

Кучумов Вилдан Вазирович

Павлов Антон Юрьевич

Студенты УГАТУ

Матягина Татьяна Николаевна

Кандидат экономических наук,

доцент, научный руководитель

ФГБОУ ВО

“УГАТУ”

Республика Башкортостан, г. Уфа,

ул. Карла Маркса д.12

ВЛИЯНИЕ ОФШОРНЫХ ЮРИСДИКЦИЙ НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ

Аннотация: В данной статье происходит ознакомление с понятием офшора и офшорных финансовых центров (ОФЦ). Изучается влияние офшорных юрисдикций на развитие компаний и влияние на современную мировую экономику. *In this article, we get acquainted with the concept of offshore and offshore financial centers (OFC). The influence of offshore jurisdictions on the development of companies and the impact on the modern world economy is being studied.*

Ключевые слова: экономика, офшоры, офшорная компания, корпорация, офшорные юрисдикции. *economy, offshore, offshore company, corporation, offshore jurisdictions.*

История возникновения офшоров уходит корнями в средние века. С появлением налогов купцы начали реализовывать свои товары на соседних

территориях. В нашей стране эпоха офшоров началась в 90-х г.г. вслед за развалом СССР. Офшором (офшорным финансовым центром) называют небольшую юрисдикцию с низким уровнем налогообложения, специализирующаяся на предоставлении корпоративных и коммерческих услуг нерезидентным офшорным компаниям и инвестировании их фондов. Данный термин был придуман в конце XX столетия. Согласно определению Международного валютного фонда (МВФ) офшор определяют, как «страну или юрисдикцию, предоставляющую финансовые услуги нерезидентам по шкале, которая несоизмерима с размером и финансированием ее внутренней экономики». По законам РФ офшоры называются «контролируемыми иностранными компаниями».

Термин офшорная компания (корпорация) может использоваться в двух значениях:

- корпорация или другой тип юр. лица, который зарегистрирован в соответствии с законодательством другой страны. Может не разворачивать хозяйственную деятельность в государстве в котором находится фактический.
- Компания, корпоративная группа (ее подразделение), которая занимается офшорингом (офшоризацией) производственных или бизнес-услуг.

Многие страны, территории и юрисдикции имеют офшорные финансовые центры (ОФЦ). К ним относятся такие известные центры, как Швейцария, Каймановы и Бермудские острова, а также Белиз и Дублин. Среди офшорных центров уровень нормативных стандартов и прозрачности существенно различается. Сторонники и участники ОФЦ утверждают, что они улучшают поток капитала и облегчают проведение международных деловых операций.

Офшор может относиться к различным иностранным компаниям или счетам. Для того, чтобы квалифицироваться как офшорные, счета должны базироваться в любом государстве, кроме страны-клиента или инвестора.

В условиях деловой активности офшоринг часто называют аутсорсингом. Это акт установления определенных частей бизнес-функций, таких как производство или колл-центры, в территории, отличной от той, в которой бизнес расположен. Это часто делается для того, чтобы воспользоваться более благоприятными условиями в другом месте, такими как более низкие требования к заработной плате или более легкие правила, и может привести к значительной экономии затрат для бизнеса.

Что касается офшорного инвестирования, то оно может включать любую ситуацию, в которой инвесторы живут за пределами региона, в которую они инвестируют. Это может потребовать создания счетов в области, в которой инвестор желает принять участие.

В связи с тем, что банковские правила варьируются от страны к стране, возможно, государство, в которой находятся ваши средства, не предлагает такую же защиту, как другие, поэтому возникают финансовые риски.

Крупные компании со значительными объемами продаж за рубежом, такие как Toyota, Samsung, WV group могут воспользоваться возможностью сохранить связанную прибыль за рубежом на рынках с более низким налоговым бременем. В 2015 году было оценено, что прибыль в размере 2,10 трлн. Долл. США была получена за рубежом, в 304 американских корпорациях, что на 8% больше по сравнению с 2014 годом.

