1. Механизмы распределения корпоративных заказов. Задача этих механизмов распределять централизованные заказы, полученные Корпоративным Центром между предприятиями, входящими в Корпорацию.

2. Механизмы распределения корпоративных финансов. Основная задача этих механизмов распределять централизованные средства (корпоративные финансы) между предприятиями.

3. Механизмы корпоративного ценообразования. Основная задача этих механизмов определять корпоративные (трансфертные) цены на продукцию и услуги предприятий.

4. Механизмы корпоративного налогообложения. Основная задача этих механизмов определять доли прибыли (или дохода), отчисляемые предприятиями Корпорации в централизованные фонды.

5. Механизмы формирования корпоративной стратегии. Основная задача этих механизмов заключается в определении приоритетных направлений и разработке программы стратегического развития Корпорации.

6. Механизмы корпоративного (взаимного) страхования. Основная задача этих механизмов снизить риски предприятий.

7. Механизмы корпоративного обмена ресурсами. Основная задача этих механизмов – снизить издержки и риски предприятий корпорации за счет взаимовыгодного обмена материальными и финансовыми ресурсами.

Таким образом, можно сделать следующий вывод: основная задача механизмов разработки корпоративной стратегии заключается в формировании программы стратегического развития, направленной на рост потенциала системы корпоративного управления на производственном предприятии.

Потенциал системы корпоративного управления, представляет собой совокупность тех возможностей, средств и инструментов, которые появляются у предприятия с применением механизмов корпоративного управления. В потенциал системы корпоративного управления входят следующие пять

[92] Бурков В.Н., Трапезрва М.Н. Механизмы внутрифирменного управления – М.: ИПУ РАН, 2015. – С. 16.

составляющих[93]: потенциал модели управления акционерным капиталом; организационный потенциал; финансово-экономический потенциал; потенциал инвестиционной привлекательности; потенциал репутации предприятия.

Использованные источники:

1. Андрющенко П.Н. Корпоративное управление и стоимость компаний // Экономика, предпринимательство и право. – 2016. – № 4 (4). – С. 13–20. – http://www.creativeconomy.ru/articles/15406/.

2. Бурков В.Н., Трапезрва М.Н. Механизмы внутрифирменного управления – М.: ИПУ РАН, 2015. – 58 с.

3. Масютин С.А. Механизмы корпоративного управления. – М.: Финстатинформ, 2016. - 236 с.

4. Лобанова Е.Н. Корпоративный финансовый менеджмент: учебно-практическое пособие. – М.: Издательство «Юрайт», 2017. – 990 с.

5. Портер М. Конкуренция: пер. с англ. – М.: Издательский дом «Вильямс», 2014. – 608 с.

УДК 159.9

Бобров М.В.
студент
1 курс, факультет Инженерно-строительный
Донской государственный технический университет
Россия, г. Ростов-на-Дону

МЕЧТА И ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ

Аннотация: *в статье описываются этапы развития и становления человеческих мечтаний, их классификации и подгруппы. Рассмотрен каждый период жизни человека в отдельности, выделены мечты, главенствующие на данной этапе жизни. Выделены временные отрезки, такие как ранний детский возраст, школа, студенчество, взрослая жизнь и старость. Показаны изменения жизненных ценностей и приоритетов на каждом из этапов и мечты людей разных возрастов.*

Ключевые слова: *мечта, жизнь, здоровье, семья, материальные ценности, мораль.*

Annotation: *the article describes the stages of development and formation of human dreams, their classification and subgroup. Considered each period of human life individually, highlighted dreams, dominating at this stage of life. Time periods, such as early childhood, school, College, adult life and old age, are highlighted. Changes in life values and priorities at each stage and dreams of people of different ages are shown.*

Key words: *dream, life, health, family, wealth, morality.*

[93] Масютин С.А. Механизмы корпоративного управления. – М.: Финстатинформ, 2016. С. 65-67.

Всю свою жизнь человек мечтает, представляя себя в различных качествах и образах. Детям и подросткам особенно свойственно мечтать, ведь их внутренний мир пока еще не обременен бытовыми проблемами и повседневной рутиной. По мере взросления меняются и представления о желаемом, ставятся новые цели и ищутся пути их достижения [1].

Прежде чем говорить об эволюции человеческих мечтаний в течение жизни, необходимо сначала определить, чем отличается мечта от обычного желания или цели. Мечту представляется нам в четком и детальном свете с множеством подробностей. Чтобы о чем-то мечтать, человеку необходимо достаточно точно представлять, чего он хочет. Мечта сопровождается повышенной эмоциональной окраской, огромным желанием к её исполнению. Однако, четкого плана и понятия, что для этого нужно сделать, у человека нет. Как правило, люди горячо чего-то желают, не имея понятия, как к этому прийти [2].

Все люди абсолютно разные по своему темпераменту, характеру, национальности, образу жизни, вероисповеданию и многим другим признакам, однако существует ряд тем, о которых мечтает большинство людей. Они связаны с двумя большими категориями: материальные и нематериальные блага. Первые включают в себя приобретение или создание чего-то стоящего [3]. К такому можно отнести постройку жилья или его приобретение, покупку автомобиля и прочей техники. Также к материальным мечтам можно отнести всевозможные услуги, такие как собственный водитель, няня, повар, прислуги. Некоторые мечтают открыть свое собственное дело, чтобы стать финансово независимым человеком, занимаясь при этом любимым делом. Практически каждый человек мечтает о путешествиях по всему миру. К нематериальным мечтам можно отнести моральные семейные ценности, здоровье, семью, самореализацию. Также в отдельную группу можно выделить нереальные мечтания, такие, как завоевание вселенной, мир во всем мире, желание взойти на королевский престол, иметь гарем и прочее [4-5].

В раннем детском возрасте малыши чаще всего мечтают о новых игрушках, красивых вещах или домашнем питомце. Очень часто маленькие дети мечтают поскорее вырасти и стать взрослыми, чтобы быть самостоятельными и независимыми. Дети младшего школьного возраста сильно привязаны к родителям, поэтому они мечтают, как можно времени проводить вместе с ними. В этом возрасте дети приобретают первое хобби, желая совершенствовать его и развивать свои способности дальше. В свободное от учебы время школьники любят проводить время с друзьями, делиться переживаниями и эмоциями [6].

Жизнь детей старшего школьного возраста довольно противоречива: с одной стороны они мечтают поскорее закончить школу, и начать самостоятельную свободную жизнь, а с другой – жалко расставаться с родителями и школьными друзьями. Девочки-подростки в этот период поглощены мечтами о прекрасных принцах, неземной любви и крепкой семье. Мальчики этого возраста мечтают о дорогих автомобилях, домах,

путешествиях и богатой жизни. Если ребенок занимается спортом, то он хочет добиться высоких результатов, побывать на чемпионатах мира, стать олимпийским чемпионом [7].

Поступая в университет, многие подростки мечтают о блестящей карьере, высоких должностях и материальных благах. В отличии от детских мечтаний, в этот период жизни у молодых людей появляются мысли более масштабных размеров, например, о помощи нуждающимся детям, защите животных, мире во всем мире. Молодые люди гораздо более амбициозны и мечтательны, чем люди старшего поколения [8].

С появлением семьи и детей, мечты становятся более материального характера: приобретение жилья, автомобиля, высокооплачиваемая и стабильная работа, возможность много путешествовать, проводить достаточное количество времени с семьей. Мечты о прекрасных принцах сменяются мечтами о крепкой семье, здоровье и благополучии детей, их развитии и цели в жизни. Если личные отношения не складываются, то каждый человек мечтает о своей второй половинке для создания прочных отношений на долгие годы [9].

Люди пожилого возраста чаще всего мечтают о крепком здоровье, благополучии своих детей и внуков, радуются их успехам и сопереживают неудачам. Материальные мечты о загородных домах, дорогих автомобилям и кругосветных путешествиях уже не интересны. В этом возрасте люди мечтают прожить как можно дольше со своей половинкой, заниматься своими любимыми хобби и как можно чаще видеться с близкими людьми [3].

По мере взросления человека меняется его внутренний мир, сфера интересов и увлечений. Меняются мечты, цели и жизненные приоритеты.

Использованные источники:

1. Федосеенков А.В. Философия маргинальности. В сб.: Современный человек в пространстве образования и науки. – Таганрог, 2004. – С. 41-45.
2. Майданский А.Д., Полухин О.Н., Федосеенков А.В. Деятельностный подход и принцип рефлексивности в науке // Научные ведомости Белгородского государственного университета. Серия: Философия. Социология. Право, 2015, Т. 33, № 14 (211), С. 28-33.
3. Федосеенков А.В. Философия и сказка. Сборник научных трудов. 2015.
4. Федосеенков А.В., Нестеров Н.А. Периодизация человеческой жизни // Аллея науки. – 2017. – Т.3. – № 15. – С. 587-589.
6. Федосеенков А.В. Философия жизни: экзистенциальный аспект социальной маргинальности. Ростов-на-Дону, 2014, С. 138-146.
7. Федосеенков А.В. Философия жизни: овеществление и персонализация. Строительство - 2015: Современные проблемы строительства. Ростов–на–Дону: РГСУ, 2015, С. 368-370.
8. Федосеенков А.В. Культура субъективности // Путь в науку. – Ростов-на-Дону, 2001. – С. 123-125.
9. Майданская И., Федосеенков А., Синкретические ценности «калифорнийской идеологии». Интернет-журнал «Науковедение». 2012, – №4, С. 216-221.

УДК 81.42

Голиков Л.М., кандидат филологических наук,
доцент кафедры русского и иностранных языков
Вологодский институт права и экономики
Федеральной службы исполнения наказаний
Россия, г. Вологда

МИССИОНЕРСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ И ЛИНГВИСТИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА

Аннотация: *Статья посвящена вопросу лингвистической экспертной оценки материалов по делам об административных правонарушениях, связанных с миссионерской деятельностью. Автор определяет возможную методику исследования подобных материалов, устанавливает пределы компетенции специалиста-лингвиста.*

Ключевые слова: *лингвистическая экспертиза, дискурс, речевая ситуация, миссионерская деятельность.*

Annotation: *The article is devoted to the issue of linguistic expert evaluation of materials on the offenses related to missionary activity. The author defines a possible methodology for the study of such materials and determines the limits of linguist's competence .*

Key words: *linguistic expertise, discourse, speech situation, missionary activity.*

6 июля 2016 года внесены в федеральный закон Российской Федерации «О свободе совести и о религиозных объединениях» изменения, ограничивающие осуществление миссионерской деятельности [7], а также установлена административная ответственность за нарушение подобных ограничений (ст. 5.26 КоАП РФ [6]). Судебное рассмотрение дел о подобных правонарушениях в ряде случаев требует проведения специального исследования, в том числе и лингвистического. В этой связи может возникать ряд методологических проблем, связанных прежде всего с выбором методики анализа религиозного, миссионерского, дискурса и с определением границ экспертной компетенции лингвиста.

Представляется, что в области ответственности лингвистической экспертизы при оценке материалов, отражающих правомерную либо неправомерную миссионерскую деятельность, находится прежде всего многоаспектное описание речевой ситуации, в которой осуществляется речевое взаимодействие между коммуникантами [9, с. 350]. Ее важнейшие параметры согласно классическим моделям коммуникативного акта определяют адресант (говорящий), адресат (слушающий), контекст, сообщение, контакт, код (языковая форма) [10, с. 197 – 198]. Отечественное коммуникативно-прагматическое направление лингвистики существенно дополняет эту схему. Так, Б.Ю. Городецкий выделяет несколько групп признаков коммуникативных актов, типологизирующих их в зависимости от характера речевой ситуации [3, с. 16 – 17]. Подобный подход оптимален для

описания речевого взаимодействия людей как социально значимого процесса, он учитывает существенные для анализа религиозного дискурса характеристики. Опишем данные признаки.[94]

1. Сфера общения. Лингвисту важно определить религиозный/нерелигиозный характер коммуникации. Так, например, на религиозность дискурса могут указывать определенная экспликация образа автора «Местная религиозная организация – Церковь христиан веры евангельской (пятидесятников) «Дом горшечника»», также некоторые лексические маркеры, например: (*«Но в 2008г., он покаялся и обратился к Богу. Сейчас он свободен от прошлых грехов, женат, счастлив. Он является пастором христианской церкви, и помогает другим, таким же людям найти эту ценную свободу»; «Но мне рассказали об Иисусе Христе, рассказали о Боге, который может что-то сделать в моей жизни, и предложили мне покаяться, попросить прощения у Бога, предложили мне призвать Бога в свою жизнь, чтобы Бог начал менять меня, чтобы Бог освободил меня от зависимости, чтобы Бог помог мне в моих проблемах»*).

2. Место реализации речевой ситуации. Описание характера подобного экстралингвистического параметра позволяет определить такие важные коммуникативные факторы, как публичность (характер и степень публичности) либо непубличность коммуникации и соответствие коммуникативного пространства определенным институциональным признакам. В число подобных параметров входит предназначение объекта, в рамках которого реализовывалось общения. Например, культовые сооружения, места паломничества или кладбище являются местами, установленными для миссионерства законом [7].

В нашем примере местом реализации коммуникации является улица как публичное пространство населенного пункта (представленные для анализа видеозаписи демонстрируют здания, вывески различных коммерческих предприятий, автотранспорт, передвигающихся людей). Данное обстоятельство указывает на то, что общение несет публичный характер [1, с. 25 – 26], подразумевающий, что участниками речевой ситуации становятся лица, объединенные признаками пространства и времени, которые ограничивают количество слушающих. Следует также отметить, что коммуникативное пространство увеличивается за счет звуковой аппаратуры, используемой адресантами для усиления громкости звучания речи.

3. Характеристика участников речевой ситуации (коммуникантов). Оценке подвергается характер социального взаимодействия между говорящим и слушающим, степень их знакомства, речевая активность или пассивность коммуниканта [3, с. 16].

Миссионерское речевое воздействие подразумевает восприятие образа адресанта в качестве представителя определенной религиозной организации. В свою очередь, адресат должен характеризоваться признаком

[94] В качестве примера в статье используются материалы, представленные текстами, функционировавшими в рамках мероприятия «Популяризация христианского музыкального искусства, информация о деятельности местной религиозной организации Церкви Христиан Веры Евангельской (Дом горшечника)» (печатные информационные материалы, музыкально-поэтические произведения, публичные речи).

непринадлежности к данной организации, однако в то же время его будет отличать интерес к той или иной религиозной идеологии. Это противопоставление определяет набор социальных параметров коммуникантов.

В рамках мероприятия «Популяризация христианского музыкального искусства, информация о деятельности местной религиозной организации Церкви Христиан Веры Евангельской (Дом горшечника)» автор характеризуется принадлежностью к названной церкви. Реализуемый публичный тип общения позволяет установить общие социально-психологические характеристики аудитории, ожидаемой говорящими. Прежде всего, потенциальным адресатом воспринимаются лица, как минимум интересующиеся Богом, Иисусом Христом, христианской церковью. Кроме того, пропозициональные (логические) характеристики вербальных текстов, функционирующих в миссионерском дискурсе, определяют группового адресата как носителя признака нахождения в состоянии упадка, разрушения. Данный признак косвенно выражается в заголовке одного из информационных материалов (*«Время возрождения пришло!!!»*) наименованием возрождение в значении ‘Подъем после периода упадка, разрушения’ [8, с. 203]; также наименованиями грех как обобщенным названием каких-либо недостатков, грешник, согрешить (*«Сейчас он свободен от прошлых грехов…», «И именно по этому он доказал свою любовь каждому из нас, доказал тем, что отдал своего сына на крест, ради нас грешников, чтобы мы были искуплены драгоценной ценой Иисуса Христа», «И я не встречал в своей жизни людей, которые по настоящему любят Бога, но однажды я услышал о том, что есть выход и весь выход заключается в том, что все мы согрешили перед Богом и лишены славы»*). Состояние упадка, разрушения в контексте конкретизируется наименованиями *преступник, наркоман, криминал, наркотики, алкоголь* (*«Его жизнь так же была подчинена рабству наркотиков и алкоголя»*), *колоть героин, пить алкоголь* (*«Много лет своей жизни он не видел смысла ни в чем кроме, как колоть героин и пить алкоголь»), алкогольная, наркотическая зависимость («Бог помог мне и сегодня я другой человек, Бог освободил меня от никотиновой зависимости, от алкогольной зависимости и от наркотической…»*).

4. Тип стратегической коммуникативной цели автора. Миссионерский дискурс несет как побуждающий, так и убеждающий характер, что соответствует общим особенностям, присущим аргументативному дискурсу [4]. Подобная контаминация интенций несет персуазивное воздействие, или нацеленность на побуждение адресата к совершению определенных посткоммуникативных действий ментального или физического характера в интересах адресанта [2, с. 15].

В рамках мероприятия «Популяризация христианского музыкального искусства, информация о деятельности местной религиозной организации Церкви Христиан Веры Евангельской (Дом горшечника)» персуазивность реализуется посредством коммуникативной стратегии уговаривания, которая

характеризуется целью подчинить адресата, побудить его совершить определенные действия [5, с. 146].

В представленных материалах выделяются следующие приемы уговаривания (речевые аргументы):

1) апелляция к пользе обращения к Богу как способу преодоления состояния упадка, разрушения (*«Но как-то он узнал о том, что Бог может ему помочь. Он приехал на реабилитацию, где узнал об Иисусе Христе. С тех пор прошло 5 лет. Сейчас его жизнь полностью изменилась, у него есть будущее»*);

2) апелляция к чувствам адресата через создание а) положительного эмоционального образа результата преодоления кем-л. состояния упадка, разрушения посредством Бога (*«Но в 2008г. он покаялся и обратился к Богу. Сейчас он свободен от прошлых грехов, женат, счастлив»*); б) негативного эмоционального образа пребывания человека в состоянии упадка, разрушения (*«И я знал, что я живу для своей семьи, но тем не менее в свободное время я совершал плохие поступки по отношению к своей семье, и это разрушало мою семью, это разрушало ее изнутри»*);

3) апелляция к разуму, или побуждение адресата к мыслительному действию – размышлять о существовании Бога, о возможности Бога помочь каждому человеку (побуждение выражается в косвенной форме хотел бы, чтобы вы задумались в высказывании *«Я хотел бы, чтобы вы задумались, что Бог есть и Бог может помочь каждому человеку»*);

4) заверение в правдивости приводимых аргументов (*«Вот реальный пример», «Это не сказка, это правда !!!»*).

Результатом принятия адресатом приведенных аргументов должны явиться физические действия, а именно участие в деятельности местной религиозной организации Церковь христиан веры евангельской (пятидесятников) «Дом горшечника». Об этом свидетельствуют директивные речевые акты («Мы рады вас видеть здесь сегодня, не расходитесь. Подходите ближе, мы делаем здесь концерт для вас, чтобы вы могли приятно провести время, провести вечер», «Приходите в церковь послушать»).

Таким образом, коммуникативная направленность анализируемого миссионерского дискурса может быть выражена следующими семантическими формулами: ‘Я хочу, чтобы ты признал истинным/полезным то, что бог является для тебя способом преодоления состояния упадка, разрушения’ и ‘Если ты признал истинным/полезным то, что бог является для тебя способом преодоления состояния упадка, разрушения, то я хочу, чтобы ты принял участие в мероприятиях местной религиозной организации Церковь христиан веры евангельской (пятидесятников) «Дом горшечника»’.

5. Тип стратегической практической цели автора. Учитывая интенциональную характеристику миссионерского дискурса, мы можем определить ожидаемый адресантом перлокутивный эффект, или практические цели его речевой деятельности. Подобные практические цели, на наш взгляд, несут прозелетический характер, определяются как 1) намерение сформировать/изменить образ мыслей ожидаемого адресата, связанный с определенными религиозными представлениями; 2) намерение привлечь

ожидаемого адресата к деятельности определенной религиозной организации, в нашем случае – к мероприятиям местной религиозной организации Церковь христиан веры евангельской (пятидесятников) «Дом горшечника».

6. Тематика речи. Миссионерский дискурс, как правило, реализует инвариант мотива, который подразумевает, что определенная религиозная деятельность является средством избавления от каких-либо бед, несчастий, неблагополучного состояния: «Я попросил Бога о помощи. И тогда, когда я попросил Бога о помощи, Бог мне помог. <…>. Бог помог мне и сегодня я другой человек, Бог освободил меня от никотиновой зависимости, от алкогольной зависимости и от наркотической…».

7. Композиционная схема дискурса. Композиционная структура аргументативного дискурса понимается как средство речевого воздействия, эксплицирующее иерархию интенций. Анализ композиции позволяет выделить базовые и вспомогательные иллокутивные силы.

Так, в анализируемом мероприятии выделяются печатные информационные материалы (их форма позволяет им функционировать не только все время протекания речевой ситуации, но и за пространственными и временными пределами непосредственного речевого взаимодействия). Соответственно, можно предположить, что они являются коммуникативным центром дискурса, концентрированно выражают его базовые побуждающие и убеждающие интенции. Иные композиционные части – музыкально-поэтические произведения и убеждающие речи – чередуют коммуникативные цели: от побуждения адресата принять участие в мероприятии до намерения привлечь внимание слушающего.

8. Вид практической деятельности, частью которой является данное речевое взаимодействие. Коммуникативные признаки, рассмотренные выше, могут позволить сделать вывод о том, что речевая ситуация является частью религиозной деятельности. Так, речевая ситуация, реализуемая в рамках исследуемого мероприятия однозначно воспринимается частью религиозной, миссионерской деятельности.

9. Степень искренности. Для выявления искренности/неискренности адресанта при реализации миссионерского дискурса у лингвистической науки имеются достаточно ограниченные средства. Лингвисту необходимо оценить содержательное и коммуникативное единство текстов, функционирующих в структуре дискурса; соответствие эксплицированных интенций дискурса его содержательной и организационной структурам; определить наличие или отсутствие языковых маркеров неискренности.

Таким образом, в пределы компетенции специалиста-лингвиста при рассмотрении дел о правонарушениях, связанных с миссионерской деятельностью, входит разрешение вопросов о наличии либо отсутствии таких признаков, как религиозный характер коммуникации, выражение дискурсом прозелетических интенций, его коммуникативная успешность и искренность.

Использованные источники:

1. Анисимова Т.В., Гимпельсон Е.Г. Современная деловая риторика. – М., 2002.

2. Голоднов А.В. Персуазивность как универсальная стратегия текстообразования в риторическом метадискурсе (на материале немецкого языка): автореф. дисс. … д-ра. филол. наук. – СПб., 2011.
3. Городецкий Б.Ю. Компьютерная лингвистика: моделирование языкового общения // Новое в зарубежной лингвистике. – Вып. XXIV. – М., 1989. – С. 5 – 29.
4. Григорьева В.С. Дискурс как элемент коммуникативного процесса: прагмалингвистический и когнитивный аспекты [Электронный ресурс]. - Тамбов, 2007. // URL: www.tstu.ru/book/elib/pdf/2007/k_Grigoreva.pdf (дата обращения: 21.03.2018).
5. Иссерс О.С. Коммуникативные стратегии и тактики русской речи. – М., 2008.
6. Кодекс об административных правонарушениях: Федеральный закон от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 03.04.2018) // СПС КонсультантПлюс.
7. О свободе совести и о религиозных объединениях: Федеральный закон от 26.09.1997 № 125-ФЗ (ред. от 06.07.2016) // СПС КонсультантПлюс.
8. Словарь русского языка: В 4-х т. / РАН, Ин-т лингвистич. исследований. – М., 1999. Т. 1.
9. Стилистический энциклопедический словарь русского языка / под ред. М.Н. Кожиной. – М., 2006.
10. Якобсон Р. Лингвистика и поэтика // Структурализм: за и против. – М., 1975. – С. 193 – 230.

УДК 004-771

Ташпулатов Ж.Ж.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Телекоммуникации»
Ташкентский Университет Информационных Технологий
Узбекистан, г.Ташкент
Назиров С.С.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Телекоммуникации»
Ташкентский Университет Информационных Технологий
Узбекистан, г.Ташкент

МОДЕЛИ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ВИРТУАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ ОБЛАЧНЫХ ЦЕНТРОВ ОБРАБОТКИ ДАННЫХ

Аннотация: *На текущий момент, большое количество дата-центров построены на основе сотен и даже тысяч физических серверов, которые в свою очередь потребляют значительные объемы электроэнергии. Сложность построения современных центров обработки данных (ЦОД) влияет на трудозатратность при проектировании аналитических моделей. В*

этой связи, для проверки алгоритмов динамического распределения ресурсов необходимо разработать имитационные модели.
*Ключевые слова: облачные вычисления, распределение виртуальных машин, CloudSim, облачный центр обработки данных, имитационное моделирование, метод группового учета аргументов, МГУА***.**

Ключевые слова: *CloudSim, дата-центр, обработка данных, ЦОД, распределение ресурсов, МГУА.*

Abstract: *Now, a large number of data centers are built based on hundreds and even thousands of physical servers, which in turn consume significant amounts of electricity. The complexity of building modern data processing centers (DPCs) affects the labor input in the design of analytical models. In this regard, to test the algorithms for dynamic resource allocation, it is necessary to develop simulation models.*

Keywords*: cloud computing, virtual machine distribution, CloudSim, cloud data processing center, simulation modeling, group argument accounting method, MSUA.*

Процесс динамического распределения ресурсов

Процесс динамического распределения ресурсов в дата-центрах включает следующие шаги:

1. Этап контроля серверов для учета уровня их загруженности и момента, когда появляется необходимость миграции виртуальных машин;
2. Выбор виртуальных машин (ВМ) для миграции;
3. Определение физического сервера для размещения виртуальной машины, основываясь на критериях: энергопотребление, температура, удовлетворительный уровень соглашения об уровне обслуживания (SLA), единая форма использования услуг.

Первый этап включает определение процесса основываясь на прогнозировании изменения параметров сервера в ближайшее время. Точное и быстрое прогнозирование загрузки сервера и температуры на следующем этапе мониторинга снизит число ненужных миграций и в целом, сбалансирует состояние дата-центра.

Метод группового учета аргумента (МГУА) предложен в качестве метода для прогнозирования. Данный метод имеет несколько преимуществ, таких как: возможность прогнозирования с точки зрения статистически незначимых выборок, выбор лучшей структуры модели среди многочленов заданного порядка, тестирование модели в двух образцах и вычисление несколько типов ошибок.

Для сбора данных изменяющихся со временем, таких как: температура и использование центрально-процессорного устройства (ЦПУ), используется метод скользящего окна. В случае с загрузкой ЦПУ или температурой ЦПУ прогнозирование сверх номинальных значений, контроллер инициализирует процесс миграции.

В комбинаторном МГУА алгоритме, выборка N разделена на 3 части: обучающая подвыборка N_A, тестовая подвыборка N_B и экзаменационная подвыборка N_c.

$N = N_A + N_B + N_c$.

Обучающая подвыборка используется для получения переменных для коэффициентов полинома, тестовая подвыборка используется для выборка структуры оптимальной модели. в качестве критерия выбора структуры модели могут использоваться различные критерии [2].

В данной работе используется минимальный критерий регулярности (AR):

$AR(B) = \frac{1}{Nb}\sum_{i=1}^{Nb}(yi - yi(B))^2 \rightarrow min$.

Где y_i – табличные значения выходной переменной;

$y_i(B)$ – значения полученные с данной моделью.

В процессе итерации моделей с использованием критерия регулярности, несколько лучших моделей было отобрано. Для финального выбора структуры модели, данные полученные с помощью экзаменационной подвыборки взяты в расчет и критерий регулярности получен с получен:

$AR(\mathrm{C}) = \frac{1}{Nc}\sum_{i=1}^{N}(yi - yi(\mathrm{C}))^2 \rightarrow min$.

Было также отмечено, что выбор модели критерия сильно влияет на качество прогнозирования. Лучшие результаты были получены с помощью модели выбора с уменьшением критерия регулярности экзаменуемой выборки сопоставляя последние две точки. Данный подход позволяет уделять больше внимания последним выборкам данных для более точного краткосрочного прогнозирования.

При выборе виртуальных машин для перемещения, берется в расчет характер событий.

1. Перегрев – ВМ с максимальной загрузкой ЦПУ должны быть мигрированы, так как это влияет на температуру ЦПУ физического сервера. Так как процесс миграции влечет за собой дополнительную нагрузку на физические ресурсы, ВМ с минимальным количеством RAM должны быть выбраны, чтобы произвести миграцию быстрее.
2. Недостаток ресурсов – высчитывается общий показатель использования на физическом сервере и ВМ выбираются с показателем выше среднего. Так же, как и в прошлом примере, все ВМ должны быть отсортированы с порядке нарастания размера памяти.
3. Низкая энергоэффективность – в данном случае, физический сервер имеет низкий показатель использования ресурсов. Все ВМ с данного сервера должны быть перемещены и сам сервер должен быть выключен.

Следующий вызов в процессе динамического распределения ресурсов – это определение хоста назначения. До внимание должны быть приняты все критерии для того, чтобы сделать прогноз состояния сервера после миграции. Результаты для разных серверов определяющих критериев могут различаться друг от друга. Поэтому было предложено использовать свертку множества критериев в единую целевую функцию, имеющую форму [3]

Также до начала процесса миграции, состояние хоста назначения должно быть учтено для того, чтобы удостовериться в его стабильности в

ближайшем будущем. Для прогнозирования параметров сервера на будущее на данном этапе предложен метод МГУА.

Критерий выбора лучшего процесса

Дата-центрам нужно удовлетворять требованиям качества обслуживания. Качество обслуживания прописано в соглашениях-SLA, которые могут быть определено в качестве метрики, например, минимальная пропускная способность или максимальное время отклика системы. Так как эти индикаторы могут меняться для розничных приложений, важную роль играет определение метрик, которые не зависят от приложений. Они могут служить в качестве определения качества сервисов для любых ВМ в инфраструктуре IaaS (Infrastructure as a Service/Инфраструктура как сервис). Для лучшего распределения ресурсов имеются следующие критерии:

1. С точки зрения нарушения соглашений-SLA (SLAV, SLA Violation) [1]:

SLAV = OTF*PDM

Где OTF (Overload Time Fraction/Доля времени перегрузки) – период времени, в течение которого активные хосты испытывают 100% нагрузку.

PDM (Performance Degradation due to Migrations/Снижение Производительности из-за Миграции) – Общая характеристика снижения производительности ВМ, связанной с миграцией.

$$OTF = \frac{1}{N}\sum_{i=1}^{N}\frac{Tsi}{Tai}$$

$$PDM = \frac{1}{M}\sum_{J=1}^{M}\frac{Cdj}{Crj}$$

Где N – количество хостов; T_{si} – общее время в течение которого I испытывает 100% загрузку, которая приводит к нарушению SLA; T_{ai} – общее время, которое хост j находился в активном состоянии; M – число виртуальных машин; C_{dj} – оценка снижения производительности виртуальных машин j в соединении из-за миграции; C_{rj} – общая производительность ЦПУ, необходимая для ВМ j в течение цикла жизни.

Комбинированный критерий, который включает в себя потребление энергии (E) и нарушения SLA, называется ESV.

ESV=E*SLAV

2. Общее потребление энергии дата центом измеряется в кВт/ч
3. Температурная эффективность

Сохранение температуры ЦПУ в безопасных пределах в течение рабочих часов.

4. Стабильность системы

Характеризуется числом ненужных миграций и включения/выключения серверов.

Из-за таких изменений, может казаться что нужные решения миграции ВМ могут быстро стать неуместными с точки зрения производительности,

температуры или потребления энергии хоста назначения, который в свою очередь будет производить еще больше ненужных и дорогих миграций. Что еще хуже, состояние системы может изменяться из-за постоянной миграции ВМ. Решения о том, когда и куда перемещать ВМ или, когда включить или выключить сервер, должны базироваться не только на текущем состоянии, но также на будущих показателях. Поэтому, важно прогнозировать состояние сервера как можно точнее перед тем как перемещать виртуальные машины.

Симуляция распределительного процесса

Существует несколько специализированных программных обеспечений для симулирования облачные дата-центры, такие как: CloudSim, CDOSim, DCSim [4]. Самой известной платформой моделирования облачных центров обработки данных является пакет CloudSim, который представляет собой набор основных классов, написанных на Java, который может использоваться для расширения облачной вычислительной среды с требуемыми характеристиками [5]. CloudSim поддерживает моделирование дата-центров, виртуализацию серверов с персонализированные политики предоставления виртуальных машин, сетевые топологии, сообщение между приложениями.

При разработке модели, пользователь описывает эмулируемую систему и сценарий в форме Java кода, если необходимо, компоненты могут быть изменены. После начала программы, вся информация об эмулируемой системе направляется в ядро CloudSim, где происходит симуляция.

Для тестирования эффективности динамического распределения ресурсов с предложенным методом прогнозирования, ассимиляционная модель была разработана с использованием CloudSim. Данная среда симуляции включает МГУА, который был использован для прогнозирования состояния сервера.

Симуляция была произведена для дата центра включающего в себя: 800 физических серверов, половина из которых HP ProLian Ml110G4, и оставшаяся половина HP ProLiant Ml110G5. Емкость ЦПУ измеряется в миллионах инструкций в секунду (MIPS) – 160 MIPS каждое ядрое для HP ProLiant Ml110G4 и 2660 MIPS для HP ProLian ML110G5 серверов. Каждый сервер имеет пропускную способность в 1Гбт/с. Потребление энергии серверов под разной нагрузкой приведено в таблице 1 [1].

Таблица 1

Потребление энергии выбранного сервера под разным уровнем нагрузки в Вт/ч

Server	**0%**	**10 %**	**20 %**	**30 %**	**40 %**	**50 %**	**60 %**	**70 %**	**80 %**	**90 %**	**100 %**
HP ProLiant G4	86	89.4	92.6	96	99.5	102	106	108	112	114	117
HP ProLiant G5	93.7	97	101	105	110	116	121	125	129	133	135

В процессе симуляции были использованы четыре вида виртуальных машин, соответствующие экземплярам Амазон:

2500 MIPS, 0.85 Gb of RAM; 2000 MIPS, 3.75 Gb of RAM; 1000 MIPS, 1.7 Gb of RAM; 500 MIPS, 613 Gb of RAM.

Были использованы настоящие выкладки рабочей нагрузки, доступные в CloudSim. Данные включают в себя загрузку ЦПУ, собранную с более 1000 виртуальных машин из проекта PlanetLab, в течение случайно выбранных десяти дней осени 2018 года. Интервал для измерений загрузки был 5 минут. Параметры загрузки приведены в Таблице 2.

Таблица 2

Параметры данных рабочей нагрузки (загрузка ЦПУ)

Дата	Число ВМ	Среднее значение	Отклонение	Квартиль 1	Медианная нагрузка	Квартиль 3
05/10/2017	1052	12.31%	17.09%	2%	6%	15%
08/10/2017	898	11.44%	16.83%	2%	5%	13%
15/10/2017	1061	10.70%	15.57%	2%	4%	13%
27/10/2017	1516	9.26%	12.78%	2%	5%	12%
04/11/2017	1078	10.56%	14.14%	2%	6%	14%
07/11/2017	1469	12.39%	16.55%	2%	6%	17%
10/11/2017	1358	11.12%	15.09%	2%	6%	15%
15/11/2017	1233	11.56%	15.07%	2%	6%	16%
18/11/2017	1054	11.54%	15.15%	2%	6%	16%
22/11/2017	1033	10.43%	15.21%	2%	4%	12%

В начале процесса симуляции, каждый сервер свободно работал с двумя виртуальными машинами. В течение симуляции, виртуальные машины были распределены между меньшим количеством серверов и незагруженные серверы были выключены, чтобы экономить энергию.

В эксперименте, размер окна варьировался от 7 до 15 точек. При прогнозировании загрузки хоста больше 85%, принималось решение о миграции. Размер обучающей подвыборки в эксперименте равнялся 2/3 от общего количества. Размер экзаменуемой подвыборки был два последних пункта.

Метод группового учета аргумента был сопоставлен с линейными моделями и параметры этих линейных моделей были высчитаны методами локальной регрессии и наименьших квадратов. В качестве политики выбора виртуальных машин, была выбрана политика «минимального времени для миграции». Результаты эксперимента для размера окна для 10 точек приведены в таблице 3.

Таблица 3

Результаты эксперимента

Политика	**ESV (10^{-3})**	**Потребление энергии (кВТ/ч)**	**SLAV (10^{-5})**	**OTF**	**PDM**	**Число миграций (10^3)**
Локальная регрессия	0.17	163.15	0.11	0.14	0.08	27.63
Наименьший квадрат	0.31	185.17	0.25	0.15	0.17	33.86
МГУА	0.16	165.25	0.1	0.1	0.1	29.04

Полученные результаты процесса симуляции распределения ресурсов облачных дата-центров с использованием МГУА, в целом, сравнимы с методом локальной регрессии.

При выборе хоста назначения, его будущее состояние было спрогнозировано до того, как виртуальная машина была перемещена и запущена. Приоритет был дан хосту с низким уровнем тренда на изменение в течение рассмотренного периода. Это помогает избежать ситуации, когда после перемещения виртуальной машины, ей нужно вернуться назад или искать другой хост назначения. Это повышает стабильность процесса миграции виртуальной машины.

Заключение

Использование комбинаторного МГУА алгоритма для прогнозирования характеристик хостов назначения во всех рассмотренных случаях не хуже, чем опубликованные ранее, полученные методом локальной регрессии. Данный факт стимулирует на дальнейшие исследования для поиска более эффективного МГУА алгоритма для достижения обозначенных выше целей.

Использованные источники:

1. Beloglazov A. and Buyya R. “Optimal online deterministic algorithms and adaptive heuristics for energy and performance efficient dynamic consolidation of virtual machines in Cloud data centers.” Concurrencty and Computation: Practice and Experience (CCPE). Vol. 24, no. 13, pp. 1397-1420, 2012
2. Иванхенко А.Г., Степашко В.С. Помехоустойчивость моделирования. Киев: Наук. Думка, 1985. 216 с
3. Ворожцов А.С., Тутова Н.В., Тутов А.В. Оптимизация размещения облачных серверов в центрах обработки данных // T-Comm: Телекоммуникации и транспорт. 2015. Том 9. No6. С. 4-8
4. Calheiros. R.N., Ranjan R., Beloglazov A., Rose, C.A.F.D., and Buyya R. CloudSim: a toolkit for modeling and simulation of cloud computing environments and evaluation of resource provisioning algorithms. Software: Practice and Experience. 41, 2011, pp. 23-50.

5. Михайлов П.А., Радченко Г.И. Методы моделирования и оценки производительности облачных систем // Вестник ЮУрГУ. Серия «Вычислительная математика и информатика». 2014, т. 3, # 3. С. 109-123.

УДК 620.3

Бесполудин В.В.
Магистрант
Институт нанотехнологий, электроники и приборостроения
Южный федеральный университет
Россия, г. Таганрог
Андриенко А. С.
канд. пед. наук, доцент
Институт управления в экономических, экологических и социальных системах
Южный федеральный университет
Россия, г. Таганрог

МОДЕЛИРОВАНИЕ ОДНОКАСКАДНОГО СОЛНЕЧНОГО ЭЛЕМЕНТА НА ОСНОВЕ АМОРФНОГО КРЕМНИЯ

Аннотация: *В данной статье представлено моделирование однокаскадного солнечного элемента на основе аморфного кремния посредством программы AFORS-HET v2.5, которая предназначена для моделирования фотоэлектрических преобразователей. В статье представлена зависимость КПД солнечного элемента от степени легирования и толщины фронтального слоя. Было определено, что с увеличение степени легирования с $N_d=1\cdot10^{16}$ cm^{-3} до $N_d=1\cdot10^{20}$ cm^{-3} происходит снижение КПД солнечного элемента с 5,34 % до 4,929 %, а при уменьшении толщины фронтального слоя с 750 нм до 250 нм происходит увеличения КПД с 1,022 % до 5,34 %.*

Ключевые слова: *аморфный кремниевый солнечный элемент, толщина, степень легирования, КПД.*

MODELING OF THE SINGLE-JUNCTION SOLAR CELL BASED ON AMORPHOUS SILICON

Abstract: *This article presents a modeling of the single-junction solar cell based on amorphous silicon by means of the AFORS-HET v2.5 program, which is designed for modeling photoelectric converters. The article presents the dependence of the efficiency of the solar cell on the degree of doping and the thickness of the frontal layer. It was determined that with increasing the degree of doping with $N_d = 1\cdot10^{16}$ cm^{-3} to $N_d = 1\cdot10^{20}$ cm^{-3}, the efficiency of the solar cell decreased from 5.34% to 4.929%, and with a decrease in the thickness of the front layer from 750 nm to 250 nm there is an increase in efficiency from 1,022% to 5,34%.*

Key words: *amorphous silicon solar cell, thickness, degree of alloying, efficiency.*

Recently, solar cells based on amorphous silicon in connection with the improvement of methods for their production are becoming increasingly in demand. Amorphous silicon (a-Si) is a non-crystalline allotropic form of semiconductor silicon and has a high absorptivity and can be used to fabricate thin-film solar cells (thickness is usually less than 100 times that of crystalline silicon). Thus, the savings in material costs compensate for performance deficiencies in comparison with solar cells made of crystalline silicon (c-Si) [1].

Films of amorphous silicon can be deposited at very low temperatures (250-400 °C) and on various structures, not only on glass, but also on plastic, which makes it possible to use inexpensive substrates; this production is also waste-free, which allows reducing the price of products. Since amorphous silicon does not have a large sequential structure and its atoms are randomly ordered and some atoms have broken bonds, this leads to anomalous electric power behavior, then, to reduce this, passivation of the material with hydrogen is used, resulting in the formation of hydrogenated amorphous silicon (a-Si: H) [1,2]. The band gap Eg for amorphous silicon (a-Si: H) is 1.72 eV at temperature 300 K.

Improving the methods of production of amorphous silicon led to a wider range of applications of solar cells based on it. This paper presents a simulation of the dependence of the efficiency of the single-junction solar cell based on (a-Si: H) through a freely distributed AFORS-HET v2.5 program on the thickness and degree of doping of the frontal layer [3]. Figure 1 shows the structure of an amorphous silicon solar cell implemented in the AFORS-HET v2.5 program.

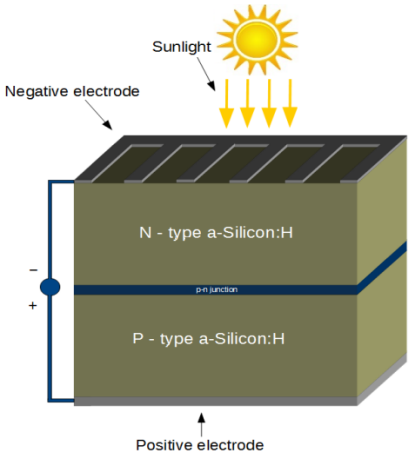


Figure 1. Structure of the single-junction solar cell based on amorphous silicon (a-Si: H)

In the course of modeling, the thickness of the front layer was changed from 750 nm to 250 nm, as well as the degree of its doping, while the thickness of the back layer and the degree of its doping remained constant and amounted to 2 μm and $N_a = 1 \cdot 10^{16}$ cm^{-3}, respectively. As a result of a reduction in the thickness of the front layer of amorphous silicon from 750 nm to 250 nm, the efficiency of the device increased from 1,041% to 5,408% Figure 2. An increase in the efficiency with decreasing thickness of the frontal layer is due to the fact that the front layer

generates the bulk of the electrons that need to travel a certain distance to the p-layer of amorphous silicon, and with a decrease in this distance the probability

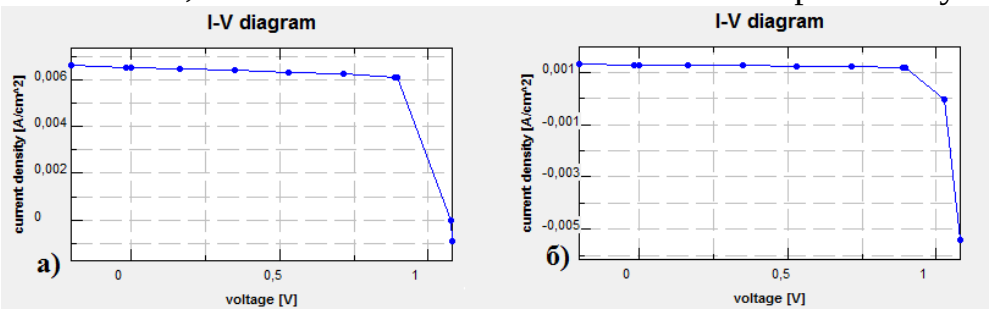


Figure 2. Dependence of the efficiency of the solar cell on the thickness of the frontal layer a) The efficiency is 5,408% at the thickness of 250 nm b) The efficiency is 1,041% at the thickness of 750 nm

of this increases (the diffusion length of the charge carriers is the average distance from the moment of photogeneration to recombination). This is the reason for the low depth of the p-n junction.

Further, a study was made of the influence of the degree of doping of the frontal layer on the efficiency of the solar cell. The concentration of the front layer was changed from $N_d = 1 \cdot 10^{16}$ cm^{-3} to $N_d = 1 \cdot 10^{20}$ cm^{-3}, which resulted in a decrease in the efficiency of the solar cell from 5.408% to 4.996%, which is related to the change in the potential barrier with increasing doping 3.

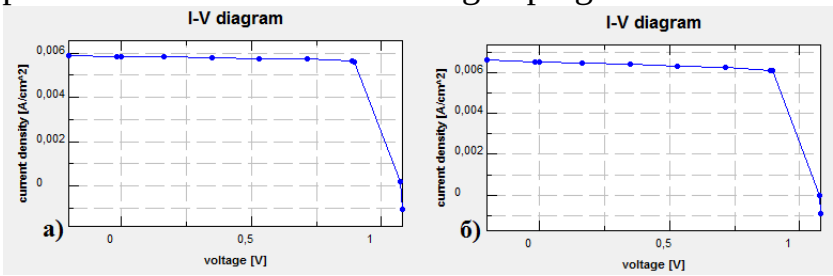


Figure 3. Dependence of the efficiency of the solar cell on the degree of doping of the frontal layer a) At a doping level $N_d = 1 \cdot 10^{16}$, the efficiency is 5.408% b) With an alloying degree $N_d = 1 \cdot 10^{20}$ cm^{-3}, the efficiency is 4.996%

Further, the spectral response of this solar cell was analyzed, it follows from Fig. 4 that the spectral response of this solar cell is rather narrow, which makes it impossible to absorb solar radiation in a wide spectrum, which is a drawback of the single-junction solar cells from amorphous silicon [4].

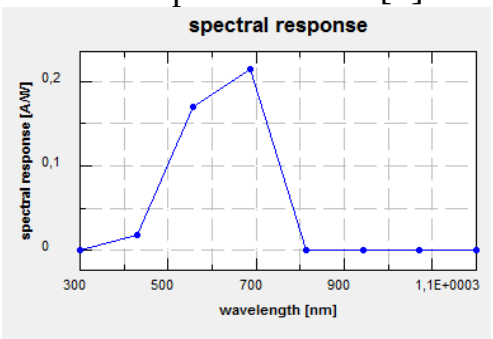


Figure 4. Dependence of the spectral response of the solar cell based on amorphous silicon in the AFORS-HET v2.5 program

Based on the simulation of the amorphous silicon solar cell in the AFORS-HET v2.5 program, it can be concluded that a change in the thickness and degree of doping of the frontal layer has a significant effect on the efficiency of the solar cell. The obtained dependences can be used at the stage of technological production of amorphous silicon solar cells.

References

1. Sino voltaics. Amorphous Silicon Solar Cells: structure and applications. 9.10.11. URL: http://sinovoltaics.com/learning-center/solar-cells/amorphous-silicon-solar-cells-structure-and-applications/ (date of the application 29.03.2018).
2. Andrew B., Ngwe Z., Keith R. McIntosh, Kean Fong. High Efficiency Silicon Solar Cells. Energy Procedia // Ref. Libr. 2013. Vol.33. P. 1–10.
3.L. Zhao, C. L. Zhou, H. L. Li, H. W. Diao, and W. J. Wang. Role of the work function of transparent conductive oxide on the performance of amorphous/crystalline silicon heterojunction solar cells studied by computer simulation. Phys. stat. sol. // Ref. Libr. 2008.Vol. 205, No. 5, P.1215–1221.
4. Benmoussa Dennai, H. Ben Slimane, A. Helmaoui. Simulation of Tunnel Junction in Cascade Solar Cell (GaAs/Ge) Using AMPS-1D. Journal of nano- and electronic physics // Ref. Libr. 2014. №4.Vol. 6. 3pp.

УДК 331.08

Бажанова А.А.
студент
2 курс, факультет «Институт экономики и управления на предприятии»
Самарский Государственный Экономический Университет
Россия, г. Самара
Мурзина К.А.
студент
2 курс, факультет «Институт экономики и управления на предприятии»
Самарский Государственный Экономический Университет
Россия, г. Самара
Железникова Е.П.
Старший преподаватель кафедры «Экономика труда и управление персоналом»
Самарский Государственный Экономический Университет
Россия, г. Самара

МОДЕЛЬ КОМПЕТЕНЦИЙ МЕНЕДЖЕРА ПО ПЕРСОНАЛУ

Аннотация: *Данная статья посвящена рассмотрению и анализу оценки профессиональных качеств менеджера по персоналу. Раскрыта суть таких понятий, как «модель компетенций менеджера по персоналу», «требования к менеджеру» и «система навыков специалиста по управлению персоналом». В статье разбирается проблема эффективного мониторинга*

профессиональных качеств HR - менеджера. Из каких суждений складывается данная оценка? Как правильно выявить данные компетенции? Ответить на эти вопросы можно, прочитав данную статью.

Ключевые слова: *менеджер по персоналу, HR, HR - менеджер, компетенции, модель компетенций менеджера по персоналу.*

Annotation *This article is devoted to review and analysis of the assessment of the professional qualities of the HR manager. The essence of such concepts as "the competence model of the personnel manager", "requirements for the manager" and "the system of skills of the specialist in personnel management" is disclosed. The article deals with the problem of effective monitoring of professional qualities of the HR manager. From what judgments does this estimate form? How to correctly identify these competencies? You will can answer these questions by reading this article.*

Keywords: *HR, HR manager, competencies, HR manager competency model.*

Менеджер по персоналу (HR-менеджер) — специалист, отвечающий за формирование кадровых ресурсов в организации. HR-менеджер - сотрудник, область деятельности которого - человеческие ресурсы. Он работает не с машинами, механизмами или природными объектами, а с живыми людьми.

Организации постоянно находятся в поиске эффективных методов оценки способностей и потенциала персонала. В последнее время оценка человеческих ресурсов приобретает комплексный и более системный характер. Компании должны полагаться на гибкость, способность к обучению персонала и умение работать в команде. Формирование моделей компетенций персонала предполагает идентификацию в совокупности навыков, знаний и способностей.

Для определения профессионального уровня сотрудников используется новое понятие – компетенции, то есть совокупность личных качеств, умений и поведения в определенных ситуациях. Созданная система компетенций менеджера по персоналу даёт увидеть, какие требования предъявляются к такому сотруднику, и каким он должен быть, чтобы успешно и благополучно справляться со своими обязанностями и приносить пользу организации-работодателю. Компетенции определяют эффективность работы специалиста.[95]

Какими компетенциями должен владеть HR-специалист?

С точки зрения теоретических аспектов управления персоналом компетенция является возможностью сотрудника решать определенные профессиональные задачи. В случае применения компетентностного подхода к оценке персонала под компетенцией понимают предъявляемые к сотрудникам личные и профессиональные характеристики. В зависимости от идейного объема компетенции могут не иметь определенного уровня, либо быть с уровнями. Первые включают в себя виды работ, для выполнения которых достаточно стандартного поведения от работника.

[95] Ксенофонтова Х. Модели компетенций различных категорий управленческого персонала. // Управление персоналом. – 2009. - № 17. – с. 14 – 17

Компетенция по уровням включает в себя всевозможные работы, для выполнения которых предъявляются различные требования. В пределах каждой компетенции формируются отдельные уровни, которые позволяют объединять несколько разных компетенций одним названием. [96]

Традиционно существуют несколько видов систем классификаций компетенций. В нашей работе мы рассмотрим виды компетенций, которые основаны на корпоративном масштабе и организационном уровне: корпоративные, профессиональные и управленческие.

Корпоративные компетенции являются наиболее емкими. В данную категорию включены деловые и личные качества, необходимые каждому работнику современной организации. При этом не имеет значения какую должность занимает этот сотрудник. На основе корпоративных компетенций формируется корпоративная культура организации. Примерами таких компетенций может быть проявление уважительного отношения к клиентам, проявление честности в социально- трудовых отношениях и уважение личных прав и интересов сотрудников.

Профессиональные компетенции, в отличие от корпоративных, привязаны к конкретным должностям, они менее обширны и представляют собой набор личностных и профессиональных характеристик, являющихся необходимыми для работы на конкретной должности. Как правило, профессиональные компетенции ограниченны рамками одной конкретной организации.[97]

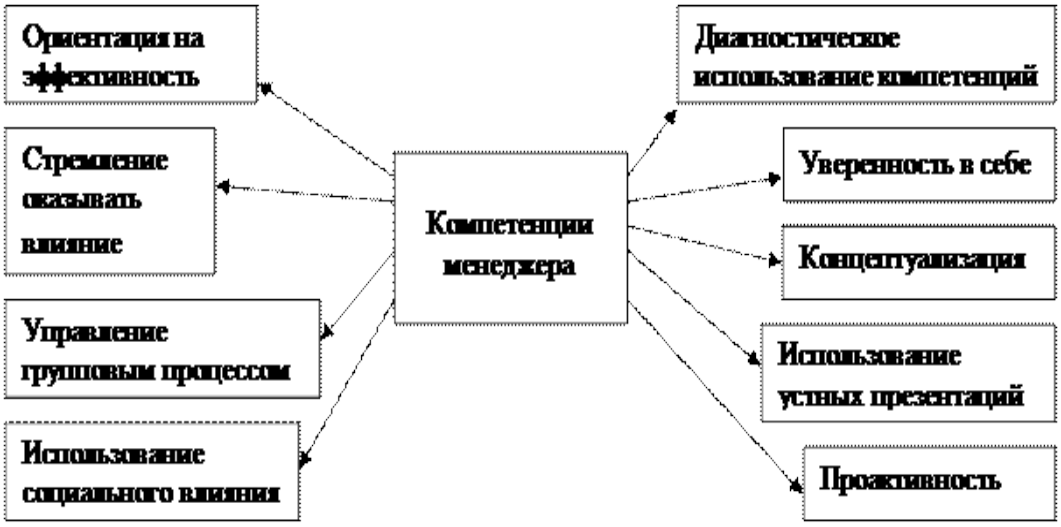
Управленческие компетенции представляют наиболее сложный вид компетенций. Они необходимы для занятия руководящих должностей. Как правило, в организациях разрабатываются компетенции для разных руководящих уровней. На верхнем уровне находятся компетенции, необходимые всем руководящим работникам компании. На более низком - компетенции, необходимые линейным руководителям и так далее, до низшего управленческого уровня.

Поиск квалифицированного менеджера по персоналу – непростая и очень ответственная задача, так как от этого сотрудника будет зависеть вся кадровая политика компании и сплоченность коллектива. Его компетенции зависят от конкретной работы в организации: если вопросами подбора персонала занимается большой отдел, требования будут одними, а если вся работа выполняется по подбору кадров только одним сотрудником – другими. [98]

Р. Бояцис определил компетенции на основе описаний эффективного и неэффективного поведения, руководствуясь инцидентами, различающими более или менее эффективных менеджеров. Компетенции включили мотивы, черты личности, когнитивные и межличностные способности (рис. 1). Как видно из рис. 1, Р. Бояцис к компетенциям относит способности менеджера,

[96] Лымарева, О. А. Инновационный подход в кадровом менеджменте / О. А. Лымарева, А. А. Горенко // Экономика и менеджмент инновационных технологий. - 2013. - №10 (25). - С. 9.
[97] Дедкова, И. Ф. Управление эффективностью рабочего места / И. Ф. Дедкова, Т. П. Федорова // Теория и практика общественного развития. -2011. - №8. - С. 321-323.
[98] Фарнэм А. Некомпетентный менеджер. Некомпетентность как массовое безумие. Пер. с англ. – М.: ГИППО, 2008. – 352 с.

при этом не учитывает навыки, которыми должен обладать менеджер, и знания, которые являются неотъемлемой частью компетенций. [99]



Можно представить следующую модель компетенций менеджера по персоналу:

1. Компетенция специалиста и ее значимость для организации;
2. Умение проводить собеседование с кандидатами;
3. Специалист дожжен владеть методиками проведения собеседования (анализировать резюме, а также уметь видеть расхождения в записанной информации и реальном профессиональном уровне кандидата);
4. Коммуникабельность и доброжелательное отношение (задача менеджера – доброжелательно относиться ко всем кандидатам и при этом оставаться беспристрастным, работников нельзя выбирать только из-за личной симпатии, необходимо уметь сконцентрироваться на профессиональных качествах);
5. Устойчивость к стрессам (специалист должен уметь урегулировать конфликты, а также хорошо владеть собой в стрессовой ситуации, если менеджер по персоналу не в силах управлять собой, он не сумеет управлять другими);
6. Навык работы в команде (менеджер должен уметь сформировать команду единомышленников, заинтересованных в достижении общей поставленной цели);
7. Умение разрабатывать системы поощрения и наказания (поощрение мотивирует сотрудников к дальнейшему развитию и повышает продуктивность работы). Однако система не должна наносить финансового ущерба компании и терять эффективность. Наказание при умелом применении позволяет избежать постоянного нарушения правил;
8. Владение современными тестовыми методиками (HR-менеджер должен регулярно повышать свои профессиональные навыки и пользоваться последними достижениями в области подбора персонала);

[99] Бабосов Е.М. Прикладная социология. – Мн.: ТетраСистемс, 2001. – 496 с.

9. Лояльность к организации (это самая важная компетенция, только если сотрудник заинтересован в успехе компании, он действительно будет приносить ей пользу. [100]

В более полную модель компетенций менеджера по персоналу можно включить умение аттестовать сотрудников, направлять персонал на повышение квалификации, проводить тренинги и другие корпоративные мероприятия. Кроме того, он может заниматься горизонтальными перемещениями сотрудников между отделами, чтобы добиться максимальной эффективности труда каждого сотрудника. Еще одним важным критерием подбора является инициативность – сотрудник должен быть заинтересован в результатах своего труда, только в этом случае он будет работать успешно.

Приведенный пример модели компетенций менеджера по персоналу не является единственным вариантом. Одним из вариантов моделирования предложил Брайн Беккер: он разделил компетенции специалиста на 5 уровней важности и включил в нее умения в сфере персонального доверия, способности управлять изменениями, управлять культурой, профессионализма в отрасли и понимания бизнеса.

Предложенная Беккером модель компетенций менеджера по персоналу по уровням показывает, чтоб при подборе специалиста необходимо уделить внимание не столько профессиональным навыкам, сколько личным качествам сотрудника. Изучив послужной список кандидата, можно определить, насколько эффективно он сможет работать на новом месте, и насколько успешно он сумеет сплотить команду единомышленников. [101]

Сотрудник, даже достигнувший достаточно высокого уровня, не должен останавливаться в развитии. Специалистов важно вовремя направлять на обучающие курсы, развивающие тренинги и семинары, чтобы открыть новые возможности для профессионального роста. Если же работник больше не готов учиться, необходимо либо проводить постоянную разъяснительную работу и искать пути мотивирования, либо искать более перспективного специалиста. [102]

От квалификации HR-менеджера и его профессиональных качеств во многом зависит работа всей компании, поэтому к его подбору нужно отнестись особо ответственно. Используйте все возможности для поиска хорошего специалиста.

Библиографический список

1. Бабосов Е.М. Прикладная социология. – Мн.: ТетраСистемс, 2001. – 496 с.
2. Вудраф Ч. Центры развития и оценки. Пер. с англ. – М.: HIPPO, 2005. – 384 с.
3. Грант Р.М. Современный стратегический анализ. 5-е изд. / Пер. с англ. Под ред. В.Н. Фунтова. – СПб. : Питер, 2008. – 560 с.
4. Фарнэм А. Некомпетентный менеджер. Некомпетентность как массовое безумие. Пер. с англ. – М.: ГИППО, 2008. – 352 с.

[100] Вудраф Ч. Центры развития и оценки. Пер. с англ. – М.: HIPPO, 2005. – 384 с.
[101] Грант Р.М. Современный стратегический анализ. 5-е изд. / Пер. с англ. Под ред. В.Н. Фунтова. – СПб. : Питер, 2008. – 560 с.
[102] Вудраф Ч. Центры развития и оценки. Пер. с англ. – М.: HIPPO, 2005. – 384 с.

5. Ксенофонтова Х. Модели компетенций различных категорий управленческого персонала. // Управление персоналом. – 2009. - № 17. – с. 14 – 17
6. Лымарева, О. А. Инновационный подход в кадровом менеджменте / О. А. Лымарева, А. А. Горенко // Экономика и менеджмент инновационных технологий. - 2013. - №10 (25). - С. 9.
7. Дедкова, И. Ф. Управление эффективностью рабочего места / И. Ф. Дедкова, Т. П. Федорова // Теория и практика общественного развития. -2011. - №8. - С. 321-323.

УДК 331.1

Полякова К. Д.
студент
2 курс, факультет «Институт экономики и управления на предприятии»
Самарский Государственный Экономический Университет
Россия, г. Самара
Бортникова А. В.
студент
2 курс, факультет «Институт экономики и управления на предприятии»
Самарский Государственный Экономический Университет
Россия, г. Самара
Железникова Е. П.
Старший преподаватель кафедры «Экономика труда и управление персоналом»
Самарский Государственный Экономический Университет
Россия, г. Самара

МОДЕЛЬ КОМПЕТЕНЦИЙ РЕКРУТЕРА

Аннотация: *Статья посвящена рассмотрению некоторых важнейших компетенций специалиста в области рекрутинга. Авторами описано исследование, проводимое порталом HRM, а также проведено свое собственное исследование. По результатам исследований были составлены модели компетенций рекрутера. В процессе написания статьи авторы руководствовались должностной инструкцией рекрутера. В завершении статьи были сделаны выводы о сравнении двух моделей.*

Ключевые слова: *рекрутер, компетенции рекрутера, должностная инструкция рекрутера, модель компетенций рекрутера.*

Annotation: *The article is devoted to the consideration of some of the most important competences of a specialist in the field of recruiting. The authors describe the research conducted by the HRM portal, and conducted their own research. Based on the results of the research, the recruiter competency models were*

compiled. In the process of writing the article, the authors were guided by the job description of the recruiter. At the conclusion of the article, conclusions were drawn about the comparison of the two models.

Keywords: *recruiter, the competence of the recruiter, job description of the recruiter, the recruiter competency model.*

Кто такой рекрутер? Какими навыками он должен обладать не только для положительного, но и эффективного результата своей деятельности? И какова же модель компетенций современного и успешного рекрутера?

Рекрутер – это консультант по подбору персонала; человек, состоящий в рекрутинговых агентствах или в отдельной компании и занимающийся подбором и отбором рабочей силы.[103]

В функционал рекрутера входят такие действия, как подбор кандидатов на ту или иную должность: поиск, проведение собеседований, сравнение с другими кандидатами, предложение подходящих кандидатов своим клиентам.

Но какими же необходимыми и важными компетенциями должен обладать такой специалист, чтобы правильно подобрать сотрудника в конкретную организацию? Рассмотрим, что же думают на этот счет не только рекрутеры, но и представители других профессий, на примере исследования, проводимого порталом HRM (Human Resources Management) в апреле-марте 2011 года.[104]

Исследование состояло в предоставлении респондентам 16 компетенций, из которых нужно было выбрать не более 7 компетенций, которые влияют с точки зрения участников опроса на успешность рекрутера.

В качестве примеров компетенций для опроса использовали универсальную модель компетенций компании SHL уровня специалистов Customer Contact. Всего выделили 16 компетенций, остановимся на каждой подробнее и докажем, какая именно компетенция является наиболее важной в работе рекрутера.

1. Решение проблем. Эта компетенция предполагает, что рекрутер определяет возможные трудности и причины их появления. Соответственно, он должен быстро выработать решение по устранению проблемы и объективно обосновать результат.
2. Поиск фактов. Рекрутер должен знать, где можно найти необходимые сведения, проверить информацию и данные. Ему следует быстро собрать и обработать информацию.
3. Знание бизнеса. Рекрутер должен быть осведомлен новыми тенденциями рынка и деятельностью конкурентов. Ему необходимо понимать взаимосвязь своей работы и прибыли организации.
4. Освоение специальных знаний. Данная компетенция объясняет, что рекрутер должен обладать определенными знаниями в разных областях, например, техническом или специальном аспекте своей работы. Также ему

[103] Свободная энциклопедия Викисловарь: многоязычный открытый словарь. [Электронный ресурс]. Дата обновления: 26.08.17. URL: https://ru.wiktionary.org/wiki/%D1%80%D0%B5%D0%BA%D1%80%D1%83%D1%82%D0%B5%D1%80 (дата обращения 24.03.18)

[104] Опросы HRM. Модель компетенций рекрутера: сайт HRM. [Электронный ресурс]. 2000-2011. Дата публикации: 08.05.2011. URL: http://hrm.ru/model-kompetencijj-rekrutera (дата обращения 17.03.18)

следует периодически обучаться и повышать профессиональную квалификацию.[105]

5. Ориентация на качество. Конечно, как и любой другой специалист, работа рекрутера проверяется уровнем качества принятых на работу сотрудников по его рекомендации. Ему нужно придерживаться профессиональных стандартов, выполнять свои обязанности эффективно и действовать в соответствии с законами и правилами.

6. Организованность. Для того чтобы сотрудники придерживались дисциплинированности, прежде всего организованностью следует обладать и рекрутеру. Он должен быть организован, эффективно распределять рабочее время, создавать исполнимые на практике программы, расписание и планы, расставлять приоритеты и готовиться заранее к мероприятиям.

7. Надежность. Рекрутер – это правая рука руководства компании, ибо именно от его выбора будет зависеть оснащение компании новыми кадрами и эффективной работой. Значит, ему нужно придерживаться указаний со стороны руководства, менеджера или вышестоящего супервайзера, работать по определенным правилам и требованиям, а также работать именно на данную компанию и ее цели.

8. Профессиональное отношение к клиентам. Естественно, чтобы хорошо разбираться в людях, нужно уметь налаживать отношения с потенциальными сотрудниками и быстро установить контакт. Рекрутер должен обладать навыками успешного взаимодействия с разными типами людей, также уметь слушать и задать необходимые вопросы.[106]

9. Убеждение. Для того чтобы востребованный кандидат не отказался от вакантной должности, рекрутер должен суметь убедительно представить некоторые преимущества работы в данной организации, аргументировать их и в итоге договориться с кандидатом. Рекрутер может изменить мнение кандидата в нужную ему сторону и оказать влияние на его итоговое решение.[107]

10. Навыки устной коммуникации. Безусловно, так как рекрутер общается с кандидатами тет-а-тет, ему необходимо говорить четко, разборчиво и уверенно, используя различные техники и приемы и подбирая нужную громкость и темп речи. Рекрутеру нужно уметь держать внимание кандидата.

11. Письменная коммуникация. Рекрутеру приходится общаться с кандидатами не только устно, но и письменно, именно поэтому ему нужно уметь писать грамотно, связно и ясно, изменяя свой стиль и язык и подстраиваясь под стиль кандидата, которому адресовано письмо.

12. Работа в команде. Рекрутеру умеет работать в команде, налаживать доверительные отношения с членами этой команды, быть

[105] Компетенции рекрутера. Идеальный рекрутер: сайт рекрутинговой компании AVICONN. [Электронный ресурс]. 2013-1018. URL: http://aviconn.com/press/kompetentsii-rekrutera-idealnyiy-rekruter.html (дата обращения 25.03.18)
[106] Компетенции рекрутера. Идеальный рекрутер: сайт рекрутинговой компании AVICONN. [Электронный ресурс]. 2013-1018. URL: http://aviconn.com/press/kompetentsii-rekrutera-idealnyiy-rekruter.html (дата обращения 25.03.18)
[107] Какие профессиональные навыки рекрутера необходимы в работе: сайт Подбор-кадров. [Электронный ресурс]. Copyright 2018. URL: http://podborkadrov.com/poisk-personala/rekruting/professionalnye-navyki-rekrutera.html (дата обращения 25.03.18)

внимательным к ним и испытывать чувство принадлежности к этой команде.[108]

13. Стрессоустойчивость. Это качество нужно рекрутеру для того, чтобы сохранять спокойствие и трезво рассуждать в трудной ситуации, спокойно реагировать на изменения, чувствовать уверенность в себе, несмотря на препятствия, и предвидеть проблемы.

14. Ориентирование на кандидата. Рекрутеру следует ставить интересы кандидата на первое место, быть нацеленным на предоставление ему услуг, работать над удовлетворением потребностей кандидата.

15. Ориентирование на результат. Рекрутер ставит перед собой главную цель – достижение результата. Он должен с готовностью браться за трудные задачи, ставить их в приоритет и добиваться поставленной цели.

16. Инициативность мышления. Рекрутеру необходимо быть первым осведомленным в своей сфере деятельности и проявлять инициативу с различными нововведениями, техниками и приемами общения с различными типами кандидатов. Он должен брать на себя ответственность и действовать по собственной инициативе.

В исследовании приняло участие 188 респондентов. Из них 148 человек являлись рекрутерами, а остальные 40 – представителями других профессий.

В результате исследования были выявлены результаты и занесены в специальную Таблицу 1.[109]

Таблица 1.

Количество выборов компетенций рекрутерами и не-рекрутерами

Название компетенции	**Рекрутеры**	**Представители других профессий**
Решение проблем	52	20
Поиск фактов	49	14
Знание бизнеса	96	27
Специальные знания	56	13
Ориентация на качество	85	18
Организованность	101	30
Надежность	17	9
Отношение к клиентам	43	13
Убеждение	45	10
Устная коммуникация	99	31
Письменная коммуникация	18	11
Работа в команде	43	7
Стрессоустойчивость	56	17
Ориентирование на кандидата	47	13
Ориентирование на результат	126	34
Инициативность мышления	79	15

[108] Компетенции рекрутера. Идеальный рекрутер: сайт рекрутинговой компании AVICONN. [Электронный ресурс]. 2013-1018. URL: http://aviconn.com/press/kompetentsii-rekrutera-idealnyiy-rekruter.html (дата обращения 25.03.18)

[109] Опросы HRM. Модель компетенций рекрутера: сайт HRM. [Электронный ресурс]. 2000-2011. Дата публикации: 08.05.2011. URL: http://hrm.ru/model-kompetencijj-rekrutera (дата обращения 17.03.18)

Анализируя результаты в таком виде, можно сказать, что респонденты - рекрутеры и респонденты - представители других профессий сошлись на мнении, что самой важной компетенцией рекрутера является ориентирование на результат. На второй по важности компетенции рекрутера мнения опрашиваемых разошлись: представители профессии рекрутера остановились на компетенции – организованность, а остальные на устной коммуникации. Стоит заметить, что не хватило всего 1 балла представителей других профессий в пользу организованности, чтобы мнения респондентов сошлись и во второй раз. Можно сделать вывод, что все категории опрашиваемых дали практически одинаковое видение модели компетенций рекрутера.

Далее результаты исследования всех респондентов были посчитаны и проранжированы. В итоге была составлена обобщенная модель компетенций рекрутера.[110]

Таблица 2.

Обобщенная модель компетенций рекрутера

№	Название компетенции	Количество выборов
1	Ориентирование на результат	169
2	Организованность	142
3	Устная коммуникация	137
4	Знание бизнеса	128
5	Ориентация на качество	108
6	Инициативность мышления	96
7	Стрессоустойчивость	78
8	Решение проблем	77
9	Специальные знания	74
10	Поиск фактов	67
11	Ориентирование на кандидата	65
12	Убеждение	58
13	Отношение к клиентам	57
14	Работа в команде	54
15	Письменная коммуникация	29
16	Надежность	29

Проанализировав результаты во второй таблице, можно определить пять самых важных компетенций рекрутера, позволяющих ему успешно выполнять свои обязанности, и 2 самых незначительных, по мнению респондентов данного исследования. Самыми важными компетенциями оказались: ориентирование на результат, организованность, устная коммуникация,

[110] Опросы HRM. Модель компетенций рекрутера: сайт HRM. [Электронный ресурс]. 2000-2011. Дата публикации: 08.05.2011. URL: http://hrm.ru/model-kompetencijj-rekrutera (дата обращения 17.03.18)

знание бизнеса и ориентация на качество. Самыми незначительными – письменная коммуникация и надежность.

Таким образом, для успешного выполнения своей работы рекрутер, по мнению респондентов данного исследования, в значительной мере должен стремиться к поставленной перед собой цели, эффективно распределять свое рабочее время, уметь уверенно и четко разговаривать с кандидатами, используя различные приемы и техники. Также рекрутер должен понимать взаимосвязь между своей работой и прибылью организации, придерживаться профессиональных стандартов, выполнять свои обязанности эффективно и в соответствии с законами.

Модель компетенций рекрутера в данном исследовании получилась ясной и очевидной. Все компетенции были подобраны профессионально и подтверждены респондентами. Ни одна из компетенций не была проигнорирована, все заслужили внимание респондентов.

В свою очередь на основе универсальной модели компетенций компании SHL мы составили собственную модель компетенций рекрутера из семи главных характеристик, которые по нашему мнению заслуживают особого внимания для человека данной профессии.

Прежде чем размышлять о компетенциях специалиста в области подбора персонала, мы изучили должностную инструкцию рекрутера.[111] Итак, наша собственная модель компетенций рекрутера состоит из следующих характеристик:

1.Ориентирование на результат.

Приоритетной компетенцией нашей модели так же, как и в рассмотренном нами исследовании, мы считаем ориентирование на результат, так как постановка целей всегда является важным аспектом в любом деле. Согласно должностной инструкции, работа рекрутера является очень ответственной деятельностью, поэтому рекрутеру важно представлять себе и стремиться к хорошему результату работы, чтобы наиболее точно продумать все приготовительные действия и быть позитивно настроенным в процессе выполнения работы.

2.Устная коммуникация.

В должностной инструкции рекрутера в пункте обязанностей указано, что рекрутер производит психологический и профессиональный отбор кандидатов, оценивает деловые и психологические качества кандидатов, а также оказывает активную помощь кандидатам в составлении резюме.[112] Таким образом, рекрутер работает с людьми и ему очень важен навык общения с кандидатами, умение найти к ним личный подход и дать им возможность как можно подробнее рассказать о своих способностях, успехах и планах на будущее.

3.Стрессоустойчивость.

---

[111] Должностная инструкция рекрутера: сайт HR-Portal: Сообщество HR-менеджеров. [Электронный ресурс]. 2004-2018. URL: http://www.hr-portal.ru/pages/Di/767.php (дата обращения 31.03.18)

[112] Должностная инструкция рекрутера: сайт HR-Portal: Сообщество HR-менеджеров. [Электронный ресурс]. 2004-2018. URL: http://www.hr-portal.ru/pages/Di/767.php (дата обращения 31.03.18)

Согласно должностной инструкции рекрутера, этому специалисту приходится выполнять множество функций, а также общаться с большим количеством людей, включая руководителей. Каждый человек имеет свой тип темперамента и свои запросы, поэтому рекрутеру нужно всегда оставаться спокойным, внимательным и невозмутимым в любой ситуации. Он должен предвидеть и предотвращать трудные ситуации, или же уметь как можно быстрее найти из них выход. Сохранять хладнокровие при собеседовании и продолжать четко идти к своей цели является немаловажной характеристикой для данной профессии.

4.Убеждение.

В должностной инструкции написано, что специалист в области подбора персонала должен знать средства и способы убеждения собеседников. Эти знания могут помочь рекрутеру в осуществлении одной из главных целей его деятельности – «продать» вакансию. Рекрутер должен преподнести кандидату информацию об организации, которую он предоставляет, так, чтобы суметь не упустить и привлечь как можно больше достойных кандидатов именно в эту компанию.

5.Ориентация на качество.

Рекрутер несет ответственность за ненадлежащее исполнение или неисполнение своих должностных обязанностей, предусмотренных должностной инструкцией рекрутера, — в пределах, установленных действующим трудовым законодательством Российской Федерации. Специалист в данной области должен выполнять свою работу эффективно, воплощая в жизнь все требования заказчика и руководствуясь всеми законами и правилами, указанными в должностной инструкции.

6. Организованность.

Согласно должностной инструкции работа рекрутера состоит из нескольких этапов, которые включают в себя принятие заявок на подбор от заказчиков, активный поиск кандидатов, изучение резюме кандидатов, проведение собеседование и т.д.[113] Из всего вышеперечисленного можно сделать вывод, что рекрутеру необходимо обладать организованностью, чтобы правильно распределять свое рабочее время для каждого этапа и успевать делать свою работу вовремя и плодотворно.

7. Инициативность мышления.

В должностной инструкции рекрутера указано, что специалист в области подбора должен знать методики проведения тестирования и собеседования. В современном мире существует много новых техник и приемов по проведению тестирования и собеседований, которые постоянно обновляются. Для эффективной деятельности рекрутеру нужно быть своевременно осведомленным о подобных нововведениях в своей сфере, чтобы применять их и повышать качество своей работы.

В заключение нам хотелось бы отметить, что все представленные компетенции являются по-своему важными для рекрутера. Нельзя какие-то

[113] Должностная инструкция рекрутера: сайт HR-Portal: Сообщество HR-менеджеров. [Электронный ресурс]. 2004-2018. URL: http://www.hr-portal.ru/pages/Di/767.php (дата обращения 31.03.18)

исключить, но некоторые возможно добавить. Все зависит от личностных характеристик рекрутера и его желания стремиться к совершенству и успеху в своей работе. В данной статье мы рассмотрели две модели компетенций рекрутера по результатам исследования, проводимого порталом HRM, а также по результатам наших собственных наблюдений и мнений. В итоге эти две модели оказались разными, но по-своему правильными. Можно проводить еще много опросов и выявлять различия и сходства с исследованиями, приведенными в нашей статье, но, по нашему мнению, невозможно определить точные компетенции и расположить их в порядке важности, чтобы абсолютно все рекрутеры действовали, опираясь именно на данные характеристики. Специалистам в области рекрутинга следует основываться на уже имеющихся компетенциях, а также должностной инструкции рекрутера, но в то же время нужно продолжать самосовершенствоваться и определять для себя новые позиции, характеристики, которые позволят им двигаться дальше в своей профессиональной деятельности и продвигать компанию на более высокий уровень.

Использованные источники:

1. Должностная инструкция рекрутера: сайт HR-Portal: Сообщество HR-менеджеров. [Электронный ресурс]. 2004-2018. URL: http://www.hr-portal.ru/pages/Di/767.php (дата обращения 31.03.18)
2. Какие профессиональные навыки рекрутера необходимы в работе: сайт Подбор-кадров. [Электронный ресурс]. Copyright 2018. URL: http://podborkadrov.com/poisk-personala/rekruting/professionalnye-navyki-rekrutera.html (дата обращения 25.03.18)
3. Компетенции рекрутера. Идеальный рекрутер: сайт рекрутинговой компании AVICONN. [Электронный ресурс]. 2013-1018. URL: http://aviconn.com/press/kompetentsii-rekrutera-idealnyiy-rekruter.html (дата обращения 25.03.18)
4. Опросы HRM. Модель компетенций рекрутера: сайт HRM. [Электронный ресурс]. 2000-2011. Дата публикации: 08.05.2011. URL: http://hrm.ru/model-kompetencijj-rekrutera (дата обращения 17.03.18)
5. Свободная энциклопедия Викисловарь: многоязычный открытый словарь. [Электронный ресурс]. Дата обновления: 26.08.17. URL: https://ru.wiktionary.org/wiki/%D1%80%D0%B5%D0%BA%D1%80%D1%83%D1%82%D0%B5%D1%80 (дата обращения 24.03.18)

УДК 62-13

Горобец И.А.
студент
Россия, 105005, г. Москва, МГТУ им. Баумана, кафедра «Газотурбинные и нетрадиционные энергоустановки»

МОДЕРНИЗАЦИЯ ГАЗОТУРБИННЫХ ДВИГАТЕЛЕЙ, ВХОДЯЩИХ В СОСТАВ ГАЗОПЕРЕКАЧИВАЮЩИХ АГРЕГАТОВ

Аннотация: *В данной работе описана модификация стандартного двигателя, для увеличения мощности и эффективности газоперекачивающего агрегата. В это происходит при увеличении температуры газа в камере сгорания. Так как для перекачки газа используются устаревшие конвертированные двигатели, то при модификации кроме улучшения его характеристик необходимо минимальное изменение его габаритов, для меньших затрат при увеличении пропускной способности компрессорной станции.*

Ключевые слова: *модификация, газ, двигатель, компрессорная станция.*

Annotation: *In this paper, a modification of the standard engine is described, to increase the power and efficiency of the gas pumping unit. This occurs when the temperature of the gas in the combustion chamber is increased. Since for the transfer of gas obsolete converted engines are used, the modification, in addition to improving its characteristics, requires a minimal change in its dimensions, for a lower cost with increasing the capacity of the compressor station.*

Keywords: *modification, gas, engine, compressor station.*

Развитие газовой и ряда смежных отраслей промышленности сегодня в значительной степени зависит от дальнейшего совершенствования эксплуатации и обслуживания систем трубопроводного транспорта природных газов из отдаленных и порой слабо освоенных регионов в промышленные и центральные районы страны.

Основными типами газоперекачивающими агрегатами (ГПА) на компрессорных станциях (КС) в настоящее время являются: агрегаты с приводом от газотурбинных установок (ГТУ), электроприводные агрегаты и поршневые газомотокомпрессоры. Особенности работы газотурбинного привода в наилучшей степени, среди отмеченных типов ГПА, отвечают требованиям эксплуатации газотранспортных систем: высокая единичная мощность (от 6 до 50 МВт), небольшая относительная масса, блочно-комплектная конструкция, высокий уровень автоматизации и надежности, автономность привода и работа его на перекачиваемом газе. Именно поэтому этот вид привода получил наибольшее распространение на газопроводах (свыше 85% общей установленной на КС мощности агрегатов) [1].

Главной задачей данной работы является модификация стандартного двигателя, для увеличения мощности и эффективности установки. Данные изменения необходимы для больших перекачиваемых объёмов газа, а так же

для большей экономичности, так как транспортировка природного газа очень затратная.

Как известно газотурбинным приводом является модифицированный, списанный авиадвигатель. Первый конвертированный двигатель НК-12 СТ был изготовлен в 1971 году под руководством Н.Д. Кузнецова. Газоперекачивающий агрегат (ГПА) ГПА-Ц-6,3 для него был изготовлен Казанским компрессорным заводом в 1972 года и был предъявлен на межведомственные испытания, которые были завершены в апреле 1974 года [2]. Схема самого двигателя (рис. 1) является простой, одновальная газотурбинная установка (ГТУ), состоящая из: 1 – компрессора, 2 – камеры сгорания, 3 – турбины компрессора, 4 – свободной турбины, 5 – нагрузки.

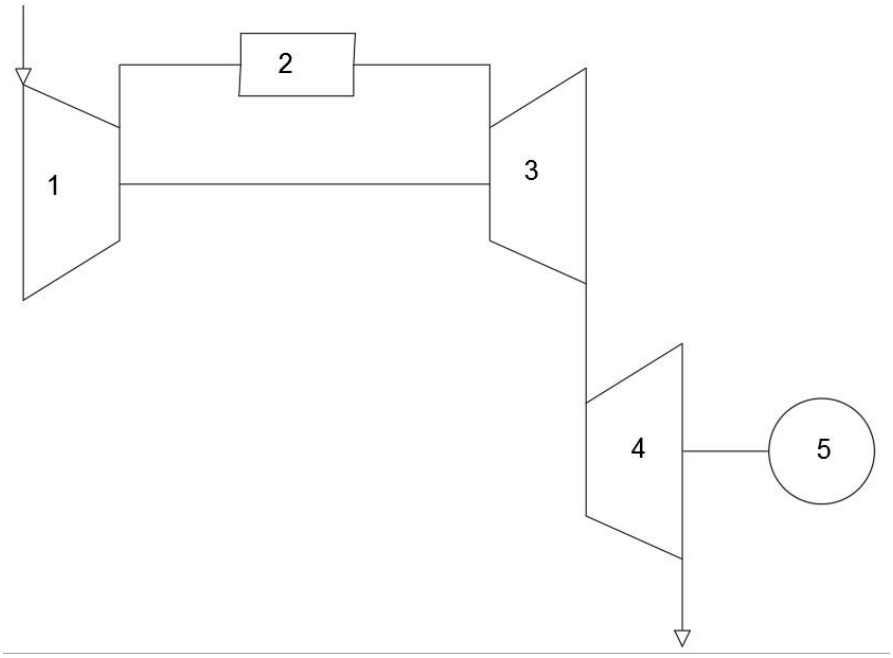


Рис. 1. Схема ГПА-Ц-6,3
1 – компрессор, 2 – камера сгорания, 3 – турбина,
4 – силовая турбина, 5 – нагрузка.

В связи с увеличением потребления природного газа, становится вопрос о увеличении пропускной способности газопровода, а в частности усиление парка КС. В качестве топлива для ГПА отбирают перекачиваемый газ. Состав природного газа, который используют для расчета цикла установки, представлен в табл. 1.

Табл.1 Состав газа по объёму.

Метан CH4	Этан C2H6	Пропан C3H10	Бутан C4H10	Азот N2	Углекислый газ CO2
98.63%	0.12%	0.02%	0.10%	0.12%	1.01%

При выборе современных ГПА различных модификаций для строительства

компрессорных станций, в основном, сравниваются паспортные характеристики двигателей. Например, по методике одного из ведущих проектных институтов ДОАО “Гипрогазцентр” (г. Нижний Новгород) выбор основан на сравнении различных характеристик по паспортным данным: мощности, к.п.д., расходу топлива, пускового газа, смазочного и уплотнительного масла [3]. При одном и том же составе топлива, существует возможность улучшении данных параметров двигателя.

При температуре газа перед турбиной равной 700℃ коэффициент полезного действия (к.п.д.) в составе ГПА равен 25.6% [4]. После модификации двигателя повышается температура перед турбиной компрессора до 1400 ℃ к.п.д. установки повышается до 32%. При расчете цикла двигателя при использовании методики [5] так же меняется экономичность, секундный расход воздуха через компрессор(Gв), степень сжатия в компрессоре ($\pi' k$), зависимость которых указана на рис. 2.

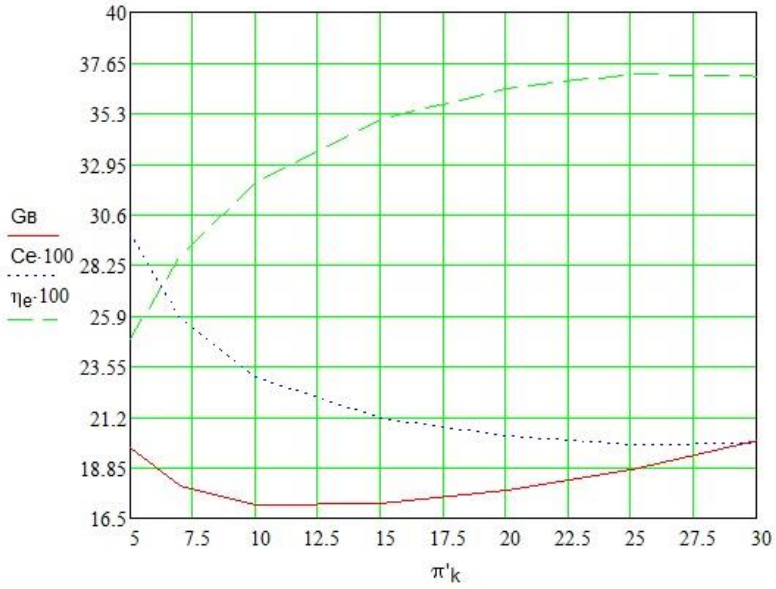


Рис. 2. Зависимость экономичности двигателя, секундного расхода воздуха через компрессор и коэффициента полезного действия от степени сжатия в компрессоре.

Вывод

При модификации двигателя НК-12СТ увеличивается его коэффициент полезного действия, мощность. Данное увеличение мощности является приемлемым, так как увеличение нынешних газопроводов возможно лишь на 10-20%. Поэтому имеет смысл модифицировать старый двигатель, нежели устанавливать новый.

Список литературы.

1. Козаченко А.Н. М.: Нефть и газ, 1999.— 463 с. ISBN 5-7246-0055-2.

2. Медведев С.Д. Методология реконструкции компрессорных станций за счет использования конвертированных авиационных газотурбинных двигателей. Наука и промышленность. 2008

3. Воробьев М.Ю. Разработка модели экономического обоснования

конвертирования авиационных двигателей для применения на компрессорных станциях.

4. Инженеры куйбышевского конструкторского бюро машиностроения. НК-12СТ техническое описание турбовального двигателя со свободной турбиной.

5. Михальцев В.Е., Моляков В.Д. Расчет параметров цикла при проектировании газотурбинных двигателей и комбинированных установок: учеб. Пособие / под ред. Суровцева И.Г. М: Изд-во МГТУ им. Н.Э. Баумана, 2014.58 с.

УДК 336.02

Маркобрунова А.О., Газыева А.Р.
Студентки 1 курса,
Санкт-Петербургского государственного экономического университета
Россия, г. Санкт-Петербург

МОНЕТАРНАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА

Аннотация*: В статье рассматриваются особенности развития малого бизнеса в Российской Федерации. Показана доля малого предпринимательства в экономике России. Особое внимание уделяется причинам низкого уровня его развития и мероприятиям, которые необходимы для активизации малого бизнеса.*

Ключевые слова*: малый бизнес, экономика, малое предпринимательство, ВВП, ВНП, рынок.*

Markobrunova A.O. Gazyeva A.R.
first-year students,
Saint-Petersburg state economic University
ms.gazyeva@mail.ru

MONETARY POLICY OF THE STATE.

Annotation: *In article types of monetary policy, her influence on economy separately taken the state are considered. Special attention is paid to advantages and shortcomings of monetary policy.*

Keywords: *monetary policy, monetary policy economy, market.*

Monetary policy - set of governmental activities in the field of monetary circulation and the credit. Her main goals - regulation of economic activity in the country and fight against inflation.

Monetary policy is directed to stimulation of the credit and monetary issue or to their control and restriction. We consider that the monetary policy in the modern state regulates the monetary offer during economic downturn and growth.

Without use of the main components of monetary policy: money, the credit, any economic subject doesn't manage. They help implementation of processes of

production, distribution, exchange, consumption. Therefore, studying of influence of monetary policy on economy of the state is a current problem presently.

Two directions of monetary policy

There are two directions of monetary policy:

- the stimulating monetary policy or policy of "cheap" money – is carried out when there is a recession of economy, by means of decrease in a refunding rate, buying up of the state securities by the Central bank and ease concerning the number of reserve funds;

- the constraining monetary policy or policy of "expensive" money – the discount rate directed to fight against inflation, for this purpose the Central Bank increases, the offer of the state securities in the open market also grows, it is greatest possible the state reserve stocks are replenished.

Depending on economic feasibility the Central bank can carry out various credit and monetary - policy. Distinguish tough and soft monetary policy.

Rigid — assumes maintenance at the certain level of money supply, is preferable, for example, in case of inflation.

On the contrary, if it is expedient to isolate public dynamics from unexpected changes of speed of the address of money, the soft policy of maintenance of a rate of percent is preferable. Purchase of securities by the Central bank in primary market in many countries is forbidden or limited to the law.

Thus, the interest rate becomes the factor to a certain extent defining policy of "expensive" or "cheap" money. As a rule, to lower expenses and to constrain inflation, the policy of "expensive" money is pursued: the increased bank percent reduce the interest of loan. At the same time for stimulation of domestic and foreign investments the policy of "cheap" money connected with decrease in discount rate of percent is used, but the internal factors ensuring interest and safety of investment of the foreign capital into this or that national economy must accompany her.

It is impossible to fix at the same time money supply and a rate of percent.

Interaction of money supply and rate of percent

We will consider their interaction in the real market.

We will assume that the offer of money is controlled by bank and price level in the short period is stable, then the curve of the offer can be presented in the form of the direct vertical line.

Demand for money acts as the decreasing function of a rate of percent for the set income level.

E demand for money is equal in a balance point to their offer (fig. 1).

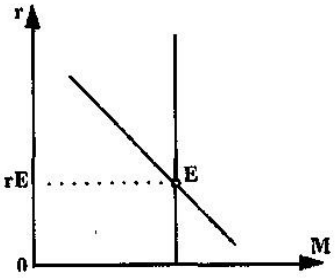


Fig. 1 Balance in the monetary market

The mobile interest rate changes structure of assets depending on her level. If the interest rate is enough bike, the offer of money exceeds demand for them. Economic agents at whom cash has collected try to get rid of it, having turned it into other assets.

The high interest rate, on the contrary, corresponds to the low bond rate which at this situation are favorable for buying up counting on increase in their course at decrease in a rate of percent.

In the conditions of excess of the offer of money over demand banks will begin to reduce interest rates. It will bring to turn in the opposite direction. Gradually change of economic assets will result in balance in the monetary market.

In case of fluctuation of equilibrium values under the influence of exogenous variables: income level, the offer of money there will be a shift of curves of supply and demand. In particular, increase in income level will lead to shift of a curve of demand for money to the right, reduction of the offer of money will shift an offer curve (fig. 2) to the left.

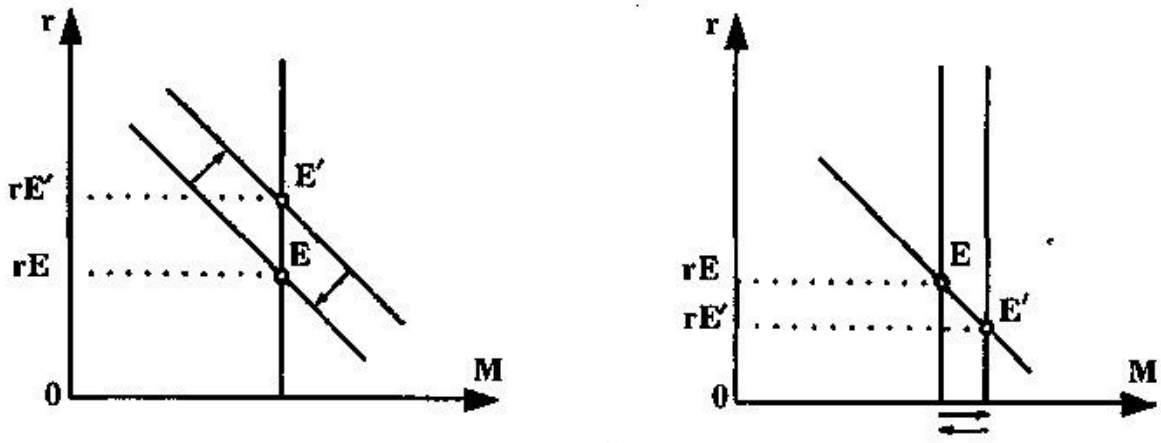


Fig. 2 Establishment (maintenance) of balance in the monetary

The similar mechanism of establishment and maintenance of balance in the monetary market can work rather effectively in market economy with the developed securities market, the settled behavioral communications assuming typical reaction of economic agents to changes in economy, for example percent rates.

At the same time the unbalance of economy, backwardness of securities market interferes with realization of these functions in full in economy of Russia.

In the conditions of a transitional economy there is a deformation of economic structures leading to violation of monetary balance, inflation. Anti-inflationary policy causes reduction of the offer of money that creates a situation of considerable excess of demand over the offer of money. It promotes destabilization of economy, growth of non-payments, barter transactions, etc. The stability problem in the monetary market can't be solved without the budgetary stability, normalization of a financial position, strengthening of internal currency, demands the thought-over anti-inflationary policy.

Список литературы/References

1. Банковское дело, под ред. Г.Н. Белоглазовой, Л.П. Кроливецкой. 8-ое издание, перераб. и доп. -М.: Финансы и статистика, 2

2. Лаврушин О.И. Кредит и экономический рост // Банковское дело

3. Информационно-аналитический сборник №1, Март 2015 "Доклад о денежно-кредитной политике" // Центральный банк Российской Федерации, 2015г.
4. Общая теория денег и кредита: Учебник для вузов / под ред. академ. РАЕН Е. Ф. Жукова – 3-е издание., перераб. и доп. – М: 2012г.
5. Финансовые рынки: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по направлению подготовки "Экономика" (квалификация (степень) "бакалавр") / Пробин П.С., Проданова Н.А. – М.: 2015 г.
6. Экономическая модель России XXI века. Исследования по определению параметров создаваемой экономической модели России XXI века: Монография / И. А. Козлов. – М: Креативная экономика, 2013 г.
7. Развитие конкурентных отношений и экономическая стратегия государства. / Кузнецова Е.И.– М.: Закон и право, 2012 г.
8. «Монетаризм». Бункин М.К. М.: АО «ДИС», 1994.
9. С.А. Экономические теории и школы (история и современность): Курс лекций. Бартнев М.: Издательство БЕК, 1996.
10. Введение в макроэкономику, Матвеева Т.Ю М.: Изд. дом ГУ ВШЭ, 2007

Список литературы на английском языке/References in English

1. Banking, under the editorship of G.N. Beloglazova, L.P. Krolivetskaya. 8th edition, reslave. and additional - M.: Finance and statistics, 2
2. Lavrushin O.I. Credit and economic growth//Banking
3. Information and analytical collection No. 1, March, 2015 "Report on monetary policy"//Central bank of the Russian Federation, 2015.
4. General theory of money and credit: The textbook for higher education institutions / under the editorship of akady. E.F. Zhukov's Russian Academy of Natural Sciences – the 3rd edition., reslave. and additional – M: 2012.
5. Financial markets: the manual for students of higher education institutions, students in the direction of preparation "Economy" (qualification (degree) "bachelor") / Probyn P. S., Prodanova N.A. – M.: 2015.
6. Economic model XXI of Russia of a century. Researches on determination of parameters of the created economic model XXI of Russia centuries: Monograph(s). A. Kozlov. – M: Creative economy, 2013.
7. Development of the competitive relations and economic strategy of the state. / Kuznetsova E.I. – M.: Law and right, 2012.
8. "Monetarism". Bunkin M.K. M.: JSC DIS, 1994.
9. S.A. Economic theories and schools (history and present): Course of lectures. Bartnev M.: BEK publishing house, 1996.
10. Introduction to macroeconomic, Matveeva T. Ю M.: Prod. house of GU HSE, 2007.

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

УДК - 338

Якименко С.С., магистрант, 2 курс
факультет «Международный бизнес
горно- металлургического комплекса» СФУ
Россия , г. Красноярск
Зиновьева Е.И., магистрант, 2 курс
факультет «Международный бизнес
горно- металлургического комплекса» СФУ
Россия , г. Красноярск

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ

Аннотация: *В данной статье освещаются проблемы государственной поддержки инновационной активности в нашем государстве. Инновации зависят от знаний, умений, навыков и креативности людей на рабочем месте, но государство играет важнейшую роль в создании наилучших условий для инноваций, и совершенствование диапазона общественных благ, которые необходимы для активной и инновационной наукоёмкой экономики, включая сильную науку, технику и технологическую базу, стимулы для передачи знаний, и высокие образовательные стандарты. Роль государства в инновационной деятельности выражается в его функциях, направленных на регулирование всех процессов, имеющих место в инновационной сфере.*

Ключевые слова: *деятельность, государственная поддержка, инновации, инновационная экономика, инновационная политика.*

Annotation: *The article touches upon the issue of the problems of state support for innovative activity in Russian Federation. Innovations depend on the knowledge, skills, creativity of employees. On the other hand, the state plays indispensable role in creating the best conditions for innovation, the improvements of the social well-being, that are necessary for an active and innovative economy,*

including strong science, machinery and technology base, incentives for knowledge transfer and high educational standards. The government role in innovative activities expressed in its functions aimed at regulating all processes in the innovation sphere.

Keywords: *Innovative activity, state support, innovation, innovative economy, innovation policy.*

В настоящее время, когда происходит бурное развитие высоких технологий, инновационную деятельность можно считать одной из ключевых основ в создании современной конкурентоспособной экономики. Как и любые научные исследования, инновационная деятельность нуждается в высоком финансировании. Именно поэтому предприятия и их инновационная деятельность становятся очень зависимыми от государственной поддержки, которая играет ключевую роль в инновационном развитии не только компании, но и страны в целом, а также имеет большое значение для формирования и поддержке условий при создании и производстве инновационной продукции. В России деятельность в сфере инноваций осуществляется на основании Конституции и других правовых и законодательных актов РФ и субъектов РФ.

ФЗ от 23 августа 1996 г. N 127-ФЗ «О науке и государственной научно-технической политике» (с изменениями от 7 мая 2013 г.) определяет следующие формы государственной поддержки инновационной деятельности предприятий:

– оказание льготных условий при уплате налогов, сборов, таможенных платежей;

– оказание в сфере услуг образовательного характера;

– оказание поддержки в сфере информации;

– оказание консультационной поддержки, содействие в создании проектной документации;

– формирование спроса на продукцию инновационного плана;

– финансовое обеспечение (также путем субсидий, грантов, кредитов, займов, гарантий, взносов в уставный капитал);

– реализация целевых программ, подпрограмм и проведение мероприятий в рамках государственных программ РФ;

– поддержка экспорта;

– обеспечение инфраструктуры;

– другие формы, которые не противоречат законодательству РФ [2,с.14].

Статья 22 ФЗ от 24.07.2007 № 209-ФЗ (ред. от 27.12.2009) «О развитии малого и среднего предпринимательства в РФ» определяет, какой вид может иметь поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства в сфере инноваций и промышленного производства государством [3, с.22].

В статье 1252 ГК РФ, касающейся защиты исключительных прав, установлено, какие требования необходимо предъявить, чтобы защитить

исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности [1, с.47].

Инновационную деятельность в России поддерживает государство, в связи с чем в 2011 году правительство РФ утвердило стратегию инновационного развития РФ на 2020 год. В 5 и 9-ой статьях данной стратегии указана информация о поддержке и инфраструктуре инноваций инновационной деятельности и инновационных проектов на всех стадиях реализации.

На государственном уровне инновационные процессы регулируются как прямыми, так и косвенными методами. При прямом государственном регулировании ключевой является финансовая поддержка НИР и ОКР и инновационных проектов из бюджетных средств.

С целью поддержки программ по инновационному развитию, государство поспособствовало созданию следующих государственных институтов поддержки инновационного предпринимательства:

1. Государственная корпорация «Российская корпорация нанотехнологий» была основана в 2007 году ФЗ № 139-ФЗ с целью проведения государственной политики в области нанотехнологий.

2. ОАО «Российская венчурная компания» («РВК») было открыто на основании распоряжения Правительства РФ от 7 июня 2006 года № 838-р. «РБК» является государственным фондом и институтом развития РФ, одним из главных инструментов государства в процессе создания национальной инновационной системы.

3. Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере – является государственной некоммерческой организацией, образованной Постановлением Правительства РФ от 3 февраля 1994 года № 65. Отчисления в фонд поступают в размере 1,5 процентов от средств федерального бюджета на науку.

4. Фонд развития Центра разработки и коммерциализации новых технологий (Фонд Сколково) отвечает за организацию полного цикла инновационного процесса, который включает в себя образование и научно-исследовательские работы, опытно-конструкторские разработки и коммерциализацию их результатов. Также Фонд осуществляет финансирование прикладных научных исследований, опытно-конструкторских работ, участвует в организации пилотного производства, запуске и развитии продаж, продвижении инновационного продукта и технологии на рынок.

5. Фонд содействия развитию венчурных инвестиций в малые предприятия в научно-технической сфере города Москвы. Данный фонд был создан для удовлетворения потребностей малых инновационных предприятий в финансовых ресурсах и формирования в пределах города Москвы благоприятных условий для осуществления предпринимательской деятельности в научно-технической сфере.

6. Фонд содействия кредитованию малого бизнеса города Москвы утвержден правительством Москвы 3 марта 2006 года на основании

Постановления Правительства Москвы от 17 января 2006 года № 35-ПП «О создании некоммерческой организации Фонда содействия кредитованию малого бизнеса Москвы». Фонд отвечает за развитие в области систем гарантирования кредитов, займов и отношений лизинга субъектов малого и среднего предпринимательства города Москвы.

7. Московский фонд подготовки кадров и содействия развитию инновационной деятельности (МФПК) образован в 1994 году как некоммерческая организация Распоряжением мэра Москвы от 21 декабря 1994 года № 630-РМ «О деятельности Московского фонда подготовки кадров».

8. ОАО «Московская венчурная компания» – институт развития города Москвы, созданный, чтобы осуществлять финансирование в высокотехнологичные компании на первом этапе развития, а также выводить продукцию (услуги) проектных организаций на отечественный и зарубежные рынки.

Дальний Восток также проводит активную государственную политику для развития инновационной деятельности. Для субъектов Дальнего Востока такая поддержка имеет форму налоговых льгот или бюджетной поддержки. Каждый субъект получает такую государственную поддержку в документально оформленном виде благодаря Постановлениям Правительства республики (Республика Саха (Якутия)), законам субъектов (Амурская область, Камчатский край), Постановлениям губернатора области (Сахалинская область) и пр. [5, с.47]

В последние годы отмечено появление новых документов государственной политики, связанных со стратегией и программой перевода ее экономики на инновационную модель, что является убедительным доказательством серьезности намерений руководства. Вместе с тем такая мотивация инновационного сценария является дискуссионным. Свидетельством этому, в частности, могут послужить обсуждения органами власти и экспертным сообществом проектов Концепции, направленной на долгосрочное социально-экономическое развитие РФ и долгосрочный прогноз научно-технологического развития страны вплоть до 2025 года.

Стагнация в инновационной сфере в немалой степени связана с недостаточным вниманием к интенсификации и продвижению новаций в реальный сектор экономики со стороны государства. Спрос на технологические нововведения со стороны предприятий во многом определяется ресурсным обеспечением инновационного процесса. Недостаточное финансирование, а также отсрочки в принятии важных организационных решений тормозят реализацию эффективных инновационных проектов, снижая тем самым общий уровень инновационной активности в экономике. Крупные проекты, охватывающие полный цикл работ становятся для отечественных предприятий все более дорогостоящими и недоступными. Поэтому основными сдерживающими факторами инновационного развития предприятия остаются, прежде всего, недостаток собственных финансовых ресурсов и высокая стоимость нововведений.

Также необходимо уточнить, что очень часто отечественные предприятия проявляют неактивность в кооперационных связях: в поисках информационных источников для инноваций, многие из них замыкаются на своем потенциале, что не приводит к повышению интенсивности процессов в технологическом обмене.

Для достижения динамичности современных инновационных процессов необходимо наладить согласованную координацию действий между всеми участниками инновационной деятельности: государственными органами, научно-техническими обществами, предпринимательскими структурами, потребителями инновационной продукции и т. д. Лишь благодаря согласованным действиям между создателями инновационной продукции и их потребителями появится возможность для масштабных инвестиций в инновации и получение соответствующей пользы [4, с.787].

Использованные источники:

1. Гражданский Кодекс РФ.

2. Федеральный закон от 23 августа 1996 г. N 127-ФЗ «О науке и государственной научно-технической политике» (с изменениями и дополнениями).

3. Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ (ред. от 27.12.2009) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации».

4. Воробьева И. М. Государственная поддержка инновационной деятельности // Молодой ученый. – 2015. – №11. – С. 787-791.

5. Щербакова Е. А. Государственное стимулирование инновационной деятельности федеральных бюджетных учреждений // Правовая информатика. 2015. №4 С.46-56.

УДК 33-338

Адамова Эмилия Сергеевна
студентка 4 курса факультета «Экономики и процессов управления» ФГБОУ ВО «Сочинский государственный университет»
Россия, г.Сочи
Научный руководитель:
к.э.н., доцент Давыдович А.Р.
ФГБОУ ВО «Сочинский государственный университет»
Россия, г.Сочи

ИНСТРУМЕНТЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *В статье рассматриваются основные инструменты повышения эффективности деятельности предприятия, анализируются*

факторы, способствующие повышению эффективности и препятствия, замедляющие ее.

Ключевые слова: *эффективность, результативность, деятельность предприятия, финансовый результат, конкурентоспособность, прибыль.*

Abstract: *the article discusses the main tools to improve the efficiency of the enterprise, analyzes the factors that contribute to improving the efficiency and obstacles that slow it down.*

Keywords: *efficiency, efficiency, enterprise activity, financial result, competitiveness, profit.*

Под эффективностью деятельности предприятия подразумевают ее результативность, которая может выражаться в:

- ✓ росте темпов производства;
- ✓ снижении затрат, налоговой нагрузки;
- ✓ уменьшении количества выбросов в окружающую среду;
- ✓ повышение производительности труда и т. д.

Анпилов С.М. определяет эффективность предприятия как результативность операции или проекта, при котором полученный продукт или новое действие приносит больше средств, чем было потрачено. Или же эти манипуляции экономят определённый объём ресурсов, который также превышает затраты на работы, связанные с их осуществлением [1 с. 5-11].

В большинстве случаев, стремясь повысить эффективность деятельности предприятия, руководство рассчитывает получить определённый финансовый результат. Но это не всегда отражает стратегическое будущее предприятия. Добиться экономической эффективности деятельности предприятия, если:

- ✓ полученный финансовый результат выше, чем у конкурентов;
- ✓ в организации выделяется достаточно ресурсов для проведения производственных или управленческих изменений;
- ✓ темпы роста финансовых показателей будут выше в ближайшей перспективе, чем у конкурентов.

Такой подход постоянно мотивирует на поиск решений, повышающих конкурентоспособность предприятия. Кроме того, необходимо чтобы деятельность каждого структурного подразделения предприятия также была направлена на повышения экономической эффективности.

Инструменты для роста эффективности деятельности предприятия весьма разнообразны. Основные способы, позволяющие увеличить прибыль предприятия, сводятся к следующему:

- ✓ снижение затрат, добиться которого можно путём сокращения ценовых условий по закупкам, оптимизации производства, сокращения персонала или уровня оплаты труда;
- ✓ модернизация процессов или всего производства, которая позволяет добиться повышения производительности труда, снижения объёмов перерабатываемого сырья, отходов, автоматизации большинства операций;
- ✓ изменения в организационной системе, способные затрагивать структуру управления, принципы обслуживания клиентов, коммуникации и т.

д.;

- ✓ усиление маркетинговых коммуникаций, когда задачей является максимальный рост объёмов сбыта товара, изменение отношения к организации, нахождение новых возможностей для производства [1 с. 5-11].

Каждое из этих направлений может быть детализировано и имеет свои методы работы. Вся система управления на предприятии должна быть настроена так, чтобы на любом уровне сотрудники выступали с инициативой, приводящей к повышению экономической эффективности.

Зачастую комплекс мероприятий, которые должны повысить эффективность работы, затрагивает сразу все виды деятельности предприятия. Такой системный подход позволяет использовать синергетический эффект.

Рассмотрим факторы, влияющие на эффективность деятельности предприятия. Если руководство предприятия заинтересовано в том, чтобы добиваться улучшенных результатов, оно должно анализировать информацию о состоянии внешней и внутренней среды. Тогда будет понятно, какие из существующих факторов необходимо использовать во благо будущему стратегическому развитию. К ним можно отнести:

- ✓ минимальное задействование ресурсов. Чем меньше используются технологии, оборудование, персонал при сохранении объёмов выпуска продукции, тем эффективнее организация.
- ✓ повышение эффективности персонала за счёт оптимизации структуры, повышения квалификации и обучения, поиска более компетентных кадров, изменения мотивационной системы.
- ✓ усиление социально-психологических факторов. Использование инструментов децентрализации в управлении может стать хорошим толчком для развития.
- ✓ пренебрежение современными информационными технологиями приводят к снижению конкурентоспособности и возможной ликвидации впоследствии. Опасаясь неблагоприятной экономической ситуации в текущем периоде, компании часто закрывают себе дорогу для развития в будущем.
- ✓ привлечение инвестиций и других механизмов со финансирования. Даже приватизация способна открыть пути повышения эффективности деятельности предприятия.

Все эти факторы приводят к росту как экономической, так и управленческой эффективности. Чтобы контролировать полученный результат работы, следует обозначить сроки контроля и показатели, которые будут проверяться.

Что может препятствовать повышению эффективности деятельности предприятия? Даже если руководство видит смысл в изменениях, которые должны привести к повышению эффективности компании, результатов может не быть. Как ни странно, проблемы заключаются в психологическом восприятии управленческих изменений, а также в их юридическом сопровождении.

Например, внедрение новых технологий и установка оборудования почти всегда приводит к сокращению персонала. Естественно, что сотрудники

предприятия не захотят остаться без работы. Их задачей является максимальная отсрочка подобных изменений. Они могут прибегать и к экономической аргументации, говоря о том, что переустановка оборудования на какое-то время потребует прекращения работ.

С точки зрения законодательства процесс увольнения сотрудников жёстко регламентируется. Если процедуры нарушаются, предприятие обречено нести дополнительные расходы, что снижает показатели экономической деятельности.

Для того чтобы преодолеть все эти сопротивления, нужно продумывать систему оповещения сотрудников о преобразованиях, демонстрируя положительные стороны от внедрения изменений.

Чтобы добиться экономической эффективности, потребуется проведение системных и масштабных работ. Нельзя исключать необходимость привлечения сторонних специалистов, которые могут сэкономить время на внедрение изменений.

В целом, при грамотном подходе и применение обоснованных мер можно повысить эффективность деятельности каждого предприятия, несмотря на то, в какой ситуации и на какой стадии своего развития оно находится.

Использованные источники:

1. Коноваленко В.А. Психология управления персоналом. – М.: Юрайт, 2014. – 310 с.

2. Анпилов С.М. Экономическое содержание устойчивости развития современного предприятия // Вестник Самарского государственного университета. - 2016. - № 1(92). - С. 5-11.

УДК 004.1082

Бахатов Р.М.
Студент
МГАВТ – филиал ГУМРФ им. С.О. Макарова
г.Москва, РФ
Шепелин Г.И.
К.Э.Н.,
доцент
МГАВТ – филиал ГУМРФ им. С.О. Макарова
г.Москва, РФ

ИНТЕГРИРОВАННАЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ(ERP) В ЛОГИСТИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ. ОСОБЕННОСТИ ВНЕДРЕНИЯ

Аннотация:*Рассматривается история развития ERP системы, его преимущества и недостатки. Мировой рынок ERP-систем к 2020 г. достигнет $41,69 млрд, при среднегодовом темпе роста. Использование ERP-системы считается фактически необходимым условием для публичной*

компании и, начиная с конца 1990-х годов, ERP-системы, ранее внедрявшиеся только промышленными предприятиями, эксплуатируются большинством крупных организаций вне зависимости от страны, формы собственности, отрасли.

Ключевые слова: *Автоматизация, системы управления предприятием, ERP–системы, В ERP–решения, сфера применения, стоимость, модуль, функциональное.*

Annotation*: The history of ERP system development, its advantages and disadvantages are Considered. The world market of ERP systems will reach $41.69 billion by 2020, at an average annual growth rate. The use of ERP-systems is considered to be a necessary condition for a public company and, since the late 1990s, ERP-systems, previously implemented only by industrial enterprises, are operated by the majority of large organizations, regardless of the country, form of ownership, industry.*

Keywords*: automation, enterprise management systems, ERP–systems, ERP–solutions, scope, cost, module, functional.*

Типичная понимании ERP система (Enterprise Resource Planning) обычно рассматривается, как интегрированная информационная система управления предприятием. Она включает автоматизацию планирования, учета, контроля и анализа всех бизнес процессов. Сердцевиной ERP системы является управление единым хранилищем данных, которое содержит всю необходимую финансовую, производственную, кадровую, информацию по запасам и другую.

ERP система представляет набора различных программных модулей, обеспечивающих поддержку автоматизации предметных областей деятельности. Модули ERP системы ориентированы на решение строго детерминированной группы задач: планирование производства, управление закупками, контроль запасов, управление персоналом, маркетинг, управление сбытом и пр. Такие ERP системы могут использоваться фактически на любой фирме, любой сферы деятельности и любого масштаба.

В целом такая система представляет собой общую стратегию деятельности компании, включающую следующие направления: управление финансовыми ресурсами - ведение налоговой отчетности, бухгалтерского учета, планирование бюджета;управление трудовыми ресурсами; управление активами; взаимодействие с партнерами и учет истории операций клиентов.

Контроль за цепочками поставок является одним из центровых установок в ERP системе. Он способствует прогнозированию спроса, планированию и управлению логистикой как внутри предприятия (складская и производственная логистика), так и вне его (логистика внешних поставок и сбыта готовых изделий), управлению закупками и поставщиками.

В 90-ом году 20–го века система и концепция ERP представляла собой синтез методик MRP II и CIM, которые были активно использованы крупными фирмами. Наиболее эффектными были разработки голландской компанииBaan, также компаний SAP, Oracle, JDEdwards (вошла в состав Oracle), PeopleSoft. В начале 21 столетия произошло объединение

поставщиков данной продукции, которые выпустили значительное количество ERP-систем для всех форм собственности. Ныне наиболее известные производители данного программного обеспечения стали компании SageGroup и Microsoft .
А внедрение ERP-системы является обязательным условием для деятельности любой компании.

Проведенные исследования по функционированию ERP-системы следующие

Максимальной популярностью ERP-системы применяется в такой отрасли, как дистрибуция (сбыт товара, распределение товара по сети сбыта). Второе место по уровню проникновения корпоративных информационных систем занимает производство.

Распределение ERP-проектов по отраслям на западноевропейском рынке следующие:

Дистрибуция-35%
Производство-29%
Образование-23%
Другие-6%
Строительство-3%
Телекомуникации-2%
Здравоохранение-2%

Согласно результатам исследования, ERP-системы сегодня пользуются спросом у компаний с диапазоном среднегодового дохода не менее $50 млн. При этом средний доход предприятий-заказчиков ERP составляет $450 млн.

Ежегодный доход компаний на западноевропейском рынке в долларах США следующие:

$50-300млн-32%
$300-500млн-25%
$500-1млрд-21%
$1-25млн-10%
$25-50млн-9%
$1-5млрд-2%
Более $5 млрд-1%

17% организаций решили автоматизировать управленческий учёт, чтобы повысить эффективность бизнеса, 14%— чтобы соответствовать требованиям современного рынка, 14% — в целях облегчения работы персонала, 13%— ради более эффективной интеграции корпоративных систем в территориально распределённых подразделениях.

По сравнению с прошлым годом число компаний, желающих интегрировать корпоративные информационные системы в географически распределённых корпусах, увеличилось на 8%. Количество компаний, сменяющих устаревшие решения на новые, снизилось на 7%.

Преимуществами ERP-систем является сокращение и унифицировние используемого аппаратного обеспечения, за счет технологии «клиент-сервер»

и интеграции информационной системы, унификации процессов в группах компаний, унификации данных о кадровых ресурсах, сокращения численности персонала.

ERP-системы упрощают однократный сбор расширенных данных, не использующий дублирование. Такой однократный сбор данных осуществляется в разрезе процессов, а не функций, что дает возможность оценить состояние интересующего процесса в любое время. Понятное представления данных позволяет менеджменту предприятия качественно готовить решения при подготовке стандартных и специализированных отчётов. Нахождение всех данных в единой базе компании гарантирует высокий уровень доступности информации, а также оптимизирует аналитику на отчётную информацию.

Системы управления ресурсами позволяет перенаправить внимание пользователей на анализ информации, обеспечивают системное представление происходящих процессов. Функции учёта и отчётности переносятся непосредственно в функциональные подсистемы, повышая оперативность обновления данных и их достоверность.

Интегрируя информацию компании, ERP-системы резко повышают эффективность функций тактического и стратегического планирования, а и способствуют повышению качества управления.

Недостатки ERP-системы следующие. Это значительная сложность и стоимость внедрения ERP систем при неизвестном заранее эффекте от их использования. Например, перестройка бизнес-процессов при внедрении интегрированных систем управления является причиной дополнительных рисков и затрат предприятия.

Усложнение конфигурации интерфейсов ERP-систем для создания нестандартных запросов включая гигантские базы данных влекут потребность в применении хранилищ данных с различными «облегчёнными» проекциями центральной базы и своим инструментарием создания и обработки запросов. Потребность в значительных вычислительных ресурсах, необходимых для подготовки сложных отчётов, и высокая лицензионная стоимость автоматизированных рабочих мест вынуждают фирмы формулировать порталы с отчетами, чтобы увеличить больший массив пользователей.

ERP-системы уменьшают бухгалтерские функции учёта, которые перекладываются на сотрудников, выполняющих подлежащие учёту операции. Это влечет их переподготовку, и приспособление интерфейсов для работы с непрофессиональными пользователями.

Комплексное внедрение всех бизнес-процессов, интерфейсов, документооборота и полномочий сотрудников при вводе ERP-системы в эксплуатацию значительно снижает производительность компании.

На практике, ERP-системы не позволяют использовать компоненты разных производителей, ставя компанию в зависимость от единственного поставщика решений. Это создает существенные риски, связанные с развитием продуктов поставщика и его положением на рынке.

Внедрение ERP позволяет экономить деньги и время в долгосрочной перспективе. Необходимо при этом учитывать следующие факторы:

Верно определять средства на управлении организационными изменениями. Например, увеличение инвестиций на обучение персонала сокращает стоимость и сроки реализации проекта.

Внедрение ERP возможно только на эффективно работающих предприятиях.

- Конечные цели должны быть четко определены и структурированы. Иначе не избежать перерасхода бюджета.

Система управления ресурсами предприятия, разумеется, очень нужный программный комплекс. Она оптимизирует бизнес-процессы компании, значительно разгружает сотрудников, повышает эффективность их работы.

Список использованной литературы:

1. С. В. Питеркин, Точно вовремя для России. Практика применения ERP-систем /С. В. Питеркин, Н. А. Оладов, Д. В. Исаев. –М.: Альпина Бизнес Букс, 2006 г.- 368 с.
2. Мещеряков, Владислав Российский рынок ERP: 1С растет быстрее всех (рус.). CNews. РосБизнесКонсалтинг (19 сентября 2011).
3. Компания-разработчик системы IT-Предприятие (IT-Enterprise)
4. ERP-рынок глазами ветерана (рус.). PC Week — Украина. СК-Пресс (6 декабря 2011).
5. Официальный сайт Panorama Consulting [Электронный ресурс]: URL: https://www.panorama-consulting.com (дата обращения 4.11.2017)

УДК: 005

Яцковская Д.В.
студент
3 курс, факультет «Менеджмент»
Набережночелнинский институт Казанского федерального университета
Россия, г. Набережные Челны
Зарифуллина Р.Р.
студент
3 курс, факультет «Менеджмент»
Набережночелнинский институт Казанского федерального университета
Россия, г. Набережные Челны

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

***Аннотация**: В статье рассматривается проблема информационно-аналитического обеспечения менеджмента современных компаний.*

***Ключевые слова**: менеджмент, управленческие решения, информация.*

***Abstract**: In article the problem of information and analytical ensuring management of the modern companies is considered.*

***Keywords**: management, administrative decisions, information.*

Управленческая деятельность осуществляется путем подготовки, принятия и реализации управленческих решений (в дальнейшем – УР). Независимо от принятых технологий, методов и способов, УР являются личным конечным результатом деятельности менеджеров. Лицо, уполномоченное принимать УР, должно иметь ряд компетенций, которые в конечном итоге сводятся к способности принимать качественные УР и организовать реализацию принятых УР [5].

Ричард Дафт считает, что для обеспечения эффективности систем менеджмента руководители должны владеть тремя группами навыков, степень необходимости которых варьируется в зависимости от уровня управления, а именно:

– концептуальные навыки;

– навыки работы с персоналом;

– технические навыки [2].

Исследователи менеджмента в зависимости от уровня неопределенности условий решений проблем выделяют решения принимаемые в условиях неопределенности, и решения, принимаемые в стандартных ситуациях [1], [7]. Дитгер Хан подразделяет решения на “подлинно-управленческие решения” и “исполнительские решения” (“оперативные решения”) по реализации первых. Первая группа подразумевает волевые акты, принимающиеся в условиях неопределённости, вторая группа решений регламентируется принятыми в организации внутренними нормативными документами и, по мнению автора, не являются истинными управленческими решениями. Он подчеркивает что УР обоих видов готовятся и принимаются на всех уровнях управления [7].

Управление является непрерывным информационным и коммуникационным процессом: для решения проблем в различных функциональных сферах деятельности организации система управления генерирует управленческие решения, для разработки и принятия УР требуется качественная (достоверная, своевременная и, по возможности, полная) и релевантная (востребованная для решения проблемы) информация, которая по источникам может быть систематизирована следующим образом (рис. 1.) [9].

Рис. 1. Информационное обеспечение подготовки и принятия управленческих решений.

Как видно из представленного рисунка решения, принимаемые сегодня, основываются на информации о результатах реализации ранее принятых решений (обратная связь); представлениях лица, принимающего решение (ЛПР) о последствиях в будущем решений, принимаемых и реализуемых сегодня (информация предвидения (прогнозирования); информации, полученной в результате активного поиска во внешней и внутренней среде организации (в базах и банках данных, аналитическая работа, методами конкурентной разведки и др.) (исследовательская деятельность); а также на интуиции. Первые три источника представляют подход, основанный на анализе вышеназванных блоков в их взаимосвязи, учитывая стратегию функционирования и развития организации и имеющиеся ограничения (назовем его аналитическим или структурированным подходом), четвертый источник – интуитивный подход. Как отмечают исследователи психологических проблем неопределённости интуитивный подход присутствует всегда, он влияет на обработку информации, полученную по другим источникам [6].

Как отметили ранее, одним из источников информации при принятии УР, является контрольные процедуры. На наш взгляд, появление в структуре управления российских компаний служб внутреннего аудита перевело информационно-аналитическое обеспечение управленческой деятельности на качественно новый уровень [4], [3].

В сегодняшних условиях роль аналитических процедур в управлении с одной стороны усиливается, с другой – видоизменяется. Динамизм множества факторов, влияющих на компании, предъявляет повышенные требования по оперативности результатов анализа, что в конечном итоге приведет к сокращению контролируемых показателей и ведению аналитики по укрупненным интегральным показателям. Как считает Ицхак Адизес,

сокращение наших возможностей по прогнозированию должно компенсироваться повышением гибкости менеджмента, т.е. быстрой и адекватной реакцией на существенные изменения ключевых факторов [8].

Использованные источники:

1. Вудкок М., Фрэнсис Д. Раскрепощенный менеджер. Для руководителя-практика: Пер. с англ. – М.: Дело, 1991

2. Дафт Р. Менеджмент. 8-изд. / Пер. с англ. под ред. С.К. Мордовина. - СПб.: Питер, 2009. – 800 с.

3. Муллахметов Х.Ш. Аудит в структуре управления предприятием // Аудитор. 1996. № 3. С. 35-36.

4. Муллахметов Х.Ш. Внутренний аудит: проблемы организации и развития // Бухгалтерский учет. 1993. № 8. С. 29-30.

5. Муллахметов Х.Ш. Контроль-менеджмент. – М.: «Экономика», 2013. – 302 с.

6. Муллахметов Х.Ш. Проблемы управления и контроля в условиях неопределённости. // Менеджмент в России и за рубежом. 2015. № 6. с. 25-34.

7. Хан Д. Планирование и контроль: концепция контроллинга: пер. с нем.. - М.: Финансы и статистика, 1997

8. Adizes I. Theory and practice of management transformation before new challenges - Russia has to catch up // Harvard Business Review - Russia, January-February, 2017, P. 6-10.

9. Mullakhmetov K. Control in the system of managerial decisions procedures: a conceptual view // Problems and Perspectives in Management. 2016. Т. 14. № 3. С. 64-76.

Черник А.А., кандидат экономических наук,
доцент кафедры бухгалтерского учета и анализа
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Краснодар
Акопов Г.Г., студент
4 курс, финансово-экономический факультет
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Краснодар

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОТЧЕТА О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В АНАЛИЗЕ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *Статья посвящена рассмотрению аналитических возможностей отчета о движении денежных средств. Указаны его преимущества перед бухгалтерским балансом организации. Обоснована необходимость расширения практики применения отчета о движении денежных средств в оценке платежеспособности организации.*

Ключевые слова: *денежные потоки, платежеспособность,*

ликвидность, бухгалтерский баланс, отчет о движении денежных средств.

Annotation: *The article is devoted to the analysis of the analytical capabilities of the cash flow statement. Its advantages are shown in front of the balance sheet of the organization. The necessity of extending the practice of applying the cash flow statement in assessing the solvency of the organization.*

Key words: *cash flows, solvency, liquidity, balance sheet, cash flow statement.*

Большинство видов хозяйственных операций организации в той или иной форме связано с поступлением и выбытием денежных средств.

Способность организации генерировать денежные потоки является важнейшим признаком платежеспособности организации. Благодаря наличию денежных средств, экономический субъект имеет возможность выживать в условиях конкуренции и развиваться в дальнейшем.

Традиционно анализ ликвидности и платежеспособности организации принято осуществлять на основе данных бухгалтерского баланса организации.

В то же время, такой анализ, на наш взгляд, не дает достаточно точного результата, поскольку в балансе активы и пассивы отражаются в виде остатка на определенный момент времени. При этом не ясно, какие операции сгенерировали средства для платежа, куда были направлены полученные средства, т.е. какие операции организации обеспечивали.

Традиционные коэффициенты ликвидности (коэффициент текущей, быстрой и абсолютной ликвидности) строятся на основе данных бухгалтерского баланса, путем соотношения оборотных активов или их части с краткосрочными обязательствами организации. Такой алгоритм во многом соответствует статической теории баланса; в частности предполагается, что организация находится в стадии фактической или условной ликвидации, когда необходимо распродавать активы, чтобы расплатиться по обязательствам. С одной стороны, активы воспринимаются как покрытие обязательств организации, с другой - в активах пользователи привыкли видеть ресурсы организации, которые и создают ее конечный продукт.

В тоже время, бухгалтерский баланс может и не отражать реальные экономические ресурсы предприятия, за счет которых создается конечный продукт его деятельности. Примером тому служат организации сферы услуг, IT-компании и т.д. Например, если рассматривать финансовую модель организации, занимающейся разработкой компьютерных программ, то, скорее всего, выяснится, что ее активы будут представлены лишь стандартным набором офисных принадлежностей (стул, стол, компьютер и др.). Интеллектуальные способности разработчика, который и является тем ключевым звеном подобного бизнеса, без которого не могла бы существовать организация, отражения в составе активов не находят. Как максимум, в балансе может быть отражена заработная плата этого сотрудника в составе несписанных затрат или, например, задолженность организации перед ним.

В таких случаях ответы на поставленные вопросы, в части исследования платежеспособности организации, дает отчет о движении денежных средств. Однако он, в силу определенных обстоятельств, не используется аналитиками широко для оценки платежеспособности организации. А введение

упрощенной отчетности и сокращение числа форм финансовой отчетности автоматически снизило возможности потенциальных пользователей получить объективные сведения о степени платежеспособности организации на основе данных отчета о движении денежных средств.

В то же время большинство экономистов сходятся во мнении, что финансовое благополучие организации во многом зависит от притока денежных средств, обеспечивающих покрытие ее обязательств. Отсутствие минимально-необходимого запаса денежных средств может указывать на финансовые затруднения. Избыток денежных средств может быть знаком того, что экономический субъект терпит убытки, которые вызваны рядом причин: наличие инфляции, обесценивание денег, упущение возможной выгоды.

Многие зарубежные авторы справедливо отмечают, что когда дело доходит до анализа ликвидности, информация о движении денежных средств является более надежной, чем данные баланса или отчета о финансовых результатах. Связано это, с тем, что балансовые данные являются статическими -измерение одной точки во времени, а отчет о финансовых результатах содержит много произвольных безналичных распределений, например: пенсионных взносов и амортизации. В противоположность этому, отчет о движении денежных средств отражает изменения в других отчетах, обеспечение систематических записей денежных операций в целях показать состояние коммерческого предприятия.

Исходя из сказанного, можно отметить, что значение такой функции отчета о движении денежных средств, как прогнозирование, на настоящий момент занижено. В свою очередь, информация, содержащаяся в этом отчете, позволяет не только оценить деятельность компании за период, но и прогнозировать будущие денежные поступления. Хотя экономисты и отмечают, что отчет о движении денежных средств в последнее время становится все более значимым для анализа финансового планирования, а планирование и контроль денежных средств организации приобретают исключительное значение.

При этом стоимость организации, а, значит, и ее финансовое положение будет зависеть от потоков денежных средств, которые фирма будет создавать в будущем. В специальной литературе подчас отмечается, что для предпринимателей этот отчет более важен, чем бухгалтерский баланс и отчет о финансовых результатах, поскольку дает возможность оценить перспективы изменения финансового состояния в будущем.

Оценивая функции отчета, как аналитического инструмента, можно увидеть, что отчет о движении денежных средств выполняет уникальные функции в системе составляющих отчетности. На основании данной формы отчетности заинтересованные пользователи, изучая информацию о движении денежных средств, стремятся, во-первых, понять, может ли компания обеспечить приток денежных средств по основной деятельности. Во-вторых, насколько компания может самостоятельно, за счет внутренних поступлений финансировать свою инвестиционную деятельность или ей следует привлечь внешние заемные средства для данных целей, наращивая собственный

капитал. Соотношение текущей, инвестиционной и финансовой составляющей отчета о движении денежных средств обусловливается финансовым состоянием организации.

Таким образом, обобщая сказанное можно отметить, что с точки зрения аналитики, роль отчета о движении денежных средств не переоценима.

Использованные источники:

1. Актуальные вопросы учета, анализа и аудита в условиях конвергенции стандартов бухгалтерского учета и аудиторской деятельности: Монография / Касьянова С.А., Кузнецова И.М., Лактионова Н.В., Шарудина З.А. Краснодар, 2016.

2. Горохова В.В. Методические аспекты анализа ликвидности и платежеспособности организации в современных условиях развития общества // Научно-методический электронный журнал Концепт. - 2013. - Т. 4. - С. 86-90.

3. Кузнецова И.М. Особенности отражения в бухгалтерском учете неденежных расчетов // Сфера услуг: инновации и качество. - 2013. - № 13. - С.6.

4. Кузнецова И.М. Управление рыночной активностью промышленного предприятия: диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / И.М. Кузнецова. - Краснодар, 2004.

5. Лактионова Н.В. Бухгалтерский баланс: границы познания его сущности // Сфера услуг: инновации и качество. - 2013. - № 13. - С. 1.

6. Шарудина З.А. Анализ денежных потоков коммерческой организации // Сфера услуг: инновации и качество. - 2014. - № 17. - С. 6.

7. Шарудина З.А. Методика анализа оборотных активов торговой организации // Сфера услуг: инновации и качество. - 2013. - № 12. - С. 14.

УДК 332.145

Ле Нгуен Тхи Тху Хюйен
студент
3курс, кафедры «Менеджмент»
Томский политехнический университет
Россия, г.Томск

КОНКУРЕНТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ ВЬЕТНАМА. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО РЫНКА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ВЬЕТНАМ

Аннотация: Проанализировать потенциал и недостатки сельскохозяйственной продукции Вьетнама. Проанализировать тенденции развития мирового рынка, положительные и отрицательные влияния на Вьетнам. Определить направления развития сельскохозяйственной продукции Вьетнама в будущем.

Ключевые слова: конкурентоспособность, сельскохозяйственная продукция, Вьетнам.

Annotation: Analyze the potential and shortcomings of Vietnam's agricultural products. Analyze the development trends of the world market, positive and negative influences on Vietnam. Determine the direction of development of agricultural products in Vietnam in the future.

Key words: competitive ability, agricultural products, Vietnam.

Кофе, рис, орехи кешью, чай являются продуктами потенциального экспорта Вьетнама. В 2016 году объем экспорта сельскохозяйственных продуктов Вьетнама увеличися на 7% по сравнению с прошлым годом.

Вьетнам является производителем и экспортером №1 в мире по ореху кешью. Кешью из Вьетнама поставляется более чем в 90 стран, в том числе, в США -30%, в европейские страны -25% и в Китай-18%.

Кофе культивируется во Вьетнаме около 150 лет и сегодня это второй после Бразилии производитель и экспортер кофе, и первый - сорта Robusta. Кроме того, Вьетнам так же как производитель кофе Копи Лювак. В мире лишь несколько стран производят этот кофе, такие как Индонезия, Филиппины, Эфиопия, Вьетнам.

Вьетнам является третьим по объему производителем риса в мире (около 5 млн.т. в год) после Тайланда и Индии.

Тем не менее, известны лишь объемы экспорта этих продуктов, а об их брендах- почти ничего. Поэтому стоимость и прибыль незначительная. В настоящее время актуальной проблемы сельскохозяйственной продукции Вьетнама является то что большинство сельскохозяйственной продукции Вьетнама продается как сырье иностранным фирмам. Потом они обрабатывают и продают продукцию на рынке под своим брендом и, конечно, гораздо по более высокой цене, чем покупают.

Тенденции развития мирового рынка сельскохозяйственной продукции постоянно меняются по многим аспектам как производство, потребление, цена и торговые обмены между странами. Они оказывают положительные и отрицательные влияния на развитие сельскохозяйственной продукции Вьетнама.

Во-первых, увеличение численности населения. По данным ООН, население Земли составит 2,5 миллиарда человек в 2020 году, из которых Азия - 1,5 млрд. Это позволит существенно увеличить объем спроса на сельскохозяйственную продукцию. Таким образом, мы можем видеть, что мировой рынок создает большие возможности для стран-экспортеров сельскохозяйственных, включая Вьетнам.

Во-вторых, мировой рынок сельскохозяйственной продукции , как правило, мигрирует в направлении районов развивающихся страны, особенно азиатские страны. Эта тенденция оказывает влияние на сельскохозяйственную продукцию Вьетнама как положительную, так и отрицательной.

Положительные:

• Вьетнам будет расположен в оживленном районе мирового рынка сельскохозяйственной продукции, тем самым повышая торговлю сельскохозяйственной продукции с другими странами;

Отрицательные:

• Доход у развивающиеся стран - низкий. Это снижается экспортная польза сельскохозяйственной продукции.

В-третьих, международный рынок происходит быстрое повышение стоимости экспорта продуктов, таких как обработанное мясо, масло, молоко в развивающихся стран. Это отличная возможность для животноводческого сектора Вьетнама.

В-четвертых, тенденция развития мирового рынка сельскохозяйственной продукции находится под влиянием торговых переговоров на международном уровне. Поэтому конкурентоспособность экспорта Вьетнама будет труднее, когда сельскохозяйственное производство Вьетнам по-прежнему падает назад, и еще не сосредоточится собственным брэндингом.

В-пятых, колебание цен на сельскохозяйственную продукцию на мировом рынке происходит часто. Это приводят к отставанию сельскохозяйственной продукции, сельскохозяйственные доходы упали.

Мы уже смотрели потенциальные, недостатки сельскохозяйственной продукции Вьетнама и тенденций развития мирового рынка сельскохозяйственной продукции оказывает влияние на на Вьетнам в настоящее время.. Так, чтобы увеличить стоимости сельскохозяйственного продукции Вьетнама, то должны

- создать продукты хорошего качество, обработать, упаковать в соответствии с вкусами, привычками потребителей. Кроме того, продукты должны достичь международных стандартов.
- сосредоточить усилия на создании и регистрации торговых марок, брендов для сельхозпродукции;
- расширение доступа к мировым рынкам. Дубай является идеальным коммерческим пересечением трех континентов: Азии, Африки и Европы. Дубай имеет самые большие фестивали мира по сельскохозяйственным продукциям и напиткам - фестиваль «Gulfood Dubai» - ежегодно проводятся в феврале, с участием 120 павильонов, в том числе около 5000 предприятий. Это отличная возможность чтобы вьетнамские предприятия познакомили сельскохозяйственную продукцию Вьетнама с более 85 000 покупателей из 170 стран мира
- Разработка редких сельскохозяйственных продукцией как алойное дерево. Алойное дерево - ценный сельскохозяйственный продукт, считаться, что оно несет в себе аромат Бога. Во всем мире только 10 стран Юго-Восточной Азии и Южной Азии, смогли выращивать его. В том числе, вьетнамское алойное дерево имеет специальный аромат. Поэтому это тоже является потенциальным продуктом Вьетнама

Вывод: Вьетнам имеет большой потенциал производства и экспорта сельскохозяйственной продукции. Объём экспорта сельскохозяйственного

продукции Вьетнама всегда в топ мира. Тем не менее, прибыль от сельскохозяйственной продукции не высокая и потребители не узнают их. Поэтому, не только нужно экспортировать сельскохозяйственные продукции как сырьё, Вьетнам следует сосредоточиться на обработке. Продавать на рынке продукты которые были переработаны, упакованы под вьетнамскими знаками с хорошим качеством, стабильным количеством.

Использованные источники:

1. *Bizlive*. Сельскохозяйственная продукция Вьетнама. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://bizlive.vn/tags/nong-san.html, свободный.
2. *Vietnamnet*. "Экспорт сельскохозяйственной продукции Вьетнама [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://vietnamnet.vn/vn/kinh-doanh/thi-truong/xuat-khau-nong-san-ky-luc-mang-ve-36-ty-usd-416030.html, свободный.
3. *Cafef*. Экспортный потенциал сельскохозяйственной продукции Вьетнама [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://cafef.vn/tiem-nang-xuat-khau-nong-san.html.chn, свободный.
4. *Thi truong Uc*. Построение бренда сельскохозяйственной продукции на мировом рынке [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://vietnamtradeoffice.net/xay-dung-thuong-hieu-nong-san-viet-tren-thi-truong-the-gioi/, свободный.

УДК 316.354

Абаджян С.А.
студент
4 курс, факультет управления
Южно-Российский институт управления-филиал РАНХиГС
Россия, г. Ростов-на-Дону
Трамова Д.А.
студент
4 курс, факультет управления
Южно-Российский институт управления-филиал РАНХиГС
Россия, г. Ростов-на-Дону
Научный руководитель
Нестеренко И.Н., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Менеджмент»
Южно-Российский институт управления-филиал РАНХиГС
Россия, г. Ростов-на-Дону

КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА: ИНСТРУМЕНТ ЭФФЕКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИЙ И ИХ ДЕЛОВАЯ РЕПУТАЦИЯ

Аннотация: *В данной статье рассматриваются роль корпоративной культуры в эффективной деятельности предприятия. На сегодняшний день корпоративная культура считается необходимой составляющей функционирования компании. Изучены материалы исследований Deloitte ”Global Human Capital Trends 2016”, Harvard Business School.*

Annotation: *This article examines the role of corporate culture in the effective operation of the enterprise. To date, corporate culture is considered a necessary component of the company's operations. Research materials were studied Deloitte ”Global Human Capital Trends 2016”, Harvard Business School.*

Ключевые слова: *Корпоративная культура, инструменты контроля, социальные исследования, организационная структура, стратегия, эффективность.*

Key words: *Corporate culture, control tools, social studies, organizational structure, strategy, efficiency.*

Проблемы корпоративной культуры постоянно считались довольно важными и распространенными в социальных исследованиях, начиная со второй половины XX столетия. Такого рода внимание определен тем, что рост организаций, их преуспевание на рынках начал все больше ощущаться не лишь благодаря материальным ресурсам, но и определенным составляющим нематериального плана, которые иногда считаются только тонко уловимыми в компании. [5, с.12]

В современных условиях, когда прослеживается определенная взаимосвязь между экономическим и социальным пространством, компании нуждаются в поиске таких управленческих стратегий, какие бы разрешали максимально быстро отвечать в перемены внешней среды, применяя весь ресурсный потенциал. [6, с.75] В таких обстоятельствах обычные практики управления становятся мало результативными, что приводит к актуализации иных факторов, которые, трансформируясь в систему корпоративных ценностей, могут сформировать значимое конкурентное преимущество каждой фирмы и оказать влияние на эффективность её деятельности. Такой практикой управления постепенно становится управление корпоративной культурой организации.

Корпоративная культура не только отличает одну компанию от другой, но и определяет результат функционирования и выживания её в перспективе. Она дает возможность гарантировать высокую прибыльность компании путем улучшения управления, обеспечения преданности работников к руководству и принимаемым им решениям, что приводит к максимизации эффективности производственного менеджмента и единым качественным улучшениям деятельности. [8, с.237]

Корпоративная культура относится к поведению, которое определяет, как сотрудники и руководство компании взаимодействуют и ведут внешнюю и внутреннюю политику. Она относится к общим ценностям, отношениям, стандартам и убеждениям, которые характеризуют членов организации и определяют их характер. Корпоративная культура уходит своими корнями в цели, стратегии, структуры организации, а также подходы к труду, клиентам,

инвесторам. Таким образом, она является важным компонентом в конечном успехе или неудаче любого бизнеса.

Целью фирмы все чаще становится не только привлечение персонала в организацию, но и его сохранение. При прочих равных условиях в конкурентной борьбе мощным инструментом кадровой политики для привлечения и удержания персонала в компании считается организационная культура фирмы. [7, с.212]

Корпоративная культура представляет собою комплекс взглядов, моделей поведения, норм и ценностей, которые разделяет большая часть членов компании. С одной стороны, она создается спонтанно, вне зависимости от стремления управления, однако с иной, её становление и сохранение считается прерогативой управления и действенным инструментом воздействия на деятельность работников для достижения стратегических целей компании. Весьма существенно для руководства избежать «двойных стандартов», чтобы формально заявленные ценности не противоречили позициями сотрудников. [2, с.25]

Как показало исследование Deloitte ”Global Human Capital Trends 2016”, 86% руководителей компаний уверены, что культура играет огромную роль в деятельности предприятия. Но лишь 14% из них способствуют использованию корпоративной культуры как инструмента достижения роста организации.

Так, одно из исследований Harvard Business School обнаружило, что «токсичные» сотрудники (склонные к обману, мошенничеству и прочим должностным преступлениям), способны заразить весь коллектив. Люди, которые работают с ними в одном офисе, невольно начинают вести себя точно так же. Вот доказательство того, насколько мощной, а порой опасной может быть нестабильная культура.

Едва ли не самая важная часть культуры организации – это ее цели. Многочисленные исследования доказали, что компании, у которых есть ясные цели и четко определенные ценности, всегда опережают своих конкурентов. Последнее исследование Bersin by Deloitte “High-Impact Leadership” подтвердило, что при развитой корпоративной культуре сильные внутренние лидеры проявляются в девять раз чаще, чем в компаниях, которые не придают этому должного значения.

Среди многих факторов, которыми обусловлена эта тенденция, выделяют три основных:

1) Культура компаний стала прозрачной**.** Культура стала неотъемлемым элементом вашего общественного имиджа, а от него в свою очередь зависит и качество найма, и тип людей, которые приходят работать в организацию, а также репутация бренда среди клиентов.

Так, крупная авиакомпания недавно начала использовать пульс-опросы, чтобы понять, как сотрудники (абсолютно все, о стюардесс до грузчиков), воспринимают новые корпоративные ценности. Большая, весьма известная технологическая компания создала «манифест культуры», где подробно описывается новая организационная структура и рабочие роли. Теперь производители моментально реагируют на претензии к качеству продукта, а

работодатели пересматривают зарплаты. Компании во всем мире осознают: необходимо строить осмысленную культуру, основанную на продуманных бизнес-решениях, что требует серьезных инвестиций и четких последовательных действий. [1, с.52]

2) Культура объединяет команды**.** Если вы все чаще действуете как «сеть команд» (независимо от того, как на данный момент выглядит ваша формальная организационная структура), сильная культура объединит людей. Команды делятся между собой идеями, а не соревнуются, команда сосредоточена на потребностях клиентов, а не на внутреннем продвижении. Все это проявления развитой корпоративной культуры, подкрепленной сильной системой ценностей.

Так, глядя на рейтинг лучших работодателей и рейтинг избранных компаний с наибольшей капитализацией «S&P 500» можно обнаружить, что в оба списка входят компании с высокоразвитой, сильной культурой. Например, у Quicken Loans (один из лучших работодателей и бессменный лидер ипотечного рынка).

3) Культура стимулирует инновации. Если в компании есть четко определенная культура, у работников есть чувство свободы и безопасности, ведь они знают, чего ожидать. Так, в одной влиятельной автомобильной компании изучили самые удачные разработки за последнее десятилетие (и самые крупные неудачи) и обнаружили, что всех, кто добился успеха, отличает один и тот же признак: тесное взаимодействие между командами. Иначе говоря, разобщенную организацию ждет предсказуемый провал, потому что без взаимной поддержки людям сложно проявлять личную эффективность и раскрывать способности. [4, с.209]

Дружелюбную и открытую атмосферу можно создать только там, где люди чувствуют себя востребованными, где их уважают и признают их право на индивидуальность. Все это достигается благодаря четко обоснованной и документально подтвержденной культуре.

Вовлеченность каждого сотрудника всецело зависит от того, насколько он разделяет и принимает ценности компании. Сотни исследований доказали, что высоко вовлеченные сотрудники более продуктивны и более внимательны к клиентам, более восприимчивы к инновациям и более преданы компании.

На первом месте в крупных и высокоэффективных компаниях сотрудники, и поэтому руководители всех уровней каждый день заботятся о том, чтобы не только повышать производительность, но и достойно вознаграждать людей за работу.

Сегодня компании особенно активно внедряют инструменты непрерывного контроля вовлеченности. К ним относятся пульс-опросы, выходные интервью, удерживающие интервью, открытые платформы для анонимных отзывов. Руководители подробно объясняют каждое значимое для компании изменение и проводят открытые собрания, чтобы дать людям возможность высказаться.

Большинство сотрудников хотят быть «сопричастными» компании и у каждого есть мнения, жалобы, предложения, которые очень полезно

выслушивать. Ведь развить правильную «культуру слушания» означает дать выход важной информации, которая будет работать на вовлеченность. [3, с.19] Формирование организационной структуры – это длительный, можно сказать, бесконечный процесс. Если в компании корпоративная культура формируется активно и стремительно, то первые результаты будут заметны только спустя годы.

По большому счету, организационная культура – это необходимая составляющая каждой нынешней компании. Отсутствие ее показывает низкий уровень развития данной организации и слабую адаптацию сотрудников к интернационализации в сфере экономики. Корпоративная культура способствует решению задач бизнеса, а также, открытию и реализации каждым сотрудником своих возможностей.

Таким образом, успешно сформированная корпоративная культура говорит не только о полном отождествлении сотрудника с организацией, но и о том, что он осознает идеалы компании, всецело соблюдает нормы корпоративного поведения, а также принимает корпоративные традиции и ценности. При этом ценности организации становятся личными ценностями сотрудника и положительно влияют не только на его мотивацию, но и конкурентные преимущества данной фирмы. Корпоративная культура создает эффективный трудовой коллектив, который совместными усилиями и, объединенный общей целью, способствует повышению эффективности деятельности организации, формирует ее деловую репутацию.

Библиографический список

1. Баринов В.А., Макаров Л.В. Корпоративная культура организации в России URL: http://www.cfin.ru/press/management/2002-2/12.shtml [Дата обращения 05.10.2017]

2. Василенко С.В. Корпоративная культура как инструмент эффективного управления персоналом / С.В. Василенко. – М.: Дашков и К, 2015. – 136 с.

3. Виханский О. С., Наумов А. И. Менеджмент: М.: Экономистъ, 2016. – 96 с.

4. Гайд Авара Вовлеченность персонала в России. URL: http://www.awaragroup.com/upload/pdf/Employee_Engagement_in_Russia_Rus.pdf [Дата обращения 02.10.2017]

5. Жемчугов М. К. Организационная культура // Проблемы экономики и менеджмента, 2017. № 10. – 22 с.

6. Кармин А. С. Культура социальных отношений. СПб.: Лань, 2015. – 78 с.

7. Лайкер Д. Корпоративная культура Toyota: Уроки для других компаний / Д. Лайкер. – М.: Альпина Паблишер, 2016. – 354 с.

8. Макеев В.А. Корпоративная культура как фактор эффективной деятельности организации – М.: Ленанд, 2015. – 248 с

УДК 316.354

Ненахова А.А.
студент
4 курс, факультет управления
Южно-Российский институт управления – филиал РАНХиГС
Россия, г. Ростов-на-Дону
Скендерова А.А.
студент
4 курс, факультет управления
Южно-Российский институт управления – филиал РАНХиГС
Россия, г. Ростов-на-Дону
Научный руководитель
Нестеренко И.Н., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Менеджмент»
Южно-Российский институт управления – филиал РАНХиГС
Россия, г. Ростов-на-Дону

КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОГО РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *в статье рассматривается корпоративная культура как инструмент повышения эффективности деятельности современной компании и роста ее конкурентоспособности. Раскрывается содержательная сторона корпоративной культуры с позиции важнейшего ресурса предприятия и инструмента управления мотивацией персонала.*

Ключевые слова: *корпоративная культура, организационная культура, конкурентоспособность, мотивация, персонал, корпоративные ценности.*

Annotation: *the author considers the corporate culture as an instrument for the improvement of the effectiveness of the company's activity and its business reputation.*
corporate culture is considered as the most important resource of the enterprise and a tool for managing staff motivation.

Key words: *corporate culture, organizational culture, competitiveness, motivation, personnel, corporate equity.*

В настоящее время именно корпоративная культура является важнейшим элементом функционирования организации. В условиях борьбы за компетентных сотрудников удержание персонала выходит на передний план, потеснив привлечение кадров. При одинаковом уровне конкурентоспособности мощным инструментом кадровой политики для привлечения и удержания персонала в организации является организационная культура предприятия.

Под термином «корпоративная культура» понимают набор базовых ценностей, убеждений, негласных норм, разделяемых всеми сотрудниками предприятия. Это система общих ценностей и предположений о том, что и как

делается в организации, когда ей приходится сталкиваться с внешними и внутренними проблемами, которая помогает выживать, побеждать в конкурентной борьбе, завоевывать новые рынки и успешно развиваться.[114]

Актуальность исследования выражается в том, что благодаря корпоративной культуре организация становится сплоченной, где каждый сотрудник служит ее благу. Корпоративная культура, являясь важнейшим аспектом жизнедеятельности компании, существенно влияет на ее эффективность. Сильная корпоративная культура является причиной низкой текучести кадров, что говорит о едином восприятии сотрудниками цели организации. Становление или изменение корпоративной культуры — это, как правило, непростой, продолжительный и зачастую болезненный процесс. Начинается он с формулирования основных целей и задач организации, с создания стратегического плана развития и других основополагающих документов. Только при таких условиях корпоративная культура будет эффективно функционировать и способствовать внедрению целей и задач организации в жизнь. Эти базовые документы являются основой корпоративной культуры, включая описание норм и стандартов поведения членов организации, создание или поддержание ее традиций и символики.

Корпоративная культура не только отличает одну компанию от другой, но и определяет результат функционирования и выживания её в перспективе. Она дает возможность гарантировать высокую прибыльность компании путем улучшения управления, обеспечения преданности работников к руководству и принимаемым им решениям, что приводит к эффективному функционированию производственного менеджмента и единым качественным улучшениям деятельности. Корпоративная культура относится к поведению, определяющему взаимодействие сотрудников и топ-менеджмента компании. Она относится к общим ценностям и стандартам, системам взаимоотношений и убеждений, которые характеризуют членов организации и определяют их личные качества. Корпоративная культура является основой цели, стратегии, структуры организации, непосредственно влияет на подходы к труду, клиентам, инвесторам. Таким образом, она является важным компонентом в конечном успехе или неудаче любого бизнеса. Она представляет собою комплекс взглядов, моделей поведения, норм и ценностей, которые разделяет большая часть членов компании. С одной стороны, она создается спонтанно, вне зависимости от стремления управления, однако с иной, её становление и сохранение считается прерогативой управления и действенным рычагом воздействия на рабочий процесс для достижения стратегических целей компании. Весьма существенно для руководства избежать «двойных стандартов», чтобы формально заявленные ценности не противоречили позициям сотрудников. Компоненты корпоративной культуры имеют различные механизмы воздействия на поведение, такие как нормы и ценности,

[114] Гудушаури, Г. В. Управление современным предприятием: Учебник для вузов [Текст] / Г. В. Гудушуари, Б. Г. Литвак. – М.:ЮНИТИ, 2017 – 12-13 с.

традиции, миссия, цели компании, корпоративная символика, деловой этикет, история компании, ее «герои».

Обычно выделяют внешний и внутренний уровни корпоративной культуры. Внешний уровень подразумевает видимые объекты, такие как дресс-код, нормы поведения, физические символы. Все это можно увидеть, понять, наблюдая за поведением сотрудников. Внутренний осознанный уровень - общие ценности и убеждения, разделяемые членами организации.[115] Фундаментальные ценности корпоративной культуры могут выражаться в различных материальных образах, с помощью которых получают возможность интерпретировать культуру любой компании:

– символ – объекты, связанные с корпоративной культурой, доносят до общественности ценности организации;

– девиз – предложение, в котором кратко формулируется основная ценность корпоративной культуры;

– корпоративные мероприятия – события, необходимые для налаживания отношений между сотрудниками и с руководством (корпоративные пикники, вечера, празднование юбилеев);

– имидж руководителя имеет особое значение в формировании имиджа всей организации, так как от руководителя зависит принятие важных решений, и как воспримет общественность данное предприятие.[116]

Вовлеченность каждого сотрудника всецело зависит от того, насколько он разделяет и принимает ценности компании. Сотни исследований доказали, что высоко вовлеченные сотрудники более продуктивны и более внимательны к клиентам, более восприимчивы к инновациям и более преданы компании.

На первом месте в крупных и высокоэффективных компаниях сотрудники, и поэтому руководители всех уровней каждый день заботятся о том, чтобы не только повышать производительность, но и достойно вознаграждать людей за работу.

Сегодня компании особенно активно внедряют инструменты непрерывного контроля вовлеченности. К ним относятся пульс-опросы, выходные интервью, удерживающие интервью, открытые платформы для анонимных отзывов. Руководители подробно объясняют каждое значимое для компании изменение и проводят открытые собрания, чтобы дать людям возможность высказаться.

Немаловажным элементом корпоративной культуры является проведение различных мероприятий обучающего и развлекательного характера. К обучающим мероприятиям относятся различные тренинги, конференции, вебинары, круглые столы. Проведение интеллектуальных мероприятий является прямым проявлением заботы компании о профессионализме своих работников. Помимо этого, интеллектуальные мероприятия стимулируют внутреннюю самоорганизацию персонала. К

[115] Байделл, Т. И. Как улучшить управление организацией: Учебное пособие [Текст] / Т. И. Байделл - М.: Инфра-М, 2017. – 23-25 с.

[116] Кремнева, Н.Ю. Формирование корпоративной культуры: инновации и стереотипы / Н. Ю. Кремнева. – М.: Социологические исследования, 2016. – с. 23-29.

развлекательным мероприятиям относится проведение корпоративных праздников, различные тимбилдинги. В интересах организации иметь не только компетентных сотрудников, но и верный компании сплоченный коллектив.

Корпоративный кодекс является одним из отражений корпоративной культуры. Наличие корпоративного кодекса помогает новым работникам усвоить нормы, ценности и традиции компании, а также способствует быстрой адаптации в коллективе.[117] Правильно выстроенная корпоративная политика облегчает процесс взаимодействия сотрудников как на горизонтальных, так и на вертикальных уровнях.

Большинство сотрудников хотят быть «сопричастными» компании и у каждого есть мнения, жалобы, предложения, которые очень полезно выслушивать. Ведь развить правильную «культуру слушания» означает дать выход важной информации, которая будет работать на вовлеченность. Формирование и становление организационной структуры – это продолжительный процесс. Если в компании корпоративная культура формируется активно и стремительно, то первые результаты будут заметны только спустя годы функционирования организации.

По большому счету, организационная культура – обязательный элемент для каждой компании. Ее отсутствие указывает на низкий уровень развития данной организации и слабую адаптацию сотрудников к интернационализации в сфере экономики. Корпоративная культура способствует достижению поставленных бизнес-целей, а также открытию и реализации каждым сотрудником своего потенциала.

Таким образом, успешно сформированная корпоративная культура говорит не только о единстве сотрудника и организации, но и о том, что работники осознают избранную компанией миссию, полностью соблюдают нормы корпоративного поведения, а также принимают корпоративные традиции и ценности. При этом ценности организации трансформируются в личные ценности сотрудника и положительно влияют не только на его мотивацию, но и конкурентоспособность данной фирмы. Корпоративная культура создает эффективный трудовой коллектив, который совместными усилиями и, объединенный общей целью, способствует повышению эффективности деятельности организации, формирует ее деловую репутацию.[118] Заинтересованность персонала в соблюдении корпоративной культуры определяется в первую очередь тем, в какой степени человек ощущает себя неотъемлемой частью коллектива, осознает свою роль в общем деле. У человека должно сформироваться понимание того, что соблюдение корпоративной культуры помогает ему осознать свой социальный статус, свою сопричастность и принадлежность к определенному сообществу людей.

---

[117] Могутнова Н.Н. Корпоративная культура: понятие, подходы / Социологические исследования. – 2017. – Т. 4. – С. 130–136.

[118] Лимонова Э. Корпоративная культура университета // Корпоративная культура: проблемы и тенденции развития в мире и в России. – М.: Наука, 2017. – С.252 - 260.

Поддержание и укрепление корпоративного духа – это один из базовых принципов управления организацией.

Использованные источники:

1. Байделл, Т. И. Как улучшить управление организацией: Учебное пособие [Текст] / Т. И. Байделл - М.: Инфра-М, 2017. – 23-25 с.
2. Гудушаури, Г. В. Управление современным предприятием: Учебник для вузов [Текст] / Г. В. Гудушуари, Б. Г. Литвак. – М.:ЮНИТИ, 2017 – 12-13 с.
3. Кремнева, Н.Ю. Формирование корпоративной культуры: инновации и стереотипы / Н. Ю. Кремнева. – М.: Социологические исследования, 2016. – с. 23-29.
4. Лимонова Э. Корпоративная культура университета // Корпоративная культура: проблемы и тенденции развития в мире и в России. – М.: Наука, 2017. – С.252 - 260.
5. Могутнова Н.Н. Корпоративная культура: понятие, подходы / Социологические исследования. – 2017. – Т. 4. – С. 130–136.

УДК 316.354

Алфеева Д.В.
студент
4 курс, факультет управления
Южно-Российский институт управления-
филиал РАНХиГС
Россия, г. Ростов-на-Дону
Немашкалова В.К.
студент
4 курс, факультет управления
Южно-Российский институт управления-
филиал РАНХиГС
Россия, г. Ростов-на-Дону
Научный руководитель
Нестеренко И.Н., кандидат экономических наук,
доцент
доцент кафедры «Менеджмент»
Южно-Российский институт управления-
филиал РАНХиГС
Россия, г. Ростов-на-Дону

КОРПОРАТИВНЫЙ КОНТРОЛЬ КАК НЕОТЪЕМЛЕМЫЙ ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ КОРПОРАЦИЕЙ

Аннотация: *В данной статье рассматриваются аспекты понятия «корпоративный контроль». Выделяются основные виды корпоративного*

контроля. Анализируется актуальность корпоративного контроля в современных организациях и его влияние на эффективность достижения целей компании.

Annotation: *In this article aspects of the concept "corporate control" are considered. Main types of corporate control are allocated. The relevance of corporate control in the modern organizations and its influence on efficiency of achievement of the goals of the company is analyzed.*

Ключевые слова: *корпоративный контроль, внутренний корпоративный контроль, акционерное общество, система корпоративного управления, классификация корпоративного контроля.*

Key words: *corporate control, internal corporate control, joint stock company, corporate management system, classification of corporate control.*

В настоящее время акционерные общества являются наиболее эффективной, результативной, крупной и успешной формой организации среди хозяйствующих субъектов России и всего мирового пространства. Все международные корпорации, наиболее известные бренды и просто компании - лидеры отрасли имеют именно эту организационную форму.

Одной из необходимых функций управления корпорацией, а также мощнейшим инструментов для сохранения ее жизнеспособности является корпоративный контроль. Его основная суть заключается в отслеживании отклонений и коррекции управленческих решений, которые влияют на баланс интересов участников корпоративных отношений. Он является динамично развивающейся функцией, встроенной в систему корпоративного управления, ведь именно корпоративный контроль дает возможность собственникам и стейкхолдерам реализовать свои интересы в управлении акционерным обществом.

На данном этапе развития, основными задачами корпоративного контроля являются:

- ведение бизнеса, то есть обеспечение эффективности и результативности операций;
- оценка эффективности системы управления и реализации интересов акционеров;
- достоверность и правильность составления финансовой отчетности;
- существование компании в рамках, установленных нормативно-правовыми актами, правилами и стандартами, а также соблюдение соответствующих требований[119].

Различают два основных вида корпоративного контроля: внешний и внутренний. Внешний контроль характеризует воздействие со стороны на объект контроля и подразделяется на публичный, то есть государственный, и на частный – внешний аудит. Он может производиться в интересах общества, государства, либо в интересах самого акционерного общества, его

[119] Короткий С.В. Корпоративное управление [Электронный ресурс] : учебное пособие / С.В. Короткий. — Электрон. текстовые данные. — Саратов: Вузовское образование, 2018. — С. 183-189 — 978-5-4487-0135-1. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/72357.html

учредителей и иных участников, но с привлечением сторонних аудиторов и иных участников экономических отношений[120].

Внутренний контроль обозначает контроль, организованный внутри субъекта предпринимательских отношений либо осуществляемый им самостоятельно в интересах его собственников, учредителей или участников. Именно данный вид корпоративного контроля имеет наибольшую актуальность в настоящее время и оказывает наибольшее влияние на эффективность деятельности акционерных обществ, как особой организационно-правовой формы. К институтам такого вида контроля относятся ревизоры (ревизионные комиссии), внутренние аудиторы (группы аудиторов), сюда же входят и службы внутреннего контроля в организациях, состоящие из профессиональных участников финансовых рынков.

В современном мире невозможно встретить акционерное общество с полным отсутствием корпоративного контроля. Таким компаниям не свойственно «стихийное» управление, в связи с чем, корпоративный контроль неотделим от управления в корпорации, как его обязательная функция. Несмотря на это, недостаточное внимание и развитие данного аспекта управления способно быстро и эффективно разорить даже очень крупную и устойчивую компанию.

В свою очередь, грамотно выстроенная система корпоративного контроля в организации позволяет получить следующие важные преимущества:

- обеспечить обмен информацией и добиться определенного уровня коллегиальности при принятии управленческих решений, что позволяет избежать излишней концентрации власти, мешающей правильному функционированию системы управления;
- снизить риск злоупотреблений полномочиями или мошенничества среди субъектов управления;
- выявлять конфликты интересов, касающиеся руководителей или других должностных лиц компании, и информировать об этом высшие органы управления;
- разрабатывать рекомендации, которые помогут руководству обеспечить эффективный контроль за деятельностью компании в целом или в разрезе ее отдельных направлений.[121]

Корпоративный контроль также имеет под собой три основных аспекта, способных оказывать влияние на деятельность компании. На основании этого он подразделяется на акционерный, управленческий и финансовый.

Акционерный контроль подразумевает возможность принятия или отклонения решений акционерами, путем проведения голосования. Такой вид контроля является первичной формой контроля и отражает интересы акционеров общества.

---

[120] Буянский С.Г. Корпоративное управление, комплаенс и риск-менеджмент: учебное пособие для магистрантов / С.Г. Буянский, Ю.В. Трунцевский.— М. : Русайнс, 2016. — 342 с. — 978-5-4365-0813-9.
[121] Колесников В.В., Фалькович О.А. Внутренний аудит в системе корпоративного контроля // Ученые записки Тамбовского отделения РоСМУ. 2017. №8.

Управленческий контроль характеризует возможность физических и (или) юридических лиц оказывать влияние на управление хозяйственной деятельностью организации. Можно сказать, что это производная форма от акционерного контроля.

Финансовый контроль обозначает возможность влиять на деятельность акционерного общества благодаря использованию финансовых инструментов и специальных средств. Если рассматривать на примере кредитных отношений, то, в таком случае, финансовый контроль будет противостоять акционерному. Это связано с выбором между собственными и внешними источниками финансирования акционерного общества. Зависимость организации от заемных источников финансирования, а также расширение таких источников увеличивают значение финансового контроля[122].

Данная классификация показывает, какие основные составляющие акционерного общества необходимо контролировать для того, чтобы осуществлять прямое или косвенное воздействие на компанию. Эти направления корпоративного контроля позволяют получить широкий спектр влияния, начиная от принятия простых хозяйственных решений и вплоть до определения стратегического направления деятельности.

Важным обстоятельство является то, что перечисленные виды контроля доступны физическим и юридическим лицам, являющимися как внутренними, так и внешними субъектами по отношению к организации.

При данных обстоятельствах актуальность осуществления и развития системы внутреннего корпоративного контроля не поддается сомнению. В эффективности внутренней системы корпоративного контроля, несомненно, наиболее должны быть заинтересованы собственники. Именно акционеры должны позаботиться о том, чтобы их интересы реализовывались, т.к. они являются главной целью создания и функционирования компании.

Таким образом, корпоративный контроль является очень важной частью управления корпорацией. Он позволяет увеличить эффективность деятельности, добиться правильного функционирования системы управления, найти компромисс между интересами различных субъектов компании. Также, наиболее важным преимуществом внутреннего корпоративного контроля является возможность повысить устойчивость перед влиянием внешних факторов и гарантировать максимальную прибыльность главным субъектам управления – акционерам.

Библиографический список

1. Буянский С.Г. Корпоративное управление, комплаенс и риск-менеджмент: учебное пособие для магистрантов / С.Г. Буянский, Ю.В. Трунцевский.— М. : Русайнс, 2016. — 342 с. — 978-5-4365-0813-9.

2. Короткий С.В. Корпоративное управление [Электронный ресурс] : учебное пособие / С.В. Короткий. — Электрон. текстовые данные. —

[122] Тепман Л.Н. Корпоративное управление [Электронный ресурс] : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по направлениям экономики и управления / Л.Н. Тепман. — Электрон. текстовые данные. — М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2015. — 239 с. — 978-5-238-01550-7. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/52618.html

Саратов: Вузовское образование, 2018. — 230 c. — 978-5-4487-0135-1. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/72357.html

3. Тепман Л.Н. Корпоративное управление [Электронный ресурс] : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по направлениям экономики и управления / Л.Н. Тепман. — Электрон. текстовые данные. — М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2015. — 239 c. — 978-5-238-01550-7. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/52618.html

4. Колесников В.В., Фалькович О.А. Внутренний аудит в системе корпоративного контроля // Ученые записки Тамбовского отделения РоСМУ. 2017. №8.

Шкалдык В.Д.
студент магистратуры факультета управления
Южный Федеральный Университет
Россия, г. Ростов-на-Дону
Шкалдык Д.Д.
студентка магистратуры экономического факультета
Южный Федеральный Университет
Россия, г. Ростов-на-Дону

ЛОГИСТИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ ИНТЕРНЕТ-ТОРГОВЛИ И КУРЬЕРСКИХ СЛУЖБ

Аннотация: *Статья посвящена рассмотрению логистической интеграции интернет-магазина и курьерских служб доставки. В статье определяется специфика, функции и эффективные критерии функционирования логистической интеграции, благодаря которым осуществляется качественное взаимодействие Интернет - магазинов и курьерских служб.*

Ключевые слова: *логистика, логистическая интеграция, функции логистики, эффективные критерии логистики, Интернет-торговля, интернет-магазин, курьерская служба.*

LOGISTICAL INTEGRATION OF INTERNET-TRADE AND EXPRESS SERVICES

Annotation*: The article is devoted to the consideration of logistic integration of the online store sales system and courier delivery services. The article defines the specifics, functions and effective criteria for the functioning of logistic integration, thanks to which qualitative interaction of Internet shops and courier services is carried out.*

Keywords*: logistics, logistic integration, logistic functions, effective logistics criteria, Internet commerce, online store, courier service.*

Влияние Интернет-торговли ощущается повсеместно – в каждой отрасли и в каждой компании, независимо от их размера и масштаба. Данная технология кардинально преобразует способы социального взаимодействия и личные отношения широким вовлечением в электронное взаимодействие бизнеса, общества и государства. Руководители компаний во всем мире признают, что такие изменения происходят и прекрасно осознают их значение [6]. Все больше членов советов директоров и руководства компаний начинают профессионально изучать сферу Интернет-торговли и задумываться над тем, что необходимо для достижения успеха в кратко-, средне- и долгосрочной перспективе.

Чтобы понять, как происходит логистическое взаимодействие Интернет-торговли и курьерских служб, необходимо определить суть и значение таких терминов как: «логистика», «Интернет-торговля», «курьерская служба».

Термин «логистика» употреблялся в различных аспектах еще в глубокой древности, но первое общепринятое официальное определение данного термина было сформулировано на Первом Европейском конгрессе по логистике, состоявшемся 20-22 марта 1974 г. в Берлине: «Логистика – учение о планировании, управлении и контроле движения материальных, информационных и финансовых ресурсов в различных системах» [5]. Однако следует отметить, что широкий круг вопросов, затрагивающий понятийный аппарат логистики и ее терминологию, интенсивно уточняется и изменяется, приобретает новое содержание. Даже в определении самого понятия логистики не существует единого мнения. В настоящее время существует несколько десятков определений термина «логистика». В зависимости от цели использования, глубины рассмотрения и других факторов существует множество определений этого термина. В западной и отечественной литературе XX-XXI вв. разночтения обусловлены целым рядом причин [4]:

- различиями в национальных системах организации и управления товародвижением, а также в уровне исследований проблем логистики в разных странах;
- спецификой и различием масштабов задач, которые решают отдельные предприятия в сферах сбыта, транспортировки, складирования товара и т.д.;
- большим количеством во внешней среде логистических систем функциональных направлений деятельности.

Так, например, Г.М. Грейз, определяет логистику как: "наука об оптимизации управления процессами взаимодействия материальных, финансовых и информационных потоков в микро-, мезо- или макроэкономической системе, для достижения поставленных перед этой системой стратегических, тактических и оперативных целей, осуществляемая по критериям эффективности деятельности этой системы и максимального удовлетворения требований конечных потребителей" [2].

Логистика с точки зрения В. Н. Родионовой излагается как: «наука об организации, планировании, контроле и регулировании движения материальных и соответствующих им информационных и финансовых

потоков в пространстве и во времени от их первичного источника до конечного потребителя с целью удовлетворения потребностей клиентов» [10].

По мнению В. Н. Родионовой логистика выполняет следующие функции:

- интегрирующую – объединяет в единый процесс стадии закупки (снабжения), производства и сбыта (распределения), т.е. создает единую целостную систему процесса товародвижения;
- организующую – обеспечивает взаимодействие стадий и согласование действий участников товародвижения;
- управляющую – поддерживает в заданных пределах параметры материалопроводящей системы для обеспечения согласования и рационального взаимодействия всех элементов рассматриваемого процесса.

Обобщая все вышесказанное, логистику можно охарактеризовать как научную и практическую деятельность, способствующую достижению стратегических, тактических или оперативных целей организации бизнеса путем осуществления интегрированных процессов планирования, организации, управления, контроля, регулирования и оптимизации. В тоже время Российский рынок интернет–торговли имеет определенную рискогенность реализации своего экономического потенциала [1].

Россия является самой крупной страной в Европе по количеству пользователей интернетом. Всего 84 млн. человек ежемесячно посещают сеть. По данным Ассоциации компаний интернет торговли (АКИТ) больше всего пользователей интернетом в возрастной группе от 16 до 29 лет – 97%. Среди людей в возрасте от 30 до 54 лет – 82%. Среди людей старше 55 лет – лишь 28%.

Объем рынка Интернет-торговли в России в первом полугодии 2017 года вырос на 22% по сравнению с первым полугодием 2016 года и составил 498 млрд. рублей. Рынок продолжает уверенный рост. По результатам 2017 года АКИТ прогнозирует объем рынка более чем 1,1 трлн. Таким образом, по оценкам АКИТ Интернет-торговля товарами и услугами составляет 36% объема цифровой экономики в России. Самыми популярными товарными категориями, как на локальном рынке, так и на трансграничном являются электроника и бытовая техника, одежда и обувь. Локальный рынок Интернет-торговли бытовой техникой и электроникой в первом полугодии 2017 года вырос на 11% и составил 98,9 млрд. рублей.

Российское экономическое пространство достаточно дифференцированно и имеет тенденцию к централизации логистических потоков [11]. Самыми крупными регионами по доле Интернет-торговли являются Москва(31%), Московская область(7,5%) и Санкт-Петербург (11,3%). Кроме того, объем Интернет-торговли крупный в Красноярском крае, Свердловской области, Тюменской области, Самарской области, Ростовской области и др. –рис.1[9].

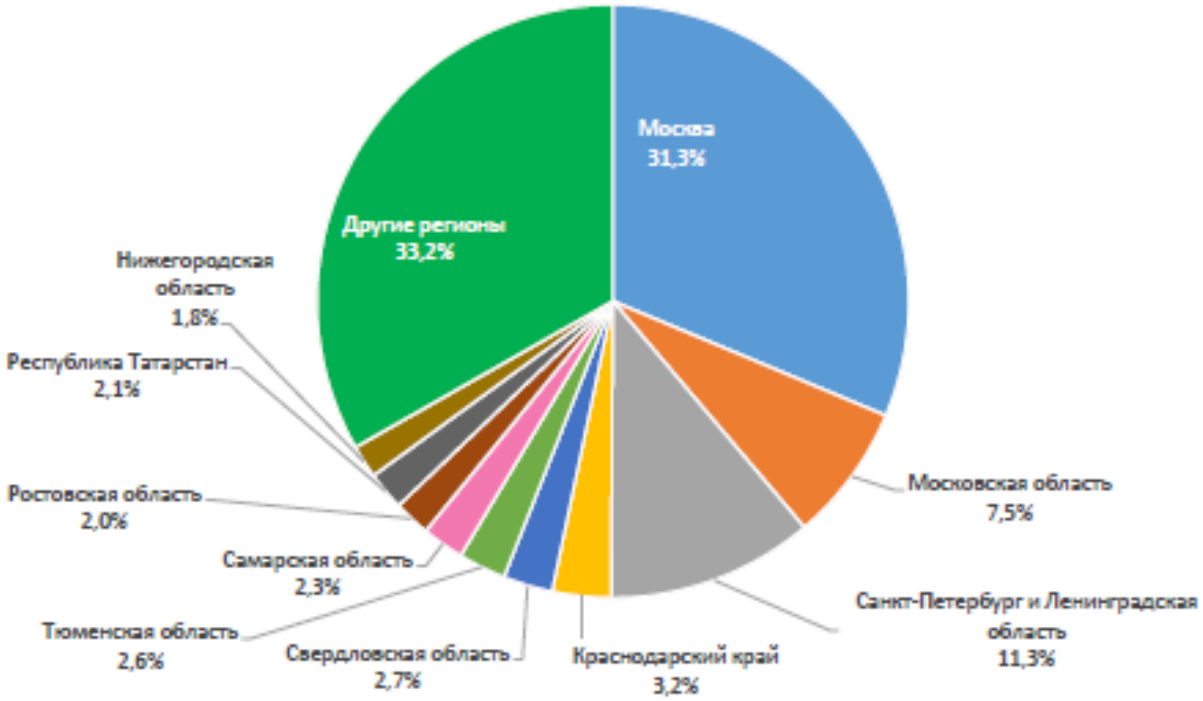


Рисунок 1. Региональное распределение рынка Интернет-торговли

Ключевым фактором успеха работы Интернет-торговли (продажи товаров или услуг посредством интернет-сайтов [5]) является четко организованная курьерская служба доставки. Поскольку затраты Интернет-торговли на доставку по большей части ложатся на клиента, для сохранения конкурентного преимущества по цене важно добиться минимизации расходов, сохраняя при этом высокое качество сервисных услуг. Поэтому для обеспечения рентабельности службы доставки требуется тщательный, профессиональный расчет [8]. Интернет-торговля как правило осуществляется через интернет-магазин (англ. online shop или e-shop — сайт, торгующий товарами посредством сети Интернет. Позволяет пользователям онлайн, в своём браузере или через мобильное приложение, сформировать заказ на покупку, выбрать способ оплаты и доставки заказа, оплатить заказ [5]).

При передаче доставки на аутсорсинг Интернет - магазин перекладывает ответственность за транспортировку товаров на компанию - партнера. Поэтому при выборе курьерских служб (компания, нанимаемые для доставки сообщений, писем, иной корреспонденции, а также небольших грузов) необходимо учитывать некие критерии, по которым и будет оказываться качественные аутсорсинговые услуги. К этим критериям можно отнести: надежность, имидж и статус, наличие собственного парка автомобилей, налаженной системы поставок, отработанные схемы и маршруты транспортировок, присутствие сети партнеров и пунктов концентрации, сбора и распределения товаров в регионах. Необходимо обратить внимание на стандарты качества обслуживания клиентов компании, а также на ассортимент дополнительных сервисных услуг, которые они предоставляют [12].

Благодаря перечисленным критериям осуществляется качественное взаимодействие Интернет - магазинов и курьерских служб с конкретными покупателями, а также выполняются высококачественные аутсорсинговые

услуги. При выполнении всех условий, Интернет - магазины всегда будут уверены за доставку своей продукции до покупателя. В настоящее же время взаимодействие Интернет - магазинов и курьерских служб происходит немного иначе, чем хотелось бы. При передаче доставки на аутсорсинг компания не всегда выполняет те условия, которые были прописаны в договоре по качественному взаимодействию с Интернет - магазином по доставке товара клиентам [7].

Как отмечают владельцы Интернет - магазинов, курьерская служба имеет и минусы, которые могут испортить имидж магазина. Поскольку курьерская служба не имеет прямого контакта с Интернет – магазином, она обязана уведомлять клиентов после появления заказа на складе, иногда этого не происходит. Поэтому клиенту приходится контролировать получение заказов самостоятельно. Такое отношение влияет непосредственно на дальнейшее взаимоотношение клиентов и Интернет – магазинов.

Анализируя реальную картину взаимодействия Интернет - магазинов и курьерских служб можно сделать вывод о том, что для интеграции между ними, необходимо улучшить качество услуг служб по доставке товара. Для этого курьерская служба должна определить все свои слабые стороны, чтобы начать над ними работать. К ним можно отнести - плохое информирование клиента и неправильное составление транспортного маршрутного графика по доставке.

Основой выбора вида транспортного средства оптимального для конкретной грузоперевозки служит информация о грузе и требуемой срочности доставки. Понятно, что доставку по России груза можно осуществлять неделю или несколько часов. Варианты перевозки разные: железнодорожный, автомобильный, морской и воздушный транспорт. Каждый из них имеет свои преимущества и недостатки. Так, как правило, автомобильный транспорт в доставке используется на короткие расстояния, он единственный может осуществить передачу корреспонденции или груза прямо к зданию заказчика. Но надо помнить и то, что автомобили имеют высокую себестоимость перевозок. Железнодорожный и морской транспорт экономичен, сравнительно быстро и регулярно доставляет грузы, но применение рельсов и использование только водных путей не дает мобильности перевозке. Воздушный транспорт имеет самые лучшие показатели по скорости и возможности доставки в дальние районы, но у него сравнительно высокие тарифы на услуги. В целом транспортные расходы являются основными в структуре затрат логистической интеграции экономических субъектов [3]. Для эффективного учета транспортных издержек требуется изменение в системе внутреннего контроля организации [14], что позволяет учесть сложность и рискованность товарных и финансовых потоков логистической интеграции [13]

Таким образом, рассмотрев особенности, функции и критерии логистической интеграции интернет-магазина и курьерских служб доставки можно сделать вывод о том, что логистическое взаимодействие интернет-магазинов и курьерских служб имеет ряд преимуществ: снижение затрат на

доставку, так как нет необходимости содержать собственных курьеров и выплачивать им заработную плату; отпадает необходимость расходов на аренду помещений для размещения службы доставки; нет потребности в содержании автопарка, необходимого для оперативной доставки заказов по России или отдаленные районы города; курьерская служба обрабатывает параллельно несколько заказов, так как имеет большой штат сотрудников; можно предоставить покупателям услугу «оплата товара через курьера», что повышает у потенциальных клиентов степень доверия к магазину; заказ будет доставлен покупателю в оговоренное время, так как профессиональная курьерская служба будет прилагать максимум усилий, чтобы выполнить свои обязательства по договору.

Использованные источники

1. Галазова, С.С. Рискогенность российской модели корпоративного управления /С.С. Галазова, Е.А. Панфилова//Вестник Северо-Осетинского государственного университета имени Коста Левановича Хетагурова. -2015. - № 2. -С. 152-156.
2. Грейз, Г.М. К вопросу о терминологии сферы логистического менеджмента промышленного предприятия // Проблемы современной экономики. - Санкт-Петербург: Научно-производственная компания "РОСТ", 2015. - С. 186-190.
3. Джуха В.М. Микроэкономика: учеб. пособие/В.М. Джуха, Е.А. Панфилова. -Ростов н/Д.: МарТ, 2004. -256 с
4. Корпоративная логистика. 300 ответов на вопросы профессионалов / Под общ. научн. редакцией проф. В.И. Сергеева. — М.: ИНФРА-М, 2005. - 976 с.
5. Логистика. Интернет-магазин. Интернет-торговля. — Режим доступа: http://ru.wikipedia. — Дата обращения: 10.04.2018.
6. Матыцына Т.В. Отраслевые контуры современных информационных технологий: специфика функционирования и траектории развития. Монография/Ростов-на-Дону, 2016
7. Матыцына Т.В. Проблемы информатизации и перспективы развития информационных технологий на предприятиях АПК.//Экономическая политика хозяйственного роста. Ростов-на-Дону, 2014. С.169.
8. Орехова А. В. Исследование логистического взаимодействия интернет магазинов и служб доставки. //Новая наука: Современное состояние и пути развития. 2016. № 10-1. С. 135-137.
9. Официальный сайт ассоциации компаний Интернет-торговли. — Режим доступа URL: http://www.akit.ru/.— Дата обращения: 10.04.2018.
10. Родионова, В. Н. Логистика / В.Н. Родионова, О. Г. Туровец, Н. В. Федоркова.– М. : ИНФРА-М, 2008. – 160 с.
11. Синюк Т. Ю. Когнитивные границы формирования региональной политики российского экономического пространства/Т. Ю. Синюк, Е. А. Панфилова//Российский Экономический Интернет Журнал № 1 (01.01.13-

31.03.12). -[Электронный ресурс]. -Режим доступа: http://www.e-rej.ru/publications/148/%D0%A1/(дата обращения 28.01.2013)

12. Ткачев Е. В. Матыцына Т. В. Проблемы согласования интересов экономических субъектов в процессе бизнес-планирования//Актуальные аспекты инновационного экономического и юридического развития в условиях роста напряженности вокруг России. Межвузовская научно-практическая конференция. Министерство образования и науки РФ, Филиал НОУ ВПО «Московский институт предпринимательства и права» в г. Ростове-на-Дону. -Ростов-на-Дону, 2015. -С. 283-288.

13. Фролова И.В. Управление рисковым капиталом организации.//В сборнике: Экономическая политика хозяйственного роста Тематический сборник научных трудов. Южный федеральный университет. Ростов-на-Дону, 2015. С. 198-200.

14. Фролова И.В. Целевые ориентиры системы внутреннего контроля предприятия//Экономическая политика хозяйственного роста. Тематический сборник научных трудов.-Том 2. -№1. -2014. -Ростов-на-Дону: ИП Беспамятнов С.В.,-2014 -С. 125-129.

УДК 330.322.212

Седова И. И.
студент магистратуры
2 курс, «Московский государственный технический университет имени Н.Э. Баумана (национальный исследовательский университет)»
(МГТУ им. Н.Э. Баумана)
Россия, г. Москва

МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ И МОДЕЛИ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫМИ РЕШЕНИЯМИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация. В статье рассматриваются существующие методы и модели управления инновационными решениями предприятий. Рассмотрен алгоритм принятия инвестиционных решений с использованием потенциала осуществления инвестиционных проектов предприятия. Приводится расчет основных показателей моделей инвестирования использующихся в России на примере организации.

Ключевые слова: модели управления инвестиционными решениями, математические методы, инвестиции, финансовый менеджмент.

Введение

В настоящее время в Российской Федерации на практике при оценке инвестиционных проектов при принятии решения об инвестировании как правило используется два подхода, подход UNIDO и подход Министерства

финансов РФ. Более распространённым для руководителей предприятий при вложении финансовых активов считается первый подход.

Так экспертами UNIDO предложен подход к построению типового бизнес плана позволяет при разработке бизнес плана не упустить существенных моментов в описании текущей или планируемой деятельности предприятия, а также представить результаты в виде, наиболее подходящем для восприятия материала западными финансистами [4].

Выбор методов обоснования инвестиционного инфраструктурного проекта, при принятии решения об инвестировании зависит от того, характеризуется ли проект значительной динамикой доходов и расходов по периодам реализации или проект можно охарактеризовать среднегодовыми показателями затрат и результатов. На практике используют динамические методы и статические методы. К первым относятся такие показатели, как:

· чистая приведенная стоимость;

· внутренняя норма доходности;

· метод внутренней нормы доходности;

· метод индекса рентабельности.

В рамках статических методов оценки наибольшее распространение получили следующие критерии сравнения:

· прибыль/затраты;

· средняя рентабельность;

· период окупаемости капитала.

Кроме этих методов, для принятия правильных инвестиционных решений рекомендуется использовать дополнительные методики анализа альтернативных инвестиционных проектов, такие как:

- метод анализа чувствительности (SensitivityAnalysis);

- метод сценариев (ScenarioAnalysis);

- метод Монте-Карло (Monte-Carlosimulation);

- метод дерева решений (DecisionTree).

Однако данные методы не позволяют определить, способно ли предприятие реализовать инвестиционный проект с высокими показателями экономической эффективности [3, с. 14].

Актуальность направления исследования

Современное инвестирование в предприятия осуществляется в специфических экономических условиях. Дефицит финансовых ресурсов товаропроизводителей, устаревшая материально-техническая база негативно влияют на привлечение капитальных вложений. В связи с этим особую актуальность приобретает проблема анализа и оценки инвестиционной деятельности как государства, так и частных институтов.

Методика исследования

Принятие инвестиционного решения на предприятии – это многоэтапный процесс, который подробно описан на рисунке 1.

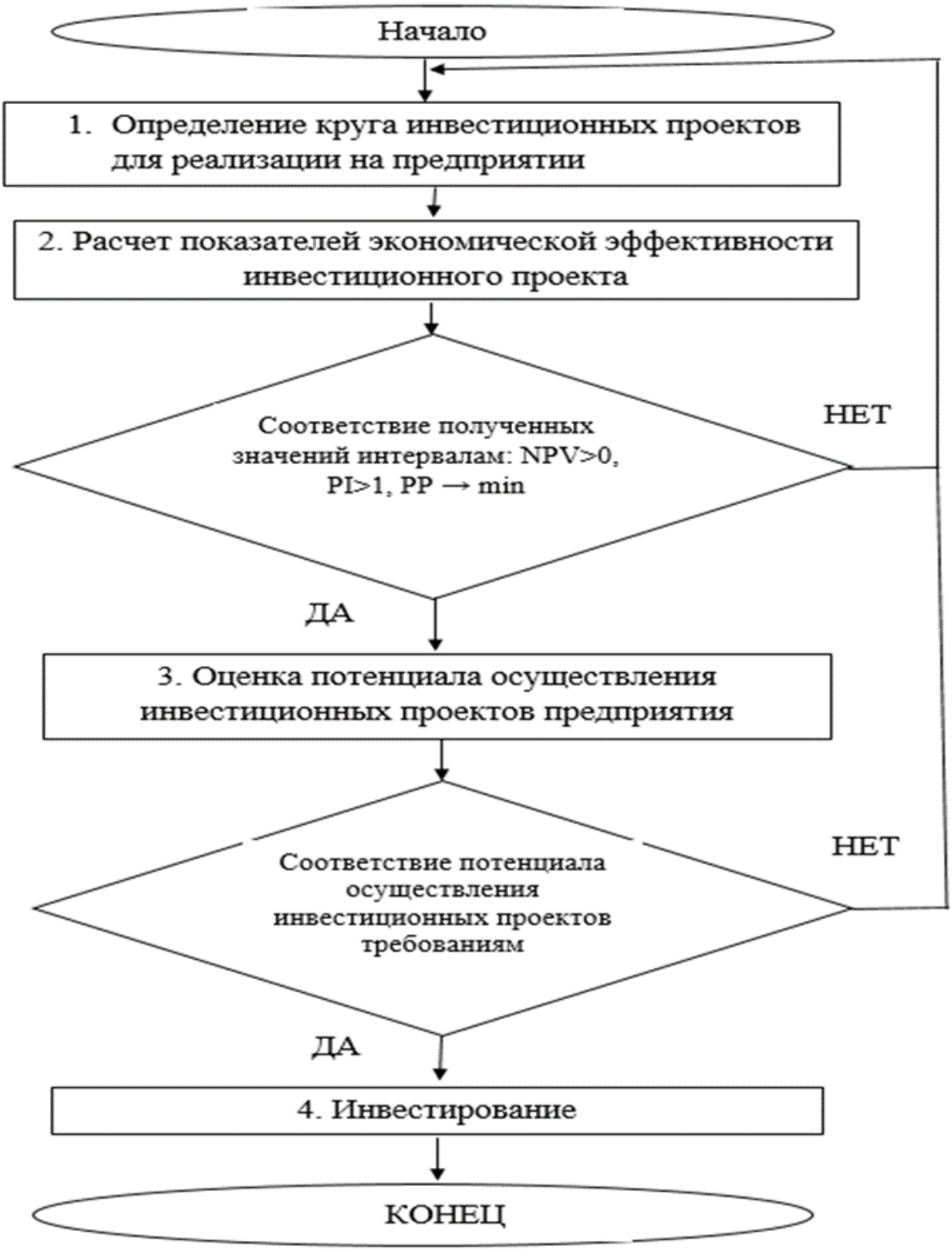


Рис. 1. Алгоритм принятия инвестиционных решений с использованием потенциала осуществления инвестиционных проектов предприятия.

Модели инвестиций играют важную роль в теории воспроизводства капитала, в оценке стоимости кампании, активов, при принятии

управленческих решений для развития бизнеса компании [2, с.87]. Для анализа и оценки инвестиционной привлекательности используют следующие методы:

- Экспертные, с привлечением специалистов, разбирающихся в конкретных условиях деятельности компании.
- Сравнительные методы анализа (бенчмаркинг).
- Финансово-аналитический методики, использующие сценарии развития и моделирование бизнес — процессов.
- Информационно – аналитические, когда для анализа используются специальные программные продукты и алгоритмы.

Остановимся на финансово- аналитических методиках, в частности на *простых (кредитных) моделях инвестиционного проекта.*

Чистый дисконтированный доход, в международной практике принято использование NPV (Net Present Value) [1, с.26]. Он представляет собой сумму всех дисконтированных значений притоков и оттоков по проекту, приведенных к настоящему моменту времени.

$$\text{NPV (ЧДД)} = -\text{IC} + \frac{\Sigma \text{CFt}}{(1+\text{i})^{\text{t}}}, \text{ где t = 1...n} \quad (1)$$

Рассмотрим, что означают все составляющие данной формулы:

IC - первоначальные инвестиции, то есть планируемые вложения в проект.

CF_t - денежный поток, дисконтированный с учетом времени. Он определяется как сумма всех притоков и оттоков в каждом периоде t (изменяется от 1 до n, где n - длительность инвестиционного проекта).

i - это ставка дисконта (процента).

Существуют аннуитетные и дифференцированные платежи возврата кредита (инвестиционного вложения).

Формула расчета аннуитетных платежей следующая:

$$\text{X} = \frac{\text{S}\times\text{i}}{1-(1+\text{i})^{\text{t}}} \quad (2)$$

Где X — ежемесячный аннуитетный платеж;

S — тело кредита;

i — процентная ставка банка (ежемесячная), установленная на сумму займа

t — количество процентных периодов (месяцев).

Размер основного платежа вычисляется следующим образом:

$$b = \frac{S}{t}, \quad (3)$$

b – основной платёж, S – размер кредита, t – количество месяцев.

Начисление процентов рассчитывают по формуле 4.

$$\text{p} = \frac{\text{S}_\text{n}\times\text{i}}{12} \quad (4)$$

p – начисленные проценты, Sn — остаток задолженности на период, i – годовая процентная ставка по кредиту.

Чтобы рассчитать остаток задолженности на период, т.е. найти величину из приведённой выше формулы, необходимо размер основного платежа умножить на количество прошедших периодов и всё это вычесть из общей суммы платежа.

$$S_n = S - (b \times n) \quad (5)$$

n – количество прошедших периодов.

В настоящее время достаточно широко используются как теоретические подходы к сравнению инвестиционных проектов, так и компьютерные системы, в частности, ТЭО-Инвест, Computer Model of Feasibility Analysis and Reporting (COMFAR), Project Profite Screening and Preappraisal Information System (PROPSIN), Project Expert, Альт-Инвест.

В этой статье мы остановимся на расчетах по подходу UNIDO, в частности рассмотрим пример возврата денежных средств предприятием у банка, при покупке специальной техники.

Опыт внедрения

Известно, что инвестиции в предприятие могут быть внесены как из собственных средств, например из чистой прибыли, так и заемных средств.

Заемные средства, управляющие компанией могут взять в виде ссуды из банка, либо государственных субсидий, либо из венчурных фондов, либо принять от бизнес – ангелов. Проще всего взять денежные средства у банка, под определенный процент. Рассмотрим пример покупки специального оборудования за 2 млн. рублей, который возьмем в инвестиционный кредит у АО Сбербанк и АО Россельхозбанка. Ставка по выбранному кредиту у банков соответственно составляет 19% и 13% годовых и выдается он сроком на 60 месяцев.

Таблица 1. Расчет инвестиционного кредита в АО Сбербанк

Дата платежа	Аннуитетный платеж				Дифференцированный платеж			
	Сумма	В погашение долга	В погашение процентов	Остаток долга после платежа	Сумма	В погашение долга	В погашение процентов	Остаток долга после платежа
10.02.2018	**3 109 262,65**	**2 000 000,00**	**1 109 262,65**	**2 000 000,00**	**2 965 833,42**	**2 000 000,00**	**965 833,42**	**2 000 000,00**
10.03.2018	51 882,00	22 731,32	29 150,68	1 977 268,68	65 000,00	33 333,33	31 666,67	1 966 666,67
10.04.2018	51 882,00	19 974,84	31 907,16	1 957 293,84	64 472,22	33 333,33	31 138,89	1 933 333,34
10.05.2018	51 882,00	21 316,04	30 565,96	1 935 977,80	63 944,44	33 333,33	30 611,11	1 900 000,01
10.02.2023	48 224,65	47 458,81	765,84	0,00	33 861,11	33 333,33	527,78	0,20
10.03.2023	0,00	0,00	0,00	0,00	0,20	0,20	0,00	0,00

Таблица 2. Расчет инвестиционного кредита в АО Россельхозбанке для предприятий

Дата платежа	Аннуитетный платеж				Дифференцированный платеж			
	Сумма	В погашение долга	В погашение процентов	Остаток долга после платежа	Сумма	В погашение долга	В погашение процентов	Остаток долга после платежа
10.02.2018	**2 728 540,68**	**2 000 000,00**	**728 540,68**	**2 000 000,00**	**2 660 833,40**	**2 000 000,00**	**660 833,40**	**2 000 000,00**
10.03.2018	45 507,00	25 561,79	19 945,21	1 974 438,21	55 000,00	33 333,33	21 666,67	1 966 666,67
10.04.2018	45 507,00	23 707,04	21 799,96	1 950 731,17	54 638,89	33 333,33	21 305,56	1 933 333,34
10.05.2018	45 507,00	24 663,57	20 843,43	1 926 067,60	54 277,77	33 333,33	20 944,44	1 900 000,01
10.02.2023	43 627,68	43 151,24	476,44	0,00	33 694,44	33 333,33	361,11	0,20
10.03.2023	0,00	0,00	0,00	0,00	0,20	0,20	0,00	0,00

Из приведенных расчетов видно, что дифференцированные платежи намного выгоднее для предприятий, чем возврат денежных средств аннуитентными платежами. Кроме того, в АО «Россельхозбанке» намного выгоднее брать кредит для предпринимателей, однако у них есть специальный перечень на какие цели возможно брать кредит.

Из таблицы 1 видно, что если предприятие будет платить по аннуитентному графику погашения в АО «Сбербанк», переплата составит 143429,23 рублей, по сравнению с дифференцированному графику платежей. Переплата же в АО «Россельхозбанк» составит около 67 тысяч рублей.

Вывод

Выше нами был проанализирован один из двух подходов, используемых в практической деятельности при оценке инвестиционных проектов при принятии решения об инвестировании – UNIDO. Изучив его, мы выявили динамические и статистические, а также ряд других методов обоснования инвестиционного инфраструктурного проекта. Однако они не в полной степени учитывают специфику современного экономического положения Российской Федерации.

Как известно, инвестиционные ресурсы предприятия представляют собой все формы капитала, привлекаемого им для осуществления вложений в проекты реального и финансового инвестирования. С точки зрения инвестора, на решение о вложении финансовых средств в тот или иной проект оказывают влияние как общая макроэкономическая ситуация в стране, так и имеющийся позитивный или негативный опыт предприятия по реализации инвестиционных ресурсов. В связи с этим нами был рассмотрен алгоритм принятия инвестиционных решений с использованием потенциала осуществления инвестиционных проектов предприятия. Итогом этих теоретических наработок стал сравнительный анализ инвестиционного кредита заданного объема, взятого (для примера) в ПАО «Сбербанк» и ПАО «Россельхозбанк». Было проведено сравнение аннуитентных и дифференцированных платежей в обеих кредитных организациях с учетом их актуальных процентных ставок.

Литература

1. Букова А.А., Самолдин А.Н. Маркетинговый подход к ценообразованию. Монография / А. А. Букова, А. Н. Самолдин ; Гос. образовательное учреждение высшее профессиональное образования "Московский государственный университет леса". Москва, 2008. С. 161
2. Горшенина Н.С., Зазыкина Л.А. Механизм управления инвестиционной деятельностью на основе выбора финансовых альтернатив // Вестник Московского государственного университета леса - Лесной вестник. 2010. № 2. С. 87-91.
3. Маннанов А.А. Совершенствование методов принятия инвестиционных решений на строительном предприятии / автореферат на дис., Екатеринбург. 2012. С.23
4. Покровский А. М. Сравнительный анализ методик UNIDO и Минфина для оценки инвестиционных инфраструктурных проектов // ТДР. 2011. №7.

URL: https://cyberleninka.ru/article/n/sravnitelnyy-analiz-metodik-unido-i-minfina-dlya-otsenki-investitsionnyh-infrastrukturnyh-proektov (дата обращения: 02.04.2018).

УДК 336.763

Фаткуллина Э.Р.,
старший преподаватель
кафедры «Финансов и экономического анализа»
ФГБОУ ВО «Уфимский государственный авиационный технический университет»
Россия, г. Уфа

МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ СПРАВЕДЛИВОЙ СТОИМОСТИ КОМПАНИИ

Аннотация: *В статье рассматриваются методы оценки справедливой стоимости публичных акционерных компаний. Предлагается усовершенствованный алгоритм расчета справедливой рыночной стоимости компании. Систематизированы факторы ценообразования рыночной стоимости, описывающие денежно-кредитную политику Центральных банков, использованные в рамках предлагаемого метода.*

Ключевые слова: *справедливая рыночная стоимость компании, денежно-кредитная политика Центрального банка, рефинансирование банковского сектора, фондовый рынок.*

Annotation: *The article is concerned with the methods of fair market value of public joint stock companies. The improved algorithm of calculation of fair market value of the company is offered. Market value pricing factors describing the monetary policy of Central banks used in the proposed method are systematized.*

Key words: *fair market value of the company, monetary policy of the Central Bank, refinancing of the banking sector, stock market.*

Основной предпосылкой по совершенствованию современных методов оценки стоимости акций является изменение алгоритма определения справедливой стоимости акций компании путем расчета справедливой рыночной стоимости акций компании взамен справедливой внутренней стоимости в связи с тем, что необходимо учитывать рыночную стоимость производственно-финансовой деятельности компании. Определение рыночной стоимости производственно-финансовой деятельности компании, позволяет оценить уровень фиктивной (спекулятивной) составляющей в рыночной цене акций компании и принять рациональное инвестиционное решение.

Справедливая рыночная стоимость акций компании является интегральным показателем, который включает в себя, как факторы ценообразования рыночной цены, так и факторы ценообразования справедливой внутренней стоимости акций компании, что подразумевает

смещение акцента с определения абстрактного/относительного понятия справедливая внутренняя стоимость на реальное/фактическое определение справедливой рыночной стоимости с учетом фактических рыночных условий функционирования отечественной экономики и российского рынка акций [1, с. 15].

Следовательно, инвесторы должны обладать таким алгоритмом определения справедливой рыночной стоимости акций компании, чтобы иметь представление об изменении финансовой конъюнктуры и сломе экономического тренда.

Основной концепцией совершенствования современных методов оценки справедливой стоимости акций компании на основе определения справедливой рыночной цены является предположение о том, что стадии развития мировой экономики зависят от монетарной политики Центральных банков развитых государств, несмотря на то что последние пять лет Центральный банк России проводит работу по стабилизации отечественной финансовой системы и фондового рынка, влияние внешних экономик по-прежнему остается очень существенным.

Ключевую роль в данном вопросе играет монетарная политика Федеральной резервной системы (ФРС) США, направленная на кредитную экспансию и оказывающая непосредственное влияние на мировую финансовую систему. Такое существенное кредитование реальной экономики должно бы приводить к высокому росту инфляции, а также обесценению стоимости активов и падению реального ВВП, а, как следствие, и к увеличению неопределенности дальнейшего развития экономики. Однако монетарная политика развитых государств в последнее время строилась на предупреждении чрезмерного роста экономики, формирования финансовых «пузырей» путем увеличения стоимости заимствования денежных ресурсов, которая выражалась в снижении или увеличении процентных ставок. В те периоды, когда стоимость заимствования денежных ресурсов снижалась, начинал формироваться спекулятивный (рыночный) «пузырь»; напротив, во времена ужесточения денежно-кредитной политики рынки преимущественно снижались [2, с. 184].

Для стабилизации отечественной финансовой системы и нивелирования чрезмерного притока спекулятивных финансовых ресурсов Центральный банк и Правительство России «стерилизовало» поступающую денежную массу от продажи основных экспортных товаров на международном рынке (нефть, металлы, древесина и прочие) путем создания золотовалютных резервов.

Таким образом, совершенствование методов оценки справедливой стоимости публичных акционерных компаний должно учитывать всестороннее влияние на отечественный фондовый рынок денежно-кредитной политики Центральных банков развитых государств и Центрального банка России.

В результате проведенного исследования по использованию современных методов оценки стоимости акций и выявления их основных предлагается следующее направление совершенствования методов оценки

справедливой стоимости, в основе которого лежит расчет справедливой рыночной стоимости акций публичных акционерных компаний вместо справедливой внутренней стоимости. Алгоритм расчета справедливой рыночной стоимости компании в общем виде включает в себя:

1. оценку вероятности роста/снижения фондового рынка путем экспертного определения цикла экономического развития и стадии изменения монетарной политики Центральных Банков развитых государств – метод по оценке вероятности роста/снижения фондового рынка;

2. интеграцию результатов метода оценки вероятности роста/падения фондового рынка в существующие методы анализа справедливой стоимости акций публичных акционерных обществ;

3. расчет справедливой рыночной стоимости общества на основе полученных данных.

Также стоит отметить, что, справедливая рыночная стоимость компании есть интегральный показатель между рыночной ценой и справедливой внутренней стоимостью. Поэтому в рамках алгоритма расчета справедливой рыночной стоимости акций компании предлагается на первом этапе учитывать специфические факторы ценообразования рыночной цены акций компании, а на втором и третьем учитывать специфические факторы ценообразования справедливой внутренней стоимости акций компании.

Ключевым моментом в предлагаемом алгоритме по оценке справедливой рыночной стоимости акций компании является определение вероятности роста/снижения фондового рынка.

Общая концепция метода вероятности роста/снижения фондового рынка базируется на учете факторов ценообразования рыночной цены акций компании [3, с. 212]. Однако, среди всего массива представленных факторов ценообразования активов необходимо в первую очередь учитывать те, которые отражают монетарную политику, как развитых государств, так и действия Центрального банка России. Таким образом, факторы ценообразования рыночной стоимости, описывающие денежно-кредитную политику Центральных банков, в целях использования их в рамках метода необходимо систематизировать на:

1. Внешние, к которым относятся показатели, отражающие влияние денежно-кредитной политики развитых государств на мировую финансовую систему в целом и отечественный фондовый рынок в частности:

- процентная ставка Федеральной резервной системы США (ФРС);
- ставка Европейского Центрального банка (ЕЦБ);
- 3-х месячная ставка LIBOR (London Interbank Offer Rate);
- ставка 10-Y Treasures (10-летних государственных облигаций казначейства США).

2. Условно внутренние, к которым относятся показатели денежно-кредитной политики Банка России и отражающие особенность функционирования отечественного рынка ценных бумаг:

- цена на нефть марки Brent (в долларах США и рублях);
- особенности рефинансирования банковского сектора;

- курс рубля к доллару США.

Основной причиной в качестве выбора ставок ФРС и ЕЦБ в рамках метода вероятности роста/снижения фондового рынка является высокое влияние уровня ставок на динамику фондовых бирж, и, в частности, российского фондового рынка. Повышение процентных ставок запускает цепную реакцию на рынке. Рост ставок увеличивает стоимость денег для банков, в ответ поднимаются ставки по кредитам. Увеличение банковских ставок приводит к удорожанию ипотеки, потребительских кредитов и заимствований для бизнеса (наибольший удар приходится на сектора с высоким уровнем долговой нагрузки); кроме того, удорожание заимствований заставляет спекулятивно настроенных участников рынка играть на понижение (зачастую вынужденно – за счет продажи активов, купленных на заемные деньги – то есть, снижать эффект левериджа).

Основной причиной выбора уровня доходности 10-летних казначейских облигаций США в рамках метода вероятности роста/снижения фондового рынка является оценка влияния изменения ставки Федеральной резервной системы и ставки Европейского Центрального Банка на уровень доступности денежных средств в мировой финансовой системе в целом и на отечественном фондовом рынке в частности. Долговые инструменты напрямую связаны с процентными ставками. Разумеется, стоимость долгового инструмента имеет обратную зависимость от процентных ставок. Чем ниже ставка, тем выше стоимость долгового инструмента.

Кроме того, доходность казначейских облигаций является опережающим индикатором финансовых рынков в силу нескольких причин. Прежде всего, на этом рынке работают крупные игроки, обладающие первичной информацией. Именно этих игроков называют маркетмейкерами (от англ. «market makers» – создатель рынка) и именно они обладают доступом к дешевой ликвидности, совершая основной объем спекулятивных операций на всех финансовых рынках. Кроме того, динамика доходности тесно связана с инфляционными процессами в экономике и опережает их в соответствии с теоремой Фишера: – «заемщик и заимодавец строят свои отношения на основании реальных процентных ставок и уровня инфляции». Следовательно, динамика казначейских облигаций может подтвердить или наоборот опровергнуть сигналы со связанных рынков [2, с. 54].

Причиной выбора ставки LIBOR в качестве индикатора состояния рынка послужил тот факт, что как одна из основных ставок на межбанковском рынке LIBOR оказывает влияние не только на коррелированные с ней ставки, но и на динамику фондовых бирж, так как от ее уровня зависит стоимость кредитов на рынке межбанковских операций. Лондонская межбанковская ставка предложения (LIBOR – London Interbank Offered Rate) – средневзвешенная ставка рефинансирования, основанная на процентных ставках, по которой предлагаются кредиты банкам, которые выходят на Лондонский межбанковский рынок с предложением средств в разных валютах и на разные сроки – от одного дня до 12 месяцев. Таким образом, на LIBOR так или иначе,

ориентируются все ведущие биржевые площадки, что делает ее влияние существенным и на отечественный рынок [2, с. 121].

Применение вышеописанных показателей позволяет оценить в рамках метода вероятности роста/снижения фондового рынка влияние изменения ставки Федеральной резервной системы и Европейским Центральным Банком на насыщение или отсутствие средств в мировой финансовой системе в целом и на отечественном фондовом рынке в частности.

Следовательно, применение вышеперечисленных показателей в рамках метода вероятности роста/снижения фондового рынка позволяет провести оценку:

1. изменения цикла мирового экономического развития;
2. оценку текущего состояния (стадии) фондового рынка России;
3. влияния характера денежно-кредитной политики Центральных банков развитых государств (стимулирующей или ужесточающей) на изменение уровня ликвидности в мировой финансовой системе;
4. ситуации с ликвидностью на межбанковском рынке в краткосрочной перспективе (в силу значимости банков как крупнейших участников торгов).

Также для адекватной оценки вероятности роста/снижения отечественного фондового рынка в рамках метода необходимо рассмотрение и выше перечисленных условно внутренних показателей.

Основной причиной выбора цены на нефть марки Brent в качестве ориентира влияния на состояние российского фондового рынка является необходимость в оценке воздействия притока денежных средств в финансовую систему России в связи со значительной корреляцией цены на нефть и стоимостью наиболее ликвидных финансовых активов на отечественном рынке.

Мировые цены на нефть зависят от множества факторов. Brent – эта смесь, составляющая примерно две трети всей сырой нефти в мире, что делает ее наиболее широко используемым маркером. Когда переработчики желают приобрести фьючерсный контракт на поставку нефти сорта Brent, они имеют хорошее представление о том, насколько хорош на нефть будет спрос, а также заведомо просчитывают логистику. В настоящее время большая часть глобальной торговли происходит на рынке фьючерсов, происходит заключение контракта, который привязан к определенной нефтяной категории.

Основной причиной выбора особенностей рефинансирования банковского сектора в рамках предлагаемого метода является необходимость в оценке уровня насыщения (ликвидности) денежными средствами финансовой системы России в целом и фондового рынка в частности.

Возрастание уровня ликвидности (в последние периоды имеющего значительную корреляцию с уровнем ключевой ставки Центрального банка) говорит об увеличении вероятности роста на фондовом рынке, тогда как ее сжатие свидетельствует о предстоящей коррекции (стагнации). К данной группе показателей необходимо отнести кредиты, выдаваемые ЦБ РФ в виде:

- ломбардные кредиты;

- кредиты под нерыночное обеспечение;
- кредиты без обеспечения;
- прямое РЕПО (аукцион);
- прямое РЕПО (фиксированная ставка);

В частности, рост фондового рынка, как правило, происходит на фоне значительного увеличения займов под фиксированный процент без обеспечения. Следовательно, данный показатель можно применять, как опережающий индикатор изменения направления динамики на фондовом рынке.

Основной причиной выбора курса рубля к доллару США в рамках предлагаемого метода является оценка влияния притока/оттока капитала и политики правительства и Банка России по стерилизации финансовой системы, что оказывает влияние на уровень ликвидности в финансовой системе России и отечественном фондовом рынке в частности.

Курса рубля к доллару США достаточно простой с точки зрения поиска статистического массива данных показатель, но, с другой стороны, вбирающий в себя достаточно важные экономические индикаторы, отражающие динамику притока (оттока) денежных средств в финансовую систему России в целом и на фондовый рынок в частности. Тем не менее, не всегда укрепление российской валюты сочетается с ростом на фондовом рынке. Нефть по силе влияния ставится на первое место, а национальная валюта – на второе. Говорить о том, что рост на фондовом рынке явно позитивно сказывается на курсе рубля, было бы не совсем верным. Более значимы здесь интервенции Банка России, которые периодически осуществляются для поддержания курса рубля при резких изменениях котировок, имеющих, как правило, спекулятивный характер.

Стоит отметить, что монетарная стабильность в России имеет одну особенность, которая позволяет регулировать Банку России ликвидность с помощью валютозамещающей эмиссии рубля. Следовательно, чем дороже стоимость рубля относительно бивалютной корзины, тем больший потенциал ликвидности существует в экономике.

Таким образом, в рамках метода оценки вероятности роста/снижения фондового рынка, как первого этапа расчета справедливой рыночной стоимости акций компании, применяются специфические факторы ценообразования рыночной цены акций эмитентов. Следует отметить, что среди большого числа факторов отобраны лишь те, которые в наибольшей степени описывают влияние монетарной политики Центральных Банков развитых государств и Банка России на отечественный фондовый рынок и позволяют произвести оценку уровня фиктивного (спекулятивного) капитала на нем.

Метод вероятности роста/снижения фондового рынка в рамках своего алгоритма подразумевает достаточно гибкое применение внутренних и внешних показателей, что предполагает возможность их дополнения иными показателями, которые будут отражать особенности влияния прочих факторов на отечественный фондовый рынок. Основной предпосылкой в данном случае

выступает принцип целесообразности включения того или иного показателя в методику расчета роста/снижения на фондовом рынке. Таким образом, предлагаемый метод отражает наиболее значимые внутренние и внешние показатели на определенном отрезке времени.

Метод вероятности роста/снижения фондового рынка направлен на оценку показателей, которые оказывают дестабилизирующее влияние на его экономическую безопасность. К таким показателям необходимо относить уровень спекулятивного капитала в системе, который провоцирует образование рыночных «пузырей» или (при оттоке капитала) панические продажи. Подводя итог вышесказанному, следует отметить, что метод вероятности роста/снижения фондового рынка, помимо всего прочего, оценивает спекулятивную состоящую в стоимости акций и, таким образом, является ключевым алгоритмом по определению справедливой рыночной стоимости компании.

Использованные источники:

1. Коупленд Т., Коллер Т., Муррин Д. Стоимость компании: оценка и управление. М.: ЗАО «Олимп-Бизнес», 2008. 575 с.

2. Миркин Я. М. Рынок ценных бумаг России: воздействие фундаментальных факторов, прогноз и политика развития. М.: Альпина Паблишер, 2002. 624 с.

3. Рубцов Б. Б. Мировые фондовые рынки: современное состояние и закономерности развития. М.: Финансовая академия при Правительстве РФ, 2000. 312 с.

УДК 338.2

Сулимов А.В.,
студент магистратуры
ВлГу
Россия, г. Владимир

МИНИМИЗАЦИЯ РИСКОВ НЕИСПОЛНЕНИЯ ПРОЕКТА ОРГАНИЗАЦИИ В СРОК

Аннотация: *Статья посвящена проблеме большого влияния рисковых факторов на управление проектами внутри организаций. Возникшие риски могут принести как негативное, так и положительное воздействие на процесс реализации проекта. В данной статье будет рассмотрено негативное воздействие возникших рисков на проект и соответствующее управление проектом.*

Ключевые слова: *управление проектами, проектные риски, управление рисками, влияние на проект.*

Annotation: *The article is devoted to numerous influences of risk factors on project management within organizations. Emerging risks can bring both a negative*

and positive impact on the project implementation process. This article will consider the negative impact of the risks on the project and the related project management.

Key words: *project management, project risks, risk management, impact on the project.*

Проект внутри организации представляет собой утвержденный план выполнения каких-либо действий, направленных на достижение цели проекта с соблюдением изначально заложенных сроков и ресурсов. Реализация проекта включает в себя «уникальный набор процессов. Процессы состоят из координируемых и контролируемых работ с датами начала и окончания, которые выполняются для достижения целей проекта» [1, с. 4].

При реализации задач проекта закладываются определенные ограничения, которые организация выделяет на воплощение проекта, а именно – время, ресурсы, деньги. Так как каждая составляющая имеет свое измеряемое значение, есть вероятность их количественного отклонения в большую сторону, что негативно повлияет на выполнение и, даже весьма вероятно, на результат проекта, а может подвергнуть риску возможность его реализации вообще.

При возникновении рисков невыполнение проекта в срок, перерасхода средств или нехватки ресурсов, возникает необходимость в правильном управлении проектом. Менеджер должен заранее предвидеть, еще на этапе подготовки, как можно больше рисков, которые могут появиться и повлиять на управление проектом, умело воздействовать на них и их природу, оперативно устраняя или избегая их.

Самый правильный, на мой взгляд, способ снизить риски – это заложить большие объемы времени, ресурсов, денег на реализацию проекта (если это возможно в принципе). Особенно это касается времени. Время – в большинстве случаев наиболее важная часть проекта, так как, например, когда заканчиваются ресурсы или деньги, то можно используя заложенное время найти дополнительные источники недостающих инструментов и закончить проект в установленный срок (при условии, что сроки жесткие и их перенести нельзя).

Голдратт, в середине 1980-х разработал теорию ограничений, в которой основным инструментом являются буферы – резервы времени. «Правильное расположение этих буферов во временной модели проекта и управление ими позволяют снизить риски неисполнения проекта в сроки» [2, с. 50]. На самом первом этапе применения метода необходимо четко определить источники формирования буферов при общей ограниченности сроков. Голдраттом и его последователями выявлен ряд поведенческих факторов исполнителей проекта, понимание которых позволяет сформировать буферы за счет ужесточения первоначальных оценок продолжительности работ.

Дело в том, что по моим наблюдениям, в своей природе, менталитету, русский человек в большинстве случаев начнет делать задачу в самый последний момент, и если успеет ее сделать во время, то именно к концу срока. Остальное, а именно начальное время задачи, он будет занят совершенно другими делами, не относящимися к проекту.

Так, существует такой фактор, как «синдром студента» - выполнение любой задачи оттягивается на самый последний срок и в итоге выполняется в последние 10% отведенного на нее времени. Соответственно длительность задач членами команды проекта оценивается с использованием + 90 % резерва. Профессионал, скорее всего, встроит «буфер безопасности» несколько меньшей величины, это может быть и + 30 %, резерв. Так как работа будет выполняться всего 10% времени и это время будет отсчитано с конца, то окончание именно выполнения задачи по срокам будет соответствовать (или даже превышать) изначальные временные ограничения задачи – получается так называемый закон Паркинсона. Он основан на идее, что работа занимает все выделенное на нее время, сотрудники будут сознательно или подсознательно планировать работы так, чтобы не завершить работу раньше срока.

Но лицо, ответственное за задачу, не всегда правильно оценивает объем работ и время, необходимое для его выполнения. Результатом является или некачественно выполненная работа, или затянутые сроки, а может быть и то и другое. В крайних случаях, под сомнение ставится само завершение проекта.

Для минимизации данных рисков, необходимо закладывать сроки задачи заранее с меньшим временем, создавая некий временной резерв, о котором не должны знать ответственные за данную задачу. Таким образом, мы сможем ускорить работу команду, имея в запасе скрытое время, необходимое на возникновение непредвиденных случаев (как внешних, так и внутренних).

Следует помнить, что заниженные сроки должны сохранять реалистичность выполнения плана в глазах подчиненных. Так «эффективная командная работа в значительной степени зависит от наличия плана проекта и расписания проекта, которые должны отражать реальную возможность членов команды сделать запланированную работу в срок. Команда должна хорошо знать план проекта и графики выполнения работ, за которые она готова нести ответственность и которые обязуется соблюдать» [3, с. 130].

Использованные источники:

1. ГОСТ Р ИСО 21500—2014 Руководство по проектному менеджменту. – Введ. 2014. – 26.11 – М.: Стандартинформ, 2015. – 46 с.
2. Денисенко В. И. Управление проектами : учеб. пособие / В. И. Денисенко [и др.] ; под ред. д-ра техн. наук, проф. В. И. Денисенко, д-ра экон. наук, проф. Н. М. Филимоновой ; Владим. гос. ун-т им. А. Г. и Н. Г. Столетовых. – Владимир : Изд-во ВлГУ, 2015. – 108 с.
3. Зуб, А. Т. Управление проектами. Учебник и практикум / А.Т. Зуб. - М.: Юрайт, 2015. - 424 с.

УДК 65.012.3

Чернухина А.Ю.
студент
4 курс, факультет «Управление»
Южно-Российский институт управления - филиал РАНХиГС
Россия, г. Ростов-на-Дону
Максименко Д.Ю.
Студент
4 курс, факультет «Управление»
Южно-Российский институт управления - филиал РАНХиГС
Россия, г. Ростов-на-Дону
Научный руководитель:
Нестеренко И.Н., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Менеджмент»
Южно-Российский институт управления - филиал РАНХиГС
Россия, г. Ростов-на-Дону

МОДЕЛИ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕСОМ

Аннотация: *в статье рассматриваются основные модели корпоративного управления бизнесом, применяющиеся на практике, в России и зарубежных странах. Помимо этого, выделяются факторы, влияющие на развитие системы корпоративного управления. Также, обозначается ряд преимуществ и недостатков корпоративных моделей.*

Ключевые слова: *модели корпоративного управления бизнесом, англо-американская модель корпоративного управления, принцип социального взаимодействия, немецкая система корпоративного управления, японская модель корпоративного управления, семейная система построения корпоративного управления бизнесом.*

Annotation: *the article discusses the main models of corporate business management, applied in practice in Russia and foreign countries. In addition, the factors influencing the development of corporate governance are highlighted. Also, there are a number of advantages and disadvantages of corporate models*

Key words: *models of corporate business management, the Anglo-American model of corporate governance, the principle of social interaction, the German system of corporate governance, the Japanese model of corporate governance, family system of building corporate business management*

Системы (модели) корпоративного управления бизнесом разнообразны. Однако самыми распространенными считаются четыре: англо-американская, немецкая, японская и семейная. Модели имеют как слабые, так и сильные стороны, а пределах одного акционерного права используется одна система управления бизнесом.

Англо-американская модель корпоративного управления бизнесом используется в США, Великобритании, Австралии, Канаде и Новой Зеландии.

Англо-американская система корпоративного управления отражает особенности национальной акционерной собственности. Характерной чертой данной модели является инвестиции населением сбереженных средств в облигации и акции. Ценные бумаги распродаются с целью получения финансовых средств для укрупнения бизнеса, при этом основными владельцами капитала остаются частные и институциональные инвесторы, которые могут принять риски и преследуют краткосрочные цели получения прибыли за счет курсовой разницы. Корпоративное управление бизнесом дает гарантию для инвесторов в надежности предприятия. Даже стоимость акций находится в прямой зависимости от уровня корпоративного управления.

Такая модель предполагает повышенную ответственность менеджмента компании перед Советом директоров и Совета директоров перед акционерами. Объективность контроля за деятельностью менеджмента залог успешности работы компании. В случае небольшого численного состава собственников они могут самостоятельно контролировать деятельность менеджмента корпорации. Если же собственников много, то за деятельностью менеджмента осуществляет контроль так называемые «внешние» члены совета директоров, а также назначаемые собственником представители, не входящие в состав менеджеров данного предприятия. В последнее время наблюдается прирост численности независимых управляющих.

К преимуществам данной модели можно отнести: высокую степень привлечения личных средств через фондовый рынок, ориентированность инвесторов на наиболее выгодные направления деятельности, целью бизнеса является увеличение стоимости фирмы, высокий уровень информационной открытости.

К числу недостатков относятся: высокие дивиденды, огромное искажение стоимости активов предприятия в реальном времени, отсутствие разграничения обязанностей в управлении и контроле.

Странами-представителями немецкой модели корпоративного управления бизнесом являются страны Центральной Европы, таких как Германия, Австрия, Нидерланды, Скандинавские страны, менее характерны для Бельгии и Франции.

Принцип социального взаимодействия является основой данной модели, то есть все субъекты заинтересованы в деятельности предприятия. При этом могу участвовать в процессе управления, к ним относятся: акционеры, менеджеры, трудовой коллектив, банки, различные общественные организации.

Например, в Германии немецкая модель является закрытой. Это значит, что деятельность корпораций определяется банками, что отличает ее от англо-американской модели, которая ориентируется на рынке. Ряд факторов влияет на формирование немецкой системы корпоративного управления, среди которых выделяют следующие: значительная роль банков при решении корпоративных проблем и небольшое количество акций среди частных инвесторов. Фондовый рынок обладает значительно меньшей ликвидностью по сравнению с фондовыми рынками Великобритании и США.

Практика перекрестного владения акциями и участие работников в управлении предприятием является еще одной характерной чертой немецкой модели. Население осуществляет сбережения посредством банковских депозитов, а банки выдают кредиты компаниям на развитие бизнеса. Банки совершают прямые покупки акций и облигаций различных компаний. Они производят ежедневный мониторинг управления и при плохом управлении отказывает в выдаче денежных средств. Отличительная черта немецкой системы закреплена законодательством - кодетерминация. Еще одной чертой является голосование по акциям, которые лежат в коммерческих банках.

К лучшим качествам немецкой системы корпоративного управления бизнесом относится маленькая стоимость заемного капитала, направленность вложений инвесторов на долгосрочную перспективу, четкое управление и контроль.

К худшим качествам немецкой модели можно отнести: почти полное отсутствие контроля со стороны фондового рынка, низкая степень информационной открытости, высокая степень концентрации капитала.

Японская модель корпоративного управления была сформирована под воздействием влияния экономических и политических условий послевоенного развития Японии. В основе данной модели находится принцип социальной сплоченности и взаимозависимости.

Японская система корпоративного управления сосредоточена в руках средних и крупных акционеров и характеризуется широкой практикой перекрестного владения акциями. Для каждой промышленной группы банк определяет сферу ее деятельности. Целью японской модели является расширение рынка. Стоит отметить, что японской экономике присущ менее ликвидный фондовый рынок., чем в других странах. Особенностью является то, что личные отношения лежат в основе менеджмента организации и эффективно используется совместный опыт и знания.

Преимуществами японской модели построения корпоративного управления бизнеса является: низкая стоимость привлекаемого капитала, направленность на долгосрочную перспективу, направленность на высокую конкурентоспособность,

Недостатками японской модели построения корпоративного управления бизнеса являются: сложная программа инвестирования; преобладание банковского финансирования, низкая степень информационной открытости.

Японская модель корпоративного управления бизнесом является полностью закрытой, подконтрольной и финансово зависимой от банков.

В странах Азии и Латинской Америки, в Канаде, а также в европейских странах (Швеция, Италия и Франция), а собственно почти по всему миру применяется семейная модель, которая имеет и другие название, такие как: семейный капитализм, семейные бизнес-группы. Данная модель применяется в процессе управления крупнейшими корпорациями и осуществляется членами одной семьи. Семейные связи имеют контроль над всем капиталом корпорации и управление бизнесом полностью принадлежит семье. Семейная группа владеет большим количеством акций и большим количеством голосов,

размещаемых на бирже. Даже если вдруг акции будут иметь по одному голосу, то те акции, которые принадлежат семье получат дополнительные преимущества.

К числу преимуществ семейной системы построения корпоративного управления бизнесом относят: тотальный контроль со стороны семьи, уменьшение рисков семьи, возможность аккумуляции капитала с целью реализации крупных проектов; высокий уровень устойчивости компаний.

К числу недостатков семейной системы построения корпоративного управления бизнесом относят: целью деятельности корпорации является удовлетворение интересов семьи; недостаточное внимание к правам миноритарных акционеров; низкая степень инновативности компаний; низкая информационная открытость бизнеса и сложность осуществления инвестиций в бизнес.

Системы или модели построения корпоративного управления бизнесом рассмотренные в данном пункте являются самостоятельными, но не взаимоисключающими. Поэтому последние десятилетия говорят о том, что системы корпоративного управления находятся во взаимодействии и «взаимопроникновении». Этот процесс еще раз свидетельствует о том, что каждая из моделей обладает своими преимуществами и не является универсальной для экономики отдельной страны.

Использованные источники:

1. Дементьева А.Г., Система корпоративного управления в развитых странах и России // Менеджмент в России и за рубежом. – 2011. - №3. – С. 124-139.

2. Храброва И.А., Корпоративное управление– М.: Альпина, – 2012г. – 456с.

3. Штальман К., Новая философия бизнеса. Том 3. Москва, Берлин, 1998.

4. Достанко П., Корпоративизм, рыночная активность и культура управления // Проблемы теории и практики управления. 2014. № 4. – С. 74-77

УДК 331.108

Катюшина Валерия Сергеевна,
г. Красноярск,
место обучения СибГАУ

МОДЕЛИРОВАНИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ В ОБЛАСТИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Анализ бизнес-процессов в области стратегического управления персоналом проводится с целью выявления и оценки кадровых рисков, и сегодня распространен очень широко и проводится в каждой организации, желающей повысить эффективность своей работы. Грамотно проведенная оптимизация или реинжиниринг бизнес-процессов стратегического

управления персоналом помогают решать организациям всевозможные актуальные для них проблемы.

Ключевые слова: бизнес-процессы, стратегическое управление, моделирование бизнес-процессов.

The analysis of business processes in the field of strategic personnel management is conducted with the purpose of identifying and assessing personnel risks, and is now widely spread and is conducted in every organization wishing to improve its work efficiency. Properly carried out optimization or reengineering of business processes of strategic personnel management help to solve problems for all kinds of problems for the organizations.

Keywords: business processes, strategic management, business process modeling.

Организации могут вынести для себя большую выгоду, располагая в наличии документированной моделью бизнес-процессов в области стратегического управления персоналом. Это придает их деятельности большую прозрачность, что в свою очередь является дополнительным стимулирующим фактором инвестиционной привлекательности для организации.

Для развивающихся компаний, стремящихся обеспечить конкуренцию на рынке, особенно важно четкое понимание роли моделирования бизнес-процессов в области стратегического управления персоналом с целью выявления и оценки кадровых рисков, и его необходимости, и места функционирования в организации.

Сегодня большинство организаций активно старается создать свои модели бизнес-процессов стратегического управления персоналом с целью выявления и оценки кадровых рисков, или использовать уже существующие референтные модели, и на это есть свои причины, которые можно легко объяснить различными факторами.

Один из важнейших, на мой взгляд, факторов - это требование международных стандартов ISO 9000 документировать необходимые для системы менеджмента качества бизнес-процессы. Сегодня такой сертификат стараются получить многие организации, которым он необходим для выхода на определенные рынки[123].

Также стоит отметить, что построенная модель бизнес-процессов стратегического управления персоналом с целью выявления и оценки кадровых рисков, с учетом всех ожидаемых изменений, а также оценка эффектов выступают в роли основного инструмента обоснования затрат на модернизацию бизнеса и оптимизацию расходов на персонал.

Развитие информационных технологий, их большая доступность, снижение цен на оборудование и программное обеспечение привело к тому, что информационные технологии проникли во все сферы жизни общества, в том числе информационные технологии активно используются и в бизнесе.

Например, информационные технологии используются в

[123] Войнов И. В. Моделирование экономических систем и процессов в управлении персоналом: Монография. – Челябинск: Изд. ЮУрГУ, 2017. С.87.

административно-хозяйственной деятельности компаний. Сегодня получили большое распространение информационные системы, которые позволяют упростить деятельность сотрудников, сократить время, затрачиваемое на проведение различных процедур и документооборот компании.

Информационные технологии являются основным инструментом для создания конкурентных преимуществ, позволяют управлять проектами, эффективностью, рисками. Любая компания, которая стремится к росту и крепкой позиции на рынке, старается внедрять информационные технологии, создать свою информационную систему. Понятие информационная система тесно связано с бизнес-процессами[124].

Жесткая организационная структура, основанная на функциональном подходе к рассмотрению организации, свойственна вертикальной иерархией управления, жестким разделением труда, разбитым на группы с определенной спецификой деятельности и закрепленными за ними функциями.

Эти особенности функционально-ориентированных компаний приводят к тому, что компания становится менее гибкой как к внешним, так и внутренним факторам влияния ввиду своей вертикальной иерархии. Группы, выполняя свою работу, ориентированы на удовлетворение своего вышестоящего начальника, вместо того, чтобы быть ориентированным на клиента.

Сегодня, компании должны быть готовы быстро подстроиться под происходящие изменения на рынках в условиях динамики современного мира, вести инновационную деятельность, внедрять новые технологии и подходы в своей работе, составлять конкуренцию другим компаниям в области стратегического управления персоналом с целью выявления и оценки кадровых рисков. В таком случае необходимо дополнять функциональный подход к рассмотрению компании процессным подходом.

В условиях конкуренции, которая постоянно усиливается, необходимо внедрение информационных систем, которые сегодня выступают в качестве весомого фактора в конкурентных войнах компаний.

Высокий уровень автоматизации бизнес-процессов в области стратегического управления персоналом с целью выявления и оценки кадровых рисков, в компании ведет к более эффективной поддержке деятельности сотрудников и руководителей, поддерживает на необходимом уровне надежности элементы технологической цепочки, повышает производительность бизнес-процессов.

Чтобы компания могла создать информационную систему, ей необходимо выделить бизнес-процессы и проанализировать их. Лишь затем уже с помощью скорректированной модели бизнес-процессов в области стратегического управления персоналом с целью выявления и оценки кадровых рисков, можно заниматься их автоматизацией. Чтобы реализовать это, необходимо комплексно проанализировать деятельность компании.

Любое предприятие, независимо от его отрасли, размера или сложности

[124] Там же. С.88.

его организационной структуры имеет свои бизнес-процессы. Очевидно, что чем более эффективно протекают бизнес-процессы, тем более конкурентно-способным является предприятие.

Моделирование бизнес-процессов в области стратегического управления персоналом с целью выявления и оценки кадровых рисков, проводится с целью повышения эффективности и их дальнейшей отработки. Поскольку процесс моделирования достаточно сложный, существуют различные стандарты и программные средства для моделирования бизнес-процессов предприятия.

Бизнес-процессы строятся таким образом, что каждый процесс должен иметь ценность для заинтересованных лиц. При идентификации бизнес-процесса исключаются излишние активности. В бизнес-процесс также должен включаться только минимально возможный набор сотрудников, необходимый для его выполнения. Это необходимо для того, чтобы снизить себестоимость товара или услуги (выхода бизнес-процесса).

Если организация использует процессный подход, это значит, что в ней деятельностью и ресурсами управляют как процессом. Процессный подход является эффективным способом для организации предпринимательской деятельности и управления ею для создания ценности для заинтересованных лиц. Если в функциональном подходе управление идет через функции подразделений организации, то в процессном подходе объекты управления – процессы. Таким образом, процесс может затрагивать несколько подразделений, и управляют уже им[125].

Процессный подход предполагает отсутствие жесткой вертикальной иерархии между организационными единицами в компании, и усиление горизонтальных связей между ними.

Процессный подход ориентирован на интеграцию и согласование процессов для достижения запланированных для организации целей. Горизонтальная ориентация бизнес-процессов предполагает ориентацию на заказчика. Процессный подход дает возможность наиболее полно и формализованно описывать деятельность компании графически, поскольку в описании процессов преобладают модели, построенные на основе какой-либо методологии. Моделирование бизнес-процессов – это деятельность, в ходе которой формируются модели функционирования организаций, в которой описываются различные процессы, связи между ними, информационные системы, персонал, ресурсы и многое другое[126].

При помощи моделирования бизнес-процессов можно анализировать как внутреннюю деятельность организации (деятельность организации в целом, деятельность отдельных структурных подразделений), так и внешнюю (проанализировать ее взаимодействие с внешними заказчиками, поставщиками). Наличие таких данных о внешней и внутренней деятельности

[125] Елиферов В. Процессный подход к управлению. Моделирование бизнес-процессов. Манн, Иванов и Фербер , 2016. С.28.

[126] Елиферов В. Процессный подход к управлению. Моделирование бизнес-процессов. Манн, Иванов и Фербер , 2016. С.68.

организации необходимо для руководства, поскольку оно позволяет быть более компетентным в вопросах улучшения работы компании.

На практике при создании моделей организации описание атрибутов объектов модели осуществляется при помощи специальных инструментальных средств моделирования бизнес-процессов. Это позволяет сделать из простейшего «описания» бизнес-процесса более сложную «модель», на основе которой производят определенные вычисления, осуществляют анализ и оценку процесса.

Используемые источники

1. Войнов И. В. Моделирование экономических систем и процессов в управлении персоналом: Монография. – Челябинск: Изд. ЮУрГУ, 2017. – 189 с.

2. Елиферов В. Процессный подход к управлению. Моделирование бизнес-процессов. Манн, Иванов и Фербер , 2016. – 298 с.

УДК 657.0/.5

Перепелица С.Ю.,
студент магистратуры
Новосибирский государственный университет
2 курс, факультет «Экономика»
Россия, г. Новосибирск
Каранова С.О.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Экономика»
Новосибирский государственный университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

МОШЕННИЧЕСТВО В ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Аннотация: *В статье рассматривается виды и механизмы предотвращения мошенничества в финансовой отчётности. Дана классификация мошенничества; определены причины мошенничества; рассмотрены основные схемы искажения финансовой отчетности; приведены методы выявления и предотвращения этих махинаций.*

Ключевые слова: *бухгалтерский учет, аудит, выявление мошенничества, профессиональное мошенничество, фальсификация отчетности,*

Annotation: *The paper discusses the types and mechanisms of fraud prevention in financial reporting. The classification of fraud is given; the reasons for fraud are identified; the main schemes of distortion of financial statements are identified; methods for identifying and preventing frauds are given.*

Key words: *accounting, auditing, financial fraud, detection of fraud, professional fraud*.

Термин «мошенничество» применяется во многих науках, в частности: психология, экономика, психиатрия, право и другие. В данной статье, всякий раз, когда делается ссылка на термин «мошенничество», лежат в основе экономические аспекты концепции, а именно «профессиональное мошенничество». Профессиональное мошенничество понимается как «действие индивидуума(ов) с целю личного обогащения путем преднамеренного неправильного использования ресурсов или активов из организации ". Существенное развитие в понимания мошенничества внес Д. Кресси [3], он представляет важное понимание мотивации для совершения противоправных действий, результатом его исследования стал треугольник мошенничества.

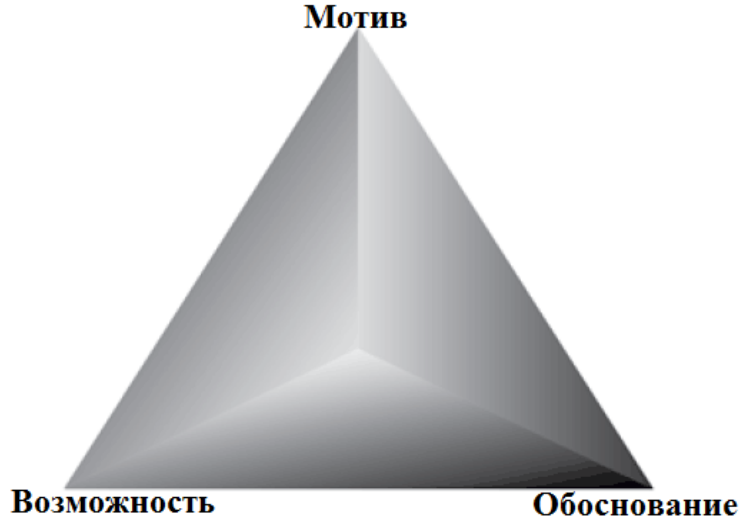


Рис. 1. «Треугольник мошенничества» Дональда Кресси

Согласно специализированному докладу наций о профессиональных мошенничествах и злоупотреблениях в 2016 году, подготовленному Association of Certified Fraud Examiners (ACFE) отмечены два основных компонента, которые, формируют восприятие мошенника на возможность осуществить на практике мошенничество:

- технические возможности;
- общие знания о деятельности компании[6].

Некоторые исследования ACFE показывают, что мошенничество развито обычно среди сотрудников с большим опытом работы в компании, именно потому, что эти сотрудники хорошо знают слабые стороны организации и знают, как осуществить противоправное действие с более высоким шансом на успех. Таким образом, отсутствие или недостаточность внутреннего контроля создает благоприятные возможности для противоправных действий. По мнению Р.Т Махартешина [1] создание системы корпоративного управления является одним из наиболее эффективных методов предотвращения мошенничества в деятельности компании.

Наиболее сложным для анализа и выявления факта мошенничества, является фактор «обоснование». Данный фактор связан с отношением или набор этических ценностей, которые позволяют сотрудникам совершать

мошенничество. Говоря о причинах мошенничества, следует отметить их взаимосвязанность. Как правило, в случаях выявления мошенничества присутствует несколько факторов, один из которых может доминировать над другими, в таком случае данный фактор становится ключевым фактором мотивации или наиболее значимым.

В соответствии с Международным стандартом-аудита (МСА 240, введенным в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 24.10.2016 N 192н) очевидные искажения отчетности не всегда являются преднамеренными, в том числе пропуск суммы или отсутствие раскрытия, такие как:

- неправильная оценка бухгалтерского учета в результате недосмотра или неверной интерпретации фактов;
- ошибка в применении учетной политики, связанная с идентификаций, представлением или раскрытием;
- ошибка в запросе или обработке данных[2].

Искажения в финансовой отчетности могут возникать либо вследствие недобросовестных действий, либо вследствие ошибки. Решающим фактором, позволяющим отличить недобросовестные действия от ошибки, является умышленность или неумышленность тех действий, которые в итоге привели к искажению финансовой отчетности.

Мошенничество может быть классифицировано по направлению действий субъекта, как «за» или «против» компании. Мошенничество в отношении компании возникает, когда работник злоупотребляет своим привилегированным положением внутри компании, или имеет доступ к соответствующим ресурсам компании, для того, чтобы получить собственную выгоду за счет компании, главным образом за счет хищения активов или растраты. Данный тип мошенничества включает в себя так же коррупцию, незаконное присвоение активов.

Кроме личного обогащения, следует отметить и другую сторону мошенничества, а именно мошенничество с целью улучшения показателей эффективности, руководители более склонны фальсифицировать тот или иной показатель компании, принимая во внимание ожидания аналитиков[5]. Мошенничество в пользу компании включает в себя методы, которые действуют, как правило, против экзогенных субъектов к компании, такие как: кредиторы, налоговая, партнеры или акционеры.

В своем исследовании Д. Кочен и Я. Динг утверждают, что «мошенничество, осуществляемое в пользу самого субъекта совершаются руководителями и, как правило, принимает форму мошеннической финансовой отчетности» [4,с 280]. Искажения финансовой отчетности, а именно показателей баланса и отчета о прибыли и убытках, отчета о движении денежных средств, могут возникать также под действием внешних угроз для финансовой стабильности компании. К таким угрозам можно отнести: высокий уровень конкуренции на рынке, изменения процентных ставок, значительные изменения в оценках спроса и изменения законодательных и нормативных требований.

Распространенной схемой мошенничества является занижение расходов и обязательств, с целью улучшения финансовых показателей компании. Данный вид мошенничества осуществляется в основном тремя способами:

- искажение учета возвратов, субсидий и гарантий
- отсутствие учета расходов и обязательств;
- неправильная капитализация затрат.

Наиболее распространенными формами искажения финансовой отчетности являются фиктивный доход и сокрытие расходов и обязательств. Современный способ получения ложного дохода является имитация реальных продаж, включающая создание необходимых советующих документов, например, договор, счета-фактуры, акты приема передачи и товарные накладный. Для данных действий мошенники, как правило, выбирают компанию, которая находясь в сговоре, может подтвердить операции в случае проверки или аудита. В таком случае для аудиторов повышается риск не выявления факта мошенничества. Для выявления данного вида мошенничества необходимо проверить следующие утверждения для анализируемого предприятия:

- увеличение дебиторской задолженности происходит быстрее, чем продажи;
- наблюдается существенный рост дебиторской задолженности по сравнению с предыдущим отчетным периодом;
- наблюдается большой объем продаж в конце отчетного периода;
- по сравнению с продажами и дебиторской задолженность, денежные средства снизились;
- наблюдается снижение выручки от продаж при увеличении продаж.

В заключении отметим, что возможность мошенничества, а также факт наличия искаженной финансовой отчетности в большей степени связан с отсутствием внутреннего контроля в компании, в частности корпоративного управления. Кроме того, следует отметить, что когда речь идет о мошенничестве в финансовой отчетности, внешний аудит является лучшим инструментом для решения этой проблемы, так как внешний аудитор является независимым профессионалом.

Использованные источники:

1. Мухартешин Р.Т Мошенничество финансовой отчетности // Экономический анализ: теория и практика – 2009. – № 6(135). –С. 49-54.
2. "Международный стандарт аудита 240 "Обязанности аудитора в отношении недобросовестных действий при проведении аудита финансовой отчетности". [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_206993/ Дата обращения 19.04.2018.
3. Albrecht C., Albrecht C., Dolan S. & Malagueno R. Financial statement fraud: Learn from the mistakes of the U.S. or follow in the footsteps of its errors// Corporate Finance Review – 2008. - January/February – P. 5-13.

4. Cohen, J., Ding, Y., Lesage, C., & Stolowy, H. Corporate fraud and managers' behavior: Evidence from the press // Journal of Business Ethics –2010. – № 95. – P.271-315.

5. Feldmann, D. A., Read, W. J., & Abdolmohammadi, M. J. Financial restatements, audit fees, and the moderating effect of CFO turnover // Auditing – 2009. – №28(1). – P. 205-223.

6. Report to the Nation on Occupational Fraud and Abuse, Association of Certified Fraud Examiners (ACFE) – 2016. [Электронный ресурс] URL: http://www.acfe.com/rttn2016/docs/2016-report-to-the-nations.pdf Дата обращения 25.04.2018.

УДК 355. 237

Лукьянова О.Ю.
Студент магистрант
2 курс, факультет «Управления персоналом и КП»
Российский государственный социальный университет
Россия, г. Москва

ОРГАНИЗАЦИЯ ВНУТРИФИРМЕННОГО ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА

Аннотация: *В статье рассматриваются вопросы, связанные с содержанием внутрифирменного обучения работников. Выделены две основные формы внутрифирменного обучения обучение непосредственно на рабочем месте и обучение вне рабочего места, проведен анализ эффективности каждого метода.*

Ключевые слова: *обучение, персонал, внутрифирменное обучение, обучение персонала, мотивы внутрифирменного обучения.*

FORMATION INTERNAL TRAINING OF STAFF

Abstract: *The article discusses issues related to the maintenance of internal training of employees. Two basic forms of intrafirm training training directly on a workplace and training out of a workplace are allocated, the analysis of efficiency of each method is carried out.*

Key words: *training, the personnel, intrafirm training, personnel training, motivation for internal training.*

На сегодняшний день для предприятия практически любой отрасли внешняя среда характеризуется динамичной изменчивостью, предельной неопределенностью и высокой конкуренцией. Данный факт особенно обуславливает своеобразную гибкость организаций, которая обеспечивает возможность фирмы быстро и без серьезных потерь реагировать на изменяющиеся условия рынка.

Персонал, который систематически проходит обучение, и, тем самым, отвечает большему числу квалификационных требований, является бесспорным дополнительным конкурентным преимуществом любой организации, таким же, как широкий ассортимент товаров или гибкая ценовая

политика. Внутрифирменному обучению персонала всегда уделяли особое внимание, но, несмотря на это, многие организации процесс формирования и внедрения системы внутрифирменного обучения сотрудников воспринимают как проблему, а не как возможность. [4]

Процесс организации внутрифирменного обучения персонала направлен на достижение тех целей, которые ставят перед сотрудниками организации представители руководства и которые непосредственно связаны с развитием кадров. Исходя из этого, внутрифирменное обучение персонала можно определить как систему обучения работников, которая может быть организована как периодический или непрерывный процесс, инициированную руководителем фирмы с целью совершенствования знаний и компетентности, навыков и умений работников, повышения эффективности их работы, выражающейся в увеличении производительности труда.

Смысл внутрифирменного обучение персонала организации можно раскрыть благодаря его функциям, основные из них:

- Обозначение и дальнейший анализ пробелов в тех или иных видах знаний и компетенций сотрудников организации;
- Определение наиболее актуальных форм, приемов и методов внутрифирменного обучения, характерных для конкретной организации;
- Организация и проведение внутрифирменного обучения для целевой группы работников компании, его кадровое, материальное и техническое обеспечение;
- Организация определенных условий, а также создание системы мотивации по внедрении результатов внутрифирменного обучения в профессиональную деятельность сотрудников, которые прошли обучение;
- Определение критериев оценки результатов проводимого внутрифирменного обучения, проведение данной оценки. [6]

Благодаря организации внутрифирменного обучения персонала фирма может достичь различных результатов, как правило, при оценке опираются на результаты обучения (например, количество усвоенной информации), а также в меньшей степени на результаты профессиональной деятельности работников, точнее на их изменения, которые были зафиксированы после проведения обучения персонала. [3]

Организация внутрифирменного обучения сотрудников в каждой конкретной фирме может иметь свои характерные черты, исходя из специфики деятельности хозяйствующего субъекта. Однако построение системы внутрифирменного обучения строится на нескольких универсальных принципах, среди которых:

- обеспечение слушателей полной и своевременной обратной связью об эффективности их обучения;
- практическая отработка получаемых знаний и навыков;
- перенос приобретенных знаний и навыков в рабочие условия;
- актуальность результатов обучения;
- формирование и поддержание высокой мотивации к обучению;

- учет исходного уровня знаний обучающихся. [1]

Организация внутрифирменного обучения персонала фирмы может быть осуществлена с помощью нескольких основных подходов:

- Спонтанный подход;
- Реализация обучения по заявкам;
- Системный подход.

В ходе реализации системного подхода потребность во внутрифирменном обучении возникает лишь при возникновении какой-либо проблемной ситуации. Примерами повода для проведения обучения могут быть падение объемов розничных или оптовых продаж, увеличение негативных отзывов от клиентов организации и так далее. Специалисты в области управления отмечают, что данный подход к организации внутрифирменного обучения является одним из самых неэффективных, потому что при его реализации не представляется возможным закрепление полученных сотрудниками навыков, что связано с оперативностью темы обучения и быстрой потерей ее актуальности, связанной с решением проблемы.

Внутрифирменное обучение по заявкам организуется только тогда, когда от сотрудников руководителям поступает информация о необходимости его проведения. Заявки на обучение от работников собирают уполномоченные на то специалисты с определенной периодичностью, как правило, не менее одного раза в год. После передачи заявок руководству они анализируются, и разрабатывается сводный план внутрифирменного обучения. Данный подход организации внутрифирменного обучения персонала также не лишен недостатков, его неэффективность обусловлена тем, что работники, составляя заявку на внутрифирменное обучение, чаще думают о собственной карьере, нежели о потребностях организации.

При реализации системного подхода к организации внутрифирменного обучения персонала процесс обучения является запланированным и осуществляется в соответствие принятым ранее планом. Многие исследователи отмечают, что на практике довольно часто встречаются ситуации, которые позволяют обозначить закономерность: между двумя прямыми конкурентами при прочих равных условиях всегда победит тот, где обучение персонала носит систематический характер. [5]

Организация внутрифирменного обучения персонала также может зависеть от места, где осуществляется данное обучение. Так, исходя из этого принципа, выделяют внутрифирменное обучение на рабочем месте и обучение вне рабочего места.

При внутрифирменном обучении, которое организуется на рабочем месте сотрудников, происходит прямое взаимодействие работников с привычной для них работой и в обычной рабочей обстановке. Особенно важно учитывать, что такая организация подразумевает обучение именно для сотрудников данной организации, только лишь для ее непосредственных сотрудников. Как правило, внутрифирменное обучение, организованное на рабочем месте, является очень практически направленным, оно находится в

непосредственной взаимосвязи с основными производственными функциями работника.

Важно учитывать, что обучение на рабочем месте является зачастую достаточно узконаправленным для полноценного развития потенциала работника, оно незначительно способствует формированию у сотрудника организации совершенно новых профессиональных и поведенческих навыков. Чтобы реализовать обозначенные цели, фирмы, как правило, используют организацию внутрифирменного обучения персонала вне рабочего места. Оно является наиболее затратным, но в некоторых ситуациях просто необходимым для полноценного обучения персонала. [1]

При организации внутрифирменного планирования персонала на рабочем месте используются следующие основные методы:

1. Инструктаж по смысловому содержанию представляет разъяснение и практическую демонстрацию необходимых для работников навыков, как правило, данный метод реализуется при помощи другого сотрудника, который может чем-то научить персонал, либо с помощью инструктора, который обладает специальной подготовкой;
2. Ротация кадров заключается в осуществлении перевода работников организации на новое рабочее место, это может новая должность или аналогичная работа в другом отделе, с целью получения дополнительных знаний и опыта;
3. Наставничество осуществляется при участии мастером, непосредственно на рабочем месте сотрудника, с помощью передачи опыта посредством личного контакта персонал будет изучать профессию, совершенствовать свою подготовку;
4. Делегирование полномочий заключается чаще всего во временной передаче персоналу обозначенной совокупности различных задач, вместе с которыми также передаются полномочия, действующие по заранее обозначенному кругу вопросов;
5. Метод усложненных задач подразумевает разработку и реализацию определенной программы рабочих действий, которая выстраивается, исходя из степени их значимости, увеличения объема заданий и повышения их сложности. [3]

К методам обучения вне рабочего места также можно отнести лекции, семинары, занятия по разбору практических ситуаций, деловые игры, самообучение, моделирование и психологические тренинги.

В процессе организации внутрифирменного обучения также важно учитывать индивидуально – психологические особенности сотрудников организации. При внутрифирменном обучении необходимо учитывать базовые принципы обучения взрослых людей:

- актуальность и конкретность (чем старше человек, тем сложнее ему дается восприятие и понимание абстрактных тем, сложных логических цепочек);
- участие (те, кто принимает активное участие в обучении, не только лучше усваивают материал, но больше раскрывают свой потенциал в процессе

группового взаимодействия);

- повторение (все усвоенные знания с помощью повторения закрепляются, к концу обучения превращаются в привычку);
- обратная связь (сотрудникам, проходящим обучение, необходимо чувствовать важность своего участия, именно поэтому необходимо отмечать личные достижения в ходе внутрифирменного обучения каждого работника). [2]

Важно отметить, что если к сотрудникам фирмы найти особый подход, продемонстрировать им те преимущества, которые будут гарантированы ему после прохождения внутрифирменного обучения, то можно добиться особой эффективности обучения и избежать возникновения негативных реакций в ходе реализации учебных занятий.

Преимущества организации внутрифирменного обучения персонала нельзя оспорить, так как с помощью основных форм группового обучения возможно достичь определенного уровня сплоченности трудового коллектива, повысить степень лояльности работников к компании. К тому же, есть целый ряд сотрудников, для которых возможность профессионального обучения и карьерного роста является основополагающей при выборе места работы, да и ведущие специалисты многих фирм задерживаются чаще в той организации, где на системной основе проводится обучение персонала. Именно правильно организованное с учетом специфики деятельности фирмы внутрифирменное обучение персонала в компании будет способствовать повышению ее конкурентоспособности на рынке, обеспечит повышение эффективности деятельности.

Список литературы:

1. Дмитриев М. Е., Серёжкин А. М. Особенности обучения персонала организации // Вестник Казанского технологического университета. 2014. №15 С.300-303.
2. Касатеев П. А., Мраморнова О. В. Факторы и критерии повышения качества рабочей силы в процессе внутрифирменного обучения персонала // Известия ВУЗов. Поволжский регион. Общественные науки. 2013. №4 (28) С.247-253.
3. Петровская О. А. Система обучения персонала как управленческий ресурс организации // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 1: Регионоведение: философия, история, социология, юриспруденция, политология, культурология. 2015. №2 С.70-76.
4. Сорока В. А. Критерии оценки эффективности внутрифирменного обучения // Интеграция образования. 2015. №2 С.6-9.
5. Стукен Т. Ю.Внутрифирменное обучение персонала: мотивы работников и работодателей // Вестник ОмГУ. Серия: Экономика. 2015. №4 С.170-176.
6. Татулов Б. Э. Анализ сущности и содержания внутрифирменного обучения // ТДР. 2014. №4 С.47-51.

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПОЛИТИКИ И ПРАВА

УДК 347

Суфянова Ю. З.,
студент 3 курса юридического факультета
Стерлитамакского филиала БашГУ
Мухаметзянова И. Г.,
студент 3 курса юридического факультета
Стерлитамакского филиала БашГУ
Ишембитова Г. Г., старший преподаватель
кафедры «Гражданского права и процесса»
Стерлитамакский филиал БашГУ
Россия, г. Стерлитамак

К ВОПРОСУ О НЕВОЗМОЖНОСТИ ИСТРЕБОВАНИЯ ИСПОЛНЕННОГО ПО ДОГОВОРУ В СЛУЧАЕ ЕГО РАСТОРЖЕНИЯ

Аннотация: *Статья посвящена всестороннему правовому анализу регулирования вопросов невозможности истребования исполненного по договору в случае его расторжения. Сформулированы практические выводы и правовая оценка некоторых институтов договорного гражданского права. Проводится анализ судебной практики по данному вопросу.*

Ключевые слова: *Гражданский кодекс Российской Федерации, договорные правоотношения, контрагенты, недействительность сделки, расторжение договора.*

Annotation: *The article is devoted to a comprehensive legal analysis of the regulation of the impossibility of demanding a contract executed in the event of its dissolution. Practical conclusions and a legal estimation of some institutes of contractual civil law are formulated. The judicial practice on this issue is analyzed.*

Key words: *Civil Code of the Russian Federation, contractual legal relations, counterparties, invalidity of the transaction, termination of the contract.*

Одним из важнейших проявлений принципа свободы договора можно считать возможность расторжения договора. При этом для гражданского оборота важно точно определить, каковы последствия такого расторжения. В действующем российском законодательстве еще достаточно пробелов в части регулирования возврата исполненного по договору, что в свою очередь, привело к формированию разнообразной и даже противоречивой судебной практики.

Исходя из толкования статьи 453 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ)[127], можно сделать вывод, что в отечественном гражданском праве закреплена так называемая перспективная модель расторжения договора, т.е. в случае прекращения договорных отношений, обязательства, вытекающие из них, прекращаются на будущее время. Это же подтверждает и часть 4 названной статьи, запрещающая возврат всего исполненного по оговору. Наличие такой нормы понятно обусловлено стремлением законодателя к укреплению стабильности оборота. Однако, даже на первый взгляд становится очевидным, буквальное толкование и применение данной нормы может привести к существенному нарушению положения контрагента, что не является логичным и правильным.

Такой вывод делается в пункте 1 Информационного письма Президиума ВАС РФ от 11.01.2000 № 49 «Обзор практики рассмотрения споров, связанных с применением норм о неосновательном обогащении»[128], где указано, что в случае, если договор был расторгнут, то, следовательно, и основания для оплаты при отсутствии встречного предоставления отсутствуют. А значит, контрагент, получивший такую оплату должен ее возвратить. Суды для обоснования вышеуказанного решения прибегли к конструкции неосновательного обогащения.

В таком случае невозможно в принципе говорить о перспективности расторжения, ведь суд как бы указывает на то, что договора как будто и не было, т есть приравнивает последствия расторжения договора к последствиям недействительности сделки. А это означает, что кредитор может лишь истребовать предоставленное по договору, но не может применить ни обеспечительные меры, ни договорные санкции, то есть он оказывается в заведомо невыгодном положении. К тому же нормы ГК РФ о неосновательном обогащении исключают их применение при передаче имущества на основании договора.

По мнению А. Карапетова, применение неосновательного обогащения в данном случае «может быть легко объяснено с позиции необходимости обеспечения принципов эквивалентности и справедливости»[129]. Кроме того, как отмечает Р.Бевзенко, «вряд ли можно спорить с тем, что лицо, получившее исполнение по договору, но не представившее встречное исполнение, обогащается за счет кредитора»[130]. Такая же позиция содержится во многих судебных решениях.

Обратившись к пункту 13 Информационного письма Президиума ВАС РФ № 22 от 24.09.2002 № 69[131], мы увидим, что суд приходит к выводу о возможности истребования ранее исполненного по договору мены, если контрагент вследствие такого исполнения неосновательно обогатился.

---

[127] «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30 ноября 1994 № 51-ФЗ// СЗ РФ. 5 декабря 1994. № 32.

[128] Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 11.01.2000 № 49 «Обзор практики рассмотрения споров, связанных с применением норм о неосновательном обогащении»// СПС «Консультант Плюс».

[129] Карапетов А. Г. Расторжение нарушенного договора в российском и зарубежном праве. Статут. 2007. С. 355.

[130] Бевзенко Р. С. О последствиях расторжения договора. 2002. [Электронный ресурс] URL: http: //www.yurclub.ru/civil/article48.html

[131] Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 24.09.2002 № 69 «Обзор практики разрешения споров, связанных с договором мены»// СПС «Консультант Плюс».

Пункт 65 Постановления Пленума ВС РФ № 10, Пленума ВАС РФ № 22 от 29.04.2010 «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав»[132] указывает, что в случае расторжения договора продавец, не получивший оплаты, вправе требовать возврата переданного покупателю имущества на основании статей 1102, 1104 ГК РФ.

Вместе с тем ВАС РФ так же признал, что при расторжении договора сохранившийся долг имеет все-таки договорную природу. В информационном письме Президиума ВАС РФ от 21.12.2005 № 104 «Обзор практики применения арбитражными судами норм Гражданского кодекса РФ о некоторых основаниях прекращения обязательств»[133]приводится пример, где был расторгнут договор аренды, по которому одна сторона имела задолженность по уплате арендной платы. Суд указал, что арендодатель может требовать уплаты как образовавшейся задолженности, так и процентов в связи с несвоевременной уплатой, которая имела место до расторжения. То есть стороны в будущем освобождаются от выполнения обязанностей по договору, не те из них, что образовались до расторжения, должны быть исполнены.

В данном случае представляет интерес Постановление Президиума ВАС РФ от 18.05.2010 № 1059/10 по делу № А45-4646/2009[134],в котором прямо указывается, что обязательства, образовавшиеся к моменту расторжения договора, сохраняют свою силу и, более того, сохраняются обеспечительные меры в отношении таких обязательств, как, например, в данном конкретном случае – это поручительство.

Обобщая, таким образом, выработанные в судебной практике подходы, Постановление Пленума ВАС РФ от 06.06.2014 № 35[135]указало на то, что ч.4 ст. 453 ГК РФ применима лишь в двух случаях: во-первых, если встречные предоставления к моменту расторжения договора надлежаще исполнены, а, во-вторых, если произведенные контрагентами имущественные предоставления эквивалентны. Это и логично, ведь если стороны ничего не должны друг другу, то они при расторжении договора вряд ли будут обращаться в суд. При этом следует отметить, что в данном случае суд, указывая на определенные условия, лишь при наличии которых следует применять ч.4 ст.453 ГК РФ, толкует названную норму скорее не как общее правило, что, на наш взгляд, отвечая требованиям оборота, в какой-то мере противоречит законодательству.

Представляется, что данное Постановление окажет положительное влияние на практику, позволит некоторым образом решить возникающие при применении ч.4.ст.453 ГК РФ проблемы.

---

[132] Постановление Пленума Верховного Суда РФ № 10, Пленума ВАС РФ № 22 от 29.04.2010 «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав»// СПС «Консультант Плюс».

[133] Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 21.12.2005 № 104 «Обзор практики применения арбитражными судами норм Гражданского кодекса РФ о некоторых основаниях прекращения обязательств»// СПС «Консультант Плюс».

[134] Постановление Президиума ВАС РФ от 18.05.2010 № 1059/10 по делу № А45-4646/2009 // СПС «Консультант Плюс».

[135] Постановление Президиума ВАС РФ от 06.06.2014 № 35 «О последствиях расторжения договора»// СПС «Консультант Плюс».

Использованные источники:
1. «Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 30 ноября 1994 № 51-ФЗ// СЗ РФ. 5 декабря 1994. № 32.
2. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 11.01.2000 № 49 «Обзор практики рассмотрения споров, связанных с применением норм о неосновательном обогащении»// СПС «Консультант Плюс».
3. Карапетов А. Г. Расторжение нарушенного договора в российском и зарубежном праве. Статут. 2007. С. 355.
4. Бевзенко Р. С. О последствиях расторжения договора. 2002. [Электронный ресурс] URL: http: //www.yurclub.ru/civil/article48.html.
5. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 24.09.2002 № 69 «Обзор практики разрешения споров, связанных с договором мены»// СПС «Консультант Плюс».
6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ № 10, Пленума ВАС РФ № 22 от 29.04.2010 «О некоторых вопросах, возникающих в судебной практике при разрешении споров, связанных с защитой права собственности и других вещных прав»// СПС «Консультант Плюс».
7. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 21.12.2005 № 104 «Обзор практики применения арбитражными судами норм Гражданского кодекса РФ о некоторых основаниях прекращения обязательств»// СПС «Консультант Плюс».
8. Постановление Президиума ВАС РФ от 18.05.2010 № 1059/10 по делу № А45-4646/2009 // СПС «Консультант Плюс».
9. Постановление Президиума ВАС РФ от 06.06.2014 № 35 «О последствиях расторжения договора»// СПС «Консультант Плюс».

УДК 346.545

Калашникова В.С.,
студент магистратуры
1 курс, юридический факультет
Пермский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Пермь

К ВОПРОСУ О НЕОБХОДИМОСТИ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ И ПРЕСЕЧЕНИЯ НЕДОБРОСОВЕСТНОЙ КОНКУРЕНЦИИ

Аннотация: В статье проанализировано законодательное определение недобросовестной конкуренции, отражены его проблемные стороны и приведены позиции различных авторов на этот счет. Определены формы недобросовестной конкуренции и дана оценка законодательным изменениям данного раздела. Раскрыт вопрос предупреждения и пресечения недобросовестной конкуренции. Проведен сравнительный анализ

предупреждения и предостережения, на основе которого сделан вывод об эффективности данных институтов.

Ключевые слова: антимонопольное законодательство, недобросовестная конкуренция, предупреждение, предостережение, добропорядочность, разумность, справедливость.

Annotation: The article analyzes the legislative definition of unfair competition, reflects its problematic aspects and the positions of various authors in this regard. The forms of unfair competition are determined and the legislative changes of this section are evaluated. The issue of prevention and suppression of unfair competition is revealed. A comparative analysis of warning and caution, on the basis of which the conclusion about the effectiveness of these institutions.

Key words: Antimonopoly legislation, discredit, integrity, unfair competition, warning, caution, reasonableness, fairness.

Одним из разделов российского антимонопольного законодательства и запрещенной формой соперничества хозяйствующих субъектов на рынке является недобросовестная конкуренция. Несмотря на закрепление и детальную регламентацию данного института остаются некоторые проблемные аспекты, привлекающие внимание учёных, практических работников и иных представителей юридического сообщества. В данной публикации будут рассмотрены проблемные аспекты понятия недобросовестной конкуренции, названы её формы, а также способы предупреждения и пресечения недобросовестной конкуренции.

Наличие в системе права такого института предопределяется тем, что недобросовестная конкуренция выступает в качестве защиты участников оборота от неправомерных действий конкурентов на рынке. В связи с этим все развитые государства заинтересованы в предупреждении и пресечении недобросовестной конкуренции. Поэтому большинство из них разработали специальное законодательство, регулирующее отношения в данной области.

Специальным законом, который посвящен вопросам защиты от недобросовестной конкуренции в России, является Федеральный закон «О защите конкуренции» от 26 июля 2006 года № 135-ФЗ (далее - ЗоЗК). Данный закон подробно регламентирует отношения, касающиеся предупреждения и пресечения недобросовестной конкуренции, определяет организационные правовые основы защиты конкуренции.

Понятие недобросовестной конкуренции раскрыто в ст.4 ЗоЗК - это любые действия хозяйствующих субъектов (группы лиц), которые направлены на получение преимуществ при осуществлении предпринимательской деятельности, противоречат законодательству Российской Федерации, обычаям делового оборота, требованиям добропорядочности, разумности и справедливости и причинили или могут причинить убытки другим хозяйствующим субъектам - конкурентам либо нанесли или могут нанести вред их деловой репутации.

Данное определение в юридической литературе подверглось некоторой критике. Связано это с тем, что оно содержит такие оценочные

категории как «добропорядочность», «разумность» и «справедливость». Такая формулировка определения была введена Федеральным законом от 25 мая 1995 года № 83-ФЗ «О внесении изменений и дополнений в Закон РСФСР «О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках». Позже Федеральный закон от 23 июня 1999г. № 117-ФЗ «О защите конкуренции на рынке финансовых услуг» исключил из определения недобросовестной конкуренции эти оценочные и этические категории, оставив остальную часть определения неизменной. Сейчас же законодатель вновь вернулся к редакции закона, которая содержит в себе данные понятия.

Поскольку недобросовестная конкуренция является правонарушением, то в связи с этим возникает вопрос, возможно ли использовать в его содержании такие этические и оценочные категории как «добропорядочность», «разумность» и «справедливость»?

В юридической литературе некоторые авторы склоняются к тому, что использование в содержании определения недобросовестной конкуренции оценочных категорий «добропорядочность», «разумность» и «справедливость» выводит его за рамки противоправного поведения. Ведь даже само понятие недобросовестности предполагает выход за пределы добрых нравов, а не за рамки нормативных предписаний. Такой точки зрения придерживается Городов О.А.[136]

Другие авторы предлагают считать недобросовестной конкуренцией лишь действия, совершенные в нарушение не законов, а обычаев делового оборота, требований добропорядочности, разумности и справедливости[137].

Наиболее логичным представляется усовершенствование законодательного определения недобросовестной конкуренции и удаление из его содержания оценочных категорий «добропорядочность», «разумность» и «справедливость» и принятие нового четкого определения. Наиболее точно в качестве поддержки данной позиции высказался Л.Е. Гукасян. Он обоснованно утверждает, что, если действия противоречат законодательству, дополнительной оценки их с точки зрения соответствия обычаям делового оборота, требованиям добропорядочности, разумности, справедливости не требуется. Если же действия предписаны нормами законодательства, они не могут оцениваться как противоречащие обычаям делового оборота, требованиям добропорядочности, разумности, справедливости[138]. Аналогичную точку зрения поддерживают Даурова Т.[139] и Ахметзянова И.Р.[140]

Наиболее логичной представляется такая позиция и в связи с тем, что за недобросовестную конкуренцию в статье 14.33 Кодекса об административных правонарушениях предусмотрена ответственность, в связи с этим требуется четкое законодательное закрепление признаков правонарушения, совершение которого служит основанием для наступления юридической ответственности.

---

[136] Городов О.А. Понятие и общая характеристика недобросовестной конкуренции. // Современная конкуренция. 2009. № 6 (18). С. 15-25.

[137] Дозорцев В.А. Недобросовестная конкуренция или несправедливая? // Юридический мир. 1997. № 4. С. 33.

[138] Гукасян Л.Е. Комментарий к статье 10 Закона Российской Федерации "О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках" // Вестник МАП России. 2000. № 3. С. 82.

[139] Даурова Т. Недобросовестная конкуренция: эволюция понятия // Конкуренция и право. 2016. № 4. С. 46.

[140] Ахметзянова И.Р. Правовая конструкция недобросовестной конкуренции: пути совершенствования // Власть. 2007. № 3. С. 69.

Также стоит отметить, что использование таких оценочных категорий порождает некую неопределенность со стороны лиц, которые применяют понятие недобросовестной конкуренции, поскольку содержание таких категорий не раскрывается ни в одном нормативном акте. Это может повлечь за собой осложнения в борьбе с недобросовестной конкуренцией, поскольку такая формулировка предоставляет широкий простор для административного и судебного усмотрения.

В тоже время некоторые авторы наоборот считают, что такое определение недобросовестной конкуренции соответствует нормам международного права, а значит, является подходящим для его использования[141].

В качестве цели недобросовестной конкуренции выступает направленность остановить конкурента, тем самым помешать ему получить преимущество на рынке способами, которые запрещены законом. Некоторые способы (формы) недобросовестной конкуренции указаны в главе 2.1 ЗоЗК. Данный перечень не является исчерпывающим и включает в себя:

1) дискредитация, то есть распространения ложных, неточных или искаженных сведений, которые могут причинить убытки хозяйствующему субъекту и (или) нанести ущерб его деловой репутации;

2) введение в заблуждение в отношении, например, качества, потребительских свойств и назначения товара, способов и условий его изготовления, применения, места производства товара, изготовителя, гарантийных обязательств продавца или изготовителя и т.д.;

3) некорректное сравнение хозяйствующего субъекта и (или) его товара с другим хозяйствующими субъектами-конкурентами и (или) его товаром;

4) приобретением и использованием исключительного права на средства индивидуализации юридического лица, средства индивидуализации товаров, работ или услуг;

5) продажа, обмен или иное введение в оборот товара, если при этом незаконно использовались результаты интеллектуальной деятельности, за исключением средств индивидуализации, принадлежащих хозяйствующему субъекту-конкуренту;

6) незаконное получение, использование или разглашение информации, составляющей коммерческую или иную охраняемую законом тайну;

7) действия (бездействия), способные вызвать смешение с деятельностью хозяйствующего субъекта-конкурента либо с товарами или услугами, вводимыми хозяйствующим субъектом-конкурентом в гражданский оборот на территории РФ;

8) иные формы недобросовестной конкуренции.

Ранее формы недобросовестной конкуренции перечислялись в статье 14 ЗоЗК, теперь эти нормы составляют целую главу 2.1, при этом содержание осталось практически неизменным. Некоторые авторы пишут о том, что это было бессмысленным шагом, поскольку все, что признавалось

[141] Таланцев В.И. Антимонопольное законодательство и регулирование [Электронный ресурс] : учебное пособие / В.И. Таланцев. - Электрон. текстовые данные. - Саратов: Ай Пи Эр Медиа, 2018. - С. 126.

недобросовестной конкуренцией ранее, признается ею и сейчас, а вот закон при этом неоправданно увеличился. Сторонники данной позиции утверждают, что законодательно закрепленные формы недобросовестной конкуренции должны быть максимально краткими[142]. На мой взгляд такая позиция является не совсем верной, поскольку теперь законодатель более развернуто указал на формы недобросовестной конкуренции и тем самым разделил и конкретизировал составы для того, чтобы упростить понимание запретов субъектами рынка и их применение.

Для устранения недобросовестной конкуренции необходимо в законодательстве предусматривать меры по её предупреждению и пресечению. Для этого Федеральной антимонопольной службе России (далее - ФАС) предоставлена возможность выдавать предупреждения и предостережения хозяйствующим субъектам.

Возможность выдачи антимонопольным органом предполагаемому нарушителю предупреждения о прекращении незаконных действий (бездействия) предусмотрена п.3.2 статьи 23 Закона о защите конкуренции. Статья 39.1 ЗоЗК раскрывает содержание предупреждения. Оно является по своей природе превентивным механизмом[143].

Предупреждение выносится при обнаружении лишь признаков правонарушения, а не его факта. Выносится оно в письменной форме и содержит предписание о прекращении действий (бездействия), об отмене или изменении актов, которые содержат признаки нарушения антимонопольного законодательства, либо об устранении причин и условий, способствовавших возникновению такого нарушения, и о принятии мер по устранению последствий такого нарушения.

Субъектами, в отношении которых выдаются предупреждения, являются хозяйствующий субъект, федеральный орган исполнительной власти, орган государственной власти субъекта РФ, орган местного самоуправления, иные осуществляющие функции указанных органов органы или организации и организации, участвующие в предоставлении государственных или муниципальных услуг, а также государственные внебюджетные фонды.

В предупреждении указывается срок его рассмотрения лицом и срок его выполнения, который не должен составлять менее чем 10 дней. При наличии оснований полагать, что в установленный срок предупреждение не может быть выполнено, срок может быть продлен антимонопольным органом с учетом обстоятельств по каждому конкретному делу.

После выполнения предупреждения хозяйствующий субъект уведомляет об этом антимонопольный орган в течение 3 дней со дня окончания срока, установленного для выполнения предупреждения. Такое уведомление необходимо для того, чтобы ФАС не возбуждал в отношении лица дело о нарушении антимонопольного законодательства. Ведь при

---

[142] Даурова Т. Недобросовестная конкуренция: эволюция понятия. С. 48.

[143] Письмо ФАС России от 30.08.2016г. № ИА/59698/16 «Рекомендации по порядку применения статьи 39.1 Федерального закона от 26.07.2006 №135-ФЗ «О защите конкуренции».

условии выполнения предупреждения дело не возбуждается и лицо, выполнившее предупреждение, не подлежит административной ответственности за нарушение антимонопольного законодательства в связи с его устранением.

Следовательно, предупреждение выгодно всем сторонам: нарушителю, на которого не налагается крупный штраф, и потерпевшему, поскольку его нарушенное право и законный интерес будут восстановлены в более краткие сроки. Кроме того, это выгодно и антимонопольному органу, который не проводит длительное разбирательство дела. Также, это способствует сокращению затрат антимонопольного органа (временных, ресурсных, финансовых) на пресечение нарушений антимонопольного законодательства и восстановление прав заинтересованных лиц. Это означает, что институт предупреждения представляется необходимым инструментом борьбы с недобросовестной конкуренцией.

В случае невыполнения предупреждения в установленный срок при наличии признаков нарушения антимонопольного законодательства ФАС обязан принять решение о возбуждении дела о нарушении антимонопольного законодательства в срок, не превышающий 10 рабочих дней со дня истечения срока, установленного для выполнения предупреждения. Поэтому стороны должны тщательно взвешивать принимаемое ими решение и учитывать все плюсы исполнения предупреждения, не доводя ситуацию до возбуждения дела о нарушении антимонопольного законодательства.

Законодательством также предусмотрена возможность обжаловать в суде вынесенное антимонопольным органом предупреждение[144].

Анализ практики выдачи антимонопольными органами предупреждений свидетельствует, что более 80% выданных предупреждений исполняются в срок[145]. Такие статистические данные подтверждают эффективность работы данного института.

Помимо этого, статьей 25.7 Закона, в целях предупреждения нарушения антимонопольного законодательства, ФАС предоставлена возможность направлять предостережения о недопустимости совершения действий, которые могут привести к нарушению антимонопольного законодательства.

Основанием для направления предостережения является публичное заявление хозяйствующего субъекта о планируемом поведении на товарном рынке, если оно может привести к нарушению антимонопольного законодательства и при этом отсутствуют основания для возбуждения и рассмотрения дела о нарушении антимонопольного законодательства.

Но следует отметить, что предостережение как мера, направленная на предупреждение нарушений антимонопольного законодательства, не имеет четко определенных правовых последствий неисполнения. Это означает, что отказ должностного лица, которому направлено предостережение,

---

[144] Постановление Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 15 апреля 2014 г. № 18403/13 // Вестник ВАС РФ. 2014. № 10.

[145] Интервью с заместителем руководителя ФАС России Андреем Геннадьевичем Цыгановым /А. Г. Цыганов ; интервьюер А. Пикалова. // Юрист. 2016. № 7. С. 10.

воздержаться от совершения планируемых действий (бездействия) не может являться основанием для ужесточения административной ответственности за совершенное правонарушение.

Отличие предостережения от предупреждения заключается в том, что предостережение должно способствовать более внимательному анализу хозяйствующим субъектом информации, которую он распространяет в публичной сфере о своей настоящей и будущей деятельности. Также отличие заключается в том, что за несоблюдение предупреждения законом предусмотрена ответственность, а вот за несоблюдение предостережения ответственность отсутствует.

Институты предупреждения и предостережения являются одними из наиболее эффективных правовых механизмов, которые обеспечивают восстановление прав лиц, пострадавших от действий (бездействия) хозяйствующих субъектов, допустивших нарушение антимонопольного законодательства, в кратчайшие сроки, способствуют снижению количества возбуждаемых дел о нарушении антимонопольного законодательства и, как следствие, уменьшению нагрузки на антимонопольные органы и суды. Это также означает снижение доли применения пресекательных мер защиты конкуренции в пользу применения мер предупредительных, профилактических.

Использованные источники:

1. Ахметзянова И.Р. Правовая конструкция недобросовестной конкуренции: пути совершенствования // Власть. 2007. № 3. С. 68-71.
2. Городов О.А. Понятие и общая характеристика недобросовестной конкуренции. // Силовая конкуренция. 2009 / 6 (18). С. 15-25.
3. Гукасян Л.Е. Комментарий к статье 10 Закона Российской Федерации "О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на товарных рынках" // Вестник МАП России. 2000. № 3. С. 80-94.
4. Даурова Т. Недобросовестная конкуренция: эволюция понятия // Конкуренция и право. 2016. № 4. С. 44-50.
5. Дозорцев В.А. Недобросовестная конкуренция или несправедливая? // Юридический мир. 1997. N 4. С. 33.
6. Елизаров В., Свечников Е. Проблемы применения института предупреждения // Конкуренция и право. 2016. N 6. С. 8 - 11.
7. Пикалова А. Интервью с заместителем руководителя ФАС России Андреем Геннадьевичем Цыгановым /А. Г. Цыганов ; интервьюер А. Пикалова. // Юрист. 2016. № 7. С. 4-9.
8. Письмо ФАС России от 30.08.2016г. № ИА/59698/16 «Рекомендации по порядку применения статьи 39.1 Федерального закона от 26.07.2006 №135-ФЗ «О защите конкуренции».
9. Постановление Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 15 апреля 2014 г. N 18403/13 // Вестник ВАС РФ. 2014. N 10.
10. Таланцев, В. И. Антимонопольное законодательство и регулирование [Электронный ресурс] : учебное пособие / Таланцев В. И. Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2018. 232 с. ISBN 978-5-4486-0078-4 : Б. ц.

УДК 349.23/24

Яценко А.О., кандидат юридических наук, доцент
заведующая кафедрой, заместитель руководителя магистерской программы «Юрист в сфере гражданского, уголовного и административного судопроизводства»
Крымский филиал Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Российский государственный университет правосудия»
Россия, г. Симферополь
Бабаян К.В.
студент
3 курс, факультет «Юридический»
Крымский филиал Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Российский государственный университет правосудия»
Россия, г. Симферополь
Скорицкая О.Д.
студент
3 курс, факультет «Юридический»
Крымский филиал Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Российский государственный университет правосудия»
Россия, г. Симферополь

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ «ПОДХОДЯЩАЯ РАБОТА» В ТРУДОВОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *Статья посвящена детальному нормативно-правовому анализу такой правовой категории, как «подходящая работа». В настоящем исследовании раскрываются основные её критерии с учетом положений, закрепленных российским законодательством, а также с точки зрения, освещаемой в отечественной и международной научной литературе. Кроме того, в текущей работе представлен ряд суждений и рекомендаций, направленных на ликвидацию и эффективное разрешение установленных правовых «пробелов».*

Ключевые слова: *подходящая работа, безработица, орган службы занятости, профессиональная пригодность, место работы, деловые качества.*

Annotation: *The article is devoted to a detailed regulatory and legal analysis of such a legal category as "suitable work". This study reveals its main criteria, taking into account the provisions enshrined in Russian legislation, as well as from the point of view covered in domestic and international scientific literature. In addition, the current work presents a number of judgments and recommendations aimed at eliminating and effectively resolving the established legal "gaps".*

Key words: *suitable job, unemployment, employment service body, professional suitability, place of work, business qualities.*

Статья 37 Конституции РФ закрепляет свободу труда и неотъемлемое право граждан на защиту от безработицы[146] [1]. В Законе «О занятости населения в РФ» провозглашено, что каждый человек имеет право на оказание безвозмездной помощи со стороны государства в подборе подходящей для него работы и последующем трудоустройстве посредством деятельности органов службы занятости. Если же такого рода работа отсутствует в данный период времени, то в таком случае гражданину присваивается статус «безработного», с вытекающими отсюда правами и охраняемыми законом интересами.

Следует отметить, что проявление свободы труда путем выбора вида занятости (рода занятий) и профессии имеет ограниченный характер – как реальной потребностью общественного производства в рабочей силе соответствующего количества и качества, так и трудовыми способностями самого работника (уровнем профессиональной подготовки и квалификации, состоянием здоровья, деловыми качествами и др.). Целями правовой категории «подходящая работа» как раз и выступают согласование, а также достижение консенсуса между личными запросами безработного человека в трудовой сфере и возможностями общества по их удовлетворению[147] [2, с. 156-157]. Посредством неё переводится абстрактное стремление трудиться, осуществляя избранный род деятельности, в конкретное правомочие неработающего гражданина получить работу определенного качества и материального обеспечения на соответствующий период времени.

Критерии в определении «подходящей работы» даны в ряде международно-правовых актов, в частности - Конвенцией Международной организации труда №44 «О пособиях лицам, являющимся безработными по независящим от них обстоятельствам», Конвенцией МОТ №168 «О содействии занятости и защите от безработицы» и прочими, согласно которым учитываются: возраст безработных, трудовой стаж по прежней специальности, имеющийся у них опыт, продолжительность периода безработицы, положение на рынке труда, последствия указанной работы для их личного и семейного положения.

В ст. 4 Закона «О занятости населения в РФ», учтены не все предусмотренные вышеуказанные критерии «подходящей работы». Как видим, подходящей считается такая работа, в том числе работа временного характера, которая соответствует профессиональной пригодности работника с учетом уровня его квалификации, условиям последнего места работы (за исключением оплачиваемых общественных работ), состоянию здоровья, транспортной доступности рабочего места[148] [3].

---

[146] Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993//Российская газета. - 25.12.1993 г. - № 237.

[147] Дмитриева И.К., Куренной А.М. Трудовое право России. Практикум: Учебное пособие/Под ред. И.К. Дмитриевой, А.М. Куренного. - М.: Юстицинформ, Издательский дом «Правоведение», 2015 г., с. 385.

[148] Закон РФ от 19.04.1991 N 1032-1 (ред. от 07.03.2018) «О занятости населения в Российской Федерации»//Собрание законодательства Российской Федерации, выпуск № 1, 2018 г., ст. 60.

Проанализировав содержание приведенной нормы, можно выделить следующие характеристики «подходящей работы»:

1) Профессиональная пригодность работника, его специальности и квалификации.

При выборе «подходящей работы» для безработного гражданина, в первую очередь, обращается внимание на наличие у него квалификационных и профессиональных качеств. Основываясь на них, служба занятости предлагает ему перечень возможных вакансий. В случае отсутствия рабочих мест, отвечающих уровню профессиональной пригодности безработного, он имеет право в течение периода безработицы ожидать подобающей вакансии, в то же время, используя свое право на получение пособия по безработице. Кроме того, безработный гражданин может согласиться и на предложенные ему работы, несовпадающие по выполняемым функциям и характеру с предшествующей работой, или же на работы более низкой профессиональной квалификации, а также на прохождение подготовки или переподготовки с целью осуществления в дальнейшем иной трудовой деятельности.

Следует указать и на то, что активная роль со стороны государства в лице органов службы занятости по поиску соответствующей вакансии для безработного, не лишает последнего возможности самостоятельно осуществлять поиск удовлетворяющей его работы и конструктивно сотрудничать с вышеназванными государственными структурами.

Нормативно-правовое закрепление данного критерия в качестве общеобязательного имеет особое значение, в первую очередь, - для работодателей, заинтересованных в работниках, квалификационно-профессиональный уровень которых отвечает потребностям и профилю производственной организации. Даже если данное требование правовой категории «подходящая работа» в некоторых случаях приводит к увеличению срока выплаты пособий – оно себя полностью оправдывает. В частности, способствует наиболее тщательному отбору вариантов предлагаемых рабочих мест и подбору более подходящей для граждан работы, что в дальнейшем будет способствовать снижению текучки рабочих кадров и обеспечению стабилизации уровня занятости в стране[149] [4, с. 337].

2) Соответствие «подходящей работы» состоянию здоровья будущего работника.

Выше представленное положение свидетельствует о том, что при подборе надлежащей работы для безработного гражданина принимаются во внимания его возраст, физические особенности, наличие хронических болезней, в том числе и предрасположенность к возникновению определенных заболеваний. Для реализации данных задач, потенциальный работник может предоставить в органы службы занятости соответствующие медицинские документы, в частности такими могут выступать – заключение о прохождение стационарного лечения, врачебные рекомендации, справки об ограничении

[149] Орловский Ю.П. «Трудовое право России» (перераб . и доп., 4-е издан.): Учеб. Пособ.//Ю.П. Орловский – М.: ИНФРА-М, 2014 г., с. 604.

трудовой функции на какой-либо период времени в связи с обострением имеющегося заболевания и прочее[150] [5, с. 27].

3) Учет условий последнего места работы.

В первую очередь, как правило, сюда включаются охрана и оплата труда. Так, в соответствии с п. 4 ст. 4 Закона о занятости в РФ подходящей не может считаться работа, если предлагаемый заработок ниже среднего заработка, исчисленного за последние три месяца по последнему месту работы гражданина. Данное положение не распространяется на граждан, среднемесячный заработок которых превышал величину прожиточного минимума трудоспособного населения, исчисленного в субъекте РФ в установленном порядке. В этом случае подходящей не может считаться работа, если предлагаемый заработок ниже величины прожиточного минимума, исчисленного в субъекте РФ в установленном порядке.

Следует отметить и то, что величина средней заработной платы в субъекте РФ, как правило, выше величины прожиточного минимума трудоспособного населения. Поэтому признание «подходящей работой» работы с заработком на уровне величины прожиточного минимума не позволяет говорить о поддержании уровня жизни безработного в соответствии со среднестатистическими стандартами жизни в данном регионе, за показатель которых можно взять среднюю заработную плату в субъекте РФ. В связи с этим представляется целесообразным при подборе «подходящей работы» по уровню предлагаемой по ней заработной платы исходить из критерия средней заработной платы в субъекте РФ[151] [6, с. 109-110]. При нормативном закреплении такого положения, защите подлежало бы не только право работника на достигнутый им уровень оплаты труда, но и установленная в народном хозяйстве отраслевая и профессионально-квалификационная иерархия оплаты труда.

Проанализировав научно-правовую литературу, а именно труды Сутягина А.В, Ершова В.А, Толмачева И.А., можно сделать вывод о том, что основополагающей гарантией неухудшаемости положения безработного гражданина в сфере труда считается принцип подбора работы в соответствии с условиями труда, не менее благоприятными, чем на предшествующей работе, в том числе с учетом обычных стандартных условий труда по данной специальности (профессии)[152] [7, с. 211].

4) Транспортная доступность рабочего места.

Данный признак при определении «подходящей работы» представляет жизненно важный интерес для будущего работника и заключается в минимизации удаленности подобранной работы от места жительства последнего, в частности закрепляя необходимость её нахождения в пределах

---

[150] Головина С.Ю. Трудовое право России: проблемы теории: Коллектив. моногр. / Отв. ред. С.Ю. Головина. Екатеринбург, 2014 г., с. 118.

[151] Бойкова О.С., Филиппова М.В. Новейшая судебная практика по трудовому законодательству с комментариями // Под ред. Бойкова О.С., Филиппова М.В. Учебное пособие – М.: «Деловой двор», 2016 г., с. 325.

[152] Сутягин А.В, Ершов В.А, Толмачев И.А. Справочник практикующего юриста по трудовому праву // Под ред. Сутягин А.В, Ершов В.А, Толмачев И.А. – М.: изд-во «Юстицинформ», 2014 г., с. 395.

транспортной доступности. Вместе с тем, в качестве дополнительной правовой гарантии ст. 4 Закона о занятости население в РФ закрепляет, что смена постоянного места жительства возможна только с согласия безработного гражданина, закрепленной в письменной форме. Мера удаленности рабочего места от места проживания безработного определяется органами службы занятости самостоятельно с учетом разветвлённости сети общественного транспорта в данной местности.

Исходя из того, что создание условий для предоставления транспортных услуг и организация транспортного обслуживания населения, в частности, строительство и содержание дорог в границах населенных пунктов, находятся в компетенции органов местного самоуправления, представляется уместным, чтобы именно эти структурные единицы определяли нормирование транспортной доступности рабочего места. К примеру, максимального времени ежедневного проезда к месту работы и иное.

В дополнение, необходимо отметить, что в ряде европейских стран (Франция, Италия, Германия и прочих) устанавливается не только максимальное время ежедневного проезда к месту работы, но и время, ежедневно проводимое работником вне дома, что, несомненно, является положительной тенденцией в сфере трудового законодательства, в частности - носит выигрышный характер для его личного и семейного положения.

Таким образом, можно сделать следующие выводы: термин «подходящая работа» является комплексной правовой категорией, включающей в себя наиболее значимые критерии, благодаря соблюдению которых безработному гражданину предоставляется работа надлежащего качества и соответствующего материального предоставления, с целью обеспечения его достойного уровня жизнедеятельности и личностного процветания. Однако, перечень закрепленных в трудовом законодательстве признаков «подходящей работы», исходя из международно-правовой практики и точки зрения сформированной в научной юридической литературе, по нашему мнению – подлежит реформированию путем внесения ряда изменений, отвечающим современному уровню развития общества и государства. В частности, представляется необходимым предусмотреть в ст. 4 Закона «О занятости населения в РФ» положение, согласно которому подходящей не может считаться работа, отказ от которой обоснован уважительными причинами, связанными с личным и семейным положением гражданина. На практике органы службы занятости, как правило, учитывают пожелания безработных, а также в определенной степени принимают во внимание соответствие предлагаемой работы особенностям личного и, прежде всего, семейного положения граждан. Вместе с тем, нормативно-правовое закрепление данного положения обеспечит его государственное регулирование, общеобязательность исполнения, а также защиту и охрану посредством применения соответствующих мер карательного воздействия.

Использованные источники:

1) Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12.12.1993//Российская газета. - 25.12.1993 г. - № 237.

2) Дмитриева И.К., Куренной А.М. Трудовое право России. Практикум: Учебное пособие/Под ред. И.К. Дмитриевой, А.М. Куренного. - М.: Юстицинформ, Издательский дом «Правоведение», 2015 г., с. 385.

3) Закон РФ от 19.04.1991 N 1032-1 (ред. от 07.03.2018) «О занятости населения в Российской Федерации»//Собрание законодательства Российской Федерации, выпуск № 1, 2018 г., ст. 60.

4) Орловский Ю.П. «Трудовое право России» (перераб. и доп., 4-е издан.): Учеб. Пособ.//Ю.П. Орловский – М.: ИНФРА-М, 2014 г., с. 604.

5) Головина С.Ю. Трудовое право России: проблемы теории: Коллектив. моногр. / Отв. ред. С.Ю. Головина. Екатеринбург, 2014 г., с. 118.

6) Бойкова О.С., Филиппова М.В. Новейшая судебная практика по трудовому законодательству с комментариями // Под ред. Бойкова О.С., Филиппова М.В. Учебное пособие – М.: «Деловой двор», 2016 г., с. 325.

7) Сутягин А.В, Ершов В.А, Толмачев И.А. Справочник практикующего юриста по трудовому праву // Под ред. Сутягин А.В, Ершов В.А, Толмачев И.А. – М.: изд-во «Юстицинформ», 2014 г., с. 395.

УДК 343.94

Фомина Наталья Сергеевна
студент магистратуры 1 курса
Института права ФГБОУ ВО «ЧелГУ»
Россия, г. Челябинск
Научный руководитель: Костюк Михаил Федорович,
доктор юридических наук, профессор

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ И ВИДАХ ПСИХИЧЕСКИХ АНОМАЛИЙ, НЕ ИСКЛЮЧАЮЩИХ ВМЕНЯЕМОСТИ

Аннотация: *Указанная статья посвящена анализу психических аномалий, не исключающих вменяемости: рассмотрены различные точки зрения о понятии данных явлений, исследованы виды психических аномалий, определено их уголовно-правовое значение.*

Ключевые слова: *психические аномалии, преступность, преступное поведение, психопатия, последствия черепно-мозговой травмы, органическое поражение центральной нервной системы, олигофрения, шизофрения, эпилепсия, алкоголизм, наркомания, расстройство психики.*

TO THE QUESTION OF THE CONCEPT AND TYPES OF MENTAL ANOMALIES NOT EXCLUDING CHANGES

Abstract: *This article is devoted to the analysis of mental anomalies that do not exclude sanity: various points of view on the concept of these phenomena are considered, the types of mental anomalies are investigated, their criminal legal significance is determined.*

Key words: *mental anomalies, criminality, criminal behavior, psychopathy, consequences of craniocerebral trauma, organic defeat of the central nervous system, oligophrenia, schizophrenia, epilepsy, alcoholism, drug addiction, mental disorder.*

В настоящее время многие учёные отмечают, что психические аномалии оказывают существенное влияние на преступное поведение, а значит, и на преступность в целом [153]. Всестороннее изучение и профилактика психических аномалий, а также выявление их возникновения играют важную роль в процессе предупреждения преступлений, совершаемых лицами с психическими аномалиями.