Многие утверждают, что офшорные юрисдикции имеют положительные, ощутимые последствия для мировой экономики, другие, в том числе многие из самых известных экономисты, говорят, что налоговые

убежища способствуют уклонению от уплаты налогов и тайне, принося гораздо больше вреда, чем пользы.

Некоторые утверждают, что оффшорные юрисдикции, часто называемые налоговыми гаванями, являются важным фактором экономического роста. Когда компании могут отступить правомочию, где они платят более низкие налоги, у них больше денег, чтобы вовлекаться в исследования и разработки и больше денег, чтобы нанимать людей и создавать тем самым рабочие места. Существует возможность того, что без оффшорных юрисдикций рост будет застаиваться. Кроме того, поскольку страны могут располагать собой выгодным местом для инвестиций, уменьшая свои налоговые ставки, эти оффшорные юрисдикции могут воспользоваться вознаграждениями на свободном и конкурентном глобальном рынке.

Имеются веские доказательства, подтверждающие это. Исследования показывают, что более низкая ставка корпоративного налога значительно увеличивает прямые иностранные инвестиции. Институт экономических и социальных исследований (ESRI) опубликовал документ, в котором анализируются ставки корпоративного налога и прямые иностранные инвестиции в Европейский союз. Исследование показало, что, когда все остальные факторы равны, более низкая ставка корпоративного налога может значительно увеличить прямые иностранные инвестиции в любой конкретный субъект.

Например, исследование показало, что низкий уровень корпоративного налога в Ирландии, который часто называют юрисдикцией в середине берега, значительно помог стране привлечь прямые иностранные инвестиции. «Если предположить, что все другие характеристики местоположения останутся неизменными, увеличение уставного налога в Ирландии на 1 процентный пункт (с 12,5 процента до 13,5 процента) уменьшит вероятность того, что он

будет выбран в качестве места для новых», - заключил ESRI в сводке основных выводов исследования. «Конкурентная ставка корпоративного налога является важным фактором привлечения инвестиций в Ирландию, особенно из стран, не входящих в ЕС».

Однако многие утверждают, что всё намного сложнее, и что оффшорные юрисдикции фактически дают глобальной экономике в целом гораздо больше вреда, чем пользы. «Территории, позволяющие скрыть активы в компаниях-оболочках или которые поощряют прибыль, которую заказывают компании, которые не занимаются бизнесом, искажают работу мировой экономики», - заявили в открытом письме ряд видных британских экономистов, призывающих мировые правительства заняться налоговыми гаванями. Среди экономистов были лауреат Нобелевской премии Ангус Дитон, экономист Хаджун Чанг и советник ООН Д. Сакс.

Экономисты утверждают, что развивающиеся экономики особенно подвержены негативным последствиям налоговых гаваней, поскольку средства, которые могут облагаться налогом, вытесняются из развивающихся стран в оффшорные юрисдикции, что препятствует экономическому росту. Фактически, было подсчитано, что 32 триллиона долларов США находятся в оффшорной зоне в секретных юрисдикциях. ООН заявила, что если эти средства будут облагаться налогом, они могут финансировать проекты в области инфраструктуры, программы в области здравоохранения и социального обеспечения и улучшенные системы образования.

В заключение, хочется отметить, что тема оффшорных юрисдикций является сложной и требует тонкого анализа. Разумеется, оффшорные юрисдикции могут стать основными факторами экономического роста. Тем не менее, они также могут нанести вред, ведь они сокращают налоговые поступления развивающихся стран. Когда дело доходит до выяснения того,

что действительно ли оффшорные юрисдикции полезны для мировой экономики, невозможно сказать однозначно “да” или “нет”.

Использованные источники:

1. Challenges to Offshore Production [Kamruzzaman Joarder].
2. Offshoring Business [Paul D. McNelis].
3. Н. Г. Мэнкью. «Принципы экономики»/Н.Г. Мэнкью - М. 2002. - 404 с.
4. А.И. Добрынин, Л. С. Тарасевич. «Экономическая теория»/ А.И. Добрынин, Л. С. Тарасевич 2004, 544 с.