Вместе с тем степень практического и теоретического освещения этой проблематики явна недостаточна: до настоящего времени не сложилась целостная научная концепция и даже понятийный аппарат психических расстройств, не исключающих вменяемости; не определено уголовно-правовое значение психических аномалий различной природы [154]. Многие учёные отмечают, что в современной юридической литературе не сложилась четкая позиция по вопросу о понятии «психических аномалий», в связи с чем до настоящего времени отсутствует определение психических аномалий, удовлетворяющее и охватывающее все имеющиеся точки зрения на данную проблему.

Проблему неоднородности взглядов на природу и уголовно-правовую значимость психических аномалий, не исключающих вменяемости, можно объяснить широким спектром данных проявлений, которые довольно сложно систематизировать [155].

В связи с этим рассмотрение вопросов о том, что представляют собой психические аномалии, и какие существуют виды психических аномалий, является чрезвычайно актуальным как для современной науки, так и для практики.

Рассмотрим подробнее значение слова «аномалия». Аномалия (греч. anomalia) - отклонение от нормы, от общей закономерности, неправильность [156]. В свою очередь норма представляет собой такое состояние системы, которая характеризует её как среднее между избытком и недостатком. Таким образом, понятие «аномалия» предполагает отклонение разной степени от нормы, которое способно нарушить баланс, но не переходит границ патологии.

В юридической литературе можно встретить определение психических аномалий, под которыми понимаются психические отклонения, ослабляющие

---

[153] Хамзина А.Н., Гареева Э.Р. Криминалистическая характеристика лиц, имеющих психические аномалии // Алеея науки. Т. 2. № 9. 2017. С. 674.

[154] Калманов Г.Б., Костюк М.Ф. Особенности уголовно-правовой ответственности за насильственные преступления у лиц с психическими аномалиями // Российский следователь. № 21. 2012. С. 11.

[155] Казарян М.А. Содержание понятия «психические аномалии (патопсихологические нарушения), не исключающие вменяемости» в криминологии // Законы России: опыт, анализ, практика. 2011. № 11. С. 105.

[156] Кулаков А.В. Понятия, связанные с психическими девиациями осужденных // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. 2012. № 7-2. С. 83.

способность субъекта в эмоциогенной обстановке сознавать общественную опасность своего поведения вследствие отсутствия у него равновесия психических процессов [157].

Довольно объёмную трактовку понятия «психическая аномалия», предлагает Ц. А. Голумб. По его мнению, под психической аномалией понимается психические заболевания и патологические состояния психики либо другие расстройства нервно-психической деятельности, которые не достигли степени душевной болезни, лишающей данное лицо возможности отдавать себе отчет в своих действиях и в эмоционально-волевой или интеллектуальной патологии руководить ими в период совершения преступления [158].

Цветков В.Л. в своей работе указывал, что под психическими аномалиями следует понимать все расстройства психической деятельности, не достигшие психического уровня и не исключающие вменяемости, но влекущие за собой личностные изменения, которые могут иметь криминогенное значение. Такие аномалии затрудняют социальную адаптацию индивида и снижают его способность отдавать отчет в своих действиях и руководить ими [159]. Указанное определение представляется наиболее удачным среди всех предложенных.

Итак, анализ основных концепций, предложенных учеными относительно понимания «психическая аномалия», свидетельствует о том, что до настоящего времени не существует однозначного и единообразного понятия данного явления.

Понятия «психические аномалии», «психическая дефектность», «психическая неполноценность», «нарушения психики», «пограничное состояние» используются как однозначные. Общим для всех этих понятий является то, что они охватывают психические состояния, находящиеся на грани психического здоровья и болезни, но не исключающие вменяемости. В широком смысле слова они могут быть охарактеризованы как психические недостатки личности [160].

В настоящее время можно выделить множество видов психических аномалий, не исключающих вменяемости, однако, стоит остановить внимание на самых распространенных:

1) расстройства личности (психопатия) – 21,0% от общего количества психических расстройств. Для данного типа характерными являются эмоциональная аффективная взрывчатость, выраженная раздражительность и недовольство окружающими; последние возникают под влиянием

[157] Психология труда. Юридическая психология. Часть 2. Сборник студенческих работ / отв. редактор, доктор соц наук, проф. Ушамирская Г.Ф. – М.: Студенческая наука, 2012. С. 837.

[158] Кулаков А.В. Понятия, связанные с психическими девиациями осужденных // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. 2012. № 7-2. С. 83.

[159] Цветков В.Л. Профайлинг в деятельности органов внутренних дел: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Юриспруденция» и «Правоохранительная деятельность» / В.Л. Цветков. – М.: ЮНИТИ-ДАНА: ЗАКОН И ПРАВО, 2015. С. 41.

[160] Хурчак М.Н. Криминология. Общая часть. Конспект лекций: учебное пособие / М.Н. Хурчак. – М.: Берлин: Директ-Медиа, 2015. С. 162.

незначительных ситуационных моментов и сопровождаются агрессивностью, направленной во вне на окружающих лиц. Им также свойственны черты мнительности, злопамятности и подозрительности. Эти лица выделяются из окружающих, проявляют тенденции к лидерству и разнообразным поступкам с отрицательной направленностью. Также отмечаются постоянная эмоциональная напряженность, периодическая раздражительность, вспыльчивость и несдержанность. Длительное воздействие неблагоприятных социальных факторов может быть причиной психопатического развития личности, его искаженного психического формирования. Первичные и рецидивные преступления у психопатических личностей встречаются в два раза чаще, чем у психически здоровых лиц;

2) последствия черепно-мозговой травмы – 15,4% от общего количества психических расстройств. К черепно-мозговой травме относятся все виды повреждения головы, включая мелкие ушибы и порезы черепа; к более серьезным повреждениям при черепно-мозговой травме относятся: перелом черепа, сотрясение мозга, контузия. Черепно-мозговая травма может развиться у любого человека в любом возрасте, так как является результатом травмы. Повреждение мозга может произойти при родах. Наиболее частыми причинами черепно-мозговой травмы являются дорожно-транспортные происшествия, нападения и физическое насилие. К некоторым последствиям черепно-мозговой травмы относятся: эпилепсия, снижение в определенной степени умственных или физических способностей, депрессия, потеря памяти, личностные изменения. Однако стоит отметить, что не всегда наличие черепно-мозговой травмы вызывает явные психические нарушения, также как и отсутствие черепно-мозговой травмы не всегда может свидетельствовать о психическом здоровье человека;

3) органическое поражение центральной нервной системы – 8,1% от общего количества психических расстройств. Изменение личности или познавательной способности на почве органического поражения центральной нервной системы – хронические, легкие состояния расстройства памяти и интеллекта, часто сопровождающиеся повышенной раздражительностью, ворчливостью, апатией и жалобами на физическую слабость. Симптомы органического поражения центральной нервной системы могут быть различными, в зависимости от основного заболевания, на фоне которого оно развивается. Состояние, приобретенное вследствие органического поражения центральной нервной системы, проявляется в нарушении интеллекта, мышления, памяти, понимания, речи;

4) олигофрения (дебильность) – 8,1% от общего количества психических расстройств. Данный вид психической аномалии характеризуется наличием врожденного или приобретенного в раннем детстве (до трех лет) общего психического недоразвития с преимущественной недостаточностью интеллектуальных способностей. Лица с признаками интеллектуальной неполноценности в степени дебильности характеризуются явной недостаточностью познавательной деятельности (недоразвитие интеллекта со слабостью абстрактного мышления, неспособностью к обобщению). Речь, как

правило, плохо развита, способность к сосредоточению внимания снижена; неглубокие нарушения памяти и недостаточная способность к усвоению нового. Им свойственны слабость самообладания, неспособность подавлять влечение, недостаточное обдумывание своих поступков и повышенная внушаемость. Дебильность обозначает легкую степень олигофрении, характеризуемую примитивностью суждений и умозаключений, недостаточной дифференциацией эмоций, ограниченностью возможности обучения, сниженной общественной адаптацией;

5) шизофрения – 8,1% от общего количества психических расстройств. Указанный вид психической аномалии означает психическое расстройство, влияющее на многие функции сознания и поведения, в том числе мыслительные процессы, восприятие, эмоции (аффекты), мотивацию и даже двигательную сферу. Как правило, шизофрения начинается в раннем возрасте (начало после 50 лет для шизофрении нетипично), в больших городах выявляется больше случаев заболевания, чем в пригородах или сельской местности. Различия в заболеваемости шизофренией между мужчинами и женщинами незначительны. Лица, у которых впоследствии развивается шизофрения, зачастую еще до начала заболевания отличаются рядом особенностей, например, они характеризуются плохой социализацией, могут быть «одиночками», т.е. им свойственны стойкие асоциальные черты;

6) эпилепсия – 7,3% от общего количества психических расстройств. Данный вид психической аномалии представляет собой хроническое психоневрологическое заболевание, характеризующееся склонностью к повторяющимся внезапным припадкам. Истинное число больных эпилепсией установить трудно, так как многие больные не знают о своем заболевании либо скрывают его. Заболевание редко приводит к смерти или грубому нарушению физического состояния либо умственных способностей больного, однако, у больных эпилепсией выше риск развития психических нарушений – депрессии, тревожных расстройств и психозов. Риск этих осложнений определяется этиологией припадков, их частотой и выраженностью, возрастом больного, предшествующими заболеваниями. У 20% больных развивается депрессия; среди больных эпилепсией повышен процент самоубийств;

7) алкоголизм – 9,2% от общего количества психических расстройств. Данный вид психической аномалии представляет собой нарастающее заболевание, определяющееся патологическим влечением к спиртным напиткам (психическая и физическая зависимость. Алкоголизм способствует развитию психопатий и психопатических черт характера и, следовательно, совершению преступных действий лицами, страдающими такими аномалиями. Алкоголикам, совершившим насильственные преступления, свойственны такие криминологически значимые черты, как повышенная раздражительность и агрессивность (95% случаев), конфликтность (70%), подозрительность и мнительность (27%), ревность (23%), садизм (99%) [161];

[161] Хурчак М.Н. Криминология. Общая часть. Конспект лекций: учебное пособие / М.Н. Хурчак. – М.: Берлин: Директ-Медиа, 2015. С. 164.

8) наркомания – 9,2% от общего количества психических расстройств. Указанный вид психической аномалии означает заболевание, возникающее в результате употребления наркотических средств. Характеризуется непреодолимым влечением к приему наркотиков, тенденцией к повышению употребляемых доз, психической и физической зависимостью. По мере развития болезни нарастают личностные изменения наркомана, изменения в его мотивационной структуре, отмечаются проявления социальной и психической деградации личности, приводящие к различным формам отклоняющегося поведения. В этой группе людей часто возникают самоубийства;

9) иное расстройство психики – 13,6% от общего количества психических расстройств [162].

Стоит согласиться с позицией Калманова Г.Б и Костюка М.Ф. о том, что уголовно-правовое значение психических аномалий различной природы состоит в том, что их правильное соотнесение с конкретным деянием, особенностями личности обвиняемого, ситуацией и обстоятельствами преступного деяния позволяют:

1) разграничивать состав преступления по субъективной стороне (формы вины, степень общественной опасности преступления и преступника);

2) выявлять распределение ролей соучастников при совершении групповых преступлений;

3) дифференцировать юридически значимые особенности личности от уголовно-релевантных патопсихологических нарушений;

4) более полно реализовывать принципы индивидуализации наказания ст. 2-7 УК РФ и т.д. [163].

Таким образом, в настоящее время наука и практика настоятельно требуют исследований, позволяющих понять, что представляют собой психические аномалии, какие виды психических аномалий существуют. В связи с этим были проанализированы различные позиции о понятии «психических аномалий», сделан вывод о том, что до настоящего времени не существует однозначного и единообразного понятия данного явления. Под психическими аномалиями предлагается понимать все расстройства психической деятельности, не достигшие психотического уровня и не исключающие вменяемости, но влекущие личностные изменения, которые могут привести к отклоняющемуся поведению. К видам психических аномалий можно отнести: расстройство личности (психопатию), последствия черепно-мозговой травмы, органическое поражение центральной нервной системы, олигофрению (дебильность), шизофрению, эпилепсию, алкоголизм, наркоманию и иные расстройства психики.

---

[162] Сазонова Н.И. Личностные особенности с психическими аномалиями, многократно судимых за насильственные преступления // Вестник Московского университета МВД России. 2009. № 2. С. 146.

[163] Калманов Г.Б., Костюк М.Ф. Особенности уголовно-правовой ответственности за насильственные преступления у лиц с психическими аномалиями // Российский следователь. № 21. 2012. С. 11.

Использованные источники:

1. Казарян М.А. Содержание понятия «психические аномалии (патопсихологические нарушения), не исключающие вменяемости» в криминологии [Текст] / М.А. Казарян // Законы России: опыт, анализ, практика. - 2011. - № 11. - С. 105-107.
2. Калманов Г.Б., Костюк М.Ф. Особенности уголовно-правовой ответственности за насильственные преступления у лиц с психическими аномалиями [Текст] / Г.Б. Калманов, М.Ф. Костюк // Российский следователь. - № 21. - 2012. - С. 10-13.
3. Кулаков А.В. Понятия, связанные с психическими девиациями осужденных [Текст] / А.В. Кулаков // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. - 2012. - № 7-2. - С. 82-87.
4. Психология труда. Юридическая психология. Часть 2. Сборник студенческих работ [Текст] / отв. редактор, доктор соц наук, проф. Ушамирская Г.Ф. – М.: Студенческая наука, 2012. – 1221 с.
5. Сазонова Н.И. Личностные особенности с психическими аномалиями, многократно судимых за насильственные преступления [Текст] / Н.И. Сазонова // Вестник Московского университета МВД России. - 2009. - № 2. - С. 144-148.
6. Хамзина А.Н., Гареева Э.Р. Криминалистическая характеристика лиц, имеющих психические аномалии [Текст] / А.Н. Хамзина, Э.Р. Гареева // Алеея науки. - Т. 2. - № 9. - 2017. - С. 674-677.
7. Хурчак М.Н. Криминология. Общая часть. Конспект лекций: учебное пособие [Текст] / М.Н. Хурчак. – М.: Берлин: Директ-Медиа, 2015. – 216 с.
8. Цветков В.Л. Профайлинг в деятельности органов внутренних дел: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Юриспруденция» и «Правоохранительная деятельность» [Текст] / В.Л. Цветков. – М.: ЮНИТИ-ДАНА: ЗАКОН И ПРАВО, 2015. – 254 с.

УДК 347

Назаров Олег Станиславович
студент магистратуры 2 курса
Института права ФГБОУ ВО «ЧелГУ»
Россия, г. Челябинск
Научный руководитель: Новокшонова Нина Александровна,
кандидат юридических наук, доцент

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОЙ ПРИРОДЕ КОРПОРАТИВНЫХ ПРАВ И ОБЯЗАННОСТЕЙ УЧАСТНИКОВ АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА

Аннотация: *Указанная статья посвящена анализу правовой природы корпоративных прав и обязанностей участников акционерного общества.*

Автором рассматриваются концепции правовой природы корпоративных прав и обязанностей, делается вывод о самостоятельной гражданско-правовой природе корпоративных прав и обязанностей участников акционерного общества.

Ключевые слова: *корпоративные права и обязанности, акционерное общество, правовая природа.*

TO THE QUESTION OF THE LEGAL NATURE OF CORPORATE RIGHTS AND OBLIGATIONS OF PARTICIPANTS OF THE JOINT-STOCK COMPANY

Abstract: *The article is devoted to the analysis of the legal nature of corporate rights and obligations of the joint-stock company participants. The author examines the concepts of the legal nature of corporate rights and obligations, concludes that the corporate rights and duties of the joint-stock company's corporate rights are independent.*

Keywords: *corporate rights and obligations, joint-stock company, legal nature.*

В настоящее время в юридической науке является дискуссионным вопрос о правовой природе корпоративных прав и обязанностей участников акционерного общества. Правовая природа корпоративных прав и обязанностей представляет собой совокупность определённых квалифицирующих особенностей, позволяющих определить их место в правовой системе, понять сущность данных прав и обязанностей.

Можно отметить, что на сегодняшний день в юридической литературе сложились три точки зрения о правовой природе корпоративных прав и обязанностей:

1) обосновывающая их вещно-правовую природу (Н.Н. Пахомова, В.К. Сперанский, К.Д. Кавелин, М.М. Арики и др.);

2) обосновывающая их обязательственно-правовую природу (Д.В. Мурзин и др.);

3) обосновывающая их самостоятельную гражданско-правовую природу (Д.В. Ломакин, М.М. Агарков, Е.А. Суханов, О.В. Гутников и др).

В частности, Н.Н. Пахомова обосновывает вещно-правовую концепцию корпоративных прав и обязанностей. Автор характеризует корпоративные отношения как «социально-экономические взаимосвязи, при помощи которых происходит трансформация индивидуальной собственности двух или более субъектов на определенные имущественные объекты в отношения собственности с множественным составом субъектов-собственников, характеризующиеся объединением имущества и деятельности этих субъектов для удовлетворения их однопорядковых интересов и реализации общих целей» [164].

Вещно-правовую природу корпоративных отношений и корпоративных прав и обязанностей, составляющих их содержание, поддерживает также В.К.

[164] Пахомова Н.Н. Цивилистическая теория корпоративных отношений / Н.Н. Пахомова. – Издательство: Налоги и финансовое право. Екатеринбург, 2005. С. 68.

Сперанский, который указывает, что субъектами корпоративного отношения являются участники юридического лица, а объектом – его единый имущественный комплекс [165].

К.Д. Кавелин также корпоративные права и обязанности участников акционерных обществ прямо причислил к вещным, указывая на то, что «отношения членов акционерных компаний имеют предметом имущества и ценности и потому представляют, сами по себе, юридические отношения по имуществу и ценностям». Под отношениями по имуществу и ценностям он понимает вещные правоотношения [166].

Анализируя точки зрения, обосновывающие вещно-правовую природу корпоративных прав и обязанностей, следует признать их несостоятельность, т.к. корпоративные права невозможно признать вещными, поскольку владельцы корпоративных прав управляют общим имуществом только косвенно, путем влияния на деятельность самой корпорации. Иначе говоря, это права не в отношении имущества, а в отношении юридического лица, позволяющие влиять на формирование его воли и волеизъявления.

Разделяя позицию о том, что права участников корпорации не являются вещными, необходимо рассмотреть признаки последних и провести четкое разграничение. В теории гражданского права наибольшее распространение получил подход, согласно которому в качестве основных признаков вещных прав возможно выделить следующие:

1) объектом данных прав могут служить только индивидуально определенные вещи, с гибелью которых вещное право прекращается;

2) указанные права оформляют непосредственное господство лица над вещью, которое заключается в том, что управомоченное лицо вправе самостоятельно воздействовать на вещь без участия третьих лиц;

3) абсолютный характер прав – выражается в правоотношениях управомоченного лица с неограниченным кругом третьих лиц, исключается их возможность препятствовать управомоченному лицу в использовании вещи либо воздействовать на вещь без его разрешения;

4) гражданско-правовая защита с помощью особых вещно-правовых исков;

5) перечень и содержание вещных прав императивно, данные права исчерпывающим образом определяются законом (numerus clausus) [167].

С учетом рассмотренных признаков вещных прав можно осуществить их отграничение от корпоративных прав, которое состоит в следующем.

Во-первых, корпоративные отношения складываются между определенным кругом субъектов – участниками корпорации и самой корпорацией, имеющими взаимные права и обязанности, что позволяет сделать вывод об относительном характере указанных правоотношений. В

---

[165] Сперанский В.К. Именные эмиссионные ценные бумаги в системе корпоративного и акционерного правоотношений: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Краснодар, 2005. С. 10.

[166] Ушницкий Р.Р. Гражданско-правовая форма корпоративного отношения: дис. ... канд. юрид. наук. Якутск, 2013. С. 64.

[167] Кочнев А.С. Отграничение корпоративных прав от вещных и обязательственных прав, регулируемых гражданским законодательством // Контентус. 2017. № 2 (55). С. 57.

связи с этим значительное различие между вещными и корпоративными правами обнаруживается в их правовой природе: первые являются абсолютными, вторые – относительными.

Во-вторых, корпоративные права не характеризуются признаком господства над вещью – не все права участников корпорации могут быть реализованы ими самостоятельно. Так, акционер не может реализовать право на получение доступа к протоколам заседаний коллегиального исполнительного органа общества исключительно самостоятельными действиями – данному праву корреспондирует обязанность общества предоставить доступ к соответствующим документам, закрепленная в п. 1 ст. 91 Федерального закона «Об акционерных обществах». Более того, в корпоративных отношениях отсутствует сама вещь как объект – внося свое имущество в уставной капитал, участники теряют на него право собственности, при этом возможно внесение не только вещей, но и имущественных прав либо иных имеющих денежную оценку прав.

В-третьих, на права участников корпораций, в отличие от вещных прав, не распространяется принцип numerus clausus. Так, согласно ст. 65.2 ГК РФ, содержащей перечень корпоративных прав и обязанностей, данный перечень является открытым - участники корпорации могут иметь помимо перечисленных другие права и обязанности, предусмотренные законом или учредительным документом корпорации.

В-четвертых, права участников корпораций не могут быть защищены при помощи вещно-правовых исков [168].

Позицию о том, что корпоративные права и обязанности не имеют вещно-правовую природу поддерживают такие цивилисты как А.С. Кочнев, Д.В. Ломакин и др.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что корпоративные права не являются вещно-правовыми.

Рассматривая соотношение корпоративных и обязательственных прав, следует отметить, что ранее и доктрина, и законодательство практически единогласно исходили из обязательственного характера корпоративных прав, что подтверждалось текстами ГК РФ и специальных законов о юридических лицах. Так, в п. 2 ст. 48 ГК РФ в редакции, действовавшей до 1 сентября 2014 г., было указано, что хозяйственные товарищества и общества, производственные и потребительские кооперативы относятся к юридическим лицам, в отношении которых их учредители (участники) имеют обязательственные права.

Цивилист Д.В. Мурзин также поддерживал позицию о том, что корпоративные права имеют обязательственно-правовой характер, поскольку корпоративные (или управленческие) правомочия акционера предстают как имущественные обязательственные отношения по совокупности нескольких признаков: 1) возможность их денежной оценки; 2) оборотоспособность,

[168] Кочнев А.С. Отграничение корпоративных прав от вещных и обязательственных прав, регулируемых гражданским законодательством // Контентус. 2017. № 2 (55). С. 60.

возможность свободного отчуждения, обращения права на управление акционерным обществом; 3) возможность принудительного исполнения права на управление корпорацией [169].

В дальнейшем в результате реформы общих положений об обязательствах в ст. 307.1 ГК РФ появилась норма о том, что к требованиям, возникшим из корпоративных отношений, применяются общие положения об обязательствах, поскольку иное не установлено ГК РФ, иными законами или не вытекает из существа соответствующих отношений.

Кроме того, в законодательстве, которое большинством исследователей справедливо именуется корпоративным, встречаются прямые указания на обязательственный характер правоотношений, складывающихся в отдельных видах корпораций. Так, в ст. 2 Федерального закона от 26 декабря 1995 г. N 208-ФЗ «Об акционерных обществах», определяющей основные положения об акционерных обществах, само акционерное общество рассматривается как коммерческая организация, уставный капитал которой разделен на определенное число акций, удостоверяющих обязательственные права участников общества (акционеров) по отношению к обществу.

Стоит отметить, что такое отождествление корпоративных и обязательственных прав, содержащееся в ГК РФ и специальном законодательстве, является не совсем верным, т.к. порождает смешение корпоративных и обязательственных правоотношений.

В.П. Мозолин полагает, что характеристика прав акционеров по отношению к обществу как обязательственных не является точной. Внутренние отношения между акционерами и обществом, с его точки зрения, строятся не по обязательственной модели, где стороны выступают в качестве независимых друг от друга участников правоотношения. Акционерные отношения — это отношения участия (членства) в делах данного общества, в том числе в решении вопросов по управлению и распоряжению его имуществом [170].

Считается, что корпоративные права не являются обязательственными, в связи с чем можно провести их разграничение.

Во-первых, отличия обнаруживаются уже в самом предмете. Так, по мнению Д.В. Ломакина, юридический объект обязательства должен быть четко определен, в противном случае кредитор лишится возможности осуществить свое право требования, поскольку нельзя установить факт исполнения или неисполнения чего-то аморфного, не подлежащего идентификации [171]. Е. А. Суханов также отмечал, что из содержания таких действий должно быть определенно ясно, что именно обязан сделать

---

[169] Мурзин Д.В. Ценные бумаги как юридические конструкции гражданского права: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Екатеринбург, 2001. С. 14.

[170] Гурьев В.Н. Соглашение акционеров как основание возникновения корпоративных правоотношений // Вестник Московского университета МВД России. № 8. 2010. С. 92.

[171] Ломакин Д.В. Корпоративные правоотношения: общая теория и практика ее применения в хозяйственных обществах [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=CMB&n=16223#0 (дата обращения 01.03.2018).

конкретный должник [172]. В отличие от этих определенных действий объектом корпоративных правоотношений является не отдельное действие или совокупность действий организации, а ее деятельность и результаты такой деятельности.

Во-вторых, критерием разграничения служат субъекты рассматриваемых отношений. Субъектами обязательственных отношений являются управомоченное лицо (кредитор) и обязанное лицо (должник). Корпоративные отношения представляют собой более сложное явление, поскольку одни субъекты (участники) формируют волю другого (корпорации), но при этом должны подчиняться ей, даже если их воля была направлена на принятие иного решения. Например, если акционер голосовал за выплату дивидендов на общем собрании, но из-за недостаточного количества голосующих акций не смог повлиять на решение о невыплате дивидендов, он должен будет подчиниться данному решению в соответствии со ст. ст. 42, 49, 59 ФЗ «Об акционерных обществах».

В-третьих, в соответствии с п. 1 ст. 408 ГК РФ обязательства прекращаются исполнением, тогда как корпоративные права участников корпорации существуют все время, пока сохраняется их (участников) статус.

Также корпоративные права и обязанности, действующие неопределенно длительное время, отличаются этим от обязательств, которые не могут иметь бессрочный характер.

В-четвертых, в качестве отдельного признака корпоративных прав некоторые исследователи-правоведы, например, А.А. Зурабян, выделяют особые юридические факты, с которыми связывается их возникновение, прекращение и изменение: решение учредителей или общего собрания членов корпорации [173]. Этим они также отличаются от прав обязательственных, возникающих в большинстве случаев из договоров или деликтов.

В-пятых, обязательственные права и обязанности возникают непосредственно в гражданском обороте, тогда как корпоративные носят организационно-имущественный характер, оформляя организацию управления и использования корпоративного имущества [174].

В-шестых, корпоративные права являются особыми внутренними правами, складывающимися в связи с собственной организацией корпорации как субъекта права, в то время как обязательственные права можно отнести к внешним правам, возникающими между субъектами права в гражданском обороте [175].

Кроме того, важно отметить, что вышестоящие судебные инстанции также разделяют корпоративные и обязательственные правоотношения. Так, в Обзоре судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 3

---

[172] Суханов Е.А. Сравнительное корпоративное право [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=CMB&n=17605#0 (дата обращения 01.03.2018).

[173] Зурабян А.А. Корпоративные правоотношения как вид гражданских правоотношений: дис. ... канд. юрид. наук. Москва, 2008. С. 42.

[174] Кочнев А.С. Отграничение корпоративных прав от вещных и обязательственных прав, регулируемых гражданским законодательством // Контентус. 2017. № 2 (55). С. 64.

[175] Гутников О.В. Содержание корпоративных отношений // Журнал российского права. 2013. № 1. С.32.

(2015) разделены категории споров на споры, возникающие из корпоративных правоотношений и споры, возникающие из обязательственных правоотношений [176]. При этом в качестве спора, возникшего из корпоративных правоотношений, рассматривается спор, возникший между участниками акционерного общества. Следовательно, вышестоящие судебные инстанции корпоративные правоотношения (а также соответственно корпоративные права и обязанности, которые составляют их содержание) выделяют в качестве отдельной группы, обособленной от обязательственных правотношений.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод о том, что корпоративные права и обязанности не являются обязательственными.

В связи с тем, что корпоративные права и обязанности не являются вещными и обязательственными, можно однозначно сказать о том, что они имеют особую гражданско-правовую природу, выступают в качестве самостоятельной группы прав и обязанностей.

Использованные источники:

1. Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 3 (2015) (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 25.11.2015) // Бюллетень Верховного Суда РФ. - N 3. – март. - 2016.
2. Гурьев, В.Н. Соглашение акционеров как основание возникновения корпоративных правоотношений [Текст] / В.Н. Гурьев // Вестник Московского университета МВД России. - № 8. - 2010. - С. 90-96.
3. Гутников, О.В. Содержание корпоративных отношений [Текст] / О.В. Гутников // Журнал российского права. - 2013. - № 1. - С. 26-39.
4. Зурабян, А.А. Корпоративные правоотношения как вид гражданских правоотношений: дис. ... канд. юрид. наук [Текст] / А.А. Зурабян. - Москва, 2008. – 219 с.
5. Кочнев, А.С. Отграничение корпоративных прав от вещных и обязательственных прав, регулируемых гражданским законодательством [Текст] / А.С. Кочнев // Контентус. - 2017. - № 2 (55). - С. 54-67.
6. Ломакин, Д.В. Корпоративные правоотношения: общая теория и практика ее применения в хозяйственных обществах [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=CMB&n=16223#0 (дата обращения 01.03.2018).
7. Мурзин, Д.В. Ценные бумаги как юридические конструкции гражданского права: автореф. дис. ... канд. юрид. наук [Текст] / Д.В. Мурзин. - Екатеринбург, 2001. – 23 с.
8. Пахомова, Н.Н. Цивилистическая теория корпоративных отношений [Текст] / Н.Н. Пахомова. – Издательство: Налоги и финансовое право. Екатеринбург, 2005. – 336 с.

[176] «Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации N 3 (2015)» (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 25.11.2015) // Бюллетень Верховного Суда РФ, N 3, март, 2016.

9. Сперанский, В.К. Именные эмиссионные ценные бумаги в системе корпоративного и акционерного правоотношений: автореф. дис. ... канд. юрид. наук [Текст] / В.К. Сперанский. - Краснодар, 2005. – 29 с.

10. Суханов, Е.А. Сравнительное корпоративное право [Электронный ресурс] // URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=CMB&n=17605#0 (дата обращения 01.03.2018).

11. Ушницкий, Р.Р. Гражданско-правовая форма корпоративного отношения: дис. ... канд. юрид. наук [Текст] / Р.Р. Ушницкий. - Якутск, 2013. – 203 с.

УДК 341.95

Ельцова Е.М.
студент магистратуры
1 курс, юридический факультет
Пермский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Пермь

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ ПОЛОЖЕНИИ ГРАЖДАН ЕВРОСОЮЗА

Аннотация*: В статье рассматриваются проблемные вопросы правового положения граждан ЕС. Автор анализирует права граждан ЕС, закрепленные в учредительных документах и директивах ЕС. В статье также рассмотрены статистические данные по данному вопросу, информация о политических последствиях европейской интеграции. Автор приходит к выводу о незавершенном характере формирования института гражданства ЕС.*

Ключевые слова*: европейская интеграция, европейское право, Европейский союз, гражданство Евросоюза, правовой статус.*

TO THE QUESTION OF THE LEGAL POSITION OF THE EUROPEAN UNION CITIZENS

Annotation*: The article describes the problematic issues of the legal position of the European Union citizens. The author analyzes the rights of the EU citizens which are confirmed in the constitutive acts and directives of the EU. The article also includes the statistics on the issue, information about the political effects of the European integration. The author comes to a conclusion that the process of forming the institute of European citizenship is unfinished.*

Key words*: European integration, European Union, European law, EU citizenship, legal position.*

Как известно, гражданство является одним из важнейших атрибутов государственности. Анализируя гражданство ЕС, необходимо понимать, с какой целью создавался данный правовой статус и каким является содержание прав и обязанностей в основных договорах Европейского Союза.

Право ЕС не содержит «стандартного» перечня основных прав и свобод человека и гражданина, который, как правило, отражается в конституциях государств-членов. Договор о ЕС 1992 г. преодолевает данное несовершенство, устанавливая в ст. 6, что Союз уважает основные права личности: присоединяется к Конвенции о защите прав человека и основных свобод; основные права, как они гарантированы Европейской конвенцией о защите прав человека и основных свобод, и как они вытекают из общих для государств-членов конституционных традиций, входят в содержание права Союза в качестве общих принципов [1]. Кроме того, признаются права, свободы и принципы, изложенные в Хартии ЕС об основных правах [2, с. 302-314].

В соответствии с ч. 2 ст. 20 ДФЕС «Недискриминация и гражданство Союза», в качестве важнейших дополнительных прав граждан ЕС выступают:

- право свободно передвигаться и проживать на территории государств-членов (т.е. на территории всех стран ЕС, а не только своего родного государства);

- право избирать и быть избранным в Европейский парламент, а также на муниципальных выборах в государстве-члене, где они проживают, на тех же условиях, что и граждане данного государства;

- на территории третьей страны, где не представлено государство-член, гражданами которого они являются – право пользоваться защитой со стороны дипломатических и консульских учреждений любого государства-члена на тех же условиях, что и граждане данного государства.

Безусловно, во главе угла стоит первое право – на свободное передвижение, являясь важным аспектом интеграции. И согласно результатам опроса: «Что значит для Вас быть гражданином Евросоюза, чем привлекает Вас Европейский Союз?» - 51% отвечают «правом на свободу перемещения»; 57% - «правом на труд»; 42% - «надеждой на получение образования» [3, с. 687].

На практике проявились не только положительные стороны. Интеграция в экономике дала серьезный импульс для развития миграции, особенно это касается стран Восточной Европы, в силу отсталости их экономики, и способна породить некоторые межнациональные проблемы. Так, массовый приток иммигрантов из стран Восточной Европы в Западную привел к недовольствам трудящихся, что выразилось в больших потерях местных работников.

Анализ прав, как они закреплены в новой редакции учредительных документов ЕС, показывает, что правом № 1 является право на свободу передвижения и проживания на территории государств-членов [4, с. 867]. Кроме того, данное право впервые было поставлено в один ряд с правом на жизнь, личную неприкосновенность и другими основополагающими правами

в текст Хартии ЕС об основных правах. Следует обратить внимание, что право дипломатической и консульской защиты граждан ЕС, предоставляется именно государством-участником, но никак не самим ЕС.

Несмотря на возможные параллели гражданства ЕС и национального гражданства, важно отметить, что «первое» не предусматривает настолько тесной связи в конституционном смысле в системе «Гражданин и ЕС», при осуществлении всех перечисленных прав, а также некоторых обязанностях.

Проблема возникает в том, что в договоре отсутствуют прямо предусмотренные обязанности гражданина ЕС. Статья 8 Договора о ЕС 1992г. гласит: «граждане Союза наделяются правами и исполняют обязанности в соответствии с настоящим Договором». Дальнейшей конкретизации содержания обязанностей в Договоре о ЕС не следует.

Следует отметить, что большое влияние на жизнедеятельность, в частности, на статус трудящихся оказывают различные регуляторные правила - Директивы. Так, Директива о некоторых аспектах организации рабочего времени [5] повлекла невыгоду для работодателя относительно найма работников, трудности использования наличного персонала и рост затрат на увольнение плохо работавших работников.

Что касается Хартии ЕС об основных правах, то главной идеей Преамбулы и всей Хартии является провозглашение в абзаце 2 того, что ЕС «помещает человеческую личность в центр своей деятельности посредством введения гражданства Союза и создания пространства свободы, безопасности и правосудия». Однако дисбаланс прав и обязанностей подтверждает и анализ норм Хартии: гражданам дарованы десятки различных прав, но практически нет обязанностей.

Стоит отметить, что многие права в Маастрихтском договоре, ДФЕС, Хартии основных прав ЕС аналогичны положениям других нормативных актов о правах и свободах личности. Общие основные права содержала в себе еще Декларация прав и свобод человека 1948 г. (это и право на жизнь, свободу, личную неприкосновенность, презумпцию невиновности, право на защиту, право на труд и т.д.) [6], а положения о правах ребенка, регулируемые ст. 24 Хартии, гораздо более подробно и удачно раскрыты в Декларации прав ребенка 1959 г. [7]. В связи с этим, можно говорить о том, что содержание данных договоров ничего существенно нового не привносит, и в своей сущности носит «прогосударственный» и декларативный характер.

Политика некоторых европейских стран идет в разрез с тенденциями учредительных документов. Так, в 2010 году во Франции состоялась высылка цыган из страны. Интересно, что депортированы они были в Болгарию и Румынию, как выходцы из стран Восточной Европы. Данный пример подтверждает раннее высказанное мнение о поспешности и неподготовленности к введению единого гражданства, а также внутренних противоречивых интересах государств и Евросоюза.

Можно сделать несколько выводов из вышесказанного. Гражданство - один из важнейших в теории институтов, устанавливающих социально-правовую связь между населением, проживающим на какой-либо территории

и государство как политической организацией. На современном этапе, мы можем говорить лишь о существовании института гражданства ЕС, только в тесной связи с национальным гражданством государств-членов ЕС.

Проведенный анализ норм показывает, что в основных документах ЕС существует дисбаланс прав и обязанностей. Несмотря на то, что в Договоре о ЕС все-таки предусмотрены определенные права гражданина ЕС, как показал анализ норм, их перечень представляется относительным и условным. Это противоречит традиционному понятию гражданства, поскольку отсутствуют взаимные права и обязанности гражданина и государства. В ЕС нет той самой двусторонней связи между Европейским народом и Союзом. У граждан отсутствует возможность влияния на власть, что свидетельствует, по сути, о декларативном характере содержания этих документов, и позволяет говорить о данном институте как искусственно созданном, который лишь формально объединяет население. Думается, что введение гражданства является неудачным и противоречит воле народа, поскольку они не считают себя таковыми, сохраняя реальную взаимную связь лишь со своим государством.

Является не вполне ясной цель создания института гражданства ЕС. Возможно, введением этого такого правового статуса виделась возможность подвести граждан под единый знаменатель, начать формировать единые европейские ценности и наконец, облик европейского гражданина. Но не был сделан учет того, насколько разрозненным является население ЕС. На сегодняшний день ЕС переживает кризис, всплывают всевозможные противоречия. У граждан отсутствует понимание единой общности, понимания друг друга как одной «семьи».

В настоящее время во многих государствах ЕС существует национализм, это проявляется от устройства на работу в другом государстве до преступной статистики против членов других государств. Кроме того, ЕС является оторванным от своих граждан и в политической жизни, что подтверждает низкая явка и отсутствие интереса к выборам в Европарламент. В связи с этим, думается, можно говорить о том, что гражданство является слабо подкрепленной категорией в системе наднационального аппарата ЕС. Для появления этого института еще недостаточно сложилась социальная, культурная и историческая база. Таким образом, процесс формирования института гражданства носит незавершенный характер.

Использованные источники:

1. Договор о Европейском Союзе (Подписан в г. Маастрихте 07.02.1992) // [Электронный ресурс] – режим доступа. – СПС «Консультант-плюс» (дата обращения 27.04.2018).

2. Хартия основных прав Европейского Союза от 07 декабря 2000 г. // Московский журнал международного права. 2003. № 2. С. 302-314.

3. Марченко М.Н., Дерябина Е.М. Правовая система Европейского Союза: монография. – 704 с.

4. Четвериков А.О. Гражданство Европейского Союза как правовая форма либерализации трансграничных общественных отношений между государствами-членами ЕС // Lex Russica. 2010. № 4. С. 860-872.

5. Директива 2003/88/ЕС Европейского парламента и совета от 4 ноября 2003 г. о некоторых аспектах организации рабочего времени // [Электронный ресурс] – режим доступа. – СПС «Консультант-плюс» (дата обращения 27.04.2018).

6. Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10.12.1948) // Российская газета. N 67. 05.04.1995.

7. Декларация прав ребенка (Принята 20.11.1959 Резолюцией 1386 (XIV) на 841-ом пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН) // [Электронный ресурс] – режим доступа. – СПС «Консультант-плюс» (дата обращения 27.04.2018).

УДК 339.972

Прокофьева Д.А.
студент
2 курс, факультет «Институт экономики, управления и социальных технологий»
Казанский национальный исследовательский технический университет им. А.Н. Туполева-КАИ
Россия, г. Казань

К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И СОСТОЯНИИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *данная статья посвящена рассмотрению основного правового регулирования внешнеэкономической деятельности и состояния внешней торговли РФ.*

Ключевые слова: *правовое регулирование внешнеэкономической деятельности РФ, внешняя экономика, правовое регулирование, внешняя торговля РФ.*

Annotation: *This article is devoted to the consideration of the main legal regulation of foreign economic activity and the state of foreign trade of the Russian Federation.*

Key words: *legal regulation of foreign economic activity of the Russian Federation, external economy, legal regulation, foreign trade of the Russian Federation.*

В данной статье мы обратимся к рассмотрению основного правового регулирования внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации, а также уделим внимание состоянию внешней торговли нашего государства на сегодняшний день. Если анализировать внешнюю экономику развитых стран мира, то можно увидеть, что там уже давно определился специальный механизм регулирования внешнеэкономической ситуации на государственном уровне. А создан он с одной только целью – регулировать внешнеэкономическую ситуацию в стране. Есть также определенный ряд

средств, который будет направлять и регламентировать внешнеэкономическую ситуацию. С точки зрения Авдокушина Е.Ф. «Главным образом сюда можно отнести таможенные пошлины, ограниченность ввоза и вывоза различных товаров путем установления определенных количественных или стоимостных лимитов (контингентов), денежно – валютные ограничения, возможности по изменению валютного курса и разнообразных обязательных правил совершения коммерческих и других сделок с зарубежными фирмами и компаниями» [1]. Такое разграничение внешнеэкономической деятельности осуществляется законами и многочисленными подзаконными нормативными актами. В любом правовом государстве, на сегодняшний момент есть акты, которые регулируют несколько видов предпринимательской деятельности, в РФ можно рассмотреть следующие: Федеральный закон от 13 октября 1995 г. «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» – в нем просматривается государственное регулирование внешнеторговой деятельности, порядок ее осуществления российскими и иностранными лицами; права, обязанности и ответственность органов государственной власти в данной сфере [2]. Федеральный закон от 14 апреля 1998 г. «О мерах по защите экономических интересов РФ при осуществлении внешней торговли товарами» - не только устанавливает перечень мер, которые реализуют защиту экономических интересов РФ при осуществлении внешней торговли товарами, а определяет порядок их введения и применения [3]. Федеральный закон от 18 июля 1999 г. «Об экспортном контроле» - устанавливает принципы осуществления государственной политики, правовые основы деятельности органов государственной власти в области экспортного контроля, а также определяет права, обязанности и ответственность участников внешнеэкономической деятельности [4].

Если рассматривать внешнюю экономику во всех проявлениях, то в ней проходит постоянное взаимодействие двух противоположных тенденций: политика свободной торговли - фритредерство и протекционизм, т.е. политика, ограничивающая объем торговли в целях защиты местных производителей от порабощения иностранных фирм или компаний. Современное фритредерство выступает в новом свете, то есть делает торговлю свободной, открытой. Это отвечает интересам промышленно развитых государств, которые могут обладать конкурентными преимуществами, а также государства, которые рассматривают основополагающий прирост своего внешнего дохода в постоянном внешнем захвате экспорта.

Сегодняшняя политика замены импорта в процессе индустриализации пытается преодолеть экономическую отсталость, что часто предполагает протекционистские меры в отношении импорта и поощрительные - в отношении экспорта. Меры ограничения могут быть в виде: импортных пошлин - акцизных налогов на ввозимый товар. Импортные пошлины являются примером экономических обязательств, когда ввоз товаров не запрещается, но за каждую единицу ввозимого товара нужно платить. Бывает

так, что сама пошлина многократно превышает рыночную стоимость импортного товара.

Также применяются нетарифные барьеры, они определяются более ограничивающими методами, чем тарифы. Здесь просматриваются административные ограничения - прямые меры воздействия, которые предусматривающие запреты. Существует несколько видов нетарифных барьеров: экспортно-импортные квоты – регламентирование размера ограничений на объемы экспорта и импорта; лицензирование экспорта и импорта, имеющее ввиду разрешение от государственных органов на импорт или экспорт товаров, свободный ввоз или вывоз которых не предусмотрен. Многие страны через государственные органы выдают разрешения на экспортную торговлю некоторыми видами товаров, которые заносятся в списки лицензируемых по ввозу и вывозу: автоматическая лицензия - разрешение на беспрепятственный импорт или экспорт товара в течение некоторого периода времени и неавтоматическая лицензия – единовременный импорт или экспорт товара. Некоторые иностранные государства применяют нетарифный механизм регулирования ввоза товаров: антидемпинговые пошлины - при ввозе товаров по низким ценам предполагаемых издержек на их производство и компенсационные пошлины – когда выявлено, что экспортер товара получил государственную субсидию на его производство. Эти два подхода прекрасно совмещаются друг с другом. Политика протекционизма достаточно гибкая. Чего не скажешь в последнее время о нашем государстве и импорте из за рубежа. Если обратиться к истории, то в 1947 году западные государства подписали Генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ), что естественно понизило тарифы на ввоз и вывоз товаров. К примеру, в начале века пошлины которые собирали с ввозимых товаров превышали 42 % от стоимости облагаемого импорта, то к концу века они понизились до 4 %. Рассмотрим состояние экономики нашего государства на сегодняшний день, не стоит, конечно, забывать и о санкциях, наложенных на наше государство иностранными государствами. Доля Российской Федерации на мировой арене не высока – всего около 2,9 %. На сегодняшний день Россия страна минерально – сырьевая и энергетическая, располагает огромными природными ресурсами и запасами. Можно наблюдать в последние два десятилетия небольшой рост объемов экспорта и импорта, по сравнению с кризисными годами. Вывоз отечественных товаров в страны дальнего зарубежья увеличился в 5 раз, а ввоз почти в десять. Вывоз товаров в страны ближнего зарубежья вырос в 5,5 раз, а ввоз иностранных товаров почти в 4 раза. Одним из самых прибыльных партнеров был Европейский союз, но после введения санкций торговля выросла с другими иностранными государствами: Китай, Нидерланды, страны восточного континента. Огромной проблемой для нашего государства является преобладание в вывозе минерально – сырьевых ресурсов более 70 %, тогда как развитые страны вывозят промышленную продукцию, технику, машины и т.д.

И стоит отметить большой процент ввоза в страну машин и техники из других стран, что не может не сказаться на экономическом благосостоянии

государства в целом. С точки зрения президента В.В. Путина: «Нужно большими темпами развивать машиностроение в стране» [5]. «Достижение Россией лидирующих позиций в глобальной экономике на основе эффективного участия в мировом разделении труда и повышения глобальной конкурентоспособности ее национального хозяйства возможно благодаря активизации ее внешней торговли» [6].

Можно наблюдать, что в странах, где проблемой является дефицит различных товаров, государство проводит протекционистскую политику «с обратным знаком», когда с помощью тех же пошлин и квот ограничивается не импорт, а экспорт. Политика же свободной торговли будет представлять собой комплекс соглашений двусторонних по сглаживанию ограничений внешнеэкономической деятельности между сотрудничающими странами. Различные международные договора, регулирующие эту сферу отношений, не применяют количественные ограничения вывоза - ввоза, т.е. квотирование и лицензирование.

Любое государство свои внешнеэкономические задачи определяет с историческими условиями своего генезиса. США, на данный момент борются за сохранение своих позиций: ввозят наукоемкие товары производственного назначения; развивают приток иностранных капиталов, которые используются главным образом для оплаты технической модернизации экономики. Главную роль во внешнеэкономических связях страны играют транснациональные корпорации, имеющие во всем мире сеть предприятий, объединенных кооперационными связями.

Азиатское государство - Япония, имея наибеднейший ресурно – природный состав, всегда экономически направлено на импорт необходимых топливных и сырьевых материалов, а экспорт осуществляет за счет наукоемких технологий.

В нашей стране внешнеэкономическая ситуация сравнивается с инвестиционной и коммерческой политикой. Основная цель торговой политики государства - создание благоприятных условий для российских экспортеров, импортеров, производителей и потребителей товаров и услуг, что во внешней торговле невозможно без свободного валютного законодательства, но при этом важно в приоритете ставить и государственные интересы. Ограничение внешней торговли товарами, услугами и интеллектуальной собственностью возможно в целях поддержания равновесия платежного баланса страны и защиты внешнего финансового положения. Правительство РФ может применять меры ограничения внешней торговли в случаях серьезного сокращения валютных резервов, а также для достижения разумного темпа увеличения валютных резервов.

Таким образом, стоит отметить, что в нашем государстве на должном уровне осуществляется правовое регулирование внешнеэкономической ситуации. Другое дело в самой внешнеэкономической ситуации в целом. В проблеме минерально – сырьевого государства, и не мало важно учитывать санкции вводимые против нашего государства. Стоит отметить в первом полугодии 2017 года внешнеторговый оборот увеличился на 29 %. Хорошие

показатели во внешней торговле продолжаются. Главный фактор - рост цен на нефть и другие минерально – сырьевые ресурсы, которыми богата наша страна.

Список использованных источников

1. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения. - // Учебное пособие – М.: ИВЦ «Маркетинг», 2015.
2. Федеральный закон от 13 октября 1995 г. № 157-ФЗ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности» [Электронный ресурс]. URL: http://www.government.ru. (дата обращения: 1.04.2018).
3. Федеральный закон от 14 апреля 1998 г. № 63 - ФЗ «О мерах по защите экономических интересов РФ при осуществлении внешней торговли товарами» [Электронный ресурс]. URL: http://www.government.ru. (дата обращения: 1.04.2018). (утратил силу)
4. Федеральный закон от 18 июля 1999 г. № 183-ФЗ «Об экспортном контроле» (ред. от 13.07.2015) [Электронный ресурс]. URL: http://www.government.ru. (дата обращения: 1.04.2018).
5. Внешнеэкономическая стратегия российской федерации до 2020 года [Электронный ресурс]. URL: http://www.government.ru. (дата обращения: 31.01.2014).
6. Бакеева Й.Р. Современное состояние внешней торговли России // Научное мнение» № 5, 2014, С.83-87.

УДК 342.9

Юшко Александр Викторович
кандидат юридических наук
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край
Алагов Артур Казбекович
студент
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»
г. Краснодар, Краснодарский край

К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМАХ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Аннотация: в данной статье рассмотрены актуальные проблемы административной ответственности несовершеннолетних, причины совершения правонарушений несовершеннолетними и пути их разрешения.

Ключевые слова: административная ответственность, несовершеннолетние, правонарушения.

Yushko Alexander
PhD in law
Fgbou VO "Kuban state agrarian UNIVERSITY
agrarian University named after I. T. Trubilin»
Krasnodar, Krasnodar region
Alagou Artur Kazbekovich
Student
Fgbou VO "Kuban state agrarian UNIVERSITY
agrarian University named after I. T. Trubilin»
Krasnodar, Krasnodar region

THE QUESTION OF THE PROBLEMS OF ADMINISTRATIVE RESPONSIBILITY OF MINORS

Abstract: *the article deals with the topical issues of administrative responsibility of minors, the reasons for committing offenses by minors and ways to resolve them.*

Key words: administrative responsibility, minors, offenses.

Проблема совершения правонарушений несовершеннолетних в настоящее время приобретает особую актуальность. Подобные правонарушения побуждают общество к особой озабоченности. Прежде всего это связанно с ростом преступности по данной категории. Опираясь на данные, предоставленные МВД России ежегодно к ним доставляется более полумиллиона подростков.

Каждый год в России десятки миллионов граждан совершают административные правонарушения, среди которых более 30% совершают граждане, не достигшие совершеннолетия. Причинами такой неблагоприятной статистики служат разнообразные факторы. Исследуя различную литературу, касающуюся данной проблемы, нельзя не обратить внимание на мнение Простякова В.В., который описывает следующие причины совершения правонарушений несовершеннолетними: [3, с. 24]

-Отрицательное влияние семьи- неблагополучная семья оказывает разлагающее действие, препятствует нормальному развитию.

-Психические расстройства- состояния, не исключающие вменяемости, ровно как и ответственности.

-Наличие судимости у близких родственников- данный факт оказывает неблагополучное воздействие при формировании личности несовершеннолетнего.

-Дефекты воспитания – проявляются в школах и других учреждениях, при некомпетентности и черствости преподавателя.

Необходимо заметить, что в действующем законодательстве не содержится дефиниции административной ответственности, невзирая на то, что в кодексе Российской Федерации об административных правонарушениях РФ (далее КоАП РФ) присутствует указание на то, что мерой административной ответственности служит административное наказание, применяющееся с целью перевоспитания лица, содеявшего административное правонарушение, и предупреждения совершения правонарушений. Подобный

изъян в праве порождает дискуссии среди ученых, что влечет за собой многие точки зрения по данному поводу. [2, с. 35-38]

В научной литературе присутствуют многообразные понятия административной ответственности. Согласно В.Т. Батычко, административная ответственность – это вид юридической ответственности, которая устанавливает обязанности лица претерпевать определенные лишения государственно-властного характера за содеянное административное правонарушение. Немного иное толкование у О.М. Якуба. По его мнению, административная ответственность – специальный вид юридической ответственности. При этом она является частью административного понуждения и обладает всеми его качествами (реализовывается субъектами функциональной власти в рамках внеслужебного подчинения и др.). [4]

Как мы видим, административную ответственность соединяют с использованием принудительных мер, рассматривают ее как предусмотренную запретами правовых норм реакцию на правонарушение и исполнение санкций.

Несмотря на отсутствие в КоАП РФ понятия «административная ответственность несовершеннолетних», диспозиция статьи 2.3 дает основание считать, что несовершеннолетние являются специальным субъектом административного права. В соответствии с кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях к административной ответственности может быть привлечен обусловленный круг субъектов. В частности, статьей 2.3 КоАП установлено, что административной ответственности подлежит лицо, достигшее на момент совершения административного правонарушения возраста шестнадцати лет. В этой же статье указанно, что лицо, совершившее преступление в возрасте от 16 до 18 лет, может быть освобождено от административной ответственности комиссией по делам несовершеннолетних и охране их прав с учетом определенных обстоятельств дела и данных о лице с применением к данному правонарушителю мер воздействия, предусмотренных федеральным законодательством о защите прав несовершеннолетних.[1]

Так же, при исследовании проблематики в области административной ответственности несовершеннолетних необходимо выделить некоторые особенности данной категории. В соотношении со взрослыми правонарушителями, цели административной ответственности, применяемой к несовершеннолетним, устанавливают меньший объем и степень ограничения или лишения прав и свобод несовершеннолетних лиц.

Подобным образом, в отношении представленной категории лиц могут применяться не все виды административного наказания, и административная ответственность устанавливается за правонарушения, предусмотренные ч. ч. 1, 2, 3 ст. 20.20, ст. 20.21, ст. 6.8 КоАП РФ и прочие, которые являются общественно опасными. Одной из особенностей так же является то, что наравне с несовершеннолетними могут быть привлечены и их родители, а за определенные проступки, несовершеннолетние вовсе не могут быть привлечены к административной ответственности.

Отталкиваясь от вышеизложенного, необходимо сказать, что несовершеннолетний возраст правонарушителя является обстоятельством, смягчающим административную ответственность. Учитывая представленные особенности, можно выделить основные проблемы в данной области.

Основными проблемами являются увеличенный возраст правонарушителя для привлечения к административной ответственности, что не разрешает в полном объеме достичь цели административного наказания, а также совершенное отсутствие ответственности правонарушителя в случае наложения административного штрафа на родителей и законных представителей.

С учетом того, что в последнее время наблюдается резкий рост административных правонарушений, совершенных несовершеннолетними, можно сказать, что законодатель при установлении возрастного предела не учел данных обстоятельств. Не случайно в науке уголовного права все чаще поднимается вопрос о снижении возраста, с которого должна наступать уголовная ответственность. А именно, предлагается проведение соответствующих криминалистических и социально-психологических исследований в данной области. Вопрос же о снижении возраста наступления административной ответственности в науке административного права, остается, к сожалению, малоизученным.

На практике органами внутренних дел было вынесено предложение снижения возраста административной ответственности несовершеннолетних до 14 лет за распространенные правонарушения. Это связанно с неэффективностью мер воспитательного характера.

Рационально, сравнив со статистикой правонарушений, определить в КоАП РФ возраст от 14 до 16 лет за следующие правонарушения: 1) мелкое хулиганство; 2) мелкое хищение; 3) за заведомо ложный вызов пожарной охраны, полиции, скорой медицинской помощи или иных специализированных служб; 4) за неподчинение законному распоряжению сотрудника полиции, военнослужащего либо сотрудника органов уголовно-исполнительной системы. Перечисленные правонарушения зачастую встречаются на практике. Несовершеннолетние часто понимают свою безнаказанность, и соответственно, это нередко является стимулом к совершению противозаконных действий.

Как было сказано, наравне с повышенным возрастом административной ответственности, актуальной проблемой является установление административной ответственности для родителей и законных представителей несовершеннолетних. Проблема заключается в том, что нарушитель фактически остается ненаказанным. Самым распространенным случаем является наложение административного штрафа за появление лиц до 16 лет в нетрезвом состоянии, а также распитие алкогольных напитков, употребление наркотических веществ без назначения врача в общественных местах.

В настоящее время в России особо обострилась проблема пьянства и наркомании среди подростков, не достигших 16 лет. Рост правонарушений в этой области позволяет сделать выводы о неэффективности данной меры

наказания, поэтому следует внести определенные корректировки и дополнения. За появление в общественных местах в состоянии опьянения, потребление наркотических средств и психотропных веществ без назначения врача, а также за распитие алкогольных и спиртосодержащей продукции в общественных местах установить административную ответственность для лиц от 14 до 16 лет в виде административного наказания – предупреждение. На несовершеннолетних от 14 до 16 лет, имеющих самостоятельный заработок, налагать административный штраф.

Подводя итог можно сказать, что нужно урегулирование правового статуса несовершеннолетнего, как субъекта административной ответственности, изменение и внесение в КоАП должных норм, которые санкционируют правильное и четкое регулирование данного вида субъектов, а также понизит уровень правонарушений, совершаемых несовершеннолетними.

Список литературы

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 дек. 2001 г. №195-ФЗ // Российская газета. – 2001. – 31 дек.

2. Алимова Э.А. О причинах административных правонарушений несовершеннолетних и способах их минимизации // Актуальные вопросы юридических наук: материалы II Междунар. науч. конф. (г. Челябинск, февраль 2015 г.) – Челябинск: Два комсомольца, 2015. – С. 35-38.

3. Простяков В. В. Психолого-педагогические причины и условия, влияющие на формирование девиантного поведения несовершеннолетних // Юридическая психология. № 1. 2011. С. 24.

4. Батычко В.Т. Административное право / В.Т. Батычко. - Таганрог.: ТИИ ЮФУ, 2008. - 346 С.

УДК 347

Кутеминская И.О.
студент
3 курс, факультет «Юриспруденция»
Институт Права Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
Алсынбаева Э. М., кандидат юридических наук,
старший преподаватель кафедры «Гражданское право»
Институт Права Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМЕ ПРАВОВОЙ РЕГЛАМЕНТАЦИИ ВОЗМЕЩЕНИЯ УЩЕРБА В РЕЗУЛЬТАТЕ НЕЗАКОННЫХ ДЕЙСТВИЙ ОРГАНОВ ДОЗНАНИЯ, СЛЕДСТВИЯ, ПРОКУРАТУРЫ И СУДА

Аннотация: *обвинительный уклон в отечественном уголовном процессе не редко приводит к ошибкам, который наносит моральный, материальный и физический ущерб гражданам. На сегодняшний день правовой механизм возмещения данного ущерба имеет весьма спорную регламентацию.*

Ключевые слова: *деликтные правоотношения, ущерб, возмещение вреда.*

Annotation: *the accusatory bias in the domestic criminal process does not rarely lead to mistakes that cause moral, material and physical damage to citizens. Today the legal mechanism of compensation of this damage has very disputable regulation.*

Key words: *tort legal relations, damage, indemnification.*

Деликтные правоотношения являются одним из наиболее дискуссионных институтов гражданско-правовой науки. Благодаря специфики данных правоотношений, возникающих не из договора, а из юридических фактов, их структура менее предсказуема, чем структура остальных гражданских правоотношений, а практика по ним не столь однородна.

Одной из наиболее интересных форм правоотношений, исходящих из причинения вреда, являются отношения по компенсации вреда, причинённого гражданину незаконными действиями органов дознания, предварительного следствия, прокуратуры и судом. Данная тематика представляет особый интерес потому, что находится на стыке уголовно-процессуального и гражданского права. Помимо того, данные правовые нормы напрямую корреспондируют с основными конституционными гарантиями человека и гражданина, закреплённый в ст. 53 Конституции Российской Федерации[177].

В Гражданском кодексе правила возмещения ущерба в результате незаконных действий органов дознания, предварительного следствия, прокуратуры и суда регламентированы ст. 1070. Данная статья относится к специальным правоотношения из причинения вреда, при которых государство возмещает ущерб независимо от виновности органа, принявшего незаконное решение.

Одной из основных проблем данного гражданско-правового института является перечень действий, в результате незаконного совершения которых органами дознания, следствия, прокуратуры и судами у гражданина возникает право на возмещение, который закреплен в ст. 1070 Гражданского Кодекса Российской Федерации[178]. Исходя из текста данной статьи можно сделать вывод, что перечень данных деяний закрытый. Однако, в таком случае не ясна логика составления данного перечня. Очевидно, что в него включены меры государственного воздействия в наибольшей степени ограничивающие права

[177] Конституция Российской Федерации, принята всенародным голосование 12 декабря 1993 года // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:http://www.pravo.gov.ru (дата обращения: 11.04.2018).

[178] Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:http://www.pravo.gov.ru (дата обращения: 11.04.2018).

человека и гражданина. Тем не менее ряд теоретиков права задаётся вполне справедливым вопросом, почему в данном перечне отсутствуют такие основания для компенсации как задержание в порядке ст. 91 Уголовно-процессуального Кодекса Российской Федерации, применение домашнего ареста в качестве меры пресечения, ряда иных мер процессуального принуждения и т.д[179].

В соответствии с ч. 2 ст. 1070 Гражданского Кодекса Российской Федерации возмещения вреда за данные деяния наступают в порядке ст. 1069 Гражданского Кодекса Российской Федерации. В таком случае не понятен сам смысл существования ст. 1070 Гражданского Кодекса. Данная норма по сути закрепляет дополнительную ответственность государства за определённый круг действий. При этом, в данный круг входит относительно «безвредная» подписка о невыезде, однако в нем отсутствует задержание, которое причиняет несравненно большие моральные и физические страдания, а также не в меньшей мере может повредить финансовому благополучию человека[180].

Схожая позиция прослеживается и в судебной практике. Конституционный Суд РФ в своем Определении от 4 декабря 2003 г. № 440-0 установил, что положение лица, задержанного в качестве подозреваемого и помещенного в условия изоляции, по своему правовому режиму, степени применяемых ограничений и претерпеваемых в связи с этим ущемлений тождественно положению лица, в отношении которого содержание под стражей избрано в качестве меры пресечения[181]. Следовательно, и вред, причиненный незаконными действиями органов дознания, предварительного следствия и прокуратуры, должен возмещаться государством в полном объеме независимо от вины соответствующих должностных лиц не только в прямо перечисленных в п. 1 ст. 1070 ГК Российской Федерации случаях, но и тогда, когда вред причиняется в результате незаконного применения в отношении гражданина такой меры процессуального принуждения, как задержание. Следует отметить, что постановление Конституционного суда безусловно, и не подлежит обжалованию. Соответственно, можно утверждать, что перечень, приведённый в ст. 1070 Гражданского кодекса фактически является открытым.

Таким образом, мы можем сделать вывод, что законодатель не достаточно продумал данный перечень. В научной литературе существует мнение, что в ст. 1070 Гражданского кодекса данного перечня не должно быть вовсе[182]. Мы не разделяем данную точку зрения, полагая её излишне

---

179 Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 30.12.2015) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:http://www.pravo.gov.ru (дата обращения: 13.04.2018).

180 Рудат Александр Александрович, Самодуров Дмитрий Иванович Сущность гражданско-правовой ответственности за вред, причиненный незаконными действиями органов дознания, предварительного следствия, прокуратуры и суда // Вестник МИЭП. – 2017. – №2. – С.21-24.

181 Жалоба гражданки Аликиной Татьяны Николаевны на нарушение ее конституционных прав пунктом 1 статьи 1070 ГК РФ: Определение Конституционного Суда Российской Федерации от 4 декабря 2003, №440-О // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:http://www.pravo.gov.ru (дата обращения: 11.04.2018).

182 Носкова Ю.Б. Основание и условия возмещения вреда, причиненного незаконными действиями органов предварительного следствия // Вестник Уральского института экономики, управления и права. – 2015. – №1. – С.30-35.

радикальной. На наш взгляд, правильнее было бы оставить данный перечень открытым, дополнив текст данной статьи следующим образом: «Вред, причиненный гражданину в результате незаконного осуждения, незаконного привлечения к уголовной ответственности, незаконного применения в качестве меры пресечения заключения под стражу или подписки о невыезде, незаконного привлечения к административной ответственности в виде административного ареста, а также вред, причиненный юридическому лицу в результате незаконного привлечения к административной ответственности в виде административного приостановления деятельности, а также иных действий, повлёкших за собой существенное нарушение конституционных прав и свобод гражданина…».

Данная формулировка наилучшим образом отражает суть рассматриваемой нормы права. Указание в статье именно на нарушение конституционного права особенно важно. В любом другом случае лицо должно получать компенсацию по ст. 1069 Гражданского кодекса Российской Федерации, т.к. нарушение его прав не столь серьёзно.

В заключении следует отметить, что совершенствование правовой регламентации данных правоотношений должно являться для государства приоритетным направлением правотворческой деятельности, поскольку, специфика уголовно-процессуального доказывания не редко приводит к допущению ошибок, нарушающих права граждан.

Библиографический список:

1. Конституция Российской Федерации, принята всенародным голосование 12 декабря 1993 года // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:http://www.pravo.gov.ru (дата обращения: 11.04.2018).

2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:http://www.pravo.gov.ru (дата обращения: 11.04.2018).

3. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174-ФЗ (ред. от 30.12.2015) // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:http://www.pravo.gov.ru (дата обращения: 13.04.2018).

4. Рудат Александр Александрович, Самодуров Дмитрий Иванович Сущность гражданско-правовой ответственности за вред, причиненный незаконными действиями органов дознания, предварительного следствия, прокуратуры и суда // Вестник МИЭП. – 2017. – №2. – С.21-24.

5. Жалоба гражданки Аликиной Татьяны Николаевны на нарушение ее конституционных прав пунктом 1 статьи 1070 ГК РФ: Определение Конституционного Суда Российской Федерации от 4 декабря 2003, №440-О // Официальный интернет-портал правовой информации [Электронный ресурс]. URL:http://www.pravo.gov.ru (дата обращения: 11.04.2018).

6. Носкова Ю.Б. Основание и условия возмещения вреда, причиненного незаконными действиями органов предварительного следствия // Вестник Уральского института экономики, управления и права. – 2015. – №1. – С.30-35.

УДК 347.6:347.121.21

Самоварова Е.В.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Институт права»
Челябинский государственный университет
Россия, г. Челябинск

К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМЕ ПРИМЕНЕНИЯ ИСКОВОЙ ДАВНОСТИ ДЛЯ НЕГАТОРНОГО ИСКА

Аннотация: *Данная статья посвящена анализу проблемы применения исковой давности для негаторного иска. Автором отмечается, что, несмотря на законодательное закрепление положения о том, что исковая давность не распространяется на негаторный иск, существует точка зрения о необходимости применения к данному иску общего срока исковой давности. В указанной работе автором рассматриваются аргументы представителей каждого из подходов, оценивается их обоснованность, предлагаются изменения в действующее законодательство.*

Ключевые слова*: исковая давность, негаторный иск, средство защиты, право собственности, общий срок исковой давности.*

Annotation*: This article is devoted to the analysis of the problem of applying the statute of limitations for a negatory lawsuit. The author notes that, despite the legislative consolidation of the provision that the statute of limitations does not apply to the negatory lawsuit, there is a point of view about the need to apply to this action a general limitation period. In this work, the author examines the arguments of representatives of each approach, assesses their validity, suggests changes to the current legislation.*

Key words*: statute of limitations, negatory lawsuit, remedy, property right, general limitation period.*

Негаторный иск как один из вещно-правовых способов защиты прав является важнейшим элементом гражданского права, поскольку направлен непосредственно на защиту права собственности как абсолютного субъективного права с целью восстановления владения, пользования и распоряжения собственника принадлежащей ему вещью либо устранения препятствий в возможности реализации данных правомочий.

В настоящее время при применении субъектами гражданских правоотношений правил об исковой давности к вещно-правовым требованиям возникают определенные проблемы. В частности, в отношении негаторного

иска проблемным вопросом как теоретического, так и практического характера, является вопрос о нераспространении на негаторный иск срока исковой давности.

В силу прямого указания закона (абз. 5 ст. 208 ГК РФ) в отношении иска собственника или иного владельца об устранении нарушений, не связанных с лишением владения (негаторного иска) исковая давность не распространяется.

Данное правило об отсутствии ограничений в сроке предъявления негаторного иска представляется аксиомой, не требующей каких-либо доказательств своей обоснованности [1, с. 77].

При этом вопрос о нераспространении на негаторный иск срока исковой давности не всегда однозначно решался в российском гражданском законодательстве. Так, ГК РСФСР 1922 года ограничивал право на предъявление негаторного требования общим сроком исковой давности. В связи с этим даже после изменения законодательства в судебной практике и в юридической литературе высказывалось мнение о необходимости применения к негаторному иску общего срока исковой давности[183].

Внимание к данному вопросу обусловлено тем, что в проекте изменений ГК РФ, разработанном на основе Концепции развития гражданского законодательства, содержится положение об исключении из ст. 208 ГК РФ упоминания негаторного иска, что соответственно повлечет распространение на него общего срока исковой давности. При этом в самой Концепции такое предложение отсутствует.

Таким образом, в настоящее время существует две позиции относительно применения исковой давности к негаторному иску. Возникает вопрос о том, насколько обоснованными являются аргументы представителей каждого из подходов.

Главным аргументом, который приводят сторонники позиции о неприменении исковой давности к негаторному иску, является то, что такой иск является средством защиты от длящегося правонарушения. По их мнению, поскольку нарушение права собственности (иного вещного права) носит длящийся характер, иск об устранении препятствий, возникших при пользовании и распоряжении вещью, может быть предъявлен в любое время до тех пор, пока эти препятствия сохраняются.

Так, М. Самойлова пишет: «Поскольку эти правонарушения совершаются непрерывно, право на предъявление негаторного иска также возникает ежедневно, стало быть, ежедневно возобновлялось бы течение давностного срока»[184].

Представители противоположной точки зрения считают данный аргумент не убедительным, так как считают, что негаторный иск не обладает спецификой по сравнению с виндикационным: ведь лишение владения также является длящимся нарушением. Т.е. весь тот период времени, в течение

[183] Тархов В. А. Ответственность по советскому гражданскому праву. – Саратов, 1973, с. 426-427; Он же. Некоторые вопросы охраны имущественных прав трудящихся по советскому гражданскому законодательству // Ученые труды Саратовского юридического института. Вып. 2. – Саратов, 1965, с. 131.

[184] Самойлова М.В. Понятие, осуществление и защита права личной собственности. – Калинин, 1978, с. 83.

которого вещь находится у незаконного владельца, право собственности (иное вещное право) продолжает нарушаться. Поэтому если следовать данной логике, виндикационное притязание также не должно быть подвержено исковой давности. Однако для виндикации срок исковой давности предусмотрен.

Кроме того, сторонники позиции о нераспространении исковой давности на негаторные требования приводят следующие аргументы.

Во-первых, негаторный иск направлен на устранение нарушений, вызванных фактическим и незаконным использованием чужой вещи, а действующее российское законодательство не предусматривает возможности приобретения ограниченного права пользования чужой недвижимостью в процессе длительного, но незаконного пользования, то есть установления сервитута по приобретательной давности.

Во-вторых, правонарушение, которое является основанием для предъявления негаторного иска, не связано с лишением владения. Во многих случаях переход владения влечет возникновение права собственности. Так, вещь, выбывшая из владения законного владельца, может быть приобретена в собственность в случае истечения срока исковой давности на ее истребование в порядке виндикации, а также в случае ограничения виндикации (ст. 302 и 223 ГК РФ). Нарушение же правомочия пользования создает собственнику такое затруднение в его осуществлении, которое не может повлечь утрату самого права. Более того, препятствие в пользовании вещью может быть оценено собственником как незначительное и вполне терпимое, что при распространении на негаторный иск срока исковой давности обернется негативными последствиями для собственника или потребует заявления негаторного требования даже при малозначительных нарушениях [2, с. 38].

Данный аргумент представляется достаточно обоснованным и имеющим положительное значение: факт наличия у собственника права передумать, не получив при этом угрозы отказа в удовлетворении иска по мотивам пропуска срока исковой давности.

В свою очередь, сторонники точки зрения о необходимости применения срока исковой давности к негаторным притязаниям считают: поскольку правила об исковой давности должны, с одной стороны, обеспечивать потерпевшему реальную возможность защиты нарушенного права, а с другой стороны, обеспечивать стабильность гражданского оборота, последний не должен бесконечно долго находиться в подвешенном состоянии по причине того, что в любой момент может быть предъявлен негаторный иск.

В связи с этим предлагаются конкретные решения данной проблемы.

Так, А.П. Сергеев считает, что к негаторному иску должен применяться общий срок исковой давности. Начало его течения должно также определяться на основе общего правила: со дня, когда лицо узнало или должно было узнать о нарушении своего права и о том, кто является надлежащим ответчиком по иску о защите этого права. Соответственно, предлагается исключить из ст. 208 ГК РФ абз. 5, посвященный негаторному требованию [3, с. 162].

По мнению Т.П. Подшивалова, логичным решением является

закрепление в гражданском законодательстве нормы об установлении сервитута по давности пользования, что, в свою очередь, позволит закрепить существующий длительное время неформальный порядок открытого и непрерывного пользования чужой вещью, когда на протяжении определенного времени собственник не возражал против использования своей вещи другим лицом.

Автор предлагает законодательно сформировать данную конструкцию по аналогии с нормами о возникновении права собственности по давности владения, а именно: дополнить ст. 274 ГК РФ пунктом 6 следующего содержания: «Лицо, не имеющее права ограниченного пользования недвижимой вещью, но открыто и непрерывно пользующееся ею с намерением осуществлять сервитут как собственное право в течение пятнадцати лет, приобретает право ограниченного пользования на эту вещь». Кроме того, закрепить в качестве условий установления сервитута: 1) истечение соответствующего срока, 2) непрерывность и правомерность пользования (отсутствие возражений собственника в течение всего срока), 3) намерение осуществлять сервитут для себя и как собственное право [1, с. 78-79].

Таким образом, в настоящее время, несмотря на законодательное закрепление положения о том, что исковая давность не распространяется на негаторный иск, данный вопрос продолжает оставаться спорным.

Существует точка зрения о необходимости применения к негаторному иску общего срока исковой давности. Такой подход, по мнению сторонников данного предложения, способен стимулировать гражданско-правовую активность, стабильность гражданского оборота и равенство участников спора об устранении нарушений, не соединенных с лишением владения.

Библиографический список:

1. Подшивалов Т.П. Исковая давность для негаторного иска DE LEGE FERENDA [Текст] / Т.П. Подшивалов // Вопросы российской юстиции. − 2016. − № 2(2). – С. 76-79.

2. Приходько А.Д. Исковая давность для негаторного иска [Текст] / А.Д. Приходько // Экономика и право. − 2016. − № 2 (60). − С. 37-39.

3. Сергеев А.П. Применение исковой давности к вещно-правовым требованиям [Текст]: / А.П. Сергеев // Ученые записки юридического факультета. – 2015. − Вып. 24 (34) − 25 (35). − С. 158-163.

УДК 34.096

Парамонов Д.А.
студент магистратуры
2 курс, Юридический институт
Владимирский государственный университет,
Россия, г. Владимир
Шумов П.В., кандидат юридических наук, доцент
доцент кафедры "Гражданское право и процесс"
Владимирский государственный университет,
Россия, г. Владимир

К ВОПРОСУ О РАЗГРАНИЧЕНИИ ПРАВОМЕРНОГО И НЕПРАВОМЕРНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И СРЕДСТВ ИНДИВИДУАЛИЗАЦИИ

Аннотация: *В данной статье рассматриваются проблемы разграничении правомерного и неправомерного использования результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации на примере судебной практики в Российской Федерации, предлагается внесение изменений в ГК РФ, направленных на исключение ответственности за случайное использование интеллектуальной собственности.*

Ключевые слова: *интеллектуальная деятельность, результат, правомерное использование, неправомерное использование.*

Annotation*: In this article the problems of differentiation of the lawful and unjustified use of the results of intellectual activity and means of individualization by the example of judicial practice in the Russian Federation are considered, it is proposed to amend the Civil Code of the Russian Federation aimed at excluding liability for the occasional use of intellectual property.*

Key words: *intellectual activity, result, lawful use, misuse.*

По общему правилу для правомерного использования результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации (интеллектуальной собственности) необходимо получить согласие правообладателя (п. 1 ст. 1229 Гражданского кодекса РФ, далее – ГК РФ). Если согласие отсутствует, то использование является незаконным и может повлечь ответственность.

В то же время ГК РФ предусматривает ряд исключений из общего правила, когда получать согласие правообладателя не требуется (п. 5 ст. 1229 ГК РФ). В частности, сюда относится принцип исчерпания исключительного права.

Так, согласно ст. 1487 ГК РФ допускается использование товарного знака в отношении товаров, которые были введены в гражданский оборот на территории Российской Федерации непосредственно правообладателем или с его согласия.

Но при этом неясно, что подпадает под «использование товарного знака в отношении товаров». В связи с этим на практике, в частности, возник вопрос о том, могут ли компании, которые занимаются продажей и обслуживанием товаров, указывать в своей рекламе товарный знак, под которым этот товар введен в гражданский оборот.

Ответ на данный вопрос дал Высший Арбитражный Суд РФ (далее – ВАС РФ) при рассмотрении одного из дел (*постановление Президиума ВАС РФ № 14685/03 от 6 апреля 2004 г.*). Суть спора заключалась в следующем. Компания, которая занималась обслуживанием автомобилей Фольксваген, использовала соответствующие товарные знаки в печатной и наружной рекламе. Правообладатель посчитал, что в данном случае товарный знак использовался неправомерно, и обратился в антимонопольный орган, ссылаясь на нарушение положений законодательства о рекламе (ч. 5 ст. 5 ФЗ «О рекламе»). Антимонопольный орган и суды по-разному оценивали данную ситуацию. В итоге ВАС РФ указал, что использование товарного знака другими лицами допустимо в рекламе своей торговой, обслуживающей и иной деятельности в отношении правомерно введенных в гражданский оборот товаров, если не нарушается законодательство о рекламе.

В данном случае компания не указала в наружной рекламе сферы своей деятельности, использовала изображение автомобиля, товарные знаки Volkswagen, VOLKSWAGEN и VW в том же стиле, как это делают правообладатель и его официальные дилеры в собственной рекламе. С учетом этого ВАС РФ пришел к выводу, что такое использование может ввести потребителя в заблуждение относительно взаимоотношений производителя товара (правообладателя) и компании (ответчика), создав впечатление о том, что компания является официальным дилером правообладателя. Поэтому использование товарного знака в наружной рекламе признано неправомерным.

Поскольку в печатной рекламе компания указывала на сферу своей деятельности, не сообщая о том, что она является официальным дилером, и реклама компании отличалась внешне от обычной рекламы правообладателя, то ВАС РФ решил, что возможность смешения, как в наружной рекламе, - отсутствует. С учетом этого использование товарных знаков в печатном издании признано правомерным.

В последующем аналогичная позиция по использованию товарных знаков в рекламе закреплена в п. 31 постановления Пленума ВАС РФ от 8 октября 2012 г. № 58 «О некоторых вопросах практики применения арбитражными судами Федерального закона «О рекламе».

Не менее спорным является вопрос о допустимости демонстрации в своей рекламе товара с товарным знаком другого лица, не имеющего отношения к рекламодателю. Так, в одном из дел рассмотрен случай, когда в рекламном ролике сока по ходу сюжета демонстрировались сумка и чемоданы, маркированные товарным знаком LOUIS VUITTON. Суд первой инстанции, рассматривавший это дело, признал использование правомерным, поскольку сумка и чемоданы введены в оборот самим правообладателем. Суды

вышестоящих инстанций не согласились с данной позицией и признали нарушение исключительных прав на товарный знак. При этом они исходили из того, что обычаями делового оборота не принято использование для рекламы (продвижения) своей продукции товарных знаков, принадлежащих иным лицам, без согласия последних. Использование в рекламе товарных знаков, принадлежащих другим правообладателям, которые никаким образом не участвуют в создании рекламного ролика и не имеют отношения к рекламируемому товару, должно производиться только с их согласия; в противном случае такое использование может ввести в заблуждение потребителей рекламы относительно самого рекламируемого товара (*определение ВАС РФ № 15314/09 от 9 декабря 2009 г.*).

Также интересная позиция была высказана ВАС РФ в отношении словесного упоминания товарного знака третьими лицами. Руководитель одной из компаний в своем интервью несколько раз употребил слово, которое было зарегистрировано как товарный знак. Интервью позже было размещено на сайте данной компании. Правообладатель посчитал, что его товарный знак неправомерно использован. Суды трех инстанций согласились с правообладателем. Но ВАС РФ пришел к иному выводу. Он отметил, что словесное упоминание чужого товарного знака не является использованием товарного знака по смыслу п. 2 ст. 1484 ГК РФ. Соответственно, в таком случае отсутствует нарушение исключительного права (*постановление Президиума ВАС № 10852/09 от 1 декабря 2009 г.*; *аналогичная позиция: постановление Суда по интеллектуальным правам от 22 июля 2016 г. по делу № А40-128923/15*).

Таким образом, в отношении использования товарных знаков в рекламе и в статьях имеется сложившаяся практика, на которую суды и участники гражданского оборота могут ориентироваться.

Ниже будут рассмотрены неоднозначные ситуации, в отношении которых отсутствуют разъяснения высшей судебной инстанции и практика только начинает складываться.

В частности, является спорным вопрос о том, можно ли размещать чужой товарный знак без согласия соответствующего правообладателя на своем товаре в информационных целях, в частности для указания на назначение товара. К примеру, если производитель запасных частей для автомобилей указывает на то, что эти детали могут быть использованы для автомобилей определенных марок и указывает эти марки. Возможны два подхода к разрешению данной ситуации.

1.Если товарный знак используется не в целях индивидуализации товара, а в информационных целях, то такое использование правомерно.

Такой подход следует из понятия товарного знака (п. 1 ст. 1477 ГК РФ) и определения способов его использования (п. 2 ст. 1477 ГК РФ). Согласно данным положениям товарный знак служит для индивидуализации товара. Если же товарный знак используется лишь для информационных целей, то можно говорить о том, что по смыслу указанных законоположений

размещение товарного знака не является использованием и, соответственно, не требует согласие правообладателя.

Дополнительным аргументом в пользу указанной позиции служит ст. 10 Закона Российской Федерации от 7 февраля 1992 г. № 2300-1 «О защите прав потребителей». Согласно названной норме изготовитель (исполнитель, продавец) обязан своевременно предоставлять потребителю необходимую и достоверную информацию о товарах (работах, услугах), обеспечивающую возможность их правильного выбора. Очевидно, что для правильного выбора товара потребителю нужно понимать, каким образом данный товар может быть использован. И в некоторых ситуациях указание чужого товарного знака является единственным способом информирования об этом.

2.Любое размещение товарного знака на товаре является его использованием и требует согласия правообладателя.

Этот подход основан на том, что по общему правилу использование товарного знака требует согласия правообладателя, любое исключение должно быть предусмотрено в ГК РФ (п. 1 и п. 5 ст. 1229 ГК РФ). Поскольку в качестве исключения в ГК РФ не предусмотрено использование товарного знака для информационных целей, то необходимо согласие правообладателя.

Первый подход представляется более обоснованным и разумным. Но в то же время он не должен открывать возможности для недобросовестного поведения («паразитирования» на известности чужого товарного знака). В частности, когда на товаре не указывается собственный товарный знак или он размещается наряду с товарными знаками третьих лиц таким образом, что потребитель может быть введен в заблуждение о лице, которое предлагает соответствующие товары, и о его связи с правообладателем другого товарного знака.

К примеру, в Европейском Союзе описанная спорная ситуация урегулирована в Директиве о сближении права государств-членов Европейского Союза в отношении товарных знаков от 16 декабря 2015 г. № 2015/2436 [1]. Согласно статье. 14 этой Директивы в ряде случаев правообладатель не вправе запрещать третьим лицам использование принадлежащего ему товарного знака. К такому случаю относится использование товарного знака для индивидуализации или отсылки на товары/услуги правообладателя данного товарного знака, в частности - если использование необходимо для указания на назначение товара в качестве комплектующей или запасной части. Такое использование является допустимым только тогда, когда оно соответствует добросовестной практике в сфере торговой или промышленной деятельности.

Разъяснения о том, в каких случаях использование чужого товарного знака является необходимым и соответствует добросовестной практике, дал Европейский Суд в решении от 17 марта 2005 г. по делу № C-228/03 [2] (относительно ранее действовавшей Директивы 89/104/EWG с аналогичными положениями).

Европейский Суд отметил, что использование чужого товарного знака считается необходимым, если такое использование является практически

единственным способом предоставить общественности понятную и полную информацию о назначении реализуемого этим лицом товара в целях обеспечения конкуренции на рынке в отношении этого товара.

При решении вопроса о том, соответствует ли использование добросовестной практике, Европейский Суд исходил из того, что использование не должно необоснованным образом ущемлять законные интересы правообладателя. Европейский Суд привел несколько примеров, когда использование не соответствует добросовестной практике. В частности, если товарный знак используется таким образом, что может создаться впечатление о наличии деловых отношений между правообладателем и третьим лицом; если третье лицо представляет свои товары в качестве имитации товара иного правообладателя.

Таким образом, при названных условиях в Европейском Союзе допускается использование чужого товарного знака без согласия правообладателя, в том числе на самом товаре. Описанные условия могут служить ориентиром для формирования российского законодательства и судебной практики. Не менее спорные вопросы разграничения правомерного и неправомерного использования имеются в сфере авторского права. В последнее время они часто возникают в судебной практике.

В частности, в одном из дел была рассмотрена следующая ситуация (*постановление Суда по интеллектуальным правам от 15 июля 2016 г. по делу № А40-137964/2015*). На интернет-сайте размещен видеоролик, предлагающий посетителям сайта приобрести жилье. В одном из кадров показан ребенок, одетый в футболку с крупным изображением персонажа одного литературного произведения. Правообладатель обратился в суд, ссылаясь на неправомерное использование принадлежащего ему персонажа.

Суд первой инстанции пришел к выводу, что нарушение прав на персонаж отсутствует. Суд отметил, что видеоролик не был постановочным (попавшая в кадр одежда не являлась реквизитом), персонаж, помещенный на одежду ребенка, утратил статус охраняемого объекта интеллектуальной собственности и стал частью другого объекта охраны – изображения гражданина. Кроме того, суд указал, что воспроизведение персонажа по смыслу положений подп. 2 п. 1 ст. 1270 ГК РФ в рассматриваемом случае отсутствует, поскольку присутствие персонажа в видеоролике являлось кратковременным и случайным, самостоятельного экономического значения не имело.

Суды вышестоящих инстанций пришли к иному выводу. Они исходили из того, что объекты интеллектуальной собственности охраняются законом независимо от места их размещения – на одежде, на предметах, относящихся или не относящихся к реквизитам съемки и т.п.. По мнению судов, само по себе присутствие в аудиовизуальном произведении объекта интеллектуальной собственности может означать наличие рекламы, то есть быть наполнено экономическим содержанием. Также суды посчитали присутствие персонажа неслучайным, обосновав это тем, что спорный ролик создан путем монтажа ранее отснятого видеоматериала.

Вышеуказанное дело демонстрирует сложности, возникающие в судах при оценке действий лиц по использованию объектов авторского права. Они вызваны отсутствием в ГК РФ указаний на допустимость случайного использования произведений. Как правило, рассматриваемый вопрос остро стоит при создании аудиовизуальных произведений, поскольку во время съемки в кадры неизбежно попадают объекты, которые могут охраняться правом интеллектуальной собственности. Суд в указанном деле попытался вывести такое исключение из подп. 2 п. 1 ст. 1270 ГК РФ. Однако критерии, которые закреплены в этой норме и анализировали суды, касаются краткосрочной записи на электронном носителе, в том числе в ЭВМ, которая носит временный и случайный характер и составляет часть технологического процесса, имеющего единственной целью правомерное использование произведения, то есть иной ситуации, чем рассматриваемая в деле. Однако по сути названные критерии (случайный характер, отсутствие самостоятельного значения) вполне подходили бы для решения подобных дел в случае их закреплении в ГК РФ.

Критерий случайного использования интеллектуальной собственности также был применен в одном из недавно рассмотренных дел (*постановление Суда по интеллектуальным правам от 15 февраля 2017 г. по делу № А40-233779/2015*).

Так, в одной из сцен фильма была продемонстрирована книга. Правообладатель обратился в суд, сославшись на неправомерное использование дизайна обложки книги.

Ответчик в свою очередь указывал на то, что демонстрация книги не является нарушением исключительного права на дизайн обложки книги. В частности, он обосновывал это тем, что демонстрируемая в кадре книга является вещью, принадлежащей ответчику на праве собственности, и использована им в качестве вещи, правомерно введенной в гражданский оборот, а не в качестве самостоятельного использования дизайна книги. Гражданское законодательство, в частности ст. 209 ГК РФ, не ограничивает право собственника вещи, при создании которой использовался авторский дизайн, осуществлять съемку этой вещи для целей создания фильма. Поскольку книга была правомерно введена в гражданский оборот, то, по мнению ответчика, он мог ее использовать в аудиовизуальном произведении в силу принципа исчерпания исключительного права (ст. 1272 ГК РФ).

Суды трех инстанций признали использование дизайна книги неправомерным. При этом они исходили из того, что произведение дизайна использовалось ответчиком не в виде реквизита (любой вещи, используемой безотносительно к содержанию сцены), а исходя из содержания и построения сцены аудиовизуального произведения использовалось намеренно в качестве сюжетообразующего объекта: по сюжету книга используется в качестве подарка, при этом, согласно сценарию фильма, участвующие в сцене герои обращают внимание на внешние характеристики книги.

Суды посчитали, что принцип исчерпания прав в данном случае не применяется, так как он действует только при распространении экземпляра произведения.

Также суды отметили, что согласно ст. 209 ГК РФ действия по использованию собственником вещи не могут нарушать права и охраняемые законом интересы других лиц. При этом нормы ст. 209 ГК РФ применяются в отношении вещи как предмета материального мира, однако в силу п. 1 ст. 1227 ГК РФ интеллектуальные права не зависят от права собственности и иных вещных прав на материальный носитель (вещь), в котором выражен соответствующий результат интеллектуальной деятельности.

В итоге суды подчеркнули, что свободное использование при создании аудиовизуального произведения предметов материального мира в качестве реквизита допустимо, но в определенных ситуациях такое использование может рассматриваться как нарушение исключительных прав на произведение, воплощенное в реквизите. К такой ситуации, по мнению судов, относится рассматриваемый случай, когда при создании сцены был сделан акцент не на самой книге, а на художественном оформлении ее обложки, составляющем объект исключительного права.

Из вышеуказанной позиции следует, что случайное попадание в кадр аудиовизуального произведения (например, фильма) объекта, охраняемого авторским правом, не должно считаться нарушением прав на данный объект. Полагаю, что такой же подход может применяться при случайном попадании в кадр товаров, маркированных товарными знаками.

Высказанный российскими судами подход о допустимости случайного использования произведения не является чем-то новым, неизвестным иным странам. Согласно Директиве Европейского Союза от 22 мая 2001 г. № 2001/29/EG о гармонизации определенных аспектов авторского и смежных прав в информационном обществе [3] государства-члены могут предусмотреть исключения и ограничения исключительного права на воспроизведение. В качестве одного из таких исключений названо случайное включение произведения в другой материал (п. i ст. 5).

С учетом изложенного представляется целесообразным внесение изменений в ГК РФ, направленных на исключение ответственности за случайное использование интеллектуальной собственности. А критерии определения случайного использования должны быть выработаны судебной практикой.

Использованные источники:

1. Гаврилов Э. Судебная практика по охране интеллектуальной собственности // Хозяйство и право, 2010, № 7

2. Особенности рассмотрения дел о защите интеллектуальной собственности. Монография / Евдокимова Е.А., Забегайло Л.А. - Краснодар: ЮИМ, 2008. - 118 с.

3. Погуляев В. Неприкосновенность творчества и защита репутации автора // Интеллектуальная собственность. Авторское право и смежные права. - М., 2001, № 8. - С. 17-23

4. Усольцева С.В. Защита интеллектуальной собственности // Юстиция. Научно-практический журнал. - М.: Юрист, 2009, № 3. - С. 89-96

5. Шумов П.В. Законодательство РФ по защите интеллектуальной собственности в системе средств разрешения информационных конфликтов // Российский следователь, 2006, № 12

УДК 347.965.32

Винник В.Ю.
студент
4 курс, Юридический институт
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород

К ВОПРОСУ О РЕКЛАМЕ АДВОКАТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация*: В статье рассматривается использование рекламы в адвокатской деятельности. Уделяется внимание правовому регулированию этого вопроса. Также анализируется место рекламы в сфере адвокатуры и ее ограничение.*

Ключевые слова*: адвокатская деятельность, адвокатская этика, реклама.*

Annotation*: This article is reviewing ads in advocacy. Attention is paying to law regulation of this question. Also analyses place of advertisement in advocacy and restriction of that.*

Key words*: advocacy, ethics for advocates, advertisement.*

В законодательстве Российской Федерации отсутствует прямой запрет на рекламу адвокатом или адвокатским образованием своей деятельности. Но вместе с тем, размещаемая информации должна считаться «допустимой».

Так, согласно статье 17 «Кодекса профессиональной этики адвоката» допустимой информацией об адвокате и адвокатском образовании считается только такая, в которой не содержатся:

1) оценочные характеристики адвоката;

2) отзывы других лиц о работе адвоката;

3) сравнения с другими адвокатами и критика других адвокатов;

4) заявления, намеки, двусмысленности, которые могут ввести в заблуждение потенциальных доверителей или вызывать у них безосновательные надежды.

Помимо этого в пункте 2 вышеназванной статьи указано, что в случае если адвокату (адвокатскому образованию) стал известен факт распространения без его ведома информации о его деятельности, не отвечающей настоящим требованиям, он обязан сообщить об этом Совету.[185]

[185] URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44841/

Стоит заметить, что данный пункт представляет собой явный пробел и зону для злоупотребления со стороны недобросовестных представителей профессии, ведь они такую информацию могут попросту «не заметить».

«Рекомендации по взаимодействию со средствами массовой информации» (утвержденные решением Совета ФПА РФ от 21 июня 2010 г.) содержат важные для регулирования данного вопроса положения. В частности, п. 7.2 ограничивает источники информирования адвокатом о своей деятельности (организации, в которой он состоит) указывая в качестве таковых справочные и информационные издания, а также официальные интернет-сайты.

Кроме того, конкретизируется информация, которая должна быть указана.

Такой информацией является:

1) фамилия, имя и отчество адвоката
2) наименование адвокатского образования, в котором он состоит
3) реестровый номер
4) наименование адвокатской палаты

Отмечается, что распространение анонимной информации об адвокате не допускается.[186]

Это положение коррелирует с ранее упомянутым пунктом 2 статьи 17 КПЭА.

В качестве примера применения указанных норм можно привести следующую ситуацию: Совет Адвокатской Палаты Кировской области счет нарушением и вынес адвокату предупреждение по причине того, что на его персональном сайте были опубликованы отзывы других лиц о его работе. По их мнению, «хвалебные тексты» на сайте способны вызывать у потенциальных доверителей безосновательные надежды и ввести их в заблуждение.[187]

Также известен случай, когда в ходе совместного мониторинга интернет-ресурсов адвокатов и адвокатских образований, осуществляемого пресс-службой Адвокатской палаты Новосибирской области и Комиссией по защите профессиональных прав адвокатов, на сайте одного из адвокатов были обнаружены навязчивые сообщения рекламного характера, под которыми подразумевалась «всплывающая реклама». Адвокат был уведомлен и впоследствии самостоятельно устранил данное нарушение.[188]

Иными словами, в адвокатском сообществе была закреплена неформальная установка «запрет на рекламу».[189]

Но не стоит думать, что при занятии адвокатской деятельностью, адвокат становится жертвой запрета к размещению информации о своей работе.

Решением Совета Федеральной Палаты Адвокатов было утверждено

---

[186] URL: http://fparf.ru/documents/council_documents/council_recommendations/265/

[187] Куликов В. «Адвокатам наказали быть скромней» // Российская газета, федеральный выпуск №6811 (240). 23.10.2015. URL: https://rg.ru/2015/10/23/advokaty.html

[188] Нарушения устранены добровольно: Адвокатская палата Новосибирской области предупредила одного из адвокатов о недопустимости распространения ненадлежащей рекламы своей деятельности в сети Интернет // Сайт Адвокатской палаты Новосибирской области [Электронный ресурс]. URL: http://www.advpalatanso.ru/pervaya_polosa/834

[189] Бочаров Т. Ю., Моисеева Е. Н. Быть адвокатом в России : социологическое исследование профессии. СПб., 2017. С. 278

«Разъяснение Комиссии ФПА РФ по этике и стандартам по вопросам применения пункта 1 статьи 17 КПЭА». В данном разъяснении Комиссия пришла к выводу о том, что указание адвокатом в информационных материалах (Интернет, брошюры, буклеты и т.д) о наличии у него «положительного профессионального опыта, а также информации о профессиональной специализации адвоката само по себе не противоречит Кодексу профессиональной этики адвоката».

Стоит заметить, что публикование отзывов не считается экспертами самым успешным методом привлечения клиентов.

Осенью 2014 года Институтом проблем правоприменения и Институтом анализа рынков и предприятий НИУ ВШЭ был проведен массовый опрос адвокатов. Количество респондентов составило 3317 человек из 35 регионов РФ. Одним из вопросов касался источников получения адвокатами дел. По результатам опроса вариант «по рекомендации бывших клиентов» набрал 46%. В то время как вариант «Благодаря рекламе» лишь 4%.[190]

Обращение за медицинской или юридической помощью является не самой обыденной ситуацией в жизни человека. По этой причине при поиске врача или адвоката т.е. тех людей от которых зависит здоровье, свобода и другие блага, люди склонны доверять личным связям, иначе известным как «сарафанное радио».

Той же точки зрения придерживается доктор наук Майкл Макдональд, признавая, что правовой маркетинг находится не в самом лучшем состоянии. Он приводит слова своего знакомого адвоката: «Каждый адвокат, который стоит своих денег не нуждается в рекламе - об этом позаботится народная молва».[191]

Необходимо указать на тот факт, что ограничение рекламы не ставит своей целью воспрепятствование нормальной деятельности адвокатского сообщества, а может расцениваться как некий фильтр для отграничения «продавцов на рынке от членов профессии».[192]

Использованные источники:

1. Кодекс профессиональной этики адвоката" (принят I Всероссийским съездом адвокатов 31.01.2003) (ред. от 20.04.2017) // СПС КонсультантПлюс [Электронный ресурс]. URL: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44841/

2. «Рекомендации по взаимодействию со средствами массовой информации» (утвержденные решением Совета ФПА РФ от 21 июня 2010 г.(протокол № 5) // Официальный сайт Федеральной палаты адвокатов РФ [Электронный ресурс]. URL: http://fparf.ru/documents/council_documents/council_recommendations/265/

[190] URL: https://www.hse.ru/data/2015/04/08/1095147351/%D0%90%D0%B4%D0%B2%D0%BE%D0%BA%D0%B0%D1%82%D1%81%D0%BA%D0%BE%D0%B5%20%D1%81%D0%BE%D0%BE%D0%B1%D1%89%D0%B5%D1%81%D1%82%D0%B2%D0%BE%20%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8.pdf

[191] M. Mcdonald, Marketing And The Law // URL: https://abovethelaw.com/2017/05/marketing-and-the-law/?rf=1

[192] Бочаров Т. Ю., Моисеева Е. Н. Быть адвокатом в России : социологическое исследование профессии. С. 188

3. Куликов В. Адвокатам наказали быть скромней // Российская газета, федеральный выпуск №6811 (240). 23.10.2015 [Электронный ресурс]. URL: https://rg.ru/2015/10/23/advokaty.html
4. Т. Ю. Бочаров, Е. Н. Моисеева. Быть адвокатом в России : социологическое исследование профессии – изд. 2-е испр. – СПб.: Изд-во ЕУСПб, 2017. - 278 с.
5.Нарушения устранены добровольно: Адвокатская палата Новосибирской области предупредила одного из адвокатов о недопустимости распространения ненадлежащей рекламы своей деятельности в сети Интернет // Сайт Адвокатской палаты Новосибирской области [Электронный ресурс]. URL: http://www.advpalatanso.ru/pervaya_polosa/834
6. Казун А., Ходжаева Е., Яковлев А. Адвокатское сообщество России: доклад Института анализа предприятий и рынков НИУ ВШЭ и Института проблем правоприменения при Европейском университете в Санкт-Петербурге. Официальный сайт НИУ ВШЭ [Электронный ресурс]. URL: https://www.hse.ru/data/2015/04/08/1095147351/%D0%90%D0%B4%D0%B2%D0%BE%D0%BA%D0%B0%D1%82%D1%81%D0%BA%D0%BE%D0%B5%20%D1%81%D0%BE%D0%BE%D0%B1%D1%89%D0%B5%D1%81%D1%82%D0%B2%D0%BE%20%D0%A0%D0%BE%D1%81%D1%81%D0%B8%D0%B8.pdf
7. M. Mcdonald. Marketing And The Law // Above the Law [Электронный ресурс]. URL: https://abovethelaw.com/2017/05/marketing-and-the-law/?rf=1

УДК 4414

Кузьмина Алина Вячеславовна
студентка
1 курс, Институт права
ФГБОУ ВО Самарский государственный экономический университет.
Россия, г.Самара
Научный руководитель:
Калашникова Елена Борисовна,
канд. ист.наук,
доц.,кафедра теории и философии права, институт права,
ФГБОУ ВО Самарский государственный экономический университет.
Россия, г.Самара

К ВОПРОСУ О РЕФОРМИРОВАНИИ ГРАЖДАНСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ФРАНЦИИ

Аннотация: *Авторы подошли к освещению особенностей первого Гражданского кодекса Франции – Кодекса Наполеона 1804г., его влиянию на формирование правовой системы государства и отдельных аспектов реформирования действующего законодательства Франции, раскрыв главные факторы реформирования текста Гражданского кодекса и трудового законодательства Франции.*

Ключевые слова: *международное право, гражданский кодекс, реформирование, трудовое законодательство, законодательство Франции.*

Annotation: *The authors approached the coverage of the peculiarities of the first Civil Code of France - the Code of Napoleon in 1804, its influence on the formation of the legal system of the state and certain aspects of reforming the current legislation of France, revealing the main factors of reforming the text of the Civil Code and French labor legislation.*

Keywords: *international law, civil code, reform, labor legislation, French legislation.*

Ядром французского гражданского права является Кодекс Наполеона, изданный в 1804г. Его основополагающей особенностью стало равенство всех перед законом, закрепление неприкосновенности частной собственности и отделение гражданского права от канонического. Большинство принципов, которые были характерны для Кодекса Наполеона, присущи и нынешнему законодательству современной Франции [7, с. 33].

В современных условиях роль международного частного права возрастает, что обусловлено развитием процессов глобализации, международной экономической интеграции, расширением миграции населения.

Развитие правового регулирования отдельных видов обязательств осуществляется в условиях унификации международного частного права.

Предметом унификации становятся новые области правоотношений, которые ранее не подвергались унификации, в частности несостоятельность, электронная торговля.

За годы действия Гражданского кодекса Франции общественные отношения существенно осложнились, в связи с чем потребовалось регулирование более широкого круга общественных отношений, а некоторые представления, типичные для эпохи Наполеона, с точки зрения современника выглядят архаичными.

Не последнюю роль в истории дискуссии о реформировании ГК Франции сыграл доклад Doing Business Всемирного банка, признавшего романо - германские правовые системы отстающими по сравнению с англосаксонскими, а также тот факт, что эксперты Всемирного банка поставили Францию в рейтинге правовых систем на 44-е место, рядом с Ямайкой, Ботсваной и Тонга [1, с. 91-100].

В данной ситуации имел значение и опыт успешного реформирования кодекса Германии (2002г.), где после реформирования кодекс упрочил свое влияние. Важным является также то, что при создании этих современных кодификаций весьма существенным было влияние ученых-юристов и правовой науки. Все это привело к созданию проекта реформирования ГК Франции в русле развития и законодательного закрепления принципа добросовестности в гражданских отношениях, созданного французскими учеными.

Ученые-юристы выступили с предложением проекта реформы обязательственного права. Это предложение стало одним из самых

амбициозных попыток реформирования частного права Франции с 1804 г. и подразумевало изменения в области базовых положений о договорах, праве неосновательного обогащения, деликтного права.

В настоящее время во Франции никто не оспаривает важность и необходимость институтов преддоговорной ответственности и развития принципа добросовестности, более того, все эти институты - давно свершившийся для права Франции факт. В то же время сама идея реформирования текста ГК Франции в русле развития институтов обязательственного права Франции до сих пор оспаривается.

Главными факторами реформирования текста ГК Франции являются:

1. необходимость доступности и открытости норм обязательственного права;
2. европейская интеграция и унификация обязательственного права стран ЕС;
3. возможное ограничение произвола судов, потенциально связанного с судебной интерпретацией положений о добросовестности и преддоговорной ответственности.

Необходимо отметить, что в современном законодательстве Франции институт аренды транспортных средств интенсивно развивается, о чем свидетельствует Транспортный кодекс Франции, в котором отдельные главы посвящены аренде промышленных (коммерческих) автомобилей, аренде речного судна, аренде морских судов. Аренда воздушных и железнодорожных транспортных средств в Транспортном кодексе Франции не предусмотрена [5, с.120].

На основе сформулированного в наиболее общем виде понятия субсидиарной ответственности и, несмотря на отсутствие в законодательстве Франции данного понятия, анализ субсидиарной ответственности поручителя демонстрирует существенное отличие механизма таковой от механизма аналогичной ответственности по российскому законодательству. Вместе с тем анализ механизма привлечения к субсидиарной ответственности стоящих за юридическим лицом субъектов показывает его сходство с предусмотренным российским правом. Здесь также встречаются случаи субсидиарной ответственности при неисполнении требования основным должником в определенный срок, при недостаточности у него имущества и при невозможности полностью удовлетворить требования кредиторов в ходе конкурсного производства [6, с. 44-46].

Особый резонанс и народные волнения вызвали реформы трудового законодательства, проводимые Э.Макроном. Президент Франции Эммануэль Макрон подписал постановления по трудовой реформе, несмотря на прокатившуюся по стране волну акций протеста.

Цель реформ, проводимых Президентом Франции:

1. Максимально упростить диалог между работодателями и сотрудниками малых и средних предприятий (на них приходится половина всех работников частного сектора во Франции).

2. Оптимизировать «профсоюзную бюрократию» в компаниях, объединив несколько разных инстанций, в которых заседают представители работников, в одну.

3. Упростить процедуру увольнений по обоюдному согласию и изменить условия сокращения штатов предприятия в случае экономических трудностей (падение оборота или объема заказов).

4. Дать бизнесу право менять закрепленные в законе правила найма работников на временные (срочные) контракты CDD.

5. Ограничить законом максимальный размер компенсаций за необоснованное увольнение, которых работники могут добиться через суд.

6. Расширить сферу применения особого типа трудовых договоров, которые заключаются с работником на срок выполнения проекта. Сейчас такие контракты применяются лишь в строительной отрасли [4, с. 28].

Систематизируются и перегруппировываются различные нормы, вводятся целые новые разделы, кодифицируются некоторые принципы, ранее присутствовавшие лишь в работах правоведов и учебниках. В частности, в статье 1102 провозглашается свобода договора, за исключением случаев, когда она ограничена правилами, основанными на соображениях публичного порядка.

Среди новых введен раздел «Оферта и акцепт» о заключении договоров, отсутствовавший в наполеоновском ГК. Статья 1113 описывает процедуру заключения договора; последующие статьи определяют понятия «оферта», «акцепт».

Крупнейшая группа изменений в ГК Франции представляет собой кодификацию давно известных многочисленных правил, сформулированных за 200 лет судебной практикой. К этой группе относится и большинство положений, связанных с требованием добросовестности. По мнению отдельных юристов, реформа французского ГК существенно снизила уровень правовой определенности за счет расширения сферы применения оценочных понятий, таких как «добросовестность», и соответствующего расширения дискреционных правомочий суда при разрешении договорных споров. Ранее в кодексе предлагалось лишь исполнять договоры добросовестно, теперь предписано вести переговоры и заключать договоры также добросовестно (статья 1104).

Рассматривая подходы реформаторов гражданского законодательства к договорным отношениям, надо обратить внимание на статью 1112, которая кодифицирует доктрину преддоговорной ответственности (ответственности за нарушение обязанности вести переговоры добросовестно), статью 1112-1, которая кодифицирует обязанность предоставления партнеру по переговорам важной для него информации и статью 1219, где описаны условия, когда сторона может отказаться от договора (в случае серьезного нарушения договора другой стороной).

В статье 1221 описаны условия, когда кредитор по обязательству может потребовать исполнения обязательства в натуре, а в статье 1222 - условия, при которых кредитор может самостоятельно исполнить обязательство за

должника, а с того потребовать оплаты. Самой спорной инновацией считается положение статьи 1195 ГК Франции, согласно которой «непредвидимое изменение обстоятельств» (changement de circonstances imprévisible) может быть основанием для пересмотра договора. ГК РФ (статья 451) также допускает изменение и расторжение договора в связи с существенным изменением обстоятельств [3].

В п.5 ст.10 Гражданского кодекса РФ тоже предполагается добросовестность участников гражданских правоотношений [2]. Большинство поправок лишь кодифицируют уже и так давно применяемые судами правила, а значит, они приближают текст кодекса к реально действующим правовым нормам. Это позволяет участнику оборота, согласно ГК Франции, более реалистически оценивать свою правовую ситуацию.

Крупным исключением в этом смысле является лишь одно правило: о «непредвидимом изменении обстоятельств». Это правило не кодифицирует, а изменяет существующую судебную практику, радикально расширяя дискреционные возможности суда по модификации договоров и тем самым, несомненно, понижая степень предсказуемости исхода договорного спора (но, по мнению сторонников реформы, повышая степень справедливости этого исхода).

Следует заметить, что аналогичные положения (о существенном изменении обстоятельств) в настоящее время присутствуют и в гражданских кодексах многих других стран, включая Германию (ст. 313 ГГУ и Россию (ст. 451 ГК РФ)). Можно сказать, что такая международная унификация частного права сама по себе повышает степень правовой определенности в отношении правовых последствий сделок с иностранным элементом [3].

Список литературы:

1.Мутай И.М. Развитие принципа добросовестности и института преддоговорной ответственности в свете реформы обязательственного законодательства Франции // Журнал российского права. 2014. N 2. - С. 91 - 100.

2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Комментарий с изменениями под общей редакцией Г.Ю. Касьяновой М. АБАК, 2018. - 736 с.

3.Будылин С. Реформа французского ГК: Сводка ключевых новелл .Интернет ресурс.https://zakon.ru/blog/2016/3/17/reforma_francuzskogo_gk_svodka_klyuchevyh_novell (дата обращения 02.03.2018)

4.Филипова И.А. Особенности правового регулирования труда по законодательству России и Франции. Сравнительно-правовое исследование: монография. Нижний Новгород: Нижегородский госуниверситет, 2016. 115 с.

5.Боярская Ю.Н. "Договор аренды транспортных средств с предоставлением услуг по управлению и технической эксплуатации" "Статут", 2016

6.Юрзин П.Н. Субсидиарная ответственность в частном праве Франции // Гражданское право. 2017. N 5. - С. 44 - 46.

7.Шароватова С.С., Калашникова Е.Б. «Кодекс Наполеона 1804 года и его особенности» // Научный журнал «Апробация», №3 (54), 2007г. - С.33

УДК 342.951

Аникин М. И.
студент,
2 курс, юридический факультет
Средне-Волжский институт (филиал) ВГУЮ (РПА Минюста России)
Россия, г. Саранск

К ВОПРОСУ ОБ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СФЕРЕ НАРУШЕНИЯ ПРИРОДООХРАННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Аннотация: *Актуальность состоит в том, что в статье раскрывается сущность административной ответственности и ее особенности в случаях совершения экологических правонарушений. Цель - определение видов наказания за них. В основе работы лежат теоретические методы исследования (сравнительный анализ, изучение литературы). В результате написания статьи было определено, что необходимо ускоренное совершенствование в области применения данного вида юридической ответственности за нарушение природоохранного законодательства.*

Ключевые слова: *административное правонарушение, природоохранное законодательство, окружающая среда, административная ответственность.*

Abstract*: the Urgency is that the article reveals the essence of administrative responsibility and its peculiarities in cases of ecological panacea. The purpose is to determine the types of punishment for them. In the heart of the work on theoretical research methods (Spaniel analysis and review of the literature). As a result of the article, it was determined that the result of improvement in the application of this type of legal liability for violation of environmental legislation.*

Key words: *administrative offense, environmental legislation, environment, administrative responsibility.*

Затрагивая вопрос о массовой добыче разнородных ресурсов и любого другого минерального сырья, становится возможным указать на то, что усиление роли человеческого фактора на природную среду приводит зачастую не только к нестабильности показателей экономики, но и к обострению экологической ситуации в стране. Истощение запасов полезных ископаемых, потеря способности экосистемы к самовосстановлению, общее загрязнение компонентов окружающей среды актуализируют проблему её охраны и формирования институтов ответственности за экологические правонарушения, количество которых с каждым годом увеличивается. Экологические правонарушения приводят к неблагоприятным последствиям в области природопользования, поэтому установление определенных предписаний должного поведения (обычно, это запреты и ограничения в деятельности людей), применение мер юридической ответственности

способствуют не только восстановлению нарушенного правопорядка, но и качественному обеспечению экологической безопасности государства.

Категория административной ответственности является инструментом государственного принуждения к соблюдению требований экологического законодательства. Соответственно, провозглашенное Конституцией Российской Федерации право каждого на благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о её состоянии и на возмещение ущерба, причинённого здоровью или имуществу экологическим правонарушением,во многом охраняется мерой данного вида ответственности. [1, ст. 42].

Все экологические (природоохранные) правонарушения подразделяются на проступки и преступления. Правонарушения в сфере природоохранного законодательства имеют свой состав, который включает в себя четыре элемента:

–субъект;

– объект;

–субъективная сторона;

– объективная сторона [8, с. 98-102].

Административная ответственность за нарушение природоохранного законодательства применяется компетентным органом исполнительной власти –Министерством природных ресурсов и экологии Российской Федерации,которое является органом, который регулирует охрану недр и недропользования.

В его ведении находится Федеральная служба по надзору в сфере природопользования. Первоочередными задачами данной службы являются:

– выявление, пресечение, профилактика правонарушений, связанных с нарушениями в использовании природных ресурсов;

– борьба с негативными воздействиями на окружающую среду[9, с. 76].

Указ Президента Российской Федерации от 21.05.2012 № 636 «О структуре федеральных органов исполнительной власти» также закрепил специально уполномоченные государственные органы в сфере охраны окружающей среды природопользования: организация охраны окружающей среды и управление природными ресурсами на федеральном уровне осуществляются системой органов Министерства природных ресурсов и экологии Российской Федерации (подведомственных ему федеральных служб, федеральных агентств и организаций), Министерством сельского хозяйства РФ и подведомственным ему федеральным агентством по рыболовству. Министерства сосредоточены на разработке государственной политики и нормативно-правовом регулировании в данной сфере. Федеральные службы выполняют контрольно-надзорные функции, а федеральные агентства-правоприменительные.Следует заметить, что столь немалое число субъектов охраны экологической составляющей, казалось бы, создает мощный механизм обеспечения её защиты. Однако важно понимать, что количество случаев, связанных с нарушением норм природоохранного законодательства и нанесением ущерба окружающей среде с каждым годом возрастает и принимает новые формы.

Применение административных наказаний за нарушение природоохранного законодательства находится в компетенции следующих уполномоченных органов и должностных лиц: судей, федеральных органов исполнительной власти и, соответственно, их учреждений, структурных подразделений, административных комиссий и др. коллегиальных органов Российской Федерации, а также органов её субъектов [2, гл. 22-23].Виды ответственности за нарушения в природоохранной сфере регламентированы Федеральнымзаконом от 10.01.2002 № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды», согласно которому лица, которые виновны в совершении природоохранных правонарушений, несут дисциплинарную, административную, гражданско-правовую и уголовную ответственность [3].

Вообще, к административной ответственности в данной сфере привлекаются лица за совершение административного экологического правонарушения, которое причинило вред человеку и окружающей среде в целом.Такие правонарушения предусмотрены КоАП РФ и специальными нормами отраслевого законодательства.Административная ответственность устанавливается за совершение правонарушений, посягающих на следующие природные ресурсы:

– землю (ст. 8.6 – 8.8, 8.12 КоАП РФ);

– недра (ст. 8.9 – 8.11 КоАП РФ);

–воды (ст. 8.12.1 – 8.20 КоАП РФ);

–леса (ст. 8.12, 8.24 – 8.28.1, 8.30 – 8.32 КоАП РФ);

–животный мир и водные биологические ресурсы (ст. 8.29 – 8.30, 8.33 – 8.39 КоАП РФ);

–атмосферный воздух (8.21 – 8.23, 8.40 – 8.46 КоАП РФ), правила пользования которыми установлены в рамках экологического законодательства (ст. 7.3 – 7.11, 8.1– 8.5 КоАП РФ)[2].

Важно признать тот факт, что количество составов, закреплённых КоАП РФ, систематически возрастает. Это свидетельствует лишь о том, что процесс расширения сферы общественных отношений экологического характера также происходит весьма быстро, а общественные отношения, в свою очередь, требуют дополнительных способов защиты от посягательств посредством применения мер административной ответственности. Так и глава 8 КоАП РФ«Административные правонарушения в области охраны окружающей среды и природопользования» за недавнее время пополнилась новыми составами (ст. 8.12.1, 8.43, 8.44, 8.45) [2]. Исходя из этого, задача по противодействию административным экологическим правонарушениям в системе обеспечения правопорядка должна являться приоритетной.

Привлечение к административной ответственности за экологические правонарушения не оказывает должного влияния на укрепление экологического правопорядка. Стоит ли здесь говорить о несостоятельной работе и изъянах деятельности правоохранительных органов? Скорее, изначально необходимо установить, что большинство экологических правонарушений носит «скрытый» характер; халатность и недобросовестность должностных лиц в этом случае является истоком данной

проблемы. Отсюда проблемы и в сфере обнаружения и учета правонарушений: по статистике, ему подвергается только каждое двадцатое экологическое правонарушение [10, с. 80].

Необходимо указать, что законодатель не устанавливает за административные правонарушения в области охраны окружающей среды и природопользования административное наказание в виде прекращения и приостановления действия специального разрешения на осуществление различных видов деятельности, связанных с охраной окружающей среды и использованием природных ресурсов. Хотя, введение этого административного наказания за совершение отдельных административных правонарушений было бы целесообразным.

Таким образом, административная ответственность в области обеспечения экологического правопорядка нашей страны является одним из важнейших институтов, хотя процесс его применения на практике в полной мере не отражает его положительных черт. Поэтому представляется, что необходимо ускоренное совершенствование в области применения данного вида юридической ответственности. Это возможно путем развития норм административного законодательства и при определенных реформах деятельности правоохранительных органов, ориентированных на повышение степени их готовности к своевременному пресечению экологических правонарушений.

Использованные источники

1. Конституция Российской Федерации. Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. // СЗ РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 4398.
2. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях : Федеральный закон от 30.12.2001 № 195-ФЗ // СЗ РФ. – 2002. – № 1. – Ст. 1.
3.Федеральный закон «Об охране окружающей среды» от 10 января 2002 г. № 7-ФЗ // СЗ РФ. – 2002. – № 2. – Ст. 13.
4. Указ Президента Российской Федерации от 21.05.2012 № 636 «О структуре федеральных органов исполнительной власти» // СЗ РФ. – 2012.– № 22. – Ст. 2754.
5 Административная ответственность: практикум / Качалов П.Н., Огрина Г.В., Пальчикова М.В., Федосеев Р.В. – Саранск, 2017. – 68 с.
6. Административное право : практикум / Федосеев Р.В., Пальчикова М.В., Качалов П.Н., Курлевский И.В. – Саранск, 2017. – 72 с.
7. Вопросы. Гипотезы. Ответы: Наука XXI века : коллективная монография / Е.В. Музыкина, Е.А. Ларина, Ю.Е. Клишина, О.Н. Углицких, Л.В. Ермолина, К.Т. Цонева, Р.В. Федосеев, В.В. Курков, Е.В. Гнучих, Л.И. Сатина, С.А. Хомутова, Л.В. Переладова, В.К. Монастырский, Т.М. Ненашева. – Краснодар, 2015. Книга 10. – 316 с.
8. *Кузнецова Н.В.* Экологическое право: Учебное пособие. – М., 2000. – 168 с.
9. *Шлютер М.С.* Административная ответственность за правонарушения в области охраны недр и недропользования: Монография. – М., 2015. – 131 с.
10. *Щербич Л. А.* Особенности расследования преступлений, посягающих на права человека в сфере экологии // Правовые проблемы охраны окружающей

среды: сб. статей по материалам Восьмой международной научно-практической конференции. – СПб., 2008. – С. 79-88.

УДК:343.2/.7

Сыч Дарья Владимировна
Северо-Кавказский Федеральный Университет
(СКФУ, Россия, г. Ставрополь)
Студентка 3 курса Юридического института
Научный руководитель: Мамхягов Зураб Зунелевич
ассистент кафедры уголовного права и процесса
Северо-Кавказский Федеральный Университет
(СКФУ, Россия, г. Ставрополь)

К ВОПРОСУ ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ИНЦЕСТ

Аннотация: *В статье рассматриваются вопрос о регламентировании инцестоузных действий сексуального характера в отношении несовершеннолетних. Предлагается ввести новый состав преступления, который будет назван «сексуальные злоупотребления в отношении несовершеннолетних с использованием родственных связей».*

Ключевые слова: *несовершеннолетние, сексуальное насилие, преступление, инцест, уголовная ответственность.*

Annotation: *The article deals with the regulation of incestuous acts of a sexual nature against minors. It is proposed to introduce a new offence, which will be referred to as "sexual abuse of minors through the use of kinship".*

Key words: *minors, sexual violence, crime, incest, criminal liability.*

Вопросы уголовно-правовой ответственности за совершение инцестуозных действий являются одними из дискуссионных.

Инцестом считают половые отношения между кровными родственниками. Все религии мира запрещают браки между кровными родственниками. Инцест, совершенно справедливо отмечает Е. В. Ильюк, тяжело отражается на психике человека: приводит к неспособности создать близкие, доверительные отношения в браке, к наркомании, проституции, суицидальным проявлениям [5, с. 49].

Табу инцеста, считает А. Н. Каменева, является универсальным и традиционным в силу ряда причин [8, с. 225]; в частности, инцест с большой долей вероятности может привести к возникновению генетических нарушений в потомстве; семья, являющаяся в большинстве культур фундаментальной структурой, при инцесте ненадежна, общество должно стремиться к самосохранению [7, с.12].

В российском законодательстве отсутствует самостоятельная норма, которая предусматривает уголовную ответственность за инцест, хотя и юридической литературе и средствах массовой информации дискуссии на эту

тему ведутся вот уже долгое время, периодически затихая, а затем вспыхивая с новой силой.

Высказываются, например, предложения о том, что необходимо криминализировать сексуальные злоупотребления с использованием семейно-родственных связей [2, с. 73].

В первую очередь, утверждает Р. В. Полтарыгин, речь идет о том, что необходимо обеспечить уголовно-правовую охрану интересов несовершеннолетних [10, с. 28]

Если обратиться к иностранному опыту в этой области, то следует отметить, что значительная часть законодательств зарубежных стран содержит нормы о повышенной ответственности за преступления сексуальной направленности, которые совершаются в отношении несовершеннолетних родственниками, и представителями или иными лицами, от которых несовершеннолетние зависят [3, с. 333].

Вопрос о необходимости изменения российского законодательства в отношении установления уголовной ответственности за инцестуозные действия в отношении несовершеннолетних неоднократно поднимался в теоретических исследованиях отечественных авторов, например, в работах А. П. Дьяченко и Е. И. Цымбал [6], Н. М. Паршина [9], М. В. Гусаровой [4] и др.

Как представляется, учитывая исторический опыт, российскую действительность и зарубежный опыт в этом вопросе, целесообразно закрепить в главе 18 УК РФ «Преступления против половой свободы и половой неприкосновенности» ст. 132.1, изложив ее в следующей редакции:

Статья 132.1 Сексуальные злоупотребления в отношении несовершеннолетних с использованием родственных связей

1. Половое сношение, мужеложство, лесбиянство или иные действия сексуального характера с родным или приемным ребенком, либо с иным родственником по восходящей или нисходящей линии, либо с лицом, находящимся под его опекой или попечительством, с использованием своей родительской власти или иных родственных связей по восходящей или нисходящей линии, совершенные лицом, достигшим восемнадцатилетнего возраста, с лицом, заведомо не достигшим шестнадцатилетнего возраста, – наказываются лишением свободы на срок до четырех лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до пяти лет или без такового.

2. Те же деяния, совершенные с лицом, заведомо не достигшим четырнадцатилетнего возраста, – наказываются лишением свободы на срок от трех до семи лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до десяти лет или без такового и с ограничением свободы на срок до двух лет либо без такового.

3. Деяния, предусмотренные частью первой настоящей статьи, совершенные с лицом, заведомо не достигшим двенадцатилетнего возраста, либо совершенные с применением насилия или угрозой его применения к потерпевшему (потерпевшей) или к другим лицам либо с использованием беспомощного состояния потерпевшего (потерпевшей), – наказываются

лишением свободы на срок от семи до пятнадцати лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до двадцати лет или без такового и с ограничением свободы на срок до двух лет либо без такового.

Подводя итог рассмотрению вопроса об уголовно-правовой ответственности за совершение инцестуозных действий в отношении несовершеннолетних лиц, следует, на наш взгляд отметить следующее.

Несовершеннолетние независимо от половой принадлежности нуждаются в повышенной уголовно-правовой охране. Инцестуозные действия, совершаемые в отношении несовершеннолетних, несомненно, обладают повышенной общественной опасностью, поскольку посягают одновременно на интересы брака, семейных и родственных отношений, а равно на половую свободу, половую неприкосновенность и нормальное нравственное, психическое и сексуальное развитие несовершеннолетних.

Государство, ставя перед собой задачу обеспечить нормальное физическое и психическое развитие несовершеннолетних не только в сексуальном, но и в общесоциальном аспекте, должно проявлять в этом вопросе особую бдительность, а задачей законотворческой деятельности должно полное подчинение целям приоритетной охраны прав несовершеннолетних.

Поэтому представляется актуальным дальнейшее совершенствование норм уголовного законодательства России, регламентирующих ответственность за инцестуозные действия в отношении несовершеннолетних.

Использованные источники:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ ФЗ (ред. от 31.12.2017) // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 25. – Ст. 2954

2. Андреев В. Л. Направления реализации уголовной политики в сфере уголовно-правовой охраны интересов семьи и несовершеннолетних // Вестник Санкт-Петербургского ун-та МВД России. – 2011. – № 1(49). – С. 71-75

3. Горбачев М.А. О месте сексуальных преступлений в системе законодательства современных зарубежных стран: сравнительный анализ //Общество и право. – 2015. – № 3 (53). – С. 331-334

4. Гусарова М. В. Преступления против половой неприкосновенности несовершеннолетних по уголовному законодательству Российской Федерации и ряда зарубежных стран // Актуальные проблемы экономики и права. – 2017. Т. 11. – № 1. – С. 160-169

5. Ильюк Е. В. Инцест: латентен и очень опасен // Вестник академии Следственного комитета Российской Федерации. – 2016. – № 4. – С. 49-54

6. Дьяченко А. П., Цымбал Е.И. Уголовно-правовая охрана детей от сексуальных посягательств: опыт России и зарубежных стран // Lex russica. – 2014. – № 11. – С. 1304-1314

7. Ениколопов С. Н., Хвостова Е. С. Взгляды на инцест в контексте разных культур и традиций. Современное состояние, проблемы // Психологическая наука и образование. – 2012. – № 2. – С. 10-14

8. Каменева А. Н. Уголовная ответственность за инцест: за и против // Уголовное право: стратегия развития в XXI веке : материалы XI Международной научно-практической конференции, 30–31 янв. 2014 г. – М.: Проспект, 2014. – С.222–224

9. Паршин Н. М. Проблемы уголовной ответственности за инцест: история и современность // Общество и право. – 2013. – № 2 (44). – С. 102-106

10. Полтарыгин Р. В. Интересы несовершеннолетних как объект уголовно-правовой охраны // Российский следователь. – 2014. – № 21. – С. 28-30

УДК 343.59

Стародубова В.С.,
студент
2 курс, Институт права
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара
Научный руководитель:
Яворский М. А., к.ю.н., доцент, доцент кафедры организации борьбы с экономическими преступлениями
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара

К ВОПРОСУ ОБ ОТГРАНИЧЕНИИ ВАНДАЛИЗМА ОТ СМЕЖНОГО СОСТАВА ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПРЕДУСМОТРЕННОГО СТ. 213 УК РФ

Аннотация: *Вопрос квалификации преступления, предусмотренного ст. 214 УК РФ является спорным в уголовной практике. В данной статье рассматриваются основные признаки, позволяющие отграничивать акты вандализма от хулиганства.*

Ключевые слова: *вандализм, хулиганство, Уголовный кодекс, проблема квалификации*

Annotation: *The question of the qualification of the crime provided for in Art. 214 of the Criminal Code is controversial in criminal practice. This article examines the main features that allow you to delimit acts of vandalism from hooliganism.*

Key words: *vandalism, hooliganism, Criminal Code, qualification problem*

Преступление, предусмотренное ст. 214 Уголовного кодекса РФ, имеет ряд общих признаков с другими преступлениями, что усложняет его квалификацию. Выявление таких признаков позволит избежать возможных ошибок при квалификации общественно опасных деяний, имеющих сходство с актами вандализма. Одним из смежных с вандализмом составов, является преступление, предусмотренное ст. 213 УК РФ «Хулиганство». Рассмотрим содержание понятий «вандализм» и «хулиганство».

Вандализм – это преступление против общественной безопасности, заключающееся в осквернении зданий или иных сооружений, порче имущества на общественном транспорте или в иных общественных местах[193].

Хулиганство - это предусмотренное ст. 213 УК РФ противоправное умышленное активное поведение виновного, которое состоит в грубом нарушении общественного порядка, выражающем явное неуважение к обществу, и причиняет вред общественной нравственности, а также способно причинить вред неприкосновенности, чести, достоинству, здоровью, собственности граждан, установленной законом деятельности предприятий, организаций, учреждений[194].

Сложность отграничения вандализма от хулиганства состоит в том, что оба деяния содержат не только общий непосредственный объект, место совершения преступления, но и идентичные субъективные признаки (форма вины и мотив).

Основным непосредственным объектом вандализма, так же как и хулиганства, является общественный порядок. В качестве дополнительного объекта преступления, предусмотренного ст. 214 УК РФ выступают отношения собственности. Дополнительным объектом хулиганства могут являться здоровье, честь, достоинство, телесная неприкосновенность граждан, в том числе пресекающих нарушение общественного порядка, представителей власти.

Разграничить данные общественно опасные деяния возможно по предмету преступного посягательства. В ст. 213 УК РФ отсутствует указание на предмет совершения преступления, а вот ст. 214 УК РФ прямо определяет его – здания и сооружения или имущество на общественном транспорте или в других общественных местах.

Основным способом отграничения данных составов является объективная сторона преступлений. Объективная сторона вандализма характеризуется совершением таких противоправных действий как: осквернение зданий или иных сооружений, и порча имущества на общественном транспорте или в иных общественных местах.

Под осквернением понимаются различные действия, приводящие к приданию общественным зданиям, сооружениям или их частям обезображенного внешнего вида, оскорбляющие основы общественной нравственности[195]. Осквернение выражается посредством нанесения на объектах социально-культурного назначения, на зданиях и иных сооружениях надписей и рисунков недостойного аморального содержания, в повреждении памятников истории и культуры, в пропаганде фашизма и нацизма, в глумлении над духовными и историческими ценностями.

---

[193] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // СПС Консультант Плюс

[194] Сверчков В. В. Уголовное право. Особенная часть: учебное пособие для вузов. - М.: Издательство Юрайт. - 2018. - С. 166.

[195] Комментарий к Уголовному кодексу РФ в 4 т. Том 3. Особенная часть. Разделы VII—VIII / В. М. Лебедев [и др.] ; отв. ред. В. М. Лебедев. - М. : Издательство Юрайт. - 2018 – С. 73.

Порча имущества подразумевает под собой повреждение или уничтожение имущества на общественном транспорте или в иных общественных местах, приведение имущества в непригодность для общественного пользования.

Объективная сторона хулиганства выражается в существенном нарушении общественного порядка, выражающее явное неуважение к обществу, которое может быть совершено: с применением оружия или предметов, используемых в качестве оружия; по мотивам политической, идеологической, расовой, национальной или вражды в отношении какой-либо социальной группы; на железнодорожном, морском, воздушном транспорте, а так же на любом транспорте общественного пользования.

Таким образом, можно сделать вывод, что общественная опасность вандализма, в отличие от хулиганства, состоит не только в том, что эти действия грубо нарушают общественный порядок, спокойствие граждан, нормы общественной нравственности, но и причиняется вред имуществу путем осквернения зданий и иных сооружений, порчи имущества на транспорте и в иных общественных местах.

Список использованной литературы

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 №63-ФЗ (ред. от 19.02.2018) // СПС Консультант Плюс
2. Алетин Р.А. Проблемы квалификации вандализма. // Пробелы в российском законодательстве. 2015. №4. - С. 222-225.
3. Бохан А.П. Уголовно-правовая характеристика вандализма и отграничение его от смежных составов преступлений и правонарушений // Теория и практика общественного развития. 2015. - №9. – С. 119.
4. Комментарий к Уголовному кодексу РФ в 4 т. Том 3. Особенная часть. Разделы VII—VIII / В. М. Лебедев [и др.] ; отв. ред. В. М. Лебедев. - М. : Издательство Юрайт. - 2018 – 299с.
5. Сверчков В. В. Уголовное право. Особенная часть: учебное пособие для вузов. - М.: Издательство Юрайт. - 2018. – 208 с.

УДК 343.163

Алябышева М.А.
студент 2 курса магистратуры
Санкт-Петербургский юридический институт (филиал) Университета прокуратуры Российской Федерации
Россия, г. Санкт-Петербург

К ВОПРОСУ ОБ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ПРОКУРАТУРЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПО ЗАЩИТЕ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА

Аннотация: *данное исследование посвящено деятельности органов прокуратуры Российской Федерации в сфере защиты прав и свобод человека*

и гражданина с точки зрения её эффективности. В статье рассматриваются условия, в соответствии с которыми можно оценить результативность правозащитной деятельности, а также предложения по повышению её эффективности.

Ключевые слова: *Российская Федерация, прокуратура, права человека и гражданина, защита прав и свобод, эффективность.*

Abstract: *this study focuses on the activities of bodies of Prosecutor's office of the Russian Federation in the sphere of protection of the rights and freedoms of man and citizen from the point of view of its effectiveness. The article discusses the conditions under which it is possible to assess the effectiveness of human rights activities, as well as proposals to improve its effectiveness.*

Keywords: *Russian Federation, Prosecutor's office, human and civil rights, protection of rights and freedoms, efficiency.*

Органы прокуратуры Российской Федерации, являясь элементом правозащитной системы, призваны выполнять важнейшую государственную задачу – защиту прав и свобод человека и гражданина. Данный вид деятельности, обусловленный конституционно-правовым статусом российской прокуратуры, требует от прокуроров не только грамотной организации труда, но и эффективного осуществления этой деятельности.

Под эффективностью понимается результативность в достижении какой-либо цели при минимально возможных издержках. Данное понятие можно применить и к оценке эффективности деятельности органов прокуратуры. Результативность в достижении целей деятельности прокуратуры определяется результатами работы прокуроров по выявлению и устранению нарушений закона.

В юридической литературе отмечается, что граждане обращаются в прокуратуру значительно чаще, чем в суды. Такое положение объясняется усложненным порядком и длительностью сроков рассмотрения дел в судах, неисполнением судебных решений во многих случаях и т.д. Для многих граждан судебное разбирательство просто недопустимо из-за значительной стоимости судебных издержек. В отличие от судов прокуратура имеет возможность инициативно, не только рассматривая жалобы граждан, но и проверяя иные сообщения о нарушении прав и свобод, выявлять и опротестовывать нормативные правовые акты, которыми нарушаются права миллионов граждан. В ходе прокурорских проверок ежегодно выявляется растущее число нарушений законов, в том числе незаконных правовых актов, в которых грубо нарушаются права и свободы, причем прирост составляет 18–19 % в год [6, с. 62].

По данным Генеральной прокуратуры Российской Федерации в 2017 году поступило около 4,8 млн. обращений, что на 1,6% превысило показатели 2016 года. Это означает определённую степень доверия к органам прокуратуры Российской Федерации со стороны населения в оказании реальной помощи в восстановлении нарушенных прав. Этим объясняется важность эффективного осуществления правозащитной деятельности органов прокуратуры Российской Федерации [5].

Результативность органов прокуратуры Российской Федерации по защите прав и свобод человека и гражданина можно оценивать исходя их таких условий, как правомерность и своевременность вмешательства, полнота использования предоставленных им полномочий, принципиальность и настойчивость в устранении нарушений закона, восстановление нарушенных прав, привлечение виновных к ответственности, закрепленных в положениях Приказа Генерального прокурора Российской Федерации от 07.12.2007 № 195 «Об организации прокурорского надзора за исполнением законов, соблюдением прав и свобод человека и гражданина» [4].

Проблемы эффективности деятельности органов прокуратуры активно обсуждаются в юридической науке. Многие научные положения в сфере повышения эффективности прокурорской деятельности актуальны и для деятельности органов прокуратуры Российской Федерации по защите прав и свобод человека и гражданина. По мнению некоторых исследователей, эффективность деятельности органов прокуратуры Российской Федерации необходимо оценивать исходя из уровня оспаривания, обжалования мер реагирования в процентном отношении к внесенным актам реагирования [2, с. 47]. Кроме того, об эффективности деятельности прокурора по защите прав и свобод человека и гражданина может свидетельствовать: качество и полнота рассмотрения актов прокурорского реагирования; гласность прокурорского надзора; эффективность актов прокурорского реагирования по укреплению законности в рассматриваемой сфере [2, с. 50].

Другими исследователями высказано предложение оценивать эффективность работы прокурора, учитывая следующие условия: правомерность прокурорского вмешательства; законность принятых мер прокурорского реагирования; своевременность выявления прокурором нарушений и принятия мер реагирования; полнота прокурорской проверки и принятых мер реагирования [3, с. 11-12].

В юридической науке существует позиция, что выработать единые критерии оценки эффективности деятельности, которые будут универсальными для любых видов деятельности органов прокуратуры Российской Федерации достаточно сложно, так как не будет учтена специфика того или иного вида деятельности. Так, К.И. Амирбеков считает, что органы прокуратуры для достижения целей прокурорской деятельности наделены различными полномочиями по юридической силе в зависимости от осуществляемого ими направления деятельности, а потому располагают разными юридическими возможностями для достижения этих целей. Соответственно, критерии, по которым можно оценить качество прокурорской деятельности, по мнению автора, должны быть конкретизированы в зависимости от конкретного направления прокурорской деятельности и объема его полномочий относительно к оцениваемому направлению деятельности [1, с. 57]. Данная позиция представляется обоснованной, поскольку невозможно оценить эффективность деятельности прокурора по защите прав и свобод человека и гражданина исходя из таких показателей, для

достижения которых у прокурора отсутствуют соответствующие возможности.

Таким образом, можно сделать вывод, что оценка эффективности правозащитной деятельности органов прокуратуры Российской Федерации помогает оценить результат проделанной работы в области защиты прав и свобод, определить направления её совершенствования для дальнейшего повышения результативности работы органов прокуратуры Российской Федерации. Повысить эффективность деятельности прокуратуры по защите прав и свобод человека и гражданина можно путем исключения условий, которые препятствуют результативности её осуществления. Обобщая высказанные в юридической науке позиции, можно выделить следующие пути, которые позволят повысить эффективность указанного вида деятельности: исключить практику проведения проверок, заменяющих работу контролирующих органов; совершенствовать профессиональные навыки прокуроров; оценивать работу контролирующих органов с точки зрения полноты и качества рассматриваемых ими жалоб граждан и вопросов, связанных с их компетенцией; усилить контроль со стороны прокуроров за реализацией внесенных актов реагирования»; своевременно принимать меры к устранению ошибок и упущений в работе.

Использованные источники:

1. Амирбеков К.И. Совершенствование внутрисистемной экспертной оценки прокурорской деятельности // Юридический мир. - 2014. - № 3 (207). - С. 55-60.
2. Бессарабов В.Г., Буренина О.В., Викторов И.С., Игонина Н.А. К вопросу о критериях и показателях эффективности прокурорского надзора за соблюдением прав и свобод человека и гражданина // Государственная власть и местное самоуправление. - 2015. - № 8. - С. 47-53.
3. Капинус, О. С., Андреев, Б. В., Казарина, А. Х. Проблемы совершенствования внутрисистемной оценки работы органов прокуратуры //Вестник Академии Генеральной прокуратуры Российской Федерации. - 2012. - № 5(31). - С. 3-14.
4. Об организации прокурорского надзора за исполнением законов, соблюдением прав и свобод человека и гражданина : приказ Генерального прокурора РФ от 7 декабря 2007 г. № 195 // Законность. — 2008. — № 3.
5. Результаты работы по рассмотрению обращений граждан в 2017 году // Генеральная прокуратура Российской Федерации: офиц.сайт. URL: https://genproc.gov.ru/smi/news/genproc/news-1347126/ (дата обращения 17.03.2018).
6. Росинский В.В. Конституционные основы правозащитной деятельности прокуратуры Российской Федерации / В.В. Росинский. – М. : Альфа М, 2010. – 224 с.

УДК 343.9

Спасенников Б.А., доктор юридических наук,
доктор медицинских наук, профессор,
главный научный сотрудник,
НИИ ФСИН России,
Россия, Москва

К ПРОБЛЕМАМ КРИМИНОЛОГИИ ЦИФРОВОГО МИРА

Аннотация: В статье сформулированы современные проблемы противодействия преступности в сфере цифровой экономики, связанной с особенностями совершения соответствующих уголовно наказуемых деяний с использованием возможностей информационно-телекоммуникационных сетей. Автор предлагает, наряду с термином цифровая экономика, использовать термин цифровая криминология для обозначения проблем противодействия преступности в современном цифровом мире.

Ключевые слова: Цифровая криминология. Киберпреступность. Цифровая экономика. Предупреждение преступлений в сфере экономики.

Annotation: The article outlines modern problems of crime counteraction in the field of the digital economy, connected with the peculiarities of committing corresponding criminal acts with the use of the capabilities of information and telecommunication networks. The author propose, along with the term digital economy, to use the term digital criminology to refer to problems of countering crime in the modern digital world.

Key words: Digital criminology. Cybercrime. Prevention of crimes in the economic sphere.

На XIII ООН по предупреждению преступности, состоявшемуся в 2015 г., преимущественно посвящённом противодействию транснациональному криминалитету, в частности была подчёркнута необходимость обеспечения использования экономических, социальных и технологических благ в качестве положительной силы, укрепляющей усилия сотрудничающих стран, направленные на предупреждение новых и возникающих форм преступности и борьбу с ними. Для этого предлагается разрабатывать и осуществлять всеобъемлющие меры реагирования в области предупреждения преступности, в том числе принимать необходимые законодательные и административные меры для эффективного предупреждения новых, появляющихся и видоизменяющихся форм преступности и борьбы с ними на национальном, региональном и международном уровнях [1, с. 76].

Применительно к киберпреступности было предложено опробовать конкретные меры по созданию защищенной киберсреды, пресекать преступную деятельность, осуществляемую с использованием сети «Интернет», укреплять сотрудничество между правоохранительными органами на национальном и международном уровнях, повышать защищенность компьютерных сетей и обеспечивать защиту соответствующей

инфраструктуры и стараться оказывать долгосрочную техническую помощь и содействие наращиванию потенциала для укрепления способности национальных ведомств противодействовать киберпреступности, в том числе посредством профилактики, выявления, расследования и уголовного преследования таких преступлений во всех их формах [2, с. 82].

В Стратегии национальной безопасности Российской Федерации к числу главных стратегических угроз национальной безопасности в области экономики, в частности, отнесены незащищенность национальной финансовой системы от действий нерезидентов, уязвимость ее информационной инфраструктуры, сохранение значительной доли теневой экономики и условий для криминализации хозяйственно-финансовых отношений. При этом отмечается появление новых форм противоправной деятельности с использованием информационных, коммуникационных и высоких технологий.

В Доктрине информационной безопасности указано, что информационные технологии с течением времени приобрели глобальный трансграничный характер и стали неотъемлемой частью всех сфер деятельности личности, общества и государства. Поэтому их эффективное применение следует рассматривать как фактор ускорения экономического развития государства и формирования информационного общества. Вместе с тем, как подчёркивается в данном документе, наблюдается рост компьютерной преступности, прежде всего в кредитно-финансовой сфере, причём способы и средства совершения таких преступлений становятся все изощрённее.

Полагаем, что государства должны стремиться к укреплению и расширению взаимодействия в области противодействия преступности, в том числе преступлениям, совершаемым с использованием информационно-телекоммуникационных сетей. Принятие двухсторонних и многосторонних договоров в этой области будет способствовать унификации правовых средств, направленных на предупреждение, выявление, раскрытие и доказывание таких преступлений.

Время перемен, эпоха цифровой экономики, усиливает потребность определить будущее, предвидеть, предсказать, предвосхитить, предугадать, спрогнозировать результаты социальных, политических и экономических перемен. Различия в горизонте прогностической деятельности в значительной мере обуславливают выбор метода прогнозирования. Познание тенденций и закономерностей развития криминологических явлений основывается на применении научных методов исследования, в том числе математических, которые занимают особое место в прогнозировании, цифровой криминологии.

Актуальность вопроса об использовании математических методов в общественных науках является на сегодня достаточно апробированной. И математическая социология, и математическая экономика, или эконометрика, страдают от неправильного понимания того, как следует применять математический аппарат в общественных науках и чего вообще можно ожидать от применения математических методов.

Усложнение задач противодействия преступности обусловливает необходимость как критического осмысления существующих методов, так и изыскания возможностей выхода за рамки традиционных методов изучения правовых явлений. Информационно-аналитическая деятельность правоохранительных органов, основанная на разработке программ предупреждения преступности, имеет своей целью применение математических методов анализа преступности. Используется совокупность математических методов, которые отбираются с учетом целесообразности их применения для криминологического прогнозирования. Можно выделить следующие методы: метод моделирования, корреляционный анализ, анализ ранговых корреляций и таблиц сопряженности, дискриминантный анализ, регрессионный анализ, дисперсионный анализ, ковариационный анализ, факторный анализ, анализ временных рядов, метод сезонных колебаний, метод максимального правдоподобия (в частности, его разновидность – метод наименьших квадратов), метод расчета среднегодовых темпов прироста, аппарат логических решающих функций, распознавание образов, вариационные исчисления, спектральный анализ, цепи Маркова, алгебра логики и др.

Математическое прогнозирование в цифровой криминологии состоит в использовании имеющихся количественных и качественных параметров преступности, получении их математической зависимости от времени, пространства, других известных независимых переменных. В результате использования математической обработки криминологической информации становится возможным увеличить точность прогнозных оценок с помощью методов цифровой криминологии.

ИСПОЛЬЗОВАННЫЕ ИСТОЧНИКИ

1. Jingfei Y. Power System Short-term Load Forecasting: Thesis for Ph.d degree i. – Darmstadt: Elektrotechnik und Informationstechnik der Technischen Universitat, 2006. – 139 p.
2. Williams K.S. Textbook on Criminology. – Oxford: University Press, 2012. – 640 p

УДК 340

Ямщикова С.Л.
старший преподаватель
Стерлитамакского филиала БашГУ
Россия, г. Стерлитамак
Рахмонов Р.О.
студент 3 курса юридического факультета
Стерлитамакского филиала БашГУ
Россия, г. Стерлитамак

КАРЬЕРА ГОСУДАРСТВЕННОГО СЛУЖАЩЕГО

Аннотация: *В статье рассмотрены виды и функции государственной службы. Представлены возможные рекомендации по развитию управления карьерой на государственной службе.*

Annotation: *The article considers the types and the functions of the civil service. The possible recommendations on the development of the career management in the civil service are given.*

Ключевые слова: *государственные служащие, управление карьерой, управленческая деятельность.*

Key words: *civil servants, career management, management activities.*

Для эффективного управления государством важны кадры, представляющие бюрократический аппарат. Государственный служащий может управлять эффективно, находясь на «своем» месте исходя из личностных и профессиональных качеств, обладая необходимыми ресурсами для труда и получая удовлетворение от своей работы [4, С. 104].

Согласно законодательству РФ, в системе государственной службы следует выделить следующие виды: военная служба, государственная гражданская служба, государственная гражданская служба иных видов. В соответствии с ФЗ № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе» государственная гражданская служба Российской Федерации (РФ) подразделена на федеральную государственную гражданскую службу и государственную гражданскую службу субъектов РФ. Государственная служба иных видов и военная служба отнесены к видам федеральной государственной службы [1].

Гражданская служба занимает доминирующие позиции в органах государственной власти. На гражданской службе основная функция – обеспечивать исполнение полномочий государственных органов и лиц, замещающих государственные должности, иными словами функция государственного управления. К данному виду службы отнесены все гражданские министерства и ведомства [4, С. 105].

Благополучие страны значительно зависит от качества работы государственной службы, поэтому в период реформирования необходимо привлечение молодых, талантливых специалистов. В реальной жизни, представлен интерес госслужбы к лучшим, мотивированным кадрам, однако отсутствует ясность дальнейшей перспективы карьерного роста [2, С. 124]. На сегодняшний день выделяют три стимула: классные чины, денежное содержание (сюда же отнесены различные стимулирующие выплаты), занимаемая должность [1].

Эффективные государственные служащие выступают основой для эффективного функционирования города и страны [4, С. 106]. В построении и продвижении карьеры госслужащих должны быть заинтересованы и государство, и государственные служащие. Так, профессионально выстроенная система карьерного роста обеспечит продвижение способных, талантливых государственных служащих, позволит избежать коррупционных проблем, что в последствии будет способствовать построению эффективной системы государственной службы. А для госслужащего выражено не только

мотивацией, но и созданием стимулов к эффективному исполнению должностных обязанностей в государственных органах [3, С. 232]. Поскольку, в случае успешного построения карьеры вырабатываются необходимые знания и необходимый служебный опыт для исполнения обязанностей более высоких должностей.

Кулешов С.М. предлагает следующие рекомендации по развитию управления карьерой на государственной службе: реформировать функции отдела кадров, или же создать дополнительный отдел, занимающийся вопросами развития карьеры, проводящий консультации, составляющий планы развития профессионально-должностного роста; представить механизм планирования карьеры, чтобы каждый мог видеть возможные варианты своего карьерного развития; для полного оценивания потенциалов служащих и корректировки плана развития карьеры пересмотреть сроки проведения аттестаций; проводить консультации с отделом кадров и непосредственным руководителем по результатам аттестаций и достижений [2, С. 125].

Таким образом, следует отметить, что в настоящее время в управлении карьерой государственных гражданских служащих необходимы новые подходы для эффективного функционирования деятельности как государства, так и государственных служащих в целом.

Список литературы:

1. Федеральный закон от 27.05.2003 N 58-ФЗ (ред. от 23.05.2016) "О системе государственной службы Российской Федерации" // СПС КонсультантПлюс. [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&ts=1848354034058364830 31727671&cacheid=BF67DB5914A5854E03E84C0A131BE220&mode=splus&b ase=LAW&n=202071&dst=100052&rnd=CCB78002C501B87D4157BC6CA710 43A0#03476799718615584

2. Беклемищев Е.П., Панкратова И.А. Современные направления и методы совершенствования управления карьерным развитием государственных служащих // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. – 2016. – № 3. – С. 122-129.

3. Суворов А.А. Правовые основы профессионально-должностного роста государственных гражданских служащих // Вестник университета. – 2016. – № 11. – С. 232-236.

4. Суслова А.В. Государственная служба и госслужащие в контексте трудовой карьеры // Вестник экспертного совета. – 2016. – № 2(5). – С. 104-107.

УДК 347.639

Маркина Алена Юрьевна,
кандидат медицинских наук, аспирант кафедры
«Конституционное право и муниципального право»
Челябинский государственный университет
Россия, г. Челябинск

КОНЦЕПЦИИ КОНСТИТУЦИОННЫХ ГАРАНТИЙ ПРАВА НА ЖИЗНЬ ДЕТЕЙ-СИРОТ В СОВРЕМЕННОМ ПРАВЕ

В настоящей статье рассмотрены концепции конституционных гарантий права на жизнь в современном праве зарубежных стран. Проведен ретроспективный сравнительно-правовой анализ конституционных гарантий права на жизнь детей. Выявлены исторические особенности формирования концепции гарантий права на жизнь детей. Проанализированы нормативно-правовые документы, регламентирующие данное право.

Ключевые слова: конституционные гарантии, право на жизнь, дети-сироты.

Markina Alena Yurievna, candidate of medical Sciences, post-graduate student of the Department «Constitutional law and municipal law»
Chelyabinsk state University
Russia, Chelyabinsk

THE CONCEPT OF THE CONSTITUTIONAL GUARANTEES OF THE RIGHT TO LIFE OF CHILDREN IN MODERN LAW

In the present article the concepts of constitutional guarantees of the right to life in the modern law of foreign countries are considered. A retrospective comparative legal analysis of the constitutional guarantees of the right to life of children is carried out. The historical features of the formation of the concept of guarantees of the right to life of children. Analyzed legal documents that regulate this right.

Key words: constitutional guarantees, right to life, orphans.

Право на жизнь – фундаментальное человеческое право – зафиксировано практически во всех национальных юридических системах. Ряд государств при этом берет под свою охрану человеческую жизнь еще на эмбриональной стадии развития: Франция – спустя 10 недель после зачатия, Дания – 12, Швеция – 20 [1]. Шире это право интерпретируется конституциями Словакии (ст. 15) и Чехии (ст. 6), определяющими, что жизнь человека достойна быть защищаемой и до момента его рождения. А согласно конституции Ирландии (ст. 40), нерожденный ребенок имеет равное с матерью право на жизнь, что признается и уважается государством, которое в меру сил «защищает и поддерживает своими законами это право» [2].

Тем не менее, основная часть стран признает за человеком право на жизнь только после его появления на свет. Свидетельство тому мнение Европейского суда по правам человека, приведенное в учебнике профессора К. Климы (Чехия): человеческая жизнь начинается с момента рождения [3].

Право на жизнь рассматривается сегодня международным сообществом не только как естественный атрибут личности, но и как ценность мировой цивилизации, как международная норма. Право любого человека на жизнь, свободу и личную неприкосновенность зафиксировано статьей 3 Всеобщей декларации прав человека (1948) [4]. Оно, согласно Международному пакту о гражданских и политических правах (1966), является правом каждого, неотъемлемым и охраняемым законом, поэтому «никто не может быть произвольно лишен жизни» (ч. 1 ст. 6) [5]. В дополнение к этому конституции значительной части европейских стран содержат статью, в разной степени детализированную, о праве на жизнь детей-сирот.

Британский Акт о правах человека (1998), преследуя цель включить во внутренний закон нормы Европейской конвенции по правам человека (1950), ввел определение «конвенционные права» (ст. 1) и регламентировал их толкование (ст. 2). Так, в Соединенном Королевстве используемы отнюдь не все права, зафиксированные в Конвенции, а лишь те, что присутствуют в ее статьях 2–12 и 14, а также трактуемые вместе с ее статьями 16–18 права из статей 1–3 1-го Протокола и статьи 1 13-го Протокола [6]. Соответственно, английское законодательство право на жизнь рассматривает таким же образом, как и Европейская конвенция.

К настоящему времени из 11 миллионов детей, проживающих в Великобритании, около 64 тысяч испытывают потребность в защите: 73% устроены в приемные семьи, 10% – в детские учреждения, 3% находятся на альтернативном жилищном устройстве, 4% усыновлены, 6% живут вместе с родителями и 4% защищены иными формами [7].

Активным участником защиты детских прав является Дания, поддерживающая все ключевые международные договоры и в первую очередь Конвенцию ООН о правах ребенка (1989). Права детей, в том числе сирот, обеспечиваются и национальным законодательством. Так, нормативная база, касающаяся прав детей, лишенных родительской опеки, очень велика, а их регуляция имеет отраслевой характер. При этом фундаментом обеспечения и защиты права на жизнь детей-сирот является Конституционный акт Дании (Grundloven), Закон об ответственности родителей (Dreansvarsloven), Закон о детях (Børneloven) [8].

В Швеции такой законодательной основой, которая гарантирует и защищает право на жизнь детей, оставшихся без попечения родителей, является конституционный Акт о форме правления (Regeringsformen), а также Кодекс законов о родителях (Föräldrarbalk, 1949–381), фиксирующий право ребенка на заботу и качественное воспитание. Стоит отметить, что в этот Кодекс был в свое время включен и специальный закон Anti-agalagen (1979), запретивший по отношению к ребенку любые формы физического и иного насилия. Швеция стала первой в мире страной, принявшей такой закон, и одной из первых, кто включил в Уголовный кодекс (Brottsbalk, 1962:700) более строгие меры наказания за физическое насилие над детьми.

В Норвегии права детей-сирот регламентируются в первую очередь актами международного права, которое в этом вопросе имеет превосходство

над национальным законодательством. Важнейшим документом соответственно является Конвенция о правах ребенка, ратифицированная Норвегией 8 января 1991 года. Однако обеспечение детских прав стоит рассматривать и в контексте развития прав человека. Так, Норвегия признала Европейскую конвенцию о правах человека (ратифицирована в 1951-м), Гаагскую конвенцию о гражданско-правовых аспектах международного похищения детей (1980, ратифицирована в 1989-м), Гаагскую конвенцию о юрисдикции, применимом праве, признании, исполнении и сотрудничестве в отношении родительской ответственности и мер по защите детей (1996, ратифицирована в 2015-м).

В Германии юридический статус лишенного родительской опеки ребенка *(*Kindschaftsrecht) подразумевает и его личные права, в том числе право гражданства на основе «права крови» (Abstammungsrecht), право на заботу (Sorge-und-Umgangsrecht), на фамилию (Namensrecht), на усыновление (Adoptionsrecht), на материальное содержание (Kindesunterhaltsrecht) и ассоциированное с ним право на судебную процедуру. Все ключевые положения, определяющие юридический статус ребенка, присутствуют в Гражданском кодексе (BürgerlichesGesetzbuch – BGB).

Список наиболее значимых законов Финляндии, обеспечивающих права детей-сирот, выглядит следующим образом: Закон об отцовстве, 13.1.2015; Закон об опекунстве ребенка и праве на встречи, 8.4.1983/361; Положение о применении Закона об опекунстве ребенка и праве на встречи, 16.8.1996/619; Закон об алиментах, 5.9.1975/704; Закон об адаптации, 20.1.2012/22; Закон о защите ребенка, 13.4.2007/417; Конвенция о правах ребенка (SopS 60/1991). Фундаментом защиты детских прав является соответствующая Конвенция ООН, признанная Финляндией в 1991 году. После ратификации национальное законодательство было согласовано с ней таким образом, что основная часть юридически важных прав ребенка определяется институтом родительства.

Если суммировать положения Конвенции о защите детских прав, то основные тезисы будут следующими: ребенок не может быть ущемлен в своих правах на основе вероисповедания, цвета кожи или физической неполноценности (2-я статья); все принимаемые решения, касающиеся ребенка, должны исходить из его блага (3-я статья); у ребенка есть право расти и развиваться (6-я статья); во всех делах, касающихся ребенка, его мнение должно быть выслушано и учтено (12-я статья).

То, как страны-участницы Конвенции выполняют взятые на себя обязательства, контролирует Комитет ООН по защите прав ребенка. В его полномочия входит не только мониторинг и анализ отчетов о реализации прав детей-сирот, но и выдача рекомендаций в том случае, если обеспечение этих прав в отдельных государствах вызывает нарекания. Важно, что исполнение данных предписаний, во-первых, для страны обязательно, во-вторых, должно быть реализовано в течение ближайшего отчетного периода.

В ряде национальных законодательств право на жизнь детей-сирот не детализируется в рамках общечеловеческого права на жизнь. К примеру, основной закон Бразилии (1988) обеспечивает это право всему населению

страны, а также запрещает смертную казнь (ст. 5) [9]. Конституция Албании (1998) по данному вопросу имеет лаконичную формулировку: «Жизнь человека охраняется законом» (ст. 21) [10]. Основной закон Италии (1947) ограничивается утверждением, что смертная казнь не допускается (ст. 27 в ред. от 02.10.2007). В свою очередь конституция государства Бангладеш (1972) регламентирует возможное лишение жизни только в соответствии с законом (ст. 32) [11].

Некоторые страны, признав за основу национального законодательства международные акты по правам человека – Всеобщую декларацию и Европейскую конвенцию, признали и закрепленные в этих документах права детей, оставшихся без попечения родителей. Так, основной закон Андорры (1993), фиксируя интеграцию Всеобщей декларации прав человека в правопорядок княжества, утверждает право на жизнь и всемерное обеспечение ее защиты (ст. 5). Конституция Боснии и Герцеговины (1995) определяет, что права детей-сирот, закрепленные в Европейской конвенции, обладают на территории государства прямым действием и приоритетом по отношению к иным нормам права (ч. 2, ст. II). Однако обращает на себя внимание тот факт, что эти страны по ряду причин не обладают полнотой суверенитета.

Использованные источники:

1. Рудый Н. К., Михайличенко С. И., Аушев М. З. Историко-правовой аспект конституционного права на жизнь и правовой статус эмбриона человека // История государства и права. – 2010. – № 11. – С. 9–11.
2. Бабаджанов И. Х. Право на жизнь как юридическая квинтэссенция витальных общечеловеческих ценностей // Юридический мир. – 2010. – № 1. – С. 49–53.
3. Klima K. Ústavníprávo. 4. Rozšířenévydání. – Plzeň: AlešČeněk, 2010. – Str. 280.
4. Сборник документов. – М.: Норма-Инфра-М, 2014. – С. 34.
5. Бюллетень Верховного Суда РФ. – 1994. – № 12. – С. 23.
6. Акт о правах человека от 09.11.1998 // Избранные конституции зарубежных стран. – С. 39–43.
7. Гайсина Г. И. Семейное устройство детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей: российский и зарубежный опыт: научно-популярное издание. – 2015.– С. 120 // [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.rfh.ru/downloads/Books/134693008.pdf.
8. Конституция Дании // Избранные конституции зарубежных стран: учеб. пособие / отв. ред. Б. А. Страшун. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2014. – С. 675.
9. Конституция Федеративной Республики Бразилия от 05.10.1988 // Избранные конституции зарубежных стран: учеб. пособие / отв. ред. Б. А. Страшун. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт, 2014. – С. 486, 490.
10. Конституции государств Европы: в 3 т. – Т. 1. – М.: Норма, 2001. – С. 184.
11. Конституция Народной Республики Бангладеш // Конституции государств Азии: в 3 т. / под ред. Т. Я. Хабриевой. – М.: Норма, 2010. – С. 61.

УДК 343.0

Спасенников Б.А., доктор юридических наук,
доктор медицинских наук, профессор,
главный научный сотрудник,
НИИ ФСИН России,
Россия, Москва

КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МУЖЧИН, ОСУЖДЕННЫХ К ЛИШЕНИЮ СВОБОДЫ

Аннотация: в статье представлены материалы социологического исследования осужденных мужчин. Составление обобщенных характеристик осужденных, отбывающих наказание, позволяет эффективнее организовывать работу, направленную на достижение целей наказания. Основой статьи послужили результаты исследования осужденных мужчин, отбывающих наказание в исправительных колониях 16 территориальных органов Федеральной службы исполнения наказаний.

Ключевые слова: пенитенциарная система, преступник, социологическое исследование.

Annotation: The article presents the materials of a sociological study of criminals who are in prison. Drawing up the generalized characteristics of convicts serving sentences allows for more effective organization of work aimed at achieving the goals of punishment. The basis of the article was the results of the study of convicted men serving sentences in prisons in 16 regions of Russia.

Key words: penitentiary system, criminal, sociological research.

Составление обобщенных характеристик осужденных, отбывающих наказание, позволяет эффективнее организовывать работу, направленную на достижение целей наказания. Основой статьи послужили результаты проведенного социологического исследования, а также официальные статистические данные Федеральной службы исполнения наказаний России (далее – ФСИН России) [1]. В исследовании приняло участие около 10.500 осужденных мужчин, отбывающих наказание в исправительных колониях (далее – ИК) 16 территориальных органов ФСИН России.

98,6 % осужденных мужчин отбывали наказание в ИК за совершение умышленных преступлений.

Практически половина (49,3 %) осужденных мужчин отбывают наказание в ИК за совершение особо тяжких преступлений, 36,2 % – тяжких, 11,5 % – средней тяжести и 2,8 % – небольшой тяжести.

Анализ преступлений, совершенных осужденными мужчинами, показывает, что большая часть из них отбывают лишение свободы за убийство и причинение тяжкого вреда здоровью, повлекшее по неосторожности смерть человека (27,6 %), преступления, связанные с незаконным оборотом наркотиков (21,8 %), кражу (16,3 %), разбой (8,8 %) и грабеж (7,3 %).

Три четверти осужденных совершили преступные деяния в одиночку. В соучастии – 25,4 %; из них 2,7 % являлись исполнителями, 4,2 % – организаторами, 14,0 % – пособниками и 4,7 % – подстрекателями.

Важное криминологическое значение имеет выявление мотивов совершения преступных деяний, что является одной из основ достижения целей уголовного наказания [2, с. 55-83]. Согласно результатам проведенного исследования 14,2 % осужденных совершили преступления по мотивам самоутверждения; 11,0 % – добыть средства на алкоголь или наркотики, 8,6 % – желание получить «острые ощущения». 7,6 % осужденных совершили преступление «в силу необходимости найти средства к существованию». По иным мотивам совершили преступные деяния 58,5 % опрошенных осужденных.

Признают свою вину в совершенном преступлении только 50,6 % из опрошенных осужденных мужчин, из них 41,0 % раскаиваются в совершенном деянии, 9,4 % – не раскаиваются. Частично признают вину – 39,2 %. Не признают вину – 10,3 %. При этом 46,5 % осужденных безразлично относятся к совершенному преступлению, к жертвам и иным потерпевшим от преступных деяний.

Анализ продолжительности изоляции от общества, назначенной осужденным, позволил отметить, что за они чаще всего приговаривались к лишению свободы сроком от 5 до 10 лет (37,5 %), от 3 до 5 лет (22,4 %), от 1 года до 3 лет (19,8 %) и от 10 до 15 лет (11,2 %).

Соблюдают порядок и условия отбывания наказания 66,6 % опрошенных осужденных мужчин, 21,4 % его не придерживаются, следуя обычаям и традициям криминальной субкультуры. Иные осужденные относятся придерживаются ситуативного поведения. Чаще осуждённые избирают нейтральную модель поведения с незначительными установками на социально-позитивное поведение, мотивированное получением каких-либо льгот.

По возрастным группам осужденные мужчины распределились следующим образом: в возрасте от 36 до 55 лет включительно (32,4 %), от 26 до 30 лет (22,6 %), от 31 года до 35 лет (21,4 %) и от 20 до 25 лет (18,0 %). Это свидетельствует о повышенной криминальной активности мужчин в возрасте 36-55 лет. Лица в наиболее социально активном и трудоспособном возрасте выбирают криминальную деятельность.

Необходимо обратить внимание, что доля осужденных мужчин в возрасте от 18 до 35 лет (период накопления знаний, профессиональных умений и навыков, формирования мировоззрения) составляет практически 2/3 от общего количества, что вызывает определенные опасения, поскольку нахождение их в местах изоляции от общества в данный жизненный период может оказать негативное влияние на формирование у них правопослушной модели поведения.

Доля лиц с психическими расстройствами и расстройствами поведения от общего количества осужденных мужчин составила 18,3 %; ВИЧ-инфицированных – 7,8 %, больных наркоманией – 6,6 %, алкоголизмом –

4,7 %, туберкулезом I и II групп диспансерного учета (ГДУ) – 0,2 %. Различные социально значимые заболевания до осуждения имели 82,8 % осужденных.

Нахождение в местах изоляции от общества является стрессогенным фактором для человека. Подтверждением тому является то обстоятельство, что каждый пятый осужденный мужчина из опрошенных за время нахождения в ИК обращался за психологической помощью к психологу. Однако о положительном эффекте данного обращения можно говорить только в каждом третьем случае.

Существенным антикриминогенным фактором являются социально-полезные связи, основной из которых выступает семья. Среди опрошенных осужденных мужчин лишь 19,7 % имеют семьи, 23,5 % – холостые, 5,2 % состояли в гражданском браке. Семья распалась в процессе отбывания наказания у 37,2 % осужденных. Наблюдается достаточно тревожная тенденция снижения числа мужчин, имеющих семью. При этом следует отметить, что в брак в процессе отбывания наказания вступило 14,5 % осужденных мужчин. Относиться к данному обстоятельству как позитивному следует с осторожностью, поскольку многие из осужденных рассматривают бракосочетание лишь с точки зрения достижения определенных целей, например, получения дополнительных привилегий по условиям содержания (например, длительные свидания и др.).

В городе до осуждения к лишению свободы проживало 41,3 % мужчин, в сельской местности – 35,9 %. Практически каждый пятый осужденный мужчина не имел постоянного места жительства, что является важным криминогенным фактором.

Одним из важных составляющих эффективного исправительного процесса в отношении мужчин является их род занятий до осуждения. Представителями рабочих специальностей до совершения преступления была большая часть осужденных – 66,4 %, служащими – 8,7 %. Индивидуальной предпринимательской деятельностью занималось 9,2 % осужденных. Следует обратить особое внимание на то, что больше, чем каждый десятый мужчина до осуждения был безработным, либо не имел постоянного источника дохода.

Сочетание отсутствия постоянных места жительства и источника дохода – наиболее криминогенный фактор после освобождения из мест лишения свободы. Несмотря на большое количество осужденных, желающих трудоустроиться после освобождения из ИК, полученные ими во время отбывания наказания трудовые навыки, на наш взгляд, не будут в полной мере востребованы на рынке труда, что может оказать негативное влияние на рецидив преступления, что требует коррекции путей ресоциализации.

Список литературы

1. Архив ФСИН России.
2. Баранова Е.А., Смирнов А.М. Уголовное наказание и его назначение: учебное пособие. – М., 2014.

УДК 347.21

Старостина Е.С.
студент
2 курс, факультет юридический
ФГБОУ ВО «МГУ им. Н.П. Огарева»
Россия, г. Саранск
Сульдина П.О.
студент
2 курс, факультет юридический
ФГБОУ ВО «МГУ им. Н.П. Огарева»
Россия, г. Саранск

КРИТЕРИИ ОТНЕСЕНИЯ ВЕЩИ К НЕДВИЖИМОСТИ

Аннотация: *В настоящей статье на основании действующего законодательства, а также проектов нормативно-правовых актов и материалов судебной практики рассмотрены спорные вопросы правовой природы недвижимости и критериев отнесения к ней различных объектов.*

Ключевые слова: *недвижимость, земельный участок, неразрывная связь с землей, здание, сооружение, машино-место, собственность, неотделимые улучшения, государственная регистрация.*

Abstract: *in this article, on the basis of the current legislation, as well as draft regulatory legal acts and judicial practice materials, the controversial issues of the legal nature of real estate and the criteria for classifying various objects to it are considered.*

Keywords: *real estate, land, inseparable connection with the land, building, structure, Parking place, property, inseparable improvements, state registration.*

В настоящее время в связи с реформированием гражданского законодательства особый интерес вызывает правовая природа недвижимого имущества, что вызывает многочисленные споры по поводу того, какие объекты должны быть отнесены к ней и выступает ли неразрывная связь с землей в качестве необходимого критерия отнесения объектов к недвижимости.

Начиная с дореволюционного законодательства[196] критерием разграничения движимого и недвижимого объекта являлась возможность перемещения объекта без потери своей целостности и вида, т.е. без причинения ущерба. В настоящее же время данный критерий безусловно устарел, т.к. при достижениях современной техники в перемещении объектов данный критерий нельзя считать достаточно надежным. В связи с этим в современном гражданском праве отдельными авторами предлагается новый

[196] Свод законов Российской империи. 1914. Т. X, ч. 1. [Электронный ресурс]. http://civil.consultant.ru /reprint/books/211/1.html

критерий – определение недвижимости как земли и всего того, что является ее составной частью[197].

Такой подход к новому понятию недвижимости основывается на постулатах римского частного права, в котором к недвижимым вещам относились исключительно земельные участки, хотя расположенные на них здания признавались их составными элеменами (а не принадлежностями)[198].

На основании этого постулата и в теориях современных авторов[199] строение на земельном участке до момента его государственной регистрации в виде составной части земельного участка (недвижимости) по общему правилу рассматривается в качестве движимой вещи.

В целях дальнейшего урегулирования спорных вопросов правового регулирования недвижимости, Минэкономразвития подготовило проект изменений[200] в Гражданский кодекс РФ[201] (далее – ГК РФ) в области правового режима недвижимости. Эти изменения направлены на изменения норм, в соответствии с которыми разные объекты следует признавать недвижимыми: критерий тесной связи с землей для зданий применяться не будет. Он сохранит свою силу только для сооружений[202].

В соответствии со ст. 1 Проекта, в ГК РФ следует включить новую главу 17.1 о праве собственности на здания и сооружения. Основное изменение – это изменение принципа отнесения к недвижимости объектов, расположенных на земельном участке. В настоящее время в ГК РФ применим общий оценочный признак отнесения объекта к недвижимости, – это тесная связь с землей.

В новом проекте любые здания отнесены к недвижимому имуществу. При этом под зданием понимается строение с не менее двумя помещениями, в том числе жилыми, или машино-местами (ст. 287.1). В тоже время что такое строение, ГК РФ не раскрывает.

Вместо этого существует норма (п. 4 ст. 287.1) о том, что здания и сооружения – это неотделимые улучшения земельного участка, до того времени, пока не зарегистрированы права на них. При этом неотделимые улучшения по мысли разработчиков должны включаться в гражданский оборот совместно с участком. Принцип тесной связи с землей сохранен также для следующего объекта – сооружения (строение без помещений или машино-мест). Без тесной связи с землей сооружение считаться недвижимостью не может[203].

---

[197] Еременко М.А. Несовершенство градостроительной терминологии и ее влияние на регулирование предпринимательской деятельности в строительстве // Право и экономика. 2013. № 3. С. 4.

[198] Новицкий И.Б. Основы римского гражданского права. М., 2000. С. 126.

[199] Писков И.П. К вопросу о понятии недвижимости в российском праве // Проблемы развития частного права: Сборник статей к юбилею В.С. Ема / Отв. ред. Е.А. Суханов, Н.В. Козлова. М., 2011. С. 266.

[200] Проект Федерального закона «О внесении изменений в Гражданский кодекс Российской Федерации» (подготовлен Минэкономразвития России) [Электронный ресурс]. – Документ опубликован не был. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

[201] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) : федер. закон от 30.11.1994 г. № 51- ФЗ// Собр. законодательства Рос. Федерации. 1994. № 32. Ст. 3301.

[202] Дятлова Н. Здания теряют связь с землей, а сооружения нет. [Электронный ресурс]. https://www.dp.ru/a/2017/10/18/Zdanija_ terjajut_svjaz_s_zem

[203] Недвижимость предлагают определять по новым правилам // Минэкономразвития переписывает Гражданский кодекс [Электронный ресурс]. https://zakon.ru/discussion/2017/09/19/nedvizhimost_predlagayut_ opredelyat_po_novym_ pravilam__minekonomrazvitiya_perepisyvaet_grazhdanskij_#comment_412622

Таким образом, на основании этих изменений прочная связь с землей, как и другие критерии капитальности, исключаются из критериев недвижимости.

Такое регулирование способствует появлению неясности в определении недвижимости как в теории, так и на практике. Например, по мнению Е. Суханова, само определение недвижимой вещи получилось своеобразным[204]. С одной стороны, по его мнению, тесная связь объекта с землей выступает основным критерием отнесения вещей к недвижимости, так как «дом не может висеть в воздухе». Поэтому отдельные права на земельный участок должны иметь собственники жилых помещений в многоквартирном доме, вне зависимости от того, где она расположена. Но в тоже время, как было им указано, идея единого объекта не нашла четкого определения в гражданском праве. Когда регистрации подлежит право собственности сначала на земельный участок, а после этого на дом, расположенный на нем, неясно, о каком количестве объектов идет речь – об одном или нескольких. Такое отношение, по его мнению приводит к абсурдному положению, когда дом или здание с юридической позиции не существуют, вместо них существует совокупность комнат, помещений и общего имущества и еще какого-либо титула на землю[205].

Кроме того, в соответствии с п. 1 ст. 1340 ГК РФ объекты незавершенного строительства, признаются также самостоятельным объектом недвижимости. Так, в частности, Верховный Суд Российской Федерации указал, что при рассмотрении вопроса о признании законно строящегося объекта недвижимым имуществом – объектом незавершенного строительства следует установить, что на нем в полном объеме окончены работы по строительству фундамента или аналогичные работы (п. 38 Постановления Пленума ВС РФ от 23 июня 2015 г. № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации»[206]).

Данная позиция приводит к тому, что собственники земли, предоставившие ее в аренду под застройку, могут утратить свое вещное право. Речь идет о случаях, когда на арендованном участке построен объект незавершенного строительства, также в совсем небольшой степени готовности, например, до уровня фундамента. ВС РФ, разрешая аналогичную ситуацию, когда на арендованном участке был построен детский сад, указал, что так как на спорном земельном участке расположен объект недвижимого имущества, исковые требования о возврате участка не подлежат удовлетворению[207].

---

[204] Зеновин В. Дом, висящий в воздухе, или Затянувшаяся реформа вещного права [Электронный ресурс]. http://www.garant.ru/article/1138375/

[205] Зеновин В. Дом, висящий в воздухе, или Затянувшаяся реформа вещного права [Электронный ресурс]. http://www.garant.ru/article/1138375/

[206] Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» // Рос. газета. 2015. 30 июня.

[207] Определение Судебной коллегии по экономическим спорам ВС РФ от 14 июня 2017 г. № 304-ЭС16-20773[Электронный ресурс]. – Документ опубликован не был. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

Регистрации таких объектов как поля, заборы, газоны и др. аналогичные объекты способствует расплывчатая трактовка ст. 130 ГК РФ, относящая к недвижимости все, что представляется возможным переместить без несоразмерного ущерба. Все аналогичные объекты являются составными частями земельного участка, но согласно ст. 130 ГК РФ разрешается проводить их регистрацию как самостоятельных недвижимых объектов.

При отнесении объектов к недвижимости, возникают и другие вопросы. Будет ли являться склад для хранения стройматериалов, собранный из легких сборно-разборных конструкций недвижимостью? А если он расположен на ленточном фундаменте? А если туда подвели коммуникации? В настоящее время в России определить, что относится к недвижимости, представляется возможным только ex post, а именно после того, как судом будет рассмотрен вопрос о том, является ли объект, права на который зарегистрированы в госреестре, недвижимой вещью. По мнению Р. Бевзенко только модель единого объекта (то есть, земельный участок как единственный вид недвижимости со зданиями или сооружениями в виде его составных частей) поможет разрешить возникшие недоразумения[208].

В последнее время узаконить такие объекты стало достаточно сложным благодаря Постановлению Президиума ВАС от 24 сентября 2013 года по делу № А76-1598/2012[209], где указано, что для того, чтобы отнести объект к недвижимому имуществу, следует проанализировать, имеет ли он самостоятельное функциональное назначение, а также может ли представлять самостоятельный объект гражданского оборота.

Одним из новшеств последнего времени, также вызывающим множество дискуссий является проявившая недавно норма об отнесении к объектам недвижимости такого объекта, как машино-место.

На наш взгляд, указаное нововведение не достаточно обосновано, т.к. машино-место – это все-таки часть юридически неделимой вещи, например, дома. А часть вещи не может существовать отдельно от нее.

По указанной логике законодателя и часть стены, на которой размещен рекламный щит, и участок крыши, на которую размещена антенна мобильной станции – они могут находиться в чьей-то собственности. А квартира, комната, офисное помещение без здания могут существовать? По мнению Е. Суханова – это абсурд[210]. Ведь уже давно известно определение юридически неделимой вещи (ст. 133 ГК РФ).

Дом представляет собой юридически неделимую вещь. Машино-место – это собственно не вещь, а составная часть здания, то есть вещь, которую в отдельности от дома использовать нельзя. Поэтому такой объект имеет должен существовать только в виде доли в праве общей собственности.

---

[208] Бевзенко Р. Пять запомнившихся споров о недвижимости в 2016 году [Электронный ресурс]. https://zakon.ru/blog/2016/12/31/pyat_zapomnivshihsya_sporov_o_nedvizhimosti_v_2016_godu

[209] Постановление Президиума ВАС от 24 сентября 2013 года по делу № А76-1598/2012[Электронный ресурс]. – Документ опубликован не был. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

[210] Суханов Е. По большому счету, другого, помимо государственной регистрации, приемлемого способа обеспечить публичность залога – нет [Электронный ресурс]. http://www.garant.ru/interview/996186/

Следует также обратить внимание на то, что в абз. 1 п. 1 ст. 130 ГК РФ включено базирующееся на традиционных положениях дореволюционного отечественного правило, закрепляющее в качестве основного критерия недвижимости прочную связь объекта с землей, которая выражается в отсутствии возможности его перемещения без несоразмерного ущерба его назначению.

На этой позиции стоит и ВС РФ, использующий критерий тесной связи с землей в спорных случаях. Так, высшая судебная инстанция пришла к выводу о том, что асфальтобетонная площадка не имеет неразрывной связи с земельным участком. Поэтому ее следует считать замощением, которое не имеет признаков строения. ВС РФ отменил судебные акты нижестоящих судов, квалифицировавших площадку объектом недвижимости, указывая на ее кадастровый паспорт[211]. По мнению ВС РФ бывший теплоход, вытащенный на сушу и переоборудованный в ресторан также не относится к недвижимости, несмотря на то, что в 2003 году судно было определено как «недвижимый капитальный объект», так как оно располагалось на нескольких сваях. Через несколько лет его зарегистрировали как «многоэтажное здание», после чего у собственника возник конфликт с местной администрацией: он захотел выкупить арендуемую землю под теплоходом, а представители власти предъявили исковые требования о признании права отсутствующим. ВС разделил их мнение и позицию и указал, что внесение объекта в ЕГРП – формальный довод в пользу недвижимости, а значение должны отдаваться материальным признакам[212].

Тем не менее, признание в абз. 2 п. 1 ст. 130 ГК РФ «недвижимостей по закону» (воздушных, морских и речных судов и космических объектов) однозначно свидетельствует о том, что недвижимость является категорий юридической, а не физической и главный ее признак – не физическая «неотрывность» от земельного участка, а в юридическом плане обязательная государственная регистрация правового положения указанной вещи (ст. 131 ГК РФ).

Сделки с домами и строениями, и прежде всего – с жилыми помещениями или офисами, находящимися в многоэтажных зданиях (в том числе на верхних этажах), до настоящего времени рассматриваются как сделки с полностью самостоятельными объектами гражданских отношений, никак не связанными с землей, на которой они расположены. В некоторых случае в указанных сделках право на земельный участок фактически следует за правом на здание или помещение, а не наоборот.

Именно в этом контексте рассмотрение объектов вещных прав помогло и в дальнейшем признанию жилых помещений (и в том числе комнат), а также и нежилых помещений (в том числе этажей зданий) самостоятельными объектами недвижимого имущества, хотя в реальности все они представляют

[211] Определение ВС РФ от 30.09.2015г. № 303-ЭС15-5520 по делу № А51-12453/2014. [Электронный ресурс]. – Документ опубликован не был. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
[212] Определение ВС РФ от 22.12.2015г. № 304-ЭС15-11476 по делу № А27-1814/2014 [Электронный ресурс]. – Документ опубликован не был. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

не отдельные вещи, а только составные части юридически неделимых вещей - домов (зданий).

Таким образом, понятие и содержание категории «недвижимость» в значительной мере определяются правовым режимом определенных объектов, установленным тем или иным правопорядком, а не только их природными, естественно-физическими характеристиками и свойствами. Критерий неразрывной связи с землей для отнесения их к объектам недвижимости интересен прежде всего собственникам зданий и других объектов, расположенных на земельном участке, который они затем смогут приобрести на льготных началах и невыгоден собственникам земельного участка, которые могут его потерять.

Во избежание нарушения единства критерия определения недвижимого имущества, по нашему мнению, необходимо сохранить сугубо объективный подход к этому понятию, вместо того, чтобы искать субъективные критерии его определения. Существует мнение, что устранить недостаточную конкретность существующего определения можно лишь путем установления дополнительных признаков, характеризующих связь объекта с землей. Эти признаки могут находиться в сфере технических дисциплин, связанных с архитектурой и строительством. Только здесь могут быть разработаны понятия и показатели, которые в каждом случае обеспечат объективное решение вопроса об отнесении конкретного объекта к недвижимости. При этом ясно, что сами технические критерии вряд ли могут быть включены в текст законодательства, однако в законе необходимо легализовать порядок утверждения нормативных актов, устанавливающих критерии недвижимого имущества, и указать на обязательность применения этих актов при решении данных вопросов. Если в законодательстве появятся нормы, направленные на определение критериев отнесения имущества к недвижимому, то это может внести необходимую стабильность как в практику деятельности всех органов и учреждений, связанных с оборотом недвижимости, так и в отношения участников гражданского оборота.

Библиографический список

1 Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 г. № 51- ФЗ// Собрание законодательства Российской Федерации. – 1994. – № 32. – Ст. 3301.

2 Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» // Российская газета. – 2015. – 30 июня.

3 Свод законов Российской империи. 1914. Т. X, ч. 1. [Электронный ресурс]. http://civil. consultant.ru/reprint/books/211/1.html

4 Проект Федерального закона «О внесении изменений в Гражданский кодекс Российской Федерации» (подготовлен Минэкономразвития России) [Электронный ресурс]. – Документ опубликован не был. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

5 Бевзенко Р. Пять запомнившихся споров о недвижимости в 2016 году [Электронный ресурс]. https://zakon.ru/blog/ 2016/12/31/pyat_zapomnivshihsya_

6 Дятлова Н. Здания теряют связь с землей, а сооружения нет. [Электронный ресурс]. https://www.dp.ru/a/2017/10/18/Zdanija_ terjajut_svjaz_

7 Еременко М.А. Несовершенство градостроительной терминологии и ее влияние на регулирование предпринимательской деятельности в строительстве // Право и экономика. – 2013. – № 3. – С. 4 - 9.

8 Зеновин В. Дом, висящий в воздухе, или Затянувшаяся реформа вещного права [Электронный ресурс]. http://www.garant.ru/article/1138375/

9 Недвижимость предлагают определять по новым правилам // Минэкономразвития переписывает Гражданский кодекс https://zakon.ru/discussion/2017/09/19/nedvizhimost_predlagayut_opredelyat_po_novym_pravilam__minekonomrazvitiya_perepisyvaet_grazhdanskij

10 Новицкий И.Б. Основы римского гражданского права. – М.: Зерцало, 2007. – 316 с.

11 Писков И.П. К вопросу о понятии недвижимости в российском праве // Проблемы развития частного права: Сборник статей к юбилею В.С. Ема / Отв. ред. Е.А. Суханов, Н.В. Козлова. – М., 2011. – С. 266.

12 Суханов Е. По большому счету, другого, помимо государственной регистрации, приемлемого способа обеспечить публичность залога – нет [Электронный ресурс]. http://www.garant.ru/interview/996186/

13 Определение Судебной коллегии по экономическим спорам ВС РФ от 14 июня 2017 г. № 304-ЭС16-20773[Электронный ресурс]. – Документ опубликован не был. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

14 Постановление Президиума ВАС от 24 сентября 2013 года по делу № А76-1598/2012[Электронный ресурс]. – Документ опубликован не был. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

15 Определение ВС РФ от 30.09.2015г. № 303-ЭС15-5520 по делу № А51-12453/2014. [Электронный ресурс]. – Документ опубликован не был. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

16 Определение ВС РФ от 22.12.2015г. № 304-ЭС15-11476 по делу № А27-1814/2014 [Электронный ресурс]. – Документ опубликован не был. – Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».

Исаева А.А.
студентка
Ульяновский Государственный Университет
2 курс, Юридический факультет Таможенное отделение
Россия, город Ульяновск
Михайлова С.Г.
студентка
Ульяновский Государственный Университет
2 курс, Юридический факультет Таможенное отделение
Россия, город Ульяновск
Клевцова Е.М.
Преподаватель
Факультет «Лингвистики, межкультурных связей и профессиональной коммуникации»
Ульяновский Государственный Университет
Россия, город Ульяновск
Шлыгина А.М.
студентка
2 курс, Факультет ФГНиСТ
Ульяновский Государственный Университет
Россия, город Ульяновск

ЛАТИНСКИЕ ЗАИМСТВОВАНИЯ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОМ АНГЛИЙСКОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ ЯЗЫКЕ

Аннотация: *в статье рассматриваются латинские заимствования в английском языке, встречающиеся в сфере экономики. Также уделено внимание общей информации о процедуре заимствования латинских слов. В статье приведены слова латинского происхождения, встречающиеся в современном английском экономическом языке, а также выражения.*

Ключевые слова: *заимствования, латинский язык, экономические термины, латинские заимствования, экономика.*

Abstract: *the article deals with Latin borrowings in English, occurring in the field of Economics. Attention is also paid to General information on the procedure of borrowing Latin words. The article presents the words of Latin origin, found in the modern English economic language, as well as expressions.*

Key words: *borrowing, Latin language, economic terms, Latin borrowing, economy.*

Заимствование слов из других языков явление вполне типичное и закономерное. Процедура заимствования слов происходила, происходит и будет происходить на разных этапах развития человечества. Осваивание иноязычной лексики обогащает лексический резерв принимающего языка. Стоит вспомнить, что крайне позитивную роль сыграли древний и античный язык в Европе, арабский – в мусульманском мире.

Прежде чем перейти к раскрытию основной темы статьи необходимо ознакомиться с тем, что из себя представляют слова иноязычного происхождения.

Слова иноязычного происхождения – это заимствованные слова из других языков, которые получили свое воплощение в том или ином языке. В ходе своего развития английский язык встречался с многочисленными языками, перенимая из них определенные слова. Все слова иноязычного происхождения, которые встречаются в английском языке, абсолютно различны как по количеству, так и по весу в словарном составе.

Необходимо отметить, что латинские заимствования, как одни из наиболее популярных заимствований, встречаются в английском языке в разных сферах жизнедеятельности общества. Древние латинские заимствования являются наиболее ранними заимствованиями в английском языке. Среди заимствованных латинских слов, как правило, выделяют три слоя. Они отличаются между собой значением и смыслом слов и временем их заимствования.

Иноязычные заимствования могут попасть в язык двумя способами: устным путем, через канал коммуникативного взаимодействия различных народов и книжным путем, через заимствование чужих слов из книг, статей, журналов. В английский язык латинские заимствования попадали с помощью того и другого способа.

Латинские слова нашли свое воплощение в английском языке, например, в медицинской терминологии, в сфере юриспруденции, научной и технической терминологии, а также в области экономики.

В сфере профессионального английского экономического языка из латинского языка заимствованы, например, следующие современные слова: liberalism (либерализм), credit (кредит), import (импорт), annual audit (ежегодная ревизия), license (лицензия), function (функция), administration (администрация).

Также распространено заимствование выражений латинского происхождения в английском языке, касающихся экономической сферы: например, capital assets (внеоборотные средства), capital decay (полный упадок), capital amount (основная сумма долга) и другие.

Широкое распространение получило заимствование слов с использованием частичного воспроизведения иноязычной модели: например, суффикс латинского происхождения – (a)tio присутствует в английском языке как суффикс – (a)tion. Ярким примером может служить лат. competitio «совместное стремление»; англ. Competition (конкуренция). Также латинский суффикс -entia заимствовался английским языком в форме суффикса –ence (лат. competentia «соревнование»; англ. Competence (компетенция)).

В заключение хочется отметить, что английский язык не утерял свое превосходство, несмотря на огромное количество заимствованных слов, которые все чаще находят свое воплощение во многих отраслях жизнедеятельности общества. Наоборот, английский язык усвоил для себя новые иноязычные элементы, впитал в себя все самое ценное и необходимое.

Заимствование латинских слов стало толчком к появлению новых терминов в профессиональном экономическом английском языке, что, конечно, создает хорошие перспективы для развития данной сферы.

Список литературы

1. Секирин В.П. Заимствования в английском языке / В.П. Секирин. – Киев: Киевский университет, 1964. – 152 с.
2. Аракин В.Д. История английского языка / В.Д. Аракин. – М.: ФИЗМАТЛИТ, 2003. – 272 с.

УДК: 342.713

Милованов Никита Михайлович
студент
2 курс Институт Прокуратуры
Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
Московский государственный юридический Университет
имени О.Е. Кутафина (МГЮА)
Россия, г. Москва

ЛИШЕНИЕ ГРАЖДАНСТВА: ОПЫТ РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН.

Статья посвящена одной из актуальных проблем института гражданства РФ: практике лишения гражданства и отмены решения о приобретении гражданства в Российской Федерации. Опираясь на нормативно-правовые акты, в статье проанализированы история становления и применения института лишения гражданства в Советский период развития, а также современная международная практика и опыт зарубежных стран. Дана оценка перспектив развития данного института в Российской Федерации, с учетом современных правовых и политических реалий.

Ключевые слова: *гражданство, утрата гражданства, лишение гражданства, отмена решения о приобретении гражданства, лишение гражданства в зарубежных странах, академик О.Е.Кутафин.*

Milovanov Nikita Mikhailovich
student
2nd year Institute of Public Prosecution
The federal state budget
educational institution of higher education
Moscow State University of Law
O.E. Kutafin (MSAL)
Russia, Moscow

Annotation. *The article is devoted to one of the topical problems of the institution of Russian citizenship: the practice of depriving citizenship and repealing*

the decision to acquire citizenship in the Russian Federation. Relying on normative legal acts, the article analyzes the history of the formation and application of the institution of deprivation of citizenship in the Soviet period of development, as well as modern international practice and the experience of foreign countries. The estimation of prospects of development of the set institute in the Russian Federation, taking into account modern legal and political realities is given.

Key words: *citizenship, loss of citizenship, deprivation of citizenship, cancellation of the decision to acquire citizenship, deprivation of citizenship in foreign countries, academician O.E. Kutafin*

Понятие гражданства было известно еще со времен греческих полисов и римских гражданских общин, до появления государства. Как правовое явление впервые было закреплено во Французской Декларации прав человека и гражданина 1789 года разграничением прав человека и прав гражданина. В России же данный институт возник с момента образования первой республики в октябре 1917 года[213], именно с этой даты начинается история развития законодательства о гражданстве, во всеобщее употребление входят термины гражданство и гражданин. В дореволюционной России сама форма правления государства - абсолютная монархия – предполагала наличие подданства, а не гражданства. Вследствие того, что отношения народа и Российского государства представляли собой отношения господина и верноподданных, в контексте данного исследования наиболее интересным представляется период развития законодательства, начиная с советского периода, как периода, в который предприняты попытки оформить отношения между гражданином и государством как свободные, а, следовательно, имеющие демократический оттенок. На сегодняшний день, пройдя длительную эволюцию, гражданство представляет собой конституционно-правовой институт, который включает в себя комплекс конституционных и обычных норм, которые нацелены на регулирование совокупности отношений, включая нормы, определяющие основания и порядок, как приобретения, так и прекращения гражданства. Данный институт и сегодня вызывает активный научно-практический интерес, как в нашей стране, так и за рубежом. Институт гражданства синтезирует наиболее существенные связи и отношения между гражданином и государством. Объем прав, свобод и обязанностей любого человека зависит напрямую от гражданства. Политико-правовая обусловленность современного этапа развития законодательства о гражданстве, обострение внешнеполитической ситуации остро ставят перед Российской Федерацией необходимость решения ряда теоретических и практических задач в области регулирования вопросов гражданства, оснований приобретения и прекращения гражданства, рассмотрения вопросов лишения гражданства, о чем ведутся активные дискуссии, как в политическом, так и в научном мире.

Для того чтобы разобраться в широком круге вопросов прекращения гражданства, необходимо тщательно проанализировать весь накопленный по данной проблематике опыт, как в истории России, так и зарубежных стран, что

[213] Фадеев В.И. Конституционное право: учебник – М: Проспект, 2013. – С.192

и является целью нашего исследования**.** В мировой практике обычными формами прекращения гражданства являются выход из гражданства, утрата и лишение гражданства. Предметом изучения в нашей работе является лишение гражданства и существующие для этого основания.

Но для начала необходимо сформировать четкий категориальный аппарат. Выход из гражданства (экспатриация) — это прекращение гражданства по волеизъявлению лица или его представителей (для несовершеннолетних)[214]. Однако, следует подчеркнуть, что свобода выхода из гражданства не носит абсолютного характера, так как законодательством, как правило, устанавливаются определенные ограничения в этом вопросе. Так, например, в Соединенных Штатах выход из гражданства не допускается, если заявитель находится в пределах Соединенных Штатов и не собирается впоследствии выехать на постоянное жительство в иное государство.

Формой прекращения гражданства, прямо не обозначенной в Законе «О гражданстве Российской Федерации», является утрата гражданства. Утрата гражданства — это автоматическое прекращение гражданства при наличии определенных законом обстоятельств.

Наиболее распространенным основанием утраты гражданства является натурализация лица в другом государстве (Австрия, Андорра, Камерун и пр.). Довольно распространенными основаниями утраты гражданства являются: проживание лица за границей, без регистрации в консульских учреждениях (Аргентина, Болгария и др.), поступление лица на военную службу в иностранном государстве (Австрия, Андорра и др.). Многие из оснований утраты гражданства, которые распространены в ряде зарубежных стран, в российском законодательстве прямо отрицаются.

В правовой науке утрата гражданства смешивается с такой формой прекращения устойчивой правовой связи, как лишение гражданства.

Что же такое «лишение гражданства»?

По мнению С.А. Авакьяна, «лишение гражданства — это действие государства в лице его компетентного органа, прекращающего своим актом без учета воли гражданина его правовую связь со своим государством»[215].

О.Е. Кутафин в своей монографии «Российское гражданство» под прекращением гражданства по инициативе государства подразумевает утрату гражданства независимо от воли гражданина или вопреки его воле[216].

Ведущие ученые сходятся во мнении, что лишение гражданства представляет собой прекращение гражданства данного государства у конкретного физического лица по решению государственных органов (чаще всего) вопреки желанию этого лица. При этом подчеркивается, что лишение гражданства чаще всего представляет меру конституционно-правовой ответственности.

Необходимо отметить, что институт лишения гражданства получил достаточно широкое распространение в советский период развития.

---

[214] Фадеев В.И. Конституционное право: учебник – М: Проспект, 2013.- С.207

[215] Авакьян С.А. Конституционное право России. Учебный курс : учеб. пособие : в 2 т. — 5-е изд., перераб. и доп. — М. :Норма : ИНФРА-М, 2014. – С.590

[216] Кутафин О.Е. Российское гражданство. М., 2004 – С.228

Рассмотрим конкретные стадии развития данного института и нормативно-правовые акты, в которых данный принцип был закреплен.

Первым актом, зафиксировавшим возможность лишения гражданства стал декрет ВЦИК от 26 апреля 1918 года[217], который в ст.2 предусмотрел ответственность самовольно покинувших ряды Красной Армии солдат до истечения шестимесячного срока после их добровольного вступления в нее вплоть до «лишения прав гражданина Советской Республики».

Затем был принят декрет СНК РСФСР «О лишении прав гражданства некоторых категорий лиц, находящихся за границей», в ст.1 установивший четкий перечень лиц, лишающихся прав российского гражданства:

а) Лица, пробывшие за границей беспрерывно свыше 5-ти лет и не получившие от Советских представительств заграничных паспортов или соответствующих удостоверений до 1-го марта 1922 года.

б) Лица, выехавшие из России после 7-го ноября 1917 года без разрешения Советской власти.

в) Лица, добровольно служившие в армиях, сражавшихся против Советской власти или участвовавших в какой бы то ни было форме в контрреволюционных организациях.

г) Лица, имевшие право оптации российского гражданства и не воспользовавшиеся этим правом к моменту истечения срока таковой.

д) Лица, не подходящие под пункт "а" настоящей статьи, находящиеся за границей и не зарегистрировавшиеся в указанный в п. "а" и в примечании к нему срок в заграничных представительствах РСФСР.

Впоследствии данный НПА будет заменен на Декрет СНК РСФСР от 15 декабря 1921 г. увеличивший срок оформления советского гражданства до 1 июня 1922 г.

Также как санкцию лишение гражданства предусмотрел УК РСФСР 1926 г. в ряде статей (прим. 1 к ст. 14, п. «а» ст. 20, ст. 27). При этом условием лишения гражданства являлось объявление врагом трудящихся с лишением гражданства Союза ССР и обязательным изгнанием из его пределов. Эта мера применялась за контрреволюционные преступления.

Институт лишения гражданства продолжает свое развитие в Положении о союзном гражданстве от 29 октября 1924 г. Оно представляло первый кодифицированный акт о гражданстве, заложивший основу важнейшего института государственного права СССР. Несмотря на то, что четкий порядок лишения гражданства не был закреплен, статья 12 дополнила перечень лиц, лишавшихся гражданства лицами которые, «выехав за пределы территории Союза ССР, как с разрешения органов Союза ССР или союзных республик, так и без такого разрешения, не возвратились или не возвратятся по требованию соответствующих органов власти».

Таким образом, можно сделать вывод, что лишение гражданства в послереволюционный период было использовано властью как эффективный инструмент борьбы с инакомыслием и с контрреволюционными

[217] Декрет ВЦИК от 26.04.1918 "О сроке службы в Рабоче-крестьянской красной армии"// СПС Консультант плюс

выступлениями против советской власти. Данную точку зрения подтверждает и известный ученый В.С.Шевцов в своей монографии «Гражданство в советском союзе»: «вопросы лишения гражданства Советское государство вынуждено было решать уже в первые годы своего существования: необходимость в этом вызывалась революционными событиями, происходившими в стране, и последствиями мировой войны»[218].

В отличие от Положения от 1924 года Положение о гражданстве СССР 1930 г. в ст. 17 четко отнесло вопросы лишения гражданства к компетенции ЦИК СССР и ЦИК союзных республик, тем самым существенно ограничив республиканские полномочия, однако уже Положение о гражданстве 1931 г. расширило компетенцию республик по данному вопросу - Президиум ЦИК союзной республики мог сам без последующего утверждения лишить лицо гражданства не только своей республики, но и Союза ССР.

«В развитие Постановления ВЦИК и СНК РСФСР от 15 декабря 1921 года о лишении прав гражданства некоторых категорий лиц» постановление ЦИК и СНК СССР от 27 мая 1933 г. лишало гражданства всех бывших российских подданных, выехавших за границу до 25 октября 1917 г. и принявших иностранное гражданство или подавших заявление о принятии их в иностранное гражданство. По мнению ученых, в частности Д.А.Гайдукова, целью данного постановления являлось избавление от лиц, недостойных носить «высокое звание советского гражданина», а также - предупреждение появления лиц с двойным гражданством[219]. Эту же цель преследовало и постановление от ЦИК СССР от 20 февраля 1932 г. «О лишении гражданства СССР с запрещением въезда в Союз ССР ряда лиц, проживающих за границей в качестве эмигрантов и сохранивших советские паспорта».

Рассмотренные в работе нормативные акты по вопросам гражданства в период с 1917 г. по 1923 г. ликвидировали институт российского подданства и создали институт гражданства, сохранившего право дискриминации отдельных лиц путем насильственного лишения гражданства, а также условия приема в гражданство РСФСР иностранных граждан в зависимости от их социальной принадлежности.

Интересно, что принятый в 1938 году Закон «О гражданстве» не назвал вообще никаких оснований для лишения гражданства СССР, лишь указав в статье 7, что оно может иметь место по приговору суда в случаях, предусмотренных законом, или в силу особого в каждом случае указа Президиума Верховного Совета СССР.

С принятием Основ уголовного законодательства в 1958 году, лишение гражданства перестает быть мерой уголовной ответственности, но сохраняет значение как мера конституционной ответственности – как санкция за проявление инакомыслия против советской власти, которая, к сожалению, достаточно часто применялась на практике против представителей интеллигенции. Подтверждением тому могут служить судьбы известных в истории не только нашей страны личностей. Певица Г.П. Вишневская и ее

[218] Шевцов В.С. Гражданство в советском союзном государстве. М., 1969. С.152
[219] Гайдуков Д.А. Гражданство СССР. М., 1940. С.51

супруг, дирижер М.Л. Ростропович, писатель, философ А.А. Зиновьев, писатели А.И. Солженицын, В.Н. Войнович, В.П. Аксенов, художник О.Я. Рабин, режиссер Ю.П. Любимов и ряд других. В последующем они были восстановлены в своих правах Указом Президента СССР от 15 августа 1990 г. № 568 «Об отмене Указов Президиума Верховного Совета СССР о лишении гражданства СССР некоторых лиц, проживающих вне пределов СССР».

Институт лишения гражданства получил закрепление и в Законе « О Гражданстве СССР» от 1978 г. Так, в ст.18 была дана весьма расплывчатая формулировка условий лишения гражданства: «если лицо совершило действия, порочащие высокое звание гражданина СССР и наносящие ущерб престижу или государственной безопасности СССР»[220]. Данное положение сделало возможным произвол со стороны государственных органов. Но при этом необходимо отметить, что, по мнению ряда ученых, безусловной заслугой данного закона стало установление четкого порядка применения данной меры.

Более конкретные условия лишения гражданства содержались в Законе « О гражданстве СССР» от 23.05.1990 г.[221], ставшим последним НПА, узаконившим институт лишения гражданства. В соответствии со ст.23 лишение гражданства проводится «в исключительном случае в отношении лица, проживающего за границей, если оно совершило действия, наносящие существенный ущерб государственным интересам или государственной безопасности СССР». Таким образом, закреплялся запрет на произвольное лишение гражданства, но пока без отмены самого института, исключалось лишение гражданства с одновременным выдворением.

Кроме того, данный закон впервые разграничил понятия лишения гражданства и его утраты.

Проведенный анализ законодательной исторической базы позволяет сделать вывод, что целью института лишения советского гражданства являлось исключение из рядов граждан СССР враждебных элементов, противников социалистического порядка, а также изменников Родины. Нередко эта мера применялась в отношении творческой интеллигенции, критически оценивавшей деятельность КПСС, советского правительства. Но, по мнению О.Е.Кутафина, «сам институт лишения гражданства здесь ни при чем. Достаточно сказать, что он используется в законодательстве многих зарубежных государств отнюдь не тоталитарного толка»[222].

Следовательно, для более комплексного исследования практики применения данного института, целесообразно обратиться к опыту зарубежных стран.

Многие зарубежные страны применяют на практике лишение гражданства. Так, согласно ст.24 Латвийского закона « О гражданстве», гражданства можно лишить, если лицо:

[220] Кутафин О.Е. Российское гражданство. С.314
[221] Закон СССР от 23.05.1990 N 1518-1 "О гражданстве СССР". СПС Консультант плюс
[222] Кутафин О.Е. Российское гражданство. С.235

1) получило гражданство другой страны, не подав заявления, упомянутого в частях второй и третьей статьи 23 данного закона об отказе от гражданства Латвии, и не утратило гражданство Латвии, если в случае лишения гражданства Латвии лицо не становится лицом без гражданства;

2) без разрешения Кабинета министров служит в вооруженных силах или военной организации какой-либо другой страны, за исключением страны - члена Европейского Союза, страны-члена Европейской ассоциации свободной торговли, страны-члена Организации Североатлантического договора, Австралийского Союза, Федеративной Республики Бразилии, Новой Зеландии или вооруженных силах или военной организации такой страны, с которой Латвийская Республика заключила договор о признании двойного гражданства, и в случае лишения гражданства Латвии лицо не становится лицом без гражданства;

3) удостоверяя свою принадлежность к гражданству Латвии или при натурализации, представило о себе ложные сведения или умолчало о фактах, касающихся условий получения или восстановления гражданства Латвии;

4) вело действия, направленные на насильственное свержение государственной власти Латвийской Республики, публично призывало к насильственному свержению государственной власти, закрепленной в Конституции Латвийской Республики или насильственному изменению конституционного строя, публично призвало к совершению или совершало организационные действия, направленные на ликвидацию государственной независимости Латвийской Республики, если это констатировано решением суда и в случае лишения гражданства Латвии лицо не становится лицом без гражданства.

Результаты сопоставительного анализа позволяют говорить о том, что схожие положения содержатся и в законодательстве Великобритании.

В соответствии со статьей 40 Закона о британском гражданстве лицо может быть лишено британского гражданства в следующих случаях: если это будет способствовать общественному благу и при этом лишение британского гражданства не лишает лицо гражданства других государств; или лицо получило свой статус гражданства путем натурализации, и это будет способствовать общественному благу, поскольку лицо наносит серьезный ущерб жизненным интересам Великобритании, и при этом министр внутренних дел имеет разумные основания полагать, что они могут приобрести другое гражданство; или человек приобрел свой статус гражданства путем натурализации или регистрации, и оно было получено путем мошенничества, ложного представления или сокрытия любого существенного факта.

Изучение современного содержания правовых норм, их характеристик и методов использования свидетельствует, что данные меры действительно применяются на практике. Так, в период с 2006 по 2014 гг., по данным Парламента Великобритании со ссылкой на Министерство по делам иммиграции и безопасности Великобритании, для целей обеспечения

общественного блага британского гражданства были лишены 27 человек[223].

Данная практика применяется и в ряде других стран мира, и основаниями для лишения гражданства служат:

1. Приобретение гражданства обманным путем на основании заведомо ложных сведений, фальшивых документов (Испания, Латвия, Великобритания, Австрия, Нидерланды, Бельгия, Болгария, Венгрия, Германия, Греция, Дания, Ирландия, Исландия, Италия, Кипр, Литва, Люксембург, Мальта, Молдова, Норвегия, Португалия, Румыния, Словакия, Словения, Турция, Финляндия, Франция, Чехия, Швейцария, Эстония). При этом в российском законе «О гражданстве» этот случай также регулируется статьями 22 и 23, несмотря на общий запрет лишения гражданства в соответствии с ч.3 ст.6 Конституции РФ.

2. Занятие антигосударственной деятельностью в пользу иностранного государства и нанесение тем самым ущерба государству, а также служба в вооруженных силах иностранного государства (Великобритания, США, Франция, Болгария).

3. Совершение преступления против государственной безопасности (Франция, Великобритания).

4. Приобретение гражданства другого государства (Австрия, Германия, Ирландия, Испания, Латвия, Литва, Нидерланды, Норвегия, Словакия, Эстония,).

При этом важно подчеркнуть, что во многих странах, в том числе и в России, не допускается лишения гражданства, если в результате лицо станет апатридом, что соответствует общему принципу международного права – «борьбы с апатридами». Подобные запреты закреплены ч.2 ст.11 Конституции Испании, абз.1 ст.16 Основного закона ФРГ, п.7 Конституции Швеции, ч.3 ст.6 Конституции РФ и в законодательстве других стран.

Говоря об опыте зарубежных стран, необходимо отметить нормы международного права, касающиеся регламентации данного правового института. Здесь важно подчеркнуть, что, несмотря на то, что ч.2 ст.15 Всеобщей декларации прав человека гласит, что «Никто не может быть произвольно лишен своего гражданства», некоторые НПА не исключают данной возможности. Так, Конвенция о сокращении лиц без гражданства 1961 г. предусматривает (ст. 8) возможность лишения лица гражданства, даже если в этом случае лицо становится апатридом, если лицо "вело себя образом, серьезно ущемляющим жизненные интересы государства".

А Европейская конвенция о гражданстве от 6 ноября 1997 г.[224] в ст.7, в свою очередь, допускает несколько случаев утраты гражданства по инициативе государства, среди которых:

1. Добровольное приобретение гражданства другого государства;
2. Добровольная служба в иностранных вооруженных силах;
3. Поведение, причиняющее серьезный ущерб жизненно важным

[223] Яголович И.И. Институт лишения гражданства должен быть возвращен//[Электронный ресурс] – Режим доступа: https://zakon.ru/blog/2015/4/20/institut_lisheniya_grazhdanstva_dolzhen_byt_vozvrashhen (дата обращения: 02.04.2018)

[224] "Европейская конвенция о гражданстве" (ETS N 166) [рус., англ.] (Заключена в г. Страсбурге 06.11.1997)// СПС Гарант

интересам государства;

4. Отсутствие подлинной связи между государством и гражданином, постоянно проживающим за границей;

5. Если в период несовершеннолетия ребенка устанавливается, что предусмотренные внутренним законодательством условия, которые позволили приобрести гражданство государства-участника, более не выполняются;

6. Усыновление ребенка, если ребенок приобретает или имеет иностранное гражданство одного или обоих усыновляющих его родителей.

Однако в ч.3 той же статьи делается оговорка о невозможности лишения лица гражданства, если соответствующее лицо в результате этого становится лицом без гражданства.

Таким образом, знакомство с зарубежной нормотворческой практикой и международным опытом свидетельствует о том, что отношение к такой мере, как лишение гражданства, в различных странах мира неодинаково. Есть страны, где эта санкция не применяется. Другие страны от нее не отказываются, хотя применяют только в крайних случаях (например, служба в армии иностранного государства, государственная служба в другой стране, совершение враждебных действий по отношению к своему государству).

Анализ советского опыта развития института лишения гражданства, а также международного опыта и опыта зарубежных стран, знакомство с теоретическими и практическими задачами в этой области, стоящими перед современными институтами гражданства в разных странах, позволяет с уверенностью говорить об актуальности данной темы, в том числе и для нашей страны.

Свидетельством тому может служить недавняя инициатива президента РФ В.В.Путина, о принятии поправок в ст.22 ФЗ « О гражданстве РФ» от 31.05.2002г. Согласно существующему закону, основанием для отмены решения о приобретении гражданства может быть только предоставление заведомо ложных документов. Поправки, инициированные президентом, наделяют органы государственной власти полномочиями отменять решения о приобретении гражданства людей, в случае если они были позднее осуждены за терроризм, но о лишении гражданства речи не идет для соблюдения запрета лишения гражданства, закрепленного в ч.3 ст.6 Конституции РФ. Подобные поправки также повлекут изменения в УПК РФ для прописания четкого механизма отмены решения[225].

По мнению некоторых ученых, данная инициатива нарушает один из фундаментальных принципов гражданства РФ – принцип равноправия, поскольку новый закон должен коснуться только тех, кто получил гражданство не по рождению. Но, по утверждению спикера Госдумы Вячеслава Володина, опасения насчет неконституционности законопроекта об

[225]Путин высказался о возможном лишении гражданства террористов ИГ// Аргументы и факты //[Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.aif.ru/society/law/putin_vyskazalsya_o_vozmozhnom_lishenii_grazhdanstva_terroristov_ig (дата обращения: 02.04.2018)

отзыве гражданства у осужденных за терроризм проработаны и сняты в новой версии.

Таким образом, осознание необходимости определить существующие пробелы в законодательстве Российской Федерации в области регулирования вопросов гражданства и принятия мер по его усовершенствованию рождает значительное количество инициатив в этой сфере. Так, например, с инициативой по данному вопросу выступил Председатель комитета Совета Федерации по обороне и безопасности Виктор Озеров на совместном собрании обеих палат парламента 20 ноября 2015 г. Основными предложениями В.А.Озерова являлись лишение гражданства Российской Федерации тех, кто выезжает за рубеж для участия в террористической деятельности. При этом их родственникам предлагается запрещать выезд из страны[226].

На наш взгляд, меры, предложенные В.В.Путиным и В.А.Озеровым, помогли бы существенно снизить уровень террористической преступности и повысить правопорядок в стране. Также представляется необходимым внести изменения в ст.22 ФЗ « О гражданстве РФ» и к условиям отмены решения о приобретении гражданства добавить добровольную службу в иностранных войсках, а также поведение, причиняющее серьезный ущерб жизненно важным интересам государства. Подобные меры, не нарушая принципов международного права, могли бы значительно повысить защищенность Российской Федерации от возможного шпионажа.

Подводя итоги нашего исследования, необходимо отметить, что термин «лишение гражданства» не используется в законодательстве Российской Федерации умышленно, в связи с тем, что ранее институт лишения гражданства использовался как механизм политических репрессий. В действительности же, лишение гражданства не противоречит демократическим принципам. Недопустимо только произвольное, то есть не основанное на законе, общепризнанных принципах международного права и безосновательное, лишение гражданства. Лишение гражданства заключается в его прекращении по инициативе государственных органов и представляет собой санкцию за поведение, не соответствующее интересам государства. При этом условно можно выделить два вида лишения гражданства: денационализацию — в отношении лиц, приобретших гражданство по рождению, и денатурализацию — в отношении натурализованных лиц. Анализ исторического развития института гражданства в России, норм Российского законодательства и законодательства зарубежных государств по вопросу лишения гражданства, его современного содержания, признаков и правовых характеристик позволяет говорить о количественных и качественных изменениях института гражданства, продиктованных внутренними законами и внешними факторами. При этом, институт гражданства в любом государстве призван выполнять двойную функцию, представляя собой средство защиты прав индивида и институт защиты прав и интересов государства.

[226] ЗамахинаТ. Сенатор предложил лишать гражданства за намерение участвовать в теракте/ Т.Замахина// Российская газета//[Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.rg.ru/2015/11/20/ozerov-site-anons.html (дата обращения: 02.04.2018)

Библиографический список

1. Авакьян С.А. Конституционное право России. Учебный курс : учеб. пособие : в 2 т. — 5-е изд., перераб. и доп. — М. :Норма : ИНФРА-М, 2014.- 590 С.
2. Гайдуков Д.А. Гражданство СССР. М., 1940.-51 С.
3. Замахина Т. Сенатор предложил лишать гражданства за намерение участвовать в теракте/ Т.Замахина// Российская газета//[Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.rg.ru/2015/11/20/ozerov-site-anons.html
4. Кутафин О.Е. Российское гражданство, М., 2004
5. Никифорова Е.А. Институт лишения гражданства для лиц, несущих серьезную угрозу жизненно важным интересам государства: актуализация вопроса в современных // Государственное и муниципальное управление в XXI веке: теория, методология, практика.

2015. №20 С. 90-99

6. Понизова Е.В. Лишение гражданства в советский период// Труды института государства и права Российской Академии Наук. 2013. №4 С.120-129
7. Фадеев В.И. Конституционное право: учебник – М: Проспект, 2013
8. Шевцов В.С. Гражданство в советском союзном государстве. М., 1969.- 152 С.
9. Яголович И.И. Институт лишения гражданства должен быть возвращен //[Электронный ресурс] – Режим доступа: https://zakon.ru/blog/2015/4/20/institut_lisheniya_grazhdanstva_dolzhen_byt_vozvrashhen

УДК 34

Жидкова Д.К.
Студент
4 курс, факультет «юридический»
Средне-Волжский институт (филиал) ВГУЮ
(РПА Минюста России)
Россия, г.Саранск
Маркелова Е.С.
Студент
4 курс, факультет «юридический»
Средне-Волжский институт (филиал) ВГУЮ
(РПА Минюста России)
Россия, г.Саранск

МЕЖДУНАРОДНО - ПРАВОВОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО ПРОКУРАТУРЫ ПО ВОПРОСАМ БОРЬБЫ С ПРЕСТУПНОСТЬЮ

Аннотация: *В статье рассматриваются случаи международного сотрудничества Генеральной прокуратуры Российской Федерации по вопросам борьбы с правоохранительными органами иностранных государств. Приводятся возможные пути развития международного сотрудничества.*

Ключевые слова: *международное сотрудничество, Генеральная прокуратура, прокуратура, преступность, экстрадиция.*

Abstract: *the article deals with the situations of international cooperation of the Russian Procurator-General's Office on the issues of combating the law enforcement agencies of foreign States, as well as the possible ways of development of international cooperation.*

Keywords: *international cooperation, Russian Procurator-General's Office, Prosecutor's office, crime, extradition.*

Международное сотрудничество в области борьбы с преступностью является на сегодняшний день одним из основных и актуальных направлений совместной работы прокуратур стран мира, в том числе и Российской Федерации. Наличие такого механизма является необходимым условием эффективной борьбы с преступностью как внутри страны, так и на международном уровне.

Поскольку международные договоры РФ являются составной частью ее правовой системы, российская прокуратура надзирает за их исполнением поднадзорными объектами. В тоже время, прокуратура является самостоятельным и активным участником международных правовых отношений, о чем свидетельствует наличие функции международного сотрудничества. Данная функция закрепляется в Федеральном законе «О прокуратуре Российской Федерации» и предполагает подготовку и заключение соглашений с правоохранительными органами иностранных государств и международными организациями по вопросам правовой помощи и борьбы с преступностью, а также участие в разработке и заключении международно-правовых договоров Российской Федерации с иностранными государствами. Например, Генеральная прокуратура в 2013 году была одним из разработчиков проектов международно-правовых договоров о выдаче преступников с Германией, Абхазией, Ираном и Турцией, и иными странами.

Однако, не все государства охотно сотрудничают с Российской Федерацией в сфере борьбы с преступностью. Например, сложная ситуация сложилась в отношениях между РФ и Великобританией. Несмотря на то, что Россия ратифицировала Европейскую конвенцию о выдаче в 1999 г.[227], а в 2006 г. был подписан Меморандум о взаимопонимании по вопросам сотрудничества между Генеральной прокуратурой Российской Федерации и Королевской прокурорской службой Англии и Уэльса, за последние десятилетия зафиксировано только два случая экстрадиции россиян из Великобритании. В 2013 году было принято положительное решение об экстрадиции Максима Винцкевича, обвиняемого по ч. 4 ст. 111 УК РФ в умышленном причинении тяжкого вреда здоровью, повлекшего по

[227] http://base.garant.ru/12117215/

неосторожности смерть потерпевшего,[228] а в 2017 году экстрадировали Станислава Дзгоева, обвиняемого по ч 1. ст. 161 УК РФ в совершении грабежа.[229] Приведенные выше факты свидетельствуют о положительных результатах международного сотрудничества Генеральной прокуратуры РФ и королевской прокурорской службы Англии и Уэльса.

Однако, необходимо отметить, что власти Великобритании неоднократно отказывали в экстрадиции российских граждан.[230] Более того, в ряде случаев даже после принятия положительного решения по вопросу экстрадиции власти Великобритании фактически его не исполняли.[231] Примером отказа в сотрудничестве и выдаче является громкое дело 2003 года, фигурантом которого являлся Ахмед Закаев – генерал самопровозглашенной Чеченской Республики Ичкерия. В РФ он обвинялся по ряду таких статей как 205 УК РФ («терроризм»), 206 УК РФ («захват заложников»), ч. 1 ст. 209 УК РФ («бандитизм»)[232], ч. 1 ст. 208 УК РФ («организация незаконного вооруженного формирования или участие в нем»), ст. 279 УК РФ («вооруженный мятеж»), ч 2. ст. 282 («возбуждение ненависти и вражды в отношении группы лиц по признакам национальности, языка и происхождения, совершенное с использованием средств массовой информации и с угрозой применения насилия»).[233] Несмотря на достаточность предоставленных Генеральной Прокуратурой РФ доказательств по делу Закаева, сначала в его выдаче РФ отказала Дания, а затем и Великобритания, сославшись на недостаточность доказательств и политическую подоплеку преследования Закаева.[234]

Исходя из анализа практики можно отметить, что правоохранительные органы Великобритании неохотно сотрудничают с Россией по вопросам международно-правового взаимодействия, что в достаточной степени осложняет взаимоотношения двух стран и негативно влияет на совместную политику в борьбе с преступностью. При этом эффективная борьба с преступностью в современном глобализующемся мире без международного сотрудничества компетентных органов государств не представляется возможной.

В сфере международно-правового взаимодействия деятельность органов прокуратуры Российской Федерации обеспечивает уголовное преследование и назначение наказания совершившим преступления лицам вне зависимости от места их фактического местонахождения. Однако деятельность такого рода осложняется тем, что в рамках международно-правового поля не существует единого документа, регламентирующего положение и правовую природу экстрадиции. Наиболее важным шагом, на наш взгляд, является разработка и принятие единого правового документа по вопросам экстрадиции граждан, в

[228] http://genproc.gov.ru/smi/news/genproc/news-81482/
[229] https://xn--b1aew.xn--p1ai/news/item/11260077
[230] https://www.vesti.ru/doc.html?id=1050700
[231] http://genproc.gov.ru/smi/news/genproc/news-1070067/
[232] http://genproc.gov.ru/smi/news/genproc/news-58163/
[233] http://genproc.gov.ru/smi/news/genproc/news-69994/
[234] https://ria.ru/defense_safety/20090127/160235805.html

отношении которых ведется уголовное преследование, а также расширение функций Генеральной прокуратуры РФ в сфере международного сотрудничества в целях повышения эффективности международной борьбы с преступностью.

Использованные источники:

1. Федеральный закон «О ратификации Европейской конвенции о выдаче, Дополнительного протокола и Второго дополнительного протокола к ней» от 25 октября 1999 г. N 190-ФЗ // СПС Гарант - Режим доступа: http://base.garant.ru/12117215/
2. Об экстрадиции в Россию из Великобритании гражданина РФ Масима Винцкевича // Новости Генеральной прокуратуры Российской Федерации - Режим доступа: http://genproc.gov.ru/smi/news/genproc/news-81482/
3. В сопровождении сотрудников НЦБ Интерпола МВД России обвиняемый в грабеже экстрадирован из Великобритании в Россию // Министерство внутренних дел Российской Федерации - Режим доступа: https://xn--b1aew.xn--p1ai/news/item/11260077
4. Лондон впервые за десятки лет выдал России обвиняемого // ВЕСТИ.RU – Режим доступа: https://www.vesti.ru/doc.html?id=1050700
5. Генпрокуратура: преступникам всё сложнее спрятаться от РФ за границей // Новости Генеральной прокуратуры Российской Федерации - Режим доступа: http://genproc.gov.ru/smi/news/genproc/news-1070067/
6. Ахмеду Закаеву, обвиняемому в создании вооруженной банды и покушениях на жизнь сотрудников правоохранительных органов, священнослужителей и граждан, судом заочно избрана мера пресечения в виде заключения под стражу // Новости Генеральной прокуратуры Российской Федерации - Режим доступа: http://genproc.gov.ru/smi/news/genproc/news-58163/
7. Возбуждено уголовное дело в отношении Ахмеда Закаева // Новости Генеральной прокуратуры Российской Федерации - Режим доступа: http://genproc.gov.ru/smi/news/genproc/news-69994/
8. Дело Ахмеда Закаева. Справка // РИА Новости.- 27.01.2009. Режим доступа: https://ria.ru/defense_safety/20090127/160235805.html

УДК 34.047

Насыров Артур Ильдарович,
студент
2 курс, юридический факультет
Стерлитамакский филиал БашГУ
Россия, г. Стерлитамак
Научный руководитель: Чернова Эльвира Рамильевна,
старший преподаватель
кафедры теории государства и права
Стерлитамакский филиал БашГУ
Россия, г. Стерлитамак

МЕХАНИЗМ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ПУТИ ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Аннотация: *в данной статье рассматриваются основные теоретические подходы к сущности и понятию понятия «эффективность правового регулирования». Также рассматриваются основные пути совершенствования правового регулирования на современном этапе.*

Ключевые слова: *правовое регулирование, правовое регулирование, механизм правового регулирования, норма права, юридический факт, правоотношения, права человека.*

MECHANISM OF LEGAL REGULATION AND WAYS OF ITS IMPROVEMENT

Annotation: *in this article the main theoretical approaches to the essence and concept of the concept of "effectiveness of legal regulation" are considered. The main ways of improving legal regulation at the present stage are also considered.*

Keywords: *legal regulation, legal regulation, mechanism of legal regulation, rule of law, legal fact, legal relations, human rights.*

В настоящее время любое управление направлено на совершенствование соответствующей системы, чего можно добиться при последовательной нейтрализации находящихся на таком пути законодательных препятствий [1, с. 40].

Регулирование права является своеобразным инструментом социального управления, направленное на упорядочивание системы общественных правоотношений, при этом гарантируя воплощение позитивных интересов субъектов. Зачастую в данном направлении образуются многообразные препятствия. Если их во время не исключить, то они способны существенно понизить эффективность правового регулирования.

Механизм правового регулирования и есть система правовых средств, позволяющая поэтапно и юридически гарантированно противостоять многообразным препятствия права, так как специально взятые юридические инструменты не способны в полном объеме это обеспечить.

Из этого следует целесообразность и потребность в таком устройстве правовых средств, которое позволяло бы добиться полнейшего

удовлетворения интересов субъектов.

Наибольший вклад в разработку теоретических основ механизма правового регулирования внесли А.С. Пиголкин, М.П. Лебедев, Н.И. Матузов и прочие исследователи. Тем не менее, всеобъемлющее обоснование данная идея приобрела в научных трудах профессора С.С. Алексеева.

Разработанная им конструкция в дальнейшем не претерпела значительных преобразований и трансформаций. Итак, согласно исследованию данного автора имеются три ключевых элементы в механизме правового регулирования:

1) юридические нормы;

2) правоотношения;

3) акты реализации прав и обязанностей.

подобное представление о построении механизма правового регулирования достаточно распространено в настоящее время.

Рассмотрим также и другие теоретические наработки данного вопроса. К примеру, А.В. Малько рассматривал следующие ключевые стадии и составные части правового регулирования:

1) норма права;

2) юридический факт;

3) правовые отношения;

4) акты реализации прав и обязанностей;

5) охранительный правоприменительный акт [3, с. 18].

Спецификой правового регулирования выступает то, что права и обязанности у источников регулирования образуются уже на этапе правового декларирования гражданских правоотношений. Для того чтобы иметь полное представление о механизме правового регулирования, важно уделить внимание характеристике обозначенных выше составных элементов.

Цель какого-либо воздействия права – это достижение общественно-значимого результата. Важно обозначить, что зачастую данная цель не достигается в полной мере и полученный результат является не таким. каким его изначально планировали [2].

Допустимо несколько вариантов полученного результата:

1) полное достижение постеленной цели, что является идеальным вариантом развития событий. В данном случае норма права реализовала себя в полном объеме и качественно «работает» в той сфере правоотношений, на совершенствование которой она и была направлена;

2) цель достигнута частично, а полученный результат не будет максимальным. В данном случае можно утверждать, что норма работает, поскольку результат имеется, тем не менее, он не настолько эффективен, насколько это было запланировано. В подобных ситуациях можно говорить о том, что качество разработанной правовой нормы не на достаточно высоком уровне, так как она не способна в полной мере выполнить поставленную задачу;

3) достигнутый результат имеет негативные последствия. Это свидетельствует о том, что норма не достаточно проработана, не приняты во

внимание факторы, негативно влияющие на ее результативность. В связи с отрицательными последствиями образуется проблема определения эффективности правовых норм и предупреждения возможных негативных последствий их реализации.

Нацеленность на регулируемые правоотношения – это ключевой критерий, который способен сделать норму права эффективной. Также важно обозначить то, что необходимым для нормы права считается ее четкость, адекватность и доступность для понимания всеми субъектами. Наибольшая доля населения соблюдает законодательные предписания, но при этом даже не знает их содержания. Они просто осознают, что запрещены некоторые деяния, поступки, поведение. Поэтому большую значимость для эффективности нормы имеет качество работы законодательных органов власти, создающие данную норму и планирующие ее результативность.

Таким образом, можно обозначить следующие пути совершенствования эффективности механизма правового регулирования в настоящее время:

1. Совершенствование правотворчества до такого уровня, когда в законодательных нормах будут в большей степени регламентироваться интересы всего социума, с приспособлением под современные реалии действительности;

4. Повышение уровня правовой культуры, правовой грамотности общества и разных субъектов права, чтобы они осознавали, для чего была разработана норма и была принята, а также как ее реализация отражается на жизнедеятельности социума;

4. Осуществление экспертизы законодательных актов на предмет соответствия действующему праву. Своевременное отслеживание недоработок и неточностей таких норм и как следствие разработка рекомендаций по их исправлению, с четким обоснованием своей позиции, дает возможность решить проблему повышения эффективности правового регулирования;

Таким образом, именно те пути решения проблемы эффективности правовой нормы должны быть внедрены, которые позволят достичь желаемого результата. В любом случае, интересы, как отдельного человека, так и всего общества – это главный ориентир для совершенствования элементов механизма правового регулирования и как следствие - повышения его эффективности.

Использованные источники:

1. Боков Ю.А., Елашина Т.А. Пути решения проблемы повышения эффективности правового регулирования // Актуальные вопросы юридических наук в современных условиях. – 2016. – № 23. – С. 40-42.

2. Завьялова В.А., Саблин Д.А. Пути повышения эффективности механизма правового регулирования в современных общественных отношениях // Научное сообщество студентов: Междисциплинарные исследования: сб. ст. по мат. XIX междунар. студ. науч.-практ. конф. – № 8(19). URL: https://sibac.info/archive/meghdis/8(19).pdf (дата обращения: 05.04.2018)

3. Матузов Н., А. Малько – Теория Государства и Права, 2000 гг. – С.18.

4. Тепляшин И. В., Фастович Г. Г. Эффективность механизма правового регулирования: анализ подходов // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2014. – № 3. – С. 21-26.

УДК 34.09

Юлбердина Лира Радиковна,
старший преподаватель кафедры гражданского права и процесса
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
г. Стерлитамак, Россия
Тимербулатова Р.И.
Студент
3 курс, юридический факультет
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
г.Стерлитамак, Россия
Киньябулатова Н.С.
Студент
3 курс, юридический факультет
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
г. Стерлитамак, Россия

МЕХАНИЗМ СУДЕБНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЛЕДСТВЕННЫХ ПРАВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: В данной статье изучается механизм судебной защиты наследственных прав. анализируются актуальные вопросы защиты прав граждан на наследование. На основе выполнившего анализа автор приходит к выводу о необходимости совершения изменений в законодательстве.

Ключевые слова: гражданский процесс, судебная защита, наследник, выморочное имущество, иск.

Abstract: This article explores the mechanism of judicial protection of inheritance rights. analyze current issues of protecting the rights of citizens to inherit. Based on the performed analysis, the author comes to the conclusion that it is necessary to make changes in the legislation.

Key words: civil process, judicial protection, heir, escheat, claim.

Данная статья актуальна тем, что наследники по причине своей невнимательности и пропускают сроки, которые установлены для вступления в наследство, правовая культура в области наследования очень низка, наследственные правоотношения по своей природе достаточно сложны что приводит к волне исковых заявлений в суды. Толкование правовых особенностей даёт проводить более совершенную подготовку к судебному

процессу по защите наследственных прав граждан. Основа по данной теме заложена в трудах специалистов в области гражданского и наследственного права – К.О. Гущиной , О.Е. Блинкова, Е.А. Мичурин, А.Н. Левушкина.

Если в положенный срок наследство не оформиться, то вступает в дело механизм судебной защиты наследственных прав в гражданском процессе. У гражданина, у которого правая культура низка в области наследственного права сразу возникает целый ряд вопросов. Данные дела рассматриваются в районном суде по месту нахождения заявителя, когда нет спора о праве, но если в спор входят объекты недвижимости, то по месту их расположения. Нужно заметить, что возможна процесс медиации при споре между наследниками, которая может быть применена при возникновении спора: 1. До обращения в суд или третейский суд. 2. После начала судебного разбирательства или третейского разбирательства.

Гражданский кодекс РФ говорит о том, что по существу принятие наследства подразумевает, что наследник: владеет и пользуется имуществом; несет расходы по его содержанию; провел мероприятия по его сохранности; оплатил задолженность наследодателя за счет наследства. При этом принятие наследства предлагается считать самостоятельным правоотношением, поскольку само принятие является юридическим фактом, а не правоотношением[235].

Следовательно, чтобы получить наследство нужно доказать, что действительно было совершено его принятие. Для этого необходимо применять свидетельские показания или какие-либо письменные доказательства.

В судебном порядке защита наследственных прав может реализоваться в исковом или в особом производстве. Таким образом дела по спорам о наследовании разрешаются по условиям искового либо особого производства, которые предусмотрены Гражданским процессуальным кодексом РФ.

По ст.131 ГПК РФ для слушания дела заявление в суд должен содержать следующие пункты: название и место нахождение районного суда; данные о заявителе и заинтересованных лицах (если требуется установить факт принятия наследства, то заинтересованным лицом станет нотариус, который открыл наследственное дело и остальные наследники (в случае их наличия); обстоятельства дела (где и когда было открыто наследство, кем приходится наследодатель заявителю, какое имущество осталось после умершего, где оно расположено, кто им пользуется, кто несет расходы по его содержанию, какие действия наследника свидетельствуют о том, что состоялось фактическое принятие наследства); сведения о свидетелях, которые смогут подтвердить изложенные факты; ссылку на материальные нормы права; для чего необходимо установить требуемый юридический факт; просьба, адресованная суду[236].

[235] Трапезникова А.В. Наследственное правоотношение: концепция и суть // Наследственное право. 2012. № 4. С. 22 — 25.

[236] Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (с изм., вступ. в силу с 01.01.2018)

Исковое заявление, также как и заявление об установлении факта, имеющего юридическое значение, рассматриваемое в порядке особого производства, должно включать в себя сведения о приложении : копия искового заявления; квитанцию об оплате госпошлины; ксерокопия свидетельства о смерти; данные о родстве; сведения с места жительства заявителя (справка, выписка из лицевого счета или домовой книги); документы о наследственном имуществе; справка из налоговых органов об оплате налога на имущество; чеки об оплате коммунальных услуг; справки из дачных товариществ об оплате взносов и обработке садового участка.

Если обращение в нотариальную контору осуществилось позже, чем через полгода с момента смерти наследодателя, нужно обратиться с просьбой о восстановлении срока на принятие наследства. Но это условие не касается наследников первой очереди, которые проживали вместе с покойным гражданином. Иногда также заявляются требования о признании права собственности на наследственную массу. Это намного упрощает процесс регистрации права. И также уменьшает время сбора бумаг для нотариальной конторы.

Огромное количество дел о защите наследственных прав относятся к заявлениям о совершенных нотариальных действиях или отказе в их совершении. С таким типом заявлений вправе обращаться в суд лишь заинтересованное лицо (ст.310 ГПК РФ). Однако нужно учитывать, что нотариус по обращению лица, которому отказано в совершении нотариального действия, не позднее чем в десятидневный срок обязан вынести постановление об отказе в совершении нотариального действия с изложением причин отказа и объяснить порядок его обжалования

Считается, что иск — это основное средство защиты нарушенного права. А форма этого права называется исковой. Требования, которые заявляются и, которые должны быть исследованы в рамках процесса, называются - исковыми. Исковая форма защиты - это самая эффективная форма для разрешения споров судом с дальнейшим вынесением судом решения .

Таким образом можно сделать выводы о том, что огромное количество вопросов, которые относятся к наследованию, в нынешнее время не урегулированы законодательством. В первую очередь, не урегулировано о порядке учета и наследования выморочного имущества, переходящего в порядке наследования в собственность РФ, а также о порядке передачи его в собственность муниципальных образований, необходимость принятия которого предусмотрена п. 3 ст. 1151 ГК РФ. Никакие институты гражданского права, кроме института наследования, не могут быть применены для регулирования в имуществе умершего правопреемства.

Разбирая споры о наследстве, суды подвергаются трудностям, обусловленные сложностью наследственного права, возрастающим количеством дел. Необходимо вносить изменения в ГПК РФ, принять закон, который регулировал бы данную сферу правоотношений, равно как и внесение

необходимых изменений в процессуальное законодательство, сегодня является актуальным механизмом регуляции защиты наследственных прав.

Список литературы:

1.Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (с изм., вступ. в силу с 01.01.2018)

2.Гражданский кодекс РФ от 30 ноября 1994 года N 51-ФЗ (с изм., вступ. в силу с 01.01.2018)

3.Гражданский процесс [Текст] : учебник:/ Н. М. Коршунов, А. Н. Лабыгин, Ю. Л. Мареев Л.В. – Москва: ЮНИТИ-ДАНА, Закон и право, 2013. – 431 с.

4. Трапезникова А.В. Наследственное правоотношение: концепция и суть // Наследственное право. 2012. № 4. С. 22 — 25.

УДК 34.096

Паткин А. М.
студент 2 курс,
Факультет «Юридический»
ФГБОУ ВО «НИ МГУ им. Н.П. Огарёва»
Россия г. Саранск

МИНИ-СУДЫ КАК АЛЬТЕРНАТИВНАЯ ФОРМА РАЗРЕШЕНИЯ ПРАВОВЫХ СПОРОВ И КОНФЛИКТОВ

Аннотация. *В статье рассмотрен мини-суд как альтернативная форма разрешения правовых споров и конфликтов. Проведен сравнительный анализ таких понятий как «мини-суд» и «посредничество».*

Ключевые слова: *мини-суд, альтернативный способ разрешения конфликтов, мини-процесс, посредничество.*

Abstract. *The article considers a mini-trial as an alternative form of resolving legal disputes and conflicts. A comparative analysis of such concepts as "mini-trial" and "mediation" is carried out.*

Keywords: *mini-trial, alternative way to resolve conflicts, mini-process, mediation.*

В первые, термин Мини-суд (mini-trial) появляется в доктрине США. Мини суд – это альтернативный форма разрешения споров, в котором руководители высшего звена управления каждой стороны встречаются в присутствии нейтрального консультанта, заслушивают выступления представителей сторон по обстоятельствам дела и пытаются достичь соглашения по спору.

Данная форма получила такое название из-за схожести в процедуре судебного разбирательства, но не стоит отождествлять мини суды с арбитражными судами и судами общей юрисдикции. Вместо судьи присутствует посредник, а сам процесс длится намного быстрее.

Система Мини-судов в РФ появилась относительно недавно, с 2014 года.

Необходимо отметить, что организация мини-судов закреплена в доктрине Соединенных Штатов, а именно берет свое начало с положений с Американских Арбитражных Ассоциаций, на этом же основана методика Мини-судов в РФ.

В национальном праве РФ есть акты, косвенно влияющие на производство Мини-судов. Это Федеральный конституционный закон от 31.12.1996 № 1-ФКЗ «О судебной системе Российской Федерации», Федеральный закон "О мировых судьях в Российской Федерации" № 188-ФЗ.

В Российской доктрине, принято относить Мини-суды к категории «мягкого права», в международной практике термин, означающий рекомендательные нормы. В доказательство этому, можно сравнить традиционный суд с мини-судом.

Для мягкого права также характерно то, что оно отсылает к инструментариям, которые не имеют обязательной юридической силы, чем обязательная сила традиционного (жёсткого) права.

Особенностью мини-суда является то, что в них, ни федеральные, ни нормы субъектов доказательственного права не применяются к представлениям, а ограничения круга доказательств, применяемых на этапе обмена информацией, определяются по составленному заранее письменному соглашению спорящих сторон.

Главной задачей посредника является обеспечение исполнения договорных ограничений. После проведения переговоров, если стороны не приходят к консенсусу о предмете спора, консультант не только излагает свою позицию о предполагаемом исходе дела в суде, но и обосновывает ее на основании правовых норм и с учетом фактических обстоятельств спора.

После этого руководители встречаются с новыми целями осуществления еще одной попытки урегулирования спора. Если стороны все-таки приходят к консенсусу после повторных переговоров, то они излагают свои предложения в письменной форме. На основе данных предложений нейтральный посредник предлагает рекомендации для мирового соглашения, в случае наличия несогласия с которыми, любая из сторон вправе прекратить мини-суд и обратиться к любому иному доступному способу разрешения спора.

Такой порядок, не раз показал свою эффективность и правомерность. Данная форма является главной темой различных монограмм ученых правоведов.

В Российском праве существует такая альтернативная форма разрешения конфликта, как посредничество. Данная форма имеет ряд отличительных признаков с мини-судами.

Посредничество – это переговоры между участниками спора под руководством нейтрального посредника, который не имеет права выносить обязательное для сторон решение.

В отличие от мини-судов, в посредничестве, посредник ничего не решает, он всего лишь консультирует стороны конфликта. Так же, его решения не носят обязательственного значения для участников. Так же посредничество

может быть формой в любой отрасли общественных, правовых отношений. Это форма универсальная, в отличие от мини-судов, где круг их полномочий ограничивается лишь экономическими спорами, где сторонами выступают представители юридических лиц (компаний, организаций).

По этому, и форма и сам процесс, в мини-судах отличается, так как для разрешения экономических споров, необходима, иная процедура.

Так же существует еще одна форма, третейские суды – это негосударственные органы, создаваемые сообществом предпринимателей для разрешения споров в сфере частных экономических отношений, как правило, до обращения спорящих сторон в государственный суд. Данные суды являются формой примирения конфликтующих сторон, одним из альтернативных способов разрешения экономического спора в сфере гражданско-правовых отношений.

Главным отличием, которого является, то, что в случае недостижения сторонами соглашения, Спор разрешается в порядке арбитража.

Как уже было сказано, мини-суды, разрешают конфликт, не доводя их до обращения в традиционные суды, и сама процедура, скоротечна так как стороны договариваются самостоятельно, без каких либо процессуальных норм, характерных для остальных судов.

Сама форма эластична, и если не получается найти компромисс, то выбрать другой метод не составит труда.

Можно утверждать, что мини-суды потенциально выгодны и эффективны в экономической среде.

В «жестком праве», в отличие от «мягкого», не всегда быстро и четко можно разрешить конфликт. Хотя в РФ еще не в полной мере практикуется данный метод разрешения споров, но он один из немногих, что готов в полной мере интегрироваться в правовую систему, и на ровне с традиционными судами, разрешать конфликты и содействовать в их разбирательстве.

Использованные источники:

1. Великобритания: новое при разрешении споров // Закон. – 2003. – № 12. – С. 36
2. Федеральный закон от 27.07.2010 N 193-ФЗ (ред. от 23.07.2013) «Об альтернативной процедуре урегулирования споров с участием посредника (процедуре медиации)»//СЗ РФ, – 02.08.2010, – № 31, – ст. 4162.
3. Виноградова Е.А. Альтернативное разрешение споров [Текст]: // Вестник Высшего арбитражного Суда РФ. –1997, –№8, –С. 27.
4. Зайцев А.М., Кузнецов Н.В., Савельева Т.Л. Негосударственные процедуры урегулирования правовых споров [Текст]: учеб. пособие. – Саратов, – 2000, – 342 с.
5. Суворов Д.А. Использование примирительных процедур для разрешения гражданских дел на примере США [Текст] // Арбитражный и гражданский процесс», – 2005, – № 7.
6. Большой юридический словарь. – М.: Инфра-М. А. Я. Сухарев, В. Е. Крутских, А.Я. Сухарева. – 2003.

7. Худойкина Т. В. Мирное урегулирование и разрешение споров // Московский журнал международного права. – 1998. – №2. – С. 60.
8. Худойкина Т. В. Разрешение правовых споров и конфликтов с помощью примирительных процедур // Мировой судья. – 2004. – №4. – С. 17–19.
9. Худойкина Т. В. Применение посредничества как примирительной процедуры при разрешении правовых споров и конфликтов в России // Социально –политические науки. – 2012. – №4. – С. 67–70.

УДК 34.096

Горошкова И.А.
студент
2 курс, факультет «Юридический»
Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н. П. Огарева
Россия, Республика Мордовия, г.Саранск

МИРОВОЕ СОГЛАШЕНИЕ КАК СПОСОБ РАЗРЕШЕНИЯ ПРАВОВЫХ СПОРОВ И КОНФЛИКТОВ

Аннотация: В статье рассматриваются проблемные вопросы мирного урегулирования уголовно-правового конфликта. Особое внимание уделяется процедуре заключения мирового соглашения по уголовным делам. Вносятся предложения по совершенствованию уголовного и уголовно-процессуального законодательства.

Ключевые слова: мировое соглашение, компромисс, восстановительное правосудие, примирительные процедуры, уголовно-правовой конфликт, правовая реформа, гуманизация.

WORLD AGREEMENT AS A METHOD FOR RESOLUTION OF LEGAL DISPUTES AND CONFLICTS

Annotation: The article considers problematic issues of peaceful settlement of criminal - legal conflict. Special attention is paid to the procedure of concluding an amicable agreement in criminal matters. Suggestions for improvement of the criminal and criminal procedure legislation are introduced.

Keywords: amicable agreement, a compromise, restorative justice, conciliation procedures, criminal-legal conflict, legal reform, humanization.

Совершенствование уголовной политики России в настоящий период в основном нацелено на гуманизацию и оптимизацию норм в целях их эффективного правоприменения. Вектор развития правовых реформ имеет устоявшуюся тенденцию на повышение гарантий, соблюдения прав и законных интересов как потерпевшей стороны (хотя и в меньшей степени), так и лица, совершившего преступление, не представляющее большой

общественной опасности.

Учитывая гуманистическую ориентацию уголовно-правового, уголовно-исполнительного, уголовно-процессуального законодательства, в том числе реалии следственной и судебной практики, становится ясной необходимость совершенствования ряда положений уголовного и уголовно-процессуального законов в целях обеспечения справедливого для каждой из сторон решения.

Одним из таких направлений является мирное урегулирование уголовно-правового конфликта, разновидностями которого могут быть восстановительное правосудие, примирение, мировое соглашение и другие виды договорных способов урегулирования последствий совершенного преступления[5].

В России формирование примирительных процедур уходит корнями в XIII-XIV века во времена действия Новгородской берестяной грамоты, где впервые упоминается о разрешении споров путем мирового соглашения. Однако институты примирения использовались в основном в гражданских делах.

Много позже идея допустимости примирения сторон была воспринята российским уголовным и уголовно-процессуальным законодательством в институте прекращения уголовного дела и при производстве по делам частного обвинения. Некоторые элементы, допускающие применение компромиссов, примирительных технологий, содержатся в уголовном кодексе Российской Федерации (далее, УК РФ; ст. ст. 31, 37-42, 62, 64, 75-78, 90, 92, некоторые статьи Особенной части УК РФ, например, ст. ст. 204, 205, 205-1, 205-3, 205-4, 206, 208, 210, 222, 223 и др.) и уголовно-процессуальном кодексе (ст. ст. 25, 27, 28, 28-1, гл. 40, 40-1 и др.). В то же время следует отметить, что специальных норм, регулирующих процедуру заключения мирового соглашения при прекращении уголовного дела, законодатель не предусматривает. Это порождает отказ от применения, на наш взгляд, прогрессивной формы разрешения конфликта, а также создает потенциальную возможность для заключения незаконных компромиссов, нарушающих права одной из сторон или затрагивающих публичные интересы[6].

Мировое соглашение следует отличать от примирения и сделки с правосудием. В мировом соглашении активное участие должно предоставляться не только обвиняемому, но и потерпевшему. Пожелания каждой из сторон должны соответствовать требованиям закона и удовлетворять другую сторону, не затрагивая при этом общественных интересов или интересов третьих лиц[3].

Мировое соглашение должно применяться по делам о преступлениях небольшой и средней тяжести. В некоторых случаях мировое соглашение целесообразно распространить и на тяжкие преступления в сфере экономики. Заслуживает внимания позиция Х.Д. Аликперова о возможности мирного урегулирования конфликта по преступлениям, отнесенным к категории тяжких, но не повлекших тяжких последствий для жизни и здоровья, в зависимости от позиции потерпевшего. Высказываются в научной литературе мнения об определении конкретной категории уголовных дел, допускающих

примирительно-восстановительные процедуры, исключая при этом составы преступлений, объектом которых являются общественные интересы[1]. На наш взгляд, ограничение права на мировое соглашение потерпевшей стороны, в том числе государственной или иной организации, лишает ее права на полное получение возмещения, заглаживания вреда в кратчайшие сроки.

Бесспорно, что мировое соглашение, как и другие процедуры компромиссного характера, должно применяться лишь при наличии достаточных доказательств для предъявления обвинения. В рамках данной статьи не будем останавливаться на проблеме необходимости предъявления обвинения в этих случаях, но статус лица, факт совершения преступления которым доказан, будем именовать обвиняемым (подозреваемым). Наличие лишь согласия обвиняемого на данную процедуру не должно восприниматься как признание вины в содеянном.

Допускаться мировые соглашения должны на любом этапе производства по делу. Инициатором переговорного процесса, на наш взгляд, может быть любое заинтересованное лицо, как со стороны обвинения, так и со стороны защиты. Инициатива заключения мирового соглашения должна быть предоставлена и судье. Способ обращения с таким ходатайством может быть различный и не должен иметь жесткой процессуальной формы, в отличие от самого мирового соглашения. До заключения соглашения сторонам должны быть разъяснены их права и последствия такого решения. Каждая из сторон должна быть наделена правом не только на добровольное изъявление согласия на заключение соглашения, но и на отказ от него в любое время до вынесения итогового решения[2].

В этой связи представляется недостаточным вступление в переговоры лишь преступника и жертвы. Следует учитывать, что диспозитивные начала мирового соглашения не противопоставляются принципу публичности. В качестве посредников в определении договорных прав и обязательств могут выступать как лицо, в производстве которого находится уголовное дело, так и иное лицо, являющееся или не являющееся участником уголовного судопроизводства.

В любом случае должны быть предусмотрены процессуальные гарантии, обеспечивающие справедливый подход к предложениям потерпевшего и обвиняемого.

Возмещение (заглаживание) вреда или реальная готовность к его возмещению должны быть обязательным условием мировых соглашений. Размер возмещаемого вреда должен быть взаимосогласованным и разумным, он может быть полным или частичным. Возможно предусмотреть применение рассрочек. Мировое соглашение может быть заключено на условиях, предложенных как потерпевшим (или государственным органом), так и обвиняемым (подозреваемым). Факт достижения соглашения в досудебном производстве должен отражаться в заявлении-ходатайстве либо в протоколах допроса потерпевшего и обвиняемого (подозреваемого)[7].

Мировое соглашение должно заключаться в письменной форме, например, в виде постановления о прекращении уголовного преследования в

связи с заключением мирового соглашения. Данное соглашение, в целях исключения злоупотреблений и последующего контроля исполнения обязательств, должно утверждаться у судьи. Свое волеизъявление потерпевший и обвиняемый (подозреваемый) должны лично подтвердить в суде. Судья обязан разъяснить сторонам, что в случае утверждения мирового соглашения они лишаются права обжалования данного решения в части достигнутого соглашения, а также обращаться с подобным иском повторно[4].

Мировое соглашение также можно рассматривать как процедуру, осуществляемую сторонами правового конфликта [8].

Предложением заключить мировое соглашение между конфликтующими сторонами является предложение урегулировать спор или разногласие мирным путем (дружественно) для избежания судебного процесса и без признания ответственности чьей-либо стороны. Нужно отметить, что для заключения мирового соглашения недостаточно только договоренности между сторонами. Суд, будучи обязательным участником процессуальных правоотношений, обладает полномочиями по утверждению мирового соглашения, в последствии чего стороны будут претерпевать процессуальные последствия только после вступления в законную силу решения об утверждении мирового соглашения [7].

Процедура утверждения мирового соглашения, достигнутого в досудебном производстве, в судебном заседании должна состоять из следующих этапов:

– Установление судьей до начала судебного разбирательства возможности заключения между сторонами мирового соглашения и анализ имеющихся в материалах уголовного дела доказательств, подтверждающих виновность лица в совершении преступления.

– Осуществление подготовительной части в порядке гл. 36 УПК РФ.

– Разъяснение возможности заключить мировое соглашение и последствий такого решения.

– Установление обстоятельств, влияющих на принятие решения о заключении мирового соглашения сторонами (на добровольной основе или по принуждению), а также установление физических или психических недостатков, имеющихся у сторон, исключающих правильное осознание принятого соглашения и его последствий.

– Выяснение у потерпевшего согласия на прекращение уголовного преследования в отношении обвиняемого (подозреваемого), согласия с условиями мирового соглашения, а также осознание им последствий принятия такого решения.

– Выяснение у обвиняемого (подозреваемого) согласия на прекращение в отношении него уголовного преследования, согласия с условиями мирового соглашения, подтверждение им обязательств по возмещению (заглаживанию) вреда, а также осознание им последствий принятия такого решения.

– Установление наличия возможности у обвиняемого

(подозреваемого) исполнения принятых на себя обязательств и разъяснение последствий в случае их неисполнения в установленный срок либо отказа от их исполнения.

– Утверждение постановления о прекращении уголовного преследования в связи с достижением мирового соглашения между сторонами.

При возникновении у судьи сомнений в добровольности достигнутого соглашения или виновности лица в совершении преступления, либо если заключенное мировое соглашение противоречит закону или нарушает права и интересы других лиц или государства, он отказывает в утверждении мирового соглашения. В этом случае расследование по уголовному делу должно быть продолжено в обычном порядке.

Расширение возможности урегулирования уголовно-правовых конфликтов мирным способом, в том числе путем заключения мировых соглашений, позволит оптимизировать уголовное судопроизводство, не нарушая прав и интересов участников судопроизводства, а также иных граждан и государства.

Использованные источники:

1. Аликперов Х.Д. Освобождение от уголовной ответственности в связи с примирением с потерпевшим // Законность. – 1999. – № 6. – С. 11-13.
2. Артеменко Н.В., Минькова А.М. Спорные вопросы применения нормы об освобождении от уголовной ответственности в связи с примирением с потерпевшим // Рос. судья. – 2007. – № 6. – С. 43-46.
3. Калиновский К.Б. Уголовное судопроизводство как сфера использования положений конфликтологии // Юридическая мысль. – 2002. – № 1. – С. 112-119.
4. Побережный С.К. Криминалистические средства разрешения конфликтов и конфликтных ситуаций на предварительном следствии / С. К. Побережный. – Калининград, Азбука, 2000. – С. 81-82.
5. Путинцева Н.В. Восстановительное правосудие в России / Н.В. Путинцева. – М.: МОО Центр «Судебно-правовая реформа», 2012. – С. 160.
6. Худойкина Т.В. Перспективы развития альтернативного разрешения правовых споров и конфликтов в регионах Российской Федерации//Регионология. – 2005. – № 4. – С. 61-70.
7. Худойкина Т.В. Разрешение правовых споров и конфликтов с помощью примирительных процедур // Мировой судья. – 2004. – № 4. . – С. 17-19.
8. Худойкина Т.В. Мировое соглашение как примирительная процедура разрешения юридического спора и конфликта // Вестник Владимирского государственного университета имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых. Серия: Юридические науки. – 2015. – № 1 (3). – С. 70-77.
9. Шамардин А.А. Примирение сторон и отказ от поддержания обвинения должны утверждаться судом // Рос. юстиция. – 2001. – № 2. – С. 60-61.

УДК 346.34

Сычева С.И.
студент магистратуры
1 курс, Юридический институт,
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Южно-Уральский государственный университет (национальный исследовательский университет)»
Россия, г. Челябинск

МОДЕЛИ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА

Аннотация: *в статье проводится анализ моделей государственно-частного партнерства. Отмечается, что не существует идеальной, подходящей и соответствующей всем потребностям отдельно взятого проекта – модели. Однако, можно обратить внимание на то, что что концессии больше подходят для зрелого рынка ГЧП, а модели ВОО соответствуют уровню развивающегося рынка. Выбор определенной модели должен зависеть от: органа, принимающего решение об осуществлении проекта; вида инфраструктурного объекта или инфраструктурных услуг, их отраслевой принадлежности; цели проекта ГЧП и договоренностей сторон соглашения о ГЧП и исходя из этого выбрать оптимальную для сложившихся условий модель ГЧП.*

Ключевые слова: *государственно-частное партнерство, модель, проект, концессионное соглашение, риски*

Abstract: *The article analyzes the models of public-private partnership. It is noted that there is no ideal, suitable and appropriate to all needs of a single project - the model. However, one can pay attention to the fact that concessions are more suitable for a mature PPP market, and BOO models correspond to the level of the developing market. The choice of a particular model should depend on: the body that makes the decision to implement the project; type of infrastructure facility or infrastructure services, their industry;the objectives of the SPP project and the agreements of the parties to the SPP agreement and, based on this, choose the best SPP model for the existing conditions.*

Keywords: *public-private partnership, model, project, concession agreement, risks*

Существует достаточно широкий модельный ряд проектов ГЧП, в основном заимствованных и разграничивающихся относительно поставленных перед ними задач и функциональной части частного партнера. Изучив устоявшиеся в научной литературе мнения ученых [1, с. 328], следует заключить, что под моделью ГЧП следует понимать – конкретный проект ГЧП возникший в результате законной и прозрачной процедуры отбора соответствующих участников ГЧП со стороны частного бизнеса для решения конкретных задач экономической политики государства, представляющий собой особую систему распределения функций и соответственно рисков партнеров. Выделяют простые и интегрированные модели ГЧП,

отличающиеся осложнением по передаче комплекса рисков и ответственности.

К простым моделям относятся такие модели как: «эксплуатация и обслуживание»; «проектирование–строительство»; «участие в финансировании»; «право на эксплуатацию»; Affermage/leasing (аффермаж/аренда). Для данных моделей характерно их относимость и к ГЧП к публичным закупкам, поскольку, происходит передача двух функций (эксплуатации и управления) без каких–либо квалифицирующих признаков ПЧП (распределение рисков, долгосрочность проекта). По данным контрактам вознаграждение частного партнера осуществляется либо в плавающей, либо в фиксированной форме.

Например, такой проект ГЧП как расширение и модернизация международного аэропорта в Варшаве. Более 85-ти процентов пассажиров международных авиарейсов пользовались именно варшавским аэропортом, что требовало в относительно короткие сроки обеспечить увеличение пассажирского и грузового аэропорта почти вдвое. Но развить такой проект до нужных масштабов не представлялось возможным без привлечения частного капитала, новых разработок и технологий. По результатам открытого европейского конкурса в качестве частного партнера проекта выступила германская фирма «Хохтиф АГ», разработавшая специальную модель финансирования ГЧП для аэропортов стран Центральной и Восточной Европы. Был сформирован консорциум, в который на правах партнеров вошли малые и средние предприятия Польши и Германии. Частное финансирование обеспечивал консорциум банков, возглавляемый АО «Ситибанк». Получателем кредитов и государственным партнером проекта выступало агентство «Польские аэропорты PPL». Стоимость проекта составила 153,4 млн. евро, 80 процентов его финансирования обеспечила частная сторона. Государственная польская авиакомпания LOT была включена в частное кредитное соглашение об использовании аэропорта. Работы завершились весьма успешно, и в дальнейшем генеральный подрядчик принял участие в проектах реконструкции на принципах ГЧП аэропортов городов Дюссельдорфа, Сиднея и Гамбурга [2, с. 56].

Особенностью модели Affermage/leasing является переход коммерческого риска на частного партнера, который может оптимизировать расходы на обслуживание и эксплуатацию, управлять качеством и, тем самым, контролировать риски рентабельности предприятия. При этом капитальные улучшение и расширение производства остается обязанностью арендодателя. Данная модель подходит для ограниченного круга объектов, генерирующих прибыль от оказания публичных услуг, и часто используется в таких секторах, как транспорт и водоснабжение.

Интегрированные модели или модели «BOT» (иногда используется также термин (D) BOMT (Design)– «(проектирование) –строительство–эксплуатация–обслуживание–передача») характеризуются передачей частному партнеру комплекса функций, включающих как создание объекта,

так и его эксплуатацию, без передачи права собственности на объект ГЧП в течение срока действия соглашения.

Среди моделей BOT также выделяют два вида: BTO и BOOT. Именно модель BTO/RTO предусмотрена Законом О концессионных соглашениях в качестве базовой для российских концессий. Второй вид модели – (D) BOOT (Design) – «(проектирование) – строительство – владение – эксплуатация – передача» в отличие от BTO/RTO она предусматривает получение частным партнером прав на финансирование, проектирование, строительство и эксплуатацию сооружения, включая взимание платы за использование, в течение определенного периода, по истечении которого право собственности возвращается государству. В этом случае частный партнер получает не только правомочие пользования, но и владения инфраструктурным объектом в течение указанного периода.

В качестве модификаций данной модели выделяют модели: (D) BOO (Design)– «(проектирование) – строительство – владение – эксплуатация»); BBO («покупка–строительство–эксплуатация»); форфейтинг и BLTM «строительство – аренда – передача – обслуживание». При использовании модели (D) BOO – право собственности на объект остается за концессионером на постоянной основе. Модель BBO предусматривает изначальную возмездную передачу (продажу) публичного имущества частному партнеру на условиях модернизации этого имущества и его эксплуатации в течение определенного периода времени, при этом публичный партнер сохраняет права контроля в течение всего срока действия соглашения о ГЧП. Что позволяет говорить о восстановление или расширение существующего объекта, продаваемого частному партнеру, который делает необходимые усовершенствования для эффективного управления данным имуществом – как о задаче BBO.

В качестве примеров ГЧП по России можно назвать следующие: комплекс нефтехимических заводов в г. Нижнекамск, Татарстан; автодорога М–1 «Беларусь», Москва – Минск; строительство школ в Московской области; проект «Надекс» – легкое метро в Санкт – Петербурге и др.

Хочется отметить, что не существует идеальной, подходящей и соответствующей всем потребностям отдельно взятого проекта – модели. Однако, можно обратить внимание на то, что что концессии больше подходят для зрелого рынка ГЧП, а модели BOO соответствуют уровню развивающегося рынка. Выбор определенной модели должен зависеть от: органа, принимающего решение об осуществлении проекта; вида инфраструктурного объекта или инфраструктурных услуг, их отраслевой принадлежности; цели проекта ГЧП и договоренностей сторон соглашения о ГЧП и исходя из этого выбрать оптимальную для сложившихся условий модель ГЧП.

Использованные источники:

1 Публично-частное партнерство в России и зарубежных странах: правовые аспекты / под ред. В.Ф. Попондопуло, Н.А. Шевелевой. – М.: Инфотропик Медиа, 2015. – 528 с.

2 Иголкина, Л.М. Зарубежный опыт организации и финансирования государственно-частного партнёрства / Л.М. Иголкина [Электронный ресурс]. URL: http://pandia.ru/text/77/146/248.php (дата обращения 07.04.2018).

УДК 35.08

Закирова И.Х., студент
4 курс,ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Россия, г.Уфа
Терелецкая Е.В., к.с.н.,
доцент кафедры «Социология труда и экономика предпринимательства»
Россия, г.Уфа

МОДЕЛИ КОМПЕТЕНЦИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ

Аннотация: *В данной статье рассматриваются компетенции государственных служащих, а так же модели компетенций для государственной службы (опыт ведущих стран)***.**

Ключевые слова: *компетенция, модель компетенций, эффективность, служащий, государственное управление.*

Annotation: *In this article, the competences of civil servants, as well as competency models for public service (the experience of leading countries) are considered.*

Keywords: *competence, model of competences, efficiency, employee, public administration.*

Повышение эффективности деятельности государственных служащих является одним из важнейших направлений процесса совершенствования системы управления для любого государства. Эффективность профессиональной деятельности государственных служащих во многом зависит от уровня их профессиональной компетентности и инициативности, которая соответствует современным требованиям. Увеличение доли интеллектуального и творческого труда в системе государственного управления усиливает значимость персонала, выдвигает повышенные требования к профессиональным и личностным качествам работников государственной службы, прежде всего, занимающих должности руководителей.

Потребность в разработке модели компетенций государственных служащих обусловлена, в первую очередь социально-экономическими изменениями, происходящими в обществе, общественно-политической ситуацией в России, которые актуализировали требование наличия определенных компетенций государственного служащего как реальной способности выполнять профессиональные функции на соответствующем

качественном уровне.

В настоящее время во многих европейских странах существует модель компетенции, которыми должен обладать государственный служащий. В большинстве стран (кроме Канады) есть представление о потребности деления моделей компетенций на уровни: для государственных и муниципальных служащих в целом (компетенции гражданских служащих), для руководителей всех уровней (управленческие компетенции).

Таблица 1

Модели компетенций для государственной службы (опыт ведущих стран)[237]

Страна	Модель
Австралия	Модель компетенций - Ценностные основания Целевая группа - Все государственные служащие Модель компетенций - Модель человеческого потенциала Целевая группа - Сотрудники кадровых служб Модель компетенций - Модель управленческого лидерства Целевая группа - Руководители среднего и высшего звена Модель компетенций - Общая модель лидерства Целевая группа - Все государственные служащие
Австрия	Модель компетенций - Модель компетенций Целевая группа - Руководители всех уровней
Бельгия	Модель компетенций - Федеральная модель компетенций Целевая группа - Все федеральные гражданские служащие
Великобритания	Модель компетенций - Описание компетенций Целевая группа - Высший корпус государственных служащих Модель компетенций - Профессиональные навыки государственных служащих Целевая группа - Все гражданские служащие
Канада	Модель компетенций - Ключевые лидерские компетенции Целевая группа - Все государственные служащие
Нидерланды	Модель компетенций - Модель управленческих компетенций Целевая группа - Руководители среднего звена
США	Модель компетенций - Общие компетенции федеральных служащих Целевая группа - Все гражданские служащие Модель компетенций - Ключевые требования к руководителям Целевая группа - Руководители всех уровней
Южная Корея	Модель компетенций – Государственный стандарт компетенций Целевая группа – Все гражданские служащие Модель компетенций - Руководство по управленческим компетенциям для начинающих менеджеров Целевая группа – Впервые назначенные руководители

В России европейский опыт компетентностного подхода стали применять в конце 1990-х гг. и использовался он бизнес-структурами. Только в последние годы компетентностный подход начал внедряться в систему государственной службы.

[237] Указ президента Российской Федерации от 27 сентября 2005 г. № 1131 «О квалификационных требованиях к стажу государственной гражданской службы»

Групп компетенций с учетом квалификационных требований к профессиональных знаний и навыков государственных гражданских служащих отражены в нормативных документах: ФЗ от 27 июля 2004 г. №79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации», Указ Президента Российской Федерации от 27 сентября 2005 г. №1131 «О квалификационных требованиях к стажу государственной гражданской службы, План выполнения мероприятий по внедрению в 2012-2016 гг. новых принципов кадровой политики в системе государственной гражданской службы, методический инструментарий по установлению квалификационных требований к претендентам на замещение должностей государственной гражданской службы и государственным гражданским служащим Министерства труда и социальной защиты РФ, приказы федеральных министерств об утверждении квалификационных требований к профессиональным знаниям и навыкам, необходимым для исполнения должностных обязанностей государственными гражданскими служащими, и др.

Модели могут содержать детальное описание стандартов поведения персонала конкретного отдела или стандарты действий, ведущих к достижению специальных целей, но могут и включать основные стандарты поведения, разработанные для полного описания деловой структуры или деятельности, направленной на достижение комплекса разнообразных корпоративных целей.

Чтобы быть эффективной, модель должна иметь простую структуру, быть ясной и легкой для понимания, а главное, как совершенно справедливо отмечает Н.В. Калюжная, разработка модели компетенций - это процесс, который объединяет представления о том, что происходит с работой и рабочими функциями сейчас, и представления о том, что произойдет в будущем. [238]

В целях создания на государственной гражданской службе эффективной системы квалификационных требований Министерством труда и социальной защиты Российской Федерации был создан методический инструментарий по установлению квалификационных требований к должностям государственной гражданской службы, включающий следующие уровни квалификационных требований: базовые квалификационные требования; функциональные квалификационные требования; специальные квалификационные требования.

Таким образом, требуется внедрение детализированной системы квалификационных требований к должностям государственной службы, учитывающей направления деятельности, а также координация механизма оценки на их соответствие лиц, претендующих на замещение вакантных должностей, и государственных служащих.

В совокупности указанные квалификационные требования определяют профессиональной уровень, необходимый гражданскому служащему для

[238] Методический инструментарий по установлению квалификационных требований к претендентам на замещение должностей государственной гражданской службы и государственным гражданским служащим

исполнения должностных обязанностей, позволяют повысить специализацию кадрового состава государственных органов, усовершенствовать структуру должностей гражданской службы с внесением соответствующих дополнений в Реестр должностей федеральной государственной гражданской службы и реестры должностей гражданской службы субъектов Российской Федерации.

Одновременно при формировании модели компетенции возникают ряд сложностей:

1. Названная работа является кропотливой и долгосрочной - необходимо составить модели для каждой должности государственной службы с учетом ее уровня.

2. Модели компетенций должны составляться обезличенно, без «подгона» под определенного человека, занимающего ту или иную должность на государственной службе.

3. Необходимо соотнести составленную модель с технологиями и процедурой оценки компетенций государственного служащего до его аттестации.

4. Результаты оценки компетенций государственного служащего в соответствии с моделью должны стать основой для построения индивидуальной траектории профессионального роста.

Потребность в разработке модели компетенций определяется также необходимостью решения проблемы личностной готовности государственных гражданских служащих к общественным изменениям, реформированию государственной службы, осознанием необходимости вступления на путь непрерывного самообразования, профессионального мышления, самореализации, саморефлексии, т.е. оценки себя с позиций профессионального роста[239].

Таким образом, модель компетенций государственного служащего позволит сделать прозрачным механизм оценки его профессионализма и качества исполнения государственной службы.

Использованные источники

1. Федеральный закон от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации»

2. Указ президента Российской Федерации от 27 сентября 2005 г. № 1131 «О квалификационных требованиях к стажу государственной гражданской службы»

3. Методический инструментарий по установлению квалификационных требований к претендентам на замещение должностей государственной гражданской службы и государственным гражданским служащим

4. Модель профессиональных компетенций государственных гражданских служащих Ханты-Мансийского автономного округа - Югры / Методические рекомендации // АУ «Региональный институт управления». - Ханты-Мансийск: 2014 -142 с.

[239] Панова Е.А., Баринов Д.А. Компетентностный подход в системе управления кадрами государственной службы // Электронный вестник. – 2014. - № 45.

5. Панова Е.А., Баринов Д.А. Компетентностный подход в системе управления кадрами государственной службы // Электронный вестник. – 2014. - № 45.

6. Модели компетенций государственных гражданских служащих [Электронный ресурс] / https://cyberleninka.ru/article/n/modeli-kompetentsiygosudarstvennyh- grazhdanskih-sluzhaschih

7. Калюжная Н.В. Разработка модели компетенций организации // Молодой ученый. - 2016. - №6. - С. 447-455.

Асеева А.Ю., Данилова М.В.,
студентки
1 курса, юридического института
ФГАОУ ВО « Северо - Кавказского федерального университета»
Россия, г. Ставрополь

МОРАЛЬ И ПРАВО В СОВРЕМЕННОМ РОССИЙСКОМ ОБЩЕСТВЕ

Аннотация: *В статье предлагается комплексный анализ таких видов социальных норм, как мораль и право. Принимаются во внимание различные подходы к трактовке понятий, выявляется единство и различие. Рассматриваются некоторые аспекты проблемы взаимодействия морали и права в современном российском обществе.*

Ключевые слова: *мораль, право, российское общество.*

Annotation: *The article contains complex analysis of such social norms as morals and law. Various ways of understanding the terms are taken into account, similarities and differencies are found out. Some aspects of the problem of law and morals cooperating in the russian society of our day are considered.*

Key words: *Morals, law, russian society.*

Для начала необходимо отметить, что мораль формируется главным образом в результате воспитания, в меньше степени - в результате какого бы то ни было адаптационного процесса или из-за действия механизма сопереживания.

Мораль служила и служит важным предметом изучения этики, она зародилась раньше других форм общественного сознания, она имела всеобщее значение, определение сущности морали занимало умы представителей различных эпох.

Иммануил Кант говорил: "Две вещи наполняют душу всегда новым и все более сильным удивлением и благоговением... это звездное небо надо мной и моральный закон во мне" . По мнению философа, мораль нельзя рассматривать лишь как способ достижения определенной цели. Кант обращает большое внимание на то, что в своем поведении человек, в первую очередь, должен сам осознавать необходимость конкретных действий и сам принуждать себя к выполнению их. В этике Кант вырабатывает учение о независимости морали,

полагая, что сам человек выступает творцом собственного нравственного мира, он сам создает определенные моральные законы, которые впоследствии регламентируют его действия. Именно принцип «уважения к моральному закону» стал сердцевиной кантовской этики.

Фрэнсис Фукуяма определяет мораль как некий социальный капитал, определяющий степень жизнеспособности общества. Так, по его словам, "закон, договор, экономическая целесообразность являются необходимым, но отнюдь не достаточным базисом стабильности и благосостояния... они должны опираться на такие вещи, как взаимодействие, моральные обязательства, ответственность перед обществом и доверие... В современном обществе все эти вещи не становятся анахронизмами, наоборот, они суть залог его успешного развития" [7, с. 30]. Одновременно с этим, по его мнению, именно законодательство способно осуществить некую трансформацию в обществе для достижения социального порядка [8].

Таковы различные представления о морали, в которых нашла свое отражение присущая ей роль гармонизации обособленных интересов, но также и обеспечение свободы личности, уяснения целей, к которым стремится личность и средств, которые для этого применяются.

Регуляция общественных отношений осуществляется посредством системы различных норм и правил поведения, составляющих социальные нормы. Среди всех разновидностей таковых норм стоит выделить нормы морали и нормы права.

Мораль - это форма сознания, совокупность принципов, правил, норм, которыми социальные субъекты руководствуются в своей повседневной деятельности [5]. Исходя из этого, можно сделать вывод о том, что нормы морали задают определенные правила поведения и их оценку с позиции добра и зла.

Говоря о морали, привычным стало то, что под моральным подразумевается нечто отождествляемое со стандартами, устоями, которые имеют место быть в данном обществе.

Мораль, в сравнении с нормами права, предъявляет к человеку наиболее важные требования, она выступает неким критерием оценки права. Нормы морали носят "вездесущий, всепроникающий характер" [6], так как она регулирует отношения людей фактически во всех сферах жизни человека.

Понятие право имеет субъективный и объективный смысл. Субъективное право - мера юридически возможного поведения, целью которой является удовлетворение личных интересов лица. Объективное право - система общеобязательных, формально определенных правил поведения, установленных и обеспечиваемых государством [2].

Сообразно с этим исследование права и морали будет осуществляться с позиции того, что это системы норм в обществе, но право определяет, что законно, мораль - что соответствует представлениям добра и зла.

Общие черты между моралью и правом:

- являются разновидностями социальных норм;

- преследуют одинаковые цели - упорядочение общественных отношений;

- общий объект регулирования - общество;

-и те и другие нормы, в конечном счете, исходят от общества[3].

Различия сводятся к следующему:

-происхождение;

-форма выражения

-сфера действия;

-время действия в пространстве;

-способ обеспечения;

-критерий оценки[4].

Несмотря на наличие многих различий, стоит отметить, что правовое обучение, правовое воспитание, осуществляемое в определенной мере посредством норм морали, играет большую роль для формирования правового сознания граждан.

Взаимодействие права и морали можно представить в виде следующих форм: влияние морали на формирование права; влияние права на формирование норм морали; охрана моральных норм; использование нравственных норм при применении права [1]. От эффективной кооперации данных категорий будет зависеть уровень законности и правопорядка в каком-либо государстве.

В современном обществе наблюдается общее снижение культурных и моральных норм, значительно ослаблено значение нравственности, что негативно сказывается на общем состоянии юридической культуры и воспитания.

Множество норм морали отражено в правовых документах, целью этого является декларирование этих норм в обществе, попытка сделать эти нормы общеобязательными и общеупотребительными.

Всеобщей Декларацией прав человека, которая была утверждена в 1948 году, провозглашается: " Все люди рождаются свободными и равными в своем достоинстве и правах" (ст.1), " Каждый человек имеет право на жизнь, на свободу, на личную неприкосновенность" (ст.3) и многое другое, отражающее моральные принципы. Положения этого документа сыграли огромную роль в юридической сфере.

В современной Российской юридической науке повышается значимость нравственной составляющей естественных прав, что приводит к консолидации их с позитивным правом. К концу 20 века важные документы подтверждающие важность гуманности и нравственности, к ним можно отнести Декларацию прав и свобод человека и гражданина РСФСР 1991 года, а также Конституцию Российской Федерации 1993 года. Данные документы являли собой базис дальнейшего развития демократического, правового государства.

Влияние моральных норм также присутствует в принципах деятельности органов государственной власти, так согласно статье 7 федерального конституционного закона "О судебной системе Российской

федерации" Федеральный конституционный закон от 31 декабря 1996г. №1-ФКЗ " О судебной системе Российской Федерации" // Российская газета. 6 января 1997 г., все равны перед законом и судом. Суды не вправе, при рассмотрении дела давать предпочтение какому-либо отдельному лицу, участвующему в судебном процессе, в независимости от национальности, пола, расы и иных оснований.

Принцип равенства всех перед законом и судом, установленный Конституцией, более точно конкретизирован в процессуальном законодательстве. Так, статья 14 Уголовно-процессуального кодекса РСФСР Уголовно - процессуальный кодекса РСФСР от 27 октября 1960 г. // Ведомости Верховного Совета РСФСР. 1960. №40. Ст.592. (далее -УПК РСФСР) "Осуществление правосудия на началах равенства граждан перед законом и судом".

Конституцией РФ в статье 21 предусматривается охрана государством достоинство личности. Данное положение провозглашает, что никто не может подвергаться какому -либо насилию, жестокому обращению или унижению личного достоинства.

Определенное количество норм права, защищающих достоинство человека, закреплены в Федеральном законе " Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации". При необходимости получения медицинской помощи, согласно статье 30 закона, пациент имеет право на: уважительное и внимательное отношение и т.п.

Рассмотренные ранее документы не являются исчерпывающими примерами влияния норм морали на законодательные акты. Право узаконивает нравственные нормы, облекает их в оболочку закона.

Проблема взаимообусловленности права и морали в современной России является крайне важной, так как закон в России есть основной источник права, а значит нравственная составляющая в содержании законодательных актов очень велика.

Обобщая все вышесказанное, можно сделать вывод о том, что мораль играет ключевую роль в жизни общества, ее установки формируют оценочные представления, посредством которых человек создает ориентиры в отношении своих действий и поступков, не противоречащих всеобщему благу.

Список литературы

1.Комаров С.А. Общая теория государства и права: учеб., 6-е изд. доп. СПб.: Изд-во Юрид. ин-та (С.-Петербург), 2001. С.183

2.Малько А.В. Теория Государства и права в вопросах и ответах: учеб.-метод. пособие. 4-е изд., перераб. и доп. М.: Юристъ, 2002. С. 96

3.Матузов Н.И., Малько А.В. Теория государства и права: учеб. 4-изд., испр. и доп. М.: Изд. дом "Дело" РАНХиГС, 2013. С.214; Черданцев А.Ф. Указ. соч. С.326

4.Теория государства и права (ключевые вопросы, определения, схемы): учеб. пособие./под ред. В.П. Сальникова, Р.А. Ромашова, СПб.: Фонд поддержки науки и образования в области правоохранительной деятельности "Университет", 2002, С.32

5.Бялт.В.С. Право и мораль в системе социального регулирования//Теория и история государства и права. 2015, С.3
6.Лукашева Е.А. Право, мораль, личность. М., 1986. С.71
7. Фукуяма Ф. Доверие: социальные добродетели и путь к процветанию: М.: АСТ, 2004. – 730 с.
8.Фукуяма Ф. Великий разрыв: М.АСТ, 2003.- 226 с.

УДК 331.1

Терелецкова Е.В.,
кандидат социологических наук, доцент
доцент кафедры «Социология труда и экономика предпринимательства»
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа
Сергеева В.С.
студент
4 курс, факультет «Экономика»
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

МОТИВАЦИЯ ТРУДА ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИЯХ

Аннотация: *Данная статья будет интересной для руководителей организаций, которые нацелены на успешное будущее своей компании, и понимают, что формирование результативной системы управления персоналом, является залогом благополучной деятельности организации в перспективе.*

Ключевые слова: *мотивация, персонал, предприятие, система мотивации, материальная мотивация, моральная мотивация.*

Abstract: *Effective motivation system is a guarantee of effective activity and development of the company in order to implement its plan and strengthen its position in the market. Based on this, motivation of employees is considered a priority theme, the relevance of which does not decrease. On the contrary, the interest of management theorists and practitioners is constantly growing. This article will be interesting for managers of organizations that are focused on the successful future of their company, and understand that the formation of an effective system of staff management is the key to the successful activities of the organization in the future.*

Key words: *motivation, personnel, enterprise, motivation system, material motivation, moral motivation.*

Раскрывая основную идею этой статьи, необходимо выделить то, что почти во всей литературе по менеджменту заметки о методах мотивации персонала уже давно обрели принятые за образец формы и легко вписывается в схему: Содержательные теории мотивации (Пирамида Маслоу, теория Мак Клеланда, теория Герцберга), Процессуальные теории мотивации (теория ожидания, теория справедливости).

Значительная доля разделов по мотивации, переходящих из одного учебника по менеджменту в другой, считаются простыми вариациями текста из «Основ менеджмента» Майкла Мескона [5, с. 46]. Тем не менее, имеющиеся теории мотивации, как доказывает практическая деятельность, не могут ответить на вопросы, возникающие у руководителей, и тем более в разработке слаженной системы мотивации. Интересные разработки в построении модели мотивации персонала сделал В. Бовыкин в его труде «Новый менеджмент» [1, с. 56]. «Интересы не зависят от свойств личности индивида, так как базируются на нуждах» — излагает В. Бовыкин, показывая очевидное несоответствие собственных утверждений с существующей психологической реальностью. Он считает, что, найти решение, возможно только лишь внедрив эффективную систему мотивации труда сотрудников. Но, бесспорно, то, что с целью развития эффективной системы мотивации персонала в наше время необходимо радикально пересмотреть трудовые отношений между работником и работодателем[2, с. 44].

Исходя из рассматриваемой темы статьи и принимая во внимание обозначенную проблематику, предметом изучения статьи является — исследование проблем мотивации трудовой деятельности персонала и предложения по внедрению элементов его формирования в современных условиях труда.

В августе-сентябре 2017 года специалисты международного рекрутингового агентства Kelly Services провели ежегодное исследование «Мотивация персонала на российском рынке труда». В результате этого было выявлено, что главными мотивирующими факторами для сотрудников Российских компаний остается оплата труда, ради которой они готовы согласиться со значительной частью некомфортных условий в рабочем процессе (76% участников исследования) и возможности карьерного роста (45%) [4, с. 354].

Также значительное влияние на мотивацию оказывают: комфортная атмосфера в компании (35%), масштабные и интересные задачи (35%), официальное трудоустройство и «белая» зарплата (34%) и возможности обучения (22%).

Менее значимыми стимулами являются: имидж компании (18%), зарубежные проекты/командировки (16%), профессионализм коллег (16%), гибкий график (11%) и удобное расположение офиса (10%) (рисунок 1).

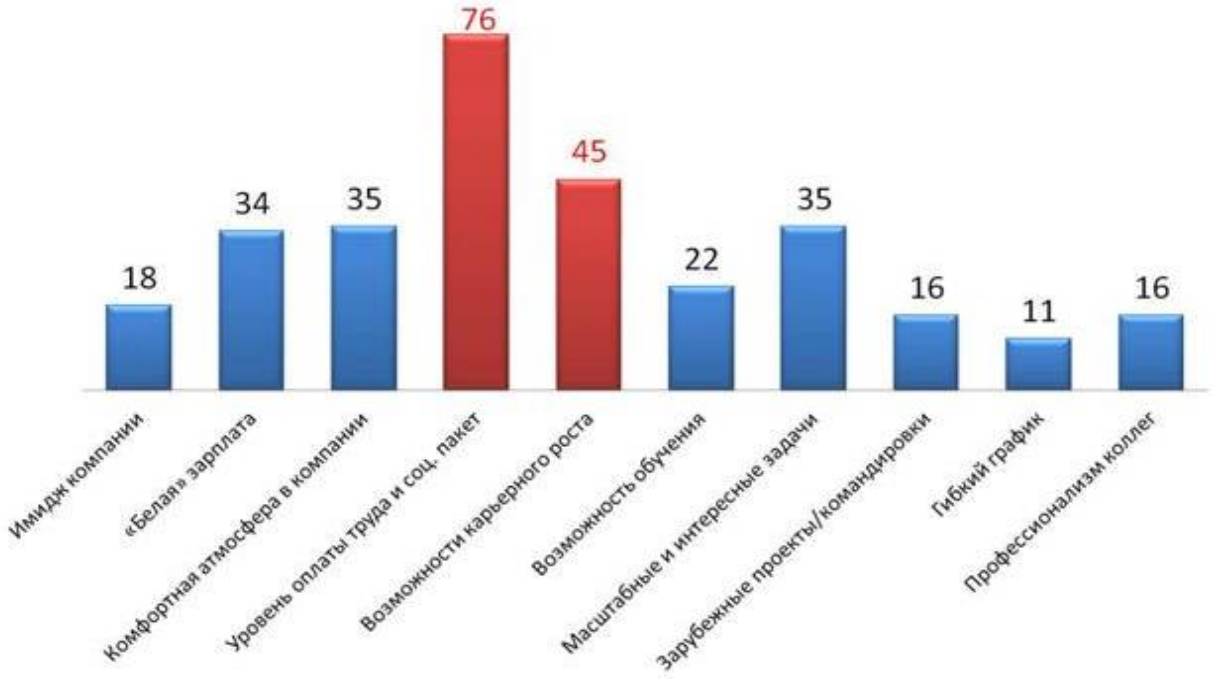


Рисунок 1. Мотивирующие факторы

Нужно выделить то, что карьерный рост как мотивирующий фактор у работников в нашей стране в свою очередь ассоциируется с повышением уровня заработка. Таким образом, 70% респондентов показали, что, если они приняли решение уйти из организации, то удержит их только «Повышение зарплаты». 34% опрошенных останутся, если им предложат «Новые интересные задачи». А вот «Карьерный рост» без увеличения зарплаты интересен только для 17% участников исследования. Помимо этого, 13% опрошенных сообщили, что в данном случае их ничто не сможет удержать.

Так как фактор денег является преобладающей мотивацией, интересно рассмотреть, с чем готовы смириться работники, если их полностью устраивает заработная плата. Большая часть опрошенных сообщили, что они готовы согласиться с «Рутиной на работе» (38%) и «Регулярными переработками» (37%). Для 21% анкетируемых в данном случае не имеет значения «Отсутствие карьерного роста». 16% закроют глаза на неофициальное трудоустройство, а 15% - на «Отсутствие социальных гарантий». 6% респондентов будут терпеть «Плохие взаимоотношения в коллективе», а 4% - «Плохие взаимоотношения с начальством». Еще 4% ради денег готовы смириться с любыми отрицательными явлениями на работе. В то же время, 19% респондентов не готовы терпеть ни один из этих факторов, заявляя, что деньги, в данном случае, не являются мотиватором (рисунок 2).

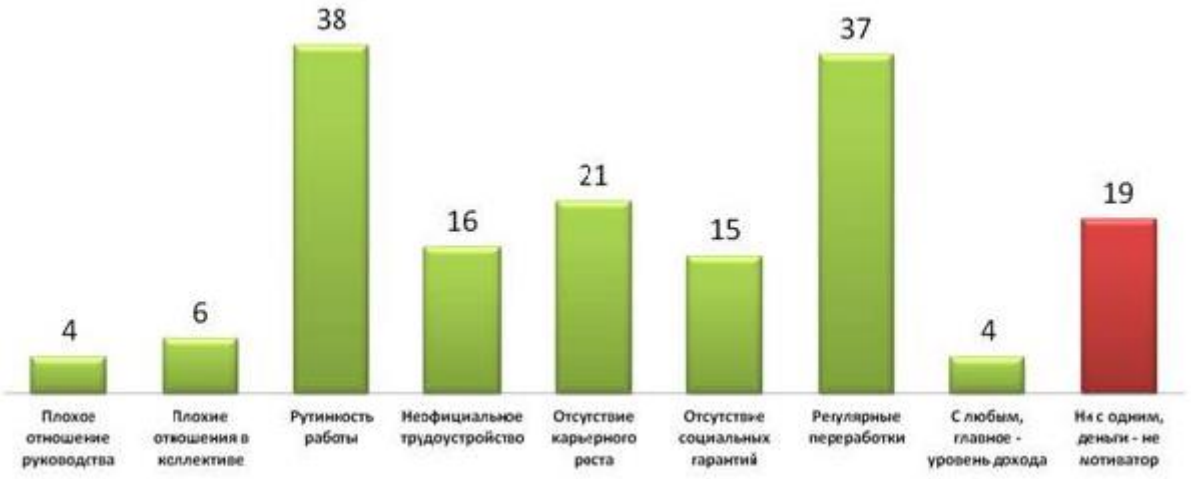


Рисунок 2. Факторы, с которыми сотрудники готовы смириться

Мотивационный процесс может выглядеть так: понимание сотрудником собственных нужд как системы предпочтения, подбор оптимального метода извлечения конкретного типа вознаграждения, принятие решения о его осуществлении; реализация действия; получение вознаграждения; удовлетворение потребности. Главным в управлении на основе мотивации, будет влияние на интересы работников, для получения лучших результатов работы.

Из всего выше сказанного можно сделать вывод, что для управления персоналом на основе мотивации нужны такие предпосылки, как: обнаружение предрасположенности и заинтересованности сотрудника с учетом его индивидуальных и профессиональных качеств; определение мотивационных возможностей и альтернатив в коллективе и для определенного лица; нужно более точно применять личные индивидуальные цели сотрудников и цели организации.

Практически никакие определенные извне цели никак не стимулируют интерес человека в активизации собственных стараний до тех пор, пока они не превратятся в его «внутреннюю» цель и затем его «внутренний» план действия. Исходя из этого, для развития системы мотивации огромное значение имеет совпадение целей работника и организации [3, с. 54].

То есть, для решения данной проблемы следует сформировать механизм мотивации с целью повышения эффективности труда [7, с. 82]. Под этим предполагается комплекс методов и способов влияния на сотрудников со стороны системы управления организации, побуждающие их к конкретному действию в ходе работы для достижения целей организации, основанной на потребности удовлетворения индивидуальных нужд. Например, в целях повышения качества оказываемых услуг, руководство поощряет своих лучших работников премией. Имея такую мотивацию, работник ставит перед собой

цель самосовершенствования, улучшает качество выполняемой работы [4, с. 154].

Правильная установка цели увеличивает результативность деятельности, задает рациональную технологию ее достижения и ликвидирует вероятные погрешности. Сотрудник, которому указаны его задачи на определенный период, пребывает в состоянии определенности, психологического комфорта.

Использованные источники:

1. Бовыкин В.И. Новый менеджмент // В.И. Бовыкин. – СПб.: Экономика, 2008 - 249 с.
2. Кабакович Г.А., Терелецкова Е.В. Гендерная ассиметрия в условиях трансформации Российского общества // Вестник ВЭГУ: научно-практический журнал, 2012, № 5. С. 44-49.
3. Кирхлер Эрих Мотивация в организациях // Эрих Кирхлер , Криста Родлер. - М.: Гуманитарный центр, 2017. - 168 с. 2
4. Маслоу Абрахам Мотивация и личность // Абрахам Маслоу. - М.: СПб: Евразия, 2016. - 478 с. 3
5. Мескон М.Х. Основы менеджмента // М.Х. Мескон. – М.: Дело, 1997 – 493 с. 4
6. Терелецкова Е.В. Актуальные проблемы становления и развития системы управленческого образования в Российской Федерации // материалы международной научно-практической конференции в рамках ежегодных Чаяновских чтений «Инновации и современные технологии в кооперативном секторе экономики». Москва: Российский университет кооперации, 2014. С. 719-722.
7. Терелецкова Е.В., Ягафарова И.М. Вопросы подготовки кадров в условиях становления цифровой среды современной экономики // Экономика и управление: научно-практический журнал, 2018, № 1 (139). С. 82-85.

УДК 002.304

Иремадзе Э.О.,
Кандидат химических наук, доцент
Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета
Трефилов И.С.,
Студент факультета математики и информационных технологий в Стерлитамакский филиал Башкирского государственного университета, 4 курс

МОШЕННИЧЕСТВО В СФЕРЕ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ АВТОГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Аннотация: *в России активно развивается сфера страхования. Однако с развитием страхования также растет и количество преступлений в данной сфере. Лидером мошенничества в России является автострахование. Этот вид страхования составляет до 70% всех потерь от мошенничества в этой области.*

Ключевые слова: *Страхование, полис, ОСАГО, мошенничество, автострахование.*

Annotation: *In Russia, the insurance industry is actively developing. However, with the development of insurance cases, the number of crimes in this sphere is also growing. The leader of fraud in Russia is auto insurance. This type of insurance accounts for 70% of all losses from fraud in this area.*

Keywords: *Insurance, policy, OSAGO, fraud, auto insurance.*

В данной работе рассмотрены основные виды и причины мошенничества в сфере автострахования с полисами обязательного страхования автогражданской ответственности (ОСАГО). И рассмотрены основные способы борьбы страховых компаний и государственных органов с мошенниками [1].

Российский страховой рынок растет и развивается, но объем российского страхования по-прежнему намного ниже, чем в развитых странах. Однако с точки зрения уровня мошенничества в страховой отрасли Россия догнала Запад. В среднем на мошенников приходится около 15% всех страховых выплат. Количество случаев страхового мошенничества в России ежегодно увеличивается на треть, с зарегистрированными данными, а реальные цифры намного выше. Ежегодно в России из-за страхового мошенничества страховым кампаниям наносится большой экономический вред [2].

Лидером мошенничества в России является автострахование. Этот вид страхования составляет до 70% всех потерь от мошенничества в этой области. Эксперты объясняют это легкостью организации ложного страхового случая. Кроме того, мошенники часто используют личные связи, например, в ГИБДД. Самый распространенный способ - застраховать недорогой автомобиль, инсценировать аварию с якобы чужой машиной и выставить страховщику счет для ремонта.

Появление обязательное страхование автогражданской ответственности (ОСАГО) привело к резкому всплеску страховой преступности. Проблема мошенничества в сфере ОСАГО более чем актуальна. Рынок обязательного автострахования продолжает расти, но в то же время экономические потери бизнеса растут. Ни для кого не секрет, что тарифы на обязательное страхование гражданской ответственности перед третьими лицами растут из-за экономических потерь страховых компаний. И этот вид страховых услуг стал убыточным из-за большого количества недобросовестных операций на страховом рынке. По мнению МВД России, каждый четвертый страховой случай по ОСАГО сопровождается различными злоупотреблениями или мошенническими действиями [3].

Причины, облегчающие мошенничество в ОСАГО: большинство полисов ОСАГО продаются страховыми агентами вне офисов страховых компаний (гаражи, стоянки и пр.) с ручным заполнением форм; большинство страховых полисов оформляются без осмотра машины; территориальная удаленность офисов страховых компаний от места урегулирования страховых случаев; организация урегулирования страховых случаев через посредников (аварийные комиссары).

Итак, в данной статье рассмотрены распространенные виды мошенничества в сфере ОСАГО. Инсценировка ДТП, мошенничество с «подменой» водителей. Например, на место ДТП еще до вызова сотрудников ГИБДД, срочно приезжает водитель, который вписан в страховой полис. Такой способ мошенничества очень быстро приобрел большую популярность в крупных городах.

В последнее время массовыми стали махинации с документами и бланками полисов: использование похищенных бланков страховых полисов; намеренная порча бланков; использование поддельных бланков и печатей; фальсификация результатов технической экспертизы после ДТП; оформление полиса задним числом.

В некоторых случаях цель совершения преступления не связана с получением страхового взноса. Страховщики, чтобы сэкономить деньги на выплате страховых премий, приобретают поддельные страховые полисы или ненастоящие бланки, которые заполняются без ответственности страховщика. Согласно таким документам, страхователь может беспрепятственно передвигаться по дорогам, однако, когда происходит авария, жертва такого водителя не получит компенсацию от страховщика. При всем этом человек, идущий на такую подделку, не всегда учитывает тот факт, что, если он сознательно знает, что полис, который он покупает, не является оригинальным, то он является не жертвой, а соучастником преступления. Масштабы торговли неофициальными страховыми полисами достаточно велики, чтобы рассматривать их как отдельные преступления отдельных мошенников [4].

Среди новых видов мошенничества на страховом рынке ОСАГО — схема с электронными полисами е-ОСАГО, когда компании-посредники, предлагающие водителям услугу оформления такого полиса, намеренно подают страховщикам частично неверные сведения. Таким образом они добиваются снижения стоимости полиса, выигрывая на продаже его клиенту по реальной цене. В результате клиент может не получить страховое возмещение, когда выяснится, что в договоре фигурируют другие данные. Эксперты оценивают долю таких полисов примерно в 5–10% (250–500 тыс. штук) в структуре электронных продаж ОСАГО.

Несмотря на искусно выполненные подделки, подлинность страхового полиса можно определить по ряду признаков. Мы предложили модифицированную программу, с помощью которой при наличии номера страхового полиса можно проверить его подлинность в базе Российского Союз Автостраховщиков (РСА) и в базе страховой компании. Проверив номер на

сайтах РСА и страховой компании можно убедиться в подлинности страхового полиса. Также на подлинных страховых полюсах серия и номер рельефны и прощупываются. Если проверять документ на просвет, то можно увидеть водяные знаки с логотипом РСА.

Учитывая, что страховое мошенничество является очень серьезной угрозой, страховые компании, тесно взаимодействуют в обмене информацией об «особых» клиентах.

Более серьезно стали относиться к страховым мошенничествам и в правоохранительных органах. Если раньше оперативники игнорировали такие дела, да и специфика страхового мошенничества была им не совсем понятна, то сегодня уже наработан хороший опыт по борьбе с мошенничеством практически во всех регионах.

В крупных страховых компаниях каждая заявка на страховой платеж проходит обязательную проверку. Специальная программа анализирует страховой случай на наличие признаков мошенничества. При малейшем сомнении дело передается сотрудникам службы безопасности и организуются дополнительные проверки. Особое внимание уделяется правильному оформлению страховых документов. Ошибки или неточности являются основанием для отказа выплаты. Фотографии, предоставленные клиентами и комиссарами по ДТП, проверяются на достоверность, возможные изменения в графическом редакторе и так далее. Также тщательно проверяются данные об обстоятельствах дорожно-транспортного происшествия, они не должны конфликтовать с фотографиями ДТП.

Использованные источники:

1. Захаров И.В., Иремадзе Э.О. Создание программного средства для расчетов показателей страхования жизни. Сборник: «Математические методы и модели в исследовании актуальных проблем экономики России Сборник материалов Международной научно-практической конференции». - 2016. С. 204-208.

2. Баранова М.А., Иремадзе Э.О. Анализ рисков страховой компании «согласие». Сборник: «Математические методы и модели в исследовании актуальных проблем экономики России Сборник материалов Международной научно-практической конференции». - 2016. С. 180-183.

3. Кутлыбаева Д.М., Иремадзе Э.О. Анализ вероятностных характеристик субпортфелей на страховом рынке. Сборник: «Математические методы и модели в исследовании актуальных проблем экономики России Сборник материалов Международной научно-практической конференции». - 2016. С. 214-217.

4. Бочкарева Е.А., Иремадзе Э.О. Оценка инвестиционной привлекательности и расчет риска банкротства страховой компании спао «ингосстрах». Сборник: «Математические методы и модели в исследовании актуальных проблем экономики России Сборник материалов Международной научно-практической конференции». - 2016. С. 188-193.

УДК 336.221

Ельцова Е.М.
студент магистратуры
1 курс, юридический факультет
Пермский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Пермь

НАЛОГ НА РОСКОШЬ: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ

Аннотация*: В статье рассматриваются преимущества и недостатки налога на роскошь. Автор приводит краткое описание законопроекта о введении налога на роскошь в России и анализирует перспективы его введения. В статье анализируется зарубежный опыт использования налога на роскошь как инструмента социально-экономической политики государства. Автор приходит к выводу о нецелесообразности налога на роскошь и о необходимости решения проблем государства и общества менее радикальными способами.*

Ключевые слова*: налогообложение, налоговая система, налог на роскошь, администрирование налога, уровень доходов.*

LUXURY TAX: ADVANTAGES AND DISADVANTAGES

Annotation*: The article describes the advantages and disadvantages of luxury tax. The author describes briefly the bill which introduces the luxury tax in Russia and analyzes the perspectives of its introduction. The author analyzes the foreign experience of using luxury tax as an instrument of social and economic policy. The author comes to a conclusion that introducing the luxury tax is beside the purpose; the problems of the government and society should be solved by less radical means.*

Key words*: taxation, tax system, luxury tax, tax administration, level of income.*

Налог на роскошь представляет собой обложение предметов, потребление которых свидетельствует о богатстве.

Введение налога на роскошь в России является одним из обсуждаемых и спорных вопросов. Это подтверждается и наличием нескольких законопроектов, которые долгое время находились на рассмотрении в Государственной Думе. Активные попытки введения такого рода налога существовали в 2013 году. В 2014 году была реализована некоторая часть подобного налога. Так, главным образом это коснулось дорогой недвижимости и автомобилей, цена которых составляет более 3 млн. рублей, расчёт транспортного налога производится с применением повышенных коэффициентов.

На современном этапе развития экономики РФ идея налога на роскошь связана с достижением двух целей: пополнить государственный бюджет и противодействовать высокому уровню социального расслоения, нищеты населения (из пояснительной записки к одному из проектов закона) и

вследствие чего неравномерному развитию роскоши у узкой прослойки населения российского общества. Кроме того, ожидается, что введение налога на роскошь будет способствовать достижению антикоррупционного и положительного социального эффекта [1].

Таким образом, по мнению авторов проектов данного закона, введение налога на роскошь является необходимой мерой для устранения социального неравенства в доходах путем перераспределения богатства. Данное обоснование напоминает лозунг революционеров: «отнять у богатых и раздать бедным». Но, думается, что пополнение казны не будет способствовать борьбе с проблемами социального расслоения и нищеты населения.

Тем не менее, можно выделить основные теоретически положительные результаты введения налога на роскошь: 1) усиление фискальной функции налоговой системы, увеличение доходов государственного бюджета; 2) повышение регулирующего эффекта налогообложения: – выравнивание социально-экономического положения различных слоев населения страны, – регулирование уровня потребления определенного вида товаров. Одним из благоприятных последствий может стать увеличение выплат трансфертных платежей, объемов финансирования социальных государственных программ.

Однако попытки реализовать данную идею на практике могут вызвать некоторые затруднения.

Во-первых, одной из главных опасностей данной фискальной меры является то, что она будет чаще применяться к среднему классу, а не к крупным налогоплательщикам, которые выйдут из-под налогообложения. Средний класс практически не использует офшоры, не регистрирует имущество в юрисдикции других стран, не использует другие схемы владения дорогой собственностью. Однако в то же время практически у каждого представителя среднего класса есть дорогая квартира, дом, дорогая машина. Нельзя исключать тот факт, что средний класс активно кредитуется. Может сложиться ситуация, что они попадут под налогообложение в первую очередь [2].

Во-вторых, что касается налога на дорогую недвижимость, то основная ее масса сосредоточена в крупных городах – Москва, Санкт-Петербург и др. (за редким исключением). Думаю, что в данном случае налог должен иметь дифференцированный характер, разную планку стоимости объектов, которая бы учитывала региональную специфику рынка недвижимости [3, с. 6].

В-третьих, думается, проблемы могут возникнуть в том, как будет происходить администрирование данного налога, а именно в сложности собирания налога. Нельзя обязать владельцев яхт, самолетов, недвижимости, которая зарегистрирована за границей, платить налог в казну России. В отношении предметов роскоши, покупаемых за рубежом, приоритетными считаются нормы международного законодательства. Кроме того, невозможно эффективно контролировать приобретение такого имущества на международном уровне.

За рубежом проблема сбора данного налога решается, в частности, так: налоговые инспекторы устраивают специальные рейды, чтобы найти предметы роскоши. Думаю, учитывая объем площади, населения, а также

уровень коррупции в России, в нашем случае, затраты на администрирование могут существенно превысить размер собираемых средств.

Опыт зарубежных стран показывает, что в некоторых странах существует налог на богатство и роскошь, в некоторых - налог на крупные доходы. Во Франции с приходом к власти президента Франсуа Олланда, был введен налог на сверхдоходы, взимаемый по ставке 75% с доходов, превышающих 1 млн. евро за год [4, с. 258]. Для многих представителей элиты такая ставка стала непосильной, и они изъявили желание переехать в другие страны Европы. Каждый год уезжают примерно 350 состоятельных людей, а убытки государственного бюджета от этой миграции оцениваются в 25–28 млрд. евро.

Есть пример и других стран, где введенный налог на роскошь имеет локальное значение и направлен на решение конкретных задач. Так, в Италии, а именно в Сардинии такой налог применяется в отношении собственников габаритных яхт, поскольку данные яхты наносят вред природе. Думаю, введение налога, учитывающего специфику региона и предусматривающего конкретные цели и направленные в территориальные бюджеты, является вполне обоснованным.

По опыту стран мира, можно сделать вывод, что налог на роскошь во многом взимается именно при покупке соответствующих товаров, что позволяет сделать всю систему адресной и эффективной по собираемости. На мой взгляд, приведенные примеры показывают, что процесс введения налога связан с особенностями экономики, истории, потребительской культуры, традициями страны и конкретными целями на который планируется расходовать полученные средства. Переносить же данный опыт в Россию без учета каких-либо уникальных факторов страны видится неверным.

Необходимо отметить, что в мире наблюдается тенденция отказа от такого налога, т.к. обычно одним из серьезных последствий становится отток капитала из страны. Так, ряд стран, в числе которых Австрия, Дания, Германия, Нидерланды, Финляндия, Швеция, Испания, Греция, недавно отменили подобный налог на своей территории. Отменившие страны объясняют данное решение негативным воздействием этого налога на инвестиционную привлекательность государств. В целом, в развитых странах предпочитают заменять налог на роскошь другими инструментами фискальной политики, осознавая его несовершенство.

Таким образом, как указывалась ранее, недостатком введения налога на роскошь в России по международному опыту может стать ситуация, что налоговые поступления по уже существующим и плавно растущим налогам сократятся. Налогоплательщики, ощутив высокое налоговое бремя, уведут налогооблагаемые активы за рубеж, переоценят их путем перепродажи или придумают какой-либо другой механизм ухода от налога.

Кроме того, к недостаткам налога можно отнести последствие в виде снижения инвестиционной привлекательности государства.

Учитывая вышесказанное, думаю, высока вероятность получить обратный эффект ожидаемому увеличению сбора налогов.

По моему мнению, двигаться следует не по пути введения нового налога на роскошь: необходимо реформировать действующие налоги и пользоваться менее радикальными мерами.

Использованные источники:

1. К проекту Федерального закона "О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации, а также о признании утратившими силу отдельных положений Федерального закона "О внесении изменений и дополнений в часть первую Налогового кодекса Российской Федерации" в связи с совершенствованием принципов определения цен для целей налогообложения: Пояснительная записка // [Электронный ресурс] – режим доступа. – СПС «Консультант-плюс» (дата обращения 27.04.2018).

2. Кутузова Е.А, Палкина Ю.А. Налог на роскошь в России. Выгоды и риски // [Электронный ресурс] – режим доступа. – URL: http://ekonomika.snauka.ru/2014/04/5008 (дата обращения 27.04.2018).

3. Анимица П.Е. Налог на роскошь: зарубежный опыт и российские перспективы // Управленец. 2013. № 2. С. 4-8.

4. Шакирова Р.К. Концепция налога на роскошь: зарубежный опыт, отечественная практика и альтернативы // Вестник Томского государственного университета. Экономика. 2016. № 1 (33). С. 255-268.

УДК 336.221.4

Романова Д.О.
студентка
2 курс, Юридический факультет Таможенное отделение
Ульяновский Государственный Университет
Россия, город Ульяновск

НАЛОГОВАЯ СИСТЕМА КАК ВСТРОЕННЫЙ СТАБИЛИЗАТОР НЕДИСТРЕЦИОННОЙ ФИСКАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ

Аннотация: *статья посвящена встроенным стабилизаторам автоматической фискальной политики, а именно налоговой системе, которая выступает в качестве этого механизма, ее влиянию на располагаемый доход населения и на экономику в целом.*

Ключевые слова: *автоматическая политика, встроенный стабилизатор, налоговая система, налоги.*

Abstract: *The article is devoted to the built-in stabilizers of automatic fiscal policy, namely the tax system that acts as this mechanism, its impact on the disposable income of the population and on the economy as a whole.*

Keywords: *automatic policy, built-in stabilizer, tax system, taxes.*

Недискреционную фискальную политику также называют автоматической фискальной политикой, потому что она опирается на действие встроенных стабилизаторов, так называемых «автопилотов», возвращающих экономическую ситуацию в стабильное состояние при каком-либо изменении внешних условий. Встроенные стабилизаторы – финансовые механизмы, которые в период спада автоматически создают в финансовой системе циклический бюджетный дефицит, выводящий экономику из фазы кризиса за счет повышения спроса [1, с. 179]. А во время подъема стабилизаторы создают бюджетный профицит, который сдерживает инфляцию, за счет того, что деньги находятся в руках государства. Это приводит к сокращению спроса, а затем и понижению цен из-за перепроизводства товаров, которые по высоким ценам никто покупать не хочет и не будет.

Самым главным встроенным стабилизатором экономики выступает налоговая система. При ее правильном построении на фазе подъема экономики и роста доходов населения, облагаемых налогом, без изменений ставок налогов, в казну государства начинают в несравненно большем объеме поступать различные налоги. По причине понижения располагаемых доходов населения и автоматического появления бюджетного профицита значительно сокращается рост потребительских расходов, инвестиций, что неизбежно спасает от наступления высокой инфляции и оказывает сдерживающее влияние на экономическую ситуацию. На фазе кризиса налоговые поступления в бюджет, наоборот, резко сокращаются. Доходы большей части населения становятся ниже прожиточного минимума, а остальные платят в виде различных налогов государству меньший процент от своих доходов. Противоположной стороной неизбежно нарастающего в этих условиях циклического бюджетного дефицита государства является то, что налоговая нагрузка в стране на время ослабляется и большая часть национального дохода остается в руках у населения и фирм. Кроме удержания общественного постоянства это открывает новые возможности увеличения их потребительского и инвестиционного спроса, проведение амортизации, что влечет за собой несомненный выход из кризисной ямы.

С целью результативной эксплуатации налогов в качестве встроенного стабилизатора необходимо достигнуть высокой степени реакции налоговой системы на экономическую ситуацию. Средние ставки налога в условиях высокой инфляции должны быть настолько повышены, чтобы они могли стремительно затормозить этот подъем. В период спада экономики средний уровень ставок должен быть настолько мал, чтобы низкие налоги давали компаниям шанс проводить амортизацию, а домохозяйствам предоставлял возможность не пошатнуть их потребительскую активность. Ключевыми показателями степени встроенной стабильности экономики являются относительные величины циклических бюджетных дефицитов и профицитов, выполняющих на различных фазах цикла функции, стимулирующих или сдерживающих амортизаторов колебаний совокупного спроса.

Уровень налогового реагирования на конъюнктуру зависит от строения налоговой системы. Разнообразные налоги обладают определенной для

каждого степенью конъюнктурной эластичности. Наибольшей эластичностью обладает подоходный налог, который в мировой практике обычно взимается по высокопрогрессивной шкале. Система прогрессивного налогообложения ведет к автоматическому изменению налоговых поступлений и носит ярко выраженный антициклический характер [2, 375 с.]. На фазе подъема налоговые поступления автоматически возрастают, в результате чего располагаемый доход населения и прибыль фирм растут медленнее, чем национальный доход, что сдерживает рост спроса. Во время кризиса налоги автоматически сокращаются, что приводит к увеличению совокупных расходов, что положительно влияет смягчение экономического спада.

Чуть меньше это свойство выражено у налога на прибыль, обычно взимаемого по пропорциональным ставкам. Доходная эластичность налогов на потребление находится ближе к единице. Степень реакции у налога на имущество еще ниже в связи с относительной автономностью налоговых платежей от доходов владельцев недвижимости. Следовательно, для повышения эластичности налоговой системы и результативного выполнения ею функций встроенного стабилизатора необходимо увеличивать удельный вес прямых платежей в бюджет (преимущественно подоходного налога и налога на прибыль корпораций) в налоговой системе государства за счет сокращения косвенных изъятий.

Таким образом, чем шире прогрессия в налогообложении физических лиц, тем меньше становятся циклические колебания экономической конъюнктуры. Прогрессивная шкала личного подоходного налога является проявлением справедливости налоговой системы и стабилизатором колебаний экономики. Располагаемый доход в период рецессии сокращается заметно меньше личного дохода, а на фазе подъема личный доход растет существенно быстрее располагаемого, что, через увеличение и снижение предельной склонности к сбережению, порождает мощный стабилизационный эффект.

Использованные источники:

1. Капканщиков С.Г. Государственное регулирование экономики: учебное пособие / С.Г. Капканщиков. – М.: КНОРУС, 2012. – 528 с.

2. Баскин А.С. Основы экономической теории. Курс лекций. / А.С. Баскин, О.И. Боткин, М.С. Ишманова. – И.: Издательский дом "Удмуртский университет", 2000. – 552 с.

УДК 343.2/.7

Анимукова А.Л.
студентка, 3 курс
Северо-Кавказский федеральный университет
Юридический институт
Россия, г. Ставрополь
Чечель Г.И., доктор юридических наук,
профессор кафедры «Уголовного права и процесса»
Северо-Кавказский федеральный университет,
Юридический институт
Россия, г. Ставрополь

НАРУШЕНИЕ РАВЕНСТВА ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА: УГОЛОВНО- ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА

Аннотация*: Данная статья посвящена уголовно- правовой характеристике нарушения равенства прав и свобод человека и гражданина. Проанализировано законодательство предыдущих лет, раскрывается состав преступления.*

Ключевые слова*: человек и гражданин, права и свободы, дискриминация, уголовная ответственность.*

Annotation*: This article is devoted to the criminal law description of the violation of the equality of rights and freedoms of man and citizen. The legislation of previous years is analyzed, the composition of the crime is disclosed.*

Key words*: man and citizen, rights and freedoms, discrimination, criminal responsibility.*

Значимость исследования преступлений, нарушающих равенство прав и свобод человека и гражданина обусловлена рядом социальных, политических, экономических предпосылок возникших в Российской Федерации в сфере преобразования общественных отношений на рубеже 20-21 вв. Экономические преобразования, переустройство социальных взаимоотношений, борьба с терроризмом, экстремизмом, развитие информационных технологий - все это вызывает необходимость внимательного изучения законодательного обеспечения охраны прав и свобод человека и гражданина, в том числе его наиболее значимых конституционных прав.

Государство гарантирует равенство прав и свобод человека и гражданина независимо от пола, расы, языка, имущественного и должностного положения, принадлежности к общественным объединениям и других обстоятельств. [1] Статья 136 Уголовного Кодекса РФ закрепляет такое преступление против конституционных прав, как нарушение равенства прав и свобод человека и гражданина.

Впервые в России ответственность за нарушение прав и свобод человека и гражданина предусматривалась в Уголовном уложении 1903 г. Однако

Уложение не содержало отдельную главу, где была предусмотрена такая ответственность, и нормы, относящиеся к ответственности за посягательства на конкретные права человека, были размещены по всему уложению. С принятием в 1936 г. Конституции СССР была предусмотрена уголовная ответственность за воспрепятствование любым лицом осуществлению избирательного права. В Уголовном Кодексе РСФСР 1960 года появилась отдельная глава, которая называлась «Преступления против политических и трудовых прав граждан», посвященная ответственности за нарушение прав и свобод человека и гражданина. Глава IV Кодекса 1960 г. вносила существенные изменения и дополнения. Кодекс сосредоточил в отдельной главе статьи о посягательствах на политические, трудовые и иные права и свободы граждан и включил в главу новые нормы об ответственности. Установление уголовно- правовой защиты прав граждан на равенство статьей 136 УК РФ, говорит нам об смену приоритета государственной политики в сторону защиты прав граждан.

Федеральным законом от 8 декабря 2003 г. № 162-ФЗ в рассматриваемую статью были внесены поправки: во-первых, преступление теперь стало называться дискриминацией; во- вторых, в диспозиции нормы было указано, что дискриминация проявляется не только в нарушении прав и свобод, но и нарушении законных интересов человека и гражданина по указанным в ней признакам; в- третьих, из статьи исключены слова «причинившее вред правам и законным интересам граждан», в результате названных изменений состав преступления стал формальным.

До внесения изменений субъектом данного преступления могло являться любое лицо, достигшее возраста 16 лет, а квалифицирующим признаком являлось совершение данного преступления с использованием служебного положения (ч.2 ст. 136 УК РФ).

В настоящее время в связи с изменениями, которые были внесены Федеральным законом РФ от 07.12.2011 № 420-ФЗ, уголовно-наказуемыми являются действия и бездействия, совершенные только специальным субъектом - лицом с использованием своего служебного положения. Закон перевел простой состав дискриминации, предусмотренный ч. 1 ст. 136 УК РФ, в разряд административных правонарушений.

Общественная опасность преступления состоит в том, что оно препятствует реализации гражданами своих конституционных прав и свобод, унижении человеческого достоинства, создании социальной напряженности между различными слоями и группами общества.

Объект преступления представляет собой совокупность общественных отношений, связанных с реализацией принципа равноправия граждан, гарантированного Конституцией РФ, вне зависимости от их половых, расовых, национальных, религиозных и иных признаков.

Если проанализировать работы авторов, то можно заметить, что, во многих работах характеристика объекта преступления, предусмотренного ст. 136 УК РФ, либо вообще опускается, либо не уделяется должного внимания.

Объекту нарушения прав и свобод человека и гражданина отводится немалое место в трудах Б.В. Здравомыслова. Б.В. Здравомыслов выделяет непосредственный и факультативный объект преступления. Непосредственным объектом является "установленное ст. 19 Конституции РФ равенство прав человека и гражданина". По мнению автора, "в зависимости от способа нарушения равноправия имеет место быть и факультативный объект. К примеру, при нарушении равноправия с применением насилия или угрозой его применения им может быть в зависимости от вида насилия здоровье, телесная неприкосновенность человека, его свобода". [2]

Объективная сторона преступления может выражаться как в форме действий, так и в форме бездействия, направленного на дискриминацию, то есть на нарушение прав гражданина или группы граждан по признакам социальной, расовой, национальной, языковой или религиозной принадлежности.

Как отмечает, Катюхина В.А. не подпадает под это понятие так называемая позитивная дискриминация, когда устанавливаются привилегии и иммунитеты для определенных категорий лиц. Конкретные проявления дискриминации могут быть самыми разными, но все они должны влечь юридически значимые последствия для потерпевшего, если таких последствий не будет, то содеянное не образует состава преступления.

Субъективная сторона характеризуется виной в форме прямого умысла. Виновный сознательно нарушает равноправие граждан, и желает так действовать. Виновный нарушает равноправие по мотивам неприязни, гнева, т.е. недоброжелательного отношения к человеку по признакам социальной, национальной, расовой, или религиозной принадлежности и другим признакам, указанным в статье.

Субъект преступления специальный — вменяемое лицо, достигшее 16-летнего возраста, занимающее должность в государственной, муниципальной, коммерческой или общественной структуре. Необходимо, чтобы виновное лицо нарушило равноправие граждан, используя свое положение по службе.

Преступление считается оконченным с момента совершения действий ограничивающих равноправие по признакам, указанным в законе, несмотря на наступившие последствия, следовательно состав является формальным.

Состав нарушения равенства прав и свобод человека и гражданина необходимо отграничивать от ст. 282 УК РФ . Деяние, предусмотренное 136 ст. УК РФ характеризуется нарушением равенства прав и свобод человека и гражданина, такие преступления посягают на интересы отдельной личности. Тогда как деяния, квалифицируемые по ст. 282 УК РФ направлены именно на возбуждение вражды между расами, национальностями или представителями религиозных конфессий, посягают на основы конституционного строя и безопасности страны.

На наш взгляд, преступление, предусмотренное ст. 136 УК РФ, обладает высокой латентностью. Причинами можно назвать следующие причины: сложности с доказыванием умысла; недостаточное оценивание органами правопорядка общественной опасности данного преступления; слабый

прокурорский надзор и контроль Уполномоченного по правам человека в РФ за соблюдением прав и законных интересов человека и гражданина; нежелание возбуждать уголовные дела по данной статье; так же можно допустить мысль о желании скрыть о многочисленных фактах нарушения прав, свобод и законных интересов человека и гражданина в стране.

Итак, за первое полугодие 2017 года по данным Судебного департамента при Верховном суде РФ, не был осужден/ оправдан ни один человек, так же как и за весь 2016 и 2015 годы. [3]

Проанализировав ст. 136 УК РФ, можно прийти к выводу о том, что одной из причин латентности является конструкция ее диспозиции, которая позволяет квалифицировать как преступление практически любое нарушение прав, свобод и законных интересов человека и гражданина, только на такое правоохранительные органы не могут пойти, поскольку такие нарушения являются массовыми со стороны чиновников, предпринимателей, служащих коммерческих и иных организаций.

Как уже говорилось, судя по данным статистики, статья 136 УК РФ практически не применяется. Н.А. Лопашенко комментирует это следующим образом: «практика прекрасно понимает ничтожный - в большинстве своем - характер деяния и последствий преступления, предусмотренного ст. 136 УК, и не привлекает виновных к уголовной ответственности». [4, с. 56-57] По ее мнению, установление уголовной ответственности за нарушение равенства прав и свобод человека и гражданина не было юридической необходимостью, оно было продиктовано лишь политическими соображениями, и было абсолютно достаточно реакции на это нарушение гражданского или административного судопроизводства, или даже дисциплинарного производства.

На наш взгляд, с мнением Лопашенко нельзя согласиться, во-первых, потому, что общественная опасность нарушения равноправия граждан в зависимости от пола, расы, происхождения и других признаков достаточна для криминализации этого деяния. Его общественная опасность определяется высокой ценностью защищаемого статьей блага - равенства граждан во всех сферах жизни общества. Во-вторых, нарушение равноправия граждан причиняет значительный вред межличностным отношениям, отношениям между личностью и обществом, государством, создает напряженную обстановку, порождая классовые, межрелигиозные, этнические и другие конфликты, а не только отдельной личности. В-третьих, если уголовные дела по ст. 136 УК РФ отсутствуют, то это далеко не означает, что отсутствуют факты нарушения равноправия граждан в зависимости от пола, национальности, отношения к религии, происхождения и от иных признаков.

Таким образом, что основной целью уголовного права России на современном этапе его развития является обеспечение прав и свобод человека и гражданина. Для этого государство должно использовать различные средства, приемы, методы, наиболее эффективные определенном этапе развития российского общества.

Использованные источники:
1. Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).
2. Уголовное право Российской Федерации. Особенная часть / Под ред. Б.В. Здравомыслова. М., 1999. С. 75.
3. Официальный сайт Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.cdep.ru/.
4. Лопашенко Н.А. Уголовно-правовая политика в сфере охраны личности: проблемы и пути их преодоления // Уголовно-правовая охрана личности и ее оптимизация: матеиралы науч.-практ. конф., посвящен. памяти проф. А.Н. Красикова (20-21 марта 2003 г.) / под ред. Б.Т. Разгильдиева. Саратов, 2003.

УДК 349.232

Градинар Э.В.
студент
2 курс, юридический факультет
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Макарова В.А.
преподаватель кафедры земельного, трудового и экологического права
Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

НАТУРАЛЬНАЯ ФОРМА ОПЛАТЫ ТРУДА И ЕЁ ВЗЫСКАНИЕ ЧЕРЕЗ СУД

Аннотация: Рассмотрена натуральная форма оплаты труда в историческом и правовом аспекте. Проведен анализ основных правовых принципов неденежной оплаты.

Ключевые слова: право, трудовое право, оплата труда, натуральная оплата труда, неденежная оплата труда, заработная плата, история, товары, услуги, процесс, гражданский процесс, судебный приказ.

THE NATURAL FORM OF PAYMENT AND ITS RECOVERY THROUGH COURT

Abstract: The natural form of remuneration of labor in the historical and legal aspect is considered. The main legal principles of non-monetary payment are analyzed.

Keywords: law, labor law, labor remuneration, in-kind remuneration, non-monetary wages, wages, history, goods, services, process, civil process, court order.

Человеческое общество на всех своих этапах, за редким исключением, состояло из отношения власти и подчинения. Главенствующим субъектом в разное время были вожди, монархи, феодалы и другие властители.[5]

Схожий принцип сохранился и по сей день, в частности, в трудовых отношениях. Ведь работник, заключая трудовой договор с работодателем, обязуется исполнять свои трудовые обязанности. За проделанную работу предусмотрена заработная плата, выплачиваемая в двух формах: денежной и натуральной.[2]

Если оглянуться на ушедшие эпохи, то можно увидеть, что даже при рабовладельческом строе, бесправным слоям населения - рабам выплачивалась оплата проделанного ими труда в натуральной форме - едой и кровом. А особо отличившихся тружеников поощряли предоставлением им лучших условий жизни, а иногда и освобождением из рабства, что тоже можно считать неденежной оплатой труда. С того времени она эволюционировала, адаптируясь под современные реалии.

С ходом времени менялось положение трудящихся - они, хоть и медленно, но получали привилегии, права и, конечно, возможность их защиты.

Сейчас неденежная оплата труда представляет собой получение работником части заработной платы товарами или услугами, которые ему может предоставить работодатель. По текущему российскому трудовому законодательству эта часть не может составлять более 20% от общей суммы заработной платы, и данная форма оплаты применяется при ряде условий: она должна быть предусмотрена коллективным, либо трудовым договором, работник должен письменно подтвердить свое согласие на получение такой оплаты и такая форма оплаты должна быть приемлема и выгодна для работника. При этом законодатель запретил оплачивать труд работника в форме купонов, расписок и иных долговых обязательств, а также товаров, свободный оборот которых ограничен, либо запрещен.

Различают явную и скрытую натуральную оплату. Первая ее разновидность стала широко применяться с 1992 г. из-за отсутствия наличной денежной массы у сельскохозяйствен-ных предприятий. Эквивалентом денег стали различные виды сельскохозяйственной продукции: зерно, молодняк сельскохозяйственных животных, молоко, а также сахар и подсолнечное мас-ло. Иногда предприятия рассчитываются с работниками товарно-материальными ценностями, полученными при обмене в бартер-ных сделках (кирпич, строительные материалы и др.). Скрытая форма натуральной оплаты возникает, когда работник тратит часть своих денежных доходов на закупку товаров по твердым ценам в условиях нормированного распределения материаль-ных благ (пайки, карточки, столы заказов и т. п.), то есть когда работнику гарантировано получение определенного количества про-дуктов, вещей и услуг в натуральной форме, и, по сути, вся заработная плата выплачивается деньгами - отсюда и “скрытность”. Такая форма широко применяется в условиях дефицита продуктов потребления.

К сожалению, нередко случается так, что заработная плата работнику не выплачивается в силу тех или иных обстоятельств. Поэтому законодатель

предусмотрел ряд норм, согласно которым работник может истребовать у работодателя невыплаченную, но предусмотренную оплату как в судебном, так и в досудебном порядке.

Так, например, Федеральным Законом “О несостоятельности (банкротстве)” одним из наиболее приоритетных долговых обязательств, подлежащих скорейшему погашению, является оплата труда лиц работающих или работавших по трудовому договору на работодателя, признанного арбитражным судом банкротом.[3]

Но если же для начала процедуры банкротства недостаточно оснований, а работодатель отказывается разрешить спор в досудебном порядке или не может удовлетворить требования работника на выплату начисленной ему заработной платы - работник вправе обратиться к мировым судьям для получения судебного приказа на выплату заработной платы в натуральной форме. Одним из главных положений, рассматриваемых судом при разрешении таких дел является соблюдение процедуры установления выплаты части оплаты труда в натуральной форме.

Углубившись суть вопроса стало ясно, что работодатели стараются уйти от натуральной формы оплаты труда. Сейчас большая доля такой оплаты наблюдается в сельском хозяйстве при проведении сезонных работ.[6] Такая форма является приемлемой как для работника, так и для работодателя.

А изучив законодательство и судебную практику более подробно, мы пришли к выводу, что при невозможности оплаты труда работников в натуре, работодатель производит перерасчет стоимости товаров и услуг, предполагаемых к выплате в качестве заработной платы, в денежном эквиваленте, согласно текущей рыночной стоимости этих товаров и услуг.

Список литературы

1. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. (ред от 21.07.2014) // Российская газета. - № 237. - 25 декабря 1993 г.

2. Трудовой Кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 г. (ред. от 05.02.2018) // Российская газета. - № 256. 31 декабря 2001.

3. “О несостоятельности (банкротстве)” : фед. закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 29.12.2017) // Российская газета. - № 209-210. - 02 ноября 2002.

4. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 17 марта 2004 г. (ред. от 24.11.2015) № 2 “О применении судами Российской Федерации Трудового кодекса Российской Федерации” // Бюллетень Верховного Суда РФ. - № 6. - 2004.

5. История государства и права зарубежных стран : учебник // отв. ред. Е.В. Епифанова. 2014.

6. Оплата труда в сельском хозяйстве : справ. пособие // Министерство сельского хозяйства Российской Федерации // Росинформагротех. - М. - 2010.

УДК 347

Болдырева М.Л.
студент
4 курс, Юридический институт
Белгородского государственного научного исследовательского университета
Россия, г. Белгород

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ, СВЯЗАННЫЕ С ПРОЦЕССУАЛЬНЫМИ ОСОБЕННОСТЯМИ РАЗРЕШЕНИЯ ЖИЛИЩНЫХ СПОРОВ

Аннотация: *Статья посвящена рассмотрению вопросов, касающихся понятия споров, возникающих в жилищных правоотношениях, их видов, особое внимание уделено спорам, связанных с выселением граждан из жилых помещений, обозначена проблема необходимости соблюдения досудебного порядка при разрешении данной категории споров судом. Приведена судебная практика, а также предпринята попытка внесения предложений по совершенствованию действующего законодательства.*

Ключевые слова: *право на жилище, жилищный спор, досудебный (претензионный) порядок, выселение, договор найма жилого помещения, договор социального найма.*

Annotation: *The article is devoted to the consideration of issues related to the concept of disputes arising in housing legal relations and their types, special attention is paid to disputes related to the eviction of citizens from living quarters, the problem of the necessity of observance of pre-trial order in the resolution of this category of disputes by court is outlined. Jurisprudence is given, an attempt of introduction of suggestions for improvement of the current legislation is made.*

Key words: *the right to housing, housing dispute, pre-judicial (claim) procedure, eviction, contract of renting a dwelling, social hiring*

Право граждан на жилище-одно из важнейших базовых прав человека, обеспечивающих его физическое существование. Условием для реализации гражданами этого права и его защиты в случае нарушения является неукоснительное соблюдение норм жилищного и иного законодательства.

На наш взгляд, одним из самых серьезных проблемных вопросов в жилищном праве являются споры, возникающие по поводу права граждан на жилище.

Согласно мнению Грязевой О.И., жилищный спор представляет собой формально признанное разногласие между субъектами жилищного права, возникшее по факту нарушения или оспаривания права на жилое помещение одной стороны жилищного правоотношения другой стороной, требующее урегулирования самими сторонами или разрешения судом[6].

Жилищные споры подразделены на отдельные виды в зависимости от характера предъявляемых исковых требований:

- споры, связанные с приватизацией жилых помещений (ст.8 Закона РФ от 04.07.1991 № 1541-1 (ред. от 20.12.2017) «О приватизации жилищного фонда в Российской Федерации»;

-споры, связанные с признанием права собственности на жилое помещение, определением порядка пользования жильем (ст. 247 ГК РФ);

- споры, связанные с выселением из жилых помещений (ч. 4 ст. 687 ГК РФ, ч. 1 ст. 35 и ч.1 ст.91 ЖК РФ);

- споры, связанные с изъятием земельного участка, на котором расположено жилое помещение, для государственных или муниципальных нужд (ст.32 ЖК РФ);

- споры, связанные с принудительным обменом жилого помещения (ст. 72-75 ЖК РФ);

- жилищные споры, связанные с семейными правоотношениями (ст. ст. 35,91 ЖК РФ ст.71, 74, 148, 155.3 СК РФ);

- споры, связанные с переустройством и (или) перепланировкой жилых помещений (ст.29 ЖК РФ).

- споры, связанные с управлением многоквартирными домами, внесением платы за жилое помещение и коммунальные услуги (ст. 255 ЖК РФ).

Некоторые споры, вытекающие из жилищных правоотношений, вправе разрешать уполномоченные на то органы, например жилищная инспекция рассматривает жалобы по поводу соответствия качества коммунальных услуг предписаниям жилищного законодательства, порядка признания помещений жилыми или непригодными для проживания, многоквартирного дома аварийным и подлежащим сносу или реконструкции, иные вопросы.

В судебной практике, жилищные споры условно охватываются более широким понятием «гражданские дела», которые, чаще всего, разрешаются судом общей юрисдикции, иногда арбитражными и третейскими судами.

Задачами правосудия по гражданским делам, связанным с правом граждан на жилое помещение, являются обеспечение защиты гарантированного Конституцией РФ права граждан на жилище, надлежащего использования и сохранности жилищного фонда, а также укрепление законности в области жилищных отношений.

Судопроизводство по делам, связанным с правом граждан на жилое помещение, является подвидом искового судопроизводства.

В качестве одного из условий для реализации права на обращение с исковым заявлением в суд с целью разрешения конфликтной ситуации в ряде случаев предусмотрена обязанность досудебного урегулирования спора. Данный тезис подтверждает закрепление в ГПК РФ определенных неблагоприятных процессуальных последствий за несоблюдение досудебного порядка.

Например, в ст. 131 ГПК РФ закреплены требования, предъявляемые к форме и содержанию искового заявления, а также к документам его приложения, несоблюдение которых влечет оставление искового заявления без движения или возвращение искового заявления истцу. Так, указано, что в

текст искового заявления надлежит включить сведения о соблюдении досудебного порядка обращения к ответчику, если это установлено федеральным законом или предусмотрено договором сторон, а ст. 132 ГПК РФ обязывает предоставить документ, подтверждающий изложенные в исковом заявлении такие сведения[7].

Применительно к жилищным спорам, досудебный претензионный порядок урегулирования усматривается в следующих случаях: при расторжении договора найма и при выселении (ч. 4 ст. 687 ГК РФ, ч. 1 ст. 35 и ч.1 ст.91 ЖК РФ). Как формулирует законодатель в ч.1 ст.35: « В случае прекращения у гражданина права пользования жилым помещением по основаниям, предусмотренным настоящим Кодексом, другими федеральными законами, договором, или на основании решения суда данный гражданин обязан освободить соответствующее жилое помещение (прекратить пользоваться им). Если данный гражданин в срок, установленный собственником соответствующего жилого помещения, не освобождает указанное жилое помещение, он подлежит выселению по требованию собственника на основании решения суда»[2].

Формулировка «в срок, установленный собственником» подразумевает предварительное предупреждение истцом выселяемого гражданина о намечаемом прекращении его права пользования жилым помещением.

В другой статье, посвященной выселению нанимателя и (или) проживающих совместно с ним членов его семьи из жилого помещения, предоставленного по договору социального найма (ст.91 ЖК РФ), где в роли наймодателя выступает уполномоченный государственный орган или уполномоченный орган местного самоуправления, также содержится условие о том, что «….Если наниматель жилого помещения …после предупреждения наймодателя не устранят эти нарушения, виновные граждане … выселяются в судебном порядке…».

Аналогичная норма применяется при расторжении в одностороннем порядке, так называемого, договора коммерческого найма жилого помещения (ч.4 ст.687 ГК РФ).

По сравнению с другими нормами, предусматривающими соблюдение досудебного порядка, где четко указано на обязательность данной процедуры, например в ч. 4 ст. 55 ФЗ от 07.07.2003 № 126-ФЗ «О связи»: «В случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств, вытекающих из договора об оказании услуг связи, пользователь услугами связи до обращения в суд предъявляет оператору связи претензию»[4], в ч. 5.1 ст.1252 Гражданского кодекса (споры о нарушении исключительных прав), ч. 2 ст. 452 ГК РФ (споры при расторжении, изменении договора), ч. 1 ст. 797 Гражданского кодекса РФ, ч. 3 ст. 124 Воздушного кодекса РФ (нормы о разрешении споров с различными видами перевозок), в вышеуказанных статьях Гражданского и Жилищного кодексов нет конкретных требований к форме претензии, а также порядку и срокам ее предъявления и рассмотрения.

Анализ судебной практики показывает, что суды по данному вопросу не пришли к единообразному толкованию и применению вышеуказанных норм.

Некоторые суды считают, что предварительное направление ответчику требования (уведомления) о добровольном выселении не является обязательным. Например, в Апелляционном определении от 20 августа 2013 г. Белгородского областного суда по делу № 33/2827 , прокурор в апелляционном представлении и истец в апелляционной жалобе оспаривали законность решения в части отказа в удовлетворении требований о выселении, ссылаясь на то, что при несоблюдении заявителем досудебного порядка урегулирования спора заявленные требования должны быть оставлены без рассмотрения. Однако судебная коллегия эти доводы посчитала ошибочными и оставила жалобу без удовлетворения, мотивируя это тем, что «положения ст. 35 Жилищного кодекса РФ не содержат требований о соблюдении претензионного или иного досудебного порядка разрешения спора. Таким образом, предоставление лицам, выселяемым из жилого помещения срока для добровольного выселения не является досудебным порядком урегулирования спора в смысле правовой нормы, установленной абз. 2 ст. 222 ГПК РФ, но указано в качестве обязательного условия для последующего принятия решения о выселении судом»[9].

Таких же позиций придерживались Октябрьский районный суд г. Белгорода в решении от 3 октября 2016 г. по делу № 2-5062/2016; судебная коллегия по гражданским делам Белгородского областного суда в апелляционном определении от 1 апреля 2014 г. по делу № 33-1249/2014; Московский городской суд в апелляционном определении от 06.12.2017 по делу № 33-49881/2017 и многие другие суды первой и апелляционной инстанций.

Противоположными вышеприведенным судебным позициям являются выводы Московского областного суда в апелляционном определении от 14 марта 2016 по делу № 33-3927/2016, Ровеньского районного суда Белгородской области в решении от 24 августа 2017 г. по делу № 2-214/2017 и некоторых других судов, где судебные инстанции отменяли ранее вынесенное решение или отказывали в удовлетворении исковых требований в силу отсутствия доказательств соблюдения досудебного порядка, касающегося необходимости предупреждения ответчика с предоставлением определенного срока для освобождения жилого помещения.

Анализ позиций Высших судов не дает исчерпывающего ответа, является ли досудебный порядок по данной категории споров обязательным. В абз.9 п.39 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 02.07.2009 № 14 «О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при применении Жилищного кодекса Российской Федерации» лишь содержится указание судам, проверять назначение наймодателем срока нанимателю для устранения нарушений, которые служат основанием для выселения из жилого помещения, предоставленного по договору социального найма [5].

Таким образом, существующие в ч. 4 ст. 687 ГК РФ, ч. 1 ст. 35 и ч.1 ст.91 ЖК РФ формулировки действительно оставляют место для толкования и порождают вопросы о том, будет ли предупреждение, сделанное в устной

форме, надлежащим способом соблюдения установленного досудебного порядка урегулирования спора или нет; каким образом в суд будут представлены доказательства такого устного обращения.

На основании вышеизложенного, обозначенную проблему представляется возможным решить путём внесения изменений в ч. 4 ст. 687 ГК РФ, ч. 1 ст. 35 и ч.1 ст.91 ЖК РФ, из которых будет ясно следовать обязательность досудебного претензионного порядка, будут указаны форма требования, сроки для его исполнения (выселения и снятия с регистрационного учета).

Важность данных поправок заключается в том, что споры, связанные с лишением граждан права на жилище, очень болезненно затрагивают их права, которые признаны государством в качестве естественных и неотчуждаемых [8. с.5] и закреплены на высшем уровне (ст.40 Конституции Российской Федерации, ст.25 Всеобщей декларации прав человека). Несовершенство действующего законодательства и наличие коллизионных вопросов выявляет необходимость пересмотреть отдельные нормы жилищного законодательства с целью повышения уровня гарантий личных прав человека и гражданина, что в конечном итоге будет способствовать развитию нашей страны как социального и правового государства.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26 января 1996 № 14-ФЗ (ред. от 05.12.2017)// Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 5. – ст. 410.
2. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 № 138-ФЗ (ред. от 07.03.2018)// Собрание законодательства РФ.- 18.11.2002.- № 46.- ст. 4532.
3. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29 декабря .2004 № 188-ФЗ (ред. от 03.04.2018) // Собрание законодательства РФ.- 03.01. 2005.- № 1 (часть 1).- ст. 14.
4. О связи: Федеральный закон от 07 июля 2003 г. № 126-ФЗ (ред. от 05.12.2017) // Собрание законодательства РФ.- 14.07.2003.- № 28.- ст. 2895.
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 02 июля 2009 г. № 14 «О некоторых вопросах, возникших в судебной практике при применении Жилищного кодекса Российской Федерации»// Российская газета.- 08.07.2009.-№ 123.
6. Грязева О.И. Некоторые проблемы судопроизводства по делам, связанным с правом граждан на жилое помещение: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук.-Саратов, 2006.
7. Порохов Михаил Юрьевич, Порохова Анна Николаевна Отдельные проблемы, возникающие при реализации права на судебную защиту // Ленинградский юридический журнал. 2016.- №1 (43).
8. Бакирова Е.Ю. Юридические факты в жилищных правоотношениях: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук.- Саратов,2003.-5 с.
9. Апелляционное определение от 20 августа 2013 г. Белгородского областного суда по делу № 33/2827

[http://sudact.ru/regular/doc/gmECMaoQBoZQ/] Интернет-ресурс "Судебные и нормативные акты Российской Федерации" (СудАкт.Ру),2018.

10. Апелляционное определение от 14 марта 2016 г. Московского областного суда по делу № 33-3927/2016 [http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc&base=MARB&n=1013788&dst=4294967295] СПС Консультант Плюс, 2018.

11. Решение от 24 августа 2017 г. Ровеньского районного суда Белгородской области в по делу № 2214/2017[http://sudact.ru/regular/doc/ssv1NRQwysxL/] Интернет-ресурс "Судебные и нормативные акты Российской Федерации" (СудАкт.Ру),2018.

УДК 343.9

Костенко Сергей Викторович
Студент 2 курса
Института магистратуры
ФГБОУ ВО «Саратовская государственная юридическая академия»
Научный руководитель: Кисленко Сергей Леонидович
Кандидат юридических наук
Доцент кафедры криминалистики
ФГБОУ ВО «СГЮА»
Россия, г. Саратов

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ РЕЛИГИОЗНОГО ЭКСТРЕМИСТА

Аннотация: *в данной статье рассматриваются особенности личности религиозного экстремиста в системе криминалистической характеристики преступлений, связанных с религиозным экстремизмом. Предлагается тщательное изучение личности субъектов указанных преступлений для исключения ошибок в квалификации целей и мотивов преступной деятельности. Всесторонний анализ личности религиозных экстремистов позволит выработать эффективные меры по противодействию религиозному экстремизму.*

Annotation: *in this article the peculiarities of the personality of a religious extremist are examined in the system of criminalistic characteristics of crimes connected with religious extremism. A careful study of the identity of the subjects of these crimes is proposed to exclude mistakes in the qualification of goals and motives of criminal activity. A comprehensive analysis of the personality of religious extremists will allow developing effective measures to counter religious extremism.*

Ключевые слова: *личность, религиозный экстремизм, противодействие, безопасность, ненависть, вражда, доказательство, нарциссизм, фанатизм.*

Key words: personality, religious extremism, opposition, security, hatred, enmity, evidence, narcissism, fanaticism.

Среди негативных тенденций криминальной обстановки современной России отмечается нарастающая популярность идеологии неофашизма, а также рост проявлений экстремизма, национальной и религиозной нетерпимости, особенно в молодежной среде. Этому во многом способствует сложная социально-политическая обстановка в обществе, обусловленная прежде всего сохранением очага напряженности и нестабильности на Северном Кавказе, а также общим всплеском экстремистской активности.

Религиозный экстремизм как явление, присущее российскому обществу, представляет собой реальную угрозу не только внутренней и внешней безопасности, целостности государства, но и, прежде всего, правам и свободам человека и гражданина, которые являются, в соответствии с Конституцией России, наивысшей ценностью, и защита которых – обязанность государства.

Поэтому в настоящее время противодействие религиозному экстремизму как идеологии нетерпимости, возбуждения ненависти либо вражды, унижения достоинства человека либо группы лиц является важнейшим направлением обеспечения национальной безопасности РФ.

Как правило субъектами преступлений религиозно-экстремистской направленности выступают, как единицы, так и группы, при этом группы весьма многочисленные. В одиночку преступления рассматриваемой группы совершают в большинстве случаев мужчины. Женщины и несовершеннолетние также могут принимать участие в совершении данных преступлений в составе группы и организации.

Как справедливо отмечается в криминалистической литературе, «результаты любой преступной деятельности содержат следы личности человека, ее осуществившего и в частности, сведения о некоторых его личных социально-психологических свойствах и качествах, преступном опыте, специальных знаниях, поле, возрасте, особенностях взаимоотношения с жертвой преступления и т.д.»[240].

Естественно, что религиозные экстремисты совершают свои преступления под воздействием мотива религиозной ненависти и вражды, но этот мотив может слиться с другими мотивами, такими как политическая и национальная ненависть и вражда. Все эти мотивы объединяет чувство ненависти и вражды.

Чувство ненависти и вражды у религиозного экстремиста проявляется: в нетерпимости по отношению к лицам другой религиозной принадлежности; в недовольстве положением исповедуемой им религии, ее месте в обществе, в государственном и политическом устройстве; в вере в превосходство его религии над другими; в несогласии с традициями иных религиозных конфессий; в спорах о силе религии, Бога[241]. И соответственно, этот человек, как представитель той или иной религии не может быть доволен и своим

[240] Криминалистика: Учебник // Отв. ред. Н.П. Яблоков. – 2-е изд. перераб. и доп. - М.: Юристъ, 2001. - С.88.

[241] Горбунова Л. В., Курц А. В. Обстоятельства, отягчающие наказание по уголовному праву России (вопросы теории и практики). - Казань, 2004. С. 123.

положением в обществе. Такой тип людей очень твердо позиционирует себя на отстаивание своей позиции, противопоставляя себя обществу. Такие люди имеют собственные взгляды на устройство мира и агрессивно навязывают его обществу. Религиозным экстремистам свойственно конфликтное состояние души, в совокупности с психологическими проблемами, отчаяние, порожденное неудовлетворенностью собственной жизнью, и как следствие потеря смысла жизни. Но это лишь одна сторона характеристики личности религиозного экстремиста. Другая сторона – это внушаемость человека, неумение управлять собой[242]. Внушаемость свойственна несовершеннолетним лицам, которые очень часто вовлекаются в совершении преступлений экстремисткой направленности.

Как уже говорилось, религиозные экстремисты могут совершать свои преступления как в одиночку, так и в составе организации. Религиозный экстремист-одиночка действует с использованием социальных сетей, таких как «Вконтакте», «Одноклассники», «Facebook» и т.д. Характеризуется крайне негативным отношением к представителям той или иной религиозной конфессии. Его деятельность направлена на пропаганду неполноценности группы лиц по религиозной принадлежности. Такой экстремист очень ярко демонстрирует свою агрессию, пытаясь убедить определенную группу лиц в своем превосходстве над ними или другими людьми. Его главная цель – побудить к выполнению действий, направленных в отношении какой-либо религиозной группы, возбудить религиозную ненависть и вражду. Совершает экстремистские действия одиночка осознанно, умышленно, провокационно, твердо придерживаясь своих позиций. И в последующем, в процессе предварительного следствия, при даче им показаний, он полностью признает свою вину по предъявленному ему обвинению, соглашаясь с добытыми по делу доказательствами, дополняя новыми комментариями, подтверждающими правильность его действий. Даже на допросе отчетливо видна его способность убеждать, навязывать свое мнение.

Например, 29 декабря 2011 года Ш. на своей интернет – странице разместил видео файл (фильм) под названием «Россия с ножом в спине», в котором имеются унизительные характеристики, даются отрицательные оценки в отношении этнических групп – евреи, и в отношении религиозной группы – иудеи. В указанном фильме имеются высказывания, направленные на возбуждение ненависти и вражды по этническому и религиозному признаку к евреям и иудеям, евреи расцениваются, как представляющие опасность для русских. В дальнейшем неоднократно выкладывал на своей странице в социальной сети комментарии, фотографии, картинки и видеоролики, направленные на разжигание национальной и религиозной ненависти и вражды, с публичными призывами к борьбе с данными общностями.

Из показаний подозреваемого Ш. от 16.07.2012 года ясно, что он придерживается точки зрения, указанной в данном фильме, а именно к

[242] Харзинова В.М. Социально-психологическая, криминологическая характеристика личности экстремиста, террориста, занимающегося пропагандой среди молодежи // Журнал: Историческая и социально-образовательная мысль. – Краснодар. 2016. Вып. № 4-1. – С. 112-115.

оскорбительному отношению к национальности «Евреи» и к религиозной группе «Иудеи». К данным людям он относится плохо, считая, что они вредят России. Он специально разместил данный фильм, чтобы его знакомые и друзья могли посмотреть его. Высказывал свои намерения о физической расправе над евреями, продолжая также отрицательно описывать людей данной национальности и религиозной группы. Подчеркнул, что действовал самостоятельно, ни с кем не согласовывая свою деятельность.

Из показаний обвиняемого Ш. от 05.09.2012 года понятно, что он полностью признает свою вину, соглашается со всеми представленными по делу доказательствами. Осознает свои действия и считает их верными. В ходе показаний снова давал оскорбительные комментарии в отношении религиозной группы «Иудеи». Высказал свое пренебрежительное отношение к органам власти Российской Федерации, в частности, указывал на то, что «Евреев», которые находятся у власти надо убивать»[243]*. В данном примере можно увидеть смешение ненависти и вражды на религиозной и национальной почве.*

Из других, наиболее важных особенностей личности религиозных экстремистов можно выделить нарциссизм и фанатизм, которые проявляются в неуважении к представителям других религиозных конфессий, исключительности своей веры и отрицании всего, что с ней не связано[244]. Очень часто они обращаются к историческим фактам, приплетая к ним свои комментарии. Склонны к фантазированию и преувеличению. Яркая, убеждающая и уверенная речь также сопутствуют им в их деятельности.

Сведения о личности являются криминалистически значимой информацией по делу и весомым доказательством при квалификации целей и мотивов преступной деятельности религиозных экстремистов. Уровень эффективности противодействия религиозному экстремизму зависит от достаточности сведений о личности изучаемой категории лиц.

Использованные источники:

1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ).

2. Нарусланов Э.Ф. Некоторые особенности личности религиозных экстремистов, содержащихся в учреждениях уголовно-исполнительной системы // Журнал: Казанский педагогический журнал. – Казань. 2017. Вып. № 5 (124). – С. 163-168.

3. Криминалистика: Учебник // Отв. ред. Н.П. Яблоков. – 2-е изд. перераб. и доп. - М.: Юристъ, 2001. - С.88.

4. Горбунова Л. В., Курц А. В. Обстоятельства, отягчающие наказание по уголовному праву России (вопросы теории и практики). - Казань, 2004. С. 123.

[243] Уголовное дело № 12275064. Архив Приморского районного суда Архангельской области за 2013 год.

[244] Нарусланов Э.Ф. Некоторые особенности личности религиозных экстремистов, содержащихся в учреждениях уголовно-исполнительной системы // Журнал: Казанский педагогический журнал. – Казань. 2017. Вып. № 5 (124). – С. 163-168.

5. Харзинова В.М. Социально-психологическая, криминологическая характеристика личности экстремиста, террориста, занимающегося пропагандой среди молодежи // Журнал: Историческая и социально-образовательная мысль. – Краснодар. 2016. Вып. № 4-1. – С. 112-115.

6. Уголовное дело № 12275064. Архив Приморского районного суда Архангельской области за 2013 год.

УДК 349.415

Хопуя Т. Ш.,
студент магистратуры
2 курс, кафедра земельного права и экологических экспертиз
ФГБОУ ВО Красноярский ГАУ Юридический институт
Россия, г. Красноярск
Научный руководитель: Власов В. А.,
кандидат юридических наук, доцент
ФГБОУ ВО Красноярский ГАУ
Юридический институт
Россия, г. Красноярск

НЕКОТОРЫЕ ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ЗЕМЕЛЬНЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

Аннотация: *В статье проводится анализ проблем применения административной ответственности, а именно, проблема возмещения убытков, причиненных земельным правонарушением.*

Ключевые слова: *Административная ответственность, земельное правонарушение, убытки, возмещение вреда, земельный участок, земельное законодательство.*

Annotation: *In article the analysis of problems of use of administrative responsibility, namely, a problem of indemnification, caused by land offense is carried out.*

Key words: *Administrative responsibility, land offense, losses, indemnification, land plot, land legislation.*

Одной из сложных и спорных тем, связанных с административной ответственностью за совершение административных правонарушений, остается проблема возмещения убытков, причиненных земельным правонарушением.

Возмещение убытков, причиненных земельным правонарушением, - сложный социальный и правовой институт. С гражданско-правовых позиций возмещение убытков является простым односторонним обязательством, которое возникает из факта нарушения субъективного права. С позиций

земельного права - это обязанность претерпевать неблагоприятные последствия нарушения прав на землю, в содержании которых преобладают публичные правомочия и обязанности. Применение норм о возмещении убытков в данной сфере, таким образом, осложняется присутствием норм публичного права в регулировании данных отношений и их существенным влиянием на определение структуры рассматриваемых правоотношений.

Существующая правовая модель рассматриваемых отношений основана на признании и применении общих гражданско-правовых начал в регулировании гражданско-правовой ответственности за причинение вреда земельным правонарушением в сочетании со специальными правилами, содержание которых обусловлено спецификой охраняемого объекта и особыми формами проявления вреда, вызванного земельным правонарушением. Однако одним из существенных недостатков действующего законодательства является отсутствие единого подхода в трактовке общих и специальных черт гражданско-правовой ответственности за нарушение земельного законодательства и неопределенность пределов специального регулирования данных отношений.

Возмещение вреда, причиненного нарушением земельного законодательства. ЗК РФ возлагает на юридических лиц и граждан обязанность возместить в полном объеме вред, причиненный в результате совершения ими земельных правонарушений (п. 1 ст. 76 ЗК РФ).

В зависимости от способа совершения земельные правонарушения подразделяются:

- на загрязнение земель;
- на захламление земель;
- на порчу и уничтожение плодородного слоя земли.

Загрязнение земельного участка - это изменение качественных характеристик земли, произошедших в результате нарушения правил обращения с химическими, биологическими, радиоактивными веществами, а также производственными отходами и сточными водами.

Захламление земельного участка - это размещение в неустановленных местах строительных материалов, оборудования, промышленных и бытовых отходов, не влияющих на изменения качественных характеристик земли.

Порча и уничтожение плодородного слоя земли - это изменение качественных характеристик земельного участка, произошедших в результате нарушения правил снятия и хранения плодородного слоя земли при выполнении строительных работ, добыче полезных ископаемых и в иных случаях[245].

Право на земельный участок может быть прекращено при совершении следующих земельных правонарушений:

- не использование земельного участка в течение 3-х лет;
- использование земельного участка способами, влекущими снижение плодородных свойств или ухудшение экологической обстановки в целом

[245] Романова Г.В. Земельное право: Курс лекций для бакалавров. М.: Юстиция, 2016. С. 142.

земельного участка;

- несвоевременная плата земельного налога.

При выявлении указанных выше правонарушений должно быть вынесено предписание об устранении допущенного правонарушения, в котором устанавливается срок для устранения правонарушения - 3 месяца.

В случае не устранения правонарушения налагается административный штраф, после чего земельные комитеты вправе обратиться с предписаниями в органы местного самоуправления об изъятии земельного участка. Основанием для этого является нарушение режима использования земли, установленного действующим законодательством. Право собственности на землю может быть прекращено лишь в судебном порядке.

Причиненные убытки могут быть возмещены как в денежной, так и в натуральной форме, посредством возложения обязанности на виновное лицо восстановить земельный участок и устранить допущенное нарушение. Но данная обязанность может быть возложена в тех случаях, когда у виновного лица имеются технические средства, необходимые для выполнения соответствующих работ.

Возмещение убытков, вызванных нарушением земельного законодательства, реализуется преимущественно путем предъявления соответствующего иска и является наиболее эффективной и адекватной мерой воздействия для нейтрализации вредных последствий; данную санкцию следует рассматривать как универсальную и общую санкцию всякой правовой системы. При этом защите и восстановлению подлежат различные права собственников, пользователей и арендаторов земельных участков, включая как права в отдельных правовых отношениях (например, при нарушении договора), так и право на благоприятную окружающую среду[246].

В.В. Петров отстаивал позицию, согласно которой установление мер юридической ответственности за экологические правонарушения и возмещение причиненного вреда представляет собой правовой способ охраны окружающей среды[247]. Ученый исходил из того, что экологическая безопасность есть состояние защищенности жизненно важных экологических интересов человека, прежде всего его прав на благоприятную для жизни окружающую природную среду, а ее защита есть «третья форма природоохранной деятельности» и предполагает активные действия общества и отдельных заинтересованных лиц.

Существенно, что возмещение убытков предусмотрено нормами различных отраслей законодательства, а сами понятия «убытки», «возмещение убытков» должны быть отнесены к межотраслевым. Этот аспект правового регулирования исследовался представителями различных отраслей права, специалисты в сфере земельного права, природоресурсного права также неоднократно обращались к проблематике возмещения убытков, причиненных нарушением прав землепользователей[248]. Вопросы возмещения

[246] Корнеев А.Л. Вопросы возмещения убытков при реализации земельного законодательства // Экологическое право. 2014. № 6. С. 70.
[247] Петров В.В. Экологическое право России: Учебник для вузов. М.: БЕК, 1995. С. 46.
[248] Духно Н.А., Чубуков Г.В. Земельный правопорядок и ответственность. М., 1999; Жариков Ю.Г. Возмещение убытков и упущенной выгоды в земельных отношениях // Журнал российского права. 2009. № 1. С. 29.

убытков традиционно включаются как компонент соответствующих учебников, пособий, комментариев по земельному законодательству[249].

Общие правила о возмещении убытков содержатся в нормах ст. ст. 15, 393 Гражданского кодекса Российской Федерации[250], а применительно к деликтам - в ст. 1064 и других главы 59 ГК РФ[251]. В Земельном кодексе Российской Федерации[252] также содержится ряд норм, посвященных возмещению убытков. Наконец, поскольку при нарушении земельных прав часто нарушаются и права на благоприятную окружающую среду, то в соответствующих случаях могут быть применены и нормы специальных законов, в т.ч. Федерального закона «Об охране окружающей среды»[253].

В связи с наличием различных норм о возмещении убытков, которые могут быть применены в связи с нарушениями земельного законодательства, а также осуществляемой модернизацией российского законодательства, в т.ч. в части, затрагивающей возмещение убытков, иных экономических потерь, представляется важным наметить основные направления оптимизации и земельного законодательства о возмещении убытков.

Так, согласно ст. 77 ФЗ «Об охране окружающей среды» вред может быть причинен окружающей среде в результате загрязнения, истощения, порчи земельного участка, деградации и разрушения естественных экологических систем; все эти нарушения могут быть сопряжены и с договорными отношениями. При этом вред окружающей среде может быть причинен субъектом хозяйственной и иной деятельности, в т.ч. на проект которой имеется положительное заключение государственной экологической экспертизы, включая деятельность по изъятию компонентов природной среды. Но, в отличие от общих правил ГК РФ (ст. ст. 15, 393, 1064 и др.), причиненный вред в таких случаях возмещается в соответствии с утвержденными в установленном порядке таксами и методиками исчисления размера вреда окружающей среде, а при их отсутствии - исходя из фактических затрат на восстановление нарушенного состояния окружающей среды, с учетом понесенных убытков, в т.ч. упущенной выгоды. В отдельных случаях вред может быть возмещен в натуре путем возложения на ответчика обязанности по восстановлению окружающей среды за счет своих сил и средств; сходные правовые нормы, учитывающие специфику отдельных объектов, предусмотрены в ряде иных федеральных законов[254].

Обратимся к примеру из судебной практики.

Как было установлено в ходе судебного заседания и следует из материалов дела ответчику Зыковой С.Е. принадлежит по праву собственности земельный участок, назначение: земли сельскохозяйственного назначения, площадью 68205 кв.м. В ходе проведения плановой выездной

[249] Крассов О.И. Комментарий к Земельному кодексу Российской Федерации. М.: НОРМА; ИНФРА-М, 2010.
[250] Гражданский кодекс РФ (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
[251] Гражданский кодекс РФ (часть вторая) от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ // СЗ РФ. 1996. № 5. Ст. 410.
[252] Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 г. № 136-ФЗ // СЗ РФ. 2001. № 44. Ст. 4147.
[253] Федеральный закон от 10 января 2002 г. № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» // СЗ РФ. 2002. № 2. Ст. 133.
[254] Федеральный закон от 14 марта 1995 г. № 33-ФЗ «Об особо охраняемых природных территориях» // СЗ РФ. 1995. № 12. Ст. 1024; Федеральный закон от 24 апреля 1995 г. № 52-ФЗ «О животном мире» // СЗ РФ. 1995. № 17. Ст. 1462. Водный кодекс Российской Федерации от 3 июля 2006 г. № 74-ФЗ. Ст. 131 // СЗ РФ. 2006. № 23. Ст. 2381.

проверки по приказу Управления Россельхознадзора по Нижегородской области и Республике Марий в отношении Зыковой С.Е. было установлено административное правонарушение по ч. 2 ст. 8.6 КоАП РФ.

В результате допущенного Зыковой С.Е. правонарушения и перекрытия плодородного слоя почвы инертными строительными материалами (щебень) и отходами производства (опилки) примерно в 1 км. земельном участке сельскохозяйственного назначения с видом разрешенного использования для ведения крестьянского (фермерского) хозяйства, принадлежащего Зыковой С.Е. на правах собственности, произошла порча (уничтожение) плодородного слоя почвы на площади 1 122 кв. метров. В результате порчи (уничтожения) плодородного слоя почвы произошло снижение показателей плодородия почвы: массовой доли органического вещества на 5 % и 60 % соответственно; уменьшение содержания подвижных форм калия на 23%; уменьшение содержания подвижных форм фосфора на 10%, 45 % соответственно по сравнению с ненарушенной частью земельного участка[255].

В отношении Зыковой С. Е. был составлен протокол об административном правонарушении, предусмотренном ч.2 ст.8.6 КоАП РФ.

Вышеназванный протокол Управлением был рассмотрен и Зыкова С.Е. постановлением была привлечена к административной ответственности по ч.2 ст.8.6 КоАП РФ, и ей было назначено административное наказание в виде штрафа в размере 3 000 рублей за совершенное уничтожение плодородного слоя почвы на земельном участке.

Постановление Зыковой С.Е. обжаловано не было. Постановление вступило в силу. Таким образом, ответчик причинил вред окружающей среде в результате уничтожения плодородного слоя почвы.

В соответствии со ст. 78 Федерального закона от 10.01.2002 г. № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» определение размера вреда окружающей среде, причиненного нарушением законодательства в области охраны окружающей среды, осуществляется исходя из фактических затрат на восстановление нарушенного состояния окружающей среды, с учетом понесенных убытков, в том числе упущенной выгоды, а также в соответствии с проектами рекультивационных и иных восстановительных работ, при их отсутствии расчета фактических затрат на восстановление нарушенного состояния окружающей среды, или проекта рекультивационных и иных восстановительных работ в соответствии с таксами и методиками исчисления размера вреда окружающей среде, утвержденными органами исполнительной власти, осуществляющими государственное управление в области охраны окружающей среды.

Как следует из материалов дела Управлением Россельхознадзора по Нижегородской области и Марий Эл произведен расчет по исчислению вреда, причиненного почвам как объекту охраны окружающей среды, в результате порчи (уничтожения) Зыковой С.Е. части земельного участка категории сельскохозяйственного назначения с видом разрешенного использования для

[255] Решение Павловского городского суда Нижегородской области от 4 июля 2016 года по делу № 2-792/2016 // www.rospravosudie.com (дата доступа – 20.10.2017).

ведения крестьянского (фермерского) хозяйства с кадастровым номером № в результате перекрытия плодородного слоя почвы инертными строительными материалами (щебень) и отходами производства (опилки с пилорамы) на площади 1 122 кв. метров, размер вреда составил 448000 (четыреста сорок восемь тысяч восемьсот) рублей.

Таким образом, в ходе судебного рассмотрения дела было установлено что в результате действий Зыковой С.Е. по перекрытию плодородного слоя почвы инертными строительными материалами (щебень) и отходами производства (опилки) на земельном участке сельскохозяйственного назначения с видом разрешенного использования для ведения крестьянского (фермерского) хозяйства, с кадастровым номером №, общей площадью 68 205 кв.метров, принадлежащего Зыковой С.Е. на правах собственности, произошла порча (уничтожение) плодородного слоя почвы на площади 1 122 кв.метров, в связи с чем, требования истца о взыскании с ответчика материального ущерба вреда, причиненного окружающей среде, подлежат удовлетворению[256].

Таким образом, в результате проведенного исследования можно сделать следующие выводы.

В соответствии с требованиями ст. 76 ЗК РФ вред, причиненный совершением земельного правонарушения, должен быть возмещен в полном объеме. В зависимости от способа совершения земельные правонарушения подразделяются на загрязнение земель, захламление земель, порчу и уничтожение плодородного слоя земли.

Земельные правонарушения многообразны и ответственность за их совершение определяется не только по степени общественной опасности, как принято в уголовном законодательстве, но и с учетом иных критериев, предусмотренных земельном законодательством. Как правило, причиненные убытки рассчитываются по фактическим затратам, необходимым для восстановления земельных участков и устранения допущенного правонарушения. Причиненные убытки могут быть возмещены как в денежной, так и в натуральной форме, посредством возложения обязанности на виновное лицо восстановить земельный участок и устранить допущенное нарушение. Но данная обязанность может быть возложена в тех случаях, когда у виновного лица имеются технические средства, необходимые для выполнения соответствующих работ.

Возмещение убытков, вызванных нарушением земельного законодательства, реализуется преимущественно путем предъявления соответствующего иска и является наиболее эффективной и адекватной мерой воздействия для нейтрализации вредных последствий; данную санкцию следует рассматривать как универсальную и общую санкцию всякой правовой системы. При этом защите и восстановлению подлежат различные права собственников, пользователей и арендаторов земельных участков, включая

[256] Решение Павловского городского суда Нижегородской области от 4 июля 2016 года по делу № 2-792/2016 // www.rospravosudie.com (дата доступа – 20.10.2017).

как права в отдельных правовых отношениях (например, при нарушении договора), так и право на благоприятную окружающую среду

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года (в ред. от 21.07.2014) // СЗ РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (в ред. от 3.07.2016) // СЗ РФ. 1994. № 32. Ст. 3301.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации, часть вторая, от 26 января 1996 г. № 14-ФЗ (в ред. от 3.06.2016) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 5. Ст. 410.
4. Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 г. № 136-ФЗ (в ред. от 3.07.2016) // СЗ РФ. 2001. № 44. Ст. 4147.
5. Водный кодекс Российской Федерации от 3 июля 2006 г. № 74-ФЗ. Ст. 131 // СЗ РФ. 2006. № 23. Ст. 2381.
6. Уголовный кодекс Российской Федерации / Федеральный закон от 13.06.1996 № 63-ФЗ (в ред. от 30.12.2016) // СЗ РФ. 1996. № 25. Ст. 2954.
7. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. № 195-ФЗ // СЗ РФ. 2002. № 1 (ч. 1). ст. 1.
8. Федеральный закон от 10 января 2002 г. № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» // СЗ РФ. 2002. № 2. Ст. 133.
9. Федеральный закон от 14 марта 1995 г. № 33-ФЗ «Об особо охраняемых природных территориях» // СЗ РФ. 1995. № 12. Ст. 1024.
10. Федеральный закон от 24 апреля 1995 г. № 52-ФЗ «О животном мире» // СЗ РФ. 1995. № 17. Ст. 1462.
11. Федеральный закон «Об обороте земель сельскохозяйственного назначения» от 24 июля 2002 г. № 101-ФЗ (в ред. от 3.07.2016) // СЗ РФ. 2002. № 30. Ст. 3018.
12. Решение Павловского городского суда Нижегородской области от 4 июля 2016 года по делу № 2-792/2016 // www.rospravosudie.com (дата доступа – 20.10.2017).
13. Боголюбов С.А., Галиновская Е.А., Минина Е.Л., Устюкова В.В. Все о земельных отношениях. М.: Проспект, 2016.
14. Галиновская Е.А. Земельное правоотношение как социально-правовое явление: Монография. М.: ИЗиСП; ИНФРА-М, 2015.
15. Духно Н.А., Чубуков Г.В. Земельный правопорядок и ответственность. М., 1999.
16. Жариков Ю.Г. Возмещение убытков и упущенной выгоды в земельных отношениях // Журнал российского права. 2009. № 1.
17. Земельное законодательство: Сб. документов / Сост. С.А. Боголюбов, О.А. Золотова. М.: Проспект, 2016.
18. Корнеев А.Л. Вопросы возмещения убытков при реализации земельного законодательства // Экологическое право. 2014. № 6.

19. Крассов О.И. Комментарий к Земельному кодексу Российской Федерации. М.: НОРМА; ИНФРА-М, 2010.
20. Петров В.В. Экологическое право России: Учебник для вузов. М.: БЕК, 1995.
21. Романова Г.В. Земельное право: Курс лекций для бакалавров. М.: Юстиция, 2016.

УДК 34.343

Баженова П.В.
Россия, город Красноярск
Студент магистратуры,
2 курс, направление «Правосудие по уголовным делам»,
Юридический институт Сибирского Федерального Университета
Россия, г. Красноярск

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАЗНАЧЕНИЯ НАКАЗАНИЯ ЗА СОВЕРШЕНИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПРЕДУСМОТРЕННОГО СТ. 214 УК РФ

Аннотация: *В статье рассматриваются основные проблемы назначения наказания за совершение вандализма. Анализируется действующее законодательство. Исследуется судебная практика. Также, предлагаются пути решения выявленных проблем.*

Ключевые слова: *назначение наказания, ответственность за совершение преступления в соучастии, вандализм, ст. 214 УК РФ.*

Abstract: *The article deals with the main problems of assigning punishment for committing vandalism. The current legislation is analyzed. Judicial practice is being investigated. Also, ways of solving the identified problems are suggested.*

Key words: *appointment of punishment, responsibility for committing a crime in complicity, vandalism, art. 214 of the Criminal Code.*

Одним из проблемных вопросов является назначение наказания несовершеннолетним, не достигшим возраста 16 лет. Согласно ч.1 ст.214 УК РФ, за совершение вандализма можно назначить штраф, обязательные или исправительные работы, арест.

Согласно ст. 88 УК РФ, арест не применяется к несовершеннолетним. Таким образом, лицам, не достигшим возраста 18 лет, данное наказание назначить нельзя. Штраф может быть назначен только при наличии у несовершеннолетнего подсудимого самостоятельного заработка, что обычно бывает редко, учитывая положение ст. 20 Трудового Кодекса РФ, согласно которой по общему правилу вступать в трудовые отношения в качестве работников имеют право лица, достигшие возраста шестнадцати лет. Также, штраф может быть взыскан с законных представителей, но только с их согласия.

Таким образом, остаются исправительные или обязательные работы. При этом, в случае злостного уклонения обязательные или исправительные работы должны быть заменены на принудительные работы или лишение свободы. Согласно п. 24 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 1 февраля 2011 г. N 1 "О судебной практике применения законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних", положения части 3 статьи 49, части 4 статьи 50 УК РФ о замене обязательных работ, исправительных работ в случае злостного уклонения от их отбывания наказанием в виде лишения свободы неприменимы к тем категориям несовершеннолетних осужденных, которым не может быть назначено наказание в виде лишения свободы. Согласно п. 6 Постановления Пленума ВС РФ от 1 февраля 2011 г. №1, лишение свободы не назначается тем несовершеннолетним, которые впервые совершили преступление небольшой или средней тяжести в возрасте до 16 лет (преступление, предусмотренное ст. 214 УК РФ является преступлением небольшой тяжести). А согласно ст. 88 УК РФ, принудительные работы несовершеннолетним не назначаются. Получается, что несовершеннолетний в возрасте до шестнадцати лет, осужденный за преступление, предусмотренное ст. 214 УК РФ может это наказание и не отбывать.

Таким образом, целесообразно будет исключить ст.214 УК РФ из ч.2 ст.20 УК РФ.

Другой не менее важной проблемой является назначение наказания за соучастие в совершении преступления, предусмотренного ст.214 УК РФ.

В ч. 2. ст. 214 УК РФ говорится о группе лиц, но нет упоминания о совершении деяний группой лиц по предварительному сговору. Тем не менее, на практике чаще всего встречается такая форма соучастия. При этом, суды неверно квалифицируют содеянное по ч.2 ст.214 УК РФ.

Так, Куц и Вильнов, будучи в состоянии алкогольного опьянения, подошли к светофорной опоре, расположенной на углу МУ "ОГБ", где нарушая общественный порядок, проявляя неуважение к обществу, согласованно друг с другом поочередно бросали щебнем в светофорный объект, тем самым повредили 2 светофорные линзы. Далее Куц совместно Вильновым продолжая свои противоправные действия, имея единый преступный умысел на порчу имущества, предназначенного для общего пользования, на пресечении улиц Победы и Гайдара, то есть в общественном месте, подошли к светофорной опоре, расположенной на углу МУ "ОГБ", на котором установлены три светофорные секции, где действуя согласованно друг с другом, поочередно, не менее трех раз каждый, бросили в установленные секции на указанной светофорной опоре щебень, тем самым повредив 6 светофорных линзы.

В решении суд делает акцент на согласованных действиях Куца и Вильнова и неверно квалифицирует их действия по ч.2 ст.214 УК РФ. Исходя из обстоятельств дела можно сделать вывод, что преступные действия были

совершены по предварительному сговору. Но ч.2 ст.214 УК РФ не предусматривает такой формы соучастия[257].

Следовательно, целесообразно дополнить ч.2 ст. 214 УК РФ квалифицированным признаком:

«2. Те же деяния, совершенные группой лиц, группой лиц по предварительному сговору…»

Список использованных источников:

1. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ // СПС Консультант Плюс
2. "Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ // СПС Консультант Плюс
3. Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 1 февраля 2011 г. N 1 г. Москва "О судебной практике применения законодательства, регламентирующего особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних" // https://rg.ru/2011/02/11/nesovershennoletnie-dok.html

УДК 002.304

Ивашкова А.А.
магистрант
2 курс, факультет «Юриспруденции»
СФУ Юридический институт
Россия, г. Красноярск

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЮРИДИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ ЛИЦУ, В ОТНОШЕНИИ КОТОРОГО ВЕДЕТСЯ ПРОИЗВОДСТВО ПО ДЕЛУ ОБ АДМИНИСТРАТИВНОМ ПРАВОНАРУШЕНИИ

Аннотация: *В статье анализируются проблемы правового регулирования юридической помощи лицу, в отношении которого ведется производство по делу об административном правонарушении. предложены пути их решения.*

Ключевые слова: административное правонарушение, защитник, адвокат, *механизм защиты, производство по делу об административном правонарушении*

SOME PROBLEMS OF LEGAL REGULATION OF LEGAL ASSISTANCE TO THE PERSON IN RESPECT OF WHOM THE PROCEEDINGS ON ADMINISTRATIVE OFFENCE

[257] Приговор Отрадненского городского суда от 24.03.2016 по делу № 1-58/2016 // http://sudact.ru/regular/doc/JhBS6paSZMH6/

***Abstract**: the article analyzes the problems of legal regulation of legal assistance to the person against whom the proceedings on the case of an administrative offense are conducted. ways of their decision are offered.*

***Keywords**: administrative offence, defender, advocate, defense mechanism, the proceedings of an administrative offense*

Провозглашая права и свободы человека и гражданина высшей ценностью, Конституция Российской Федерации гарантирует их государственную защиту. Одной из юридических гарантий является закрепленное в ст. 48 Конституции право каждого на получение квалифицированной юридической помощи. Реализация этого права приобретает особое значение для участников уголовно-процессуальных и административно-процессуальных деликтных отношений, которые связаны с применением государственного принуждения, с вторжением в сферу прав и свобод человека.

Наблюдаемое в динамике действующего и в предлагаемом проекте нового административно-деликтного законодательства усиление репрессивности административной ответственности, все большее ее сближение по характеру и объему содержащихся в ней лишений, обременений и правоограничений с мерами уголовно-правового характера порождает необходимость анализа норм КоАП РФ с целью оценки их способности обеспечить реализацию конституционного права на получение квалифицированной юридической помощи при производстве по делам об административных правонарушениях[258].

На обязанность федерального законодателя по изложенной выше причине заботиться о надлежащем уровне обеспечения этого права указывает Конституционный Суд Российской Федерации (Определение от 09.02.2016 № 214-О).

Естественно, что в такой помощи прежде всего нуждается лицо, в отношении которого ведется производство по делу об административном правонарушении. Статья 25.1 КоАП РФ предоставляет ему право пользоваться юридической помощью защитника. В соответствии с ч. 2 ст. 25.5 КоАП РФ в качестве такового допускается адвокат или иное лицо. Эта норма, предоставляя возможность воспользоваться юридической помощью, не создает правовых предпосылок ее квалифицированности. Очевидно, что квалифицированную помощь можно ожидать от квалифицированного специалиста. Участие в производстве по делу об административном правонарушении в качестве защитника адвоката как-то гарантирует квалифицированность оказываемой им помощи наличием у него высшего юридического образования, юридического стажа, сдачей квалификационного экзамена, необходимых для получения статуса адвоката, возможной дисциплинарной ответственностью за ненадлежащее оказание юридической

[258] Кисин В.Р. Состояние границы между административной и уголовной ответственностью // Административное право и процесс. 2016. № 7. С. 12 - 16.

помощи. Участие же в качестве защитника иного лица, к профессиональным качествам которого закон не предъявляет никаких требований, не позволяет рассчитывать на квалифицированность оказываемой им помощи. Не случайно в среде юристов, предлагающих принятие закона о квалифицированной юридической помощи, обсуждаются специальные условия и формы допуска юристов, не являющихся адвокатами, к оказанию юридической помощи с целью обеспечения ее качества. Возможность оказания такой помощи не юристами даже не является предметом дискуссии в профессиональной среде[259].

К участию в производстве по делу об административном правонарушении в области предпринимательской деятельности в качестве защитника может быть допущен и Уполномоченный при Президенте Российской Федерации по защите прав предпринимателей (ст. 25.5.1 КоАП РФ).

Часть 5 ст. 25.5 КоАП РФ содержит перечень полномочий, предоставленных защитнику для оказания им юридической помощи лицу, в отношении которого ведется производство по делу об административном правонарушении. Однако этот перечень не включает в себя целый ряд полномочий, которые необходимы защитнику в отстаивании прав и законных интересов доверителя. Например, КоАП РФ не содержит нормы, предоставляющей защитнику право на беспрепятственные конфиденциальные встречи с доверителем, доставленным в служебное помещение, подвергнутым административному задержанию, административному аресту, содержащимся в специальном учреждении до принудительного выдворения за пределы Российской Федерации. Кодексом не предусмотрено безусловное право защитника на участие во всех процессуальных действиях, в которых участвует или должен участвовать доверитель или в процессуальных действиях, проводимых по его ходатайству или ходатайству защитника и др.

Если участвующий в качестве защитника в производстве по делу адвокат при условии надлежащей юридической грамотности и правовой культуры правоприменителя имеет какую-то возможность реализовать подобные и некоторые иные полномочия, необходимые для оказания юридической помощи доверителю, т.к. они предусмотрены ст. 6 Федерального закона «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации»[260], то защитник, не имеющий статуса адвоката, такой возможности вовсе лишен. Более того, он часто не может реализовать и некоторые полномочия защитника, прямо предусмотренные частью 5 ст. 25.5 КоАП РФ. Так, в соответствии с ней он вправе представлять доказательства, но, не будучи адвокатом, защитник не имеет правовых возможностей собирать необходимые доказательства (например, истребовать от каких-либо органов и организаций справки, характеристики и иные документы). Лицо,

[259] Частная юридическая практика в России: современное состояние и перспективы. М.: Юридический консультант, 2009.
[260] Федеральный закон от 28 октября 2003 г. № 134-ФЗ.

осуществляющее производство по делу, не обязано удовлетворять ходатайства защитника об истребовании указанных им документов и других доказательств.

Представляется, что административно-деликтное законодательство должно содержать нормы, определяющие статус защитника как самостоятельного участника производства по делам об административных правонарушениях. Они должны содержать требования к профессиональным качествам (наличие юридического образования) и перечень полномочий защитника, необходимых и достаточных для оказания квалифицированной юридической помощи доверителю. Очевидно, что предусмотренный частью 5 ст. 25.5 КоАП РФ перечень полномочий защитника должен быть дополнен правом на конфиденциальное общение с доставленным, задержанным, арестованным, на участие в процессуальных действиях с доверителем с правом дачи ему при этом необходимых консультаций, на участие в иных процессуальных действиях, проводимых по ходатайству защитника и др.

Эффективность юридической помощи, оказываемой защитником, зависит не только от объема предоставленных ему полномочий, но и от правовых возможностей их своевременной реализации. В соответствии с ч. 4 ст. 25.5 КоАП РФ защитник допускается к участию в производстве по делу об административном правонарушении с момента возбуждения дела[261], т.е. с момента составления одного из процессуальных документов, предусмотренных ч. 4 ст. 28.1 КоАП РФ.

Большинством из них оформляются процессуальные действия правоприменителя, совершенные в отношении лица, подлежащего административной ответственности (протоколы о применении мер обеспечения производства по делам об административных правонарушениях), или выполняемые с участием лица, привлекаемого к административной ответственности (протокол об административном правонарушении, постановление о назначении наказания без составления протокола)[262]. Одни из этих действий непосредственно ограничивают права и свободы участника производства, другие процессуальные действия и решения затрагивают его интересы, предопределяют дальнейшее движение дела, а во многом и решение по его существу. Однако действующее законодательство не предусматривает возможности лицу, подлежащему административной ответственности, получить юридическую помощь защитника в процессе применения к нему мер обеспечения производства по делам об административных правонарушениях. Она появляется лишь после составления протокола о применении соответствующей меры. Невозможность оказания юридической помощи защитником до или в процессе совершения действий, связанных с применением и оформлением этих мер, объективно обусловлена фактическими обстоятельствами их применения. Они требуют быстрого

[261] Кисин В.Р., Попугаев Ю.И. Этапы реализации административной ответственности и проблемы их правового регулирования // Административное право и процесс. 2015. № 8. С. 25 - 32.

[262] Кисин В.Р., Попугаев Ю.И. Этапы реализации административной ответственности и проблемы их правового регулирования // Административное право и процесс. 2015. № 8. С. 25 - 32.

реагирования на нарушение с целью его пресечения, установления личности нарушителя, обнаружения и сохранения доказательств и т.п.

Поэтому вызывает сомнение возможность реализации предложений некоторых исследователей о признании моментом возбуждения дела об административном правонарушении фактического применения мер обеспечения производства и допуске защитника к участию в нем с момента физического их применения или с начала процедуры оформления документов о применении этих мер[263].

Однако указанные выше обстоятельства отсутствуют при составлении протокола об административном правонарушении.

Некоторые иные нормы действующего административно-деликтного законодательства не позволяют и в указанном случае реально воспользоваться правом на квалифицированную юридическую помощь. Так, часть 1 ст. 28.5 КоАП РФ устанавливает, что протокол об административном правонарушении составляется немедленно после выявления совершения административного правонарушения. Очевидно, что исполнение правоприменителем требования закона о немедленном составлении протокола исключает возможность удовлетворения ходатайства лица, в отношении которого составляется протокол об административном правонарушении, о допуске к участию в сопутствующих этому процессуальных действиях избранного этим лицом защитника. Часть 2 ст. 28.5 КоАП РФ в число обстоятельств, при которых срок составления протокола об административном правонарушении может быть продлен до двух суток, не включает ходатайство лица, привлекаемого к административной ответственности, о допуске к участию в деле защитника. Более того, согласно ч. 2 ст. 28.8 КоАП РФ протокол, составленный немедленно после выявления административного правонарушения, влекущего административный арест или административное выдворение, немедленно после его составления направляется для рассмотрения. В таких случаях лицо, привлекаемое к административной ответственности, фактически вовсе лишено возможности получения квалифицированной юридической помощи на стадии возбуждения дела об административном правонарушении.

Существенно ограничена реальная возможность получения такой помощи и при рассмотрении дел об административных правонарушениях, влекущих административный арест или административное выдворение. Такие дела в соответствии с ч. 4 ст. 29.6 КоАП РФ подлежат рассмотрению в день получения протокола об административном правонарушении, а в отношении лица, подвергнутого административному задержанию, - не позднее 48 часов с момента его задержания. Ходатайство лица, привлекаемого к административной ответственности, о предоставлении возможности заключить соглашение с защитником для участия последнего в рассмотрении

[263] Купеева Д.Ч. Указ. соч.; Микулин А.И. Право на защиту в производстве по делам об административных правонарушениях: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Омск, 2009; Хвастунов К.В. Меры обеспечения производства по делам об административных правонарушениях, применяемые милицией: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Челябинск, 2004.

дела не входит в число предусмотренных частью 7 ст. 29.7 КоАП РФ оснований для отложения его рассмотрения.

Очевидно, устанавливаемые законодателем сроки составления, направления и рассмотрения протокола об административном правонарушении должны обеспечивать действительную возможность получения юридической помощи защитника на каждой стадии производства по делу об административном правонарушении.

Указанные и другие недостатки правового регулирования производства по делам об административных правонарушениях, препятствующие оказанию квалифицированной и своевременной юридической помощи при привлечении лица к административной ответственности, во многом сохраняет КоАП РФ. Декларируемые в нем принципы состязательности и равноправия сторон, обеспечения защиты при осуществлении производства по делу могут остаться лишь декларациями, если нормами административно-деликтного законодательства не будет обеспечена реальная своевременная квалифицированная юридическая помощь участникам этого производства.

Использованные источники:

1. Кисин В.Р. Состояние границы между административной и уголовной ответственностью // Административное право и процесс. 2016. № 7. С. 12 - 16.

2. Кисин В.Р., Попугаев Ю.И. Этапы реализации административной ответственности и проблемы их правового регулирования // Административное право и процесс. 2015. № 8. С. 25 - 32.

3. Купеева Д.Ч. Статус защитника в административно-юрисдикционном процессе: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2012.

4. Микулин А.И. Право на защиту в производстве по делам об административных правонарушениях: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Омск, 2009.

5. Серебряков Я.В. Защитник в производстве по делам об административных правонарушениях: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Омск, 2003. С. 15 - 16.

6. Хвастунов К.В. Меры обеспечения производства по делам об административных правонарушениях, применяемые милицией: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Челябинск, 2004.

УДК 342.565

Бурцева С.С.,
Студент
3 курс, Юридическая школа,
Дальневосточный федеральный университет
Россия, г. Владивосток
Щербань А.В.,
Студент
3 курс, Юридическая школа,
Дальневосточный федеральный университет
Россия, г. Владивосток

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ, СВЯЗАННЫЕ С УЧРЕЖДЕНИЕМ САМОСТОЯТЕЛЬНЫХ АПЕЛЛЯЦИОННЫХ И КАССАЦИОННЫХ СУДОВ

В статье рассматривается реформа судебной системы, предложенная Председателем Верховного Суда РФ В.М. Лебедевым. Авторы отмечают, что построение новых апелляционных и кассационных судов является перспективной идеей, однако при ее осуществлении может возникнуть ряд вопросов, связанных с финансированием реформы, подведомственностью новых судов, доступностью правосудия, заполнением вакантных мест и другие вопросы, требующие скорейшего разрешения.

Ключевые слова: реформирование судебной системы, реформа В.М. Лебедева, апелляционный суд, кассационный суд, правосудие.

The article considers the reform of the judicial system, proposed by the Chairman of the Supreme Court of Russian Federation V.M. Lebedev. The authors note that the establishment of new appellate and cassation courts is a promising idea, but its implementation may arise some issues related to the financing of the reform, the jurisdiction of new courts, access to justice, the filling of vacancies and other issues that requires speedy resolution.

Key words: reform of the judicial system, reform of the VM. Lebedev, an appellate court, a cassation court, justice.

Формирование независимой судебной власти представляет собой необходимое условие построения современного правового государства. Неподвластное, самостоятельное правосудие необходимо обществу для качественного урегулирования разногласий между субъектами правоотношений.

Вопросы состояния судебной системы, повышения ее независимости и объективности обсуждались на IX Всероссийском съезде судей 6-8 декабря 2016 года. Будучи делегатом съезда, Председатель Верховного Суда РФ Вячеслав Михайлович Лебедев выступил с инициативой создания самостоятельных межрегиональных судов в системе общей юрисдикции: 5

апелляционных и 9 кассационных[264]. По его мнению, учреждение таких судов (по аналогии с действующей системой арбитражных судов) позволит повысить независимость судебных решений и унифицировать систему судоустройства.

В соответствии с ч. 1 ст. 377 Гражданско-процессуального кодекса Российской Федерации от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 19.12.2016) (далее по тексту – ГПК) кассационные жалоба, представление подаются непосредственно в суд кассационной инстанции. Согласно п. 1 ч. 2 на апелляционные определения верховных судов республик и приравненных к ним судов кассационные жалоба (представление) подается соответственно в президиум верховного суда республики и приравненных к ним судов[265]. Председатель Верховного Суда, говоря о данном явлении, пояснил, что хотя инстанции являются разными, «но суд-то один – один коллектив», для чего и необходимо разделить каждую инстанцию[266]. Кроме того, разделение инстанций снизит уровень коррумпированности и давления региональных органов власти.

Несмотря на целесообразность и обоснованность данной реформы, возникают некоторые проблемы в ее осуществлении. Одной из них является вопрос подведомственности конкретных категорий дел, которые будут рассматриваться межрегиональными судами. Ни в интервью, ни на Всероссийском съезде В.М. Лебедев не уточнил этот момент. На наш взгляд, данный вопрос требует тщательной регламентации, чтобы не возникало споров о подведомственности дел тому или иному суду, что будет сложнее сделать по сравнению с арбитражными судами.

Вторая проблема, связанная с учреждением межрегиональных судов, это доступность правосудия, т.к. теперь, чтобы оспорить судебное решение, необходимо выехать за пределы своего региона, что потребует от участников процесса немало финансовых затрат. Так, например, источник в судебной системе сказал, что апелляционные суды будут создаваться примерно по часовым поясам (их, впрочем, в РФ не 5, а 11)[267]. Система видеоконференцсвязи, с помощью которой возможно будет проведение судебного процесса в той же апелляционной инстанции, не всегда может работать стабильно. Поэтому реализация права на судебную защиту будет осложнена для субъектов правоотношений.

Ещё одной проблемой, конечно же, является большой бюджет на создание данных судов. Так, по некоторым данным, новации в межрегиональных судах оцениваются в 3,8 млрд рублей, в то время как на IX съезде судьи обозначили проблему низких заработных плат, причем не только судей, но и всего аппарата суда. Безусловно, реформирование судебной

[264] Материалы IX Всероссийского съезда судей: офиц. сайт Президента Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://kremlin.ru/events/president/news/53419 (дата обращения: 13.03.2017).
[265] Гражданско-процессуальный кодекс Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 14 ноября 2002 г. N 138-ФЗ : принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 23 октября 2002 г. : одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 30 октября 2002 г. // Собр. законодательства Рос. Федерации – 2002 – N 46, ст. 4532.
[266] «Верховный суд предлагает создать несколько отдельных апелляционных судов» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rg.ru/2016/11/10/verhovnyj-sud-predlozhil-sozdat-neskolko-otdelnyh-apelliacionnyh-sudov (дата обращения: 14.03.2017).
[267] Справочно-правовая система «Право.ru» [Электронный ресурс]. URL: https://pravo.ru/news/view/135478/ (дата обращения: 14.03.2017).

системы затронет и аспект повышения зарплат и социальных гарантий работников суда (например, в порядке законодательной инициативы Верховный Суд внес в Государственную Думу РФ проект федерального закона «О государственной судебной службе РФ»), но это повлечет за собой огромнейшие затраты. Кроме того, дополнительное финансирование потребуется на создание надлежащих условий для рассмотрения уголовных дел с участием присяжных в районных и гарнизонных военных судах.

Вопрос о вакантных местах на должности судей до сих пор является открытым. По расчетам Верховного Суда РФ, в апелляцию потребуется 170 судей, а в кассацию – 790. В.М. Лебедевым было подчеркнуто, что в целях осуществления грядущей реформы не будет необходимости в переназначении судей судов общей юрисдикции, а новые вакансии будут заполняться только в межрегиональных судах. Считаем, что такой подход к решению кадрового вопроса может не увенчаться успехом, т.к., по большей вероятности, судейскую должность будут занимать «новоиспеченные» судьи, не обладающие опытом в судейской деятельности, вследствие чего могут допускаться изначальные ошибки в судебной практике новых судов.

Наконец, необходимо рассмотреть еще один аспект. Как упоминалось выше, судебная реформа, проводимая Верховным Судом РФ, касается судебной системы общей юрисдикции, а именно судов субъекта (верховные суды республик, краевые, областные суды, суды городов федерального значения, суды автономной области и автономных округов). Представляется, что инициаторы реформы не затрагивают военные суды, в систему которых в соответствии с ч. 1 ст. 8 Федерального конституционного закона от 23.06.1999 N 1-ФКЗ (ред. от 03.07.2017) «О военных судах Российской Федерации» (далее по тексту – ФЗ «О военных судах РФ») входят окружные (флотские) военные суды и гарнизонные военные суды[268].

Согласно пп. 3 ч. 2 ст. 401.3 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 19.12.2016) кассационные жалоба, представление подаются на приговор, определение и постановление гарнизонного военного суда, апелляционные постановления и определения окружного (флотского) военного суда - в президиум окружного (флотского) военного суда[269]. Аналогичную норму содержит ГПК (пп. 2 ч. 2 ст. 377). Это говорит о том, что военные суды имеют аналогичную проблему, т.к. в окружной суд обжалуются определения и постановления гарнизонного суда, которые затем обжалуются в тот же суд в кассационном порядке. Более того, согласно пп. 1 ч. 5 ст. 9 ФЗ «О военных судах РФ» судебная коллегия по делам военнослужащих рассматривает в кассационной инстанции дела по жалобам и представлениям … на определения окружных (флотских) военных судов, если они обжаловались в кассационном порядке в президиумы

[268] О военных судах Российской Федерации: федер. конст. закон Рос. Федерации от 23 июня 1999 г. N 1-ФКЗ : принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 20 мая 1999 г. : одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 09 июня 1999 г. // Собр. законодательства Рос. Федерации – 1999 – N 26, ст. 3170.

[269] Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 18 декабря 2001 г. N 174-ФЗ : принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 22 ноября 2001 г. : одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 05 декабря 2001 г. // Собр. законодательства Рос. Федерации – 2001 – N 52 (часть I), ст. 4921.

окружных (флотских) военных судов. Это также, как и с общими судами вызывает проблему несамостоятельности судов, т.к. чтобы подать жалобу в кассационном порядке в судебную коллегию по делам военнослужащих, необходимо преодолеть кассационную инстанцию в президиуме окружного суда, в котором это же дело рассматривалось в порядке апелляции.

Несмотря на проблемы реформирования системы общей юрисдикции, сама идея является перспективной. Выделение апелляционной и кассационной инстанций содействует возрастанию самостоятельности и независимости судов. Не совпадающие с административно-территориальным делением инстанции, с одной стороны, делаются менее подверженными влиянию исполнительных региональных органов власти, с другой стороны, судьи, пересматривающие дела в данных инстанциях, с большей вероятностью не будут зависеть от мнения своих коллег. Но данная реформа требует тщательной доработки, чтобы она обрела эффективность и успех, ведь суд и судебная власть, являясь одной из цивилизующих сил в обществе, оказывает большое влияние на становление и развитие общественных институтов и представляет собой гарантию прав человека и гражданина.

Использованные источники:

1. Материалы IX Всероссийского съезда судей: офиц. сайт Президента Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://kremlin.ru/events/president/news/53419 (дата обращения: 13.03.2017).

2. Гражданско-процессуальный кодекс Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 14 ноября 2002 г. N 138-ФЗ : принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 23 октября 2002 г. : одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 30 октября 2002 г. // Собр. законодательства Рос. Федерации – 2002 – N 46, ст. 4532.

3. «Верховный суд предлагает создать несколько отдельных апелляционных судов» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://rg.ru/2016/11/10/verhovnyj-sud-predlozhil-sozdat-neskolko-otdelnyh-apelliacionnyh-sudov (дата обращения: 14.03.2017).

4. Справочно-правовая система «Право.ru» [Электронный ресурс]. URL: https://pravo.ru/news/view/135478/ (дата обращения: 14.03.2017).

5. О военных судах Российской Федерации: федер. конст. закон Рос. Федерации от 23 июня 1999 г. N 1-ФКЗ : принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 20 мая 1999 г. : одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 09 июня 1999 г. // Собр. законодательства Рос. Федерации – 1999 – N 26, ст. 3170.

6. Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации: федер. закон Рос. Федерации от 18 декабря 2001 г. N 174-ФЗ : принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 22 ноября 2001 г. : одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 05 декабря 2001 г. // Собр. законодательства Рос. Федерации – 2001 – N 52 (часть I), ст. 4921.

УДК 34.349.41

Давыдова З.С.
магистрант
юридического факультета
ФГАОУ ВПО «Северо – Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова»
Россия, г. Якутск

НЕЦЕЛЕВОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ

Аннотация: *Научная статья содержит в себе анализ состояние законности в сфере земельных отношений, направленных на упорядочивание целевого использования земельных участков. Рассматриваются актуальные проблемы исполнение законов в земельной сфере. Исследуются недостатки правового регулирования в этой сфере, а также вносится ряд моих предложений по улучшению законодательства.*

Ключевые слова: *право, земельное право, земля, земельные отношение, нецелевое использование земельных участков, мера ответственности.*

Annotation: *The scientific article comprises the analysis of a condition of legality in the sphere of the land relations directed to ordering of target use of the land plots. Current problems of performance of laws in the land sphere are considered. Shortcomings of legal regulation of this sphere are investigated and also a number of my suggestions for improvement of the legislation is made.*

Key words: *right, land law, land, land relations, non-targeted use of land, type of responsibility.*

Проблемы земельных правоотношений традиционно занимают одно из центральных мест в исследовании правового регулирования использования и охраны земель. Тема урегулированных правом земельных юридических отношений впервые была отражена в книгах Л.А. Кассо «Здание на чужой земле» 1905, Хауке О.А. «Крестьянское земельное право», 1914 и Шершеневич Г.Ф. «Учебник русского гражданского права» 1911 и др. При современном урегулировании всех земельных правоотношений во многих российских городах наблюдается тенденция использования земельных участков собственниками земельных участков и лицами, не являющиеся собственниками земельных участков не по целевому использованию.

Никто из нас не обрадуется, если сосед по земельному участку вместо жилого дома построит многоквартирный дом или ресторан, что будет вызывать у Вас дискомфорт и, тем самым, раздражение.

Общеизвестно, что Конституция Российской Федерации закрепляет использование, охрану земли и других природных ресурсов Российской Федерации как основы жизни и деятельности народов, проживающих на соответствующей территории (ч. 1 ст. 9). Указанная конституционная норма находится в главе I "Основы конституционного строя" и является определяющей для характера регулирования условий и порядка природопользования в соответствии со ст. 16 Конституции РФ, закрепившей,

что положения главы I Конституции РФ составляют основы конституционного строя России.[270]

Целевое использование природных ресурсов является одним из фундаментальных принципов природоресурсного права, нашедшим свое развитие в земельной, водной, лесной и других поресурсных отраслях законодательства.[271]

В самой первой статье Земельного кодекса Российской Федерации закреплено деление земель по целевому назначению на категории в качестве базового принципа земельного законодательства.

В соответствии со ст. 7 Земельного кодекса Российской Федерации земли в Российской Федерации подразделяются на 7 категорий и используются в соответствии с установленным для них целевым назначением.

В связи с чем, разрешенное использование земельного участка следует признать важным элементом, определяющим, наряду с целевым назначением, правовой режим соответствующих земель.[272]

Как видно, принцип использования земли по целевому назначению широко распространен в действующем законодательстве. И действующее российское законодательство прямо запрещает использовать земельные участки не по целевому назначению, но, как показывает практика, обязать собственника земельного участка или лица, не являющегося собственником земельного участка, привести земельный участок в соответствие первоначальному виду разрешенного использования практически невозможно.

В научной статье анализируется состояние законности в сфере земельных отношений. Рассматриваются актуальные проблемы деятельности по исполнению законов в земельной сфере. Исследуются недостатки правового регулирования в этой сфере.

Статья 42 Земельного кодекса Российской Федерации гласит, что земельные участки должны использоваться в соответствии с их целевым назначением и принадлежностью к той или иной категории земель и разрешенными использованием способами. Эти правила распространяются на собственников земли и на лиц, не являющихся собственниками земельных участков.[273]

В соответствии со ст. 30 Градостроительного кодекса Российской Федерации разрешенное использование земельных участков по общему правилу определяется градостроительным регламентом, содержащимся в правилах землепользования и застройки.

Пункт 1 ст. 37 Градостроительного кодекса Российской Федерации устанавливает следующие виды разрешенного использования земельных участков и объектов капитального строительства:

---

[270] Харьков В.Н. Принцип деления земель на категории по целевому назначению как основное начало государственного управления в сфере использования и охраны земель // Современное право. 2016. N 9. С. 82 - 89.

[271] Анисимов А.П., Мельников Н.Н. Системно-структурный анализ категорий "целевое назначение" и "разрешенное использование" в природоресурсных отраслях права // Журнал российского права. 2013. N 11. С. 27 - 35.

[272] Крассов О.И. Разрешенное использование и конкретное целевое назначение земельного участка // Экологическое право. 2012. N 2. С. 16 - 21.

[273] "Земельный кодекс Российской Федерации" от 25.10.2001 N 136-ФЗ

1) основные виды разрешенного использования;

2) условно разрешенные виды использования;

3) вспомогательные виды разрешенного использования, допустимые только в качестве дополнительных по отношению к основным видам разрешенного использования и условно разрешенным видам использования и осуществляемые совместно с ними.

В соответствии с п. 2 ст. 37 Градостроительного кодекса Российской Федерации виды разрешенного использования земельных участков и объектов капитального строительства устанавливаются применительно к каждой территориальной зоне.[274]

Из п. 2 ст. 7 и ст. 42 Земельного кодекса Российской Федерации следует, что возможные виды разрешенного использования земельных участков перечислены в Классификаторе утвержденном Приказом Минэкономразвития России от 01.09.2014 N 540. Нормы которого распространяются в целом на сферу земельных отношений. Строка с кодом (числовым обозначением) вида разрешенного использования земельного участка этого Классификатора указывает на наименование вида разрешенного использования земельного участка и его описание. Например, код 2.1. обозначает: "Размещение индивидуального жилого дома (дом, пригодный для постоянного проживания, высотой не выше трех надземных этажей) с описательной частью вида, которое допускает выращивание плодовых, ягодных, овощных, бахчевых или иных декоративных или сельскохозяйственных культур; размещение индивидуальных гаражей и подсобных сооружений".

Безусловно, сведения о категории и разрешенном использовании земельного участка указываются в правоустанавливающих документах на землю, которые содержатся в Едином государственном реестре недвижимости - ЕГРН (п. п. 3, 4 ч. 5 ст. 8, ч. 1 ст. 21, ч. 6 ст. 62 Закона о госрегистрации недвижимости).

Из этого следует, что распределение земель на категории по целевому назначению представляет собой фундаментальную составляющую правового режима земель. Этот элемент правового режима земель позволяет обеспечить государственное управление землепользованием и, соответственно, участие государства во всех земельных отношениях. [275]

Вышеуказанные нормы прямо дают установку, что на земельном участке для индивидуального жилищного строительства разрешено возводить только индивидуальный жилой дом, а не многоквартирный жилой дом или, например, гостиницу.

Казалось бы, если эти объекты все же построены соседом, то данные объекты должны попасть под понятие самовольной постройки в случае возведения их на садовом или дачном участке или участке, предназначенном для индивидуального жилищного строительства. По общему мнению, перечисленные строения однозначно должны относиться к разряду

---

[274] "Градостроительный кодекс Российской Федерации" от 29.12.2004 N 190-ФЗ

[275] Харьков В.Н. Цели и задачи земельного законодательства как основа содержания земельных правоотношений // Экологическое право. 2013. N 2. С. 10-11.

самовольных, так как они возведены на земельном участке, который не предназначен для такого использования. Исходя из ключевого понятия, закрепленного в ст. 222 Гражданского кодекса Российской Федерации: «Самовольной постройкой является здание, сооружение или другое строение, возведенные, созданные на земельном участке, разрешенное использование которого не допускает строительства на нем данного объекта».[276]

Вместе с тем, как показывает судебная практика, признать указанные объекты самовольными постройками и осуществить их снос весьма затруднительно, в частности по искам местных администраций (Апелляционное определение Новосибирского областного суда от 08.09.2016 по делу N 33-8934/2016, Апелляционное определение Новосибирского областного суда от 28.07.2016 по делу N 33-6676/2016, Апелляционное определение Ставропольского краевого суда от 09.06.2015 по делу N 33-3933/2015 и Постановление ФАС Северо-Кавказского округа от 25.02.2013 по делу NA32-8716/2012).

Между тем, как показывает практика, иски соседей о сносе таких построек удовлетворяются (Апелляционное определение Самарского областного суда от 11.04.2016 N 33-3894/2016, Определение Нижегородского областного суда от 17.01.2012 по делу N 33-11753/2011, Апелляционное определение Санкт-Петербургского городского суда от 28.07.2015 N 33-10716/2015 по делу N 2-178/2014, Апелляционное определение Московского городского суда от 22.08.2017 по делу N 33-26581/2017 и Апелляционное определение Московского областного суда по делу N 33-24301)

Исходя из смысла законодателя, независимо от формы собственности на земельный участок, он должен использоваться в соответствии с установленной категорией и разрешенным использованием. За неисполнение требований закона должна быть предусмотрена ответственность.

Административная ответственность в России регулируется специальным законом - Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N195-ФЗ (далее – КоАП РФ)

В КоАП РФ содержится глава 8 "Административные правонарушения в области охраны окружающей среды и природопользования", в которой закреплены основные экологические правонарушения.

В частности, за нецелевое использование земельного участка предусмотрена административная ответственность по ч. 3 ст. 3.5 и ч. 1 ст. 8.8 КоАП РФ.

Согласно ч. 1 ст. 8.8 КоАП РФ использование земельного участка не по целевому назначению в соответствии с его принадлежностью к той или иной категории земель и (или) разрешенным использованием, за исключением участка из земель сельскохозяйственного назначения, влечет наложение административного штрафа:

- в случае если определена кадастровая стоимость земельного участка:

[276] "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ

на граждан - от 0,5 до 1% кадастровой стоимости земельного участка, но не менее 10 тыс. руб.;

на должностных лиц - от 1 до 1,5% кадастровой стоимости земельного участка, но не менее 20 тыс. руб.;

на юридических лиц - от 1,5 до 2% кадастровой стоимости земельного участка, но не менее 100 тыс. руб.;

- в случае если не определена кадастровая стоимость земельного участка:

на граждан - в размере от 10 до 20 тыс. руб.;

на должностных лиц - от 20 до 50 тыс. руб.;

на юридических лиц - от 100 до 200 тыс. руб.[277]

Дела по данному виду правонарушений рассматривают должностные лица органов, осуществляющих государственный контроль за использованием и охраной земель (ст. 23.21 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях).

Ранее, в 2011 году Федеральным законом N 242-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам осуществления государственного контроля (надзора) и муниципального контроля" государственный земельный контроль был преобразован в земельный надзор. С января 2015 г. вступили в силу новые редакция гл. XII Земельного кодекса Российской Федерации и Положение о государственном земельном надзоре, которыми законодательно урегулирована большая часть правовых полномочий в сфере государственного земельного надзора.

Понятие и порядок осуществления государственного земельного надзора регламентируются в ст. 71 Земельного кодекса Российской Федерации.

Земельный надзор - это деятельность, которая направлена на соблюдение органами государственной власти, органами местного самоуправления, юридическими лицами, индивидуальными предпринимателями, гражданами требований земельного законодательства, за нарушение которых законодательством РФ предусмотрена ответственность, и не предполагает возможности изъятия органами государственного земельного надзора земельных участков, принадлежащих гражданам на праве собственности.

Земельный надзор осуществляется специальными органами, призванными предупреждать, выявлять и пресекать нарушения требований законодательства РФ.

Уполномоченные государственные органы в сфере земельного надзора вправе принимать меры по пресечению и устранению последствий выявленных нарушений.

Кроме этого, органы земельного надзора проводят систематическое наблюдение за исполнением требований земельного законодательства.[278]

---

[277] "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ

[278] Жмурко С.Е. Соседские войны на шести сотках: как защитить свои права. М.: Редакция "Российской газеты", 2017. Вып. 8. 144 с.

Деятельность по государственному земельному надзору осуществляет Росреестр. Именно, Росреестр и его территориальные органы уполномочены рассматривать дела об административных правонарушениях, предусмотренных статьями 7.1, 7.34, частями 1, 3 и 4 статьи 8.8, статьей 10.9, статьей 10.10 КоАП. [279]

Также существует земельный контроль органами местного самоуправления. Согласно наделенными ст. 72 Земельного кодекса Российской Федерации полномочиями муниципальный земельный контроль не наделены функциями привлечение нарушителей к административной ответственности. В случае выявления в ходе проведения проверки в рамках осуществления муниципального земельного контроля нарушения требований земельного законодательства, за которое законодательством Российской Федерации предусмотрена административная и иная ответственность, муниципальные инспектора должны в акте проверки указывается информация о наличии признаков выявленного нарушения и направляют копию указанного акта в орган государственного земельного надзора (п. 5 ст. 72 ЗК РФ).

На мой взгляд, было бы целесообразным наделить муниципальный земельный контроль наряду с другими органами правом возбуждения и рассмотрения дел об административных правонарушениях, предусмотренных, в частности, статьями 7.1, 7.10, 8.7, 8.8 Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях, касающихся неправомерного использования земельных участков, что позволило бы в какой то мере пресекать нарушение закона и привлекать виновных к административной ответственности.

Как считает, например, профессор А.Ю. Винокуров, предусмотренная статьей 72 Земельного кодекса Российской Федерации функция муниципального земельного контроля реализуется органами местного самоуправления, однако делегирование федеральным законодателем вопросов непосредственной ее регламентации муниципальным образованиям приводит к отсутствию единообразия в нормотворчестве, что, в свою очередь, по-разному отражается на правоприменительной практике. [280]

На проблему правоприменения в указанной сфере следует также обратить внимание.

Например, в соответствии с положениями ст. 17 Федерального закон от 26.12.2008 N 294-ФЗ "О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля" должностные лица органа муниципального контроля, проводившие проверку, в пределах полномочий, предусмотренных законодательством Российской Федерации, обязаны выдать предписание юридическому лицу, индивидуальному предпринимателю об устранении выявленных нарушений с указанием сроков их устранения.

---

[279] Приказ Росреестра от 03.05.2017 N П/0206 "Об обзоре обобщения и анализа Федеральной службой государственной регистрации, кадастра и картографии правоприменительной практики при осуществлении государственного надзора (контроля)"

[280] Винокуров А.Ю. Некоторые вопросы правового регулирования и организации муниципального земельного контроля // Вестник Академии Генеральной прокуратуры Российской Федерации. 2014. N 4(42). С. 87.

Вместе с тем, Правилами взаимодействия федеральных органов исполнительной власти, осуществляющих государственный земельный надзор, с органами, осуществляющими муниципальный земельный контроль, утвержденными Постановлением Правительства РФ от 26 декабря 2014г. N1515, органы муниципального контроля не наделены полномочиями по привлечению лиц, допустивших нарушения закона, к административной ответственности.

При указанных обстоятельствах возникают ситуации, при которых орган муниципального контроля, выявивший нарушения земельного законодательства, одновременно с составлением акта о результатах проверки выдает лицу, в отношении которого проводилась такая проверка, предписание об устранении нарушений. В то же время зачастую орган государственного земельного надзора не усматривает признаков состава или события административного правонарушения в действиях проверяемого лица по материалам муниципального земельного контроля и принимает решение об отказе в возбуждении дела об административном производстве. В данном случае выданное органом муниципального земельного контроля предписание теряет юридическую силу, однако фактически не отменяется таким органом.

К указанному предложению считаю необходимым привести мнение С.А. Липски, с которым также солидарна: "Компетенция органов местного самоуправления в области использования и охраны земель в настоящее время определена двумя федеральными законами - Земельным кодексом Российской Федерации и Законом о местном самоуправлении. При этом на протяжении весьма длительного времени нормы указанных законов изобилуют коллизиями, при разрешении которых затруднительно руководствоваться универсальными правилами о большей юридической силе одного из них или времени принятия, так как оба федеральных закона обладают равной силой, а их положения в этой части несколько раз менялись". [281]

И в целях совершенствования государственного земельного надзора мною предлагается внести коррективы в ст. 71.1 Земельного кодекса Российской Федерации в части изменения периодичности проведения плановых проверок соблюдения требований земельного законодательства (сокращение периода между ними) не чаще чем один раз в год (в настоящее время не чаще чем один раз в три года), что позволит предотвратить негативные последствия неиспользования земель либо использования их не по целевому назначению на начальных стадиях нарушения.

Такие правонарушения, как использование не в соответствии с целевым назначением природного ресурса, помимо нарушения отраслевых норм природоресурсного законодательства, безусловно противоречат конституционным основам природопользования и не соблюдают публичные интересы.

[281] Липски С.А. Изменения подхода законодателя к компетенции органов местного самоуправления в области земельных отношений // Государственная власть и местное самоуправление. 2015. N 8. С. 20 - 25.

К примеру, в городе Москва применён целый механизм выявления и пресечения незаконного (нецелевого) использования земельных участков Постановлением Правительства Москвы от 11 декабря 2013 г. N 819-ПП.

Как усматривается из положений пункта 9 статьи 71 Земельного кодекса Российской Федерации, применяемых в совокупности с нормами ст. ст. 45 - 47 Земельного кодекса Российской Федерации, а также ст. ст. 284, 285 Гражданского Кодекса Российской Федерации, ст. 6 Федерального закона от 24 июля 2002 г. N 101-ФЗ "Об обороте земель сельскохозяйственного назначения", выдача предписания об устранении выявленных правонарушений для правообладателей земельных участков может иметь серьезные последствия. В частности, следствием неустранения допущенных правонарушений может являться прекращение прав на земельный участок. Таким образом, мероприятия по государственному земельному надзору являются еще и механизмом инициирования процедуры изъятия находящихся в частной собственности земельных участков в связи с их ненадлежащим использованием.[282]

Как видно в действующей редакции земельного законодательства предусмотрено, что использование земельного участка не в соответствии с его целевым назначением является основанием для принудительного прекращения права на данный земельный участок (ст. ст. 45, 46, 47 Земельного кодекса Российской Федерации).

Однако, законодательно установлено, что принудительное прекращение права на землю наступает за использование земельного участка не в соответствии с его целевым назначением и принадлежностью к той или иной категории земель только для лиц не являющихся собственниками.

При том, что в ст. 284 Гражданского Кодекса Российской Федерации предусмотрено принудительное прекращение право собственности на землю путем его изъятие, если участок, предназначенный для сельскохозяйственного производства либо жилищного или иного строительства, не используется для данной цели в течение трех лет, если иной срок не установлен законом

Действительно согласно ст. 286 Гражданского Кодекса Российской Федерации законодатель устанавливает два основания изъятия земельного участка у собственника:

- в связи с неиспользованием по назначению (ст. 284 Гражданского Кодекса Российской Федерации);

- в связи с использованием, осуществляемым с грубым нарушением правил рационального использования земли.

Уполномоченный орган может принять решение об изъятии земельного участка у собственника, при этом отмечая, что порядок изъятия согласно п. 1 ст. 286 Гражданского Кодекса Российской Федерации должны быть установлены земельным законодательством, то есть специальным законом.

Как показывает практика регионов данный механизм изъятие земельного участка у собственников земельных участков в связи с

[282] "Комментарий к Земельному кодексу Российской Федерации" (постатейный) (2-е издание, переработанное и дополненное) (под ред. С.А. Боголюбова) ("Проспект", 2017)

использованием не по целевому назначению оказывается нереализованным. Небольшой опыт судебной практики об изъятии земельных участков в случае неиспользования по целевому назначению или использования с нарушениями описан в Обобщение судебной практики судов Владимирской области об изъятии земельных участков.

Проблема мало объёмности данной категории споров связан безусловно с отсутствием финансирования для такого изъятие и необработанностью правового механизма на федеральном уровне. В разные годы рассматривались варианты внесения поправок в Гражданский и Земельный кодексы РФ, касающиеся изъятие земельного участка у частного собственника в связи с его ненадлежащим использованием.

В частности рассматривался вариант о дополнении части первой Гражданского кодекса Российской Федерации регулирование порядка в статье 285 "Изъятие земельного участка, используемого с нарушением законодательства", которая предусматривала бы изъятие у собственника земельного участка, если использование участка нарушает установленный для данного земельного участка вид разрешенного использования и такая деятельность представляет опасность для жизни или здоровья человека, окружающей среды, в том числе для сохранения плодородия почв, сохранения памятников истории и культуры. При этом, признаками осуществления на земельном участке деятельности, представляющей опасность для жизни или здоровья человека, окружающей среды должны были быть определены в соответствии с земельным законодательством.

В свою очередь Земельный кодекс РФ должен был дополнится двумя статьями - 44.1 "Основания для принудительного изъятия земельного участка, находящегося в частной собственности, в связи с его ненадлежащим использованием" и 54.1 "Порядок изъятия земельного участка в связи с его ненадлежащим использованием у частного собственника". При этом отмечалось, что изъятие земельного участка у частного собственника в связи с его ненадлежащим использованием должно будет осуществляться после наложения административного взыскания в виде штрафа и при условии, что нарушение не устранено. Одновременно с наложением взыскания орган государственного земельного надзора должен выносить предупреждение о допущенных нарушениях и предписание об их устранении.

Как видно из рассматриваемых вариантов планируемых поправок для изъятие земельного участка необходимо будет одновременное соблюдение двух условий:

- использование участка нарушает установленное для данного земельного участка целевое назначение и разрешенное использование;

- такая деятельность представляет опасность для жизни или здоровья человека, окружающей среды, либо угрожает сохранению особо охраняемых природных территорий, сохранению памятников истории и культуры.

Процессуальное законодательство не исключает такого способа защиты, как обращение в суд с требованиями о запрете дальнейшего использования земельного участка не в соответствии с его разрешенным использованием.

Имеется судебная практика по искам администраций города к собственникам земельных участков, однако суды отказывают в данных требований в связи с отсутствием доказательств того, что спорный объект недвижимости создает угрозу жизни и здоровью граждан, эксплуатация спорного объекта наносится ущерб окружающей среде либо нарушаются публичные интересы (права других лиц).

Вместе с тем, собственники и пользователи земельных участков, расположенных по соседству с земельным участком ответчика, не лишены права обратиться с соответствующей жалобой в органы прокуратуры для инициирования проверки соблюдения законодательства о землепользовании ответчиком и осуществления на нем определенной деятельности.

В силу положений ст. 45 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации и Федерального закона от 17.01.1992 N 2202-1 "О прокуратуре Российской Федерации" правом на обращение в суд с заявлением в защиту прав, свобод и законных интересов граждан, неопределенного круга лиц или интересов Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований наделен прокурор, в том числе правом об обязании привести земельный участок в состояние, пригодное для использования по целевому назначению в защиту конкретного лица или неопределенного круга лиц, и в целом Закона.

Таким образом, дисциплинировать граждан использующих земельные участки по нецелевому назначению возможно исключительно с помощью надзорно – контрольных органов.

Использованные источники:

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ
2. "Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ
3. "Земельный кодекс Российской Федерации" от 25.10.2001 N 136-ФЗ
4. "Градостроительный кодекс Российской Федерации" от 29.12.2004 N 190-ФЗ
5. Приказ Росреестра от 03.05.2017 N П/0206 "Об обзоре обобщения и анализа Федеральной службой государственной регистрации, кадастра и картографии правоприменительной практики при осуществлении государственного надзора (контроля)"
6. Анисимов А.П., Мельников Н.Н. Системно-структурный анализ категорий "целевое назначение" и "разрешенное использование" в природоресурсных отраслях права // Журнал российского права. 2013. N 11. С. 27 - 35.
7. Боголюбов С.А. "Комментарий к Земельному кодексу Российской Федерации" (постатейный) (2-е издание, переработанное и дополненное) ("Проспект", 2017)
8. Винокуров А.Ю. Некоторые вопросы правового регулирования и организации муниципального земельного контроля // Вестник Академии Генеральной прокуратуры Российской Федерации. 2014. N 4(42). С. 87.

9. Жмурко С.Е. Соседские войны на шести сотках: как защитить свои права. М.: Редакция "Российской газеты", 2017. Вып. 8. 144 с.
10. Крассов О.И. Разрешенное использование и конкретное целевое назначение земельного участка // Экологическое право. 2012. N 2. С. 16 - 21.
11. Липски С.А. Изменения подхода законодателя к компетенции органов местного самоуправления в области земельных отношений // Государственная власть и местное самоуправление. 2015. N 8. С. 20 - 25.
12. Харьков В.Н. Принцип деления земель на категории по целевому назначению как основное начало государственного управления в сфере использования и охраны земель // Современное право. 2016. N 9. С. 82 - 89.
13. Харьков В.Н. Цели и задачи земельного законодательства как основа содержания земельных правоотношений // Экологическое право. 2013. N 2. С. 10-11.

УДК347.45/.47

Шигонина Л.А., преподаватель кафедры
гражданско-правовых дисциплин
Крымский филиал
Российский государственный университет правосудия
Россия, г. Симферополь
Бабаян К.В.
студентка
3 курс, юридический факультет
Крымский филиал
Российский государственный университет правосудия
Россия, г. Симферополь
Скорицкая О.Д.
студентка
3 курс, юридический факультет
Крымский филиал
Российский государственный университет правосудия
Россия, г. Симферополь

НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ СОДЕРЖАНИЕ ДОГОВОРА ПОРУЧЕНИЯ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *Статья посвящена углубленному анализу правовой природы договора поручения. Раскрыты особенности его содержания и проблемы реализации исходя из положений действующего российского законодательства и научной правовой литературы. Основные тезисы подкрепляются материалами судебной практики. Представлен ряд суждений и рекомендаций, направленных на ликвидацию и эффективное разрешение установленных правовых «изъянов».*

Ключевые слова: *договор поручения, доверитель, поверенный, третьи лица, доверенность, фидуциарный характер, безвозмездность.*

Annotation:*The article is devoted to an in-depth analysis of the legal nature of the contract of assignment. The peculiarities of its content and implementation problems are revealed on the basis of the provisions of the current Russian legislation and scientific legal literature. The main theses are supported by the materials of judicial practice. A number of judgments and recommendations aimed at liquidation and effective resolution of the established legal "flaws" are presented.*

Key words: *contract of commission, principal, attorney, third parties, power of attorney, fiduciary nature, gratuitousness.*

На сегодняшний день договор поручения занимает одно из приоритетных мест в сфере гражданско-правового оборота. Данное положение обусловлено наличием частой необходимости одними субъектами такого рода правоотношений оказывать помощь другим субъектам в совершении определенных юридических действий от имени и за счет последних, влекущих для них возникновение, изменение или прекращение соответствующих гражданских прав и обязанностей. Но, несмотря на достаточно широкую сферу применения договора поручения в различных правоотношениях, в судебной практике и современной правовой доктрине возникает ряд проблем, связанных с толкованием его теоретического содержания, в частности – правовой характеристикой вышеназванного института гражданского права.

Анализ правоприменительной практики позволяет признать, что изложение в ст. 971 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее ГК РФ) формулировки «определенные юридические действия» не выступает основанием запрета на включение в договор поручения ряда фактических действий, носящих строго «обслуживающий» характер и направленных на своевременное достижение целей заключенного договора.

Одной из причин возникновения такого законодательного «пробела» является недостаточность действующего нормативно-правового регулирования договорных отношений по поручению, разработка и принятие которого послужит ценным теоретическим материалом в области их практической реализации.

ГК РФ, а именно п.1 ст.971, закрепляет легальное определение договора поручения, под которым трактуется договор, где одна сторона (поверенный) обязуется совершить от имени и за счет другой стороны (доверителя) определенные юридические действия, причем права и обязанности по сделке, совершенной поверенным, возникают непосредственно у доверителя [1].

Приведенное определение позволяет выделить ряд характерных черт договора поручения, с одной стороны, как «классической» формы представительских отношений, а с другой – как «специфического» вида договорных правоотношений.

Во-первых, необходимо очертить предмет договора поручения, который выражается в совершении физическими и юридическими лицами определенных юридических действий. В частности, путем заключения

разноплановых сделок. Однако, понятия «сделка» не тождественно по своему содержанию понятию «юридические действия» - оно носит более узкий характер и полностью входит в содержание выше приведенного термина, выступает в качестве его составного элемента. Так, к последнему кроме действий, направленных на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей – сделок, будет относиться и прочая деятельность, являющаяся юридически значимой для сторон.

Следует отметить и то, что такие действия носят форму услуги, которую поверенный оказывает доверителю, причем осуществляя её от имени последнего, что исключает необходимость поверенного переуступать возникшие в результате её оказания права и обязанности доверителю. Кроме того, все денежные затраты, возникающие в результате совершения соответствующих юридических действий являются расходами доверителя и компенсируются исключительно за его счет.

В добавление к сказанному, стоит согласиться с мнением Е. А. Флейшиц, что нормативно-правовая регламентация договора поручения как договора, направленного на осуществления только соответствующих юридических действий, составляющих его предмет, не исключает возможности поверенного взять на себя обязанность в то же время совершать и фактические действия [2, с. 476]. При этом действия такого рода должны служить объективным дополнением к совершаемым юридическим действиям, то есть носить зависимый от них характер (субсидиарный), а также выступать сопутствующими вспомогательными средствами, целью которых является надлежащее исполнение возложенных на сторону обязательств. К примеру, поручение поверенному приобрести мотоцикл либо любое иное транспортное средство и, в случае необходимости, осуществлять его ремонт.

Данная точка зрения является дискуссионной, она нашла поддержку в научных трудах таких деятелей как О. П. Иоффе, Е. А. Флейшиц, по мнению которых «встречающиеся случаи выполнения поверенным некоторых фактических действий не меняют существа правоотношения, ибо природа договора определяется его основной целью, а не сопутствующими ей моментами» [3, с. 512-513].

Во-вторых, в качестве отличительной черты договора поручения от иных договорных обязательств в научно-правовой литературе рассматривают его фидуциарный характер, который, в свою очередь, выражается в том, что складывающиеся отношения между сторонами имеют доверительную или особо личностную основу. Причем, фидуциарный признак свойственен отношениям по поручению не только в случае, когда контрагентом по такому виду договора выступает физическое лицо, но и когда его стороной является юридическое лицо – то есть не зависимо от субъектного состава [4, с. 139].

Более того, гражданское законодательство допускает возможность расторжения договора поручения в связи с утратой доверия доверителя к поверенному, в частности – если доверитель сочтет последнего «ненадежным» или «нечестным». А также, реализация заключенного договора построена на

принципе «личного исполнения», с возможностью дальнейшего передоверия в определенных законом случаях.

Вместе с тем, вышеуказанный признак подвергается критике со стороны ряда ученых-правоведов, к примеру – Л. Г. Ефимова, В. А. Хохлов, позиция которых заключается в том, что «лично-доверительный характер сделки только тогда имеет юридическое значение, когда он выражен в определенных юридических последствиях. В противном случае любое определение сделки как доверительной становится юридически-безразличным» [5, с. 98].

В-третьих, договор поручения в соответствии со своей правовой природой трактуется как консенсуальный, двусторонний и безвозмездный. Вместе с тем, необходимо подчеркнуть, что в случаях, установленных законом или договором, он может рассматриваться в качестве возмездного договорного обязательства.

Проанализировав определение договора поручения данное в главе 49 ГК РФ, можно сделать вывод о том, что, несомненно, выше представленный договор относится к консенсуальным, так как он считается заключенным при достижении между сторонами соглашения по всем существенным условиям. В данном случае, таковым выступает его предмет, а именно детализированный перечень отдельных юридических действий, отвечающих требованиям правомерности, осуществляемости и конкретности.

Изучаемый правовой институт относится к числу синаллагматических (взаимных) правоотношений, носящих взаимнообязывающий характер – обе стороны договора поручения имеют определенные права, а также корреспондирующие им обязанности. Кроме того, названный ранее договор относится к категории двусторонне обязывающих, как в случае его возмездности, так и в ситуации признания его в качестве безвозмездного. Так, если поверенному вознаграждение не причитается, но исполнение положений такого договора связано с возникновением разнообразных издержек и иных расходов, возмещение которых ложится на плечи доверителя, то поручение представляет собой «несовершенное» двустороннее договорное обязательство.

Договор поручения, по общему правилу, носит безвозмездный характер. Однако он может быть признан в качестве возмездного, если это прямо предусмотрено действующей нормативно-правовой базой РФ или же отражено в условиях заключенного договора. К примеру, если одна из сторон осуществляет предпринимательскую деятельность, то на доверителя возлагается обязанность уплатить соответствующее вознаграждение поверенному (возмездность в силу закона).

В-четвертых, отношения по поручению носят сложный двухкомпонентный характер, при вступлении в которые возникают специфические «внешние» и «внутренние» правовые связи. «Внешняя» взаимосвязь порождается выдачей доверенности, которая координирует отношения, возникающие между поверенным и третьими лицами. «Внутренняя» же, в свою очередь, претворяется в жизнь посредствам заключения договора поручения, выступающим регулятором отношений

между поверенным и доверителем. Отсюда следует, что заключение договора поручения – возлагает на поверенного обязанность совершить определенные юридические действия, а выдача доверенности – наделяет полномочиями последнего на их совершение [6, с. 363-364].

Необходимо подчеркнуть, что при таких условиях в рамках практической реализации исследуемого правового института часто возникает вопрос соотношения договора поручения и доверенности.

Так, к примеру, в судебно-практической деятельности часто возникает проблема по поводу того, условия какого из двух документов (непосредственно договора поручения или доверенности) являются главенствующими в отношениях с третьими лицами, если они носят противоречивый характер. Гражданское законодательство РФ не дает четкого ответа на вышеизложенный вопрос. Однако, отечественная судебная практика, сложившаяся на сегодняшний день, отдает предпочтение доверенности, основываясь на том, что отсутствие последней лишает возможности поверенного заключать любого вида договоры от имени доверителя с иными контрагентами [7, с. 29].

В научно-правовой доктрине закреплены следующие выводы относительно выше представленной проблематике, в частности:

1. Договор поручения и доверенность являются уникальной правовой конструкцией, служащей основанием возникновения и регулирования правоотношения в сфере добровольного представительства. Вместе с тем, правовые нормы названных правовых институтов тесно взаимосвязаны и взаимодействуют между собой.
2. Договор поручения выступает в качестве двустороннего, взаимного обязательства, регламентирующего отношения между сторонами, а именно поверенным и доверителем. Доверенность же является односторонней сделкой, подтверждающей наличие полномочий у представителя и очерчивающей их объем в отношениях с третьими лицами.
3. Закон не закрепляет четкой формы для договора поручения, из чего следует возможность его заключения как в устной, та и в письменной форме. Форма доверенности, как доказательство для третьих лиц, всегда письменная.
4. Договор поручения может заключаться как на определенный срок, так и без указания такового. Доверенность также может носить бессрочный характер, однако, по общему правилу, действующим гражданским законодательством устанавливаются определенные ограничения срока её действия.
5. Договор поручения не может быть заключен на меньший срок, чем выданная на его основе доверенность. Из чего следует, что срок должен быть либо больше, либо равный сроку действия доверенности.
6. В ситуации противоречия между положениями договора поручения и доверенности в отношениях между доверителем и поверенным, без всяких сомнений главенствующими будут условия договора поручения, а между поверенным и третьими лицами – доверенности [8, с. 305].

7. Прекращение действия договора поручения не является автоматическим основанием прекращения действия доверенности, и наоборот [9, с. 249].

Таким образом, доверенность можно рассматривать в качестве внешнего оформления полномочий по представительству в отношении третьих лиц, основанных на заключенном между сторонами договоре поручения.

Из всего вышеизложенного можно утверждать, что договор поручения выступает в качестве самостоятельного вида договорных обязательств, являясь по своей правовой природе фундаментальным, а также универсальным основанием добровольного представительства. Детальное исследование основополагающих юридических признаков договора поручения позволяет изучить его теоретические основы значительно подробнее и основательней, что способствует ликвидации ряда проблем возникающих в процессе его практической реализации. Из чего следует необходимость дальнейшего развития научно-правовой доктрины в данной сфере, в связи с расширением области применения договора поручения в рамках современной действительности. В частности, учреждением организаций, занимающихся коммерческим представительством, осуществляющих юридическое обслуживание и прочее. Существующие нормативно-правовые «пробелы» действующего законодательства по рассматриваемой юридической категории являются следствием недостатка разработанности договора поручения как такового.

По нашему мнению, глава 49 ГК РФ подлежит расширению путем внесения следующих законодательных изменений: во-первых, срока, в течение которого должна быть выдана доверенность после заключения договора поручения (например, 20-ти дневного); во-вторых, четко регламентировать правовые последствия, которые возникнут, если доверенность выдана не была (в частности, незамедлительное прекращение договора поручения в целом).

Использованные источники:

1) Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть 2 от 26 января 1996 г. №14-ФЗ//Собрание законодательства Российской Федерации. 1996. - №5. - Ст. 410.

2) Флейшиц Е. А. Избранные труды по гражданскому праву. В 2 т. Т. 2. - М.: «Статут», 2015 г. - 720с.

3) Иоффе О. С. Обязательственное право. - М.: «Юрид. лит.», 1975 г. - 880с.

4) Боровая Л. Д. Правовое регулирование фидуциарных (лично-доверительных) отношений // «Пробелы в российском законодательстве», 2008 г.- № 2. – С. 138-141

5) Хохлов В. А. Общие положения об обязательствах: учебное пособие - М.: «Статут», 2015 г.- 288с.

6) Брагинский М. И., Витрянский В. В. Договорное право. Книга 1-я. - М.: «Статут», 2011 г. - 847с.

7) Панков А. Ю. Теоретические и практические проблемы реализации и перспективы совершенствования правовых норм, регулирующих отношения в договоре поручения // Вопросы современной юриспруденции: сб. ст. по матер. III междунар. науч.- практ. конф. № 3. - Новосибирск: СибАК, 2011 г.- С. 26-31

8) Колганова Л. А. Договор поручения и доверенность: сравнительно-правовой анализ//«Актуальные проблемы российского права», 2009 г.- № 3. – С. 295-307

9) Невзгодина Е. Л. Представительство и доверенность по гражданскому праву России: (проблемы теории, законодательство РФ, вопросы правоприменительной практики): учеб. пособие // Под ред. Слесарева В. Л. - Омск: ОмГУ, 2005 г. - 548с.

УДК 336.22

Чернышева Софья Александровна
Студент
4 курс, факультет «Юридический»
Кубанский государственный
аграрный университет имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

О НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В СФЕРЕ ПОСТАВОК ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ НУЖД

Аннотация*: В настоящее время является актуальным вопрос изучения процесса осуществления государственных закупок в связи с особой социальной значимостью данной сферы. Следует обратить внимание на специфику правового регулирования налогообложения поставок для государственных нужд как неотъемлемую контрактной системы.*

Ключевые слова: *Государственный контракт, поставка для государственных нужд, налоговое сопровождение.*

Abstract*: At present, the issue of studying the process of public procurement in connection with the special social significance of this sphere is topical. It is necessary to pay attention to the specifics of the legal regulation of the taxation of supplies for state needs as an integral contract system.*

Keywords*: state contract, delivery for state needs, tax support.*

Государство, являясь независимой и эффективно функционирующей социально-экономической структурой, обладает потребностью в постоянном удовлетворении собственных нужд, направленных на осуществление внутренней и внешней политики. Для выполнения соответствующих задач государство должно располагать необходимой имущественной базой. В этих целях законодательно закреплена специальная процедура – заключение контракта на поставку для государственных нужд.

По своей природе анализируемый в настоящей статье контракт является гражданско-правовым договором, но в связи со спецификой изучаемых отношений, он обладает рядом особенностей, в том числе по вопросам налогообложения. Для начала следует отметить особенность субъектного состава. В соответствии со ст. 3 Федерального закона о контрактной системе[283] на стороне заказчика, как правило, выступает орган государственной власти, который уполномочен заключать контракт от имени Российской Федерации или ее субъекта. Поставщиком (исполнителем) выступает юридическое лицо или любое физическое лицо, в том числе зарегистрированное в качестве индивидуального предпринимателя.

В рыночных отношениях продавец закладывает в стоимость своего товара предполагаемую сумму налога, которую в последующем он будет обязан выплатить в пользу государства. В сфере закупок формирование цены контракта осуществляется в несколько этапов. Так в конкурсной документации указывается начальная (максимальная) цена контракта (НМЦК), которая представляет собой предельное значение цены, которое заказчик готов выплатить победителю. Спорным является вопрос о включении налога на добавленную стоимость в НМЦК, закон не устанавливает прямой обязанности заказчика. Однако, не включив НДС в стоимость товара, заказчик ставит в невыгодное положение поставщиков, являющихся плательщиками данного налога. По мнению Министерства финансов РФ, при установлении указанной цены контракта заказчику необходимо учитывать все факторы, влияющие на цену, в том числе налоговые платежи[284].

Возникают спорные с точки зрения налогового закона ситуации, связанные с заключением контракта с организациями, применяющими упрощенную систему налогообложения (УСН). Обнаружив данный факт, государственные заказчики зачастую идут на уменьшение выплачиваемой суммы на соответствующий размер НДС, а также требуют взыскания таковой в судебном порядке, указывая на необоснованное обогащение поставщика (исполнителя). Или, например, заказчики изначально устанавливают в документации о закупке требование снизить цену контракта на сумму НДС для субъектов, использующих УСН. Во всех вышеперечисленных случаях действия заказчиков неправомерны. Согласно п.1 и п. 2 ст. 34 Закона о контрактной системе контракт заключается на условиях, предусмотренных документацией о закупке, и цена контракта является твердой и определяется на весь срок исполнения контракта. То есть последующие ее уменьшение без обоюдного согласия сторон закон не допускает.

Сфера налогообложения напрямую связана с системой льгот субъектов, осуществляющих предпринимательскую деятельность. К сожалению, ни действующее налоговое законодательство, ни законодательство о поставках для государственных нужд не содержит никаких мер по стимулированию поставщиков к участию в закупках. Предусматривается лишь возможность по

[283] О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд: Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. – 2013. – № 14. – Ст. 1652.

[284] О возможности снижения цены контракта в связи с применением поставщиком (подрядчиком, исполнителем) УСН : Письмо Минфина России от 29.08.2014 № 02-02-09/43300 // Акты и комментарии для бухгалтера. – 2014. – № 20.

усмотрению сторон применение экономических льгот в качестве финансовых условий исполнения государственного контракта[285]. В связи с тем, что одной из сторон рассматриваемых правоотношений, является орган государственной власти, выступающий от имени публично-правового образования, целесообразным является введение налоговых льгот в целях привлечения большего количества лиц для участия в торгах. В последствии это приведет к снижению риска признания торгов несостоявшимися в связи с недостаточным количеством участников.

Также следует отметить, что в качестве одного из факторов, определяющих более высокие риски для конкурентоспособности, выделяют неудачно избранный налогоплательщиком налоговый режим - неадекватный тем затратам, которые бизнес вынужден нести в существующей административной среде и в существующих условиях доступа к ресурсам. Одновременно в качестве стимула развития взаимодействия налоговых и контрактных правоотношении в сфере поставок для государственных нужд можно рассматривать модернизацию ст. 45 Налогового кодекса РФ, в которую в 2016 году были внесены поправки, предоставляющие «иным лицам возможность уплаты налога вместо другого лица»[286].

Таким образом, взаимосвязь налогового и гражданского законодательства является очевидной тенденцией развития современной российской правовой системы, и осуществляющаяся в том числе по такому конкретному направлению как налоговое сопровождение поставок для государственных нужд.

Использованные источники:

1. О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд: Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. – 2013. – № 14. – Ст. 1652.
2. О возможности снижения цены контракта в связи с применением поставщиком (подрядчиком, исполнителем) УСН : Письмо Минфина России от 29.08.2014 № 02-02-09/43300 // Акты и комментарии для бухгалтера. – 2014. – № 20.
3. О поставках продукции для федеральных государственных нужд: Федеральный закон от 13.12.1994 № 60-ФЗ (ред. от 13.07.2015) // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 34. – Ст. 3540.
4. Чернов Ю. И., Биденко В. В. Уплата налога третьими лицами в 2017 году // Проблемы внедрения результатов инновационных разработок. Сборник статей международной научно-практической конференции: в 3 частях. – Уфа. – АЭТЕНРА. – 2017. – С. 119.

285 О поставках продукции для федеральных государственных нужд: Федеральный закон от 13.12.1994 № 60-ФЗ (ред. от 13.07.2015) // Собрание законодательства РФ. – 1994. – № 34. – Ст. 3540.

286 Чернов Ю. И., Биденко В. В. Уплата налога третьими лицами в 2017 году // Проблемы внедрения результатов инновационных разработок. Сборник статей международной научно-практической конференции: в 3 частях. – Уфа. – АЭТЕНРА. – 2017. – С. 119.

УДК 504.054

Измайлова Д.З.
Доцент кафедры ПАСОПиТБ
Ульяновский институт гражданской авиации им.Б.П.Бугаева
Миронычев Д.А.
Курсант
1 курс факультет «Подготовки авиационных специалистов»
Ульяновский институт гражданской авиации им.Б.П.Бугаева
Россия, г. Ульяновск
Жданова А.К.
Курсант
1 курс факультет «Подготовки авиационных специалистов»
Ульяновский институт гражданской авиации им.Б.П.Бугаева
Россия, г. Ульяновск

ВЛИЯНИЕ АЗС НА ЭКОЛОГИЮ

Аннотация: Статья посвящена актуальным на сегодняшний день проблемам загрязнения окружающей среды и обеспечения контроля качества бензина. В статье охарактеризован бензин, выявлена методика исследования характеристик бензина, установлены различия между бензином первичной и вторичной нефтепереработки, установлено количество АЗС в г. Ульяновске, проанализированы расположения АЗС в г. Ульяновске. Авторы приходят к выводу, что чем выше качество бензина, тем меньше вредных выбросов, которые загрязняют городскую атмосферу, а также сходятся во мнении, что АЗС играют одну из ключевых ролей в загрязнении окружающей среды.

Ключевые слова: экология, нефть, нефтеперегонка, АЗС, бензин.

Annotation: The article is devoted to the current problems of environmental pollution and quality control of fuel. The article describes the fuel identified research methodology characteristics of fuel, the differences between the fuel primary and secondary refining, the number of filling stations in the city of Ulyanovsk, analyzed the location of gas stations in the city of Ulyanovsk. The authors conclude that the higher the quality of fuel, the less harmful emissions that pollute the urban atmosphere, and agree that gas stations play a key role in polluting the environment.

Keywords: environment, oil, oil distillation, gas stations, fuel.

В современных условиях экономических инноваций и преобразований значение автомобильно-транспортной системы в стране растет с каждым днём. Вместе с ростом транспортной системы увеличивается мобильность населения. Большинство современных автомобилей в настоящее в качестве топлива используют бензин. Низкое качество топлива пагубно влияет на техническое состояние машины. Низкокачественный бензин разрушает топливную систему двигателя внутреннего сгорания и является основной причиной появления опасных загрязняющих веществ. Загрязнение окружающей среды при использовании такого топлива намного больше, чем от тех автомобилей, которые используют высококачественное сырьё.

Обеспечение контроля качества бензина является одной из важных задач для безопасного существования современного общества, поскольку автомобили, работающие на некачественном топливе, вызывают вредные выбросы (в большинстве случаев канцерогенные), отравляют почву, воздух и воду.

Исходя из этого, целью данной статьи является анализ вклада АЗС в загрязнение окружающей среды на примере города Ульяновск.

Характеристики качества бензина

Нефть - это сложная смесь самых разнообразных органических соединений, в основном углеводородов. Однако все эти вещества обладают двумя важными общими свойствами. Во-первых, они богаты энергией, которая высвобождается в результате сжигания. На этом свойстве основано использование нефти в качестве топлива. Во-вторых, эти молекулы можно химически связать друг с другом или трансформировать самым различным образом и получать при этом громадное множество полезных веществ. На этом основано использование нефти в качестве химического сырья.

Нефть представляет собой жидкость от желто- или светло-бурого до черного цвета, с характерным запахом. Помимо углеводородов в состав нефти входят также в небольшом количестве вещества, содержащие кислород, серу и азот. Нефть легче воды: плотность различных видов нефти колеблется от 730 до 970 кг/м3.

Первичная переработка нефти

В зависимости от месторождения нефть имеет различный состав, как качественный, так и количественный. Углерод и водород составляют от 90 до 99 процентов нефти. Остальная часть приходится на долю серы, кислорода и азота, а также углеводородов. Выделено и изучено около 200 углеводородов, входящих в состав нефти. В сырой нефти также всегда есть некоторое количество воды и растворенных солей (преимущественно магния и кальция). На нефтеперерабатывающих заводах обессоленная и обезвоженная нефть подвергается так называемому процессу первичной переработки нефти.

Первичная переработка нефти (ректификация) - это физический процесс разделения смеси углеводородов на фракции (группы веществ с близкими температурами кипения и другими общими свойствами).

Процесс перегонки нефти проводят в ректификационных колоннах, так называемых атмосферно-вакуумных установках. В них нагрев и перегонка

нефти проводится как при атмосферном давлении, так и под вакуумом. Вакуум применяют, чтобы понизить температуру кипения нефти и избежать ее разложения в процессе перегонки. Нагретая до 4000°С сырая нефть поступает в ректификационную колонну высотой более 30 м. Внутри ее на различной высоте расположены наборы керамических пластин, называемых тарелками. По мере того как горячая сырая нефть поступает в колонну, молекулы веществ, имеющих более низкую температуру кипения, первыми поднимаются наверх. При этом они остывают. Самые легкокипящие вещества остаются газообразными и попадают на самый верх установки. Остальные попадают на тарелки, расположенные на различной высоте в зависимости от температуры кипения. Здесь они конденсируются и образуют фракции с различными интервалами температур кипения. Наиболее низкокипящие вещества остаются жидкостями в течение всего процесса и собираются в самом низу колонны.

Каждая фракция подвергается более тщательной разгонки для получения фракций менее сложного состава. Так, например, бензиновую фракцию разгоняют на несколько видов бензина: авиационный, автомобильный и т.п. (т. кип. от 70 до 1200°С) и лигроин (от 120 до 1400°С). Бензин прямой гонки имеет низкое октановое число – около 50.

Мазут после дополнительного нагрева до 400 градусов поступает в вакуумную испарительную колонну, где из него выделяют газойль, масляные фракции, используемые для получения смазочных масел, полугудрон и гудрон.

Процесс вторичной нефтепереработки

Вторичная перегонка нефти проводится способом химического или термического каталитического расщепления тех продуктов, что выделены из нее в результате первичной нефтеперегонки. При этом получается большее количество бензиновых фракций, а также сырье для производства ароматических углеводородов (толуола, бензола и других). Самой распространенной технологией вторичной нефтепереработки нефти является крекинг - процесс высокотемпературной переработки нефти и выделенных фракций для получения (в основном) низкомолекулярных продуктов. К ним можно отнести моторное топливо, масла для смазки и т. п., сырье для нефтехимической и химической промышленности. Протекание крекинга проходит с разрывом С—С связей и образованием карбанионов или свободных радикалов. Разрыв связей С—С выполняется одновременно с дегидрированием, изомеризацией, полимеризацией и конденсацией промежуточных и исходных веществ. Последние два процесса образуют крекинг-остаток, т.е. фракцию с температурой кипения выше 350°С и кокс. Перегонка нефти методом крекинга была запатентована в 1891 году В. Г. Шуховым и С. Гавриловым, затем эти инженерные решения повторил У. Бартон при сооружении в США первой промышленной установки. Крекинг проводится посредством нагревания сырья или воздействия катализаторов и высокой температуры. Крекинг позволяет выделить из нефти больше полезных составляющих.

Бензин - самая легкая фракция масла. Она получается в процессе сублимации нефти, после чего появляются нефтепродукты. Бензин бывает разных видов, как по свойствам, так и по составу, поскольку он может быть получен разным способом.

Аи-92 используется для форсунок и двигателей, а также для производства парафина, тканей в качестве растворителя и в качестве горючего вещества. АИ-92 имеет два типа: зимний и летний бензин. Зимний АИ-92 используется в течение всех сезонов в северо-восточных районах страны и в других районах с 1 октября по 1 апреля. Летний АИ-92 - для использования во всех областях, за исключением северных и северо-восточных, в период с 1 апреля по 1 октября; в южных регионах летний бензин используется всегда.

Каталитический реформинг-бензин содержит мало серы. В его состав почти не входят олефины, поэтому при хранении он имеет высокую стабильность. Однако повышенное содержание ароматизированных углеводородов в нем с точки зрения экологии является ограничивающим моментом. К недостаткам бензина можно отнести неравномерное распределение фракциями сопротивления детонации. Доля компонента каталитического реформинга в составе российского бензина составляет более 50%

Основным компонентом производства моторного бензина является крекинг-бензин. Содержание ароматических углеводородов в крекинг-бензине составляет 30-40%. Бензин обладает высокой химической стабильностью. По сравнению с бензином каталитического реформинга, для крекинг-бензина характерно равномерное распределение сопротивления детонации по фракциям.

В качестве производственной базы для машинного бензина рекомендуется использовать смесь компонентов крекинга и реформинга. Бензин с такой термической характеристикой с замедленным коксованием, стойкий к детонации и высокому содержанию серы. Он используется для производства малооктанового бензина.

Бензин АИ-98 и АИ-95 делается с добавлением кислородных компонентов. Введение бутилового эфира в бензин увеличивает полноту сгорания.

К бензину вторичного процесса добавлены антиоксиданты Агидол-12 и Агидол-1 для удовлетворения требований к индукционному периоду. В целях безопасности этилированный бензин окрашивают. Бензин А-80 окрашен желтым красителем, а бензин АИ-91 окрашен темно-красным красителем. Ведущий бензин, предназначенный только для экспорта – его не окрашивают.

Чтобы получить сертификацию бензин должен пройти четыре испытания - контроль на впускных клапанах, топливных форсунках и камерах сгорания. Кроме того, он должен также предотвращать прилипание впускного клапана. В основном это топливо с дополнительными чистящими средствами, предназначенными для поддержания работоспособности двигателей.

Бензин - это взрывной углеводородный коктейль, содержащий всевозможные химикаты. В дополнение к своей собственной молекулярной

изменчивости, переработчики и розничные торговцы включают в смесь дополнительные вещества, от спиртов этанола до октановых усилителей. Тем не менее, бензин содержит еще больше добавок, некоторые из которых предназначены для предотвращения образования вредных осадков внутри двигателей.

Описание методологии исследования характеристик моторного бензина АИ-92 на АЗС г. Ульяновска.

Таблица 1.

Технические характеристики

Марка	Октановое число, не менее: моторный метод	Октановое число, не менее: исследовательский метод	Содержание свинца, г/дм3, не более	Содержание марганца, мг/дм3, не более	Содержание фактических смол, мг /100 см3, не более	Массовая доля серы, %, не более	Объемная доля бензола, %, не более	Испытание на медной пластине	Плотность при 15 °С, кг/м3
Аи-92	82,5	91,0	0,01	18	5	0,05	5	Выдерживает, класс 1	725-78

Определение цвета бензина и его состава.

Бензин не должен содержать никаких механических примесей и воды. Определение их присутствия или отсутствия осуществляется внешними характеристическими признаками или с помощью специализированных устройств. Для внешней оценки достаточно взять образец бензина в стеклянный контейнер. На первый взгляд твердые частицы не должны обнаруживаться ни в осадке, ни в суспендированном состоянии. В небольших количествах вода может полностью растворяться в бензине, и она вообще не теряет прозрачности. Большое количество воды в бензине во время смешивания вызывает мутность бензина, а при его наливе приведет к накоплению воды на дне резервуара.

Определение наличия воды в бензине

Для определения количества воды, содержащейся в бензине, необходимо применять марганец. Для этого в прозрачный сосуд наливают бензин. В него нужно добавить немного перманганата калия. Если в бензине есть вода, жидкость в сосуде изменит свой цвет. Цвет станет фиолетовым или розовым.

Определение наличия масел в бензине

Чтобы определить содержание масел в бензине в домашних условиях, нужно наносится несколько капель испытанного бензина на чистый лист бумаги. Когда бензин полностью испаряется из бумаги, следует тщательно проверять поверхность бумаги. Если бензин имеет высокое качество, на бумаге не будет никаких пятен, бумага будет оставаться белой. Если бумага

изменила оттенок - в бензине присутствуют примеси, и он не соответствует стандартам качества.

Определение содержания смолы в бензине

Чтобы определить наличие смолы в бензине, нужно вылить бензин на плоское или выпуклое стекло и поджечь его. На стекле появится особый круг, его цвет и даст полный ответ. Если цвет коричневатый или желтый - в бензине много смол, а если цвет беловатый - все в порядке. Если после сгорания на стекле остаются капели, это означает, что масло добавляется в бензин или он разбавляется дизельным топливом.

В ходе исследования было выявлено, что в городе Ульяновске находится 101 АЗС, при этом больше всего заправок компаний Лукойл, Татнефть, УЦГ, Роснефть и Башнефть (рисунок 1).

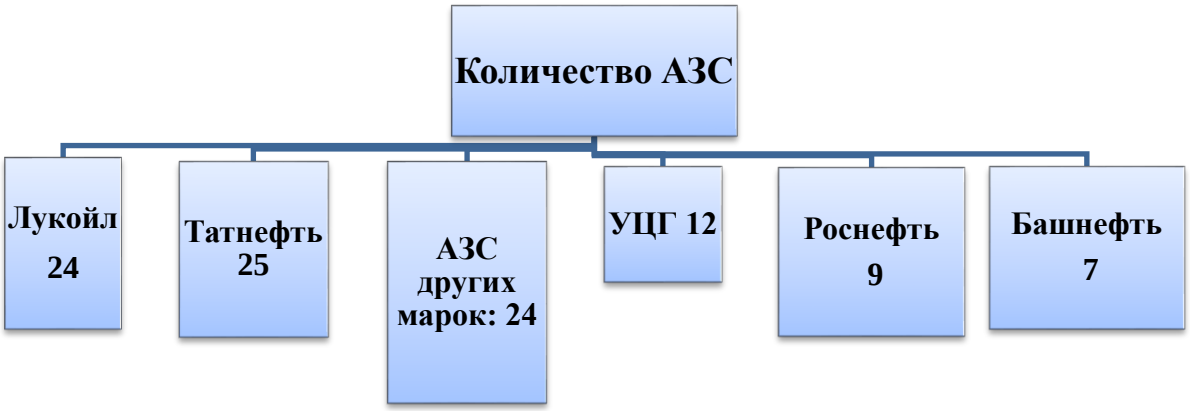


Рисунок 1 – Количество АЗС различных компаний в г.Ульяновске.

Таблица 2.

Виды топлива

Название АЗС	Виды топлива на АЗС
Лукойл	АИ-92, АИ-95, ДТ, ГТ, ЭКТО SPORT (98), ЭКТО PLUS (95), ЭКТО (92), ЭКТО DIESEL (ДТ)
Татнефть	Регуляр-92, Нормаль-80, Супер Евро-98, Премиум Евро-95, Регуляр Евро-92, АИ-95ЭКп, АИ-92ЭКп, ДТ
Роснефть	АИ-92, АИ-95, АИ-98 ДТ, ФОРА-95, ФОРА-92, ГТ
Башнефть	АИ-98, АИ-95, АИ-92, АИ-80, ДТ-Л, ДТ-З, ДТ-Е
УЦГ	АИ-98, АИ-95, АИ-92, ДТ, ГТ

Как видно из таблицы 2, практически на всех АЗС города представлены различные виды топлива. При этом только на АЗС Башнефть заправляют низкооктановым бензином. Остальные АЗС предлагают более высокооктановые марки бензина. Стоит отметить, это касается АЗС любой марки, показатель октанового числа автомобильного бензина является лишь количественной характеристикой устойчивости к детонации (самопроизвольному взрыву) топлив, применяемых в двигателях внутреннего сгорания. Октановое число нормируется для легких углеводородных топлив, имеющих температуру кипения от +300 °С до +2300 °С, каковыми и являются бензины. Похожим показателем для средних углеводородных (дизельных и моторных) топлив, имеющих температуру кипения от +2500 °С до +3600 °С, является цетановое число, отражающее способность данного вида горючего к

самовоспламенению. Октановое и цетановое числа светлых топлив характеризуют только способ распространения пламени (взрывной или равномерно непрерывный) при протекании цепной реакции горения, а не механизм или качество протекания этого процесса. В связи, с чем показатели октанового числа бензинов и цетанового числа дизельных топлив не могут применяться для объективной оценки экологической чистоты указанных видов углеводородных горючих.

Таблица 3.

Концентрация АЗС в разных районах города

Название АЗС	Количество АЗС			
	Центральная часть города	Спальные р-ны	Пром. зоны	Окраина города
Роснефть	1	2	1	5
Лукойл	1	4	5	14
Башнефть	1	1	3	2
Татнефть	2	6	5	12
УЦГ	0	3	4	5
ВСЕГО	5	16	18	38
ВСЕГО в %	6,5	20,8	23,4	49,3

Как видно из таблицы 3, большинство АЗС расположено на окраине города (49,3%) и в промзоне (23,4%). Как правило, именно на этих АЗС заправляются большегрузные автомобили и спецавтотранспорт. Это свидетельствует о том, что власти города стремятся снизить вредное влияние АЗС на состояние окружающей среды города путем вывода их за пределы жилой части Ульяновска.

Тем не менее, пятая часть АЗС расположена в спальных районах Ульяновска (20,8%), а 6,5% находятся в центральной части города. Это связано в первую очередь, с необходимостью заправки личных автомобилей жителей.

АЗС вносит огромный вклад в загрязнение воздуха. Действительно, АЗС это место повышенной загазованности, повышенной пожарной опасности и химической опасности. Поскольку в сложившейся ситуации пока невозможно отказаться от использования бензина в качестве одного из видов топлива для автомобилей и перейти на более экологически чистые виды топлива, следует оценить вклад АЗС в экологическое загрязнение окружающей среды крупных городов. Расположение АЗС в черте города должно учитывать не только коммерческую выгоду и удобство для клиентов АЗС, но обеспечивать наиболее благоприятную экологическую обстановку. Именно поэтому брендованные марки АЗС в большинстве своем расположены в местах отдаленных от большого скопления людей.

Состояние здоровья людей напрямую зависит от состояния окружающей среды. Если по всей стране автомобили будет заправляться некачественным бензином, это приведёт к экологической катастрофе. При этом показатели октанового числа бензинов и цетанового числа дизельных топлив не могут применяться для объективной оценки экологической чистоты видов топлива. Необходимо строго контролировать качество бензина на всех видах АЗС с

целью снижения вредного воздействия на окружающую среду. В какой-то степени этому могут способствовать методы определения качества бензина, которые можно использовать в домашних условиях.

Использованные источники:

1. Алексеев С.В. Практикум по технологии производства бензина и дизельного топлива: Санкт-Петербург. - 2005 г.
2. Гоголев В. Экологические проблемы при использовании различных марок бензина: Москва // Издательство стандартов. - 2000.
3. Ильяненко В.Р. Перекрестки физики, химии и биологии: Москва // Просвещение. – 1986.
4. Романов И.А. Производство бензина: Москва // Стройиздат. – 2006.

УДК 644.681/.684

Степанова Т. В.,
Ассистент кафедры водоснабжения и водоотведения
Воронежский государственный архитектурно-строительный университет
Россия, г. Воронеж

ВЯЗКОСТЬ ДИЛАТАНТНОЙ ЖИДКОСТИ, КАК УНИКАЛЬНОЕ СВОЙСТВО

Аннотация: *Описаны основные свойства дилатантной жидкости. Проведен эксперимент, доказывающий, что данная жидкость при увеличении деформации сдвига может вести себя как твердое тело. Описаны способы применения дилатантной жидкости.*

Ключевые слова: *Дилатантные жидкости, Вязкость, Эксперимент с дилатантной жидкостью.*

VISCOSITY OF THE DILATANT LIQUID, AS A UNIQUE PROPERTY

Annotation: *The article deals with the main properties of dilatant liquid. It has been conducted an experiment proved the fact that this kind of liquid can behave as a solid substance in the case of strain shear increase. It has been described some methods of dilatant liquid application.*

Key words: *Dilatant liquid, Viscosity, Experiment with dilatant liquid.*

Жидкости очень важны в нашей жизни, и они окружают нас повсюду: человек состоит примерно на 70% из воды, около 71 % поверхности Земли покрыто водой. Каждый день мы сталкиваемся с различными жидкостями, поэтому изучение свойств и расширение знаний о них всегда будет актуально. Понятие вязкости жидкости можно пояснить на примере движения жидкости параллельными слоями вдоль твердой стенки (рис.2). Скорость ее слоев в

результате торможения потока различна, вследствие чего между слоями возникает сила трения. По гипотезе (1.0), высказанной Ньютоном, касательные напряжения и сила трения, возникающие между слоями, изменяется пропорционально поперечному градиенту скорости.

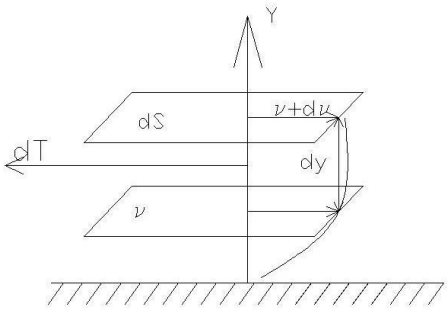


Рисунок 1 - схема, поясняющая понятие вязкость.

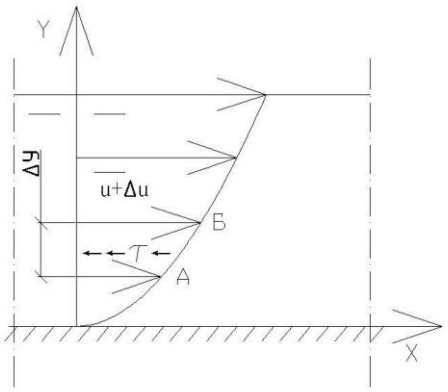


Рисунок 2 - пример движения жидкости параллельными слоями вдоль твердой стенки.

$$\tau = \pm\mu \cdot \left(\frac{du}{dy}\right) \text{ , (1.0)}$$

μ – коэффициент пропорциональности (динамическая вязкость – 1 пуаз (ПЗ) = 0,1 Па·с≈0,0102 кгс/м^2).

Таким образом, из уравнения (1.0) следует, что касательные напряжения возможны только в движущейся жидкости, следовательно, вязкость жидкости проявляется только при ее течении, а покоящаяся жидкость ведет себя как идеальная.

Полная касательная сила (сила трения) может быть определена по формуле предложенной Петровым,

$$\boldsymbol{P} = \pm\boldsymbol{\mu} \cdot \left(\frac{\mathbf{du}}{\mathbf{dy}}\right) \cdot \mathbf{F} \text{ , (1.1)}$$

где F – площадь соприкосновения трущихся слоев, м^2.

Для установления физического смысла коэффициента динамической вязкости и его размерности необходимо решить уравнение (1.1) относительно m.

$$\boldsymbol{\mu} = \boldsymbol{P}/\left(\left(\frac{\mathbf{du}}{\mathbf{dy}}\right) \cdot \mathbf{F}\right) \text{ , (1.2)}$$

Анализируя эту зависимость делаем вывод, что коэффициент динамической вязкости - сила трения, возникающая между слоями при единичных значениях площади и градиента скорости.

Вязкость жидкости достаточно сильно зависит от температуры. При изменениях температуры, которые сравнительно нетрудно осуществить на опыте, вязкость жидкости может изменяться в тысячи, миллионы раз. При понижении температуры вязкость некоторых жидкостей настолько возрастает, что жидкости теряют характеризующую их способность течь, превращаясь в аморфные твердые тела. А вот вязкость газов, наоборот, уменьшается при

уменьшении температуры (рис.3), что объясняется различием самой природы вязкости в этих веществах.

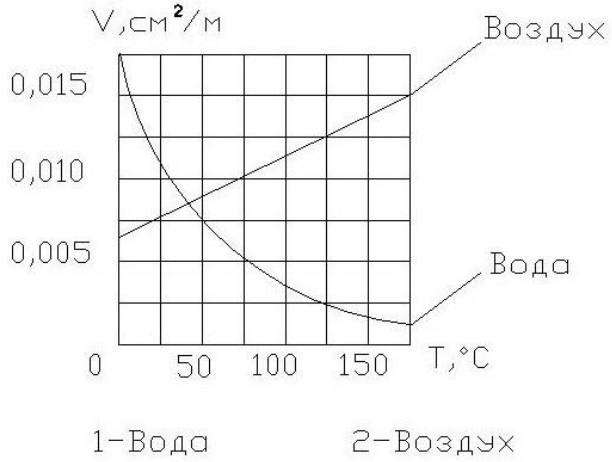


Рисунок 3 – зависимость вязкости от температуры

В жидкостях молекулы расположены гораздо ближе друг к другу, чем в газах и вязкость вызывается силами молекулярного сцепления. Эти силы с увеличением температуры уменьшаются, поэтому вязкость падает. В газах же вязкость обусловлена главным образом беспорядочным тепловым движением молекул, интенсивность которого увеличивается с ростом температуры, поэтому вязкость газов с увеличением температуры возрастает.

Дилатантиые жидкости.

Эти жидкости обычно сильно неоднородны и состоят из крупных молекул, образующих сложные пространственные структуры. Дилатантный эффект наблюдается в тех материалах, у которых плотно расположенные частички перемешаны с жидкостью, заполняющей пространство между частичками. К таким жидкостям относятся суспензии крахмала, силиката калия, различные клеи и др. При низких скоростях сдвига слоёв материала друг относительно друга жидкость действует как смазка, и дилатантный материал способен легко перетекать. При высоких скоростях жидкость не успевает заполнять свободные пространства, образующиеся между движущимися частичками, и поэтому трение между частичками сильно возрастает, что приводит к увеличению вязкости. Дилатантные жидкости подчиняются законом Оствальда (1.3), но для них m>1, а значит, их вязкость возрастёт при увеличении скорости сдвига. Такой эффект можно легко наблюдать в смеси кукурузного крахмала и воды, которая ведёт себя парадоксальным образом, когда по её поверхности наносится удар.

(1.3)

$$\tau = K \cdot (dV/dx)^{m-1}(dV/dx)$$

Где К – коэффициент консистенции, а

m – индекс течения.

Интересное применение дилатантных жидкостей, на практике нашло на дороге, с целью комфортного проезда автомобиля через углубление. Тщательно изучив свойства крахмала и воды, мы провели эксперимент, позволяющий на практике применить свойства данной жидкости увеличивать вязкость с увеличением скорости сдвига.

При движении автомобиля по поверхности асфальта возникает деформация сдвига. Проверим возможность применения такого свойства жидкости (смеси крахмала с водой) для залива углубления с целью комфортного проезда через яму. Учитывая, что если, смешав воду с крахмалом, данная смесь при деформациях сдвига может вести себя как твердое тело, то можно с определенной скоростью комфортно проехать через углубление, заполненное смесью.

Эксперимент.

Использование дилатантных жидкостей на автодороге.

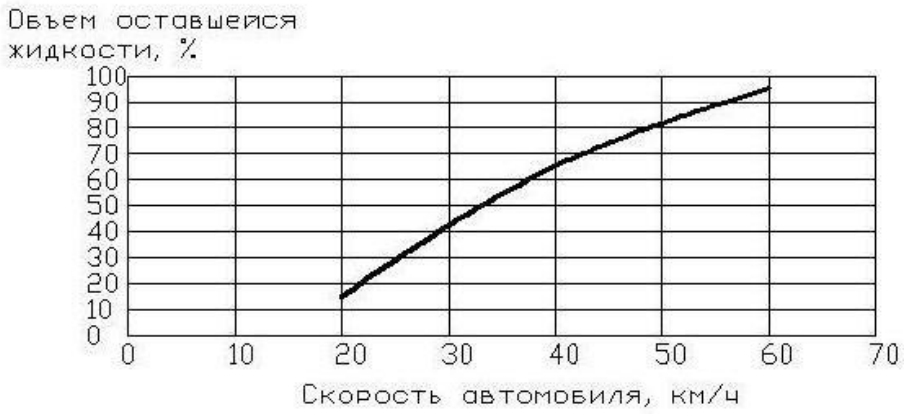
Цель эксперимента: Доказать, что данная жидкость при увеличении деформации сдвига может вести себя как твердое тело.

Ход эксперимента.

Мы смешали воду с крахмалом в соотношении 1:1 и получили нашу дилатантную жидкость. В результате смешивания мы получили нечто типа киселя, обладающего интересными свойствами. Можно заметить, что, если размешивать быстро, чувствуется сопротивление, а если медленнее, то нет. Получившуюся жидкость можно налить в руку и попробовать скатать шарик. При воздействии на жидкость, пока мы будем катать шарик, в руках будет твердый шар из жидкости, причем, чем быстрее и сильнее мы будем на него воздействовать, тем плотнее и тверже будет наш шарик. Как только мы разожмем руки, твердый до этого времени шар тут же растечется по руке. Объясняется это тем, что после прекращения воздействия на него, жидкость снова примет свойства жидкой фазы. Для проведения эксперимента нам не пришлось далеко ехать. Мы нашли яму на небольшой улице города Воронежа. Главным критерием ямы было то, чтобы проваливалось колесо автомобиля. Так же для эксперимента нам потребовался автомобиль. Мы взяли Ford Focus, имеющий, мощность 105 л.с., массу 1270 кг, ширину протектора 205мм, диаметр колёс 627 мм. Полученную нами дилатантную жидкость залили в яму. На скорости 30 км/ч проехали через яму, и жидкость вылилась на 59% из-за попадания колеса автомобиля. Повторили опыт на скорости 50 км/ч, жидкость вылилась на 19%. И уже на скорости в 60 км/ч жидкость вылилась на 5%. С увеличение скорости автомобиля, так же росла деформация сдвига, а следовательно вязкость жидкости, залитой, в яму увеличивалась. Так же хочется отметить, что проезд был комфортным, никакого углубления не почувствовалось.

Несмотря на то, что разрешенная скорость движения по городу 60 км/ч, что считается не слишком высоким значением, эксперимент прошел удачно.

Мы были приятно удивлены результатами эксперимента.



Зависимость оставшейся жидкости в углублении от скорости автомобиля.

Вывод:

Мы наглядно доказали, что дилатантная жидкость увеличивает свою вязкость при увеличении скорости сдвига. Если воздействовать на эту жидкость с силой, то она приобретёт свойства твердого тела. Частицы крахмала набухают в воде и формируются контакты в виде хаотически сплетенных молекул. Эти прочные связи называются зацеплениями. При резком воздействии прочные связи не дают молекулам сдвинуться с места, и система реагирует на внешнее воздействие, как упругая пружина. При медленном воздействии зацепления успевают растянуться и распутаться. Сетка рвется и молекулы расходятся.

Применение дилатантной жидкости.

Дилатантную жидкость можно использовать для временного ремонта дорожных ям. Такие жидкости используются в автомобильной промышленности, моторные масла синтетического производства на основе дилатантных жидкостей уменьшают свою вязкость в несколько десятков раз, при повышении оборотов двигателя, позволяя при этом уменьшить трение в двигателе. Новый тип бронежилета создали специалисты из британской компании BAE Systems. Они предложили использовать особую жидкую субстанцию, которая будет заполнять пространство между слоями кевлара. Жидкость будет гасить удар, распределяя импульс по всему бронежилету. Из чего состоит субстанция, специалисты BAE Systems не сообщили.

Использованные источники:

1. Основы гидравлики и теплотехники. О. Н. Брюханов, А. Т. Мелик-Аракелян, В. И. Коробко. – 2011. -№4
2. Уокер, Дж. Физический фейерверк Издательство: Мир; 1989 - №2.
3. Гиевская Л. И. Неньютоновская жидкость / URL: http://livescience.ru/Статьи:Неньютоновская-жидкость
4. Справочник химика. Электронный ресурс: / URL: http://chem21.info/info/120260/
5. Электронное хранилище учебных материалов. Электронный ресурс: / URL: http://titsu.ru/er/book_view.php

УДК 629.1

Ахметов И.Р.
Студент 3 курса института Механизации и технического сервиса
Казанский государственный аграрный университет
Россия, г. Казань
Мингалеев А.Р.
Студент 4 курса института Механизации и технического сервиса
Казанский государственный аграрный университет
Россия, г. Казань
Научный руководитель: Халиуллин Ф.Х.
кандидат технических наук, доцент
доцент кафедры «Тракторы, автомобили и энергетические установки»
Казанский государственный аграрный университет
Россия, г. Казань

ГИДРАВЛИЧЕСКАЯ ОПОРА СИЛОВОГО АГРЕГАТА С АДАПТИРУЕМЫМИ ХАРАКТЕРИСТИКАМИ

Аннотация: *Создание гидравлической опоры силового агрегата с адаптируемыми характеристиками позволяет уменьшить влияние колебаний его корпуса на мощностные и экономические характеристики в целом.*

Ключевые слова: *гидравлическая опора силового агрегата, адаптируемые характеристики, жесткость опоры.*

Abstract: *Creation of a hydraulic support of a power unit with adaptable characteristics makes it possible to reduce the influence of its housing oscillations on power and economic characteristics in general.*

Key words: *hydraulic support of the power unit, adaptable characteristics, rigidity of the support.*

Работа энергетических установок сопровождается с частым изменением нагрузочного и скоростного режимов работы [4, 6], что приводит к появлению вибраций [1, 2]. Колебания силового агрегата, в свою очередь, вызывают нестабильность топливо и воздухоподачи [8, с. 38], что приводит не только к ухудшению показателей рабочего процесса [7], но и к отклонению нормативов технической эксплуатации от базовых значений. [3, 5]. Одним из вариантов решения данной задачи является создание опор двигателя с возможностью регулирования упругодемпфирующих характеристик опоры, что ведет к эффективному гашению вибраций вызванных работой силовой установки на различных режимах работы путем адаптивной настройкой упругого момента опоры.

На рисунке 1 представлен фронтальный разрез регулируемой опоры силового агрегата [9], которая содержит корпус 13 выполненный в виде цилиндрической трубы с дном, и имеет штуцера 18 для подвода и отвода рабочей жидкости, а так же отверстие на дне для перемещения оси 7 соединенного с опорной площадкой 6. На оси расположены основной поршень 12, закрепленный контргайками 11, и поршни 9 с уплотнителями 10, между

ними расположены пружины 8. Поршни 9 и 12 образовывают четыре рабочие полости А, Б, В и Г. Верхняя часть корпуса закрыта верхней плитой 16 крепежными элементами 19, с уплотнительным кольцом 17. Герметичность отверстий для перемещения оси 7 обеспечиваются уплотнителями сальникового типа 14 и 15. Пружины 8 выполнены с равными жесткостями и должны иметь форму позволяющую виткам при полном сжатии возможность входить друг в друга, для предотвращения выхода из строя. Пунктиром обозначена схема компонентов необходимых для реализации процесса изменения демпфирующих свойств опоры, а именно: насос для подачи рабочей жидкости 1, бак для слива 2, редукционный клапан 3, клапаны 4 имеющие привод от соленоида, трубопровод 5, и блок управления клапанами 20.

Устройство работает следующим образом. Силовой агрегат (не изображен) закреплен на опорную площадку 6. При работе силового агрегата возникают колебания, которые через опорную площадку 6 и ось 7 передаются на поршень 12. Далее, за счет сжатия пружин и протекания рабочей жидкости между рабочими полостями происходит процесс демпфирования. Режим работы гидравлической опоры выбирается блоком управления исходя из данных полученных от датчиков перемещения и ускорения (не изображены) фиксирующих движение силового агрегата.

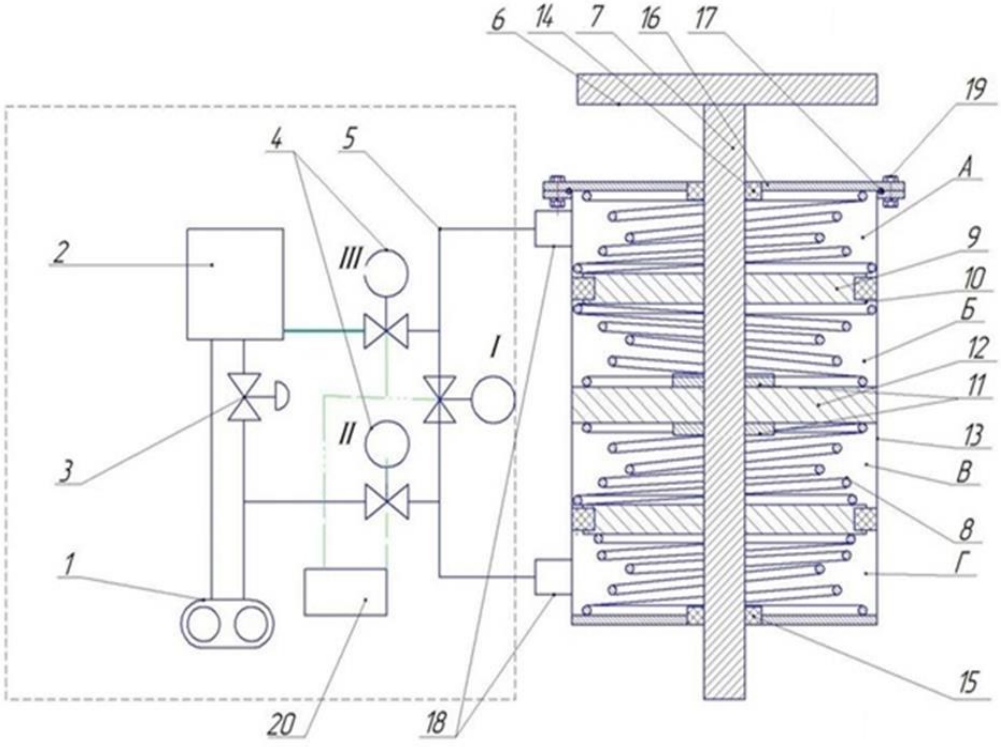


Рисунок 1 – Гидравлическая опора силового агрегата

1- насос, 2- бак, 3- редукционный клапан, 4- клапаны, 5- трубопровод, 6- опорная площадка, 7- ось, 8- пружины, 9-поршни, 10-уплотнители, 11- контргайки, 12- основной поршень, 13- корпус, 14- уплотнитель, 15- уплотнитель, 16- верхняя плита, 17- уплотнительное кольцо, 18- штуцер, 19- крепежный элемент, 20- блок управления клапанами.

Регулирование характеристик происходит следующим образом. У данной опоры имеется три основных режима работы. Первый заключается в работе всех четырех пружин, в этом случае в полостях А и Г нет рабочей жидкости. Второй режим более «плавающий», клапан I открыт, а клапана II и III закрыты, в этом случае рабочая жидкость, заключенная в полости А-Г перетекает из одной в другую создавая сопротивление движению оси. Третий режим, при котором клапан I закрыт, а в полости А-Г нагнетена рабочая жидкость, и соответственно пружины заключенные в эти полости не участвуют в процессе демпфирования. В данном случае работает только пружины в полостях Б-В. Процесс открытия - закрытия клапанов контролирует блок управления клапанов.

Список использованной литературы.

1. Егоров Н.М., Халиуллин Ф.Х. Снижение вибрации и шума механических транспортных средств // Сельский механизатор. 2017. № 6. С. 46-47.
2. Халиуллин Ф.Х., Гайнетдинов И.М. Оценка кинематических параметров МТА (машинно-тракторный агрегат) с учетом эксплуатационных условий // Вестник Казанского государственного аграрного университета. 2011. Т. 6. № 4 (22). С. 105-107.
3. Халиуллин Ф.Х., Галиев И.Г. Учет условий эксплуатации автотранспортных средств при определении нормативов технической эксплуатации // Вестник Казанского государственного аграрного университета. 2011. Т.6. №2 (20). С. 106-108.
4. Халиуллин Ф.Х., Медведев В.М., Ширияздanов Р.Р. Математическая модель определения эксплуатационных показателей энергетических установок мобильных машин в неустановившихся режимах работы // Вестник Казанского государственного аграрного университета. 2015. Т. 10. № 1. С. 71-74.
5. Халиуллин Ф.Х., Халиуллин А.Ф., Ахметзянов И.Р., Гильмутдинов И.И. Особенности использования алгоритма Байеса для безразборной диагностики двигателей внутреннего сгорания // Современные наукоемкие технологии. 2017. № 8. С. 75-80.
6. Халиуллин Ф.Х., Ширияздanов Р.Р. Результаты применения имитационного моделирования к определению оптимальных характеристик и режимов работы мобильных транспортных машин в сельском хозяйстве // Вестник Казанского государственного аграрного университета. 2015. Т. 10. № 1. С. 89-93.
7. Халиуллин Ф.Х., Галеев Г.Г., Ширияздanов Р.Р. Обзор программных продуктов для моделирования функционирования энергетических установок мобильных машин. Вестник Казанского государственного аграрного университета. №2(24), 2012. С. 66-72.
8. Ширияздanов Р.Р., Халиуллин Ф.Х. Оценка эффективности регуляторов топливных насосов высокого давления механического типа // Тракторы и сельхозмашины. 2014. № 10. С. 38-39.
9. Халиуллин Ф.Х., Егоров Н.М., Ахметзянов И.Р., Халиуллин А.Ф. Гидравлическая опора силового агрегата с адаптируемыми характеристиками. Патент на изобретение. № 2646215 01.03.2018

УДК 004

Ярмухаметова Э. Е.
студент 5 курс, институт «Экономика и управление»,
Магнитогорский государственный технический
университет имени Г.И. Носова
Россия, г. Магнитогорск
Научный руководитель: Варфоломеева Т. Н., кандидат
педагогических наук, доцент
доцент кафедры
«Бизнес-информатика и информационные технологии»,
Магнитогорский государственный технический университет
имени Г.И. Носова
Россия, г. Магнитогорск

КОМПЬЮТЕРНАЯ ГРАМОТНОСТЬ И ИНФОРМАЦИОННАЯ КУЛЬТУРА

Аннотация: *Статья посвящена проблеме компьютерной грамотности и информационной культуре. Целью работы является рассмотрение понятий компьютерная грамотность и информационная культура, а также их роли в современном мире. Определена их значимость для современного человека.*

Ключевые слова: *информационные технологии, компьютерная грамотность, информационная культура, компьютер, информационные процессы, информация.*

COMPUTER LITERACY AND INFORMATION CULTURE

Abstract: *The article is devoted to the problem of computer literacy and information culture. The aim of the work is to consider the concepts of computer literacy and information culture, as well as their role in the modern world. Their importance for modern man is determined.*

Key words: *information technologies, computer literacy, information culture, computer, information processes, information.*

Формирование компьютерной грамотности и информационной культуры личности, в условиях информатизации современного общества, приобретает особую актуальность, перед которой открываются огромные возможности эффективного использования информационных ресурсов, накопленных человечеством.

Повсеместное внедрение комплекса мер, направленных на обеспечение полного и своевременного использования достоверной информации, обобщенных знаний во всех социально значимых видах человеческой деятельности называется информатизацией общества. Поэтому создание информационных технологий и их широкое распространение является решением проблемы развития информатизации общества. Информационные процессы такие, как сбор, обработка и передача информации, играли, играют и всегда будут играть важную роль в науке, технике и жизни общества.

Под информационными технологиями в последнее время чаще всего понимают компьютерные технологии, которые предполагают использование компьютеров и программного обеспечения для обработки, передачи, хранения, преобразования, защиты и получения информации. Поэтому каждый человек должен владеть информационной культурой и компьютерной грамотностью, так как он живет в веке информационных технологий.

В современном мире проблема компьютерной грамотности и информационной культуры общества с каждым годом становится все актуальнее, так как грамотное использование информационных технологий дает толчок развитию новым формам традиционных видов деятельности людей, а также развитию их содержания. Это приводит к эффективной реализации любой деятельности.

Чтобы пробудить и поддержать интерес к изучаемому предмету у обучающихся, можно задействовать компьютер как средство обучения в самом процессе обучения. Грамотная работа с компьютером станет психолого-педагогическим средством формирования мотивационной деятельности обучающихся. Только правильно организованная работа учащихся с компьютером будет способствовать росту их познавательного и коммуникативного интереса, что в свою очередь будет содействовать активизации и расширению возможностей самостоятельной работы обучаемых по овладению предметом, как на уроках, так и во внеурочное время.

Культурологический подход подразумевает под информационной культурой способ жизнедеятельности человека в информационном обществе, который является составляющей процесса формирования культуры человечества. А информационный подход предполагает, что информационная культура является совокупностью знаний, умений и навыков поиска, сортировки, отбора, анализа информации - все перечисленное включается в информационную деятельность [1, с.24].

Совокупность системных сведений об основных методах представления и добывания знаний, умениях и навыках применять их на практике образует информационную культуру. Другими словами, под информационной культурой понимают культуру обращения со знаниями, данными и информацией, сосредоточенными на компьютерах и в сети Интернет. Теоретические знания, компьютерная грамотность и навыки работы с компьютером являются составными частями информационной культуры. Информационная культура — это умение целенаправленно работать с информацией, используя для ее получения, обработки и передачи компьютерную информационную технологию, современные технические средства и методы. Кроме того, информационную культуру часто сужают до рамок компьютерной грамотности.

Грамотность — это очень важное средство формирования человеческого потенциала, который позволяет справляться с изменяющимися задачами, проблемами и сложностями культуры, экономики и общества, а также жизни в целом.

Компьютерная грамотность — это система навыков работы с компьютерами и другими ИТ-устройствами. Эти навыки довольно сложны, они не являются полностью механическими. Такие навыки скорее относятся к мыслительным навыкам. Компьютерная грамотность включается в информационную культуру, является ее элементом.

Под компьютерной грамотностью подразумевают владение навыками использования средств вычислительной техники, понимание основ информатики, а также значения информационной технологии в жизни общества. Сегодня в мире нет ни одной науки и техники, которая бы развивалась столь же стремительно, как информатика. В последние годы, мы можем говорить о том, что на наших глазах произошла компьютерная революция. Она затронула все сферы деятельности людей: социальную, культурную, научную и производственную. Все идёт к тому, что в скором времени в мире не останется людей, которых не коснутся изменения, вызванные существованием этого единого мирового информационного поля, насколько далеко бы они не были от вычислительной техники и персональных компьютеров. Если человек хочет успевать за развитием средств вычислительной техники, то ему необходимо непрерывное самообразование и самосовершенствование. А для применения вычислительной техники нужно нечто большее — личная целеустремлённость и постоянное желание узнавать о том, что происходит в мире информационных технологий [2].

Формирование компьютерной грамотности – актуальная задача современности. Успешное решение этой задачи приведет к эффективности широкого использования вычислительной техники и, в итоге, перспективы научно-технического, экономического и социального развития общества.

Например, грамотное использование возможностей современного компьютера в школе способствует:

– активизации познавательной деятельности, повышению качественной успеваемости школьников;

– достижению целей обучения с помощью современных электронных учебных материалов, предназначенных для использования на уроках;

– развитию навыков самообразования и самоконтроля у школьников, повышению уровня комфортности обучения;

– снижению дидактических затруднений у учащихся;

– повышению активности и инициативности школьников на уроке;

– развитию информационного мышления школьников, формирование информационно-коммуникационной компетенции.

Таким образом, для свободной ориентации в информационном потоке человек должен обладать информационной культурой как одной из составляющих общей культуры. Поэтому на данный момент компьютерная грамотность не только «рыночная» необходимость. Она приобретает значение как показатель социального развития, может быть даже как уровень цивилизованности. Процесс формирования компьютерной грамотности

направлен на формирование информационной культуры — необходимой составляющей базовых компетенций современного человека.

Использованные источники:

1. Атаян А.М. Дидактические основы формирования информационной культуры личности в условиях информатизации общества: Дис…. канд. пед. наук 13.00.06. [Текст]. - Владикавказ, 2006. – 280 с.

2. Сахнова, Т.Н. Педагогические условия формирования профессионального информационного мышления студентов университета [Текст]: дис. …канд. пед. наук: 13.00.08 / Т.Н. Сахнова. – Магнитогорск, 2003.

УДК 336.71

Слюсаренко А. А.
студент
4 курса, факультет «Финансы и кредит»
Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
Аджиева А. Ю., кандидат экономических наук, доцент ВАК
Доцент кафедры «Денежного обращения и кредита»
Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

МЕНЕДЖМЕНТ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ БАНКОВ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ

Аннотация: *в статье рассмотрены особенности управления и деятельности транснациональных банков (ТНБ) в России в условиях наложения экономических санкций. Проанализированы тенденции и последствия их введения. Спрогнозирована модель дальнейшего развития иностранных и отечественных ТНБ в России и за рубежом.*

Ключевые слова: *транснациональные банки; ТНБ; банковский менеджмент; экономические санкции; банковская система.*

Annotation: *The article examines the management and activities of transnational banks (TNBs) in Russia in the context of imposing economic sanctions. The trends and consequences of their introduction are analyzed. The model of the further development of foreign and domestic TNBs in Russia and abroad is predicted.*

Key words: *transnational banks; TNB; bank management; economic sanctions; banking system.*

В 2014 году банковская система России впервые в своей современной истории оказалась под давлением целой серии достаточно масштабных и жестких по характеру экономических санкций со стороны США и ряда других стран, включая Евросоюза [1]. В условиях глобализации мировой экономики,

представить функционирование рыночной экономики под введением экономических санкций достаточно сложно, особенно, когда страна принимает активное участие при экспорте и импорте финансовых услуг, продуктов и капитала.

Причиной введения в действия экономических санкций были события на полуострове Крым и эскалации конфликта вокруг региона Украины Донбасс. Дополнительными факторами, конечно же, были и прошлые исторические события в вопросе взаимоотношений Запада и России, что сыграло немаловажную роль. Впервые экономические санкции были введены 17 марта 2014 года и разделялись на три группы, две из которых касались и деятельность транснациональных банков в России [2]:

- список SDN, согласно которому было принято решение полного ограничения ряда российских частных банков проводить валютные операции в пользу лиц, подпадающих под санкции;

- ограничение выхода российских транснациональных банков на зарубежные финансовые рынки, в том числе США, Евросоюза, Канады, Австралии, Новой Зеландии. К перечисленным банкам, подпадающих под санкции относились «Сбербанк», «Банк ВТБ», «Внешэкономбанк», «Газпромбанк», «Россельхозбанк». Помимо этого, европейским инвесторам категорически запрещалось приобретать на первичном и вторичном фондовом рынке ценные бумаги, выпущенные данными коммерческими банками или если они принимали участие, как андеррайтеры.

В свою очередь, введение экономических санкций привели к таким негативным последствиям, как [3]:

- снижение доступа к зарубежным валютным кредитам, которые были в разы дешевле, чем в России;

- ухудшение состояния денежно-кредитного рынка и регулирования ЦБ РФ;

- нестабильность на валютном рынке российского рубля;

- тенденция спада инвестиционной активности в стране.

Возникающий вопрос о том, как введение экономический санкций повлияло на деятельность зарубежных транснациональных банков можно объяснить с разных позиций. Например, это проведение валютных операций, которое наложило свой отпечаток на зарубежных банках, функционирующих в России. Как правило, многие из них имели среди корпоративных клиентов предприятия и организации, которые попали под список экономических санкций. Если это так, то со времени действия санкций, банки не имели возможности продолжать обслуживание этих организаций, подвергая себя финансовым убыткам. Таким образом, деятельность зарубежных ТНБ в России становилось убыточнее, ведь потеря клиентов приводила к снижению объема продаж, и общая рыночная конъюнктура страны не содействовала положительным тенденциям.

Огромные надежды российской банковской системы были на китайские транснациональные банки, которые в то время занимали одни из первых лидирующих позиций по объему активов и рыночной капитализации. При

этом, они не оправдали себя и лишь известны единичные случаи, в которых российские банки привлекали внешний заемный капитал. Так, в марте 2016 года «Газпром» привлек кредит в 2 млрд. евро в Bank of China на 5 лет [1].

Анализируя подробные последствия введения экономических санкций в России, можно отметить следующую тенденцию современного развития российских транснациональных банков:

- Россельхозбанк в 2015 году получил рекордный убыток размером 67,9 млрд рублей;

- Внешэкономбанк за половину 2015 года зафиксировал чистый убыток в размере 73,5 млрд рублей.

Несмотря на это, отдельные российские ТНБ находили возможность проводить деятельность за рубежом [4]:

- Сбербанк через европейскую дочернюю компанию Sberbank Europe AG с июля 2014 года начал привлекать депозиты и за год открыл счета 46 тыс. человек (на сумму 1,6 млрд евро);

- Банк ВТБ открыл онлайн-банкинг VTB Direct и привлек за 2014 год под условиями введения экономический санкций 1,4 млрд евро средств клиентов.

Таким образом, введение экономических санкций заставило руководство таких ТНБ, как Сбербанк и ВТБ Банк поменять стратегию своего развития и экспансии за рубежом. Они изменили свой бизнес и в условиях такой нестабильность внешней среды продолжить свою деятельность на европейском рынке.

Не малую роль в развитии такой тенденции сыграла и положительная динамика накопления прямых иностранных инвестиций российских банков за рубежом, в том числе в странах Европы, что и привело к созданию Сбербанком и ВТБ Банком дочерних компаний (рисунок 1).

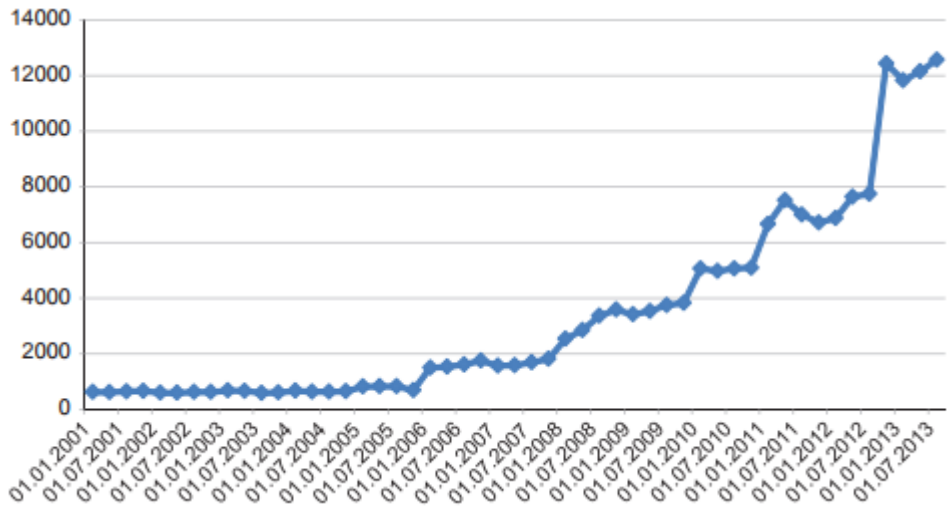


Рисунок 1. Динамика накопленных ПИИ российского банковского сектора за рубежом, млн дол. [7].

Примерно аналогичная ситуация происходила и вокруг иностранных транснациональных банков, функционирующих на территории России. К числу надежных и динамично развивающихся банков можно отнести:

Райффайзенбанк, Ситибанк, ЮниКредит Банк, ОТП Банк, Нордеа, Россбанк и другие [5].

Из-за влияния экономический санкций на отечественную банковскую систему, практически все банки наблюдали ухудшение своих финансовых показателей. Наиболее пострадали банки крупной группы, но, если взять группу банков с участием иностранного капитала, то они продемонстрировали минимальное снижение показателей. Так, рентабельность активов банков снизилась с 2,2% до 1,6%, а рентабельность капитала – с 15,1% до 11,1%. Если взять средние показатели по банковской сфере России, то они составляли: рентабельность активов 0,95, а рентабельность капитала 7,9% [6].

При этом, можно отметить положительные тенденции отдельных иностранных ТНБ:

- Райффайзенбанк в 2014 году увеличил свои активы на 28%;
- ЮниКредит Банк в 2014 году продемонстрировал увеличение средств корпоративных клиентов на 63%, а частного сектора на 60%;
- Ситибанк, как наиболее крупный ТНБ в России увеличил свои активы на 5% до 388 млрд рублей.

Таким образом, на основе анализа текущей ситуации можно сделать вывод о том, что иностранные банки с начала 2015 года увеличили свои активы, за счет привлечения средств корпоративных клиентов и физических лиц на 27,5%. Но большинство экспертов придерживаются мнения, что «эти цифры весьма условны и основная причина роста – это переоценка валютных активов» [5].

И в правду, если проанализировать показатели по размеру прибыли и выручки иностранных банков, то будет наблюдается их снижение. При этом, иностранные ТНБ зависимы от курсовых колебаний российского рубля по отношению к евро и американскому доллару, а значит, из-за девальвации отечественной валюты возможно было увеличение их портфелей, ведь основная доля денежных средств была в иностранной валюте. С другой стороны, опросы населения России демонстрировали, что несмотря на введение экономический санкций, их доверие увеличилось в большей степени в сторону иностранных банков, как гарантов надежности их вложений.

Таким образом, влияние экономических санкций на деятельность российских и иностранных транснациональных банков неоднозначно. С одной стороны, есть доказательства об негативном влиянии и ухудшения финансовых показателей кредитных организаций. С другой стороны, смена стратегии развития и управления привели к тому, что ТНБ имели инструменты для минимизации внешних политических и экономических рисков, что является исключительно их заслугой.

В текущих условиях введения экономических санкций, направленных на отечественную банковскую систему, возникают вопросы, касаемо дальнейшей тенденции развития транснационализации с участием иностранных и российских коммерческих банков. В первую очередь, необходимо проанализировать перспективы развития бизнеса иностранных

транснациональных банков, которые функционируют на территории Российской Федерации.

На протяжении 2014 – 2016 годов, с России ушли несколько иностранных банков, а именно:

- GE Money (апрель 2014) – продажа Совкомбанку;
- ICICI Bank (декабрь 2014) – продажа Совкомбанку;
- Royal Bank of Scotland (апрель 2016) – продажа Экспобанку Кима;
- Garanti (октябрь 2016) – продажа Совкомбанку.

С перечня ушедших банков, наибольшую роль занимал Royal Bank of Scotland, который входит в список 100 крупнейших банков мира. Но, на сегодняшний день, в России остались функционировать 17 крупных транснациональных банков, среди которых ЮниКредит Банк, Ситибанк, Райффайзенбанк, Нордеа Банк, ИНГ Банк, ОТП Банк, Дойче Банк, Росбанк и другие.

Анализируя перспективы их дальнейшей деятельности на территории России, необходимо учитывать вероятные сценарии, касаемо дальнейшей судьбы экономических санкций:

- страны Евросоюза и США снимут экономический санкции на протяжении 2018 года (вероятность 40%);
- страны Евросоюза и США продолжат санкции и снимут их до 2020 года (вероятность 40%);
- будут введены новые экономические санкции из-за обострения геополитического конфликта с применением военной силы (вероятность 10%);
- экономические санкции будут продлены на не определительный период, срок которого свыше 10 лет (вероятность 10%).

Стоит признать, что вероятность продления санкций дальше 2020 года или обострение конфликтной ситуации маловероятны по простой причине, что такой сценарий никому не выгоден. Более того, после президентских выборов 2016 года в США, ситуация уже меняется и введутся разговоры об ослаблении влияния экономических санкций.

Интересная ситуация выходит и вокруг запрета деятельности иностранных банков в участии торговли российскими ценными бумагами. Так, возвращаясь к стратегии «кэрри-трейд», необходимо отметить, что до 2014 года доля нерезидентов в ОФЗ Российской Федерации составляла около 5%. На данный момент, доля иностранных инвестиций увеличилась до 30 – 33%. Конечно же, это спекулятивный капитал, который особой пользы для экономики России не несет, не считая восстановление и укрепление курса российского рубля. Но, данная тенденция свидетельствует о том, что иностранные транснациональные банки не ушли с российского банковского бизнеса и пытают надежды о том, что после 2020 года продолжится активная экспансия и рост рыночной капитализации отечественного рынка.

Таким образом, перспективы деятельности иностранных транснациональных банков в России положительные и не требуют ожидания более негативного сценария, вероятность которого 10 – 20%. Иначе дела

обстоят с российскими банками, которые пытаются проводить экспансию на зарубежные рынки, включая страны Европы (Евросоюза в том числе) и Азии (Китая в том числе).

Использованные источники:

1. Жировов В.И. Влияние экономических санкций на современную ситуацию в банковской системе России / В.И. Жировов // Вестник ВГИ. Серия: экономика и управление. – 2016. – № 1. – С. 121-127.
2. Влияние экономических санкций на банковскую систему России. URL: https://idaten.ru/economic/vliyanie-ekonomicheskih-sankcii-na-bankovskuu-sistemu-rossii (дата обращения: 18.03.2018).
3. Dreger, C., Kholodilin, K. A., Ulbricht, D., & Fidrmuc, J. (2016). Between the hammer and the anvil: The impact of economic sanctions and oil prices on Russia's ruble. Journal of Comparative Economics, 44(2), 295-308.
4. Сбербанк и ВТБ нашли способ обойти санкции. URL: http://www.rbc.ru/finances/05/06/2015/55706a779a7947679f3d2c7b (дата обращения: 18.03.2018).
5. Карагулян Е.А. Иностранные банки в банковской системе России: проблемы и перспективы / Е.А. Карагулян // Интернет-журнал Науковедение. – 2015. – №6 (31). – С.45.
6. Аджиева А.Ю., Клочкова Н.Я., Заралиди В.П. Финансовая глобализация// Современные научные исследования и разработки. – 2017. -№ 8. с. 257-260
7. Источник: Абалкина А.А. Формы и методы экспансии российских банков за рубеж. URL: https://inecon.org/docs/Abalkina_03_14_Dengikredit.pdf (дата обращения 18.03.2018).

СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАНИЯ И ПЕДАГОГИКИ

УДК 001

Билярская С.Г.
Студент магистратуры
1 курс, факультет «Гуманитарных и социальных наук»
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург

ИНСТРУМЕНТЫ МАРКЕТИНГОВЫХ КОММУНИКАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Аннотация: *Статья рассматривает и открывает специфику создания и внедрения комплекса маркетинговых коммуникаций в сфере образования. В ней освещаются главные инструменты и способы коммуникаций в образовании, а также насущные проблемы, возникающие при создании стратегии продвижения образовательного учреждения на рынке образовательных услуг.*

Ключевые слова: *инновационное развитие, система образования, объект маркетинга, брэндинг, маркетинговые коммуникации, маркетинг образовательных услуг, целевая аудитория, рынок образовательных услуг.*

Annotation: *The article examines and reveals the specifics of creating and implementing a complex of marketing communications in the field of education. It highlights the main tools and methods of communication in education, as well as the urgent problems arising in the creation of a strategy to promote the educational institution in the market of educational services.*

Key words: *innovative development, education system, object of marketing, branding, marketing communications, marketing of educational services, target audience, educational services market.*

Сформировавшаяся конкурентная среда на российском рынке образовательных услуг ставит перед экономикой задачу – произвести необходимые изменения в маркетинговой среде. Для этого необходимо обеспечить прогрессивное инновационное развитие всей системы коммуникаций образовательной среды, в свете чего высокую актуальность получили проблемы, возникающие при формировании и дальнейшем функционировании систем маркетинговых коммуникаций любого субъекта экономики РФ в современных условиях.

Для повышения суммарной эффективности хозяйственно-экономической деятельности, в конечном счете, вытекающей из

эффективности всех собственных маркетинговых коммуникаций, требуется рассматривать прежнюю систему, как в общем, так и в частности ее скрытых составляющих, поскольку новую систему гораздо проще построить исходя из прежних предпосылок.

Исследование и изучение сложившейся в прошлом ситуации с функционалом экономических субъектов на основе российской экономики имеет глобальную роль для создающейся системы управления и планирования маркетинговых коммуникаций. Анализ этих факторов влияет на выбор одной из форм маркетинговых коммуникаций, использование которой приведет к развитию необходимого результата от всей маркетинговой деятельности для определенного экономического субъекта.

В новой действительности российской экономики произошло значительное снижение эффективности классических рекламных и маркетинговых средств, из-за чего возникла необходимость нахождения качественно нового инструмента для привлечения потребителя. Исходя из этого вырос смысл в разработке более эффективной системы маркетинговых коммуникаций.

Цель этой деятельности ставит следующие необходимые задачи:

1. для начала выяснить суть, назначение и понятие маркетинговых коммуникаций;

2. квалифицировать главные компоненты существующей системы маркетинговых коммуникаций;

3. выделение назначений и понятий маркетинга рынка образовательных услуг;

4. изучить устройство формирования коммуникационных средств маркетинга на рынке образовательных услуг.

В условиях современной действительности сфера образования приобретает все более явные черты не только социального института, необходимого для становления культурно-интеллектуального потенциала общества, но и как часть рыночной экономики государства, образовательная услуга, все более преобразовывающаяся в товарно-денежный механизм, и как результат получающая собственную потребительную стоимость и цену. Система образования приобрела черты товара, и получила способность быть объектом маркетинга и сбыта. Соответственно услуги образовательных организаций становятся главным продуктом, покупаемым заказчиком данной услуги за свой счет либо со спонсорской помощью. В данном случае в качестве мецената, а не заказчика, на рынке образовательных услуг при бюджетной форме образования выступает государство.

Маркетинг образовательных услуг представляет собой социально ориентированный процесс. Данный процесс в первую очередь содействует улучшению конкурентоспособности образовательного учреждения на основе более полного и на более высоком уровне организованного процесса удовлетворения образовательных запросов. Организовывая данный товарно-денежный механизм, следует принимать во внимание отличительную черту маркетинговой деятельности в сфере образования – то, что любое

образовательное учреждение всегда действует и конкурирует не только на рынке образовательных услуг, но том числе и на рынке труда[6].

Цели маркетинговых коммуникаций являются результатом целей маркетинговой деятельности и должны выражаться следующим образом:

1. сообщить многообещающим потребителям о своих услугах, условиях их предоставления и иной специфической информации;

2. доказать потребителю явную выгоду от выбора услуг именно этого образовательного учреждения;

3. вынудить потребителя действовать, а значит купить то, что имеется на рынке образовательных услуг в данный момент времени, не откладывая на будущее;

4. ориентировать действия потребителя в сторону именно той услуги, которую внедряет на рынок данное образовательное учреждение, отдать ей среди других явное предпочтение.

Предоставляя возможным потребителям информацию о товаре, маркетолог увеличивает их заинтересованность. Правильно построенная ненавязчивая компания по убеждению потребителя включает его желание владеть именно этим товаром, что в итоге приводит к заключению товарно-денежной сделки.

В качестве основных функций маркетинговых коммуникаций выступают:

1. кодирование, предполагающее форму изображения послания;

2. декодирование (расшифровка), способствующее процессу интерпретации получателем закодированного сообщения.

Реклама по праву считается наиглавнейшим инструментом воздействия на вероятного потребителя. В основе создания каждой рекламной акции заложено использование информации о товаре и настойчивое убеждение его приобрести. В наше время существует много форм рекламы и способов ее распространения. Информация, включаемая в рекламный проект, может содержать данные о товаре, новаторской идее или определенном начинании (рекламная информация). Цель предоставления этой информации – возникновение и/или поддержание интереса к товару и лицам (физическому или юридическому), его производящим. Реклама всегда направлена на неопределенный круг лиц, а потому носит обобщенный характер.

Гражданский кодекс РФ. - М., 1994., часть I. - 155 с. [1] к рекламе относят любую платную форму неличного представления и продвижения товаров и услуг. Средства рекламы (каналы распространения рекламных посланий) выбираются таким образом, чтобы эффективно достичь внимания целевой аудитории[2]. Самыми важными критериями выбора способов распространения рекламных объявлений можно считать организацию наиболее полного охвата целевой аудитории, соотношение стоимости использования рекламы с рекламным бюджетом и целесообразность рекламного сообщения.

В отличие от товарной рекламы, образовательная реклама имеет ряд особенностей:

1. баланс информативности и эмоциональности рекламных сообщений: рекламное обращение должно не только содержать полезную информацию об образовательном учреждении и его услугах, но и вызывать у целевой аудитории определенный эмоциональный отклик, так как это ведет к более глубокому восприятию рекламного сообщения;

2. только высокое качество рекламы;

3. учет культурных и религиозных традиций населения, региональных и местных особенностей и проблем;

4. адресатами образовательной рекламы выступают: потенциальные семьи обучающихся, отечественные и зарубежные работодатели, образовательные и научные фонды и учреждения, производители сопутствующих услуг, органы местного самоуправления и общество в целом;

5. акцент делается на печатной рекламе как наиболее информативной: желательно использовать местные СМИ для рекламы учреждений дошкольного образования[3]. Реклама в СМИ способствует развитию массового рынка сбыта товаров и услуг, и, в конечном счете, вложения в [2] производство становятся оправданными, доходы от рекламы начинают обеспечивать жизнедеятельность газет и журналов, стремящихся охватить большую аудиторию, и таким образом, миллионы людей, получают свежие новости, а также и рекламные сообщения[2].

На этапе, предваряющем создание рекламного сообщения образовательному учреждению обязательно нужно составить программу рекламного проекта, включающую несколько неизменных обязательных элементов:

1. цель создания рекламного проекта;

2. выбор аудитории, на которую рассчитана рекламный проект;

3. бюджет, который может позволить образовательная организация на создание рекламного проекта;

4. СМИ, используемые для ускорения продвижения рекламного проекта;

5. рекламное обращение;

5. объективная оценка эффективности рекламы.

Существует несколько особо эффективных инструментов маркетинговых коммуникаций и стимулирования сбыта.

Брэндингом можно назвать общую творческую работу тандема рекламного агентства, рекламодателя и реализующей рекламу организации. Брэндинг заключается в процессе создания и глобального продвижения брэнд-имиджа. Брэнд-имидж – это образ замаркированной определенным товарным знаком услуги на основе серьезных маркетинговых исследований. Брэндинг в образовании подразумевает работу с именем образовательного учреждения.

Директ-маркетингом или иначе прямым маркетингом можно назвать любые мероприятия образовательного учреждения, которые необходимы для получения отклика потребителя в виде прямого заказа на образовательную услугу, запроса на дальнейшую информацию, обращения за образовательной услугой в образовательное учреждение. Директ-маркетинг как инструмент

коммуникационной политики на российском рынке образовательных услуг еще не имеет такого широкого развития, как реклама.

Основные средства ДМ, которые могут быть использованы образовательным учреждением[5]:

1. распространяемые печатные средства (листовки, вкладыши, проспекты и бесплатные газеты);

2. средства прямого ответа (почта, телефон, факс и др.);

3. электронные средства (Internet)[5].

Прямой маркетинг обеспечивает удобство, эффективность и сокращение времени, необходимого для принятия решения потребителем. Вместе с тем следует соблюдать осторожность и не проводить кампании, которые раздражают потребителей, воспринимаются ими как нечестные или как вторжение [4] в частную жизнь.

Уровень развития современной российской экономики, характеризующиеся развитием рыночной системы, вынуждает экономический субъект разрабатывать квалифицированную систему маркетинговых коммуникаций, а главное эффективный план производственно-хозяйственных, инновационной и финансовой деятельности в рамках данной системы[2].

Формирование общей стратегии маркетингового развития и функционирования экономического субъекта невозможно без учета факторов, обуславливающих появление маркетинговых предпосылок, а также влияющих на состав, структуру, условия и объем применения маркетинговых инструментов. Поэтому необходимо четкое определение круга данных факторов, оказывающих наибольшее влияние на функционирования системы маркетинговых коммуникаций экономического субъекта, и их количественная и качественная оценка, что позволит хозяйствующим субъектам своевременно реагировать на изменения рыночной ситуации, осуществлять оперативное применение маркетинговых инструментов и благодаря этому постоянно повышать эффективность своей деятельности[2].

Библиографический список (Используемые источники)

1. Гражданский кодекс РФ. - М., 1994., часть I. - 155 с.

2. Алексунин В. А. Электронная коммерция и маркетинг в интернете: Учебное пособие. - М., 2008.

3. Вигман С.Л. Стратегия управления в вопросах и ответах: Учебное пособие. – М.: Проспект, 2006.

4. Шевченко Д. А. Особенности маркетинга образовательных услуг // Маркетинг в России и за рубежом. - 2005. - №4. - С. 36-42.

5. Щербакова Т. Н. К вопросу о формировании имиджа образовательного учреждения // Молодой ученый. - 2012. - №3. - С. 430-434.

6. Научная библиотека КиберЛенинка: http: //cyberleninka. ru/article/n/osobennosti-marketingovyh-kommunikatsiy-na-rynke-obrazovatelnyh-uslug-vuzov#ixzz4Og0WeRG9.

УДК 159.922.7

Косягин А.В.
студент
4 курс, факультет «Юридический»
Россия, г. Краснодар

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ ГОТОВНОСТЬ ДЕТЕЙ К ШКОЛЬНОМУ ОБУЧЕНИЮ

Аннотация: *В статье представлены проблемы готовности к обучению в школе старших дошкольников, особенности интеллектуального развития детей старшего дошкольного возраста и основные направления формирования интеллектуальной готовности старших дошкольников к обучению в школе. Даны критерии того, что включает в себя интеллектуальная готовность, то, что дети должны знать, уметь, отправляясь в школу.*

Ключевые слова: *интеллект, дошкольный возраст, школьная зрелость, интеллектуальная готовность.*

Annotation: *The article presents the problems of readiness for teaching in the school of senior preschoolers, the features of the intellectual development of children of the senior preschool age, and the main directions for the formation of the intellectual readiness of senior preschool children for schooling. Criteria are given for what includes intellectual readiness, what children need to know, how to be able to go to school.*

Key words: *intellect, preschool age, school maturity, intellectual readiness.*

Регулярно растущий поток разноплановой информации требует особенного внимания к формированию мыслительных способностей ребенка. Во многом интеллектуальная готовность детей к школьному обучению зависит от эффективной подготовки детей к школьному обучению с учетом созревания абсолютно всех функций организма, развития качественных новообразований во всех областях: физической, психической (мотивационной, эмоционально-волевой, интеллектуальной, коммуникативной).

Интеллектуальная подготовленность к школьному обучению рассматривается равно как подходящая степень внутренней организации мышления детей, предоставляющая переход к учебной деятельности. Интеллектуальная деятельность дошкольников подразумевает развитие умений детей проникать в сущность предметов и явлений, осваивать мыслительные операции: анализ и синтез, сопоставление и обобщение, классификационные способности и др. Помимо этого, в ходе учебной деятельности детям предстоит определять причинно-следственные взаимосвязи между предметами и явлениями, решать обнаруженные противоречия, что представляет определенную значимость в овладении

системой научных понятий и общих методов решения практических задач в школе.

Мы исходим из того, что мышление подрастающего человека действует в согласовании с 3-мя ключевыми принципами: природосообразности, культуросообразности и дополнительности. Принцип природосообразности соответствует "первой природе" человека (где преобладают образность, созерцательность, иррациональность, интуиция), дает возможность учитывать, что процедура мышления подчиняется законам природы, выражается в его активном творческом нраве, сосредоточенном в приобретение основательных знаний не только лишь о закономерностях объективной действительности, но и о законах появления, изменения и формирования самого мышления.
Природосообразный вид детского мышления обусловливается в первую очередь превосходством целостного эмоционально-чувственного познания мира, особенной формы отображения реальности с помощью эмоциональных образов.
Характерные черты природосообразного характера детского мышления подразумевают важность аналогий, в базе которых — концепция сходства между различными явлениями реальности, способность к перенесению известного в малоизвестные явления.

Принцип культуросообразности отвечает "2-ой природе" человека, характеризующей общую направленность деятельности и поведения с учетом собственного и накопленного предшествующими поколениями общественного опыта. В соответствии с культурно-исторической концепцией Л.С. Выготского, исследованиям, дошкольник в ходе собственного развития стремительно проникает в окружающий мир человеческих взаимоотношений, усваивая общественные функции людей, в выработанные нормы и правила поведения, что отображается в мышлении детей, оказывает воздействие на его нацеленность в контексте определенной культуры, включая в работу принцип культуросообразности. [287]

В соответствии с принципом дополнительности взаимодействие природосообразного и культуросообразного основ ведет к их сравнительно стабильной асимметричной гармонии в мышлении детей, с доминированием природосообразного, эмоционально-чувственного, интуитивно-образного начал.

Проанализировав природу мышления дошкольника, следует остановиться на характеристике его форм. Традиционно формы мышления ребенка дошкольного возраста акцентируют по мнению ученных в контексте основных типов деятельности: наглядно-действенное, наглядно-образное, логическое.[288]
Наглядно-действенное осознание детей (С.Л. Новоселова, Н.Н. Поддъяков)

[287] Гранатов Г.Г. Метод дополнительности в развитии понятий (педагогика и психология мышления). Магнитогорск, 2000. С. 186
[288] Виноградова Н.Ф. Современные подходы к реализации преемственности между дошкольным и начальным звеньями системы образования // Начальная школа. 2000. № 1. С. 128

характеризуется как разновидность практического мышления, главным показателем которого считается единая взаимосвязь мыслительных процессов с практическими действиями. Наглядно-образное мышление дошкольника представляет собой данное решение мыслительных задач вследствие внутренних операций с образами (Л.А, Венгер, А.В. Запорожец, А.А. Люблинская). Логическое мышление детей дошкольников обычно отождествляется с речевым, словесным, однако ограниченность подобного расклада подтверждена в изучениях Л.А. Венгера, Л.Л. Гуровой, И.С. Якиманской и др. На самом деле, логика детей, все формы логического мышления (понятия, суждения, умозаключения) имеют образный фундамент.[289]

Показатели умственной готовности к школьному обучению, базируется на единстве мыслительного процесса, целостности образного и вербального частей мышления (Р. Арнхейм, Л.М. Веккер, Л.А. Венгер и др.), и выполняют кроме того на следующих принципах мышления: природосообразность, культуросообразность и дополнительность. [290]

Таким образом, такого рода подход к исследованию характеристик формирования интеллектуальной готовности детей к школьному обучению может помочь, во-первых, исключить одностороннего перекоса в оценке умственных способностей детей. Во-вторых, подобное комбинация критериев дает возможность учитывать специфику мышления ребенка дошкольного возраста, а значит, и ценность дошкольного детства.

Список литературы

1. Гранатов Г.Г. Метод дополнительности в развитии понятий (педагогика и психология мышления). Магнитогорск, 2000. С. 186

2. Виноградова Н.Ф. Современные подходы к реализации преемственности между дошкольным и начальным звеньями системы образования // Начальная школа. 2000. № 1. С. 128

3. Гершунский Б.С. Философия образования для XXI в. М. 1997.

4. Зинченко В.П. Принципы психологической педагогики // Педагогика. 2001. № б. С. 431

УДК 378.14:54:681.3

Атоев Э. Х.,
кандидат педагогических наук, доцент
доцент кафедры "Естественные науки"
Бухарского инженерно-технологического
института, г. Бухара, Узбекистан

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ФАЙЛЫ ДЛЯ ДИДАКТИЧЕСКОГО ТЕСТИРОВАНИЯ ПО ХИМИИ

[289] Гершунский Б.С. Философия образования для XXI в. М. 1997.
[290] Зинченко В.П. Принципы психологической педагогики // Педагогика. 2001. № б. С. 431

Аннотация: *Статья посвящена проблемам создании информационных файлов, необходимых при проведения дидактического тестирования в учебном процессе по химии.*

Ключевые слова: *дидактический материал, информационный файл, степень трудности, степень сложности, дистрактор, понятийный индикатор, эмпирический индикатор, субтест, тест-задания.*

Annotation: *Article is dedicated to problem making the information files necessary when undertaking the didactic testing in scholastic process on chemistries.*

Key words: *the didactic material, information file, degree to difficulties, degree to difficulties, didactic, notional indicator, empirical indicator, subtest, test-tasks.*

Как известно, подготовка дидактического материала для контроля достижения целей обучения и оценки сформированности знаний, умений и навыков студентов является весьма кропотливой и ответственной задачей [1, с. 12; 2, с. 28].

Необходимость получения объективной картины дидактического процесса требует стандартизации процедуры тестирования. Это обеспечивает воспроизводимость и сопоставимость результатов, уменьшит влияние различных факторов на результаты тестирования, обнаружить и исследовать индивидуальные особенности респондентов, а также разработать методики количественной оценки эффективности тестового контроля, что приобретает особенно важное значение в связи с предстоящим введением государственных стандартов образования [3, с. 31].

Контроль достижения учебных целей осуществляется путем предъявления обучаемому тестовых заданий, имеющих четко определенное диагностическое направление (выявление уровня усвоения, характера действий обучаемых, сформированности умений и навыков выполнять лабораторные работы, решать типовые задачи и т.п.). Набор тестовых заданий по отдельной теме (блок заданий) называется текстовым информационным файлом. Кроме того в качестве информационных файлов учебной базы данных (УБД) используется анкетные данные студентов, качественные характеристики тестовых заданий: степень трудности, контрольное время выполнения, начисляемые баллы за "правильный" ответ или каждый из дистракторов и др. Основными требованиями к содержанию тестовых заданий являются их соответствие целям обучения, полнота охвата проверяемого учебного курса, раздела или темы, диагностичность.

Отбор диагностируемых базовых понятий, умений и навыков проводится согласно типовой программы в разрезе учебных планов и квалификационной характеристики (профессиограммы) будущего бакалавра наук технологической специальности.

Алгоритм действий при формировании информационных файлов УБД, на наш взгляд, включает следующие этапы:

- подборка дидактического материала по изучаемой теме.
- составление графа -"дерево" учебных элементов по теме.

- определение понятийных и эмпирических индикаторов.

- установление минимально требуемого количества тестовых заданий, их тип, уровень сложности.

- разработка предметных тестовых заданий эквивалентной сложности в количестве 1,5–2 раза больше, т.е. необходимо иметь "запас прочности", так как при апробации происходит отсев заданий.

- ввод тестовых заданий по каждой теме в виде отдельных текстовых файлов (субтестов).

- отредактировать текстовые файлы в соответствии с программно-методическими требованиями к организации структуры и поиска информации.

- в случае использования программы "электронный задачник" установить диапазон взаимосогласованных изменений параметров, входящих в условия задачи.

- результаты педагогической экспертизы: степень трудности и контрольное время выполнения заданий, начисляемые баллы за правильный ответ и др., в отдельный информационный файл.

- в отдельный файл "**imena**" записать название информационных файлов (например, вопросы – "**WP1**", предлагаемые варианты ответов тестового задания -"**OTW1**", начисляемые баллы — "**BALL**", отдельный субтест "**WPOTW11**" и т.п.).

- название информационных файлов вводить в "тело" программы (в процедуру чтения), определить общее количество заданий в инд.варианте и количество заданий из отдельных блоков (субтестов), отражающие содержание отдельной темы, раздела.

- с помощью программы автоматического выбора заданий создавать индивидуальные варианты для тест-опроса.

В качестве примера рассмотрим работу программы “INTEX” автоматизированного подбора вариантов по химии для студентов инженерно-технологических специальности.

НАЧАЛО РАБОТЫ ПРОГРАММЫ "INTEX":

После запуска программы постепенно выполняется следующие действие: вводится дата «A3$;A2$,A1$,FF%», указывается название и назначение программы, вводится информация о студенте: Ф.И.О., шифр специальности и № группы, № варианта, дата выдачи. После этого происходит рандомизация переменной FF%.

Далее происходит чтение файла "**HIM1**", который является блоком вопросов и задач по отдельному разделу курса, описывается размерность двумерного массива C1$(3,20), в котором 3 означает количество переменных, 20 – количество вопросов и задач в данном разделе. Размеры двумерного массива могут меняться в зависимости от объема раздела (количество строк в одной задаче и общее количество задач или вопросов) курса. Запускается файл "**HIM1**" и присвоение информации файла переменным C1$(1,I), C1$(2,I), C1$(3,I) по циклу I. Аналогично происходит чтение файлов: "**HIM2**"),

"HIM3" , "HIM4" , **"HIM5"** , **"HIM6"** , отражающие содержание отдельных разделов курса. Структурирование учебного курса по крупным разделам в виде отдельных файлов, существенно облегчает отладку программы, позволяет с помощью текстовых редакторов организовать поиск и замену заданий, т.е. оперативно обновлять их содержание.

Особое место в программе занимает автоматизированный подбор вопросов и задач по заданному варианту. Для этой цели использована функция **RND** внутри каждого файла **"HIM1 – HIM6"**.

С помощью функции **RND** выбирается случайное число в зависимости от функции **RANDOMIZE(FF%)** с начальной генерацией для каждого значения переменнной **FF%**. При вычислении выражения **INT (RND+20+1)** будем иметь целое число между 0 и 20. В зависимости от объема раздела задачи можно выбрать целое число между **0** и **N (INT(RND+N+1)**; где, **N** – натуральное число не превышающее общее количество предлагаемых задач и вопросов). Функция INT(X) присваивает только целую часть переменной X.

После этого обеспечивается вывод и распечатка вопросов и задач данного варианта на принтер.

Формируется файл последовательного доступа **"JREG"** (табл. 1), в котором автоматически записывается вся текущая информация. После закрытия файла управление передается на вторую часть программы оператором **RUN -"МЕНЮ"**. По завершении работы программы студенту выдается лист контрольного задания, подписанного преподавателем (методистом) кафедры.

Таблица 1.

Журнал регистрации вариантов контрольных работ студентов

Ф. И . О .студента	**Шифр группы**	**№ вар.**	**Номера вопросов и задач данного варианта**	**Дата выдачи**
Махмудов П.	8–17 НГКСТ	380	10, 26, 51, 70, 75, 108, 122, 141, 153, 160	29.10.17
Рахматов А.	2–17 НГКСТ	383	14, 35, 50, 67, 78, 112, 131, 140, 150, 157	30.10.17

Результаты письменной контрольной работы оцениваются преподавателем и вводятся в память компьютера для обработки.

Для компьютерного тестирования подбор заданий, подготовки индивидуальных вариантов происходит аналогично, основное различие заключается в том, что в данном случае необходимо учитывать определенные требования и особенности компьютерного тестирования, соблюдать эргонометрические требования к оформлению и выдачи тест-задания.

Методические особенности разработки программного обеспечения включает в себе следующие :

- при использовании больших массивов информации и нехватки оперативной памяти компьютера, в ходе выполнения программы предусмотрена очистка ОЗУ от ранее использованной информации;

- модульный принцип в формировании информационных файлов УБД и разделение программы на части, которые выполняются как самостоятельные процедуры;

- повторная рандомизация вариантов (FF% + n), т.е. при наличии данного варианта в журнале регистрации проводится новая выборка вопросов и задач, что исключает их совпадение;

- возможность автоматического изменения параметров в условиях каждой типовой задачи (принцип "электронного задачника"), что позволяет формировать банк данных "**Задача**".

Данный пакет программ восполняет нехватку учебно-методической литературы, экономит учебное время студента, преподавателя и учебной части. За считанные минуты производится автоматизированная выдача и регистрация индивидуализированных письменных контрольных работ, исключается несоответствие номера и содержание варианта, иногда допускаемое студентами.

Пакет программ легко адаптируется и может быть использован при автоматизированном управлении учебным процессом.

Литература

1. Абдукадиров А. Адолатли усул. // Халқ таълими. 1994. N% 3–4. – Б. 41–43.

2. Михайлычев Е.А., Норов Ш.К. Дидактические тесты в системе многоэтапного контроля знаний студентов: – Бухара, 2011. — 36 с.

3. Норов Ш.К., Ниязхонов Т.Н., Маджидов М.А. Контрольно – тестирующие программы с таймером и журналом регистрации. // ИНФО. – 2007. – N% 2. – С. 51–52.

4. Михайлычев Е.А. Технология стандартизации дидактических тестов. // Тезисы докл. I научно-техн.конф. Бухарского филиала ТГТУ, с.17 – 18.- Бухара: 1993. – 31 с.

УДК: 378.147.227

Коротицкая В.В., ассистент
кафедры экономики и управления
Института педагогического образования
и менеджмента (филиал) ФГАОУ ВО «Крымский федеральный
университет им. В.И. Вернадского» в г. Армянске
Россия, г. Армянск

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ДЕЛОВЫХ ИГР ПРИ ИЗУЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН

Аннотация: *В статье на примере деловой игры раскрывается способ преподавания экономических дисциплин. Описывается важность сочетания традиционных, активных и интерактивных форм обучения.*

Ключевые слова: *экономика, навыки, деловая игра, задание.*

Annotation: *the article reveals the way of teaching economic disciplines on the example of business game. The importance of combining traditional, active and interactive forms of learning is described.*

Key words: *economy, skills, business game, task.*

В современных реалиях, овладение экономическими знаниями, является залогом успеха человека в дальнейшей жизни. Ведь, обучение экономике тесно связано с экономической жизнью государства, общества, индивидуума, и овладев этими знаниями, начинаешь ориентироваться в экономических терминах, законах, понимаешь механизмы работы государственных структур.

Поэтому для преподавателя экономических дисциплин важно сочетать не только теорию, но практическую часть, используя наряду с традиционными формами и методами обучения (лекции, семинарские занятия и т. д.), активные и интерактивные методы обучения, такие как ролевые и деловые игры, навыковые тренинги, проблемные ситуации и многое другое.

Рассмотрим одну из деловых игр, с помощью, которой, проверяются знания обучающихся по курсу «Экономика».

Вначале занятия, группу обучающихся нужно разделить на несколько команд.

Задание 1. «Экономическая сказка». Вставьте пропущенные слова, используя имеющиеся знания.

Пример сказки:

«…В некотором царства, в некотором государстве с рыночной экономикой, для которой характерно… (что именно?). жило-было благо (что такое благо?). И было у него 4 фактора производства – … (какие?).

И вот решил он эти факторы продать. Встал утром и пошел на рынок, который обладал следующими функциями… (какими?). Приходит благо, и видит, что этот рынок не простой, а олигополистический (что такое олигополия?). И правят на нем экономические агенты – (какие?).

И так пытается благо предложить свой товар, и сяк, но ничего у него не получается, т.к. участники рынка вступили в картель .. (что это?)

Расстроилось благо, совсем нет спроса на его товар, даже закон спроса не помогает…(сформулируйте закон спроса)

Да к тому, еще и инфляция замучила… (что это?). И решило благо, раз ничего не получается, оставлю я себе эти факторы производства, и открою собственное дело.

Возвратилось домой, и тут перед благом стала задача, ответить на при основных экономических вопроса: (каких?) И решило благо производить…. (что?).

Открыло мини-заводик. И все у него наладилось. Начали люди к нему приходить, на работу устраиваться. От этого и безработица (что это?) в регионе стала меньше. И ВВП страны увеличился. (ВВП это что?)…»

Задание 2. «Крестики-нолики». Команды должны за 10 минут в письменном виде ответить на 9 вопросов, расположенных в таблице 3х3, согласно инструкциям, данным в задании. В каждой клетке таблицы есть вопрос, за правильный ответ на который в соответствующе клетке будет

поставлен «крестик», за неправильный – «нолик». В случае отсутствия ответа клетка остается пустой. Цель участников игры добиться того, чтобы хотя бы на одной линии (горизонтальной, вертикальной или диагональной) стояло 3 крестика и не допустить линий, заполненных ноликами. Команды получают баллы только за заполненные крестиками линии, при этом за каждую линий, заполненную ноликами, команды штрафуются.

Пример таблицы с вопросами:

Спрос и предложение описываются уравнениями Qd(P) = 120-2P; Qs(P) = P+45. Определите величину дефицита на этом рынке, если Правительство установит коридор цен от P1=15 до P2=20.	Какое понятие НЕ относится к фазам делового цикла: а) инфляция; б) рецессия; в) спад; г) оживление.	Винни-Пух продавал мед. Он платил своему торговому агенту Пятачку 7 медяков с каждой проданной банки меда, при этом у него самого оставалось на 29 медяков больше. Сколько банок меда продал Пятачок, если доход от них составил 22532 медяка
Государство взимает пошлину в размере 18% от стоимости всех товаров, ввозимых в страну. Какую пошлину следует уплатить, если будет завезено товара на сумму 15000 руб.?	Стоимость всех товаров и услуг, произведённых за год гражданами Либерии (т.е. её ВНП) в 100 раз меньше, чем ВНП США. Означает ли это, что либерийцы в 100 раз беднее американцев?	Площадь земельного участка, предоставленного для личного подсобного хозяйства – 0,08 га, в том числе, площадь, занятая жилым домом – 200 кв.м. Ставка земельного налога – 0,3%. Кадастровая стоимость 1 кв. м – 700 руб. Гражданин является ветераном Великой Отечественной войны. Требуется определить сумму земельного налога, подлежащую уплате в бюджет
Спрос на продукцию фирмы-монополиста задается уравнением Qd(P) = 40-P. Монополист произвел Q* = 15 единиц продукции и установил на нее цену P* = 30. Постоянные затраты монополиста составляют FC = 100, переменные затраты равны 0. Определите прибыль монополиста.	Верно или неверно следующее высказывание: «Если бы государство владело 51% акций известной телекомпании, оно смогло бы установить фиксированную цену на ее акции?	Верно ли, что для экономики выгоднее произвести автомобиль внутри страны, чем купить его у зарубежного предприятия?

Задание 3. «Словолов». В предложенном тексте нужно найти как можно больше экономических терминов.

Пример текста:

«Одноклассник Сашка питал страсть к футболу и часто рассказывал мне про центрового нападающего итальянского «Ляцияре». В те моменты, когда я начинал разговор об менее интересных для него вещах, он смотрел на меня и не понимал, как мне может не нравится футбол. Поэтому мы часто спорили. И это бы длилось очень долго, если бы не один забавный случай.

Однажды вечером он зашел ко мне с лукавой улыбкой на лице. Настолько хитрый был у него вид, что меня это очень заинтересовало.

«Пошли в спорт-бар терять время», − сказал он. Я согласился.

В баре на всю стену стоял большущий экран, где шел прямой эфир матча. Играли испанский «Коринф» – «Ляцияре» (Италия).

− Ох этот футбол. Ну что здесь интересного?

− Ну, ты трудный, − засмеялся Сашка, − смотри на экран.

Я нехотя повернулся к экрану и вздрогнул. Наш бывший одноклассник Лешка Биз несся во всю прыть, намереваясь забить гол. С этой минуты, у итальянского «Ляцияре» на одного поклонника стало больше, и гол закрепил этот факт.

С того дня мы с Сашкой постоянно обсуждаем футбольные события. А я даже выписал журнал «Огни футбольной арены».

Задание 4. «Термины». В течении 1-2 минут обучающимся нужно записать как можно больше экономических терминов, начинающихся на определенную букву. Команда, составившая меньшее число терминов, выбывает.

Задание 5. «Объедини общим термином». Участники команд должны объединить слова общим экономическим термином.

Пример слов:

«Конкуренция, свобода выбора, частная собственность» (Рыночная экономика)

«Фрикционная, структурная, циклическая, институциональная» (Формы безработицы)

«Олигополия, монополия, монопсония» (Несовершенная конкуренция)

Перечисленные выше задания, это всего лишь часть возможных. Все зависит от фантазии преподавателя и уровня подготовки обучающихся.

Использованные источники:

1. Евплова Е.В. Методика преподавания экономических дисциплин: учебно-методическое пособие [Текст] / Е.В. Евплова, И.И. Тубер. – Челябинск, 2015. – 108 с.

2. Игровые виды и формы проверки знаний учащихся. Их характеристика [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.iro.yar.ru/resource/distant/music/sekret/tihova/tih_gl2.html.

3. Экономическая игра «Крестики-нолики» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://basic.economicus.ru/igroteka/index.php?id=24.

УДК 372.881.1

Шавина Д. И., Мухутдинова Л. Р.
студенты
2 курс, факультет «Дизайна, изящных искусств и медиа-технологий»
Нижегородский педагогический институт им. Козьмы Минина
Россия, г. Нижний Новгород
Даричева М. В., кандидат педагогических наук,
доцент кафедры «Иноязычная профессиональная коммуникация»
Нижегородский педагогический институт им. Козьмы Минина
Россия, г. Нижний Новгород

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНТЕРНЕТ-РЕСУРСОВ И МОБИЛЬНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ МОТИВАЦИИ К ИЗУЧЕНИЮ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА В НЕЯЗЫКОВОМ ВУЗЕ

Аннотация: *Мотивация при изучении иностранного языка – это важный аспект в образовательной среде, который помогает улучшить качество приобретаемых знаний. В неязыковом вузе это особенно важно, так как английскому языку уделяется наименьшее количество внимания. В данной статье были рассмотрены некоторые способы повышения мотивации при изучении иностранного языка в неязыковом вузе с помощью Интернет-ресурсов и приложений.*

Ключевые слова: *английский язык, Интернет-технологии, мотивация.*

Annotation: *Annotation: Sufficient motivation during the process of learning a foreign language is the important aspect of the educational environment which helps to improve the quality of acquired knowledge. It is especially important In a non-linguistic high school, because the English language gets not enough attention there. In the given article some Internet reassures and mobile applications helping to increase motivation in learning English have been considered.*

Keywords: *English language, Internet technologies, motivation.*

На сегодняшний день к специалистам в разных профессиональных сферах предъявляют высокие требования не только в знании собственной профессии, но и во владении иностранными языками. Зачастую работодатели не могут принять в команду специалиста без знания хотя бы одного иностранного языка. Однако существуют определенные противоречия между социальным заказом общества на квалифицированного специалиста, способного осуществлять иноязычное общение в современных условиях международного сотрудничества и существующей языковой подготовкой в педагогических ВУЗах, не ориентированной на углубленное изучение иностранного языка. Кроме того, существуют противоречия между осознанием современными специалистами необходимости повышения уровня владения иностранными языками и недостаточной мотивацией в процессе обучения в ВУЗе.

Мотивация является важным аспектом обучения. Даже в современном мире, в эпоху глобализации, проблема мотивации студентов остается

актуальной. Очень часто желание изучать английский язык подавляется из-за использования старых методов преподавания. Происходит столкновение реалий жизни с нежеланием преподавателей перестраивать процесс обучения в соответствии с изменившимися условиями жизни. Это заставляет студентов относиться к процессу обучения как к чему-то ненужному и устарелому, заводя, таким образом, процесс обучения в тупик [4, с. 6].

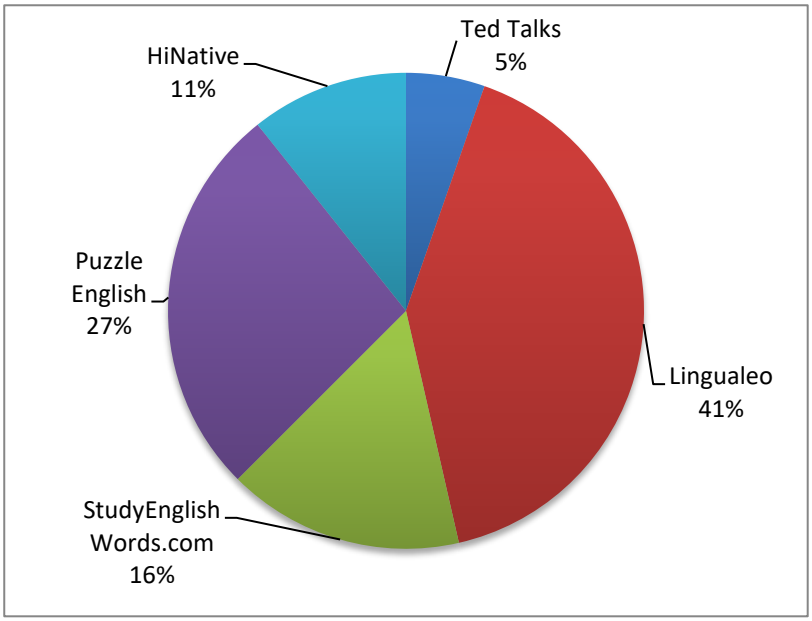
Существуют некоторые пути решения этой проблемы, одним из которых являются Интернет-технологии. Интернет-технологии – это совокупность форм, методов, способов, приемов обучения иностранному языку с использованием ресурсов сети Интернет и социальных сервисов. Информационные ресурсы сети Интернет содержат текстовый, аудио и видео материал по различной тематике на разных языках [5, с. 6].

С появлением Интернет-технологий в образовании, решить проблему повышения мотивации студентов к изучению иностранных языков, становится в разы легче. Благодаря Интернету и приложениям обновляются традиционные и появляются новые методы обучения. Использование Интернета и социальных сетей для изучения языка помогают студентам усваивать больше информации, самостоятельно приобретать новые знания и практиковаться [3, с. 6].

Интернет-технологии в процессе обучения используется лишь во вспомогательных целях. Безусловно, этот ресурс не сможет заменить преподавателя, но он помогает выстроить индивидуальный маршрут обучения студентов [1, с. 6].

На сегодняшний день существует масса сайтов и приложений для мобильных устройств, помогающих изучить какой-либо иностранный язык. Они просты в использовании и помогают пользователю не только изучать язык, но и общаться с носителями.

Для определения наиболее популярных и активно используемых Интернет-ресурсов и мобильных приложений был проведен опрос студентов 2 курса Факультета дизайна, изящных искусств и медиа-технологий НГПУ им.



К. Минина, обучающихся по направлению «Декоративно-прикладное искусство и дизайн». В опросе приняло участие 56 человек. В ходе опроса было выявлено, что наибольшей популярностью пользуются следующие Интернет-ресурсы и мобильные приложения:

Из диаграммы видно, что наибольшей популярностью пользуется сайт Lingualeo. Данный сайт имеет также и мобильное приложение, предназначенное для изучения английского языка. Программа комбинирует индивидуальную систему обучения для пользователя и предоставляет множество различных письменных, аудио и видео упражнений. Lingualeo также отслеживает качественные и количественные успехи в режиме реального времени.

Следующий по популярности Интернет-ресурс – сайт Puzzle English. Он помогает выучить английский, начиная с нулевого уровня до продвинутого, и содержит информационный контент для любых целей и интересов. На данном сайте представлен английский для начинающих, разговорный английский, грамматика, online упражнения и игры для изучения, ТВ-шоу, отрывки из фильмов и сериалов с разработанными лексико-грамматическими заданиями и др.

StudyEnglishWords.com – один из сайтов, который помогает в изучении английского языка с помощью параллельных текстов методом Ильи Франка. Суть метода заключается в интервальном повторении слов. На сайте размещены книги на английском языке с параллельным переводом. Интервальное повторение слов происходит в контексте предложения. Это усиливает смысловую нагрузку слова и значительно облегчает запоминание. Также, следует отметить, что повторение происходит в игровой форме, к примеру, анаграмма, запись слова на слух, запись английского слова по русскому переводу.

Одним из популярных Интернет-ресурсов и мобильных приложений среди студентов является HiNative. Этот сервис позволяет задавать вопросы иностранцам о произношении, вопросы о том, какие выражения в данном контексте уместны, а какие нет, а также вопросы о культуре страны, язык которой изучаешь. Данное предложение не предназначено для проверки больших текстов, оно позволяет лишь получить краткий ответ на тот вопрос, который задал пользователь.

TED Talks. Ideas worth spreading – уникальная платформа, на которой студент не только изучает язык с помощью просмотра видеороликов на английском языке, но и узнает что-то новое о той или иной сфере жизни: психология, образование, маркетинг и т.д. Выступающие – деятели, которые добились каких-либо высот в своей сфере. Цель их рассказа: донести до зрителя важность и актуальность той или иной проблемы, рассказать о том, как они лично попытались решить ее.

Новые Интернет-ресурсы и мобильные приложения вызывают интерес у студентов и привлекают их. Поэтому их использование в учебном процессе способствует формированию положительной мотивации. Преимущество использования Интернет-технологий заключается в том, что он позволяет

повысить профессиональный уровень, как студентов, так и преподавателей. Знакомство с новыми технологиями отличается большим выбором, возможностями, которые открываются для улучшения учебного процесса и системы образования в целом. Интернет-технологии, которые сейчас активно вводятся в процесс образования, способствуют его подъёму на качественно новый уровень.

Работы с Интернет-технологиями способствуют повышению у студентов мотивации к изучению иностранного языка и формированию индивидуальных, творческих и познавательных способностей. Именно Интернет-ресурсы способны сделать учебный процесс для студента личностно значимым. Таким образом, студент сможет полностью раскрыть свой творческий потенциал.

Познавательная деятельность, субъектом которой в высшем учебном заведении является студент, имеет репродуктивный характер. Успешность учебной деятельности во многом зависит от степени самостоятельности обучающихся, их активности заинтересованности в достижении результата в сфере изучения английского языка [2, с. 6]. Благодаря успешному внедрению Интернет-технологий в процесс обучения, произошло возникновение творческой, самостоятельной и поисковой самостоятельной деятельности студентов, что, несомненно, говорит об успехе и необходимости и дальше углублять их использование.

Использованные источники

1. Апальков В. Г. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СОВРЕМЕННЫХ СРЕДСТВ ОБУЧЕНИЯ И ИНТЕРНЕТ ТЕХНОЛОГИЙ В ОБУЧЕНИИ ИНОСТРАННЫМ ЯЗЫКАМ // Журнал «Открытое образование» №6/2013, с.с. 71-75.
2. Воевода Е. В. Интернет-технологии в обучении иностранным языкам // Высшее образование в России. – 2009. – №9. – с.с. 110-114.
3. Думачев Л.Л., Смолина Л.В. МОБИЛЬНЫЕ ПРИЛОЖЕНИЯ КАК СРЕДСТВО РАЗВИТИЯ ИНОЯЗЫЧНЫХ ЛЕКСИЧЕСКИХ НАВЫКОВ ОБУЧАЮЩИХСЯ В НЕЯЗЫКОВОМ ВУЗЕ // Материалы VIII Международной студенческой электронной научной конференции «Студенческий научный форум» URL: http://www.scienceforum.ru/2017/2311/32109 (дата обращения: 18.04.2018)
4. Коробова Е. В., Миронова Д. А., Кардович И. К. Использование современных информационных технологий при изучении иностранного языка в ВУЗе как средство повышения мотивированности студентов. Международный научный журнал «Символ науки» №12/15, с.с. 150-154.
5. Сысоев П. В. Евстигнеев М. Н. Методика обучения иностранному языку с использованием новых информационных технологий. М., 2010.

УДК 8.81

Чусова А.А.,
студентка 5 курс, факультет иностранных языков
Елабужский Институт (филиал) Казанского (Приволжского)
Федерального Университета
Россия, г. Елабуга
Шастина Е.М., доктор филологических наук
Елабужский Институт (филиал) Казанского (Приволжского)
Федерального Университета
Россия, г. Елабуга

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РЕКЛАМНЫХ ТЕКСТОВ НА УРОКЕ НЕМЕЦКОГО ЯЗЫКА

Аннотация: *в данной статье рассматривается способ дидактизации рекламного текста на уроке иностранного языка. Рекламный текст рассматривается через призму аутентичности.*

Ключевые слова*: реклама, дидактика, аутентичность, урок иностранного языка.*

Abstract: *representation of didactization of advertising text as a type of authentic texts on a foreign language lesson.*

Key words: *advertising text, authentic texts, didactization, school lesson.*

В методике преподавания иностранных языков чтение традиционно рассматривается в качестве одного из четырех видов речевой деятельности, которое может являться как средством обучения, так и его целью [3, с. 33].

Чтение является неотъемлемым видом речевой деятельности учащихся на уроке иностранного языка, способствуя развитию личности учащегося на основе освоения различных способов действий, формированию у него умений ориентироваться в больших объемах информации, совершенствованию умения правильного, эффективного чтения [2].

Именно поэтому, подбор текстов для уроков иностранного языка должен учитывать различные факторы, способствующие мотивации к изучению иностранного языка.

Г.В. Рогова, И.Н. Верещагина и Н.В. Языкова предъявляют к текстам такие требования, как воспитательная ценность текстов; их нравственный потенциал; познавательная ценность и научность их содержания; соответствие содержания текстов возрасту и интересам учащихся, язык текста, правильность соотношения нового и известного; объем; наглядность; пригодность для того или иного вида чтения) [3, с. 124-131].

Необходимо отметить, что данные требования применимы также к аутентичным текстам, целесообразность использования которых в качестве эффективного средства обучения признается практически всеми исследователями [5, 6].

Цель данной работы заключена в выявлении лингвометодического

потенциала рекламного текста как вида аутентичного текста для развития навыков чтения на уроке немецкого языка.

Для того, чтобы выявить дидактический потенциал рекламного текста, необходимо обратиться к преимуществам рекламного текста. В качестве лингвометодических достоинств рекламного текста можно отметить то, что рекламные тексты

1) практически синхронно «реагируют» на любые изменения в обществе [1, с. 98]. Это означает то, что содержание рекламных текстов не успевает устаревать, оно развивается вместе с обществом, то есть рекламные тексты привлекательны для обучающихся;

2) отражают национально-культурную специфику стран изучаемого языка. Под изучением иностранного языка понимается не только овладение грамматикой и языковыми структурами, но и расширение кругозора, формирование уважение к культуре страны изучаемого языка. Рекламный текст, рассказывая о реалиях страны изучаемого языка будет содействовать достижению данной цели.

3) демонстрируют весь спектр немецкого языка: лексику, грамматическую систему, нормативно-стилистическую окраску и т.д. Несмотря на то, что в рекламе обычно используется средний стиль, в рекламе могут быть элементы, как и низкого, так и элементы высокого стилей, что позволяет составителям текстов представить весь арсенал живого немецкого языка.

В качестве примера проанализируем немецкоязычный рекламный текст на предмет выявления его лингвометодического потенциала, а также представим алгоритм реализации этого потенциала в учебных целях для развития навыков чтения.

«Hunger Afrika & Jemen – jetzt spenden!

Im Afrika und Jemen sind über 40 Millionen Menschen vom Hungertod bedroht. Mehr als die Hälfte von ihnen sind Kinder. Aktion Deutschlands Hilft leistet Nothilfe – mit Nahrungsmitteln, Trinkwasser und medizinischer Versorgung. Retten Sie Leben – jetzt mit Ihrer Spende!

Später ist zu spät!» [4, с. 14].

При работе с любым текстом выделяют три этапа работы: предтекстовый, текстовый и послетекстовый.

На предтекстовом этапе работы учащемуся необходимо получить общее представление о тексте. Учитель может задавать наводящие вопросы, попросить учеников догадаться о содержании текста по картинке, спросить, как они понимают какой-либо тезис (здесь, например, «Später ist zu spät»). После чего, учитель снимает лексические сложности. В данном тексте мы видим сложные существительные «Nahrungsmittel», «Trinkwasser», которые могут стать объектом анализа словообразовательной модели. На примере этих слов представляется возможным вспомнить такие нюансы, как определение рода сложного существительного и функционирование соединительных гласных.

На текстовом этапе работы учитель выполняет с учениками различного

рода задания, цель которых понять смысл текста, активизировать новые слова и др. Учитель может подготовить вопросы к содержанию текста, упражнение «richtig oder falsch?» и т.п. В процессе работы учитель может включать дополнительные задания, расширяющие лингвострановедческий кругозор обучающихся. При работе с данным текстом можно опираться на знания учащихся по географии (выяснить, где находится Йемен); поставить проблемный вопрос использования артикля с названиями стран («Почему «in Russland», но «im Jemen»); опущения артикля («mit Trinkwasser», «medizinischer Versorgung», «Nahrungsmittel»).

Послетекстовый этап работы предполагает вывод наработанного материала в речь. Одновременно интересной и воспитательной может стать дискуссия на тему: «Для чего рекламировать помощь?».

Рассмотренные задания не являются единственно возможным способом работы с представленным выше рекламным текстом. Упражнения определяются целью урока.

Список литературы.

1. Музыкант В.Л. Реклама в действии. – М.: Эксмо., 2007. – 240с.
2. Просвещение. Иностранные языки [Электронный ресурс] // Электронный журн.: URL: http://iyazyki.prosv.ru/2013/10/reading-englishlesson/ (дата обращения: 25.09.2017).
3. Рогова Г.В. Методика обучения иностранным языкам в средней школе. - М., 1991. – 287 с.
4. Цайтмагазин. – 2017. - №14, с. 84.
5. Borisov A.M., Shastina E.M., Gizatullina A.V., Sibgatullina A.A. Concept of Multilingual Teaching in Yelabuga Institute of Kazan Federal University // Перспективы науки. – 2017. – № 1 (88). – С.119-125.
6. Shastina E.M., Gizatullina A.V., Sibgatullina A.A., Malyi J.M., Trofimova L.V. Didactisation of authentic text when teaching german as a second foreign language with english as the first in a higher educational institution // Revista Espacios, Vol. 38 (No.40), 2017.

УДК 37.068

Костылева В.Б., кандидат педагогических наук,
доцент кафедры педагогики,
Пермский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Пермь

К ВОПРОСУ О ПРЕДСТАВЛЕНИЯХ УЧАЩИХСЯ О ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ЛИЧНОСТНЫХ КАЧЕСТВАХ ВОЖАТОГО

Аннотация: *данная статья посвящена проблемам детского движения, а именно, анализу представлений учащихся о профессионально-личностных*

качествах вожатого. Представлены результаты исследования по данному вопросу.

Annotation: *this article is devoted to the problems of children's movement, namely, the analysis of students ' ideas about the professional and personal qualities of the counselor. The results of the study on this issue are presented.*

Ключевые слова: *вожатый, детское общественное объединение, вожатый детского оздоровительного лагеря, профессионально-личностные качества.*

Key words: *counselor, children's public Association, counselor of children's recreation camp, professional and personal qualities.*

Успешное развитие нашего общества, страны во многом зависит от позиции и социальной активности детей. В настоящее время в нашей стране созданы правовые условия для участия подрастающего поколения в принятии решений, затрагивающих их интересы; действуют детские общественные объединения и организации, молодежные, палаты, парламенты. Во многих школах страны активно работают органы школьного ученического самоуправления. Но даже при возможной четкой структуре детского движения, начиная с уровня школы, оно не может обойтись без компетентных взрослых. Таким образом, одним из важнейших, может быть, решающим фактором, способным обеспечивать повышение уровня социальной активности детей – членов детских общественных объединений, является наличие вожатых, обладающих необходимыми знаниями и навыками для выполнения поставленных задач.

Термин «вожатый» стал активно применяться в советские годы с возникновением пионерии. Повышенный интерес исследователей к проблеме вожатства пришелся на 20-е годы XX века.

Портрет вожатого – педагога представлен в ряде работ и выступлений Н.К.Крупской: «Каким должен быть вожатый», «Ответы на вопросы слушателей Высшей школы пионердвижения». Во-первых, считает ученый, «…вожатый должен быть авторитетом не только потому, что его поставили вожатым, а потому, что он помогает ребятам лучше осознать, лучше разобраться в окружающем. Надо быть на высоте положения...» Во-вторых, «…необходимо быть подлинным ленинцем, необходимо постоянно и настойчиво работать над собой». Вожатый должен быть сам активным общественником, показывать пионерам пример высокой сознательности и беззаветного служения своему народу. Вожатый должен хорошо знать пионеров, их интересы, запросы, возможности. Вожатому «надо по-настоящему изучать советскую педагогику» [5].

В «Книге вожатого» (под ред. А. Строева) приводится небольшая характеристика вожатого: «Вожатый не должен быть нянькой, бегать за детьми и уговаривать их, но он и не должен командовать ими. Вожатый – это старший друг, старший товарищ, чуткий, но требовательный, который знает и умеет больше их, к нему всегда можно обратиться за советом, помощью [4, с. 18-19]. В настоящее время ученые по теории детского движения дают следующие определения понятиям «вожатый» и «организатор детского

движения».

Вожатый - это педагог, работающий с детским объединением. Организатор детского движения - это новый тип педагога-воспитателя в профессиональном сообществе педагогов, сферой деятельности которого является внешкольное пространство, система общественного воспитания детей и взрослых, а объектом - детское самодеятельное объединение [8].

К сожалению, анализ проблемы именно качеств вожатого детских общественных объединений в последнее время практически не осуществлялся. Внимание ученых-исследователей концентрировалось либо в целом на исследовании особенностей детского общественного объединения, либо на качествах, требованиях, предъявляемых к вожатому детского оздоровительного лагеря.

Исследовательская работа проводилась на базе детских общественных объединений (ДОО) и общеобразовательных школ Перми. В ней приняли участие 154 учащихся: члены детских общественных объединений (11-17 лет) – 76 человек; учащиеся, не являющиеся членами ДОО – 78 человек.

Исследование показало, что в целом подростки имеют общее представление о вожатом, но не могут дать четкое определение этому понятию.

Как правило, отвечая на вопрос анкеты, подростки давали определение понятия «вожатый» через описание конкретной ситуации. Большая часть опрошенных (35,5%) отметила, что вожатый – это друг; человек, с которым интересно (27,6 %); вожатый – это тот, кто всегда знает, как и что сделать- (18,4%) . 78% опрошенных подростков полагают, что между вожатым ДОО и вожатым лагеря есть определенная разница. Из них 80% указали на то, что вожатый ДОО работает безвозмездно и его работа несет социально-значимую ценность, 64% отметили, что главная задача вожатого в лагере это - развлечь детей, а у вожатого ДОО – помочь воплотить в жизнь идеи членов ДОО.

Ребятам был задан вопрос о качествах, которые должны быть присущи вожатому ДОО и вожатому отряда лагеря. На основе полученных данных был составлен список качеств вожатого ДОО и отдельный список качеств вожатого отряда оздоровительного лагеря (см. таблица 1).

Таблица 1.

Представления учащихся о качествах вожатого детского общественного объединения (в процентах и рангах)

Качества, которыми должен обладать вожатый	Ответы членов ДОО		Ответы учащихся		Обобщенные представления учащихся	
	%	ранг	%	ранг	%	ранг
1	2		3		4	
Доброта	26,6 %	1	23,1 %	2	24,85 %	**1**
Справедливость	24,4 %	2	2,1 %	9	13,25 %	**6**
Общительность	23,1 %	3	19,7 %	5	21,4 %	**2**
Ответственность	22,5 %	4	20,2 %	4	21,35 %	**3**
Жизнерадостность/ веселость, позитивность	20,4 %	5	21,6 %	3	21 %	**4**

Продолжение таблицы 1

Отзывчивость	18,4 %	6	23,3 %	1	20,85 %	**5**
Уверенность	17,8 %	7	8,6 %	7	13,2 %	**7**
Решительность	16,2 %	8	0 %		8,1 %	**8**
Настойчивость	14,4 %	9	0 %		7,2 %	**9**
Чувство юмора	13,6 %	10	0 %		6,8 %	**10**
Организаторские умения	5,6 %	11	1,4 %	11	3,5 %	**11**
Строгость			7,2%	8		
Дружелюбие			14,1%	6		
Творческий			2,5 %	10		

Такие качества, как доброта, справедливость, общительность отмечаются подростками-членами ДОО, как наиболее важными для вожатого детского общественного объединения. Интересно, что большинство ребят, которые не являются членами ДОО, на первые места поставили такие качества, как отзывчивость, доброта и веселость (позитивность). Такое качество, как справедливость, отошло на девятую позицию. Если говорить, про обобщенные данные, то в целом опрошенные учащиеся считают, что вожатый ДОО должен быть добрым, общительным и ответственным, т.е. в первую очередь для учащихся важен вожатый как человек.

Рассмотрим представления учащихся о качествах вожатого детского оздоровительного лагеря. Как показывает анализ данных, представленных в таблице 2, с точки зрения учащихся, для *вожатого лагеря* важны иные качества: позитивность, чувство юмора, общительность. Как нам кажется, это связано с особой, иной, ролью вожатого лагеря: задача вожатого лагеря развлечь, организовать досуг. Именно такие качества и должны быть у человека, который организует каникулярное время у детей.

Таблица 2

Представления учащихся о качествах вожатого отряда
детского оздоровительного лагеря
(в процентах и рангах)

Качества, которыми должен обладать вожатый	**Ответы подростков %**	**ранг**
Позитивность	31,4 %	1
Чувство юмора	23, 6 %	2
Общительность	21, 1 %	3
Справедливость	20, 4 %	4
Ответственность	20,1%	5
Доброта	11,4%	6
Строгость	2,5%	7
Креативность	2,3%	8
Уверенность	2,3%	9
Умение организовывать и проводить мероприятия	1,1	10

Таблица 3

Итоговая таблица качеств вожатых в представлениях учащихся Перми и Пермского края

Качества, которыми должен обладать вожатый	**Среднее арифметическое ответов подростков**	
	%	**ранг**
Жизнерадостность/ Веселость/ позитивность	24,47 %	1
Общительность	21,3 %	2
Ответственность	20,94 %	3
Доброта	20,37 %	4
Справедливость	15,64%	5
Отзывчивость	13,9 %	6
Чувство юмора	12,4%	7
Уверенность	8,8 %	8
Решительность	5,4%	9
Настойчивость	4,8 %	10

Таким образом, применение методов научно-педагогического исследования в ходе зондирующего этапа эксперимента позволили нам проанализировать основные представления подростков Перми и Пермского края о качествах вожатого и позволило сделать ряд важных для нашего исследования выводов:

в образах вожатых ДОО и отряда оздоровительного лагеря учащиеся видят принципиальную разницу. Проведенное исследование показало, что в представлениях учащихся-членов ДОО вожатый должен быть добрым, справедливым, общительным. Учащиеся же, имевший опыт только взаимодействия с вожатым лагеря, считают, что у вожатого ДОО в первую очередь должны быть такие качества, как отзывчивость, доброта, веселость. С точки зрения учащихся, для вожатого лагеря важны иные качества: позитивность, чувство юмора, общительность, что определяется стоящими задачами вожатого лагеря: развлечь, организовать досуг.

Обобщенный портрет вожатого в представлениях учащихся Перми и Пермского выглядит следующим образом: позитивность, общительность, ответственность, доброта, справедливость, отзывчивость, чувство юмора, уверенность, решительность, настойчивость, строгость, организаторские умения. Профессиональным качествам вожатого учащиеся не придают значения, что мы можем объяснить отсутствием понимания всей сложности профессии.

Библиографический список

1. Вожатый и ученическое самоуправление. Учебное пособие для вожатого. /Под ред. В.В. Круглова, Н.М. Кураниной. – Москва: изд-во Арт-Принт. – 121 с.

2. Вожатый. Как им стать…/под ред. Пуговкина А.А./- М.: - 72 с.

3.Канова Л.А. Из истории создания пионерского движения в городе Лысьве: 1920-1950 гг.)

4.Книга вожатого /под ред. Строева/.- М.: Изд: Просвещение, 1964. – 301 с.

5. Крупская Н.К. О юных пионерах. - М.: Изд. АПН РСФСР,1957.- 264 с.

6.Лебедев Д.Н. Детское общественное движение переходного периода:

тенденции, противоречия, перспективы // Внешкольник. - 1999. №5.- С.23-25
7. Лебедев Д.Н. Пионерия на пути в будущее // Внешкольник.- 1997. №5-6. С.25-29.
8. Мальцева Э.Л. Костина Н.М. Педагогика детского движения. – Ижевск: Издательский дом «Удмуртский университет», 2000.- 516 с.

УДК 378.016:51(470.13)

Прудникова О.М., доцент
доцент кафедры «Высшая математика»
Ухтинский государственный технический университет
Россия, г. Ухта

К ВОПРОСУ О ПРЕПОДАВАНИИ МАТЕМАТИКИ ИНОСТРАННЫМ ГРАЖДАНАМ НА ПОДГОТОВИТЕЛЬНОМ ОТДЕЛЕНИИ ТЕХНИЧЕСКОГО ВУЗА

Аннотация: *В данной статье рассматриваются отдельные аспекты преподавания математики иностранным гражданам, желающим после прохождения подготовительного отделения, продолжить обучение в техническом вузе на примере УГТУ.*

Ключевые слова: *образование, подготовительное отделение, математика, иностранные граждане, студент.*

Abstract: *In this article, some aspects of the teaching of mathematics to foreign citizens who wish to continue their education in a technical college after the passage of the preparatory department are considered, using the example of the USTU.*

Key words: *education, preparatory department, mathematics, foreign citizens, student.*

Российское образование сегодня пользуется большой популярностью не только у молодёжи стран СНГ, но и стран дальнего и ближнего зарубежья: Африки, Южной Америки, Азии. При этом все правовые отношения регулируются как межправительственными договорами, так и соглашениями между самими учебными заведениями. Активный процесс интернационализации и падения границ на рынке образовательных услуг открывают широкие возможности лицам без российского гражданства и иностранным гражданам для включения их в единый общемировой процесс продвижения и совершенствования своей образовательной деятельности.

Перед вузами нашей страны при обучении иностранных граждан или уже иностранных студентов, министерством образования Российской Федерации выдвигается задача подготовить первоклассных специалистов, которые, после обучения в наших вузах, будут востребованы у себя на Родине. Именно поэтому в нашей стране большое значение придавалось и придается созданию благоприятных условий для того, чтобы обучающаяся иностранная молодежь органично входила в учебную, культурную, научную,

общественную жизнь её учебных заведений. Для иностранных студентов, избравших российский университет, прежде всего, возникает необходимость овладения языком страны пребывания.

Не является исключением и наш вуз, гостеприимно распахнувший свои двери перед теми, кто не знает русского языка или недостаточно владеет им, однако изъявляет желание обучаться на подготовительном отделении нашего университета, имеющего для этого достаточно хорошую теоретическую и практическую базы.

По итогам успешной сдачи промежуточного и вступительного контроля, дальнейшее обучение таких иностранных студентов, как правило, происходит в общих потоках русскоговорящих однокурсников и является не простым для них в силу многих причин, включая недостаточное знание языка.

В данной статье поднимаются вопросы, связанные как с приятными, так и с проблемными аспектами, выявленными в процессе обучения математике иностранных граждан на подготовительном отделении международного отдела УГТУ.

Остановимся сначала на некоторых сведениях, взятых из *учебной программы дисциплины* «*Математика*» к освоению её на русском языке для подготовительного отделения.

Цель обучения: подготовка иностранных граждан для поступления в университеты Российской Федерации (по математике).

Категория слушателей: иностранные граждане и лица без гражданства, желающие получить высшее образование в России.

Учебная нагрузка: 2015 год: 130 аудиторных часов; 2016 год: 70 аудиторных часов; 2017 год: 70 аудиторных часов.

Общее количество слушателей по годам: 2015 год: 9 человек; 2016 год: 28 человек; 2017 год: 15 человек.

Из приведённых данных видно, что количество аудиторных часов с каждым годом сокращается, хотя количество изучаемых тем не уменьшается, а общая школьная подготовка обучающихся остаётся низкой, порой даже и сверхнизкой.

Чтобы ближе узнать своих подопечных, выяснить, с какими трудностями и проблемами им приходится сталкиваться, приехав в наш вуз, преподавателями кафедра высшей математики весной 2016 – 2017 учебного года была разработана анкета, и проведено анкетирование, в котором приняли участие 22 человека.

Бланк анкеты и ответы на некоторые вопросы из неё приведены ниже.

АНКЕТА

Слушателя подготовительного отделения
при международном отделе УГТУ

1. Дата вашего рождения _____
2. Полных лет _____
3. Страна постоянного проживания _____
4. Почему Вы решили учиться именно в России:

а) образование в России дешевле;

b) учиться в России престижнее, чем где бы то ни было;
c) в России дают качественное и востребованное образование;
d) сам не решал, так захотели родители.

5. Откуда Вы получили информацию об Ухтинском государственном техническом университете:

a) в интернете;
b) посоветовали друзья;
c) чисто случайно.

6. Проучившись на подготовительном отделении международного отдела УГТУ,

a) хочу остаться в Ухте и поступить в УГТУ;
b) хочу уехать из Ухты и поступить в другой вуз.

7. Назовите главные трудности, с которыми Вам пришлось столкнуться, обучаясь на подготовительном отделении в УГТУ:

a) погодно-климатические (резкие перепады атмосферного воздуха, очень холодно);
b) языковой барьер (с большим трудом воспринимаю информацию на русском языке, хотя стараюсь изо всех сил);
c) вопросы проживания (проживание в общежитии, очень далеко от учёбы);
d) вопросы питания (приём пищи, её содержание и приготовление сильно отличается от национального);
e) состояние здоровья (стал чаще обращаться к врачу);
f) непонимание со стороны преподавателей;
g) непонимание со стороны одногруппников и окружающих;
h) сильно скучаю по родному дому.

8. Назовите Вашу итоговую оценку по математике в школе:

а) 3 б) 4 в) 5

9. Как Вы относились к урокам математики в школе:

a) эти уроки были одни из любимых;
b) никогда их не любил;
c) затрудняюсь ответить.

10. Как Вами воспринимался учебный материал по математике на подготовительном отделении:

a) с большим трудом, потому что совсем не понимал объяснения преподавателя;
b) не казался трудными, потому что преподаватель всё очень хорошо объяснял;
c) затрудняюсь ответить.

11. Занятия по математике на подготовительном отделении:

a) помогли мне восстановить школьные знания по математике;
b) расширить школьные знания по математике;
c) были для меня трудным и пустым временем провождения.

12. Считаете ли Вы, что знания по математике, полученные в школе и на подготовительном отделении УГТУ:

a) обязательно пригодятся в дальнейшей учёбе и жизни;
b) никогда больше нигде не пригодятся в жизни;
c) затрудняюсь ответить.

13. Назовите темы по математике, рассматриваемые на подготовительном отделении, которые вызвали у Вас наибольшие затруднения_____

14. Дайте оценку работы вашего преподавателя математики на подготовительном отделении УГТУ:

А) плохо; Б) очень плохо; В) хорошо; Г) очень хорошо; Д) нормально.

15. Вы довольны учёбой и знаниями, полученными Вами на подготовительном отделении УГТУ:

а) да; б) нет.

Личная подпись _____

Для возрастной категории опрошенных размах выборки составил от 19 до 30 лет. Можно сделать вывод, что на подготовительном отделении приходится работать с достаточно взрослой аудиторией, а не со вчерашними школьниками (ведь ребята хотят продолжать своё образование не только на бакалавриате, но и в магистратуре).

Кого же мы учим? *Азия* (Непал-5 чел., Индия-2чел.); *Южная Америка* (Мексика-1чел.); *Африка* (Гана-3чел., Нигерия-7чел, Конго-2чел, Судан-1чел, Зимбабве-1чел.). Из далёкой жаркой Африки к нам приезжает не так-то и мало гостей. Только вот насколько мы к ним гостеприимны, чтобы оставить для обучения, покажет анализ остальных вопросов анкеты.

Ответ на вопрос «Почему Вы решили учиться именно в России?» представлен на рисунке 1.

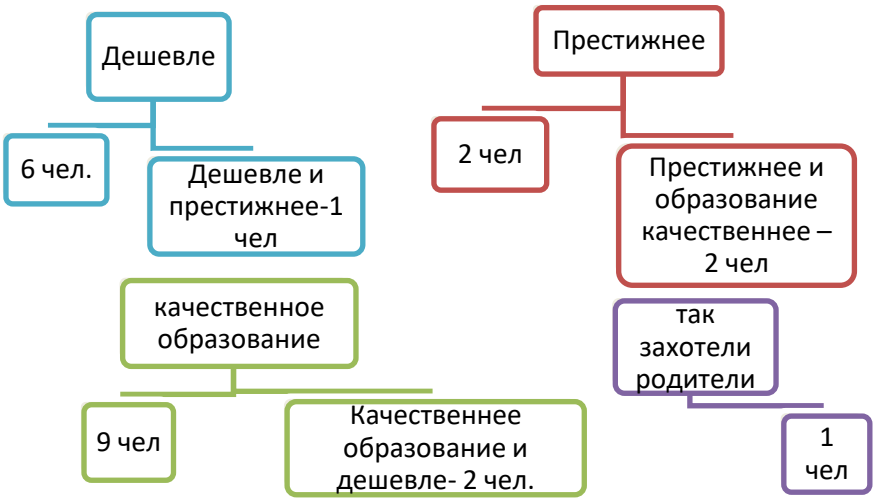


Рисунок 1. «Почему Вы решили учиться именно в России?»

А на вопрос «Откуда взяли информацию об УГТУ?» 68% респондентов ответили, что через интернет, 27% по совету друзей, остальные получили данную информацию чисто случайно.

Среди главных трудностей, отмеченных анкетируемыми стали погодно-климатические условия северной Ухты и, конечно же, языковой барьер, с которым приходится сталкиваться им каждый день.

Из опыта работы с иностранными гражданами на подготовительном отделении и иностранными студентами на первых курсах в УГТУ по дисциплине «Математика» можно сделать следующие выводы.

1. Студенты, прошедшие подготовку на подготовительном отделении, не всегда могут удовлетворительно излагать свои мысли, хорошо читать и понимать прочитанные задания, плохо справляются с заданиями входного тестирования по математике.

2. Они не умеют конспектировать, плохо «слышат» и понимают услышанное.

3. С большим трудом разбираются в математической символике, теоремах, понятиях.

Список источников:

1. Иностранные студенты в России: кто и зачем приезжает в страну? [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.ucheba.ru/article/2895 .
2. Обучение иностранных граждан в УГТУ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.ugtu.net/university/md .
3. II Всероссийская научно-практическая конференция «Актуальные вопросы реализации образовательных программ на подготовительных факультетах для иностранных граждан» (6–7 сентября 2017 года, Москва) [Текст]: сборник статей / отв. ред. М. Н. Русецкая, Е. В. Колтакова. М.: Гос. ИРЯ им. А. С. Пушкина, 2017. 412 с.

УДК:159.923.2

Абдулкадир Юнис Рашид Абдулкадир,
студент магистратуры
факультет философии и психологии,
ВГУ,
Россия, Воронеж

К ВОПРОСУ ОБ ИССЛЕДОВАНИИ ОСОБЕННОСТЕЙ ДОВЕРИЯ К СЕБЕ И ДРУГИМ У СТУДЕНТОВ С РАЗНЫМ УРОВНЕМ САМООЦЕНКИ

Аннотация: *Статья посвящена проблеме феномена доверия. В статье говорится об исследовании особенностей доверия к себе и другим у студентов с разным уровнем самооценки.*

Ключевые слова*: доверие к себе и другим, студенты, самооценка, уровень самооценки.*

TO THE QUESTION OF STUDYING THE PECULIARITIES OF SEIF-CONFIDENCE AND OTHERS IN STUDENTS WITH DIFFERENT LEVELS OF SELF-ESTEEM

Keywords*: trust to itself and another, students, self-evaluation, level of self-esteem.*

***Abstract**: The article is devoted to the problem of the phenomenon of trust. The article deals with the study of the peculiarities of self-confidence and others in students with different levels of self-esteem.*

В последние годы в российской и западной психологии большое внимание уделяется проблеме исследования доверия. Являясь одним из основных компонентом межличностного общения, доверие присутствует практически во всех сферах нашей жизни: в экономике и политике, в медицине и образовании, в культурной жизни общества, а также в жизни каждого человека.

Исследованием феномена доверия в психологии занимались такие ученые, как Дж. Аллен, А. Бандура, В. Вичев, Л. Я. Гозман, А. Л. Журавлев, В. П. Зинченко, И. С. Кон, Е. А. Кроник, В. Н. Куницина, А. Б. Купрейченко, Б. Ф. Поршнев, В. С. Сафонов, Т. П. Скрипкина, Е. А. Холмогоров, Т. Ямагиши и другие [1], [2], [3].

Несмотря на большое количество работ в области доверия, на сегодняшний день не существует общезначимой его концепции, не определена в полной мере структура, функции, виды доверия, не разработаны ведущие факторы доверия, не всегда понятно, что измеряется в эмпирических исследованиях, так как доверие тесно связано с другими социально-психологическими явлениями. Поэтому исследование феномена доверия остаётся актуальным и сегодня.

Два взаимодополняющих аспекта феномена доверия – доверие к себе и доверие к другому. Доверие к самому себе – это безусловная вера в свои силы, собственную значимость, ценность, нужность. Доверие к другому – это переживание ощущения защищённости, безопасности в присутствии этого человека и безусловная вера в его позитивную сущность. Нельзя говорить, что человек в одних случаях полностью доверяет только себе (изолированно от окружения), а в других – полностью доверяет окружению (другим). Такое понимание ведёт к упрощённой онтологической картине. Доверие к миру и доверие к себе стремятся к гармоничному сочетанию, иначе наблюдается либо безрассудный риск, либо полное отчуждение индивидуальности от самой себя. Развитие оптимального уровня доверия к себе является показателем целостности и зрелости личности. Доверие, по утверждению Ф. Фукуямы, – ключевая характеристика развитого человеческого общества [4].

Современное общество с его постоянными социокультурными трансформациями, проблемами оказывает влияние на характер межличностного взаимодействия людей, приводит к существенным изменениям во взаимоотношениях людей разных социальных групп, изменяются старые, общепринятые нормы поведения.

Одной из наиболее мобильных социальных групп нашего общества является студенчество. Это объединение наиболее подготовленной, образованной части молодёжи, которое отличают такие черты, как социальный престиж, что способствует формированию психологических особенностей студенчества как социальной группы: общность интересов, единый характер труда (учеба, образ жизни и т.д.) способствуют выработке у

студенчества сплочённости; стремление реализовать свою мечту о получении образования, работы и.т.д. формирует психологию социального продвижения. Студенчество отличает также высокая степень общения в силу активного взаимодействия с различными социальными образованиями общества.

Таким образом, студенчество является высокомобильным, активным социальным образованием общества, которое наиболее подвержено изменениям, новым требованиям общества.

В поведении, деятельности студентов в обществе важную роль играет самооценка. Именно от неё зависит, как человек сможет выстроить взаимоотношения в своём окружении. Самооценка студента, т.е. оценка студентом самого себя, своих возможностей, качеств и места среди других студентов, относится к ядру личности будущего дипломированного специалиста. Она становится важным регулятором его поведения, способствует осознанию своего отношения к учёбе и своих успехов в учебной деятельности. Самооценка влияет на эффективность деятельности студента, может стать как стимулом, так и тормозом развития личности в зависимости от правильного или неправильного отношения к себе.

В психологической литературе чаще всего встречается разделение самооценки определённые виды: заниженную, среднюю (адекватную), завышенную. Все эти уровни самооценки формируются под воздействием оценок со стороны, которые в последствие перерастают в самооценивание человеком самого себя.

В зависимости от того, как оценивает свои возможности человек, насколько адекватна его самооценка и уровень притязаний, насколько удовлетворены его базовые социальные потребности: потребность в достижении, в признании, во влиянии, в доверии, – строится взаимодействие человека с обществом.

Цель нашего исследования – изучить особенности доверия к себе и другим у студентов с разным уровнем самооценки.

В качестве гипотезы исследования мы предположили, что у студентов существуют различия в выраженности доверия к себе и другим в зависимости от уровня их самооценки, а именно: уровень доверия к себе и другим высокий при адекватной самооценке, а низкий уровень доверия проявляется при заниженной или завышенной самооценке.

При выдвижении гипотезы мы опирались точку зрения В. Н. Куниciной, Т. П. Скрипкиной, Э. Эриксона и других учёных, которые проводили исследования по проблеме различного уровня доверия у человека к себе и другим [3].

Объектом эмпирического исследования выступили студенты вузов г. Воронежа (возраст 19 – 25 лет, свободная выборка). Общий объём выборки составил 160 человек.

Для реализации поставленной цели и её решения нами были выбраны методики, предназначенные для определения уровня самооценки, а также определения уровня доверия к себе и к другим:

1. Опросник «Определение уровня самооцнки» (С. В. Ковалев);

2. Рефлексивный опросник уровня доверия к себе (Т. П. Скрипкина);

3. Рефлексивный опросник уровня доверия к другим (Т. П. Скрипкина).

Предварительный анализ полученных результатов даёт нам возможность выделить гендерные, возрастные и другие факторы, характеризующие особенности доверия к себе и другим у студентов с разным уровнем самооценки.

Мы надеемся, что исследования особенностей доверия к себе и другим у студентов с разным уровнем самооценки расширят познания о доверии как социально–психологическом явлении.

Список использованной литературы

1. Ильин Е. П. Психология доверия / Е. П. Ильин. – Санкт-Петербург : Питер, 2013. – 288 с.

2. Купрейченко А. Б. Психология доверия и недоверия / А. Б. Купрейченко. – Москва : Изд-во «Институт психологии РАН», 2008. – 562 с.

3. Скрипкина Т. П. Психология доверия: Учеб. пособие для студ. высш. пед. учеб. заведений / Т. П. Скрипкина. – Москва : Издательский центр «Академия», 2000. – 264 с.

4. Фукуяма Ф. Доверие. Москва : АСТ, 2004. – 730 с.

УДК 371.38

Арюхина Е.Г., кандидат филологических наук, доцент
доцент кафедры «Иностранные языки»
Череповецкий госуниверситет
Россия, г. Череповец
Миронова Э.Г., кандидат филологических наук, доцент
доцент кафедры «Иностранные языки»
Череповецкий госуниверситет
Россия, г. Череповец

КЕЙС-МЕТОД В ОБУЧЕНИИ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ СТУДЕНТОВ ТЕХНИЧЕСКИХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ

Аннотация: *Статья посвящена изучению кейс-метода как эффективной технологии обучения иностранному языку студентов технических специальностей. Кейс-метод рассматривается как средство повышения мотивации к изучению иностранных языков. В статье анализируются наиболее эффективные типы кейсов, применяемых в обучения иностранному языку студентов технических специальностей.*

Ключевые слова: *кейс-метод, «case study», интерактивные методы обучения*

Annotation: *The article is devoted to the using of the case study method as an effective technology of teaching a foreign language to students of technical*

specialties. Case study method is considered as a means of raising motivation to foreign language study. The article analyses the most effective types of case studies used in teaching foreign languages to students of technical specialties.

Keywords: *case study method, interactive teaching methods, case, students of technical specialties.*

Сегодня в современном образовании осуществляется переход на Федеральный государственный образовательный стандарт второго поколения (ФГОС), в котором важнейшими составляющими стали *требования к результатам* освоения основных образовательных программ. Образовательные стандарты ориентируется не только на предметные, но и на метапредметные и личностные результаты.

К технологиям личностно-ориентированного обучения относятся:
- информационно-коммуникационные технологии (ИКТ);
- модульно-рейтинговая технология;
- технология естественного обучения;
- парацентрическая технология;
- технология индивидуально-бригадного обучения;
- технология персонального обучения;
- технология проектного обучения;
- технология контекстного обучения.

К технология контекстного обучения относится кейс-технология, предполагающая методы активного обучения [1, с. 25-32].

В современной методике кейс-метод (Case study) понимается как метод анализа ситуаций. Обучаемым предлагают осмыслить реальную жизненную ситуацию, предполагающую решение какой-либо практической проблемы, а для этого необходимо актуализировать определенный комплекс знаний - усвоенный лексический, грамматический, страноведческий материал, а также знания по определенной специальности (менеджмент, металлургия, химия и т.д.).

Кейс метод решает широкий спектр образовательных и коммуникативных задач:

- приобретение новых знаний и развитие общих представлений;
- развитие у обучающихся самостоятельного критического и стратегического мышления, умения выслушивать и учитывать альтернативную точку зрения, аргументировано высказать свою;
- приобретение навыков анализа сложных и неструктурированных проблем;
- развитие здравого смысла, чувства ответственности за принятое решение, умения общаться;
- приобретение навыков разработки действий и их осуществления;
- возможность работать в команде;
- возможность находить наиболее рациональное решение поставленной проблемы.
- совершенствование коммуникативной компетенции;
- лингвистической компетенции;

- социокультурной компетенции.

Знакомство с кейсом, самостоятельный поиск решения (внутренняя монологическая речь на английском языке), процесс анализа ситуации во время занятия (монологическая и диалогическая речь, подготовленная и спонтанная, также на английском языке) – всё это примеры коммуникативных задач [2, с.2].

Метод кейса в обучении иностранным языкам предпочтительнее используется для обучения студентов гуманитарных и экономических специальностей. Это объясняют тем, что они лучше владеют иностранным языком и больше эрудированны. Однако, нам представляется, что реальная причина заключается в том, что кейсы для студентов технических специальностей сложнее разработать, а материал для них сложнее найти, и времени на подготовку к таким кейсам требуется достаточно много.

Их опыта преподавания английского языка студентам технических специальностей хочется сказать, что метод кейса очень эффективен и является отличным средством повышения мотивации студентов к изучению иностранного языка. Устав от "сухого" технического английского, студенты с большим интересом принимают данный метод и охотно участвуют в кейсах, хотя это требует от них дополнительной подготовки.

Опираясь на классификацию кейсов, данную Н. Федяниным и В. Давиденко, следует заметить, что существует достаточно много видов кейса, но наиболее эффективными для студентов технических специальностей являются следующие:

1. Practical cases - кейсы, основанные на реальной ситуации. Требуют решения поставленной проблемы, которое можно сравнить с тем решением, которое было принято в реально сложившейся ситуации.
2. Highly structured cases — короткое и точное изложение ситуации с конкретными цифрами и данными. Подходят для закрепления грамматического материала.
3. Ground breaking cases - кейсы, где нужно предложить свое нестандартное решение проблемы. Они предполагают как подготовительную индивидуальную, так и групповую деятельность [3, с. 4-7].

По размеру наиболее эффективными представляются следующие:

1. Сжатые кейсы (3-5 страниц) предназначены для разбора непосредственно на занятии и подразумевают общую дискуссию.
2. Мини-кейсы (1-2 страницы) предназначены для разбора непосредственно на занятии и зачастую используются в качестве иллюстрации к теории, преподаваемой на занятии.

Источниками кейсов могут быть:

- Публицистическая и научная литература является источником реальных ситуации, которые можно оформить в кейс и которые уже имеют историческое решение. Такие кейсы реализуют свою культурологическую функцию, позволяют студентам ознакомиться с интересной лингвострановедческой информацией, повышают мотивацию студентов.

- Использование местных средств массовой информации. В этом случае кейс становиться актуальнее.
- Статистические материалы придают научность и строгость кейсу.

Приведем примеры нескольких кейсов, используемых нами на занятиях по английскому языку со студентами металлургической специальности.

Первый кейс представляет собой описание практического случая с уже имеющимся решением, которые студенты еще не знают. Они должны предложить собственное решение, проанализировав ситуацию и найти дополнительную информацию.

Подготовка к кейсу предполагает работу с необходимым лексическим и грамматическим материалом. Кроме того, дается задание студентам, выступающим в роли экспертов, найти дополнительную информацию.

1) Ознакомление с представленной ситуацией

Background

Blaenavon (Welsh: Blaenafon) is a town and World Heritage Site in south eastern Wales. Blaenavon grew around an ironworks opened in 1788. The steel-making and coal mining industries followed, boosting the town's population to over 20,000 at one time. The ironworks was of crucial importance in the development of the ability to use cheap, low quality, high sulphur iron ores worldwide. It was the site of the experiments by Sidney Gilchrist Thomas and his cousin Percy Gilchrist that led to "the basic steel process" or "Gilchrist-Thomas process". The reason for the growth of Blaenavon from a rural to an industrial community lay in the rich mineral deposits found in the surrounding area, which outcropped at the surface making extraction a relatively cheap process. The company was relaunched in 1870 as the Blaenavon Iron & Steel Company and was one of only six south Wales ironworks that successfully made the change to steel production.

Blaenavon, 1904. Blaenavon Iron & Steel Company administration is considering closing of the plant.

2) Работа в группах

Work in groups of four. Take one of these roles.

Director General of Blaenavon Iron & Steel Company, Chairman of board of directors, 2 senior managers, an expert.

- Study all pros and cons of closing the ironworks (cards).
- Hold the meeting. Discuss pros and cons of closing the ironworks. Listen to the expert's opinion and give your point of your. Decide whether or not close the ironworks. If necessary vote. Chairman of board of directors has a decisive voice.

3) Представление результатов

Announce your decision and give reasoning.

4) Просмотр 3 минутного видео ролика, рассказывающего о том, что предприятие все-таки было закрыто, и о последствиях этого решения.

5) Заключительная дискуссия.

Приведем еще один пример кейса, который преследует цель закрепление лексического материала по теме "Alloys". Студентам предлагается ситуация, которую они должны прочитать и понять.

1) Imagine you're a warrior during the middle ages and it's time to get a new sword. So, you go to a blacksmith to buy a sharp, shiny long sword. A few weeks later you're in a battle, fighting at the front of the shield wall. You take a huge swing at the enemy, who meets your blow with his sword, and your sword shatters into several pieces. Unfortunately for you, your blacksmith outsourced a batch of swords to a blacksmith on the other side of town who didn't have time to temper the swords. As a result, the swords were strong, but brittle. As your life depends on your armor you should think how to make a good sward.

2) Работа в группах

Discuss possible reasons of the sward being brittle. Suggest a better alloy for a sword.

3) Представление результатов. Студенты должны представить свою формулу сплава.

Кейс активизирует учеников, развивает аналитические и коммуникативные способности, дает возможность использовать освоенный лексический и грамматический материал в неподготовленной речи, позволяет им познакомиться с мировым культурным и научным наследием.

Использованные источники:

1. Гейхман Л.К. Дистанционное образование в свете интерактивного подхода / Л.К. Гейхман // Матер. II Международ. Науч.- практ. Конф. (Пермь, 6-8 февраля 2007 г.). - Пермь: Изд-во ПГТУ, 2006. - С.25-32.

2. *Цапко И.Г.* Кейс-технология в образовательном процессе и ее влияние на формирование межкультурной языковой коммуникативной компетенции. – URL: http://festival.1september.ru (Дата обращения: 07.02.2015).

3. Федяниным Н., Давиденко В. Кейс-метод. Окно в мир ситуационной методики обучения (case-study). – URL: http://www.casemethod.ru (Дата обращения: 07.02.2015).

УДК 378.146

Крымская Т.М., кандидат технических наук, доцент
доцент кафедры «Теоретические основы электротехники»
Уфимский государственный авиационный технический университет
Россия, г. Уфа
Муфтахов Е.М., кандидат технических наук, доцент
доцент кафедры «Транспорт и хранение нефти и газа»
Уфимский государственный нефтяной технический университет
Россия, г. Уфа

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЙ КОНТРОЛЬ ЗНАНИЙ УЧАЩИХСЯ И ЕГО РОЛЬ В ДОСТИЖЕНИИ ТРЕБУЕМЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ ПРИ ПОДГОТОВКЕ БАКАЛАВРОВ В ТЕХНИЧЕСКОМ УНИВЕРСИТЕТЕ

Аннотация: *В статье рассматривается относительно новый подход к определению уровня знаний студентов технических университетов. Этот подход основан на применении принципа концептуального контроля, когда тестирование фокусируется, прежде всего, на проверке степени усвоения базовых понятий («концептов») изучаемой дисциплины, а также их взаимосвязей. Подход показал свою эффективность в процессе обучения бакалавров нескольких профилей и направлений подготовки.*

Ключевые слова: *университетское образование, концептуальный контроль знаний, компетенции обучаемых.*

Abstract: *The paper considers a relatively new approach to determining the level of knowledge of university students. This approach is based on the application of the principle of conceptual control, when testing is focused, first of all, on the verification of the degree of mastering the basic points ("concepts") of the discipline under study, as well as their interrelationships. The approach has demonstrated its effectiveness in the process of training bachelors of several profiles and educational majors.*

Keywords: *university education, conceptual control of knowledge, competences of trainees.*

Проблема формирования профессиональных компетенций в процессе подготовки студентов бакалавриата технических вузов становится все более актуальной. Не случайно федеральные государственные образовательные стандарты нового поколения «нацеливают» коллективы вузов на выполнение наряду с ними требований и соответствующих профессиональных стандартов, которые во многом детализируют указанные компетенции. С другой стороны, именно с проверкой и оценкой компетенций выпускников по завершении университетского образования связывают последующие выводы о соблюдении действующих норм качества обучения и результатов образования применительно к тому или иному вузу.

Авторы данной публикации выполнили анализ основных тенденций в отмеченной области и выявили некоторые общие принципы формирования технологий оценки профессиональных компетенций с учетом направлений подготовки, требований образовательных стандартов и варьируемой обстановки на рынке труда. Последнее обстоятельство (постоянное изменение условий, в которых реализуются полученные выпускниками вузов знания и навыки) заставляет вводить в состав отмеченных технологий гибкие компоненты, которые предусматривают перенастройку содержательной части в случае возникновения новой ситуации относительно потребности в квалификациях специалистов. Интеграция российских университетов в мировое образовательное пространство порождает дополнительные особенности процедур оценки компетенций, так как с одной стороны такие оценки должны быть максимально унифицированы, с другой – принимать во внимание все существенные специфические черты развития российской экономической системы.

Для того, чтобы формируемая технология обеспечивала приемлемый компромисс при выборе из указанных альтернатив, следует изучить

перспективный отечественный и зарубежный опыт, накопленный в рассматриваемой области.

Авторы настоящей публикации считают, что процесс оценок компетенций учащихся технических вузов может быть перестроен в соответствии со следующим принципом: «ядро» методологии контроля знаний выпускников как молодых специалистов определенного профиля должно составлять так называемое «концептуальное тестирование» [1-3]. Этот подход, развиваемый авторами в течение ряда лет, был ранее успешно апробирован применительно к изучению общетехнических дисциплин студентами нескольких образовательных направлений. Главной особенностью подхода является выделение в предметной области некоторых основополагающих понятий («концептов»), что позволяет далее структурировать всю совокупность знаний выпускников на основе взаимосвязей с теми или иными наборами указанных концептов. Таким образом, концепты и их взаимосвязи образуют устойчивую (относительно постоянную) часть общего объема знаний, характеризующих компетентность. Напротив, вопросы приложений каких-либо методов, алгоритмов и т.д., которые базируются на применении концептов, составляют гибкую (изменяемую) часть. Контроль знаний в такой ситуации должен быть направлен, прежде всего, на проверку уровня понимания разных сторон и особенностей проявления свойств каждого из концептов.

Важно подчеркнуть, что выбор предлагаемого подхода в качестве базового подразумевает необходимость его отражения во всей сопровождающей курс методической документации (что показывается авторами на примере методических пособий для изучения дисциплин электротехнического профиля студентами неэлектротехнических направлений подготовки [4]). В особенности это касается внедряемых в настоящее время электронных форм обучения.

Накопленный авторами опыт показал важность обоснованного выбора важнейших этапов процедур, реализующих оценивание компетенций, исходя из необходимости многократного обращения к заданным концептам по мере углубления контроля профессиональных знаний. Авторы продолжают исследование взаимосвязи разрабатываемой технологии с положениями федеральных государственных образовательных стандартов, рассматривают результаты анализа информации о профессиональной деятельности выпускников с учетом динамической ситуации на российском рынке труда.

Данные, которые получены авторами публикации в ходе сбора статистики, обобщающей результаты контроля знаний выпускников ряда технических вузов, показывают, что предлагаемый подход позволяет в достаточно высокой степени удовлетворить требованиям, вытекающим из нормативов качества образовательного процесса.

Использованные источники:

1. Крымская Т.М., Муфтахов Е.М., Попова Е.П. Концептуальный контроль результатов обучения как эффективный компонент системы обеспечения качества образования в технических вузах // Общие проблемы качества

высшего и непрерывного образования в контексте европейских и мировых тенденций: материалы XV Всероссийской научно-методической конференции.- Москва-Уфа: Уфимский государственный авиационный технический университет.-2005.- С.23-24.
2. Крымская Т.М., Муфтахов Е.М., Попова Е.П. Концептуальный контроль результатов обучения в технических вузах как важный аспект обоснованного перехода к новой системе зачетных единиц (кредитов) // Проблемы качества образования: материалы XVII Всероссийской научно-методической конференции.- Москва-Уфа: Уфимский государственный авиационный технический университет.-2007.- С150-151.
3. Крымская Т.М., Муфтахов Е.М., Попова Е.П. Концептуальное тестирование при проведении контроля знаний учащихся - эффективный инструмент реализации образовательных программ технических вузов // Проблемы качества образования: материалы XIX Всероссийской научно-методической конференции.- Москва-Уфа: Уфимский государственный авиационный технический университет.-2009.- С. 73-75.
4.Мельничук О.В., Крымская Т.М., Ахмадеев Р.В. Программа схемотехнического моделирования MICROCAP и электронное обучение будущих инженеров // Современное образование: практико-ориентированные технологии подготовки инженерных кадров: материалы международной научно-методической конференции.- Томск: Томский государственный университет систем управления и радиоэлектроники.-2015.- С.146-147.

УДК 378

Даськова Ю.В.
ст. преподаватель,
Пензенский государственный университет архитектуры и строительства,
Россия, г. Пенза

МАКЕТИРОВАНИЕ КАК МЕТОД ПОБУЖДЕНИЯ ТВОРЧЕСКОЙ МЫСЛИ СТУДЕНТОВ-ДИЗАЙНЕРОВ

Аннотация: *в данной статье выявляются вопросы организации изучения дисциплины "Макетирование" . Раскрываются цели изучения данной дисциплины. Определяются содержание и методы обучения.*

Ключевые слова: *макетирование в дизайне, макет, методы макетирования, содержание учебной дисциплины "Макетирование"*

PROTOTYPING AS METHOD OF MOTIVATION OF CREATIVE THOUGHT OF STUDENTS DESIGNERS

Annotation: *in this article questions of the organization of studying of discipline "Prototyping" come to light. The purposes of studying of this discipline reveal. Contents and methods of training are defined.*

Keywords: *prototyping in design, the model, prototyping methods, the maintenance of a subject matter "Prototyping"*

Отечественная школа дизайна связана с появлением первых государственных свободных художественных мастерских (ГСХМ) в 1918 году. В 1920 году ГСХМ преобразованы в Высшие художественно-технические мастерские. Основоположниками отечественного дизайн образования считаются В.Гропиус, И. Иттен, А.М. Родченко, В. Татлин, Л.М. Лисицкий. Целью обучения явилась необходимость подготовки специалистов для промышленного производства. Реализация данной цели происходило через прикладное обучение, развитие творческих и художественно-проектных способностей обучающихся методами макетирования, проектирования и конструирования. Проектирование с использованием приемов макетирования широко используется и в настоящем преподавании, как эффективный метод побуждения творческой мысли и самотворчества студентов направления 54.03.01 "Дизайн".

Практические занятия по дисциплине "Макетирование"- эта форма учебной работы, которая направлена на овладение техническими приемами макетирования, приемами пластического выявления объемно-пространственных форм, а также на развитие творческого мышления и технической интуиции студентов-дизайнеров. Более глубокое усвоение и формирование умения применять знания в практических, прикладных целях. Содержание практических занятий предусмотрено учебным планом и учебной рабочей программой. Тематика практических занятий отражает актуальные проблемы в области дизайна и соответствует задачам подготовки будущего выпускника-дизайнера. Практические занятия по дисциплине «Макетирование» представляют собой систему регулярных упражнений выполняемых в форме поисковых макетов, направленных на выполнение итогового макета, что способствует углублению и систематизации теоретических знаний; приобретению студентами навыков самостоятельного изучения отдельных вопросов по дизайну; ознакомлению с учебным и научно-практическим материалом; обеспечивают непосредственное и всестороннее изучение исследуемой темы.

Последовательность предлагаемых практических работ демонстрирует возрастающую степень сложности (от приемов работы с бумагой до изготовления макетов). Выполнение практических заданий по дисциплине "Макетирование" требует от студента развитого кругозора, непосредственного знания исторических стилей и памятников, современных тенденций в дизайне, технологий, материалов, конструкций, инженерного оборудования и норма проектирования, а также развития художественной культуры. Преобладающий вид занятий - макетное экспериментирование с бумажной пластикой, приводимое в итоге к созданию демонстрационного объемно-пространственного макета по заранее определенной теме. Макет выполняется (как правило, в бумаге) и бывает двух видах рабочий (поисковый) и выставочный (демонстрационный). Спецификой рабочего макета является его не большой размер, простота в изготовлении. Рабочий макет выполняют с

целью определения общей композиционного и пластического рисунка объекта. Для учебного макетирования используется бумага, гофрокартон, пенопласт. Бумага обладает богатыми светотеневыми качествами, поэтому передает светотеневые отношения от контрастных до нюансных. Это важно в заданиях, где выразительность композиции зависит от пластической разработки ее элементов: задания на построение и выявление фронтальной и объемной композиции и др. Гофрокартон не обладает этими качествами. Процесс макетирования требует от студента прохождения следующих этапов: поиск композиции; изготовление одного или серии рабочих макетов; склеивание макета и подмакетника.

В обобщенной форме средствами макета передается взаимосвязь элементов композиции, поэтому студенту сначала рекомендуется выполнить в общих чертах рабочий макет в основных нерасчлененных массах, а по мере необходимости в процессе уточнения решения вводить новые элементы. При изготовлении сложных объемных форм студент должен быть готов выполнить эскизные развертки формы: эскизный вариант развертки склеивают и на нем проверяют характер членений (вынос, глубину), пропорции, правильность самой развертки. Для удачного выполнения демонстрационного макета студенту важно освоить макетные приемы позволяющие выявить форму объекта. Приемы, изменяющие характер поверхности листа: разрывание и сминание, разрезание, просекание, прокалывание, перфорирование. При сминании - лист принимает рельефную или объемную форму, образуя разнообразные по характеру складки и сгибы. Для формообразования используются разные способы складывания: прямолинейное, криволинейное. Сгибание - цилиндрическое и коническое. Для этого нужно определить направление волокон: вырезать две полоски по перпендикулярным направлениям. Владение различными приемами работы с бумагой позволяют студенту создавать и различные фактуры на поверхности листа, и множество простых объектов, из которых составляют сложные пространственные композиции.

Освоение содержания дисциплины "Макетирование" происходит на практических занятиях, средствами изучения и обсуждения аналогов, проведения мастер-классов. В ходе дальнейшей работы происходит тематическое моделирование с последующим просмотром и обсуждением результатов работы каждого студента. Тематическое моделирование используется для освоение навыков в изготовлении макетов, изучения основных законов композиционного построения объемно-пространственных форм, дающих представление о пространственных связях и отношениях элементов композиции. Тематическое моделирование дает возможность обучающимся сосредоточится в дальнейшем на творческих проблемах композиционного решения. Любое объемно-пространственное формирование предполагает дифференциацию и взаимосвязь отдельных элементов. Выявление систем соподчинения элементов и основных типов их отношений - основная задача в изучении общих закономерностей построения целостного образного и стилевого решения макета.

К основным целям практических работ по дисциплине «Макетирование» относятся: освоение практических и теоретических приемов макетирования и моделирования, выработки у студентов-дизайнеров навыков самовыражения и развитие образного мышления, чувства формы и силуэта, пространственного восприятия необходимых для профессиональной деятельности дизайнеру. Рабочей программой дисциплины в Пензенском государственном университете архитектуры и строительства предусмотрены два раздела: раздел 1. - "Основные технологии работы с бумагой. Коммуникативный узел с комплектом малых форм"; раздел 2. "Формирование пространства в макетировании. Детская игровая площадка и элементы ее благоустройства".

Освоение разделов происходит средствами выполнения учебных упражнений, приводящих в итоге к созданию демонстрационного макета, по заданной теме. На практических занятиях студентом выполняется учебные упражнения, заключающиеся в поисковом макетировании. Таким образом, в результате освоения курса по дисциплине "Макетирование" бакалавры направления "Дизайн" имеют возможность не только овладеть компетенциями художественной и проектной деятельности, но и успешно поработать над формированием творческой самостоятельности, так необходимой будущему дизайнеру для его успешной профессиональной деятельности.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК:

1. Калмыкова Н.В., Максимова И.А., О.А. Алонова и др. Черчение. Макетирование. Рисунок- М., 2004 г.

2. Калмыкова Н.В., Максимова И.А. Макетирование из бумаги и картона. М.. Университет, Книжный дом, 2000.

3. Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования по направлению подготовки 54.03.01 Дизайн (квалификация (степень) «академический бакалавр», утвержденный приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от «11» августа2016 г. №_1004

УДК 372.862

Соловьева И.Б., канд. пед. наук,
зав. кафедрой технологии, доцент кафедры технологии;
АГГПУ им. В.М. Шукшина
Россия, г. Бийск
Галецкая А.А.,
студентка 4 курса ФТиППО,
АГГПУ им. В.М. Шукшина
Россия, г. Бийск

МЕТОДИКА ОБУЧЕНИЯ ХУДОЖЕСТВЕННЫМ РЕМЁСЛАМ НА УРОКАХ ПРЕДМЕТА «ТЕХНОЛОГИЯ»

Аннотация: *В статье представляется разработанная методика преподавания раздела технологии «Художественные ремёсла» в рамках осуществления стандартов ФГОС. Рассмотрены различные определения понятия «метод обучения». Произведён анализ психолого-педагогической и методической литературы в целях установления возможности использования определённых словесных, наглядных и практических методов обучения при преподавании раздела «Художественные ремёсла» в общеобразовательной школе.*

Ключевые слова: *метод обучения, художественные ремёсла, словесные методы, наглядные методы, образцы изделий, инструкционные карты, практические методы, метод проектов.*

Abstract: *In article the developed technique of teaching the section of «Art Crafts» technology within implementation of the FSES standards is represented. Various definitions of the concept «training method» are considered. The analysis of psychology and pedagogical and methodical literature for establishment of a possibility of use of certain verbal, visual and practical teaching methods of training when teaching the section «Art Crafts» at comprehensive school is made.*

Keywords: *training method, art crafts, verbal methods, visual teaching methods, samples of products, instructive cards, practical methods, method of projects.*

Согласно Примерной основной образовательной программе основного общего образования [4] раздел «Художественные ремёсла» обязателен для изучения в общеобразовательной школе в 5-8 классах в рамках направления «Технологии ведения дома». Но количество часов, отводимых для изучения данного раздела (по 8 часов в каждом классе), позволяет лишь познакомить учащихся с некоторыми видами художественных ремёсел (вязание крючком, вязание спицами, лоскутное шитьё) и основными приемами изготовления изделий с целью вызвать интерес к этим ремёслам. В связи с этим, перед учителями технологии встает серьёзная проблема – как за малое количество уроков успеть познакомить учащихся с определённым художественным ремеслом, обучить основным приёмам работы и выполнить изделие?

Анализ психолого-педагогической и методической литературы по проблеме исследования выявил, что одним из педагогических условий, способствующих успешности обучения учащихся на уроках практической направленности, является качественный подбор методов обучения.

«Метод обучения – это упорядоченная деятельность педагога и учащихся, направленная на достижение заданной цели. При этом способы обучающей деятельности преподавателя (преподавание) и способы учебной деятельности учащихся (учение) тесно связаны между собой» [3];

Харламов И.Ф. под методами обучения понимает «способы обучающей работы учителя, организации учебно-познавательной деятельности учащихся по решению различных дидактических задач, направленных на овладение изучаемым материалом» [6].

По мнению, Г.А. Русских «метод обучения - это система последовательных, взаимосвязанных действий педагогов и обучающихся,

обеспечивающих усвоение содержания образования, развитие умственных сил и способностей учащихся и студентов, овладение средствами самообразования. Методы обучения обозначают цель обучения, способ усвоения и характер взаимоотношений субъектов обучения» [5].

В классификации методов по источнику обучения выделяются три группы методов обучения:

1) словесные - источником обучения является слово;

2) наглядные - в которых источником обучения выступают наглядные средства, демонстрируемые педагогом;

3) практические - источником обучения является практическая деятельность учащихся.

Установим возможности данных методов обучения при преподавании раздела «Художественные ремёсла».

На вводном уроке раздела «Художественные ремёсла», для ознакомления учащихся с историей ремёсел, с материалами, инструментами, необходимыми приспособлениях, а так же техникой безопасности, учитель может использовать метод рассказа и/или объяснения или привлечь к этому некоторых учеников, которые предварительно получат задание, подготовят доклады и представят их классу.

Использование монологических методов обучения (рассказ и объяснение) обуславливает доминирование пассивной репродуктивной деятельность учащихся и не предполагает «обратной связи». В связи с этим более совершенным методом объяснения новой информации раздела по художественным ремёслам является беседа - диалогический метод обучения. В ходе беседы учитель может узнать, кто из учащихся знаком с изучаемым ремеслом, и на каком уровне владеет им. Затем учитель, путем постановки тщательно продуманных вопросов, может подвести учеников к формулировке целей на последующие уроки и личностных задач с учётом уровня овладения изучаемым ремеслом каждого учащегося.

Учитель может использовать метод беседы в заключительной части каждого урока из раздела «Художественные ремёсла» для определения уровня усвоения учащимися новых знаний.

Такой метод обучения, как работа с технической и учебной литературой является одним их важнейших средств как познания, так и закрепления знаний. В ходе изучения раздела «Художественные ремёсла» в любом классе можно организовать работу с учебником, но на это не нужно тратить много времени, т. к. учащиеся могут изучить информацию из учебника дома. Используя данный метод, целесообразно организовать работу учащихся с использованием печатной продукции (книги, журналы) и ресурсов сети Интернет в целях подбора моделей и схем для изделий и поиска аналогов изделий для проекта. Эту работу учащиеся могут выполнять дома, но учитель должен сделать обзор наиболее подходящих печатных средств и сайтов, обязательно уточнив уровень сложности представленных в них изделий, описаний и схем.

Основное время урока должны занимать наглядные и практические методы обучения, которые позволят учащимся за короткое время получить необходимые сведения об изучаемом ремесле. Показ образцов изделий, использование инструкционных карт позволит учащимся детально рассмотреть узлы изделий и внешний вид переплетений нитей и соотнести свои действия и результаты деятельности с эталоном.

При реализации наглядных методов к живому слову учителя, к учебным книгам и учебно-наглядным пособиям прибавилась возможность концентрированной передачи информации с помощью видеофильмов и компьютерной техники, где можно продемонстрировать наглядно процесс выполнения изделий в определённой технике [1]. Так же можно осуществлять показ видеороликов с аналогами изделий для выбора учащимися и осуществлять разработку схем для вязания. Так же учитель должен продумать способы проверки усвоения учащимися полученной информации. Это могут быть вопросы, на которые учащиеся ответят устно или письменно. Возможно, предварительно показать вопросы на слайде, чтобы учащиеся могли во время просмотра конспектировать необходимую информацию и затем обсудить ответы устно.

Невозможно научить учащихся какому либо ремеслу, используя только словесные и наглядные методы обучения. Необходимо активное использование практических методов обучения. Учащиеся должны выполнить несколько качественных образцов изделий, а так же небольшое, но законченное изделие. Только тогда можно говорить о том, что учащиеся успешно освоили изучаемое ремесло на уровне, который предполагает школьный предмет «Технология». Использование метода проектов позволит учащимся сформировать навыки самостоятельной работы, умения ставить перед собой задачи и самим их творчески, нестандартно решать.

Внедрение в учебный процесс представленной выше методики преподавания будет способствовать эффективности процесса освоения за короткий срок художественных ремёсел.

Использованные источники:

1. Олешков, М.Ю. Современные образовательные технологии [Текст]: учебное пособие — Нижний Тагил: НТГСПА, 2011. – 144 с.

2. Пидкасистый, П.И. Педагогика [Текст]: Учебное пособие для студентов педагогических вузов и педагогических колледжей / Под ред. П.И. Пидкасистого. - М: Педагогическое общество России, 1998. - 640 с.

3. Подласый, И.П. Педагогика [Текст]: 100 вопросов - 100 ответов: учеб. пособие для вузов/ И. П. Подласый. — М.: ВЛАДОС-пресс, 2004. - 365 с

4. Примерная основная образовательная программа образовательного учреждения. Основная школа / [сост. Е. С. Савинов]. — М.: Просвещение, 2011. — 000 с. — (Стандарты второго поколения). - ISBN 978-5-09-019043-5.

5. Русских, Г. А. Дидактические основы современного урока [Текст]: Учебно-практ. пособие.- М.: Ладога-100, 2001.

6. Харламов, И.Ф. Педагогика [Текст]: Учеб. Пособие. 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Высшая школа, 1990.

Лемдясов И. А.
Студент 4 курса
факультет «Математики и информационных технологий»
Стерлитамакский филиал БашГУ,
Россия, г. Стерлитамак
Воистинова Г. Х.
кандидат педагогических наук, доцент,
доцент кафедры алгебры, геометрии
и методики обучения математике
Стерлитамакский филиал БашГУ,
Россия, г. Стерлитамак

МЕТОДИЧЕСКИЕ ПРИЕМЫ ОБУЧЕНИЯ РЕШЕНИЮ ПЛАНИМЕТРИЧЕСКИХ ЗАДАЧ

Аннотация**:** *В статье рассмотрена проблема обучения учащихся методам решения планиметрических задач.*

Ключевые слова: *планиметрические задачи, геометрические фигуры, анализ, построение, доказательство.*

METHODICAL ADVICE OF TEACHING TO SOLVING PLANIMETRIC PROBLEMS

Abstract*: The article deals with the problem of teaching methods of solving planimetric problems.*

Key words*: planimetric problems, geometric figures, analysis, construction, proof.*

Анализируя научно-методическую и учебную литературу, можно выделить основные методы решения планиметрических задач: геометрический (традиционный метод – соотношения в треугольниках, четырехугольниках и т.д., признаки равенства и подобия фигур; метод геометрических преобразований), алгебраические (векторный, координатный и тригонометрический методы) и комбинированный. Отметим, что векторный и координатный методы в школьных учебниках преимущественно представлены как отдельные разделы геометрии, но не как методы, применение которых возможно в задачах, где отсутствуют векторы или координаты в условии. Кроме того, анализ школьных учебников геометрии показал, что в наборах задач, представленных в них, имеются задачи, которые решаются или одним из перечисленных выше методов, или несколькими, однако описаний таких методов или указаний по их применению в этих учебниках нет.

Проведем анализ учебных пособий по вопросу использования методов решения планиметрических задач. Так в учебном пособии по методике обучения математике под редакцией В.И. Мишина [5] указывается, что в любом построении курса геометрии присутствуют различные методы доказательства теорем и решения задач, среди которых особо важное место

занимают метод координат, векторный метод и метод геометрических преобразований. Сами методы понимаются как инструменты изучения свойств фигур. Также упоминается о методах, «использующих равенство и подобие треугольников, тригонометрию и алгебру (уравнения), аксиоматический метод, методы математического анализа». Однако классификация математических методов не представлена, равно как и различение способов и методов. В учебном пособии под редакцией Е.И. Лященко [4] отмечается, что при решении математических задач значительное место занимают «общие методы, свойственные науке и предмету математики (дедуктивный, координатный, векторный и др.), и конкретные методы решения определенных типов математических задач (метод подобия, метод равных треугольников, метод интервалов и т.п.)». В пособии Г.И. Саранцева [8] построены системы упражнений, направленные на освоение метода геометрических преобразований, векторного метода, координатного метода, метода равных треугольников. Также указаны предполагаемые умения, которыми необходимо владеть учащимся для использования того или иного метода. Но, к сожалению, не все методы разобраны подобным образом. В работах Г.Х. Воистиновой [1, 2] приведена классификация методов решения задач на построение с подробных их решением, разработаны правила-ориентиры, которые помогают освоить решение этих довольно сложных для понимания задач, однако ничего не сказано о методах решения других видов задач. Более полная классификация методов решения задач представлена в пособии для учащихся Э.Г. Готмана [3]. Проблеме обучения математическим методам решения посвящены также работы Н.М. Рогановского и др. [7].

По мнению А.А. Папышева [6], формирование общего подхода к решению задач следует начинать с решения таких задач, условия которых оказывают решающее влияние на нахождение методов решения. При решении таких задач у учащихся вырабатываются критерии выбора нужного метода решения для доказательства различных зависимостей, для построения фигур и т.д. Разумеется, никакие критерии не сообщаются ученику в готовом виде, а учащиеся овладевают ими в ходе работы. В этом и будет состоять исследовательская работа учащихся, в поиске и выделении критериев выбора нужного метода в процессе решения задач, в которых использован этот метод.

Рассмотрим сущность основных методов решения планиметрических задач.

Метод площадей. Метод площадей состоит в том, что, используя площадь, можно доказывать многие теоремы и решать задачи. Основные приемы решения геометрических задач при помощи метода площадей: если многоугольник разрезан на несколько многоугольников, то сумма их площадей равна площади исходного многоугольника. Это дает возможность записать равенство для площадей, с помощью которого возможно нахождение некоторых элементов многоугольника. Отношение длин отрезков можно заменить отношением площадей треугольников. В результате получим равенство, из которого можно извлечь пользу для решения задачи. Различные

формулы для нахождения площади фигур позволяют получить соотношения между сторонами, высотами, периметрами и т.д. Этот прием особенно полезен, когда площадь является заданной в условии величиной. Равенство площадей фигур (равновеликость фигур) также позволяет часто извлечь информацию, полезную для решения задачи.

Метод подобия. Метод подобия является составной частью метода геометрических преобразований, но его желательно рассмотреть отдельно, так как в школьных учебниках подобие изучается отдельно от движений. Метод подобия состоит в том, что часто в фигуре можно найти или построить треугольники, подобие которых можно доказать, пользуясь условием задачи. Затем из подобия треугольников можно вывести равенство углов, пропорциональность отрезков и получить тем самым некоторые новые свойства рассматриваемой фигуры. Обратим внимание на то, что метод подобия аналогичен методу равных треугольников.

Метод геометрических преобразований. Суть метода состоит в том, что данная фигура или ее элементы подвергаются некоторому преобразованию. Доказать некоторое соотношение в равнобедренном треугольнике, равнобедренной трапеции, прямоугольнике, ромбе удается часто с помощью осевой симметрии.

Использование поворота эффективно при установлении зависимостей в равностороннем треугольнике, квадрате, при доказательстве перпендикулярности прямых. Метод параллельного переноса дает желаемый результат при доказательстве различных соотношений в параллелограмме, трапеции, а также при построении этих фигур. Преобразование гомотетии эффективно, если рассматриваются два параллельных отрезка разной длины, отрезок, разделенный в данном отношении, две окружности разной длины радиусов.

Метод координат. Система координат помогает перевести геометрические задачи на язык алгебры, свести их к решению различных уравнений. Кратко суть координатного метода состоит в том, что вначале условие задачи переводится на координатный язык, затем, применяя те или иные формулы координатной геометрии, получают некоторые новые свойства изучаемой фигуры. Такой метод решения задач называется координатным методом. При решении задач этим методом часто полезной оказывается следующая схема: Строится чертеж; Выбирается удобное расположение осей системы координат; Записываются координаты данных точек (уравнения прямых, окружностей и других линий); Записывается условие и заключение задачи на координатном языке; Делается переход от условия задачи к заключению. При решении задач координатным методом большое значение имеет удачный выбор системы координат. Обычно в качестве осей выбираются прямые, заданные в условии задачи, и оси симметрии фигуры, если они имеются.

Векторный метод. Суть векторного метода решения геометрических задач состоит в том, что вначале задачи переводятся на векторный язык, затем проводятся алгебраические вычисления с векторами, наконец полученное

векторное решение переводится на геометрический язык. Векторный метод эффективен при: а) доказательстве параллельности прямых и отрезков; б) обосновании утверждения о делении отрезка данной точкой в указанном отношении; в) выяснении принадлежности трех точек одной прямой; г) доказательстве перпендикулярности прямых и отрезков; д) доказательстве зависимостей между длинами отрезков; е) нахождении величины угла.

Метод дополнительных построений. Для решения ряда задач является эффективным применение вспомогательных построений. Среди них выделяют следующие: проведение прямой через две точки; продолжение отрезка или отрезков на определенное расстояние или до пересечения с другой прямой; проведение через заданную точку прямой, параллельной или перпендикулярной данной. Стандартными примерами таких построений являются: удвоение медианы треугольника (иногда с последующим достраиванием треугольника до параллелограмма); проведение через одну из вершин треугольника прямой, параллельной его противоположной стороне; продолжение до пересечения боковых сторон трапеции; проведение через одну из вершин трапеции прямой, параллельной диагонали и другие. Дополнительные линии чаще всего проводятся для того, чтобы свести задачу к ранее решенной или более простой задаче. Они позволяют включить в задачу новые фигуры с их свойствами, тем самым увеличить число теорем, которые можно использовать при решении задачи.

Итак, анализ методических исследований показал, что систематическое изучение в школьном курсе геометрии основных методов решения задач является необходимым компонентом обучения. После введения метода учащимся необходимо предложить комплекс, содержащий большое число задач. Причем, по мнению, на начальном этапе знакомства с методом целесообразно предложить задачи на отработку метода, его распознавание, а далее, по мере накопления фактических знаний и изучения учебного материала, и на его применение в сложных ситуациях Также необходимо предлагать задачи, которые можно решить разными методами.

Считаем, что в результате демонстрации метода решения в явном виде, выделения характерных приемов его применения, повысится успеваемость учащихся по геометрии, а также положительная мотивация к изучению этого традиционно сложного предмета. Также выделение методов решения задач будет способствовать более осознанному и целенаправленному повторению школьниками ранее изученного материала, приобретению ими новых знаний, умений, навыков.

Список литературы:

1. Воистинова Г.Х. Обучение решению задач на построение: Учеб. пособие по курсу теории и методики обучения математике для студентов 4-5 курсов специальности «032100 – Математика с дополнительной специальностью» и «032200 – Физика с дополнительной специальностью». – Стерлитамак: Стерлитамакский филиал БашГУ, 2014. – 108 с.
2. Воистинова Г.Х. Анализ в задачах на построение // Современные проблемы образования и науки: электронный научный журнал. – 2014. – № 2.

– [Электронный ресурс]. URL: http://www.science-education.ru/116-12536 (дата обращения: 27.03.2014).

3. Готман Э.Г. Задачи по планиметрии и методы их решения: Пособие для учащихся. – М.: Просвещение,1996. – 240 с.

4. Лабораторные и практические работы по методике преподавания математики: Учеб. пособие для студентов физ.-мат. спец. пед. ин-тов / Е.И. Лященко, К.В. Зобкова, Т.Ф. Кириченко и др.; под ред Е.И. Лященко. – М.: Просвещение, 1988. – 223.

5. Методика преподавания математики в средней школе: Частная методика: Учеб. пособие для студентов пед. ин-тов по физ.-мат. спец. / А.Я. Блох, В.А. Гусев, Г.В. Дорофеев [и др.]; сост. В.И. Мишин. – М.: Просвещение, 1987. – 416 с.

6. Папышев А.А. Теоретико-методологические основы обучения учащихся решению математических задач в контексте деятельностного подхода: дисс. … доктор пед. наук. – Алматы, 2012. – 383 с.

7. Рогановский Н.М. Геометрия. 7-9 классы. Многообразие идей и методов: пособие для учителей общеобразоват. учреждений с белорус. и рус. яз. обучения / Н.М. Рогановский, Е.Н. Рогановская, О.И. Тавгень. – Минск: Аверсэв, 2011. – 313 с.

8. Саранцев Г.И. Упражнения в обучении математике. – М.: Просвещение, 1995. – 240 с.

УДК 316.624.2

Олейникова А.В.
Студент
2 курс, факультет трансферных специальностей
Ульяновский государственный университет,
Россия,г.Ульяновск.

МЕТОДЫ И ПРИЕМЫ КОРРЕКЦИИ ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ

Аннотация: *Проблемы воспитания детей всегда привлекали внимание общественности. Вариативность целей воспитания подтверждаются и современным состоянием этой проблемы. Статья посвящена изучению предпосылок девиантного (общественно опасного) поведения детей и подростков, методов и приемов взаимодействия с "трудными" детьми для получения наилучших результатов в коррекции асоциального поведения.*

Ключевые слова: *Асоциальное поведение ,девиантность, латентный правонарушитель, общественно опасное деяние ,воспитание, субординация.*

Annotation: *Problems of education of children has always attracted the attention of the public. The variability of the goals of education is confirmed by the current state of this problem. The article is devoted to the study of the prerequisites of deviant (socially dangerous) behavior of children and adolescents, methods and*

techniques of interaction with "difficult" children to obtain the best results in the correction of asocial behavior.

Key words: *Antisocial behavior ,deviance, latent offender, a socially dangerous act, education, the chain of command.*

Хулиганы, бродяги, малолетние алкоголики и наркоманы, воришки, карманники - год от года процент таких вот "трудных" детей в нашей стране неуклонно растет. И часто совершенно непонятно, как из милого доброго пухлощекого карапуза вырос и сформировался совершенно неуправляемый дерзкий подросток, гроза всей округи и частый гость местного отделения полиции. Почему же так происходит?

Как показывают данные суровой и беспристрастной статистики, наибольшее количество детей с общественно опасным поведением относится к категории сирот или воспитывается в так называемых "неблагополучных" семьях. Не секрет, что в такой среде имеется свое представление о нормах поведения и морали , имеются свои авторитеты и приоритеты.[291] При этом далеко не всегда это семьи алкоголиков и наркоманов, хотя процент таких родителей тоже довольно велик. К "трудным" семьям также относятся:

1. неполные семьи, где воспитанием ребенка занимается только мама или только отец;

2. семьи, где все обязанности по воспитанию ребенка возложены на бабушек и дедушек, а родители могут не появляться годами;

3.семьи с авторитарным типом воспитания, в которых любой, даже незначительный проступок ребенка сурово наказывается вплоть до физического насилия;

4. так называемые "формальные" семьи, где родители живут как соседи, сохраняя видимость нормальной семьи из страха общественного осуждения или "ради детей" (как правило, в таких семьях часто возникают конфликты как между супругами, так и между родителями и детьми, атмосфера очень напряженная, отсутствуют доверие и любовь);

5. семьи, в которых ребенок предоставлен сам себе, а родители слишком заняты обеспечением материальных потребностей своих детей, у них просто не хватает времени на что-то большее (как ни печально, таких семей в последнее время становится все больше).

Чаще всего главной причиной девиантного поведения ребенка является недостаток внимания, любви и заботы со стороны родителей. Часто ребенок чувствует себя лишним, ненужным в семье, обузой, без которой всем было бы легче жить. Вот и старается маленький человек всеми силами обратить на себя внимание самых родных и дорогих людей, сначала по-хорошему (достижениями в учебе, спорте, отличными оценками и т. д.), а если это не приносит результата - то по-плохому. Пытается, как умеет, ведь ему так нужно, чтобы его, наконец, заметили. И его замечают. Но порой слишком поздно, когда беда уже случилась и ничего исправить нельзя.. Следует понимать,что, из-за отсутствия чуткости ,отсутствия внимания к себе,

1. [291] Алексеева Л.С. Социальная реабилитация подростков. -М., 1995.- с.48-50.

отсутствия сопереживания со стороны родителей и преподавателей подросток ожесточается, становиться замкнутым. А.С.Макаренко писал, «такому подростку на каждом шагу мерещится несправедливость, он уже по повадке считает необходимым применять защитно-угрожающую позу, в любом слове ему видятся чуждые и враждебные силы».
И тогда родители стараются в одночасье все изменить, пресечь противоправное поведение ребенка, часто не самыми педагогичными методами и средствами: читают нотации, запирают дома, запрещают общаться с друзьями, наказывают, порой физически, обращаются в полицию. Подобные попытки со стороны родителей призвать юного правонарушителя к порядку часто имеют прямо противоположный эффект - нарушений становится все больше и больше, пока, в конце концов, подросток не оказывается в исправительном учреждении. Действительно, по неутешительным статистическим данным большинство таких детей либо всю свою жизнь кочуют из одного исправительного учреждения в другое с редкими кратковременными периодами жизни "на воле", либо погибают в юном возрасте от алкоголизма, наркомании и токсикомании. Большинство. Но далеко не все. Некоторым еще в начале своего противоправного жизненного пути посчастливилось встретить неравнодушных, чутких и отзывчивых людей, сумевших разглядеть за непробиваемой маской холода, злобы и показного безразличия робкую, чистую и очень добрую душу ребенка, полюбить и принять этого "колючего ежика" со всеми его пороками и недостатками. Именно безусловная, бескорыстная любовь способна творить чудеса с такими вот сложными детьми. Теоретическое осмысление различных проблем семьи нашло свое отражение в работах С.Минухина, Р.Мак-Грегора, М.Боуена и других. Предложенные ими подходы можно смело использовать в практике социальной работы с семьей. [25, с.48-50]

Завоевать доверие подростка-девианта очень не просто. Коррекционно-воспитательной работа необходима для разрешения возникших у подростков конфликтов «личность – общество», «личность – социальная среда», «личность – группа», «личность – личность» .[292] Чтобы такой ребенок открылся, порой нужны месяцы. Но зато достигнутый результат с лихвой компенсирует потраченное время и силы.

Основные принципы взаимодействия с детьми-девиантами

1. На первом месте - тактильный контакт. Эти дети остро нуждаются в ласке и любви, которую недополучили от своих родителей. Можно взять за руку, погладить по голове, дружески похлопать по плечу, обнять, внимательно наблюдая за реакцией ребенка и прекращая действие при первых признаках беспокойства с его стороны. Данный метод приносит совершенно невероятные результаты, главное, ваши действия должны быть непринужденными, искренними, так как "трудные" дети легко распознают фальшь.

2. [292] Социальная реабилитация безнадзорных детей и несовершеннолетних с девиантным поведением. / Под ред. М. А. Новиковой. - М.: Изд. МГСУ «Союз», 2001.- с.101.

2. Следите за речью. Ни в коем случае нельзя говорить резко, грубо, тем более, повышать голос. Ваша речь должна быть тихой, плавной, мягкой и убедительной.

3. Авторитет в глазах ребенка. Часто дети с девиантным поведением не прислушиваются к мнению взрослого потому, что не считают его достойным внимания. Ребенка необходимо заинтересовать. Покажите ваши сильные стороны, расскажите о своих интересах и увлечениях, поделитесь с ними тем, что умеете. Может быть, вы обожаете походы и путешествия, увлекаетесь экстремальными видами спорта, пишете картины, сочиняете стихи, обладаете кулинарным талантом. Самопрезентация в любой области поможет вам быстрее найти общий язык с подростком.

4. Осуждайте поступок, а не ребенка. Ни в коем случае не переходите на личности, не выносите приговор, не навешивайте ярлыки. Дайте понять ребенку, что не одобряете его поведение и действия, но не его самого.

5. Дайте понять подростку, что принимаете и любите его таким, какой он есть, со всеми его проступками и прегрешениями.

6. Хвалите даже за самое маленькое достижение. Похвала является отличным мотиватором для "трудных" детей, стимулирует их действовать дальше. Создавайте ситуации, которые стимулировали бы достижение успехов. Разработайте систему мер поощрения.[293]

Чего ни в коем случае нельзя допускать

1.Жестокости, агрессии, физического насилия в адрес ребенка.

2. Общественного обсуждения его недостатков.

3. Необоснованных наказаний и запретов.

4. Лжи, невыполнения своих обещаний.

5. Авторитарных методов воспитания.

6. Панибратства, фамильярности, отсутствия субординации.

Сумев завоевать доверие ребенка-девианта, вы увидите его истинное лицо. Для вас откроется его удивительный внутренний мир, полный эмоций, переживаний, талантов и нереализованных желаний. Став для такого ребенка лучшим другом, вы будете уверены, что он никогда уже не обманет вашего доверия, не подведет, и будет стараться стать лучше для вас и для себя самого. И помните: не бывает плохих детей, бывают дети недолюбленные.

Использованные источники:

1. Алексеева Л.С. Социальная реабилитация подростков. -М., 1995.

2. Социальная реабилитация безнадзорных детей и несовершеннолетних с девиантным поведением. / Под ред. М. А. Новиковой. - М.: Изд. МГСУ «Союз», 2001.

3. [293] Социальная реабилитация безнадзорных детей и несовершеннолетних с девиантным поведением. / Под ред. М. А. Новиковой. - М.: Изд. МГСУ «Союз», 2001.-с.111.

УДК 37.013.2

Анкваб Марина Фёдоровна
кандидат педагогических наук
доцент каф. иностранных языков
Абхазский государственный университет
Республика Абхазия, г. Сухум.

НАЗИДАТЕЛЬНЫЙ ФАКТОР ИГРЫ В АБХАЗСКОЙ НАРОДНОЙ ПЕДАГОГИКЕ

Аннотация: *Статья посвящена рассмотрению назидательного фактора игры в абхазской народной педагогике. Игра, является одним из множеств разнообразных средств воспитания, используемых народом и изучаемых этнопедагогикой. Автор утверждает, что у абхазов, основным средством воспитания в раннем детстве является игра. Возникла она как источник удовлетворения потребности ребенка в движении, деятельности, познании окружающего мира.*

Ключевые слова: *абхазская народная педагогика, этнопедагогика, народное воспитание, игра, традиционная игрушка, этнос.*

Abstract: *The article considers the edifying factor of the game in Abkhazian folk pedagogics. The game is one of the many different means of upbringing and education used by the people and studied by ethnopedagogics. The author claims that Abkhazians involve games as the main means of education in early childhood. It emerged as a source of satisfying the child's need for movement, activity, knowledge of the world.*

Key words: *Abkhazian folk pedagogy, ethnic pedagogy, folk upbringing, games, traditional toy, ethnicity.*

У абхазов, основным средством воспитания в раннем детстве является игра. Возникла она как источник удовлетворения потребности ребенка в движении, деятельности, познании окружающего мира. «Игровая культура является неотъемлемой и ценной частью целостной культуры человечества, и включает в себя личностную игровую культуру, которая формируется на протяжении всей жизни и имеет свои этапы и уровни развития: зарождение, начала игровой культуры, основы игровой культуры, и, наконец, целостная игровая культура» [5, с. 29].

В игре абхазский народ видел мощный фактор физического и духовного развития подрастающего поколения. Благодаря играм у детей с малых лет развивается любознательность, активность, стремление к самостоятельности. Чтобы игра развивала детей, формировала их личность, народ изобрел «орудие» игры – игрушки, т.е. специально сделанные предметы, облегчающие знакомство с реальным миром, окружающими вещами, явлениями и в то же время дающие возможность забавляться, развлекаться. Игрушки создают и сами дети. «В процессе своей творческой деятельности ребёнок сам мастерит своеобразную форму игрушки, сам сочетает цвета. При виде успешно

осуществляемой деятельности, ребенок испытывает чувства умелости, удовольствия, эмоционального подъема, что в свою очередь обеспечивает психологическую разгрузку, уходят страх, угнетенное состояние, скованность, тревожность» [2, с. 170].

Игру абхазский народ рассматривал как отражение в сознании ребенка разносторонней деятельности взрослых и их отношений. В игре дети показывали свое отношение к наблюдаемым фактам и явлениям жизни. В то же время в игре проявлялись склонности детей, выявлялись их интересы, направленность, вырабатывались первоначальные умения и навыки поведения в семье и обществе. «Ребенок растет в мире игр и игрушек. Народные игры имеют незаменимый информационный материал для этнопедагогики. В играх ребенок познает окружающий мир, социальные отношения, отображает этот мир в условной ситуации. Через игру также формируется духовный мир детей» [3, с. 220].

Наиболее полно окружающая детей жизнь отражалась в их творческих играх, когда в содержание игровой деятельности вносилось новое, своеобразное. Наряду с творческими играми, дети проявляли себя в играх, организуемых родителями, старшими.

У абхазов создавались детские игры с учетом особенностей национальной культуры, религиозных верований, образа жизни, трудовой деятельности взрослых, географических условий. В раннем детстве преобладали предметные игры. Постепенно ребята включались в сюжетные игры, выполняли в них ту или иную роль, подражая взрослым, животным и т.д.

Широко практиковались подвижные игры с правилами. Первыми участниками игр малышей являлись старшие. Они учитывали возраст детей, их возможности и интересы, создавали необходимые для игры условия, определяли воспитательную ценность данной игры. Начиная с 5 – 7-летнего возраста, имела место дифференциация игр мальчиков и девочек. Это особенно касалось подвижных спортивных игр и некоторых других. Управление игрой подростков осуществлялось преимущественно путем наблюдений со стороны родителей, взрослых членов семьи. Такое управление мыслилось как тактичная помощь детям в случае возникавших у них затруднений, как стимулирование самостоятельности и находчивости и как установление желательных родителям, взрослым отношений между участниками игры. Наблюдая за игрой, взрослые не вмешивались в ее ход, стремились не допускать раздора между участниками, а в случае необходимости направляли ее так, чтобы игроки проявляли справедливость и доброжелательность.

Особенностью игровой деятельности девочек являлась направленность содержания их игр на подготовку к ведению домашнего хозяйства, уходу за детьми и т.п. К таким играм, в частности, относились следующие: «Хозяйка», «Дочки-матери», «Мать и отец», «Качели». Мальчики-подростки участвовали в играх, способствовавших их будущей профессиональной ориентации. Так, у

абхазов были распространенны спокойные игры, например, «Камешки» и подвижные имитирующие военные бои или трудовую занятость.

Исследователи проблемы детских игр в этнопедагогике едины в утверждении того, что каждая игра и игрушка, каждое упражнение и считалка у трудового народа задуманы так, чтобы прививать определенные качества характера, вносить в массы необходимые для совершенно развитой личности знания, умения и навыки [4].

Большое место занимали интеллектуальные игры: игровые загадки, «почемучки», состязания смекалистых и др. Так, устраивались игры-состязания: кто больше знает сказок. Каждый участник состязания рассказывал сказку, отличавшуюся по содержанию и форме от других. Почти все сказки отличались нравоучительностью. Рассказчик выделял те места в сказке, где говорилось о том, как добро побеждает зло. Применялась драматизация сказок.

В целях физического воспитания подростков и юношей проводились игра в мяч, перетягивание каната или ковра, толкание тяжестей, национальная борьба. Практиковались игры на воздухе с сюжетами военного характера, в процессе которого юноши использовали лук и стрелы, деревянные шашки и копья. Регулярно проводились тренировки в верховой езде, джигитовке. Устраивались состязания в рубке кинжалом, стрельбе из самодельных огнестрельных ружей. Военно-физические игры способствовали выработке дисциплинированности, волевых качеств, укреплению физических сил и готовности защищать с оружием в руках свою родину.

Эстетическому воспитанию способствовали как разнообразные игры, имитирующие бытовой уклад абхазского народа, его устои, обычаи, так и традиционные игрушки. Стоит отметить, что «… игрушка выступает не только инструментом для развития игровых действий, но и несет в себе определенную эстетическую значимость, что дает основание считать ее специфическим средством активизации и концентрации человеческих чувств. Народная игрушка способствует расширению мира детства, мира игры, она выводит ребенка в мир взрослой культуры, а также – в мир искусства» [1, с. 9].

В абхазской этнопедагогике игра как средство воспитания способствовала воспитанию у детей основных психических процессов, развитию творческих сил и способностей, выработке нравственных убеждений и поведения, соответствующего требованиям и нормам общечеловеческой морали. У абхазского народа существовали самобытные национальные игры, содержащие огромный воспитательный потенциал. К сожалению, в современных условиях этот потенциал не используется в должной мере, что наносит ущерб развитию личности с позиции этнопедагогизации воспитательного процесса.

Использованные источники:

1. Зайцева О.Г. Использование народной игрушки в воспитании детей дошкольного возраста // Гуманитарный трактат. 2017. № 11. С. 8-11.

2. Кривенцова Е.С., Ларкина Е.Ю. Этнопедагогика в системе воспитательной работы с детьми-сиротами и детьми, оставшимися без

попечения родителей // Народная музыкальная культура в современном мире: взаимодействие науки, образования, практики. В 2-х томах. 2017. С. 168-175.

3. Никитин З.Н. Этнопедагогика как основа содержания системы народного художественного образования специалистов Якутии // Педагогический практикум материалы IV Международной учебно-методической конференции. 2017. С. 218-221.

4. Ткаченко О.М. Образ детства в этнопедагогике // Актуальные вопросы современной науки. 2012. № 24. С. 105-113.

5. Шеметова Л.В. От народной педагогики игры к этнопедагогической подготовке кадров // Актуальные проблемы академической науки и образования; Московский областной филиал Московского финансово-юридического университета МФЮА. 2016. С. 29-32.

УДК 378.14

Чугайнова Л. В., кандидат биологических наук, доцент
доцент кафедры Математических и естественнонаучных дисциплин
Пермский государственный национальный исследовательский университет
Россия, Пермский край, г.Соликамск

НАПРАВЛЕНИЯ РАБОТЫ СО СТУДЕНТАМИ ПО ФОРМИРОВАНИЮ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ

Аннотация: *В статье показаны направления и результаты работы со студентами по формированию экологической компетентности как основы экологической культуры (учебная работа, научная деятельность). Представлены дисциплины экологической направленности, специальные учебно-методические пособия, созданные в вузе для работы со студентами, темы экологических проектов, выпускных квалификационных работ, показ*

Ключевые слова: *экологическая компетентность, экологическая культура, дисциплины экологической направленности, учебно-методические пособия, научно-исследовательская деятельность, экологические проекты, выпускные квалификационные работы.*

Annotation: *The article shows the directions and results of work with students on the formation of ecological competence as the basis of ecological culture (educational work, scientific activity). The disciplines of ecological orientation, special educational and methodical grants created in high school for work with students, themes of ecological projects, final qualification works are presented.*

Key words: *ecological competence, ecological culture, discipline environmental focus, teaching AIDS, research activities, environmental projects, final qualifying works.*

Экологическая компетентность как основа экологической культуры является важной составляющей нравственности современного человека.

Многоступенчатый, сложный и длительный процесс формирования экологически культурной личности начинается с рождения человека. Определенная биосоциальная среда (природа – семья – общество) влияет на развитие личности по мере последовательного освоения ею разных сфер жизни. Однако, несмотря на разные траектории развития каждого человека, ведущая роль принадлежит образовательному пространству, в котором он оказывается на протяжении своей жизни: детский сад – школа – среднее профессиональное образовательное учреждение – вуз – послевузовское образование - профессиональная деятельность. Ведущее место принадлежит образованию в вузе, и в большей степени, если это педагогический вуз, готовящий педагогов, чья профессиональная деятельность направлена на воспитание подрастающего поколения.

Формирование экологической компетентности студентов в нашем вузе осуществляется в учебной и научной деятельности. Каждое направление способствует развитию общекультурных, профессиональных, а также специальных компетенций федерального государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования, личностных, моральных установок, социально-нравственных ценностей, правил поведения, привычек. Реализуемые нами учебные планы включают дисциплины экологической направленности, которые студенты осваивают в ходе учебного процесса: «Основы экологической культуры», «Биология с основами экологии», «Теория и технологии экологического образования детей»[294], «Опасности природного характера и защита от них», «Опасности техногенного характера и защита от них», «Экологическая и продовольственная безопасность», «Возрастная анатомия, физиология и гигиена», «Основы генетики» и др. Учебные курсы способствуют повышению экологической компетентности студентов, формированию представлений о человеке как о части природы, о единстве и ценности всего живого, и невозможности выживания человечества без сохранения биосферы, а также осмысленному, осознанному мировосприятию (явлений, связанных с жизнью человека в природной, техногенной среде и непосредственно с его профессиональной деятельностью). Рассматриваются современные экологические проблемы, вопросы сохранения и укрепления здоровья человека, влияния окружающей среды на организм человека и способы снижения этого влияния и т.д. В рамках методических курсов рассматриваются наиболее эффективные формы, методы, виды методических приемов и рациональные средства экологического воспитания обучающихся. Специально разработанные нами учебно-методические пособия, для работы со студентами в аудитории (на семинарах, практических занятиях), а также на педагогической практике позволяют более целенаправленно и продуктивно организовать

[294] Сугробова Н.Ю. Формирование экологической культуры у студентов педагогического вуза при изучении дисциплины «Теория и технологии экологического образования детей» // Возможности и перспективы высшего образования: опыт развития современных многопрофильных вузов: материалы IX Междунар. учеб.-метод. конф. / под ред. А.Ю. Александрова, Е.Л. Николаева. – Чебоксары: Изд-во Чуваш. ун-та, 2017. – С.389-391.

образовательный процесс: «Биология с основами экологии»[295]; «Теоретические основы обучения естествознанию»[296]; «Теория и методика обучения основам БЖД в школе»[297]; Экология (избранные вопросы)[298]; «Основы экологической культуры» (гриф УМО РАЕ)[299], «Биология. Животные. Учебно-методическое пособие для систематизации знаний»[300] и др.

Ежегодный анализ сопоставления показателей входного контроля и результатов итогового контроля по дисциплинам экологической направленности, где оценивается уровень овладения студентами компетенциями и, соответственно, компетентность (как обладание знаниями и умениями) выявляет положительную динамику и составляет в среднем повышение с 43% до 95%.

Как расширение возможности формирования экологической компетентности студентов и обогащения учебного процесса организуется работа проблемных групп: «Экологическое воспитание в ДОУ и СОШ», «Экологическая безопасность» и др. Результатом деятельности таких профессионально-творческих объединений студентов является разработка и воплощение в жизнь экологических проектов: «Режим дня и наше здоровье», «Рациональное планирование трудового дня», «Организация полезного питания», «Экологическая безопасность в быту», «Здоровьесберегающие технологии в образовательном процессе», «Зеленый дом – здоровье в нем», «Школьный двор – моя страна», «Зеленая школа», «Поможем птице перезимовать», «Молодежь - за экологическое просвещение», «Чистая планета», «Зеленый островок детства», «Чистый родник», «Зеленая волна» и др. Студенты педагогического направления ежегодно представляют и защищают планы-конспекты уроков и внеклассных мероприятий экологической направленности для учащихся школ, которые в дальнейшем реализуют входе своей педагогической практики.

Образовательная среда студентов выходит за пределы стен вуза. На протяжении многих лет поддерживается связь с учреждениями города, на базе которых проводятся учебные занятия и организуются экскурсии: Эколого-биологический центр, Библиотечно-информационный экологический центр, Центр медицинской профилактики, Мемориальный ботанический сад им. Г.Демидова, Краеведческий музей, Минералогический музей, музей ОАО

---

[295] Чугайнова Л.В. Биология с основами экологии: учебно-методическое пособие. – Соликамск: РИО ГОУ ВПО «СГПИ», 2010. – 244с.

[296] Чугайнова Л.В. Теоретические основы обучения естествознанию: учебно-методическое пособие. – Соликамск: РИО ГОУ ВПО «СГПИ», 2012. – 112 с.

[297] Чугайнова Л.В. Теория и методика обучения основам БЖД в школе: учебно-методическое пособие. – Соликамск: РИО ГОУ ВПО «СГПИ», 2012. – 148с.

[298] Чугайнова Л.В., Сугробова Н.Ю. Экология (избранные вопросы) // Безопасность жизнедеятельности в высшем профессиональном педагогическом образовании Приволжского федерального округа, региональный компонент: сборник учебных программ. – Н.Новгород: НГПУ, 2010. – С. 18 – 28.

[299] Чугайнова Л.В. Основы экологической культуры: учебно-методическое пособие. Рекомендовано УМО РАЕ. – Соликамск: СГПИ, 2013. – 140 с.

[300] Чугайнова Л.В. Биология. Животные. Учебно-методическое пособие для систематизации знаний. – Соликамск: РТО СГПИ (филиал) ФГБОУ ВО «ПГНИУ», 2017. – 111с.

«Соликамскбумпром» и др. Такая работа углубляет понимание молодежью экологических проблем города, знания о состоянии здоровья населения, о видовом разнообразии местной флоры и фауны, расширяет представления о направлениях экологической деятельности учреждений.

Особое место в формировании экологической, профессиональной педагогической культуры, развитии научного, аналитического мышления студентов занимает научно-исследовательская деятельность, результатом которой являются курсовые и выпускные квалификационные работы экологической направленности: «Обеспечение экологической безопасности на Яйвинской ГРЭС», «Меры защиты окружающей среды от загрязняющих выбросов промышленных предприятий (на примере г.Соликамска)», «Проблемы и перспективы использования водных ресурсов Пермского края», «Влияние производственных факторов ОАО «СМЗ» на окружающую среду города», «Способы защиты населения и работников промышленных предприятий от аварийно химически опасных веществ», «Обеспечение химической безопасности на предприятиях целлюлозно-бумажной промышленности (на примере ОАО «Соликамскбумпром»)», «Формирование основ экологической культуры школьников в процессе внеклассной краеведческой работы», «Формирование здорового образа жизни у учащихся на уроках «Окружающий мир», «Профилактика вредных привычек у старших подростков», «Формирование здорового образа жизни в условиях семьи», «Развитие экологического мировоззрения у младших школьников», «Формирование бережного отношения к растительному и животному миру у младших школьников» и многие другие. В ходе НИРС согласно тематике исследования разрабатываются планы, программы воспитательных мероприятий с дошкольниками и школьниками, в которых студенты воплощают свои экологические и педагогические знания, умения, творческие идеи.

Разнонаправленная учебная и научно-исследовательская творческая организация работы студентов экологического содержания способствует положительной динамике развития их экологической компетентности как основы нравственной экокультуры, что позволит им успешно реализоваться в своей профессиональной деятельности и в повседневной жизни.

Использованные источники:

1.Сугробова Н.Ю. Формирование экологической культуры у студентов педагогического вуза при изучении дисциплины «Теория и технологии экологического образования детей» // Возможности и перспективы высшего образования: опыт развития современных многопрофильных вузов: материалы IX Междунар. учеб.-метод. конф. / под ред. А.Ю. Александрова, Е.Л. Николаева. – Чебоксары: Изд-во Чуваш. ун-та, 2017. – С.389-391.

2.Чугайнова Л.В. Биология с основами экологии: учебно-методическое пособие. – Соликамск: РИО ГОУ ВПО «СГПИ», 2010. – 244с.

3.Чугайнова Л.В. Биология. Животные. Учебно-методическое пособие для систематизации знаний. – Соликамск: РТО СГПИ (филиал) ФГБОУ ВО «ПГНИУ», 2017. – 111с.

4.Чугайнова Л.В. Основы экологической культуры: учебно-методическое пособие. Рекомендовано УМО РАЕ. – Соликамск: СГПИ, 2013. – 140 с.
5.Чугайнова Л.В. Теоретические основы обучения естествознанию: учебно-методическое пособие. – Соликамск: РИО ГОУ ВПО «СГПИ», 2012. – 112 с.
6.Чугайнова Л.В. Теория и методика обучения основам БЖД в школе: учебно-методическое пособие. – Соликамск: РИО ГОУ ВПО «СГПИ», 2012. – 148с.
7.Чугайнова Л.В., Сугробова Н.Ю. Экология (избранные вопросы) // Безопасность жизнедеятельности в высшем профессиональном педагогическом образовании Приволжского федерального округа, региональный компонент: сборник учебных программ. – Н.Новгород: НГПУ, 2010. – С. 18 – 28.

УДК 378.1

Полухина Е.А., магистр экономики,
ст. преподаватель кафедры «Маркетинг и логистика»
Учреждение «Университет «Туран»
Алматы, Казахстан

НАПРАВЛЕНИЯ ТРАНСФОРМАЦИИ УНИВЕРСИТЕТОВ В ИННОВАЦИОННО-ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ

Аннотация*: в статье рассмотрена направления трансформации университетов в инновационно-предпринимательские, определена необходимость превращения университета в систему, порождающую социальные связи с высоким уровнем социального капитала, способные решать сложные интеллектуальные задачи.*

Ключевые слова: *университет, современный, предпринимательский, инновационный, трансформация.*

DIRECTIONS OF TRANSFORMATION OF UNIVERSITIES INNOVATIVE ENTERPRISE

Polukhina EA, Master of Economics, Senior Lecturer
Institution "Turan University", Almaty, Kazakhstan

Abstract*: The article examines the directions of the transformation of universities into innovative and entrepreneurial ones, determines the need to transform the university into a system that generates social ties with a high level of social capital, capable of solving complex intellectual problems.*

Keywords*: university, modern, entrepreneurial, innovative, transformation.*

Университе́т (от нем. Universität, которое, в свою очередь, произошло от лат. universitas — совокупность, общность) — высшее учебное заведение, где обучаются специалисты по фундаментальным и многим прикладным наукам. Как правило, университет осуществляет и научно-исследовательскую работу.

Многие современные университеты действуют как учебно-научно-практические комплексы, объединяющие в своём составе несколько факультетов, на которых представлена совокупность различных дисциплин, составляющих основы научного знания.

Система высшего образования сегодня испытывает значительное давление со стороны рынка: меняется соотношение государственного и негосударственного финансирования, высшие учебные заведения вынуждены диверсифицировать источники финансирования за счет более активного привлечения спонсоров, увеличения платы за обучение, а также получения средств за счет собственной предпринимательской деятельности и других видов хозяйственной активности [1].

В настоящее время в мире формируются новые подходы к деятельности университетов. Кроме функции подготовки кадров, университеты все в большей степени выступают в роли источника новых знаний и технологий. Сейчас предпринимательский университет рассматривается как вуз, систематически прилагающий усилия к преодолению ограничений в сфере создания знаний, преподавании и претворении знаний в практику, для чего нужно создавать новые виды деятельности, модифицировать и активизировать взаимодействие с внешней, предпринимательской средой.

Продвижение к предпринимательскому университету возможно при наличии базовых условий, тесно увязанных с университетским уставом: переход от вертикального университета к полису; пропаганда культурных перемен распространения знания модели всем сообществам посредством инновационной программы. Такой университет не должен действовать лишь как институт «передачи» знаний. Он должен стать системой, порождающей социальные связи с высоким уровнем социального капитала, способные решать сложные интеллектуальные задачи. Такой университет должен возродить практику формирования научных школ, объединяющих выпускников не только единым концептуальным языком, но и развитием исследовательской школы за пределами университета, специализированной на решении определенного круга исследовательских задач, создания инноваций, способных быть коммерциализированными с высоким уровнем прибыльности. Необходимо активное участие бизнес-структур в развитии предпринимательского образования в области подготовки кадров; в области проведения НИР и НИОКР; в разработке и коммерциализации инноваций; в постоянном и в системном характере финансирования науки и инноваций.

Трансформация университетов в предпринимательские должна идти в 3-х основных направлениях: фундаментальные вопросы, куда входит создание теоретической и методологической базы формирования предпринимательского университета и образования; законодательные вопросы, обусловленные необходимостью внесения изменений в законодательство об образовании и легализации соответствующей терминологии; организационные вопросы, определяющие создание и поддержку внутренней инновационной инфраструктуры университетов. Это совокупность определенных подразделений, деятельность которых

направлена на развитие финансовой стабильности университета за счет внедрения разработки и коммерциализации инноваций, привлечения государственного и частного капитала к деятельности университета [2, 3].

Для такого преобразования необходимо разработать и внедрить новые стандарты управленческой, исследовательской и предпринимательской деятельности; разработать общую концепцию предпринимательского университета; решить вопросы автономии университетов, создания новых форм управления различными аспектами университетской деятельности; вопросы поиска дополнительных механизмов и источников финансирования университетов.

Основные направления работы предпринимательских университетов заключаются в подготовке будущих предпринимателей, готовых основать и нести ответственность за собственный бизнес; предпринимательской деятельности самого университета, создании бизнес-инкубаторов, технопарков, дочерних фирм и т.п. Важной составляющей является вовлечение студентов и выпускников в предпринимательство, оказание им информационно-консультационной и ресурсной помощи.

Коммерциализация как необходимое условие предпринимательского характера университета начинается тогда, когда уже имеется отработанная технология, завершены научные исследования и есть доказательства существования четко определенного продукта или услуги со свойствами и преимуществами, которые могут быть оценены и апробированы коммерческими клиентами.

Использованные источники

1. Система менеджмента качества в образовании. Адаптивные структуры [Электронный ресурс] http://quality.edu.ru/quality/sk/menedjment/vuzstructure/663. 08.04.2018

2. *Нюхаев Д.В.* Особенности предпринимательской деятельности на рынке образовательных услуг // Вестник ТГУ. 2010. Вып. 4 (84).

3. *Г.Н.Константинов, С.Р.Филонович.* Что такое предпринимательский университет. [Электронный ресурс] https://cyberleninka.ru/article/n/chto-takoe-predprinimatelskiy-universitet 08.04.2018

УДК 7.79

Гордеева Т.Е.
студент
2 курс, Институт Права
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара
Научный руководитель: Шиховцов Ю.В.,
к. пед. н, доцент, СГЭУ
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара

НЕКОТОРЫЕ ИСТОРИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ В РОССИИ

Аннотация: *В данной статье освещены некоторые исторические аспекты физической культуры в России. В ней рассматривается хронология событий, связанных с физической культурой в России, начиная с самых древних времен.*

Ключевые слова: *физическая культура, спортивные общества, спортивные клубы, Россия.*

Annotation: *This article is devoted to the history of the development of physical culture in Russia. It examines the chronology of events related to physical culture in Russia, beginning with the most ancient times.*

Key words: *physical culture, sports societies, sports clubs, Russia.*

В летописях есть упоминания о том, что даже в былые времена люди были выносливыми и сильными, а различные формы физических упражнений русскому народу были известны издавна. Например, такие как плавание, верховая езда, кулачный бой и борьба[301].

Физическая культура в Древней Руси отличалась своим своеобразием. Чрезвычайно своеобразно проводилось закаливание. Существует некий обычай: сразу после жаркой бани обливаться холодной водой или же обтираться снегом.

Правление Петра I значительно сказалось на развитии физической культуре. В первую очередь, на боевой подготовке войск и физического воспитания в учебных заведениях. В системе обучения солдат и офицеров начали применяться физические упражнения, в Морской академии и других учебных заведениях ввели фехтование и верховую езду в виде учебной дисциплины, а в гражданских гимназиях – гребной и парусный спорт. Такие

[301]См.: Голощапов Б.Р. История физической культуры и спорта: Учеб. Пособие. М. Издательский центр "Академия". 2002. С.46

меры считаются первыми шагами государства в развитии физической культуры[302].

Во второй половине XIX в. появляются спортивные кружки и клубы, гимнастические и спортивные общества. Так же, в Петербурге была создана первая футбольная команда в 1897 году, а чуть позднее, в 1911 г. организовали Всероссийский футбольный союз, который в свою очередь, объединил 52 клуба[303].

Стали возникать спортивные общества, такие как: «Маяк», «Богатырь». Спортивные организации и клубы в начале XX века объединяли большое количество спортсменов-любителей, но, поскольку отсутствовала возможность в развитии массового спорта, то только нескольким спортсменам, благодаря своей настойчивости и тренировкам, удавалось достигать высоких результатов на международной арене. Например, Поддубный, Елисеев и др.

В 1918 году советская власть приняла Декрет об организации всеобщего военного обучения. Его целью являлась массовая военная подготовка трудящихся, а так же воспитание физически закаленную армию. Так же в этом году появляется первый Институт физической культуры. С момента принятия вышесказанного Декрета, т.е. в 1928 году, в честь десятилетия физической культуры в СССР, провели Всесоюзную спартакиаду, которая привлекла большое количество участников (более 7 тыс. человек)[304].

В 1939 году специальной комиссией ввели комплекс ГТО, который заменил ранее разработанный комплекс «Готов к труду и обороне СССР», а так же появляется ежегодный праздник, а именно – Всесоюзный день физкультурника. Позже советская власть направила политику государства на развитие массового туризма. Например, стала развиваться клубная система, появились инструктора, тренеры, а так же руководители секций.

Международные связи с каждым годом начали расширяться. Мы являемся членами Международного Олимпийского комитета (МОК), Международного совета физического воспитания и спорта (СИЕПС), Международной федерации спортивной медицины (ФИМС) и других, членами Международной федерации по 63 видам спорта.

В 1993 году был создан Российский студенческий спортивный союз, который на данном этапе России признан как единый орган по руководству студенческим спортом Российской Федерации по высшему образованию.

Таким образом, можно сказать, что история развития физической культуры в России прошла длинный путь. На современном этапе жизни, каждый гражданин Российской Федерации имеет большие возможности: поход в бассейн, тренажерные залы и т.д. На пороге постиндустриальной эпохи, следить за своим состоянием физической формы или нет – дело каждого, но чем сильнее и здоровее граждане, тем сильнее страна.

---

[302]См.: Шиховцов Ю. В., Шиховцова Л. Г., Лучков С. Ф. История физической культуры – составная часть исторической науки // Вестник учетно-экономического факультета - Самара, 2003. - № 8. С. 149

[303] См.: Полишкис, М.С. Футбол: Учебник для институтов физической культуры .М. 1999. С.172

[304]См.: Дятлов В.Ю. История физической культуры и спорта: учеб. – метод. комплекс для студентов. Новополоцк: УО «ПГУ». 2005. С.105

Использованные источники:

1. Голощапов Б.Р. История физической культуры и спорта: Учеб. Пособие. М. Издательский центр "Академия". 2002. 312с.
2. Дятлов В.Ю. История физической культуры и спорта: учеб. – метод. комплекс для студентов. Новополоцк: УО «ПГУ». 2005. 244с.
3. Полишкис, М.С. Футбол: Учебник для институтов физической культуры .М. 1999. 254 с.
4. Шиховцов Ю. В., Шиховцова Л. Г., Лучков С. Ф. История физической культуры – составная часть исторической науки // Вестник учетно-экономического факультета - Самара, 2003. - № 8
С.148-150.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

УДК 33.336

Самсонова Е.А.
студент
4 курс, факультет «Финансы и кредит»
«Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодар
Астахов В.Ю.
студент магистратуры
2 курс, факультет «Финансы и кредит»
«Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодар
Аджиева А.Ю., кандидат экономических наук, доцент
доцент кафедры «Денежного обращения и кредита»
«Кубанский государственный аграрный университет
имени И.Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодар

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ИНСТРУМЕНТ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА

Аннотация: *В статье рассматриваются основные вопросы внедрения информационных технологий в банковскую сферу, а также разновидности использования банковских электронных услуг.*

Ключевые слова: *Информационные технологии, банковская система, банковское обслуживание, банковские электронные услуги, клиент.*

Abstract: *The article deals with the main issues of the introduction of information technologies in the banking sector, as well as the use of electronic banking services.*

Keywords: *Information technologies, banking system, banking services, electronic banking services, client.*

На современном этапе развития и совершенствования банковской системы, а также и жизни людей в целом прослеживается тенденция обширного применения информационных технологий. Важнейшим критерием

изучения данной научной работы выступает актуальность выбранной тематики. Она проявляется в необходимости внедрения информационных технологий, к повышению качества, а главное надежности предлагаемых продуктов и услуг, увеличению скорости проведения расчетных операций в банке, организации электронного доступа клиентов к банковским продуктам, а также четкость их предоставления на официальных сайтов коммерческих банков и ознакомление с условиями и требованиями для клиентов.

В настоящее время в сфере банковского обслуживания уделяется особое внимание вопросу конкуренции, так как борьба за клиентов вынуждает банки предлагать более перспективные и инновационные направления по расширению перечня услуг, которые будут привлекать все новых и новых клиентов, «завоевывать» различные слои населения, а также не менее важно предоставление различных «скидок» по кредитам на такие цели, как лечение или обучение, предлагаемых клиентам[1].

Внедрение информационных технологий в банковскую деятельность и жизнь людей ведет к появлению электронных банковских услуг, благодаря которым увеличивается качество обслуживания клиентов, значительно сокращается временной период осуществления различных операций с людьми, находящимися в разных городах, осуществляется минимизация издержек банка, а также рационализация распределения ресурсов[2].

Электронные банковские услуги имеют разнообразное содержание, важнейшим критерием их оказания является технология электронного обслуживания клиента. В соответствии с этим банковские электронные услуги можно разделить на следующие основные виды, каждый из которых представляет собой целый комплекс конкретных услуг, который поможет любому человеку упростить его жизнь, сократить время ожидания проведения операции, а также быстрой реакции на различные специальные предложения банка, например, снижения процентных ставок по кредитам или, наоборот, их повышение по вкладам и другие более выгодные условия:

1. Услуги, которые оказываются с помощью банковских карт;
2. Услуги дистанционного управления клиентами своими банковскими счетами;
3. Услуги, предоставляемые через Интернет[3].

Систематическое использование услуг кредитного учреждения, говорит клиенту о необходимости оформления банковской карты, которая позволит быстро совершать платежи по различным потребительским целям, а также по погашению кредита и других различных платежей. Она представляет собой пластиковый платежный инструмент коммерческого банка, который крепится к счетам и используется для быстрого доступа к средствам.

Осуществлять валютные операции, оплачивать услуги в точках торгового обслуживания и через интернет, пополнять баланс телефона, быстрая материальная помощь своим родным и близким – все перечисленные операции гораздо удобнее и быстрее выполнять с картой[4].

Дистанционное банковское обслуживание осуществляется через оказание банковских услуг с помощью технических средств, которые

способны поддерживать сеть Интернет. Раскрывая смысл данного утверждения, можно сказать, что это предоставление банковских продуктов и услуг на расстоянии, без посещения клиентами банковских офисов и отделений, без ожиданий в долгих очередях, без непосредственного контакта с сотрудниками банка, что позволяет экономить не только время клиентов, но и работников кредитных организаций — из дома (так называемый «home-banking»), офисного здания, автомобиля[5].

Представленный вид обслуживания как юридических, так и физических лиц позволяет клиентам контролировать и быстро распоряжаться собственными счетами, покупать и продавать безналичную валюту, оплачивать коммунальные услуги, доступ в Интернет, счета операторов сотовой и пейджинговой связи, проводить безналичные банковские и межбанковские платежи, переводить средства по счетам, а главное, данный вид обслуживания позволит значительно сократить время, которые было бы затрачено на осуществление операций в банке при помощи сотрудников[6].

На сегодняшний день современные информационные технологии программно-аппаратной защиты находятся на уровне, которые обеспечивают высокую гарантию конфиденциальности операций, а главное сохранности средств. Но самое важное, что в сохранности средств заинтересованы, прежде всего, банки-поставщики электронных банковских услуг.

Использованные источники:

1. Бастриков, М.В. Информационные технологии управления : учебное пособие/М.В.Бастриков, О.П.Пономарев.- Калининград: Издательство Ин-та «КВШУ», 2016

2. Советов, Б. Я. Информационные технологии: учебник для вузов / Б. Я Советов, В. В. Цехановский. М.: ЮНИТИ – ДАНА –2016. С . 263.

3. Некрасов Ю. М. Информационные технологии управления: учебное пособие / Ю. М. Некрасов.- М.: ИНФРА –М, 2014.

4. Захарова, И.Г. Информационные технологии в образовании: учебное пособие/ И.Г. Захарова, И.Г. Доронин. – М.: Издательский центр «Академия», 2015. С.192

5. Корнеев, И.К. Информационные технологии: И.К. Корнеев, Г.Н. Ксандопуло.- Издательство: Проспект Велби, 2014. С. 368.

6. Аджиева А.Ю., Мисаков В.С., Бут В.В. Инновационная инфраструктура как ресурс достижения сбалансированного развития региона.- Экономика и предпринимательство. 2017. № 6 (83). С. 200-203.

УДК 00

Малин М.В.
студент магистратуры
1 курс, кафедра Анализа систем и принятия решений
УрФУ им. Б.Н. Ельцина
Россия, г. Екатеринбург

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ VPN ТУННЕЛЕЙ ДЛЯ БЕЗОПАСНОЙ ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ МЕЖДУ ОФИСАМИ ОРГАНИЗАЦИИ НА ПРИМЕРЕ CHECK POINT

Аннотация: Мир меняется, организации расширяются, развитие информационных технологий идёт быстрыми темпами. Организациям становится необходимо иметь возможность передавать информацию по защищённым каналам. Одним из таких способов передачи является VPN туннель.

Annotation: The world is changing, organizations are expanding, the development of information technology is proceeding at a rapid pace. Organizations need to be able to obtain information through secure channels. One such method of transmission is a VPN tunnel.

Ключевые слова: Информационные технологии, Виртуальная частная сеть.

Keywords: IT, VPN.

Развитие информационных технологий идет быстрыми темпами. Организации расширяются и им всё чаще и чаще появляется необходимость предавать информацию надёжным способом. Одним из таких способ является реализация VPN туннелей.

Что же такое VPN?

VPN (Virtual Private Network - Виртуальная Частная Сеть) - это отдельная защищённая сеть, позволяющая безопасно передавать данные по незащищенной сети, такой как Интернет Цель VPN - прозрачный доступ к ресурсам сети, где пользователь может делать всё то, что он делает обычно независимо от того, насколько он удалён. По этой причине VPN приобрёл популярность среди дистанционных работников и офисов, которые нуждаются в совместном использовании ресурсов территориально разделённых сетей.

VPN соединение всегда состоит из канала типа точка-точка, также известного под названием туннель. Туннель создаётся в незащищённой сети, в качестве которой чаще всего выступает Интернет. Соединение точка-точка подразумевает, что оно всегда устанавливается между двумя компьютерами или другими сетевыми устройствами, которые называются узлами. Каждый узел отвечает за шифрование данных до того, как они попадут в туннель и расшифровке этих данных после того, как они этот туннель покинут.

Хотя VPN туннель всегда устанавливается между двумя точками,

каждый узел может устанавливать дополнительные туннели с другими узлами. Для примера, когда трём удалённым станциям необходимо связаться с одним и тем же офисом, будет создано три отдельных VPN туннеля к этому офису. Для всех туннелей узел на стороне офиса может быть одним и тем же. Это возможно благодаря тому, что узел может шифровать и расшифровывать данные от имени всей сети, как это показано на рисунке 1:

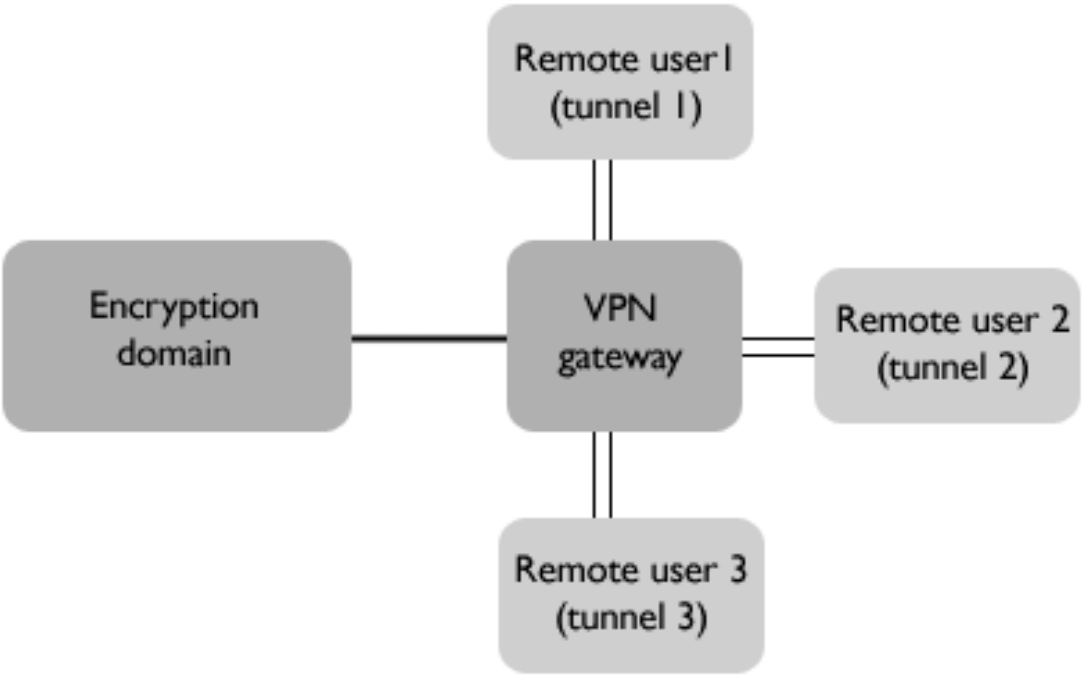


Рисунок 1 -- VPN шлюз к сети

В этом случае VPN узел называется *VPN шлюзом*, а сеть за ним - доменом шифрования (encryption domain). Использование шлюзов удобно по нескольким причинам. Во-первых, все пользователи должны пройти через одно устройство, которое облегчает задачу управления политикой безопасности и контроля входящего и исходящего трафика сети. Во-вторых, персональные туннели к каждой рабочей станции, к которой пользователю надо получить доступ, очень быстро станут неуправляемыми (т.к. туннель - это канал типа точка-точка). При наличии шлюза, пользователь устанавливает соединение с ним, после чего пользователю открывается доступ к сети (домену шифрования). Интересно отметить, что внутри домена шифрования самого шифрования не происходит. Причина в том, что эта часть сети считается безопасной и находящейся под непосредственным контролем в противоположность Интернет. Это справедливо и при соединении офисов с помощью VPN шлюзов.

Check Point это компания, специализирующаяся на безопасности информации, включая администрирование программных и аппаратных межсетевых экранов.

Что касается VPN, то тут Check Point выделяет два типа VPN туннелей:

1. Туннель между двумя шлюзами (Site-to-site)
2. Туннель между шлюзом и удалённым устройством (Remote Access)

Реализация Site-to-site VPN происходит в случае, если организация, использующая оборудования Check Point, имеет главный офис и один или несколько удалённых офисов или филиалов, которым необходимо обмениваться данными между собой.

Remote Access VPN используется в случае, если защищённое соединение необходимо для кратковременного использования, например, для обеспечения удалённого доступа к необходимым документам сотрудника, работающего из дома.

Для построения VPN туннелей Check point использует технологию IPsec. **IPsec** это набор протоколов для обеспечения защиты данных, передаваемых по межсетевому протоколу IP. Позволяет осуществлять подтверждение подлинности (аутентификацию), проверку целостности и шифрование IP-пакетов.

Для построения IPsec туннелей в Check Point использованы два вида аутентификации:

1. Аутентификация по сертификатам
2. Аутентификация по предопределённым ключам (Pre-shared key)

В данной статье рассматривается способ №1, так как аутентификация по предопределённым ключам считается не надёжной и используется только в тестовом режиме или для обучения.

Check point использует два типа сертификатов: внутренние (Internal) и внешние (External). Первый тип используется при построении VPN между двумя оборудованиями Check Point. Использование внутренних сертификатов легко реализуемо, обеспечивает надёжную защиту и нет необходимости использовать сторонние центры сертификации. При использовании внутренних сертификатов, реализуются такие алгоритмы шифрования, как AES 256 или 3DES, для проверки целостности данных, используются всем известные хеш-функции MD5, SHA 1 или SHA 256, а для обмена ключами используется алгоритм Диффи-Хеллмана. Для организаций, имеющих собственные центры сертификации, в Check Point есть возможность использовать внешний (External) сертификат. Эта функция предоставляет возможность государственным организациям использовать сертификаты удостоверяющих центров с использованием ГОСТового шифрования, тем самым защищая свои данные по рекомендующимся в стране стандартам.

Реализация VPN туннелей на основе внутренних сертификатов очень проста. Если ваши межсетевые экраны (в дальнейшем МЭ), между которыми необходимо построить VPN туннель, настраиваются с помощью одного управляющего сервера (Security Management Server), то достаточно:

1. На обоих МЭ включить функцию VPN IPsec
2. Создать VPN сообщество и добавить в него уже существующие МЭ
3. В настройках каждого МЭ добавить домен шифрования
4. В политику безопасности включить необходимые правила для данного VPN сообщества

Если же у организации есть необходимость в использовании сторонних центров сертификации, то вам нужно сделать всего несколько действий к дополнению уже выше описанным. Итак, для реализации VPN туннеля между МЭ Check Point с использованием стороннего центра сертификации:

1. На обоих МЭ включить функцию VPN IPsec
2. Добавить доверенный сертификат
3. Сгенерировать запрос на выдачу сертификата удостоверяющим центром сертификации
4. Добавить подписанные сертификаты на МЭ
5. Создать VPN сообщество и добавить в него уже существующие МЭ
6. В настройках каждого МЭ добавить домен шифрования
7. В политику безопасности включить необходимые правила для данного VPN сообщества

Случай, рассмотренный выше, при котором оба МЭ управляются с помощью одного сервера управления, чаще всего реализуется в рамках одной организации. В ситуации, когда необходимо построить VPN туннель между двумя разными организациями, использующими оборудование Check Point, будут использоваться разные серверы управления. В данной ситуации настройка VPN туннеля будет не сильно отличаться от выше реализованных событий. Достаточно только добавить внешний МЭ в сервере управления и добавить его в VPN сообщество, вместе с МЭ, с которым сервер управления непосредственно взаимодействует, и такое действие проделать с обеих сторон. Остальные действия при настройке останутся неизменными.

Исходя из описанного, можно отметить, что настройка VPN туннелей на оборудовании Check Point проста в реализации, а сам VPN туннель обеспечивает надёжную защиту передаваемых данных, используя современные алгоритмы шифрования.

Список использованных источников

1. Росляков, А. Системы поддержки операционной деятельности провайдеров услуг VPN / А. Росляков, Т. Абубакиров, Ал. Росляков // Технологии и средства связи. – 2008. – № 2. – С. 60–62.
2. Ручкин, В.Н. Архитектура компьютерных сетей
3. Таненбаум Э., Уэзеролл Д. Т18 Компьютерные сети. 5-е изд. — СПб.: Питер, 2012

УДК 004

Хлестова Д.Р.
Студентка
4 курс, Институт истории и государственного управления
Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа
Редников Д.В.
Ст.преподаватель кафедры «Экономико-правового обеспечения безопасности»
Институт истории и государственного управления
Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕССЕНДЖЕРОВ ДЛЯ ПЕРЕДАЧИ ИНФОРМАЦИИ

В статье поднимается вопрос использования мессенджеров для передачи информации. В ходе написания статьи будут рассмотрены два различных мессенджера - Skype, WhatsApp, которые имеют существенные отличия.

Ключевые слова: мессенджер, интернет, skype, whatsapp, передача информации.

The article raises the issue of using instant messengers for information transfer. During the writing of the article will be considered two different messengers - Skype, WhatsApp, which have significant differences.

Keywords: messenger, internet, skype, whatsapp, information transfer.

Век информационных технологий принёс множество изобретений, которые сделали жизнь пользователей существенно проще, так например, был изобретен способ общаться с людьми на расстоянии, с помощью текстовых сообщений или коротких голосовых записей. Программы, которые исполняли роль передачи информации в виде текста от одного до другого пользователя стали называться мессенджерами. Разумеется, необходимо отметить, что работа мессенджера не возможна без выхода в интернет.

На сегодняшний день мессенджеры получили огромное развитие и стали популярны во всём мире. Помимо передачи текстовой информации или голосовых сообщений, вы можете передать:

- картинки;
- документы различных форматов;
- аудиозаписи;
- видеозаписи;
- смайлики;
- иную информацию.

Как видно, мессенджер позволяет передавать различную информацию на расстояние другому пользователю, используя интернет канал.

Один из первых мессенджеров, которые получили огромную популярность, стал skype, на рисунке 1 вы можете увидеть интерфейс современного skype.

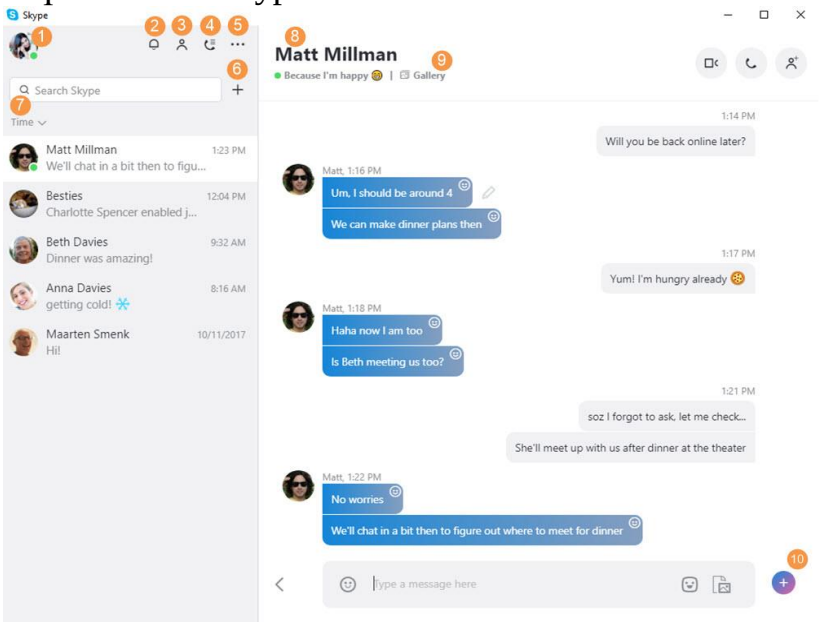


Рисунок 1 - Интерфейс Skype

Второй популярный сегодня мессенджер это WhatsApp, на рисунке 2 вы можете увидеть его интерфейс.

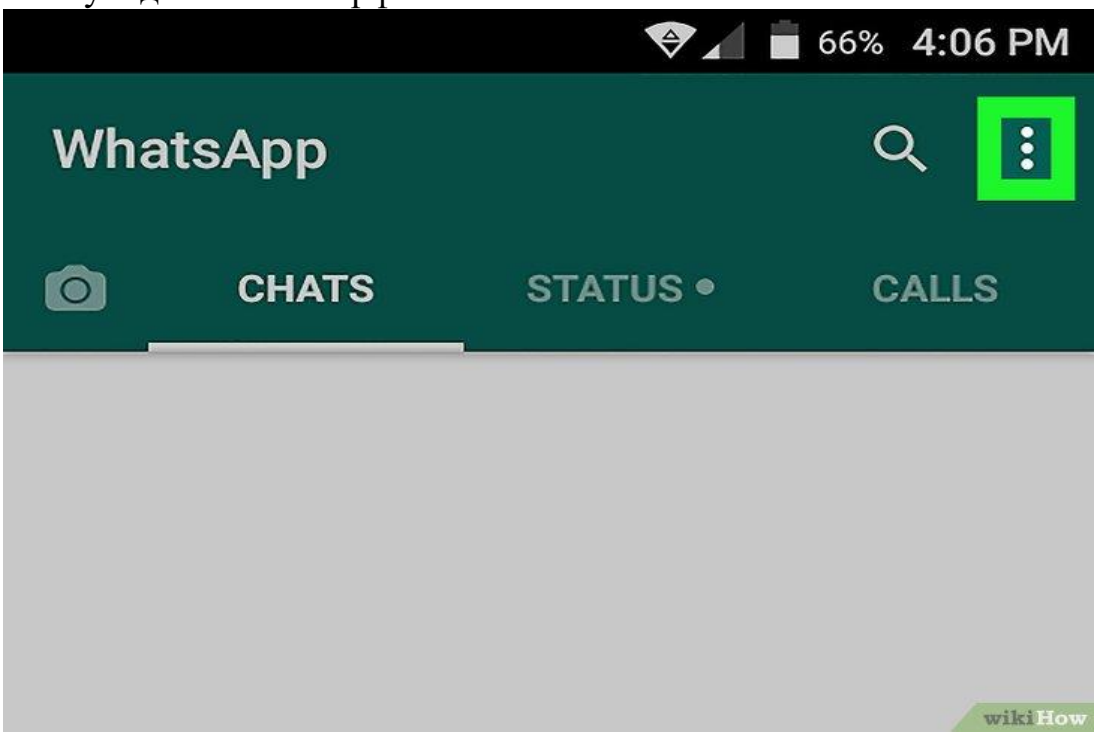


Рисунок 2 - Интерфейс WhatsApp

Существенное отличие друг от друга данных мессенджеров - это использование. Skype изначально используется чаще для голосовой связи, как правило, с компьютера, WhatsApp же используется чаще с телефона, как текстовый мессенджер или для коротких аудио сообщений. Однако со временем оба эти мессенджера сравнялись по функционалу, имея минимальные различия. Для пользователей обе мессенджера удобны, так как сейчас есть версия Skype для смартфонов, и WhatsApp для компьютеров.

В заключении отметим, что мессенджеры являются отличным каналом передачи информации между пользователями, однако, следует понимать, что информация, передаваемая по данным каналам не должна быть конфиденциальной и критически важной для пользователей[3]. Причиной тому является угроза взлома мессенджера.

Использованные источники:

1. Voipoffice [Электронный ресурс]. URL: http://www.voipoffice.ru/tags/messendzhery/ (Дата обращения: 12.04.2018)
2. Skype [Электронный ресурс]. URL: https://www.skype.com/ru/ (Дата обращения: 12.04.2018)
3. Казыханов А.А., Редников Д.В. Психологическая зависимость человека от сети Интернет // Инновационное развитие. 2017. № 5 (10). С. 123-124.

Бурганов Р.А., доктор экономических наук, профессор
профессор кафедры "Экономика и организация производства"
Казанский государственный университет
Россия, г. Казань
Прудченко М.С.
магистрант
2 курс, кафедра "Экономика и организация производства"
Институт электроэнергетики и электроники
Россия, г. Казань

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКЕ РОССИИ

Аннотация: *В статье рассматриваются вопросы совершенствования сферы электроэнергетики России путем использования современных информационных технологий.*

Ключевые слова: *электроэнергетика, современные информационные технологии.*

Annotation: *The article examines the issues of improving the sphere of the Russian electric power industry by using modern information technologies.*

Keywords: *electric power industry, modern information technologies.*

Энергетика - двигатель прогресса в нашем современном обществе. Независимо от электрической розетки или аккумуляторов переносных устройств - электричество постоянно сопровождает нас.Сегодня электроэнергетика является основной отраслью экономики, которая обеспечивает потребителей энергией. Сильный экономический рост России является одним из последних крупных достижений страны. Несомненно, сектор природных ресурсов сыграл значительную роль в этом достижении.

Однако экономический рост, основанный исключительно на секторе природных ресурсов, не является ни достаточным, ни устойчивым [1]. Мы вступаем в эпоху глобального информационного общества, где знание является основным ресурсом и механизмом ускоренного развития. Продолжающийся экономический рост России будет зависеть от успешного развития инновационных отраслей экономики страны, в частности, структуры энергетики.Таким образом, электроэнергетика является приоритетной отраслью экономики современной России, надежное и эффективное функционирование которой зависит от условий качественного предоставления и потребления услуг электроэнергетики [2].

Задача развития инновационных отраслей экономики является одним из главных приоритетов России. Стратегия развития российского информационного общества, утвержденная Советом безопасности Российской Федерации в 2007 году, служит основой для государственной политики и приоритетов развития инновационной экономики. Стратегия направлена на содействие качественному прорыву в трех ключевых областях: национальной информационно-коммуникационной инфраструктуры; создание научно-технической базы инноваций; и предоставление достаточных, доступных и безопасных ИТ-услуг. Информационные технологии (ИТ) должны играть решающую роль в качестве катализатора к эффективному производству, поставке и потреблению развивающихся энергетических компаний [3]. Сохранение качества и надежности электроснабжения потребителей в рамках новой структуры единой энергосистемы требует организации четкого оперативного и информационного взаимодействия между субъектами рынка и выполнения каждым из них определенных конкретных функций и обязанностей. Очевидно, что сегодня невозможно без использования новейших компьютерных и информационных технологий, внедрения современного оборудования практически на всех уровнях диспетчерских и технологических систем управления.

На сегодняшний день, электроэнергетика и информационные технологии не только занимаются производством, передачей и использованием электроэнергии. Они также занимаются производством компонентов, датчиков и схем, которые служат, помимо прочего, приобретением, обработкой и передачей информации и, таким образом, находятся в центре внимания информационных технологий [4].

Подразделения энергокомпаний, ответственные за информационные технологии, прошли эволюцию от вспомогательной службы, обеспечивающей настройку компьютеров, до управления комплексными информационными системами большой сложности. В настоящий момент ИТ все шире используются для повышения эффективности бизнеса путем внедрения решений по автоматизации ключевых бизнес-процессов. Сейчас уже невозможно представить современное предприятие без использования информационно-телекоммуникационных систем. Роль ИТ на предприятиях в настоящий момент можно определить как критически важную или очень важную, а влияние ИТ на основную деятельность обусловливает высокие

требования со стороны бизнеса к надежности и качеству работы ИТ-служб. Для повышения качества управленческих процессов и достижения конкурентных преимуществ необходимо полноценное обеспечение информацией как отдельных подразделений, так и руководства компаний. В текущей ситуации, а именно в условиях формирования «Индустрии 4.0» [5], в будущем основной задачей информационных технологий будет поддержание горизонтальных и вертикальных информационных потоков на уровне, необходимом бизнес пользователям.

Автоматизация отдельных бизнес-процессов — важнейшая задача ИТ. Быстрое развитие сетей электросвязи с интернациональной структурой приводит к отказу от классических локальных рабочих информационных пространств предприятий. Эти тенденции ведут к развитию единого информационного пространства для всех субъектов рынка. Создание и эксплуатация соответствующей коммуникационной структуры, а также решение вопросов конфиденциальности информации и информационной безопасности, относятся к задачам информационного менеджмента, как и классическая функция обеспечения производственного процесса или разработки продуктов и услуг в сфере ИТ.

Сейчас информация на энергопредприятиях обрабатывается в самых разнообразных информационных системах, не всегда связанных друг с другом. Обеспечение широкой доступности информации из этих систем для всех сотрудников (а также внешних партнеров), создание информационно-аналитических систем, избирательное предоставление информации и облегчение тем самым принятия оперативных решений может стать критически важным фактором успеха для предприятий электроэнергетики. Высшему менеджменту энергокомпаний для оперативного управления предприятиями необходимы интеграция накопленной информации в едином хранилище данных и наличие систем обработки данной информации. Административная децентрализация может стать существенным барьером на пути решения задач по интеграции. Поэтому рациональным видится формирование на энергопредприятиях специализированных ИТ-подразделений, которые смогут управлять функцией ИТ и, которые, руководствуясь едиными технологическим и функциональным процессами обработки информации, построят информационное пространство реформированной электроэнергетики.

Список использованных источников:

1. Бурганов Р.А. Управленческая экономика: учебное пособие / Р.А. Бурганов. -М.: ИНФРА-М, 2017. -190 с.

2. Бурганов Р.А. Взаимодействие экономики и электроэнергетической сферы: институциональное измерение: монография / Р.А. Бурганов. -М.: ИНФРА-М, -2017. -123 с.

3. Электротехнический портал: 12.3. Информационные технологии, 12.3.1 ИТ-служба в системе управления энергокомпании - URL: http://xn----8sbnaarbiedfksmiphlmncm1d9b0i.xn--p1ai/ekonomika-i-upravlenye-v-

electroenergetike/64-podsistemy-energopredpriyatiy/350-informacionye-tehnolgii.html/

4. Institute of Contemporary Development: Information technology and Russia's Future - URL: http://www.insor-russia.ru/en/_priorities/competitive_economy/

5. Бурганов Р.А.«Индустрия 4.0» как оболочка стратегического развития отрасли и фирмы // Р.А. Бурганов / Russian Journal of Management. 2017. -Т. 5. -№ 2. -С. 165-169.

УДК 004.94

Бессонова Н.В., кандидат педагогических наук, доцент, Новосибирский Архитектурно-строительный университет (Сибстрин), Россия, г. Новосибирск
Нугуманова В. А. студентка 310 группы, Новосибирский Архитектурно-строительный университет (Сибстрин), г. Новосибирск. Россия, г. Новосибирск
Романовская Н.А. студентка 310 группы, Новосибирский Архитектурно-строительный университет (Сибстрин), г. Новосибирск Россия, г. Новосибирск

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ПРОГРАММНЫХ КОМПЛЕКСОВ ДЛЯ МОДЕЛИРОВАНИЯ ДОМОВОЙ РЕЗЬБЫ И ПРИМЕНЕНИЯ ПРОПИЛЬНОГО ДЕКОРА В ПРОЕКТИРОВАНИИ СОВРЕМЕННЫХ ЗДАНИЙ

В статье затрагивается вопрос моделирования 3D геометрии, имитирующей резьбу по дереву, воспроизведение моделей декора сохранившихся памятников деревянного зодчества. Рассматриваются возможности Autodesk Revit Architecture для создания резных элементов и использования их для украшения проектируемых зданий. Демонстрируется процесс создания семейств – массивов элементов декора с изменяемыми параметрами и параметрическими зависимостями – для удобства применения в проекте.

Ключевые слова: современные программные комплексы, параметрическое моделирование, информационное моделирование, Autodesk Revit Architecture, семейства Revit, домовой декор в проектировании, моделирование домовой резьбы.

Bessonova N. V. candidate of pedagogical Sciences, associate Professor, Novosibirsk University of Architecture and civil engineering (sibstrin), Novosibirsk, Russia.
Nugumanova V. A. student of 310 group, Novosibirsk University of Architecture and civil engineering (sibstrin), Novosibirsk.

Russia, Novosibirsk.
Romanovskaya N.A. student groups 310, Novosibirsk University of architecture and construction (sibstrin), Novosibirsk, Russia
Russia, Novosibirsk.

THE USE OF MODERN SOFTWARE COMPLEXES FOR MODELING OF CARVING AND USE OF SAWN DECORATION IN THE DESIGN OF MODERN BUILDINGS.

The article deals with the issue of modeling 3D geometry, imitating wood carving, reproduction of models of decoration of the surviving monuments of wooden architecture. Discusses the capabilities of Autodesk Revit Architecture to create the carved elements and use them to decorate designed buildings. The process of creating families – arrays of decor elements with variable parameters and parametric dependencies – for ease of use in the project is demonstrated.

Keywords: modern software systems, parametric modeling, information modeling, Autodesk Revit Architecture, Revit families, house decor in design, modeling of house carving.

Архитектурные традиции России неразрывно связаны с народным творчеством. С незапамятных времен в России и прилегающих к ней территориях развивалось декоративно-прикладное искусство художественной обработки древесины, особое место в котором занимала домовая резьба. Люди хотели видеть свой дом не только надежным и добротным, но и красивым. В русское зодчество прочно вошла резьба по дереву, которой украшали крыльца и ворота, карнизы фронтонов и слуховые окна, наличники и ставни окон, калитки и надворные постройки. Деревянные кружева стали применять не только для декора деревенских жилищ, но и городских зданий – как деревянных, так и кирпичных. Стремление наших предков к украшению своих жилищ резным кружевом сделало деревянное зодчество ценным памятником архитектуры, частично дошедшим до нашего времени. Многие регионы России можно назвать музеями под открытым небом, где можно увидеть сохранившиеся шедевры домового декора [8].

Когда-то в элементы орнаментов своих изделий славянские мастера закладывали глубокий смысл, связанный с представлениями наших предков о мироустройстве. Домовая резьба имела культовое, оберегающее значение. В современном народном искусстве языческие орнаменты – всего лишь традиция, большей частью утратившая культовый смысл. Но сам орнамент почти не изменился за века и подразделяется на зооморфный, антропоморфный, геометрический и растительный [8]. Тем не менее, деревянные узоры в течение веков обогащались новыми художественными элементами, навеянными фантазиями мастеров.

До нас дошло множество памятников деревянного зодчества, каждый из которых уникален, но еще больше – утрачено. На Севере и в Центральной части России, на Урале, в Сибири и в некоторых других регионах можно

встретить ярчайшие памятники архитектурной резьбы. Фронтоны некоторых старинных крестьянских домов украшены фигурами животных и птиц, а фасады – растительными и геометрическими орнаментами в соответствии с древнерусскими художественными традициями. На домовой декор накладывал отпечаток и род деятельности жителей той или иной местности. Например, в Поволжье с восемнадцатого века существовал обычай украшать дома выдолбленными из дерева фигурами русалок и сиринов, раскрашенных масляной краской – характерными для корабельной (барочной) резьбы элементами декора [8].

Во второй половине девятнадцатого века в Поволжье, Нечерноземье и Сибири появляется и начинает распространяться пышный пропильной декор, оформляющий фронтоны и наличники. Ажурная резьба используется и в оформлении современных построек, и не только в сельской местности. Шедевры деревянного зодчества губернских городов русского Севера, Нечерноземья, Сибири, Поволжья, Центральной России девятнадцатого-начала двадцатого веков можно назвать феноменом архитектуры и градостроительства.

Деревянные строения не так долговечны, как каменные. Время постепенно стирает с лица земли памятники деревянного зодчества. Но нельзя позволить, чтобы безвозвратно был потерян этот огромный, значимый и прекрасный пласт народной художественной культуры.

Интерес специалистов давно уже вызывает компьютерное моделирование памятников архитектуры. Сегодня многие вопросы, связанные с воспроизведением существующих, и даже утраченных уникальных зданий и сооружений успешно решаются с помощью BIM технологий, которые активно применяются во всем мире [9].

Используя возможности 3D параметрического моделирования в Autodesk Revit Architecture, можно создавать информационные модели архитектурных памятников, к том числе и шедевров деревянного зодчества. Полученная информационная модель представляет собой информационную базу данных – библиотек семейств, содержащую взаимосвязанную информацию об объекте, имеющую неограниченный объем [9]. Накопленную базу можно постоянно пополнять и использовать не только для воспроизведения памятников архитектуры, но и для проектирования и украшения новых зданий.

С помощью объектно-ориентированной технологии BIM можно решить вопрос разработки и наполнения библиотек архитектурных элементов, относящихся к разным эпохам и архитектурным стилям. Созданные библиотеки могут использоваться и в современном проектировании и строительстве, что позволит без особых трудозатрат использовать стили прежних эпох в современном строительстве, создавая для существующих памятников архитектуры средовое единство с окружающей новой застройкой. BIM можно с уверенностью назвать «уникальным технологическим мостиком между культурой прежних веков и современностью» [9,10,11].

Среда Autodesk Revit Architecture имеет неограниченные возможности для свободного 3D моделирования, в ней можно воссоздать модели элементов

декора памятников деревянного зодчества, а также сделать их удобными для применения в проектируемых зданиях.

Рассмотрим создание элементов пропильного декора в окне редактирования семейств Autodesk Revit Architecture. В пропильном декоре, или ажурной (сквозной) резьбе фон полностью вырезается, и остается только само изображение. Орнаментальные темы ажурной резьбы – от простейших геометрических форм до изображений людей и животных [8].

Пропильную резьбу удобно моделировать с помощью инструмента «Выдавливание», воспроизводя линиями для создания эскиза необходимые контуры.

Деревянный декор фасадов и карнизов крыш состоит, зачастую, из повторяющихся деталей. Необходимо вычленить повторяющийся элемент, создать его модель, а затем копировать или использовать массивы для оформления проектируемого здания. Создав семейство «Типовая модель на основе грани», моделируем повторяющуюся деталь декора как элемент выдавливания. Очерчиваем внешний контур – замкнутую линию границы, а затем внутренние контуры – резные отверстия. Задаем глубину выдавливания – толщину деревянной доски.

Ниже представлено моделирование деревянного резного элемента для оформления карниза на основе фрагмента фото существующего здания – загруженного в файл семейства растрового изображения. После создания модели элемента растровое изображение в файле семейства можно удалить.

Рисунок 1. - Моделирование резного элемента на основе фото сохранившегося здания. Категория семейства «Типовая модель на основе грани»

Загрузив семейство, состоящее из одного такого элемента, в проект, его можно располагаеть и копировать по грани стены, а также по грани любого объемного элемента. Можно в окне проекта создавать массивы.

Если же для оформления фасада требуется целый ряд одинаковых элементов, то удобнее в семействе применить линейный массив и добавить параметры для удобства использования в проекте. В семействе (линейном массиве), представленном ниже, созданы параметрические зависимости, и при изменении длины заполнения будет автоматически пересчитываться и меняться количество элементов в массиве.

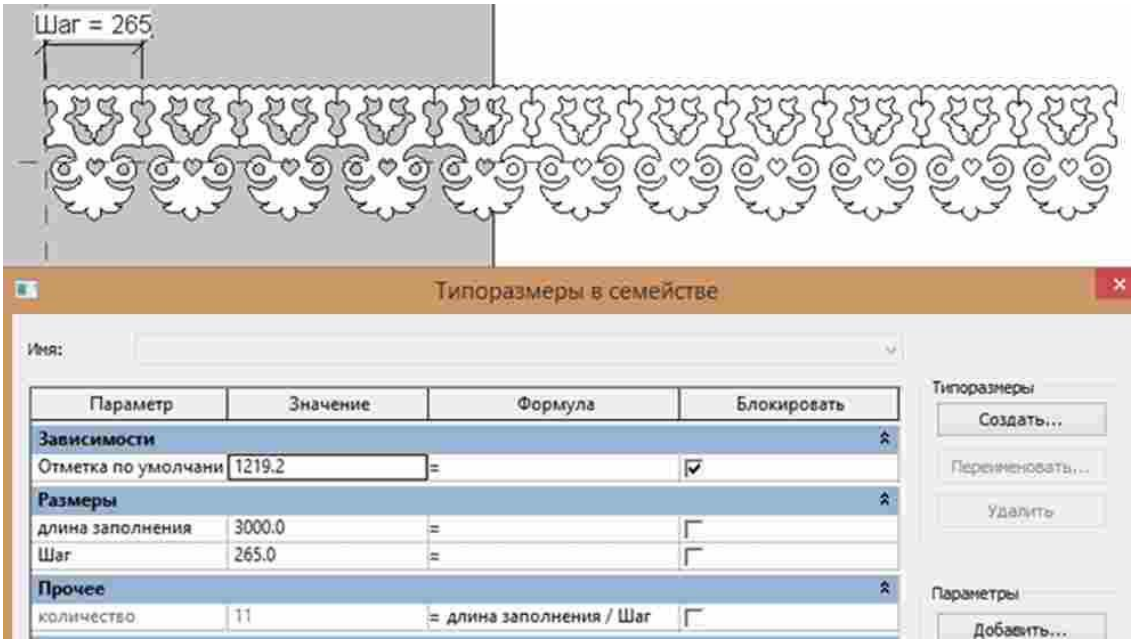


Рисунок 2. - Создание параметрической зависимости для семейства

Удобство использования такого семейства очевидно: длину заполнения можно менять для семейства после загрузки в проект, по месту расположения. Шаг массива в данном случае равен ширине элемента.

Имея фото утраченных или существующих памятников деревянного зодчества, можно воссоздавать его декор для использования в современном проектировании и строительстве. На рис. 3 отображен процесс создания резных элементов по образцу – фрагменту сохранившегося здания в Сибирском городе Томске.

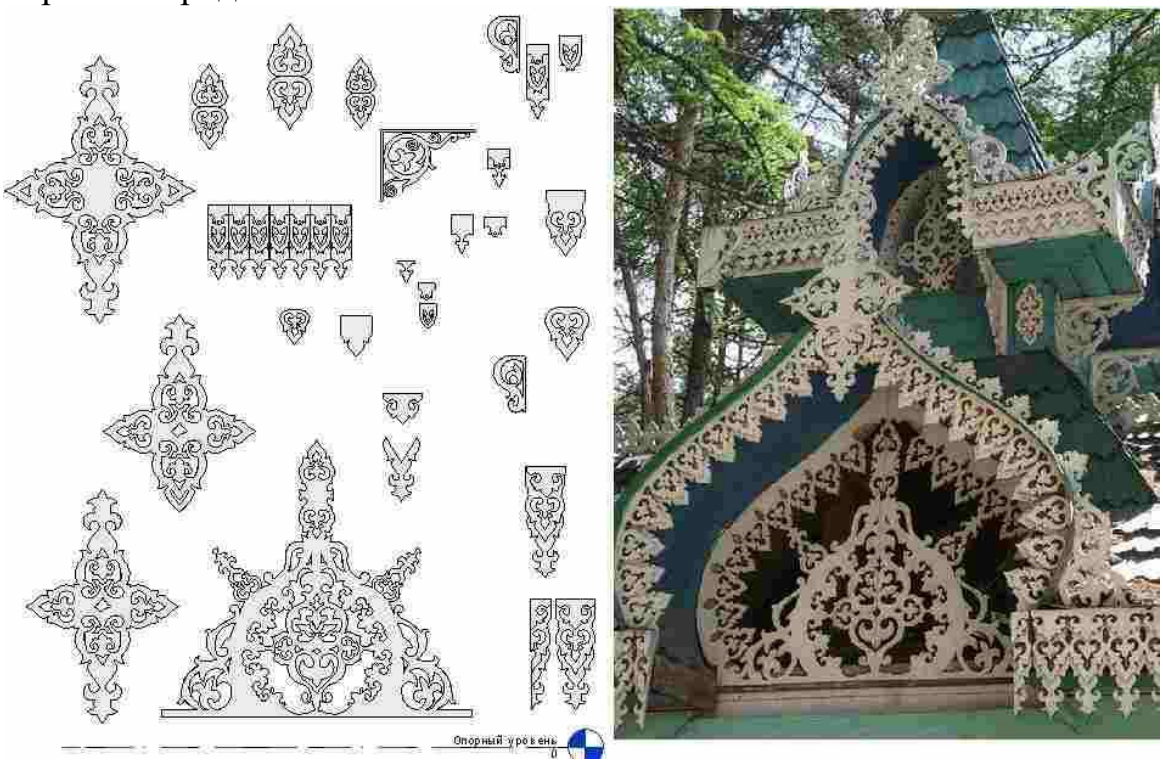


Рисунок 3. - Моделирование резных элементов на основе фото

Стандартная функция создания массива Autodesk Revit позволяет выстраивать элементы вдоль прямой линии, вдоль окружности, либо дуги окружности. Для расширения функциональности Autodesk Revit, с помощью интегрированной среды разработки программного обеспечения Visual Studio и объектно-ориентированного языка программирования C# («си шарп») на кафедре информационных систем и технологий НГАСУ (Сибстрин) было создано приложение, позволяющее выстраивать семейства вдоль произвольных кривых [1]. В частности, такое приложение удобно применять для выстраивания массивов элементов вдоль криволинейных кромок крыш и фасадов.

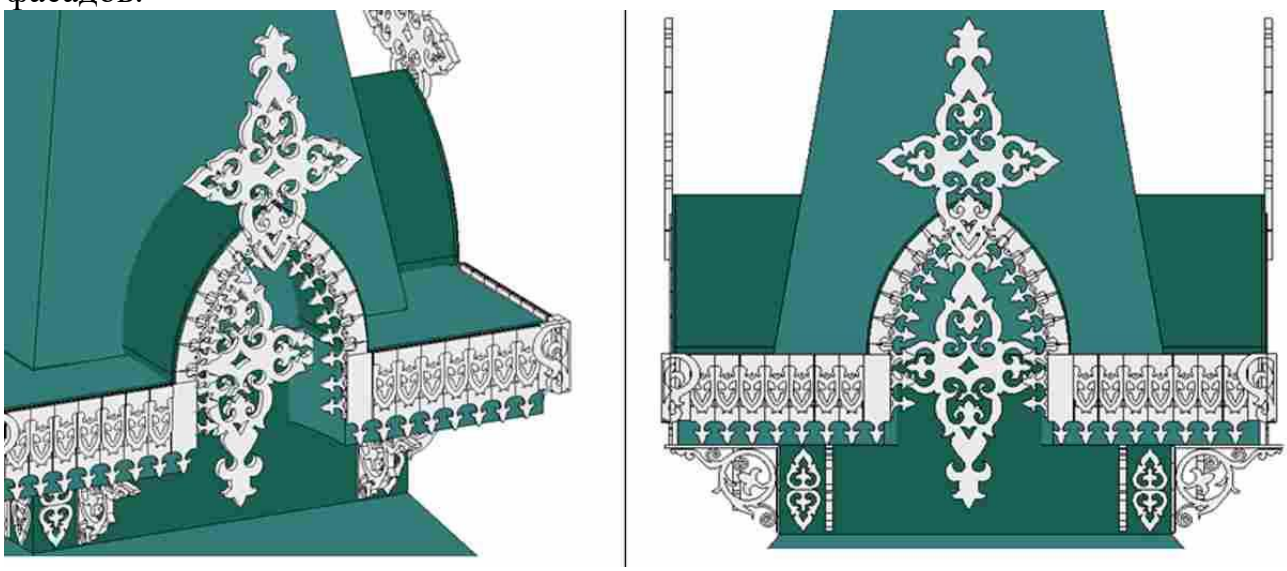


Рисунок 4. - Размещение элементов декора по направляющим.

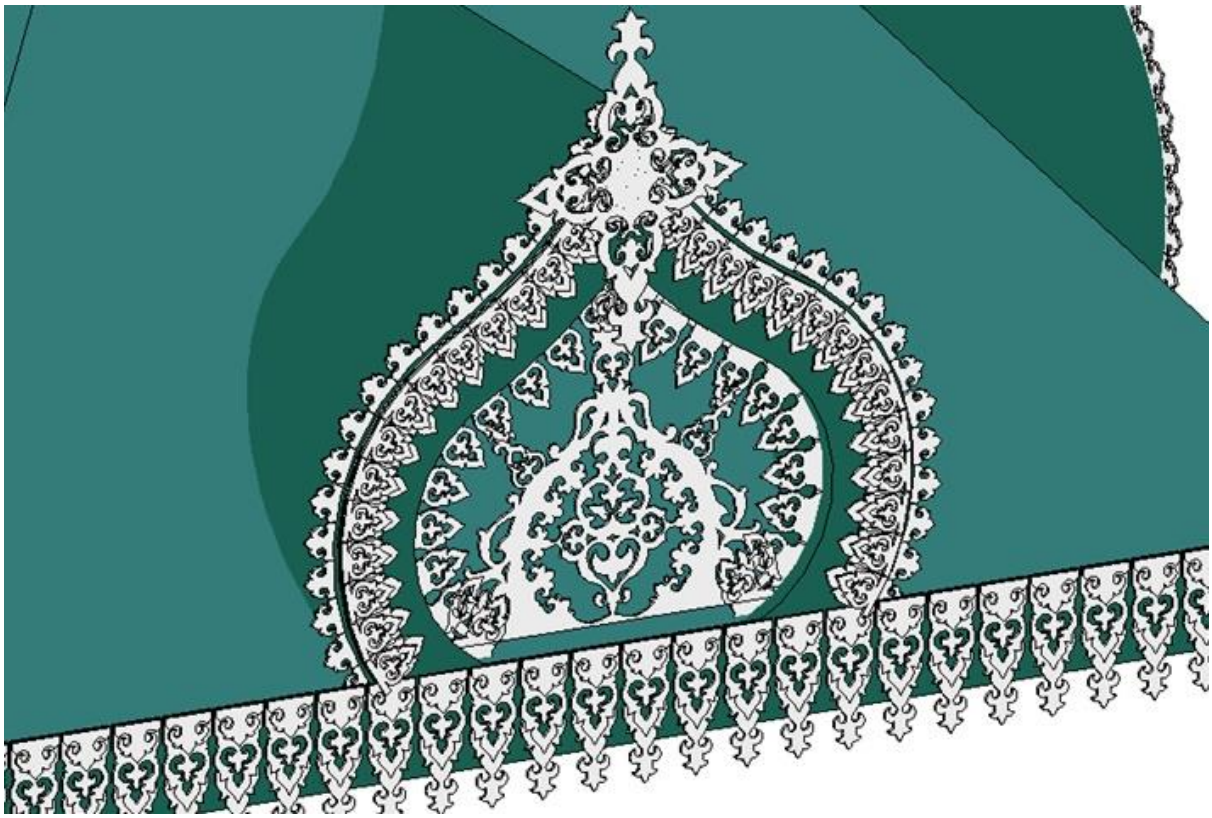


Рисунок 5. - Размещение элементов декора по направляющим

В данном случае цель работы состояла не в точном воспроизведении модели памятника деревянного зодчества, а в создании семейств элементов декора для применения в проектировании современных зданий.

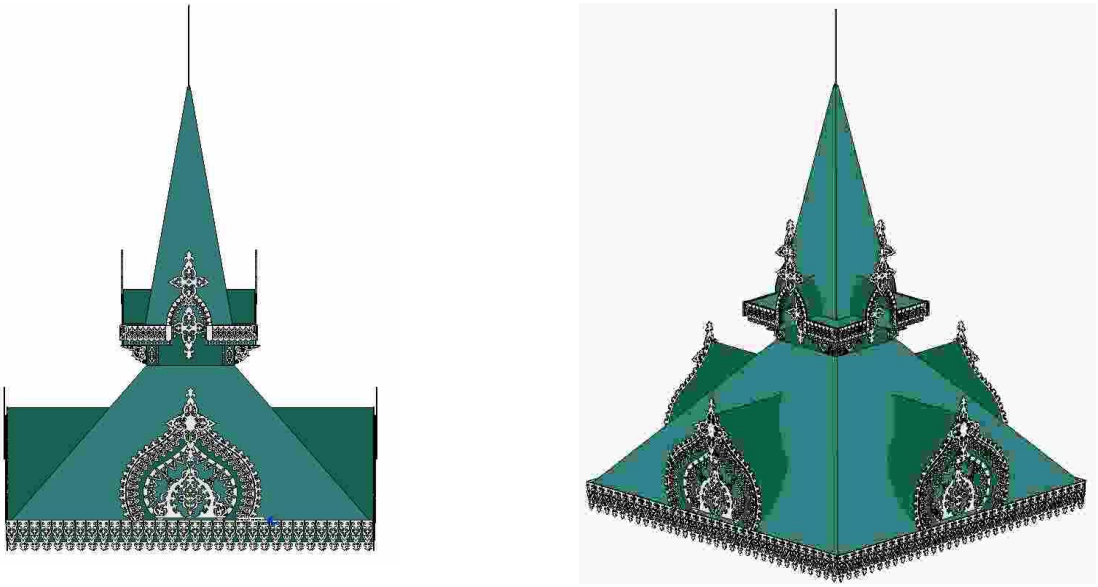


Рисунок 6. - Модель фрагмента крыши в окне редактирования семейств

Выше речь шла о расположении элементов декора на вертикальной плоскости. Как в традиционном зодчестве, так и в современных зданиях часто присутствуют круглые в плане стены, башенки, эркеры и другие элементы фасадов, представляющие цилиндрические поверхности. Один элемент на основе грани легко можно размещать на любой плоской или кривой грани, но если говорить о массиве, то его нужно создавать в горизонтальном виде, в отличие от прежних семейств, где массивы создавались в вертикальных плоскостях.

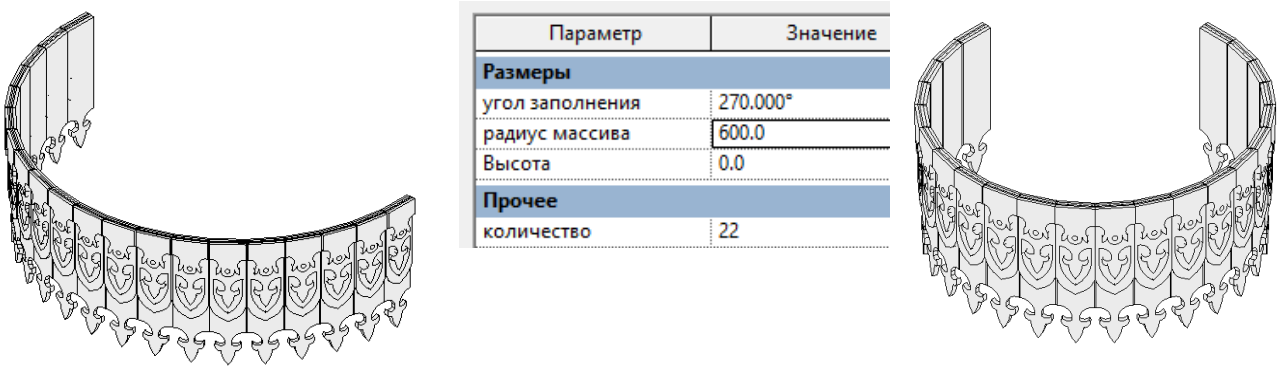
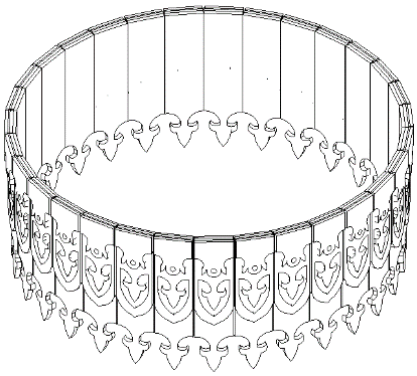


Рисунок 7. - Круговой горизонтальный массив с изменяемым углом заполнения и количеством элементов в окне редактирования семейств

Для семейства, показанного на рис. 7, количество элементов в массиве можно менять по месту вставки – в зависимости от угла заполнения.

На рис. 8 отображено замкнутое круговое семейство, для которого добавлена зависимость количества элементов в массиве от длины окружности. В данном случае шаг равен ширине элемента –120 мм.



Параметр	Значен	Формула
Размеры		
радиус	600.0	=
Высота	0.0	=
Прочее		
количество	31	= радиус / 120 мм * 2 * 3.14
Идентификация		

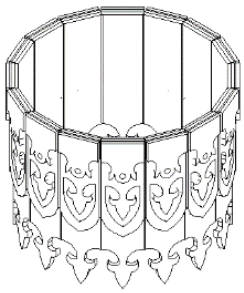
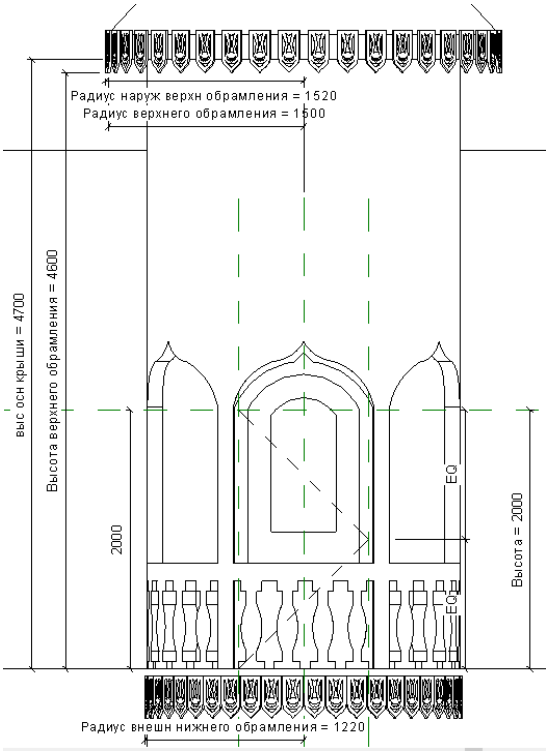


Рисунок 8. - Круговой массив и зависимости в окне типоразмеров

При наличии библиотек подобных элементов архитектор сможет с легкостью оформлять любые элементы здания, придерживаясь определенных стилей и руководствуясь собственным эстетическим вкусом.



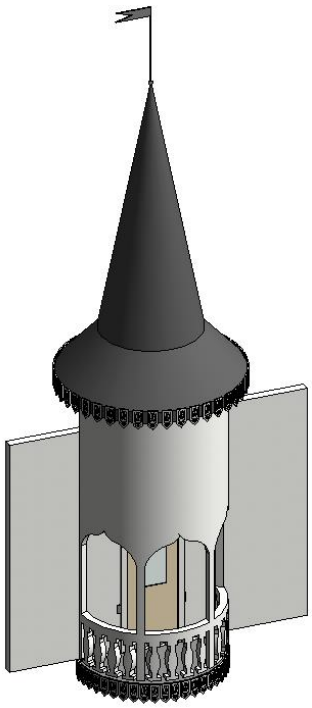


Рисунок 9. - Пример использования круговых массивов резных элементов

Семейство, показанное на рис. 9, создано на основе категории «Метрическая система, дверь», с пристроенным балконом, оформленным в виде башенки. Круглая крыша и кромка полукруглой балконной площадки оформлены массивами резных элементов. Добавлены параметрические зависимости. При изменении радиуса основания балконной площадки пересчитываются радиусы крыши, стенки ограждения и массивов резных деталей.

Параметр	Значение	Формула
Размеры		
радиус основания	1200.0	=
радиус крыши	1500.0	= рад внеш кром + 300 мм
рад внутр кром	1080.0	= рад внеш кром - 120 мм
рад внеш кром	1200.0	= радиус основания
высота ограждения	4700.0	=
выс осн крыши	4700.0	= высота ограждения
Радиус нижн обрамле	1200.0	= радиус основания
Радиус наруж верхн о	1520.0	= Радиус верхнего обрамления + 20 мм
Радиус внешн нижнег	1220.0	= Радиус нижн обрамления + 20 мм
Радиус верхнего обра	1500.0	= радиус крыши
Высота верхнего обра	4600.0	= высота ограждения - 100 мм
Высота	2000.0	=
Ширина	1000.0	=

Рисунок 10. - Параметрические зависимости семейства

Используя созданные модели и семейства из фрагментов декора, можно применять их для оформления любых элементов проектируемых зданий и строений. Ниже – семейство категории «Метрическая система, окно».

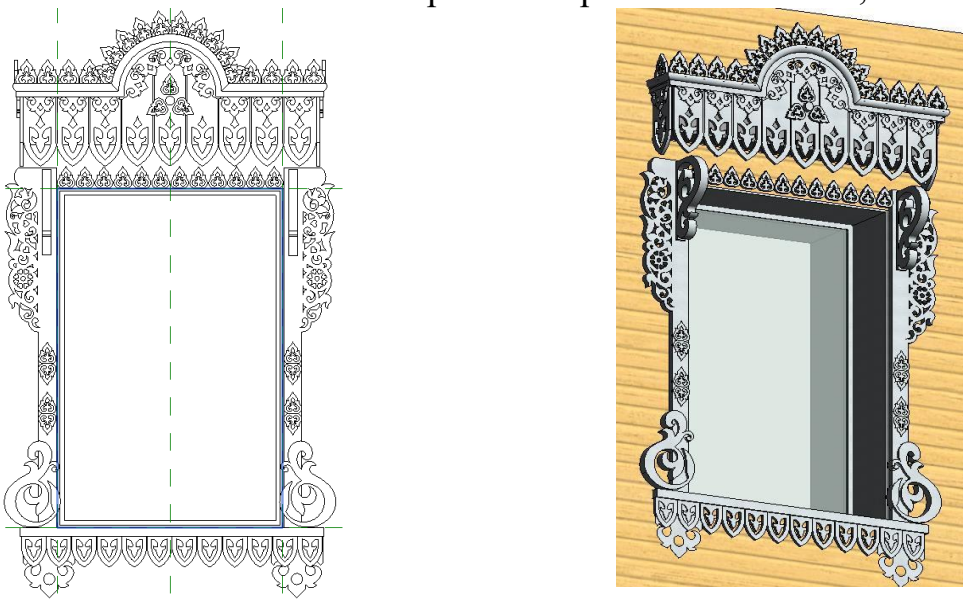


Рисунок 11. - Оформление окна элементами резного декора

Такое окно будет вставляться в стену с ажурным обрамлением и наличниками. Хотя, можно было оформление окна создавать по месту вставки – в проекте, используя семейство на основе грани, состоящее из одного элемента декора, но это более трудоемкий процесс.

В проектировании современных зданий активно используется деревянный декор, пользующийся спросом у будущих домовладельцев. При моделировании резных узоров авторы проектов где-то воспроизводят увиденные и понравившиеся элементы существующих зданий, а где-то дают волю собственной фантазии. Интерес к данной теме наблюдается и среди студентов, которые создают и используют виртуальные «деревянные кружева» в своих курсовых проектах.

Рисунок 12. - Оформление центрального входа. Визуализированное изображение

Рисунок 13. - Оформление беседки. Визуализированное изображение

Как известно, существуют две методики работы по информационному моделированию зданий, которые условно названы «традиционной», более

пригодной для кирпичных и каменных зданий [5,6,7], и «дискретной», применяемой для деревянных и других «разборных» сооружений [9].

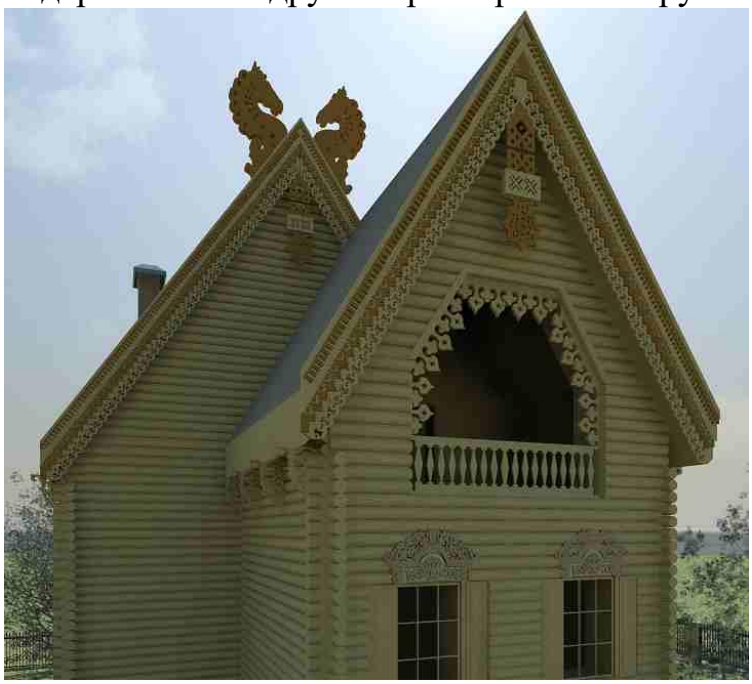


Рисунок 14. - Обрамление балкона и крыши. Визуализированное изображение

Рисунок 15. - Оформление слухового окна. Визуализированное изображение

В данном случае использовано сочетание обеих методик. В соответствии с традиционной методикой, близкой к обычному проектированию, создавались стены из бруса, перекрытия и крыша. Дискретная методика является более трудоемкой, но с ее помощью можно получать отдельные нестандартные

элементы сооружения: бревна для построения наружных стен, элементы декора, резные балясины и многое другое.

Рисунок 16. - Оформление окна. Визуализированное изображение

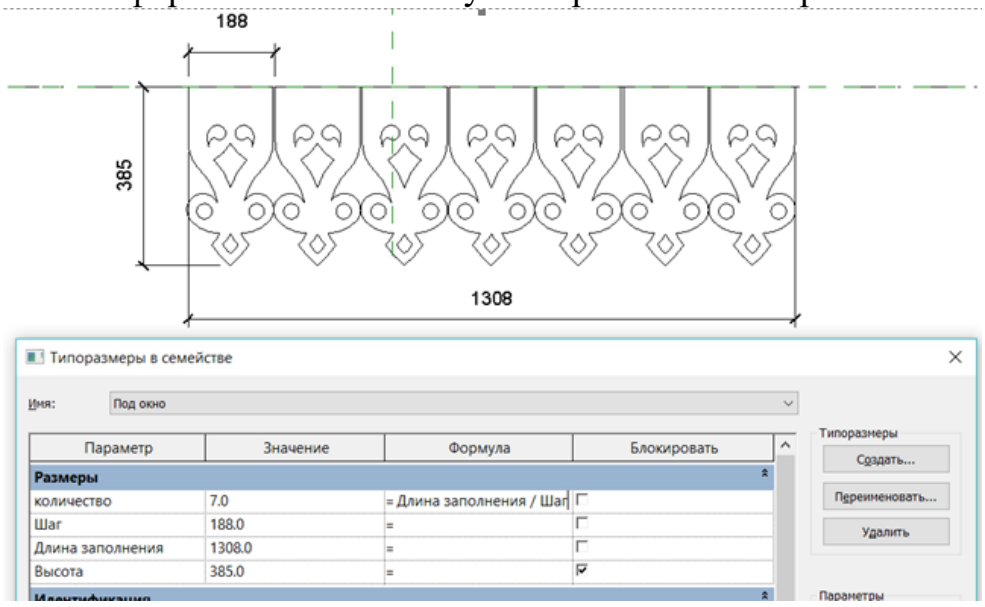


Рисунок 17. - Элемент декора и параметрические зависимости семейства

Большей частью процесс моделирования деревянного дома сводился к созданию семейств элементов по соответствующим категориям [2,3,4,5]. Семейства распределены по каталогам и готовы к применению в последующем проектировании.

Придет время, и трудоемкий процесс резьбы по дереву благодаря новым технологиям перестанет быть трудоемким и дорогостоящим. Эскизы для вырезания элементов деревянного декора можно будет брать из файлов созданных семейств. А возможно, дерево заменят другие материалы, и резные кружева будут воспроизводиться с помощью 3D печати.

Важно, что прекрасная традиция российских народных мастеров вызывает интерес у наших современников, а благодаря технологиям параметрического 3D моделирования может быть сохранена и приумножена.

Использованные источники:

1. Бессонова Н.В. Использование и дополнение информационного обеспечения современных программных комплексов для параметрического моделирования нестандартных архитектурных элементов / Н.В. Бессонова / Международный научно-исследовательский журнал «Успехи современной науки и образования» Том1, № 1, 2017 – Белгород: Эпицентр, 2017 – с. 81-84
2. Бессонова, Н. В. Архитектурное параметрическое моделирование в среде Autodesk Revit Architecture 2014 : учеб. пособие / Н. В. Бессонова; Новосиб. гос. архитектур.-строит. ун-т (Сибстрин). – Новосибирск: НГАСУ (Сибстрин), 2016. – 116 с.
3. Бессонова Н.В. Создание семейств в среде Autodesk Revit Architecture. Работа с 3D-геометрие: учеб. пособие / Н.В. Бессонова ; Новосиб. гос. архитектур.-строит. ун-т (Сибстрин). – Новосибирск: НГАСУ (Сибстрин), 2016. – 100 с.
4. Бессонова Н.В. Использование и оптимизация средств презентации архитектурного проекта программного комплекса Autodesk Revit Architecture / Н.В. Бессонова / Международный научно-исследовательский журнал «Успехи современной науки и образования» Том 4, № 3, 2017 – Белгород: Эпицентр, 2017 – с. 90-94
5. Бессонова, Н.В. Моделирование в Autodesk Revit Architecture: Учеб. пособие / Н.В. Бессонова – Lambbert Academic Publishing, 2017. – 209 с.: ил.
6. Вандезанд Дж., Рид Ф., Кригел Э. Autodesk Revit Architecture 2013-2014. Официальный учебный курс / Перевод с англ. В.В. Талапов. – М.: ДМК Пресс, 2013. – 328 с.: ил.
7. Голдберг Э. Для архитекторов: Autodesk Revit Architecture 2009/2010: самоучитель по технологиям BIM / Э. Голдберг; пер. с англ. В. В. Талапова. – Москва: ДМК Пресс, 2010. – 472 с.
8. Дерево в народных промыслах России. Студенческая библиотека онлайн Studbooks.net. http://studbooks.net/1086948/kulturologiya/skulpturnaya_obemnaya_rezba
9. Талапов В.В., Козлова Т.И. Технология BIM в России: Зашиверская церковь / Электронный журнал для профессионалов в области САПР CADmaster №6(61) 2011. Архитектура и строительство. Доступ: http://www.cadmaster.ru/magazin/articles/cm_61_18.html#hcq=QryitPq
10. Талапов В.В. Информационное моделирование зданий – современное понимание / Электронный журнал для профессионалов в области САПР CADmaster № 1(83) 2016. Доступ: http://www.cadmaster.ru/magazin/authors/talapov-vv.html
11. Талапов, В.В. Библиотеки элементов для BIM: зачем они нужны и как могут выглядеть/ материалы I всероссийского конкурса BIM технологий 2016: Электронный журнал «Строительный эксперт» сентябрь 2016 г. Режим доступа: http://ardexpert.ru/article/7188

УДК 004.624

Султанали уулу Нурлан
студент магистратуры
6 курс, факультет «Инфокоммуникационных технологий»
Санкт-Петербургский национальный исследовательский университет информационных технологий, механики и оптики
Россия, г. Санкт-Петербург

ИССЛЕДОВАНИЕ МЕТОДА ПОДКЛЮЧЕНИЕ ДАЛЬНОМЕРА И ДАТЧИКА DHT-22 К ARDUINO MEGA 2560 В РАМКАХ КОНЦЕПЦИИ ИНТЕРНЕТА ВЕЩЕЙ

Аннотация: *Статья посвящена исследованию метода подключения дальномера, датчика влажности и температуры DHT-22 к Arduino Mega 2560 в рамках концепции Интернета вещей. Основная задача состоит в исследовании метода подключения датчика и дальномера к Arduino. В результате исследования, решение поставленных задач реализованы в программной платформе Arduino IDE.*

Ключевые слова: *дальномер, датчик температуры и влажности, Arduino, Интернет вещей, данные*

Annotation: *The article is devoted to the investigation of the method of connecting the rangefinder, humidity and temperature sensor DHT-22 to Arduino Mega 2560 within the concept of the Internet of things. The main task is to study the method of connecting the sensor and rangefinder to Arduino. As a result of the research, the solutions to the tasks have been implemented in the Arduino IDE software platform.*

Key words: *range finder, temperature and humidity sensor, Arduino, Internet of things, data.*

Интернет вещей (Internet of Things (IoT)) подразумевает использование интеллектуально подключенных устройств и систем для обработки данных, собранных встроенными датчиками и исполнительными механизмами в машинах и других физических объектах. Ожидается, что IoT быстро распространится в ближайшие годы, и будет раскрывать новое виды услуг, которые улучшают качество жизни потребителей и производительности предприятий, открывая возможности. Для потребителей IoT имеется возможность предоставления решений, которые значительно улучшают эффективность энергетики, безопасности, здоровья, образования и многих других аспектов повседневной жизни. И могут предоставляться решения, которые улучшают процесс принятия решений и производительность в

производстве, розничной торговле, сельского хозяйства и других секторов. Ниже на рисунке 1 показана полная схема нашего проекта.

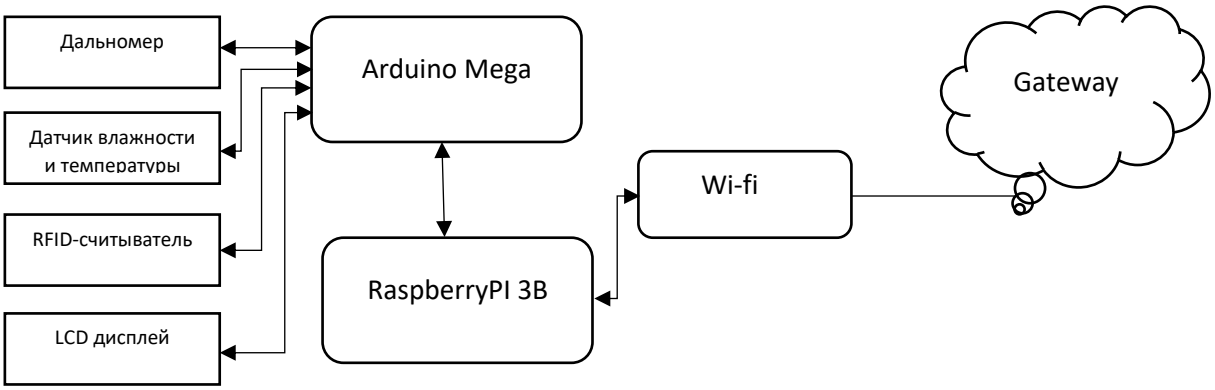


Рисунок 1. Общая схема проекта

Необходимо кратко охарактеризовать Arduino Mega 2560, она построена на микроконтроллере ATmega2560. Плата имеет 54 цифровых входа/выходов (14 из которых могут использоваться как выходы ШИМ), 16 аналоговых входов,4 последовательных порта UART, кварцевый генератор 16 МГц, USB коннектор, разъем питания, разъем ICSP и кнопка перезагрузки. Для работы необходимо подключить платформу к компьютеру посредством кабеля USB или подать питание при помощи адаптера AC/DC, или аккумуляторной батареей. Arduino Mega 2560 совместима со всеми платами расширения, разработанными для платформ Uno или Duemilanove. Но, нас интересует только подключение дальномера и датчика DHT-22(датчик влажности и температуры) к Arduino Mega 2560. Далее мы подробно рассмотрим их подключение к Arduino.

1. Подключение дальномера к Arduino

1.1 Краткая информация о дальномере

В нашем проекте в качестве дальномера используется дальномер HC-SR04. Ультразвуковой дальномер определяет расстояние до объектов точно так же, как это делают дельфины или летучие мыши. Он генерирует звуковые импульсы на частоте 40 кГц и слушает эхо. По времени распространения звуковой волны туда и обратно можно однозначно определить расстояние до объекта. На рисунке 2 показан принцип работы дальномера.

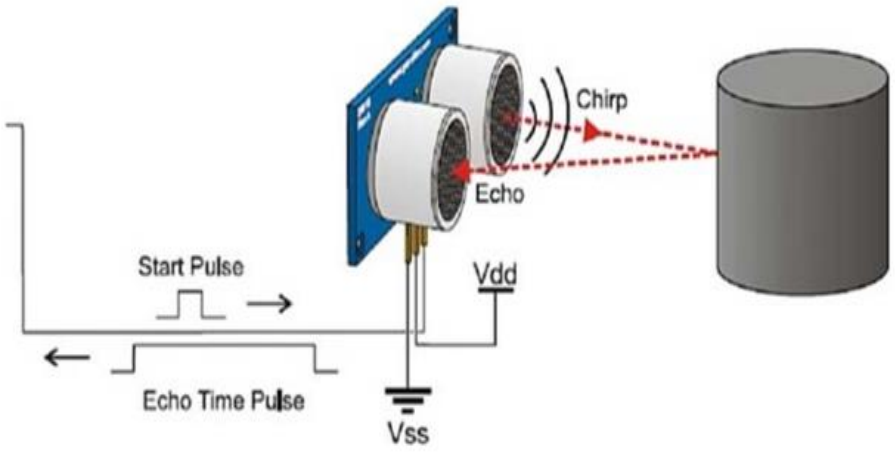


Рисунок 2-принцип работы дальномера

1.2 Реализация метода подключения дальномера HC-SR04 к Arduino Mega 2560

В таблице 1 приведены технические характеристики дальномера.

Таблица 1

Техническая характеристика дальномера

Технические данные	**Диапазоны вариаций**
Диапазон измерения	от 2 см до 400 см.
Точность измерения	± 1 см (при максимальной дальности ± 3 см).
Угол измерения	15º
Ультразвуковой диапазон	на частоте 40 кГц.
Рабочее напряжение	4,8 В до 5,5 В (± 0.2В макс).
Диапазон рабочих температур	0 ° C до 60 ° C (± 10%).

Назначение выводов HC-SR04:

Vcc —— +5v(+5 вольт);GND —— GND (земля);Trig —— pin 8 Echo —— pin 9

После того как мы подключили, нам нужно запустить ниже указанный скетч для дальномера.

```
int echoPin = 9;
int trigPin = 8;
void setup() {
Serial.begin (9600);
pinMode(trigPin, OUTPUT);
pinMode(echoPin, INPUT); }
void loop() {
int duration, cm;
digitalWrite(trigPin, LOW);
delayMicroseconds(2);
digitalWrite(trigPin, HIGH);
delayMicroseconds(10);
digitalWrite(trigPin, LOW);
duration = pulseIn(echoPin, HIGH);
cm = duration / 58;
Serial.print(cm);
Serial.println(" cm");
delay(100);}
```

2. Подключение датчика влажности и температуры DHT-22 к Arduino Mega 2560

2.1 Краткая информация о датчике DHT-22

Датчики DHT-22 состоит из чувствительного емкостного датчика и NTC-термистора, а также 8-ми битный чип, который преобразует аналоговый сигнал с датчиков, в цифровой на выходе. При производстве, компоненты, входящие в модуль DHT-22 имеют разные параметры, и чтобы показания были реальными, производитель калибрует каждый датчик DHT-22 в

калибровочной камере, а поправочный коэффициент сохраняется в памяти и вызывается при считывании данных.

2.2 Реализация метода подключения датчика DHT-22 к Arduino Mega 2560

Рассмотрим технические характеристики и назначение датчика.

- Питание от 3 до 5В.
- Максимально потребляемый ток - 2.5мА
- Рассчитан на измерение уровня влажности в диапазоне от 0% до 100%. При этом точность измерений находится в диапазоне 2%-5%.
- Измеряет температуру в диапазоне от -40 до 125 градусов с точностью плюс-минус 0.5 градусов по Цельсию.
- Частота измерений до 0.5 Гц (одно измерение за 2 секунды).
- Размер корпуса: 15.1 мм x 25 мм x 7.7 мм.
- 4 коннектора. Расстояние между соседними - 0.1".

Так как, нам известно назначение выводов датчика подключаем его к Arduino. После этого подключаем в нашей основной программе Arduino IDE, библиотеку DHT. Ниже показан код для работы датчика

```
#include "DHT.h
#define DHTPIN 2 // Пин к которому подключен датчик
#define DHTTYPE DHT22// Используемый датчик DHT 22
DHT dht(DHTPIN, DHTTYPE);// Инициализируем датчик
void setup()
{       Serial.begin(9600);// Задаем скорость передачи данных
Serial.println("DHT22 тест!");// Выводим текст
dht.begin();}
void loop()
{       delay(2000); // Задержка в 2 с
float h = dht.readHumidity();// Считывание влажности в процентах
float t = dht.readTemperature();//
if (isnan(h) || isnan(t)) // Проверяем, получилось считать данные
{       Serial.println("Ошибка чтения DHT22");// Выводим текст
return;}
float hic = dht.computeHeatIndex(t, h, false);
Serial.print("Влажность: ");// Выводим текст
Serial.print(h);// Отображаем влажность
Serial.print(" %\t");// Выводим текст
Serial.print("Температура: ");// Выводим текст
Serial.print(t);// Отображаем температуру
Serial.println(" *C "); // Выводим текст}
```

Заключение

Исходя из статических данных, важная роль Интернета вещей в дальнейшем развитии информационных технологий неоспорима. В результате исследования решили задачу подключения дальномера и датчика DHT-22 к Arduino Mega 2560 в рамках концепции Интернета вещей. В качестве

программной платформы для взаимодействия датчиков с платой Arduino использовался Arduino IDE.

Использованные источники

1. Internet of Things— Converging Technologies for Smart Environments and Integrated Ecosystems. Ovidiu Vermesan, Peter Friess
2. How to use the DHT-22 sensor for measuring temperature and humidity with the Arduino board, Bogdan Mihai
3. Internet of Things (IoT)-Focus with modeling on Fiction, Realities and future. Sadique Shaikh

УДК 621.43.05

Францев С.М., кандидат технических наук,
доцент кафедры «Организация безопасности движения»
Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза
Кавторев А.Ю.
студент магистратуры
1 курс, специальность «Технология транспортных процессов»
Пензенский государственный университет
архитектуры и строительства
Россия, г. Пенза

ИССЛЕДОВАНИЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ЗНАЧЕНИЙ ПРОБИВНЫХ НАПРЯЖЕНИЙ СИСТЕМЫ ЗАЖИГАНИЯ ДВС НА БАЗЕ ЕМКОСТНОГО ДЕЛИТЕЛЯ НАПРЯЖЕНИЯ

Аннотация: *Авторами изготовлен емкостной делитель напряжения. Проведены натурные испытания делителя. При измерениях следует учитывать место расположения емкостного делителя напряжения и вводить поправочный коэффициент, зависящий от места установки делителя, параметров высоковольтного провода и скорости нарастания вторичного напряжения катушки зажигания.*

Ключевые слова: *система зажигания, пробивное напряжение, искровой разряд, делитель напряжения.*

Frantsev S.M., PhD in technical science,
Associate professor of traffic management and road safety department
Penza State University of Architecture and Construction
Russia, Penza
Kavtorev A.Y.
1-year student of traffic management and road safety department
Penza State University of Architecture and Construction

Russia, Penza

INVESTIGATION OF THE BREAKDOWN VOLTAGE IN IGNITION SYSTEM BASED ON A CAPACITOR VOLTAGE DIVIDER

Annotation: *The authors made a capacitive voltage divider. It was tested, which showed that the relationship between the breakdown voltage and the readings from the output of the divider is linear, which makes it possible to use it for full-scale tests. Full-scale tests of the divider were carried out. When measuring, it is necessary to take into account the location of the capacitive voltage divider and introduce a correction factor that depends on the location of the divider, the parameters of the high-voltage wire and the rate of increase of the secondary voltage of the ignition coil.*

Key words: *ignition system, breakdown voltage, spark discharge, voltage divider.*

Система зажигания служит для формирования в межэлектродном зазоре свечи зажигания искрового разряда и воспламенения топливовоздушной смеси в цилиндре [1, 2]. Искровой разряд включает в себя рост вторичного напряжения, пробой зазора, емкостную и индуктивную фазы [3, 4].

Величина пробивного напряжения оказывает влияние на топливно-экономические и показатели токсичности отработавших газов ДВС [5, 6, 7, 8]. Изучение распределения значений пробивных напряжений системы зажигания позволит оценить зависимость межцикловой неидентичности рабочего процесса ДВС от вариаций пробивного напряжения [9], и осуществить диагностику системы зажигания.

Высокая величина пробивного напряжения требует применения делителя напряжения. Наиболее простым является применение емкостного делителя напряжения, закрепленного на высоковольтном проводе.

Схема изготовленного авторами емкостного делителя напряжения приведена на рис. 1.

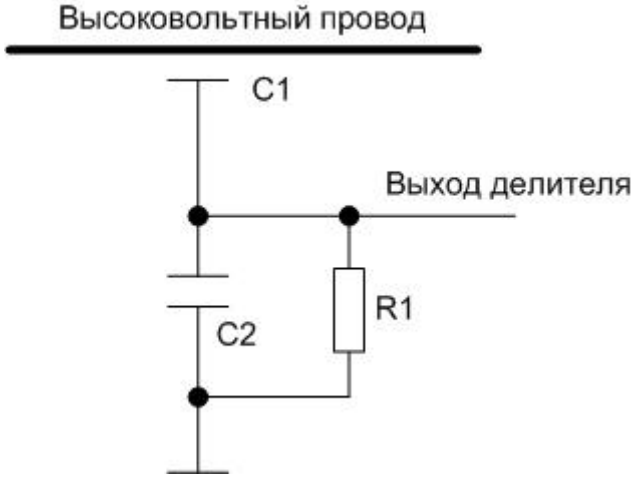


Рисунок 1. Схема емкостного делителя напряжения

Включение в емкостный делитель напряжения первого резистора позволяет разрядить до начала следующего искрообразования конденсатор С2.

Макетный образец делителя для 3-х цилиндрового ДВС приведен на рис. 2. Применение такого делителя напряжения позволит получить значения пробивных напряжений системы зажигания для нескольких цилиндров.

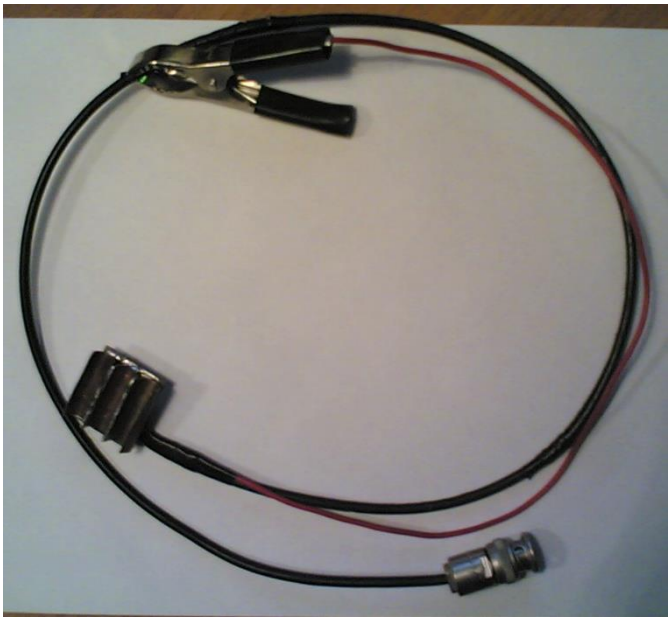


Рисунок 2. Макетный образец емкостного делителя напряжения для 3-х цилиндрового ДВС

В лабораторных условиях проведена апробация делителя напряжения. Зависимость величины напряжения, снимаемого с емкостного делителя напряжения от величины пробивного напряжения межэлектродного зазора свечи зажигания приведена на рис. 3.

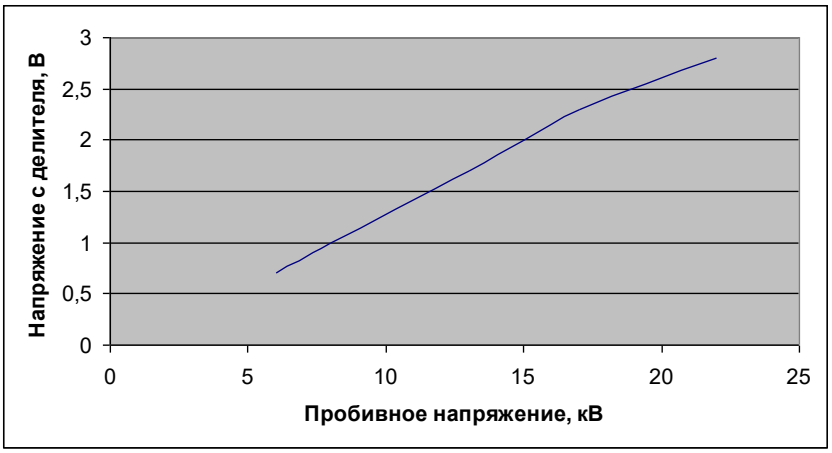


Рисунок 3. Зависимость величины напряжения снимаемого с емкостного делителя напряжения от величины пробивного напряжения

Из рис. 3 видно, что зависимость между величинами линейная, что позволяет использовать этот датчик для натурных испытаний.

Апробация делителя проведена на 3-цилиндровом ДВС F8CV автомобиля Daewoo Matiz. Данный двигатель оснащен системой распределенного впрыска топлива и многоканальной системой зажигания, управляемыми МСУДД.

Опыты проведены на режиме холостого хода при минимальной частоте вращения коленчатого вала двигателя (n = 650 об/мин).

Делитель напряжения закреплен одним из зажимов на высоковольтном проводе 1-го цилиндра ДВС около наконечника высоковольтного провода, надеваемого на свечу зажигания. На рис. 4 показана гистограмма распределения значений пробивного напряжения на свече зажигания, построенная на базе 1003 значений пробивных напряжений.

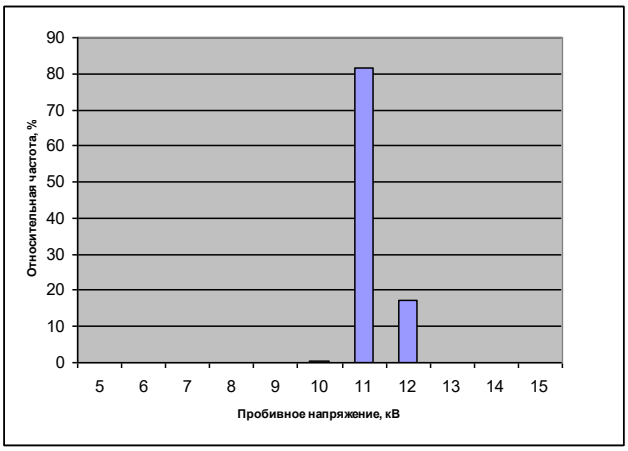


Рисунок 4. Гистограмма распределения значений пробивного напряжения на свече зажигания (делитель закреплен около наконечника, надеваемого на свечу зажигания)

Из рис. 4 видно, что 81,8 % значений пробивного напряжения приходится на 11 кВ.

Вторым этапом явилось исследование величин пробивного напряжения при установке делителя напряжения на высоковольтный провод около высоковольтного вывода катушки зажигания. На рис. 4 показана гистограмма распределения значений пробивного напряжения на свече зажигания при данном расположении делителя, построенная на базе 999 значений пробивных напряжений.

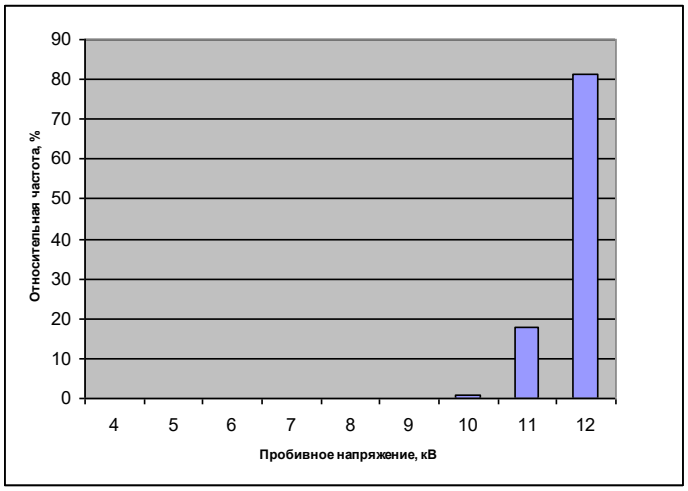


Рисунок 5. Гистограмма распределения значений пробивного напряжения на свече зажигания (делитель закреплен около высоковольтного вывода катушки зажигания)

Из рис. 5 видно, что 81,2 % значений пробивного напряжения приходится на 12 кВ.

Таким образом, чем ближе установлен делитель к высоковольтному выводу катушки зажигания, тем фиксируемое пробивное напряжение выше, что связано с величиной индуктивности высоковольтного провода.

Пробивное напряжение при этом в межэлектродном зазоре свечи зажигания неизменно.

Можно сделать вывод, что при измерениях следует учитывать место расположения емкостного делителя напряжения и вводить поправочный коэффициент, зависящий от места установки делителя, параметров высоковольтного провода и скорости нарастания вторичного напряжения катушки зажигания.

Использованные источники:

1. Францев, С.М. Улучшение показателей газовых ДВС за счет рационального выбора параметров искрового разряда системы зажигания : дис... канд. техн. наук. : 05.04.02 / С.М. Францев. – Волгоград, 2009. – 128 с.

2. Ютт, В.Е. Электрооборудование автомобилей: учеб. для студентов вузов / В.Е. Ютт. – 2-е изд. – М.: Транспорт, 1995. – 304 с.

3. Maly R., Vogel M. Initiation and propagation of flame fronts in lean CH_4 - air mixtures by the three modes of the ignition spark // 17th Symp. (Int.) on Combust. – 1979. – PP. 821–831.

4. New aspects on spark ignition / Albrecht H. et al. – SAE Techn. Pap. Ser. – 1977. – No. 770853. – 11 p.

5. Францев С.М., Кавторев А.Ю. Исследование длительности и энергии искрового разряда транзисторной системы зажигания на нагрузочном режиме работы двигателя // «Инженерный вестник Дона», 2015, № 1, Ч.2. URL: ivdon.ru/ru/magazine/archive/n1p2y2015/2842.

6. Францев С.М., Кавторев А.Ю. Исследование характеристики выделения энергии в межэлектродном зазоре свечи зажигания на холостом ходу двигателя // «Инженерный вестник Дона», 2015, № 2. URL: ivdon.ru/ru/magazine/archive/n2y2015/2863.

7. Францев, С.М. Обеспечение бесперебойности искрообразования в межэлектродном зазоре свечи зажигания / С.М. Францев, А.Ю. Кавторев // Интернет-журнал “Науковедение”. – 2014. – № 4 (23). URL: naukovedenie.ru/PDF/34TVN314.pdf.

8. Францев, С.М. Теоретико-экспериментальные исследования параметров систем зажигания высокой энергии для газовых двигателей: монография / С.М. Францев, Г.И. Шаронов. – Пенза, ПГУАС, 2012. – 120 с.

9. Федянов Е. А. Межцикловая неидентичность рабочего процесса в поршневых двигателях внутреннего сгорания с принудительным зажиганием : монография / Е. А. Федянов; ВолгГТУ. – Волгоград, 2014. – 112 с.

УДК 34.096

Яроцкая Ядвига Олеговна
Студент
ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»
Чуракова Екатерина Николаевна
кандидат юридических наук,
доцент кафедры гражданского и арбитражного процесса
ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»
Лошкарёв Андрей Викторович
кандидат юридических наук,
доцент кафедры гражданского и арбитражного процесса
ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»

К ВОПРОСУ О ЗАЩИТЕ ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ

Аннотация: *В статье рассматриваются некоторые вопросы защиты персональных данных. В ходе исследовательской работы, проводится подробный анализ нормативно-правовых актов, регулирующих защиту персональной конфиденциальной информации.*

Ключевые слова: *персональные данные, идентификация, информационная приватность, конфиденциальность.*

TO THE QUESTION OF PROTECTING PERSONAL DATA

Yarotskaya Yadviga Olegovna
Churakova Ekaterina Nikolaevna
Loshkarev Andrey Viktorovich

Abstract: *In the article some questions of protection of personal data are considered. In the course of the research work, a detailed analysis of the legal acts regulating the protection of personal confidential information is conducted.*

Keywords: *personal data, identification, information privacy, confidentiality.*

Жизнь человека в информационном мире неизбежно делает его более прозрачным для государства и общества, поэтому желание сохранить "информационную приватность" становится все более объяснимым и ощутимым. Именно развитие информационно-телекоммуникационных технологий, внедрение их во все сферы жизни общества и государства побудили людей задуматься о защите этой информации.

Новые технологии позволили сделать процесс сбора, обработки, хранения, передачи данных проще, а с другой стороны создали очевидные угрозы их незаконного оборота, что может привести к нарушению прав личности.

Федеральный закон "Об информации, информатизации и защите информации" относит персональные данные к категории конфиденциальной информации. Однако, это утверждение довольно спорно.

Как справедливо отмечает В. В. Дятленко, далеко не все персональные данные являются конфиденциальными. Так, например, энциклопедии

персоналий, профессиональные персональные справочники, адресные книги тоже являются персональными данными, однако они обнародуются по согласию субъекта [1].

Е. К. Волчинская говорит о том, что персональные данные могут охраняться с использованием режимов ограниченного доступа. Так, например, в режиме государственной тайны охраняются персональные данные лиц, имеющих доступ к государственным секретам [2].

В июле 2006 г. был принят Федеральный закон "О персональных данных". Он направлен на урегулирование отношений возникающих по поводу большого и сложного массива в структуре информационных ресурсов России [3].

Данный закон регулирует отношения по обработке персональных данных, как с использованием средств автоматизации, так и без их использования.

Предметом закона являются персональные данные.

Объектом регулирования являются отношения, по обработке данной информации с применением информационных технологий

Под персональными данными понимается любая информация, которая прямо или косвенно относится к определенному физическому лицу.

Словосочетание «любая информация» указывает на то, что перечень является открытым, и фиксирует отсутствие критериев, на основании которых сведения можно отнести к категории персональных данных.

Предмет и объект регулирования в целом ясны. Это обработка персональных данных преимущественно на основе информационных технологий.

Целью сформулирована достаточно лаконично. Согласно данному закону ей является обеспечение защиты прав и свобод человека и гражданина при обработке персональных данных, в том числе и защита права на неприкосновенность частной жизни, личной и семейной тайны.

В результате рассмотрения иска о прекращении обработки персональных данных можно получить предписание, выполнение которого невозможно. Это, например вышеуказанное предписание запретить обработку персональных данных и их дальнейшее распространение в сети Интернет. «Невозможность выполнения заключается в том, что тиражирование данных во «всемирной паутине» происходит достаточно быстро, и остаётся непонятным, как администратор домена может обеспечить прекращение обработки и распространения данных на иных, независимых ресурсах, и может ли он нести ответственность в случае, если где-то ещё «всплывут» удалённые с сайта данные»[4].

Таким образом, проблема защиты отношений, связанных с конфиденциальной информацией является комплексной. Она затрагивает как материальные, так и процессуальные отрасли права.

Прогресс в регулировании отношений связанных с конфиденциальными данными невозможно достигнуть без общего эволюционного движения в сознании людей, направленного на закрепление интересов личности, её прав и

свобод как высшей ценности для общества. Необходимо отметить и значимость государства в решении вопроса защиты персональных данных.

Основная проблема заключается в том, что при рассмотрении дел в судах, истцам не удается обосновать какой-то реальный ущерб, причиненный им незаконным использованием их персональных данных, на основании чего они требуют возмещения морального вреда. Однако суды либо отказывают им в таком возмещении, либо присуждают крайне малозначительные суммы.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Дятленко В. В., Волчинская Е. К Законодательство о защите персональных данных: проблемы и решения // "Информационное право", 2006, № 1.- С. 12. [Электронный ресурс]. URL: http://www.center-bereg.ru/h2041.html (дата обращения: 24.03.2018).
2. Закон РФ от 21.07.1993 N 5485-1 (ред. от 26.07.2017) "О государственной тайне" [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс»
3. Федеральный закон от 27.07.2006 N 152-ФЗ (ред. от 29.07.2017) "О персональных данных" [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс»
4. Барон Г., Ладыженский Г. Технология тиражирования данных в распределенных системах // Открытые системы. – 1994. №2. С. 17-22.

УДК 002.304

Биктурова А.Е.
Студент
5 курс, институт экономики и управления
Россия, г. Магнитогорск
Долбилова А.Д.
Студент
5 курс, институт экономики и управления
Россия, г. Магнитогорск
Сторожева Е.В.
Доцент кафедры «Бизнес-информатика и информационные технологии»
Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова
Россия, г. Магнитогорск

К ВОПРОСУ О СОВРЕМЕННОМ ИНТЕРНЕТ-КОНТЕНТЕ

Аннотация: *Статья посвящена вопросам современного интернет-контента. В работе рассматриваются современное состояние цифровой экономики, государственная программа развития данного сегмента. Также в работе содержится материал о возможностях развития цифровой экономики и интернет-контента в целом.*

Ключевые слова: *интернет-контент, цифровая экономика, направления развития, цифрование.*

Annotation: *The paper considers the current state of the digital economy, the state development program for this segment. Also, the work contains material on the possibilities for the development of the digital economy and Internet content in general.*

Key words: *Internet content, digital economy, directions of development, digitalization.*

Мы видим, что с каждым годом все стремительнее набирает свои обороты развития интернет и интернет-зависимые рынки. И уже сегодня интернет в России проник во все сферы экономики государства и жизни народа.

В нашей стране действует программа на развитие так называемой цифровой экономики. Цифрование затронуло и бизнес-сегмент, и органы государственной власти. Считаю, что мобилизация - это не тренд и просто современность, а устойчивый процесс, который имеет место быть [2, с. 46].

В утвержденной в России «Стратегии развития информационного общества РФ на 2017-2030 годы» приводится следующее определение цифровой экономики: Цифровая экономика – это хозяйственная деятельность, в которой ключевым фактором производства являются данные в цифровом виде, обработка больших объемов и использование результатов анализа которых по сравнению с традиционными формами хозяйствования позволяют существенно повысить эффективность различных видов производства, технологий, оборудования, хранения, продажи, доставки товаров и услуг[1, с. 17].

В прошедшем году Правительство РФ утвердило программу «Цифровая экономика», которая рассчитана до 2024 года.

Согласно программе существует всего 5 направлений развития цифровой экономики:

1. Кадры и образование. Совершенствование системы образования, которая должна обеспечивать цифровую экономику компетентными кадрами. Трансформация рынка труда, который должен опираться на требования цифровой экономики. Создание системы мотивации по освоению необходимых компетенций и участию кадров в развитии цифровой экономики России.

2. Информационная инфраструктура. Развитие сетей связи, развитие системы российских центров обработки данных, внедрение цифровых платформ работы с данными для обеспечения потребностей граждан, бизнеса и власти;

3. Информационная безопасность. Достижение состояния защищенности личности, общества и государства от внутренних и внешних информационных угроз, при котором обеспечиваются реализация конституционных прав и свобод человека и гражданина, достойные качество и уровень жизни граждан, суверенитет и устойчивое социально-экономическое развитие Российской Федерации[4, с. 35];

4. Формирование исследовательских компетенций и технологических заделов. Создание системы поддержки поисковых, прикладных исследований

в области цифровой экономики (исследовательской инфраструктуры цифровых платформ), обеспечивающей технологическую независимость по каждому из направлений сквозных цифровых технологий, конкурентоспособных на глобальном уровне, и национальную безопасность

5. Нормативное регулирование. Формирование новой регуляторной среды, обеспечивающей благоприятный правовой режим для возникновения и развития современных технологий, а также для осуществления экономической деятельности, связанной с их использованием.

Несмотря на негатив со стороны Запада, я считаю, что цифровизация экономики приведете к упрощению и повышению эффективности многих процессов. На мой взгляд, цифровая экономика имеет множество преимуществ, среди которых:

1. Реализация дистанционной работы позволит упростить механизм выполнения определенных задач, возможность связывать с нужным субъектом находясь на «своей территории»;

2. Упрощение платежей уже давно внедрилось в нашу жизнь. Электронные платежи посредством карт, или переводом денег позволяют совершать покупки или оплачивать счета, не выходя из дома, не ожидая своей очереди в учреждениях;

3. Электронный документооборот, сокращение бумажной «волокиты»-ярким примером здесь является электронное правительство «госуслуги», которое дает возможность упростить многие действия: запись на очередь к врачу, в государственное учреждение.

Обширность применения интернета связана не только с работой в области экономики. Сегодня каждый человек имеет доступ в интернет, кто-то просто является пользователем интернет-ресурсов, а кто-то наполняет контент для своих потенциальных пользователей[7, с. 125].

Термин «контент» обозначает любой вид информации во всевозможных форматах, которая содержится на интернет-ресурсе. Контентом можно назвать видео- и аудиоматериалы, фотографии, инструкции и, конечно же, статьи.

Одна из главных характеристик контента - это его уникальность. С этим, в основном, работают филологи, журналисты, редакторы, блогер. Их называют контент-менеджер[9, с. 85]. При этом, контенту важна не только техническая уникальность, но и хороший трафик, который будет возможен, если создаваемый контент действительно полезен и нужен пользователю.

Для того чтобы улучшить качество контента применяются SEO-инструменты и проводится оптимизация контента, а также разрабатывается семантическое ядро. Все это возможно благодаря четкой работе профессионалов, их оригинальности в размещении материалов и правильной подаче текстового материала.

Контент является уникальным продуктом, который получен в результате авторского умственного труда, а поэтому он тоже может продаваться[3, с. 27]. И в этом вопросе прослеживается тема цифровой экономики.

Использованные источники:

1. Зотова Т.В., Сторожева Е.В. Применение метода информационная экономика при оценки эффективности разработки web-приложения "электронное портфолио преподавателя" // Информационные технологии в науке, управлении, социальной сфере и медицине сборник научных трудов ii международной конференции. национальный исследовательский томский политехнический университет. - 2015. - с. 668-669.
2. Яковлева М.Ф., Сторожева Е.В., Климова Е.Ю. Актуальность использования консалтинговых услуг в вопросах повышения информационной грамотности сотрудников компании // Новые информационные технологии в образовании и науке материалы x международной научно-практической конференции. - 2017. - с. 446-448.
3. Гумерова М.Ю., Сторожева Е.В. Внедрение ИТ в некоммерческую организацию // Информационные технологии в науке, управлении, социальной сфере и медицине сборник научных трудов ii международной конференции. национальный исследовательский томский политехнический университет. - 2015. - с. 251-253.
4. Starkov A.N., Povitukhin S.A., Stashchuk P.V., Gallyamova M.S., Ganieva L.F., Romanova M.V., Storozheva E.V. Qualimetric model for comprehensive evaluation of e-business efficiency // Proceedings of the 2016 conference on information technologies in science, management, social sphere and medicine (itsmssm 2016) сер. "acsr: advances in computer science research" editors: Olga Berestneva, Alexei Tikhomirov, Andrey Trufanov. - 2016. - с. 316-321.
5. Сторожева Е.В., Скокова И.К Оценка эффективности модернизации сайта интернет-конференции-конкурса на основе метода tco // Информационные технологии в науке, управлении, социальной сфере и медицине сборник научных трудов ii международной конференции. национальный исследовательский томский политехнический университет. - 2015. - с. 291-293.
6. Сторожева Е.В., Хамутских Е.Ю., Лукъянова К.С. Формирование национальной электронной платежной системы // Социально-экономическое развитие современной России: проблемы, решения и уроки глобализации сборник научных трудов международной научно-практической конференции «августовские чтения - 2015». - 2015. - с. 92-98.
7. Аднамах И.С., Сторожева Е.В. Использование информационных технологий в обеспечении финансовой безопасности банков // Молодая наука - 2015 материалы vi открытой международной молодежной научно-практической конференции. Под редакцией М.С. Аракелова, С.А. Мерзаканова. - 2016. - с. 119-121.
8. Никанорова А.П., Сторожева Е.В. Оценка эффективности внедрения информационного обеспечения производственного сектора с использованием ССП // Молодая наука - 2015 материалы vi открытой международной молодежной научно-практической конференции. Под редакцией М.С. Аракелова, С.А. Мерзаканова. - 2016. - с. 159-161.

9. Санин А.А., Сторожева Е.В Информационные технологии в автоматизации документооборота движения товарноматериальных ценностей в предприятии // Молодая наука - 2015 материалы vi открытой международной молодежной научно-практической конференции. Под редакцией М.С. Аракелова, С.А. Мерзаканова. 2016. с. 171-173.

УДК 004

Хлестова Д.Р.
Студентка
4 курс, Институт истории и государственного управления
Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа
Редников Д.В.
Ст.преподаватель кафедры «Экономико-правового обеспечения безопасности»
Институт истории и государственного управления
Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа

К НЕОБХОДИМОСТИ РАЗРАБОТКИ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ОПЕРАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ, ДЛЯ КОММЕРЧЕСКОГО СЕКТОРА

В статье поднимается вопрос необходимости создания отечественной операционной системы для коммерческого сектора. В ходе написания статьи будет проведён краткий анализ данной необходимости, а также обоснованы причины создания отечественной ОС.

Ключевые слова: коммерческий сектор, операционная система, windows, разработка.

The article raises the issue of the need to create a domestic operating system for the commercial sector. In the course of writing the article, a brief analysis of this need will be made, and the reasons for creating a domestic OS are justified.

Keywords: commercial sector, operating system, windows, development.

Каждое государство можно представить, как одну большую компанию, которая работает на благо своих сотрудников и создаёт для них оптимальные условия. Так как в государстве возможно существование огромного числа компаний, то так и в компании возможно существования различных подразделений. В масштабах государства будет пониматься по отраслям или секторам.

Коммерческий сектор - это один из приоритетных для государства секторов, который косвенно способствует развитию экономики и поднятию уровня жизни населения государства. Для развития данного сектора государство должно прикладывать огромные усилия, причём следует отметить, что сектор должен развиваться во всех направлениях, в том числе и в информационном.

Так, по-мнению автора, для правильного развития коммерческого сектора государства необходима разработка собственной операционной системы. Операционная система представляет собой оболочку "всей системы" персонального компьютера. На сегодняшний день в России используется по большей части ОС Windows, кроме некоторых областей. На диаграмме 1 можно увидеть долю различных операционных систем в России.

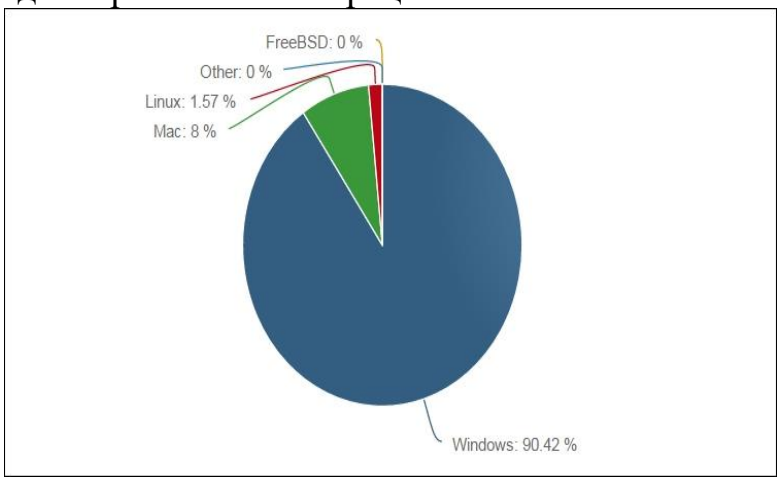


Диаграмма 1 - доля ОС на рынке

Как мы видим, доля windows составляет более 90% от общего рынка. Несомненно, ОС Windows отличное решение, однако, для критически важных секторов необходимо использовать отечественные разработки.

Для развития коммерческого сектора и косвенного повышения уровни жизни необходимо разработать отечественную ОС.

Разработка отечественной ОС обеспечит:

- бесперебойной функционирование инфраструктуры коммерческого сектора;
- безопасность конфиденциальной информации, относящейся к коммерческому сектору;
- возможность оптимизации и разработки необходимого программного обеспечения;
- косвенное развитие информационных технологий в государстве для поддержания уровня ОС.

В заключении отметим, разработка собственной ОС предоставит коммерческому сектору возможность развития и безопасности конфиденциальной информации, которая циркулирует по коммерческому сектору. Иными словами, риски и угрозы, которые сейчас вызваны недокументированными возможностями в ОС windows будут полностью нейтрализованы.

Использованные источники:

1. itrew [Электронный ресурс]. URL: http://www.itrew.ru/windows/reyting-operacionnykh-sistem-iyun-2017.html (Дата обращения: 12.04.2018)
2. Казыханов А.А., Редников Д.В. Двухфакторная аутентификация - одно из лучших бюджетных решений для обеспечения безопасности информации // Аллея науки. 2017. Т. 1. № 11. С. 599-601.

УДК 339.138

Кетова Н. П., доктор экономических наук, профессор,
заведующий кафедры "Маркетинг и коммуникации в бизнесе"
Южный федеральный университет,
Россия, г.Ростов-на-Дону
Торлаков Д. И.
Студент магистратуры
2 курс, факультет "Управления"
Южный федеральный университет
Россия, г.Ростов-на-Дону

КАСТОМИЗАЦИЯ ИНТЕРНЕТ-РЕКЛАМЫ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ МАРКЕТИНГОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ

Аннотация*: В статье представлены результаты изучения влияния современных интернет-технологий на совершенствование рекламы в интернете. Описаны основные инструменты, позволяющие кастомизировать рекламное обращение к потребителю, сформулированы рекомендации, ориентированные на повышение адресности коммуникаций. Сделан вывод о том, что кастомизация интернет-рекламы является ключевым механизмом повышения вовлеченности целевой аудитории.*

Ключевые слова: *маркетинговые коммуникации, кастомизация, таргетинговая реклама, гиперлокальный таргетинг, интерактивное взаимодействие.*

Abstract. *The article is devoted to the research of the influence of modern technologies on the improvement of internet advertising. The main tools that allow customizing the advertising appeal to the consumer are described. Increasing the targeting of communications is a key mechanism in increasing the engagement and loyalty of the target audience.*

Keywords: *marketing communications, customization, targeting advertising, hyperlocal targeting, interactive interplay*

В условиях ужесточения факторов функционирования рынка маркетинговых коммуникаций, которые характеризуются увеличением "информационной грамотности" потребителя, перенасыщенностью коммуникационных каналов, ростом информационного давления на потребителя, происходит снижение эффективности воздействия традиционных инструментов на покупателей товаров, услуг. Это вызвано рядом причин, среди которых основными являются:

1) Высокие издержки при формировании рекламы, PR, средств стимулирования продаж. В этой связи, сегодня даже крупные компании проводят оптимизацию маркетинговых бюджетов и, в первую очередь, ограничивают наиболее затратные статьи.

2) Падение доверия. Это выражается в том, что современный потребитель выработал ряд "реакций" на рекламные сообщения, которые транслируют

традиционные каналы и ассоциирует их с навязыванием и попыткой заставить купить тот или иной товар.

Одним из инструментов ответа на вызовы, обусловленные данными причинами, является кастомизация рекламы, т. к. она выступает фактором роста эффективности взаимодействия компании с потребителем. Рекламодатели ежегодно наращивают свои бюджеты для рекламных кампаний в интернете. По данным ассоциации коммуникационных агентств России (АКАР), объем рынка интернет-рекламы в 2016 г. составил 136 млрд. рублей. Это на 21% больше, чем было в 2015 году[305].

Инструменты интернет-рекламы позволяют добиваться высокого уровня вовлеченности пользователей при точечном охвате. Компании постоянно ведут живой диалог со своей аудиторией, что вызывает больше доверия в результате персонифицированности обращений. Качественный состав аудиторий, которые контактируют с компанией в интернете, постоянно растет в силу применения современных технологий таргетинга.

Гибкость каналов интернет-коммуникаций характеризуется высокой скоростью доставки сообщений, что повышает их востребованность. Возможность работы с пользовательским контентом в режиме реального времени позволяет адаптироваться к целевой аудитории и быстро реагировать на малейшие изменения в функционировании внешней среды.

Основными целями, которые позволяют эффективно решать инструменты интернет-коммуникаций, являются непрерывное интерактивное взаимодействие с потребителем, а также формирование круга «адвокатов бренда». Целесообразно отметить важность достижения данных целей. Интерактивное взаимодействие предполагает выполнение потребителем определенных действий и получение за это награды. Данная механика позволяет вызвать интерес к рекламному продукту.

Создание «адвокатов бренда» является одной из ключевых задач для каждой компании. Именно «адвокаты бренда» активно пользуются товарами или услугами компании и готовы об этом оповещать свой круг общения об их достоинствах, то есть давать положительный отзыв. Для компании это означает прирост клиентов, формирование позитивного имиджа. Кроме того, «адвокаты бренда» готовы защищать его в спорах с приверженцами других брендов и проводить широкую популяризацию в интернете.

В этой связи актуальным становиться развитие способов оптимизации инструментов интернет-рекламы с целью повышения адресности коммуникации с потребителем. Это обеспечивается, в первую очередь, за счет кастомизации рекламы.

Для повышения адресности коммуникаций необходимо сформировать профиль пользователей интернета. Именно эту задачу позволяют решать современные технологии в цифровой среде.

В их числе — использование поисковых систем. Так, компании Яндекс и Google используют информацию в рамках данных, указанных при

[305] Объем рекламы в средствах ее распространения в 2016 году // [Электронный ресурс]. URL: http://www.akarussia.ru/knowledge/market_size/id7363. Дата обращения: 17.03.2018

регистрации аккаунта пользователя (пол, возраст); историю поисковых запросов (именно она позволяет определять круг интересов пользователя и формировать его потребительский портрет), информацию о посещенных веб-сайтах, опыт раннего взаимодействия с рекламными материалами; время посещений веб-сайтов и их продолжительность.

Также следует отметить важность изменений работы поискового механизма Яндекс и Google. На современном этапе обе компании оптимизируют его с помощью технологий машинного обучения, которые позволяют осуществлять поиск не только по ключевым словам, но и по смыслу запроса и заголовка соответствующей страницы, тем самым ранжируя страницы в поиске с наиболее релевантным запросу содержанием. Пользователь, который множество раз вводил поисковый запрос и не взаимодействовал с рекламными материалами конкретных рекламодателей, определенное время их не увидит – система считает, что они ему не интересны.

Социальные платформы. Вконтакте, Facebook, Instagram также собирают большие массивы данных о своих пользователях. Сюда входят данные, указанные при регистрации (пол, возраст, год рождения, город проживания, члены семьи); сообщества, в которых состоит пользователь (позволяют выявить круг его интересов и увлечений), музыкальные предпочтения, видеокаталог (любимые шоу, блогеры). На основании этих данных рекламодатели могут создавать таргетированные рекламные кампании. Если раньше можно было говорить об охвате пользователей социальной сети по базовым социально - демографическим характеристикам, то сегодня существует возможность учитывать персональные интересы пользователей. Это расширяет горизонты кастомизации и позволяет донести релевантную рекламную информацию до потребителей.

Важно отметить развитие на базе социальных платформ технологий, приближающих и персонифицирующих коммуникацию бренда с потребителем. Так, почти во всех социальных сетях реализована технология использования лайв-чатов – инструментов, позволяющих вести прямые видео трансляции в официальных сообществах. Следующий элемент – комментарии от официальных сообществ. Данный инструмент дает возможность оставлять комментарии, отвечать на записи, в которых упоминается официальное сообщество компании. Перечисленные инструменты позволяют пользователю почувствовать свою “важность” для конкретной компании, так как обращение создано только для него.

В силу ежегодного роста интернет-трафика, актуальным становится применение технологии гиперлокального таргетинга, которая позволяет показывать рекламные объявления на территории небольшого радиуса, например, района. Очевидно, что при возникновении потребности купить какой-либо товар или воспользоваться услугой, пользователь, скорее, сделает это в соседнем доме, чем в соседнем районе. Гибкие настройки позволяют выбирать пользователей, которые в данный момент находятся в “желаемой зоне”, либо которые бывают там регулярно. Таким образом, данная технология является идеальным инструментом, с помощью которого компании могут

привлечь потенциальных клиентов или же оповестить существующих клиентов, находящихся по близости, о новой акции, скидке и т.д.

Современным инструментом, автоматизирующим сегментацию потребителей с целью реализации различных маркетинговых стратегий является сервис “Яндекс.Аудитории”. Данный сервис от компании Яндекс, позволяющий создавать сегменты потребителей и нацеливать на них свою маркетинговую активность. Компании могут использовать данные о существующих клиентах из CRM, базу e-mail адресов, телефонных номеров. Кроме того, существует возможность привлечения новых клиентов с помощью создания look-alike сегмента – пользователей, которые ведут себя приблизительно таким же образом, как и существующие клиенты компании.

Все вышеперечисленные технологии предоставляют возможность компаниям выделить свою целевую аудиторию в интернете и создать максимально персонифицированное взаимодействие с каждым сегментом потребителей.

Возвращаясь к вопросу отторжения рекламы пользователями в интернете, следует отметить значимость развития нативной рекламы как направления совершенствования коммуникации компании с потребителем. Актуальность данного направления обусловлена тем, что у многих потребителей во время просмотра веб-сайтов и обнаружения рекламного объявления активизируется определенный “барьер”, из-за которого пользователь целенаправленно игнорирует любой контент рекламного характера. Суть нативной рекламы заключается в том, чтобы размещать материалы в контексте тематики веб-сайта и пользовательских интересов. Таким образом, материал воспринимается как часть контента веб-сайта, не идентифицируется как реклама и не вызывает у аудитории отторжения.

Важным является тот факт, что для получения эффективных результатов любой рекламной кампании в интернете, важна связка: реклама-веб-сайт компании-работа отдела продаж-рыночное предложение. При идеальной настройке контекстной рекламы, таргетинговой рекламы, баннерной и тизерной рекламы, активностях в социальных сетях, заинтересованные пользователи (“горячий трафик”) попадают на веб-сайт компании. Соответственно он должен быть “продающим”, иметь в наличии набор маркетинговых аргументов и стимулов, чтобы пользователь совершил заказ. На следующем этапе активно действует отдел продаж компании, которому необходимо “дожать” пользователя и закрыть новую заявку.

Список литературы

1. Бородина И.П., Мирская С.Ю. Когнитивный анализ динамической модели потребительского поведения // Гуманитарный и социально-экономические науки. 2013. №5. С.154-157.

2. Объем рекламы в средствах ее распространения в 2016 году // [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.akarussia.ru/knowledge/market_size/id7363. Дата обращения: 17.03.2018.

3. Уколов М.И. Конверсия. Теория и практика изучения трафика

рекламных интернет-площадок. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.e-rej.ru/Articles/2007/Ukolov.pdf. Дата обращения: 17.03.2018

УДК 004

Хлестова Д.Р.
Студентка
4 курс, Институт истории и государственного управления
Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа
Редников Д.В.
Ст. преподаватель кафедры «Экономико-правового обеспечения безопасности»
Институт истории и государственного управления
Башкирский государственный университет
Россия, г.Уфа

КИБЕРТЕРРОРИЗМ КАК УГРОЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЛЮБОЙ КОМПАНИИ

В статье рассматривается понятие кибертерроризм, которое в свою очередь подразумевает подрыв деятельности компании, поэтому данное понятие можно рассмотреть как угрозу.

Ключевые слова: компания, угроза, деятельность, кибертерроризм.

The article deals with the concept of cyberterrorism, which in turn implies the undermining of the company's activities, therefore this concept can be considered as a threat.

Keywords: company, threat, activity, cyberterrorism.

Информация ценный ресурс, который стремятся защитить владельцы и похитить злоумышленники с целью получения выгоды. При защите информации, прежде всего, выявляют возможные угрозы для данного вида информации. К таким угрозам могут относиться:

- разглашение (конфиденциальной) информации;
- несанкционированный доступ (НСД) получение защищаемой информации заинтересованным субъектом;
- получение защищаемой (конфиденциальной) информации (иностранными) разведками (конкурентами);
- изменение, искажение (модификация), копирование, уничтожение и др. в результате непреднамеренных или несанкционированных воздействий;
- блокирование доступа к ЗИ в результате непреднамеренных или несанкционированных воздействий;

- уничтожение, или сбой функционирования носителя ЗИ в результате непреднамеренных или несанкционированных воздействий.

Так или иначе, большинство из этих угроз могут соприкасаться с понятием кибертерроризм, который может подразумевать под собой различные действия. Главная цель кибертерроризма это нанесение ущерба компании / организации или вывод из строя поддерживающей инфраструктуры. Также, для кибертерроризма характерно использование компьютерных сетей для подрыва деятельности компании, поэтому данный термин и состоит из "кибер" и "терроризм", таким образом, получается терроризм, производимый с помощью информационных технологий.

При этом следует отметить, что помимо частных компаний и организаций существуют государственные, подрыв деятельности которых может привести к критическим последствиям для целых отраслей, городов.

Для защиты от такого явления как кибертерроризм следует использовать особые меры и средства по защите информации. На рисунке 1 указаны основные составляющие необходимые для защиты информации.

Рисунок 1 - Защита информации

Резюмируя, отметим необходимость защиты компаний / организаций, особенно государственных, от деятельности кибертеррористов. Для этого необходимо привлечение специалистов по информационной безопасности, которые смогут выстроить правильную систему защиты информации способную:

- обеспечить безопасность конфиденциальной информации;
- обеспечить бесперебойную работу предприятия;
- разработать локальные акты по защите информации;
- обучить персонал для работы с конфиденциальной информацией.

Использованные источники:

1. utmagazine [Электронный ресурс]. URL: https://utmagazine.ru/posts/9798-zaschita-informacii (Дата обращения: 12.04.2018)

2. Казыханов А.А., Редников Д.В. К вопросу о ситуационных центрах управления информационной безопасностью // Аллея науки. 2017. Т. 1. № 11. С. 610-611.

УДК 004.4

Степаненко Д.Б.
студент
4 курс, институт интеллектуальных кибернетических систем
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
Россия, г. Москва

КОМБИНИРОВАННАЯ АВТОРЕГРЕССИОННАЯ МОДЕЛЬ ИНТЕГРИРОВАННОГО СКОЛЬЗЯЩЕГО СРЕДНЕГО

Аннотация: *предметом данной работы является разработка комбинированной модели прогнозирования временных рядов на основе двух различных моделей авторегрессии интегрированного скользящего среднего, а также исследование эффективности полученной модели. Соответствующий метод прогнозирования временных рядов формализован и представлен в виде алгоритма на естественном языке. Данная модель, реализованная программно, может быть использована как универсальное и достаточно эффективное средство для прогнозирования временных рядов.*

Ключевые слова: *прогнозирование временных рядов, комбинированная модель прогнозирования, ARIMA.*

Abstract: *the subject of this work is the development of a combined time series forecasting model based on two different autoregressive integrated moving average models. Besides, main topic of the paper is connected with the investigation of effectiveness of the obtained model. Forecasting method is formalized and presented in the form of an algorithm in natural language. This model can be used as a universal and sufficiently effective tool for forecasting time series when implemented programmatically.*

Keywords: *time series forecasting, combined forecasting model, ARIMA*

1. Введение

Задача прогнозирования временных рядов является крайне многогранной и обширной, включая в себя множество самостоятельных

разделов, каждый из которых имеет свою собственную специфику [1]. В качестве одного из таких разделов можно выделить, например, прогнозирование финансовых временных рядов, являющееся одним из наиболее популярных практических направлений в рамках рассматриваемой задачи ввиду наличия серьёзной экономической составляющей. Если же говорить об исследовании и прогнозировании временных рядов в целом, данная задача самой своей «природой» диктует науке о данных повышенный интерес к своей сущности, поскольку прогнозирование, упрощая, есть попытка человека заглянуть в будущее, что может являться как предметом личного интереса, так и вопросом коммерческой необходимости.

2. Описание и анализ базовых алгоритмов комбинированной модели

В рамках данной работы в качестве обоих базовых алгоритмов модели была выбрана ARIMA [2]. Подобный выбор может быть обоснован несколькими причинами, среди которых выделяются как личное желание автора настоящей работы использовать в качестве базовых алгоритмов модели прогнозирования из класса статистических [3], так и следующие более объективные основания:

- сравнительная простота и гибкость;
- единообразие процедур анализа и проектирования;
- прозрачность моделирования — все промежуточные вычисления доступны для специалиста;
- быстродействие [4].

Однако, важно также отметить тот факт, что модели ARIMA в значительной степени подвержены влиянию ошибок в выборке исходных данных, что требует наличия процедуры предобработки выборочных значений.

Итак, предлагается использовать следующий вариант комбинации базовых моделей: первая модель ARIMA обучается обычным образом — на всех данных ряда, вторая — на аналогичных к прогнозируемым днях/неделях/месяцах предыдущих лет в зависимости от того, какой промежуток времени считается атомарным при решении данной задачи. Такой подход позволит учитывать не только глобальные тренды и влияния сезонных компонент ряда, за что отвечает первая авторегрессионная модель, но и специфичность конкретного дня/недели/месяца. Именно вторая ARIMA в данном случае позволяет сделать естественную поправку на разновидность исследуемого периода: в зависимости от того, является ли, например, текущий день рабочим, зарплатным, выходным или праздником, будет меняться прогноз второго базового алгоритма, а значит и результирующий прогноз. В данном случае отдельно встаёт вопрос о способе комбинации получаемых от каждой из моделей результатов, чему посвящен следующий раздел настоящей работы.

3. Разработка функции голосования базовых алгоритмов комбинированной модели

В качестве функции голосования для базовых алгоритмов модели прогнозирования была выбрана следующая функция с соответствующими ограничениями:

$$\begin{cases} Z = \alpha ARIMA_1 + \beta ARIMA_2; \\ \alpha + \beta = 1; \\ \alpha \geq 0, \quad \beta \geq 0, \end{cases} \tag{1}$$

где Z — результирующий прогноз, $ARIMA_1$ и $ARIMA_2$ — результаты работы первой и второй авторегрессионных моделей соответственно, а α и β — настраиваемые коэффициенты, устанавливающие доли участия каждого из алгоритмов в результирующем прогнозе таким образом, чтобы сумма этих долей составляла 100%. Кроме того, подобный выбор функции голосования позволяет легко получить коэффициенты модели при программной реализации:

$$\alpha = \frac{Z - ARIMA_2}{ARIMA_1 - ARIMA_2}, \tag{2}$$

$$\beta = 1 - \alpha. \tag{3}$$

4. Формализация полученных результатов

Результатом формализации метода прогнозирования, в результате применения которого можно получить разработанную модель прогнозирования [3], является, в данном случае, алгоритм на естественном русском языке:

1. обучение первой авторегрессионной модели на тестовой выборке;
2. обучение второй авторегрессионной модели на тестовой выборке;
3. проверка результатов обучения на тестовой выборке и вычисление коэффициентов функции голосования;
4. дообучение первой авторегрессионной модели на полной выборке;
5. дообучение второй авторегрессионной модели на полной выборке;
6. составление прогноза первой авторегрессионной модели;
7. составление прогноза второй авторегрессионной модели;
8. совмещение результатов прогноза базовых алгоритмов модели,

который можно использовать далее для воплощения программной реализации и применения данной модели в составе некоторого программного продукта. Вопрос настройки параметров базовых моделей в рамках настоящей работы не рассматривается, поскольку является вполне детерминированным и уже был ранее прекрасно описан в множестве других работ [5, 6].

5. Заключение

Таким образом, в ходе исследований, связанных с данной работой, была проведена разработка комбинированной модели прогнозирования, а также формализация соответствующего метода прогнозирования. По части эффективности разработанной модели на специально сгенерированных синтетических данных был получен ощутимый прирост относительно лучшего из базовых алгоритмов: показатель эффективности вырос во всех тестовых случаях от 11.02% до 14.65%. На рисунках 1,2 и 3 представлены результаты прогнозирования указанного временного ряда первой, второй моделями ARIMA и комбинированной моделью соответственно.

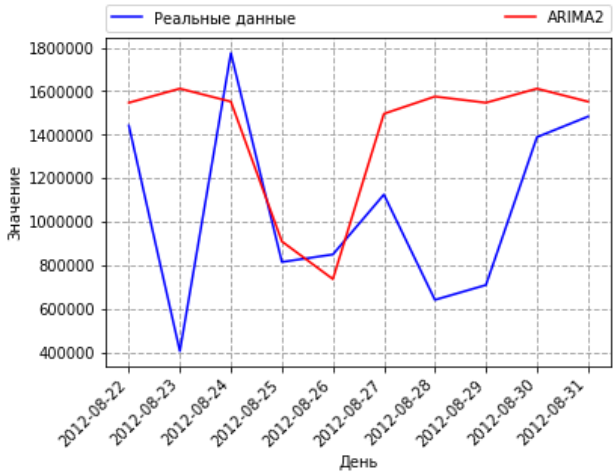


Рисунок 7: Результат работы модели $ARIMA_2$

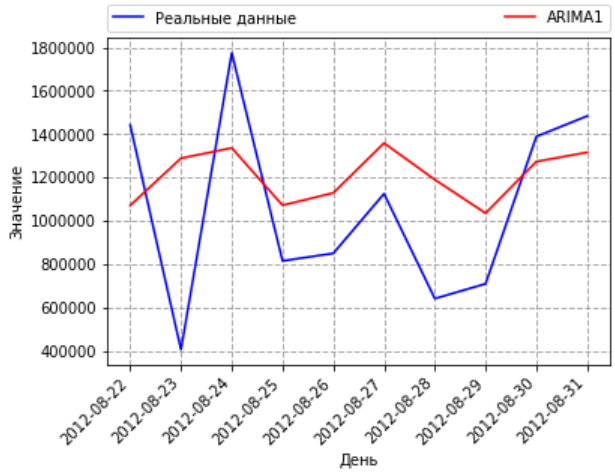


Рисунок 8: Результат работы модели $ARIMA_1$

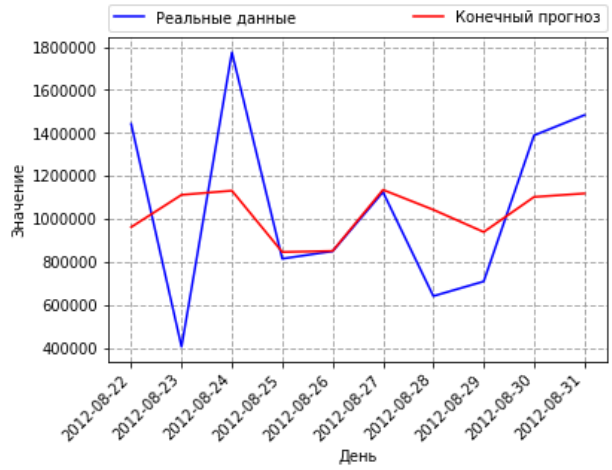


Рисунок 9: Конечный результат работы разработанной модели прогнозирования временных рядов

6. Ограничения

Кроме того, необходимо отметить, что существуют определённые ограничения при прогнозировании временных рядов с использованием данной

модели. Разработанная модель, поскольку имеет в своём основании алгоритмы группы ARIMA, может быть в достаточной степени эффективным инструментом для составления только лишь краткосрочных прогнозов [5]. Также, авторегрессионные модели и их производные в целом крайне чувствительны к случайной составляющей временного ряда, которая присутствует в изобилии при решении задач прогнозирования, что требует внимательного отношения к вопросу предобработки выборочных значений.

Использованные источники:

1. Садовникова Н., Шмойлова Р. Анализ временных рядов и прогнозирование. Учебник. — М.:Издательский дом Университета «Синергия», 2016. — 152 с.
2. Орлов Ю. Осминин К. Нестационарные временные ряды. Методы прогнозирования с примерами анализа финансовых и сырьевых рынков. — М.:Либроком, 2011. — 384 с.
3. Чучуева И. А. Модель прогнозирования временных рядов по выборке максимального подобия: дис. на соиск. учен. степ. канд. техн. наук. МГТУ им. Н.Э. Баумана, Москва, 2012. [Электронный ресурс] // Математическое бюро: сайт. — URL:http://www.mbureau.ru/sites/default/files/pdf/Chuchueva-Dissertation.pdf (дата обращения:25.03.18).
4. Croll A., Yoskovitz B. Lean Analytics: Use Data to Build a Better Startup Faster (Lean Series). Sebastopol, O'Reilly Media, Inc., 2013. 440 p.
5. Montgomery D.C., Jennings C.L., Kulahci M. Introduction to Time Series Analysis and Forecasting. Wiley-Interscience, 2015, 672 p.
6. Box G.E.P., Jenkins G.M., Reinsel G.C. Time Series Analysis Forecasting and Control. New Jersey, John Wiley & Sons, Inc., 2008. 756 p.

УДК 669-1

Полещенко Д.А., кандидат технических наук, доцент
доцент кафедры «Автоматизированных и информационных систем управления»
СТИ НИТУ «МИСиС»
Россия, г. Старый Оскол
Коврижных Ю.А.
Студент магистратуры
3 курс, факультет «Металлургических и машиностроительных технологий»
СТИ НИТУ «МИСиС»
Россия, г. Старый Оскол

КОНТРОЛЬ ШЛАКА ПРИ СЛИВЕ МЕТАЛЛА ИЗ СТАЛЬКОВША

Аннотация: Данная статья посвящена исследованию вибрационного метода отсечки шлака. В статье рассмотрен эксперимент на лабораторном

стенде для изучения поведения металла при сливе его из стальковша. Рассмотрен метод обработки информации при помощи рядов Фурье

Ключевые слова: вибрация, шлак, стальковш, спектр, LABVIEW.

Abstract: This article is devoted to the investigation of the vibration method of slag cutting. The article considers the experiment on a laboratory bench for studying the behavior of a metal when draining it from a steel ladle. The method of information processing by means of Fourier series

Keywords: vibration, slag, steel, spectrum, LABVIEW.

Электросталеплавильный процесс производства стали состоит из четырех основных этапов. На первом этапе в печь загружают металлосодержащее сырье и расплавляют его. На втором этапе металл на внепечной обработке доводят до нужного химического состава и до необходимой температуры. На третьем этапе металл из стальковша разливают в формы. Четвертый этап – правильное охлаждение металла.

В процессе слива металла (1) из стальковша (2) через сливную трубу (3) в промковш (4) важным условием является момент закрытия шибера (5) стальковша для исключения попадания шлака (6) в сливную трубу, а после в промковш (рис 1).

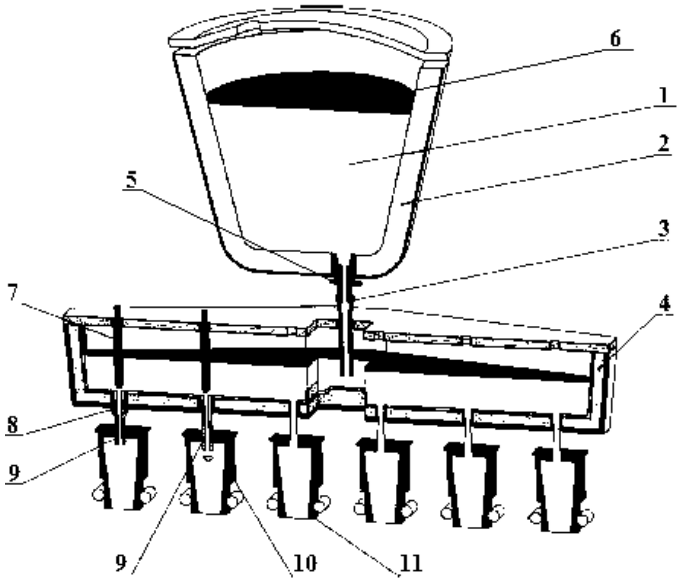


Рис 1. Стальковш и промковш

Если не закрыть вовремя шибер, то в стальковше образуется воронка, в которую засасывается шлак, и через сливную трубу он попадает в промковш, где всплывает на поверхность, разрушая специальное теплоизоляционное вещество.

Так же попадание шлака в промежуточный ковш приводит к нарушению ламинарности истечения потока металла в кристаллизатор, что приведет к попаданию неметаллических включений в литую заготовку. При отсутствии автоматизированных систем оператор – разливщик визуально определяет выход шлака на поверхность струи. Но данный способ отсекает шлак уже при его наличии в сливной трубе.

Для полного исключения попадания шлака существует практика раннего закрытия шибера, отсекающего шлак. Суть метода заключается в расчете массы стальковша, при которой необходимо закрыть шибер. Однако в условиях производства представляемый метод обладает большим недостатком. При погрешности во время измерений и расчетов в 0,5% в стальковше остается около 4 кг на 1 тонну чистого металла. А это около 600-700 кг на 150-ти тонный стальковш. Годный металл, оставшийся в стальковше, сливается в шлаковую чашу и утилизируется. Для решиния данной проблемы, применяют следующие методы контроля шлака:

1. Отсечка шлака при помощи инфракрасной камеры [1]
2. Отсечка шлака при помощи поплавка [2]
3. Отсечка шлака при помощи электромагнитной катушки [3]
4. Отсечка шлака при помощи контроля вибрации [4]

После проведенного анализа методов, был выбран вибрационный метод. Он позволяет определить шлак на раннем этапе. Но необходимо повысить эффективность метода, дополнив недостающим функционалом анализ вибросигнала.

Для лучшего понимания характера вибрационных процессов в стальковше был создан лабораторный стенд. Выполненный в масштабе 1:30 он моделирует процесс слива стали из стальковша через сливную трубу в промковш (рис 2). Были установлены 2 датчика вибрации GlobalTest на сливную трубу и промковш. Сигналы с датчиков вибрации заведены на четырехканальный аналого-цифровой преобразователь NI 9234. Данный модуль работает совместно с устройством сопряжения NI cDAQ-9171, которое имеет USB-интерфейс подключения к персональному компьютеру с установленным пакетом LabVIew 2013.

Для проведения экспериментов было необходимо определить жидкости, имитирующие жидкую сталь и шлак. Среди свойств шлака наиболее сильное влияние на перенос его в металле оказывает вязкость. При температуре сталеплавильных процессов (1550—1650° С) основные шлаки характеризуются низкой вязкостью, составляющей 0,01 — 0,3 Н(сек/м^2) ~ (0,1—3пз), жидкой стали при 1600° С составляет 0,004 Н(сек/м^2) ~ (0,04 пз) [5].

Рис 2 Лабораторная модель стальковша и промковша

После проведения расчетов была определена вязкость для жидкости, имитирующей шлак ~ 0,025-0,75 (пз). Под данный диапазон значений подходит моторное масло. В качестве имитации стали была выбрана вода. Данные расчеты подтверждаются китайскими исследователями поведения сталеплавильных процессов [6].

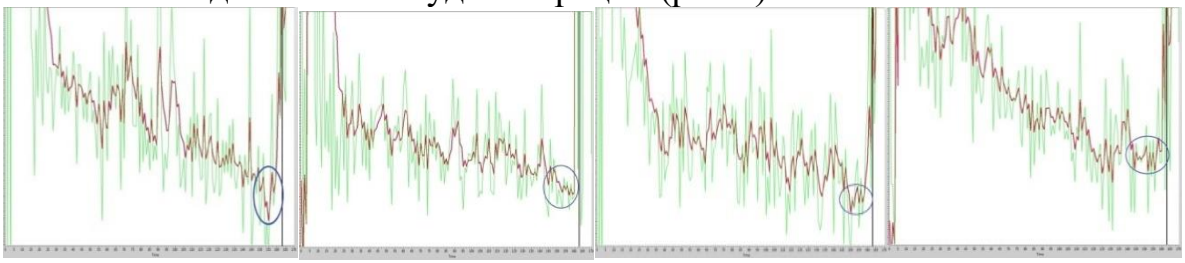
После проведения ряда экспериментов были получены сигналы виброускорения с защитной трубы стальковша и поверхности промковша. Однако данных о наличии шлака в сливе стальковша по амплитудным зависимостям обнаружить не удалось. В связи с этим исходный сигнал был подвергнут оконному преобразованию Фурье(1) с применением окна Хеннинга (2).

$$X(k) = \frac{1}{N}\sum_{n=0}^{N-1} x(n)e^{\frac{-j2\pi nk}{N}} \quad (1)$$

$$w(n) = 0.5 - 0.5cos\left[\frac{2\pi n}{N}\right] \quad (2)$$

где: N- количество значений сигнала, X(k) - частотный выход ДПФ, x(n) - n-ый отсчет во временной области.

После проведения лабораторного опыта и обработке сигналов оконным ДПФ было определено, что за 3-5 секунд до появления шлака в сливной трубе имеет место падение амплитуды вибрации (рис 3).



А Б В Г

Рис 3 Данные с лабораторного стенда (А-40-80 Гц, Б-200-300 Гц, В-600-900 Гц, Г-2000-3000 Гц)

Использованные источники:

1. Molten steel outflow automatically controlling device: пат. US 4222506 Китай. US 05/851,773; заявл. 15.11.1977; опубл. 16.09.1980.
2. Устройство для отсечки шлака в конвертере: пат. 2179191 Рос. Федерация. № 2000131736/09; заявл. 22.02.2000; опубл. 10.02.2002.
3. Method and a device for detecting slag: пат. US 20060219052 Китай. US 10/560,089; заявл. 7.06.2004; опубл. 5.10.2006.
4. Slag detector for molten steel transfer operations: пат. US 6737014 Китай. US 09/803,607; заявл. 9.03.2001; опубл. 18.05.2004.
5. Поволоцкий Д.Я. Электрометаллургия стали и ферросплавов. – М.: Металлургия, 1974. – 551 с.
6. Zhang Li Huang Yaowen Yang Shibiao, Zhong Liangcai Zhu Yingxiong Jin Peihong. Water modeling of turbulence inhibitor in tundish 2002.

УДК: 004(574)

Койкелова Д.К., магистр , аға оқытушы
«Ақпараттық-коммуникациялық технологиялар» кафедрасы, аға оқытушы
С. Сейфуллин атындағы Қазақ агротехникалық университеті
Қазақстан, Астана қ.
Мекеш О., магистр , ассистент
«Ақпараттық-коммуникациялық технологиялар» кафедрасы, ассистент
С. Сейфуллин атындағы Қазақ агротехникалық университеті
Қазақстан, Астана қ.

ҚАЗІРГІ ҚОҒАМНЫҢ ЖАҢА ТЕХНОЛОГИЯЛАРЫ ЖӘНЕ АҚПАРАТТАНДЫРУДЫҢ МАҢЫЗЫ

Аннотация: *Студенттерге ақпараттық білім негіздерін беру, логикалық ойлау-құрылымдық ойлау қабілеттерін дамыту, ақпараттық технологияны пайдалану дағдыларын қалыптастыру, ақпараттық қоғамға бейімдеу.*

Ключевые слова: *Жаңа технологиялар, ақпараттандыру, ақпараттық-коммуникациалық технологиялар, ақпараттық қоғам.*

Annotation: *Educations of students of basis of the logical thinking, - развитие of the structural thinking, forming of skills of the use of information technologies, adaptation to informative society.*

Key words: *NT, informatization, of informatively-communication technologies, informative society.*

Қазіргі кезде біздің қоғамымыз дамудың жаңа кезеңіне көшіп келеді, бұл кезең – ақпараттық кезең, яғни компьютерлік техника мен оған байланысты барлық ақпараттық-коммуникациялық технологиялардың оқытушы қызметінің барлық салаларына кіріктіріліп, табиғи ортаға айналып отыр. Біз қазіргі уақытта әлемдік жаһандану үрдісін бастан кешудеміз. Жаһандануды алға жылжытатын басты күштердің бірі ақпараттық-байланыстық төңкеріс болып табылады.

Қазақстан Республикасының «Білім туралы» Заңының 8-бабында «Білім беру жүйесінің басты міндеттерінің бірі – оқытудың жаңа технологияларын енгізу, білім беруді ақпараттандыру, халықаралық ғаламдық коммуникациялық желілерге шығу» деп атап көрсеткен [1]. Қазіргі ақпараттық қоғамда өндірістің дамуының негізгі құралы болып ақпараттық ресурстардың қажеттілігі көрінеді. Сондықтан білім беру саласы да өзінің дамуы үшін жаңа қадамдарға баруда. Осыған байланысты адамға ақпараттар кеңістігінде дұрыс бағытты таңдауға мүмкіндік жасай алатын оқытудың жаңа технологиялары пайда болуда.

Қазіргі заманғы ақпараттық технологияларды пайдалану өз білімін көтеру тиімділігін де арттырады. Бұл бірінші кезекте сандық түрде жазылған ақпараттарды пайдалану кезінде қажетті мәліметтерді оңай табуға мүмкіндік береді. Қазіргі кезде көптеген әлемге танымал энциклопедиялар, сөздіктер

электронды түрге айналдырылған. Компьютердің көмегімен тек белгілі бір аудиторияларда ғана емес, сонымен бірге қашықтықтан оқыту үрдісі де дамып келе жатыр. Ол үшін Интернет желісіне қосылған компьютер керек. Қашықтықтан оқыту кезінде тапсырманы және онымен бірге ұсынылған оқулықтарды қарап отырып білім алғысы келетін адам өзі ізденіп, жауаптарын салып жібереді немесе бірлескен телеконференцияларға қатысады. Оқытудың бұл түрі анағұрлым арзан, әрі қалаған уақытында оқуына, тапсырмаларды орындауына мүмкіндік береді.

Жаңа технологияны бәсекеге қабілетті ұлттық білім беру жүйесін дамытуға және оның мүмкіндіктерін әлемдік білімдік ортаға енудегі сабақтастыққа қолдану негізгі мәнге ие болып отыр. Жаңа технология есептеуіш техникасымен жұмыс істеуге, оқу барысында компьютерді пайдалануға, модельдеуге, электрондық оқулықтарды, интерактивтік құралдарды қолдануға, интернетте жұмыс істеуге, компьютерлік оқыту бағдарламаларына негізделеді.

Қазақстан Республикасының Президенті Н.Ә.Назарбаевтың «Жаңа әлемдегі жаңа Қазақстан» атты халыққа жолдаған Жолдауында оқыту үрдісінде ақпараттық-коммуникациялық технологияларды – білім беру сапасын жақсартуда қолданыс аясын кеңейтуге баса назар аударды [2]. Бұл білім саласына көптеген жаңалықтарға және әлемдік ақпараттық даму жүйесіне еркін енуге жол ашуда.

Ақпараттық- коммуникациялық технологияларды білім беру саласында үйлесімді пайдалану студенттердің шығармашылықпен жұмыс істеуіне негізделініп, өзіне қажетті мазмұн мен мәліметті ақпарат көзінен таңдап, талғап білуіне үйретеді. Ақпараттық технологияның негізгі мақсаты — студентті қазіргі қоғам сұранысына сай өзінің өмірлік іс-әрекетінде дербес компьютердің құралдарын қажетті деңгейде пайдалана алатындай жан-жақты дара тұлға тәрбиелеу.

Бүгінгі күні әлемдік ақпараттық білім кеңістігінің тиімді жолы — білім беру саласын толықтай ақпараттандыру. Білім беруде ақпараттандыру процесі оқытушының дайындық деңгейі мен мамандық сапасына үлкен талап қояды. Ол оқытушының өзін-өзі дамуына, өзіндік білім алуына және шығармашылықпен жұмыс жасауға мүмкіндік туғызады. Студенттің шектеусіз қабілетін дамыта алатындай білім берудің әлемдік кеңістігін құруға қабілетті бола білуі шарт.

Жедел дамып отырған ғылыми-техникалық прогресс қоғам өмірінің барлық салаларын ақпараттандырудың ғаламдық процесінің негізіне айналды. Осы қоғамның материалдық және технологиялық базасы болып компьютерлік техника мен компьютерлік желілер, ақпараттық технологиялар және телекоммуникациялық байланыс негізіндегі түрлі жүйелер қалыптасады. Сонымен қатар, өзіндік ақпараттық инфрақұрылым түзіледі. Оның негізінде озық электрондық техника көмегімен кешенді түрде ақпарат өндіріледі, өңделеді, сақталады және пайдаланылады.

Болашақ мамандардың, ақпараттық қоғам мүшелерінің ақпаратты жинау, тарату және өңдеудің техникалық құралдарының жаңа түрлерімен

танысу приоритеті көптеген мемлекеттік бағдарламаларда және заңдарда көрініс тапқан. 1999 жылы қабылданған Елбасының «Қазақстан – 2030» бағдарламасының мазмұнында және «Білім туралы» заңда қойылған акценттерді еске түсірсек жеткілікті. Сонымен бірге білім жүйесінің спецификасы әр уақытта бір принципке негізделген: неғұрлым технология жаңа болған сайын, соғұрлым оқу үдерісінің практикасына әдістемелік тұрғыдан бұл технологияның негізгі сұрақтары аз қарастырылған болып келеді. Берілген сұрақтар кешені қатарында оқыту жүйесіне электрондық басылым мен ресурстар, телекоммуникация жүйелері мен глобалды компьютерлік желілерді енгізу мәселелері де қарастырылған.

Ақпараттық технологиялар саласында көзге түсер прогресс ғылыми басылымдарда «ақпараттық қоғам» терминінің пайда болуы. Кейбір ғалымдар «ақпараттық қоғам» терминін өндірістің басты өнімі білім деп түсінеді.

Қазақстан өз егемендігін алған сәтінен бастап, әлемдік қауымдастыққа ықпалдасу позициясынан нақты орын алды, өзін өндірістік және ауылшаруашылық өнімдерін өндіретін тең деңгейдегі халықаралық кооперацияның мүшесі ретінде ғана емес, сонымен қатар ақпараттық қоғамды құрудың белсенді қатысушы екенін көрсетті. Республикада жоғарғы қарқынмен дамып келе жатқан ақпараттық-коммуникациялық технологиялар ғаламдық желідегі Интернеттің ақпараттық сегментін, оның рөлін және қазақстандық қоғамда алатын орны туралы түсінікті қайта қарауды талап етеді.

Ақпараттандыру түсінігінің анықтамасы туралы А.П.Ершов өз басылымдарында былай дейді: «Ақпараттандыру - қоғамда адамның маңызды әрекет түрлеріне сенімді, уақтылы білімді толықтай қолдануды қамтамасыз етуге бағытталған шаралар кешені». А.П.Ершов сондай-ақ «ақпарат қоғамның сәтті дамуына қабілеттілікті қалыптастыратын стратегиялық ресурсы болып кететінін атап көрсетті [2].

Жаңа ақпараттық технологияны қолданып оқытуды ұйымдастыруда кедергі келтіретін басқа да негізгі факторларды атамай кетуге болмайды.

Білім беру үрдісін ақпараттандыру - жаңа ақпараттық технологияларды пайдалану арқылы дүниежүзілік озық тәжірибелерге сүйеніп жаңа типті оқыту, әр студенттің қабілетін жан-жақты дамыту үшін қолайлы жағдай туғызу, оқу тәрбие үрдісінің барлық деңгейлерінің тиімділігі мен сапасын жоғарлатуды көздейді.

Қазіргідей әлемдік ғаламдану процесі кезінде ақпараттар ағымынан адам баласы өзінің ұдайы дамып отыруына керекті ақпаратты саралап, пайдалана білу-бүгінгі уақыттағы басты мәселе. Осыдан кейін туындайтын мәселелердің бірі-жастарға сапалы білім, саналы тәрбие орта мектепте, колледжде, жоғарғы оқу орындарында білім беру ісін оқытудың жаңа инновациялық әдістерімен толықтыру, оқытудың жаңа технологияларын іздестіру, студентті ақпаратты талдай білуге, ақпараттық технологияларды тиімді пайдалана білуге үйрету. Ақпараттық технологияларды игеру қазіргі заманда әрбір жеке тұлға үшін оқу және жазу қабілеті сияқты сапаларымен бір қатарға және әрбір адам үшін қажетті шартқа айналады.

Ақпараттық қоғамды дамыту кезеңінде өкімет құрылымдарының жұмысы туралы ақпаратты ашық түрде көрсету маңызды. Сонымен қатар, бұл жағдайда адамдарға керекті ақпаратты алуға, сөйтіп саяси өмірге белсене араласа отырып таңдау жасауына мүмкіндік береді. Осы мәселеде де Интернеттің атқаратын қызметі аса зор.

Интернет бұл күнде саяси технологияларда тек ақпарат алмасу құралы ғана емес, сонымен қатар, бәсекелестермен күресудің де оңтайлы әдісіне айналуда.

Ақпараттық қоғам - жұмыс істейтін адамдардың көпшілігі ақпаратты өндірумен, өңдеумен және іске асырумен айналысатын қоғам. Қоғамды ақпараттандыру ақпараттық қорларды дайындау және пайдалану негізінде жеке адамдардың немесе мемлекеттік органдардың, жергілікті басқару органдарының, ұйымдар мен қоғамдық бірлестіктердің ақпараттық қажеттіліктерін өтеуге әрі жүзеге асыруға қолайлы жағдайлар жасайтын әлеуметтік-экономикалық және ғылыми-техникалық үрдіс.

Біз бүкіл елімізде әлемдік стандарттар деңгейінде сапалы білім беру қызметіне қол жеткізуге тиіспіз. Осы міндетті басшылыққа ала отырып оқушының бәсекеге қабілетті жан-жақты болуы - «болашақ». Бүгінгі таңда білім беру жүйесінің барлық саласында жаңа ақпараттық технологияны жоспарлы түрде енгізіп, жүйелік интегралды өткізу немесе қамтамасыз ету қажеттілігі туындап отыр[3].

Қорыта айтқанда, жаһанданудың жаңа толқыны ретінде ақпараттық қоғам үрдісі қарқынды түрде дамып, өндіріс пен ғылымның жетілдірілуіне үлес қосуда. Тағы бір айта кететін мәселе, ақпараттық қоғамның өзіндік ерекшелігі — адамдардың 50 пайызынан астамы ақпараттық қызмет саласына жұмылдырылған. Ақпараттандыру және бұқаралық коммуникацияларды ғаламдастыру кезеңінде қазіргі қоғам ақпараты нақты тұтынушының ұсыныстары мен қызығуына сай ақпарат ағынын қалыптастыруға, ақпаратқа көлем және жылдамдық жағынан шектеусіз қол жеткізуді, сондай-ақ кез келген қашықтықтағы ақпарат көзіне, оның ішінде оқу ақпаратына назар аударуды қамтамасыз етуге мүмкіндік береді. Бұл өскелең ұрпақты ақпараттық қоғаммен зиялы қарым-қатынасқа оқытып, тәрбиелеуге және ақпараттық мәдениетін қалыптастыруға жағдай жасайды.

Қолданылған әдебиеттер:

1. Қазақстан Республикасының «Білім туралы» заңы (баптары бойынша түсіндірмелері) //Қаз.мұғ.2015.
2. “Жаңа әлемдегі жаңа Қазақстан” ҚРП жолдауы // Н.Ә.Назарбаев Астана-2007.
3. Қазақстан Республикасының білім беруді дамытудың 2005-2010 жылдарға арналған мемлекеттік «Білім туралы» заң. //Егемен Қазақстан, 11 маусым 1999

УДК 8.81'22

Прохорова А. Е.
адъюнкт кафедры французского языка,
Военный университет Министерства обороны Российской Федерации,
Россия, г. Москва

ЛЕКСИЧЕСКИЕ МАРКЕРЫ АРГУМЕНТАТИВНОСТИ В ПОЛИТИЧЕСКОМ ДИСКУРСЕ (НА ОСНОВЕ КЛАССИФИКАЦИИ Н. А. ОЩЕПКОВОЙ)

Аннотация: *Статья посвящена актуальной на сегодняшний день проблеме речевого воздействия средств массовой информации на аудиторию с помощью различных вербальных и невербальных стратегий и тактик. Особое внимание уделяется коммуникативной стратегии убеждения в политическом дискурсе, в частности, одному из основных вербальных способов её реализации – аргументации. За основу взята классификация лексических маркеров аргументативности, разработанная Н. А. Ощепковой.*

Ключевые слова*: речевое воздействие, речевой акт, коммуникация, коммуникативная стратегия, коммуникативная стратегия убеждения, аргументация, аргументативность.*

Annotation: *The article deals with the speech influence in the mass media, in particular with the communicative strategy of persuasion as one of its most efficient means. In the political discourse the persuasive strategy is implemented through the argumentation, that represents in its turn a powerful conglomerate of lexical means, peculiar for the mass media language. As the base of the analysis of the argumentation and its means is taken the classification, formulated by N. Oshepkova.*

Key words: *speech influence, speech act, communication, communicative strategy, communicative strategy of persuasion, argumentation, markers of argumentation.*

Воздействие на аудиторию является одной из основных целей средств массовой информации. Деятельность речевого воздействия обусловлена мотивом и представляет собой структурированную совокупность действий, направленных на осуществление определённых потребностей коммуникантов посредством языкового взаимодействия.

С позиции теории деятельности, единицей реализации речевого воздействия выступает стратегия воздействия, которая представляет собой систему взаимосвязанных и взаимозависимых действий. Понятие «стратегия» трактуется как планирование действий, направленных на противоборство, конфронтацию [10]. Иными словами, стратегия являет собой комплекс действий каждого из коммуникантов, реализуемый в определённых условиях общения. Следовательно, речевая стратегия – это совокупность конкретных речевых действий, обусловленных определённой коммуникативной целью [10]. Мотивы деятельности речевого воздействия, по нашему мнению,

обусловлены стремлением к изменению или сохранению той или иной ситуации.

В процессе общения адресант стремится к достижению своих целей с помощью определённых речевых действий. По мнению Ю. М. Ивановой, это свидетельствует о том, что коммуникация носит стратегический характер, который обусловлен такими факторами, как эффективность и социальная приемлемость [4].

В лингвистике коммуникативные стратегии не имеют однозначного определения ввиду того, что они рассматриваются с позиции нескольких подходов. Согласно *когнитивному* подходу, коммуникативная стратегия – комплекс действий, направленных на изменение модели мира коммуникантов [1]; с позиции *психологического* подхода, коммуникативная стратегия понимается как осознание ситуации и планирование линии речевого поведения [20]; в *прагмалингвистическом* аспекте коммуникативная стратегия состоит в планировании и реализации речевого поведения определённых участников коммуникации в процессе той или иной коммуникации [7].

Сущность коммуникативной стратегии также трактуется как комплекс речевых приёмов и языковых средств, с помощью которых адресант воздействует на сознание адресата [3], одной из основных целей которого выступает убеждение. Коммуникативная стратегия убеждения получила широкое исследование в различных областях гуманитарной науки, в частности, в рамках личностно – ориентированного дискурса, который понимается как интерпретация адресатом полученного текста [9]. Убеждение направлено на изменение картины мира реципиента, обусловленной его знаниями, интеллектом, верой, убеждениями и т.д. Следует отметить, что убеждение предполагает наличие аргументации, что отличает его от принуждения.

В лингвистике аргументация понимается как воздействие адресантом на сознание адресата с помощью комплекса языковых средств, соответствующих нормам убеждений, принятым в конкретном социуме [2], иными словами, целью аргументации выступает воздействие на картину мира адресата, то есть оно направлено на убеждение последнего в правильности позиции адресанта и побуждения к выгодным (для адресанта) действиям.

О. С. Филичева рассматривает аргументацию как «одну из стратегий речевого воздействия» [19: с. 110]. Мы не разделяем такой позиции, поскольку выше отмечалось, что аргументация является компонентом стратегии убеждения, то есть одним из основных средств её реализации через доводы и доказательства. Линия доказательств, развивающаяся в сознании собеседников, обусловлена сменой реплик, то есть координированием взаимодействия коммуникантов. Аргументирование подразумевает развитие аргумента между адресатом и адресантом и имеет определённую структуру, состоящую из трёх компонентов (тезис, аргумент и основание [11]), актуализация каждого из которых обусловлена условиями коммуникации.

Н. А. Ощепкова приводит классификацию лексических маркеров аргументативности [14], которую мы рассмотрим на примере интервью политических деятелей периодическим изданиям:

- **экспозитивные глаголы**: *размышлять, рассуждать, возражать, соглашаться (быть согласным)* и др., а также **глаголы и иные средства выражения согласия / несогласия***: предлагать, принимать (соглашаться), отклонять, отвергать (опровергать)* и др.; *да, очень хорошо, конечно, прекрасно* и др.; *нет, ложно, ошибочно, чушь, нелепость, абсурдность* и др. [14: с. 228 – 229]:

«Вот только на этих зонах [общепита] всё чаще стоят машины … - Согласен. Уже меньше, но стоят…» [6].

«Вы помните, что Президент Макрон говорил о так называемой красной линии относительно применения химического оружия. Вы согласны с этим? - В. Путин: Я согласен. Более того, я считаю, что вопрос должен быть поставлен шире, и Президент Макрон с этим согласился. Кто бы ни применил химическое оружие против этих лиц, против этих структур, международное сообщество должно выстроить общую политику, и ответ должен быть таким, который сделает применение подобного оружия невозможным со стороны кого бы то ни было.» [5]. (Здесь глагол «считать» передаёт рассуждения говорящего.)

«Все партии не согласны. – Но мы жёстко критикуем эту политику [финансово – экономического банка – прим. авт.]! *Мы не согласны с дальнейшей приватизацией.»* [13]. В данном примере глагол «критиковать» имеет значение возражения.

«Не могу раскрывать детали наших переговоров и контактов спецслужб, но подтверждаю, что данная тематика обсуждается между нами…» [15]. Здесь глагол «подтверждать» синонимичен глаголу «соглашаться».

«Насколько я понял из Ваших высказываний, НАТО следовало бы в то время сказать восточноевропейским государствам, что оно не будет их принимать в свой состав. Как Вы думаете, НАТО смогло бы это пережить? – Конечно.» [16].

«Раньше коммерческая схема предопределяла маршруты. Частные автобусы забивали улицы и остановки, создавали толчею и везли несколько пассажиров. Само техническое состояние маршруток оставляло желать лучшего. – Это правда.» [6].

«… жители столицы в социальных сетях бурно обсуждают тему, тесно связанную с ростом тарифом. Речь о письме Федеральной службы по тарифам, в котором это ведомство требует … отменить использование в городе двухтарифных счётчиков при оплате электроэнергии…Но это же для многих обернётся скрытым повышением цен на электроэнергию! – Действительно, если выровнять ночные и дневные тарифы, то стоимость электроэнергии вырастет почти в три раза.» [6].

«Москвичи недоумевают: столько лет их приучали экономить электроэнергию… А теперь, оказывается, это плохо и надо рассчитываться

по однотарифным счётчикам. - … Причём это плохо не только для горожан … Но это плохо и для города.» [6]. В данном примере согласие интервьюируемого передаётся через повторение фразы интервьюера «это плохо».

«Но в Москве работают ещё и тысячи приезжих из-за рубежа, которые пользуются всей городской инфраструктурой. Городским транспортом, здравоохранением, образованием и ничего за это не платят. У москвичей это вызывает не только недоумение… Правительство Москвы намерено решать эту проблему? – Безусловно. Мы неоднократно её обсуждали.» [6]

«Скажите, а вот эта обстановка, в которой нас и НАТО «долбает» и прочее, разве это не эффект как раз той внешней политики, которая проводилась под эгидой нашего президента? – Нет. Это всё старые болячки. Нет ни одной новой болячки. Проблеме Польши больше двухсот лет.» [13].

«Госдума приняла закон о коллекторах. А мы против, потому что он не будет работать.» [13].

«… Мы готовы прислушиваться к оценкам тогда, когда это делается доброжелательно, с целью наладить контакт, создать единую атмосферу, посвятить себя служению единым ценностям, но мы абсолютно не принимаем, когда подобные вещи используются в качестве инструментов политической борьбы…» [18].

«Их, оказывается, было 13, по мнению Минюста США. 13 человек осуществляли вмешательство в выборы в США?! 13 против миллиардных бюджетов спецслужб? Против разведки и контрразведки, против новейших разработок и технологий?.. Абсурд? Да», - написала Захарова на своей странице в Facebook.» [8]. Здесь фраза Марии Захаровой «Абсурд? Да.» является модификацией фразы «Это абсурд.» с целью усиления своей негативной реакции на выдвинутые обвинения.

В приведённых ниже примерах говорящий намеренно употребляет низко нормативную лексику с целью подчеркнуть своё принципиальное несогласие с выдвинутыми тезисами:

«Публиковать можно все, что угодно. Пока мы не увидим фактов, все остальное будет трепотнёй. Извините, ради Бога, за не очень дипломатичное выражение», - сказал Лавров, выступая на Мюнхенской конференции по безопасности в субботу, 17 февраля.» [12].

«То есть встреч между господином Кисляком и кем-нибудь из штаба Трампа не было?" – прямо спросила Келли. "Понятия не имею! – ответил на это Путин. – Говорю вам совершенно откровенно: я не знаю. Есть текущая работа посла. Вы что думаете, со всего мира и из Соединенных Штатов посол мне каждый день докладывает, с кем он встречается, что обсуждает? Бред какой-то. Вы понимаете, что вы спрашиваете, или нет?» [18].

«Ну, вы же его начальник», – заметила Келли. – «Начальник у него министр иностранных дел. Вы думаете, что у меня есть время каждый день общаться с нашими послами во всем мире, что ли? Чушь какая-то. Неужели вы не понимаете, что это чушь?» [18].

«А что вы можете сказать об утверждениях, что есть секретное досье на Трампа. Есть ли у вас какие-то сведения, дискредитирующее президента Трампа?» – спросила Келли. – «Просто очередная ерунда. Откуда у нас какая-то информация?..» [18];

- в приведённых ниже примерах очевидна интенция отвечающего пресечь дальнейшее развитие темы, инициируемой спрашивающим, посредством **высказываний прохибитивного характера**, направленных либо на полное завершение того или иного вопроса (*Не говорите мне больше об этом!*), либо пресекают определённый тип поведения (*Прекратите говорить глупости!*) [14: с. 229]:

«Оставим в стороне самый опасный негативный сценарий, не дай Бог, теракта!» [15].

«Намерен ли Израиль, несмотря на объявленный в США «кремлёвский список» и вообще ожидаемое ужесточение американских санкционных мер в отношении России, продолжать сотрудничество с Москвой в области ВТС …? – Что касается ВТС, то мой ответ будет весьма коротким. Мы обычно в прессу не даём никаких комментариев по поводу военно – техническогно сотрудничества с любой стратеной в мире, включая Россию.» [15].

«Хочу сразу успокоить всех, кого волнует этот вопрос: такого низкого повышения, какое ожидается нынче, в Москве не было никогда» [6].

«Звучит ещё одно предложение: сделать плату за парковку дифференцированной: москвичам – дешевле, иногородним – дороже. Как Вам идея? … - Скажу сразу, чтобы поставить точку в дискуссии: мы этого делать никогда не будем.» [6].

«Как же с них [мигрантов] *взять эти деньги? Они же, по большей части, нелегально работают? Сколько ни ловят их, меньше не становится… - Не надо ловить.»* [6];

- **причинные наречия**, посредством которых аргумент выражается имплицитно (*потому что, поэтому, таким образом* и др.) [14: с. 229]:

«Он [Путин – прим. авт.] *хочет добиться этой нестабильности везде, где существует дипломатия. Поэтому важно не только для Европы, но и для всего мира, чтобы в Германии как можно быстрее было сформировано правительство…»* [17].

«Напомню о довольно известном печальном факте – теракте против российского самолёта на Синае два года назад. Поэтому тут есть общий интерес для нас, для египтян, для Российской Федерации…» [15].

«У нас есть разведданные, которыми мы, конечно, делимся с Россией… Мы так работаем, наш профессионализм в этом плане ценится, так же, как и мы ценим российский профессионализм. Таким образом, содержание встреч в целом было похоже на предыдущие контакты» [15].

«Площадь, отведённая там для пешеходов, стала просторнее, но и автомобилисты не пострадали. Наоборот, машины едут даже с большей скоростью, так как исчезла неорганизованная парковка, перекрывавшая движение всем – и людям, и транспорту» [6].

«Этот треугольник – тоже потенциальная сфера сотрудничества, потому что мы успешно сотрудничаем с египтянами в борьбе с терроризмом на Синае, а Россия в этом тоже заинтересована» [15]. Здесь союз «а» тождественен союзу «и».

«Посмотрите, что случилось с Олимпиадой: Россия не придерживалась никаких правил, и её не пустили!» [17]. В данном примере союз «и» имеет значение причинного наречия «поэтому».

- **адверсативные союзы и противительные наречия**, выражающие контртезис (*но, а, и, ещё, только, лишь* и др.) [14: с. 229]:

«Мы не занимаемся надуманными проблемами, только реальными» [6]. В данном примере противопоставление передаётся с помощью оппозиции «реальный – надуманный [нереальный]».

«… Причём это плохо не только для горожан … Но это плохо и для города.» [6].

«Вот и вы уже говорите – ВДНХ! И многие москвичи так считают, потому что это наша память, наша гордость. Хотя есть и те, кто утверждает, что от этого названия отдаёт чем-то замшелым, совковым» [6].

«Площадь, отведённая там для пешеходов, стала просторнее, но и автомобилисты не пострадали. Наоборот, машины едут даже с большей скоростью, так как исчезла неорганизованная парковка, перекрывавшая движение всем – и людям, и транспорту» [6]. В приведённом примере «но и» выступает в значении «хотя»: площадь для пешеходов стала просторнее (за счёт парковочного пространства) (то есть тротуары расширились за счёт проезжей части, на которой была неорганизованная парковка, мешавшая и пешеходам, и автомобилям), хотя, при этом ситуация на дороге для автомобилистов не ухудшилась (то есть движение не стало более затруднённым).

«Раньше они [нелегалы] *поживут в Москве три месяца – потом свозят паспорта до границы, поставят печать, что убыл – прибыл, и снова возвращаются в Москву. Сегодня этот номер не проходит…»* [6]. Здесь наречия «раньше» и «сегодня» представляют собой противопоставление «раньше – теперь, сейчас».

Проведённый анализ текстов интервью политических деятелей, освещённых в российской периодике, позволяют детерминировать наиболее частотные языковые средства реализации аргументации в данном виде дискурса:

- причинные наречия *потому что, так как, поэтому, таким образом* (как имплицитный способ реализации аргументации), которые, как мы видим, являются универсальными для всех типов дискурса, в частности, для дискурса российской периодики;
- противительные наречия *не только, хотя, наоборот* (как способ выражения контртезиса);

- экспозитивный глагол согласия *(быть) согласным* (в различных формах: *согласен, соглашусь, подтверждаю* и т.д.), а также иные средства передачи согласия (*действительно, безусловно, верно* и т.д.);
- употребление низко нормативной лексики с целью выражения подчёркнуто негативной позиции по отношению к высказыванию другого участника коммуникации.

В предложенной Н. А. Ощепковой классификации объединяются разноуровневые единицы: глаголы (экспозитивные), наречия (причинные), союзы (адверсативные) и наречия (с противительными значениями), то есть единицы языка, и в то же время в классификацию включаются недетерминированные в языковых категориях средства выражения согласия / несогласия одновременно с целыми высказываниями (прохибитивного характера) [Ощепкова 228-230].

На наш взгляд, разработанная Н. А. Ощепковой классификация маркеров аргументативности может быть рассмотрена в аспекте политического дискурса с целью вычленения из неё характерных для данной области лексических признаков аргументативности, однако в очень общем понимании.

Список литературы

1. Баранов А. Н. Лингвистическая теория аргументации (когнитивный подход): дис. … канд. филол. наук: 10.02.19 / А. Н. Баранов. – М.: Академия наук СССР, Институт русского языка, 1990. – 378 с.

2. Гавенко С. В. Анализ аргументативного эффекта оценочной семантики в естественном языке (на материале американских текстов). URL: http://www.dialog-21.ru/digest/2001/articles/gavenko/ (дата обращения: 25.02.2018).

3. Иванова О. В., Черник Н. Н. Коммуникативные стратегии и их роль в подготовке специалистов в неязыковом вузе // Межкультурная коммуникация и профессионально ориентированное обучение иностранным языкам: материалы IV Междунар. науч. конф., посвящ. 89-летию образования Белорус. гос. ун-та, Минск, 29 окт. 2010 г. / редкол.: В. Г. Шадурский [и др.]. – Минск: Изд. центр БГУ, 2010. – С. 15 – 16.

4. Иванова Ю. М. Стратегии речевого воздействия в жанре предвыборных теледебатов: автореф. дис. … канд. филолог. наук: 10.02.19 / Ю. М. Иванова. – Волгоград: ВолГПУ, 2003. 137 с. URL: http://www.dissercat.com/content/strategii-rechevogo-vozdeistviya-v-zhanre-predvybornykh-teledebatov (дата обращения: 25.02.2018).

5. Интервью Владимира Путина французской газете Le Figaro. URL: http://cyplive.com/ru/news/intervyu-vladimira-putina-francuzskoy-gazete-le-figaro.html (дата обращения: 25.02.2018).

6. Интервью «Российской газете» URL: https://www.mos.ru/mayor/interviews/75214/ (дата обращения: 25.02.2018).

7. Иссерс О. С. Речевое воздействие: учеб. пособие для студентов, обучающихся по специальности «Связи с общественностью» / О. С. Иссерс. – М.: Флинта: Наука, 2009. – 224 с.

8. «Их было 13»: Захарова прокомментировала обвинения против россиян, якобы вмешавшихся в выборы США. URL: https://www.kp.ru/online/news/3025263/ (дата обращения: 25.02.2018).
9. Карасик В. И. Языковой круг: личность, концепты, дискурс. – Волгоград: Перемена, 2002. – 385 с.
10. Крылова О. А., Ремчукова Е. Н., Трофимова Г. Н., Иссерс О. С. Современные проблемы филологии: Учебное пособие. – М.: РУДН, 2008. – 243 с. URL: http://doc.knigi-x.ru/22filologiya/175136-1-oa-krilova-remchukova-trofimova-issers-sovremennie-problemi-filologii-uchebnoe-posobie-moskva.php (дата обращения: 25.02.2018)
11. Куницына Е. Ю. Оценка и ценности в структуре аргументации // Вестник ИГЛУ. Сер. Лингвистика, 2005. – №9. – С. 92 – 108.
12. Лавров назвал трепотнёй заявления о «российском вмешательстве» в выборы в США. URL: https://www.kp.ru/online/news/3025707/ (дата обращения: 25.02.2018).
13. «Нужна жёсткая линия, вплоть до нанесения превентивного удара» URL: https://www.gazeta.ru/politics/2016/06/27_a_8333075.shtml (дата обращения: 25.02.2018).
14. Ощепкова Н. А. Языковые средства описания аргументативности / Н. А Ощепкова // Учёные записки Орловского государственного университета, 2011. – №6(44). – С. 228 – 233.
15. Посол Израиля: в Сирии и Ливане возможна эскалация из-за действий Ирана. URL: http://www.interfax.ru/interview/599631 (дата обращения: 25.02.2018).
16. Президент России Владимир Путин дал интервью немецкому изданию «Bild». URL: https://news-front.info/2016/01/11/prezident-rossii-vladimir-putin-dal-intervyu-nemeckomu-izdaniyu-bild/ (дата обращения: 25.02.2018).
17. «Путин эскалирует ситуацию» Интервью Порошенко Bild. URL: https://www.inopressa.ru/article/12feb2018/bild/poroschenko (дата обращения: 25.02.2018).
18. Стенограмма интервью Владимира Путина американскому телеканалу NBC NEWS. URL: https://rg.ru/2017/06/05/stenogramma-interviu-vladimira-putina-amerikanskomu-telekanalu-nbc-news.html (дата обращения: 25.02.2018).
19. Филичева О. С. Стратегия аргументации и способы её реализации в научном дискурсе / О. С. Филичева // The way of science: International scientific journal, 2015. – №1(11). – С. 110 – 112.
20. Lewinski M. Argumentative discussion: The rationality of what? / M. Lewinski // Topoi: An international review of philosophy. – Lisbon: Springer, 2015. № 36. URL:https://www.academia.edu/20220592/Argumentative_Discussion_The_Rationality_of_What (дата обращения: 25.02.2018).

УДК 004.891

Джамбакиева Н.Р.
Студент магистратуры
2 курс, факультет информационных технологий
Евразийский национальный университет им. Л.Н.Гумилева
Казахстан, г.Астана

МЕТОДОЛОГИИ И ТЕХНОЛОГИИ РАЗРАБОТКИ БАЗ ЗНАНИЙ

Аннотация: *В статье описывается понятие базы знаний, описываются их характеристики и отличия от баз данных. Дается обзор технологий, с помощью которых можно создавать базы знаний, рассматривается процесс создания баз знаний на языке Prolog.*

Ключевые слова: *базы знаний, БЗ, экспертные системы, представление данных, хранилища данных, факты, правила вывода, логическое программирование, Prolog.*

KNOWLEDGE BASE DEVELOPMENT TECHNOLOGIES AND METHODS

Annotation: *Describes the common knowledge base concept, their features and differences from databases. Knowledge base construction technologies review is given, also knowledge base creation process on Prolog is considered.*

Key words: *knowledge base, KB, expert systems, data representation, data storage, facts, inference rules, logical programming, Prolog..*

Базы знаний (БЗ) – совокупность технологий, используемых для хранения структурированной и неструктурированной информации в компьютерных системах.

Система, основанная на знаниях, состоит из базы знаний, хранящей факты, и, предоставляющей механизмы их вывода. С помощью механизмов вывода можно осуществлять анализ фактов, использовать правила или другие формы логики для вывода новых фактов из имеющихся фактов, а также выявлять несоответствия [1].

Термин база знаний был введен для того, что отличать хранилище информации данного рода от наиболее распространенных хранилищ – баз данных. Первые системы, основанные на знаниях, должны были удовлетворять требования, противоположным требованиям к реляционным базам данных. Экспертная система требует наличия структурирования данных: не только наличие таблиц с числами и строками, но и существование указателей на другие объекты, которые в свою очередь имеют дополнительные указатели. Идеальной реализацией базы знаний является объектная модель (онтология) с классами, подклассами и экземплярами.

Любая база знаний, являющаяся составляющей интеллектуальной системы, обязательно должна удовлетворять следующим требованиям:

- Достоверность хранящейся информации

- Релевантность данных, получаемых правилами вывода или другими формами вывода.

Для разработки системы базы знаний можно использовать инструменты следующих категорий:

1. Высокоуровневые языки программирования, такие как C/C++, C#, Java, Delphi/Pascal, Lisp и т.п. Следует выделить язык Lisp, основанный на функциональной парадигме, основным его достоинством для данной задачи является то, что данные представлены в списковом формате, а решения получаются посредством использования инструменты рекурсии;
2. Языки программирования, осуществляющие процедуру представления знаний, в основном основанные на парадигме логического программирования (например, Prolog): языки данной категории имеют встроенные инструменты, описывающие знания, а также инструменты вывода новых знаний и специализированного поиска.
3. Некоторые оболочки экспертных систем – в них имеются встроенные языки, осуществляющие представление знаний, а также в них реализован удобный интерфейса пользователя. Позволяют формировать экспертные системы практически только посредством данных оболочек без программирования логики и структур данных.

Язык логического программирования Prolog позволяет описывать базы знаний посредством фактов, а также и использовать правила логического вывода, также в нем имеются встроенные функции, осуществляющие обработку хранящихся данных. Основной особенностью языка Prolog является возможность представления данных о различных объектах, процессах и явлениях в формате логической формы. Ответы на запросы к базам знаний имеют формат: «истина»/ «ложь».

Использованные источники:

1. Hayes-Roth, Frederick; Donald Waterman; Douglas Lenat (1983). Building Expert Systems. Addison-Wesley. ISBN 0-201-10686-8.

2. Гаврилова и др. Базы знаний интеллектуальных систем // Учебник для вузов. — СПб.: Питер, 2000.

3. Krishna, S (1992). Introduction to Database and Knowledge-base Systems. Singapore: World Scientific Publishing. ISBN 981-02-0619-4.

4. OKBC: A Programmatic Foundation for Knowledge Base Interoperability. V. Chaudhri, A. Farquhar, R. Fikes P. Karp J. Rice // Fifteenth National

Conf. on Artificial Intelligence. AAAIPres/The MIT Press, Madison, P.600-607, 1998.

5. Анатолий Адаменко, Андрей Кучуков. Логическое программирование и Visual Prolog (с CD). — СПб.: БХВ-Петербург, 2003. — 990 с. — ISBN 5-94157-156-9.

6. Maedche A., Staab S. Tutorial on Ontologies: Representation, Engineering, Learning and Application // ISWC’2002

7. Г.С. Осипов, Лекции по искусственному интеллекту. М.:URSS, 2009.

8. Иван Братко. Алгоритмы искусственного интеллекта на языке PROLOG = Prolog Programming For Artificial Intelligence. — М.: Вильямс, 2004. — 640 с. — ISBN 0-201-40375-7.

9. Хювёнен Э., Сеппянен Й. Мир Лиспа. В 2-х т. / Пер. с финск.. — М.: Мир, 1990. — ISBN 5-03-001935-9 (русск.). — ISBN 5-03-001336-9. — ISBN 951-26-2787-6 (финск.).

10. Построение экспертных систем. Под ред. Ф.Хейес-Рота, Д.Уотермана, Д.Лената, М.:"Мир",1987.

ОГЛАВЛЕНИЕ

ОСНОВНОЙ РАЗДЕЛ **3**
Ганичева А.В., Чугунова А.А.
ГРАФОВЫЕ МОДЕЛИ РАСПОЗНАНИЯ РАСТИТЕЛЬНЫХ ОБЪЕКТОВ 3
Осипов С.Ю.
ДВОЙНЫЕ МЕЖДУНАРОДНЫЕ ДИПЛОМЫ: ИНСТРУМЕНТЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА НА БАЗЕ ВУЗА 7
Спасибов В.В.
ДЕПОЗИТНЫЕ И ЭЛЕКТРОННЫЕ ДЕНЬГИ 21
Стуколова Л.С., Акбашева Э.Ф., Басманова Е.А.
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНОВ ВОЕННОЙ ЮСТИЦИИ В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ 24
Олешко В.С., Емельянова А.Л.
ДИНАМИКА ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЙ КОРЗИНЫ В ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ В 2010-2014 ГГ. 26
Шаповалова А.В., Ревина С.Н.
ДИПЛОМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ РАЗРЕШЕНИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ВОЕННЫХ КОНФЛИКТОВ 30
Триллер М.П.
ДИСКУРСИВНЫЕ ОСОБЕННОСТИ
ПУБЛИЧНЫХ ВЫСТУПЛЕНИЙ Д.ТРАМПА 35
Пустосёлова А.С.
ДИСКУРСНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ ВЕРБАЛЬНЫХ ФОРМ РЕЧЕВОГО ЭТИКЕТА 39
Сайгафаров Р.В., Исаева Л.А.
ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ ФОРМ И МЕТОДОВ ИНДИВИДУАЛЬНО ВОСПИТАТЕЛЬНЫХ РАБОТ С РАЗЛИЧНЫМИ КАТЕГОРИЯМИ ОСУЖДЕННЫХ 43
Жидкова Д.К., Маркелова Е.С., Мордюк А.В.
ДНК-АНАЛИЗ: НЕОПРОВЕРЖИМОЕ ДОКАЗАТЕЛЬСТВО ИЛИ КОШМАР ДЛЯ КРИМИНАЛИСТОВ? 46
Богданова В.В.
ДОКУМЕНТАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ НДС ПРИ ПРОЦЕДУРЕ ИМПОРТА ИЗ СТРАН ЕАЭС В РФ 48
Кулинич Е.Ю.,
ДОКУМЕНТЫ ЛИЧНОГО ПРОИСХОЖДЕНИЯ КОНОПЛИНОЙ НАДЕЖДЫ ВАСИЛЬЕВНЫ:
СОСТАВЛЯЮЩАЯ ЧАСТЬ ИСТОРИКО-КУЛЬТУРНОГО НАСЛЕДИЯ НАРОДОВ ХМАО-ЮГРЫ 51
Дайрабаева Г.Б., Малдыбек А.Ж.
ДУХОВНОСТЬ - ОСНОВА ФОРМИРОВАНИЯ ТОЛЕРАНТНОГО СОЗНАНИЯ 54
Аджиева А.Ю., Питенко К.С., Василенко Д.А.
ЕВРОПЕЙСКАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЕ РАЗВИТИЯ 58
Аджиева А.Ю., Питенко К.С., Ковлягин Ф.Е.
ЕВРОПЕЙСКИЙ КРЕДИТНЫЙ РЫНОК И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО РАЗВИТИЯ 62
Чудайкина Т.Н., Шлапакова Н.А., Ухина Ж.И.
ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ТОВАРА И ЕГО СТАДИИ НА ПРИМЕРЕ «COCA-COLA» 67
Гришина М.А., Габдрахманова А.Е., Кряжев Д.А.
ЗАБОЛЕВАЕМОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ ИНФЕКЦИОННЫМИ И ПАРАЗИТАРНЫМИ ЗАБОЛЕВАНИЯМИ 71
Ушакова В.Р., Марчевская В.В.
ЗАВИСИМОСТЬ ФЕМИНИНОСТИ С КОПИНГ-СТРЕТЕГИЯМИ, ПРИМЕНЯЕМЫМИ ОБУЧАЮЩИМИСЯ 74
Ярков И.Д.
ЗАЧЕМ НУЖНО ПРОЕКТИРОВАНИЕ ИНЖЕНЕРНЫХ СИСТЕМ 79
Крамаренко А.В., Тимошкин Т.В.
ЗАЩИТА НЕКОТОРЫХ ВИДОВ ПЕНОПЛАСТОВ НА СТРОИТЕЛЬНОЙ ПЛОЩАДКЕ ОТ ВОЗДЕЙСТВИЯ УЛЬТРАФИОЛЕТОВЫХ ЛУЧЕЙ 82
Колосков Р.А.
ЗНАЧЕНИЕ ГРАЖДАНСКОГО ИСКА В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ И ЕГО РАССМОТРЕНИЕ В СУДЕ 85
Калашникова Е.Б., Киямова А. Р.
ЗНАЧЕНИЕ ДЕКЛАРАЦИИ НЕЗАВИСИМОСТИ В ИСТОРИИ США 90
Великолуг Т.В.
ЗНАЧЕНИЕ ПРИНЦИПОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЫ ДЛЯ МЕХАНИЗМА ЕЕ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ 94
Антоненко М.Н., Зотин В.В., Мансурова Н.И.
ЗНАЧЕНИЕ СПОРТА В ЖИЗНИ ЧЕЛОВЕКА 99
Гостев Я.С., Исаева Л.А.
ЗНАЧЕНИЕ, КРИТЕРИИ КЛАССИФИКАЦИИ ОСУЖДЕННЫХ И ИХ ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ 101
Лапценко Е.В.
ЗНАЧИМОСТЬ ЗАНЯТИЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ В СОЦИАЛИЗАЦИИ ЛИЧНОСТИ 105
Дубров Д.В.
ЗРЕЛОСТЬ КАК ВЕРШИНА ЖИЗНЕННОГО ПУТИ ЛИЧНОСТИ 108

Окунев Н.В.
ИЗМЕНЕНИЕ ПЕРЕХОДНОЙ ХАРАКТЕРИСТИКИ ЧАСТОТНО-ИЗБИРАТЕЛЬНЫХ ЦЕПЕЙ ПОД ВЛИЯНИЕМ ВАРИКАПОВ 110
Иксанов Р.А., Ахтямова А.Р., Тухбатуллина З.В.
ИЗНАСИЛОВАНИЕ: ПОНЯТИЕ, СОСТАВ И МЕРЫ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ 113
Смирнова Ю.О., Логинова В.В.
ИЗУЧЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММ КАПИТАЛЬНОГО РЕМОНТА МНОГОКВАРТИРНЫХ ЖИЛЫХ ДОМОВ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ 117
Сырцева С.В.
ИМИТАЦИОННОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ КАК СРЕДСТВО ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ ОБУЧАЮЩИХСЯ 121
Карапетян М.О., Окорокова О.А.
ИМУЩЕСТВЕННОЕ СТРАХОВАНИЕ РФ 125
Антоненко М.Н., Мансурова Н.И., Зотин В.В.
ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ЗАНЯТИЯ В ТРЕНАЖЕРНОМ ЗАЛЕ КАК СРЕДСТВО ПОДДЕРЖАНИЯ ЗДОРОВЬЯ 130
Чудайкина Т.Н., Алимова И.Н.
ИННОВАЦИЯ КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 132
Гуров В.А.
ИНТЕРНЕТ И РЕЧЕВОЕ ПОВЕДЕНИЕ ЛИЧНОСТИ 136
Курдова М.А., Бураева Д.А.
ИНФЛЯЦИЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ: ОСОБЕННОСТИ И ПРИЧИНЫ 141
Бикамова З.И., Гимазетдинова Ю.Р., Иксанов Р.А.
ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ РЕБЕНКА В СЕТИ ИНТЕРНЕТ 145
Седегов Н.А.
ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА ОЦЕНКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ 149
Ващук В.А.
ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ И ПУТИ ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ 153
Мусорина М.А., Кожевникова Д.Д.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СТАТИСТИЧЕСКИХ ИНФОРМАЦИОННЫХ РЕСУРСОВ 156
Тарасова В.В., Золотухина И.П.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАТИВНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В РАЗВИТИИ МОНОЛОГИЧЕСКОЙ РЕЧИ СТАРШИХ ДОШКОЛЬНИКОВ 160
Воробьева Е.Н.,
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЭМФАТИЧЕСКИХ КОНСТРУКЦИЙ С НАРЕЧИЕМ EVER В ЭМОЦИОНАЛЬНОМ ВОПРОСЕ 163
Малышев Е.Р., Дубов Н.Н., Никулов М.К.
ИССЛЕДОВАНИЕ ИНСТРУМЕНТАРИЯ И РАЗРАБОТКА МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ТЕРРИТОРИАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ 167
Смирнов Н.А., Сегаев И.Н.
ИССЛЕДОВАНИЕ СВОЙСТВ ГЕОПОЛИМЕРНОГО БЕТОНА С ЦЕЛЬЮ ПРИМЕНЕНИЯ ЕГО В СТРОИТЕЛЬСТВЕ 173
Порохина О.М.
ИСТОРИЧЕСКИЕ ТРАДИЦИИ ДЕРЕВЯННОГО ЗОДЧЕСТВА КАК СПОСОБ ФОРМИРОВАНИЯ ГЛАВНОГО ФАСАДА ГОРОДА 176
Ковтун А.Ю.
ИСТОРИЧЕСКИЙ ОБЛИК РОСТОВСКОЙ ФИЛАРМОНИИ В СОВРЕМЕННОЙ ГОРОДСКОЙ СРЕДЕ 180
Балакирев Н.К.
ИСТОРИЯ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ В УПРАВЛЕНИИ ПРОЕКТАМИ 185
Тебоева Ф.М.
ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ПО РЕГЛАМЕНТАЦИИ ПРОЦЕССУАЛЬНОГО СТАТУСА АДВОКАТА В РФ И РК 191
Вшивцева Е.А., Клюкина Н.А.
ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ КОМПЛЕКСА «ГОТОВ К ТРУДУ И ОБОРОНЕ». 197
Шибляева Т.В.
«ИСТОРИЯ ФОРМИРОВАНИЯ ДВОРОВЫХ ПРОСТРАНСТВ» 201
Фаткуллина Э.Р., Назметдинова Л.Г.
ИСТОЧНИКИ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ПРОБЛЕМ ЛИКВИДНОСТИ 205
Самсонова Е.А., Астахов В.Ю., Аджиева А.Ю.
К ВОПРОСУ ИЗУЧЕНИЯ ХАРАКТЕРИСТИКИ ЛИКВИДНОСТИ ЦЕННЫХ БУМАГ НА АРЕНЕ ФОНДОВОГО РЫНКА 211

Кулагин А.А.
К ВОПРОСУ О ВИКТИМНОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНЕГО ЛИЦА, ВОВЛЕЧЕННОГО ПОСРЕДСТВОМ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ ИНТЕРНЕТ В СОВЕРШЕНИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ЭКСТРЕМИСТСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ 215
Антонов А.А.
К ВОПРОСУ О ВОЗМОЖНОСТИ ВВЕДЕНИЯ АДВОКАТСКОГО РАССЛЕДОВАНИЯ В РОССИЙСКОМ УГОЛОВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ 219
Кадырова Т.У.
К ВОПРОСУ О ВОССТАНОВЛЕНИИ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ И ВОЗВРАЩЕНИЯ ЧЕЧЕНЦЕВ И ИНГУШЕЙ НА ИСТОРИЧЕСКУЮ РОДИНУ В 1957 221
Алеев Р.Р.
К ВОПРОСУ О ПОКАЗАТЕЛЯХ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ 225
Оганесян К.А.
К ВОПРОСУ О ПРИЧИНАХ МОЛОДЕЖНОГО ИНФОРМАЦИОННОГО ЭКСТРЕМИЗМА 227
Кирюхина М.Н., Нуретдинова Ю.В.
К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМЕ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ В РОССИИ 231
Ботарева Е.А., Стародубова В. С.
К ВОПРОСУ ОБ ОТГРАНИЧЕНИИ ТЕРРОРИСТИЧЕСКОГО АКТА ОТ СМЕЖНОГО СОСТАВА ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПРЕДУСМОТРЕННОГО СТ. 361 УК РФ 234
Волкова Л.А., Золотарёв М.А.
К ПРОБЛЕМЕ ФЕНОМЕНА ЗАВИСТИ НА ПРОИЗВОДСТВЕ И ВОЗМОЖНОСТЬ ЕЁ ПРЕОДОЛЕНИЯ 237
Дехтярева Д.В., Аджиева А.Ю.
КАК БАНКИ УСТАНАВЛИВАЮТ КУРС ВАЛЮТ 242
Калашникова Е.Б., Волкова С.В.
КАНОНИЧЕСКОЕ ПРАВО И СПЕЦИФИКА ЗАКЛЮЧЕНИЯ БРАКА В ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЕ В СРЕДНЕВЕКОВЬЕ 245
Раевский Л.А., Храмова А.И.
КАЧЕСТВЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ПРОЦЕССОВ: ИНФОРМАТИЗАЦИЯ И КОМПЬЮТЕРИЗАЦИЯ 248
Корнилов А.Я., Нестеров Ю.А.
КВАДРАТУРНАЯ ФОРМУЛА ДЛЯ ИНТЕГРАЛОВ СИНГУЛЯРНЫМИ ОСОБЕННОСТЯМИ 252
Никишина С.А.
КИБЕРСОЦИАЛИЗАЦИИ СТАРШИХ ШКОЛЬНИКОВ В КАЧЕСТВЕ СОЦИАЛЬНО-ПЕДАГОГИЧЕСКОГО ФЕНОМЕНА 254
Нормова Т.А., Турлий Е.В.
КИБЕРСПОРТ В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ 258
Новожилов Б.М., Деришев Д.В.
КИНЕМАТИЧЕСКИЙ РАСЧЕТ ГИДРАВЛИЧЕСКОГО МЕХАНИЗМА ПОДЪЕМА С ПРОМЕЖУТОЧНЫМ РЫЧАГОМ 261
Аллахяров А.С.
КИТАЙ – КАК ДЕРЖАТЕЛЬ КРУПНОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА СОЕДИНЕННЫХ ШТАТОВ АМЕРИКИ 268
Ширшова А.О.
КЛАССИФИКАЦИЯ МЕР УГОЛОВНО-ПРАВОВОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ 270
Пернебеков Е.А.
КЛИНИЧЕСКАЯ ФАРМАЦИЯ И ПЕДИАТРИЯ: ЗАЧЕМ СОСРЕДОТОЧИТЬСЯ НА АНТИБИОТИКАХ? 273
Мухортов А.Д., Иванова Е. С., Стяжкина С.Н.
КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ ХИРУРГИЧЕСКОГО ЛЕЧЕНИЯ ДИФФУЗНО-УЗЛОВОГО ТОКСИЧЕСКОГО ЗОБА II СТЕПЕНИ ПО ВОЗ 277
Галстян А.
КЛЮЧЕВЫЕ ПРОБЛЕМЫ УЛУЧШЕНИЯ НАЛОГОВОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ АРМЕНИИ В ЦЕЛЯХ УМЕНЬШЕНИЯ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ 281
Титова Н.С.
КЛЮЧЕВЫЕ ФАКТОРЫ И ПОКАЗАТЕЛИ РЫНОЧНОГО РАВНОВЕСИЯ 287
Давлетова А.К.
КОМИТЕТ ПО АУДИТУ, КАК КОНТРОЛЬНЫЙ ОРГАН ПРИ СОВЕТЕ ДИРЕКТОРОВ 291
Захарян А.В., Нелина В.И.
КОММЕРЧЕСКАЯ РЕВОЛЮЦИЯ В СИСТЕМЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ РФ 294
Межерицкая Н.В.
КОММУНИКАТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ МЕДИАКУЛЬТУРЫ КАК СПЕКТАКЛЬ И УПРАВЛЕНИЕ МАССАМИ В КОНТЕКСТЕ ГЛОБАЛИЗАЦИИ 299

Гришина А.И.
КОММУНИКАТИВНЫЕ СТРАТЕГИИ ВЕДУЩЕГО НЕМЕЦКОЯЗЫЧНОГО ТОК-ШОУ 302
Ивахина О.В.
КОМПЛЕКС ГТО КАК ОСНОВА ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ 305
Малышев Е.Р., Дубов Н.Н., Никулов М.К.
КОМПОЗИЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ 310
Петренко Л.К., Токарь Н.А.
КОМПОЗИЦИОННЫЕ ОСОБЕННОСТИ ХРАМОВ ЮГА РОССИИ 1990-2010-Х ГОДОВ 313
Бабаян Э., Галстян А.
КОНКУРЕНЦИЯ И КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ-ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ УСПЕХА В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ 317
Джавадова А.С.
КОНСТИТУЦИОННЫЙ СУД РОССИИ И МЕЖДУНАРОДНОЕ ПРАВО 324
Некрасова Е.Н., Романова Е.А., Лямкин И.И.
КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ ГРАЖДАН КАК НАПРАВЛЕНИЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОЙ СФЕРЫ 327
Аюпов М.З., Хасанов И.Р.
КОНТРОЛЬ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ 330
Хисамутдинов Э.М.
КОНТРОЛЬ СОСТОЯНИЯ ТРУБОПРОВОДОВ ТЕПЛОВЫХ СЕТЕЙ С ПОМОЩЬЮ ТЕЛЕСКОПИЧЕСКОЙ ШТАНГИ С КАМЕРОЙ ДЛЯ АУДИО-ВИДЕО НАБЛЮДЕНИЯ В ИНСПЕКЦИОННЫХ КОЛОДЦАХ 333
Давлетова А.К.
КОНТРОЛЬНО-РЕВИЗИОННАЯ СЛУЖБА, КАК КОНТРОЛЬНЫЙ ОРГАН ПРИ СОВЕТЕ ДИРЕКТОРОВ 336
Погосян Д.К.
КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ ЦИФРОВОЙ ТАМОЖНИ 340
Сагдеева И.И., Логинова О.С.
КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА В СИСТЕМЕ МЕНЕДЖМЕНТА 344
Бойцун А.С.
КОРПОРАТИВНЫЕ КОНФЛИКТЫ: КОНФЛИКТЫ МЕЖДУ МЕНЕДЖЕРАМИ И СОБСТВЕННИКАМИ (АКЦИОНЕРАМИ) 347
Билялова Э.Н., Вильданова И.И., Иксанов Р.А.
КОРРУПЦИОННЫЕ ПРАВОНАРУШЕНИЯ В ВЫСШИХ ОРГАНАХ ВЛАСТИ 350
Бакирова Р.Р., Раянова Л.И., Шакирова Д.А., Фаткуллина Ф.И.
КОРРУПЦИЯ ПРИ ОКАЗАНИИ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ: ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНАЯ МЕДИЦИНСКАЯ ПОМОЩЬ 352
Иксанов Р.А., Бакирова Р.Р.
КРАЖИ КАК РАЗНОВИДНОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ 355
Абдуллин А.А.
КРАТКИЙ ОБЗОР ПОСЛЕДНИХ ДОСТИЖЕНИЙ В ОБЛАСТИ СИНТЕЗА СУЛЬФОНОВ 358
Лясковская Д.А.
КРАТКОСРОЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ КАК ПОТЕНЦИАЛЬНАЯ ВОЗМОЖНОСТЬ ДЛЯ КРЕДИТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ 362
Фатхуллина А.А.
КРЕДИТНОЕ ПОВЕДЕНИЕ НАСЕЛЕНИЯ: ТЕНДЕНЦИИ, ПРЕДПОЧТЕНИЯ, ОЦЕНКА АКТИВНОСТИ 366
Белова А.М., Аджиева А.Ю.
КРЕДИТОВАНИЕ В АО «РОССЕЛЬХОЗ» 375
Кашин А.В., Шестак Т.С.
КРИЗИС В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО (МУНИЦИПАЛЬНОГО) УПРАВЛЕНИЯ – ПУТЬ К РАЗВИТИЮ ИЛИ РАСПАДУ? 378
Романцева З.С.
КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОСУЖДЕННЫХ ЖЕНЩИН 382
Аджиева А.Ю., Бешкок Е.А.
КРИПТОВАЛЮТА НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ 386
Мукамбаева И.Б.
КРИТЕРИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ АГРАРНОГО СЕКТОРА ПО ТЕРРИТОРИИ КР 389
Кагарманова А.И., Рахимова А.Ф.
КРИТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ МЕТОДИК ОЦЕНКИ МАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ 392
Тимофеева Е.А., Алексеева М.О.
КРОСС-МАРКЕТИНГ: КАК БЫСТРО И ДЕШЕВО ПРИВЛЕЧЬ КЛИЕНТОВ 395
Кутимский А.М., Феоктистов Д.А.
КРОССФИТ В СИСТЕМЕ ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ 399
Антоненко М.Н., Зотин В.В., Мансурова Н.И.
ЛЕГКАЯ АТЛЕТИКА КАК ЧАСТЬ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ 401

Проничев В.В., Стяжкина С.В., Кононов Я.Ю. Макаренкова С.С.
ЛЕТАЛЬНОСТЬ ОТ ОБЛИТЕРИРУЮЩИХ ЗАБОЛЕВАНИЙ АРТЕРИЙ НИЖНИХ КОНЕЧНОСТЕЙ В УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ 405
Коротаева М.Ю.
ЛЕЧЕБНАЯ ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА ПОСТИНСУЛЬТНЫХ БОЛЬНЫХ 408
Стяжкина С.Н., Каимова К.А., Нажмудинова З.Ш., Шамгунова И.И.
ЛЕЧЕНИЕ БОЛЬНЫХ С МЕХАНИЧЕСКОЙ ЖЕЛТУХОЙ ЗЛОКАЧЕСТВЕННОГО ГЕНЕЗА 410
Хмелевская А.А.
ЛОГИКА ЖЕНСКОГО СЧАСТЬЯ 414
Траценко А.А.
ЛОГИКА СЧАСТЬЯ 416
Петрова А.А., Нагорная И.А., Воронова Д.Ю.
ЛОГИСТИЧЕСКИЕ УСЛУГИ ДЛЯ ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНОВ 419
Мухаметшина Т.Н.
ЛОСКУТНОЕ ШИТЬЕ КАК ВИД ДЕКОРАТИВНО-ПРИКЛАДНОГО ИСКУССТВА 423
Петренко В.О., Логинов О.Н.
МАТЕМАТИЧЕСКАЯ МОДЕЛЬ ПРОЦЕССА УДАРНО-ВОЛНОВОГО НАГРУЖЕНИЯ ПОРОШКОВЫХ МАТЕРИАЛОВ 427
Тимганов Г.Д.
МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ АНАЛИЗА МАРКЕТИНГА 432
Динов Т.Э.
МАТЕМАТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДВУКРАТНОГО МОНИТОРИНГА ЗАДАННОЙ ОБЛАСТИ 434
Насихов Р.Р.
МАТЕМАТИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ К-ПОКРЫТИЯ ПРЯМОУГОЛЬНИКА ЭЛЛИПСАМИ 437
Абдуллин А., Гараев Т.К.
МАТРИЧНОЕ РЕШЕНИЕ ЗАДАЧИ АГРЕГИРОВАНИЯ 439
Удникова Е.А.
МЕЖДУНАРОДНЫЕ АСПЕКТЫ ВЕДЕНИЯ УЧЕТА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО ПРОДУКЦИИ 443
Добарина А.А., Мальцева А.П.
МЕЖДУНАРОДНЫЕ СИСТЕМЫ ЛЕСНОЙ СЕРТИФИКАЦИИ, КАК ЭЛЕМЕНТ УСТОЙЧИВОГО УПРАВЛЕНИЯ ЛЕСАМИ 447
Ярмиева И.Т., Кузнецов И.А.
МЕРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ В АДМИНИСТРАТИВНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ 452
Климова Ю.Д.
МЕРЫ РЕГИОНАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ ПАРКОВ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ 456
Косых Е.С., Жуматова Д.Р.
МЕСТНОЕ САМОУПРАВЛЕНИЕ В ДРЕВНЕМ ЕГИПТЕ 472
Мингалеева К.А.
МЕСТО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ 475
Садретдинова Р.Р
МЕТОД РАЗДЕЛЕНИЯ ПЕРЕМЕННЫХ 478
Круглыхина А.Д.
МЕТОДИКА АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ 483
Донецкая М.А.
МЕТОДИКА ОБУЧЕНИЯ ОТСТАЮЩИХ УЧАЩИХСЯ 4 КЛАССА РЕШЕНИЮ ЗАДАЧ НА ДВИЖЕНИЕ «СВОЯ ЗАДАЧА» 488
Алексеева И.А.
МЕТОДИКА ОПРЕДЕЛЕНИЯ ОПТИМАЛЬНОЙ ОЧЕРЕДНОСТИ ВОЗВЕДЕНИЯ ГРАДОСТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА 497
Кечкин И.А.
МЕТОДИКА ПРОВЕДЕНИЯ РАБОТ ПО ВЕНТИЛИРОВАНИЮ ЗЕРНА В СИЛОСЕ ВМЕСТИМОСТЬЮ 10000 ТОНН 501
Кусякаева А.Я.
МЕТОДИКИ АНАЛИЗА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ ПРЕДПРИЯТИЯ И ИХ СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА 505
Евдокимов В.О., Пашкова Н.К.
МЕТОДИКИ РАСЧЕТА ВЕТРОВОЙ НАГРУЗКИ НА ВЫСОТНОЕ ЗДАНИЯ. ИХ РЕАЛИЗАЦИЯ В БУДУЩЕМ 508
Соколова Л.В.
МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫМИ И ТЕХНОЛОГИЧЕСКИМИ ИЗМЕНЕНИЯМИ 510
Насонов В.Ю.
МЕТОДОЛОГИЯ ПРОПАГАНДЫ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ 514

Иванченко А.Е., Иванченко Т.А., Чистякова Н.С.
МЕТОДЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ 517
Парсаданян Т.С.
МЕТОДЫ ТРАНСФЕРТНОГО ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ И ЦЕНТРЫ ОТВЕТСТВЕННОСТИ, КАК СПОСОБЫ УКЛОНЕНИЕ ОТ УПЛАТЫ НАЛОГОВ 520
Нестеренко И.Н., Чисников В.А.
МЕХАНИЗМ РЕАЛИЗАЦИИ СТРАТЕГИИ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ НА ПРОИЗВОДСТВЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ 524
Бобров М.В.
МЕЧТА И ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ 527
Голиков Л.М.
МИССИОНЕРСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ И ЛИНГВИСТИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА 530
Ташпулатов Ж.Ж., Назиров С.С.
МОДЕЛИ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ВИРТУАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ ОБЛАЧНЫХ ЦЕНТРОВ ОБРАБОТКИ ДАННЫХ 535
Бесполудин В.В., Андриенко А.С.
МОДЕЛИРОВАНИЕ ОДНОКАСКАДНОГО СОЛНЕЧНОГО ЭЛЕМЕНТА НА ОСНОВЕ АМОРФНОГО КРЕМНИЯ 542
Бажанова А.А., Мурзина К.А., Железникова Е.П.
МОДЕЛЬ КОМПЕТЕНЦИЙ МЕНЕДЖЕРА ПО ПЕРСОНАЛУ 545
Полякова К.Д., Бортникова А.В., Железникова Е.П.
МОДЕЛЬ КОМПЕТЕНЦИЙ РЕКРУТЕРА 550
Горобец И.А.
МОДЕРНИЗАЦИЯ ГАЗОТУРБИННЫХ ДВИГАТЕЛЕЙ, ВХОДЯЩИХ В СОСТАВ ГАЗОПЕРЕКАЧИВАЮЩИХ АГРЕГАТОВ 558
Маркобрунова А.О., Газыева А.Р.
МОНЕТАРНАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА 561
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ **565**
Якименко С.С., Зиновьева Е.И.
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИИ 565
Адамова Э.С.
ИНСТРУМЕНТЫ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 569
Бахатов Р.М., Шепелин Г.И.
ИНТЕГРИРОВАННАЯ ИНФОРМАЦИОННАЯ СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ(ERP) В ЛОГИСТИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ. ОСОБЕННОСТИ ВНЕДРЕНИЯ 572
Яцковская Д.В., Зарифуллина Р.Р.
ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 576
Черник А.А., Акопов Г.Г.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОТЧЕТА О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ В АНАЛИЗЕ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ 579
Ле Нгуен Тхи Тху Хюйен
КОНКУРЕНТНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ ВЬЕТНАМА. ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО РЫНКА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ВЬЕТНАМ 582
Абаджян С.А., Трамова Д.А.
КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА: ИНСТРУМЕНТ ЭФФЕКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОМПАНИЙ И ИХ ДЕЛОВАЯ РЕПУТАЦИЯ 585
Ненахова А.А., Скендерова А.А.
КОРПОРАТИВНАЯ КУЛЬТУРА КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОГО РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ 590
Алфеева Д.В., Немашкалова В.К.
КОРПОРАТИВНЫЙ КОНТРОЛЬ КАК НЕОТЪЕМЛЕМЫЙ ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ КОРПОРАЦИЕЙ 594
Шкалдык В.Д., Шкалдык Д.Д.
ЛОГИСТИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ ИНТЕРНЕТ-ТОРГОВЛИ И КУРЬЕРСКИХ СЛУЖБ 598
Седова И.И.
МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ И МОДЕЛИ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫМИ РЕШЕНИЯМИ ПРЕДПРИЯТИЙ 604
Фаткуллина Э.Р.
МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ СПРАВЕДЛИВОЙ СТОИМОСТИ КОМПАНИИ 611
Сулимов А.В.
МИНИМИЗАЦИЯ РИСКОВ НЕИСПОЛНЕНИЯ ПРОЕКТА ОРГАНИЗАЦИИ В СРОК 617
Чернухина А.Ю., Максименко Д.Ю.
МОДЕЛИ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ БИЗНЕСОМ 620
Катюшина В.С.
МОДЕЛИРОВАНИЯ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ В ОБЛАСТИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ 623
Перепелица С.Ю., Каранова С.О.
МОШЕННИЧЕСТВО В ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ 627

Лукьянова О.Ю.
ОРГАНИЗАЦИЯ ВНУТРИФИРМЕННОГО ОБУЧЕНИЯ ПЕРСОНАЛА 631
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПОЛИТИКИ И ПРАВА **636**
Суфянова Ю.З., Мухаметзянова И.Г., Ишембитова Г.Г.
К ВОПРОСУ О НЕВОЗМОЖНОСТИ ИСТРЕБОВАНИЯ ИСПОЛНЕННОГО ПО ДОГОВОРУ В СЛУЧАЕ ЕГО РАСТОРЖЕНИЯ 636
Калашникова В.С.
К ВОПРОСУ О НЕОБХОДИМОСТИ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ И ПРЕСЕЧЕНИЯ НЕДОБРОСОВЕСТНОЙ КОНКУРЕНЦИИ 639
Яценко А.О., Бабаян К.В., Скорицкая О.Д.
К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ «ПОДХОДЯЩАЯ РАБОТА» В ТРУДОВОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 646
Фомина Н.С.
К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ И ВИДАХ ПСИХИЧЕСКИХ АНОМАЛИЙ, НЕ ИСКЛЮЧАЮЩИХ ВМЕНЯЕМОСТИ 651
Назаров О.С.
К ВОПРОСУ О ПРАВОВОЙ ПРИРОДЕ КОРПОРАТИВНЫХ ПРАВ И ОБЯЗАННОСТЕЙ УЧАСТНИКОВ АКЦИОНЕРНОГО ОБЩЕСТВА 657
Ельцова Е.М.
К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ ПОЛОЖЕНИИ ГРАЖДАН ЕВРОСОЮЗА 664
Прокофьева Д.А.
К ВОПРОСУ О ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И СОСТОЯНИИ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 668
Юшко А.В., Алагов А.К.
К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМАХ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ 672
Кутеминская И.О., Алсынбаева Э.М.
К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМЕ ПРАВОВОЙ РЕГЛАМЕНТАЦИИ ВОЗМЕЩЕНИЯ УЩЕРБА В РЕЗУЛЬТАТЕ НЕЗАКОННЫХ ДЕЙСТВИЙ ОРГАНОВ ДОЗНАНИЯ, СЛЕДСТВИЯ, ПРОКУРАТУРЫ И СУДА 676
Самоварова Е.В.
К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМЕ ПРИМЕНЕНИЯ ИСКОВОЙ ДАВНОСТИ ДЛЯ НЕГАТОРНОГО ИСКА 680
Парамонов Д.А., Шумов П.В.
К ВОПРОСУ О РАЗГРАНИЧЕНИИ ПРАВОМЕРНОГО И НЕПРАВОМЕРНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И СРЕДСТВ ИНДИВИДУАЛИЗАЦИИ 684
Винник В.Ю.
К ВОПРОСУ О РЕКЛАМЕ АДВОКАТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 691
Кузьмина А.В.
К ВОПРОСУ О РЕФОРМИРОВАНИИ ГРАЖДАНСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ФРАНЦИИ 694
Аникин М.И.
К ВОПРОСУ ОБ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СФЕРЕ НАРУШЕНИЯ ПРИРОДООХРАННОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА 699
Сыч Д.В.
К ВОПРОСУ ОБ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ИНЦЕСТ 703
Стародубова В.С.
К ВОПРОСУ ОБ ОТГРАНИЧЕНИИ ВАНДАЛИЗМА ОТ СМЕЖНОГО СОСТАВА ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПРЕДУСМОТРЕННОГО СТ. 213 УК РФ 706
Алябышева М.А.
К ВОПРОСУ ОБ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ПРОКУРАТУРЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПО ЗАЩИТЕ ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА 708
Спасенников Б.А.
К ПРОБЛЕМАМ КРИМИНОЛОГИИ ЦИФРОВОГО МИРА 712
Ямщикова С.Л., Рахмонов Р.О.
КАРЬЕРА ГОСУДАРСТВЕННОГО СЛУЖАЩЕГО 714
Маркина А.Ю.
КОНЦЕПЦИИ КОНСТИТУЦИОННЫХ ГАРАНТИЙ ПРАВА НА ЖИЗНЬ ДЕТЕЙ-СИРОТ В СОВРЕМЕННОМ ПРАВЕ 717
Спасенников Б.А.
КРИМИНОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МУЖЧИН, ОСУЖДЕННЫХ К ЛИШЕНИЮ СВОБОДЫ 721
Старостина Е.С., Сульдина П.О.
КРИТЕРИИ ОТНЕСЕНИЯ ВЕЩИ К НЕДВИЖИМОСТИ 724
Исаева А.А., Михайлова С.Г., Клевцова Е.М., Шлыгина А.М.
ЛАТИНСКИЕ ЗАИМСТВОВАНИЯ В ПРОФЕССИОНАЛЬНОМ АНГЛИЙСКОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ ЯЗЫКЕ 731

Милованов Н.М.
ЛИШЕНИЕ ГРАЖДАНСТВА: ОПЫТ РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН. 733
Жидкова Д.К., Маркелова Е.С.
МЕЖДУНАРОДНО - ПРАВОВОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО ПРОКУРАТУРЫ ПО ВОПРОСАМ БОРЬБЫ С ПРЕСТУПНОСТЬЮ 743
Насыров А.И.
МЕХАНИЗМ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ПУТИ ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ 747
Юлбердина Л.Р., Тимербулатова Р.И., Киньябулатова Н.С.
МЕХАНИЗМ СУДЕБНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЛЕДСТВЕННЫХ ПРАВ В ГРАЖДАНСКОМ ПРОЦЕССЕ 750
Паткин А.М.
МИНИ-СУДЫ КАК АЛЬТЕРНАТИВНАЯ ФОРМА РАЗРЕШЕНИЯ ПРАВОВЫХ СПОРОВ И КОНФЛИКТОВ 753
Горошкова И.А.
МИРОВОЕ СОГЛАШЕНИЕ КАК СПОСОБ РАЗРЕШЕНИЯ ПРАВОВЫХ СПОРОВ И КОНФЛИКТОВ 756
Сычева С.И.
МОДЕЛИ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА 761
Закирова И.Х., Терелецкая Е.В.
МОДЕЛИ КОМПЕТЕНЦИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ 764
Асеева А.Ю., Данилова М.В.
МОРАЛЬ И ПРАВО В СОВРЕМЕННОМ РОССИЙСКОМ ОБЩЕСТВЕ 768
Терелецкова Е.В., Сергеева В.С.
МОТИВАЦИЯ ТРУДА ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИЯХ 772
Иремадзе Э.О., Трефилов И.С.
МОШЕННИЧЕСТВО В СФЕРЕ ОБЯЗАТЕЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ АВТОГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ 776
Ельцова Е.М.
НАЛОГ НА РОСКОШЬ: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ 780
Романова Д.О.
НАЛОГОВАЯ СИСТЕМА КАК ВСТРОЕННЫЙ СТАБИЛИЗАТОР НЕДИСТРЕЦИОННОЙ ФИСКАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ 783
Анимукова А.Л., Чечель Г.И.
НАРУШЕНИЕ РАВЕНСТВА ПРАВ И СВОБОД ЧЕЛОВЕКА И ГРАЖДАНИНА: УГОЛОВНО- ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА 786
Градинар Э.В., Макарова В.А.
НАТУРАЛЬНАЯ ФОРМА ОПЛАТЫ ТРУДА И ЕЁ ВЗЫСКАНИЕ ЧЕРЕЗ СУД 790
Болдырева М.Л.
НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ, СВЯЗАННЫЕ С ПРОЦЕССУАЛЬНЫМИ ОСОБЕННОСТЯМИ РАЗРЕШЕНИЯ ЖИЛИЩНЫХ СПОРОВ 793
Костенко С.В.
НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ РЕЛИГИОЗНОГО ЭКСТРЕМИСТА 798
Хопуя Т.Ш.
НЕКОТОРЫЕ ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ЗЕМЕЛЬНЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ 802
Баженова П.В.
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАЗНАЧЕНИЯ НАКАЗАНИЯ ЗА СОВЕРШЕНИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ, ПРЕДУСМОТРЕННОГО СТ. 214 УК РФ 809
Ивашкова А.А.
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЮРИДИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ ЛИЦУ, В ОТНОШЕНИИ КОТОРОГО ВЕДЕТСЯ ПРОИЗВОДСТВО ПО ДЕЛУ ОБ АДМИНИСТРАТИВНОМ ПРАВОНАРУШЕНИИ 811
Бурцева С.С., Щербань А.В.
НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ, СВЯЗАННЫЕ С УЧРЕЖДЕНИЕМ САМОСТОЯТЕЛЬНЫХ АПЕЛЛЯЦИОННЫХ И КАССАЦИОННЫХ СУДОВ 817
Давыдова З.С.
НЕЦЕЛЕВОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ 821
Шигонина Л.А., Бабаян К.В., Скорицкая О.Д.
НОРМАТИВНО-ПРАВОВОЕ СОДЕРЖАНИЕ ДОГОВОРА ПОРУЧЕНИЯ В ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 831
Чернышева С.А.
О НЕКОТОРЫХ ВОПРОСАХ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В СФЕРЕ ПОСТАВОК ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ НУЖД 837
ТЕХНИКА И ОБЩЕСТВО В XXI ВЕКЕ **840**
Измайлова Д.З., Миронычев Д.А., Жданова А.К.
ВЛИЯНИЕ АЗС НА ЭКОЛОГИЮ 840

Степанова Т.В.
ВЯЗКОСТЬ ДИЛАТАНТНОЙ ЖИДКОСТИ, КАК УНИКАЛЬНОЕ СВОЙСТВО 847
Ахметов И.Р., Мингалеев А.Р.
ГИДРАВЛИЧЕСКАЯ ОПОРА СИЛОВОГО АГРЕГАТА С АДАПТИРУЕМЫМИ ХАРАКТЕРИСТИКАМИ 852
Ярмухаметова Э. Е.
КОМПЬЮТЕРНАЯ ГРАМОТНОСТЬ И ИНФОРМАЦИОННАЯ КУЛЬТУРА 855
Слюсаренко А.А., Аджиева А.Ю.
МЕНЕДЖМЕНТ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ БАНКОВ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ 858
СОВРЕМЕННЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ОБРАЗОВАНИЯ И ПЕДАГОГИКИ 864
Билярская С.Г.
ИНСТРУМЕНТЫ МАРКЕТИНГОВЫХ КОММУНИКАЦИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ 864
Косягин А.В.
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ ГОТОВНОСТЬ ДЕТЕЙ К ШКОЛЬНОМУ ОБУЧЕНИЮ 869
Атоев Э.Х.
ИНФОРМАЦИОННЫЕ ФАЙЛЫ ДЛЯ ДИДАКТИЧЕСКОГО ТЕСТИРОВАНИЯ ПО ХИМИИ 871
Коротицкая В.В.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ДЕЛОВЫХ ИГР ПРИ ИЗУЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН 875
Шавина Д.И., Мухутдинова Л.Р., Даричева М.В.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНТЕРНЕТ-РЕСУРСОВ И МОБИЛЬНЫХ ПРИЛОЖЕНИЙ КАК СПОСОБ ПОВЫШЕНИЯ МОТИВАЦИИ К ИЗУЧЕНИЮ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА В НЕЯЗЫКОВОМ ВУЗЕ 879
Чусова А.А., Шастина Е.М.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РЕКЛАМНЫХ ТЕКСТОВ НА УРОКЕ НЕМЕЦКОГО ЯЗЫКА 883
Костылева В.Б.
К ВОПРОСУ О ПРЕДСТАВЛЕНИЯХ УЧАЩИХСЯ О ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ЛИЧНОСТНЫХ КАЧЕСТВАХ ВОЖАТОГО 885
Прудникова О.М.
К ВОПРОСУ О ПРЕПОДАВАНИИ МАТЕМАТИКИ ИНОСТРАННЫМ ГРАЖДАНАМ НА ПОДГОТОВИТЕЛЬНОМ ОТДЕЛЕНИИ ТЕХНИЧЕСКОГО ВУЗА 890
Абдулкадир Юнис Рашид Абдулкадир
К ВОПРОСУ ОБ ИССЛЕДОВАНИИ ОСОБЕННОСТЕЙ ДОВЕРИЯ К СЕБЕ И ДРУГИМ У СТУДЕНТОВ С РАЗНЫМ УРОВНЕМ САМООЦЕНКИ 894
Арюхина Е.Г., Миронова Э.Г.
КЕЙС-МЕТОД В ОБУЧЕНИИ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ СТУДЕНТОВ ТЕХНИЧЕСКИХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ 897
Крымская Т.М., Муфтахов Е.М.
КОНЦЕПТУАЛЬНЫЙ КОНТРОЛЬ ЗНАНИЙ УЧАЩИХСЯ И ЕГО РОЛЬ В ДОСТИЖЕНИИ ТРЕБУЕМЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ ПРИ ПОДГОТОВКЕ БАКАЛАВРОВ В ТЕХНИЧЕСКОМ УНИВЕРСИТЕТЕ 901
Даськова Ю.В.
МАКЕТИРОВАНИЕ КАК МЕТОД ПОБУЖДЕНИЯ ТВОРЧЕСКОЙ МЫСЛИ СТУДЕНТОВ-ДИЗАЙНЕРОВ 904
Соловьева И.Б., Галецкая А.А.
МЕТОДИКА ОБУЧЕНИЯ ХУДОЖЕСТВЕННЫМ РЕМЁСЛАМ НА УРОКАХ ПРЕДМЕТА «ТЕХНОЛОГИЯ» 907
Лемдясов И.А., Воистинова Г.Х.
МЕТОДИЧЕСКИЕ ПРИЕМЫ ОБУЧЕНИЯ РЕШЕНИЮ ПЛАНИМЕТРИЧЕСКИХ ЗАДАЧ 911
Олейникова А.В.
МЕТОДЫ И ПРИЕМЫ КОРРЕКЦИИ ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ 915
Анкваб М.Ф.
НАЗИДАТЕЛЬНЫЙ ФАКТОР ИГРЫ В АБХАЗСКОЙ НАРОДНОЙ ПЕДАГОГИКЕ 919
Чугайнова Л.В.
НАПРАВЛЕНИЯ РАБОТЫ СО СТУДЕНТАМИ ПО ФОРМИРОВАНИЮ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ 922
Полухина Е.А.
НАПРАВЛЕНИЯ ТРАНСФОРМАЦИИ УНИВЕРСИТЕТОВ В ИННОВАЦИОННО-ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ 926
Гордеева Т.Е.
НЕКОТОРЫЕ ИСТОРИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ В РОССИИ 929
ИНФОРМАЦИОННЫЕ И КОММУНИКАТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ 932
Самсонова Е.А., Астахов В.Ю., Аджиева А.Ю.
ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ИНСТРУМЕНТ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА 932
Малин М.В.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ VPN ТУННЕЛЕЙ ДЛЯ БЕЗОПАСНОЙ ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ МЕЖДУ ОФИСАМИ ОРГАНИЗАЦИИ НА ПРИМЕРЕ CHECK POINT 935
Хлестова Д.Р., Редников Д.В.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕССЕНДЖЕРОВ ДЛЯ ПЕРЕДАЧИ ИНФОРМАЦИИ 939

Бурганов Р.А., Прудченко М.С.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИКЕ РОССИИ 941
Бессонова Н.В., Нугуманова В.А. Романовская Н.А.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СОВРЕМЕННЫХ ПРОГРАММНЫХ КОМПЛЕКСОВ ДЛЯ МОДЕЛИРОВАНИЯ ДОМОВОЙ РЕЗЬБЫ И ПРИМЕНЕНИЯ ПРОПИЛЬНОГО ДЕКОРА В ПРОЕКТИРОВАНИИ СОВРЕМЕННЫХ ЗДАНИЙ 944
Султанали уулу Нурлан
ИССЛЕДОВАНИЕ МЕТОДА ПОДКЛЮЧЕНИЕ ДАЛЬНОМЕРА И ДАТЧИКА DHT-22 К ARDUINO MEGA 2560 В РАМКАХ КОНЦЕПЦИИ ИНТЕРНЕТА ВЕЩЕЙ 957
Францев С.М., Кавторев А.Ю.
ИССЛЕДОВАНИЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ЗНАЧЕНИЙ ПРОБИВНЫХ НАПРЯЖЕНИЙ СИСТЕМЫ ЗАЖИГАНИЯ ДВС НА БАЗЕ ЕМКОСТНОГО ДЕЛИТЕЛЯ НАПРЯЖЕНИЯ 961
Яроцкая Я.О., Чуракова Е.Н., Лошкарёв А.В.
К ВОПРОСУ О ЗАЩИТЕ ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ 966
Биктурова А.Е., Долбилова А.Д., Сторожева Е.В.
К ВОПРОСУ О СОВРЕМЕННОМ ИНТЕРНЕТ-КОНТЕНТЕ 968
Хлестова Д.Р., Редников Д.В.
К НЕОБХОДИМОСТИ РАЗРАБОТКИ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ОПЕРАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ, ДЛЯ КОММЕРЧЕСКОГО СЕКТОРА 972
Кетова Н.П., Торлаков Д.И.
КАСТОМИЗАЦИЯ ИНТЕРНЕТ-РЕКЛАМЫ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ МАРКЕТИНГОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ 974
Хлестова Д.Р., Редников Д.В.
КИБЕРТЕРРОРИЗМ КАК УГРОЗА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЛЮБОЙ КОМПАНИИ 978
Степаненко Д.Б.
КОМБИНИРОВАННАЯ АВТОРЕГРЕССИОННАЯ МОДЕЛЬ ИНТЕГРИРОВАННОГО СКОЛЬЗЯЩЕГО СРЕДНЕГО 980
Полещенко Д.А., Коврижных Ю.А.
КОНТРОЛЬ ШЛАКА ПРИ СЛИВЕ МЕТАЛЛА ИЗ СТАЛЬКОВША 984
Койкелова Д.К., Мекеш О.
ҚАЗІРГІ ҚОҒАМНЫҢ ЖАҢА ТЕХНОЛОГИЯЛАРЫ ЖӘНЕ АҚПАРАТТАНДЫРУДЫҢ МАҢЫЗЫ 988
Прохорова А.Е.
ЛЕКСИЧЕСКИЕ МАРКЕРЫ АРГУМЕНТАТИВНОСТИ В ПОЛИТИЧЕСКОМ ДИСКУРСЕ (НА ОСНОВЕ КЛАССИФИКАЦИИ Н. А. ОЩЕПКОВОЙ) 992
Джамбакиева Н.Р.
МЕТОДОЛОГИИ И ТЕХНОЛОГИИ РАЗРАБОТКИ БАЗ ЗНАНИЙ 1000